



**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru

ISSN 2618-6829



ССV Студенческая международная
заочная научно-практическая
конференция

МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ
№14(205)

г. МОСКВА, 2023



МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ

*Электронный сборник статей по материалам ССВ студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 14 (205)
Апрель 2023 г.

Издается с декабря 2017 года

Москва
2023

УДК 08
ББК 94
М75

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

Ахмеднабиев Расул Магомедович – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

Бахарева Ольга Александровна – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

Бектанова Айгуль Карибаевна – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономики ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

Лебедева Надежда Анатольевна – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

Орехова Татьяна Федоровна – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

М75 Молодежный научный форум. Электронный сборник статей по материалам ССV студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2023. – № 14 (205) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [https://nauchforum.ru/archive/MNF_interdisciplinarity/14\(205\).pdf](https://nauchforum.ru/archive/MNF_interdisciplinarity/14(205).pdf)

Электронный сборник статей ССV студенческой международной научно-практической конференции «Молодежный научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

Оглавление

Рубрика 1. «Философия»	4
СМЕРТЬ – КАК СТАДИЯ ЖИЗНИ	4
Макашев Салих Курманбаевич	
Олейникова Алина Андреевна	
Недорезов Евгений Александрович	
Хохлачев Никита Сергеевич	
Рубрика 2. «Экономика»	11
ТРАНСФОРМАЦИЯ ОПТОВОЙ И РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ С УЧЕТОМ ФАКТОРОВ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ	11
Чехов Алексей Юрьевич	
Рубрика 3. «Юриспруденция»	21
«ГОНОРАР УСПЕХА» В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АДВОКАТА	21
Рычкова Лидия Константиновна	
Тарнакоп Ольга Геннадьевна	

РУБРИКА 1.
«ФИЛОСОФИЯ»

СМЕРТЬ – КАК СТАДИЯ ЖИЗНИ

Макашев Салих Курманбаевич

*студент,
Саратовский государственный медицинский
университет имени Разумовского В.И.,
РФ, г. Саратов*

Олейникова Алина Андреевна

*студент,
Саратовский государственный медицинский
университет имени Разумовского В.И.,
РФ, г. Саратов*

Недорезов Евгений Александрович

*студент,
Саратовский государственный медицинский
университет имени Разумовского В.И.,
РФ, г. Саратов*

Хохлачев Никита Сергеевич

*студент,
Саратовский государственный медицинский
университет имени Разумовского В.И.,
РФ, г. Саратов*

DEATH IS LIKE A STAGE OF LIFE

Salikh Makashev

*Student,
Saratov State Medical University
named after V.I. Razumovsky,
Russia, Saratov*

Alina Oleynikava

*Student,
Saratov State Medical University
named after V.I. Razumovsky,
Russia, Saratov*

Evgeniy Nedorezov

Student,

Saratov State Medical University

named after V.I. Razumovsky,

Russia, Saratov

Nikita Khokhlachev

Student,

Saratov State Medical University

named after V.I. Razumovsky,

Russia, Saratov

Аннотация. Данная научная работа посвящена изучению феномена смерти как одной из стадий жизни. Работа основана на анализе философских, психологических и медицинских исследований, а также на анализе религиозных и культурных представлений о смерти в разных культурах. Авторы исследуют вопросы, связанные с определением смерти, ее природой и последствиями для живых существ, а также обсуждает различные аспекты окончания жизни, такие как эмоциональные реакции на смерть. Результаты исследования указывают на то, что смерть является неотъемлемой частью жизненного процесса, и что ее восприятие и понимание сильно зависят от культурных и религиозных факторов.

Abstract. This scientific work is devoted to the study of the phenomenon of death as one of the stages of life. The work is based on the analysis of philosophical, psychological and medical research, as well as the analysis of religious and cultural ideas about death in different cultures. The authors explore issues related to the definition of death, its nature and consequences for living beings, and discuss various aspects of the end of life, such as emotional responses to death. The results of the study indicate that death is an integral part of the life process, and that its perception and understanding are highly dependent on cultural and religious factors.

Ключевые слова: смерть, медицина, религия.

Keywords: death, medicine, religion.

Смерть, как стадия жизни

Смерть – это завершающий этап земной жизни, который является следствием сильных и необратимых нарушений функций всех органов. Существует несколько разновидностей смерти: естественная, которая возникает из-за физиологического изнашивания тканей, старения клеток. А есть патологическая, которая возникает под действием неблагоприятных факторов.

Религия по-своему объясняет, что значит смерть для человека. В основном упор делается на то, что гибель физиологического тела – это не конец, ведь оно является лишь оболочкой души.

Обратимся к христианству. В давние времена, когда люди осознали, что есть смерть, то стали говорить о перерождении души. Многие считали и продолжают считать, что у каждого из нас есть несколько жизней, но уже в другом теле. По мнению христианства, смерти нет, она представляет собой некую подготовку к другой жизни - к вечной жизни рядом с Господом. Таким образом, смерть в христианстве – всего лишь завершение определенного этапа существования души, после которого она продолжает жить и развиваться дальше в раю.

Теперь рассмотрим ту же тему, но в другой религии. Сначала разберемся, что значит смерть с точки зрения философии мусульман. В религии азиатских стран земная жизнь также считается переходным этапом. После её окончания душа попадает на суд, который возглавляют Накир и Мункар. Позже идет высший суд самого Аллаха. Вот только настанет он после того как Вселенная разрушится и полностью исчезнет. Во-вторых, сама смерть, ощущения во время неё, сильно зависят от наличия грехов и веры. Она будет незаметной и безболезненной для истинных мусульман, продолжительной и мучительной для атеистов и неверных. Помимо представителей религиозных конфессий вопрос об окончании жизни на земле поднимали и мыслители. Платон считал, что смерть является результатом отделения души от бренной физической оболочки. Он полагал, что тело, словно клетка для души. В ней забывается о духовном происхождении, а лишь удовлетворяются бесчестные инстинкты. “А очищение - не в том ли оно состоит (как говорилось прежде), чтобы как можно тщательнее

отрешать душу от тела, приучать ее собираться из всех его частей, сосредоточиваться самой по себе и жить, насколько возможно, – и сейчас и в будущем – наедине с собою, освободившись от тела, как от оков? - Совершенно верно, – сказал Симмий. - Но это как раз и называется смертью - освобождение и отделение души от тела? - Да, бесспорно. - Освободить же ее, – утверждаем мы, – постоянно и с величайшею настойчивостью желают лишь истинные философы, в этом как раз и состоят философские занятия - в освобождении и отделении души от тела”. Таким образом, очищение – первопричина, согласно которой умирание считается методом философии. Если истина носит вечный характер, то познать ее может только вечная и неизменная часть человека. Эту часть можно выделить лишь путем отречения от телесного, как и считал Платон: “достигнуть чистого знания чего бы то ни было мы не можем иначе как отрешившись от тела и созерцая вещи сами по себе самую по себе душой”.

Начиная с XIX в. началось бурное формирование медицинских технических средств, что благополучно применялись ради более точной констатации смерти. В то же время изучали испытания новых технологий оживления человека. В России первая успешная попытка оживления сердца человека была произведена в 1902 г. доктором А. Кулябко (Томский университет). В 20-е гг. XX в. был сконструирован первая в мире установка для искусственного кровообращения. Она была названа (его создателями С. Брюхоненко и С. Чечелиным) автожек-тором. В годы Великой Отечественной войны В. Неговский и его коллеги разрабатывали «комплексный метод оживления» организма. Одновременно протекало подробное исследование процессов конечных стадий жизнедеятельности. Неговский выделял пять стадий умирания: преагональное состояние, терминальная пауза, агония, клиническая и биологическая смерть.

Различение клинической смерти (обратимой стадии умирания) и биологической смерти (необратимой стадии умирания) явилось устанавливающим для становления реаниматологии – науки, исследующей механизмы умирания и механизмы оживления умирающего организма.

Реанимация – это прямое доказательство научно-технических достижений человека. Хотя между человеком и техническими средствами, им созданными, появляется довольно твердая взаимосвязь. Хайдеггер приводит такое сравнение: «Техническое, в самом широком смысле слова, есть не что иное, как план, созданный человеком, но который, в конце концов, вынуждает человека к действию, независимо от того, желает он того или уже нет».

Система здравоохранения, оборудованная реанимационной техникой, сейчас не способна отказаться от ее применения, зачастую обращая своих больных в бесправные жертвы. Граница между поддержанием жизни и продлением умирания делается такой тонкой, что смерть оказывается долгим механизированным процессом, который технологически сможет тянуться до десяти лет.

В советское время медики пытались не затрагивать смертельно больному пациенту о том, сколько ему осталось. Это было «лжесвидетельство», которое рассчитывалось в пользу человеку. Это обосновывалось психо – эмоциональными факторами веры в излечение и борьбы за существование до последнего. Впрочем, есть случаи, когда подобная неправда во благо приводила к большему вреду, чем к пользе. У пациента могло складываться подозрение к врачу, сомнения в его компетенции – это тоже негативные психологические факторы. Принятие болезни и отношение к ней зависят от эмоционально – психологического склада пациента. Когда З. Фрейд узнал от врача, что у него обнаружен рак, он сказал: "Кто вам дал право говорить мне об этом?" Таким образом, вопрос относительно объявления неизлечимого диагноза пациенту представляется неизбежным и вечным в профессиональной врачебной этике.

Доктор Е. Кюблер-Рос и ее коллеги придерживаются концепции «смерти как стадии роста». Упрощенно это представлено стадиями, которые переживает человек: Первая стадия - "стадия отрицания" ("нет, не я", "это не рак"); вторая - стадия "протест" ("почему я"); третья - стадия "просьба об отсрочке" ("еще не сейчас", "еще немного"), четвертая - стадия "депрессия" ("да, это я умираю"), и заключительная стадия - "принятие" ("пусть будет"). На этапе принятия

некоторые люди начинают жить так, как им хотелось бы ранее, когда не хватало времени для яркой жизни, а теперь они проживают ее «на полную»!

Христианство не приемлет принцип «лжесвидетельства» к умирающим верующим людям.

Эта ложь "лишает личность решающего итогового момента прожитой жизни и тем самым изменяет *condition humaine* не только жизни во времени, но и в вечности". Ведь в христианстве смерть – дверь между земной жизнью и вечностью.

Однако, невзирая на то, что смерть – это стадия жизни, ее искаженное представление сможет причинить великое множество проблем для человечества. Одна из ключевых проблем – это страх перед смертью, который ведет к разнообразным формам неврозов. Кроме того, представление кончины как некоего исцеления от болезней может стать причиной неадекватного подхода к лечению.

Один из примеров произведения, где смерть рассматривается как стадия жизни, может быть роман "Тонкий мир" Эджарда Херрера. В этом романе главный герой, Торкуэй, переживает множество потерь и смертей, но в конце концов находит просветление и понимание того, что смерть – это естественный процесс, который не имеет ничего плохого, и что мы должны принять его и жить полноценной жизнью, пока можем.

Одной из ключевых тем романа является тоже, что смерть не является концом всего, что она всегда будет частью жизни, и что умирать это значит, переходить к другой форме бытия. В этом смысле, смерть, как стадия жизни, является неотъемлемой частью жизни, и этот роман помогает осознать это утверждение.

Таким образом, роман "Тонкий мир" Эджарда Херрера, иллюстрирует идею о том, что смерть, как часть жизненного цикла, не следует бояться, и что мы должны принимать ее как естественное завершение жизни, чтобы продолжить свое существование на другом уровне бытия.

В заключении хочется сказать, что смерть – это стадия жизни, которую нужно рассматривать и изучать с разных точек зрения. Ее объективность не вызывает сомнений, но субъективное понимание этой фазы – это реальность нашей жизни. Философия, основываясь на этом знании, может помочь людям в более адекватном понимании и принятии смерти.

Список литературы:

1. Кюблер-Росс Э. О смерти и умирании. М.: София, 2001.
2. Антоний, митрополит Сурожский. Жизнь, болезнь, смерть. М., 1995.
3. Зорза Р., Зорза В. Путь к смерти. Жить до конца. М., 1990.
4. Калиновский П. Последняя болезнь, смерть и после. М., 1994.
5. Судебно-медицинская энциклопедия. URL: <https://forensicmedicine.ru> (Дата обращения 23.03.2023).
6. Большая медицинская энциклопедия. URL: <https://бмэ.орг> (Дата обращения 23.03.2023).

РУБРИКА 2.

«ЭКОНОМИКА»

ТРАНСФОРМАЦИЯ ОПТОВОЙ И РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ С УЧЕТОМ ФАКТОРОВ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ

Чехов Алексей Юрьевич

*ОЧУВО Международный инновационный университет,
РФ, г. Красноярск*

В ходе трансформация оптовой и розничной торговли с учетом факторов внешней среды необходимыми условиями достижения конкурентоспособности для предприятия оптовой торговли в условиях рынка является гибкое приспособление к изменяющейся рыночной конъюнктуре. Следовательно, для оптовых и розничных организаций совершенствование управления – это, прежде всего, совершенствование управления процессами логистики. Для предприятий оптовой торговли в управление логистикой важно оптимизировать не только каналы распределения реализуемой продукции, но и каналы поставок, а также уровень товарных запасов. Оптимизацию каналов поставок и распределения необходимо коррелировать с объёмами товарных запасов на складах и в розничной торговли.

Оптимальное, комплексное сочетание всех элементов товародвижения обуславливает эффективность деятельности оптовых и розничных предприятий в быстро меняющихся условиях трансформации и существования. Такое комплексное сочетание – это основные направления совершенствования управления предприятиями торговли. Поэтому в управлении предприятием необходимо постоянно осуществлять мониторинг всех элементов логистических цепочек.

Термин торговля применяется обычно к деятельности, направленной на удовлетворение нужд и потребностей посредством обмена и связанной с распределением и к тем, кто осуществляет ее с целью извлечения прибыли. Он

получил широкое распространение в России в связи с переходом на рыночный путь развития.

Главной целью торговли является удовлетворение или, по меньшей мере, стремление к наиболее полному удовлетворению многообразных нужд, потребностей и запросов потребителя.

Торговля имеет место в тех случаях, когда люди решают удовлетворить свои потребности или запросы с помощью обмена, посредством сделки.

Различают оптовую и розничную торговлю. Среди исследователей нет единого мнения по поводу сущности торговли [5, с. 86].

Анализ имеющейся литературы, посвященной вопросу сущности торговли показал, что в понимании большинства авторов экономических исследований торговлей являются все виды деятельности, которые связаны с продажей товаров и услуг тем субъектам рынка, которые затем их перепродают или используют в своих производственных целях.

В условиях рыночной экономики происходят изменения в содержании работы оптовых и розничных организаций, функциях, выполняемых этим звеном внутренней торговли.

В зависимости от конкретного содержания и масштабов применения торговля может классифицироваться следующим образом:

1. Система товарного обращения, то есть это торговый посредник между производителями и потребителями товаров и услуг;
2. Оптовая торговля, то есть это торговый посредник между производителями товаров и розничной торговлей, другими производителями товаров;
3. Чистые оптовые посредники, которые непосредственно участвуют в торговых сделках и образуют оптово-посреднические звенья товарного обращения. Экономическим содержанием их деятельности является оптовая торговля или содействие заключению оптовых коммерческих сделок [3].

Далее отметим, что в Федеральном законе от 28.12.2009 N 381-ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» дано нормативное понятие торговли. Так под ней понимается вид

торговой деятельности, связанный с приобретением и продажей товаров для использования их в предпринимательской деятельности (в том числе для перепродажи) или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием [1].

Исходя из множества определений торговли, наиболее оптимальным, на наш взгляд, является следующее: торговля – это часть внутренней торговли, выступающая промежуточной стадией процесса товародвижения, и осуществляющая взаимодействие с товаропроизводителями поставщиками с целью последующей реализации товаров организациям розничной торговли и предприятия с целью использования в производственном процессе, включая посредническую деятельность.

Основные услуги торговых предприятий поставщикам товаров включают:

1. Упрощение функций по продаже товаров на основе знаний о конъюнктуре рынка, которые уже есть у оптового и розничного предприятия, и при расширении спроса продавцы принимают участие в маркетинговых процессах.

2. Хранение товарных запасов – у поставщика снижаются издержки на хранение товара, сокращаются его потребности в капитале (как основном, так и оборотном).

3. Упрощение финансирования процесса производства за счет периодического закупа товара у производителя.

4. Снижение кредитного риска поставщиков за счет наличия у оптового предприятия сведений о кредитоспособности розничного предприятия.

5. Предоставление поставщикам рыночной информации о конъюнктуре спроса и предложения товаров, что позволяет снизить затраты на маркетинговые исследования.

К основным задачам оптовой и розничной торговли относят [4, с. 38]:

- маркетинговое изучение рынка, спроса и предложения на продукцию производственно-технического назначения и народного потребления;

- размещение производства товаров в необходимых потребителю ассортименте, количестве и с соответствующим качеством;
- своевременное, полное и ритмичное обеспечение товарами в широком ассортименте посреднических, розничных предприятий, потребителей;
- организация хранения товарных запасов;
- организация планомерного и ритмичного завоза и вывоза товаров;
- обеспечение приоритета потребителя, усиление его экономического воздействия на поставщика в зависимости от надежности хозяйственных связей, качества поставляемой продукции;
- обеспечение стабильности партнерских отношений в хозяйственных связях, согласование по всем временным категориям (долгосрочным, средне - срочным, текущим, оперативным);
- организация планомерного перемещения товаров из регионов производства в район потребления;
- широкое применение экономических методов регулирования всей системы взаимоотношений между поставщиками, посредниками, потребителями;
- снижение совокупных издержек, которые связаны с продвижением товаров от изготовителей к потребителям.

Оптовый товарооборот – это основной показатель хозяйственной деятельности для оптового предприятия, который характеризует уровень развития производительных сил и потребления. В зависимости от объема, структуры, видов и форм определяются показатели хозяйственно-финансовой деятельности предприятия.

В зависимости от назначения товарных ресурсов товарооборот разделяется на три вида [6, с. 90]:

- 1) оборот по реализации – продажа товаров организациям розничной торговли, которые находятся в районе деятельности оптового предприятия;
- 2) внутрисистемный – определяет взаимный отпуск товаров оптовыми предприятиями в одну систему в пределах одной страны;

3) Межреспубликанский – это продажа товаров за пределы республики на основе свободной купли-продажи.

Таким образом, оптовая и розничная торговля занимает особое место в системе товарного обращения, позволяющие им выполнять разнообразные функции, обеспечивающие рациональный выбор направлений и этапов товародвижения. Обслуживая начальную и среднюю стадию обращения товаров, оптовая торговля имеет необходимые условия для широкого и эффективного использования принципов стратегического управления.

Проведем анализ мирового товарооборота.

Мировой товарооборот резко упал весной 2021 г., достигнув минимальных значений во II квартале, после чего началось его быстрое восстановление. Индекс физических объемов мировой торговли в I квартале 2021 г. был несколько ниже аналогичного показателя предыдущего года (-3,2%), во II квартале сжатие торговли было максимальным (-15,6%), в III квартале физические объемы торговли существенно выросли (-5,6% к уровню III квартала 2020 г.).

Можно констатировать, что уже к концу 2021 г. произошло полное восстановление стоимостных объемов мирового товарооборота. В годовом исчислении ноябрь – последний месяц с доступными данными – оказался лучшим с начала пандемии для мирового импорта (+3,4%) и экспорта (+4,4%) [7, с. 221].

Косвенным свидетельством восстановления мировой торговли товарами, по данным Всемирного банка, служит и то, что совокупная вместимость грузовых транспортных средств, выраженная в стандартных 20-фунтовых контейнерах (Trade Carrying Capacity, TEUs), на начало 2022 г. превысила допандемический уровень (+1,9%).

К концу 2021 г. индексы цен практически всех основных групп биржевых товаров превысили докризисный уровень. Исключением стали только энергетические товары, которые имели наибольшие колебания цен в течение пандемии: в апреле цены на топливо снизились в 2,5 раза (38% от уровня декабря 2020 г.), а в январе 2022 г. – практически вернулись на докризисный уровень (90%) (табл. 1).

Индексы цен всех групп биржевых товаров, кроме драгоценных металлов, достигли минимальных значений во II квартале. Драгоценные металлы, рассматриваемые как надежный ликвидный актив, традиционно имели повышенный спрос и демонстрировали рост цен в период наибольшей неопределенности. Они достигли пика в августе (136% от уровня декабря 2020 г.), после чего стабилизировались на уровне 128–132%. Отметим, что в январе 2022 г. индексы цен на металлы и зерно превысили докризисный уровень (120% от уровня декабря 2020 г.) (табл. 1) [7, с. 222].

Таблица 1.

Индексы цен на металлы и зерно

Регион / страна	Экспорт, прирост в %				Импорт, прирост в %			
	Сентябрь	Октябрь	Ноябрь	Декабрь	Сентябрь	Октябрь	Ноябрь	Декабрь
Мир	2,1	-0,7	4,4		0,4	-3,4	3,4	
Россия	-12,9	-23,7	-17,0	-10,1	-2,0	-7,5	-0,9	4,5
ОЭСР В том числе:	-2,1	-0,4	2,5	4,6	-2,8	-1,1	3,3	5,0
США	-9,6	-7,4	-6,5	-2,7	-2,0	2,3	6,3	5,0
ЕС (без внутренней торговли)	1,7	1,7	5,1	7,3	-1,0	0,0	3,0	5,6
Япония	-6,2	0,8	2,5	3,2	-15,7	-7,6	-10,8	-8,6
Великобритания	-12,8	-9,8	2,8	-1,9	-3,7	-5,8	12,7	14,4
Канада	-6,6	-4,9	-2,7	-3,9	-3,0	-0,8	1,5	1,2
Турция	0,4	8,2	-0,2	11,7	20,0	10,9	16,1	8,3
БРИИКС	3,6	5,8	12,1	10,6	0,6	0,0	-0,2	5,2

Цены промышленных товаров традиционно гораздо более стабильны – они лишь незначительно снизились в апреле – мае (98% от уровня декабря 2020 г.), осенью уже наблюдался умеренный рост (103%).

Следует отметить, что восстановление мировой торговли происходило неравномерно для различных классов товаров. Наибольший вклад в восстановительную динамику товарооборота четырех крупнейших экономик мира (+5,7% в ноябре 2021 г., год к году) внесли промышленные товары промежуточного использования (+3,2 п.п.), инвестиционные товары (+2,8 п.п.), потребительские товары (+1,7 п.п.) и продукты питания (+0,5 п.п.), а наиболее значительный отрицательный вклад – топливо (-3,3 п.п.).

Последнее связано с тем, что общий импорт энергетических товаров крупнейшими экономиками в ноябре 2021 г. снизился на 35% (год к году), в первую очередь из-за неполного восстановления мировых цен. Поставки и вывоз транспортного оборудования оказались в ноябре 2021 г. на уровне предыдущего года. Однако динамика торговли транспортным оборудованием в ноябре 2021 г. критически зависела от его категории: инвестиционное – значительно снизилось, промежуточное использование – на уровне предыдущего года, потребительское – существенно выросло [7, с. 221].

Значительные различия в скорости восстановления торговли наблюдаются также по регионам и группам стран. Общий товарооборот стран с высоким уровнем дохода, по оценке Всемирного банка, в ноябре впервые с начала пандемии превысил уровень соответствующего периода предыдущего года (импорт – на 4,7%, экспорт – на 1,9%).

Определяли общую динамику этой группы стран две крупнейшие развитые экономики – США и ЕС. Они показали синхронное падение товарооборота весной примерно.

В конце 2021 г. экспорт США практически восстановился (-2,7%), а импорт превысил уровень предыдущего года (+5,0%); Европейский союз в декабре нарастил и экспорт (+7,3%), и импорт (+5,6%); экспорт Японии, третьей по величине развитой экономики, незначительно вырос (+3,1%), а импорт, сохраняясь ниже уровня 2019 г. (-8,6%), имеет тенденцию к восстановлению.

Совокупный импорт стран с уровнем доходов выше среднего осенью 2021 г. колебался вблизи показателей 2020 г., а их экспорт превысил показатели предыдущего года уже в июле, в первую очередь из-за положительной динамики китайского экспорта, наблюдаемой с середины года. К концу года Китай показал феноменальный рост экспорта (+16,6%, декабрь к декабрю) и умеренный прирост импорта (+3,9%). Хуже всего динамика торговли в группе стран с доходом ниже среднего: их экспорт в осенние месяцы 2020 г. незначительно превышал уровень 2020 г. (в среднем на 3%), а импорт оставался значительно ниже уровня предыдущего года (на 6–10%).

Темпы восстановления российского импорта во второй половине 2021 г. соответствуют динамике импорта крупнейших экономик мира, стран ОЭСР и группы БРИИКС (Бразилия, Россия, Индия, Индонезия, Китай и ЮАР). Возвращение объемов российского экспорта к докризисным показателям происходит значительно медленнее из-за сохранения низких цен на энергоресурсы и умеренного роста экспорта прочих неэнергетических товаров. При этом в начале 2022 г. мировые цены на нефть достигли значений начала 2021 г., что указывает на возвращение стоимостных объемов российского экспорта к докризисному уровню [7, с. 223].

В целом за 2021 г. экспорт России составил 336,4 млрд. долл., сократившись на 88,0 млрд. долл., или на 20,7% относительно 2020 г. Основным фактором снижения стало топливо (-97 млрд. долл.), вывоз которого в стоимостном выражении сократился более чем на треть. Неэнергетический экспорт, наоборот, увеличился на 5,5% (+8,6 млрд. долл.) – положительную динамику обеспечил в первую очередь рост цен и объемов вывоза по товарной группе «драгоценные металлы» (+15,1 млрд. долл.).

Столь значительное увеличение экспорта драгоценных металлов было связано с ростом спроса на высоколиквидные активы в период волатильности мировых рынков и с сокращением закупок золота со стороны Банка России. Стабилизация ситуации на финансовых рынках может привести к сокращению вывоза драгоценных металлов.

Динамика неэнергетического экспорта также определялась наращиванием вывоза «продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья» (+4,8 млрд. долл.) и сокращением экспорта «химической продукции» (-3,2 млрд. долл.), «машин и оборудования» (-2,8 млрд. долл.), «металлов и изделий из них» (-2,7 млрд. долл.). Вклад других товарных отраслей был менее значим [7, с. 225].

Российский импорт в 2020 г. составил 231,4 млрд. долл., сократившись лишь на 13,0 млрд. долл., или на 5,3%, несмотря на значительное ослабление курса рубля к мировым валютам. Снижение ввоза товаров произошло во всех товарных отраслях, выделяемых ФТС: менее всего в относительном выражении

сократился ввоз «продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья» (-1%), более всего – «драгоценных металлов» (-26%).

Более половины снижения импорта дали товарные отрасли «химическая продукция» (-5,4 млрд. долл.) и «машины и оборудование» (-2,4 млрд. долл.).

Изменение географической структуры российского товарооборота в 2021 г. в основном отражает динамику российского экспорта. В 2021 г. сильнее всего снизилась доля ЕС – основного потребителя российских энергоносителей: до 33,8% с 39,0% годом ранее. Среди отдельных стран лидером снижения доли в товарообороте стали Нидерланды (-2,3 п.п.), занимающиеся перепродажей российской нефти на мировые рынки, а лидером роста – Великобритания (+2,1 п.п.), многократно нарастившая покупки российского золота.

Присутствие других крупнейших экономик мира в российском товарообороте в целом соответствует динамике их торговли: значительно выросла доля Китая (+1,6 п.п.), усилилась роль США (+0,3 п.п.) и сократилось присутствие Японии (-0,2 п.п.).

Таким образом, трансформация оптовой и розничной торговли с учетом факторов внешней среды представляет уникальное положение оптовых и розничных предприятий в системе товарного обращения. И делает их объектами постоянных технологических и организационно-экономических перестроек, обусловленные прогрессивными изменениями в производстве, на транспорте и в розничной торговле, а также возрастающей конкуренцией на рынке оптово-посреднических услуг.

Список литературы:

1. Федеральный закон «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» (с изменениями на 6 февраля 2023 года) <https://docs.cntd.ru/document/902192509>.
2. ГОСТ Р 51773-2009 «Услуги торговли. Классификация предприятий торговли» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=EXP;n=491932>.
3. Стратегии развития торговли в Российской Федерации на 2015-2016 годы и период до 2020 года <https://docs.cntd.ru/document/420244435>.

4. Валеева, Ю.С. Теория и методология развития услуг розничных торговых сетей / Ю.С. Валеева. – Москва: Общество с ограниченной ответственностью «Русайнс», 2022. – 180 с.
5. Дашков Л.П., Коммерция и технология торговли. М.: Дашков и Ко, 2021. - 396 с.
6. Попенкова Д.К., Стукалова И.Б. Трансформация оптовой и розничной торговли в условиях цифровизации // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2022. – № 2-1. – С. 89-99.
7. Экономика и экономическая политика в условиях пандемии / Под ред. д-р экон. наук Кудрина А.Л. - М.: Издательство Института Гайдара, 2021. - 344 с.

РУБРИКА 3. «ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

«ГОНОРАР УСПЕХА» В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АДВОКАТА

Рычкова Лидия Константиновна

*студент,
ЧОУ ВО Южный Университет
(Институт Управления, Бизнеса и Права),
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Тарнаков Ольга Геннадьевна

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
ЧОУ ВО Южный Университет
(Институт Управления, Бизнеса и Права),
РФ, г. Ростов-на-Дону*

В последние годы в юридической сфере активно ведутся дискуссии о так называемом «гонораре успеха». За несколько десятков лет мнения судов по этому вопросу постоянно менялись, российские суды так и не пришли к единому решению по данному вопросу. Учитывая тот факт, что подобная форма оплаты юридических услуг уже давно применяется во многих странах, нами было принято решение поразмышлять на данную тему.

«Гонорар успеха» - форма оплаты за юридические услуги, т.е. в случае победы по определенному делу, юрист (адвокат) получает дополнительное вознаграждение.

Термин «гонорар успеха» пришел из права Древнего Рима. В момент зарождения данный термин регулировался моралью, а не нормами права. Еще до н. э. был создан «Цинциев закон», он запрещал брать деньги либо подарки за предстоящее к защите дело. [1]. Но данный закон запрещал брать что-либо перед судебным разбирательством, а не после него. Поэтому суть его заключалась в том, чтобы получить вознаграждение за выигранное дело.

В нормативных актах нет однозначного ответа по поводу требования правовой защиты о выплате "гонорара успеха". Анализируя судебную практику,

можно сделать вывод о том, что Конституционный Суд РФ, Верховный Суд РФ больше склонны к негативной оценке данной ситуации. Поэтому регулирование условий ценовой политики, возможности защиты требует особого внимания.

Что касается позиций судов по данному вопросу: в 2007 г. Конституционный Суд РФ указал на недопустимость самого установления «гонорара успеха» в договоре возмездного оказания услуг, из-за того, что деятельность государственных органов не может быть предметом частноправового регулирования. Кроме того, суд указал, что внесение "гонорара успеха" в текст договора означает введение иного, не предусмотренного законом, предмета договора. Конституционный Суд отметил, что вопрос о признании «гонорара успеха» может быть урегулирован только на законодательном уровне.

В 2015 г. ВС РФ своим Определением признал законным «гонорар успеха», определив его своего рода "премированием адвокатов". При этом он указал, что «гонорар успеха» «не может быть взыскан в качестве судебных расходов с процессуального оппонента клиента, который стороной указанного соглашения не является». [2] ВС РФ признал «гонорар успеха» в качестве натурального обязательства. Независимо от того, что у «гонорара успеха» отсутствует правовая защита, суды признают эти обязательства как натуральные обязательства, т.е. обязательства, рассчитанные на добровольное исполнение.

Разумеется, данные высказывания были несколько преждевременны. Правовая система РФ относится к романо-германской правовой семье, а, следовательно, судебный прецедент не является источником права. То есть определение суда не может узаконить какие-либо новые нормы.

Буквально через некоторое время президент России Владимир Путин подписал закон «О внесении изменений в Федеральный закон «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации». [3] Поправки вводят «гонорары успеха» для адвокатов, запрет для лишённых статуса адвокатов быть представителями в суде, а также единое тестирование для претендентов на адвокатский статус. Государственная Дума приняла закон в третьем чтении 20

ноября, Совет Федерации одобрил его 25 ноября. Закон вступил в силу с 1 марта 2020 года.

Гонорар успеха, утверждённый законом, позволит вносить в соглашение условие, согласно которому размер вознаграждения адвоката ставится в зависимость от результата юридической помощи. Гонорары успеха не могут применяться при оказании помощи по административным и уголовным делам.

В пояснительной записке к законопроекту содержится оговорка, что введение гонорара успеха направлено на обеспечение, прежде всего доступности юридической помощи, при этом общественностью такая оговорка воспринята как некий бонус для юристов. Кроме того, гонорар успеха воспринимается еще и как некий показатель вероятности положительного исхода.

Посещение судебного процесса уже само по себе является оказанием юридических услуг, однако необходимо, чтобы адвокат стремился не просто посещать процесс, а делал все возможное для отстаивания позиции клиента. При отсутствии гонорара успеха риск принятия отрицательного судебного решения ни к чему не обязывает защитника. Адвокату достаточно формально исполнять свои обязанности.

Плата в виде гонорара успеха кооперирует интересы сторон и подталкивает к объединению информации. Снижается риск неоплаты работы юриста и риск оказания некачественной услуги.

Самое очевидное – судебный акт выносится судом, и он далеко не всегда зависит от работы юриста. Так, адвокат может быть сколько угодно активным, провести колоссальную работу, обработать всю возможную практику, но суд вынесет решение, которое будет противоречить позиции подзащитного. Работа юриста должна оцениваться не решением суда, а реальной работой юриста, его поведением в суде, процессуальными документами.

Поскольку данный институт является нововведением в отечественно правовой системе, считаем необходимым обратиться к подобной практике в зарубежном законодательстве. Так, в английской и американской традиции гонорар успеха встречается не так часто. В большинстве дел он запрещён, а

разрешён только по определённым категориям дел. В США гонорар успеха применяется по достаточно ограниченному кругу дел. Например, в трудовых спорах, а также в спорах о некачественном оказании медицинских услуг.

Как общественность, так и юристы в целом выступают за рассматриваемое нововведение, однако, ввиду отсутствия четкой законодательной урегулированности, возникает значительное поле возможностей для использования данного института не во благо.

На наш взгляд, гонорар успеха не может являться основным вознаграждением работы юристов и адвокатов, потому что никто с точностью не может гарантировать успешное завершение дела. Он должен оставаться дополнительным, вспомогательным вознаграждением, неким бонусом за успешное исполнение адвокатом своей работы.

С одной стороны, гонорар успеха является стимулом для работы адвокатов, чтобы приложить все усилия и выиграть дело, за которое будет дополнительное вознаграждение. Но с другой стороны, это является ложной надеждой для граждан, которые обращаются за юридической помощью защитника и адвокат должен предупреждать о том, что даже при заключении такого договора, он не может дать гарантию получения желаемого подзащитным решения.

На наш взгляд, введение такого вида вознаграждения может являться сильнейшим стимулирующим средством для оказания юридических услуг адвокатами, но для этого необходима законодательная урегулированность данного вопроса.

Подводя итог ко всему вышесказанному, можно сделать вывод о том, что одной нормы для полноценного и эффективного урегулирования «гонорара успеха» будет недостаточно. На законодательном уровне необходимо определить денежные рамки «гонорара успеха», определить условия возможности получения подобного рода гонораров, категории дел, по которым они могут назначаться и многое другое, что требует дальнейшего более углубленного изучения данной темы.

Список литературы:

1. Новицкий И.Б. Римское право: учебник. М.: Кнорус, 2022. – 304 с.
2. Определение Верховного Суда РФ от 26 февраля 2015 г. N 309-ЭС14-3167 // СПС «Консультант Плюс».
3. Федеральный закон от 2 декабря 2019 г. N 400-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации"" [Электронный ресурс]. URL: <https://rg.ru/2019/12/04/advokaty-dok.html> (дата обращения: 09.12.2019).

ДЛЯ ЗАМЕТОК

МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ:

*Электронный сборник статей по материалам ССV студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 14 (205)
Апрель 2023 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74
E-mail: mail@nauchforum.ru

16+

