



**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru

ISSN 2310-0362

СБОРНИК ВКЛЮЧЕН
В НАУКО-
МЕТРИЧЕСКУЮ БАЗУ

РИНЦ



XL Студенческая международная
заочная научно-практическая
конференция

**МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ:
ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ
№ 11(40)**

г. МОСКВА, 2016



МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ: ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

*Электронный сборник статей по материалам XL студенческой
международной заочной научно-практической конференции*

№ 11 (40)
Декабрь 2016 г.

Издается с марта 2013 года

Москва
2016

УДК 3+33
ББК 60+65.050
М 75

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – канд. техн. наук, доцент, бизнес-консультант Академии менеджмента и рынка, ведущий консультант по стратегии и бизнес-процессам, «Консалтинговая фирма «Партнеры и Боровков»;

Захаров Роман Иванович – кандидат медицинских наук, врач психотерапевт высшей категории, кафедра психотерапии и сексологии Российской медицинской академии последиplomного образования (РМАПО) г. Москва;

Зеленская Татьяна Евгеньевна – кандидат физико-математических наук, доцент, кафедра высшей математики в Югорском государственном университете;

Карпенко Татьяна Михайловна – канд. филос. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Копылов Алексей Филиппович – канд. тех. наук, доц. кафедры Радиотехники Института инженерной физики и радиоэлектроники Сибирского федерального университета, г. Красноярск;

Костылева Светлана Юрьевна – канд. экон. наук, канд. филол. наук, доц. Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (РАНХиГС), г. Москва;

Попова Наталья Николаевна – кандидат психологических наук, доцент кафедры коррекционной педагогики и психологии института детства НГПУ;

Яковичина Татьяна Федоровна – канд. с.-х. наук, доц., заместитель заведующего кафедрой экологии и охраны окружающей среды Приднепровской государственной академии строительства и архитектуры, член Всеукраинской экологической Лиги.

М 75 Молодежный научный форум: Общественные и экономические науки. Электронный сборник статей по материалам XL студенческой международной заочной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2016. – № 11 (40) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [http://www.nauchforum.ru/archive/MNF_social/11\(40\).pdf](http://www.nauchforum.ru/archive/MNF_social/11(40).pdf)

Электронный сборник статей по материалам XL студенческой международной заочной научно-практической конференции «Молодежный научный форум: Общественные и экономические науки» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

Сборник входит в систему РИНЦ (Российский индекс научного цитирования) на платформе eLIBRARY.RU.

ISSN 2310-0362

ББК 60+65.050
© «МЦНО», 2016 г.

Оглавление

Секция 1. История и археология	19
РОССИЯ НА ПЕРЕПУТЬЕ: ТРИ ПУТИ РАЗВИТИЯ ПОСЛЕ ФЕВРАЛЬСКОЙ РЕВОЛЮЦИИ 1917 ГОДА	19
Беличенко Елизавета Евгеньевна Кравец Виктория Сергеевна	
ВЛИЯНИЕ ЭМИГРАЦИИ НА ТВОРЧЕСТВО ФЁДОРА ИВАНОВИЧА ШАЛЯПИНА	26
Беличенко Елизавета Евгеньевна Кравец Виктория Сергеевна	
ВЛИЯНИЕ ЭМИГРАЦИИ НА ТВОРЧЕСТВО ИВАНА АЛЕКСЕЕВИЧА БУНИНА	33
Беличенко Елизавета Евгеньевна Кравец Виктория Сергеевна	
ДВЕ ЖИЗНИ НИКОЛАЯ КОНСТАНТИНОВИЧА РЕРИХА	37
Бережная Виолетта Витальевна Кравец Виктория Сергеевна	
ПУТЕШЕСТВИЕ В МИР ПРЕКРАСНОГО. АЛУПТИНСКИЙ ДВОРЦОВО-ПАРКОВЫЙ АНСАМБЛЬ	42
Голикова Екатерина Сергеевна	
ТВОРЧЕСТВО МАРИНЫ ЦВЕТАЕВОЙ В ГОДЫ ЭМИГРАЦИИ	47
Стародубцева Милена Владимировна Кравец Виктория Сергеевна	
АЛЕКСАНДР ВЕРТИНСКИЙ В ГОДЫ ЭМИГРАЦИИ	52
Стародубцева Милена Владимировна Кравец Виктория Сергеевна	
ПОЭТ ЭМИГРАЦИИ	57
Чолахян Тамара Арсеновна Кравец Виктория Сергеевна	
Секция 2. Политология	61
ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКО-ТУРЕЦКИХ ОТНОШЕНИЙ В КОНТЕКСТЕ БЛИЖНЕВОСТОЧНОЙ ПОЛИТИКИ США	61
Беженарь Ульяна Витальевна	
РОССИЙСКО-ИНДИЙСКИЕ ОТНОШЕНИЯ: ПОДВОДЯ ИТОГИ 2016 ГОДА	69
Дружкова Алина Витальевна Троицкий Евгений Флорентьевич	

ОПЫТ МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ) НА ПРИМЕРЕ ГОРОДА ЯКУТСКА	73
Жалсараева Елена Ильинична Казакова Алена Андреевна Кардашевская Алена Анатольевна	
РОССИЙСКО-КИТАЙСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО: ЯЗЫКОВОЙ АСПЕКТ	78
Керн Кристина Евгеньевна Андреева Татьяна Леонидовна	
Секция 3. Социология	82
АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ НА ПРИМЕРЕ ЯИВТ	82
Будищева Вероника Владиславовна Ятманкина Лидия Петровна Кардашевская Алена Анатольевна	
ПРОБЛЕМЫ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ МЕНЕДЖЕРА И СОБСТВЕННИКА ОРГАНИЗАЦИИ	90
Васильева Анна Евгеньевна Нечепорчук Дарья Игоревна Цветочкина Ирина Анатольевна	
СОВРЕМЕННАЯ ФОРМА ОРГАНИЗАЦИИ ЗАНЯТИЙ В СФЕРЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ ОЗДОРОВЛЕНИЯ СТУДЕНЧЕСКОЙ МОЛОДЕЖИ	98
Глубоковских Мария Геннадьевна Кардашевская Алена Анатольевна	
ИССЛЕДОВАНИЕ СОЦИАЛЬНОЙ АДАПТАЦИИ МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ В УЧРЕЖДЕНИИ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ	102
Кузьменко Дарья Андреевна Щека Наталья Юрьевна	
ОСНОВНЫЕ ПРИЧИНЫ СОПРОТИВЛЕНИЯ ИЗМЕНЕНИЯМ В ОРГАНИЗАЦИИ	109
Ловцова Евгения Михайловна Цветочкина Ирина Анатольевна	
ИСТОРИЯ ФИЗКУЛЬТУРНОГО КОМПЛЕКСА ГТО В СОВРЕМЕННЫХ ИССЛЕДОВАНИЯХ	114
Мушниковая Любовь Александровна Князева Анастасия Сергеевна	
ИССЛЕДОВАНИЕ УДОВЛЕТВОРЕННОСТИ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫМ ВЫБОРОМ СТУДЕНТОВ ИНСТИТУТА СОЦИАЛЬНЫХ НАУК ИГУ	121
Непомнящих Татьяна Андреевна	

ОСОБЕННОСТИ СОЦИАЛЬНОЙ ПАМЯТИ: РЕЗУЛЬТАТЫ СОЦИОЛОГИЧЕСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ В Г. ИРКУТСКЕ Сидорова Анна Андреевна	126
ОЦЕНКА ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ В РФ Симонова Наталья Леонидовна Столярова Екатерина Андреевна Кардашевская Алёна Анатольевна	131
ВЛИЯНИЕ ТРУДОВОЙ ИММИГРАЦИИ НА СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКУЮ СИТУАЦИЮ В РОССИЙСКОМ ОБЩЕСТВЕ Тонян Маргарита Михайловна	135
ЗДОРОВЫЙ ОБРАЗ ЖИЗНИ СОВРЕМЕННОГО СТУДЕНТА Юровская Кристина Александровна	140
Секция 4. Философия	145
«ИНДИВИДУАЛЬНАЯ ПСИХОЛОГИЯ» АЛЬФРЕДА АДЛЕРА: ОПЫТ ТЕОРИТИЧЕСКОГО АНАЛИЗА Ковалёва Валерия Сергеевна	145
ФИЛОСОФСКАЯ КУЛЬТУРА, КАК ФАКТОР ФОРМИРОВАНИЯ ЛИЧНОСТИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ ОБЩЕСТВА Шебзухов Эльдар Маевич Арутюнян Вадим Владимирович	150
Секция 5. Экономика	154
ИНВЕСТИЦИОННОЕ КРЕДИТОВАНИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ Адномах Анастасия Юрьевна Самосюк Ирина Васильевна Невдах Сергей Васильевич	154
РАЗВИТИЕ СИСТЕМЫ РЕФИНАНСИРОВАНИЯ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ Азизханов Назир Самурович Салманов Олег Николаевич	160
ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ КОМПАНИИ В РАМКАХ ХОЛДИНГА В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ Андриянова Наталья Евгеньевна Лапшова Людмила Николаевна	169
ИНФЛЯЦИЯ В РОССИИ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА 2015–2016 ГГ. Афанасьева Елена Валерьевна Морозова Светлана Анатольевна	176

РЫНОК ЮВЕЛИРНОГО ПРОИЗВОДСТВА Афанасьева Елена Валерьевна Морозова Светлана Анатольевна	182
ФИНАНСОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ОРГАНИЗАЦИИ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ Ахматдинова Лилия Халимовна	187
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗРАБОТКИ И ВНЕДРЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ СТАНДАРТОВ СПЕЦИАЛИСТОВ В ОБЛАСТИ БИБЛИОТЕЧНО-ИНФОРМАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ Бабенко Виолетта Сергеевна Юдайкина Екатерина Алексеевна Цветочкина Ирина Анатольевна	195
ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ТЕРРИТОРИАЛЬНОЙ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ УРОВНЯ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ФАКТОРЫ ЕЙ СПОСОБСТВУЮЩИЕ Балабанова Надежда Игоревна Салманов Олег Николаевич	202
УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОГРАММ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В ЦЕЛЯХ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКА САХА (ЯКУТИЯ)) Лихоткина Анастасия Дмитриевна Безпалов Валерий Васильевич	209
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ БЮДЖЕТА МОСКОВСКОЙ И ЛЕНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТЕЙ Божко Вероника Александровна Салманов Олег Николаевич	219
РЕВОЛЮЦИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ИЛИ ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИМЕНЕНИЯ NFC-ТЕХНОЛОГИИ Дернова Юлия Александровна Брагин Борис Николаевич Шестаков Александр Павлович	221
СОЗДАНИЕ ПОЛИТИКИ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ПРОЦЕСС УПРАВЛЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТЬЮ Бржезинская Анастасия Дмитриевна	231
ОСОБЕННОСТИ КРЕДИТОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ Брилева Юлия Геннадьевна Салманов Олег Николаевич	235

ИНФЛЯЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В РОССИИ: АНАЛИЗ МОНЕТАРНЫХ И НЕМОНЕТАРНЫХ ФАКТОРОВ Бугаева Анастасия Александровна Салманов Олег Николаевич	241
К ВОПРОСУ ОБ ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ СИНГАПУРА Бузикашвили Георгий Николаевич Вершинина Анна Александровна	248
АНАЛИЗ ИНФЛЯЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ В 2002–2016 ГГ. Букановская Елена Валерьевна Салманов Олег Николаевич	252
ПРОЦЕНТНЫЕ СТАВКИ ЗА КРЕДИТ И АНАЛИЗ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ИХ УРОВЕНЬ Бурмистрова Юлия Николаевна Салманов Олег Николаевич	258
ПРОБЛЕМЫ ИНТЕГРАЦИИ СТРАН-УЧАСТНИЦ ЕАЭС В ОБЛАСТИ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ Рыженкова Татьяна Дмитриевна Зонов Роман Михайлович Буткевич Алина Андреевна Данилко Роман Георгиевич	262
НЕФТЯНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ Васильева Эвелина Вячеславовна Сычева Александра Васильевна	270
ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОГРЕССИВНОГО МЕТОДА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ Винокурова Анна Игоревна Кардашевская Алена Анатольевна	274
СПЕЦИФИКА ПРОЕКТОВ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ФИНАНСОВОМ СЕКТОРЕ Вишнякова Алена Владимировна	280
ПРОБЛЕМА ВЫБОРА МОБИЛЬНОГО ПРОДУКТА ДЛЯ ВЫВОДА НА РЫНОК Власенко Надежда Сергеевна	284
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОГО И НЕОКЛАССИЧЕСКОГО НАПРАВЛЕНИЙ Воробьева Александра Игоревна Орехова Елена Александровна	289

ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННОГО КАПИТАЛА В КАЧЕСТВЕ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ РОССИИ Галин Эльдар Ринатович Салманов Олег Николаевич	296
ОСОБЕННОСТИ РОССИЙСКОГО РЫНКА E-COMMERCE Гатулин Ринат Рашидович Юдин Дмитрий Геннадьевич	304
ВЛИЯНИЕ КУРСА РУБЛЯ НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ Головина Александра Сергеевна Салманов Олег Николаевич	308
К ВОПРОСУ О МОТИВАЦИИ ЖУРНАЛИСТОВ В ЗАРУБЕЖНЫХ СМИ Григорьев Максим Анатольевич	313
РИЭЛТОРСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА Григорьева Елена Юрьевна Никифоров Владимир Анатольевич	318
ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО РЕЗУЛЬТАТА Григорьян Светлана Олеговна Салманов Олег Николаевич	324
ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА Грудачев Александр Сергеевич	331
БЕЗОПАСНОСТЬ ЭЛЕКТРОННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ КАК ОБЪЕКТ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ Юдин Василий Николаевич Смурова Анастасия Сергеевна	335
КЛЮЧЕВЫЕ СОСТАВЛЯЮЩИЕ ВНЕДРЕНИЯ ПРОЦЕССНОГО ПОДХОДА В ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИБ Юдин Василий Николаевич Папырина Юлиана Николаевна	341
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ТАЙНЫ Юдин Василий Николаевич Джаварян Маме Файзоевич	345
ПРОБЛЕМЫ БЕЗНАЛИЧНОГО ОБОРОТА В РОССИИ Дударенков Дмитрий Александрович Салманов Олег Николаевич	349

ПРОБЛЕМЫ ПОИСКА ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ В МАЛОМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВЕ В УСЛОВИЯХ СТАГНАЦИИ	355
Дьякова Виктория Владимировна Дьяков Владимир Владимирович Гордиенко Михаил Сергеевич	
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РЫНКА ФИТНЕС-УСЛУГ	363
Дьякова Виктория Владимировна Дьяков Владимир Владимирович Жданова Ольга Александровна	
РАЗВИТИЕ РЕГИОНАЛЬНЫХ КРЕДИТНЫХ РЫНКОВ	369
Ермакова Алена Андреевна Салманов Олег Николаевич	
СОСТАВЛЕНИЕ ЭКОНОМИКО-МАТЕМАТИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ ЗАДАЧИ О РАЦИОНЕ ПИТАНИЯ	374
Жаров Михаил Олегович Левин Никита Викторович Чернов Дмитрий Анатольевич Мезенцева Анна Сергеевна	
МОДЕРНИЗАЦИЯ КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ ИННОВАЦИОННОГО ПРОЦЕССА	382
Железняк Сергей Александрович Корабельников Михаил Владимирович Горелова Ирина Николаевна	
СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ	387
Забашта Иван Алексеевич Салманов Олег Николаевич	
ФИНАНСОВО-ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СФЕРЕ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ	393
Захарова Наталья Сергеевна	
ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ЦЕН НА НЕДВИЖИМОСТЬ С УЧЕТОМ СЕЗОННОСТИ	397
Зенчик Анастасия Сергеевна Морозова Наталья Николаевна	
АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ НА ТЕМПЫ РОСТА ЭКОНОМИКИ	402
Игнатова Анастасия Дмитриевна Салманов Олег Николаевич	

ПРОБЛЕМА ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПЛАТЁЖНОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ	408
Исакова Юлия Игоревна Салманов Олег Николаевич	
РОЛЬ КОММУНИКАЦИИ ПРИ ВЫБОРЕ СТИЛЯ РУКОВОДСТВА	413
Каданцева Оксана Витальевна Термелева Анна Евгеньевна	
ОСОБЕННОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ АЛТАЙ	418
Кахтунова Айана Эркиновна Останин Владимир Анатольевич	
ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПРОБЛЕМ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ГОСЗАКУПОК	425
Киреева Лилия Александровна	
ПРИЧИНЫ, ДИНАМИКА И МАСШТАБЫ ОТТОКА КАПИТАЛА ИЗ ЭКОНОМИКИ РОССИИ	432
Клочков Дмитрий Александрович Салманов Олег Николаевич	
МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС РОССИИ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА	438
Кодолбенко Анастасия Сергеевна Салманов Олег Николаевич	
ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ	444
Козин Игорь Сергеевич Салманов Олег Николаевич	
СОЗДАНИЕ НОВОГО ПРОГРАММНОГО ПРОДУКТА В МИРОВОЙ РОЗНИЧНОЙ КОМПАНИИ: ПРОЦЕСС И ФУНКЦИИ	452
Колесников Игорь Евгеньевич Соловьев Василий Иванович	
РАЗВИТИЕ СИСТЕМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В РАМКАХ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В РОССИИ	458
Кривельский Михаил Валерьевич Салманов Олег Николаевич	
ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ВАЛЮТНЫХ ОТНОШЕНИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	465
Кузеванова Маргарита Александровна Степкина Ирина Владимировна Дранишникова Вера Васильевна	

ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК: ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ И РЕГУЛИРОВАНИЯ	469
Кузнецов Сергей Владиславович Журавлев Дмитрий Сергеевич Прохоров Владимир Максимович Панюшкина Елена Владимировна	
ОБЗОР РОССИЙСКОГО МЕЖБАНКОВСКОГО КРЕДИТНОГО РЫНКА: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ	475
Кулик Сергей Дмитриевич Помаскина Ольга Владимировна	
ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ ВЫРАЩИВАНИЯ КАРТОФЕЛЯ В АЛТАЙСКОМ КРАЕ	485
Маркина Валерия Владимировна	
ВЛИЯНИЕ ВАЛЮТНОЙ ПОЛИТИКИ ЦБ РФ НА КОММЕРЧЕСКИЕ БАНКИ	491
Масайло Сергей Игоревич Салманов Олег Николаевич	
ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПОДДЕРЖКИ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ НА ОСНОВЕ ФИНАНСОВОГО АНАЛИЗА	498
Маслова Анастасия Сергеевна Жужгина Ирина Анатольевна	
БЕГСТВО КАПИТАЛА. ДИНАМИКА И МАСШТАБЫ, СПОСОБЫ БОРЬБЫ	504
Мелькова Ирина Игоревна Юсупова Виктория Алексеевна Малахова Анна Андреевна	
АКТУАЛЬНОСТЬ ЭКСПЛУАТАЦИИ МАЛЫХ ГЭС В УСЛОВИЯХ КРАЙНЕГО СЕВЕРА	509
Местников Николай Петрович Константинов Агит Федотович Корякин Александр Кимович	
АНАЛИЗ УРОВНЯ ЛИКВИДНОСТИ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА РЕГИОНА	514
Микаилов Руфат Аразович Салманов Олег Николаевич	

ПРОДОЛЖЕНИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ О ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ГРУЗОБОРОТА АВТОМОБИЛЬНОГО ТРАНСПОРТА КАК ПОКАЗАТЕЛЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА	520
Мифтахова Маргарита Рифхатовна Данилюк Анна Анатольевна Тарасова Оксана Валериевна	
АНАЛИЗ РОЛИ РЕГИОНАЛЬНОГО СЕГМЕНТА БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ	526
Морозов Илья Константинович Салманов Олег Николаевич	
ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ КАК ФАКТОР ПРЕОДОЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА В РОССИИ	532
Моткова Виктория Юрьевна Салманов Олег Николаевич	
ВЛИЯНИЕ ВАЛЮТНЫХ КОЛЕБАНИЙ КУРСА РУБЛЯ НА БЛАГОСОСТОЯНИЕ ЖИЗНИ РОССИЯН	537
Петрашко Юлия Владимировна Салманов Олег Николаевич	
АНАЛИЗ СИСТЕМЫ ЖКХ НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)	542
Кириллина Анастасия Станиславовна Петрова Алина Алексеевна Кардашевская Алена Анатольевна	
БАНКРОТСТВО ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА	548
Курмышева Дарья Сергеевна Полежаева Дарья Васильевна Цветочкина Ирина Анатольевна	
ВЛИЯНИЕ ИНФЛЯЦИИ НА УРОВЕНЬ ЖИЗНИ ГРАЖДАН	554
Поселенова Виктория Борисовна Салманов Олег Николаевич	
АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ АУТСОРСИНГА КАК ФАКТОРА ЭКОНОМИКИ	559
Романова Алёна Андреевна Салманов Олег Николаевич	
АНАЛИЗ МЕТОДОВ МОДЕЛИРОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПРОЦЕССОВ	565
Рындина Алина Сергеевна Никифоров Владимир Анатольевич	

ОЦЕНКА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ТОВАРА Рындина Алина Сергеевна Никифоров Владимир Анатольевич	571
СРАВНИТЕЛЬНАЯ СТАТИСТИКА ЗРЕЛИЩНОСТИ ЧЕМПИОНАТОВ ПО ФУТБОЛУ Сайфулин Ислам Саидович Дадаева Барият Шарапутдиновна	577
РЕАЛИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО СУВЕРЕНИТЕТА В ВОПРОСАХ ДЕНЕЖНОЙ ЭМИССИИ Сайфулин Ислам Саидович Казимагомедова Зарема Алияровна	582
ВЛИЯНИЕ ДОЛГОВОЙ НАГРУЗКИ НА РАЗВИТИЕ РЕГИОНОВ Ситникова Мария Николаевна Салманов Олег Николаевич	587
ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА БАНКОВСКИХ ДЕПОЗИТОВ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ Смирнов Павел Викторович Салманов Олег Николаевич	593
ПРОБЛЕМА РАЗРЫВА МЕЖДУ ПОКАЗАТЕЛЯМИ МРОТ И ПРОЖИТОЧНОГО МИНИМУМА В РФ Солопчук Марина Дмитриевна Салманов Олег Николаевич	600
Анализ денежного оборота в РФ Субботина Ольга Андреевна Салманов Олег Николаевич	604
МОЛОДЕЖНЫЕ ОБЪЕДИНЕНИЯ КАК ОСНОВА ФОРМИРОВАНИЯ БРЕНДА СЕВЕРНОГО ГОРОДА Суфиянова Яна Рустамовна Голомидова Марина Васильевна	610
ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ПОЧТОВО- БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ Тимофеева Виктория Юрьевна Салманов Олег Николаевич	616
РЫНОК ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ Титова Кристина Александровна Салманов Олег Николаевич	621

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА СТРАХОВАНИЯ В РОССИИ	629
Тихонова Анастасия Владимировна Бенько Елена Викторовна	
КОМПЕТЕНТНОСТНЫЙ ПОДХОД К ОЦЕНКЕ ПЕРСОНАЛА	633
Чуняева Олеся Александровна Тюлькина Ирина Игоревна	
РОЛЬ И МЕСТО МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ РОССИИ	637
Уварова Татьяна Вячеславовна Салманов Олег Николаевич	
НАЛОГОВЫЕ РИСКИ КОМПАНИИ: ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С КОНТРАГЕНТАМИ	642
Филипова Дарья Вячеславовна	
АНАЛИЗ ПРОБЛЕМЫ БЕГСТВА КАПИТАЛА ИЗ РФ	648
Халикова Алина Равильевна Салманов Олег Николаевич	
Система маркетинга в строительстве	653
Хамукова Мадина Умарбиевна Рябов Владимир Николаевич	
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА КАРАЧАЕВО-ЧЕРКЕССКОЙ РЕСПУБЛИКИ	658
Хамукова Мадина Умарбиевна Серебрякова Людмила Александровна	
УПРАВЛЕНИЕ СТРУКТУРОЙ КАПИТАЛА РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ В ПЕРИОДЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ КРИЗИСОВ	663
Хренкова Марина Викторовна Салманов Олег Николаевич	
ПРОБЛЕМА РАЗВИТИЯ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ В РОССИИ	668
Цой Игорь Витальевич Салманов Олег Николаевич	
АНАЛИЗ НАДЕЖНОСТИ И СТАБИЛЬНОСТИ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РФ	674
Чебурина Леона Владимировна Салманов Олег Николаевич	
ПОТРЕБИТЕЛИ КАК ИСТОЧНИК ИНФОРМАЦИИ	679
Черемных Марина Михайловна Булатова Елена Ивановна	

СТИМУЛИРОВАНИЕ ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ Быстрых Дарья Александровна Чуйкова Василиса Андреевна Тагирова Асет Вахаевна	685
ВЛИЯНИЕ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ КУЛЬТУРЫ НА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ Быстрых Дарья Александровна Чуйкова Василиса Андреевна Тагирова Асет Вахаевна	692
ВЛИЯНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕНЕЖНОГО ОБРАЩЕНИЯ НА РОСТ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ Чумакова Виктория Васильевна Чумакова Юлия Васильевна Салманов Олег Николаевич	697
КРИЗИС ЛИКВИДНОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ Шаповалова Виктория Сергеевна Салманов Олег Николаевич	703
АНАЛИЗ И ОЦЕНКА БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ Шмелева Юлия Андреевна Салманов Олег Николаевич	708
ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ КАК ИНФОРМАЦИОННАЯ БАЗА ФИНАНСОВОГО АНАЛИЗА ОРГАНИЗАЦИИ Штойко Яна Александровна	712
ИНВЕСТИЦИИ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ СТАВРОПОЛЬСКОГО КРАЯ Юношева Наталья Сергеевна Серебрякова Людмила Александровна	716
Секция 6. Юриспруденция	721
НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ОБ УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ В ГОДЫ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ Галлямова Альбина Ильфировна Жадан Владимир Николаевич	721
РЕАБИЛИТАЦИОННЫЕ ПРОГРАММЫ ДЛЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В ВОСПИТАТЕЛЬНЫХ КОЛОНИЯХ Бисенгулова Альфия Рашитовна	726
ПРОИЗВОДСТВО ПО ДЕЛАМ С УЧАСТИЕМ ИНОСТРАННЫХ ЛИЦ Вардикян Арменак Эдвардович Дегтярева Людмила Александровна	730

К ВОПРОСУ О НАЛОГОВОМ СТИМУЛИРОВАНИИ В ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОНАХ НА ПРИМЕРЕ ТОМСКОЙ ТЕХНИКО-ВНЕДРЕНЧЕСКОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЗОНЫ Данчина Кристина Владимировна	735
ТРЕТЕЙСКИЕ СУДЫ КАК АЛЬТЕРНАТИВА РАЗБИРАТЕЛЬСТВУ В ГОСУДАРСТВЕННЫХ СУДАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Дёмина Анастасия Андреевна	742
АСПЕКТЫ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В БОРЬБЕ С СОВРЕМЕННОЙ АКУЛОЙ ОБЩЕСТВА – КОРРУПЦИЕЙ Жидкова Дарья Константиновна Маркелова Елена Сергеевна Качалов Павел Николаевич	747
КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЛИЧНОСТИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ЭКСТРЕМИСТСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ Заськина Анна Владимировна Шелестюков Виталий Николаевич	751
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ПСИХОФИЗИОЛОГИЧЕСКОЙ «ЭКСПЕРТИЗЫ» В КАЧЕСТВЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВА В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ Исламова Юлия Хамитовна Демченко Елена Васильевна	756
О НЕКОТОРЫХ ВОПРОСАХ УЧАСТИЯ ПРОКУРОРА В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ, ПРИ ВСТУПЛЕНИИ ИМ В ПРОЦЕСС ДЛЯ ДАЧИ ЗАКЛЮЧЕНИЯ И ОБЖАЛОВАНИЯ РЕШЕНИЙ, ОПРЕДЕЛЕНИЙ И ПОСТАНОВЛЕНИЙ СУДА Койчева Ксения Владимировна Цынько Татьяна Сергеевна Бахарева Ольга Александровна	762
К ВОПРОСУ О ПАТЕНТНЫХ ВОЙНАХ В МЕЖДУНАРОДНОМ ЧАСТНОМ ПРАВЕ Кошелева Елизавета Сергеевна Гогусева Анастасия Петровна Шугурова Ирина Викторовна	767
СОВРЕМЕННОЕ ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Кравчук Иван Николаевич	772

ПРОЦЕСС ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА В РОССИИ	780
Лисовенкова Любовь Владимировна Малиненко Эльвира Владимировна	
ИСТОРИЯ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ ПРАВА СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ В РОССИИ	788
Лихачёва Дарья Анатольевна Лукинова Светлана Алексеевна	
ВОПРОСЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ И НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ	794
Лихачёва Дарья Анатольевна Касевич Екатерина Викторовна	
УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА УКЛОНЕНИЕ ОТ УПЛАТЫ НАЛОГОВ И СБОРОВ	800
Мулалиев Ильяс Амитович Заикин Виталий Викторович	
ПЕНСИОННЫЙ ВОЗРАСТ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	805
Наумова Инна Игоревна Мустафина Светлана Анатольевна	
РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ: АКТУАЛЬНОСТЬ И ПРОБЛЕМЫ	808
Наянова Наталья Олеговна	
К ВОПРОСУ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ ПРАВОВОГО РЕЖИМА КУРОРТОВ РФ	815
Планукян Вероника Сергеевна Мустафина Светлана Анатольевна	
РОЛЬ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА В СОХРАНЕНИИ ВОДНЫХ РЕСУРСОВ ПЛАНЕТЫ	820
Рузова Мария Валерьевна Стрыгина Светлана Владимировна	
НАЛОГ НА ДОБЫЧУ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ: ПРОБЛЕМЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ	825
Саркисова Ангелина Мурадовна Заикин Виталий Викторович	
О СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЕ ДЕТЕЙ-ИНВАЛИДОВ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОГО РОССИЙСКОГО ОБЩЕСТВА	830
Саркисова Ангелина Мурадовна Вышеславова Татьяна Федоровна	

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ УСТАНОВЛЕНИЯ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОЙ ОПЕКИ И ПОПЕЧИТЕЛЬСТВА НАД НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМИ ГРАЖДАНАМИ В РОССИИ Сергиенко Алёна Владимировна	835
О СВОБОДЕ ДОГОВОРА Минажетдинова Ильнара Ильясовна	840
ДОСТУПНОСТЬ ОБРАЗОВАНИЯ: РЕАЛИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ Фаттахова Галина Александровна	844
К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ РЕГУЛИРОВАНИИ ПРЕОБРАЗОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРИРОДНЫХ ЗАПОВЕДНИКОВ В НАЦИОНАЛЬНЫЕ ПАРКИ Хамукова Марина Умарбиевна Зиновьева Татьяна Николаевна	849
НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ РФ Хамукова Марина Умарбиевна Касевич Екатерина Викторовна	856
СОЦИАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВО: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ Хубиев Тахир Русланович Троицкая Татьяна Викторовна	862
ЭФФЕКТИВНОСТЬ ОТСТРАНЕНИЯ АРБИТРАЖНОГО УПРАВЛЯЮЩЕГО В РАМКАХ ДЕЛ О НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВЕ) Чугунов Иван Дмитриевич	866
К ВОПРОСУ О ЗНАЧЕНИИ СУДЕБНЫХ ЭКСПЕРТИЗ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СВЯЗАННЫХ С НЕЗАКОННЫМ ПРИОБРЕТЕНИЕМ, ХРАНЕНИЕМ, ИЗГОТОВЛЕНИЕМ И ПЕРЕВОЗКОЙ НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ И ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ Ячменева Мария Андреевна Егорышева Елена Александровна	875

СЕКЦИЯ 1.

ИСТОРИЯ И АРХЕОЛОГИЯ

РОССИЯ НА ПЕРЕПУТЬЕ: ТРИ ПУТИ РАЗВИТИЯ ПОСЛЕ ФЕВРАЛЬСКОЙ РЕВОЛЮЦИИ 1917 ГОДА

Беличенко Елизавета Евгеньевна

*студент,
Южный Федеральный Университет Академия архитектуры и искусств,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Кравец Виктория Сергеевна

*научный руководитель, канд. ист. наук, доц. преподаватель, кафедры
исторической политологии института истории и международных отношений
Южного Федерального Университета,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

В следствии войны в России росла экономическая разруха, нужда и бедствие. Все это вызвало острую напряженность в стране. Росло антивоенное настроение и недовольство политикой царя. Авторитет Николая II резко падал. Огромная по своим масштабам война сильно пошатнула устои общества. Сотни тысяч солдат, которые ежедневно видели смерть, легко поддавались революционному настроению. Они хотели мира и вернуться домой. Это явилось причиной, что монархия стала терять свою силу в армии.

К 1917 году в России ещё сохранялась полная монархия при отсутствии конституционного строя. Ещё не была сформирована развернутая социальная структура, которая была характерна для развитых буржуазных государств. Из-за этого сохранялась незрелость политических партий и общественных организаций. Привилегированным сословием, в то время, оставалось только дворянство. Сила дворянства базировалась на крупном помещичьем землевладении. Буржуазия не имела всех политических прав, а лишь допускалась царем к участию управлением государством.

Ко второй половине февраля 1917 года снабжение столицы продовольствием сильно ухудшилось. По улицам Петрограда потянулись очереди за хлебом. Обстановка в городе накалялась. Началась забастовка крупнейшего Путиловского завода, её поддержали и другие предприятия. Большевики и представители других революционно-демократических партий объясняли причины безработицы – равнодушием властей к нуждам народа и призывали к борьбе против царя. Призыв был подхвачен народом и за ним последовали забастовки и демонстрации. В феврале сотни тысяч рабочих Петрограда вышли на улицы. Разразилось восстание, которое и положило начало Февральской революции 1917 года.

Как «стихийное бедствие» в 1917 году началась Февральская революция в России. Она привела к свержению российского самодержавия и созданию Временного правительства. Крупнейшая либерально-центристская партия кадетов перешла из оппозиционной в правящую и ее лидеры заняли ключевые посты во Временном правительстве. Временное правительство взяло в свои руки всю законодательную и исполнительную власть в России. Революционные события длились в период с конца февраля по начало марта 1917 года. Успех революции состоял в том, что её способствовал политический кризис в верхах и недовольство либерально-буржуазных кругов единоличной политикой царя. Демонстрации, бунты из-за нехватки хлеба, антивоенные митинги, стачки на промышленных предприятиях всё это совпало с недовольством столичного гарнизона. Который впоследствии присоединился к вышедшим на улицы революционным массам. В феврале 1917 года всеобщая забастовка переросла в вооружённое восстание. Войска, перешедшие на сторону восставших, заняли важнейшие пункты города и правительственные здания. В сложившейся обстановке царское правительство не смогло проявить способность к быстрым и решительным действиям. Немногочисленные силы, которые ещё сохранили верность правительству, оказались не в состоянии самостоятельно справиться с анархией. Анархия, к тому времени, уже охватила всю столицу. Им на помощь

были вызваны части с фронта. Правительство надеялось, что им удастся подавить восстание, но войска не смогли пробиться к городу.

Результатом Февральской революции стало отречение от престола царя Николая II и это стало концом правления династии Романовых. С отречением Николая II прекратила своё существование правовая система, которая сложилась в России ещё в апреле 1906 года. После крушения монархии для всех политических партий впервые в российской истории открылась возможность прихода к власти. Февральская революция 1917 года в России открыла состояние гражданской войны. Началась борьба за политическую власть между партиями и классами. Следующим шагом было формирование Временного правительства под председательством князя Георгия Львова. Это правительство было связано с буржуазными общественными организациями – Городской союз, Всероссийский земский союз и Центральный военно-промышленный комитет. Временное правительство взяло в свои руки законодательную и исполнительную власть. Оно заменило собой – царя, Госсовет, Думу и Совет Министров. Подчинило себе высшие учреждения Сенат и Синод. В своей Декларации Временное правительство объявило амнистию политическим заключённым, замену полиции на народную милицию.

В марте 1917 года новая власть была установлена в Москве, а в течение марта и по всей России.

Считается, что символическим началом Февральской революции стали требования рабочих на площади Петрограда – Хлеба, Конца войны и Свержения царя. Данное событие оказало историческое влияние на весь ход развития и становления российского государства.

В период с февраля по октябрь 1917 года в России существовали три политические силы. У каждой силы была своя программа, свой взгляд на развитие страны.

I. Государством будет руководить военная диктатура во главе с Верховным главнокомандующим генералом Л. Г. Корниловым. Он разработал собственную

программу. В ней он говорил, что необходимо провести следующие мероприятия:

- введение на всей территории России смертной казни за военные преступления;
- восстановление дисциплинарной власти военных начальников;
- введение в узкие рамки деятельности комитетов и установления их ответственности перед законом.

Отечественные историки считают, что после апрельского кризиса 1917 года, страны-союзники Британия и Америка, выбрали из всех лидеров русской революции Керенского. Для того, чтобы именно он осуществлял своё дальнейшее влияние на Россию. А через время в продолжающейся войне английские и американские представители пожалели о своём выборе. И начали искать новую фигуру для осуществления своих интересов. Так как Керенский был готов заключить мир с немцами, который не был выгоден ни британцам, ни американцам.

Было разумно использовать результаты корниловского мятежа, для обеспечения порядка и боеспособности армии, и самого Корнилова с целью смещения Временного правительства. Причём движение Корнилова осуществлялось при активной поддержке высшего генералитета Ставки.

Таким образом, желая навсегда избавиться от «правовой оппозиции» в военном руководстве, Керенский даёт одобрение корниловским войскам идти на Петроград. Только для того, чтобы они там создали видимость военного переворота и дискредитировали генерала в глазах союзников и общественности. Надо отдать должное, что успешный корниловский мятеж помог бы предотвратить проигрыш в Первой мировой войне и Гражданскую войну. Основными причинами Гражданской войны были: разложение армии и потеря дисциплины. Большевики тем временем, активно включились в работу.

II. Февральские события привели к становлению двоевластия. После того, как от престола отрёкся Николай II и его младший брат Михаил, законным органом центральной власти стало Временное правительство. Его создание

было единственным решением к которому были вынуждены прибегнуть Временный комитет и Петроградский Совет, т.е. органы двоевластия. В составе Временного правительства в большинстве были представители либеральных партий.

По отношению к Временному правительству Совет рабочих депутатов представлял собой вторую власть. Петроградский Совет являлся городской общественной организацией и представлял всю трудовую Россию. Временное правительство обеспечило преемственность власти и было официальным высшим органом управления. Но в то же время Совет имел большое влияние на войска петроградского гарнизона.

Осенью 1917 года Временное правительство решило созвать Учредительное собрание. Оно должно было решить все накопившиеся вопросы, стоявшие перед народом. До созыва такого собрания Временное правительство было не в праве решать вопросы о форме государственного устройства и форме правления. Для этих целей в марте 1917 года по указанию Временного правительства было образовано Юридическое совещание – это был орган ответственный за разработку российского законодательства. Совещание образовывало комиссию, которой было поручено разработать проект конституции с учетом специфики российского государства. По этому проекту предполагалось создать президентскую республику. В итоге Февральской революции Россия стала республикой, но юридически форма правления государства оставалась монархической до начала сентября 1917 года.

Но была ещё одна нерешенная проблема, с которой столкнулись Временное правительство и Петроградский Совет, это был вопрос о Первой мировой войне. В марта 1917 года Петроградский Совет принял манифест «К народам всего мира». В нём было заявлено об отказе от захватнических целей в войне. В обращении Временного правительства к гражданам России говорилось, что оно будет полностью соблюдать обязательства в отношении союзников и вести оборону от вторгнувшегося в пределы России врага. Пока не добьются прочного мира.

Необходимо назвать причины провала такого развития событий того времени. При дальнейшем руководстве Временного правительства государство пришло бы к анархии либо к повторным революциям. Следует, что причинами тому служили отсутствие эффективной программы и представление, что достаточно возложить решение всех вопросов на Учредительное Собрание, которое было создано для того, чтобы утверждать законодательно систему существующей власти.

III. Очередной путь развития России состоял в установлении Советской власти во главе с большевиками. Разоблачая цели контрреволюционного мятежа Корнилова, большевики стремились внедрить в массы мысль об антинародной сути правительства Керенского. Тем самым объяснить причины конфликта между двумя претендентами на власть. Не призывая массы к свержению правительства Керенского, большевики указали на его слабость и полное бессилие. За несколько месяцев до «корниловщины» В. И. Ленин высказался за установление в России диктатуры пролетариата. Он предложил мирный переход к следующему этапу революции и передачу управления властью Советам. Основа власти Советов состояла в том, чтобы перегруппировать политические силы внутри Временного правительства, арестовать Корнилова, разогнать мятежные войска. Всё эти действия привели к росту популярности партии большевиков за счет провалов конкурентов.

За Февральской революцией, в том же году, последовала Октябрьская революция. В результате Октябрьской революции в России установилось большевистское правление и произошли радикальные перемены в социально-политической структуре государства. Эти две революции привели к кардинальным переменам в государственном устройстве России. Февральская революция привела к свержению самодержавия, а Октябрьская революция привела к установлению советской власти.

В октябре 1917 года было принято решение взять курс на подготовку вооружённого восстания с целью ликвидации двоевластия. В скорости Петроградский Совет преодолел сопротивление эсеров и меньшевиков. Затем

был создан Военно-революционный комитет во главе с Л. Д. Троцким, после чего состоялась Октябрьская революция и власть окончательно перешла к Советам. Именно в ходе этих событий, установилась Советская власть.

Вторая в истории России буржуазно-демократическая революция завершилась победой. Она началась в Петрограде. К 1 марта революция победила в Москве. А затем она была поддержана и по всей стране. После победы Февральской революции Россия превратилась в одну из самых демократических стран Европы.

Но по сей день остаются вопросы. Была ли неизбежна большевистская революция и гражданская война? Февраль дал народу России шанс мирного развития по пути реформ, но были причины по которым этот шанс так и остался нереализованным – это нежелание и неспособность Временного правительства решать задачи буржуазно-демократической революции. Отказ Петроградского совета и партии от фактически взятой государственной власти. И отсутствие каких-либо традиций политической демократии во всех слоях общества. Насилие, как решение всех проблем.

ВЛИЯНИЕ ЭМИГРАЦИИ НА ТВОРЧЕСТВО ФЁДОРА ИВАНОВИЧА ШАЛЯПИНА

Беличенко Елизавета Евгеньевна

*студент,
Южный Федеральный Университет Академия архитектуры и искусств,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Кравец Виктория Сергеевна

*научный руководитель, канд. ист. наук, доц, преподаватель кафедры
исторической политологии института истории и международных отношений
Южного Федерального Университета,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Фёдор Иванович Шаляпин родился 1 февраля 1873 году в городе Казань. Был солистом Большого и Мариинского театров, и театра Метрополитен Опера. С 1918 года по 1921 год был художественным руководителем Мариинского театра. О Фёдоре Шаляпине ходила слава, что он умеет соединять в своём творчестве – прирождённую музыкальность, вокальные данные и актёрское мастерство. Также он снимался в кино и увлекался скульптурой, живописью и графикой.

В 1883 году Фёдор Иванович впервые попал в театр на постановку пьесы П.П.Сухонина «Русская свадьба». Он в прямом смысле этого слова «заболел» театром и старался не пропускать ни одного спектакля. Больше всего ему нравилась опера. Самое большое впечатление произвела на него опера М. И. Глинки «Жизнь за царя». В Казани Шаляпин начинает пытаться устроиться на работу в театр. И только в 1889 году его принимают статистом в престижный хор Серебрякова.

О музыке Шаляпин никогда не забывал. Научившись нотной грамоте, Фёдор Иванович старался все свое свободное время посвящать музыке ...

В 1899 году Шаляпина пригласили в Большой театр, где он имел ошеломляющий успех. Сценическая жизнь певца превратилась в грандиозный триумф. В 1900 году его приглашают в знаменитый миланский La Scala. После пребывания в Италии певца стали каждый год приглашать на гастроли за рубеж. О Шаляпине стали говорить, что он лучший бас всех времён и народов. Его

первого из русских певцов признали во всём мире. В опере он создал уникальные и великие образы. Говорят, что перепеть оперу можно, превзойти Шаляпина – никогда. В 1918 году Шаляпин стал одним из первых деятелей искусств, удостоенных звания народного артиста Республики. Мировая война, революции и гражданская война в России на время «поставили крест» на зарубежных гастролях певца. В период с 1914 по 1920 годы Шаляпин не выезжал из России.

Ещё в 1911 году интеллигенция России начала травлю Шаляпина за его коленопреклонение царю. В 20-е годы уже при Советской власти Шаляпин опять подвергся травле. И опять это был тот же круг интеллигентов. Основной причиной было то, что Фёдор Иванович очень любил красивую, богатую и шикарную жизнь. А заработок, который он имел, не позволял ему, как следует развернуться. Как и многие интеллигенты, Шаляпин очень стыдился своей творческой работы. И это очень мешало стать ему счастливым гражданином Советского Союза.

После окончания Гражданской войны Шаляпин подаёт прошение на выезд за границу. В мае 1921 года на заседании Политбюро ЦК РКП(б) обсуждается вопрос о разрешении Шаляпину выехать за границу. Но многим это не дает покоя. Одним из таких был Луначарский. Он говорил, что рано или поздно Шаляпин от нас убежит, что разница между его заработком в России и за границей очень велика. Но Шаляпина выпускают из России в США с условием, что половину гонораров он будет отдавать советской власти. Певец соглашается, но его семье не разрешают покинуть родину вместе с ним. Фактически они являются заложниками на своей родине. Только к 1927 году Шаляпин смог перевести за границу своих детей и родственников. Остаётся только его первая жена Иола. По происхождению она была итальянка. Иола проживёт в СССР до преклонных лет и только в 1970-е годы её отпускают умирать на родину, в Италию.

Первым иностранным городом для Шаляпина станет Рига. Там Фред Гайсберг, английский импресарио, вручит ему чек на 200 фунтов стерлингов.

Это будут проценты за продажу пластинок, записанных ещё до войны в 1913 году. На эти деньги Шаляпин купит себе новый гардероб. Затем на борту океанского лайнера Фёдор Иванович поплывёт в Америку.

Чтобы немного подзаработать, Шаляпин даёт концерты прямо на корабле. Но наибольшую прибыль ему приносят наспех сделанные рисунки, которые он потом продаёт пассажирам корабля. За этот рейс Фёдор Иванович заработал около 3-х тысяч долларов.

В начале 1922 года Шаляпин на несколько месяцев возвращается в СССР. То, что он видит неприятно его поражает. Именно это заставляет его принять окончательное решение – переехать в США. В июне 1922 года на пароходе Шаляпин уезжает в Ревель, а оттуда в Германию.

Приезжая в Америку Шаляпин получает предложение написать мемуары. В них он описывает свои американские впечатления, что в Америке труд почитается не только необходимостью, но и удовольствием, чем больше он ездил по этой стране, тем больше укреплялся в убеждении, что только труд может сделать людей богатыми, а может быть, и счастливыми. Среди наблюдений - поразившее его стремление американцев к прекрасному. Его поразило, что почти в каждом американском городе есть свой симфонический оркестр.

В Америке Шаляпин начинает выступать в опере и на частных вечеринках. Его годовой заработок приближается к 100 тысячам долларов. После выплаты 50% Советскому руководству у него остаются очень приличные деньги. Шаляпин гастролирует почти во всех странах мира - Англия, Америка, Канада, Китай, Япония, Гавайские острова. С 1930 Фёдор Иванович выступал в труппе «Русская опера». Спектакли этой труппы славились очень высоким постановочным уровнем.

Ещё одно из его увлечений – это съёмка в кино. В конце лета 1932 года Шаляпин исполняет главную роль в кинофильме «Дон-Кихот» австрийского кинорежиссёра Георга Пабста по одноимённому роману Сервантеса. Фильм был снят сразу на двух языках – английском и французском. Музыка к фильму

написал Жак Ибер. Съёмки проходили близ города Ницца. После выхода фильма в Лос-Анджелесе, его посмотрел весь цвет кинематографа. К дверям гримёрной Федора Ивановича, выразить своё восхищение, приходили звёзды Голливуда.

Столь же велик был Шаляпин и в камерно-вокальном исполнительстве. Ещё он создал своеобразный «Театр романса». В 1935 году Шаляпина избрали членом Королевской Академии музыки. В его репертуаре было около 70 партий.

В течении пяти лет турне по Америке давали Шаляпину ощущение стабильности и материальной устойчивости. Успех в Америке с каждым годом всё увеличивался. Приезд в каждый новый город сопровождался торжественной встречей. В Бостоне в честь Шаляпина на железнодорожной платформе пел хор студентов. Они исполняли «Эй, ухнем!». После триумфальных спектаклей Фёдору Ивановичу вручили символический ключ от города. В церемонии вручения принимает участие мэр Бостона. В 20-30-х годах Шаляпиным было записано около 300 грамзаписей.

У Шаляпина начинается «настоящая жизнь». И одновременно с ней появляются новые страхи. Страх простудиться и потерять голос. Он начинает впервые в жизни откладывать деньги на ренту. И скоро сбывается его мечта – Шаляпин становится рантье. В марте 1925 года семья Шаляпина в Париже переселяется в новый пятиэтажный дом. Для него это не просто дом – это осуществление мечты об устойчивом укладе жизни. Вся семья занимает только один этаж, остальные квартиры Шаляпин сдаёт внаем. А значит имеет постоянный доход.

Квартира певца была похожа на музей: старинная мебель, гобелены, вазы и статуэтки. Фёдор Иванович был большим любителем антиквариата. Жена и все дети от первого и второго брака, кроме старшей Ирины, живут с ним.

Летом 1927 года Федор Иванович отправляется к отцу Георгию Спасскому в собор Александра Невского. В этом соборе встречаются русские беженцы. Во дворе церкви Шаляпина окружили русские дети и инвалиды, просившие милостыню. И Фёдор Иванович выписывает банковский чек на пять тысяч

франков для помощи детям российских эмигрантов. Это событие, благодаря белоэмигранту Спасскому, попало в русскоязычную газету «Возрождение». Таким образом Спасский хотел поблагодарить Фёдора Ивановича за сочувствие к несчастным детям. Но короткая заметка не прошла незамеченной на родине артиста. Она дала повод к активной травле Шаляпина. Добрый, сердечный поступок был расценен, как поддержка белоэмиграции.

Первые осуждения высказал В. В. Маяковский в варшавской газете. А в начале июня 1927 года «Комсомольская правда» публикует его большое стихотворение «Господин «народный артист». В котором он не хорошо отзывается о Шаляпине.

Русские эмигранты считали Владимира Маяковского – большевистским подпевалой. В парижских «Последних новостях», в одной из самой популярной эмигрантской газете, Дон Аминадо пишет о Маяковском, что он маньяк, жрущий по неисчислимым добавочным пайкам, требует себе прижизненного монумента на Красной площади, что он прокладывает путь от прохвоста к сверхчеловеку. Поэтому у Маяковского были свои личные счёты с русской эмиграцией. Шаляпин стал удобной мишенью для политического самоутверждения Маяковского. Он намеренно придал сложившейся ситуации политический масштаб.

В конце июня 1927 года Горький написал письмо Шаляпину. В нём он пытался успокоить своего друга, что звание народного артиста данное Совнаркомом может быть аннулировано только Совнаркомом. Но М. Горький ошибся. Вопрос о лишении Шаляпина звания уже обсуждался. В августа 1927 года Совнарком РСФСР принял постановление о лишении Шаляпина звания народного артиста.

Попытка Ф. И. Шаляпина защитить на родине свою честь была воспринята в штыки. Советский журналист Михаил Кольцов в «Красной газете» от конца июня 1927 года цитировал Шаляпина, что он сейчас не может и не хочет возвращаться в Россию, что ему там горчицей морду вымазали, а на такие вещи даже лакеи обижаются.

По мнению Кольцова – вид русского зрителя, его потёртая толстовка и несвежие башмаки противны Шаляпину, что ему хочется другого зрительного зала – чёрных фраков, тугих накрахмаленных грудей, жемчугов на нежной коже женщин.

Ещё одним из осуждающих Ф. И. Шаляпина стал В. И. Немирович-Данченко. Вернувшись из-за границы в январе 1928 года. Владимир Иванович говорит в «Красной газете», что поддерживает санкции правительства о лишении Фёдора Ивановича звания народного артиста и цитирует недавно сказанные ему слова Шаляпина, мол приедет он в Россию на годочек, вот только капиталец подкопит.

Такого рода публикации очень сильно формировали общественное мнение. Имя Шаляпина стало отныне синонимом нравственного падения. Шаляпин для всех стал человеком низменных, сомнительных моральных устоев, предпочитающий сытое благополучие духовным ценностям, что он продал душу за деньги и убежал от своего народа к его заклятым врагам.

Лишение звания народного артиста было не единственной санкцией советской власти по отношению к Шаляпину. Фёдора Ивановича вызвали в посольство СССР. Посол Х. Раковский объявил артисту, что его лишили советского гражданства. Он, как мог, тактично и мягко преподнёс эту новость Шаляпину. И тем не менее, по словам Раковского, Шаляпин разрыдался. Его с трудом удалось успокоить. Посол Раковский сочувствовал Фёдору Ивановичу. Но он хорошо понимал политическую ситуацию в СССР.

Позднее от «сталинской руки» погибли Х. Раковский и М. Кольцов. В 1930 году застрелился В. В. Маяковский. А Ф. И. Шаляпин провёл свои последние годы в славе и авациях.

В 1935–1936 годах Шаляпин вместе с аккомпаниатором Жоржем де Годзинским отправляется в свои последние гастроли на Дальний Восток – Маньчжурия, Китай и Япония он дал 57 концертов.

Фёдор Иванович Шаляпин умер 12 апреля 1938 в Париже. И был похоронен на парижском кладбище Батиньоль. А 29 октября 1984 года прах певца был перевезен в Москву и захоронен на Новодевичьем кладбище.

10 июня 1991 года Советом Министров РСФСР было принято решение о восстановлении Ф. И. Шаляпину, посмертно, звания Народного артиста Республики.

ВЛИЯНИЕ ЭМИГРАЦИИ НА ТВОРЧЕСТВО ИВАНА АЛЕКСЕЕВИЧА БУНИНА

Беличенко Елизавета Евгеньевна

*студент,
Южный Федеральный Университет Академия архитектуры и искусств,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Кравец Виктория Сергеевна

*научный руководитель, канд. ист. наук, доц., преподаватель кафедры
исторической политологии института истории и международных отношений
Южного Федерального Университета,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Великий русский писатель, лауреат Нобелевской премии – Иван Алексеевич Бунин. Он родился в старинной дворянской семье Буниных в Воронеже. Отец – Алексей Николаевич Бунин, был офицером, мать—Людмила Александровна Бунина, урождённая Чубарова.

Октябрьскую революцию 1917 года Бунин не принял. Он выражал большое недовольство большевистским режимом. И это стало причиной отъезда из России. Эмиграция в 1918 году сыграла важную роль в жизни И.А. Бунина. Он покидает Москву и переезжает в Одессу. А в 1920 году он переезжает в Константинополь, а затем и во Францию, в Грасс. Там он и проводит всю свою оставшуюся жизнь. Благодаря этим событиям И.А. Бунин стал практически самым известным писателем-эмигрантом.

Рассказы Бунина повесть «Митина любовь» и автобиографический роман «Жизнь Арсеньева». Которые были начаты ещё в 1920-х годах, а затем опубликованы частями в 1930-х и 1950-х годах, были признаны критиками и русскими читателями за рубежом. Они свидетельствовали о независимости русской культуры в эмиграции.

Творчество Бунина было гораздо более восхвалено в эмиграции, чем на Родине. За границей его воспринимали, как старшего из живущих русских писателей-эмигрантов. Бунин в своем творчестве придерживался литературных традиций Толстого и Чехова. В эмиграции Бунин прозябал в полной бедности. Литературные гонорары были очень малы. Спасала помощь меценатов и

эмигрантских фондов. Улучшения материального положения ждать не приходилось.

В те годы в Нобелевском комитете неоднократно поднимался вопрос о выдвижении кандидатуры И.А. Бунина на премию. В первый раз это произошло ещё в 1922 году, но вскоре русских кандидатов стало уже трое – это Бунина, Куприн и Мережковский. Однако в 1933 году Нобелевский комитет объявил лауреатом в области литературы именно И.А. Бунина.

Бунин отправился получать премию в Стокгольм, столицу Швеции. Проездом через Германию, он был вовлечен в неприятную историю. Нацисты обвинили его в ювелирной контрабанде и откровенно издеваясь над ним. Они заставили выпить внушительную склянку с касторовым маслом. Эта история стала основной причиной его ненависти к фашизму в целом. Живя на юге Франции во время Второй мировой войны, он отказался от всех контактов с нацистами. Иван Алексеевич помогал евреям скрываться от фашистов.

Многие из его друзей и знакомых бежали от войны в Америку. Но Бунин не хотел эмигрировать в Америку, а страстно желал вернуться в Россию. Все годы Второй Мировой войны семья Буниных прожила в маленьком приморском Грассе в крайней нужде. Нобелевская премия быстро закончилась и вся семья не понимала, как это могло случиться. Бунин следил за борьбой русского народа с фашизмом. Он страстно желал своей Родине победы. Даже ненависть к большевизму в этот период ослабла. Гитлера Бунин ненавидел всем сердцем. В мае 1945 года он писал своему другу в Париж и поздравлял с взятием Берлина.

Перед самой Великой Отечественной войной А.Н. Толстой направил Сталину письмо, в котором писал о желании Бунина вернуться на Родину. Толстой узнал о желании Бунина из письма, которое поэт адресовал своему другу Н.Д. Телешову. Ответа от правительства не последовало. Однако уже в 1945 году советское руководство вспоминает про первого русского нобелевского лауреата. Возвращение Бунина домой было большой политической победой. За Буниным начинают «ухаживать» сотрудники советского посольства. Для этого в Париж командируют Константина Симонова. Во время бесед с ним Бунин

держался доброжелательно, однако Симонов понял, что Иван Алексеевич никогда не вернется в Россию. Это было бы для поэта предательством своих убеждений и принципов, которых он придерживался на протяжении всей жизни.

Цикл ностальгических историй с эротическим уклоном «Темные аллеи» написанные в 1943 году и сборник других рассказов – были одними из последних работ Бунина. Его последний шедевр «Воспоминания и портреты» изданный в 1950 году и бесценная незавершенная книга «О Чехове» начатая в 1950 году, была опубликована уже посмертно. Сердечный приступ застал Бунина дома в Париже.

Иван Алексеевич Бунин был похоронен в Сен-Женевьев-де-Буа на русском кладбище, где покоились все эмигранты из России. Уже после смерти Иосифа Сталина, во время хрущевской оттепели, Бунин стал одним из первых русских писателей-эмигрантов. Несмотря на его дворянское происхождение и эмиграцию за границу его произведения были опубликованы в СССР и были включены в школьную программу.

Эмиграция – одно из сложных исторических явлений, особенно для России. Она заставляет людей покидать родину и искать себя на новом месте. Причинами эмиграции обычно служат политические, экономические и другие события в стране. Для многих людей переезд и смена образа жизни плохо сказывается на их психическом и душевном состоянии. Но в дальнейшем ситуация меняется и даже имеет благотворное влияние на культуру страны. За счет взаимодействия людей различных наций, которые имеют разный менталитет и по-разному думают.

Для начала XX века основной причиной эмиграции, для того чтобы покинуть свою страну, служили политические мотивы. Эмиграция имела различный характер. Она была легальной и нелегальной, добровольной и принудительной. До 1917 года причиной эмиграции была не только политическая ситуация в стране, но и также религиозная, и экономическая. А после 1917 года Россия потеряла очень большое количество соотечественников – больше миллиона. Эмигрантами того времени были в основном люди, не

согласные с властью правительства и революцией. Основной массой эмигрантов была русская интеллигенция. Она была запуганна арестами и тюрьмами. Это стало следствием того, что приостановилось развитие культурной и научной жизни России. Многие писатели, ученые и офицеры уезжали. И лишь не многие из них помнили о своей настоящей Родине. Но все равно, развиваясь, работая и воплощая в жизнь свои творения, творческие эмигранты прославляли в чужих странах своими именами Россию. Данные об эмиграции в период гражданской войны и в 1920-1930-е годы разные. За пределами России оказались от 2 до 2,5 миллионов человек.

С 1921 по 1931 годы на Родину вернулось очень много эмигрантов. Они поверили партии большевиков. Но к сожалению, из-за сложившегося жёсткого режима в стране большинство из них были расстреляны, а многие отправлены в лагеря.

В 30-е годы вырваться из России было труднее всего, можно сказать почти невозможно. В противном случае «сталинская рука» достала бы каждого. Главные люди государства в то время были не уверены, что смогут удержаться у власти после окончания Гражданской войны 1917–1922/1923 годы. Многие политические деятели и творческие люди требовали свободы слова. В связи с этим, интеллигенты были высланы за границу, что могло привести к очень большим изменениям, вплоть до социального строя.

Следующая большая масса эмигрантов, пожелавших покинуть России, была связана с Великой Отечественной войной 1941–1945 годы. В то время увеличивалось количество пленных и просто бежавших. Всех, кто в то время был за границей, считали предателями Родины. Правительство принудительно возвращало их в Россию и ссылало в лагеря.

Периоды российской эмиграции:

- дореволюционная волна; – первая волна, связана с бегством от большевизма;
- вторая волна, по окончании Второй мировой войны;
- третья волна, выезд диссидентов и евреев из СССР;
- четвертая волна, современная эмиграция.

ДВЕ ЖИЗНИ НИКОЛАЯ КОНСТАНТИНОВИЧА РЕРИХА

Бережная Виолетта Витальевна

*студент, Южный федеральный университет,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Кравец Виктория Сергеевна

*научный руководитель, канд. ист. наук, доц., преподаватель кафедры
исторической политологии института истории и международных отношений
Южного Федерального Университета,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Русская революция 1917 года стала причиной того, что практически все сословия стали покидать страну. Начала образовываться «Белая эмиграция». Люди бежали за границу из-за насилия и гражданской войны, бушующей в Российской империи. Преимущественно уезжали из России русские, что составляло 95,2%, мужчины 73,3%, образованные люди – 54,2%. Практически весь цвет нации выехал из страны. Так и Николаю Константиновичу Рериху, художнику, мыслителю и общественному деятелю в 1919 году пришлось покинуть Россию.

Для русской интеллигенции февральская революция не явилась большой неожиданностью. Весь цвет общества, лучшие умы страны предчувствовали новую «смуту» в России, также это чувствовал и Рерих. Начиная с 1912 года, он создает ряд пророческих картин, к примеру, как «Змей проснулся», «Меч мужества», «Крик змия», «Град умерший» или «Град обреченный». Практически на всех картинах этого периода изображен змей, он являлся в концепции произведения образом мирового зла. Художник предупреждает человечество, что силам Добра пора собираться, так как змей Зла проснулся и собрался восстать. Так можно Добро сравнить с народом России, а Зло-это февральская революция, которая быстро наращивала свою мощь. А на картине «Меч мужества» изображен ангел, который принес меч спящим стражам. Это своеобразное предупреждение художника человечества

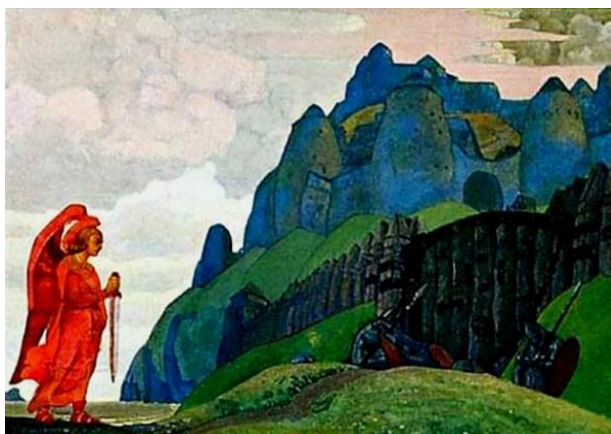


Рисунок 1. Н.К. Рерих «Меч мужества» 1912г.

Такое предостережение оказалось пророческим, через 2 года, в 1914 году Россия была втянута в Первую мировую войну, которая принесла новые беды, реки крови, восстания и кризисы. Картины «Крик змия» и «Град умерших» являются, можно сказать, продолжением раннее указанных произведений. Так на первом произведении мы можем видеть змея, который, возможно, пришел в наш мир из ада в виде войны, а в будущем февральской революции. А на картине «Град умерший» змей уже обвил собой город так, чтобы из него не было возможности выйти. Тут тоже можно провести сравнение: град – это Россия и сама Европа, а змей – война.

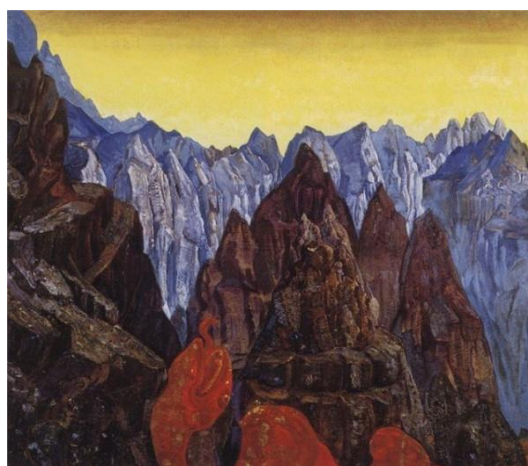


Рисунок 2. Н. Рерих «Крик змия» 1914г.



Рисунок 3. Н. Рерих «Град умерший» 1914г.

Также примечательно то, что Рериху снились вещие сны. Так художник в своей книге «Николай Рерих: Духовные сокровища. Философские очерки и эссе» писал: «Перед войною сны были:

Едем полем. За бугром тучи встают. Гроза. Сквозь тучу стремглав молнией в землю упёрся огненный змей. Многоглавый». Этот сон послужил сюжетом одной из картин.

Рерих критично отзывался о власти большевиков, он называл их разрушителями культуры. Особенно его возмущали гонения на деятелей культуры и разрушения памятников. Все же художник верил, что революция – это инструмент для чистки места для братства стран и народов. Но его ожидания, к сожалению, не оправдались. В начале 1915 году Рерих тяжело заболел, из-за этого он переехал в город возле Петрограда, во времена революции он все также приезжал в страну, чтобы заниматься своими делами. Но с каждым годом контакты с Россией сходили на нет. В 1918 уехал в Швецию, где проходила его выставка. Выставка открылась 8 ноября 1918 года и имела большой успех. Рерих продал многие картины в частные коллекции и музеи. Имя Николая Константиновича все чаще стало появляться в выпусках европейских границ.

Как часто бывает, когда человек уезжает из родного края, в его груди рождается тоска. Так это было видно в серии живописных работ «Санкта», которая переводится как «Священная». Она посвящена русским святым и

преподобному Сергию Радонежскому. Художник в данных картинах выразил любовь к родной природе и архитектуре России.

«Санкта»

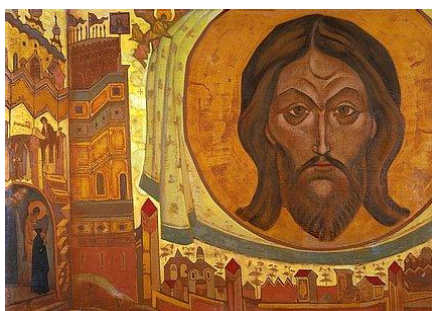


Рисунок 4. «и мы видим»

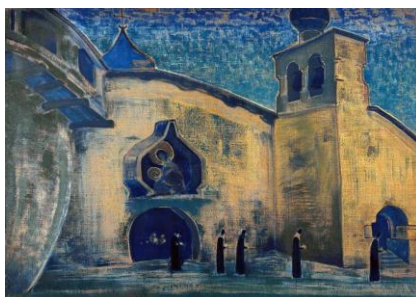


Рисунок 5. «И Мы приносим Свет»

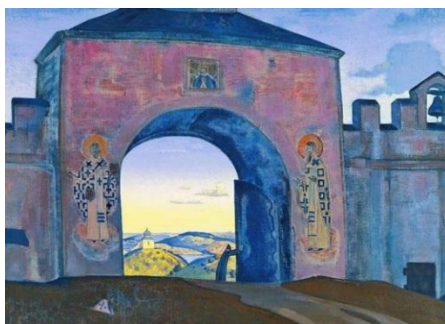


Рисунок 6. «И Мы открываем врата»

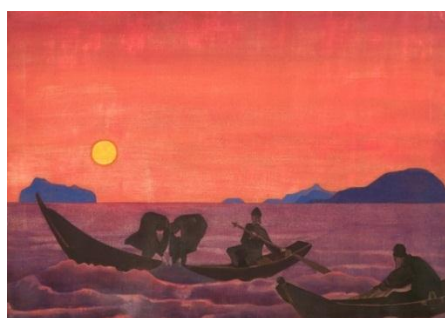


Рисунок 7. «И Мы продолжаем лов»

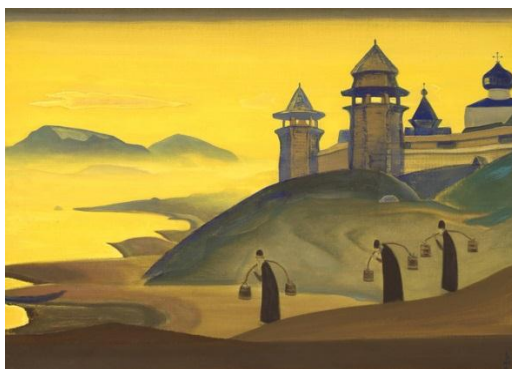


Рисунок 8. «И Мы трудимся»



Рисунок 9. «И Мы не боимся»

После в 30-е годы Рерихом создается тибето-русская серия на темы русских былин с изображением богатырей.

В 1920 году проходит его выставка в Копенгагене, которая также зарабатывает Рериху известность. Затем еще в нескольких городах Америки Николай Константинович организовывает свои выставки.

Таким образом, можно сказать, что эмиграция повлияла позитивно на творчество Николая Константиновича Рериха. Благодаря тому, что он уехал из России, он приобрел известность в Европе, а потом и по всему миру. Рерих до конца своих дней утверждал, что остался русским художником. Россия в разлуке для него была, как чаша живой воды.

Список литературы:

1. Беликов П.Ф., Князева В. П. Николай Константинович Рерих. – М.: Молодая гвардия. – 1973 (Жизнь замечательных людей).
2. Гунн Г. Николай Рерих о России. URL: <http://lib.icr.su/node/1185> (Дата обращения: 15.11.2016).
3. Марианис А. Николай Рерих. Мистерия жизни и тайна творчества. 2015г.

ПУТЕШЕСТВИЕ В МИР ПРЕКРАСНОГО. АЛУПТИНСКИЙ ДВОРЦОВО-ПАРКОВЫЙ АНСАМБЛЬ

Голикова Екатерина Сергеевна

*студент II курса магистратуры направления подготовки «туризм»
Севастопольского экономико-гуманитарного института (филиал) ФГАОУ ВО
«КФУ имени В. И. Вернадского»,
РФ, г. Севастополь*

Отдыхать всегда хочется в непривычной обстановке, в гармонии с природой, открыть для себя что-то новое или окунуться в атмосферу приятных воспоминаний. И для этого лучшим маршрутом выходного дня можно быть посещение Алуптинского парка.

Прогуливаясь по живописным полянам Воронцовского парка, таинственным гротам, загадочным тропинкам, чудесным аллеям, любуясь великолепным видом моря и гор, вдыхая ароматы хвойных деревьев, ощутите чистоту и свежесть самой природы, получите эстетическое настроение. И не важно, в какое время года вы отправитесь в путешествие. Парк прекрасен всегда: летом он защитит от зноя, а зимой словно перенесёт вас, в райский сад с вечнозелеными растениями, пением птиц, журчанием горных источников, и шумом водопадов. Здесь забываешь о течение времени, приходит понимание бесконечности жизни.

Чтобы попасть сюда, мы едем в Алупку. Этот небольшой курортный городок расположен у отрогов самой красивой горы Южного берега Крыма – Ай-Петри. Бескрайние просторы моря, дикий хаос камней, зеленые оазисы растительности, навевают романтическое настроение.

«Кто не бывал в Алупке, тот не бывал в Крыму» – слова известного писателя Евгения Маркова, как нельзя точно выразили суть этого благодатного места на Южном берегу. Здесь оставили следы своей материальной культуры тавры, греки, генуэзцы. Красота здешней природы отразилась в трудах путешественников, поэтов, художников.

Здесь, в Алупке, останавливался во время своего путешествия по Крыму в 1820 г. А.С. Пушкин, а пятью годами спустя А.С.Грибоедов.

Позднее Алупку прославила усадьба князей Воронцовых – ныне выдающийся памятник русской культуры эпохи романтизма 30–40 годов XIX в. Великолепный дворцово-парковый ансамбль пользуется всемирной известностью за удивительную сочетавшуюся с окружающей природой красоту архитектуры. Дворец и парк в Алупке принадлежат к тем сокровищам мировой культуры, что и знаменитые подмосковные и петербургские пригородные создания дворцово-паркового искусства. Кому мы обязаны такому парку для души?

Сорокалетний генерал-лейтенант, сын русского посла в Англии, бывший командир отдельного корпуса в Париже, граф Михаил Семенович Воронцов в ореоле воинской славы возвращается в Россию, где в 1823 году ему предстоит вступить в должность генерал-губернатора Новороссийского края. Дороги – путь к процветанию края. Прокладывая их начинает свою деятельность новый наместник. «Чудная дорога – памятник Воронцову», – записал в дневнике В.А. Жуковский, проехав в 1837 году от Симферополя до Севастополя. Крыму отводилась особая роль в укреплении военного и экономического могущества юга России. Освоение земель под сады и виноградники, развитие овцеводства, табаководства, а также виноделия, сулило в будущем больше выгоды, развивало торговлю и судоходство на Черном море. Воронцов подает личный пример и скупает в Крыму обширные угодья, особенно на Южном берегу. По мере того как округлялись владения, генерал-губернатор все больше утверждался в желании сделать Алупку своей летней резиденцией. И уже в 1924 году начинает осуществлять замысел, проект поручили архитектору Ф.Эльсону. Это было временное пристанище, названное позднее Азиатским павильоном. Одновременно, закладывался еще один павильон на берегу моря, похожий на индийскую мечеть. Несколько позднее началось строительство православной церкви в честь небесного Архистратига Михаила, напоминающую известный Храм Тезея в Афинах, и Итальянской гостиницы. Ниже дом садовника со всеми необходимыми службами: питомником, оранжереей, и рассадником. Уже в 1824 г. появляется садовник Карл Кебах и

сразу начались посадки садовых и декоративных садов. Основным источником посадки саженцев стал Никитский ботанический сад. В середине XIX века флора парка содержала около 2700 видов кустарников и деревьев, не считая моря цветов из которых роц разводилось более 2000 сортов. А. Такое иноземное растение, как магнолия крупноцветное, стало привычным атрибутом крупноцветных, благодаря Никиту Семеновичу Воронцову который собственноручно высадил деревья, выращиваемые ранее в оранжереях как кустарниковое растение. Эти деревья стали предметом гордости жителей Алушки.

Виноградный сад имел до 600 сортов лоз, в оливковом росло 6000 деревьев, столько же имел фруктовый сад.

К наиболее к трудоемким работам привлекали саперов строительного батальона полковника Шипилова П.В., занятого прокладкой южнобережного шоссе. Подрывая порохом скалы намечая дороги и тропинки в парке. На месте будущего Малого хаоса пробили Ущелье гротов, подготовили каменное ложе для водопадов, каскадов, ручьев и водоемов. Убирались тысячи тонн камней и взамен на поля привозился чернозем с юга Украины, приносилась в мешках плодородная почва с Ай-Петринской яйлы. Благодаря правильно продуманной дренажной системе, индивидуальному уходу за некоторыми растениями, особому режиму питания многие очень редкие и прихотливые растения вполне укрепились и чувствовали себя не хуже чем на родине. Одновременно с обустройством парка шла и подготовка фундамента под будущий дворец. Место выбиралось тщательным образом, по личному указанию М.С.Воронцова. Новый проект для строительства подготовил английский архитектор Эдуард Блор – профессиональный историк, реставратор, приверженец стиля "тюдор", который никогда не бывал в Алушке, а лишь имел на руках планы и виды ее. Проект дворца своим ассиметричным планом напоминает родовые феодальные замки: те же отдельные корпуса, фланкированные разнообразными по высоте и башнями, стены укрепленными контрфорсами, множество открытых и закрытых переходов, лестниц-двориков. За строительством дворца наблюдал ученик Блора Вильям Гунт. Мастерских набирали со всей России.

Потомственные московские и владимировские каменотесы и камнерезы, резчики по дереву, искусные вологодские столяры и краснодеревщики. Количество рабочих, занятых на строительстве, колебалось в зависимости от сезона от 100 до 1000 человек. Дворцовый комплекс с его горизонтальной протяженностью корпусов и парк, поднимающийся от берега моря по бровке рельефа, каждый по своему раскрывает страницы истории: первый - летопись средневекового зодчества, второй – европейского паркостроения. Весь ансамбль в целом связан с запредельными картинами природы, рельеф которой в районе Алупки представляет собой форму амфитеатра. Прямо над берегом моря в него вписан малый амфитеатр – овальная куртина, не сходящая в оркестре, в центре которой находится «Чайный домик». Автор «Крымских очерков» Е.Марков так описал этот уголок: афинские пропилеи стоят со своими стройными колоннами на поляне глядя на далекое море. Старые платаны протягивают свои ветви плоским шатром. Разбитый античный саркофаг с барельефами, опрокинутыми античные амфоры и статуя фонтана, тихо звенящая о древний мрамор – просто отрывок пустынных берегов Эллады ...»

Непосредственно перед самым дворцом раскинулась Львиная терраса. Её решение – это причудливое цветение садов Альгамбры и ренессансной Италии, тюдоровских цветников, бахчисарайских дворишков. Тут есть всё, чем славилось паркостроение в XVI в. На парапетах подпорной стены установлены вазы каррарского мрамора. Среди стриженной растительности берет начало широкая чуть трапециевидная лестница из диабазы с мраморными фигурами спящего, пробуждающегося и сторожащих львов. Уникальным в художественном отношении является и верхний парк. Она заключается во внешних признаках невмешательства человека, будто сама природа создала все вокруг. Малый хаос – сад медитаций, череда зелёных интерьеров, место уединения среди невысоких скал и гротов, черемуховых, кизиловым, самшитовых и лавровых ширм. Сначала путника встречает низвергающиеся с отвеса скалы поток, дальше устроен журчащий под камнями деревьев источник, а впереди двойной каскад. Петляя тропинками ущелье гротов, путник неожиданно оказывается на

открытом пространстве Платановой поляне, на которой мощные, освещенный солнцем деревья словно славян красоту и мудрость природы. В отличие от нижнего парка, где самый большой водоём – Чёрное море, в верхнем парке всё посвящено горам. Их вид оказывает наиболее сильное эмоциональное впечатление. Во время прогулки нас ждёт встреча с горным Лебединым озером, окружённым камнями и скалами, в центре которого высится пирамида-фонтан. Тут же, рядом, другое озеро – мягкое и лирическое по настроению. Зеркальное озеро почти прячется среди скал и густых зарослей. Дно выложено плоскими диабазовыми камнями. Сверху шатром нависают деревья. Особая чистота и прозрачность воды образуют зеркальное отражение парка. Поднявшись по извилистой тернистой тропинке, выходим к подножью Большого хаоса. Эти каменные нагромождения образовались в результате разрушения застывшей магматической лавы извергнувшегося 150 млн. лет назад вулкана, олицетворяют грозные силы стихии. Отсюда, спускаясь к востоку, непременно встретишь пейзаж, контрастный предыдущему. Это Солнечная поляна. Она самая большая в парке. В центре группа высоких стройных гигантов: здесь и крымская сосна, ливанский кедр, голубая ель и итальянская пиния, а у западной границы поляны пирамидальные стройные кипарисы.

Прогулка по парку – лучший отдых и для души и укрепления физического здоровья. Алуптинский Дворцово-парковый комплекс пользуется большой популярностью у туристов, ежегодно его посещает более полумиллиона экскурсантов. Площадь парка 40 га. Прогулка по нему может занять столько времени, сколько вы пожелаете. Посещение парка бесплатно, кроме Южных террас. Их вы можете посетить, купив билет в Воронцовский дворец-музей.

Приятного вам отдыха!

Список литературы:

1. Галиченко А.А. Алупка. Дворец и парк. – Киев: Мистецтво, 1992. – 239 с.
2. Галиченко А.А. Старинные усадьбы Крыма. – 3-е изд. – Симферополь: Бизнес - Информ, 2010. – 416 с.
3. Марков Е.Л. Очерки Крыма. – Киев: Стилос, 2009 – 512 с.

ТВОРЧЕСТВО МАРИНЫ ЦВЕТАЕВОЙ В ГОДЫ ЭМИГРАЦИИ

Стародубцева Милена Владимировна

*студент 1 курса Академии архитектуры и искусств
Южного федерального университета,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Кравец Виктория Сергеевна

*научный руководитель, канд. ист. наук, доц. кафедры исторической
политологии Института истории и международных отношений
Южного федерального университета,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

К февральской революции 1917 года Марина была готова так же, как и её муж. Об октябрьском перевороте Цветаева узнала в Крыму, когда гостила у Волошина. Уже 25 октября она поехала в Москву, чтобы забрать дочерей. Она хотела вернуться с ними к Волошину, в то время, как Эфрон решил отправиться на Дон, чтобы там продолжать борьбу с большевиками. Увы, но вернуться в Крым ей не удалось по непреодолимым обстоятельствам. Из-за фронтов Гражданской войны Цветаева попрощалась с мужем. Волошина она больше не увидела. В Москве в 1917–1920 гг. появились её стихи, воспевающие жертвенный подвиг Белой армии. Только после смерти поэтессы их можно было прочесть в сборнике «Лебединый стан». Скорее всего Цветаева не решилась печатать его из-за рассказов мужа, в которых движение белых представлялось с очень отрицательной стороны.

Марина с дочками сильно голодала. В начале зимы 1919–1920 гг. она отдала их в приют в Кунцеве. Но узнав через какое-то время, что там их состояние было в таком же тяжёлом виде она забрала домой старшую, Алю, которую безумно любила. Этот выбор она сделала легко, ведь двоих ей было не прокормить, да и Ирину она любила меньше и такой сильной привязанности не испытывала. В февраля 1920 г. младшая умерла. Ее смерть отражена в стихотворении «Две руки, легко опущенные ...».

В июле 1921 г. Цветаева получила письмо от мужа. Он эвакуировался с оставшимися добровольцами в Константинополь, после отправился в Прагу.

Марина тут же приняла попытки на получение разрешения на выезд из Советской России, ей удалось получить положительный ответ путём изнурительных просьб, в итоге 11 мая 1922 г. вместе с дочерью Алей она покинула родину.

15 мая они прибыли в Берлин, там Цветаева оставалась до конца июля. У них завязалась приятная дружба с писателем-символистом Андреем Белым. У неё выходит установить хорошие отношения с русскими эмигрантскими журналами и издательствами. Благодаря этому она смогла отдать в печать новый сборник – «Ремесло» и поэму «Царь-Деввица». Сергей Эфрон приехал к ним в Берлин, но вскоре был вынужден вернуться в Чехию. Там он продолжал учёбу в университете и получал стипендию, которую выделяло Министерство иностранных дел Чехословакии. Цветаева с дочерью приехала к мужу в Прагу 1 августа 1922 г. Там она жила больше четырех лет. Из-за маленького бюджета они не могли снимать квартиру в столице, поэтому им пришлось жить в пригороде, рядом с Горни Мокропсы. Потом Цветаева с дочерью и мужем жили в деревне Вшеноры. Там 1 февраля 1925 г. у нее родился долгожданный сын. Его назвали Георгием, домашнем же именем было «Мур». Марина обожала его, она готова была пойти на многие жертвы ради него, иногда даже откладывая свою работу. Её огромное стремление сделать всё возможное для сына воспринимались постепенно взрослеющим Муром отчужденно и эгоистично. Поневоле он сыграл весьма трагическую роль в судьбе родной матери.

Если сравнивать прожитые на родине и первые годы эмиграции, то можно отметить, что отношение к поэзии и действительности у Цветаевой меняется, вместе с этим принося изменения в её стихотворные произведения. Она воспринимает действительность и историю, как что-то противоположное поэзии. Поэзия же является единственным убежищем для автора и для её героев, где все чувствуют себя в безопасности. Жанровый диапазон тоже расширен, она пишет драматические произведения и поэмы.

В январе 1924 г. написана «Поэма Горы», а в первой половине июня она своё завершение обрела «Поэма Конца». В первом произведении Цветаева

повествует о своём романе с русским эмигрантом, который являлся знакомым мужа К.Б. Родзевичем, во втором показан их конечный разрыв. Этот роман длился около трех месяцев. Цветаева воспринимала такую любовь не только как её спасение, но и как положительное преображение души. Это расставание было по инициативе Цветаевой, ведь она понимала, что очень требовательная к возлюбленному, да и краткость такой влюблённости ей была притягательна больше.

Такие же мотивы расставания и одиночества постоянны, их можно наблюдать в лирике в циклах: «Гамлет» (1923, позже его разобьют на отдельные стихотворения), «Федра» (1923), «Ариадна» (1923). Такая притягательность невозможности встречи, станет поводом создать песнь «живое чад» – лейтмотивы цикла «Провода», его она обратит к Б.Л. Пастернаку. Личным символом соединения разлученных становятся телеграфные провода, тянущиеся между Прагой и Москвой:

В лирике, относящейся к пражскому периоду можно наблюдать как Цветаевой стали дороги темы преодоления плотского, материального начала.

Париж. Возвращение на родину. Смерть

Во второй половине 1925 г. Цветаева принимает решение переехать во Францию. Это желание вызвано тяжёлым материальным положением, ей кажется, что в Париже устроиться её семье будет куда легче, ведь в те годы, этот город стал центром русской эмиграции. 1 ноября поэтесса с детьми приехала во французскую столицу, Рождество они встречали уже с Сергеем.

От переезда во Францию семья Цветаевой облегчения не почувствовала. Сергей Эфрон, не был приспособлен к тяготам жизни, он зарабатывал очень мало, поэтому только Марина могла кормить себя и семью своим литературным трудом. Но в главных парижских изданиях Цветаеву печатали мало, допускали правку ее текстов. За все прожитые годы в Париже ей удалось выпустить только один сборник стихов – «После России» (1928). Эмигрантам, которые предпочитали продолжение старых классических традиций, были

непонятны эмоциональная экспрессия и яркое преувеличение Цветаевой. Они воспринимали это, как своеобразную истерику.

Во второй половине 1930-х гг. у Марины наступил творческий кризис. Она практически перестала писать стихи. Она переживает тяжелый конфликт с дочерью. Дочь, как и отец настаивает, на отъезде в СССР, не получив согласия она уходит из материнского дома. В сентябре 1937 г. Сергей Эфрон обвиняют в причастии к убийству советскими агентами И. Рейсса, что в дальнейшем оказывается правдой. Вскоре Эфрон был вынужден скрыться и бежать в СССР, за ним последовала дочь Ариадна. У неё не было денег на жизнь и обучение сына, к тому же в Европе приближалась война, и Цветаева боялась за сына, который был уже почти взрослым. Она так же боялась и за судьбу мужа в СССР. Ее большим желанием было соединиться с мужем и дочерью. 12 июня 1939 г. на пароходе из французского города Гавра Цветаева с Муром отплыли в СССР, 18 июня она вернулась на родину.

Первое время вся семья жила на государственной даче НКВД под Москвой. Но совсем скоро Эфрон, и Ариадна были арестованы (С. Эфрон в 1941 г., уже после смерти жены, был расстрелян). После происшествия Цветаева была вынуждена скитаться полгода, прежде чем могла получить временное жилье в Москве, она поселилась вместе с сыном в доме писателей в подмосковном поселке Голицыне. Встречи с Ахматовой и Пастернаком, которые были очень желанными для Марины, не принесли ей никакой радости. Беседы (особенно с Анной Ахматовой) оказались довольно холодными. Функционеры, которые состояли в «Союзе писателей» отворачивались от нее. Подготовленный ею в 1940 г. сборник стихов напечатан не был. Критик К.Л. Зелинский оценил машинопись подготовленной книги резко отрицательно («[ч]итаешь стихи Марины Цветаевой, и тебя невольно охватывает чувство подступающей к горлу духоты и безрадостности»), заключив оценку уничтожающим выводом: "Из всего сказанного ясно, что в данном своем виде книга М. Цветаевой не может быть издана <...>. Все в ней (тон, словарь, круг интересов) чуждо нам и идет в разрез направлению советской поэзии как

поэзии социалистического реализма". Денег ей катастрофически не хватало, малые средства приходилось зарабатывать переводами. Поневоле ей приходилось принимать помощь немногих друзей. Вскоре после начала Великой Отечественной войны, 8 августа 1941 г. Цветаева с сыном оказались в небольшом городке Елабуге. В Елабуге не было работы. После возвращения в Елабугу у Цветаевой произошла ссора с сыном, который, по-видимому, упрекал ее в их тягостном положении. На следующий день, 31 августа 1941 г., Цветаева повесилась. Точное место ее захоронения неизвестно.

Список литературы:

1. Литсовет http://www.litsovet.ru/index.php/material.read?material_id=222820.
2. Образовательный портал «Слово» http://portal-slovo.ru/philology/37196.php?ELEMENT_ID=37196&PAGEN_1=2.
3. Энциклопедия Кругосвет \ Универсальная научно-популярная онлайн-энциклопедия http://www.krugosvet.ru/enc/kultura_i_obrazovanie/literatura/tsvetaeva_marina_i_vanovna.html?page=0,3.

АЛЕКСАНДР ВЕРТИНСКИЙ В ГОДЫ ЭМИГРАЦИИ

Стародубцева Милена Владимировна

*студент 1 курса Академии архитектуры и искусств
Южного федерального университета,
РФ, г.Ростов-на-Дону*

Кравец Виктория Сергеевна

*научный руководитель, канд. ист. наук, доц. кафедры исторической
политологии Института истории и международных отношений
Южного федерального университета,
РФ, г.Ростов-на-Дону*

В начале 1912 года Александр начал выступать на сцене Театра миниатюр в Мамоновском переулке, которым руководила М. А. Арцыбушева. Его первый номер был выполнен стоя у кулис. Он пел песенку – пародию на происходящее. Премьера имела успех, и начинающий артист удосужился одной строчки в рецензии «Русского слова»: «Остроумный и жеманный Александр Вертинский» [3]. В итоге, продолжая сотрудничать с театром, Александр выдавал в свет такие пародии как: «Фурлана», «Теплый грех» и др. именно они принесли ему первые деньги.

В это время Вертинский сблизился с футуристами и познакомился с Маяковским, талантом которого Вертинский искренне восхищался.

В конце 1914 года, после начала Первой мировой войны, Александр Вертинский отправился добровольцем на фронт санитаром на 68-м санитарном поезде не только для того чтобы помочь родине, но и избавиться от наркотической зависимости. Под командованием графа Никиты Толстого он проработал до января 1915 года, сделав (согласно данным журнала), в общей сложности 35 тысяч перевязок. Его дебют на эстраде состоялся в 1915 году, всё в том же театре миниатюр, которому он предложил свою новую идею: «Песенки Пьеро». Там для него изготовили специальную декорацию, подобрали «лунное» освещение. Вертинский стал выходить на сцену загримированным и в костюме Пьеро.

Использование «маски» для выступлений было весьма распространённым предметом театральной жизни того времени. Многие подмечали, что на выбор Вертинского оказала влияние поэзия Блока. Но сам он говорил, что грим появился в его образе спонтанно, когда он давал маленькие концерты для раненых, и был спасение от сильного чувства неуверенности и растерянности перед переполненным залом. Маска помогала входить в образ. Его Пьеро (согласно биографии Е.Р. Секачевой) – «комичный страдалец, наивный и восторженный, вечно грезящий о чём-то, печальный шут, в котором сквозь комичную манеру видны истинное страдание и истинное благородство» [2].

Вертинский вернулся к эстрадной деятельности, поступив на работу в театр Петровский, его гонорар составлял уже сто рублей в месяц. С этой труппой Александр провёл достаточное количество времени, гастролируя по стране, развивая собственный жанр песни. Рецензии на его выступления – С. Городецкого и Б. Савинича – появились в газетах «Рампа и жизнь» и «Театральная газета».

В своих стихах он стремился показать, что никем не понятый, одинокий человек беззащитен перед лицом огромного безжалостного мира. Он отошёл от русских традиций, предложил эстраде другую песню, которая была связана с эстетикой новейших течений в искусстве. Как отмечали специалисты, Вертинскому удалось создать новый жанр, которого ещё не было на русской эстраде. «Я был больше, чем поэтом, больше, чем актером. Я прошел по нелегкой дороге новаторства, создавая свой собственный жанр», – говорил сам Вертинский [2].

Яркость образа Пьеро привела к появлению огромного количества подражателей Александра. Были особенно популярны пародийные песни популярного артиста-эксцентрика Савоярова. Это, несомненно, сослужило добрую службу Вертинскому, который, несмотря на свою краткую карьеру и долгое отсутствие – в итоге не только не был забыт, но и превратился в легенду дореволюционной российской эстрады.

25 октября 1917 года – в день начала Октябрьской революции – в Москве проходил бенефис Вертинского, сотрудничая с антрепренёрами (Галантер, Леонидова, Гроссбаум и Варягин) он снова стал проводить гастролы, которые проходили с огромным успехом.

Но жизнь в Москве для него становилась труднее с каждым днём. Романс «То, что я должен сказать», написанный под впечатлением гибели трехсот московских юнкеров, возбудил интерес Чрезвычайной комиссии, куда автора вызвали для объяснений [1].

В 1920 году на пароходе «Великий князь Александр Михайлович», вместе с белыми офицерами, Александр Вертинский переправился в Константинополь, там он снова стал давать концерты. Большая их часть проводилась в клубах «Стелла» и «Чёрная роза».

Переждав определённое время, он купил греческий паспорт, который дал ему свободу передвижения по всем странам, кроме самой Греции во избежание конфискации документа. Вертинский уехал в Румынию, там ему пришлось выступать в дешёвых ночных клубах и много гастролировать по Бессарабии, заставляя русскоязычное население ликовать и восторгаться творчеством. Позже певец вспоминал, что именно эмиграция превратила его из капризного артиста в человека, который способен трудиться и делал всё, чтобы, заработать на еду ночлег.

Вскоре, из-за доноса не столь известной актрисы, которая была любовницей генерала Поповича, в бенефисе которой артист отказался выступить, Вертинский был обвинён в шпионаже под руководством важных лиц СССР и выслан в Бухарест. По другим источникам можно предположить, что недовольство у местных властей вызвала огромная популярность у русского населения песни «В степи молдаванской», которая могла разжечь антирумынские движения.

В 1923 году артист переехал в Польшу, где ему был оказан прекрасный приём, за ним последовали гастролы. В Сопоте Вертинский познакомился с Ирен Раисой Потоцкой, которая была дочерью русских эмигрантов. Она стала

ему первой женой, но их брак продержался недолго, и распался в кратчайшие сроки. После этого Александр решил обратиться, к советскому консульству в Варшаве с просьбой позволить ему вернуться в Россию. Под его прошением советский посол в Польше П. Л. Войков поставил положительную резолюцию. Именно он посоветовал Вертинскому сделать эту попытку. Но в просьбе было отказано.

Накануне визита в Польшу румынского короля Александр пришлось переехать в Германию т.к. он считался неблагонадёжным элементом. Он поселился в Берлине. Пока он был в Польше, вместе с артистами-соотечественниками начал гастролировать по европейским странам и так постепенно завоевал популярность за рубежом, продолжив сниматься в кино и выпускать стихотворные сборники.

Гастролировать по Европе для артиста оказалось весьма тяжёлым делом: отношение публики к артистам, выступавшим в ресторанах, было совсем другим, если сравнивать зрителей России:

В Берлине Вертинский продолжал свою творческую деятельность, но культурная жизнь этой страны, как и сама она, Вертинский повторяет попытку вернуться на родину и а свою просьбу адресовывает главе советской делегации в Берлине А. Луначарскому, которая вновь встречается отказом.

В 1925 году Вертинский переехал во Францию, где продолжил активную концертную деятельность и создал, возможно, лучшие свои песенные произведения: «Пани Ирена», «Венок», «Баллада о седой госпоже», «В синем и далёком океане», «Концерт Сарасате», «Испано-Сюиза», «Сумасшедший шарманщик», и др. После судьба забрасывает его в Китай, где в силу разных причин он вынужден остаться на восемь лет. Поначалу, как и всюду, его сопровождает ошеломляющий успех. В Шанхае он женился во второй раз на молодой грузинке Лидии Циргава. Ему пришлось, зарабатывая на семью, петь уже в двух местах. Завершив работу в одном из кабаре французской концессии, к трём часам ночи он отправлялся в ночной клуб «Роз-Мари» на Ханьчжоу-роуд, который работал до утра.

В Шанхае он впервые за такое долгое время стал ощущать нужду. Ходили слухи, что, когда Вертинский вернулся на родину, он якобы вывез из Китая вагон с лекарствами. Но в действительности же Вертинскому даже коляску дочке не на что было купить (кто-то подарил подержанную), американское сухое молоко «для малюток» тоже было не по карману, доставали друзья [3].

В начале марта 1943 года Вертинский написал письмо на имя заместителя Председателя СНК СССР В.М. Молотова.

И на этот раз просьба была удовлетворена. И после 23 лет вдали от родины, в 1943 году Вертинский с женой, тещей и только родившейся дочкой вернулся в Россию.

Он сразу начал петь для раненых солдат и сирот. Начал колесить с гастрольями уже не по миру, а по родной стране: от Сибири до Средней Азии. Певец давал по 24 концерта в месяц. Но он был доволен, несмотря на плохие площадки и малообразованную публику.

Список литературы:

1. Биография. История жизни великих людей. – [Электронный ресурс] – Режим доступа URL: <http://www.tonnel.ru>.
2. Узнай всё. – [Электронный ресурс] – Режим доступа URL: <http://www.uznayvse.ru/znamenitosti/biografiya-aleksandr-vertinskiy.html>.
3. People su. – [Электронный ресурс] – Режим доступа URL: http://www.people.su/22157_4.

ПОЭТ ЭМИГРАЦИИ

Чолахян Тамара Арсеновна

*студент 1 курса Академии архитектуры и искусств
Южного федерального университета,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Кравец Виктория Сергеевна

*научный руководитель, канд. ист. наук, доц. кафедры исторической
политологии Института истории и международных отношений
Южного федерального университета,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Георгий Иванов (1894–1958)

Как писал многолетний товарищ Георгия Иванова, поэт и критик Георгий Адамович, «Георгий Иванов родился для стихов, пришел в мир, чтобы писать стихи». Более того: «для него стихи – тот воздух, которым ему от природы предназначено дышать». И он, действительно, «дышал» стихами. И все же если первую половину жизни он был лишь один из многих, то на закате жизни Георгий Иванов для многих современников стоял в ряду последних русских классиков.

Жизнь как живопись

Георгий Владимирович Иванов родился 29 октября (10 ноября) 1894 г. под Ковно (ныне Каунас) в дворянской семье с давними военными обычаями. Поместье, портреты предков, их пристальный взгляд – все это Иванов помнит, будучи уже известным поэтом. Его раннее творчество не случайно будут сравнивать с гравюрой, рисунком, литографией и т.д. Жизнь в ранних стихотворных сборниках Георгия Иванова предстанет как часть большого живописного произведения:

Беспокойно сегодня моё одиночество,
У портрета стою – и томит тишина ...
Мой прапрадед Василий – не вспомню я отчества –
Как живой, прямо в душу – глядит с полотна.

Уже в детские годы он мог ощутить незыблемость всего, что его окружает, что казалось с самого рождения прочным и незыблемым: рано умер отец, поместье сгорело после сильнейшего пожара. Однако, читая автобиографические страницы его книг, нельзя сказать, чтобы Георгий задерживал своё внимание на тяжелом и горьком.

Его увлечение поэзией началось в кадетском корпусе, куда он поступил, следуя семейной традиции. Небезынтересно отметить, что он хорошо писал сочинения в корпусе, но совершенно не мог запоминать стихи наизусть [1]. Скоро это «хобби» переросло в главное дело его жизни. Впереди Георгию предстоял долгий путь увлечений и разочарований.

Первым был футуризм. Как он сам пояснит позже: «Не то чтобы мне очень нравилось: Бальмонт и Брюсов были мне гораздо ближе по душе. Но как не позавидовать смелости и новизне?» Быстро отстав от кубо-футуристов, Иванов примкнул к другим, с приставкой «эго».

В 1912 г. вышел первый стихотворный сборник поэта «Отплыть на о. Цитеру». Эти стихи не произвели особого впечатления на критиков. Только Николай Гумилёв разглядел в Иванове зачатки чего-то незаурядного.

В 1912 г. Иванов входит в круг акмеистов, следуя в статьях и в стихах лозунгам этого направления. Гумилёв восторжен мастерством Иванова, но встревожен: «Что это? Почему поэт только видит, а не чувствует, только описывает, а не говорит о себе, живом и настоящем, радующимся и страдающем?»

За безупречными стихами не было видно живой человеческой души.

К годам революции и гражданской войны Георгий Иванов был похож на оранжерейное растение: роскошные краски, изящный выгиб стебля, листьев. Все это не могло не вызвать восхищения. Но в диковинном цветке не было запаха.

В 1919 г. Иванов намеревается переиздать книгу «Горница» с добавлением более поздних стихов. Рукопись попадает на рецензию Блоку. Он пишет: «Когда я принимаюсь за чтение стихов Г. Иванова, я неизменно встречаюсь с

хорошими, почти безукоризненными по форме стихами, с умом и вкусом, с большой культурной смекалкой, я бы сказал, с тактом; никакой пошлости, ничего вульгарного». Но вряд ли Блок позабыл поразившее его признание: «Мы – пустые». В Иванове поражала внешняя безукоризненность при отсутствии внутренней сути. В стихах «как будто вовсе нет личности», это стихи и только стихи.

Закат Петербурга

На закате жизни, нищий старик во Франции, он напишет очерк «Закат над Петербургом», где проносится история великой столицы империи от дней её высочайшего расцвета до медленного угасания.

«Русские дэнди», русские декаденты вообще – это лишь одно звено в той цепи событий, которые привели к закату Петербурга.

Мемуары Георгия Иванова принято считать недостоверными. Но он и не скрывал, что его воспоминания – это, скорее, художественная проза, чем документ.

Его стихи не могли рождаться вне империи. Война 14-го года, революция, гражданская война, гибель государства и расстрел царской семьи. Ушла на дно истории одна из величайших столиц великой Империи. Георгий Иванов до конца жизни остался ей верен. С этой катастрофы начинается новый Иванов.

О жизни Иванова за границей известно очень немного. После Берлина был Париж, где он с женой, Ириной Одоевцевой, прожил большую часть жизни. Георгий Иванов печатался в самых известных парижских газетах и журналах. Чего бы он ни коснулся, даже самые заурядные вещи превращал в высокую поэзию, наполняя новым смыслом.

Вторая мировая война отняла у Иванова и его жены всё: не осталось ни дома в Риге, ни драгоценностей – ничего от прежнего благополучия. Они будут жить десять лет на редкие литературные заработки, потом им удастся устроиться в дом для престарелых в Йере, на юге Франции. Не утратил Иванов лишь свой редкий поэтический дар. Есть современники, которые считают Г. Иванова последним классиком. Но также есть крайние недоброжелатели.

Цитатность

Иванова часто называют «цитатным поэтом». Цитату он способен нагрузить смыслами столь плотно, что стихотворение требует многократного прочтения. Знаменитый романс «Бубенцы» был невероятно популярен в эмиграции. Его пели в кабаках русские певцы и цыганские ансамбли.

Это звон бубенцом издалека,
Это тройки широкий разбег,
Это черная музыка Блока
На сияющий падает снег.

В четырех строках Иванов соединяет тоску каждого эмигранта по России и судьбу последнего великого поэта ушедшей России, который предчувствовал её крушение и ушел из жизни сразу вслед за её гибелью.

Вечное возвращение

Мысли о вечном возвращении не были новыми в начале XX века. Её знали все, кто был знаком с философией Ницше. Но одна и та же мысль может восприниматься с разными чувствами.

Образ молодого поколения советской России может показаться ироничным, но можно почувствовать иронию по отношению к поколению самого Иванова. И в этой легкой иронии – своя мудрость: каждая историческая эпоха рано или поздно «остаётся в дураках», знает свой расцвет и упадок.

Возвращение в Россию

Георгий Иванов постоянно думал о возвращении. Вернуться ли по снегу русскому домой, вернуться ли в Россию стихами. Об этом он писал в своем из последних стихотворений, посвященных его жене, Ирине Одоевцевой.

Умер Георгий Иванов 26 августа 1956 года в доме для престарелых в Йерде-Пальме во Франции [2].

Список литературы:

1. Иванов Георгий Владимирович // – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://chtoby-pomnil.com/page.php?id=187> (Дата обращения 17.11.16).
2. Павел Басинский, Сергей Федякин. Русская литература конца XIX – начала XX века и первой эмиграции: Пособие для учителя, 2000. – 414 с.

СЕКЦИЯ 2. ПОЛИТОЛОГИЯ

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКО-ТУРЕЦКИХ ОТНОШЕНИЙ В КОНТЕКСТЕ БЛИЖНЕВОСТОЧНОЙ ПОЛИТИКИ США

Беженарь Ульяна Витальевна

*студент 2 курса Факультета Международных отношений
Санкт-Петербургского Государственного университета СПбГУ,
РФ, г. Санкт-Петербург*

В последнее время эксперты часто высказываются в пользу улучшения российско-турецких отношений и параллельного ухудшения турецко-американского сотрудничества. В статье рассматривается вероятность такого сюжета.

На сегодняшний день при анализе российско-турецких отношений нельзя не учитывать фактор наличия тесных взаимосвязей между Турцией и США в военно-политической сфере. В последнее время ряд отечественных, а также зарубежных политологов все чаще высказывается в пользу улучшения российско-турецких отношений и параллельного осложнения турецко-американского сотрудничества. Не вызывает сомнения, что переговоры Р. Эрдогана и В. Путина в Санкт-Петербурге, ровно как и визиты российского президента в Стамбул, министра иностранных дел России С. Лаврова в Аланию свидетельствуют об улучшении отношений между двумя государствами по сравнению с ситуацией на ноябрь 2015 года. Тем не менее, для обоснования такой тенденции и утверждения параллельного ухудшения турецко-американских отношений необходимо детально разобрать возможные каналы взаимодействия и линии сотрудничества Турции с РФ (по сирийскому кризису и военному сотрудничеству), проанализировав их в рамках ближневосточной политики США.

Так, например, внутри «треугольника» Турция-Россия-Сирия. Возможность формирования такого трехстороннего диалога объясняют, в

первую очередь, внешнеполитическим курсом России, направленным на активизацию партнерства с обеими странами, устранение противоречий между ними и на совместную борьбу с терроризмом на Ближнем Востоке. Кроме того, укрепление турецко-российского диалога в вышеуказанной конфигурации эксперты объясняют былой дружбой между президентами Р. Эрдоганом и Б. Асадом, связанную с приходом к власти в 2002 году в Турции «Партии справедливости и развития» (ПСР). В этот период была разминирована турецко-сирийская граница, а турецкое правительство намеревалось содействовать развитию транспортной инфраструктуры в Сирийской Арабской Республике (САР). К 2011 году объем двусторонней торговли приблизился к 3 миллиардам долларов США. Кроме этого, Б. Асад и тогдашний премьер-министр Турции Р. Эрдоган неоднократно встречались в неформальной обстановке, в окружении семей. Это обстоятельство давало некоторым наблюдателям в тот момент право утверждать о формировании тесных и дружеских связей между двумя политическими лидерами [7, с.60–62]. Помимо возможности сближения Турции и Сирии, другую причину улучшения российско-турецких отношений по сирийскому кризису находят в возникновении и обострении ряда угроз для Турции, вызванных гражданской войной в Сирии, среди которых вопрос миграции и усиление внутренней террористической угрозы. Так, одна из ведущих газет Турции «Хюрриет» обвинила турецкое правительство в нецелесообразном вмешательстве и усугублении сирийского кризиса, последствием чего называет рост числа мигрантов до трех миллионов человек. Автор статьи Юсуф Канлы заявляет о необходимости Турции прекратить использовать свою способность абсорбции эмигрантов [9]. На сегодняшний день стало очевидным, что турецкие власти не в состоянии полностью контролировать перемещение сирийских беженцев на территории собственной страны. Последствием миграционного кризиса и непосредственного вмешательства Турции в сирийский кризис стало усиление внутренней террористической угрозы, рост нелегального оборота оружия. Как предупреждает полиция Турецкой Республики, в стране готовится ряд

террористических атак, подготовленных ИГИЛ (организацией, запрещенной в РФ) и вызванных успехами Турции в ходе операции «Щит Евфрата» [10]. В связи с усилением террористической угрозы, Турция лишается статуса безопасного курорта мира. Подтверждением этому стало снижение доходов от туризма до 32.7% в третьем квартале 2016 года по сравнению с этим же периодом прошлого года [11]. Примечателен также телефонный разговор государственного секретаря США Дж. Керри с министром иностранных дел Турции М. Чавушоглу с целью уточнения рекомендации Госдепартамента США семьям американских дипломатов, пребывающих в Стамбуле, вернуться на родин [8]. Все вышеперечисленные угрозы для Турции, а также пессимистические заявления ведущих турецких СМИ оправдывают необходимость и дальнейшую возможность пересмотра Анкарой своей позиции по сирийскому вопросу, направленную как на непосредственное сотрудничество с Российской Федерацией, так и на возобновление отношений с Сирией в трехстороннем формате Турция-Россия-Сирия.

Важно отметить, что, несмотря на то, что договоренности между Турцией и Сирией пока не были достигнуты, Москва и Анкара уже поддерживают интенсивные контакты по Сирии. «Мы имеем общее понимание тех задач, которые стоят перед международным сообществом, прежде всего антитеррористических и задач по сохранению территориальной целостности Сирии, недопущению её развала», — заявил глава российского МИД С. Лавров на пресс-конференции представителей МИД России, Сербии и Турции после заседания ОЧЭС [4]. Кроме того, как ранее отметил глава турецкого МИД М. Чавушоглу, Турция находится в постоянном контакте с Россией по ситуации в сирийском Алеппо. Подтверждением заявлений министров иностранных дел Турции и России стало сообщение источника в турецком правительстве о том, что Россия и Турция станут гарантами договорённостей о выходе боевиков из сирийского Алеппо, передаёт РИА Новости со ссылкой на Reuters [3].

Несмотря на имеющиеся предпосылки перспективного развития турецко-российских отношений, основной проблемой сотрудничества двух стран по

сирийскому кризису является диаметрально противоположное представление о последующем устройстве Сирии и о судьбе Б. Асада. Турция по-прежнему поддерживает свержение президента САР Б. Асада с помощью радикальных и террористических организаций. Это, в свою очередь, с высокой степенью вероятности приведет к распаду САР, что позволит Турции претендовать на часть сирийской территории. Должно быть, по причине именно этого национального интереса Турции президент Р. Эрдоган не препятствует перемещению через турецко-сирийскую границу оружия и боеприпасов, а также финансовых средств, тем самым поддерживая радикальную сирийскую оппозицию. Для России главным приоритетом остается сохранение САР как единого государства и обеспечение безопасности на его территории, что отвечает российским региональным интересам. С этой целью Вооружённые силы России оказывают сирийской национальной армии авиационную, техническую и разведывательную поддержку. Одновременно идёт процесс обучения сирийских военнослужащих и развертывания в сирийской армии современных систем вооружения. Столкновение национальных интересов Турции и региональных интересов России является серьезным препятствием в отношениях между государствами [2, с.27]. Однако, опираясь на договоренности этого месяца, нельзя исключать возможность поиска компромисса между Москвой и Анкарой в сирийской проблеме, особенно рассматривая ее под углом разногласий турецко-американских отношений в этой же области. Дело в том, что США, которые изначально поддерживали сирийскую оппозицию и выступали за незамедлительную отставку президента Б. Асада, теперь несколько изменили свою позицию и допускают его пребывание у власти вплоть до формирования переходного правительства. Такие изменения в позиции США связаны с обострением террористической угрозы и ростом миграционного кризиса, что и предопределило приоритеты на сирийском направлении: главная задача – борьба с ИГИЛ (организация, деятельность которой запрещена на территории РФ) не первостепенное свержение режима Б. Асада, как оно было ранее. В то же время очевидно, что

антитеррористическая коалиция, возглавляемая США, не готова к масштабному вводу в Сирию собственных войск для борьбы с боевиками, а только авиационными ударами по позициям террористов невозможно достичь поставленных целей и полностью уничтожить ИГИЛ. Такая патовая ситуация и подталкивает американцев на сотрудничество с Россией, оказывающей значительную помощь сирийскому правительству и сирийской национальной армии

А это обстоятельство практически исключает возможность победы сирийской оппозиции вооружённым путём и противоречит национальным интересам Турции, что не дает дополнительных импульсов развития турецко-американских отношений перед турецко-российскими в рамках сирийского кризиса [2, с.28–29].

Рассмотрев преимущества и сложности российско-американских отношений в контексте сирийской политики США, можно сделать вывод о том, что в случае пересмотра турецким правительством собственной политики в отношении САР и лично её президента Б. Асада, вполне вероятна возможность укрепления диалога между Республикой Турция и РФ на фоне сближения позиций по сирийской проблеме. Впрочем, аналогичная ситуация может наблюдаться и в турецко-американских отношениях, если официальная Анкара изменит риторику в адрес Сирии и нацелится на параллельное сближение как с позициями США, так и РФ по сирийскому вопросу. Заявления же о сворачивании сотрудничества Турции с США и его одновременном расширении с Россией представляются достаточно призрачными и сомнительными, в связи с тем, что на сегодняшний день позиции двух турецких партнеров по анализируемому ближневосточному конфликту во многом не просто совпадают, а даже противопоставляются турецкому подходу, что, несомненно, оказывает дополнительное давление на Анкару и не отвечает её интересам.

Несмотря на уравнивание возможности сотрудничества Турции и России с турецко-американским взаимодействием по сирийскому кризису, сложно

утверждать о сходном сценарии в области военного сотрудничества. При этом отечественные эксперты в последние месяцы прослеживают рост уровня взаимного доверия и укрепление партнерства Турции и России в данной области, связывая такую тенденцию с осложнением турецко-американских отношений. Такая точка зрения поддерживается и заявлением В. Путина после переговоров с Р. Эрдоганом десятого октября о намерении двух государств интенсифицировать контакты по линии военных ведомств и спецслужб России и Турции, а также переговорами первого ноября глав Генштабов России и Турции, прошедших в конструктивном ключе. «Стороны достигли понимания о продолжении контактов по линии генеральных штабов двух стран, в том числе на экспертном уровне» [1]. Было принято решение о поставках зенитных ракетных систем С-400 «Триумф».

Тем не менее, кажется, что осуществление этих планов будет осложнено рядом проблем, связанных как с неуверенностью российских переговорщиков в намерениях турецких коллег, так и с нежеланием органов госбезопасности передавать серьезную стратегическую систему в руки страны-члена НАТО. У Турции, в свою очередь, наверняка возникнут претензии со стороны коллег по НАТО. Вероятнее всего руководство альянса сочтет российские ракетные системы несовместимыми с силами ПРО НАТО. В связи с этим заявления о проводимом Турцией развороте в сторону России в своей военно-стратегической политике и отдаление от США и официальных позиций Североатлантического Альянса, а иногда даже о намерениях Турции выйти из НАТО, демонстрируют отсутствие прагматизма и логического мышления у некоторых аналитиков [5]. Как бы ни усилили Россия и Турция линию военного взаимодействия, до тех пор, пока Турция остается членом НАТО, говорить о перевесе предпочтений Анкары в пользу России невозможно. Необходимо четко понимать, что военное сотрудничество Турции с США в рамках НАТО является не только рычагом поддержания национальной безопасности, но и инструментом, открывающим доступ к современным видам вооружений, системам коммуникации и разведки. Обострение противоречий с США

приведет к росту расходов на оборону, что совершенно невыгодно Турции в условиях непростой ситуации в экономике страны. Разрыв с Западом также оставит Турцию наедине с проблемами на Кипре. В конце концов, нельзя не предположить, что в случае вражды с Вашингтоном в ООН будет затронута проблема нарушения свобод турецких граждан, что необратимо повлечет за собой санкции и падение политического престижа Турции. Следовательно, представляется нецелесообразным заявление о том, что Турция в целях военного сближения с Россией готова пойти на крайние меры по отношению к Западному партнеру [6]. Таким образом, перспективы развития российской-турецких отношений в контексте ближневосточной политики США не обещают грандиозных результатов и коренного изменения военно-стратегического курса Анкары.

Рассмотрев перспективы взаимодействия Турции и России в контексте турецко-американского сотрудничества, можно сделать вывод о возможности улучшения турецко-российских отношений до их состояния на момент до 24 ноября прошлого года, однако, по мнению автора, более серьёзных последствий ожидать не стоит. Кризис отношений, связанный с уничтожением российского бомбардировщика, наглядно продемонстрировал, что обе страны тяжело перенесли ухудшение отношений и охотно пошли на сближение, как только Анкара выполнила условия восстановления диалога, выдвинутые Москвой, что несомненно отвечает интересам России. При этом прогнозировать усугубление кризиса во взаимоотношениях Турции и ее американского партнера, также как и возможный выход первой из состава НАТО не имеет смысл. Важно понимать, что охлаждение отношений между двумя государствами, связанное с временными трудностями, еще не означает наличие глубокого кризиса в отношениях и неспособность прийти к консенсусу ради взаимовыгодного сотрудничества. Таким образом, становится понятно, что, несмотря на косвенное влияние состояния турецко-американских отношений на турецко-российские, не стоит забывать о факторе влияния многовековых исторических противоречий между Турцией и Россией и

собственных интересах стран-партнеров Турции, которые стремятся проводить независимую внешнюю политику, сулящую им наибольшую выгоду.

Список литературы:

1. В Москве прошли переговоры глав Генштабов России и Турции // РИА Новости. – 2016. – Режим доступа. – URL:<https://ria.ru/politics/20161101/1480477845.html>. (Дата обращения 28.11.16).
2. Евсеев В.В., Харитонов Д.В. Российско-турецкие отношения свете сирийского кризиса // М.: Научно-аналитический журнал Обозреватель Observer, 2016. №2 (313). – 27–29 с.
3. Источник: Россия и Турция станут гарантами соглашения о выходе боевиков из Алеппо // RT. – 2016. – Режим доступа. – URL: <https://russian.rt.com/world/news/341327-rossiya-turciya-garanti-aleppo> (Дата обращения 13.12.16).
4. Лавров: Россия и Турция поддерживают интенсивные контакты по Сирии / RT. – 2016. – Режим доступа. – URL: <https://russian.rt.com/world/news/341264-lavrov-rossiya-turciya-siryu> (Дата обращения 13.12.16).
5. Россия и Турция договорились интенсифицировать контакты спецслужб // Взгляд. – 2016. – Режим доступа. – URL: <http://www.vz.ru/news/2016/10/10/837221.html> (Дата обращения 28.11.16).
6. Сатановский Е.Я. Котел с неприятностями. Ближний Восток для «чайников» // М.: ЭКСМО. – 2016. – 288 с.
7. Шеповаленко М.Ю. Сирийский рубеж // – М.: Центр анализа стратегий и технологий. – 2016. – 60–62 с.
8. Çavuşoğlu, Kerry discuss US decision to remove families of diplomats from Istanbul. // Hürriyet Daily News. – 2016. – Режим доступа.– URL: <http://www.hurriyetdailynews.com/cavusoglu-kerry-discuss-us-decision-to-remove-families-of-diplomats-from-istanbul.aspx?PageID=238&NID=105518&NewsCatID=341>. (Дата обращения 28.11.16).
9. Kanli Yusuf. Refugee absorption capacity... // Hürriyet Daily News. – 2016. – Режим доступа. – URL: <http://www.hurriyetdailynews.com/refugee-absorption-capacity.aspx?pageID=449&nID=105540&NewsCatID=425>. (Дата обращения 07.12.16).
10. Kanli Yusuf. Sacrificing freedoms for security // Hürriyet Daily News. – 2016. – Режим доступа. – URL: <http://www.hurriyetdailynews.com/sacrificing-freedoms-for-security.aspx?pageID=449&nID=105094&NewsCatID=425>. (Дата обращения 07.12.16).
11. Turkey's tourism revenue declines around 33 percent in third quarter as foreign arrivals plunge // Hürriyet Daily News. – 2016. – Режим доступа. – URL: <http://www.hurriyetdailynews.com/turkeys-tourism-revenue-declines-around-33-percent-in-third-quarter-as-foreign-arrivals-plunge.aspx?pageID=238&nID=105559&NewsCatID=349> (Дата обращения 07.12.16).

РОССИЙСКО-ИНДИЙСКИЕ ОТНОШЕНИЯ: ПОДВОДЯ ИТОГИ 2016 ГОДА

Дружкова Алина Витальевна
магистрант, Национальный исследовательский
Томский государственный университет,
РФ, г. Томск

Троицкий Евгений Флорентьевич
научный руководитель, д-р ист. наук, проф., Национальный исследовательский
Томский государственный университет,
РФ, г. Томск

Российско-индийские отношения насчитывают давнюю историю, включая этап, когда Индия являлась британской колонией, а Россия находилась под царским правлением. Но в 1947 году, когда индийцы получили независимость от Великобритании, правительство страны начало налаживать официальные контакты и устанавливать дипломатические отношения. Во время холодной войны СССР и Индию связывали экономические и военные отношения. Таким образом, 2017 год является юбилейным для страны – 70-летие независимости, а также 70 лет дипотношений с разными странами мира, в том числе с Россией.

На сегодняшний день обе страны связаны по нескольким векторам сотрудничества: торговое партнерство (Индия – второй по величине рынок сбыта российской оборонной промышленности, уже в 2004 году около 70% военного оборудования в страну поставлялось из России), политический диалог (на площадках посольств и консульств в обеих странах: посольства в Москве и Нью-Дели, консульства в Санкт-Петербурге, Владивостоке и в Ченнаи, Калькутте, Мумбаи), взаимодействие в рамках международных структур, межкультурный обмен и многое другое.

На протяжении 2016 года:

1) Проходили встречи на высшем уровне двустороннего характера:

- 5 декабря состоялся рабочий визит в Гуджарат генерального консула России в штате Мумбаи А.Жильцова. Встреча с министром штата В. Рупани была посвящена переговорам о подготовке международного экономического саммита «Энергичный Гуджарат 2017», который должен пройти 10–13 января

2017 года. Акцент был сделан на дальнейшие планы по межрегиональному взаимодействию между Россией и индийским штатом и участие РФ в проекте создания особой экономической зоны «Долера».

2) Проводились многосторонние встречи в рамках «Группы двадцати», «БРИКС», «ШОС», «РИК» (Россия, Индия и Китай).

18 апреля состоялась 14-ая встреча министров иностранных дел России, Индии и Китая в г. Пекин, где представители стран обсудили ситуацию в Азиатско-Тихоокеанском регионе: вопросы по внешней политике, безопасности, противодействию терроризму и другим проблемам. Следующий ряд консультаций был назначен на 2017 год [1].

28 ноября в Нью-Дели прошли консультации по проблематике Центральной Азии, рассмотрены подходы в области обеспечения региональной безопасности и социально-экономического развития данного региона.

3) Определялось место Индии в российской внешней политике:

- В документе «Концепция внешней политики Российской Федерации», которая была утверждена президентом В.В.Путиным 30 ноября 2016 год, Индии отводится определенное место [2]:

1. В рамках коллективного лидерства, т.е. особое взаимодействие с партнерами «Группы двадцати», «БРИКС», «ШОС», «РИК» и других структур (пункт 25).

2. За углубление стратегического партнерства с Республикой, которое было построено благодаря исторической дружбе, взаимному доверию. Оно должно быть нацелено на торгово-экономическую деятельность, используя долгосрочные программы сотрудничества (пункт 85).

В своем ежегодном послании Федеральному Собранию 1 декабря В.Путин отметил, что особо привилегированным направлением во внешней политике должен быть индийский вектор, учитывая успешно прошедшие в октябре российско-индийских переговоров в Гоа.

4) С участием России решались вопросы о будущем Индии в международной структуре ШОС. На брифинге официального представителя

МИД РФ М.В. Захаровой, который состоялся 10 ноября, в рамках обсуждения проблематики расширения ШОС было сказано, что еще в 2015 году в Уфе на заседании Совета глав государств-членов ШОС было решено о начале процедуры приема Индии и Пакистана в состав организации. Уже в июне 2016 года были подписаны меморандумы об обязательствах стран - кандидатов. Вполне вероятно, что на следующей встрече лидеров в июне 2017 года в Астане данные страны могут получить новый статус [1].

5) Прделана большая работа в области культуры и образования.

18 ноября учащиеся Долгоруковского лицея Липецкой области в рамках двустороннего обмена с учениками из индийской школы Рукмини Деви посетили посольство в России в Нью-Дели. В свою очередь, в мае этого года, индийцы побывали в России. Во время обеих встреч ребятам рассказывалось о двустороннем взаимодействии стран и о планах празднования 70-летия дипломатических отношений между РФ и Индией. Данный обмен включает в себе проживание в семьях индийских учителей, повышение навыков разговорного английского языка, знакомство с культурой и бытом страны.

21 октября на выставочном комплексе «Милан Мела» в штате Калькутта, было открытие ежегодного кулинарного фестиваля «Ахаре Бангла-2016» (с бенг. «бенгальская еда»), где впервые за историю выставки была широко представлена русская национальная кухня: пельмени, блины, пирожки и т.д. Мероприятие посетила Генконсул России в Калькутте И.Башкирова.

Немногие знают, что в городе Калимпонге (на севере индийского штата Западная Бенгалия, Гималаи) провела свои последние годы писательница и философ Елена Ивановна Рерих, жена русского художника и путешественника Николая Константиновича Рериха. Здесь находится мемориал «Крукети», и Гималайский институт доброй воли и «Живой Этики», возведенный в 2002 году поклонниками творчества семьи Рерихов. Сюда приезжают туристы со всего мира, в том числе много из России и стран СНГ.

В Нью-Дели находится Дом русского зарубежья им. А.Солженицына, через который 27 октября Центру русских исследований Университета им.

Дж.Неру было передано собрание книг русской классики. Данная акция проходила при поддержке российского посольства в Индии.

Осенью 2016 года в Нью-Дели и г. Мумбаи прошел фестиваль российской культуры. Предыдущий проходил в 2014 году. В 2013 и 2015 гг. в свою очередь успешно прошли фестивали индийской культуры в России, очередное празднество намечается на 2017 год [4].

Таким образом, можно сделать вывод, что российско-индийское сотрудничество включает в себя множество различных сфер, которые требуют определенного внимания и стабильного развития. Естественным образом, взаимодействие в сфере культуры, образования проходят легче. Здесь работает фактор «мягкой силы», который отвечает за обоюдное продвижение знаний о культуре, традициях и обычаях в обеих странах. Сложнее договориться по некоторым политическим аспектам, в особенности на площадках многостороннего участия. Тем не менее, российско-индийское партнерство развивается. В следующем году нам предстоит празднование 70-летия двусторонних отношений, и возможно заключение новых договоренностей.

Список литературы:

1. Брифинг официального представителя МИД России М.В.Захаровой – [Электронный ресурс]: Официальный сайт МИД РФ. – URL: http://www.mid.ru/web/guest/foreign_policy/news/-/asset_publisher/cKNonkJE02Bw/content/id/2517169#02517568 (Дата обращения: 10.12.2016).
2. Концепция внешней политики Российской Федерации – [Электронный ресурс]: Официальный сайт МИД РФ. – URL: http://www.mid.ru/web/guest/foreign_policy/official_documents/-/asset_publisher/CptICkV6BZ29/content/id/2542248_2549524 (Дата обращения: 10.12.2016).
3. Об итогах первого раунда консультаций в формате Россия-Индия-Китай (РИК) по тематике Азиатско-Тихоокеанского региона – [Электронный ресурс]: Официальный сайт МИД РФ. – URL: http://www.mid.ru/web/guest/atr/-/asset_publisher/0vP3hQoCPRg5/content/id/2544034 (Дата обращения: 10.12.2016).
4. Осенью в Индии прошел фестиваль российской культуры – [Электронный ресурс]: Официальный сайт МИД РФ. – URL: <http://mkrf.ru/press-center/news/ministerstvo/osenyu-v-indii-proydet-festival-rossiyskoy-kultury> (Дата обращения: 10.12.2016).

ОПЫТ МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ) НА ПРИМЕРЕ ГОРОДА ЯКУТСКА

Жалсараева Елена Ильинична

*студент, филиал Санкт-Петербургского университета технологий управления
и экономики,
РФ, Республика Саха (Якутия), г. Якутск*

Казакова Алена Андреевна

*студент, филиал Санкт-Петербургского университета технологий управления
и экономики,
РФ, Республика Саха (Якутия), г. Якутск*

Кардашевская Алена Анатольевна

*научный руководитель, канд филос. наук, доц., Санкт-Петербургского
университета технологий управления и экономики,
РФ, Республика Саха (Якутия), г. Якутск*

Органы государственной власти и органы местного самоуправления несомненно призваны ликвидировать проблемы тех, ради кого они функционируют. Проблемы могут быть обнаружены, не только как фактическое положение дел, не соответствующее желаемому состоянию, но и как ситуация, когда находится под угрозой либо задача, требующая разрешения, либо потенциальная возможность.

На примере Республики Саха (Якутия) рассмотрим поддержку государственной власти по отношению к муниципальному управлению Республики. За последнее время многое было сделано для поддержки сельского хозяйства республики. Ни один из субъектов Российской Федерации за минувшие годы не финансировал в село столько бюджетных средств, сколько было вложено в Республике Саха (Якутия). Тем не менее, результаты пока нас не удовлетворяют, но и утверждать, что суммы, направленные в отрасль ушли впустую, было бы ошибочным. Несмотря на множество испытаний, которые обрушились на сельское хозяйство в 90-е годы, в условиях реформ, Республика сумела сохранить базу для своего будущего развития, но в то же время, не сумели вовремя выработать правильную концепцию для поддержки села, подходящую под требования рынка, приоритетом которой должно было стать

увеличение мотивации сельских жителей к самоорганизации, к внедрению в производство новейших технологий. Существовавшая до сих пор система поддержки аграрной сферы не способствовала развитию производства, а лишь только выживанию отрасли. Таким образом, Правительство Республики Саха (Якутия) пришло к уникальному исходу, когда в республике, с одной стороны, уже давно и в достаточной степени обновляется социальная инфраструктура села, а с другой стороны, само сельское хозяйство не развиваясь находится в состоянии застоя. Выход видится в реальной, подкреплённой финансовыми ресурсами, передаче муниципальным образованиям полномочий и соответственно повышению эффективности бюджетных расходов. В связи с этим, органам государственной власти предстоит, следующее: на основе научно обоснованных нормативов и методик реализовать комплексное вмешательство и постепенную передачу органам местного самоуправления финансовые полномочия на поддержание и совершенствования сельскохозяйственного производства. При этом муниципальным образованиям нужно дать соответствующие рекомендации по определению направления и механизмов использования средств для достижения конкретных задач. Основным же критерием оценки деятельности будет являться обеспечение роста объемов товарного производства. К этому соответственно должны быть готовы и сами муниципальные образования. Также в кратчайшие сроки должны быть окончательно сформированы порядки и механизмы, которые стимулируют развитие кооперации с целью сбыта и реализации, с созданием инфраструктуры по заготовке и переработке товара. Без этого нет смысла рассуждать о высокотехнологичном производстве. В концепции государственной земельной политики Республики Саха (Якутия) до 2020 года предлагается вынести на обсуждение варианты изменения процедуры оформления документов, а также установления для землевладельцев, не вовлекающих эти земли в оборот, механизмы принуждения их продуктивного использования. Крайне необходимо оказать помощь муниципалитетам в части финансирования расходов на техническую опись имущества, а хозяйства – в части расходов на оформление

кадастровых дел. Низкий уровень управления и управленческие недоработки ни в коем случае не должны возмещаться за счет бюджетных средств. Оптимизация структуры обслуживающих предприятий должна наладить и регламентировать экономические взаимоотношения между всеми участниками производственного процесса в отрасли, а главным фактором при принятии решений должны стать исключительно интересы сельхозтоваропроизводителей. Опираясь на активное участие самих сельских жителей в решении всех вопросов функционирования современного села, через применение механизмов повышения их самокоординирования, либерализации экономических взаимоотношений власти и производителей сельскохозяйственных товаров, Республика Саха (Якутия) сможет добиться того, чтобы земледельческая отрасль стала товаропроизводящей. Первенствующей задачей в области развития местного самоуправления является повышение ответственности глав муниципальных образований. Председателям районов и наслегов не стоит бояться самосовершенствоваться, а нужно перенимать любой позитивный опыт, учиться самим, а потом учить своих людей, а учить нужно буквально всему: во-первых, как оформить землю, во-вторых, как взять кредит, в-третьих, как образовать кооператив и в-четвертых, как правильно организовать производство. Органы местного самоуправления должны принять самое действенное участие в повышении ответственности и правосознания общества путем применения норм Кодекса Республики Саха (Якутия) об административных правонарушениях. Государственная служба обязана быть адекватной трансформирующейся функцией государства и быстро меняющейся к потребностям населения.

Пример работы нынешней власти Городского округа г. Якутска, под руководством мэра Николаева А.С., за период с 2012–2014 гг. – впервые за много лет упорядочили деятельность администрации города с главнейшими предприятиями жизнеобеспечения города – «Якутскэнерго», «Водоканал», «Сахатранснефтегаз». Для каждого предприятия был разработан конкретный план финансового улучшения, произведены определенные структурные

изменения. Для того чтобы насущные проблемы жителей максимально решались на местах, предприятиям передали ряд полномочий в пользу благоустройства земельной, социальной и жилищной сферах. Изменив систему, от текущего «неотложного латания дыр», постепенно переходя на решение проблемных вопросов до момента их возникновения, внедряя новые технологии: введение системы спутникового позиционирования и автоинформирования в общественном транспорте, электронной очереди в детские сады и самое главное запуск многофункционального портала для решения проблем горожан oneclickykt.ru, основанного на принципе краудсорсинга. На данный момент по функционалу проект не имеет аналогов в России. Каждый год в Якутске рождается 5–6 тысяч детей, пополняющих очередь в дошкольные учреждения. После двадцатилетнего перерыва в городе ежегодно открываются детские сады, но обеспечение детей местами в них остается главной задачей – она будет решаться за счет строительства новых детских садов, выкупа первых этажей жилых зданий для организации дошкольных групп. 12 июня 2013 года, ко Дню России был открыт как раз такой детский сад. Особенность этого проекта в том, что новостройка изначально была спроектирована с учетом размещения детского сада на первых этажах. Подобный опыт размещения детских садов уже внедрен в Самаре, Уфе и ряде других регионов, но является первым на Дальнем Востоке.

Уже есть реальные подвижки в создании агропояса вокруг Якутска, утверждена новая схема переработки бытовых отходов. В районе с.Хатассы и на 9 километре Вилюйского тракта город построит мусороперегрузочные станции, которые затем можно будет использовать для сортировки мусора и вторичной переработки. Переработка отходов на шредерах в 5 раз сократит физический объем мусора, уменьшив расходы на перевозку, и исключит самовозгорание. На эти цели запланировано 102,7 млн. руб. Также Городской Округ г. Якутска добивается включения в Федеральную целевую программу по развитию Дальнего Востока и Забайкалья, строительства в Якутске мусороперерабатывающего завода, для чего разработали технико-экономическое

обоснование инвестиционного проекта. На восстановление проточности большого и малого кольца городского канала, строительство водоотводных лотков будет направлено 40 млн. рублей, на внутриквартальное благоустройство – 25 млн. рублей. Продолжится работа по строительству внутриквартального наружного освещения, озеленения, строительства светофоров и установка пешеходных ограждений.

В I квартале 2013 года была представлена Стратегия социально-экономического развития Якутска до 2032 года. Этот план, разработанный коллективом ведущих ученых Северо-Восточного федерального университета, неоднократно выносился на обсуждение – на уровне научно-технического совета, публичных обсуждений на сайте администрации, совещаний с участием правительства республики и заместителя председателя Совета Федерации. Ученые проанализировали развитие Якутска за последние 20 лет и экстраполировали ситуацию на 20 лет вперед, по трем сценариям: консервативному, умеренному и оптимистическому. Точкой обратного отсчета выбрали 2032 год. По задумке, к своему 400-летию столица Якутии должна быть готова занять ту же передовую позицию флагмана России на Дальнем Востоке, что и четыре столетия назад, только уже в новом – технологическом – освоении всего региона, так как, Якутск – это столица республики, где сосредоточена треть ее населения и является административным, транспортно-логистическим, культурным, научным, образовательным центром.

Список литературы:

1. Пегин Н.А. Процесс становления местного самоуправления в региональных центрах Дальнего Востока (социологический анализ): автореф.дис. ... канд.социол.наук. – Хабаровск, 2009. – 21 с.
2. Управление муниципальным экономическим развитием / под ред. Г.Ю. Ветрова. – М.: Фонд «Институт экономики города», 2009. – 258 с.
3. Черкасов А.И. Местное управление в зарубежных странах: модели и тенденции эволюции / А.И.Черкасов // Государство и право. – 2011. – № 3. – С. 76–85.

РОССИЙСКО-КИТАЙСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО: ЯЗЫКОВОЙ АСПЕКТ

Керн Кристина Евгеньевна

*студент, Томский государственный университет,
РФ, г. Томск*

Андреева Татьяна Леонидовна

*научный руководитель, канд. филол. наук, доц., Томский государственный
университет,
РФ, г. Томск*

Россия и Китай – одни из крупнейших мировых держав, развивающие двустороннее взаимодействие в XXI веке во многих сферах: экономической, политической, социальной, культурной и других. Основы данного сотрудничества были заложены еще в прошлом столетии. Сегодня же сотрудничество продолжает развиваться и углубляться во многих областях.

Одним из основных направлений сотрудничества в современных внешнеполитических условиях становится сотрудничество в сфере культуры и образования, особенно важен здесь – языковой аспект сотрудничества двух государств. Научное направление по изучению русского языка в Китае и китайского языка в России начало формироваться как самостоятельное еще в 2005 году [3, с. 158]. Выделение данного направления в качестве самостоятельного неслучайно: оно появилось на основе одного из важнейших приоритетов российско-китайского диалога в XXI веке, названного академиком М.Л. Титаренко [6, с. 394]: создание специальных условий для расширения межцивилизационного взаимодействия между Россией и Китаем на основе обмена культурными ценностями, традициями, углубления соизучения русского и китайского языков [3, с. 158].

Кроме того, стремление двух государств к расширению сотрудничества в сфере языка и культуры обусловлено и другим фактором: принятием осенью 2013 года руководством Китайской народной республики новой внешнеполитической стратегии – «Один пояс – один путь» [4, с. 116]. В рамках

данной стратегии декларируется, что современная внешнеполитическая ситуация требует нового подхода со стороны руководства КНР:

Во-первых, необходимо активно изучать языки приграничных стран и территорий для интенсификации и углубления дальнейшего сотрудничества с ними и в других областях. В частности, в экономической и социально-политической [4, с. 116]. Согласно мнения исследователей, изучение иностранного языка является «базой» для более глубокого понимания процессов, происходящих в стране изучаемого языка, способствует интеграции и развитию сотрудничества [3, с. 159]. К числу государств, с которыми налаживание языкового сотрудничества является приоритетным направлением, относится, в первую очередь, Россия, а также такие государства, как: Монголия, Казахстан, Кыргызстан, Таджикистан, Туркменистан, Южная Корея, Япония, Филиппины и другие (всего 29 государств) [4, с. 117].

Во-вторых, согласно новой стратегии, необходимо усилить экспорт китайского языка и традиционных культурных ценностей за рубеж [4, с. 117], используя этот способ в качестве инструмента «мягкой силы» – способа получить желаемый результат через сотрудничество вместо принуждения силой [4, с. 5].

Стоит отметить, что сегодня политика «мягкой силы» Китая обладает широким инструментарием. К нему относится, в частности, и сотрудничество с другими государствами в сфере образования посредством привлечения иностранных студентов и повышения конкурентоспособности китайских вузов [8, с. 113].

Выбор языкового аспекта внешней политики в качестве одного из инструментов «мягкой силы» объясняется тем, что сегодня особенно увеличился интерес мировой общественности к Китайской народной республике и культурно-языковым особенностям данной страны. Это обусловлено тем, что Китай продемонстрировал успехи в экономическом и социальном развитии в последние годы, а также вошел в число ведущих держав всего международного пространства на современном этапе [5, с. 119].

Языковое сотрудничество России и Китая сегодня реализуется через ряд каналов: от организации льготных образовательных программ для приезжающих в страну студентов с целью изучения языка, до проведения года русского языка в Китае и года китайского языка в России. Однако к числу наиболее эффективных способов языкового сотрудничества сегодня относят организацию и функционирования Центров русского языка имени А.С. Пушкина на территории КНР и Институтов Конфуция в России [2, с. 84].

Открытие первых Институтов Конфуция в России началось в 2007 году, когда в ряде городов России от Владивостока до Санкт-Петербурга открылось множество подобных образовательных учреждений для тех, кто хотел изучать китайский язык, находясь в непосредственном контакте с самими носителями языка [1, с. 65]. На сегодняшний день в России функционирует более шестнадцати Институтов Конфуция, учреждаемых при различных университетах, в том числе, при Томском государственном, Московском государственном, Казанском Федеральном университете и других [1, с. 65]. Примечательно, что для учреждения Института Конфуция на базе университета, вуз должен предоставить китайской стороне детальную информацию о собственной структуре, а также заключить договор, который утверждается специальным государственным агентством Ханьбань [1, с. 65]. Сотрудничество России и Китая в этом направлении дает свои результаты: так с момента учреждения первого Института Конфуция на территории Российской Федерации, число изучающих китайский язык в России увеличилось почти вдвое. В целом же на сегодняшний день число студентов Институтов Конфуция по всему миру насчитывает около 360 тысяч человек, а, по данным агентства Ханьбань, число иностранцев, говорящих на китайском языке сегодня достигает 40 миллионов человек [1, с. 67].

Кроме того, языковое сотрудничество России и Китая реализуется посредством организации и проведения многочисленных ежегодных научно-практических конференций. Так одной из крупнейших конференций, проводимых в России и посвященных, в частности, российско-китайскому

сотрудничеству в области языка и культуры, стала конференция «Приграничное сотрудничество: Россия, Китай, Монголия». В рамках работы данной конференции функционирует специальная секция «Россия-Китай: гуманитарные и социально-экономические аспекты соразвития приграничных территорий» [3, с. 159–160]. Стало традиционным проведение в рамках работы секции дополнительных мероприятий: творческих диалогов российских и китайских ученых, преподавателей и руководителей вузов по вопросам образовательного сотрудничества; мультимедийных фотовыставок «Мир китайского языка и культуры»; круглых столов по результатам научно-полевых исследований и языковых стажировок студентов в КНР [3, с. 159–160].

Таким образом, российско-китайское сотрудничество на современном этапе развивается во многих сферах жизни общества. Не является исключением и сфера культурно-языкового взаимодействия. Именно языковой аспект становится «базисом» для углубления сотрудничества и в других областях, обеспечивает успешность российско-китайского диалога в целом.

Список литературы:

1. Бельченко А.С. Деятельность Институтов Конфуция в Российской Федерации // Вестник РУДН. – 2010. – № 1. – С.65–74.
2. Ватаняр Ягья, Ли Минфу Институт Конфуция как фактор «мягкой силы» во внешней политике КНР в XXI веке // Международная жизнь. – 2015. – № 7. – С. 84–93.
3. Гурулева Т., Макаров А. Становление и развитие нового лингвистического направления в контексте российско-китайского межцивилизационного взаимодействия // Проблемы Дальнего Востока. – 2010. – № 5. – С. 158–163.
4. Завьялова О. И. Лингвистические новации и внешняя политика Китая // Проблемы Дальнего Востока. – 2015. – № 6. – С. 116–119.
5. Пономарев М.А. Сотрудничество России и Китая в культурной, образовательной и научной сферах // Международное сотрудничество: Вестник ВГУ. – 2009. – № 2. – С. 119.
6. Титаренко М. Л. Геополитическое значение Дальнего Востока: Россия, Китай и другие страны Азии. – М., 2008. – С. 394.
7. Johnson, Stephen. Balancing China's Growing Influence in Latin America. Backgrounder. – 2009. – P.1–6.
8. Nye, Joseph Soft Power: The Means to Success in World Politics. New York, NY: Public Affairs. – 1999. – P. 113.

СЕКЦИЯ 3. СОЦИОЛОГИЯ

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ НА ПРИМЕРЕ ЯИВТ

Будищева Вероника Владиславовна
*студент, филиала Санкт-Петербургского университета технологий
управления и экономики,
РФ, Республика Саха (Якутия), г Якутск*

Ятманкина Лидия Петровна
*студент, Санкт-Петербургского университета технологий управления
и экономики,
РФ, Республика Саха (Якутия), г Якутск*

Кардашевская Алена Анатольевна
*научный руководитель, канд. филос. наук, доц.,
Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики,
РФ, РФ, Республика Саха (Якутия), г Якутск*

Якутский институт водного транспорта (филиал) федерального бюджетного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Новосибирская государственная академия водного транспорта» является обособленным структурным подразделением академии по подготовке специалистов с высшим и средним профессиональным образованием.

Филиал ведет образовательную деятельность согласно лицензии Рособнадзора, регистрационный №1850 от 08 сентября 2011 года (бессрочная), приложения № 8.1, в котором указаны основные образовательные программы, реализуемые в ЯИВТ, а также на основании свидетельства о государственной аккредитации серия 90А01 № 0000360 регистрационный номер 0357 от 29.12.2012 г. (свидетельство действительно до 29.12.2018 г.)

Общее руководство филиалом осуществляет ученый совет, ректор и ректорат академии, непосредственное руководство – Совет филиала и директор,

действующий на основании доверенности, выданной ректором Академии 06.01.2014 г. № 06 -14.

В своей деятельности филиал руководствуется:

- законодательством Российской Федерации;
- нормативными документами Министерства образования и науки РФ;
- Уставом ФГБОУ ВО «НГАВТ»;
- Положением о Якутском институте водного транспорта (филиале), утвержденным ректором ФБОУ ВПО «НГАВТ» 27.07.2011 г.;

- Государственными образовательными стандартами (2 поколение) и Федеральными государственными образовательными стандартами (3 поколение) по основным образовательным программам, имеющимся в приложениях к лицензии ЯИВТ;

- решениями Ученого совета НГАВТ;
- решениями Совета ЯИВТ и внутренними нормативными актами.

ЯИВТ находится в непосредственном подчинении Новосибирской государственной академии водного транспорта и имеет право осуществлять образовательную, научно-исследовательскую, хозяйственную, социальную и иные виды деятельности, разрешенные законодательством РФ и в соответствии с указанной выше лицензией.

Организационно-правовая форма – государственная.

Функции учредителя исполняет Федеральное агентство морского и речного транспорта.

Институт водного транспорта города Якутск был открыт 1 сентября 1985 года. Якутский институт водного транспорта является филиалом Новосибирской государственной академии водного транспорта. Учебное заведение рассчитано на 800 учащихся. В настоящее время учится 353 курсантов, а также 53 студента (очного отделения).

Якутский институт водного транспорта представляет собой своеобразную лабораторию, в которой апробируются современные образовательные технологии. В ЯИВТ работает 61 педагог, среди них, имеющих награды:

- Заслуженный работник образования – 1 человек.
- Имеющие звание «Отличник просвещения» – 9 человек.
- Почетный работник общего образования РФ – 6 человек.

В школе 31 педагог имеет высшую категорию, 13 – первую.

ЯИВТ суверен и самоуправляем, имеет свой Устав. Преподавателю предоставлено право на творческое самовыражение, выбор форм и методов обучения и воспитания, на авторство учебных планов и программ.

В первый день прохождения практики в Якутском институте водного транспорта (далее – ЯИВТ) проходило ознакомление с локальными документами регламентирующими деятельность ЯИВТ. Исходя из этого можно сделать следующие выводы:

Данный институт выпускает специалистов как высшего, так и средне – профессионального образования очной и заочной формы обучения по следующим отделениям:

Организационная структура управления ЯИВТ.

Организационная структура общеобразовательного учреждения – это состав и соподчиненность взаимосвязанных звеньев в ее управлении, которые включают аппарат управления и производственные (учебные) подразделения. Организационная структура состоит из совокупности взаимосвязанных звеньев управления.

Аппарат управления – коллектив работников управляющей системы (администрация ЯИВТ), наделенный правами координации деятельности подразделений, имеющий помещение, технические средства, штатное расписание, положение о структурных подразделениях и должностные инструкции.

Структурное подразделение – самостоятельная часть звена управления, выполняющая определенные задачи управления на основе положения о структурном подразделении.

Структурой управления предусмотрено разделение сфер влияния на:

1. учебную;

2. хозяйственную;
3. финансовую;
4. воспитательную.

Кроме того, непосредственно директору подчиняются заведующий практикой и начальник библиотеки (старший библиотекарь).

Вопросами кадровой политики на предприятии занимается отдел кадров. Но при приеме нового преподавателя на работу он обращается непосредственно к директору и заместителю директора по учебной работе.

Структура устанавливает взаимоотношения уровней управления и функциональных подразделений, которые позволяют наиболее эффективно достигать целей института.

По характеру трудовых функций можно сделать следующие выводы персонал подразделяется на учебных работников и администрацию.

Учебные работники или производственный персонал, осуществляет трудовую деятельность.

Административные служащие или управленческий персонал осуществляет организацию деятельности людей, административно-хозяйственные, финансово-бухгалтерские, снабженческие, юридические и другие виды работ. Управленческий персонал подразделяется на две группы: руководители и специалисты.

Соотношение отдельных групп работников образуют структуру персонала или социальную структуру организации. Она может быть статистической и аналитической.

Следует отметить, что Якутский институт водного транспорта – двухуровневое учебное заведение, в котором ведет обучение как по программам среднего профессионального образования, так и по программам высшего профессионального образования. В настоящее время, несмотря на имеющуюся лицензию на ведение образовательной деятельности по специальности «Экономика и бухгалтерский учет» на СПО, временно приостановлен набор абитуриентов. Следовательно, встал вопрос о

необходимости обоснования принимаемых мер для возобновления набора в целях повышения эффективности деятельности данного учебного заведения.

Таким образом, необходимо принять во внимание, что студенты СПО, получившие специальность «Бухгалтер», будут иметь возможность обучения в высшей школе по сокращенным учебным планам. Данное обстоятельство, на наш взгляд, призвано вызвать интерес выпускников к нашему учебному заведению, а следовательно, решить некоторые профориентационные задачи с набором и повысить эффективность деятельности ЯИВТ.

Для решения данной задачи необходимо провести следующие мероприятия: во-первых, рассмотреть возможность составления «сквозных» учебных планов, которые позволят студентам, перешедшим в высшую школу, учиться не 5 лет, а 3 года; во-вторых, сделать анализ необходимого соотношения профессорско-преподавательского состава; в-третьих, рассмотреть условия материально-технической базы; в-четвертых рассмотреть финансовую часть

В целом, результаты оценки эффективности деятельности Якутского института водного транспорта свидетельствуют, что по основным критериям и показателям группы специальностей соответствуют требованиям Государственных образовательных стандартов высшего профессионального образования.

Проблемы в деятельности Якутского института водного транспорта.

Исходя из анализа эффективности деятельности Якутского института водного транспорта, можно выделить следующие проблемы и недостатки:

1. Для учебного процесса не хватает использование электронного документооборота.

2. Книгообеспеченность основной учебной литературой студентов высшего образования – 34,5%, по циклу специальных дисциплин –28,7%. В среднем книгообеспеченность в расчете на единицу контингента составляет 2,85 экземпляров на одного студента, обеспеченность учебно–методической литературы составляет 1,5 экземпляров на одного студента.

3. Слабый контроль качества успеваемости и посещаемости студентов, а также нет электронного учета успеваемости и посещаемости занятий с функцией доступности родителей к нему через Интернет.

4. Не в полном объеме проводилась профориентационная работа.

5. Не разработана система кадрового обеспечения и повышения квалификации преподавателей по образовательным программам ВПО.

6. Не налажена система планового повышения квалификации преподавателей ВПО.

7. Слабо отрегулирована работа по привлечению молодых специалистов к преподавательской деятельности, поступлению в аспирантуру.

8. Не достаточно обновлена материально-техническая база института, а именно тренажерным оборудованием, в соответствии с международными требованиями, современными тенденциями развития морской техники и оборудования.

3.1 Основные направления по повышению эффективности деятельности Якутского института водного транспорта

1. Для достижения поставленной цели в повышении эффективности деятельности необходимо улучшить систему профориентационной работы среди выпускников средне–образовательных учреждений.

Для привлечения абитуриентов использовать следующие формы профориентационной и рекламно-информационной работы:

- Закрепление преподавателей института за школами г. Якутска и пригорода с целью проведения в школах профориентационной работы;

- Проведение Дней открытых дверей;

- Участие в ежегодной городской ярмарке учебных мест и вакансий;

- Проведение экскурсий для школьников в музее речников Ленского бассейна, располагающегося в здании института;

- Размещение информации в справочниках учебных заведений Республики Саха (Якутия), средствах массовой информации;

- Выступление агитбригады института с концертной программой в школах г. Якутска и пригородах.

- Проведение профориентационной работы со школьниками на пассажирском теплоходе «Демьян Бедный» во время культурно-массовых выездов на природу;

- Изготовление буклетов, рекламных плакатов и наружной рекламы;

- Регулярное обновление информации на сайте института и т.д.

- Наладить систему планового повышения квалификации преподавателей ВПО.

2. Для обеспечения института кадрами нужно разработать систему кадрового обеспечения и повышения квалификации преподавателей по образовательным программам ВПО.

- Заложить в смету расходов стоимость прохождения преподавателями курсов повышения квалификации.

- Больше привлекать действующих работников предприятий отрасли и квалифицированных кадров из плавсостава к научно-педагогической деятельности.

3. Изучать мониторинг потребности рынка труда Республики Саха (Якутия) по транспортным направлениям с целью выявления новых направлений профессиональной подготовки.

4. Вести работу по привлечению молодых специалистов к преподавательской деятельности, поступлению в аспирантуру.

5. Обновлять материально-техническую базу института, а именно тренажерным оборудованием, в соответствии с международными требованиями, современными тенденциями развития морской техники и оборудования.

6. Создавать новые лаборатории на базе малых инновационных предприятий.

7. Для повышения качества услуг, увеличения динамики набора и выпуска студентов, заинтересованности в финансировании образовательного

учреждения институту нужно переходить на нормативно – подушевое финансирование.

Список литературы:

1. Дмитриев Ю. Управление персоналом в современных условиях. / Дмитриев Ю., Краев А. –Владимир, Собор, 2011. – 272 с.
2. Кибанов А.Я. Основы управления персоналом: Учебник. – М.: ИНФРА, 2006. – 567 с.
3. Основы управления персоналом / под ред. Генкина Б.М., – М.: Проспект, 2009. – 356 с.
4. Теория управления: Учебник / Под ред. Ю.В. Васильева, Н.В. Парахиной, Л.И.Ушвицкого. – 2-е изд., доп. – М.: Финансы и статистика, 2010 – 254 с.
5. Управление персоналом / Под ред. А. Кибанова. М. «Инфра-М», 2012.
6. Управление персоналом организации: Учебник / Под ред. А.Я. Кибанова. – 3 е изд., доп. и перераб. – М.: ИНФРА М, 2013. – 638 с.
7. Управление персоналом: Учебное пособие для студентов вузов / Под ред. проф. П.Э. Шлендера. – М.: ЮНИТИ – ДАНА, 2008. – 320 с.

ПРОБЛЕМЫ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ МЕНЕДЖЕРА И СОБСТВЕННИКА ОРГАНИЗАЦИИ

Васильева Анна Евгеньевна

*студент, Сибирский Федеральный Университет,
РФ, г. Красноярск*

Нечепорчук Дарья Игоревна

*студент, Сибирский Федеральный Университет,
РФ, г. Красноярск*

Цветочкина Ирина Анатольевна

*научный руководитель, канд. ист. наук, доц. кафедры «Экономика и управление
бизнес-процессами», Сибирский Федеральный Университет,
РФ, г. Красноярск*

В статье рассматриваются основные проблемы, возникающие между собственником и менеджером. Рассматриваются модели поведения менеджеров. Предлагаются пути эффективного взаимодействия собственника и наемного менеджера.

Корпоративное управление подразумевает систему отношений между владельцами компаний, собственниками и теми, кто компаниями управляет, менеджерами. Взаимоотношения между управленцем и собственником непосредственно оказывает влияние на качество работы. Владелец компании желает заработать деньги, приумножить свою собственность, и чтобы его компания имела хорошую репутацию на рынке. Менеджер же, не являясь собственником, таких задач перед собой не ставит. Он хочет иметь хорошую зарплату и продвигаться по карьерной лестнице.

Логика конфликта собственника и менеджера состоит в том, что собственник старается добиться максимизации прибыли, и при всем этом не допустить риска неправильных решений, менеджер же старается максимально полно использовать ресурсы организации при решении задач и тем самым увеличить свои полномочия и размер вознаграждения [5].

Проблема построения приемлемых взаимоотношений между собственниками и менеджерами сегодня особенно актуальна. Мировой опыт

показывает, что у менеджеров высшего звена компаний есть личные мотивы принятия тех или же иных управленческих решений в рамках компании.

В соответствии с теоретической концепцией Майкла Дженсена, управленческий персонал стремится максимизировать скорее не стоимость своей компании, а чистые потоки свободных денежных средств, которыми он может более или менее свободно распоряжаться. Эмпирические исследования поведения управляющих, и прежде всего управляющих в крупнейших американских корпорациях, неплохо согласовываются с этой теоретической концепцией, тем самым более отчетливо обозначив конфликт интересов собственников акционерного капитала и аппарата управления, а вместе с ним издержки, порождаемые делегированием полномочий в рамках корпорации [1].

Американские менеджеры считаются мастерами достигнуть наибольшей выгоды из сложившейся ситуации. То, что не сулит выигрыша или сыграло свою роль, как правило, забрасывается или же забывается. Данная сторона американской деловитости породила три «деловых правила»:

1. Делай то, что окупается, т.е. приносит доход.
2. Выбирай эффективные средства для достижения целей.
3. Умей находить и применять нужные ресурсы.

Американский управленец верен и предан обязательствам, своему слову и подписанному договору. Он сделает то, что должен был. По правилам этики бизнеса невыполненное обещание, нарушенное слово влекут за собой худшее из наказаний – подрыв доверия к менеджеру [3].

Разумеется, ключевым желанием управленца остается создание условий для роста собственного материального вознаграждения и уж тем более создание гарантий того, что практически никакие потрясения, как макроэкономические, так и внутрифирменные, не повлияют на его состояние в компании. Менеджер всеми возможными методами пробует понизить риск своего увольнения или же риск собственной невостребованности, а именно это и позволяет осуществлять контроль над финансовыми потоками. И даже рост стоимости компании,

обусловлен чаще всего желанием управленцев обеспечить контроль финансовых потоков и увеличить личное вознаграждение.

Управление финансовыми потоками разрешает менеджеру расценивать результативность принимаемых решений, прежде всего, относительно к собственной персоне, а значит, и стремление к этому у любого талантливого управленца станет со временем только расти.

В частности, поведение определенного управленца почти во всем находится в зависимости от степени его участия в уставном капитале руководимой компании, от его возраста, здоровья, уровня личного благосостояния. Эмпирические исследования демонстрируют всевозможные варианты стоимости компаний и доли его участия в управлении в качестве собственника. Но, в общем, отмечается направленность понижения эффективности управления с ростом доли высшего менеджмента компаний в уставном капитале. Полностью наемный управленческий персонал компании с низким участием также не показывает максимум эффективности, хотя более полезен собственникам, нежели менеджеры-собственники. Это говорит о том, что наилучшим вариантом считается малозначительное участие менеджмента, что и реализуют на практике почти все корпоративные образования. Менеджеры же в основном делятся на два типа поведения. Первые стараются привнести что-то новое на предприятие, реализуют свои новые идеи для блага организации. Второй же тип просто действует в соответствии с мнением собственника. Он неохотно вносит что-то новое, а старается использовать давно проверенные временем методы. Разумеется существует не одна модель поведения менеджеров.

Рассмотрим несколько стандартных моделей поведения менеджеров. В теории иерархии, заложенной Гордоном Дональдсоном менеджер практически постоянно предпочитает не платить дивиденды акционерам, а применять накопленную прибыль компании для финансирования интересующих его текущих и много обещающих планов. В случае если же привлечение внешнего финансирования ликвидировать невозможно, менеджмент предпочитает

перемещаться иерархически от наименее опасных для себя инструментов рынка свободных капиталов к наиболее опасным [6].

Модильяни и Миллер в своих работах продекларировали независимость цены компаний от дивидендной политики на рынках, где дивиденды считаются типичным индикатором успеха деятельности менеджмента фирмы и степени его заботы о интересах акционеров. Более применимой для менеджмента дивидендной политикой станет политика минимально возможных, но превышающих среднюю прибыльность на рынке капиталов размеренных дивидендов в виде зафиксированного коэффициента и малозначительного прироста во времени.

Вышеперечисленные модели поведения менеджеров не являются абсолютными в силу разных теоретических ограничений и особенностей национальных рынков капитала. А именно, поведение определенного менеджера находится в зависимости от степени его участия в уставном капитале руководимой компании, от его и биологического возраста, здоровья, уровня личного благосостояния. Эти модели в основном отображают поведение наемных менеджеров, нежели поведение менеджеров с различной долей участия в собственности корпорации. Поэтому типовые модели поведения менеджеров отчасти вписываются в российскую практику.

Процессы приватизации сформировали модель корпоративного управления в РФ, представляющую собой «инсайдерский капитализм», в которой, как не трудно догадаться, противоречие между собственниками и менеджерами сводится к минимуму. Вследствие этого при рассмотрении корпоративного управления российских компаний следует опираться на концепцию соучастников, предметом которой считается анализ взаимоотношений компании с собственниками, кредиторами, сотрудниками, клиентами, поставщиками, потребителями, государством, а также социальная ответственность компании. Единая заинтересованность в успехе бизнеса не предполагает общности личных целей каждой группы, другими словами их конгруэнтности. Управление и контроль осуществляется многоуровневой

иерархией менеджеров, исполняющих предпринимательскую функцию, а собственники поставляют капитал для функционирования компании. Вследствии конфликт интересов «принципал-агент» или «менеджер-собственник» обоснован тем, что, действуя жестко в интересах принципала (собственника), агент (менеджер) сможет ущемлять интересы личные, а, действуя в собственных интересах, менеджер ущемляет интересы собственника. Часто менеджеры, располагая информационным превосходством и не чувствуя контроля со стороны акционеров, употребляют ресурсы компании в собственных целях, принужденно раздувая собственный статус в компаниях, либо решают неоправданно опасные управленческие решения. А время от времени, напротив, показывают «организационную слабость», наслаждаясь своим стабильным положением в компании [2].

Взаимоотношения между собственником и менеджером имеют все шансы привести как к негативным, так и позитивным последствиям. Большая часть обоюдных претензий в плане чисто человеческого появляется конкретно оттого, что данные ожидания сторон не были в пору оговорены. Собственник бизнеса, к примеру, ждет, что топ-менеджер станет разделять его трепетное отношение к «хорошим (учитывая мнение владельца) людям», а тот, наоборот, видит в них исключительно обленившихся неумеек. Либо топ колеблется в кадровых решениях, а владелец нервничает, потому как желает, чтобы кто-то вместо него поменял главные фигуры в компании фирмы. Поэтому собственнику бизнеса не стоит жалеть времени на то, чтобы задать больше вопросов наняемому им управленцу. Наверное, это самое обычное и универсальное средство уменьшить риск появления конфликтов при предстоящем общении. Хотя они все равно будут, вопрос лишь в масштабе и степени доверия, которые к тому времени станут достигнуты во взаимоотношениях. А совместно и конфликты разрешать легче. Кроме того, топ-менеджер должен четко осознавать, как свою зону ответственности, так и зону свободы и отвечать за совместные с собственником бизнеса действия или бездействие [4].

У менеджера есть выбор. Управленец может просить долю акций, беря на себя ответственность совладельца, либо продолжать спокойно жить, работая на наемного руководителя. Он может принимать на себя ответственность или просто выполнять инструкции руководителя. Также каждый менеджер должен сам решить для себя готов ли он взять на себя ответственность за решения, которые он принял, независимо от мнения руководителя. В случае удачного выбора управленец получит желаемое. Но, если решение привлечет за собой негативные последствия, собственник может изъявить желание отказаться от его услуг и будет прав.

На основе вышеизложенного можно дать несколько возможных советов для менеджера, устраивающегося на работу и собственника, который нанимает такого управленца.

При найме менеджер должен согласовать не только лишь стоимость контракта, но и размер прав и обязанностей, юридические гарантии и т. д. Все следующие конфликты скрываются конкретно в том, как тщательно стороны договорились при первой сделке о цене, степени полномочий и ответственности. Необходимо обязательно обговорить все детали о полномочиях и ответственности, если управленец считает, что он не готов брать на себя такие обязательства, возможно стоит пересмотреть договор или вообще поискать другое место работы. Так как в последствиях несогласованные решения могут повлечь за собой гнев владельца компании, и он не только отстранит менеджера от должности, но и согласно условиям контракта, откажется заплатить вам за работу, сославшись на некомпетентность и не соблюдение условий договора. Поэтому управленец в первую очередь должен быть осведомлен о своих полномочиях и возможной юридической ответственности.

Собственнику бизнеса не стоит жалеть времени на то, чтобы задать больше вопросов и побеседовать с нанимаемым им менеджером, узнать его лучше. Возможно, попросить его пройти некоторые тесты на профпригодность. В дальнейшем это может помочь владельцу компании с выбором. Вероятно, собственник должен пригласить на собеседование специалиста, который

проверит, насколько компетентен данный работник на этой должности. Разумеется, собственнику следует брать менеджера на стажировку, проверить, как он будет справляться с проблемами в реальных условиях. Следует отправлять менеджера на различные семинары, повышать его профессиональные навыки. Владельцу необходимо периодически общаться со своим топ-менеджером лично, это помогает прояснить ситуацию и узнать его лучше. Возможно, это самое обычное средство, является лучшим, для того, чтобы уменьшить риск появления конфликтов в дальнейшем.

В заключение следует сказать, что любая из компонентов взаимодействия в паре «собственник бизнеса – топ-менеджер» заслуживает отдельного освещения – слишком непроста затронутая тема. Но принципиально можно выделить, что им обоим необходимо учиться договариваться, устранять конфликты, в случае если они будут возникать. Каждый должен стараться не только ради своих личных интересов, но и ради команды и успешного продвижения бизнеса. Это командная работа, где топ-менеджер и собственник должны работать в паре, искать способы решения возникающих проблем. Тогда их совместная работа приведет к успеху, компания поднимется на новый уровень и будет процветать. Владелец должен, когда это необходимо, доверить управленцу свой бизнес. Менеджер не должен забывать о своей ответственности. Собственнику и менеджеру необходимо договариваться и ставить интересы компании выше своих ради успешного процветания компании.

Список литературы:

1. Бухвалов А.В. Классика теории корпоративного управления // Вестник Санкт-Петербургского университета. Сер. 8. Вып. 4(№32). С. 99–117.
2. Конышев В. А. Эффективность менеджера успех деятельности предприятия // Вестник ОГУ. 2012. №2 (138). URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/effektivnost-menedzhera-uspeh-deyatelnosti-predpriyatiya> (Дата обращения: 24.11.2016).
3. Леванова Л.Н. Инновации в корпоративном управлении в России // Изв. Сарат. ун-та Нов. сер. Сер. Экономика. Управление. Право. 2015. №4. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/innovatsii-v-korporativnom-upravlenii-v-rossii> (Дата обращения: 24.11.2016).

4. Огороднийчук Дмитрий «Типичные конфликты собственников бизнеса и топ-менеджеров: что делать?»
http://www.botexpert.com.ua/korner/korner_614.html
5. Современный менеджмент: учебник / под ред. М.М. Максимцова, В.Я. Горфинкеля. – Москва: ИНФРА-М, 2014. – 299 с.
6. Miller M.H. Modigliani F. Dividend Policy, Growth and the Valuation of Shares // Journ Business 1961 Oct P. 411–433.

СОВРЕМЕННАЯ ФОРМА ОРГАНИЗАЦИИ ЗАНЯТИЙ В СФЕРЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ ОЗДОРОВЛЕНИЯ СТУДЕНЧЕСКОЙ МОЛОДЕЖИ

Глубоковских Мария Геннадьевна

*студент, Санкт-Петербургский университет технологии и экономики,
РФ, Республика Саха (Якутия), г. Якутск*

Кардашевская Алена Анатольевна

*научный руководитель, канд филос. наук, доц.,
Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики,
РФ, Республика Саха (Якутия), г. Якутск*

В системе физической культуры и спорта в целях осуществления новых общественных требований необходимо выполнить комплекс мер усовершенствования физкультурно-спортивной работы и формированию здорового образа жизни населения.

Одной из главных функций в занятиях физической культуре и спорта является удовлетворение общих потребностей. Требуется создать единую стратегию действий различных министерств и ведомств, общественных организаций. Эта стратегия должна быть направлена на создание максимально благоприятных условий для оздоровления людей в трудовых коллективах, в образовательных учреждениях, по месту жительства и местах отдыха.

В настоящее время существует форма норм занятий по физической культуре, которая решает все основные и важнейшие задачи, исследования показывали, что у студентов стабилизация самочувствия здоровья и физической подготовки на низком уровне. Реформа высшего профессионального образования и тенденции ухудшения физического развития и состояние здоровья студентов привлекли особое внимание медицинских и педагогических наук к проблеме оздоровления студенческой молодежи в процессе занятий физической культуры.

Наблюдения выявили, что в основном практикуется существенно необоснованное освобождение студентов от занятий по физической культуре. Идея структуры занятий по физической культуре в учебных заведениях обязательно должна учитывать стоящие на повестке дня социально-общественные условия жизни каждого человека. Должна позволять каждому

учащемуся правильно распланировать свои дни, чтобы в нем обязательно нашлось место для направленного, ежедневного и избирательного оздоровительно-физической нагрузки. Все это должно приводить к обязательному прогрессированию двигательной активности и улучшению физической работоспособности.

На занятиях по физической культуре следует решать одновременно несколько задач, основными из которых являются:

- Развитие психомоторных и физических качеств;
- Формирование двигательных умений и навыков;
- Повышение уровня здоровья физической нагрузки занимающихся;
- Реабилитация и восстановление работоспособности мышечных нагрузок.

В настоящее время выдвигают особые требования к занятиям в сфере оздоровительной физической культуры. Занятия могли бы проводиться на базе Оздоровительно-физкультурного центра, представляющего собой строение обеспечивающее комплексное и разноплановое воздействие на занимающихся путем их индивидуальных способностей личности, которая объединяет все узлы физической культуры и спорта. Методика проведения физкультурных занятий с различным количеством людей имеет свои особенности, но все физические занятия проводятся по единой системе. В оздоровительно-физкультурном центре должны быть выделены две зоны:

- 1) тренинг;
- 2) гидробаротермический и физиотерапевтические процедуры.

Зона тренинга могла бы включать в себя гимнастические и тренажерные залы, в которых могли бы проводиться занятия по аэробике, фитнес, гимнастике, атлетике, пилатесу и йоги, которые должны быть оснащены всеми возможными оборудованностями для улучшения и удовлетворения физических занятий. В зоне гидробаротермических и физиотерапевтических процедур должны находиться две сауны с регулировкой температурными режимами, метеобарокамера, бассейн, душ, приспособления для вибро- и гидромассажа, электростимуляторы.

Помещения общего пользования обязаны быть оборудованы системами искусственного кондиционирования, очистки и ионизации воздуха.

Основная часть физической культуры и спорта связаны друг с другом, их общим основным средством являются физические упражнения в комбинации с использованием естественных природных условий – воздух, солнце и вода; гигиенических факторов – труд, отдых, личная гигиена и правильный режим питания. Физическая активность у студентов не связываются без спортивной составляющей для каждого из них в большей или меньшей степени в рамках учебно-организационного процесса по физической культуре, а порой нужна необходимость лечебно-оздоровительной физкультуры. В противоположность этому, физическая культура и спорт на соответствующих уровнях имеет возможность входить в повседневную жизнь студента и даже любого другого человека как серьезное, с выраженным спортивной заинтересованностью к занятиям физической культуре и спорта, как методика активного отдыха и проведения досуга, а во многих случаях – и как эффективное средство лечебной физкультуры во благо организма человечества.

В то же время каждый из составной части физической культуры и спорта имеет популярную самостоятельность, свою собственную целевую компоновку, материально-техническое постановку, различный уровень развития и объем личностных ценностей.

Проведенные исследования позволяют сделать следующие выводы:

- физическая культура и спорт - это один из видов человеческой деятельности, направленной на физическое совершенствование как каждого отдельного человека, так и уровня человеческого развития в целом оказывает оздоровительное, воспитательное, социально-экономическое воздействие на общественное развитие человечества;

- в сложных социально-экономических условиях в формировании здорового образа жизни, в самоутверждении и самореализации личности как социальной ценности всегда возрастает роль физической культуры и спорта в удовлетворении потребностей людей в совершенствовании;

- управление физической культурой и спортом представляет систему конкретных форм и методов сознательной деятельности которая должна быть направлена на обеспечение эффективного функционирования и развития отрасли физической культуры и спорта;

- государственная политика - это организационная деятельность по проведению массовых соревнований и физкультурно-спортивных мероприятий;

- на муниципальном уровне в местной администрации должны регулировать ряд вопросов развития физической культуры и спорта которые обязаны осуществляться соответствующие структурным подразделением.

Определив большое значение физической культуры и спорта в жизни человека можно подчеркнуть важные моменты.

Во-первых, все человечество всегда нуждалось в потребности занятий физической культуры и спорта. Потому что физическая культура и спорт придает человечеству силу, поднимает и формирует дух в жизни человека.

Во-вторых, важность физической подготовленности каждого человека, обусловлена проявлением нового времени. Ведь всегда отличная физическая форма ценилась во все времена. Ведь, в здоровом теле – здоровый дух.

Список литературы:

1. Ашмарин Б.А. Теория и методики физического воспитания: Учебник для педагогических институтов / Под ред. Б.А. Ашмарина. – М., 2011 г. 380 с.
2. Виленский М.Я. Спортивная метрология: учебник для институтов физической культуры / М.Я. Виленский, В.А. Беляева – М., 2010 г. 412 с.
3. Гостев Р.Г. Государственное регулирование развития сети физкультурно-спортивных сооружений. – Спортивная отрасль России. Ежегодник, выпуск второй: Москва, 2012 г. 412 с.
4. Гостев Р.Г. Основные направления развития физической культуры и спорта в вузах России в начале XXI века // Физическая культура молодежи в XXI веке: Материалы I научно-практической конференции вузов ЦЧР России. Воронеж, 2011, 334 с.
5. Григорьев В.И. Социокультурная интеграция содержания неспециального физкультурного образования студентов вузов: СПбГАФК, 2012 г. 160 с.

ИССЛЕДОВАНИЕ СОЦИАЛЬНОЙ АДАПТАЦИИ МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ В УЧРЕЖДЕНИИ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ

Кузьменко Дарья Андреевна

*студент, Амурский государственный университет,
РФ, г. Благовещенск*

Щека Наталья Юрьевна

*научный руководитель, канд. социол. наук,
Амурский государственный университет,
РФ, г. Благовещенск*

Актуальность выбранного для теоретического и эмпирического исследования вопроса связана с возросшими требованиями к личности молодого специалиста, сотрудника социальной сферы. Современного работодателя волнуют вопросы, связанные с особенностями личности профессионала и его качественным характеристикам. Помимо этого, эта категория специалистов является наиболее уязвимой группой населения на рынке труда и требует особого внимания на этапе послевузовской адаптации на рабочем месте.

Анализ кадровой ситуации о социальной сфере показывает, что в настоящее время процесс социальной адаптации недостаточно эффективен и сводится к формальному набору мер, который не соответствует современным требованиям и не подкрепляется необходимыми теоретическими знаниями. Работодатели порой не учитывают возрастные и статусные особенности молодых специалистов, а также считают, что по уровню знаний выпускники вузов, принятые на работу, уступают тем, кто уже работает [3].

Результаты социологических исследований показывают, что от 20% до 40% образовательных программ вузов не дают достаточно необходимого уровня набора компетенций для профессиональной деятельности молодого специалиста социальной сферы.

В свою очередь, социальная адаптация дает возможность молодому специалисту достичь профессиональной компетенции в течение достаточно непродолжительного времени, а также интегрироваться в кадровую и

социальную структуру социального учреждения. Но следует отметить тот факт, что применяемое в научной и публицистической литературе понятие «молодой специалист» до сих пор не имеет нормативного правового обеспечения [2].

Таким образом, формирование кадровой среды в социальных учреждениях является важным вопросом, т.к. рост и развитие социального учреждения зависит от профессионально подготовленных молодых специалистов. Эти связи актуализируют проблемы социальной адаптации в социальном учреждении и поиска новых методов и технологий успешного решения проблем.

Для анализа социальной адаптации, в целях уточнения и операционализации эмпирически значимой информации, был проведен экспертный опрос молодых специалистов, сотрудников учреждения ГКО УСЗН г. Благовещенска и Благовещенского района.

На констатирующем этапе эксперимента, исследованием было опрошено двадцать молодых сотрудников учреждения, в данном случае – экспертов, в возрасте от двадцати двух лет до двадцати восьми лет. В социальном учреждении стаж работы у экспертов составлял менее пяти лет. По гендерному признаку 100% опрошенных экспертов составляли женщины. Анализ полученных данных, позволил сформулировать следующие основные выводы:

По мнению экспертов, проблема социальной адаптации молодых специалистов является актуальной на сегодняшний день, поскольку каждый год из высших учебных заведений выпускаются молодые специалисты, которые желают найти хорошую и престижную работу, но впоследствии сталкиваются с проблемой трудоустройства и адаптации к новым условиям (100%).

Анализ правовых документов показывает, что в настоящее время нет точного определения понятия «молодой специалист». Однако, по мнению экспертов (80%), молодой специалист – это человек, только что закончивший высшее образование и впервые поступающий на работу, возраст которого от 21–23 лет. Эксперты считают, что молодой специалист должен обладать такими чертами характера как: быстрая обучаемость (40%), лидерство (35%), доброжелательность, внимательность, инициативность, мобильность (25%),

уважение, ответственность (10%). Молодой специалист не должен иметь такие черты характера как: неуверенность в себе (50%), грубость, безответственность, лень, несобранность (25%).

По мнению большинства экспертов, в силу возрастных и профессиональных характеристик молодого специалиста, личность испытывает трудности при трудоустройстве на работу и основными причинами, приводящими к дезадаптации молодых специалистов, являются: отсутствие опыта работы и определенного набора компетенций (85%), специфика работы и маленькая заработная плата (30%), нежелание сотрудников обучать молодого специалиста (10%).

Характеризуя, сложившиеся отношения с коллегами, респонденты положительно оценивают свои взаимоотношения с начальником отдела, с коллегами складываются хорошие отношения, где наблюдается полная доброжелательность и взаимопомощь. За успехи в работе оказываются следующие виды поощрений, которые для каждого эксперта по своей значимости важны: выдача премии (70%), объявление благодарности (35%), награждение грамотой (35%) и отражение в средствах массовой информации (15%).

Материалы исследования показали, что одним из важных факторов на начальном этапе социальной адаптации молодых специалистов является удовлетворенность выбранной профессией. По поводу удовлетворенности своей специальностью, положительный ответ дали (95%), лишь 5% экспертов ответили отрицательно.

В период испытательного срока в социальном учреждении большая часть опрошенных молодых специалистов испытывала недостаток в практических знаниях или ощущала несоответствие компетенций, полученных в вузе, реальным требованиям к выполнению работы. Эксперты (65%) в начале своей профессиональной деятельности, ощущали недостаток знаний, умений и навыков, поэтому им приходилось искать дополнительную подготовку в ходе рабочего процесса. Первоначальные представления о работе в социальном

учреждении подтвердилось у 60% респондентов, 40% ответили, что ожидания не оправдались.

Данные результаты говорят о важности первоначальной профессиональной подготовки молодых специалистов к рабочему процессу еще в вузе. Такая подготовка играет важную роль в формировании у молодых специалистов адекватных социальных представлений о социально-профессиональной деятельности в социальном учреждении. Невысокий уровень социально-профессиональной подготовки выпускников вузов оказывает самое непосредственное влияние на продолжительность их социальной адаптации в социальном учреждении, а также на финансовые потери, выражающиеся во временных затратах на переподготовку [1]. Последнее подтверждается результатами ответа на вопрос «Был ли к вам прикреплен наставник, в первые месяцы вашей работы, в социальном учреждении?», на который эксперты дали положительный ответ.

При ответе на вопрос как реализуется социальная адаптация в социальном учреждении, и с помощью чего, ответы экспертов распределились следующим образом: социальная адаптация молодых специалистов регламентируется в виде технических учебных материалов, буклетов и регламентов (100%). Важную роль в процессе адаптации молодого специалиста играют опытные работники, начальник отдела и отдел кадров, которые помогают «новичку» успешно пройти социальную адаптацию на новом рабочем месте, знакомят его с законодательством, спецификой работы, а также на этапах испытательного срока контролируют прием граждан.

Основными задачами социальной адаптации молодых специалистов являются создание условий для профессионального и личностного роста (80%), овладение полной информации, необходимой для эффективной работы (65%), освоение норм и традиций корпоративной культуры социального учреждения и правил поведения внутреннего распорядка (55%), снижение уровня беспокойства и выстраивание схем взаимодействия с коллегами и начальником отдела (40%).

С точки зрения экспертов, основными функциями профессиональной адаптации молодых специалистов являются воспитательная (55%), организационная (70%) и просветительская (85%). Воспитательная функция – это привитие и углубление интереса к профессии. Организационная функция – это совершенствование профессионально важных личностных качеств. Просветительская функция – это формирование знаний, умений и навыков.

Следует отметить, что на профессиональную адаптацию в социальном учреждении влияет такой фактор как карьерный рост. Своевременное осведомление молодых специалистов об условиях труда и продвижения по карьерной лестнице, играет важную роль не только в самореализации личности молодого специалиста и его адаптации к трудовой деятельности. Он является тем механизмом, стимулирующим проявление у сотрудника инициативы к трудовой деятельности, саморазвитию и применение таких качеств как целеустремленность, развитая интуиция и творческое мышление.

Целью психофизиологической адаптации молодых специалистов в социальном учреждении является приспособление к новым физическим и психическим нагрузкам (100%), а целью организационной адаптации является привыкание к социальным ролям и статусу; освоение традиций, норм и правил социального учреждения (100%).

Таким образом, все виды социальной адаптации занимают важное место в системе социальной адаптации молодых специалистов. В свою очередь, эксперты считают, что в системе социальной защиты населения должно быть также уделено большое внимание профессиональной ориентации молодых специалистов (45%), системе вознаграждений (30%), разработки системы оплаты труда (30%) и разработку мер по предупреждению конфликтов (20%). По мнению экспертов (30%), чем быстрее и легче человек получит мотивацию в виде заработка, тем продуктивнее он будет работать. Это объясняется тем, что низкий уровень заработной платы работников отрицательно сказывается на психологическом состоянии и эффективности выполняемой работы.

Резюмируя выше сказанное, можно сделать вывод, что социальная адаптация проводится с каждым молодым специалистом. Эта деятельность включает в себя задачи, функции, и организационные мероприятия.

Недостатками в системе социальной адаптации молодых специалистов, являются слабо регламентированные документы, в которых слабо прописаны мероприятия по адаптации персонала, не имеется ставки главного специалиста, специализирующегося в адаптации персонала, активно реализующего новые методики по социальной адаптации молодых специалистов на рабочем месте и в целом, занимающегося общим процессом адаптации.

Экспертами были предложены меры, которые необходимы для улучшения положения молодых специалистов в ГКО УСЗН г. Благовещенска и Благовещенского района: своевременное выявление у молодых специалистов отклонений, негативного отношения к работе (50%). Проведение различных психологических тренингов (50%), с помощью которых молодые специалисты могут раскрыть свой внутренний потенциал, решить свои личностные проблемы, преодолеть свои негативные стороны жизни (50%). Также, эксперты считают, что процессом социальной адаптации должен руководствоваться человек, имеющий психологическое образование.

В целом, на основе проведенного исследования можно сделать следующие выводы:

1) проблема социальной адаптации молодых специалистов в УСЗН г. Благовещенска и Благовещенского района остается актуальной на сегодняшний день;

2) основными причинами, приводящие к дезадаптации являются: отсутствие опыта работы и определенного набора компетенций, специфика работы и маленькая заработная плата;

3) в общем, социальная адаптация молодых специалистов осуществляется в виде основных направлений и мероприятий.

Наличие в социальном учреждении новых методик по управлению социальной адаптацией молодых специалистов, а также методов оценки

эффективности процесса социальной адаптации позволят получить значимые результаты для социального учреждения. Внедрение новых методик проведения процесса социальной адаптации позволит: уменьшить число увольнений молодых специалистов; в быстрые сроки обучить молодого специалиста необходимым набором компетенций; снизить временные затраты участников коллектива на адаптацию молодого специалиста.

Список литературы:

1. Анализ социальной адаптации молодых специалистов в системе образования – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: http://coolreferat.com / Анализ_социальной_адаптации_молодых_специалистов_в_системе_образования (Дата обращения 02.06.2016).
2. Диагностика системы адаптации молодежи на предприятии на примере ОАО «ФОРМЗ» – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://bibliofond.ru/view.aspx?id=721639> (Дата обращения 01.06.2016).
3. Сопоев С.А. Адаптация молодых специалистов в современных российских организациях: автореф. дис. ... канд. соц. наук: 22.00.04 / С.А. Сопоев. – Москва: Изд-во Рос. Академия народ. хозяйства и гос. службы при Президенте РФ, 2013. – 123 с.

ОСНОВНЫЕ ПРИЧИНЫ СОПРОТИВЛЕНИЯ ИЗМЕНЕНИЯМ В ОРГАНИЗАЦИИ

Ловцова Евгения Михайловна

*студент, Институт управления бизнес-процессами и экономики,
Сибирский федеральный университет,
РФ, г. Красноярск*

Цветочкина Ирина Анатольевна

*научный руководитель, канд.ист. наук, доц. кафедры «экономика и управление
бизнес-процессами», Институт управления бизнес-процессами и экономики,
Сибирский федеральный университет,
РФ, г. Красноярск*

Изменения в организации являются ключевым фактором ее развития и поддержания конкурентоспособности. Организационное развитие представляет собой процесс позитивных качественных изменений в организации, затрагивающий способы, средства деятельности и взаимодействия людей и отражающийся в трансформации организационной структуры. Во многих случаях, при изменениях, на предприятиях возникает сопротивление им. Сопротивление изменениям является основной проблемой развития организаций [3].

Сопротивление изменениям – это неизбежное явление. Любое изменение традиционных методов вызывает сопротивление у всех, кого оно касается. Чтобы справиться с этой проблемой, менеджер должен понять, почему сотрудники не хотят перемен.

В теории существует несколько причин сопротивлений изменениям.

Первые из них – это экономические. Они обуславливаются потенциальным риском потери дохода или его источников. Сюда относятся такие причины как:

- Риск безработицы.
- Интенсификация труда.
- Сокращение рабочего времени.
- Потеря различных социальных выплат.
- Затрата средств на проведение изменений.

Вторая категория причин сопротивления – это организационные. Здесь основными опасениями работников является:

- Нарушение установленных взаимоотношений.
- Разрушение неформальной организации.
- Нарушения при делегировании полномочий.

Следующая группа причин – это личностные причины. Здесь основой сопротивления является страх к чему-либо новому, неизведанному. Для работников может быть большим стрессом изменение устоявшихся процессов, отсюда возникает страх некомпетентности, в освоении новой деятельности и прочего.

Последняя группа – это социально-политические причины. Недостаточная информированность сотрудников, вызывает у тех недоверие и неприемлемость к новым изменениям в организации. Коммерческая стабильность либо авторитарный стиль руководства также могут вызвать отторжение к новым преобразованиям [1].

Для выведения дальнейших путей решения такой проблемы как сопротивление, необходимо провести анализ организации, которая когда-либо сталкивалась с такой проблемой.

В нынешнее время ярким примером сопротивления изменениям могут являться внедрение международных стандартов финансовой отчетности в российские организации. Так, в кредитных организациях, таких как Сбербанк, Русский Стандарт работники столкнулись с рядом проблем. Первая – это законодательство. При переходе на МСФО наше российское законодательство не предусматривала ведение отчетности по новым стандартам, что оставляло ее вне закона. Далее – это проблема переоценка активов. При старой форме отчетности активы оценивались по первоначальной стоимости, а теперь при нынешней форме оценка производится по справедливой стоимости. И конечно же, самая основная проблема – это неквалифицированность кадров. Сложность текстов, перестройка привычного составления отчетности – затрудняет

работников и плюс ко всему занимает много времени для разбора этих стандартов, что влечет дополнительные затраты на оплату труда.

На сегодняшний день для некоторых организаций данные стандарты являются обязательными к применению на законодательном уровне, но те, для которых это не является обязательным, не спешат переходить к ним. Это связано с несколькими причинами:

- недостаток информации (сложность текстов стандартов). Причем сложными для понимания являются как оригинальные тексты стандартов, так и переведенные, введенные для применения российскими компаниями Минфином;

- отсутствие обобщения и анализа положительной практики применения МСФО российскими компаниями, а также разъяснений и комментариев к стандартам Минфина и других компетентных органов;

- высокая стоимость обучения для получения международных сертификатов по МСФО;

- высокая стоимость услуг аудиторских и консалтинговых компаний;

- недостаток квалифицированных кадров, как с позиции работодателей, так и с позиции компаний-заказчиков услуг по МСФО [2].

Отсюда можно сделать вывод, что сопротивление обуславливается не одной причиной, а сразу несколькими, и абсолютно разного характера. Анализируя вышеперечисленные проблемы можно сказать, что первая и вторая – это социальные причины, так как недостаточная информированность работников вызывает недоверие к нововведениям. Вторая и третья причины – это экономические, а последняя – это организационная.

Как и для каждой проблемы необходимо найти самые оптимальные пути ее решения. В теории существует около десятка таких решений. В целом, не все приведенные в теории пути преодоления эффективны, либо зачастую могут не использоваться из-за редкости появления конкретной причины.

Проанализировав весь список примеров преодоления проблемы сопротивления, можно сделать вывод, что основным решением является

достаточная информированность работников. Полное отсутствие информированности, либо даже дезинформированность, вызывает у работников чувство недоверия и нежелание принимать грядущие изменения, так как не видят в этом необходимости. Чтобы этого избежать, необходимо точно и четко поставить перед работниками проблему, огласить, как эта проблема возникла, и как следствие, проинформировать, какие действия желательны в дальнейшем для решения возникшей проблемы. Таким образом, вовлеченность работников в общее дело и постановка цели для всей организации в целом, вызывает доверие и чувство сплоченности, что ведет к положительным результатам. Еще одним решением является постоянное повышение квалификации сотрудников, в следствии чего это позволит в дальнейшем избегать затруднений с новой документацией и нормами.

Важно отметить, что взаимоотношения внутри неформальной группы организации выполняют чуть ли не основную роль в работе организации. Если неформальные группы в организации отсутствуют, и людей лишь связывает трудовой процесс, то можно сказать, что в дальнейшем такой организации будет трудно добиваться поставленных целей, так как каждый сотрудник будет заинтересован только в своих собственных. Еще один вариант решения проблемы сопротивления кроется в удовлетворении социальных потребностей работников, и в итоге становление неформальной группы в организации.

Проблема сопротивления изменениям очень остро стоит во многих организациях. Люди, привыкшие к определенному укладу, вряд ли захотят менять уже сложившиеся отношения и организационные процессы. Но в некоторых случаях, стоит серьезная необходимость в каких-либо реформах, вследствие чего, возникает проблема убеждения сотрудников в такой необходимости. Таким образом, руководство должно «прислушиваться» к своей организации, чтобы избежать подобных проблем.

Список литературы:

1. Веснин В.Р. Стратегический менеджмент: учебное пособие – М.: МГИУ, 2008 – 309 с.
2. Волкова О.Е., Дмитриева О.Ф., Соснин В.Н. Перспективы и практика применения МСФО в России и – [Электронный ресурс] // Интернет-проект «Корпоративный менеджмент»: сайт. – URL: <http://www.cfin.ru/ias/msfo/practice.shtml> (Дата обращения 02.11.2016).
3. Хентце Й., Каммель А. Как преодолеть противодействие запланированным организационным изменениям // Проблемы теории и практики управления – М.: Ленанд, 1997. –№ 3. – С. 73.

ИСТОРИЯ ФИЗКУЛЬТУРНОГО КОМПЛЕКСА ГТО В СОВРЕМЕННЫХ ИССЛЕДОВАНИЯХ

Мушникова Любовь Александровна

*студент, Нижегородский государственный педагогический университет
имени Козьмы Минина (Минский университет),
РФ, г. Нижний Новгород*

Князева Анастасия Сергеевна

*студент, Нижегородский государственный педагогический университет
имени Козьмы Минина (Минский университет),
РФ, г. Нижний Новгород*

Показаны различные ракурсы исследования истории физкультурного комплекса ГТО. Раскрыто восприятие его вклада в развитие страны.

Развитие физической культуры и спорта служит важнейшим инструментом реализации стратегий социального развития, так как они способствуют формированию здорового гармонично развитого общества, повышению качества рабочей силы, а также увеличению продолжительности жизни и снижению смертности населения страны. Физическая культура и спорт представляются в настоящее время весьма значимым сектором глобальной экономики, оказывающим масштабное влияние на общественно-политическую жизнь страны и общества в целом, а также способствующим укреплению ее экономического потенциала. В связи с вышеизложенными фактами особенно важным представляется формирование единого комплекса по поддержанию здоровья нации, направленного на вовлеченность в физическую культуру и спорт всех категорий граждан. Именно таким универсальным комплексом представляется в настоящее время комплекс «Готов к труду и обороне», существовавший в СССР и возрождаемый в настоящее время.

При этом возрождении необходимо учитывать, что зачастую разработка какой-либо научной проблемы или даже научного направления зависит от «господствовавших на том или ином этапе истории политических ориентиров, специфики процессов социокультурной модернизации российского общества» [10, с. 90]. Уже стало привычным, что новая или обновленная власть подменяет

«постижение и осознание уроков прошлого дежурной работой над ошибками, часто придуманными ею самой» [10, с.90]. Для того, чтобы учесть накопленный опыт реализации норм ГТО в СССР, необходимо осмыслить существующие к настоящему времени характеристики и оценки специалистов.

Известно, что система ГТО действовала в СССР в течение 60 лет, начиная с 1931 г. Основное содержание комплекса ГТО было ориентировано на качественную физическую подготовку миллионов советских граждан. Она была направлена на дальнейшее повышение уровня физического воспитания и мобилизационной готовности советского народа, в первую очередь молодого поколения.

В настоящее время специалисты подчеркивают, что успех в реализации социально-воспитательного потенциала физкультурного комплекса ГТО во многом был обусловлен органической связью этого комплекса «с жизненно значимыми для каждого гражданина задачами дальнейшего развития страны» и четкой установкой государственной власти на воспитание «типа личности, который отвечал бы требованиям и вызовам жизни» [6]. Реализацию этих установок обеспечивало немаловажное обстоятельство – единство власти и общества, благодаря которому «комплекс ГТО изначально был пропитан пафосом гражданственности, социальной активности людей» [5, с.41].

По мере того как комплекс ГТО, введенный в 1931 году, становился общенародным делом, в него вносились коррективы и поправки. Их делали 10 раз: в 1932, 1934, 1939, 1947, 1955, 1959, 1966, 1972, 1985, 1988 годах. В то же время не все эти изменения носили фундаментальный характер. Ю.Ф. Курамшин, автор известного учебника «Теория и методика физической культуры», к основополагающим изменениям относит лишь то, что сделано в 1939 и 1972 году [8].

Современные публикации о комплексе ГТО, основанные на анализе источников 30-х гг. XX в., раскрыли важные целевые ориентиры первых двух комплексов ГТО в СССР. Основные качества значкиста ГТО в 30-е годы XX в., по их выводам, «соответствовали представлениям теоретиков физической

культуры 30-х годов XX века об основных психофизических качествах человека» [7]. Набор этих качеств таков: быстрота, выносливость, сила и ловкость. Г.Н.Козлова, В.Л.Скитневский и Н.Н.Голубев акцентировали внимание на характеристике процедуры подготовки изменений в первом комплексе ГТО. Для разработки проекта государственная власть создала комиссию из ведущих специалистов и научных работников по физической культуре и спорту. Проект обсуждали на собраниях комсомольского и физкультурного актива, вносили поправки в «Положения» и нормативы. Сам процесс модернизации первого физкультурного комплекса ГТО начался по личному указанию В.М.Молотова. Система норм и оценок комплекса ГТО рассматривалась как дело государственной важности, а не личное дело каждого.

Ю.Ф.Курамшин и Р.М.Гадельшин, в ходе исторического анализа возникновения и развития нормативных требований комплекса ГТО для студенческой молодежи, сосредоточились лишь на внутренних факторах, которые объективно модернизировали комплекс ГТО. Так, они пишут: «со временем начинают выявляться существенные недостатки в организации практической работы по комплексу ГТО, которые отрицательно сказались на развитии физической культуры и спорта в стране. Система физкультурно-спортивной работы стала подменяться сдачей норм и стала носить компанейский, формальный характер. Планирование подготовки значкистов сверху приводило к многочисленным фактам приписок» [8]. На роль социокультурных факторов обращают внимание Г.Н.Козлова и С.В.Кочетов, подчеркивая следующее: «важно уяснить социальную природу комплекса, учесть его органическую вписанность в социально-экономические основы советского образа жизни, его ценности и приоритеты. Вне этого контекста даже сугубо физическая подготовка учащейся молодежи и граждан страны в целом окажется искусственно усеченной» [5, с.39–40]

В 1932 г. была введена вторая ступень комплекса ГТО с более высокими требованиями по 25 нормам. В 1934 г. специально для школьников разработали

комплекс «Будь готов к труду и обороне» (БГТО). Во второй половине 1930-х гг. работа по составлению контрольных цифр сдачи норм ГТО была скорректирована. Были созданы новые спортивные общества в дополнение к имеющимся «Динамо» и «Спартак», одним из направлений деятельности которых стала организация работы по сдаче норм ГТО и БГТО. Вместо разверстки сверху прием контрольных цифр стал производиться на собраниях коллективов физкультурников в порядке самообязательств. Но вскоре от этой практики пришлось отказаться. К началу 1940-х гг. комплекс ГТО стал важной частью системы советского физического воспитания. Помимо главной задачи – укрепления здоровья трудящихся, как показывает А.А.Стряпихина, от ГТО были эффекты в профилактике профессиональных заболеваний, в борьбе с вредными привычками, укрепление трудовой и общественной дисциплины, воспитательной работе "[11, с. 167].

Приближение комплекса ГТО к требованиям военного времени выразилось в дополнениях. В комплекс ГТО, вступивший в действие 1 апреля 1940 года, по данным Т.В.Долматовой и Е.И.Петровой, были включены: изучение материальной части винтовки, знание топографии, оказание санитарной помощи и другие требования [4, с. 32].

Официально цели этого комплекса были, как показали Г.Н.Козлова, В.Л.Скитневский и Н.Н.Голубев, определены следующим образом:

- -всесторонне физически воспитать трудящихся – воспитать здоровых, отважных и жизнерадостных патриотов социалистической Родины, готовых по первому зову партии и правительства защищать свою страну от покушений врагов;
- содействовать усвоению физкультурниками государственных задач советского физкультурного движения;
- вооружить физкультурников спортивной техникой, техникой специальных военно-прикладных упражнений и гигиеническими знаниями и навыками;

- привить трудящимся интерес к физической культуре и спорту и регулярной тренировке, поддержанию высокого уровня готовности к труду и обороне[7].

То есть, комплекс ГТО еще в предвоенное время стал одним из действенных средств начальной подготовки сильных, смелых, выносливых и закалённых людей для нужд Родины.

В годы Великой Отечественной войны, как показывает И.Ф.Лифанова, в стране продолжали проводить соревнования общесоюзного масштаба, которые способствовали укреплению дисциплины, выносливости, помогали объединить людей и на некоторое время забыть о тяготах военного времени[9].

В 1950–1960-е гг. коллективом преподавателей Государственного центрального института физической культуры им. И. В. Сталина были выпущены специализированные пособия, посвященные организации и проведению соревнований по нормам ГТО:

- «ГТО в школе» (1956);
- «ГТО в коллективе физической культуры» (1956, 1961) и др.

В последующие десятилетия значение ГТО еще более возросло. Как показывают М.М.Бариев, Р.А.Юсупов, М.М.Ермолаев, начало Холодной войны, серьезное идеологическое противостояние с западными странами и США требовали от СССР нахождения в постоянной готовности к военному конфликту. Физическое воспитание в СССР являлось важным инструментом военно-патриотического воспитания и подготовки населения к чрезвычайным ситуациям. Кроме того, Советский Союз позиционировал себя как социальное государство, поэтому через реализацию ГТО государственная власть осуществляла такие функции как совершенствование условий, образа и качества жизни людей; создание необходимых условий для жизнедеятельности; создание в обществе благоприятного социального климата [1, с. 27].

В 1972 г. вышло новое постановление о ГТО, его приоритетная задача – привлечение к занятиям физической культурой не столько школьников и студентов (что уже было неплохо выполнено), но и прежде всего

представителей старших возрастных групп. Усовершенствованный комплекс был создан по возрастному принципу, охватывал население от 10 до 60 лет и включал пять ступеней: I – «Смелые и ловкие» – для мальчиков и девочек 10–11 и 12–13 лет; II – «Спортивная смена» – для подростков 14–15 лет; III – «Сила и мужество» – для юношей и девушек 16–18 лет; IV – «Физическое совершенство» – для мужчин 19–39 лет (с двумя возрастными группами 19–28 и 29–39 лет) и женщин 19–34 лет (с двумя возрастными группами 19–28 и 29–34 лет); V – «Бодрость и здоровье» – для мужчин 40–60 лет (с двумя возрастными группами 40–49 и 50–60 лет) и женщин 35–55 лет (с двумя возрастными группами 35–44 и 45–55 лет).

В целом же физкультурный комплекс ГТО способствовал усилению интереса советской молодежи к физической культуре и спорту. Не случайно в целях дальнейшего совершенствования государственной политики в области физической культуры и спорта в России XXI века, создания эффективной системы физического воспитания, направленной на развитие человеческого потенциала и укрепление здоровья населения и введен Всероссийский физкультурно-спортивный комплекс «Готов к труду и обороне» [12].

Список литературы:

1. Бариев М.М., Юсупов Р.А., Ермолаев В.М. Становление и развитие комплекса ГТО в СССР и современной России // Материалы Всероссийской научно-практической конференции «Спортивная наука России: состояние и перспективы развития» 2003–2005 декабря 2015. – М.: Российский государственный университет физической культуры, спорта, молодежи и туризма. 2015. 25–35 с.
2. Долматова Т.В., Петрова Е.И. История становления и развития всероссийского физкультурно-спортивного комплекса «Готов к труду и обороне» (ГТО) // Вестник спортивной истории. – М.: ФГБУ «Государственный музей спорта». 2016. № 1. 29–34с
3. Козлова Г.Н., Кочетов С.В. Исторический опыт взаимодействия государства и общества по физическому воспитанию советских граждан Профессиональное образование и общество. 2015. 31. – С.39–44.

4. Козлова Г.Н, Скитневский В.Л, Воробьев Н.Б., Сергеева Т.С., Житникова Н.Е. Исторические предпосылки создания в СССР физкультурного комплекса «Готов к труду и обороне» // Теория и практика Физической культуры .2016. №11 –С.46–47.
5. Козлова Г.Н., Скитневский В. Л., Голубев Н.Н. Модернизация физкультурного комплекса «Готов к труду и обороне» в СССР 30-х годов XX века // Материалы Всероссийской студенческой конференции в рамках реализации программы развития деятельности студенческих объединений и всероссийского молодежного проекта «Студенты ГТО» 30–31 октября 2015. – М.: Изд. центр РГУ нефти и газа имени И.М.Губкина, 2015. – С.50–52.
6. Курамшин, Ю.Ф., Гальдешин Р.М. Комплекс ГТО в системе физического воспитания: история создания и развития / Ю.Ф. Курамшин, Р.М. Гадельшин // Теория и практика физической культуры. – 2014. – № 7. – С. 9–12.
7. Лифанова И.Ф. Комплекс «Готов к труду и обороне» – венец советской системы физического воспитания // Проблемы развития физической культуры и спорта в новом тысячелетии. Омск: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Сибирский государственный университет физической культуры и спорта». 2015. Том 1. 174–178с.
8. Овчинников А.В, Козлова Г.Н., Бозиев Р.С. Взаимоотношения власти и общества в сфере общего образования России второй половины XIX–начала XX в. // Педагогика. – 2016. – №6. – С.89–99.
9. Стряпихина А.А. Становление физкультурного движения и реализация комплекса ГТО в СССР // Исторические, философские, политические и юридические науки. Тамбов: Грамота. 2015. № 4-2. 164–167 с.
10. Указ о Всероссийском физкультурно-спортивном комплексе «Готов к труду и обороне» – [Электронный ресурс] // <http://www.kremlin.ru/news/20636>.

ИССЛЕДОВАНИЕ УДОВЛЕТВОРЕННОСТИ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫМ ВЫБОРОМ СТУДЕНТОВ ИНСТИТУТА СОЦИАЛЬНЫХ НАУК ИГУ

Непомнящих Татьяна Андреевна

*студент, Иркутский государственный университет,
РФ, г. Иркутск*

В статье приведены результаты исследования удовлетворенности профессиональным выбором студентов, которое было проведено на базе Института социальных наук Иркутского государственного университета.

Профессиональное становление является важной составляющей становления личности в целом.

В профессиональном становлении важным этапом является этап профессионального обучения или подготовки, который имеет специфические особенности, определяемые выбором профессии. В течение этого периода происходит освоение системы профессиональных знаний, умений, навыков, формируются социально-значимые и профессионально важные качества, осуществляется развитие профессионального самосознания. Во время профессионального обучения многие учащиеся и студенты переживают разочарование в получаемой профессии. Исследователи называют этот период кризисом профессионального становления (Ю. П. Поваренков, Э. Ф. Зеер). Он отчетливо проявляется в первый и последний годы профессионального обучения. Во время данного кризиса у студентов возникает недовольство отдельными учебными предметами, они начинают сомневаться в правильности профессионального выбора, наблюдается снижение интереса к учебе.

В марте-апреле 2016 года на базе Института социальных наук Иркутского государственного университета (далее ИСН ИГУ) было проведено пилотажное исследование, проходившее в форме анкетирования.

Целью нашего исследования являлось изучение удовлетворенности студентов своим профессиональным выбором. В исследовании приняло участие 52 студента I, II, III и IV курса очной формы обучения ИСН ИГУ всех направлений подготовки, которые предлагаются институтом: «Социальная

работа», «Государственное и муниципальное управление (ГМУ)», «Социология», «Менеджмент».

По данным на декабрь 2015 года в Иркутском государственном университете на очной форме обучается 8783 студента. В ИСН ИГУ численность студентов на декабрь 2015 года составляла 359 человек.

Обработка анкет производилась посредством программного комплекса SPSS Statistics 17.0.

В результате обработки анкет и анализа данных были получены следующие результаты.

Подавляющее большинство респондентов (78,8%) были женского пола. Данный факт определяется тем, что в ИСН ИГУ обучаются в основном лица женского пола. Возраст респондентов распределился следующим образом: до 20 лет и младше – 61,5%, от 21 года и старше – 38,5%. Курсы, на которых обучаются респонденты, были представлены в равных долях.

Большинство опрошенных утверждают, что живут с родителями (44,2%), 26,9% респондентов проживают в общежитии. 11,5% студентов имеют свое жилье. Большинство респондентов обучаются на бюджетной основе (67,3%).

Анализ ответов на вопрос «Интересно ли респонденту учиться?» показал, что большинству респондентов (76,9%) в целом учиться интересно. 19,2% утверждают, что им скорее не интересно учиться.

Ответы на вопрос «Изменилось ли Ваше отношение к учебе по сравнению с начальным периодом обучения?» показали, что у студентов в равной степени отношение к учебе как улучшилось, так и ухудшилось (по 32,7%). При этом наблюдается следующая тенденция. Чем старше курс, на котором обучается респондент, тем выше процент студентов, которые стали хуже относиться к учебе (на первом курсе 16,7%, на 4 курсе – 57,1%). Наиболее популярными причинами ухудшения отношения к учебе, выделенные респондентами, были следующие: плохая организация учебного процесса – данную причину указали 57,9% респондентов; разочарование в специальности – данную причину выбрали 47,4% опрошенных; много ненужных предметов – эту причину

указали 36,8% респондентов (при ответе на данный вопрос можно было выбрать несколько вариантов ответа).

Основными мотивами, которыми руководствуются абитуриенты при поступлении в вуз, респонденты посчитали следующие: во-первых, престиж высшего образования (69,2%), во-вторых, желание иметь высокооплачиваемую работу (46,2%), в-третьих, по мнению респондентов, абитуриенты ориентируются на требования родителей (42,3%). При ответе на данный вопрос респонденты могли обозначить несколько мотивов.

Анализ ответов на вопрос «Почему Вы выбрали именно эту специальность» показал, респонденты почти в равной степени выбрали специальность, особо не задумываясь (26,9%), и из-за интереса к выбранной специальности (25%). Также респондентами были предложены вариант, связанный с результатами ЕГЭ и возможность обучения на бюджетной форме обучения. Таким образом, можно говорить о том, что на выбор профессии влияют не только заинтересованность молодого человека в той или иной профессии, но и внешние факторы, такие как возможность обучения за счет государственных средств.

Анализ ответов на вопрос «Доволен ли респондент своим профессиональным выбором» показал, что чуть больше половины респондентов (51,9%) в целом довольны своим профессиональным выбором. При этом процент мужчин в целом довольных выбором своей профессией (81,8%) значительно выше, чем процент женщин, довольных своим выбором (43,9%). Только 1,9 % респондентов полностью не довольны своим выбором.

При ответе на один из вопросов анкеты респондентам было предложено оценить, в какой степени определенные параметры влияют на их отношение к получаемой профессии. Такими параметрами были: престижность профессии в обществе, уровень оплаты труда, возможность легко устроиться на работу, возможность быстро сделать карьеру, возможность развить свои способности, удовлетворение от труда в данной области, творческий характер труда и возможность общения с людьми.

На отношение большинства респондентов к получаемой профессии в большей степени влияют такие параметры как удовлетворение от труда в данной области (50%); возможность развить свои способности (48,1%); уровень оплаты труда (44,2%). В меньшей степени влияют такие параметры как возможность быстро сделать карьеру (23,1%) и творческий характер труда (19,2%).

У большинства респондентов (67,3%) возникало желание что-либо изменить в своем профессиональном настоящем или будущем, при этом 55,8% респондентов не принимало каких либо действий, направленных на изменение своего профессионального настоящего или будущего. Это может свидетельствовать о проявлении инертного поведения студентов. Наличие желания что-либо изменить еще не означает, что что-то действительно изменится. 19,2% опрошенных из числа тех, кто хотел бы что-то изменить в своем профессиональном настоящем или будущем утверждают, что уже предпринимали такие попытки. Студенты посещают дополнительные занятия, курсы; кто-то параллельно получает второе образование или работает в другой, отличной от его специальности, области.

Данное желание возникает чаще у респондентов, которые обучаются на втором и четвертом курсах (76,9% и 78,6% соответственно). Данный факт подтверждает, что кризис профессионального становления проявляется на втором и четвертом курсах. На втором курсе обучения у студентов начинают появляться специализированные предметы, на которых раскрываются основы выбранной профессии, студент начинает более полно понимать, что представляет собой его будущая профессия. На четвертом же курсе, от обилия специализированных дисциплин, постоянных контактов с одними и теми же людьми, предстоящими государственными экзаменами и защитой выпускной квалификационной работы студент начинает терять интерес к текущей деятельности и искать для себя новые сферы деятельности.

Одним из завершающих вопросов был вопрос о том, что могло бы улучшить отношение респондента к получаемой профессии. Наиболее популярным ответом стало предложение о проведении экскурсий в

организации, которые могут быть местами практики или местом дальнейшего трудоустройства студента. Данный вариант ответа выбрали 51,9% опрошенных. Вторым по популярности вариантом, который мог улучшить отношение респондента к получаемой профессии, был «встречи со специалистами» — данный вариант выбрали 50% респондентов. Также отношение респондента могло бы быть улучшено, если бы проводилось больше практических занятий (44,2%).

Анализ ответов на вопрос о том, планирует ли респондент работать по специальности, выявил, что большинство респондентов (38,5% респондентов) хотели бы работать по специальности, но из-за нехватки рабочих мест, возможно, не смогут этого сделать. 7,7% респондентов разочарованы в профессии и собираются работать в другой сфере.

Проанализировав все вопросы анкеты можно сделать следующий вывод о том, что в целом студенты, которые приняли участие в исследовании, довольны своим профессиональным выбором. Они отмечают, что им достаточно интересно учиться, и они удовлетворены своей студенческой жизнью. При этом есть доля студентов, которая разочаровалась в своей профессии. Связано это с тем, что абитуриенты не достаточно тщательно подходят к вопросу выбора своей будущей профессии, об этом свидетельствует достаточно большая доля респондентов, которые выбрали направление обучения, не задумываясь.

По-моему мнению, данную проблему можно решить путем разработки и внедрения комплексной профориентационной программы, которая бы включала не только определение способностей школьников, как это происходит сейчас, но и встречи с представителями профессий, которые бы от первого лица рассказывали о плюсах и минусах определенного рода занятий, с какими трудностями сталкивался специалист. Также нужно уделить внимание «профессиям будущего» – профессиям, которые будут востребованы как раз после получения профессионального образования. Таким образом, школьники, расширяя спектр своих знаний о представленных профессиях на рынке труда, будут делать свой выбор более осознано, а значит, с большим желанием будут открывать для себя новые знания в выбранной области.

ОСОБЕННОСТИ СОЦИАЛЬНОЙ ПАМЯТИ: РЕЗУЛЬТАТЫ СОЦИОЛОГИЧЕСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ В Г. ИРКУТСКЕ

Сидорова Анна Андреевна

*студент, Иркутский Национальный Исследовательский
Технический Университет,
РФ, г. Иркутск*

Цель исследования выявить и определить уровень знаний и мнение иркутян о Нюрнбергском процессе, а также его роли в истории человечества. Указанные в анкете вопросы, проверяющие знания об исторических событиях, показывают очень разрозненные результаты, молодежь знает лишь отчасти о происходящих событиях. В последнее время все чаще происходит использование социальной памяти, а также исторической памяти, в целях манипулирования сознанием общества.

Статья посвящена вопросу сохранения и трансляции исторической памяти о Великой Отечественной войне, а также определению границ между социальной и исторической памятью.

Историческая и социальная память во многом переплетаются по смыслу, являются неотъемлемой частью социализации человека. Знать, хранить историю, а также уметь анализировать и прогнозировать – это важнейшие критерии исторической и социальной памяти.

Социальная память – это прошедшие отбор, закрепленные в общественном сознании ценности, которые определяют выбор общественного поведения. Функция социальной памяти имеет ярко выраженный мировоззренческий характер [1, с. 342].

Историческая память фиксирует в своем содержании то, что уже было, социальная память способна включить в свое содержание то, что есть, и то, что еще будет, но латентно присутствует уже здесь и сейчас.

В современном обществе большие темпы набирают такие тенденции как искажение истории, замена старого новыми ценностями, событиями, нормами. В связи с этим, цель нашего исследования – определить уровень знаний и

мнения студентов о прошедших событиях. Выявить, что помнят о прошедших событиях из истории человечества студенты.

Нюрнбергский процесс – международный военный трибунал над нацистскими преступниками, проходивший в городе Нюрнберг (Германия). Суд длился около 1 года – с 20.11.1945 г. по 1.10.1946 г. На «суде истории» были осуждены 24 человека, среди них Г. Геринг, И. Риббентроп, В. Кейтель, А. Розенберг, Э. Редер, Ф. Заукель, А. Шпеер и другие известные немецкие политики, военные, активисты нацистской пропаганды, непосредственно принимавшие участие в преступлениях против всего человечества и мира.

Историческая память – это, в первую очередь, сознательное обращение к прошлому со всеми его положительными и отрицательными моментами, попытка восстановить действительность происшедших событий. Историческая память является предметом исследования историков, которые ставят цель выявить, «как, собственно, происходило» то или иное историческое событие, и философов, которые пытаются выяснить основные тенденции и смысл исторического развития, отраженные в историческом сознании.

Социологический подход к исторической памяти имеет следующую особенность: социологи, изучают восприятие истории массовым сознанием, причем безотносительно к тому, насколько укорененные в нем стереотипы соответствуют исторической реальности.

Исследование было проведено в мае 2016 года на базе ИРНИТУ. Были опрошены студенты ИРНИТУ с 1–5 курс, а также магистранты с 1–2 курс, в возрасте от 18 до 25 лет. Из них 46% мужчины и 54% женщины.

В ходе исследования было зафиксировано, в целом, устойчивость и высокий уровень значимости для студенческой молодежи II Мировой войны как события, достойного памяти. Для большинства респондентов это «Великий подвиг России, который нельзя забывать», «Скорбь по погибшим». Важность и ценность героизма и подвига россиян в Великой Отечественной войне опрошенная молодежь сомнению не подвергает. В то же время обращают на себя внимание характеристики глубины исторической памяти студенческой

молодежи об этом событии. Все без исключения безошибочно назвали дату начала Великой Отечественной войны и II Мировой войны, молодежь помнит и имеет представление, о чем спрашивается в анкете и поэтому может высказать свое мнение по поводу происходящих событий.

В вопросе, «Какой приговор был вынесен подсудимым на Нюрнбергском процессе?» наблюдается снижения знания в истории, что особо актуализирует задачи сохранения и трансляции последующим поколениям достоверных знаний о II Мировой войне. Многие респонденты считают приговор справедливым, а в некоторых случаях слишком «мягким». Такое мнение говорит о жесткой позиции в отношении к событиям, происходящим во время II Мировой войны.

В вопросе, «Из каких источников Вы узнали о Нюрнбергском процессе?» наиболее часто встречающиеся ответы: «СМИ» (34%), «школа» (38%). Именно с помощью СМИ и школы формируется конкретное знание, знание исторических событий и фактов, а также чувство патриотизма у подрастающего поколения. В вопросе «Посещаете ли вы музеи, выставки и мероприятия, посвященные ВОВ?» 56% респондентов ответили, что посещают выставки, но очень редко это говорит о низкой заинтересованности изучения истории своего государства, народа. Но при этом 80% респондентов посещают праздничные мероприятия, посвященные Великой Отечественной войне, то есть процесс социализации, любовь к истории, знание своих «корней», лучше прививать с помощью СМИ, различных общественных, молодежных мероприятий.

Вопрос «За что трибунал предъявил обвинение руководителям Третьего рейха?», в этом вопросе 58% респондентов показали высокий уровень знаний.

«Какой приговор был вынесен подсудимым на Нюрнбергском процессе?» ставил опрашиваемых в «тупик». Лишь 2,1% от общего количества составили правильные ответы. Указав приговоры, которые были вынесены на Нюрнбергском процессе.

Следующий вопрос демонстрирует степень осведомленности о Нюрнбергском процессе: «Сколько длился Нюрнбергский процесс?».

Результаты ответов говорят о высоком уровне знаний истории, 86% выбрали правильный вариант «10 месяцев».

Опрос показал, что более 60% респондентов относятся негативно к самому факту II Мировой войны, так как их родственники помнят или даже были свидетелями прошедших страшных событий военных лет. Все помнят и передают детям в рассказах о своей жизни, то есть происходит процесс воспитания, социализации современной молодежи. Это суждение подтверждают ответы на вопрос, «Какой из перечисленных праздников для Вас более важен?». 86 % ответивших отметили, что праздник День победы для них очень важен, что говорит о высоком патриотизме российской молодежи.

Вопросы анкеты, проверяющие знания об исторических событиях, показывают очень разрозненные результаты, молодежь знает лишь отчасти о происходивших событиях. К сожалению, это может привести к постепенной потере национальной памяти. Уходят в прошлое места памяти. Предметы, здания, книги, песни или географические точки: все это может исчезнуть или быть заменено новыми, ложными элементами. Не случайно на вопрос «Часто ли в настоящее время в СМИ напоминают о II Мировой войне, ВОВ, Нюрнбергском процессе?» подавляющее число, а это 88% опрошиваемых ответили, что мало освещают, не достаточно говорят и не напоминают о тех зверствах, которые совершали нацисты.

В целом исследование показало, что современная молодежь открыта и готова к получению знаний, с помощью СМИ, различных фестивалей, праздников, акций и других мероприятий. То есть процесс социализации молодежи должен проходить с помощью ее современных средств. Подавляющее большинство опрошиваемых не знают всех деталей II Мировой войны, Великой Отечественной войны и прошедшего после их окончания Нюрнбергского процесса.

Однако обращение к памяти исторического, социального прошлого является важной потребностью общества, так как в ней заключен также и большой воспитательный потенциал. Историческая память обеспечивает связь

поколений, их преемственность, создает условия для их общения, взаимопонимания и определенных форм сотрудничества в различных сферах социальной деятельности, способствует консолидации общества и сохранению его единства.

Реальная практика предоставляет различные примеры того, как социальные группы с определенными целями, ценностями и мировоззренческими подходами соревнуются в создании и продвижении их собственных версий прошлого.

Каждая группа в обществе обладает собственным символическим капиталом. Память может выступать формой трансляции этого капитала. Таким образом, память является выразителем групповых ценностей и представлений.

В последнее время все чаще происходит использование социальной памяти, а также исторической памяти, как одного из ее видов в целях манипулирования сознанием общества.

Знать, хранить историю, а также уметь анализировать и прогнозировать – это важнейшие критерии исторической и социальной памяти.

Историческая память фиксирует в своем содержании то, что уже было, социальная память способна включить в свое содержание то, что есть, и то, что еще будет, но латентно присутствует здесь и сейчас.

Список литературы:

1. Струк Н.М. Социальная память как социологическая проблема // Философия в Беларуси и перспективы мировой интеллектуальной культуры. – 2011. – №1. – С. 342.

ОЦЕНКА ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ В РФ

Симонова Наталья Леонидовна

*студент, Филиал Санкт-Петербургский Университет Технологий Управления
и Экономики,
РФ, Республика Саха (Якутия), г. Якутск*

Столярова Екатерина Андреевна

*студент, Филиал Санкт-Петербургский Университет Технологий Управления
и Экономики,
РФ, Республика Саха (Якутия), г. Якутск*

Кардашевская Алёна Анатольевна

*научный руководитель, канд. филол. наук, доц., Филиал Санкт-Петербургский
Университет Технологий Управления и Экономики,
РФ, Республика Саха (Якутия), г. Якутск*

Образовательные организации высшего образования на 2014/2015 года в Российской Федерации составляют 950, из них 548 государственные и муниципальные, и 402 частные. Вузы России готовят специалистов по более чем 350 специальностям.

В 2015г. продолжился процесс совершенствования системы образования, направленный на повышение эффективности деятельности организаций, осуществляющих образовательную деятельность, усиления результативности функционирования образовательной системы, в рамках которого происходило укрупнение (объединение) образовательных организаций в целях оптимизации бюджетных расходов на образование.

В 2012–2013 годах формировалась законодательная база для разработки профстандартов. Государство инициировало данный процесс, но на уровне, а непосредственных разработчиков дело застопорилось. Планировалось, что работодатели, их объединения, профессиональные сообщества как заинтересованные лица будут разрабатывать профстандарты в инициативном порядке, а государство возьмет на себя организацию и финансирование разработки профстандартов в социально значимых профессиях и отраслях: соцработники, педагоги, врачи, культура, спорт, государственная служба.

В России работа по созданию и развитию целостной и преемственной системы образования направлена на обеспечение качества образования, отвечающего запросам личности, общества и государства.

Одной из тенденций развития образования за последнее десятилетие является предоставление детям и молодежи больших возможностей в выборе образовательного учреждения и образовательной программы переход от унифицированной образовательной системы к вариативной, что способствует развитию дифференциации и профилизации обучения, но в то же время увеличению учебной нагрузки на обучающихся.

Анализ перспектив развития страны позволяет предположить, что общество нового столетия будет ориентировано на возрастающие возможности знания и информации. Это потребует существенных изменений в системе образования, в том числе профессионального.

По мнению международного экспертного агентства по ранжированию и квалификациям (IREG Observatory on Academic Ranking and Excellence), России необходим свой национальный рейтинг ВУЗов, который обязательно имел бы международное признание. Пока же ни один из составленных в России рейтингов не смог пройти внешний аудит. Во многом данное обстоятельство объясняется отсутствием в российских рейтингах составляющей экспертной оценки. При том, что в известных глобальных рейтингах вес экспертных оценок в используемых показателях составляет, как правило, от 30 до 50%.

При внешней проверке изучается используемый способ сбора данных, их надежность и объективность оценки: чем больше данных о ВУЗе берется из внешних источников, тем более объективнее они считаются. Проблема состоит еще и в том, что реальные инструменты для прямого измерения качества образования, предоставляемые ВУЗами, еще не разработаны.

По этим ли, иными ли причинами в России пока не смогли подготовить полностью достоверный рейтинг ВУЗов, который прошел бы соответствующий зарубежный аудит. Проблема объективной оценки знаний студентов существует столько же, сколько существует сама система образования. При

этом общим для всех стран в этом вопросе является признание того факта, что система оценивания качества освоения студентами образовательных программ это важнейший элемент образовательного процесса, а используемые для оценивания результатов обучения технологии один из наиболее значимых видов деятельности преподавателя в системе образования. Оценка - это количественная характеристика не только уровня компетентности студента, но и «обратной связи» между преподавателем и студентом, степени эффективности обучения дисциплине. Поэтому любая система оценивания преследует следующие цели: диагностирование и корректировка знаний, умений и навыков обучающихся; учет результативности отдельного этапа процесса обучения; определение итоговых результатов обучения (форсированности профессиональных компетенций) на разном уровне.

Место системы оценивания в развитии образовательной системы уникально, так как именно она является интегрирующим фактором для всего образовательного пространства: для молодого специалиста это количественная характеристика его профессиональной компетентности, для работодателя один из критериев при приеме на работу, а для университета основное средство диагностики проблем обучения.

Исключительно важно, чтобы эта система была максимально объективна и прозрачна для всех участников образовательного процесса. В настоящее время в мире используется множество самых разнообразных систем цифровых (балльных), буквенных, смешанных, словесных.

Разница между ними состоит в методике проведения аттестационных испытаний, количестве уровней оценивания и способе их обозначения. Естественно, наиболее важным элементом в любой из этих систем является именно методика проведения аттестации, по результатам которой и присваивается индекс достигнутого уровня. В российском образовании, в том числе и высшем, традиционно применяется цифровая (балльная) система оценки академической успеваемости, при которой знания учащегося оцениваются отметками по 5+ балльной шкале: от 1 (самый плохой результат)

до 5 (самый хороший результат). В высших учебных заведениях количество возможных вариантов оценивания еще меньше всего четыре («Неудовлетворительно», «Удовлетворительно», «Хорошо» и «Отлично»). При этом и преподаватель, и студент знают, насколько могут различаться уровни усвоения дисциплины, оцененные одинаковой отметкой.

Так, диапазон, который охватывает тройка, начинается от известного принципа «три ставим, два в уме» и заканчивается почти полноценной четверкой, до которой чуть-чуть чего-то не хватило. Еще одним существенным недостатком традиционной системы оценивания является оценка только конечного результата усвоения дисциплины. Как правило, этот результат проверяется посредством устного или письменного экзамена. При этом выставаемая оценка не учитывает таких факторов, как элементарное везение, менталитет российских студентов, не считающих зазорным обычное списывание или использование современных технологий и т.п.

Большой объем информации, который выносится на экзамен по большинству дисциплин, невозможно проверить в рамках одного экзамена даже самому вездливому преподавателю. В то же время неудовлетворительный результат сдачи экзамена не всегда позволяет понять, что стало его причиной: простая нерадивость студента, какой-нибудь серьезный пробел в методике преподавания дисциплины или просто стечение личных обстоятельств.

Список литературы:

1. Болонский процесс и правовое регулирование высшего образования. / Бутенко О.С. // Северо-Кавказский юридический вестник, 2007. – № 1. – С. 80–88.
2. [Электронный ресурс]: Федеральная служба государственной статистики, официальная статистика «О высшем образовании» (число государственных и муниципальных образовательных организаций высшего образования), обновлено 18.04.2016.

ВЛИЯНИЕ ТРУДОВОЙ ИММИГРАЦИИ НА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКУЮ СИТУАЦИЮ В РОССИЙСКОМ ОБЩЕСТВЕ

Тонян Маргарита Михайловна

*студент 3-го курса, факультет «Социология и Политология»,
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
РФ, г. Москва*

В данной статье представлена информация о численности мигрантов на территории Российской Федерации и видах экономической деятельности, которую они выполняют. Проанализировано современное состояние трудового законодательства для мигрантов, а также отношение постоянного населения России к трудовым мигрантам.

Современную Россию невозможно представить без нескончаемого потока трудовых мигрантов. Трудовая миграция представляет собой перемещение людей с целью поиска занятости и работы. Какие же страны являются «поставщиками» трудовых мигрантов для России? Исходя из исторического контекста нашей страны, не трудно предположить, что основной поток мигрантов прибывает в Россию из бывших союзных республик. К основным «странам-донорам» стоит отнести Таджикистан, Узбекистан, Киргизстан, Украину, Армению, а также Китай, КНДР, Вьетнам и Турцию. Согласно данным Главного управления по вопросам миграции МВД РФ за январь-июль 2016 года на территории России находилось 10 280 919 иностранных граждан и лиц без гражданства, при этом оформлено 86 109 разрешений на работу и 1 003 203 патентов [2].

Для трудовых мигрантов в России открыты далеко не все двери, существует несколько видов экономической деятельности, в которых труд мигрантов наиболее востребован:

Таблица 1.

**Численность трудовых мигрантов, привлекавшихся на работу
предпринимателями, по видам экономической деятельности**

	Численность иностраных трудовых мигрантов, тыс. человек	В процентах
Всего	939,3	100
в том числе:		
сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	74,0	7,9
рыболовство, рыбоводство	1,2	0,1
обрабатывающие производства	64,8	6,9
строительство	163,3	17,4
оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования	352,6	37,5
гостиницы и рестораны	58,7	6,3
транспорт и связь	59,3	6,3
операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	88,2	9,4
образование	7,9	0,8
здравоохранение и предоставление социальных услуг	3,5	0,4
предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	65,9	7,0

Источник: Федеральная служба государственной статистики. Труд и занятость в России – 2015 г.

Как мы видим из приведенной выше таблицы, подавляющее большинство мигрантов работают в сферах строительства, оптовой и розничной торговли, а также осуществляют различные виды ремонтных работ. У многих складывается субъективное ощущение, что мигранты занимают рабочие места, которые по праву принадлежат местному населению. Однако, мигранты не составляют существенной конкуренции, так как в основном занимают рабочие места, которые среди «местных» считаются низкооплачиваемыми и мало престижными.

В 2015 и 2016 годах введены значительные поправки в трудовом законодательстве для мигрантов. Теперь въезд по внутреннему паспорту разрешен только гражданам стран членов Таможенного союза, т.е. граждане

Таджикистана, Туркменистана, Узбекистана, Азербайджана, Молдовы могут въезжать в Россию только по заграничному паспорту. Разрешение на работу гражданин СНГ может получить только при наличии трудового договора с заказчиком или предприятием РФ. В целом, наметилась тенденция на ужесточение правил въезда и пребывания в России иностранных граждан [3].

Несмотря на несомненные плюсы трудовой миграции для экономики России (восполнение дефицита, низкая себестоимость рабочей силы, и, как следствие, предоставление услуг по невысоким ценам и т.д.) следует понимать, что это все-таки экстенсивный путь развития. Модернизация производства требует привлечения высококвалифицированных кадров, но ее нельзя добиться при экономии за счет привлечения дешевой рабочей силы.

Немаловажен и вопрос оттока денежных средств из России в страны «государств-доноров» мигрантов. Ниже (табл. 2) приведена статистика трансграничных переводов физических лиц на территории России в 2015 году [4]. Мы видим, что переводы в страны СНГ в два раза меньше, чем переводы в страны дальнего зарубежья. Это в основном связано с переводом средств резидентами на собственные счета в иностранных банках.

Таблица 2.

Трансграничные переводы физических лиц в 2015 году

	I квартал 2015 г.	II квартал 2015 г.	III квартал 2015 г.	IV квартал 2015 г.	2015 г.
Всего, млн долларов США					
Перечисления физическими лицами из Российской Федерации	7 766	9 298	9 082	8 971	35 116
в страны дальнего зарубежья	5 860	6 194	5 671	6 335	24 059
в страны СНГ	1 906	3 105	3 411	2 636	11 057

Источник: ЦБ РФ: Трансграничные переводы физических лиц

Вторым по значимости назначением исходящих переводов является безвозмездное перечисление денежных средств, что тесно связано с трудовой миграцией. Однако, данный отрицательный эффект нивелируется такими показателями, как экспорт в страны СНГ, а также тем, что значительную часть

своего заработка иммигранты тратят и потребляют в экономике принимающей страны.

Помимо экономической составляющей в вопросах трудовой миграции в Россию важен социальный аспект, включающий отношение местного населения к мигрантам, а также акультуризация и поведение самих мигрантов внутри страны.

По данным опроса Левада-центра от 5-8 августа 2016 г. 66% россиян считают, что иммиграционная политика России должна стремиться ограничить приток приезжих [1].

Таблица 3.

В какой мере вы согласны с высказыванием: «Иммигранты в целом способствуют развитию российской экономики»?

	июн.96	июл.03	окт.12	авг.16
Полностью согласен	4	4	5	1
Скорее, согласен	11	12	19	11
Ни согласен, ни не согласен	20	17	29	31
Скорее, не согласен	24	28	29	34
Совершенно не согласен	17	18	14	17
Затруднились ответить	24	22	6	5

Источник: Левада-центр: ИНТОЛЕРАНТНОСТЬ И КСЕНОФОБИЯ.

Пресс-выпуск от 11.10.2016

51% респондентов в целом по выборке выражают ту или иную степень несогласия с утверждением о том, что иммигранты способствуют развитию российской экономики. Можно сделать вывод, что большинство респондентов в целом нетерпимо относятся к трудовым иммигрантам выходцам из других стран. Они считают, что иммигранты увеличивают уровень преступности в стране (64%). Большую роль в формировании мнения населения об иммигрантах играет СМИ. Зачастую в новостных ресурсах слишком явный акцент делают на гражданстве и национальности преступника, если он является выходцем из стран СНГ или кавказских республик.

Подводя итоги, можно сделать вывод, что трудовая миграция является неотъемлемой и важной частью экономики нашей страны. Однако, существуют препятствия, мешающие вкладу мигрантов стать еще большим – нелегальная миграция, связанная с несовершенством миграционной политики Российской Федерации, недостаточная развитость миграционных сервисов, нежелание самих мигрантов принимать «правила» той страны, в которой они пребывают, нетерпимое отношение со стороны постоянного населения к иммигрантам. В последние годы в России наметилась положительная тенденция, связанная с большим вниманием, которое российские власти уделяют вопросам улучшения миграционной политики, поэтому нужно продолжать работать в данном направлении. Например, многие мигранты граждане других стран по истечении 90 дней пребывания в России пересекают границу и возвращаются обратно, тем самым продлевая срок своего пребывания в стране. Стоит ввести ограничение на действия такого рода, чтобы сократить число нелегальных мигрантов на территории Российской Федерации.

Список литературы:

1. Левада-центр: ИНТОЛЕРАНТНОСТЬ И КСЕНОФОБИЯ. Пресс-выпуск от 11.10.2016 – URL – <http://www.levada.ru/2016/10/11/intolerantnost-i-ksenofobiya/> (Дата обращения: 23.10.2016).
2. Сводка основных показателей деятельности по миграционной ситуации в Российской Федерации за январь-июль 2016 - URL - <https://xn--b1aew.xn--p1ai/Deljatelnost/statistics/migracionnaya/item/8320904/> (Дата обращения: 25.10.2016).
3. ФЗ 114 «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию» (ред. от 30.12.2015, с изм. от 16.02.2016).
4. ЦБ РФ: Трансграничные переводы физических лиц – URL – http://www.cbr.ru/statistics/default.aspx?Prtid=svs&ch=PAR_44292#CheckedItem (Дата обращения: 25.10.2016).

ЗДОРОВЫЙ ОБРАЗ ЖИЗНИ СОВРЕМЕННОГО СТУДЕНТА

Юровская Кристина Александровна

*студент 3 курса, Новосибирский государственный университет экономики и
управления «НИНХ», НГУЭУ,
РФ, г. Новосибирск*

В данной статье раскрыто значение здорового образа жизни и определена актуальность представленной темы. Приведены результаты исследования здорового образа жизни студентов НГУЭУ, на основании которых выявлены проблемы формирования здорового образа жизни современного студента и рекомендации по их совершенствованию.

В настоящее время вопрос о здоровье и здоровом образе жизни становится все более актуальным особенно среди студенческой молодежи. В период обучения молодые люди получают не только профессиональное образование, а также в этот период происходит формирование их социального статуса. В современном обществе особо острыми считаются проблемы, связанные с табакокурением, алкоголем, наркоманией и в целом здоровым образом жизни, составляющими которого являются не только спорт, но и правильное питание [2].

Вредные привычки все больше распространяются среди студенческой молодежи и оказывают негативное влияние, как на общество в целом, так и на отдельного человека, ежегодно отравляя и разрушая здоровье людей. По мнению В.М. Дубровского в последние годы резко увеличилась заболеваемость, и причиной этого является отсутствие личной заинтересованности студентов в здоровом образе жизни [3].

Для того чтобы понять, как современные студенты относятся к своему здоровью, было проведено социологическое исследование здорового образа жизни современного студента. Опрос проводился среди студентов НГУЭУ в марте 2016 года, в ходе исследования было опрошено 50 человек. Целью исследования являлось изучение отношения студентов к здоровому образу жизни и факторов, влияющих на его формирование, а также выявление проблем при формировании здорового образа жизни. Инструментарием исследования

явилась анкета, разработанная в соответствии с предъявляемыми требованиями [1] и состоящая из 15 вопросов. Полученные данные показали следующее.

На сегодняшний день формирование здорового образа жизни является одним из основных и важных вопросов для студентов. Полученные данные свидетельствуют, что 42,9% опрошенных студентов придерживаются здорового образа жизни, а большинство опрошенных считают, что наиболее важным при здоровом образе жизни являются: отказ от вредных привычек (86,9% респондентов) и занятие спортом (83,3% респондентов).

Что же означает здоровый образ жизни для современного студента? Результаты опроса демонстрируют, что 30% опрошенных предполагают, что это – «отказ от вредных привычек», и именно это положение более точно отражает содержание понятия здорового образа жизни. По мнению 26,9% респондентов здоровый образ жизни проявляется в здоровом питании, 26,7% студентов ответили, что основой ЗОЖ является занятие спортом и поддержание физической формы, для 13,8% опрошенных – это соблюдение режима дня и лишь 2,6% респондентов ответили, что здоровый образ жизни заключается в процедуре закаливания.

По нашему мнению, здоровый образ жизни включает некую совокупность элементов и его невозможно охарактеризовать какой-либо одной составляющей. Это образ жизни человека с целью укрепления здоровья и профилактики болезней, включающий в себя физические упражнения, соответствующее питание и отказ от вредных привычек. Как указывает Л.Н. Войт, придерживаясь его, человек не только поддерживает свое тело в хорошем состоянии, но и сохраняет в себе душевное здоровье. Поэтому быть здоровым – это желание многих людей и для этого, нужно регулярно заниматься спортом, правильно питаться, соблюдать режим дня и делать профилактику организму [2].

В данном социологическом исследовании нас прежде всего интересовало, как и для чего студенты придерживаются принципов здорового образа жизни и что для них является самым важным. Нам удалось выяснить, что 4%

респондентов придерживаются ЗОЖ, чтобы иметь красивый внешний вид; 6% опрошенных хотят иметь спортивную фигуру; 26% респондентов придерживаются здорового образа жизни, чтобы иметь крепкое здоровье и 64% отметили все перечисленные причины. Также на процесс формирования здорового образа жизни оказывают влияние такие факторы как экологические - удовлетворенность состоянием окружающей среды в нашем городе, медицинские – частота профилактических мероприятий. Так 35% опрошенных удовлетворены состоянием окружающей среды своего города, 32% скорее удовлетворены, 17% респондентов и удовлетворены состоянием окружающей среды и нет, 13% опрошенных скорее не удовлетворены и всего 3% респондентов не удовлетворены состоянием окружающей среды вообще. Что касается профилактических мероприятий, 76% опрошенных проводят их раз в год, 15% респондентов проводят профилактические мероприятия два раза в год и 9% делают это каждый месяц.

Рассматривая проблемы формирования здорового образа жизни на территории города Новосибирска, можно отметить, что многие представители современной студенческой молодежи не желают заниматься физической культурой и спортом. При опросе выяснилось, что респонденты положительно относятся к занятиям спортом, но около 40% из них занимаются спортом иногда, 34,5% – занимаются спортом 2–3 раза в неделю и 11,9% – не занимаются спортом вообще. Эта проблема объясняется тем, что молодые люди не имеют достаточной мотивации для занятий массовым спортом, а также на это влияет и высокая стоимость занятий в тренажерных залах и фитнес-центрах.

Эти проблемы получили свое распространение под влиянием современных тенденций моды. Все чаще в масс-медиа мы наблюдали рекламу табачной и алкогольной продукции, а в художественных фильмах чаще встречались сцены с употреблением наркотических веществ. Существенное влияние на снижение мотивации здорового образа жизни оказало широкое распространение рекламы табачной и алкогольной продукции, так как она это

откладывается в подсознании молодых людей, которые наблюдают за этим с экранов телевизоров или мониторов. Но на сегодняшний день, в соответствии с законом о рекламе, пропаганда алкоголя, никотина и наркотических веществ строго запрещена. Стоит отметить, что их отмена в законодательном порядке не приведет незамедлительному изменению мотивации у студенческой молодежи, так как это достаточно сложный и многогранный внутренний процесс. Необходимо время, чтобы факторы здорового образа жизни стали реальными составляющими в жизни студентов.

По нашему мнению для это следует осуществлять: просветительскую деятельность: встречи студентов с представителями спорта в рамках масштабных мероприятий (ярким примером такого мероприятия являются крупные спортивные мероприятия, забеги и марафоны).

Профориентационную работу: выявление у студентов мотивации заниматься спортом и следить за своим здоровьем. Студенты должны понять, что здоровье – это очень важный элемент нашей жизни, который нужно поддерживать и укреплять, а для этого обязательно заниматься спортом и отказаться от вредных привычек.

Организовывать тренинги с участием спортсменов и специалистов в области здорового образа жизни, которые будут делиться с студентами опытом и навыками.

Осуществлять строительство новых спортивных площадок и открытие фитнес-центров, посещение которых будет бесплатно для студентов. Данное направление позволит студентам заниматься спортом и проводить свое свободное время не за компьютером и телевизором, а за занятием спортом.

В заключении хочется отметить, что потребность в здоровом образе жизни вкачает в себя такие компоненты, как: систему питания, режим труда и отдыха, отсутствие вредных привычек, занятие спортом и закаливающие упражнения. Здоровый образ жизни для молодых людей должен основываться на принципах нравственности, быть рационально организованным, активным и закаливающим, и в то же время защищающим от неблагоприятных воздействий

окружающей среды. Соблюдение принципов здорового образа жизни является необходимым условием в современном обществе.

Список литературы:

1. Воловская Н.М. Методология и методика социологического исследования: Учеб. Пособие / Н.М. Воловская; НГУЭУ. – Новосибирск: Изд-во НГУЭУ, 2011. – 192 с.
2. Войт Л.Н. Медико-социальные аспекты формирования здорового образа жизни / Л. Н. Войт. – Благовещенск: АГМА, 2008. – 32 с.
3. Дубровский В.М. Движение для здоровья / В.М. Дубровский. – М.: Знание, 1989. – 140 с.

СЕКЦИЯ 4. ФИЛОСОФИЯ

«ИНДИВИДУАЛЬНАЯ ПСИХОЛОГИЯ» АЛЬФРЕДА АДЛЕРА: ОПЫТ ТЕОРИТИЧЕСКОГО АНАЛИЗА

Ковалёва Валерия Сергеевна
магистрант, Оренбургский государственный университет,
РФ, г. Оренбург

В начале XX века научное сообщество всколыхнулось. Причиной тому послужило выдвижение новаторской по своей сути теории: классического психоанализа З. Фрейда. Бесспорно новое видение человека, выдвинутое Фрейдом, оказало весьма весомое влияние на различные направления, как в гуманитарных, так и в естественных науках. В русле классической психоаналитической теории стали возникать различные концепции, изучающие человека, особенности и мотивы его поведения, а также факторы, определяющие человеческую сущность. Стоит отметить, что большинство концепций и теорий, изначально примыкавших к психоанализу Фрейда, постепенно приходили к критике главных постулатов его учения: сексуальной этиологии неврозов и биологической детерминации индивида. Одним из таких учений, безусловно, возникших на почве классического психоанализа, но осуществивших пересмотр редуцирующих человеческую природу идей, стала «индивидуальная психология» Альфреда Адлера.

Альфред Адлер (1870–1937) – австрийский психолог и психотерапевт, основатель школы индивидуальной психологии, доцент Педагогического института в Вене. В 1920 году примкнул к кружку З. Фрейда, позднее модифицировал фрейдизм и стал одним из основателей неофрейдизма. Его исследования по индивидуальной психологии основывались на анализе форм выражений духовной жизни человека, которые по своей сути являются общественными. Основными работами Адлера являются: «Практика и теория

индивидуальной психологии» (1923), «Понять природу человека» (1927), «Наука жить» (1929) и другие.

Основной заслугой Адлера как мыслителя является пересмотр фрейдовской концепции биологической детерминации человеческой психики и последующие формирование своей теории, претендующей на целостное изучение человека уже как социального существа. Он не принял постулат Фрейда о сексуальной детерминации человеческого поведения, а на её место поставил социальное чувство.

В предисловии к своей книге «Практика и теория индивидуальной психологии» Адлер писал: «Индивидуальная психология стремится к углублению знаний о человеке, которого можно добиться, лишь выяснив отношение индивида к своим социально установленным задачам» [2, с. 4]. Уже из этой цитаты становится понятно стремление Адлера изучать человека как социальное существо.

Концепция Адлера включает в себя три основные категории: *социальное чувство (социальный интерес)*, *чувство неполноценности* и *стремление к превосходству (стремление к власти)*. Следует отметить, что эти факторы, определяющие структуру личности, рассматриваются в концепции Адлера в диалектическом единстве, как взаимосвязанные и взаимозависимые. Стоит отметить, что постулат Адлера о комплексе неполноценности является огромным вкладом в психологическую науку. Обратимся к более подробному его изучению.

«*Чувство неполноценности*», как утверждает сам основатель индивидуальной психологии, присуще каждому человеку. Он считает, что оно уже проистекает из самой человеческой природы, которая слаба, беспомощна и полна недостатков. В книге «Понять природу человека» Адлер называет человека «слабым животным», не способным жить в одиночку. Из этого и проистекает необходимость в создании общества и правил общественной жизни. Но, как раз-таки, из-за социальности личности проистекает и «чувство неполноценности», так как человек невольно начинает вступать в конфликтные

ситуации с культурным и социальным окружением. Также, по мысли самого Адлера, субъективное «чувство неполноценности» возникает у ребёнка, осознающего свою слабость перед взрослым человеком. «Чувство неполноценности само по себе не является ненормальным. Оно – причина всех улучшений в положении человечества» [2, с. 117]. Таким образом, мы приходим к выводу, что «чувство неполноценности» возникает только при условии существования межличностных отношений, а это значит, что оно полностью социально мотивированное чувство.

В непосредственной связи с «чувством неполноценности» находится механизм *«компенсации»* и *«сверхкомпенсации»*. Под влиянием чувства собственной неполноценности, по мнению Адлера, в психике каждого человека формируются специальные механизмы для возведения «компенсирующей душевной надстройки», благодаря которой происходит бессознательное развёртывание жизнедеятельности индивида в направлении преодоления своей «неполноценности». Таким образом, под влиянием этого субъективного чувства и возникающих механизмов его преодоления осуществляется внутреннее развитие психики человека. Но основная заслуга Адлера заключается не в том, что он обозначил эти новые факторы и механизмы, составляющие структуру человеческой личности, а в том, что он делает глубокие выводы из своего изобретения. Адлер считает, что физическое несовершенство приводит в движение психические силы компенсации, которые ведут к совершенствованию человека, к проявлению его творческой деятельности, к могуществу и величию человека. Из этого мы можем сделать вывод о том, что место фрейдовских сексуальных влечений занимают в концепции Адлера механизмы «компенсации», являющиеся основой деятельности человека.

Следующим важным постулатом в концепции Адлера является *«стремление к превосходству»*. Оно возникает из ранее рассмотренных нами механизмов «компенсации» и «сверхкомпенсации». Человек, осознавший свою беспомощность перед природными и социальными силами, желает

превосходить над окружающими его обстоятельствами, и потому стремится «компенсировать своё «чувство неполноценности» достижением неограниченной власти, которая выступает одновременно и средством компенсации, и целью большинства людей, живущих в современной цивилизации» [3, с. 139].

По мере развития своих психологических взглядов, Адлер понял, что изучение бессознательных процессов внутренней человеческой жизни не может дать целостного представления о человеке. Он пришёл к заключению о том, что внутреннюю природу человека можно понять, исследуя всю совокупность связей, при помощи которых индивид устанавливает отношения с окружающим природным и социальным миром. Поскольку отношение человека к другим людям определяется как объектами внешнего мира или природой космоса, так и социальными институтами, социальными отношениями, то нельзя «понять психическую деятельность без понимания в то же время этих социальных отношений» [1, с. 26].

Таким образом, Адлер изучает человека не изолированным от всего, а включённым в «логику общественной жизни». Он утверждает, что правила общественной жизни также очевидны, как и законы климата. Исходя из этого, мы переходим к рассмотрению ещё одного из главных постулатов в концепции Адлера: «социальному интересу» или «социальному чувству».

Венский мыслитель считает, что понять личность индивида, внутреннюю природу человека – значит раскрыть природный и социальный контекст, в котором находится человек. И в этом смысле человек предстаёт, с одной стороны, как слабое и неполноценное биологическое существо, пытающееся компенсировать эти недостатки «стремлением к превосходству», а с другой – как социальное существо с «космическим чувством», с чувством сопричастности ко всему человеческому роду. *Социальное чувство* – это коллективный дух, чувство сопричастности к человечеству, которое формирует позитивные социальные взаимоотношения. Согласно Адлеру, эти взаимоотношения могут быть конструктивными и здоровыми только тогда,

когда они включают в себя равенство, взаимодействие и дух сотрудничества. Социальное чувство начинается со способности отождествлять себя с другим человеком и ведёт к стремлению построить идеальное общество, основанное на сотрудничестве и равенстве личностей. Это понятие является ключевым в концепции индивидуума как социального существа у Адлера.

По замыслу Адлера, «социальное чувство» должно было служить отправной точкой для проведения различия между «индивидуальной психологией» и классическим психоанализом. Однако все попытки Адлера оказались бесплодными и, в конечном счёте, привели в большей степени к сходству, нежели к различию с психоанализом Фрейда. «Поэтому противопоставление «индивидуальной психологии» классическому психоанализу в плане рассмотрения биологических и социальных детерминант функционирования человеческой психики и природы человека в целом оказывается несостоятельным» [3, с. 147].

Безусловно, по сравнению с предшественниками, Адлер сделал шаг вперёд в понимании человека как социального существа. Но это не означало переворота в психоаналитическом движении, так как его понимание не выходит за рамки бессознательных влечений человека, а присущие личности социальные чувства и интересы носят одновременно биологически-врожденный характер.

Таким образом, мы подчёркиваем, что концепция индивидуальной психологии Адлера, внёсшая неоспоримые новшества в понимании человеческой природы, не может при этом претендовать на роль теории, охватывающей целостное понимание человека. В ней существенно не разобраны проблемы духовного бытия человека, что, на наш взгляд является огромным минусом в его концепции «индивидуальной психологии».

Список литературы:

1. Адлер А. Понять природу человека. – СПб.: Академический Проект, 1997. – 256 с.
2. Адлер А. Практика и теория индивидуальной психологии. – СПб.: Академический Проект, 2011. – 240 с.
3. Лейбин В.М. Краткий психоаналитический словарь-справочник. – М.: Когито-Центр, 2015. – 192с.

ФИЛОСОФСКАЯ КУЛЬТУРА, КАК ФАКТОР ФОРМИРОВАНИЯ ЛИЧНОСТИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ ОБЩЕСТВА

Шебзухов Эльдар Маевич

*студент, 2 курс, Северо-Кавказский Федеральный университет, ИЭИУ,
РФ, г. Ставрополь*

Арутюнян Вадим Владимирович

*научный руководитель, ассистент кафедры философии,
Северо-Кавказский Федеральный университет,
РФ, г. Ставрополь*

В статье рассматривается проблема формирования личности, в условиях глобализации общества, какие основные факторы влияют на развитие личности. Личность – выступает неким объектом, который рассматривается с разных сторон и в разных условиях.

Процесс глобализации является главным фактором общественного развития в современном мире. Этот процесс оценивают и воспринимают по-разному.

Главной причиной такого положения является то, что многообразие последствий, а в месте с ним и изменений, которые вызваны глобализацией, оказывают влияние на все сферы жизнедеятельности.

Таким образом, изменения и трансформация общества, которые происходят под воздействием разносторонней глобализации, является актуальной проблемой в современной философии.

Современное общество, общество в котором мы живем – это меняющееся постоянно общество, и глобализация, как многоаспектный процесс преобразовывает, трансформирует все элементы информационного общества.

Хотелось бы рассмотреть проблему глобализации общества, в условиях которого формируется личность с точки зрения И. Канта и Гегеля.

Причиной того, почему я хочу рассмотреть данную проблему с точки зрения Канта – является его категорический императив, где говорится о нравственности.

И я просто уверена в том, что именно нравственные качества людей лежат в основе любого процесса развития.

Категорический императив Канта звучит следующим образом:

«Поступай только согласно такой максиме, руководствуясь которой ты в то же время можешь пожелать, чтобы она стала всеобщим законом ... поступай так, чтобы ты всегда относился к человечеству и в своем лице, и в лице всякого другого так же, как к цели, и никогда не относился бы к нему только как к средству» [1].

Я думаю, что исполняя этот закон, каждый из нас задумается о том, что он делает, и если мы все будем относиться к другим так, как хотим мы, чтобы к нам так относились, то процесс глобализации будет носить такой характер, в условиях которого будет формироваться личность с большой буквы. Под данной личностью я имею в виду человека, стремящегося к процветанию общества, в котором он живет.

И. Кант призывает нас еще к тому чтобы, каждый из нас сам определил себя, проникнул сознанием морального долга и следовал им всегда и везде, и чтобы каждый из нас отвечал за свои поступки. Именно под влиянием этих законов, я думаю, и формируется личность.

Далее мне хотелось бы рассмотреть учения о праве и государства И. Канта.

На мой взгляд, второй ступенью процесса развития общества может выступить кантовское философское учение о праве и государства. В учении о праве говорится о том, что, прежде всего следует уничтожить все формы личной зависимости, в процессе которого утвердятся личная свобода и равенство всех людей перед законом, и ликвидация всех юридических привилегий. Говоря о юридических законах, он их выводил из нравственных.

А в своем учении о государстве, Кант развивал идеи народного суверенитета. Источником суверенитета он считал не народ, а главу государства, отрицая право судить главу государства, который «не может поступать не по праву» [2]. Таким образом, с помощью мыслей И. Канта я еще раз убеждаюсь в том, что в основе глобализации общества, в условиях которого

развивается личность, в первую очередь лежат нравственные качества, свобода и права людей и суверенное государство.

Как же различаются подходы к этому вопросу у разных философов, несмотря на то, что они оба представители немецкой классической философии!?

И теперь рассмотрим развития человека, как личности в информационном обществе с точки зрения Гегеля, представителя немецкой классической философии. Его философская мысль насыщена и, на мой взгляд, он раскрывает всю сущность данного вопроса.

Философские взгляды Гегеля во много пронизаны идеями развития, что отличает его от остальных. По его мнению, развитие происходит всегда и везде, но, что интересно она происходит не циклически, то есть не повторяется, а наоборот проходит достаточно долгий исторический путь. В процессе, которого происходит и развитие от низших форм к высшим, одним словом, происходит модернизация общества, что обуславливает сам процесс глобализации. И данные изменения сопровождаются не количественными изменениями, а качественными. Например, в качестве качественного улучшения, в процессе глобализации, мы можем рассмотреть жизнь человека.

Источником всякого развития у Гегеля – являются противоречия. Они движут миром, есть «корень всякого движения и жизненности» и составляют принцип всякого самодвижения.

Далее, говоря о трансформации личности, в условиях глобализации общества я думаю, имеет место рассматривать «Полную свободу» Гегеля. Согласно Гегелю всемирная история есть воплощение свободы в реальной жизни народов. А я под всемирной историей понимаю, весь процесс развития (прогресс), который находят свое отражение в истории любого государства. «В наличном бытии народа субстанциальна цель состоит в том, чтобы быть государством и поддерживать себя в качестве такового. Народ без государственного устройства не имеет собственно никакой истории, подобно

народам, существовавшим еще до образования государства, и тем, которые еще и поныне существуют в качестве диких наций» [3].

Таким образом, история, представленная как саморазвитие, есть высший этап объективно-идеалистической философии.

Вывод, который нам позволяет сделать взгляды Гегеля, я думаю, заключается в следующем: «Развитие происходит всегда и везде и одним из факторов, обуславливающих развитие, является государство».

И если посмотреть на мысль Канта и Гегеля, то можно прийти к такому выводу, что государство, со своим суверенитетом, где провозглашаются и осуществляются права и свободы человека, человек, в свою очередь, наделен нравственными качествами, есть основополагающий фактор философской культуры развития человека, как личности, в условиях глобализации общества.

Таким образом, можно сделать вывод:

Вопрос, который я рассмотрел, на мой взгляд, очень актуален на сегодняшний день. Ведь, в современном обществе главным выступает личность. Я думаю, личность, которая формируется в условиях глобализации общества, есть главный фактор дальнейшего развития общества. И если она будет нести в себе нравственные качества, выдвинутые И. Кантом, соблюдать все законы, то будет процветать общество, в котором мы живем. Второй, не менее важный фактор-это государство, где соблюдаются и провозглашаются все права и свободы человека. Таким образом, на основе вышесказанного можно, сделать вывод о том, что формирование личности в условиях глобализации общества зависит от самой личности и государства.

Список литературы:

1. Гегель Г.В.Ф. Энциклопедия философских наук. Т. 1. С. 397.
2. Кант И. Сочинения. М. Т. 4. Ч. 1. С. 260, 270.
3. Кант И. Сочинения. Т. 4. Ч. 2. С.243.

СЕКЦИЯ 5. ЭКОНОМИКА

ИНВЕСТИЦИОННОЕ КРЕДИТОВАНИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Адномах Анастасия Юрьевна

*студент, УО «Полесский Государственный университет»,
Республика Беларусь, г. Пинск*

Самосюк Ирина Васильевна

*студент, УО «Полесский Государственный университет»,
Республика Беларусь, г. Пинск*

Невдах Сергей Васильевич

*научный руководитель, старший преподаватель, магистр экономических наук,
УО «Полесский Государственный университет»,
Республика Беларусь, г. Пинск*

Для сохранения конкурентоспособности, расширения рынков сбыта продукции предприятиям необходимо постоянно модернизировать и совершенствовать процесс производства. С этой целью хозяйствующие субъекты прибегают к использованию банковского инвестиционного кредитования в качестве заемных средств. Актуальность темы инвестиционного кредитования в Республике Беларусь объясняется ограниченностью собственных ресурсов у предприятий, инвестиционные банковские кредиты выступают привлекательным источником заемных средств за счёт их дешевизны по сравнению с привлечением средств за счёт ценных бумаг.

Инвестиционное банковское кредитование – это долгосрочное вложение банковских ресурсов в объекты реального инвестирования, обеспечивающее расширенное воспроизводство основного капитала заемщика на основе реализации инвестиционного проекта [1, с.216].

При этой форме кредитования банк не принимает на себя рисков, связанных с реализацией инвестиционного проекта, и не участвует в распределении прибыли от реализации проекта. Возврат кредита

обеспечивается как за счет денежного потока от проекта, так и за счет общего денежного потока предприятия либо в отдельных случаях за счет продажи активов предприятия.

Рассмотрим общий объем инвестиционного кредитования предприятий Республики Беларусь за последние 3 года (рисунок 1).

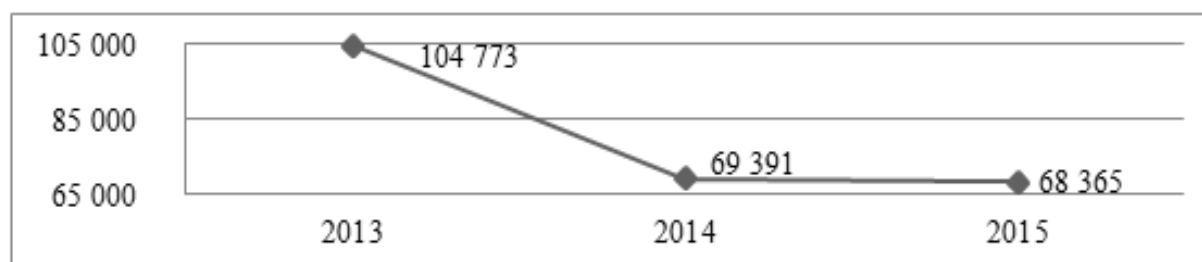


Рисунок 1. Показатели кредитно-инвестиционной деятельности банков в 2013–2015 гг.

Из рисунка 1 видно, что за период с 2013 года по 2014 год наблюдается тенденция снижения банковских кредитов в инвестиции предприятия. Так в 2015 году по сравнению с 2014 годом объем банковского инвестиционного кредитования предприятий снизился на 1 026 млрд. руб. или на 1,48%. В 2014 году по сравнению с 2013 годом банковское долгосрочное кредитование предприятий сократилось на 35 382 млрд. руб. или на 33,77%.

Снижение роли инвестиционного кредитования за счет финансирования банков обуславливается ухудшением экономического положения в стране в этот период (2013–2015гг.): высокий уровень инфляции повлек за собой проведение девальвации белорусского рубля, повышение ставки рефинансирования. В результате чего банки были вынуждены прибегнуть к увеличению процентных ставок по кредитам, что было не выгодно для предприятий.

Рассмотрим операции по кредитованию субъектов хозяйствования в разрезе белорусских банков (рисунок 2).

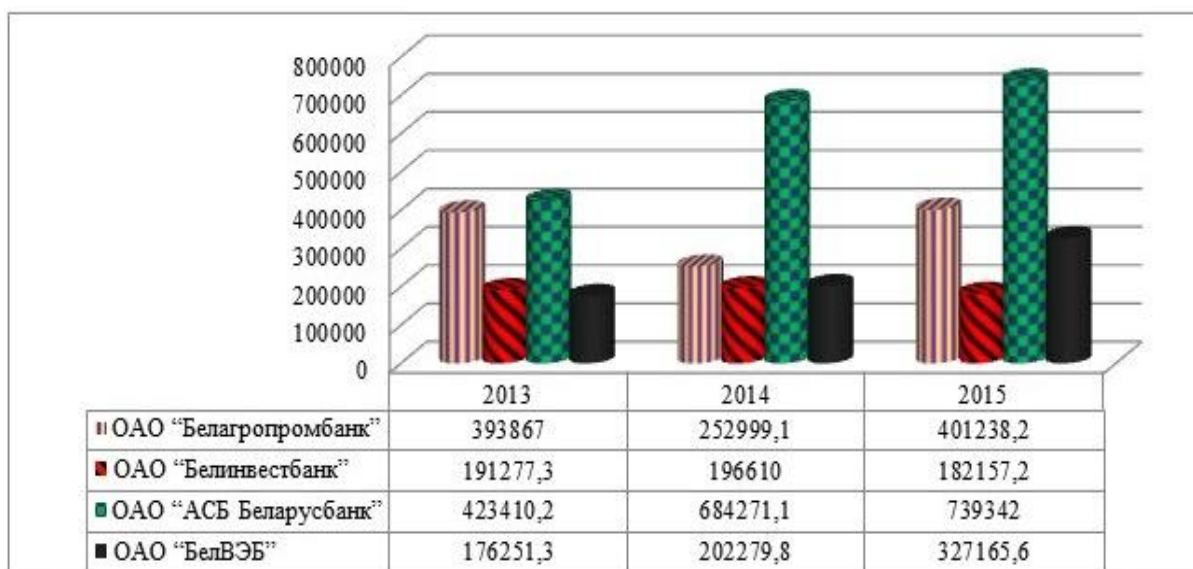


Рисунок 2. Динамика долгосрочного кредитования банков Республики Беларусь

По диаграмме можно заметить, что удельный вес в инвестиционном кредитовании БелВЭБ и Беларусбанка ежегодно увеличиваются. Причём Беларусбанк монополизирует рынок кредитов в Республике Беларусь и ослабляет конкуренцию. Также значительные доли по выдаче долгосрочных кредитов юридическим лицам приходятся на Белагропромбанк и Белинвестбанк, суммы кредитования ежегодно варьируют.

Крупные инвестиционные проекты ежегодно утверждаются в законе "Об инвестиционной деятельности в Республике Беларусь" на соответствующий год, хотя Правительством совместно с Национальным банком Республики Беларусь был взят курс на ограничение кредитования экономики для структурирования и повышения конкурентоспособности.

Сегодня большинство белорусских предприятий нуждается в модернизации, т.к. 80% оборудования устарело, а технологическая конкурентоспособность экономики равна 60%. Активность инвестиционной деятельности предприятий определяется стабильностью финансового состояния, эффективностью использования имеющихся производств и технологичностью материальных и трудовых ресурсов [3, с.40–45].

Как уже упоминалось ранее, одним из основных источников финансирования для предприятий считают банковское кредитование. Рассмотрим распределение кредитов предприятиям по отраслям экономики за 2013–2015 гг. (таблица 1).

Таблица 1.

Динамика кредитования отраслей экономики за 2013–2015 гг.

Показатели	2013	Уд. вес, %	2014	Уд. вес, %	Абс. прирост	Темп роста, %	2015	Уд. вес, %	Абс. прирост	Темп роста, %
Промышленность	33108	31,60	27548	39,70	-5560	83	30901	45,20	3353	112
Строительство	19069	18,20	12213	17,60	-6856	64	10870	15,90	-1343	89
Торговля	20640	19,70	13254	19,10	-7386	64	12784	18,70	-470	96
Транс-порт	31956	30,50	16376	23,60	-15580	51	13810	20,20	-2566	84
Итого:	104773	100	69391	100	-35382	263	68365	100	-1026	382

Из таблицы можно заметить отток инвестиций из экономики. Более прочих в инвестировании ежегодно нуждается промышленная отрасль (удельный вес инвестиционного кредитования колеблется в пределах 32–45%), что связано с необходимостью замены на предприятиях значительной части устаревших основных фондов. Наименьшая ежегодная потребность в инвестициях заметна в строительной отрасли, удельный вес которой в общей доле составляет 16–18%. Также можно отметить прирост потребности в инвестиционных кредитах со стороны промышленной отрасли в 2015 г., что связано с улучшением условий кредитования юридических лиц.

На основании вышеизложенного материала можно сделать выводы о том, что для реализации долгосрочного проекта на предприятии наиболее оптимальным вариантом будет использование инвестиционного кредита. Также при анализе экономического состояния банковского кредитования в отношении юридических лиц и индивидуальных предпринимателей замечено сокращение объёмов кредитования, данное снижение связано с проведением государством жесткой денежно-кредитной политики для управления уровнем инфляции, с

установлением высоких процентных ставок по кредитам, а также с нестабильностью валютного курса [3, с. 141–142].

К основным факторам, препятствующим развитию кредитования инвестиционной деятельности, относятся: непривлекательность инвестиционного климата в Республике Беларусь; ухудшение финансового состояния предприятий и их основных фондов; малое количество высокоэффективных проектов; высокие процентные ставки по кредитам; большая доля просроченных кредитов; жесткая денежно-кредитная политика; повышение цен в стране; нежелание предприятий использовать инновационные технологии и др.

Для решения вышеуказанных проблем и дальнейшем повышении роли инвестиционного кредитования предприятий за счет финансирования банков необходимо принятие ряда мер: обеспечение экономического роста, снижение уровня инфляции; привлечение долгосрочных средств от клиентов и повышение их доверия к банкам; развитие системы страхования кредитных рисков; создание благоприятных условий банкам, проводящим кредитование инвестиций, а также введение налоговых льгот; увязка потребностей банков с темпом развития потребностей реального сектора экономики [4, с.25].

Таким образом, роль банков в инвестиционном кредитовании экономики постоянно возрастает. Этому способствует развивающаяся законодательная база и заинтересованность организаций в привлечении банковского кредита в качестве источника финансирования инвестиционной деятельности. Увеличение числа банков, уполномоченных обслуживать государственные программы и мероприятия, а также привлечение иностранного капитала в реализацию крупных инвестиционных проектов способствует наилучшему распределению средств между предприятиями и более эффективному удовлетворению их потребностей в кредитных ресурсах.

Список литературы:

1. Белоглазова Г.С., Кроливецкая Л.В. Банковское дело. Организация деятельности коммерческого банка / Г.С. Белоглазова, Л.В. Кроливецкая. – СПб.: Питер, 2013. – 400 с.
2. Аналитическое обозрение «Основные тенденции в экономике и денежно-кредитной сфере Республики Беларусь» за 2013–2015 год – [Электронный ресурс] / Национальный банк Республики Беларусь. – Режим доступа: <http://www.nbrb.by/>. Дата доступа: 16.10.2016.
3. Василевски Д.П. Активизация инвестиционной деятельности в Республике Беларусь / Д.П. Василевски // Научный потенциал молодежи – будущему Беларуси: материалы VIII международной молодежной научно-практической конференции, УО «ПолесГУ», г. Пинск, 4 апреля 2014 г.: в 2-х ч. Ч. 1/ Министерство образования Республики Беларусь [и др.]; редкол.: К.К. Шебеко [и др.]. – Пинск: ПолесГУ, 2014. – С.322.
4. Володько Л.П. Инвестиционное кредитование модернизации экономики / Л.П. Володько, О.В. Володько // Банковская система: устойчивость и перспективы развития: сборник научных статей, УО «ПолесГУ», г. Пинск 30.10.2014 г./ Министерство образования Республики Беларусь [и др.]; редкол.: К.К. Шебеко [и др.] – Пинск: ПолесГУ, 2014. – С.302.

РАЗВИТИЕ СИСТЕМЫ РЕФИНАНСИРОВАНИЯ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

Азизханов Назир Самурович

*студент, финансово-экономический факультет,
бакалавриат ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель,
д-р экон. наук, проф., финансово-экономический факультет,
ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Выработка конкретных характеристик показателя учетной ставки в отечественной экономике при осуществлении рефинансирования выполняется эмпирическим методом. Тогда как остается открытым вопрос регулировки финансовой системы методом исследования более четких устройств передачи импульса установленного признака процентной ставки всем ее элементам. Для решения этой проблемы употребляется «коридор процентных ставок», который успешно применяется для проведения действенной денежно-кредитной политики как в развитых, так и развивающихся странах. Введение системы коридора процентных ставок в России описывает потребность оценки его воздействия на становление межбанковского валютного рынка и определения возможностей становления системы рефинансирования в критериях избыточной ликвидности в банковской системе.

Ведущие национальные центральные банки развитых стран реализуют денежно-кредитную политику с упором на управление ставкой рефинансирования на межбанковском валютном рынке.

Концепция процентной политики центральных банков подразумевает установление 3-х видов ставок: кредитной, по депозитным операциям или по целевым. Ставка по кредитам эта та ставка, по которой центральные банки выдают обеспеченные кредиты.

Ставка по депозитным операциям – процент, который получают банки за депозиты, находящиеся на счетах в центральном банке.

Целевая ставка – это уровень характеризуемой рынком ставки рефинансирования, на которую центральный банк имеет возможность и пытается воздействовать.

Обычно ставка по кредитам более таргетируема, а ставка по депозитным операциям – менее, собственно и позволяет сдерживать целевую ставку в относительном коридоре. Верхняя часть коридора – это предельная цена средств, под которую банки имеют все шансы получать кредиты в любых условиях, а нижняя – ставка их возможных безрисковых заработков.

Следовательно, «система коридора процентных ставок» представляет собой лимитирование на малые и наибольшие кратковременные ставки по кредитам. Центральный банк готов предоставить ликвидность банкам в безграничных размерах по процентной ставке выше текущей ставки межбанковского рынка. Следовательно, органы власти устанавливают наибольший предел, рыночной ставки. С другой стороны, центральный банк, принимая депозиты от коммерческих банков, готов поглощать сверхизбыточную ликвидность в нелимитированных размерах по стоимости ниже ставки межбанковского рынка. Именно тем поддерживается малый порог, межбанковской ставки. Коридор процентных ставок устанавливается следовательно, чтобы каждый день сдерживать потрясения рыночной ставки вокруг целевого либо желанного уровня.

Инфляционные риски станут мешать снижению ставки вплоть до 2К17; деяния ФРС кроме того сдерживают способности для маневра Центрального Банка. Принято, что статистика последних месяцев увеличивает опасения насчет инфляционного изменения курса 2017 г. В первую очередь, наблюдается внезапное улучшение потребительской активности – оборот розничной торговли уменьшился всего на 3,6% г/г по сравнению со спадом на 5,2% г/г, который ожидал консенсус-прогноз. Подъем реальных зарплат составлял приблизительно 3% г/г в августе-сентябре, что имеет возможность отрицательно воздействовать на стагнацию экономики. Не странно, что по состоянию на 24 октября стоимости возросли на 0,5% с начала месяца с учетом

стагнации экономики 0,2% н/н за период с 18 по 24 октября. Это уже оказывает давление на мониторинг по стагнации экономики 5,5% на данный год, невзирая на неплохой урожай, о котором упомянул Центральный Банк в собственном комментарии.

Начиная с июля, неипотечное кредитование демонстрирует умеренные показатели восстановления, что также увеличивает инфляционные риски. На фоне единовременная выплата 5 000 руб. любому пенсионеру в начале января, а еще постоянная индексация пенсий, естественно же, станут факторами риска, в связи которых снижение ставки станет практически невозможным до 2К17. Также, решение ФРС от 14 декабря и сопутствующий объяснение помимо прочего ограничат Центральный Банк в действиях.

Последующее заседание задумано на 16 декабря. Принимая во внимание инфляционные риски, считается, что на последующем заседании 16 декабря регулятор не изменит ставку и выдаст довольно осторожный комментарий. И еще считается, что возможность снижения ставки в 2017 г. убавляется, а сценарий ее сбережения на уровне 10% в 2017 г. и станет все наиболее реалистичным.

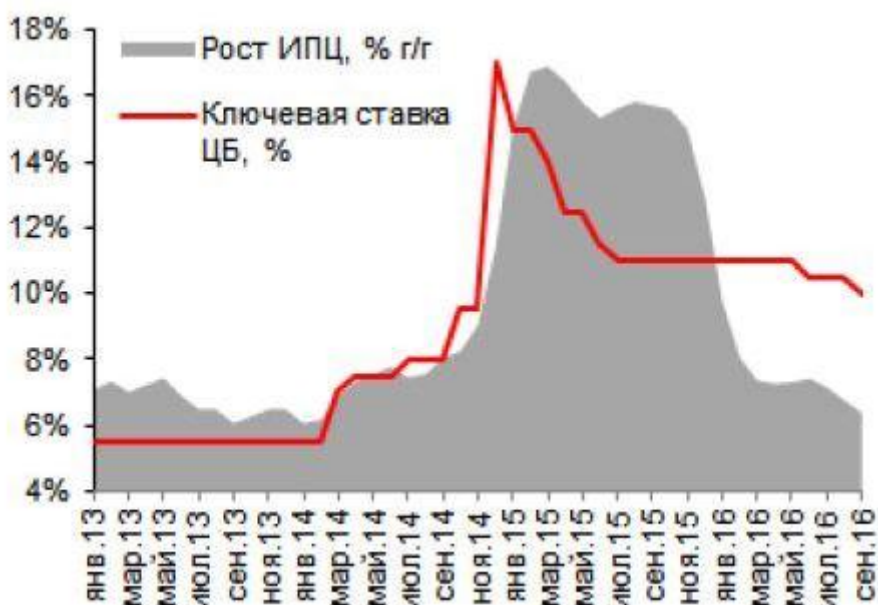


Рисунок 1. Ключевая ставка ЦБ % и ИПЦ % г/г



Рисунок 2. Розничная торговля и реальная заработная плата, % г/г

Ужесточение политики центральных банков значит номинальное увеличение всех 3-х ставок, и наоборот. Перемена величины только кредитной ставки при постоянных значениях таргетируемой и депозитной ставок порой значит прямое ослабление денежно-кредитной политики. Сходственный шаг центрального банка имеет возможность преследовать задача расширения коридора процентных ставок и увеличения или снижения их вероятной волатильности.

Главным вопросом считается выбор целевой ставки. Обычно в ее качестве выступает средняя ставка по однодневным межбанковским кредитам. Задачей центральных банков считается удержание целевой ставки в установленном коридоре. Явно, что целевая ставка сможет пребывать в 3-х точках коридора: внизу границы, посреди или же наверху. Центральный банк может подобрать любую стратегию. Значимый выход за границы коридора говорит о недостатках в валютной политике либо кризисных явлениях в банковской системе. Изменение ставки по межбанковским кредитам через рынок банковских ресурсов на фоне оказывает большое влияние на всю систему ставок в экономике, даже тех, по которым экономические агенты получают кредиты. Когда центральный банк поднимает ставку, то спрос на кредиты падает. Данное

суждение считается важным моментом понижения темпа стагнации экономики [3].

Малые и наибольшие ограничения процентных ставок не обязательно могут поддерживаться при помощи проведения кредитных и депозитных операций. Центральный банк в состоянии сохранять коридор ставок при помощи иных операций среди денежно-кредитных приборов неизменного воздействия (к примеру с применением операций репо либо своп). Центральные банки имеют все шансы реализовывать 2 варианта маневра ужесточения или же смягчения денежно-кредитной политики, используя коридор ставок.

В первую очередь, можно двинуть коридор вверх либо вниз, сохраняя его неизменным.

Во-2-х, пределы коридора можно поменять симметрично либо подвинув одну из его границ.

Основное количество центральных банков, включая Европейский центральный банк, склоняется к первому маневру. Второй маневр, имеющий отношение к делам связанным с конфигурацией границ коридора, пока рассматривается преимущественно в исследовательской и академической литературе.

В России система ежедневного коридора процентных ставок исключительно обретает собственные очертания. Процентная ставка по дневным кредитам в Банке России выполняет роль потолка стоимости ресурсов на межбанковском рынке. В этот момент «дном» считаются ставки депозитов до востребования и на один день. Две ставки одинаковы и сдерживают нижний предел колебаний ставки валютного рынка. Тогда как, по мнению ряда авторов, депозитная ставка все еще не играет значимой роли в валютной политике Банка России. Это обусловлено: 1) лишним бюрократизмом депозитных операций, не позволяющим большему числу банков принять участие в депозитных операциях с центральным банком, 2) предоставлением Банком России под депозиты ограниченного объема средств, 3) вероятностями альтернативного размещения средств в виде бескупонных облигаций Банка России.

Так, за январь-сентябрь 2010 г. Банк России расположил на первичном рынке облигации в размере 1,85 трлн. руб. В этой связи, как считают экономисты, нужно: 1) жестче устанавливать «пол» ставок валютного рынка через унифицированную депозитную ставку по однодневным депозитам, 2) расширить количество соучастников депозитных операций 3) упростить доступ к депозитным продуктам [3].

Так, в Основных направлениях общей государственной денежно-кредитной политики на 2011 г. и период 2012 и 2013 гг. подчеркивается, что одним из главных принципов ее формирования считается проведение процентной политики, допускающей постепенное сужение коридора процентных ставок по операциям Банка России для понижения изменчивости ставок валютного рынка [4].

У коридора процентных ставок присутствует два недостатка. Первый недостаток связан с тем, что в банковской системе пока не поддерживается необходимая точность прогнозирования ликвидности. В системе коридора случается межбанковская торговля валютными остатками на счетах в центральном банке. Большая часть расчетов по межбанковским операциям завязана на операции “overnight”. Центральному банку полностью под силу управлять предложением общей краткосрочной ликвидности. Ему предоставляется возможность осуществлять контроль стоимости заемных ресурсов, регулируя ставку рефинансирования, или же их размер, проводя операции на открытом рынке по неизменной ставке. Тогда как для обеспечения наиболее действенного управления ликвидностью центральному банку в сочетании с органами государственной власти нужно прогнозировать изменение остатков на личных счетах, т.е. учесть как спрос, так и предложение заемных ресурсов. Неверная оценка грядущего изменения ликвидности может привести к неверному фиксированию границ коридора и занятию центральным банком лишней позиции нетто-заемщика либо нетто-кредитора.

Трудности могут заключаться в непредсказуемой динамике остатков на счетах в центральном банке из-за проводимых правительством бюджетных

(казначейских) операций, изменения спроса на наличные деньги и др. Эти факторы, влияющие на ликвидность банковского сектора, на профессиональном языке называются «автономными», поскольку не связаны напрямую с инструментами денежно-кредитной политики. Центральный банк лишь отчасти может прогнозировать автономные факторы. Ошибки, допущенные в их учете, могут привести к неверным параметрам коридора ставок и нежелательным колебаниям цены на кредитные ресурсы на межбанковском рынке.

Вторым недостатком коридора является искаженная форма временной структуры процентных ставок. На практике центральный банк не имеет возможности обеспечить равные альтернативные издержки в верхней и нижней частях коридора процентных ставок. Дело в том, что инструменты центрального банка и межбанковские кредиты не являются совершенными субститутами.

При отсутствии совершенных субститутов регулирования денежного рынка кривая спроса оказывается изломанной и состоящей из двух частей:

- 1) при низких процентных ставках востребованными являются кредиты МБК,
- 2) при высоких процентных ставках – центрального банка.

Альтернативные издержки банков возрастают в нестабильные периоды, когда ставки высоки и кредитные риски и стоимость залога изменяются. Поддержание коридора процентных ставок вносит таким образом искажение в кривую спроса на заемные ресурсы. На практике оно выражается в более быстрой смене конъюнктуры денежного рынка: чем ближе к границе текущая ставка, тем выше скорость ее изменения.

Во избежание ошибок, чрезмерных искажений на денежном рынке и манипуляций специалисты Европейского центрального банка советуют расширять коридор. Однако увеличение спреда ставок ведет к потере эффективности коридора. Дебаты о преимуществах и изъянах процентного коридора закончились в странах с развитым денежным рынком в его пользу. Даже руководство Банка Англии, долго обсуждавшее возможность введения

коридора, в 2006 г., сделав упор на коридор, провело реформу процедур денежно-кредитной политики.

В настоящее время Банк России проводит денежно-кредитную политику для достижения множественных целей. Органы государственной власти намерены в обозримой перспективе перейти на комплекс мер связанных с инфляцией. Длительное время центральный банк придерживался размытых формулировок целевых ориентиров, например «поддержание стабильности национальной валюты». Впрочем, если приступить к Главным направлениям единой государственной денежно-кредитной политики на 2011 г. и на период до 2013 г., то Банк России конкретизировал собственные задачи и в виде главной цели выделил удержание стагнации экономики в пределах между 5–7% в год. Поддержание ее на стабильном уровне будет содействовать формированию невысоких инфляционных ожиданий, оживлению деловой активности.

Чтобы расширить горизонты становления системы рефинансирования, в ближайшее время Банк России обязан сформировать общий механизм рефинансирования, благодаря которому любая устойчивая кредитная организация сможет обрести кредиты под любой вид залога, входящий в «общий пул обеспечения». Предусматривается, что в общий пул обеспечения помимо ценных бумаг, включенных в ломбардный перечень, станут входить и другие виды финансовых активов. Следовательно, упрочение функции кредитора последней инстанции станет происходить не с помощью отказа от применения залога, а методом расширения перечня обеспечения.

Необеспеченные кредиты и их последующая практика внедрения, по убеждению авторов, считаются ключом к тому, чтобы валютный рынок стал успешным средством денежно-кредитной политики. Лишь они готовы обеспечить привлекательные условия валютного рынка, операции на котором обязаны прийти на замену денежным интервенциям. Препятствовать этому могут лишь внутренние проблемы центрального банка, но не самого рынка:

консерватизм и стандарты устоявшейся системы рефинансирования, интересы отдельных подразделений Банка России и бессилие его риск-менеджмента.

Список литературы:

1. Акимов О.М. Инструменты процентной политики центральных банков: российский и зарубежный опыт // Управление в кредитной организации. 2010. № 4.
2. Малкина М.Ю. Переходное состояние банковской системы России: признаки застоя или стартовая площадка для будущего обновления? // Финансовый вестник: финансы, налоги, страхование, бухгалтерский учет. 2011. № 1.
3. Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2011 год и период 2012 и 2013 годов // Вестник Банка России. 2010. № 67.
4. Росстат, Альфа-Банк // Вероятность снижения ключевой ставки ЦБ РФ в 2017 г. уменьшается. Новости и комментарии.

ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ КОМПАНИИ В РАМКАХ ХОЛДИНГА В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Андрянова Наталья Евгеньевна

*студент, Новосибирский государственный университет экономики
и управления,
РФ, г. Новосибирск*

Лапинова Людмила Николаевна

*научный руководитель, канд. техн. наук, доц., Новосибирский государственный
университет экономики и управления,
РФ, г. Новосибирск*

Тема холдингов в сельском хозяйстве России сегодня особо актуальна. Агрохолдинг – современный феномен в российской экономике. Их число в сельском хозяйстве подавляюще. Холдинги с каждым годом все больше разрастаются и поглощают более мелкие фирмы. Такое поведение отрасли отличается от мирового уклада, где, наоборот, доминируют фермерские домашние хозяйства. Причины такого феномена очевидны и разнообразны. Это и состояние экономики, и исторически сложившийся уклад организации сельского хозяйства.

В настоящее время в российском сельском хозяйстве сложилась ситуация преобладания холдинговых структур. В последние годы все больше предприятий, занимающихся сельским хозяйством, объединяются в совместные предприятия, называемые холдингом. И, хотя, экономисты отмечают, что такие структуры не соответствуют классическому определению холдинга, под которым подразумевается головная компания в окружении дочерних, это слово уже устоялось в определении тех процессов, которые происходят в сельском хозяйстве сегодня.

Если обратиться к истории, в сельском хозяйстве практически отсутствовало свободное предпринимательство. Развивается оно в настоящее время. И пошло это развитие по пути укрупнения. Мелкие частные фермерские хозяйства оказываются неконкурентоспособными и редко выживают в

современных условиях или функционируют на ограниченном рынке и не распространяются территориально.

Большое государственное влияние – особенность экономики нашей страны. В сельском хозяйстве так же существуют крупные государственные или околосударственные компании. Соперничать с ними малым фирмам тяжело. Поэтому, для того, чтобы выжить они идут по пути укрупнения, создавая тем самым еще большее число крупных компаний в сельском хозяйстве и все больше загоняя мелкие фермерские хозяйства в угол.

По словам многих экономистов, один из которых генеральный директор института конъюнктуры аграрного рынка Дмитрий Рылько, «агрохолдинги – это детища нашей экономики, и многие предприниматели приняли их как данность, и даже извлекают пользу из этого явления» [1].

Говорят, что малый бизнес более мобилен, он же приносит основное развитие в экономику, его и поддерживают на государственном уровне. Но сельское хозяйство – отрасль для нашей страны специфическая.

Много современных предприятий переросли из советских колхозов, унаследовав их активы. Другой вопрос в том, что многие из них разорились или находятся на грани разорения. А такой традиции, как фермерство, в нашей стране нет. За семьдесят лет советской жизни, частные фермерские хозяйства не развивались, да и до этого периода в русской традиции не было частного фермерского землевладения, хотя попытки высшего руководства страны его внедрить были. Примером является грандиозная аграрная реформа Столыпина. Но, ни люди, ни экономика не были готовы к этому. И сейчас бывшие работники колхозов не создают ажиотажа вокруг частного фермерства, инфраструктура, оставшаяся с советских времен, тоже настроена под крупных собственников. Поэтому все условия способствуют появления этих самых крупных собственников.

А в свою очередь, холдинги стремятся к расширению и скупают менее жизнеспособные фирмы. Наша экономика любит экстенсивный путь развития, руководители холдингов тоже предпочитают расширять пахотные земли и

поголовья, пока не сильно задумываясь над улучшением отдачи от капитала. Пустующие и не полностью используемые земли не дают веского повода поворачивать аграрную машину на интенсивный путь развития.

Какие же особенности несет в себе холдинговая структура в сельском хозяйстве? Можно назвать несколько особенностей.

Во-первых, усложнение структуры и уровней управления в холдингах. Помимо нескольких уровней самой организации добавляются еще и уровни управления между фирмами. А ведь существуют и большие холдинги, где у дочерних компаний, в свою очередь есть еще дочерние компании. Таким образом, между работником, непосредственно имеющим дело с землей или животными, и бенефициаром прокладывается длинная лестница из уровней управления. Главная опасность при построении такой лестницы, допустить включение в структуру «лишних» уровней, которые принципиально не нужны и успешное функционирование компании возможно и без них.

Такая структура удобна для многих рабочих. Для бывших советских людей это комфортная среда обитания, в отличие от западных фермеров. Большая и громадная структура вызывает уверенность в том, что она устойчивей, чем небольшие организации.

Но действительно ли большие структуры более устойчивы? Масштабы, конечно, защищают гиганта от экономических ударов, которые встречаются в нашей стране довольно часто. Минусов тоже много. Это и, как говорилось, большое количество иерархических уровней, кадровые нагромождения и дублирование должностей. А ведь еще одной особенностью российских холдингов отмечают их стихийность. Они не всегда строятся по всем правилам организации предприятия, и процесс планирования такой организации обычно небольшой, либо его нет совсем. Они, скорее, появляются как ответ на условия рынка, а не как продуманные и запланированные мероприятия. Поэтому они и преобладают в нашей экономике. Один большой плюс в виде умения сопротивляться кризису преобладает над другими минусами.

Холдинг может позволить иметь себе штат юристов, экономистов и других специалистов. Особенно крупные и прибыльные холдинги ведут исследовательскую деятельность. Такая роскошь фермерским хозяйствам недоступна. А вот компании, входящие в холдинг могут себе позволить сократить свой управленческий аппарат, передав часть функций головной компании. Общая выработка стратегии и участие в одном холдинге с другими предприятиями снижает конкуренцию, позволяет не направлять все свои усилия на выживание в сегодняшнем дне, а задуматься о завтрашнем и позволить себе реализацию долгосрочных целей. Пусть даже и с потерями в сегодняшнем дне. Ведь, если компания находится в холдинге, материнское предприятие, а так же сестринские компании помогут пережить первоначальные убытки от реализации перспективных проектов.

Что же может в реальности принести холдинг фирме, и насколько справедливы рассуждения о необходимости такой формы устройства бизнеса в российском сельском хозяйстве рассмотрим на конкретном примере.

К рассмотрению возьмем отдельную отрасль сельского хозяйства – птицеводство в Новосибирской области. На этом рынке холдинги доминируют. В Новосибирской области существуют два крупных холдинга, занимающихся птицеводством, причем конкуренцию между ними ослабляет разная специализация. Холдинг «Новосибирской» птицефабрики специализируется на изготовлении куриного мяса, а холдинг «Октябрьский» - куриного яйца. Холдинг «Октябрьский» объединяет в себе 5 крупных птицефабрик, выпускает около 342 миллиона штук яйца в год и 23 000 тонн мяса.

В целом, рынок птицеводства в новосибирской области можно назвать олигополилизированным, поскольку на нем действуют два крупных игрока: холдинг «Октябрьский» и холдинг «Новосибирский», и в области уже не осталось птицефабрик, работающих самостоятельно. Все они были поглощены этими холдингами или присоединились к ним самостоятельно, не выдержав конкуренцию.

В мае 2011 года к холдингу «Октябрьский» одной из последних была присоединена ЗАО «Птицефабрика «Каргатская», расположенная в Каргатском районе Новосибирской области.

Птицефабрика «Каргатская» была образована в 1975 году и до 1994 года функционировала как государственное предприятие. В 1994 году птицефабрика была преобразована в акционерное общество, и с этого момента вступила в строящуюся рыночную экономику.

Хотя птицефабрике и удавалось избегать глубокого кризисного состояния, ее дела постепенно ухудшались. Предприятию удавалось только поддерживать свое существование, а о перспективном развитии речи быть не могло. Такое финансовое состояние предприятия типично для подобных условий. Собственных ресурсов для развития не хватало. Основными проблемами предприятия в этот период можно назвать: отсутствие подготовленных управленческих кадров, отсутствие четко определенной цели развития, недостаток финансовых средств для развития предприятия.

Из всех накопившихся на предприятии проблем стало ясно, что самостоятельно оно не справляется и, через некоторое время, кризисное состояние его настигнет.

Птицефабрика сама решила присоединиться к холдингу «Октябрьский», поняв свое состояние. Толчком к этому шагу послужила опасность подавления птицефабрики недружественной ей организацией и впоследствии ее закрытие. Так, что такой шаг можно считать ответной реакцией на поступившие из внешней среды опасности.

Вступив в холдинг, и передав под управление птицефабрики «Октябрьская» около 70% своих акций, «Каргатская» птицефабрика, хоть и потеряла свою самостоятельность, но, что главное, сохранилась как предприятия и открыла для себя новые пути развития.

Какие же проблемы решило вступление «Каргатской» птицефабрики в холдинг:

- Привлечение дополнительного финансирования со стороны холдинга. При помощи материальной поддержки холдинга птицефабрика сумела обновить свое производственное оборудование, а также усовершенствовать компьютеризацию управленческих процессов. Был частично обновлен автотракторный парк. Возможность предприятия получить финансирование без привлечения кредитных средств – один из плюсов вступления в холдинг, особенно в отрасли сельского хозяйства, для которой доступ к кредитным средствам затруднен;

- Защита от угроз внешней среды, с которыми каргатская птицефабрика не могла справиться самостоятельно. Так как предприятие имеет акционерную форму, существует опасность смены собственника или распыления акций. В мировой практике встречаются различные способы контроля акций. Например, японская система «Кейрецу». Холдинговая структура тоже может гарантировать такую защиту. Обычно большей частью акций владеет материнская компания, как в рассматриваемом случае. Иногда встречается такая ситуация, что все компании холдинга владеют акциями друг друга;

- Стратегическое управление птицефабрикой теперь осуществляется подготовленными и опытными управленцами, для нее была разработана четкая схема развития. В частности, руководство холдинга теперь полностью обеспечивает решение юридических и маркетинговых вопросов, оказывает большое влияние на работу остальных служб птицефабрики, а также помогает восполнить кадровый дефицит среди специалистов;

- Птицефабрика получила новые рынки сбыта, которые ей предоставил холдинг. Птицефабрика «Октябрьская» имеет собственную сеть фирменных магазинов, а также поставляет продукцию холдинга в супермаркеты, например в супермаркеты и гипермаркеты холдинга «Сибирский Гигант», имеющего значительные позиции на рынке розничной торговли в городе Новосибирске.

В итоге, если рассматривать баланс птицефабрики «Каргатская» в динамике, можно проследить, что валюта баланса с 2014 до 2016 года увеличилась с 186142 тысяч рублей до 221875 тысяч рублей соответственно,

что составило 19% роста. Так же за тот же период выросла нераспределенная прибыль с 67069 тысяч рублей до 122210 тысяч рублей 55141, что составило 82%. Отчет о финансовых результатах показывает, что чистая прибыль с 2015 до 2016 года выросла с 25223 тысяч рублей до 29918 тысяч рублей.

Рост всех основных финансовых показателей нельзя не связать с фактом вступления птицефабрики в холдинг. Тем более, период 2014–2015 при рассмотрении вопроса вступления предприятия в холдинг был отмечен как период, когда вложенные в птицефабрику «Каргатская» средства холдинга начнут приносить прибыль.

Основных причины две: поток инвестиций со стороны материнской компании и значительное ослабление конкуренции.

Пример птицефабрики «Каргатская» не уникален. Он описывает классическую схему развития многих сельскохозяйственных предприятий в России. Этот рынок с каждым годом все больше и больше захватывает волна поглощений и укрупнения. В некоторых регионах уже сложилась монопольная ситуация. Однако от предыдущего скептицизма в отношении холдингов многие эксперты уже отошли. Появилось мнение, что холдинги в нашей стране надолго. И в их отношении уже слышны первые положительные оценки. Так отмечается, что процессы повышения управляемости и интенсивного развития капитала начинают убыстряться. А именно эти проблемы в последнее время называли как основные отрицательные черты российского сельскохозяйственного холдинга.

И можно считать, хоть и говорят повсюду, что домашние фермерские хозяйства лучше, что для реалий российского сельского хозяйства холдинги являются наилучшей формой организации.

Список литературы:

1. Агрохолдинги – детище нашей экономики. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.kommersant.ru/doc/3127445> (Дата обращения 06.12.2016).

ИНФЛЯЦИЯ В РОССИИ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА 2015–2016 ГГ.

Афанасьева Елена Валерьевна
студент, Самарский университет,
РФ, г. Самара

Морозова Светлана Анатольевна
научный руководитель, доц., Самарский университет,
РФ, г. Самара

Статья посвящена рассмотрению проблемы инфляции и ее влиянию на кризис 2015–2016 гг. Описаны факторы, являющиеся причиной возникновения инфляции. Спрогнозирован уровень инфляции на 2016 год. Приведены методы борьбы с инфляцией в условиях кризиса.

В настоящее время в экономике большую актуальность имеет проблема инфляции. Сам термин «инфляция» означает повышение общего уровня цен на товары и услуги, которые в условиях современной рыночной экономики занимают важное место в жизни человека. От этого макроэкономического показателя зависят процентные ставки по кредитам и вкладам, курсы валют, потребительский спрос и инвестиционные возможности, экономический рост и платежный баланс страны [5, с. 128].

В борьбе с инфляцией довольно-таки сложно разработать постоянный механизм, который работал бы эффективно на протяжении долгих лет. На сегодняшний момент Россия находится в кризисной ситуации, когда иностранные средства платежа заменяют национальную валюту, что повело за собой ухудшение состояния экономики страны.

Стоит отметить, что далеко не каждый рост цен можно трактовать как инфляцию. Например, если цены увеличиваются по мере роста издержек производства, данный факт не стоит относить к инфляции. Если же наблюдается резкий скачок во всех отраслях экономики, то именно такое увеличение можно считать инфляцией.

Российские экономисты считают проблему инфляции 2015–2016 гг. как следствие целого ряда факторов, основополагающими из которых являются:

- экономические санкции в отношении России, которые включают в себя кредитную блокаду, оказавшую существенное влияние на банковский сектор экономики;

- снижение цены на нефть, что неизбежно ведет к падению покупательной возможности рубля.

На размер покупательной способности также влияет сбалансированность денежной политики ЦБ [3].

Размер инфляции в стране подсчитывает Росстат на основе индекса потребительских цен. Уровень инфляции рассчитывается в месячном и годовом соотношении. Месячный уровень инфляции рассчитывается за один календарный месяц, с первого по последнее число. В октябре 2015 года инфляция составила 0,74% после 0,57% в сентябре. Уровень инфляции в октябре совпал с ожиданиями аналитиков.

Таблица 1.

Уровень инфляции по месяцам за 2015 г., %

	Янв	Фев	Мар	Апр	Май	Июн	Июл	Авг	Сен	Окт	Ноя	Дек	Всего
За месяц, %	3,85	2,22	1,21	0,46	0,35	0,19	0,8	0,35	0,57	0,74	0,75	0,77	12,91

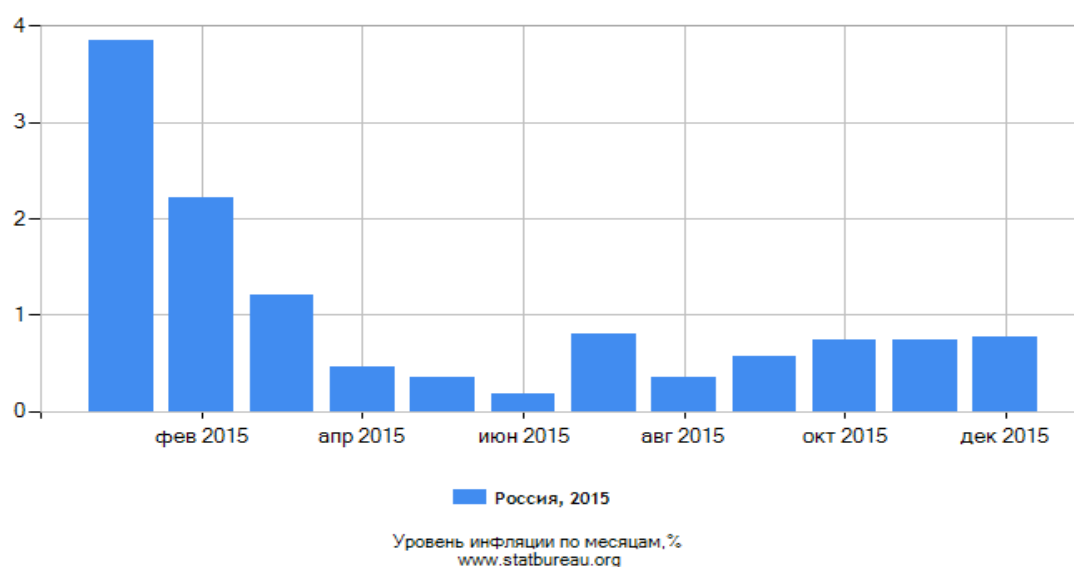


Рисунок 1. Уровень инфляции по месяцам за 2015 г., % [3]

Инфляция в годовом исчислении рассчитывается за период в 12 месяцев, заканчивающийся данным месяцем. В результате в годовом выражении инфляция в октябре незначительно снизилась до 15,59% с 15,68% в сентябре. В 2015 году уровень инфляции в России составил 12,91%, что на 1,55% больше, чем в предшествующем 2014 [5].

Таблица 2.

Уровень инфляции в годовом исчислении за 2015 г., %

	Янв	Фев	Мар	Апр	Май	Июн	Июл	Авг	Сен	Окт	Ноя	Дек	Всего
В годовом исчислении (12 мес), %	14,97	16,71	16,93	16,42	15,78	15,29	15,64	15,77	15,68	15,59	14,98	12,91	12,91



Рисунок 2. Уровень инфляции в годовом исчислении за 2015 г., % [3]

Основными факторами, влияющими на инфляцию, в 2016 году остаются девальвация и санкции, их вклад составляет 10% – 11%. В 2016 году Россия занимает 11 место по уровню инфляции в мире.

Улучшение состояния российской экономики, по словам Центробанка, возможно при сохранении средней стоимости “черного золота” на уровне 50 долл./барр и отмене действующих санкций. В настоящее время инфляционный коэффициент снизился до 9%, то есть отрицательная динамика в годовом исчислении снизилась на четверть по сравнению с прошлым годом.

Курс российской валюты зависит от тенденций на нефтяном рынке, возможный обвал цен до 30–40 долл./барр. может привести к ослаблению рубля.

По своей природе, инфляция является основным дестабилизирующим фактором рыночной экономики. Управление инфляцией представляет важную проблему для денежно-кредитной и экономической политики в целом. При этом необходимо принимать во внимание многосложный и многофакторный характер инфляции [4].

Рост цен на магазинных прилавках усугубляет положение граждан, столкнувшихся с падением реальных доходов из-за резкого ослабления курса национальной валюты и стремления работодателей минимизировать финансовые потери. Значительные объемы рефинансирования банковского сектора и наличие дополнительной рублевой ликвидности способствует росту цен. Попытки поднять стоимость продукции на российском рынке часто носят спекулятивный характер и преследуют извлечение сверхприбыли. Для эффективного противодействия таким проявлениям в экономике государство вынуждено принимать жесткие меры борьбы с инфляцией, которые называются антиинфляционной политикой.

Антиинфляционная политика – это комплекс мероприятий и механизмов, которые помогают в борьбе с инфляцией. Он предусматривает формирование антиинфляционной стратегии и разработку антиинфляционной тактики.

Несмотря на то, что антиинфляционная стратегия не оказывает на экономику мгновенного эффекта, она направлена на то, чтобы снизить инфляцию в будущих периодах. Главной целью является снижение инфляционных ожиданий. Основными задачами является укрепление рыночных механизмов, регулирование прироста денежной массы, снижение зависимости курса валюты от внешних факторов.

Антиинфляционное регулирование в качестве ведущих методов использует дефляционную политику, политику доходов и политику валютного курса.

Дефляционная политика основана на ограничении денежного спроса, что достигается через финансовые и налоговые механизмы, доступные правительству. Недостатком такой политики является краткосрочное замедление роста экономики или ее сокращение.

Политика доходов направлена на установление контроля над ростом цен и оплаты труда. Политика доходов предусматривает нормализацию роста производственных издержек. Главной ее целью является стабильность цен на товары, услуги и труд.

Политика валютного курса – главный инструмент сдерживания инфляции, который применяют страны, зависящие от экспорта. Основной её задачей является стабилизировать курс национальной валюты и вернуть доверие игроков на финансовом рынке. Помимо антиинфляционных мер существует механизм денежной реформы, вследствие которого выводится из обращения обесцененная денежная масса и вместо нее вводится новая валюта, стабильность которой на первых порах поддерживается государством. Работают денежные реформы только в сочетании с другими мерами антиинфляционной политики. В качестве мер по борьбе с инфляцией глава Центробанка Эльвира Набиуллина предлагает сокращение государственных расходов, постепенное сжатие денежной эмиссии, а также стимулирование производства, совершенствование налоговой системы и создание рыночной инфраструктуры [1].

Таким образом, следует отметить, что инфляция является основным дестабилизирующим фактором рыночной экономики. Внешние и внутренние факторы инфляции оказывают отрицательное влияние на развитие экономики и являются причинами экономических кризисов. Мировой опыт свидетельствует о том, что инфляция не всегда может быть контролируемым процессом. Лишь путем создания соответствующей функциональной экономической системы можно обеспечить поддержание равновесия определенных макроэкономических параметров.

Список литературы:

1. Антиинфляционная политика России, «Энциклопедия Экономиста», <http://www.grandars.ru/student/ekonomicheskaya-teoriya/antiinfljacionnaya-politika.html>.
2. Даниленко Л.Н. Экономическая теория: курс лекций по микро- и макроэкономике: Учебное пособие / – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. – 576 с.
3. Макарова А.Н. «Куда плывет рубль» / «Завтра», 2015, № 27, С. 14–15.
4. Прогноз уровня инфляции на 2016 год, «2016 Год», <http://2016-god.com/prognoz-urovnya-inflyacii-na-2016-god/>.
5. Уровень инфляции в Российской Федерации в 2016 году, «Статбюро», <http://www.statbureau.org/ru/russia/inflation>.

РЫНОК ЮВЕЛИРНОГО ПРОИЗВОДСТВА

Афанасьева Елена Валерьевна
студент, Самарский университет,
РФ, г. Самара

Морозова Светлана Анатольевна
научный руководитель, канд. экон. наук, доц., Самарский университет,
РФ, г. Самара

Статья посвящена исследованию структуры рынка производства ювелирных изделий. Спрогнозирован объём добычи и потребления драгоценных металлов в 2015–2017 годы. Определены проблемы развития ювелирного рынка в РФ, приведены методы их решения.

Данная статья поднимает проблему такой отрасли промышленности, как рынок ювелирного производства. Конкуренция среди производителей данного рынка незначительна, но ювелирное производство по-прежнему остается одним из самых непостоянных секторов экономики. Этот вид отрасли непосредственно зависит от таких факторов, как спрос на ювелирные изделия и колебания валютного курса. На ювелирную отрасль Российской Федерации также влияют сезонность продаж, увеличение количества ведущих компаний на рынке, несовершенство законодательной базы и отсутствие модернизации ювелирного производства. Основными ювелирными центрами России остаются Санкт-Петербург и Москва.

На предприятиях, выпускающих ювелирную продукцию, занято более 150 000 человек. Их продукция широко известна, пользуется спросом и занимает ведущее место на российском рынке.

Сегодня ювелирный рынок Российской Федерации переживает не лучшие свои времена. За последний год россияне стали покупать меньше ювелирных украшений. Об этом свидетельствует статистика Всемирного золотого совета (World Gold Council, WGC). Общий вес проданных в России в I квартале 2015 г. ювелирных украшений составил 11,8 т – это на 40% меньше, чем за такой же период прошлого года. В результате доля россиян на мировом ювелирном

рынке сократилась в полтора раза – с 3,16 до 1,96%. Продажи ювелирных украшений сокращались на протяжении всего прошлого года, свидетельствуют данные WGC: если в I квартале 2014 г. было куплено 19,6 т украшений, то во II и III кварталах – 16,9 и 16,6 т соответственно. Больше всего на спрос повлиял экономический и политический кризис в стране – ювелирные украшения не являются предметом первой необходимости и россияне начали экономить на них. Вслед за спросом падает и предложение: снижение импорта стало заметным уже в 2015 г., а вот наиболее существенное падение производства ожидается в 2016 г. [1].

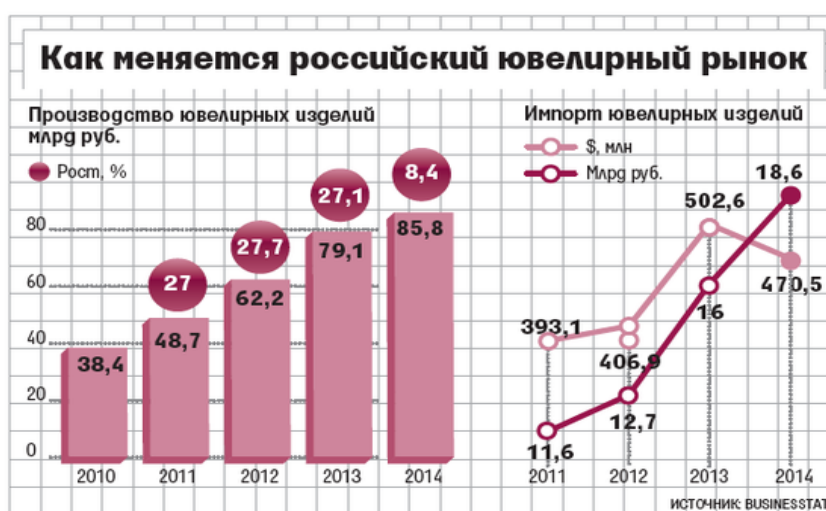


Рисунок. 1. Производство и импорт ювелирных изделий за 2014 г.

Рынок ювелирных изделий остается одним из самых эластичных: снижение доходов у покупателей сразу приводит к падению натурального объема продаж. Цена на драгоценные камни и металлы привязана к доллару, соответственно, при девальвации национальной валюты увеличивается стоимость сырья (золото уже стоит более 3100 рублей за грамм). Если цены на нефть опустятся ниже 30 долларов за баррель, то курс рубля к доллару будет выше 80 – в результате получим падение производства ещё на 20% [5].



Рисунок. 2. Стоимость грамма золота за 2015–2016 гг. по данным Сбербанка



Рисунок. 3. Стоимость грамма платины за 2015–2016 гг. по данным Сбербанка



Рисунок. 4. Стоимость грамма серебра за 2015–2016 гг. по данным Сбербанка

Показатели продажи ювелирных украшений в общем обороте розничной торговли составляют порядка 1% притом, что именно Российская Федерация является одним из мировых лидеров по добыче таких драгоценных металлов как золото и платина, а также других металлов и камней [4].

В частности, рынок ювелирных бриллиантовых изделий в 2015 г. снизился на 40% в рублевом выражении, а в долларовом – в 3 раза до \$1 млрд. Снижение объясняется сокращением личных доходов и, как следствие, возросшей конкуренцией со стороны более дешевых драгоценных камней. И предложение, и спрос на ювелирные бриллиантовые изделия сократились – примерно на 35 и 50% соответственно, а больше всего пострадала категория изделий с бриллиантами средней цены [3].



Рисунок. 5. Спрос на бриллиантовые изделия за 2010–2017 гг.

Участники рынка постоянно генерируют новые идеи относительно создания новых способов выхода из кризисного положения. Среди идей преобладают следующие: поиск и завоевание новых рынков; внедрение новых технологий производства; создание новых, более эффективных способов продаж; формирование грамотного подхода к ассортименту реализуемых на рынке товаров; более тщательное изучение потребительских предпочтений.

Для того, чтобы свободно развиваться в этом направлении, в отрасли есть три основных препятствия. Первое – это НДС 18%, который уплачиваются при

покупке металла. При экспорте этот налог подлежит возмещению, но в условиях быстрого темпа инфляции возместить его трудно и требует немалых затрат. Вторая проблема заключается в том, что в России кроме бриллиантов других камней не добывается и не гранится. Все эти камни приходится импортировать и при ввозе их в страну платить пошлину 15%. Соответственно, когда изделия с ними уходят на экспорт – они становятся неконкурентными по цене. И третьей проблемой, тормозящей развитие российского рынка ювелирных изделий, эксперты называют несовершенство нормативно-правовой базы, действующей сегодня в России. Главная задача государства – совершенствовать отраслевое законодательство, содействуя инвестиционным процессам, происходящим в ювелирной промышленности, создавать дополнительные возможности для ее участников [2].

Если устранить эти три проблемы, то наша ювелирная отрасль станет мощной, и в короткое время в разы увеличит и производство, и экспорт.

В целом российская ювелирная промышленность – это успешный в инвестиционном отношении сегмент экономики, который все последнее десятилетие показывает устойчивый рост. Она имеет широкие перспективы развития, которые обусловлены наличием у России богатой сырьевой базы и сложившимися вековыми традициями ювелирного мастерства.

Список литературы:

1. Когда золото не блестит. Газета «Ведомости» № 3834 от 20.05.2015.
2. «РИА Новости» от 11.02.2016.
3. Украшения теряют блеск. Газета «Ведомости» № 4057 от 18.04.2016.
4. <http://inzoloto.ru/>.
5. <http://www.metaltorg.ru/>.

ФИНАНСОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ОРГАНИЗАЦИИ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

Ахматдинова Лилия Халимовна

*студент, Нефтекамский филиал
Башкирского государственного университета, НфБГУ,
РФ, г. Нефтекамск*

Хозяйственная нестабильность отечественных предприятий в современных условиях приобретает все более массовый характер, а эффективность деятельности в значительной мере зависит от финансового потенциала. В связи с этим, все более возрастает научный интерес к проблеме оценки финансового потенциала. Несмотря на наличие большого количества публикаций по данной проблематике, вопросы, связанные с формированием понятия, структуры и методики оценки финансового потенциала остаются дискуссионными.

Хозяйственная нестабильность отечественных предприятий в современных условиях приобретает все более массовый характер, а эффективность деятельности в значительной мере зависит от финансового потенциала. В связи с этим, все более возрастает научный интерес к проблеме оценки финансового потенциала. Несмотря на наличие большого количества публикаций по данной проблематике, вопросы, связанные с формированием понятия, структуры и методики оценки финансового потенциала остаются дискуссионными.

Слово «потенциал» имеет латинское происхождение “potentia”, что означает сила, мощь. В переводе с английского языка “potential” означает возможность, потенциальные возможности; напряжение.

Толковый словарь русского языка Ожегова С.И. предлагает следующее значения потенциала:

- 1) физическая величина, характеризующая силовое поле в данной точке;
- 2) в переносном смысле – степень мощности в каком-нибудь отношении, совокупность каких-нибудь средств, возможностей;
- 3) внутренние возможности [11].

С экономической точки зрения потенциалом отдельного хозяйствующего субъекта будет являться совокупность различных средств и возможностей для производства и реализации продукции (услуг), позволяющих формировать стабильный положительный финансовый результат.

Одним из первых в научный оборот понятие финансовый потенциал ввел А.М. Волков, который полагал, что финансовый потенциал представляет собой «часть ресурсов произведенного национального дохода, которая после всех процессов перераспределения воплощается по материально-вещественному составу в приросте средств производства» [2].

Значительный вклад в исследование вопросов, связанных с определением данной категории внесли, такие авторы как В.Ю. Катасонов, П.А. Фомин, М.К. Старовойтов, А.Г. Кайгородов, А. А. Хомякова, В. В. Шлычкова и Р. А. Тимофеева и др.

Обобщение данного понятия в трактовке различных отечественных авторов позволили, представить их в таблице 1.

Таблица 1.

Трактовка понятия «финансовый потенциал» у разных авторов

Автор	Определение понятия
П.А. Фомин, М.К. Старовойтов[8]	отношения, возникающие на предприятии по поводу достижения максимально возможного финансового результата при условии: – наличия собственного капитала, достаточного для выполнения условий ликвидности и финансовой устойчивости; – возможности привлечения капитала в объеме, необходимом для реализации эффективных инвестиционных проектов; – рентабельности вложенного капитала; – наличия эффективной системы управления финансами, обеспечивающей прозрачность текущего и будущего финансового состояния
Агеев А. И., Кудешова С.Г., Куроедов Б.В., Немкова О. В., Трофимчук А. В. [1]	Способность предприятия получать денежный капитал и управлять им. В данном случае рассматривается уровень финансовой устойчивости и зависимости, возможность привлечения внешних финансовых ресурсов, наличие стандартов бухгалтерского учета различного уровня, качество управления инвестициями и другие характеристики
А.Г. Кайгородов, А. А. Хомякова [3]	Максимально возможная стоимость всех ресурсов предприятия, при условии их функционирования в рамках определенной организационной структуры
Т. Н. Толстых, Е. М. Уланова [7]	Обеспеченность финансовыми ресурсами, необходимыми для нормального функционирования предприятия, целесообразность их размещения и эффективность использования

Сташно Н. Д. [6]	Совокупность финансовых ресурсов, которые принимают участие в производственно-хозяйственной деятельности и характеризуются возможностью их привлечения для финансирования будущей деятельности и определения стратегической направленности предприятия
Н.А. Сорокина [5]	Совокупность финансовых ресурсов, вовлеченных в оборот, с учетом привлечения дополнительных финансовых источников, исходя из стратегических перспектив и инвестиционной привлекательности фирмы
В. О. Кунцевич [4]	вводит понятие финансового потенциала развития предприятия в виде совокупности имеющихся финансовых ресурсов, возможностей системы по их привлечению и эффективному управлению для достижения тактических и стратегической целей предприятия.
В. В. Шлычкова и Р. А. Тимофеева [10]	характеризуется системой показателей, отражающих наличие и размещение средств, реальные и потенциальные финансовые возможности.
А. О. Шереметьев [9]	характеризуется устойчивой платежной готовностью, достаточной обеспеченностью собственными оборотными средствами и эффективным их использованием с хозяйственной целесообразностью, четкой организацией расчетов, наличием устойчивой финансовой базы.

Анализируя результаты проведенных выше определений, можно выделить два подхода к понятию финансового потенциала организации:

- первый подход, основывается на понимании данного явления через обеспеченность организации ресурсами. (А. Г. Кайгородов, А. А. Хомякова. Т. Н. Толстых, Е. М. Уланова, Н. А. Сорокина, Н. Д. Сташно).

- второй подход, базируется на способности организации управлять ресурсами для достижения максимального эффекта (П. А. Фомин, М. К. Старовойтов, В. В. Шлычкова и Р. А. Тимофеева, А. О. Шереметьев).

Рассмотренные трактовки термина «финансовый потенциал» представляются весьма разнообразными, однако, несмотря на это, можно выделить общие положения, характерные для каждого из подходов:

1. Наиболее часто финансовый потенциал рассматривается с точки зрения возможностей организации. Однако, исключительно возможностей недостаточно для достижения поставленных целей, необходимо ими рационально управлять.

2. Исходя из выше обозначенных подходов, четко видна ресурсная составляющая, так как многие авторы рассматривают сущность данного понятия именно через ресурсы. Однако, сущность ресурсов проявляется в

нацеленности на достижение конкретного результата, следовательно, понятие финансового потенциала более многогранно.

3. Во временном аспекте ресурсы делятся на два вида фактические и резервные.

Между тем, приведенные определения «финансового потенциала» содержат ряд дискуссионных положений:

1. Среди рассмотренных определений финансового потенциала отсутствует четкое отнесения данной категории к макро- или микроуровне, то есть необходимо различать финансовый потенциал организации, отрасли, региона.

2. Финансовый потенциал, обобщают с понятием «экономический потенциал», между тем между этими понятиями существуют принципиальные различия, но в совокупности они образуют финансово-экономический потенциал.

3. В современных условиях ограниченность термина «финансовый потенциал» с точки зрения ресурсного подхода. Несомненно, ресурсы, являются главным компонентом потенциала, однако, наличие большого количества ресурсов, не всегда способствует росту и развитию предприятия. Важно ими еще и качественно управлять.

4. Выше рассмотренные определения не дают полноценного понимания, какой финансовый потенциал необходим для долгосрочного развития организации.

На основании выше изложенного, можно сделать вывод о том, что требует дальнейшее уточнение категории финансовый потенциал.

Немаловажным аспектом в изучении финансового потенциала является рассмотрение его структуры. Под структурными элементами финансового потенциала наиболее часто понимают все ресурсы, связанные с функционированием и развитием предприятия в финансовом аспекте. Существование множества мнений по поводу структуры финансового

потенциала свидетельствует о проблеме выбора наиболее значимых для предприятия ресурсов.

В.В. Подкопаев отмечает, что «основой построения цепочки бизнес-процессов в организациях, системы взаимосвязей с участниками рынка и другими рыночными субъектами служит собственный капитал организации. Величина собственного капитала, уровень его использования являются одним из основных составляющих элементов финансового потенциала предприятия» [10].

В структуре предложенной А. И. Алексеевой, выделены такие элементы как:

- наличия собственного капитала, достаточного для выполнения условий ликвидности и финансовой устойчивости;
- возможности привлечения капитала в объеме, необходимом для реализации эффективных инвестиционных проектов;
- рентабельности вложенного капитала;
- наличия эффективной системы управления финансами, обеспечивающей прозрачность текущего и будущего финансового состояния [7].

О.В. Израйлева отмечает, «структура финансового потенциала подразумевает под собой потенциальные финансовые показатели деятельности предприятия (прибыльности, ликвидности, платежеспособности), его потенциальные инвестиционные возможности» [5].

А.С. Федонин, И.Н. Репина, А.И. Алексюк рассматривая структурные элементы финансового потенциала, отмечают, что в его структуре особое место занимает инвестиционный потенциал, который характеризует имеющиеся и скрытые возможности предприятия для простого и расширенного воспроизводства [12]. В соответствии с данным определением они акцентируют внимание на том, что структурные элементы финансового потенциала должны обеспечивать решение текущих и стратегических задач, ориентированных на устойчивое функционирование и развитие предприятия.

В свою очередь П.В. Комарецкая отмечает, что «составными элементами финансового потенциала являются: потенциал основных фондов, потенциал финансовых ресурсов, потенциал производства продукции и потенциал кредитных возможностей, которые проявляются в количественном и качественном измерениях и позволяют комплексно отразить общий финансовый потенциал» [6]. То есть данный подход свидетельствует о рассмотрении структуры финансового потенциала с точки зрения обеспеченности.

Мерзликина Г.С. и Шаховская Л.С. в своем исследовании отмечают, что финансовый потенциал имеет такие структурные элементы, как потенциальные финансовые показатели производства (прибыльность, ликвидность, платежеспособность) и потенциальные инвестиционные возможности [3].

Интересен подход Ю. С. Валеевой которая полагает, что финансовый потенциал организации является комплексным понятием и характеризуется структурными элементами, отражающими наличие и размещение средств, реальные и потенциальные финансовые возможности [6]. Особенностью данного подхода является то, что автор акцентирует внимание не столько на обеспеченности, сколько на размещении средств, что на наш взгляд является еще более важной компонентой.

Ж.Г. Голодова, в своей статье отмечает «количественно финансовый потенциал региона определяется как результат взаимодействия таких элементов, как потенциал предприятий и организаций, бюджетно-налоговый потенциал, потенциал кредитных учреждений, потенциал страховых компаний, потенциал инвестиционных и негосударственных пенсионных фондов, потенциал домашних хозяйств». В данном определении четко прослеживается то, что финансовый потенциал предприятий и организаций, при рассмотрении финансового потенциала региона, выступает как его структурообразующий элемент.

Таким образом, обобщая мнения разных авторов на структурные элементы финансового потенциала, следует выделить наиболее общие элементы, проявившиеся в разных исследованиях. К их числу относятся:

- финансовая устойчивость, прибыльность, ликвидность, платежеспособность предприятия;

- способность точно и своевременно осуществлять свои финансовые обязательства;

- инвестиционные возможности предприятия;
- возможность привлечения дополнительных финансовых ресурсов;
- эффективность использования капитала (собственного и заемного);
- эффективность управления активами;
- используемая политика в области управления рисками.

Источником формирования финансового потенциала являются финансовые, инвестиционные и кредитные ресурсы.

Рассмотрев предлагаемые разными авторами структуры финансового потенциала организации, были определены дискуссионные моменты присущие разным подходам к определению структуры финансового потенциала организации, в частности:

1. Многие авторы не производят разграничение финансового потенциала макро – и микроуровня;

2. Отсутствует единообразный подход к структуре финансового потенциала, а в качестве его структурных элементов предлагают выделять разного рода составляющие;

3. Не осуществляется классификация финансового потенциала организации на уровни.

Список литературы:

1. Бородин А.И. Концепция механизма управления финансовым потенциалом предприятия // Вестник Томского государственного университета– 2015 – №391 — 171-175.
2. Гарин А.П. Теоретические аспекты оценки экономического потенциала предприятия // Вестник Череповецкого государственного университета – 2012– №2 – С.38-40.
3. Гузеева А. В. К вопросу определения сущности финансово-экономического потенциала организации // Молодой ученый. — 2014. — №10. — С. 229-232.

4. Журова Л.И. Финансовый потенциал экономической системы: структура и методика оценки [Электронный ресурс] // Современные проблемы науки и образования – 2013 – №2 – Режим доступа. — URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/finansovyuy-potentsial-ekonomicheskoy-sistemy-struktura-i-metodika-otsenki-1>
5. Израйлева О.В. Управление финансовым потенциалом предприятий сферы обслуживания: монография / О.В. Израйлева. – Челябинск: Изд-во ЮУрГУ, 2007. – 182 с.
6. Кабанова Н.И. Методические подходы к оценке финансового потенциала предприятий [Электронный ресурс] // Новые технологии – 2013– № 2 – Режим доступа. — URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/metodicheskie-podhody-k-otsenke-finansovogo-potentsiala-predpriyatiy>.
7. Калачева А. Г. Оценка финансового потенциала и финансовых рисков предприятия при анализе его инвестиционной привлекательности // Молодой ученый. — 2015. — №20. — С. 237-241.
8. Канкиа А.Г. Финансовый потенциал деятельности компаний [Электронный ресурс] // Экономика и менеджмент инновационных технологий научно-практический журнал – Режим доступа. — URL: <http://ekonomika.snauka.ru/2013/03/1677>
9. Николаевская О.А. Оценка финансового потенциала промышленного предприятия [Электронный ресурс] // Управление экономическими системами: электронно-научный журнал – 2013– Режим доступа. — URL: <http://uecs.ru/uecs52-522013/item/2092-2013-04-16-06-06-18>.
10. Подкопаев В.В. Анализ экономической сущности категории «потенциал предприятия» / В.В. Подкопаев // Современные тенденции формирования стратегии инновационного развития бухгалтерского учета, анализа, аудита: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции, посвященной 110-летию ФГБОУ ВПО СПбГАУ. – Санкт-Петербург, 2014. – С. 116-119.
11. Пузанкевич О.А. Методологические аспекты управления финансовым потенциалом предприятия» Вестник Полецкого государственного университета – 2013 – № 6 – С. 94-98.
12. Селиванова Ю.В. Финансовый потенциал как фактор развития бизнеса в конкурентной рыночной среде // Вестник Донецкого национального университета — 2013 — Выпуск.1 — С. 149-155.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗРАБОТКИ И ВНЕДРЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ СТАНДАРТОВ СПЕЦИАЛИСТОВ В ОБЛАСТИ БИБЛИОТЕЧНО-ИНФОРМАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Бабенко Виолетта Сергеевна

*студент, Сибирский федеральный университет,
РФ, г. Красноярск*

Юдайкина Екатерина Алексеевна

*студент, Сибирский федеральный университет,
РФ, г. Красноярск*

Цветочкина Ирина Анатольевна

*научный руководитель, канд. ист. наук,
доц., Сибирский Федеральный университет,
РФ, г. Красноярск*

Статья посвящена вопросам внедрения профессиональных стандартов в области библиотечно-информационной деятельности. Раскрывается сущность понятия «профессиональные стандарты», цели и задачи их создания, алгоритм реализации профессиональных стандартов в реальных условиях на примере специалистов библиотеки. В статье рассмотрены задачи, структура и этапы внедрения профессиональных стандартов, проекты профессиональных стандартов «Руководитель организации культуры и искусства» и «Специалист в области библиотечно-информационной деятельности».

Разработка и внедрение профессиональных стандартов – важное условие качественного развития российской экономики и социальной сферы. Профессиональные стандарты призваны «задать требования к квалификации каждого специалиста», а также перенастроить систему профессионального образования. Это достижимо при условии согласованной работы практикующего, научного, образовательного и управленческого сегментов профессионального сообщества над содержанием документа.

Идея разработки профессиональных стандартов различных областей экономической деятельности изначально поступила от союза Российских промышленников и предпринимателей. В конце 1990 – начале 2000-х годов Национальным исследовательским университетом «Высшая школа экономики»

были разработаны профессиональные стандарты для таких сфер как туризм и гостиничный бизнес, индустрия общественного питания, образования, строительства, авиаконструирования и др.

Целью данного исследования является выявление актуальных проблем, связанных с разработкой и реализацией профессиональных стандартов, а также внедрением их в область библиотечно-информационной деятельности.

Впервые тема профстандартов в России была озвучена в 1997 г., когда этот термин был официально применен в Программе социальных реформ в Российской Федерации на период 1996–2000 гг., утвержденной постановлением Правительства РФ от 26.02.1997 г. 222. Сегодня такие понятия как «квалификация работника» и «профессиональный стандарт» определены в ст. 195.1 Трудового кодекса РФ. В указанной статье квалификация работника определена как уровень знаний, умений, профессиональных навыков и опыта работы сотрудника. Профессиональный стандарт – это многофункциональный нормативный документ, определяющий в рамках конкретной области экономической (профессиональной) деятельности требования к содержанию и условиям труда, квалификации и компетенциям работников по различным квалификационным уровням

Для работодателей профессиональный стандарт будет взят за основу для установления уже более конкретных требований для выполнения основной трудовой функции работника с учетом специфики деятельности организации.

Постановлением Правительства РФ от 31.10.2002 г. № 787 установлено, что Единый квалификационный справочник должностей руководителей, специалистов и служащих (далее – ЕКС) состоит из квалификационных характеристик должностей руководителей, специалистов и служащих.

Задачи профессионального стандарта:

- взаимодействие сферы труда и системы образования;
- поддержка непрерывности профессионального развития сотрудников в течение всей трудовой деятельности;

- учет требований рынка труда при разработке образовательных стандартов и программ обучения;
- унификация, установление и поддержание единых требований к содержанию и качеству профессиональной деятельности, определение квалификационных требований к сотрудникам;
- подтверждение и оценка профессиональной квалификации работников и выпускников организаций профессионального образования.

Структура профессионального стандарта установлена приказом Минтруда России от 12.04.2013 г. № 147н «Об утверждении Макета профессионального стандарта» (в ред. от 29.09.2014 г.)

В первой части говорится о наименовании вида профессиональной деятельности, ее основная цель, код по общероссийскому классификатору занятий и отношение к видам экономической деятельности.

Вторая часть состоит из описания трудовых функций и уровней квалификации

Третья часть включает в себя характеристику обобщённых трудовых функций, а именно: трудовые действия, необходимые навыки и знания, другие характеристики, условия работы.

Четвертая часть содержит сведения об организациях-разработчиках.

Процедура внедрения профессиональных стандартов состоит из нескольких этапов, которые вносят точность в обязанности работников, а также помогают выявить несоответствия и провести работу по их устранению.

Этапы внедрения профессиональных стандартов:

1. Проверить соответствие наименований должностей профессиональному стандарту, и при необходимости – ввести новые должности в соответствии с профессиональным стандартом;

2. Проверить должностные обязанности работников на соответствие трудовым функциям и трудовым действиям этих специальностей, прописанным в стандарте, при необходимости – внести соответствующие изменения в трудовой договор и должностные инструкции;

3. Провести аттестацию работников службы персонала и оценить уровень их соответствия квалификационным требованиям, прописанным в профессиональном стандарте;

4. Если в ходе аттестации были выявлены несоответствия уровня знаний работника, следует обсудить с ним как возможность и порядок получения соответствующего образования или приобретения необходимых знаний и умений.

Для того чтобы оценить насколько сотрудник требованиям профессионального стандарта разрабатывается процедура сертификации, а если по определенному стандарту уже созданы сертификационные центры оценки, то работодатель может отправить туда работника, и эксперты с помощью специальных инструментов оценят соответствие этого работника всем требованиям, установленным в стандарте. Если сертификации по определенному стандарту пока нет, то работодатель может самостоятельно провести аттестацию работника.

Чтобы принять человека к себе в организацию на определенную должность, работодатель должен убедиться в его компетенции. Компетенции - это собой личностные характеристики человека, его способности к выполнению тех или иных функций, типов поведения и социальных ролей, как, например, ориентация на интересы клиента, умение работать в группе. Они подразумевают как индивидуально-личностные характеристики (к примеру умение работать в команде, креативность, коммуникабельность), так и навыки (умение вести переговоры или умение составлять бизнес-планы).

Модель компетенций представляет собой набор характеристик (личностных и поведенческих), позволяющий человеку эффективно выполнять соответствующие его должности обязанности и добиваться требуемых результатов. Эффективная модель имеет довольно простую структуру, она ясна и легка для понимания.

Таблица 1.

Модель компетенций

Общекультурные компетенции	Коммуникационные компетенции	Профессиональные компетенции
Знания в области мировой культуры, родного языка, культуры речи	Эффективные внешние и внутриорганизационные коммуникации	Работа с информацией и ИКТ
Знания, умения, навыки, опыт в своей сфере деятельности	Социальные и кросскультурные навыки	Владение современными методами, способами и средствами получения, хранения, переработки информации
Способность к обобщению, анализу, планированию, достижению результатов	Ориентация на потребителя	Применение современных ИКТ
Готовность к сотрудничеству	Готовность к диалогу в реальной и виртуальной среде	Способность формировать документные фонды, базы данных, обеспечивать их эффективное использование и сохранность

Рассмотрим профстандарты для специалистов библиотеки. Библиотечная деятельность всегда была и будет неразрывно связана с культурой и искусством, и соответствующие профессиональные стандарты так же требуют внимания, когда речь идет о библиотекарях. В таблице 2 представлен проект Профессионального стандарта «Руководитель организации культуры и искусства».

Таблица 2.

Проект Профессионального стандарта «Руководитель организации культуры и искусства»

Код	Обобщенные трудовые функции	Трудовые функции	Уровень квалификации
Е	Руководство профильным подразделением организации библиотечно-информационной сферы	Руководство профильным подразделением, в составе которого специалисты в области комплектования, обработки и хранения библиотечных фондов.	6.1
		Руководство структурным подразделением, в составе которого специалисты по библиотечно-информационной деятельности	6.1
Ж	Руководство профильным направлением (проектом) в организации библиотечно-информационной сферы	Руководство комплектованием, обработкой и хранением библиотечных фондов	6.2

		Руководство библиотечно-информационной деятельностью	6.2
N	Руководство организацией библиотечно-информационной сферы	Руководство библиотекой	7.1
		Руководство центральной библиотечной системой	7.2
Q	Руководство объединением организаций, крупной или уникальной организацией	Руководство крупной организацией библиотечно-информационной сферы с численностью персонала свыше 500 человек	

Теперь рассмотрим проект Профессионального стандарта «Специалист в области библиотечно-информационной деятельности», представленный в таблице 3.

Основная цель вида профессиональной деятельности – это выполнение работы по обеспечению библиотечно-информационной деятельности и обслуживанию библиотечных пользователей.

Охват ключевых занятий – библиотекари, библиографы, документоведы и специалисты родственных профессий.

Таблица 3.

Проект Профессионального стандарта «Специалист в области библиотечно-информационной деятельности»

Код	Обобщенные трудовые функции	Должности	Уровни квалификации
A	Выполнение работ по обеспечению библиотечных процессов в соответствии с направлением и технологией одного из производственных участков	Библиотекарь	6
B	Составление библиографического описания документа, индексирования содержания в соответствии с установленными стандартами и правилами	Библиотекарь каталогизатор	6
C	Осуществление работ по организации справочно-библиографического аппарата библиотеки в традиционном и автоматизированном режиме и обслуживанию пользователей	Библиограф	7
D	Обеспечение работ по формированию фонда библиотеки в процессе комплектования	Эксперт по формированию библиотечного фонда	7
F	Аналитическая, консультационно-методическая работа по совершенствованию деятельности библиотек	Методист библиотеки	8

Г	Ведение самостоятельного участка работы по одному или нескольким участкам библиотечной деятельности	Главный библиотекарь	8
Н	Ведение самостоятельного участка справочно-библиографической или информационной работы	Главный библиограф	8

Внедрение профессиональных стандартов дает как работодателю, так и сотруднику четкое понимание своих функций, а также навыков которыми должен обладать сотрудник, и требований, которым он должен соответствовать.

Профессиональные стандарты вносят ясность во многие процессы организации, и способствуют решению проблем связанных с принятием специалистов на работу, а также с проверкой на профпригодность или уровень квалификации сотрудников.

Список литературы:

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 30.12.2015).
2. Приказ Минтруда России от 12.04.2013 г. № 147н «Об утверждении Макета профессионального стандарта» (в ред. от 29.09.2014 г.).
3. Ведомственный приказ «Об утверждении профессионального стандарта в области библиотечно-информационной деятельности – [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: <http://www.rosmintrud.ru>.
4. Профессиональные стандарты в вопросах и ответах. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: http://www.profiz.ru/sr/4_2015%20/profstandarti.
5. Профессиональный стандарт «Специалист в области библиотечно-информационной деятельности» – [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: <http://donlib-online.dspl.ru/Data/Новости/2013/18-09/Проект.pdf>.
6. Тарифно-квалификационные характеристики (требования) по должностям работников культуры РФ – [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: <http://www.zakonprost.ru/content/base/part/222271>.

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ТЕРРИТОРИАЛЬНОЙ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ УРОВНЯ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ФАКТОРЫ ЕЙ СПОСОБСТВУЮЩИЕ

Балабанова Надежда Игоревна

*студент, финансово-экономический факультет, бакалавриат ГБОУ ВПО МО
«Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук,
проф. ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

В статье анализируются более важные в нынешних обстоятельствах трудности социально-экономического неравенства. Выявлены главные направленности и положения финансовой дифференциации жителей в территориальном виде, найдено несколько условий, способствующих неравенству в распределении прибыли в государстве и сделана их систематизация.

Социально-экономическая дифференциация населения – это деление населения на группы в зависимости от уровня их дохода, материальной обеспеченности, степени удовлетворения материальных и духовных потребностей, доступа к материальным и нематериальным благам, определяющих неравенство возможностей людей и стартовых возможностей их детей.

На сегодняшний день социально-экономическое неравенство людей, значительная территориальная дифференциация согласно степени прибыли и степени существования жителей, считаются одними из наиболее заостренными проблемами в Российской Федерации. Эта трудность обострилась в взаимосвязи с переходом к рыночной экономике и на данный период считается крайне важной[5].

Социально-экономическое разделение предполагает проявление диспропорции в обществе, что содержит неоднозначное влияние на социально-экономическое движение.

Социально-экономическое разделение предполагает проявление диспропорции в обществе, что содержит неоднозначное влияние на социально-экономическое движение. Однако, высокая степень дифференциации порождает значительные последствия для финансового, демографического, общественно-психологического состояния населения, приводит к неравенству людей в обществе и формирует опасность общественной защиты и политической устойчивости.

Во 2-ой половине 80-х годов прошлого века, в ходе перестройки в Советский союз начали совершенствоваться рыночные начала в экономике, что в итоге должно было привести к социально-экономическому развитию. Но кардинальные экономические перемены 90-х годов и начавшийся трудный продолжительный кризис привели к чрезвычайному падению настоящих доходов главной массы жителей России, их уровня существования, сильному разделению общества на бедных и состоятельных, повышению степени бедности. Наблюдалось увеличение неравенства доступа к общественным благам, и недостижимость для большинства людей развивающейся коммерческой сферы услуг.

Таким образом, несмотря на то, что наша страна уже вышла из тяжелой степени экономического кризиса, тем не менее разрыв возрастает на уровне доходов населения, обостряются проблемы бедности и нищеты многих слоев людей, усиливается его социально-экономическая дифференциация. Однако, стремление к равенству, социальной справедливости всегда сопровождается падением финансовой производительности. В связи с этим в нынешних отечественных обстоятельствах следует отыскать «золотую середину», компромисс среди общественной справедливостью и финансовой отдачей. Поэтому следует осуществить изучение социально-экономической дифференциации жителей в территориальном разрезе с целью учета отличий в степени и обстоятельствах существования жителей в краях и регионах. Для этого следует непрерывное наблюдение сдвигов в социально-экономическом

составе сообщества, из этого следует, что процедура его дифференциации касается круга интересов абсолютно всех слоев населения.



Рисунок 1.

Анализ областного нюанса дифференциации степени существования жителей подразумевает изучение 3-х типов неравенства: межрегиональных, внутри региональных (между районами) и межгрупповых различий социальных слоев (социально-демографические и доходно-имущественные группы).

Исследование официальных статистических сведений 2011–2016 гг. демонстрирует, то что согласно степени нищеты, пятый год подряд первую строчку занимает Ямало-Ненецкий автономный округ, но разница с Чукотским автономным округом – его ближайшим преследователем – продолжает сокращаться [6]. Среднемесячный остаток типовой семьи с двумя детьми в этих регионах составляет 91,2 тысячи рублей и 89,9 тысяч рублей соответственно.

На третьем месте город Москва, где в среднем семья с двумя детьми располагает 69,4 тысячами рублей после минимальных затрат. На четвертое место переместилась Сахалинская область, которая годом ранее занимала седьмую строчку. Это единственный регион, где свободный денежный остаток семей в 2015 году вырос, и составил 64,7 тысяч рублей, что на 9% больше, чем годом ранее. Еще в трех российских регионах – Ханты-Мансийский автономном округе - Югре, Ненецком автономном округе и Магаданской области – свободный остаток денежных средств семей превышает 50 тысяч рублей.

В среднем по России по итогам 2015 года ежемесячно у семей с двумя детьми после минимальных трат остается 28,1 тысяч рублей, что на 13% ниже, чем годом ранее. Только в 15-ти регионах свободный остаток превышает среднее значение по стране, и их количество и состав по сравнению с итогом 2014 года не изменились. Семьям с одним ребенком проще! Благосостояние семей с одним ребенком, которых согласно данным Росстата, в России большинство, заметно выше. В преобладающем большинстве субъектов РФ «на руках» у семей ежемесячно остается от 20 до 50 тысяч рублей. В десяти регионах после всех минимальных платежей остается более 50 тысяч рублей, и ни в одном регионе нет свободного денежного остатка менее 10 тысяч рублей. Лидером в данном случае становится Чукотский автономный округ, где семья с одним ребенком может располагать свободным остатком в 106,8 тысячам рублей, на втором месте находится Ямало-Ненецкий автономный округ (106,7 тысяч рублей), а замыкает первую тройку Ненецкий автономный округ (83,2 тысячи рублей). Псковским семьям и в таком варианте тяжелее всех в России, но, при наличии только одного ребенка, у них остается 10,6 тысяч рублей.

Рейтинг по уровню развития информационного общества за 2015 год Первый этап

№	Наименование субъекта РФ	Значение индекса	№	Наименование субъекта РФ	Значение индекса	№	Наименование субъекта РФ	Значение индекса
1	г. Москва	0,6631	30	Московская область	0,4556	59	Республика Мордовия	0,4153
2	г. Санкт-Петербург	0,6075	31	Республика Башкортостан	0,4550	60	Ивановская область	0,4132
3	Ханты-Мансийский авт. округ – Югра	0,5220	32	Белгородская область	0,4535	61	Республика Адыгея	0,4121
4	Ямало-Ненецкий авт. округ	0,5214	33	Ставропольский край	0,4517	62	Курганская область	0,4120
5	Калининградская область	0,5069	34	Тульская область	0,4515	63	Республика Бурятия	0,4110
6	Тюменская область	0,5007	35	Красноярский край	0,4511	64	Костромская область	0,4089
7	Новосибирская область	0,4981	36	Камчатский край	0,4510	65	Кировская область	0,4079
8	Свердловская область	0,4967	37	Удмуртская Республика	0,4487	66	Орловская область	0,4073
9	Хабаровский край	0,4910	38	Рязанская область	0,4486	67	Архангельская область	0,4056
10	Республика Карелия	0,4892	39	Омская область	0,4479	68	Алтайский край	0,4023
11	Республика Татарстан	0,4885	40	Вологодская область	0,4472	69	Республика Калмыкия	0,3990
12	Сахалинская область	0,4872	41	Тверская область	0,4460	70	Республика Алтай	0,3967
13	Чувашская Республика	0,4853	42	Новгородская область	0,4444	71	Еврейская авт. область	0,3911
14	Калужская область	0,4842	43	Иркутская область	0,4375	72	Забайкальский край	0,3883
15	Магаданская область	0,4834	44	Псковская область	0,4330	73	Брянская область	0,3856
16	Мурманская область	0,4810	45	Воронежская область	0,4326	74	Курская область	0,3833
17	Ярославская область	0,4793	46	Астраханская область	0,4312	75	Амурская область	0,3812
18	Томская область	0,4712	47	Республика Хакасия	0,4309	76	Карачаево-Черкесская Респ.	0,3714
19	Нижегородская область	0,4698	48	Тамбовская область	0,4292	77	Респ. Северная Осетия-Алания	0,3689
20	Владимирская область	0,4695	49	Ульяновская область	0,4280	78	Республика Тыва	0,3655
21	Пензенская область	0,4659	50	Смоленская область	0,4278	79	Кабардино-Балкарская Респ.	0,3613
22	Приморский край	0,4658	51	Саратовская область	0,4263	80	Ненецкий авт. округ	0,3440
23	Пермский край	0,4653	52	Республика Саха (Якутия)	0,4247	81	Республика Ингушетия	0,3342
24	Челябинская область	0,4606	53	Ленинградская область	0,4209	82	Республика Дагестан	0,3306
25	Ростовская область	0,4604	54	Чукотский авт. округ	0,4208	83	Чеченская Республика	0,3259
26	Республика Марий Эл	0,4601	55	Краснодарский край	0,4200			
27	Кемеровская область	0,4568	56	Волгоградская область	0,4191			
28	Самарская область	0,4568	57	Липецкая область	0,4163			
29	Республика Коми	0,4560	58	Оренбургская область	0,4157			

Рисунок 2.

Имеется несколько условий, содействующих высочайшей степени бедности и неравенства в распределении прибыли в государстве. Все без исключения условия возможно систематизировать в межрегиональные, межотраслевые и внутриотраслевые условия (рис. 3).

- Межотраслевые условия в степени прибыли обусловлены, увеличением заработной платы в секторах экономики топливно-энергетического комплекса и в кредитно-экономической области, а также – невысокой степенью заработной платы в экономной области, в области создания, здравоохранения, культуры и аграрном хозяйстве, а кроме того переломным положение отдельных сфер экономики и индустрии.

- Внутриотраслевые отличия также наряду с межотраслевыми в течение ряда минувших лет наиболее большой степень дифференциации закрепили в экономической деятельности, а более незначительный – в изготовлении и распределении электричества, газа и воды.

- Межрегиональное социально-экономическое различие обуславливается естественно-климатическими отличиями, обеспеченностью сырьевыми ресурсами и общественно-финансовыми факторами.

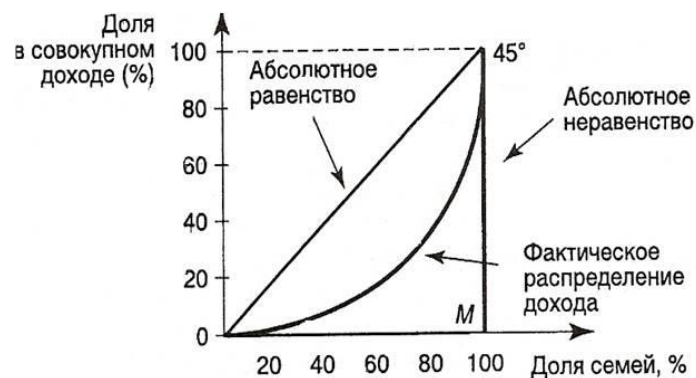


Рисунок 3. Условия, содействующие высочайшей степени бедности и неравенства в распределении прибыли, и их результаты

Сравнение наибольших и наименьших значений среднедушевого валютного заработка согласно абсолютно всем субъектам Российской Федерации демонстрирует, то что нарушение среди них несмотря на то и уменьшился, в особенности за минувшие года, однако остается ещё крайне существенным.

Подобным способом, в заключительный период прослеживаются обратные направленности в динамике дифференциации заработной платы и валютной прибыли населения: сокращение в заработной плате и увеличение в валютных зарплатах, который в линии краёв и регионов никак не достиг степени неравенства в плате работы, однако и превысил его.

В общем, характерной особенностью нынешнего этапа российского общества считается, то что совершается поляризация актуального уровня, сопровождающаяся значимым повышением концентрации, прибыли в более состоятельных группах жителей.

Проводить политику стабильного увеличения прибыли и степени существования жителей, гарантировать сокращение степени бедности и повышение части посредственного класса в структуре населения возможно только лишь в обстоятельствах финансового увеличения, в случае если макроэкономика заложит требование, подходящее для вложений. Итогом подобного увеличения являются новейшие рабочие места, обеспечивающие

устойчивую и оберегаемую занятость, устойчивую степень оплаты работы, это считается важным обстоятельством увеличения общенародного благополучия и уменьшения степени бедности.

Список литературы:

1. Бедность в России: ограничения в методологии оценки бедности. Беглова Е.И., Садырtdинов Р.Р. В сборнике: Проблемы функционирования и развития территориальных социально-экономических систем. Материалы IX Всероссийской научно-практической Internet-конференции. 2015. С. 23–26.
2. Бедность как социальная проблема. Аниденкова М.М. Научные труды SWorld. 2012. Т. 15. № 2. С. 3–4.
3. Психологический кризис личности, связанный с бедностью и нищетой Юнусова С.Г. Ученые записки Казанского университета. Серия: Гуманитарные науки. 2009. Т. 151. № 5-1. С. 161–167.
4. Региональная бедность: опыт Ямало-Ненецкого автономного округа в борьбе с бедностью. Скок Н.И., Родионова С.Д. Вестник Тюменского государственного университета. Социально-экономические и правовые исследования. 2013. № 8. С. 115–122.
5. Российский статистический ежегодник: стат. сб. / Госкомстат России. – М., 2001. – 679 с. 2. Российский статистический ежегодник 2011: стат. сб. / Росстат. – М., 2011. – 795 с.
6. Социально-экономическая география: понятия и термины. Ответственный редактор А.П. Горкин – 2013.

УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОГРАММ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В ЦЕЛЯХ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКА САХА (ЯКУТИЯ))

Лихоткина Анастасия Дмитриевна

*студент, Российский экономический университет имени Г.В Плеханова,
РФ, г. Москва*

Безпалов Валерий Васильевич

*научный руководитель, канд. экон. наук,
доц, Российский экономический университет имени Г.В Плеханова,
РФ, г. Москва*

Исследования современного периода социально-экономической развития России подтверждают значимость и важность территориального аспекта развития страны, поскольку во многих субъектах социальная, финансово-экономическая, экологическая, демографическая составляющая экономики регионов находятся в кризисной ситуации. Изучая, проходящие в 90-х годах прошлого столетия, процессы, такие как: структурная перестройка хозяйства, конверсия, приватизация, свертывание государственного инвестирования на фоне ускоренного формирования рыночных отношений поставили регионы в крайне тяжелое положение [4]. Современные события происходящие в международном пространстве не прибавляют оптимизма. Введение санкций в отношении нашей страны Западными странами и вынужденные ответные контрмеры со стороны России, а также последствия экономического кризиса, стали определенным импульсом для правительства России, чтобы уделить особое внимание не только на развитие экономики регионов, но и рассмотреть проблему значительно шире. Отказ от сырьевой модели развития национальной экономики, правительству потребовалось сформировать масштабную экономическую программу, в которой был определен курс на политику импортозамещения.

В настоящее время ученые так и не выработали единого мнения относительно термина «импортозамещение». В более узком смысле это прекращение ввоза в страну товара в связи с организацией его производства на

месте. Другие ученые придерживаются мнения, что это политика замещения востребованных импортных товаров организацией выпуска отечественной продукцией за счет государственной поддержки, а так же государственного регулирования посредством льгот, квот, налоговых послаблений производственным предприятиям, работающим в данной сфере. Наиболее рациональное, по мнению автора, понятие импортозамещения сформулировано в научной статье к.э.н. В.В. Беспалова – это организация производства конкурентоспособной продукции (услуг) на всей территории страны при поддержке государства посредством использования всего имеющегося ресурсного потенциала с целью максимального возможного удовлетворения внутренних потребностей и возможностью выхода на внешние рынки [3].

В целом политика импортозамещения не нова как в целом для многих европейских стран, так и для России в частности. Так в России, многие ученые и государственные деятели выдвигали идеи импортозамещения еще в XVII–XVIII веке, например, русский ученый И.Т. Посошков в своей работе «Книга о скудности и богатстве» (1774 г.) предлагал приобретать у купцов только те товары, которых в России нет, а обойтись без них нельзя [3]. Для западных стран такими примерами являются: знаменитое «Исследование о природе и причинах богатства народов» А. Смита (1776 г.); третий «Доклад о мануфактурах» (1791 г.) Гамильтона; научный труд Д. Рикардо «Начала политической экономии и налогового обложения» (1817 г.); а также «Национальная система политической экономии» (1841 г.) Листа, в которой автор критикует фритредерство, в том числе политику российского правительства в период с 1821 по 1840 года. Несмотря на то, что многие взгляды считается несколько устаревшими, многие идеи в современной трактовке приобретают все большее значение.

Рассматривая и анализируя современное состояние развития национальной экономики России необходимо отметить, что ограничения, связанные с санкциями, внесли негативный вклад на ряд макроэкономических показателей, приведшие к сокращению и структурным сдвигам в импорте (Таблица 1).

*Таблица 1.***Основные показатели России (% к предыдущему году)**

	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
ВВП	104,3	103,4	101,3	100,7	96,3
Продукция промышленности	105	103	100	102	96,6
Продукция сельского производства	123	95	106	104	103
Инвестиции в основной капитал	111	107	100,8	98,5	91,6
Оборот розничной торговли	107	106	104	103	90
Индекс потребительских цен	108	105	107	108	115,5
Экспорт	131,3	102,3	99,2	95,1	68,2
Импорт	128,4	105,3	102,3	92,2	63
Сальдированный финансовый результат	114,2	110,8	82,7	90,9	148,6

В 2015 году стоимостной объем экспорта товаров снизился на 31,8%, а импорта – на 37% относительно 2014 года. Сокращение экспорта товаров определялось ухудшением мировой конъюнктуры: средние цены на товары российского экспорта снизились на 35,2% по сравнению с 2014 г. На динамику импорта существенное влияние оказали девальвация рубля, уменьшение доходов экономики и населения, а также ограничительные меры в отношении ввоза отдельных категорий товаров. При сложившемся соотношении темпов и структуры внешнеторгового оборота в 2015 г. в России сохранилось положительное сальдо внешней торговли, и его вклад в динамику ВВП повысился до 8,1% против 6,6% в 2014 г.

На современном этапе одним из привлекательных регионов в реализации политики импортозамещения в целях повышения экономической безопасности страны является Республика Саха (Якутия), обладающая огромным потенциалом в развитии промышленности, а также в повышении конкурентоспособности продукции, так как республика имеет выгодное географическое положение, близость рынков сбыта, значительные запасы сырьевых и энергетических ресурсов.

Площадь Республики Саха составляет 1/5 часть территории России или 50% территории Дальневосточного федерального округа (Рисунок 1).

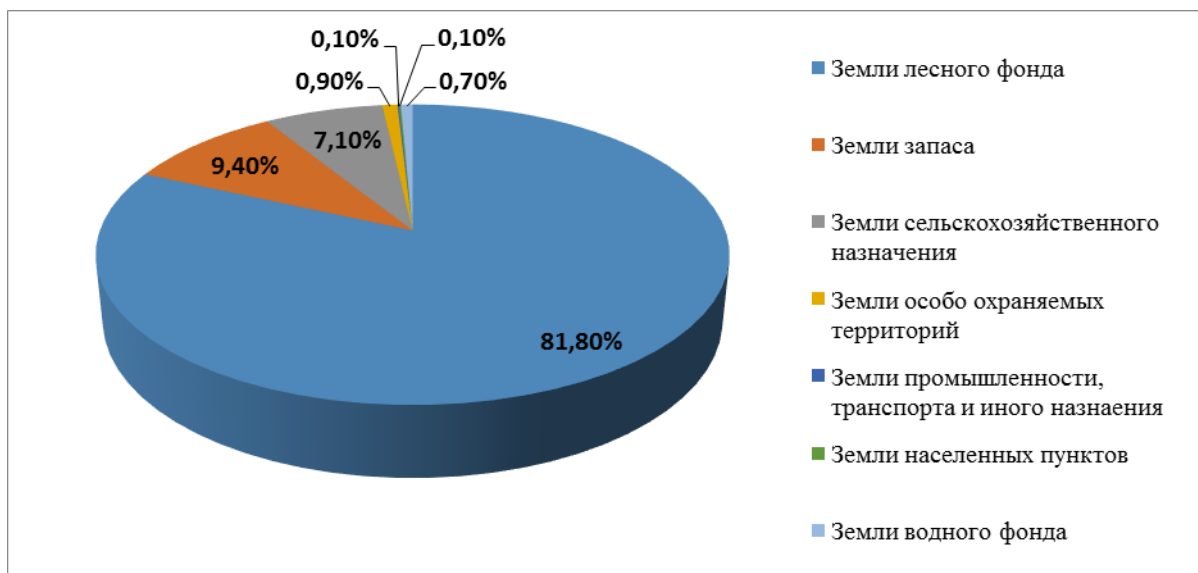


Рисунок 1. Структура земельного фонда Республики Саха по категориям земель

Республика расположена в северо-восточной части Сибири. Граничит на востоке с Чукотским федеральным округом, Магаданской областью, на юго-востоке – с Хабаровским краем, на юго-западе – с Иркутской областью, на западе – с Красноярским краем, на севере ее естественные рубежи образуют море Лаптевых и Восточно-Сибирское море. Общая площадь территории Якутии составляет 3103,2 тыс. км².

Численность населения составляет 959689 человек (2016 год). Из которых моложе трудоспособного возраста 225,5 тыс. человек, трудоспособное население 605,5 тыс. человек, старше трудоспособного возраста 128,7 тыс. человек. Плотность населения 0,31 чел./км² (2016 год) [5].

Республика занимает лидирующее место в России по добыче алмазов, золота, сурьмы, также ведется значительная добыча угля, нефти, природного газа, платины, камнецветного сырья, строительных материалов и других полезных ископаемых. Сельское хозяйство в республике реализуется по направлениям: мясо-молочное животноводство, коневодство, оленеводство, овощеводство, картофелеводство, рыбный промысел, сбор ягод и даров природы (Рисунок 2).

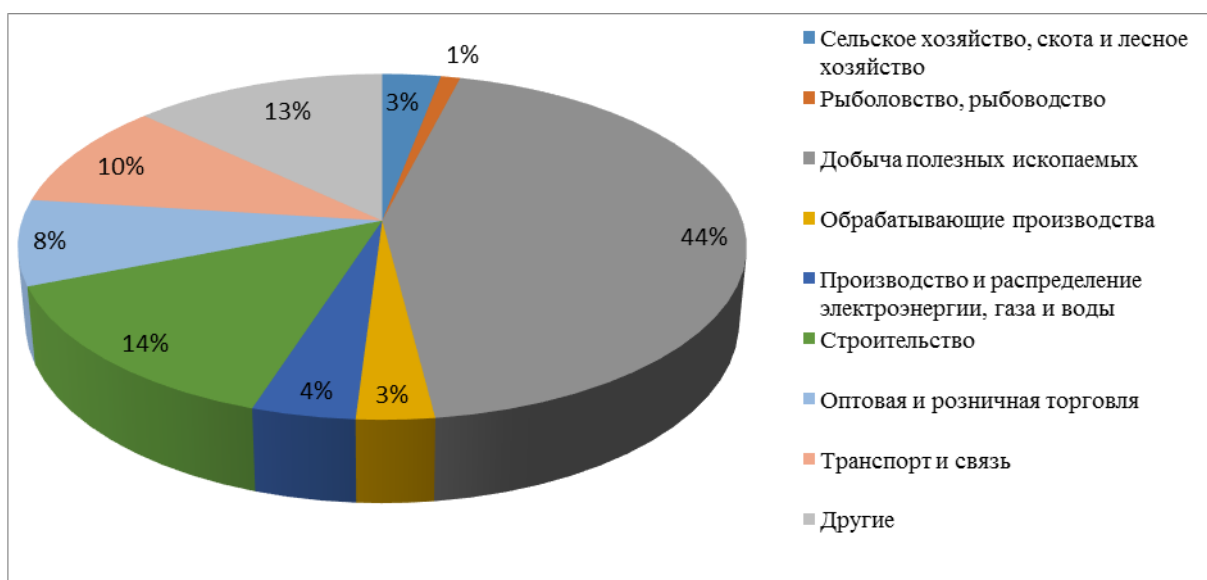


Рисунок 2. Отраслевая структура ВРП Республики Саха (Якутия)

Ведущими секторами экономики являются горнодобывающая промышленность, транспорт и связь. Лидерами являются добыча алмазов и золота, электроэнергетика, топливная отрасль и пищевая промышленность.

Темпы роста экономики республики в период 2011–2015 гг. стабильно превышали среднероссийские, обеспечивая ей лидирующие места среди регионов Дальневосточного Федерального округа (Таблица 2).

Несмотря на сложную внешнеполитическую и внешнеэкономическую ситуацию по итогам года получены положительные темпы роста основных макроэкономических показателей. ВРП республики на 2015 год составляет 102%, что выше на 5,7% показателя ВВП, который составляет 96,3%.

Таблица 2.

Динамика показателей развития Республики Саха

Темпы роста в сопоставимых ценах, % к предыдущему году					
	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
1. Валовый региональный продукт	107,1	103,1	100,9	103,2	102,0
2. Продукция промышленности	116,1	109	106,2	104,9	103,8
2.1 Добыча полезных ископаемых	117,5	110,7	106,5	105,8	104,9
2.2 Обрабатывающие производства	114	92,6	112,3	95,1	87,0
2.3 Производство сельскохозяйственной продукции	95,3	99,6	98,5	99,2	97,8
3. Внешнеторговый оборот	143,8	101,1	101,5	104,3	82,6

Реализация политики импортозамещения посредством формирования региональных программ, при имеющихся ресурсах, будет являться эффективным инструментом повышения эффективности экономики данной территории. Одной из отраслей, имеющую перспективу, в контексте импортозамещения на данной территории, является сельское хозяйство. Доля региона в общероссийской стоимости произведенной сельскохозяйственной продукции составила 0,4%. Структура объемов сельскохозяйственной продукции следующая: продукция животноводства – 67,8%, продукция растениеводства – 32,2%. Доля сельского хозяйства в ВРП республики составляет менее 3%. К сожалению, агропромышленный комплекс республики не может полностью удовлетворить собственные нужды и большинство товаров экспортируется из других регионов.

На сегодняшний день в Республике Саха реализуются 36 государственных программ. Государственная программа Республики Саха (Якутия) «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2012-2020 годы» по качественной оценке на 2015 год является эффективной. Данная программа набрала интегральную оценку в 80,18 баллов и входит в первую группу качественных оценок государственных программ [2].

Ответственным государственной программы выступает Министерство сельского хозяйства и продовольственной политики Республики Саха (Якутия).

В рамках данной программы предусмотрено субсидирование взаимосвязанных в едином цикле «продукция растениеводства – комбикорма – продукция животноводства» хозяйствующих субъектов: 3-х птицефабрик, 1 свиноферма, более 60 базовых свиноводческих хозяйств, около 20 зерноводческих хозяйств, а также хозяйств всех улусов, занимающихся скотоводством. На поддержку комбикормов в 2013-2014 гг. в государственном бюджете Якутии было предусмотрено в 2013 году – 114,6 млн. рублей, в 2014 году – 112 млн. рублей. В 2014 году объем прямой государственной

поддержки животноводства из государственного бюджета республики составил 3 млрд. рублей, в том числе на поддержку скотоводства 2283 млрд. рублей.

В 2015 году на реализацию программы в целом предусмотрено 12956,1 млн. рублей, в том числе за счет средств федерального бюджета 1006,3 млн. рублей, государственного бюджета Республики Саха 9077,3 млн. рублей, местного бюджета 58,2 млн. рублей, внебюджетных источников 2814,3 млн. рублей. За 2015 год внедрено 16 инновационных проектов в области сельского хозяйства, план перевыполнен в 4 раза. Программой установлено 78 целевых индикаторов, из них выполнен 51 целевой индикатор или 65,4% от плановых значений [2].

Одним из приоритетных районов в отрасли сельского хозяйства является Сунтарский улус, который расположен в плодотворной долине среднего течения реки Вилюй на площади 57,8 тыс. км² в самом центре активно развивающейся промышленности Западной Якутии. Скотоводство и коневодство издревле представляют основную ветвь сельскохозяйственной отрасли в улусе. Повышение эффективности и развитие животноводства зависит от комплексного решения взаимосвязанных факторов, среди которых особое место принадлежит обеспеченности животных кормами и их эффективного использования. В течение 10 лет продолжается непрерывное сокращение производственной базы земледелия – при общей площади пашни 8182 га доля целевого назначения снизилась от 34% до 26%, или на 403 га (Таблица 3).

Таблица 3.

Площадь пашен и посевных площадей

	Площадь пашни, га		Посевная площадь с/х культур, га		В % к пашне	
	2004	2014	2004	2014	2004	2014
Сунтарский улус	8182	8182	2556	2153,4	34,4	26,3

Общая площадь неиспользуемых в сельскохозяйственном обороте пашен составляет 6028,6 га или 73,7% всех пашен (Таблица 4).

Таблица 4.**Площадь пашен**

Общая площадь пашен, га	Пашни в обработке, га	Неиспользуемая площадь, га	Залежи (заброшенные) земли, га	Неиспользуемая площадь с учетом залежей, га
8182	2153,4	6028,6	838	6866,6

Укрепление кормовой базы непосредственно связано с организацией и проведением мелиорации сельскохозяйственных земель. Перспективным направлением развития будет являться восстановление пашен и увеличение доли окультуренных высокопродуктивных лугов и пастбищ путем коренного улучшения с подсевом многолетних трав.

В 2014 году для сенокосения использовано всего 34124 га сенокосных угодий, что составляет 57,2% всех угодий в районе. Таким образом, невовлеченными в оборот остаются 25547 га угодий (Таблица 5).

Таблица 5.**Данные о сенокосных угодьях**

	2011	2012	2013	2014
Всего площадь сенокосных угодий, га	59515	50125	58618	59671
Используемая площадь, га	35262	35915	29825	34124
Доля использования сенокосных угодий, %	59,2	71,7	50,9	57,2

В связи с этим необходимо проведение работ с целью повышения продуктивности лугов и пастбищ, а также создание комбикормового производства с учетом наличия местных солей, цеолита как универсальной добавки (Таблица 6).

Таблица 6.**Валовой сбор зерновых культур**

	Валовой сбор зерновых, тонн		Площадь зерновых, га	
	2002	2014	2002	2014
Сунтарский улус	1041	450	1338	400

Предполагается использование одного прицепного комбикормового завода емкостью 3,5 тонн, который способен переработать зерно не только Сунтарского улуса, но и других близлежащих улусов. Производимый комбикорм будет потребляться не только дойными коровами в период подкормки, но и скороспелыми отраслями.

Проведенные исследования позволяют сформулировать следующие рекомендации и предложения:

1. Довести уровень использования пашни под посев сельскохозяйственных культур до требуемого, для выполнения программ, уровня, так как общая площадь неиспользуемых в сельскохозяйственном обороте пашен с учетом залежей составляет 6866,6 га.

2. Провести оценку и рекультивацию земель с целью повышения продуктивности лугов и пастбищ, так как не вовлеченными в оборот остаются 25547 га угодий.

3. Создать комбикормовое производство с учетом наличия местных солей, а также цеолита как универсальной добавки. Для этого необходимо, прежде всего, восстановление объема валового сбора зерновых культур на уровне 2002 года, что более 2 раз превышает итоги 2014 года, это предположительно позволит достигнуть около 1000 тонн валового сбора зерновых.

На сегодняшний день и в ближайшей перспективе политика импортозамещения является одним из ключевых и наиболее актуальных направлений развития как всей национальной экономики, так и сельского хозяйства в частности. Формирование и реализация программ импортозамещения во всех регионах РФ, основанных на анализе имеющихся ресурсов и вовлечении их в производственный процесс, дает возможность восстановлению потерянных в 90-е отраслей и секторов национальной экономики, позволяет развивать промышленный потенциал территорий, тем самым активно стимулирует социальные запросы общества. Это повлияет на снижение импортозависимости, что будет в дальнейшем способствовать развитию

национального производства России и значительно повлияет на повышение благосостояния общества и государства в целом.

Список литературы:

1. Постановление Правительства Республики Саха от 24 марта 2016 г. №79 «Об итогах социально-экономического развития Республики Саха (Якутия) за 2015 год и основных задачах на 2016 год».
2. Указ Главы Республики Саха (Якутия) от 23.05.2016 года №1161 «О Сводном годовом докладе о ходе реализации и оценке эффективности государственных программ Республики Саха (Якутия) за 2015 год».
3. Безпалов В.В. Импортзамещение: анализ подходов к определению понятия: электронный научный журнал. 2009. №11(93). // URL: <http://uecs.ru> (Дата обращения 07.12.16).
4. Безпалов В.В., Лочан С.А., Петросян Д.С. Теория и практика управления развитием региональных экономических систем / Монография, – М: РУСАЙНС, 2016 г., С.236.
5. Официальный сайт Республики Саха (Якутия). // URL: <https://www.sakha.gov.ru>.

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ БЮДЖЕТА МОСКОВСКОЙ И ЛЕНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТЕЙ

Божко Вероника Александровна

*студент, 3 курса МГОТУ,
РФ, г. Королев*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук,
проф. кафедры Финансов и экономического анализа МГОТУ,
РФ, г. Королев*

В статье выполнен сравнительный анализ бюджета Московской и Ленинградской областей. Дано определение понятия бюджета областей. Представлена статистическая информация по данному вопросу.

Одно из ключевых направлений современной финансовой политики Российской Федерации заключается в обеспечении надлежащего объема финансирования наиболее приоритетных задач государства, осуществление достижения которого должно происходить на всех уровнях бюджетной системы государства.

Анализ бюджета Московской области.

Доходы областного бюджета на 1 ноября 2016 года исполнены в объеме 432339,42 млн. рублей, что составляет 81,55 процента от общего объема. При сравнении с 2015 годом доходы областного бюджета уменьшились на 4109,71 млн. рублей. На диаграмме отражены доходы областного бюджета за 2016 год.

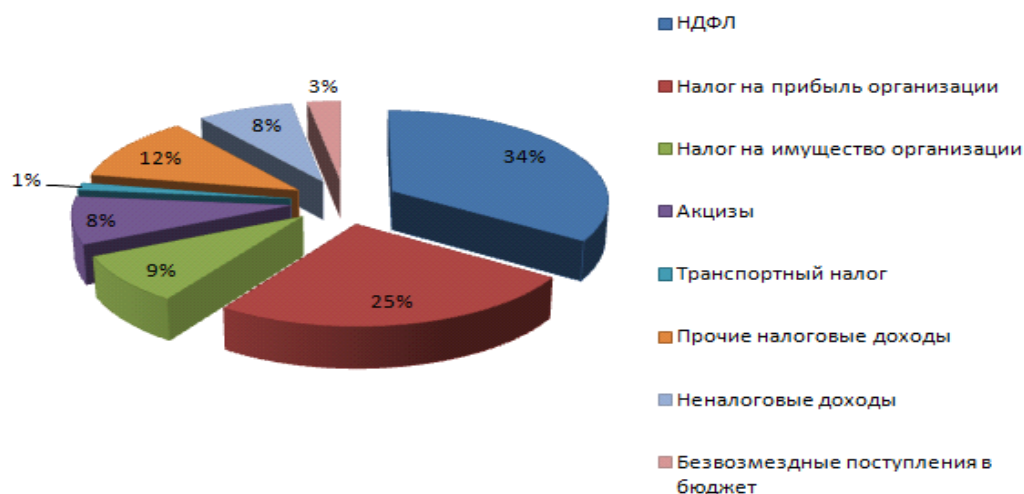


Рисунок 1. Структура доходов бюджета Московской области в 2016 году

Доходы областного бюджета сформировали в основном доходные статьи бюджета, представленные налогом на доходы физических лиц, налогом на прибыль и налогом на имущество организаций.

В целом на 1 ноября 2016 год на территории Московской области собрано 420633,00 млн. рублей налоговых и неналоговых доходов, при том, что налоговые доходы исполнены на 85,68 процента к плану года.

Расходы консолидированного бюджета Московской области на 1 ноября 2016 года исполнены в сумме 392412,45 млн. рублей, что формирует 61,37 процента плана года. По сравнению с 2015 годом расходы увеличились на 4,52 процента.

Расходы областного бюджета за 2016 год исполнены в объеме 291019,94, на 61,75 процента годовых плановых назначений. Объем расходов областного бюджета в 2016 году возрос по сравнению с 2015 годом на 4,17 процента.

Расходы областного бюджета в 2016 году приумножили свою социальную направленность, значительную долю которых составили расходы на финансирование отраслей бюджетной сферы, включая образование, социальную политику, здравоохранение, а также финансовую помощь национальной экономике.

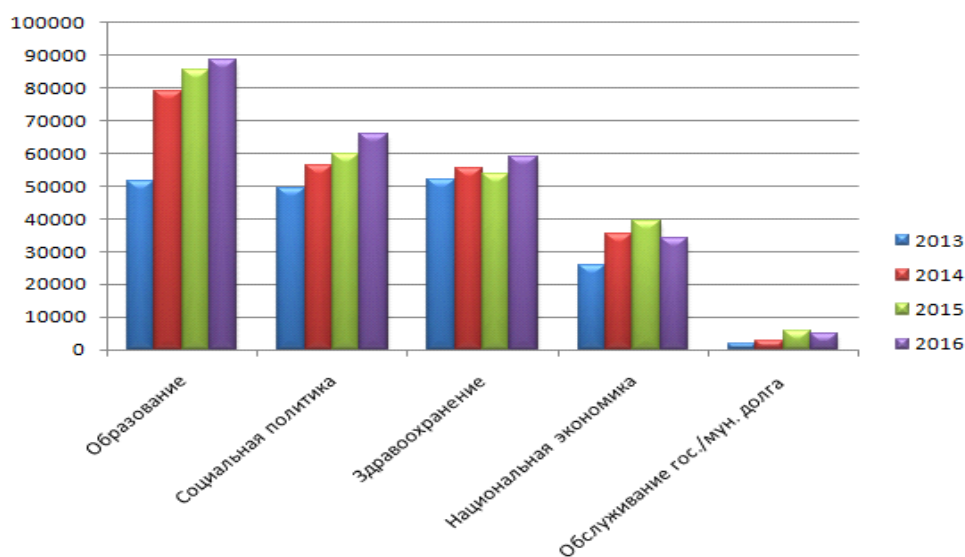


Рисунок 2. Динамика роста расходной части бюджета Московской области

Объем расходов на социальную сферу Московской области в 2016 году составил в среднем по статьям 65% процента исполнения к плану. По сравнению с 2015 годом указанные расходы возросли практически на 4 процента. Наряду с этим темп роста расходов на социальную сферу консолидированного бюджета области формирует в среднем 5,33 процента к уровню 2015 года, а по сравнению с данными 2013 года расходы на образование в частном возросли почти в 2 раза.

Прогнозные показатели на плановый 2017 год определены с учетом данных отраслевых министерств и ведомств Московской области: общий объем доходов бюджета Московской области на 2017 год составляет 385 332 477 тыс. рублей, в том числе объем межбюджетных трансфертов, получаемых из других бюджетов бюджетной системы Российской Федерации, в сумме 21 466 542 тыс. рублей. Одним из ведущих в доходной части сводного финансового баланса Московской области в 2017 году будет размер налоговых доходов.

Расходная часть сводного финансового баланса Московской области в 2017 году прогнозируется в сумме 410 988 741 тыс. рублей, в том числе условно утвержденные расходы в сумме 9 499 690 тыс. рублей.

Внутригосударственный удельный вес в составе расходов на 2017 год будет приходиться на социально-культурные мероприятия.

Дефицит сводного финансового баланса Московской области в 2017 году прогнозируется в размере 25 656 264 тыс. рублей.

Анализ бюджета Ленинградской области.

Доходная часть Ленинградского бюджета на 1 ноября 2016 года составляет 95733 млн. руб., в то время как расходная образует 87138 млн. руб., тем самым, на данном этапе наблюдается профицит в размере 9058 млн. рублей.

Значительно выросли ассигнования на образование и социальную политику, исполнение которых составило 85,19 процентов плана.

Расходная часть бюджета Ленинградской области на 1 ноября 2016 составила лишь 76% от плана. Некоторые социальные проблемы были решены за счет полученных из Министерства Финансов РФ трансфертов. На обслуживание государственного долга областное правительство уже потратило 733 млн. рублей, что составляет 180,10 процентов годового плана.

За 10 же месяцев бюджет 2016 выполняется в основном в полном объеме, причем, социально-защищенные статьи за это время выполнены не стопроцентно, но в среднем на 78–80 процентов. Можно прогнозировать, что до конца года бюджет будет выполнен с дефицитом.

Расходы областного бюджета на 2017 год определены в размере 82634 млн. рублей, что на 27,7 процента меньше, чем в 2016 году, а предельный размер дефицита предлагается установить на уровне 3342 млн. руб.

Объем доходов консолидированного бюджета прогнозируется в размере 83707 млн. рублей. Внутри бюджета средства распределились следующим образом: 56% – доля областного бюджета, 44% - бюджетов муниципальных образований.

Наиболее высокие показатели роста расходов наблюдаются в области социальной сферы и национальной экономики. Свыше 11320 млн. рублей в 2017 году Ленинградская область планирует направить на предоставление льгот нуждающимся категориям граждан.

Рассмотрим структуру доходов Московской и Ленинградской области за 2016 год.

Таблица 1.

Структура доходов Московской и Ленинградской области на 01.11.2016

	<i>Ленинградская область</i>	Исполнено, %	<i>Московская область</i>	Исполнено, %
<i>Численность населения, чел.</i>	1 779 422		7 312 439	
<i>Доходы на душу населения, руб.</i>	55 978,80	83,4	50 862,00	70,2
<i>Расходы на душу населения, руб.</i>	47 504,90	60,4	47 196,70	54
<i>Доходы, млн руб.</i>	99 578,20	83,4	372 241,20	70,2
<i>Расходы, млн руб.</i>	84 504,50	60,4	345 415,80	54

Население Московской области в 4 раза превосходит население Ленинградской области, в связи с чем соответственное отношение их доходов и расходов практически также равно 4.

Расходы как Московской, так и Ленинградской области областного бюджета в 2016 году приумножили свою направленность в социальную сферу. Наибольшую их долю составляли расходы на образование, социальную политику, здравоохранение и национальную экономику.

Доходы, в свою очередь, сформировались за счет налога на доходы физических лиц, налога на прибыль организации, налога от использования имущества и акцизы. Для обеих областей хорошим показателем является тот факт, что за 10 месяцев исполнения бюджета доходы преобладают над расходами на 20%.

Роль бюджета Московской области является одной из центральных в Федеральном бюджете РФ, поскольку в структуре доходов она не оставляет свое одно из центральных положений, в то время, как Ленинградская область в рейтинге в зависимости от статей доходов и расходов меняет свое положение. Однако процент исполнения основных экономических плановых величин в Ленинградской области выше и в среднем составляет почти 72%, а по Московской области бюджет исполнен в среднем на 1 ноября 2016 года всего на 62%.

Обе области на данный период покрывают свои расходы своими же доходами, но с небольшим запасом, что может легко изменить положение в

течение двух оставшихся месяцев текущего года. Отметим, что доходы обеих областей с каждым годом снижаются в среднем на 4-6 млрд. рублей. Относительно расходов обе области рассмотрим обособленно: расходы Московской области растут с каждым годом, что неблагоприятно для экономики; расходы Ленинградской области растут, но их рост не превышает плана бюджета на 1 ноября 2016 года.

Рассмотрев бюджеты областей, можно сделать следующий вывод: доходы Московской области составляют в общих чертах 30%, то есть, практически 1/3 всей доходной части федерального бюджета России; Ленинградская область в среднем вносит в бюджет страны ежегодно 10%.

Учитывая, что Российская Федерация включает в себя 46 областей, и Ленинградская область в совокупности с Московской обеспечивают 40% дохода страны, что чуть меньше половины, можно заключить ведущую роль рассмотренных в статье областей в образовании государственного дохода. Государству следует авторитетно обеспечивать постоянный рост доходов исследуемых нами областей или хотя бы их стабильность при условии отсутствия роста расходов.

Список литературы:

1. Открытый бюджет Ленинградской области. – Режим доступа: <http://www.budget.lenobl.ru> (Дата обращения 13.11.2016 г.).
2. Открытый бюджет Московской области. – Режим доступа: <http://budget.mosreg.ru> (Дата обращения 10.11.2016 г.).
3. Понятный бюджет. Открытый регион. Пермский край. – Режим доступа: <http://www.budget.lenobl.ru> (Дата обращения 13.11.2016 г.).

РЕВОЛЮЦИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ИЛИ ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИМЕНЕНИЯ NFC-ТЕХНОЛОГИИ

Дернова Юлия Александровна

студент Государственного бюджетного профессионального образовательного учреждения «Нижегородский Губернский колледж»,
РФ, г. Нижний Новгород

Брагин Борис Николаевич

научный руководитель, преподаватель высшей категории,
Государственное бюджетное профессиональное образовательное учреждение
«Нижегородский Губернский колледж»,
РФ, г. Н. Новгород

Шестаков Александр Павлович

научный руководитель, менеджер группы, ПАО БИНБАНК,
РФ, г. Н. Новгород

ВВЕДЕНИЕ

Жизнь в одно касание ...

О революции в мире платежей еще в 2014 году заявила Payments UK, британская ассоциация платежной индустрии. По ее данным, впервые в истории наличными деньгами расплачивались значительно реже, чем банковскими картами. Причина проста: на смену наличным пришли не только обычные, но и бесконтактные банковские карты. А с помощью технологии-NFC у пользователей уже сегодня есть реальная возможность переместить свой кошелек в смартфон и оплачивать покупки буквально в одно касание.

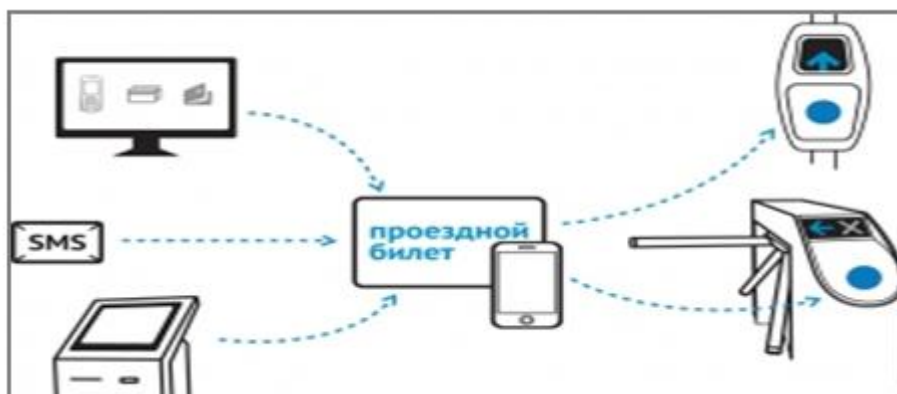


Рисунок 1. Схема работы технологии-NFC

ПРОРЫВ В ПЛАТЕЖНОЙ ТЕХНОЛОГИИ

Чтобы понять принцип работы NFC (в переводе «ближняя бесконтактная связь») и ее дальнейших перспектив, вернемся немного назад. В 2004 году три компании – *Sony, Nokia u Philips* – создали форум NFC.

На тот момент планировалось оснащение электронных гаджетов новым беспроводным интерфейсом ближкой связи. На стадии замысла ближнюю бесконтактную связь вряд ли кто-то четко представлял все возможные перспективы применения этой технологии в человеческой жизни. Суть идеи ближней бесконтактной связи была заключена в том, что два устройства могли бы обмениваться между собой информацией на малом расстоянии и при этом потреблять минимум энергии. Казалось бы, зачем в электронном устройстве с уже проверенным временем и хорошо зарекомендовавшим себя Bluetooth нужен еще один беспроводной интерфейс? Ответ на этот вопрос мы можем получить через просмотр свойств бесконтактной связи. При современном уровне использования телефонами, смартфонами и всеми другими видами гаджетов лучшей передачи сигнала можно ожидать только между близко расположенными устройствами. У технологии NFC расстояние для связи составляет всего несколько сантиметров, а соединение устанавливается мгновенно. Еще одно новшество NFC заключается в том, что в одном устройстве совмещены интерфейсы бесконтактной смарт-карты и считывателя. Поэтому устройство с чипом NFC может работать как в активном, так и в пассивном режимах. В активном режиме устройство считывает или записывает NFC-метки, а в пассивном режиме само работает как метка или смарт-карта.

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ МЕТКА

Вначале появилась сама технология, а потом для нее стали искать применение. Быстрее всех на развитие NFC отреагировали китайские производители. Сейчас они предлагают широкий ассортимент NFC-модулей, меток и изделий на базе меток.

В странах Европы сегодня все чаще можно увидеть информационные плакаты, на которых есть NFC-метка. Благодаря ей любой путешественник,

поднеся телефон, может прочитать на экране перевод текста плаката на родной язык. Мало того, подобные «умные информационные плакаты» позволяют автоматически открыть web-браузер сотового телефона на той странице в Интернете, где находится подробная информация об интересующем вопросе. NFC-метки используются в рекламных и маркетинговых кампаниях – например, во многих странах мира в метро и на остановках автобусов на рекламных стендах есть NFC-метки, считав которые смартфоном можно получить – информацию о продукте, получить скидку на его приобретение. Практическое применение NFC-меток планируется реализовать и в электронных ярлыках для багажа.

БЕСКОНТАКТНЫЙ МЕТОД - это СКОРОСТЬ И БЕЗОПАСНОСТЬ

Одна из идей – упростить процесс покупки и избавить покупателей от необходимости носить с собой *банковские карты*.

Карта просто «привязывается» к NFC-смартфону, и платеж осуществляется через терминал с поддержкой бесконтактной оплаты. То есть (так же, как и в случае с бесконтактными картами – PayPass и PayWave) для проведения оплаты необходимо всего лишь коснуться телефоном терминала. Технически это происходит так: к реальной карте клиента выпускается *токен – виртуальный образ настоящей карты*, но обладающий отличающимися от нее свойствами (номером, сроком действия, CVC).

Вот именно *токен* и переносится в память смартфона. *Это сделано в целях безопасности. При блокировке токена физическая карта продолжает функционировать. Также в целях ускорения проведения платежей в бесконтактных терминалах на суммы до 1000 рублей не проводится проверка PIN или подписи.*

Таблица 1.

Сравнительная характеристика технологии Bluetooth и NFC

Позиция характеристики	Bluetooth	NFC
Тип сети	точка-точка	точка-многоточие
Радиус действия	< 0,2 м	10 м
Скорость	424 кбод	24 Мбод
Время установления соединения	< 0,1 с	6 с
Совместимость с RFID	Да	Нет

ПРОСТО БЕЗОПАСНО

На данный момент в России доля продаваемых смартфонов, поддерживающих технологию NFC, пока остается на уровне, немногим превышающим 30%. При этом многие владельцы никогда не пользовались этой функцией. Сказывается недостаток информации о новом интерфейсе. Однако из тех, кто уже опробовал технологию NFC в работе, более 50% заинтересованы в ее дальнейшем использовании. *Внедрение бесконтактных карт Master Card, Pay Pass, Visa pay Wave* и терминалов оплаты с поддержкой NFC началось в нашей стране в 2008 году.

Сегодня терминалы с поддержкой NFC установлены в крупных городах России в большинстве популярных сетевых продуктовых магазинах, кафе и т. д. Однако *платежная технология NFC*, как и все новое, вызывает некоторую настороженность у пользователей. Их опасения понятны, ведь приходится доверять собственные денежные средства приложению, которое осуществляет транзакции в одно касание.

Такое представление о новой технологии останавливает более чем 60% потенциальных пользователей, которые боятся потерять свои деньги. Но сама технология NFC создает для этого ряд препятствий. Радиус действия сигнала составляет менее 10 см. При нахождении NFC-устройства в пассивном состоянии подслушивающая антенна должна находиться в непосредственной близости.

Но кроме этого сам сигнал зашифрован специальными криптоалгоритмами. *Поэтому попытка поймать сигнал атакующим устройством на практике нереальна. Во-первых, сигнал передается на малом расстоянии, а во-вторых, время на ответ опрашиваемого устройства составляет всего несколько микросекунд.* К тому же, чтобы совершить оплату с телефона, необходимо разблокировать его и ввести ПИН-код. *Благодаря этому в наших руках невероятно удобное и безопасное средство для быстрой и простой, а главное безопасной оплаты банковских услуг и товаров.*

ВСЕ ПО ЗАКОНУ ...

В 2015 году Минкомсвязи ввел *Правила, регламентирующие параметры использования NFC-технологии, в которых учтены все технические тонкости.* Дополнительно правилами вводится обязательное декларирование устройств. Теперь продажа устройств, не прошедших декларацию, на территории России запрещена. Но устройства, которые были проданы до принятия Правил, не нуждаются в обязательной сертификации и регистрации. Новый нормативный документ, кроме регламентирования, имеет и второе, может быть, даже более важное значение для распространения NFC-технологии. Он открыл возможность использовать ее в государственных учреждениях и силовых ведомствах. Таким образом, наряду с коммерческими структурами NFC-технологии получают поддержку и на государственном уровне. Переход на массовое использование пластиковых карт в России занял порядка 15 лет. Пока переходным платежным инструментом от пластиковой карты к смартфону становятся бесконтактные карты.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

- При помощи NFC-технологии можно обеспечивать высокочастотную беспроводную связь на небольших дистанциях.
- Промышленная доступность NFC-технологии имеет самый широкий спектр использования.
- Повышенный уровень безопасности благодаря низкой мощности передатчиков и низкому радиусу действия.

NFC облегчает обмен информацией – т.е. передачу файловой информацией между держателями электронных гаджетов, просто коснувшись его своим смартфоном. В инфраструктуре российских городов работают банки, торговые центры, принимающие платежи через NFC –технологии, при оплате необходимо прикоснуться смартфоном к специальной метке. Именно электронная коммерция явилась ведущим направлением развития NFC-технологии. Смартфон с поддержкой такой технологии уже очень скоро можно будет использовать в качестве кошелька, банковского счета, скидочной карты, талонов на транспорт, проездных билетов и др.

Список литературы:

1. Технология NFC в смартфонах и ее практическое использование, 2013 / Дата обращения – 12.11.2016 г.
2. Развитие бесконтактных платежей в Европе внедрение в России, 2014 / Дата обращения – 12.11.2016г.
3. <http://www.rlocman.ru/review/article.html?di=150991> бесконтактные платежи, / Дата обращения – 10.11.2016г.
4. <http://nfctime.ru/topic/sposobi-primeneniya-tehnologii-nfc/> применение NFC <http://www.roomian.org/world-news/development-of-contactless-payments-in-europe-increasing-speed-2014/> / Дата обращения-26.10.2016г.
5. Near Field Communication (NFC) Technology and easurements//www.rohde-schwarz.com. 2010 / Дата обращения – 02.11.2016г.
6. Keen: NFC Forum Technical Overview. Slides, April, 2009.
7. NFCForum-CS-DeviceTestApplication-1.1 RFID – Protokolle, Vorlesung RFID Systems, Michael Gebhart, TU Graz / Дата обращения-01.11.2016г.

СОЗДАНИЕ ПОЛИТИКИ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ПРОЦЕСС УПРАВЛЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТЬЮ

Бржезинская Анастасия Дмитриевна

*студент 3 курса, Институт экономики и предпринимательства
Нижегородский Государственный Университет им. Н. И. Лобачевского,
РФ, Нижний Новгород*

Защита корпоративных данных обеспечивается путем проведения комплекса мер, направленных на достижение определенного уровня информационной безопасности компании.

Дорожкин А.В. и Яснев В.Н. отмечают, что концепция обеспечения информационной безопасности предприятия для поддержания экономической безопасности предприятия определяет потенциальные источники угроз информационной безопасности предприятия и меры противодействия им со стороны предприятия и, рассматривая информацию как объект защиты, устанавливает цель и задачи, которые необходимо решить для обеспечения информационной безопасности предприятия [3, с. 812].

Макеев А.С. отмечает, что процесс управления информационной безопасностью включает в себя 3 уровня: стратегический, тактический и оперативный. На стратегическом уровне происходит общая организация обеспечения интересов предприятия в области безопасности. Здесь формируются стратегия и основные мероприятия по обеспечению информационной безопасности. Также на данном уровне формируется Политика информационной безопасности. На тактическом уровне осуществляется планирование и обеспечение выполнения Политики информационной безопасности. Разрабатываются необходимые регламенты, правила и инструкции. В рамках тактического уровня проводятся расследования и анализ инцидентов информационной безопасности. На уровне оперативного управления происходит реализация конкретных контрмер, нейтрализующих информационные угрозы [4, с. 66].

Для эффективного управления информационной безопасностью нужно, чтобы руководство компании осознавало необходимость данного процесса.

Свое положительное отношение к защите информационной безопасности руководители предприятия демонстрируют через поддержку положений политики информационной безопасности. Кроме утверждения политики информационной безопасности на уровне организации нужно также довести положения данного документа до работников компании.

По определению Макеева А.С. политика представляет собой документ, описывающий общие намерения, официально выраженные руководством. Политика информационной безопасности предприятия может входить в Политику безопасности предприятия, которая является более широким документом [4, с. 67]. У политики информационной безопасности компании могут быть подполитики: документы, посвященные отдельным аспектам информационной безопасности.

Стандартная Политика информационной безопасности компании включает следующие разделы: введение, область действия, цели, принципы, сферы ответственности, ключевые результаты, связанные политики. В Политике ИБ необходимо определить круг лиц, ответственных за обеспечение информационной безопасности. Несмотря на возможность делегирования некоторой части задач подчиненным, люди, указанные в Политике, остаются ответственными за ее выполнение.

Создавая политику безопасности с нуля нужно учитывать, что процессы управления информационной безопасностью взаимосвязаны, и, так как этот документ многоуровневый, допущение ошибок в любой части политики информационной безопасности, приведет к ошибкам в нижестоящих документах. Обычно, структура документов политики безопасности включает в себя несколько аспектов: технические, физические, управленческие. Специфика компании и ее внутренние процессы определяют, что именно должно входить в политику информационной безопасности компании.

Формируя политику информационной безопасности на предприятии можно руководствоваться данными принципами:

1. Соразмерность (конгруэнтность) – означает сопоставимость объема документа и задач, которые он преследует. Для бюрократизированных государственных компаний и многих зарубежных корпораций характерны документы большого объема. Небольшие компании могут позволить себе составить документ объемом 10 страниц и ограничиться этим. Объем политики безопасности зависит, в том числе от аудитории, на которую он направлен, целей и специфики организации.

2. Грамотное определение целей – избегать излишней детализации. Цели и их формулировки определяются руководством организации. Цели должны подходить ко множеству решаемых задач и быть сформулированы, например, как «минимизация ущерба компании в процессе использования информационных систем и снижение рисков ИБ». Следующие цели уже описывают меры по установлению процесса управления информационной безопасностью на предприятии и его контролирующие функции.

3. Расширение области действия политики безопасности. Политика информационной безопасности должна охватывать всю деятельность организации, включая филиалы, подразделения, дочерние предприятия. Или, в ином случае, установить контроль непротиворечивости политики безопасности различных элементов компании.

Для уменьшения степени абстракции и формирования более детального замысла необходимо знание основных принципов организации системы информационной безопасности. Современный опыт решения проблем информационной безопасности показывает, что для достижения наибольшего эффекта при организации защиты информации необходимо руководствоваться рядом принципов [1].

Принципы безопасности можно взять из международных или отечественных стандартов, однако, каждый из выбранных принципов должен внести конкретный процесс, позволяющий реализовать данный принцип.

Основные принципы, которыми можно руководствоваться при составлении ПИБ:

- непрерывность – постоянный контроль защищаемых объектов (активов), выявление слабых мест системы;

- системность – охват всех сфер деятельности организации;

- комплексность использования всех имеющихся средств защиты;

- экономическая целесообразность – позволяет обосновать принятые решения и результаты, определить возможные инвестиции.

Подводя итог, отметим, что на эффективность управления влияет позиция руководства организации в отношении безопасности. Для предприятия самым главным в области управления обеспечением информационной безопасности является разработка Политики информационной безопасности. В нормативном документе будут официально задокументированы намерения руководства в этой области. Все остальные документы, которые будут разрабатываться в организации и затрагивать вопросы информационной безопасности должны быть согласованы с Политикой. После этого важно обосновать необходимость реализации определенных мероприятий по обеспечению информационной безопасности посредством разработки экономического обоснования. Данный документ является основным средством для того, чтобы убедить руководство в финансировании предлагаемых мероприятий. Также необходимо уделять особое внимание мониторингу внедренных контрмер. С целью повышения эффективности проведения проверочных мероприятий важно периодически привлекать внешних аудиторов для внутренних проверок.

Список литературы:

1. Асаул А.Н. Организация предпринимательской деятельности. Безопасность предпринимательской деятельности. Учебник. СПб: АНО ИПЭВ, 2009. 366с.
2. ГОСТ Р ИСО/МЭК 15408-1-2008 Информационная технология. Методы и средства обеспечения безопасности. Критерии оценки безопасности информационных технологий.
3. Дорожкин А.В., Ясенев В.Н. Информационная безопасность как инструмент обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта // Экономика и предпринимательство, № 5 (ч.1), 2015 г. С. 812–816.
4. Макеев А. С. Факторы, влияющие на эффективность управления информационной безопасностью // Молодой ученый. – 2016. – №10. – С. 66–69.

ОСОБЕННОСТИ КРЕДИТОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Брилева Юлия Геннадьевна

*студент 3 курса кафедры Финансов и экономического анализа, МГОТУ,
РФ, г. Королев*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель,
д-р экон. наук, проф. кафедры Финансов и экономического анализа,
РФ, г. Королев*

В статье произведен анализ рынка кредитных услуг, предоставляемых предприятиям реального сектора экономики, а также выявлены проблемы, затрудняющие кредитование этого сектора. Приведен комплекс мер, позволяющий улучшить кредитные взаимоотношения между банковским и реальным секторами экономики в современных условиях.

Согласно Концепции долгосрочного социально – экономического развития Российской Федерации на период до 2020 г. [1], кредит является ключевым звеном в обеспечении устойчивых и высоких темпов роста экономики, а так же играет немаловажную роль в инновационном развитии.

Но в настоящее время, на фоне общего спада экономики, темпы роста банковского кредитования имеют негативную динамику.

Наиболее острыми макроэкономическими проблемами РФ, значительно тормозящими развитие банковского сектора и приводящими к дефициту инвестиционных возможностей, являются:

- устойчивое снижение цен на энергоносители на мировых рынках, что, в свою очередь, привело к падению курса национальной валюты [2, с. 44];
- сокращение ВВП [3, с. 125];
- введение санкций рядом западных стран, таким образом, закрыв от российской экономики внешние рынки капитала.

Перечисленные негативные аспекты в макроэкономике, вместе с ростом инфляции, ужесточением денежно-кредитной политики и резким повышением ключевой ставки Центрального Банка России в декабре 2014 г., привели к

удорожанию ресурсной базы коммерческих банков, следствием чего явился рост процентных ставок по кредитам. И даже поступательное понижение ключевой ставки на протяжении 2015 и 2016 гг. не привело к значительному снижению процентов по выдаваемым кредитам, так как банковские депозиты были привлечены по высоким процентным ставкам.

Также важно отметить, что в настоящее время существует проблема низкой насыщенности регионов банковскими услугами: интенсивность распространения в расчете на 100 тыс. населения колеблется на уровне 15–35% от потребностей экономики [4, с. 6].

Нестабильная ситуация с ликвидностью в банковском секторе, концентрация рынка кредитных услуг в Центральном федеральном округе, а также низкий уровень доходов населения привели к тому, что заемщики, как юридические, так и физические лица, стали сталкиваться с проблемами по привлечению и рефинансированию кредитов.

В связи с последними политическими событиями появилась необходимость замещения импортируемых товаров товарами отечественного производства. В первую очередь необходимо оказывать поддержку и способствовать развитию отраслей, наиболее зависимых от импорта: сельскому хозяйству и промышленности [5, с. 47]. Кредитование во многом является условием и предпосылкой развития отраслей народного хозяйства, поэтому важно обеспечить доступ предприятий реального сектора экономики к банковским кредитам.

Таблица 1.**Динамика объемов кредитования коммерческими банками нефинансовых организаций в России в период 2011–2016 гг.**

Дата	Количество банков	Объемы кредитования		
		Кредиты, выданные нефинансовым организациям, всего, млрд.руб.	В том числе просроченная задолженность	
			млрд. руб.	% к общему объему
2011	1084	10 085,6	635,5	6,3
2012	1004	15 678,2	735,2	4,6
2013	956	19 971,4	924,1	4,1
2014	923	22 499,2	933,7	4,2
2015	834	29 536	1 250,7	4,2
2016	733	33 300,9	2 075,9	6,2

Анализ данных таблицы 1 показал, что за последние 6 лет количество банков в РФ значительно сократилось. В 2015 г. был установлен рекорд десятилетия: у 101 банка была отозвана или аннулирована лицензия. Но, несмотря на это, объемы кредитования нефинансовых организаций растут. Негативным аспектом является значительное увеличение просроченной задолженности по предоставленным кредитам. Это связано прежде всего с ухудшением экономической обстановки в стране – все больше предприятий оказывается в кризисном состоянии, падает рентабельность производства.

Можно сказать, что кредитование становится необходимым источником финансирования деятельности предприятий реального сектора экономики, а коммерческие банки последовательно и целенаправленно становятся полноценными финансовыми посредниками.

Для достижения максимальных объемов кредитования предприятий, необходимо установление процентной ставки, обеспечивающей и заемщику и банку получение прибыли при компенсации рисков.

Таблица 2.

Средневзвешенные поквартальные ставки по кредитам сроком до 1 года, предоставленным нефинансовым организациям в рублях в период 2011–2016 гг., в %

Год	Кварталы			
	01.01.	01.04.	01.07.	01.10.
2011	8,6	8,3	7,9	8,6
2012	8,8	9	9,5	9,1
2013	8,8	10,2	9,2	9,2
2014	9,15	10,53	10,69	10,79
2015	19,86	17,17	14,65	13,58
2016	13,37	13	12,44	12,07

Анализ данных таблицы 2 показал, что в 2014–2015 гг. произошел значительный рост ставок, однако, начиная с третьего квартала 2015 г., процентные ставки по кредитам имеют тенденцию к уменьшению. По данным на 1 октября 2016 г., средневзвешенная кредитная ставка колеблется около 12,07%, что превышает докризисный показатель на 2,87%. Сопоставляя ставки по кредитам с экономической ситуацией в стране, становится очевидной их зависимость друг от друга. Это обусловлено тем, что в современных условиях нестабильности экономики, ликвидность в российском банковском секторе очень дорогая. В таких условиях банкам приходится бороться за привлечение капитала и повышать ставки кредитования, что является очень опасным для экономического роста.

К сожалению, пока нельзя говорить о том, что российская экономика развивается на банковских кредитах. Стараясь минимизировать собственные риски, коммерческие банки ужесточили требования к заемщикам, проходной скорринговый балл – интегральная оценка качества кредитной истории, растет с каждым годом. Предприятиям очень сложно собрать весь перечень документов, необходимых для рассмотрения банком заявки на кредит. Кроме того, банки отказывают многим заемщикам из-за непрозрачности их деятельности, отсутствия надежных поручителей и залогов. Все это усложняет процесс получения ссуды для предприятий.

Важно отметить, что процессы кредитования также сдерживает низкое качество кредитного портфеля, так как именно он определяет количественные границы кредитной политики коммерческого банка.

Обобщая выше сказанное, можно выделить следующие проблемы финансирования предприятий реального сектора экономики при помощи банковских кредитов:

1. Отсутствие процентной ставки, размер которой удовлетворял бы обе стороны: и заемщика, и банк; затянутые сроки принятия решения по кредиту; отсутствие единых методологических указаний для оценки кредитоспособности клиентов;

2. Непрозрачность деятельности предприятий, вследствие чего банк не может правильно оценить кредитные риски; отсутствие надежных поручителей, ликвидного залога, обоснованной информации о перспективах развития кредитуемого субъекта и, как следствие, качественных заемщиков;

3. Ужесточение условий предоставления кредита нефинансовым организациям в 2014–2015 гг.: тщательно проверяется их финансовое положение, а также наличие обеспечения кредита;

4. В результате обострения геополитических факторов, многие предприятия лишились доступа к дешевому международному кредитному рынку;

5. Банки предпочитают кредитовать только проверенных заемщиков, особое значение имеет кредитная история предприятия. Другими словами, процедура получения кредита для новых клиентов еще больше усложняется.

Перечисленные проблемы затрудняют эффективное функционирование реального сектора экономики России. Исходя из этого, необходимо:

1. Изменить условия банковского кредитования предприятий в сторону смягчения, а именно: снизить процентные ставки и дисконты по залогам, а также увеличить срок действия кредитных договоров.

2. Развивать и предлагать предприятиям новые кредитные продукты.

Таким образом, приведенный комплекс мер даст возможность улучшить кредитные взаимоотношения между банковским и реальным секторами экономики.

Список литературы:

1. Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года (утв. Распоряжением Правительства РФ от 17 ноября 2008 г. № 1662-р).
2. Киреева Е.А. Основные тенденции банковского кредитования малого бизнеса в условиях кризиса // Интеграция науки и практики: взгляд молодых ученых: тезисы докладов Всероссийской научно-практической конференции магистрантов и аспирантов. Саратов: Саратовский социально-экономический институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2015. С. 125–127.
3. Лаврушин О.И. Банки в современной экономике: необходимость перемен/ О. И. Лаврушин // Банковское дело. – 2013. – №4. – С. 7.
4. Реиндустриализация экономики России или продолжение либерального курса / Коллектив авторов // Федерализм. 2015. №1(77). С. 7.
5. Сысоева Е.Ф. Тенденции развития банковской системы России в условиях турбулентности // Вестник Воронежского государственного университета. Серия: Экономика и управление. 2015. № 1. С. 43–51.

ИНФЛЯЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В РОССИИ: АНАЛИЗ МОНЕТАРНЫХ И НЕМОНЕТАРНЫХ ФАКТОРОВ

Бугаева Анастасия Александровна

*студент, 3 курса МГОТУ,
РФ, г. Королев*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф., проф. кафедры Финансов
и экономического анализа МГОТУ,
РФ, г. Королев*

В статье речь идет об инфляционных процессах в России. Перечисляются и анализируются основные факторы, оказывающие на нее существенное влияние. Сами факторы рассматриваются с монетарной и немонетарной точек зрения. Особое внимание уделяется немонетарным факторам инфляции, являющимся ее основным источником.

Инфляция – непростой социально-экономический процесс. При изучении этой процедуры мнение экспертов-экономистов разделилось, одни склоняются к денежной инфляции (монетарная трактовка), другие – к неденежной (немонетарная концепция). У приверженцев монетарного подхода отсутствует общее суждение в установлении сути инфляции, несмотря на это все без исключения они полагают то, что данный результат является патологией закона денежного обращения, что сопровождается увеличением стоимости и уменьшением покупательной возможности наличных средств, то есть их обесценением. Согласно взгляду монетаристов, именно деньги выступают главным фактором развития экономической системы. Из этого места следует интерпретация инфляции в монетаристской теории. М. Фридмен отмечает, что инфляция всегда и везде представляет собой денежное явление, возникающее и сопровождаемое более быстрым ростом денежной массы по сравнению с объемом производства [5, с. 106]. Монетаристский подход основывается в популярном утверждении численной концепции денег, о присутствии непосредственной взаимосвязи между количеством денег и общим уровнем цен

в экономике. Следовательно, прекратить инфляцию возможно только лишь посредством регулировки государством количества денег в обращении.

28 ноября 2016 года на сайте Министерства экономического развития РФ был размещён мониторинг о текущей ситуации в экономике Российской Федерации в январе-октябре 2016 года [2]. Согласно данным, представленным в этом документе, прирост потребительских цен составил 0,43% (в сентябре – 0,17%, в октябре 2015 г. – 0,74%), а по итогам года инфляционные ожидания населения на следующие 12 месяцев снижаются на протяжении 3-х месяцев подряд. В октябре инфляционные ожидания снизились до 5,8% с 5,9% в сентябре, что стало наименьшим показателем за весь период наблюдения. Такие цифры не могут не радовать, поскольку снижение инфляционных показателей одна из ключевых макроэкономических целей. При этом в промышленности в октябре 2016 года рост цен производителей замедлился до 0,3% (в сентябре был рост на 0,7%) вследствие коррекции цен в нефтяном секторе. В годовом выражении рост цен в октябре, после всплеска в предшествующем месяце, замедлился до 3,1% и вновь стал практически вдвое отставать от потребительской инфляции. В соответствии с теорией, низкие невысокие характеристики стагнации экономики обязаны создавать недорогое финансирование, но данной взаимосвязи в обстоятельствах российской экономики никак не прослеживается. Подобным способом, на теоретическом уровне здоровые системы и модификации имеют все шансы никак не обнаруживать экспериментального доказательства, по этой причине в предоставленной работе предпринята попытка установить ключевые стагфляционные условия для российской экономики.

Для анализа инфляции были взяты данные за период с 2007 по 2016 годы. В качестве причин, по некоторым предположениям оказывающих влияние на инфляцию в Российской Федерации, были выделены две группы показателей, в частности: монетарные и немонетарные. К первой группе были отнесены денежная масса, обменный курс доллара США к рублю. Во вторую группу соответственно вошли объём ВВП, стоимость основных фондов, степень

изношенности основных фондов, инвестиции в основной капитал, расходы консолидированного бюджета, цена на нефть. Все исходные данные представлены в таблице 1.

Первоначальный анализ показывает, что инфляция в большей степени связана с изменением обменного курса (коэффициент корреляции 0.812 для индекса потребительских цен и 0.737 для дефлятора ВВП), связь является прямой, что логично: снижение государственной денежной единицы во всемирном торге воздействует на ее покупательную способность внутри государства. Кроме того существенная взаимосвязь прослеживается с темпом роста стоимости основных фондов и ее изношенной доли (коэффициенты корреляции -0.419 , -0.702 и -0.498 , -0.523 соответственно). Таким образом, на первый взгляд, инфляция в Российской Федерации подвергается воздействию равно как монетарных, так и немонетарных факторов.

Таблица 1.

Исходные данные [6]

Год	Объем ВВП, млрд.руб	Индекс дифлятор ВВП, %	Основные фонды по полной стоимости, млн. руб.	Степень износа основных фондов, %	Инвестиции в основной капитал, млн. руб.	M2, млрд. руб.	Индекс потребительских цен, %	Курс долл США/руб	Расходы консолидированного бюджета, млрд. руб.	Цена на нефть, долл/барр
2007	33247,5	113,8	60391454	46,2	6716222,4	8970,7	111,87	24,5	11378,6	93,85
2008	41276,8	118,0	74441095	45,3	8781616,4	12869	113,28	29,38	13991,8	45,59
2009	38807,2	102,0	82302969	45,3	7976012,8	12975,9	108,80	30,24	16048,3	77,93
2010	46308,5	114,2	93185612	47,1	9152096	15267,6	108,78	31,45	17616,6	94,59
2011	55698,1	115,9	108001247	47,9	11035652	20011,9	106,10	32,19	19994,6	108
2012	66926,9	108,3	121268908	47,7	12586090,4	24483,1	106,57	30,37	22825,8	110,35
2013	71016,7	104,8	1335251531	48,2	13450238,2	27405,4	106,47	30,42	24931,1	111,18
2014	77945,1	106,6	147429656	49,4	13902645,3	31404,7	111,35	32,65	27611,7	57,35
2015	80804,3	107,7	152546974	50,3	14555902	32110,5	112,91	72,8	29741,5	37,6
2016	19979,4	104,2	162496558	51,1	200149,4	35809,2	104,51	63,9	22000,6	54,36

Важно отметить, что российскую инфляцию определяли в основном внутренние факторы. Главными среди них, по мнению Т.В. Фетисовой и Н.И. Яшиной, являлись следующие:

- 1) борьба с теневой зарплатой;
- 2) борьба с нулевыми и отрицательными балансами индивидуальных предпринимателей и организаций малого и среднего бизнеса;
- 3) монополизация рыночных отношений;
- 4) особенности денежной политики государства.

В общем и целом данные четыре фактора привнесли существенный вклад в формирование инфляционных процессов в государстве, хотя они и не являлись единственными, потому что по-прежнему продолжал оказывать существенное влияние такой фактор, как рост тарифов естественных монополий, поддерживавший инфляционные ожидания на достаточно высоком уровне.

В 2008 г. был отмечен высокий уровень инфляции, который может быть объяснен несколькими причинами. Одна из них — монетарный фактор, а именно рост денежной массы, сыгравший важную роль в повышательной динамике инфляции за счет мягкой кредитно-денежной политики Центрального банка Российской Федерации. Наиболее благоприятным годом с точки зрения инфляции стал 2011-й, окончившийся ее снижением до 6,1%. Статистика за последние 10 лет представлена на рис. 1.

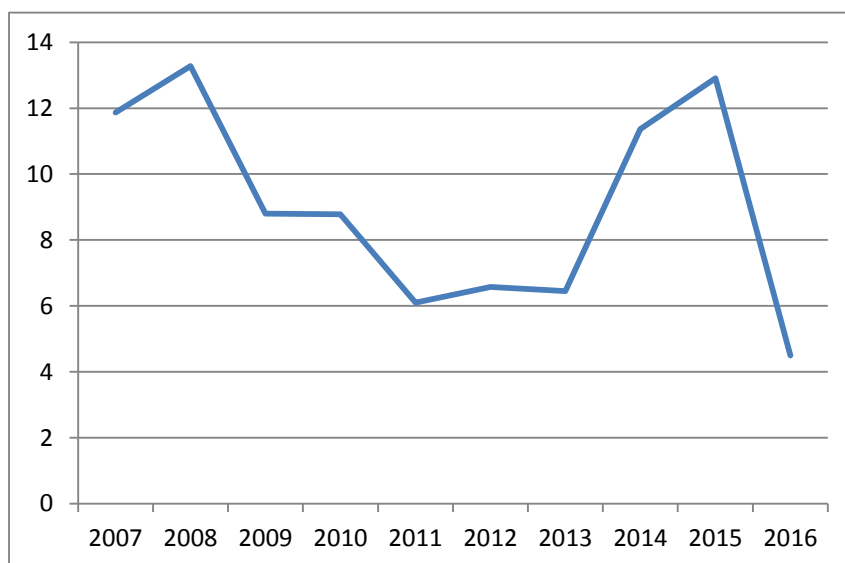


Рисунок 1. Динамика уровня инфляции в РФ за 2007–2016 гг. [6]

Проанализировав факторы инфляции, которые проявляли равно как значительное, так и небольшое влияние на её темпы в течении всего этапа существования российской экономики, немаловажно заметить, то что преобладающим источником инфляционных действий считались и считаются немонетарные условия, невзирая на твердое убеждение правительства в противоположном. Монетарные факторы на самом деле подпитывали инфляцию, в особенности повышение скорости обращения денег на преждевременном этапе, наполнение экономики национальной валютой, покупка прибывающей зарубежной валюты, мягкая кредитно-денежная политика. Но все же их вклад был не настолько значимым по сравнению с немонетарными факторами. Каждый из них имел внутренний характер и указывал о разного рода вопросах российской экономики, ее непостоянности в плане принимаемых правительством решений и встречных взаимодействий финансовых агентов. Данные факторы в общей сложности никак не позволили уменьшить темпы инфляции до ожидаемого уровня и иногда увеличивали инфляционные ожидания, которые в свою очередь не только лишь поддерживали инфляцию, но иногда и увеличивали ее. Инфляция по-прежнему остается одной из основных трудностей экономики России и порождает множественные дискуссии, затрагивающие ее источники, формы проявления, механизмы снижения и т.д. Но основной задачей является адекватное выявление факторов, порождающих инфляцию, потому что борьба непосредственно с данными факторами даст возможность сделать антиинфляционную политику наиболее результативной и не просто снизить темпы инфляции, но в будущем сохранять ее на неизменно низком уровне.

Список литературы:

1. Красавина Л.Н. Инфляция и антиинфляционная политика в России. – М.: Финансы и статистика, 2000. С. 15.

2. Мониторинг об итогах социально-экономического развития Российской Федерации в январе–сентябре 2016 г. // Официальный сайт Министерства экономического развития РФ – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.economy.gov.ru/minec/activity/sections/macro/monitoring> (Дата обращения 03.12.2016).
3. Нижегородцев Р.М. Современная инфляция: формы, факторы, последствия и пути преодоления. – Гомель: Центр исследования институтов рынка, 2007. – 51с.
4. Фетисова Т.В., Яшина Н.И. Особенности инфляции в России и прогноз ее последствий в 2008– 2010 годах // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. 2008. № 5. С. 177.
5. Фридмен М. Если бы деньги заговорили. – М.: Дело, Акад. нар. хоз-ва, 2002. – 156 с.
6. Центральная база данных // Сайт Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru> (Дата обращения 03.12.2016).

К ВОПРОСУ ОБ ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ СИНГАПУРА

Бузикашвили Георгий Николаевич

*студент, Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Вершинина Анна Александровна

*научный руководитель, канд. экон. наук,
доц., Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

На данный момент большую часть стран мира принято относить к, так называемым, развивающимся странам, в том числе, к этим странам часто относят и Россию. Этот термин характеризует страны с относительно небольшим ВВП на душу населения, высокой степенью экономической зависимости от более развитых стран и другими признаками. Однако бурное экономическое развитие способствует переходу из категории развивающихся стран в категорию развитых. Наглядным примером такого перехода являются «Четыре азиатских тигра» – Южная Корея, Гонконг, Тайвань и Сингапур, факторы экономического роста которого мы рассмотрим подробнее.

Экономическое развитие Сингапура со второй половины XX века является одним из примеров так называемого «экономического чуда». На данный момент Сингапур – это один из важнейших финансовых центров Юго-Восточной Азии, а также одна из богатейших стран региона. По данным Центрального разведывательного управления США ВВП (ППС) на душу населения в Сингапуре в 2015 году составил 85,400 долларов США – шестой по величине среди всех стран мира.

Однако, во второй половине двадцатого столетия положение страны выглядело куда хуже. Получившие независимость от Британской империи в 1963 году Малайзия и Сингапур подписали договор о слиянии в одну страну, однако, в силу конфликтов политических, в вопросах организации единого государства, и этнических – на уровне населения, Сингапур вскоре, в 1965 году, был исключен из состава Малайзии. На тот момент это была беднейшая страна, вынужденная импортировать даже строительный песок и пресную воду.

Однако, нельзя не отметить и некоторые сильные стороны экономики Сингапура, которые стали фундаментом для дальнейшего бурного роста. В первую очередь к ним относят выгодное географическое положение, как писал экономический историк Дж. Хафф в своей книге «Экономический рост в Сингапуре» Сингапур был «определенно самым важным коммерческим, транспортным и коммуникационным центром Юго-Восточной Азии, и как минимум с начала Первой мировой войны он играл уже глобальную экономическую роль» [4]. Сюда же можно отнести такие важные особенности колониального прошлого, как наличие крупного порта и знание английского языка, что в дальнейшем облегчило процесс привлечения иностранных инвесторов и, как следствие, способствовало дальнейшему развитию.

Часто экономическое чудо Сингапура связывают с именем премьер-министра страны с 1959 по 1990 годы – Ли Куан Ю. В конечном счете, именно он определял общий политический и экономический курс страны. Главными пунктами его политики были:

1. Создание благоприятных условий для иностранных инвесторов. Реализовывалось это за счет освобождения от подоходного налога и пошлин компаний, работающих в отраслях, которые государство определяло приоритетными. Так, в 70-е годы это были нефтеперерабатывающая и легкая промышленность, судостроение, позже высокие технологии и электроника. На данный момент приоритетными являются биотехнологии.

2. Создание современной инфраструктуры внутри страны, а также создание новых средств морских и воздушных связей.

3. Создание прозрачной системы налогообложения.

4. Создание эффективной бюрократической машины.

5. Нейтральная дипломатическая политика.

В результате, курс, намеченный Ли Куан Ю, привел к тому, что Сингапур на данный момент является одной из наименее коррумпированных стран мира (7-е место), с высокоразвитой и успешной рыночной экономикой, и низкой безработицей (1.9% на 2015 год по данным ЦРУ США). Ниже изображен график роста ВВП в процентном выражении с 1976 по 2016 год.

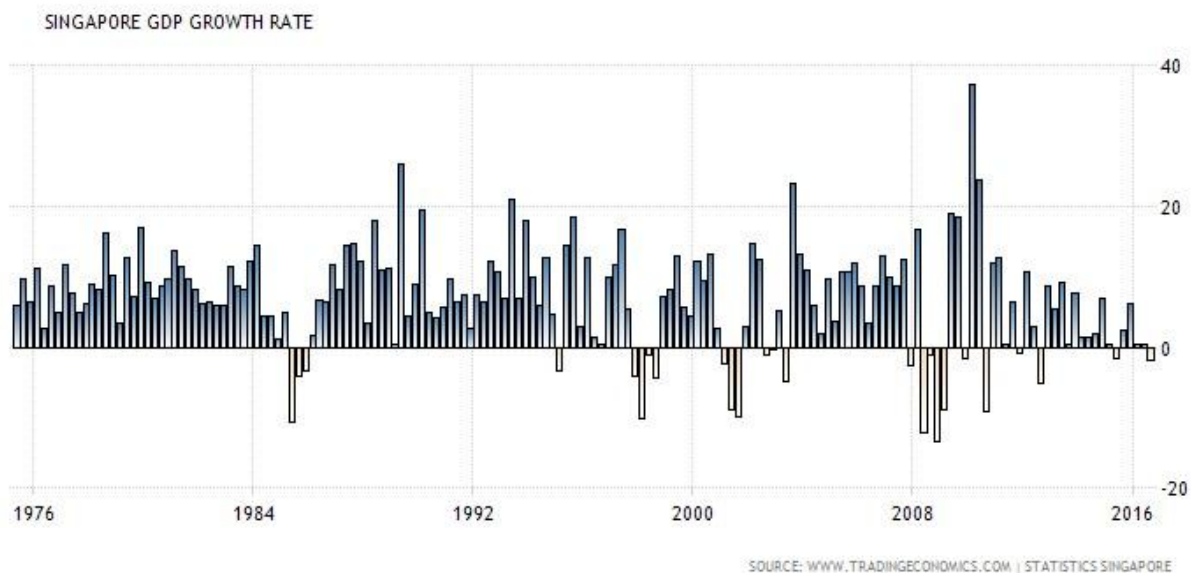


Рисунок 1. График роста ВВП Сингапура

Причем среднее приращение ВВП за данный период равно 6,82%, наибольшее приращение наблюдалось в первом квартале 2010 года, и оно было равно 37,2%. Наибольшая убыль – в четвертом квартале 2008 года, равная 13,5%.

Также будет полезно рассмотреть график роста ВВП на душу населения по паритету покупательной способности.



Рисунок 2. График роста ВВП (ППС) Сингапура на душу населения

Как видно из графика, ВВП (ППС) Сингапура на душу населения стабильно растет, за исключением нескольких спадов, связанных с мировыми кризисами, особенно сильно сказался кризис 2008 года.

Также развитие Сингапура объективно отражается на ИРЧП (индекс развития человеческого потенциала) – интегральный показатель, рассчитываемый ежегодно для межстранового сравнения и измерения уровня жизни, грамотности, образованности и долголетия. В 2014 году Сингапур был одиннадцатым, набрав 0,912 балла (первое место заняла Норвегия с 0,944 балла), причем в 2013 году Сингапур был тринадцатым, в 2011 – двадцать шестым.

Таким образом, грамотная стратегия развития страны, выбранная премьер-министром, вывела Сингапур на ведущие позиции в экономике Юго-Восточной Азии. Всего за одно поколение макроэкономические показатели улучшились в разы, что делает сингапурский опыт поучительным примером бурного развития экономики в условиях нехватки ресурсов, в том числе жизненно необходимых.

Список литературы:

1. Международные финансовые рынки и международные финансовые институты В.Ф. Максимова, А.А. Вершинина М.: Изд. центр ЕАОИ, 2011. – с.128.
2. Не только Ли: что еще помогло успеху Сингапура. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.rbc.ru/ins/economics/24/03/2015/551027169a79476519fad67> (Дата обращения 12.12.2016).
3. How Lee Kuan Yew engineered Singapore's economic miracle. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.bbc.com/news/business-32028693> (Дата обращения 12.12.2016).
4. Human Development Report 2015 – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: http://hdr.undp.org/sites/default/files/2015_human_development_report_1.pdf (Дата обращения 12.12.2016).
5. Singapore GDP Constant Prices – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.tradingeconomics.com/singapore/gdp-constant-prices> (Дата обращения 12.12.2016).
6. Singapore GDP per capita PPP. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.tradingeconomics.com/singapore/gdp-per-capita-ppp> (Дата обращения 12.12.2016).
7. The World Factbook – Central Intelligence Agency. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/geos/sn.html> (Дата обращения 12.12.2016).

АНАЛИЗ ИНФЛЯЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ В 2002–2016 ГГ.

Букановская Елена Валерьевна

*студент, финансово-экономический факультет,
бакалавриат ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук,
проф. ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

В статье анализируется инфляция с 2002 по 2016 год. Дается объяснение резким скачкам инфляции в отдельных промежутках времени. Проводится аналогия роста инфляции с ростом ключевой ставки, инвестиций и ВВП.

Инфляция – сложное социально-экономическое явление, которое характерно множеству стран, в том числе и России. Высокий уровень инфляции оказывает негативное влияние на экономическую систему: препятствует долгосрочным инвестициям и экономическому росту, приводит к вытеснению во внутреннем обращении национальной валюты иностранной, а также затрудняет стабильное развитие социальной, политической и других сфер общества.

В начале 90-х годов в России были достигнуты значительные результаты в сдерживании инфляции, но говорить о том, что в российской экономике выработан эффективный механизм регулирования инфляционных процессов ошибочно.

В настоящее время, уровень инфляции в России снизился, но даже этот уровень не дает толчок развитию производства в стране, а методы борьбы с инфляцией не дают ожидаемого результата. Из этого следует, что проблема инфляции для национальной экономики остается не решенной. Актуальной и необходимой задачей является исследование инфляционных процессов, а также выявление их специфики протекания в российской экономике [4].

Объектом исследования является инфляционный процесс как экономическое явление в современной российской экономике.

Предметом исследования выступают взаимосвязи, определяющие образование, развитие, проявление и динамику инфляционных процессов в российской экономике.

Информационной базой для статьи послужили статистические и аналитические материалы Федеральной службы государственной статистики РФ [7], Центрального Банка РФ [5], статистические данные сайта СтатБюро [2], экспертные оценки и авторские расчеты, ресурсы сети Интернет.

В современной российской экономике существует не малое количество причин инфляции. Однако сложность и разносторонность проблемы препятствует созданию единой и непротиворечивой концепции причин инфляции, несмотря на множество посвященных этому вопросу исследований, причем направленность этих исследований самая разнообразная. Так, Клюсов М.Н. посвятил целую диссертацию на тему специфики инфляционных процессов [4]. Бушенева Ю.К. анализирует современную антиинфляционную политику и говорит о ее неэффективности и даже провальности [1]. Репина М.О. выделяет множество причин, связанных с неэффективностью банковского сектора [6]. В зависимости от различных экономических, а так же политических процессов, инфляция изменяется и деформируется, поэтому необходимо досконально проанализировать эти изменения и сформулировать основные причины инфляционных процессов.

В данной статье рассмотрим инфляционные процессы в России в долгосрочном периоде. Проанализируем инфляцию в России с 2002 по 2016 годы [2].

Таблица 1.

Уровень годовой инфляции в России с 2002 года по настоящее время, %

<i>Год</i>	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
<i>Уровень инфляции</i>	15,06	11,99	11,74	10,91	9	11,87	13,28	8,8	8,78	6,1	6,58	6,45	11,36	12,91	4,46

Анализ данных таблицы показывает, что самый высокий уровень инфляции в 2002, 2008, 2015 годах – в период кризисов и застоев экономики. Если обратиться к данным ранее 2002 года, то показатели там еще выше, поэтому к 2002 году – наблюдается устойчивое снижение инфляции.

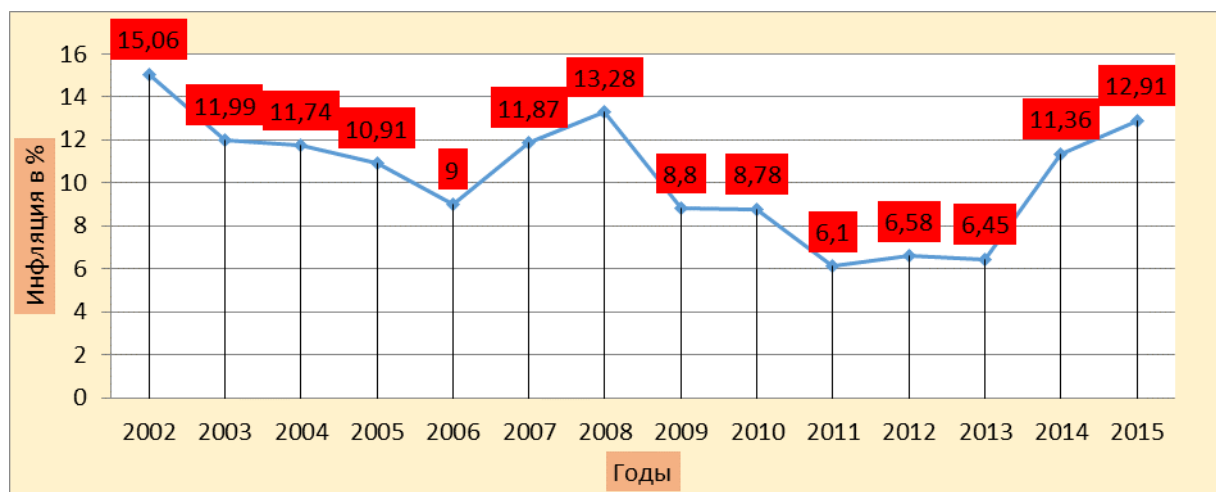


Рисунок 1. Динамика инфляции в 2002–2015 гг.

Из рис.1 видно, что в 2008 году уровень инфляции резко снижается с 13,28 до 8,80% в 2009 году. Объясняется это уменьшением цен на производственные товары. Затем, происходит укрепление национальной валюты, государство проводит политику по сдерживанию роста цен на лекарственные препараты и продовольствие. Итог этого – снижение уровня инфляции до 6,1-6,58%. Таким образом, этот период можно отметить минимальным уровнем инфляции в рассматриваемом периоде. После введения санкций со стороны западных государств, а следом за этим падения курса рубля, мы видим резкий скачок инфляции (почти на 5%) в 2014 году, а следом увеличение еще на 1,5% в 2015г. Представим в табл.2 инфляцию в 2016 году по месяцам [2].

Таблица 2.

Инфляция в 2016 году по месяцам

январь	февраль	март	апрель	май	июнь	июль	август	сентябрь	октябрь	ноябрь	декабрь	Всего
0,96	0,63	0,46	0,44	0,41	0,36	0,54	0,01	0,17	0,4	4,46

По оценкам Правительства РФ в 2016 году должен был возобновиться рост российской экономики, предусматривающий снижение инфляции. Сценарий на 2016 год предполагал замедление инфляции практически в 2 раза и ожидался в пределах 5-8% [3]. И действительно, данные табл.2 тому подтверждение.

Для более глубокого анализа роста инфляции возьмем промежуток с начала 2013 года и по настоящий момент. Причин для резкого скачка инфляции в 2014 году очень много. К примеру, на начало 2014 года только четверть всей денежной массы российской экономики была в рублях, остальное в фунтах, евро, долларах и пр. С введением санкций пришел кризис. Отсюда и повышение цен, удорожание импорта, резкое возрастание скорости оборачиваемости денег. Наравне с этим возрастает и ключевая ставка (табл.3).

Таблица 3.

Динамика ключевой ставки ЦБ РФ за 2013–2016 гг. [5]

Дата	%
19.09.16 г. – сейчас	10
14.06.16 г. – 18.09.16 г.	10,5
03.08.15 г. – 13.06.16 г.	11
16.06.15 г. – 02.08.15 г.	11,5
05.05.15 г. – 15.06.15 г.	12,5
16.03.15 г. – 04.05.15 г.	14
02.02.15 г. – 15.03.15 г.	15
16.12.14 г. – 01.02.15 г.	17
12.12.14 г. – 15.12.14 г.	10,5
05.11.14 г. – 11.12.14 г.	9,5
28.07.14 г. – 04.11.14 г.	8
28.04.14 г. – 27.07.14 г.	7,5
3.03.14 г. – 27.04.14 г.	7
13.09.13 г. – 2.03.14 г.	5,5

Заметим, что в пик инфляции наблюдается самая максимальная ключевая ставка. То же самое можно увидеть при сравнении динамики роста инвестиций и ВВП. Для наглядности представим данные [5;7] в виде графика.

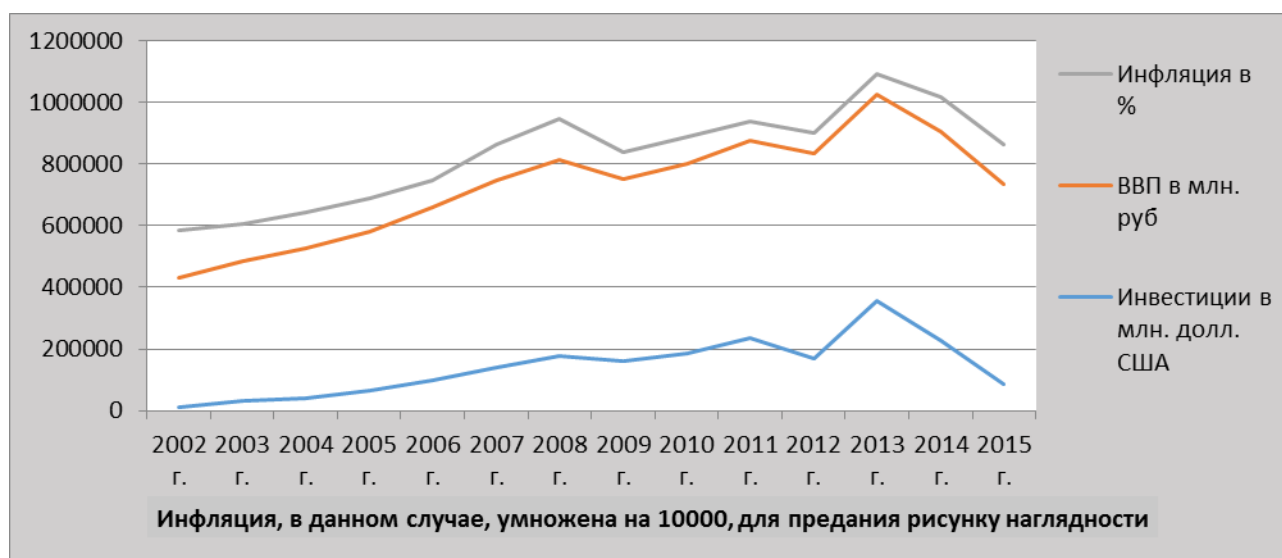


Рисунок 2. Сравнение динамики роста инфляции, инвестиций и ВВП

Таким образом, из рис. 2 видна прямая зависимость между этими показателями. Инвестиции являются элементом совокупного спроса и влияют на его рост, и как следствие – увеличивает инфляцию. Инфляция, в свою очередь, обесценивает ВВП.

Подводя итог, можно сказать о следующем: антиинфляционная политика должна ставить перед собой цель – неполное уничтожение инфляции любыми методами, удержание ее на устойчиво низком уровне, а самое главное, чтобы этот уровень можно было предсказать.

Из мирового опыта следует, что небольшая инфляция все же допустима, в случае если это увеличивает платежеспособный спрос и, как следствие, стимулирует экономический рост. Необходимо осуществление поэтапных мер, нацеленных на стабилизацию инфляции, а также сдерживание ее наиболее важных факторов, которым необходимо носить совокупный характер и затрагивать все сферы общественного воспроизводства.

Список литературы:

1. Бушенева Ю.К. Место и роль антиинфляционной политики в период кризиса 2014–2015 гг // Проблемы современной экономики. – 2015. – №3. – Режим доступа. – URL: <http://www.m-economy.ru/art.php?nArtId=5491>.

2. Бюро Статистики. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: <https://www.statbureau.org/ru/russia/inflation-tables> (Дата обращения: 06.11.2016).
3. Инфляционные ожидания Правительства на 2015–2016 гг. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: <http://2016-god.com/prognoz-urovnya-inflyacii-na-2016-god/> (Дата обращения: 09.11.2016).
4. Ключосов М.Н. Специфика инфляционных процессов в современной российской экономике. – дис. канд. эк.наук. – Волгоград. – 2010. – 4-6 с.
5. Официальный сайт Банка России. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: https://www.cbr.ru/dkp/print.aspx?file=standart_system/rates_table_15.htm&pid=dkp&sid=ITM_49976 (Дата обращения: 08.11.2016).
6. Репина М.О. Ключевые причины инфляции в современной России // Проблемы современной экономики. – 2015. – №4. – Режим доступа. – URL: <http://www.m-economy.ru/art.php?nArtId=5597>.
7. Федеральная служба государственной статистики РФ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru> (Дата обращения: 06.11.2016).

ПРОЦЕНТНЫЕ СТАВКИ ЗА КРЕДИТ И АНАЛИЗ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ИХ УРОВЕНЬ

Бурмистрова Юлия Николаевна

*студент, Московский Государственный Областной Технологический
Университет,
РФ, г. Королев*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф. заместитель декана
по научной работе, Московский Государственный Областной
Технологический Университет,
РФ, г. Королев*

Проанализировав аналогичные статьи с похожей тематикой, автором были выявлены несколько факторов, влияющих на уровень процентных ставок за кредит. Данная работа основана на анализе и сопоставлении найденных факторов, что позволяет рассмотреть картину процентных ставок со всех сторон.

Кредитная политика предопределяет цели, задачи, проблемы кредитования, содержит четкие стандарты кредитных операций и ставок. Главной задачей любого банка является формирование процентных ставок таким образом, чтобы они приносили выгоду. Именно поэтому, процентную ставку по кредиту формируют выше, чем депозитную ставку [2]. Благодаря тому, что процентная и депозитная ставки прямым образом зависят друг от друга, другой подход принесет лишь убытки. Также известно, что ставки находятся под влиянием многих факторов, которые автор предлагает рассмотреть далее.

В своей статье Е.Н. Раздроков выделяет несколько видов факторов, непосредственно влияющих на кредитные ставки, а именно: уровень кредитного риска, ликвидность, степень налогообложения процентного дохода, а также срок погашения. Кроме того, автор использует еще одну классификацию факторов: общие, такие как соотношение предложения и спроса заемных ресурсов, и частные, такие как объем ссуды и срок ее погашения, себестоимость ссудного капитала банка. Такое разделение можно охарактеризовать тем, что первая группа факторов направлена на разделение

ставок по разным кредитам у одного кредитора, а вторая непосредственно влияет на рост процентных ставок [10]. Невозможно не согласиться с автором, ведь такая простая и понятная каждому классификация факторов имеет место быть в кредитной политике. Кроме того в статье вышеупомянутого автора присутствует сравнительная характеристика уровней кредитной ставки и основных факторных показателей. Из результатов видна картина резкого скачка величины ставки в 90-е годы прошлого столетия, которая далее постепенно приняла среднюю величину и остается на той же позиции в настоящее время.

Анализируя статью В.В. Лупанова, автор столкнулся с еще одной классификацией факторов, влияющих на процентные ставки за кредит. Вышеупомянутый аспирант разделяет их на макроэкономические и микроэкономические факторы. К макроэкономическим факторам относят денежно – кредитную политику в стране, банковскую конкуренцию, а также обменный курс между процентными ставками внутри страны и мировыми ставками[1]. К микроэкономическим факторам автор статьи относит степень надежности клиента, тип банка, а также управление процентными ставками, цель которого – минимизация степени риска непогашения кредита. После более детального рассмотрения каждого типа факторов, можно сделать вывод, что макроэкономические факторы способствуют повышению либо сокращению спроса на кредиты, а это является ориентиром изменения процентных ставок по кредиту. Основопологающим фактором является изменение спроса и предложения на рынке свободной экономики [8]. Невозможно оставить в стороне и микроэкономические факторы. Их влияние заключается в более долгосрочном периоде. При снижении процентной ставки, снижается также и прибыль. Это напрямую зависит также от финансового положения клиента банка и его репутации, а также от продуктивности работы самого банка [7]. Подводя итог изучению второй статьи, можно заметить тенденцию установления дифференцированной ставки, нежели просто высокой, сформированной благодаря различным факторам [6].

Ознакомление со статьей И.И. Ибраимова позволило автору найти еще одну вариацию факторов, влияющих на процентные ставки. К ней относятся уровень спроса и предложения на кредитном рынке страны, уровень развития банковской системы страны, уровень инфляции в стране, уровень конкуренции на мировой арене[3]. Существенное влияние на уровень процентных ставок оказывает уровень инфляции в стране, так как при повышении его уровня банки создают дополнительные резервы и начинают повышать ставки по кредиту. Это нужно для выполнения одной из главных задач политики банков, а именно поддержания спроса и его увеличения. Соответственно, такой спрос зависит и от ставки рефинансирования Центрального Банка [4]. При ее стремительном росте можно сделать вывод о начале инфляционного процесса в стране. Также процентные ставки могут быть снижены при уменьшении спроса и стабильном положении предложения [5].

Автором было проанализировано еще несколько статей из экономических журналов, во всех была приведена классификация факторов, имеющая аналогичные варианты с рассмотренными выше. Из этого можно сделать вывод о том, что факторы, влияющие на формирование процентных ставок, взаимодействуют между собой и зависят друг от друга, независимо от того, какими они являются: макроэкономическими или микроэкономическими, общими или частными. Для достижения максимального эффекта от процесса кредитования банкам необходимо анализировать внешнюю среду и на основании этих данных устанавливать максимально допустимую дифференцированную процентную ставку. Это позволит банкам работать на будущее и строить долгосрочные взаимовыгодные отношения со своими клиентами.

Список литературы:

1. Анализ факторов, влияющих на формирование процентной ставки по кредитам и депозитам в коммерческом банке. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/analiz-faktorov-vliyauschih-na-formirovanie-protsentnoy-stavki-po-kreditam-i-depozitam-v-kommercheskom-banke> (Дата обращения 27.11.2016).
2. Процентные ставки по вкладам. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://av-finance.ru/investirovanie/ot-chego-zavisyat-procentnye-stavki-po-vkladam.html> (Дата обращения 25.11.2016).
3. Разновидности банковских и процентных ставок в России и зарубежных развитых странах. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.m-economy.ru/art.php?nArtId=572> (Дата обращения 29.11.2016).
4. Реальная процентная ставка в России. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/realnaya-protsentnaya-stavka-v-rossii> (Дата обращения 01.12.2016).
5. Реальная ставка рефинансирования. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/realnaya-stavka-refinansirovaniya> (Дата обращения 28.11.2016).
6. Ставка рефинансирования – главный инструмент денежного кредитного регулирования. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/stavka-refinansirovaniya-glavnyy-instrument-denezhno-kreditnogo-regulirovaniya> (Дата обращения 22.11.2016).
7. Факторы, влияющие на величину процентной ставки. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://banks-system.banks-credits.ru/58/743.htm> (Дата обращения 23.11.2016).
8. Факторы, влияющие на процентную ставку. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://ozaimah.com/content/factory-vliyaushchie-na-procentnuyu-stavku> (Дата обращения 22.11.2016).
9. Факторы, влияющие на формирование ресурсной базы коммерческих банков. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://sci-article.ru/stat.php?i=1461059883> (Дата обращения 24.11.2016).
10. Факторы уровня процентных ставок по кредитованию физических лиц. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/factory-urovnya-protsentnyh-stavok-po-kreditovaniyu-fizicheskikh-lits> (Дата обращения 25.11.2016).
11. Формирование кредитной политики коммерческого банка. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-kreditnoy-politiki-kommercheskogo-banka> (Дата обращения 28.11.2016).
12. Экономическое значение ставки рефинансирования банка России. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskoe-znachenie-stavki-refinansirovaniya-banka-rossii> (Дата обращения 23.11.2016).

ПРОБЛЕМЫ ИНТЕГРАЦИИ СТРАН-УЧАСТНИЦ ЕАЭС В ОБЛАСТИ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Рыженкова Татьяна Дмитриевна

*студент, Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал государственного
казенного образовательного учреждения высшего образования
«РОССИЙСКАЯ ТАМОЖЕННАЯ АКАДЕМИЯ»,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Зонов Роман Михайлович

*студент, ФГБОУ ВО «ГУМРФ имени адмирала С.О. Макарова»,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Буткевич Алина Андреевна

*студент, ФГБОУ ВО «ГУМРФ имени адмирала С.О. Макарова»,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Данилко Роман Георгиевич

*научный руководитель, старший преподаватель,
ФГБОУ ВО «ГУМРФ имени адмирала С.О. Макарова»,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Сфера интеллектуальной собственности является одной из ведущих в рамках проекта евразийской интеграции. В данной статье рассмотрены проблемы, возникшие при интеграции стран-участниц ЕАЭС в данной области.

Одним из условий успешной интеграции стран Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС) является создание эффективного комплекса правовой защиты использования объектов интеллектуальной собственности. 21 марта 2010 года в Санкт-Петербурге было заключено Соглашение о Едином таможенном реестре объектов интеллектуальной собственности государств - членов Таможенного союза (далее – ЕТРОИС). Данный реестр по сути своей должен содержать объекты интеллектуальной собственности, которые охраняются на территории всех государств-участниц Евразийского экономического союза, то есть одновременно в Российской Федерации, Белоруссии, Казахстане, Армении и Киргизии. Однако стоит отметить, что уже на протяжении 6 лет в ЕТРОИС не внесено ни одной позиции. Следовательно, можно предположить, что правовые нормы,

регулирующие вопросы интеллектуальной собственности в каждой из стран ЕАЭС, до сих пор сильно разнятся и степень защиты прав интеллектуальной собственности на территории ЕАЭС находится на невысоком уровне.

В связи с этим, вопросы о проблемах интеграции стран-участниц ЕАЭС в области интеллектуальной собственности, по праву можно считать актуальными и значимыми.

В соответствии с названием темы исследования и вышеизложенным обоснованием его актуальности, авторы ставят целью работы установить проблемы интеграции стран-участниц ЕАЭС в области интеллектуальной собственности.

Система законодательства ЕАЭС в области таможенной защиты прав интеллектуальной собственности является сложной и многоступенчатой. Договором о ЕАЭС, подписанным в городе Астане в 2015 году, предусмотрена гармонизация законодательства государств-членов в сфере охраны и защиты прав интеллектуальной собственности. Однако на данный момент единой является лишь та система принципов и международных соглашений, на которой базируется национальное таможенное законодательство каждого из государств ЕАЭС. Так, например, всеми государствами-участниками ЕАЭС ратифицированы такие важные международные конвенции, как Парижская конвенция по охране промышленной собственности, Бернская конвенция по охране литературных и художественных произведений, а также Римская конвенция об охране интересов исполнителей, производителей фонограмм и вещательных организаций. Также все пять государств являются участниками Всемирной организации интеллектуальной собственности.

Проблемы интеграции в данной области начинаются с того, что в каждой стране предусмотрен свой подход к развитию защиты прав интеллектуальной собственности. Национальные стратегии в сфере интеллектуальной собственности имеются в следующих государствах-членах:

- в Республике Армения – «Стратегия защиты прав интеллектуальной собственности Республики Армения» (на 2011–2015 годы), утверждена постановлением Правительства РА от 10 июня 2011 г.;

- в Республике Беларусь – «Стратегия Республики Беларусь в сфере интеллектуальной собственности на 2012–2020 годы», утверждена постановлением Совета Министров РБ от 2 марта 2012 г. № 205;

- в Республике Казахстан – «Концепция охраны прав интеллектуальной собственности», утверждена постановлением Правительства РК от 26 сентября 2001 г. № 1249. В целях реализации Концепции охраны прав интеллектуальной собственности утверждена соответствующая Программа;

- в Кыргызской Республике – «Национальная стратегия развития интеллектуальной собственности и инноваций в Кыргызской Республике на 2012–2016 годы», утверждена постановлением Правительства КР от 23 сентября 2011 г. № 593, изменения и дополнения в нее внесены постановлением Правительства КР от 11 ноября 2013 г. № 623;

- в Российской Федерации на данный момент разработано несколько проектов концепции государственной стратегии в сфере интеллектуальной собственности. В 2012 году Торгово-промышленной палатой РФ при участии Федерального института сертификации и оценки интеллектуальной собственности и бизнеса был разработан проект Концепции государственной стратегии интеллектуальной собственности. В этом же году Координационным советом по защите интеллектуальной собственности был подготовлен второй проект концепции государственной стратегии в сфере интеллектуальной собственности. До сих пор ни один из разработанных проектов не утвержден в надлежащем порядке.

Рассмотрим особенности содержания стратегий интеллектуальной собственности в Республике Армения, Республике Беларусь и Кыргызской Республике, а также сделаем вывод о существенных различиях в их положениях [1, с. 7–14].

Таблица 1.

Особенности осуществления национальных Стратегий защиты интеллектуальной собственности

	Республика Армения	Республика Беларусь	Кыргызская Республика
Орган, занимающийся реализацией	Агентство интеллектуальной собственности Министерства экономики Республики Армения	Государственный комитет по науке и технологиям Республики Беларусь; Национальный центр интеллектуальной собственности Республики Беларусь (НЦИС).	Государственная служба интеллектуальной собственности и инноваций при Правительстве КР (Кыргызпатент).
Основные цели	Цель стратегии – содействие охране и защите прав интеллектуальной собственности для стимулирования творчества, научных исследований и технического прогресса, а также внедрение результатов такой интеллектуальной деятельности на рынке	Завершение формирования институциональных основ функционирования национальной системы интеллектуальной собственности, отвечающей актуальным и перспективным потребностям экономики и общества; комплексная интеграция национальной системы интеллектуальной собственности в социально-экономическую политику государства и повышение конкурентоспособности экономики Республики Беларусь.	Важным элементом механизма реализации стратегии является проектный подход, в рамках которого реализуются следующие проекты: <ul style="list-style-type: none"> • «Традиционные знания для устойчивого развития общества»; • «Информационное содействие развитию инновационной деятельности малых и средних предприятий»; • «Новое поколение изобретателей и новаторов Кыргызстана»; • «Контрафактная продукция – угроза жизни и здоровью населения Кыргызстана»; • «Правовая школа по вопросам интеллектуальной собственности»
Отличительные особенности	Разработана с учетом Соглашения о партнерстве и сотрудничестве между Европейским союзом и Арменией, подготовленного в рамках Политики добрососедства ЕС, а также Программного	В результате реализации стратегии к 2020 году планируется достигнуть следующих показателей для субъектов Республики Беларусь: <ul style="list-style-type: none"> • увеличение до 30% заявок на выдачу патентов • на изобретения, являющихся результатом реализации государственных научно-технических программ; • увеличение до 25% 	Разработана система мониторинга и оценки, содержащая конкретные измеримые индикаторы. При этом, к процессу мониторинга при необходимости могут привлекаться общественные организации и независимые институты.

	документа Правительства Республики Армения по осуществлению надежной и эффективной охраны прав интеллектуальной собственности, различных исследований.	удельного количества заявок на выдачу патентов на изобретения; • увеличение в 2 раза количества международных заявок по процедуре Договора о патентной кооперации (РСТ) и заявок на получение патента в странах-участницах Евразийской патентной конвенции.	
--	---	---	--

Из таблицы видно, что реализацией стратегии в каждом из государств занимается орган при Правительстве. Однако государства ставят перед собой несколько разные цели в стратегиях. Все это говорит о том, что из-за различного подхода государств к осуществлению стратегий, в настоящее время принять к осуществлению уже существующий проект общей для всех стран-участниц ЕАЭС стратегии защиты интеллектуальной собственности практически не представляется возможным.

Рассмотрим реализацию принципа исчерпания исключительных прав. В России и Белоруссии на данный момент действует территориальный принцип, который предполагает, что право на ввоз в страну оригинальных товаров из других стран принадлежит только самому правообладателю или его официальному дистрибьютору. При этом идет речь об оригинальных, а не поддельных товарах, то есть товарах, произведенных самим владельцем объекта интеллектуальной собственности. В свою очередь, в Казахстане и Армении действует международный принцип, предполагающий, что исключительное право правообладателя считается исчерпанным в отношении конкретного продукта в момент первого его введения в оборот в любой стране. Следовательно, коммерческое перемещение товаров между странами практически не ограничивается. Стоит отметить, что в рамках ЕАЭС действует региональный принцип: не является нарушением исключительного права на товарный знак использование этого товарного знака в отношении товаров,

которые были правомерно введены в гражданский оборот на территории государства Евразийского экономического союза непосредственно правообладателем или другими лицами с его согласия [3, с.10].

По-разному подходят таможенные органы стран ЕАЭС и к таможенному контролю товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности. Так, например, таможенные органы Белоруссии не могут останавливать партию товаров с признаками контрафакта без заявления компании-правообладателя и содержащих те объекты интеллектуальной собственности, которые не содержатся в национальном таможенном реестре объектов интеллектуальной собственности. В то же время с 2010 года Федеральной Таможенной Службой Российской Федерации применяется принцип «ex officio», позволяющий таможенным органам задерживать груз и запрашивать у правообладателя подтверждения подлинности товара. В случае если подлинность товара не подтверждается, может быть заведено дело об административном правонарушении, а правообладателю предлагается внести свой объект интеллектуальной собственности в ТРОИС РФ. Этот же принцип используют и таможенные органы Республики Казахстан.

Интересен процесс таможенной защиты прав интеллектуальной собственности в Армении. Армения также не использует принцип ex officio. Порядок таможенного контроля остается аналогичным. Однако в течение трех дней после приостановления товаров правообладатель должен обеспечить залогом либо иной гарантией расходы таможенных органов, связанные с приостановлением выпуска товаров, а также свои обязательства по возмещению возможных расходов и убытков лица, перемещающего и перевозящего товары. Размер возмещения определяет должностное лицо таможенного органа, принявшее постановление о приостановлении выпуска товаров, и он должен быть равен пяти процентам таможенной стоимости приостановленных товаров. Подобные методы основаны на том, что при внесении объекта интеллектуальной собственности в ТРОИС Армении правообладатель не представляет обязательства о возмещении возможного

ущерба, как-то происходит в других странах ЕАЭС. Размер обязательства в Армении получается дифференцированным по размеру, а также требуется только в случае фактической таможенной защиты прав интеллектуальной собственности. Механизм защиты выглядит эффективным, однако он требует от правообладателя постоянного наличия свободных денежных средств [2, с. 24–25].

До сих пор не решен вопрос о том, как включать в ЕТРОИС объекты интеллектуальной собственности с одинаковыми названиями. Данная проблема существует с момента распада СССР и в особенности хорошо знакома производителям кондитерских изделий. Такие торговые марки, как «Мишка косолапый», «Мишка на Севере», «Каракум» зарегистрированы в ТРОИС разных странах ЕАЭС разными правообладателями, соответственно ввоз таких конфет из одной страны в другую невозможен. В результате подобных проблем свободное передвижение товаров по евразийской территории, произведенных на территории ЕАЭС, существенно ограничивается. На данный момент существует проект Договора о товарных знаках, знаках обслуживания и наименованиях мест происхождения товаров Евразийского экономического союза. Однако все еще проект не реализован [1, с.21–30].

Таким образом, автор исследования приходит к следующему выводу. Интеграция стран-участниц ЕАЭС в области интеллектуальной собственности до сих пор остается одним из самых проблемных вопросов. Причин, по которым объединение происходит медленно, существует много. Несмотря на взаимное согласие в том, что государства должны стремиться к унификации своих правовых систем, данный процесс является очень сложным. Страны-участницы ЕАЭС выработали индивидуальные подходы к охране объектов интеллектуальной собственности. В каждой стране есть свое представление о принципе исчерпания прав и таможенному контролю товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности. Вследствие разного подхода государств к решению данных вопросов не представляется возможным реализовать многие уже подготовленные проекты по решению проблемных

вопросов, можно сказать, что их создание опередило время. Только путем взаимных уступок, изменений и унификации национальных законодательств можно добиться всеобщей защиты прав интеллектуальной собственности на всей территории ЕАЭС.

Список литературы:

1. Алиев С.Б. Роль интеллектуальной собственности в развитии евразийской интеграции – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.eurasiancommission.org/ru/nae/news/Pages/07-10-2016-3.aspx> (Дата обращения: 03.11.16).
2. Сорокин М.А. Международная экономическая интеграция и проблемы таможенной защиты прав интеллектуальной собственности / М.А. Сорокин, А.А. Сорокин // Территория новых возможностей. Вестник Владивостокского государственного университета экономики и сервиса. – 2015. – №4 (31). – С.21–25.
3. Сорокин М.А. Таможенная защита прав на объекты интеллектуальной собственности в евразийском экономическом союзе / М.А. Сорокин, А.А. Сорокин // Территория новых возможностей. Вестник Владивостокского государственного университета экономики и сервиса. – 2015. – №3 (30). – С.19–27.

НЕФТЯНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Васильева Эвелина Вячеславовна
студент, Волжский политехнический институт,
РФ, г. Волжский

Сычева Александра Васильевна
научный руководитель, канд. экон. наук,
доц., Волжский политехнический институт,
РФ, г. Волжский

Человек получает нефть с давних времен. Изначально нефть добывали открытым способом – сбором с поверхности водоемов.

История активного использования нефти берет свое начало в 17 веке. Ее хранили в земляных ямах глубиной около 5 метров. В дальнейшем стали использовать амбары с каменными крышками.

История Российской нефти начинается с приказа Петра I в 1723 году о перегонке нефти для изготовления лекарственных бальзамов.

В России нефть добывалась с начала тысячелетия, используя колодцы Апшеронского полуострова. Позже нефть начали добывать на реке Ухте, на полуострове Челекен, на Кубани. С середины 19 века в Соединенных Штатах Америки при добыче нефти использовали глубиннонасосные эксплуатации.

Рождение нефтяной промышленности принято считать 1864 год.

Нефтяная промышленность в России в 20 веке была основным продуктом экспорта. Большая часть керосина уходила в страны Европы: Англию и Германию. США были основным соперником для России в то время, а также Австро-Венгрия и Румыния.

Благодаря, «Товариществу братьев Нобель» в Царицыне с 1880 года началось развитие нефтеперерабатывающей промышленности.

Царицын считался основным рынком торговли керосина в России.

Наш регион имеет выгодное географическое расположение, благодаря этому базу смогли оборудовать сухопутным, железнодорожным и морским путями.

Нефть – горючая жидкость, включающая порядка 1000 различных веществ.

В нефти содержится около 3% (250 соединений) сернистых веществ, кислородных (80-85 соединений), азотистых (около 30), вода приблизительно 10%, а растворенных углеводородных газов до 4%.

Плотность нефти зависит от различных факторов, таких как температура вещества и давление. Легкая нефть может закипать при 30°C, а тяжелая от 100°C и выше.

В России, на примере 2014 года, было переработано 239,2 млн.т. нефти, что на 6,2% больше по сравнению с аналогичным периодом 2013 г. Выход основных светлых нефтепродуктов в России вырос и составил 44,4%.

Экспорт российской нефти за 2014 год составил 149, 9 млн.т., что на 4,3% ниже, чем за первое полугодии 2013 года. Транзит нефти через территорию России составил 16,31 млн.т., что на 10,2% ниже, чем за аналогичный период прошлых лет.

Таблица 1.

Факторы, влияющие на текущее ценообразование за 2014 год можно разделить на два раздела: факторы роста цен и снижения цен

	Фундаментальные	Краткосрочные
Факторы роста цен	Рост затрат на геологоразведку	Рост дефицита бюджета стран – членов ОПЕК (Организация стран – экспортёров нефти)
	Высокая себестоимость добычи сланцевой нефти и на глубоководном шельфе (60–90 долл./барр.)	Санкции против российского нефтегазового сектора
	Запуск новых проектов в Ираке	Рост стоимости финансирования в США
Факторы снижения цен	Рост свободных мощностей в Саудовской Аравии	Восстановление поставок из Ирана, Сирии, Ливии
	Рост добычи сланцевой и шельфовой нефти	Недостаток нефтехранилищ

В январе-октябре 2014 г. добыча нефти и газового конденсата в России выросла в годовом выражении на 0,7%. Большинство крупных нефтяных компаний показали рост добычи, а в лидерах по темпам роста оказались Роснефть и Башнефть. Падение добычи из крупных компаний показал Сургутнефтегаз.

Нефтяные компании стали менее уверенно вкладывать средства в бурение, что отразилось и на темпах роста добычи. Добыча нефти в России за 2015 г.

выросла на 1,3% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года и составила 10,8 млн. барр./сут. Россия вышла на рекордный уровень добычи, так как нефть с новых проектов компенсирует снижение добычи на старых месторождениях.

В 2015 году экспорт в страны дальнего зарубежья вырос на 6,5%, в ближнее на 0,9%. Транзит нефти через территорию России составил 15,36 млн.т.

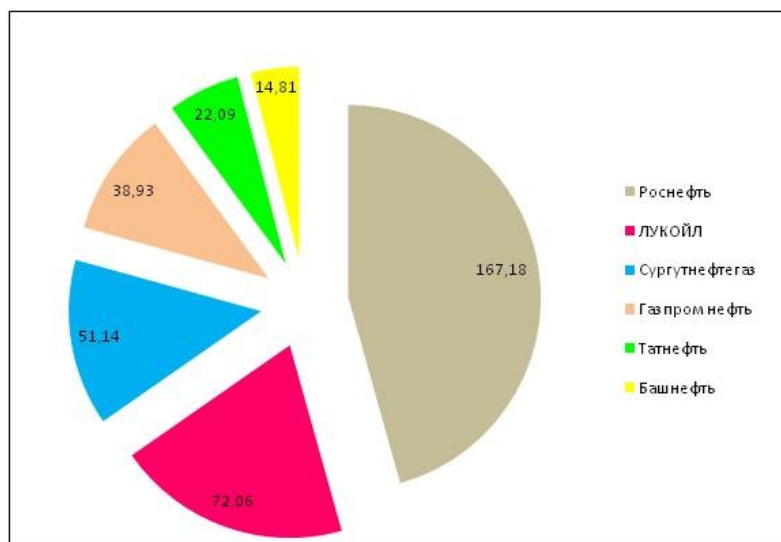


Рисунок 1. Добыча нефти и газового конденсата в РФ, млн.т.

Потребление нефти в мире продолжает расти, при этом, замедление экономик развивающихся стран и геополитическая напряженность могут сильно повлиять на баланс спроса и предложения.

Существенным фактором падения мировой прибыли переработки во втором полугодии 2013 г. стал сильный рост спроса на нефть на мировом рынке НПЗ.

В 2015 году снижения потребления нефти до уровня 92,4 млн. барр./сут. Оценка ситуации связана с высокими рисками и ослаблением темпов роста мировой экономики. В частности из-за сокращения темпов роста в еврозоне и Китае. Геополитическая нестабильность в Ираке, Ливии и Украине.

Тенденции развития отрасли:

1) Проведение семинаров и обучающих программ для сотрудников на международном уровне.

2) Обеспечение работников средствами индивидуальной защиты и надлежащими санитарно-бытовыми условиями.

3) Достижение 95% утилизации попутного нефтяного газа.

4) Строительство новых полигонов для утилизации отходов.

5) Ремонт и замена трубопроводов на нефтегазодобывающих предприятиях.

6) Очистка сточных вод на предприятиях нефтепереработки и сбыта.

7) Внедрение новых технологий для поддержания добычи на зрелых месторождениях.

В подведении итогов, можно сказать, нефтяная промышленность является основной частью экономики Российской Федерации.

Добыча нефти в России в 2015 году по сравнению с 2014 годом сократилась на 0,8%. Это произошло за счет снижения добычи в Западной Сибири. Но при этом наблюдался рост добычи в Поволжье и Предуралье.

Стабильность экономики в России, к сожалению, зависит от нефтедоллара.

В нефтеперерабатывающей промышленности огромный потенциал, так как продукты нефтепереработки встречаются в жизни повсеместно. Это легкая, тяжелая промышленности, сельское хозяйство, косметология, здравоохранение, и практически все отрасли производства.

Список литературы:

1. Аналитический обзор глобальных нефтегазовых рынков – декабрь 2013 г. – выпуск 3 (41).
2. Аналитический обзор глобальных нефтегазовых рынков – январь 2014 г. – выпуск 4 (38).
3. Аналитический обзор глобальных нефтегазовых рынков – декабрь 2015 г. – выпуск 45.
4. Журнал «Нефть. Газ. Промышленность» – 2009 г. – № 11. – [Электронный ресурс]. – <http://www.oilgasindustry.ru/>.
5. Экономический словарь/под ред. А.Н. Азрилияна. – 2-е изд. – М.: Институт новой экономики, 2008. – С. 1152.

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОГРЕССИВНОГО МЕТОДА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Винокурова Анна Игоревна

*студент, филиал Санкт-Петербургского университета технологий управления
и экономики,
РФ, Республика Саха (Якутия), г. Якутск*

Кардашевская Алена Анатольевна

*научный руководитель, канд филос. наук, доц., Санкт-Петербургского
университета технологий управления и экономики,
РФ, Республика Саха (Якутия), г. Якутск*

Основная ставка подоходного налога в Российской Федерации вплоть до 2000 года была прогрессивной, она зависела от размера совокупного дохода. С 2001 года Россия перешла на плоскую шкалу налогообложения. Причиной стала необходимость легализации доходов граждан страны и увеличения объема налоговых поступлений в госбюджет страны.

В большинстве цивилизованных стран налоговая система для физических лиц является одним из ключевых инструментов макроэкономического регулирования соотношения получаемых доходов между богатыми и бедными. Прогрессивная шкала подоходного налога дает возможность изымать сверхдоходы и возвращать эти средства в оборот путем создания новых рабочих мест и социальных выплат.

Подобные преобразования привели к ситуации, что богатые обогатились, а люди с доходом ниже прожиточного минимума стали платить больше НДФЛ. Налоги богатых сократились в 3,2 раза по зарплате и в 4,5 раза при доходах от дивидендов. Количество населения, существующее ниже черты бедности, не изменилось.

Таким образом, наблюдается четкая тенденция роста доли наиболее обеспеченной группы граждан в национальном доходе, способствующая увеличению разрыва между богатыми и бедными.

Существующая система налогообложения, явно не поддерживает положения статьи 7 Конституции Российской Федерации, в которой говорится,

что Российская Федерация является социальным государством. Распределению налоговой нагрузки на население способствует введение плавающей ставки. В развитых странах налоговая ставка для людей с наивысшими доходами составляет приблизительно 45%, что позволяет достигать большей справедливости системы налогообложения.

Конечно, возврат прогрессивных ставок НДФЛ не решит все социальные проблемы, однако они могут способствовать сокращению имущественного неравенства граждан, что должно ускорить темпы процесса развития социальной сферы России.

Во-первых, в условиях современной экономической ситуации в России существует возможность проведения реформ в системе налогообложения.

Это может помочь скоординировать российский механизм налогообложения с системами налогов европейских стран. Во-вторых, необходимость введения обусловлена низким уровнем доходов бюджетов субъектов Российской Федерации, они все достаточно финансово не стабильны.

В России введение плоской шкалы налогообложения объяснялось необходимостью повышения уровня собираемости налогов, искоренения схем сокрытия реальных зарплат, снижения числа лиц, уклоняющихся от налогов. Несмотря на это, нововведение себя не оправдало: по данным ФНС, за 10 лет сбор этого налога в ВВП не превысил 4%. Это значительно ниже, чем во многих других государствах. В США эта доля доходит почти до 10 %, в Западной Европе колеблется в пределах от 8% до 10% к ВВП. Так что эффект от внедрения так называемой плоской шкалы оказался не слишком впечатляющим. Назрела необходимость изменения многих составляющих налоговой системы. Пересмотр налоговых ставок надо проводить с учетом следующих принципов. Во-первых, необходимо разделить доходы по характеру источника их получения: «трудовые», «рентные» и «пассивные» доходы, получение которых не связано с деловой активностью налогоплательщика. Очень важно, чтобы налоговое бремя было минимальным в отношении трудовых доходов и максимальным в отношении пассивных. Во-вторых,

единую ставку подоходного налога следует сохранить по тем видам деятельности, где существует возможность сокрытия доходов (сдача в аренду помещений, автоперевозки, индивидуальная предпринимательская деятельность). Их перечень должен быть прописан в законе. Для остальных видов доходов следует восстановить прогрессивную шкалу ставок налога с полным освобождением от налогообложения малообеспеченных слоев населения.

Налоговая ставка должна изменять свой характер от щадящего (для среднего класса) в истоке вплоть до ограничивающего в окончании спектра. Внедрение современной шкалы НДФЛ потребует также пересмотра действующих ставок и порядка обложения дивидендов. В наше время подобные доходы облагаются согласно невысоким ставкам, либо никак не облагаются совершенно, и целиком освобождены от уплаты страховых взносов в государственные внебюджетные фонды, что ослабляет применение инструмента дивидендов владельцами бизнеса и топ-менеджерами.

Несомненно, что введение современной шкалы НДФЛ влечет неизбежное следствие, такое как увеличение налогового бремени. Непосредственно по этой причине при каждой попытке государства повысить налоговое бремя срабатывает третий закон Ньютона – «сила действия равна силе противодействия». Принимая во внимание, то что прибыльные налоговые плательщики – это, как правило, личности, которые обладают доступом к различному юридическому инструментарию то, попытки введения современной шкалы НДФЛ натолкнутся на волну противодействия. Если бизнесмен осознает, что нагрузка становится слишком серьезной для предпринимателя, он отыщет те либо другие способы минимизации. В налогообложении распространена подобная регулярность: уход от уплаты налогов заканчивается тогда, если теряется значение использования разных методик.

Непосредственно по этой причине вплоть до 2001 года, когда максимальная ставка подоходного налога составляла 30% от дохода, расходы на организацию ухода от него были экономически целесообразны. При ставке

же в 13% в этом нет никакого смысла: правильнее откровенно заплатить налог и исключить опасности, которые объективно в той либо в другой степени присутствуют при каждой оптимизации налогов.

По этой причине, главной проблемой законодателя считается утверждение таких мер, в сфере налогового контролирования и налоговой оптимизации, которые сделают нерентабельным и расходным вывод в тень собственной прибыли налоговыми плательщиками. Нацелимся к эксперименту Норвегии, свидетельствующего о том, то что подоходный налог считается весьма значимым источником пополнения правительственного бюджета, который устанавливает вероятность финансирования разных областей существования сообщества, от чего зависит эффективность и результативность социальной политики страны.

В Норвегии единая налогооблагаемая прибыль содержит заработную плату, вспомогательные привилегии и прочие выплаты работодателя рабочему, суммы возмещения из фондов общественного страхования, алименты, пенсии, доля в основной капитал и прибыль от предпринимательской деятельности. В Норвегии уплачивается подоходный налог и прямой налог, а также косвенный налог (когда взимается сбор на большую часть товаров и услуг). Налоги обязаны компенсировать социальные затраты. Налоговые ресурсы ориентированы на оплату медицинской помощи, обучение, пособие для содержания детей, пенсии согласно старости, а также на финансирование средств связи. В этом государстве налоги, которые уплачиваются общественностью гарантируют бесплатные услуги, являющиеся платными во многих странах.

Акцентируются две группы налоговых плательщиков: одинокие граждане и граждане, которые имеют одного или более иждивенцев в содержании.

Ставка муниципального налога равна 21% плюс 7% – налог в фонд уравнивания, который выплачивается с сумм чистого заработка, превышающих 23300 норвежских крон для первой категории налогоплательщиков и 46000 норвежских крон для второй категории налогоплательщиков.

Прибыль, которая определяется как валовой доход от трудовой деятельности согласно трудовому договору или предпринимательской деятельности, включая пенсии (индивидуальный), которые являются предметом налогообложения. Национальный налог содержит две ставки. Для первой категории налоговых плательщиков, которые обладают прибылью 220501–248500 норвежских крон, налог составляет 9,5%, а при заработках больше 248500 норвежских крон – 13,7%. Для второй категории ставка 9,5% функционирует при заработках 267501–278500 норвежских крон, 13,7% – в случае если прибыль превосходит 278500 норвежских крон.

Приобретенная прибыль может быть уменьшена на суммы подтвержденных расходов, однако никак не более 20% от всего приобретенного заработка. Кроме того вычитается необлагаемый минимум в размере 36000 норвежских крон для первой группы налоговых плательщиков и 29800 норвежских крон – для второй. Другие прибыли, на суммы которых может быть уменьшена налогооблагаемая основа – это алименты, проценты прочие.

Сбавка на суммы процентов ограничена, в случае если физическое лицо обладает за рубежом предметами недвижимости. К примеру, в случае если 30 % недвижимого имущества которое располагается за пределами Норвегии, то только 70% от суммы приобретенных процентов вычитаются из налогооблагаемой прибыли.

Прибыль по акциям и облигациям облагается согласно ставке 28%, так же, как прибыль от инвестиций

Имеется ряд категорий налогов:

I группа– это общественный (социальный) платеж. Он начисляется с ежегодной заработной платы. В социальные средства уплачиваются вклады в объеме 7,8% зарплаты сотрудников и 10,7% от дохода независимых предпринимателей, не превышающего 53000 евро (7,8% при превышении).

II группа– налог на единый доход, то есть на сумму всех денежных поступлений – заработную плату с учетом общественных платежей,

использование своей земли, леса. Налог на недвижимое имущество – 2,5% от стоимости жилья.

III группа – налог на «богатство» – депозиты в норвежских и зарубежных банках, ценные бумаги. Данный налог уменьшается с помощью сокращения общей суммы, которая облагается налогом, на суммы остатка долга по кредитам, приобретенным с целью получения собственности, подлежащего налогообложению.

Рассмотрев проблему Российской Федерации в значимой разнице среди обеспеченными и небогатыми слоями населения, можно подвести итог, что средний класс быстро уменьшается, прослеживается четкая тенденция роста части наиболее состоятельной категории людей в национальном доходе, которая содействует усилению разрыва между обеспеченными и бедными. С подобным отличием в доходах населения как в Российской Федерации, современная шкала очень важна. Россия имеет огромный потенциал для достижения уровня развитых стран в области формирования социальной сферы. Превосходством может стать возможность применение навыка развитых стран, которые методом проб и погрешностей добились более результативного взаимодействия страны с социальной областью общества, с помощью построения квалифицированной концепции налогообложения.

Список литературы:

1. Брызгалин А.В. К вопросу о прогрессивном налогообложении: быть или не быть? А.В. Брызгалин *Налоги финансовое право*. – 2009. – №7. – С. 18–23. [Текст].
2. Блауг М. Сисмонди Жан Шарль Леонард // 100 великих экономистов до Кейнса = *Great Economists before Keynes: An introduction to the lives & works of one hundred great economists of the past*. – СПб.: Экономикс, 2008. – С. 274–276. – 352 с. – (Библиотека «Экономической школы», вып. 42). [Текст]– 1 500 экз. – ISBN 978-5-903816-01-9.
3. *Налоговый кодекс РФ: части первая и вторая (по состоянию на 01.01.2011) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».*

СПЕЦИФИКА ПРОЕКТОВ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ФИНАНСОВОМ СЕКТОРЕ

Вишнякова Алена Владимировна

*студент 3 курса, Институт экономики и предпринимательства
Нижегородский Государственный Университет им. Н. И. Лобачевского,
РФ, Нижний Новгород*

Финансовый бизнес в России относится к наиболее зрелым в области информационной безопасности. Вместе с тем радикальные изменения в сфере ИТ, связанные с масштабной виртуализацией ИТ-ресурсов, с распространением мобильного доступа, с переходом к облачной ИТ-инфраструктуре как на стороне самих финансовых организаций, так и на стороне их клиентов, заставляют участников финансового бизнеса, охватывающего практически все государственные и частные структуры наряду с частными лицами, использовать новые технологии и средства обеспечения информационной безопасности.

Как отмечают Дорожкин А.В. и Яснев В.Н. под обеспечением информационной безопасности предприятия подразумевается взаимосвязанное решение двуединой задачи: с одной стороны, защита информации от ее разрушения и несанкционированного обращения с ней, с другой - защита людей и информационно-управляющих систем от разрушающего воздействия информации [3, с. 812].

Операционная деятельность финансовых структур, связанная непосредственно с деньгами, особенно привлекательна для киберзлоумышленников. Специалисты в области информационной безопасности по-прежнему видят большие проблемы в защищенности дистанционного банковского обслуживания (ДБО). Мошенничество в банковской сфере, наносящее значительный ущерб, заставляет банки внедрять дорогие системы борьбы с преступниками [1].

С ростом новых информационных систем и направлений в финансовом секторе растёт и потребность в безопасных технологиях и проектах защиты

своего бизнеса. Обнаружение в какой-либо отрасли рисков информационной безопасности является главной причиной появления таких проектов, требующих точных исследований, проверок.

Всё, что связано непосредственно с живыми деньгами, всегда было наиболее притягательным для преступников. Но если раньше финансовые организации как центры аккумуляции и поддержки потоков денежных средств были сосредоточены в основном на вопросах физической защиты материальных ценностей, то сегодня, в эпоху перевода денежных активов и платежей в безналичную форму с широким использованием информационно-телекоммуникационных технологий, намного актуальнее для банков стали задачи безопасности информационной.

Проекты, связанные с информационной безопасностью всегда требуют доскональной проработки от создания нового подразделения и набора людей до выстраивания операционного взаимодействия между подразделениями-участниками. Это необходимо для обеспечения сохранности информации в целом и для сохранения денежных средств, если рассматривать финансовый сектор отдельно. Различных способов киберпреступности и мошенничества в сфере высоких технологий становится все больше с каждым разом.

В финансовом секторе риски информационной безопасности всегда являются самыми высокими. Поэтому разрабатывается, большое количество мер и способов, по снижению или устранению их. Стоит отметить, что и оценка рисков сыграет немаловажную роль в этом деле, так как если риски компании будут не существенными, то нет смысла затрачивать большие денежные средства на хоть и качественную, но дорогостоящую защиту информационной безопасности.

Для снижения рисков информационной безопасности необходима не только определенная программа, помогающая снизить риски, а целые комплексы или наборы программ, решающие многие проблемы информационной безопасности.

При разработке проекта по информационной безопасности, во-первых, следует изучить какие угрозы (внешние или внутренние) стоят перед компанией, откуда они появились, и каким образом могут повлиять на инфраструктуру финансовой организации. Затем следует разрабатывать методики противодействия и оценку их целесообразности. Базовыми и основными процессами и технологиями являются: управление уязвимости, наличие систем обнаружения и предотвращения вторжений, а также защиты от мошенничества. Как дополнительные могут использоваться посторонние процессов сбора и корреляции событий, проверка кода на его качество и безопасность [2].

Поскольку финансовые организации действуют в условиях сильной конкуренции, они стараются оперативно выводить на рынок новые банковские продукты, для чего весьма подходит онлайн-среда, интернет-банкинг. А это порождает новые для банковского бизнеса ИБ-риски и, как следствие, вызывает необходимость разрабатывать и использовать новые ИБ-средства.

Однако, несмотря на высокую конкуренцию, банки ведут относительно консервативную политику в области внедрения новых ИБ-технологий. На наш взгляд, такую стратегию можно назвать правильной в нынешних условиях, когда доходы у банков не так велики, как хотелось бы.

Вместе с тем в технологическом консерватизме в области информационной безопасности есть и отрицательные моменты: поскольку участники рынка ДБО не спешат менять используемые средства защиты на более стойкие, технологии и инфраструктура, используемые сегодня в банках, не всегда способны защитить ДБО от высокотехнологичных атак.

Конечно же, для определенной компании не обязательно наличие всех этих видов защиты, набор таких технологий может отличаться. При этом следует помнить, что работать эффективно эти процессы будут при наличии в организации основного уровня защиты. Таким уровнем являются: антивирусная защита, парольная политика, защита Интернет и почтовых шлюзов и другие.

Как показывает практика, что в 95% случаев мошенничества происходит по вине клиентов [2]. Однако любая компания должна обеспечивать безопасность транзакций, защиту прав и свобод человека и гражданина при обработке его персональных данных, при всем этом и сохраняя свою репутацию и позиции среди других фирм. Другими словами, компания должна осуществлять проекты, направленные на предотвращение утечек конфиденциальной информации (выполнение обязательств в связи с 152-ФЗ «О персональных данных») [4]. Внедрение приложения по обеспечению безопасности для финансовых групп, мобильные банкинг, SMS-подтверждения о совершившихся транзакциях и операциях: все это примеры мер по защите информационной безопасности в финансовой отрасли.

Таким образом, появление и реализация различных проектов по защите информационной безопасности в финансовом секторе не обеспечит абсолютной безопасности. Необходимо обновлять имеющиеся проекты и внедрять новые разработки технологий защиты информации, как только появились новые угрозы или риски.

Список литературы:

1. Васильев В. Информационная безопасность в финансовом секторе – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.pcweek.ru/security/article/detail.php?ID=156455>.
2. Воронова М. Специфика проектов информационной безопасности в финансовом секторе – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.itsec.ru/articles2/person/spetsifika-proektov-informatsionnoy-bezopasnosti-v-finansovom-sektore> .
3. Дорожкин А.В., Ясенев В.Н. Информационная безопасность как инструмент обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта // Экономика и предпринимательство, № 5 (ч.1), 2015 г. С. 812–816.
4. Федеральный Закон «О персональных данных» от 27.07.2006 № 152-ФЗ.

ПРОБЛЕМА ВЫБОРА МОБИЛЬНОГО ПРОДУКТА ДЛЯ ВЫВОДА НА РЫНОК

Власенко Надежда Сергеевна

*магистрант, Новосибирского Государственного университета экономики
и управления,
РФ, г. Новосибирск*

Пользователи мобильных устройств хотят получать оперативные ответы на его запросы в режиме реального времени через свой смартфон. Например, проверка денежных средств на счету, общение с социумом, бронирование билетов, покупка товаров и многое другое. Пользователь может удовлетворить свои потребности при помощи мобильной версии сайта или приложения. Оба инструмента направлены на достижение конкретных целей и имеют некоторые ограничения с точки зрения удовлетворения пользовательских потребностей. Использование мобильных устройств становится лидирующим каналом распространения контента. По данным статистики Liveinternet, около 58% трафика в России приходится на мобильные устройства [2]. На рисунке 1 показан мобильный трафик по операционным системам.

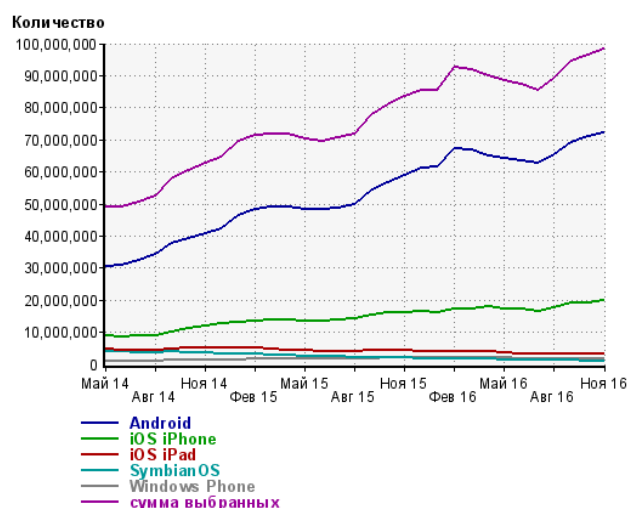


Рисунок 1. Мобильный трафик по операционным системам

С каждым месяцем этот показатель растет. В сложившейся ситуации перед компаниями стоит вопрос, какой инструмент целесообразно выбрать, чтобы

наиболее эффективно взаимодействовать с целевой аудиторией. По прогнозам J'son & Partners Consulting, к 2020 году рынок смартфонов вырастет более чем на 70 % по сравнению с результатами 2015 года. Этому будут способствовать следующие факторы (рисунок 2):

- вытеснение с рынка обычных мобильных телефонов;
- смартфоны для многих людей является предметом первой необходимости, при этом средний цикл жизни составляет 2-3 года;
- рынок мобильных телефонов и смартфонов приближается к стадии насыщения, обостряется конкурентная борьба между ретейлерами. Активная политика ретейлеров по привлечению покупателей может сделать смартфоны более доступными [5].



Рисунок 2. Прогноз роста рынка смартфонов

Версия сайта для мобильного устройства в условиях рыночной экономики необходима каждому предприятию, работающему в сегменте B2C. Согласно исследованиям IAB “App Gap”, 54% пользователей используют мобильный веб-браузер для поиска и удовлетворения запросов. Для покупок (22%), просмотра видео (около 33%), доступа к онлайн-банкингу (40%) пользователи чаще предпочитают приложения [4]. Как видно из данных, пользователи зависят от

своих мобильных устройств. Рынок развивается быстрыми темпами. Перед компаниями встает вопрос мобилизации бизнеса.

Для продвижения в мобильной версии своих товаров, услуг и бренда необходимо понимать потребности пользователя. Компания может иметь два варианта «мобильности»: мобильную версию сайта или мобильное приложение. Мобильный сайт – сайт, расположенный на локальном носителе по определенному адресу (домену), созданный для просмотра на мобильных устройствах, с помощью мобильного браузера. Мобильное приложение – это программное обеспечение, предназначенное для работы на смартфонах, планшетах и других мобильных устройствах, загруженное из онлайн-магазинов приложений [1].

Проведем сравнение двух вариантов мобильности.

Одним из приоритетных критериев выбора типа мобильного продукта является быстродействие. Компания Kissmetrics провела исследование и выявила, что 60% пользователей имеют проблемы при загрузке сайтов с мобильных устройств. Наиболее распространенными являются: медленная загрузка страниц (73%), сбои, ошибки доступа к сайту (51%), плохая адаптация для мобильных устройств (48%), ошибки функционала при доступе с мобильного устройства (45%), недоступность сайта с мобильного устройства (38%). Аналогичная ситуация с мобильными приложениями: если приложение грузится медленно, то пользователь его просто удалит. Каждая дополнительная секунда во времени загрузки сайта снижает уровень конверсии на 7%, следствием чего является потеря потенциальных клиентов, выручки и снижение уровня лояльности к бренду [6].

Отсутствие подключения к интернету является причиной недоступности функционала и контента мобильного сайта. Приложение может кэшировать данные и обновлять библиотеки при подключении к интернету, а при его отсутствии пользователю будет доступен контент и функционал. Именно по этой причине 19% пользователей отдадут предпочтение приложениям [6].

Для мобильного продукта свойственны изменения контента, функционала, исправление ошибок. Изменения на мобильном сайте пользователь увидит при обновлении страницы. С мобильным приложением все сложнее сначала разработчики должны обновить версию в интернет магазине, а затем пользователь должен самостоятельно обновить, при этом затратив на это время. Мобильная версия сайта поддерживается всеми операционными системами. Приложение создается для конкретной операционной системы, поэтому разработка более затратная. В нашей стране самыми распространенными системами является Android и iOS. Однако для мобильной версии сайта важна кроссбраузерная верстка и оптимизация под различные разрешения экрана.

Персонализация данных в мобильном приложении дает возможность индивидуального подхода к каждому пользователю за счет предоставления релевантной информации и push-оповещений. Согласно статистике сервиса Kahuna, канал push-оповещений увеличивает количество повторных продаж в 2 раза [7]. Мобильное приложение имеет возможность получать доступ к функциям смартфона, а мобильный сайт такого функционала не имеет.

Важным вопросом при принятии решения о выборе типа мобильного продукта является финансовый аспект: стоимость разработки и поддержки и выход на рынок для сайтов и приложений является разной. Для сайта необходима оплата доменного имени и хостинга, а для мобильного приложения необходима заплатить за размещение в App Store, Google Play Market.

Сайт и приложение имеют свои преимущества и недостатки. При выборе стоит учитывать специфику бизнеса. Если рассматривать с точки зрения экономии ресурсов, то предпочтительным вариантом является мобильная версия сайта. Сайт может охватывать как мобильных клиентов, так и пользователей стационарных компьютеров. Для того чтобы начать пользоваться приложением, его необходимо сначала установить. 26% пользователей отказываются от приложений в пользу сайтов по причине отсутствия свободной памяти на устройстве [6]. Стоит отметить, что Google запустило алгоритм Mobile Friendly Websites, по которому в мобильной выдаче

понижаются сайты не адаптированные под использование мобильными устройствами [3].

Мгновенное обновление сайта делает его востребованным для пользователей. Стоит отметить, что конкуренция сайтов в поиске гораздо значительнее, чем среди приложений. Однако рынок приложений активно развивается.

Проблема выбора компанией типа мобильного продукта заключается в некорректной сегментации пользовательской аудитории. Мобильные приложения подходят для повышения лояльности к бренду, а мобильная версия сайта является доступным средством получения информации. Оба инструмента стратегически важны для достижения конкретных целей. Главное найти подход к взаимодействию с пользователем через мобильное устройство, так чтобы создать для него ценность.

Список литературы:

1. Википедия – свободная энциклопедия – [Электронный ресурс] – Режим доступа –URL: <https://ru.wikipedia.org/> (Дата обращения: 05.12.2016).
2. Портал, предоставляющий услуги статистики сайтов [Электронный ресурс] – Режим доступа –URL: <http://www.liveinternet.ru/> (дата обращения: 05.12.2016).
3. Google search – [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: <https://developers.google.com/webmasters/mobile-sites/get-started> (Дата обращения: 05.12.2016).
4. IAB Mobile Marketing Center of Excellence. Apps and Mobile Web. Аналитический отчет – [Электронный ресурс] – Режим доступа –URL: http://www.iab.net/media/file/IAB_Apps_and_Mobile_Web_Final.pdf (Дата обращения 05.12.2016).
5. J'son & Partners Consulting. Российский рынок смартфонов. Итоги 2015 года – [Электронный ресурс] – Режим доступа –URL: http://json.tv/ict_telecom_analytics_view/rossiyskiy-rynok-smartfonov-itogi-2015-goda-20160215051506 (Дата обращения 05.12.2016).
6. Kissmetrics. How Loading Time Affects Your Bottom Line – [Электронный ресурс] – Режим доступа –URL: <https://blog.kissmetrics.com/loading-time/> (Дата обращения: 05.12.2016).
7. Mobile App Push Notifications Drive 90-Day Retention Rates By As Much As 180% – [Электронный ресурс] – Режим доступа –URL: <http://marketingland.com/mobile-app-push-notifications-drive-90-day-retention-rates-by-as-much-as-180-134026> (Дата обращения: 05.12.2016).

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОГО И НЕОКЛАССИЧЕСКОГО НАПРАВЛЕНИЙ

Воробьева Александра Игоревна

*студент, Саратовский социально-экономический институт (филиал) ФГБОУ
ВО «Российский экономический университет им Г.В. Плеханова»,
РФ, г. Саратов*

Орехова Елена Александровна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доц., Саратовский социально-
экономический институт (филиал) ФГБОУ ВО «Российский экономический
университет им Г.В. Плеханова»,
РФ, г. Саратов*

На протяжении всего времени, когда экономика претерпевала изменения и модернизировалась в соответствии со временем, создавались различные школы и направления, которые трактовали теорию и разрабатывали положения. Итак, охарактеризуем два направления из множества существующих: неоклассицизма и институционализма, и проведем их сравнительный анализ.

Неоклассическая теория зародилась в 70-е годы 19 века. Данное направление изучает поведение отдельных людей в лице потребителя, предпринимателя, наемного работника и т.д., которые ставят перед собой цель в максимизации дохода и минимизации затрат. Основными категориями анализа являются предельные величины. Экономисты данного направления создали теорию предельной полезности, теорию предельной производительности, теорию общего экономического равновесия, в соответствии с которой механизмом свободной конкуренции и ценообразования на рынке обеспечено честное распределение прибыли и полное потребление экономических ресурсов. Также были разработаны экономическая теория благосостояния, причем ее принципы были заложены в основу современной теории государственных финансов П. Самуэльсона, и теория рациональных ожиданий, и т.д.

Во второй половине 19 века вместе с марксизмом развивается неоклассическое направление. Наиболее ярким ее представителем является английский ученый Альфред Маршалл (1842–1924). Одним из достижений его

работы считаются обобщенные результаты новых исследований в экономике в фундаментальном труде «Принципы экономической теории» (1890).

В своих трудах Альфред Маршалл основывался на идеях классической теории и идеях маржинализма. Маржинализм (от англ. *marginal* – предельный, крайний) – направление, появившееся во второй половине 19 века, характеризующееся использованием предельных величин, а именно предельной полезности (полезность, заключающаяся в последней, дополнительной единице блага), предельной производительности (товары, услуги, произведенные последним работником). Этими терминами он оперировал в теории цены, заработной платы и при толковании множества других явлений и процессов.

Именно А. Маршалл вводит понятие «экономикс» и подчеркивает этим свои постижения в предмете экономической науки, считая, что этот термин наиболее полно отражает исследования. Многие экономисты того времени считали, что основными источниками стоимости являются затраты труда, полезности и производственных факторов. Маршалл же, рассматривая это с другой стороны, вывел, что не нужно искать источники ценностей, а следует изучать факторы, которые определяют цену, их уровень и динамику. При данных выводах он переключил внимание со споров по поводу стоимости на рассмотрение изучения трудностей спроса и предложения как сил, которые определяют протекающие процессы на рынке.

«Весами экономиста» в данном направлении считают денежные оценки, в свою очередь денежные ресурсы измеряют интенсивность стимулов, побуждающих человека к действиям и принятиям решений. Анализ поведения отдельного человека лежит в основе «Принципов политической экономии». Исследование механизмов рыночной экономики обычно начинается с микроуровня, затем переходит на макроуровень. Утверждения неоклассиков во главе с Маршаллом представлены теоретическими основами прикладных исследований.

Классики, при рассмотрении проблемы распределения, ставили ее в качестве основного звена общей теории ценности. Товарная цена складывалась

из долей вознаграждения производственных факторов. Для любого фактора существовала своя парадигма. В соответствии со взглядами австрийской школы, доходность факторов образовывалась как производная величины от рыночных цен на выпускаемую продукцию. Экономисты-неоклассики пытались найти основу ценности как факторов, так и продукции на базе общепринятых принципов.

Другой представитель направления неоклассицизма был Джон Бейтс Кларк (1847–1938), и именно он поставил перед собой цель доказать, что распределение доходов общества урегулировано общественным законом, и что этот закон, если работал бы он без сопротивлений, обеспечил бы каждому фактору ту сумму, которую и создает данный фактор. Исходя из формулировки цели ясно, что на каждый фактор приходится та доля продукта, которую он образует. При заданной цели в нахождении принципа распределения доходности, которая определяла бы долю каждого фактора в продукции, Кларк применяет концепцию убывающей полезности, переносимую на факторы производства. Любой предприниматель заинтересован в нахождении такой комбинации применяемых факторов, которая обеспечит минимальные затраты и максимум доходности. Кларк имел следующие суждения: при рассмотрении двух факторов, и если один из них принимать за неизменный, то применение другого фактора по мере его количественного роста будет приносить все меньше доходности. Так, труд вознаграждается заработной платой, капитал – процентами. Но при наличии дополнительных работников при том же капитале происходит увеличение дохода, но не пропорциональное увеличению числа новых работников.

Другое направление, которое я рассмотрела – институциональное. Термин «институт» существовало еще задолго до появления данного направления и было заимствовано из социологии. Этот термин имеет множество определений. Но Торстейн Веблен, впервые включивший в анализ данное понятие, определял институт как распространенный образ мысли касаясь отдельных отношений между обществом и индивидом и отдельно выполняемых ими функций, а также

как систему жизни общества, которая складывается из совокупности действующих в определенное время или в любой момент развития какого угодно общества, и может с психологической стороны быть охарактеризована в общих чертах как преобладающая духовная позиция или распространенное представление об образе жизни в обществе.

Также Веблен считал институтами привычки, структуру механизма производства и экономики, принятую систему современной общественной жизни.

Другой представитель институциональной экономики, Джон Коммонс, определяет институт как коллективные действия по контролю, освобождению и расширению индивидуальных действий.

Любые экономические манипуляции, совершаемые индивидом, происходят не в ограниченном пространстве, а в конкретном социуме. Поэтому очень важно, как остальные члены общества будут реагировать на них. Операции, которые приемлемы и приносят доход одновременно, не обязательно могут быть целесообразными даже при сходных условиях в другом. Примером могут являться запреты, которые налагаются на экономическое поведение личности исходя из религиозных постулатов. Для того, чтобы обойти согласования большого количества факторов, которые влияют на успех и возможность принятия определенного решения, в рамках экономических и социальных установок выработаны схемы и алгоритмы поведения, являющегося при конкретных условиях самым эффективным. Эти схемы и алгоритмы или матрицы поведения и есть институты.

Для более понятного разграничения между этими направлениями я выделила несколько проблем и рассмотрела их позиции каждого направления [1].

Таблица 1.

Сравнительная характеристика теоретико-методологических подходов к анализу основных экономических проблем

Проблема	Неоклассический подход	Институциональный подход
Поведение человека	Неоклассики относятся к человеку как к некому "калькулятору", постоянно рассчитывающему прибыль и убытки, полезности и жертвы. Поведение может быть успешно анализироваться с позиции экономики. Человек - раб устойчивых предпочтений. А его поведение сводится к коммерческой и предпринимательской деятельности.	Нельзя спрогнозировать действия индивида из-за невозможности учесть влияния всех факторов (как экономических, так и неэкономических) на поведение индивида. Поведение рассматривается как результат устойчивых стереотипов, привычек и обычаев. Институционалисты рассматривают проблему и с позиции других наук: антропологии, психологии, социологии. Человек - это продукт постепенно эволюционирующей социальной и культурной среды.
Потребительское поведение	Поведение рассматривается как изначально целерациональное явление (т.е. действия в условиях полной предсказуемости внешней среды). В основе выбора лежит удовлетворение какой-либо потребности, приносимое товаром. Нужно учитывать и то, что с развитием общества развиваются и потребности.	Наличие институционального детерминизма. Признается то, что невозможно обладать всей полнотой информации. Основано на более реалистичных принципах и обоснованиях рационального поведения потребителя.
Функционирование предприятий, фирм	Другое название маржиналистский подход, т.к. максимизация функции прибыли взята за основу. Подход предполагает, что поведение фирмы полностью определено владельцем. В силу этого его поведение рационально. Цель - максимизировать прибыль.	Фирма - пучок контрактов и договоренностей между участниками процесса производства. Институты оказывают влияние на деятельность фирм, создают правила и условия для бизнеса, которые определяют безопасность и стабильность. Возникают трансакционные издержки на поиск, оценку информации, проведение и заключение переговоров. Цель: минимизировать издержки.
Причины теневой экономики	<ul style="list-style-type: none"> • Развал системы правовых институтов. • Распространение теневых моделей экономики. • Рост трансакционных издержек у законопослушных экономических институтов. • Рост трансформационных издержек. 	<ul style="list-style-type: none"> • Отсутствие эффективных систем государственных институтов, защищающих права собственности и договорные отношения. • Подчинение системы государственных институтов группе лиц, имеющих особую власть. • Высокие трансакционные издержки на ведение легального бизнеса. [3]
Роль государства в экономике	Неоклассики считают, что государственное регулирование должно быть ограниченным и избирательным. Государство призвано создавать условия для эффективной экономики.	Роль государства в установлении "правил игры" на рынке и в защите прав собственности, отражаемой в теории общественного выбора (Д.Бьюкенен).

Итак, исходя из вышесказанного можно определить различия данных направлений: в **методологии анализа** (неоклассики прибегают к методологическому индивидуализму – институты объясняются посредством потребности индивидов, индивиды первичны, а институты вторичны; институционалисты же ставят на первый план институты, а уже затем индивидов, направление характеризуется холизмом (объяснения поведения и интересов личности посредством характеристики институтов), в **характере рассуждений** (неоклассицисты используют дедукцию, институционалисты – индукцию), в **рациональности человека** (в неоклассике полная, а в институционализме частичная), в **информации и знаниях** (у неоклассиков полная и знания неограниченны, у институционалистов – частичная, знания специализированны), в поставленной цели (цель неоклассиков – максимизация полезности и прибыли, цель институционалистов – культурная образованность и гармонизация), в поставленных желаниях (неоклассики их определяют самостоятельно, институционалисты – коллективно), во взаимодействии (неоклассицизм – товарное, институционализм – межличностное), в поведении участников (неоклассицизму не присуще коварство и нет принуждения, институционализм характеризуется оппортунистическим поведением) [3, с 34–38].

Но помимо различий имеются и сходства. Социальные институты имеют значения не только для институционализма и неоклассицизма, но и для всех направлений в экономике. И то, что они поддаются анализу с помощью стандартных инструментов экономики (максимизация, равновесие, эффективность и др.) Нельзя недооценивать значимость этих направлений, но при качественной оценке экономики, ее объектов и субъектов и происходящих в ней процессов, необходима совокупность полученных знаний от разных представителей школ.

Список литературы:

1. Липов В.В. Институциональная комплементарность и дуализм методологии исследования социально-экономических систем / В.В.Липов // Теоретическая экономика. – 2013. – № 6. – С. 69–83.
2. Орехова Е.А. Междисциплинарный подход к исследованию теневой экономики / Е.А. Орехова, Юнева Е.А. // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 3: Экономика. Экология. – 2016. – № 1 (34). – С. 19–25.
3. Орехова Е.А. Гуманизация экономического роста: тенденции и противоречия / Е.А. Орехова / СГСЭУ. – Саратов, 2013.

ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННОГО КАПИТАЛА В КАЧЕСТВЕ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ РОССИИ

Галин Эльдар Ринатович

*студент, финансово-экономический факультет,
бакалавриат ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф., финансово-экономический
факультет, ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Современная модернизация социально-экономической системы России направлена на начало формирования инновационной экономики, основанной на эффективном формировании и использовании капиталовложений. В свою очередь привлечение инвестиционных ресурсов обеспечивает высокую предпринимательскую активность населения, конкурентоспособность отечественных предприятий, трансформацию социальной структуры общества. Долгосрочной перспективой государственной инвестиционной политики России является обеспечение наибольшей отдачи от действий субъектов инвестиционной деятельности. В этой связи решение проблемы привлечения иностранного капитала в качестве инвестиций в экономику России приобретает все большую актуальность.

Реальностью современного мира являются нарастающие процессы глобализации, которые проявляются во все более и более углубляющихся влияниях и в зависимостях между различными ресурсами в мировом масштабе. Мировое хозяйство претерпевает изменения в технологическом, экономическом, социальном, а также и других отношениях. Отметим, что данный факт, в первую очередь, способствует увеличению темпа перемещения международного капитала, а это в свою очередь приводит ускорению процесса международной глобализации. Ведущую роль и главная действующая сила глобальных процессах экономики принадлежит зарубежным инвестициям.

На сегодняшний день инвестиции выступают в качестве гаранта устойчивого экономического роста, значимого фактора его ускорения. При этом привлечение иностранного капитала в экономику страны является катализатором развития и роста внутренних инвестиций, которые в свою очередь преследуют долговременные цели: эффективное воспроизводство, глобализацию рынков, наращивание деловой активности, создание цивилизованного общества, характеризующегося высоким уровнем жизни населения [2, с. 84].

В условиях экономического кризиса и его последствий, а также под воздействием антироссийских санкций западных стран под предводительством Соединенных Штатов Америки иностранные инвестиции в российскую экономику претерпевают значительное снижение, а если и осуществляются, то только краткосрочно и отраслевое распределение их очень неравномерно.

Рассмотрим приток/отток прямых иностранных инвестиций в Российские компании (рисунок).

ПРИТОК/ОТТОК ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В РОССИЙСКИЕ КОМПАНИИ, \$ МЛРД

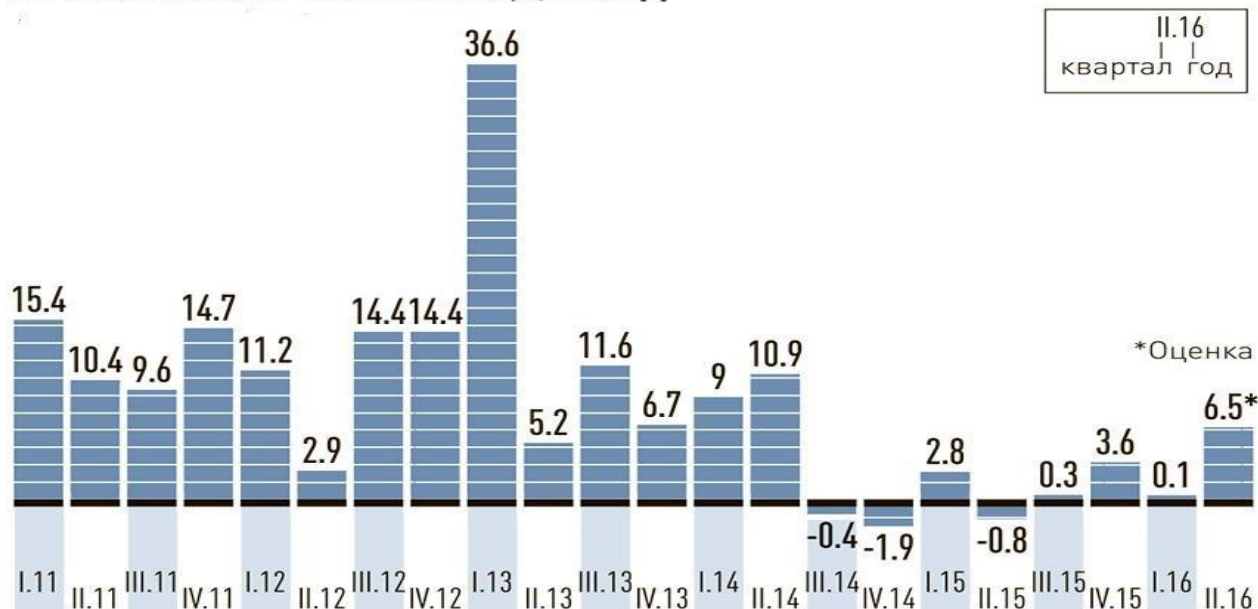


Рисунок 1. Приток/отток прямых иностранных инвестиций в Российские компании за 2011 г.-2 кв. 2016 г., млрд. долл. [7]

Представленные на рисунке 1 данные свидетельствуют о снижении объема инвестиции в экономику России с 15,4 млрд. долл. США до 5,9 млрд. долл. США в 2015 г. Наибольшее снижение (вплоть до оттока) произошло в второй половине 2014 г. в связи с введением против России западных санкций. Данное обстоятельство значительным образом повлияло на инвестиционную привлекательность России. Наибольшее значение оттока инвестиций зафиксировано в четвертом квартале 2014 г. со значением в 1,9 млрд. долл.

Однако благодаря значительным усилиям правительства и внедренным преобразованиям в экономике и законодательной сфере удалось остановить отток иностранных инвестиций и на 2016 г. Центральным Банком России прогнозируется приток в размере 6,5 млрд. долл.

Далее необходимо рассмотреть распределение иностранных инвестиций по видам экономической деятельности. (табл. 1).

Таблица 1.

Структура иностранных инвестиций по видам экономической деятельности, млн. долл. США [8]

Наименование вида деятельности	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
ВСЕГО	55 084	50 588	69 219	22 031	6 478
<i>в том числе:</i>					
СЕЛЬ. ХОЗЯЙСТВО, ЛЕСНОЕ ХОЗЯЙСТВО И РЫБОЛОВСТВО	236	231	619	-30	270
ДОБЫЧА ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ	4 549	4 808	7 101	4 545	10 923
ОБРАБАТЫВАЮЩИЕ ПРОИЗВОДСТВА	8 348	6 385	16 494	1 173	6 839
ПРОИЗВОДСТВО И РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ, ГАЗА И ПАРА	2 207	1 869	1 768	1 682	-1 940
СБОР И РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ВОДЫ.	15	17	26	13	-20
СТРОИТЕЛЬСТВО	3 771	3 928	2 895	2 718	-1 051
ОПТОВАЯ И РОЗНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ	18 096	13 241	20 542	3 240	3 996
ТРАНСПОРТ И ХРАНЕНИЕ	1 153	-281	349	-743	-1 689
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ГОСТИНИЦ И РЕСТОРАНОВ	-140	150	187	93	112
ИНФОРМАЦИЯ И СВЯЗЬ	1 574	-2 182	-1 292	-2 361	-6 514
ФИНАНСОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ, СТРАХОВАНИЕ	9 338	14 983	14 456	7 842	-2 889
НЕДВИЖИМОСТЬ	2 478	1 984	1 728	-830	339
НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ	155	115	75	79	90

Е УПРАВЛЕНИЕ И ОБЕСПЕЧЕНИЕ ВОЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ; СОЦИАЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ	1	-1	0	0	0
ОБРАЗОВАНИЕ	4	6	-1	5	2
ЗДРАВООХРАНЕНИЕ	182	448	348	156	-84
ОРГАНИЗАЦИЯ ОТДЫХА, КУЛЬТУРЫ И СПОРТА	10	385	30	142	-150
ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ПРОЧИХ УСЛУГ	2 576	4 091	3 053	3 870	-2 345
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ОБЛАСТИ АРЕНДЫ И ЛИЗИНГА	-357	-579	-422	83	-473
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ	0	0	0	0	0
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ЭКСТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ	0	0	0	0	0
<i>НЕ РАСПРЕДЕЛЕНО ПО ВИДАМ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ</i>	887	990	1 264	353	1 061

Представленные в таблице 1 данные свидетельствуют о том, что за рассматриваемый период 2011–2015 гг. произошли значительные изменения:

- во-первых, возросли вложения в такие российские отрасли как добыча полезных ископаемых с 4 549 млн. долл. США в 2011 г. до 10 923 млн. долларов США в 2015 г., а также в деятельность гостиниц и ресторанов с минус 140 млн. долл. США в 2011 г. до 112 млн. долларов США в 2015 г. и в сельское хозяйство с 236 до 270 млн. долларов;

- во-вторых, остальные виды деятельности изменились в сторону снижения, наибольший отток произошел в сегменте информация и связь, составив 6 514 млн. долл.; на втором месте по оттоку находится сектор финансы и страхование - 2 889 млн. долл.; на третьем предоставлении прочих услуг – 2 345 млн. долл. Производство электроэнергии и газа в 2011 г. привлекло 2 207 млн. долл. США, а в 2015 г. наблюдается отток в размере 1 940 млн. долл. США.

Таким образом, лидером инвестиций стабильно остаются добыча полезных ископаемых и обрабатывающая промышленность, что говорит о не заинтересованности иностранных инвесторов в других отраслях российской экономики.

На основании данных Росстата за последние годы лидерами по инвестициям в российскую экономику являются Кипр, Нидерланды, Люксембург, Германия, Великобритания и Франция (см. табл. 2).

Таблица 2.

Объем накопленных иностранных инвестиций в экономике России по основным странам-инвесторам, млн. долл. США [8]

Наименование	2011	2012	2013	2014	2015
Кипр	3965	-372	2849	3562	2561
Нидерланды	1700	-758	1257	743	841
Люксембург	441	427	285	173	174
Китай	31	111	165	89	339
Великобритания	3257	492	649	180	104
Германия	709	322	415	382	241
США	301	78	48	154	73

Представленные в таблице 3 данные свидетельствуют о том, что ведущей страной-инвестором в российскую экономику в 2015 г. был Кипр, от которого поступило 2561 млн. долларов США. Таким образом, можно сделать вывод, что Кипр являлся посредническим пунктом перевода внутренних инвестиций назад в российскую экономику.

Второе место по объемам иностранных инвестиций в экономику Россию в 2015 г. занимали Нидерланды, при объеме инвестирования в 841 млн. долларов США.

Положительной тенденцией является значительное увеличение китайских инвестиций до 339 млн. руб. в 2015 г.

В целом, как было указано выше, по всем странам общий объем инвестиций в российскую экономику сокращается.

Следует отметить, что лишь незначительная доля иностранных инвестиционных ресурсов направляется в основной капитал, при этом основная часть направляется по таким операциям как осуществление финансовых спекуляций, реинвестирование предыдущих кредитов и займов, расширение оборотного капитала и т.п.

При исследовании вариантов производственной деятельности наиболее понятным и поэтому традиционным для иностранных инвесторов является создание дочернего российского предприятия, в результате которого инвестору предоставляется полная и безусловная защита прав и интересов.

Свои преимущества есть у варианта создания российского филиала иностранной компании: льготные условия налогообложения имущества и прибыли фирмы.

Кроме того, одним из наиболее распространенных способов ведения бизнеса в России иностранными компаниями является получение доходов путем реализации договоров о совместной деятельности. При этом для объединения нескольких коммерческих организаций не требуется образование юридического лица, государственной регистрации в налоговых органах, во внебюджетных фондах [5, с. 54].

Несмотря на преобладание в экономике России процессов модернизации рыночных отношений, достичь заметного притока инвестиционных вложений так и не удалось. Этому все еще препятствуют многочисленные системные ограничения, сдерживающие потенциал динамичного роста и укрепления конкурентоспособности российской экономики.

Кроме того, часто российские общественные интересы не совпадают с интересами иностранных инвесторов, следовательно, привлечение зарубежного капитала должно коррелировать со стимулированием развития отечественной бизнес-среды, одновременно направляя финансовые потоки на благо общественных целей.

Одной из важнейших проблем российской экономики является привлечение капитала, обеспечивающего создание собственных передовых технологий. Опыт развитых государств показывает, что приток иностранного капитала влечет за собой наращивание объемов внутренних инвестиций, что приводит к инвестиционному буму в экономике государства. При этом крупные инвесторы ориентируются, прежде всего, на инвестиционный климат страны, который обеспечивает высокий экономический эффект капиталовложений.

России необходимо прилагать все усилия к привлечению различных форм вложений капитала, поскольку они в конечном итоге способствуют будущему увеличению производственных мощностей экономики. В настоящее время инвестиционная политика государства должна быть направлена на разработку инновационных методов стимулирования инвестиционной активности и аккумуляции денежных потоков в наиболее перспективные отрасли экономики.

Утвержденная инвестиционная политика РФ демонстрирует отношение руководителей нашей страны к инвестиционной деятельности. Среди главных целей политики инвестиционного характера в нашей стране выделяют: мобилизацию финансовых ресурсов, необходимых для вложений в проекты инвестиционного характера; средства, которые будут поддерживать активность инвестиций; реализацию главных программ Российской Федерации в сфере строительства; повышение отдачи от капитала, который уже вложен [1, с. 31].

В заключение, хотелось бы отметить следующее: проблема привлечения иностранных инвестиций и повышение инвестиционных процессов в экономике государства является многоаспектной. Ее решение предполагает применение комплекса мероприятий и осуществление постоянного контроля за уровнем инвестиционной привлекательности с учетом динамических изменений как внутри страны и так во внешнем окружении.

Список литературы:

1. Ильин А. Иностранные инвестиции в России / Ильин А., Вискребенцева И. // Инвестиции в России. – 2016 – № 2. – С.30–31.
2. Иностранные инвестиции в экономику России выходят на докризисные уровни – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://rg.ru/2016/07/12/inostrannye-investicii-v-ekonomiku-rf-vyjdut-na-dokrizisnye-urovni.html> (Дата обращения 12.11.2016).
3. Исмагулова Д.М. Понятие инвестиций и их роль в экономике // Молодой ученый. – 2014. – №7. Т.1. – С. 83–86.
4. Казанцев С.В. Иностранные инвестиции в экономике России / Казанцев С.В. // ЭКО. – 2016 – № 1. – С.14–26.
5. Орлова Г.А. Проблемы роста иностранных инвестиций в экономику РФ // Российский внешнеэкономический вестник. – 2016. – № 4. С.49–61.

6. Плахова Л.В. Институциональные основы формирования приоритетов инвестиционной политики регионов / Л.В. Плахова // Региональная экономика: теория и практика. – 2016. – № 5 (44). – С. 50–55.
7. Статистика внешнего сектора // Официальные данные Центрального Банка России [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.cbr.ru/statistics/?PrtId=svs> (Дата обращения 11.11.2016).
8. Филатова Н. И., Канищева Т. Д. Иностраные инвестиции в Российской Федерации и проблемы их привлечения // Вопросы экономики и управления. – 2015. – №2. – С. 47–50.

ОСОБЕННОСТИ РОССИЙСКОГО РЫНКА E-COMMERCE

Гатулин Ринат Рашидович

*студент, Томский государственный университет систем управления
и радиоэлектроники,
РФ, г. Томск*

Юдин Дмитрий Геннадьевич

*студент, Томский государственный университет систем управления
и радиоэлектроники,
РФ, г. Томск*

На сегодняшний день при населении земли в 7,3 млрд. число интернет пользователей – 3,1 млрд. человек, что составляет почти 42,5% населения Земли [3]. Число россиян, пользующихся интернетом, составляет 84 млн. – 59% от общего населения (на 2015 год, среди лиц старше 16 лет) [1]. Это делает Россию крупнейшим рынком Европы по числу пользователей интернетом. Учитывая широкую распространенность интернета, неудивителен переход бизнеса из офлайн среды в онлайн. Развитие технологий позволило людям приобретать различные товары и услуги через интернет. Для удобства оплаты были созданы специальные платежные системы и электронные деньги. Так появилось новое понятие – «электронная коммерция».

Электронная коммерция (интернет-торговля, e-commerce) – это сфера экономики, включающая в себя все финансовые и торговые транзакции, осуществляемые при помощи компьютерных сетей, и бизнес-процессы, связанные с проведением таких транзакций [5]. Традиционная схема обмена «деньги-товар» заменяется на новую схему «информация-информация». Наиболее крупным рынком электронной коммерции является Китай (562,66 млрд. дол.) [4]. Для сравнения объем российского рынка по прогнозам на 2016 год составит 850 млрд. руб. и является десятым в рейтинге стран мира. Однако он переживает бурный рост. На рис. 1 представлена динамика роста e-commerce с 2013 по 2016 годы. Показатели 2016 года превысят показатели трехлетней давности на 56,25%. Темп роста по сравнению с предыдущим годом

составят около 12% и ставят Россию на четвертое место по росту e-commerce после Китая, Индии и Бразилии.

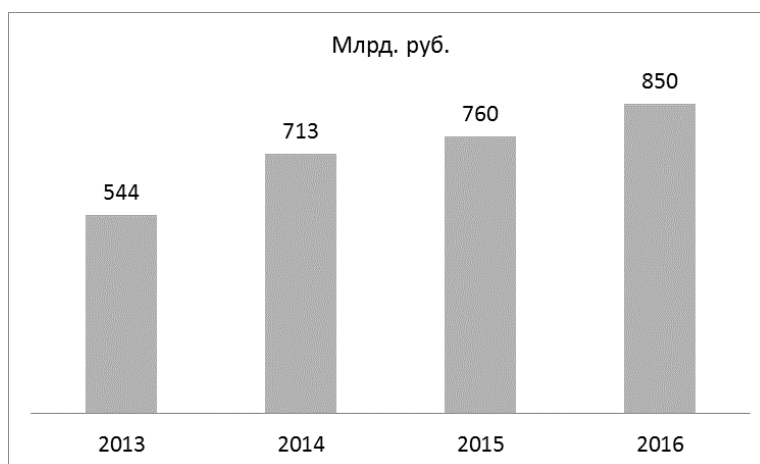


Рисунок 1. Объем рынка интернет-торговли в России

Рынок России является молодым и обладает большим потенциалом, так как только половина населения пользуется интернетом. Наиболее часто покупатели заказывают мелкую бытовую технику, одежду, обувь, мобильные телефоны, планшеты. Подробнее категории товаров, предпочитаемые покупателями на рис.2.



Рисунок 2. Наиболее покупаемые категории товаров в 2014 году в процентах

А в 2015 году самые высокие темпы роста показали: товары для досуга, домашних животных и детей, одежда, обувь и продовольственные товары. А на электронику, бытовую технику, косметику и парфюм спрос уменьшился в сравнении с 2014 годом [2]. На китайские интернет-магазины в 2015 г. пришлось более 80% всех трансграничных покупок, совершенных россиянами. Для сравнения, в 2014 г. эта цифра равнялась 70%.

Интернет-коммерция привлекает начинающих предпринимателей благодаря низкому порогу входа. Ниже представлена сравнительная таблица обычного магазина и интернет-магазина.

Таблица 1.

Сравнение оффлайн и онлайн магазина

Критерии	Оффлайн магазин	Онлайн-магазин
Стартовые инвестиции	От 100 тысяч рублей	От 1000 рублей
Важно местоположение	Да	Нет
Цена	100%	60–100%
Наличие помещения	Требуется	Не требуется
Получение товара	Моментально	Ожидание доставки
Показательность товара	Полная	По фотографиям
Доверие	Большее, в связи с возможностью ознакомиться с товаром	Низкое для недавно открывшихся магазинов
Возврат товара	Можно обратиться в магазин, где был приобретен товар	Сложно, так как покупателю придется самому отправлять товар обратно
Ассортимент	Ограничен	Может превышать ассортимент любого оффлайн магазина
Время работы	Ограничено	Круглосуточно и без выходных

Также, в случае работы по всей территории России стоит учитывать покупательскую способность населения. Наиболее высока она в крупных городах. Наиболее популярные площадки для торговли в интернете: сайты, посадочные страницы, сайт Avito, социальные сети. Для эффективной работы бизнеса особенно необходимо сосредоточиться на следующих вопросах.

1. Погружение в конкретную нишу. Благодаря работе в узкоспециализированной сфере компания сможет получить конкурентное преимущество, позволяющее выгодно отличаться от конкурентов.

2. Таргетирование своего клиента. Необходимо найти онлайн-категорию, которой точно будет интересен товар и она получит пользу от продукта или услуги.

3. Персонализация контента. Для этого можно внедрить недорогую CRM-систему, которая поможет создавать индивидуализированный подход к веб-пользователю.

4. Инвестирование в мобильные возможности. Клиенты используют гаджеты очень часто, поэтому стоит использовать мобильные версии сайтов, приложения.

Всё вышесказанное говорит о том, что электронная коммерция является перспективным направлением деятельности в ближайшее время. Начинающим предпринимателям перед началом собственного дела следует провести небольшое маркетинговое исследование и выяснить ситуацию на рынке интернет-торговли и определить предпочтения клиентов.

Список литературы:

1. Интернет-торговля в России – [Электронный ресурс]: Итоги 1 квартала 2016 / Ассоциация компаний интернет-торговли. – URL: http://www.akit.ru/wp-content/uploads/2016/05/E-commerce_1Q2016-FINAL.pdf (Дата обращения: 20.11.16).
2. Интернет-торговля (рынок России) – [Электронный ресурс]: Tadvisor. – URL: <https://goo.gl/OaZ2fH> (Дата обращения 20.11.16).
3. Пятиминутный гид для стартапов: рост e-commerce – [Электронный ресурс]: Процессинговый центр PayOnline. – URL: <http://payonline.ru/news/analyst/24806/> (Дата обращения: 20.11.16).
4. Топ 10 рынков e-commerce. – [Электронный ресурс]: мировые продажи, тренды и статистика / Процессинговый центр PayOnline. – URL: <http://payonline.ru/news/analyst/24832/> (Дата обращения: 20.11.16).
5. Юрасов А.В. Основы электронной коммерции. – М.: Горячая линия – Телеком, 2008. – 480 с.

ВЛИЯНИЕ КУРСА РУБЛЯ НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ

Головина Александра Сергеевна

*студент, финансово-экономический факультет, бакалавриат ГБОУ ВПО МО
«Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф., финансово-экономический
факультет, ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

В связи с последними событиями, которые происходят в России, гражданам приходится размышлять о том, что ожидает страну в ближайшем будущем. Финансовые обозреватели и специалисты в области экономики публикуют неблагоприятные прогнозы развития страны, что заставляет большинство россиян верить в худшее. Работники Центрального Банка РФ говорят о перспективах России в 2016 г. и эти изменения не самые радостные, виной всему санкции и чрезвычайно низкая стоимости нефти. Эксперты предвидят снижение ВВП и называют «туманными» перспективы экономического роста. Специалисты в области экономики считают, что стране придется приноровиться к введенным санкциям и новой стоимости на «черное золото». Согласно предположениям экономистов в 2016 г. стоимость одной баррели увеличится максимально до 67 долл. (в прошлом цена составляла 100, следовательно, потери значительные), а санкции никто пока отменять не собирается [1]. Сегодня каждый житель страны задумывается о положении рубля в ближайшее время. И это верно, ведь россияне, которые достаточно долго жили в стабильно развивающемся государстве, испытывают стрессовые ситуации и задумываются о своем будущем. Происходящие события не способствуют спокойствию россиян, никто не знает, на что нужно надеяться и к чему стоит готовиться. Для большинства граждан Российской Федерации постоянность экономической ситуации в стране означает стабильность национальной валюты, будущее которой навевает тревогу. Многие жители страны еще не забыли «лихие девяностые» и, конечно, дефолт 1998 г. Вопрос о

том, что станет с курсом рубля в ближайшем будущем, становится естественным. Этот вопрос тревожит умы экономистов и каждого россиянина, ведь от этого зависит благосостояние абсолютно любой семьи.

Чтобы составить прогноз относительно валютного курса рубля, нужно осмыслить причины его стремительного падения в 2015 г. Принимая во внимание исследования экспертов, таких причин было несколько. Экономика России в настоящий момент во многом зависима от курса доллара и евро. Значительная часть резервов иностранной валюты находится именно в этих валютах (по данным ЦБ РФ более чем 82%), а также исполнять расчетные операции на мировом рынке, а также оценивается внешний государственный долг. Основными причинами девальвации являются макроэкономические факторы, хотя решение о снижении курса национальной валюты принимается регулятивными органами страны.

Особая активность иностранного курса стала происходить в 2014 году, когда на протяжении года цена доллара увеличилась на 88% (1 кв. 2014 г. – 36,5 руб., 1 кв. 2015 г. – 68,7 руб.), цена евро – на 60% (1 кв. 2014 г. – 45,0 руб., 1 кв. 2015 г. – 74,3 руб.) [4]. Схожая ситуация наблюдалась и в 2008–2009 годах, когда была рецессия всемирного хозяйства и цены на нефть снизились с 116,3 до 41,7 долларов за баррель. Стабилизация курса произошла благодаря вливаниям ЦБ РФ, составившим порядка 150 млрд. долларов и свыше 20 млрд. евро [3]. К концу 2014 года произошел обвал цен на нефть, который был связан со стремительным увеличением ее добычи в США, Ираке и Ливии. Вследствие чего, произошло значительное превышение предложения над спросом. Баррель нефти марок Esро и Urals в середине 2013 года стоил в 109 и 113,1 доллара, а к концу 2014 года составлял уже 59,9 и 63,7 доллара соответственно. Спустя еще один год цена барреля Urals резко снизилась до 38,65 долларов. Это ощутимо отразилось на курсе рубля (Рис. 1).

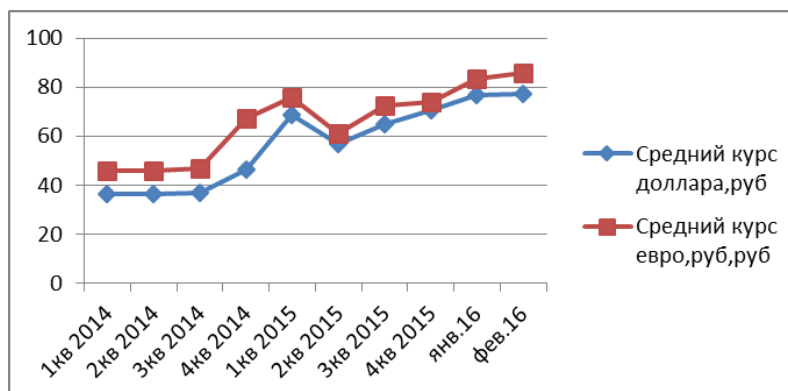


Рисунок 1. Сравнительная диаграмма курса доллара и евро по отношению к рублю

При том, что финансовое вливание ЦБ РФ достигало 76,1 млрд. долларов и 5,4 млрд. евро, однако ситуация не менялась на валютном рынке. Цена доллара и евро достигла максимума в августе 2015 года (долл.- 70,75 руб., евро - 81,15 руб.). Экономическая система России рассчитана на доходы от больших объемов экспорта. Падение рубля приводит к возрастанию физического объема экспорта: товары дешевеют для зарубежных рынков, доходы значительно падают, следовательно, суммарная стоимость отправляемых товаров в начале 2015 года, на основании данных ФТС снизилась на 30,6%. Доход от продажи нефти уменьшился на 42%, однако отправляемое количество нефти увеличилось. Обесценивание рубля отражается на импорте товаров как положительно, так и отрицательно. Поскольку импортируемые товары невозможно быстро заменить отечественными, инфляции в стране растет. В будущем, эффект станет положительным, потому что незаменимых товаров не существует, а спрос и конкурентоспособность отечественных товаров увеличиваются.

Еще одним важным фактором, оказавшим серьезное влияние на снижение в прошлом году курса рубля, стала геополитика. С присоединением Крыма произошел отток огромной части капитала из России. Далее Россию охватило несколькими волнами санкций, наложившие западные страны после событий на Украине. Важен ли будет этот фактор в будущем? Однозначно на этот вопрос никто ответить не сможет. Ясно только одно, что этот конфликт в ближайшее время вряд ли получится разрешить. Отрицательное влияние на курс рубля оказывает и укрепление доллара. Обычно в таком случае начинает дешеветь сырье и валюты других стран.

Однако, первостепенными причинами, толкающие вниз экономику России, а вместе с ней и курс рубля, являются затруднения внутри страны. Замедление роста экономики страны произошло около двух лет назад, когда цена на нефть была еще высока, а случившиеся события в Крыму и на Украине представлялись абсурдной фантастикой. А объяснить все это очень просто – модель, развивавшаяся в стране в течение последнего десятилетия, исчерпала себя. Россия очень остро требует реформ, как политических, так и экономических. Статистика показывает – ни у одной из мировых валют, которые включают и денежные единицы развивающихся экономик (далее – *emerging markets*, EM), нет такой горькой динамики, как у рубля. За последние два года, рубль ослаб к доллару на 136% -а это более чем в 2,3 раза. Помимо резкой девальвации среди товарных валют, ее отличает и аномально высокое повышение цен. Хуже только дела обстоят в Венесуэле, где инфляция за прошедший год приблизилась к 70%. Эксперты в области экономики, убеждены, что в ближайшее время не стоит ожидать стабильности на отечественном валютном рынке. Говоря об экономике Соединенных Штатов – у них все в полном порядке. Осенью 2014 г. Америка свернула так называемую программу количественного смягчения, доллар подорожал автоматически. Слабость рубля обусловлена внутренними невзгодами российской экономики, ценами на нефть, и так же режимом санкций [5]. Существует взаимосвязь между действиями ФРС США и падением валют EM. Прекратив программу количественного смягчения, американский регулятор снизил эмиссию доллара. В конечном итоге доллар дорожает по отношению ко всем валютам, включая самые стабильные, такие как швейцарский франк и шведская крона. Одним из преимуществ России, сравнивая с целым рядом EM, является достаточно гибкий режим курсообразования, который позволяет быстро адаптировать рубль к любым неприятностям в глобальной экономике.

Подводя итог всему сказанному выше, можно сказать о том, на состоянии государственного бюджета падение рубля в 2016 г. может сказаться положительно, так как доллар в пересмотре на рублевый коэффициент

благоприятствует повышению дохода страны. Единственный (и конечно существенный) минус такого падения – положительный эффект будет временным, и в скором будущем это станет мотивом для негативного развития событий, так как падение национальной денежной единицы приводит росту инфляции [2]. А высокий уровень инфляции тормозит намерение международных инвесторов осуществлять капиталовложения в развитие государственной промышленности, что ведет еще к большему ухудшению экономики. Очевидно, что прогнозы рубля сложно назвать перспективными, однако и панику поднимать не стоит. Как советуют некоторые эксперты - если тебе не по силам изменить ситуацию в целом, то нужно изменить свое отношение к ней. Ведь даже самый негативный сценарий развития событий с российским курсом рубля в стране, станет мощным стимулом для качественных изменений стратегии поведения людей. Под воздействием развития внутреннего производства влияние санкций начнет постепенно ослабевать, а это в свою очередь позволит укрепить рыночную позицию рубля.

Список литературы:

1. Дорожкина Н.И., Федорова А.Ю. К вопросу о повышении конкурентоспособности финансового сектора России на мировом финансовом рынке // В сборнике: Актуальные проблемы развития финансового сектора Материалы международной научно-практической заочной конференции. кандидат экономических наук О.Н. Чернышова. Тамбов, 2013. С. 41–48.
2. Смагин И.И. Экономическая глобализация: усиление дисбалансов современного мира // В сборнике: Российская экономика: взгляд в будущее Материалы международной научно-практической заочной конференции. Тамбов, 2015. С. 193–202.
3. Интервенции Банка России на внутреннем валютном рынке. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: http://www.cbr.ru/hd_base/default.aspx?prtid=valint_day (Дата обращения 5.06.2016).
4. Макроэкономическая статистика. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.cbr.ru/statistics/?PrtId=mrrf> (Дата обращения 5.06.2016).
5. Прогнозы 2016. Что ждет рубль в 2016 году – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://god2016.su/chtozhdet-rubl-v-2016-godu-poslednie-kommentarii-ekspertov/> (Дата обращения 5.06.2016).

К ВОПРОСУ О МОТИВАЦИИ ЖУРНАЛИСТОВ В ЗАРУБЕЖНЫХ СМИ

Григорьев Максим Анатольевич

*студент, Нижневартровский государственный университет,
РФ, г. Нижневартовск*

Журналистика, как профессия уникальна, она обладает рядом специфичных психологических факторов, влияющих на трудоспособность и мотивацию сотрудников в средствах массовой информации (далее СМИ). Для тех, кто начал изучать теорию журналистики известно, что эта профессия требует от человека большого упорства, личного времени и профессиональных знаний. Когда человек начинает работать в СМИ, у него уже имеется представление об основных принципах качественного журналиста: желание трудиться во благо своей аудитории, соблюдать этический кодекс, иметь стремление к развитию и быть готовым пожертвовать частью своей личной жизни ради работы. По данным авторитетного журнала «Forbs», работа журналиста граничит со стрессом и нервными срывами из-за вечного течения в плотном потоке информации, именно по этой причине, профессия «журналист» попала в список самых стрессовых профессий [11].

Когда конечный продукт оказывается перед читателями (зрителями, слушателями), нужно понимать, что качество итогового материала наполовину (за другую половину отвечает редакция) зависит от мотивации журналиста: насколько подробным будет материал, будут ли учтены слабо заметные детали и т.д. Это накладывает на сотрудников СМИ серьезную ответственность. Но несмотря на это люди идут работать в СМИ, отдавая журналистике, почти всю свою жизнь вопреки сложному, неблагодарному и порой опасному труду.

Стандартные методы мотивации здесь видоизменяются также как и факторы материальной и нематериальной мотивации. Из-за разницы в менталитете факторы мотивации в разных странах могут иметь существенные отличия, как в материальном плане, так и в нематериальном.

Отметим, что тема мотивации представлена достаточно большим количеством трудов зарубежных и российских исследователей: А. Маслоу,

Ф. Герцберга, С. Адамса, В. Врума, В.Р. Веснина, Н. Самоукиной, А.А. Литвинюка и др. По мнению современных исследователей, важная роль в изучении мотивации, в большей степени, принадлежит зарубежным ученым. Именно их опыт развития мотивации охватывает ее эволюцию от категории воздействия на человека к основной функции менеджмента [1, с. 387].

Несмотря на достаточно обширное количество научных исследований по проблемам мотивации персонала, тема мотивации в сфере зарубежной журналистике нашла отражение в немногочисленных работах: J. Nicey, Н. Ускова, Н. Кузнецова и др.

Сложившаяся тенденция определила цель данной работы – исследовать методы мотивации журналистов в зарубежных СМИ.

Поведение любого человека всегда мотивировано. В современном понимании, мотивировать сотрудников – значит затронуть их значимые интересы, актуализированные потребности в чем-либо [3, с. 462].

Одним из отличий зарубежной журналистики от отечественной можно назвать привлечение лиц к творчеству до их вступления в профессию журналиста. В то время как российский работник СМИ рождается в стенах школы, работая со стенгазетой, Америка предлагает людям опробовать себя в больших масштабах. За рубежом набирает темп такое явление как краудсорсинг – действие, направленное компанией на привлечение больших групп людей или общественных масс для разрешения задач с их помощью [8]. Такой метод становится привычным среди профессиональных журналистов.

Журналист в общественном взаимодействии делится с группами своими знаниями и умениями в журналистике. Это формирует в умах людей более четкий образ профессии и повышает вероятность появления у них заинтересованности, при этом знакомство с профессией для них начинается сразу с практической деятельности. Для участия людей в краудсорсинге тоже требуется определенная мотивация, в основном в таких ситуациях люди хотят проявить свои качества, оказаться в безопасной среде и получить удовольствие от участия – это те положительные эмоции, которые часто проявляются в

групповом взаимодействии. Также люди желают участвовать в процессе, так как появляется возможность помочь своей работой нуждающимся, что в журналистике является основной целью профессии [6, p. 3524]. Другими словами, привлечение в профессию может начаться неожиданно для самого человека, так как в зарубежных странах существует массовая пропаганда журналистики, в отличие от России.

Журналистика – профессия творческая, журналисты любят делиться результатом своей работы с другими людьми как можно раньше. Количество действительно хороших новостей ограничено и из-за конкуренции редакции стараются выпускать новости раньше остальных. Репортеры готовы следить за информационным потоком и днем и ночью только для того, чтобы запечатлеть удачный момент, который можно по-настоящему назвать сенсационным. Исполнительный редактор газеты “The New York Times” Билл Келлер объяснил это следующим образом: «Когда ты смотришь на точки, которые видят все остальные, но ты первый, кто смог соединить их логическим путем, то это заслуживает внимания» [7].

Погоня за сенсацией актуальна и в России, но большинство российских изданий либо работают под общим покровителем (государственные, региональные издания), либо не обращают внимания на гонку за сенсацией. Крупным зарубежным изданиям чаще приходится сталкиваться друг с другом при поиске информации. Но не стоит забывать, что такой подход к публикациям может негативно сказаться на точности и достоверности фактов.

В зарубежной журналистике есть практика специфических награждений редактором журналиста, чья работа оказала влияние на изменения актуальной проблемы. Журналисты, зная, что их работа может не только повлиять на социум, но и принести личную пользу в дальнейшем, мотивируют себя работать тщательнее. Такие вознаграждения предоставляют большую свободу при выборе следующей темы для изучения, а свобода выбора сама по себе является мотивацией для журналиста [7].

Зарубежный журналист и консультант по медиа-стратегии Дэвид Брюа предлагает редакторам следующие способы мотивации журналистов:

1) поощрять идеи – бывший журналист «BBC» и медиа-тренер Боб Доран говорит, что для редактора важно пройтись по редакции и поспрашивать у каждого журналиста какие свежие идеи у них имеются;

2) вселять уверенность – Род МакКензи, редактор «BBC Radio», говорит, что журналистам нужно внушать уверенность, иначе они останутся в страхе провала;

3) хвалить их, когда все идет хорошо, обсуждать с журналистами, что у них недавно успешно реализовалось и делать на этом акцент, обсуждать это со всеми для повышения морального духа;

4) встраиваться в ряды и показывать коллективу, что вы тоже можете работать – Сэм Оббо, медиа-консультант, говорит, что редактору важно встроиться в команду, показать ей руководителя, который знает, что делает;

5) позволить сотруднику насладиться его успехом, журналистов мотивирует их собственный успех, поэтому порой давайте им простые задания, не связанные с напряженными ситуациями, которые не сложно сделать [9].

Подводя итоги можно отметить, что зарубежные журналисты, может и не обладают сильной мотивацией к работе, все же выполняют ее, в большинстве своем, на высоком уровне. Это можно объяснить и материальной привлекательностью данной деятельности, профессия способна обеспечить сотрудников материально, чтобы они не покидали свою работу. Так за рубежом, зарплата журналиста составляет примерно 40 тыс. долларов в год за 5 рабочих дней в неделю по 8 часов (отметим, что прожиточный минимум в декабре 2015 составлял 15 тыс. долларов в год) [4, 10]. В то время как в России, по данным на 2016 год, средняя зарплата журналиста находится в районе 20 тыс. руб./мес. при прожиточном минимуме для трудоспособного населения в 10678 руб./мес. [5].

Список литературы:

1. Долгина Е.С., Васильева Е. В. Концепции мотивации персонала: содержательные и процессуальные теории // Молодой ученый. – 2015. – №7. – С. 387–390.
2. Обзор статистики зарплат профессии журналист в России // Trud.com – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: – URL: <http://russia.trud.com/salary/692/4726.html> (дата обращения: 08.12.2016).
3. Патрахина Т.Н., Романчук К.П. Сущность и содержание понятия «мотивация» в системе управления // Молодой ученый. – 2015. – №7. – С. 461–464.
4. Прожиточный минимум в США. Кто живет на минимальную з/п // Бизнес идеи – [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: <http://vse-temu.org/new-prozhitochnyj-minimum-v-ssha-tablica-kto-zhivet-na-minimalnuyu-zp.html> (Дата обращения: 08.12.2016).
5. Постановление Правительства РФ от 01.12.2016 № 1275 «Об установлении величины прожиточного минимума на душу населения и по основным социально-демографическим группам населения в целом по Российской Федерации за III квартал 2016 г.» // КонсультантПлюс – правовая поддержка. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_208160/ (Дата обращения: 06.12.2016).
6. Aitamurto T. Motivation Factors in Crowdsourced Journalism: Social Impact, Social Change, and Peer Learning // International Journal of Communication. StanfordUniversity, USA. – 2015. – № 9. – P. 3524.
7. Calame B. Scoops, Impact or Glory: What Motivates Reporters? // The New York Times: The Public Editor. – 2006. – Dec 3. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: <http://www.nytimes.com/2006/12/03/opinion/03pubed.html> (Дата обращения: 04.12.2016).
8. Crowdsourcing // Oxford Living Dictionaries. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: <https://en.oxforddictionaries.com/definition/crowdsourcing> (Дата обращения: 11.12.2016).
9. How to motivate journalists – tips for editors. – 2012. – 20 March. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: <http://www.mediahelpingmedia.org/training-resources/media-strategy/663-how-to-motivate-journalists-tips-for-editors> (Дата обращения: 04.12.2016).
10. Journalist Salary // PayScale: Human Capital. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: <http://www.payscale.com/research/US/Job=Journalist/Salary> (Дата обращения: 08.12.2016).
11. Kathryn Dill. The 10 Most Stressful Jobs In 2016 // Forbes. – 2016. – Jan 11. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: <http://osurgut.com/news/detailview/13066> (Дата обращения: 15.11.2016).

РИЭЛТОРСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА

Григорьева Елена Юрьевна

студент, филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Национальный исследовательский университет «МЭИ» в г. Смоленск, РФ, г. Смоленск

Никифоров Владимир Анатольевич

научный руководитель, канд. техн. наук, доц., филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Национальный исследовательский университет «МЭИ» в г. Смоленск, РФ, г. Смоленск

Появление риэлторской деятельности в нашей стране можно связать с формированием рыночных отношений, а в настоящее время рынок недвижимости можно охарактеризовать как один из значимых секторов в российской экономики. Этот сектор имеет как большое социальное значение, так и взаимосвязан с проблемой жилья большей части населения. Сейчас страна занимает не совсем радужное положение, существует немалое количество проблем, которые непосредственно влияют на жизнь населения. В первую очередь, стоит отметить валютный кризис и, конечно же, западные санкции. Совокупность этих факторов негативным образом влияет и воздействует на рынок недвижимости. В связи с этим, возникают следующие вопросы, на которые сложно найти однозначный ответ. В каких условиях сейчас приходится работать агентствам недвижимости? Как меняются на практике мероприятия по привлечению новых клиентов? Как изменяется риэлторская услуга? Возможно ли в таких условиях агентству не только выжить, но и развиваться?

Стоит отметить, что осуществлять риэлторскую деятельность в условиях кризиса сложно. После падения рубля, большая часть населения отложили покупку жилья. Люди стали отказываться от ипотеки, экономить на съемном жилье. Эти условия направляют агентства на мобилизацию всех имеющихся

ресурсов и выбор подходящей стратегии, которая направлена не на выживание, а на развитие [1]. Каждое агентство недвижимости должно задуматься о том, как не только выжить в таких сложных экономических условиях, но и как во время кризиса сделать прочным свое положение на рынке.

Многие сейчас задаются вопросом, что же будет с ценами в следующем году. Понятно, что кризис сбивает цены и, следовательно, жильё должно стать более дешёвым, а это позволяет купить его по доступной для клиента цене. Самое главное в этой ситуации умение выбирать подходящий момент. Многие пытаются построить прогноз, но немногие его озвучивают. Существует мнение, что в 2017 году спрос на недвижимость будет понижаться, и, причем снижение составит около 30%, а некоторые говорят и о 50%. Такое снижение стоимости достаточно ощутимо. Однако, эта ситуация может выйти из-под контроля, так как последние года люди пытаются скупить и приобрести совершенно разные субъекты недвижимости. Объясняется это тем, что приобретение недвижимости является хорошим, и если можно так выразиться, прибыльным вложением собственного капитала. Поэтому между застройщиками при продаже квартир возникнет конкуренция.

По утверждениям самих риэлторов, все это может обернуться разрушением установившейся системы на рынке недвижимости. Поэтому, самая последняя новость заключается в том, что сильного снижения в росте цен ожидать не следует, так как на сегодняшний момент нет стабильности и возможные еще более сложные условия существования. Но даже, несмотря на это, квартиры все также покупаются и продаются, а застройщики строят все новые и новые объекты. И никто точно не может сказать, что будет с ценами на недвижимость в 2017 году.

Многие агентства недвижимости, которые пережили уже не один экономический кризис, считают, что кризис никак не мешает их работе. Спрос падает, но интерес к жилью будет оставаться прежним. Люди по-прежнему нуждаются в квартирах и домах. Но это только интерес. Если судить по данным, то можно заметить снижение активности покупателей на 50-60%, при

этом чаще всего приобретают жилье не с целью инвестирования, а для личной нужды, т.е. в целях проживания. По прогнозам видно, что спрос будет падать еще ближайшие пару лет, возможно, он будет стабильным, что, конечно будет зависеть от состояния экономики, и только к 2020 году, возможно, начнет подниматься вверх (рисунок 1).

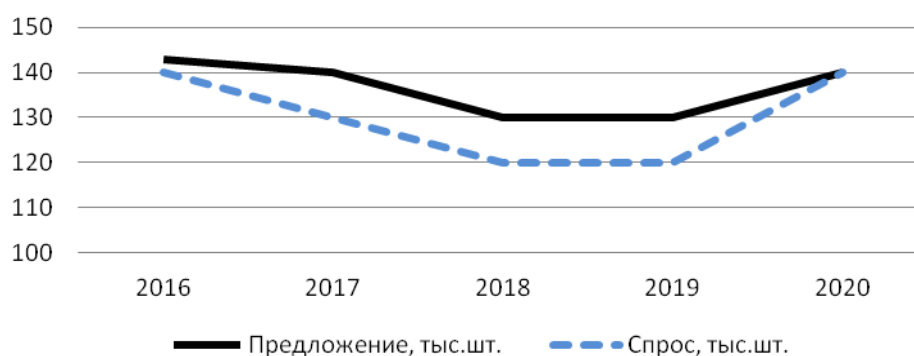


Рисунок 1. Прогноз спроса и предложения на рынке недвижимости до 2020 года

В настоящее время тех, кто действительно хочет купить жилье, мало, а тех, кто может себе позволить приобрести жилье – могут почувствовать себя «королями» рынка недвижимости. В этом случае они, например, заставляют собственника заметно понизить цену или запросить какие-либо дополнительные «немыслимые» справки или документы. Обычно, клиенты стремятся купить только то, что имеет цену «ниже рыночной», если сравнивать с аналогичными предложениями. Очень сложно продать объект по начальной цене. И каждый риэлтор, который выступает за покупателя, должен стремиться сбить цену (минимум на 10–15%), в противном случае, покупать никто не будет.

В период кризиса, можно выделить две категории людей, которые могут позволить себе приобрести жилье. К первой категории относятся люди, которым вынуждены разъехаться, съехаться, сменить место жительства, урезать свою жилплощадь и пр. И вторая категория – это люди с достатком. Они могут позволить себе инвестирование [2]. Они легко несут расходы, уходящие на содержание недвижимости. Люди из данной категории могут позволить себе расширить жилплощадь, изменить статус жилья и т.д.

В период кризиса агентства недвижимости пытаются по-разному развиваться в непростых условиях рынка недвижимости. Так как во время кризиса клиентов мало, риэлторы часто задумываются о том, чтобы кардинально поменять свою стратегию работы. При этом одна из главных ошибок заключается в скорости продажи недвижимости. У многих сформировалось мнение, что если быстрее продать объект, то и быстрее можно получить за него плату. Однако, здесь стоит задуматься не только о выгоде для клиента, но и о значительной выгоде для самого риэлтора. Начиная гнаться за более быстрым «гонораром», об эффективности продаж многие сразу же забывают. Во многих агентствах также пытаются брать деньги за дополнительные услуги. В этом случае, цель проста: не продадим объект, но хоть немного заработаем на таких услугах. Если не копаться глубоко, то на самом деле, во время кризиса просто немного изменяется подход к клиентам.

Стоит разобраться с тем, зачем все-таки продавать недвижимость в период кризиса. В период кризиса приобретение квартиры можно охарактеризовать как стабильное средство вкладывания денег, и поэтому многие хотят купить жилье именно в такой период. Совсем по-другому обстоит дело, если происходит продажа недвижимости. Одним из самых рентабельных объектов для продажи считается однокомнатная или двухкомнатная квартира. На данные объекты спрос не меняется даже в кризис. Также одной из причин покупки жилья является рост ставки по ипотеке. Это связано с тем, что есть такая категория граждан, которая планировала купить собственное жилье очень долгое время. И за это время сумели собрать определенную сумму денег, которой бы хватило на первоначальный взнос по ипотеке. И как только ставка по кредиту на жилье резко вырастает, многие бегут быстрее оформить кредит, опасаясь еще более высокой ставки. Этой ситуацией пользуются очень многие банки.

Обычно во время кризиса стоит обратить внимание на вторичный рынок и новостройки. Но при этом нужно учитывать цель их приобретения. Если продажа недвижимости интересна для риэлтора хорошим заработком, то в этом случае следует рассматривать новостройки. Обычно в новостройках

представлены современные квартиры, удобные своей планировкой. При приобретении квартиры, которую в последующем планируют сдать, продажа обернется выгодой примерно в 30% от стоимости такой квартиры. Если цель клиента просто смена квартиры, то здесь необходимо брать во внимание вторичный рынок. Цены на жилье вторичного рынка здесь существенно не возросли, та как многие в кризис наоборот хотят продать свою недвижимость.

В условиях кризиса многие начинают отмечать рост процента альтернативных сделок. По данным статистики, в столице доля таких сделок возросла на 65-75%. Увеличение количества данных сделок связано с двумя причинами. Первая из них заключается в том, что в настоящее время у большей части потребителей вторичного рынка нет возможности напрямую купить квартиру, т.е. здесь не работает схема «покупатель – продавец». В результате именно ипотека или собственное жилье выступает способом оплаты. Второй причиной является нестабильная ситуация в стране. Люди просто не могут понять, как следует себя вести в сложившейся ситуации, да еще так, чтобы продажа или покупка жилья не оставили их в проигрыше.

Если говорить о наиболее востребованных услугах на рынке в период кризиса, то здесь имеет достаточную популярность услуга, заключающаяся в сопровождение сделки. Это легко объяснить тем, что люди всегда стремятся как можно больше сэкономить. Например, человек сам осуществляет поиск необходимых ему объектов, но при этом наиболее сложные моменты сделки доверяет специалисту. Люди прекрасно понимают, что без помощи профессионала будет сложно и она просто необходима, но часть работ пытаются сделать сами, а уже к помощи специалиста прибегнуть на последнем этапе. Агентства недвижимости, в свою очередь пытаются найти какие-то более эффективные методы поиска и привлечения клиентов. Обычно помогают уже заработанный имидж хорошего агентства, рекомендации клиентов, которые уже обращались и т.д.

Если говорить в целом о прогнозах, то на развитие рынка недвижимости может повлиять не только экономика, но и политика страны. Если властями

будет затронута сфера регулирования риэлторской деятельности, все начнет двигаться в направлении, которое захотят увидеть власти. При этом версий развития предостаточно. В любом случае, регулирование будет, но какое, пока неизвестно никому. Положительно сыграют роль новые законы, если при их написании будут прислушиваться к профессионалам данной сферы. Действовать при этом надо на всех уровнях и сегментах. Так что говорить что-то о дальнейшем развитии рынка недвижимости сложно. Кризис всегда будет вносить кардинальные изменения, и менять риэлторскую деятельность.

Подводя итог, можно сказать, что среди основных участников рынка недвижимости следует всегда выделять граждан, которые под натиском жизненных обстоятельств вынуждены прибегать к сделкам с жильем. Что же касается продавцов жилья, то их линию поведения сложно предугадать, так как нестабильность экономики воздействует и на них. Почти все сходятся во мнении, что в период кризиса продавать или покупать недвижимость не стоит самостоятельно, а лучше прибегнуть к профессиональным агентствам.

Многие риэлторы в настоящее время переживают действительно тяжелые времена. И некоторые даже пессимистично настроены и считают, что дальнейшее развитие рынка недвижимости будет только хуже. Какие-то частные агентства вынуждены будут уйти с рынка, может быть «заморозят» свою деятельность и будут ждать лучших времен. Небольшие агентства будут выживать, сокращая штат работников, а крупным агентствам необходимо стремиться к оптимизации всех своих производственных процессов. Но главное, что стоит отметить, если у риэлтора реально есть необходимые профессиональные качества, он обладает именем, имеет опыт и наработанную базу клиентов, то его шансы пережить кризис возрастают в несколько раз.

Список литературы:

1. Асаул А.Н. Экономика недвижимости: учебник для вузов. Стандарт третьего поколения. СПб.: Питер, 2013. 416 с.
2. Дубровская И. А. Справочник риэлтора и юриста в жилищной сфере. – М.: Юстицинформ, 2012. 337 с.

ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО РЕЗУЛЬТАТА

Григорьян Светлана Олеговна

*студент, Государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования Московской области «Технологический университет»,
РФ, г. Королев*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф., финансово-экономический факультет, ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

На современном этапе финансовый анализ играет важную роль в управлении предприятием. Основной целью любого предприятия является получение прибыли, поэтому можно сказать, что финансовый анализ результата является одним из этапов информационного обеспечения экономической деятельности предприятия. Проведение анализа необходимо для выявления актуальных проблем и своевременного решения по их устранению.

При организации деятельности любого предприятия в современных условиях, наиболее сложным и ответственным звеном является управление финансами. Важнейшую роль в этой сфере занимает оценка финансовой устойчивости организации. В настоящее время рыночная экономика требует от организации повышения эффективности производства, конкурентоспособности продукции и услуг на основе внедрения достижений научно-технического прогресса, эффективных форм хозяйствования и управления производством, активизация предпринимательства и т.д. Важную роль в реализации этой задачи отводится анализу финансовой деятельности организации. С его помощью вырабатывается стратегия и тактика развития организации, обосновываются планы и управленческие решения, осуществляется контроль над их выполнением, выявляются резервы повышения эффективности производства, оцениваются результаты деятельности предприятия, его подразделений и работников [5; 7].

В России экономический анализ финансового состояния и инвестиционная привлекательность предприятия в теории и на практике определяется его ликвидностью и платежеспособностью, рентабельностью и деловой активностью, стабильностью и т.д. Главной характеристикой предприятия является уровень его финансовой устойчивости [5].

Ежегодно, а при необходимости и ежеквартально, каждая организация для нормального функционирования в условиях рыночной экономики обязана проводить анализ финансовой деятельности. Данный анализ дает возможность выделить финансовые возможности организации, своевременно выявить негативные тенденции ее развития и, даже угрозу банкротства, разработать меры по совершенствованию финансового состояния, а также определить надежного финансового партнера [7].

С точки зрения информативного обеспечения предприятия проведение анализа необходимо для выявления актуальных проблем и своевременного решения по их устранению. Информационное обеспечение делится на три этапа:

- финансовый анализ предприятия;
- объективная оценка анализа финансового состояния предприятия, выявление у него «болевых точек»;
- выявление факторов и причин достигнутого состояния.

На основе полученных данных подготавливается перечень решений проблем и вывод организации из кризисного или предкризисного состояния.

Целью работы является исследование финансового анализа предприятия, как необходимого этапа успешного становления и развития организации.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- рассмотреть виды и методики финансового анализа;
- рассмотреть современное назначение отчета о финансовых результатах и особенностей его внешнего и внутреннего анализа;

- рассмотреть финансовый результат предприятия как объект оценки и анализа.

Контроль над развитием организаций не обходится без анализа финансового результата отчетных периодов. В данной статье периодичный финансовый анализ организации рассматривается, как необходимая мера экономической стабильности и развития организации в целом.

В рыночной экономике анализ финансовых результатов является важной частью в обеспечении информацией для принятия управленческих решений руководством предприятия. Получение подробной информации о финансовой ситуации в компании, а также ее деятельности интересует практически все субъекты рыночных отношений.

Существует большое количество методик анализа финансовых результатов. Но, как правило, основной задачей каждой из методик является выделение в составе доходов организации стабильно получаемых доходов для экономического прогнозирования деятельности предприятия. Поэтому необходимо разделение анализа финансовых результатов на внешний и внутренний анализ [1].

Внешний анализ разделяется на два этапа. Первый этап внешнего анализа проводится при помощи исследования комментариев и пояснительной записки годовой отчетности и формирует представление о принципах формирования доходов и расходов в организации. На втором этапе происходит изучение отчета предприятия о прибыли и убытках. Внешний анализ проводится аналитиками, которые являются посторонними лицами для предприятия (например, аудиторами, инвесторами, поставщиками материальных и финансовых ресурсов, контролирующими органами на основе публикуемой отчетности), что обеспечивает наиболее объективную оценку состояния экономики предприятия в целом. Цель данного анализа - установить возможность выгодного вложения средств, для гарантирования наибольшей прибыли, сводя риск потери к нулю.

Внутренний анализ финансовых результатов включает в себя три этапа. Первый этап изучает влияние действующих на предприятии принципов учета в отношении оценки статей активов, доходов и расходов, изменений учетной политики. Второй этап раскрывает основания изменения конечного финансового результата, выявляет стабильные и случайные факторы, которые привели к этим изменениям. На третьем этапе проводится углубленный анализ финансовых результатов с использованием данных управленческого учета о доходах и расходах в разрезе центров ответственности. При этом производится оценка качества полученного финансового результата, прогноз будущих результатов и анализ доходности (рентабельности) деятельности предприятия. Внутренний анализ проводят сотрудники предприятия (например, финансовые менеджеры) и его цель - установление планомерного финансирования и размещение собственных и заемных средств, для обеспечения нормального функционирования предприятия, получение наибольшей прибыли и исключение банкротства [9].

Однако, единой методики, которая способна нивелировать недостатки и упущения существующих подходов в рамках исследования финансового состояния предприятия не может быть разработано в связи с индивидуальностью каждого предприятия и целями аналитических процедур. Поэтому для решения ряда вопросов возникает необходимость рассмотрения возможных факторов и их влияние на финансовую устойчивость предприятия. Виды финансовой устойчивости представлены в таблице 1.

Таблица 1.

Классификация финансовой устойчивости предприятия

Признак	Вид финансовой устойчивости
Место возникновения	Унаследования (генетическая), внешняя, внутренняя
Срок действия	Краткосрочная, долгосрочная
Отношение к запасам	Абсолютная, нормальная, неустойчивая, кризисная
Достаточность составляющих	Ликвидная, платежная, активная, имущественная, инвестиционно-привлекательная
Масштабы предприятия	Высокая, средняя, низкая
Время мониторинга	Статистическая, динамическая

Функционирование каждого предприятия представляет собой комплекс взаимосвязанных процессов, которые зависят от большого количества различных факторов. В том случае, если какой-либо из факторов не принимается во внимание, то оценка влияния остальных учтенных факторов, в том числе и выводы, могут оказаться ошибочными. Данные факторы, находящиеся в тесной взаимосвязи, часто разнонаправлено влияют на результаты функционирования предприятия: одни могут влиять положительно, а другие отрицательно. И отрицательные факторы порой могут нивелировать положительные. Большое количество различных факторов приводит к необходимости их группировки. В основу классификации факторов могут быть положены разнообразные признаки. В таблице представлена классификация по факторам, которые влияют на финансовую устойчивость [3; 8].

Прибыль – один из основных показателей плана и оценки хозяйственной деятельности предприятий. За счет прибыли осуществляются:

- финансирование мероприятий по научно-техническому развитию;
- финансирование мероприятий по социально-экономическому развитию;
- увеличение фонда оплаты труда работников.

При определении прибыли предприятия необходимо учитывать порядок ее формирования (Рисунок 1).

Получение прибыли оказывает большое воздействие на стимулирование развития производства. Но в силу определенных обстоятельств или недочетов в работе (невыполнение договорных обязательств, незнание нормативных документов, которые регулируют финансовую деятельность предприятия) предприятие может понести убытки [6].

При проведении финансового анализа предприятия необходимо учитывать следующие информационные источники:

- состояние экономики, финансового сегмента, политическое и экономическое состояние;
- курсы валют;
- курсы ценных бумаг, доходность по ценным бумагам;

- альтернативные доходности;
- показатели финансового состояния других компаний;
- бухгалтерская и управленческая отчетность.



Рисунок 1. Схема формирования прибыли хозяйствующего субъекта

Финансовый анализ предприятия в перспективах его развития зависит в первую очередь от расширения аналитической базы, так как данных бухгалтерской отчетности для получения достоверных результатов недостаточно. Существует необходимость проведения важной работы на уровне отраслевых министерств и статистических региональных служб, занимающихся созданием и расширением баз данных, которые будут давать возможность для формирования обоснованных отраслевых ограничений показателей с их последующим использованием в ходе финансового анализа. При этом необходимо периодически вносить актуальные изменения в полученные нормативы в связи с изменением условий хозяйствования предприятий внутри отраслей под воздействием разнообразных факторов [4].

Эффективное функционирование системы учетно-аналитического обеспечения в организации зависит не только от таких факторов, как комплексность, организованность и работоспособность, но и от того, насколько точно определена ее структура [2].

Подводя итог, необходимо отметить, что для формирования эффективных управленческих решений, которые основаны на итогах финансового анализа. При этом методические подходы, используемые для принятия решений, должны сочетаться с остальными направлениями анализа (производственным и маркетинговым анализом), что позволяет расширить возможности получения объективной оценки перспективы развития предприятия.

Список литературы:

1. Алексеева О.А., Горбачев А.С. Финансовый анализ деятельности предприятия: сущность, проблемы, перспективы // КАНТ. – 2012. – № 2 (5).
2. Бабалыкова И.А., Науменко Т.С., Соляник С.В. Современное назначение отчета о финансовых результатах и особенности его внешнего и внутреннего анализа // Политематический научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2014. – № 101. – С. 34–40.
3. Бурцев А.Л. Анализ финансовой устойчивости организации: теория и сфера применения // Вестник Астраханского государственного технического университета. – 2010. – № 1. – С. 16–22.
4. Киров А.В. Управление финансовой устойчивостью предприятия: теоретические аспекты // Вестник Волгоградского государственного университета. – 2011. – № 1 / том 3. – С. 65–71.
5. Колачева Н.В., Быкова Н.Н. Финансовый результат предприятия как объект оценки анализа // Вестник НГИЭИ. – 2015. – № 1 (44). – С. 24–29.
6. Оськина Ю.Н., Баева Е.А. Обзор методик анализа финансового результата // Социально-экономические явления и процессы. – 2013. – № 4 (050). – С. 38–43.
7. Порядин В.С. Анализ существующих методов оценки экономической эффективности деятельности предприятий // Вестник Ленинградского государственного университета им. А.С. Пушкина. – 2011. – № 4 / том 6. – С. 73–80.
8. Путилова М.Д. Факторы финансовой устойчивости предприятия // Вестник Южно-Уральского государственного университета. – 2010. – № 20 (196). – С. 87–93.
9. Хабибуллина Э.Р. Финансовая устойчивость предприятия // Журнал: Вестник Астраханского государственного технического университета. – 2004. – № 3. – С. 25–31.

ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Грудачев Александр Сергеевич

*студент направления подготовки «Экономика организации»
ФГБОУ ВО «Армавирский Государственный Педагогический Университет»,
РФ, г. Армавир*

С давних времён исторически так сложилось, банки являются одной из важнейших и неотъемлемых структур рыночной экономики. Становление и развитие их деятельности является необходимым условием реального формирования рыночного механизма и в принципе всей экономической системы в целом.

Главенствующую роль в банковской сфере играют именно коммерческие банки, так как именно им отводится роль участника большинства экономических процессов проходящих в экономике и обществе в целом.

Что бы полноценно раскрыть суть данной темы, а именно «понятие и сущность коммерческого банка» пойдём от истоков и первые два основополагающие определения которые мы выделим: кредитная организация и банк. В дальнейшем на основе этих двух определений выведем общее понятие коммерческого банка [2].

Кредитная организация – представляет собой юридическое лицо, которое для извлечения прибыли, как главной цели своей деятельности на основании специального разрешения (лицензии) Центрального банка имеет право осуществлять банковские операции.

Банк – это кредитно-финансовая организация, занимающаяся операциями с денежными средствами, ценными бумагами и драгоценными металлами, а также оказывающая разного рода финансовые услуги своим клиентам.

Соответственно из выше изложенного мы делаем вывод, что коммерческий банк – это финансово-кредитное учреждение, осуществляющее банковские операции для юридических и физических лиц (расчётные, платёжные операции, привлечение вкладов, предоставление ссуд).

Как известно коммерческие банки являются старейшими кредитными учреждениями, первые из них появились ещё в далёкой древности в виде ростовщиков, со временем происходила их трансформация и они приобрели нынешней вид но функции которые им были присущи тысячи лет назад остались в принципе и по сегодняшний день, естественно многие из функций подверглись изменениям, но основополагающая часть в виде финансовых операций и услуг в корне не изменилась. В наше время коммерческие банки представляют собой юридически независимые учреждения состоящие из отделений и филиалов. Как правило они охватывают всю страну от ведущих деловых центров вплоть до наиболее отдаленных ее уголков, но также выходят и далеко за границы государства [3].

На данный момент коммерческий банк готов предложить клиенту до 200 видов разнообразных банковских продуктов и услуг. Тем не менее есть определенный базовый набор, без которого банк не способен существовать и естественно работать, к таким можно отнести (прием депозитов, осуществление денежных платежей и расчетов, выдача кредитов) [4].

Коммерческие банки разнообразны в своей деятельности.

По характеру экономической деятельности их можно разделить на три вида: эмиссионные, коммерческие, специализированные банковские учреждения.

Эмиссионный банк - это банк, выполняющий выпуск денежных знаков, главная его цель руководство кредитной и расчетной сферой всей банковской системы, он является центром и регулятором всей банковской системы государства.

Коммерческий банк – является кредитным учреждением, основной задачей которого является осуществление кредитования, главным образом за счет тех денежных ресурсов, которые они приобретают в виде депозитов.

Специализированные банковские учреждения к ним относятся, кредитные организации занимающиеся узким спектром банковских услуг (ипотечные, инвестиционные, сберегательные, отраслевые и прочие банки).

По форме собственности коммерческие банки делятся на государственные, акционерные, кооперативные или смешанные.

Государственный банк - банк, капитал которого полностью принадлежит государству. Государственный банк подразделяют на два типа: центральный банк и государственный коммерческий банк. Центральный банк осуществляет регулирование экономики, контроль деятельности коммерческих банков, оказывает влияние на международные финансовые отношения, обеспечивает финансирование государственных программ. Государственный коммерческий банк обеспечивает проведение политики государства в области кредитования хозяйства, оказывает влияние на инвестиционные, посреднические и расчётные операции. Государственный коммерческий банк обслуживает главные отрасли хозяйства, характеризующие положение государства в системе международных экономических взаимоотношений, кредитование которых недостаточно выгодно частному капиталу.

Акционерный банк – банк, созданный как акционерное общество. Выпускает акции и облигации. Акционерные банки подразделяются на открытое акционерное общество, когда происходит открытая продажа акций всем желающим, и закрытое акционерное общество, акции которого распределяются только среди его учредителей или иного заранее определенного круга лиц.

Кооперативный банк - банк, основной капитал которого формируется за счет реализации паев. Как правило, к данному виду банков можно отнести небольшие по размерам банки.

Смешанный банк – банк, основной капитал которого связывают разные формы собственности, в виде примера можно привести акционерные банки с участием государственной собственности.

По хозяйственному признаку коммерческие банки подразделяются на промышленные, торговые, сельскохозяйственные.

По территории – банки местные, федеральные, республиканские и международные банки.

По размеру – банки крупные, средние и мелкие.

По объему и многообразию операций банки делятся на универсальные, исполняющие все виды операций и услуг и специализированные, которые специализируются на проведении одной или двух видах операций [1].

Из века в век коммерческие банки представляют собой основу экономики государства и существенную роль в его развитии, формировании. От развития банковской сферы зависят темпы роста экономики, что напрямую влияет на положение государства на международной арене. Устойчивая работа и развитие данного сектора положительно воздействует на многочисленные сферы в жизни общества. Выполнение банком собственных функций формирует тот фундамент, на котором в принципе построена вся рыночная экономика страны.

За долгие годы своего развития банки прошли не одну ветвь трансформации но принцип работы банков, сущность банковских учреждений, услуги оказываемые данным институтом не меняются. Дополняются новые виды услуг, меняется структура, однако фундамент заложенный изначально и по сей день остаётся прежним.

Залог стабильного, крепкого, устойчивого развитие банковской сферы, ее гибкость в условиях постоянно меняющейся рыночной экономики. Умение подстроиться под любую сложившуюся ситуацию на рынке.

Если отталкиваться от происходящих перемен на сегодняшний день в экономиках стран, в рыночных взаимоотношениях, можно сделать заключение, что в ближайшее время банковская сфера претерпит ещё не одну трансформацию и изменение.

Список литературы:

1. Белоглазова Г.Н., Кроливецкая Л.П. Банковское дело. Организация деятельности коммерческого банка: учебник. – М.: Юрайт, 2008 г. – 8 с.
2. Жарковская Е.П. Банковское дело – Учебник для студентов ВУЗов – 4-е изд., испр. и доп. – М.: Омега-Л, 2006 – 5 с.
3. Костерина Т.М. Банковское дело: учеб. для бакалавров / Т.М. Костерина; Моск. гос. ун-т экономики, статистики и информатики. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2013. – 332 с.
4. Усокин В.М. Современный коммерческий банк. – М.: ИПЦ «Вазар-Ферро», 2006. – 314 с.

БЕЗОПАСНОСТЬ ЭЛЕКТРОННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ КАК ОБЪЕКТ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Юдин Василий Николаевич

студент 2 курса, юридический факультет, Нижегородский Государственный Университет им. Н.И. Лобачевского, РФ, Нижний Новгород

Смурова Анастасия Сергеевна

студент 3 курса, Институт экономики и предпринимательства, Нижегородский Государственный Университет им. Н.И. Лобачевского РФ, Нижний Новгород

На сегодняшний день электронные платежи стали неотъемлемой частью жизни человека. По статистике каждый пятнадцатый житель России оплачивает различные товары и услуги с их помощью. Такая популярность вызвана простотой и удобством использования безналичных денег. Кроме того, электронные платежи имеют перспективные возможности в сфере бизнеса и интернет-расчетов, так как делают процесс оплаты гораздо быстрее.

В целом, электронные платежи являются строго регламентированным процессом работы со счетами, который обеспечивается и контролируется специализированным банковским программным обеспечением.

В настоящее время существуют несколько способов осуществления электронных платежей. Во-первых, это системы интернет-банкинга, с помощью которых вы можете дистанционно управлять своим банковским счетом, а также производить оплату. Второй способ – это использование банковской карты для проведения расчетов. По-другому это система моментальных платежей, которая осуществляется в реальном времени. И наконец - это использование электронных платежных систем, которое включает различные агрегаторы и платные SMS. В качестве расчетной единицы выступает электронная валюта, и операторы конвертируют ее в реальные деньги по определенному курсу.

Курбатов А.Я. отмечает, что в связи с функционированием электронных платежных систем, осуществляющих операции с использованием виртуальных

денежных единиц и являющихся открытыми, возникает целый комплекс отношений [4].

Основными субъектами этих отношений являются: эмитенты (гаранты, организаторы); их агенты (операторы); участники системы, к которым относятся потребители и организации, реализующие товары (работы, услуги).

Правовая квалификация складывающихся между этими субъектами отношений вызывает основные трудности, поскольку специального правового регулирования нет, а в информации, предоставляемой электронной платежной системой для ознакомления, преобладают технические вопросы и указания на последовательность действий участников системы. Это же касается и предметов договоров, заключаемых с участниками.

При работе над обеспечением безопасности электронных платежей необходима ориентация на предпочтительное использование современных методических подходов и технологических решений для защиты информации [1, с. 816]

В отличие от наличных электронные деньги имеют ряд преимуществ:

- При осуществлении расчетов отсутствует потребность в сдаче.
- Хранение не требует дополнительного места и специальных устройств механической защиты.
- Отсутствие нужды в пересчете и перевозке.
- Минимальные затраты на эмиссию.
- Неограниченный срок службы из-за неподверженности износу.
- Помимо преимуществ у электронных денег есть и свои недостатки:
- Необходимость наличия специальных инструментов осуществления платежей и хранения;
- Отсутствуют надёжные средства безопасности хранения и защиты электронных денег от подделок;
- Ограниченность применения вследствие неготовности всех продавцов принимать электронные платежи.

На сегодняшний день единственным законодательным актом РФ, напрямую регулирующим вопросы использования электронных платежей, является Федеральный закон 2011 г. № ФЗ-161 «О национальной платежной системе», который включает в себя основные понятия, обязательные требования, меры защиты и правовое обеспечение, связанное с национальной платежной системой [3].

Упрощенная идентификация от полной отличается тем, что ее можно будет пройти не только путем личного предъявления документов, но и дистанционно, путем передачи оператору данных паспорта, номера мобильного телефона и одного из документов: ОМС, СНИЛС или ИНН.

С точки зрения безопасности электронных платежей стоит обратить внимание на следующие статьи № 161-ФЗ «О национальной платежной системе» [3]:

В статье 9 «Порядок использования электронных средств платежа» указана последовательность возмещения клиенту денежных средств по операциям, которые были совершены без его согласия. В случае, когда клиент нарушает правила использования системы электронных платежей, прописанные в договоре, операторы имеют возможность отказать в возмещении денежных средств клиенту. Оператор может сослаться на нарушения данных условий и не производить возмещение.

Статья 26 «Обеспечение банковской тайны в платежной системе» обязывает операторов гарантировать банковскую тайну.

В статье 27 «Обеспечение защиты информации в платежной системе» закон уполномочил правительство и Банк России устанавливать требования по информационной безопасности в НПС.

На текущий момент в системах электронных платежей очень активно используется электронная подпись, поэтому стоит также упомянуть закон № 63-ФЗ «Об электронной подписи», который определяет возможность, правила и использование подписи для идентификации физического или юридического лица. В качестве электронной подписи могут выступать коды,

пароли или иные средства, позволяющие подтвердить факт проведения платежа определенным лицом (например, логин+пароль, одноразовый код SMS-подтверждения и т.д.) [4].

Для защиты электронных платежных документов используется электронно-цифровая подпись. С 1995 г. она успешно применяется в Банке России. Чтобы проставить на электронный документ ЭЦП, необходимо иметь ее ключ, который может храниться на каком-нибудь ключевом носителе информации.

В ходе исследования был проведен социологический опрос. В нем приняли участие 80 респондентов в возрасте от 18 до 35 лет. По результатам опроса (рис. 1) было выявлено, что большинство опрошенных пользуются электронной платежной системой (92%) и считают наиболее удобным использование электронных, а не наличных денег (87% опрошенных) – рисунок 2.

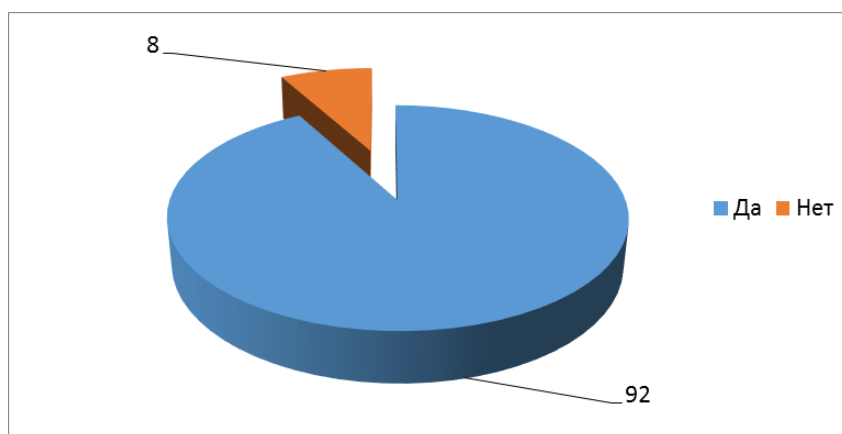


Рисунок 1. Пользуетесь ли Вы электронной платежной системой?

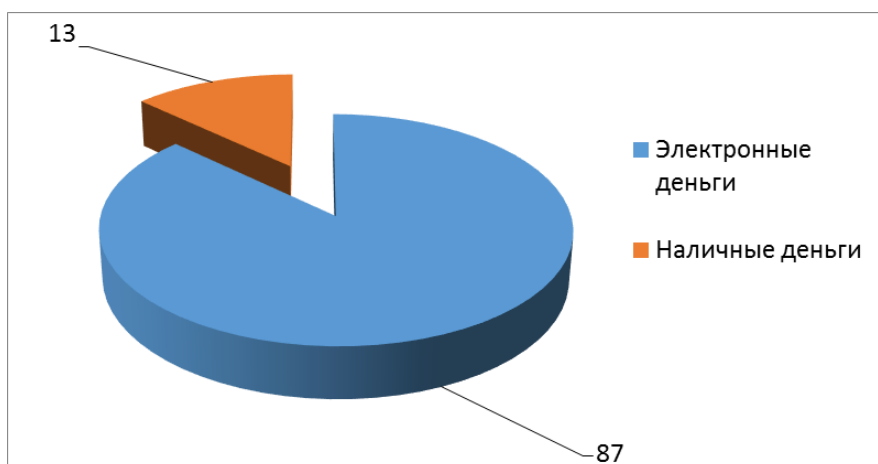


Рисунок 2. Какими деньгами Вам удобнее пользоваться?

В то же время респонденты утверждают, что не знакомы с законами об использовании электронных денег (а именно закон «О национальной платёжной системе») и таких 97,4 % опрошенных (рис. 3).

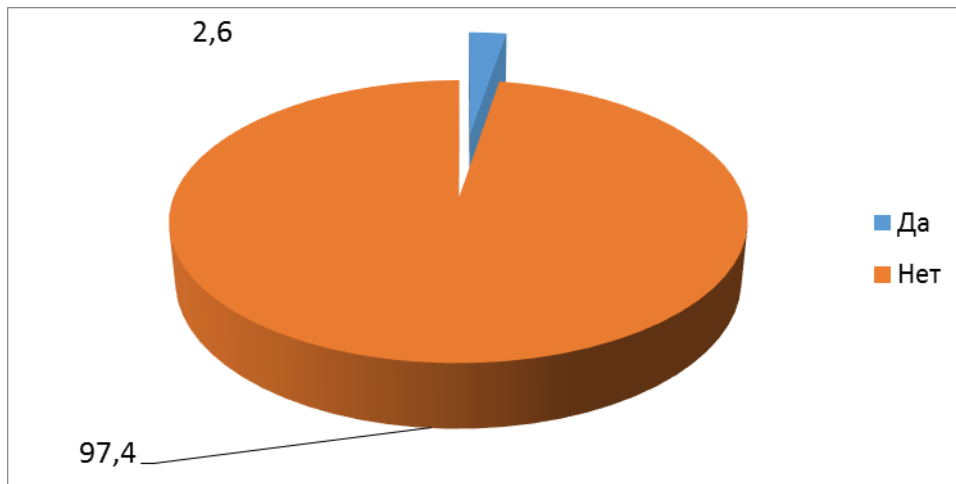


Рисунок 3. Знакомы ли Вы с законом «О национальной платёжной системе»

Так же определено, что люди плохо знакомы с тем, как защитить себя от мошенничества в сфере электронных платежей (92,3 % респондентов) и, тем не менее, активно пользуются данными услугами (рис. 4).

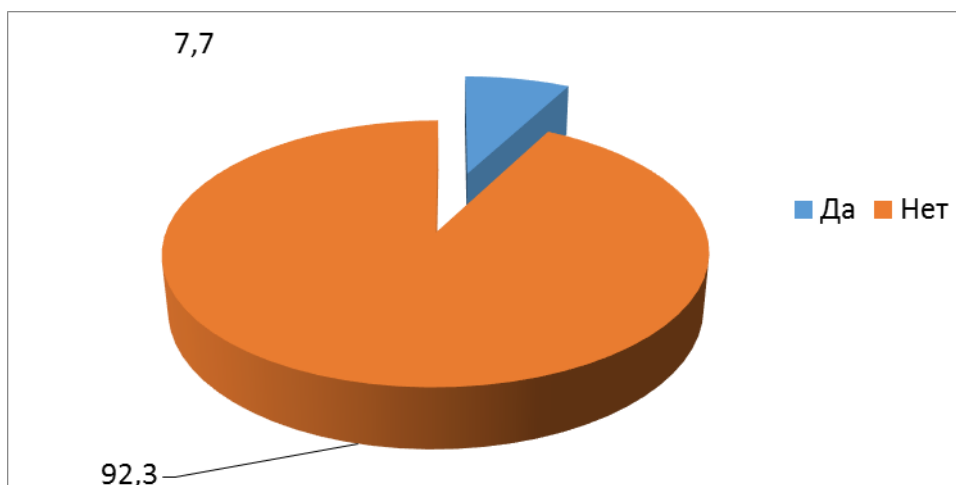


Рисунок 4. Знаете ли Вы, как защитить себя от мошенничества при использовании электронных денег?

В заключение можно сказать, что востребованность электронных платежей набирает обороты во всем мире, так как это просто и быстро. При этом для каждого отдельного вида банковских операций и электронных платежей или других способов обмена конфиденциальной информацией существуют свои специфические особенности защиты. Таким образом, организация защиты платежных систем есть целый комплекс мер, которые должны учитывать как общие концепции, но и специфические особенности.

Список литературы:

1. Дорожкин А.В., Ясенев В.Н. Информационная безопасность как инструмент обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта // Экономика и предпринимательство, № 5 (ч.1), 2015 г. С. 812–816.
2. Курбатов А.Я. Правовое регулирование электронных платежных систем по законодательству Российской Федерации – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [hse.ru\data/646/702/1240/4.doc](http://hse.ru/data/646/702/1240/4.doc).
3. Федеральный закон «О национальной платежной системе» от 27.06.2011 № 161-ФЗ.
4. Федеральный закон «Об электронной подписи» от 06.04.2011 № 63-ФЗ.

КЛЮЧЕВЫЕ СОСТАВЛЯЮЩИЕ ВНЕДРЕНИЯ ПРОЦЕССНОГО ПОДХОДА В ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИБ

Юдин Василий Николаевич

студент 2 курса, юридический факультет, Нижегородский Государственный Университет им. Н.И. Лобачевского, РФ, Нижний Новгород

Папырина Юлиана Николаевна

студент 3 курса, Институт экономики и предпринимательства, Нижегородский Государственный Университет им. Н.И. Лобачевского, РФ, Нижний Новгород

Процессный подход это одна из концепций управления, которая окончательно сформировалась в 80-х годах прошлого века. В соответствии с этой концепцией вся деятельность организации рассматривается как набор процессов. Для того чтобы управлять, необходимо управлять процессами.

Главное понятие, которое использует процессный подход – это понятие процесса. Существуют различные определения, но наиболее часто используется определение стандарта ISO 9001. «Процесс - это совокупность взаимосвязанных и взаимодействующих видов деятельности, которые преобразуют входы в выходы» [1]. Важной составляющей процесса, которая не отражена в этом определении, является систематичность действий. Действия процесса должны быть повторяющимися, а не случайными.

Информационная безопасность предприятия является одним из видов безопасности, которая обеспечивается с помощью организационно-технической подсистемы защиты информации [2, с. 812].

При внедрении процессного подхода основной упор делается на проработку механизмов взаимодействия в рамках процесса как между структурными единицами внутри компании, так и с внешней средой, т.е. с клиентами, поставщиками и партнерами. Именно процессный подход позволяет учесть такие важные аспекты бизнеса, как ориентация на конечный продукт, заинтересованность каждого исполнителя в повышении качества конечного

продукта и, как следствие, заинтересованность в конечном выполнении своей работы.

При использовании процессного подхода в управлении информационной безопасностью компании необходимо разделять собственно сам процесс управления и процесс управления конкретным риском информационной безопасности. Зюзин А.С. включает в процесс управления информационной безопасностью компании следующие стадии: планирование, осуществление, проверка, действие. [3, с. 38] Рассмотрим соотношение стадий процесса управления информационной безопасностью и этапов процесс управления конкретным риском информационной безопасности:

1. Планирование:

Установление контекста;

Оценка риска;

Планирование обработки риска;

Принятие риска.

2. Осуществление: реализация плана обработки риска;

3. Проверка: проведение непрерывного мониторинга и переоценки рисков;

4. Действие: поддержка и усовершенствование процесса менеджмента риска ИБ.

Таким образом, работа над устранением каждого риска ИБ в итоге приводит к совершенствованию системы управления ИБ в целом.

Зюзин А.С. отмечает, что процедуры оценки риска и обработки риска в процессе менеджмента риска ИБ могут выполняться итеративно, такой подход при оценке риска как правило может увеличить детализацию и глубину оценки при каждой последующей итерации [3, с. 40]. Если для эффективного определения действий удастся получить достаточную информацию на очередном шаге итерации, необходимую для снижения риска до требуемого уровня, то считается, что задача этапа выполнена, затем идет этап обработки риска. В случае недостаточности информации для принятия решения, пересматривается контекст и осуществляется очередная итерация оценки риска

(критериев оценки, влияния или принятия рисков), возможно для некоторой отдельной части полной предметной области, которая ограничена первой точкой принятия решения.

Выделим положительные изменения, которые происходят на предприятии после внедрения процессного подхода в управление ИБ.

Бизнес-процесс позволяет гораздо более эффективное разграничение полномочий персонала, а так же предполагает развитие эффективной системы делегирования полномочий. Процессный подход содержит в себе координацию действий разных подразделений в рамках процесса и ориентацию на его конечный результат. Обеспечивает стандартизацию требований к исполнителям, снижает нагрузки руководителей, сокращает издержки. Следовательно, помогает повысить результативность и эффективность работы, повышает саму управляемость в организации, влияние человеческого фактора так же снижается. И это не весь список плюсов использования процессного подхода, лишь только самые очевидные.

В условиях современности проблема повышения эффективности управления становится все более актуальной, чего нельзя в полной мере добиться без реализации процессного подхода.

Необходимо выделить основные возможные проблемы при внедрении систем менеджмента, которые портят впечатление от всей идеи процессного подхода и приводят к тому, что часто организации после внедрения не замечают каких-либо существенных изменений:

- разработка формальных процессов управления без учета специфики компании и ее бизнес-процессов;
- отсутствие реального внедрения процессов управления, когда компании ограничиваются только разработкой документов, описывающих процессы;
- отсутствие вовлеченности персонала;
- непонимание руководством и персоналом идеи процессного подхода и нежелание участвовать в ее воплощении.

Таким образом, для эффективного использования процессного подхода в обеспечении ИБ необходимо, чтобы процесс был максимально настроен на индивидуальные особенности предприятия, происходило реальное внедрение процесса в работу компании, то есть необходимы не только документы по процессу, но и реальные действия, выполняемые сотрудниками.

Список литературы:

1. ГОСТ ISO 9001-2011. Системы менеджмента качества. Требования.
2. Дорожкин А.В., Ясенев В.Н. Информационная безопасность как инструмент обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта // Экономика и предпринимательство, № 5 (ч.1), 2015 г. С. 812–816.
3. Зюзин А.С. Управление информационной безопасностью на основе процессного подхода // Современная наука и инновации. - №1. – 2015г. С. 38–44.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ТАЙНЫ

Юдин Василий Николаевич

*студент 2 курса, юридический факультет, Нижегородский Государственный
Университет им. Н.И. Лобачевского,
РФ, Нижний Новгород*

Джаварян Маме Файзоевич

*студент 3 курса, Институт экономики и предпринимательства,
Нижегородский Государственный Университет им. Н.И. Лобачевского,
РФ, Нижний Новгород*

В современных условиях в государстве возрастает значение информации, что свидетельствует о переходе от индустриального общества, к информационному [5, с. 675]. Высокая роль информации в государстве, привела к появлению и развитию социальных отношений, в сфере информационных процессов. В России институт государственной тайны всегда был больше, чем просто ограничением права граждан на доступ к определенной информации. Гос. тайна, прежде всего, была непостижимой сущностью, которая внушала страх и трепет тем, кому доводилось с ней соприкоснуться. Непостижимой потому, что четкого правового регулирования этого понятия как не было в советское время, так его нет и сегодня. Главная претензия к нынешней системе регулирования этого института заключается в том, что ряд нормативных актов, входящих в указанную систему, издан под грифом секретности, не был опубликован и остается вне рамок общественного или экспертного контроля.

По своей природе государственная тайна представляет собой засекреченные сведения в области внешнеполитической, экономической военной, разведывательной, контрразведывательной и оперативно-розыскной деятельности, разглашение которых может привлечь к негативным последствиям и нанести ущерб безопасности России. А главной задачей субъектов обеспечения безопасности является состояние защищенности жизненно-важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз.

Обеспечение информационной безопасности решает две задачи: с одной стороны, защита информации от ее разрушения и несанкционированного обращения с нею, с другой – защита людей и информационно-управляющих систем от разрушающего воздействия информации [3, с. 812].

Структура исследуемой сферы защиты государственной тайны включает три основных элемента:

- сведения, относимые законодателем к государственной тайне;
- механизм защиты сведений, составляющих государственную тайну;
- санкции, применяемые за нарушение режима государственной тайны.

Закон Российской Федерации «О государственной тайне» [1] был принят 21 июля 1993 года. После его утверждения в разное время были внесены некоторые поправки, однако обусловленность динамики развития общественных отношений требует совершенствования ряда положений.

В соответствии со ст. 20 закона о государственной тайне к уполномоченным государством органам по защите засекреченных сведений относятся: межведомственная комиссия по защите государственной тайны, федеральные органы исполнительной власти, уполномоченные в области обеспечения безопасности, обороны, внешней разведки, в области противодействия техническим разведкам и технической защиты информации, а также их территориальные органы, структурные подразделения органов государственной власти, предприятий, учреждений и организаций по защите государственной тайны. И этот список может пополняться не только государственными органами, но и к примеру коммерческими организациями, деятельность которых будет так или иначе связана со сведениями, составляющих государственную тайну, при условии получения в установленном порядке разрешения, в частности, лицензии для выполнения работ, проведения мероприятий или оказания услуг.

Перечень сведений, отнесенных в настоящее время к государственной тайне устанавливаются указом Президента РФ [2]. А главным отличием государственной тайны от любой другой тайны является то, что она напрямую

связана с интересами всего государства, а распространение засекреченных сведений может нанести огромный урон безопасности страны, а не отдельно взятой, к примеру, коммерческой организации.

Трехуровневая система нормативных актов, определяющих процедуру отнесения сведений к государственной тайне, сегодня выглядит следующим образом:

- закон содержит перечень категорий сведений, составляющих государственную тайну;
- перечень, утвержденный Указом Президента РФ № 1203,
- определяет для распоряжения каждой категорией, указанной в Законе полномочный государственный орган;
- руководители государственных органов, определенных в Указе Президента РФ № 1203, на основании перечня Закона РФ «О государственной тайне» составляют и утверждают секретными приказами свои развернутые перечни сведений, подлежащих засекречиванию, включая в них еще более детализированные категории сведений, которые находятся в компетенции этих органов.

Павлов И.Ю. отмечает, что каждый из этих нормативных актов имеет свое собственное функциональное значение при решении практического вопроса об отнесении тех или иных конкретных сведений к государственной тайне:

Руководствуясь ведомственным перечнем, можно понять, какие категории сведений охраняются под режимом государственной тайны и какие они имеют степени секретности [4, с. 29].

Перечень Закона позволяет оценить легитимность решения государственного органа о засекречивании какой-то детализированной категории сведений (соответствует ли включенная в ведомственный перечень детализированная категория той или иной укрупненной категории, которая содержится в перечне ст. 5 Закона РФ «О государственной тайне» [1]).

С помощью Указа Президента РФ № 1203 можно проверить наличие соответствующих полномочий у ведомства, которым принято решение о

засекречивании этих сведений. Имеется в виду, что если согласно Указу Президента РФ № 1203 категория, содержащая эти сведения, находится в исключительной компетенции Министерства обороны РФ, то никакие другие ведомства не могут включать их в свой перечень [2].

Одной из проблем реализации норм права, регулирующих сферу государственной тайны, вследствие неправомерного распространения информации, составляющих государственную тайну, можно признать отсутствие методики определения и оценки ущерба, нанесенного России. Также, следует обратить внимание на необходимость совершенствования системы подготовки и повышения квалификации персонала по использованию современных средств охраны информации.

Таким образом, охрана государственной тайны остается важной функцией государства. Информация об обороноспособности страны, экономические показатели, мобилизационный потенциал и внешняя политика – важнейшие сферы от которых нередко зависит существование самого государства.

Список литературы:

1. Закон РФ от 21.07.1993 №5485-1 «О государственной тайне».
2. Указ Президента РФ от 30.11.1995 № 1203 «Об утверждении Перечня сведений, отнесенных к государственной тайне».
3. Дорожкин А.В., Ясенев В.Н. Информационная безопасность как инструмент обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта // Экономика и предпринимательство, № 5 (ч.1), 2015 г. С. 812–816.
4. Павлов И.Ю. Современные проблемы правового регулирования государственной и служебной тайны в России // Ленинградский юридический журнал. – 2013. – №1 (31). С. 29–38.
5. Платонова Е.В. Административно-правовой режим государственной тайны Российской Федерации. Проблемы правового регулирования и пути их решения // Молодой ученый. – 2015. – №3. – С. 676–678.

ПРОБЛЕМЫ БЕЗНАЛИЧНОГО ОБОРОТА В РОССИИ

Дударенков Дмитрий Александрович

*студент ФЭФ, бакалавр ГБОУ ВПО МО «Технологический университет»,
РФ, г. Королев*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель,
д-р экон. наук, проф., ФЭФ, ГБОУ ВПО МО «Технологический университет»,
РФ, г. Королев*

В статье рассмотрены структура безналичного денежного оборота, особенности операций по безналичным расчетам, выявление проблемы безналичного оборота и ее перспектива развития в РФ.

Большую часть денежного оборота составляет безналичный денежный оборот. Он возникает в то время, когда денежные расчеты производятся без использования наличных денег.

Актуальность выбранной темы обусловлена тем, что безналичный оборот является большей частью денежного движения, и используется практически во всех сферах хозяйственных отношений предприятий и организаций, банковских и финансовых структур, населения. Повышение доли безналичных расчетов способствовало бы повышению открытости и регулированию экономики государства. В сформировавшихся обстоятельствах увеличение области безналичных расчетов является закономерным процессом, касающийся интересов многих хозяйствующих субъектов, поэтому необходим анализ перспектив роста безналичных расчетов в разных секторах денежного оборота.

Безналичное обращение - движение стоимости без наличных денег.

Одним из главных законодательных актов представляет собой «Положение об организации межбанковских расчетов на территории Российской Федерации» № 271, утвержденное и дополненное. В соответствии с положением, на территории РФ безналичные расчеты между банками и другими кредитными организациями выполняются расчетно-кассовыми центрами (РКЦ) ЦБ РФ. Для расчетов всякому отделению банка в РКЦ

открывается корсчет. Банки обязаны гарантировать своевременное поступление на свой корсчет средств в объеме, необходимым для оборота платежей.

Привилегия ЦБ РФ – регулирование и участие в платежах среди банков и другими кредитными организациями, что дает ему возможность осуществлять контроль и регулировать денежное движение в государстве.

Остановимся на главных принципах организации нынешнего безналичного оборота в РФ:

1. Предприятия обязуются хранить свои средства на счетах в банке. В кассах предприятий находятся денежные средства для небольших непосредственных платежей и лимитированы законодательством.

2. Большая часть безналичных расчетов осуществляется через банки.

3. Выставление требования платежа во время совершения сделки для избежание мошенничества.

4. Оплата за совершение сделки является добровольной.

5. Предприятие само выбирает форму безналичных расчетов платежей, в связи с допускаемым положением ЦБ РФ.

Соблюдение данных основ дает возможность следить за законностью совершаемого денежного оборота.

Система безналичных расчетов очень эффективна и удобна для всех ее участников.

Увеличение безналичного денежного оборота в условиях перехода к рынку обусловлено формированием экономики, результатами научно-технической революции, ориентированием и кооперированием производства, ростом промышленной и энергетической вооруженности, развитием организованных форм сбережений и безналичных расчетов общества, повышением уровня цен, формированием иных форм хозяйствования и другими условиями

Предпочтительное формирование безналичного денежного оборота по отношению к налично-денежному обращению объясняется как объективными факторами, так и обдуманно проводимыми страной событиями с целью формирования наилучшей системы денежных расчетов и экономии социальных

издержек обращения, так как темпы движения денег в безналичном денежном обороте значительно выше темпов движения денег в налично-денежном обращении [2, с. 66].

На настоящее время перед системой безналичных расчетов РФ стоят следующие проблемы: скорость совершения платежей, проблема задержки расчетов, проблема использования аккредитивов во внутрироссийских расчетах, создание специальной банковской почты, защита межбанковских переводов от несанкционированного доступа и т.д.

Существенной проблемой является задержка. С введением расчетов банков посредством корсчетов проявляется много проблем: перебои и приостановки расчетов в РКЦ, объединенные в основном с огромным потоком рукописных носителей с финансово-денежными данными; ошибки в расчетах. Представив в банк платежное поручение(ПП) о перечислении денег в двух экземплярах, компания получает от банка третий экземпляр о приеме поручения. Далее компания согласно выписке, из своего лицевого счета может проверить о списании со счета переведенной суммы. Однако в случае если банк приводит расчеты через РКЦ, подобные бухгалтерские проводки – только посылы межбанковских платежей, которые проводятся РКЦ и начинаются тогда, когда там производится списание средств с корсчета банка. В некоторых случаях в документообороте совершаются заминки. Установлено, что некоторые банки задерживают платежные поручения на стадии передачи их в РКЦ и на протяжении какого-то времени применяют средства, предназначенные для перевода, в качестве кредитного ресурса.

Методологические проблемы затруднения расчетов заключаются в том, что есть расхождения в период обработки межрегиональных платежей в разных центрах, учитывая наличие 11 часовых поясов в России. То есть, следует решить проблемы единых временных параметров операционного дня. В связи с этим возникает проблема скорости совершения платежей.

Одной из существенных проблем считается очередность платежей. Внешне формируется впечатление, что очередность платежей по согласно усмотрению

плательщиков, уплотняя их независимость, в наибольшей мере соответствует обстоятельствам рынка. Но такая очередность способна нанести ущерб ряду кредиторов, условия которых, несмотря на их продолжительность, откладываются плательщиком [1; 2].

Одним из путей увеличения скорости расчетов является сокращение действий для операций. Это связано с тем, что количество документов, ежедневно передаваемых в банки для совершения платежей, постоянно возрастает и требует дополнительного времени на их обработку. Например, затраты труда на расчеты посредством аккредитивов примерно в 3 раза выше, чем при платежных поручениях. Это – одна из главных причин массового применения поручений, как по поставкам товарно-материальных ценностей, так и по платежам в бюджет и целевые денежные фонды.

У системы безналичных расчетов выделяют негативные и положительные моменты [3, с. 48]. К положительным относят:

1. Гибкость. Обслуживается несколько сделок с разными доплатами
2. Банковские документы. Осуществление платежа фиксируется в документах, что позволяет легко доказать факт совершения платежа.
3. Предотвращение мошенничества (фальшивые купюры и пр.). Уменьшается количество операций по расчетам с безналичными средствами.
4. Средства на банковских счетах могут храниться не ограниченное время.
5. Не нуждается в кассе.

Начальный расчет безналичными средствами дает возможность сэкономить время и деньги. Через три дня все наличные деньги из кассы в обязательном порядке сдаются в Банк, таким образом, наличные деньги переводятся в безналичные. Таким образом, начальный расчет безналичными средствами позволяет не выполнять дополнительных операций с банком.

К негативным моментам относят:

1. Временные неполадки к доступу безналичных денег.
2. Имеются комиссионные выплаты за операции.

3. Для малых предпринимателей возникает ряд неудобств: нужен постоянный поток денежных средств, чтобы оплачивать услуги банка и рассчитывать сотрудников.

4. Постоянные затраты, которые не учитывают пользование или нет.

Не взирая на наличие некоторых недостатков, безналичный расчет имеет существенные достоинства перед расчетом наличными средствами. Недостатки можно исключить: основательно подобрать Банк и не выходить за рамки действующего законодательства.

Нынешние технологии и особенно автоматизированные каналы связи предоставляют новейшее свойство понятию срочности платежа: формируется возможность объединить сроки несколько отдельных стадий платежа в единый.

Сокращение времени проведения операций достигается рядом коммерческих банков посредством введения новейших способов ведения безналичных расчетов. В нынешних условиях самой безопасной и удобной формой безналичного оборота является аккредитивная форма.

Многообещающей является система электронных платежей, применяемых для кредитных и платежных операций и соблюдения за состоянием банковских счетов с помощью передачи электронных сигналов, в отсутствие бумажных носителей данных. Они содействуют ускорению денежного оборота, улучшению кредитно-банковского сервиса клиентов, сокращают издержки, связанные с исполнением платежных операций.

Таким образом, предприятие и формирование денежных расчетов с использованием безналичных денег позволяет сэкономить на издержках обращения, и предоставляет возможность государству корректировать макроэкономические процессы, т.е. преимущества безналичного денежного оборота очевидны.

Список литературы:

1. Ануреев С.В. Проблемы сущности безналичных денег // Бизнес и банки. – 2008. – № 24. – С. 1–3.

2. Абрамов, А., Радыгин, А. Финансовый рынок России в условиях государственного капитализма [Текст] // Вопросы экономики, 2007, № 6.
3. Архипов, А.И., Сенчагов, В.К., Чубаков, Г.Н. Финансы, денежное обращение и кредит [Текст] // Проспект, 2008. - 720С. ISBN 978-5-482-01904-
4. Банковское дело: учеб. для вузов / Под ред. Г.Б. Белоглазовой, Л. Краливецкой. – 2-е изд. – СПб.: Питер, 2010. – 400 с.
5. Литовских, А.М., Шевченко И.К. Финансы, денежное обращение и кредит [Текст] // Учебное пособие-Электронная библиотека library.moscowrepetitors.org.ru.

ПРОБЛЕМЫ ПОИСКА ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ В МАЛОМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВЕ В УСЛОВИЯХ СТАГНАЦИИ

Дьякова Виктория Владимировна

*студент, Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Дьяков Владимир Владимирович

*студент, Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Гордиенко Михаил Сергеевич

*научный руководитель, канд. экон. наук, доц., Российский экономический
университет им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Процессы становления малого бизнеса в Российской Федерации насчитывают уже более 25 лет, независимости, его функционирование и обеспечение развития находится в неудовлетворительном состоянии. Это прежде всего связано с ненадлежащим финансовым обеспечением, неэффективным налоговым механизмом, что является результатом недостаточно сформированного базиса для развития сферы малого бизнеса. Указанные факторы препятствуют развитию отечественных субъектов малого предпринимательства. Поэтому особую актуальность приобретает исследование проблем функционирования финансового механизма развития малого предпринимательства, раскрытие его структуры, анализа финансовых методов, инструментов и рычагов и их влияния на деятельность субъектов малого бизнеса с целью повышения их конкурентоспособности и содействия развитию.

Проблемам развития малого предпринимательства посвящены труды таких известных российских ученых, таких как Д.В. Боробов [1], А.И. Хайруллова [7], Ф.Ф. Хамидуллин [8] и других ученых. В литературе раскрываются отдельные аспекты относительно роли и места малого предпринимательства в экономике государства, отдельные исследования посвящены проблемам активизации развития малого бизнеса на региональном уровне. Однако все же недостаточно изученными и раскрытыми остаются вопросы финансового обеспечения малого бизнеса.

Постановка задачи. Целью данного эссе является исследование финансовых проблем развития малых предприятий Российской Федерации в современных экономических условиях.

В условиях рыночной трансформации экономики Российской Федерации развитие предпринимательства должно стать одним из важнейших факторов социально-экономического роста. Однако состояние дел в экономике России остается крайне сложным. Отечественная экономика вынуждена преодолевать последствия планово-распределительной системы хозяйствования, ее структурные деформации, затратный механизм ценообразования и неконкурентоспособность [2].

Следует отметить, что в развитых странах со стороны правительственных органов первоочередное внимание уделяется малому предпринимательству. Через малые предприятия здесь гораздо легче внедрять новые технологии в производственно-промышленном комплексе, сельском хозяйстве, перерабатывающей промышленности и др. [4, с. 933] К сожалению, именно маленькая доля сегмента малого и среднего бизнеса в ВВП (в Российской Федерации составляет 11,4% [5]) свидетельствует о том, что государство не предоставляет достаточного уровня поддержки предпринимателям, а следовательно, не способствует формированию и укреплению среднего класса.

Количество субъектов малого и среднего предпринимательства на 1 000 населения и количество занятых на одном предприятии в развитых странах ЕС по сравнению с Украиной в 2015 году приведены в таблице 1.

Таблица 1.

Количество субъектов малого и среднего предпринимательства в развитых странах ЕС

Показатели	Население	Количество предприятий малого и среднего бизнеса на 1 000 населения единиц			Количество занятых на одном предприятии лиц		
		Всего	Микро	Средние и малые	Всего	Микро	Малые
Бельгия	10,5	39	36	3	5	2	20
Великобритания	61,0	25	22	3	12	3	18
Германия	82,2	20	16	4	12	3	19
Португалия	10,7	81	77	5	4	2	19
Франция	65,4	36	33	3	6	2	20
Норвегия	4,8	56	51	5	5	2	19
Россия	146,5	56	48	8	5	2	6

Из данных, приведенных в таблице, можно увидеть, что в значительной степени роль малого предпринимательства состоит в решении вопроса занятости. А, значит, проблемы финансовой поддержки малого предпринимательства выходят на первый план и требуют научно-практического рассмотрения.

Следует отметить, что на сегодняшний день к основным источникам финансирования малого предпринимательства можно отнести следующие: собственные средства, займы банков и небанковских учреждений, бюджетное финансирование и кредитования (рис. 1).

По состоянию на начало этого года в Российской Федерации именно банковское кредитование является одним из наиболее часто используемых инструментов финансирования малого предпринимательства. Однако условия получения и использования кредитных ресурсов предприятиями в Российской Федерации являются сложными и затратными. Кредиты малому бизнесу предоставляются в основном по таким направлениям как пополнение оборотных средств, приобретения оборудования, транспортных средств, коммерческой недвижимости. Финансирование вновь созданных предприятий большинством банков не предполагается, что объясняется желанием последних работать с надежными кредиторами с определенным сроком успешного функционирования на рынке. В таких условиях особая роль возлагается именно на государство как основного источника финансирования для открытия малых предприятий определенного профиля.

Важной альтернативой банковского кредитования выступают нетрадиционные источники финансирования, такие как факторинг, финансовый лизинг, венчурные фонды. И если в Европе такие способы финансирования предпринимательской деятельности являются нормой, то в Российской Федерации применяются сравнительно редко. Такая тенденция объясняется как политическими, так и экономическими причинами.



Рисунок 1. Классификация основных источников финансирования малых предприятий [6, с. 188]

Препятствиями для развития нетрадиционного финансирования в Российской Федерации является нехватка специалистов, которые бы могли профессионально обслуживать потенциальных пользователей таких видов финансирования; отсутствие достаточной информации о специфике нетрадиционных источников финансирования, их преимущества и недостатки, механизмы привлечения; отсутствие четкого законодательства относительно альтернативных источников финансирования.

Другим весомым источником финансирования малых предприятий является кредитования международными финансовыми организациями и использование ресурсов международных фондов. Наиболее влиятельными организациями в этом направлении являются европейский банки реконструкции и развития. Крупнейшим кредитором малого бизнеса в Российской Федерации остается ЕБРР. Программа ЕБРР по кредитованию малых и средних предприятий охватывает целый ассортимент финансовых продуктов, таких, как кредиты местным банкам на цели дальнейшего кредитования малых предприятий, гарантии торговых операций, вложения в акционерный капитал банков и фондов прямых инвестиций, а также кредиты лизинговым компаниям. Однако следует отметить, что ЕБРР не финансирует

дефицит оборотных средств, который как раз и чувствует малый бизнес, во-вторых, многие проекты являются недостаточно капиталоемкими, чтобы ЕБРР был заинтересован их финансировать [3].

Развитие малого предпринимательства является очень важным фактором для экономики страны в целом, поэтому весомую роль в его финансировании должно играть государство. Однако финансирование малых предприятий в рамках государственного бюджета осуществляется в недостаточных объемах. Финансовая поддержка не носит масштабного характера.

Также значительной проблемой в деятельности малого бизнеса выступает значительная налоговую нагрузку. К сожалению, основной целью деятельности налоговой системы является наполнение государственного бюджета, а не регулирования развития предпринимательства, которое должно проявляться как в стимулировании одних видов деятельности, так и в дополнительной налоговой нагрузке других.

На основе проведенного исследования можно предложить следующие принципы государственной политики в отношении финансового обеспечения развития малого предпринимательства, которые содержат конкретные направления, задачи и мероприятия, а также могут служить основой разработки кратко-, средне- и долгосрочных планов и программ такого регулирования (рис. 2).

Таким образом, повышение эффективности финансового механизма развития малого предпринимательства в Российской Федерации путем реализации определенных задач государственной политики обеспечит достижение решения основных проблем поиска финансовых ресурсов.



Рисунок 2. Основы государственной политики относительно финансового обеспечения развития малого предпринимательства в Российской Федерации (авторская разработка)

Выводы. Итак, в результате проведенного исследования было выявлено, что в сфере финансирования деятельности малых предприятий существует множество проблем, основными из которых являются преграды в получении кредитных займов, неразвитая сфера альтернативных источников финансирования в Российской Федерации, таких как лизинг, факторинг, венчурные фонды, плохая информированность предпринимателей о существующих программах финансирования, недостаточная финансовая помощь со стороны государства, а также большая налоговая нагрузка.

Предложенные автором подходы к обоснованию основ государственной политики относительно финансового обеспечения развития малого

предпринимательства в Российской Федерации составляют особую значимость для теоретического изучения вопроса. А разработанные принципы государственной политики в отношении финансового обеспечения развития малого предпринимательства составляют новизну исследования и направлены на практическое использование при подготовке среднесрочных и долгосрочных стратегических планов.

Развитие малого предпринимательства играет большую роль в развитии экономики страны в целом. И в решении проблем его финансирования значительную роль должно играть именно государство. Решение перечисленных проблем требует комплекса мероприятий, к которым следует отнести:

- интенсивное сотрудничество банковских учреждений и государства с международными организациями и фондами, которые действуют в сфере содействия развитию малого и среднего бизнеса;
- увеличение государством объемов компенсаций малому бизнесу процентных ставок по банковским кредитам;
- стимулирование банковских и финансовых организаций к кредитованию малого предпринимательства, путем предоставления налоговых льгот;
- организация учреждений взаимного финансирования и гарантирования;
- осуществление мероприятий по информированию субъектов малого бизнеса о существовании кредитных программ и программ международных организаций;
- содействие развитию бизнес-инкубирования;
- разработка законодательной базы в отношении структур нетрадиционного финансирования предприятий;
- уменьшение налоговой нагрузки малых предприятий, предоставление налоговых льгот.

Список литературы:

1. Боробов Д.В. Разработка эффективного организационно-экономического механизма развития малого предпринимательства: автореферат дис. ... кандидата экономических наук: 08.00.05 / Д.В. Боробов // Российская академия предпринимательства. Москва, 2014. – 25 с.
2. Гринберг Р.С. Экономика современной России: состояние, проблемы, перспективы / Р.С. Гринберг // Вестник Института экономики Российской академии наук. – 2015. – № 1. – С. 10–29.
3. Бюджетно-налоговая политика России: генезис, оценка качества: монография / М.С. Гордиенко. – Москва: РУСАЙНС, 2016 – 246 с.
4. Гордиенко М.С. Государственные расходы на общее образование в Российской Федерации в 2000–2015 гг. // Управление экономическими системами: электронный научный журнал, 2016. № 8 (90). URL: <http://www.uecs.ru>.
5. Гордиенко М.С. Эволюция государственных расходов на общее образование в России. // Экономика и предпринимательство. 2016. № 9 (74). С. 112–116.
6. ЕБРР: финансирование проектов – [Электронный ресурс] – // Европейский банк реконструкции и развития. – Режим доступа: <http://www.ebrd.com/russian/pages/workingwithus/projects/products/loans.shtml#smaller>.
7. Маркова Ф.А. Зарубежный опыт государственной поддержки малого предпринимательства / Ф.А. Маркова // Экономика и предпринимательство. – 2015. – № 6-1 (59-1). – С. 932–935.
8. Огородников А. Ю. Роль ценностных структур личности в становлении институционального порядка общества // Вестник тверского государственного университета. Серия: философия – 2016, №2. С. 119–128.
9. Пржиленский В.И., Огородников А.Ю. Аксиологические основания социального инжиниринга: перспективы модернизации российского общества // Социологические исследования. 2016. № 4. С. 65–74.
10. О развитии малого предпринимательство // Министерство экономического развития Российской Федерации – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://economy.gov.ru/> Финансы. Учебник Новинка/ Под ред. О.В. Маркина. – М.: КноРус, 2016. – 635 с.
11. Хайруллова А.И. Государственная финансовая поддержка института малого предпринимательства: диссертация ... кандидата экономических наук: 08.00.10 / А.И. Хайруллова; [Место защиты: Самарский государственный экономический университет]. – Самара, 2015. – 195 с.
12. Хамидуллин Ф.Ф. Формирование институциональной среды развития системы малого предпринимательства: диссертация ... доктора экономических наук: 08.00.01 / Ф.Ф. Хамидуллин; [Место защиты: Казан. финансово-эконом. ин-т]. – Казань, 2007. – 366 с.

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РЫНКА ФИТНЕС-УСЛУГ

Дьякова Виктория Владимировна

*студент Российской экономической университет им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Дьяков Владимир Владимирович

*студент, Российской экономической университет им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Жданова Ольга Александровна

*научный руководитель, канд. экон. наук,
доц., Российской экономической университет им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

В статье рассмотрены вопросы инвестиционной привлекательности российского рынка фитнес услуг. Проанализированы особенности рынка фитнес услуг в Москве и регионах России. Выявим приоритетные тенденции развития рынка на среднесрочной перспективе.

Рынок фитнес-услуг в России является относительно молодым: появление первых классических фитнес-клубов в Москве и крупных городах России произошло в начале 1990-х годов. Развитие рынка долгое время было затруднено по нескольким причинам: практически все существовавшие клубы развивались в премиум и люкс сегментах, а доходы и образ мышления населения были далеки от современных. Целевая аудитория фитнес-клубов была небольшой вплоть до середины 2000-х. Спустя 26 лет фитнес-индустрия представляет собой совершенно иную отрасль, рынок долгое время показывает положительную динамику и имеет большой потенциал роста даже в условиях экономической нестабильности.

По оценкам аналитиков, фитнес индустрия по динамике развития занимает второе место в мире (после высоких технологий) [1, с. 36]. И хотя по числу предложений спортивно-оздоровительных услуг Россия пока существенно уступает США и Европе, однако темпы роста российского рынка

стремительны. В настоящее время услуги фитнес-центров входят в десятку самых востребованных услуг в России) [1, с. 34].

Кризис и падение доходов населения негативно повлияли на темпы роста рынка фитнес-услуг, однако рынок продолжает расти высокими по российским меркам темпами: в 2015 году номинальный прирост рынка составил 14,1%, реальный – 3,6%. Объемы рынка фитнес-услуг вместе с сопутствующими рынками (crossfit, персональные тренировки и т.п.) составляют не менее 101,4 млрд. руб.) [11].

Потенциал роста рынка Москвы подтверждают реализуемые крупными игроками проекты: Сергей Рошупкин, президент сети фитнес-клубов «Зебра», в интервью для «РБК Исследования рынков» поделился количеством открытых за 2015–2016 гг. клубов: 11 фитнес-клубов сети было открыто за рассматриваемый период и еще 2 клуба планируется открыть в ближайшее время. Активно растет количество клубов и в сети «С.С.С.Р.». Территориальный директор по продажам сети фитнес-клубов «С.С.С.Р.» Наталья Головова рассказала, что в 2015–2016 гг. сеть компании увеличилась на 6 клубов, еще 5 клубов должны быть открыты в ближайшее время [10].

Чрезмерная концентрация фитнес-клубов и сопутствующих рынков в Москве характерна лишь для ЦАО: в ряде районов Востока, Юго-Востока и Юга столицы по-прежнему имеются районы с недостаточным количеством фитнес-клубов или даже с их отсутствием.

Если на рынке фитнес-услуг Москвы крупные клубы предпочитают развиваться собственными силами, то в регионах у крупных сетей преимущественно действуют франчайзинговые клубы. Доля клубов, открытых по франшизе у сетевых игроков в регионах, составляет более 25% [5, с.532].

Франчайзи в фитнес-индустрии могут быть как крупные бизнесмены с уровнем доходов в несколько сотен миллионов рублей, так и небольшие частные предприниматели: зачастую даже в рамках одной сети фитнес-клубов существует возможность открытия по франшизе как большого премиального варианта фитнес-клуба, так и небольшой фитнес-студии. Сеть фитнес-клубов

X-Fit предлагает для потенциальных франчайзи 2 формата фитнес-клубов: X-Fit обязательным бассейном и площадью от 2 тыс. кв. метров и Fit-Studios минимальной площадью 220 кв. метров [12].

Крупнейшая по объемам выручки сеть фитнес-клубов в России – World Class также активно развивается по франчайзингу: в настоящее время половина из 72 клубов сети открыты по франшизе.

Потенциал развития фитнеса в регионах долгое время был ограничен недостатком пригодных площадей для аренды, слабой заинтересованностью и низким уровнем доходов населения. Однако на текущий момент, даже в средних и малых городах России есть достаточное количество современных зданий для открытия клубов, а доходы населения достигли уровня, при котором большая часть целевой аудитории может позволить себе приобретение клубной карты. Виктория Кубрина, директор по маркетингу и рекламе федеральной сети фитнес-клубов X-Fit, в интервью для «РБК Исследования рынков» отметила, что в 2016 году планируется открытие 3 франчайзинговых клубов сети – в Когалыме, Душанбе и Ставрополе [12].

Директор по стратегии и маркетингу «Русской Фитнес Группы» Евгения Костина считает франчайзинг важным, но не единственным направлением развития сети: «Для нас важна диверсификация: клубы в собственном оперировании, франчайзинг, тестирование новых моделей» [4, с.105].

2015-2016 годы должны стать для рынка фитнес-услуг переломными: столичный регион, занимавший более половины рынка фитнес-услуг в предыдущие годы становится менее популярным с точки зрения открытия новых клубов, а на первое место выходят регионы и именно франчайзинг должен сыграть решающую роль в распределении долей рынка среди крупных сетевых игроков в регионах.

Инвестиции в открытие фитнес-клубов также значительным образом отличаются в зависимости от формата: наиболее качественные проекты премиум уровня могут обойтись инвесторам в сумму более 200 млн.рублей;

клубы бизнес и комфорт формата в 80-100 млн. рублей; небольшие фитнес-студии – 5–7 млн. рублей [9].

Основными факторами, мотивирующими потенциальных франчайзи к покупке франшизы известных сетей фитнес-клубов, являются: более узнаваемый бренд, что позволит привлечь клиентов на первоначальном этапе, большая сговорчивость арендодателей, помощь с поставками оборудования и обучением персонала, готовая систем электронного учета клиентов и организация работы отдела продаж.

Активное развитие на рынке спортивных услуг получают также смежные с фитнесом рынки – персональные тренировки, crossfit-направление, EMS и другие. Одним из наиболее интересных направлений для франчайзинга является EMS или электромиостимуляция, появление которой изначально связано с медициной: EMS использовалась для реабилитации людей с проблемами нервной системы и опорно-двигательного аппарата. Инновационные тренировки, проводимые при помощи специальных костюмов с электропроводами, вызывают большой интерес у москвичей, однако выручка EMS-студий несопоставимо ниже, чем у классических фитнес-клубов.

Прирост EMS-студий за последние годы выше, чем фитнес-клубов. За последние 2 года сеть EMS-студий выросла до 97 студий в Москве и Московской области. Активному росту количества EMS-студий способствуют более низкие затраты на старт проекта и отсутствие большого списка требований к помещению – пригодным будет помещение площадью выше 50 кв. метров с возможностью установки санузла, на первом или втором этаже здания, в шаговой доступности от остановок общественного транспорта. Вступительный взнос для крупнейших сетей зависит от места открытия франчайзинговой EMS-студии, однако редко превышает 1 млн руб. Дополнительные расходы могут составлять от 500 тыс. до нескольких миллионов руб. [8].

Перспективы дальнейшего развития рынка фитнес-услуг выглядят благоприятно: даже при текущей экономической ситуации рынок продолжит

свой рост в ближайшие 4–5 лет, а при улучшении ситуации нарастит темпы роста до показателей, близких к 22–25% в номинальном выражении. При дальнейшем следовании российского рынка за мировыми тенденциями, в ближайшие годы продолжится рост доли числа сетевых фитнес-клубов в российских регионах [6, с.27].

Фактически, дальнейшее развитие сетевых игроков в регионах ограничивается наличием свободного капитала и доступностью кредитных средств в случае собственного развития или уровнем требований к франчайзи в случае ставки на франчайзинг, популярность которого растет.

В заключении хотелось бы отметить, что спрос должен быть обеспечен предложением соответствующего качества, которое уже наблюдается. За последние два-три года доля качественных сетевых игроков выросла с 30% до более чем 50% в целом по рынку, в том числе за счет роста числа компаний, работающих в демократичном сегменте. На европейском рынке, где демократичный фитнес начал развиваться раньше, инвесторы охотно вкладывают капитал в сетевых игроков из-за высокой доходности, которая может превышать 50% в год [7, с.71].

Высокая доходность фитнеса в совокупности с его социальной значимостью является одним из ключевых факторов инвестиционной привлекательности отрасли. Рынок может быть интересен как частным инвесторам, поддерживающим спортивные клубы и федерации, так и финансово-промышленным группам, заинтересованным в приобретении быстрорастущих активов с высокой доходностью.

Вероятен также интерес иностранных, в том числе европейских игроков, где рынок демократичного фитнеса также динамично развивается. Благодаря своей инвестиционной привлекательности в ближайшее время будет наблюдаться стремительный рост рынка фитнес-услуг в экономическом сегменте, что в свою очередь отразится на развитии инфраструктуры для реализации важных социальных программ.

Список литературы:

1. Анализ российского рынка фитнес-услуг / М.В. Ефремова, О.В. Чкалова, Т.К. Бошман // Экономический анализ: теория и практика. – 2015. – №21(420). – С.25–37.
2. Аналитический отчет «Российский рынок фитнес услуг: итоги 2014 г., прогноз до 2017 г.». – М.: NeoAnalytics, 2015. – 61 с.
3. Асомчик А.А. Продвижение фитнес услуг // Бюллетень науки и практики. – 2016. – №6. – С. 266–273.
4. Бартенева Н.Е. Социологическое исследование мотиваций потребителей фитнес-услуг // Состояние и перспективы развития электро – и теплотехнологии: материалы междунар. науч. – тех. конф. – Иваново: ИГЭУ. – 2015. – С.103–106.
5. Гравшина И.Н., Никишина О.Е. Конкурентная оценка регионального рынка фитнес-индустрии: особенности и тенденции развития // Молодой ученый. – 2016. – №9. – С.530–534.
6. Ефремова М.В. Анализ российского рынка фитнес-услуг // Экономический анализ: теория и практика. – 2015. – №21(420). – С.25–37.
7. Краснов Е.В. Методика оценки уровня конкуренции фитнес-клубов на локальном рынке // Экономика, Статистика и Информатика. – 2016. – №3. – С.70–73.
8. Оборина Е.В., Паньков Д.А., Сидоренко Е.С. Исследование фитнес услуг в г. Перми // Научное сообщество студентов XXI столетия. Экономические науки: сб. ст. по мат. XXVI междунар. студ. науч.-практ. конф. № 11(26). URL: [http://sibac.info/archive/economy/11\(26\).pdf](http://sibac.info/archive/economy/11(26).pdf) (Дата обращения: 08.11.2016).
9. Рынок фитнес-услуг России 2016 // РБК Исследования рынков. – 2016. – 126 с. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – <http://marketing.rbc.ru/research/562950001017406.shtml>.
10. Рынок фитнес-услуг Москвы и Московской области // РБК Исследования рынков. – 2016. – 172 с. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – <http://marketing.rbc.ru/research/562950001015107.shtml>.
11. Структура рынка фитнес-услуг в России в стоимостном выражении // Экспресс-обзор. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.allmedia.ru/PressRelease/PressReleaseShow.asp?ID=100620>.
12. <http://www.xfit.ru/> – Официальный сайт фитнес клуба X-Fit.

РАЗВИТИЕ РЕГИОНАЛЬНЫХ КРЕДИТНЫХ РЫНКОВ

Ермакова Алена Андреевна

*студент, 3 курс МГОТУ,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф.,
проф. кафедры Финансов и экономического анализа МГОТУ,
РФ, г. Королёв*

В статье рассмотрены уровень развития кредитных рынков в регионах; состав и принципы кредитной политики; условия, необходимые для эффективного управления кредитными рисками.

В настоящее время уровень развития рынка кредитования в различных регионах существенно отличается: уровень развитой инфраструктуры и финансовых возможностей банков абсолютно разный в различных регионах РФ. Именно поэтому данная тема очень актуальна на данный момент. Эти различия определены кредитным потенциалом каждого региона, но в частности не соответствует их объемам.

Как правило, имеющиеся подходы к оценке уровня развития регионального кредитного рынка, базируются на критериях развития банковской системы. Можно сказать без сомнений, что между отдельно взятыми элементами рыночной системы есть некоторые взаимосвязи. С одной стороны, кредитный рынок является механизмом функционирования экономики, с другой стороны - социально-экономическое развитие государства и уровень развития банковской системы являются условиями развития рынка кредитования.

Как показывают исследования, слабо экономически-социально развитые регионы с соответствующим уровнем развития банковской сферы, не полностью используют функции кредитных организаций для улучшения социально-экономического уровня развития. Следовательно, банки в таких регионах должны предлагать спектр своих услуг, соответствующий финансовому обеспечению его населения.

Поэтому, основными сферами воздействия на развитие кредитного рынка являются социальная сфера, сфера реальной экономики и банковская.

По мнению А.Ю. Кальянова развитие регионального кредитного рынка должно осуществляться по следующим направлениям развития: необходимо более глубокое внедрение кредитных организаций с услугами, имеющими наибольший спрос у участников кредитного рынка и их усовершенствование для стимуляции спроса и предложения на региональном кредитном рынке [1, с.62].

Следуя из этого, одним из критериев формирования стратегии кредитного рынка на региональном уровне является анализ социально-экономического развития и банковской сферы, он позволяет получить адекватную оценку главных направлений для развития региона и определить дальнейший его потенциал.

Кредитная политика выражает намерения банка по реализации кредитных операций по отраслям экономики, по видам кредитов, по региональному принципу, по срокам погашения кредитов и ожидаемой прибыли. Кредитная стратегия должна быть рассчитана на долговременную перспективу, следовательно, нужно учитывать циклические колебания экономического положения и сдвиги в качестве всего кредитного портфеля. Так же нужно учесть, что стратегия, связанная с высоко-рисковыми операциями, приводит к убыткам и снижению ликвидности.

Руководство банка несет ответственность за осуществление кредитной стратегии банка. Для этого нужно обеспечить: осуществление кредитных операций в соответствии с утвержденной стратегией; определение принципов, устанавливающих цели деятельности банка и являющихся основанием для разработки кредитной политики; создание и применение кредитных процедур; независимую внутреннюю оценку кредитного менеджмента.

Кредитная политика должна содержать:

- цель кредитной политики, к которой стремится кредитная организация;
- правовое основание осуществления кредитной политики;

- управление деятельностью кредитной политики;
- полномочия о предоставлении ссуд и номенклатуру лимитов, и принятию решений;
 - определение возможных рисков для кредитных операций и пути их решения;
 - критерии принятия кредитных заявок;
 - описание целевых рынков, оптимальной структуры ссудного портфеля, ценовых и неценовых условий ссуд;
 - определение порядка общего кредитного администрирования.

Взгляды кредитной политики имеют как единые, так и особенные черты для разных банков. Наиболее схожие свойства заключаются в следующем.

1. Консерватизм.

Банку следует держаться консервативной кредитной политики, и стремиться совершать полное покрытие своих рисков. Нужно предоставлять кредиты только надежным клиентам, заемщикам.

2. Приоритет наличия обеспечения.

Одним из самых важных условий решения о выдаче кредита должно быть наличие достаточно ликвидного обеспечения, при этом залог должен быть застрахован.

3. Контроль использования кредита для определенной цели, сохранности залога, финансового состояния заемщиков.

4. Диверсификация кредитного портфеля.

5. Кредитная организация должна ограничивать количество кредитов по схожим и одинаковым сферам бизнеса, отраслям, регионам, видам залога и т. д.

6. Ограничение риска на одного заемщика.

7. Ограничение совокупного кредитного риска.

Учитывая степень ликвидности банка, наличие депозитной базы и величины капитала, нормативы Банка России устанавливаются максимальный кредитный риск на банк.

8. Активный поиск надежных заемщиков.

Вести активный поиск надежных заемщиков для того, чтобы обеспечить достойное качество ссудного портфеля.

Учитывая опыт экономически развитых стран, можно сказать, что системы комплексного управления и внутренняя деятельность банка, при их правильной функционированию и полной отдаче, являются главным звеном осуществления мер по управлению рисками и их анализу.

Система внутреннего аудита будет стабильной и практичной, если при ее работе учитываются четыре основных требования, связанные с управлением рисками[2; 134].

1. Должно отражаться отношение главных менеджеров к риску в системе. Система внутреннего аудита должна быть доступной и понятной, в таком случае она признается менеджером. Главными продуктами такой системы являются рекомендации по манипулированию рисками, которые также дополнены аналитической информацией и перспективными расчётами, аналогично содержит сведения по деятельности конкурентов.

2. Требуется отсутствие фантомных рисков в системе. Подразумевается, что система обеспечивает необходимую и достаточную информацию, связанную с анализом и профилактикой реальных рисков.

3. Необходимо в рамках цели обеспечить динамику системы внутреннего аудита, предусматривающую ее дальнейшее саморазвитие.

4. Должен осуществляться переход от общего риска к частным и далее от частных к единичным рискам и наоборот. Необходимость данного требования заключается в процессах управления совокупным банковским риском может, но не должен стремиться к бесконечности.

Только все эти указанные требования в совокупности будут осуществлять эффективное управление общим риском.

Необходимое условие для успешного управления кредитными рисками в долгосрочной планировке - построение и поддержка на должном уровне культуры кредитования банка. Так же к одним из наиболее важных составляющих кредитной культуры нужно отнести: учет потребностей клиента,

доверительные отношения с ним, предоставление обслуживания высокого класса, доступность общения и честность, широкий спектр предоставляемых услуг и их усовершенствование, умение осознать, находить и учиться на своих ошибках. Передача части полномочий и ответственности руководства другим управляющим или сотрудникам различных уровней управления банка – это один из лучших способов улучшения управления персоналом.

Различные кадровые мероприятия должны способствовать постоянному обучению сотрудников и менеджеров, отвечающих за кредитные операции, а также повышению их квалификации.

Следуя из этого, система управления кредитными рисками, включающая планирование, менеджмент компании, может предоставить банку точную информацию об объеме и виде кредитного риска, как для отдельного кредита, так и для кредитного портфеля.

Деятельность хорошо организованных и развитых региональных кредитных рынков позволит обеспечить более равномерное развитие экономики регионов страны, поможет решить множество социальных проблем, будет стимулировать развитие главных отраслей регионов, и способствовать экономическому росту отдельных регионов и страны в целом.

Список литературы:

1. Гоманова Татьяна Константиновна. Кредитный рынок как фактор регионального развития // Деньги и кредит, 2009, №1.
2. Щербаков Евгений Александрович, Рябов Юрий Петрович Проблемы управления кредитным риском в коммерческом банке // Социально-экономические явления и процессы, 2013, №8. – [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/problemy-upravleniya-kreditnym-riskom-v-kommercheskom-banke> (Дата обращения 27.11.2016).

СОСТАВЛЕНИЕ ЭКОНОМИКО-МАТЕМАТИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ ЗАДАЧИ О РАЦИОНЕ ПИТАНИЯ

Жаров Михаил Олегович

*студент, Российская академия народного хозяйства и государственной
службы при Президенте Российской Федерации, Калужский филиал,
РФ, г. Калуга*

Левин Никита Викторович

*студент, Российская академия народного хозяйства и государственной
службы при Президенте Российской Федерации, Калужский филиал,
РФ, г. Калуга*

Чернов Дмитрий Анатольевич

*студент, Российская академия народного хозяйства и государственной
службы при Президенте Российской Федерации, Калужский филиал,
РФ, г. Калуга*

Мезенцева Анна Сергеевна

*научный руководитель, канд. техн. наук, доц кафедры естественнонаучных и
математических дисциплин Калужского филиала РАНХиГС,
РФ, г. Калуга*

Диета – это особым образом подобранный рацион по количеству питательных веществ, а также режим питания для достижения определенных целей (снижения веса, набора веса, улучшения состояния здоровья). Главным в составлении диетического питания являются положенные научно обоснованные физиологические нормы питания. В соответствии с ними питание человека должно удовлетворять его физиологические потребности в питательных веществах и энергии. Основные питательные вещества (белки, жиры, углеводы), а также прочие необходимые компоненты (витамины) должны поступать в организм в нужном количестве в соответствии с нуждами определенного человека. Физиологические потребности в количестве и времени приема необходимых питательных веществ зависят от большого количества факторов: пола, возраста, состояния здоровья, веса тела, физической активности и т.д. Все эти факторы необходимо учитывать при создании правильного рациона питания. Разнообразие продуктов питания сильно

усложняет процесс создания диеты, делая его практически невозможным без применения математических методов [1].

Также разработка рациона питания необходима при составлении кормовой базы в сельском хозяйстве при выращивании скота. При создании рациона кормления домашнего скота необходимо учитывать нормы количества употребляемого корма и количество содержащихся в нем питательных веществ. Кормовую базу необходимо сформировать так, чтобы рацион кормления скота был составлен из нескольких составляющих и включал в себя сбалансированный рацион сочных, грубых и концентрированных кормов, который должен содержать все необходимые питательные вещества для организма. Необходимо сбалансировать протеин, незаменимые аминокислоты, витамины и минеральные вещества. Нехватка микроэлементов и минеральных веществ в рационе (натрий, кальций, фосфор и др.) компенсируется путем применения специальных добавок. При недостатке или избытке хотя бы одного элемента рациона питания ухудшается эффективность использования питательных веществ всего рациона скота.

Для составления рациона питания требуется рассчитать суточную диету, т.е. количество каждого продукта P_j , чтобы, с одной стороны, обеспечить минимально необходимое количество питательных веществ, а с другой – минимизировать стоимость разработанной диеты.

Для того, чтобы облегчить выполнение вышеперечисленных целей составляется экономико-математическая модель задачи о диете. В общем виде данная модель выглядит следующим образом.

x_j ($j = 1, 2, \dots, n$) – количество j -го продукта в дневном рационе. В рационе используется n видов продуктов. Каждый продукт содержит m необходимых питательных веществ в количестве не менее b_i ($i = 1, 2, \dots, m$) единиц, a_{ij} – число единиц необходимого питательного вещества B_i в единице продукта j -го вида. Известна стоимость c_j единицы j -го продукта. Необходимо составить рацион нужной питательности при минимальных затратах на него.

Для решения поставленной задачи необходимо сформулировать её математическую модель, первоначально разместив исходные данные в таблице 1.

Таблица 1.

Содержание питательных веществ в продукции

Необходимые вещества	Минимальная потребность (i)	Содержание необходимых веществ в продукте (j)			
		P ₁	P ₂	...	P _n
B ₁	b ₁	a ₁₁	a ₁₂	...	a _{1n}
B ₂	b ₂	a ₂₁	a ₂₂	...	a _{2n}
...
B _m	b _m	a _{m1}	a _{m2}	...	a _{mn}
Стоимость продукта		c ₁	c ₂	...	c _n

Экономико-математическая модель примет вид:

$$F = c_1x_1 + c_2x_2 + \dots + c_nx_n \rightarrow (\min) \quad (1)$$

$$\begin{cases} a_{11}x_1 + a_{12}x_2 + \dots + a_{1n}x_n \geq b_1, \\ a_{21}x_1 + a_{22}x_2 + \dots + a_{2n}x_n \geq b_2, \\ \dots \\ a_{m1}x_1 + a_{m2}x_2 + \dots + a_{mn}x_n \geq b_m, \\ x_1 \geq 0, x_2 \geq 0, \dots, x_n \geq 0 \end{cases} \quad (2)$$

Целевую функцию (1) и систему ограничений неравенств можно записать через

Σ (сумму):

$$F = \sum_{i=1}^n c_i x_i \rightarrow (\min) \quad (3)$$

$$\begin{cases} \sum_{i=1}^n a_{ij} x_i \geq b_i, i = 1, 2, \dots, m, \\ x_i \geq 0, j = 1, 2, \dots, n. \end{cases} \quad (4)$$

В задаче составления диеты (рациона, кормовой смеси) могут использоваться ограничения не только по необходимому минимуму необходимых веществ, но и по минимальному весу смеси.

Например, организация может купить n видов сырья и приготавливать различные виды смесей. Каждое сырье содержит разное количество необходимых веществ для смеси. Смесь должна удовлетворять минимальным требованиям полезности. Необходимо определить количество каждого j-го вида сырья, образующего смесь минимальной стоимости при соблюдении требований к общему расходу смеси и её питательность.

Экономико-математическая модель задачи будет иметь вид:

$$F = \sum_{i=1}^n c_i x_i \rightarrow (\min),$$

при ограничениях:

- на общий расход смеси: $\sum_{i=1}^n x_i = q$;
- на питательность смеси: $\sum_{i=1}^n a_{ij} x_i \geq b_i \sum_{i=1}^n x_i, i = 1, 2, \dots, m$;
- на неотрицательность переменных: $x_j \geq 0, j = 1, 2, \dots, n$;

где: x_j – количество j -го сырья в смеси; n – количество видов сырья; m – количество питательных веществ;

a_{ij} – количество i -го питательного вещества, содержащегося в единице j -го вида сырья;

b_i – минимальное количество i -го питательного вещества, содержащегося в единице смеси;

c_j – стоимость единицы сырья j ;

q – минимальный общий вид смеси [2].

Составление экономико-математической модели и решение задачи о диете.

Для составления экономико-математической формулировки задачи о диете необходимо ввести следующие данные: P_1 и P_2 – виды продукции (белые грибы, облепиха), B_1, B_2, B_3, B_4 (белки, жиры, углеводы, витамины) – содержащиеся в них питательные вещества. Содержание питательных веществ в единице продукции и необходимый минимум питательных веществ приведены в таблице 2.

Таблица 2.

Содержание питательных веществ в продукции

Необходимые питательные вещества	Содержание питательных веществ в 100 грамм продукции		Необходимый минимум питательных веществ
	Белые грибы (P_1)	Облепиха (P_2)	
Белки (B_1)	2	1	10
Жиры (B_2)	2	3	8
Углеводы (B_3)	1	2	9
Витамины (B_4)	2	2	11

Стоимость единицы продукции P_1 и P_2 соответственно равна 4 и 3 у.е. Необходимо рассчитать дневной рацион, удовлетворяющий необходимому минимуму питательных веществ при минимальных затратах.

Решение. x_1 и x_2 – количество продукции P_1 и P_2 , входящей в дневной рацион. Общая стоимость рациона составит (у.е.):

$$F = 4x_1 + 3x_2 \quad (5)$$

Необходимо составить систему ограничений с учетом необходимого минимума питательных веществ. Рацион включает в себя: $(2x_1 + x_2)$ единиц необходимого питательного вещества B_1 (белков), $(2x_1 + 3x_2)$ единиц необходимого питательного вещества B_2 (жиров), $(x_1 + 2x_2)$ единиц необходимого питательного вещества B_3 (углеводов) и $(2x_1 + 2x_2)$ единиц необходимого питательного вещества B_4 (витаминов). Так как содержание необходимых питательных веществ B_1, B_2, B_3, B_4 в рационе должно быть не менее 10, 8, 9, 11 единиц, соответственно, то система ограничений неравенств будет следующая:

$$\begin{cases} 2x_1 + x_2 \geq 10, \\ 2x_1 + 3x_2 \geq 8, \\ x_1 + 2x_2 \geq 9, \\ 2x_1 + 2x_2 \geq 11, \\ x_{1,2} \geq 0. \end{cases} \quad (6)$$

Экономико-математическая модель задачи будет состоять в следующем: составить дневной рацион $X^* = (x_1; x_2)$, при котором функция (5) принимает минимальное значение и рацион должен удовлетворять системе ограничений (6).

Решение данной задачи возможно при помощи графического метода (т.к. всего 2 переменные).

$$\begin{cases} 2x_1 + x_2 \geq 10, \\ 2x_1 + 3x_2 \geq 8, \\ x_1 + 2x_2 \geq 9, \\ 2x_1 + 2x_2 \geq 11, \\ x_{1,2} \geq 0. \end{cases} ; \begin{cases} x_1 \geq \frac{10-x_2}{2}, \\ x_1 \geq \frac{8-3x_2}{2}, \\ x_1 \geq 9 - 2x_2, \\ x_1 \geq \frac{11-2x_2}{2}, \\ x_{1,2} \geq 0. \end{cases}$$

Для решения необходимо построить график каждого уравнения. Для этого берется произвольное значение x_2 и подставляется в уравнение и находится x_1 . Далее полученные координаты соединяются прямой. Например, для уравнения $x_2 = 10$, x_1 будет равен 0. $x_2 = 0$, x_1 будет равен 5. И получаем точки (0;10) (5;0) и соединяем их прямой. Для того чтобы узнать необходимую полуплоскость, подставляется в неравенство точка (0;0). И так для каждого уравнения, в итоге получается графическая система неравенств (Рисунок 1).

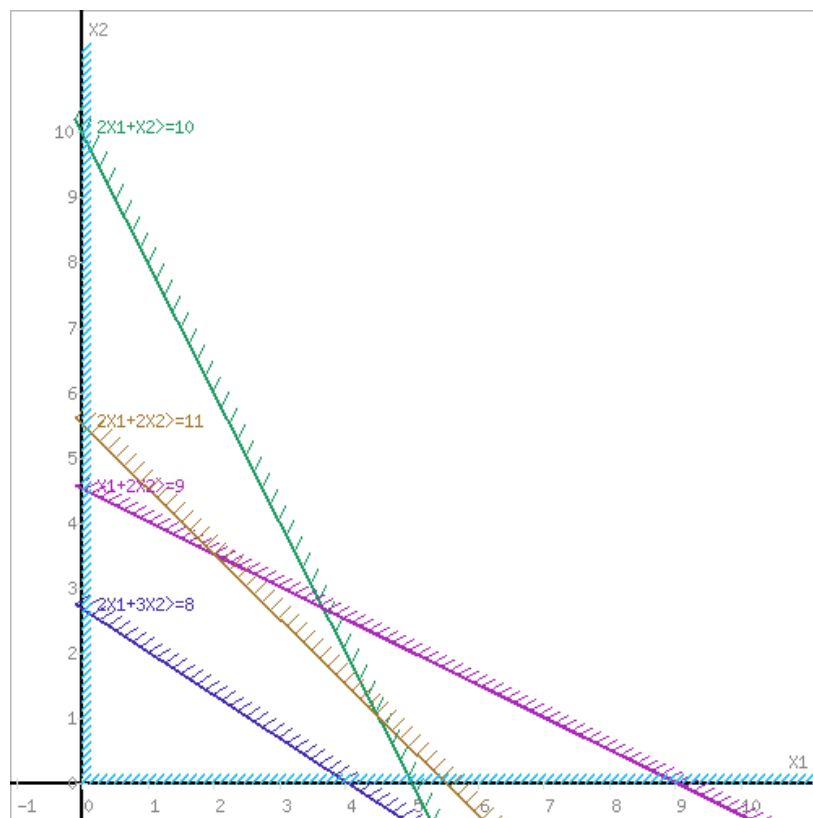


Рисунок 1. Графическая система неравенств

Пересечением полуплоскостей будет являться область, координаты точек которого удовлетворяют условию неравенствам системы ограничений задачи. Границы области многоугольника решений обозначены на рисунке 2.

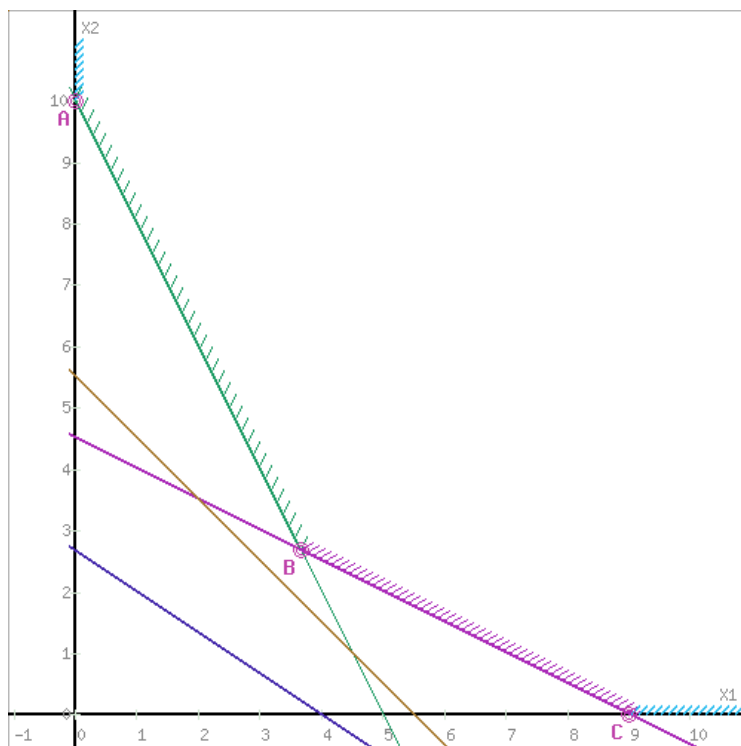


Рисунок 2. Границы области допустимых решений

Далее необходимо построение прямой, отвечающей значению функции $F = 0: F = 4x_1 + 3x_2 = 0$. Вектор-градиент, составленный из коэффициентов целевой функции, указывает направление минимизации $F(X)$. Начало вектора – точка $(0;0)$, конец – точка $(4; 3)$. Необходимо двигать линию уровня, перпендикулярную вектору-градиенту, параллельным образом по направлению вектора. Так как значение функции стремится к минимуму, то необходимо двигать прямую до первого касания обозначенной области. На рисунке 3 эта прямая обозначена пунктирной линией.

Прямая $F(x) = const$ пересекает область в точке В. Так как точка В получена в результате пересечения прямых (1) и (3), то ее координаты удовлетворяют уравнениям этих прямых:

$$\begin{cases} 2x_1 + x_2 = 10 \\ x_1 + 2x_2 = 9 \end{cases}$$

$$\frac{10-x_2}{2} = 9 - 2x_2;$$

$$10 - x_2 = 18 - 4x_2;$$

$$x_2 = \frac{8}{3}; x_1 = \frac{11}{3}$$

Решив систему уравнений, становится известно, что: $x_1 = 3,6667, x_2 = 2,6667$

Откуда возможно найти минимальное значение целевой функции:

$$F(X) = 4 * 3,6667 + 3 * 2,6667 = 22.6667 \text{ (Рисунок 3)}$$

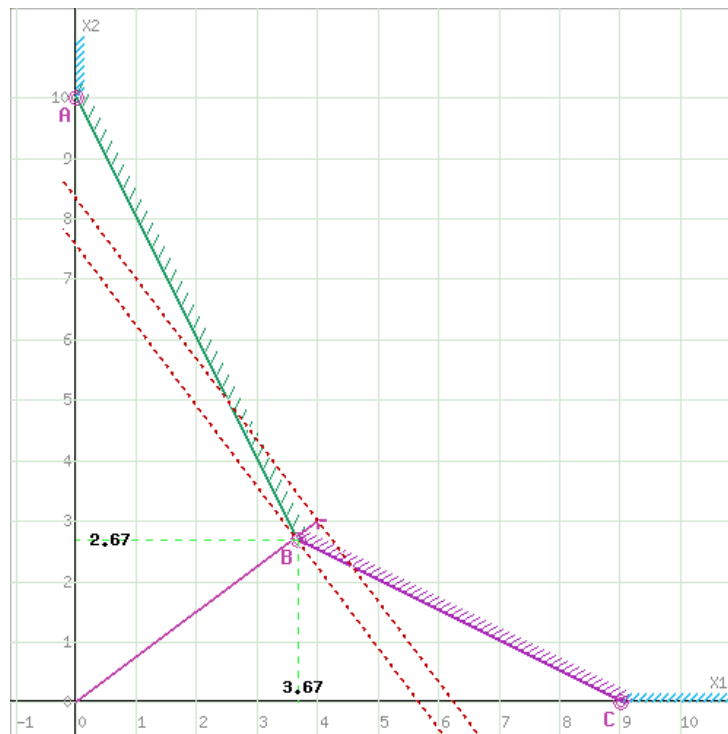


Рисунок 3. График решения

Ответ: необходимо 400 грамм первого продукта (белых грибов) и 300 грамм второго продукта (облепихи); минимальная цена дневного рациона будет 23 у.е.

Применение математической модели решения задач о диете значительно облегчает процесс создания определенного рациона питания (диеты), а также позволяет экономить средства.

Список литературы:

1. Линейное программирование, учебное пособие, Палий И.А., 2008. – 560 с.
2. Орлов А.И. Теория принятия решений. Учебное пособие. – М.: Издательство «Март», 2004. – 656 с.

МОДЕРНИЗАЦИЯ КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ ИННОВАЦИОННОГО ПРОЦЕССА

Железняк Сергей Александрович

*студент 5 курса, группы ТСН-121 Омского Государственного технического университета, кафедра «Гидромеханика и транспортные машины»,
РФ, г. Омск*

Корабельников Михаил Владимирович

*студент 5 курса, группы ТСН-121 Омского Государственного технического университета, кафедра «Гидромеханика и транспортные машины»,
РФ, г. Омск*

Горелова Ирина Николаевна

*научный руководитель, старший преподаватель кафедры «Экономика и организация труда» Омского Государственного технического университета,
РФ, г. Омск*

На сегодняшний день ситуация с продажами легковых и грузовых автомобилей в Российской Федерации аналитиками описывается как достигшая некоей стабильности после практически 2-летнего спада.

Однако данные по реализации автомобилей свидетельствуют о сохранении внутреннего спроса на универсальные автомобили и внедорожники, а также транспорт коммерческого назначения, что можно объяснить сокращением импорта данной продукции из-за рубежа, а также структурными изменениями в экономике, все больше приспосабливающейся к автономной работе, что порождает спрос на перевозки внутри России в пределах одного-двух регионов.

Мы предлагаем в данной работе рассмотреть потенциал предоставления такой услуги как модернизация малотоннажного автомобиля ГАЗ2752 («Соболь») в условиях СТО.

Данная модель выбрана нами, во-первых, в силу популярности. Как заявлено на сайте производителя, доля ГАЗа на российском рынке легких коммерческих автомобилей колеблется около 50%, в сегменте среднетоннажных грузовиков — около 70%. По некоторым оценкам суммарные продажи «ГАЗ» в сегменте легких коммерческих автомобилей за 2015 год можно оценить в 38 тыс. автомобилей, при этом падение спроса составило по

сравнению с 2014 годом более чем на 30% [4, с.5]. Реализация ГАЗ2752 (ГАЗ2742) в год оценивается до 8 тыс. экземпляров, то есть занимает практически четверть легких коммерческих автомобилей. С 2006 года сборка «Соболя» осуществляется на одном из основных конвейеров ГАЗ.

Во-вторых, ГАЗ также является одним из лидеров отечественного автокомпонентного рынка, большинство параметров и деталей стандартизировано, что обеспечивает низкую стоимость эксплуатации. В нашем случае при модернизации возможность заказать типовые детали также будет способствовать популяризации рассматриваемой нами услуги.

Третьим аргументом можно считать то, что довольно большая часть населения увлекается рыбалкой и охотой. И существенной является проблема найти хороший внедорожник, полностью укомплектованный всем необходимым, а еще и по приемлемой цене. Мы хотим предложить автомобиль, полностью оборудованный под эти увлечения.

Согласно статистике в России реализовано несколько десятков тысяч «Соболей», несколько лет действует клуб автопутешественников «Соболиными тропами». Однако на рынке мало узкоспециализированных автомобилей. Большинство существующих автомобилей для таких хобби, это «Нива», «УАЗ», которые уже много лет занимали нишу дешёвых и надёжных внедорожников, сейчас представляются морально устаревшими. Многие предприятия для поддержания корпоративной культуры устраивают выезды на природу, и старая техника уже не будет удовлетворять новым запросам современного населения. Кроме того, существенным оказывается и ценовой вопрос. При стоимости «Нивы-Шевроле» в самой дешевой комплектации 500 000р за 4 посадочных места, стоимость «Соболя» 800 тыс., распределенная на 7–10 посадочных мест показывает лучшее соотношение. В разы комфортнее, более функциональный, вместительный, грузоподъемный наш автомобиль сможешь удовлетворить человека статусом от простого рабочего, до директора компании.

В статье «Оснащение специализированного автомобиля для рыбной ловли на базе автомобиля ГАЗ-27527» [1, с.5] представлена идея усовершенствования автомобиля, именно для рыбной ловли. За основу взят автомобиль «Соболь 4x4» ГАЗ-27527 (Рис. 1). Сам по себе автомобиль обладает повышенной проходимостью, поэтому особых изменений ходовая часть и двигатель, не требуют. А что касается его оснастки, то здесь требуются некоторые доработки.



Рисунок 1. Автомобиль «Соболь 4x4» ГАЗ-27527

И так, в оснастку автомобиля будут входить следующие агрегаты и приспособления: лебедка, холодильник, цепи противоскольжения, портативный бензиновый генератор, 4 места для сидения с возможностью трансформации в спальные места, прицепное устройство (фаркоп), экспедиционный багажник на крышу, тент, и множество других приспособлений. Кроме того, специально спроектированное отверстие в днище позволит сделать более комфортной зимнюю ловлю

В планируемой нами комплектации «Соболь» будет иметь следующие агрегаты и приспособления, которые будут необходимы для комфортной охоты и рыбалки:

1) Передний силовой бампер с площадкой под лебедку – от 20 000–42 000 руб.

2) Лебедка – 30 000 руб.

3) Термоэлектрический холодильник – от 20 000–80 000 руб.

4) Автономный отопитель – от 15 000–30 000 руб.

5) Цепи противоскольжения – от 3 000–10 000 руб.

6) Портативный бензиновый генератор – от 6 000–20 000 руб.

7) Автомобильная радиостанция – от 3 000–7 000 руб.

8) Фаркоп – от 3 000–5 000 руб.

9) Экспедиционный багажник – от 16 000–30 000 руб.

10) Светодиодная балка – от 3 000–15 000 руб.

Итого конечная стоимость модернизированного автомобиля будет варьироваться от 854 000 – 1 216 000 руб.

Помимо этого, предполагается полная перепланировка, изменение конструкции сидений, однако данные работы, несмотря на свою трудоемкость, не являются затратными, так как не требуют высокой квалификации и стоимости материалов.

В итоге мы получаем еще больше возможностей для усовершенствования автомобиля. Во многом этому способствует большая колёсная база, увеличивающая комфортность и проходимость. Мы надеемся, что объем кузова порядка 7 кубических метров позволит комфортно путешествовать большими компаниями. Место ночлега, принятия пищи, отдыха – всё перечисленное можно организовать в салоне автомобиля.

Количество «Соболей» в г. Омске можно определить в несколько тысяч автомобилей. На сайтах объявлений можно встретить экземпляры по остаточной стоимости в 200–300 тыс. Новые автомобили автоцентры реализуют от 800 тыс. в базовой комплектации. Таким образом, мы предлагаем услугу модернизации востребованного автомобиля, распространенного как в городе, так в сельской местности, немного увеличивающей ее стоимость, но значительно добавляющей функционала. По нашим оценкам, спрос в Омске на

переоборудование ГАЗ2752 может составить до 15–20 автомобилей в год, это позволит организовать мелкосерийное производство, удешевляющее процесс.

Список литературы:

1. Нестеренко Г.А. Оснащение специализированного автомобиля для рыбной ловли на базе автомобиля ГАЗ-27527 / Нестеренко Г.А., Железняк С.А. // Научно-практический журнал «Высшая школа» май (9) 2016 (1 том, часть1) – 137 с.
2. Фомченков Т. Колеса нащупали дно/ Т. Фомченков // Российская газета, 2016. - № 82 (6950) от 18 апреля 2016 г. – С. 11.
3. Экспортные поставки «Группы ГАЗ» увеличатся на 10 процентов 12 октября 2016 – [Электронный ресурс].
4. <http://gazgroup.ru/company/structure/gaz/>.

СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ

Забашта Иван Алексеевич

*студент, финансово-экономический факультет, бакалавриат
ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук,
проф. ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

В статье рассматривается определение «малое предпринимательство», анализируются его основные особенности, преимущества и недостатки, дается характеристика значимости малого бизнеса для экономики Российской Федерации.

Малое предпринимательство (как по другому его называют малым бизнесом) считается значимым субъектом финансово-экономической системы РФ. Оно играет важную роль в формировании структуры экономики России. А также стоит отметить, что малое предпринимательство осуществляет несколько интересных вопросов в социально-экономической сфере, например, создание рабочих мест, повышение конкурентной борьбы в государстве и содействие в формировании бюджетов всех уровней.

И всё-таки, что же предоставляет собой малый бизнес? Обычно таким термином называют небольшие розничные магазины, которые причисляются к ресторанам, тогда как крупным бизнесом называют знаменитые крупнейшие компании. Еще существуют промежуточное положение предприятий - «средние предприятия».

Мэтью Боултон (Matthew Boulton, 1728-1809) являлся одним из величайших промышленников своего периода и его метод «комиссия Боултона» выделяет три главных признака предприятий малого бизнеса [4, с. 5]:

- малый рынок сбыта;
- правовая независимость;

- управление организацией.

И так, ранее описывались главные черты, по которым непосредственно определяют предприятие как малое. Но с целью сопоставления требуется проанализировать и какие же основные преимущества характеризуют малый бизнес.

К необходимым плюсам малого предпринимательства можно привести следующие примеры [6]:

1. Близость к клиенту.
2. Способность постоянно изменяться и адаптироваться.
3. Низкие накладные расходы.
4. Использование «малых ниш».
5. Инновационный потенциал.
6. Возможность объединять усилия.

Поглядим, какую значимость малый бизнес имеет для развития экономики РФ [7]:

1. Малый бизнес – неотъемлемый сектор экономики.

Предприятия малого бизнеса легко приспособляются под новые рыночные конъюнктуры. Что указывает на гибкость и хорошую мобильность малого бизнеса.

2. Малый бизнес – является одним из главных источников налоговых поступлений.

Он занимает важную роль в создании рабочих мест, и предоставляется, как источник доходов для населения. И еще небольшие компании помогают государству в сборе налогов с физических лиц.

3. Социально-экономическая роль малого бизнеса.



Рисунок 1.

Более значительной задачей, определяющей небольшой предпринимательство – является непрерывный отбор вложений с целью этого, для того чтобы сформировать свое проблема. Преобладают предпосылки стабильной недостатка денег[5]:

1. Вложение в небольшой предпринимательство регулярно затруднено.

Государство, безусловно проявляет помощь небольшим компаниям, применяя разнообразные проекты поддержки, однако муниципальные текстуры, у каковых существуют в данное нужные ресурсы, стремятся обладать проблема только лишь с популярным в торге фирмами.

2. Кредиты кроме того малодоступны.

Из-из-за этого, то что у новичков бизнесменов больше в целом отсутствует собственности, каким возможно существовало б подкрепить сумма, банки никак не обладают необходимой возможности кредитовать подобные компании, в том числе и в случае если исполь-глазятся требование определенных муниципальных проектов.

3. Лизинг также проблемен. Первоначальные вклады случаются довольно большими с целью огромной доли новичков предпринимателей.

И таким образом, познакомившись с основными достоинствами и трудностями небольшого коммерциала, дать оценку результативность работы небольших компаний в экономике Российской федерации, возможно переключиться к таблицам.

Таблица 1.

Основные экономические показатели деятельности малых предприятий в России за 2010–2012 гг.

	Малые предприятия					
	всего			В том числе микропредприятия		
	2010	2011	2012	2010	2011	2012
Численность предприятий (на конец года), тыс.	1644,3	1836,4	2003,0	1415,2	1593,8	1760,0
Среднесписочная численность работников (без внешних совместителей), тыс. человек	9790,2	10421,9	10755,7	3320,0	3864,4	4248,9
Средняя численность внешних совместителей, тыс. человек	...	745,5	639,6	...	400,0	363,8
Средняя численность работников, выполнявших работы по договорам гражданско-правового характера, тыс. человек	...	313,0	288,6	...	90,1	86,9
Среднемесячная заработная плата работников, руб.	12367	15743	16711	10612	12855	13898
Оборот предприятия, млрд. руб.	18933,8	22610,2	23463,7	5609,2	7028,3	8347,4
Инвестиции в основной капитал, млрд. руб.	...	431,6	521,5	...	149,6	157,1

[9]

Таблица 2.**Удельный вес прибыльных и убыточных предприятий в общем числе малых предприятий в России за 2010–2012 гг.**

Год	Малые предприятия		Микропредприятия	
	Прибыльные	Убыточные	Прибыльные	Убыточные
2010	79,3	20,7	79,8	20,2
2011	81,3	18,7	81,5	18,5
2012	82,3	17,7	82,4	17,6

[9]

Просмотрев таблицы сделаем вывод, что почти по всем указанным показателям налицо тенденция к увеличению. Однако, исключение составляет средняя численность внешних совместителей и средняя численность работников, выполнявших работы по договорам гражданско-правового характера.

Согласно вышеизложенным сведениям очевидно повышение значимости небольшого предпринимательства в Российской Федерации. Разъясним данное этим, то что компании небольшого бизнеса первоначально никак не существовали в Российской Федерации, а в период Советского союза стратегия экономики существовала нацелена в компании-великаны, какие существовали совершенно недвижны и существовали неспособны преобразоваться с индустрии в производство продукта иного формата и свойства. Только лишь не так давно небольшому предпринимательству в Российской Федерации существовало уделено интерес и быстро начали разрабатываться планы и проекты поддержки с края страны. По этой причине я представляем значительные изменения в данной сфере, то что результативно влияет в экономике Российской Федерации. В общем, на основе выше описанного можно рассуждать, что малое предпринимательство является главным субъектом экономической системы государства и выполняет наиважнейшие

функции для развития экономики в целом. Перестройка малого бизнеса в инновационную направленность позволит подготовить базис для развития больших технических предприятий, которые поспособствуют подъему и развитию всей национальной экономики, потому необходимо усилить государственную поддержку малого бизнеса в Российской Федерации.

Список литературы:

1. Управление малым бизнесом [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://finlib.biz/biznes-malyiy/upravlenie-malyim-biznesom-rukovodstvo-dlya.html> (Дата обращения (30.10.2014)).
2. Федеральный закон от 24 июля 2007г. № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации».
3. Колесникова Л.А. Предпринимательство и малый бизнес в современном государстве: управление развитием / Колесникова Л.А. – Москва: «Новый Логос». – 2000 г. – С. 190.
4. Кошелева Т.Н. Стратегии развития малого инновационного предпринимательства. – СПб: ГУАП, 2009.
5. Проблемы и преимущества малого бизнеса в России – [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://www.kreditbusiness.ru/russianbusiness.html> (Дата обращения (30.10.2014)).
6. Большие возможности малого бизнеса. (http://www.elitarium.ru/2008/03/19/vozmozhnosti_malogo_biznesa.html).
7. Малый бизнес: значение для государства – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://www.kreditbusiness.ru/role.html> Дата обращение (30.10.2014).
8. Малый бизнес в России сегодня – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://www.kreditbusiness.ru/russianbusiness3.html> Дата обращения (30.10.2014).
9. Федеральная служба государственной статистики. Малое и среднее предпринимательство в России – 2013г. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/b13_47/Main.htm Дата обращения (18.11.2014).

ФИНАНСОВО-ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СФЕРЕ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

Захарова Наталья Сергеевна

*студент 3 курса, Институт экономики и предпринимательства,
Нижегородский Государственный Университет им. Н. И. Лобачевского,
РФ, Нижний Новгород*

В настоящее время самым распространенным видом кредитования является потребительское. Так по данным статистики услугами банков воспользовались около 30–35% населения. Вследствие этого государство должно обеспечивать информационную безопасность в сфере потребительского кредита (займа). Данные финансово-правовые отношения регулируются Федеральным Законом от 21 декабря 2013 г. №353-ФЗ «О потребительском кредите (займе)» (далее – Закон), вступившего силу в силу с 1 июля 2014 г. [7].

Потребительский кредит – краткосрочные ссуды населению на приобретение товаров. Наиболее распространенными формами займа считаются:

- кредитные счета в магазинах розничной торговли;
- личные ссуды, выдаваемые банками и финансовыми домами;
- покупки в рассрочку;
- кредитные карточки.

Правовое регулирование условий договора займов подверглось немаловажным изменениям. Так для предотвращения дезинформированности заемщиков и для полного понимания ими условий договора потребительского кредита, законом закреплено правило об индивидуальных условиях договора займа. В соответствии с ним в договоре, начиная с первой страницы, текст должен быть изложен четким и хорошо читаемым шрифтом. Данное правило исключает возможность того, что заёмщик может не увидеть какой-либо из пунктов договора. Следует отметить, что до закрепления этого правила, банки-кредиторы часто прибегали к такому роду уловкам, что впоследствии доставляло массу проблем заемщикам. Важнейшим нововведением, имеющим большое социальное значение, является совершенствование действий возврата задолженности по договору кредита. Так был введен принцип запрета

совершения действий, направленных на причинение вреда заемщику. В соответствии с Федеральным законом «О кредитных историях» информация об отказе заключения договора займа, либо его предоставлении должна отправляться банком в бюро кредитных историй. Данная норма служит для установления дисциплины на рынке потребительских кредитов.

Таким образом, законом формируется цивилизованный рынок потребительского кредитования, в котором установлены права и обязанности кредитора и заемщика, обеспечение должного уровня информированности у потребителей услуг кредитования и установление информационной безопасности в сфере займа.

За соблюдением всех требований настоящего Закона и достижения положительных целей работы кредитного механизма следит Центральный Банк Российской Федерации. Изложенное выше указывает на потребность поиска наилучших форм соответствия контрольно-надзорных полномочий Банка России и Роспотребнадзора в сфере защиты прав заемщиков.

Информационная безопасность (по определению) – это состояние защищенности информационной среды предприятия от внешних и внутренних угроз, обеспечивающее ее формирование, использование и развитие в интересах как предприятия в отдельности, так и общества в целом. [2, с. 812]

В сфере потребительского кредитования имеет место серьезный вопрос, касающийся защиты персональных данных заемщиков. Ясно, что мероприятия по обеспечению безопасности обработки персональных данных являются технически сложными, требуют высокой квалификации исполнителей, специальных знаний, глубокого понимания функциональности как приложений, обрабатывающих персональные данные, так и средств защиты информации. Именно поэтому нормативные документы регуляторов предусматривают лицензирование деятельности операторов персональных данных по технической защите конфиденциальной информации.

В соответствии с требованиями части 2 статьи 3 Федерального закона от 27.07.2006 г. № 152-ФЗ «О персональных данных» (Далее – Федеральный закон «О персональных данных») оператор – это государственный или

муниципальный орган, юридическое или физическое лицо, организующее или осуществляющее обработку персональных данных с определенными целями.

В соответствии со статьей 22 Федерального закона «О персональных данных» операторы, осуществляющие обработку персональных данных, обязаны до начала обработки персональных данных уведомить уполномоченный орган по защите прав субъектов персональных данных о своем намерении осуществлять обработку персональных данных [4].

Уполномоченным органом по защите прав субъектов персональных данных, на который возлагается обеспечение контроля и надзора за соответствием обработки персональных данных, является федеральный орган исполнительной власти, осуществляющий функции по контролю и надзору в сфере информационных технологий и связи (часть 1 статьи 23 Федерального закона «О персональных данных»).

В Законе № 152-ФЗ не говорится, что для работы с персональными данными необходима лицензия [5]. В отношении лицензии в нем лишь упоминается, что орган по защите прав субъектов персональных данных (физических лиц) имеет право инициировать приостановление действия или аннулирование лицензии (п. 6 ч. 3 ст. 23).

О том, что лицензия при работе с персональными данными действительно нужна, свидетельствуют положения Федерального закона от 04.05.2011 № 99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности». Согласно подп. 5 п. 1 ст. 12 данного закона подлежит лицензированию деятельность по технической защите конфиденциальной информации [6].

Выходом для банковских учреждений, которые по тем или иным причинам не могут или не хотят получать лицензию, является заключение договора со специализированной организацией-лицензиатом на аутсорсинг услуг по технической защите персональных данных.

Независимо от того, кто будет выполнять работы по обеспечению безопасности обработки персональных данных, первые шаги оператора достаточно очевидны.

Необходимо [3]:

- выявить все информационные системы, обрабатывающие персональные данные (ИСПДн);
- классифицировать все выявленные ИСПДн;
- сформировать и актуализировать для каждой из них или групп однотипных систем модель угроз.

При этом важно понимать, что определение границ ИСПДн и их классификация – задачи неформальные, требующие понимания бизнес-процессов. Ключевыми моментами на этапе сбора и анализа исходных данных по ИСПДн являются определение целей обработки персональных данных и формирование перечня ПДн (определение состава сведений, отнесенных к такой категории).

В заключении следует сказать, что государством проведена глобальная работа по внедрению принципа информационной безопасности в сфере потребительского кредита. При этом продолжается работа по повышению финансовой грамотности населения, разработка новых правил для поддержания правовой культуры банков и защиты интересов заемщиков.

Список литературы:

1. Батлер Б., Джонсон Б., Сидуэл Г. Финансы. Толковый словарь 2-е изд. // Под ред. д.э.н. Осадчая И.М.: – М.: «ИНФРА-М», Издательство «Весь Мир», 2000.
2. Дорожкин А.В., Ясенев В.Н. Информационная безопасность как инструмент обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта // Экономика и предпринимательство, № 5 (ч.1), 2015 г. С. 812–816.
3. Защита персональных данных в кредитно-финансовых учреждениях – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.uipdp.com/articles/2011-04/12.html>.
4. Регистрация операторов, осуществляющих обработку персональных данных – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://59.rkn.gov.ru/directions/permissive/p18637/>.
5. Федеральный закон от 04.05.2011 № 99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности».
6. Федеральный закон от 27.07.2006 № 152-ФЗ «О персональных данных».
7. Федеральный закон «О потребительском кредите (займе)» от 21.12.2013 № 353-ФЗ.

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ЦЕН НА НЕДВИЖИМОСТЬ С УЧЕТОМ СЕЗОННОСТИ

Зенчик Анастасия Сергеевна

*студент, Академия управления при Президенте Республики Беларусь,
Республика Беларусь, г. Минск*

Морозова Наталья Николаевна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доц., Академия управления
при Президенте Республики Беларусь,
Республика Беларусь, г. Минск*

В настоящее время ни одна экономическая система не может обойтись без рынка недвижимости, так как он является одним из ведущих элементов рыночной экономики. Ежегодно увеличивается количество сделок, совершаемых на рынке недвижимости физическими и юридическими лицами. Объекты рынка недвижимости позволяют удовлетворять личные потребности населения, в то же время являясь источником получения прибыли для ряда организаций.

Рынок недвижимости, как и многие виды экономической деятельности, подвержен фактору сезонности, который заключается в периодических колебаниях цен в результате смены времен года. Таким образом, прогнозирование стоимости недвижимости с учетом фактора сезонности позволит определить периоды, в которые совершение сделок будет сопровождаться наименьшими потерями.

Прогноз цен на недвижимость осуществим на основе следующих данных (таблица 1) [1]:

Таблица 1.

Средняя рыночная стоимость жилья в г.Минске, в долл. США за 1 м²

	Янв	Фев	Мар	Апр	Май	Июн	Июл	Авг	Сен	Окт	Ноя	Дек
2014	1777	1789	1787	1777	1771	1745	1744	1743	1750	1749	1737	1734
2015	1709	1669	1619	1568	1521	1487	1473	1460	1410	1390	1362	1332
2016	1315	1268	1208	1188	1171	1171	1181	1198	1206	1209	-	-

Прогнозирование стоимости жилья с учетом фактора сезонности будем проводить на основе полиномиального тренда. Преимущество данного тренда

заключается в том, что он подходит для описания значений временных данных, которые попеременно снижаются и повышаются.

Сперва построим график изменения стоимости квадратного метра жилья в течение рассматриваемого периода на основе данных таблицы 1 и характеризующий его полиномиальный тренд (рисунок 1).

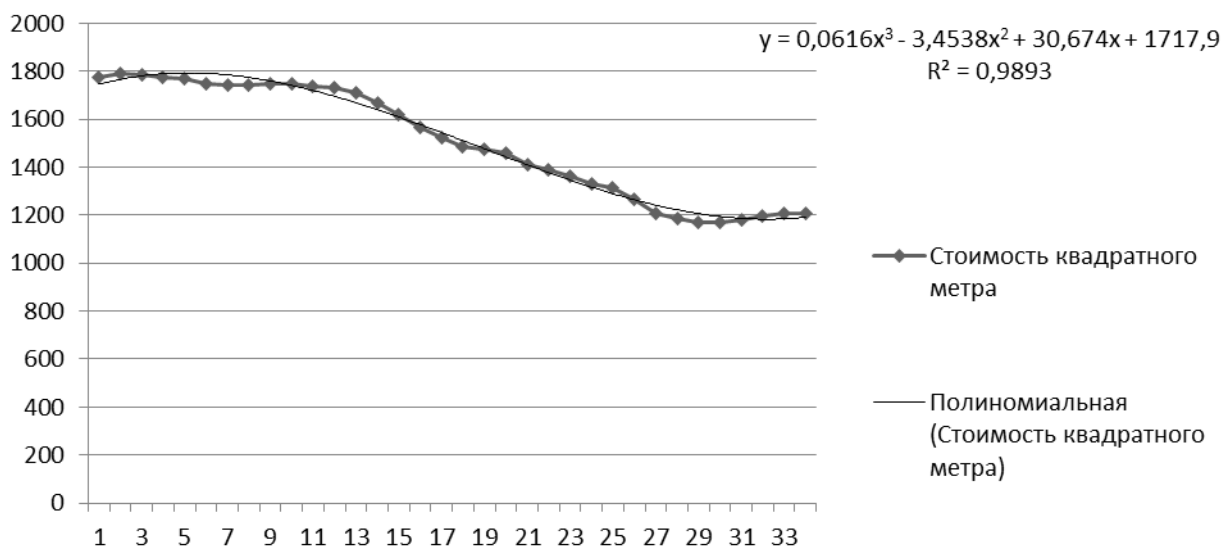


Рисунок 1. Полиномиальный тренд, построенный с учетом динамики стоимости 1 м² в г. Минске

Следует отметить, что в нашем случае мы построили полином третьей степени. На наш взгляд, нет необходимости рассматривать полином большей степени, так как значение коэффициента аппроксимации составляет 0,989, что свидетельствует о высокой точности построения графика.

Следующим шагом станет определение абсолютных значений тренда [2]. Для этого необходимо определить коэффициенты уравнения полиномиального тренда, исходя из уравнения, которое представлено на рисунке 1. В нашем случае $a=0,061$; $b=-3,453$; $c=30,67$; $d=1717$. Также определяется номер периода во временном ряде x . Затем полученные данные подставляются в уравнение и по каждому периоду определяется значение тренда. Представим вышперечисленный алгоритм и проведенные на его основе расчеты в таблице.

Таблица 2.

Значение тренда в динамике

Год	Месяц	х	Значение тренда	Год	Месяц	х	Значение тренда	Год	Месяц	х	Значение тренда
2014	Янв	1	1744,28	2015	Янв	13	1666,17	2016	Янв	25	1278,75
	Фев	2	1765,02		Фев	14	1636,98		Фев	26	1252,33
	Мар	3	1779,58		Мар	15	1606		Мар	27	1228,52
	Апр	4	1788,34		Апр	16	1573,61		Апр	28	1207,68
	Май	5	1791,65		Май	17	1540,17		Май	29	1190,19
	Июн	6	1789,89		Июн	18	1506,04		Июн	30	1176,4
	Июл	7	1783,42		Июл	19	1471,60		Июл	31	1166,69
	Авг	8	1772,6		Авг	20	1437,2		Авг	32	1161,42
	Сен	9	1757,81		Сен	21	1403,22		Сен	33	1160,95
	Окт	10	1739,4		Окт	22	1370,02		Окт	34	1165,66
	Ноя	11	1717,75		Ноя	23	1337,96		Ноя	-	-
	Дек	12	1693,22		Дек	24	1307,42		Дек	-	-

Следующим этапом необходимо определить процентное отклонение фактических значений от значений тренда, а затем определить среднее отклонение за каждый месяц (таблица 3).

Таблица 3.

Среднее отклонение за каждый месяц

Месяц	Янв	Фев	Мар	Апр	Май	Июн	Июл	Авг	Сен	Окт	Ноя	Дек
Средняя за месяц	1,02	1,02	0,99	0,99	0,99	0,99	0,99	1,01	1,01	1,02	1,01	1,02

После чего определяется общая средняя:

$$\bar{U}_{\text{общ}} = (1,02 + 1,02 + 0,99 + 0,99 + \dots + 1,01 + 1,02) : 12 = 1,005.$$

Так как текущая ситуация на рынке недвижимости в г.Минске характеризуется общей тенденцией снижения, то необходимо следующим этапом определить коэффициенты сезонности, очищенные от тенденции снижения, как отношение средней за месяц к общей средней.

Таблица 4.

Исправленные коэффициенты сезонности

Месяц	Янв	Фев	Мар	Апр	Май	Июн	Июл	Авг	Сен	Окт	Ноя	Дек
Средняя за месяц	1,02	1,01	0,99	0,98	0,98	0,98	0,99	1,00	1,01	1,01	1,01	1,01

Затем определяется период, на который составляется прогноз, рассчитываются значения тренда для будущих периодов и рассчитывается прогноз. В нашем случае прогноз будем делать на 8 месяцев, то есть до июля 2017 года. Результаты произведенных расчетов представим в таблице 5:

Таблица 5.

Прогноз и тренд на конец 2016 – начало 2017 гг.

Год	Месяц	Значение тренда для будущего периода	Прогноз	Год	Месяц	Значение тренда для будущего периода	Прогноз
2016	Янв	-	-	2017	Янв	1214,47	1204,91
	Фев	-	-		Фев	1243,52	1224,77
	Мар	-	-		Мар	1279,58	1254,40
	Апр	-	-		Апр	1323	1296
	Май	-	-		Май	1374,16	1361,32
	Июн	-	-		Июн	1433,42	1438,80
	Июл	-	-		Июл	-	-
	Авг	-	-		Авг	-	-
	Сен	-	-		Сен	-	-
	Окт	-	-		Окт	-	-
	Ноя	1175,9	1196,73		Ноя	-	-
	Дек	1192,05	1202,45		Дек	-	-

Представим спрогнозированные значения с учетом текущей ситуации на рынке недвижимости в г. Минске (рисунок 2).

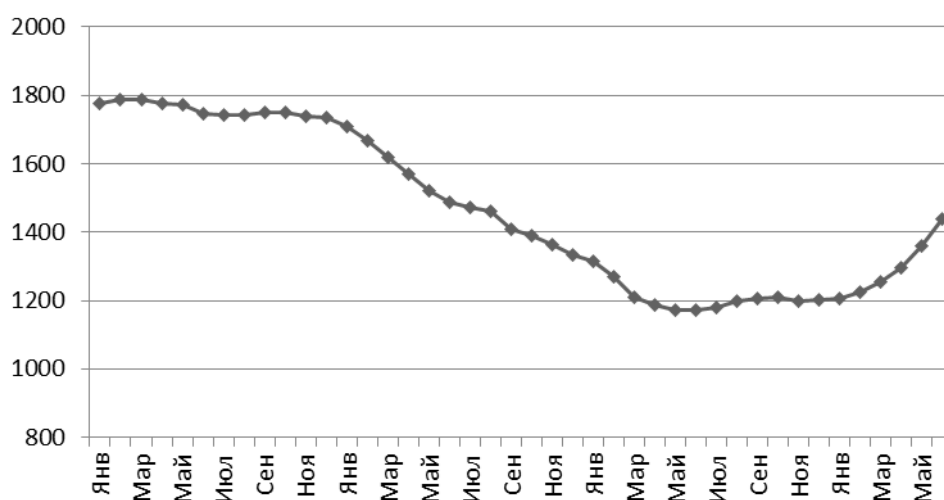


Рисунок 2. Динамика средней стоимости 1 м² с учетом прогноза, в долл. США за 1 м², 2014–2017 гг.

Таким образом, в декабре 2016 года прогнозируется снижение стоимости 1 метра квадратного по сравнению с аналогичным периодом 2015 года на 9–10%, что подтверждает наблюдаемую на рынке общую тенденцию снижения. Однако в первом полугодии 2017 года прогнозируется увеличение цен на рынке недвижимости в г.Минске. Таким образом, прогнозируемая стоимость жилья в июне 2017 года по отношению к декабрю 2016 года может возрасти до 20%.

Таким образом, был составлен прогноз стоимости жилья в г.Минске с учетом фактора сезонности и общей тенденции снижения.

Список литературы:

1. Динамика изменения цен на недвижимость // realt.by: недвижимость – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://realt.by/statistics/dynamics/>. – Дата доступа: 01.12.2016.
2. Как рассчитать прогноз продаж с учетом роста и сезонности в Excel // analytics: решения для бизнес-анализа – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://4analytics.ru/prognozirovanie/kak-rasschitat-prognoz-prodaj-s-uchetom-rosta-i-sezonnosti-v-excel.html>. – Дата доступа: 02.12.2016.

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ НА ТЕМПЫ РОСТА ЭКОНОМИКИ

Игнатова Анастасия Дмитриевна

*студент, 3 курса МГОТУ,
РФ, г. Королев*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф., проф. кафедры Финансов
и экономического анализа МГОТУ,
РФ, г. Королев*

В статье исследуется влияние внешней торговли как фактора экономического роста страны, сформулированы гипотезы влияния внешней торговли на экономический рост в национальных экономиках, проведен анализ товарной структуры внешней торговли России в 2010–2015 г. Оценена степень влияния экспорта, цен на нефть и условий торговли на темпы роста экономики, а также направление данного влияния с учетом политического кризиса.

Вопрос о выборе внешнеторговой политики, которая приводит к росту экономики, изучается экономистами долгое время. Вклад внешнего сектора в экономический рост оценивается неоднозначно: с одной стороны, большинство развивающихся стран преследуют стратегию экономического роста, базирующегося на экспорте, с другой, экономисты отмечают, что ориентация на внешнюю торговлю может негативно сказаться на отечественном производстве.

Сторонники экспортно-ориентированного роста отмечают, что такая политика приводит к специализации экономики и получению положительного эффекта масштаба, кроме того экспортный сектор, чтобы конкурировать на внешних рынках, должен быть эффективным: создавать рынок для высококвалифицированных работников, развивать и распространять технологии, заимствовать технологии за рубежом, выделяют также роль экспорта в доступе к иностранной валюте. Т.о. теория международной торговли предполагает, что рост экспорта положительно влияет на рост экономики. Также важно отметить, что в литературе отмечают и обратный эффект –

влияние выпуска на объем экспорта. Авторы отмечают, что рост ВВП предполагает рост производительности и экономию на затратах, что делает экспорт более эффективным. Среди теорий, выделяющих негативную роль внешней торговли, выделим теорию «ресурсного проклятия» или голландской болезни. Теория предполагает, что постоянный экспорт ресурсов приводит к истощению запасов в ведущем секторе, а повышение обменного курса вызывает уменьшение эффективности других типов экспорта товаров. Т.о. наблюдается негативное влияние экспорта на валовый внутренний продукт страны. Располагая значительными запасами энергетических ресурсов, Россия занимает лидирующие позиции в мире по добыче и экспорту энергоресурсов, что определяет сильную зависимость экономики от внешнего сектора. Объем и цены экспорта, а также условия торговли традиционно используются авторами для анализа российской экономики [4].

Характер влияния экспорта на рост экономики представляется неоднозначным: доходы от экспорта формируют бюджет страны, однако негативные эффекты на внутренний рынок также выделяются авторами, существует большое число работ по анализу голландской болезни в России, большая часть которых утверждает, что многие признаки болезни подтверждаются данными. Таким образом, актуальным представляется вопрос об оценке характера и направления влияния внешнего сектора на рост экономики России [2].

Сегодня, по прошествии восьми лет с момента начала мирового кризиса, глобальной экономике не удастся полностью вернуться на путь уверенного и устойчивого роста. Многие развитые страны, а также ряд стран с формирующейся рыночной экономикой все еще ощущают на себе последствия финансового и экономического кризиса. Издержки, связанные с преодолением глобальных дисбалансов, ставших причиной финансового кризиса, по-прежнему несут страны, активно вовлеченные в международную торговлю товарами и услугами и зависящие от иностранного капитала.

Оценивая общую картину внешней торговли товарами России за 2010–2015 гг., наглядно видно два периода развития (рис. 1). До кризиса присутствовала положительная динамика по показателям внешней торговли, 2013 год связан с резким сокращением объемов экспорта и импорта, период 2010–2013 гг. можно назвать этапом постепенного восстановления экономики России предыдущего кризиса 2008 года.

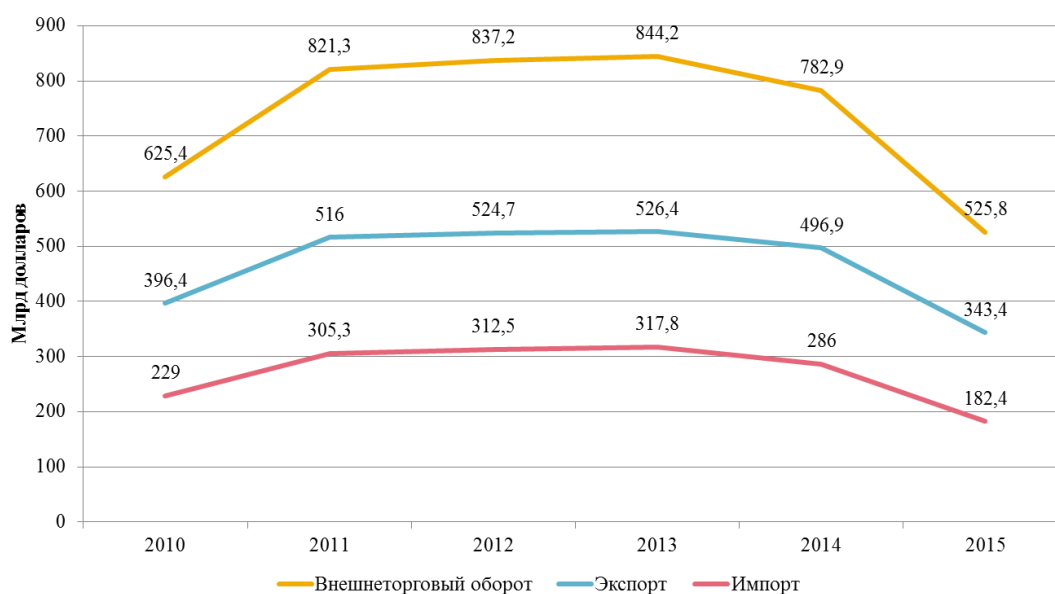


Рисунок 1. Показатели внешней торговли РФ, млрд. долларов США [1]

Действительно тяжелым для российской экономики стал 2015 год: падение цен на нефть, девальвация рубля и осложнение отношений со странами – торговыми партнерами отрицательно сказались на всех сферах жизни государства. Особенно сильный спад продемонстрировала внешняя торговля.

По данным таможенной статистики, в январе-декабре 2015 года внешнеторговый оборот России составил 530,4 млрд. долларов, сократившись по сравнению с прошлым годом на 33,2%. Показатели этого года стали самыми низкими за последние пять лет. Экспорт России составил 345,9 млрд. долларов, сократившись на 31,1%, а импорт 184,5 млрд. долларов, снизившись на 36,7%.

Главной причиной этого стали цены на нефть – из-за избыточного предложения на мировом рынке нефти и дальнейшего наращивания темпов

добычи со стороны стран-членов ОПЕК нефтяные котировки вновь обновили многолетние минимумы. Нефть марки Brent за год подешевела с 55 до 33 долларов за баррель. Это отразилось и на стоимостных объемах экспорта нефти, и на падении доходов федерального бюджета. Падение нефтяных цен повлекло за собой сильнейшую девальвацию рубля – в декабре 2015 года доллар превысил отметку в 70 рублей, а евро – в 80 рублей, хотя ещё год назад это казалось невозможным. Наибольшее снижение показателей внешней торговли было зафиксировано в январе – именно тогда наблюдался резкий спад цен на нефть и снижение курса рубля. В отличие от динамики прошлых лет, когда заметный прирост торговли наблюдался летом и осенью, в 2015 году этого не произошло. Ухудшение конъюнктуры на нефтяном рынке и ещё большая девальвация свели на нет торговую активность и поставки сезонных товаров.

Основу российского экспорта на протяжении последней декады составляют преимущественно топливно-энергетические товары, т.к. значительное влияние на динамику показателей платежного баланса оказывают цены на топливно-энергетические товары, в частности, нефть. Нефтяная отрасль России играет существенную роль в развитии внутренней экономики. В последнее десятилетие пропорции физических объемов товаров в общей структуре экспорта менялись, однако статья экспорта минеральных продуктов, включая нефть и нефтепродукты, являлась одной из основных (более 20% от общего объема по данным Росстата). Российская Федерация уже многие годы занимает первые позиции по добыче нефти.

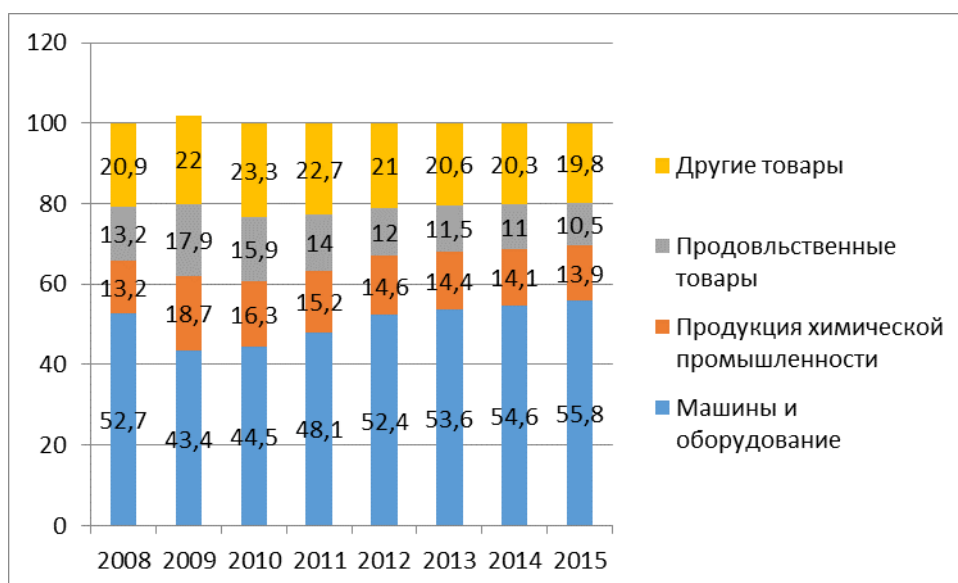


Рисунок 2. Изменение товарной структуры импорта Российской Федерации (по данным таможенной статистики, % к общему объему экспорта)

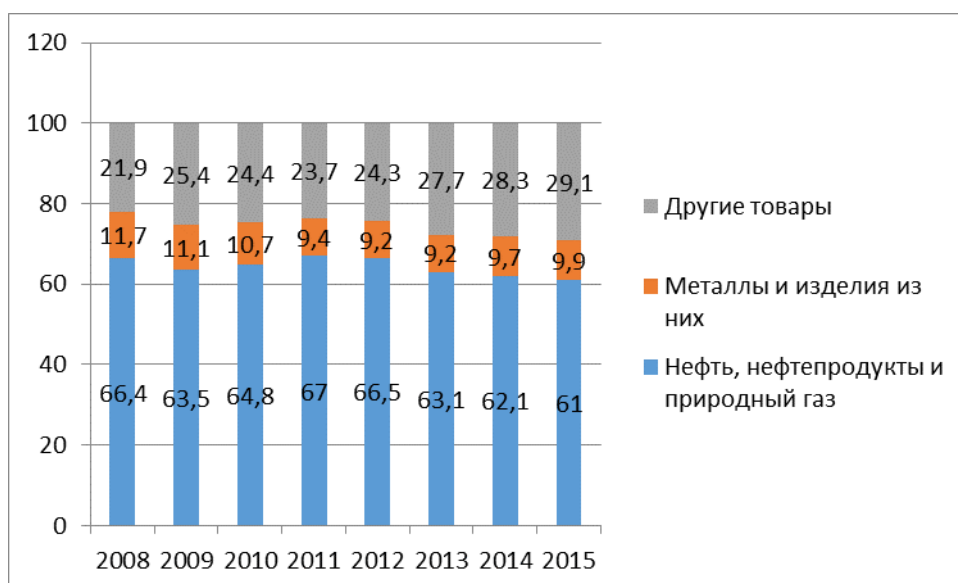


Рисунок 3. Изменение товарной структуры экспорта Российской Федерации (по данным таможенной статистики, к % к общему объему)

Современный отечественный высокотехнологичный экспорт представлен преимущественно оборонной, атомной, авиакосмической отраслями, продукция которых, как правило, не предполагает универсального применения, а торговля ею высоко политизирована и имеет ограниченные рынки сбыта [3].

Подводя итог анализируемой статистики, стоит сказать о важной роли внешнеторговой, и в частности нефтяной отрасли для Российской экономики.

Таким образом, волатильность доходов в данной отрасли является серьезной проблемой для экономики [5].

На протяжении всей эволюции экономической теории внешняя торговля рассматривалась как процесс, положительно влияющий на показатели экономического роста национальной экономики.

Анализ товарной структуры внешней торговли в России за ряд лет позволяет сделать вывод о неэквивалентности обмена России с остальным миром, который выражается в экспорте сырьевых товаров в обмен на высокотехнологичные товары развитых экономик.

Список литературы:

1. Быркова, Е. Итоги внешней торговли России в 2015 году: цифры и факты// Провэд. – 2016. – Режим доступа. – URL: <http://провэд.рф/analytics/research/32060-itogi-vneshney-topgovli-rossii-v-2015-godu-tsifry-i-fakty.html> (Дата обращения 05.11.2016).
2. Плетнев Д.А. Добавленная стоимость корпорации: теория и российская практика / Д.А. Плетнев // Журн. экон. теории. 2013. № 1. С. 131–147.
3. Плетнев Д.А. Модель взаимосвязи внешней торговли и экономического роста в транзитивной экономике / Д.А. Плетнев, Е.А. Степанов // Вестн. Юж.-Урал. гос. ун-та. 2013. № 13. Экономика. Вып. 3. С. 34–41.
4. Разумнова Л. Россия – ВТО: интересы российских экспортеров / Л. Разумнова // Мировая экономика и междунар. отношения. 2016. № 10. С. 22.
5. Регулирование внешней торговли Таможенного союза в рамках ЕврАзЭС: учеб. пособие / под общ. ред. С.Ю. Глазьева и Т.А. Мансурова. – М.: Митель Пресс, 2014. С. 10–69.

ПРОБЛЕМА ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПЛАТЁЖНОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ

Исакова Юлия Игоревна

*студент, финансово-экономический факультет, бакалавриат
ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф., финансово-экономический
факультет, ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Платежные системы используются во всем мире, постоянно развиваются и совершенствуются. В настоящий момент теория и организация платежных систем являются наименее изученным разделом экономической науки. Довольно продолжительное время платежная система рассматривалась как техническая инфраструктура, обеспечивающая выполнение деньгами функции средства платежа. Вопрос об особой роли платежной системы в экономике, ее значении для устойчивого развития даже не ставился. Между тем, платежная система оказывает влияние на многие стороны экономической жизни: на стабильность финансовых рынков, на систему рефинансирования, на работу трансмиссионных механизмов и т.п. Эффективность платежной системы во многом определяет такой важный макроэкономический показатель как скорость оборота денег.

Наличие платежной системы очень важно с точки зрения доверия к национальной экономике. Развитая система транзактных платежей показывает высокий уровень технологического развития государства в банковской сфере. В России почти 85% жителей пользуются платежными системами MasterCard и Visa. Данные платежные системы принадлежат иностранным, а в частности американским банкам. Эти платежные системы полностью подавили Российский рынок, и нашим банкам приходится играть по правилам США. Дело в том, что MasterCard и Visa принадлежат американским банкам, и все операции, проводимые в России, отображаются на их сайтах.

В 2014 году после введения санкций против России MasterCard и Visa были вынуждены прекратить или резко сократить партнерство со многими российскими компаниями. Это привело к проблемам не только в российской, но и в американской экономике, так как банки находятся под контролем правительства США и были вынуждены принять «правила игры», чтобы не пострадать еще больше.

В связи с этим в России остро встал вопрос о создании национальной платежной системы. Принцип ее работы будет довольно прост: так как платежная система будет под началом банка России и соответственно Российского правительства, то никакие внешние факторы не смогут повлиять на ее работу, а все внутрироссийские операции не будут видны банкам других стран. Такая система позволит сделать государство более сильным и независимым и повысить доверие к национальной валютной системе [1].

Для разработки эффективной платежной системы необходимо обратить внимание на иностранный опыт, который может оказаться чрезвычайно полезным. Например, китайская платежная система UnionPay является одной из самых успешных платежных систем в мире, которая практически вышла на один уровень с MasterCard и Visa. Однако, для того, чтобы добиться таких результатов, китайским разработчикам пришлось потратить немало времени и сил, так как только на налаживание работы этой системы ушло около 10 лет. В нашей стране это совершенно недопустимые сроки, потому что за такой длительный срок большая часть банков просто откажется от сотрудничества, а потребители устанут ждать запуска российской системы безналичных платежей, весь ажиотаж спадет, и она не будет представлять такого интереса, как ожидается.

Другим примером эффективной работы национальной платежной системы является Белорусская система Белкарт. За несколько лет она стала очень популярной в Белоруссии, практически вытеснив MasterCard и Visa. Данная система работает в стране уже около 20 лет, и за это время было выпущено более 5,5 миллионов пластиковых карт. В свое время Белоруссия выпустила

данные карты также в ответ на западные санкции. Помимо вышеперечисленных стран собственные платежные системы имеются в таких странах, как Индия, Колумбия, Конго, Венгрия, Япония и ряде других стран.

В России идея создания платежных систем возникла еще в начале 90-х годов. Целью создания должно было стать объединение банков и централизация банковской системы в стране. За 25 лет было несколько попыток ввода в обращение карт национальных платежных систем, среди них Золотая Корона, СберКард, Юнион Кард УЭК и STB card. Это были достаточно мелкие платежные системы, которые объединяли несколько банков, а для огромной централизованной системы платежей просто не хватало финансирования.

В 2011 году был принят закон «О национальной платежной системе», в котором было четкой прописано, какой эта система должна быть и какие функции выполнять [4]. В 2014 году был возобновлен процесс создания национальной платежной системы. Для этого было необходимо объединить все имеющиеся расчетные системы в России и создать собственный операционный центр.

23 июля 2014 года было организовано Акционерное Общество «Национальная система платежных карт». В апреле 2015 года был объявлен конкурс на разработку фирменного логотипа национальной платежной системы, и в итоге из 4000 конкурсных работ было выбрано 20 вариантов, из которых и выбрали логотип – земной шар. Фирменными цветами стали зеленый и синий, а название платежная система получила «МИР» [2].

Платежная система «Мир», как и большая часть других платежных систем, имеет как дебетовые, так и классические кредитные карты с поддержкой овердрафта. Данные карты выпускаются с чипами как российского, так и иностранного производства. Со временем планируется полностью перейти на российские чипы и отказаться от иностранных компаний. В апреле 2016 года объявлено, что в 2017 году начнется массовый выпуск карт «Мир» с поддержкой технологии бесконтактной оплаты товаров и услуг. Планируется,

что со временем бесконтактной картой «Мир» можно будет оплатить проезд в метро.

Разработанная система имеет свои плюсы и минусы. Безусловно, наличие собственной национальной платежной системы само по себе является огромным плюсом, особенно в условиях современного мирового кризиса. Это поможет положительно повлиять не только на Российскую экономику, но и на благосостояние отдельного гражданина. Данная система рассчитана именно на Российского потребителя, учитывает экономические и национальные особенности и работает в интересах потребителя. Еще одним важным моментом является то, что деньги за банковские операции останутся внутри государства. Дело в том, что американский банк получает 4% от каждой сделки по MasterCard и Visa, совершённой в России. По всем подсчетам это примерно 4 млрд. рублей. Платежная система «МИР» позволит сохранить эти деньги внутри государства [3]. Однако существуют некоторые трудности, с которыми придется столкнуться гражданам. В первые несколько лет данная платежная система не будет действовать в других странах, и это означает, что всё равно придется иметь карты MasterCard и Visa для произведения банковских операций за рубежом. Другим важным аспектом является налаживание четкой работы данной системы. Для этого необходимо, чтобы она проработала примерно 10 лет [3].

Итак, нужно не заменить существующие платежные системы, а найти им более выгодную альтернативу в виде создания национальной системы платежных карт. Важно, чтобы любой гражданин мог расплатиться отечественной картой так же легко, как и наличными средствами. Необходимо грамотно продумать все этапы внедрения системы, заключить договора с банками, оборудовать торговые точки терминалами и банкоматами, установить минимальный комиссионный сбор. В процесс её реализации требуется максимально задействовать всю финансовую инфраструктуру, существующую на российском рынке [2]. Таким образом, функционирование собственной национальной системы платежных карт является не желанием, а

потребностью нашего государства. Такое решение должно поспособствовать развитию финансовых процессов, осуществлению защиты информации и стабильности в государстве, что в настоящий момент особенно необходимо нашей стране.

Список литературы:

1. Глушкова Н.Б. О национальной платежной системе РФ – Тезисы доклада на XI международной научно-практической конференции «Факторы развития экономики России» 22–23 апреля 2014 г. – Тверь, ТвГУ, 2014 г.
2. Ольховский В.А., Галимова Г.А. Современное формирование национальной системы платежных карт в России. Электронный научный журнал «Современные проблемы науки и образования» – №6, 2014 г.
3. Официальный сайт национальной платежной системы Российской Федерации – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.nps-rus.ru/> (Дата обращения: 1.12.2016).
4. Федеральный закон от 27.06.2011 № 161-ФЗ «О национальной платежной системе» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2015).

РОЛЬ КОММУНИКАЦИИ ПРИ ВЫБОРЕ СТИЛЯ РУКОВОДСТВА

Каданцева Оксана Витальевна

*студент, Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П.Королева,
РФ, г. Самара*

Термелева Анна Евгеньевна

*научный руководитель, старший преподаватель, Самарский национальный
исследовательский университет имени академика С.П.Королева,
РФ, г. Самара*

Насколько известно, менеджмент - это система управления тем или иным процессом. Сейчас он широко развивается и охватывает все сферы производства в организациях и предприятиях. Менеджмент объясняет всю суть управления в целом [2; 11]. Но также понятие управления напрямую связано с понятием коммуникации, главная цель которой заключается в осуществлении изменений и влиянии на работу организации таким образом, чтобы достичь ее процветания и роста. Ведь практически все, что делает руководитель для решения поставленной задачи, нуждается в оперативном обмене информацией, иначе говоря, коммуникации. От коммуникации зависит все существование организации, потому что если перекрыть каналы передачи и обмена информации, предприятие может прекратить в полной мере осуществлять свою деятельность и постепенно перестанет существовать. Отсюда вырастает вывод, что эффективно работающие руководители – это те люди, которые оперативно владеют коммуникацией. А также, исходя из исследований произведенных американскими учеными, можно смело заявить о действенности и особой важности коммуникативных качеств руководителя, именно от них на 85% зависит успех менеджера в условиях рынка, и лишь 15% здесь составляют его профессиональные навыки [3, с.102].

В зависимости от выбора стиля управления, руководитель должен принять для себя подходящую стратегию ведения коммуникации с подчиненными.

Существует множество подходов к определению стиля управления. Руководитель волен выбирать сам, подходящую себе тактику управления

организацией, а в некоторых случаях дается возможность совмещать между собой несколько стилей руководства.

Самой распространенной характеристикой стилей управления является – американская система. Она разделяет несколько подходов в понимании самого руководства: качественный подход; поведенческий подход и традиционный подход.

Качественный подход – основан на личностных качествах человека.

Поведенческий подход – в пример можно привести модель Мак-Грегора «теория «Х» и «Y»». Сущность которой заключена в том, что людей делят на две категории «Х» и «Y». К первой категории относят тех работников, которые нуждаются в постоянном контроле за их деятельностью и необходимостью «подталкивания» к работе и всяческим мотивациям, в противном случае, они не будут выполнять в полной мере возложенные на них обязанности. Когда как вторая категория является неким антонимом первой и описывает ответственных и самостоятельных сотрудников, которые тянутся к работе и умеют ставить и решать перед собой конкретные деловые задачи.

Традиционный подход – в нем, по предложению Курта Левина, выделяются три, известных всем, стиля руководства – демократический, авторитарный и либеральный, анализ которых представлен в таблице 1 [3, с.272].

Таблица 1.

Стили руководства

Демократический стиль	<ul style="list-style-type: none">• Коллективный.• Данный стиль подразумевает обоюдность в решении различных вопросов между подчиненными и руководителем.• Жесткий контроль со стороны руководства за работой отсутствует.
Авторитарный стиль	<ul style="list-style-type: none">• Единоличный.• Вся власть и полномочия в решении вопросов находится непосредственно у руководства.• Присутствует серьезный контроль за работой.
Либеральный стиль	<ul style="list-style-type: none">• Отрешенность руководителя от процесса управления.• Власть в руках работников.• У подчиненных полная свобода действия.

Проанализировав эту таблицу уместно сравнить демократический и авторитарный стили, поскольку именно с такого сравнения можно будет увидеть разницу общения руководителя со своими работниками [1, с.141].

Итак, начнем с авторитарного стиля. В данном случае будут осуществляться только формальные вертикальные коммуникации, а именно нисходящие – когда руководитель ведет контроль за всей системой в организации. Он ставит задачи; описывает суть и методы выполнения работы; дает необходимую информацию по актуальным вопросам, связанными с процессом работы; а также получает обратную связь от своих сотрудников о результатах их деятельности. Весь ход работы идет только с его подачи. Вся суть в строгой иерархии уровней. Подчиненные чувствуют сильную зависимость от своего руководителя, что в будущем может отрицательно сказаться на хорошей работе организации, поскольку может снизиться ее эффективность.

Что касается демократического стиля, то тут ситуация проще. Иерархия уровней, то есть вертикальная коммуникация, здесь также имеет место быть, но все менее строго в отличии от авторитарного стиля. Коммуникации разнообразные, поскольку руководство зависит от мнения своих работников и поддерживает с ними хороший контакт. В большинстве случаев руководитель может поддерживать горизонтальные неформальные коммуникации, то есть, допускать общение «на равных» со своими служащими. Данные виды коммуникации могут привести к улучшению психологического климата на предприятии и приносить работникам удовлетворенность от работы. Но существует и обратная сторона медали: все задачи решаются коллективно, и если что-то пойдет не по плану, то ответственность за выполнение может долго перекладываться, а процесс принятия решений затягиваться на неопределенные сроки [9, с. 157].

Подводя итог, можно отметить, что правильной позицией для руководителя будет – совмещение демократии и авторитарности, иными словами метод «кнута и пряника». В качестве примера такого руководства

можно привести Ли Якокку. С 1991 года он был назначен выводить из глубокого кризиса компанию «Крайсер». Ему были переданы все права власти над организацией. За 3 года работы Якокка смог не только поднять компанию «на ноги», но и перестроить ее производство, а также расширить ее долю на рынке в рамках жесткой конкуренции. В управлении Ли Якокка использовал «авторитарно-демократический» стиль менеджмента. Он внимательно выслушивал всех, взвешивал все представленные на совете аргументы работников и единолично приходил к решениям, которые в свою очередь должны были строго выполняться.

Таким образом, роль коммуникации в менеджменте весьма существенна. Это некая наука и искусство, которая дается далеко не каждому человеку. Ведь и по сей день за этим понятием отсутствует точная ясность и определенность, это один из наиболее обсуждаемых и спорных процессов в области управления.

Список литературы:

1. Гончаров В.И. Менеджмент: учебное пособие – Минск: Современная школа, 2010. – 635 с.
2. Дубровина Н.А., Термелева А.Е. Управление проектами: учебное пособие/ – Самара: Изд-во «Самарский университет», 2014. –80 с
3. Кибанов А.Я. Основы управления персоналом.учебник. – 2-е изд., перераб. и доп. – М: ИНФРА – М, 2007. – 447 с.
4. Лапа Е.А. Кластерная политика России как инструмент регионального развития// Стратегические ориентиры развития экономических систем в современных условиях: межвузовский сборник статей/под общей редакцией Н.А. Дубровиной. – Выпуск 4, 2016 г. С. 201.
5. Лапа Е.А. Стратегическое управление регионом // Стратегия устойчивого развития регионов России. – 2016. – № 35. – С. 30–35.
6. Лапа Е.А., Термелева А.Е. Кластерный подход как инструмент инновационного и социально-экономического развития регионов (на примере Самарской области) // «Экономика и предпринимательство», 2016 г. № 11-1 (76-1), С. 215–219.
7. Термелева А.Е. Инвестиционные проекты как инструмент инновационного развития Самарской области // Научные исследования и разработки молодых ученых. – 2016. – № 14. – С. 156–163.

8. Термелева А.Е. Принятие управленческого решения – значимая функция современного менеджера // Стратегические ориентиры развития экономических систем в современных условиях: межвуз. сб. ст. / под общ. ред. Н.А. Дубровиной. – Самара: Издательство «Самарский университет», 2016. – Вып. 4 – С. 154–159.
9. Термелева А.Е. Содержание инновационного потенциала региона // Стратегические ориентиры развития экономических систем в современных условиях: межвуз. сб. ст./ под общ. ред. Н.А. Дубровиной. – Самара: Издательство «Самарский университет», 2014. – Вып. 2 – 208с. С 170–179.
10. Термелева А.Е. Сравнительный анализ подходов управления проектами и традиционного менеджмента // Стратегические ориентиры развития экономических систем в современных условиях: межвуз. сб. ст. / под общ. ред. Н.А. Дубровиной. – Самара: Издательство «Самарский университет», 2015. – Вып. 3 – 198с. С. 173–179.
11. Термелева А.Е., Термелева Е.Е. Специфика инновационного развития Самарской области // Экономика и предпринимательство, № 11-3 (76 - 3), 2016 – С. 484–487.

ОСОБЕННОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ АЛТАЙ

Кахтунова Айана Эркиновна

*магистрант, Дальневосточный федеральный университет,
РФ, г. Владивосток*

Останин Владимир Анатольевич

*научный руководитель, д-р экон. наук,
проф., Дальневосточный федеральный университет,
РФ, г. Владивосток*

Институт финансового контроля становится всё более актуальным в сфере бюджетных отношений. Одним из его составляющих является государственный финансовый контроль за исполнением расходной части бюджета.

Государственный финансовый контроль – это комплексная и целенаправленная система экономико-правовых действий конкретных органов власти и управления, базирующихся на положениях основных законов государства [7].

Согласно статье 266.1 Бюджетного кодекса РФ, одним из объектов государственного финансового контроля выступают распорядители и получатели средств бюджета, в части достижения ими показателей результативности использования средств, соответствующих целевым показателям и индикаторам, предусмотренным государственными программами [1]. Следовательно, осуществление государственного финансового контроля исполнения государственных программ является обязательным для органов финансового контроля.

На территории Республики Алтай реализуются 14 государственных программ, одной из которых является «Развитие экономического потенциала и предпринимательства», направленная на создание и обеспечение благоприятных условий для развития рыночной системы хозяйства Республики Алтай. Основной задачей является повышение конкурентоспособности малого

и среднего бизнеса, осуществляемое посредством подпрограммы «Развитие малого и среднего предпринимательства в Республике Алтай» [8].

Общеизвестно, что малое предпринимательство играет важную роль, поскольку влияет на развитие экономики и является важным фактором социальной стабильности в обществе. Расширение этого сектора является основным фактором снижения уровня безработицы и социальной напряженности, особенно в регионах с неудовлетворительной хозяйственной инфраструктурой, к которым можно отнести Республику Алтай.

Ежегодно на программы развития субъектов малого и среднего предпринимательства, а также на создание объектов инфраструктуры для их поддержки выделяются значительные государственные средства. По состоянию на декабрь 2015 года в Республике Алтай зарегистрировано 6455 предприятий и организаций различных форм собственности, 7045 индивидуальных предпринимателей и крестьянских (фермерских) хозяйств. В таблице 1 мы можем наблюдать динамику изменения количества субъектов малого и среднего предпринимательства за 5 лет.

Таблица 1.

Количество хозяйствующих субъектов по категориям бизнеса (ед.)

	2011	2012	2013	2014	2015
Количество хозяйствующих субъектов	12169	11627	10422	10050	10234
В том числе:					
Средние предприятия	48	26	46	38	38
Малые и микро предприятия	3080	2697	3084	2825	3151
Индивидуальные предприниматели	9041	8904	7292	7187	7045
всего	773	733	747	621	598

Несмотря на то, что данная программа реализуется уже на протяжении нескольких лет, мы можем наблюдать стабильно отрицательную динамику роста количества новых предпринимателей, так общее число новых предпринимателей в 2015 году сократилось на 20% по сравнению с 2013 г.

В соответствии с программой, за весь период реализации объем бюджетных ассигнований составит 632,62 млн. рублей, из которых 31,04 % – из

федерального бюджета; 19,61% – из республиканского бюджета; 0,31% – из местных бюджетов; 49,04% – из иных источников.

Так, проведенный нами анализ выявил низкую результативность данной программы. Причиной тому могут являться:

- неэффективность распределения субсидий;
- неэффективность реализации бюджетных средств получателями субсидий.

Первоисточниками проблемы в первом случае является распорядители бюджетных средств, во втором – получатели, то есть представители малого и среднего бизнеса. Поскольку выделяемые средства являются бюджетными, из этого вытекает необходимость совершенствования государственного финансового контроля.

На рисунке 1 представлена система органов, осуществляющих контроль в республике. Данные органы относятся как к представительной, так и исполнительной власти, как федерального, так и регионального уровня, поскольку при реализации государственных программ используются ресурсы не только республиканского бюджета, но и федерального.

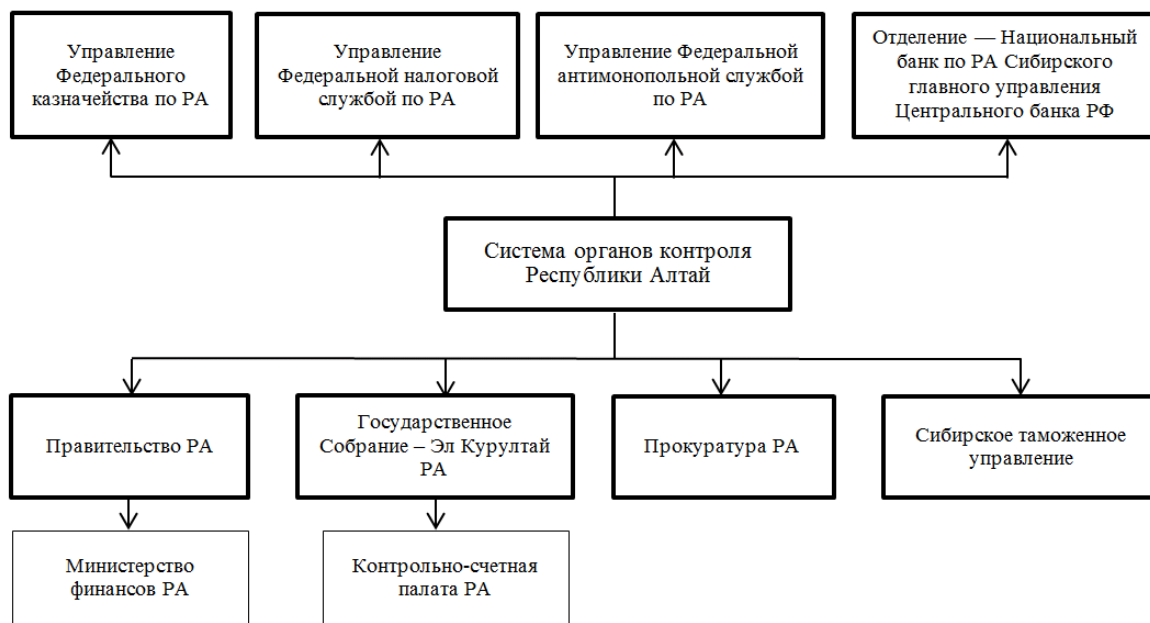


Рисунок 1. Система органов контроля в Республике Алтай. Источник: составлено автором

В самой же программе отмечено, что органом, осуществляющим контроль за целевым использованием субсидий является Министерство экономического развития и туризма РА.

Помимо органов, осуществляющих финансовый контроль за получателями субсидий, следует отметить такую должность как Уполномоченный по защите прав предпринимателей в РА. Поскольку в перечне основных задач лица, занимающего данную должность, присутствует и контрольная функция – осуществление контроля за соблюдением прав и законных интересов субъектов предпринимательской деятельности органами государственной власти и органами местного самоуправления на территории РА.

Особое место в данной системе занимает Контрольно-счетная палата РА (КСП РА), являющейся постоянно действующим органом внешнего государственного финансового контроля.

Так финансовый контроль за формированием и реализацией программ может осуществляться контрольно-счетными органами в различных видах экспертно-аналитической и контрольно-ревизионной деятельности:

- аудит эффективности программ;
- комплексная оценка хода выполнения принятых программ (по состоянию на конкретную дату);
- контроль за выполнением отдельной программы;
- контроль за выполнением отдельных мероприятий программ;
- контрольные мероприятия в учреждениях (организациях), участвующих в реализации программы [6].

Так в 2014 и 2015 гг. КСП РА осуществлялись проверки использования средств, выделенных на реализацию подпрограммы «Развитие малого и среднего предпринимательства в РА». Целью данных контрольных мероприятий было проведение оценки эффективности, рационального и целевого использования средств республиканского бюджета (с элементами аудита эффективности).

Анализ результатов контрольных мероприятий позволил идентифицировать основные нарушения, а также классифицировать их по степени причинения ущерба бюджету:



Рисунок 2. Классификация нарушений. Источник: составлено автором с использованием материалов А.А. Абросимова

В рамках контрольных мероприятий случаев нецелевого использования бюджетных средств за данный и предыдущий периоды выявлено не было, что является положительной тенденцией.

Следует отметить, что на данный момент законодателем не установлена мера наказания за данные нарушения, за исключением такого нарушения как искажение бухгалтерской отчетности, штрафные санкции по которому установлены Кодексом об административных правонарушениях РФ (ст. 15.11) и Налоговым кодексом РФ (ст. 120) [2; 3]. Нам видится необходимым внесение

дополнений в законодательство, путем введения новых статей, предусматривающих определенные санкции за вышеуказанные нарушения.

Существенной проблемой при подведении итогов реализации любых программ является «недостижение целевых показателей». В связи с этим встает вопрос об эффективности и результативности данных программ в целом. Однако возможно проблема кроется в изначальной несостоятельности целевых индикаторов.

Интегральным показателем неудовлетворительного состояния и несовершенства государственного финансового контроля в сфере предоставления субсидий малому и среднему бизнесу служит низкий уровень накопления и сбережения домашними хозяйствами. Именно малый бизнес непосредственно предопределяет состояние и динамику благосостояния домашних хозяйств. Обобщающие работы подобного влияния и его факторов представлены в трудах Глухова В.В., Останина В.А. и других [7; 9]. Современная специфика государственного финансового контроля также в значительной мере предопределена уровнем развития финансово-кредитных институтов, современными финансовыми и кредитными институтами, уровнем развития банковской системы, информированности и прозрачности в отношении граждан РФ и государственных финансовых институтов. [8; 11;12].

Итак, исходя из вышесказанного, мы можем сделать вывод о том, что несовершенство государственного финансового контроля в сфере предоставления субсидий малому и среднему бизнесу очевидно.

Существующие проблемы использования бюджетных средств получателями субсидий являются результатом неэффективного распределения субсидий распорядителями бюджетных средств.

Современный государственный финансовый контроль на стадии распределения бюджетных средств редко используется как инструмент повышения эффективности государственных программ, хотя имеет огромный потенциал.

Список литературы:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации: федер. закон от 31 июля 1998 г. № 145-ФЗ: [ред. от 23.05.2016] // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 1998. – № 31. – Ст. 3823.
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях: федер. закон от 30 дек. 2001 г. № 195-ФЗ: [ред. от 01.05.2016] // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2002. – № 1. – Ст. 1.
3. Налоговый кодекс Российской Федерации: федер. закон от 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ: [ред. от 23.05.2016] // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 1998. – № 31. – Ст. 3824.
4. О мерах по реализации подпрограммы «Развитие малого и среднего предпринимательства в Республике Алтай» [Электронный ресурс]: постановление Правительства Республики Алтай от 26 августа 2014 г. № 252: [ред. от 16.05.2016] // Сборник законодательства Республики Алтай. – 2014. – № 115. – С. 293.
5. Абросимов А.А. Система критериев оценки эффективности бюджетного контроля // Вестник Ленинградского государственного университета им. А.С. Пушкина. – 2011. – № 4. – С. 52–62.
6. Галансков Е.В. Региональные целевые программы: от государственного финансового контроля к государственному аудиту // Власть и управление на востоке России. – 2009. – № 2. – С. 12–19.
7. Глухов В.В., Останин В.А. Инвестиционное поведение домашних хозяйств / В.В. Глухов, В.А. Останин. — Владивосток: Изд-во Дальневост. ун-та. – 2009. – 156 с.
8. Глухов В.В., Останин В.А., Рожков Ю.В. О причинах возникновения и проблемах функционирования электронных денег // Экономика и предпринимательство. – 2014. – №1. – С. 664–667.
9. Останин В.А. Сумма денег. Монография. – Владивосток: Изд-во Дальневост. гос. ун-та, 2010. — 225 с.
10. Финансы: Учебник для вузов / Под ред. проф. Л.А. Дробозиной. – М.: Финансы, ЮНИТИ, 1999. – 527 с.
11. Glukhov V.V., Lialina Z.I., Ostanin V.A. Meaning and Essence of Finance in Context of Internationalization of Economic Science in Russia // World Applied Sciences Journal – 2014. – Vol. 30 (11). – P. 1537–1541.
12. Glukhov V.V., Lialina Z.I., Ostanin V.A. Theoretical Basic Concepts of Interaction of Money and Finances // Middle-East Journal of Scientific Research – 2013. – Vol. 17 (1). – P. 6–10.

ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПРОБЛЕМ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ГОСЗАКУПОК

Киреева Лилия Александровна
магистрант РГЭУ (РИНХ),
РФ, г. Ростов-на-Дону

В настоящей статье приведен обзор основных проблем процесса проведения госзакупок, поскольку особое значение данный аспект имеет для обеспечения экономической безопасности Российской Федерации, определяя направление расходования бюджетных средств, а также способствуя выполнению государством своих социально-экономических функций.

За последние годы число закупок у единственного поставщика выросло. Это связано с тем, что заказчики стараются обходить конкурентные процедуры путем осуществления закупок через унитарные предприятия, которые имеют право проводить закупки в соответствии с Федеральным законом от 18.07.2011 г. № 223 – ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц». Таким образом, наблюдается ухудшение уровня прозрачности и понижение уровня конкурентности госзакупок.

По данным Минэкономразвития Российской Федерации в 2015 году закупки у единственного поставщика составляли 18% от общего числа закупок, а только за 1 квартал 2016 года они составили уже 21%. Такой темп уменьшения закупок путем конкурентных процедур является достаточно высоким.

Считается, что институт единственных поставщиков был сформирован применительно к естественным монополиям, работающим на неконкурентном рынке. В настоящее время единственные поставщики работают путем захвата конкурентных рынков, поэтому государственные ресурсы в огромных количествах уходят мимо конкурсных процедур.

Поэтому Минэкономразвития в марте 2016 года на заседании Правительства Российской Федерации был поднят вопрос о проведении инвентаризации для того, чтобы большинство единственных поставщиков

вернуть в конкурентное поле, таким образом повысить прозрачность госзакупок [1,с.128].

Так, по данным Счетной палаты, среднее количество участников в закупках на сумму, превышающую 500 миллионов рублей за 2015 год, и составляет – 1,3, а снижение стартовой стоимости составляет лишь 1,5–3,5%. Налицо полное отсутствие конкуренции между участниками.

По сути, основные рынки надёжно закреплены за устоявшимися поставщиками. Новых поставщиков не появляется, поскольку для новых предприятий барьер входа на эти рынки крайне высок. На сегодняшний день налицо ухудшение качества закупок.

Действующая в настоящее время система госзакупок, даёт возможность масштабного применения прозрачных конкурентных процедур, путем проведения общественных обсуждений крупнейших госзакупок, сумма которых составляет более 1 миллиарда рублей.

Общий объём закупок, прошедших такое обсуждение в 2015 году составляет более 1 триллиона рублей. Только по итогам обсуждений по закупкам с совокупной стоимостью около 30 миллиардов рублей были внесены незначительные изменения в документацию о госзакупках.

В настоящее время многие крупные закупки, превышающие 1 миллиард рублей, заказчиками для общественного обсуждения не представляются, соответственно, никаких мер дисциплинарного характера в отношении таких заказчиков не применяется. Однако для осуществления общественного контроля данный механизм необходимо использовать. Так, с 1 января 2017 года вступит в силу ст. 20 Федерального закона 05.04.2013 № 44-ФЗ (редакция от 09.03.2016 года) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее Федеральный закон № 44-ФЗ), касающаяся обязательного общественного обсуждения госзакупок, что позволит вносить изменения в планы закупок, планы-графики, документацию о закупках, а также возможность отменять

закупку. Кроме того, закупки, подлежащие обязательному общественному обсуждению, с 1 января 2017 года, не могут быть осуществлены без проведения такого обсуждения.

Процедуры общественного контроля за госзакупками осложняются еще и тем, что информация о закупках представляется в сложном и непонятном виде для простого обывателя – общественного контролера госзакупок. Кроме того, даже большинству чиновников в ней разобраться крайне трудно.

Если бы общественные структуры, в обязательном порядке, участвовали в организации и мониторинге закупок, то заказчик вряд-ли захотел бы завышать цену.

Результат закупки выражается в цене, параметрах, объемах закупаемой продукции, а также её качестве.

На полноценный запуск системы госзакупок необходимо ещё некоторое время, поскольку в полном объеме она не работает. В настоящее время, для того, чтобы заказчик не завышал цену, необходимо участие общественных структур и организаций в мониторинге закупок.

В первую очередь, для того чтобы повысить эффективность законодательства о закупках, необходимо проводить заседания конкурсных комиссий в формате автоматизированной системы, в режиме онлайн. Такие меры приведут к совершенствованию закупочной системы.

Одной из главных проблем в сфере законодательства о закупках необходимо назвать дисбаланс между Федеральными законами № 44-ФЗ и № 223-ФЗ. При применении федерального закона № 223-ФЗ заказчик имеет больше свободы действий, чем при применении федерального закона № 44-ФЗ. Реализация бюджетных средств, должна осуществляться при применении федерального закона № 44-ФЗ.

Согласно ч. 1 ст. 15 Федерального закона № 44-ФЗ бюджетные учреждения осуществляют закупки, как за счет бюджетных субсидий, так и за счет иных средств. Так же Федеральный закон № 44-ФЗ позволяет бюджетному

учреждению осуществлять закупки за счет грантов, средств, полученных учреждением при осуществлении им иной приносящей доход деятельности.

Кроме того, согласно п. 1–3 ч. 2 ст. 15 Закона № 44-ФЗ в случаях, если то или иное учреждение выступает исполнителем по заключенному контракту в порядке, установленном Законом № 223-ФЗ.

Таким образом, в рамках Федерального закона № 44-ФЗ предметом закупки могут выступать только товары, работы, услуги, приобретаемые за счет средств соответствующего бюджета.

Начальную максимальную цену контракта (НМЦК) заказчики вправе определять на основании сравнения двух ценовых предложений или применяя иной метод.

К примеру, в целях определения НМЦК с помощью анализа рынка (сопоставления рыночных цен) необходимо использовать не менее трех вариантов цен, из числа предлагаемых различными поставщиками.

Согласно п. 3.19, п. 3.20.2 Методических рекомендаций применения методов определения начальной (максимальной) цены контракта утвержденным приказом Минэкономразвития России от 2 октября 2013 г. № 567, при определении НМЦК в случае, когда коэффициент вариации цены более 33% необходимо проведение дополнительных исследований в целях увеличения количества ценовой информации, используемой в расчетах.

В соответствии с письмом Минэкономразвития от 28 января 2015 г. № Д28и-158 «О разъяснении положений Федерального закона от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ» приведенные правила носят рекомендательный характер. Из этого следует, что заказчики вправе производить расчет НМЦК с отклонением от приведенных в нормативном акте инструкций. Бывают случаи, когда отсутствует достаточное количество информации о цене, тогда заказчики могут определить НМЦК на основании только двух ценовых предложений даже тогда, когда коэффициент вариации цены превышает установленные 33%.

Часть 5 ст. 22 Федерального закона от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения

государственных и муниципальных нужд», предусматривает условие, по которому, если заказчик применяет метод сопоставимых рыночных цен, то он вправе пользоваться не только предоставляемой поставщиками информацией о ценах, но и данными, полученными в результате размещения запросов цен товаров, работ, услуг в единой информационной системе (ЕИС).

С учетом того, что Методические рекомендации определения НМЦК носят рекомендательный характер, заказчики имеют возможность использовать еще один вариант определения НМЦК, предусмотренный ч. 12 ст. 22 Федерального закона № 44-ФЗ.

Применение метода сопоставимых рыночных цен в данном случае невозможно, поскольку, согласно ч. 10 ст. 22 Федерального закона № 44-ФЗ это является основанием для использования затратного метода НМЦК. В законе не указаны конкретные случаи невозможности применения того или иного метода обоснования НМЦК. Поэтому, частью 12 ст. 22 Федерального закона № 44-ФЗ, на заказчика возложена обязанность пояснения в обосновании НМЦК о невозможности применения метода сопоставимых рыночных цен.

Заказчик также имеет возможность уменьшить количество поставляемых товаров, выполняемых работ, оказываемых услуг, а также осуществлять новое обоснование НМЦК по имеющимся у него данным, которое не будет превышать объем имеющихся денежных средств.

Так же, согласно ч. 18 ст. 22 Федерального закона № 44-ФЗ, заказчик вправе использовать иные источники информации о ценах на товары, работы и услуги для расчета НМЦК, которая не будет превышать размеры выделенных лимитов.

В соответствии с п. 2 ст. 72 Бюджетного кодекса РФ, контракты могут быть заключены и оплачены только в случаях, когда цена соответствует лимитам бюджетных обязательств. Таким образом, если цена контракта, превышает размер доведенных до заказчика лимитов, то заказчик не вправе осуществлять закупку.

Требования к участникам закупок, заказчику необходимо устанавливать только строго соответствуя Федеральному закону № 44-ФЗ. На практике встречаются случаи, когда заказчик прописывает ограничения для компаний из числа субъектов малого предпринимательства (СМП), действия которых ограничиваются требованиями Федерального закона от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации». Примером служит указание заказчиком условий о сроках осуществления организацией своей деятельности, а также предоставления иной информации и документов. Данные требования контрольные органы, расценивают как умышленное сокращение заказчиком количества участников.

При осуществлении закупок, необходимо уделить особое внимание порядку оценки заявок участников, при разработке которого необходимо учитывать Правила оценки [2, с. 341].

Кроме того, на заказчика накладывается обязанность по разработке четкой и понятной инструкции по заполнению конкурсной заявки для участников. При ее разработке, следует обратить особое внимание на Правила определения штрафов, которые утверждены постановлением Правительства РФ от 25.11.2013 № 1063. Прежде всего, это связано с тем, что Федеральным законом № 44-ФЗ не предусмотрено изменение положений проекта контракта по истечении срока, для внесения изменений в извещение, поэтому размер неустойки надо определить еще в конкурсной документации.

Таким образом, в соответствии с письмом Минфина России от 10.02.2016 № 02-01-10/6831, при расчете неустойки, для всех контрактов (заключенных и заключаемых) необходимо использовать ставку рефинансирования Центрального Банка Российской Федерации (ЦБ РФ), в том числе, учитывая последние изменения, вступившие в силу с 1 января 2016 г.

Заказчики обязаны разместить в ЕИС отчет о закупках, предусмотренный ч. 4 ст. 30 Закона № 44-ФЗ, у СМП за 2015 отчетный год до 1 апреля 2016 года. Нарушение срока размещения отчета о закупках у СМП и СОНО стало одним из самых распространенных нарушений. Это связано с тем, что далеко не все

заказчики успевают опубликовать сведения за предыдущий год до 1 апреля. Таким образом, последним днем для размещения отчета за 2015 год является 31 марта 2016 года.

Помимо этого, новая редакция Федерального закона 223-ФЗ, регламентирующего закупки государственных учреждений, нуждается в совершенствовании.

По нашему мнению, система госзакупок должна быть единой, точно так же, как и правила для всех участников должны быть одинаковыми. Это связано с тем, что доверие к зоне действия 44-ФЗ значительно выше, чем к зоне действия 223-ФЗ, поскольку экономия, достигаемая в ходе закупок по 44-ФЗ, значительно больше, чем при осуществлении закупок, согласно 223-ФЗ (76% против 2% соответственно) [3, с. 131].

Помимо этого, появилась необходимость вернуться к вопросу возможной централизации закупочной деятельности на уровне федерального правительства в отдельном ведомстве, поскольку существующая на сегодняшний день, распределённая система выявила свою неэффективность.

Список литературы:

1. Книга контрактного управляющего / А.А. Храбкин, О.М. Воробьева, А.В. Ермакова; под ред. А.А. Храбкина. М.: ООО «Буки Веди», 2015. – 435 с.
2. Контрактная система в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд. Сборник нормативных правовых актов. 11-е изд. – М.: ИД «Юриспруденция», 2015. – 428 с.
3. Правовое регулирование контрактной системы. Сборник нормативных актов / – [А.А. Храбкин, О.М. Воробьева, А.В. Ермакова и др.]; под ред. А.А. Храбкина – М.: ООО «Книга по Требованию», 2016. – 421 с.
4. Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» // Российская газета от 12.04. 2013 г. – Федеральный выпуск №6056 (80).

ПРИЧИНЫ, ДИНАМИКА И МАСШТАБЫ ОТТОКА КАПИТАЛА ИЗ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

Клочков Дмитрий Александрович

*студент группы ЭФО-14/01 Московского Государственного Областного
Технологического Университета, МГОТУ,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф., Московский Государственный
Областной Технологический Университет, МГОТУ,
РФ, г. Королёв*

Отток капитала из экономики несомненно является актуальной темой современной России, ведь проблема оттока капитала уже долгое время является одной из главных проблем для страны. В статье обозначены проблемы, которые стали причинами оттока капитала из экономики России, а также рассматриваются динамика и масштабы оттоков Российского капитала за рубеж.

Истоками оттока капитала можно считать начало проведения либеральных экономических реформ 90-х годов. На то время сформировались и начали свое развитие тенденции роста масштабов легальной и нелегальной форм оттока капитала. Российский предпринимательский капитал, вместо того чтобы быть вложенными в национальную экономику, в больших объемах инвестируются за границу, увеличивая этим экономическое развитие зарубежных стран. Отток капитала за рубеж происходит даже несмотря на то, что государство на высшем уровне делает ставку на привлечение иностранных инвесторов.

Как показывает мировая экономическая ситуация, данная негативная ситуация в экономике возможна именно в тех странах, где и по сей день действуют и остаются актуальными следующие проблемы:

1. Политическая нестабильность (самым ярким проявлением которых являются войны и революции);
2. Отсутствие крепкой долгосрочной стратегии экономического и социального развития страны, а также планы реализации данной стратегии;

3. Отсутствие надежно сформированной системы государственного управления на всех уровнях;

4. Наличие значительных моральных и финансовых издержек в организациях и при поддержании малого и среднего бизнеса;

5. Отсутствие законодательного и административного механизма, который обеспечивал бы защиту прав инвесторов;

6. Существуют высокие инфляционные ожидания;

7. Присутствие наиболее высокого уровня налогообложения для предпринимателей;

8. Наличие высокой волатильности фондового и финансового рынков;

9. Присутствие запредельного уровня коррупции в всех секторах, особенно государственном и корпоративном;

10. Отсутствие крепкой политики, которая была бы направлена на стимулирование экономического роста и обеспечивала бы финансовую стабильность страны;

11. Наличие систематических рисков, связанных с девальвацией национальной валюты;

Несомненно, большинство данных проблем и по сей день существуют и остаются в современной экономике России.

Именно в таких условиях основной целью вывоза частного капитала за рубеж является преследование сохранения капитала в более выгодных и надежных условиях.

С появлением возможности вывода капитала за рубеж, отток капитала из России осуществлялся как легальным (законным) путем, так и нелегальным (незаконным). Последний стал популярным еще в Советском Союзе, когда законодательство практически не следило за действиями и поведением теневой экономики.

Также следует отметить, что в динамике движения капиталов из экономики России высокую долю забрали так называемые «сомнительные» операции. Примером этого может выступить достаточно высокий темп роста

«сомнительных» операция в России. Так, за период с 1994 года по 2001 год объем таких операций составлял лишь 42 млрд долл., что составляет лишь 1/9 часть объема «сомнительных» операций в размере 341 млрд долл. за период с 2001 года по 2012 год.

В настоящее время можно провести некую классификацию сомнительных операций, разделив их на три главных категории:

1. Стоимость товаров и услуг, оплаченных, но не полученных по импортным контрактам;

2. Суммы денежных переводов за границу с помощью фиктивных операций с ценными бумагами и др.;

3. Не полученная в срок экспортная выручка от продажи товаров и услуг за рубеж.

Что касается динамики оттока капитала России, за период с 1994 года по 1997 год объем оттока составил более 60 млрд. долл., затем последовал 1998 год принесший финансовый кризис и дефолт, который соответственно и подогрел ажиотаж оттока капитала за границу. Неполный 1998 год сравнялся по объемам оттока с периодом с 1994 до 1997 года. До 2000 года включительно уровень оттока капитала приблизительно равнялся уровню 1998 года. Значительно меньшим объемом оттока капитала в России, отличился период с 2001 года по 2005 год, который неофициально можно назвать периодом восстановления динамики роста экономики в России, ведь именно за этот период объем оттока капитала варьировался с 0,3 до 15 млрд. долл. В последующие годы данная тенденция сохранилась и уже в период с 2006 года по 2007 год за всю историю современной экономики России впервые был зафиксирован положительный баланс притока капитала, как в банковском, так и в небанковском секторах.

Но, к сожалению, масштабный отток капитала возобновился на период мирового кризиса, в 2008 году отток капитала за рубеж составил наибольший объем, составляющий 131,6 млрд. долл.

Причиной оттока капитала в период с 2009 года по 2010 год стала избыточная ликвидность российских банков.

С 2011 года причины оттока капитала были схожи с причинами в момент мирового финансового кризиса.

Исходя из официальных данных Банка России в период 2013 года, а в связи с многими изменениями, введением экономических санкций, а также присоединением Крыма к Российской Федерации в 2014 году, Российская экономика постепенно погружалась в очередной кризис, что и спровоцировало очередной отток капитала за границу и его рост.

По официальным прогнозам Банка России в 2016 году объем оттока капитала за рубеж составит приблизительно 60 млрд. долл., в 2017 году – около 50 млрд. долл., но также возможно и прекращение самого оттока. Один из долгосрочных прогнозов предполагает, что в 2020 году приток капитала в страну превысит объем оттока капитала. Однако, данные прогнозы не всегда бывают верны.

Несомненно, отток капитала за последние годы формировался с помощью некоторых постоянных аспектов:

1. Рост долларизации депозитов населения
2. Покупка наличной иностранной валюты населением в условиях внешнеэкономической неопределенности и др.

Таблица 1.

Данные оттока капитала из России за период с 1994 года по 2016 год со всех секторов с прогнозами

Год	Всего	В том числе	
		Банками (с окр. до целых)	Прочими секторами (с округлением до целых)
1994	-14,4	-2	-12
1995	-3,9	7	-11
1996	-23,8	1	-25
1997	-18,2	8	-26
1998	-21,7	-6	-16
1999	-20,8	-4	-17
2000	-24,8	-2	-23
2001	-15,0	1	-16
2002	-8,1	3	-11

2003	-1,9	10	-12
2004	-8,9	4	-12
2005	-0,3	6	-6
2006	43,7	28	16
2007	87,8	46	42
2008	-133,6	-55	-78
2009	-57,5	-32	-25
2010	-30,8	16	-47
2011	-81,4	-24	-58
2012	-53,9	19	-72
2013	-59,7	-8	-52
2014	-151,5	-50	-102
2015	- 70		(По прогнозам Банка России)
2016	- 60		
2017	-50 (возможное прекращение оттока)		
2020	Превышение притока над оттоком		

В заключение можно сказать, что как у любого действия у оттока капитала существуют свои последствия. Отток капитала из экономики России, несомненно, есть негативное явление, которое влечет за собой совсем не положительные последствия в структуре всей экономической системы страны.

Отток капитала является прямым источником внутренних экономических проблем, которые влияют также на простых жителей. Примером таких проблем являются:

1. Нехватка капитала для создания новых производств, новых товаров и услуг и их выход на новый рынок;

2. Стимуляция высоких ставок банковских кредитов, которые в свою очередь значительно превышают уровень инфляции даже с учетом возможных рисков банка;

3. Одной из главных проблем, которые влияют на простых жителей, несомненно, является влияние на динамику валютного курса рубля, что напрямую стимулирует рост потребительских цен и др. немаловажные проблемы.

Список литературы:

1. Отток капитала из России: проблемы и решения: труды центра проблемного анализа и государственного управленческого проектирования. – М.: Научный эксперт, 2013.
2. Акимов А.В. Проблемы бегства капитала из РФ и пути их преодоления // Молодой ученый. – 2014. – №7. – С. 301–304.
3. Булатов А.С. Вывоз капитала из России и концепция его регулирования. – М., 2009. – С. 54.
4. Петров Ю. Вывоз капитала и налоговый потенциал российской экономики // Рос. экон. журн. – 2009. – № 10.

МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС РОССИИ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

Кодолбенко Анастасия Сергеевна

*студент ФЭФ, бакалавр ГБОУ ВПО МО «Технологический университет»,
РФ, г. Королев*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук,
проф., ФЭФ, ГБОУ ВПО МО «Технологический университет»,
РФ, г. Королев*

В статье проанализированы основные макроэкономические показатели, влияющие на количество малых и средних предприятий в России и за рубежом. Охарактеризованы проблемы выживания бизнеса в России и найдены пути решения, используя мировой опыт развитых стран.

Малый и средний бизнес в России начал свое существование сравнительно недавно, в 80–90-х годах XX века. Несмотря на непродолжительный период времени, данный сегмент бизнеса сумел занять свою нишу в экономике страны и стал играть важную роль в ее развитии (рис. 1). Развитие частного предпринимательства, как известно, способствует научно-техническому прогрессу, улучшению макроэкономических показателей: ускорение роста ВВП, увеличение внешнего торгового оборота, снижение уровня безработицы, за счет появления новых рабочих мест, и соответственно решение проблем занятости, а также создание необходимого уровня конкуренции. В России доля частного предпринимательства в ВВП составляет порядка 20%, в то время как, в странах запада, таких как, Германии, Франции, Великобритании – 50–60%, а в Италии эта цифра превышает 80% [1, с.2–3].

В статье [2, с.3] рассматривается вопрос о законодательной базе, создания и развития малых и средних предприятий, и ее несовершенстве в нашей стране. С этим нельзя не согласиться, т.к. в стране нет четких систем государственной поддержки и финансирования, высокие налоговые сборы и т.д., все это не способствует здоровому развитию бизнеса. Для того чтобы частные предприятия работали в «полную силу», нужно устранять все

административные барьеры, и вместе с этим создавать меры по поддержанию малого и среднего бизнеса.

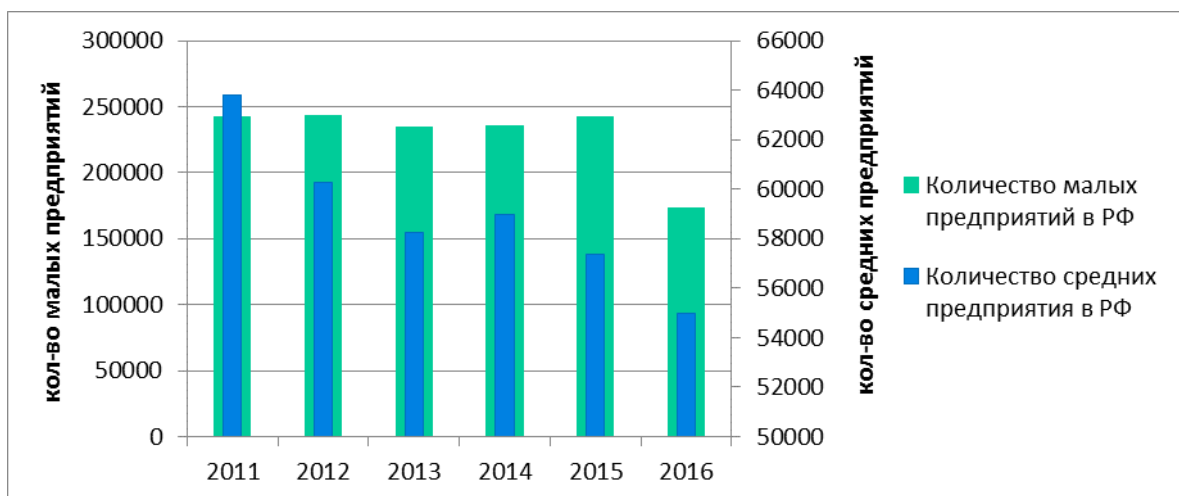


Рисунок 1. Количество малых и средних предприятий в РФ

С 2014 года экономическое положение РФ значительно ухудшилось в связи с введением санкций со стороны западных коллег. Одновременно с этим, быстрое снижение цен на нефть (рис. 2) и соответственно девальвация курса национальной валюты (рис. 3). Все эти изменения привели к экономическому кризису, продолжающемуся в настоящий период.

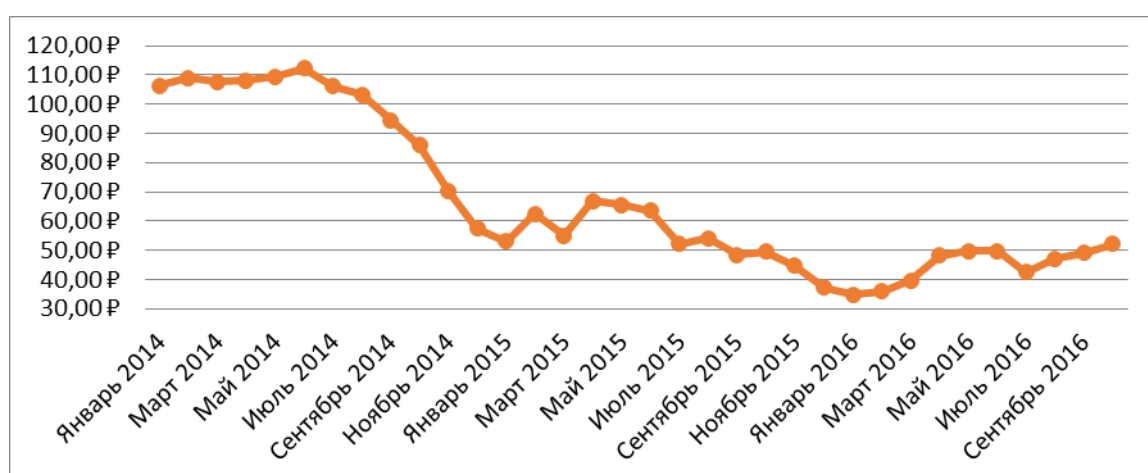


Рисунок 2. Изменение цены нефти, марки Brent

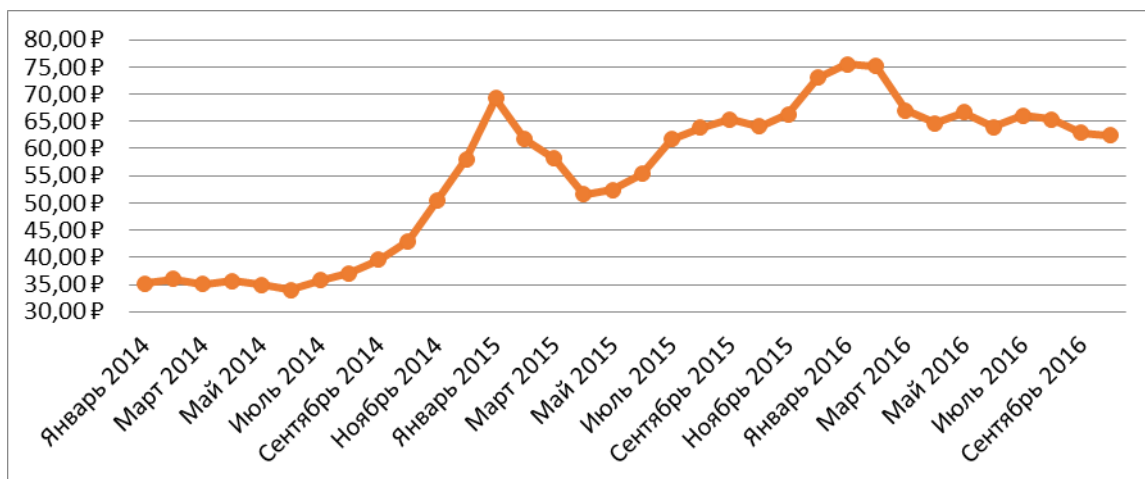


Рисунок 3. Изменение курса USD/RUB

Незамедлительно на изменения в экономике отреагировала ключевая ставка, подымавшаяся с 10% до 17% за 3 месяца. Что повлекло за собой снижение объемов выданных кредитов, а также увеличение просроченных задолженностей (рис. 4).

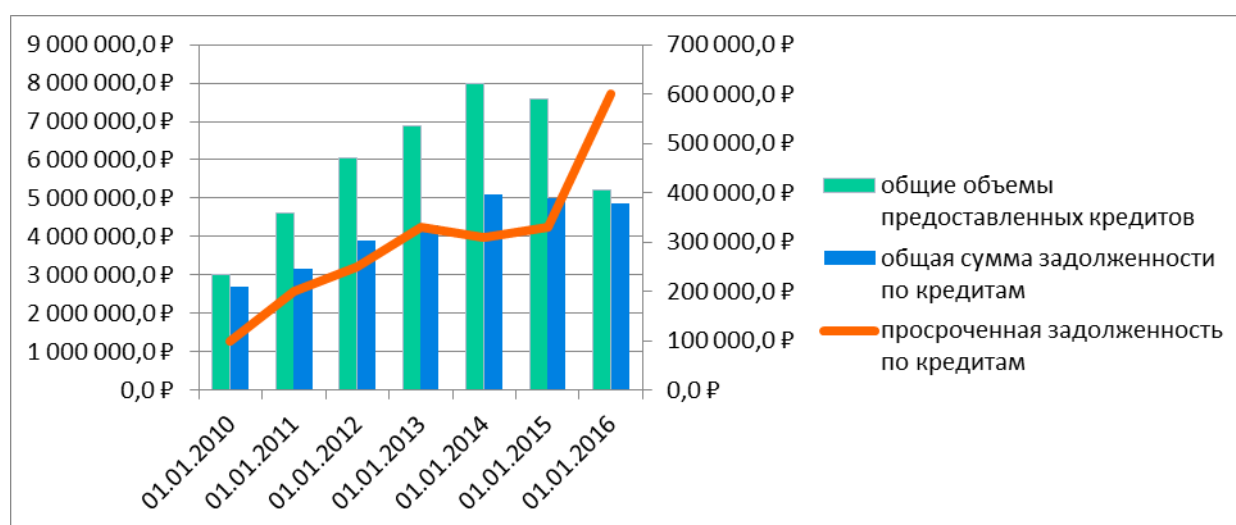


Рисунок 4. Тенденции объемов выданных кредитов, общей суммы задолженностей по кредитам и просроченной задолженности по кредитам

Данная тема затрагивается в статье [3, с.47–49], где приводятся данные по кредитованию малого и среднего бизнеса, а также данные по результатам опросов топ-менеджеров крупнейших банков России. Согласно результатам опросов говорится, что «для начала должна установиться стабильная

политическая и макроэкономическая обстановка и тогда начнут сбываться прогнозы».

Считается, что кризис – это переворот, изменение существующих стандартов на новые и непредсказуемость дальнейшего развития. Но не стоит воспринимать кризис, как нечто негативное, это также и новые возможности, которые открываются перед предпринимателями для завоевания новых рынков или новых клиентов. Сейчас, в XXI веке, клиенты стали более требовательны к качеству, сервису и ценам. Для компаний, работающих в сфере B2C или B2B, появились реальные возможности расширения своей клиентской базы.

Кризис, который мы сейчас наблюдаем – это сочетание девальвации рубля с падением доходов населения, что приводит к падению продаж и снижению денежных единиц в экономике страны.

Сегодня мы можем наблюдать, как многие корпорации ищут на роль бизнес партнеров владельцев малого и среднего бизнеса. Почему? Небольшие компании отличаются большей гибкостью, быстро адаптируются к изменяющимся рынкам, в отличие от крупных компаний, и соответственно они могут предложить более выгодные цены.

В статье [4, с.2], авторы показывают способы «выживания» в кризис на примере Испании, которая начала развитие своего частного предпринимательства только в 70-х годах XX века, а сегодня занимает лидирующие позиции по доле малого и среднего бизнеса в ВВП страны – 69%. Что сделали в Испании? Во-первых, была решена возможность получения бессрочных кредитов, что позволяет предпринимателю более свободно распределять средства. Во-вторых, отсутствие налогов на протяжении первых 5 лет существования предприятия.

Также существуют классические подходы функционирования компаний в период экономического кризиса: «Сокращение издержек, расширение сферы деятельности или увеличение выручки, а также сохранение финансирования» [5, с. 285].

Резюмируя, можно сказать:

1. Нужно выбирать российских поставщиков, т.к. это значительно снизит зависимость от курсов валют, что однозначно выгодно в условиях кризиса.

2. Открывать свои собственные производства, если среди отечественных поставщиков нет нужных вам товаров. Однозначно, это решение не для всех отраслей, но там где это возможно, почему нет? Это поможет опять же снизить зависимость от курсов валют при перепродаже импорта.

3. Но все же, если бизнес связан с импортом, и нет возможности уйти от этого, необходимо как можно быстрее выполнять обязательства (сделки). Т.е., между оформлением и выплатой заказа должно проходить не более 2–3 дней. При соблюдении этого, можно максимально избежать потерь в связи с колебаниями курса.

4. Улучшить логистику. Провести мероприятия по оптимизации доставки и хранения товара, а ответственной логистической группе нужно создать несколько планов реорганизации логистики в компании.

5. Повысить уровень обслуживания, особенно для компаний, занимающихся B2B. Клиенты, ранее заключавшие контракты на 3-5 лет, становятся более требовательными и могут менять поставщика хоть каждый месяц, если где-то им предложили лучшие условия.

Мировой опыт показывает нам, что в экономике высокоразвитых стран, где ведут свою деятельность громадные корпорации, казалось бы, монополизировавшие целые секторы производства, основная масса ВВП создается значительным количеством малых и средних предприятий. Они являются, как таковым гарантом динамичной и гибкой экономики, средством постоянной корректировки структуры производства.

Однозначно, абсолютной стабильности в этой сфере быть не может, но даже в сегодняшних сложнейших кризисных условиях, продолжают работать и развиваться тысячи малых и средних компаний. Каждый день в мире предприятия останавливаются, фирмы банкротятся, и именно в этот период

экономического кризиса можно показать себя, стать вполне конкурентоспособным.

Конечно, в период общеэкономического кризиса, любая хозяйственная деятельность подвержена риску, но ведь есть вероятность выигрыша. Когда человек создает свое дело, он проверяет себя как личность, профессионала своего дела и т.д.

У мелких и средних предпринимателей есть все возможности занять свободные ниши рынка, при этом, не ущемляя других. Очевидно, что через несколько лет, малый и средний бизнес все же займет свое место в экономике нашей страны.

Список литературы:

1. Бородина Ю.И., Арефьев И.А., Ключников С.С. Санкции как возможность развития малого и среднего бизнеса в России // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. – 2016. – №5 (72).
2. Голокозова И.Р., Агарков Л.В. Какого будущее малого и среднего бизнеса в России? // Young Since. – 2015. – №5 (10).
3. Петрушкан К.С., Грицунова С.В. Развитие рынка кредитования малого и среднего предпринимательства в России в 2016 году: тенденции, перспективы // Актуальные вопросы экономических наук. – 2016. – №50-2.
4. Саркисян Л.А., Нефедов М.Д. Возможности для развития малого и среднего бизнеса в России по примеру ряда зарубежных стран // Актуальные направления научных исследований: от теории к практике. – 2015. – №4 (6).
5. Филипповская О.В. Малый и средний бизнес-развитие в условиях экономического кризиса // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – 2016. – №1 (11).

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ

Козин Игорь Сергеевич

*студент, финансово-экономический факультет,
бакалавриат ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф., финансово-экономический
факультет, ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Данная статья посвящена актуальным проблемам функционирования российского рынка ценных бумаг на современном этапе. В статье анализируется современное состояние рынка ценных бумаг РФ. Также исследуется структура рынка ценных бумаг. На основе анализа прогнозов развития мировой экономики и данных по фондовому рынку РФ сформулированы решения проблем рынка ценных бумаг в России.

Исследованиям проблем рынка ценных бумаг в России посвящены труды многих ученых-экономистов: Ануфриенко М.С. [1], Кунаковой Э. [4], Куриленко М.В. [8], Курмановой Д.А. [5], Лубягиной Д.В. [6], Покровской Н.Н. [8] и др. На основе данных исследований, а также проанализировав статистические данные, автором были выявлены направления решения проблем по развитию рынка ценных бумаг в России.

В нынешних условиях ценные бумаги являются главнейшим механизмом работоспособности рыночной экономики. Ценная бумага является весьма специфическим товаром, приносящим выгоду не только эмитенту и держателю, но также в целом содействует благоприятному развитию экономики страны.

Главными задачами рынка ценных бумаг являются обеспечение межотраслевого перенаправления инвестиционных средств, привлечение инвестиций на российские предприятия и организация условий для активизирования накоплений и дальнейшего их инвестирования.

В сформированной рыночной экономике ценные бумаги и их видовое многообразие играют немалую роль в привлечении незанятых денежных средств для потребностей предприятий и государства.

Структуру рынка ценных бумаг можно представить графически (рис. 1).

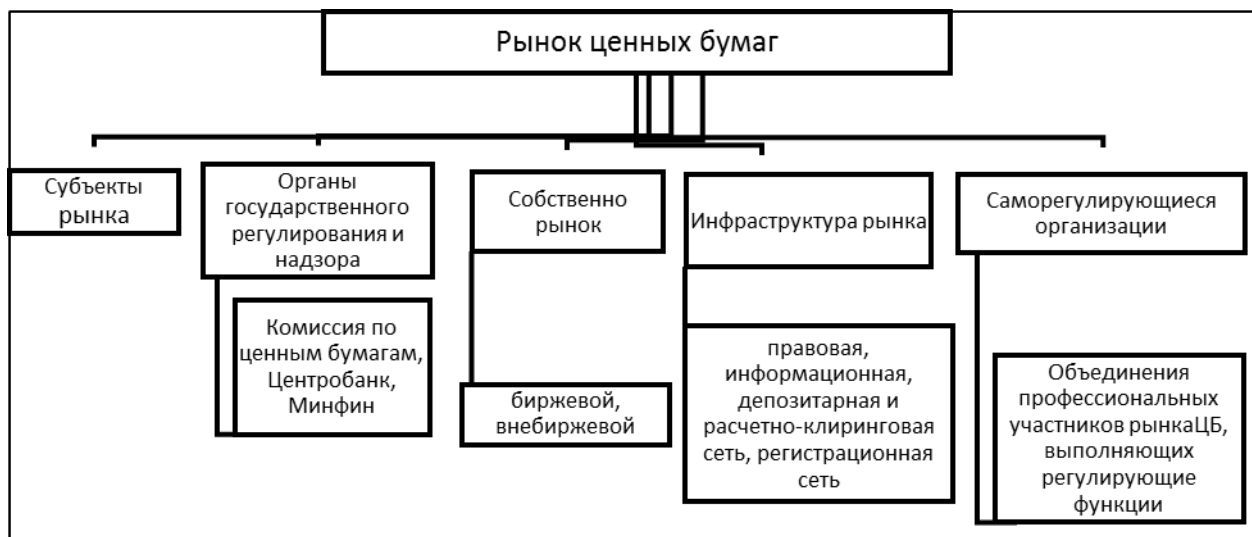


Рисунок 1. Структура рынка ценных бумаг

Воздействие на рост экономики принадлежит дополнительным инвестициям, поэтому привлечённый капитал может обеспечить условия выхода России из экономического кризиса, осуществление структурных сдвигов в национальной экономике, внедрение «ноу-хау», улучшение деятельности на микро- и макроуровнях [9].

В последнее время РЦБ становится важнейшим элементом перераспределения финансовых вливаний в экономику. Ему принадлежит особое место в системе воспроизводственного процесса: с РЦБ происходит аккумуляция свободной денежной массы внутренних и внешних инвестиций и распределение их к хозяйствующим субъектам для модернизации и наращивания производственной базы. В нынешней экономике одним из главных эмитентов ценных бумаг становится государство в лице конкретных органов управления.

В России рынок ценных бумаг возник за незначительный промежуток времени, поэтому он является достаточно специфичным.

Российский фондовый рынок характеризуется маленькими объемами, не ликвидностью, неразвитостью материальной базы, технологий торговли, очень высокой степенью всех рисков и высокой степенью спекулятивного оборота.

В настоящий момент, Российский рынок ценных бумаг предстает перед нами, как непредсказуемое явление, которое напрямую зависит от ожиданий иностранных портфельных инвесторов. Если оценивать в целом, то финансовый рынок нашей страны, к сожалению, не соответствует масштабам экономики, фактическому уровню инвестиций, как в финансовый, так и в реальный сектор [10].

Развитие экономики России находилось под влиянием введенных западными странами экономических санкций и снижения цен на нефть, внешнеторговых ограничений на импорт продовольственных товаров, девальвации национальной валюты, сокращения инвестиционной активности и снижения потребительского спроса на фоне растущей инфляции. Прогноз по росту ВВП на текущий 2016 год улучшен до 0,6% с 0,3%, теперь он совпадает с прогнозом Минэкономразвития (рисунок 2).

Ранее ЦБ в базовом варианте сценария макроэкономического развития исходил из того, что в 2015 году ВВП РФ покажет нулевую динамику, в 2016 году вырастет на 0,1%, в 2017 году – на 1,6%.

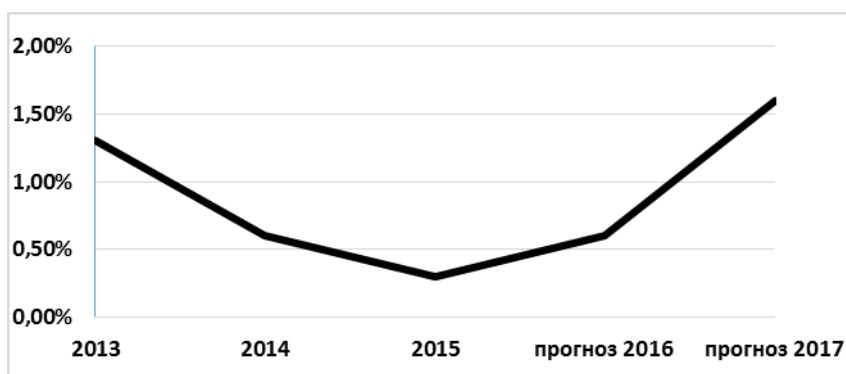


Рисунок 2. Динамика изменения ВВП России 2013-2015 гг., с прогнозом на 2016-2017 гг., в %

Темп прироста мировой экономики по итогам 2014 г., по оценкам МВФ, составил всего 3,3%, а в 2015 году – 3,5%. Прогнозы мирового экономического развития МВФ на 2016 г. были пересмотрены в сторону понижения до уровня 3,7%. Всемирный Банк традиционно прогнозирует более низкие темпы экономического роста: после роста в 2014 г. на 2,6% (2,5% по итогам 2013 г.), 2015 год принёс рост в 3% по его оценкам, рост глобальной экономики составит 3,3% в 2016 г. (рисунок 3).

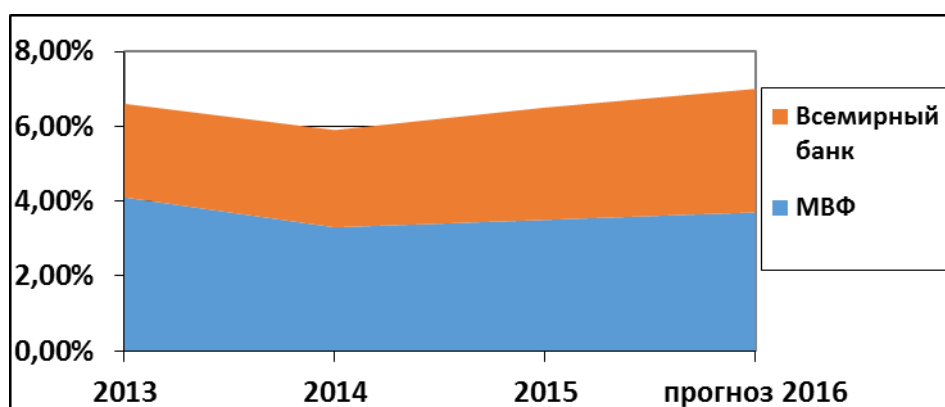


Рисунок 3. Сравнение прогнозов темпа роста мировой экономики

Процесс сворачивания программы выкупа активов ФРС США в рамках третьего этапа программы количественного смягчения (QE3), а также ожидание перехода к более жесткой денежно-кредитной политике ФРС на фоне благоприятных макроэкономических показателей американской экономики продолжили влиять на конъюнктуру мировых финансовых рынков и вызывать снижение спроса на активы развивающихся стран, хотя и менее значимое, чем в конце 2013 г. Противоречия и конфликты на Ближнем Востоке и в Северной Африке в 2014 г. перешли на новый уровень [11].

В июне 2016 г. общий объем новых размещений рублевых корпоративных облигаций (КО) составил 184,6 млрд. руб. (по номиналу), что на 13% выше соответствующего показателя июня 2015 г., а средний размер выпуска вырос за год с 4 до 5,6 млрд. руб.[12]. В отраслевой структуре новых размещений в июне 2015 г. и июне 2016 г. преобладали облигационные выпуски банков и финансовых институтов (Табл. 1).

Таблица 1.**Новые размещения рублевых корпоративных облигаций в июне 2015 г. и 2016 г.**

Общий объем эмиссии новых выпусков (по номиналу), млрд руб.	164	184,6
Количество выпусков	41	33
Средний размер выпуска, млрд. руб.	4	5,6
Доля размещений банков и финансовых институтов в общем объеме новых размещений, %	50,6	30,6

В июне 2016 г. биржевой объем торгов корпоративными облигациями увеличился на 24% по сравнению с июнем 2015 г. (в мае 2016 г. объем торгов, напротив, снизился на 20% по сравнению с маем 2015 г.).

Объем торгов государственными и муниципальными облигациями в июне 2016 г. вырос на 52% по сравнению с июнем 2015 г. (в мае 2016 г. объем торгов вырос на 40% по сравнению с маем 2015 г. [3] (табл. 2).

Таблица 2.**Объемы торгов облигациями на Московской бирже**

Год	Месяц	Месячный объем торгов государственными, корпоративными и муниципальными облигациями на Московской бирже, млрд.руб.				Среднедневной совокупный объем торгов государственными, корпоративными и муниципальными облигациями, млрд. руб.
		Совокупный объем (корпоративные, государственные, муниципальные облигации)	в том числе:			
			корпоративные облигации российских эмитентов	государственные и муниципальные облигации российских эмитентов	облигации иностранных эмитентов	
2016	июнь	906,3	400	506,3		43,2
2016	май	633,9	283,3	348	2,6	33,4
2015	июнь	665,5	323,1	333,6	8,8	31,7
2015	май	610,6	354,4	249	7,2	33,9

Среднедневной объем торгов на МБ - 56,5 млрд. рублей (41,8 млрд. рублей в июне 2015 года).

По степени развития РЦБ можно судить о достижении устойчивого экономического роста, создании эффективной экономики, обеспечивающей высокий уровень социально-экономического развития. Это станет возможным только, в частности, при развитии масштабного рынка государственных ценных бумаг. Стабильное повышение котировок государственных ценных бумаг обязательно привлечёт в Россию дополнительные инвестиции [2].

В условиях подверженности российского рынка ценных бумаг – влиянию внешних факторов профессиональным участникам фондового рынка необходимо пристальнее следить за развитием событий путем ежедневного и еженедельного анализа рынка.

На основе вышеизложенных проблем современного российского фондового рынка возможны следующие решения.

Во-первых, это несомненное усовершенствование системы регулирования и надзора по отношению к рынку ценных бумаг, возможно, путем разграничения регулирующих и контрольных функций между Банком России и иными государственными органами с целью снижения, а лучше исчезновения, рассмотренных в данной главе рисков.

Во-вторых, развитие и обеспечение независимости саморегулируемых организаций.

В-третьих, разработка более мобильных и гибких мер контроля, не загоняющих участников профессионального рынка в очень жесткие рамки, поскольку они вынуждены работать в часто изменяющихся условиях с повышенным риском.

В-четвертых, предполагается, что привлечение инвесторов на рынок долговых финансовых инструментов возможно путем разумного повышения доходности по ценным бумагам путем закладывания в процентную ставку растущих рисков. А также возможно привлечение инвесторов на фондовый рынок посредством усовершенствования российского законодательства, которое будет гарантировать безопасность инвестиций в различные отрасли экономики.

Что касается привлечения иностранного капитала, то здесь необходимо ориентироваться на азиатских инвесторов, предоставляя для них необходимые условия инвестирования и безопасности, например, так же в плане выгодных процентных ставок, упрощения системы заключения сделок, предоставления гарантий.

Решением проблемы излишней капитализации рынка акций является введение ограничений и еще более жесткого регламента для допуска эмитентов акций на фондовый рынок, ужесточение листинга. Например, высокий размер капитализации компании-эмитента в рамках требований определенной фондовой биржи или достаточно долгий срок существования компании-эмитента на рынке.

Надо заметить, что выявленные проблемы, касающиеся отечественного рынка ценных бумаг, в большей степени зависят от несовершенства законодательной системы страны. Различные экономические и политические изменения, также отразились на рынке ценных бумаг. Но, несмотря на все эти проблемы, следует подчеркнуть, что это молодой, перспективный и динамичный рынок, который может и будет развиваться на фоне процессов в нашей экономике: большого выпуска ценных бумаг в связи с приватизацией государственных предприятий, быстрого создания новых коммерческих образований, привлекающих средства на акционерной основе и т.д.

Таким образом, рынок ценных бумаг играет немало важную роль в перераспределении финансовых ресурсов государства, а также необходим для успешного развития рыночной экономики. Именно поэтому восстановление, развитие и регулирование фондового рынка становится все более, первоочередной задачей, стоящей перед правительством.

Список литературы:

1. Ануфриенко М.С. Государственные ценные бумаги Российской Федерации // Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития. – 2015. – № 20. – С. 102–107.

2. Власенко Р.Д., Симанова И.А. Анализ динамики фондовых индексов России // Молодой ученый. – 2016. – № 10. – С. 645–648.
3. Интернет-проект Информационного Агентства Финмаркет – RusBonds – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rusbonds.ru/about.asp>.
4. Кунакова Э. Система информационного обеспечения на рынке ценных бумаг // Актуальные проблемы предпринимательского права / под ред. А.Е. Молотникова. – М.: Стартап, 2015. Вып. IV. – С. 76–83.
5. Курманова Д.А. Финансовый рынок в системе инновационного развития экономики // Экономические науки. – 2015. – № 10 (107). – С. 90–94.
6. Лубягина Д.В. Риск конфликта интересов на рынке ценных бумаг // Адвокат. – 2015. – № 4. – С. 49–52.
7. Официальный сайт Московской фондовой биржи – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://moex.com/>.
8. Покровская Н.Н., Куриленко М.В. Рынок государственных ценных бумаг в России: проблемы и перспективы развития // Интернет-журнал «Науковедение». – 2016. – Том 8. – № 4. – С. 1–5.
9. Тимерьянова Ф.Р. Ключевые проблемы развития рынка ценных бумаг в РФ // NovaInfo.Ru. – 2016. – № 44. – С. 1–3.
10. Хабибуллина А. Г. Проблемы развития рынка ценных бумаг в России // NovaInfo.Ru. – 2016. – № 53. – С. 1–3.
11. Черник Д.Г. и др. Основы финансовой системы России. – М.: ЮНИТИ, 2015. – 164 с.
12. Федеральный закон «О рынке ценных бумаг» от 22.04.1996 №39-ФЗ, в ред. от 03.07.2016 // Российская газета. – № 79. – 25.04.1996.

СОЗДАНИЕ НОВОГО ПРОГРАММНОГО ПРОДУКТА В МИРОВОЙ РОЗНИЧНОЙ КОМПАНИИ: ПРОЦЕСС И ФУНКЦИИ

Колесников Игорь Евгеньевич

*магистрант, Новосибирский государственный университет,
РФ, г. Новосибирск*

Соловьев Василий Иванович

*научный руководитель, канд. техн. наук,
проф., Новосибирский государственный университет,
РФ, г. Новосибирск*

В данной статье рассказывается о том, как в компании подошли к работе с конкурентами. Результатом работы стала ИС, позволяющая отслеживать изменения, а также получать детальный анализ по любым позициям.

Введение

Создание нового программного продукта – это всегда долгий и трудоемкий процесс. Необходимо учесть все требования и прописать все необходимые функции при написании технического задания, чтобы в последствии не пришлось отдавать продукт на доработку, следовательно, не тратить лишние деньги.

В данной статье будет описан процесс создания программного продукта в розничной компании для работы с конкурентами. Будет показан процесс компании, дорожная карта создания продукта и описаны результаты внедрения продукта.

Постановка задачи

«Среди всех групп, которые оказывают в той или иной мере влияние на компанию, конкуренты в условиях демократического общества и развитого рынка являются, наверное, более всего важными. Это одна из сил, которая заставила за 30 лет (с 1972 по 2002 годы) удвоиться показатель шаткости – вероятность того, что лидера (компанию, относящуюся к 20% самых доходных игроков отрасли) через пять лет вытеснят с передовых позиций [2]».

«За последние десятилетия усиление конкуренции отмечено фактически во всем мире. Еще не так давно она отсутствовала во многих странах и отраслях.

Рынки были защищены, и доминирующие позиции на них были четко определены. И даже там, где существовало соперничество, оно не было столь ожесточенным [1].»

Конкуренция – существенная черта различных видов деятельности, в которых происходит столкновение интересов. Под конкуренцией здесь мы будем понимать соперничество групп, организаций, а также товаров и услуг в достижении сходных целей, лучших результатов в определенной сфере. И соответственно конкуренты – это люди, компании, организации, товары и услуги, которые уже конкурируют с нами или будут конкурировать в будущем. На рисунке 1 представлены факторы, влияющие на конкуренцию.

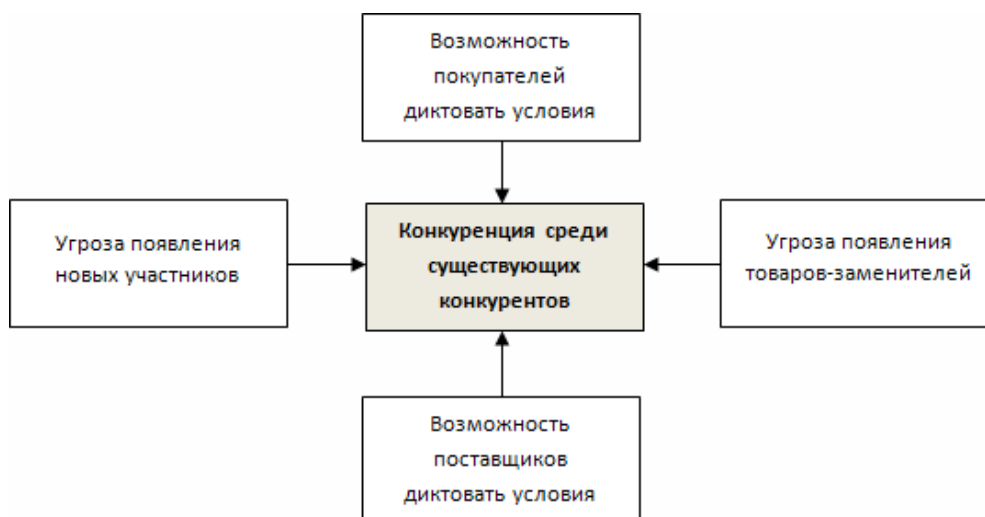


Рисунок 1. Конкуренция

Около двух лет назад в компании начался спад продаж и было принято решение провести анализ причин, которые на это влияют. Были выявлены следующие причины: снижение покупательской способности, неэффективный анализ конкурентов, слабый маркетинг, прочие факторы.

Из всех проблем была выбрана проблема, связанная с конкурентами, так как это тот фактор, который позволит в будущем сохранять на рынке лидирующие позиции, а также подстраиваться под конкурентов и предлагать самые выгодные условия по определенным позициям.

Для решения поставленной задачи была создана специальная группа, которая предложила несколько концепций по развитию ситуации. Вот несколько из них: создание отдела, который будет заниматься мониторингом конкурентов на ежедневной основе и составлять отчеты об их деятельности; выделение часов каждого отдела в каждом магазине для мониторинга рынка и принятия решений; создание единой базы с возможностью ее дополнения; создание программного решения для мониторинга рынка, с возможностью сравнения с конкурентами на артикульном уровне и некоторые другие.

В итоге, комиссией было принято решение создать программный продукт, так как по сравнению с другими предложениями он отличается глубиной анализа и более положительной перспективой развития. В таблице 1 представлена текущая бизнес модель компании.

Таблица 1.

Бизнес–модель предприятия ИКЕА

<u>Ключевые партнеры (КП)</u>	<u>Ключевые виды деятельности (КД)</u>	<u>Ценностные предложения (ЦП)</u>	<u>Взаимоотношения с клиентами (ВК)</u>	<u>Потребительские сегменты (ПС)</u>
Головная организация (ООО «ИКЕА МОС», ООО «ИКЕА ТОРГ»)	Реализация мебели и предметов интерьера	Мебель, предметы интерьера, доставка, сборка, дизайн интерьеров	Прямые продажи	Розничные и оптовые потребители с Сибирского Федерального Округа
	<u>Ключевые ресурсы (КР)</u> Персонал Мебель Товары интерьера		<u>Каналы сбыта (КС)</u> Прямые каналы сбыта, отдел В2В, интернет продажи	
<u>Структура издержек (СИ)</u> Затраты на закупку компьютерной техники Затраты на лицензии ПО Затраты на аренду помещения З/п персоналу		<u>Потоки поступления доходов (ПД)</u> Реализация продукции Реализация отходов и использованных материалов		

Разработка программного продукта

Отделу поддержки продаж было поручено собрать требования сотрудников к конечному продукту и написать техническое задание для отдела разработки. В список требований вошли:

- авторизация пользователей;
- возможность сравнение конкурентов на артикульном уровне;
- возможность добавления нескольких конкурентов (до 7) на один артикул;
- возможность создавать необходимое число параметров (до 15) для сравнения (цвет, высота и т.д.);
- возможность оставлять комментарии (поле «Комментарий»);
- возможность на просмотр данных других сотрудников, но запрет на изменение;
- возможность выставления оценок по степени конкурентоспособности товара конкурента;
- возможность получения комментария от своего руководителя на изменение цены в любую сторону (не изменяем, повышаем, понижаем);

Данные требования легли в разработку технического задания, которое в последствии было согласовано с лидером проекта и передано для реализации компании–разработчику.

Была составлена дорожная карта, которая отражает процесс от инициализации процесса до его реализации. На рисунке 2 представлена дорожная карта, на которой цветом выделен процесс разработки.

20 июня 2007 – 26 июня 2007	27 июня 2007 года – 26 июля 2007	27 июля 2007 года – 19 августа 2007	20 августа 2007 года – 15 сентября 2007	16 сентября 2007 года – 20 сентября 2007
-----------------------------	----------------------------------	-------------------------------------	---	--

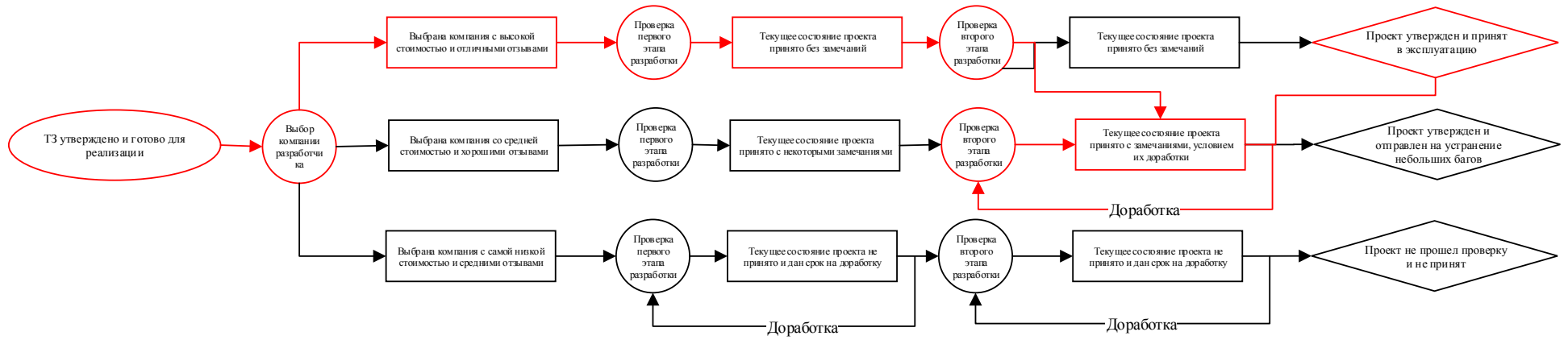


Рисунок 2. Дорожная карта разработки приложения

Как видно по дорожной карте, в течении 2-х месяцев была проделана работа по разработке продукта. Затем, в течении месяца были тесты приложения в условиях работы и по ее ходу устранялись обнаруженные ошибки. Полная приемка программного продукта была произведена 16 сентября 2007 года.

На сегодняшний день, компания активно пользуется программным продуктом, что позволяет мониторить ситуацию на рынке максимально объемно и совершать необходимые изменения в своей политике за короткий отрезок времени.

Заключение

Таким образом, наша компания получила программу для быстрого реагирования на изменения рынка. Команда аналитиков отметила, что за 3 года пользования продуктом, мы полностью окупили его разработку.

Среди результатов также можно отметить, что среднее реагирование на изменение цены конкурентами стала не 3 дня как ранее, а всего один день. Количество уникального ассортимента возросла с 15% до 25%.

Список литературы:

1. Портер Майкл Э. «Конкуренция» Пер. с англ.: Уч. Пос. – М.: Издательский дом «Вильямс». – 2000. – 21 с.
2. Смерек В. Я. «Как правильно работать с конкурентами» – [Электронный ресурс] – Электрон. текстовые дан. – Москва: [б.и.], 2015. – http://old.iteam.ru/publications/marketing/section_23/article_3663.

РАЗВИТИЕ СИСТЕМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В РАМКАХ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В РОССИИ

Кривельский Михаил Валерьевич

*студент, финансово-экономический факультет, бакалавриат ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф., финансово-экономический факультет, ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Выбор оптимального способа финансирования является одним из важнейших этапов инвестиционного процесса. Механизм государственно-частного партнерства позволяет решать проблему финансирования инвестиционных проектов в не всегда прибыльных, но социально значимых сферах. В статье проанализированы особенности финансирования в рамках государственно-частного партнерства.

В современных условиях хозяйствования существенно повысилась роль взаимодействия бизнеса и власти, проявляющаяся в формах государственно-частного партнерства.

Опыт, накопленный в последние годы, свидетельствует, что одним из основных механизмов ресурсной базы и мобилизации неиспользованных резервов для экономического развития, повышения эффективности управления государственной и муниципальной (общественной) собственностью является государственно-частное партнерство (ГЧП).

В ряде современных исследований представлены теоретические и практические аспекты (ГЧП), дано понятие, определен предмет, проработаны проблемы взаимодействия бизнеса и власти, формы и механизмы применения государственно-частного партнерства.

По мнению Васильевой М.В., Федоровой О.В [1], партнерство государства и бизнеса позволяет привлечь в государственный сектор экономики

дополнительные ресурсы, позволяющие повысить эффективность использования государственной собственности.

В такой системе отношений происходит объединение потенциалов и ресурсов и двух хозяйствующих субъектов. С одной стороны, государства — в форме его собственности, с другой стороны, бизнеса — в виде применения современных частнопредпринимательских методов хозяйствования, менеджмента, маркетинга, внедрения инновационных технологий, а также привлечения инвестиций.

Савон Д.Ю, Маркер Е.В. [3] считают, что государственно-частное партнерство – один из важнейших реальных механизмов снижения рисков и сроков реализации научно-технических и инновационных проектов, бюджетных целевых программ. В документах, определяющих направления государственной политики в научно-инновационной сфере, особое значение придается необходимости развития государственно-частного партнерства.

Скаринский К.О. [5], понимает государственно-частное партнерство, как конкретные проекты, реализуемые различными государственными органами и бизнесом совместно или только частными компаниями на объектах государственной и муниципальной собственности.

Однако, исследования не раскрывают в полной мере процесс развития системы финансирования инвестиционных проектов в рамках государственно-частного партнерства в России, не отмечают специфичность этого процесса, чем и обуславливается актуальность работы.

Финансирование инвестиционных проектов в рамках государственно-частного партнерства имеет свои специфические особенности:

- определенная сфера применения – социально значимые области (ЖКХ, экология, транспорт, НИОКР, инфраструктура ит. д.);
- высокая длительность срока реализации проектов (от 10 до 50 лет);
- высокие риски, требующие процедур разделения и хеджирования;
- учет концепции эффективности расходования бюджетных средств;
- масштаб проекта.

В таблице 1 представлено распределение частных и государственных инвестиций по проектам ГЧП в РФ. Минимальный показатель потребности в инфраструктурных инвестициях в мире для удержания показателя ВВП не должен быть ниже 3,5%. В настоящее время в России из-за сложных экономических условий возник недостаток денежных средств для осуществления инфраструктурных проектов [5].

Таблица 1.

Распределение частных и государственных инвестиций по проектам ГЧП в РФ за 2015 год [1]

	Объем инвестиций, млн. руб	Оценка доли участия в финансировании, млн руб	Кол-во проектов	Средняя стоимость проектов, млн. руб	% раскрываемости долей фин-я проекта
Всего	5284048	2661579	279	15939,24	25,09 %
Гос. средств	904339				
Частных средств	157180				

Доля финансирования частными и государственными средствами представлена на рисунке 1 [5].

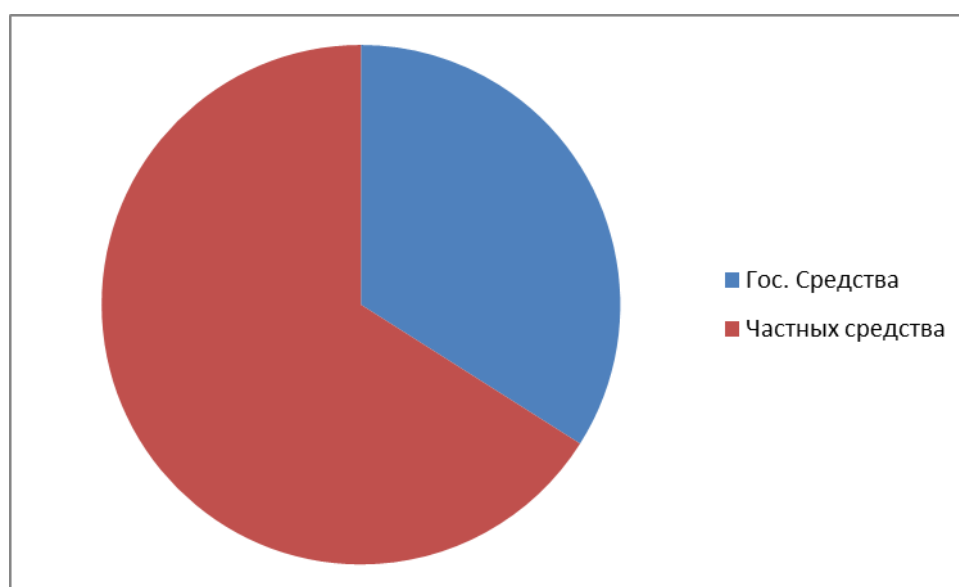


Рисунок 1 Доля финансирования частными и государственными средствами проектов по ГЧП за 2015 год

Инвестиции в инфраструктуру составляют 3% от ВВП. Из этого следует, что важным становятся инструменты реализации государственно-частного партнерства (ГЧП), предполагающие вовлечение в строительство частного бизнеса.

Такая форма партнерства во множестве случаев имеет инвестиционный тип характера, который определяется, как спецификой целей, так и формами организации данного сотрудничества. Следовательно, в совокупности базовых элементов государственно-частного сотрудничества приемлемо назвать следующие [4]:

- сторонами государственно-частного сотрудничества являются частный бизнес и государство;
- согласование сторон закрепляется на юридической основе – официально;
- - согласование сторон включает равноправный характер;
- - государственно-частное сотрудничество имеет четко публично выраженную, общественную направленность;
- - материальные затраты и риски, а также выполненные цели разделяются между сторонами в определенных пропорциях заранее.

Об конструктивности государственно-частного сотрудничества в Российской Федерации говорить сложно. Но за последний период времени многое выполнено для распространения механизма государственно-частного сотрудничества в Российской Федерации как в плане информационного характера (разработка печатных изданий, специализированных сайтов), так же на уровне конкретных мер (создание законопроектов, формирование региональных центров и авторитетных государственных структур государственно-частного партнерства). Работает совет экспертов по законодательству о государственно-частном сотрудничестве Комитета Госдумы по предпринимательству и экономической политике, который занимается разработкой правовых основ по применению механизмов государственно-частного сотрудничества в России. Созданы модельные законы о

государственно-частном партнерстве для регионов; образуются региональные центры ГЧП (6 уже функционируют, в 11 субъектах они разрабатываются).

Главный довод в поддержку государственно-частного сотрудничества заключается в том, что частный и государственные секторы отмечаются своими собственными уникальными преимуществами и характеристиками. Их союз позволяет достигать лучших результатов и действовать более эффективно, то есть в тех сферах, там где преимущественно заметны рыночные провалы (невысокая норма прибыли, долгий срок реализации и переменный лаг между отдачей и инвестициями) или деструктивность государственного управления.

За последнее время области практики разнообразных форм государственно-частного сотрудничества увеличиваются, совершенствуются и сами формы сотрудничества, и их модификации. Государственные органы организуют свой управляющий вид деятельности в сфере сотрудничества с бизнесом частных компаний в 3-х главных направлениях. Во-первых, оно формирует принципы и стратегию, на которых работают отношения общества с бизнесом в целом и с общественной властью. Во-вторых, вырабатывает институциональную сферу для реализации и создания проектов для сотрудничества. В-третьих, занимается непосредственно управлением ГЧП и его организацией, разрабатывает методы и формы, конкретные механизмы.

Несмотря на это, введение ГЧП в Российской Федерации наталкивается на ряд проблем правового (отсутствие нужной нормативной базы для работы государственно-частного партнерства), экономического (неразвитость отношений на рынке) и управленческого (незначительно знакомство с принципами ГЧП государственной бюрократии и отсутствие у множества чиновников профессионально-правовой подготовки для создания подходящих контрактов в этой области) характера.

Для активного развития в России ГЧП (государственно-частного партнерства) необходимо развивать нормативно-правовую базу; систему распределения рисков и вознаграждения, которые оказались бы приемлемыми для вкладывающих в производство; развитая система посредников между

частным и государственными секторами экономики; государственная координация инвестиционного процесса. Только полное вовлечение в политические процессы бизнес-структур, путем создания стимулов и взаимной заинтересованности в конечном результате, в интересах общества и государства, является перспективой для развития ГЧП.

В современной России не стоит вопрос партнерства как такового. Нужно создать заинтересованность в участии в государственных инвестиционных проектах. Сделать это непросто, так как, в своем большинстве, такие проекты рассчитаны на длительный период окупаемости и не обладают высоким процентом извлечения прибыли. Ведь это, как правило, инфраструктурные проекты, требующие достаточно больших и рискованных вложений средств. В этих случаях государство и должно предоставлять гарантии возврата денежных средств хотя бы с минимумом дохода.

На сегодняшнем этапе развития общества и государства государственно-частному партнерству в России, его развитию, мешает и высокий уровень коррупции во властных структурах. Это, как и забюрократизированность государственно-частных отношений, не может не влиять на степень доверия со стороны предпринимателей к госорганам. Например, для решения вопроса о разделе продукции предпринимателям нужно согласовать вопросы в 28 структурных подразделениях, а продолжительность согласования достигает 3-х лет.

Но, говоря о препятствиях со стороны государства нельзя не отметить и отсутствие нацеленности на социальное партнерство со стороны бизнеса. Основное требование которого – это получение преференций и «справедливое» распределение государственных дотаций. Цель же всей деятельности бизнесменов, и это можно понять – получение максимальной выгоды при минимальных затратах. Свою роль в этом играет и отсутствие значимых льгот по налогам, других законодательных норм, подталкивающих предпринимателей к ГЧП.

При условии наличия указанных обстоятельств, партнерство бизнеса и государства сможет более эффективно влиять на решение существующих проблем, и, кроме того, позволит власти качественно исполнять свои задачи, а для частных структур появятся дополнительные возможности для развития. На сегодняшний

день государственно-частное партнерство является наилучшей возможностью для повышения инвестиционной привлекательности тех или иных проектов.

Сотрудничество государства и частных структур – это союз бизнеса и власти, призванный в результате совместных действий реализовывать значимые для общества проекты в самых разнообразных сферах жизни – от инновационных технологий и методов до исполнения услуг, необходимых обществу. При чем, этот альянс способен решать задачи на всех уровнях – от муниципального до международного.

Список литературы:

1. Васильева М.В., Федорова О.В. Развитие системы финансирования инвестиционных проектов в рамках государственно-частного партнерства в России // Экономический анализ: теория и практика. 2011. №9. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-sistemy-finansirovaniya-investitsionnyh-proektov-v-ramkah-gosudarstvenno-chastnogo-partnerstva-v-rossii> (Дата обращения: 22.11.2016).
2. Кабашкин В.А., Гребенев Д.О. Основные механизмы организации государственно-частного партнерства на региональном уровне // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2011. №15. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/osnovnye-mehanizmy-organizatsii-gosudarstvenno-chastnogo-partnerstva-na-regionalnom-urovne> (Дата обращения: 22.11.2016).
3. Савон Д.Ю, Маркер Е.В. Государственно-частное партнёрство в региональной системе финансового обеспечения экологической и социальной ответственности бизнеса // Интернет-журнал Науковедение. 2012. №4 (13). URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/gosudarstvenno-chastnoe-partnyorstvo-v-regionalnoy-sisteme-finansovogo-obespecheniya-ekologicheskoy-i-sotsialnoy-otvetstvennosti> (Дата обращения: 22.11.2016).
4. Скаринский Константин Олегович, магистрант программы «управление развитием организаций», Сидоренко Екатерина Николаевна Проблемы формирования и реализации проектов государственно-частного партнерства в России // Символ науки. 2016. №4-1. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/problemy-formirovaniya-i-realizatsii-proektov-gosudarstvenno-chastnogo-partnerstva-v-rossii-1> (Дата обращения: 22.11.2016).
5. Официальный сайт Федеральной службы статистики. Инвестиции в России. 2015 URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1136971099875 (Дата обращения: 22.11.2016).

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ВАЛЮТНЫХ ОТНОШЕНИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Кузеванова Маргарита Александровна

*студент, ФГБОУ ВО Сибирский Государственный Индустриальный
Университет,
РФ, Кемеровская область, г. Новокузнецк*

Степкина Ирина Владимировна

*студент, ФГБОУ ВО Сибирский Государственный Индустриальный
Университет,
РФ, Кемеровская область, г. Новокузнецк*

Дранишников Вера Васильевна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доц., ФГБОУ ВО Сибирский
Государственный Индустриальный Университет
РФ, Кемеровская область, г. Новокузнецк*

Одной из главных особенностей развития современного мирового хозяйства является быстрое развитие валютной и финансовой глобализации.

Валютная глобализация – самая высокая степень интернационализации валютных отношений, которые связаны с функционированием валют разных стран в мировой экономике и организацией этих отношений согласно принципам мировой валютной системы [1].

Одна из причин наступления валютной глобализации – противоречие между высокой степенью интернационализации валютных отношений и организацией их в форме мировой валютной системы и в то же время сохранение национальных особенностей международных валютных отношений и валютной системы. Валютная глобализация превосходит глобализацию в области материального производства.

Направление развития валютной глобализации проявляется в существенном отставании реального сектора от быстрого развивающегося финансового сектора. Это выражается в быстрых темпах развития финансовой и валютной глобализации по отношению к глобализации в области материального производства.

В настоящее время происходит расширение валютной глобализации, так как валютные отношения строятся на растущих объемах международной

торговли услугами и товарами. Значительную роль играет движение международного капитала, включая фиктивный, в т.ч. базовых и произвольных финансовых инструментов.

Тенденция использования нескольких конкурирующих денежных единиц как мировых валют возникла из-за развития полицентризма в мировой экономике. Базовой основой считается изменение соотношения между силами финансовых и мировых экономических центров.

Тенденцией интернационализации валют стран является использование национальных валют как мировых, за счет чего перераспределяются силы между финансовыми мировыми экономическими центрами в условиях глобализации мировой экономики, и это ведет к снижению доли трех центров – Западной Европы, США и Японии по прогнозам до 28% в 2030 г.[1].

Тенденция к уменьшению монопольной роли доллара в качестве мировой валюты проявилась во время кризиса Бреттон – Вудской валютной системы в 1960-е года. Наступление западноевропейских валют – особенно французского франка, марки ФРГ (еще до введения евро), а также японской иены - на доллар снизили его монопольные позиции в качестве мировой валюты со статусом резервной.

Валютный полицентризм нашел отражение и в валютной корзине СДР – международной счетной единице, на которой основана Ямайская валютная система. Сейчас в ее состав входят доллар, фунт, евро стерлингов и иена, получившие статус свободно используемых валют.

Еще одна из новых тенденций – появление международных валютных единиц – единиц, которые представляют условный масштаб цен, впервые появившихся в 1930-х годах [1]. В течение многих лет их применение ограничивалось операциями международных организаций и определялось с помощью межгосударственных соглашений.

С 60-х годов увеличилась область использования международных валютных единиц по причине нестабильности резервных валют – фунта стерлингов и доллара США. Валютные единицы международного уровня

использовались в качестве валюты международных кредитов, а с 70-х годов стали базой для определения курсов валют. В ЕЭС использовалась ЕРЕ – это европейская расчетная единица, после ЭКЮ – европейская валютная единица в качестве базового стандарта Европейской валютной системы, которая предшествовала созданию ЭВС (в 1999 г.), основанного на евро [3].

Ямайская мировая валютная система основана на СДР – специальных прав заимствования. СДР является базовым стандартом мировой валютной системы. Сначала эта расчетная единица использовалась в международных кредитных и торговых отношениях, а сейчас осуществляет функцию как международное резервное средство [2]. Необходимость наднациональной валюты проявляется тем, что более всего она соответствует нуждам глобализирующей экономики. Наднациональная валюта в качестве масштаба соизмерения соотношений курсовых валют нужна для снижения рисков, которые связаны с нестабильностью национальных валют, которые используются как мировые, в целях обеспечения стабилизации мировой валютной системы. Отметим, что значительную роль в международных экономических валютных отношениях играют золотые резервы стран и экономических союзов. Так, в условиях экстремальной ситуации для погашения внешних обязательств золото используют как чрезвычайное международное платежное средство. Периодически для того, чтобы погасить международные обязательства, особенно долговые, страны-должники продают золото из официальных резервов на конвертируемые валюты, в которых номинирован внешний долг [2].

Под восприятием золота как реального резервного актива понимается, что при создании современной мировой валютной системы, сохранилась тенденция в международных экономических отношениях участниками рыночной экономики использования золота, как международного резервного средства. Золотые резервы также хранят Международный валютный фонд и Банк международных расчетов.

В период кризисов усиливается тенденция использования золота в качестве реального резервного актива. В условиях глобального кризиса появляется

тенденция к повышению спроса на золото. Это говорит о сохранении весомого значения золота в международных валютно-экономических отношениях.

Характерным для глобализации регулирования международных валютных отношений является повышение степени интернационализации рыночного и государственного валютного регулирования, которое проявляется в его расширении и углублении. Это прослеживается по увеличению числа стран, участвующих в мировой валютной системе. При создании Бреттон-Вудской системы их число составляло 44 (в 1944 г.), а в условиях современной Ямайской валютной системе-187 [1].

В ситуации современного кризиса новое качество глобализации валютного регулирования проявило себя в формировании более представительной «Группы 20», куда включены не только развитые, но и развивающиеся государства.

Условия кризиса показали банкротство либеральной модели экономического, в том числе валютного регулирования. Это привело к ослаблению надзора и контроля над деятельностью участников мирового финансового рынка. Глобальное валютное регулирование продолжает развиваться, появляются новые глобальные правила регламентации деятельности мирового финансового рынка. В антикризисных программах, принятых на саммитах «Группы 20», основное внимание уделено разработке мер по обеспечению стабильного развития мировой экономики и валютной системы, предупреждению стран о возможном возникновении кризисных потрясений, в частности, на мировом финансовом рынке.

Список литературы:

1. Красавина Л.Н. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения: учебник. – М.: Юрайт, 2014. – 543 с.
2. Прокушев Е.Ф., Внешнеэкономическая деятельность: учебник. – М.: Дашков и Ко, 2008. – 498 с.
3. Панфилов В. С. Финансовое и экономическое прогнозирование: методология и практика. М.: МАКС ПРЕСС, 2009.

ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК: ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ И РЕГУЛИРОВАНИЯ

Кузнецов Сергей Владиславович

*студент, Омский государственный университет путей сообщения,
РФ, г. Омск*

Журавлев Дмитрий Сергеевич

*студент, Омский государственный университет путей сообщения,
РФ, г. Омск*

Прохоров Владимир Максимович

*студент, Омский государственный университет путей сообщения,
РФ, г. Омск*

Панюшкина Елена Владимировна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доц., Омский государственный
университет путей сообщения,
РФ, г. Омск*

Финансовый рынок всегда был одним из приоритетных секторов развития национальной экономики, эффективность управления которым оказывала непосредственное влияние на общую эффективность проводимой государством экономической политики. Одной из главных характеристик финансового рынка, определяющих успешность его функционирования, является его институциональная структура. Совмещение разных вариантов деятельности считается объективной реальностью развития российского финансового рынка.

О.А. Пузанкевич характеризует финансовый рынок как «совокупность экономических отношений, связанных с распределением финансовых ресурсов, куплей-продажей временно свободных денежных средств и ценных бумаг». Объектами отношений на финансовом рынке выступают денежно-кредитные ресурсы и ценные бумаги [1].

Таким образом, финансовые рынки осуществляют экономическую функцию перераспределения денежных средств от субъектов хозяйственной деятельности, накопивших определенный излишек за счет оптимизации расходов, к хозяйствующим субъектам, физическим лицам, испытывающим дефицит денежных средств, для удовлетворения различных потребностей.

Управление финансами осуществляется государством, действия которого связаны с организацией общей финансовой политики, координацией денежных средств, подготовкой финансового законодательства.

Система управления финансами включает в себя: управление бюджетами, государственными внебюджетными фондами, государственным кредитом и иными звеньями финансовой системы.

Объектами управления финансами являются различные виды финансовых отношений, образующие финансовую систему. Субъектами управления финансами выступает совокупность всех организационных структур, которые осуществляют управление финансами – финансовый аппарат.

Общее управление системой финансов осуществляют высшие органы власти и управления, которые можно условным образом поделить на две группы:

- 1) органы общего (законодательного) управления финансами;
- 2) органы оперативного управления финансами [2].

Главными органами, осуществляющими управление финансами в России, считаются Федеральное Собрание, Президент и Правительство, которые принимают окончательное решение во время утверждения федерального бюджета и отчета о его исполнении.

На общегосударственном уровне аппарат управления финансовой системой включает в себя такие органы, как Счётная Палата РФ, Центральный банк РФ, Федеральная служба налоговой полиции РФ, профильные комитеты по бюджету, налогам, банкам и финансам Госдумы и Совета Федерации, Министерство Финансов РФ и его региональные, Федеральная Комиссия по рынку ценных бумаг, Федеральная таможенная служба РФ, Министерство государственного имущества, исполнительные дирекции внебюджетных фондов социального назначения.

Государство использует финансы для осуществления собственных функций и задач, реализации поставленных целей. Большую роль в выполнении государственных задач играет финансовая политика, в процессе

реализации которой обеспечиваются условия для выполнения задач, поставленных перед обществом, воздействует на экономические процессы.

Нестабильная ситуация в экономике России, возникшая из-за многих обстоятельств, таких как политическая обстановка, внешнеэкономическая конъюнктура, проблемы с промышленным развитием государства и многие другие, а также воздействие мирового финансового кризиса, оказывают отрицательное влияние на российскую экономику, и, естественно, на состояние финансовой системы [3].

В рамках углубления рыночных реформ возникает потребность перестройки всей системы финансовых отношений в России.

Государственные финансы, в первую очередь, бюджетная система посредством финансирования сравнительных направлений развития страны призвана обеспечить структурную перестройку национальной экономики, ускорение научно-технического прогресса, увеличение результативности производства и на этой базе увеличение жизненного уровня граждан.

Современная бюджетная система России достаточно противоречива и нуждается в корректировке.

С точки зрения Н.Г. Мэнкью, «необходимо решение следующих ключевых проблем:

- высокий уровень концентрации денежных средств в федеральном бюджете государства, что уменьшает роль региональных и местных бюджетов;
- сложившаяся практика формирования территориальных бюджетов, при которой остался особый механизм централизованно определяемых нормативов отчислений в местные бюджеты;
- тенденция перевода затрат вниз без подобающего подкрепления доходами, что ведёт к дотации ранее сбалансированных местных бюджетов;
- принятие федеральными органами власти различных решений, адресованных нижестоящим управленческим структурам, но не сопровождающихся необходимыми денежными средствами;

- доминирующее значение регулирующих доходов в общей структуре поступлений денег в региональные и местные бюджеты и низкая доля закрепленных за территориями налоговых поступлений;

- низкая собираемость налоговых платежей, основными причинами которой оказались: увеличение неплатежей в отраслях экономики; ухудшение различных макроэкономических и финансовых показателей в сравнении с принятыми в бюджете; непосредственное уклонение от уплаты налогов, уход от налогов многими налогоплательщиками, прячущими свои доходы (нет возможности контролировать все малые и средние компании, уход от налоговой полиции с помощью наличных расчетов)» [4].

По мнению В.Г. Слагода и М.Ю. Сибикин, указанные проблемы могут быть разрешены путем теоретической разработки и соответствующего обоснования главных принципов формирования бюджетной системы России и формирования реального бюджетного механизма, помогающего реализовать сформированные принципы на практике [5].

Большая часть финансовых отношений в различных странах с развитой рыночной экономикой оказывается вне государственного управления, потому что главная часть денежных средств формируется и расходуется их владельцами по их усмотрению. На основе кругооборота денежных средств осуществляется деятельность частных компаний, в связи с этим их финансовые фонды носят обособленный, децентрализованный характер. Государство влияет на эту сферу финансовых отношений только через реализацию налоговой политики, регулирование финансового рынка, регламентацию кредитных отношений, формирование амортизационного фонда и систему государственной помощи. Осуществляется не управление финансами со стороны государства, а воздействие через финансы, т.е. выполнение финансовой политики. Анализируя экономическую политику, государство усиливает либо ослабляет собственное вмешательство в регулирование различных экономических и социальных процессов.

Финансовый рынок в своем развитии опережает экономику в целом из-за одновременного и однонаправленного воздействия на развитие финансовых рынков во всем мире по различным причинам, к которым можно отнести глобализацию, секьюритизацию, обесценение национальных валют, старение жителей страны [6].

Таким образом, для преодоления проблем в области управления финансами требуется развитие и улучшение правовой базы, а также разработка соответствующих предложений по принятию различных норм, способствовавших бы более успешному и стабильному функционированию финансового рынка, к примеру, управление государственным долгом. Иным вариантом решения обозначенной проблемы могло бы стать дальнейшее развитие инфраструктуры фондового рынка, с возникновением новых, более разнообразных и инвестиционно-привлекательных инструментов, а также формированием особой системы хеджирования рисков. Российское общество испытывает потребность в увеличении уровня надежности государственных долговых обязательств, гарантий оперативных выплат и подходящего уровня доходности. Выстраивание такой долговой политики, которая стала бы отражать не только текущее состояние национальной экономики, но и находилась бы в соответствии с долгосрочными задачами народнохозяйственного развития, отвечала бы интересам населения и компаний России.

Роль государства в управлении финансами обретает важнейшее значение. От этого во многом будет зависеть перспективное развитие государства, судьба народнохозяйственных реформ, качество формирования экономической системы, обеспечивающей динамичный и эффективный рост национальной экономики и достойный уровень благосостояния граждан.

Список литературы:

1. Амосова В.В., Гукасян Г.М. Экономическая теория / В.В. Амосова, Г.М. Гукасян. – М.: Эксмо, 2014. – 736 с.
2. Грязнова А.Г., Соколинский В.М. Экономическая теория: учебное пособие / А.Г. Грязнова, В. М. Соколинский. – М.: Кнорус, 2014. – 464 с.

3. Максимова В.Ф. Экономическая теория / В.Ф. Максимова. – М.: Юрайт, 2014. – 580 с.
4. Мэнкью Н.Г. Макроэкономика / Н.Г. Мэнкью. – Спб.: Питер, 2014. – 560 с.
5. Слагода В.Г., Сибикин М.Ю. Экономическая теория / В.Г. Слагода, М.Ю. Сибикин. – М.: Форум, 2014. – 368 с.
6. Экономическая теория / Под ред. Чепурина М.Н., Киселевой Е.А. – М.: АСА, 2014. – 848 с.

ОБЗОР РОССИЙСКОГО МЕЖБАНКОВСКОГО КРЕДИТНОГО РЫНКА: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Кулик Сергей Дмитриевич
студент, РЭУ им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва

Помаскина Ольга Владимировна
научный руководитель, канд. экон. наук, доц. кафедры управления рисками,
страхования и ценных бумаг, РЭУ им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва

Актуальность темы межбанковского кредитования обусловлена тем, что роль межбанковского кредита как для государства, так и для всей банковской системы имеет большое значение. Рынок межбанковских кредитов является самым оперативным источником средств для поддержания ликвидности коммерческих банков, а также важным индикатором для банковской системы в целом.

В последние годы количественные изменения параметров межбанковского рынка привели к качественным изменениям в отношениях между его участниками, к росту объёмов рынка, изменению характера его регулирования и функций регулирующих органов. Такие изменения необходимо систематизировать и провести их анализ. Целью данной работы является анализ межбанковского кредитного рынка на современном этапе, определение вектора его развития, его проблем и путей их решения. Объектом исследования является межбанковский кредитный рынок. Предметом исследования выступают закономерности развития российского межбанковского кредитного рынка.

Система межбанковского кредитования аналогична современной банковской системе и также имеет два уровня. На первом уровне отражается движение средств между ЦБ и коммерческими банками, на втором – между коммерческими банками.

На отечественном рынке участники межбанковского кредитования делятся на группы по размеру капитала. Первая группа представлена крупнейшими банками с государственным участием, вторая – крупными банками частного сектора, а к третьей группе относят всех остальных. Так, небольшие банки, как правило, могут разместить свободные средства у группы более высокого уровня, а получить – нет.

Посредством инструментов денежного рынка Банк России предоставляет краткосрочные денежные средства и, таким образом, регулирует уровень ликвидности банковского сектора. В таблице 1 представлены данные о динамике кредитов, выдаваемых ЦБ РФ за последние 10 лет.

Таблица 1.

Масштабы кредитования Банком России кредитных организаций в 2007–2016 гг., млрд. руб.

Год	Внутридневные кредиты	Кредиты овернайт	Ломбардные кредиты	Кредиты, обеспеченные активами или поручительствами	Кредиты, обеспеченные золотом	Операции РЕПО
2007	13499,63	133,28	24,15	32,76		
2008	17324,35	230,24	212,68	445,53		
2009	22832,69	311,42	308,85	2419,36		
2010	28359,58	229,94	74,99	334,56		
2011	38189,24	208,96	112,74	431,31	0,02	
2012	52673,67	172,28	211,23	1520,37	2,15	
2013	57773,13	146,48	224,89	1904,10	2,11	
2014	60742,86	203,87	113,26	12144,81	2,81	158984,9
2015	53120,33	180,90	238,63	9902,99	4,61	98007,30
2016	34869,37	164,63	83,82	6766,64	3,27	

Источник: Данные Банка России [3]

В прошедшем 2015 году, наибольший вес в общей структуре кредитов банка России имели внутридневные кредиты и кредитование посредством операций РЕПО. Банк России компенсировал недостаточность ликвидности и регулировал ставки на рынке МБК посредством аукционных кредитов. Стоимость предоставления кредитов в рамках аукционных операций близка к ключевой ставке. Необходимость в таких действиях возникла, когда были введены санкции, ограничивающие возможности российских банков по привлечению западных «дешевых денег».

Для управления ликвидностью банковского сектора и воздействия на ставки денежного рынка Банк России использовал аукционные операции недельных РЕПО и в отдельных случаях аукционы РЕПО на 1–6 дней, аукционы по ломбардным кредитам и обеспеченным кредитам. В связи с этим, тенденцию к росту имеют данные виды кредитов (рисунках 1, 2).

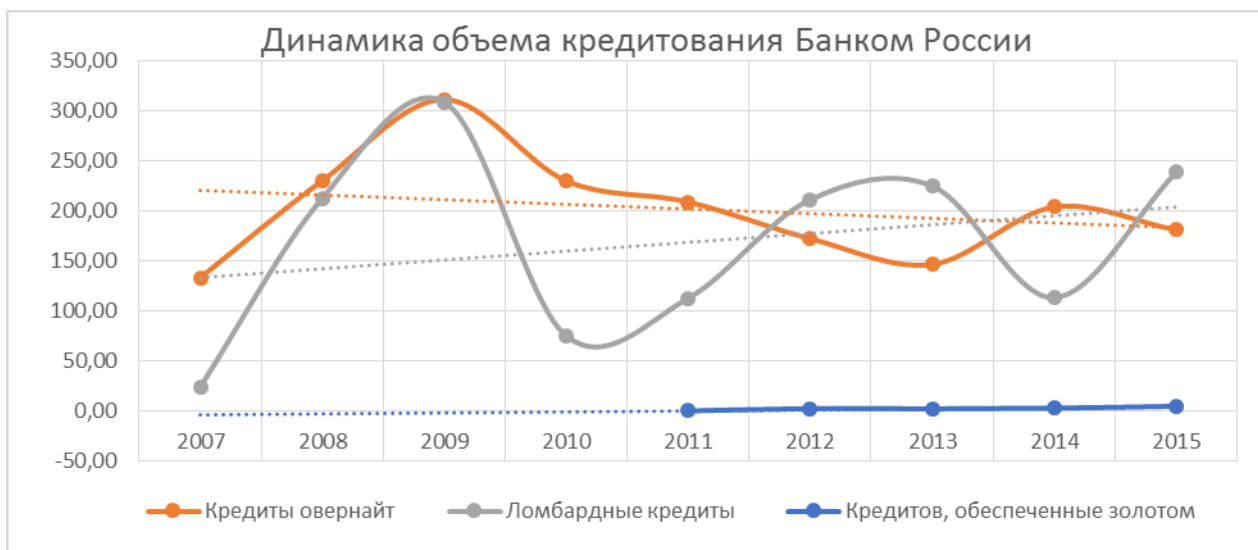


Рисунок 1. Динамика ломбардных, обеспеченных золотом и овернайт кредитов. Источник: Расчеты автора на основе таблицы 1.

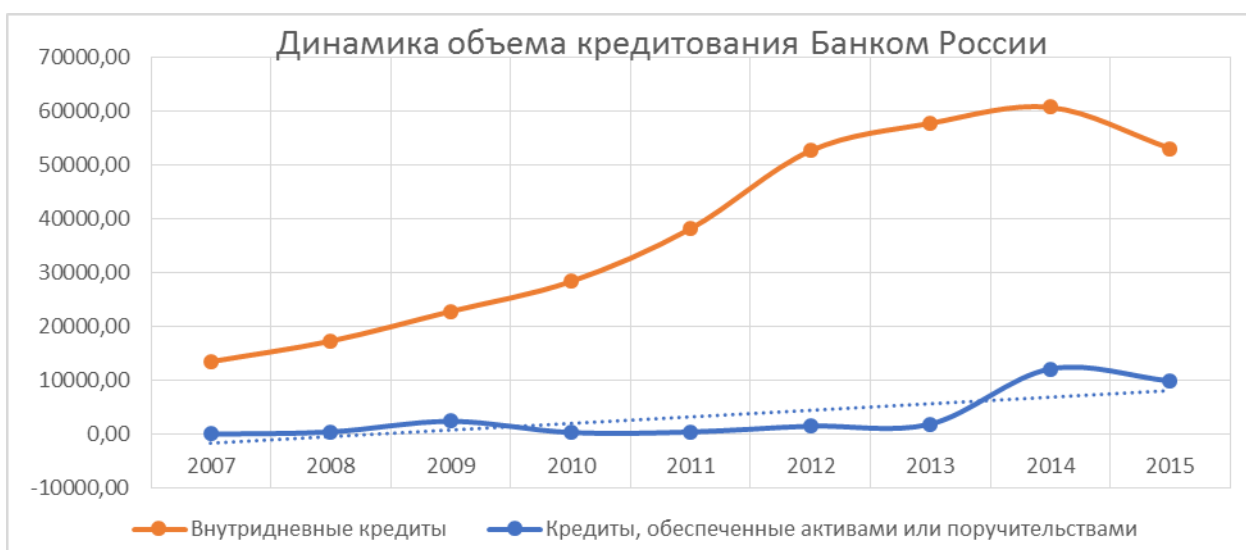


Рисунок 2. Динамика внутридневных и обеспеченных активами и поручительствами кредитов. Источник: Расчеты автора на основе таблицы 1

Объем внутридневных и обеспеченных активами и поручительствами ссуд за последнее десятилетие стремительно набирает обороты, об этом свидетельствует восходящая линия тренда данных кредитов. Имеет место быть снижение объема данных кредитов в 2015 году. Такая динамика обусловлена высокой долей аукционного кредитования, вводом санкций и как следствие снижением банковской активности.

Кредиты Банка России представленные за счет обеспечения золотом, пользуются наименьшим спросом, их объем практически не изменяется из года

в год. Для ломбардных кредитов характерна большая волатильность, нежели у кредитов овернайт, это может быть обусловлено более широким списком инструментов для обеспечения кредита у последних.

Во второй половине 2015 года по мере уменьшения потребности банковского сектора в ликвидности, ЦБ сокращал объемы кредитования. В условиях сохранявшегося дефицита ликвидности в банковском секторе спрос кредитных организаций на депозитные операции Банка России в течение большей части 2015 года оставался низким.

Резюмируя, можно сказать, что ЦБ действовал с максимальной эффективностью, чтобы компенсировать потребность банковского сектора в ликвидности в рамках своих аукционных операций. Важным инструментом рефинансирования банковского сектора оставались кредиты, обеспеченные нерыночными активами или поручительствами кредитных организаций. По мере снижения структурного дефицита снизилась и задолженность банков по данным операциям на 2,6 трлн. рублей и составила 1,8 трлн. рублей.

Использование данных мер позволило ЦБ смягчить прохождение сложного этапа адаптации экономики к условиям ограниченного доступа на мировые финансовые рынки.

Таблица 2.

Привлеченные средства коммерческих банков за 2008–2016 годы

Дата	Привлеченные средства, полученные кредитными организациями от Банка России		Привлеченные средства, полученные от других кредитных организаций	
	В млрд. руб.	в % к пассиву	в млрд. руб.	в % к пассиву
01.01.2008	34	0,2	2807,4	13,9
01.01.2009	3370,4	12	3639,6	13
01.01.2010	1423,1	4,8	3117,3	10,6
01.01.2011	325,7	1	3754,9	11,1
01.01.2012	1212,1	2,9	4560,2	11
01.01.2013	2690,9	5,4	4738,4	9,6
01.01.2014	4439,1	7,7	4806	8,4
01.01.2015	9287	12	6594,2	8,5
01.01.2016	5363,3	6,5	7091	8,5

Источник: Данные Банка России [3]

В результате мер по снижению дефицита ликвидности в 2015 году сократилась доля заимствования у Банка России (на 42,3%, до 5,4 трлн рублей), а доля этих средств в пассивах банков уменьшилась с 12,0 до 6,5%.

Совокупный портфель предоставленных МБК в 2015 год увеличился на 24,9% и на 34,4% в 2014 году. При этом объем МБК, предоставленных банкам-резидентам, увеличился на 33,2%, а банкам-нерезидентам – на 14,8%. Объем МБК, привлеченных от банков-нерезидентов, сократился за 2015 год на 19,8%, а к 2016 году из нетто-заемщиков (объем чистых обязательств перед банками-нерезидентами на 1.01.2015 составил 155 млрд рублей) российские банки стали нетто-кредиторами (объем чистых требований к банкам-нерезидентам на 1.01.2016 составил 111 млрд рублей) [3].

Структура привлеченных средств также изменилась. В результате снижения потребности банковского сектора в рефинансировании со стороны Банка России, увеличился объем МБК между кредитными организациями. Данные о количественных и структурных изменениях представлены на рисунке 3.

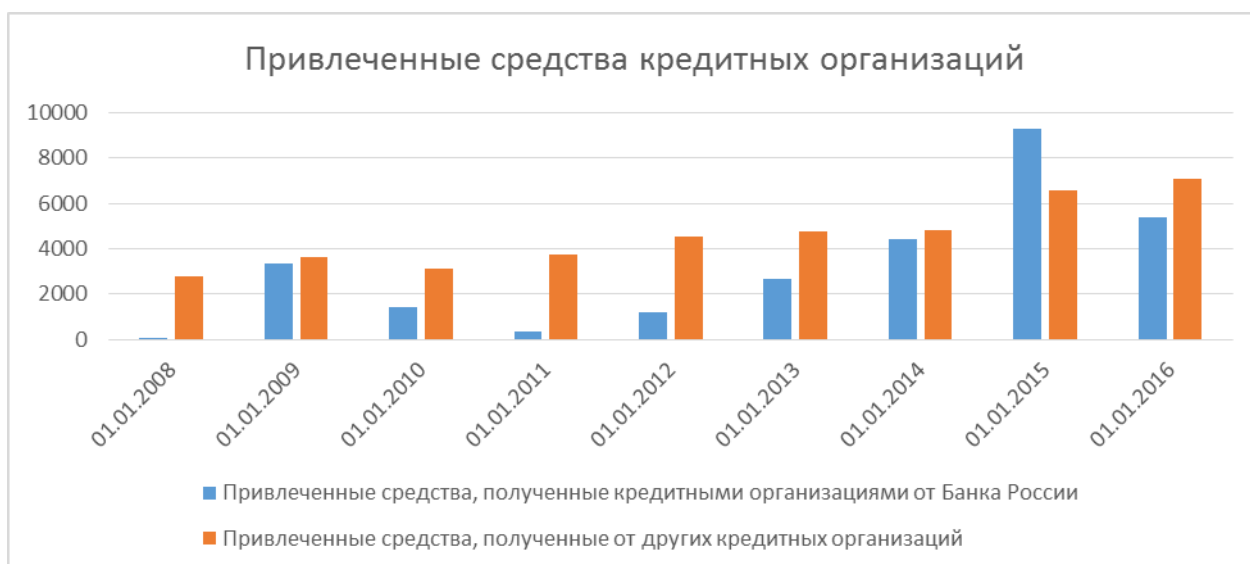


Рисунок 3. Привлеченные средства коммерческих банков за 2008–2016 годы.
Источник: Расчеты автора на основе таблицы 2

Западные санкции и меры, принятые ЦБ в рамках проводимой ДКП, привели к изменению основных ставок МБК. В частности, это можно увидеть на рисунке 4.

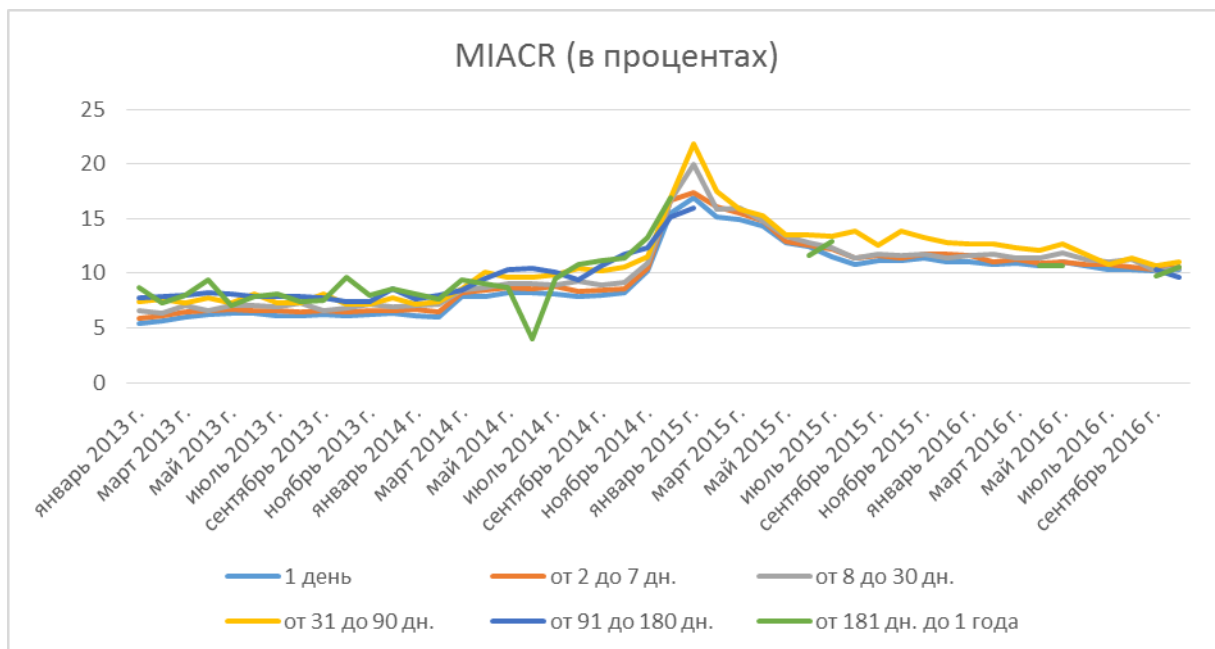


Рисунок 4. Динамика ставки MIACR за 2013–2016 годы. Источник: Расчеты автора на основе данных Банка России [7]

Ставки по рублевым межбанковским кредитам формировались в пределах процентного коридора Банка России. Динамика ставок МБК на протяжении отчетного периода определялась главным образом ситуацией с рублевой и валютной ликвидностью. Небольшие банки, ограниченные в возможностях по привлечению ликвидности, проявляли высокий спрос на привлечение ликвидности посредством операций РЕПО, что способствовало повышению ставок. Крупные кредитные организации увеличивали объемы заимствований на рынке МБК, что обуславливало формирование ставок по однодневным рублевым МБК по большей части в верхней половине процентного коридора ЦБ.

Динамика межбанковского кредитования в последние годы позволяет назвать его достаточно активно развивающимся сегментом российского финансового рынка. Однако, тенденции ближайших лет неоднозначны.

Согласно оценке RAEX (Эксперт РА): в течении 2015 года наблюдалось значительное снижение рейтингов – 104 банка потеряли в кредитоспособности (количество снижений в 5 раз больше чем за 2014 год). [6]. Особенно высокому риску подвержены малые и средние банки с невысокими запасами капитала и ликвидных активов, а также банки с высокой зависимостью от малого количества кредиторов. Получение кредитов на рынке МБК, данной группой банков может только усложниться и небольшим банкам придется сохранять избыточный запас ликвидности.

Более того, распределение ликвидности происходит неравномерно - более 70% приходится на крупнейшие банки с государственным участием, как следствие рынок МБК в кризисный период становится практически недоступным для небольших банков. На фоне, того, что в рамках действий ЦБ, ежегодно увеличивается число банков, потерявших лицензию, кризис недоверия на рынке МБК будет только усиливаться.

В свою очередь, согласно отчету Банка России, в течении ближайших лет главной целью ЦБ на рынке МБК будет развитие единого механизма кредитования кредитных организаций и создание условий в которых любая стабильная кредитная организация будет иметь возможность получать краткосрочные кредиты под любой вид обеспечения, входящий в единый пул.

В процессе создания единого пула обеспечения, возможно изменение требований мега-регулятора по отношению к имуществу, обеспечивающему кредиты ЦБ, путем включения таких активов, как векселя, права требования по кредитным договорам, ценные бумаги, а также, возможно, иные виды имущества. Такие действия хоть и направлены на улучшение текущей ситуации, но затрагивают лишь те банки, которые находятся в топе рейтингов.

Уже в текущем году структура рынка изменилась как качественно, так и количественно. После мер Банка России, направленных на решение проблемы с системным дефицитом ликвидности, коммерческие банки увеличили свою активность на рынке межбанковских кредитов и стали привлекать больше средств от других коммерческих банков, что может говорить о том, что

отсеялась доля наименее финансово-стабильных кредитных организаций, а оставшиеся банки постепенно адаптируются к сложившимся условиям и уже не так сильно нуждаются в поддержке Банка России.

Актуальной проблемой современного межбанковского рынка является ухудшение финансового положения российских банков, снижение их кредитных рейтингов, а также рост числа банков, потерявших лицензию на осуществление банковской деятельности.

Ставки по кредитам на рынке МБК, несмотря на снижение по сравнению с предыдущим годом, все еще выше докризисных. Более того, технологическая база российского рынка межбанковского кредита недостаточно развита по сравнению с западной. Формирование развитой инфраструктуры и технологической составляющей денежного рынка является важной целью Банка России и насущной потребностью участников.

Наиболее приоритетной задачей для развития российского рынка МБК является преодоление недоверия между коммерческими банками. Вытекающей задачей является решение проблемы доступности кредитов для малых и средних банков. В качестве решения описанных проблем могли бы выступать меры Банка России по созданию гарантий беспорной возвратности кредитов.

Еще одно направление – это расширение спектра существующих кредитов, более тщательное изучение контрагентов и инструментов минимизации издержек проведения операций на рынке. Технология принятия рациональных решений должна быть построена на базе математических и качественных расчетов, охватывающих все стороны процесса межбанковского кредитования. Эти технологии должны решить задачи создания методики определения финансово-экономического состояния контрагента, более точной оценки залогов и механизма принятия решений относительно необеспеченной кредитной линии, создания методик определения себестоимости услуг и алгоритма работы подразделений банка, осуществляющих процесс межбанковского кредитования.

В тоже время, несмотря на то, что западный рынок межбанковского кредита считается гораздо более развитым, его нельзя назвать идеальным. Стоит вспомнить так называемый скандал LIBOR. Скандал возник, когда выяснилось, что банки показывают искусственно завышенные или заниженные ставки, чтобы повысить прибыльность сделок или создать впечатление, что они более кредитоспособны, чем являются на самом деле.

Похожая проблема существует и на российском рынке. Аукционы РЕПО, занявшие в последние годы ключевую позицию в системе инструментов кредитования Банком России имеют некоторые несовершенства. Минимальная ставка и объем размещаемых средств на аукционе РЕПО, определяемые на регулярных заседаниях совета директоров, воспринимаются участниками рынка МБК как сигнал уровня жесткости денежно-кредитной политики. Поскольку спрос на рефинансирование неизвестен до начала аукциона, возникает риск формирования сигнала, отличающегося от намерений денежных властей. Следовательно, необходимы меры по минимизации погрешности модели оценки спроса. Задачей является максимально точная оценка текущей ситуации на рынке.

При условии осуществления грамотной кредитно-денежной политики Банка России, работой над повышением технологического уровня и профессиональной деятельности коммерческих банков, а также реализации других предложенных в работе мер совершенствования рынка МБК, современный рынок межбанковских кредитов имеет шансы на реабилитацию и перспективы стабильного роста в будущем.

Список литературы:

1. Банковское дело. Учебник для бакалавров / Под редакцией д.э.н., проф. Н.Н. Наточеевой.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко», 2016, 202 с.
2. Банковское дело: учебник / О.И. Лаврушин, Н.И. Валенцева; под ред. О.И.Лаврушина. – М.: КНОРУС, 2013. – 800 с.
3. Денежно-кредитная политика Банка России. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: www.cbr.ru/dkp.

4. Положение Банка России от 28.11.2008 года № 329-П «Об условиях совершения Банком России сделок прямого РЕПО с российскими кредитными организациями на фондовой бирже» (в ред. Указаний Банка России от 08.02. 2011 № 2576 – У).
5. Положение ЦБР от 4 августа 2003 г. (с изменениями от 30 августа 2004 года) № 36-П «О порядке предоставления Банком России кредитным организациям кредитов, обеспеченных залогом (блокировкой) ценных бумаг.
6. Рейтинговое агентство RAEX («Эксперт РА») – [Электронный ресурс] – Режим доступа. -URL: www.raexpert.ru/ratings/bankcredit/.
7. Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 № 395-1. (Действующая редакция от 01.01.2014).
8. Федеральный Закон «О Центральном Банке Российской Федерации (Банке России) в ред. от 07.02. 2011 г.

ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ ВЫРАЩИВАНИЯ КАРТОФЕЛЯ В АЛТАЙСКОМ КРАЕ

Маркина Валерия Владимировна

*студент, Новосибирский государственный университет экономики
и управления,
РФ, г. Новосибирск*

Алтайский край по производству продукции сельского хозяйства находится на 1-м месте среди регионов Сибирского федерального округа и входит в первую десятку субъектов Российской Федерации по итогам 2015 года. Самым значительным из всех подотраслей, оказавшим влияние на данный рейтинг, стало растениеводство, в котором производство зерновых культур является ведущим, приносящим наибольший доход в отрасли. Но Алтайский край также занимается выращиванием технических культур, зернобобовых и масличных. По итогам 2016 года на его долю приходится более 3% российского производства картофеля [2].

Отрасль картофелеводства имеет важное значение для обеспечения потребностей населения и становится значимым направлением сельскохозяйственного производства, в том числе с точки зрения импортозамещения, диверсификации производства и развития бизнеса.

В Алтайском крае насчитывается около 60 предприятий, выращивающих картофель, которые расположены вблизи территорий Барнаула, Бийска и Рубцовска. Среди них наиболее крупными являются ООО «Русский овощ» и ООО «Алтай-ягода». Первая организация занимается не только производством картофеля в относительно крупных размерах (800 гектар), но и выращиванием моркови, свеклы и капусты, осуществляет поставки своей продукции на территории самого края, например, в сеть магазинов «Мария-Ра», и на территории соседних регионов – Кемеровской области и Красноярского края. Вторая организация также имеет разнонаправленное овощеводство. На посадку картофеля у неё отводится не менее 500 гектар полей, но осуществляет поставки только внутри края. Лидирующие позиции данных организаций

определяют разные факторы: сформированная устойчивая рыночная позиция, наличие высокопроизводительной техники, финансовая оснащенность, качество товара и победа в проходящих тендерах по сбыту картофеля. Однако, для нас является важным изучение не успехов лидеров, а выявление возможностей роста других компаний и обеспечение конкурентоспособности всей отрасли.

По данным Федеральной службы государственной статистики Алтайского края посевные площади картофеля на 2015 год составляют 61,9 тыс. га из 5394,3 тыс. га по всей России [8]. Правительство края усиленно проводит политику решения проблемы неосвоенных земель, вследствие этого, несмотря на то, что за последние годы площадь сельхозугодий сократилась из-за зарастания территорий лесом и кустарником, отвода земель для несельскохозяйственных нужд, исключения из использования склоновых земель и сильно подверженных водной эрозией, количество пашенных территорий увеличивается. И это заметно отражается: объем накопленного картофеля по данным на 1 ноября 2016 года в Алтайском крае составил 981, 7 тыс. тонн, что в сравнении с данными на 1 ноября 2015 года больше на 19,7% [9]. Стоит отметить, если бы не произошла резкая смена погодных условий в сентябре текущего года, возможно объемы были бы гораздо больше.

Большое влияние на развитие конкурентоспособности оказывают барьеры входа в отрасль, касающиеся больших финансовых вложений и высокой вероятности риска не оправдать эти вложения. Данные сложности встречаются на каждом этапе производства картофеля.

Первым из таких этапов является подготовка семенного фонда. Как правило, те предприятия, которые осуществляют свою деятельность в данной отрасли не первый год, заготавливают семена для посадки на будущий сезон в период уборки картофеля. Но для расширения ассортимента они могут закупать семена новых сортов у других производителей. Только вошедшие в отрасль производители занимаются исключительно закупкой семян. Так, в настоящее время почти все фермерские хозяйства Алтайского края закупают семенной

материал за пределами региона: в Кемеровской области и европейской части России. Однако, дальнейшее развитие картофелеводства невозможно представить без развитой системы семеноводства, селекции и реализации интенсивных факторов ведения сельского хозяйства. Поэтому на территории Алтайского государственного университета в Алтайском крае была создана уникальная лаборатория по выращиванию безвирусного семенного картофеля. Ее деятельность нацелена на выращивание перспективных образцов картофеля (и других овощных культур). И задачей её является изменение ситуации закупки семян из других регионов, чтобы фермеры края начали выращивать свой алтайский семенной картофель. На данный момент лаборатория уже подписала договоры с тремя фермерскими хозяйствами Алтайского края и одной оптовой компанией на приобретение безвирусного семенного картофеля.

Во второй этап производства картофеля можно объединить несколько действий, связанных с земляными работами. Это подготовка полей к посадке картофеля, непосредственно сама посадка, обработка посаженного картофеля и его уборка. Для выполнения этих действий, во-первых, необходимо наличие земель. Данный критерий, как правило, значимой проблемой для компаний, долгое время занимающихся растениеводством, не является, так как они имеют собственные земли. А вот для появившихся на этом рынке этот вопрос поднимается сразу. Для таких предприятий есть несколько способов приобретения земли: её можно купить или арендовать у частного лица либо воспользоваться поддержкой государства и подать заявление на выделение муниципалитетом земельного надела для осуществления фермерской деятельности. Согласно Федеральному закону «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» №74-ФЗ от 11 июня 2003 года, фермер имеет право на получение от государства в аренду или безвозмездное пользование земли сельскохозяйственного назначения [1].

Для выполнения второго этапа производства также необходима специализированная техника. Всего для данной отрасли парк основных видов сельскохозяйственной техники, помимо тракторов, по данным на 2016 год

состоит из 17 наименований. В них входят картофелеуборочные комбайны, минимальная стоимость которых составляет 1,5 миллиона рублей, картофелекопатели, транспортеры, ленты, жатки и т.д., цены на которые варьируются от 50 тысяч рублей, в зависимости от марки, универсализации механизма. Приобретение этой техники является проблемным для всех организаций. Оно возможно с помощью привлечения инвесторов или вступления в обязательства разных сроков. Но есть еще один способ: получение субсидии для приобретения техники в лизинг. В Алтайском крае оператором краевой лизинговой программы выступает «Сибсоцбанк», работу координирует Главное управление экономики и инвестиций. Общий объем средств лизингового фонда составляет 1 млрд. 243 млн. рублей. Основную часть их используют на техническое перевооружение сельхозтоваропроизводителей региона. Ежегодно через «Сибсоцбанк» приобретают сельхозтехнику на сумму 300 млн. рублей [6]. Благодаря краевой лизинговой программе аграрии пополняют парк техники на максимально выгодных условиях.

Третьей необходимой составляющей второго этапа является наличие рабочей силы и специализированного персонала. Согласно статистическим данным на 2015 год в Алтайском крае в сельском хозяйстве занято 204, 2 тыс. человек, при этом число безработных составило 82, 2 тыс. человек. Эта информация позволяет нам быть заинтересованными в привлечении большего количества населения в отрасль картофелеводства. При этом, многим функционал позволяет работникам не иметь высшего образования, что значительно сокращает поиски необходимого количества рабочих ресурсов в организацию.

По завершению уборки, картофель редко сразу идет на продажу, обычно на его реализацию уходит несколько недель, месяцев. Чтобы свести к минимуму потери и сохранить высокие потребительские качества семенного, продовольственного и идущего на переработку картофеля, необходима тщательная подготовка клубней к длительному хранению, и соблюдение температурно-влажностных режимов. Выделяют три основных технологии хранения и переборки картофеля – поточная, перевалочная и прямоточная.

Поточная технология включает уборку, осеннее сортирование и калибровку клубней на фракции и загрузку в хранилище. Перевалочная – уборку, выдерживание клубней во временных буртах, сортирование с калибровкой, загрузку в хранилище. Прямочная – уборку и загрузку в хранилище без осеннего сортирования и калибрования [4].

В Алтайском крае постепенно внедряются данные технологии хранения картофеля. Например, ООО «Русский овощ» построила овощехранилище, оборудованное по последним мировым стандартам, вместимостью 1400 тонн, которое основано на поточной технологии [7].

После того, как товар прошел все стадии производства и обработки, необходимо переходить к его сбыту. Продажа может осуществляться с помощью разных способов: побед в тендерах, активной маркетинговой стратегии, на основе знакомств и т.п. Но здесь определяющим фактором являются цены и тарифы на картофель. На цену картофеля оказывает влияние целый ряд факторов, начиная от сорта картофеля, калибровки, качественных характеристик, заканчивая степенью подготовки к реализации, товарному виду (мытый картофель, упакованный картофель, очищенный картофель в вакуумной упаковке и т.д.) [3]. Рассчитывая его стоимость учитывается множество показателей: сезонные изменения цен на картофель предыдущих периодов, урожайность, объемы сбора, объемы закладки, размеры импорта - экспорта. Так, средняя цена производителей картофеля в Алтайском крае на январь-октябрь 2016 года составила 10 871,33 руб. /тонн при средней потребительской цене за 13,81 руб./кг, которая считается как из результатов розничной, так и результатов оптовой торговли. При этом, потребительская цена по сравнению с ноябрем 2015 года составила всего 72,7%. За год она упала на 27%, что оказало влияние на финансовый результат уже действующих организаций в отрасли [5]. Но, влияющим на сокращение издержек этим организациями является государственная поддержка, которая нацелена на абсолютную замену экспортных товаров нашими производителями. На сегодня господдержка предоставляется в виде субсидирования части банковской процентной ставки при привлечении кредитов, компенсация части затрат,

понесенных при покупке элитных семян, строительство и модернизация овощехранилищ (до 20% стоимости), а также предоставление погектарных субсидий по специальным ставкам.

Как видно, вступая в данную отрасль, нужно понимать, что она подвергается большому количеству разных воздействий и является стохастической системой, а иногда, есть возможность получить урон от самых неожиданных сторон.

Список литературы:

1. Федеральный закон «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» №74-ФЗ от 11 июня 2003 года (Дата обращения: 29.11.2016).
2. Государственная программа Алтайского края «Развитие сельского хозяйства Алтайского края» на 2013–2020 годы. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://docs.cntd.ru/document/453122723> (Дата обращения: 29.11.16).
3. АБ-Центр – Цены на картофель. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://ab-centre.ru/page/ceny-na-kartofel> (Дата обращения: 29.11.16).
4. Агропромышленный портал – Технология хранения картофеля различного назначения. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://www.agroxxi.ru/kartofel/kartofel-hranenie/tehnologi-hraneniya-kartofelja-razlichnogo-naznachenija.html> (Дата обращения: 29.11.16).
5. Государственная статистика – Средние потребительские цены на товары и услуги. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://www.fedstat.ru/indicator/31448.do> (Дата обращения: 25.11.16).
6. Официальный сайт Алтайского края – Лизинговая программа. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: http://www.altaregion22.ru/region_news/blagodarya-kraevoi-lizingovoi-programme-altaiskie-agrarii-popolnyayut-park-tehniki-na-maksimalno-vygodnyh-usloviyah_529416.html (Дата обращения: 29.11.16).
7. Русский овощ – Хранилище. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://xn--b1aldcwbiias8e.xn--p1ai/base.htm> (Дата обращения: 29.11.16).
8. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Алтайскому краю – Посевные площади сельскохозяйственных культур. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://akstat.gks.ru/> (Дата обращения: 25.11.16).
9. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Алтайскому краю – Урожайность основных сельскохозяйственных культур. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://akstat.gks.ru/> (Дата обращения: 25.11.16).

ВЛИЯНИЕ ВАЛЮТНОЙ ПОЛИТИКИ ЦБ РФ НА КОММЕРЧЕСКИЕ БАНКИ

Масайло Сергей Игоревич

*студент ФЭФ, бакалавр ГБОУ ВПО МО «Технологический университет»,
РФ, г. Королев*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф., ФЭФ, ГБОУ ВПО МО
«Технологический университет»,
РФ, г. Королев*

В статье охарактеризованы инструменты денежно-кредитного регулирования ЦБ РФ, оценено их влияние на показатели коммерческих банков и всей банковской системы в целом. Проанализировано воздействие ставки рефинансирования, валютного курса на ликвидность и финансовую устойчивость банковской системы. Также произведен анализ динамики денежной массы и дана оценка валютной политике проводимой Центральным банком.

В современных мировых условиях для создания и функционирования какого-либо экономического института нужны немалые средства. Их предоставляют коммерческие банки в виде кредитов, физическим и юридическим лицам. Именно в этом и состоит главная задача банков в развитие экономики. Центральный банк (ЦБ) – является центральным и координирующим органом всей банковской системы страны, также он проводит денежно-кредитную и валютную политики, которым должны следовать остальные кредитные организации, именно этим ЦБ влияет на экономику в стране. Чем эффективнее деятельность ЦБ и проводимая им политика, тем благополучнее развивается экономика страны. Именно поэтому было бы полезно знать каковы цели и задачи ЦБ, как в принципе функционирует этот институт, а также оценить его влияние на коммерческие банки. Также, более подробно остановиться на ЦБ РФ, и узнать какую политику проводит он с настоящее время, чтобы понимать, что ждет нас в ближайшем будущем.

Актуальность выбранной темы обусловлена, прежде всего, необходимостью адаптации и своевременного реагирования банковской системы на происходящие изменения в едином информационном валютном пространстве, выполнения требований валютной и денежно-кредитной политики ЦБ РФ коммерческими банками в условиях санкций и ограничения доступа внешнего кредитования.

В своей работе Рулинская А.Г. и Калиничев А. [1] указывают на существенное внимание, которое ЦБ уделяет механизмам насыщения внутреннего рынка не только рублевой, но и валютной ликвидностью. С ними можно согласиться, потому что главное это ликвидность и доступность средств для коммерческих банков и населения.

Автор работы Вещикова О.А. [2] анализирует ключевую ставку, как основной инструмент Банка России в проводимой денежно-кредитной политике. Но стоит отметить, что существует еще множество инструментов воздействия на экономику, такие как режим плавающего курса, регулирование ликвидности для банков.

В работе авторов Ляменкова А.К., Ляменковой Е.А.[4] рассматривается эволюция валютного регулирования и валютного контроля в банковской системе постсоветской России и предпосылки обретения Российским рублем статуса свободно конвертируемой валюты. С этими утверждениями можно согласиться, так как рыночная экономика страны и национальная валюта в целом должны определяться исходя из экономической конъюнктуры в стране, а государство должно лишь контролировать и регулировать рыночные процессы.

Жарков А.В. [5] в своей статье рассматривает деятельность и шаги ЦБ РФ в условиях стремительно дешевающей нефти и как следствие более чем 2 раза падения рубля против основной корзины валют. Утверждается, что ЦБ в 2014 году вел неправильную политику, пустив рубль в свободное плавание, и тем самым дал крупным участникам рынка, таким как инвестиционным фондам и коммерческим банкам спекулировать на рубле. А вот, например, Арбузов С.Г., Головнин М.Ю. [3] основной проблемой выделяют внешние

шоки, нанесенные Российской экономике в 2013–2014 гг. Это и объявление ФРС США (Федеральной резервной системой) о повышении процентных ставок, падение цен на нефть и геополитическая ситуация в мире из-за событий на Украине и присоединения Крыма к России. Частично с этим можно согласиться, но проблемы также существуют и внутри Российской экономики, такие как: слабая банковская система, плохое валютное регулирование и контроль над коммерческими банками из которых были выведены миллиарды рублей за рубеж.

Уровень развития банковской системы и ее финансовая устойчивость зависят от курса Банка России. Государственное регулирование финансовой сферы состоит из комплекса мер денежно-кредитной политики, направленной на реализацию следующих целей:

- достижение финансовой стабилизации;
- снижение темпов инфляции;
- укрепление курса национальной валюты;
- обеспечение устойчивости платежного баланса страны;
- создание условий для стимулирования экономического роста.

Валютная политика ЦБ оказывает огромное влияние на коммерческие банки. Уже как на протяжении четверти века валютный курс рубля ослабляется, что видно из таблицы 1 по отношению к основным валютам, это является следствием высокой инфляции, слабостью российской экономики, высокими процентными ставками. После того как в октябре 2014 года ЦБ объявил о переходе на плавающий курс рубля, коммерческие банки и не только начали спекулировать на этом и девальвировать рубль, это привело к неконтролируемому обесцениванию почти до 100 руб. за доллар США, пока снова не вмешался ЦБ. Но нельзя не отметить, что и правительству и ЦБ было выгодно это, так как в условиях санкций и дешевой нефти бюджет наполнялся почти в том же объеме, что и ранее. И если не произойдет структурных реформ, не будет развиваться национальное производство, и не произойдет диверсификации экономики, то не исключено дальнейшее ослабление рубля.

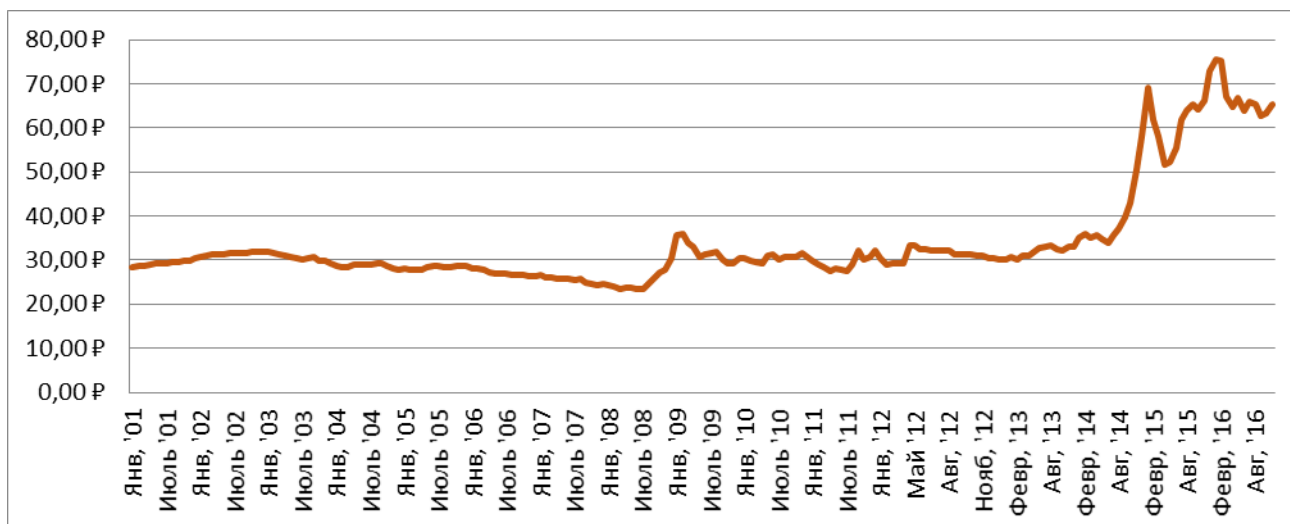


Рисунок 1. Изменение курса пары USD/RUB

Традиционным методом регулирования курса является изменение процентных ставок ЦБ. Когда происходит повышение официальной ставки, у коммерческих банков уменьшается возможность получения кредитов для пополнения резервов, что приводит к сокращению ссуд и, следовательно, уменьшению денежной массы и увеличению рыночных процентных ставок. При повышении ставки, ЦБ проводит так называемую политику ограничения кредита, что ведет к удорожанию денег. Важно, чтобы кредиты были более доступными, и процентная ставка по ним было минимальной.

Изменением официальных ставок влияет также и на весь рынок ссудных капиталов: повышение ставок ведет к проведению жесткой денежно-кредитной политики, тем самым ограничивая эмиссию и кредитование, а снижение означает проведения мягкой политики – стимулирование кредитных отношений и повышение денежной эмиссии. Но, как мы видим из таблицы 2, тренд с показателями ключевой ставки ЦБ идет на понижение, и можно сделать вывод, что в ближайшие годы, если не предвидится внешних шоков для экономики, то кредитование для банков, а, следовательно, и для населения станет доступнее и выгоднее.

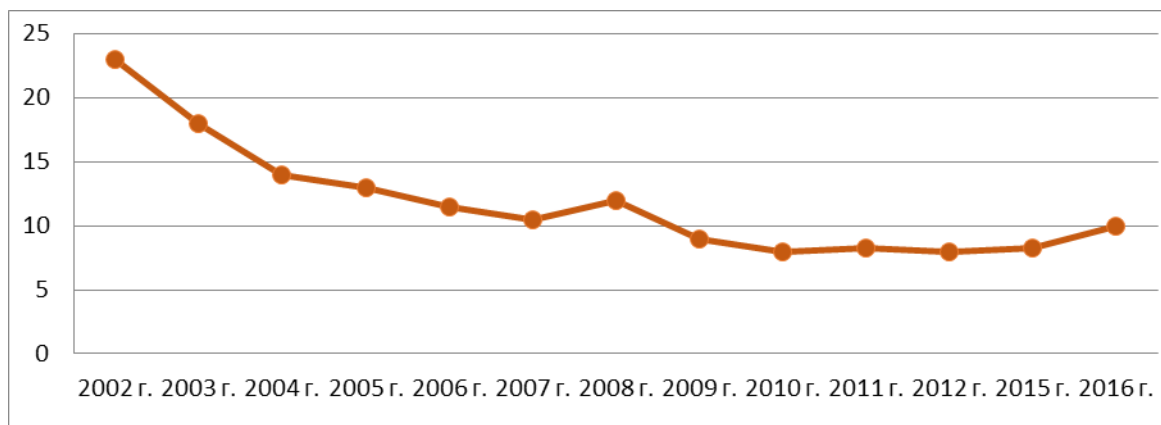


Рисунок 2. Изменение ставки рефинансирования ЦБ РФ

Как известно, общее состояние экономики во многом зависит от состояния денежно-кредитной сферы. Базу всей денежно-кредитной политики, по числу институтов, объему кредитных ресурсов и операций, составляют коммерческие банки и различные кредитные учреждения. Согласно статистическим данным, в большинстве стран банковские депозиты составляют от 75 до 90% всей денежной массы, а банкноты ЦБ лишь 25–10%. Т.е. государственное регулирование денежно-кредитной политики может быть успешным только, если государство через ЦБ может воздействовать на характер и масштабы операций коммерческих банков.

Для воздействия на денежно-кредитную сферу центральный банк использует, прежде всего, способность коммерческих банков увеличивать или уменьшать депозиты, а следовательно, денежную массу. Однако это не означает, что ЦБ сам может определять объем депозитной эмиссии и кредитных операций различных банков. ЦБ, через систему обязательных резервов, воздействует на динамику банковских ссуд и депозитов. Во время регулирования резервной позиции банков, может быть вызвана реакция сокращения или же увеличения кредитов и депозитов.

Таким образом, исходя из таблицы 1, в анализируемом периоде наблюдается тенденция увеличения всех рассматриваемых показателей. Денежный агрегат M_0 растёт, т.е. происходит увеличение объема наличных денег, выпущенных ЦБ РФ. Денежный агрегат M_2 также имеет тенденцию к росту, не считая периоды мирового финансового кризиса 2008 года и

геополитической напряженности между Россией и Западом, а затем последовавшее падение нефтяных цен. Это связано не только с увеличением объема наличных денег в обращении, но и с ростом объема депозитов населения и предприятий и организации на расчетных счетах в коммерческих банках.

Высокая доля наличных денег в России свидетельствует о том, что в стране уровень теневой экономики, а также инфляция и неопределенность относительно ее динамики высоки. Так как ЦБ с 2014 года отозвал уже около 300 лицензий на осуществление банковской деятельности в России, существует так же недоверие населения к банковской системе так, что определённая часть сбережений аккумулируются не в банках. Но с другой стороны ЦБ проводит такую политику оздоровления банковской системы, как раз для того, чтобы вернуть доверие к банковской системе и население не боялось размещать средства на депозитах в банках.

Таблица 1.

Динамика денежной массы (M2) в 2005–2016 гг.

<i>Год</i>	<i>Денежная масса (M2), млрд. рублей</i>	<i>Наличные деньги вне банковской системы (МО), млрд. рублей</i>	<i>Удельный вес МО в M2, %</i>	<i>Год</i>	<i>Денежная масса (M2), млрд. рублей</i>	<i>Наличные деньги вне банковской системы (МО), млрд. рублей</i>	<i>Удельный вес МО в M2, %</i>
2005	4353,9	1534,8	35,3	2011	20011,9	5062,7	25,3
2006	6032,1	2009,2	33,3	2012	24483,1	5938,6	24,3
2007	8970,7	2785,2	31,0	2013	27405,4	6430,1	23,5
2008	12869,0	3702,2	28,8	2014	31404,7	6985,6	22,2
2009	12975,9	3794,8	29,2	2015	32110,5	7171,5	22,3
2010	15267,6	4038,1	26,4	2016	35809,2	7239,1	20,2

Таким образом, можно сделать вывод, что валютная политика ЦБ в Российской Федерации в последнее время проводится достаточно неплохо, за исключением слишком сильной девальвации национальной валюты в 2014 году, но и это можно объяснить внешними факторами. Значительное влияние на коммерческие банки оказывают такие инструменты, как уровень

ставки рефинансирования, норматив резервных требований, валютные интервенции и депозитные операции Банка России. Регулирование денежной массы и оздоровление банковской системы является важным пунктом в политике ЦБ. Перечисленные инструменты денежно-кредитной политики позволяют регулировать ликвидность, влиять на процентную политику, поддерживать рентабельность и платежеспособность кредитных организаций. Их детальное изучение и эффективное применение на практике позволяет вырабатывать оптимальную модель управления и правильное регулирование банковской системы.

Список литературы:

1. Арбузов С.Г., Головнин М.Ю. Стабилизация валютного рынка России в контексте обеспечения экономической безопасности на современном этапе // Экономическое возрождение России. – 2016. – № 2 (48).
2. Вещикова О.А. Реализация денежно-кредитной политики ЦБ РФ в 2014–2016 гг. // Научный альманах. – 2016. – № 5-1 (19).
3. Жарков А.В. Современные тенденции на Российском валютном рынке. // Новая индустриализация и умная экономика: вызовы и возможности. – 2015.
4. Ляменков А.К., Ляменкова Е.А. Эволюция валютного регулирования и валютного контроля в Российской Федерации. // Символ науки. – 2015. – № 11-1.
5. Рулинская А.Г., Калинин А. Анализ денежно-кредитной политики Банка России. // Вестник Брянского государственного университета. – 2015. – № 2.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПОДДЕРЖКИ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ НА ОСНОВЕ ФИНАНСОВОГО АНАЛИЗА

Маслова Анастасия Сергеевна

*студент, Национальный исследовательский университет «МЭИ»
в г. Смоленске,
РФ, г. Смоленск*

Жужгина Ирина Анатольевна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доц.,
Национальный исследовательский университет «МЭИ» в г. Смоленске,
РФ, г. Смоленск*

Программное обеспечение системы финансового менеджмента обеспечивает функционирование ее технического комплекта, решение функциональных задач и взаимодействие специалистов с ЭВМ.

Главной целью финансового менеджмента является максимизация стоимости бизнеса, достижение которой требует постоянного мониторинга и анализа ряда направлений деятельности организации для принятия управленческих решений в этих сферах:

1. Операционная деятельность, для которой характерны решения, связанные с планированием, прогнозированием и контролем.

2. Финансирование связано с обоснованием финансовых решений по управлению собственными и заемными источниками средств, а также с разработкой и реализацией финансовой стратегии организации.

3. Инвестирование связано с инвестиционными решениями по управлению активами, а также с разработкой и реализацией инвестиционной стратегии организации.

Особенность решений в области финансового менеджмента заключается в том, что, в отличие от решений в области бухгалтерского (финансового) учета, они либо плохо, либо совсем не стандартизируемы, а также носят непериодический характер. Эти особенности определяют необходимость в подготовке специалистов в области финансового моделирования и разработки информационных технологий в управлении финансами организации.

Главной задачей при принятии управленческого решения, не только в области финансового менеджмента, но и в любой сфере управления, является выбор такого варианта, который наиболее приблизит вас к поставленной цели, либо распределение множества вариантов по степени влияния на имеющуюся цель. Значительно осложняет процесс принятия решения тот факт, что необходимо всегда учитывать внешние факторы (экономические, политические, социальные, юридические и др.). Именно поэтому и появились такие средства решения организационно-управленческих задач, как системы поддержки принятия решений (СППР), которые направлены на поддержку принятия неструктурированных решений, неподдающихся решению обычными методами, используя правила и модели принятия решений, а также процессы моделирования под управлением специалиста, который задает входные параметры системы и оценивает результаты вычислений. Основные этапы работы СППР представлены на рисунке.

В ходе исследования были выделены следующие необходимые возможности систем поддержки принятия решений:

- комбинирование и фильтрация данных, поступающих из различных источников;
- оперативное воздействие на данные (добавление / изменение / удаление);
- ведение диалога с пользователем на понятных ему терминах;
- обеспечение логической независимости баз данных от других баз данных организации.

В ходе исследования были выделены наиболее известные российские компании по разработке систем поддержки ведения бизнеса и их продукты, которые используются для принятия управленческих решений в области финансового менеджмента [1–4]. В таблице результаты оценки пользователями различных систем поддержки управленческих решений в области финансового менеджмента. Показатель «средняя оценка пользователей» определялся по пятибалльной шкале (от 1 до 5, где 1 – минимальная оценка, а 5 –

максимальная) на основе анализа отзывов пользователей систем, размещенных на официальных сайтах.



Рисунок 1. Схематический процесс работы СПДР

Анализируя отзывы пользователей и информацию от разработчиков, можно сделать вывод, что каждая из рассмотренных систем поддержки принятия управленческих решений на основе финансового анализа имеет свои достоинства и недостатки, которые формируют особенности данных программных продуктов.

Таблица 1.

Оценка систем поддержки управленческих решений в сфере финансового менеджмента

Решение	Назначение	Функционал	Средняя оценка пользователей
Audit Expert	Программа анализа финансового состояния предприятия	<ul style="list-style-type: none"> • экспресс анализ финансового состояния предприятия; • коэффициентный анализ; • составление экспертных заключений и настраиваемых отчетов; • реализация собственных методик финансового анализа; • оценка кредитоспособности заемщика; • анализ возможных финансовых стратегий; • анализ операционных и финансовых рисков; • консолидация финансовой отчетности и др. 	4,5
Project Expert	Программа для разработки бизнес-планов и оценки инвестиционных проектов	<ul style="list-style-type: none"> • составление прогнозной финансовой и управленческой отчетности; • анализ финансовых показателей и показателей эффективности инвестиций; • разработка бизнес-плана; • построение финансовой модели проекта и компании; • оценка инвестиционных потоков; • оценка рисков инвестиционных проектов; • оценка стоимости бизнеса и др. 	5
ПК «Бизнес-Аналитик»	Программа для проведения всестороннего финансово-экономического анализа, а также разработки бизнес-плана	<ul style="list-style-type: none"> • финансово-экономический анализ; • разработка и анализ бизнес-плана; • анализ эффективности инвестиций; • ведение фактической работы с контрагентами и планирования; • оценка стоимости бизнеса; • анализ чувствительности; • расчет бюджетной эффективности; • план-фактный контроль и др. 	4
Альт-финансы	Анализ и прогнозирование экономических показателей предприятия	<ul style="list-style-type: none"> • анализ прибыльности; • анализ ликвидности; • анализ структуры баланса и динамики его статей; • анализ чистого оборотного капитала и структуры затрат; • анализ финансовой устойчивости; • анализ оборачиваемости активов и пассивов; • анализ рентабельности; • анализ эффективности труда. 	5

Программный продукт “Audit Expert” от разработчика «Про-Ивест» обладает следующими достоинствами: большой выбор встроенных методик финансового анализа от общих до ведомственных; совместимость со многими известными бухгалтерскими системами; проверка корректности введенных данных; возможность разработки собственной методики анализа и дополнительных расчетов финансовых показателей; возможность сравнения финансовых показателей организации с среднеотраслевыми. Главными недостатками продукта являются: размытость разработки стратегии развития предприятия в долгосрочной перспективе.

Преимуществами программного продукта “Project Expert” от разработчика «Про-Инвест» являются: большой функционал; понятный интерфейс; возможность экспорта отчетов в MS Word; многоязычность. Пользователями системы выделяются следующие ее недостатки: отсутствие готовых решений; большое внимание уделяется деталям, из-за чего в процессе решения используется много диалоговых окон.

Программный комплекс «Бизнес-Аналитик» от компании-разработчика «ИНЭК» обладает следующими достоинствами: детально проработанная методика расчетов; финансовое заключение, получаемое в результате работы программы, обладает высоким качеством для заключения, разработанного не экспертом. Также, программный продукт обладает такими недостатками как: невозможность печати непосредственно из программы, только через MS Excel или MS Word; программа поддерживает только русский язык.

К достоинствам программного продукта «Альт-финансы» от компании-разработчика «Альт» можно отнести: открытость и адаптивность системы, которая позволяет учитывать конкретные требования пользователя; легкость составления отчетов за счёт того, что программа основана на MS Excel. Недостатками системы являются: незащищенность интерфейса; трудности в работе с большими объемами данных; слабо продуманная навигация по разделам.

Проведенный анализ выделенных программных продуктов показал, что все данные продукты хорошо выполняют заявленные функции. Компании-разработчики этих продуктов совсем не новички на рынке приложений поддержки бизнеса и производят качественные продукты в соответствии с требованиями целевых групп пользователей. Так, можно обобщить, что Project Expert является отличной программой для профессионалов с высокой квалификацией, Audit Expert будет предоставлять еще большие возможности для работы в совокупности с Project Expert, ПК «Бизнес-Аналитик» идеален для экспресс-анализов проектов, организаций и детальной оценки вопроса инвестирования; Альт-финансы наиболее подходит для использования с собственной методикой и формами отчетности.

Список литературы:

1. Альт-Финансы (программный продукт) – [Электронный ресурс] // AltInvest. URL: <http://www.alt-invest.ru/index.php/ru/programmy/opisaniya/alt-finansy> (Дата обращения: 12.11.2016).
2. Программный комплекс «Бизнес-аналитик». – [Электронный ресурс] // Группа ИНЭК. URL: <http://inec.ru/it/automated-analysis/ba/> (Дата обращения: 12.11.2016).
3. Audit Expert – программа анализа финансового состояния предприятия – [Электронный ресурс] // Expert Systems. URL: <https://www.expert-systems.com/financial/ae/> (Дата обращения: 12.11.2016).
4. Project Expert – программа для разработки бизнес-планов и оценки инвестиционных проектов – [Электронный ресурс] // Expert Systems. URL: <https://www.expert-systems.com/financial/pe/> (Дата обращения: 12.11.2016).

БЕГСТВО КАПИТАЛА. ДИНАМИКА И МАСШТАБЫ, СПОСОБЫ БОРЬБЫ

Мелькова Ирина Игоревна

*студент, Сибирский Федеральный университет,
РФ, г.Красноярск*

Юсупова Виктория Алексеевна

*студент, Сибирский Федеральный университет,
РФ, г.Красноярск*

Малахова Анна Андреевна

*научный руководитель, канд. экон. наук, Сибирский Федеральный университет,
РФ, г.Красноярск*

В последнее десятилетие проблема миграции капитала, в частности его нелегального вывоза, является актуальной и обсуждаемой как на уровне международных финансовых организаций, так и государственных органов власти. Любое локальное событие может стать причиной оттока капитала и дестабилизировать экономику страны. Финансовая стабильность страны является важной составляющей ее экономического развития. В свете обострения отношений России и Запада, ростом мобильности капиталов и интеграции финансовых рынков финансовая безопасность РФ сильно уязвима и «утечка капитала» за рубеж одна из главных угроз. Под «утечкой» понимается процесс вывоза капитала физическими и юридическими лицами за рубеж. Следует различать легальный вывоз, к которому относятся портфельные и прямые инвестиции, кредиты. За границей средства могут быть вложены в инвестиционные проекты, включая покупку ценных бумаг и недвижимости или открытие вкладов в иностранных банках на более выгодных владельцу условиях. Такое явление проявляется в любом государстве, говорит об его развитости, так как у резидентов страны появляется возможность приумножать свои капиталы вне государства, а вывоз в итоге уравнивается притоком иностранного капитала (доходы от инвестирования за рубежом, то есть прибыли, заработные платы и ренты, должны поступать обратно в страну). Однако, в реальности это не всегда так. В случаях, когда владелец стремится

избежать экспроприации, высокого налогообложения, хочет легализовать свои капиталы, полученные незаконным путем в России, национальная экономика недополучает «сбежавшие» из страны капиталы. Нелегальный вывоз, являясь частью «теневой» экономики страны, представляет наибольшую угрозу для ее развития, так как его реальное значение очень сложно оценить. По приблизительным оценкам специалистов размер нелегального вывоза и сомнительных операций в 2013 году составил 500–600 млрд. руб. [1]. Проблемой является вывод капитала из страны через оффшорные зоны, где наиболее пользуются популярностью страны Балтии и Кипра. По оценкам специалистов, 80% прямых и 70% портфельных инвестиций заходят в Россию из оффшоров, а из России отправляются 80% денежных средств, вкладываемых в бизнес за рубежом. Кроме того, совершаются преступные манипуляции с важными видами сырья, с их количеством и качеством, что позволяет скрывать экспортерам до 30-40% выручки.[5]

Среди причин «бегства» капитала за рубеж можно выделить следующие:

- неблагоприятная экономическая и инвестиционная ситуация в стране;
- высокая налоговая нагрузка;
- недоверие бизнеса к государству, а населения – к банкам;
- административные барьеры ведения бизнеса;
- возможность легализовать нелегально полученные доходы посредством внешнеэкономических операций;
- доступность оффшорных зон, где регулирование банковских операций и сделок с валютой минимально;
- увеличение количества механизмов, способствующих сокрытию достоверной информации о предприятии, его финансовых операциях, налогах и правах собственности.

Проанализируем динамику движения капитала за последнее десятилетие по данным Центрального Банка РФ за период 2006–2016 годы (рисунок 1).

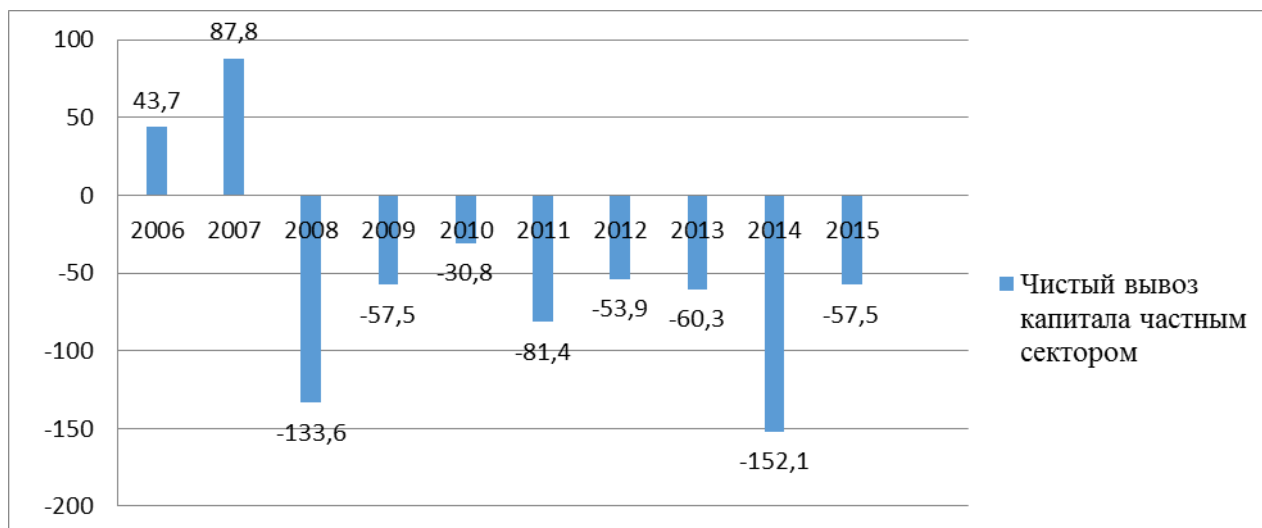


Рисунок 1. Динамика движения капитала с 2006 по 2016 годы, млрд.долл.США, [4]

В 2006 году были сняты ограничения на движение капитала. Правительством была достигнута полная либерализация валютного регулирования, однако эффект был недолгим (ввоз превышал вывоз в 2006 и 2007 годах на 43,7 и 87,8 млрд. долл. соответственно). Резкий вывоз капитала из страны произошел 2008 году, когда в период кризиса за границу было вывезено более 130 млрд. долл. Объем оттока капитала значительно превышал как приток прямых иностранных инвестиций (около 80 млн. долл.), так и займы и кредиты международных финансовых организаций.[3] После мирового кризиса активность наблюдалась в 2011, однако по итогам года цифра вывоза составляла 81,4 млрд.долл., причем из них только 55 млн. долл. были возвращены в качестве кредитных средств, оставшаяся часть – чистое «бегство» капитала за рубеж (Таблица 1).

Таблица 1.

Чистые инвестиции РФ с 2013 года, млн.долл., [3]

Год	Чистые инвестиции РФ (сальдо операций платежного баланса)		
	За границу	В Россию	Прямые инвестиции
2013	86,507	69,219	18,288
2014	57,082	22,031	35,051
2015	2,837	2,038	15,710
2016			
-1квартал	7,404	-385	
-2квартал	7,555	7,115	

Рекордного показателя вывоз капитала достиг в 2014 году, когда за рубеж было вывезено более 150 млрд.долл., что вдвое больше значения в 2013 году [4]. Главная причина – сложные отношения со странами Запада, по причинам которых доступ на внешний рынок у многих банков был закрыт, рубль упал до рекордных значений, в связи с чем только за первый квартал кризисного 2014 года в отток капитала были включены 20 млрд.долл., наменянных гражданами за период.

Прямые инвестиции в банковский сектор и небанковские корпорации РФ за 2015 составили 6478 млн. долл., в первое полугодие 2016 – 385 млн. долл. и во второе – 7115 млн.долл. «При этом за счет сбалансированных потоков банковского сектора, по-прежнему направленных на погашение внешних обязательств за счет имеющихся иностранных активов, у прочих секторов отток сформировался главным образом за счет активизации приобретения финансовых активов за рубежом» – сообщает ЦБ [5].

На настоящий момент мы видим, что объем чистого вывоза капитала из страны значительно снижается – 57,5 млрд.долл. в 2015 году, что втрое меньше, чем в 2014. В 2016 тенденция на снижение сохраняется, с января по сентябрь чистый вывоз капитала сократился в пять раз до 9,6 млрд.долл., как отмечалось 12 октября Владимиром Путиным. ЦБ понижает прогноз на 2016 год с 25 млрд. долл. до 14 млрд. долл. Минфин, в свою очередь не исключает нулевого оттока капитала по итогу года, а по данным Минэкономразвития приток капитала в страну возобновится не ранее 2023 года. Также Центробанком отмечается положительное сальдо текущего счета платежного баланса России (январь-сентябрь 2016г. – 15,6 млрд.долл.). ВВП замедляет темп снижения, замедляется инфляция (4,2% в сентябре 2016года).

Таким образом мы видим, что с сокращением объема чистого вывоза капитала экономическая ситуация в России выравнивается. Конечно, вывоз капитала является лишь одним из факторов, формирующих уровень экономики страны, однако финансовая сторона во многом зависит от движения капиталов и стадий решения проблем, вызывающих резкий его отток (2008 и 2014 годы).

В заключение отметим, что Россия обладает достаточным потенциалом для решения вопросы вывоза капитала, однако необходимо принятие ряда государственных мер. Реальными препятствиями «бегства» капитала из страны могут стать:

- формирование выгодных инвестиционных условий в России и совершенствование налогообложения;
- усиленный финансовый контроль деятельности организаций, в особенности за «сомнительными операциями»;
- повышение экономической прозрачности деятельности государственных корпораций;
- антиоффшорная политика, ужесточение контроля операций между национальными банками и организациями и банками, находящимися в оффшорных территориях;
- борьба с фирмами-однодневками (инструментами для вывоза капитала в оффшоры и уклонения от налогов).

Список литературы:

1. Андрианов В.Д., Кривоустова Е.С. Причины, динамика и масштабы оттока капитала из экономики России // Деньги и кредит. – 2015. – [Электронный ресурс]. Режим доступа. – URL: <http://elibrary.ru/item.asp?id=22921678> (Дата обращения: 09.12.2016).
2. Оценка ключевых агрегатов платежного баланса РФ – [Электронный ресурс]. Режим доступа. – URL: <https://www.cbr.ru/statistics/?PrtId=svs> (Дата обращения: 02.01.2016).
3. Прямые инвестиции РФ – [Электронный ресурс]. Режим доступа. – URL: <https://www.cbr.ru/statistics/?PrtId=svs> (Дата обращения: 09.12.2016).
4. Статистика вывоза капитала из России – [Электронный ресурс]. Режим доступа. – URL: <https://www.simpleeconomic.ru> (Дата обращения: 09.12.2016).

АКТУАЛЬНОСТЬ ЭКСПЛУАТАЦИИ МАЛЫХ ГЭС В УСЛОВИЯХ КРАЙНЕГО СЕВЕРА

Местников Николай Петрович

*студент 3 курса ФГАОУ ВО СВФУ ФТИ, РФ,
Республика Саха (Якутия), г. Якутск*

Константинов Агит Федотович

*научный руководитель,
канд. техн. наук, проф. кафедры «Электроснабжение» СВФУ,
РФ, Республика Саха (Якутия), г. Якутск*

Корякин Александр Кимович

*научный руководитель,
канд. техн. наук, зам. ген. директора АО «Сахаэнерго»,
РФ, Республика Саха (Якутия), г. Якутск*

Энергетические системы Республики Саха (Якутия) в лице компаний ПАО «Якутскэнерго» и АО «Сахаэнерго» развиваются большими темпами в связи с началом работы ГРЭС-2, автоматизации ДЭС, постройки СЭС в п. Батагай и т.д., но самым проблематичным энергорайоном является «Северный». В основном сложности заключаются в изношенности ДГУ, ЛЭП и ТП, к тому же следует отметить низкую транспортную инфраструктуру, которая увеличивает срок и цену перевозки ГСМ для ДЭС северных районов Якутии. Поэтому внедряются комбинированные электростанции, такие как: ДЭС+ СЭС, ДЭС + ВЭС, но неизвестны возможности работы ДЭС + МГЭС.

Одной из серьезных проблем функционирования энергосистемы Якутии является обособленность энергорайонов, которая не позволяет рационально использовать структуру энергетического хозяйства республики для централизованного электрообеспечения, повысить надежность энергоснабжения и создать конкурентную среду по производству электроэнергии [6]. Функционирование энергетики Севера республики характеризуется сложной транспортной схемой доставки топлива с несколькими перевалками. Высокая стоимость топлива в местах потребления, низкие технико-экономические показатели существующих энергоисточников малой мощности приводят к высокой себестоимости производства электроэнергии и тепла (в России

ежегодно на завоз топлива в северные регионы затрачивается более 16 млрд. руб., в том числе в северные районы РС (Я) – свыше 7 млрд. руб., а протяженность пути составляет 500–600 суток). Износ ДЭС, несмотря на то, что на территории РС(Я) за год вводится в эксплуатацию 7 новых ДЭС, составляет 40%-60%,

В данное время решением данной проблемы могут стать комбинированные электрические станции, такие как [2]:

1. ДЭС + МГЭС
2. ДЭС + ВЭУ + СЭС
3. МГЭС + ВЭУ
4. ДЭС + БПГЭС и т.д.

Вследствие технико-экономического анализа МГЭС и БПГЭС выяснилось, что данные установки на территории РС(Я) экономически мало рентабельны: функционируя всего 3-4 месяца работы в год. Также МГЭС требует больших ресурсов для постройки самой плотины и гидроагрегата. Себестоимость 1кВт мощности для МГЭС составляет 10 000\$ (по данным ПАО АК «Якутскэнерго» в условиях Крайнего Севера с учетом неразвитой транспортной инфраструктуры). Солнечные электростанции сейчас эксплуатируются в нескольких точках нашей республики. К тому же СЭС являются довольно экономически рентабельными, но наиболее подходят для снабжения электроэнергией в малых населенных пунктах (например, СЭС мощностью 60кВт в с.Батамай Кобяйского улуса). Выработка электроэнергии одного СЭС составляет от 10кВт до 60 кВт. Данные показатели являются весьма положительными для электроснабжения фермерских хозяйств, туристических баз и малых населенных пунктов, но для электроснабжения малых и средних поселков СЭС выполняет всего лишь роль вспомогательного источника электроэнергии. На основе данного анализа предлагается постройка МГЭС, которая требует следующих условий:

1. Протяженность ВЛ ЛЭП 10кВ до потребителей должна составлять не более 20 км (данные АО ВНИИГ им Б.Е. Веденеева).

2. Период работы МГЭС 3-4 месяца в зависимости от климатических условий.

3. Повышение инвестиционных вливаний на фоне неразвитой транспортной инфраструктуры в РС (Я).

4. Время постройки плотинной и бесплотинной МГЭС составляет от 1 до 3 лет.

5. Постоянные укрепительные работы плотины створа МГЭС.

6. Постоянные глубинные работы на дне реки.

СЭС будет эксплуатироваться 12 месяцев, но с довольно малой мощностью производства электроэнергии для районных центров (10-60 кВт). Производство электроэнергии с помощью ВЭС непостоянно на фоне малого количества ветряных установок. Таким образом, в связи со сложившейся ситуацией предлагаю начать строительство первых в Якутии МГЭС в ряде районов республики, оснащенных современными агрегатами России и стран зарубежья (основными поставщиками будут являться ЗАО «МНТО ИНСЭТ» или China National Hydroelectric Corporation). Ведь 53% территории Крайнего Севера не имеет центрального энергетического источника и компенсирует свои энергетические потребности с помощью ДЭС, которые в свою очередь требуют постоянного завоза ГСМ (для топливного снабжения ДЭС за год затрачивается 7 млрд. руб) и изношены (60–70% изношенности ДЭС в некоторых районах севера Якутии). Перечислим, предложенные модели постройки:

1. Плотинная (контейнерного исполнения).

2. Бесплотинная.

3. Деривационная (для районов, расположившиеся на горной местности).

Деривационная ГЭС – довольно эффективный и наиболее простой вид МГЭС. Для ее постройки следует вычислить наибольшую высоту падения и длину водопровода. В условиях Крайнего Севера она может идеально подойти и функционировать не только 3-4 месяца, с учетом дополнительного теплоснабжения водопровода срок функционирования может дойти до 5 месяцев. Далее расчет сэкономленного топлива ДЭС по населенным пунктам, согласно данным ТЭП АО «Сахаэнерго»:

Таблица 1.

Сэкономленное топливо в РЭС за счет работы МГЭС

Населенный пункт	Июнь, тнт	Июль, тнт	Август, тнт	Сентябрь, тнт	Итого, тнт
Белая Гора	122,624	96,943	104,807	145,56	469,934
Оленёк	117,684	85,486	108,327	172,029	483,526
Хонуу	24,554	19,936	23,195	40,8696	108,5546
Населенный пункт			Итого (+ транспортные расходы 10%), млн. руб		
1. Белая Гора					18,40
2. Оленёк					18,93
3. Хонуу					4,25

Были рассчитаны фиксированные расходы и сэкономленные средства МГЭС за работу в летний период. В случае направления 50% сэкономленных средств на погашение расходов за строительство и покупку оборудования, срок окупаемости проекта МГЭС существенно снизится и сделает данный проект привлекательным для инвестиций. Один из весомых источников выручки – это платное электроснабжение для потребителей населенных пунктов. Следует рассчитать окупаемость данных проектов. В секторе «Прибыль» будут включены дополнительные средства, взятые из сэкономленных средств дизельного топлива (50% – из экономии).

Таблица 2.

Расчет окупаемости проекта

Населенный пункт	Прибыль от потребителей э/э за сезон, млн.руб	Доп.вливания из экономии топлива, млн.руб	Общий объем вливаний за год, млн.руб	Срок окупаемости, год
Белая Гора	3,361	9,2	12,561	7
Оленек	3,459	9,465	12,924	9
Хонуу	0,367	2,125	2,4920	49,44

Для показания инвестиционной привлекательности проекта следует учесть NPV и IRR.

Таблица 3.

Инвестиционные показатели проекта постройки МГЭС

Населенный пункт	NPV, в млн.руб	IRR, %
Белая Гора	0,384	16
Оленек	0,203	21
Хонуу	-	-

Список литературы:

1. Безруких П.П. Что может дать энергия ветра // Энергия: экономика, техника, экология. – 2000. №2. – С. 13–24.
2. Константинов А.Ф. Нетрадиционные энергоисточники Якутии / Отв.ред.: Бурянина Н.С. – Якутск: Изд-во ЯНЦ СО РАН, 2006. – 212с.
3. Кузин П.С. Классификация рек и гидрологическое районирование СССР. – Л.: Гидрометеиздат, 1971. – 104с.
4. Монахова И.А. Международный конгресс по нетрадиционной энергетике // Энергия: 2000, №2, С. 10–12.
5. Непорожний П.С., Обрезков В.И. Гидроэнергетические ресурсы. – М.: Энергоиздат, 1982. – 304с.
6. Официальный сайт компании ОАО «Русгидро» – www.rushydro.ru.
7. Пополов А. Энергетика третьего тысячелетия // Снабженец. – 2001. №35. – С.52–56.

АНАЛИЗ УРОВНЯ ЛИКВИДНОСТИ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА РЕГИОНА

Микаилов Руфат Аразович
студент, 3 курса МГОТУ,
РФ, г. Королев

Салманов Олег Николаевич
научный руководитель, д-р экон. наук, проф., проф. кафедры финансов
и бухгалтерского учета МГОТУ,
РФ, г. Королев

В условиях преодоления последствий финансового кризиса каждый коммерческий банк сталкивался с проблемой ликвидности.

Главная цель кредитных учреждений в это время – обеспечить своих клиентов возможностью пользоваться деньгами, как наличными, так и безналичными, и сохранить свою себестоимость [3]. Отсутствие ликвидности может вызвать множество последствий, одни из них – это замедление темпов кредитования, перебои с проведением расчетов, уход с рынка малых и средних организаций, занятых в сфере кредитования [2, с.92].

Банки в регионах лучше адаптируются к кризисным условиям, в отличие от отделений федеральных банков. Вероятность снижения ликвидности у региональных банков меньше из-за малого количества денежных операций, именно на денежном рынке кризис проявляется в первую очередь.

Благодаря таким банкам, экономика регионов процветает, они участвуют в создании и реализации местных целевых программ социально-экономического развития [1, с.77].

Проведем сравнительную оценку основных показателей ликвидности по отношению к основным конкурентам региональных банков на Волгоградском рынке (табл. 1) [7].

Анализируя работу банков, можно сказать об успешном выполнении установленного норматива достаточности своих средств (капитала). Это все свидетельствует о достаточном капитале для развития в дальнейшем, а также увеличения рискованных активов.

Таблица 1.

**Сравнительная оценка показателей ликвидности основных
региональных банков на Волгоградском рынке**

Показатель	Норма- тив	ОАО «НОКССБАНК»		ОАО АКБ «КОР»		ОАО КБ «РусЮгбанк»		ОАО КБ « Михай- ловский ПЖСБ»	
		2014	2015	2014	2015	2014	2015	2014	2015
Норматив достаточности собственных средств (капитала) банка (Н1)	10	73,3	63,3	45,7	37,5	17,4	16,4	12,6	11,9
Норматив мгновенной ликвидности банка (Н2)	15	30,2	26,5	37,1	45,3	52,7	65,2	34,6	55,5
Норматив текущей ликвидности банка (Н3)	50	152,4	115,1	152,4	85,9	82,8	97,46	66,10	64,4
Норматив долгосрочной ликвидности банка (Н4)	120	34,3	35,9	16,5	23,8	59,4	91,4	71,3	81,0
Норматив максимального размера риска на одного заемщика или группу связанных заемщиков (Н6)	20	22,3	24,2	20,7	19,8	21,3	–	22,8	–
Норматив максимального размера крупных кредитных рисков (Н7)	800	575,5	68,2	86,6	99,2	381,2	342,6	330,7	263,1
Норматив максимального размера кредитов, банковских гарантий и поручительств, предоставленных банком акционерам (Н9.1)	50	0	0	0	0	0	0	0	0
Норматив совокупной величины риска по инсайдерам банка (Н10.1)	3	0,5	0,3	0,4	0,3	2,6	2,1	0,5	0,8
Норматив использования собственных средств (капитала) банка для приобретения акций (долей) других юридических лиц (Н12)	25	0,3	0,1	0	0	0	0	0	0

У такой кредитной организации как ОАО «НОКССБАНК» самое высокое значение показателя, ОАО КБ «РусЮгбанк» – низкое. Можно увидеть также уменьшение в динамике показателя каждого банка.

Норматив по мгновенной ликвидности выполняют все банки. Это связано с превышением общего размера высоколиквидных активов сравнительно с обязательствами до момента востребования таковых.

Каждый банк обладает близкими по своему уровню нормативами. Есть и «запас», связанный с выполнением нормативов ликвидности. Банками такой норматив выполняется с существенным резервом касательно предельного значения, которое установил Банк РФ.

Устойчиво исполняется норматив, который связан с максимальным размером риска для одного заемщика, группы заемщиков, которые связаны между собой, тем самым банками обеспечивается необходимая для удовлетворения интересов всех заемщиков сумма, страхуя одновременно себя от невозвратов.

Наименьшее значение норматива согласно крупным кредитным рисками, куда включены кредиты, иные требования, сумма которых превышает 5% от величины своих средств, обладает ОАО «НОКССБАНК» [4], наибольшее – у ОАО КБ «Михайловский» [5], ОАО КБ «РусЮгбанк» [6]. Нормативы выполняют все банки в отчетных периодах.

На сегодняшний день основные проблемы кредитных организаций регионов это:

- недостаточное количество капитала;
- отсутствие или ограничение свободного доступа к инструментам для поддержания ликвидности;
- достаточно большие риски, связанные с потерей своей деловой репутации.

Инструменты по поддержанию ликвидности являются необходимыми для региональных банков, так как до 60% пассивов малых, а также средних кредитных организаций построены из средств вкладчиков, которые в условиях, связанных с нестабильностью экономики подвергаются панике.

Целесообразно в данном случае использовать механизмы по обеспечению равноправного доступа относительно ликвидности.

Предоставление различных ресурсов через специализированные институты для банков региона на федеральном уровне – Российский банк развития, АИЖК

должны расширяться, в том числе за счет выкупа государственными банками и государством долговых ценных бумаг данных институтов.

При слабости механизмов перетока ликвидности в банковском секторе, двустороннее, а также синдицированное межбанковское кредитование, использоваться могут дополнительно схемы, связанные с перераспределением ликвидности внутри банков в принудительном порядке:

- выкуп в обязательном порядке со стороны крупных банков облигационных займов небольших банков;
- заключение соглашений на долгосрочной основе, связанных с выкупом крупными банками некоторой части кредитных портфелей небольших банков. Использование такого рода механизмов помогло бы в предотвращении напряженности в секторе ипотеки.

Необходимо субъектам Федерации дать большее количество свободы в процессе использования различных механизмов, которые напрямую связаны с поддержкой местных банков через обеспечение источников финансирования, участие в кредитном риске.

У местных органов при осуществлении ими властных полномочий должно обязательно быть право установления на договорных отношениях заказ на размещение кредитных организаций на собственной территории, а также предлагать желаемый набор услуг от банка, финансирование совместно отраслей, а также предприятий.

2011 год стал годом подписания соглашения между РФ, а также Международной финансовой корпорацией (IFC). Цель заключенного соглашения – поддержка отечественных региональных банков. Инструментом выбрали создание специального фонда по предоставлению ликвидности на долгосрочной основе.

Инвесторами обещали выступить IFC (250 млн долл.), ВЭБ (250 млн. долл.), Министерство финансов РФ (50 млн. долл. с правом увеличения суммы в десятикратном размере), международные инвесторы. Размер фонда, который планируется: 1–1,7 млрд. долл.

ВЭБ успел одобрить похожее решение на наблюдательном совете. Согласно мнению различных экспертов банковских сообществ, благодаря фонду будет увеличена капитализация региональных банков, реципиенты такого планируют сделать приблизительно 10–15 банков так называемого «второго эшелона». Докапитализация осуществляться будет в виде приобретения части в капитале или в виде синдицированного кредитования.

В связи с различными кризисными явлениями на финансовых рынках международного уровня таковые сохраняются.

Исходя из вышесказанного, необходимо отметить формирование комплексной системы по рефинансированию, поддержанию ликвидности различных кредитных организаций, включающих:

- организованный рынок кредитования между банками;
- механизм, связанный с рефинансированием российского банка;
- систему по рефинансированию кредитных организаций институтами развития государства;
- систему по размещению временно свободных денежных ресурсов государства в кредитных организациях.

Именно банки регионов во многом могут решить проблемы, которые связаны с доступностью услуг, расширением различных возможностей кредитования малого, среднего видов бизнеса на территории субъектов Федерации. Это требуется, чтобы взаимодействие было обеспечено достаточно эффективным способом между государством, а также кредитными организациями банковского рынка региона. В противном случае из-за консолидации системы банков будут уничтожены малые региональные банки.

Список литературы:

1. Богданкевич О.А. Организация деятельности коммерческих банков. – М.: ТетраСистемс, 2012. – 128 с.
2. Жуков Е.Ф., Н.Д. Эриашвили, Е.И. Кузнецова, Г.А. Васильев, В.А. Поляков. Банковский менеджмент. – М.: Юнити-Дана, 2011. – 320 с.

3. О внесении изменений в Федеральный закон «О банках и банковской деятельности»: Федеральный закон от 03.12.2011 № 391–ФЗ.
4. Официальный сайт банка ОАО КБ «РусЮгбанк». URL: <http://www.bankcor.ru>.
5. Официальный сайт банка ОАО АКБ «КОР». URL: <http://www.nokss.ru>.
6. Официальный сайт банка ОАО КБ «Михайловский ПЖСБ». URL: <http://www.rsbank.ru>.
7. Справочник по кредитным организациям Банка России. Раздел «Информация». URL: <http://cbr.ru/credit/coinfo.asp?id=180000007>.

ПРОДОЛЖЕНИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ О ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ГРУЗОБОРОТА АВТОМОБИЛЬНОГО ТРАНСПОРТА КАК ПОКАЗАТЕЛЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА

Мифтахова Маргарита Рифхатовна
*студент, Тюменский государственный университет,
РФ, г. Тюмень*

Данилюк Анна Анатольевна
*научный руководитель,
ст. преподаватель кафедры «Менеджмента, маркетинга и логистики»,
Тюменский государственный университет,
РФ, г. Тюмень*

Тарасова Оксана Валериевна
*научный руководитель,
канд. филос. наук, доц. кафедры «Экономики и организации производства»,
Тюменский индустриальный университет,
РФ, г. Тюмень*

В настоящей работе продолжим исследование, проведенное автором в статье «Грузооборот автомобильного транспорта как показатель экономического развития региона» посредством обновления требуемых данных о состоянии экономики транспорта России в целом и Тюменской области в частности.

Первоначально отметим, что важнейшей особенностью транспортного комплекса Российской Федерации является то, что, по оценкам экспертов, его доля в ВВП страны составляет около 8,5%.

Говоря об автомобильном транспорте отметим, что оценка структуры грузооборота на основании статистических данных с 2005 по 2015 гг., представленная на рисунке 1, показала, что с помощью него осуществляется ориентировочно 4,56% всего грузооборота страны.

Вместе с тем анализ динамики перевозок грузов, продемонстрированной на рисунке 2, позволил обнаружить, что на автотранспорт за промежуток времени с 2000 г. по 2015 г. приходится усредненно 69,4% общего количества перевозимых грузов и 67,51% в 2015 г. Наряду с этим наблюдается довольно четкая тенденция увеличения удельного веса данного вида перевозок по

причине его оптимальности для представителей малого и среднего бизнеса. На основании приведенных цифр принято решение проведения анализа грузооборота автомобильного транспорта организаций всех видов деятельности.

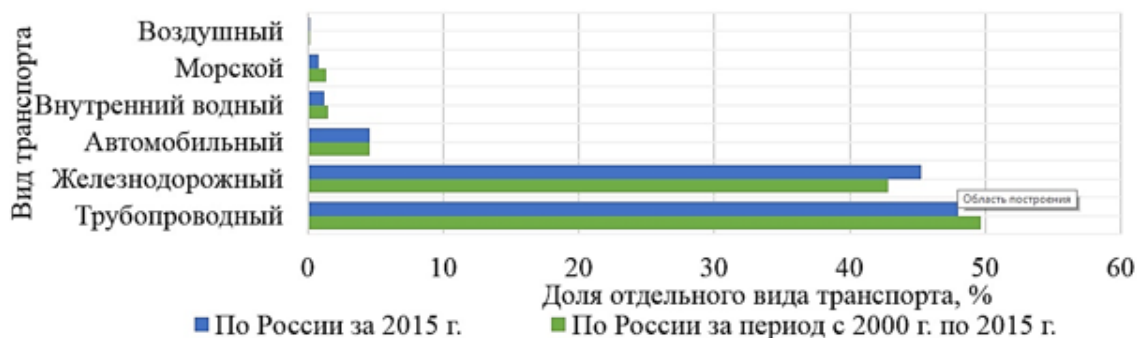


Рисунок 1. Доля отдельных видов транспорта в общей структуре грузооборота по Российской Федерации

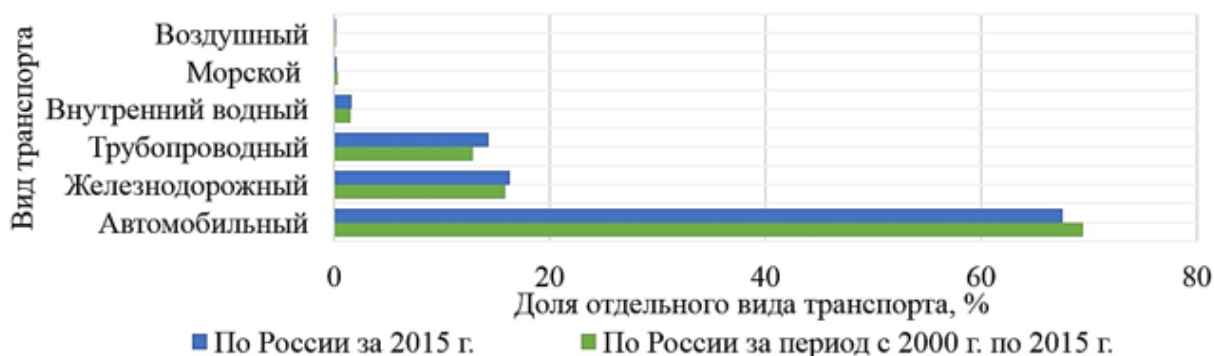


Рисунок 2. Доля отдельных видов транспорта в общей структуре перевозок грузов по Российской Федерации

Так как грузооборот, являющийся экономическим показателем, чрезвычайно важен при анализе транспортного комплекса, поскольку, в первую очередь, дает характеристику количеству перевезенного груза, а также оценку взаимоотношениям государств или регионов (механизм связи межгосударственного и межрегионального грузооборота описан в статье «Грузооборот автомобильного транспорта как показатель экономического развития региона») проверим его достоверность на примере Тюменской

области, признанной новым сформировавшимся регионом роста в современной отечественной экономике.

Целью исследования является подтверждение предположения о возможности применения грузооборота автомобильного транспорта в качестве показателя экономического развития Тюменской области, сделанного автором в предыдущей работе.

Рассмотрим динамику показателей грузооборота автотранспорта организаций всех видов деятельности по стране и Тюменской области, показанную на рисунке 3, для подтверждения или опровержения статуса региона развития Тюменской области в сфере грузовых перевозок.

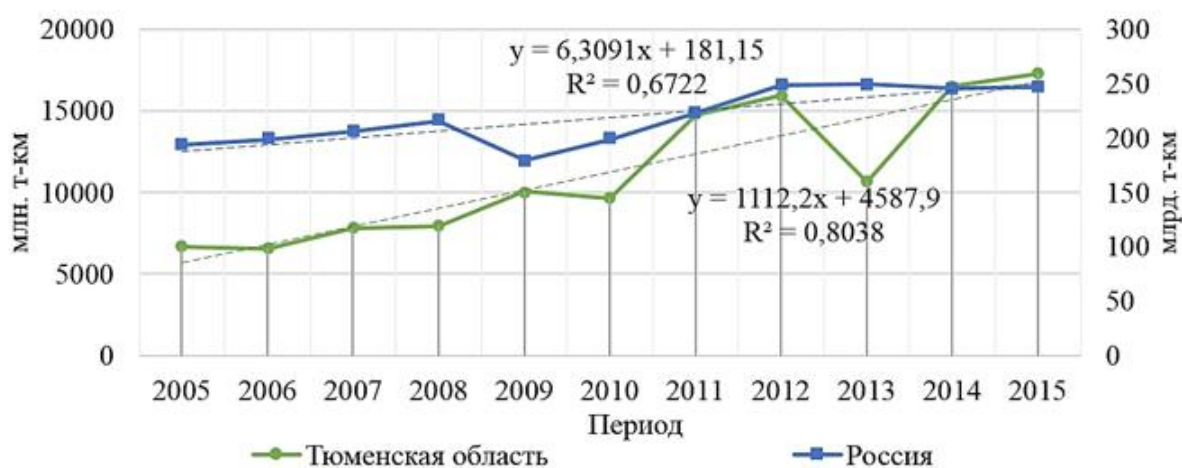


Рисунок 3. Динамика грузооборота автомобильного транспорта организаций всех видов деятельности по Российской Федерации и Тюменской области в период с 2005 по 2015 гг.

Расчет показал, что грузооборот автомобильного транспорта за 11 лет неравномерный, одновременно с этим прослеживается общая тенденция роста. Скорость варьирования показателей грузооборота дифференцирована: наибольший темп прироста отмечается в 2011 г. и 2014 г. (наименьший в 2013 г.) по Тюменской области и в 2012 г. (наименьший в 2009 г.) по России. При выравнивании показателей динамического ряда можно отметить тенденцию увеличения грузооборота примерно на 9,88% по Тюменской области, что выше этого же показателя в период с 2004 г. по 2014 г. на 0,49%, и на 2,88% по России, что ниже этого же показателя в период с 2004 г. по 2014 г. на 0,17%.

Вычисление основных показателей динамики дало возможность понять, что развитие транспортного комплекса Тюменской области опережает его рост по Российской Федерации приблизительно на 7%, что выше этого же значения за период с 2004 г. по 2014 г. на 0,66%.

Проведем исследование концептуального подхода к анализу взаимосвязи изменения численности населения и экономического развития.

Нахождение коэффициента корреляции, а также определение направления и силы связи численности постоянного населения и грузооборота предоставило основание для предположения о том, что чем выше численность населения, тем, соответственно, выше и значения показателей грузооборота (связь прямая, сила связи высокая (коэффициент корреляции 0,87, что выше коэффициента корреляции предыдущего рассматриваемого периода на 0,03)) (рисунок 4).

Проведение регрессионного анализа показало, что увеличение численности постоянного населения Тюменской области на 1 чел. дает рост грузооборота автотранспорта на 0,034 млн. т-км, что, в сущности, почти равно результату регрессионного анализа, проведенного в период с 2004 г. по 2014 г.

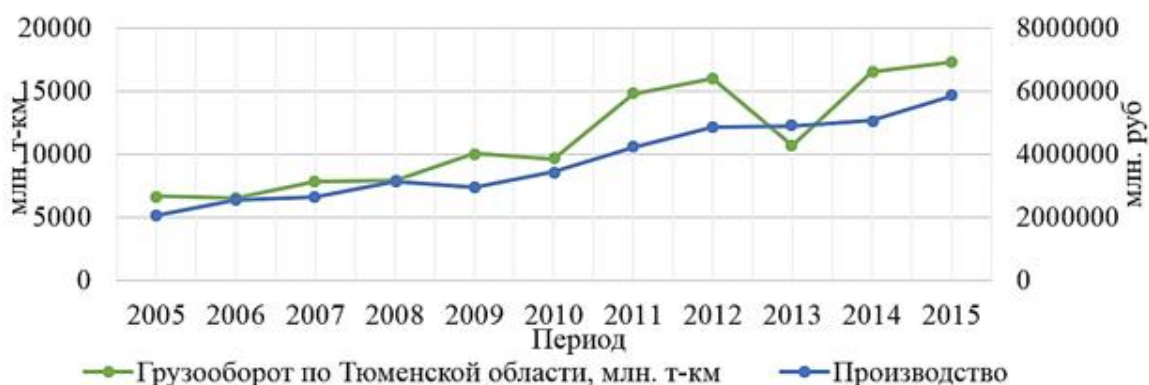


Рисунок 4. Корреляция грузооборота автомобильного транспорта и численности постоянного населения по Тюменской области

Кроме демографической составляющей при оценке экономического роста и развития значимым является также фактор, который отражает результаты деятельности предприятий по количеству произведенных товаров и представленных услуг. Проведенный корреляционный анализ зависимости грузооборота автотранспорта и объема отгруженных товаров собственного

производства, выполненных работ и услуг собственными силами по видам экономической деятельности «добыча полезных ископаемых», «обрабатывающие производства», «производство и распределение электроэнергии, газа и воды» позволил выявить прямую связь между рассматриваемыми признаками, силу связи весьма высокую (коэффициент корреляции – 0,91, что выше коэффициента корреляции предыдущего рассматриваемого периода на 0,008) (рисунок 5).

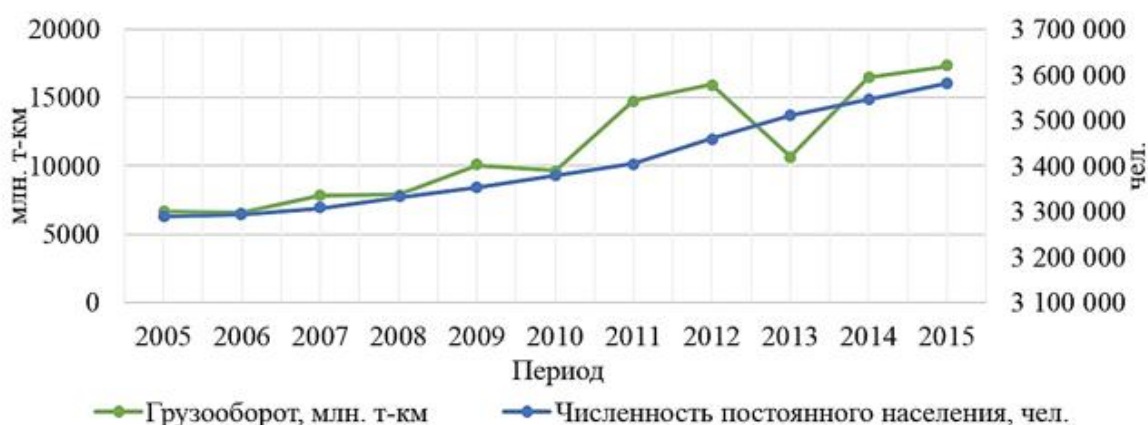


Рисунок 5. Корреляция грузооборота автомобильного транспорта и объема отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами по видам экономической деятельности по Тюменской области

Регрессионный анализ показал, что увеличение объема отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами по видам экономической деятельности на 1 млн. руб. ведет к росту грузооборота автомобильного транспорта на 0,003 млн. т-км, что также практически равно результату регрессионного анализа, проведенного в период с 2004 г. по 2014 г.

Проведенный анализ позволяет сделать вывод о том, что выполненные и представленные в предыдущей научно-исследовательской работе расчеты фактически остаются актуальными, поскольку изменения, произошедшие за 1 год, значительно не повлияли на вычисления. Следовательно, грузооборот автомобильного транспорта, занимающий высокую позицию в сфере перевозок грузов, можно рассматривать в качестве показателя экономического развития

региона. Это подтверждается тем, что, грузооборот, в первую очередь, имеет сильную корреляционную связь с показателем численности населения, что является подтверждением концептуального подхода, базирующегося на том, что демографические переменные представляют существенный аспект социально-экономического развития, более того, наблюдается весьма сильная корреляционная зависимость рассматриваемого показателя и объема отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами по видам экономической деятельности, что говорит о том, что автомобильный транспорт, который, как отмечалось ранее, является оптимальным для представителей малого и среднего бизнеса, напрямую связан с такими понятиями как «экономический рост» и «экономическое развитие», характеризующимися не в последнюю очередь увеличением объема производства и постепенными положительными качественными и структурными изменениями производительных сил.

Список литературы:

1. Данилюк А.А., Мифтахова М.Р. Грузооборот автомобильного транспорта как показатель экономического развития региона // Казанская Наука. – Казанский Издательский Дом (Казань), 2016. – С. 30–32.

АНАЛИЗ РОЛИ РЕГИОНАЛЬНОГО СЕГМЕНТА БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ

Морозов Илья Константинович

*студент, финансово-экономический факультет, бакалавриат ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф. ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Развитие регионального сектора банковской системы играет огромную роль в стабильном функционировании экономики региона. От уровня развития банковского сектора региона зависит эффективность всей банковской системы. В статье рассматривается роль регионального сегмента банковской системы и его влияние на расширение доступности банковских услуг для населения и организаций в федеральных округах РФ.

В современных условиях существенное значение имеет устойчивая и полноценно функционирующая региональная сеть кредитных организаций, способных обеспечивать региональный сегмент экономики полным спектром банковских услуг, и, в особенности, долгосрочными кредитными ресурсами реальный сектор экономики. Актуальность темы определяет то, что банковская система – одна из важнейших и неотъемлемых структур рыночной экономики. При этом банки, проводя денежные расчеты, кредитуя хозяйство, выступая посредниками в перераспределении капиталов, значительно увеличивают эффективность производства, способствуют увеличению производительности общественного труда.

Создание стабильной, гибкой и эффективной банковской инфраструктуры – одна из основных (и весьма непростых) задач экономической реформы в Российской Федерации.

Таким образом, цель работы – исследование аспектов влияния регионального сегмента банковской системы на расширение доступности банковских услуг для населения и организаций в федеральных округах РФ.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи: определить место и роль региональных банков; определить доступность банковских услуг; проанализировать эффективность функционирования региональных банков.

Проблема выделения региональных банковских систем и управление ими стала перед исследователями в сфере экономики относительно не так давно. В условиях плановой экономики банковский сектор был твердо централизован и управлялся из единого центра. Раскол СССР привел к выделению в рамках единого государства субъектов Федерации, каждый из которых обладает определенными отличительными чертами, подчеркивающими его из общей совокупности территорий Российской Федерации. Формирование частных банков протекало неравномерно, они сосредотачивались в более развитых регионах. Несмотря на это диспропорции стали четко выраженными, данное направление в экономике остается малоисследованным.

На сегодняшний день не существует точного устоявшегося определения «региональных банков», однако принято считать, что региональный банк – это банк, который находится и реализовывает свою деятельность на той или иной ограниченной территории, главный офис которого не располагается в Москве и Московской области [4].

Банковская система – одна из важнейших структур рыночной экономики. Практическая роль банковской системы определяется тем, что она управляет в государстве системой платежей и расчетов; большую часть своих коммерческих сделок осуществляет через вклады, инвестиции и кредитные операции; наряду с другими финансовыми посредниками банки направляют сбережения населения к фирмам и производственным структурам.

Параметры функционирования банковской системы проявляют влияние на все общество, являясь предметом государственного регулирования. Одним из таких параметров является модернизация [3].

В Экономической теории под модернизацией подразумевается комплекс процессов урбанизации, индустриализации, развития концепции всеобщего

образования, представительной политической власти, повышение пространственной и общественной мобильности, ведущие к образованию современного общества в противовес классическому. Региональная модернизация требует успешного взаимодействия абсолютно всех типов ресурсов, формирования механизмов их аккумуляции, воспроизводства общественно-финансового, инвестиционного и инновационного потенциалов региона в качестве ключевых условий конкурентоспособности. Инструментом обеспечения процесса модернизации региона являются структурные реформы - перераспределение ресурсных потоков между секторами, которые будут выводить региональную систему на более высокий уровень развития [5].

Исследование геолокации и их структурных подразделений дает возможность делать вывод о крайней диспропорции в территориальном развитии национальной банковской системы Российской Федерации [2].

Число банков в 2016 году составило 733, а за предшествующий 2015 год количество сократилось на 101 единицу. За исключением Крымского федерального округа прослеживается рост числа банков, так как это новый округ Российской Федерации.

Таблица 1.

Количество действующих банков России по Федеральным округам с 2010–2016

Федеральные округа	на 2010	на 2011	на 2012	на 2013	на 2014	на 2015	на 2016
Центральный	598	585	572	564	547	504	434
Северо-Западный	75	71	69	70	70	64	60
Южный	113	47	45	46	46	43	37
Северо-Кавказский	-	57	56	50	43	28	22
Приволжский	125	118	111	106	102	92	85
Уральский	54	51	45	44	42	35	32
Сибирский	62	56	54	53	51	44	41
Дальневосточный	31	27	26	23	22	22	17
Крымский	-	-	-	-	-	2	5
По РФ	1058	1012	978	956	923	834	733

Из таблицы видно, что основное число банков зафиксировано в европейской части страны, и весьма немного региональных банков за Уралом. Особое внимание обращает на себя небольшое число региональных коммерческих банков по Дальневосточному, Северному и Уральскому Федеральным округам, а ведь основные ресурсы находятся непосредственно в этих регионах.

Территориальные диспропорции в значительной степени порождают предпосылки тех трудностей, с которыми сталкиваются участники регионального кредитного рынка. Исследование структуры активов кредитных организаций говорит о несоответствии потенциала регионов (табл.2), а число их продолжает сокращаться.

Таблица 2.

Активы кредитных организаций и их структура по месту регистрации по состоянию на 01.01.2014

Федеральные округа	Активы, млрд. руб.	Удельный вес
всего	57423,07	100,0
Центральный, в т.ч.	51391,2	89,5
г. Москва	50975,4	88,8
Северо-Западный	1650,4	2,9
В т.ч. Санкт-Петербург	1487,1	2,6
Южный	303,2	0,5
Северо-Кавказский	57,3	0,1
Приволжский	1562,2	2,7
Уральский	1275,2	2,2
Сибирский	623,8	1,1
Дальневосточный	559,8	1,0

Большинство активов национальной банковской системы аккумулировано в Москве и Санкт-Петербурге, а на рынках Приволжского, Уральского, Сибирского и Дальневосточного округов, которые формируют практически половину валовой добавленной стоимости (45,7%), работают региональные банки, на долю которых приходится 7% активов банковской системы. В одном Приволжском федеральном округе, формируется от 15 до 19% валовой добавленной стоимости, а на кредитные организации в регионах приводится меньше 2,7% активов [1].

К числу важнейших показателей, определяющих уровень экономического развития региона, относится валовый региональный продукт. Путем роста валового регионального продукта можно обеспечить высокие темпы накопления, рост доходов населения и бизнеса.

Рассмотрим показатели валового регионального продукта на душу населения в рублях с 2010–2014.

Таблица 3.

**Валовой региональный продукт на душу населения, в рублях,
с 2010–2014 [6]**

Федеральные округа	на 2010	на 2011	на 2012	на 2013	на 2014
Центральный	350204,2	417288,1	451517,2	494482,7	535430,5
Северо-Западный	289611,4	350764,2	383339,4	403612,9	427922,9
Южный	168773,2	200306,5	229214,5	256444,6	280342,3
Северо-Кавказский	94915,3	112647,6	127042,1	146117,2	164905,9
Приволжский	190719,5	236240,2	263976,2	284810,4	308508,5
Уральский	423495,4	521192,2	583243,9	619540,9	652935,4
Сибирский	214401,6	249420,1	269171	287293,8	316380,1
Дальневосточный	334909,9	403572,5	431768,1	454144,1	518185,5

По данным таблицы прослеживается рост валового регионального продукта на душу населения.

Подводя итог, можно сказать, что при увеличении валового регионального продукта, прослеживается уменьшение количества региональных банков, но растет их капитализация, создаются надежные инфраструктуры, обеспечивающие более эффективное участие банков в развитии регионального сектора, решении социальных проблем.

Список литературы:

1. Бровкина Н.Е. Проблемы и перспективы регионального развития кредитного рынка // Экономика, налоги, право. – 2015. – №6. – С. 48–54. <http://elibrary.ru/item.asp?id=25640182>.
2. Масленников В.В., Масленников С.В. Современные проблемы развития регионального сегмента банковской системы России // Экономика, налоги, право. – 2015. – №6. – С. 40–47. <http://elibrary.ru/item.asp?id=25640181>.

3. Паутина Т.И., Савенко И.А. Факторы устойчивости региональной банковской системы // Апробация. – 2014. – №8. – С. 123–126. <http://elibrary.ru/item.asp?id=23004393>.
4. Попова А.Д., Езангина И.А. Роль региональных банков в банковской системе России // Фундаментальные и прикладные исследования в современном мире. – 2015. – № 12-2. – С. 112–117. <http://elibrary.ru/item.asp?id=25316083>.
5. Русина А.Е. Роль региональных банковских систем в модернизации экономики // Актуальные проблемы современной науки. – 2012. – С. 157–159. <http://elibrary.ru/item.asp?id=21392932>.
6. Федеральная служба государственной статистики РФ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru> (Дата обращения: 10.11.2016).

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ КАК ФАКТОР ПРЕОДОЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА В РОССИИ

Моткова Виктория Юрьевна

*студент, финансово-экономический факультет, бакалавриат ГБОУ ВПО МО
«Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф., финансово-экономический
факультет, ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

В статье рассматривается роль импортозамещения, указывается его место в мероприятиях по преодолению экономического кризиса. Рассматриваются вопросы обеспечения продовольственной независимости страны, связанные с импортозамещением.

После введения антироссийских санкций, важную роль в преодолении экономического кризиса стал оказывать процесс импортозамещения.

Правительство Российской Федерации для стабилизации экономической ситуации вносит предложения по корректировке Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013–2020 годы. Данная программа предполагает дополнительное выделение средств для развития агропромышленного комплекса. Экспертами в данной области предполагается, что в 2020 году по отношению к 2013 году прирост производства сельскохозяйственной продукции составит около 118%.

Но всё это лишь оптимистичные прогнозы, так как в последние 25–30 лет жизнь сельского населения и, следовательно, сельское хозяйство были забыты. Но ещё не поздно попытаться вернуть жизнь сельского населения на прежний уровень, ведь ещё издавна считалась, что земля должна «работать» на благо человека, как это и было ранее (рисунок 1).

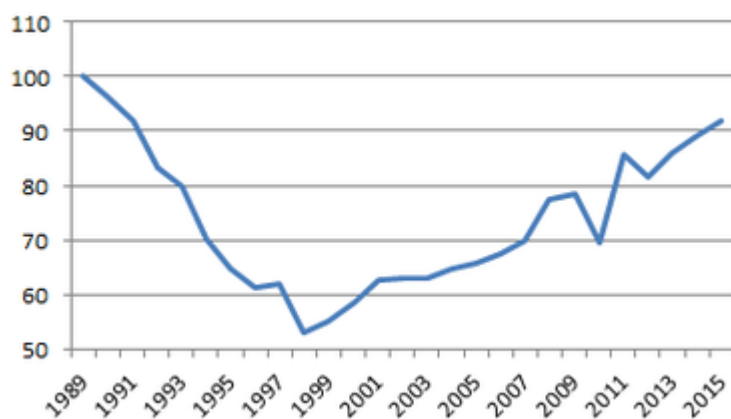


Рисунок 1. Динамика индекса объёма продукции сельского хозяйства в России в 1989–2015 годах, в процентах от уровня 1989 года, в сопоставимых ценах

Импортозамещение, на данном жизненном этапе страны, один из немногих путей, который может помочь вернуть стране стабильность в плане экономики. Ведь оно предполагает не только возврат своего собственного рынка, но и возможность развития экспорта. Россию по её запасам ресурсов и возможностей, невозможно сравнить ни с одним другим государством мира (рисунок 2).

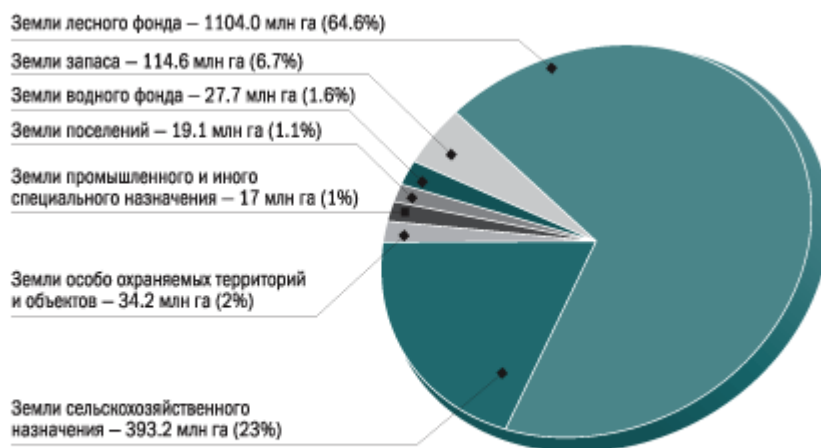


Рисунок 2. Земельный фонд России

В развитии некоторых хозяйственных культур Россия уже вышла на уровень самообеспеченности, а зерновые культуры даже начали экспортировать в немалых объёмах. Всё это говорит о том, что страна при желании сможет

обеспечить себя всеми необходимыми для жизнедеятельности ресурсами, а за счёт экспорта, сможет показать себя на рынках других стран. Как говорит Владимир Мау, ректор Российской академии народного хозяйства и госслужбы при Президенте РФ: «... важно не ограничивать несырьевой экспорт – а сейчас уже начинают обсуждать ограничение экспорта на зерно, химию, металлы: а вдруг останемся без удобрений, а вдруг без хлеба? Не останемся. Сейчас и так пытаются закрыть нашу экономику извне – нам нужно самим ничего не добавлять к этому» [4]. А чтобы жители страны были уверены в том, что не останутся без каких-либо ресурсов, нужно всего лишь обеспечить полный контроль экспорта.

На данный момент в России нет такого управления, которое бы занималось лишь развитием жизни сельского населения. Было бы правильным объединить основные хозяйствующие субъекты в один, чтобы он полностью контролировал их работу и не упускал важные для развития импортозамещения моменты (рисунок 3).

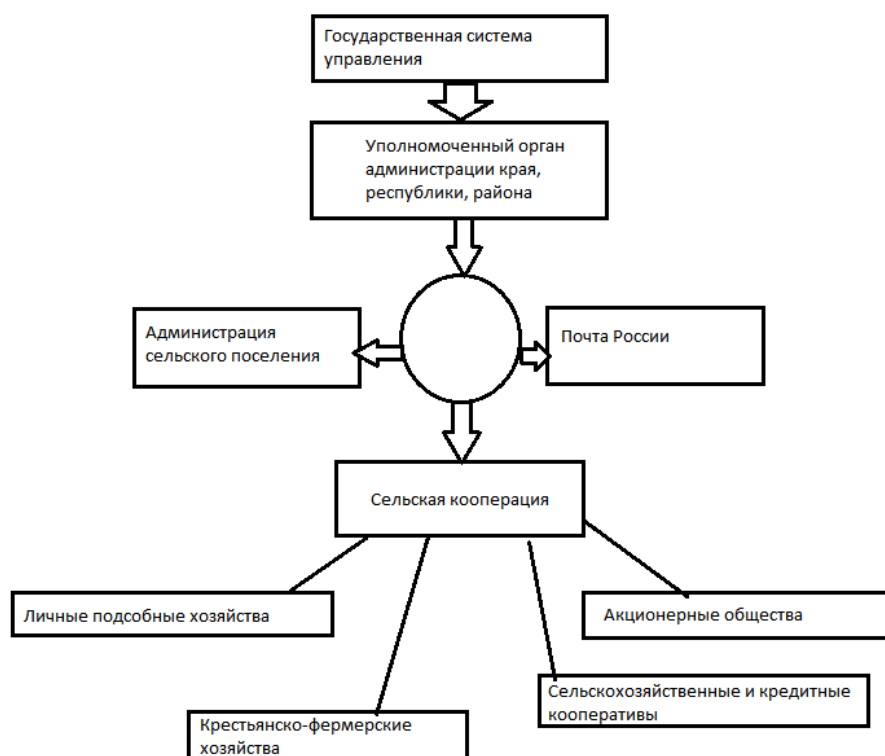


Рисунок 3. Объединяющая роль сельской кооперации

Сельская кооперация поможет решить множество глобальных вопросов [2; 3]:

1. освоение сельскохозяйственных земель;
2. создание долгосрочной программы финансирования;
3. создание новых рабочих мест;
4. закупка современного оборудования.
5. выполнение госзаказов по продовольственному обеспечению.

Среди этих вопросов, можно отдельно выделить обеспеченность современным оборудованием. Ведь несмотря на развитие науки в России и создание необходимого технологического оборудования, оснащение сельскохозяйственного производства лишь ухудшается (таблица 1).

Таблица 1.

Приобретение новой техники и списание техники по износу в сельхозорганизациях, шт. [1]

	2011	2012	2013	2014
Тракторы: приобретено	7258	9847	9243	7743
Тракторы: списано	16596	15398	15481	13764
Культиваторы: приобретено	3630	4035	3521	3205
Культиваторы: списано	5751	5237	6522	5808
Сеялки: приобретено	3630	4035	3521	3205
Сеялки: списано	8287	8202	7757	6502

Применение современной техники и технологий, значительно бы увеличило уровень производство и сработало бы в пользу программы импортозамещения.

Можно сделать вывод, что преодоление экономического кризиса, стабилизация экономической ситуации во многом зависит от импортозамещения в агропродовольственном комплексе страны. Необходимо так же отметить, что единственным субъектом, который может повлиять на

развития сельской кооперации, освоение сельскохозяйственных земель и решение вопросов по продовольственной безопасности России, является государством. Дальнейшая судьба экономики во многом зависит от того, насколько правильно будет действовать правительство Российской Федерации, какой путь социально-экономического и политического развития страны оно изберёт.

Список литературы:

1. Бородин К. Модель анализа прогнозов развития агропродовольственных рынков // Журнал «АПК: Экономика, управление». – М., 2014, №6, С. 53. – Режим доступа. – http://www.vniiesh.ru/documents/document_20590_06-03.pdf (Дата обращения 10.11.2016).
2. Валигурский Д.И. Современный инвестиционный подход к развитию кооперации на селе. // Фундаментальные и прикладные исследования кооперативного сектора экономики, №1, 2015, С.5–9.
3. Валигурский Д.И., Гетманчук А.В. Потребительская кооперация как институт социально-экономического развития и перспективные проекты с ее участием. // Научные Труды Вольного экономического общества России, том 182, 2014, С.314–323.
4. Мау Владимир. Резервный фонд дестимулирует и ослабляет экономику // Газета «Ведомости» 26 марта 2015 г. – Режим доступа – <https://www.vedomosti.ru/economics/characters/2015/03/26/u-nas-voobsche-navernoe-ne-budet-massovogo-malogo-biznesa> (Дата обращения 05.11.2016).

ВЛИЯНИЕ ВАЛЮТНЫХ КОЛЕБАНИЙ КУРСА РУБЛЯ НА БЛАГОСОСТОЯНИЕ ЖИЗНИ РОССИЯН

Петрашко Юлия Владимировна

*Студентка 3 курса, финансово-экономический факультет, бакалавриат
МГОТУ,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф., финансово-экономический
факультет,
РФ, г. Королёв*

В данной статье рассмотрена проблема влияния курса рубля на благосостояние человека. Проанализированы причины снижения покупательской способности, выявлен рост цен за последние несколько лет и предложены пути экономии для улучшения экономического благополучия.

В настоящее время валютный курс оказывает существенное воздействие не только на внешнюю экономику страны, но и на внутреннюю (национальную). Основным фактором в экономической сфере, влияющим на выбор человека, является цена. В течение продолжительного времени для товаров импортного производства характерен рост цен (инфляция). Обесценивание денег внутри страны приводит к их обесцениванию по отношению к иностранным валютам, что способствует нарастанию кризиса. Вы можете заработать достаточное количество денег для покупки жилья, автомобиля, продуктов питания, также улучшить качество жизни, если имеете на это возможность.

Данная тема представляет особую актуальность и требует изучения, поскольку ситуация в России при условии санкций, кризиса, различного рода изменений в экономике, нестабильной международной торговли, показывает, что мы напрямую зависим от колебания курса рубля к доллару и евро.

Многие исследователи писали о подобной проблеме, рассматривали её в крупных масштабах. Шикина А.Е. в своей работе «Влияние роста цен на бюджет семьи» [5] проанализировала причины роста цен и основные статьи расхода и экономии семей г. Санкт-Петербурга. Проведя социологический опрос, она выявила, куда уходит основная часть сбережений людей. Волгина

О.А. и Лысикова Н.К. в статье «Вопросы колебания валютных курсов и пути их преодоления» [1] подошли со стороны поддержки курса рубля в нестабильных экономических условиях.

Цель данного исследования – рассмотреть влияние валютных колебаний рубля со стороны конкретного человека и установить, почему повышение валютного курса ведёт к уменьшению достатка граждан. Для раскрытия темы, необходимо решить ряд задач:

- сравнить динамику валютного курса рубля за последние несколько лет;
- выявить снижение покупательской способности, проанализировав ситуацию на рынке потребительских товаров и услуг в России
- найти вероятные пути экономии собственного бюджета;
- сделать вывод о влиянии и значении колебаний валютного курса рубля.

В ходе работы были применены данные ЦБ РФ о динамике валютного курса рубля к доллару за 10 лет [3], а также анализ показателей Росстата по индексу потребления товаров за период 2006–2016 годов [4].

Валютный курс находится в постоянной динамике. В ходе работы со времени десятилетней давности по наши дни, уверенно можно сказать, что в России произошло значительное обесценивание национальной валюты (рис.1). Сегодня можно открывать в банках депозиты в иностранной валюте. Однако изменения курса могут очень сильно повлиять на ваши сбережения. Вы можете получить доход, либо понести убытки.

Большинство людей не обращают особого внимания на обменные курсы. Для простого гражданина, обменные курсы становятся актуальными лишь в случаях иностранных поездок, оплаты импортных товаров или заграничных денежных переводов, когда необходимо менять российский рубль на иностранную валюту. Таким образом, можно как выиграть, так и проиграть в зависимости от времени приобретения или обмена денежных единиц.

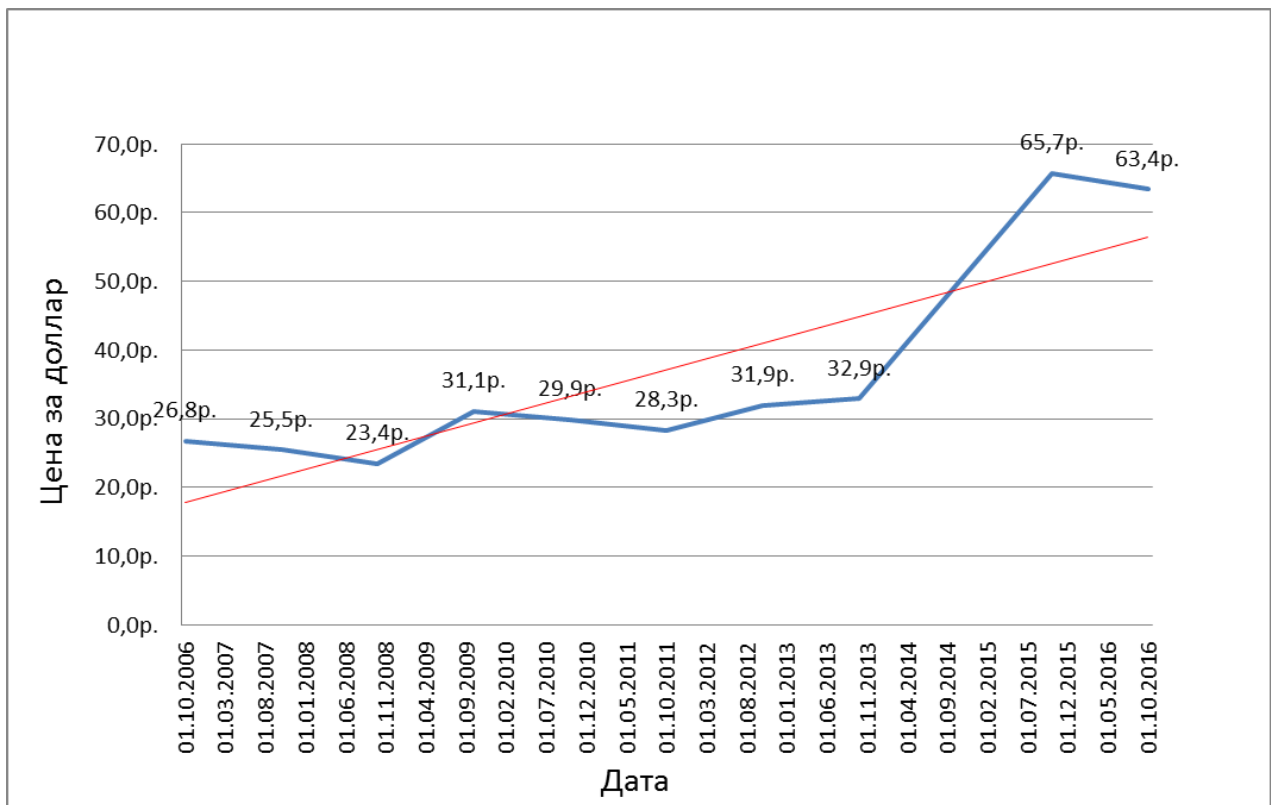


Рисунок 1. Динамика валютного курса рубля к доллару США

Курс валюты может значительно влиять на конечные цены товаров, поскольку в силу природных условий, технологических факторов и тому подобных мы не имеем необходимых ресурсов. Даже если товар произведен в России, то сырье для него может закупаться в других странах. Следовательно, приобретение продуктов осуществляется за границей, по иностранной валюте. При анализе данных, был выявлен рост цен на продукты импортного производства (рис.2).

Курс доллара влияет в этом случае на наполняемость нашего бюджета. Как утверждает статистика, население стало больше тратить денег на продукты питания, коммунальные услуги, покупку одежды из-за растущей инфляции. Индекс покупательной способности используется, чтобы проанализировать изменения объемов товаров и услуг, которые может позволить себе приобрести население на одну и ту же сумму в текущем году и том, что исследуется. График показывает рост, причём известно, что величина индекса обратна покупательской способности населения на товары и услуги. Покупательная способность денег того или иного государства зависит от уровня

обеспеченности одного человека и в то же время является показателем благосостояния всего населения страны. По итогу делаем вывод о её снижении.

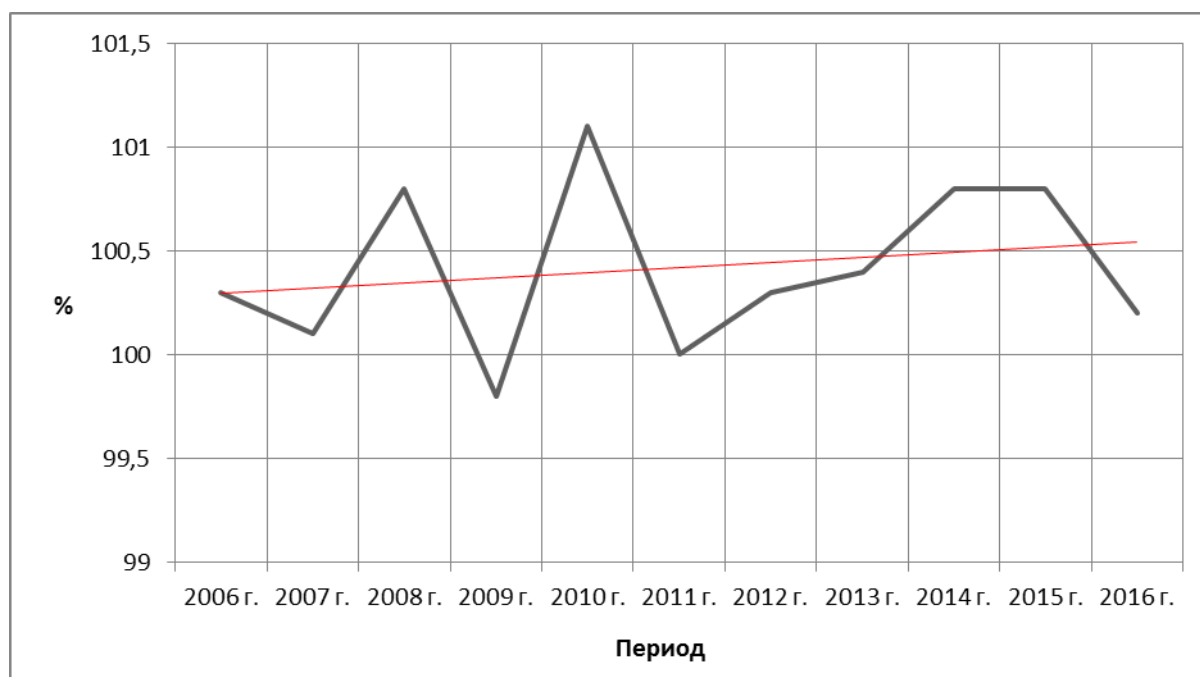


Рисунок 2. Индекс потребительских цен на товары импортного производства

Сохранение неизменного уровня жизни обходиться дороже, чем было несколько лет назад. Увеличение цен заставляет экономить на собственном бюджете, в основном на таких направлениях, как отдыхе, технических устройствах, научных исследованиях и качественных товаров. Все проанализированные данные свидетельствуют о том, что уровень жизни населения не становится выше, как того хотелось бы многим.

Колебания курса рубля отрицательно влияет на благосостояние гражданина РФ. Благосостояние снизилось по сравнению с предыдущими годами. В сложившейся ситуации можно порекомендовать целесообразно, разумно использовать сбережения и проводить различного рода операции с валютой. Возможно, такие меры не решат существующей проблемы и не смогут повлиять на улучшение благосостояния общества, но позволят временно подавить нарастание негативных явлений.

Список литературы:

1. Волгина О.А., Лысикова Н.К. «Вопросы колебания валютных курсов и пути их преодоления». Современные тенденции развития науки и технологий. 2015. № 3-3. С. 23–26.
2. Жуков Е.Ф., Л.М. Максимова, А.В. Печникова и др. Деньги. Кредит. Банки: Учебник для вузов; Под ред. академ. РАЕН Е.Ф. Жукова. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011.
3. Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://cbr.ru> (Дата обращения: 09.11.2016).
4. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics (Дата обращения: 09.11.2016).
5. Шикина А.Е., Путинцева Н.А.. Влияние роста цен на бюджет семьи. Научные исследования: от теории к практике. 2015. Т. 2. № 4 (5). С. 236–237.

АНАЛИЗ СИСТЕМЫ ЖКХ НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

Кириллина Анастасия Станиславовна

*студент, Филиал Санкт-Петербургский Университет Технологий Управления
и Экономики,
РФ, Республика Саха (Якутия), г. Якутск*

Петрова Алина Алексеевна

*студент, Филиал Санкт-Петербургский Университет Технологий Управления
и Экономики,
РФ, Республика Саха (Якутия), г. Якутск*

Кардашевская Алена Анатольевна

*научный руководитель, канд. филол. наук, доц., Филиал Санкт-Петербургский
Университет Технологий Управления и Экономики,
РФ, Республика Саха (Якутия), г. Якутск*

Основными задачами министерства жилищно-коммунального хозяйства и энергетики являются обновление и модернизация систем коммунальной и энергетической инфраструктуры, повышение качества жилищно-коммунальных услуг, улучшение комфортности проживания населения. В целях эффективного управления отраслью жилищно-коммунального хозяйства и энергетики Министерством разработана Государственная программа Республики Саха (Якутия) «Обеспечение качественными жилищно-коммунальными услугами и развитие электроэнергетики на 2012–2016 годы». Основная цель деятельности Министерства как ответственного исполнителя данной государственной программы состоит в повышении качества жилищно-коммунальных услуг на основе самокупаемости, эффективности и надежности функционирования систем жилищно-коммунального комплекса и развитие электроэнергетики для удовлетворения потребностей населения и хозяйственного комплекса Республики Саха (Якутия) в жилищно-коммунальных услугах в соответствии с установленными нормативами и стандартами. Также Министерство является соисполнителем следующих государственных программ Республики Саха (Якутия):

1. Государственная программа «Газификация населенных пунктов и обеспечение надежности газового хозяйства Республики Саха (Якутия) на 2012–2016 годы»;

2. Государственная программа «Энергоэффективная экономика на 2012–2016 годы и на период до 2020 года»;

3. Государственная программа «Государственная поддержка завоза грузов в Республику Саха (Якутия) на 2012–2016 годы»;

4. Государственная программа «Социальная поддержка граждан и семейная политика в Республике Саха (Якутия) на 2012–2016 годы».

На реализацию государственной программы «Обеспечение качественными жилищно-коммунальными услугами и развитие электроэнергетики» в 2014 году всего направлено 17 324,6 млн. рублей, или 92,3% от плана, в том числе по подпрограммам:

- «Предоставление качественных жилищно-коммунальных услуг предприятиями жилищно-коммунального комплекса» – 16 396,5 млн. рублей;

- «Чистая вода» – 135,8 млн. рублей;

- «Развитие электроэнергетики» – 161,7 млн. рублей;

- «Обращение с отходами производства и потребления на территории РС (Я)» – 39,1 млн. рублей;

- «Подключение жилых домов к централизованным источникам теплоснабжения» – 134,4 млн. рублей;

- «Капитальный ремонт в многоквартирных домах» – 397,1 млн. рублей.

В 2014 году Министерством разработано 28 нормативных правовых актов, в том числе 1 Закон, 3 Указа Главы РС (Я), 24 постановлений Правительства РС (Я) в сфере ЖКХ и энергетики.

За 2014 год в Министерство поступило 459 обращений граждан (за 2013 год поступило 504 обращения), в том числе 396 письменных и 63 устных. Коллективных обращений – 49 (в 2013 году 81).

Наибольшее количество обращений поступило из следующих улусов и районов Республики Саха (Якутия): г. Якутска – 105, Алданского – 70, Нерюнгринского - 36, Усть-Янского – 27, Ленского – 21.

По характеру обращения большинство обращений граждан содержат вопросы:

1. Предоставление коммунальных услуг ненадлежащего качества (водоснабжение, отопление, канализация) – 84 (18,3%);

2. Коммунально-бытовое хозяйство и предоставление услуг в условиях рынка – 57 (12,4%);

3. Перебои в теплоснабжении – 40 (8,7%);

4. Оплата жилищно-коммунальных услуг. Тарифы и льготы по оплате коммунальных услуг и электроэнергии – 38 (8,3%).

В сфере коммунального комплекса обеспечена планомерная работа по подготовке к отопительному сезону. По итогам подготовки к отопительному сезону Республика Саха (Якутия) по оценке Минстроя России в 2014 году заняла 11 место среди 85 субъектов Российской Федерации (для сравнения: 2013 году заняла 17 место, в 2012 году – 25 место, в 2011 году – 81 место).

Всего построено и реконструировано 53 котельные (для сравнения: в 2013 году – 86 котельных, в 2012 году – 93 котельных, в 2011 году – 54 котельных). Снижение количества объектов обусловлено тем, что в 2014 году приоритетным направлением явилось строительство и реконструкция тепловых сетей в связи с подключением населения. В целях обеспечения опережающего обновления тепловых сетей для надежной, бесперебойной и качественной эксплуатации теплового хозяйства начата реализация Ведомственной программы по замене ветхих и аварийных тепловых сетей Республики Саха (Якутия) на 2014–2016 годы.

В рамках выполнения данной программы предприятиями коммунального комплекса в 2014 году проведена замена ветхих инженерных сетей в количестве 260,06 км (7% от всех сетей), из них:

- сетей теплоснабжения – 197,2 км;

- сетей водоснабжения – 45,76 км;
- сетей водоотведения – 17,1 км.

В результате замены сетей и строительства новых котельных уровень износа коммунальной инфраструктуры снизился с 59% до 53%.

В сравнении с предыдущим отопительным сезоном снижено количество технологических нарушений на 40% (с 247 до 159 случаев). В рамках реализации подпрограммы «Чистая вода» продолжена реализация Программы реконструкции объектов водоподготовки г. Якутска.

В целях совершенствования системы управления жилищно-коммунальным хозяйством, обеспечения прозрачности и контроля финансовых потоков в 2014 году осуществлено опытное внедрение Единой интегрированной информационно-аналитической системы по начислению и сбору платежей за жилищно-коммунальные услуги населения Республики Саха (Якутия) (далее – ЕИИАС ЖКУ). Для обеспечения мер социальной защиты населения при оплате жилищно-коммунальных услуг снижен региональный стандарт максимально допустимой доли расходов граждан на оплату жилищно-коммунальных услуг в доходах с 22% до 15%, а также выделена льготная шкала для одиноких пенсионеров и многодетных семей. Указанные нормы отражены в постановлении Правительства Республики Саха (Якутия) от 11 мая 2012 г. № 192 «О стандартах для расчета субсидий населению на оплату жилого помещения и коммунальных услуг в Республике Саха (Якутия)».

В 2015 году, путем модернизации удалось не только поддержать, но и сократить износ коммунальной инфраструктуры. Модернизировано и реконструировано 44 котельные, заменены 191,6 км ветхих инженерных сетей, 7 объектов водоснабжения и водоотведения. В соответствии с поручением Главы Республики Саха (Якутия) ежегодно необходимо проводить замену ветхих сетей не менее 7%. По оценке 2015 года обновлено 8,2% ветхих сетей.

По итогам работы с населением граждан крайне волнует состояние качества питьевой воды. В уходящем году увеличена доля заемных средств капитальных вложений в системы теплоснабжения, водоснабжения,

водоотведения и очистки сточных вод до 33% или 1,8 млрд. рублей. Общий размер инвестиций составил 5,6 млрд. рублей.

Продолжается реализация крупного инвестиционного проекта «Строительство водозаборных и водоочистных сооружений г. Якутска» за счет привлеченных кредитных средств в размере 2 100,0 млн. руб. В 2015 году генеральным подрядчиком выполнена стадия проектирования, произведены необходимые подготовительные работы на площадке строительства, идет подготовка к проведению земляных работ. Ввод объекта планируется в 2018 году.

Ключевым событием 2015 года и итогом масштабной, многолетней работы Правительства Республики Саха (Якутия) по ликвидации перекрестного субсидирования в локальной энергетике Республике Саха (Якутия) с федеральными органами исполнительной власти в 2015 г. явилось подписание Президентом Российской Федерации Владимиром Владимировичем Путиным Перечня Поручений. В настоящее время министерством совместно с ПАО «РАО ЭС Востока» разработан проект технического задания на проектирование долгосрочной программы оптимизации локальной энергетики, реализация которой позволит модернизировать объекты генерации АО «Сахаэнерго» и снизить размер перекрестного субсидирования. С 1 октября для потребителей до 150 кВт снижены на 50% ставки на технологическое присоединение к электрическим сетям. Для субъектов малого и среднего бизнеса арктических и северных районов республики в 2015 году возмещены расходы по электрической и тепловой энергии.

В 2016 году в области обращения с коммунальными отходами ожидаются преобразования. С конца 2014 года в Федеральный закон «Об отходах производства и потребления» введено новое понятие «твердые коммунальные отходы (ТКО)». С 1 января 2016 года полномочия в области обращения с отходами переходят с муниципального на региональный уровень. Для работы по обращению с ТКО будет вводиться региональный оператор.

В соответствии с Посланием Главы Республики Саха (Якутия) грядущий 2016 год обозначен Годом благоустройства населенных пунктов в Республике Саха (Якутия). В целях расширения мер поддержки населения в 2016 году будет запущен новый механизм – продукт, разработанный Министерством совместно с АКБ «Алмазэргиэнбанк», по кредитованию населения по сниженным процентным ставкам на благоустройство жилья путем увеличения уставного капитала банка на 50,0 млн. рублей.

В целях оценки результативности и эффективности использования финансовых ресурсов Министерством жилищно-коммунального хозяйства и энергетики Республики Саха (Якутия) осуществляется мониторинг.

Список литературы:

1. Акулова Н.Г, Реформирование ЖКХ и ее социально-экономические последствия / Н. Г. Акулова – М.: ИЭАУ, 2012.
2. Жилищный кодекс РФ от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. От 31.01.2016).
3. Указ Главы РС(Я) от 12 октября 2011 № 970 о государственной программе РС(Я) «Обеспечение качественными жилищно-коммунальными услугами и развитие эл Учебник. – М.: РИОР: ИНФРА-М. 2015г.

БАНКРОТСТВО ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА

***Курмышева Дарья Сергеевна**
студент, Сибирский Федеральный Университет,
РФ, г. Красноярск*

***Полежаева Дарья Васильевна**
студент, Сибирский Федеральный Университет,
РФ, г. Красноярск*

***Цветочкина Ирина Анатольевна**
научный руководитель, канд. ист. наук, доц.,
Сибирский Федеральный Университет,
РФ, г. Красноярск*

В современном мире стабильность экономики непостоянна и нередко сменяется кризисными ситуациями. Можно отметить экономические кризисы, которые начались в 2008 и в 2014 годах. Первый из них начался в США, обозначился в разбалансировке кредитного рынка и задел все мировые державы. Второй произошел в России из-за введенных санкций, снижения цены на нефть и оттока капитала. Несомненно, они серьезно повлияли на многие аспекты страны, например, произошло падение национальной валюты РФ, заработные платы во многих компаниях не индексируются, а также из-за неуверенности в своих перспективах предприятия ликвидируются. Чтобы не допустить закрытия организации, следует постоянно помнить про важнейшие задачи в таких ситуациях:

- Выявление возможного банкротства предприятия с помощью различных методов прогнозирования;
- Изучение экономического положения предприятия;
- Принятие рационального управленческого решения.

В начале 90-х годов в России началось заложение основ рыночной экономике, переход к которой обуславливается рядом причин: наличие скрытой безработицы, дефицита товара и услуг, низкого уровня дохода населения и отсутствие экономического роста. По сравнению с плановой экономикой, в

условиях рынка банкротство – реальная угроза предприятий, особенно в условиях экономического кризиса.

Как было замечено выше, в условиях кризиса у населения стремительно сокращается покупательная способность, перед каждой тратой человек неосознанно задумывается о существенной необходимости того или иного продукта. В результате этого наблюдается сокращение посетителей развлекательных заведений, заказов на различные услуги, а также количество и качество приобретаемого товара, а это в свою очередь означает увеличение числа предприятий – банкротов.

Банкротство – это неспособность должника, признанная арбитражным судом, в полном объеме выполнить требования кредиторов по денежным обязательствам, а также обязанность по уплате обязательных платежей. Иными словами, в предприятии происходит такой финансовый кризис, что оно не может исполнить свои текущие обязательства. Согласно ФЗ №127 от 26.10.2002 «О несостоятельности (банкротстве)» предприятие признается банкротом при выполнении следующих признаков:

- Сумма требований кредиторов по денежным обязательствам, подтвержденных вступившими в законную силу судебными актами требований о выплате выходных пособий и (или) об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и (или) обязательным платежам к финансовой организации в совокупности составляет не менее чем сто тысяч рублей и эти требования не исполнены в течение четырнадцати дней со дня наступления даты их исполнения;

- Не исполненные в течение 14 дней с даты вступления в законную силу решения суда или арбитражного суда, по которому выдан исполнительный лист на принудительное исполнение решения третейского суда о взыскании с финансовой организации денежных средств независимо от размера суммы требований кредиторов;

- Стоимость имущества финансовой организации недостаточна для исполнения денежных обязательств финансовой организации перед ее кредиторами и обязанности по уплате обязательных платежей;

- Платежеспособность финансовой организации не была восстановлена в период деятельности временной администрации.

Если у организации хотя бы один из перечисленных признаков, то суд обязан принять заявление о признании ее банкротом. Правила по рассмотрению дел о банкротстве прописаны в Арбитражном процессуальном кодексе Российской Федерации [5].

Необходимо заметить, что банкротство имеет свои достоинства и недостатки. К положительным свойствам можно отнести такое, как:

1. Закрытие нерентабельных производств, и как следствие этого происходит снижение издержек, а также повышение эффективности общественного производства;

2. Высвобождение ресурсов, которые вовлечены в неконкурентоспособное производство, а также их перераспределение на более эффективные;

3. Ротация менеджерского персонала, которая может обеспечить рост квалификации сотрудников, а также заинтересованности работников органов управления и рабочих результатах своей деятельности и достижения целей предприятия;

4. Приобретение опыта и формирование эффективной инвестиционной политики организациями и т.п.

К негативным моментам относятся:

1. Потери работниками предприятия, испытывающего банкротство, рабочих мест и обострение вследствие этого безработицы и социальной напряженности в обществе;

2. Потери кредиторами денежных средств, которые были вложены в обанкротившееся предприятие. К кредиторам относят: банки, инвестиционные компании, фонды, государственный бюджет;

3. Распыление и омертвление неликвидного имущества из-за того, что многие ликвидаторы не в состоянии найти для него покупателей.

4. Ранее было отмечено, что на сегодня существует огромное количество приемов и методов прогнозирования наступления возможного банкротства и отрицательных финансовых показателей.

К разработчикам методик диагностики наступления банкротства за рубежом относят: Р. Лиса, Д. Фулмера, Г. Спрингейта, Р. Таффлера, Ж. Конана и М. Гольдера, У. Бивера, Д. Дюрана. Но, к сожалению, по отметкам российских авторов, все попытки спрогнозировать банкротство по разработкам зарубежных экспертов приводили к недостаточно точным результатам. Поэтому помимо зарубежных существует огромное число отечественных моделей прогнозирования вероятности банкротства. Их авторы: Л.В. Донцова, Е.С. Стоянова, Р.С. Сайфулин и Г.Г. Кадыков, О.П. Зайцева, В.В. Ковалев, Г.В. Савицкая.

Существует много проблем при прогнозировании банкротства, несмотря на то, что существует много методик, так как они дают небольшую вероятность. Самые известные методики в своем анализе опираются на различные виды кризисов, именно поэтому оценки сильно различаются, которые они дают. Любой из видов кризисов так или иначе может привести к ликвидации организации.

Предлагаем рассмотреть следующие модели прогнозирования возможного банкротства предприятия:

- Двухфакторная модель: $Z_2 = \alpha + \beta * K_{т.л} + \gamma * D_{ж}$ ($\alpha = -0,3877$; $\beta = -1,0736$; $\gamma = 0,0579$; $K_{т.л}$ – коэффициент текущей ликвидности; $D_{ж}$ – доля заемных средств в пассивах (в долях единицы));

- Модель Э. Альтмана: $Z = 1,2K_1 + 1,4K_2 + 3,3K_3 + 0,6K_4 + K_5$ (K_1 – доля чистого оборота капитала в активах; K_2 – отношение нераспределенной прибыли к активам; K_3 – рентабельность активов; K_4 – отношение рыночной стоимости акций к активам; K_5 – оборачиваемость активов);

• Модель О.П. Зайцевой: $K = 0,25K_{уп} + 0,1K_з + 0,2K_c + 0,25K_{ур} + 0,1K_{фр} + 0,1K_{заг}$ ($K_{уп}$ – коэффициент убыточности; $K_з$ – соотношение кредиторской и дебиторской задолженностей; $K_{ур}$ – убыточность реализации продукции; K_c – соотношение краткосрочных обязательств и наиболее ликвидных активов; $K_{заг}$ – коэффициент загрузки активов);

• Модель Р.С. Сайфилина и Г.Г. Кадыкова: $R = 2K_0 + 0,1K_{тл} + 0,08K_{оа} + 0,45K_m + K_{ск}$ (K_0 – коэффициент обеспеченности собственными средствами; $K_{тл}$ – коэффициент текущей ликвидности; $K_{оа}$ – коэффициент оборачиваемости активов; K_m – коммерческая маржа; $K_{ск}$ – рентабельность собственного капитала).

Использование данных методов помогает спрогнозировать возможное банкротство, а также принять своевременные управленческие решения [1; 2].

Кроме того, необходимо выяснить финансовое состояние предприятие, с помощью которого можно выявить негативные стороны развития предприятия, а также определить конкурентоспособность. Например, неэффективность использования капитала, непривлекательность организации для инвесторов и прочее. Эти факторы оказывают существенное влияние на мнение о предприятии внешних и действия внутренних пользователей, так кредиторы оценивают его платежеспособность по обязательствам, а руководитель оценивает рациональность использования материальных средств [3].

Правильно и своевременно выявленная проблема помогает принять рационально верное управленческое решение. Это заключительный этап прогнозирования и изучения финансово-хозяйственного состояния.

Рассмотрим алгоритм принятия решения. Прежде всего, необходимо определить и правильно сформировать проблему. Как правило, для этого можно задавать наводящие вопросы: «Как с этим бороться?», «Каким образом?», «Рационально ли это?», «Через какой срок нужен результат?». Во-вторых, происходит разработка списка альтернатив решения сложившейся ситуации. Один из вариантов составления перечня – метод «мозгового штурма», когда собирается команда, и каждый ее член предлагает свои

варианты, демонстрируя при этом свои творческие возможности. Следующее действие – выбор наилучшего метода, который может происходить при помощи оценки вариантов, управленческой интуиции, предположения результатов. В конце происходит внедрение метода в реальную практику, а затем отслеживаются последствия его применения. Только на последнем этапе алгоритма можно понять верно ли принято решение [4].

На основании приведенного варианта предупреждения возможного банкротства можно сделать следующий вывод. В связи с затяжной кризисной ситуацией в стране некоторые предприятия подвергаются банкротству, но, чтобы этого не происходило, необходимо своевременно и тщательно контролировать финансовое состояние и развитие своей организации, а также проводить прогнозирование возможного банкротства.

Список литературы:

1. Банкротство предприятий. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/bankrotstvo-predpriyatiy> (Дата обращения 03.12.2016).
2. Банкротство предприятий и система критериев их неплатежеспособности. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/bankrotstvo-predpriyatiy-i-sistema-kriteriev-ih-neplatezhesposobnosti> (Дата обращения 03.12.2016).
3. Подходы к изучению финансового состояния предприятия. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/podhody-k-izucheniyu-finansovogo-sostoyaniya-predpriyatiya> (Дата обращения 03.12.2016).
4. Технология принятия управленческого решения. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/tehnologiya-prinyatiya-upravlencheskogo-resheniya> (Дата обращения 03.12.2016).
5. Федеральный закон от 26.10.2002 №127-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О несостоятельности (банкротстве)» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2016) (Дата обращения 03.12.2016). – Режим доступа. –URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=39331&ds t=1000000001#0> (Дата обращения 03.12.2016).

ВЛИЯНИЕ ИНФЛЯЦИИ НА УРОВЕНЬ ЖИЗНИ ГРАЖДАН

Поселенова Виктория Борисовна

*студент, Московский государственный областной технологический университет,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, доц., Московский государственный областной технологический университет,
РФ, г. Королёв*

Проблема роста инфляции в России стала актуальна в конце 2014 года и вышла на первый план. Её высокие темпы повлияли не только на экономический рост, но и сильно сказались на социальной сфере: произошло обесценивание труда, сбережений, упала покупательная способность населения и реально располагаемый денежный доход, а как следствие выросла и социальная напряжённость.

Явление инфляции так до сих пор и не изучено до конца, не смотря на то, что её исследованием занимались многие учёные, было проведено множество исследований и написано немало научных статей. Например, Сухарев О.С. рассматривает инфляцию как рецессию российской экономики, а главной проблемой считает бюджетную политику [3]; И.С. Королев пишет об особенностях и фундаментальных причинах инфляции, а также о антиинфляционных возможностях страны [1], а Петров С.Ю., Соколова Г.Н., Бабешкова Е.В. в своей работе раскрывают общие проблемы и особенности инфляции и анализируют её более значимые процессы и факторы [2]. В данной работе рассматривается инфляция как основная проблема благосостояния населения.

Целью данной работы является изучение изменения уровня жизни граждан, их материального благосостояния из-за высокой инфляции.

В работе определены следующие задачи для успешного достижения поставленной цели:

- Рассмотреть статистические показатели уровня жизни за последние годы;

- Сравнить их с показателями инфляции;
- Сделать определённые выводы и обосновать результаты.

С помощью данных и статистического анализа, возможно определить на сколько стали серьёзными изменения в уровне жизни населения.

Рассмотрев базы данных Центрального Банка и Федеральной службы государственной статистики [4; 5] можно увидеть динамику базовой инфляции (индикатор инфляции за вычетом влияния изменения цен на товары, подверженным существенным конъюнктурным или сезонным колебаниям) за последние несколько лет (рис.1), а также прирост цен на продовольственные и непродовольственные товары (рис.2–3).

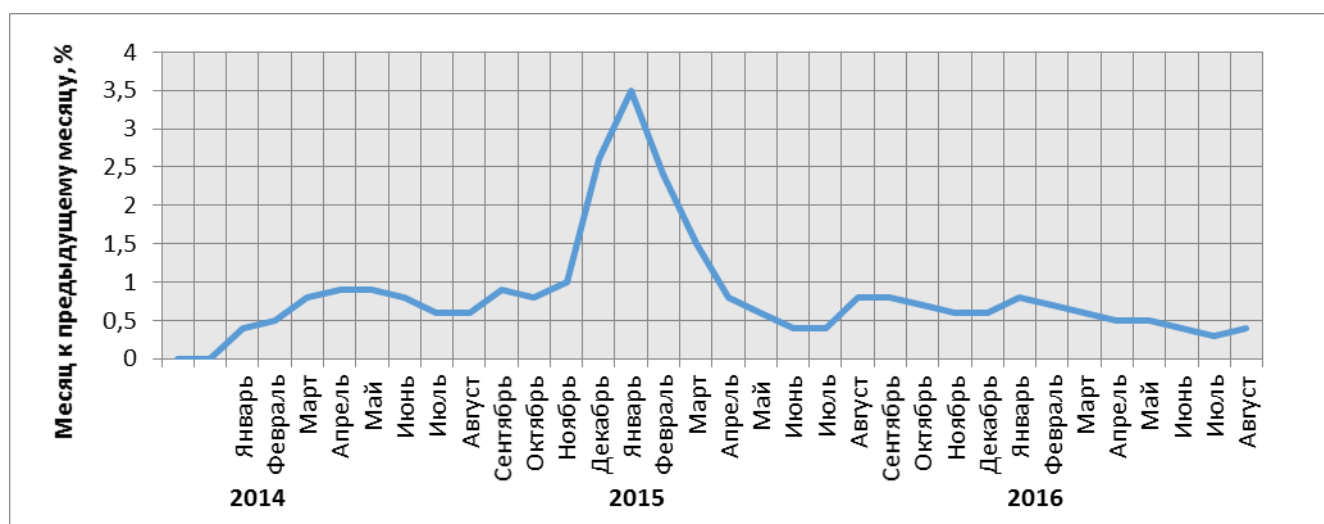


Рисунок 1. Базовая инфляция за 2014–2016 гг.

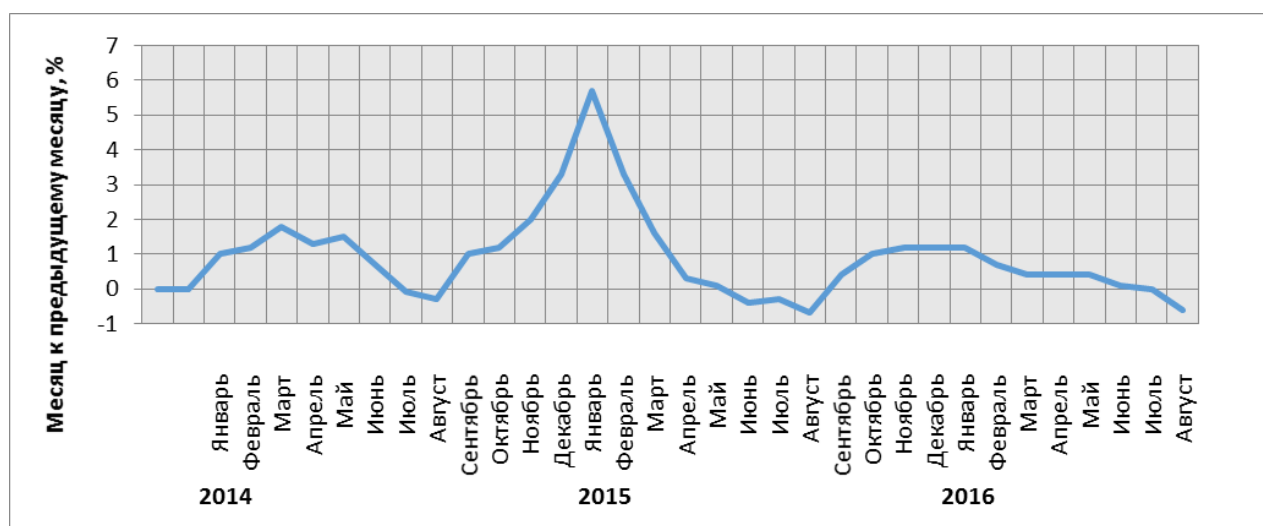


Рисунок 2. Прирост цен на продовольственные товары за 2014–2016 гг.

Во-вторых, можно увидеть зависимость в данных о прожиточном минимуме. Видно, что до 2014 года есть явная тенденция к снижению численности людей с денежными доходами ниже прожиточного минимума, но в 2015 произошёл резкий их рост (рис.5).

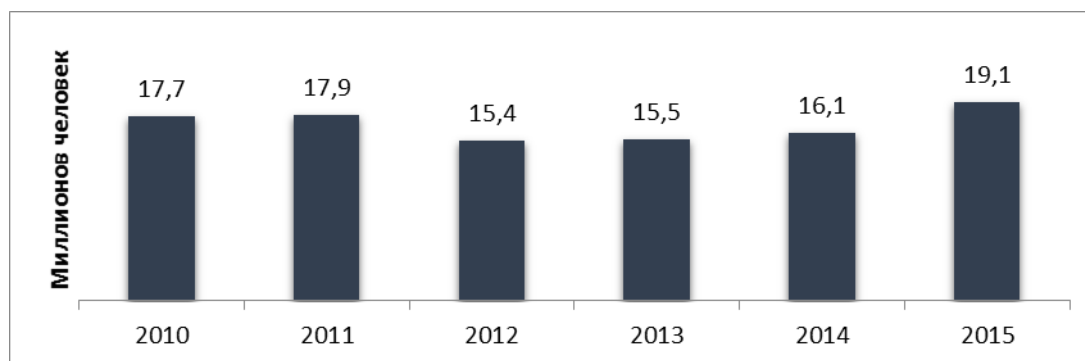


Рисунок 5. Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума и дефицит денежного дохода

И наконец, в-третьих, покупательная способность граждан. Из-за резкого увеличения цен на продовольственные товары и снижения реально располагаемых доходов покупательная способность по большинству продовольственных товаров в 2015 году резко упала по сравнению с предыдущим годом, что и можно увидеть в Таблице 1.

Таблица 1.

Покупательная способность населения

	2013	2014	2015*	I полугодие 2016 года*
Говядина	105,3	108,8	98,0	90,3
Свинина	121,7	112,9	109,2	108,2
Баранина	86,8	93,2	89,6	81,6
Мороженые и охлаждённые куры	236,5	231,6	222,0	216,5
Рыба замороженная	250,5	239,4	192,3	168
Молоко, литр	630,5	570,3	560,5	501,8
Яйца куриные, штук	5832	5717	5260	4676
Подсолнечное масло	333,7	380,1	315,7	256,7
Маргарин	328,5	335,5	268,0	236,5
Сливочное масло	93,6	82,1	78,0	69,5
Сахар-песок	795,1	751,4	567,1	523,4
Пищевая поваренная соль	1853,3	2108,3	2097,5	1830,7
Чёрный чай	42,1	41,0	33,4	28,3
Картофель	1123,4	1013	1103,9	1288,6
Белокочанная капуста	1308,8	1232,9	1034,0	1039,7

Лук репчатый	1139,2	1035,6	960,4	1048,7
Морковь	850,9	906,5	735,9	779,7
Яблоки	395,5	408,9	333,8	287,8
Хлебобулочные изделия из пшеничной муки	594,1	611,6	597,0	535,2
Хлеб ржаной и ржано-пшеничный	772,6	783,2	745,9	659,1
Мука пшеничная	957,5	1007,8	934,3	847,8
Вермишель	516,0	521,9	491,2	430,7
Рис	620,9	594,3	457,9	419,6
Крупы	828,6	869,9	726,0	647,6

* – Информация предварительная, с 2015 года – с учетом Республики Крым и г. Севастополь

В результате, на примере последних лет и резкого роста инфляции можно сделать вывод, что инфляция непосредственно влияет на уровень жизни граждан, их благосостояние и покупательную способность.

Список литературы:

1. Королев И.С. Инфляция – структурная проблема российской экономики. // Деньги и кредит, 2016, №8.
2. Петров С.Ю., Соколова Г.Н., Бабешкова Е.В. Особенности и перспективы борьбы с инфляцией в России. // Актуальные проблемы экономики и права, 2014, №2.
3. Сухарев О.С. Инфляция, девальвация и бюджетная политика. // Финансовый бизнес, 2015, №4.
4. Федеральная служба государственной статистики – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.gks.ru/> (Дата обращения 27.09.2016).
5. Центральный банк Российской Федерации – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://www.cbr.ru/> (Дата обращения 27.09.2016).

АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ АУТСОРСИНГА КАК ФАКТОРА ЭКОНОМИКИ

Романова Алёна Андреевна

*студент, финансово-экономический факультет, бакалавриат
ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф., финансово-экономический
факультет, ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

В настоящее время в условиях глобализации производственной и хозяйственной деятельности компании осуществляют свою деятельность в условиях жёсткой конкуренции. В последние годы одной из наиболее удачных бизнес-моделей, которые позволяют достичь настоящее конкурентное превосходство, является аутсорсинг.

Организации, в большинстве международные – банки, финансовые корпорации, инвестиционные и страховые компании, промышленные предприятия, оценивают аутсорсинг в сфере бизнес-процессов как один из факторов, образующих конкуренцию [1].

Необходимость использования аутсорсинга в международных организациях объяснимо тем, что он позволяет с наибольшей эффективностью использовать сильную сторону участников международных отношений, добиться конкурентного преимущества за счёт возможностей каждой из сторон выполнять функции.

Экономическая и инновационно-технологическая система РФ развивается наряду с общемировыми тенденциями, а в следствие этого, аутсорсинг, как наиболее эффективная форма управления бизнесом, всё больше проникает на российский рынок. Именно поэтому изучение основных тенденций и особенностей современного развития аутсорсинга в России становится актуальным.

Целью данной работы является изучение аутсорсинга как фактора развития экономики и возможности его применения в деятельности международных и российских компаний.

Актуальность работы определяется тем, что сегодня невозможно представить развитие мировой экономики без использования аутсорсинга, с помощью которого предприятия в значимой мере повышают свою конкурентные способности путём снижения издержек, рационализации производственной и управленческой деятельности.

Аутсорсинг – стратегия управления бизнесом, которая направлена концентрировать ресурсы организации, внимание и усилия её менеджмента на главных задачах бизнеса, и передавать второстепенные функции под управление специализированных сервис-провайдеров [3].

В зависимости от различных видов деятельности выделяют самостоятельные виды аутсорсинга:

- аутсорсинг информационных технологий;
- аутсорсинг производственных функций;
- аутсорсинг логистических функций;
- аутсорсинг функций управления персоналом;
- аутсорсинг маркетинговых функций;
- аутсорсинг финансовых функций и пр. [3].

Самостоятельные виды аутсорсинга и уже сложившаяся практика применения данной методологии бизнеса дают возможность утверждать, что всем сферам деятельности современной организации доступно использование аутсорсинга (рис. 1).

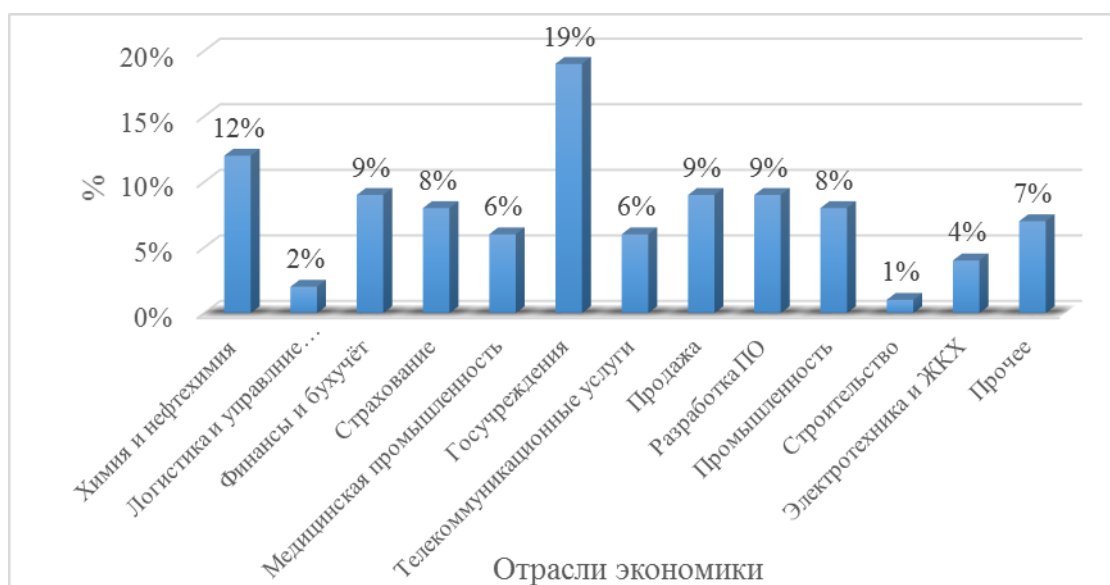


Рисунок 1. Использование аутсорсинга в отраслях мировой экономики

Главная идея аутсорсинга – разделение труда, чтобы повысить эффективность деятельности организации.

Аутсорсинг основан на принципе: если организация не может выполнять определённые процессы, то она передаёт их на исполнение предприятию, обладающей определёнными компетенциями в этой сфере деятельности.

Среди зарубежных компаний аутсорсинг, несомненно, всё больше завоевывает большую популярность. Иностранные компании пользуются данным методом управления бизнесом довольно давно. Большая часть неосновных бизнес-процессов в организации, начиная с уборки помещений, завершая ведением бухгалтерского учёта, организацией обучения, процесса закупок передаётся на аутсорсинг. Главная мотивация зарубежных организаций – сокращение рисков работы в новой для них юридической и фискальной среде.

На мировом рынке, по сравнению с другими странами, абсолютным лидером по использованию услуг аутсорсинга являются США. Их сумма затрат на аутсорсинг – 4,2 млрд. долл. Компании США являются в основном заказчиками услуг, а исполнители аутсорсинговых услуг – компании Северной и Южной Америки, Азии, а также компании восточных стран Европы (Рисунок 2) [2].

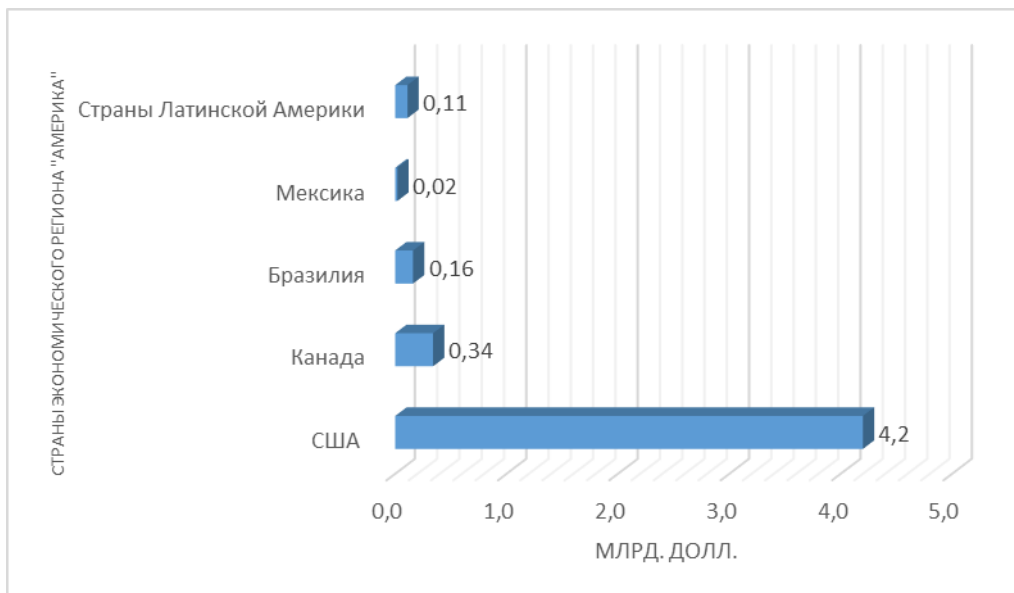


Рисунок 2. Затраты на аутсорсинг по экономическому региону «Америка» за 2015г., млрд. долл.

Для российских компаний мотивация другая. Они передают на аутсорсинг функции, позволяющие уменьшить расходы.

В РФ услугами аутсорсинга в наибольшей степени пользуются крупные организации с прозрачным или полностью легальным бизнесом, а также зарубежные компании, которые присутствуют на российском рынке.

В России аутсорсинг начал развиваться с 1990-х годов, и в целом соответствует мировым тенденциям. Однако, отметим, что объём рынка и спектр предлагаемых услуг существенно отстают от развитых стран. Главные направления аутсорсинга не ключевых бизнес – процессов с РФ показаны на рисунке 3.

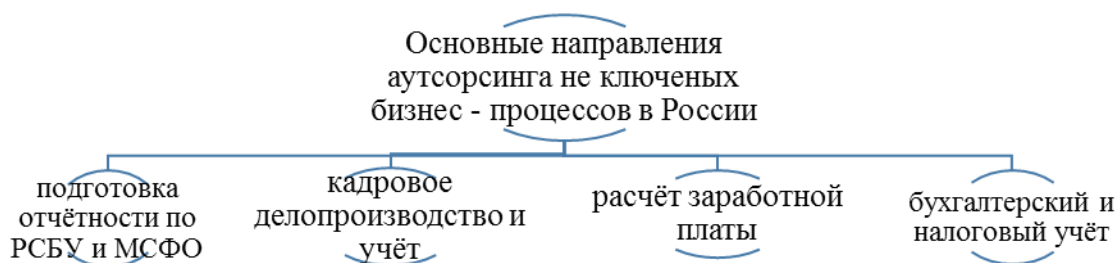


Рисунок 3. Направления развития аутсорсинга не ключевых бизнес-процессов в России

Согласно данным рейтингового агентства RAEX («Эксперт РА») в 2011 году суммарная выручка ведущих поставщиков услуг аутсорсинга функций HR и бухгалтерии составила 5 млрд. руб., а в 2015 г. этот показатель достиг 6 млрд. долларов США. Это позволяет сказать о том, что рассматриваемый рынок растёт и развивается [4].

По сравнению с западными компаниями, которые в течение уже длительного периода времени привлекают подрядчиков, которые выполняют не только учётно – операционные функции, но и консультационные услуги (риск – менеджмент, финансовое планирование и пр.), российские компании с достаточной осторожностью прибегают к последним, однако всё больше развиваясь в последнее время.

Так по данным отчётов «Эксперт РА» выручка компаний, которые работают на российском рынке аутсорсинга учётных функций, увеличивается, однако прослеживается заметное снижение показателя по приросту к суммарной выручке (рис. 4).



Рисунок 4. Изменения показателей компаний, работающих на российском рынке аутсорсинга учётных функций на 2010-2014 гг.

Но несмотря на заметное сокращение прироста основного показателя – выручки, в России каждый год наблюдается прирост компаний этого направления на 15–20% [4].

Рассматривая аутсорсинг в период глобализации, можно сделать вывод, что совсем скоро аутсорсинг будет привлекать на себя всё больше функций предприятий – заказчиков.

Список литературы:

1. Лактионова О. Е. Услуги финансового аутсорсинга на мировом рынке // Финансовая аналитика: проблемы и решения. – 2015. – № 23 (257). – С. 22–32.
2. Лактионова О.Е. Тренды глобального финансового аутсорсинга как инструмента в управлении финансами // Вестник Финансового университета. – 2015. – № 5. – С. 63–72.
3. Никулина О. В., Мурадян С. Г. Направления развития аутсорсинга в практике международного бизнеса // Экономика и предпринимательство. – 2013. - № 8(37). – С. 575–580.
4. Савченко И.П., Семькина И. Современные аспекты развития и использования аутсорсинга в российской федерации // Бюллетень науки и практики. – 2016. – № 4 (5). – С. 414–421.

АНАЛИЗ МЕТОДОВ МОДЕЛИРОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПРОЦЕССОВ

Рындина Алина Сергеевна

*студент, Смоленский филиал «НИУ» МЭИ» в г. Смоленске,
РФ, г. Смоленск*

Никифоров Владимир Анатольевич

*научный руководитель,
канд. техн. наук, доц., Смоленский филиал «НИУ» МЭИ» в г. Смоленске,
РФ, г. Смоленск*

На современном этапе развития промышленные организации функционируют в условиях ожесточенной конкуренции, что характеризуется массовым производством, снижением цен на транспортировку товаров, дешевой рабочей силой.

При составлении стратегий, а также и формировании тактических решений менеджеру необходимо учитывать многочисленные, взаимно противоречивые соображения и опираться на сложные критерии эффективности путей достижения поставленных целей. Повысить эффективность принятия решений помогают различные методы моделирования производственных процессов.

Наиболее популярными методами выступают различные подходы математического моделирования, которые заключаются в составлении математической «эквиваленты» процесса или объекта, отражающей его основные свойства. Математическое моделирование представляет собой наиболее обширный раздел моделирования, который обладает рядом преимуществ: не требует больших затрат на проведение, обладает широкой областью применения. Кроме того, при использовании данного метода, с увеличением производительности ЭВМ, можно достигнуть минимизации времени на расчеты.

Основными подходами математического моделирования выступают:

- линейное программирование;
- нелинейное программирование;
- вероятностные оптимизационные модели;

- целочисленное программирование;
- имитационное моделирование.

Наиболее простым методом для использования выступает метод *линейного программирования*. Несмотря на простоту метода, он значительно расширяет возможности менеджера для принятия решений. Постановка задачи осуществляется заданием системы уравнений: одно из уравнений целевое (максимум или минимум), а другие – ограничения. Однако, реальные задачи как правило представляют собой сложные процессы, которые имеют нелинейную структуру, и решая подобную линейную систему будет получен усредненный ответ. Следовательно, недостатком данного метода выступает сильная аппроксимация результатов.

Метод *нелинейного программирования* применяется тогда, когда невозможно выразить зависимости между величинами линейно. Например, когда в организации прирост выпуска продукции отстает от роста затрат труда, тогда как темпы роста количества отходов его обгоняют. Поставленную задачу можно легко описать системой уравнений, однако, методы ее решения будут достаточно громоздки, поэтому почти всегда используют ЭВМ для решения задачи. Поэтому на данный момент не существует метода универсального решения нелинейных задач.

В реальных условиях некоторые величины известны лишь в приближенном значении. В данном случае целесообразно применять вероятностные значения, применяя метод *вероятностной оптимизационной модели*. Наиболее распространенными задачи, решаемыми данным методом, выступают задачи по созданию моделей управления запасами, систем массового обслуживания, моделей коммерческого прогноза.

Различают следующие системы массового обслуживания:

- многоканальные и одноканальные;
- замкнутые и разомкнутые и;
- без отказа и с отказом;
- абсолютно надежные и ненадежные;

- по типу обслуживания – LIFO и FIFO.

Модели СМО дают возможность оценить вероятности отказа тех или иных элементов, возможные состояния системы, а также возможность определения оптимальных условий функционирования с установленным уровнем вероятности. Вероятностные модели управления запасами дают возможность выбора оптимальной стратегии определения оптимального размера партии, складирования, минимизации штрафов и т.п.

Метод *целочисленного программирования* применяется в случаях, когда в моделях планирования содержатся целочисленные переменные. Например, использование оборудования, размеры партий, решения типа «да — нет» (когда на переменную накладываются значения $x = 0$ или $x = 1$, соответствующие решениям «отвергнуть» или «принять»).

Алгоритм решения задач целочисленного программирования должен исключать потребность перебора всех возможных альтернатив. Следовательно, методы должны обеспечивать частичный перебор относительно небольшого числа допустимых альтернатив и неявный перебор всех оставшихся альтернатив. Отметим, что симплексный метод, который применяется для решения стандартных задач линейного программирования, обладает данными характеристиками.

Существуют следующие методы решения:

1. Методы отсекающих плоскостей (методы отсечения), которые заключаются в добавлении линейных ограничений на каждой итерации, удовлетворяющих целочисленному решению поставленной задачи, но которые исключают текущее нецелочисленные решения. Вычислительный процесс завершается только тогда, когда будет достигнуто любое целочисленное решение. Сходимость при этом обеспечивается за конечное число итераций, которое иногда может оказаться очень большим.

2. Методы возврата, в которых решение задачи начинается с отыскания оптимального решения соответствующей задачи линейного программирования, после чего составляется семейство связанных, но различных линейных задач.

Кроме вышеуказанных методов существуют и другие подходы решения целочисленных задач, которые не гарантируют отыскание оптимального решения, однако, нередко дают решения, которые являются близкими к оптимальному. Примером данных подходов может выступать подход, который заключается в использовании случайной выборки альтернативных решений с последующим улучшением каждого решения, попавшего в выборку, в ситуациях, когда возможность улучшения соответствующего решения удастся достаточно просто обнаружить. В некоторых практических ситуациях данные методы нахождения решений оказываются довольно эффективными.

Имитационное моделирование представляет собой метод исследования, при котором изучаемая система заменяется моделью, которая с относительно высокой точностью описывает реальную систему. С моделью системы проводятся эксперименты для получения информации о данной системе. Данные процессы экспериментирования с моделью называют имитацией. Имитационное моделирование целесообразно использовать, когда:

- невозможно или дорого проводить эксперименты с реальным объектом;
- построить аналитическую модель невозможно: в системе присутствуют причинные связи, последствия, нелинейности, случайные переменные или время;
- присутствует необходимость имитации поведения системы во времени.

Преимущества имитационного моделирования:

- **Стоимость:** затраты на применение модели формируются из стоимости консалтинговых услуг и цены программного обеспечения.
- **Время:** имитационная модель дает возможность определить оптимальность изменений за считанные минуты, которые необходимы для проведения эксперимента.
- **Повторяемость:** имитационная модель дает возможность в проведении неограниченного количества экспериментов с заданием различных параметров с целью определения наилучшего варианта.

- Точность: имитационное моделирование дает возможность описания структуры системы и её процессов в естественном виде, то есть не используя формулы и строгие математические зависимости.

- Наглядность: имитационной модели присущи возможности схематичного задания структуры системы, визуализации процессов ее работы во времени, а также выдачи результатов в графическом виде, что дает возможность наглядно отобразить полученное решение и донести заложенные в него идеи до клиента.

- Универсальность: имитационное моделирование обладает возможностью решать задачи любых областей: логистики, производства, финансов, здравоохранения и других, имитируя реальные системы и позволяя проводить различные эксперименты без воздействия на реальные объекты.

Сравнительная характеристика вышеописанных методов математического моделирования представлена в таблице 1.

Таблица 1.

Методы математического моделирования

Метод	Область применения	Достоинства	Недостатки
Линейное программирование	Не сложные линейные задачи, в которых заранее известны результаты той или иной стратегии.	Простота решения, возможность быстрого получения решения без использования ЭВМ. Обеспечивается необходимая точность решения, при адекватном установлении задачи.	Малая часть реальных процессов линейна, из-за чего в может возникнуть излишняя аппроксимация.
Нелинейное программирование	Задачи с заданными нелинейными соотношениями переменных.	Возможность задавать зависимости переменных.	Для решения необходимо большое число данных.
Вероятностные оптимизационные модели	Возможно описать любую модель, требующую случайные величины.	Ввод вероятности событий позволяет решать сложные задачи, которые не решаются другими методами.	Сложность решения без ЭВМ.
Целочисленное программирование	Задачи, требующие целочисленного решения.	Метод позволяет решать комбинаторные задачи.	Все недостатки решаемого класса задач.
Имитационное моделирование	Задачи, не решаемые другими методами.	Широкий круг решаемых задач.	Сложность описания всех условий и требования вычислительной мощности.

Подводя итог, можно сказать, что востребованным для экономической сферы выступает вероятностное моделирование, ввиду того, что невозможно точно предсказать объем продаж, учесть риски как со стороны конкурентов, так и другие риски. Следовательно, часто применяют вероятностные величины, которые дают возможность спрогнозировать и создать системы массового обслуживания, модели управления запасами, управления рисками, коммерческого прогноза.

Однако, вероятностной модели недостаточно, так как организация постоянно нуждается в стратегии как комплексе не только управленческих решений, которые определяют долговременное развитие организации, но и как комплексе определенных действий, которые обеспечивают незамедлительное реагирование организации на изменения во внешней инфраструктуре, влекущие необходимость стратегического маневра организации, пересмотра целей и корректировки общего направления функционирования. Данные факторы повышают значимость имитационных моделей.

Таким образом, для эффективной деятельности, организации необходимо применять совокупность методов моделирования, а именно вероятностного и имитационного моделирования.

Список литературы:

1. Аверченков В.И. Основы математического моделирования технических систем: учебное пособие / В.И. Аверченков, В.П. Федоров, М.Л. Хейфец. – М.: Флинта, 2011. 271 с.
2. Мешечкин В.В. Имитационное моделирование: учебное пособие / В.В. Мешечкин, М.В. Косенкова. – Кемерово: Кемеровский государственный университет, 2012. 116 с.
3. Моделирование экономических процессов: учебник / под ред. М.В. Грачевой, Ю.Н. Черемных, Е.А. Тумановой. – М.: Юнити-Дана, 2015. 544 с.

ОЦЕНКА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ТОВАРА

Рындина Алина Сергеевна

*студент, Смоленский филиал «НИУ» МЭИ» в г. Смоленске,
РФ, г. Смоленск*

Никифоров Владимир Анатольевич

*научный руководитель,
канд. техн. наук, доц., Смоленский филиал «НИУ» МЭИ» в г. Смоленске,
РФ, г. Смоленск*

Оценка конкурентоспособности товара представляет собой один из важнейших факторов управления организацией, так как является методологической базой для выявления путей повышения конкурентоспособности организации в целом. Следовательно, в современных условиях экономической конкуренции, увеличивается потребность в оценке конкурентоспособности товара и формирующих ее факторов на различных уровнях управления.

Важность оценки конкурентоспособности товара для организаций заключается в повышении общей эффективности своей деятельности, а также повышения конкурентоспособности организации в целом.

Развитие теории конкурентоспособности организаций должно осуществляться путем разработки критериев для ее оценки, зависящих от субъекта исследования, запросов и требований, которым должен удовлетворять объект. Товар же является индикатором экономической активности и силы организации, поэтому важное значение необходимо отдать оценке его конкурентоспособности. Для оценки конкурентоспособности товара логично использовать принцип оценки с позиции определенного субъекта экономики, а именно потребителя.

Оценка конкурентоспособности товара проходит восемь последовательных этапов. Рассмотрим каждый из них.

1 этап: Установление целей оценки конкурентоспособности. В процессе данного этапа формулируются цели проведения исследования, которые предоставляют основу для выбора товаров-конкурентов, методов сбора и анализа информации, показателей. Грамотно установленная цель представляет

собой объективную оценку, на основании которой будут приниматься решения, касающиеся:

- комплексного изучения рынка;
- оценки перспектив закупки и реализации товаров;
- установления и корректировки цен на товары;
- контроля качества товаров;
- снятия товаров с производства или их модернизация;
- подготовки информации для рекламы товаров;
- оптимизации торгового ассортимента.

2 этап: Выбор системы показателей. На основе 1 этапа определяются показатели для оценки конкурентоспособности товара. Исходя из целей исследования (определение положения товара на рынке, оценка перспектив сбыта и т.п.), показатели, выбираемые на данном этапе, и методика их оценки будут различаться.

Со стороны потребителя, существенными являются потребительские критерии качества и экономические показатели. К критериям качества относятся такие характеристики товара, как надежность, производительность, эстетичность и т.д. Экономические показатели характеризуют товар с позиции цены, монтажа, затрат на транспортировку и затрат на эксплуатацию.

Для некоторых потребителей, помимо вышеуказанных характеристик товара, также будут важны и такие характеристики, как уровень новизны товара, имидж производителя, информативность товара, условия сервиса.

Следовательно, можно сделать вывод, что экономическую стоимость товара определяет «цена потребления», а потребительскую стоимость (ценность) товара – остальные показатели (таблица 1).

Таблица 1.**Показатели оценки конкурентоспособности товара**

Характеристика	Описание	Стоимость
Качество товара	Степень соответствия товара удовлетворять комплекс потребностей	Потребительская стоимость товара
Новизна товара	Способность товара удовлетворять новые потребности, так и старые за счет известных показателей	
Имидж производителя	Репутация изготовителя	
Информативность товара	Качество информации о конкурентных преимуществах для их выбора	
Условия сбыта и сервиса	Доступность товара по качеству, ассортименту и цене	Экономическая стоимость товара
Цена потребления товара	Потребность в потреблении и использовании товара	

Этап 3: Определение товаров-аналогов. При определении аналогичных товаров необходимо учесть как обязательные принципы (товары идентичны по функциональному назначению; товары предназначены для одного сегмента рынка; наличие необходимой информации о товарах-конкурентах), так и дополнительные (положительный имидж производителей; значительная доля товара на рынке).

Этап 4: Отбор источников информации. На этом этапе определяют информацию, которую будут использовать в проведении оценки конкурентоспособности. Информацией могут выступать: первичные данные с указанием способов, ареала и субъектов сбора информации; вторичные данные с указанием способов и источников получения информации.

Этап 5: Сбор информации. Первичную информацию получают с помощью маркетинговых исследований, таких как наблюдение, фокус-группы, панельный метод, интервьюирование посетителей крупных магазинов и супермаркетов и др. Источниками вторичной информации конкурентов являются опубликованные интервью и статьи, публичная отчетность, рекламные проспекты, а также обмен информацией на основе договора. Полнота сбора информации и использованных источников является основой для объективных выводов, которые будут получены на стадии принятия управленческих решений.

Этап 6: Анализ информации. Для анализа информации используются расчетные методы, из которых наиболее широко используемыми являются следующие:

1) Интегральный показатель конкурентоспособности на основе свертки единичных показателей:

$$I = \sum_{i=1}^n K_i \alpha_i$$

где: I – интегральный показатель конкурентоспособности товара; K_i – единичный относительный i -й показатель товара; α_i – весовой коэффициент i -го показателя товара; n – количество показателей.

Уровень конкурентоспособности товара является относительной характеристикой конкурентоспособности товара, основанной на сравнении значения интегрального показателя оцениваемого товара со значением интегрального показателя товара-конкурента, определяется по формуле

$$K = \frac{I_0}{I_a}$$

где: K – уровень конкурентоспособности товара; I_0 – интегральный показатель оцениваемого товара; I_a – интегральный показатель товара-конкурента.

Если $K > 1$, то оцениваемый товар превосходит товар конкурента.

2) Модель Розенберга для анализа удовлетворенности потребителей, которая оценивает товары с точки зрения их пригодности для удовлетворения потребностей покупателей. Вычисление производится по формуле

$$A_j = \sum_{i=1}^n V_j I_{ij}$$

где: A_j – субъективная пригодность товара (отношение к товару); V_j – важность мотива для потребителя; I_{ij} – субъективная оценка пригодности товара для удовлетворения мотива i .

Чем больше значение A_j , тем более конкурентоспособен товар.

3) Интегральный показатель качества, который показывает отношение суммарного полезного эффекта от использования товара к суммарным затратам на приобретение и эксплуатацию товара:

$$I = \frac{\Pi_э}{З_{п} + З_э}$$

где: I – интегральный показатель качества товара; $\Pi_э$ – полезный эффект от использования товара; $З_{п}$ – затраты потребителя на приобретение товара; $З_э$ – затраты потребителя на эксплуатацию товара.

В качестве полезного эффекта можно использовать комплексный показатель качества, характеризующий совокупность единичных показателей качества товара:

$$Q = \sum_{i=1}^n q_i m_i$$

где: Q – комплексный показатель качества товара; q_i – единичный относительный i-й показатель качества товара; m_i – весовой коэффициент i-го показателя качества товара; n – количество единичных показателей качества товара.

Тогда формула (4) приобретает следующий вид:

$$I = \frac{Q}{З_{п} + З_э}$$

Уровень конкурентоспособности рассчитывается по формуле (2).

Этап 7: Факторный анализ. После определения уровня конкурентоспособности на предприятии проводится факторный анализ, который подразумевает выяснение причин снижения значений показателей и нахождение факторов, влияющих на это.

Этап 8: Разработка мероприятий повышения конкурентоспособности товара. В зависимости от конкретных обстоятельств организационные изменения могут быть частичными, то есть касающимися отдельных служб и определенных видов деятельности, или радикальными, когда требуется глубокая и многосторонняя реорганизация. Для решения этих задач

необходимы соответствующие механизмы и инструменты, научный подход и научно обоснованные принципы формирования конкурентоспособности товаров.

Таким образом, оценка конкурентоспособности товаров проводится для определения места товара на рынке, определения конкурентных преимуществ и выявления недостатков с целью их устранения.

Применение данного принципа оценки конкурентоспособности товара с позиции оценки потребителя позволяет выявить конкурентные преимущества товара, которые наиболее важны для потребителя, на которые организация сможет делать акцент в своей маркетинговой политике. А кроме того выявить те характеристики товара, которые необходимо улучшить, чтобы улучшить конкурентоспособность товара в глазах потребителей. Следовательно, организациям, для оценки конкурентоспособности товара лучше всего прибегать к данному методу ее оценки.

Список литературы:

1. Костова А.А. Использование субъектного подхода к оценке конкурентоспособности предприятия // Наука и экономика. 2010. №2. С.102–103.
2. Царев В. В. Оценка конкурентоспособности предприятий (организаций): Теория и методология: учебное пособие / В. В. Царев, А.А. Кантарович, В.В. Черныш. – М.: Юнити-Дана, 2015. 799 с.

СРАВНИТЕЛЬНАЯ СТАТИСТИКА ЗРЕЛИЩНОСТИ ЧЕМПИОНАТОВ ПО ФУТБОЛУ

Сайфулин Ислам Саидович

*студент 3 курса направления «Экономика»
ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»,
РФ, Республика Дагестан, г. Махачкала*

Дадаева Барият Шаранутдиновна

*научный руководитель, доц. кафедры «Математическое моделирование
эконометрики и статистики», ДГУ,
РФ, Республика Дагестан, г. Махачкала*

Ни для кого не секрет, что во все времена людей тянуло к зрелищу. Народ с удовольствием посещал мероприятия, связанные с различной борьбой противоборствующих сторон. И это понятно, ведь учеными доказано, что чувство соперничества присуще всем представителям Homo sapiens. Люди не всегда могут участвовать в соревнованиях лично, поэтому они компенсируют это тем, что в ходе просмотра отдают свои предпочтения одной из сторон. Так, к примеру, в древнем Риме были популярны гладиаторские бои. В современном мире тоже есть место событиям, заполняющим стадионы. Конечно же, в 21 веке не может идти речи о столь жестоком кровопролитии. На сегодняшний день люди предпочитают отвлекаться от повседневной суеты, посещая спортивные мероприятия. Сегодня существует множество видов спорта, которые вызывают интерес у людей, но все же, самым популярным видом спорта является футбол, ведь не зря его называют «королем спорта».

Данный вид спорта занимает первое место по посещаемости людей во всем мире. Проблема в том, что данный показатель существенно различается в разных странах. Так, к примеру, одним из лидеров по посещаемости является Англия, а именно «Английская премьер лига», где в среднем на матче присутствуют примерно 35220 зрителей, хотя средняя стоимость билета находится в районе 70 евро. Тогда как в высшем дивизионе России матчи посещают в среднем 11236 зрителей, а средняя цена за билет расположилась в

районе 30 евро. Несмотря на то, что билеты в Англии дороже на 130%, по посещаемости она обгоняет нашу страну на 213% [1; 2; 3].

Данная статистика посещаемости показывает, что в Англии, несмотря на высокую ценовую категорию билетов, люди все же приходят поддержать любимую команду. В нашей же стране наблюдается обратная ситуация. Возможно, что причины могут скрываться в менталитете нашего населения, либо в отсутствии качественной и зрелищной игры. Для проверки качества игры в Российском чемпионате, необходимо обратиться к статистике и на основе важнейших футбольных показателей попытаться найти причину слабой посещаемости в нашей стране. Объективнее будет сравнивать не какие-либо футбольные клубы, представляющие данный чемпионат, а национальные сборные команды. Ведь именно игра национальной сборной наиболее объективно и наглядно может показать проблемные стороны, которые отражаются в играх национального первенства. Для этого, возьмем наиболее значимые показатели нашей сборной и сравним их с теми же показателями той же сборной Англии. На основании полученных данных, постараемся прийти к объективному выводу.

Для начала рассмотрим один из самых важнейших показателей – количество передач. Сборная Англии в среднем за матч проводит 645 передач, из которых 555 оказываются точными. То есть 86% передач достигает своего адресата, а «бракованными» оказываются 14%. Из этих 555 передач, ключевыми являются 22 передачи, то есть каждый 25 пас создает опасный момент у ворот соперника. Сборная России за матч проводит 590 передач, из которых 496 оказываются точными. Соответственно получается, что процент брака составляет 16%, а точными оказываются 84% передач. А из 496 точных, ключевыми можно назвать 18 передач. Другими словами каждый 28 пас создает остроту в атаке. Данные показатели говорят о том, что футболисты сборной Англии больше контролируют ход игры, нежели русские, используя такой эффективный способ, как передача мяча от одного партнера к другому. При этом делают они это точнее, вследствие этого у ворот их соперников чаще

возникают опасные моменты, нежели у ворот соперников нашей сборной. Также более высокий уровень показатель исполненных передач в сочетании с меньшим количеством брака позволяют сборной Англии больше владеть мячом, иначе говоря, владение мячом англичан в ходе матча составляет 64%, тогда как у нашей сборной этот же показатель составляет 58%. Так как сборная России меньше владеет мячом, ей приходится больше обороняться. Во многом благодаря этому, показатель отборов у нашей команды выше – 30, против 24 у англичан. Но стоит отметить, что англичане проводят отборы лучше, так как успешными у них являются 61% попыток забрать мяч, а у россиян он составляет всего лишь 51%. В конечном счете, это приводит к тому, что отборы у англичан являются эффективнее. Большее количество отборов показывает, что команда играет больше времени в обороне и пытается поймать соперника на контратаке за счет быстрого перехода от обороны к атаке. Соответственно показатель быстрых атак «наших» равен 18, в то время как у англичан он оказался равен 14. Стоит отметить, что быстрые атаки в исполнении нашей сборной представляют собой зачастую длинную передачу через большой отрезок поля. Поэтому, собственно говоря, количество борьбы в воздухе больше у нашей команды, и оно равно 60. У Сборной Англии этот показатель оказался равным 48. Но опять же, мы уступаем, представителям туманного Альбиона в эффективности, так как англичане выигрывают 60% верхних единоборств, в то время как наши выходят победителями лишь в каждом втором единоборстве (51%) Смысл всей игры заключается во взятии ворот. Забить гол, невозможно не нанося удары. Наша сборная в среднем наносит 15 ударов за матч, из которых 5 приходится в створ ворот. Англичане бьют чаще наших и делают они это точнее. 18 ударов за матч, из которых 7 приходится в створ. Также, чтобы довести дело до удара нужно подготовить «почву». Зачастую ключевым является индивидуальные качества, которые находят свое отражение, в таком показателе как обводка. В этом, футболисты сборной России заметно уступают англичанам, которые за матч проводят 37 обводок, из которых 23 оказываются успешными. То есть, эффективность

составляет 61%. Наши футболисты проводят 20 обводок, из которых удачными являются 12. Эффективность данного показателя составляет 59% [4].

Из полученных данных, можно сложить общую картину, из которой выходит, что сборная Англии в сравнении с нашими футболистами больше владеет территориальным преимуществом, контролирует ход игры за счет высокой точности передач, многие из которых могут привести к голевому моменту. Команда играет преимущественно низом, так как не очень часто вступает в верховую борьбу, но если она все же, борется на втором этаже, то выигрывает больше половины единоборств. При этом оборонительная линия действует весьма эффективно. Благодаря тому, что команда использует атакующий стиль игры, защитникам приходится реже вступать в игру, но когда они пытаются забрать мяч, то они успешно справляются со своей задачей. А игроки атаки часто создают моменты, благодаря своим индивидуальным действиям. Успешно обыгрывая своих конкурентов, нападающие создают моменты для того, чтобы нанести удар по воротам. Единственное, англичане уступают в количестве быстрых атак, но это говорит о том, что команда больше играет в атаке и соответственно у них меньше возможностей для моментального выхода из обороны.

Таким образом, можно заключить, что в Англии футбол является более зрелищным, так как на футбольном поле все проходит очень мобильно и эффективно, поэтому люди готовы платить большие деньги за матчи и получать от них истинное удовольствие. Наша страна имеет очень большой потенциал, так как в данный вид спорта вкладывают большие деньги, существует много футбольных школ и академий, а население нашей страны заметно больше, нежели население какой-либо европейской страны. Поэтому нужно поднимать уровень футбола в нашей стране. Необходимо давать шансы проявить себя тем ребятам, которые являются наиболее трудоспособными и которые по-настоящему любят свое дело, а не тем, для кого футбол является лишь средством обогащения. И возможно, что спустя время, мы тоже сможем

наблюдать красивый, качественный футбол, а наши стадионы будут посещать большое количество зрителей.

Список литературы:

1. Средняя цена билета на футбол в Европе – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.eurosport.ru/football/bundesliga/2015-2016/story_sto4922991.shtml.
2. Статистика Английской премьер лиги – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://news.sportbox.ru/Vidy_sporta/Futbol/Evropejskie_chempionaty/Angliya/stats.
3. Статистика Российской премьер лиги – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://news.sportbox.ru/Vidy_sporta/Futbol/Russia/premier_league/stats.
4. Футбольная статистика – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://instatscout.com>.

РЕАЛИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО СУВЕРЕНИТЕТА В ВОПРОСАХ ДЕНЕЖНОЙ ЭМИССИИ

Сайфулин Ислам Саидович

*студент 3 курса направления «Экономика»,
ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»,
РФ, Республика Дагестан, г. Махачкала*

Казимагомедова Зарема Алияровна

*научный руководитель, канд. экон. наук,
доц. кафедры «Налоги и денежное обращение» ДГУ,
РФ, Республика Дагестан, г. Махачкала*

Часто в повседневной жизни мы сталкиваемся с таким понятием как суверенитет государства. Говоря кратко, суверенитет есть независимость государства во внешних и верховенство государственной власти во внутренних делах. Государственный суверенитет имеет ряд признаков и проявляется в различных сферах. Так, одним из признаков суверенитета в стране является независимость ведения экономики, в которую входит такой процесс как осуществления эмиссионных процессов. Вообще, под эмиссией понимается процесс выпуска в обращении новых денег, который приводит к увеличению всей денежной массы в обращении. Надо сказать, что эти два понятия, а именно «суверенитет» и «эмиссия» связаны между собой. Иначе говоря, государственный суверенитет должен реализоваться в вопросах денежной эмиссии, но так ли это происходит на самом деле?

Суверенитет означает верховенство, непререкаемость решений государства во внутренних делах, но также значительным является *независимость государства во внешнеполитической сфере. Это означает, что суверенное государство является самостоятельным участником международных отношений (обладает статусом субъекта международного права). Обладание статусом субъекта международного права означает, что государство является полноценным участником международных отношений и имеет право на высказывания своего мнения по ряду различных вопросов, возникающих в различных сферах жизнедеятельности. Соответственно независимое*

государство имеет также полное право на реализацию своих идей и интересов посредством проведения той, или иной политики. Это относится в том числе и к экономике, а в частности и к эмиссионным процессам. На практике это означает, что при принятии решений о выпуске денежных средств, государство должно ориентироваться на свои интересы и выпускать в оборот столько новых денег, сколько оно считает нужным, независимо от занимаемой позиций других стран. Это не означает, что государство не может взаимодействовать с другими странами в вопросах эмиссии. Напротив, прослеживая опыт разных стран можно принимать грамотные решения. Важно, чтобы данные решения были независимыми, чтобы они отражали интересы и идеи государства и были приняты им самим, без какой-либо подоплеки с внешней стороны. Также, понятие суверенитет, связанное с вопросами денежной эмиссии может выступать и с другой стороны. Во внешних взаимоотношениях важно, чтобы сообщество стран приняло другую страну как суверенную. То есть это означает, что власть в стране должна была быть получена законным путем, а не какими-либо различными махинациями. Иначе может возникнуть ситуация, что выпуск денежных средств одной страны в какой-то конкретной валюте окажется непризнанным, и данные деньги будут являться недействительными в международном обращении. Если же страна признана суверенной мировым сообществом, то такие проблемы не будут возникать, так как, такого рода вопросы регулируются нормами международного права [2].

По определению, суверенное государство помимо независимости во внешних делах, включает в себя также верховенство государственной власти во внутренних делах. А под государственной властью понимается «способность государства легитимно и легально подчинять своей воле другие элементы общества и собственно отдельных людей с помощью системы государственного принуждения». Ключевым здесь является понятие государства, которое выступает как субъект, через исключительную деятельность которого и проявляется суверенитет всей страны.

Верховенство государства внутри страны предполагает точное и неуклонное *соблюдение законов данного государства всеми гражданами, государственными и муниципальными органами, должностными лицами, негосударственными объединениями и организациями.* Также и эмиссия внутри государства должна реализоваться через нормативные акты. Конституции РФ (статья 75: пункт 1, 2) гласит, что: 1. «Денежной единицей в Российской Федерации является рубль. Денежная эмиссия осуществляется исключительно Центральным банком Российской Федерации. Введение и эмиссия других денег в Российской Федерации не допускаются» 2. «Защита и обеспечение устойчивости рубля – основная функция Центрального банка Российской Федерации, которую он осуществляет независимо от других органов государственной власти» [2]. Поэтому на основании статьи из конституции можно сказать, что осуществление эмиссионных процессов проявляется в исключительной деятельности Центрального банка. Необходимо отметить, что Центральному банку принадлежит также и особая роль и данная ситуация характеризуется не только выпуском в обращение новых денежных средств. Данные положения закреплены в нормативном акте, в Федеральном законе «О центральном банке Российской Федерации». В статье 1 отражено, что ЦБ является юридическим лицом, то есть можно утверждать, что ЦБ по своей сути не является государственным. Вдобавок следует сказать, что согласно статье 1 ЦБ «осуществляет полномочия независимо от других федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления». То есть ЦБ принадлежит самому себе и ни от кого не зависит. В статье 2 отражено, что государству принадлежит имущество и уставной капитал, но без разрешения ЦБ государство не может пользоваться имуществом (в том числе золотовалютными резервами). Также стоит отметить, что ЦБ не отвечает по обязательствам государства. В статье 4 можно выделить несколько пунктов, касающейся независимости Банка России. Это то, что ЦБ проводит единую денежную политику во взаимодействии с правительством, но никак не строго

выполняя его указания. Другой момент заключается в том, что взаимоотношение валют регулирует ЦБ (без участия правительства). Также в этой статье сказано, что ЦБ монопольно проводит эмиссию наличных денег и организует денежное обращение в стране. В вопросах эмиссии, осуществляемое ЦБ существуют некоторые нюансы, а именно Центральный банк осуществляет управление эмиссией рубля в режиме “currency board”. Это означает, что любая страна, являющаяся членом МВФ должна обеспечить одномоментный обмен своей национальной валюты на доллары и фунты из собственных золото – валютных резервов. В итоге получается, что может печататься в России не столько денег сколько нужно для нормального функционирования экономики, а сколько имеет иностранной валюты в своем распоряжении ЦБ. В статье 6 говорится, что ЦБ в любой момент может обратиться в международный суд для защиты своих интересов. А как известно, в нашей стране действует приоритет международных судов над российскими. Статья 7 информирует нас о том, что в финансовой сфере ЦБ может давать указания, положения, инструкции государственным органам управления, а те в свою очередь должны беспрекословно их выполнять. Согласно статье 22 ЦБ не может выдавать кредиты Правительству Российской Федерации и не имеет права также выдавать кредиты для погашения дефицита бюджета, однако в законе не сказано, что ЦБ не может кредитовать иностранные экономики. Поэтому мы видим, что ЦБ успешно занимается этим делом. В статье 23 мы можем наблюдать, что все «Средства федерального бюджета и средства государственных внебюджетных фондов хранятся в Банке России», хотя ЦБ не отвечает по обязательствам государства. Также в данной статье сказано, что ЦБ не обязан подчиняться Министерству финансов, которое действует по поручению правительства РФ, то есть ЦБ может отказать в проведение любой операции в финансовой сфере, посредством отказа в выдаче средств [1; 3]

Проанализировав Конституцию РФ и Федеральный закон «О Центральном банке РФ» мы можем сделать вывод, что ЦБ РФ является юридическим лицом, который не отвечает по обязательствам государства, регулирует

взаимоотношение валют, дает указания государственным органам, предоставляет кредиты экономике других стран, организует наличное денежное обращение в стране, обладает исключительным правом эмиссии. Также стоит отметить, что РФ не может распоряжаться имуществом без разрешения ЦБ, а Банк России в свою очередь не обязан выполнять распоряжения властных структур РФ, зато должен выполнять указания МВФ. А в случае нарушения своих интересов ЦБ вправе обратиться за помощью в международный суд.

Таким образом, можно сделать вывод, что возможно Россия и суверенное государство, но в вопросах денежной эмиссии суверенитет не проявляется. Так как государство, никоим образом не может подчинить себе деятельность ЦБ, обладающим исключительным правом выпуска денежных единиц в обращении, который при этом может безнаказанно осуществлять данную деятельность не в интересах России, а напротив в интересах международных организаций. В вопросах денежной эмиссии не наблюдается верховенства государственной власти внутри страны, что в следствии приводит к тому, что денежная эмиссия может зависеть не только от нашего государства, но также и от интересов других стран. Поэтому можно заключить, что в Российской Федерации государственный суверенитет в вопросах денежной эмиссии не реализуется.

Список литературы:

1. Конституция РФ/
2. Пиголкин – Теория государства и права/
3. Федеральный закон «О Центральном банке РФ».

ВЛИЯНИЕ ДОЛГОВОЙ НАГРУЗКИ НА РАЗВИТИЕ РЕГИОНОВ

Ситникова Мария Николаевна

*студент, 3 курса МГОТУ,
РФ, г. Королев*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф., проф. кафедры Финансов
и экономического анализа МГОТУ,
РФ, г. Королев*

В статье рассматривается вопрос влияния долговой нагрузки на развитие регионов России. Дано определение понятия долговой нагрузки. Представлена статистическая информация по данному вопросу, выявлены закономерности сложности развития дотационных регионов.

Сложность данного вопроса долговой нагрузки регионов Российской Федерации в рамках обеспечения их стабильного развития становится все более актуальной в свете экономического кризиса в стране. Спад экономической активности привел к значительному сокращению доходов бюджетов всех уровней. Основные параметры бюджета в 2016 г. представлены в таблице 1.

Таблица 1.

Основные параметры бюджета РФ в 2016 г.

Статья	Трл. руб.	В % к ВВП
Доходы бюджета	15,8	19,0
Расходы бюджета	16,3	19,6
Дефицит	-0,5	- 0,6

Нормативная величина Резервного фонда на 2016 год – 5,8 трлн. рублей. Основные характеристики бюджета определены исходя из объема ВВП в 77,5 трлн. рублей и уровня инфляции, не превышающего 4,5% в 2016 году [4].

Однако уже по результатам первого полугодия 2016 года дефицит бюджета увеличился с 2,8 до 3% ВВП. А по итогам 2016 года дефицит бюджета может достигнуть 3,9% ВВП.

Основную часть дефицита бюджета планируется покрыть из резервного фонда. В связи с этим, значительно снижается возможность Центра оказать необходимую дотационную помощь регионам. Бюджет любого региона состоит из доходов и расходов, которые закрепляются в его бюджете. Долговая

политика региона выступает частью его бюджетной политики согласно Бюджетному кодексу РФ. Долговая нагрузка региона представляет собой отношение государственного долга региона к налоговым и неналоговым доходам бюджета региона. Другими словами, долговая нагрузка показывает, насколько регион не может самостоятельно обеспечить выполнение своих функций в виде расходных обязательств.

Согласно аналитике, представленной на официальных сайтах Федерального казначейства и Минфина о долговых обязательствах, число регионов, у которых объем государственного долга превышает налоговые и неналоговые доходы регионального бюджета, увеличивается из года в год.

Представлена статистика за последние 10 лет.

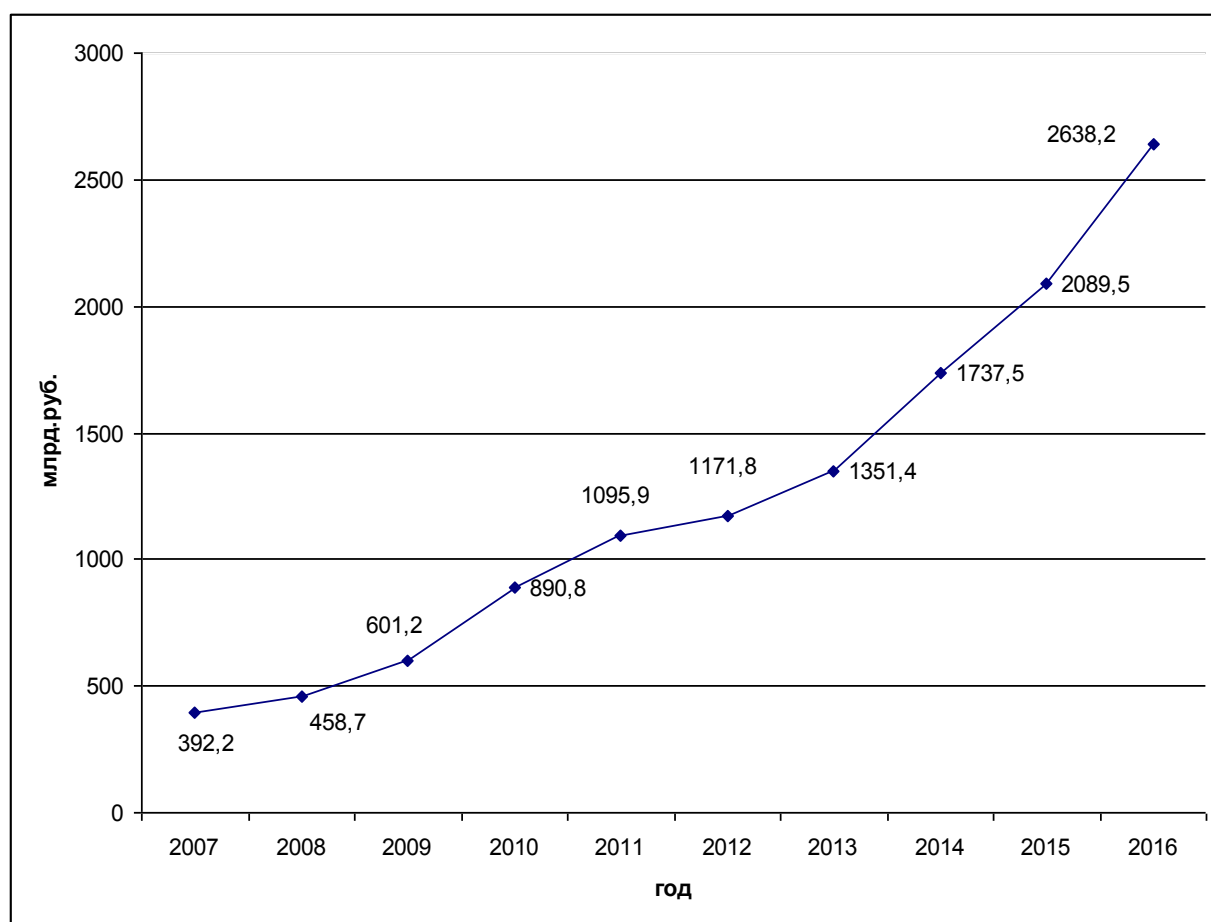


Рисунок 1. Динамика уровня государственного долга регионов РФ за 2007–2016 гг. [2]

Согласно рейтингу регионов в пятерке наименее зависимых регионов по данным на конец 1 квартала 2016 года менее 10% от объема налоговых и неналоговых доходов бюджетов составляет госдолг в Тюменской области, Республике Крым, г. Санкт-Петербурге, Алтайском крае, г. Москве, Ханты-Мансийском автономном округе - Югра. Полностью отсутствует долговая нагрузка у Сахалинской области (рис. 2).

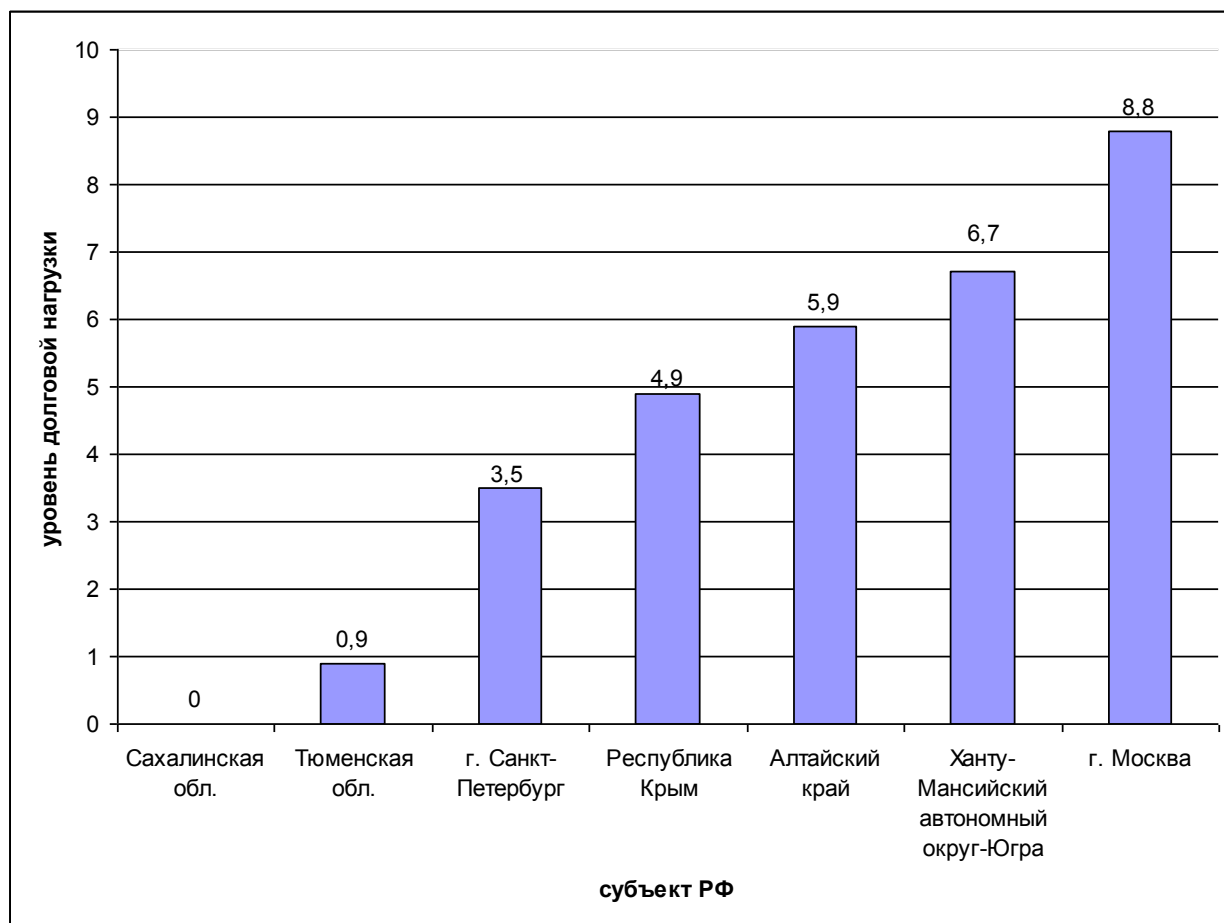


Рисунок 2. Рейтинг регионов с самой низкой долговой нагрузкой в 1 квартале 2016 г.[3]

Представленные на рис. 2 регионы отличаются высоким уровнем финансовой независимости. Все они по итогам 1 полугодия 2016 года демонстрируют прирост по основным показателям социально-экономического развития региона.

В то же время, большая часть регионов РФ сталкивается с проблемой недостатка финансовых средств, для выполнения своих обязательств. В число

наиболее проблемных регионов включают те субъекты РФ, в которых отношение госдолга к налоговым и неналоговым доходам бюджета превышает 100%. Количество данных регионов становится все больше (рис. 3).

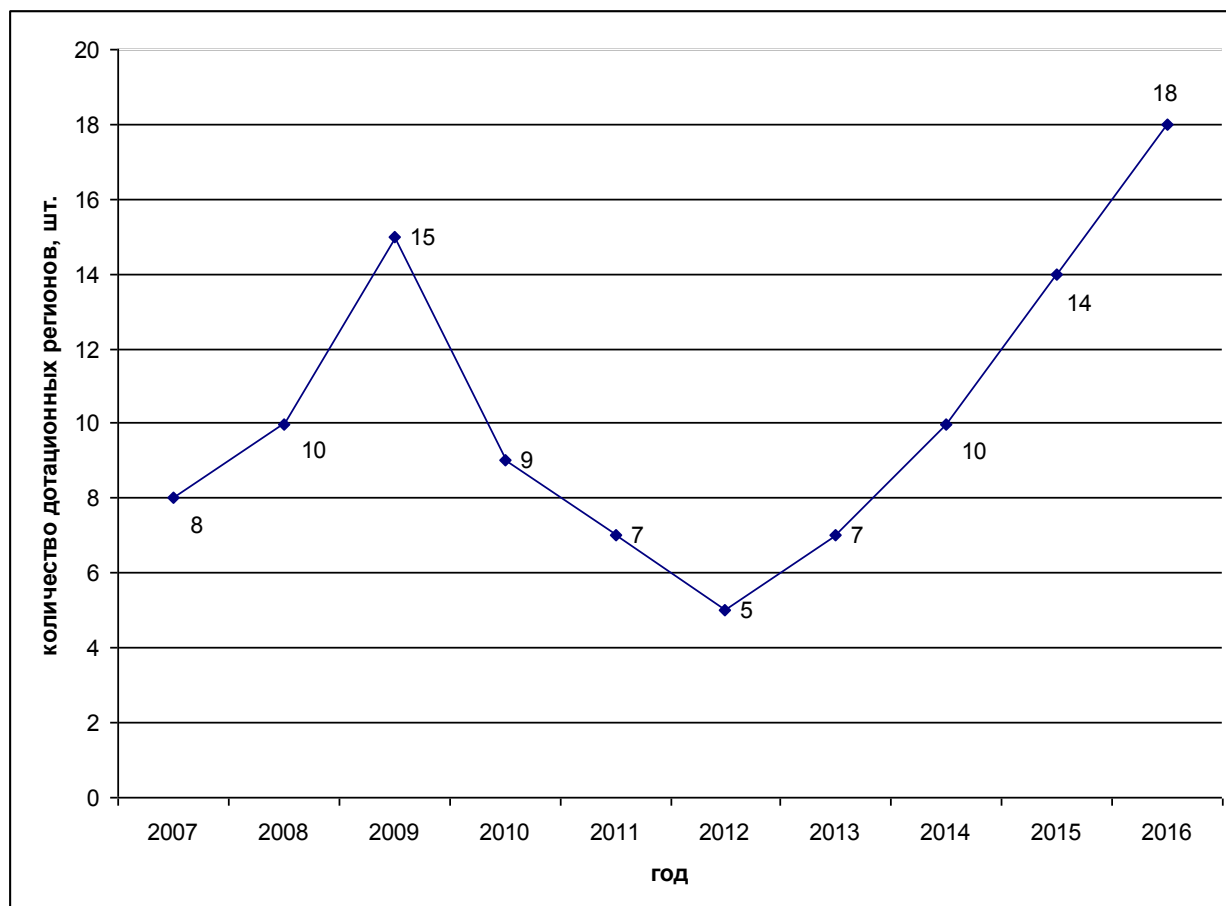


Рисунок 3. Динамика количества регионов с высоким уровнем долговой нагрузки в 2007–2016 гг. [2]

По итогам первого полугодия 2016 года в 56-ти российских регионах уровень государственного долга на 50% превышает объем годовых налоговых и неналоговых доходов бюджета, среди них в 37-ми он выше 70% объема собственных доходов [5]. Наиболее тяжелая ситуация сложилась в Мордовии, являющейся абсолютным лидером по уровню долговой нагрузки (отношение госдолга к собственным доходам бюджета по итогам 2015 года составляет здесь около 182,5%), в 2015 году происходило дальнейшее увеличение госдолга – регион за год увеличил суммарный объем своих обязательств более чем на 26%.

Помимо Мордовии, вызывает беспокойство ситуация с госдолгом в регионах, представленных в табл. 2.

Таблица 2.**Топ-10 регионов по темпам прироста госдолга в течение 1 квартала 2016 года [5]**

№ п/п	Субъект РФ	Прирост госдолга за 1 квартал 2016 г. по отношению к 2015 г.
1	Ненецкий автономный округ	+90,00%
2	Карачаево-Черкесская Республика	+40,61%
3	Республика Северная Осетия - Алания	+23,85%
4	Приморский край	+19,37%
5	Тамбовская область	+16,23%
6	Республика Хакасия	+13,68%
7	Калужская область	+13,29%
8	Республика Коми	+12,66%
9	Пензенская область	+12,21%
10	Республика Тыва	+11,95%

Как видно из представленной таблицы, в рейтинге регионов с высоким уровнем долговой нагрузки присутствуют регионы, которые не обладают высоким уровнем социально-экономического развития в силу ряда причин:

- Расположение в удалении от Центра;
- Отсутствие или низкий уровень развития производств;
- Высокий уровень морального и физического износа муниципальной собственности;
- Нехватка квалифицированных кадров;
- Низкий уровень развития инфраструктуры;
- Отсутствие необходимых инвестиций;
- Низкий уровень развития инновационных производств и пр.

Вышеперечисленные факторы оказывают отрицательное влияние на социально-экономическое развитие регионов. Отсутствие дешевых бюджетных кредитов и дефицит бюджета РФ ставит регионы в ситуацию необходимости использования более дорогих коммерческих кредитов. Однако кредитование не решает проблемы финансирования. Снижение долговой нагрузки региона возможно при условии комплексного подхода к разработке стратегии социально-экономического развития региона и активизации населения региона для достижения поставленных целей.

Повышение уровня социально-экономического региона возможно посредством разработки альтернативных источников получения прибыли и развития тех отраслей, которые наиболее перспективны для данного региона, например, туризм. Совершенствование межрегионального сотрудничества в условиях замещения импорта политики, также становится все более актуальным направлением для активизации производства и торговли, что способствует увеличению доходов бюджетов региона.

Таким образом, в условиях острой нехватки бюджетных средств, региональная политика должна реализовываться в рамках разработанных стратегий развития, позволяющих повысить собственную финансовую независимость региона. Для этого, на основании имеющихся возможностей для развития необходимо разрабатывать и реализовывать программы с участием всех представителей общества: государственных органов, представителей бизнеса, общественных организаций. Общая работа на достижение поставленных целей позволит более успешно реализовать имеющийся потенциал регионов даже с высоким уровнем долговой нагрузки.

Список литературы:

1. Алимурзаев Г.Н. Местное самоуправление: к концептуальному обоснованию главных задач в сфере экономики. // Российский экономический журнал. – 2013. – № 3. – С. 6–9.
2. Отчет Национального рейтингового агентства (НРА) за 9 месяцев 2016 г.
3. Отчет Рейтингового агентства РИА Рейтинг. – Режим доступа: http://vid1.rian.ru/ig/ratings/gosdolg_07_2016.pdf (Дата обращения 22.11.2016 г.).
4. Официальный сайт Тюменской области. – Режим доступа: <http://www.tumen-news.ru/news/?id=10658> (Дата обращения 22.11.2016 г.).
5. Счётная палата: госдолг регионов России достиг 2,3 трлн. рублей. – Режим доступа: <https://aftershock.news/?q=node/432716> (Дата обращения 22.11.2016 г.).

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА БАНКОВСКИХ ДЕПОЗИТОВ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ

Смирнов Павел Викторович

*студент, финансово-экономический факультет,
бакалавриат ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук,
проф. ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

В статье анализируется состояние рынка банковских вкладов физических лиц. Определены основные тенденции и перспективы его развития в современных условиях.

Банковская система является необходимой составляющей экономической системы каждого государства и занимает стратегическое положение в экономике, что обуславливается ее целями, функциями, задачами, а также воздействием на другие системы. Любые перемены в функционировании банковской системы затрагивает интересы всех хозяйствующих субъектов. Современная банковская система России формируется под влиянием, как позитивных внешнеэкономических факторов, так и внутренних социально-экономических процессов, которые создают благоприятные условия для развития рынка банковских вкладов [6]. Состояние и развитие российской банковской системы исследовались в трудах таких ученых, как Л.И. Абалкин, С.Г. Бабич, В.В. Геращенко, А.И. Жуков, С.М. Игнатъев, О.И. Лаврушин, М.Ю. Матовников, А.Ю. Симановский, В.И. Шумейко. Коммерческие банковские организации стремительно расширяют набор депозитных товаров, увеличивают число точек продаж розничных услуг, внедряют новейшие высокотехнологичные виды обслуживания клиентов. Для развития депозитных операций у коммерческих банков имеется хорошая база [3].

Предпосылками увеличения вкладов граждан в банках являются:

- увеличение реальных доходов населения;

- осуществление положений Федерального закона «О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации» от 23.12.2003 № 177-ФЗ;

- улучшение стабильности кредитных организаций и банковского сектора в целом;

- развитие правовых основ защиты интересов кредиторов и вкладчиков;
- повышение доверия клиентов и вкладчиков к финансовым посредникам;
- сохранение института банковской тайны, в том числе тайны вклада.

Таким образом, сформировавшаяся обстановка дает возможность говорить о появившейся за последние несколько лет тенденции перетока денежных средств населения в коммерческие банки и как следствие актуальности изучения данной темы.

Объект исследования – деятельность коммерческих банков России, связанная с привлечением денежных средств населения во вклады (депозиты).

Предметом исследования являются депозитные операции банков.

Цель работы: проанализировать российский рынок банковских вкладов за последние годы, выявить причины изменения объемов и процентов по депозитам.

Всё большей популярностью у населения пользуется банковский вклад. Большое количество людей начинает задумываться о формировании пассивного источника дохода. Одним из таких популярных способов инвестирования денег на сегодняшний день является открытие депозитного счета в банке.

Вклад – денежные средства в валюте Российской Федерации или иностранной валюте, размещаемые физическими лицами в целях хранения и получения дохода. Доход по вкладу выплачивается в денежной форме в виде процентов. Вклад возвращается вкладчику по его первому требованию в порядке, предусмотренном для вклада данного вида федеральным законом и соответствующим договором [4].

Актуальность данного вида инвестирования обуславливается тем, что депозит является несложным, доступным и практически безопасным методом сбережения, а также увеличения своих денежных средств [1]. Депозитные счета открывают не только начинающие трейдеры, но и опытные «вкладчики», отводящие для них определенный процент в своих инвестиционных портфелях.

В настоящий момент рынок банковских депозитов (вкладов) в России активно развивается. Это подтверждается ростом вкладов населения в банках.

За минувшие годы объем привлеченных коммерческими банками денежных средств населения вырос более чем в 2 раза (рис. 1). В относительном выражении, рост за 01.01.2016 в сравнении с 01.01.2015 составил 42,1%. По прогнозам Центрального Банка Российской Федерации данное направление по рынку вкладов сохранится. При этом данный вид прогноза предусматривает замедление темпов роста экономики и доходов граждан, а кроме того уменьшение процентных ставок по депозитам при одновременном воздействии капитализации высоких процентов предыдущих периодов.

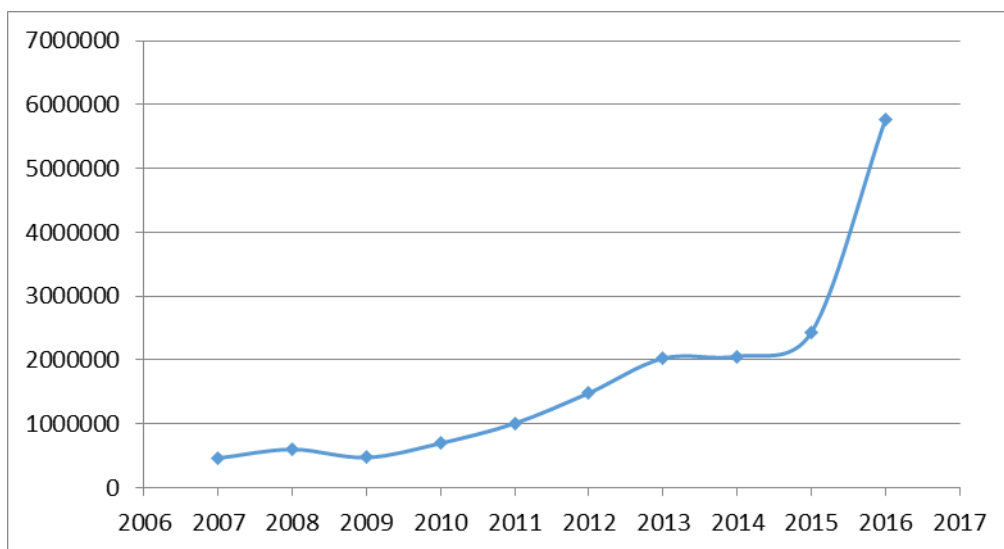


Рисунок 1. График объемов привлеченных кредитными организациями вкладов физических лиц за период (январь) с 01.01.2007г. по 01.01.2016г., млн. руб. [3]

Однако этот вид прогноза производился при условии благоприятных внешних условий. Ключевыми факторами, которые обуславливают динамику депозитов населения страны в долгосрочной перспективе, считаются реальные

доходы граждан и степень их доверия к банковской системе. Наглядно можно увидеть динамику среднемесячной заработной платы работников в таблице 1.

Таблица 1.

Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников по полному кругу организаций в целом по экономике Российской Федерации в 2006–2016гг. в рублях [5]

	В среднем за кварталы				В среднем за год
	I	II	III	IV	
2006	9397	10401	10949	12203	10634
2007	11876	12993	13494	15742	13593
2008	15424	16962	17556	18966	17290
2009	17441	18419	18673	20670	18638
2010	19485	20809	21031	23491	20952
2011	21354	23154	23352	26905	23369
2012	24407	26547	26127	30233	26629
2013	27339	30245	29578	33269	29792
2014	30057	32963	31730	35685	32495
2015	31566	34703	32983	36692	34030
2016	34000	37404	-	-	-

Из таблицы видно, что заработная плата населения за второй квартал 2016 года (37404) на 7,2% больше, чем в предыдущем году. Но к началу 17-ого года эта денежная выплата будет снижена на 5 тысяч рублей, и в среднем будет составлять 28 тысяч рублей.

В третьем квартале 2016 года прирост депозитов физических лиц в российской банковской системе несколько замедлился относительно предыдущего квартала. Согласно статистике Банка России, за июль-сентябрь объем депозитов населения номинально увеличился на 1,1%, против +2,4% по итогам второго квартала. В целом же вклады физических лиц за девять месяцев выросли лишь на 0,4%. В абсолютных величинах портфель депозитов физических лиц вырос на 256 и 99 миллиардов рублей за третий квартал и девять месяцев 2016 года соответственно. Для сравнения, за июль-сентябрь и за девять месяцев прошлого года объем вкладов населения увеличился на 6,6% и 14,3% (1,3 и 2,6 триллиона рублей соответственно).

Отличительной направленностью настоящего времени также считается перераспределение депозитов населения внутри банковского сектора.

Данная динамика сопряжена, в первую очередь, с изменением политики регулятора. Во второй половине 2013 года Центральный Банк Российской Федерации начал «чистку» рынка, при этом крупные отзывы лицензий пришлись в основном на 2013–2015 года [3].

Таким образом, на фоне отзыва лицензий у отечественных банков в 2013–2015 гг., населением была продемонстрирована осторожность в отношении инвестирования своих средств, сохраняющаяся и в настоящее время. На сегодняшний день преимущество, прежде всего, отдается крупным российским банкам. Наилучший результат в третьем квартале 2016 года продемонстрировали крупные банки из ТОП-50. В частности, среди пятидесяти крупнейших банков положительной динамикой депозитов характеризовались 78% кредитных организаций. Тогда как среди банков, занявших с 51 по 100-е место в рейтинге, 68% банков продемонстрировали в третьем квартале положительную динамику депозитов. При этом за пределами ТОП-200 лишь 56% банков демонстрировали рост депозитов населения.

Существенной тенденцией формирования российского рынка банковских вкладов также является снижение предлагаемых процентных ставок по депозитам. Согласно результатам 2015 года большая часть из 100 крупнейших банков понизили ставки по вкладам [6].

Средневзвешенный уровень ставок по объёму вкладов физических лиц на 01.01.2016 г. со сроком привлечения от 181 до 1 года составил 8,85%, что на 3,38% меньше по сравнению с предыдущим аналогичным периодом (рис.2).

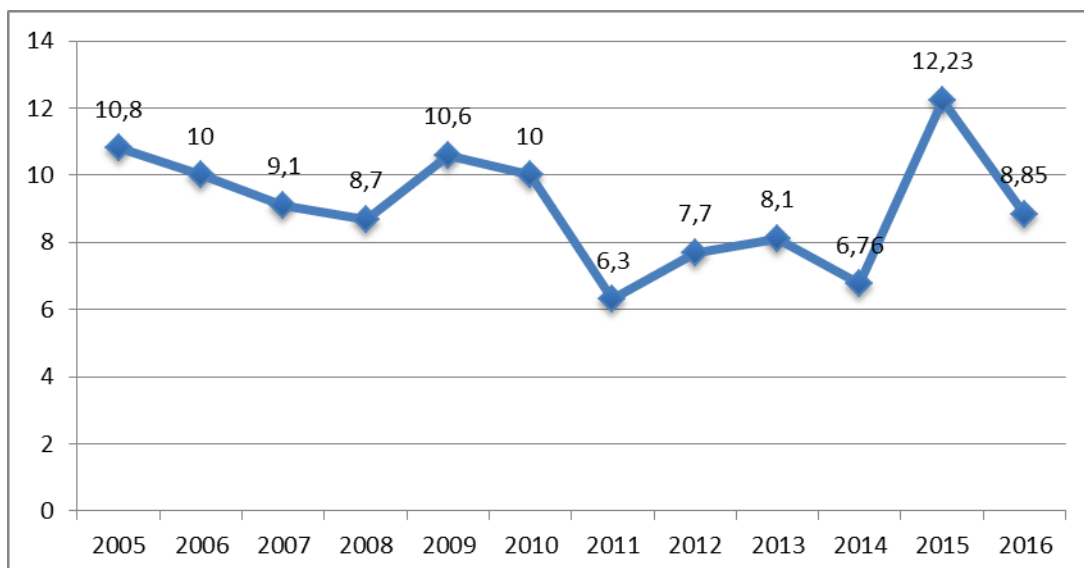


Рисунок 2. Средневзвешенные процентные ставки по привлеченным кредитными организациями вкладам (от 181 дня до 1 года) физических лиц, % [3]

На рис.2 отчетливо прослеживается тенденция сокращения ставок по вкладам в основном во 2 и в 3 кварталах.

Сокращение процентных ставок по депозитам физических лиц в 2016 году можно связать с определенными критериями. Во-первых, неустойчивая ситуация на рынке банковских услуг привела к тому, что случилось перераспределение депозитов в пользу основных отечественных банков, которые вынуждены были уменьшить процентные ставки по вкладам для того, чтобы не допустить увеличения собственных затрат. И во-вторых, усилившаяся надзорная деятельность и меры ЦБ РФ не дают возможность коммерческим кредитным организациям определять ставки по вкладам выше среднерыночных.

Проведенный анализ состояния и тенденций российского рынка банковских депозитов позволяет произвести определенные заключения, а также охарактеризовать перспективы его развития на ближайшее время. В частности, на 2017 год ожидается умеренный рост сберегательной активности населения. При этом предпочтение граждане будут отдавать вкладам, объем которых не превышает размера страхового возмещения – 1400 тысяч рублей. Среди возможностей, благодаря которым коммерческие кредитные организации

сумеют увеличить размер собственных активов, привлеченных во вклады - рост процентных ставок по ним. Тем не менее, в ближайшее время предпосылки к уменьшению процентных ставок по депозитам сохранятся на протяжении оставшихся месяцев 2016 года. Одной из причин такой политики банков будет являться усиление надзорной деятельности Центрального Банка за операциями коммерческих банков, а кроме того ослабление национальной денежной валюты, которая уменьшает предрасположенность к сбережению.

Список литературы:

1. Ефимов О.Н., Нурисламова И.М. Рынок банковских вкладов: главные тенденции // Novalinfo. – 2014. - №28-1. <http://novainfo.ru/article/2689>.
2. Официальный сайт Банка России. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: <http://www.cbr.ru/> (Дата обращения: 28.10.2016).
3. Сафронова Ю.Г., Тарханова Е.А. Оценка тенденций развития рынка банковских вкладов населения в России // Молодой ученый. – 2014. – №8. – С. 585–588. <http://moluch.ru/archive/67/11366/>.
4. Федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1 (ред. от 03.07.2016) «О банках и банковской деятельности» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2016).
5. Федеральная служба государственной статистики РФ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru> (Дата обращения: 07.11.2016).
6. Шумейко В.И. Анализ рынка банковских вкладов России в 2015 году // Институт финансово-кредитных отношений в условиях рыночных трансформаций. – 2015. – С. 239-241. <http://elibrary.ru/item.asp?id=25633505>.

ПРОБЛЕМА РАЗРЫВА МЕЖДУ ПОКАЗАТЕЛЯМИ МРОТ И ПРОЖИТОЧНОГО МИНИМУМА В РФ

Солопчук Марина Дмитриевна

*студент, финансово-экономический факультет,
бакалавриат ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель,
д-р экон. наук, проф. ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Проблема разрыва между величиной МРОТ и прожиточного минимума является одной из наиболее острых и актуальных социальных проблем российского общества. В данной статье анализируется эффективность использования этих показателей.

В рыночной экономике на государство возложен ряд особо значимых функций. Немаловажное значение в современных условиях приобретает и социальная функция, согласно которой политика государства должна быть направлена на поддержание экономического благосостояния граждан.

Вопрос соотношения показателей МРОТ и прожиточного минимума волнует многих исследователей, так как со стороны государства привести эти величины между собой в соответствие не удается с 2001 года, хотя для решения данной проблемы было предпринято много мер.

В условиях рыночной экономики и свободного предпринимательства государство не может устанавливать размеры заработной платы работников. Однако в его власти находится достаточно действенный инструмент регулирования цены труда – минимальный размер оплаты труда. В настоящее время в РФ установлено два разных МРОТ:

- 1) применяемый для исчисления штрафов, налогов и сборов, который с 1 января 2001 года был установлен в размере 100 рублей и с тех пор не менялся;
- 2) применяемый для регулирования оплаты труда, а также определения размеров различных пособий, который регулярно обновляется в сторону повышения и в настоящий момент составляет 7500 рублей.

В рамках данной статьи следует рассматривать именно второй вариант минимального размера оплаты труда, а именно его величину на данный момент времени и прошлую динамику.

Так, к числу основных конституционных прав работников, в соответствии с ч.3 ст.37 Конституции, относится право на вознаграждение за труд, не ниже установленного федеральным законом минимального размера оплаты труда, без какой бы то ни было дискриминации [1].

Согласно Трудовому кодексу Российской Федерации минимальный размер оплаты труда не может быть ниже прожиточного минимума [2]. Однако с момента принятия этой нормы она так и не была исполнена.

На рис. 1 видно, что величина минимального размера оплаты труда намного отстает от прожиточного минимума, несмотря на то, что величина МРОТ в 2007 и в 2009 году значительно повысилась.

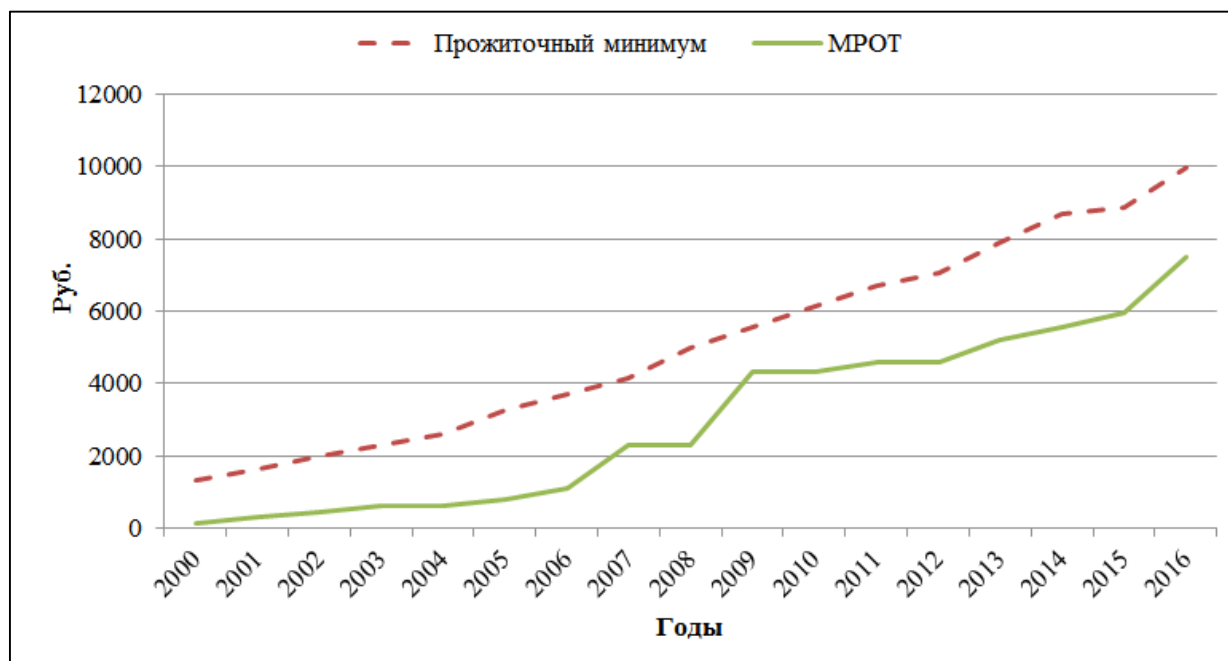


Рисунок 1. Динамика прожиточного минимума и МРОТ с 2000 по 2016 год

По планам Министерства труда минимальный размер оплаты труда должен был быть доведен до 89% от минимального прожиточного уровня в 2015-ом году, до 94% – в 2016-ом и до 100% – в 2017-ом году. Позднее был предложен

новый план, исходя из которого 65% запланированы на 2017 год, а достигнуть границы в 100% планируется не раньше 2020 года.

Таблица 1.

Соотношение МРОТ к прожиточному минимуму с 2009 по 2016 год

	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Минимальный размер оплаты труда	4330	4330	4611	4611	5205	5554	5965	7500
Прожиточный минимум для трудоспособного населения	5562	6138	6710	7049	7896	8683	8885	9956
МРОТ к ПМ, %	77,8	70,5	68,7	65,4	65,9	64	67,1	75,3

Из таблицы 1 видно, что после длительного снижения отношения МРОТ к прожиточному минимуму, пик которого достигнут в 2014 году, наблюдается положительная динамика.

Прожиточный минимум необходим для определения размеров стипендий, пособий и других социальных выплат, а также расчета федерального бюджета. Прожиточный минимум – это также и ориентир для региональных и федеральных надбавок к пенсиям. А МРОТ – это другой законодательно установленный ориентир, применяемый для регулирования оплаты труда, а также для определения размеров пособий по временной нетрудоспособности. Помимо этого от него зависят взносы во внебюджетные фонды по самозанятым гражданам.

Установление минимального размера заработной платы, доведение его до приемлемого уровня, ведет к сокращению разрыва неравенства в оплате труда, является достаточно эффективным инструментом в борьбе с бедностью, увеличению совокупного спроса. Важно понимать, какую функцию выполняет минимальная заработная плата в России и насколько эффективен этот инструмент в установлении достойных условий жизни для низкооплачиваемой категории работников.

Однако увеличение нижнего предела оплаты труда неизбежно повлечет за собой необходимость повышать заработную плату работников, что приведет не только к повышению страховых и пенсионных выплат в бюджет, но и к необходимости повышения цен на продукцию из-за увеличения себестоимости товаров и услуг. В итоге все это может привести к разорению части предприятий малого бизнеса, росту инфляции и безработицы [4].

Сближение МРОТ с прожиточным минимумом – серьезная социально-экономическая задача, поскольку она связана с уровнем достойной жизни населения, а также с его занятостью. В настоящее время установление минимального размера заработной платы на уровне прожиточного минимума не представляется возможным.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12.12.1993г. // Собрание законодательства РФ. – 2014. – № 4. – Ст. 445.
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 г. №197–ФЗ: по сост. на 02.04.2014г. // Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 1 (ч. 1). – Ст. 133.
3. Федеральная служба государственной статистики РФ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru> (Дата обращения: 10.11.2016).
4. Шестак О.И. Теневые и нестандартные формы занятости в реализации трудового потенциала населения в России // Экономика и предпринимательство. – 2014. – № 12-3 (53-3). – С. 89–92.

АНАЛИЗ ДЕНЕЖНОГО ОБОРОТА В РФ

Субботина Ольга Андреевна

*студент, финансово-экономический факультет,
бакалавриат ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф., финансово-экономический
факультет, ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

В статье проанализированы изменения структуры процесса денежного оборота. Проанализирована динамика денежного оборота за 2012–2015 года. Выявлены тенденции изменения элементов и объемов денежных агрегатов. Обозначены проблемы и предложены пути их решения. Проанализировано развитие денежного обращения в развитых странах.

На протяжении многих лет вопросы организации денежного обращения сохраняют свою актуальность. Денежный оборот – это процесс непрерывного движения денежных знаков в наличной и безналичной формах.

Все банкноты, которые используются для наличного расчета, выпускает только центральный банк, который является единоличным монополистом. При расчете банкнотами никто не может отказаться от них, также они имеют официальный и принудительный курс.

В нынешней экономике очень важной процедурой является замена наличных операций на безналичные. В первую очередь это нужно, для уменьшения времени издержек обращения, и контроля за работой некоторых организаций, которые тесно повязаны с денежными расчетами [5]. Так же немаловажна это организация банковских ресурсов и образование всех кредитных отношений.

Вопросы денежного обращения были рассмотрены в работах И.И. Кауфман, П.А. Никольского [8], А.В. Жевняк [9], И.Н. Олейниковой [10], Н.Г. Щеголевой, А.И. Васильева [11], Мигачева И. Б. [7].

Однако, сейчас идет замена наличных расчетов, то есть преобразование денежных агрегатов – этим и обосновывается актуальность темы исследования.

Целью исследования выступает анализ денежного оборота РФ.

Совершение платежей за некоторое время, передвижение денег со счёта на счёт без использования банковских купюр является безналичным расчётом. Клиенты могут совершать таким образом и кредитные операции, и взаимные расчёты между собой по обоюдной договорённости.

В нынешнее время в России менее популярен безналичный расчет, чем в большинстве других развитых странах. В ведущих странах изменение денежного обращения все больше и больше увеличивается в сторону безналичного расчета, нежели наличного.

По тому какая разница между наличным и безналичным оборотом можно судить на сколько развита платежно-расчетная система страны. К тому же в последнее время видно, как пытаются объединить эти два способа денежного оборота.

Ну и нельзя оставить без внимания тот факт, что в России в основном преобладают наличные денежные средства, и этот показатель находится где-то на уровне 90% [2]. Также отметим тот факт, что наличные расчеты небольшими темпами снижаются.

В таких странах как: Германия, Италия, Бразилия, США, Франция и Канада статистика показывает рост наличных денежных банкнот в обращении. Такую же тенденцию мы наблюдаем и в Российской Федерации (таблица 1).

Таблица 1.

Данные денежной базы в широком определении [6]

Наименование	2012 год, млрд	2013 год, млрд	Темп роста (2013/2012),%	2014 год, млрд	Темп роста (2014/2013),%	Темп роста (2014/2012), %
Денежная База	9852,80	10503,90	106,6	11332,0	107,9	115
Наличные деньги в обращении с учетом остатков средств в кассах кредитных организаций	7667,70	8307,50	108,3	8840,50	106,4	115,3

Корреспондентские счета кредитных организаций в Банке России	1356,30	1270,00	93,6	1215,50	95,7	89,6
Обязательные резервы	425,60	408,80	96,1	471,30	115,3	110,7
Депозиты кредитных организаций в Банке России	157,10	517,60	329,5	804,60	155,45	512,1

**составлено автором на основе статистических данных ЦБ РФ*

Согласно проведенным расчетам, общий объем денежной базы с 2013 года по 2014 год увеличился на 7,88%. В 2012 году он составил 9 852,8 млрд. руб., а в 2014 году 11 332 млрд. руб. Увеличение денежной базы непосредственно связано с ростом наличных денег в обращении с учетом остатков средств в кассах кредитных организаций, которые возросли на 533 млрд. руб. (6,42%). В свою очередь, корреспондентские счета кредитных организаций в Банке России сократились на 54,5 млрд. руб. (4,29%). Следует отметить увеличение обязательных резервов на 15,29% и значительный рост депозитов кредитных организаций в Банке России на 287 млрд. руб. (55,45%). В 2012 году они составили 157,1 млрд. руб., а в 2014 году 804,6 млрд. руб. [4].

В настоящее время безналичная форма расчетов все интенсивнее внедряется в сферу денежных отношений физических лиц. Зачисление заработной платы на банковские карты, использование чеков расширяют зависимость физических лиц от банков и делают кредитные организации необходимым объектом своей жизнедеятельности.

Стоит отметить, что существующие так же электронные деньги не подходят к национальным правовым актам стран мира. Практическая деятельность представляет собой решающий элемент в правовом регулировании происходящих процессов. Имеется, как минимум, два варианта выхода из сложившейся ситуации: во-первых, предполагается радикальное изменение законодательной базы, что предполагает разработку и введение в действие нового законодательства; во-вторых, в развитых странах и странах Европы, нововведения могут адаптироваться в процессе определенной

подстройки под новое законодательство или в результате незначительного изменения.

В настоящее время законодательные и исполнительные органы власти развитых стран предпочитают наблюдать за поведением внедряемых электронных денег и не спешат изменять законодательство, и обходятся только лишь комплексными исследованиями новых систем оплаты. Неактивное поведение государственных законодательных структур в целях внедрения электронных денег приводит к развитию по второму варианту. В России все большую актуальность приобретает вопрос о законодательном закреплении правового режима безналичных денежных средств. В современных условиях сложившейся экономической ситуации в стране сформировалась большая масса денег, которую очень легко раздать, но представляется затруднительным вернуть.

Следовательно, требуется как можно быстрее законодательно закрепить понятие дефиниции «безналичные деньги», установив меры распознавания, эмиссии, ликвидности, защиты от мошенничества, срок годности и т. д. Кроме того, следует сформулировать меры по безопасности коммерческих банков от рисков невозврата кредитов путем ужесточения контроля за исполнением обязанностей плательщиком.

На данный момент в России нет единого подхода к оценке денежного оборота, в связи с этим существует ряд проблем, решение которых необходимо на современном этапе: – недостаток информационных ресурсов для подготовки прогнозов социально-экономического развития Российской Федерации, включая обеспечение деятельности финансово-кредитных институтов, действующих на российских финансовых рынках; – расколотость информационных ресурсов, формируемых разными ведомствами и финансово-кредитными институтами; – существующая практика независимого решения проблемы информационного обеспечения в своей сфере деятельности финансово-кредитными институтами.

Решением этой проблемы было предложено создание проекта информационной базы о денежном обороте, что является нелёгкой задачей перед Банком России. Внедрение этой системы поможет государству в разных сферах тем самым помогут стабилизировать денежный оборот в стране и обеспечить безкризисность России в будущем [5].

Денежный агрегат M0, что представляет физические деньги, с 1993г. по 2015г. стремительно увеличивается [4], что означает увеличение выпуска денег ЦБ РФ. Но в период с 2008г. по 2009г. и с 2014г. по 2015г. произошел небольшой спад на 5,1% и на 1,9%. Статистика M1 (M0+вклады в банках) и M2 (M1+ценные бумаги граждан банках) увеличились в течении этого времени, но с 2010г. до 2011г. уменьшились на 16.8% и на 42.2%. Что касается денег в национальном определении то она примерно M1 и M2, в 2010-2011г. уменьшилась на 31.3% затем ситуация стабилизировалась (динамика представлена на рисунке 1).

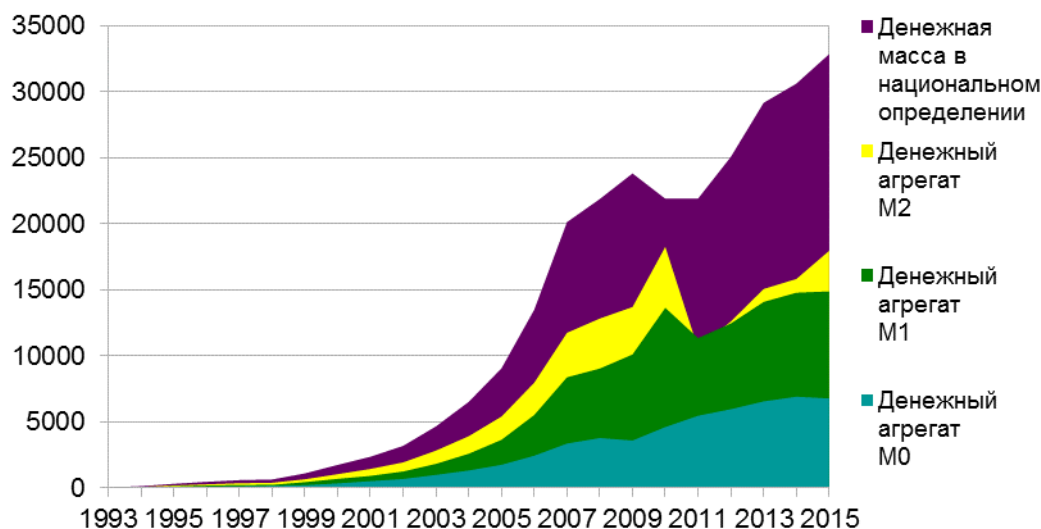


Рисунок 1. Динамика агрегатов и денежной массы за период 1993–2015 года

Исходя из вышесказанного можно отметить, что, не смотря на всевозможные препятствия при совершении безналичных расчетов, можно обозначить все предпосылки для качественного развития расчетов и подведение их все ближе к международным шаблонам. В общей сложности,

развитие и улучшение наличного и безналичного оборотов капитала в России будет началом становления и фиксирования национальной валюты, что приведет к положительному воздействию на все необходимые экономические процессы [5, с. 148]. С активным становлением безналичного финансового оборота все быстрее идет увеличение прозрачности денежных потоков, которые обязательно протекают через банковскую систему, что в дальнейшем улучшает собираемость налогов и уменьшает часть теневой экономики. В заключении можно отметить, что электронные платежи – отличный способ облегчить жизнь и исходя из этого планируется полностью искоренить наличный способ оплаты, но спешить не стоит, так как оба способа оплаты еще длительное время не смогут друг без друга.

Список литературы:

1. Жевняк А.В. Математическая теория дисконтирования денежных потоков. Математическая теория кредита. – М.: РИНФО, 2010. – 384 с.
2. Кауфман И.И., Никольский П.А. История денег в России. – М.: Эксмо, 2012. – 628 с.
3. Мигачев И.Б. Безналичный денежный оборот: формы и принципы организации. Пути совершенствования системы безналичного денежного оборота // Молодой ученый. – 2014. – №7. – С. 374–382.
4. Мировые финансы. Анализ денежной базы – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://global-finances.ru/> (Дата обращения: 18.11.2016).
5. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. Региональная статистика – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics (Дата обращения: 18.11.2016).
6. Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации. Анализ денежных агрегатов – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://cbr.ru> (Дата обращения: 18.11.2016).
7. Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации. Доклад о денежно-кредитной политике. – 2014. – №4. Октябрь – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.cbr.ru> (Дата обращения: 18.11.2016).
8. Щеголева Н.Г., Васильев А.И. Деньги и денежное обращение. – М.: Московская Финансово-Промышленная Академия, 2010. – 184 с.
9. ProFinance service – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.forexpf.ru/news> (Дата обращения: 18.11.2016).

МОЛОДЕЖНЫЕ ОБЪЕДИНЕНИЯ КАК ОСНОВА ФОРМИРОВАНИЯ БРЕНДА СЕВЕРНОГО ГОРОДА

Суфиянова Яна Рустамовна

*магистрант, Уральский федеральный университет им. Б. Ельцина,
РФ, г. Екатеринбург*

Голомидова Марина Васильевна

*научный руководитель, д-р филол. наук, проф. кафедры Интегрированных
маркетинговых коммуникаций и брендинга, Уральский федеральный
университет им. Б. Ельцина,
РФ, г. Екатеринбург*

В статье рассмотрены подходы к определению факторов, влияющих на формирование бренда северного города. Предпринята попытка отбора ведущего фактора, дано обоснование и предложены направления формирования медиа портрета г. Нижневартовска Ханты-Мансийского автономного округа – Югры.

В последнее время в мире набирает популярность территориальный брендинг. Россия не отстает от западных стран, сегодня в условиях новой экономической формации территории заинтересованы в разработке концепций геобрендинга. Успешный бренд территории дает ряд преимуществ: привлечение целевой аудитории, повышение конкурентоспособности города и т.д.

Существует множество удачных примеров брендинга городов. В условиях современной экономики территория становится глобальным товаром, именно по этой причине она нуждается в повышении ее привлекательности, как для местного населения, так и для инвесторов и туристов, а также в грамотном использовании имеющихся ресурсов.

Под брендом территории понимается совокупность уникальных качеств, непреходящих общечеловеческих ценностей, отражающих своеобразие, неповторимые оригинальные потребительские характеристики данной территории и сообщества, широко известные, получившие общественное признание и пользующиеся стабильным спросом потребителей данной территории [2].

Изучая работы российских и зарубежных авторов, можно отметить, что маркетинг территорий (бренд территорий) рассматривается через различные

сферы и области развития не только территориального, но и в рамках образовательных, социальных процессов и т.д. Брендирование территорий имеет свои особенности. В настоящее время недостаточно нарисовать логотип и выпустить сувенирную продукцию с этим логотипом. Разработка бренда территории – это серьезная задача, требующая научных знаний, методического подхода и поэтапной реализации. Рассмотрим основные особенности формирования бренда территории, а точнее города как муниципального образования.

При формировании образа города необходимо учитывать:

- общемировые и локальные тренды в развитии общества, экономики, технологий, окружающей среды и их влияние на городскую среду;
- возможности с высоким потенциалом роста уже представленные в городе, а также наиболее перспективные направления для развития, с учетом сложившейся обстановки и имеющихся ресурсов;
- необходимые инструменты для раскрытия имеющихся особенностей города, а также новые аспекты, на которых можно сделать акцент при формировании медиа портрета;
- оригинальность и уникальность выбранного образа;
- возможность внешней поддержки города в его развитии;
- соотношение прибыльного для территории направления деятельности и векторов, которые будут выбраны для создания идентичности города и требующие его развития.

Такая проработка вопроса позволит выявить элементы, на основе которых строится образ в настоящее время, и определить, что необходимо развивать для формирования яркого, запоминающегося бренда в будущем. Это могут быть изменения инфраструктуры, налоговой политики, взаимодействия государственных структур и бизнеса и др. Другими словами, необходимо определить вектор формирования бренда, который даст наиболее полное представление о городе и выявит его существенные отличия от аналогичных городов.

Важно после выбора вектора, значимым является наличие трансляции на всех уровнях власти и общественности.

В целом, для выполнения задачи по созданию качественного бренда необходимо выполнения ряда условий:

1. Четко и ясно сформулировать лаконичную и амбициозную, но вместе с тем реалистичную позицию образ бренда.
2. Создать позиционирование бренда, с учетом ценностей и характеристик населения.
3. Проработать стратегию развития города и ее основные этапы.
4. Вносить эффективные изменения, полезные целевой аудитории.
5. Выстроить коммуникацию с внутренними сторонами влияния.
6. Последовательно применять различные средства маркетинговых коммуникаций [1].

При выборе факторов, влияющих на формирование бренда города Нижневартовска, был проведен анализ всех отраслей и сфер развития. В качестве факторов, которые могли бы быть составляющими бренда данной территорией можно выделить следующие особенности:

- нефтяную отрасль (одно из самых больших нефтяных месторождений – Самотлор);
- строительство (динамично развивающаяся отрасль города);
- суровые климатические условия (территория крайнего севера);
- колбасное производство (жители называют «городом вкусной колбасы»);
- город белых ночей (климатическая особенность и одновременно масштабный традиционный фестиваль «Самотлорские ночи»);
- город молодежи (возраст города – 44 года, средний возраст населения города – 34 года).

При создании бренда территории немаловажным является фактор уникальности, т.е. при большом количестве схожих территорий, нужно глобальное

отличие одного города от другого. Рассмотрим детально каждый из представленных факторов.

Отмечая основные отрасли развития города – нефть и строительство, можно предположить, что выбирая данные факторы как ключевую составляющую бренда города, Нижневартовск рискует затеряться среди подобных развитых северных городов. То же самое можно отметить про суровые климатические условия, так как северных территорий вполне достаточно, чтобы составить серьезную конкуренцию. «Город вкусной колбасы» – особенность, которая существует внутри города и не готова существовать, как основа развития территории. Если говорить о событийном имидже города (фестиваль «Самотлорские ночи»), то данное мероприятие форматно схоже со многими фестивалями труда и отдыха. Представляется, что фактор «город молодежи», в большей степени мог бы стать основой для бренда г. Нижневартовска.

Молодежь Нижневартовска является уникальным конкурентным преимуществом города. Присутствие молодых и креативных идей приветствуется в руководящем аппарате управления муниципалитета. В городе создана и активно действует Общественная молодежная палата, куда входят активные и неравнодушные студенты города.

Особую роль в развитии молодежного движения играет муниципальное автономное учреждение «Молодежный центр». В рамках данного учреждения представлены многочисленные направления деятельности: детский отдых, трудоустройство для подростков, волонтерские и добровольческие объединения, сбор идей и реализация мероприятий и многое другое. «Молодежный центр» курирует муниципальные, региональные и всероссийские детские, подростковые и молодежные проекты.

Для привлечения и удержания молодого поколения город Нижневартовск может предложить достойное высшее учебное заведение – Нижневартовский государственный университет, который вошел в число лауреатов и получил

звание «Лучший ВУЗ Урала 2014», а в 2015 году звание «Лучший учебный центр РФ» [4].

Как уже говорилось выше, одним из важнейших условий для создания основы бренда города являются коммуникации, направленные на целевые аудитории. В данном случае, к целевым аудиториям можно отнести:

- инвесторов (заинтересованность работодателей в будущих молодых специалистах);
- студентов;
- молодых людей (комфортная среда для социализации).

Наиболее эффективным каналом коммуникации для молодой аудитории сегодня является сеть Интернет. У молодежи города Нижневартовска есть собственный официальный сайт, на котором можно ознакомиться со всей необходимой информацией о развитии молодежных направлений и не только. Графический интерфейс сайта выполнен в ярких цветах и стильном дизайне, в соответствии с современными тенденциями и возможностями. На главной странице сайта размещен призыв к незамедлительному действию: «Есть идеи? Звони!», который не оставит равнодушным молодого активиста [3].

Отметим, что для инвесторов эффективными в коммуникационном процессе будут традиционные печатные и телевизионные СМИ.

Одним из компонентов бренда города является его репутация. Управление репутацией через СМИ позволит сформировать положительный образ территории.

При изучении медиа портрета города Нижневартовска посредством контент-анализа местных и региональных СМИ, можно отметить, что большинство статей и репортажей носит позитивный характер. Демонстрируя устойчивое развитие отраслей города, повышение уровня образования, постоянное увеличение уровня заработных плат, быстрое строительство домов и новых микрорайонов, иллюстрацию событий города и т.д. Однако, в последнее время, имеют место быть и статьи политического характера, связанные со сменой руководящего звена, характер которых, нельзя охарактеризовать как положительный.

Изучая город в СМИ российского масштаба, отмечается скорее негативное восприятие, так как на центральном телевидении были освещены сюжеты на следующие темы: разлив реки Обь, прогулка медведя среди жилых домов города, нападение быка на человека и др. Анализируя данные сюжеты, можно сделать выводы о небезопасном проживании в городе, а также о не стабильном аппарате управления городом. При этом, по оценкам экспертного информационного канала «УралПолит.ru» город Нижневартовск значится в рейтингах самых комфортных для проживания среди городов Уральского федерального округа (на 1 месте).

Таким образом, можно констатировать, что г. Нижневартовск небольшой северный город довольно известен в российском масштабе как столица уникального нефтяного месторождения Самотлор, и приобретение положительного образа – это вопрос времени и правильно построенной коммуникации. Молодежь города – это необычный ресурс, а значит, может претендовать на звание «уникального» и стать основой бренда города. Отметим, что бренд – это система идентификации [5, с. 295]. Тот факт, что прилагательное «молодой» подходит и для города, и для его внутренней аудитории может положительно перекликаться с основной концепцией и стать действительно прочной платформой для системы идентификации, а также основой построения бренда северного города.

Список литературы:

1. Брендинг городов. URL: http://zg-brand.ru/statiy/branding/brending_gorodov/ (Дата обращения: 28.11.2016).
2. Котлер Ф. Привлечение инвестиций, предприятий, жителей и туристов в города коммуны, регионы и страны Европы // Рекламодатель: теория и практика, 2009. – № 2. – С.31–45.
3. Молодежь Нижневартовска. URL: <http://molod-nv.ru> (Дата обращения: 30.11.2016).
4. Официальный сайт Нижневартовского государственного университета <http://nvsu.ru> (Дата обращения: 02.12.2016).
5. Патрахина Т.Н., Вялкова К.С. Понятие «личный бренд», области его применения: теоретические аспекты // Молодой ученый. – 2015. – №2. – С. 294–297.

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ПОЧТОВО- БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ

Тимофеева Виктория Юрьевна

*студент, финансово-экономический факультет, бакалавриат ГБОУ ВПО МО
«Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук,
проф. ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

В статье проанализирована перспектива создания и развития интегрированного почтово-банковского института. Рассмотрена проблема доступности банковских услуг для населения.

Развитие интеграции и глобализации содействует значительным трансформациям денежно-кредитных и финансовых систем. Возникновение инноваций в сфере финансовых отношений сильно преобразовывает финансово-кредитные институты. Безусловно, изменения затрагивают и банковскую деятельность.

Объект исследования – почтово-банковские организации и услуги как относительно самостоятельный сегмент розничного банковского бизнеса.

Предметом данного исследования являются наиболее эффективные и перспективные пути развития почтово-банковской интеграции. Они направлены на повышение уровня доступности банковских услуг для населения и развития розничного банковского бизнеса.

Цель работы заключается в стимулировании усовершенствования финансовых почтовых услуг.

Решение трудности повышения доступности банковских услуг для населения с помощью объединения почты и банка и необходимость развития розничного банковского бизнеса в дальнейшем, говорят об актуальности дано работы. Тем более, в современной российской экономике степень разработанности данной сферы считается недостаточной.

Для российской экономики в настоящее время значимым фактором прогрессивного роста является розничный банковский бизнес [4].



Рисунок 1. Количество клиентов Банка России за период с 2013 по 2015 гг.

Низкий уровень доступности банковских услуг для населения является одной из актуальных проблем в сфере российской банковской системы (рис.2.)

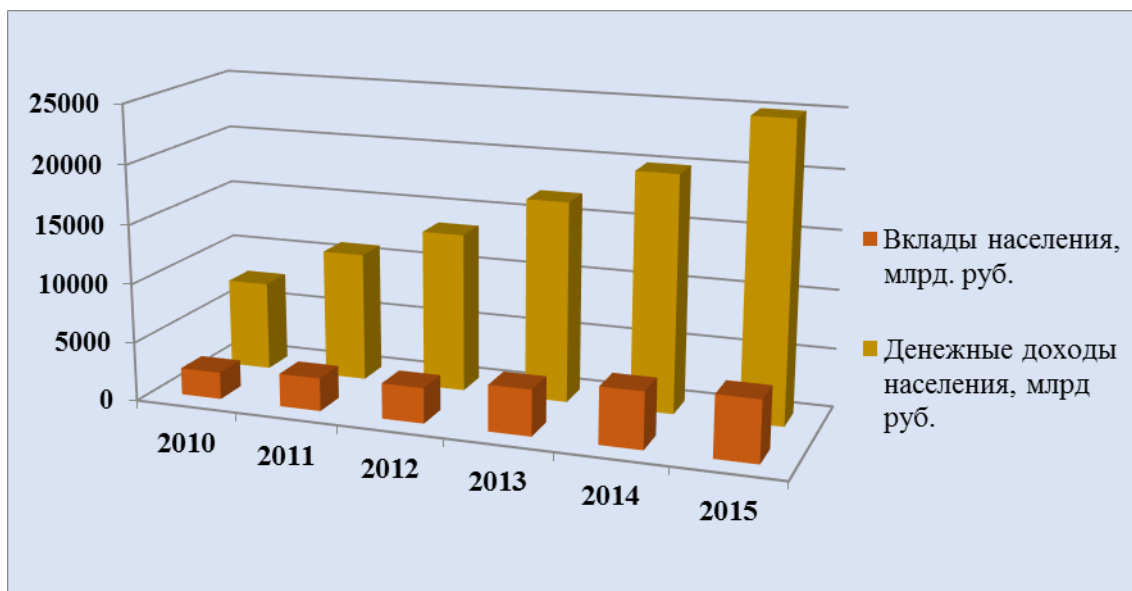


Рисунок 2. Уровень реальных доходов и доверия населения к банковской системе

Необходимым условием перехода к развитым экономическим отношениям является повышение доступности банковской деятельности. Для усиления

региональной составляющей банковской системы и увеличения доступности банковских услуг рекомендуется применение уникальных инфраструктурных возможностей почты России. На данный момент на территории России находится свыше 40 тысяч почтовых учреждений [6]. Использование банками отделений почты для проведения финансовых операций способствует приближению банков к населению, тем самым, обеспечивая, доступность банковских услуг на территории Российской Федерации.

Рынок вкладов населения, в 2014 и в 2015 годов можно охарактеризовать высокими девальвационными ожиданиями и угрозами потери доверия к банковской системе. Вкладчики в определенные моменты либо вовсе снимали деньги со своих счетов, либо переводили их в государственные банки.

Среднегодовой темп роста числа выпущенных платежных карт в России с 2005 по 2015 г. составил более 50% [4]. Российские банки на 01.01.2015 эмитировали 234,11 млн. платежных карт [2].

Анализ российского эмиссионного рынка говорит о неэффективности его структуры в отношении развития розничных банковских услуг. В современных условиях, более 90% карт в стране выпущено в целях осуществления зарплатных проектов.

К сожалению, почта в нашей стране не способна предоставлять населению банковские услуги, несмотря на распространенность такого вида услуг за рубежом. Продолжая заниматься финансовыми услугами при появлении на рынке банки ничего не оставили почте, кроме как по-прежнему разбираться с письмами и посылками. Не спасали положение и почтовые денежные переводы, так как через почту пересылали мало денег.

Российские банки заинтересованы в увеличении количества клиентов, ведь по сравнению с промышленными секторами экономики доходность банковского бизнеса значительно уступает. Поэтому выход банков на региональные рынки с помощью почтовых отделений и предложение банковских услуг повлияет на увеличение прибыльности деятельности банков.

Почта России - крупнейшая розничная сеть, которая охватывает все регионы страны. Сегодня, российские почтовые отделения, предоставляющие почтово-банковские услуги, не превышают 14% [3]. В российской практике на почте в сегодняшних условиях разнообразие банковских услуг достаточно ограничено, притом, что финансовые услуги формируют около половины доходов почты (рис.3.)



Рисунок 3. Соотношение доходности предоставляемых Почтой услуг [1]

Проект создания Почтового банка рассматривался с 2009-2010 годов, но так и не был реализован. В 2015 году президент Банка ВТБ, директор ФГУП Почта России и министр связи и массовых коммуникаций подписали соглашение о покупке у ВТБ 50% минус одна акция «Лето Банка», на базе которого был создан ПАО «Почта Банк», такая сделка обошлась в 5 миллиардов рублей [5].

В обостренных экономических условиях почтово-банковская интеграция может обеспечить выгодную перспективу банкам и российской почте. Реализация проекта почтового банка будет способствовать обеспечению доступности банковских услуг для населения.

Список литературы:

1. Колотов Ю.О., Игушов А.С. Развитие российского рынка финансовых услуг на базе инфраструктуры ФГУП «Почта России» // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2013. № 34. С. 55–57.
2. Мещеряков Г.Ю. Интеграция банковских и почтовых услуг как направление развития розничного банковского бизнеса // Проблемы современной экономики. 2013. № 4. С. 250–253. <http://elibrary.ru/item.asp?id=13216799>.
3. Мещеряков Г.Ю. Развитие почтово-банковских услуг в РФ: Предпосылки и возможности // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. 2014. № 4. С. 62–70. <http://elibrary.ru/item.asp?id=12143897>.
4. Официальный сайт Банка России. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: <http://www.cbr.ru/>.
5. Официальный сайт Почты России. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: <https://www.pochta.ru>.
6. Федеральная служба государственной статистики РФ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>.

РЫНОК ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Титова Кристина Александровна

*студент, финансово-экономический факультет, бакалавриат
ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф., финансово-экономический
факультет, ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Современная экономика обуславливает необходимость развития многих ее элементов, к числу которых относятся ценные бумаги. В Российской Федерации рынок ценных бумаг появился относительно недавно, более 15 лет назад, однако за столь недолгое существования данного вида рынка наблюдался как спад, так и подъем. В данной статье разобраны ключевые основы рынка государственных ценных бумаг РФ.

Рынок ценных бумаг представляет собой ту область экономической жизни, которая поддается неосознанному уничтожению со стороны чиновников, однако все эти попытки не заканчиваются успехом и рассматриваемый вид рынка, по нашему мнению, имеет все возможные предпосылки для дальнейшего развития и становления. Данный фактор обусловлен тем, что рынок ценных бумаг уже на протяжении пяти последних лет является одним из самых доходных видов рынка. И даже колебания курс валют не вынуждают участников выходить из «игры», потому следует вывод, что даже в условиях кризисных колебаний национальной валюты, в сфере рынка ценных бумаг существует устойчивое перспективное развитие, которое необходимо грамотно направлять в нужное русло.

Многие современные финансисты утверждают, что российский рынок ценных бумаг представляет собой непредсказуемое явление, однако при детальном анализе проблемы выясняется, что это не совсем так. Ведь российский рынок имеет возможности подстраиваться под существующее

положение страны на международной арене, достаточно стабильно удерживается уровень спроса на ценные бумаги при сильнейших колебаниях валюты, что совершенно нельзя сказать про западные страны. К примеру, в Германии мы можем наблюдать крупные, долгие и частые колебания цен на финансовые инструменты, этот фактор влечет за собой неблагоприятное последствие для финансовых составляющих страны и уровня рынка ценных бумаг в Германии.

В Российской Федерации колебания цен на финансовые инструменты достаточно предсказуемы и понятны для современного деятеля экономики, потому технический анализ рынка ценных бумаг в нашей стране возможен и необходим для выявления перспективных вариантов развития, опираясь на опыт предшествующих лет и западных стран.

Конечно, совершенно не следует полагать, что рынок ценных бумаг в Российской Федерации находится в идеализированном состоянии. Подавляющее большинство современных организация ведут достаточно нечестную игру на отечественном рынке и надежность многих компаний, которые проводят операции, какие должны считаться безрисковыми, без учета возможных рисков и минимизации потерь. Таким образом, в нашей стране из-за отсутствия безрисковых ценных бумаг и существования нечестных и ненадежных игроков финансового рынка существует проблема для развития рассматриваемого рынка.

Помимо этого, сложность развития рынка ценных бумаг заключается и в том факторе, что эта сфера считается в сильной мере политизированной. Конечно, в Российской Федерации достаточно трудно встретить область экономики, которая не поддается влиянию политики, однако рынок ценных бумаг выступает в роли одного из тех, что подвержены наибольшему влиянию. Естественно, политические волнения и действия оказывают влияние на колебания цен на финансовые инструменты и продукты, тем самым, вызывая отрицательный спрос на рынок ценных бумаг и другие инструменты, применяемые в Российской Федерации. Решение этой проблемы представляет

собой сложный процесс, требующий вмешательства контролирующих звеньев экономической жизни и лишь комплексные меры позволят разрешить ситуацию.

Структура рынка государственных ценных бумаг показана ниже на Рисунке 1.

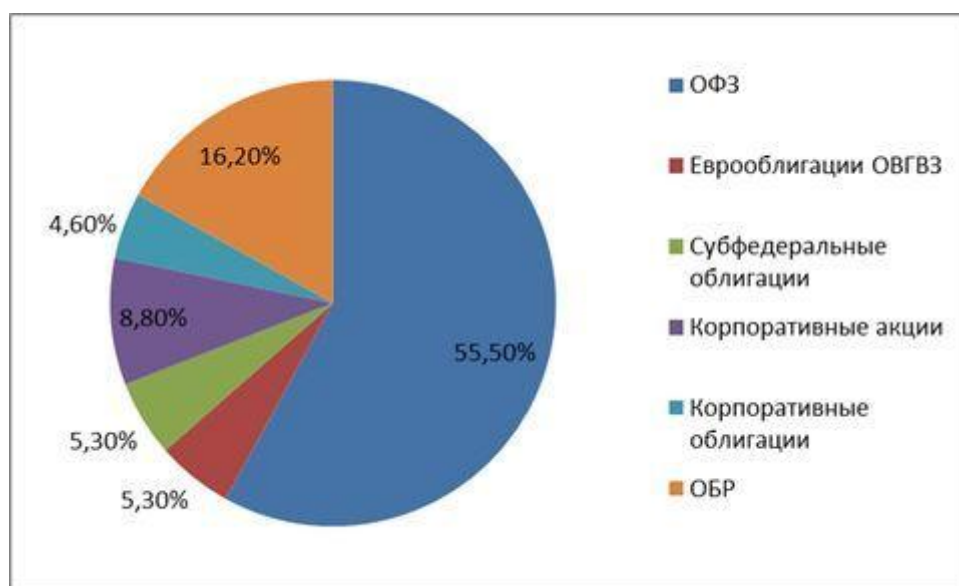


Рисунок 1. Государственные ценные бумаги РФ, их структура

К сожалению, на данный момент в Российской Федерации нет четкого плана действий по развитию рынка ценных бумаг. Это обусловлено множеством причин, некоторые из них даже не способны поддаваться комплексному и реальному анализу.

Однако основной проблемой для развития является, на наш взгляд, тот фактор, что в тот момент, когда российские предприниматели и представители правительственных органов нашей страны приглашают иностранных инвесторов при применении портфельных инвестиций, мы не можем грамотно структурировать ответ на вопрос, что ожидает Российскую Федерацию через два или три года.

Неизвестность, в которой находится современная экономика, длится с самого начала зарождения рынка ценных бумаг в нашей стране. Если подумать, то те долгие 25 лет (отсчитываем с 1991 года, когда выпустились первые акции)

не принесли особых изменений в экономической стабильности России. По сути, ее совершенно нет.

При приглашении и привлечении иностранных портфельных инвестиций необходимо знать однозначный ответ на вопрос, что будет ожидать страну, однако сейчас мы ответом не располагаем. Помимо этого, венчурный капитал инвестируется на 12 месяцев, а прямые инвестиции на 10 лет. Этот фактор является еще одной причиной торможения развития рынка ценных бумаг Российской Федерации.

Прибыль, которая приходит со стороны применения рынка ценных бумаг на практике, должна быть грамотно распределена и направлена. Как правило, многие страны (например, Соединенные Штаты Америки) применяют метод вывоза национальных резервов в другие страны. Конечно, такой вид деятельности представляет собой положительный результат для развития экономики страны, потому как способствует укреплению внешнеэкономической деятельности.

По различным причинам инвестиции в Россию в основном состоят из мирового венчурного капитала. До 17 августа 1998 года, по нашему мнению, в Россию направлялось не более 5% мирового венчурного капитала и распределение внутри страны было следующим (рис. 2).

Предполагаем, что в настоящее время структура осталась приблизительно такой же, но теперь вместо 100% общих инвестиций не более 20%, да и они уже не могут быть объективно распределены по степени риска. Также произошло перераспределение инвестиций между государственными ценными бумагами и корпоративными акциями и облигациями в пользу последних.

Если раньше портфельные инвесторы открывали длинные позиции со сроком более года, то теперь при любой отрицательной информации относительно экономического и политического будущего России они будут уходить с рынка, что в свою очередь, будет вызывать резкие колебания курса ценных бумаг.

Что же необходимо делать для дальнейшего развития рынка ценных бумаг России?

Стратегически многие экономисты считают, что для экономического роста государства инвестиционный капитал должен иметь следующий путь, и этот путь — единственный:

Инвестор -> Прямые инвестиции -> Экономический рост

Когда существуют значительные риски, связанные с инвестированием, т.е. неблагоприятный инвестиционный климат в государстве с вытекающими отрицательными последствиями (доля портфельных инвестиций составляет более 75% от инвестиционного капитала, что приводит к менее эффективному распределению финансовых средств с точки зрения экономического роста), а государство все же заинтересовано в экономическом развитии, то можно на определенный промежуток времени изменить путь большей части инвестиционного капитала:

Инвестор -> Государственные ЦБ -> Прямые инвестиции

Государственные ценные бумаги в этом случае в большей части выпускаются не на покрытие дефицита бюджета страны, а на прямые инвестиции в “локомотивные” объекты экономики (рис. 2).

Доходность рублевых государственных ценных бумаг в этом случае не должна превышать 10–20% в СКВ (6,5% – «нормальная» ставка дохода, плюс 6,5–13,5% премия за риск). Данную доходность необходимо удерживать, т.е. при ее снижении увеличивать выпуск облигаций, а при увеличении доходности – выкупать.

Этот вариант предусматривает вмешательство государства в большей степени, нежели сейчас, и многие экономисты скажут, что это возврат к директивной экономике. Но нам кажется, что в настоящий момент без этого не обойтись. (Конечно, можно начинать развитие с феодального строя или ждать, пока мелкий бизнес лет через 10 станет средним бизнесом, а еще через 20 лет появятся деньги для покупки технологий и средств производства, правда, если государство не заберет эти деньги раньше).



Рисунок 2. Возможное направление инвестиционных средств в РФ

Для того, чтобы перспективы развития рынка ценных бумаг представляли собой положительное явление необходимо предпринять ряд действий, которые помогут достичь положительных результатов. К числу таких действий относятся следующие меры:

- усовершенствование законодательной базы Российской Федерации, касаемо рынка ценных бумаг и иных финансовых инструментов. Необходимо создать гарантии для иностранных инвесторов. Особенно это касается сохранения первоначальных договоренностей;

- ввести налоговое стимулирование для инвестиций в рынок ценных бумаг. Делать это необходимо для преимущественных отраслей России. К примеру, в Соединенных Штатах Америки введены особые налоговые льготы для тех, кто занимается инвестицией коммунального хозяйства. Также стоит стимулировать и долгие инвестиции. Опять же, в США ставка налога на прибыль от инвестиций сильно разнится по временным промежуткам;

- своевременный расчет с инвесторами. Несмотря на все финансовые трудности, в которых оказывается страна, необходимо вести чистую и прозрачную политику расчетов с иностранными инвесторами;

- введение частной собственности на землю. К примеру, у многих банков есть свободные финансовые ресурсы, а предприятия нуждаются в финансовой поддержке для укрепления стабильности. В таком случае применяется залог в виде имущества;

- выплачивать дивиденды, равные рыночным ценам. Понижение выплаченных дивидендов является отрицательным показателем для развития страны. Конечно, гораздо лучше выплачивать дивиденды по возможности больше заявленной стоимости для привлечения инвестиций;

- регулировать уровень теневой экономики. К сожалению, на данный момент в Российской Федерации крайне высокий уровень теневой экономики и «черной» кассы. К примеру, лишь 30% всех современных отечественных организаций в полной мере отчитываются перед государственными органами. Остальные 70% либо частично скрывают свою прибыль, либо стараются ее минимизировать в отчетах.

На основании вышесказанного хотелось бы сделать вывод, что на данный момент рынок ценных бумаг Российской Федерации не представляет собой процесс совершенного использования финансовых инструментов и нуждается в серьезной доработке со стороны правительственных органов нашей страны. В данной статье мы разобрали ключевые моменты перспектив развития, которые способны способствовать устойчивому и быстрому развитию рынка ценных бумаг при помощи привлечения иностранных инвестиций. Первое, на что надо обратить внимание российскому правительству – это стабильность и гарантии. Лишь в условиях стабильности российской экономики, иностранные инвесторы будут способны рассматривать нашу страны и рынок ценных бумаг на территории России как перспективный рынок. Помимо этого, гарантии должны в полной мере соответствовать мировым стандартам.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (Часть вторая), (ред. От 10.07.2005).

2. Беард Б. Как выигрывать в электронном дэйттрейдинге. – М.: ИК Аналитика, 2015. – 186с.
3. Велиева И., Гришина О. Стать рынком // Эксперт. – 2015 – №17 – С.84–87.
4. Глушенко В.В. Рынок ценных бумаг и биржевое дело: системный анализ. – М.: Крылья, 2014. – 214 с.
5. Закарян И. Ценные бумаги – это почти просто – Москва: Издательство «Омега-Л»: И-трейд, 2014 – 280 с.

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА СТРАХОВАНИЯ В РОССИИ

Тихонова Анастасия Владимировна

*студент 3 курса инженерно-экономического факультета,
Ульяновский государственный технический университет,
РФ, г. Ульяновск*

Бенько Елена Викторовна

*научный руководитель, старший преподаватель кафедры «Финансы и
кредит», Ульяновский государственный технический университет,
РФ, г. Ульяновск*

В данной статье рассмотрены основные тенденции развития рынка страхования в России в 2014–2016гг. С целью изучения данного вопроса проведён анализ структуры, удельного веса и динамики развития основных сегментов страхового рынка. Также представлен рейтинг крупнейших страховых компаний в России, сумма полученной ими страховых премий.

На современном этапе развития Российского государства рынок страхования является одной из важных отраслей экономики. Во-первых, страхование прежде всего обеспечивает социальную защиту населения, путём предоставления денежных компенсаций в случае возникновения страхового случая. Во-вторых, в целях повышения финансовой устойчивости, платежеспособности страховые организации занимаются инвестиционной деятельностью, путём приобретения государственных ценных бумаг, путём вложения свободных денежных средств на депозит и так далее. Таким образом, рынок страхования напрямую связан с динамикой, темпом развития экономики, экономических явлений.

В 2015г. по сравнению с 2014г. количество заключённых договоров по добровольному и обязательному страхованию (кроме обязательного медицинского страхования) впервые снизилось на 8,8% с 157,3 млн. руб. до 143,5 млн. руб. [1, с.16]. Абсолютная величина собранных премий увеличилась в 2015г. на 3,6% и составила 1 023, 8 млрд. рублей.

Если рассматривать развитие рынка страхования в разрезе различных его сегментов, то в 2015г. в большей степени динамику роста продемонстрировал

ОСАГО, рост тарифов которого (до 5, 691 тыс.руб. во втором квартале 2015г.) привёл к увеличению сборов на 44,9%, что в денежном выражении составило 67,7 млрд. рублей [3, с. 45]. Также рост сборов был представлен в таких сегментах как страхование жизни +19,5%, что составило 129,7 млрд. рублей, добровольное медицинское страхование +3,9%, страхование имущества физических лиц +13,7%, страхование ответственности +8,4%.

Наиболее убыточными отраслями оказались страхование от несчастного случая, потеря составила -15,3% или 14,6 млрд. руб., страхование по КАСКО снизилось на -14,3% (31,3 млрд.руб.), а также отрицательную динамику роста продемонстрировало страхование имущества физических лиц (-10,9% или 12,2 млрд.руб.). Динамика сборов по видам страхования в 2015г. по сравнению с 2014г. представлено на рисунке 1.

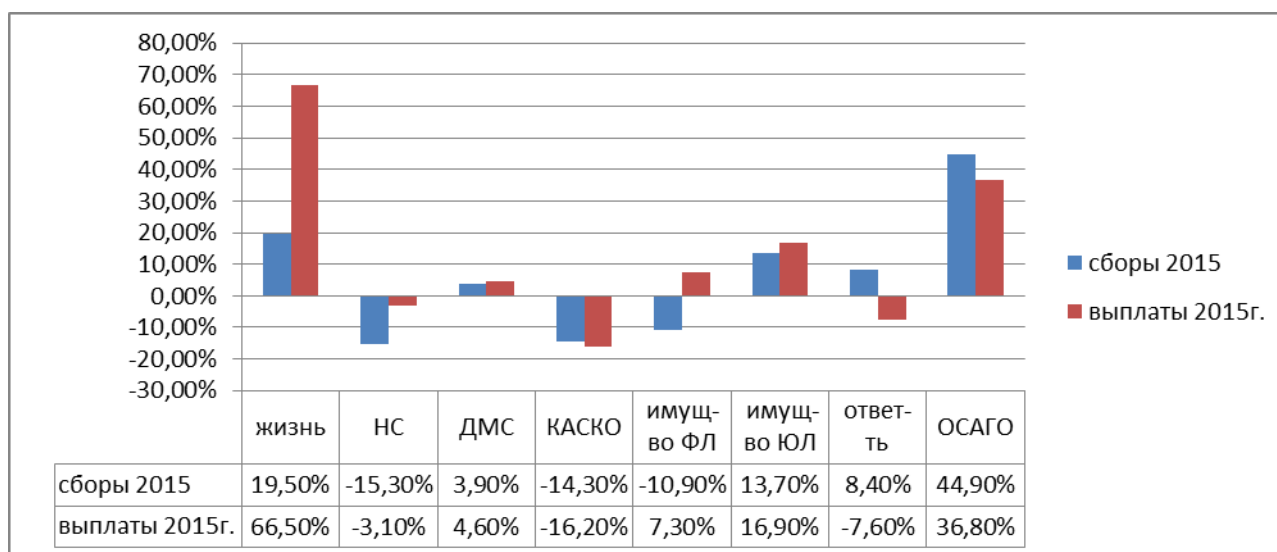


Рисунок 1. Динамика развития основных сегментов страхования в 2015г.

Отдельно стоит отметить, что рынок перестрахования сократился на 27,3%, убыток в 2015г. по сравнению с 2014г. составил 35,2 млрд. рублей. Так как Данная негативная тенденция связана с колебанием курса рубля и с введением санкций в отношении России.

При этом основным фактором убыточности некоторых сегментов страхового рынка является цена. Объём продаж в большинстве случаев зависит не от страхового тарифа, а непосредственно от величины премии по

определённому виду страхования. Страхователи воспринимают цену не в виде тарифа, а в абсолютном выражении.

Также необходимо отметить, что в 2015г. существенно изменилась структура рынка страхования по сравнению с 2014г. Так наибольший удельный вес в 2015г. занимает ОСАГО 21,4% против 15,3% в 2014г., на второй позиции разместилось КАСКО 18,3% и соответственное на третьем месте – страхование жизни 12,7%. Структура рынка страхования в 2015г. и в 2014г. представлена на рисунке 2.

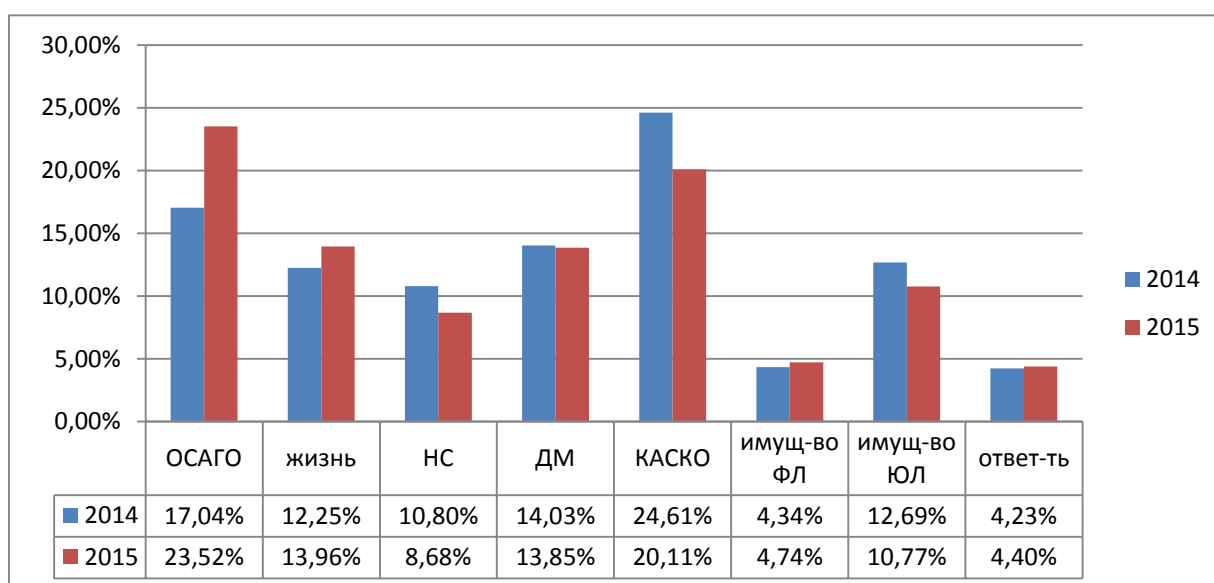


Рисунок 2. Анализ удельного веса сегментов страхового рынка в 2014г., 2015г.

Удельный вес страхования физических лиц, являвшейся стабильным и прибыльным сегментом портфеля большинства компаний, сократился в 2015г. по сравнению с 2014г. на 1,92%. Также удельный вес добровольного медицинского страхования в 2015г. уменьшился на 0,18%.

Особое внимание также стоит уделить распределению суммы премий по обязательному и добровольному страхованию среди страховых компаний. Рейтинг страховых компаний, входящие в пятёрку крупнейших в России, уровень полученной ими премии представлено в таблице 1.

Таблица 1.**Рейтинг страховых компаний в обязательном и добровольном страховании**

Компания	Сумма премии за 2014г.,руб.	Сумма премии за 2015г.,руб.	Изменение 2014г.-2015г.	
			абсол., руб.	относит.%
РОСГОССТРАХ	129 866 349	148 861 999	18 995 650	115
СОГАЗ	105 229 870	123 216 958	17 987 088	123
РЕСО-ГАРАНТИЯ	65 252 234	77 875 308	12 623 074	119
ИНГОССТРАХ	65 774 492	73 573 028	7 798 536	112
АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ	47 779 953	54 008 103	6 228 150	113

В пятёрку крупных страховых компаний России входят РОСГОССТРАХ сумма полученной премии в 2015 увеличилась на 15% и составила 148 861 999 рублей, второе место занимает СОГАЗ размер полученной премии увеличился на 23% и составил 123 216 958 рублей и на третьем месте разместился РЕСО-ГАРАНТИЯ – сумма премии увеличилась на 19%, что в денежном выражении представляет 77 875 308 рублей, четвёртое место занимает ИНГОССТРАХ у которого сумма полученной премии увеличилась на 12% и составила 73 573 028 рублей и соответственное пятое место занимает АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ, у которого сумма полученной премии в 2015г. составила 54 008 103 рублей, прирост +13%.

Таким образом, главный итог 2015г., что рынок страхования достиг «ценового потолка», и дальнейшее увеличение стоимости тарифов по видам страхования может привести к сокращению объёма продаж. Для преодоления сложившейся проблемы, страховщикам необходимо сокращать аквизиционные издержки и более эффективно управлять убыточностью некоторых сегментов.

Список литературы:

1. Информационно-аналитические материалы: обзор ключевых показателей страховщиков. № 4. 2015. Москва. URL:http://www.cbr.ru/finmarkets/files/supervision/review_insure_040516.pdf (Дата обращения: 9.12.2016).
2. Никушина А.Е., Бенько Е.В. Трудности и перспективы развития страхового дела в РФ В сборнике: Экономическое развитие общества в современных кризисных условиях сборник статей международной научно-практической конференции. Уфа, 2016. С. 50–52.
3. Филичкина Ю.Ю., Журавлёва О.Г. Развитие рынка обязательного страхования автогражданской ответственности в России. / Ю.Ю. Филичкина, О.Г. Журавлёва// Журнал «Финансы и кредит». – 2015. –№36(660). – С. 43–54.

КОМПЕТЕНТНОСТНЫЙ ПОДХОД К ОЦЕНКЕ ПЕРСОНАЛА

Чуняева Олеся Александровна

*студент Института управления бизнес-процессами и экономики
Сибирского Федерального университета,
РФ, г. Красноярск*

Тюлькина Ирина Игоревна

*студент Института управления бизнес-процессами и экономики
Сибирского Федерального университета,
РФ, г. Красноярск*

Рассматривается теория компетентностного подхода как один из важнейших способов отбора персонала. Выявлена актуальность проблемы компетентностного подхода в реализации на практике. Приведены его основные методы и обозначена необходимость его использования современными организациями.

Сегодня проблема отбора персонала по поведенческим компетенциям достаточно актуальна. Этому вопросу посвящено множество российских и зарубежных научных исследований.

Хороший руководитель знает, что гарантия существования, роста и развития, конкурентоспособности и долгосрочной перспективы любой организации являются ее человеческие ресурсы. Достичь высокого качества можно только тогда, когда эффективность операций внутри компании находится на уровне полной производительности труда [1].

Психологи, которые занимаются компетентностным подходом к оценке персонала, сделали вывод, что ни опыт работы и уровень образования не гарантируют, что сотрудник справится с той работой, на которую он претендует. Оказалось, что возможность наиболее точно спрогнозировать качество выполнения работы сотрудником, дают его компетенции. Компетенции – это обобщенные способы действий, обеспечивающих продуктивное выполнение профессиональной деятельности, способности человека реализовать на практике свою компетентность. Также можно сказать, что основной целью компетентностного подхода является готовность и умение

разрешать различного рода профессиональные, этические и коммуникационные проблемы.

Рассмотрим такую профессию как «менеджер». Менеджеры – это те специалисты, от которых зависит успех коммерческой деятельности той или иной организации. Именно менеджер координирует работу людей так, чтобы компания могла добиться лояльности клиента, оказать услугу на высоком уровне и конечно же получить максимальную прибыль. Человек, который будет занимать такую должность обязан обладать определенным набором компетенций, такими как: лидерство; организованность; стрессоустойчивость; анализ и решение проблем; мотивация к работе; ориентация на команду; управление изменениями [3].

Но найти человека, с данными компетенциями, достаточно сложно. Для этого нужно провести качественный отбор кандидатов на должность «менеджера». Стоит помнить, что компетенции являются характеристикой самого работника, а не занимаемой его должности. Поэтому при приеме на работу человек должен быть в состоянии продемонстрировать свои компетенции на практике. Для этого существуют различные методы отбора персонала по компетенциям.

Существует методика «Тип поведенческой активности» (Л.И. Вассермана и Н.В. Гуменюка). Эта методика предназначена для выявления типов поведения человека, уровня его общей активности, и, вытекающих из этого, особенностей личности. Авторами теста были выделены следующие 5 типов личности:

1. Тип А. Гиперактивная, сверхэнергичная, нетерпеливая, импульсивная личность.

2. Тип А1. Энергичная, стремящаяся к соревновательности, без амбициозности и агрессивности, с повышенной деловой активностью личность.

3. Тип АБ. Сбалансированная, с неявной склонностью к доминированию, уверенная, эмоционально-стабильная личность.

4. Тип Б. Рациональная, осторожная, неторопливая, с умеренной активностью личность.

5. Тип Б1. Мягкая, тщательно взвешивающая, склонная к мыслительной деятельности личность [2].

С помощью этой методики руководитель точно сможет понять, какие компетенции принадлежат человеку и сможет ли он подойти на определенную должность. Однако стоит помнить, что тест показывает лишь потенциал специалиста. Насколько этот потенциал реализован, компания может проверить с помощью активных методов оценки.

Активные методы позволяют оценить выраженность сразу нескольких компетенций в действии. В отличие от других методик, активные методы помогают увидеть человека в условиях реальной деятельности (с помощью специально смоделированных задач и упражнений). Какие методы стоит включить в программу оценки, зависит от множества факторов, основной из которых это – профиль компетенций, разработанный для конкретной должности. Но стоит помнить, что выбор и разработка методов зависит от потенциала работников компании, которые будут разрабатывать специальные задачи и упражнения для отбора персонала.

Чтобы воспользоваться активными методами оценки специалисты, которые занимаются работой с персоналом, должны разработать серию вопросов и ситуационных кейсов, которые были бы взяты из реальной жизни, из практического опыта сотрудников данной компании. Но чтобы эти вопросы и кейсы были одобрены внутри компании, необходимо провести «пробное тестирование».

Организация может уже на первом собеседовании «примерить» личные качества, модели поведения и опыт кандидата к требованиям должности менеджера. Этот способ отбора персонала называется «Интервью по компетенциям». Интервью по компетенциям – это вопросы, с помощью которых, кадровая служба может получить информацию о кандидате. Интервью всегда проходит по определенным критериям, связанным с содержанием работы. Оно позволяет выяснить, сформированы ли у человека требуемые компетенции и помогает ответить на вопрос: Есть ли у кандидата

достаточный успешный опыт в разрешении ситуаций, похожих на те, которые его ожидают при работе у нас?

После проведенных мероприятий специалисты по работе с персоналом совместно с руководителем должны еще раз проанализировать результаты интервью всех кандидатов и обсудить их сильные и слабые стороны. Впоследствии руководство компании принимает решение, пригласить подходящего сотрудника на вакантную должность. Далее кандидат оформляется на работу. С этого момента он становится сотрудником компании.

Руководитель должен понимать, что компетентностный подход потребует значительных вложений временных и финансовых ресурсов, но через некоторое время новая система управления персоналом, приведет к ощутимой экономии средств. Также необходимо помнить, что компетенции нужно развивать, поэтому со своими сотрудниками нужно постоянно проводить различные мероприятия по улучшению личной эффективности сотрудников. Именно этот подход помогает сотрудникам развиваться и ориентирует его на инновационный опыт успешной профессиональной деятельности.

Список литературы:

1. Барнякова А.В. Роль отбора персонала в управлении персоналом организации // Институт Кадрового развития и менеджмента. – 2014.
2. Вассерман Л.И., Гуменюк Н.В. Тип поведенческой активности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.psyoffice.ru/3-0-praktikum-00070.htm> (Дата обращения: 18.11.16).
3. Позитивные поведенческие индикаторы. Компетенции – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.hrportal.ru/blog/pozitivnye-povedencheskie-indikatory-kompetencii> (Дата обращения: 21.11.16).

РОЛЬ И МЕСТО МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ РОССИИ

Уварова Татьяна Вячеславовна

*студент, финансово-экономический факультет,
ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф., финансово-экономический
факультет, ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

В статье приводятся анализ состояния малого предпринимательства в регионах России на настоящий момент, раскрывается его роль в экономике регионов, а также приводятся некоторые меры, способствующие поддержке малого бизнеса.

Малое предпринимательство – это один из ключевых элементов, влияющих на состояние экономики страны и отдельно взятых её регионов. Его развитие способствует развитию экономического сектора, увеличению среднего класса, появлению новых рабочих мест, разработке новых технологий, созданию конкурентной среды.

Многие отечественные экономисты исследовали вопросы малого предпринимательства, в том числе и относительно региональной экономики страны. Так, Полякова Т.В. в своей работе [3] говорит и положительных сторонах развития и проблемах малого бизнеса. Мухин А.В. в статье [2] рассуждает о различных экспертных оценках о развитии малого бизнеса в регионах и проводимой политике в этой сфере. Борукаев А.З. в своей статье [1] приоритетным вопросом рассматривает преодоление высокого уровня безработицы.

Учитывая, что экономическая система динамична в своем развитии, то необходимо проводить повторные исследования в сфере малого предпринимательства, для понимания полной и достоверной картины, которая складывается в данный момент времени, для осуществления правильной политики в этой области.

Целью данного исследования ставится изучение роли и места малого предпринимательства в региональной экономике России.

Для достижения поставленной цели, было намечено решение следующих задач:

1. Показать динамику развития малого предпринимательства;
2. Сделать вывод, как изменилась структура малого предпринимательства;
3. Сделать вывод о том, как влияют эти изменения на экономику регионов.

При проведении исследования были использованы следующие показатели:

1. Прирост/сокращение количества зарегистрированных предприятий.
2. Прирост/сокращение среднесписочной численности работников малых предприятий.
3. Прирост/сокращение объема оборота малых предприятий.
4. Прирост/сокращение объема оборота, приходящего на тысячу работников.
5. Прирост/сокращение доли малых предприятий в экономике регионов.

Для обработки данных использовались методы анализа, сравнения и обобщения. На рис. 1 приведены данные о количестве зарегистрированных малых предприятий.

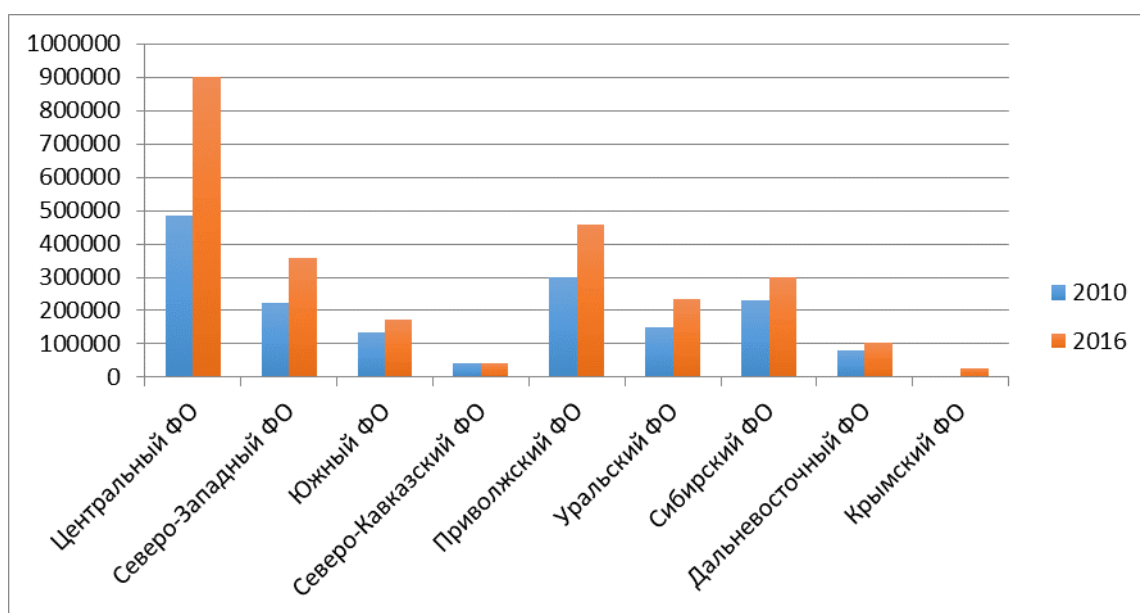


Рисунок 1. Количество малых предприятий по регионам РФ за 2010 и 2016гг.

Из данной диаграммы видно, что количество малых предприятий в среднем увеличилось. В частности в Центральном ФО в два раза.

На рис. 2 представлены данные о выручке малых предприятий.

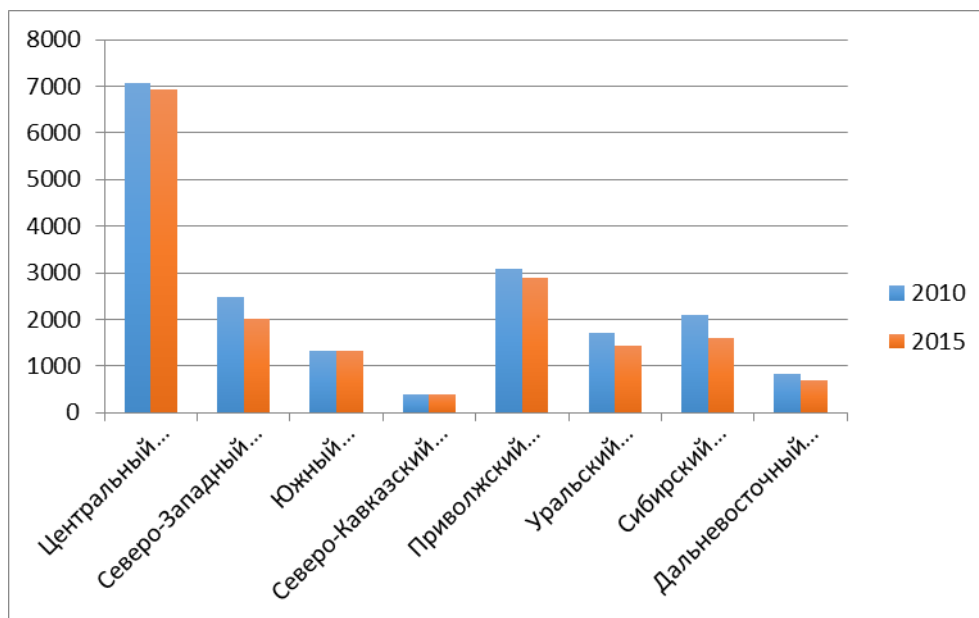


Рисунок 2. Выручка малых предприятий по регионам РФ за 2010 и 2015гг.

Из данных диаграммы следует вывод, что, несмотря на количественное увеличение малых предприятий, их выручка сократилась.

Так же наблюдается сокращение численности работников малых предприятий, что следует из рис. 3.

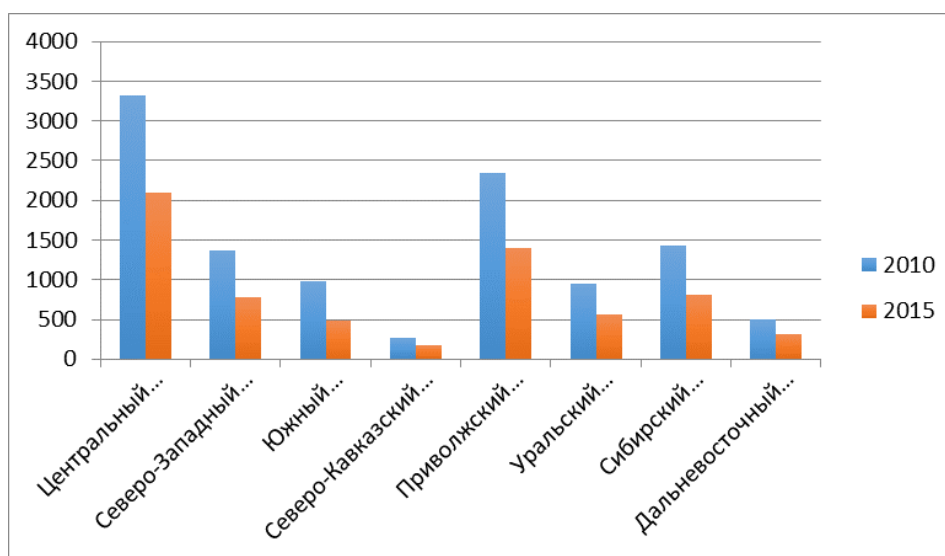


Рисунок 3. Средняя численность работников малых предприятий по регионам РФ за 2010 и 2015 гг.

Приняв во внимание данные о сокращении численности работников, логично будет рассчитать объем выручки, приходящийся на одного работника.

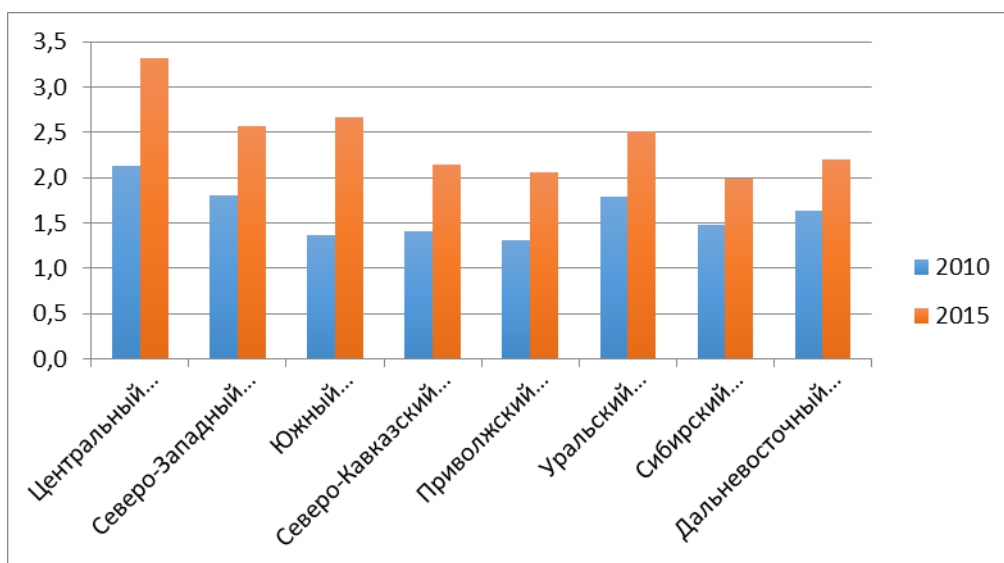


Рисунок 4. Объем выручки (млрд.), приходящийся на тыс. работников за 2010 и 2015гг.

Из данных рис. 4 следует вывод, что производительность труда выросла, труд стал более эффективным.

Для того чтобы выяснить, какую роль играет малое предпринимательство в экономике регионов на данный момент, рассмотрим данные, которые отражают долю выручки малых предприятий в валовом региональном продукте.

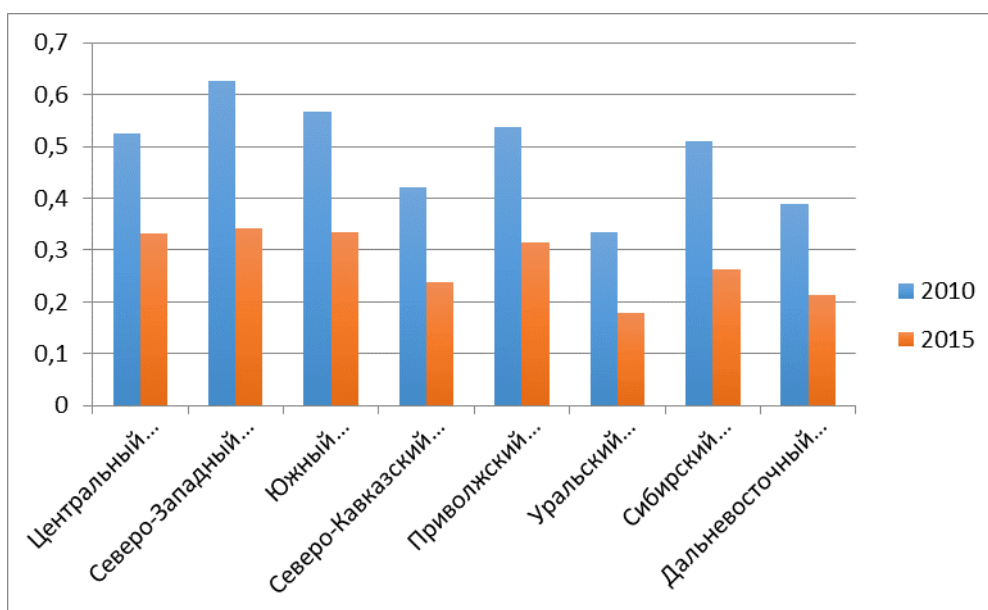


Рисунок 5. Доля выручки малых предприятий в экономике регионов за 2010 и 2015 гг.

Из рис. 5 следует вывод, что доля выручки малых предприятий в региональной экономике снизилась в среднем в два раза.

На основании проведенного исследования, подведем итог:

1. Количество малых предприятий за последние шесть лет в среднем увеличилось. В Центральном ФО отмечен двукратный прирост.

2. Выручка малых предприятий сократилась.

3. Сократилась численность работников малых предприятий.

4. Объем выручки, приходящийся на одного работника, увеличился.

Следовательно, можно судить об увеличении производительности труда.

5. Доля выручки малых предприятий в валовом региональном продукте также уменьшилась. Отсюда можно судить о снижении роли малого предпринимательства в экономике регионов.

Малое предпринимательство в настоящее время нуждается в поддержке со стороны государства, для этого государство должно предпринять следующие меры:

- налоговое стимулирование;
- расширение доступа к кредитным ресурсам;
- субсидирование;
- обучение и консультирование;
- организация выставок и ярмарок;
- предоставление помещений и земельных участков.

Список литературы:

1. Борукаев А.З / Функциональная роль малого бизнеса в процессе модернизации региональной экономики / А.З. Борукаев // Вопросы экономики и права. – 2011. №34. – С. 205–209.
2. Мухин А.В., Значение малого бизнеса в региональных экономических системах / А.В. Мухин // Бизнес в законе. – 2011. – №2. – С. 264–266.
3. Полякова Т.В, Влияние малого бизнеса на региональную экономику / Т.В. Полякова, В.Е. Голодяева, К.И. Корноухова, А.Р. Сафиуллова // Современные научные исследования и инновации. – 2016. – № 9.

НАЛОГОВЫЕ РИСКИ КОМПАНИИ: ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С КОНТРАГЕНТАМИ

Филипова Дарья Вячеславовна

*студент, Уральский федеральный университет имени первого Президента
России Б.Н.Ельцина,
РФ, г. Екатеринбург*

В статье рассмотрена природа налоговых рисков, виды налоговых рисков, дано авторское определение понятию «налоговый риск». В статье проанализированы примеры налоговых рисков компаний при взаимодействии с поставщиками и покупателями. Уделено внимание вопросам должной осмотрительности при выборе контрагента, «недобросовестным поставщикам» и критериям признания их таковыми.

Налоговый риск, налог на добавленную стоимость, налог на прибыль, недобросовестный поставщик, должная осмотрительность.

Вся хозяйственная деятельность компании, то есть почти каждая хозяйственная операция, влечет за собой налоговые последствия. Это относится как к деятельности крупных корпораций, так и к малому и среднему бизнесу. Без грамотного понимания налоговых последствий финансово-хозяйственной деятельности, существует вероятность того, что компания будет действовать вразрез с действующими положениями налогового законодательства [3]. На этом этапе возникают налоговые риски.

Налоговый риск – это разновидность финансово-экономических рисков. В экономической теории понятие «риск» определяют, как случайности или опасности, которые носят возможный, а не неизбежный характер и могут являться причинами убытков [1]. Исходя из данного определения, можно заключить, что риск характеризуется возможными негативными последствиями, а также вероятностью того, что эти негативные последствия могут и не наступить.

Налоговые риски компании связаны с процессом исчисления и уплаты налогов, ведением налогового учета, а также процессом оптимизации налогообложения. Таким образом, налоговый риск можно определить, как

вероятность наступления неблагоприятных для налогоплательщика налоговых последствий, связанных с процессом исчисления и уплаты налогов.

Причинами возникновения налоговых рисков могут быть ошибки в учете налогоплательщика, недостаток информации для проведения анализа рисков внутри компании, отсутствие систематического подхода к анализу рисков, неясность законодательства, а также прочие неконтролируемые факторы. К неконтролируемым факторам можно отнести изменение судебной практики по спорным вопросам законодательства, а также позиции налоговых органов.

На основании результатов проводимых исследований [2] в области налоговых рисков, можно заключить, что наиболее рискообразующими налогам в России являются налог на прибыль и НДС. Такая ситуация закономерно складывается вследствие того, что большинство компаний уплачивают данные налоги, а нормы законодательства, закрепляющие правила их исчисления и уплаты, являются более сложными, чем те, что относятся к прочим налогам.

Для каждой конкретной компании налоговые риски будут индивидуальными. Однако на практике существуют налоговые риски, которые присущи всем компаниям. Наиболее часто встречающиеся в деятельности компаний налоговые риски, следующие [4]:

- риск доначисления недоимки и пеней;
- риск начисления штрафа (достигает 40% недоимки);
- риск увеличения налогового бремени (прямо влияет на экономический результат деятельности компании, и косвенно может повлиять на ее инвестиционную привлекательность);
- риск ареста активов (при определенных обстоятельствах налоговый орган вправе накладывать арест на расчетные счета компаний);
- риски, возникающие из общей неопределенности внешней среды компании (такие, как риски взаимодействия с поставщиками и покупателями).

Одними из самых непредсказуемых видов налоговых рисков является последний, поскольку налогоплательщику трудно предсказать изменчивость

внешней среды. Даже в том случае, когда компания ведет свой налоговый учет полностью в соответствии с законодательством и не принимает на себя рискованных налоговых решений, такая компания все равно подвергается налоговым рискам.

Ситуациями, которые требуют особого внимания компании во взаимодействии с покупателями, являются получение авансов (в отношении вопросов по начислению НДС и налога на прибыль на авансы, вопросов вычета НДС в случае возврата аванса покупателю и прочие), а также экспортные операции, для которых существует особый порядок исчисления и уплаты НДС.

Другой областью возникновения налоговых рисков является взаимодействие с поставщиками. Во взаимодействии с поставщиками, при их выборе, компания должна быть уверена, что она строит взаимоотношения с добросовестными компаниями. Такое поведение компании называют [5] проявлением достаточной (должной) осмотрительности при выборе контрагента.

Понятие “должной осмотрительности” в Налоговом Кодексе не закреплено, однако в судебной практике по налоговым спорам оно уже давно фигурирует. Критерии, позволяющие признать контрагента недобросовестным, выработаны на уровне арбитражной практики, и налоговые органы активно используют данные критерии для оценки деятельности налогоплательщиков при проведении налоговых проверок по налогу на прибыль и НДС.

Требования налоговых органов о проявлении компаниями «должной осмотрительности» при выборе контрагентов обусловлено объективными причинами. Налоговые органы считают, что у компаний, осуществляющих реальную хозяйственную деятельность, не может быть другого основания проводить операции с недобросовестными контрагентами, кроме как с целью получить необоснованную налоговую выгоду в виде возмещения из бюджета «входящего» НДС и учета расходов для целей налога на прибыль без совершения соответствующих операций.

Указанная выше позиция налоговых органов складывается в свете борьбы с «фирмами-однодневками». Сделки налогоплательщика с такими контрагентами признаются судами «формальными» сделками, направленными исключительно на возмещение из бюджета НДС, а также учета расходов по налогу на прибыль без фактического осуществления участниками соответствующих хозяйственных операций.

В соответствии с актуальной судебной практикой, налоговые органы успешно отказывают в уменьшении базы по налогу на прибыль на соответствующую сумму расходов с недобросовестными поставщиками, а также отказывают в принятии к вычету сумм НДС в отношении операций с такими поставщиками.

Наиболее часто анализируемыми налоговыми органами критериями «недобросовестности поставщиков» являются:

- Исключение поставщиков из Единого государственного реестра юридических лиц;
- Регистрация поставщика по адресу массовой регистрации;
- Регистрация поставщика как должника по данным Федеральной службы судебных приставов России;
- Регистрация поставщика как «недобросовестного» по данным ФАС РФ;
- Отсутствие реальной возможности осуществлять поставки или проводить работы (например, отсутствие необходимых транспортных средств или персонала) и некоторые другие.

Точка зрения налоговых органов, которая выражается в спорах по налоговым вопросам в судах, заключается в том, что перед тем как вступать в договорные отношения с поставщиками товаров (работ, услуг), компания должна самостоятельно убедиться в «добросовестности» контрагента, проверив его на несколько критериев, описанных выше. Заключая договоры с контрагентами, по которым есть риск признания его «недобросовестным», компания берет на себя налоговые риски.

С 1 июля 2016 года часть информации о компании, которая до этого времени составляла налоговую тайну, перестает быть налоговой тайной [6], например, среднесписочная численность, данные бухгалтерской отчетности, сведения об уплаченных налогах и сборах, а также о задолженности по налоговым платежам перед бюджетом компании.

Это означает, что при принятии решения о работе с поставщиками, любая компания сможет оценить риск признания их недобросовестными, также, например, по наличию задолженности по налогам и сборам, и вследствие этого снизить налоговые риски взаимодействия с таким контрагентом.

Налогоплательщик в своей финансово-экономической деятельности может снизить свои налоговые риски, то есть минимизировать их, например, путем проявления «должной осмотрительности». Однако, как показывает практика, полностью избавиться от налоговых рисков невозможно, потому что данный вид рисков, как и любой другой, зависит не от одного, а от нескольких субъектов экономики.

Таким образом, на основании вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что налоговые риски – объективная реальность деятельности компаний на современном этапе развития экономики.

Налоговые риски являются актуальной проблемой, как для крупных предприятий, так и для представителей малого и среднего бизнеса. Кроме того, представителям малого и среднего бизнеса труднее построить внутри компании систему отслеживания налоговых рисков, так как ресурсы у таких компаний часто ограниченные.

Для грамотного управления налоговыми рисками, компаниям необходимо реализовывать на практике систему управления налоговыми рисками компании – эффективную систему поддержания налоговой политики и рационализации работы налогового отдела компании.

Список литературы:

1. Борисов А.Б. Большой экономический словарь, – М.: Книжный мир, 2003.
2. Малкина М.Ю., Балакшин Р.В. Оценка взаимосвязи риска и доходности налоговой системы в регионах России. Экономика региона №3, 2015.
3. Налоговый Кодекс Российской Федерации (часть вторая), Редакция от 03.07.2016 (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2016).
4. Сафронова М.Ф. Анализ и оценка налоговых рисков в организации. Научный журнал КубГАУ, №101 (07), 2014.
5. Шакирова Д.Ю., Засько В.Н. Налоговая экспертиза договоров как способ оптимизации налоговых рисков. Российское предпринимательство, том 16 № 6, 2015.
6. Федеральный закон РФ от 01.05.2016 № 134-ФЗ.

АНАЛИЗ ПРОБЛЕМЫ БЕГСТВА КАПИТАЛА ИЗ РФ

Халикова Алина Равильевна

*студент, финансово-экономический факультет, бакалавриат
ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф., финансово-экономический
факультет, ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

В последние годы возрос интерес к ситуации, сложившейся в области внешнеэкономических связей России. При этом особое внимание уделяется вопросу бегства капитала из РФ. Данная проблема является одной из острейших экономических проблем Российской Федерации, которая в течение всех лет существования страны всегда была актуальной.

В самом общем виде бегство капитала представляет собой стихийный, не регулируемый государством вывоз капитала юридическими и физическими лицами за рубеж, в целях более надежного и выгодного их вложения [2].

В соответствии с либерализацией экономики РФ начал развиваться обмен капиталом с окружающим миром, что является естественным. Российские крупные предприятия начали создавать зарубежную инфраструктуру для обеспечения своего экспорта, импорта и кредитования. Таким образом, частные и государственные компании и банки нуждались в зарубежных активах на частном уровне. Объективная основа вывоза капитала из России определяется, прежде всего, необходимостью обеспечения огромного международного товарооборота и его коммерческого кредитования.

Ниже рассмотрим цели, которые ставят перед собой фирмы в случае вывоза капитала за рубеж:

1. Бизнес переносится в другую страну для того, чтобы предприниматели могли расширить производство и место своей собственной деятельности.

2. Из-за разных систем налогообложения, развитости инфраструктуры и концепций государственного контроля предприниматели получают более высокую прибыль.

3. Отток капитала происходит в связи с тем, что бизнесмены преследуют цель приумножения, сохранения или просто укрытия от преследования денежных средств.

Первые две цели естественны для любого предпринимателя, для которого главным результатом его деятельности будет являться получение прибыли. Данные цели не наносят вреда национальной экономике и не идут наперекор общенациональным интересам. В России с этой целью вывозится примерно 25–35 % капитала [1].

Тем не менее, третья вышеупомянутая цель является наиболее опасной для российской экономики, так как именно по этой причине вводится в оборот такой термин как «бегство капитала». И на данный момент доля такого капитала составляет в России 65–75%. В результате капитал не инвестируется по назначению, и, следовательно, доход с него не возвращается в ту страну, откуда он прибыл [1]. «Убежавший» капитал представляется в виде покупки в другой стране недвижимости, антиквариата, земли и т.п. Начиная с середины 90-х гг. в России такой «убежавший» капитал стал обретать свою популярность.

Отток финансовых средств наблюдается вот уже в течение 20 лет, особенно усиливаясь во время кризисов 2008 и 2014 годов. Это хорошо просматривается на рисунке 1, источник данных [4].

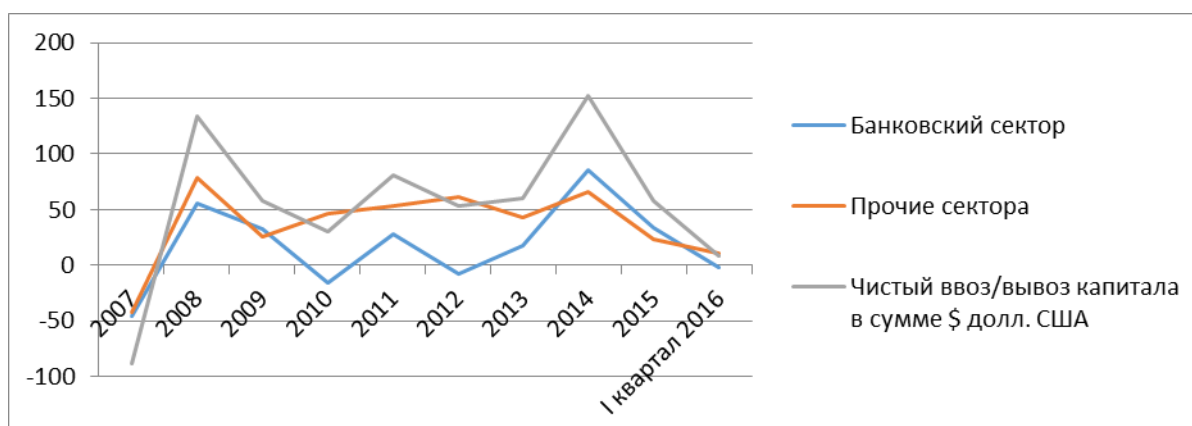


Рисунок 1. Чистый ввоз (-) /вывоз (+) капитала частным сектором в 2008–2015 годах и I квартале 2016 года (по данным платежного баланса), в млрд \$ США

Как мы можем заметить, в 2007 году чистый ввоз составил 87,8 млрд. долл. США, а в 2008 году – 133,6. Так же в 2013 году чистый отток капитала за границу составил 60,3 млрд. долл. США, а в 2014 году за границу было переведено порядка 152,1 млрд. долл. США. Обратим внимание, что именно в 2008-2009 годах и в 2014 году наша страна переживала кризис. Естественно, это было реальной причиной резкого увеличения оттока капитала за границу.

В теории, к основным причинам бегства капитала из России можно отнести:

1. Неблагоприятный инвестиционный климат России, как для иностранных, так и для российских предпринимателей [6].
2. Отсутствие, а чаще всего просто невозможность, надлежащего контроля со стороны государства за финансовыми операциями на мировом финансовом рынке.
3. Значительный рост объемов деятельности транснациональных корпораций и многонациональных корпораций.

Теперь вернемся к практике и рассмотрим возможные причины резкого скачка, например, в 2014 году. Он обусловлен платой за самостоятельную внешнюю политику. Острота проблемы оттока объясняется тем, что наша экономика столкнулась с новыми трудностями, которые связаны с событиями на Украине и таким явлением, как санкции во внешнеэкономических отношениях с Западом [3].

Настоящая тенденция оттока капитала в России оказывает негативное влияние на систему экономических отношений и ставит их в невыгодное положение по отношению к другим странам. Заработанные предпринимателями активы в нашей стране вывозятся за границу в больших размерах, что приводит к развитию экономических отношений в других странах и уменьшению инвестиций в национальную экономику.

В настоящее время, как видно из рисунка, отток капитала уменьшился, и, возможно, мы можем считать данную тенденцию положительной. Однако, кризис на данный момент хоть и сбавил обороты, но уходить совсем не собирается. Экономика до сих пор остается инвестиционно непривлекательной. Прямые иностранные инвестиции падают, что мы можем увидеть из рисунка 2, источник данных [4].

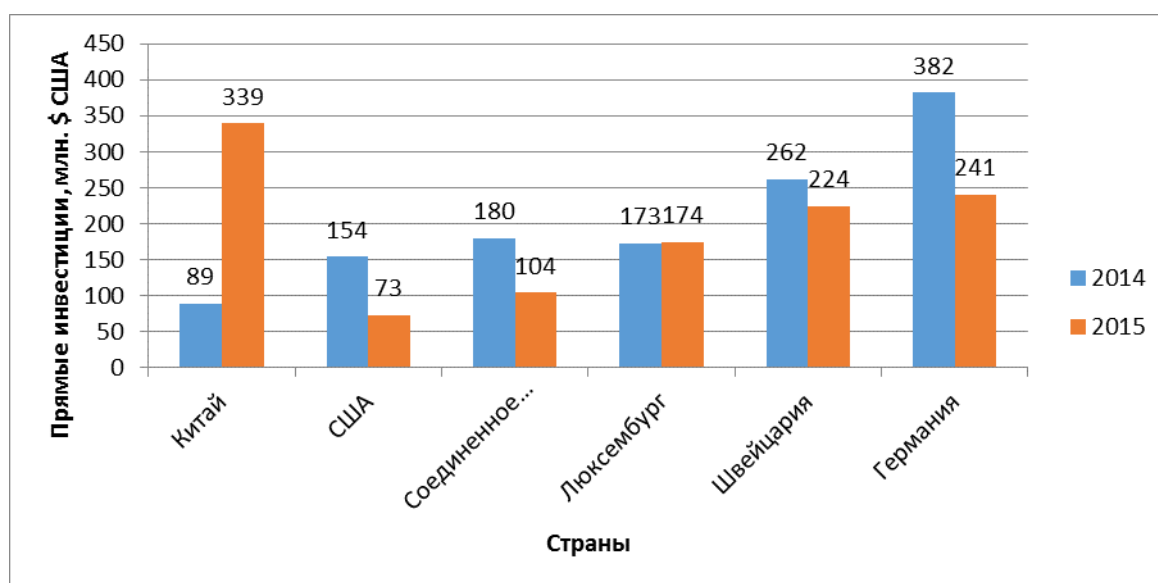


Рисунок 2. Прямые инвестиции в новые акции (доли, паи) банков и прочих секторов в страновом разрезе в 2014–2015 годах

К причине спада оттока капитала за рубеж можно отнести ограничение по предоставлению кредитов со стороны Америки и Европы. Российский корпоративный сектор отдал большую часть долга в прошлом и позапрошлом году. В то же время, введенные санкции не позволили брать новые кредиты. Таким образом, отток капитала, в котором большую часть составляли выплаты по долгу, сократился.

Ввиду подорожания валютного курса, инвестирование за рубеж оказалось совсем не выгодным ходом действий. Таким образом, российские компании инвестировали значительно меньшую часть капитала, что привело к сокращению прямых иностранных инвестиций.

Из всего вышеперечисленного, мы можем сделать вывод, что для того, чтобы государство могло реализовывать свои интересы на разных уровнях, таких как международная арена и экономический суверенитет, необходимо обеспечить благоприятный инвестиционный климат в России. Если не будут проводиться мероприятия по привлечению иностранных инвестиций, которые могут предоставить возможность исключения геополитических рисков, то Россия будет не в состоянии проводить суверенную экономическую политику. Таким образом, отток капитала из страны является наиболее важной проблемой российской экономики.

Список литературы:

1. Бернштам Б.Е. Особенности «бегства капитала» из России. – М., Вестник томского государственного университета. Экономика, № 3 (23), 2013.
2. Вобляя И.Н. Проблемы бегства капитала из РФ и пути их преодоления. – М., Актуальные проблемы науки и практики современного общества, № 2 (2), 2016.
3. Каюков В.В., Антипина Н.М. Проблема оттока капитала из страны: причины, следствия, пути решения. – М., Современный российский менеджмент: состояние, проблемы, развитие, С. 31–36, 2015.
4. Официальный сайт Банка России. Электронный ресурс. Режим доступа: <http://cbr.ru>.
5. Черноусова К.С., Васильева В.С., Зайцева М.А. Влияние политической и экономической ситуации на отток капитала из России и налоговую систему страны. – М., Российская наука: актуальные исследования и разработки, С. 238–242, 2014.

СИСТЕМА МАРКЕТИНГА В СТРОИТЕЛЬСТВЕ

Хамукова Мадина Умарбиевна

*студент, Северо-Кавказский федеральный университет,
РФ, г.Ставрополь*

Рябов Владимир Николаевич

*научный руководитель, канд. экон. наук, доц.,
Северо-Кавказский федеральный университет,
РФ, г.Ставрополь*

На сегодняшний день маркетинг в строительной сфере является одним из важнейших элементов повышения конкурентоспособности предприятия, оказывающего строительные услуги. Маркетинг имеет возможность решить ряд таких задач, как определение объемов строительства и их направление, направление использования капиталовложений, наилучшие условия финансирования и прочее. Хочется обратить внимание на то, что больше шансов превзойти своих конкурентов будут иметь те строительные фирмы, которые смогут создать эффективную систему маркетинга.

Важно не упустить тот факт, что развитие технологий маркетинга строительной сфере происходит намного медленнее, чем в других секторах экономики. Так происходит из-за многообразия и сложности коммерческих отношений и связей между участниками строительства. К участникам строительства обычно относят заказчиков, генеральных подрядчиков, субподрядчиков, проектировщиков, логистических провайдеров и инвесторов. Кроме этого, специфика маркетинга в строительной сфере также заключается и в сложности организации самого процесса строительства и имеет ряд нижеперечисленных особенностей:

1) Многочисленность подразделений строительных организаций и их распределение на достаточно обширных территориях. Кроме этого, оказываемые ими работы могут носить сезонный и временной характер, что принуждает подразделения и самостоятельные организации быть всегда готовым в сжатые сроки переместить свое производство на другие места, согласно их обязанностям по заключенным контрактам.

2) Природные и климатические условия. Данные факторы, очень часто, значительно снижают уровень выполнения работ и уменьшают точность и правдивость прогнозов о сроках завершения строительных работ. Также необходимо отметить, что многие природные ресурсы, например, такие как песок или щебень, находятся удаленно от места проведения строительства, из-за чего требуются дополнительные финансовые средства на перевозку этих ресурсов.

3) Огромное количество различных видов работ и услуг, которые необходимы не только в капитальном строительстве, но и в отделочных работах. К этим работам и услугам относят монолитные работы, столярные и отделочные работы, строительно-монтажные работы, осуществление дизайн-проекта, различные коммунальные системы и конечное благоустройство.

4) Возрастание совокупных затрат при организации транзакций (рыночного участия) в современных условиях рынка. Так по данным, предоставляемые аналитиками, самая большая доля расходов осуществляется на организацию товародвижения и управления над этим процессом.

5) Нехватка оборотных средств, большая вероятность неравномерного распределения СМР, непродуманность и несовершенство системы государственного контроля и регулирования оказывают негативное влияние на результаты строительства.

При правильном использовании методов и программ современного маркетинга является возможным устранение данных особенностей маркетинга в строительной сфере.

Для того, чтобы оптимизировать весь строительный процесс, на предприятиях создаются такие службы, которые занимаются вопросами маркетинга. К обязанностям данной службы относят проведение объективного анализа маркетинговой деятельности и всей деятельности предприятия. Данный анализ должен опираться на реальные показатели по производству и сбыту построек. Служба также обязана вносить предложения по возможностям дальнейших перспектив и установления долговременных целей предприятия.

Кроме вышеперечисленного, к компетенциям данной службы относится и разработка маркетинговых программ, которые будут наиболее подходить данному предприятию.

Программа, разработанная маркетологами данного предприятия, будет являться основой и должна будет служить ориентиром для всех строительных планов строительной организации, и в принципе иметь центральное место во всей системе планов фирмы.

Правильно составленные программы позволяют фирме рационально оценить свои возможности, недостатки, преимущества и отличия от конкурентов, снизить вероятность рабочих просчетов, разумно распределять свои материальные ресурсы, нематериальные активы и финансовые средства.

Одним из важнейших этапов разработки маркетинговой программы для строительных организаций является сегментация рынка. Разделение покупателей, которые имеют возможность и желание приобрести жилье по экономическим, демографическим, географическим признакам позволит определить наиболее оптимальную для строительного предприятия нишу рынка.

Также, организации, оказывающие строительные услуги могут избрать для себя разнообразные тактики:

- Тактика единого маркетинга. Суть данной тактики заключается в выборе определенного жилья, по которой осуществляются максимальные продажи.
- Тактика дифференцированного маркетинга. Суть которой заключается в разработке стратегической программы для всех, без исключения, отдельно взятых конкурентных зон рынка. Применение этой тактики, помогает строительной фирме увеличить сбыт собственной продукции, уменьшить предпринимательский риск и стабилизировать прибыль в долгосрочном периоде.

Важно не упустить тот факт, что успех строительной организации заключается не только в правильно составленной и внедренной в деятельность компании маркетинговой программе, но и в грамотном управлении (Рисунок1).



Рисунок 1. Маркетинговое управление строительством

В маркетинге строительства управлением считается процесс приспособления деятельности предприятия к современным рыночным условиям. Управление маркетингом в строительстве образуется из осуществления следующих этапов: проведение анализа конъюнктуры рынка, отбор рынков, разработка общего комплекса маркетинга, воплощение в жизнь планируемых мероприятий.

Правильно организованная маркетинговая система и грамотное управление ею обеспечат строительную компанию увеличением прибыли, преимуществом над конкурентами и процветанием фирмы в целом.

Список литературы:

1. Берестнева Е.А., Термелева А.Е. Специфика управления финансовыми рисками на промышленном предприятии в современных условиях // Математика, экономика и управление. 2015. Т.1, №4. С. 79–83
2. Голубкова Е.Н. Маркетинговые коммуникации / Е.Н. Голубкова. – М.: Дело и Сервис, 2008. – 259 с.
3. Синяева И.М. Маркетинговые коммуникации: учебник / И.М. Синяева, С.В. Земляк, В.В. Синяев; под ред. проф. Л.П. Дашкова. – Изд. 2-е. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко», 2010. – 304 с.

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА КАРАЧАЕВО-ЧЕРКЕССКОЙ РЕСПУБЛИКИ

Хамукова Мадина Умарбиевна
студент, Северо-Кавказский федеральный университет,
РФ, г. Ставрополь

Серебрякова Людмила Александровна
научный руководитель, канд. экон. наук,
доц, Северо-Кавказский федеральный университет,
РФ, г. Ставрополь

На сегодняшний день строительство является одной из ключевых фондообразующих отраслей. Она во многом определяет темпы развития экономики, как и отдельно взятых регионов, так и всей страны.

В Карачаево-Черкесской республике (КЧР) строительство относится к числу наиболее важных видов деятельности, который обеспечивает выполнение строительных и монтажных работ, капитальный и текущий ремонт, реставрацию и реконструкцию зданий, сооружений и жилья.

Строительный комплекс республики в настоящее время представлен 240 организациями, в которых работает около 5% занятого населения, он занимает четвертое место по вкладу в формирование валового регионального продукта.

Роль строительства определяется, прежде всего, объемом работ, выполненных по данному виду деятельности. В КЧР в последние два года наблюдается снижение темпов роста данного показателя в сопоставимых ценах (таблица 1).

Однако площадь введенных зданий за 2011–2015 гг. возросла почти в 2,5 раза, в том числе жилых домов – в 2,2 раза. Оценивая положительную динамику ввода жилья, следует отметить, что в республике высок удельный вес жилья, вводимого населением за счет собственных и заемных средств.

Таблица 1.

**Основные показатели деятельности по виду деятельности
«Строительство» КЧР**

Показатели	2011	2012	2013	2014	2015
Удельный вес вида экономической деятельности «Строительство» в валовом региональном продукте	7,4	8,0	8,2	8,0	...*
Объем работ по виду экономической деятельности «Строительство»					
в фактически действовавших ценах, млн. руб.	8009,5	10836,6	13453,2	13603,6	10382,1
в % к предыдущему году в сопоставимых ценах	159,2	129,0	121,4	100,8	77,7
Общая площадь введенных зданий, тыс. кв. м	139,8	180,3	199,3	244,1	347,0
в том числе					
жилых домов	83,4	87,8	113,1	173,5	184,0
из них введено населением, в % от общей площади жилых домов	83,2	67,9	76,0	73,7	85,0

**Нет данных*

Используя данные показателя «Объем работ по виду экономической деятельности «Строительство» в фактически действовавших ценах за 2011–2015 гг., методом экстраполяции были рассчитаны прогнозные его значения, отражающие перспективы строительной деятельности в КЧР на 2016, 2017, 2018 год. По результатам вычислений ожидаемые объемы работ по данному показателю составили: 2016 год – 13553 млн. руб.; 2017 год – 14346 млн. руб.; 2018 год – 15139 млн. руб. (рисунок 1).

Расчет прогнозных значений «Площадь введенных жилых домов» позволил установить, что по вводу зданий жилого назначения можно ожидать следующие значения: 2016 год – 214 тыс. кв. м; 2017 год – 242 тыс. кв. м; 2018 год – 271 тыс. кв. м (рисунок 2).

Определение перспективных значений показателей методом экстраполяции основано на предположении, что в будущем будут сохраняться те же условия, которые были в периоде, предшествующем периоду, на который составляется прогноз. Следовательно, в случае улучшения этих условий, значения показателей в будущем могут увеличиться.

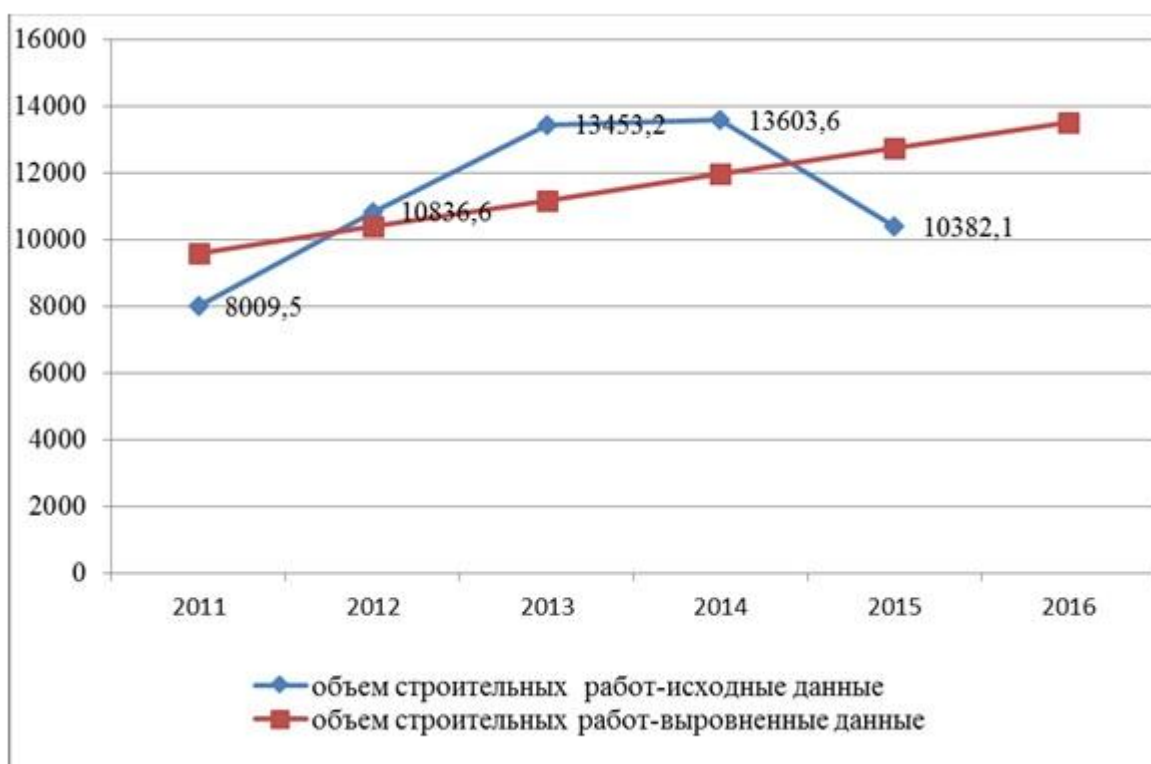


Рисунок 1. Тенденция развития показателя «Объем работ по виду экономической деятельности «Строительство» в фактически действовавших ценах» в КЧР



Рисунок 2. Тенденция развития показателя «Площадь введенных жилых домов» в КЧР

Для повышения показателей деятельности строительного комплекса КЧР необходимо по возможности обеспечить устранение (снижение влияния) негативных факторов, препятствующих его динамичному развитию (таблица 2).

Таблица 2.

Оценка факторов, ограничивающих деловую активность строительных организаций (в процентах от общего числа строительных организаций)

Факторы	2011	2012	2013	2014	2015
Высокий уровень налогов	25	40	51	42	49
Неплатежеспособность заказчиков	14	20	12	23	21
Высокая стоимость материалов, конструкций	40	31	19	16	29
Недостаток заказов на работы	8	22	19	21	22
Конкуренция со стороны других строительных фирм	27	25	15	20	22
Недостаток квалифицированных работников	20	11	17	6	10
Высокий процент коммерческого кредита	21	3	6	3	1
Погодные условия	36	42	4	20	7
Другое	1	1	5	28	10

Как показывают данные оценки, наиболее значимыми факторами, снижающими эффективность деятельности строительных организаций, в последние годы были: высокий уровень налогов; высокая стоимость материалов, конструкций и изделий; недостаток заказов на работы и конкуренция со стороны других строительных фирм; неплатежеспособность заказчиков.

Совокупное влияние всех названных факторов ведет к снижению темпов роста показателей строительного комплекса КЧР, а также к росту незавершенного строительства. В частности, по наиболее социально важному виду строительных работ – возведению жилых домов – в течение 2012 – 2015 гг. объем незавершенного строительства возрос с 1,3 тыс. кв. м до 17,2 тыс. кв. м, то есть в 13,2 раза (таблица 3). В 2012 году данный показатель составлял 1,5% от объема введенных в действие зданий жилого назначения, а в 2015 уже 9,4%. Как показывают данные статистики, по вводу зданий нежилого назначения наблюдается аналогичная тенденция.

Таблица 3.**Объем незавершенного строительства жилых домов**

Показали	2011	2012	2013	2014	2015
Объем незавершенного строительства жилых домов: тыс. кв. м	36,8	1,3	8,4	16,3	17,2
в процентах к предыдущему году	в 2,7 раза	3,5	в 6,5 раз	194,0	105,5

Для снижения объема незавершенного строительства в КЧР необходимо:

- 1) сосредоточить капитальные вложения, материальные ресурсы и мощности строительно-монтажных организаций на пусковых объектах;
- 2) использовать наиболее прогрессивные и экономичные проекты для строительства;
- 3) своевременно обеспечивать пусковые объекты необходимым оборудованием, материалами и конструкциями;
- 4) применять индустриальные методы в строительном производстве и передовых методов его организации.

Реализация названных мер должно обеспечить сокращение объема незавершенного строительства, рост объем строительных работ и увеличение ввода в действие зданий жилого и нежилого назначения, что будет способствовать устойчивому развитию строительного комплекса КЧР и процветанию региона.

Список литературы:

1. Гусаров В.М. Кузнецова Е.И. Статистика: учебное пособие – 2 изд., перераб. и доп. – М.: Юнити-Дана 2012. – 480 с.
2. КЧР в цифрах. 2016: Стат. сб./ Карачаево-Черкесскстат. – Черкесск, 2016 – 133с.
3. Ниворожкина Л.И. Статистика: учебник для бакалавров: учебник / – Москва: Дашков и К°, Наука-Спектр, 2011. – 415 с.

УПРАВЛЕНИЕ СТРУКТУРОЙ КАПИТАЛА РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ В ПЕРИОДЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ КРИЗИСОВ

Хренкова Марина Викторовна

*студент, финансово-экономический факультет, бакалавриат ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф. ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

В статье проведен анализ структуры капитала компаний различной отраслевой принадлежности в условиях экономического кризиса. Отражены приемлемые источники формирования капитала в условиях нестабильной экономики.

Череда экономических кризисов, наблюдавшаяся в последние два десятилетия в мировом экономическом развитии вызвала интерес к изучению проблематики закономерностей управления структурой капитала компаний.

На сегодняшний день вопрос о формировании и функционировании капитала является одним из самых важных моментов, когда речь заходит о деятельности любого хозяйствующего субъекта. Вся деятельность управленца (владельца компании) базируется на его выборе структуры капитала, и от того, насколько оптимальной она будет, зависит напрямую успешность всего бизнеса. «Установление оптимальной структуры капитала предполагает такое соотношение собственных и заёмных источников формирования капитала предприятия, которое позволяет в полной мере обеспечить рост доходности собственного капитала при приемлемых рисках» [1, с. 42].

Представим основные виды мероприятий, которые помогут в оптимизации структуры капитала предприятия (рисунок).



Рисунок 1. Мероприятия по оптимизации структуры капитала

Но современная экономическая ситуация диктует новые правила оптимизации структуры капитала российских компаний, так как обычные методы в условиях финансового кризиса опасны и рискованны вследствие глобальных и непредсказуемых перемен. Например, если до кризиса компания относительно четко может прогнозировать свою рыночную стоимость, то в период кризиса «докризисные прогнозы операционных показателей и финансовых результатов компании, на основании которых принимались решения об изменении объемов внешних заимствований, оказываются ненадежными» [2, с. 255].

В качестве основы проведения предлагаемого исследования будет использован финансовый анализ. На примере трех российских компаний машиностроительной, телекоммуникационной и нефтегазовой отрасли определим отраслевые особенности структуры капитала и проведем оценку ее эффективности (таблица 1).

*Таблица 1.***Анализ структуры источников капитала**

	Показатель	2013 год	2014 год	2015 год
ПАО НПО «Гидромаш»	Доля собственного капитала, проц.	8,4	6,5	4,1
	Доля долговых обязательств, проц.	91,6	93,5	95,9
ПАО «Ростелеком»	Доля собственного капитала, проц.	35,1	35,0	45,3
	Доля долговых обязательств, проц.	64,9	65,0	54,7
ПАО «Газпром»	Доля собственного капитала, проц.	77,1	74,2	71,8
	Доля долговых обязательств, проц.	22,9	25,8	28,2

По данным таблицы 1 видно, что каждая из рассматриваемых компаний имеет различные соотношения собственного и заемного капитала. Так, ПАО НПО «Гидромаш» ведет свою деятельность за счет привлеченного капитала, структура капитала ПАО «Ростелеком» 40/60 с небольшими колебаниями, доли собственного и заемного капитала ПАО «Газпром» составляют примерно 70 % и 30% соответственно.

Опираясь на мировой опыт, можно утверждать – развитие лишь благодаря собственным ресурсам может снизить определенные финансовые риски, однако ощутимо замедляет приращение размеров бизнеса – в первую очередь, выручки.

В этом плане дополнительный заемный капитал, при условиях грамотного финансового менеджмента и финансовой стратегии позволяет добиваться более быстрого повышения доходов собственников бизнеса. Поскольку при грамотном управлении повышение финансовых ресурсов позволяет повысить объем продаж и количество чистой прибыли – особенно важные условия для представителей малого и среднего бизнеса. Но структура капитала в случае перегруженности заемными средствами выдвигает повышенные требования к доходности бизнеса, учитывая большие риски для инвестора и опасность неплатежей.

Однако и недостаточное использование заемного, более дешевого по сравнению с собственным, капитала свидетельствует о слабом использовании более выгодных условий, из-за чего возрастают затраты компании.

Чтобы сделать однозначный вывод об эффективности сложившейся структуры капитала используем такой инструмент как расчет эффекта финансового рычага (таблица 2).

Таблица 2.

Анализ структуры источников капитала

	Показатель	2013 год	2014 год	2015 год
ПАО НПО «Гидромаш»	Плечо финансового рычага, доля	10,9	14,4	23,1
	Эффект финансового рычага, проц.	-0,02	1,00	-0,46
ПАО «Ростелеком»	Плечо финансового рычага, доля	1,8	1,2	1,2
	Эффект финансового рычага, проц.	-17,3	15,9	8,9
ПАО «Газпром»	Плечо финансового рычага, доля	0,3	0,3	0,4
	Эффект финансового рычага, проц.	-2,6	2,8	0,8

Согласно данным таблицы 2, уровень финансового риска (плечо финансового рычага) наиболее велик для ПАО НПО «Гидромаш» – от 10,9 до 23,1. Кроме того результаты вычислений показывают, что посредством привлечения заемного капитала компания ПАО НПО «Гидромаш» получила возможность увеличения рентабельности собственного капитала только в 2014 году и всего на 1%, ПАО «Ростелеком» – в 2014 и 2015 году на 15,9 и 8,9% соответственно. Аналогично ПАО «Газпром» в 2014 и 2015 году увеличил рентабельности собственных средств на 2,8 и 0,8%.

Следовательно, можно сделать вывод о том, что наиболее оптимальной структурой капитала обладает ПАО «Ростелеком», который в период колебаний показателей финансово-хозяйственной деятельности под воздействием экономической конъюнктуры сохраняет примерное соотношение собственного и заемного капитала примерно 40% и 60% соответственно. При этом больший

эффект от использования внешних источников финансирования отмечен при структуре 35,0/65,0 нежели 45,3/54,7.

Подводя итог, следует отметить, что оптимальная структура капитала в реальных условиях хозяйствования, представляется субъективным параметром и должна устанавливаться посредством собственного опыта менеджмента в разрезе каждого конкретного предприятия отдельно. Только на основе анализа факторов, влияющих на выбор источников финансирования, а также с учетом личного опыта руководство предприятия может выработать оптимальную структуру капитала в условиях экономического кризиса.

Список литературы:

1. Ключева Е.Ю. Механизм принятия решений в области структуры капитала предприятия // Российское предпринимательство. – 2006. – № 7 (79). – С. 41–44.
2. Макарова С.Г. Управление структурой капитала российских компаний в периоды экономических кризисов // Аудит и финансовый анализ. – 2016. – № 1. – С. 254–264.

ПРОБЛЕМА РАЗВИТИЯ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ В РОССИИ

Цой Игорь Витальевич

*студент, финансово-экономический факультет,
бакалавриат ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф. ГБОУ ВПО МО «Технологический
Университет»,
РФ, г. Королёв*

Развитие рынка ценных бумаг играет значительную роль в функционировании биржевого сегмента страны. В статье рассматриваются проблемы российского рынка ценных бумаг на современном этапе его деятельности. Актуальность статьи обусловлена позиционированием фондового рынка в качестве альтернативного источника финансирования и развития экономики России, в виду чего необходимо рассмотрение и решение проблем, существующих на российском рынке ценных бумаг.

В условиях расширения рыночного пространства чрезвычайно большое значение имеет деятельность фондового рынка. Рынок ценных бумаг является сферой, в которой формируются финансовые источники экономического роста, концентрируются и распределяются инвестиционные ресурсы между отдельными производствами, отраслями и экономиками различных стран. Таким образом, характеризуя «здоровье» экономической системы в целом, важнейшим показателем является состояние фондового рынка.

Существующий сегодня в Российской Федерации фондовый рынок является типичным крупным развивающимся рынком. Он характеризуется, с одной стороны, высокими темпами положительных количественных и качественных изменений, а с другой – существованием многочисленных проблем, которые мешают нормальному развитию данной системы. Резкий спад фондового рынка России в 2008 году, выявил одну из самых слабых сторон – малочисленность внутреннего инвестиционного ресурса, который попадает на рынок через инвестиционные фонды, негосударственные

пенсионные фонды, страховые компании, банки и т.д. Иными словами, основная причина падения -это преобладание спекулятивных ресурсов и внешних ресурсов финансирования и, связанный с этим, резкий отток внешнего капитала в период вопросов с ликвидностью на западных рынках [2].

Актуальность статьи обусловлена позиционированием фондового рынка в качестве альтернативного источника финансирования и развития экономики России, в виду чего необходимо рассмотрение и решение проблем, существующих на российском рынке ценных бумаг.

Таким образом, цель работы – рассмотреть проблемы российского рынка ценных бумаг на современном этапе его функционирования и пути их решения.

Для достижения поставленной цели необходимо решить ряд задач:

- 1) Исследовать роль фондового рынка в развитии экономики;
- 2) Изучить проблемы российского фондового рынка;
- 3) Определить приоритетные направления его дальнейшего развития.

Современный российский фондовый рынок начал функционировать относительно в недалеком прошлом. В виду своей «неопытности» возникает проблема контроля и регулирования данной экономической области. Несмотря на постоянное развитие правовой базы рынка ценных бумаг, а также усиление надзора, регулирования и регламентации поведения участников фондового рынка, на данном этапе его функционирования возникают определенные риски в области системы регулирования и контроля, связанные с созданием мегарегулятора финансового рынка, в частности, рынка ценных бумаг, в лице Банка России. Данному органу передан ряд функций в области контроля, регулирования и наблюдения по отношению к некредитным финансовым организациям.

Банковские финансовые организации устремлены на работу с более консервативным сегментом населения, которому присущ сберегательный тип действия, реализуемый путем открытия вкладов в различных банках с минимальным риском потери денежных средств и минимальной прибылью с целью сохранения сбережений. В то время как рынок ценных

бумаг отвечает за ее развитие, это обеспечивает стабильность экономической системы. В отличие от банковского сектора, фондовый рынок ориентирован на сегмент населения с предпринимательским типом поведения, который выражается в стремлении домохозяйств формировать дополнительные доходы, несмотря на высокие риски.

В связи с тяжелой геополитической обстановкой в мире, а также с неустойчивой экономикой в России не исключено обострение таких рисков, как политический, процентный, валютный и инфляционный. В последнее время увеличивается список санкций в сторону России, наблюдаются колебания процентных ставок, волатильность валютного курса, повышение инфляции. Следствием данной ситуации является уменьшение объемов денежных средств, размещаемых в финансовые инструменты, обращающиеся на российском фондовом рынке, возможно ограничение масштаба выпуска ценных бумаг. Одной из причин оттока иностранных средств также является снижение объемов финансовых возможностей, так как иностранные инвесторы пытаются свести риски до минимума, и выводят активы из развивающихся рынков, в том числе из России. Все эти факторы способствуют снижению капиталовложений [2].

Таблица 1.

Государственный внутренний долг РФ, выраженный в государственных ценных бумагах РФ, номинальная стоимость которых указана в валюте Российской Федерации, млрд. рублей [3]

Дата/ вид долгового обязательства	ОФЗ- ПК	ОФЗ- ПД	ОФЗ- ИН	ОФЗ-АД	ГСО- ППС	ГСО- ФПС	ОВОЗ	Итого долг
01.01.2016	1347,2	2710,3	141,7	791,1	360,5	132,0	90,0	5573,09
01.02.2016	1393,9	2628,9	142,8	791,1	360,5	132,0	90,0	5539,49
01.03.2016	1418,9	2673,9	152,1	791,1	310,5	132,0	90,0	5568,79
01.04.2016	1467,5	2732,4	155,2	788,6	310,5	132,0	90,0	5676,43

Из таблицы видно, что в 2016 году внутренний долг России, который выражен в ценных бумагах, составляет 5 676,43 млрд. рублей. При этом в обращении находятся 7 видов облигаций федерального займа: с переменным

купоном (ОФЗ-ПК) в объеме 1 467,5 млрд. руб., с постоянным купонным доходом (ОФЗ-ПД) в объеме 2 732,442 млрд. руб., с индексируемым номиналом (ОФЗ-ИН) в объеме 155,2 млрд. руб., с амортизацией долга (ОФЗ-АД) в объеме 788,5 млрд. руб., государственные сберегательные облигации с постоянной процентной ставкой купонного дохода (ГСО-ППС) в объеме 310,5 млрд. руб., государственные сберегательные облигации с фиксированной процентной ставкой купонного дохода (ГСО-ФПС) в объеме 132 млрд. руб., А также облигации внутренних облигационных займов РФ (ОВОЗ) в объеме 90 млрд. рублей [3].

Таблица 1.

Активность на рынке облигаций ЗАО «ФБ ММВБ», трлн. р.[2]

Показатель	Период		Относительное отклонение, %
	IV кв. 2013 г.	IV кв. 2014 г.	
Общий объем сделок с облигациями	49,0	42,6	-13
Объем вторичных торгов	2,9	2,1	-28
Объем сделок с ОФЗ на вторичных торгах	1,3	0,9	-29
Объем сделок с корпоративными облигациями на вторичных торгах	1,5	0,5	-67

В связи с возникновением риска неспособности эмитентов расплатиться по своим обязательствам, инвесторы опасаются вкладывать свободные денежные средства в долговые финансовые инструменты по причине потери финансовой устойчивости на фоне экономического кризиса. Наряду с уменьшением рынка долговых финансовых инструментов расширяется рынок акций [1].

Рассматривая российский рынок государственных ценных бумаг, можно выделить несколько видов проблем, которые мешают его улучшению:

1. Проблемы, связанные с законодательным регулированием.
2. Инфраструктурные проблемы.
3. Узкий спектр инструментов рынка государственных ценных бумаг.
4. Проблемы доверия населения к финансовому рынку в целом.

Недостаточно быстрое реагирование законодательных органов на изменения конъюнктуры рынка является проблемой законодательного управления. Решением данного вопроса может послужить использование

международной деятельности, внедрение международных норм управления фондовым рынком, разработка подробных пояснений к законам.

Анализируя инфраструктурный вопрос, необходимо выделить слабо развитую систему первичного и вторичного распределения государственных ценных бумаг, а также слабо развитую систему информирования о них, низкую долю частных вкладчиков. В качестве решения данного вопроса может быть использована разработка инфраструктурных систем, ориентированных на частных инвесторов, изменение системы информированности о выпуске ценных бумаг, ужесточение требований к эмитентам ценных бумаг, создание правил для эмитентов, чтобы они знали их и смогли четко выполнять свои обязательства.

В настоящее время на российском рынке введены в использование различные типы государственных ценных бумаг, однако нельзя говорить о значительных различиях в них. Анализируя виды представленных на рынке бумаг, следует отметить тот факт, что существует реальная нехватка инструментов, ориентированных на частных спекулянтов. Преобладающий вес на данный момент имеют крупные институциональные инвесторы, поэтому выбор выпускаемых типов государственных ценных бумаг нацелен на удовлетворение данной необходимости.

Выпуск в обращение принципиально новых инструментов, представляющих интерес для частных вкладчиков, будет являться решением проблемы.

Полное отсутствие доверия к финансовым рынкам, а также низкая финансовая осведомленность граждан в отношении к ним является еще одной важной проблемой. Суть данной проблемы лежит в недостатке информации о функционировании рынка, а также в нестабильном финансовом положении в нашей стране и неуверенности граждан в том, что через определенное количество времени государство будет способно выполнить свои обязательства. Лишь только при объединении усилий государства и участников финансового рынка возможно решить эту проблему. Государство должно

тщательно следить за деятельностью институтов рынка, только тогда граждане смогут быть уверенными, а данные институты должны действовать открыто, доносить информацию целиком и без всяких искажений.

Перспективы развития рынка государственных ценных бумаг в России колоссальны. Для более благоприятного функционирования рынка государство создает множество условий, а именно: происходит совершенствование нормативно-правовой базы, усиление контроля за ее функционированием, развитие инфраструктуры рынка, системы информирования о нем, создание краткосрочных и долгосрочных программ развития.

Роль рынка государственных ценных бумаг очень высока. Для успешного роста страны он просто необходим. Более того он необходим для перераспределения финансовых ресурсов государства. Финансирование дефицита бюджета, развитие и осуществление крупных инвестиционных проектов – все это позволяет воплотить в жизнь рынок ценных бумаг, позволяя государству привлекать денежные средства. Сегодня российский рынок государственных ценных бумаг продолжает меняться, без сомнения, в лучшую сторону, демонстрируя свои положительные качества. Несмотря на наличие ряда проблемных вопросов, их решение реально. И в дальнейшем будущем мы сможем наблюдать совсем другой, более активный и наполненный, рынок государственных ценных бумаг России [3].

Список литературы:

1. Корзова К.Р. Проблемы российского рынка ценных бумаг на современном этапе.
2. Покровская Н.Н., Куриленко М.В. Рынок государственных ценных бумаг в России: проблемы и перспективы развития // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» Том 8, №4 (2016).
3. Сердцева О.А. Рынок ценных бумаг в России: проблемы и перспективы развития в современных условиях. Вестник КГУ им. Некрасова. 2011. №2. С.1–3.

АНАЛИЗ НАДЕЖНОСТИ И СТАБИЛЬНОСТИ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РФ

Чебурина Леона Владимировна

*студент бакалавриата ГБОУ ВПО МО «Технологический университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук проф. ГБОУ ВПО МО «Технологический
Университет»,
РФ, г. Королёв*

Банковская система динамична, склонна к изменениям под действием различных факторов. В статье рассматривается проблема стабильности банковской системы Российской Федерации. Проводится анализ динамики показателей пяти крупнейших банков страны за 2015–2016 год.

Проблема надежности и стабильности банковской системы РФ безусловно важна как ранее, так и в наши дни. В основном, это связано с тем, что в современных условиях рыночной экономики банковская система является неотъемлемой частью экономической системы страны. Банковская система играет важную роль как в бюджете целой страны, так и в бюджете каждого отдельно взятого гражданина. Именно поэтому необходимо анализировать надежность и стабильность банковской системы РФ.

Необходимость периодического исследования устойчивости системы обусловлена тем, что она развивается с каждым годом и видоизменяется под действием различных факторов. В связи с быстрым развитием финансовой системы появляется необходимость длительного наблюдения и глубокого анализа всех параметров и факторов, оказывающих влияние на финансовую устойчивость, а также исследования банковской среды в целом [5].

Основными подходами к оценке деятельности банковской системы страны являются анализ последствий экономических санкций за последние годы и анализ рейтинга системы коэффициентов крупнейших коммерческих банков в динамике.

Экономические санкции оказывают серьезное воздействие на банковскую систему. В первую очередь это сказывается на удорожании фондирования для финансовых учреждений, которые оказывают услуги кредитования на территории РФ, а также на падении ликвидности рубля, обесценение банковских активов и повышении процентных ставок по кредитованию [1].

Согласно данным Объединенного Кредитного Бюро (ОБК) в кредитовании населения РФ за август 2016 года по сравнению с тем же месяцем 2015 произошли следующие изменения:

- количество выданных кредитных карт увеличилось на 6%, а объемы выданных средств на 103%,
- количество выданных кредитов наличными выросло на 4%, с увеличением объемов на 26%,
- в сегменте ипотеки количество кредитов и их объемы увеличились на 2% и 1% соответственно,
- количество выданных автокредитов уменьшилось на 14%, а объемы на 2% [3].

Таблица 1.

Объем выданных кредитов

	Август 2015		Август 2016	
	Кол-во	Объем, руб.	Кол-во	Объем, руб.
Кредитные карты	662,1 тыс.	19,9 млрд	700,9 тыс.	40,4 млрд
Наличные кредиты	1,43 млн.	129,4 млрд	1,48 млн.	163,1 млрд
Ипотека	41,1 тыс.	65,6 млрд	41,8 тыс.	66,3 млрд
Автокредитование	25,5 тыс.	17,1 млрд	21,9 тыс.	16,8 млрд

В целом, розничный кредитный портфель российских кредитных организаций за 9 месяцев 2016 года (по данным на 28.10.16) вырос на 2% и составил 9,232 трлн рублей [3].

Для анализа системы коэффициентов в динамике необходимо рассмотреть несколько переменных [4], оказывающих наибольшее значение на надежность и стабильность банковской системы, а именно:

- коэффициент достаточности капитала (Н1), %;

- доля просроченной задолженности, %;
- рентабельность активов, %;
- суммарный объем активов банка, тыс. руб.

Согласно указанию Банка России от 30 ноября 2015 г. №3855-У о внесении изменений в пункт 2.2, коэффициент достаточности капитала Н1 необходимо поддерживать на уровне более 8%, иначе банк не сможет нивелировать финансовые потери без ущерба клиентам [2].

По данным августа 2016 года, коэффициент Н1 трех из пяти крупнейших банков страны снизился по сравнению с данными того же месяца 2015 года, однако все еще принимает значение больше минимального [6].

Таблица 2.

Коэффициент достаточности капитала (Н1), %

Название банка	Август 2015	Август 2016	Динамика
Сбербанк РФ	12,12	11,8	-0,32
ВТБ Банк Москвы	16,39	11,29	-5,1
Газпромбанк	10,84	12,27	+1,43
ВТБ 24	10,61	9,84	-0,77
Россельхозбанк	13,27	16,27	+3

Средний удельный вес доли просроченной задолженности в общем объеме кредитования по пяти крупнейшим банкам страны вырос на 0,1%. Если в октябре 2015 года этот показатель был равен 5,8%, то в 2016 году он составил 5,9%. [6]

Таблица 3.

Доля просроченной задолженности, %

Название банка	Октябрь 2015	Октябрь 2016	Динамика
Сбербанк РФ	3,05	2,98	-0,07
ВТБ Банк Москвы	4,08	4,48	+0,4
Газпромбанк	1,53	2,76	+1,26
ВТБ 24	9,4	8,66	-0,74
Россельхозбанк	11,08	10,8	-0,28

Положительную динамику показывает рентабельность активов лидирующих банков, которая выросла в среднем на 1,34% [6].

Таблица 4.**Рентабельность активов, %**

Название банка	Октябрь 2015	Октябрь 2016	Динамика
Сбербанк РФ	0,89	2,17	+1,28
ВТБ Банк Москвы	0,92	0,64	-0,27
Газпромбанк	-1,59	0,69	+2,28
ВТБ 24	-0,59	1,02	+1,61
Россельхозбанк	-1,8	0,01	+1,8

За прошедший год также произошел рост суммарного объема активов рассматриваемых банков. [6]

Таблица 5.**Суммарный объем активов банка, тыс. руб.**

Название банка	Октябрь 2015	Октябрь 2016	Динамика
Сбербанк РФ	22 582 271 547	22 769 723 919	+0,83
ВТБ Банк Москвы	8 635 881 358	9 426 904 850	+9,16
Газпромбанк	4 903 223 702	5 200 032 570	+6,05
ВТБ 24	2 824 182 986	3 215 800 742	+13,83
Россельхозбанк	2 452 473 590	2 778 068 101	+13,28

Проведя сводный анализ полученных данных, можно получить информацию о состоянии банковской системы России в настоящий момент. За последний год вырос розничный кредитный портфель кредитных организаций, увеличился показатель рентабельности активов и их суммарный объем, а значение коэффициента достаточности капитала не перешло минимальную допустимую границу в 8%. Несмотря на то, что доля просроченной задолженности выросла на 0,1%, можно сделать вывод, что банковская система России стоит на пути стабилизации после упада, который произошел под действием экономических санкций Евросоюза и США.

Список литературы:

1. Вараев У.С. Как повлияли санкции на банковскую систему РФ // Молодой ученый. – 2016. – №16. – С. 144–147.
2. Вестник Банка России, № 122, 31.12.2015.
3. Данные Объединенного Кредитного Бюро (ОБК) по объему выданных кредитов за август 2016 года.

4. Кольцова Н.В., Савдерова А.Ф. Оценка финансовой устойчивости банковской системы Российской Федерации // Российское предпринимательство. 2013. № 20 (242). С. 72–81.
5. Трошин В.А. Проблематика оценки финансовой устойчивости коммерческого банка // Молодой ученый. 2014., №10., С. 263–266.
6. Финансовые рейтинги российских банков – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.banki.ru/banks/ratings/>.

ПОТРЕБИТЕЛИ КАК ИСТОЧНИК ИНФОРМАЦИИ

Черемных Марина Михайловна

*студент Пермского института (филиала) РЭУ им. Г.В.Плеханова,
РФ, г. Пермь*

Булатова Елена Ивановна

*научный руководитель, старший преподаватель Пермского института
(филиала) РЭУ им. Г.В.Плеханова,
РФ, г. Пермь*

Согласно преамбуле закона РФ «О защите прав потребителей» потребитель – гражданин, имеющий намерение заказать или приобрести либо заказывающий, приобретающий или использующий товары (работы, услуги) исключительно для личных, семейных, домашних и иных нужд, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности [1].

Самое «основное» право потребителя, согласно этого закона – право на качество товара (работы, услуги).

Основная цель любого бизнеса – конечно получение прибыли, но в литературе сейчас все чаще звучит фраза – «через удовлетворение потребностей, через высокое качество обслуживания». Об этом все чаще говорят, и средства массовой информации, и представители общественных организаций, и службы государственного надзора/контроля, а также государственные органы и даже президент нашей страны поднимает эту проблемы - Путин В.В.: «... И очень важный момент, что сегодня фактически не соблюдается закон о защите прав потребителей ...».

Для анализа мнений потребителей города Перми относительно норм закона и ситуации на рынке Научно-исследовательской лабораторией товарных экспертиз Пермского института (филиала) РЭУ им. Г.В.Плеханов проводилось анкетирование граждан.

В проведенном веерном исследовании участвовали 155 человек трех возрастных групп – до 25 (30% опрошенных), от 25 до 35 и старше 35 лет (42 и 38% соответственно).

На первый вопрос «Согласны ли Вы с утверждением «Потребитель всегда прав?» утвердительный ответ был получен в большей степени от младшей и старшей возрастной группы, но показывает, что мнение на этот вопрос неоднозначно – в целом мнения разделились почти пополам.

Ответы на следующий вопрос «Знаете ли Вы нормы закона «О защите прав потребителей?» показал, что все респонденты слышали о существовании такого закона. Однако старшая возрастная группа более уверена в своих знаниях конкретных его норм – 75 % опрошенных ответили, что знают и используют нормы закона (рисунок 1).

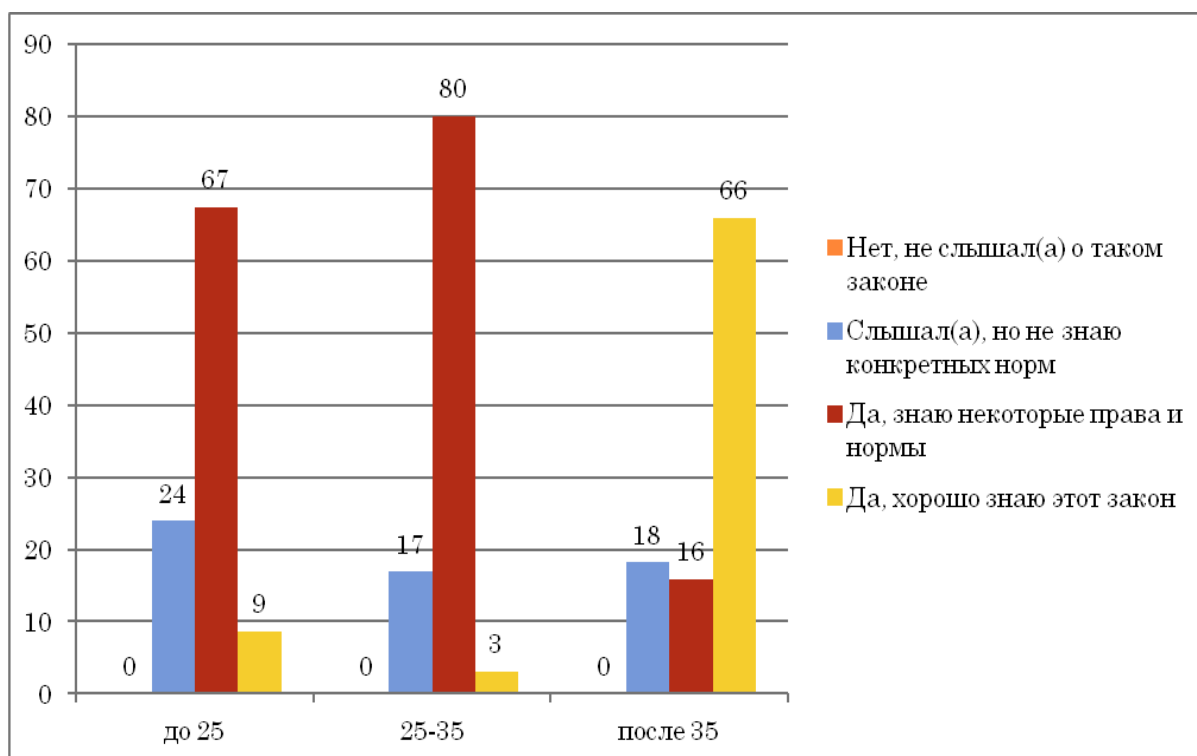


Рисунок 1. Распределение ответов респондентов на вопрос «Знаете ли Вы нормы закона «О защите прав потребителей», %

Далее результаты показали что, потребители всех возрастных групп оценивают уровень качества товаров / оказания услуг, как средний; преобладающее большинство всех респондентов приобретали на территории города Перми некачественные товары.

Чаще всего потребители отметили проблемы с качеством продовольственных товаров, обуви, сотовых телефонов, одежды,

косметических товаров. Менее всего были отмечены строительные товары, ювелирные и медицинские (рисунок 2).



Рисунок 2. Распределение ответов респондентов на вопрос «Какие товары низкого качества Вы приобретали?», %

Кроме того, потребители уделили внимание низкому качеству оказываемых услуг и выполненных работ – в частности по ремонту изделий и установке окон/дверей/мебели.

Далее гражданам задавался вопрос: «Считаете ли Вы действия продавцов и менеджеров, работающих в торговых организациях, профессиональными при предъявлении претензий на некачественные товары/услуги?» Ответы показали, что все потребители отмечают разный уровень квалификации специалистов, что показывает, насколько разный уровень торговли и оказания услуг сегодня складывается на рынке.

Интересным результатом опроса оказалось то, что чаще всего потребители в конфликтных ситуациях стараются найти компромисс с продавцами (почти 80% опрошенных), среднее количество указало, что обращалось в общества

защиты прав потребителей. И всего 10% респондентов отметили, что обращались в экспертные организации, суды, юридические фирмы. Хочется отметить, что 19% потребителей ответили отрицательно на этот вопрос, то есть они проявляют пассивную реакцию на покупку некачественного товара, что безусловно усиливает негативный результат от покупки некачественного товара, оказания некачественной услуги и работы (рисунок 3).



Рисунок 3. Распределение ответов респондентов на вопрос «В случае покупки некачественного товара/оказания некачественной услуги отстаивали ли Вы свои права?», %

Все возрастные группы опрошенных отметили, что не чувствуют себя защищенными относительно качества и безопасности товаров на пермском рынке. И чем старше граждане, тем меньше они доверяют рынку, и не видят изменений в положительную сторону относительно качества товаров, услуг, работ.

Кроме того респонденты отмечали низкую информированность покупателей по этому вопросу, необходимость повышения уровня обслуживания в магазинах и организациях.

В качестве направлений по улучшению просветительской работы среди населения по вопросам защиты прав потребителей респондентами были озвучены следующие предложения:

- увеличить объем и частоту рекламы, статей, выпусков, консультаций специалистов о защите прав потребителей с помощью различных источников (телевидение, радио, Интернет, пресса и т.д.);

- создавать в общественных местах информационные стенды с информацией о правах потребителя, контактами обществ защиты прав потребителей, экспертных организаций, юридических фирм;

- проводить беседы, семинары и другие подобные акции в образовательных учреждениях, преподавать основы законодательства о защите прав потребителей;

- проводить систематические проверки «тайных покупателей» в торговые точки;

- создать постоянно действующую «горячую линию» по вопросам защиты прав потребителей;

- предпринимать меры по изменению сознания людей в части уяснения и реализации ими своих прав, устранение страха и пассивного поведения, воспитывать уважение друг к другу.

Опрос вскрыл много проблем с информированностью, пониманием и применением гражданами норм закона «О защите прав потребителей», отсутствием активной защиты и отстаивания своих интересов.

В целом можно сказать, что чем больше потребители закрывают глаза на ситуации на рынке, продолжают пользоваться некачественными товарами и услугами, то тем больше такой продукции и услуг будет появляться на рынке. В первую очередь, потребителям необходимо стать более грамотными, ответственными и требовательными, а также чаще применять механизм самозащиты в рамках закона «О защите прав потребителей».

Потребители не должны бояться защищать свои права, они должны чувствовать себя защищенными, уровень жизни граждан должен повышаться,

так как безопасность и качество товаров, работ и услуг, а также честность и эффективность рынка – залог успеха развития современного общества.

Список литературы:

1. Закон РФ «О защите прав потребителей» от 07.02.1992 № 2300-1 (ред. от 03.07.2016).

СТИМУЛИРОВАНИЕ ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ

Быстрых Дарья Александровна

*студент, Нижневартровский государственный университет,
РФ, г. Нижневартовск*

Чуйкова Василиса Андреевна

*студент, Нижневартровский государственный университет,
РФ, г. Нижневартовск*

Тагирова Асет Вахаевна

*научный руководитель, ассистент НВГУ,
РФ, г. Нижневартовск*

Актуальность данной темы на сегодняшний день обусловлена тем, как понятия мотивации и стимулирования будут всегда идти вместе с понятием трудовая деятельность, эти механизмы воздействия не было нужды применять разве что в рабстве. За последнее десятилетие произошло множество крупных изменений в управлении организацией, большое количество фактов и результатов исследования и различного анализа указывает на то, что первостепенным относительно влияния на долгосрочный успех организации является человеческий фактор[6].

Тема стимулирования труда не теряет свою актуальность поскольку она очень персонифицирована и мобильна, это означает, что для каждой отдельной организации в определенный промежуток времени характерно эффективное использование определенных видов стимулирующих воздействий на персонал. Ведь в одной организации одни методы стимулирования могут оказаться очень эффективными, а в другой организации будут действовать, как демотиваторы, также один и тот же стимулирующий механизм может быть воспринят разными работниками по-разному.

Например, в сложной экономической обстановке, когда финансовое состоянием у многих рядовых граждан весьма затруднительное, методы материального стимулирования будут очень плодотворно сказываться на работе сотрудников, однако стоит заметить, что данный метод будет не

эффективен в условиях экономического подъема (экономическая ситуация в стране) и при длительном использовании (фактор времени), так как люди быстро привыкают к хорошему (индивидуальный психологический фактор). Как показывает многолетняя практика, длительное материальное стимулирование приведет к искажению восприятия данного метода сотрудниками, что означает, что работники будут работать также или хуже только за высокие заработные платы. То же касается и места работы, политической обстановки в стране, специфики предприятия и ряда целого комплекса других факторов, которые необходимо учитывать при формировании системы стимулирования на предприятии [4].

Данный вопрос волнует многих ученых по всему миру. Например, Майкл Армстронг в своей книге «Практика управления человеческими ресурсами» рассматривал важность стимулирования и мотивации в рамках делового администрирования, Башмаков Виктор Иванович в книге под названием «Управление социальным развитием персонала» рассматривал механизмы и тенденции повышения качества трудовой жизни работников организации.

Начиная от ученых, от владельцев своего бизнеса и заканчивая молодыми специалистами, которые трудятся в сфере управления человеческими ресурсами, можно говорить о высокой степени важности в трудовой жизни мотивации и стимулирования, поскольку правильное формирование стимулирования определяет смысл труда работника и формирует его стремление работать на результат.

В современном мире многие работодатели сталкиваются с проблемой низкой заинтересованности сотрудников в результате деятельности своего труда поэтому стимулирование и мотивация трудового коллектива является одной из самых важных направлений кадровой политики организации. Для качественного управления человеческими ресурсами работодатель должен знать тонкости психологического восприятия, уметь распознать потребности сотрудников и направить мотивационные и стимулирующие механизмы таким образом, чтобы не только удовлетворить запросы организации, но и

потребности сотрудника. Стимулирование является внешним воздействующим фактором на деятельность работника, а мотивация, в свою очередь, осуществляет внутреннее побуждение сотрудника. Зная это, грамотный специалист должен уметь соотносить механизмы стимулирования и мотивации с целями и потребностями сотрудника [2].

Существуют четыре фундаментальные формы стимулов: принуждение, материальное поощрение, моральное поощрение и самоутверждение.

Принуждение. В демократическом обществе на предприятиях используют административные методы принуждения: замечание, выговор, перевод на другую должность, строгий выговор, перенос отпуска, увольнение с работы.

Материальное поощрение. Сюда относят стимулы в материально-вещественной форме: заработная плата и тарифные ставки, вознаграждение за результаты, премии из дохода или прибыли, компенсации, путевки, кредиты на покупку автомобиля или мебели, ссуды на строительство жилья и др.

Моральное поощрение. Стимулы, направленные на удовлетворение духовных и нравственных потребностей человека: благодарности, публикации в прессе, правительственные награды и др. [5].

Самоутверждение. Внутренние движущие силы человека, побуждающие его к достижению поставленных целей без прямого внешнего поощрения (написание диссертации, публикация книги, авторское изобретение, съемка фильма и др.). Это самый сильный стимул из известных в природе, однако, он проявляется только у наиболее развитых членов общества.

Процесс использования различных стимулов для мотивирования людей называется процессом стимулирования. По мнению известных российских исследователей Травина В.В. и Дятлова В.А. «стимулирование – это применение по отношению к человеку стимулов для воздействия на его усилия, старания, целеустремленность в деле решения задач, стоящих перед организацией и включения соответствующих мотивов»

По мнению Кибанова Ардальона Яковлевича, доктора экономических наук, «Стимулирование как способ управления трудовым поведением

работника состоит в целенаправленном воздействии на поведение персонала посредством влияния на условия его жизнедеятельности, используя мотивы, движущие его деятельностью. В широком смысле слова стимулирование – это совокупность требований и соответствующая им система поощрений и наказаний» [3].

Действительно, мотивация и стимулирование взаимосвязанные и взаимозависимые вещи, одно может усиливать другое или наоборот одно может противостоять другому. Все дело в том, чтобы ответственно и грамотно подойти к выбору стимулов для каждого из членов персонала.

Образца универсальной идеальной системы стимулирования не существует. Однако можно выделить основные правила при построении системы стимулирования персонала:

1. Система мотивации и стимулирования должна отвечать потребностям персонала. Люди работают для того чтобы удовлетворить потребности, у каждого они свои.

2. Нематериальное стимулирование не менее важно, чем материальное. К примеру, успех без признания приводит к апатии и разочарованию.

3. Необходимо, в оптимальном объеме, включить сотрудников в принятие решений, особенно тех, которые непосредственно их касаются.

4. Если были получены хорошие результаты, нельзя давать работнику еще больше работы, заваливать его. Это убивает инициативу.

5. Относиться к людям в организации как к сотрудникам, они как работникам. Ведь сотрудник от слова сотрудничать, работник от слова раб.

6. Помнить, что организация существует для людей, а не наоборот. Это означает, что нецелесообразно выжимать из персонала все, на что они способны, ради удовлетворения целей организации.

7. Стив Джобс однажды сказал: «Нет смысла нанимать толковых людей, а затем указывать, что им делать. Мы нанимаем людей, чтобы они говорили, что делать нам». Суть фразы сводится к тому, что нужно делать так, чтобы талантливые и умные сотрудники имели возможность для проявления

собственной оригинальной инициативы, действия которой способны пойти на благо компании. Также здесь имеет место обратная связь сотрудника с руководителем, руководитель тоже может учиться чему-то полезному из своих подчиненных [1].

Вместе с тем, следует иметь в виду, что в любом случае эффективная система стимулирования персонала предприятия должна отвечать таким принципам, как:

- Комплексность – это означает, что различные методы и приемы стимулирования должны использоваться совместно, также негативно влияет на продуктивность сотрудника стимулирование одинаковыми методами. Это предполагает разработку кратковременного и долгосрочного стимулирования. Люди очень быстро привыкают, поэтому методы стимулирования должны иметь определенную периодичность для того, чтобы от действий была максимальная отдача.

- Системность – имеется в виду, что приемы и методы стимулирования должны использоваться для стимулирования деятельности сотрудников не вразнобой, а должны представлять собой некоторую логическую систему, в которой приемы воздействия на работника в определенной последовательности будут более эффективными.

- Регламентация – сотрудник не должен оставаться в неведении, не зная, за что его поощряют или наказывают. В данном случае создание обстановки неизвестности, какими бы хорошими не были методы стимулирования, они могут либо не воздействовать на работника никак, либо вовсе демотивировать его. Чтобы избежать подобной ситуации грамотный управленец должен заранее оговорить со своими сотрудниками применяемые в данной организации методы и приемы поощрений и наказаний. В таком случае сотрудник заранее будет знать, как ему необходимо действовать, чтобы получить повышение, похвалу или любой другой позитивный фактор воздействия. Также он сознательно будет избегать ситуаций, за которые, как он знает, он получит выговор, предупреждение или другой любой метод негативного воздействия.

- Специализация – означает, что за каждым подразделением на предприятии, в частности, за каждым отдельно взятым работником, закреплены определенные функции и задачи, в соответствии с принципом рационализации. Специализация позволяет работнику четко определять и расставлять приоритеты в процессе своей трудовой деятельности. Специализация благотворительно сказывается на производительности труда.

- Стабильность – как известно, все работники по многим психологическим причинам противостоят изменениям, но для организации, особенно для частной, стабильность часто ассоциируется со стагнацией. Без проведения каких-либо изменений в течение долгого времени, организация потеряет хватку и перестанет отвечать условиям рынка. Но грамотный руководитель может произвести все изменения так, чтобы от их создания был минимальный ущерб. Для этого в организации должно быть, как минимум, наличие сложившегося, сплоченного коллектива, оптимально низкий уровень текучести кадров, наличие корпоративной культуры и ряда других условий. Только тогда, когда персонал будет чувствовать себя защищенно и в безопасности, он будет легче адаптироваться к различным изменениям в организации.

- Целенаправленное творчество – это означает, что в организации должны существовать такие условия, при которых работник сможет реализовать свой творческий потенциал и проявить инициативу. Это, скорее всего, относится, отчасти, к инновационной деятельности, поскольку процесс творчества предполагает создание чего-то нового. В организации где руководитель позволяет работникам показать и раскрыть полностью свой потенциал, реализовать свои собственные идеи, существует благоприятная атмосфера, в которой сам работник может себя стимулировать и мотивировать, это проявление высшего уровня – самомотивации. В такой организации хорошо и руководителю, и работнику, поскольку работник предоставляет руководителю какое-либо новшество, полезное для организации, а работник, в свою очередь, удовлетворяет высшие потребности по мнению Маслоу – это самореализация.

Придерживаясь данных принципов руководство практически любого предприятия в силах сформировать эффективную систему стимулирования труда своих сотрудников.

Список литературы:

1. Акимова Ольга Евгеньевна. Мотивация предпринимательского труда: теория и практика / О.Е. Акимова; М-во образования и науки Рос. Федерации, Волгогр. гос. техн. ун-т. – Волгоград: ВолгГТУ, 2012.
2. Акмаева Раиса Исаевна. Компенсационный менеджмент: управление вознаграждением работников: учебное пособие / Р.И. Акмаева, Н.Ш. Епифанова. – Санкт-Петербург: Изд-во Политехнического ун-та, 2012.
3. Алексеенко Денис Сергеевич. Мотивация труда работников сельского хозяйства / Д.С. Алексеенко, Д.В. Ходос; М-во сел. хоз-ва Рос. Федерации, Краснояр. гос. аграр. ун-т. – Красноярск: Изд-во Краснояр. гос. аграр. ун-та, 2009.
4. Башмаков Виктор Иванович. Управление социальным развитием персонала: [учебник по направлению подготовки «Управление персоналом» (квалификация (степень) «Бакалавр»)] / В.И. Башмаков, Е.В. Тихонова. – 2-е изд., стер. – Москва: Академия, 2014.
5. Ильина Лариса Айдаровна. Формирование и развитие механизмов мотивации и стимулирования труда в системе управления организаций нефтегазовой отрасли: теория, методология, практика: автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук: 08.00.05 / Л.А. Ильина; Гос. ун-т управления. – Москва, 2013.
6. Стукач В.Ф. Управление качеством: учебное пособие/ В.Ф. Стукач, И.А. Волкова, Н.В. Михальская. – Омск: Изд.-во ФГОУ ВПО ОмГАУ, 2006. – С.332.

ВЛИЯНИЕ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ КУЛЬТУРЫ НА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ

Быстрых Дарья Александровна

*студент, Нижневартковский государственный университет,
РФ, г. Нижневартовск*

Чуйкова Василиса Андреевна

*студент, Нижневартковский государственный университет,
РФ, г. Нижневартовск*

Тагирова Асет Вахаевна

*научный руководитель, ассистент НВГУ,
РФ, г. Нижневартовск*

Руководители различно относятся к оцениванию эффективности работы организации. Вместе с тем условия результативности зависят от ситуаций, обстановки и среды, в которых фирма работает.

В последних исследованиях зафиксировано, что организационная культура может представлять собой показатель выполнения внутриорганизационных работ. Проанализировав результаты исследований известных американских организаций, Т. Питерса и Р. Уотермана можно прийти к выводу, что компании, которые хотят достичь только финансовых целей, получают в итоге худший финансовый результат, чем те компании, которые четко формулируют свою миссию, ценности и идеологию [2].

Переменными, которыми определяется эффективная работа организации могут служить функции организационной культуры – круг деятельности и обязанностей отдельного лица или органа управления, представляющих часть управляющей системы. Управляющую же систему следует рассматривать как систему материальных и духовных ценностей, коллективных базовых представлений, влияющих на поведение коллектива, отражающих индивидуальность и способность адаптироваться к внешним и внутренним условиям, обеспечивая на этой основе эффективное развитие данной организации.

Функции организационной культуры обеспечивают процесс взаимодействия организации с внешней средой, а также взаимосвязь ее внутренних составляющих. Существуют основополагающие функции организационной культуры, способствующие внутренней интеграции в системе управления персоналом, они делятся на:

- селективную;
- адаптивную;
- образовательную;
- мотивирующую;
- оценочно-нормативную;
- регулирующую;
- воспитательную;
- коммуникационную;
- воспроизводственную;
- смыслообразующую.

Селективная функция обеспечивает эффективность процедуры отбора персонала, обладающего знаниями, навыками и способностями, которые позволяют успешно выполнять работу. Предпочтение отдается индивидуумам, которые в большей степени совместимы с организационной культурой организации, в этом заключается естественный отсев нелояльных сотрудников.

Адаптивная функция позволяет персоналу усваивать социальный опыт организации, способствует эффективному взаимодействию с другими людьми в ее интересах, а также помогает новичкам адаптироваться к самой культуре организации [3].

Образовательная функция предполагает заботу менеджмента о профессиональной подготовке и переподготовке работников, что ведет к увеличению «человеческого капитала». Мотивирующая функция дает представление о бизнесе, о работе, устройстве организации, уровне оплаты труда, что оказывает на персонал мотивирующее действие и побуждает участвовать в делах компании.

Оценочно-нормативная функция позволяет оценивать соответствие реального поведения человека, группы, организации существующим нормам культурного поведения.

Регулирующая функция дает возможность применять организационную культуру в качестве индикатора и регулятора поведения человека в организации. Через воспитательную функцию происходит усвоение норм поведения и адаптация человека в организации.

Коммуникационная функция организационной культуры дает возможность обеспечить взаимопонимание работников, их взаимодействие через ценности, принятые в организации, нормы поведения и другие элементы культуры.

Через воспроизводственную функцию осуществляется воспроизводство лучших элементов накопленной культуры, продуцирование новых ценностей, накопление и передача опыта организации последующему поколению работников [5].

Смыслообразующая функция позволяет формировать ценности и коллективные базовые представления, которые влияют на мировоззрение и поведение сотрудников. В целом, воспроизводственная и смыслообразующая функции формируют мировоззрение человека в организации. Через усвоенные и поддержанные нормы и правила поведения людей, а также через сформированное мировоззрение человека, через взаимопонимание и взаимодействие можно достичь согласованности действий персонала в организации. Можно сказать, что достижение вовлеченности и согласованности будет способствовать созданию команды единомышленников для выполнения поставленных задач. При невыполнении совокупности рассмотренных функций персонал организации становится пассивным и агрессивным, вследствие чего снижается дисциплина, растет количество прогулов, падает производительность и ухудшается качество труда.

К функциям организационной культуры, обеспечивающим процесс взаимодействия организации с внешней средой можно отнести следующие основополагающие функции:

- интеграционную;
- функцию охраны окружающей среды;
- ориентацию на потребителя;
- управление качеством;
- регулирование партнерских отношений.

Интеграционная функция вносит изменения в организационно-экономическую политику предприятий, где предполагается слияние капиталов, ресурсов, знаний, культур, что способствует повышению эффективности деятельности каждой организации [1].

Функция охраны окружающей среды связана с установлением ответственности перед обществом, на территории которого функционирует организация, и это способствует снижению уровня загрязнения окружающей среды.

Функция ориентации на потребителя лежит в основе системы отношений «производитель-потребитель», где учитываются цели, запросы, интересы потребителей, что способствует установлению прочных и непротиворечивых отношений фирмы со своими покупателями и клиентами и, соответственно, устанавливает социальную ответственность организации перед ними.

Функция управления качеством направляет организацию на совершенствование качества выпускаемой продукции и обеспечивает постоянство потребителей и долгосрочных заказчиков, их приверженность компании.

Через функцию регулирования партнерских отношений вырабатываются правила взаимоотношений между партнерами, предполагающие не юридическую, а моральную взаимную ответственность, что обеспечивает экономический интерес и социальную волю [4].

Таким образом, через эффективную деятельность организации, снижение загрязнения окружающей среды, социальную ответственность перед потребителями, выпуск качественного товара, экономический интерес и социальную волю партнеров обеспечивается степень ответственности

организации как перед обществом, так и перед потребителями и партнерами. Ответственность организации будет способствовать более эффективной ее адаптации к внешней среде, окажет влияние на рост продаж завоевание доли рынка, что обеспечит выживаемость и процветание в рыночной среде.

В целом приведенная классификация функций организационной культуры позволит менеджменту организации определить направления в повышении степени вовлеченности и согласованности действий персонала организации, а также определить меру взаимодействий и ответственности с внешней средой.

Список литературы:

1. Алиев В.Г. Теория организации. – Экономика, 2015. – 401 с.
2. Глушаков В. Сильная корпоративная культура – основа инновационного развития предприятий. // Наука и инновации. № 3-4, 2013.
3. Друкер П., Задачи менеджмента в XXI веке – М.: «Вильямс», 2010.
4. Карпов А.В., Скитяева И.М., Волкова Н.В., Ямщиков И.А. Организационная культура: понятие и реальность: Учебное пособие. / – М.: Институт психологии РАН, 2012.
5. Кузьмин А. Организационная культура и управление фирмой// Финансовый бизнес. – 2015. – №12. – С.31–34.

ВЛИЯНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕНЕЖНОГО ОБРАЩЕНИЯ НА РОСТ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ

Чумакова Виктория Васильевна

*студент, финансово-экономический факультет, бакалавриат ГБОУ ВПО МО
«Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Чумакова Юлия Васильевна

*студент, финансово-экономический факультет, бакалавриат ГБОУ ВПО МО
«Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф., финансово-экономический
факультет, ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

В статье осуществлен анализ влияния показателей обращения денежной массы в государстве на эффективность национальной экономики. Проведен исторический анализ проблемы взаимосвязи денежного обращения с различными аспектами государственной экономики. Осуществлен корреляционно-регрессионный анализ влияния такого показателя денежного обращения, как денежная масса, на ряд важных экономических показателей.

Необходимым условием обмена и распределения общественного продукта и национального дохода, которые являются основополагающими факторами успешного функционирования экономики, является денежное обращение, что обуславливает актуальность исследования степени влияния денежного обращения на составляющие части эффективности государственной экономики [4].

Под денежным обращением понимается движение денег в наличной и безналичной формах, обслуживающее реализацию товаров и нетоварные платежи и расчеты в экономике [5].

Своё развитие количественная теория денег получила в трудах И. Фишера, связывающего денежное обращение с функционированием экономических циклов.

Он ввёл понятия финансовых агрегатов таких как M1, который включает – денежную наличность, в состав которой входят банкноты в обращении, чековые вклады до востребования и дорожные чеки; и M2, который учитывает срочные вклады и облигации государственных займов.

Развитие денежной теории и связи денежного обращения с экономической динамикой находит свое отражение и в работе К. Викалля: «Стоимость, капитал и рента».

К. Викалля стремится определить влияние денежного обращения на формирование экономических циклов. В ходе его исследования, как и в схожих работах Д.М. Кейнса и И. Фишера основное внимание уделяется влиянию взаимосвязи изменения процентных ставок и цен на циклический характер развития экономики.

Формирование экономической динамики, по мнению К. Викалля, осуществляется под влиянием кумулятивной инфляции как разницей между «естественной» и «денежной» процентных ставках, где «естественная» ставка определяется соответствием денежного предложения ресурсному наполнению.

В таком случае совокупный спрос и предложение устанавливают находясь в рыночном равновесии, а денежная эмиссия, определяет стабильные цены, не нарушая денежного равновесия.

Но возмутителем этого равновесия является «денежная» ставка, которая, увеличиваясь по отношению к «естественной», приводит к нарушению баланса между спросом и предложением. Это нарушение влечет за собой увеличение спроса и соответствующее увеличение цен. Этот процесс в науке получил название кумулятивного, так как, начавшись, он создает условия своего дальнейшего развития. В то же время, чем больше отклонение «денежной» от «естественной», тем больше её влияние на сокращение инвестиций, так как увеличение этого отклонения обратно пропорционально сокращению доходов. Отсюда вытекает формирование модели кумулятивной инфляции, как результат вовлечения в оборот дополнительного количества необеспеченных денег [2].

В современных условиях, влияние денежного обращения на состояния экономики страны нельзя отрицать.

Один из важнейших показателей денежного обращения – денежная масса, представляющая собой совокупный объем покупательных и платежных средств, обслуживающих хозяйственный оборот и принадлежащих частным лицам, предприятиям и государству [3].

Динамику денежной массы в обращении в РФ иллюстрирует рис. 1.

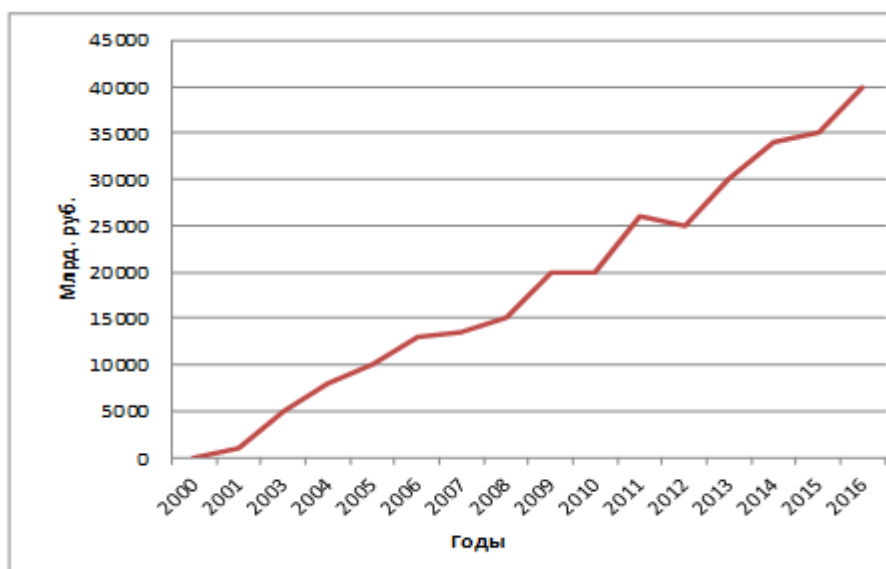


Рисунок 1. Динамика денежной массы в РФ

По данным рисунка 1 видно, что на протяжении 2000–2016 гг. денежная масса в обращении ежегодно увеличивалась. Однако в 2009г. и 2016г. ее рост был несущественным, причиной чего могли стать мировые экономические кризисы, негативно сказавшиеся на состоянии денежной системы страны.

Необходимо отметить, что величина находящейся в обращении денежной массы зависит не только от количества денег, но и от скорости их обращения. Одним из показателей скорости роста оборота денег является количество их оборотов в обращении за рассматриваемый период:

$V = \text{ВВП в текущих ценах} / M1$, где:

$M1$ – денежная масса [1]

Расчет данного показателя показал, что в 2000 г. количество оборотов денег в обращении составило: $V_{2000} = 10,2$; в 2016 г.: $V_{2016} = 2,5$, т.е. за исследуемый период скорость обращения денег снизилась на 75,5%. При этом продолжительность одного оборота денежной массы возросла на 306% (с 35,7 дн. в 2000 г. до 145 дн. в 2016 г.).

Изменение скорости обращения денег и, соответственно, величины денежной массы находится в тесной связи со многими экономическими показателями и явлениями и оказывает воздействие на экономику страны в целом.

Попробуем изучить взаимосвязь объема денежной массы в обращении и других экономических явлений, происходящих в РФ.

Для проведения корреляционно-регрессионного анализа используем следующие результативный (Y) и факторные признаки:

– объем денежной массы, в % к предыдущему году;

X1 – объем кредитов, предоставленных организациям, физическим лицам и кредитным организациям, в % к предыдущему году;

X2 – объем вложений кредитных организаций в долговые обязательства, выпущенные нерезидентами, в % к предыдущему году;

X3 – индекс потребительских цен, %;

X4 – ставка рефинансирования (на конец года), в % к предыдущему году;

X5 – объем экспорта, в % к предыдущему году; X6 – финансовые вложения организаций, в % к предыдущему году.

С помощью программы Microsoft Excel получаем матрицу парных коэффициентов, на основании которых необходимо сделать вывод о факторе, который может быть включен в модель парной регрессии (табл. 1).

Таблица 1.

Корреляционная матрица влияния факторов на объем денежной массы в обращении в РФ [6; 7]

	Y	X1	X2	X3	X4	X5	X6
Y	1						
X1	0,775049	1					
X2	-0,41642	-0,40872	1				
X3	0,173685	-0,13349	0,317757	1			
X4	0,449963	0,730982	-0,13696	0,283098	1		
X5	0,104993	0,132406	-0,51676	0,069538	0,180654	1	
X6	0,552746	0,468872	-0,51117	-0,09281	0,201529	0,741409	1

Из корреляционной матрицы видно, что наиболее тесная связь наблюдается между результативным признаком Y и факторным X1. Проведем регрессионный анализ.

По результатам регрессионного анализа (рис. 2) получено следующее уравнение регрессии: $y = -3,11 + 1,07 \cdot X1$.

Коэффициент корреляции равен 0,775, что свидетельствует о тесной и прямой связи между объемом денежной массы в обращении и объемом кредитов, предоставляемых организациям, физическим лицам и кредитным организациям.

Также видно, что размер денежной массы связан со ставкой рефинансирования (коэффициент корреляции с X4 =0,45) и с финансовыми вложениями в организации (коэффициент корреляции с X6 =0,55)

Проведенный анализ эмпирически подтверждает тот факт, что изменения денежной массы – как один из важнейших элементов денежного обращения, играет роль на размере значимых для развития экономики страны экономических показателей и явлений.

Подводя итоги можно констатировать, что денежное обращение является довольно значимым элементом для развития экономики государства, и эффективное осуществление государственного управления денежным обращением может привести к повышению экономики страны в целом и к увеличению кредитной и инвестиционной активности в частности.

Список литературы:

1. Князев Ю. О корректировке экономической модели России и новой стратегии развития. Общество и экономика. 2016, № 5.
2. Медведев Д. (2015). Новая реальность: Россия и глобальные вызовы // Вопросы экономики. № 10. С. 5–29.
3. Сухарев О.С. Экономические закономерности: модели и реальность. Инвестиции в России. 2016, № 5.
4. Тимофеева Т.В., Снатенков А.А. Статистическая оценка развития валютного рынка РФ // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. 2011. Т 1. №29-1. С.111–114.
5. Тимофеева Т.В. Практикум по финансовой статистике: учеб. пособие / Т.В. Тимофеева, А.А. Снатенков. – М.: Финансы и статистика; ИНФРА-М, 2014.
6. Федеральная служба государственной статистики: <http://www.gks.ru/>.
7. Центральный банк Российской Федерации: <http://www.cbr.ru>.

КРИЗИС ЛИКВИДНОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

Шаповалова Виктория Сергеевна

*студент, финансово-экономический факультет,
бакалавриат ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф., финансово-экономический
факультет, ГБОУ ВПО МО «Технологический Университет»,
РФ, г. Королёв*

Ликвидность – это очень важный показатель банковской деятельности. В статье рассматриваются изменения денежно – кредитной политики Банка России в связи с переходом от структурного дефицита к структурному профициту ликвидности коммерческих банков. Рассматривается влияние профицита на инфляцию в стране и предложены несколько вариантов решения этой проблемы.

Кризис ликвидности коммерческих банков является в настоящее время очень важной и обсуждаемой проблемой. Ведь ликвидность – важнейшая качественная характеристика деятельности банка, свидетельствующая о его надежности и стабильности [4]. Также ликвидность отвечает за умение банка вовремя и без потерь рассчитываться по своим обязательствам и преобразовывать ценные бумаги в деньги.

Ликвидность банка определяет его устойчивость и работоспособность, так как банк обладающий достаточным уровнем ликвидности, может с наименьшим риском для себя выполнять следующие функции:

- Погашение ценных бумаг, выпущенных банком;
- исполнение платежных поручений клиентов;
- удовлетворение спроса клиентов на денежные средства, исходя из своих обязательств;
- возвращение средств кредиторам, вкладчикам вовремя, либо досрочно.

Для поддержания приемлемого уровня ликвидности каждый банк разрабатывает свою политику и применяет ее на практике. Политика управления

ликвидностью направлена на удовлетворение потребностей, т.е. спроса клиента и используется как мера против снижения рентабельности прибыли и активов[1]. Если же банк не может удовлетворить потребности клиентов, то это приводит к потере выгодных контрактов, ослаблению конкурентных позиций и даже к банкротству.

Банковская ликвидность предоставляет банку возможность не осуществлять скорых продаж активов, таким образом, предотвращает убыточные или неприбыльные операции[2].

Наиболее ликвидными банковскими активами являются денежные средства, казначейские векселя и краткосрочные кредитные обязательства финансово устойчивых клиентов.

К активам долгосрочной ликвидности относятся кредиты, выданные организацией с оставшимся сроком погашения свыше года, долгосрочные инвестиции банка, ссуды, капитальные вложения.

На ликвидность банка влияет большое количество различных факторов, они делятся на внешние и внутренние.

Внутренние факторы связаны с деятельностью самого банка, потому что изменяя политику банка, можно предотвратить отрицательное влияние на ликвидность и платежеспособность. Децентрализация полномочий и создание филиалов, оказывает положительное влияние на ликвидность, так как филиалы имеют в распоряжении собственные средства и занимаются определенными операциями, а значит могут стать в случае чего дополнительным источником средств для головного банка.

К внутренним факторам относятся:

- Качество и устойчивость ресурсной базы банка
- Зависимость банка от привлечения внешних источников заимствования.
- Сбалансированность по срокам, суммам активов и пассивов.
- Наличие достаточного собственного капитала банка.
- Доходность активов банка.

Внешние факторы, это такие факторы под которые банк должен приспособить свою кредитную политику, он не может оказывать на них влияние.

К внешним факторам относятся:

- Нестабильность экономической и политической обстановки в стране.
- Изменение курса цен, валют, инфляция.
- Банкротство должников, неплатежеспособные клиенты.
- Сокращение филиалов и отделений банков.
- Ограниченность каналов приобретения средств.

В 2016 году коммерческие банки столкнулись с переходом из дефицита ликвидности к структурному профициту. Аналитики напрямую связывают рост рублевой ликвидности в банковском секторе с дефицитом федерального бюджета, который Минфин финансирует из Резервного фонда. Структурный профицит означает, что денег становится настолько много, что банки уже не заинтересованы в привлечении средств ЦБ, а размещают излишнюю ликвидность на депозитах и корреспондентских счетах.

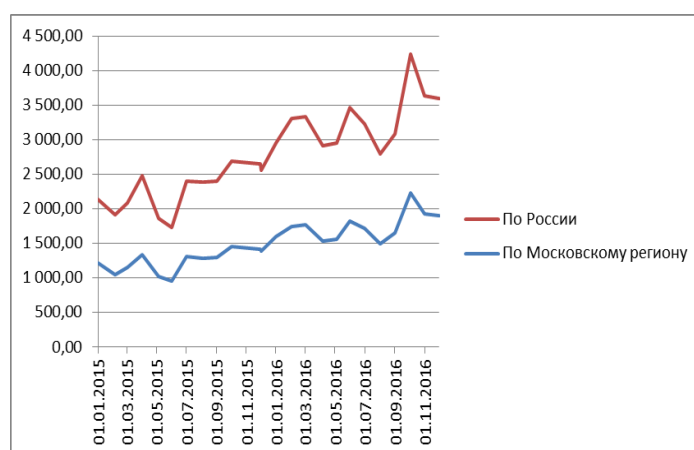


Рисунок 1. Денежные средства кредитных организаций на корреспондентских счетах в Банке России

Также уменьшился уровень привлекаемых по операциям РЕПО средств, задолженность кредитных организаций перед ЦБ близится к нулю. Доходность ОФЗ падает, сейчас облигации торгуются ниже 11% годовых, это говорит о

том, что действие денежно – кредитной политики ослабевает и ее борьба с инфляцией постепенно теряет свою эффективность.

Объем заимствований сократился на 11%, в 1,3 раза увеличился объем депозитов кредитных организаций, размещенных Федеральным казначейством. В результате удельный вес привлеченных пассивов банка снизился всего за месяц с 3,4 до 3%. Ключевая ставка становится ориентиром для размещения средств, а не для ставок привлечения средств, такое изменение роли ключевой ставки равнозначно ее снижению. В этом и заключается опасность профицита, потому что если ставки будут низкими, то это приведет к удешевлению кредитов. Профицит поощряет высоко рискованные сегменты российского рынка, существует риск возможного роста необеспеченного потребительского кредитования, что может затормозить процесс снижения инфляции.

Еще одной проблемой профицита ликвидности является то, что многие банки могут направить свободные средства на валютный рынок, что вызовет очередной обвал рубля.

Отток средств на валютный рынок, также связывают с ценами на нефть, когда происходит нехватка рублей. Если цена на нефть будет падать, то не будет дополнительных доходов в бюджет, а значит придется использовать Резервный фонд.

Лишнюю ликвидность абсорбируют с помощью депозитных аукционов, а это в свою очередь может привести к значительным потерям в финансовых результатах деятельности.

Можно выделить следующие способы для борьбы с излишней ликвидностью:

1. Улучшить структуру балансовых задолженностей банка поможет выкуп собственных долговых обязательств, выпущенных под высокую ставку.

2. Продажа ОФЗ Банком России, но этот способ не сможет помочь кардинально, главное не допустить избыточного участия ликвидных рублей в операциях на валютном рынке.

3. Банку нужно постараться найти такой сегмент рынка, который бы был перспективным, то есть прибыльным, нуждался в финансировании и его риск сводился бы к минимуму. Чтобы использовать этот сегмент Банку будет необходимо предложить ему гибкие по стоимости и срокам условия.

Можно сделать вывод, что от действий государства и Банка России в области банковского регулирования зависит ситуация на рынке. Избыточную ликвидность можно грамотно использовать для применения новых инструментов и механизмов кредитования, чтобы повысить рост инвестиционной активности в стране.

Список литературы:

1. Бачалова А.В. Особенности управления риском ликвидности в коммерческом банке / Бачалова А.В. // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2015. – №10. – С. 105–108.
2. Бутенко К.А. Оценка ликвидности коммерческого банка внешними пользователями / Бутенко К.А. // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2015. С. 506–510.
3. Прайм агенство экономической информации – [Электронный ресурс] – Москва, 2016 / URL: <http://1prime.ru/finance/20160909/826490587.html> (Дата обращения: 9.09.2016).
4. Чиркова Е.С. Проблемы ликвидности коммерческих банков в условиях кризиса / Чиркова Е.С. // Финансово-экономические проблемы региональной экономики. – 2015. – С.363–366.

АНАЛИЗ И ОЦЕНКА БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Шмелева Юлия Андреевна

*студент ФЭФ, бакалавр ГБОУ ВПО МО «Технологический университет»,
РФ, г. Королев*

Салманов Олег Николаевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф.,
ФЭФ, ГБОУ ВПО МО «Технологический университет»,
РФ, г. Королев*

В данной статье выделяются особенности и современные тенденции развития банковской системы Российской Федерации. Изложен итог работы кредитных организаций по основным показателям деятельности за 2015 г. Выявлены недостатки и предпосылки для дальнейшей деятельности.

В связи с высокой неопределенностью финансовой среды, критическими оценками и негативными трендами, определение состояния банковской деятельности имеет огромное значение. На данном этапе экономики состояния рынка банковских услуг нельзя назвать стабильным. Для эффективной банковской деятельности требуется проводить серьезный анализ всех видов рисков, способных в значительной мере оказать влияние на финансовые показатели[3].

Значительное укрепление курса рубля по отношению к доллару США в августе оказало существенное понижающее влияние на динамику номинальных показателей банковского сектора. Согласно данным Центрального банка РФ в 2016 году активы банковского сектора снизились на 4,0%. При этом совокупный объем кредитов экономике сократился на 5,0%. Кредиты нефинансовым организациям снизились на 6,8%. Одновременно произошел разворот в динамике розничного кредитования: после его снижения в 2015 году и в начале текущего года в целом за последние 10 месяцев портфель розничных кредитов вырос на 0,4%. Сохраняются высокие темпы роста ипотечного жилищного кредитования: за январь-август его прирост составил 7,3% [1].

Структура активов в 2016 году значительно изменилась. Доля кредитного портфеля снизилась также как и доля ценных бумаг. Портфель ценных бумаг за

сентябрь уменьшился на 1,2% (-0,3%); долговые ценные бумаги, занимающие 82% портфеля, сократились на 1,6% (-0,5%). Необходимо отметить, что динамика активов в течение года была нестабильной, но с достаточно заметной тенденцией снижения, о чем свидетельствуют показатели в Таблице 1.

Таблица 1.

Активы

	01.16	02.16	03.16	04.16	05.16	06.16	07.16	08.16	09.16	10.16
Активы, млрд руб.	83 000	83 732	83 251	81 115	79 802	80 101	79 545	80 012	79 669	79 671

Качество кредитных портфелей у российских банков возросло, что в частности выразилось в сокращении объема просроченных задолженностей: по кредитам нефинансовых организаций задолженности сократились с 7,1 до 6,8%, а по розничным кредитам – с 8,6 до 8,5%.

Объем требований кредитных организаций к Банку России (по депозитам и корреспондентским счетам) увеличился за сентябрь на 24,2%, а доля этих требований в активах банковского сектора – с 2,8 до 3,4%.

Сохраняется приток вкладов населения в российские банки. Их объем по итогам 11 месяцев увеличился на 2 процента, а с исключением эффекта валютной переоценки – на 5,2 процента.

Объем депозитов и средств на счетах организаций сократился за сентябрь на 0,8% до 24,3 триллионов рублей. За девять месяцев 2016 года сокращение показателя составило 10,1% .

После существенного улучшения ситуации с ликвидностью начал снижаться спрос кредитных организаций на средства Банка России, что привело к сокращению объема заимствований у Банка России – за месяц на 2,1%, это более чем на 600 млрд руб. Из этой суммы около 500 млрд руб. пришлось на кредиты под залог нерыночных активов, остальное – сокращение задолженности по РЕПО постоянного действия. Объемы МБК, предоставленных банкам-резидентам, уменьшились на 4,5%, а МБК, предоставленные банкам-нерезидентам – на 5,6%. По прогнозам ЦБ, у российских банков до

конца года будет возникать потребность в привлечении средств с помощью аукционов РЕПО, из-за чего ставки на рынке однодневных МБК и РЕПО будут оставаться в районе значения ключевой ставки (10,0% с 19 сентября 2016 года).

В 2016 году прибыль банков заметно возросла, на ноябрь она составила 635 миллиардов рублей, против 192 миллиардов, полученных в 2015 году. Динамику объема финансовых результатов и резервов на возможные потери за последние два года мы видим на Рисунке 1.

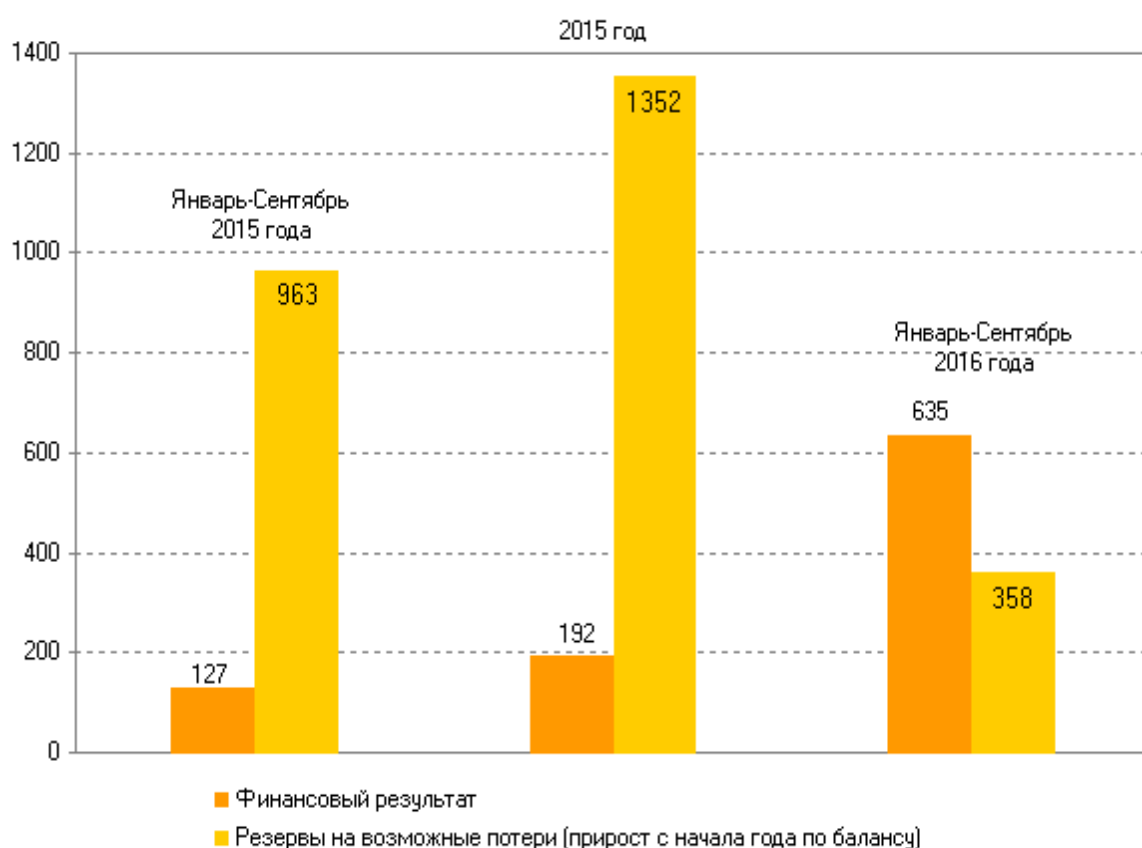


Рисунок 1. Финансовый результат, млрд. руб.

Замедление роста рисков находит отражение и в динамике резервов на возможные потери: с начала 2016 года они увеличились на 6,6%, или на 358 млрд. рублей (за аналогичный период 2015 года – на 23,8%, или на 963 млрд. рублей).

Банк России продолжает отзываться лицензии у банков. За 3 квартала 2016 года банковский рынок потерял больше участников, чем за весь 2015 год.

Ключевой причиной отзыва лицензий остается размещение средств в активы низкого качества, неадекватная оценка рисков и формирование резервов. Представители ЦБ заявили, что такое сокращение банковского сектора закончится к середине 2017 года.

Сокращение числа небольших, средних и даже сравнительно крупных банков, слияние и поглощение, увеличивающее активы крупных игроков, продолжает тенденцию на концентрацию активов в крупнейших банках страны. Удельный вес активов пяти крупнейших банков за III квартал увеличился на 0,3%, до 56,9%, а доля 200 крупнейших кредитных организаций превысила 98% от суммарного объема активов по рынку (годом ранее этот показатель был на уровне 97,2%). На топ-200 банков приходится 98,4% от общей суммы выданных кредитов и 98,1% от объема привлеченных средств физических лиц и компаний-клиентов.

Безусловно, банковский сектор России в настоящее время переживает не лучшие времена. Динамика основных финансовых показателей достаточно слабая, но имеет положительную динамику. В целом результат можно назвать удовлетворительным. Прогнозы на конец 2016 и начало 2017 гг. остаются умеренно оптимистичными.

Список литературы:

1. Горелова А.Ю. «Анализ деятельности банковского сектора» Символ науки. 2016. № 4-1. С. 55–57.
2. Саадулаева Т.А. «Текущее состояние банковского сектора России» в сборнике: Экономическая наука сегодня: теория и практика Сборник материалов III Международной научно-практической конференции. 2015. С. 240–242.
3. Чумакова О.В., Зиброва Н.М. «Трансформация анализа и оценки рисков банковской деятельности» Новое слово в науке: перспективы развития. 2016. № 2 (8). С. 269–271.

ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ КАК ИНФОРМАЦИОННАЯ БАЗА ФИНАНСОВОГО АНАЛИЗА ОРГАНИЗАЦИИ

Штойко Яна Александровна

*студент магистрант факультета Экономики, управления и финансов АНО ВО
«Российский новый университет»,
РФ, г. Москва*

В современных условиях хозяйствования нельзя не согласиться с тем, что информация, является ключевым ресурсом рыночной экономики. Говоря о финансово-хозяйственной деятельности предприятия, таким источником информации служит бухгалтерская (финансовая) отчетность.

Согласно Приказу Минфина РФ от 02.07.2010 №66н «О формах бухгалтерской отчетности», используются следующие формы финансовой отчетности:

1. Бухгалтерский баланс (форма 1) – это способ группировки и обобщенного отражения в денежном выражении состояния средств предприятия по их видам и источникам образования на определенную дату. Основное свойство отчета в том, что суммарные активы всегда равны суммарным пассивам ($A=P$). Обуславливается это тем, что при отражении операций на счетах в балансе соблюдается принцип двойной записи.

2. Отчет о финансовых результатах (форма 2) – отражает финансовую деятельность предприятия. Данные отчета показывают причины, по которым компания понесла убытки или получила прибыль в определенном отчетном периоде.

3. Отчет о движении капитала (форма 3) – отражает движение средств собственного капитала, а также содержит информацию о величине нераспределенной прибыли (убытка) и доле акций предприятия.

4. Отчет о движении денежных средств (форма 4) – представляет собой потоки денежных средств за период, классифицируя их по операционной, инвестиционной и финансовой деятельности.

5. Отчет о целевом использовании средств (форма 6) – документ, в котором отражаются сведения об остаточных средствах на счетах компаний на протяжении отчетного периода.

6. Пояснения к Бухгалтерскому балансу и Отчету о финансовых результатах – не является самостоятельной формой отчетности, считаются всего лишь приложением-расшифровкой к первым двум формам. Связь прослеживается через нумерацию пояснений построчно, по соответствующим строкам баланса и Отчета о финансовых результатах, по которым представляются пояснения.

На мой взгляд, для первичной оценки финансового состояния предприятия, достаточно первых двух форм (рисунок 1).



Рисунок 1. Бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах как информационная база финансового анализа организации

Оценив структуру баланса, можно рассчитать следующие показатели: [2, с. 424].

- Коэффициент текущей ликвидности,
- Коэффициент обеспеченности оборотными средствами,
- Коэффициент восстановления платежеспособности,

- Коэффициент утраты платежеспособности.

Данные показатели не дают полную картину о состоянии финансового положения предприятия, но, тем не менее, их своевременный подсчет, может обезопасить предприятия от необдуманных сделок и ненадежных партнёров.

Анализ ликвидности бухгалтерского баланса [1, с. 186]. Для этого активы группируют по степени их ликвидности – от наиболее быстро превращаемых в деньги к наименее. А пассивы – по срочности оплаты обязательств.

Сопоставление первой и второй группы активов (наиболее ликвидных активов и быстрореализуемых активов) с первыми двумя группами пассивов (наиболее срочные обязательства и краткосрочные пассивы) показывает текущую ликвидность организации. То есть, её платежеспособность на ближайшую к моменту проведения анализа дату. Сравнение медленно реализуемых активов с долгосрочными пассивами отражает перспективную ликвидность.

В совокупности с оценкой структуры баланса также рекомендуется провести анализ отчета о финансовых результатах, просчитав темпы изменений и удельный вес каждого показателя (выручка от продаж, расходы по обычным видам деятельности, прибыль (убыток) от продаж, результат от прочих видов деятельности, чистая прибыль).

О многом расскажет анализ структуры и динамики прибыли от продаж в разрезе по выручке, себестоимости, коммерческим, управленческим расходам. Выявив удельный вес каждого из данных показателей, можно будет сделать вывод о том, необходимо ли предприятию менять тактику, чтобы дальнейшая его деятельность не была убыточной [4, с.312].

Анализ структуры источников капитала. Источником информации служит бухгалтерский баланс предприятия [3, с.286]. С этой целью рассчитывают следующие показатели:

- коэффициент финансовой автономии – удельный вес собственного капитала в общей валюте баланса;

- коэффициент финансового левириджа (коэффициент финансового рычага), – отношение заемного капитала к собственному.

- коэффициент обеспеченности собственными средствами – определяет достаточно ли у организации собственных оборотных средств, необходимых для финансовой устойчивости. Находится как отношение собственных оборотных средств к величине оборотных активов организации.

- коэффициент маневренности собственных оборотных средств – характеризует степень мобильности использования собственного капитала и рассчитывается отношением собственных оборотных средств к собственному капиталу.

Коэффициенты финансовой автономии, обеспеченности собственными средствами, финансового левириджа и маневренности собственных оборотных средств характеризуют независимость организации по каждому элементу активов и по имуществу в целом. Демонстрируют, достаточно ли устойчива компания в финансовом плане.

Таким образом, проведя анализ финансового состояния, информационной базой которого является бухгалтерская (финансовая) отчетность, всего за несколько этапов появляется возможность ознакомиться с текущим положением дел предприятия, проследить динамику в развитии, найти «болевые» точки и сделать заключение о финансово-экономическом состоянии предприятия.

Список литературы:

1. Войтоловский Н.В. Экономический анализ. Основы теории. Комплексный анализ хозяйственной деятельности организации: Учебник для вузов/ под ред. Н.В. Войтоловского, А.П. Калининой, И.И. Мазуровой. – М.: Юрайт, 2011. – 507 с.
2. Савицкая Г.В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебник. – М.: ИНФРА-М, 2013. – 607 с.
3. Шеремет А.Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия / А.Д. Шеремет. – М.: Инфра-М, 2011. – 367 с.
4. Микитухо А.А. Аналитические показатели ликвидности и платежеспособности в системе финансового анализа банкротства фирмы. Электронно-библиотечная система. – 2014. – <http://cyberleninka.ru/article/n/analiticheskie-pokazateli-likvidnosti-i-platezhesposobnosti-v-sisteme-finansovogo-analiza-bankrotstva-firmy>.

ИНВЕСТИЦИИ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ СТАВРОПОЛЬСКОГО КРАЯ

Юношева Наталья Сергеевна

*студент, Северо-Кавказский федеральный университет,
РФ, г. Ставрополь*

Серебрякова Людмила Александровна

*научный руководитель, канд. экон. наук,
доц., Северо-Кавказский федеральный университет,
РФ, г. Ставрополь*

Сельское хозяйство является одной из основных отраслей экономики Ставропольского края. На его долю в валовом региональном продукте приходится около 15%, в отрасли работает 17,1% от общей численности занятых в экономике края. В последние годы наметилась тенденция роста сельскохозяйственного производства. Так, в 2015 г. продукции сельского хозяйства было произведено на сумму 188,6 млрд. руб., что выше показателя 2011 г. в 1,8 раз. Производство зерна за этот 2011–2015 гг. увеличилось на 8,8% и составило 9105,1 т, молока – на 3,4%, мяса – на 31,2%. Необходимость дальнейшего наращивания объемов производства сельскохозяйственной продукции диктуется Доктриной продовольственной безопасности России. Однако дальнейшее увеличение валового производства не возможно без укрепления материально-технической базы.

Материально-техническая база сельского хозяйства Ставропольского края находится в кризисном положении, и ее состояние продолжает ухудшаться. Это подтверждается данными о наличии машинно-тракторного парка. Так, за 1995–2015 гг. количество тракторов в крае сократилось в 3,4 раза. Только за последние пять лет их стало меньше на 1,4 тыс. шт. или на 10,9%. За этот же период обеспеченность зерноуборочными комбайнами сократилась на 4,9%, грузовыми автомобилями – на 7,5%.

Острой проблемой в сельскохозяйственном производстве является поддержание в работоспособном состоянии имеющейся в наличии сельхозтехники. По оценкам экспертов с учетом состояния машинно-

тракторного парка, сельскохозяйственные предприятия Ставропольского края ежегодно должны приобретать 4–4,5 тыс. тракторов и 1–1,2 тыс. зерноуборочных комбайнов.

Решить проблему улучшения материально-технической базы возможно только путем повышения инвестиционной привлекательности как региона в целом, так и сельского хозяйства в частности.

В 2011-2014 гг. наблюдалась тенденция увеличения инвестиций в экономику Ставропольского края. Однако в 2015 году их объем снизился и составил 124,9 млрд. руб. (таблица 1).

Таблица 1.

Основные показатели инвестиционной деятельности в Ставропольском крае в 2011–2015 гг.

Показатели	2011	2012	2013	2014	2015
Инвестиции в основной капитал – всего, млн. руб.	98264,7	115378,3	130631,6	143061,2	124873,3
в т.ч. сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	15734,6	17884,2	19810,7	18577,9	12570,2
Индексы физического объема инвестиций в основной капитал, % к предыдущему периоду	101,2	111,3	106,5	103,3	87,3
в т.ч. индексы физического объема инвестиций в сельское хозяйство, % к предыдущему периоду	110,3	113,7	110,8	93,8	67,7

Следует отметить, недостаточно высокую инвестиционную привлекательность сельскохозяйственной отрасли. В структуре инвестиций на ее долю приходится 10,1%, тогда как удельный вес инвестиций в обрабатывающие производства составляет 23,3%, в транспорт и связь – 22,6%.

В целом за 2011–2015 гг. инвестиции в сельское хозяйство сократились на 3164,4 млн. руб. или на 20,1% и составили 12570,2 млн. руб., что на 32, 3% ниже, чем в 2014 году (рисунок 1).

Вместе с тем, анализ статистических данных показывает, что в период с 2011 по 2013 год наблюдался некоторый рост инвестиционной активности в

рассматриваемой отрасли. Так в 2012 г. по сравнению с 2011 г. вложения в отрасль увеличились на 13,7%, а в 2013 г. по сравнению с 2012 г. на 10,8%.

Всего за этот период объем инвестиций увеличился на 4076,1 млн.руб. или на 25,9%. В 2013 г. инвестиции в отрасль достигли максимального значения за анализируемый период и составили 19810,7 млн.руб. В среднем за последние 5 лет ежегодно в сельское хозяйство инвестировалось 16915,2 млн. руб.

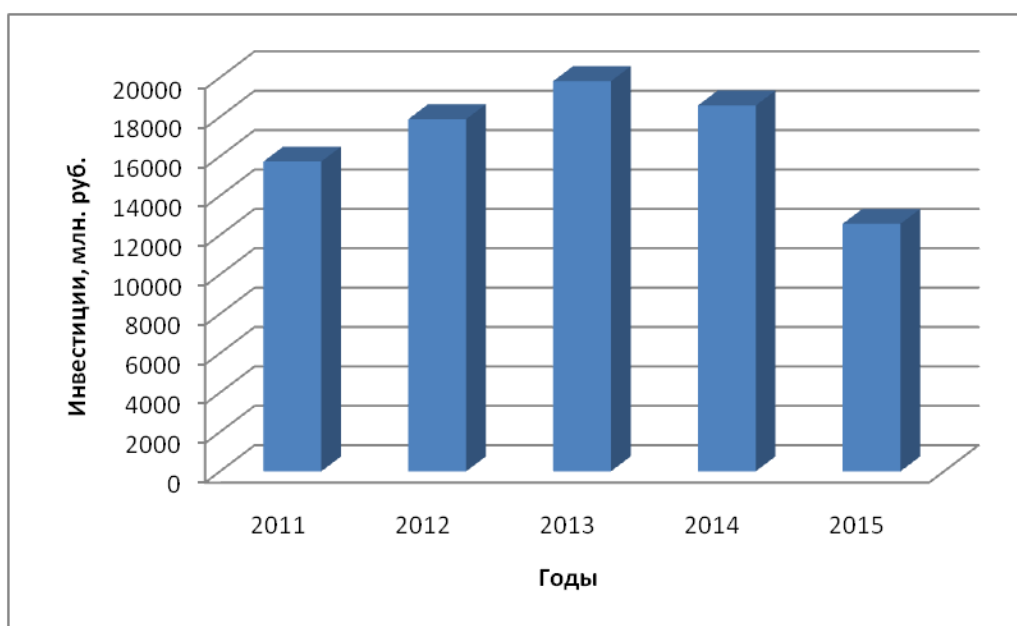


Рисунок 1. Инвестиции в сельское хозяйство Ставропольского края

Основными направлениями использования инвестиций являются строительство и реконструкция новых производственных объектов и приобретение сельскохозяйственной техники. Так, в 2015 году сельхозтоваропроизводителями края было приобретено 547 тракторов, 277 зерноуборочных и 11 кормоуборочных комбайнов, 195 автомобилей и 1029 единиц посевной, почвообрабатывающей и другой сельскохозяйственной техники.

В 2015 году на территории Ставропольского края завершена реализация 8 инвестиционных проектов в сельском хозяйстве общей стоимостью 5,3 млрд. рублей, создано 842 новых рабочих места. Было построено две птицефабрики, инкубатор, комбикормовый завод, завершено строительство второй очереди тепличного комплекса по выращиванию овощей и первой очереди

птицеводческого комплекса по производству и переработке до 6 600 тонн мяса индейки в год, введены в действие мелиоративные системы на площади 1425 га, реконструированы плодохранилища и т.п.

В настоящее время в сельском хозяйстве Ставропольского края реализуется более сорока крупных инвестиционных проектов. Самым капиталоемким и широкомасштабным из них является строительство «Агропромышленного парка «Ставрополье», расчетная стоимость которого составляет около 50 млрд. рублей. Важными направлениями инвестиций является строительство трех тепличных комплексов для круглогодичного производства овощных культур, завода по доработке семян кукурузы и подсолнечника, молочного комбината и др.

Источниками финансирования инвестиций в агропромышленном комплексе являются: собственные средства организаций; кредиты и займы; инвестиции; средства, получаемые в виде государственной поддержки. Основная часть реализованных проектов в крае осуществляется за счет собственных и заемных средств. Бюджетное финансирование используется для стимулирования привлечения средств в отрасль.

В результате проведенного анализа можно сделать вывод о том, что достижение уровня производства основных видов сельскохозяйственной продукции, позволяющего обеспечить потребности населения края и выйти на региональные рынки, возможно лишь на основе модернизации сельскохозяйственного производства и привлечения дополнительных инвестиций с целью внедрения интенсивных технологий в растениеводстве и животноводстве. Только в результате увеличения объема инвестиций можно повысить производительность труда и доходность отрасли. Инвестиции в сельское хозяйство могут также увеличить доступность продовольствия на внутреннем и международных рынках, обеспечить низкий уровень цен на товары сельскохозяйственного происхождения. Это в свою очередь будет способствовать росту потребительского спроса на них, и, как следствие, приведет к созданию новых рабочих мест для сельского населения.

Исследования показали, несмотря на то, что в отрасли стоит острая проблема обновления материально-технической базы, инвестиционная привлекательность сельского хозяйства в последние годы снижается. Одной из основных причин этого явления являются риски невозвратности инвестируемых средств, а гарантии имеют низкую степень надежности. В результате сельским товаропроизводителям достаточно сложно самостоятельно привлечь инвестиционные ресурсы, так как предпочтения инвесторов не всегда совпадают с потребностями региона. Поэтому в создании инвестиционной привлекательности и развитии инвестиционного процесса существенную роль должно играть государство. При этом основные усилия должны быть направлены на обеспечение устойчивого развития сельского хозяйства, рационального использования природных ресурсов, сохранения плодородия почв. В качестве приоритетных направлений инвестиций необходимо рассматривать инвестиции в научно-исследовательские разработки, которые позволят сельским товаропроизводителям на основе прогрессивных технологий обеспечить высокую эффективность бизнеса.

Список литературы:

1. Министерство сельского хозяйства Ставропольского края – [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: http://www.mshsk.ru/industry-information/economy/index.php?ELEMENT_ID=5868 (Дата обращения 13.12.2016).
2. Оценка инвестиционной активности АПК Ставропольского края и определение направлений его развития – [Электронный ресурс]– Режим доступа – URL: <https://e-koncept.ru/2014/54553.htm> (Дата обращения 13.12.2016).
3. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Ставропольскому краю – [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: <http://stavstat.gks.ru> (Дата обращения 7.12.2016).
4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] - Режим доступа – URL: <http://www.gks.ru> (Дата обращения 7.12.2016)

СЕКЦИЯ 6. ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ОБ УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ В ГОДЫ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ

Галлямова Альбина Ильфировна
студент Казанского (Приволжского) федерального университета,
РФ, г. Елабуга

Жадан Владимир Николаевич
научный руководитель, канд. юрид. наук, доц. Казанского (Приволжского)
федерального университета,
РФ, г. Елабуга

Великая Отечественная война стала тяжелейшим испытанием для всего Советского Союза. Устоять в этом противостоянии и сломить врага стало возможным благодаря сплочению многонационального народа и мероприятиям, проводимым руководителями страны. В число данных мер входила реорганизация государственного аппарата, советское право было также перестроено в соответствии с требованиями военного времени. При этом в каждой отрасли права эта задача решалась по-своему. Так, главной тенденцией развития уголовного права являлось его расширение и ужесточение уголовной ответственности. При этом наряду с существовавшими довоенными нормативно-правовыми актами были изданы новые, вызванные требованиями военного времени.

Особенностями уголовного законодательства периода Великой Отечественной войны можно назвать следующие:

- 1) ужесточение имеющихся и пополнение новыми составами преступлений;
- 2) усиление борьбы против государственных преступлений, против преступлений, направленных на социалистическую собственность, преступлений, подрывающих трудовую деятельность и дисциплину.

Большой объем полномочий в период войны получили военные трибуналы. Система военных юстиций регламентировалась Указом «О военных трибуналах в местностях, объявленных на военном положении, и районах военных действий» от июля 1941 года. Согласно данному Указу, трибуналы были образованы при армиях, корпусах, дивизиях, гарнизонах, бригадах, на железных дорогах и в речных (морских) бассейнах. Надзорными институтами для этих трибуналов служили военная, военно-железнодорожная, военная водотранспортная коллегии Верховного Суда СССР и Пленум Верховного Суда СССР. На территориях, объявленных на военном положении, все уголовные дела о преступлениях, направленных против обороны, общественного порядка и государственной безопасности, дела об убийствах подлежали рассмотрению трибуналами. Сроки их рассмотрения были предельно коротки, приговоры не подлежали кассационному обжалованию, дела слушались в закрытом порядке. Исполнение смертных приговоров могли быть отменены лишь командующими армией и округами, остальные приговоры приводились в немедленное исполнение [1, с. 4].

В июле 1941 года был принят Указ Президиума Верховного Совета СССР «Об ответственности за распространение в военное время ложных слухов, возбуждающих тревогу среди населения», согласно которому «виновные карались ... тюремным заключением на срок от 2 до 5 лет» [8]. В ноябре 1943 г. – Указ «Об ответственности за разглашение государственной тайны или за утрату документов, содержащих государственную тайну», введивший наказание за совершение в виде лишения свободы сроком до 10 лет для должностных лиц, а для частных лиц – до трех лет [2, с. 550].

Преступлениям военного характера советский законодатель уделял значительное внимание. В ст. 193 Раздела IX «Преступления воинские» Уголовного кодекса РСФСР, принятого ВЦИК 22 ноября 1926 года отмечалось, что воинскими преступлениями солдат Рабоче-Крестьянской Красной армии являются преступления, направленные против установленного порядка несения воинской службы [3]. Часть статей данного раздела носили карательно-устрашающий характер и предусматривали высшую меру наказания – расстрел с конфискацией имущества.

В годы войны карательно-устрашающая функция уголовных норм усиливается, появляются дополнительные нормативно-правовые акты, направленные против немецких захватчиков. Широко известным фактом является, как жестоко, бесчеловечно обращались фашистски агрессоры с мирным населением, проживавшим на оккупированных территориях, с советскими военнопленными. В силу этого Президиумом Верховного совета СССР 19 апреля 1943 года был принят Указ «О мерах наказания для немецко-фашистских злодеев, виновных в убийствах и истязаниях советского гражданского населения и пленных красноармейцев, для шпионов, изменников Родины из числа советских граждан и для их пособников», который перекликался со ст. 193.16 УК РСФСР 1926 года [4]. Согласно Указу, под его воздействие попадали немецкие, итальянские, венгерские, финские фашисты, шпионы и изменники Родины из числа советских граждан. Для данных субъектов уголовного права были введены чрезвычайные меры наказания: для фашистов – смертная казнь через повешение, для их пособников – каторжные работы сроком от 15 до 20 лет. Причем рассмотрение дел указанной категории проводилось военно-полевыми судами, чьи приговоры приводились в немедленное исполнение, а согласно ст. 5 Указа повешение должно было проходить публично с оставлением приговоренных на виселицах еще несколько дней для устрашения и предостережения остальных.

Особое внимание законодателем было уделено хищениям. Еще Уголовным кодексом РСФСР 1926 года вводилось ответственность за кражу. Пункты «г», «д» ст. 162 УК предусматривали наказание за хищение имущества из государственных и общественных фондов в виде лишения свободы сроком до двух лет либо исправительные работы до одного года (п. «г») и лишение свободы до пяти лет (п. «д») [3]. В период войны за аналогичные преступления мера ответственности была ужесточена. «Вор – это тот же враг народа, что шпион и диверсант», – писала газета «Правда» 20 февраля 1942 года. 23 июня 1942 года Указом Президиума Верховного Совета СССР «Об ответственности за хищение горючего в МТС и совхозах» за подобные хищения было

установлено наказание по приговору народного суда в виде тюремного заключения на срок от 3 до 5 лет [5]. Вводилась уголовная ответственность за убой скота, поломку сельскохозяйственной техники. С января 1942 года кража личного имущества во время воздушного налета, нападения врага и т.д. приравнивалась к бандитизму.

Уголовным наказанием карался самовольный уход с работы. Об этом свидетельствует Указ Президиума Верховного Совета СССР от 26 июня 1940 г. «О переходе на восьмичасовой рабочий день, на семидневную рабочую неделю и о запрещении самовольного ухода рабочих и служащих с предприятий и учреждений» [6]. Согласно данному правотворческому акту, за самовольный уход с работы, а также прогулы и опоздания, была введена уголовная ответственность работников. Данные дела рассматривались народными судами в течение пяти дней, а приговоры приводились к исполнению немедленно. Исходя из пункта 5 Указа, за самовольный уход рабочего с государственного, кооперативного и общественного предприятия или учреждения назначалось наказание в виде тюремного заключения сроком от 2-х до 4-х месяцев; за прогул без уважительной причины рабочие тех же самых предприятий карались исправительно-трудовыми работами по месту работы на срок 6 месяцев с удержанием заработной платы в размере 25%.

Уголовным наказанием карался самовольный уход с работы. Об этом свидетельствует Указ Президиума Верховного Совета СССР от 9 декабря 1941 года «Об ответственности рабочих и служащих предприятий военной промышленности за самовольный уход с предприятий», который утверждал, что рабочие предприятий военной промышленности, а именно авиационной, танковой, вооружения, боеприпасов, военного судостроения, военной химии закреплялись на период войны за предприятиями, где они работали. Самовольный уход с места работы, согласно ст. 2 Указа, приравнялось дезертирству и каралось тюремным заключением сроком от 5 до 8 лет [7].

Таким образом, уголовное законодательство в годы Великой Отечественной войны претерпело значительные изменения. Это выражалось,

прежде всего, в усилении роли военных трибуналов, в ужесточении наказаний за уже имевшиеся составы преступлений и введение новых составов. Данные меры были вызваны требованиями военного времени и направлены на сдерживание преступности и усиление борьбы против фашистских захватчиков.

Список литературы:

1. Исаев И.А. Право в условиях Великой войны: «Правовая мобилизация» // История государства и права. – 2015. – № 9. – С. 3–6.
2. История отечественного государства и права: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Под ред. Р.С. Мулукаева. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. – 703 с.
3. УК РСФСР 1926 г. (с изм. и доп., внесенными Постановлениями ЦИК СССР от 19.02.1926 – СЗ СССР, 1926, №9, Ст. 71; от 05.03.1926 – СЗ СССР, 1926, №15, Ст. 106) – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (Дата обращения: 09.12.2016).
4. Указ Президиума Верховного Совета СССР от 19.04.1943 г. «О мерах наказания для немецко-фашистских злодеев, виновных в убийствах и истязаниях советского гражданского населения и пленных красноармейцев, для шпионов, изменников родины из числа советских граждан и для их пособников» (принят Президиумом Верховного Совета СССР) – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://ru.wikisource.org> (Дата обращения: 09.12.2016).
5. Указ Президиума Верховного Совета СССР от 23.06.1942 г. «Об ответственности за хищение горючего в МТС и совхозах» (принят Президиумом Верховного Совета СССР) – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://ru.wikisource.org> (Дата обращения: 09.12.2016).
6. Указ Президиума Верховного Совета СССР от 26.06.1940 г. «О переходе на восьмичасовой рабочий день, на семидневную рабочую неделю и о запрещении самовольного ухода рабочих и служащих с предприятий и учреждений» (принят Президиумом Верховного Совета СССР) – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://ru.wikisource.org> (Дата обращения: 09.12.2016).
7. Указ Президиума Верховного Совета СССР от 09.12.1941 г. «Об ответственности рабочих и служащих предприятий военной промышленности за самовольный уход с предприятий» (принят Президиумом Верховного Совета СССР) – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.libussr.ru/> (Дата обращения: 09.12.2016).
8. Хрестоматия по истории отечественного государства и права. 1917–1991 гг. – М., 1997 год – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/901931537> (Дата обращения: 09.12.2016).

РЕАБИЛИТАЦИОННЫЕ ПРОГРАММЫ ДЛЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В ВОСПИТАТЕЛЬНЫХ КОЛОНИЯХ

Бисенгулова Альфия Рашитовна

*студент БГПУ им. М.Акмуллы Институт исторического
и правового образования,
РФ, Республика Башкортостан г. Уфа*

В настоящее время существуют множества мер воздействия на несовершеннолетних правонарушителей. Крайней из мер, на наш взгляд являются отправка осужденных подростков в воспитательные колонии. В данном вопросе государство испытывает значительные затруднения. Ситуация требует изменений в организации воспитательной деятельности, направленную на социальную и педагогическую реабилитацию осужденных[1].

В колониях для несовершеннолетних делается упор на учебно-воспитательную работу. Необходимое условие для всех воспитанников – это получение специальности, выбора профессии, которая была бы востребована на рынке труда. Профессия должна учитывать возраст, физические и умственные особенности. Важным условием социализации подростков является подготовка их к самостоятельной жизни и повышение трудового воспитания. Данные условия не обеспечиваются полностью, так как около 60 % подростков в будущем не собираются работать по профессиям, которые получили в колонии[3].

Многие из осужденных подростков до колонии, обучаясь в образовательных учреждениях, нарушали дисциплину, были организаторами конфликтных ситуаций, оскорбляли преподавателей. Поэтому нужно уделять большое внимание построению взаимоотношений учителей с учащимися, так же отношению между самими подростками. Учителя должны проявлять терпение в работе с осужденными подростками, быть настойчивыми, должны вызвать интерес к своему предмету.

И так, какие же средства должны быть выбраны для того, что бы обеспечить исправление несовершеннолетних преступников? На наш взгляд,

главным является общеобразовательное обучение. Особую роль нужно отводить школе, которая является главным элементом в воспитательном учреждении. Когда несовершеннолетний поступает в колонию, его сразу зачисляют в определенный класс для обучения, далее идет распределение по отрядам, по принципу «отделение-класс». Воспитательный процесс был бы более эффективным, если бы учителя школы, воспитатели, преподаватели училищ взаимодействовали между собой. У каждого преподавателя свои взгляды на работу с осужденными-подростками, и поэтому происходят разногласия, не всегда соблюдается принцип «единства педагогических требований» [6].

Из данного положения, можно найти выход, а именно создать единый учебно-воспитательный процесс, который охватит всех сотрудников колонии [3]. Но для этого нужны квалифицированные специалисты, знающие возрастную специфику несовершеннолетних, т.е. социальные педагоги. Воспитательная работа должна проводиться с учетом нравственного искажения несовершеннолетних. Нужно по возможности использовать активность, эмоциональность и впечатлительность подростков. Помочь преодолеть внутреннее сопротивление осужденных к воспитательным мерам. Наиболее распространенными формами воспитательной работы является беседа, лекции, встречи с интересными людьми. В последние годы на практике стали применять встречи с бывшими воспитанниками колоний, которые стали на путь исправления и ведут честный образ жизни, с представителями общественных и религиозных организаций – меры общественного воздействия. Все это является условиями обеспечения процесса социализации несовершеннолетних, отбывающих наказание в колониях. Важно приобщить их к нормальной человеческой жизни и деятельности. Именно здесь выражается деятельность социального педагога.

Не нужно отвергать так же и физическое воспитание несовершеннолетних, так как это содействует повышению авторитета в глазах других воспитанников

колонии – это прекрасный стимул для привлечения осужденных к активному занятию спортом и формированию морально-волевых качеств личности.

Меры исправительного воздействия на несовершеннолетних преступников должны протекать как единый процесс, начиная с момента взятия подростка под стражу и заканчивая периодом реабилитации и социальной адаптации после освобождения. На практике этот процесс разорван. Причиной такого разрыва является отсутствие взаимодействия между службами и учреждениями, обеспечивающими работу с несовершеннолетними правонарушителями и профилактику преступности.

Увеличение подростковой преступности и высокий уровень рецидива удостоверяют о низком уровне эффективности исправительного воздействия на несовершеннолетних преступников. Для решения данной проблемы желательно расширить применение к несовершеннолетним, кроме лишения свободы, других видов наказаний [4]. Альтернативным видом длительного лишения свободы может стать краткосрочный арест, практикующийся в европейских странах довольно давно. Специфика пенитенциарной системы России заключается в том, что мера наказания предусмотрена законом, а реальной возможности для применения нет, так как таких домов нет пока в РФ.

К условному осуждению необходимо подходить более взвешенно, нужно проводить беседы и лекции с данной категорией подростков, установить контроль за ними. Подростки, ощущая безнаказанность за совершенные преступные деяния, думая, что им сойдет все с рук, совершают другие, более опасные преступления для общества. В 2015 году насчитывается 14 тыс. подростков, которые уже находились под следствием, и продолжают совершать новые преступления[2]. Все это обостряется тем, что данные лица втягивают своих сверстников на совершение преступлений. Профессор А.И. Долгова считает: «Из числа совершивших преступления в несовершеннолетнем возрасте лиц примерно 10% ведут себя в дальнейшем устойчиво правомерно». Значит 9 из 10 подростков, имеющих уголовное прошлое, окончательно встают на преступный путь.

Достичь желаемый эффект в профилактике правонарушений и рецидивной преступности несовершеннолетних, возможно будет только тогда, когда для работы с подростками включаться социальные педагоги-профессионалы. Русский религиозный мыслитель, поэт и публицист В.С. Соловьев в одной из своих работ писал: «Первое и самое важное условие есть, конечно, то, чтобы во главе пенитенциарных учреждений стояли воспитатели, способные к такой высокой и трудной задаче, – лучшие из юристов, психиатров и лиц с религиозным призванием».

Список литературы:

1. Датий А.В., Дикопольцев Д.Е., Федосеев А.А. Интернет-конференция «Преобразование воспитательных колоний в учреждения для содержания лиц, совершивших преступления в несовершеннолетнем возрасте» // Прикладная юридическая психология. 2011. № 3. С. 181–182.
2. Зубов И.Н. МВД: Число преступление детей-рецидивистов в РФ растет на последние 5 лет. Отчет от 27.03. 2015 г. Режим доступа: <http://dailynewslight.ru/?u=270320151503>.
3. Проект концепции развития уголовно-исполнительной системы РФ до 2020 года. Материалы официального сайта Общественной палаты Российской Федерации. URL: www.oprf.ru.
4. Попов В.В. Воспитательный центр как новый вид исправительного учреждения для несовершеннолетних осужденных // Вестник института: преступление, наказание, исправление. 2010. № 10. С. 27–35.
5. Садовникова М.Н., Шляпкин А.Н. Ресоциализация несовершеннолетних осужденных: переход от воспитательных колоний к воспитательным центрам в рамках реформирования уголовно-исполнительной системы // Сибирский юридический вестник. 2010. № 4. С. 104.
6. Усеев Р.З., Дроздов А.И. Реформа уголовно-исполнительной системы: перспективы функционирования воспитательных центров // Вектор науки ТГУ. 2010. № 4. С. 175.

ПРОИЗВОДСТВО ПО ДЕЛАМ С УЧАСТИЕМ ИНОСТРАННЫХ ЛИЦ

Вардикян Арменак Эдвардович

*студент, Университетский колледж «Оренбургский государственный университет» Отделение экономико-правовых дисциплин,
РФ, г.Оренбург*

Дегтярева Людмила Александровна

*научный руководитель, преподаватель, Университетский колледж
«Оренбургский государственный университет»
Отделение экономико-правовых дисциплин,
РФ, г. Оренбург*

Иностранные граждане имеют право обращаться в суды Российской Федерации за защитой своих прав, свобод и законных интересов, а также подавать иски об оспаривании действий или бездействий правонарушителя и восстановлении своих нарушенных прав, в этом и заключается принцип так называемого «национального режима».

Статья 62 Конституции РФ закрепляет, что иностранные граждане имеют равные права с российскими гражданами, несут равные обязанности и ответственность за совершаемые поступки, за исключением случаев установленных федеральными законами или международными договорами [1].

Правовой статус иностранных лиц построен и закреплён на принципе национального режима. Именно этот принцип закрепляет за ними право пользоваться процессуальными правами на уровне с российскими гражданами и организациями, а также обращаться в суды Российской Федерации, но только за защитой своих законных прав, интересов и свобод.

Иностранные граждане имеют право обращаться в суд лично в защиту своих прав, свобод и законных интересов, также выступать истцом и ответчиком в суде, быть третьим лицом, принимать в качестве своей защиты представителя, но они лишены права быть представителем в суде другого лица.

Национальный режим устанавливает и закрепляет нормы гражданского процессуального законодательства, которые распространяются на иностранных

граждан, а также иных федеральных законов и международных договоров РФ (ч. 3 ст. 398 ГПК).

Правительство РФ может устанавливать ответные ограничения гражданских процессуальных прав в отношении иностранных лиц именно тех государств, где допускается ограничение процессуальных прав российских граждан (ч. 4 ст. 398 ГПК) [2].

Ведение судопроизводства с участием иностранных лиц осуществляется по стандартам и нормам установленным Российской Федерацией и российским законодательством. Нормы по общему правилу означают постановку коллизионного вопроса и применение в силу коллизионных норм иностранных процессуальных правил, естественно если иное не вытекает из федеральных законов и международных договоров Российской Федерации.

Самой высшей степенью проявления национального режима является предоставление иностранным гражданам равной с российскими гражданами процессуальной правоспособности, определяющий субъектный состава иностранного права в Российской федерации.

Как следует из статьи 399 ГПК, гражданская правоспособность и дееспособность иностранных граждан определяется их личным законом, то есть законами, которое устанавливает государство, в котором они проживают. Такое правило устанавливает исключение из общего правила о неприменимости иностранного права в гражданском судопроизводстве.

Российское законодательство определяет и устанавливает в своем территориальном пространстве правоспособность и дееспособность иностранных лиц и лиц без гражданства, но только в том случае, если иностранный гражданин имеет наряду с гражданством зарубежной страны российское гражданство, либо имеет место жительства в РФ. В соответствии с этим, можно сделать вывод о том, что если на базе личного закона лицо признано недееспособным, то в процессуальном российском праве данное лицо должно быть признано дееспособным. [ст.37 и ч.5 ст.399] [2].

Иностранные лица наравне с российскими гражданами и организациями пользуются процессуальными правами и выполняют обязанности.

Судопроизводство с участием иностранных лиц осуществляется на основании Гражданского и гражданско-процессуального кодекса, а также иных федеральных законов и нормативно-правовых актов. Правительство РФ вправе устанавливать ограничения процессуальных прав для иностранных граждан тех государств, в которых установлены такие же ограничения по отношению к российским гражданам [4].

В круг личного закона иностранного гражданина входит:

- 1) Право страны, в которой имеет гражданство;
- 2) Российское право, если гражданин имеет помимо Российского гражданства и иностранные;
- 3) Право страны, в которой имеет место жительства, если есть у гражданина несколько иностранных гражданств;
- 4) Если предполагается, что иностранный гражданин, который имеет постоянное место жительства в России, то его личным законом считаются законы российского законодательства.

В случае если нет гражданства, то личным законом считается то место где лицо имеет место жительства.

Если лицо на основе личного закона не является процессуально дееспособным, то на территории Российской Федерации может быть признан процессуально правоспособным, если оно в соответствии с российским правом обладает процессуальной дееспособностью.

Процессуальная правоспособность иностранной организации и международной организации. Иностранная организация следует личным законам, то есть с учетом тех законов, которые закреплены страной, где собственно создавалась данное юридическое лицо. Процессуальная правоспособность определяется на основе личного закона иностранной организации.

На основе международного договора устанавливается процессуальная правоспособность международной организации, в соответствии с которым она создана, ее учредительных документов или соглашение с компетентным органом Российской Федерации [4].

Такое понятие, как подсудность, представляет собой совокупность правовых норм, регулирующих отношение подведомственных судами дел к ведению конкретного суда для их рассмотрения по первой инстанции.

Если ответчик, физическое или юридическое лицо, имеет место жительства на территории Российской Федерации, то общее исходное правило территориальной подсудности предусматривает, что суды в Российской Федерации рассматривают дела с участием иностранных лиц.

В соответствии со статьей 20 ГК РФ местом жительства признается место, где гражданин постоянно или преимущественно проживает [3].

Адрес юридического лица, который устанавливает его местонахождение, определяется местом его государственной регистрации. Государственная регистрация осуществляется по месту нахождения организации и её исполнительного органа, в случае, если у юридического лица нет действующего исполнительного органа – другого органа или должностного лица, за которым закреплено право действовать от его имени без выданной доверенности [3].

Суды в Российской Федерации вправе также рассматривать дела с участием иностранных лиц в случае, если:

- 1) на территории РФ находятся орган управления, филиал или представительство иностранного лица;
- 2) на территории РФ у истца есть постоянное место проживания;
- 3) на территории РФ у ответчика в распоряжении находится имущество;
- 4) содержание иска, связано с пространственной сферой РФ;
- 5) по делу о расторжении брака, если хотя бы один из супругов является гражданином РФ.

Исключительная подсудность дел с участием иностранных лиц включает в себя:

1) дела, которые закрепляют право на недвижимое имущество, находящееся на территории РФ;

2) дела, по спорам, возникающим из перевозок грузов и договоров поставки, если перевозчик находится на территории РФ;

3) дела о расторжении брака между российскими и иностранными гражданами, если у них присутствует место проживания в РФ;

4) дела, которые заключены в главах 23–26 настоящего кодекса, то есть вытекающие из публичных правоотношений.

Список литературы:

1. Конституция РФ (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г.) // «Российская газета», № 237, 25.12.1993.
2. Российской Федерация. Законы. Гражданский процессуальный кодекс РФ: федер. закон [принят Гос. Думой 14 ноября 2002 г.: по состоянию на 01 января 2016г.]: – М.: Проспект, 2016. – Ст.398–399 - ISBN 5-7654-2734-0.
3. Российская Федерация. Законы. Гражданский кодекс РФ: федер.закон. [принят Гос. Думой 30 ноября 1994 г.: по состоянию на 1 января 2016г.]: ISBN 978-5-699-85680-0.
4. РЕФ.РФ [Электронный ресурс] <http://referatwork.ru>.
5. Jurkom74 – [Электронный ресурс]: 26.05.2016 / <http://jurkom74.ru>.

К ВОПРОСУ О НАЛОГОВОМ СТИМУЛИРОВАНИИ В ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОНАХ НА ПРИМЕРЕ ТОМСКОЙ ТЕХНИКО-ВНЕДРЕНЧЕСКОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЗОНЫ

*Данчина Кристина Владимировна
магистрант, НИУ ВШЭ,
РФ, г.Москва*

Уже несколько лет направлением №1 налоговой политики Российской Федерации на год и на плановый период выбирается налоговое стимулирование инновационной деятельности.

С 2005 года в России действуют особые экономические зоны (далее – ОЭЗ), среди которых есть и технико-внедренческие (далее – ТВ ОЭЗ): Зеленоград, Дубна, Санкт-Петербург и Томск. Они предназначены для развития компаний инновационной сферы, разработки и внедрения продуктов научной деятельности. Налогообложение резидентов особых экономических зон имеет свои особенности. Рассмотрим их на примере особой экономической зоны г. Томск [3].

1. Льготы по налогу на прибыль. Доход от технико-внедренческой деятельности резидентов облагается по пониженной ставке налога на прибыль в части налога, подлежащего зачислению в бюджеты субъектов РФ. В Томске, как и во всех существующих ОЭЗ применяется максимально низкая ставка налога на прибыль в размере **13,5%**.

2. Налоговые каникулы. Резиденты ОЭЗ с момента получения ими такого статуса на определенный срок получают частичное или полное освобождение от уплаты налога на имущество, земельного и транспортного налогов.

3. Налог на имущество. Резиденты ОЭЗ освобождены от уплаты этого налога сроком на **10 лет** с момента учета на балансе в качестве основных средств (движимое и недвижимое имущество). При этом необходимо выполнение нескольких условий: основные средства созданы или приобретены в целях ведения деятельности в ОЭЗ; расположены на территории ОЭЗ;

используются на этой территории в рамках соглашений о создании ОЭЗ; находятся на балансе резидента. Но если отдельные объекты имущества на балансе резидента используются полностью для ведения иных видов деятельности, то налогообложение имущества производится по ставке 2,2%.

4. Транспортный налог. Резиденты ОЭЗ освобождены от уплаты налога в отношении транспортных средств, учитываемых на балансе (в Томске – на максимальный срок – **10 лет**, начиная с первого числа месяца, в котором резидент был зарегистрирован на территории ОЭЗ).

5. Земельный налог. Резиденты – юридические лица ОЭЗ освобождены от уплаты налога земельного налога на **5 лет** с месяца возникновения права собственности на каждый земельный участок (п. 9 ст. 395 НК РФ). При этом земельный участок должен располагаться на территории ОЭЗ и принадлежать резиденту на праве собственности или праве бессрочного пользования, а также использоваться компанией для реализации инвестиционного проекта.

6. Льготы, связанные с уплатой страховых взносов в государственные внебюджетные фонды. Резиденты технико-внедренческой ОЭЗ, которые производят выплаты физическим лицам, работающим на данной территории, используют ставку **14%**.

Также к налоговым преференциям можно отнести и гарантию от неблагоприятного изменения законодательства о налогах и сборах. В течение срока действия соглашения о ведении технико-внедренческой деятельности предприятия к нему не применяются законодательные акты, ухудшающие финансовое положение (ст. 38 Федерального закона от 22.07.2005 № 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации»), за исключением налогообложения подакцизных товаров.

По итогам 2010 года Счетной Палатой Российской Федерации было подсчитано, во сколько обошлись государству налоговые льготы. Общая сумма на стимулирование инвестиционной и инновационной деятельности, которой лишились бюджеты, составила 366,2 млрд. руб. [1] (Табл. 1). Однако при таких затратах желаемый результат пока не виден. Из первого отчета Министерства

экономического развития России об эффективности работы ОЭЗ следовало, что все существующие российские ОЭЗ абсолютно не оправдывают бюджетные инвестиции в инфраструктуру и выдаваемые налоговые льготы. Тем не менее до 2016 года все ОЭЗ оставались действующими. Наилучшие результаты показала ОЭЗ «Алабуга» (Татарстан), возвратив уплаченными налогами 20% вложенных средств. Из пяти сибирских ОЭЗ самой успешной стала ТВ ОЭЗ «Томск» – вернула в бюджеты 3,6% вложенных в нее средств [4].

Таблица 1.

Стимулирование инвестиционной и инновационной деятельности в РФ

Направление стимулирования	Сумма, млрд.руб.
Инвестиционная деятельность, в том числе:	354
• Амортизационная премия по налогу на прибыль организаций в размере 10 и 30% (одномоментное уменьшение базы налога на прибыль организаций до начала амортизации основных средств).	112 (налог на прибыль организаций)
• Налоговые каникулы по налогу на добычу полезных ископаемых для добывающих компаний в отношении новых месторождений и сверхвязкой нефти и ряду других.	176
• Предоставление отдельным категориям налогоплательщиков пониженной ставки налога на прибыль организаций, подлежащего зачислению в бюджеты субъектов Российской Федерации.	51
• Ускоренная амортизация по налогу на прибыль организаций некоторых видов амортизируемого имущества.	15
Инновационная деятельность, в том числе:	12,2
• Освобождение от НДС операций по реализации исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности.	8,2
• Освобождение от НДС операций по выполнению организациями НИОКР.	3,5
• Вычет расходов из базы налога на прибыль организаций с повышающим коэффициентом 1,5.	0,5

В томской ОЭЗ создано более 900 рабочих мест, зарегистрировано 59 резидентов, а объем налоговых поступлений в бюджеты всех уровней составил 366 млн. рублей. За тот же период было получено 369,9 млн. налоговых льгот. Следовательно, данная ОЭЗ остается убыточной. Власти проводят работу по оценке эффективности льгот в целях оптимизации налоговых преференций. Эта работа должна привести к эффективному использованию предоставляемых льгот, которые будут способствовать скорым результатам от инновационной деятельности. Залог успеха развития ОЭЗ – это крупные инвесторы. В томской

ОЭЗ такими являются СИБУР, «Микран», MOJE Keramik-Implantate. Для компании Bosch местное ООО «Центр технологий бизнеса» построит в томской зоне инжиниринговый центр. Однако инвесторы пока не дают ожидаемый эффект (Рис. 1).

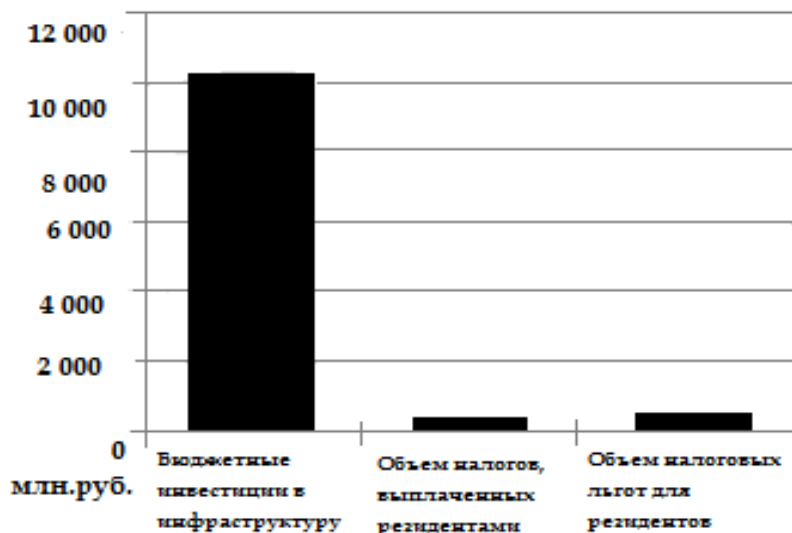


Рисунок 1. Бюджетные инвестиции и налоговый эффект в ТВ ОЭЗ «Томск» до 2011 года включительно (Источник: Минэкономразвития)

В 2016 году Правительство Российской Федерации досрочно прекратило деятельность восьми ОЭЗ [5]. Проверка эффективности ОЭЗ проводилась регулярно на протяжении 10 лет. За этот период создано 33 ОЭЗ разных видов и теперь восемь из них более не действуют, отметим, что при этом число ТВ ОЭЗ осталось прежним, как и состав участников. Однако не все показывают результаты, а те, что имеют отдачу, по-прежнему остаются ресурсозатратными.

Выводы аудиторов Счетной Палаты были следующего содержания:

1. Туристические и портовые ОЭЗ работают неэффективно, условно эффективны лишь промышленные и ТВ ОЭЗ.

2. Эффективность вложения бюджетных средств составляет 173%, в том числе в ОЭЗ ППТ в Липецкой области – 123%, ОЭЗ ППТ в Калужской области – 638%, ОЭЗ ТВТ в Московской области – 845%, ОЭЗ ТВТ в г. Томске – 719%. Аналогичный показатель является низким в ОЭЗ ППТ в Псковской области – 0%, ОЭЗ ТВТ в Республике Татарстан – 0%, ОЭЗ ТРТ в Республике

Алтай – 0,7%, ОЭЗ ТРТ в Республике Бурятия – 3%, ОЭЗ ТРТ, входящих в туристический кластер – 5%, ОЭЗ ПТ в Ульяновской области – 10%.

3. В ходе контрольного мероприятия были установлены факты неэффективного и нецелевого расходования средств уставного капитала ОАО «ОЭЗ». Так, средства в объеме 93 млн. руб. были использованы на ОЭЗ в Краснодарском крае и Калининградской области, которые досрочно закрыты, а также на ОЭЗ в Красноярском крае, которая в итоге так и не была создана. Не по целевому назначению были использованы средства в сумме 23,6 млн руб., которые пошли на разработку концепции развития ОЭЗ в Приморском крае.

4. Общий объем налоговых льгот и таможенных преференций, полученных резидентами, превысил 6,5 млрд. руб. В виде налоговых отчислений бюджет получил 8 млрд. руб. (за счет ОЭЗ промышленно-производственного и технико-внедренческого типов).

5. Новые технологии, продукция, товарные знаки, программы, созданные на территории ОЭЗ ТВТ за 2014 год, составляют 93 шт., за период с начала функционирования ОЭЗ ТВТ – 430 шт. В том числе патенты за 2014 год – 15 шт., за период с начала функционирования ОЭЗ ТВТ – 134 шт.

Таким образом, мы считаем действующие условия налогообложения благоприятными для стимулирования и развития инновационной деятельности в России, и в частности, в г. Томске. Данный институт развивается в нужном направлении. Предоставляемые государством налоговые преференции максимально снижают налоговое бремя для инновационных предприятий. Например, на этапе становления, у предприятий-резидентов технико-внедренческой зоны по факту возникают обязательства перед бюджетом лишь по налогу на прибыль и перед государственными внебюджетными фондами, ставки при этом минимальны. А это значит, что государство со своей стороны расширяет возможности для развития инновационной деятельности, а предприятиям остается лишь воспользоваться ими в нужном направлении. Но пока отдача минимальна.

В заключение, проиллюстрируем пять результатов ТВ ОЭЗ г.Томск:

1. Системы мониторинга и управления подвижными объектами «НТП «КИБЕРЦЕНТР». Система, позволяющая контролировать движение транспорта, отличие от аналогов используются несколько каналов связи (к сотовой добавлена еще и радиосвязь), автоматизированы многие функции.

2. Система проектирования автодорог «ИНДОРСОФТ». Инженер заносит в программу данные, на основе которых программа формирует чертеж, рассчитывает радиус кривизны поворотов, автоматически создает разметку, автобусные карманы, пешеходные переходы. Можно выполнить несколько вариантов и выбрать лучший, с минимальной стоимостью работ. Например, с помощью этого программного продукта проектировалась транспортная «развязка» г.Томска. Аналогов нет.

3. Производство глиоксаля «ПРОМЫШЛЕННАЯ КОМПАНИЯ «НОВОХИМ» Это стратегический дефицитный материал. Его можно использовать в ракетном топливе, нефтегазовой и военной промышленности, фармацевтике, деревообработке, строительстве. Россия стала восьмой страной в мире, в которой производят глиоксаль. Эти разработки запатентованы и держатся в секрете странами-правообладателями.

4. Биоактивная керамика «БИОИМПЛАНТ». Материал для протезирования. Для замены поврежденных костей и участков внутренних органов пациентам. В отличие от аналогов имплантаты из биоактивной керамики не только некоторое время выполняют функции пораженного участка кости, но затем рассасываются, а на их основе воссоздается этот поврежденный участок.

5. Натуральный косметический продукт «НАТУРАЛЬНОЕ МЫЛО». Производится из растительных масел, экстрактов лекарственных трав Сибири и Алтая. Может отмыть мазут, смолу и соки растений, не вредя при этом коже. Оно подходит для использования вместо шампуня, может заменить пену для бритья (не сушит кожу и быстро заживляет ее). В отличие от обычного глицеринового мыла, не содержит животных жиров, синтетических

пенообразователей, натрия хлора, синтетических стабилизаторов, антиоксидантов и отдушек, титана.

Список литературы:

1. Группа «Эксперт» – [Электронный ресурс]. – 1995 – 2016. – URL: Expert.ru. (Дата обращения: 11.12.2016 г.).
2. Основные направления налоговой политики российской федерации на 2016 год и на плановый период 2017 и 2018 годов – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: КонсультантПлюс. (Дата обращения: 11.12.2016 г.).
3. Постановление Правительства Российской Федерации от 28 сентября 2016 года № 978 – [Электронный ресурс]. – URL: <http://government.ru/docs/24732>. (Дата обращения: 13.12.2016 г.).
4. Российские особые экономические зоны – [Электронный ресурс]. – 2006–2016. – URL: rosez.ru. (Дата обращения: 13.12.2016 г.).
5. Тютюрюков Н.Н. Налоговые системы зарубежных стран. – М., 2009.

ТРЕТЕЙСКИЕ СУДЫ КАК АЛЬТЕРНАТИВА РАЗБИРАТЕЛЬСТВУ В ГОСУДАРСТВЕННЫХ СУДАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Дёмина Анастасия Андреевна

*студент 4 курса Национального юридического университета
им. Ярослава Мудрого,
Украина, г. Харьков*

Понятие «третейский суд» в литературе применяется в различных значениях. Говоря о нем, мы подразумеваем форму защиты гражданских прав или состав третейского суда, рассматривающий и принимающий решение о разрешении спора, либо же орган, организующий разбирательство в третейском порядке. Следует отметить, что третейские суды занимают самостоятельное место среди юрисдикционных органов. Они не являются частью судебной системы Российской Федерации и представителями государственной власти.

Что бы выяснить, в чём заключается альтернативность третейских судов, рассмотрим само понятие данного суда и его особенности. При этом необходимо руководствоваться законодательным актом, который регулирует данные вопросы. Деятельность третейских судов и особенности их образования на территории Российской Федерации до 01 сентября 2016 года была закреплена в Федеральном законе «О третейских судах в Российской Федерации» от 24 июля 2002 г. Сегодня, после проведения реформы, эти вопросы регулируются новым Федеральным законом «Об арбитраже (третейском разбирательстве) в Российской Федерации». Проведение реформы обусловлено необходимостью сокращения большого количества создаваемых третейских судов и обретением минимального контроля над процессом их создания.

Новый закон даёт третейскому суду второе название – арбитраж. Приравненный к арбитражу третейский суд теперь, как и раньше, заключается в процессе решения спора и принятии решения третейским судьёй-арбитром или коллегией судей-арбитров. В отличие от арбитражного, в третейском суде рассматриваются споры не только в сфере экономики, но и другие спорные

вопросы, возникающие из гражданских правоотношений, например исполнение договора аренды или поставки. При этом деятельность третейского суда, по-прежнему, основывается на соглашении между сторонами – арбитражном соглашении, составленном в письменной форме. Данное соглашение может составляться не только как отдельный договор, но и иметь вид арбитражной оговорки в договоре.

Особенностью третейского суда является то, что в качестве судей в нем выступают арбитры, которые могут быть выбраны сторонами на их усмотрение. Количество арбитров так же определяется сторонами договора, но этот выбор ограничивается законом в том, что количество арбитров должно быть нечётным. В случае если стороны при заключении арбитражного соглашения не определили количество арбитров, в решении спора между сторонами принимают участие три арбитра.

Процедура избрания арбитров четко закреплена в законе. Так, если стороны или два арбитра не могут достичь согласия между собой, любая из сторон может обратиться к компетентному суду для принятия необходимых мер с учетом согласованной сторонами процедуры избрания, но только при отсутствии прописанных в договоре альтернативных способов избрания арбитров. По общему правилу, в случае, когда третейский суд проходит в коллегиальном порядке, стороны избирают двух арбитров, каждая сторона по одному арбитру соответственно, последние же согласовывают между собой и избирают третьего члена коллегии третейского суда.

Избранные арбитры в первую очередь должны соответствовать требованиям закона. К таким требованиям следует отнести: дееспособность лица (она не должна быть ограничена или отсутствовать), возраст (лицо должно достичь возраста двадцати пяти лет), судимость (отсутствует, снята или погашена), беспристрастность и независимость в рассматриваемом споре. А также деятельность лица как прокурора, адвоката или судьи не должна быть ограничена из-за совершения проступков, несовместимых с деятельностью лиц данных профессий, у лица должен отсутствовать специальный статус, который

не совместим с деятельностью арбитра, например статус депутата Государственной думы Федерального собрания Российской Федерации, и другие статусы, которые определены Федеральными законами. Следует отметить, что к арбитрам в соответствии с законом не предъявляются какие-либо еще требования. В то время как к федеральным судьям Конституцией РФ и ФЗ «О судебной системе Российской Федерации» и ФЗ «О статусе судей в Российской Федерации», помимо перечисленных, предъявляются требования об обязательном юридическом образовании, стаже работы по юридической профессии не менее 5 лет, установлен предельный возраст пребывания в должности судьи федерального суда и другие требования. Но стороны арбитражного соглашения могут определить дополнительные критерии отбора арбитров, помимо установленных законом, на своё усмотрение. Арбитр, так же как и федеральный судья может заявить самоотвод. Единственной разницей, в данном случае, будет являться то, что арбитр имеет право на самоотвод, а федеральный судья, в соответствии со ст.19 Гражданского процессуального кодекса РФ – обязанность заявить самоотвод в случае наличия обстоятельств, определенных законом. Но в случае, когда арбитр самостоятельно не заявил самоотвод, его полномочия могут быть прекращены компетентным судом. По своему усмотрению стороны имеют право договориться о месте арбитража, а в случае отсутствия такой договорённости, третейский суд может на свое усмотрение выбрать место собрания.

Важным отличием третейского суда от государственного, является его конфиденциальность и закрытость по умолчанию, в то время как рассмотрение дел в федеральных судах по общему правилу происходит в открытом порядке и в закрытом порядке только в случаях определённых законом (например, в случае риска разглашения государственной тайны). Стороны имеют право выбрать язык или языки, на которых будет рассматриваться спор в третейском суде, и на какие будут переводиться все письменные доказательства, а в случае отсутствия такой договорённости спор рассматривается на русском языке. В судах государственной юрисдикции судопроизводство ведётся на русском

языке, а лицам, не владеющим государственным языком РФ, предоставляется право на дачу объяснений, выступления, подачи ходатайства на родном языке.

Поскольку, как уже отмечалось выше, третейский суд не входит в судебную систему Российской Федерации, законом предусматривается разграничение данного суда от федеральной судебной системы. Такое разграничение, как можно лучше, проявляется в ст.8 Федерального закона "Об арбитраже (третейском разбирательстве) в Российской Федерации" и состоит в том, что государственный суд имеет право рассматривать исковое заявление, являющееся предметом арбитражного соглашения, только в случае недействительности такого соглашения или невозможности его исполнения. При этом одна из сторон имеет право обратиться в суд с просьбой о принятии мер по обеспечению иска, данное обращение считается совместимым с арбитражным соглашением. Таким образом, законодатель наделяет компетентный суд полномочиями контроля и, безусловно, подчеркивает важность государственной судебной системы.

Особенностью рассмотрения спора в третейском суде является, и возможность сторон данного спора выбирать законодательство какого государства будет применимо к их правоотношениям. Арбитры третейского суда, в случае избрания сторонами правовых норм другого государства как регулятора правоотношений, принимают решение в соответствии с условиями арбитражного договора и применимых обычаев. Решение спора принимается большинством голосов арбитров, вне зависимости от законодательства, которым они руководствуются. Следует отметить, что законом не предусмотрена ответственность арбитров за заведомо неправильное или ошибочное решение, в то время как судьи государственного суда несут такую ответственность. Закон предусматривает право сторон прописать в договоре пункт о том, что решение принятое третейским судом является окончательными и не подлежит обжалованию. В случае принятия сторонами такого пункта, происходит ограничение в правах стороны, против которой было принято решение третейским судом незаконно.

Положительным аспектом решений, принятых третейским судом является возможность их исполнения за пределами Российской Федерации. Такая особенность обеспечивается Нью-Йоркской конвенцией о взаимном признании судебных решений, ратифицированной более чем 100 государствами. В то время как, решения федеральных судов могут быть исполнены на территории другой страны только лишь при наличии двустороннего договора между данным государством и Российской Федерацией о правовой помощи между странами по определенным вопросам, что создает некоторые проблемы при решении споров.

Решения третейских судов должны исполняться самостоятельно сторонами, так как последние берут на себя такую обязанность. Однако, решение данного суда может быть исполнено в принудительном порядке, если суд общей юрисдикции (компетентный суд) по письменному заявлению одной из сторон выдаст исполнительный лист. Таким образом, суды государственной компетенции являются гарантами исполнения решений третейского суда. Третейские суды, так и суды государственной юрисдикции имеют свои недостатки и преимущества. Поэтому при принятии решения о передаче спора на рассмотрение в какой-либо суд следует учитывать множество особенностей: судебные расходы и оперативность решения спора, гласность или конфиденциальность судебного процесса. В случае принятия решения на пользу третейского суда, не следует забывать о том, что порядок рассмотрения спора будет зависеть от правильности составления арбитражного договора между сторонами. Поэтому арбитражному договору следует уделить особое внимание.

В настоящее время, третейские суды являются достойной альтернативой государственным судам Российской Федерации.

АСПЕКТЫ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В БОРЬБЕ С СОВРЕМЕННОЙ АКУЛОЙ ОБЩЕСТВА – КОРРУПЦИЕЙ

Жидкова Дарья Константиновна
*студент, ВГУЮ (РПА Минюста России),
РФ, Республика Мордовия, г. Саранск*

Маркелова Елена Сергеевна
*студент, ВГУЮ (РПА Минюста России),
РФ, Республика Мордовия, г. Саранск*

Качалов Павел Николаевич
*научный руководитель, канд. филос. наук, ВГУЮ (РПА Минюста России),
РФ, Республика Мордовия, г. Саранск*

О коррупции в России говорят много и часто. Данное явление перестало быть одной из самых важных проблем в нашем государстве, а стало системой. На одном из интернет ресурсов было опубликовано довольно-таки интересное сравнение. Автор пишет, что: «Борьба с коррупцией в России – это как рыбалка на канале Discovery: поймали, показали, отпустили»[5].

Если обратиться к причинам и предпосылкам появления коррупции и коррупционных правонарушений, то любой более-менее образованный человек сразу вспомнит Древнюю Русь. И на самом деле, в далекие времена имело место мнение, что служащему проще, легче и удобнее было прокормиться за счет своего народа, чем за счет денег из государственной казны. Система «кормлений» просуществовала на Руси вплоть до 18 века. Под кормлением в то время понималось так называемое подношение чиновнику, естественно в денежном эквиваленте.

Слово «коррупция» не имеет русского происхождения, оно пришло к нам из латинского языка и сразу в нескольких значениях: продажность, подкуп, а также моральное разложение. Коррупция подразумевает собой умышленное использование своего служебного положения в целях получения какого-либо блага[1].

Коррупция плотно укоренилась во всех сферах жизни людей. В нашем государстве распространение коррупции можно отнести к сферам

здравоохранения и образования, ГИБДД, а также на государственном уровне к сферам государственных закупок и заказов, системе сертификации отдельных видов деятельности и продукции, и конечно же сфере строительства.

Коррупция в нашей стране напоминает некий бизнес, с достаточно легкими деньгами. Такое негативное явление как коррупция строит препятствия и барьеры для граждан России при осуществлении ими своих субъективных и неотъемлемых прав. Она нарушает права людей на здравоохранение, образование, способствует возникновению преград при трудоустройстве, а также в социальной сфере. По ежегодному рейтингу самой известной неправительственной организации Transparency International Россия по итогам 2015 года плотно «уселась» на 119 месте[6].

Антикоррупционные меры, действующие в России на сегодняшний день, кажутся малоэффективными. Вопрос об отнесении отдельных составов правонарушений, закрепленных в КоАПе к категории коррупционных, остается в настоящее время открытым и дискуссионным. Чтобы отнести какое-либо правонарушение к категории коррупционной направленности нужно четко и ясно понимать, что таким правонарушением будет признаваться только то противоправное деяние, которое содержало в себе корыстную мотивацию или цель. Для вычленения из всего массива административных правонарушений деяний коррупционной направленности следует обращать внимание на наличие таких элементов как использование своего служебного положения, подкупа, сокрытия информации. Так, например, статья 5.23 КоАП, говорящая о сокрытии остатков тиражей избирательных бюллетеней и бюллетеней для голосования на референдуме может подпадать по данную категорию[2]. Данное правонарушение может быть совершено умышленно по своему желанию членом избирательной комиссии уполномоченным на действия с бюллетенями, однако, что более вероятно, такое правонарушение может быть совершено по просьбе лица, использующего для этого свое служебное положение. Естественно, такая «просьба» может быть хорошо оплачена лицом, в чьих интересах данное правонарушение может быть исполнено. Другим ярким

примером может служить правонарушение, закрепленное в статье 5.20 КоАП, а именно деятельность по незаконному финансированию избирательной кампании определенного кандидата или объединения, а равно деятельность по запрещенной законом материальной поддержке, которая связана с проведением выборов либо референдума, а также реализация товаров или услуг, имеющим отношение к выборам[2]. Данное правонарушение может быть совершено в отношении абсолютно любого заинтересованного в этом кандидата в обход закона.

В большинстве случаев на сегодняшний день отнесение определенных составов КоАП к коррупционным довольно таки условно, ведь отдельной главы, которая бы носила название «Коррупционные правонарушения» пока еще не существует. Данные правонарушения чаще всего не попадают сразу же под поле зрения и объектив правоохранительных органов, следовательно, мы можем отнести их к категории латентных правонарушений. В СМИ чаще всего освещаются наиболее громкие коррупционные дела, но почему-то все забывают, что такое происходит в каждом регионе, и вероятнее всего, что чем меньше городок, тем больше в нем развита и произрастает коррупция.

В настоящее время в нашей стране очень часто стали иметь место судебные разбирательства по статье 163 УК РФ – вымогательство, а именно со стороны работников образовательных организаций[4]. Участились случаи, когда, включая местный канал люди видят в новостях разбирательства по делам о вымогательстве денежных средств за пятерку на экзамене. На наш взгляд данное деяние нарушает право гражданина РФ на образование. Данное деяние совершается лицом с использованием своего служебного положения, хотя УК РФ и не закрепляет такого квалификационного признака. На наш взгляд, целесообразно было бы сделать статью уголовного кодекса о вымогательстве статьей с административной преюдицией. Возможно, введение административной санкции в виде большого штрафа каким-либо образом пресекло бы аналогичные правонарушения.

Проблема коррупции была, есть и будет одной из самых насущных проблем, так сказать «больной мозолью» российского общества. Именно поэтому в ежегодном Послании Президента РФ Федеральному собранию Владимир Владимирович Путин уделяет особое внимание вопросу борьбы с коррупцией[3]. Коррупция является одним из самых серьезных препятствий на пути развития общества и государства. Оценивая происходящее вокруг можно говорить о коррупции как об угрозе национальной безопасности государства, факторе низкого развития экономики страны.

Список литературы:

1. Большой юридический словарь. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://juridical.slovaronline.com/К/КО/2972-KORRUPTSIYA> (Дата обращения 10.12.2016).
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 №195-ФЗ (ред. от 22.11.2016) // СПС «Консультант Плюс».
3. Послание Президента Федеральному Собранию. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <http://kremlin.ru/events/president/news/53379> (Дата обращения 10.12.2016).
4. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 22.11.2016) // СПС «Консультант Плюс».
5. [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://fotostrana.ru/public/post/341889/1106459171/> (Дата обращения 10.12.2016).
6. [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <http://www.transparency.org/cpi2015#results-table> (Дата обращения 10.12.2016).

КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЛИЧНОСТИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ЭКСТРЕМИСТСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ

Заськина Анна Владимировна

*студент юридического факультета РЭУ им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Кемерово*

Шелестюков Виталий Николаевич

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доц. кафедры уголовного права
и процесса, юридического факультета РЭУ им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Кемерово*

На сегодняшний день экстремистская деятельность представляет собой одну из наиболее опасных угроз конституционному строю и безопасности государства. В 2002 году был принят Закон «О противодействии экстремистской деятельности», который сыграл важную роль на концентрации внимания правоохранительных органов на данной проблеме. Несмотря на все предпринятые меры, экстремизм и все его составляющие продолжают оставаться причиной дестабилизации социально-политической ситуации в Российской Федерации (далее РФ).

Поэтому закономерно, что в Стратегии национальной безопасности РФ до 2020 года, установлено: «Россия при обеспечении национальной безопасности на долгосрочную перспективу исходит из необходимости постоянного совершенствования правоохранительных мер по выявлению, предупреждению, пресечению и раскрытию актов терроризма и экстремизма наряду с другими посягательствами» [2].

Любое усовершенствование, в том числе и правоохранительных мер, не может происходить без глубокого и детального анализа криминологической характеристики преступлений, в данном случае – преступлений экстремистской направленности.

Вся сложность конструкции составов экстремистских преступлений не дает точно выяснить, кто есть экстремист – хулиган, осквернитель могил, вандал или кто-то иной.

Среди лиц, совершавшие преступления экстремистской направленности, основной массой являются социально неадаптированные молодые люди 15–25 лет [7]. Чаще всего, эти лица не имеют работы, не обучаются в образовательных учреждениях и входят в устойчивые агрессивные группы. Именно эти лица чаще всего совершают массу преступлений из хулиганских побуждений, а также склонны к устареванию массовых беспорядков. Данную группу в науке делят на 2 подгруппы [9, с. 221]:

1. Играющий тип. В этой личности очень ярко выражаются ее эмоции, перемены настроения. У данной личности, как правило, средние волевые качества. Именно поэтому, эти лица не относят себя к экстремистам. К этому типу относятся лица от 17 до 24 лет, которые не имеют постоянного места работы, холосты, образование среднее или средне специальное. Такие лица в большинстве случаев совершают преступления в состоянии алкогольного или наркотического опьянения. Данному типу характерны: деформация структуры социальной направленности, неустойчивые и противоречивые свойства личности, низкий уровень правосознания, отсутствие четких границ между моральным и аморальным.

2. Зависимый тип. Данный тип отличается от играющего типа, тем, что личности этого типа характеризуются низкими волевыми свойствами личности. Очень часто, поэтому совершается преступление в состоянии зависимости от кого-либо из своего окружения. Такие преступления в большинстве случаев совершаются группой лиц по закону толпы: я как все. Признание вины частично или полностью свойственно в подобных случаях.

Наряду с идейными исполнителями большую общественную опасность представляют организаторы и спонсоры экстремистских сообществ, а также политические деятели, готовые устанавливать контакты с экстремистами и обеспечивать им политическое прикрытие в обмен на создание желательного климата в обществе [8, с. 222]. Представленная группа характеризуется лицами более старшего возраста, у которых достаточно высокий уровень образования, большой материальный достаток. Они редко сами принимают участие в

массовых мероприятиях. Если кто-то из них и привлекается к уголовной ответственности, то обычно за совершение иных преступлений: должностных, финансовых, в сфере незаконного оборота оружия и боеприпасов, наркотических средств и т. п. У данных лиц мотивы вражды и ненависти к определенным социальным группам, бредовые идеи изменения миропорядка, как правило, отходят на второй план. На первом плане стоят более высокие цели установления контроля над ресурсами и достижения конкурентных преимуществ в борьбе за передел сфер влияния, власти.

Экстремист обычно личность с ярко выраженной ксенофобской направленностью, т.е. по своему содержанию это те идейные лица-исполнители, как первого, так и второго типа.

При определении ксенофобии, необходимо разграничить ее с толерантностью. Ксенофобия и толерантность это два различных способа восприятия мира. При толерантном восприятии, мир воспринимается как неизвестный и поэтому интересный, при ксенофобии – как не неизвестный и поэтому угрожающий. Таким образом, ксенофобию можно рассматривать как частное проявление более общего отношения человека к окружающему миру как к угрожающему.

Ксенофобия может проявляться в виде агрессии, зависти, страха или в чувстве собственного превосходства. Центром психологического переживания при ксенофобии является страх перед чем-то непохожим, неизвестным, неопределенным, и поэтому ксенофобию можно рассматривать как низкую устойчивость к неопределенности. Это ярко выражается в нетерпимости к любым отличиям: политическим, религиозным, гендерным и т.д., которые не свойственны самой личности. Данный факт объясняет, почему объяснения ксенофобов чаще всего неубедительны либо вообще отсутствуют. Они могут говорить, что они не приемлют некоторые особенности внешнего вида, либо рассказывают свои негативные эмоции, которые у них возникли перед совершением преступления, но это все не является определенной причиной преступления.

Национальность, так же как и пол, рассматриваются личностью как неизменная характеристика. Это обусловлено тем, что личность с рождения идентифицирована с определенной социальной группой. Если же политические и религиозные группы подвержены изменениям, т.к. зависят от желания индивида, то национальная группа определена с рождения и сохраняется внутри более устойчивой социальной группы – семьи. Именно поэтому среди преступлений экстремисткой направленности наиболее распространенные преступления, совершенные по национальным, политическим и религиозным мотивам.

На основании выше изложенного, следует сделать вывод, что в Стратегии национальной безопасности РФ до 2020 года сформулированные основные меры борьбы и профилактики против преступлений экстремисткой направленности позволят уменьшить как условия появления и формирования ксенофобской личности, так и поможет привлечь к ответственности лиц, организующих и финансирующих такие преступления.

30 ноября 2016г. Президент РФ В.В. Путин в своем указе изложил основные задачи концепции внешней политики РФ, в частности создание широкой международной антитеррористической коалиции на прочной правовой базе, на основе эффективного и системного взаимодействия государств, без политизации и двойных стандартов, активно использующей возможности гражданского общества. Выполнение этих и других задач позволит реализовать профилактику не только в внутри РФ, но и на международной арене.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 25.07.2002 № 114-ФЗ «О противодействии экстремистской деятельности» // СЗ РФ, 29.07.2002, № 30, Ст. 3031,
2. Указ Президента РФ от 31.12.2015 № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» // СЗ РФ, 04.01.2016, № 1 (часть II), Ст. 212.

3. Указ Президента РФ от 30.11.2016 № 640 «Об утверждении Концепции внешней политики Российской Федерации» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.pravo.gov.ru>, 01.12.2016 (Дата обращения: 5.11.16)
4. Алымбеков Б.М. «Криминологическая характеристика международного экстремизма» Журнал Бизнес в законе. 2011. №1. С. 142–144.
5. Валеев А.Х. «Криминалистическая характеристика преступлений экстремистской направленности» // Журнал Пробелы в российском законодательстве. 2014. №5. С. 226–229.
6. Ившин В.Г., Кондаков А.С. «Криминалистическая характеристика личности преступника-экстремиста» // Вестник Удмуртского университета. Серия «Экономика и право». 2015. №5. С. 155–157.
7. Монаков И.В. «Молодежный экстремизм: структура и криминологический анализ» // Журнал Черные дыры. 2011. №2. С. 115–117.
8. Пестерева Ю.С., Чекмезова Е.И. «К вопросу о личности экстремиста» // Вестник Омской юридической академии. 2012. №2(19). С. 108–110.
9. Сарычева И.В. «Личность преступника как элемент криминалистической характеристики преступлений экстремистской направленности» // Журнал Общество и право. 2014. №3(49). С. 220–224.
10. Справка о судебной практике по уголовным делам о преступлениях экстремистской направленности – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://dobrinsud.lpk.sudrf.ru/modules.php?name=docum_sud&id=64 (Дата обращения: 5.11.16).
11. Яковлев В.В. «Особенности детерминации экстремистских проявлений и характеристик личности преступника-экстремиста в Северо-Кавказском Регионе» // Вестник Краснодарского университета МВД России. 2014. №4. С. 209–211.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ПСИХОФИЗИОЛОГИЧЕСКОЙ «ЭКСПЕРТИЗЫ» В КАЧЕСТВЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВА В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

Исламова Юлия Хамитовна

*студент (бакалавриат) Оренбургского института (филиала) Университета
имени О.Е. Кутафина (МГЮА),
РФ, г. Оренбург*

Демченко Елена Васильевна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доц. кафедры уголовно-
процессуального права и криминалистики Оренбургского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА),
РФ, г. Оренбург*

В более пятидесяти странах мира в правоохранительных органах используются методы регистрации психофизиологических реакций людей с целью установления их причастности к преступлениям с помощью полиграфов.

Одним из актуальных вопросов отечественного уголовного судопроизводства является возможность введения в уголовный процесс в качестве заключения эксперта результатов психофизиологического исследования, которое проводится с применением полиграфа.

В целом, под полиграфом понимается техническое устройство, представляющее собой комбинацию медико-биологических приборов, позволяющих синхронно и непрерывно фиксировать динамику психофизиологических реакций на вопросы, задаваемые полиграфологом.

Изначально работы по созданию метода выявления скрываемой информации при расследовании преступлений были начаты в СССР еще в 20-е годы, инициатором которых являлся Лурия А.Р., который предложил «экспериментально-психологический метод обнаружения причастности» к преступлению и проводил ряд экспериментов в области «детекции лжи» в 1927–1932 гг.

На современном этапе при решении вопроса о применении полиграфа в качестве доказательства в УПП имеется 2 точки зрения:

- обосновывающие заключение ПФИ в качестве доказательства в УПП

- опровергающие это.

Сторонники первой точки зрения (Волчинская Елена Константиновна, Холодный Юрий Иванович, Комиссарова Ярослава Владимировна) обуславливают возможность применения полиграфа в качестве СПФЭ и ее заключения в качестве доказательства в УПП, в том числе и на основании НПА, утверждающих порядок проведения данного исследования, например, Приказ Федеральной службы налоговой полиции Российской Федерации от 24.09.2002 № 426 «Об утверждении Инструкции о порядке проведения оперативно-розыскного мероприятия – опроса в виде специального психофизиологического исследования в федеральных органах налоговой полиции»; Приказ ФСБ России от 23.06.2011 № 277 (ред. от 12.05.2015) "Об организации производства судебных экспертиз в экспертных подразделениях органов федеральной службы безопасности".

Помимо этого, приказом Минтруда России от 23.03.2015 №183н «Об утверждении профессионального стандарта «Следователь-криминалист» установлены необходимые знания, которыми должен обладать следователь-криминалист:

- требования к проведению судебно-психофизиологической экспертизы с применением полиграфа;
- возможности судебно-психофизиологической экспертизы с применением полиграфа;
- вопросы, выносимые на разрешение судебно-психофизиологической экспертизы с применением полиграфа.

Приказом Минобразованием РФ 05.03.2004 утверждены «Государственные требования к минимуму содержания и уровню требований к специалистам для получения дополнительной квалификации «Судебный эксперт по проведению психофизиологического исследования с использованием полиграфа» (дисциплина Психофизиологическое исследование с использованием полиграфа как вид СПФЭ).

Однако на практике ПФИ не признается в качестве судебной экспертизы, а результаты данного исследования не относятся к доказательствам. Данной точки зрения придерживаются Воскобитова Лидия Алексеевна, Гценко Константин Федорович, Александров Алексей Иванович. Это обусловлено тем, что ПФИ в целом не отвечает признакам и характерным чертам, присущим судебной экспертизе, понятие которой дается в п.49 ст.5 УПК РФ, в ст.9 ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в РФ»:

1. ПФИ с использованием полиграфа не регламентировано законодательно, в ГД ФС РФ с 24.12.2010 имеется законопроект «О применении полиграфа», однако он не прошел ни одного чтения, а лишь имеются методические рекомендации и ведомственные инструкции, регулирующие вопросы проведения данного исследования на уровне конкретного ведомства, применяющего такое исследование, также нет единого мнения в науке касаясь того, можно ли данное исследование отнести к судебной экспертизе, в целом, и как определить цель, предмет и объект данной экспертизы, также достоверность сведений, полученных на полиграфе, однозначно научно не установлена. Помимо этого степень достоверности информации, полученной на полиграфе, в существенной мере зависит от подготовки и квалификации полиграфологов.

2. Одним из принципов проведения судебной экспертизы является независимость эксперта, которая выражается в том, что эксперт не должен находиться в какой-либо зависимости от органа или лица, назначившего экспертизу, однако, на практике, ПФИ с применением полиграфа производится полиграфологом, являющимся штатным сотрудником органа, назначившего данное исследование (МВД, СК РФ, ФСБ), именно это и подтверждается тем, что каждый орган принимает свое положение о проведении ПФИ с применением полиграфа, что также противоречит одному из принципов проведения судебной экспертизы в соответствии с п.2 ч.2 ст.70 УПК РФ, со статьей 7 ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в РФ», а также в соотв. с п.6 Постановления Пленума ВС от 21.12.2010 № 28 «О

судебной экспертизе по уголовным делам»: справки, акты, заключения и иные формы фиксации результатов ведомственного или другого исследования по запросу органов предварительного следствия или суда, не могут рассматриваться как заключение эксперта и служить основанием к отказу в проведении судебной экспертизы;

3. ПФИ с применением полиграфа не может быть проведено всесторонне и полно, в отличие от судебной экспертизы, так как полиграфолог не выясняет, имело ли место в действительности событие совершенного или нет, а лишь психофизиологическую реакцию лица, отвечающего на данный вопрос, а впоследствии на основе данных реакций устанавливается вероятностный, корреляционный характер результата, что, во-первых, противоречит принципам проведения судебной экспертизы, во-вторых, результаты не могут быть применены в качестве доказательств, так как вероятное, предположительное заключение не может обладать доказательственным значением, в соотв. со ст.75 УПК РФ, ст.8 ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности».

Такой же точки зрения придерживаются и некоторые суды. Апелляционным определением Верховного суда РФ от 18 июня 2015 г. № 72-АПУ15-23СП установлено, что судом первой инстанции обоснованно отказано в удовлетворении ходатайства стороны защиты об исследовании психофизиологического заключения специалиста в отношении Федосова, поскольку статья 74 УПК РФ, определяющая понятие и перечень допустимых доказательств по уголовному делу не дает оснований для использования в качестве доказательства выводов психофизиологического исследования.

В соответствии с пунктом 5.2.1. Обзора кассационной практики Судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда Российской Федерации за второе полугодие 2012 года «... Согласно уголовно-процессуальному закону психофизиологические исследования не являются доказательствами...».

Апелляционным определением Оренбургского областного суда от 7 июня 2013 г. по делу N 22-1084/2013 установлено, что из описательно-мотивировочной части приговора подлежит исключению заключение

психофизиологической экспертизы от *** в отношении К.В. и показания эксперта М.М.Ю. по проведению этой экспертизы, поскольку в экспертизе дана оценка показаниям, что не входит в компетенцию эксперта, а относится к полномочиям следователя, прокурора и суда, связи с чем она не может быть признана допустимым доказательством, что на вывод суда о виновности осужденных не повлияет.

Однако, часть судов придерживается противоположной точки зрения, относя ПФИ к экспертизе, а заключение ПФИ принимая в качестве доказательства.

Приговором Тушинского районного суда г. Москвы от 21 сентября 2004 года признан невиновным и оправдан ввиду непричастности к совершению преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 222 УК РФ Гапоненко О.Г. Из результатов проведенной обвиняемому комиссионной психофизиологической экспертизы следует, что оружие и боеприпасы, изъятые у Гапоненко О.Г., ему не принадлежат, он их не приобретал, не хранил и не перевозил.

Шатровский районный суд Курганской области при вынесении обвинительного приговора Кайгародову А.С. по ч. 3 ст. 264 УК РФ, который вину свою не признал и от дачи показаний в суде на основании ст. 51 Конституции Российской Федерации отказался, указал, что заключением психофизиологической экспертизы, проведенной свидетелю Сереброву В.Л., установлено, что в момент ДТП автомобиль обвиняемого шел на обгон автомобиля КАМАЗ со скоростью более 100 км/час, что по выводу органов предварительного следствия и суда послужило причиной дорожного происшествия, повлекшего смерть четырех потерпевших.

Таким образом, не выработана единая практика относительно применения ПФИ в качестве экспертизы и результатов исследования в качестве доказательств, что дает основания Пленуму Верховного Суда РФ дать разъяснения судам, относительно применения ПФИ в уголовном процессе, а также имеются основания для принятия ФЗ «О применении полиграфа в РФ».

Однако, на данном этапе результаты ПФИ с применением полиграфа не могут быть признаны доказательством в уголовном судопроизводстве в силу того, что в настоящее время ПФИ не может быть отнесено к судебной экспертизе ввиду отсутствия характеризующих экспертизу признаков, а также в силу того, что результаты ПФИ носят вероятностный характер, что не отвечает правилу допустимости доказательств в уголовном судопроизводстве.

Список литературы:

1. Белюшина О.В., Правовое регулирование и методика применения полиграфа в раскрытии преступлений – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.dslib.net/kriminal-process/pravovoe-regulirovanie-i-metodika-primenenija-poligrafa-v-raskrytii-prestuplenij.html> (Дата и время посещения: 20.11.2015 19.00).
2. Ермоленко А.В., Полиграф запрещен Верховным судом: заключение психофизиологической экспертизы не является доказательством – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://office33.pravorub.ru/personal/29897.html> (Дата и время посещения: 20.11.2015 19.46).
3. Холодный Ю.И. Полиграфы («Детекторы лжи») и безопасность [Текст]. – М.: Мир безопасности, 1998. С. 11.

**О НЕКОТОРЫХ ВОПРОСАХ УЧАСТИЯ ПРОКУРОРА
В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ, ПРИ ВСТУПЛЕНИИ ИМ
В ПРОЦЕСС ДЛЯ ДАЧИ ЗАКЛЮЧЕНИЯ И ОБЖАЛОВАНИЯ
РЕШЕНИЙ, ОПРЕДЕЛЕНИЙ И ПОСТАНОВЛЕНИЙ СУДА**

Койчева Ксения Владимировна

*студент ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»
Межрегиональный юридический институт,
РФ, г. Саратов*

Цынько Татьяна Сергеевна

*студент ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»
Межрегиональный юридический институт,
РФ, г. Саратов*

Бахарева Ольга Александровна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса
ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»,
РФ, г. Саратов*

В статье рассмотрены проблемные вопросы реализации прокурором полномочий при вступлении его в процесс для дачи заключения, и обжаловании незаконно и необоснованно вынесенного решения, постановления или определения суда по гражданскому делу, а также предлагаются пути их решения.

Прокуратура, как важный государственный орган, играет существенную роль в защите прав, свобод и интересов, как граждан, так и всей нашей страны.

Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации в ст. 45 отражает права прокурора, современные способы защиты прав и свобод граждан[3]. В ст. 27, 35 Федерального Закона «О прокуратуре Российской Федерации» говорится, что прокурор имеет обязанность предупреждать нарушения прав граждан и, при необходимости применять соответствующие меры для защиты их в судебном порядке[7]. При этом ст. 45 ГПК РФ предполагает, и возможность гражданина самостоятельно распоряжаться своими правами, и конституционную обязанность государства обеспечить эти права[3].

Одна из форм участия прокурора в суде отражена в ГПК РФ, и предполагает вступление его в начатый процесс, для дачи заключения по данному делу[3].

Законодательством установлен определенный перечень категорий дел, в которых возможно участие прокурора: о выселении, о восстановлении на работе, о возмещении вреда, причинённого жизни или здоровью. При этом прокурор в праве сам решать вступать ему в процесс или нет, и даже по законодательно закреплённому перечню категорий дел, по которым прокурор имеет возможность вступить в процесс, его фактическое отсутствие не является для суда препятствием в рассмотрении и разрешении дела[3].

Необходимо так же понимать, что при вступлении в начатый процесс, прокурор не является стороной разбирательства, его участие имеет цель, которая следует из его полномочий – соблюдение законности и обеспечение прав. Это можно объяснить тем, что прокурор по факту не защищает права, а лишь создает условия для обеспечения полного исследования представленных доказательств и правильному применению материальных и процессуальных норм. Заключение прокурора следует рассматривать как некую рекомендацию для суда [5, с.127]. В связи с чем Генеральный прокурор своим приказом от 26.04.2012 г. № 181 обязал подчинённых ему прокуроров тщательно готовиться к судебному заседанию быть беспристрастными к лицам, участвующим в деле, выражать мотивированную позицию и основывать ее на нормах материального и процессуального права [6].

Законодатель в своих нормах никак не раскрывает, ни само понятие, ни содержание заключения прокурора. Однако в научной литературе сложилось так, что под ним понимается собственное мнение прокурора, правовая оценка, которая выражается в анализе всего судебного разбирательства. Можно согласиться с Р.В. Габеевым, который отмечает, что заключение должно содержать положения, которые законодатель в ст. 198 ГПК РФ предъявляет к содержанию решения суда [1, с. 57]. Было бы более целесообразным закрепить и понятие, и содержание на законодательном уровне.

Необходимость вступления прокурора в рассмотрение определённых категорий дел имеет особое значение, учитывая, что «в условиях усиления действия принципа состязательности сторон вступление прокурора в процесс для дачи заключения по социально значимым делам способствует обеспечению полного, всестороннего и объективного исследования судом обстоятельств дела, правильному разрешению спора». При этом хотелось бы отметить, что было бы более правильным вступление прокурора и дача им заключения не только в случаях, установленных ГПК РФ и иными федеральными законами, но и в случаях, когда суд сочтет это необходимым.

Следует отметить, что в настоящее время ГПК РФ устанавливает, что неявка прокурора, извещенного о времени и месте рассмотрения дела, не является препятствием к разбирательству дела[3]. Данное положение является не совсем приемлемым т.к. его участие имеет немаловажную значимость, а так же встречаются случаи, когда в ходе судебного разбирательства исследуются факты, влияющие на суть заключения и влекущие изменение его содержания. Поэтому более правильным было бы вернуть положения ГПК РСФСР, которые предусматривали возможность отложение разбирательства дела, если прокурор, надлежащим образом извещенный о времени и месте рассмотрения дела не явился в суд по уважительной причине [2].

Прокурор имеет право вступать в гражданский процесс на любой его стадии, с целью защиты прав и законных интересов граждан, общества или государства, что нашло свое отражение в Федеральном Законе «О прокуратуре Российской Федерации» [7]. Подобное закреплено в Приказе Генпрокурора России «Об обеспечении участия прокурора в гражданском процессе» [6]. При этом процессуальное законодательство устанавливает, что прокурор оглашает свое заключение по делу после исследования всех доказательств. Если он вступает в гражданский процесс после рассмотрения дела по существу, он не вправе знакомиться с материалами дела и поэтому в своем заключении не сможет учесть всех обстоятельств. При вступлении на стадии подготовки дела не учтенным останутся те доказательства, которые будут представлены на

стадии судебного разбирательства. Следовательно, целесообразней будет вступить до рассмотрения дела по существу [4, с.154].

Сама форма заключения, которое даёт прокурор, положениями настоящего ГПК РФ не урегулирована и на практике применяется в форме устного выступления прокурора с соответствующей отметкой в протоколе судебного заседания [3]. Однако, заключение прокурора должно иметь письменную форму, и приобщаться судом к делу как письменный документ, что позволит устранить к примеру сомнения участников, в том, что протокол может выразить не все нюансы заключения. Но это не должно освобождать прокурора от устного изложения положений своего заключения.

Действующий Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации ч.2 ст. 320 закрепляет, что прокурор, не являющийся лицом, участвующим в деле, не имеет возможности обжаловать вынесенное постановление по делу, в том числе в случаях, когда установит, что оно вынесено незаконно и необоснованно [3]. Думается, что прокурор должен приносить протест на незаконное или необоснованное решение суда, независимо от того участвовал ли он в данном деле или оно было рассмотрено в отсутствие прокурора. Прокуроры обязаны проверять все гражданские дела, рассмотренные судом, как с их участием, так и без такового, исходя из того, что прокурорский надзор реализуется в связи с тем, чтобы выполнялось требование закона о всестороннем, полном, объективном и своевременном разбирательстве дела во всех судебных инстанциях; выносились по каждому делу законные и обоснованные решения, определения и постановления; и приводились в исполнение согласно требованиям закона.

Таким образом, гражданское процессуальное законодательство нуждается в дальнейшем совершенствовании его норм, регулирующих вопрос процессуального статуса прокурора, вступающего в процесс для дачи заключения с целью регламентации вышеуказанных проблем.

Список литературы:

1. Габеев Р.В. Участие прокурора в гражданском процессе // Бюллетень Владикавказского института управления – 2006. – № 17. – С.57.
2. Гражданский процессуальный кодекс РСФСР 1964 г. // Ведомости ВС РСФСР. – 1964. – № 24. – Ст. 407.
3. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14 ноября 2002 № 138-ФЗ (ред. от 03.07.2016) // Собрание законодательства РФ. – 2002. – №46. – Ст. 4532; 2016. – №27. (Часть I), – Ст. 4205.
4. Кушнарёва Ю.А. Заключение прокурора в гражданском процессе // Алтайский государственный университет. – 2015. – №12. – С.154.
5. Лавриненко С.А. Формы участия прокурора в гражданском судопроизводстве: вопросы классификации // Поволжская академия государственной службы им. П.А. Столыпина – 2011. – №8-3. – С.127.
6. Приказ Генеральной прокуратуры РФ от 26 апреля 2012 г. № 181 «Об обеспечении участия прокурора в гражданском процессе» // Законность. – 2012. – № 6.
7. Федеральный закон «О прокуратуре Российской Федерации» от 17.01.1992 № 2202-1 (ред. от 03.07.2016) // Ведомости СНД РФ и ВС РФ. – 1992. – № 8. – Ст.366; Собрание законодательства РФ. – 2016. – №27. (Часть III), – Ст. 4238.

К ВОПРОСУ О ПАТЕНТНЫХ ВОЙНАХ В МЕЖДУНАРОДНОМ ЧАСТНОМ ПРАВЕ

Кошелева Елизавета Сергеевна

*студент 4 курса, 423 группы Института юстиции ФГБОУ ВО,
«Саратовская государственная юридическая академия»,
РФ, г. Саратов*

Гогусева Анастасия Петровна

*научный руководитель, студент 4 курса, 423 группы Института юстиции
ФГБОУ ВО, «Саратовская государственная юридическая академия»,
РФ, г. Саратов*

Шугурова Ирина Викторовна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доц. ФГБОУ ВО,
«Саратовская государственная юридическая академия»,
РФ, г. Саратов*

В настоящее время потребительский рынок полон различно рода товаров и услуг на любой вкус и кошелёк. Стоит признать, что при выборе того или иного продукта мы в первую очередь обращаем внимание на известные бренды. К сожалению, в российском законодательстве отсутствует такое понятие как «бренд», а вместо него используются понятия «товарный знак» или «знак обслуживания». Однако понятие «бренд» несколько шире по смыслу, т.к. включает в себя торговую марку, обладающую своей индивидуальностью, уровень качества и определенную репутацию.

В современных условиях хорошо развитой мировой экономики крупные кампании ведут ожесточённую борьбу, отстаивая своё право на осуществление деятельности под тем или иным брендом, привлекая покупателей новшествами в какой-либо области. Особенно стремительно развивается сфера IT-технологий и именно в ней получило наибольшее распространение такое явление современности как патентные войны.

Патентная война (Patent war) –это конфликт, возникающий между организациями в связи с нарушениями ими авторских прав на изобретение, которые, как правило, восстанавливаются в порядке судебного разбирательства.

Первые патентные войны возникли в начале XX века и первооткрывателями их считают братьев Райт – изобретателей летательного аппарата. Технология управления крыльями была запатентована ими в 1903 г., но так и не получила дальнейшего развития на практике [3, с. 327]. Через некоторое время братья Райт инициировали судебное разбирательство против американского изобретателя Гленна Кертиса, который утверждал, что его крылья существенно отличаются от изобретения Райтов и отказывался добровольно выплачивать патентные отчисления. Суд Гленн Кертис в итоге проиграл, а патент на технологию Райтов был продан ими в 1912 г. более чем за миллион долларов компании “Wright-Martin”, которая сразу уведомила всех других авиастроителей о необходимости отчислять ей 5% от стоимости каждого проданного самолета.

Однако истинным началом патентных войн в современном понимании справедливо считается прецедент американского производителя высокотехнологичных товаров “Texas Instruments”, проводившего в конце 80-х годов политику «агрессивного лицензирования» собственных патентов, используемую как средство недобросовестной конкуренции. «Texas Instruments» через судебные разбирательства обязала восемь японских и одну южнокорейскую компанию, производивших компьютерные чипы с нарушением действовавших патентов, выплачивать лицензионные сборы в размере 250 млн. долл. в год.

Патентные войны XXI века же бушуют в области высоких технологий, а именно мобильных устройств, планшетов и компьютеров. Всем известно громкое противостояние компаний “Apple” и “Samsung”, длящееся уже ни один год. Так, например, в 2014 году “Apple” подал в суд на “Samsung” с требованием о компенсации в размере 2 млрд. долл. на основании того, что ответчиком осуществляется «систематическое копирование особенностей устройств “Apple” при производстве смартфонов и планшетов серии “Galaxy”. По итогам судебного разбирательства суд признал “Samsung” виновным в нарушении 2 патентов “Apple” – на синхронизацию данных и функцию

«сдвинуть, чтобы разблокировать» и постановил взыскать с нарушителя 119 миллионов 625 тысяч долларов.

Стоит сказать, что обе компании и по сей день продолжают «забрасывать» друг друга исками, особенно по поводу плагиата дизайнов различного рода электронных девайсов.

Чуть менее кровопролитной оказалась патентная война лидеров в области компьютерных технологий “Microsoft” и “Google” по поводу патентов на различные технологии мобильных телефонов, разработки для Xbox и WiFi, окончившемся в 2015 году заключением соглашения о сотрудничестве [1, с. 406].

Весьма интересным примером защиты патентных прав явилось дело «РЖД против Apple», суть которого сводилась к тому, что 14 января 2013 года ОАО «РЖД» обратилось в арбитражный суд Москвы с иском к американской компании о взыскании 2 000 000 рублей в связи с незаконным использованием последней товарного знака «Российских Железных Дорог» в сервисе “AppStore” (приложение «РЖД Тариф»). “Apple” сразу же после предъявления к нему иска удалил данное приложение, а арбитражный суд по итогам судебного разбирательства отказал ОАО «РЖД» в удовлетворении их требований.

Вышеизложенные примеры наглядно иллюстрируют практику защиты организациями своих патентных прав. Однако патентная война явление весьма неоднозначное в первую вследствие участия в ней так называемых «патентных троллей», под которыми понимаются физические или юридические лица, специализирующиеся на предъявлении патентных исков.

Первым «патентным троллем», стал адвокат Раймонд Ниро, занимавшийся скупкой патентов, связанных с технологией телефонного автоответчика, и предъявлением исков к таким компаниям как “AT&T”, “IBM”, “Sony” и “Dell”. Судебные тяжбы принести ему 65 млн. долл., которые он впоследствии потратил на новые патенты и судебные процессы.

Существование «патентных троллей» в большинстве своём обусловлено тем, что на данный момент в различных странах мира зарегистрировано

огромное количество патентов. Стали возможны случаи, когда производитель, выпуская на рынок инновационный товар, даже и не подозревает, что он уже может быть запатентован. Стоит отметить: патент может быть получен не только на фактически имеющееся изобретение, но и на какую-либо идею.

Деятельность «патентных троллей» начинается с поиска и скупки патентов, при этом они не преследуют цели дальнейшего использования объектов интеллектуальной собственности для производства товаров или услуг. После чего «тролли» ждут, когда намеченная заранее жертва начнёт разработку, производство и масштабный выпуск продукции, содержащей элементы, охраняемое патентом. Следующим шагом «троллей» становится выдвижение требований о возмещении убытков понесенных ими вследствие несанкционированного использования их интеллектуальной собственности другой компанией. При этом, как правило, «тролли» угрожают жертве обратиться с иском о плагиате в суд. Схема действия «троллей» построена таким образом, что жертве проще выплатить требуемую сумму чем «сворачивать» выпуск и продажу продукции (следовательно нести более большие убытки), также компании, дорожащие своей репутацией, предпочитают урегулировать спор мирным путём, чем быть обвинёнными в воровстве [4, с. 268].

Как сказал знаменитый французский писатель 18-го века Люк де Вовенарг: «... войны подобны судебной тяжбе, где судебные издержки превышают спорную сумму». В ряде случаев, однако, дело доходит до суда. Одним из наглядных примеров явилось судебное разбирательство между канадским производителем смартфонов “Blackberry” и никому неизвестной «конторой» NTP, закончившееся мировым соглашением, по которому “Blackberry” выплатила истцу 612,5 млн. долл. На подобный шаг компания пошла в связи с тем, что в случае проигрыша дела, её товары могли быть запрещены к продаже на территории США.

Атаке «патентных троллей» может быть повергнута любая компания вне зависимости от её положения на рынке. В этом случае необходимо проверять

всю поступающую от «троллей» документацию, т.к. при должной внимательности в ней можно обнаружить некоторые несоответствия (например, истечение срока действия патента). Обезопасить себя от подобного «нападения» компания может лишь при условии тщательного изучения огромного объёма уже существующих патентов при регистрации своего нового патента с целью недопущения сходства, копирования.

Если же говорить о явлении патентной войны в целом, то можно выделить два пути частичного решения проблемы. Во-первых, совершенствование и выработка новых международных правовых актов об охране патентных прав, во-вторых, урегулирование споров самими субъектами путём переговоров и заключения соглашений. Ведь патентная война весьма негативно сказывается на развитие мировой экономики: суммы, потраченные на судебные тяжбы могли быть использованы для усовершенствования продукции и освоения новых рынков. Простые обыватели хоть и опосредовано, но тоже страдают от патентных войн, так как все издержки, понесенные компанией в патентной войне, распределяются на каждую единицу товара тем самым увеличивая его стоимость.

Список литературы:

1. Богуславский М.М. Международное частное право: учеб. для вузов. – М.: Юр.Норма, НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 672 с.
2. Гульбин Ю.Т. Исключительные права на средства индивидуализации товаров – товарные знаки, знаки обслуживания, наименования мест происхождения товаров: гражданско-правовой аспект. – М.: Статут, 2007. – 290 с.
3. Ерпылева Н.Ю. Международное частное право: учеб. для вузов. – М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2015. – 653 с.
4. Зенин И.А. Право интеллектуальной собственности: учеб. для вузов. – М.: Юрайт, 2015. – 567 с.
5. Китайский В.Е. Объекты патентного права, средства индивидуализации и их экспертиза: учеб. для вузов. – М.: РГИИС, 2009. – 576 с.

СОВРЕМЕННОЕ ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Кравчук Иван Николаевич

магистрант 2 года обучения, Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова, РФ, г. Москва

В статье рассматриваются нормативные правовые акты в сфере государственного финансового контроля, актуальные проблемы правового регулирования государственного финансового контроля в России и пути их решения.

Как и в любом правовом государстве, в России осуществление финансового контроля является одним из наиболее приоритетных направлений деятельности. Тем более, когда страна переживает непростой временной отрезок, связанный, прежде всего, с кризисом, необходимо осуществлять государственный финансовый контроль (далее – ГФК) над аккумулярованием, распределением и использованием бюджетных средств.

На данный момент в России нет ни унифицированной системы ГФК, ни общепринятой идеи ее формирования. Идет процесс становления рыночной экономики, что оказывает влияние на процесс формирования государственных и негосударственных органов в сфере финансового контроля в России. Однако процесс создания цельной структуры и системы всех уровней ГФК пока малоэффективен из-за наличия нерешенных проблем и противоречий в его правовом регулировании.

Помимо правовой регламентации финансового контроля важна и его систематизация для создания максимально цельного и эффективного инструмента борьбы с финансовыми правонарушениями, что само по себе является одной из наиболее актуальных проблем в настоящее время.

Между тем, до сих пор в российском законодательстве нет правового определения сущности ГФК, что, по-видимому, обусловлено отсутствием его общепринятого определения в научной литературе.

Так, например, А.М. Бабич и Л.Н. Павлова определяют ГФК как совершение контрольной деятельности за исполнением федерального бюджета и бюджетов федеральных внебюджетных фондов, организацией денежного обращения, использованием кредитных ресурсов, состоянием внутреннего и внешнего государственного долга, государственных резервов [1].

В то время как В.В. Бурцев полагает, что ГФК – это установленная соответствующими нормативными актами деятельность органов государственной власти и управления всех уровней (должностных лиц) по выявлению, предупреждению и пресечению нарушений в процедурах управления государственными финансовыми потоками и финансово-хозяйственной деятельностью экономических субъектов [2].

Основные положения о ГФК содержатся в главе 26 Бюджетного кодекса РФ (далее – БК РФ) «Основы государственного и муниципального финансового контроля», но в ней отсутствует определение его сущности. В статье 265 БК РФ лишь закрепляется, что государственный (муниципальный) финансовый контроль осуществляется в целях обеспечения соблюдения бюджетного законодательства Российской Федерации и иных нормативных правовых актов, регулирующих бюджетные правоотношения [3].

Тем самым законодатель фактически приравнивает финансовый контроль к бюджетному контролю, что само по себе уже является неверным. Ведь бюджетный контроль является подвидом финансового контроля. К тому же в БК РФ в статье «Понятия и термины, применяемые в настоящем кодексе» также нет термина «финансовый контроль». Кроме того, в Бюджетном кодексе отсутствует полный перечень органов, наделенных полномочиями финансового контроля.

В условиях отсутствия в России федерального закона о ГФК, его содержание в определенной мере установлено в Указе Президента РФ от 25.07.1996 г. № 1095 «О мерах по обеспечению государственного финансового контроля в РФ», в соответствии с которым ГФК включает в себя контроль за исполнением федерального бюджета и бюджетов федеральных внебюджетных

фондов, организацией денежного обращения, использованием кредитных ресурсов, состоянием государственного внутреннего и внешнего долга, государственных резервов, предоставлением финансовых и налоговых льгот и преимуществ [6].

Хотя в Указе даются основные направления ГФК, но определение сущности самого государственного финансового контроля, а также его форм и методов в данном акте отсутствует, что само по себе удивительно.

В последние годы можно заметить положительную тенденцию в формировании законодательства, регламентирующего сферу государственного финансового контроля.

Так, в 2011 г. был принят Федеральный закон № 6-ФЗ «Об общих принципах организации и деятельности контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований», а спустя два года — новый Федеральный закон № 41-ФЗ «О Счетной палате Российской Федерации» и Федеральный закон № 252-ФЗ «О внесении изменений в Бюджетный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации». По замыслу авторов указанные нормативные правовые акты были призваны оказать серьезное влияние на развитие системы государственного финансового контроля в нашей стране.

Однако, к сожалению, ситуация с формированием правовой базы для функционирования системы ГФК не получила своего должного разрешения. По-прежнему существует множество нормативно-правовых актов (более 260), которые не представляют собой четко сформированную систему. Кроме того, нередко их нормы затрудняют работу контрольных органов, довольно часто целые сферы экономической деятельности остаются без их внимания.

Это проявляется в путаности нормативно-правовых актов, нечеткости или различиях в их формулировках, отсутствии конкретных механизмов взаимодействия между органами, осуществляющими ГФК. Очевидно, что необходимо стандартизировать и систематизировать уже имеющиеся нормативные документы в сфере финансового контроля.

Откровенно слабая нормативно-правовая база, являющаяся правовой основой ГФК в Российской Федерации проявляется в том, что, во-первых, отсутствует четкое разграничение полномочий органов финансового контроля, в силу чего происходит порой либо их дублирование, либо отсутствие как таковых. Во-вторых, это отсутствие четкого алгоритма действий при обнаружении нарушений, как со стороны субъекта финансового контроля, так и со стороны объекта. В-третьих, отсутствие унифицированной методологии контрольной деятельности, единых внутренних стандартов.

Федеральный закон «Об общих принципах организации и деятельности контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований» от 28.01.2011 года в определенной степени разрешил проблему независимости контрольно-счетных органов (далее - КСО) от региональных органов законодательной власти. По сути, произошло отделение органов финансового контроля от органов законодательной власти, изменился подход к формированию и статусу КСО.

Можно с уверенностью сказать, что такая реформа несет собой положительный эффект в развитии ГФК в России, поскольку с ее развитием реализуется принцип независимости органов ГФК, что будет в большей степени способствовать максимально качественно, эффективно и результативно проводить контрольные мероприятия в финансовой сфере.

В настоящее время в законодательстве отсутствует четкое определение таких терминов как «государственный контроль» и «государственный аудит» и соотношения между ними. Хотя в Бюджетном кодексе Российской Федерации существует термин «аудит», однако и здесь прослеживается свойственная законодателю бессистемность, поскольку нет единого подхода к определению аудита. Взять, к примеру, ст. 157 БК РФ «Бюджетные полномочия органов государственного (муниципального) финансового контроля» и ст. 168.3 БК РФ «Полномочия временной финансовой администрации и главы временной финансовой администрации». В первом случае аудит выступает как контроль, а во втором – как проверка.

Федеральный закон от 5 апреля 2013 г. № 41-ФЗ «О Счетной палате Российской Федерации» (далее – Закон о Счетной палате РФ) регулирует отношения, возникающие в процессе осуществления Счетной палатой внешнего государственного аудита (контроля) порядка формирования, управления и распоряжения средствами федерального бюджета, бюджетов государственных внебюджетных фондов, федеральной собственностью (далее – федеральные ресурсы) и иными ресурсами в пределах компетенции Счетной палаты [7]. Между тем, в Законе о Счетной палате нет разграничения между «контролем» и «аудитом».

Можно полагать, что причиной данной ситуации является неоднозначность трактовки соотношения между понятиями контроль и аудит в российской научной литературе. Так, например, Е.В. Рябова различает указанные понятия, так как, по ее мнению, государственный аудит, помимо финансового контроля за своевременным и законным расходованием государственных средств, включает оценку эффективности и целесообразности использования государственных средств; оценку обоснованности доходных и расходных статей проекта бюджета; финансовую экспертизу законопроектов, предусматривающих дополнительные расходы государственных средств; анализ выявленных отклонений от установленных бюджетных показателей и выработку практических рекомендаций по совершенствованию бюджетного процесса в целом; а также оценку социально-экономических прогнозов и долгосрочных национальных проектов [4].

По мнению С.В. Степашина понятие "государственный контроль" используется в отношении систем внутреннего финансового контроля, самоконтроля государства, которые созданы государственными органами исполнительной власти, а "государственный аудит" охватывает все, что относится к системе внешнего, независимого публичного контроля – контроля за деятельностью органов государства по управлению общественными ресурсами [5].

Формирование правовой базы ГФК, по нашему мнению, должно осуществляться на основе федерального закона о государственном финансовом контроле, о необходимости разработки которого давно идет речь в российской литературе. Однако есть и противники данного подхода, которые аргументируют это тем, что нет смысла дублировать нормы, которые уже есть в Бюджетном кодексе, Налоговом кодексе Российской Федерации, а также в Федеральном законе от 10.12.2003 №173 «О валютном регулировании и валютном контроле».

Этого мнения придерживается и Министерство Финансов Российской Федерации, активно выступающее против создания единого закона о ГФК. Однако практика показала ошибочность такого подхода, поскольку даже при почти одновременном принятии в 2011–2013 гг. рассматриваемых в статье законодательных актов, между ними существуют противоречия в отдельных нормах, а также отличаются трактовки одинаковых терминов. Следствием такого подхода, когда различные сферы государственного финансового контроля регулируются отдельными нормативными правовыми актами без их взаимной увязки является то, что органы ГФК применяют различные принципы и методы при осуществлении контрольной деятельности, также существует дублирование их полномочий.

Помимо этого необходимо еще раз подчеркнуть, что бюджетный контроль является подвидом финансового контроля. То есть финансовый контроль осуществляет свою деятельность в области всех финансов, а не только лишь бюджетных правоотношений, которые входят в понятие финансов. Отсюда непонятна логика законодателя, который приравнивает финансовый контроль к бюджетному контролю, чем вносит путаницу в правоотношения, связанные с ГФК.

К сожалению, приходится констатировать, что в российском законодательстве нет единой методологии проведения ГФК, нет единых принципов, нет четкого деления сфер деятельности КСО всех уровней. Отсутствует ясность в определении целей и задач КСО, их функций и

полномочий. Так, например, в Законе о Счетной палате некоторые функции отнесены к полномочиям, задачи - к целям и наоборот.

Нет единого понимания в законодательстве и в том, что является видами ГФК, а что – его формами. Так, в ст. 265 БК РФ выделяются такие виды контроля как: предварительный и последующий. А в ст. 19 Закона о Счетной палате представлены уже формы осуществления государственного аудита (контроля): предварительный контроль, оперативный анализ и последующий контроль. В ст.267.1 БК РФ говорится о методах финансового контроля: проверка, ревизия, обследование, санкционирование операций. А в ст. 16 Закона о Счетной палате мы видим проверку, ревизию, анализ, обследование и мониторинг. Все это в очередной раз говорит о том, что необходим единый унифицированный закон о ГФК.

В указанном законе непременно должны быть учтены и четко определены основные понятия: «финансовый контроль», «надзор», «ревизия», «проверка», «внешний контроль и внутренний». Необходимо также учесть и перечень общих принципов финансового контроля; единые методы; должен быть определен круг органов, в обязанности которых входит осуществление финансового контроля, а также их полномочия и функции, сфера деятельности и порядок взаимодействия; выявляемые при осуществлении ГФК, а также перечни нарушений и недостатков; порядок принятия контрольных мер и санкций по выявленным нарушениям.

Необходимо четкое законодательное закрепление компетенции каждого из контрольных органов, исключение дублирования и параллелизма. Создание закона о ГФК ускорит темпы развития финансового контроля в стране, что позволит ему стать более эффективным институтом, который будет способен отвечать новым вызовам. Путь простого реформирования уже существующих законов не позволит привести все нормы о ГФК в понятный и качественно новый вид. Это лишь еще более запутает всю деятельность в области ГФК.

При формировании правовой основы ГФК в России следует исходить из положений Лимской декларации руководящих принципов контроля, принятую

IX Конгрессом Международной организации высших органов финансового контроля (ИН-ТОСАИ) в г. Лима (Республика Перу) в 1977 году. Она содержит основные принципы, методы и формы деятельности высших органов государственного контроля, которые Организация объединенных наций в 2011 году рекомендовала применять странам-членам ООН при формировании своих контрольных систем за государственными финансами.

Список литературы:

1. Бабич А.М., Павлова Л.Н. Государственные и муниципальные финансы. – М.: Финансы, ЮНИТИ, 2003.
2. Бурцев В.В. Организация системы государственного финансового контроля в РФ: теория и практика. – М.: Дашков и К, 2002.
3. Бюджетный кодекс Российской Федерации: Федер. закон от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 30.11.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1998 - № 31, Ст. 3823.
4. Рябова Е.В. Государственный аудит: возможность закрепления данного понятия в российском законодательстве // Юридический мир. 2013. № 2. С. 13–16.
5. Степашин С.В. Государственный аудит: введение в специальность (текст выступления перед студентами Высшей школы государственного аудита Московского государственного университета им. М.В. Ломоносова. Москва, сентябрь 2009 г.).
6. Указ Президента РФ от 1 июня 1998 г. № 640 «О порядке ведения личных дел лиц, замещающих государственные должности Российской Федерации в порядке назначения и государственные должности федеральной государственной службы».
7. Федеральный закон № 41-ФЗ «О Счетной палате РФ» от 05.04.2013 (ред. от 03.07.2016). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL.: <http://www.consultant.ru> (Дата обращения: 25.11.2016).

ПРОЦЕСС ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА В РОССИИ

Лисовенкова Любовь Владимировна

*студент ЮРИУ РАНХиГС,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Малиненко Эльвира Владимировна

*научный руководитель, канд. юрид.наук, доц. кафедры конституционного и
муниципального права, ЮРИУ РАНХиГС,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

В данной статье раскрывается процесс осуществления прав и свобод человека в России. Проанализированы основные нормативно – правовые акты, закрепляющие права и свободы человека и гражданина. Рассмотрены способы защиты прав и свобод человека и гражданина в России.

В современном обществе состояние прав и свобод человека в государстве: их объем, правовое закрепление и регулирование, механизмы реализации, возможность их реального использования каждым гражданином данного государства и другими лицами, находящимися на его территории на законных основаниях – является одним из важнейших признаков, позволяющих рассматривать данное государство как цивилизованное, современное, правовое и демократическое.

Для реализации прав и свобод человека необходим большой комплекс мер со стороны государства, общества и каждого конкретного человека, направленный на создание и поддержание безопасной и комфортной социальной и природной среды обитания и условий жизни. В этом смысле реализация прав и свобод человека в государстве должна быть неотделима от конституционного строя этого государства, идеологической, правовой, политической, социальной и экономической системы общества – как единственных гарантов реализации прав и свобод каждого человека.

Российская Федерация, как независимое государство, была образована в декабре 1991 года, в ходе распада СССР. Её образование и становление происходило на фоне коренных изменений в политических, идеологических

экономических и социальных идеях и установках, господствующих в Советском Союзе. Но подлинное уважение к правам и свободам человека, формирование нашего государства как правового и социального, было заложено изначально, как основы и формы существования Российской Федерации.

На сегодняшний день согласно Конституции Российской Федерации права и свободы человека являются высшей ценностью и гарантируются настоящей Конституцией и нормами международного права.

Безусловно, почти каждый человек знает о своих правах и свободах, однако аспекты их осуществления знает не каждый. Для реализации прав и свобод существует правомерная деятельность субъектов правоотношений, которая стремится добиться желаемого результата с помощью юридических средств.

Первым шагом в процессе осуществления прав и свобод человека в России стало их закрепление в действующей Конституции РФ, как непосредственно действующих, которые «определяют смысл, содержание и применение законов, деятельность законодательной и исполнительной власти, местного самоуправления и обеспечиваются правосудием» [1], а затем их более детальная регламентация в законах России.

Если обратиться к Конституции Российской Федерации, то часть 2 статьи 80 гласит: «Президент Российской Федерации является гарантом Конституции Российской Федерации, прав и свобод человека и гражданина» [1]. Из этого следует, что Президент РФ вправе отменить или приостановить действие нормативно-правовых актов, которые противоречат Конституции РФ и значит, ущемляют права и свободы граждан России.

Для выполнения защиты прав и свобод граждан в соответствии с Конституцией РФ была учреждена должность Уполномоченного по правам человека, регламентированная № 1-ФКЗ «Об Уполномоченном по правам человека в Российской Федерации».

Права человека и гражданина в России носят универсальный характер. Другими словами ни один из субъектов Федерации не может отказаться от обязанности признать и гарантировать права человека и гражданина на своей территории, что является еще одним гарантом их осуществления.

При нарушении прав и свобод человека и гражданина они подлежат восстановлению соответствующими государственными органами или законными действиями лица, чьи права были нарушены. Одним из должностных лиц, которые способствуют восстановлению нарушенных прав граждан, является Уполномоченный по правам человека. Это отражено в 3 части 1 статьи ФКЗ «Об Уполномоченном по правам человека в России»: «Средствами, указанными в настоящем Федеральном конституционном законе, Уполномоченный способствует восстановлению нарушенных прав, совершенствованию законодательства Российской Федерации о правах человека и гражданина и приведению его в соответствие с общепризнанными принципами и нормами международного права, развитию международного сотрудничества в области прав человека, правовому просвещению по вопросам прав и свобод человека, форм и методов их защиты» [2].

Не стоит забывать, что Уполномоченный руководствуется буквой закона и не зависит от воли государственных органов, что регламентируется в статье 2 гласящей: «Уполномоченный при осуществлении своих полномочий независим и неподотчетен каким-либо государственным органам и должностным лицам. В своей деятельности Уполномоченный руководствуется Конституцией РФ, настоящим Федеральным конституционным законом, законодательством России, а также общепризнанными принципами и нормами международного права, международными договорами РФ» [2].

Значительную роль в осуществлении прав и свобод человека в России играют некоторые принципы правосудия. Одним из них является презумпция невиновности, которая получила закрепление в статье 49 Конституции РФ: «Каждый обвиняемый в совершении преступления считается невиновным, пока его виновность не будет доказана в предусмотренном федеральным законом

порядке и установлена вступившим в законную силу приговором суда» [1]. Так же эта презумпция отражена в УПК РФ в статье 14, в которой провозглашены основные постулаты презумпции, некоторые из которых дублируют положения Конституции. Одним из таких постулатов является часть 4 статьи 14 УПК РФ, которая гласит: «Подозреваемый или обвиняемый не обязан доказывать свою невиновность. Обвинительный приговор не может быть основан на предположениях» [3]. Остальные три части статьи 14 дублируют положения статьи Конституции РФ.

Права и свободы человека осуществляются благодаря такому принципу как право граждан на судебную защиту. Это право отражено в части 1 и части 2 статьи 46 Конституции РФ: «Каждому гарантируется судебная защита его прав и свобод. Решения и действия (или бездействие) органов государственной власти, органов местного самоуправления, общественных объединений и должностных лиц могут быть обжалованы в суд» [1]. Другими словами каждый гражданин в случае игнорирования или ущемления его прав может обратиться в суд с целью их восстановления.

Согласно части 1 статьи 45 Конституции РФ гражданин обладает не только судебной, но и государственной защитой: «Государственная защита прав и свобод человека и гражданина в РФ гарантируется» [1]. Эта статья подразумевает, что все звенья государственного механизма наделены обязанностью по защите прав человека и гражданина.

Одним из элементов по защите осуществления прав и свобод граждан является Федеральный закон от 27.07.2004 № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации». В статье 4 этого закона «приоритет прав и свобод человека и гражданина» провозглашен одним из принципов гражданской службы. Пункт 2 части 1 статьи 18 ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» закрепляет, что «признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина определяют смысл и содержание» [4] профессиональной служебной деятельности гражданского служащего.

Важно помнить и о части 3 статьи 46 Конституции РФ гласящей: «Каждый вправе в соответствии с международными договорами Российской Федерации обращаться в межгосударственные органы по защите прав и свобод человека, если исчерпаны все имеющиеся внутригосударственные средства правовой защиты» [1].

В процессе осуществления прав и свобод гражданина значительную роль играют: Федеральный закон от 26.09.1997 № 125-ФЗ «О свободе совести и о религиозных объединениях», Федеральный закон от 12.06.2002 № 67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации», Федеральный закон от 19.05.1995 № 82-ФЗ «Об общественных объединениях» и, как я говорила выше, Федеральный конституционный закон от 26 февраля 1997 г. № 1-ФКЗ «Об Уполномоченном по правам человека в Российской Федерации».

Помимо вышеперечисленного в России право человека, его интересы и свободы гарантируются рядом актов: «О прожиточном минимуме»; «О минимальных размерах труда»; «О референдуме Российской Федерации», «Об охране труда»; «Об обжаловании в суд действий и решений, нарушающих права и свободы граждан»; «Об охране здоровья граждан» и многие другие.

Охрана здоровья своих граждан – это одно из основных направлений политики России. Именно поэтому, на мой взгляд, особое место среди прав и свобод человека занимает право на медицинскую помощь, закрепленное в статье 41 Конституции РФ. Раскрывается это право в Федеральном законе № 323 «Об основах охраны здоровья граждан в РФ», Постановлении Правительства РФ от 16.04.2012 №291 «О лицензировании медицинской деятельности» и в других нормативно – правовых актах.

Не смотря на закрепление прав пациента в Федеральном законе "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации, происходит множество их нарушений. Примером таких нарушений является: необоснованный отказ от оказания медицинской помощи, оказания медицинской помощи ненадлежащего качества или в неполном объеме, низкий уровень

качества оказания помощи пациенту, нарушение прав пациента в вопросах его информированности о диагнозе и возможных рисках и т.д. Эти нарушения могут повлечь и вред здоровью пациента, и даже смерть.

Для защиты прав пациентов существуют специальные учреждения, уполномоченные для законного разрешения конфликтов между пациентом и врачом. К ним относятся: администрация лечебно-профилактического учреждения; региональное министерство здравоохранения; страховая медицинская компания; территориальный фонд ОМС; органы городской или районной прокуратуры; городской или районный суд.

Законодатель предусматривает, что при обращении за медицинской помощью пациенту будет предоставлена качественная услуга, оказываемая квалифицированным врачом-специалистом в области конкретного заболевания с применением высокотехнологичного, современного медицинского оборудования.

Но, исходя из практики, пациенту не всегда оказывается качественная услуга. В медицинской практике случаются несчастные случаи, происходят врачебные ошибки, профессиональные правонарушения.

Не смотря на негативные аспекты оказания медицинской помощи, люди не могут обойтись без квалифицированной медицинской помощи специалистов. Поэтому государство стремится повысить качество предоставляемых медицинских услуг, вывести на новый уровень правовую грамотность пациентов и медицинских работников, путем проведения реформы здравоохранения, Программы государственных гарантий, разработанной Минздравом, доработки и редактирования уже существующих нормативно – правовых актов о здравоохранении.

В заключении можно с уверенностью сказать, что процесс осуществления прав и свобод человека в России основан и в своей реализации опирается на общепризнанные мировые стандарты правового статуса личности, к которым можно отнести: внутреннее конституционное законодательство РФ, которое непосредственно содержит основной объем прав и свобод человека,

отвечающий всем международным нормам; внутреннее законодательство РФ, которое по вопросу о правах и свободах человека не противоречит общечеловеческим ценностям, закрепленным в международных актах; отрицание прав и свобод личности, как абсолютной ценности и допустимости их ограничения в определенных условиях и целях; обеспечение в судебном порядке, а так же материальными и иными гарантиями прав и свобод человека в России, насколько это соответствует возможностям страны и уровню её развития; приведение в соответствие прав и свобод человека в соответствии с его обязанностями перед государством, обществом, коллективом, отдельной личностью.

С точки зрения конституционного законодательства права и свободы человека в Российской Федерации реализованы достаточно широко и в полном объеме соответствуют всем нормам и требованиям, предъявляемым мировым сообществом цивилизованных государств и изложенных в международных правовых актах по вопросам прав и свобод человека. Единственным и главным препятствием для реальной реализации некоторых из этих прав, на мой взгляд, является недостаточный уровень экономического развития нашего государства, что не позволяет в полном объеме реализовывать многие социальные программы, затрагивающие права и свободы человека.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации // «Собрание законодательства РФ», 04.08.2014, № 31, Ст. 4398.
2. Федеральный конституционный закон от 26 февраля 1997 г. № 1-ФКЗ «Об Уполномоченном по правам человека в Российской Федерации» // «Собрание законодательства РФ», 03.03.1997, № 9, Ст. 1011, «Российская газета», № 43-44, 04.03.1997.
3. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ – // «Парламентская газета», № 241-242, 22.12.2001, «Российская газета», № 249, 22.12.2001, «Собрание законодательства РФ», 24.12.2001, № 52 (ч. I), Ст. 4921, «Ведомости Федерального Собрания РФ», 01.01.2002, № 1, Ст. 1.

4. Федеральный закон от 19.05.1995 № 82-ФЗ «Об общественных объединениях» // «Собрание законодательства РФ», 22.05.1995, № 21, Ст. 1930, «Российская газета», № 100, 25.05.1995.
5. Федеральный закон от 26.09.1997 № 125-ФЗ «О свободе совести и о религиозных объединениях» // «Собрание законодательства РФ», 29.09.1997, № 39, Ст. 4465, «Российская газета», № 190, 01.10.1997.
6. Федеральный закон от 12.06.2002 № 67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» // «Парламентская газета», № 110-111, 15.06.2002, «Российская газета», № 106, 15.06.2002, «Собрание законодательства РФ», 17.06.2002, № 24, Ст. 2253.
7. Федеральный закон от 27.07.2004 № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» // «Парламентская газета», № 140-141, 31.07.2004, «Российская газета», № 162, 31.07.2004, «Собрание законодательства РФ», 02.08.2004, № 31, Ст. 3215.
8. Федеральный закон от 21.11.2011 № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» // «Российская газета», № 263, 23.11.2011, «Парламентская газета», № 50, 24.11-01.12.2011, «Собрание законодательства РФ», 28.11.2011, № 48, Ст. 6724.

ИСТОРИЯ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ ПРАВА СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ В РОССИИ

Лихачёва Дарья Анатольевна

*студент 3 курс, юридический институт,
Северо-Кавказский федеральный университет,
РФ, г. Ставрополь*

Лукинова Светлана Алексеевна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доц. кафедры экологического,
земельного и трудового права Северо-Кавказский федеральный университет,
РФ, г. Ставрополь*

Потребность в социальном обеспечении у человек была всегда. Однако место, которая занимало социальное обеспечение в жизни человека, с течением времени изменялось сообразно ее развитию, но, имеет место и обратная зависимость: уровень развития права социального обеспечения определяется степенью его востребованности обществом.

История возникновения, становления и развития социального обеспечения начинают свою историю столетия назад. Причина возникновения социального обеспечения состоит в том, что существование человеческого общества невозможно без взаимной поддержки, оказываемой людьми в экстремальных ситуациях. Социальное обеспечение как идея всегда было предназначено для преодоления проблемы потери дохода и бедности.

С середины 19 в европейских странах там формируются системы социального страхования. Это различные кассы взаимопомощи, больничные кассы, страхование несчастных случаев на производстве, болезни, инвалидности, старости, смерти кормильца, безработицы и пр. [4].

Уже в 1844 г. В Бельгии было введено обязательное страхование по болезни, инвалидности и старости для моряков, в 1854 – обязательное страхование для шахтеров в Пруссии и Австрии. С 1852 г. во Франции существовали кассы взаимопомощи и им оказывалась государственная финансовая поддержка. Несмотря на то, что государство не могло в полной мере принять на себя обязательства по социальной поддержке населения,

с 1883 г. в Германии принимались законы об обязательном социальном страховании от несчастных случаев, по болезни и нетрудоспособности для рабочих и служащих. К концу 19 в. большинство стран Европы последовало примеру Германии в принятии социального законодательства, которое предусматривало либо государственное социальное страхование, либо дотирование добровольного страхования [2].

Ключевыми особенностями формирующихся зарубежных систем В.В. Антропов [1] выделяет:

- Предоставление социальных услуг в форме компенсации дохода в случае наступления социальных рисков,
- Широту охвата наемных работников (не ограниченную по специальностям или группам, а связанную лишь с размерами их дохода),
- Обязательный характер системы страхования,
- Участие в финансировании трех сторон: наемного работника, работодателя и государства.

Социальное обеспечение теперь рассматривается как право гражданина на получение социальных услуг и более не связано с его социально-политической дискриминацией, как в случае программ социального призрения [1].

Социальное страхование все больше связывается с необходимостью компенсации потери дохода как предпосылки индивидуального и общественного благополучия, а не просто является одним из средств сохранения общественного порядка, как это было ранее [1].

Таким образом, как отмечает В.В. Антропов, ключевой идеей социального страхования становится разделение ответственности по страхованию социальных рисков между работодателем, наемным работником и государством.

При таком устройстве социальной защиты европейский работник проявляет все большую осознанность и запросы к качеству медицинскому обслуживанию, потому что он непосредственно участвует в финансировании возможного своего лечения, а в некоторых случаях и членов своей семьи. В то

же время он проявляет интерес и активно участвует в процессах организации и изменения функционирования, а также контроля над системами социального и медицинского страхования.

По законодательству царской России государственные пенсии относились к разделу служебных наград, установленных сверх различных почестей и окладов содержания, за долговременное и беспорочное прохождение службы.

В литературе конца прошлого века общие условия, определяющие право на пенсию, формулировались следующим образом: 1) род службы; 2) особенности службы; 3) причины оставления службы; 4) величина содержания; 5) прочие условия.

Расходы на пенсии чиновникам в царской России в четыре раза превышали бюджет Министерства просвещения.

Наряду с Общим уставом о пенсиях и единовременных пособиях по гражданскому ведомству действовали так называемые Особенные уставы: 1) По придворному ведомству; 2) по различным учебным ведомствам; 3) по тюремному управлению; 4) другие [3].

По придворному ведомству, кроме пенсии в размере полного оклада, чиновники получали столовые и квартирные деньги, а также другие выдачи.

Для основной массы служащих размеры пенсий были ничтожны. Низшие категории служащих (курьеры, сторожа и др.) права на пенсию не имели. Царское правительство использовало пенсию как удобное средство поставить в полную зависимость от себя основную массу государственных служащих.

Вскрывая сущность пенсионного обеспечения основной массы служащих, В.И. Ленин писал: «Перспектива грошовой пенсии после 40-50 лет лямки должна была еще крепче закалить этот настоящий чиновнический пролетариат».

Солдатам низшим воинским чинам и их семьям пенсии назначались в том случае, если ранение, болезнь или смерть находились в причинной зависимости от прохождения военной службы).

Пенсии офицерам регулировались Сводом военных постановлений. В зависимости от числа лет службы офицера пенсии различались по категориям: 1) полные; 2) половинные; 3) за сокращенные сроки службы.

Пенсионное обеспечение нетрудоспособных рабочих и их семей по случаю потери кормильца осуществлялось на основе закона от 23 июня 1912 г. «О страховании рабочих от несчастных случаев», который охватывал не более 1/6 части всего пролетариата России. Он не распространялся на мелкие предприятия, находившиеся в Сибири и Средней Азии, не охватывал строительных и сельскохозяйственных рабочих. Проведение страхования было возложено на страховые товарищества, которые состояли из владельцев предприятий.

В отношении промышленных рабочих, на которых не распространялся Закон 1912 г., продолжал применяться закон 1903 г. «О вознаграждении потерпевших вследствие несчастных случаев». Этот закон (ст. 1), построенный на принципах гражданско-правовой ответственности, распространялся только на предприятия фабрично-заводской, горной и горнозаводской промышленности. При утрате рабочим своей трудоспособности уплата вознаграждения возлагалась на предпринимателя. Причем по этому же закону (ст. 2) предусматривалось освобождение предпринимателя от этой обязанности под предлогом злого умысла самого потерпевшего или его грубой неосторожности.

Исследователи проблемы социального обеспечения в России, характеризуя общее состояние пенсионного обеспечения инвалидов труда по законодательству, действовавшему до Октября 1917 г., отмечают три его главные особенности: 1) во-первых, пенсии рабочие получали только по инвалидности, наступившей в результате увечья на производстве (кроме некоторых исключений); 2) во-вторых, даже эти пенсии были установлены не для всех рабочих, а только для незначительной части; 3) в-третьих, даже в этих пределах не существовало никакой единой системы пенсионирования рабочих по инвалидности.

В отношении советского периода можно отметить следующее. В этот период наука права социального обеспечения развивалась неравномерно и противоречиво. На отдельных предприятиях действовали правила об обеспечении по инвалидности и за выслуги лет. Такие правила были, в частности, установлены на некоторых предприятиях горной промышленности Урала, Московском металлическом заводе. Коломенском механическом заводе. Франко-итальянское общество в Домброве, например, платило пенсии инвалидам в зависимости от сроков службы на заводах. За 5 лет работы пенсия назначалась от 1 руб. 50 коп. до 3 руб. в зависимости от должности). За 50 лет службы на заводе надсмотрщики получали 12 руб. в месяц, простые рабочие - 8 руб. Пенсионный фонд образовывался из взносов рабочих, которые платили 3% заработка, и взносов предпринимателей – 3% от фонда заработной платы. Таким образом, рабочий, чтобы получить пенсию в размере 8 руб., должен был отчислять в течение 50 лет 3% своей заработной платы.

Бесправное положение рабочих оправдывалось государственно-правовой доктриной. Положение о том, что обеспечение старости рабочих не должно быть предметом заботы государства, в наиболее законченной форме сформулировано у юриста Б.Чичерина. Рабочий, – писал Чичерин, – не находится на государственной службе; он частный человек, добывающий хлеб своим личным трудом

Нетрудоспособные крестьяне фактически не получали никакого обеспечения. Ничтожные суммы выделялись на общественное призрение в расходах земств, в так называемых мирских расходах в городских бюджетах. Например, мирские расходы были почти в 5 раз меньше расходов на религиозные потребности.

Вопросы обеспечения трудящихся в старости и при нетрудоспособности являлись одними из значимых разделов программы партии большевиков

Опираясь на учение К. Маркса и учитывая конкретные условия России, В.И.Ленин сформулировал стройную систему требований рабочего класса в области обеспечения старости и нетрудоспособности. В полном объеме она

нашла свое отражение в резолюции VI Всероссийской конференции РСДРП 1912 г. Здесь были сформулированы следующие требования: 1) охватить государственным страхованием все случаи потери трудоспособности; 2) распространить страхование на всех лиц наемного труда; 3) расходы на страхование должны нести не только предприниматели, но и государство.

Непосредственно перед Октябрьской революцией (В.И. Ленин вновь возвращается к этим вопросам в работе «Материалы по пересмотру партийной программы». В ней уточняются некоторые положения резолюции VI Всероссийской конференции РСДРП в области социального страхования.

В 90-е годы ситуация в стране изменилась, в реформируемом обществе произошла переоценка ценностей. Однако пенсионерам трудно расставаться с привычными жизненными представлениями, с основными ценностными ориентациями. Многие из них как бы выпали из исторического времени.

Список литературы:

1. Антропов В. В. Социальная защита в странах Европейского союза: история, организация, финансирование, проблемы / В. В. Антропов. – М: Экономика, 2016. – 271 с.
2. Лушников А.М., Лушников М.В. Право социального обеспечения России: научное наследие и современность // Юридические записки Ярославского государственного университета П.Г. Демидова. – Ярославль: Изд-во Яросл. ун-та, 2014, Вып. 8. – С. 84–99.
3. Медведев А.В. История развития принципов права социального обеспечения в период с 1937 по 1991 год // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. 2016. № 2 (35). С. 195–198.
4. Медведев А.В., Плешакова И.Н. О некоторых вопросах социальной защиты безработных граждан // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. 2015. № 4 (33). С. 294–299.

ВОПРОСЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ И НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ

Лихачёва Дарья Анатольевна

*студент 3 курс, юридический институт,
Северо-Кавказский федеральный университет,
РФ, г. Ставрополь*

Касевич Екатерина Викторовна

*научный руководитель, канд. ист. наук, доц. кафедры административного и
финансового права Северо-Кавказский федеральный университет,
РФ, г. Ставрополь*

На сегодняшний день в Российской Федерации совершается достаточно большое количество налоговых преступлений, создаёт существенную угрозу экономической безопасности государства, а также выражается быстрым темпом проникновения коррупциогенных факторов и воздействия криминальных элементов на осуществление своей деятельности коммерческими банками и различными кредитно-финансовыми учреждениями. При этом, безусловно, необходимо отметить, что отличительной чертой налоговых преступлений является их высокая латентность. Говоря о главной причине скрытости налоговых преступлений, большинство учёных – юристов считают именно отсутствие потерпевших лиц, потому что ущерб при нарушении налогового законодательства причиняется непосредственно государству. Так как именно государство, главным образом, заинтересовано в привлечении виновных к ответственности. Вследствие чего взаимодействие правоохранительных и налоговых органов при выявлении и раскрытии налоговых преступлений имеет стратегически важную роль.

Данной теме уделено не мало внимания в научной юридической литературе, однако от своего разрешения она еще далека. Поэтому этой проблематикой занимались такие ученые как, К. И. Бурдин, В. А. Круглов, И. И. Кучеров, В. А. Парыгина, К.А. Пирцхалава, Л. В. Сальникова, А. А. Тедиев, Т. Ф. Юткина.

Также, решение данного вопроса осложняется тем фактом, что до сих пор не существует единого подхода к определению понятия «взаимодействие». Например, К.А. Пирцхалава в своих работах, которые посвящены выявлению и раскрытию налоговых преступлений понимает под взаимодействием «оптимальное сочетание органами, административно независимыми друг от друга, своих сил, средств и методов в процессе основанной на законе совместной деятельности, имеющей целью быстрое и полное выявление и расследование налоговых преступлений для установления всех обстоятельств их совершения и изобличения виновных» [4, с. 186–189].

В.А. Круглов под взаимодействием имеет в виду «согласованную по месту, времени и цели деятельность служб и подразделений, направленную на наиболее оптимальное использование имеющихся у них возможностей в решении стоящих задач» [2, С. 38-40].

В общем нельзя не согласиться с процитированными понятиями «взаимодействия». Но рассматриваемое понятие более точно и полно изложил в своих научных трудах К.И. Бурдин, который исследует взаимодействие как процесс «прямой, активной, двусторонней связи, в результате которой происходит сближение точек зрения, их учет, выработка совместных позиций и представляет собой согласованные по целям, задачам, времени, содержанию, способам и методам совместного действия субъектов, меры, направленные на выявление и раскрытие налоговой преступности» [1, с. 24].

Несмотря на разнообразные мнения правоведов по данному понятию они сходятся к единой точке зрения, заключающейся в том, что взаимодействие, независимо от процессуальной или не процессуальной формы и круга участников обязательно должно строиться в соответствии с нормами действующего законодательства.

В Российской Федерации основанием взаимодействия налоговых и правоохранительных органов является соблюдение налогового законодательства, точность исчисления, полноты и своевременности внесения в соответствующие бюджеты налогов, а также обеспечение экономической

безопасности государства. Одной из главных особенностей взаимодействия налоговых и правоохранительных органов при раскрытии преступлений в налоговой сфере является их достаточно обширный круг. Поэтому в качестве субъектов взаимодействия могут выступать Генеральная прокуратура РФ, Министерство Внутренних Дел РФ, Служба Внешней Разведки РФ, Федеральная служба по финансовому мониторингу, Министерство финансов РФ, Федеральная Налоговая служба РФ, Центральный банк РФ. Все перечисленные органы осуществляют взаимодействие между собой не только на этапе передачи информации, но и на этапе проведения координационных совещаний.

Проанализировав практическую деятельность, можно сделать вывод, что особенно тесно организовано взаимодействие по выявлению налоговых преступлений между Федеральной Налоговой службой РФ и МВД России. Основанием их взаимодействия являются действующих нормативно-правовых актов обоих ведомств, при этом ключевыми формами сотрудничества является:

- 1) проведение совместных проверок по выявлению уклонений от уплаты налогов и сборов в определенных сферах хозяйственной деятельности;
- 2) обмен оперативной и аналитической информацией, выявленной по результатам проведенных проверок и оперативных мероприятий;
- 3) совместная разработка методических рекомендаций по выявлению налоговых преступлений,
- 4) совместные совещания, координационные советы.

В 2009 году Министерство внутренних дел совместно с Федеральной налоговой службой разработали Приказ «Об утверждении порядка взаимодействия органов внутренних дел и налоговых органов по предупреждению, выявлению и пресечению налоговых правонарушений и преступлений». В Приложении данного Приказа была разработана форма запроса об участии органа внутренних дел в выездной налоговой проверке.

В целях качественного и полного сбора доказательственной базы по нарушениям законодательства о налогах и сборах по запросу налоговых

органов органы внутренних дел участвуют совместно в проводимых выездных налоговых проверках в случаях:

- при обнаружении обстоятельств, свидетельствующих о необоснованном возмещении НДС, акциза;

- при выявлении схем уклонения от уплаты налогов, попадающих под признаки преступлений, которые предусмотрены ст.ст. 198–199.2 Уголовного кодекса Российской Федерации. А также, если после вынесения налоговым органом решения о проведении выездной налоговой проверки налогоплательщик предпринимает действия, направленные на уклонение от налогового контроля (например: «миграция» организации, смена учредителей или руководителей организации, реорганизация, ликвидация организации и т.д.);

- при обнаружении налоговыми органами в ходе налоговой проверки наличия в цепочке приобретения товаров фирм-однодневок, которые используются в целях уклонения от уплаты налогов, зарегистрированных на номинальных учредителей, зарегистрированных по утерянным паспортам и пр.

На практике одним из самых результативных является взаимодействие органов полиции с Федеральной службой по финансовому мониторингу. Тем более что Федеральная служба по финансовому мониторингу с июня 2002 года является членом Группы подразделений финансовой разведки «Эгмонт».

Одну из многозначительных ролей в выявлении и раскрытии налоговых преступлений играет именно взаимодействие между органами прокуратуры РФ и Федеральной Налоговой службы РФ. Так данное взаимодействие основывается на проведении заседаний и совещаний комиссий по легализации заработных средств и недопущению нарушений налогового законодательства в будущем.

Необходимо признать результативным и начало взаимодействия между Следственным комитетом РФ, в подследственности у которого находятся дела о налоговых преступлениях. При этом, необходимо обратить внимание на то, что данное ведомство весьма успешно обобщает накопленный опыт работы по

выявлению группы рассматриваемых преступлений, при этом разрабатывая методические рекомендации по их раскрытию и расследованию.

Следует отметить, что в статье 37 Налогового кодекса РФ законодатель закрепил положение, которое регулирует ответственность органов внутренних дел, следственных органов и их должностных лиц за убытки, причиненные налогоплательщикам, плательщикам сборов и налоговым агентам вследствие неправомерных действий (решений) или бездействия при исполнении ими своих служебных обязанностей. Так, за неправомерные действия или бездействие должностные лица органов внутренних дел могут понести ответственность в соответствии с законодательством РФ:

1) гражданско-правовую ответственность (в соответствии с нормами Гражданского кодекса РФ);

2) административную ответственность (в соответствии с нормами Кодекса РФ об административных правонарушениях);

3) дисциплинарную ответственность;

4) уголовную ответственность (в соответствии с нормами Уголовного кодекса РФ) [3].

Подводя итог, можно сделать вывод, что вопросы организации эффективного и результативного взаимодействия между правоохранительными и налоговыми органами в процессе борьбы с налоговой преступностью, естественно, требует дальнейшего предметного рассмотрения и законодательного урегулирования. Именно поэтому, обеспечение соблюдения норм налогового законодательства Российской Федерации зависит от грамотно налаженного взаимодействия соответствующих органов.

Список литературы:

1. Бурдин К. И. Социологические и организационно-правовые аспекты взаимодействия руководителя органа внутренних дел с общественными объединениями сотрудников: автореф. дис. канд. юрид. наук: 12.00.13 / Академия МВД РФ. М., 1997. С. 24.

2. Круглов В. А. Организация взаимодействия служб и подразделений органов внутренних дел в охране общественного порядка и общественной безопасности // Совершенствование административно-правовой деятельности ОВД: Труды Академии МВД России. – М., 1994. С. 38–40.
3. Налоговый кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 146-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 03.08.1998. – № 31. – Ст. 3824. (ред. от 30.11.2016).
4. Пирцхалава К. А. Выявление и первоначальный этап расследования налоговых преступлений: дис. канд. юрид. наук / К.А. Пирцхалава. – М., 1999. С. 186–189.

УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА УКЛОНЕНИЕ ОТ УПЛАТЫ НАЛОГОВ И СБОРОВ

Мулалиев Ильяс Амитович

*студент 3 курса, Юридический институт СКФУ,
РФ, г. Ставрополь*

Заикин Виталий Викторович

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доц., доц. кафедры
административного и финансового права, Юридического института СКФУ,
РФ, г. Ставрополь*

На сегодняшний день не для некого не секрет, что за счёт взимания налогов и сборов с налогоплательщиков, (т.е. физических и юридических лиц) осуществляются государством, именно за счет данных действий образуются для государства основные ресурсы, от которых находится и зависит вся система жизнеобеспечения общества.

В данном контексте уклонение от уплаты налогов и сборов является одним из главных и опаснейших преступлений и вот в чем оно может выражаться[1]:

Во-первых, наличие уклонения об уплаты налогов влечет за собой скрытым образом зарождению социальному напряжению внутри государства.

Во-вторых, для государства данные действия отражаются в виде недостатке денежных средств в бюджете страны, и как результат это дурным образом сказывается на общем благополучие всего общества, а если точнее то на его: экономике, культуре, социальной среде и их дальнейшему развитию.

Таким образом, невыполнение налогоплательщиком своих обязанностей влечет не только нанесение ущерба государству в материальном плане, но и также это лишний раз говорит нам о том, что уклонение от уплаты налогов и сборов является одним из главных проблем современного и централизованного государства.

Среди наиболее заметных последствий уклонения от уплаты налогов можно заметить[4]:

Во-первых, нарушение принципа социальной справедливости, т.е. равенство всех граждан перед законом.

Во-вторых, сокращение налоговых поступлений в бюджет.

В-третьих, искажение ценовых соотношений и нарушение рыночной конкуренции, т.е. нарушения участниками участия в рыночной экономике.

Отсюда можно выделить, что уклонение от уплаты налогов не только противоречит действующим нормам права, но и также нарушает интересы граждан, материальное обеспечение которых должно полностью или частично осуществляться обществом и государством.

Учитывая это, особую значимость приобретают меры, предпринимаемые государством для охраны налогового законодательства. Также наряду с этим выделяются уклонение от уплаты налогов и сборов, как уголовно наказуемого деяния, представляющее собой ценности объединяющие народы, которое развивалось вместе с налогообложением, исторически приобретая в разных странах форму устойчивой закономерности.

Таким образом, мы можем прийти к выводу, что различные государства несут колоссальные потери, прежде всего от налоговых преступлений.

Сейчас Россия лишь недавно приступила к формированию рыночных структурных отношений, при этом она еще не сумела собрать достаточного опыта, чтобы вести эффективную борьбу с подобными специфическими преступлениями.

В настоящее время в России налоговым притуплениям в соответствии с УК РФ статьями 198 по 199 признается уклонение налогоплательщиком в разных формах от уплаты налогов и сборов. За нарушение в налоговом законодательстве и уклонении от уплаты налогов предусмотрена уголовная ответственность, как граждан, так и должностных лиц.

Таким образом, в соответствии со статьей 50 настоящей Конституции РФ[3], привлечение физического лица возможно одновременно сразу к нескольким правонарушениям: налоговой, административной и уголовной.

Многие современные специалисты на сегодняшний день отмечают, что действующее законодательное регулирование за нарушение в области налогообложения выделяется противоположностью и нечеткостью.

В том числе также ведутся дискуссии относительно того, что сама система ответственности за нарушение законодательства о налогах и сборах, отсутствует точное единство во мнениях о конструкциях этих преступлений, также выделяются затруднения в выявлении признаков и элементов состава налоговых преступлений.

Таким образом, стоит изменить свой взгляд и обратить свое внимание к опыту зарубежных стран, тем более что учитывая всю противоположность в области отечественного налогообложения.

Уголовная ответственность за уклонение от уплаты налогов и сборов в зарубежных странах обуславливается многими особенностями, такими как: экономическими, политическими, социальными и иных фактах о каждой стране, которые имеют свою историю становления, своё мировоззрение, что и определяет степень опасности налоговых преступлений для государства.

Главной особенностью уголовно и уголовно-правовых норм об уклонении от уплаты налогов, является то, что они могут быть не только в УК, но и в нормативно правовых актах налогового законодательства.

В разных странах Европы само понятие уклонение от уплаты налогов и сборов разными способами формулируется в теории и в практике различных государств.

Таким образом, например, в законодательстве таких стран как: США, Канада, Великобритания, Франция, Италия уклонение от уплаты налогов определяется как «невыполнение обязанностей быть честным перед законом и самим собой», т.е. обман или же мошенничество.

На сегодняшний день во всей мировой практике существует несколько способов борьбы с уклонением от уплаты налогов и сборов[2]:

Во-первых, это совершенствование нормативно правовой базы, таким образом, она позволит закрыть законные пути, используемые для уклонения от уплаты налогов;

Во-вторых, это создание современного комплекса правовых мер по предупреждению, контролю и пресечению ухода от налогообложения.

В Германии[5] уголовная ответственность за уклонение от уплаты налогов предусмотрена в соответствии с Налоговым уставом и наступает только за налоговое мошенничество.

В отличие от немецкого налогового устава для применения деяний преступным для французского налогового мошенничества, необходим только прямой умысел и недобросовестность в отношении умаления налогов.

Также интересен тот факт, что в зарубежных странах налоговые преступления в основном включают в себя так называемые «корпоративные преступления», т.е. сюда входят преступления, как и самих юридических лиц, так и корпораций.

Теперь давайте рассмотрим примеры способов распределения полномочий по борьбе с налоговыми преступлениями в разных странах:

Во-первых, налоговая администрация несет ответственность за руководство и проведение расследований. Данный пример применяется в Канаде, Германии, Греции, Великобритании США и т.д.

Во-вторых, налоговая администрация несет ответственность за проведение расследований под руководством генерального прокурора. Данный пример применяется в Австрии, Чили, Голландии, Португалии, Швеции, Испании.

В-третьих, специализированный налоговый орган под надзором Министерства финансов, но не входящий в налоговую администрацию, отвечает за проведение расследований. Данная модель применяется в Греции, Исландии и Турции.

В-четвёртых, полиция или прокуратура отвечают за проведение расследований. Данный пример применяется в Бельгии, Чехии, Дании, Финляндии, Франции, Японии.

На мой взгляд, в России, используются отдельные элементы из этих примеров в совокупности, что с одной стороны хорошо, так как дает обширные возможности по борьбе с преступлениями, а с другой стороны определенным образом «распыляет» ответственность.

Таким образом, хотелось бы упомянуть, что уклонение от налогов и сборов – это неизбежный процесс, который свойственен всем странам без исключений.

Список литературы:

1. Акопджанова М.М. О разграничении уклонения от уплаты налогов и правомерной налоговой оптимизации: научная статья // М.М. Акопджанова // Уголовное право. – 2015. – № 2. – С. 4–6.
2. Ильчева М.Ю. Налоговое право в вопросах и ответах: учеб. Пособие. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Проспект. – 2013. – 258с.
3. Макконнелл К.Р., Брю С.Л. Экономикс: принципы, проблемы и политика: Пер. с 14-го англ. изд. – М.: ИНФРА-М. – 2013г.
4. Налоговое право: Учебник для вузов // Под ред. Ю.А. Крохиной. – М.: Норма, 2012. – 564 с.
5. <http://www.bibliotekar.tu/muzeu.htm>.

ПЕНСИОННЫЙ ВОЗРАСТ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Наумова Инна Игоревна

*студент юридического факультета ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»,
РФ, г. Краснодар*

Мустафина Светлана Анатольевна

*научный руководитель, кандидат юридических наук, старший преподаватель кафедры земельного, трудового и экологического права ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»,
РФ, г. Краснодар*

Данная статья посвящена вопросам выхода на пенсию в РФ для женщин и мужчин. Соотношение с зарубежным законодательством. Стоит проанализировать проблемы и предложить пути их решения.

Право выхода на пенсию женщинам в возрасте 55 лет и мужчинам в возрасте 60 лет было установлено еще в СССР в 1932 году, но как ни странно, продолжительность жизни в те года составляла 35 лет. С тех пор пенсионный возраст уже не изменялся. Подобная разница в возрасте не является случайной. Предпосылки для этого возникли еще в Германии в период окончания I мировой войны. В тот период, как показывает практика, при заключении брака мужчины были старше женщин, соответственно разница в пенсионном возрасте превращалась к одновременному прекращению трудовой деятельности. С течением времени разница в возрасте между мужем и женой постепенно изменялась и в настоящее время может быть совершенно различной, включая как ее полное отсутствие, так и «перевес» в сторону женщин, некоторые из которых старше своих супругов [1].

Как и 84 года назад в России женщины выходят на пенсию в возрасте 55 лет, мужчины в возрасте 60 лет. Средняя продолжительность жизни женщины в России составляет 76,5 лет, в то время как средняя продолжительность жизни мужчины всего лишь 65 лет. Получается, что период «дожития» для женщин составляет 21,5 года, а у мужчин лишь 5 лет [2]. Так же следует учитывать, что деятельность женщин в основном не связана с

профессиями тяжёлого физического труда (строители, сельскохозяйственные рабочие и механизаторы, горнорабочие, работники нефтяной и газовой, целлюлозно-бумажной и деревообрабатывающей промышленности, металлурги, литейщики и др.) и профессиями физического труда повышенной тяжести (горнорабочие, занятые на подземных работах, сталевары, вальщики леса и рабочие на разделке древесины, каменщики, бетонщики, землекопы, грузчики, труд которых не механизирован, работники, занятые в производстве строительных материалов, труд которых не механизирован и др.). Вице-спикер Госдумы Андрей Исаев возразил против предложения Минфина срочно повысить пенсионный возраст в РФ. Россия пока не готова к повышению пенсионного возраста, а экономия от повышения - мнимая, считают в Госдуме [3].

Во всех зарубежных странах, таких как США, Канада, страны Западной Европы и др., пенсионный возраст для мужчин и женщин одинаков. В большинстве стран постсоветского пространства разница выхода на пенсию между мужчинами и женщинами составляет 5 лет. Президент Белоруссии Александр Лукашенко в 2016 году разработал новый проект в пенсионной системе, согласно, которому белорусские женщины будут выходить на пенсию в 58 лет, а мужчины – в 63 года. Министр труда и социальной защиты Марианна Щеткина отметила, что повышение пенсионного возраста планируется провести в несколько этапов. Начиная с 1 января следующего года, повышение порога будет подниматься раз в полгода и так в течение трех лет. Положительный пример показывает Казахстан, который с 2018 года поэтапно, в течение 10 лет, ежегодно будет увеличивать на полгода пенсионный возраст для женщин, с последующим доведением его до мужского. Повышать пенсионный возраст для женщин в России так же следует постепенно, увеличивая его ежегодно на полгода, с последующим доведением его до 60 лет, как и у мужчин. Существует две точки зрения относительно правильности текущего пенсионного возраста мужчин и женщин. Сторонники первой из них утверждают, что даже при учете отсутствия заметной разницы между возрастом мужа и жены в браке женщина должна уходить на пенсию

раньше мужчины. На это имеется несколько причин [4]. В частности, женщинам труднее дается длительная работа, и к 55 годам их трудоспособность становится достаточно низкой. При этом довольно много времени они уделяют рождению и воспитанию детей, а также другим обязанностям. Несогласные с этой точкой зрения утверждают, что подобная разница в пенсионном возрасте нецелесообразна как в демографическом, так и экономическом плане. В настоящее время средняя продолжительность жизни женщин больше, чем у мужчин. Они менее подвержены некоторым смертельно опасным заболеваниям и вполне могут позволить себе трудиться еще несколько лет перед выходом на пенсию [5]. Кроме того, ранний и нецелесообразный выход на пенсию женщин наносит ущерб экономике страны, снижая количество профессиональных кадров и рабочих мест, а также сокращая размер ежемесячного дохода трудящихся, вынужденных перейти на пенсионные дотации.

Придерживаемся первой точки зрения, так как на хрупкие женские плечи ложится множество обязанностей, таких как: рождение детей, их воспитание, домашнее хозяйство и ее непосредственная работа. Поэтому, считаем целесообразным выход женщин на пенсию в 55-летнем возрасте.

Список литературы:

1. Андреев В.С. Право социального обеспечения в СССР: Учебник. – М.: Юридическая литература, 1987.
2. Азарова Е.Г. Пособия и льготы гражданам с детьми. – М.: Норма, 1997.
3. Право социального обеспечения: Учебник / Под ред. К.Н. Гусова. 2-е изд. – М.: Проспект, 2001.
4. Зайкин А.Д. Правоотношения по пенсионному обеспечению. – М., 1974.
5. Захаров М.Л., Севостьянова В.Б., Тучкова Э.Г. Комментарий к новому пенсионному законодательству. – М.: Проспект, 2003.

РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ: АКТУАЛЬНОСТЬ И ПРОБЛЕМЫ

Наянова Наталья Олеговна

*магистрант 2 года обучения, Московский государственный университет
имени М.В. Ломоносова,
РФ, г. Москва*

Статья посвящена вопросам государственного финансового контроля в Российской Федерации. В работе рассмотрены правовые основы функционирования субъектов государственного финансового контроля, проанализирована проблема системного подхода в механизме контроля за общественными финансами, предложены направления совершенствования государственного финансового контроля в России.

Кардинальные перемены в социально-экономическом строе России, переход на программно-целевой метод в государственном управлении общественными финансами, а также политический кризис, разыгравшийся на мировой арене за последние годы, обусловили необходимость преобразования одного из важнейших инструментов управления финансами – государственного финансового контроля.

Невозможно построить сильную, защищенную от внешних негативных факторов воздействия, экономику государства без действенного института государственного финансового контроля (далее – ГФК). Систематизированная, отвечающая современным реалиям, система ГФК является мощным инструментом в борьбе с коррупцией, а также в реализации экономических реформ на всех уровнях управления.

Поскольку основу эффективного функционирования любого государства составляют бюджетные средства, ГФК ориентирован на мониторинг их формирования, распределения и использования. А потому является одним из ключевых звеньев финансового управления, направленного, в первую очередь, на реализацию важных направлений в государственной политике.

Однако, как и любая система, система ГФК несовершенна и имеет ряд правовых коллизий, что обусловлено постоянно меняющимися условиями

функционирования мировой экономики, особенно в условиях ее финансовой нестабильности. Учитывая данные обстоятельства, законодатель сталкивается с необходимостью постоянного реформирования системы ГФК и повышения эффективности управления общественными финансами, подбирая качественно новые пути и методы контроля.

На сегодняшний день существует довольно обширный перечень проблем на уровне государственного урегулирования такого правового института, как финансовый контроль, связанных, в первую очередь, с отсутствием единого подхода к пониманию и разграничению функций внешнего и внутреннего контроля, раздробленностью системы нормативно-правового регулирования и непринятием принципа единства и независимости контрольных полномочий государства по отношению к бюджетному регулированию.

В российском законодательстве отсутствует правовое определение такой категории, как «государственный финансовый контроль». 265 статья Бюджетного Кодекса Российской Федерации (далее – БК РФ) закрепляет, что государственный (муниципальный) финансовый контроль осуществляется в целях обеспечения соблюдения бюджетного законодательства Российской Федерации и иных нормативных правовых актов, регулирующих бюджетные правоотношения. Исходя из смысла статьи 265 БК РФ, можно сделать вывод, что государственный финансовый контроль – это контроль со стороны законодательных и исполнительных органов власти всех уровней и специально созданных подразделений за финансово-хозяйственной деятельностью объектов контроля, осуществляемый с применением особых форм и методов контроля.

При этом законодатель разделяет финансовый контроль в зависимости от круга субъектов, его осуществляющих, на внешний и внутренний. Первая проблема, на которой хотелось бы акцентировать внимание исходя из перечня функций и полномочий субъектов финансового контроля, это отсутствие разграничения задач, определения круга прав и обязанностей. При этом в БК РФ также нет правового закрепления содержания понятий «внешний и

внутренний финансовый контроль», что свидетельствует о недостаточно разработанном в научной литературе теоретико-методологического обосновании в отношении разграничения двух сторон государственного финансового контроля.

Вторая проблема, выявленная в рамках настоящего исследования – бессистемность и некоторая иррациональность в подходе законодателя в вопросах определения направлений деятельности субъектов контрольной деятельности. БК РФ содержит такие категории, как «внутренний государственный (муниципальный) финансовый контроль», «внутренний финансовый контроль», «внутренний финансовый аудит».

Говоря о субъектном составе по осуществлению функций внутреннего и внешнего государственного финансового контроля, необходимо отметить, что БК РФ закрепляет следующее. Внешний государственный (муниципальный) финансовый контроль в сфере бюджетных правоотношений является контрольной деятельностью соответственно Счетной палаты Российской Федерации, контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований. Внутренний государственный (муниципальный) финансовый контроль в сфере бюджетных правоотношений является контрольной деятельностью Федерального казначейства, органов государственного (муниципального) финансового контроля, являющихся соответственно органами (должностными лицами) исполнительной власти субъектов Российской Федерации, местных администраций, финансовых органов субъектов Российской Федерации (муниципальных образований).

Одновременно с этим, БК РФ определяет, что главные распорядители (распорядители) бюджетных средств, главные администраторы (администраторы) доходов бюджета, а также главные администраторы (администраторы) источников финансирования дефицита бюджета выполняют полномочия по осуществлению внутреннего финансового контроля и внутреннего финансового аудита. Исходя из смысла 6 статьи БК РФ, закрепляющей основные термины и понятия, можно прийти к выводу о том, что

все три вышеперечисленных субъекта контроля являются элементами системы государственной власти или приравненными к ним в части распоряжения бюджетными средствами, осуществляющими определенный круг полномочий в рамках бюджетного процесса. В таком случае, не ясно, почему полномочия указанных элементов вынесены за рамки системы государственного финансового контроля и определены законодателем как «внутренний финансовый контроль» и «внутренний финансовый аудит»?

В соответствии с Бюджетным кодексом, главные распорядители (распорядители) бюджетных средств, главные администраторы (администраторы) доходов бюджета, главные администраторы (администраторы) источников финансирования дефицита бюджета (их уполномоченные должностные лица) осуществляют на основе функциональной независимости внутренний финансовый аудит в целях: оценки надежности внутреннего финансового контроля и подготовки рекомендаций по повышению его эффективности; подтверждения достоверности бюджетной отчетности и соответствия порядка ведения бюджетного учета методологии и стандартам бюджетного учета, установленным Министерством финансов Российской Федерации; подготовки предложений по повышению экономности и результативности использования бюджетных средств.

Между тем, следует обратить внимание, что термин «финансовый аудит» в Бюджетном кодексе имеет иное содержание в сравнении с аналогичным термином, закрепленным в Федеральном законе о Счетной палате Российской Федерации. В нем установлено, что финансовый аудит – это вид государственного аудита, осуществляемый Счетной палатой Российской Федерации как органом внешнего государственного финансового контроля, который применяется в целях документальных проверок достоверности финансовых операций, бюджетного учета, бюджетной и иной отчетности, целевого использования федеральных и иных ресурсов в пределах компетенции Счетной палаты, проверок финансовой и иной деятельности объектов аудита (контроля).

Что же касается «подготовки предложений по повышению экономности и результативности использования бюджетных средств», что в Бюджетном кодексе определено как одна из целей внутреннего финансового аудита, осуществляемого главными распорядителями (распорядителями) бюджетных средств и иными государственными органами, то это является одной из задач аудита эффективности, проведение которого в том же Бюджетном кодексе отнесено к полномочиям Счетной палаты Российской Федерации и контрольно-счетным органам субъектов Федерации и муниципальных образований как органов внешнего государственного финансового контроля.

Приведенное является одной из иллюстраций отсутствия единого правового понимания элементов, образующих систему государственного финансового контроля.

Необходимость построения эффективной и целостной системы государственного финансового контроля - проблема не новая. Однако, единая политика, направленная на ее решение, не выработана до сих пор. Наличие широкого круга субъектов контроля, наделенных таким кругом полномочий, которые зачастую дублируют друг друга, является тому подтверждением.

Невозможно говорить об унифицированном подходе к систематизации нормативно-правовой базы, а также налаживании координации деятельности государственных органов в условиях современной раздробленности источников правового регулирования системы внутреннего контроля и дублирования функций и полномочий контрольных органов.

Очевидно, что современное состояние института государственного финансового контроля в Российской Федерации не может полностью удовлетворить потребности общества в эффективной, ориентированной на оценку конечных результатов, контрольной деятельности. Прежде всего потому, что не реализуется принцип системности в функционировании государственного финансового контроля, базирующийся на понимании системы как совокупности элементов, находящихся в тесной связи друг с

другом, из которой вытекают отношения, основанные на целостности, единстве и сочетании их (элементов) функций.

Для создания в России унифицированной системы государственного финансового контроля, следует, прежде всего, определить ее место и роль в системе государственного управления, закрепив, в первую очередь, единое понимание самого термина «государственный финансовый контроль».

Основным препятствием на пути к построению единой системы государственного финансового контроля является, во-первых, то, что методическим обеспечением контрольной деятельности каждого органа государственного финансового контроля выступают, как правило, самостоятельно разрабатываемые инструкции и положения.

Данный аспект создает трудности в стандартизации методологического обеспечения государственного финансового контроля, приводя к существенному разночтению в понятийном аппарате и методике контроля, тем самым препятствуя профессиональному взаимодействию и координации деятельности контрольных органов. В связи с этим очевидна необходимость создания единой унифицированной системы стандартов, объединяющих все виды и направления финансового контроля в Российской Федерации.

Во-вторых, нормы, регламентирующие положения о государственном финансовом контроле, носят явный признак раздробленности, не содержатся в едином законодательном акте, а рассредоточены по различным правовым источникам, регулирующим разные виды финансового контроля.

Для решения указанных проблем полагаем необходимым разработку единого федерального закона «О государственном финансовом контроле», понимая систему государственного финансового контроля не как иерархически подчиненное вертикальное объединение всех контрольных органов, а построенную на единых принципах и нормах функционирования.

На основе положений указанного закона следует провести качественную и системную переработку действующих законодательных актов и разработать новые правовые документы, в которых установить задачи, функции и

полномочия органов государственного и муниципального финансового контроля, а также понятийный аппарат, что обеспечит их функционирование как единой системы.

Полагаем, что реализация данных предложений позволит сформировать общее информационное пространство деятельности контрольных органов с единой методологией финансового контроля, и, тем самым, значительно повысить эффективность государственного финансового контроля в Российской Федерации. Указанные меры приобретают еще большую актуальность в условиях существующих в стране в последние годы кризисных процессов и нестабильности финансового положения бюджетов регионов.

Список литературы:

1. Аветисян И.А. Проблемы повышения эффективности государственного и муниципального финансового контроля в Российской Федерации // Проблемы развития территории. – 2015. – №2 (76). – С. 120–134.
2. Богославский Е.А. Значение финансового контроля в системе общего государственного контроля / Е.А. Богославский // Право. – 2015. – №3 – С. 46–49.
3. Бюджетный кодекс Российской Федерации: Федер. закон от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 30.11.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1998 – № 31, Ст. 3823.
4. Федеральный закон № 41-ФЗ «О Счетной палате РФ» от 05.04.2013 (ред. от 03.07.2016). – [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL.: <http://www.consultant.ru> (Дата обращения: 25.11.2016).
5. Яруллин Р.Р., Сиразева Э.А. Основные недостатки и меры по совершенствованию существующей системы государственного финансового контроля// Инновационная наука: международный научный журнал: в 5 ч. 2016. №4. Ч. 2. С. 114–115.

К ВОПРОСУ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ ПРАВОВОГО РЕЖИМА КУРОРТОВ РФ

Планукян Вероника Сергеевна

*студент юридического факультета ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»,
РФ, г. Краснодар*

Мустафина Светлана Анатольевна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, старший преподаватель кафедры
земельного, трудового и экологического права ФГБОУ ВО «Кубанский
государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина,
РФ, г. Краснодар*

Данная работа посвящена особо охраняемым природным территориям, как наиболее действенной форме охраны природы, в границах любого государства. Во второй половине прошедшего века, охрана природы стала важнейшей проблемой для всего человечества. Изучение данной проблемы и по сей день является одной из актуальнейших тем.

Особо охраняемые природные территории – это участки земли, водной поверхности и воздушного пространства над ними, где располагаются природные комплексы и объекты, которые имеют особое природоохранное, научное, культурное, эстетическое, оздоровительное и иное значение. В связи с этим они изъяты полностью или частично из хозяйственного использования и для них установлен режим особой охраны.

В соответствии с ФЗ РФ № 33 «Об особо охраняемых природных территориях» [4] к ним относятся:

- государственные природные заповедники, в том числе биосферные заповедники;
- национальные парки;
- природные парки;
- государственные природные заказники;
- памятники природы;
- дендрологические парки и ботанические сады.

Согласно ст. 94 Земельного Кодекса РФ [2], земли особо охраняемых природных территорий, относятся к землям особо охраняемых территорий. Это означает, что понятие особо охраняемых территорий в соотношении с понятием особо охраняемых природных территорий, намного шире.

В частности рассмотрим курорты РФ. В прежней редакции ФЗ РФ № 26 «О природных лечебных ресурсах, лечебно-оздоровительных местностях и курортах»[5], курорты определялись особо охраняемыми природными территориями, которые располагают природными лечебными ресурсами и необходимыми для их эксплуатации зданиями и сооружениями. В редакции упомянутого федерального закона, действующей в настоящее время, понятие слова курорт в некоторой степени изменилось, в том, что из него исключили важнейшую часть, выраженную словом «природная».

В действующей редакции указанных федеральных законов курорты больше не попадают в список особо охраняемых природных территорий, что говорит нам о потере курортами статуса особо охраняемой природной территории. Таким образом, определение курорта претерпело изменения: из особо охраняемой природной территории курорт «превратился» в особо охраняемую территорию. Чтобы не вызвать негативной реакции со стороны общественности, законодатель, подвергая изменениям статус курортов, дал им определение особо охраняемых территорий. Поскольку в российском законодательстве нет четкого определения особо охраняемых территорий и норм о правовом режиме таких территорий, данные изменения сложно отнести к числу положительных, так как на самом деле это означает, что территории, первоочередно земли курортов, будут подразумевать полное хозяйственное использование, в том числе и под строительство. Следовательно, в ближайшем будущем мы можем ожидать появления на территориях курортов, объектов, которые в первую очередь имеют спрос на рынке, а не тех, которые необходимы для осуществления лечения и отдыха, а также сохранения и увеличения площадей курортной ривьеры для здоровья нации. Подтверждением могут служить примеры возникновения частых спорных

ситуаций, в частности, в знаменитом регионе Кавказских Минеральных Вод, между государством в лице соответствующих органов, населением региона и администрациями.

В качестве примера спорных ситуаций в данном регионе рассмотрим решение Ессентукского городского суда Ставропольского края 2-223/2013 [7]. Так, Ставропольский межрайонный природоохранный прокурор обратился в суд в интересах неопределенного круга лиц о признании незаконным разрешения на реконструкцию объекта капитального строительства, выданное администрацией города Ессентуки Оторову В.А., возложении обязанности в течение месяца после вступления решения суда в законную силу устранить допущенные нарушения закона путем отмены указанного разрешения на реконструкцию. Указывая, что в Ставропольской межрайонной природоохранной прокуратуре проведена проверка исполнения законодательства об особо охраняемых природных территориях в особо охраняемом эколого-курортном регионе Кавказские Минеральные Воды. Согласно информации, полученной из Управления архитектуры и градостроительства администрации города-курорта Ессентуки, заключение государственной экологической экспертизы и заявление о выдаче разрешения на строительство в администрацию города-курорта Ессентуки, застройщиком – Оторовым В.А., не предоставлялось, что противоречит нормам закона. Заявление Ставропольского межрайонного природоохранного прокурора в интересах неопределенного круга лиц о признании незаконным разрешения на реконструкцию объекта капитального строительства, возложении обязанности устранить допущенные нарушения закона, удовлетворить.

Проводя анализ ФЗ РФ № 26, содержащий нормы о некоторых особенностях правового режима курортов, видится необходимость внесения дополнений в данный акт. В данном законе, роль экологической экспертизы значительно снизилась, что негативно, в свою очередь, может повлиять на состояние природы на территории курортов. Это связано с запретом реализации объектов на территории курортов, без получения специального заключения

государственной экологической экспертизы. Поэтому предоставляется необходимым, расширить статью 16 анализируемого ФЗ положением о том, что «на территории второй и третьей зоны санитарной охраны размещение объектов и производство различных работ, которые не имеют непосредственной связи со сферой санитарно-курортного лечения и отдыха, разрешается только при положительном заключении государственной экологической экспертизы». Конечно же, не сложно предположить ответную негативную реакцию со стороны бизнес – сообщества, но без внесения таких изменений, мы рискуем потерять курорты, являющиеся уникальными территориями, необходимыми для выполнения важнейшей рекреационной функции.

Изменения, внесенные ФЗ РФ № 244 [6], предусматривают отнесение земель курортов федерального значения не только к федеральной собственности, но и к собственности субъектов РФ, и к муниципальной собственности. Данные изменения, в скором будущем повлекут постепенно за собой то, что земли курортов федерального значения включаются в оборот, и существует реальная перспектива, что в будущем данные земли будут находиться, и в частной собственности. Ранее же должностные лица, передавая в частную собственность земли курортов, нарушали закон и несли за это ответственность.

Подводя итог изложенного анализа изменений в законодательстве, можно прийти к выводу, что постепенно земли курортов, относящиеся, как и курорты в целом, к объектам общенационального достояния, могут потерять свой статус, что может привести их к приравниванию к правовому режиму обычных населенных пунктов.

Список литературы:

1. Голиченков А.К. Экологическое право России: словарь юридических терминов. – М.: Городец, 2013, С. 316.
2. Земельный кодекс РФ от 25.10.2001 г. № 136-ФЗ // РГ от 30.10.01 г. № 211-212.

3. Петрова В.В. / Природоресурсовое право и правовая охрана окружающей среды. – М., 2008, С.203.
4. Федеральный закон «Об особо охраняемых природных территориях» от 14.03.1995 № 33-ФЗ // СЗ РФ.1995 г. №12 Ст. 1024.
5. Федеральный закон «О природных лечебных ресурсах, лечебно-оздоровительных местностях и курортах» от 23.02.1995 № 26-ФЗ// СЗ РФ. 1995 г. № 9 Ст. 713.
6. Федеральный закон от 3 декабря 2008 г. № 244-ФЗ «О передаче земельных участков, находящихся в границах курортов федерального значения, в собственность субъектов Российской Федерации или муниципальную собственность, об отнесении указанных земельных участков к федеральной собственности, собственности субъектов Российской Федерации или муниципальной собственности и о внесении изменения в Федеральный закон "Об особо охраняемых природных территориях» // СЗ РФ. 2008 г. № 49 Ст. 5742.
7. <https://rospravosudie.com/>.

РОЛЬ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА В СОХРАНЕНИИ ВОДНЫХ РЕСУРСОВ ПЛАНЕТЫ

Рузова Мария Валерьевна

*студентка, Саратовский национальный исследовательский университета,
РФ, г. Саратов*

Стрыгина Светлана Владимировна

*научный руководитель,
доц., Саратовский национальный исследовательский университет,
РФ, г. Саратов*

Формирование гражданского общества является одной из важных составляющих правового демократического государства. Особенно высока роль гражданского общества в решении экологических проблем. К одной из них относится сохранение чистоты водоемов, состояние которых во многих странах можно определить как критическое.

О важности проблемы говорит тот факт, что проблема чистой воды и санитарии была включена в одну из «Глобальных Целей Устойчивого развития», принятых 25 сентября 2015 года 193 странами[1]. Концепция устойчивого развития общества была принята в 1992 году на Конференции ООН по окружающей среде и развитию в Рио-де-Жанейро, где шестая цель посвящена вопросам достижения всеобщего доступа к воде и санитарии[2].

В настоящее время, отношения человека и природы ученые признают как антропогенный экоцид, то есть разрушение естественной среды обитания, куда относятся и условия своего существования.

Цивилизация не лучшим образом повлияла на состояние рек, озер, морей. В большинстве случаев их состояние можно отнести к критическому.

Так, самыми грязными морями в России считаются: Азовское, Каспийское и Черное. По данным мониторинга со спутников, на них обнаружены многочисленные нефтяные пятна. На берегу Каспийского моря периодически находят туши тюленей, погибших рядом с нефтяным месторождением. А на поверхности Азовского моря найдены обширные пленочные загрязнения, достигающие 17,7 кв.километров [5].

Следует отметить, что в целях предотвращения дальнейшей экологической катастрофы во всем мире появились движения волонтеров по уборке бытовых отходов и очистке водоемов от загрязнений, поскольку в настоящее время планету отравляют 100 миллионов тонн мусора, незаконно сваленного в непредназначенных для этого местах.

Фактически все эти добровольные движения осуществляют первичный общественный контроль по реализации прав граждан на благоприятную окружающую среду.

В рамках реализации Федеральной целевой программы «Развитие водохозяйственного комплекса Российской Федерации в 2012-2020 годах» ежегодно проводится всероссийская акция по очистке берегов малых рек и водоемов «Вода России» [3].

Основными целями данной акции являются развитие чувства гордости и ответственности за природу родного края, улучшение состояния водных объектов на территории страны, выявление рек и водоемов, требующих пристального внимания для изучения и разработки экстренных природоохранных мер по восстановлению.

Экологическое движение «360 минут ради Байкала» ежегодно приобщает огромное количество волонтеров для очистки знаменитого озера от мусора. Следует отметить, что судьба озера, имеющего мировое значение, волнует людей всего мира: бытовые отходы на его берегах собирают не только иркутяне и местные жители, но и немцы, американцы, москвичи, питерцы, красноярцы и гости из других городов[9].

В настоящее время во всем мире получило развитие движение «За чистоту». В рамках него был осуществлен масштабный проект «Чистые озера», реализованный в Санкт-Петербурге и Ленинградской области, где свыше 3 000 человек провели ряд акций по очистке более 20 озер региона. Помимо этого, данный проект получил широкую поддержку десятков СМИ, как на региональном, так и на федеральном уровне[8]. Следует отметить, что мероприятие поддержал бизнес Ленинградской области, что свидетельствует о

жизнеспособности гражданского общества и его влиянии на различные структуры.

Число общественных экологических организаций, движений в России по разным оценкам, колеблется от нескольких тысяч до десятков тысяч. Эти данные свидетельствуют о том, что экологическое движение является одним из важных аспектов социальной жизни российского гражданского общества.

Важный аспект в охране окружающей среды представляет воспитание экологического сознания и экологической культуры. Об этом свидетельствует появившееся еще в 2004 году в стране всероссийское движение «Мусора. Больше. Нет». Оно было организовано на основе активности гражданского общества и создало целую сеть инициативных групп. Граждане поставили своей задачей на примере собственной инициативы воспитание экологической культуры населения. Это движение получили распространение в более 90 городах России[4].

Экологическая культура – это часть правовой культуры, куда входит экологическая образованность, сознательное отношение к природе и практическое участие в улучшении природопользования. Одним из важнейших компонентов экологической культуры является личностно-ценностное отношение к природе, помогающее осознать себя частью природы и свою ответственность за последствия общения с ней.

Загрязнение воды ведет к антисанитарии, серьезным заболеваниям. Так, по заключению ООН, около тысячи детей погибают от диарейных заболеваний в результате проблем с чистой питьевой водой, которая загрязнена фекалиями. Эти цифры призывают участвовать всех неравнодушных в создании безопасной среды обитания человека во всем мире.

Существует такое мировое движение как “Let’sDoIt” («давайте сделаем это»), которое объединяет несколько десятков стран. Его волонтеры очищают от мусора места отдыха горожан, чтобы водное пространство не загрязнялось. Например, в Швеции акция “Let’sDoIt” получила формат национальной кампании, которую поддерживают муниципальные органы

Частью этого движения является Акция «Зробім!» в республике Беларусь, направленная на развитие как локальных сообществ внутри страны, так и глобального сообщества. В этой стране составлен рейтинг самых грязных рек. На первом месте по загрязнению азотом занимает река Березина, на втором - Буг, на третьем - Свислочь и на четвертом - Припять. [7].

Как пишет С.В.Стрыгина: «Гражданское общество жизнеспособно только тогда, когда его члены имеют высокий уровень социального и интеллектуального развития, свободны в своем выборе и способны самостоятельно отвечать за свои действия» [6, с.69].

Движение гражданского общества за чистоту водоемов как одно из направлений сохранения благоприятной среды существования человечества имеет большое значение не только в сохранении окружающей среды от загрязнений, но также в воспитании экологического сознания и экологической культуры. Оно порождает ответственность за среду своего обитания.

Таким образом, деятельность гражданского общества в предотвращении экологической катастрофы имеет большое значение. Только высокая экологическая культура населения может способствовать увеличению чистых водных ресурсов на Земле.

Список литературы:

1. Глобальные цели устойчивого развития. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: <http://www.un.org/sustainabledevelopment/ru/summit>- (Дата обращения: 22.11.16).
2. Конференция Организации Объединенных Наций по окружающей среде и развитию. – [Электронный ресурс] – Режим доступа.- URL:http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/riodecl.shtml (Дата обращения: 22.11.16).
3. Программа «Развитие водохозяйственного комплекса Российской Федерации в 2012–2020 годах» – [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL:<http://fcp.economy.gov.ru/cgi-bin/cis/fcp.cgi/Fcp/ViewFcp/View/2013/403>(Дата обращения: 22.11.16).
4. Позитивно-креативное экологическое движение. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://musora.bolshe.net> (Дата обращения: 22.11.16).

5. Самые грязные моря России. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.uznayvse.ru/interesting-facts/samyie-gryaznyie-morya-v-mire.html> (Дата обращения 22.11.16).
6. Стрыгина С.В. Правовая культура современной России // Известия Саратовского университета. Новая серия. Серия: Экономика. Управление. Право. – Саратов, 2007. №1. (Дата обращения: 22.11.16).
7. ТОП-10 самых грязных и самых чистых водоёмов и водотоков Беларуси. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL:<http://greenbelarus.info/articles/16-06-2015/top-10-samyh-gryaznyh-i-samyh-chistyh-vodoyomov-belarusi> (Дата обращения 22.11.16).
8. «Чистые озера» в Санкт-Петербурге. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://clean-lakes.ru/photo-reports>(Дата обращения: 22.11.16).
9. Экомарафон «360 минут ради Байкала». – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://360minutes.ru> (Дата обращения 22.11.16).

НАЛОГ НА ДОБЫЧУ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ: ПРОБЛЕМЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ

Саркисова Ангелина Мурадовна

*студент, Северо-Кавказский федеральный университет,
РФ, г. Ставрополь*

Заикин Виталий Викторович

*научный руководитель,
канд. юрид. наук, доц., Северо-Кавказский федеральный университет,
РФ, г. Ставрополь*

На протяжении многих лет Россия занимает одно из лидирующих положений в мире по величине и разнообразию природных ресурсов, является обладательницей статуса сырьевой державы. Однако многие природные ресурсы являются исчерпаемыми и не возобновляемыми. В этих условиях ресурсные платежи выполняют роль регулятора их рационального использования. В связи с этим актуальным представляется исследование некоторых вопросов расчета платежей за добычу природных ископаемых и выявление путей решения проблем, связанных с минимизацией НДС.

Пошлиной за добытые полезные ископаемые федеральный бюджет РФ пополняется благодаря определенной категории субъектов хозяйствования, которые имеют законное право пользоваться недрами земли. При этом, вне зависимости от того, на территории какой страны данные минералы находятся, лицо-предприниматель обязано стать на налоговый учет, обратившись в фискальные органы по месту собственной регистрации. Организации же, занимающиеся добычей полезных ископаемых, должны уплачивать НДС, а также осуществлять расчет земельного налога, что значительно увеличивает объем затрат. НДС исчисляется исходя из методики определения количества добытых ископаемых (ст. 339 НК), оно может рассчитываться прямым способом с использованием измерительных устройств; косвенным способом – по имеющимся данным о содержании полезного ископаемого в извлекаемом сырье.

Для сферы природопользования характерен постоянный поиск баланса между интересами общества и призванного выражать общественные интересы

государства с одной стороны и интересами бизнеса с другой. Налоговое воздействие нацелено на создание и обеспечение условий для устойчивого финансового положения государства. Справедливо взимаемые налоги и сборы служат эффективным регулятором общегосударственных и коммерческих интересов.

НДПИ взимается во всех странах, при этом имеют место 3 способа начисления налога:

- со стоимости единицы (объема, массы) добытого полезного ископаемого;
- со стоимости продукции горно-обогатительного предприятия;
- с полученной горно-обогатительным предприятием прибыли [5, с. 37–41].

В России было установлено, что НДПИ определяется в процентах стоимости добытого полезного ископаемого с учетом его вида.

Существенные изменения в НДПИ были внесены в Налоговый кодекс РФ (НК РФ) Федеральным законом № 126-ФЗ от 08.08.2001 г., который вступил в силу с 1 января 2002 г. Принципиальное изменение заключалось во включении в НДПИ платежей на ВМСБ. Подобное объединение нельзя признать оправданным, поскольку отчисление на воспроизводство и налог на добычу принципиально различаются по своей сущности. НДПИ отражает собственность государства на недра и имеет рентный характер, а отчисления на ВМСБ - компенсацию затрат, понесенных государством на поиски, оценку и разведку месторождений, переданных недропользователям при приватизации или в результате залоговых аукционов.

Следует также обратить внимание на то, насколько был увеличен НДПИ за счет включения платежей на ВМСБ. В НК РФ предусматривается, что недропользователи, осуществившие за счет собственных средств поиски и разведку разрабатываемых месторождений, уплачивают налог с коэффициентом 0,7. Если обратиться к гл. 26 ст. 342 НК РФ («Налоговые ставки»), то плата на ВМСБ в этом случае составит менее 1% стоимости

добытого полезного ископаемого при добыче калийных солей, каменных и бурых углей, около 1% при добыче кондиционных руд черных металлов, около 2% кондиционных руд цветных металлов и т.д. [4, с. 8].

Действительные же затраты на производство поисковых и разведочных работ, как указывалось выше, близки к 7% стоимости добытого полезного ископаемого и только кредиты ООН на ГРР выдаются слаборазвитым странам под 2%. Ранее платежи на ВМСБ составляли значительно большую величину, например для цветных металлов платеж равнялся 7,8% стоимости товарной продукции горного предприятия.

Не имеет правового обоснования и увеличение НДС за счет включения отчислений на ВМСБ для месторождений, право разработки которых получено в результате аукционов. Юридическое лицо, осуществившее поиски и разведку, в данном случае государство, уже получило платеж за проделанную работу как результат аукциона в соответствии с промышленным значением выявленного и разведанного месторождения. Соответственно налогоплательщики, осуществляющие разработку месторождений в соответствии с результатами аукционов, должны уплачивать НДС с понижающим коэффициентом, аналогично налогоплательщикам, осуществившим поиск и разведку месторождений полезных ископаемых за счет собственных средств [3, с. 558].

НДС имеет как свои плюсы, так и минусы. С одной стороны, государство получило относительно простой по администрированию налог. С другой стороны, введение твердой ставки налога на добычу полезных ископаемых усложнило для ряда нефтяных компаний решение задач по расширению объемов внедрения новых технологий, позволяющих обеспечить полноту выработки запасов нефти. Для низкорентабельных месторождений налог оказался выше прежних платежей, что привело к закрытию некоторых месторождений.

Объектом НДС согласно ст. 336 НК РФ является полезное ископаемое, добытое из недр. В соответствии с этим в последующих статьях НК РФ указано, что следует понимать под добытым полезным ископаемым, что

является налоговой базой, изложены порядок определения количества добытого полезного ископаемого и другие положения, исходя из которых осуществляется начисление налога. Однако для подавляющего большинства месторождений цветных и черных металлов начисление НДС осуществляется исходя не из сложившейся цены реализации добытого полезного ископаемого, а согласно п. 4 ст. 340 НК РФ на основе расчетной стоимости добытого полезного ископаемого, которая должна приходиться на горную часть производства товарного продукта ГОКа.

Если налогоплательщик в качестве сырья использует продукцию собственного производства, оценка указанной продукции в соответствии со ст. 254 и 319 производится исходя из стоимости готовой продукции, затрат на ее производство и затрат на добычу полезного ископаемого. Затраты на добычу определяются исходя из налоговой базы налога на прибыль при некоторых оговоренных ограничениях (учитывающих материальные расходы, понесенные в процессе хранения, при реализации добытых полезных ископаемых, при оплате труда работников, не занятых при добыче полезных ископаемых, и др.). Таким образом, определение налоговой базы НДС производится исходя из цены реализации концентрата полезного ископаемого, соотношения затрат на его производство и добычу [1, с. 808–810].

Однако подобный способ оправдан, когда производитель закупает исходное сырье и стоимость продукта производства формируется за счет стоимости сырья и затрат на его переработку. При принятой методике база НДС оказывается искусственно заниженной, поскольку стоимость полезного компонента частично перекладывается на последующее обогащение, и как следствие государственный бюджет несет необоснованные потери. В горно-обогатительном производстве стоимость полезного ископаемого определяется исходя из цены полезного компонента, его содержания и затрат на добычу и переработку с учетом разубоживания и извлечения, а также общекомбинатских расходов. В соответствии с этим для определения налоговой базы НДС в соответствии со ст. 336 НК РФ следует из стоимости товарного продукта

вычесть затраты на обогащение полезного ископаемого. Это будет стимулировать внедрение технологий, повышающих полноту извлечения полезного компонента.

Следует также отметить, что существующие для каждого полезного ископаемого единые ставки НДС усугубляют неравное положение недропользователей, разрабатывающих месторождения в Центральной России, на Урале и в осваиваемых новых районах Сибири и Дальнего Востока. В соответствии с этим следует распространить принятую для нефти дифференциацию ставок налога в зависимости от местоположения месторождений и на другие полезные ископаемые, это же относится к низкорентабельным месторождениям, разрабатываемым градообразующими предприятиями [2, с. 27–30].

Таким образом, посредством создания независимого негосударственного органа, призванного выполнять информационные функции в сфере регулирования отношений по использованию полезных ископаемых и ликвидации адвалорных (процентных) налоговых ставок и установления вместо них специфических налоговых ставок возможно эффективно решить проблемы, связанные с минимизацией НДС, правильностью расчета платежей за добычу природных ископаемых, что, в свою очередь, определит тенденции развития на многие года данного ресурсного платежа.

Список литературы:

1. Войтович Т.В. Применение трансфертного ценообразования в целях минимизации уплаты НДС // Молодой ученый. – 2016. – №7. – С. 808–810.
2. Голованов Г.Р. Правовые проблемы определения налоговой базы по налогу на добычу полезных ископаемых // Законодательство. – №9. – 2011. – С. 27–30.
3. Майбуров И.А. Налоги и налогообложение. – М.: ЮНИТИ – ДАНА. – 2011. – 558 с.
4. Налоговый кодекс Российской Федерации часть 2 от 5 августа 2000 г. №117-ФЗ.
5. Пудыч Ю.В. Эффективность правового регулирования взимания налога на добычу полезных ископаемых // Налоговый вестник. – 2012. – №2. – С. 37–41.

О СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЕ ДЕТЕЙ-ИНВАЛИДОВ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОГО РОССИЙСКОГО ОБЩЕСТВА

Саркисова Ангелина Мурадовна

*студент, Северо-Кавказский федеральный университет,
РФ, г. Ставрополь*

Вышеславова Татьяна Федоровна

*научный руководитель, канд. юрид. наук,
доц., Северо-Кавказский федеральный университет,
РФ, г. Ставрополь*

Происходящее сегодня реформирование экономической и социальной жизни страны привело к актуализации вопроса социальной защиты детей-инвалидов. Высокий процент рождаемости детей с ограниченными возможностями говорит, во-первых, об ухудшении состояния экологии и, во-вторых, о формировании целой социальной группы – детей-инвалидов, в отношении которых крайне необходима специальная система социальной защиты в целом и специфическая социальная политика в частности.

Следует отметить, что с конца 1990-х годов социальная политика как часть государственной политики в нашей стране реализуется по «социальной модели инвалидности», которая предусматривает не только реабилитацию детей-инвалидов, но и, что важно, социальную интеграцию. Благодаря именно восстановлению разрушенных связей инвалидов, включение его в основные сферы жизнедеятельности: труд, быт, досуг и принятие другими членами общества возможна непосредственная реабилитация таких граждан путем осуществления индивидуальной программы ребенка-инвалида.

Действующее законодательство в части регулирования отношений по социальной защите детей-инвалидов сложилось под воздействием международно-правовых актов Организации Объединенных Наций. ООН выразила в своих актах озабоченность вопросами поддержки и защиты наименее защищенной части общества. К таким актам относятся: Декларация прав ребенка (1959 год); Конвенция о борьбе с дискриминацией в области образования (1960 год); Декларация о правах умственно-отсталых лиц

(1971 год); Декларация о правах инвалидов (1975 год); Конвенция о правах ребенка (1989 год). Главным, основополагающим документом стали принятые Генеральной Ассамблеей ООН 20 декабря 1993 года «Стандартные правила обеспечения равных возможностей для инвалидов». Правила устанавливают рекомендации государствам по принятию мер, способных исключить любые препятствия для осуществления инвалидом своих прав и свобод, а также полноценного участия в общественной жизни.

На основе данных нормативно-правовых актов в Российской Федерации был принят ФЗ "О социальной защите инвалидов в Российской Федерации". Закон под социальной защитой понимает комплекс правовых, социальных и экономических мер, обеспечивающих инвалидам условия для компенсации ограничений жизнедеятельности и направленных на создание условий, позволяющих им в равной степени с другими гражданами участвовать в общественной жизни. Закон дает и понятие инвалида. Инвалидом признается лицо, которое имеет нарушение здоровья со стойким расстройством функций организма, обусловленное заболеваниями, последствиями травм или дефектами, приводящее к ограничению жизнедеятельности и вызывающее необходимость его социальной защиты [3, с.1].

Социальная политика государства в области защиты детей-инвалидов отразилась и в ФЗ «О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации». Закон установил для данной категории граждан материальное обеспечение в форме выплаты социальной пенсии для детей-инвалидов. Согласно действующему законодательству, социальная пенсия детям-инвалидам устанавливается на весь период инвалидности, определенный бюро медико-социальной экспертизы, но не более чем до дня исполнения ребенку 18 лет. После достижения ребенком-инвалидом 18-летнего возраста он может быть признан инвалидом с детства на основании заключения МСЭ [2, с. 16].

Несмотря на столь пристальное внимание со стороны государства к проблемам инвалидности в стране, которое отражено как в правовых актах, так и в основных направлениях реабилитации детей-инвалидов, включающих

восстановительные медицинские мероприятия, обучение и образование, социально-психологическую и социокультурную реабилитацию, физкультурно-оздоровительные мероприятия, все же существуют некоторые проблемы реализации социальной политики в этой сфере.

К таким проблемам, в частности, относится слабая материальная поддержка как семей, имеющих детей-инвалидов, так и организаций и учреждений, в полномочиях которых входит обслуживание и оказание помощи нуждающимся в социальной защите. Если говорить о моральном аспекте данного вопроса, то острым встает вопрос о повышении уровня осознания обществом и государством проблем детской инвалидности, значимости содействия этой категории граждан в стране.

Следует отметить, что в правоприменительной практике имеются случаи, когда необоснованно отказывают в предоставлении мер государственной поддержки категорий гражданам с ограниченными возможностями. Так, Прокуратура г. Белокуриха Алтайского края провела проверку по обращению местной жительницы о нарушении прав её малолетнего сына, страдающего редким заболеванием, на получение мер государственной поддержки. Установлено, что 5-летний ребенок с рождения страдает заболеванием «муковисцидоз», которое является неизлечимым и лишает его возможности самообслуживания. Несмотря на ограничение в способности к самообслуживанию, главным бюро медико-социальной экспертизы было отказано в признании ребенком инвалидом, что привело к лишению его права на меры социальной защиты. По закону полная и частичная утрата лицом способности или возможности осуществлять самообслуживание, самостоятельно передвигаться, ориентироваться, общаться, обучаться и заниматься трудовой деятельностью, являются основаниями для признания лица инвалидом. В связи с выявленными нарушениями, прокуратура г. Белокуриха подала в суд иск к главному бюро медико-социальной экспертизы по Алтайскому краю с требованием установить ребенку категорию «ребенок-инвалид». Исковые требования удовлетворены в добровольном порядке, Федеральным бюро

медико-социальной экспертизы (г. Москва) ребенку установлена категория «ребенок-инвалид». В настоящий момент для ребенка разработана индивидуальная программа реабилитации, он пользуется в полном объеме мерами государственной поддержки [1, с. 4].

Проблема социальной защищенности категории лиц с ограниченными возможностями нашла свое отражение и на законодательном уровне. Как известно, законодатель в ФЗ «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» в ст. 20 устанавливает гарантии трудовой занятости инвалидам путем проведения конкретных мероприятий, одним из которых выступает мероприятие по стимулированию создания предприятиями, учреждениями, организациями дополнительных рабочих мест (в том числе специальных) для трудоустройства инвалидов. Однако данная форма содействия государством политики занятости показывает, к сожалению, свою неэффективность, и на данный момент работодатели слабо заинтересованы в приеме на работу людей с ограниченными возможностями. Возложение подобной обязанности является зачастую для работодателей непосильным бременем и способствует уклонению от ее исполнения.

В связи с устранением несовершенства законодательного регулирования вопросов занятости инвалидов целесообразной и своевременной мерой представляется корректировка ч.4 ст. 20 ФЗ «О социальной защите инвалидов» путем внесения дополнений в правовую норму, а именно: «стимулирования создания предприятиями, учреждениями, организациями дополнительных рабочих мест (в том числе специальных) для трудоустройства инвалидов путем снижения налогового бремени, компенсации расходов на адаптацию рабочего места под требования индивидуальной программы реабилитации инвалида». Подобное нововведение позволит стимулировать найм инвалидов в частном секторе с помощью надлежащих стратегий и мер.

Инвалиды как социальная категория людей нуждаются в постоянной социальной защите, помощи и поддержке. А потому необходимыми мерами такой защиты являются улучшение прокурорского и общественного контроля

над реализацией прав детей-инвалидов, усиление их судебной защиты, а также законодательное реформирование положений ФЗ «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» путем внесения дополнений. Необходимо и совершенствование финансовой политики государства в части выплаты пенсий и льгот, а также оснащении детей-инвалидов необходимым техническим оборудованием, модернизация всей системы образования и воспитания детей-инвалидов как в специальных образовательных учреждениях, так и на дому.

Обобщая вышеизложенное, можно прийти к выводу о том, что социальная защита детей с ограниченными возможностями сегодня представляет собой не только социально-медицинскую проблему, но и является общей социальной задачей, включающей в себя как взаимодействие всей социокультурной среды человека (семья, дом, интернат, школа), так и в применении всего комплекса правовых, медицинских, психологических, финансово-экономических мер. Во многом по тому, как построена система социальной защиты этой группы населения, можно определить состояние общества в целом.

Список литературы:

1. Решение по иску обращения местной жительницы о нарушении прав её малолетнего сына, страдающего редким заболеванием, на получение мер государственной поддержки от 11.03.2014. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://rospravosudie.com/> (Дата обращения 28.11.2016).
2. Федеральный закон «О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации» от 15.12.2001 № 166-ФЗ.
3. Федеральный закон «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» от 24.11.1995 № 181-ФЗ.

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ УСТАНОВЛЕНИЯ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОЙ ОПЕКИ И ПОПЕЧИТЕЛЬСТВА НАД НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМИ ГРАЖДАНАМИ В РОССИИ

Сергиенко Алёна Владимировна

*магистрант 1 курса, юридический факультет, Гуманитарный университет,
РФ, г. Екатеринбург*

В данной статье рассматриваются правовые аспекты установления предварительной опеки и попечительства в отношении несовершеннолетних, оставшихся без попечения родителей. В частности, анализируются различные правовые основания для назначения временного опекуна или попечителя. Автор указывает на преимущества опеки и попечительства по отношению к иным формам устройства детей в семью. На основе эмпирических исследований вырабатываются некоторые практические рекомендации по совершенствованию действующего законодательства.

В настоящее время защита прав и интересов несовершеннолетних граждан остается важнейшим приоритетным направлением развития семейной политики России как социального государства. Приоритетной формой воспитания и развития несовершеннолетнего является семья. При таких обстоятельствах основным видом правового устройства детей, оставшихся как без попечения, так и без родителей, выступает опека и попечительство.

В статье 12 Федерального закона «Об опеке и попечительстве» закреплена такая правовая институт как «предварительная опека и попечительство» [3, ст. 12]. Цель установления опеки и попечительства – это, прежде всего, содержание, воспитание, образование и, безусловно, защита законных прав и интересов несовершеннолетних граждан. Предварительная опека имеет срочный, временный характер. Максимальный срок действия – 6 месяцев, в исключительных случаях – срок может быть дополнительно увеличен на 2 месяца. Преимущество предварительной опеки или попечительства – это упрощенная процедура назначения временного опекуна или попечителя. В таком случае заявитель представляет минимальный комплект документов,

необходимый для назначения его временным опекуном или попечителем в отношении несовершеннолетнего, оставшегося без попечения родителей. Для установления предварительной опеки от гражданина достаточно документа, удостоверяющего личность заявителя, от органа опеки и попечительства - акта обследования условий жизни гражданина, изъявившего желание принять на воспитание в семью несовершеннолетнего гражданина. Между тем, заявитель должен соответствовать требованиям, которые установлены для граждан, претендующих быть опекунами или попечителем в общем порядке. В частности, согласно части 2 статьи 35 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) – это граждане, достигшие 18 лет, и, являющиеся дееспособными [1, ст. 35]. При этом назначение опекуна или попечителя допускается только при наличии письменного согласия заявителя. Примечательно, что полная, всесторонняя, объективная предварительная проверка личности гражданина и представленных документов, необходимая для установления постоянной опеки или попечительства, не проводится, если устанавливается предварительная опека или попечительство.

Необходимо заметить, что право (но не обязанность) издать акт о назначении предварительного опекуна или попечителя в отношении несовершеннолетнего имеют органы опеки и попечительства Управления социальной политики по месту жительства несовершеннолетнего. Предварительная опека или попечительство устанавливается в случае, например: при отобрании ребенка у родителей или лиц, которые их замещают, а также, если отсутствует целесообразность помещения ребенка в организацию для детей, оставшихся без попечения родителей, а также при наличии родственных или иных близких связей между опекуном и несовершеннолетним.

Основания для установления постоянной опеки или попечительства над несовершеннолетними закреплены в статье 121 Семейного кодекса Российской Федерации (далее - СК РФ): это смерть родителей; лишение или ограничение их в родительских правах; признание родителей недееспособными, болезнь или

длительное отсутствие их; уклонение родителей от воспитания или защиты прав и интересов детей, в том числе при наличии отказа родителей забрать детей из организаций, осуществляющих социальные услуги; в случае, если родители создают условия, которые угрожают жизни или здоровью детей, а также иные случаи, когда отсутствует родительское попечение над несовершеннолетними [5, ст. 121]. Можно заметить, что указанный перечень случаев, когда ребенок остается без попечения родителей, является открытым. В семейном законодательстве указываются жизненные ситуации, наиболее часто встречаемые. В то же время, Конституционный суд Российской Федерации придерживается такой позиции, как «открытый перечень оснований для признания несовершеннолетних как лиц, оставшихся без попечения родителей, направлен на наиболее полный учет многообразия жизненных обстоятельств» [4]. В результате, у такого несовершеннолетнего фактически отсутствует родительское попечение, возникает необходимость обеспечения его государственной защитой прав и законных интересов, в том числе: предоставление дополнительных гарантий по мерам социальной поддержки. Дополнительно, в научной литературе рассматриваются иные основания для установления опеки и попечительства. Например, А.И. Загоровский выделяет следующие основания: «пребывание родителя в местах лишения свободы; расторжение договора об осуществлении опеки или попечительства (приёмная семья), истечение срока его действия» [2, с. 211].

Таблица 1.

Информация по статусу родителей несовершеннолетних, оставшихся без попечения родителей, по состоянию на 2016 г. (на примере Управления социальной политики по Верх-Исетскому району г. Екатеринбург)

МАТЬ	ОТЕЦ	ЧИСЛО	ЧИСЛО
ПОСТОЯННАЯ ОПЕКА			ВРЕМЕННАЯ ОПЕКА
Умер	Юридически отсутствует	62	5
Лишен родительских прав	Юридически отсутствует	40	
Умер	Умер	31	1
Лишен родительских прав	Умер	21	
Лишен родительских прав	Лишен родительских прав	14	1
Умер	Лишен родительских прав	14	1
В местах лишения свободы	Юридически отсутствует	5	2

Ограничен в родительских правах	Юридически отсутствует	4	
Признан оставшимся без попечения и родителей	Юридически отсутствует	4	
Признан безвестно отсутствующим	Юридически отсутствует	3	
Согласие на удочерение	Юридически отсутствует	3	
В местах лишения свободы	Лишен родительских прав	2	
В розыске	Юридически отсутствует	2	
Прочерк	прочерк	2	
В местах лишения свободы	В местах лишения свободы	2	
Подкидыш	Подкидыш	2	
Умер	Признан безвестно отсутствующим/ в розыске	1/1	1/1
В местах лишения свободы	Умер	1	
Умер	Признан оставшимся без попечения	1	
Умер	Арестован/ заключен под стражу	1	1
Лишен родительских прав	Согласие на удочерение	1	
Признан оставшимся без попечения	Розыск	1	
Ограничен в родительских правах	Лишен родительских прав	1	
В медицинском учреждении	Депортирован		1
В розыске	В розыске		1
ИТОГО:		219	15

По данным Управления социальной политики по Верх-Исетского району города Екатеринбурга на конец ноября 2016 года численность детей, оставшихся без попечения родителей составила 273 ребенка, в том числе: предварительную опеку (попечительство) передано 19 ребенка, 254 ребенка под опеку (попечительство) на безвозмездной основе.

В качестве приоритета опеки и попечительства как формы устройства несовершеннолетних можно отметить социальный и, прежде всего, материальный аспект. Во-первых, лица, желающие принять на воспитание ребенка в семью, морально не готовы считать себя биологическими родителями подопечного, не способны материально содержать опекаемого ребенка за свой счет в полном объеме, наконец, не желают оставлять ребенка без дополнительных социальных гарантий, которые полагаются детям, оставшимся без попечения родителей. При таких условиях опека и попечительство на

безвозмездной основе остается наиболее популярной формой устройства несовершеннолетних, оставшихся без попечения родителей, на воспитание в семью.

Представляется, что нормы семейного законодательства должны иметь приоритет по отношению к иным нормативным актам, регулирующим защиту прав и законных интересов несовершеннолетних граждан, оставшихся без попечения родителей. В таком случае, необходимо внести дополнительно в главу 20 СК РФ статью о различных формах опеки и попечительства над несовершеннолетними, о статусе опекуна или попечителя и о порядке прекращения опеки или попечительства над детьми. Параллельно предлагается исключить аналогичные нормы, содержащиеся в ФЗ «Об опеке и попечительстве».

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): Федеральный закон от 30.11.1994 № 51-ФЗ (с изм. и доп.) // Российская газета. 1994. 08 декабря.
2. Загоровский А.И. Установление опеки // Закон. – М.: Закон, 2010, № 1. С. 211–220.
3. Об опеке и попечительстве: Федеральный закон от 24.04.2008 № 48-ФЗ (с изм. и доп.) // Российская газета. 2008. 30 апреля.
4. Определение Конституционного Суда РФ от 25.01.2012 № 181-О-О // Документ опубликован не был. СПС КонсультантПлюс.
5. Семейный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 29.12.1995 № 223-ФЗ (с изм. и доп.) // Сборник законодательства Российской Федерации. 1996. №1. Ст. 16.

О СВОБОДЕ ДОГОВОРА

Минажетдинова Ильнара Ильясовна

*студент Института государственного управления и права, Юридический
профиль, ФГБОУ ВО «Государственный университет управления»,
РФ, г. Москва*

В настоящей работе автором предпринята попытка рассмотрения содержания одного из основополагающих принципов гражданского права – принципа свободы договора, а также оснований его ограничения.

Принцип свободы является одним из основополагающих принципов гражданского права. Начало исследования принципа свободы договора связывают с 19 веком, появлением Французского гражданского кодекса в 1804 году. В то время договорная свобода связывалась с условиями действительности сделок, в частности, с вопросами свободного выражения воли сторон, отсутствием насилия, принуждения [5].

В Гражданском кодексе РФ (далее – ГК РФ) [1] принцип свободы договора получил законодательное закрепление лишь в 1994 году. Согласно статье 421 ГК РФ субъекты гражданских правоотношений получают свободу при выборе своих контрагентов, а также свободу в реализации условий договора, при этом понуждение к заключению договора не допускается за исключением случаев, когда обязанность заключить договор предусмотрена законом или добровольно принятым обязательством.

Постановление Пленума Высшего арбитражного суда РФ «О свободе договора и ее пределах» [6] дает определение свободы договора, указывая, что условия договора определяются по усмотрению сторон, кроме случаев, когда содержание соответствующего условия предписано императивными нормами законодательства, действующими на момент его заключения, а в случаях, когда условие договора предусмотрено диспозитивной нормой, стороны могут своим соглашением исключить ее применение либо установить условие, отличное от предусмотренного в ней.

Пункт 2 статьи 421 ГК РФ позволяет субъектам гражданских правоотношений заключать договор, не предусмотренный законом или иными нормативно-правовыми актами. Говоря иными словами, договор может иметь любую юридическую конструкцию, которая моделируется самими субъектами гражданских правоотношений, но не противоречит законодательству РФ. Примером такого договора может являться дистрибьюторский договор.

Стоит отметить, что пункт 3 статьи 421 ГК РФ предусматривает возможность заключать договоры, в которых содержатся элементы различных договоров, такие договоры именуется смешанными договорами. Смешанный договор представляет собой одно из проявлений свободы выбора сторонами предусмотренных законом или иными правовыми актами договорных моделей. Преимущественная особенность смешанного договора заключается в том что, законодатель не может закрепить все возможные договорные модели, в том числе их различные сочетания. Следовательно, смешанный договор является отличной «перспективой» для создания новых договорных конструкций.

Естественно свобода договора не является абсолютной, она имеет свои пределы. Устанавливая ограничения, законодатель автоматически создает гарантии объективности свободы договора, что служит поддержкой устойчивости и стабильности договорных отношений. Примером такой гарантии является антимонопольное законодательство. В частности, это относится к ст. 5 Закона «О защите конкуренции» [7], посвященной злоупотреблению хозяйствующим субъектом своим доминирующим положением на рынке.

Вопрос о пределах свободы договора поднимается в отечественной доктрине. Например, как полагает Н.И. Клейн, в соответствии с п.3 ст. 55 Конституции РФ [3] и абз. 2 п.2 ст. 1 ГК РФ: а) гражданские права могут быть ограничены на основании федерального закона, в частности, на основании Федерального закона РФ «О защите конкуренции»; б) ограничение может быть введено только по тем основаниям, которые перечислены в ст. 55 Конституции РФ и ст. 1 ГК РФ. Кроме этого, при определении условий договора свобода

договора всегда ограничена императивными нормами применимого материального права, таким образом, она распространяется только в отношении его диспозитивных норм, которые могут быть изменены сторонами в их соглашении [2; 4].

А.Г. Карапетов и А.И. Савельев видят проявление ограничения свободы договора в двух основных моделях. Первая модель состоит в установлении государством прямых ограничений свободы договора путем указания на то, какие конкретно условия сторонам согласовывать в договоре запрещено. Эти указания облачаются в императивные нормы, вводящие прямые запреты или позитивные предписания, из которых такие запреты недвусмысленно вытекают. Вторая модель ограничения свободы договора требует от законодателя или высших судов закрепления на уровне закона или прецедентной практики общих оценочных стандартов, которым сделка и ее условия должны соответствовать, и фактически делегирует основную долю политико-правовой оценки соответствия конкретных договорных условий этим оценочным стандартам судам, рассматривающим конкретный спор [2]. К таким оценочным категориям относятся, прежде всего, добросовестность, разумность, справедливость.

На основании вышеизложенного представляется, что свобода договора включает свободу при выборе контрагента по договору, свободу в реализации условий договора, а также свободу при выборе юридической конструкции договора. Пределы свободы договора могут быть определены императивными нормами и оценочными категориями, применяемыми судом.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая). Федеральный закон РФ № 51-ФЗ от 30.11.1994г. (в ред. от 31.01.2016г.) // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
2. Карапетов А.Г., Савельев А.И. Свобода договора и ее пределы: в 2 т. Т. 2. Пределы свободы определения условий договора в зарубежном и российском праве. – М.: «Статут», 2012// СПС «Консультант Плюс».

3. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.
4. Клейн Н.И. Принцип свободы договора и основания его ограничения в предпринимательской деятельности // Журнал российского права. 2008. № 1 // СПС «Консультант Плюс».
5. Климова А.Н. «Из истории развития принципа свободы договора в российском гражданском праве» // Юридическая наука. 2015. №2 // СПС «Консультант Плюс».
6. Постановление Пленума ВАС РФ от 14.03.2014 № 16 «О свободе договора и ее пределах» // Вестник ВАС РФ. 2014. № 5.
7. Федеральный закон РФ от 26.07.2006 № 135-ФЗ (в ред. от 03.07.2016) «О защите конкуренции» // Парламентская газета. 2006. № августа. № 126-127.

ДОСТУПНОСТЬ ОБРАЗОВАНИЯ: РЕАЛИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Фаттахова Галина Александровна

*студент, Межрегиональный открытый социальный институт, МОСИ,
РФ, Республика Марий Эл, г. Йошкар-Ола*

Образование – процесс развития и саморазвития личности, связанный с социализацией человека, овладением багажом знаний, творческой деятельностью и ценностным отношением к окружающему миру, кроме того является условием для сохранения и развития духовно-нравственных ценностей и культуры. Это обуславливает необходимость доступности образования каждому гражданину и человеку.

Право на образование занимает важнейшее место в структуре культурных прав человека и гражданина, гарантированных государством и международными стандартами прав человека. Право на образование закреплено во Всеобщей декларации прав человека от 10.12.1948 (ст. 26) [5], Международном пакте от 16.12.1966 «Об экономических, социальных и культурных правах» (ст. 13) [7], Хартии Европейского Союза об основных правах от 12.12.2007 (ст. 14) [14]. В России право на образование гарантируется и реализуется на основании Конституции Российской Федерации от 12.12.1993 [6, с. 10], Федерального закона от 29.12.2012 №273-ФЗ «Закон об образовании в Российской Федерации» [13], Федерального закона от 24.07.1998 №124-ФЗ «Об основных гарантиях прав ребёнка в Российской Федерации» [12], а также

законов субъектов Российской Федерации. Конституцией Российской Федерации в п. 2 ст. 43 гарантируется общедоступность образования на всех ступенях обучения независимо от пола, расы, национальности, языка, происхождения, места жительства, отношения к религии и убеждений, состояния здоровья и возраста, принадлежности к общественным организациям, социального, должностного положения [6, с. 10].

Следует отметить, что не во всех регионах этот принцип реализуется в полной мере, его нарушения наблюдаются в основном на ступени дошкольного образования. Это вызвано тем, что в последнее десятилетие государство

уделяет большое внимание улучшению демографической ситуации и проводит социальную политику способствующую повышению рождаемости, что вызывает высокий спрос на образовательные услуги дошкольных организаций.

Количество детских садов не достаточно, так как в 90-е годы XX века многие из них были перепрофилированы или ликвидированы. В регионах предпринимаются попытки по восстановлению дошкольных организаций и расширению действующих, иногда после судебных разбирательств. Например, Архангельский областной суд вынес Апелляционное определение от 30 июня 2014 года №33-3112, в котором указал, что органы местного самоуправления должны предпринимать меры по организации сети дошкольных образовательных учреждений, в случае их недостаточности – расширению [2]. Это позволит реализовывать право на образование не путем ущемления прав детей, а посредством увеличения мест в дошкольных организациях.

В судебной практике встречаются случаи, когда суд считает достаточным обозначение проблемы, а не пути её решения. Так, Омский областной суд вынес Апелляционное постановление от 16 апреля 2014 года по делу №33-2072/2014, в котором указал, что органы местного самоуправления не ограничивали граждан в доступности дошкольного образования, так как был обеспечен порядок постановки детей в очередь с учётом льгот на поступление в дошкольное учреждение [4].

В последнее время участились случаи отказа в приёме в образовательную организацию в связи с отсутствием у детей профилактических прививок и реакции Манту. Так, Верховным судом Республики Марий Эл вынесено Апелляционное определение от 5 апреля 2016 года по делу №33-597/2016 на жалобу родителя, согласно которой директор отказался принимать ребёнка в детский сад ввиду отсутствия некоторых профилактических прививок [1]. Суд отказал в удовлетворении иска. Прокуратура Екатеринбурга, напротив, в отказе заведующего принять ребёнка в детский сад без пробы Манту усмотрела нарушение федерального закона «Об образовании в Российской Федерации» и

потребовала устранить нарушения о доступности образования на дошкольной ступени образования [8].

В школах право на доступность образования может нарушаться при приёме, переводе или исключении обучающихся. Так, согласно Постановления Свердловского районного суда г. Перми от 07 сентября 2016 года по делу №590/2016, директор школы нарушил права обучающегося при переводе из одной образовательной организации в другую (не был издан приказ об отчислении; не выданы документы) [11].

С введением третьего часа физической культуры в школах в 2011 году возникли проблемы с их проведением из-за загруженности спортивных залов. Так, в Мари-Турекской средней общеобразовательной школе Республики Марий Эл было решено проводить третий час физкультуры платно в Ледовом дворце, что вызвало негодование родителей, так как это нарушало право на бесплатное и доступное образование [9].

Встречаются случаи нарушения доступности образования для детей-инвалидов и с ограниченными возможностями здоровья. Образовательные организации должны обеспечить их обучение квалифицированными кадрами, то есть педагогами прошедшими обучение по программам «Олигофренопедагогика» и «Дефектология». Если кадровый вопрос сегодня активно решается посредством переподготовки педагогов, то доступ в образовательные организации ограничен инвалидам-колясочникам. Например, Мари-Турекская районная прокуратура Республики Марий Эл вынесла представление 04.08.2016 г. об устранении нарушений законодательства о социальной защите прав инвалидов МБОУ «Мари-Куптинская основная общеобразовательная школа», вход в которую не оборудован пандусом и поручнями [10]. Кроме того, не во всех организациях разработаны локальные нормативные акты о приёме детей с ограниченными возможностями здоровья в образовательную организацию. Так, в Апелляционном определении Волгоградского областного суда от 20 марта 2014 г. по делу № 33-2942/14, образовательную организацию обязали разработать локальные акты о правилах

приёма детей с ограниченными возможностями здоровья и детей-инвалидов в образовательную организацию в течение одного месяца [3].

Таким образом, право на доступное образование нарушается на всех ступенях образования. На ступени дошкольного образования проблему можно решить путем организации дошкольных групп в малокомплектных школах в сельской местности, открытии частных групп временного пребывания. На ступени основного образования своевременно создавать нормативно-правовую базу о приёме учащихся, а также устанавливать пандусы и поручни для обеспечения доступности образования и детям-инвалидам.

Список литературы:

1. Апелляционное определение Верховного суда Республики Марий Эл от 5 апреля 2016 года по делу №33-597/2016 // СПС «Консультант Плюс».
2. Апелляционное определение Архангельского областного суда от 30.06.2014 №33-3112 // СПС «Консультант Плюс».
3. Апелляционное определение Волгоградского областного суда от 20 марта 2014 г. по делу № 33-2942/14 // СПС «Консультант Плюс».
4. Апелляционное определение Омского областного суда от 16.04.2014 №33-2072 // СПС «Консультант Плюс».
5. Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948) // СПС «Консультант Плюс».
6. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993). – Йошкар-Ола: ООО ИПФ «СТРИНГ», 2014. 40 с.
7. Международный пакт от 16.12.1966 «Об экономических, социальных и культурных правах» // СПС «Консультант Плюс».
8. Посещать сад в Екатеринбурге ребёнку разрешили прокуроры // URL: http://www.resobr.ru/news/59030-qqn-16-m10-26-10-2016-poseshchat-sad-v-ekaterinburge-rebnku-razreshili-prokurory?utm_source=letternews&ustp=F&utm_medium=letter&utm_campaign=letternews_resobr.ru_obr_portal_rass_08112016 (Дата обращения 09.11.2016).
9. Постановление Свердловского районного суда г. Перми от 07.09.2016 №590/2016. – URL: <https://rospravosudie.com/court-sudebnyj-uchastok-42-sverdlovskogo-raiona-g-permi-s/act-231317250/> (Дата обращения 18.09.2016).

10. Представление об устранении нарушений законодательства о социальной защите прав инвалидов Мари-Турекской районной прокуратуры Республики Марий Эл от 04.08.2016 г. – URL: <http://edu.mari.ru/mouo-mariturek/sh7/DocLib29/Представление%20от%2004082016%20г.pdf> (Дата обращения 18.09.2016).
11. Решение об административном правонарушении Сernурского районного суда Республики Марий Эл от 28.01.2013 по делу №12-103/2013. – URL: http://sernursky.mari.sudrf.ru/modules.php?name=docum_sud&id=1319 (Дата обращения 12.10.2016).
12. Федеральный закон от 24.07.1998 №124-ФЗ «Об основных гарантиях прав ребёнка в Российской Федерации» // СПС «Консультант Плюс».
13. Федеральный закон от 29.12.2012 №273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» // Собрание Законодательства РФ. – 2012 . – № 53. – Ст. 7598.
14. Хартия Европейского Союза об основных правах от 12.12.2007. – URL: <http://eulaw.ru/treaties/charter> (Дата обращения 15.06.2016).

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ РЕГУЛИРОВАНИИ ПРЕОБРАЗОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРИРОДНЫХ ЗАПОВЕДНИКОВ В НАЦИОНАЛЬНЫЕ ПАРКИ

Хамукова Марина Умарбиевна
студент, Юридический институт СКФУ,
РФ, г. Ставрополь

Зиновьева Татьяна Николаевна
научный руководитель, старший преподаватель кафедры экологического,
земельного и трудового права, Юридический институт СКФУ,
РФ, г. Ставрополь

Национальные природные парки – сравнительно новая для России, по сравнению с остальными видами особо охраняемых природных территорий, форма охраны окружающей среды. В РФ первые национальные парки были созданы в 1983 году. Ими стали «Лосиный остров» и «Сочинский» национальные парки. Согласно ст.1 Положения «О национальных природных парках Российской Федерации», под национальными парками понимаются «природоохранные, эколого-просветительские и научно-исследовательские учреждения, территории (акватории) которых включают в себя природные комплексы и объекты, имеющие особую экологическую, историческую и эстетическую ценность, и которые предназначены для использования в природоохранных, просветительских, научных и культурных целях и регулируемого туризма» [2].

Национальные парки, согласно п. 1 ст. 14 Федерального закона «Об особо охраняемых природных территориях», создаются решениями Правительства Российской Федерации, принимаемыми по представлению уполномоченного Правительством РФ федерального органа исполнительной власти. Кроме того, согласно п. 2 указанной статьи, в установленных федеральными законами случаях, национальные парки могут быть созданы путем преобразования государственных природных заповедников если имеется положительное заключение государственной экологической экспертизы материалов, обосновывающих такое решение [1]. Способ создания национального парк, указанный в п. 2 ст. 14 ФЗ «Об ООПТ», был введен недавно, а именно в декабре

2013 года, при принятии Государственной Думой Федерального закона «О внесении изменений в Федеральный закон «Об особо охраняемых природных территориях» и отдельные законодательные акты РФ» №406-ФЗ. Принятие данной нормы стало причиной различных дискуссий и разделения специалистов в сфере охраны окружающей среды на две основные группы.

Первая группа ученых считает, что введенная норма является несомненным плюсом для совершенствования законодательства в области ООПТ, обеспечения устойчивого развития системы в современных социально-экономических условиях, повышению эффективности государственного управления ООПТ [3]. Кроме того, по мнению таких ученых как О. Л. Дубовик, введение данной нормы поможет разрешить ряд проблем, связанных с правовым режимом государственных природных заповедников:

1) в границах некоторых государственных природных заповедников находятся земли сельского поселения или целого муниципального образования. Так, например, в границы государственного природного биосферного заповедника «Командорский» включены земли Алеутского района и села Никольского. Такая ситуация недопустима для государственных заповедников, так как согласно ФЗ «Об ООПТ» и Земельного кодекса РФ земли в границах заповедника находятся только в собственности РФ. То есть не может быть земель иных собственников и пользователей. Решением данной проблемы является как раз перевод заповедника в национальный парк, поскольку в границах национального природного парка могут быть земли иных пользователей, а также населённые пункты.

2) на территориях нескольких существующих заповедников ведется (в силу исторически сложившихся обстоятельств) многолетняя масштабная рекреационная деятельность, не соответствующая режиму заповедников, но в полной мере отвечающая задачам и режиму национальных парков. К таким государственным заповедникам относится, например, Тебердинский заповедник территорию которой частично занимает известный горный курорт Домбай.

3) в некоторых государственных природных заповедниках разрешены традиционные виды природопользования местного населения, включающие охоту, рыболовство, сбор яиц, забой ластоногих и другие виды хозяйственной деятельности. Такая ситуация прямо противоречит ФЗ «Об особо охраняемых природных территориях» и иным законам в области создания и регулирования ООПТ. Согласно действующему законодательству подобная деятельность на территории государственного заповедника находится под строжайшим запретом. Исходя из «буквы закона» необходимо запретить местным жителям указанные виды деятельности на территории заповедника, несмотря на то, что данная деятельность, чаще всего, является основным способом поддержания жизни этих людей. Единственным законным выходом из данной ситуации является перевод заповедника в национальный парк, режим которого легитимно разрешает указанные виды деятельности для местного населения и коренных малочисленных народов.

Другая группа ученых, в том числе Хмелева Е.А., Воронцова А.А., заявила, что данная норма способна разрушить сложившуюся систему ООПТ, а также усугубить коррупцию в заповедниках и национальных парках. Так как правовой режим и цели создания государственных заповедников и национальных парков принципиально отличаются, преобразование заповедников в национальные парки может повлечь кардинальные негативные изменения как для территории отдельно взятого ООПТ, так и для всей окружающей среды. На территориях национальных природных парков допускается рекреационная деятельность, строительство трубопроводов, линий электропередач, магистральных дорог и других коммуникаций, а также строительство и эксплуатация хозяйственных и жилых объектов, обеспечивающих осуществление рекреационной деятельности, а также размещение объектов туристической индустрии. Если заповедник будет преобразован в национальный парк, достаточно большая часть его территории может быть преобразована в рекреационную зону или зону обслуживания посетителей национального парка. Это приведет к ее вовлечению в

интенсивную хозяйственную деятельность, в том числе строительство гостиниц, инженерной и транспортной инфраструктуры.

Закон не установил обязательных условий, обеспечивающих сохранение в естественном состоянии природных комплексов и объектов, охраняемых в государственных заповедниках, при преобразовании заповедника в национальный природный парк. А это может привести к причинению значительного вреда природной среде ООПТ при осуществлении хозяйственной и рекреационной деятельности, разрешенной на территории национального парка.

Что касается проблемы ведения многолетней масштабной рекреационной и иной деятельности (в том числе хозяйственной), а также нахождения земель сельских поселений или муниципального образования на территории государственного заповедника, тем самым нарушающих режим заповедников, у ученых-экологов есть различное мнение. Так, Лунева Е. В. считает, что наличие поселений на территории заповедника и осуществление хозяйственной, рекреационной и иной деятельности не должно стать основанием введения нормы о переводе заповедника в национальный парк. Так как данную проблему возможно решить путем включения в ст. 27 ЗК РФ нормы о том, что федеральные земельные участки в границах государственных природных заповедников и национальных парков изъяты из оборота, кроме специально выделенных земельных участков частичного хозяйственного использования, где допускается деятельность, направленная на обеспечение функционирования государственного природного заповедника и жизнедеятельности граждан, проживающих на его территории, а также земельных участков федеральной собственности в границах рекреационной зон, зоны охраны объектов культурного наследия, зоны хозяйственного назначения национальных парков, которые являются ограниченными в обороте [4].

По мнению других ученых, данную проблему возможно решить путем включения в закон (в статью с переходными положениями) исчерпывающего перечня заповедников, которые допускается преобразовывать в национальные

парки. Как отмечает Хмелева Е. Н., в период обсуждения предыдущих версий законопроекта такое предложение было поддержано Минприроды РФ и Комитетом по природным ресурсам, природопользованию и экологии Государственной Думы [5]. Однако, дальше словесной поддержки дело не продвинулось.

Ещё одним способом решения проблемы, касающейся хозяйственной деятельности местного населения на территории государственного заповедника, был предложен метод наложения запрета на осуществление любого вида хозяйственной деятельности на территории заповедника данными лицами, с предоставлением им компенсационных выплат из федерального бюджета и установлением налоговых льгот. Однако, как отмечает подавляющее большинство ученых-юристов, такой способ решения проблемы будет нарушать основные конституционные права граждан, в том числе право на труд, а также неблагоприятно повлияет на бюджет РФ.

Принятая поправка к ст. 14 ФЗ «Об ООПТ» не устанавливает ограничения количества заповедников, которые могут быть преобразованы в национальные парки, а также не содержит критериев разработки документации, обосновывающей перевод заповедника в национальный парк. Закон устанавливает только ограничение по сроку – до 31 декабря 2015 г. и обязательность положительного заключения государственной экологической экспертизы. Несмотря на то, что с момента введения п. 2 ст. 14 ФЗ «Об особо охраняемых природных территориях» и до истечения установленного срока проведения данного перевода, не производилось ни одного преобразования государственного заповедника в национальный парк, это не значит, что в будущем не будут приняты федеральные законы, допускающие подобные преобразования после срока, установленного Федеральным законом №406-ФЗ. Эти опасения подтверждаются еще тем, что летом 2015 года в Государственную Думу уже был внесен законопроект, который предусматривал увеличение срока преобразования государственных природных заповедников в национальные парки до 31 декабря 2016 года, а также отменял обязательность

получения положительного заключения государственной экологической экспертизы материалов, обосновывающих такое преобразование. Хотя он и не был принят во втором чтении Государственной Думой, факт того, что данный законопроект был принят в первом чтении заставляет задуматься.

Исходя из выше изложенного, считаю, что введение нормы о возможности преобразования государственных заповедников в национальные парки – это ослабление режима особой охраны ООПТ и усиление хозяйственной и иной деятельности в границах особо охраняемых природных территорий. Данная норма, при ее применении, повлечет большое количество негативных последствий как для самого ООПТ, так и для всей окружающей среды в целом. Однако введение п. 2 ст. 14 ФЗ «Об особо охраняемых природных территориях» имеет и положительные стороны, в том числе разрешение важнейших проблем, связанных с режимом особой охраны государственных природных заповедников. В связи с этим, в целях полноценной реализации п. 2 ст. 14 ФЗ «Об ООПТ», недопущения разрушения действующей системы ООПТ и развития коррупции в сфере охраны и использования территорий ООПТ, считаю необходимым:

1) Постановлением Правительства РФ, ввести закрытый список заповедников, которые могут быть переведены в национальные парки. К таким заповедникам отнести:

1. Столбы;
2. Тебердинский;
3. Гыданский;
4. Большой Арктический;
5. Командорский;
6. Керженский.

2) закрепить в ФЗ «Об ООПТ», в процентном соотношении, минимальное количество территорий на которых будут сохранены в естественном состоянии природные комплексы и объекты, охраняемые в государственных заповедниках, при преобразовании заповедника в национальный природный

парк. Установить минимальный размер равный 60% от общей территории ООПТ;

3) ввести в ФЗ «Об экологической экспертизе» перечень документов, предоставляемых на государственную экологическую экспертизу, для обоснования перевода заповедника в национальный парк.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 14 марта 1995 г. № 33-ФЗ «Об особо охраняемых природных территориях».
2. Постановление Правительства РФ №769 от 10 августа 1993 года «Об утверждении Положения о национальных природных парках Российской Федерации».
3. Комментарий к Федеральному закону от 14 марта 1995 Г. № 33-ФЗ «Об особо охраняемых природных территориях» (под ред. О. Л. Дубовик) – 2015 г.
4. Лунева Е.В. Специфика и тенденции развития законодательства в сфере гражданского оборота земельных участков особо охраняемых природных территорий // Вестник Пермского университета. Юридические науки. – 2014. – Вып. 2 (24). – С. 99.
5. Хмелева Е.Н. Правовое регулирование особо охраняемых природных территорий: проблемы, их решения и вопросы без ответов // Астраханский вестник экологического образования. – 2014. – № 1 (27). – С. 19.

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ РФ

Хамукова Марина Умарбиевна
студент, Юридический институт СКФУ,
РФ, г. Ставрополь

Касевич Екатерина Викторовна
научный руководитель, канд. ист. наук, доц. кафедры административного и
финансового права, Юридический институт СКФУ,
РФ, г. Ставрополь

На современном этапе развития России, стабильная система налогообложения является одним из наиболее значимых механизмов, воздействующих на функционирование всей страны. Важность развития системы налогов и сборов бесспорна. От того, насколько правильно построена система налогообложения, насколько она продумана, зависит эффективное функционирование всего государства. Это особенно актуально для Российской Федерации, так как в нашей стране налоги формируют более 80% бюджета РФ, из средств которой и осуществляется государственное управление страной. Налоги и сборы играют фискальную и регулирующую роль в РФ, и в связи с этим необходимо постоянно осуществлять комплекс многосторонних мер, направленных на устранение недостатков и совершенствование действующей системы налогообложения. В данной статье рассмотрены некоторые проблемы системы налогов и сборов, а также предложены пути решения указанных проблем, которые в последующем будут способствовать совершенствованию системы налогообложения и налоговой системы в целом.

Законодательство РФ о налогах и сборах не содержит определения системы налогообложения. Однако, исходя из анализа главы 2 Налогового кодекса РФ (НК РФ), можно сделать вывод, что законодатель под системой налогов и сборов понимает совокупность налогов и сборов, взимаемых в установленном порядке на территории РФ.

На сегодняшний день, система налогообложения РФ имеет ряд существенных недостатков, которые влияют не только на экономику, но и на все государство в целом. На данный момент написано множество научных

статей, монографий и диссертаций в которых затрагиваются проблемы современной системы налогов и сборов России. Авторы выделяют множество недостатков ныне действующей системы налогообложения в РФ, среди которых наиболее существенными являются:

1) нестабильность системы налогообложения и налоговой системы страны в целом, в связи с неустойчивостью и несовершенством законодательства в области регулирования установления и взимания налогов и сборов. Корректировка налогового законодательства – это естественный и неизбежный процесс. Однако, его необходимо осуществлять постепенно, чтобы для налогоплательщика это было безболезненным[0]. В РФ изменения в налоговом законодательстве происходят практически каждый месяц – вносятся и пересматриваются на федеральном и региональном уровнях десятки законодательных актов по налогам и сборам. А это, естественно, негативно влияет на систему налогообложения и, как следствие, на всю налоговую систему страны.

2) закрепление за субъектами РФ и муниципальными образованиями налогов, не имеющих существенного фискального значения для их соответствующих бюджетов. Налоги субъектов РФ и местные налоги составляют не более 20% всех доходов консолидированных бюджетов субъектов РФ[1]. Это вызывает необходимость регулирования бюджетов путем нормативных отчислений из федерального бюджета, что является дополнительной нагрузкой на бюджет РФ. Кроме того, данные обстоятельства, в свою очередь, влекут снижение экономической самостоятельности субъектов РФ и муниципальных образований.

3) ограничение перечня налогов на местном уровне. Из перечня местных налогов были убраны налог на рекламу, на наследование и дарения, местные лицензионные сборы. Но в 2015 году, был добавлен новый вид местного налога – торговый сбор. Таким образом, систему местных налогов и сборов стали составлять:

а) земельный налог;

- б) налог на имущество физических лиц;
- с) торговый сбор.

Сокращение количества налогов на местном уровне стало резким ограничением финансовых возможностей местного самоуправления. Доходная часть местных бюджетов заметно уменьшилась, и произошло повсеместное уменьшение налоговой базы, что естественно сказалось на внутреннем благополучии местного самоуправления. Кроме того, произошло увеличение дотационных отчислений из федерального бюджета, что повлекло еще большее ограничение самостоятельности местного самоуправления. Список налогов, устанавливаемых на территории муниципального образования, является исчерпывающим, что, по мнению некоторых ученых, также является недостатком системы налогообложения страны.

4) чрезмерная доля косвенных налогов. Косвенные налоги имеют регрессивный характер, что приводит к существенному снижению жизненного уровня малообеспеченных слоев населения, а это, в свою очередь, является причиной недостаточной реализации социальной функции государства[2].

5) недостаточный уровень налогового контроля юридических лиц, что приводит к увеличению доли теневой экономики в государстве. На сегодняшний день у органов налогового контроля нет возможности провести анализ доходов юридических лиц исходя из их расходов, а также производить серьезную проверку движения капитала указанных лиц.

б) неравномерность распределения налогов между плательщиками. Как считает Лабузова В.А., чрезмерный налоговый гнет возложен на физических лиц, так как большинство налогов, предусмотренных НК РФ, уплачивают именно они[3]. Это, как считают некоторые ученые, нарушает принцип справедливости налогообложения по признаку субъекта налогообложения. К тому же весь упор налоговой службы направлен на тех налогоплательщиков, которых легко проверить, (т.е. физ. лиц и мелких предпринимателей) тогда как основная часть (крупные и средние предприниматели – юридические лица)

уходит от оплаты налогов и сборов как на законных, так и на незаконном основании.

7) единая ставка налога на физических лиц. Отмена прогрессивной шкалы ставок налогообложения, как считает Швецов Ю. Г., противоречит здравому смыслу. «Во всем мире лица с более высокими доходами платят в бюджет более весомые налоги, а малообеспеченные слои населения от них освобождаются. Нарушается один из важнейших принципов – справедливость налогообложения» [4]. В Государственную Думу РФ не раз поступали законопроекты вводящие прогрессивную шкалу налогообложения. Однако депутатами Государственной Думы, обосновывая это тем, что введение прогрессивного налога толкнет большое число граждан на уклонение от налогов, не эти проекты были отклонены.

Таким образом, можно констатировать, что на данный момент российская налоговая система переживает кризис, который, несомненно, влияет как на экономику страны, так и на функционирование государства в целом. В связи с этим, для решения указанных выше проблем, считаю необходимым:

1) обеспечение стабильности системы налогообложения путем проведения постепенных налоговых реформ. Изменение налогового законодательства должно быть комплексным и своевременным, все предусмотренные в системе налогов и сборов и налоговой системе механизмы должны запускаться одновременно и в полном объеме.

2) увеличение отчислений от налогов регионального и местного уровней, поступающих в соответствующие бюджеты, а также расширение списка региональных и местных налогов. Это поможет увеличить долю налогов в формировании бюджетов субъектов РФ и муниципальных образований, что в последующем уменьшит давление на федеральный бюджет РФ, а также повысит экономическую независимость указанных субъектов.

3) значительное увеличение количества налогов, взимаемых на местном уровне и поступающих в бюджеты муниципальных образований, путем внесения соответствующих изменений в НК РФ. Кроме того, необходимо дать

органам местного самоуправления реальную возможность самостоятельного регулирования местного налогообложения, формирования доходов местного бюджета, а также передать функции по администрированию данных видов налогов. Данные меры помогут не только развить инициативу и самостоятельность органов местного самоуправления, но и обеспечит стабильность формирования объемов доходов местного бюджета.

4) постепенное уменьшение количества косвенных налогов и переход государства на обложение налогоплательщиков только прямыми налогами. Большинство развитых стран ориентируется на прямые налоги. Доля косвенных налогов в этих государствах составляет 10–15% от всех видов налогообложения. Данная мера поможет не только упростить налоговую систему РФ, но и решит проблему чрезмерного налогообложения физических лиц. Так как в большинстве случаев конечным плательщиком косвенных налогов является потребитель – физическое лицо.

5) усиление контроля над финансовыми операциями юридических лиц, путем предоставления налоговым органам полномочий на проведение анализа доходов как физических, так и юридических лиц, исходя из их расходов. На примере таких государств как Франция, можно создать способ исчисления реального дохода юридических лиц, когда, при несогласии с результатами расчетов контролирующего налогового органа, юридическое лицо должно будет доказать их неправильность путем раскрытия источников своей прибыли.

б) введение пропорциональной ставки налогообложения. Данная мера поможет уйти от того серьезного расслоения общества, которое сейчас существует в нашей стране. Кроме того, это будет способствовать увеличению денежных поступлений как в федеральный, так и в региональные бюджеты страны. Несомненно, нельзя исключать риск повышения числа граждан, уклоняющихся от налогов при введении данной шкалы налогообложения. Но эту проблему возможно решить путем усиления налогового контроля и введения определенных налоговых льгот для добросовестных налогоплательщиков.

Список литературы:

1. Боташева Ф.А. Проблемы современной налоговой системы РФ и предложения по ее совершенствованию // Молодой ученый. – 2015. – №17. – С. 436–438.
2. Турбина Н.М., Косенкова Ю.Ю. Российская налоговая система: состояние, проблемы и тенденции развития // Социальные и экономические явления и процессы. – 2014. – Вып. 4 том 9. – С. 106–110.
3. Степанова Я.А. Проблемы и перспективы развития приоритетных направлений налоговой политики Российской Федерации // Международный студенческий научный вестник. – 2015.
4. Лабузова В.А. Проблемы и направления совершенствования системы налогообложения в России // Молодой ученый. – 2014. – №20 – С. 323–325.
5. Швецов Ю.Г. Пути реформирования налоговой системы РФ // Проблемы учета и финансов. – 2016. – №1(21). – С. 3–9.

СОЦИАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВО: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Хубиев Тахир Русланович

*студент Института Юстиции, Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Саратовская государственная юридическая академия»,
РФ, г. Саратов*

Троицкая Татьяна Викторовна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доц. кафедры конституционного и международного права Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Саратовская государственная юридическая академия»,
РФ, г. Саратов*

В статье анализируются проблемы, связанные с формированием социального государства в России.

Политическая и социально-экономическая ситуация в России в последнее время переживала много реформ, но, к сожалению, совершенствование законодательства в социальной сфере еще актуально. Перемены осуществлялись по остаточному принципу, что привело к кризисным ситуациям. Поэтому, одной из главных задач является разработка новой модели социального государства, способного разрешить проблемы, связанные с успешностью политики государства в данной сфере.

Статья 7 Конституции РФ дает определение социальному государству и предусматривает охрану труда и здоровья людей, фиксированный минимальный размер оплаты труда, поддержку семей государством, защиту материнства, отцовства и детства, инвалидов и пожилых граждан, развитую систему социальных служб, государственных пенсий, пособий и иных гарантий социальной защиты [4].

На основе данного положения можно сделать вывод о том, что социальное государство является гарантом общественных благ, предоставляемых государством.

Юридическая природа социального государства у ученых вызывает множество споров.

Так, В.П. Пугачев и А.И. Соловьев в своей работе пишут «Социальное государство дарует всеобщее благо, утверждает в обществе социальную справедливость, ослабляет материальное, и иное социальное неравенство, оказывает помощь слабым и обездоленным, предоставляет работу, или другой источник существования, заботится о сохранении мира в обществе, делая благоприятной для человека жизненную среду [6, с.488]. «Экс-спикер Государственной Думы Г. Селезнев продолжает «Социальное государство – это такой тип государства, при котором в государственной политике главным приоритетом является социальное благополучие каждого человека и всего общества [5, с. 63–70]».

При этом другой автор, изучивший данную проблематику Е. Фомкина напротив, считает, что в России существуют препятствия на пути к формированию социального государства, в частности, монополизированы важные виды сбыта и производства. Развитое, сформированное гражданское общество и правовое государство отсутствует. У политических партий, которые существуют в России, нет четких социальных программ [7].

С данным положением, трудно, не согласиться, свидетельством служат следующие факты: 1) В России увеличилась налоговая ставка с 12 до 13%. С 2001 года действует плоская шкала налогообложения, которая вызвала обострение социальной поляризации, тем самым увеличив разрыв доходов граждан до 17 раз [1, с. 212]. 2) Введение ЕГЭ в идеале должно открывать доступ всем к хорошему образованию, но на деле, сегодня в России есть школы, где не хватает преподавателей, школьники не получают весь образовательный стандарт знаний, и, как следствие, успешная сдача ЕГЭ гарантирована детям, обучающимся по стандартам информационного общества. Далее, 3) расходы администраций при распределении права на социальную помощь значительно больше самих пособий, поэтому становятся новым источником коррупции чиновников. Также, яркой иллюстрацией становится законодательство некоторых субъектов. Например, в Карачаево-Черкесской республике, Законом Карачаево-Черкесской Республики

от 14 января 2005 года № 20-РЗ «О ежемесячном социальном пособии гражданам, имеющим детей в Карачаево-Черкесской Республике выплачивается пособие 132руб 13к. [3]. Тогда как, Законом Московской области от 28.12.2006 № 260/2006-ОЗ, размер ежемесячного пособия на ребенка составляет: до полутора лет – 2206 рублей; от полутора до трех лет – 3216 рублей; от трех до семи лет – 1104 рубля; от семи и старше – 552 рубля [2]. Как мы видим, размер пособия существенно различается.

Как же убрать препятствия на пути к социальному государству? Необходимо внести изменения в законодательство. В частности, в пункт 2 статьи 7 Конституции РФ «В Российской Федерации охраняются труд и здоровье людей, устанавливается гарантированный минимальный размер оплаты труда, обеспечивается государственная поддержка семьи, материнства, отцовства и детства, инвалидов и пожилых граждан, развивается система социальных служб, устанавливаются государственные пенсии, пособия и иные гарантии социальной защиты», включить уточнение, о едином размере пособий для всей территории РФ. Далее, поднять уровень образования можно привлечением в школы талантливых людей, установив, единую оплату ставки по всей России, взяв за эталон Москву, а не размер заработной платы регионов. Далее, распространить практику юридических клиник не только при юридических Вузах, но и в отдаленных селах и деревнях.

России предстоит пройти нелегкий путь превращения концептуальной модели, основанной на нормативах, в практическую модель социального государства.

Список литературы:

1. Бочаров М.П. От социальных ценностей к социальному государству. – М.: Луч, 1997. – 212 с.
2. Закон Московской области от 12.01.2006 № 1/2006-ОЗ (ред. от 21.06.2016) «О мерах социальной поддержки семьи и детей в Московской области» Право-мед.ру. Информационный портал – [Электронный ресурс]: Режим доступа. – URL: <http://pravo-med.ru/legislation/rz/5500/> (Дата обращения 30.11.2016).

3. Закон Карачаево-Черкесской Республики от 14 января 2005 года № 20-РЗ О ежемесячном социальном пособии гражданам, имеющим детей в Карачаево-Черкесской Республике (ред. от 05.07.2011) Электронный фонд правовой и нормативно-технической документации. – [Электронный ресурс]: Режим доступа. – URL: <http://docs.cntd.ru /document/802054642> (Дата обращения 1.12.2016).
4. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Российская газета. 25.12.1993 г. // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» / Компания «Консультант Плюс». Послед. обновл. 21.07.2014 – [Электронный ресурс]: Режим доступа. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (Дата обращения 30.11.2016).
5. Нечаев Д.Н., Половнева Л.С. К поиску оптимальной модели социального государства в условиях современной России // Среднерусский вестник общественных наук. 2007. № 3(4). С 63–70.
6. Пугачев В.П., Соловьев А.И. Введение в политологию. – М.: Аспект-пресс, 2008. – 488с.
7. Фомкина Е.И. Что означает понятие «социальное государство»? Сущность социального государства – [Электронный ресурс]: Режим доступа. – URL: <http://fb.ru/article/196575/что-означает-ponyatie-sotsialnoe-gosudarstvo-suschnost-sotsialnogo-gosudarstva> (Дата обращения 29.11.2016).

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ОТСТРАНЕНИЯ АРБИТРАЖНОГО УПРАВЛЯЮЩЕГО В РАМКАХ ДЕЛ О НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВЕ)

Чугунов Иван Дмитриевич

*студент, Национальный исследовательский университет «Высшая школа
экономики»,
РФ, г. Москва*

Арбитражный управляющий, обладая широким спектром полномочий и играя важную роль в удовлетворении интересов кредиторов должника, самого должника и общества в целом [2, абз. 8 п. 1 ст. 20], также несет и ответственность за совершение им действий, предусмотренных Федеральным законом «О несостоятельности (банкротстве)» (далее – Закон о банкротстве[1]).

В данной работе акцент будет сделан на анализе видов ответственности арбитражного управляющего в связи с ненадлежащим исполнением последним своих обязанностей, формах контроля над его деятельностью. Также будут рассмотрены возможные нарушения арбитражным управляющим законодательства о банкротстве, которые могут быть квалифицированы судом в качестве существенных. Особую важность приобретает и анализ нововведений, которые были внесены Федеральным законом от 29.12.15 г. № 391-ФЗ.

1. Ответственность арбитражного управляющего. Общие положения

Ответственность арбитражного управляющего регулируется ст. 20.4 Закона о банкротстве, содержащей нормы гражданско-правовой (п. 4) и административной ответственности (п. п. 1–3) арбитражного управляющего [19, с. 42]. Это не исключает возможности привлечения арбитражного управляющего к уголовной ответственности за совершение им преступления, например мошенничества.

Арбитражный управляющий реализует задачи процедуры банкротства под пристальным надзором суда. Судебный контроль за действиями арбитражного управляющего и проведением отдельных процедур в рамках дел о банкротстве можно представить в следующем виде:

- рассмотрение отчетов арбитражного управляющего о своей деятельности;
- рассмотрение жалоб на действия (бездействие) арбитражного управляющего, отстранение арбитражного управляющего;
- рассмотрение судом иных материалов имеющих значение для оценки компетентности, независимости и добросовестности арбитражного управляющего;
- рассмотрение материалов, свидетельствующих о необходимости освобождения управляющего.

Безусловно, деятельность арбитражного управляющего контролируется в том числе и кредиторами. Так, в соответствии со ст. 17 Закона о банкротстве, комитет кредиторов имеет право требовать от арбитражного управляющего предоставить необходимую информацию о финансовом состоянии должника и ходе всех применяемых процедур, обжаловать в арбитражном суде действия/бездействие арбитражного управляющего, обращаться к собранию кредиторов с рекомендацией об отстранении арбитражного управляющего от исполнения его обязанностей.

В свою очередь, факт контроля кредиторами деятельности управляющего не затрагивает общего принципа, что только суд контролирует деятельность арбитражного управляющего в полной мере.

Среди изменений, которые были внесены в Закон о банкротстве в конце 2015 года Федеральным законом от 29.12.15 г. № 391-ФЗ, можно выделить следующие положения, которые вызвали бурную реакцию среди арбитражных управляющих.

Во-первых, по новым правилам суд не вправе утвердить кандидатуру арбитражного управляющего в деле о банкротстве, если менее года назад в отношении него вынесли судебный акт об отстранении от исполнения обязанностей и основанием для отстранения стало неисполнение или ненадлежащее исполнение обязанностей, повлекшие за собой убытки должника или его кредиторов (п. 2 ст. 20.2 Закона № 127-ФЗ). Размер убытков и факт их

погашения в данном случае не имеют значения. Фактически это означает запрет на профессию сроком на один год в случае отстранения арбитражного управляющего и причинения убытков его действиями (бездействием).

Во-вторых, до принятия закона № 391-ФЗ административную ответственность арбитражных управляющих за неисполнение обязанностей, определенных законом о банкротстве, устанавливала часть 3 статьи 14.13 КоАП РФ (штраф в размере от 25 тыс. до 50 тыс. рублей или дисквалификация на срок от шести месяцев до трех лет).

Закон № 391-ФЗ добавил в эту норму наказание в виде предупреждения и исключил дисквалификацию. А также дополнил статью 14.13 КоАП РФ частью 3.1, которая устанавливает ответственность арбитражных управляющих за повторное неисполнение обязанностей, определенных законом о банкротстве, только в виде дисквалификации на срок от шести месяцев до трех лет.

Теперь любое повторное нарушение может повлечь дисквалификацию. Это означает запрет на профессию в течение определенного срока. При этом не имеет значения, повлекло ли нарушение причинение убытков должнику или кредиторам. При таких нарушениях арбитражные управляющие смогут ссылаться только на малозначительность деяния (ст. 2.9 КоАП РФ).

Такой подход не учитывает тяжесть правонарушения и наступившие негативные последствия. Не исключено, что новые правила попытаются оспорить как противоречащие принципу соразмерности, который неоднократно разъяснял Конституционный суд РФ[3]. Этот принцип предполагает:

- ответственность лишь за виновное деяние;
- дифференциацию ответственности в зависимости от тяжести содеянного, размера и характера причиненного ущерба, степени вины правонарушителя и т.д.

В-третьих, Закон № 391-ФЗ внес изменение в часть 1 статьи 4.5 КоАП РФ и увеличил срок давности привлечения к административной ответственности за нарушения законодательства о банкротстве с одного года до трех лет.

Учитывая, что на практике к административной ответственности за нарушения законодательства о банкротстве привлекали в основном управляющих, такое изменение рассчитано в первую очередь на них.

2. Оценка понятия «существенности нарушения» арбитражным управляющим законодательства о банкротстве.

Из буквального толкования абз. 3 п. 1 ст. 145 Закона о банкротстве, а также абз. 4 п. 56 Постановления Пленума ВАС РФ от 22.06.2012 г. № 35 [4] следует, что отстранение конкурсного управляющего за неисполнение (ненадлежащее исполнение) возложенных на него обязанностей носит возможный, а не безусловный характер. То есть при решении вопроса об отстранении конкурсного управляющего суд должен учитывать характер и последствия допущенных арбитражным управляющим нарушений [17].

Как отмечается в п. 10 Информационного письма Президиума ВАС РФ от 22 мая 2012 г. № 150 «Обзор практики рассмотрения арбитражными судами споров, связанных с отстранением конкурсных управляющих» [5], арбитражный суд не может удовлетворить ходатайство об отстранении управляющего, если допущенные нарушения не являются существенными.

Отсутствие четких границ и точных ориентиров для определения существенности угрозы нарушений арбитражного управляющего охраняемым общественным отношениям способно на практике породить серьезные затруднения при квалификации соответствующих правонарушений.

Отстранение арбитражного управляющего приемлемо только в тех ситуациях, когда арбитражный управляющий проявил однозначную неспособность к надлежащему проведению конкурсного производства и защите права лиц, участвующих в деле о банкротстве. Допущенные им нарушения должны порождать обоснованные сомнения в том, что такой управляющий сможет в дальнейшем вести конкурсное или иное производство в соответствии с порядком, предусмотренным нормативно-правовыми актами в данной области. В противном случае, лишь формальное применение законодательства из-за незначительных нарушений будет противоречить целям и задачам этой

меры оперативного воздействия. Отстранение арбитражного управляющего в данном случае будет неэффективным.

Сомнения при этом должны быть объективными[5, п. 13; 13]. К тому же сам по себе спор между кредитором и арбитражным управляющим не говорит о необъективности первого в отношении управляющего при рассмотрении вопроса о его отстранении[7].

В качестве практического примера в п. 10 Информационного письма № 150 анализируется дело, согласно которому, конкурсным управляющим были не соблюдены сроки направления уведомлений о проведении собрания кредиторов (с 2-дневной задержкой), ровно, как и сроки уведомления об увольнении работников должника. Президиум ВАС РФ разъяснил, что подобные нарушения не относятся к существенным и в требовании об отстранении управляющего должно быть отказано.

Следует отметить, что сложившаяся практика также зачастую отрицает отстранение арбитражного управляющего на завершающих стадиях банкротства, если при этом, безусловно, нет оснований для отказа в утверждении отчета арбитражного управляющего. Подобное отстранение нецелесообразно и может повлечь дополнительные расходы, связанные с утверждением новой кандидатуры арбитражного управляющего [6; 11].

В то же время неприменение должных мер по оспариванию сделок должника, по причине которого конкурсным кредиторам были причинены убытки, является существенным нарушением, порожденным бездействием арбитражного управляющего. Однако в подобной ситуации важно прямое указание собрания кредиторов на необходимость применения соответствующих мер по оспариванию конкретной сделки. Президиум ВАС РФ рекомендовал арбитражным судам в данной ситуации отстранять арбитражного управляющего, так проявленное бездействие подрывает доверие к нему как к лицу, которое способно надлежащим образом вести производство по делу о банкротстве.

Существенным является и такое нарушение, как проведение собрания кредиторов по месту проживания арбитражного управляющего, а не по месту нахождения должника [15; 14]. Также Президиум ВАС рекомендовал отстранять управляющих, неоднократно необоснованно возмещавших за счет конкурсной массы расходы на собственный проезд от своего места жительства к месту нахождения должника (п. 10 Информационного письма № 150).

Принципиальным является тот факт, что отстранение арбитражного управляющего должно применяться в той мере, в какой это позволит восстановить нарушенные права или устранить угрозу их нарушения. Если же подобная мера воздействия не приведет к восстановлению нарушенных прав, то суд откажет в удовлетворении такого требования (п. п. 10, 12 Информационного письма № 150).

В данном пункте Информационного письма рассматривается ситуация, когда конкурсный управляющий не в полной мере возместил убытки, причиненные им в ином деле о банкротстве. Президиум ВАС РФ разъяснил, что в таком случае конкурсного управляющего необходимо отстранить, так как возникли объективные подозрения в наличии угрозы нарушения прав лиц, участвующих в деле о (несостоятельности) банкротстве, а также сомнения в действительной возможности последующей защиты этих прав. Приведенное разъяснение затрагивает только случаи отстранения арбитражного управляющего по ходатайству собрания кредиторов (абз. 2 п. 1 ст. 145 Закона о банкротстве).

Аналогичное обоснование содержится и в п. 17 Информационного письма № 150, где внимание уделяется отстранению конкурсного управляющего в связи с нарушениями, которые были им допущены в рамках того же банкротного дела, но на более ранних процедурах банкротства.

Так, нарушения, допущенные арбитражным управляющим в ходе процедуры наблюдения, могут использоваться в качестве обоснования отстранения данного управляющего уже в рамках конкурсного производства по этому делу. Президиум ВАС РФ указал, что арбитражный управляющий

показывает свою неспособность к ведению процедур банкротства в целом, даже если существенные нарушения были им допущены в одной из процедур [Такие выводы встречались в судебной практике и ранее. [12].

В п. 11 Информационного письма № 150 обозначены и иные примеры действий (бездействия) конкурсного управляющего, которые привели к убыткам конкурсных кредиторов и самого должника. В судебной практике помимо прочего указывалось, что под причинением убытков можно понимать и такие нарушения, как необеспечение сохранности имущества должника или бездействие управляющего по выявлению у третьих лиц и возврату имущества должника[8].

Интересно отметить, что в Постановлении Пятнадцатого арбитражного апелляционного суда по делу № А01-1803/2010 [10] суд утверждает, что отношения с бухгалтером, бухгалтером-кассиром и юристом конкурсного управляющему следует оформлять в форме гражданско-правовых договоров. Так как трудовые договоры предусматривают дополнительные гарантии для указанных лиц как работников, что может привести к уменьшению конкурсной массы и причинению убытков должнику и кредитору [9].

Следовательно, ненадлежащее исполнение арбитражным управляющим возложенных на него обязанностей может повлечь нарушение охраняемых законом общественных интересов.

Высший Арбитражный Суд Российской Федерации разъяснил, что отстранение управляющего должно использоваться в той мере, в какой оно позволяет восстановить нарушенные права или устранить угрозу их нарушения. Таким образом, отстранение управляющего должно применяться тогда, когда управляющий показал свою неспособность к надлежащему ведению дела, что проявляется в ненадлежащем исполнении им обязанностей. Это означает, что допущенные управляющим нарушения могут стать основанием для его отстранения в случае, если существуют обоснованные сомнения в дальнейшем надлежащем ведении им производства по делу.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 26.10.2002 г. № 127-ФЗ (ред. от 29.12.2015 г.) «О несостоятельности (банкротстве)» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2016) // СПС «КонсультантПлюс».
2. Постановление Конституционного Суда РФ от 19.12.2005 г. № 12-П «По делу о проверке конституционности абзаца 8 пункта 1 статьи 20 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» в связи с жалобой гражданина А.Г. Меженцева» // Российская газета. 2005. № 293.
3. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 19 января 2016 г. № 2-П город Санкт-Петербург «по делу о проверке конституционности подпункта «а» пункта 22 и пункта 24 статьи 5 Федерального закона от 28 июня 2014 года № 188-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».
4. Постановление Пленума ВАС РФ от 22.06.2012 г. № 35 «О некоторых процессуальных вопросах, связанных с рассмотрением дел о банкротстве» // Вестник ВАС РФ. 2012. № 8.
5. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 22.05.2012 г. № 150 «Обзор практики рассмотрения арбитражными судами споров, связанных с отстранением конкурсных управляющих» // Вестник ВАС РФ. 2012. № 8.
6. Постановление ФАС Волго-Вятского округа от 01.11.2010 г. по делу № А39-1686/2002 // СПС «КонсультантПлюс».
7. Постановление ФАС Дальневосточного округа от 11.07.2011 г. № Ф03-2370/2010 по делу № А24-3900/2009 // СПС «КонсультантПлюс».
8. Постановление Седьмого арбитражного апелляционного суда от 05.10.2011 г. № 07АП-3739/10(2,3,4) по делу № А67-4135/08 // СПС «КонсультантПлюс».
9. Постановление Пятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 10.11.2011 г. № 15АП-11049/2011 по делу № А53-19250/2009 // СПС «КонсультантПлюс».
10. Постановление Пятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 05.12.2011 г. № 15АП-12853/2011 по делу № А01-1803/2010 // СПС «КонсультантПлюс».
11. Постановление Семнадцатого арбитражного апелляционного суда от 04.03.2012 г. № 17АП-7618/2009-ГК по делу № А50-18443/2008 // СПС «КонсультантПлюс».
12. Постановление ФАС Поволжского округа от 16.05.2012 г. по делу № А72-5293/07 // СПС «КонсультантПлюс».
13. Постановление Восьмого арбитражного апелляционного суда от 28.06.2012 г. по делу № А46-1672/2010 // СПС «КонсультантПлюс».
14. Постановление Первого Арбитражного апелляционного суда от 11.02.2014 г. по делу № А39-737/2012 // СПС «КонсультантПлюс».

15. Постановление Арбитражного суда Поволжского Округа от 06.11. 2014 г. по делу № А12-12197/2013// СПС «КонсультантПлюс».
16. Постановление Пятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 23.04.2015 г. № 15АП-4716/2015 по делу № А53-32274/2014 // СПС «КонсультантПлюс».
17. Постановление Шестнадцатого арбитражного апелляционного суда от 12.11.2015 г. № 16АП-2081/2014 по делу № А25-1866/2012 // СПС «КонсультантПлюс».
18. Касьянов А.С. Малозначительность нарушения как основание освобождения арбитражного управляющего от административной ответственности // Законодательство и экономика. 2015. № 9.
19. Лукьянова Т.Г. Взыскание убытков с арбитражных управляющих // Арбитражный управляющий. 2011. №5.

К ВОПРОСУ О ЗНАЧЕНИИ СУДЕБНЫХ ЭКСПЕРТИЗ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СВЯЗАННЫХ С НЕЗАКОННЫМ ПРИБРЕТЕНИЕМ, ХРАНЕНИЕМ, ИЗГОТОВЛЕНИЕМ И ПЕРЕВОЗКОЙ НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ И ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ

Ячменева Мария Андреевна

*студент, Башкирский Государственный Университет,
РФ, Республика Башкортостан, г. Уфа*

Егорышева Елена Александровна

*научный руководитель,
канд. юрид. наук, доц., Башкирский Государственный Университет,
РФ, Республика Башкортостан, г. Уфа*

Рост количества совершаемых преступлений, связанных с незаконным приобретением, хранением, изготовлением и перевозкой наркотических средств и психотропных веществ приводит к необходимости совершенствования приемов и способов раскрытия данных противоправных деяний. Так, по статистическим данным Министерства Внутренних Дел Российской Федерации в 2010 году было зарегистрировано 205 000 преступлений, относящихся к данной категории дел, а в 2015 году – уже 240 000. При расследовании такого вида преступлений производство судебных экспертиз является неотъемлемой частью процесса доказывания обстоятельств совершенного преступления. Помимо установления типа и количества соответствующего наркотического средства, психотропного вещества, применение специальных знаний позволяет установить иные, не менее важные факты.

В соответствии со ст. 144 УПК РФ [8] назначение и производство судебной экспертизы возможно на этапе рассмотрения сообщения о преступлении, что играет важнейшую роль именно при расследовании преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ. На первоначальной стадии нужно установить, относится ли какое-либо вещество к наркотическим средствам, входит ли оно в перечень, закрепленный Постановлением Правительства Российской Федерации от 01.10.2012 № 1002 «Об утверждении значительного, крупного и особо крупного размеров

наркотических средств и психотропных веществ, а также значительного, крупного и особо крупного размеров для растений, содержащих наркотические средства или психотропные вещества, либо их частей, содержащих наркотические средства или психотропные вещества, для целей статей 228, 228.1, 229 и 229.1 Уголовного кодекса Российской Федерации» [6], как запрещенное к обороту на территории государства, каков размер данного вещества для решения вопроса о том, совершенное деяние предусматривается Уголовным Кодексом РФ [7] либо Кодексом об административных правонарушениях РФ [4] и т.д.

Установление законодателем возможности назначения судебной экспертизы до возбуждения уголовного дела, с другой стороны, не всегда является благом для сотрудников следственных органов. Так, согласно ст. 195 УПК РФ, следователь должен ознакомить с постановлением о назначении экспертизы подозреваемого, обвиняемого, а также его защитника. Однако, на стадии проверки сообщения о преступлении данные участники уголовного процесса отсутствуют. Впоследствии, конечно, подозреваемый, обвиняемый и его защитник будут ознакомлены со всеми процессуальными документами, но зачастую сторона защиты в дальнейшем настаивает на признании таких доказательств недопустимыми, так как они были получены без соблюдения норм уголовно-процессуального законодательства [3, с. 18]. На практике подобное стечение обстоятельств далеко не редкость, что препятствует достижению целей уголовного судопроизводства.

Производство судебных экспертиз, помимо Уголовно-процессуального Кодекса РФ, регулируется также Федеральным законом от 31 мая 2001 года №73-ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» [9]. Статья 2 данного Федерального закона гласит: «Задачей государственной судебно-экспертной деятельности является оказание содействия судам, судьям, органам дознания, лицам, производящим дознание, следователям в установлении обстоятельств, подлежащих доказыванию по конкретному делу, посредством разрешения вопросов, требующих специальных

знаний в области науки, техники, искусства и ремесла». И действительно, лишь лица, обладающие особыми знаниями, могут дать ответ на те или иные вопросы, возникающие в процессе раскрытия преступлений.

Что же касается рассматриваемого вида преступлений, то взаимодействие органов следствия, дознания с экспертными учреждениями просто необходимо для осуществления быстрого и верного расследования [5, с. 43]. Однако зачастую органы следствия и дознания ограничиваются назначением только определенного вида экспертиз, например, как говорилось выше, экспертиз наркотических средств и психотропных веществ, игнорируя производство других, не менее значимых для раскрытия преступления.

Так, при осмотре места происшествия можно обнаружить множество следов, таких как: следы рук, следы ног, обуви, следы взлома, следы транспортных средств, волокна ткани, грунт, следы крови, запаховые следы человека. Весь этот комплекс оставленных следов подлежит исследованию при производстве различного рода судебных экспертиз [1, с. 31]. Детальный анализ обнаруженных следов позволит сделать как категоричные, так и вероятностные выводы относительно обстоятельств, подлежащих доказыванию по данной категории преступлений. В случае игнорирования со стороны органов следствия и дознания проведения иных экспертиз, помимо экспертизы наркотических средств и веществ, процесс расследования может быть затянут, и что еще хуже, в итоге не будут выявлены необходимые для раскрытия преступления обстоятельства. Поэтому органам следствия и дознания необходимо уделять большое внимания вопросам проведения разноплановых судебных экспертиз при расследовании преступлений, связанных с незаконным приобретением, хранением, изготовлением и перевозкой наркотических средств и психотропных веществ.

При раскрытии преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотических средств, должен быть проведен комплекс судебных экспертиз, каждая из которых способна установить определенные факты. Например, производство дактилоскопической, генотипоскопической экспертиз позволит

выявить круг подозреваемых, либо удостовериться в причастности определенного лица к совершению преступления. Трасологическая экспертиза поможет органам следствия и дознания установить различного рода факты, совокупность которых даст возможность сделать те или иные выводы относительно расследуемого преступления [2, с. 23]. Экспертиза с использованием полиграфа покажет те скрытые навыки, которыми обладает лицо, а также черты и свойства его личности, которые могли поспособствовать совершению преступления, либо же наоборот выявит обстоятельства, доказывающие его невиновность. Именно при таком совокупном анализе всех имеющихся следов и доказательств, расследование преступлений о незаконном обороте наркотиков будет полноценным и успешным.

Что же касается конкретно экспертизы наркотических средств и веществ, то при всей распространенности данного вида экспертизы, на сегодняшний день, нередко возникают спорные вопросы при её производстве. В случае принятия следователем решения о производстве такого рода экспертизы, он предоставляет эксперту соответствующее вещество и ставит перед ним вопрос о том, является ли вещество наркотическим средством, психотропным веществом и каково его количество? При ответе на вопрос: является ли представленное на экспертизу вещество наркотическим средством, у экспертов редко возникают неоднозначные ситуации, так как в соответствии со статьей 11 выше упомянутого Федерального закона эксперты должны руководствоваться единым научно-методическим подходом к экспертной практике, профессиональной подготовке и специализации экспертов. То есть существуют определенные нормы и правила, по которым устанавливается принадлежность предмета исследования к тому или иному виду наркотического средства. Проблемы же возникают при установлении количества предоставленного на экспертизу наркотического вещества. В настоящее время методики исследования наркотических веществ практически не содержат указаний относительно способов и приемов выявления размера наркотического вещества, которое передано на экспертизу. Это касается тех исследований, где

необходимо установить количество конкретного вещества в смеси веществ, которая исследуется. Основным моментом в разрешении данного вопроса является осмысление со стороны органов следствия и дознания того, что во многих случаях общее количество смеси, исследуемой экспертами, и размер наркотического средства, психотропного вещества, смеси веществ, закрепленных в перечне Постановления Правительства Российской Федерации, не совпадают. И в каждом конкретном случае эксперту необходимо устанавливать размер именно вещества, указанного в Постановлении Правительства РФ в качестве изъятого либо ограниченного в обороте.

Эти и многие другие вопросы, возникающие при расследовании преступлений о незаконном приобретении, изготовлении, хранении наркотических средств и психотропных веществ, говорят о том, что производство судебных экспертиз по данной категории дел – необходимо при раскрытии каждого такого преступления. Судебная экспертиза выступает здесь одним из основных средств установления обстоятельств, подлежащих доказыванию. Органы следствия и дознания не должны ограничиваться назначением «стандартных» исследований, а должны в каждом конкретном случае устанавливать перечень судебных экспертиз, способных помочь в расследовании. Само же производство таких экспертиз также не должно быть основано только на стандартах. Необходим особый подход к изучению того или иного наркотического средства и психотропного вещества. Только такое всестороннее исследование всех обнаруженных следов и доказательств позволит правильно квалифицировать деяние и установить лиц, его совершивших.

Список литературы:

1. Аминев Ф.Г. Современный уровень развития криминалистической техники требует совершенствования организации её применения // Эксперт-криминалист. – 2013 – №4.
2. Журавлева О.С. Вопросы исследования следов наслоений наркотических средств и психотропных веществ // Наркоконтроль. – 2013 – №3.

3. Иванова Е.В. Специальные знания о наркотических средствах: учеб. пособие. – М.: 2009. – 158 с.
4. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 06.07.2016, с изм. от 17.11.2016) // Российская газета, № 256, 31.12.2001.
5. Корнелюк О.В. Назначение и производство судебных экспертиз по уголовным делам, связанным с контрабандой наркотиков Государство и гражданское общество как элементы механизма наркоагрессии в России: Сборник материалов Межд. науч.-практ. конференции – Уфа, 2013.
6. Постановление Правительства РФ от 01.10.2012 № 1002 (ред. от 01.04.2016) «Об утверждении значительного, крупного и особо крупного размеров наркотических средств и психотропных веществ, а также значительного, крупного и особо крупного размеров для растений, содержащих наркотические средства или психотропные вещества, либо их частей, содержащих наркотические средства или психотропные вещества, для целей статей 228, 228.1, 229 и 229.1 Уголовного кодекса Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ, 08.10.2012, №41, Ст. 5624.
7. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 06.07.2016) // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, № 25, Ст. 2954.
8. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 06.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2016) // Российская газета, № 249, 22.12.2001.
9. Федеральный закон от 31.05.2001 № 73-ФЗ (ред. от 08.03.2015) «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации" // Российская газета, № 106, 05.06.2001.

ДЛЯ ЗАМЕТОК

**МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ:
ОБЩЕСТВЕННЫЕ
И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ**

*Электронный сборник статей по материалам XL студенческой
международной заочной научно-практической конференции*

№ 11 (40)
Декабрь 2016 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»
127106, г. Москва, Гостиничный проезд, д. 6, корп. 2, офис 213

E-mail: mail@nauchforum.ru

