



**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru

ISSN 2618-6829



XXVII Студенческая международная
заочная научно-практическая
конференция

МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ
№26(27)

г. МОСКВА, 2018



МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ:

*Электронный сборник статей по материалам XXVII студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 26 (27)
Декабрь 2018 г.

Издается с декабря 2017 года

Москва
2018

УДК 08
ББК 94
М75

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна – канд. биол. наук, доц. кафедры биозкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

Ахмеднабиев Расул Магомедович – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

Бахарева Ольга Александровна – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

Бектанова Айгуль Карибаевна – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономики ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

Лебедева Надежда Анатольевна – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

Орехова Татьяна Федоровна – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

М75 Молодежный научный форум. Электронный сборник статей по материалам XXVII студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2018. – № 26 (27) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [http://www.nauchforum.ru/archive/MNF_interdisciplinarity/26\(27\).pdf](http://www.nauchforum.ru/archive/MNF_interdisciplinarity/26(27).pdf)

Электронный сборник статей XXVII студенческой международной научно-практической конференции «Молодежный научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

Оглавление

Рубрика 1. «Медицина и фармацевтика»	6
ПРЕДПОСЫЛКИ СОЗДАНИЯ ЛЕДЕНЦОВ АПТЕЧНОГО ИЗГОТОВЛЕНИЯ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ СТОМАТИТА Вострикова Анастасия Михайловна Криштанова Надежда Александровна	6
Рубрика 2. «Педагогика»	11
ФОРМИРОВАНИЕ ОБЩЕКУЛЬТУРНЫХ ЦЕННОСТЕЙ ВО ВНЕУРОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ Павлова Вера Валерьевна Шахмалова Ирина Жаповна	11
ВЛИЯНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА ОБРАЗОВАНИЕ Тарасова Дарья Дмитриевна	16
Рубрика 3. «Технические науки»	20
АНАЛИЗ ЗАТРАТ НА ПРОВЕДЕНИЕ МЕРОПРИЯТИЙ ПО ОРГАНИЗАЦИИ ОЗЕЛЕНЕНИЯ УЧРЕЖДЕНИЙ И ПРЕДПРИЯТИЙ Мошкина Анна Вадимовна Аксёнова Елена Геннадьевна	20
УСИЛЕНИЕ ПЛИТ ПЕРЕКРЫТИЯ, ОПЕРТЫХ ПО КОНТУРУ АРМИРОВАННЫХ НА БЕТОНЕ Николаев Роман Валерьевич Михайлов Борис Васильевич	24
ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА СИСТЕМ ЭЛЕКТРОННОГО ДОКУМЕНТООБОРОТА Саманкова Ольга Сергеевна Лебедева Марина Юрьевна	27
Рубрика 4. «Филология»	32
ОБЩЕЕ В СПОСОБАХ ПРЕДСТАВЛЕНИЯ ПОДЛЕЖАЩЕГО В РУССКОМ И ИНГУШСКОМ ЯЗЫКАХ Тумгоева Фатима Закреевна Тариева Лилия Увайсовна	32

Рубрика 5. «Экономика»	37
ТРУДОВОЙ ПОТЕНЦИАЛ КОМПАНИИ КАК ФАКТОР ВЛИЯНИЯ НА ЕГО КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ	37
Глушко Валентина Викторовна Калашникова Дарья Алексеевна Рачек Светлана Витальевна	
ПРИНЯТИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ В ОБЛАСТИ ФИНАНСОВОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ	41
Дугужев Александр Александрович	
РОЛЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В БЮДЖЕТИРОВАНИИ	49
Иофина Юлия Андреевна	
МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ПОВЫШЕНИЮ ТРУДОСПОСОБНОСТИ СОТРУДНИКОВ В КОНКУРЕНТНОЙ СРЕДЕ ПРЕДПРИЯТИЯ	53
Калашникова Дарья Алексеевна Глушко Валентина Викторовна Пикалин Юрий Анатольевич	
Рубрика 6. «Юриспруденция»	58
ПРОБЛЕМА НОРМАТИВНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРАВ ЖЕНЩИН В МУСУЛЬМАНСКОЙ ПРАВОВОЙ СИСТЕМЕ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА	58
Гарифуллина Альмира Газинуровна Гаранина Инна Геннадьевна	
РАЗВИТИЕ ИНСТИТУТА НЕОСНОВАТЕЛЬНОГО ОБОГАЩЕНИЯ В РОССИИ	63
Гусев Евгений Валерьевич	
ПРОБЛЕМЫ СТРАХОВАНИЯ ЖИЛЬЯ	68
Зенюкова Диляра Мунировна	
ОПТИМАЛЬНЫЙ КОЛИЧЕСТВЕННЫЙ СОСТАВ КОЛЛЕГИИ ПРИСЯЖНЫХ ЗАСЕДАТЕЛЕЙ	71
Краснопёрова Елена Евгеньевна Авдеев Михаил Алексеевич	
ЗАЩИТА ПРАВ ВКЛАДЧИКА В РАЗРЕЗЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О СТРАХОВАНИИ ВКЛАДОВ	76
Лунёва Анастасия Олеговна Налбандян Елена Леоновна	

РЕАЛИЗАЦИЯ ПРАВА НА ЖИЛОЕ ПОМЕЩЕНИЕ ПУТЕМ СУБСИДИРОВАНИЯ ГРАЖДАН НА ПРИОБРЕТЕНИЕ И СТРОИТЕЛЬСТВО ЖИЛЬЯ Поддубная Екатерина Викторовна	83
ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ И ПОРЯДОК ПОЛУЧЕНИЯ СУБСИДИЙ НА УЛУЧШЕНИЕ ЖИЛИЩНЫХ УСЛОВИЙ В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ Поддубная Екатерина Викторовна	90

РУБРИКА 1.

«МЕДИЦИНА И ФАРМАЦЕВТИКА»

ПРЕДПОСЫЛКИ СОЗДАНИЯ ЛЕДЕНЦОВ АПТЕЧНОГО ИЗГОТОВЛЕНИЯ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ СТОМАТИТА

Вострикова Анастасия Михайловна

*студент, Санкт-Петербургского государственного химико-фармацевтического университета,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Криштанова Надежда Александровна

*научный руководитель, канд. фармацевт. наук, доцент кафедры
фармацевтической химии Санкт-Петербургского государственного
химико-фармацевтического университета,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Аннотация. В данной работе рассматриваются предпосылки разработки экстемпоральных леденцов от стоматита, содержащих метронидазол, и методы их анализа.

В настоящий момент экстемпоральная рецептура в России вновь начинает занимать своё законное место на фармацевтическом рынке. Многие не понимают, зачем возвращаться к тому, от чего отказались много десятков лет назад? Казалось бы, фармацевтическая промышленность каких только препаратов не выпускает. Тем не менее, многие экстемпоральные препараты заменить так и не удалось, особенное место занимают лекарственные формы применяемые в педиатрии[1]. Как известно введение консервантов и стабилизаторов в лекарственные формы для новорожденных и детей до года строго запрещено. Это условия соблюдается при изготовлении детских лекарственных форм в аптеке. В связи с тем, что экстемпоральная рецептура вновь становится популярной, встает вопрос о необходимости создания универсальных методов контроля качества лекарственных форм, изготовленным в аптеке.

В ходе исследования был изучен ассортимент лекарственных форм, применяемых для лечения заболеваний полости рта, в основном он представлен: растворами для наружного применения, таблетками для рассасывания, гелями и пастами. Для применения в педиатрии лучше использовать лекарственные формы, в состав которых возможно введения корригентов вкуса и запаха, так как горькое, кислое, неприятное на вид и запах лекарство вызывает у детей отрицательные эмоции, которые могут резко снизить терапевтическое действие лекарственных средств. Обращает на себя внимание такая лекарственной формы как леденцы.

Государственная фармакопея XIV издания дает следующее определение: леденцы - это твёрдая дозированная лекарственная форма, получаемая способом выливания, содержащая одно или несколько действующих веществ, равномерно распределенных в соответствующей основе, и предназначенная для рассасывания с целью оказания местного действия в полости рта или глотке [2]. Леденцы как лекарственная форма имеет ряд преимуществ: простота технологии изготовления, постепенное высвобождение действующих веществ, следствием этого является поддержание терапевтических доз препарата в полости рта в течение длительного времени, удобство применения особенно в педиатрии, эстетический внешний вид, возможность корригирования неприятных органолептических характеристик действующего вещества, относительно невысокая стоимость. Двумя основными составляющими данной лекарственной формы являются основа и действующее вещество. В качестве действующего вещества для леденцов был выбран метронидазол. По химической структуре он относится к группе имидазолов. Одним из значимых преимуществ данного антимикробного средства является то, что оно не обладает широким спектром антимикробного действия. Вследствие чего негативное влияние на нормобиоту ротовой полости незначительное. Метронидазол обладает антибактериальным, антипротозойным, дезинфицирующим, некоторым потивоязвенным, и противовоспалительным действием.

В качестве основы для лекарственной формы нами предлагается смесь сахара и патоки (65:35) с добавлением желатина. Желатин используется в качестве вещества, обеспечивающего достаточную пластичность и прочность, поскольку смесь только сахара и патоки была хрупкой и неудовлетворительной по органолептическим свойствам. Основа в данном случае предназначена, во – первых, для коррегирования неприятных вкусовых характеристик метронидазола, во – вторых, для обеспечения длительного пребывания действующего вещества в ротовой полости.

Технология изготовления включает в себя следующие последовательные этапы. Сначала желатин необходимо залить десятикратным объемом холодной воды и оставить для набухания на 30 минут. Затем навеску метронидазола растирают в ступке с небольшим количеством глицерина (для равномерного распределения метронидазола в основе и улучшения внешнего вида леденцов). На водяной бане расплавить смесь сахар и патоки (65:35), внести набухший желатин и нагревать до получения однородной вязкой массы. Массу необходимо немного охладить и ввести в нее метронидазол в глицерине, тщательно гомогенизировать. Далее путем выливания получают леденцы необходимой формы и размера, полученные леденцы охлаждают до полного затвердевания, которое обычно происходит в течении 10-30 минут.

Производственная деятельность аптеки направлена на обеспечения населения качественными лекарственными препаратами, это возможно только при строгом, последовательном и объективном контроле каждой лекарственной формы. Нами разработан метод анализа леденцов с метронидазолом. Качество полученной лекарственной формы оценивали по показателям: описание, подлинность и количественное содержание действующего вещества. Перед началом испытаний леденец необходимо растопить в пробирке на водяной бане с добавлением 1 мл воды очищенной. Для качественного обнаружения предложен метод основанный на восстановлении нитрогруппы до аминогруппы с последующем определением первичной ароматической аминогруппы (диазотирование и азосочетание по реакции с β -нафтол). В качестве

восстанавливающего агента использовалась цинковая пыль и раствор хлористоводородной кислоты 8,3%.

Так же нами предложена реакция с 4% раствором гидроксида натрия при нагревании, эффектом реакции является розовое окрашивание.

Важным требованием к реакциям для качественного обнаружения является их селективность. Для доказательства селективности были проведены «контрольные опыты» с основой для леденцов (без добавления действующего вещества) в ходе которых никаких видимых изменений окраски не наблюдалось.

Одним из методов количественного определения метронидазола является неводного титрования раствором хлорной кислоты. Однако данный метод имеет ряд существенных недостатков, что затрудняет его применение в условиях внутриаптечного контроля качества. Для количественного анализа нами был предложен метод нитритометрии с предварительным восстановлением нитрогруппы метронидазола. Для восстановления использовалась цинковая пыль и раствор концентрированной хлористоводородной кислоты, процесс происходил при нагревании на водяной бани в течение 20 минут, до прекращения выделения пузырьков газа. Условия титрования: титрант – 0,1 М раствор нитрит натрия, катализатор процесса – кристаллический калия бромид, среда – солянокислая, индикатор – тропеолин 00. По методике необходимо проводить контрольный опыт. Титрование проводится при охлаждении, медленно, об окончании процесса свидетельствует переход окраски раствора от красной в жёлтую.

Исходя из того, что леденцы – это дозированная лекарственная форма, на следующем этапе анализа нами планируется проверка показателя «однородность дозирования». Условия для испытания должны быть подобраны в соответствии с ОФС.1.4.2.0008.18 Государственной фармакопеи Российской Федерации Однородность дозирования [3].

Проверка будет производиться с целью того, чтобы доказать верность выбранного метода дозирования массы для леденцов по формам. Результаты

испытания позволят количественно определить показатель, характеризующий разброс содержания метронидазола в леденцах.

Выводы: нами предложен состав леденцов для полости рта: действующее вещество – метронидазол, в качестве основы – смесь сахара с патокой (65:35) с добавлением желатина. В дальнейшем необходимо разработать полный химический анализ леденца, включающий микробиологическую чистота, однородность дозирования, однородность массы. Леденцы, на наш взгляд, очень перспективная лекарственная форма, так как обладает рядом преимуществ, технология леденцов проста и может быть использована в производственных отделах аптек.

Список литературы:

1. Гандель В.Г. Персонализированная медицина и персонализированная фармация/ В.Г. Гандель// Московские аптеки. – 20 июля 2015. – С. 12
2. Государственная Фармакопея РФ: Т.I - 14-е изд. том 2.– Федеральная электронная медицинская библиотека. - [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: http://resource.rucml.ru/feml/pharmacopia/14_2/HTML/209/index.html (Дата обращения: 01.12.2018).
3. Государственная Фармакопея РФ: Т.I - 14-е изд. том 2. – Федеральная электронная медицинская библиотека. - [Электронный ресурс] – Режим доступа.- URL: http://resource.rucml.ru/feml/pharmacopia/14_2/HTML/325/index.html (Дата обращения: 01.12.2018).

РУБРИКА 2. «ПЕДАГОГИКА»

ФОРМИРОВАНИЕ ОБЩЕКУЛЬТУРНЫХ ЦЕННОСТЕЙ ВО ВНЕУРОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Павлова Вера Валерьевна
студент, ТИ (ф) СВФУ имени М.К. Аммосова,
РФ, г. Нерюнгри

Шахмалова Ирина Жаповна
научный руководитель, старший преподаватель
ТИ (ф) СВФУ имени М.К. Аммосова,
РФ, г. Нерюнгри

Аннотация. Модернизация Российского общества и динамика социально - экономических изменений в большой степени повлияла на взаимоотношения людей, спровоцировав небывалый рост насилия и нетерпимости в современном обществе. Подрастающее поколение оказывается в эпицентре психологической напряженности, социальных противоречий, которые определяют развитие поведенческих девиаций, агрессивности, усложняют формирование установок толерантного сознания. Вместе с тем, именно с утверждением ценностей толерантности в социуме связывают надежды на выживание человечества, так как опасные для существования человечества бесконечные войны и конфликты возрождаются, а распространение всевозможных фобий стало реальным.

Ключевые слова: модернизация, педагогическая наука, общекультурные ценности, внеурочная деятельность.

Перед педагогической наукой и практикой остро встала проблема воспитания глобально ориентированной личности. Одной из составляющих данной характеристики личности является формирование общекультурных ценностей во внеурочной деятельности. Как известно, их формирование зависит от воспитания интереса и уважения к культурам разных народов.

Нужно формировать не только открытость разным культурам, умение вести диалог культур, но и формировать национальное самосознание.

Таким образом, обеспечивается соответствие международным стандартам образования и происходит адекватное и естественное развитие нации в условиях современного мира [1].

Проблема формирования культурных ценностей во внеурочной деятельности приобретает в данный момент особую социальную значимость. Нормативно-правовой основой для реализации образовательными учреждениями курса на формирование общекультурных ценностей во внеурочной деятельности подтверждается Конституцией РФ; Законом РФ «Об образовании», «ФГОС НОО», «О внешкольном образовании», «О Национальных меньшинствах в РФ», международными документами «Декларацией прав человека», «Конвенцией о правах ребенка».

В педагогическом словаре под ценностными ориентациями рассматривается выборочная, относительно стойкая система направленности интересов потребностей личности, ориентированная на определенный аспект социальных ценностей [3, с. 357].

С. Р. Алиева понятие «общекультурные ценности» рассматривает как особенное комплексное социокультурное и социально-психологического образование, результат сложного процесса самоопределения человека в социальном пространстве относительно самого себя, другого человека и отношения личности относительно своей и другой культуры [2, с. 4].

Под общекультурными ценностями мы понимаем совокупность ценностей, которая предусматривает национальную идентичность, межэтническую толерантность, межкультурную коммуникацию и взаимодействие, общекультурную адаптацию как структурные компоненты современной личности.

Учитывая особенности функционирования внешкольных учебных заведений, основанной на деятельности кружков различной направленности, мы проанализировали программно-методическое обеспечение работы кружков по межэтнического воспитания подростков по различным направлениям

деятельности и, учитывая недостатки, разработали тематику для кружковых занятий по углублению знаний, умений и навыков воспитанников по различным аспектам данной проблемы.

Так, кружки военно-патриотического направления, обеспечивают надлежащий уровень физической подготовки детей, воспитание патриотических чувств и гражданской ответственности, должны большее внимание обращать на историческое развитие русского народа; на судьбоносные события, повлиявшие на становление и развитие народа; на памятники культуры особенности формирования национального характера; на установление военно-политических отношений между народами, на налаживание гуманных, толерантных отношений в любых жизненных обстоятельствах, на воспитание культуры межэтнических отношений между членами полиэтнических обществ.

Кружки туристско-краеведческого направления, привлекают воспитанников к изучению истории родного края и окружающей среды, различных объектов и явлений социальной жизни, должны сосредоточить внимание на изучении памятников культуры народов, влияет на формирование у потомков самосознания и будущее их самоопределения в национальных вопросах, на воспитание уважительного отношения к памятникам старины и хранения культурного опыта.

В каждой культуре существуют лишь свои границы терпимости этих явлений, но общая их негативная оценка однозначна. С учетом региональных особенностей, в Концепции приоритетных **направлений** воспитательной работы, внеурочной деятельности в учебных заведениях, представлены такие основные направления как: воспитание патриотизма и формирование любви к родному краю; воспитание толерантности, направленное на развитие полиэтничного и мультикультурного Крыма; воспитание личности, которая противостоит любому негативному влиянию, положительно воспринимает мир и свое место в нем [6, с. 44]. Рассмотрение культуры как системы ценностей логично ставит вопрос о форме ее существования и сферы распространения. В культурной антропологии принято выделять четыре основные сферы

культурных ценностей: быт, идеологию, религию и художественную культуру. В контексте межкультурной коммуникации из этих сфер самое важное значение имеет сфера быта, которая представляет собой исторически первую сферу возникновения и существования культурных ценностей [4, с. 89].

Существование культурных отличий, свойственных обще культурным обществам, не могло не отразиться на системе образования во внеурочной деятельности. Да, в последние годы очевидным является факт, что младшие школьники разных культурных групп должны научиться уживаться вместе и уважать разные культурные традиции. В итоге происходят изменения в подходах ко внеурочной деятельности в школах, что приводит к необходимости разработки концепции общекультурного образования, которое включает в себя уважение и признание языков и культуры всех этнических групп. В условиях общекультурной реальности, когда контактируют ученики, которые принадлежат к разным лингвокультурным общностям, взаимовлияние и взаимопроникновение культур ведет к акультурации членов социумов, которые соединяют в своем сознании разные культуры, ориентированные на «другого», склонного к диалогу с ним. Обучение языку, наряду с изучением культурных и социальных ценностей, может служить мощным средством понимания между этносами. Формирование языковой и общекультурной компетенции во внеурочной деятельности представляет собой ценность в обогащении собственной культуры в целом: культуры общения, языка, умственного труда [5, с. 72].

Подводя итог, можно сказать, что исследования в области общекультурных ценностей нуждаются взвешенного подхода, потому что изучение национально - культурного своеобразия, этнического самосознания и сознания, этнической идентичности, ценностных ориентаций представителей различных культур благотворно отразятся на взаимном развитии и взаимном обогащении.

Таким образом, своевременная и целеустремленная воспитательная работа во внеурочной деятельности с младшими школьниками, их родителями, и

просветительская работа, в первую очередь, на школьном уровне, будет способствовать содействию принципам толерантности во взаимоотношениях между разными культурами, отведет угрозу для появления причин нестабильности и создаст условия для социального и экономического возрождения, а также для формирования кросс - культурных ценностей у младших школьников.

Список литературы:

1. Грушевицкая Т. Г. Основы межкультурной коммуникации: учебник для вузов / Т. Г. Грушевицкая, В. Д. Попков, А. П. Садохин; [под ред. А.П. Садохина]. // М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. - 352 с., С. 89 - 92.
2. Общекультурная адаптация. Этническая история Крыма. Культура мира. / Авт.-сост. О. А. Габриелян, М. А. Араджиони, Е. Н. Гукасян. // Симферополь: Центр этносоциальных исследований, 2012. - 105 с., С. 41 - 45.
3. Кадиева Р.И. Формирование культуры межнационального общения в учебных заведениях многонационального региона / Р.И. Кадиева. – Ростов-на-Дону: Издательство РГПУ, 2017 – Ч.2. – С. 200-204.
4. Культура добрососедства: программы интегрированного курса и методические рекомендации для учебных заведений Автономной Республики Крым. / [под ред. М. А. Араджиони] // Симферополь: АнтикВА, 2017. - 212 с., С. 42 -47.
5. Садохин А. П. Компетентностный подход в диалоге культур: сущность и базовые показатели. / А. П. Садохин. // Межкультурный и межрелигиозный диалог в целях устойчивого развития: материалы международной конференции. - М.: Изд-во РАГС, 2018. - С. 251 - 255.

ВЛИЯНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА ОБРАЗОВАНИЕ

Тарасова Дарья Дмитриевна

студент,

*Нижегородский государственный педагогический университет им. К. Минина,
РФ, г. Нижний Новгород*

Аннотация. В данной статье рассматривается ИКТ в образовании. В настоящее время ИКТ достигает масштабных размеров, постепенно задевая все слои человеческого существования. Информатизация сейчас считается как один из базовых способов совершенствования строя культуры. Данные методы образования стоит учитывать как одно из актуальных возможностей достижения установленной функции. Формирование информационных технологий и услуг телекоммуникаций строит фундамент для реализации научных и образовательных проектов на новом уровне. В этой статье рассмотрены основные факторы и задачи, которые сформировались самостоятельно. ИКТ развивают параметры образовательной сферы разными программируемыми технологиями и способами совершенствования учащихся. Также разобраны различные программно – методические комплексы (ПМК).

Ключевые слова: ИКТ, образование, компьютер, формирование, факторы.

С наступлением XXI века форма взаимодействия человека с технологией стали неотъемлемой частью информатики. Компьютер затрагивает все сферы человеческой жизни, особенно необходимо его влияние на процесс обучения.

Информационными технологиями в педагогике являются все методики, имеющие индивидуальные, промышленные, информационные средства. Ведущей функцией в создании информационных технологий выступили компьютеры, разные электронные возможности аудио/видео техники и конструкции коммуникации. Конкретно с этими средствами связи связана концепция обновленных информационных технологий (НИТ) [1].

Компьютерные технологии формируют план программированной подготовки, раскрывают абсолютно необычные, еще неизвестные технологические

версии, связанные с неповторимым потенциалом новейших компьютеров и коммуникаций.

Главная цель компьютерных технологий заключается в способе формирования навыков работы с информацией, совершенствование коммуникативных возможностей, развитие исследовательских способностей, умение предпринимать оптимальное решение [5].

На данный период времени увеличивается значение таких технологий во всей сфере образования. Издавна сложилось так, что информационные технологии развивались самостоятельно. На данный момент информационные технологии оснащают глобальную автоматизацию педагогов и обучающихся на разных профилях, содержащих три ведущие задачи:

1. Предоставление доступа в Интернет каждого члена образования, в любое время суток, находясь в любом месте.

2. Развитие всеобщего информационного участка учебного предприятия и присутствие в нем в различное время всех членов образовательного процесса.

3. Организация, формирование и полезное использование управляемых информационных учебных ресурсов[1].

В России под методикой образования понимается порядок осуществления содержания обучения, обеспечивающий воспитательными программами, олицетворяющие собой характер форм, методов и средств образования, гарантирующие успех установленных задач[3].

Информационные технологии в учебном процессе имели место во всех временах, отличались они лишь степенью технологичности, отвечающие формированию функций нынешнего времени. Ранее значимую роль выполняли коммуникационные технологии: ТВ, телефонные средства коммуникации, применявшиеся на период обучения.

Нынешней главой глобализации развитых стран значит возникновение новейших коммуникационных сплетений и их схождение с информационными системами, следовательно, возникновение ИКТ. Они являются базовой для конструирования данной среды, так как слияние компьютерных схем и

мировых телекоммуникационных сплетений дало шанс возникновению и совершенствованию модернизации, соединяющее все человечество. Специалисты считают, что обновленные, образовательные технологии дают возможность увеличить результативность учебного процесса на 20-30%. Введение ПК в сферу обучения положило начало коммунистическому изменению установленных методик всех разделов педагогики[2].

Всемирное введение компьютерных технологий во все сферы деятельности, а так же возникновение новых коммуникаций и высокоавтоматизированной обстановки стали началом изменения установленной системы обучения и первым шагом к развитию информационного общества. Особым основанием, определяющие значимость и полезность реформирования образовавшегося метода обучения, представляет собой необходимость ответа на главные вопросы:

- важность переключения общества к новейшей политике развития эффективных телекоммуникационных средств;
- подвластность цивилизационного мира от тех способностей создания и достоинства личности, которые развиваются воспитанием;
- способность успешного формирования общества на истинную образованность и эффективное применение ИКТ;
- тесное отношение национальной безопасности государства, уровнем благосостояния нации и состоянием образования, посредством использования ИКТ [6].

Создаются различные программно – методические комплексы (ПМК) – это множество технических услуг и осуществляемых с их помощью методик обучения, спроектированных для постановления конкретных задач учебного процесса:

- ПМК учебного курса;
- ПМК модельного технологического процесса;
- ПМК как симулятор, изменяющий функции технической системы;
- ПМК как сборник задач, упражнений;
- Тестовые и контролирующие ПМК;

- Игровые учебные программы;
- Электронные пособия;
- Интегрированные обучающие системы;
- Экспертные интегрированные ПМК.

Электронные пособия содержат как теоретические разделы, так и образцы аудио и видео, цели, советы по исследованию науки, справочная информация, словарь понятий, порядок источников, упрощающих поиск нужной информации, научного убеждения, тестовый образец контроля учебного материала.

Электронное пособие, фактически, представляет собой объединенное ПМК, включающее в свой состав ПМК различных видов [4].

ИКТ проявляет динамичное влияние на процесс воспитания учащегося, поскольку трансформируют тип делегирования средств и методов обучения. Совместно с реализацией ИКТ в концепции обучения влияет на технологии и внедряет в процесс образования новые. Они соединены компьютером и телекоммуникацией, особой установкой, системных средств, комплекса фильтрации информации. Прототипы ИКТ на данный момент совершенствуются, а другие компоненты результативно используются при изучении порядка.

Список литературы:

1. Несговорова Г.П. Информационные технологии в гуманитарных исследованиях и их гуманитарном образовании //в сб.: Информатика в науке и образовании Касьянов В.Н. Сер. «Конструирование и оптимизация программ» Новосибирск, 2012. С. 90-105.
2. Всемирный доклад ЮНЕСКО по коммуникации и информации, 1999-2000 гг. – М. – 2000. – 168 с.
3. Образование и XXI век: Информационные и коммуникационные технологии. – М.: Наука, 1999. – 191 с.
4. [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – https://studme.org/47008/psihologiya/informatsionnye_tehnologii_obucheniya. – Учебные материалы для студентов.
5. Интернет вещей. Исследования и область применения: монография / Е.П. Зараменских, И.Е. Артемьев.- М.: ИНФРА-М, 2018.-188с.
6. Яковлев А.И. Информационно-коммуникационные технологии в дистанционном обучении: Доклад на круглом столе «ИКТ в дистанционном образовании». – М.: МИА, 1999. – 14 с.

РУБРИКА 3.

«ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ»

АНАЛИЗ ЗАТРАТ НА ПРОВЕДЕНИЕ МЕРОПРИЯТИЙ ПО ОРГАНИЗАЦИИ ОЗЕЛЕНЕНИЯ УЧРЕЖДЕНИЙ И ПРЕДПРИЯТИЙ

Мошкина Анна Вадимовна

*магистрант, Донской Государственный Технический Университет,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Аксёнова Елена Геннадьевна

*научный руководитель, канд. экон. наук,
Донской Государственный Технический Университет,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Аннотация. В данной статье представляется функциональная организация территории города, которая определяет его планировочную структуру, а также имеет рациональное расположение функциональных зон.

Ключевые слова: город, планировочная структура, благоустройство, учреждения и предприятия, зеленые насаждения.

В состав всех функциональных зон города включаются зеленые насаждения. Равномерность размещения на территории города зеленых насаждений в целостную систему – одно из средств формирования структуры города как одного целого. Все это характерно и при формировании комфортной среды в пределах каждого внутригородского муниципального района. Произведем расчет учреждений и предприятий обслуживания из расчета того, что общая потребность в помещениях соцкультбыта на участке № I составляет 250 м², проектом предусмотрено 684 м², кроме того прилегающие X МКР и жилая застройка имеют развитую структуру соцкультбыта. [3]

Расчет территории детских дошкольных и школьных учреждений приведен в таблице 1.

Общая площадь квартир - 37552 м²

Население из расчета 35 м² жилищной обеспеченности на 1 чел.

Расчетное количество жителей - 1073 чел.

Количество детей дошкольного возраста 4,1%

Следует: $1073 \times 0,041 = 44$ чел. дошкольного возраста.

Таблица 1.

Расчет учреждений и предприятий обслуживания

№ п/п	Наименование учреждения, предприятия	Ед. изм.	Норм, показатель на 1000 чел.	Требуется по нормам	Показатель по проекту
1.	Детские дошкольные учреждения	место	По расчету	34	120180
2.	Школы	место	По расчету	174	1648
3.	Детские и подростковые клубы	м ² общ. пл.	50	60	690
4.	Помещения для физ.-оздоровит, занятий	м ² общ. пл.	70	8	13900
5.	Поликлиники	пос/смену	1	1	1
6.	Аптеки	объект	2	2	2
7.	Магазины продовольственных товаров	М ² торг. пл.	70	84	480
8.	Магазины непродовольственных товаров	м ² торг. пл.	30	36	300
9.	Магазины кулинарии	м ² торг. пл.	3	4	15
10.	Предприятия общепита (кафе)	посад, место	8	10	45
11.	Предприятия бытового обслуживания	рабочее место	2	2	9
12.	Отделения и филиалы Сбербанка	Опер, место	1	1	8
13.	Помещение диспетчер. Лифтов	объект	1	1	1
14.	ЖЭУ	объект	1	1	1

Расчетное количество мест в детских дошкольных учреждениях составляет $44 \times 0,7 = 31$ мест.

Расчетная площадь участка детского сада (при нормативе 40 м на 1 место) $40 \times 31 = 1240$ м²

Количество школьников I - IX классов $11,7\% - 100\% 1073 \times 0,117 = 126$ чел.

Количество школьников X-XI классов $3,7\% - 75\% 1073 \times 0,037 = 40$ чел.

Итого школьников: $126 + 40 = 166$ чел.

Расчетная площадь участка школы (при нормативе 50 м на 1 место)

$$50 \times 166 = 8300 \text{ м}^2$$

Расчет площадок для игр детей, отдыха взрослых, спортивных, хозяйственных площадок. [1]

Расчетное количество населения для проектируемого комплекса, исходя из жилой обеспеченности 35 м^2 на человека согласно заданию заказчика, составляет - 1073 чел., в т.ч. детей - 200 чел., взрослого населения - 873 чел. (таблица 5).

Таблица 2.

Расчет площадок для игр детей, отдыха взрослых, спортивных, хозяйственных площадок

№ п/п	Наименование	Удельные размеры площадок $\text{м}^2/\text{чел}$	Требуется по нормам м^2
1.	Площадки для игр детей дошкольного и младшего школьного возраста	0,7	140
2.	Площадки для отдыха взрослого населения	0,1	87
3.	Площадки для занятий физкультурой*	2,0	2146
4.	Площадки для хозяйственных целей	0,3	322
5.	Для стоянок машин	0,8	858

* - на участке № П проектируется спортивно-оздоровительный комплекс, а также используются площадки на территории школьного участка и жилой застройки

Площадь участка планировки и межевания – 3,0231 га Население – 1073 чел. Удельные размеры озеленения - 6м /чел Расчетный уровень озеленения – 0,6438 га.

Нормативный уровень озеленения территории застройки – $3,0231 \times 0,25 = 0,7557$ га.

Расчет плотности населения выполнен в соответствии с рекомендациями приложения 4 СНиП 2.07.01-89*. [4]

Площадь расчетного участка в границах красных линий примыкающих улиц и осей проездов – 45964 м²

Площадь квартала без участка спортивно-оздоровительного комплекса – 45964- 10121 =35843 м²

Площадь квартала с учетом расчетной площади участка школы и детского сада - 35843 + 7800 + 1240 = 44883 м²

Площадь квартала с учетом расчетной площади физкультурной площадки- 44883 + 1516 = 46399 м²

Расчетная площадь квартала – 4,6339 га

Площадь жилого фонда – 37552 м²

Население из расчета 35 м² жилищной обеспеченности на 1 чел. – 1073 чел.

Нормативная плотность при обеспеченности 35 м² /чел -450х 18:35 = 231 чел/га

Расчетная плотность при обеспеченности 35 м² /чел - 1073 : 4,6339 = 231 чел/га. [2]

Список литературы:

1. Аксёнова Е.Г. Применение системы экологического менеджмента в условиях пространственной организации территории /Аксёнова Е.Г./ В сборнике: Организационно-экономические проблемы регионального развития в современных условиях Материалы научно-практической конференции. 2017. С. 11-13.
2. Кузнецова А.П., Сергеева Г.Ю. Использование декоративных форм плодовых пород в озеленении урбанизированных ландшафтов / Кузнецова А.П., Сергеева Г.Ю. / Плодоводство и виноградарство Юга России. 2011. № 9 (3). С. 125-131.
3. Шевцова А.Г., Аксёнова Е.Г. Разработка рекомендаций по организации территорий муниципального образования в целях обеспечения экономически благоприятных условий проживания населения /Шевцова А.Г., Аксёнова Е.Г. / В сборнике: Организационно-экономические проблемы регионального развития в современных условиях Материалы научно-практической конференции. 2017. С. 371-373
4. СНиП 2.07.01-89*. – Градостроительство. Планировка и застройка городских и сельских поселений. 2005.

УСИЛЕНИЕ ПЛИТ ПЕРЕКРЫТИЯ, ОПЕРТЫХ ПО КОНТУРУ АРМИРОВАННЫХ НА БЕТОНЕ

Николаев Роман Валерьевич

*студент, Чувашский государственный университет имени И.Н. Ульянова,
РФ, г. Чебоксары*

Михайлов Борис Васильевич

*научный руководитель, доцент,
Чувашский государственный университет имени И.Н. Ульянова,
РФ, г. Чебоксары*

Цель проводимых исследований заключалась в определении максимальной нагрузки при условии усиления плиты перекрытия поперечной арматурой методом наклонной клейки.

Объектом исследования выступает наиболее нагруженная плита межэтажного перекрытия размерами 24х24м. шаг ребер 1,5м. Ширина внутреннего ребра 300 мм, опорного 450мм. Высота ребра 1100 мм, опорного 1400 мм. Опираие перекрытия производилось по контуру. Расчет выполнялся ручным методом и методом конечных элементов.

При расчете МКЭ получили максимальное перемещение, равное 15,52 мм, что меньше предельно допустимого значения 27 мм, соответствующего длине пролета 5,7 м. По результатам расчета необходимо производить армирование в виде сеток (верхней и нижней) А500С 10 мм, шаг установки 200 мм. При расчете продольной арматуры ребер принимаем 2Ø18 А500 по оси X и Y.

На фоне классических методов усиления, выделяется инновационный подход, разработанный компанией HILTI. Технология усиления плит перекрытий от продавливания Hilti заключается в наклонном усилении арматурными стержнями, устанавливаемыми в существующую плиту путём бурения отверстий с нижней стороны плиты перекрытия и клейки стержней с помощью высокопрочного химического состава на основе эпоксидной смолы. Технические характеристики системы подтверждены результатами испытаний, показывающими значительное увеличение сопротивления продавливанию,

(подтверждена необходимая прочность) и увеличение сопротивления деформации (позволяющее распределить усилия и избежать обрушения).

Данный метод не имеет недостатков, присущих остальным способам усиления, а именно:

- доступ к плите необходим только с нижней стороны (особенно актуально для перекрытий подземных паркингов, засыпанных сверху грунтом);
- отсутствуют сквозные отверстия, ослабляющие приопорную зону;
- отсутствуют выступающие части элементов усиления (полезный объем помещения не сокращается);
- нет необходимости выполнять специальные мероприятия по огнезащите (достаточно лишь обеспечить необходимый защитный слой).

В настоящее время российские инженеры компании Hilti разработали стандарт организации на Hilti технологию усиления плит перекрытий совместно с НИИЖБ им. А. А. Гвоздева под названием “Проектирование усиления плит на продавливание химическими анкерами Hilti HZA-P”, в котором подробно описан метод проектирования. Применение технологии усиления плит перекрытий от продавливания Hilti позволяет:

- повысить эксплуатационную надежность и безопасность плитных железобетонных конструкций и их узловых соединений при проведении работ по монтажу и усилению;
- существенно снизить расход стали и сократить сроки выполнения строительных работ при усилении конструкций по сравнению с типовыми методами усиления;
- снизить нагрузки на усиливаемые конструкции от собственного веса элементов усиления.

Производилась серия расчетов плиты перекрытия при ступенчатом увеличении величины полезной нагрузки с шагом 10 кг/м^2 , начиная с нагрузки 160 кг/м^2 . Задача состояла в определении максимальной нагрузки, которую способно воспринять существующая плита, усиленная против продавливания.

При воздействии нагрузки, равной 230 кг/м^2 , ширина раскрытия трещин приблизилась к допустимой. Предельное значение ($0,04 \text{ см}$) наступает при полезной нагрузке, равной $231,25 \text{ кг/м}^2$. Дальнейшее увеличение полезной нагрузки приведет к разрушению плиты перекрытия.

Благодаря запасу прочности удалось повысить временную нагрузку на плиту перекрытия, выполнив при этом усиление против продавливания. Максимальная нагрузка, при которой ширина раскрытия трещин достигла предельно допустимого значения, составила $231,25 \text{ кг/м}^2$. Это позволяет изменить функциональное назначение данного здания и оборудовать офисные и другие помещения с временными нагрузками более 200 кг/м^2 . Используя метод наклонной вклейки несущая способность плиты увеличилась на $49,2\%$

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА СИСТЕМ ЭЛЕКТРОННОГО ДОКУМЕНТООБОРОТА

Саманкова Ольга Сергеевна

*студент, ФГБОУ ВО «НИУ «МЭИ» в г. Смоленске (СФ МЭИ),
РФ, г. Смоленск*

Лебедева Марина Юрьевна

*научный руководитель,
канд. техн. наук, доцент, ФГБОУ ВО «НИУ «МЭИ» в г. Смоленске (СФ МЭИ),
РФ, г. Смоленск*

В настоящее время не вызывает сомнения целесообразность внедрения систем электронного документооборота (СЭД) в деятельность любой организации. СЭД являются основой для эффективного управления организацией. Очевидно, что посредством автоматизации процесса документооборота СЭД позволяют экономить важный ресурс организации, которым является рабочее время сотрудников.

Можно сказать, что российский рынок СЭД находится в стадии зрелости. На нем представлено большое разнообразие систем для управления корпоративной информацией, а также присутствуют группы систем, ориентированных на бизнес-процессы или отраслевые решения.

Выбор системы электронного документооборота является непростой задачей для организации, перечень требований, предъявляемых к СЭД, постоянно изменяется [1, с.126].

На рисунке 1 показана динамика российского рынка СЭД.

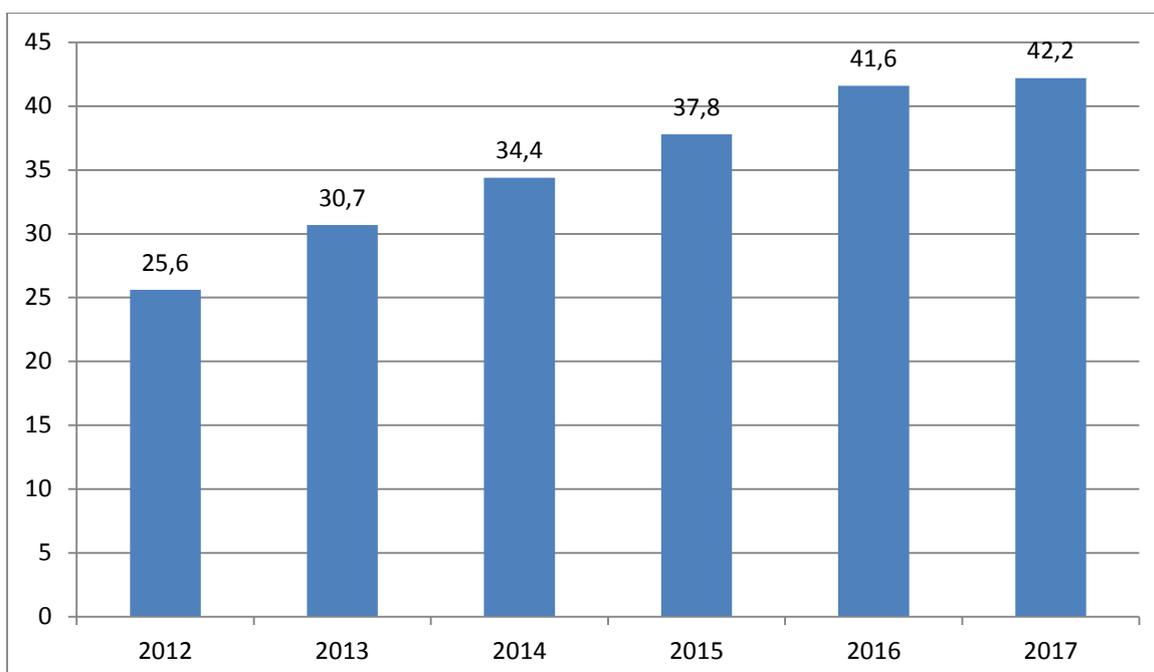


Рисунок 1. Динамика российского рынка СЭД 2012-2017 гг., млрд. руб.

Как видно из рисунка 1 с 2012 по 2017 на российском рынке СЭД наблюдается положительная динамика, а по итогам 2017 г. российский рынок систем электронного документооборота вырос и достиг отметки 42,2 млрд. руб. Однако в сравнении с прошлыми годами рост рынка замедлился, но это не имеет существенного значения.

На рисунке 2 показаны доли проектов СЭД по отраслям.

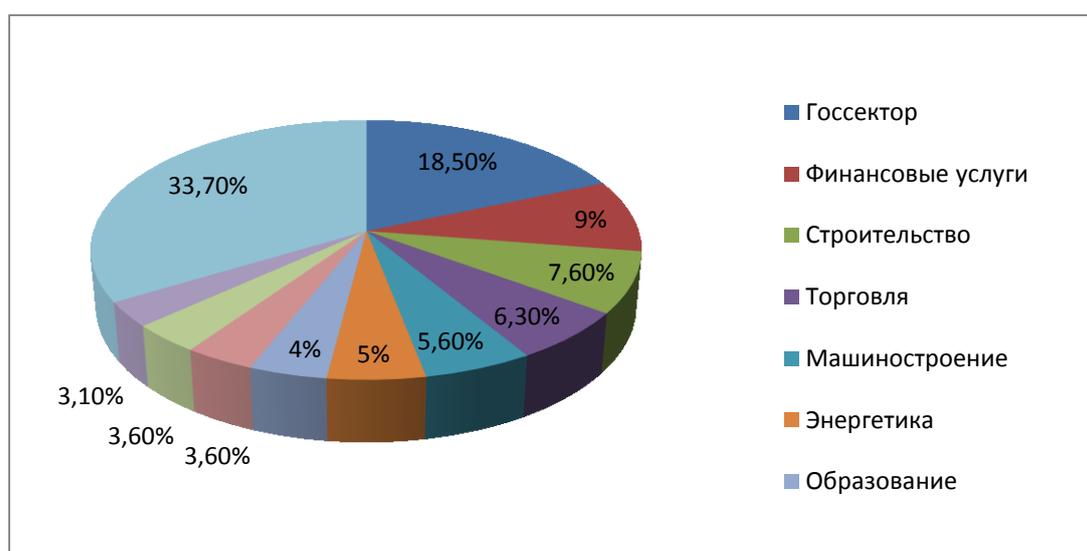


Рисунок 2. Доли проектов СЭД по отраслям 2017г.

Как видно из рисунка 2 наибольшую долю СЭД в России составляет госсектор. За 2017 год зафиксировано 86 внедрений в данной сфере. На втором месте находится финансовая отрасль (46 проектов за год), далее строительство (30 проектов), машиностроение и торговля – 29 и 26 [2, с. 11].

На рисунке 3 представлены топ-10 СЭД по количеству реализованных проектов.

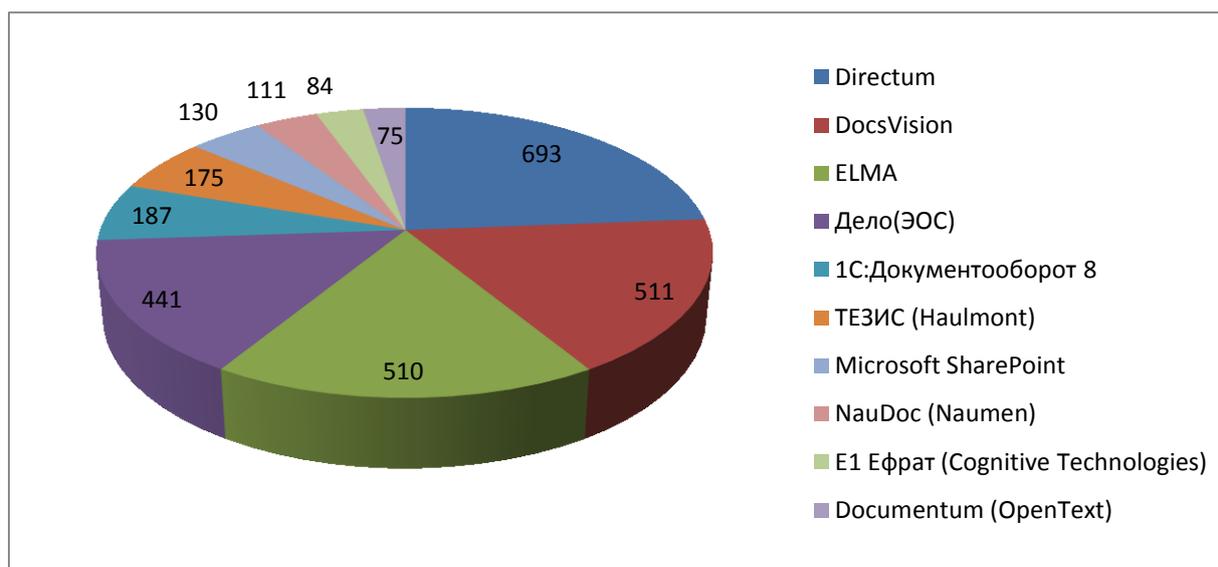


Рисунок 3. Топ-10 СЭД по количеству реализованных проектов в 2017г.

Как видно из рисунка 3 наибольшее число проектов выполняется с помощью таких программных продуктов, как Directum, DocsVision, ELMA, Дело и 1С: Документооборот 8.

К основным тенденциям развития российского рынка систем электронного документооборота можно отнести следующие:

- увеличение доли СЭД, имеющих расширенный функционал (например, Workflow – функция управление потоками работ, Document Imaging – управление образами документов, WCM – управление веб-контентом, DAM – управление мультимедиа контентом, Collaboration – документо-ориентированное взаимодействие);

- выход на отечественный рынок систем электронного документооборота многопрофильных IT-компаний (например, компания Аквариус, IBS, Ланит, а также R-Style);
- совместные работы согласно стандартизации систем электронного документооборота (например, российские компании ИнтерТранс, ЭОС вместе работают в сфере стандартизации протоколов взаимодействия систем электронного документооборота);
- увеличение интереса зарубежных разработчиков и поставщиков систем электронного документооборота к российскому рынку (например, выход FileNet на российский рынок с компанией «Галактика»);
- разработка интегрированных решений (например, компания АйТи выпустила XML-шлюз в своей системе электронного документооборота БОСС-Референт);
- совместная работа и продвижение интегрированных решений (например, компании АйТи и Инел-Дата сотрудничают и предлагают своим покупателям интегрированное решение в виде OEM-версии систем электронного оборота БОСС-Референт, предустановленную на ПК Эксимер) [3, с.56].

Подводя итог, необходимо отметить, что российский рынок систем электронного документооборота в последние годы развивается успешно, в ближайшие годы сохранятся благоприятные возможности для дальнейшего развития рынка СЭД, также следует отметить, что лидирующей тенденцией российского рынка систем электронного документооборота является выход на отечественный рынок СЭ многопрофильных IT-компаний.

Список литературы:

1. Исакова А.И. Информационные технологии: учебное пособие. Томск: Эль Контент, 2012. 174 с. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. - URL: https://biblioclub.ru/index.php?page=book_view_red&book_id=208647# (Дата обращения 26.11.18).

2. Мокрый В.Ю. Системы электронного документооборота: учебное пособие. СПб.: Инфо-да, 2018. – 48 с. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. - URL:http://www.gup.ru/events/news/smi/Posobiye_DOU_Mokryy_V.Yu._2018.pdf (Дата обращения 24.11.18).
3. Евдокимова Л.М., Корябкин В.В., Пыльник А.Н., Швечкова О.Г. Электронный документооборот и обеспечение безопасности стандартными средствами Windows. М.:Курс, 2017. 296 с.

РУБРИКА 4.
«ФИЛОЛОГИЯ»

**ОБЩЕЕ В СПОСОБАХ ПРЕДСТАВЛЕНИЯ ПОДЛЕЖАЩЕГО
В РУССКОМ И ИНГУШСКОМ ЯЗЫКАХ**

Тумгоева Фатима Закреевна
магистрант, ИнгГУ,
РФ, г. Магас

Тариева Лилия Увайсовна
научный руководитель, д-р филол. наук, доцент, ИнгГУ,
РФ, г. Магас

Важной задачей в изучении языков различного строя (номинативного и эргативного) является исследование их синтаксического строя. В связи с этим рассмотрение структурно-семантических особенностей функционирования подлежащего в типологическом аспекте остается актуальным в исследовательских работах по грамматике.

Подлежащее является неперенным атрибутом двусоставного (полноценного) предложения.

Подлежащее как один из главных компонентов предложения исторически исследовалось с позиции формального представления главных членов, с семантической точки зрения, с функциональной стороны грамматической основы, а также с точки зрения словообразовательного принципа.

В отечественном языкознании способы представления подлежащего находим в исследованиях А.Х. Востокова («Сокращенная русская грамматика», 1852), Ф.И. Буслаева («Опыт исторической грамматики русского языка», 1858), А.А. Потебни («Из записок по русской грамматике», 1874).

Существует множество определений подлежащего в различных работах по синтаксису номинативных и эргативных языков.

При анализе предложения именного компонента предикативной основы в данной статье мы будем придерживаться точек зрения А. М. Пешковского,

изложенной в работе «Русский синтаксис в научном освещении», Н. С. Валгиной «Современный русский язык. Синтаксис», В. В. Виноградова, представленной в «Основных вопросах синтаксиса предложения», А. А. Шахматова, обозначенной в исследовании «Синтаксис русского языка».

В эргативном ингушском языке подлежащее было предметом исследования в работах таких исследователей как Н.Ф. Яковлев [15], Ф.Г. Оздоева, М.А. Кульбужев [8], З. М. Баркинхоева и Х. Р. Хайрова [2], Л.У. Тариева [11].

Исследовав множество интерпретаций различных ученых- синтаксистов, мы пришли к следующему выводу о том, что исследователи грамматической основы предложения сходятся в определении подлежащего: подлежащее – это один из главных членов элементарного предложения, обозначающий в первую очередь понятие предмета, выражаемое именем, субстантивным словом или словосочетанием. Хотя в целом подлежащее может быть выражено в русском и ингушском языках словом любой части, нередко и служебной.

О. С. Ахманова в своем «Словаре лингвистических терминов» дает следующее определение подлежащему: «Подлежащее – это главный член двусоставного предложения, грамматически не зависимый от других членов предложения и указывающий на то, к чему относится информация, содержащаяся в сказуемом, т.е. слово или сочетание слов, обозначающее тот предмет мысли, по отношению к которому определяется или выделяется содержание высказывания, связанного с предикацией». [1, с. 318]

Как отмечают исследователи предикативной основы предложения, самым частым способом выражения подлежащего в русском и ингушском языках является форма именительного падежа существительного:

1. *Стена (НОМ) при сильном ветре разрушилась* ‘**Пен** (Ц1.д.) ч1оаг1а мух хьекхача хаьрцар’.

Н.С. Валгина в своей работе «Современный русский язык. Синтаксис» объясняет эту распространенность тем, что «существительное как часть речи обладает обобщенным значением предметности, а форма именительного падежа, как падежа исходного, независимого, наиболее приспособлена к

выражению предмета мысли. В принципе быть подлежащим может существительное любого лексического разряда, однако некоторые ограничения в этом плане все-таки имеются.».[3, с. 90]. Например:

2. *Звезды* (NOM) *ярко сияли* ‘Седкый (Ц1.д.) къаьга хьежар’;

3. *Ночь* (NOM) *была темной* ‘Бийса (Ц1.д.) баьде яр’.

4. *Странная мысль* (NOM) *пришла ему в голову* ‘Тамашийна уйла (Ц1.д.) ера цунна кертача’.

Выступать в роли подлежащего могут существительные любого лексико-грамматического разряда:

вещественные:

5. *Сегодня выпал снег* (NOM) ‘Тахан лоя (Ц1.д.) дийлхад’;

6. *Кукуруза* (NOM) *созрела* ‘Хьяжк1а (Ц1.д.) кхаьчай’;

отвлеченные (абстрактные):

Подлежащее может быть выражено любым разрядом местоимения, чаще личным:

7. *Я* (NOM) *ждал* ‘Со (Ц1.д.) хьежаш вар’;

8. *Все* (NOM) *было забыто* ‘Деррига (Ц1.д.) дицденнадар’.

Как отмечает Валгина Н.С., указательные, определительные и притяжательные местоимения употребляются как подлежащие, если они выступают в значении существительного:

9. *Это* (NOM) *было восемнадцать лет назад* ‘Из (Ц1.д.) хиннадар барайтта шу хьалха’;

10. *Так сможет каждый* (NOM) ‘Иштта моллаг1чоа (Ц1.д.) ховргда’;

11. *Мой* (NOM) *на работе* ‘Савар (Ц1.д.) балха ва’.

Следует отметить, что в роли подлежащего может выступать любая субстантивированная часть речи как в русском, так и в ингушском языках. Так, подлежащее может быть выражено прилагательными и причастиями, перешедшими в разряд имен существительных:

12. *Старшие* (NOM) *вошли в дом* ‘Боккхий (Ц1.д.) ц1аг1а хьачубаьлар’;

13. *Лучшие* (NOM) заняли первые места ‘**Дикаг1чар** (Ц1.д.) хьалхара меттигаш яьхай’.

Подлежащее может быть также представлено именем числительным в русском и ингушском языках:

14. *Двое* (NOM) подошли ко мне ‘**Ший** (Ц1.д.) сона хьат1авера’;

15. *Сегодня одна* (NOM) пойдет домой ‘Тахан **ца1** (Ц1.д.) чуг1оргья’.

В русском и ингушском языках в роли подлежащего также может выступать любая неизменяемая часть речи (наречие, междометие, частица, предлог), которая субстантивировалась и стала предметом речи и мысли:

16. *Ваше потом* (NOM) всем приелось ‘Шун **т1ехьаг1а** (Ц1.д.) массанена къамарга кхаьчай’;

17. «*Эй*» (NOM) слышалось вокруг ‘«**Яьй**» (Ц1.д.) хьахозар гонахья’;

Среди исследователей грамматической основы предложения нет единого мнения в трактовке семантики инфинитивного подлежащего. А.А.Шахматов высказал мысль о том, что имя, выступающее в качестве подлежащего, представляет субъект коммуникации, а инфинитив предстает как субъект коммуникации, в котором мыслится признак.[14, с. 134]

18. *Жить* (INF) -Родине служить ‘**Ваха** (БЕЛГЗ) – Даькъастена г1улакхе хила’;

19. *Врать* (INF) – плохая привычка ‘**Оапаш бувца** (БЕЛГЗ) – во мерздлар да’.

Таким образом, по приведенным иллюстрациям мы можем сделать вывод о том, что в русском и ингушском языках существуют параллели в способах выражения подлежащего. Несмотря на то, что эти два языка принадлежат генетически неродственным языкам, во всех приведенных в статье примерах способы выражения подлежащего в русском и ингушском языках совпадают.

Список литературы:

1. Ахманова О.С. Словарь лингвистических терминов. - М., 1966. - 607 с.
2. Баркинхоева З.М., Хайрова Х. Р. Проблемы синтаксиса ингушского языка. – Назрань, 2007. – 153 с.
3. Валгина Н.С. Современный русский язык. Синтаксис. – 4-е изд., испр. –М.: Высшая школа, 2003 – 416 с.
4. Виноградов В.В. Русский язык. Грамматическое учение о слове. – М., 1947. – 784с.
5. Востоков А. Х. Сокращенная русская грамматика. – СПб, 1852. – 135 с.
6. Гандалоева А. З. Актуальные вопросы синтаксиса ингушского простого предложения. – Назрань, 2014. – 228 с.
7. Дешериев Ю. Д., Дешериева Т. И. Ингушский язык // Языки мира. Кавказские языки. М., 1999. - С. 186-196.
8. Оздоева Ф. Г., Кульбужев М. А. Г1алг1ай метта дешара пособи./ Пособие по синтаксису ингушского языка. – Назрань, 2006. – 153 с.
9. Пешковский А. М. Русский синтаксис в научном освещении. – М.: Языки славянской культуры, 2001. – 544 с.
- 10.Потебня А. А. Из записок по русской грамматике. – М., 1958-1985.
- 11.Тариева Л.У. Грамматическая представленность подлежащего двусоставного предложения в ингушском языке // Всероссийская научно-практическая конференция: «Вузовское образование и наука». – Магас, 2015.
- 12.Тариева Л.У. Словосочетания с субъектными отношениями, детерминированными номинативными диатезами // Всероссийская научно-практическая конференция: «Вузовское образование и наука». – Магас, 2015.
- 13.Чапанов М.И. Эргативная конструкция предложения в нахских языках. // Дис.... канд. филол. наук. Грозный, 1962.
- 14.Шахматов А.А. Синтаксис русского языка.- 3-е изд: УРСС. – Москва, 2001. – 623 с.
- 15.Яковлев Н. Ф. Синтаксис ингушского литературного языка. – М., 2001. – 472с.

РУБРИКА 5.
«ЭКОНОМИКА»

**ТРУДОВОЙ ПОТЕНЦИАЛ КОМПАНИИ КАК ФАКТОР ВЛИЯНИЯ
НА ЕГО КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ**

Глушко Валентина Викторовна

*студент, Уральский государственный университет путей сообщения,
РФ, г. Екатеринбург*

Калашикова Дарья Алексеевна

*студент, Уральский государственный университет путей сообщения,
РФ, г. Екатеринбург*

Рачек Светлана Витальевна

*научный руководитель, д-р экон. наук, профессор
Уральский государственный университет путей сообщения,
РФ, г. Екатеринбург*

Аннотация. На современном этапе развития рыночных отношений для предприятий особенно важна проблема увеличения его конкурентоспособности. В обеспечении решения такой проблемы весомую роль играет трудовой потенциал компании, так как именно сотрудники представляют из себя двигатель для абсолютно всех процессов развития фирмы, поддержания ее высоких позиций на рынке.

Рентабельность использования ресурсов организации прямо пропорциональна уровню применения трудового потенциала, и как следствие, росту конкурентоспособности предприятия на рынке.

В условиях динамично развивающейся отечественной экономики ключевую роль в успешной деятельности предприятия играет эффективное использование трудовых ресурсов.

На авторский взгляд, первостепенным преимуществом компании являются количественные и качественные свойства трудового капитала.

Основываясь на исследованиях как отечественных, так и зарубежных ученых трудовой потенциал можно трактовать в различных вариациях.

Общепринятым и стандартизованным определением трудовых ресурсов предприятия, принято считать трудовой капитал экономики в целом, трудовой капитал предприятия и трудовой капитал сотрудника организации.

Трудовой капитал – часть населения страны, которая по физическому развитию, приобретенному образованию и профессионально-квалифицированному уровню способна заниматься общественно-полезной деятельностью [1].

Для качественного обеспечения управления значимость имеет анализ и модернизация показателей.

С помощью такой системы становится возможным оценить количественную составляющую трудовых ресурсов предприятия.

Данная характеристика помогает выяснить изменения трудового потенциала под влиянием сторонних факторов и определить степень дифференциации его величины под воздействием принятых стратегических решений.

Исходя из этого становится объяснимым необходимость исследования качественных и количественных аспектов трудовых ресурсов организации.

Со стороны количественной оценки трудового капитала необходимо использовать показатели характеристики:

- численность производственного кадрового состава;
- максимально возможное количество рабочего времени.

Качественный параметр должен иметь направленность на оценку таких показателей, как:

- физическое и психологическое состояние сотрудников предприятия;
- величина обобщенных и углубленных (специализированных) знаний;
- качественный объем трудовых навыков и умений;
- особенности участников коллектива, как субъектов производственно-хозяйствующей составляющей деятельности предприятия.

Для количественной оценки с легкостью можно воспользоваться популярными и зарекомендованными способами: расчет потребности в кадрах, отбор и подбор при собеседовании с потенциальными сотрудниками. В случае с

качественной характеристикой, ее обеспечение значительно трудоемкое, и в настоящее время стандартизованных, исследованных и примененных методик не существует.

Для определения совокупности дифференцированных характеристик трудового капитала необходимо создание определенного показателя, позволяющий соотносить величины капитала на определенный момент времени и обнаруживать воздействие разнородных факторов на совокупную величину. В свою очередь, это допускает обоснованно совершать выбор кадровой политики в области менеджмента персонала и способствует увеличению конкурентоспособности предприятия.

Авторами рекомендуется взять за основу стоимостной оценки качественных характеристик трудового капитала такое понятие как «неидентифицируемый актив трудового капитала» (далее актив труда). Положительный актив труда свидетельствует о том, что рыночная стоимость организации превышает валюту его баланса и, соответственно, отрицательный показатель идентифицирует обратное.

Влияние показателя на стоимость предприятия определяется деловой репутацией, прямо воздействующей на его конкурентоспособность.

Персонал компании своего рода носители деловой репутации предприятия, а это значит, что от сотрудников компании, а точнее их количественных и качественных показателей, зависит величина актива труда.

Актив труда кадрового капитала персонала – это коэффициент, отражающий реальную, рыночную, индивидуальную стоимость работника как конкретного человека, умеющего выполнять те или иные функции, решать те или иные задачи [2].

За основу определения оценочной стоимости сотрудника с помощью показателя «актив труда» взяты следующие критерии:

- компетентность сотрудника, как профессионала своего дела;
- адаптация к динамике условий производства;
- универсальность;

- инновационный подход, интеллектуальный ресурс;
- личностные характеристики;
- профессиональные достижения и результаты.

По мнению авторов, для качественных составляющих кадров система оценки не отображает действительной и объективной картины.

В данном случае это становится проблематично, так как затруднительно оценить качественный показатель определенной количественной оценкой.

Таким образом, мнение авторов сходиться к тому что весомым фактором конкурентоспособности предприятия является трудовой потенциал. Конкурентным считается предприятие, занимаемое высокие рейтинговые позиции на рынке, а значит и ведущее успешный бизнес.

Необходимо исследовать кадровый потенциал, одновременно с финансовым капиталом, при этом инвестирую во все области развития компании.

Для этого требуется разрабатывать стратегическую кадровую политику, благоприятствующая достижению бизнес-ориентиров, которая оказывает влияние на принятие управленческих решений для улучшения финансовых показателей деятельности предприятия и роста конкурентоспособности.

Список литературы:

- 1 Зайцева Е. В., Бушланова О. В. Теоретические основы развития кадрового потенциала образовательных организаций [Электронный ресурс] // www.elar.urfu.ru
- 2 Аллавердян В. В. Оценка стоимости кадрового потенциала предприятия [Электронный ресурс] // www.i-con.ru.

ПРИНЯТИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ В ОБЛАСТИ ФИНАНСОВОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Дугужев Александр Александрович
студент Тульского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Тула

ADOPTION OF MANAGERIAL DECISIONS IN THE FIELD OF FINANCIAL POLICY OF THE ENTERPRISE

Aleksandr Duguzhev
Student, Tula branch REU them. G.V. Plekhanov
RF, Tula

Аннотация. В статье исследовано общее понятие принятия управленческих решений, а также на основе различных мнений исследованы содержание финансовой политики предприятий и основные направления разработки совершенствования финансовой политики на предприятии, выявлена наиболее оптимальная система оценки финансовых показателей, характеризующих ее; представлена методика разработки рекомендаций по совершенствованию финансовой политики предприятий.

Abstract. The article examines the general concept of management decision-making, as well as on the basis of various opinions, explores the content of the financial policy of enterprises and the main directions for developing the improvement of financial policy in an enterprise, identifies the most optimal system for assessing financial indicators characterizing it; The technique of developing recommendations for improving the financial policy of enterprises is presented.

Ключевые слова: финансы, стратегия, налоги, учетная политика, планирование, финансовое планирование, анализ, эффективность предприятия, управленческие решения.

Keywords: finance, strategy, taxes, accounting policies, planning, financial planning, analysis, enterprise efficiency, management decisions.

Результаты деятельности предприятия и его подразделений зависят, прежде всего, от опыта руководителя, его знаний производства, технологии, людей, от умения и способности своевременно принимать правильные решения и реализовывать их. [6, с. 37].

Термин «управленческое решение» употребляется в двух основных значениях: в одном случае под ним подразумевается фиксированный управленческий акт, принятый план действия, постановления, в другом - процесс выработки и реализация наилучшего варианта решения проблемы и задачи. Каждое значение под определенным углом зрения раскрывает одно и то же явление.

Под управленческим решением следует понимать социально-экономический акт деятельности управленческого органа, содержащий выбор желаемой задачи и определяющий методы и средства в данной конкретной сфере.

Как отмечает Иванов В.В., разработка эффективных решений - основополагающая предпосылка обеспечения конкурентоспособности продукции и фирмы на рынке, формирования рациональных организационных структур, проведения правильной кадровой политики и работы, регулирования социально-психологических отношений на предприятии, создания положительного имиджа. [2, с. 22].

Принятие решений на предприятии - это всегда выбор между вариантами действий с разными прогнозами результатов. Текущие управленческие решения редко бывают настолько глобальными, чтобы ценную информацию для них можно было получить из итоговых цифр финансовых отчетов, отражающих состояние компании в целом. Система управленческого учета - это, в первую очередь, рабочий инструмент руководителя и только потом - бухгалтера.

В современных условиях, когда предприятия самостоятельно принимают и реализуют управленческие решения, несут важнейшую экономическую и юридическую ответственность за результаты хозяйственной деятельности, объективно возрастает значение использования данных бухгалтерского

управленческого учета при принятии управленческих решений, в этом вопросе большую роль играет именно финансовая политика предприятия.

Финансовая политика является важнейшим элементом экономической стратегии, также она способствует ее реализации.

Главным требованием к финансовой политике является ее соответствие маркетинговой стратегии, придерживаемой предприятием, а также его миссии.

Актуальность финансовой политики предприятия и ее разработки определяется тем, что ежедневно происходит рост влияния внешней среды на результативность, прибыльность деятельности.

В совокупности с внутренними недочетами от финансовой политики зависит существование предприятия.

Финансовая политика предприятия представляет собой комплекс мероприятий в области управления финансовыми отношениями, которые отражены в тактике и стратегии развития с учетом внутренних и внешних условий функционирования.

Финансовая политика предприятия в зависимости от принятых решений подразделяется на краткосрочную и долгосрочную. Наиболее явным их различием является срок принятия решения, так как у краткосрочной он менее 12 месяцев, у долгосрочной - более. Но они взаимосвязаны, взаимно дополняют друг друга. Долгосрочная финансовая политика состоит из компонентов краткосрочной.

Оценка финансовой политики производится в зависимости от типа политики. Методы анализа и оценки различны и применимы в каждой конкретной ситуации для определенного предприятия. В нашей работе представлена наиболее оптимальная укрупненная модель методики, однако в зависимости от внешних и внутренних факторов влияния на предприятия она может быть конкретизирована с учетом особенностей и специфики.

Разработка учетной и налоговой политики является одним из приоритетных направлений, способствующих реализации эффективной финансовой политики предприятия.

По словам Дмитриевой И.М., именно на учетной и налоговой политики основываются правила ведения и организации учета. Для любой компании формирование учетной политики может стать одним из способов стабилизации положения [1, с. 35].

Разработка учетной политики предприятий должна быть ориентирована на выбор методов калькуляции себестоимости, так как от них зависит достоверность и объективность принимаемых решений.

Стоит отметить, что именно на методах калькуляции строятся варианты прогнозов различных сценариев. Рекомендуется выбрать такие методы, которые позволят обеспечить представление о доле коммерческих расходов, уровне переменных и постоянных затрат, а также непосредственно о структуре издержек производства.

Существует взаимосвязь между учетной и налоговой политикой. Налоговые последствия содержат большинство положений, отраженных в учетной политике. Это позволяет проводить оптимизацию налоговых платежей. Карзаева Н.Н. отмечает, что по своей сути учетная политика сформирована для цели оптимального определения налогообложения предприятия путем различных методов анализа, оценки и т.п. [3, с.406].

Предприятиям рекомендуется осуществить следующие меры по разработке учетной политики:

- разработать рабочий план бухгалтерского учета, который будет содержать синтетические и аналитические счета, требуемые для эффективного ведения бухгалтерского учета в соответствии с действующим законодательством.;
- создать формы первичных учетных документов, используемых для оформления фактов финансово-хозяйственной деятельности, с не предусмотренными типовыми формами первичных документов, а также разработать формы документов внутренней бухгалтерской отчетности;
- определить правила документооборота (бумажного, электронного) и технологию обработки учетной информации;

- установить порядок проведения инвентаризации активов и обязательств предприятия;

- определить методику ведения бухгалтерского и налогового учета;
- принять иные управленческие решения, которые могут отразиться на качестве, времени и результатах организации бухгалтерского учета.

Чтобы оптимизировать бухгалтерскую и налоговую политику, необходимы следующие действия:

- провести проверку бухгалтерской и налоговой политики предприятия на основе действующего законодательства с целью выявления текущих рисков и проблем, связанных с отсутствием или неправильным отражением определенных необходимых положений в учетной политике предприятия, подготовить рекомендаций по устранению недостатков;

- оптимизировать, обновлять, разрабатывать учетные политики для целей бухгалтерского и налогового учета LLP.

Формулировать предложения по методам бухгалтерского учета, которые позволяют в рамках действующего законодательства оптимально уменьшить налоговое бремя (налоговое планирование), организовать логичный, понятный учет, который не вызывает комментариев от проверяющих органов.

Из представленных рекомендаций следует обратить особое внимание на процесс развития налогового планирования, что позволяет значительно снизить налоговое бремя [9, с. 36].

Суть налогового планирования заключается в том, что законодательство устанавливает право использовать все допустимые правовые методы и средства для максимального уменьшения налоговых обязательств, назначенных каждому налогоплательщику [4, с. 90].

Предприятия в области налогового планирования при разработке налоговой политики работают по нескольким направлениям:

Первый этап начинается во время реализации стратегического планирования. Он заключается в определении наиболее благоприятных важных

условий функционирования предприятия с точки зрения налогообложения (структуры, местоположения, типа и деятельности).

Второй этап осуществляется в процессе оперативного планирования при определении оптимальных условий и норм текущих деловых операций, а также определении наиболее рациональных направлений распределения прибыли и активов для групп предприятия.

Третий этап налогового планирования - это процесс регулирования размера налоговой базы, включающий анализ и расчет для разных групп налогов, создание оптимальной учетной политики для бухгалтерского и налогового учета, использование стимулов системы для бюджетов всех уровней. Компоненты этого долгосрочного направления относятся к уровню стратегического планирования.

Они играют значительную роль в эффективном функционировании предприятия.

Четвертый этап - оптимизация налоговых платежей по датам. Это связано с установлением предельных сроков уплаты налогов, что способствует росту средств в прибыльности и обороте предприятия.

Значительно повышается эффективность налогового планирования, если действия организации правильны, в частности, при разработке целей, задач, плана налогового планирования, а также в реализации и разработке схем налоговых платежей.

В случае применения налоговой оптимизации предприятие может значительно сэкономить на налогах с использованием различных правовых методов [8].

Таким образом, развитие бухгалтерской и налоговой политики для предприятий окажет благотворное влияние как на организационные, так и на финансовые аспекты.

Чтобы сформировать основу для эффективной аналитической работы и улучшить качество принимаемых финансовых и экономических

управленческих решений, необходимо организовать и четко определить отдельную систему учета постоянных и переменных затрат:

К постоянным издержкам, не зависящим от объемов производства, относятся административные расходы, затраты на содержание аппарата управления, ренту, проценты по кредиту, амортизацию и другие расходы;

Переменные издержки увеличиваются или уменьшаются пропорционально объему производства.

К этой категории относятся покупка сырья и материалов, торговые, комиссионные расходы и транспортные расходы, потребление электроэнергии;

Смешанные затраты состоят как из переменной, так и из постоянной частей. К ним можно отнести телеграфные и почтовые расходы, затраты на текущий ремонт оборудования.

Маслова Е.Л. отмечает, что разграничить постоянные и переменные затраты крайне затруднительно. [7, с. 48].

Примером могут служить затраты на электроэнергию, содержащие как переменную составляющую, то есть зависимость от объемов производства, так и постоянную, связанную с работой компьютерных сетей, охранных систем, освещением помещений. [5, с. 74].

Таким образом, анализ проблем и перспектив развития управленческих решений в области финансовой политики предприятия позволяет сделать следующие выводы:

1. Главной проблемой финансовой политики предприятий является ориентация на краткосрочные цели с игнорированием долгосрочных направлений. Это приводит к снижению коэффициентов ликвидности, рентабельности, деловой активности .

2. Учетная и налоговая политика должна быть ориентирована на существующие современные учетные системы, действующее законодательство. Кредитная политика должна проводиться при помощи расчетов выплат по кредитам различными методами и в различных банках.

3. С целью изменения финансовой политики предприятия, не справляющегося своими силами, можно рекомендовать привлечение профессионалов по финансовым вопросам.

Список литературы:

1. Дмитриева И.М. Финансовый и управленческий учет в условиях перехода на МСФО. Теория и практика: Монография. / И.М. Дмитриева, Г.Е. Машинистова. - М.: ЮНИТИ, 2015. - 167 с.
2. Иванов В.В. Управленческий учет для эффективного менеджмента / В.В. Иванов, О.К. Хан. - М.: ИНФРА-М, 2013. - 208 с.
3. Карзаева Н.Н. Оценка и ее роль в учетной и финансовой политике организации / Н.Н. Карзаева. - М.: Финансы и статистика, 2013. - 224 с.
4. Кушнир И.В. Цели финансовой политики предприятия: Курс лекций / И.В. Кушнир. - М.: Институт экономики и права Ивана Кушнира, 2010. - 73 с.
5. Литовченко В.П. Финансовый анализ: Учебное пособие / В.П. Литовченко. - М.: Дашков и К, 2014. - 214 с.
6. Лукичева Л.И. Управленческие решения: Учебник / Л.И. Лукичева. - М.: ОМЕГА-Л, 2014. - 383 с.; Маслова В.М. Управление персоналом: Учеб. для студ. вузов, обуч. по экон. спец. / В.М. Маслова. - М.: Юрайт, 2011. - 488 с.
7. Маслова Е.Л. Теория менеджмента: Практикум для бакалавров / Е.Л. Маслова. - М.: Дашков и К, 2015. - 160 с.
8. Понятие финансовой политики предприятия. Содержание, основные цели, задачи [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://mgumoscw.blogspot.com/2012/01/blog-post_2544.html (дата обращения: 13.02.2018).
9. Чернов В.А. Финансовая политика организации / В.А. Чернов. - М.: Юнити-Дана, 2012. - 248 с.

РОЛЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В БЮДЖЕТИРОВАНИИ

Иофина Юлия Андреевна

*студент Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Аннотация. Данная экономическая ситуация, которая характеризуется снижением валового внутреннего продукта, снижением способности населения покупать, изменением в структуре населения в пользу бедного класса, инфляцией, спадом предпринимательской активности. Относительно идет пересмотр бюджетов страны, регионов, а также компаний и увеличивает потребность эффективного финансового планирования. Эта задача в значительной степени достигается за счет бюджетирования.

Ключевые слова: бюджетирование, планирование, информационные технологии, центр финансовой, ответственность, аналитика, бюджет.

Бюджетирование - это инструмент для увеличения эффективности производства и обеспечения конкурентоспособности продукции через процесс исполнения и формирования бюджета.

Бюджетирование и информационные технологии. Бюджет в форме структурированного интегрированного плана доходов и расходов предприятия сформирован очень часто с использованием программного продукта, такого как Microsoft Excel.

Этот программный продукт позволяет сформировать систему взаимосвязанных таблицы, но есть ряд серьезных недостатков:

- высокая степень сложности (для создания аналитики по новым критериям, нужно сформировать другие таблицы, что требует значительных ресурс времени);
- риск неточной и неправильной информации (финансовый менеджер вбивает информацию вручную, а также формулы);

- ограниченная доступность разрезов аналитики (при расширении бизнеса и открытие новых блоков увеличивает количество уровней и комбинаций анализа, в этом случае этот продукт не предоставляет полной и оперативной аналитической информации).

Чтобы устранить недостатки Microsoft Excel и оптимизировать процесс были созданы программные обеспечения для бюджетирования, позволяющие автоматизировать процесс создания, управления бюджетами, сформировать аналитические данные в отделах, центрах финансовой ответственности. Эти программные продукты представлены иностранными и российскими разработчиками.

К данным продуктам относятся: «ИНТАЛЕВ Корпоративный менеджмент», EPS Prophix Budgets и EPS Prophix Enterprise, Oracle Financial Analyzer (OFA), Hyperion Pillar, Adaytum e.Planning, Comshare MPC, БИТ Финанс и другие.

«ИНТАЛЕВ Корпоративные финансы» может вести оперативный управляющий учёт, создает отчетность по международному стандарту финансовой отчетности, российским стандартам управления бухгалтерским отчетом, возможность вести платежный календарь, прогнозировать будущие финансовые показатели, вести финансовый анализ и контроль. «ИНТАЛЕВ Корпоративные финансы» интегрирован с несколькими программами, что дает возможность объединять данные по группе компаний.

EPS Prophix Budgets и EPS Prophix Enterprise - это программа с многопользовательский режим, дает возможность внедрять запланированные бюджетные значения. Фактические сведения перегружаются из бухгалтерских программ. Программа рассчитывает вероятность различных сценариев, позволяет формировать калькуляцию и вести электронное управление документами. Система также формирует отчетность на основе текущей ситуации исполнения бюджета [2].

Oracle Financial Analyzer дает возможность создавать и настраивать системы бюджетов и играет роль продукта, который занимается процессом

согласования и утверждение бюджетов. Это программное обеспечение позволяет загружать данные в Excel, где будет создан отчет, а потом обратно его загрузить в программу.

«Hyperion Pillar». В рамках этой системы предусмотрена стандартная система бюджетирования. Существует администратор бюджета, менеджер филиала и специалист по планированию бюджета. Все бюджеты разделяются на финансовые центры ответственности. Эта технология имеет высокую степень централизации [2].

«Adaytum e.Planning» представляет собой возможность планировать как «сверху- вниз», когда индикаторы устанавливаются руководством и «снизу-вверх», когда сотрудники участвуют в установлении целей посредством доступа к процессу бюджетирования всех заинтересованных сторон. Системный доступ является иерархичным, сотрудники могут вводить данные только в систему и управлять программой только финансовая служба. В конце каждого дня происходит составление управленческой отчетности, расчет финансовых коэффициентов [2].

БИТ Финансы является наиболее предпочтительным для российских компаний, потому что автоматическая интеграция происходит в бухгалтерской программе 1С. Настройка программного обеспечения происходит индивидуально для каждой компании с целью лучшего отражения данных управления на основе специфики бизнеса. Позволяет собирать данные групп компаний, отдельных подразделений, отражает операционные результаты, позволяет анализировать финансовое состояние предприятия [3].

Для производственных предприятий использование KIS наиболее актуально бюджетирование, потому что система дает возможность анализировать способности предприятия по производству, составлять графики капитального ремонта, графики закупок полуфабрикатов и сырья. Однако использование этого программного продукта для компаний, расположенных в том же регионе. Возможность долгосрочных прогнозов низка, поскольку система не обеспечивает большое количество переменных.

Эти продукты позволяют работать с системой планирования в компании из любой точки мира, создавать обновленные данные, передавая данные из учетных программ в программы бюджетирования, генерировать отчеты, основанные на фактических данных о реализации бюджетов, а также аналитические данные с заданными условиями. Существенным недостатком является высокая стоимость этих продуктов и их параметров, а также долгосрочное развитие системы для ее адаптации в рамках каждого предприятия.

Несмотря на такой недостаток, как высокая цена, автоматизация бюджетирования на предприятии позволит компании быстро достичь цели, оптимизировать затраты и повысить их конкурентоспособность, а также быстрее реагировать на изменения во внутренней и внешней среде.

Список литературы:

1. Кузина А.Ф., Харсеева А.В. Актуальные вопросы постановки системы управленческого учета и бюджетирования в коммерческих организациях // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. – 2016. – с. 182-185 – URL <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnye-voprosy-postanovki-sistemy-upravlencheskogo-ucheta-i-byudzhetrovaniya-v-kommercheskih-organizatsiyah> (дата обращения: 25.11.2018).
2. Информационные системы предприятия: Учебное пособие / Варфоломеева А. О., Коряковский А. В., Романов В. П. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 283 с.
3. Оценка эффективности управленческого учета // изд-во «Финансы и кредит», журнал «Проблемы теории и практики управления»: Статья / Волошин Д.А. - М.: ИЦ РИОР, НИЦ ИНФРА-М, 2016.
4. Оценка динамической эффективности развития предпринимательства: монография / К.В. Смицких, Т.В. Терентьева; под науч. ред. АТ. Шеломенцева. - М.: РИОР: ИНФРА-М, 2018.

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ПОВЫШЕНИЮ ТРУДОСПОСОБНОСТИ СОТРУДНИКОВ В КОНКУРЕНТНОЙ СРЕДЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

Калашникова Дарья Алексеевна

*студент, Уральский государственный университет путей сообщения,
РФ, г. Екатеринбург*

Глушко Валентина Викторовна,

*студент, Уральский государственный университет путей сообщения,
РФ, г. Екатеринбург*

Пикалин Юрий Анатольевич

*научный руководитель, д-р экон. наук, профессор Уральский государственный
университет путей сообщения,
РФ, г. Екатеринбург*

Аннотация. На современных этапах развития вопросы связанные с формированием и сохранением конкурентоспособности среди работников всегда являются актуальны, поскольку высокая конкурентоспособность работника является одним из факторов его востребованности на рынке труда и условием его определенной социальной защищенности. Кроме того, достижение организациями стратегических целей, сохранение ими конкурентоспособности во многом определяются наличием конкурентоспособного персонала.

В то же время проблема конкурентоспособности работников остается недостаточно изученной. Наиболее сложным аспектом проблемы является оценка конкурентоспособности работников и выбор способов ее повышения во всех уровнях.

Ключевые слова: конкурентоспособность работников, трудовые ресурсы, материальная и нематериальная мотивация.

Для того, чтобы разглядеть необходимый потенциал среди сотрудников, в организации необходимо наличие четкой кадровой политики и прозрачной системы развития персонала, позволяющей выявлять таланты, выращивать их и удерживать.

Для этого основным источником для повышения конкурентоспособности служит мотивация. Стремление работника к достижению наилучших показателей может привести к увеличению производительности труда, как по одному работнику, так и по предприятию в целом.

Существует два вида мотивации материальная и нематериальная.

Материальная мотивация это хорошо, это способ получения денежных вознаграждений, которые необходимы человеку для существования, однако нематериальная мотивация сотрудников при правильной стратегии управления может оказаться гораздо более эффективным инструментом, чем материальное стимулирование. Повышение зарплаты работникам компании мотивирует более активную и усердную работу лишь на краткосрочный период, в то время как методы нематериальной мотивации персонала помогут постоянно держать сотрудников «в тонусе», стимулируя творческую активность, повышение профессионального уровня и лояльности к компании.

Сотрудник, работающий исключительно ради денежного вознаграждения и совершенно не воспринимающий похвалу и нематериальные знаки поощрения, наверное, вообще не существует. Согласно теории Абрахама Маслоу, каждый человек нуждается в реализации творческих потребностей, уважении и признании заслуг. Именно на этих потребностях построена система нематериального стимулирования персонала и способы мотивации. В зависимости от сложившейся корпоративной культуры, финансовых возможностей компании, стиля руководства, можно рассматривать различные виды нематериального стимулирования сотрудников.

В общем виде различают следующие виды нематериальной мотивации персонала.

Социальная мотивация. Сюда относится медицинская страховка, возможность обучения и саморазвития, обозначение перспектив карьерного роста. Реализация социального мотивирования предполагает повышение у сотрудника ощущения собственной значимости путем привлечения к принятию

решений, участия в управлении коллективом, делегировании важных полномочий.

Психологическая мотивация. Основана на потребности каждого человека в общении. Мотивировать нематериально методом психологической мотивации необходимо в первую очередь. Работа над созданием благоприятной обстановки в коллективе строится с учетом интересов всех сотрудников. Также в этом виде мотивации важную роль играет пример и авторитет руководителя, регулярное проведение корпоративных мероприятий.

Моральная мотивация. Затрагивает потребность в уважении со стороны коллектива и руководства компании. Наиболее эффективный инструмент – признание заслуг, для чего можно использовать устную публичную похвалу, доску почета, знаки отличия и грамоты.

Организационная мотивация. Проявляется в заботе о работнике, об организации его рабочего места, питании и отдыхе во время перерывов в работе. Эта мотивационная программа обычно реализуется через приобретение новой оргтехники на рабочие места сотрудников, открытие столовой, обустройство спортивных залов, комнат отдыха.

Премии, поощрения, вознаграждения являются составной частью системы оплаты труда и вводятся с целью стимулирования повышения эффективности и качества выполняемых работ, роста производительности труда, доходности компании.

Все эти меры направлены на повышение эффективности работы всех сотрудников, что приводит к повышению эффективности работы всего предприятия.

В качестве социологических видов возможно приоритетное выделение путевок на санитарно-курортное лечение за лучшие показатели в работе;

В качестве моральной нематериальной мотивации многозначительным фактором является похвала работников, однако публичная похвала – не служит стимулом для каждого работника, это поддержание здорового энтузиазма в работе. А вот публичное представление негативных факторов в производстве

является сильным психологическим мотиватором, тем самым стимулом не оказаться «отрицательным героем» данной ситуации.

В качестве механизмов совершенствования системы нематериальной мотивации персонала часто используется система конкурсов, которые позволят работникам всех категорий получать бонусы, возможно обеспечивающие и материальное вознаграждение, в связи с чем ориентация в данном мероприятии учитывает направленность на работников всех типов и расширение существующих в данный момент систем мотивации и создаст здоровую конкуренцию среди сотрудников.

Система конкурсов позволит работникам получать признание со стороны организации и руководства, чувствовать себя нужными и ценными, что будет подтверждаться получением бонусов в разном виде – грамот, похвал, наградений и тому подобному. Обеспечение моральной заботы и обеспечение механизма самоутверждения и получения уважения для работника со стороны организации позволит обеспечить обратную связь, то есть будет получен необходимый мотивационный эффект.

Целями конкурсов будет поощрение сотрудников, которые добились лучших показателей; формирование позитивного отношения к исполнению трудовых обязанностей; формирование чувства ответственности за результаты труда; вызов гордости за принадлежность к профессии и к организации.

Нематериальная мотивация сотрудников выливается в определенные затраты для предприятия. Но в совокупности они дают гораздо больший эффект, чем затраты на прямую выплату премий. Дополнительный фактор успеха – подбор персонала с внутренней самомотивацией. Таких сотрудников легко «настроить» на максимальную эффективность и высокую лояльность компании. Энергичные, активные и инициативные работники – залог успеха, поэтому грамотно построенная система стимулирования персонала – важнейшая задача кадровой политики.

Таким образом, можно сделать вывод, что от правильно подобранной системы мотивации внутренняя конкуренция может стать конструктивным и

эффективным фактором развития фирмы и продвижения. Однако, для того, чтобы развивать компанию с помощью внутренней конкуренции, необходимо прежде помнить и внимательно изучать трудовые ресурсы, развивать корпоративную культуру и разрабатывать необходимые системы мотивации, которые будут включать в себя системы оценки, развития и поощрения, создать пространство для саморазвития, роста, инициативы, а так же творческой реализации. Возможно на это потребуется потратить много сил и энергии, однако в дальнейшем это приводит к желаемому результату.

Список литературы:

1. Даниленко Н. Н., Кравцевич С.В., Озерникова Т.Г. Конкурентоспособность работника: понятие, исследование, управление. Вестник Байкальского государственного университета экономики и права – Иркутск : Изд-во БГУЭП, 2008. –256 с.
2. Внутренняя конкуренция и корпоративная культура – [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: <https://marketing.wikireading.ru/17500/> (Дата обращения 03.12.2018 г.)

РУБРИКА 6. «ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

ПРОБЛЕМА НОРМАТИВНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРАВ ЖЕНЩИН В МУСУЛЬМАНСКОЙ ПРАВОВОЙ СИСТЕМЕ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА

Гарифуллина Альмира Газинуровна
магистрант Марийского государственного университета,
РФ, Республика Марий-Эл, г. Йошкар-Ола

Гаранина Инна Геннадьевна
научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
Марийского государственного университета,
РФ, Республика Марий-Эл, г. Йошкар-Ола

В настоящее время, несмотря на существующие нормы и законы в исламских странах, ведущими продолжают оставаться принципы, закрепленные в Коране, шариате, что в свою очередь ведет к разночтениям в установлении правового статуса женщин. До сих пор принято считать отличительной чертой многих исламских стран дискриминированное положение женщин [2,324]. Одним из примеров является то, что в правительственном устройстве данных государств весьма редко можно встретить женщин-политиков. Более того, такое подчиненное положение женщин проявляется и в семейной жизни, во многих исламских семьях женщина по-прежнему хранительница очага, домохозяйка, занимающаяся воспитанием детей, а мужчина содержит семью.

Проблемы прав женщин в мусульманских государствах существуют на протяжении нескольких столетий и за это время успело сложиться достаточно мнений о правовом положении женщин в странах востока. Рассмотрим некоторые из них. Например, положение женщин в исламском мире считают стесненным, ущемленным; иная позиция, утверждает, что за женщинами в мусульманском праве закреплено значительно больше прав, чем в западной правовой системе.

Затруднительность в устранении дискриминационных проблем прав женщин предопределяется рядом социальных, юридических и культурных факторов. Необходимо отметить, что международное право носит в этих странах исключительно светский характер, а исламское право, в свою очередь, базируется на божественных нормах, поэтому не подвергается значительным изменениям.

Нельзя не отметить, что правовой статус женщин в мусульманских странах не претерпевал коренных изменений. Правовое влияние европейских государств оставило свой отпечаток и на правовом статусе женщин, а именно в некоторых исламских странах оно способствовало отделению государства от религии, что в последствии привело к относительной демократизации мусульманского общества [1,55].

В настоящее время женщина в исламском мире активна, то есть вопреки существующему мнению, учеба и работа для мусульманок разрешены, они занимаются журналистской деятельностью, врачуют, обучают. Хотя, нельзя не отметить, что все еще многие семьи продолжают жить традиционно, как и их предки. Бесспорно, именно от женщин зависит воспитанность и религиозность будущих поколений. В доказательство точки зрения о том, что женщины в исламском мире имеют больше прав, чем на Западе, приводится целый ряд обоснований. В частности, Шариат заявляет равенство женщин и мужчин, женщине в исламе отводится особая роль – матери, сестры, жены. Притеснения и нарушения указанных прав строго наказуемо. Женщины в семье обладают особыми правами, пользуются почетом. Так, один из мусульманских ученых-юристов отметил, что «женщине в исламе отводится почетное и священное место: одной из обязанностей женщины является воспитание детей, что определяет общественную роль матери и жены как самую священную и главную. Эта роль связана с формированием будущего нации. Данное положение дает женщине право: не посещать дневные молитвы, не соблюдать пост в течение сорока дней после рождения ребенка, во время беременности и кормления младенца, если это представляет угрозу ее здоровью и здоровью

ребенка. Также женщины могут посещать мечеть, когда пожелают, не обязаны присутствовать на совместных молениях по пятницам, в то время, как для мужчин это является обязательным [4,192].

Женщина может вести культурную, экономическую деятельность, накапливать доходы. А мужчина должен обеспечивать ее средствами, чтобы женщина ни в чем не нуждалась.

Отметим и тот факт, что женщина может самостоятельно принимать решение работать ей или нет, однако существует определенный круг работ, который не позволителен женщинам, так как это виды работ, связанные с физическими нагрузками и с развлекательными заведениями, к примеру, казино.

Шариат «принимает» полигамию, но только первая жена решает разрешить ли мужу вторую жену, а так она может подать и на развод.

Между тем, существует целый ряд фактов, подтверждающих точку зрения о том, что женщину в исламских государствах ущемляют в правах. Например, в Саудовской Аравии женщина не может водить автомобиль. Религия присутствует во всех аспектах жизни, что порой приводит к непредвиденным последствиям. Наглядный пример такого проникновения религии в жизнь можно продемонстрировать на произошедшем в марте 2002 года инциденте в Мекке[5,50]. Тогда сотрудники религиозной полиции не дали ученицам одной из женских школ покинуть здание, которое охватило пламя, поскольку на них не было национальных головных платков и длинных платьев. Лишь только после этого страшного, бесчеловечного случая министерство образования Саудовской Аравии разрешило службам спасения в неотложных случаях иметь прямой доступ на территорию женских школ.

Кроме этого в арабских государствах существует опыт сохранения чести, достоинства женщины, что естественно приводит к ограничению передвижения и является грубым нарушением статьи 13 Всеобщей декларации прав человека [6].

Широко распространяющийся в последние время процесс глобализации требует от исламских государств модернизации, но с обязательным

сохранением некоторых тенденций. В особенности, Всеобщая декларация прав человека закрепляет равноправие женщины и мужчины при условии выполнения женщиной своих семейных обязанностей и соблюдения требований исламской этики в отношении защиты ее чести и достоинства. Так, справедливо отметил исламский специалист в области права Керимов Г.М. «если женщина справляется со своими обязанностями по отношению к родителям, мужу, детям, то никто не может лишить ее права на образование, труд и свободу перемещения»[3,174].

Мы пришли к выводу, что проблема прав женщин в исламских странах актуальна, споры и дискуссии ведутся и сегодня. Главной, по нашему мнению, причиной нарушения прав женщин является несовместимость Шариатской концепции прав человека (Исламская Декларация прав человека, 1981 г.) и современной общепринятой концепции прав человека (Всеобщая Декларация прав человека, 1948 г.), которая проявляется в неоднозначной позиции современных исламских государств.

Так, с одной стороны некоторые исламские страны поддерживают современные концепции прав человека, на современном этапе в условиях процесса глобализации происходят изменения, в результате которых права женщин расширяются.

Однако, с другой стороны, мусульманские страны не всегда могут обеспечить эти права в рамках своей национальной юрисдикции из-за влияния шариата на их правовую систему.

Список литературы:

1. Аль-Бусаиди Яхья Якуб Саид Особенности соблюдения прав человека в арабском мире / Аль-Бусаиди Яхья Якуб Саид.//История государства и права. -2016. - № 4. - С. 55.
2. Ветошкина, В. В.Права женщин в мусульманской правовой семье / В. В. Ветошкина, К. С. Созина, С. В. Волкова.//Неделя науки СПбПУ : Материалы научного форума с международным участием. Гуманитарный институт. Часть 2. - СПб., 2016. - С. 324-325.
3. Керимов Г.М. Шариат.СПб.: Издательство «Диля», 2009. С.174.

4. Насер Аль Али. Защита прав и свобод человека в арабских странах : монография / Насер Аль Али. -М. : Кнорус, 2015. - С.192.
5. Семенова, Н. С. Соотношение права на образование и права на свободу совести на примере запрета на ношение хиджабов в школе / Н. С. Семенова. // Вестник Российского университета дружбы народов. -2015. - № 1. - С.50.
6. <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=120805>
(дата обращения 29.09.2018г.)

РАЗВИТИЕ ИНСТИТУТА НЕОСНОВАТЕЛЬНОГО ОБОГАЩЕНИЯ В РОССИИ

Гусев Евгений Валерьевич

*магистрант, Омская юридическая академия – ОмЮА,
РФ, г. Омск*

DEVELOPMENT OF THE INSTITUTION OF THE UNJUST ENRICHMENT IN RUSSIA

Evgeniy Gusev

*graduate student, Omsk law academy – OmUA,
Russia, Omsk*

Аннотация. В данной статье рассматривается развитие, совершенствование института кондикций, которое показывает необходимость разграничения неосновательного обогащения от смежных гражданско-правовых институтов. Выявлен и обоснован принцип, исторически сложившийся в гражданском законодательстве ряда стран о выделении кондикционных обязательства в самостоятельный институт.

Abstract: In this article the development and improvement of the institution of the unjust enrichment is considered, which shows the need of differentiation between unjust enrichment and adjacent civil institutes. There was revealed and justified the principle of allocation the unjust enrichment in independent institute, which was historically developed in the civil legislation of a number of countries.

Ключевые слова: кондикция, неосновательное обогащение, исторические аспекты, правопреемство, развитие права

Keywords: *condictio*, unjust enrichment, historical aspects, succession, development of the right

Изменения, затронувшие политическую и экономическую жизнь страны после распада СССР и активного реформирования законодательства, отразились на возникновении новых способов получения выгоды в материальном плане, но без имеющихся на то правомочий. Неосновательное

обогащение, или кондикция - один из старейших институтов частного права, появившийся еще в Древнем Риме и применявшийся для восстановления нарушенных прав при незаконном переходе каких-либо вещей или ценных благ от одного субъекта к другому, если переход происходил без надлежащих на это оснований. Главной целью подачи кондикционных исков, а также целью судебного разбирательства по таким видам требований всегда являлось восстановление справедливости, воссоздание нарушенного законного порядка.

Институт неосновательного обогащения получил свое развитие и в российском праве. Новак Д.В. отмечает следующее обстоятельство, что развитие и дальнейшие изменения права исходят к дореволюционным учениям видных российских деятелей и прослеживается дальнейшее постепенное развитие. российские дореволюционные правоведы в качестве основного источника своих знаний и представлений об институте неосновательного обогащения в общих чертах и понятия обогащения, в частности, использовали работы своих немецких коллег, а также источники римского права. Хотя в судебных актах Сената и нижестоящих судов законами Российской империи обязательства из неосновательного обогащения не регламентировались, в определенные периоды на некоторых территориях, входивших в состав империи, применялся ряд местных нормативных актов, в той или иной степени регулировавших требования о неосновательном обогащении, речь, в частности, идет о Царстве Польском, а также Лифляндской, Курляндской и Эстляндской губерниях [4].

В Гражданском кодексе РСФСР 1922 г. неосновательное обогащение было впервые указано в качестве самостоятельного источника возникновения обязательств наряду с договором и правонарушением. Этому институту был уже посвящен отдельный раздел 12 «Обязательства, возникающие вследствие неосновательного обогащения», состоящий из 4 статей [3]. Такое название правовых отношений было встречено критикой в научной литературе. Как итог, законодатель отказался в дальнейшем от такой формулировки. Будущее развитие отношений показало, что это было напрасным изменением. В статье

399 Гражданского кодекса РСФСР 1922 г. содержалась общая норма, регламентирующая обязательства из неосновательного обогащения: «Обогадившийся за счет другого без достаточного установленного законом или договором основания обязан возвратить неосновательно полученное имущество или имущественные права. Обязанность возврата наступает и тогда, когда основание обогащения отпадет впоследствии» [2].

Достаточно спорным и неразрешенным вопросом в ГК РСФСР 1922 г. была возможность подачи искового заявления в результате неосновательного обогащения к лицу, который обогатился с помощью или благодаря третьему лицу. Примером этого является обогащение лица в результате передачи ему другом или знакомым имущества, полученного последним без необходимых на то оснований.

Статья 400 ГК РСФСР 1922 г. гласила, что неосновательно обогатившийся обязан возвратить или возместить все доходы, которые он извлек или должен был извлечь из неосновательного полученного имущества с того времени, когда он узнал или должен был узнать о неосновательности обогащения. Следует отметить, что современный Гражданский кодекс РФ дублирует положения указанной статьи, несмотря на то, что их разделяет временной рубеж более чем в 70 лет [2].

Дальнейшее развитие кондикционных обязательств можно проследить на примере принятого Гражданского кодекса РСФСР 1964 г. По идеологическим соображениям название рассматриваемых обязательств в кодексе 1964 г. сформулировано без слова «обогащение»: «Обязательства из неосновательного приобретения или сбережения имущества». Им посвящена глава 42, объединяющая в себе всего две статьи [2].

Как отмечает Ушивцева Д. А.: «При действии ГК РСФСР 1964 г. в ст. 473 неосновательное обогащение рассматривалось в законодательстве и в науке как своеобразный резервный (запасной) институт, сфера применения которого «определялась по остаточному принципу», если нарушенные интересы потерпевшего не могли быть защищены с помощью вещного, договорного или деликтного исков [6]».

Анализируя нормы ГК РСФСР 1964 г., которые посвящены обязательству из неосновательного обогащения, можно сделать вывод, что в целом этот правовой институт не подвергся кардинальным изменениям, продолжая традицию правопреемства, сохранении принципов.

В конце XX века российское право, изменяющееся в угоду изменениям политического, экономического и социального строя, узнало новое основание, наличие которого делает невозможным применение норм о неосновательном обогащении. Этим основанием является приобретательная давность, которая появилась в отечественном законодательстве в ст. 50 Основы гражданского законодательства Союза ССР и республик 1991 г. [5]

В настоящее время нормативно-правовым актом, который регулирует кондикционные обязательства, является действующий Гражданский Кодекс РФ, а именно глава 60, принятая, как и вся вторая часть в 1996 г.

В действующей редакции Гражданского кодекса отношения вследствие неосновательного обогащения регулируются наиболее полным образом, если сравнивать с предыдущими нормативно-правовыми актами. В главе 60 «Обязательства вследствие неосновательного обогащения» содержится 8 статей (с 1102 по 1109). В сравнении с нормами статей ГК РСФСР 1922 и ГК РСФСР 1964 годов действующий Гражданский кодекс более полно урегулировал правоотношения по неосновательному обогащению. Интересным фактом является то обстоятельство, что в статье 1103 нынешнего гражданского кодекса РФ законодательно были установлены соотношения с другими обязательствами и требованиями по защите прав, что является новеллой российского законодательства [1].

Статьей 1102 ГК РФ установлено, что нормы о неосновательном обогащении применяются вне зависимости от тех обстоятельств, возникло ли неосновательное обогащение в результате деятельности приобретателя имущества, собственника, третьих лиц или произошло вопреки их волеизъявлению. В данной статье прописано определение неосновательного обогащения, дающее развернутое понимание правовой природы этого обязательства. Во всех случаях

неосновательного обогащения по общему правилу статьи 1104 ГК РФ неосновательно приобретенное или сбереженное имущество в натуре подлежит обязательному возврату [1].

Анализируя развитие института кондикционных обязательств, можно прийти к следующим выводам. Волна переименований, которая захлестнула наше общество, не обошла стороной и рассматриваемые обязательства. История развития и совершенствования института кондикционных обязательств показывает нам стремление теоретиков и практиков разграничить неосновательное обогащение от смежных гражданско-правовых обязательств.

Как указывает Новак Д.В., Россия унаследовала принцип, складывавшийся с конца XIX века в гражданском законодательстве Европейских стран, которые выделяли кондикционные обязательства в самостоятельный институт. Прослеживается историческая связь от Германского гражданского уложения 1896 года, проекта Российского Гражданского уложения 1899 года, Швейцарского обязательственном закона 1911 года, Гражданского кодекса РСФСР 1922 года и действующего в настоящее время Гражданского кодекса Российской Федерации [4].

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) [Электронный ресурс] от 26.01.1996 № 15-ФЗ. Доступ из СПС «КонсультантПлюс»
2. Гражданский Кодекс РСФСР 1922 г. [Электронный ресурс]: Постановление ВЦИК от 11 ноября 1922 г (ред. от 09.07.1928). «О введении в действие Гражданского Кодекса Р.С.Ф.С.Р».
3. Климович А. В. Охранительные обязательства: учеб. - метод. Пособие / А. В. Климович. - Иркутск: Иркут. ун-т, 2004. - с.42
4. Новак Д. В. Неосновательное обогащение в гражданском праве. С.148
5. Основы гражданского законодательства Союза ССР и республик". [Электронный ресурс]: утв. ВС СССР 31.05.1991 N 2211-1. Доступ из СПС «КонсультантПлюс»
6. Ушивцева Д. А. Место института обязательства вследствие неосновательного обогащения в системе обязательств / Д. А. Ушивцева // Ученые записки Института государства и права Тюменского государственного университета. Выпуск 1. Актуальные проблемы цивилистики. - 2000.- С. 68.

ПРОБЛЕМЫ СТРАХОВАНИЯ ЖИЛЬЯ

Зенюкова Диляра Мунировна

*студент Российского государственного социального университета,
РФ, Москва*

Как гласит ст.21 Жилищного кодекса Российской Федерации, страхование – это отношения по защите интересов физических и юридических лиц Российской Федерации, субъектов Российской Федерации и муниципальных образований при наступлении определенных страховых случаев за счет денежных фондов, формируемых страховщиками из уплаченных страховых премий (страховых взносов), а также за счет иных средств страховщиков.

За последнее время в Российской Федерации проведены широкомасштабные реформы.

В результате проводимой жилищной реформы, посредством приватизации жилых помещений увеличился и класс собственников жилых помещений.

Однако чтобы данная тенденция продолжалась сохраняться и в дальнейшем, необходимо нормативно закрепить механизм защиты интересов собственников жилых помещений.

Помимо того, что собственники жилых помещений имеют правомочия владеть, пользоваться, распоряжаться жилым помещением, включают в себя и ряд обязанностей, а именно: бремя содержания и риск случайной гибели имущества.

Поэтому необходимо страхование гражданской ответственности собственников жилых помещений, и он стал довольно в последнее время активно расти, и оно отныне считается перспективным развитием.

Спрос на этот вид страхования растет в связи с увеличением объема строительства, ростом продаж жилья и развитием ипотечного кредитования.

Актуальность данной темы заключается в том, что согласно нормам и принципам гражданского оборота бремя содержания и риск случайной гибели имущества несет его собственник.

Например, если жилое помещение собственника оказалось непригодным для проживания, законодательно предусмотрено собственнику предоставление нового жилья.

Это нашло свое отражение в ч. 2 ст. 29 Федерального конституционного закона, № 3-ФКЗ «О чрезвычайном положении», п. 1 ч. 2 ст. 57 Жилищного кодекса Российской Федерации, п. 5 Постановления Правительства Российской Федерации №561 «О государственных жилищных сертификатах, выдаваемых гражданам Российской Федерации, лишившимся жилья в результате чрезвычайных ситуаций и стихийных бедствий».

Сегодня, когда стихийные бедствия, пожары, преступления, аварии и катастрофы приносят миллиардный ущерб, уничтожают и повреждают тысячи квадратных метров жилья, по мнению автора, у отечественного бюджета нет реальной возможности полноценно покрыть все убытки, причиняемые указанными событиями.

Причем только механизм страховой защиты сможет, как минимум, равноценно заменить государственную помощь.

Предотвратить ситуации, которые могут привести к порче недвижимого имущества, практически невозможно.

Порча имущества, например в случае короткого замыкания, затопления или пожара, может нанести существенный вред не только собственнику недвижимости, но и третьим лицам (соседям).

Одним из видов страхования жилых помещений является и страхование ответственности собственника (владельца, пользователя) жилого помещения за причинение вреда имущественным интересам третьих лиц, является одним из видов страхования жилых помещений.

На сегодняшний день страхование гражданской ответственности собственников жилых помещений носит добровольный характер.

Однако в Государственной Думе рассматривался проект «Об обязательном страховании жилых помещений», которым предполагалось введение

обязательного страхования жилых помещений всеми собственниками квартир и жилых домов на территории Российской Федерации.

Данный законопроект, в большей степени исходя из вышеназванных аргументов, не получил необходимой поддержки и был снят с рассмотрения Государственной Думы.

Страхование ответственности собственников квартир и другого недвижимого имущества способствует возмещению материального ущерба в случае возникновения непредвиденных ситуаций, которые нанесли вред здоровью, жизни или имуществу третьих лиц.

Любые непредвиденные ситуации, повлекшие за собой порчу имущества собственника недвижимого имущества, может напрямую или косвенно затронуть интересы третьих лиц.

Например, в случае возгорания квартиры или дома собственника, огонь может перейти на соседние квартиры или дома. Также в случае тушения пожара, пена, используемая пожарной командой, и потоки воды могут существенно повредить чужое имущество.

Таким образом, можно сказать, несмотря на то что страхование ответственности собственников жилых помещений хоть и не является сегодня обязательным, все же минимизацию рисков и распределения имущественных потерь за собой несет.

Список литературы:

1. Федеральный конституционный закон от 30.05.2001 N 3-ФКЗ (ред. от 03.07.2016) «О чрезвычайном положении»
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ)
3. «Жилищный кодекс Российской Федерации» от 29.12.2004 N 188-ФЗ (ред. от 03.08.2018)
4. Закон РФ от 27.11.1992 N 4015-1 (ред. от 03.08.2018) «Об организации страхового дела в Российской Федерации»
5. Ковалева О.А.. Жилищное право: учебник / О.А. Ковалева;
6. Оренбургский гос. ун-т. - Оренбург: ОГУ, 2014. - 516 с. - 2014 год
7. Страхование России. - Москва: Наука, 2016. - 352 с.

ОПТИМАЛЬНЫЙ КОЛИЧЕСТВЕННЫЙ СОСТАВ КОЛЛЕГИИ ПРИСЯЖНЫХ ЗАСЕДАТЕЛЕЙ

Краснопёрова Елена Евгеньевна

*магистрант, Российский государственный университет правосудия,
РФ, г. Воронеж*

Авдеев Михаил Алексеевич

*научный руководитель, канд. юрид. наук, профессор,
Российский государственный университет правосудия,
РФ, г. Воронеж*

THE OPTIMUM NUMBER OF JURORS

Elena Krasnoporova

*Candidate for a master's degree, Russian state University of justice,
Russian Federation, Voronezh*

Mikhail Avdeyev

*Scientific supervisor, PhD in Law, professor, Russian state University of justice,
Russian Federation, Voronezh*

Аннотация. Статья посвящена актуальным проблемам функционирования суда с участием присяжных заседателей. Автор обращает внимание на необходимость сохранения «классического» количества присяжных заседателей в коллегии – 12 человек.

Abstract. The article is devoted to topical issues of a jury trial. The author draws attention to the need to preserve a traditional number of jurors – 12 people.

Ключевые слова: суд с участием присяжных заседателей, формирование состава коллегии присяжных заседателей, оптимальное количество присяжных в коллегии.

Keywords: jury court, formation of the jury, optimum number of jurors.

В последнее время в Российской Федерации сложилась тенденция сокращения числа оправдательных приговоров. В 2017 году их доля составляла всего лишь 0,3%. Данный показатель по делам, рассмотренным судом с

участием присяжных на порядок выше – 10% [1]. Приведенные статистические данные позволяют сделать вывод о том, что привлечение к осуществлению правосудия присяжных в определенной мере является способом преодоления обвинительного уклона и увеличивает шанс подсудимого на оправдание. Являясь механизмом социального контроля, суд присяжных призван защитить права и свободы человека, оградить его от беззакония и произвола.

Наработанная за годы функционирования суда присяжных практика выявила ряд существенных проблем, на разрешение которых были направлены последние изменения уголовно-процессуального законодательства:

1. сокращение численности состава коллегии присяжных на уровне судов среднего звена судебной системы до восьми человек;

2. введение суда присяжных на уровне основного звена, то есть на уровне районных и приравненных к ним гарнизонных военных судов, где законодателем установлена еще более усеченная модель коллегии присяжных, состоящая всего из шести человек.

По мнению практикующих юристов, проведенная реформа не смогла решить все проблемы, возникающие на практике при формировании и функционировании суда присяжных. Все это подтверждает актуальность исследуемой темы.

В свете проводимой реформы возникают опасения, что ситуация с низкой явкой кандидатов в присяжные может еще сильнее ухудшиться. Федеральные суды общей юрисдикции среднего звена, как правило, рассматривают за год всего несколько дел с участием присяжных. Нет никаких сомнений, что в районных судах этот показатель возрастет. Для рассмотрения уголовных дел будет требоваться привлечение еще большего числа граждан.

Законодатель увидел выход из возникшей ситуации в сокращении численности коллегии присяжных, что получило неоднозначную оценку в юридическом сообществе. Ряд исследователей полагает, что уменьшение количества присяжных заседателей упрощает процедуру отбора кандидатов. «Также ожидается снижение расходов на материально-техническое

обеспечение, необходимое для участия присяжного заседателя, кандидата в присяжные заседатели, а также расходов на выплату вознаграждения присяжным заседателям» [2]. В свою очередь, другие авторы, указывая на важную роль коллегиальности решения и численности коллегии, отмечают, что «сокращение численности состава коллегии присяжных заседателей в областных судах с двенадцати до восьми человек, а в районных судах до шести – не вселяет оптимизма»[3].

Действительно, одной из целей проводимой реформы было снижение денежных и материально-технических расходов, потраченных на формирование и функционирование коллегии, состоящей из двенадцати присяжных заседателей. Однако по неясным причинам не берется во внимание то, что районные и гарнизонные военные суды не приспособлены к рассмотрению уголовных дел с участием присяжных. Нет сомнений в том, что материально-техническое, программно-аппаратное и кадровое обеспечение этих судов потребует колоссальных затрат. На фоне этого, аргумент в пользу сокращения количества присяжных по причине дороговизны формирования коллегии, теряет свою убедительность.

Процессы с участием присяжных заседателей являются более сложными и по этой причине могут затянуться на достаточно длительное время. Очевидно, что сформировать коллегия из 8, а не как было ранее, из 12 человек будет проще, что в определенной мере позволит сэкономить время на данном этапе. С этой точки зрения уменьшение числа лиц, входящих в коллегия будет положительным фактором.

Однако, на наш взгляд, законодателем для достижения этой цели выбран неверный способ, так как у сокращенной модели коллегии существует ряд отрицательных факторов.

Во-первых, увеличивается вероятность формирования коллегии с тенденциозностью состава. Объективность коллегии во многом зависит от разнообразности ее состава по таким критериям, как возраст, пол, профессиональная принадлежность, род занятий, социальный статус. Надо

полагать, что чем малочисленнее коллегия, тем выше риск отбора в кандидаты граждан, обладающих примерно идентичным образом мышления.

Во-вторых, присяжные заседатели, являясь представителями общества, выносят вердикт, основываясь не только на своем жизненном опыте, но и на сложившихся в данном обществе представлениях о таких этических категориях, как «милосердие», «справедливость», «добро», «зло», «ответственность». В районных судах для вынесения оправдательного вердикта присяжных будет достаточно трех голосов. Очевидно, что мнение всего лишь трех граждан не может быть показателем общечеловеческого понимания вышеуказанных категорий, что противоречит самой идее суда присяжных по внесению в отправление общественного мнения.

В-третьих, возрастает риск неправомерного воздействия на присяжных.

В-четвертых, исследователи в области социальной психологии отмечают, что качественное решение по любому вопросу можно принять посредством проведения групповой дискуссии. Очевидно, что меньшему количеству людей гораздо проще достигнуть единодушия. В малочисленных по своему составу группах, как правило, отсутствует необходимость широкого и всестороннего обсуждения поставленных вопросов для принятия единогласного решения. Нельзя не согласиться с мнением Н.Б. Бороховой, которая считает, что «количество присяжных и качество рассмотрения ими дела – величины взаимозависимые» [4].

Таким образом, сокращение количества присяжных создает риск необъективного рассмотрения дела и принятия невзвешенного решения. Расширение коллегии присяжных в свою очередь может привести к снижению чувства личной ответственности у индивида. Поэтому представляется, что классическая модель коллегии присяжных, состоящая из двенадцати человек, является наиболее оптимальной и в целом соответствующей целям деятельности суда присяжных.

Для ускорения процедуры формирования коллегии присяжных, по нашему мнению, необходимо не сокращать численность ее состава, а создавать

оптимальные условия, обеспечивающие высокую явку кандидатов в присяжные. Для решения данной проблемы нами предлагается ввести административную ответственность для работодателей, препятствующих явке в суд не только присяжного заседателя, но и кандидата в присяжные.

Кроме этого в государстве должна быть создана такая правовая среда, в которой кандидаты в присяжные не будут уклоняться от явки в суд. На наш взгляд принуждение граждан к исполнению роли присяжных недопустимо. Вместо этого, полагаем, необходимо вести речь о повышении общего уровня правовой культуры граждан, ведении разъяснительной работы, позволяющей донести до кандидатов важность непосредственного осуществления правосудия и престиж лица, наделенного полномочиями присяжного заседателя.

Список литературы:

1. Официальный сайт Судебного департамента при Верховном Суде Российской Федерации. URL: http://local.cdep.demo.service.sudrf.ru/userimages/sudebnaya_statistika/2017/F1-svod-2017.xls.
2. Шабанов А. Реформа суда присяжных // *Эж-Юрист*. – 2016. – № 25. – С. 3.
3. Селезнева Н.М. О реформировании суда присяжных заседателей в Российской Федерации // *Реформа суда присяжных в Российской Федерации на современном этапе: проблемы и перспективы реализации: Материалы Международной научно-практической конференции*. – Казань, 2017. – С. 81 – 87.
4. Борохова Н.Б. К вопросу об оптимальном количественном составе коллегии присяжных заседателей // *Российский юридический журнал*. – 2017. – № 5. – С. 71-74.

ЗАЩИТА ПРАВ ВКЛАДЧИКА В РАЗРЕЗЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О СТРАХОВАНИИ ВКЛАДОВ

Лунёва Анастасия Олеговна
студент Сургутского государственного университета,
РФ, г. Сургут

Налбандян Елена Левоновна
научный руководитель, старший преподаватель
Сургутского государственного университета,
РФ, г. Сургут

Система обязательного страхования банковских вкладов, созданная еще в 2004 году имели своей целью создание механизма защиты интересов вкладчиков, как более уязвимой по сравнению с кредитной организацией стороны в договоре банковского вклада (счета), укрепление доверия к банковской системе Российской Федерации и стимулирование привлечения сбережений населения в банковскую систему Российской Федерации [1].

Страхование вкладов – это государственный механизм защиты сбережений населения, размещаемых во вкладах и на счетах в российских банках на территории РФ путём их страхования (гарантирования). Появление такой системы страхования вкладов во многом было обусловлено негативными явлениями в банковской системе, когда на первый взгляд благополучные банки попадали по признаки неплатежеспособности, что в первую очередь негативно отражалось именно на вкладчиках.

Так, по данным Агентства по страхованию вкладов (организации уполномоченной на осуществление выплат вкладчикам возмещений по вкладам при наступлении страхового случая) на 30 ноября 2018 г. Агентство осуществляет функции конкурсного управляющего (ликвидатора) в 348 кредитных организациях. В данных кредитных организациях 461 766 кредиторов, объем требований которых составляет 3 091 044,12 млн. руб.

Указанные цифры поражают масштабностью, учитывая, что число самих банков-участников системы страхования вкладов на 23 ноября 2018 года с

учетом ликвидируемых – всего 759. Соответственно, каждый второй банк подвергся процедуре ликвидации.

В соответствии с Законом о страховании вкладов физических лиц максимальное возмещение по вкладам в банке одному вкладчику составляет 100 процентов от суммы вкладов в банке, но не более 1 400 000 рублей, если иное не установлено федеральным законом (п.2 ст. 11 Закона N 177-ФЗ). Соответственно, при превышении суммы вклада над установленным максимальным размером страхового возмещения, указанное превышение по гарантированную систему страхования не подпадает и влечет уже иные последствия для вкладчика в виде постановки в реестр и получения статуса конкурсного кредитора.

В стремлении защитить свои вклады и зачастую с подачи сотрудников ряда банков вкладчики используют механизм «дробления вкладов», как единственную возможность попасть под действие системы страхования вкладов.

Дробление вкладов происходит во время фактической неплатежеспособности банка, в период когда клиенты банка лишены возможности распоряжаться своими денежными средствами, находящимися на счетах в банке полностью и кассовые операции проводятся в соответствии с формальными требованиями к банковскому документообороту, но без фактического внесения наличных денежных средств в кассу банка, что позволяет искусственно формировать обязательства перед вкладчиками, увеличивая страховую ответственность Агентства.

Способы дробления вкладов различны. Наиболее распространенными в правоприменительной практике способами являются, например:

- внесение в документы бухгалтерского учета банка технических записей о зачислении средств юридических лиц и владельцев крупных вкладов из числа физических лиц на счета специально подобранных физических лиц с целью неправомерного получения последними страхового возмещения;

- «перебрасывание» юридическим лицом денежных средств на счета своих руководителей и учредителей в виде выплаты дивидендов в размере, сопоставимом с суммой стопроцентного страхового возмещения (что влечет перевод таких кредиторов в категорию первой очереди вместо третьей, которая была бы без дробления вкладов).

Подобные схемы осуществляются в тот период, когда банк становится фактически неплатежеспособным. Остатки на счетах в банке перестают быть реальными деньгами, а становятся лишь записями, обозначающими размер обязательств банка перед вкладчиками. То есть технически в банке могут совершаться любые операции, однако они не влекут экономических и правовых последствий.

Если размышлять с точки зрения неприкосновенности частной собственности (а вкладчик остается собственником вклада, хотя оператором его финансовых операций является банк), то вполне логичны действия гражданина направленные на сохранение своих денежных средств, например, путем разделения вклада или перевода его части на счета подконтрольных ему лиц.

Однако, позиция Верховного Суда Российской Федерации позволяет Агентству не выплачивать страховое возмещение по искусственно созданным обязательствам по вкладам, признавая за ними признаки мнимой сделки, влекущей ничтожность (ст. 170 ГК РФ).

Тем не менее, борьба с дроблением вкладов в условиях спада доверия вкладчиков к устойчивости банковской системы повлияла на отток денежных средств вкладчиков, превышающих максимальную сумму страхового возмещения, а на смену старым способам обхода закона приходит новая правоприменительная практика, содержащая оценку признаков правомерности действий вкладчиков по снятию своих вкладов со счетов в преддверии банкротства банка.

Так, Верховный Суд по делу Р. Сайфутдинова, отменил решения предыдущих судебных инстанций о снятии вложенных денег незадолго до банкротства банка.

При этом, вкладчику пришлось пройти три инстанции, которые удовлетворяя требования о недействительности исходили из того, что Сайфутдинову Р.Х. было оказано большее предпочтение в отношении удовлетворения его требований перед требованиями других кредиторов должника, поскольку на дату совершения сделки у должника имелась картотека неисполненных в срок распоряжений других клиентов банка в связи с недостаточностью денежных средств на корреспондентских счетах.

По мнению же Верховного суда РФ, появление у банка в предбанкротный период финансовых затруднений не исключает возможности осуществления до определенного момента обычной хозяйственной деятельности. При этом на стороне ответчика, являющегося контрагентом банка, всегда будут возникать объективные сложности в представлении доказательств, подтверждающих соответствующий критический момент приостановки операций из-за недостатка ликвидности.

Вопреки выводам судов, наличие в банке картотеки не может образовывать презумпцию при оспаривании сделок по выдаче наличных денежных средств добросовестным вкладчикам (клиентам) банка. Такое обстоятельство принимается судом во внимание наряду с иными при исследовании вопроса о типичности сделки для конкретной кредитной организации [2].

Надо отметить, что данная позиция суда не универсальна, поскольку в отсутствие единых критериев в оценке поведения вкладчиков иные споры с тождественными требованиями могут иметь и прямо противоположный вывод судов.

Формально же существующий подход с оспариванием действий вкладчика при поддержке позиции Агентства по страхованию вкладов со стороны судов позволяет оспорить любую операцию по выдаче денежных средств со счета физического лица, совершенную в течение месяца до отзыва у банка лицензии. Добросовестность и неосведомленность гражданина о финансовом состоянии банка квалифицирующими признаками не являются. Факт востребования

срочного вклада до завершения срока тоже не является решающим. Защита физического лица может строиться лишь на том, что оспариваемая сделка (выдача наличных денежных средств со счета) относится к обычной хозяйственной деятельности банка.

Случаи, когда это не так сформулированы в п. 5 ст. 189.40 Закона N 127-ФЗ [3], в том числе, например, когда платеж был осуществлен кредитной организацией через корреспондентский счет с нарушением очередности списания, при наличии иных распоряжений владельцев счетов либо когда клиент (получатель платежа) по отношению к кредитной организации является заинтересованным лицом. Таким образом, складывающаяся правоприменительная практика позволяет подвести под удар практически любую сделку вкладчика, проведенную незадолго до отзыва у банка лицензии, в случае, если сумма перевода превысила предельную сумму страхового возмещения по вкладам.

Учитывая, современное правовое регулирование в банковской сфере и принятие ряда новелл в области Законодательства о легализации доходов полученных преступным путем (так называемого, антиотмывочного законодательства), отношение к кредитным организациям складывается двойственным. С одной стороны – несомненный плюс, хранение и обслуживание депозита профессиональным участником финансового рынка, удобство контроля со стороны вкладчика, возможность получения дополнительного дохода.

С другой стороны, тотальный контроль над переводами, необоснованное блокирование и ограничение банковских операций с ссылкой на Закон о легализации, а также риск остаться без средств, внесенных в качестве вклада, размер которого превышает предельную сумму страхования, а зачастую именно так и происходит, поскольку, как правило, банки в условиях неплатежеспособности не имеют средств для погашения требований вкладчиков, чьи требования включены в реестр, увеличивают напряженность в обществе и отказ от безналичных вкладов.

К примеру, по сведениям самого же АСВ, средний процент удовлетворения требований кредиторов по кредитным организациям, в отношении которых ликвидационные процедуры завершены, за весь период деятельности Агентства составил 41,5%. При этом требования кредиторов первой очереди удовлетворены на 64,5%, второй очереди – на 36,2%, третьей очереди – всего на 22,4% [4]. Соответственно, о масштабах потерь финансовых средств вкладчиками остается догадываться, учитывая, что реестровые вклады в очередности лишь третьи.

Отметим, что в ближайшие изменения в рассматриваемом законе произойдут в январе 2019 года. Будет расширен субъектный состав вкладчиков за счет юридических лиц (малых предприятий), индивидуальных предпринимателей, что отчасти разрешит проблему рисков в корпоративном секторе. Однако, так и остается нерешенной проблема страхования обезличенных металлических счетов.

Однако, на наш взгляд изменению подлежит не сама система государственного страхования, а система взаимодействия кредитных организаций с основным регулятором, пристальное внимание которого к собственному капиталу банка, условиям выполнения лицензионных требований позволит исключить огромный пробел в области предупреждения банкротств кредитных организаций, зачислению вкладов на «забалансовые счета», ограничению доступа к финансовому рынку кэптивных кредитных организаций, создаваемых исключительно с целью вывода капитала.

В отсутствие же иного похода вкладчикам вполне обоснованно придется задуматься о защите собственных вкладов на счетах своими силами, например, за счет дополнительного страхования денежных средств, превышающих 1 400 000 рублей на случай риска утраты вкладов вследствие банкротства банка, моратория на выдачу средств либо ограничению существующей денежной массы путем дробления вкладов в пределах сумм, подлежащих страхованию между различными кредитными организациями.

Список литературы:

1. О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации: федеральный закон от 23.12.2003 N 177-ФЗ // Российская газета. -2003. - N 261
2. Определение Верховного Суда РФ от 02.04.2018 N 305-ЭС17-22716 по делу N А40-35812/2016 // URL: <http://www.consultant.ru>
3. О несостоятельности (банкротстве): федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ // Парламентская газета. - 2002. - N 209-210
4. Агентство по страхованию вкладов. Официальный сайт. – URL: <https://www.asv.org.ru/agency/>

РЕАЛИЗАЦИЯ ПРАВА НА ЖИЛОЕ ПОМЕЩЕНИЕ ПУТЕМ СУБСИДИРОВАНИЯ ГРАЖДАН НА ПРИОБРЕТЕНИЕ И СТРОИТЕЛЬСТВО ЖИЛЬЯ

Поддубная Екатерина Викторовна

*магистрант, ГАОУ ВО ЛО Ленинградский государственный университет
имени А.С. Пушкин,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Конституцией Российской Федерации закреплен ряд прав и возможностей граждан в области жилищных правоотношений, в частности, право каждого на жилище, его неприкосновенность, а также невозможность противоправного проникновения и произвольного лишения жилища [1].

Важным для реализации права граждан на жилье является и поощрение органами государственной власти и местного самоуправления жилищного строительства, а также формирование всех необходимых условий осуществления права на жилище.

В частности, к таким условиям относятся:

1. Субсидирование отдельных категорий граждан РФ на приобретение и строительство жилья для отдельных категорий граждан,
2. Предоставление жилища бесплатно или за доступную плату малоимущим и иным установленным законодательством РФ нуждающимся категориям граждан из государственных, муниципальных и других жилищных фондов с соблюдением всех норм закона.

Отметим, что в научной литературе нет единого мнения среди исследователей относительно правомерности включения указанных выше правомочий в содержание права на жилище, установленного Конституцией РФ.

Данное право является многогранным фактом и по своей сути включает несколько основных юридических возможностей.

Первой такой возможностью является регулярное пользование жилым помещением в том или ином типе жилого фонда, как для собственника, членов его семьи, так и для проживания иных граждан в нем при условии заключения договора.

В качестве следующей возможности выступает обеспечение недопустимости произвольного лишения жилища.

Третьей юридической возможностью права на жилое помещение является возможность гражданина улучшить свои жилищные условия, используя различные способы, закрепленные законодательством РФ.

Это реализуется путем бесплатного или предоставления за доступную плату жилья для отдельных категорий граждан, а также путем субсидирования приобретения и строительства жилья также отдельных категорий граждан.

На сегодняшний день субсидирование граждан является одним из значимых источников финансирования приобретения или строительства жилья, исходя из его высокой стоимости, особенно в больших городах.

Общие положения о субсидировании отдельных категорий граждан на приобретение или строительство жилья установлены в Жилищном кодексе РФ [7], а на региональном уровне закреплены уточнения по категориям граждан, которым полагается субсидия, ее размеры, программы и т.п.

Список категории граждан, которые могут получить рассматриваемый тип субсидии, установленный на федеральном уровне, не является исчерпывающим. Поскольку в основном выплата субсидий лежит на бюджетах субъектов Российской Федерации, то им предоставлено право самостоятельно устанавливать категории граждан, которые могут воспользоваться субсидированием на приобретение или строительство жилья.

Здесь действует одно ограничение: базовый список категорий граждан, кому полагается жилищная субсидия, утвержден федеральным законодательством, а, следовательно, субъектами РФ при разработке законов, программ он не может быть сокращен, допускается только его расширение.

В каждом регионе разработаны и действуют свои жилищные программы в рамках процесса субсидирования отдельных категорий граждан на приобретение или строительство жилья в процессе реализации своего права на жилище, закрепленного Конституцией РФ.

В данных программах уточнены критерии и требования к участникам (возраст, наличие зарегистрированного брака и детей, жилищная ситуация, принадлежность к определенной профессии, наличие необходимого стажа работы по ней и др.).

Денежные средства при субсидировании приобретения или строительства жилья предоставляются государством на безвозмездной основе.

Субсидия должна быть реализована на конкретные нужды и в определенный срок.

Следует уточнить, что использовать субсидию возможно на приобретение жилого помещения, не превышающего социальных норм, а также на строительство.

Таким образом, она носит целевой характер.

Реализация права гражданина на жилое помещение через субсидирование возможна в следующих случаях:

- при расширении уже имеющейся жилплощади, в случаях, когда она не соответствует социальным нормам;
- при выплате денежных средств по сумме ранее взятого банковского кредита на жилое недвижимое имущество;
- на производство ремонтных работ для улучшения условий проживания в жилом помещении;
- на производство капитального ремонта жилого имущества, пользование которым затруднено в связи с аварийным состоянием;
- для использования суммы субсидии как взноса при открытии ипотечного кредита;
- при оплате паевых взносов, вступив в жилищно-строительный кооператив.

Сумма субсидии за редким случаем не покрывает всю стоимость жилого помещения, а является лишь софинансированием.

В случае получения субсидии на строительство нового жилья договор инвестирования возможен при условии того, что готовность дома составляет не менее 70%.

Кандидату на получение сертификата по программе субсидирования приобретения или строительства жилья на момент его получения желательно иметь:

- денежные средства для погашения остатка;
- договор об ипотечном кредитовании, в котором уточнено, что недостающая сумма будет выплачена в течение указанного периода;
- жилое имущество в собственности, подготовленное для продажи к моменту заключения сделки.

Зачастую при исследовании проблемы реализации права на жилое помещение путем субсидирования граждан на приобретение и строительство жилья исследователями рассматриваются лишь права льготных категорий граждан.

При этом не уточняются и обязанности самих граждан при получении такой субсидии.

В связи с этим представляется актуальным сказать и об обязанностях самого получателя субсидии, без которых невозможна реализация его права на жилое помещение путем субсидирования приобретения и строительства жилья.

В частности, следует сказать о необходимости учета кандидатом на получение указанного вида субсидии не только условий и порядка ее предоставления, но и формы выдачи и целевого назначения.

В адресных программах городов могут быть установлены критерии приобретения жилья только в определенном районе населенного пункта, могут быть установлены конкретные схемы приобретения жилья (по договору купли-продажи, в виде долевого участия в строительстве многоквартирного дома и др.). Исходя из этого, граждане, претендующие на субсидию, обязаны учитывать эти критерии, уточнения и строго придерживаться целей, на которые могут быть выделены денежные средства по субсидии из бюджета.

В случае если в жилищной адресной программе не установлено требование к какому-то конкретному виду договора, на основании которого должно быть приобретено жилье после получения субсидии, то это может быть любая сделка, которая соотносится с принципом свободы договора, установленном в ст. 421 ГК РФ [5].

Кроме этого на получателе рассматриваемого вида субсидий лежит обязанность выполнять не только требования, касающиеся непосредственно покупки жилого помещения, но и другие правила, соблюдение которых представляет собой необходимое условие получения субсидии.

В качестве примера можно привести ситуацию, когда субсидия может быть предоставлена при условии освобождения получателем ранее занимаемой квартиры по договору социального найма.

В данном случае для получения субсидии на приобретение жилья он должен освободить квартиру в установленный срок, так как возвращаемое в жилой фонд жилье подлежит использованию для выполнения соответствующим публично-правовым образованием своих обязанностей перед иными гражданами.

Если получатель субсидии уклоняется от выполнения указанной обязанности, то он может быть выселен из занимаемого жилого помещения в принудительном порядке, в том числе и без обращения в суд.

Помимо этого, учитывая истечение установленного срока освобождения жилого помещения получателем субсидии и продолжение проживания его в нем без согласия уполномоченного на это государственного органа, могут стать основанием для взыскания с гражданина компенсации за фактическое пользование имуществом согласно правилам о неосновательном обогащении, закрепленным в ст. 1109 ГК РФ.

Пользуясь не принадлежащим ему имуществом без законных на то оснований, гражданин экономит денежные средства на оплату фактического проживания, которые вместе с начисленными на нее штрафными процентами (ст. 395 ГК РФ [2]) может быть с него взыскана судебным решением.

Таким образом, реализация права на жилое помещение путем субсидирования граждан на приобретение и строительство жилья является важной частью социальной поддержки населения.

При этом процедура предоставления субсидий достаточно четко регламентируется законодателем: в общем – на федеральном уровне, детально – на региональном уровне, уровне городских жилищных программ.

При этом граждане, которые хотят получить субсидию на приобретение или строительство жилья могут реализовать в данном вопросе не только свои права, но и должны соответствовать всем установленным критериям и требованиям законодательства и выполнить ряд обязательств, если они предусмотрены законодателем.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // КонсультантПлюс [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения: 08.11.2018).
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018) // КонсультантПлюс [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=294692&fld=134&dst=1000000001,0&rnd=0.3487027439529662#02336377920592001> (дата обращения: 08.11.2018).
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 29.07.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018) // КонсультантПлюс [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=294690&rnd=246B3919BF45F97680093402EF79B892#06831390938420132> (дата обращения: 08.11.2018).
4. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // КонсультантПлюс [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=304236&fld=134&dst=1000000001,0&rnd=0.4218382491562287#0700339121309761> (дата обращения: 08.11.2018).

5. Апелляционное определение суда Ямало-Ненецкого автономного округа от 09.07.2015 по делу № 33-1707/2015.
6. Апелляционное определение Московского городского суда от 26.05.15 г. № 33–15666/2015.
7. Порядок и правила получения субсидии на покупку жилья в 2018 году // [Электронный ресурс] URL: <http://posobie-help.ru/subsidii/nedvizhimost/nakupku-zhilya.html> (дата обращения: 08.11.2018).

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ И ПОРЯДОК ПОЛУЧЕНИЯ СУБСИДИЙ НА УЛУЧШЕНИЕ ЖИЛИЩНЫХ УСЛОВИЙ В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ

Поддубная Екатерина Викторовна

*Магистрант, ГАОУ ВО ЛО Ленинградский государственный университет
имени А.С. Пушкин,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Согласно Конституции РФ каждый гражданин имеет право на жилище, а также не может быть его лишен в произвольном порядке.

При этом понятие жилища и права собственности на жилое помещение не являются одним и тем же.

Следовательно, делать ссылку на указанное положение Конституции РФ при обращении за реализацией права на получение субсидии на улучшение жилищных условия не является правомерным действием.

Субсидия на улучшение жилищных условий представляет собой государственный сертификат, который выдается конкретным категориям гражданам на безвозвратной основе.

Так, использовать субсидию возможно на приобретение жилого помещения, не превышающего социальных норм, на строительство, производство ремонтных работ для улучшения условий проживания в жилом помещении.

Таким образом, она носит целевой характер.

Если какая-то сумма из предоставленной субсидии остается неизрасходованной, то она возвращается в региональный или федеральный бюджеты.

Рассматриваемый вид субсидии отличается от других форм помощи, так как являются безвозвратными.

Следовательно, их выдача строго контролируется уполномоченными государственными органами и исключительно тем категориям граждан, которые установлены законодательством и гражданам, которые имеют доказательство своей нуждаемости в субсидии на улучшение жилищных условий.

Улучшение жилищных условий подразумевает их несоответствие установленным нормам в РФ, что должно быть документально подтверждено претендентом и тщательно проверено уполномоченными органами.

Общие положения о субсидировании отдельных категорий граждан на приобретение или строительство жилья установлены в Жилищном кодексе РФ [1], а на региональном уровне закреплены уточнения по категориям граждан, которым полагается субсидия, ее размеры, программы и т.п. [6]

Так в Санкт-Петербурге регулирование сферы субсидирования граждан на улучшение жилищных условий реализуется региональными и федеральными законами, постановлениями Правительства Санкт-Петербурга. Основные из них:

- Закон Санкт-Петербурга №315-45 «О целевой программе Санкт-Петербурга «Молодежи – доступное жилье»;
- Постановление Правительства РФ №1050 «О федеральной целевой программе «Жилище» на 2015-2020 годы»;
- Закон Санкт-Петербурга №513-101 «О целевой программе Санкт-Петербурга «Расселение коммунальных квартир в Санкт-Петербурге»;
- Постановление Правительства Санкт-Петербурга №312 «О порядке и условиях предоставления гражданам безвозмездных субсидий для приобретения или строительства жилых помещений» и др.

Список категории граждан, которые могут получить рассматриваемый тип субсидии, установленный на федеральном уровне, не является исчерпывающим. Поскольку в основном выплата субсидий лежит на бюджетах субъектов Российской Федерации, то им предоставлено право самостоятельно устанавливать категории граждан, которые могут воспользоваться субсидированием на приобретение или строительство жилья.

Здесь действует одно ограничение: базовый список категорий граждан, кому полагается жилищная субсидия, утвержден федеральным законодательством, а, следовательно, субъектами РФ при разработке законов, программ он не может быть сокращен, допускается только его расширение.

В Санкт-Петербурге на рассматриваемый вид субсидий могут претендовать следующие категории граждан:

- малоимущие граждане (доход таких граждан менее двухкратной величины прожиточного минимума, а также имущество, которое они имеют в собственности не больше 10-х средней рыночной стоимости одного квадратного метра жилой площади в Санкт-Петербурге);

- ветераны ВОВ и боевых действий;
- граждане, имеющие трех и более несовершеннолетних детей;
- инвалиды или семьи с детьми-инвалидами;
- лица, обладающие государственными наградами (в том числе герои СССР и РФ) реабилитированные после репрессий, утратившие жилье.

Также к нуждающимся относятся лица, проживающие по договору социального найма в коммунальной квартире или обеспеченные жилой площадью меньше норматива (10 квадратных метра на человека):

- участники и инвалиды ВОВ;
- работники тыла во время ВОВ;
- награжденные знаком «Жителю блокадного Ленинграда» члены семей погибших инвалидов и участников ВОВ [7].

Получение субсидии на улучшение жилищных условий в Санкт-Петербурге рассчитано также на участников федеральных адресных программ, к которым относятся молодые специалисты, государственные служащие, работники неблагоприятных климатических зон.

Власти Санкт-Петербурга с целью удовлетворения потребностей в улучшении жилищных условий всех нуждающихся граждан в 2018 г. реализуют два типа жилищного учета.

Во-первых, производят контроль и фиксацию численности граждан и семей, нуждающихся в улучшении жилищных условий.

Во-вторых, реализуют учет граждан, нуждающихся в новом жилище, которое должно быть предоставлено им в рамках договора социального найма.

В каждом регионе разработаны и действуют свои жилищные программы в рамках процесса субсидирования отдельных категорий граждан на приобретение или строительство жилья в процессе реализации своего права на жилище, закрепленного Конституцией РФ.

В данных программах уточнены критерии и требования к участникам (возраст, наличие зарегистрированного брака и детей, жилищная ситуация, принадлежность к определенной профессии, наличие необходимого стажа работы по ней и др.).

Так, на территории Санкт-Петербурга реализуется на сегодняшний день несколько целевых программ, которые направлены на оказание помощи для улучшения жилищных условий, в том числе с помощью субсидирования (таблица 1).

Таблица 1.

Целевые программы в Санкт-Петербурге в рамках субсидирования граждан с целью улучшения жилищных условий¹

Программа	Категория граждан	Особенности
«Молодежи доступное жилье»	Совершеннолетние лица, но не старше 35 лет	<ul style="list-style-type: none"> – предоставляется 40% от рыночной стоимости квартиры, которую приобретают на вторичном рынке или в новостройке, дополнительно можно получить 5% на каждого несовершеннолетнего ребенка; – предоставляется жилищный заем без процентов сроком на 10 лет в расчете 70% от стоимости жилплощади; – 70% предоставляется от стоимости жилплощади в беспроцентную рассрочку при условии льготного приобретения. Приобрести подобное жилье можно только в определенных комплексах, о которых следует узнавать в администрации.
«Расселение коммунальных квартир»	Граждане, проживающие в квартире, где 4	Все комнаты необходимо продать или одному из собственников коммунальной квартиры, или другому стороннему

¹ Составлено автором.

	(при отсутствии центрального горячего водоснабжения) и 5 (для остальных случаев) комнат при наличии санузла.	покупателю. При наличии комнаты, принадлежащей государству, собственники имеют право выкупить ее и претендовать на субсидию в больших размерах. Можно воспользоваться обменом для заселения квартиры одной семьей.
«Развитие долгосрочного жилищного кредитования»	Граждане, которые собирались оформлять ипотеку	Государство оплачивает 30% от выбранной для покупки жилплощади, 10% от стоимости необходимо оплатить самостоятельно, и только 60% будут оформлены в ипотеку
«Жилье работникам бюджетных сфер»	Работники из областей медицины, образования, культуры, спорта и прочих бюджетных сфер.	Обязательное условие – это 5 лет рабочего стажа. Участник программы оплачивает от приобретаемого жилья 20%, а остальные 80% даются в беспроцентную рассрочку сроком на 10 лет.

Для участия в действующих целевых программах субсидирования граждан на улучшение жилищных условий в Санкт-Петербурге установлена единая система требований для постановки на учет:

1. Претендент на субсидию должен проживать на территории Санкт-Петербурга не менее 10 лет. В данном случае речь идет о наличии у него постоянной регистрации.

Отметим, что желательным моментом здесь является отсутствие смены места регистрации за последние пять лет, так как могут возникнуть проблемы с соотношением формальностей использования федеральных и региональных коэффициентов.

2. На одного человека должно приходиться не более 9 кв. метров в жилом помещении, где он на момент подачи документов и постановки на учет проживает.

Для граждан, которые проживают в коммунальных квартирах данный показатель составляет 15 кв. м.

Несоответствие даже одному требованию означает, что у соискателя нет прав на то, чтобы обращаться к представителям соответствующего контролирующего органа.

В таком случае предоставление субсидии гражданам, которые нуждаются в улучшении жилищных условий становится невозможным.

Субсидия выдаётся исключительно после вынесения соответствующего решения Жилищным комитетом Санкт-Петербурга.

Таким образом, сегодня власти Санкт-Петербурга предлагают гражданам, нуждающимся в улучшении жилищных условий, участие в различных целевых программах.

В ряде законодательных, нормативно-правовых актов установлены категории граждан, которые могут претендовать на рассматриваемый тип субсидии, а также основные требования, критерии, без соблюдения которых предоставление субсидии становится невозможным.

Список литературы:

1. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // КонсультантПлюс [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=304236&fld=134&dst=1000000001,0&rnd=0.4218382491562287#0700339121309761> (дата обращения: 08.11.2018).
2. Закон Санкт-Петербурга от 02.11.2007 № 513-101 «О целевой программе Санкт-Петербурга «Расселение коммунальных квартир в Санкт-Петербурге»» (принят ЗС СПб 17.10.2007) // КонсультантПлюс [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=SPB&n=75647#011272398656277116> (дата обращения: 08.11.2018).
3. Закон Санкт-Петербурга от 26.04.2001 № 315-45 «О целевой программе Санкт-Петербурга "Молодежи - доступное жилье» (принят ЗС СПб 11.04.2001) // КонсультантПлюс [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?base=SPB&dst=100001&n=24317&req=doc#066108947728460521> (дата обращения: 08.11.2018).
4. Закон Санкт-Петербурга от 28.07.2004 № 409-61 (ред. от 15.11.2017) «О содействии Санкт-Петербурга в улучшении жилищных условий граждан» (принят ЗС СПб 07.07.2004) // КонсультантПлюс [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/on->

line.cgi?req=doc&base=SPB&n=192883&rnd=879BA6BB464D82D62F870C42C14F4296&from=49340-5#07062489458917629 (дата обращения: 08.11.2018).

5. Постановление Правительства Санкт-Петербурга от 28.03.2006 № 312 «О порядке и условиях предоставления гражданам безвозмездных субсидий для приобретения или строительства жилых помещений» // КонсультантПлюс [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?base=SPB&n=62788&req=doc#0021956576759832203> (дата обращения: 08.11.2018).
6. Порядок и правила получения субсидии на покупку жилья в 2018 году // [Электронный ресурс] URL: <http://posobie-help.ru/subsidii/nedvizhimost/narokupku-zhilya.html> (дата обращения: 08.11.2018).
7. Субсидия на улучшение жилищных условий в Санкт-Петербурге 2018 // [Электронный ресурс] URL: Источник: <http://citize.ru/subsidiya-na-uluchshenie-zhilishhnyx-uslovij-v-sankt-peterburge-2018.html> (дата обращения: 08.11.2018).

ДЛЯ ЗАМЕТОК

МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ:

*Электронный сборник статей по материалам XXVII студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 26 (27)
Декабрь 2018 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»
125009, Москва, Георгиевский пер. 1, стр.1, оф. 5
E-mail: mail@nauchforum.ru

16+

