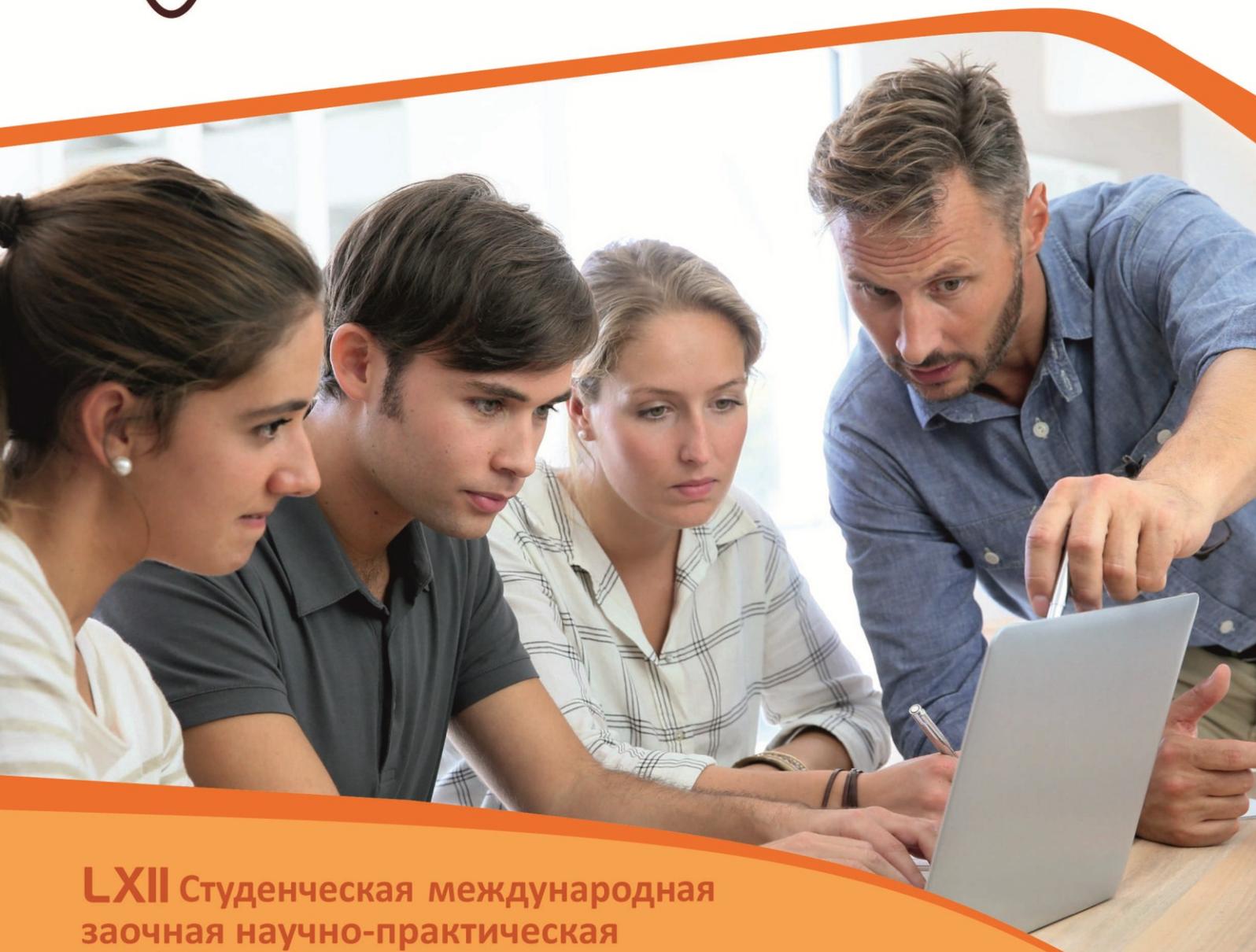




**НАУЧНЫЙ  
ФОРУМ**  
nauchforum.ru

ISSN 2618-6829



**LXII Студенческая международная  
заочная научно-практическая  
конференция**

**МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ**  
**№ 32(62)**

г. МОСКВА, 2019



## МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ

*Электронный сборник статей по материалам LXII студенческой  
международной научно-практической конференции*

№ 32 (62)  
Октябрь 2019 г.

Издается с декабря 2017 года

Москва  
2019

УДК 08  
ББК 94  
М75

Председатель редколлегии:

**Лебедева Надежда Анатольевна** – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

**Арестова Инесса Юрьевна** – канд. биол. наук, доц. кафедры биозкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

**Ахмеднабиев Расул Магомедович** – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

**Бахарева Ольга Александровна** – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

**Бектанова Айгуль Карибаевна** – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

**Волков Владимир Петрович** – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

**Елисеев Дмитрий Викторович** – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

**Комарова Оксана Викторовна** – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономики ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

**Лебедева Надежда Анатольевна** – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

**Маршалов Олег Викторович** – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

**Орехова Татьяна Федоровна** – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

**Самойленко Ирина Сергеевна** – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

**Сафонов Максим Анатольевич** – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

**М75 Молодежный научный форум.** Электронный сборник статей по материалам LXII студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2019. – № 32 (62) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [https://nauchforum.ru/archive/MNF\\_interdisciplinarity/32%2862%29.pdf](https://nauchforum.ru/archive/MNF_interdisciplinarity/32%2862%29.pdf)

Электронный сборник статей LXII студенческой международной научно-практической конференции «Молодежный научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

## Оглавление

<b>Рубрика 1. «Медицина и фармацевтика»</b>	<b>7</b>
ЧАСТОТА ВСТРЕЧАЕМОСТИ ПРИЗНАКОВ ДИСПЛАЗИИ СОЕДИНИТЕЛЬНОЙ ТКАНИ У ДЕТЕЙ ПО ДАННЫМ АНКЕТИРОВАНИЯ РОДИТЕЛЕЙ Милинская Любовь Николаевна	7
САХАРНЫЙ ДИАБЕТ. РЕАКЦИИ ПРОХОДЯЩИЕ В ОРГАНИЗМЕ ПРИ САХАРНОМ ДИАБЕТЕ Павлюк Александра Викторовна	11
<b>Рубрика 2. «Политология»</b>	<b>14</b>
ДЕБАТЫ СТОРОННИКОВ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ИДЕНТИЧНОСТИ И МАРКСИЗМА Ромахин Станислав Васильевич Хитрук Екатерина Борисовна	14
<b>Рубрика 3. «Физико-математические науки»</b>	<b>17</b>
ПРИМЕНЕНИЕ МАТЕМАТИЧЕСКОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ ДЛЯ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧИ №17 ПРОФИЛЬНОГО ЕГЭ Газдиева Марьям Алиевна Газдиева Мадина Алиевна Шадиева Ашат Салмановна	17
<b>Рубрика 4. «Филология»</b>	<b>22</b>
ДИСКУРС И ЕГО РОЛЬ В ОБУЧЕНИИ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ В СТАРШИХ КЛАССАХ СРЕДНЕЙ ШКОЛЫ Магомедова Равшанат Ахмедовна Халимбекова Маиса Казиахмедовна	22
<b>Рубрика 5. «Химия»</b>	<b>30</b>
ПОЛУЧЕНИЕ ЭКСТРАКТИВНЫХ ВЕЩЕСТВ ИЗ БЕРЕСТЫ БЕРЕЗЫ VETULA PUBESCENS ENRH Машенкина Мария Владимировна Карина Игоревна Киенская Ирина Анатольевна Буторова	30
<b>Рубрика 6. «Экономика»</b>	<b>37</b>
ФОРМИРОВАНИЕ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ НА ПРЕДПРИЯТИИ Брюкова Яна Александровна	37

ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ РОССИИ И ВЕЛИКОБРИТАНИИ Бубнова Анастасия Александровна Борисова Татьяна Сергеевна Кубанцева Ольга Викторовна	42
СОСТОЯНИЕ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ ВЕДУЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ РБ – ОАО «УЛАН-УДЭНСКОЕ ПРИБОРОСТРОИТЕЛЬНОЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ» Быкова Надежда Сергеевна Маншеева Людмила Николаевна	49
ПРОБЛЕМЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИИ Быкова Надежда Сергеевна Маншеева Людмила Николаевна	56
НАЛОГОВЫЙ МОНИТОРИНГ – НОВЫЙ ЭТАП ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРОЗРАЧНОСТИ БИЗНЕСА Гуль Валерия Анатольевна Климченко Алина Игоревна Шаруда Андрей Сергеевич Полинская Марина Валерьевна	62
ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА КАК ОДНА ИЗ ГЛАВНЫХ ПРОБЛЕМ В СИСТЕМЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ РФ Севостьянова Наталья Юрьевна Колисниченко Виктория Вадимовна Шаруда Андрей Сергеевич Полинская Марина Валерьевна	68
ОЦЕНКА ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА НА ПРИМЕРЕ БУРЯТСКОГО РЕСПУБЛИКАНСКОГО УПРАВЛЕНИЯ ИНКАССАЦИИ «РОСИНКАС» Молчанова Анастасия Алексеевна	73
ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОЦЕССОВ ФОРМИРОВАНИЯ И РЕАЛИЗАЦИИ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА ПРЕДПРИЯТИЯ Полтораков Олег Владимирович Столярова Алла Николаевна	78
МАТРИЦА БКГ - КАК ОСНОВАНИЕ ВАРИАНТОВ РАЗВИТИЯ СТРАТЕГИИ БИЗНЕСА ПРЕДПРИЯТИЯ Полтораков Олег Владимирович Столярова Алла Николаевна	83

СОВРЕМЕННОЕ РАЗВИТИЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА БИЗНЕСА В ОБЛАСТИ ГЕОДЕЗИИ Полтораков Олег Владимирович Столярова Алла Николаевна	86
РОКОВОЕ КОЛЬЦО ЭКОНОМИКИ Праслова Юлия Александровна	90
КОНЪЮНКТУРНЫЙ КРИЗИС СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕСПУБЛИКИ БУРЯТИЯ Праслова Юлия Александровна	92
ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РЕСПУБЛИКИ БУРЯТИЯ Праслова Юлия Александровна	95
ОСОБЕННОСТИ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВОЙ СЕТИ Степанова Елена Сергеевна Булатова Надежда Николаевна	98
АЛГОРИТМ АНАЛИЗА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТА ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ С ЦЕЛЬЮ ВЫЯВЛЕНИЯ СУММ ЗАНИЖЕНИЯ ПРИБЫЛИ Ткачук Артём Олегович Шилай Ирина Дмитриевна	104
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РОССИИ Шалаев Владимир Сергеевич Цыдыпова Балжина Балжировна	110
ВЛИЯНИЕ КЛИМАТИЧЕСКИХ ИЗМЕНЕНИЙ НА ГЛОБАЛЬНОЕ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ Шалаев Владимир Сергеевич	116
<b>Рубрика 7. «Юриспруденция»</b>	<b>120</b>
ПРОКУРОРСКИЙ НАДЗОР ЗА СОБЛЮДЕНИЕМ УСТАНОВЛЕННОГО ПОРЯДКА ПРОВЕДЕНИЯ РАССЛЕДОВАНИЯ И ВЫПОЛНЕНИЯ ОПЕРАТИВНО- РОЗЫСКНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ Белых Ирина Андреевна	120
НАСТУПЛЕНИЕ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ КАК ПРОФИЛАКТИКА ПРЕСТУПЛЕНИЙ СРЕДИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ Булатов Николай Геннадьевич	125

УСТАНОВЛЕНИЕ ФАКТОВ, ИМЕЮЩИХ ЮРИДИЧЕСКОЕ ЗНАЧЕНИЕ, КАК КАТЕГОРИЯ ОСОБОГО ПРОИЗВОДСТВА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ Гаджимурадова Луиза Алиевна	130
ПРОБЛЕМЫ ИСТРЕБОВАНИЯ ИМУЩЕСТВА ИЗ ЧУЖОГО НЕЗАКОННОГО ВЛАДЕНИЯ Ерохова Мария Николаевна	136

## РУБРИКА 1.

### «МЕДИЦИНА И ФАРМАЦЕВТИКА»

#### ЧАСТОТА ВСТРЕЧАЕМОСТИ ПРИЗНАКОВ ДИСПЛАЗИИ СОЕДИНИТЕЛЬНОЙ ТКАНИ У ДЕТЕЙ ПО ДАННЫМ АНКЕТИРОВАНИЯ РОДИТЕЛЕЙ

*Милинская Любовь Николаевна*

*студент, Медицинский институт*

*Белгородский Национальный Исследовательский Университет*

*РФ, Белгород*

**Введение.** Проблема распространенности недифференцированных дисплазий соединительных тканей (НДСТ) в настоящее время является достаточно актуальной. Данному вопросу посвящено большое количество научных трудов, в связи с высокой распространенностью признаков НДСТ среди детского населения. Изучением НДСТ занимаются врачи различных специальностей, так как патология полиорганна [1,2]. Выраженные поражения при НДСТ претерпевают органы и системы с высоким содержанием коллагена: кожа и опорно-двигательный аппарат, сердечно-сосудистая, нервная системы, органы зрения, происходят изменения внутренних органов в виде аномалий строения, спланхноптозов, дивертикул, грыж [3]. Для достоверной верификации заболевания необходимо применение специальных биохимических и молекулярно-генетических методов, что является преградой для постановки диагноза в широкой практике. Поэтому, в основном, диагностика носит субъективный характер, а полученная информация не может являться пригодной для статистически достоверного скринингового исследования распространенности заболевания [4].

Целью работы являлось изучение частоты встречаемости признаков дисплазии соединительной ткани у детей.

## **Материалы и методы.**

Исследование проводилось с 01.04.2019 по 01.10.2019 гг. Мной было проведено анкетирование родителей детей посетивших по разным причинам ОГБУЗ «Детская поликлиника Яковлевской ЦРБ» методом случайной выборки.

Критерии включения: родители со своими детьми, обратившиеся по различным вопросам в ОГБУЗ «Детская поликлиника Яковлевской ЦРБ» методом случайной выборки.

Критерии исключения: возраст детей до 1 года, так как в связи с возрастными особенностями кожи и опорно-двигательной системы детей первого года жизни, достоверно судить о стойкости признаков НДСТ у детей данной возрастной группы невозможно[5].

На вопросы анкеты ответили 100 родителей. На основании критериев включения/исключения в основную группу вошли 94 ребенка, 6 анкет были исключены по возрастному фактору.

В исследуемую группу вошли 94 ребенка, мальчиков 54 (57,447%), девочек 40 (42,553%).

Исследуемые были разделены на возрастные группы: 1-5 лет, их общее количество (процентное содержание) - 38 (40,426%), 6-10 лет – 36 (38,298%), 11-18 лет – 20 (21,277%).

Родителям было предложено ответить на следующие вопросы в адаптированной форме: наличие повышенной гибкости, гиперподвижности суставов, гиперрастяжимости кожи, искривлений позвоночника разной степени тяжести, плоскостопия, частых вывихов и переломов, грыж, различных высыпаний на коже, поражения зубов, ломкости сосудов, неврологических и невротических проявлений, нарушений зрения, патологии сердца, отклонений в развитии.

Кроме того, необходимо было отметить наличие подобных признаков у близких родственников, а также семейные варианты повышенной гибкости (профессиональные занятия гимнастикой, акробатикой, балетом и т.д.).

Обработка полученных данных проводилась по каждому вопросу анкеты отдельно с применением современных методов статистической обработки (программа Microsoft Excel 2010).

### **Результаты и обсуждение.**

Повышенную гибкость отметили 14 респондентов (14,9%). Гиперрастяжимость кожи отметили более четверти респондентов – 26 опрошенных (27,7%). Искривления позвоночника разной степени тяжести – 18 респондентов (19,1%). Плоскостопие – 16 респондентов (17%). Вывихи, подвывихи суставов – 8 респондентов (8,5%). Грыжи и другие аномалии – 4 респондентов (4,3%). Склонность к аллергическим высыпаниям – 31 респондент (33%). Поражения зубов – 22 респондента (23,4%). Ломкость сосудов – 17 респондентов (18,1%). Пароксизмальные состояния – 3 респондентов (3,2%). Нарушения поведения и сна – 18 респондентов (19,1%). Ночное/дневное недержание мочи/кала – 2 респондента (2,1%). Нарушения зрения – 12 респондентов (12,8%). Патологии сердца – 6 респондентов (6,4%). Частые и затяжные инфекции – 8 респондентов (8,5%). Задержка в развитии – 6 респондентов (6,4%). Аналогичные признаки у близких родственников – 8 респондентов (8,5%). Семейные варианты повышенной гибкости (акробаты, танцоры, балерины) – 27 респондентов (28,7%). В результате статистической обработки анкет оказалось, что 16 (17%) респондентов дали более половины положительных ответов (5 и более), что подтверждает высокую распространенность признаков НДСТ в популяции.

### **Заключение.**

Таким образом, распространенность признаков НДСТ среди детей амбулаторного звена по результатам анкетирования родителей составило 16 (17%). Полученные данные обосновывают необходимость проведения обширного популяционного исследования для раннего выявления признаков ДСТ, предотвращения инвалидности и семейной профилактики.

## Список литературы:

1. Арсентьев В.Г., Шабалов Н.П. Дисплазия соединительной ткани у детей как конституционная основа полиорганных нарушений: вопросы классификации, критерии диагностики // Вопросы практической педиатрии. – 2011. – Т6. - №5. – С. 59-65. [Arsentev VG, Shabalov NP. Connective tissue dysplasia in children as a constitutional basis for multiple organ disorders: classification issues, diagnostic criteria. Problems of practical pediatrics. 2011;6(5):59-65.(In Russ).]
2. Кадурина Т.И., Горбунова В.Н. Дисплазия соединительной ткани // Руководство для врачей. –2009. – с.704 [Kadurina TI, Gorbunova VN. Connective tissue dysplasia. Guide for doctors. 2009;704. (In Russ).]
3. Adesina AF, Peterside O, Anochie I, Akani NA. Weight status of adolescents in secondary school in port Harcourt using Body Mass Index (BMI). Ital J Pediatr. 2012; 38:31. Doi: 10.1186/1824-7288-38-31.
4. Калаева Г.Ю., Хохлова О.И. Распространенность и клиническая характеристика дисплазии соединительной ткани у подростков // Педиатрическая фармакология. – 2017.- Т14. - №5. – С. 373-379. [Kalaeva GY, Khokhlova OI. The Incidence and Clinical Characteristics of the Connective Tissue Dysplasia in Adolescents. Pedistricheskaya farmakologiya – Pediatric pharmacology. 2017; 14 (5): 373 – 379.]
5. Балакирева Е.А., Михайлов Г.А., Синецкая Д.В., Строкатова А.А. Особенности нервно-психического развития детей с недифференцированной дисплазией соединительной ткани // Молодежный инновационный вестник . -2016.- Т5. - №1. – С. 104-106. [Balakireva EA, Mikhailov AG, Sinecskaya DV, Strokatov AA. Features of neuropsychiatric development of children with undifferentiated connective tissue dysplasia. Youth innovation Bulletin. 2016; 5(1): 104-106.]

## САХАРНЫЙ ДИАБЕТ. РЕАКЦИИ ПРОХОДЯЩИЕ В ОРГАНИЗМЕ ПРИ САХАРНОМ ДИАБЕТЕ

*Павлюк Александра Викторовна*

*ученица 2 курса, 205 группы,*

*Казахстанско-Российского медицинского колледжа*

*РК, г Алматы*

**Аннотация.** В современном мире сахарный диабет распространённое заболевание. Сейчас сахарным диабетом болеют многие люди, некоторые из них даже не подозревают о своем заболевании. В статье рассматривается, что такое сахарный диабет, реакции проходящие в организме при сахарном диабете, последствия сахарного диабета.

**Ключевые слова:** сахарный диабет; глюкоза; гемоглобин; инсулин; сахароза; фруктоза.

**Сахарный диабет** – хроническое прогрессирующее заболевание, характеризующиеся синдромом хронической гипергликемии и нарушения всех видов обмена веществ, в первую очередь углеводов, а также белков и жиров с постепенным поражением всех органов и систем. Сахарный диабет проявляется при абсолютной или относительной недостаточной секреции гормона инсулина – клетками островков Лангерганца поджелудочной железы.

**Сахарный диабет бывает несколько типов:**

**1тип:** инсулинозависимый - поджелудочная железа не справляется со своими обязанностями, то есть не вырабатывает нужное количество инсулина.

**2тип:** инсулинонезависимый – поджелудочная железа вырабатывает достаточно инсулина, но он становится бесполезным, так как ткани теряют к нему чувствительность.

**3тип:** гестационный сахарный диабет. Этот диабет обнаруживается у женщин при беременности.

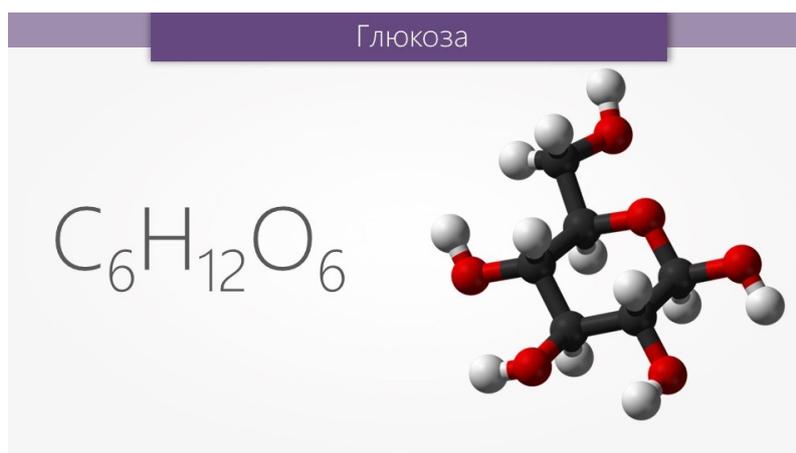
**Диагностика**

**Главными лабораторными критериями являются:**

**\*повышение содержания сахара в крови – гипергликемия**



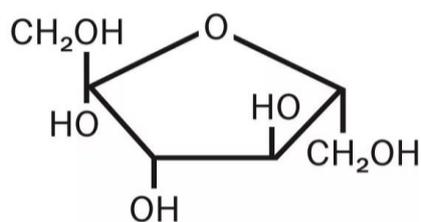
шестичленного гетероциклического кольца и всасывается в кишечник без изменения. Другие, вещества такие как дисахарид или полисахарид, представляют собой пятичленные или шестичленные гетероциклические кольца. Это вещества, которые подвергаются расщеплению при воздействии различных ферментов желудочно-кишечного тракта, расщепляются до глюкозы и других простых сахаров. В конечном счете также всасываются в кровь.



*Рисунок 2. Глюкоза*

Помимо глюкозы, в организм человека поступает такое вещество, как фруктоза. Фруктоза проходя через печень превращается в глюкозу. Поэтому считается, что глюкоза является основной составляющей крови и всего организма.

### Fructose



*Рисунок 3. Дисахарид*

Дисахарид – не считается восстановителем свойств и не реагирует с реактивами. Не образует открытую форму, не проявляет свойств альдегидов и кетонов. Молекулы сахарозы содержат гидроксильные группы и легко реагируют с гидроксидами металлов.

## РУБРИКА 2. «ПОЛИТОЛОГИЯ»

### ДЕБАТЫ СТОРОННИКОВ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ИДЕНТИЧНОСТИ И МАРКСИЗМА

***Ромахин Станислав Васильевич***

*студент, Национального исследовательского  
Томского государственного университета,  
РФ, г.Томск*

***Хитрук Екатерина Борисовна***

*научный руководитель, доцент, Национального исследовательского  
Томского государственного университета,  
РФ, г.Томск*

В современном мире, начиная с 60-х-70-х годов, в гуманитарной дисциплине появилась новая область исследования - «идентичность» и как она связана с властными структурами, то есть с политикой. В Оксфордском словаре политика идентичности описывается как «политический подход и анализ, основанный на приоритизации людьми проблем, наиболее актуальных для их конкретной расовой, религиозной, этнической, сексуальной, социальной, культурной или иной идентичности и формировании исключительных политических союзов с другими членами этой группы вместо участия в более традиционной, более широкой партийной политике.» [4]

Политика идентичности доминировала в современной политике в течение последнего десятилетия 20-го века и представляла собой отход от попыток изменить правительства или завоевать политическую власть. Политика идентичности была сосредоточена на том, как их конкретная группа была “представлена” в средствах массовой информации и языке, как их группа была затронута различными институциональными практиками и так далее.

Отход от попыток изменить правительство исходило из того, что борьба, например, за классовое господство и война угнетателей и угнетенных на

баррикадах не привели ни к чему - наоборот, Советский Союз как символ рабочего движения ещё до своего развала показывал свой недостаток и несостоятельность. Отсутствия видимых перспектив в борьбе за свои права и привели к тому, что движение ушло в изучение локальных методов угнетения господствующего класса. Под локальными угнетениями мы имеем ввиду ксенофобию: расизм, сексизм, антисемитизм, исламофобия и другие. «Политики идентичности в смысле politics является реакцией на либеральную демократию, которая была изначально ориентирована только на белых, трудоспособных и гетеросексуальных граждан, прежде всего мужчин» [1.6С.]

Формирование своей идентичности, также связано непосредственно с великим философом и социологом – Карлом Марксом.

Концепция марксизма в категории идентичности исходит из позиций: отчуждения, классового составляющего и экономической формации.

В Марксизме в первую очередь значим базис (т.е. экономический способ производства) для понимания надстройки (культуры, политики и идеологии).

Для примера стоит привести знаменитое сочинение Энгельса «Происхождение семьи, частной собственности и государства», где автор показывает, как эксплуатация женщины, зарождавшаяся ещё до классового деления преобразуется в современную дискриминацию женщин. Подавляя её на двух уровнях: внешнем - в виде эксплуатации на работе, и внутреннем - в виде эксплуатации дома, и превращение её в воспроизводитель рабочей силы. Всегда необходимо различать материальные условия производства и идеологические формы, в которых люди осознают этот конфликт и борются с ним.

Таким образом, Марксизм критикует политику идентичности, во-первых, из-за того, что та низводит классовую борьбу до одного из видов борьбы, выравнивая её с проблемами расизма, сексизма, национализма и др. Во-вторых, как следствие, это приводит к индивидуализации борьбы с угнетением, когда группы делятся на более мелкие и уже не могут выставить основную повестку – классовое неравенство.

В свою очередь сторонники политики идентичности и интерсекциональности критикуют Марксизм: «Первое - это утверждение, что марксизм опирается на бинарные структуры при объяснении мира. Второе - марксизм сводит анализ угнетения только к классовым угнетениям и считает, что все другие формы господства (такие как сексизм, расизм) являются просто эпифеноменальными к первичным классовым отношениям.» [3.С.2]

Попытаться преодолеть такой разрыв можно, если использовать Марксизм как базис, но низводить всё только лишь к классовой борьбе. Критика пересечения капитализма радикально отличается от господствующих марксистских рассуждений о природе класса. Капитализм является корнем современной классовой, гендерной, сексуальной и расовой систем угнетения, но это не означает, что класс является первичной или привилегированной осью угнетения.

### **Список литературы:**

1. ВЕСТНИК ПЕРМСКОГО УНИВЕРСИТЕТА. СЕРИЯ: ПОЛИТОЛОГИЯ  
Издательство: Пермский государственный национальный исследовательский университет (Пермь) ISSN: 2218-1067. ПОЛИТИКА ИДЕНТИЧНОСТИ: POLITICS ИЛИ POLICY? Номер: 2 (18) Год: 2012 Страницы: 5-16  
ЦУМАРОВА ЕЛЕНА ЮРЬЕВНА
2. Происхождение семьи, частной собственности и государства // Философский словарь / Под ред. И. Т. Фролова. — 4-е изд. — М.: Политиздат, 1981. — 445 с.
3. Ashley Bohrer // Intersectionality and Marxism: A Critical Historiography // Historical Materialism (2018) 1–29
4. "Identity politics". Oxford Living Dictionaries. [Электронный ресурс] – Режим доступа — URL: <https://www.oxfordlearnersdictionaries.com/definition/english/identity-politics>

## РУБРИКА 3.

### «ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ»

#### ПРИМЕНЕНИЕ МАТЕМАТИЧЕСКОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ ДЛЯ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧИ №17 ПРОФИЛЬНОГО ЕГЭ

***Газдиева Марьям Алиевна***

*студент, Ингушский государственный университет,  
РФ, г. Магас*

***Газдиева Мадина Алиевна***

*студент, Ингушский государственный университет,  
РФ, г. Магас*

***Шадиева Ашат Салмановна***

*студент, Ингушский государственный университет,  
РФ, г. Магас*

В данной статье рассматриваются вопросы методики обучения учащихся умению решать задачи с социально-экономическим содержанием в качестве подготовки к ЕГЭ по профильной математике.

Одной из особенностей вариантов ЕГЭ в 2016 г. является включение задачи № 17(в 2015 – задачи №19), которая представляет собой ориентированную на практическое содержание задачу.

При решении этой задачи проверяется умение выполнять действия с целыми числами, действий со степенями, с натуральным показателем, умение обращаться с процентами, в том числе и сложными «банковскими» и дифференцированными процентами. Умение решать задачи на проценты имеет практическое значение, т.к. понятие процента используется и в реальной жизни, и в различных областях науки.

При решении задач с экономическим содержанием необходимо обучить учащихся использовать методы математического моделирования .

Задачи № 17 из профильного ЕГЭ подразделяются на следующие типы :

1) банковские задачи на кредиты; 2) задачи, сводящиеся к математической

модели, решаемые в целых числах; 3) задачи, где применяется геометрическая интерпретация; 4) задачи на оптимизацию.

1) Банковские задачи на кредиты :

1) В июле 2016 г. Инга планирует взять кредит в банке на  $n$  л. в размере  $S$  млн. рублей, где  $S$  - целое число. Условия его возврата следующие :

- каждый январь долг увеличивается на  $r\%$  по сравнению с концом предыдущего года ;

- выплата должна производиться 1 раз в год с февраля по июнь ;

- в июле каждого года долг должен составлять часть кредита в соответствии со следующей таблицей :

Дата	Июль 2016	Июль 2017	Июль 2018	Июль 2019	.....	Июль (2016 +n)
Долг (в млн. рублей)	$S$	$S_1$	$S_2$	$S_3$	.....	$S_n$

Найдите наибольшее значение  $S$ , при котором каждая из выплат Инги будет меньше  $S_0$  млн. рублей.

СПОСОБ РЕШЕНИЯ:

$(1+0,01r\%)$ -увеличение на  $r\%$

$$1 \text{ выплата} = S(1 + 0,01r\%) - S_1$$

$$2 \text{ выплата} = S_1(1 + 0,01r\%) - S_2$$

.....

$$n \text{ выплата} = S_{n-1}(1 + 0,01r\%) - S_n$$

Решаем следующие неравенства и находим наибольшее значение  $S$ , при котором каждая из выплат Инги будет меньше  $S_0$  млн. рублей:

$$S(1 + 0,01r\%) - S_1 < S_0$$

$$S_1(1 + 0,01r\%) - S_2 < S_0$$

.....

$$S_{n-1}(1 + 0,01r\%) - S_n < S_0$$

2) 15 января Вика планирует взять кредит в банке на  $n$  месяцев в размере  $S$  млн. рублей. Условия его возврата следующие :

-1 числа каждого месяца долг увеличивается на  $r\%$  по сравнению с концом предыдущего месяца , где  $r$ -целое число ;

-выплата должна производиться один раз в месяц со 2-14 число каждого месяца;

-15 числа каждого месяца долг должен составлять некоторую сумму в соответствии со следующей таблицей :

Дата	15.01	15.02	15.03	.....	15.(n+1)
Долг (в млн. рублей)	$S$	$S_1$	$S_2$	.....	$S_n$

Найдите наименьшее значение  $r$  , при котором Вике в общей сумме придется выплатить меньше  $S_0$  млн. рублей .

#### СПОСОБ РЕШЕНИЯ

$(1 + 0,01r\%)$  – увеличение на  $r\%$

$$1 \text{ платёж} = S(1 + 0,01r\%) - S_1$$

$$2 \text{ платёж} = S_1(1 + 0,01r\%) - S_2$$

.....

$$n \text{ платёж} = S_{n-1}(1 + 0,01r\%) - S_n$$

Чтобы найти наименьшее значение  $r$  , решаем следующее неравенство :

$$(1 + 0,01r\%)(S + S_1 + \dots + S_{n-1}) - (S_1 + S_2 + \dots + S_n) < S_0$$

3) 31 декабря 2014 года Алексей взял в банке  $S$  рублей в кредит под  $r\%$  годовых . Схема выплаты кредита следующая : 31 декабря каждого следующего года банк начисляет проценты на оставшуюся сумму долга (т.е. увеличивает долг на  $r\%$ ) , затем Алексей переводит в банк  $X$  рублей . Какой должна быть сумма  $X$  , чтобы Алексей выплатил долг  $n$  равными платежами (т.е.  $n$  л.)

#### СПОСОБ РЕШЕНИЯ

$(1 + 0,01r\%)$  – увеличение на  $r\%$

$$31 \text{ декабря } 2015 \text{ года} = S(1 + 0,01r\%) - X$$

$$31 \text{ декабря } 2016 \text{ года} = (S(1 + 0,01r\%) - X)(1 + 0,01r\%) - X$$

.....

$$31 \text{ дек. } n \text{ г.} = \left( (S(1 + 0,01r\%) - X)(1 + 0,01r\%) - X \right) \dots$$

И решаем следующее уравнение :

$$((S(1+0,01r\%)-X)(1+0,01r\%)-X)(1+0,01r\%)-X) \dots = 0$$

4) 15 января планируется взять кредит в банке на  $n$  месяцев. Условия возврата таковы: 1 числа каждого месяца долг возрастает на  $r\%$  по сравнению с концом предыдущего месяца; со 2 по 14 число каждого месяца необходимо выплатить часть долга; 15 числа каждого месяца долг должен быть на одну и ту же величину меньше долга на 15 число предыдущего месяца. Известно, что общая сумма выплат после полного погашения кредита на  $r_0\%$  больше суммы, взятой в кредит. Найти  $r$ .

СПОСОБ РЕШЕНИЯ :

$(1 + 0,01r\%)$  – увеличение на  $r\%$

Обозначим  $(1 + 0,01r\%)$  через  $k$

$$1 \text{ выплата} = \frac{nS(k - 1) + S}{n}$$

$$2 \text{ выплата} = \frac{(n - 1)S(k - 1) + S}{n}$$

.....

$$n \text{ выплата} = \frac{S(k - 1) + S}{n}$$

Чтобы найти  $r$  решаем следующее уравнение:

$$S + S(k - 1) \left( 1 + \frac{n - 1}{n} + \frac{n - 2}{n} + \dots + \frac{1}{n} \right) = (1 + 0,01r_0\%)S$$

$$1 + (k - 1) \left( 1 + \frac{n - 1}{n} + \frac{n - 2}{n} + \dots + \frac{1}{n} \right) = 1 + 0,01r_0\%$$

$$1 + 0,01r\% = k$$

Следовательно

$$1 + 0,01r\% \left( 1 + \frac{n-1}{n} + \frac{n-2}{n} + \dots + \frac{1}{n} \right) = 1 + 0,01r_0\%$$

$$0,01r\% \left( 1 + \frac{n-1}{n} + \frac{n-2}{n} + \dots + \frac{1}{n} \right) = 0,01r_0\%$$

$$r\% \left( 1 + \frac{n-1}{n} + \frac{n-2}{n} + \dots + \frac{1}{n} \right) = r_0\%$$

$$r = \frac{r_0}{1 + \frac{n-1}{n} + \frac{n-2}{n} + \dots + \frac{1}{n}}$$

$$r = \frac{r_0 n}{n + (n-1) + (n-2) + \dots + 1}$$

5) Матвей хочет взять в кредит  $S$  рублей. Погашение кредита происходит раз в год равными суммами (кроме, может быть, последней) после начисления процентов. Ставка процента  $r\%$  годовых. На какое минимальное количество лет может Матвей взять кредит, чтобы ежегодные выплаты были не более  $S_0$  рублей?

**СПОСОБ РЕШЕНИЯ :**

$S$ -сумма кредита, годовые составляют  $r\%$ . Тогда в последний день каждого года оставшаяся сумма долга умножается на коэффициент  $k=(1+0,01r\%)$ . Составляем таблицу выплат и узнаём на какое минимальное количество лет Матвей может взять кредит.

Год	Долг банку (руб.)	Остаток после транша (руб.)
0	$S$	.....
1	$S(1+0,01r\%)$	$S(1+0,01r\%)-S_0$
2	$(S(1+0,01r\%)-S_0)(1+0,01r\%)$	$(S(1+0,01r\%)-S_0)(1+0,01r\%)-S_0$
...	....	....
$n$	...	0

**Список литературы:**

1. Яценко И. В. ЕГЭ Математика профильный уровень. – Москва, 2016
2. Яценко И. В. ЕГЭ Математика профильный уровень. – Москва, 2019

**РУБРИКА 4.**  
**«ФИЛОЛОГИЯ»**

**ДИСКУРС И ЕГО РОЛЬ В ОБУЧЕНИИ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ  
В СТАРШИХ КЛАССАХ СРЕДНЕЙ ШКОЛЫ**

***Магомедова Равшанат Ахмедовна***

*студент, Дагестанский государственный университет  
РФ, г. Махачкала*

***Халимбекова Мауса Казиахмедовна***

*научный руководитель, канд. филол. наук, доцент кафедры английского языка  
Дагестанский государственный университет  
РФ, г. Махачкала*

**Аннотация.** В данной статье рассмотрено понятие «дискурс» и его роль в преподавании и обучении иностранного языка в старших классах средней школы. Базируясь на выявленных характеристиках данного понятия, мы приводим примеры того, как учителя могут улучшить свою практику преподавания, используя дискурс языка как в классе, так и вне его, и как учащиеся могут изучать язык при воздействии различных дискурсивных типов.

**Abstract.** This article discusses the concept of "discourse" and its role in teaching and learning a foreign language at a senior level of a secondary school. Based on the characteristics of this concept, we provide examples of how teachers can improve their teaching practices by investigating actual language use both in and out of the classroom, and how students can learn language through exposure to different types of discourse.

**Ключевые слова:** дискурс, развитие дискурсивной компетенции обучение иностранному языку.

**Keywords:** discourse, development of discursive competence, teaching a foreign language.

Понятие “дискурс” котируется во многих научных дисциплинах. В частности, стоит отметить популярность данного понятия в лингвистике и методике обучения иностранному языку обусловленную следующими факторами. В первую очередь, обучение иностранному языку является сложным и многосторонним процессом, включающим в себя изучение грамматики, лексики, произношения и ситуативного языка. Примечательно, что основной целью обучения является не только овладение учащимся определенным языковым минимумом/тезаурусом слов, но и его умение правильно произносить и пользоваться языковым явлением в той или иной коммуникативной ситуации, что вызывает определенные затруднения, которые, в основном, связаны с тем, что он (учащийся) не имеет возможности прямо контактировать с носителями языка. Именно поэтому во многих зарубежных школах и высших учебных заведениях пользуются популярностью аудиовизуальные материалы, демонстрирующие (в совокупности) литературный язык, культуру его носителей, речевой и внеречевой этикет с различных ракурсов и в различных ситуациях. К сожалению, в дидактических материалах нашей страны данные материалы представлены в недостаточном объеме.

Дискурс определяет языковые особенности, характеризующие различные жанры, а также социальные и культурные факторы, которые помогают в интерпретации и понимании различных текстов и типов разговора. В случае же с учениками старших классов средней школы актуальность данного понятия объясняется наличием в учебных материалах более сложных грамматических конструкций, полисемантической лексики, фразеологических единиц, пословиц и т.д. За счет развития языковых навыков и расширения активного словарного запаса, школьники этого возраста должны распознавать и воспринимать письменный и устный текст. Дискурсивный анализ письменных текстов включает в себя более обширное обучение теме и связи между предложениями, в то время как анализ разговорного языка сосредотачивается на практике полученных знаний (с учетом последовательности, повествовательной структуры и характера коммуникации). Таким образом, мы обозначаем

развитие дискурсивной компетенции как одну из основных целей обучения иностранному языку.

Как уже было отмечено, изучение дискурса получило развитие в различных дисциплинах - социолингвистике, антропологии, социологии и социальной психологии. Таким образом, дискурс-анализ использует различные теоретические точки зрения и аналитические подходы: теорию речевых актов, интеракционную социолингвистику, этнографию коммуникации, прагматику, анализ разговоров и вариационный анализ. Хотя каждый подход подчеркивает различные аспекты использования языка, все они рассматривают язык как социальное взаимодействие. Принято считать, что впервые в лингвистике понятие “дискурс” было использовано в статье З. Харриса “Discourse Analysis” в 50-х годах XX века. Однако немного позже, в 70-е годы, данное понятие стало использоваться в методике обучения иностранным языкам. В то время дискурс больше отождествляли с понятием «текст» и относили к категории лингвистики. Возникла новая область знаний – лингвистика дискурса. В. Е. Чернявская отмечает, что причиной ее формирования как самостоятельной дисциплины стало расширение объекта лингвистического анализа, его выход за рамки отдельного предложения и отдельного текста [4, с.208]. А. Г. Горбунов утверждает, что во второй половине XX – начале XXI века определение понятия дискурс становится центральной проблемой языкознания [3, с.56].

Таким образом, мы можем сделать вывод, что проблематика определения понятия “дискурс” непосредственно связана с его связью с текстом. Следует отметить, что большинство ученых рассматривает текст, как определенную абстрагированную модель, иначе говоря, формальную конструкцию, способную реализовать себя лишь в дискурсе.

Согласно мнению О. В. Аникиной, «дискурс» является более широким понятием в отличие от «текста», хотя и включает в себя этот последний. Именно при условии формирования/восприятия текста на основе соответствующего социального контекста можно говорить о проявлении

дискурсивной компетенции. [1] Стоит также учитывать динамический характер дискурса, включающий в себя экстралингвистические особенности (такие как участники речевого акта, их индивидуально-психологические особенности, цели речевой коммуникации и т.д.)

Подводя итоги выше сказанного, следует отметить, что в обучении иностранному языку учеников старших классов средней школы более уместно использовать определение “дискурс”, так как: во-первых, данное понятие помогает развить представление учащихся, связанное именно с устной формой произведение; во-вторых, оно отождествляет две языковые структуру, разделяет грамматический и дискурсивный уровень; в-третьих, определяет речевой акт (а не текстовое предложение) как основную единицу коммуникации.

Точно также не следует автоматически делать замену термина «текст» на «дискурс». Более целесообразным представляется использование как того, так и другого термина, останавливая свой выбор в каждом конкретном случае на том из них, который наиболее адекватно отражает требуемое понятие. В этой связи существует необходимость предоставить четкое представление о наиболее ключевых особенностях дискурса. К ним относятся: 1) целостность (обособленность и связность); 2) законченность; 3) композиционная завершенность; 4) принадлежность к отдельному конкретному типу; 5) показатели экстралингвистического плана (стремление реализовать определенную коммуникативную цель, соотнесенность с участниками и коммуникативной ситуацией и др.).

Ключевой характерной особенностью дискурса можно назвать его целостность, которая проявляется в его связности, представленной строением внутри-текстовых связей, и обособленности (имеются четко обозначенные в той или иной мере рамки начала и конца). В соответствии с мнением О. В. Аникиной: “Целостность является тесную взаимосвязью компонентов, одновременно отражающихся в форме структурной, смысловой и коммуникативной целостности, которые соотносятся между собой как форма, функция, содержание”. [1, с.54]

Смысловая целостность дискурса представлена в его тематическом единстве. Каждый дискурс обладает смысловым ядром, которое несет в себе

первооснову для реализации речевого акта; одновременно с этим экстралингвистические факторы, чья функция также является немаловажной, влияют на выбор структуры, по на основе которой выстраивается дискурс, оказывая воздействие на ее лексическое содержание.

Также О. В. Аникина подмечает, что: “Коммуникативная целостность дискурса заключается в коммуникативной преемственности, существующей между его компонентами. В этом случае дискурс представляется в качестве последовательности преобразований, позволяющей переходить от одной составляющей к другой и т.д”. [1, с.54]

Если говорить о структурной целостности дискурса, то она заключена в единстве элементов, его составляющих, которые имеют взаимосвязь между собой при помощи разнообразных сигналов структурной связи. В состав этих сигналов входят времена глаголов, местоимения, вид артикля, наречия, указывающие на обстоятельство места, времени, причины, условия, цели, условия и др.

Существование дискурса возможно лишь в рамках определенного контекста, определенной ситуации. Изменение какого-либо параметра, присущего конкретной коммуникативной ситуации, влечет за собой изменение в дискурсе. Так, общение в начале может носить равноправный приятельский характер, но смена социальных ролей участников коммуникации (например, один выступает в роли врача, другой – в качестве пациента) вызовет замену одного типа дискурса на другой. Ситуативные переменные дискурса могут быть следующие:

- 1) говорящий и его социальная функция;
- 2) слушающий и его социальная функция;
- 3) общение между говорящим и слушающим и присущая этим отношениям коммуникативная тональность (официальная – нейтральная – дружеская);
- 4) цель общения;
- 5) средства, используемые при общении (языковой стиль, паралингвистические средства – жесты, мимика и др.),

- б) способ коммуникации (устный/письменный, контактный/дистантный);
- 7) место коммуникации. [1, с.56]

В составе дискурса также можно выделить важные контекстные факторы, носящие название экстралингвистических.

В области экстралингвистических факторов присутствуют обстоятельства, вообще выходящие за рамки языкового плана, представляющие собой сумму объективных условий реализации коммуникации. Этот аспект, свойственный внешним экстралингвистическим факторам, в целом определяет содержание понятия «речевая ситуация». Внутренние экстралингвистические факторы включают в себя совокупность фоновых знаний участников коммуникации, которые определяют выбор элементов с целью формирования конкретного высказывания. Эти фоновые знания формируют, в первую очередь, тезаурус коммуникантов, который представлен знанием как терминов самого предмета коммуникации, так и сведениями адекватных ему реалий.

Как уже было отмечено, перед учениками старших классов средней школы стоит сложная задача - овладение не только лексикой, синтаксисом и фонетикой, но и дискурсивной компетенцией иностранного языка. Им (ученикам) необходимо исследовать систему языка на всех его уровнях. Без знания и опыта работы с дискурсивными и социокультурными моделями изучаемого языка учащиеся, изучающие иностранный язык, скорее всего, будут полагаться на знания, приобретенные в ходе освоения первого/родного языка, что может быть неуместным для изучаемого языка и может привести к определенным трудностям и недопониманиям в акте коммуникации.

Один из способов, которым учителя могут включить изучение дискурса иностранного языка, состоит в том, чтобы позволить ученикам старших классов средней школы самим наблюдать за речевыми моделями, то есть сделать их анализаторами дискурса. Изучая использование языка в естественной аутентичной среде, учащиеся получают более глубокое понимание моделей дискурса, связанных с данным жанром или речевым актом, а также социолингвистических факторов, которые способствуют языковой вариативности в

различных условиях и контекстах. Например, учащиеся могут изучать речевые акты в исторических кинофильмах, речевые обороты при помощи песен любимого исполнителя и т.д. Так как одной из характеристик дискурса является его биполярность, необходимо следить за реакцией учащихся, за быстротой их ответа и за спецификой лексики, которую они употребляют.

В рамках дополнительного задания на уроке иностранного языка можно предложить учащимся трехступенчатую систему дискурсивного анализа для изучения новых языковых конструкций.

Шаг первый: Учащийся демонстрирует диалог из своего любимого фильма/сериала на иностранном языке. Также, он (учащийся) может записать разговор носителей языка (если имеет возможность выходить с ними на прямой контакт).

Шаг второй: Остальные учащиеся анализируют данный диалог, акцентируя внимание на речевых конструкциях и оборотах, непривычных для их родного языка.

Шаг третий: Учитель задает ситуацию, в которой найденные в диалоге языковые единицы будут уместны, а учащиеся пытаются (в процессе заданной ситуации) воспользоваться ими, тем самым закрепляя их в активном словаре.

Учащиеся старших классов могут также собирать и анализировать дискурсивные данные самостоятельно. Этот подход к изучению языка выводит его за пределы учебников и делает его осязаемым, так как учащиеся могут изучать язык как взаимодействие, а не как совокупность грамматических единиц. Учителя также могут использовать эти мероприятия для повышения осведомленности учащихся о языковых вариациях, диалектных различиях и культурном разнообразии.

Подводя итоги, мы выяснили, что формирование дискурсивной компетенции является одной из основных целей в изучении иностранного языка учениками старших классов средней школы и выявили один из способов достижения этой цели.

### **Список литературы:**

1. Аникина О. В. Дискурс как объект обучения в курсе иностранного языка/ Вестник ТГПУ. 2011. Выпуск № 2 (104). – С.54-59.
2. Гетманская М.К. О роли дискурса в обучении иностранному языку/Филологические науки. Вопросы теории и практики. Тамбов, 2017. №2 (68). – С. 196-198.
3. Горбунов А. Г. Дискурс как новая лингвофилософская парадигма: учеб. пособие. Ижевск: Удмуртский университет. 2013. - С. 56.
4. Чернявская В. Е. Лингвистика текста. Лингвистика дискурса: учеб. пособие. М.: Флинта; Наука, 2013. - С.208.

## РУБРИКА 5.

### «ХИМИЯ»

#### ПОЛУЧЕНИЕ ЭКСТРАКТИВНЫХ ВЕЩЕСТВ ИЗ БЕРЕСТЫ БЕРЕЗЫ BETULA PUBESCENS ENRH

***Машенкина Мария Владимировна***

*студент,*

*Российский химико-технологический университет имени Д. И. Менделеева,  
РФ, г Москва*

***Карина Игоревна Киенская***

*научный руководитель,*

*Российский химико-технологический университет имени Д. И. Менделеева,  
РФ, г Москва*

***Ирина Анатольевна Буторова***

*научный руководитель,*

*Российский химико-технологический университет имени Д. И. Менделеева,  
РФ, г Москва*

#### OBTAINING EXTRACTIVE SUBSTANCES FROM BIRCH BETULA PUBESCENS ENRH

**Аннотация.** Исследована микробиологическая чистота березового сырья, на основании которой выявлено, что растительное сырье, используемое при производстве нестерильных лекарственных препаратов - береста *Betula* требует дополнительной термической обработки. Выделены экстрактивные вещества, путем экстракции предварительно измельченной бересты низшими алифатическими спиртами, Бетулин с выходом 40% и субериновые кислоты с выходом 39%. Полученные продукты идентифицированы с использованием физико-химических методов анализа: спектрофотометрии в УФ и видимой областях и ИК-спектроскопии.

**Ключевые слова:** береста, бетулин, кора березы, низшие алифатические спирты, растительное сырье, субериновые кислоты, экстрактивные вещества.

## ***Введение***

Основными химическими компонентами бересты являются экстрактивные вещества (представленные в основном тритерпеновыми сапонинами), суберин и лигнин. Среди других видов растительного сырья береста абсолютный рекордсмен по содержанию биологически активных тритерпеновых соединений [1].

Массовая доля бетулина в бересте колеблется в очень широких пределах (от 10 до 40%), данные колебания зависят от достаточно большого перечня факторов: вид березы, место и условия произрастания, возраст дерева [2]. При этом бетулин одно из самых доступных и ценных природных соединений, с самым широким спектром применения в фармацевтической и косметической промышленности [3]. Это связано с тем, что бетулин не проявляет токсичных свойств, не обладает аллергенным, канцерогенным, кожнораздражающим, кумулятивным, мутагенным, сенсибилизирующим, тератогенным и эмбриотоксическим действием [4]. Он рекомендован Министерством здравоохранения и социального развития РФ в качестве БАД.

Впервые бетулин из бересты был выделен методом сублимации, при этом он был сильно загрязнен, выход его был невелик, и составил 23 % [5]. Известны множество способов выделения экстрактивных веществ из бересты методами щелочного гидролиза [5]. Однако, все эти способы имеют ряд недостатков, таких как многостадийность, продолжительность процесса выделения, необходимость применения легковоспламеняемых и токсичных реагентов. Наибольшее влияние на выход экстрактивных веществ оказывает концентрация гидроксида натрия. Зависимость их выхода от концентрации щелочи имеет линейный характер. Увеличение концентрации щелочи от 0,5% до 1,5% приводит к увеличению выхода экстрактивных веществ с 21% до 40%. Концентрация этанола, в выбранном интервале менее существенно влияет на выход экстрактивных веществ. [6].

Немало важно, при выборе способа экстракции необходимо учитывать один из наиболее важных параметров, характеризующих качество любой

субстанций и лекарственной формы, - микробиологическую чистоту используемого сырья [7]. Следовательно, при разработке лекарственных средств растительного происхождения, необходимым условием является оценка микробиологических рисков. Учитывая прямую зависимость между безопасностью лекарственного средства и микробиологическими показателями его контаминации, необходимо жестко контролировать качество микробиологических испытаний, которые должны быть максимально точными и валидными [8].

### *Экспериментальная часть*

Для оценки микробиологической чистоты бересты *Betula Pubescens* был выбран модифицированный глубинный метод посева. Готовили испытуемый образец, для этого 5 г бересты мелко измельчали в антисептических условиях и растворяли в 45 мл водного раствора хлорида натрия 0,9 %. Предварительно были подготовлены три разведения исходного образца: 1мл исследуемого образца стерильной пипеткой переносили в пробирку с 9 мл стерильной воды – получали первое разведение 1:10 ( $10^{-1}$ ). Полученное разведение тщательно перемешивали новой стерильной пипеткой, несколько раз вбирая и пипетку и выпуская из нее полученную суспензию клеток. Затем той же пипеткой отбирали 1 мл полученного разведенного в 10 раз образца и переносили во вторую пробирку с 9 мл стерильной воды – получали второе разведение 1:100 ( $10^{-2}$ ). Таким же образом готовили третье разведение 1:1000 ( $10^{-3}$ ). Все операции по приготовлению разведений проводили в асептических условиях (вблизи пламени горелки). Посев полученных разведений, исследуемых образцов проводили глубинным способом: точно отмеренный объем (1,0 мл) соответствующего разведения и вносили на дно сухой стерильной чашки Петри, добавляли 15-20 мл расплавленной и охлажденной до 40 – 45°C питательной среды (L-агар и среда Сабуро). Для равномерного распределения исследуемого материала в питательной среде закрытую чашку Петри с содержимым слегка вращали по поверхности стола и оставляли на горизонтальной поверхности до застывания среды. Наличие дрожжевых грибов

и энтеробактерий определяли с помощью экспресс-тестов, на которые наносили 0,5 мл испытуемого образца исходного разведения в антисептических условиях.

Для получения экстрактивных веществ из коры березы, бересту *Betula Pubescens* предварительно измельчали до размеров: длина 20–25 мм, ширина 10–15 мм, толщина 2–5 мм. После измельчения 3 г бересты березы добавляли 40 мл воды, 20 г едкого натра и 60 мл этилового спирта и кипятили в колбе с обратным холодильником в течение 15 мин. Горячий раствор отделяли фильтрованием, фильтрат разбавляли 50-60 мл воды и отгоняли спирт. Выпавший бетулин отфильтровывали, промывали на фильтре горячей водой, высушивали.

С целью очистки бетулин перекристаллизовывали из этилового спирта. Образовавшийся раствор охлаждали при температуре 0°C. Выпавший после охлаждения белый осадок декантировали, затем промывали холодным этиловым спиртом и фильтровали на мембранном фильтре с диаметром пор 25 мкм. Полученный бетулин представляет собой порошок белого цвета с  $T_{пл}=247^{\circ}\text{C}$  [4].

Выделение субериновых кислот из измельченной бересты осуществляли обработкой водным раствором едкого натра с последующим кипячением в колбе с обратным холодильником в течение 20 минут. Реакционную смесь охлаждали до 70°C, добавляли этиловый спирт и кипятили еще в течение 5 минут. Горячий раствор фильтровали, отгоняли спирт, разбавляли водой и фильтрованием отделяли бетулин. После чего полученный раствор подвергали очистки от спирта на роторном испарителе. Осадок суберина отфильтровывали, промывали на фильтре холодной водой до нейтральной реакции. Субериновые кислоты представляют собой порошок бледно – коричневого цвета.

### ***Обсуждение результатов***

В ходе исследования микробиологической чистоты растительного сырья – бересты (коры березы) - *Betula Pubescens*, относящейся к клинико-фармакологической группе – растительное сырье для производства нестерильных лекарственных препаратов, согласно Государственной

Фармакопеи XIV изд., были получены следующие результаты, представленные в таблице 1.

**Таблица 1.**

**Оценка микробиологической чистоты бересты *Betula Pubescens***

Наименование образца	Количество микроорганизмов, КОЕ/г					
	Общее число аэробных бактерий		Общее число дрожжевых и плесневых грибов		Содержание санитарно-показательных микроорганизмов	
	Норма ОФС.1.2.4.0 002.18	Результат исследования	Норма ОФС.1.2.4.0002.18	Результат исследования	Норма ОФС.1.2.4.00 02.18	Результат исследования
Субстанция растительного происхождения для производства нестерильных лекарственных препаратов - береста <i>Betula Pubescens</i>	Не более 10 <sup>4</sup>	2,6 * 10 <sup>3</sup>	Не более 10 <sup>2</sup>	4,3 * 10 <sup>3</sup>	Отсутствие <i>Escherichia coli</i> в 1 г	Не обнаружены
					Отсутствие бактерий рода <i>Salmonella</i> в 25 г	Обнаружены

С помощью экспресс-тестов (диагностических подложек RIDACOUNTR Biopharm) было обнаружено содержание санитарно-показательных микроорганизмов - бактерии рода *Salmonella* в количестве 100 КОЕ/г.

На основании полученных результатов можно сделать заключение о соответствии исследуемого образца требованиям нормативной документации. Береста *Betula Pubescens* соответствует нормам по содержанию общего числа аэробных бактерий - не более 10<sup>4</sup> КОЕ/г (2,6 \* 10<sup>3</sup> КОЕ/ г), для растительного сырья, используемого при производстве нестерильных лекарственных препаратов. По содержанию общего числа дрожжевых и плесневых грибов образец не соответствует нормам, так как составляет более 10<sup>2</sup> КОЕ в 1 г (4,3 \* 10<sup>3</sup> КОЕ/г). Также обнаружены бактерии рода *Salmonella*, что не является нормой для растительного сырья, используемого при производстве нестерильных лекарственных препаратов.

Из вышеизложенных факторов справедлив вывод о том, что растительное сырье, используемое при производстве нестерильных лекарственных

препаратов - береста *Betula Pubescens* не соответствует ОФС.1.2.4.0002.18 «Микробиологическая чистота» [8] и требует дополнительной термической обработки перед применением в качестве растительного сырья, используемого при производстве нестерильных лекарственных препаратов.

В ходе процессов экстракции растительного сырья березы – бересты были получены экстрактивные вещества бетулин с выходом 40% и субериновые кислоты с выходом 39% от веса абсолютной сухой бересты (3 г). После очистки бетулина перекристаллизацией, был получен порошок белого цвета без запаха с выходом 10%.

Таким образом, в данной работе произведена оценка микробиологической чистоты бересты *Betula Pubescens* и возможностей ее использования в качестве растительного сырья для производства нестерильных лекарственных препаратов. Показана возможность упрощения выделения экстрактивных веществ из бересты, путем экстракции предварительно измельченной бересты низшими алифатическими спиртами и экономии времени на отгонке спирта из реакционной массы с помощью роторного испарителя.

Физико-химические исследования бетулина и субериновых кислот. Для подтверждения структуры экстрактивных веществ бересты были использованы следующие физико-химические методы: спектрофотометрия в УФ и видимой областях и ИК-спектроскопия.

В электронном приложении к статье (рис. 1 – 3) представлены спектры экстрактивных веществ в УФ области, снятые на приборе UV-1800 Series. Образец перекристаллизованного бетулина, растворенный в этаноле, имеет шесть пиков при длинах волн 266 нм; 258 нм; 252 нм; 246 нм; 224 нм; 212 нм соответственно (рис. 1). Образцы субериновых кислот, растворенные в воде, имеют по два пика (рис. 2 - 3).

В ИК спектре бетулина наблюдается полоса поглощения, соответствующая валентным колебаниям спиртовой гидроксильной группы  $\nu(\text{O-H}) = 3402,43 \text{ см}^{-1}$ . Валентные колебания C-H связей  $\text{CH}_2$ -групп проявляются при  $\nu(\text{C-H})_{\text{ас}} = 2916,65 \text{ см}^{-1}$ ,  $\nu(\text{C-H})_{\text{с}} = 2854.65 \text{ см}^{-1}$ , для  $\text{CH}_3$ -групп – при  $\nu(\text{C-H})_{\text{с}} = 2877,13 \text{ см}^{-1}$ .

Деформационным колебаниям С-Н связей СН<sub>2</sub>-групп соответствуют полосы поглощения при  $\delta(\text{C-H})_{\text{as}} = 1458,18 \text{ см}^{-1}$  (плоскостное «ножничное» колебание), для СН<sub>3</sub>-групп характеристическим является поглощение при  $\delta(\text{C-H})_{\text{s}} = 1381,03 \text{ см}^{-1}$ .

Характеристической частотой валентных колебаний двойной связи R<sub>1</sub>R<sub>2</sub>C=CH<sub>2</sub> являются  $\nu(\text{C}=\text{C}) = 1635,64 \text{ см}^{-1}$ . Пик при  $\nu(\text{C-H}) = 3070,68 \text{ см}^{-1}$  соответствует валентным, а при  $\gamma(\text{C-H}) = 879,54 \text{ см}^{-1}$  внеплоскостным деформационным колебаниям С-Н связей при углероде с двойной связью. Валентное колебание связи С-О определено в области 1075 – 1000 см<sup>-1</sup> при  $\nu(\text{C-O}) = 1033,85 \text{ см}^{-1}$ .

### Список литературы:

1. Лигостаева Ю. В. // Фармакогностическое исследование бересты и перспективы ее использования в медицине // дисс. на соискание ученой степени к. ф. н. // Новосибирск: НГМУ, 2015.
2. Кузнецова С. А. // Выделение бетулина из бересты березы и изучение его фармакологических и физико – химических свойств // Химия растительного сырья. – 2013. – №2. – С. 93 – 100.
3. Кузнецов Б.Н. // Совершенствование методов выделения, изучения состава и свойств экстрактов березовой коры // Химия в интересах устойчивого развития. – 2005. - №3. – С. 391 – 400.
4. Кочетова М. В. // Определение биологически активных фенолов и полифенолов в различных объектах методами хроматографии // Успехи химии. – 2007. – Т. 76. – вып. 1. – С. 88 – 100.
5. Кислицын А. Н. Экстрактивные вещества бересты: выделение, состав, свойства, применение // Химия древесины. 1994. №3.
6. Б.Н. Кузнецов, В.А. Левданский, Т.А. Шилкина, С.М. Репях. // Способ получения бетулина // Патент РФ. №2074867. 1997. Бюл. изобр. №7.
7. Семина Н.А., Сидаренко С.В., Ревзан С.П. Методические указания по методам контроля (МУК) 4.2.1980-04. Определение чувствительности микроорганизмов к антибактериальным препаратам. 1980.
8. Государственная Фармакопея РФ XIV изд. // ОФС.1.2.4.0002.18 «Микробиологическая чистота» / Москва. 2018.

## РУБРИКА 6. «ЭКОНОМИКА»

### ФОРМИРОВАНИЕ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

***Бирюкова Яна Александровна***

*Магистрант, Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации", Омский филиал.  
РФ, г. Омск*

**Аннотация.** В статье раскрывается сущность кадровой политики, её роль на предприятии. Выявляются эффективные пути формирования кадровой политики, способствующей эффективному развитию хозяйствующего субъекта.

**Ключевые слова:** управление персоналом, менеджмент, кадровая политика.

#### **I. Введение**

Человеческие ресурсы, как любая подсистема предприятия, нуждается в постоянном управлении. Управление персоналом — это совокупность логически связанных действий, направленных на оптимизацию трудовых ресурсов предприятия в аспекте их деятельности, качественных и количественных характеристик, с целью рационального достижения поставленных перед организацией целей [1]. Совокупность методов и направлений, используемых при управлении персоналом, называется кадровой политикой.

Кадровая политика затрагивает практически все аспекты функционирования предприятия, а точнее, те из них, в которых участвуют люди (персонал):

- оплата труда,
- производство и реализация продукции или услуг (в зависимости от специализации предприятия),

- обеспечение охраны труда,
- обеспечение нормального «микроклимата» в коллективе,
- налоги и социальные взносы,
- ведение кадрового делопроизводства и т.д.

В каждом хозяйствующем субъекте формирование кадровой политики идет своим неповторимым путем: в некоторых она формируется спонтанно, в других проводится тщательная разработка кадровой политики. Конечно, второй путь более приемлемы для успешного функционирования компании.

Для того, чтобы кадровая политика в организации способствовала эффективному развитию всей компании при её разработке необходимо привлекать различных специалистов. Основу кадровой политики определяет руководитель или собственник предприятия, исходя из которой, происходит дальнейшая разработка кадровой политики организации. Сотрудники кадровой службы должны провести анализ происходящих внутри компании процессов в области управления персоналом и дать им оценку с точки зрения потребителя (сотрудника). При проведении такого анализа целесообразно использовать метод SWOT анализа. Это поможет определить наиболее сильные и слабые стороны компании в области управления персоналом.

## **II. Основная часть**

В разработке кадровой политики, конечно, должны участвовать не только специалисты управления персоналом. В рабочую группу следует включить не только руководителей подразделений компании, но и ключевые сотрудники с большим стажем работы, наиболее лояльные и приверженные к компании.

При разработке кадровой политики нужно руководствоваться следующими принципами:

- Кадровая политика не должна противоречить Конституции РФ, нормам Трудового Кодекса РФ и другим законодательным актам. Здесь главное помнить, что работодатель может только улучшать положение работников по сравнению с законом, но не ухудшать его.

- Если в некоторых отраслях работодатель может позволить себе большую текучесть кадров в силу того, что с легкостью производит замену персонала, то предприятия, работа на которых требует узкоспециальных знаний, а специалисты нужной квалификации редки, должны в первую очередь озаботиться тем, как мотивировать работников от увольнения.

- Четкое определение необходимого количества и качества работников для оптимального баланса между производительностью труда, прибылью и затратами компании.

- Постоянное совершенствование кадровой политики предприятия с учетом новых потребностей и изменения требований рынка труда и законодательства.

После того, как сформирована рабочая группа и определены принципы, можно приступить непосредственно к разработке кадровой политики.

Условно можно выделить следующие этапы построения кадровой политики компании:

- Определение качественного и количественного состава работников - проще говоря, нужно установить, сколько нужно работников и каких профессии. Если кадровая политика разрабатывается на вновь образующемся предприятии, то на данном этапе разрабатывается штатное расписание и должностные инструкции (хотя бы их основа). На действующем предприятии проводится анализ действующего штатного расписания и его оптимизация (сокращение, введение новых должностей) при необходимости.

- Определение зарплатной политики. Это один из самых важных этапов. Нужно разработать положение об оплате труда, которое в достаточной мере будет мотивировать работников и в тоже время не будет убыточным для предприятия. Здесь учитывается не только зарплата, но и различные выплаты: премии, бонусы, материальная помощь и так далее.

- Выбор стиля управления персоналом компании. Во многом это будет зависеть от специфики деятельности. К примеру, на сталелитейном предприятии, с опасными и вредными условиями работы скорее сложится

авторитарный стиль с более жесткой дисциплиной труда и строгой ответственностью за нее, а в творческом коллективе студии дизайна более вероятен демократический тип управления.

- Определение перечня мероприятий, которые будут производиться в отношении персонала. В первую очередь сюда нужно включить те, которые требует законодатель: спецоценка условий труда, приведение рабочих мест в соответствие с требованиями охраны труда, медосмотры, обучение и т.д. Также следует учесть возможность повышения квалификации работников, их профессионального развития и роста.

Соответствующие подразделения службы управления персоналом должны выполнять определенные функции, обеспечивающие выполнение поставленных задач в заданных направлениях кадровой политики

К сожалению, зачастую на практике задачи службы управления персоналом формулируются спонтанно, исходя из возникающих потребностей, что нарушает системный характер связи между целями, направлениями деятельности, задачами в каждом направлении и необходимыми для решения этих задач функциями подсистем:

«Цель -> Направления -> Задачи -> Функции»

В практике западного менеджмента (например, США и стран Западной Европы) к числу основных задач системы управления персоналом относят:

- обеспечение предприятия высококвалифицированными и инициативными работниками;
- совершенствование системы мотивации персонала;
- повышение уровня удовлетворенности трудом и трудовой активности;
- обеспечение непрерывного обучения и повышения квалификации работников;
- поддержание благоприятного морально-психологического климата;
- управление внутренними ротациями персонала, планирование карьеры и продвижение по службе;

- разработка и реализация программ повышения творческой активности персонала, участия в разработке и реализации инновационных проектов;
- совершенствование методов аттестации персонала и оценки результатов работы сотрудников.

К числу вышеперечисленных задач службы управления персоналом следует добавить управление конфликтами, неизбежность которых очевидна, а ущерб, причиняемый организации, может быть весьма значительным. Так, несвоевременное разрешение конфликта, независимо от того, на каком уровне организации он возник, может привести к снижению производительности труда, саботажу со стороны «обиженных» работников, расширению конфликта за счет вовлечения других сотрудников и т.д. [2, с. 37]

### **III. Выводы**

Важность такого направления деятельности службы управления персоналом, как формирование корпоративной культуры, определяется необходимостью создания мотивирующей среды, обеспечивающей определенный уровень лояльности сотрудников, уровень трудовой активности и творческой инициативы персонала, скорость разрешения конфликтов и т.д.

Грамотно сформированная кадровая политика – одно из условий успешной работы любой фирмы. При этом необходимо постоянно производить совершенствование кадровой политики, поскольку требования законодательства и условия рыночной экономики постоянно меняются.

### **Список литературы:**

1. Алиев В.Г. Организационное поведение М.: Экономика, 2017. - 345 с.
2. Латыпова З.И. Изменение ценностей человека в условиях становления общества потребления//Вестник ВЭГУ. – 2018. - №1. – С. 43-45.
3. Федулова, Л.И. Менеджмент организации: учебник / Л.И. Федулова. - М.: Лыбидь, 2017. – 378 с.

## ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ РОССИИ И ВЕЛИКОБРИТАНИИ

***Бубнова Анастасия Александровна***

*студент, Волгоградский институт управления - филиал РАНХиГС,  
РФ, г. Волгоград*

***Борисова Татьяна Сергеевна***

*студент, Волгоградский институт управления - филиал РАНХиГС,  
РФ, г. Волгоград*

***Кубанцева Ольга Викторовна***

*научный руководитель, канд.эконом.наук, доцент,  
Волгоградский институт управления - филиал РАНХиГС,  
РФ, г. Волгоград*

Великобритания входит в десятку наиболее развитых стран мира и находится на шестом месте в мире и третьем в Европе по размеру ВВП, производя около 3,9% общемирового объема.

Стоит отметить, что для России Великобритания является одним из важнейших партнеров по объему торговли услугами, первым, входит в первую десятку торговли товарами, и имеет статус второго партнера по размеру инвестиций, поступивших в нашу страну.

Первые предпосылки для экономических отношений двух стран появились со времен Ивана IV Грозного. Нестабильность отношений была отмечена историками от начала 16 века и до сегодняшних дней. На протяжении 500 лет Россия и Великобритания претерпевали постоянные изменения экономических отношений, конфликты, войны, разрыва отношений по инициативе одной из стран, и их восстановление, и активное сотрудничество в мирное время. Однако одним из важных экономических партнеров России всегда оставалась Великобритания [4].

Распад СССР положительно повлиял на отношения двух стран, однако в начале 2000-х отношения значительно ухудшились. Разногласия 2003 года возникли по причине экстрадиций лиц, преследуемых в России за терроризм, шпионаж и измену Родине. Очередной накал негативных отношений двух стран пришелся на момент депортации четверых российских дипломатических

работников из Лондона в июле 2007 года после высылки четырех британских дипработников из РФ.

В 2010 году Россия и Великобритания провели несколько встреч на полях саммитов G20 и «Группы восьми». После чего правительствами двух стран было принято решение о расширении экономических отношений. Однако следующее охлаждение отношений возникло по причине ситуации на Украине, Крымском полуострове и в Сирии и позицией Лондона относительно них.

В период с 2014 года по 2017 год в отношении России были применены санкции, вследствие которых, последовало негативное развитие торгово-экономических отношений.

На сегодняшний день отношения между Россией и Соединенным Королевством практически полностью прекращены из-за обоюдных санкций, Великобритания включила Россию в список главных угроз. Пик охлаждения можно отметить в 2018-м году при покушении на бывшего сотрудника Главного управления Генерального штаба РФ Сергея Викторовича Скрипаля и его дочери Юлии. Тогда правительство столицы Великобритании обвинило в данном противоправном акте Россию без предоставления доказательственной базы. Названные события вызвали за собой введение санкций против нашей страны, а также возвращение на родину работников посольства. В свою очередь, Россия приняла ответные меры и выслала дипсотрудников посольства Великобритании, также были ликвидированы офисы Британского совета.

Проведение в России чемпионата мира по футболу в 2018 году способствовало оттепели в российско-британских отношениях: даже великобританскими сми была дана оценка мирового спортивного мероприятия. Но несмотря на незначительные положительные тенденции в развитии отношений между странами они все же остаются на низком уровне [4].

На основе данных статистики Великобритании за 2018 г. можно выявить рейтинг России относительно стран партнеров Соединенного Королевства: 20-е место – объем товарооборота; 23-е место – экспорт; 16-е место – импорт.

Анализируя период за 2017 - 2018 гг. можно выявить положительную тенденцию, товарооборот увеличился на 18,8% и составил 12 999,3 млн. долл. по сравнению с 10 902,9 млн. долл. за 2017 г. Экспорт товара уменьшился на 10,1%, можно предположить влияние антироссийских санкций, и составил 3 327,8 млн. долл. за 2018 г, 3700,8 млн. долл. – за 2017 г. Импорт значительно возрос, если показатель за 2017 г. составлял 7 201 млн. долл., то прирост составил 33,6%, и в 2018 г стал равен 9 621,5 млн. долл. Сальдо же торгового баланса составило отрицательное значение 6 293,7 млн. долл. [3].

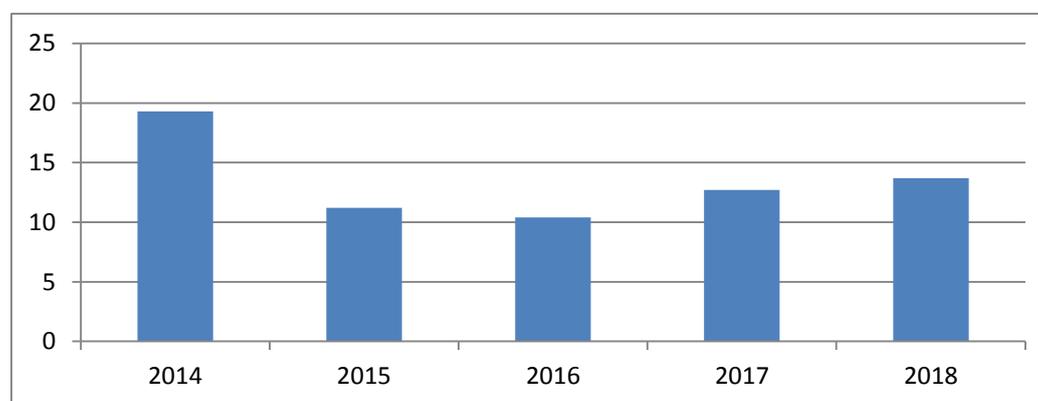
**Таблица 1.**

**Торговля Великобританией с Россией  
(млн. долл. США)**

	<b>2017 г.</b>	<b>2018 г.</b>	<b>Темп прироста, %</b>
Оборот	10 902,9	12 949,3	18,8
Экспорт в Россию	3 700,8	3 327,8	-10,1
Импорт в Россию	7 201,1	9 621,5	33,6
- неэнергетический несырьевой импорт из России (доля, %)	1 894,8 (26,3)	2 068,5 (21,5)	9,2

Составлено автором[6].

Ситуация, возникшая на почве политической обстановки двух стран, негативно отразилась на их торгово-экономических отношениях. С 2014 по 2016 года можно отметить сильную тенденцию к уменьшению товарооборота между Великобританией и Россией (в 2 раза), однако с 2017 года показатель возрастает, 12,7 млрд. долларов за 2017 год и 13,7 млрд. долларов за 2018 год (рисунок 1).



**Рисунок 1. Товарооборот России и Великобритании (млрд. долларов)**  
Примечание: составлено автором по [2].

Анализируя структуру экспорта двух стран за 2014-2018 гг. можно отметить, что основная доля поставок приходится на: минеральные продукты; драгоценные металлы и камни; металлы и изделия из них, а так же продукция химической промышленности. Так же в основные товары экспорта входят древесина и целлюлозно-бумажные изделия, машины, оборудование и транспортные средства (рисунок 2).



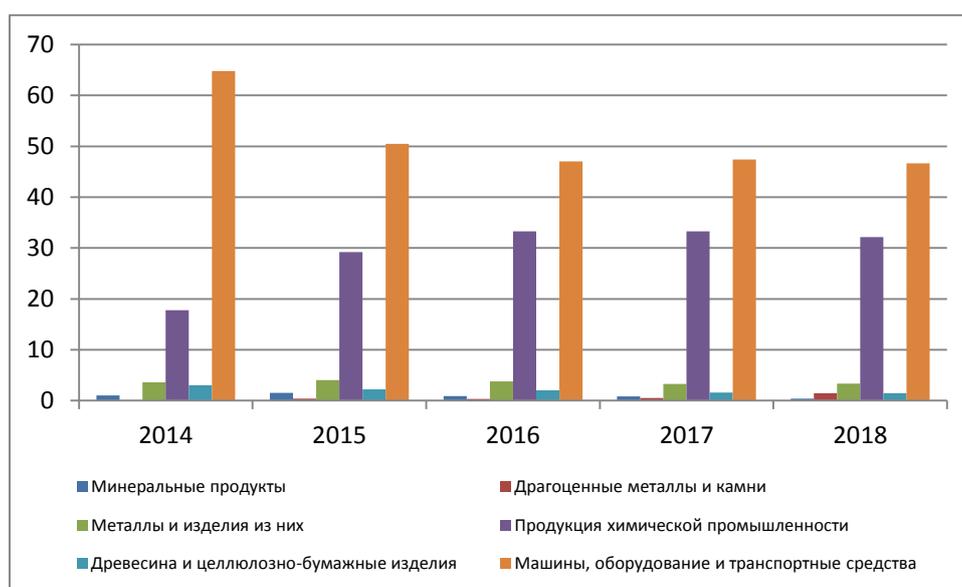
**Рисунок 2. Структура экспорта России в Великобританию 2014-2018 гг. (%)**  
*Примечание: составлено автором по [2].*

С 2016 г. Российским производителем игристых вин «Абрау-Дюрсо» осуществляется поставка вина в розничную сеть магазинов Соединенного Королевства. Великобритания является вторым приоритетным направлением развития компании после рынка Германии. На Экспорт в «Абрау-Дюрсо» выделено около 1 % всех выпускаемых вин, но в перспективе планируется выпускать до 20-30% [5].

Так же в 2016 году волгоградское предприятие реализовало поставку взбитого меда с ягодами и орехами премиум-класса в магазины Великобритании. ООО «Фабрика вкуса» привлекла англичан натуральностью состава, отсутствием консервантов и уникальностью [5].

В 2017 году Российская компания из Ленинградской области «Н+Н Россия» экспортировала более 20 тыс. кубических метров газобетона в Великобританию и продолжает плановые поставки. Организацией была получена CE маркировка в 2016 г., которая позволяет поставлять товар в страны Европы. «Н+Н Россия» является первым поставщиком газобетона из России в Соединенное Королевство [5].

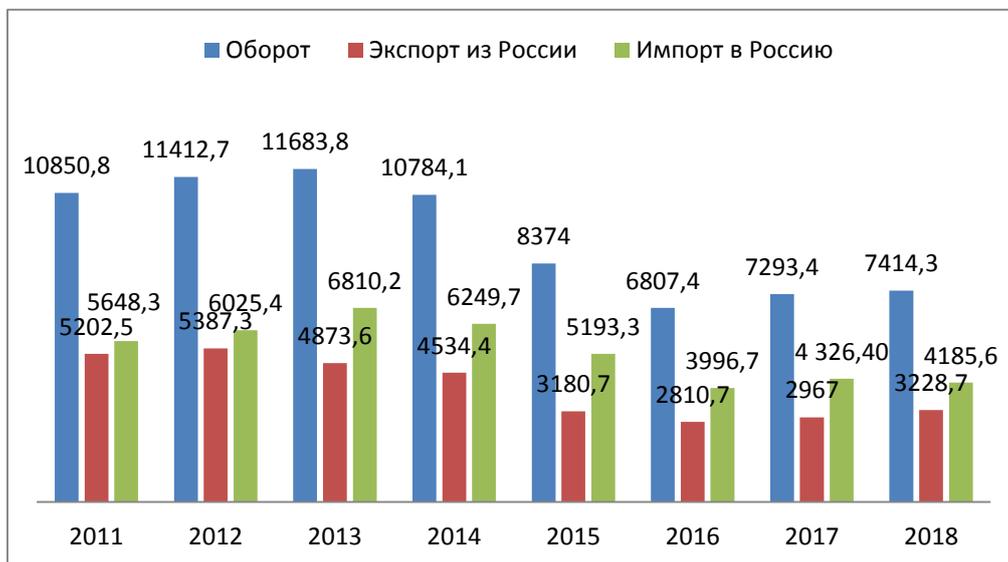
Структура импорта двух стран за 2014-2018 гг. характеризуется большой долей машин, оборудования и транспортных средств, а так же продукцией химической продукции, основная часть которой приходится на фармацевтическую продукцию. В меньшей степени импортируются товары металлов и изделий из них. Сюда же входят товары древесины и целлюлозно-бумажных изделий, драгоценные металлы и камни, а так же минеральные продукты (рисунок 3).



**Рисунок 3. Структура импорта России из Великобритании 2013-2018 гг. (%)**  
Примечание: составлено автором по [2].

Анализируя данные диаграммы, можно выявить, что в 2016-2018 гг. объем оборота услуг между Россией и Соединенным Королевством возрос на 7,1% в 2017 г. (7 293,4 млн. долл.) и 1,7% в 2018 г. (7 414,3 млн. долл.). Экспорт услуг из России увеличился на 5,6% в 2017 г. и оставил 2 967,0 млн. долл., а в 2018 г. – на 8,8% (3 228,7 млн. долл.). Прирост импорта в Россию на 2017 г. составил

8,2% (4 326,4 млн. долл.), а в 2018 г. появилась тенденция к уменьшению на 3,3% (4 185,6 млн. долл.). Превышение импорта над экспортом отслеживается на протяжении всего периода, но имеет тенденцию к уменьшению (-1 359,2 в 2017 г., -956,9 в 2018 г.) (рисунок 4).



**Рисунок 4. Торговля услугами между Россией и Великобританией 2013-2018 гг. (млн. долларов)**

*Примечание: составлено автором по [1].*

При анализе торговли услугами России и Великобритании можно выявить, что основным источником торговли являются финансовые, туристические и бизнес услуги. Значительная доля так же принадлежит трансфертным и финансовым услугам.

Резюмирую вышесказанное, можно выявить, что отношение России и Великобритании окрашены негативным характером из-за «дела Скрипалей», позицией по отношению Крыма, Севастополя и Украины, а так же поддержки Соединенным Королевством санкций против России. Однако отслеживаются и позитивные тенденции, так спустя долгое время, 159 лет, Президент России был лично приглашен королевой Великобритании для государственного визита.

Следуя сказанному можно определить окончание напряжения отношений России и Великобританией, по причине необходимости взаимоотношений двух стран на высоком уровне.

## Список литературы:

1. Центральный Банк Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cbr.ru/>
2. Внешняя торговля России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://russian-trade.com/>
3. Единый информационный портал «Импортеры России» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rusexporter.ru>
4. Отношения России и Великобритании : Русский эксперт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ruxpert.ru/>
5. Официальный сайт РИА Новости [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ria.ru>
6. HM Revenue & Customs portal [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.uktradeinfo.com>

## **СОСТОЯНИЕ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ ВЕДУЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ РБ – ОАО «УЛАН-УДЭНСКОЕ ПРИБОРОСТРОИТЕЛЬНОЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ»**

***Быкова Надежда Сергеевна***

*студент, ВСГУТУ - Восточно-Сибирский Государственный Университет Технологий и Управления,  
РФ, г. Улан-Удэ*

***Маншеева Людмила Николаевна***

*научный руководитель, профессор, канд. экон. наук,  
ВСГУТУ - Восточно-Сибирский Государственный Университет Технологий и Управления,  
РФ, г. Улан-Удэ*

**Аннотация.** В статье рассматриваются проблемы использования потенциала промышленных предприятий, состояние и эффективность использования основных производственных фондов предприятия ОАО «У-УШПО».

**Ключевые слова:** Состояние и уровень эффективности использования основных производственных фондов.

Промышленность является основной составляющей экономики Республики Бурятия и в значительной степени определяет конкурентоспособность региона. Ведущими отраслями промышленности являются базовые отрасли: добывающая промышленность, машиностроение и металлообработка, энергетика.

В промышленном комплексе России промышленность Бурятии специализируется на добыче цветных, драгоценных и редких металлов, топливных ресурсов, производстве деловой древесины и пиломатериалов, производстве авиационной и ремонте железнодорожной техники, производстве приборной продукции. На долю Республики Бурятия в объеме отгруженной продукции промышленности Сибирского Федерального округа приходится 2,3%, а Российской Федерации – 0,26%.

Ключевые промышленные кластеры на территории Бурятии – это авиационный, топливно-энергетический, горно-металлургический и лесопромышленный кластеры. В основе формирования и развития ключевых кластеров промышленного типа республики лежит имеющаяся ресурсная база – минеральных, лесных ресурсов, а также крупные предприятия региона.

Наиболее высок уровень конкуренции на рынке авиационной техники, продукции лесопереработки, пищевой промышленности, что требует высокого качества продукции и активной маркетинговой политики.

Анализ промышленного потенциала РБ позволил выявить следующие основные проблемы:

- технологическая отсталость ряда предприятий республики, низкая производительность труда в обрабатывающем секторе промышленности, что связано с высокой степенью физического и морального износа основных фондов и использованием устаревших технологий и оборудования;

- низкая конкурентоспособность выпускаемой продукции;

- высокая доля использования на предприятиях машиностроения покупных комплектующих изделий производителей других регионов и импортного производства, что приводит к зависимости предприятий республики от действий снабжающих предприятий и снижает рентабельность производства;

- увеличивающийся дефицит квалифицированных кадров в отдельных отраслях промышленности, отсутствие структурированного и открытого рынка трудовых ресурсов и несбалансированная структура рабочей силы [3].

Решение этих проблем возможно только при условии эффективного использования ресурсов субъектов промышленной деятельности и государственной поддержки со стороны региональных и федеральных органов исполнительной власти.

Крупные предприятия республики развивают производственные системы на основе концепции бережливого производства, среди них ОАО «Улан-Удэнский авиационный завод», Улан-Удэнский ЛВРЗ – филиал ОАО

«Желдорремаш», ОАО «Селенгинский ЦКК», ОАО «Улан-Удэнское приборостроительное производственное объединение» (ОАО «У-УППО»).

Целью реализации концепции бережливого производства является повышение эффективности организации труда, использования производственных ресурсов и процессов на предприятиях.

Ведущее предприятие республики ОАО «У-УППО», входящее в крупные российские холдинги КРЭТ и Ростех, в современных условиях импортозамещения активно занимается выполнением госзаказов. Поддержка государства способствует появлению стабильности в объемах производства и наращиванию производственных мощностей [2].

До 2016 года предприятие оборонной промышленности ОАО «Улан-Удэнское приборостроительное промышленное объединение» было на грани своего полного уничтожения. Государство не осуществляло в полной мере заказы на продукцию оборонной продукции. Основные фонды предприятия приходили в негодность из-за своего морального и физического износа, оборудование не отвечало современным требованиям научно-технического прогресса. Производственный потенциал предприятия стремительно снижался. Руководством предприятия было принято решение осуществить диверсификацию производства, т.е. переход на производство гражданской продукции. По словам коммерческого директора ОАО «У-УППО» Дмитрия Пивоварова, диверсификация производства была единственным шансом на спасение предприятия и его коллектива. На самом деле, данный переход послужил важным толчком в развитии предприятия [4].

Ниже представлены основные результаты деятельности предприятия, отражающие положительную динамику развития предприятия за 2015-2017гг[5].

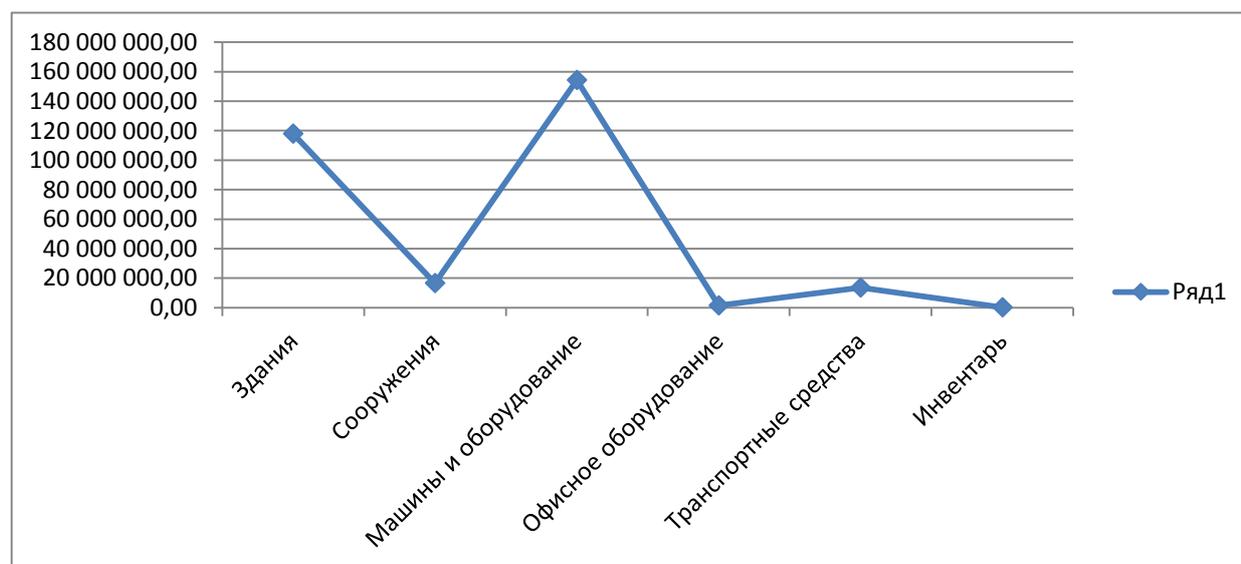
**Таблица 1.**

**Основные результаты деятельности ОАО «У-УППО»**

Показатели	2015г	2016г	2017г	Темп изменения	
				2016/2015	2017/2016
1. Выручка, тыс.руб.	667291	875631	912868	131,22%	104,25%
2. Себестоимость, тыс.руб.	702372	963088	1049326	137,12%	108,95%
3. Валовая прибыль, тыс.руб.	284848	405692	472339	142,42%	116,43%
4. Прибыль (убыток) от продаж	35081	87457	136458	249,30%	156,03%
5. Рентабельность продаж, %	5,25%	9,98%	14,95%	190,10%	149,80%

Немаловажным фактором нормальной работы предприятия является техническое вооружение и оснащённость основными производственными фондами. Такие факторы, как структура, недостаточное воспроизводство, модернизация, выбытие, амортизация, моральный и физический износ основных средств, существенно влияют на технологический процесс производства готовой продукции.

По структуре основных производственных фондов ОАО «У-УППО» (Рис. 1) видно, что в ней преобладают группы «Машины и оборудование» и «Здания», что характерно предприятиям типа ОАО «У-УППО».



**Рисунок. 1. Структура основных средств ОАО «У-УППО», 2017 г, тыс.руб.**

По результатам анализа эффективности использования основных производственных фондов за 3 года, видно, что основные фонды в целом используются достаточно эффективно. Уровень фондовооруженности основными средствами в 2016 году увеличен за счет введения в эксплуатацию новых объектов основных средств, проведения модернизации, а в 2017 году – снизился в связи с некоторым снижением денежных средств на обновление основных фондов, их выбытия по причине износа. Техническая вооруженность труда на предприятии в 2016 году, по сравнению с 2015 годом, возросла довольно существенно, на 6,66%. В 2017 году, по сравнению с 2016 годом, по названной причине допущено снижение уровня технической вооруженности труда на 10,11%. При этом следует отметить рост прогрессивности структуры основных средств в 2016 году на 12,5%, по сравнению с 2015 годом, а в 2017 году она снизилась на 1,8%.

**Таблица 2.**

**Состояние и эффективность использования основных средств  
ОАО «У-УППО» за 2015-2017гг, тыс. руб.**

Показатели	2015	2016	2017	Темп изменения	
				2016/2015	2017/2016
1. Стоимость ОПФ, в том числе	310882	327102	304355	105,22%	93,04%
- машины и оборудование	155081	171409	154177	110,53%	89,95%
2. Удельный вес машин и оборудования в стоимости ОПФ, %	49,88%	52,40%	50,66%	105,05%	96,68%
3. Фондовооруженность	190,73	194,13	179,03	101,78%	92,22%
4. Техническая вооруженность	115,30	121,99	111,88	105,80%	91,71%
5. Фондоотдача	2,15	2,68	3,0	124,65%	111,94%
6. Фондорентабельность, %	1,79	15,81	39,54	883,24%	250,09%

Эффективность использования основных производственных фондов за 3 года по показателям фондоотдачи и фондорентабельности характеризуется устойчивой положительной динамикой. Особенно по фондорентабельности, в результате роста прибыли от продаж в 2016 году примерно в 2,5 раза, а в 2017 году – в 1,5 раза. Соответственно, основные производственные фонды

предприятия ОАО «У-УППО» используются полноценно, принося предприятию прибыль.

Таким образом, на предприятии ОАО «У-УППО» в результате обновления объектов основных средств, замены оборудования на более современное, отвечающее нынешним достижениям научно-технического прогресса и развития технологии обеспечены улучшения состояния и повышение эффективности использования основных фондов, а также рост основных результатов его деятельности. Предприятие, выпуская высоко конкурентную продукцию, заняло ведущее место в отрасли.

Согласно Концепции промышленной политики Республики Бурятия на период 2013 – 2017 годов и до 2025 года, были выделены приоритетные направления в развитии машиностроения и металлообработки. Такие, как:

- модернизация и техническое перевооружение; расширение продуктовой линейки, производство новых видов приборов; осуществление фундаментальных и прикладных исследований в области новых технологий и материалов;
- техническое перевооружение производства, обновление и модернизация основных фондов; внедрение в серийное производство новых разработок, новых видов продукции, в том числе разработки бортовой климатической установки для вертолетов;
- расширение рынка сбыта для выпускаемой продукции: приборов и средств автоматизации для систем теплоснабжения, теплопотребления, водоснабжения, регулирования технологических процессов, элементов автоматики для котельных и тепловых установок [1].

Для нормального функционирования предприятия ОАО «У-УППО», его экономической стабильности необходимо постоянно улучшать показатели состояния эффективности использования основных средств: фондовооруженность, техническую вооруженность, фондоотдачу и фондорентабельность. Контроль этих показателей позволяет своевременно выявить проблемы, снижающие эффективность использования основных фондов, разработать

мероприятия по устранению подобных проблем и обеспечивать положительную динамику их изменений.

### **Список литературы:**

1. Концепция промышленной политики Республики Бурятия на период 2013 – 2017 годов и до 2025 года;
2. Программа социально–экономического развития Республики Бурятия на период до 2020 года;
3. Петрук Ю.С. Роль и значение основных производственных фондов в процессе функционирования предприятия // Журнал научных публикаций аспирантов и докторантов. – 2015. - №8(110). – с.27-29;
4. Станислав Белобородов «Улан-Удэнская «приборка» раскручивает «гражданку» // Еженедельник «МК в Бурятии». – 2018г;
5. Бухгалтерская и финансовая отчетность ОАО «У-УППО» за 2015-2017 г.

## **ПРОБЛЕМЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИИ**

***Быкова Надежда Сергеевна***

*студент, ВСГУТУ - Восточно-Сибирский Государственный Университет  
Технологий и Управления,  
РФ, г. Улан-Удэ*

***Маншеева Людмила Николаевна***

*научный руководитель, профессор, канд. экон. наук  
ВСГУТУ - Восточно-Сибирский Государственный Университет  
Технологий и Управления,  
РФ, г. Улан-Удэ*

**Аннотация.** В статье рассматриваются проблемы повышения эффективности использования основных производственных фондов промышленных предприятия и основные направления ее решения.

**Ключевые слова:** Основные производственные фонды, физический и моральный износ, эффективность использования ОПФ на промышленных предприятиях

Одной из проблем развития экономики страны в настоящее время является повышение эффективности использования основных производственных фондов (ОПФ) промышленных предприятий. Решение этой проблемы позволяет увеличить производство продукции, повысить отдачу созданного производственного потенциала, улучшить баланс оборудования, снизить себестоимость продукции, повысить рост рентабельности производства, накоплений предприятий, в целом – позволяет более полно удовлетворить потребности населения.

Интерес к проблеме обусловлен еще и тем, что основные производственные фонды промышленных предприятий являются важнейшим фактором экономического резерва страны. Поэтому, задача современного предприятия состоит в использовании основных фондов, отвечающих всем требованиям в сфере нынешнего научно-технического развития.

Бабич О.В. считает, что повышение эффективности использования основных фондов должно происходить за счет ускорения их оборачиваемости, помогая решить проблему сокращения разрыва в сроках физического и морального износа, ускорить темпы обновления ОПФ. Эффективное использование основных производственных фондов тесно связано и с решением другой не менее важной задачи – повышение качества выпускаемой продукции, позволяя в условиях рыночной конкуренции быстрее её реализовать [1].

В качестве направлений повышения эффективности использования ОПФ промышленных предприятий также следует рассматривать следующие:

1. Повышение качества сырья. С повышением качества сырья выход товарной продукции повышается, а при тех же действующих ОПФ неизбежно повышается фондоотдача. С учетом достижений отечественной и зарубежной практики это позволяет увеличить фондоотдачу на 20-25%.

2. Уменьшение потерь полезных веществ в отходах и отбросах. Промышленная утилизация позволяет увеличить объем продукции до 20%, а фондоотдачу на 10-15%.

3. Внедрение достижений современного научно-технического прогресса и в первую очередь безотходных, малоотходных, ресурсосберегающих технологий и техники для их осуществления. Это увеличивает выход продукции из того же объема переработанного сырья и фондоотдачу соответственно.

4. Замена действующего устаревшего оборудования на новое. При нормально функционирующей экономике по условиям агрегатной концентрации с удвоением мощности машин, цена возрастает лишь в полтора раза. Это обуславливает рост фондоотдачи.

5. Создание экономических стимулов повышения эффективности использования ОПФ. Рынок в этом отношении является универсальным механизмом. Ведь в рынке все хозяйствующие субъекты функционируют на условиях самофинансирования, а их конкурентоспособность обеспечивается

наименьшим ресурсопотреблением, в том числе и основных фондов. Высокая степень загрузки оборудования, ускоренная их амортизация и замена на более современные, высокопроизводительные и экономичные являются неременным условием выживаемости и процветания предприятий.

Таким образом, любой комплекс мероприятий по улучшению использования ОПФ должен предусматривать обеспечение роста объемов производства продукции, прежде всего за счет эффективного использования внутрихозяйственных резервов, полного использования машин и оборудования, сокращения сроков освоения вновь вводимых в действие мощностей [1].

В своих статьях многие исследователи отмечают ряд проблем, которые необходимо решить для повышения эффективности использования основных фондов. Шнайдер О.В. и Усольцева И.В. также как и Бабич О.В. рассматривают первоочередность необходимости сокращения разрыва в сроках физического и морального износа, позволяя ускорить оборачиваемость ОПФ [4].

Рыбаков Ф.Ф. также отмечает запредельный рост степени износа ОПФ. По опубликованным данным степень износа ОПФ промышленности России 42-50%, по оценкам экспертов – 60%, а в некоторых отраслях промышленности даже выше этого уровня. Причины в нехватке инвестиций и низких темпах обновления [3].

Степень износа основных фондов промышленности в целом по Республике Бурятия также составляет около 48-55%. Однако, на ведущем предприятий обрабатывающей отрасли Республики Бурятия ОАО «Улан-Удэнское приборостроительное производственное объединение» (ОАО «У-УППО»), степень износа основных фондов, их состояние и эффективность использования за 2015-2017гг характеризуется положительной динамикой. Это связано с тем, что предприятие, осваивая новые возможности и направления своего производства, занимается перевооружением предприятия объектами основных средств, модернизацией и реконструкцией существующих основных фондов, заменой оборудование на более современное, отвечающее нынешним достижениям научно-технического прогресса.

В отраслях промышленности Республики Бурятия предприятия не отличаются не только высокими, но и средними показателями эффективности использования основных фондов. Основная часть предприятий промышленности республики – это предприятия машиностроения, авиастроения, вертолетостроения, а также производства приборов и систем авиационной автоматики, энергетики и товаров народного потребления.

Любая организация должна постоянно осуществлять контроль за наличием, движением, сохранностью и эффективностью использования основных средств. Вся эта информация в совокупности позволит организации выявить пути и неиспользованные резервы повышения эффективности основных средств, а впоследствии своевременно реагировать на отклонения, которые в дальнейшем могут серьезно повлиять на деятельность организации.

Конечный результат деятельности предприятия – выпуск готовой продукции напрямую зависит от грамотного использования основных фондов. Состояние и использования основных фондов характеризуют производственную мощность предприятия, следовательно, предопределяет возможности предприятия по производству продукции.

Для эффективного использования основных фондов предприятие должно контролировать структуру своих основных производственных фондов. Большую долю в структуре основных фондов предприятия промышленности должна занимать активная часть основных производственных фондов, то есть объекты основных средств непосредственно задействованные в процессе производства готовой продукции, то есть «Машины и оборудование» и «Здания». Доля активной части основных производственных фондов изменяется в связи с моральным и физическим износом машин и оборудования. Моральный износ оборудования может наступить из-за несоответствия производственной мощности оборудования современным требованиям технологий производства продукции; физический износ – из-за прихода в негодность каких-либо частей, компонентов или всего оборудования в целом. С целью недопущения, устранения износа основных средств, их

преждевременного выбытия, должна своевременно проводиться амортизация и модернизация основных фондов.

В большинстве своем, предприятия машиностроения Республики Бурятия работают на основании госзаказов. Получение госзаказа означает поступление инвестиции на развитие производства того или иного вида продукции. Также для поддержки данной отрасли в республике действуют различные государственные программы:

1. Программа социально-экономического развития Республики Бурятия на период до 2020 года;

2. Концепция промышленной политики РБ на период 2013-2017 годов до 2025 года;

3. Программа поддержки инвестиционных проектов, реализуемых на территории РФ на основе проектного финансирования;

4. Государственная программа РБ «Развитие промышленности, малого и среднего предпринимательства и торговли», целью которой является повышение темпов и обеспечение устойчивого развития промышленности, торговли, общественного питания, бытовых услуг, малого и среднего предпринимательства и роста их конкурентоспособности.

Согласно программе Президента РФ Путина В.В на период 2018-2024 год «О национальных целях и стратегических задачах развития РФ на период до 2024 года», среди приоритетных задач выделены улучшение качества жизни россиян, прорыв в научно-техническом развитии и рост экономики, несмотря на негативные факторы во внешней и внутренней среде. В этой программе большое значение уделяется развитию экономики и промышленности в частности. Предполагается инвестирование национальных проектов, целью которых является дополнительное стимулирование предприятий промышленности к выпуску высоко конкурентной продукции, способной не только удовлетворять нужды государства, но и выйти на международный уровень, не уступая по качеству зарубежным производителям [5].

В реализации перечисленных программ участвуют все промышленные предприятия Республики Бурятия. За последние 3 года большинство из них перешли на принципы бережливого производства. Целью реализации этих принципов является повышение эффективности организации труда, использование производственных ресурсов и процессов на предприятии.

В настоящее время для большинства предприятий наиболее важными становятся вопросы, связанные с сохранением имеющегося производственного потенциала, то есть вопросы разработки и внедрения мероприятий в целях обеспечения работоспособности оборудования – это совершенствование системы ремонта и обслуживания основных фондов, модернизация действующего оборудования. Возникает необходимость оптимизации системы ремонтно-технического обслуживания оборудования предприятия, так как это наиболее приемлемый вариант достижения основной задачи процесса воспроизводства основных фондов в условиях ограниченности инвестиционных ресурсов.

### **Список литературы:**

1. Бабич О.В. Методика выявления путей повышения эффективности использования основных производственных фондов промышленного предприятия // Менеджмент в России и за рубежом. – 2016. - №4;
2. Петрук Ю.С. Роль и значение основных производственных фондов в процессе функционирования предприятия // Журнал научных публикаций аспирантов и докторантов. – 2015. - №8(110). – с27-29;
3. Рыбаков Ф.Ф. Основные фонды промышленности и пути улучшения их использования // Журнал «Инновации». – 2016. – №1(159). – с.49-52;
4. Шнайдер О.В., Усольцева И.В. Основные средства: проблемы и методы использования // Журнал «Вектор науки ТГУ». – 2017. - №1(23). – с.278-281;
5. Программа Президента РФ Путина В.В. «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года».

## **НАЛОГОВЫЙ МОНИТОРИНГ – НОВЫЙ ЭТАП ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРОЗРАЧНОСТИ БИЗНЕСА**

### ***Гуль Валерия Анатольевна***

*студент, ФГБОУ ВО Российский экономический университет  
им. Г.В. Плеханова (Краснодарский филиал),  
РФ, г. Краснодар*

### ***Климченко Алина Игоревна***

*студент, ФГБОУ ВО Российский экономический университет  
им. Г.В. Плеханова (Краснодарский филиал),  
РФ, г. Краснодар*

### ***Шаруда Андрей Сергеевич***

*Студент, ФГБОУ ВО Кубанский государственный аграрный университет,  
РФ, Краснодарский край, Павловский район, ст. Старолеушковская*

### ***Полинская Марина Валерьевна***

*научный руководитель, ФГБОУ ВО Кубанский государственный  
аграрный университет,  
РФ, Краснодарский край, Павловский район, ст. Старолеушковская*

На современном этапе развития мировой налоговой системы примерно 30 стран, таких, как США, Канада, Австралия, Бельгия, Швеция и другие, освоили или находятся в процессе освоения нового и более совершенного подхода к налоговому контролю. Он базируется на принципах прозрачности, доверия и сотрудничества, выгодного как государству, так и крупным организациям.

В РФ такая форма налогового контроля называется налоговым мониторингом. Данная форма дает возможность отказаться от традиционных выездных и камеральных проверок в пользу удаленного доступа к полной информации от налогоплательщиков и их бухгалтерской и налоговой отчетности посредством использования сети Интернет. Основным преимуществом метода является его оперативность, то есть возможность быстрого согласования и утверждения с налоговым органом условий по налогообложению операций, совершаемых в данный момент или планируемых в будущем [3].

Из-за того, что у налогового органа появляется возможность свободного доступа к сведениям налогоплательщика, уменьшается уровень необходимой

документации, и, следовательно, появляется возможность сосредоточения усилий на анализе рисков операций. Таким образом, налоговый мониторинг способен предупреждать возникновение налоговых рисков и различных спорных ситуаций. Особенности регулирования налогового мониторинга в России более подробно описаны в статье 105.26 НК РФ.

Основными преимуществами налогового мониторинга являются:

- на предприятиях, использующих налоговый мониторинг, в большей степени отменены выездные и камеральные проверки;
- способность быстрого и предварительного согласования с налоговым органом налоговых позиций;
- закрытие налогового периода уменьшается с 3-5 лет до 6 месяцев после подачи налоговой декларации;
- возникновение репутационного эффекта, то есть официальное доказательство статуса порядочного налогоплательщика.

Вышеперечисленные преимущества позволили сократить трудозатраты в 2018 году по сравнению с предыдущим периодом по таким показателям, как: снижение суммы начисленных пеней на 93%; уменьшение усредненного количества документов, необходимых ФНС России для совершения проверок, на 77%; сокращение количества требований ФНС России о представлении пояснений и документов на 54%; снижение затрат бизнеса на проведение налоговых проверок на 33% [5].

Помимо этого, выделяют определенные проблемы, появляющиеся на этапе внедрения налогового мониторинга:

- не каждый налогоплательщик готов к тому, что вся информация о налоговой базе будет открыта до даты предоставления декларации в налоговый орган;
- из-за недостаточно развитой организационно-технической базы налоговые органы не могут осуществить в полной мере рассматриваемый метод мониторинга с лицами, готовыми к его использованию;

- присутствует высокая вероятность перехода предложенного расширенного взаимодействия к тотальному контролю со стороны налогового органа;

- наличие «психологического барьера» специалистов со стороны налоговой инспекции и предприятия по сотрудничеству, касающегося минимизации налоговых рисков;

- так как полный доступ к базам данных и документам налогоплательщика не является обеспечением безошибочности и обоснованности выводов инспекторов, то важной проблемой является методическая поддержка налогового мониторинга [1].

В настоящий момент времени в РФ на 2019 год 44 компании перешли на налоговый мониторинг, а к 2020 году планируется увеличение числа компаний в 2 раза. Среди фирм, активно применяющих налоговый мониторинг уже в 2019 году, можно выделить: Лукойл, Газпромнефть, МТС, Мегафон, Ростех, ВТБ, РЖД, Норникель, ИнтерРАО и другие. Стоит заметить, что данные компании являются крупными и представляют определенные отрасли, такие, как нефть и газ, телеком, производство, финансы, транспорт, металлургия и энергетика.

Существует перечень определенных условий, которые необходимо соблюсти, для ведения налогового мониторинга.

Что касается суммы налогов, уплаченных в федеральный бюджет (НДС, акцизы, налог на прибыль, НДСПИ) за предыдущий год, в который было подано заявление об осуществлении налогового мониторинга, то она должна быть более 300 млн. рублей.

Не менее 3 млрд. рублей должна составить сумма совокупных доходов, отраженных в годовой финансовой отчетности организации за предшествующий календарный год, в котором подается заявление о проведении налогового мониторинга [4].

Общая стоимость активов по данным бухгалтерской отчетности организации на 31 декабря года, предшествующего году, в котором было предоставлено заявление, составляет не менее 3 млрд. рублей.

Последним, но не менее важным условием, является соответствие системы внутреннего контроля фирмы с требованиями ФНС России.

Таким образом, исходя из вышеперечисленных условий, можно сделать вывод, что далеко не каждая компания на данный момент может применять налоговый контроль, а только компании с достаточно крупными годовыми оборотами из определенных секторов экономики[2].

Рассмотрим пример компании, которая находится в процессе перехода на налоговый мониторинг. ОАО «РЖД» на данный момент является одним из наиболее ярких представителей крупных организаций, доказывающих прозрачность своего бизнеса посредством использования данной системы. Так, к 2020 году к налоговому мониторингу присоединятся дочерние компании общества АО «Федеральная пассажирская компания» и АО «Федеральная грузовая компания». Следовательно, в 2020 году практически 90% активов холдинга станут участниками мониторинга, а к 2022 году планируется перевод абсолютно всех дочерних предприятий, осуществляющих деятельность также в сфере ремонта вагонов, телекоммуникаций и строительства, для укрепления открытости ведения своей деятельности.

По итогам анализа действия налогового мониторинга на территории Российской Федерации были разработаны следующие рекомендации, направленные на повышение его эффективности и укрепления позиций [3]:

- продолжение внедрения налогового мониторинга среди крупных предприятий, так как за три года действия нового формата сумма налогов по урегулированным позициям превысила 23 млрд. руб.;

- возможность налогового мониторинга для среднего и в будущем малого бизнеса;

- снижение барьеров для использования мониторинга в разрезе условий, которые необходимо соблюдать для его ведения;

- внедрение мониторинга во все уровни бизнеса для снижения жалоб по налоговым спорам;

- разработка IT-систем, упрощающих доступ к полной информации налогоплательщика для налогового органа;
- уменьшение списка документов для перехода на налоговый мониторинг;
- разработка требований по повышению конфиденциальности по отношению к финансовой и бухгалтерской отчетности предприятий;
- укрепление позиций взаимодействия по вопросам минимизации рисков, основанном на полном доверии между предприятием и налоговым органом.

«На сегодняшний день цифровые технологии позволяют организовать взаимодействие бизнеса с Налоговой службой на качественно новом уровне. Автоматизированный анализ десятков миллионов операций открывает возможность глубокого транзакционного контроля там, где раньше это было технически невозможно. Развивая цифровой инструментарий налогового мониторинга, мы формируем единое пространство доверия системам учета, внутреннего контроля и управления рисками налогоплательщиков», - акцентирует внимание глава ФНС России Михаил Мишустин [5].

Таким образом, исходя из всего вышесказанного, можно сделать вывод, что в настоящий момент налоговый мониторинг является перспективным направлением развития системы налогообложения и налогового контроля, так как позволяет достичь максимальной прозрачности и открытости в ведении крупного бизнеса. В свою очередь, это позволяет полностью или частично устранить угрозы, связанные с коррупцией, легализацией (отмыванием) доходов, взяточничеством. Также одной из положительных сторон налогового мониторинга является эффективное разрешение налоговых споров и предотвращение налоговых рисков из-за конструктивного и открытого диалога между предприятиями и налоговыми органами.

### **Список литературы:**

1. Балихина, Н.В. Финансы и налогообложение организаций: Учебник./ Н.В. Балихина, М.Е. Косов. -М.: ЮНИТИ, 2015. -623 с.

2. Левщукова, О.А. Налоговая система Российской Федерации: оценка эффективности и направления реформирования / О.А. Левщукова, М.В. Полинская // Труды Кубанского аграрного университета. 2017. С. 83-87.
3. Литвинова, Ю.М. Налоговый мониторинг: опыт правового регулирования в зарубежных странах и перспективы развития в Российской Федерации / Ю.М. Литвинова // Ленинградский юридический журнал. 2017. С.175-182.
4. Крупнейшие российские компании присоединились к налоговому мониторингу [Электронный ресурс] - Режим доступа: URL: <https://rb.ru/>
5. Налоговый мониторинг [Электронный ресурс] - Режим доступа: URL: <https://ey.com/>

## **ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА КАК ОДНА ИЗ ГЛАВНЫХ ПРОБЛЕМ В СИСТЕМЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ РФ**

***Севостьянова Наталья Юрьевна***

*студент, ФГБОУ ВО Российский экономический университет  
им. Г.В. Плеханова (Краснодарский филиал),  
РФ, г. Краснодар*

***Колисниченко Виктория Вадимовна***

*студент, ФГБОУ ВО Российский экономический университет  
им. Г.В. Плеханова (Краснодарский филиал),  
РФ, г. Краснодар*

***Шаруда Андрей Сергеевич***

*студент, ФГБОУ ВО Кубанский государственный аграрный университет,  
РФ, Краснодарский край, Павловский район, ст. Старолеушковская*

***Полинская Марина Валерьевна***

*ФГБОУ ВО Кубанский государственный аграрный университет,  
РФ, Краснодарский край, Павловский район, ст. Старолеушковская*

В современной экономической ситуации стабильная и грамотная налоговая система очень значимый механизм, который воздействует на уровень экономики. Часто налоговая система не полностью отвечает современным условиям, потому что она сложна и по уплате и исчислению налогов, так же по системе ведения налогового учета, документирования, составлению отчетности и применению информационных систем с целью заполнения налоговых деклараций.

Системе налогообложения необходимо выполнять стимулирующую роль, а так же положительно влиять на экономическую деятельность организаций и развитие производства в данной стране. Соотношение налоговых доходов, которые поступают в бюджеты с общим объемом издержек, связанных с ведением налогов на территории государства, сбором сумм налогов-определяют эффективность налогообложения

«Развитие рыночной экономики в России сформировало необходимость оптимизации и реформирования налогового законодательства, сдерживания и стимулирование налогового законодательства разных отраслей, сфер

деятельности экономики, а так же государственное регулирование финансовой деятельности в Российской Федерации. При применении способов достижения намеченных целей, наблюдается их неэффективность»[5].

В сфере налогообложения присутствует проблема, которую необходимо решать. Поскольку, распространены уклонения от налогообложения и возрастает доля теневой экономики, что лишает бюджетную систему налоговых доходов, а так же способствует неравной конкуренции, потому что ставит добросовестных плательщиков в невыгодные условия. В РФ ставят важным направлением борьбу с налоговым мошенничеством, формирование поведения, которое будет основано на культуре уплаты налогов.

Мы выделяем, на наш взгляд, важнейшую проблему в сфере налогообложения РФ - Теневая экономика.

В связи с такой проблемой, как теневая экономика, «недобросовестные» бизнесмены используют всевозможные пути, чтобы уклониться от налогов, вследствие, страдают и государство и «добросовестные» налогоплательщики, возмещающие убытки государственного бюджета.

По данным Федеральной службы, по финансовому мониторингу, в 2018 году теневая доля в общем объеме ВВП Российской Федерации достигла более 20 триллионов рублей, что составляет около 20% от общего валового внутреннего продукта. Сумма была рассчитана с учетом незаконного или неправильно заявленного ввоза товаров, криминальной составляющей, скрытых доходов юридических лиц и неофициальной заработной платы работников, которая выплачивается в обход налогового законодательства. Четверть всей суммы составляют «черные зарплаты» и доходы от преступной торговли. Вопрос в следующем: «Как рассчитать долю серого дохода в экономике, если неформальные данные о доходах нигде не учитываются?» Это можно сделать только на основе одного показателя - информации о расходах граждан нашей страны.

Для сравнения необходимо рассмотреть данные, опубликованные Международным валютным фондом 28 января 2018 года. Согласно отчету, в

ходе оценки были приняты во внимание все составляющие «скрытого» сектора экономики, представленные в рейтинге государств. Рассмотрим данные МВФ на рисунке 1.



*Рисунок 1. Данные МВФ «скрытого» сектора экономики*

На основании рассмотренных данных, можем сделать следующий вывод, что по «скрытому» сектору экономики Российская Федерация занимает не лучшее положение среди зарубежных стран, что оказывает негативное влияние на всю экономику страны. Это можно увидеть, если детально рассмотреть все разрушительные последствия «скрытой» экономической деятельности: незаконная деятельность некоторых нелегальных компаний из-за несоблюдения законодательства; незарегистрированный доход не облагается налогом, что приводит к снижению доходов федерального бюджета; рост коррупции и увеличение случаев злоупотребления властью, оказывающий негативное влияние на общество и замедляющий экономическое развитие в целом.

Говоря о борьбе с теневой экономикой, нельзя не отметить, что наше государство осуществляет ряд мер по борьбе с теневой экономикой, перечень этих мер указан на рисунке 2.



**Рисунок 2. Меры по борьбе с теневым сектором экономики в соответствии с Налоговой политикой РФ**

Для эффективной борьбы с теневым сектором необходимо внедрить следующие меры: установить постоянно действующий декларированный контроль за расходами и доходами граждан, который будет осуществляться государственными органами, а не коммерческими банками; усилить контроль за расходами государственных средств, путем создания единого централизованного органа, являющийся единственным распорядителем всех видов активов государства; принять ряд законодательных актов, что бы укрепить дисциплины финансово-хозяйственной деятельности и внести необходимые изменения в налоговую систему государства.

Таким образом, налоговая система Российской Федерации до сих пор имеет ряд недочетов, которые позволяют предприятиям в большинстве случаев безнаказанно избегать налогов. Существует необходимость в создании системы, которая стимулирует полную уплату налогов и делает уклонение от уплаты налогов экономически невыгодным. Также необходимо усилить борьбу с коррупцией, улучшая демократическую ответственность и рост ВВП.

Подводя итог, можно сказать, что масштаб проблемы сегодня огромен. Проблема теневого сектора сложна, широкомасштабные методы уклонения от

налогов разнообразны, поэтому борьба с ними должна быть комплексной и последовательной. Необходимо выйти из существующей системы «словесного» решения проблем и принять эффективные меры, направленные на результат.

### **Список литературы:**

1. Закон о налоговой политике «Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2019 год и плановый период 2020 и 2021 годов» (уст. Минфином России). - [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [https://www.minfin.ru/ru/statistics/docs/budpol\\_taxpol/](https://www.minfin.ru/ru/statistics/docs/budpol_taxpol/) (Дата обращения 13.10.2019).
2. Душина В.В. Налоговое планирование и оптимизация налогообложения коммерческих организаций/Молодежный научный вестник. 2016. № 5. - С. 138 -144. - [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://docviewer.yandex.ru/view/>
3. Костина Е.Н. Проблемы гражданско-правовых отношений в налоговом планировании/Актуальные проблемы частноправового регулирования общественных отношений. 2016. № 1. -С. 79 -85. - [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=27388321>
4. Левшукова О.А., Полинская М.В. Налоговая система Российской Федерации: оценка эффективности и направления реформирования / М.В.Полинская, О.А.Левшукова / Труды кубанского государственного аграрного университета 2017. №36. С 42-48. - [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=35001574>
5. Полинская М.В. Идентификация налоговой политики РФ и направления ее реформирования / М.В.Полинская, О.А.Левшукова, Н.А.Гончарова //Экономика и предпринимательство. 2017. № 12-4 (89-4). С. 95-103. – Режим доступа. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=34998191> (Дата обращения 13.10.2019).

## ОЦЕНКА ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА НА ПРИМЕРЕ БУРЯТСКОГО РЕСПУБЛИКАНСКОГО УПРАВЛЕНИЯ ИНКАССАЦИИ «РОСИНКАС»

*Молчанова Анастасия Алексеевна*

*магистрант, ФГБОУ ВО «Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления»,  
РФ, г. Улан-Удэ*

## ASSESSMENT OF PRODUCTION CAPACITY BASED ON THE EXAMPLE OF THE BURYAT REPUBLICAN DEPARTMENT OF COLLECTION "ROSINKAS"

*Anastasiya Molchanova*

*master student, FGBOU VO "East-Siberian State University of technology and management",  
Ulan-Ude, Russia*

**Аннотация.** В статье проведен анализ производственного потенциала Бурятского республиканского управления инкассации «Росинкас», предложены мероприятия по его повышению.

**Abstract.** The article analyzes the production potential of the Buryat Republican Collection Directorate "Rosinkas", and suggests measures to increase it.

**Ключевые слова:** производственный потенциал, предприятие, инкассация.

**Key words:** production potential, enterprise, collection.

Потенциал предприятия – это все ресурсы, находящиеся в распоряжении предприятия и определяющие возможности развития и границы функционирования на профильном рынке. Потенциал коммерческой организации, целью которой является получение прибыли, заключается в способности максимально эффективно преобразовывать материальные и интеллектуальные ресурсы в ценности для потребителей, обеспечивающих получение рентабельной прибыли.

Ресурсы предприятия, обязательные для производства товаров и услуг, состоят из: производственного оборудования, производственных площадей, технологических процессов, кадрового потенциала, информационного потенциала, финансового обеспечения, материальных и человеческих ресурсов.

Оценка окончательных результатов использования производственного потенциала проводится по следующим направлениям:

- уровень использования производственной составляющей предприятия;
- уровень использования материальной составляющей предприятия;
- уровень использования кадровой составляющей предприятия.

Соотношение величины потенциала с конечными результатами функционирования дает комплексное представление о степени использования производственных ресурсов и резервах повышения эффективности производства. При наличии указанных данных становится возможным более объективно определить направления оптимизации структуры потенциала и пути его дальнейшего развития.

Бурятское республиканское управление инкассации «Росинкас» осуществляет свою деятельность в соответствии с законодательством Российской Федерации, нормативными актами Банка России, касающимися деятельности Объединения, Уставом Объединения, Положением, распорядительными и локальными нормативными актами Объединения. Предметом деятельности организации является инкассация, перевозка ценностей, техническое обслуживание банкоматов и терминалов, кассовое обслуживание в части приема и обработки проинкассированных наличных денег, а также реализация сопутствующих перечисленным в настоящем пункте Положения видам деятельности товаров и услуг.

Существует большое разнообразие методов определения величины производственного потенциала. При оценке производственного потенциала Бурятского республиканского управления инкассации «Росинкас» был использован метод, предложенный М.К. Старовойтовым и П.А. Фоминым. Для быстрой оценки уровня производственного потенциала предприятия

достаточно было рассмотреть три-пять основных показателей по каждой составляющей, в именно: производственной, материальной и технической. В таблице 1 представлены результаты оценки производственного потенциала в организации.

**Таблица 1.**

**Результаты оценки производственного потенциала на предприятии**

Наименование показателя	Значение	Балл	Уровень
<i>Производственная составляющая</i>			
Износ основных фондов	43,16	10 (А)	
Соотношение обновление/выбытие основных фондов	5	10 (А)	
Фондоотдача	2,13	10 (А)	
<b>ИТОГО</b>		<b>30</b>	<b>А</b>
<i>Материальная составляющая</i>			
Удельный вес материальных затрат в себестоимости продукции	13 %	2 (С)	
Соотношение изменение цен на сырье, материалы / изменение цен на продукцию	2	2 (С)	
Материалоотдача	9,1	10 (А)	
<b>ИТОГО</b>		<b>14</b>	<b>В</b>
<i>Кадровая составляющая</i>			
Соотношение коэффициент оборота по приему / коэффициент оборота по выбытию	1	10 (А)	
Профессиональный состав кадров	Соответствует потребности	10 (А)	
Изменение выработки на одного работающего	+ 4,8 %	6 (В)	
<b>ИТОГО</b>		<b>26</b>	<b>А</b>
<b>ВСЕГО</b>		<b>70</b>	

В результате исследования оценки производственного потенциала Бурятского республиканского управления инкассации «Росинкас» по методике Старовойтова и Фомина, данное предприятие набрало 70 баллов. Было выявлено два коэффициента уровня ППП А, один коэффициент уровня ППП В. Это говорит о том, что Бурятское республиканское управление инкассации «Росинкас» можно отнести к разряду с высоким уровнем производственного потенциала. Применение данного метода не позволяет получить полную информацию, необходимую для принятия управленческих и тактических решений, так как в анализе имели место субъективные оценки.

Для сравнения, был проведен анализ производственного потенциала предприятия с использованием системы показателей, предложенной М.И. Тертышником. Оценка производственного потенциала была проведена по показателям использования основных фондов и показателям оценки персонала за два года. Результаты анализа представлены в таблице 2.

**Таблица 2.**

Наименование показателей	2017	2018	Изменение
Показатели использования основных фондов			
Коэффициент использования материальных ресурсов	1,08	0,93	-0,15
Коэффициент оборачиваемости	2,13	2,24	0,11
Оборачиваемость оборотных средств	171,4	162,9	-8,5
Обратный коэффициент оборачиваемости	0,47	0,45	-0,02
Показатели оценки персонала			
Производительность труда	1061,1	1089,8	28,7
Трудоёмкость	2,064	1,836	-0,228

По результатам исследования оценки производственного потенциала можно сделать вывод о положительной динамике всех рассмотренных показателей предприятия Бурятское республиканское управление инкассации «Росинкас». Это говорит о том, что уровень производственного потенциала организации находится на высоком уровне и с каждым годом, эффективность его использования растёт.

Несмотря на практически идеальное состояние производственного потенциала организации, в системе управления производством есть место для повышения эффективности его использования. При разработке мероприятий по повышению производственного потенциала рекомендуется обратить внимание на материальную и кадровую составляющую организации. В качестве инструмента предлагается развитие инновационной деятельности предприятия, которая в свою очередь обеспечит его конкурентными преимуществами. Примером инноваций, повышающих производственный потенциал предприятия может послужить: внедрение планшетных компьютеров для инкассаторов, обеспечивающих безопасность и точность процесса инкассирования клиента; внедрение электронно-депозитных систем,

упрощающих инкассацию и позволяющих более эффективно использовать рабочее время бригады; внедрение спецконтейнеров, оснащенных устройством по приведению содержимого в неплатежеспособное состояние путем окрашивания несмываемыми чернилами, которое повысит технику безопасности процесса инкассирования, а также минимизирует риски нападения на инкассаторов и хищения денежной наличности.

### **Список литературы:**

1. Анчишкин А.И. Наука. Техника. Экономика. М.: Экономика, 1986 - 259 с.
2. Абалкин Л.И. Новый тип экономического мышления. - М.: Экономика, 1987. - 191с.
3. Разинькова О. П. Оценка величины, структуры и эффективности использования
4. производственного потенциала предприятия / О. П. Разинькова // Вестник Тверского государственного технического университета. Серия: Науки об обществе и гуманитарные науки, 2014. - 136с.
5. Тертышник М. И. Оценка производственного потенциала предприятия и научно-технического уровня производства / М. И. Тертышник // Известия Иркутской государственной экономической академии, 2015. - 99с
6. Тертышник М. И. Система показателей оценки производственного потенциала предприятия / М. И. Тертышник // Baikal Research Journal, 2018. – Т9.

# ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОЦЕССОВ ФОРМИРОВАНИЯ И РЕАЛИЗАЦИИ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА ПРЕДПРИЯТИЯ

**Полтораков Олег Владимирович**

магистрант, Государственный Социально Гуманитарный Университет,  
РФ, г. Коломна

**Столярова Алла Николаевна**

научный руководитель, д-р экон.наук, профессор, Государственный Социально  
Гуманитарный Университет,  
РФ, г. Коломна

Для анализа охарактеризованной выше внутренней среды организации воспользуемся первым этапом SWOT-анализа, позволяющим выделить сильные и слабые стороны организации. Как уже было указано, на первом этапе SWOT-анализа в рамках управленческого обследования внутренней среды оцениваются сильные и слабые стороны организации (табл. 1).

**Таблица 1.**

## Оценка сильных и слабых сторон ООО «КартГеоСервис»<sup>1</sup>

Характеристики	Оценка, баллы	Вес	Взвешенная оценка
Инновационная политика предприятия			
Уровень инноваций	7	0,08	0,56
Частота внедрения инноваций	7	0,05	0,35
Ассортиментная политика предприятия			
Широта и глубина товарного ассортимента	7	0,07	0,49
Продуктовая политика предприятия			
Соответствие уровня качества товара ожиданиям целевого потребителя	8	0,07	0,56
Наличие уникальных характеристик товара	2	0,02	0,04
Соответствие характеристик товара ожиданиям целевого потребителя	6	0,08	0,48
Ценовая политика предприятия			
Соответствие уровня цены товара ожиданиям потребителя	5	0,07	0,35
Сбытовая политика предприятия			

<sup>1</sup> Исходные оценки, представленные в табл. 24 были получены экспертным путем, методом «Мозгового штурма»

Оценка эффективности сбытовых каналов и применяемых методов сбыта	7	0,07	0,49
Соответствие характеристик сбыта требованиям целевого потребителя	6	0,05	0,3
Сервисная политика предприятия			
Соответствие характеристик сервиса требованиям целевого потребителя	5	0,01	0,05
Уровень индивидуализации обслуживания (удовлетворение запросов конкретного потребителя)	8	0,034	0,272
Широта и глубина ассортимента сопутствующих услуг	7	0,035	0,245
Кадровая политика предприятия			
Уровень квалификации персонала	5	0,055	0,275
Показатели рыночной деятельности предприятия			
Доля рынка	4	0,05	0,2
Динамика доли рынка	4	0,045	0,18
Рентабельность рынка для предприятия	7	0,015	0,105
Экономические и финансовые показатели деятельности предприятия			
Уровень издержек	7	0,06	0,42
Прибыльность	6	0,07	0,42
Характеристики организации производства			
Технический уровень производства	8	0,06	0,48
Характеристика корпоративной культуры			
Уровень демократичности	6	0,003	0,018
Уровень открытости	6	0,003	0,018

Как видно из таблицы 1, в данный момент у предприятия ООО «КартГеоСервис» слабых сторон больше чем сильных. Это неблагоприятная тенденция, требующая эффективных управленческих решений со стороны руководства предприятия.

На основании данных, полученных в рамках PEST-анализа, проведем SWOT-анализ. Сформулируем угрозы и возможности для рассматриваемой организации, исходя из анализа макроокружения (табл. 2)

Таблица 2.

## Угрозы и возможности для ООО «КартГеоСервис»

Угрозы	Оценка влияния	Возможности	Оценка влияния
Существенное увеличение предприятий-конкурентов	-7,2	Рост спроса на картографические услуги	4,9
Наличие существенных административных барьеров	-6,4	Увеличение потребности в строительстве жилых объектов	4,8
Сокращение реальных располагаемых доходов населения РФ	-5,95	Увеличение государством социальных бюджетных выплат в связи с выборами президента РФ и в Государственную Думу	4,8
Высокая ставка рефинансирования Центробанка	-5,6	Наличие инновационных методов топографических съемок	3,5
Ужесточение налогового законодательства	-4,8	Применение инновационных технологий для снижения себестоимости работ	3,5
Повышение общего уровня требований потребителей	-4,5		
Кризис трудовых ресурсов: отсутствие резерва квалифицированных кадров для строительной отрасли	-4		

Как видно из таблицы 2, выделенные внешние факторы влияют на рассматриваемое предприятие не одинаково. Необходимо также проанализировать возможности компенсации слабых сторон сильными аспектами деятельности предприятия и внешними возможностями, а также преодоление внешних угроз при помощи сильных сторон предприятия. Для этого на основании таблицы 2 построим матрицу SWOT анализа для рассматриваемой организации (табл. 3).

Таблица 3.

## Матрица SWOT-анализа для ООО «КартГеоСервис»

Факторы внешней среды	Факторы внутренней среды	
	Силы 1. Уровень инноваций 2. Соответствие уровня качества работ и услуг ожиданиям целевого потребителя	Слабости 1. Уровень издержек 2. Прибыльность
<p>Возможности</p> <p>1. Рост спроса на кадастровые услуги</p> <p>2. Рост квалификации кадрового потенциала отрасли</p> <p>3. Наличие инновационных методов проектирования</p>	<p>– высокий уровень инноваций и соответствие уровня качества работ и услуг ожиданиям целевого потребителя позволяют полностью удовлетворить растущий спрос, что увеличивает объемы продаж;</p> <p>– эти же преимущества обеспечат возможность привлечения наиболее квалифицированных специалистов.</p>	<p>– рост спроса на картографические услуги, увеличивая объемы продаж будет сокращать долю постоянных издержек в общем их объеме, что обеспечит экономию на масштабе;</p> <p>– рост объемов продаж и доли рынка с учетом сокращения суммарных издержек даст рост прибыльности организации.</p>
<p>Угрозы</p> <p>1. Существенное увеличение предприятий конкурентов</p> <p>2. Сокращение реальных располагаемых доходов населения РФ</p> <p>3. Повышение общего уровня требований потребителей</p>	<p>– применение инновационных методов организации топографических съемок позволят привлечь в организации потенциальных потребителей;</p> <p>– акцент на качество работ и услуг и повышение цены будет выравнять сокращение спроса, появившегося из-за сокращения доходов населения.</p>	<p>– возможна временная переориентация на введение большей доли работ и услуг, пользующихся спросом.</p>

## Список литературы:

1. Кузнецова, Е.В. Управление портфелем проектов как инструмент реализации корпоративной стратегии [Текст]: учебник для бакалавриата и магистратуры /Е.В. Кузнецова – 2-е изд. исп. и доп. – М.: Юрайт, 2017. – 244 с.
2. Лаврентьева, О.О. Стратегическая гибкость как необходимое условие устойчивого развития промышленного предприятия [Текст] / О.О. Лаврентьева // Проблемы современной экономики. – 2015 – № 4 (56). – С. 124-126
3. Ламбен, Ж.-Ж. Менеджмент, ориентированный на рынок [Текст] / Р. Ж.-Ж. Ламбен, Чумпитас, И. Шулинг – 2-е изд. - пер. с англ. под ред. В. Б. Колчанова - СПб.: Питер, 2014. - 718 с.

4. Леонтьев, С.В. Стратегия успеха: обобщение опыта реформирования российских промышленных предприятий [Текст] / С.В. Леонтьев, С.А. Масютин, В.Н. Тренев. – М.: ОАО «Типография «НОВОСТИ», 2014. – 336 с.
5. Ленкова, О.В. Алгоритм разработки стратегии развития коммерческой организации [Текст] / О.В. Ленкова // Теория и практика общественного развития. – 2015 – № 12. – С. 128 – 130
6. Литвак, Б.Г. Стратегический менеджмент [Текст]: учебник для бакалавров. / Б.Г. Литвак. – М.: Юрайт, 2016. – 507 с.
7. Малюк, В.И. Стратегический менеджмент. Организация стратегического развития [Текст]: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / В.И. Малюк. – М.: Юрайт, 2016. – 361 с.
8. Мардас, А.Н. Стратегический менеджмент [Текст]: учебник и практикум для академического бакалавриата / А.Н. Мардас, О.А. Гуляева, И.Г. Кадиев – 2-е изд. исп. и доп. – М.: Юрайт, 2015. – 448 с.
9. Хорин, А.Н. Стратегический анализ [Текст]: учебное пособие / А.Н. Хорин, В.Э. Керимов. – М.: Эксмо, 2014. – 288 с.
10. Coskun E., Ozcan A. Finansal Sikinti Surecinde Sirketlerin Etkinlik Duzeylerinin Belirlenmesi // Ideas, 2016, pp. 12-23
11. Gianmarco León, Christopher Hansman, Jonas Hjort and Matthieu Teachout. Vertical integration, supplier behavior, and quality upgrading among exporters // Department of Economics and Bussines, March 2017, pp. 4-60
12. Porada- Rochon M., Franc-Dąbrowska J., Suwała R. Eliminating the Effects of the Companies Insolvency Risk – A Model Approach // WERI-World Economic Research Institute, April 2016 – URL: <http://wp.econworld.org/wp-content/uploads/2016/04/WP2006002.pdf>
13. Porter, M.E., Kramer, M.R. Creating shared value. In Managing Sustainable Business // Springer, Dordrecht, 2018, pp. 327-350

## **МАТРИЦА БКГ - КАК ОБОСНОВАНИЕ ВАРИАНТОВ РАЗВИТИЯ СТРАТЕГИИ БИЗНЕСА ПРЕДПРИЯТИЯ**

***Полтораков Олег Владимирович***

*магистрант, Государственный Социально Гуманитарный Университет,  
РФ, г. Коломна*

***Столярова Алла Николаевна***

*научный руководитель, д-р экономических наук, профессор,  
Государственный Социально Гуманитарный Университет,  
РФ, г. Коломна*

Для обоснования вариантов стратегии развития компании и выбора базовой стратегии воспользуемся матрицей БКГ.

Рассмотрим основные позиции ассортимента:

1. подготовка документов (межевой план) для постановки на кадастровый учет либо для внесения изменений в кадастр (Т1);
2. вынос и закрепление точек (границ) земельного участка по сведениям из ГКН (Т2);
3. топографическая съемка местности (Т3);
4. составление топографического плана и отчета по результатам топографических работ (Т4);
5. помощь в оформлении документов на земельные участки (Т5).

На основе данных представленных на официальном сайте компании и в информационных порталах, размещающих аналитические обзоры, определим относительную долю рынка (является показателем конкурентоспособности товара компании в отрасли). Определим темп роста рынка (является показателем зрелости, насыщенности и привлекательности рынка, на котором компания реализует свои товары и услуги). Сведем полученные данные в таблицу 1.

Таблица 1.

## Исходные данные для построения матрицы БКГ

Товар	Выручка, тыс. руб.		Объем продаж ключевого конкурента за 2018 г., тыс. руб.	Показатели	
	2017 г.	2018 г.		Темп роста рынка	Относительная доля рынка
T1	1699,59	1888,44	49426,12	111,1%	3,8%
T2	764,70	1440,00	26959,70	188,3%	5,3%
T3	1236,60	1329,26	31452,99	107,5%	4,2%
T4	779,00	995,40	76385,83	127,8%	1,3%
T5	710,60	865,113	40439,55	121,7%	2,1%

Теперь отложим найденные значения по горизонтальной и вертикальной осям и построим матрицу БКГ для наиболее значимых товаров рассматриваемого предприятия. Представим полученную матрицу БКГ на рисунке 1.



Рисунок 1. Матрица БКГ для ООО «КартГеоСервис»

Как видно из рисунка 9, услуги компании T1 и T3, от которых она получает основную долю прибыли, склоняются в категорию «Дойные коровы».

Следовательно, для них необходимо избрать стратегию ограниченного роста, которая предполагает установление целей на том же уровне, как и прошедшие периоды. Кроме того, эта стратегия требует инвестиций в защиту и поддержание этих услуг, чтобы они продолжали приносить максимум прибыли. Благодаря полученной матрице БКГ можно увидеть эффективность текущей работы с ассортиментом.

По полученным данным, видно, что Т2 относятся к категории «Звезды», а Т4 и Т5 являются перспективными «Трудные дети». Что означает, что они являются лидерами быстрорастущей отрасли. В данной ситуации предприятию следует поддерживать и укреплять позиции данных услуг на рынке. А значит, не снижать, а, возможно, увеличивать инвестиции. На развитие этих услуг должны быть выделены лучшие ресурсы предприятия, что послужит залогом будущих стабильных денежных потоков.

Таким образом, новая стратегия развития ООО «КартГеоСервис» предполагает интенсивный рост, т.е. инвестиции в инновации и маркетинговую деятельность.

### **Список литературы:**

1. Абрамов, В.С. Стратегический менеджмент в 2 Частях. Ч.1 [Текст]: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры /В.С. Абрамов – М.: Юрайт, 2016. – 270 с.
2. Арапов, А. Модели принятия стратегических решений в организационном анализе [Электронный ресурс] / А. Арапов // Стратегический менеджмент. – 2015. – №2.– URL: <http://www.grebennikoff.ru/product/36>
3. Александров, А. А. Маркетинг в инновационной сфере [Текст]: учебно-методическое пособие / А. А. Александров, Е. Н. Горлачева, Г. А. Полинская. – М.: Издательство МГТУ им. Н. Э. Баумана, 2016. – 81 с.
4. Бородин, Е. М. Стратегический менеджмент [Электронный ресурс] // Научно-методический электронный журнал «Концепт» / Е.М. Бородин, А.В. Крупнова, А.Н. Бородин – 2014. – Т. 20. – С. 1781–1785
5. Быкова, Е.С. Методологические особенности мониторинга стратегического управления промышленным предприятием [Текст] / Е.С. Быкова // Проблемы современной экономики. – 2015 – № 3 (55). – С. 186 – 189
6. Гальчина, Д.Д. Проблемы развития маркетинга в России [Текст] / Д.Д. Гальчина, М.А. Губанова // Актуальные проблемы авиации и космонавтики. – 2016. – №12. – С.327-329
7. Гапоненко, А.Л. Теория управления [Текст]: учебник и практикум для академического бакалавриата / А.Л. Гапоненко, М.В. Савельева. – М.: Юрайт, 2016. – 336 с.
8. Герчикова, И.Н. Менеджмент [Текст]: учебник / И. Н. Герчикова. - 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Юнити-Дана, 2015. - 511 с.

## СОВРЕМЕННОЕ РАЗВИТИЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА БИЗНЕСА В ОБЛАСТИ ГЕОДЕЗИИ

**Полтораков Олег Владимирович**

магистрант, Государственный Социально Гуманитарный Университет,  
РФ, г. Коломна

**Столярова Алла Николаевна**

научный руководитель, д-р экон.наук, профессор, Государственный Социально  
Гуманитарный Университет,  
РФ, г. Коломна

Для оценки стратегического потенциала развития компании проведем анализ конкурентов и потребителей. Для анализа конкурентов построим профиль основных конкурентов рассматриваемой организации по следующим критериям:

1. качество услуг;
2. известность на рынке;
3. уровень цен;
4. сервисное обслуживание;
5. квалификация персонала.

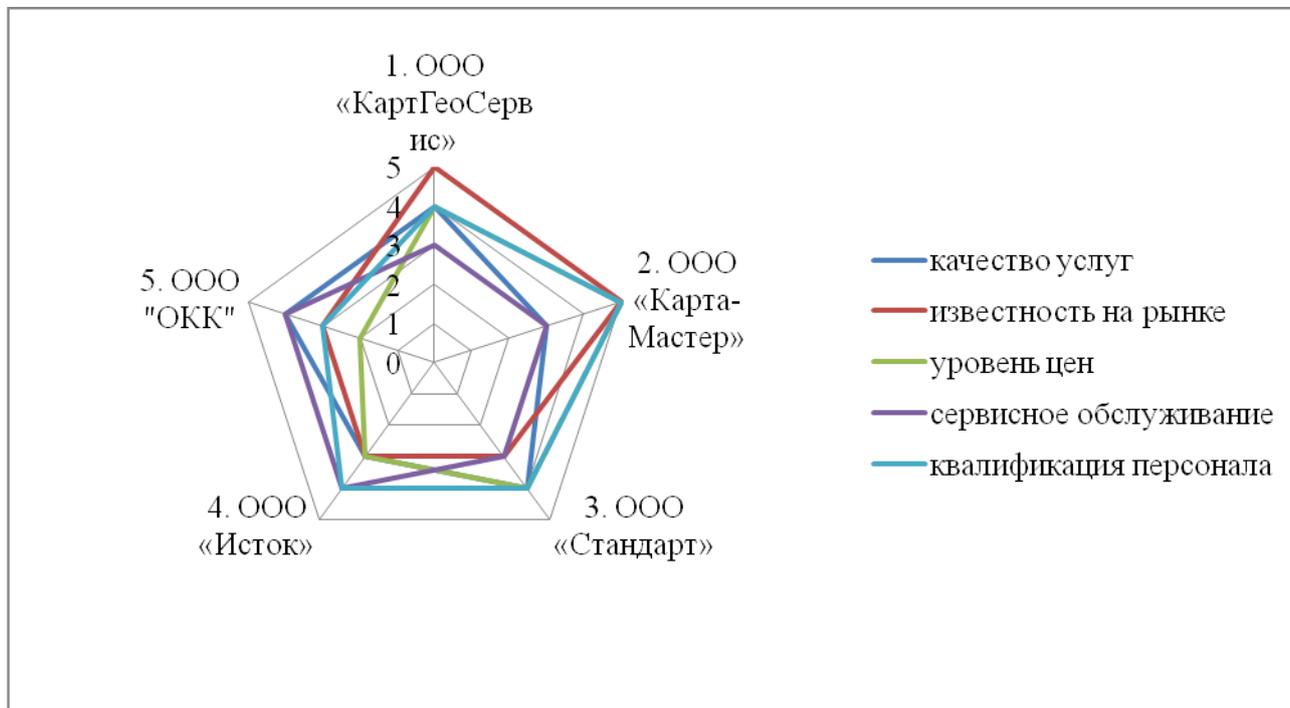
Для построения сравнительного профиля конкурентов применим экспертные оценки четырех экспертов. Шкала оценки от 1 до 5. Представим результаты оценки в таблице 1.

**Таблица 1.**

### Результат оценки конкурентов ООО «КартГеоСервис» по выделенным критериям

Предприятия конкуренты	Критерии				
	качество услуг	известность на рынке	уровень цен	сервисное обслуживание	квалификация персонала
1. ООО «КартГеоСервис»	4	5	4	3	4
2. ООО «Карта-Мастер»	3	5	5	3	5
3. ООО «Стандарт»	4	3	4	3	4
4. ООО «Исток»;	3	3	3	4	4
5. ООО «ОКК»	4	3	2	4	3

Оценки, представленные в таблице 2, были поставлены экспертами, специалистами планово-экономического отдела ООО «КартГеоСервис». На основании таблицы 2 построим профиль конкурентов (рис. 1).



**Рисунок 1. Профиль конкурентов ООО «КартГеоСервис»**

Как видно из рисунка 1, наиболее опасным конкурентом для ООО «КартГеоСервис» является ООО «Карта-Мастер». Это предприятие превышает рассматриваемую организацию по ряду параметров.

Остальные конкуренты занимают меньшую площадь фигуры на рисунке 1, поэтому являются менее конкурентоспособными, чем ООО «КартГеоСервис». ООО «Карта-Мастер» имеет более выгодное положение по уровню цен и известности на рынке, однако, по качеству услуг оно уступает ООО «КартГеоСервис».

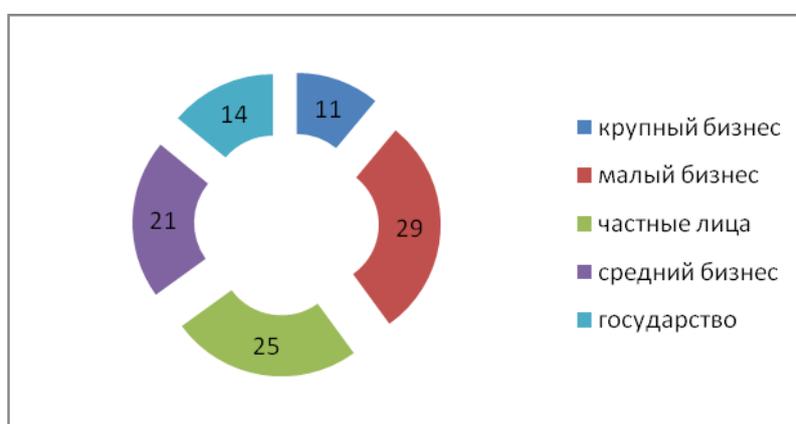
Проведем анализ потребителей ООО «КартГеоСервис» (табл. 2).

**Таблица 2.**

**Характеристики целевой аудитории**

<i>Параметры</i>	<i>Значение</i>
Масштаб предприятия	Малый бизнес, ближе к среднему
Территориальная принадлежность	Московская область
Отраслевая принадлежность	Торговые и промышленные предприятия
Предпочитаемые товары и услуги	Строительство нежилых зданий и Электромонтажные работы

На рисунке 2 представлен портрет целевой аудитории ООО «КартГеоСервис», отражающий удельный вес выручки предприятия от каждого вида потребителя в общем ее объеме.



**Рисунок 2. Портрет целевой аудитории ООО «КартГеоСервис»**

Как показывает рисунок 2, наибольший доход ООО «КартГеоСервис» приносит малый бизнес. Средний бизнес и частные лица также занимают значительную долю в доходах предприятия. Поэтому предприятию нужно уделять повышенное внимание разработке предложений для этих категорий потребителей.

**Список литературы:**

1. Герчикова, И.Н. Менеджмент [Текст]: учебник / И. Н. Герчикова. - 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Юнити-Дана, 2015. - 511 с.
2. Голубков, Е.П. Стратегический менеджмент [Текст]: учебник и практикум для академического бакалавриата / Е.П. Голубков. – М.: Юрайт, 2016. – 290 с.

3. Григорьева, Т.И. Финансовый анализ для менеджеров: оценка, прогноз [Текст]: учебник для бакалавриата и магистратуры – 3-е изд. перер. и доп. / Т.И. Григорьева – М.: Юрайт, 2016. – 486 с.
4. Зуб, А.Т. Антикризисное управление [Текст]: учебник бакалавриата / А.Т. Зуб. – 2-е изд. перер. и доп. – М.: Юрайт, 2017. – 343 с.
5. Зуб, А.Т. Стратегический менеджмент [Текст]: учебник и практикум для академического бакалавриата / А.Т. Зуб. – 4-е изд. перер. и доп. – М.: Юрайт, 2014. – 375 с.
6. Капинос, Д.Е. Системный подход в управлении: что такое архитектура предприятия и зачем она нужна [Электронный ресурс] //Стратегический менеджмент / Д.Е. Капинос. – 2016. – №1.– URL: <http://grebennikon.ru/article-qauf.html>
7. Князева, Т. В. Стратегический менеджмент в современных условиях [Электронный ресурс] // Наука и современность. / Т.В. Князева. – 2016. – №15. – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/strategicheskiy-menedzhment-v-sovremennyh-usloviyah>
8. Ковалевский, О.И. Совершенствование маркетинговой деятельности на предприятиях среднего и малого бизнеса [Электронный ресурс] / О.И. Ковалевский // Молодой ученый. – 2017. – №43. – С. 154-156. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/177/46118/>
9. Комплексный анализ хозяйственной деятельности [Текст]: учебник и практикум для академического бакалавриата / под ред. В.И. Бариленко. – М.: Юрайт, 2016. – 455 с.
10. Котлер, Ф. Маркетинг менеджмент [Текст]/ Ф. Котлер, К.Л. Келлер – 14-е издание. – СПб.: Питер, 2015. – 800 с.

## РОКОВОЕ КОЛЬЦО ЭКОНОМИКИ

*Праслова Юлия Александровна*

*магистрант, ФГБОУ ВО «Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления»,  
РФ, г.Улан-Удэ*

## FATEFUL RING OF ECONOMICS

*Yu. Praslova*

*master student, FGBOU VO «East-Siberian State University of technology and management»,  
Ulan-Ude, Russia*

**Аннотация.** В статье рассматривается проблема инфляции, ее причины и способы устранения.

**Abstract.** The article discusses the problem of inflation. Its causes and solutions.

**Ключевые слова.** Инфляция, сбережения, затраты, производство.

**Keywords.** Inflation, saving, expenses, production.

Размеры среднемесячной зарплаты, как и пенсий, растут год от года. Также и цены потребительского рынка растут. Рост денежных доходов населения, индексация пенсий едва компенсирует рост цен потребительского рынка товаров и услуг.

Уровень бедности населения практически остается постоянным или даже растет.

Инфляция – процесс длительного повышения общего уровня цен в стране. Процесс инфляции не означает, что одновременно дорожают все продающиеся товары. Некоторые товары, не пользующиеся массовым спросом, могут даже дешеветь. Но в целом приходится говорить о росте стоимости жизни.

Что вызывает инфляцию, каковы ее причины и можно ли ее устранить?

Поначалу считали причиной инфляции переход к бумажным деньгам. Аргументом служило то, что когда деньги были золотыми монетами, количество денег в обращении жестко зависело от золотого запаса страны. Нельзя было

печать «пустые», не обеспеченные золотом монеты. Бумажные же деньги правительства, могут напечатать в любом количестве. И это порождает инфляцию.

У инфляции есть несколько причин, и сама она бывает разной. Инфляция спроса: когда правительство, коммерческие фирмы, люди тратят, в силу обстоятельств, денег больше, чем стоят произведенные страной товары.

Инфляция затрат: когда цены на товар растут в силу повышения затрат на их производство. Затем возросшие цены ведут к новому росту затрат на покупку всех необходимых ресурсов производства. Изготовителю товаров приходится опять повышать цены. В итоге такой инфляционный рост цен становится как бы самоподдерживающимся, при чем темпы роста повышаются.

Инфляция обесценивает сбережения. Если годовая инфляция выше процента по вкладам населения в коммерческих банках, то реальная цена вклада падает. Хранить деньги в банках становится бессмысленно, и люди стараются потратить свои накопления.

Сдерживание инфляции и повышение доверия людей к сбережениям в рублях – основной стимул экономического роста.

Затормозить процесс обесценивания сбережений можно в случае, если банковские проценты по вкладу выше, чем инфляция. Чтобы банку платить вкладчику высокие проценты, он должен ссудить деньги под еще больший процент. В этом случае воспользоваться кредитом банка могут не многие предприятия, продукция которых дорожает быстрее, чем рост цен.

Остальные вынуждены сокращать производство из-за нехватки оборотных средств. Растет безработица как закономерный результат, проедаются сбережения. Что и происходит сегодня.

### **Список литературы:**

1. Официальный сайт Министерства экономики Республики Бурятия <http://egov-buryatia.ru/>
2. Министерство науки и высшего образования РФ <https://www.edu.ru/>
3. Андрианов В.И., Деньги и инфляция.-Общество и экономика,2002.-N1
4. Баранов А.О., Анализ факторов инфляции России в годы экономических реформ,-Пробл.прогнозирования.-2009.-N1

## КОНЬЮНКТУРНЫЙ КРИЗИС СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕСПУБЛИКИ БУРЯТИЯ

*Праслова Юлия Александровна*

*магистрант, ФГБОУ ВО «Восточно-Сибирский государственный  
университет технологий и управления»,  
РФ, г. Улан-Удэ*

## MARKET ANALYSIS OF SOCIAL AND ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE REPUBLIC OF BURYATIA

*Yulia Praslova*

*master student, FGBOU VO «East-Siberian State University of technology  
and management»,  
Russia Ulan-Ude*

**Аннотация.** В статье рассматривается социально-экономический рост и развитие в регионе. Причины конъюнктурного кризиса. Вопрос преобразования предприятий,

**Abstract.** The article considers social and economic growth and development in the region. The cause of the market crisis. Enterprise transformation issue.

**Ключевые слова.** Промышленное производство, кризис, продукция, инновационные изделия, предприятие.

**Keywords.** Industrial production, crisis, production, innovative products, company.

Рассмотри его на примере промышленности республики.

Сегодня она – 33 % всех налоговых платежей консолидированного бюджета. Доля в ВРП – 23 %, с долей машиностроения и металлообработки – 37,2 %.

В г. Улан-Удэ объем промышленного производства составляет около 70 % всего объёма республики.

Независимо от ее удельного веса в ВРП, сокращения числа предприятий, промышленность была и есть драйв экономического роста.

Именно промышленность республики в последние годы и достиг конъюнктурный кризис.

Причина – рост конкуренций, как на внутреннем, так и внешнем рынке сбыта нашей продукции.

Отсутствие производства принципиально новых инновационных изделий . Медленное техперевооружение или его полное отсутствие, а также внедрения новых высоких технологий; замена устаревших основных фондов предприятий на фоне низкого роста производительности труда с опережающим его ростом зарплаты. С кадровыми проблемами по квалификации работников.

В итоге перетяжеленная себестоимость, падение рентабельности, сокращение занятости и прибыли предприятий.

Условием для преобразования предприятий является реструктуризация собственности и собственников предприятий. Переход к единой акции вертикально или горизонтально интегрированным акционерным обществам.

Только два предприятия – АО «У-УАЗ» и ЛВРЗ вошли в число 199-ти системообразующих предприятий России. С критериями не менее 4 тысячи сотрудников и 10 миллиардов рублей выручки в год.

Тренд развития мирового вертолетостроения - скорость и топливная эффективность. Скорость вертолета изменяет правила игры в вертолетной индустрии. Винтокрылы, конвертопланы, беспилотные летательные аппараты.

У АО «У-УАЗ» хорошие текущие результаты, но практически теряется возможность генерации нового высокоинтеллектуального изделия.

Слишком долго мы гордились Ми-8,17,171 и мало, что сделали для будущего, слишком высок разрыв между требованиями потенциальных потребителей и реальными возможностями АО «ВР»

Утерян технологический суверенитет вертолетостроения России.

Руководство АО «У-УАЗ» владеет ситуацией. Интенсивно ведет техперевооружение. В условиях скоромного финансирования прилагает серьезные усилия для модернизации производства на инновационной основе нескольких изделий продуктовых ниш. С формированием собственного

конструкторского отдела разработки в перспективе принципиально новых летательных аппаратов.

Особо важна для выхода из конъюнктурного кризиса гармонизация системы: «Человек-природа-экономика»

### **Список литературы:**

1. Федеральный портал «Российское образование» <https://elearning.hse.ru/mooc>
2. Официальный портал Органов государственной власти Республики Бурятия <https://old.egov-buryatia.ru/>
3. Кравцов Н.Ю., Бурятия 2030.- Улан-Удэ.,2003.-244
4. Программа социально-экономического развития Республики Бурятия на период до 2020.:Закон РБ от 14.03.2011.-№19032-IV

## ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РЕСПУБЛИКИ БУРЯТИЯ

*Праслова Юлия Александровна*

*магистрант, Восточно-Сибирский государственный университет  
технологий и управления,  
РФ, г. Улан-Удэ*

## INNOVATIVE POTENTIAL OF THE REPUBLIC OF BURYATIA

*Yulia Praslova*

*master student, FGBOU VO «East-Siberian State University of technology  
and management»,  
Ulan-Ude, Russia*

**Аннотация.** В статье рассматривается проблема обновления экономики в

**Abstract.** The article considers the problem of updating the economy in the region. The issue of investment potential, investment attractiveness and politics in the territory of the Republic of Buryatia.

**Ключевые слова.** Развитие, инвестиции, предприятие, производство.

**Keywords.** Development, investments, company, production.

В Республике Бурятия пока сохраняется гигантская неопределенность приоритетов развития. Все это превращается в духовный, интеллектуальный простой. Декларируется основная цель развития – модернизация, перевооружение предприятий, создание высокотехнологических производств. Но все это так и остается декларацией. Нужны инвестиции! Наша беда в том, что мы создали бренд Республики Бурятия на количественном потенциале, явно уступающем другим регионам по структуре экономики, собственности и собственников, с разорванностью технологических комплексов, высокой степенью натурального хозяйства.

Усилением публичной дискуссии байкальского фактора по издержкам производства товаров и услуг мы отпугиваем даже непривередливых инвесторов. Мы занизили в целом потенциал республики и на первый план выдвинули инвестиционные риски. Существует два источника финансирования

экономики – государственный и частный. Вопрос в пропорциях. Государственное инвестирование тупиковое, да и не посильное для республиканского бюджета. Мы целиком зависим от масштаба частных инвестиций. и надо инвестиционный потенциал формировать не на количественных, а на качественных аспектах: географическое положение РБ, геополитическое, этническое.

Именно это будет создавать инвестиционную привлекательность. На этих качественных параметрах потенциала РБ мы должны научиться зарабатывать деньги.

Услугопроизводящий сектор экономики, так называемая «легкая» экономика, в сочетании с товаропроизводящим, полностью отвечающий ограничениям, требованиям эко чистоты водосборной части оз. Байкал. в ближайшие 5-8 лет невозможны крупные существенные сдвиги в технологической базе экономики, прорыв инвестиционной политики. Пока есть время, необходимо создать идеологию, теоретическую и организационную основу структурной перестройки экономики. Создать механизм перехода к новой структуре экономики, ее интеграции и специализации. Надо терпеть успешных конкурентов и подчиняться им. По сути новая ситуация в экономике является приоритетом формирования инновационной политики. Регионы замкнуты на себе, чувствуют себя провинцией.

В условиях нашей республики предлагается обновление экономики промышленности, сельского хозяйства формированием инновационного потенциала:

1. Создание бизнес-инкубатора – центра поддержки производственного предприятия
2. Формирование венчурного Фонда
3. Создание малых предприятий с объединением усилий крупного бизнеса, банковских структур и государства.

### **Список литературы:**

1. Официальный сайт Министерства экономики Республики Бурятия <http://egov-buryatia.ru/>
2. Официальный сайт инвестиций Республики Бурятия <https://invest-buryatia.ru/>
3. Теплова Т.В., Инвестиции.-М.:ИНФРА-М,2010.-420 с.
4. Ивашковский С.Н. Экономика: микро и микроанализ: учеб. практ. пособие.- М.:Дело, 2009.-360с

## ОСОБЕННОСТИ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВОЙ СЕТИ

**Степанова Елена Сергеевна**

*магистрант, Восточно-Сибирский государственный университет технологий  
и управления,  
РФ, г. Улан-Удэ*

**Булатова Надежда Николаевна**

*научный руководитель, д-р эконо.наук, профессор,  
Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления,  
РФ, г. Улан-Удэ*

## PRICING FEATURES OF THE RETAIL CHAIN

**Elena Stepanova**

*graduate student, East Siberia State University of Technology and Management,  
Russia, Ulan-Ude*

**Nadezhda Bulatova**

*Doctor of Economics, Professor, East Siberia State University of Technology and  
Management, Russia, Ulan-Ude*

**Аннотация.** Ценообразование является неотъемлемым звеном в хозяйственном механизме, так как оно напрямую связано с целями компании. В статье рассматриваются различные методы и стратегии в ценообразовании розничной торговой сети, их преимущества и недостатки, также взяты во внимание товары индикаторы (КВИ), собственная торговая марка (СТМ), товары первой цены и минимальная/максимальная розничная цена (МРЦ)

**Abstract.** Pricing is an integral part in the economic mechanism, as it is directly related to the goals of the company. The article discusses various methods and strategies in the pricing of a retail network, their advantages and disadvantages, also taken into account indicators (KVI), private label, first-price products and minimum / maximum retail price (MRP).

**Ключевые слова:** ценообразование, цены, стратегия, метод, прибыль, конкурент, розничная торговая сеть.

**Keywords:** pricing, prices, strategy, method, profit, competitor, retail chain.

Основной задачей ценообразования является покрытие затрат на производство продукции (или на посредничество в ее реализации) и обеспечение прибыли, достаточной для нормального функционирования производителя (посредника).

Перед ценообразованием стоит ряд задач, которые должны быть решены:

1. Обеспечение планируемой нормы прибыли, она гарантирует конкурентоспособность и более быстрый товароборот;
2. Создание "финансовой подушки безопасности" - при этом, в случае не реализации товара в сроки, компания может себе позволить продать товар по закупочной цене;
3. Завоевание престижа - престижная цена может помочь в случае, когда потребитель затрудняется в определении соотношения цены и качества.

В последние годы ценообразование быстро меняется. В основном используются методы затратные, либо с ориентацией на конкурента, но немаловажную роль может сыграть кластеризация магазинов. В данном случае магазины делятся на различные группы в зависимости от площади, расположения и конкурентов рядом. В зависимости от всех факторов проставляются цены, актуальные для каждого отдельного случая, например в магазине с низкой конкуренцией, но высоким доходом, есть возможность установить цены выше, чем на магазине с высокой конкуренцией и высоким доходом.

Метод психологического ценообразования помогает на основе поведенческих факторов, сгладить эффект изменения цены и ее восприятия на полке.

Конкурентное ценообразование представляет собой метод, когда торговая сеть устанавливает цены максимально приближенные к цене конкурента, для этого используется мониторинг.

При использовании метода маркетинговых оценок, компания старается определить цену, по которой покупатель точно купит товар. В этом случае

цены больше ориентированы на конкурентоспособность определенного товара, а не на получение большей прибыли.

Также в ценообразовании используются ориентации на различные стратегии. Рассмотрим их конкретней:

1. Стратегия стабильно низких цен - цена остается на одном уровне достаточно долгое время, при этом наценка остается минимальной;

2. Стратегия изменяющихся высоких/низких цен - цена находится на достаточно высоком уровне, но часто проводятся акции, выгодные для покупателя;

3. Стратегия “снятия сливок” - цена искусственно завышается на товар, с последующим снижением по мере появления аналогов;

4. Стратегия поиска оптимальной цены, в ней могут быть использованы различные стратегии: максимизация валовой маржи, выручки или сбалансированная стратегия.

При установке цен в розничной сети нельзя забывать о позициях KVI, это те самые товары, цены которых мы запоминаем, то есть самые ходовые товары, которые также есть в других сетях. Эта группа составляет около 12% от покупки, примерно каждый десятый товар в корзине, поэтому на данные SKU магазину необходимо держать цены “рубель в рубль” с конкурентами.

Товар первой цены также необходимы в торговой сети - это товары в каждой категории, которые находятся на уровне минимальной цены рынка. В любом продовольственном магазине можно найти недорогие хлеб, крупы, молоко, курицу или мук. При этом совсем не важен бренд. Цены компания устанавливает на уровне рынка или ниже в соответствии со стратегией.

Под собственной торговой маркой понимаются товары, разработанные торговой сетью. СТМ можно найти только в магазинах определенной сети и она имеет ряд преимуществ:

- Не нужны затраты на рекламу или продвижение, что значительно сокращает себестоимость;

- Стоимость СТМ на 20-25% ниже стоимости аналогичного бренда;

- При низкой себестоимости доходность сетей с СТМ зачастую выше среднего;

- Магазин заполняется недорогими товарами, исключая потерю прибыли для торговли.

В то время, когда цены на СТМ компания диктует единолично, государством установлены МРЦ на определенные товары, самые популярные из них алкогольная и табачная продукция. С помощью данного ограничения, государство пытается бороться с вредными привычками граждан, так как совершать данные покупки по завышенной цене не выгодно.

Сама аббревиатура МРЦ имеет 2 понятия:

1. Максимальная розничная цена, если говорится, например о табачной продукции;

2. Минимальная розничная цена, если речь идет об алкогольной продукции.

При несоблюдении МРЦ предусмотрено наказание в виде штрафных санкций, сумма зависит от того, кто завысил, либо занизил МРЦ. Для физических лиц штраф составляет 5 т.р., для юридических - двойной размер прибыли, при нарушении, либо 50 т.р. Для должностных лиц при занижении МРЦ предусмотрен штраф в размере 100 т.р.

Ценообразование в торговле - постоянно меняющийся динамичный механизм. Компании ориентируясь друг на друга, ищут новые способы повысить лояльность покупателей, соревнуясь в своей изобретательности.

В этой цепочке:

- Розничные сети стараются завлечь к себе новых покупателей различными акциями и удержать их у себя за счет формирования ценового имиджа KVI и выгодных промо цен.

- Поставщики, адаптируясь к рынку, понимают, что без промо акций их товар продается все меньше. В итоге они планируют цену с учетом регулярной промо активности.

- Покупатели все меньше привязаны к отдельному бренду и при более низкой цене готовы переключиться на аналоги.

Все хотят получить наибольшую выгоду. Реагируя на изменения рынка, стратегия ценообразования может изменяться каждые полгода в борьбе за покупателей и более высокий доход. При изменении поведения одного игрока рынка, запускается цепная реакция - изменяются все. Это динамичный процесс который не остановиться никогда.

Таким образом, ценообразование является ключевым фактором к достижению к основной цели компании - получению прибыли. Для этого необходим полный анализ всех возможностей розничной сети, а именно:

1. В анализе собственных цен - каковы ценовые нормы и характеристика потребителей, возможно ли изменение цен, позволят ли ценовые нормы успешно конкурировать, соответствует ли цена имиджу товара. После всего вышперечисленного, необходимо определить задачи стратегии.

2. Установление направлений ценообразования - по уровню цен, системе скидок и регулированию цен, и целей ценообразования - прибыль, выручка, поддержание цен;

3. Выбор ценовой стратегии.

Также для корректного формирования цен, необходимо проводить регулярный мониторинг удовлетворенности покупателей, деятельности конкурентов и общей ситуации на рынке.

После всего вышесказанного можно сделать вывод, что для достижения основной задачи ценообразования необходимо использовать все отмеченные в статье методы, а также верно выбирать ценовую стратегию в зависимости от конъюнктуры рынка. Что касается корзины KVI и товаров первой цены, важен постоянный мониторинг прямых конкурентов, а в случае с СТМ не обойтись без поддержания адекватных цен.

## Список литературы:

1. Крылов А.Н. Сборник задач по дисциплине “Ценообразование на мировом рынке” для студентов специальности “Менеджмент организации”: методическое пособие/А.Н.Крылов. - М.: ГУУ, 2012- с.32;
2. Лев М.Ю. Цены и ценообразование: Учебник. 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.- с.156-158;
3. Михайлова Е. Ценообразование в сфере розничных продаж/Е.Михайлова// Маркетинг.-2006- № 5- с.113-126;
4. Никишкин В.В. Маркетинг розничной торговли. Теория и методология. – М.: Экономика. – 2003. – с. 210;
5. Федеральный закон от 23.02.2013 N 15-ФЗ "Об охране здоровья граждан от воздействия окружающего табачного дыма и последствий потребления табака" - с. 187;
6. Шубин А. Бизнес-модели розничных компаний. Как конкурировать с гигантами - 2016 – М.: Retail.ru - с. 20-67.

## **АЛГОРИТМ АНАЛИЗА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТА ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ С ЦЕЛЬЮ ВЫЯВЛЕНИЯ СУММ ЗАНИЖЕНИЯ ПРИБЫЛИ**

***Ткачук Артём Олегович***

*Магистрант экономического факультета Белорусского государственного университета РБ, г. Минск*

***Шилай Ирина Дмитриевна***

*научный руководитель, старший преподаватель кафедры корпоративных финансов экономического факультета Белорусского государственного университета  
РБ, г. Минск*

У организаций основными показателями деятельности, используемыми для определения прибыли на основании данных бухгалтерского учета, являются выручка от реализации и затраты по производству и реализации товаров (работ, услуг).

При рассмотрении способов занижения прибыли с целью уменьшения уплаты налога на прибыль, необходимо выделять два вида: законные и незаконные.

К незаконным методам уклонения от уплаты налога на прибыль можно отнести умышленное искажение фактических данных, вносимых в налоговую декларацию либо иные документы, которые предоставляются в налоговый орган, о состоянии объекта, с которого подлежит уплате налог либо сбор. Соккрытие налоговой базы характеризуется тем, что прибыль или другой объект налогообложения у плательщиков налогов и сборов фактически имеется, но она не декларируется, не упоминается в документах, связанных с начислением и уплатой налогов (сборов), которые представляются в налоговые и иные контролирующие органы. Наиболее распространенными являются следующие способы:

- Прием денежных средств от реализации товаров, работ или услуг без их отражения в учетных документах с целью утаивания дохода;
- Соккрытие выручки от розничной торговли путем подмены или уничтожения накладных или других документов после продажи товара;

- Непредставление бухгалтерской отчетности в налоговые органы;
  - Осуществление сделок без документального оформления, неотражение результатов хозяйственных операций, неоприходование товарно-материальных ценностей и денежной выручки;
  - Отражение результатов финансово-хозяйственной деятельности в ненадлежащих счетах бухгалтерского учета (ведение «двойной бухгалтерии»);
  - Искусственное создание дебиторской задолженности;
  - Открытие в кредитно-банковских учреждениях на основании подложных документов дополнительных расчетных счетов, информация о которых не известна налоговым органам и проведение через них расчетно-денежных операций, не отраженных в бухгалтерском учете;
  - Представление в контролирующие органы ложного заявления о временном прекращении финансово-хозяйственной деятельности организации;
- Занижение налоговой базы предполагает внесение в документы, представляемые в налоговый орган, сведений, заведомо не соответствующих действительности, о характеристиках объекта налогообложения, корректирующих его величину в сторону уменьшения. Занижение налоговой базы означает частичное уклонение от уплаты налогов, сборов и выражается в неотражении в представленных в налоговый орган отчетных документах полного объема объектов налогообложения, умышленное неправильное исчисление тех сумм, которые подлежат уплате в бюджет. Вышеуказанные действия выражаются в следующем:
- Уменьшение реального количества или действительной стоимости объектов недвижимости, автотранспорта и другого имущества;
  - Занижение объема полученного дохода, стоимости реализованной продукции;
  - Завышение относимых на себестоимость продукции затрат для уменьшения налогооблагаемой прибыли;
  - Завышение стоимости приобретенного сырья, топлива, услуг, относимых на издержки производства и обращения;

- Отнесение на издержки производства затрат, не предусмотренных законодательством или расходов в размерах, превышающих действительные или не имевших место в реальности;

- Занижение объема (стоимости) реализованной продукции, заключение фиктивных договоров о совместной деятельности;

- Занижение в официальных учетных и платежных документах по договоренности сторон стоимости выполненных работ с проведением реальных расчетов наличными деньгами без отражения в учетных документах;

- Подлог документов с целью получения налоговых льгот или иных преференций (заключение фиктивных экспортных сделок для получения льгот, предусмотренных для экспортеров);

- Маскировка объекта налогообложения под фиктивный бартер, ложный экспорт;

- Фиктивная сдача в аренду основных средств организации;

- Невключение в облагаемый оборот сумм, взыскиваемых в порядке компенсации дополнительных затрат и прочих расходов строительными, пусконаладочными, проектными организациями» [24].

Законные способы занижения прибыли предусматриваются белорусским законодательством в главе 14 Налогового кодекса Республики Беларусь: «плательщику предоставлено право определения даты отражения в составе внереализационных расходов сумм неустоек (штрафов, пеней) за нарушение обязательств, - либо в момент признания их в бухгалтерском учете, либо по факту их перечисления контрагенту. Кроме этого, плательщик вправе при определении размера налогового обязательства по налогу на прибыль включать в состав внереализационных расходов резервы по сомнительным долгам. Так, если задолженность не погашена более 45 дней, уменьшить налоговую базу возможно на 50 % от суммы задолженности. Если же задолженность не погашена более 90 дней, в состав внереализационных расходов можно включить всю сумму долга» [1].

В рамках налогового законодательства Республики Беларусь, под внереализационными доходами признаются доходы, полученные плательщиком при осуществлении своей деятельности и непосредственно не связанные с производством и реализацией товаров (работ, услуг), имущественных прав [2].

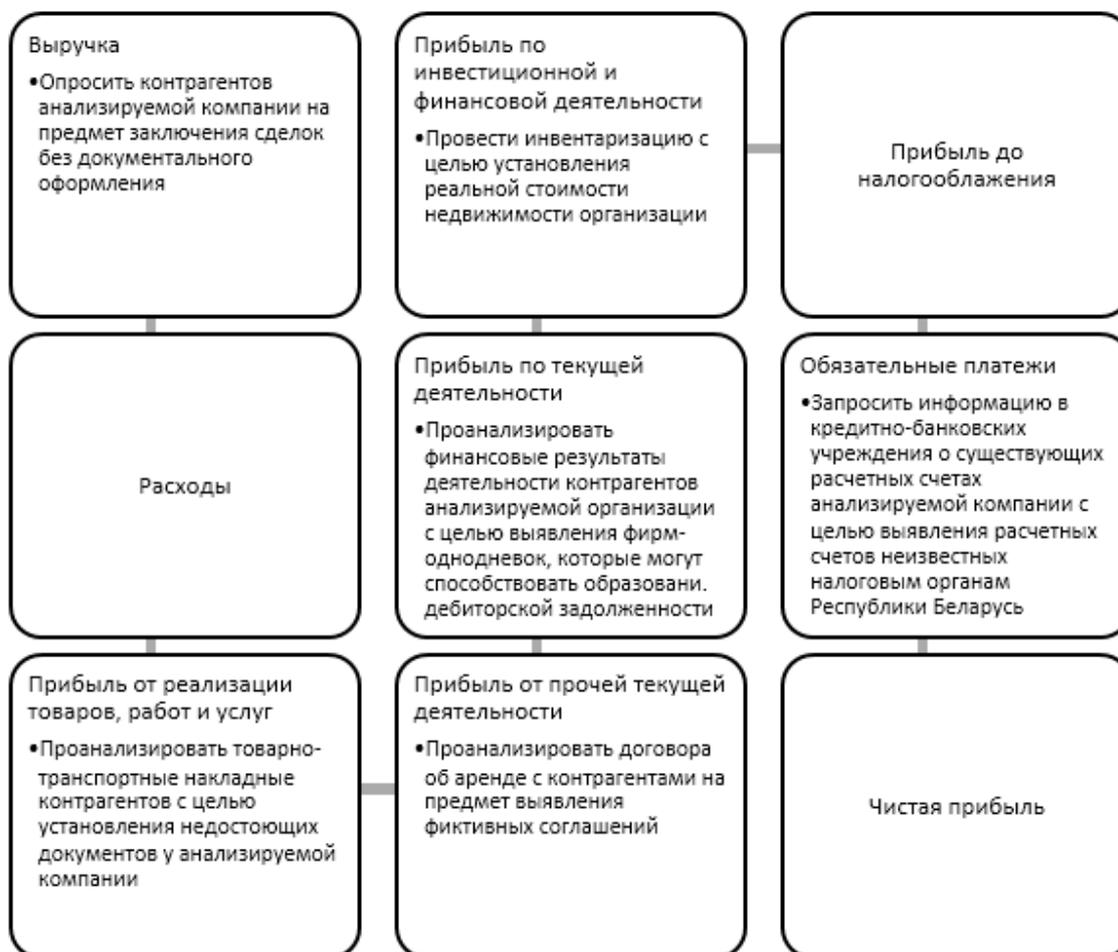
Внереализационными расходами признаются расходы, потери, убытки, произведенные плательщиком для осуществления своей деятельности и непосредственно не связанные с производством и реализацией товаров (работ, услуг), имущественных прав [3].

Приобретая оборудование в лизинг, есть возможность снизить величину налога на прибыль, используя белорусское законодательство. Лизингополучателю предусмотрены налоговые льготы, лизинговые платежи включаются в себестоимость продукции и считаются текущими расходами, что уменьшает налоговую базу.

Таким образом, для проверки субъектов хозяйствования на предмет умышленного занижения прибыли, необходимо использовать следующий алгоритм (рисунок 1):

- 1) Проанализировать товарно-транспортные накладные контрагентов с целью установления недостающих документов у анализируемой компании;
- 2) Опросить контрагентов анализируемой компании на предмет заключения сделок без документального оформления;
- 3) Проанализировать финансовые результаты деятельности контрагентов анализируемой организации с целью выявления фирм-однодневок, которые могут способствовать образованию дебиторской задолженности;
- 4) Запросить информацию в кредитно-банковских учреждениях о существующих расчетных счетах анализируемой компании с целью выявления расчетных счетов неизвестных налоговым органам Республики Беларусь;
- 5) Провести инвентаризацию с целью установления реальной стоимости недвижимости организации;

б) Проанализировать договора об аренде с контрагентами на предмет выявления фиктивных соглашений;



**Рисунок 1. Алгоритм анализа финансовых результатов деятельности субъекта хозяйствования с целью выявления сумм занижения прибыли**  
*Примечание – Источник: собственная разработка.*

Таким образом, данный алгоритм поможет сократить трудозатраты сотрудников отдела по борьбе с экономическими преступлениями в выявлении сумм занижения прибыли субъектов хозяйствования.

### Список литературы:

1. Налоговый кодекс Респ. Беларусь: глава 14 «Налог на прибыль» [Электронный ресурс], 29 декабря 2009, № 71–3 // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информации Респ. Беларусь, - Минск. 2019 г.

2. Налоговый кодекс Респ. Беларусь: статья 128 «Внереализационные доходы» [Электронный ресурс], 19 дек. 2002, № 166–3 // КонсультантПлюс. Беларусь. / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, - Минск. 2019.
3. Налоговый кодекс Респ. Беларусь: статья 129 «Внереализационные расходы» [Электронный ресурс], 19 дек. 2002, № 166–3 // КонсультантПлюс. Беларусь. / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, - Минск. 2019.

## ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РОССИИ

**Шалаев Владимир Сергеевич**

магистрант, ФГБОУ ВО «Восточно – Сибирский государственный  
университет технологий и управления»,  
РФ, г. Улан – Удэ

**Цыдыпова Балжина Балжировна**

магистрант, ФГБОУ ВО «Восточно – Сибирский государственный  
университет технологий и управления»,  
РФ, г. Улан – Удэ

## THEORETICAL ASPECTS OF THE STUDY OF FOOD SECURITY IN RUSSIA

**V. S. Shalaev**

master student, East – Siberian state University of technology and management,  
Ulan-Ude, Russia

**B. B. Tsydyпова**

master student, East – Siberian state University of technology and management,  
Ulan-Ude, Russia

**Аннотация.** В данной статье были рассмотрены основные аспекты термина продовольственной безопасности, его систему показателей и международный опыт.

**Abstract.** This article examined the main aspects of the term food security, its system of indicators and international experience.

**Ключевые слова:** продовольственная безопасность, национальная безопасность, продовольствие.

**Keywords:** food security, national security, food.

В экономической литературе понятие продовольственной безопасности впервые было использовано на международном уровне после так называемого «зернового кризиса». Впоследствии под глобальной продовольственной безопасностью понимается состояние поддержания стабильности на

продовольственных рынках, с доступом к основным продуктам питания для всего мира вне зависимости от развития самого государства. Также, на тот момент не было устойчивого научного прихода к определению продовольственной безопасности как обособленной категории.

По мнению Балабанова В.С., для должного обеспечения продовольственной безопасности необходимо формирование устойчивого развития организации продовольственного производства. В свою очередь, ряд учёных, включая Алтухова А.И, Гордеева А.И. и др. заостряют внимание на способности обеспечения жизнедеятельности населения, с помощью поставок продуктов собственного производства, независимо от стабильности внешнего обеспечения.

Резолюция ООН признала ключевые меры по обеспечению продовольственной безопасности: на национальном уровне наращивать уровень запасов продовольствия; мониторинг всего объема пищевых припасов и досрочное предупреждение при нехватке; помощь продуктами тем странам, которые переживают не самые лучшие времена, участие стран второго мира в глобальной торговле сельскохозяйственной продукцией и продуктами питания. Комбинация импорта и поддержки из стран развитых рассматривалась как универсальный инструмент решения продовольственной парадигмы большинства стран с отсутствием продовольственной безопасности. Таких стран много на африканских континентах, в Азии и других регионах мира.

В контексте новейшего рассмотрения продовольственной дилеммы особый интерес выделяется проектам безопасности продовольствия и оснащения продуктами в государствах и регионах. Программы обеспечивают стабильность местного производства и импорта продовольственных запасов, а ещё конструирование государственных продовольственных запасов для улучшения стабильности закономерности спроса и уровня цен.

В конце прошлого столетия эксперты пришли к выводу, что в жизни ныне живущего поколения проблема продовольствия может трансформироваться в масштабный всемирный кризис. По статистике Всемирной конференции по

питанию в Риме в 1996 году, лишь в странах, подвергнутых развитию, 840 миллионов людей мучаются от хронического голода. Кроме того, половина продовольственного запаса на Земле употребляется странами с лучшим развитием, на которые приходится только 1/5 часть населения мира. Но даже их состояние нельзя назвать константным, так как большая часть нашей планеты просто-напросто являются жертвами голода.

Исследование национальной политики за предыдущие 10 лет демонстрирует, что стратегические задачи значительной части стран с развивающейся экономикой значительно изменились. Переориентировка политики запасов вызывает внушительную структурную эволюцию в экономике. В то же время ключевыми задачами являются мотивация экономического прогресса на более стабильной основе, формирование открытой и компетентной экономики, усиление внимания правительства к сельскохозяйственному сегменту и проведение приятной макроэкономической и торговли.

Всё вышесказанное относится к выработанному порядку мероприятий по сохранению стабильности безопасности продовольственных запасов. Это соответствует принятому международному плану действий по безопасности пищевых продуктов. Он рассматривает формирование межнациональных запасов сельскохозяйственного зерна и упорядочивание норм для сохранения и конфискации государственных резервов на уровне с обязательствами перед другими странами. Это также предусматривает помощь государствам, испытывающим нехватку продовольствия, свершением их потребностей и осуществление конкретных мер для оказания помощи развивающимся странам в разработке их собственных систем продовольственной безопасности.

Значительность вопроса сохранности пищевых продуктов требует от многих правительств, от стран "первого мира" и менее развитых государств, следовать конкретной политике в этом течении и принять характерные законодательные меры. Конечно, суть указанного направления политики и мер

по обеспечению продовольственной безопасности само по себе значительно варьируется в зависимости от национальных условий.

Другая обстановка в европейских странах - государствах-членах Евросоюза. Функции обеспечения продовольственной безопасности во внешней торговле и тактической сфере доложены субъектам Евросоюза, ответственным за перенос припасов, паритет внешней торговли и всеобщая поддержка производства продуктов питания.

Рекомендуется использовать эту систему показателей для оценки безопасности пищевых продуктов:

В сфере расходования:

- резервы, доступные домохозяйствам по группам людей;
- формирование достатка помещений для легкого сбыта пищевых запасов;

- употребление продуктов питания;
- объемность создания поддержки людям;
- количество калорий на одного человека в сутки;
- жировое, белковое, углеводное потребление в день;
- показатель цен на потребление.

В производственной и компетентной сфере;

- производственный объём мясной продукции, запасов сырья и продуктов питания;

- импорт мясной продукции, запасов сырья и продуктов питания;
- национальная помощь малых предпринимателей и фермеров;
- полезность производства с/х продукции на выделенных земельных площадях;

- сама реализация всех созданных припасов питания в точках сбыта, расположенных по территории.

В сфере менеджмента:

- организация фонда запасов продуктов питания, согласно нормативным актам государства.

После распада СССР поменялось географическое расположение страны и политика в ней, всё это ослабило продовольственный суверенитет государства. Так, после обвала экономики одной страны, и воссоздание новой, дало ход импортозамещению, что привело за собой сбой в создании и организации сельскохозяйственной промышленности.

Страны, поставляющие экспортный продукт начали вести жёсткую политику захвата рынка России, путём демпинга, то есть толкая свой продукт на территории другой территории, походу становясь компетентной на том рынке, с помощью всяческих акций, субсидий, сформированных на путях экспортирования, а также покупки всех ресурсов, созданных СССР, по низким ценам. За рубежом многим одобряли кредиты на бизнес, в свою очередь, нашим землякам было невыгодно и слишком рискованно бросаться в долги, дабы создать своё аграрное производство.

Всё это привело к завалу дешёвого и некачественного продукта на полки ларьков по всей стране. Конечно же, их цена была не сопоставима с нашими, так как их издержки были значительно меньше.

При такой политике захвата другого рынка, главной особенностью является конъюнктурное маневрирование, что представляет собой такой захват, при котором, в начале, зарубежный товар начинает разлетаться по всей территории, захватывая рынки и делая себе качественную репутацию. А затем после вытеснения отечественного товара, даётся ход подтягиванию цены до настоящей стоимости товаров.

### **Список литературы:**

1. Алтухов А.И. Продовольственная безопасность страны: вопросы теории, методологии и практики. – ВНИИЭСХ, 2004. С.167
2. Ибрагимов К.Х. Правовые меры обеспечения продовольственной безопасности России. - СПб.: Аграрное и земельное право, 2013. С.72-74.
3. Анищенко А. Н., Ускова Т. В., Селименков Р. Ю., Чекавинский А. Н. Продовольственная безопасность региона. - ИСЭРТ РАН, 2014, С.45-46.

4. Балабанов В.С., Борисенко Е.Н. Продовольственная безопасность (международные и внутренние аспекты). - Экономика, 2002, С.213-215.
5. Хочуева З.М. Продовольственная безопасность основа экономической безопасности региона. - Принт Центр, 2018, С.58.
6. Мальцева В.А. Государственная поддержка сельского хозяйства в зарубежных странах: эволюция теории и практики реализации. - УМЦ УПИ, 2015, С.225.

## ВЛИЯНИЕ КЛИМАТИЧЕСКИХ ИЗМЕНЕНИЙ НА ГЛОБАЛЬНОЕ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

*Шалаев Владимир Сергеевич*

*Магистрант, ФГБОУ ВО «Восточно – Сибирский государственный университет технологий и управления»,  
РФ, г. Улан – Удэ*

## THE IMPACT OF CLIMATE CHANGES ON GLOBAL FOOD SUPPLY

*V. S. Shalaev*

*master student, East – Siberian state University of technology and management,  
Ulan-Ude, Russia*

**Аннотация.** В статье рассмотрены зависимость системы продовольственного обеспечения и глобальных климатических изменений, и меры по совершенствованию продовольственного обеспечения.

**Abstract.** The article considers the dependence of the food supply system and global climate change, and measures to improve food security.

**Ключевые слова:** продовольственное обеспечение, климатические изменения, продукты питания.

**Keywords:** food supply, climate changes, foodstuffs.

На данном этапе экономического развития большое влияние на стойкость всей системы продовольственного обеспечения оказывает общая экономическая ситуация региона, государства. В свою очередь, состояние продовольственной обеспеченности населения оказывает воздействие на ряд факторов, таких как, целостность и функциональность рынка ресурсов всего агропромышленного комплекса, общий уровень жизни граждан, эволюция сельского хозяйства в целом.

«Продовольственное обеспечение» не стоит рассматривать только с количественной оценки, так как данный термин не сможет функционировать без качественного подхода к рассмотрению вопроса о сытности населения. Продовольственное обеспечение подразумевает под собой оснащение

продуктами питания должного качества и в необходимом количестве всем группам лиц, включая тех, кто обеспечивается продуктовыми припасами с помощью государственной поддержки населения.

В сфере последних мировых событий главной проблемой развития сельской промышленности является общее состояние экономики всей страны, обусловленной всяческими санкциями и запретами, что повлекло за собой снижение темпов роста аграрной промышленности. Однако, стоит отметить, что рост всё-таки присутствует благодаря государственной поддержке, которая включает в себя помощь в кредитовании молодых инвесторов и организаций; покрытие ряда затрат, связанных с производством на фермах; создание благоприятной инфраструктуры (увеличение количества образовательных, фельдшерских и спортивных объектов) в селе.

Также, необходимо понимать, что продовольственное обеспечение зависит от человеческого потенциала и природно-климатических условий конкретной территории. Исходя из этого, нужно подчеркнуть, что любые изменения климата оказывают влияние на АПК и производство продуктов питания разными способами. Это напрямую влияет на производство через изменения в агроэкологических условиях, и косвенно через рост и распределение доходов, что способствует росту спроса на сельскохозяйственную продукцию.

Данный факт даёт толчок к дроблению отдельных регионов на наиболее подходящие ему специализации сельского производства. От правильности выбора специфики зависит и дальнейший рост, развитие и стойкость системы обеспеченности населения продуктами питания.

Большое количество исследований показывают, что мировое предложение продовольствия не будет подвергаться сильным изменениям климата, только если фермеры будут применять шаги к приспособливанию к климатическим сдвигам. Тем не менее, многим развивающимся странам будет достаточно тяжело преодолеть данные трудности. В странах с теплой и тропической средой, климатические изменения могут привести к более интенсивному выпадению осадков после долгих засушливых периодов. Такие условия могут

способствовать развитию вредителей и болезням, подвергающим здоровью скот и сельскохозяйственную культуру.

Международный институт исследований продовольственной политики разработал количественные модели, которые проектируют глобальные поставки продовольствия и спрос в будущем. В соответствии с самыми последними исходными прогнозами количество зерна увеличится на 56% до 2060 года, а животноводство на 90%. Спрос развивающихся стран на зерновые увеличится на 93% и на 85% на мясо. Основными движущими силами представляются урбанизация и рост доходов населения, что скажется на росте спроса на более дорогие товары. Международная торговля сельскохозяйственной продукцией существенно возрастет, а импорт зерна из развивающихся стран удвоится к 2030 году и утроится к 2060.

Достижение продовольственной обеспеченности населения и инвестиционные реформы должны проходить по нескольким направлениям, включая человеческие ресурсы, исследования в области сельского хозяйства, сельскую инфраструктуру, а также управление сельскохозяйственными и природными ресурсами на фермах и крестьянских хозяйствах. Прогрессивные политические действия должны не только увеличить сельскохозяйственное производство, но и повысить доходы и сократить бедность сельского населения.

Также, необходимым толчком к развитию, является инвестирование в человеческий капитал. В сельскохозяйственных районах необходимо поднять уровень образованности фермеров, чтобы расширить их возможности и навыки для внедрения более новых технологий производства.

Агроэкологические подходы, которые стремятся менять ландшафты, как для сельскохозяйственного производства, так и для экосистемных услуг - это еще один способ повышения производительности сельского хозяйства. Существует много сопутствующих выгод, если прибегнуть к использованию альтернативных методов борьбы с вредителями, биоразнообразия и улучшению

качества среды обитания, благодаря качественному контролю за почвой и растительностью.

Для реализации всех поставленных сельскохозяйственных целей необходимы общие усилия на местном уровне, поддержка государства и неправительственных организаций. Другим приоритетом является повсеместная селекция растений для повышения урожайности, особенно в сухих и отдаленных районах. Помощь фермеров по сути необходима только на первом этапе, чтобы отобрать необходимые виды, способные хорошо размножаться. Это может быть единственным возможным маршрутом для селекции сельскохозяйственных культур в отдаленные регионы, где высокий уровень разнообразия урожая требуется в пределах одной фермы, или для мелких культур, которые игнорируются государственными селекционными программами.

Добиться достижения продовольственного обеспечения будет сложно, а это значит, что реформы необходимы. Тем не менее, инновации в агроэкологических подходах и селекционной культуре приносят хороший рост. Благодаря инвестициям в исследовательскую инфраструктуру можно значительно улучшить структуру продовольственного обеспечения во всём мире.

### **Список литературы:**

1. Магарин О.Г. Наука, образование и инновации для АПК: состояние, проблемы и перспективы / материалы V Международной научно-практической конференции, посвященной 25-летию образования Майкопского государственного технологического университета. 2018, С.20-26
2. Изменение климата. – URL: <https://www.un.org/ru/sections/issues-depth/climate-change/index.html>
3. Федеральная служба государственной статистики. – URL: [www.gks.ru](http://www.gks.ru)
4. Силаева Л.П., Алексеева С.Н., Харитонова Т.В. Уровень продовольственной безопасности и методика ее оценки / Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2016, №7, С.33-36.

## РУБРИКА 7. «ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

### ПРОКУРОРСКИЙ НАДЗОР ЗА СОБЛЮДЕНИЕМ УСТАНОВЛЕННОГО ПОРЯДКА ПРОВЕДЕНИЯ РАССЛЕДОВАНИЯ И ВЫПОЛНЕНИЯ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ

*Белых Ирина Андреевна*

*магистрант, Юридический институт Иркутского государственного  
университета,  
РФ, г. Иркутск*

Положениями уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации установлено, что прокурор уполномочен проверять исполнение требований федерального закона при приеме, регистрации и разрешении сообщений о преступлениях. [1] Надзор за данной процессуальной деятельностью органов дознания проводится на стадии возбуждения уголовного дела, регламентация порядка производства в данном этапе производится разделом 7 УПК РФ.

Возбуждение уголовного дела - первоначальная стадия уголовного процесса, в которой орган дознания, дознаватель, руководитель следственного отдела, следователь в пределах своей компетенции рассматривают поступившие сведения о преступлениях (готовящихся или уже совершенных) и принимают решение о возбуждении уголовного дела, либо об отказе в возбуждении такового.

Прокурор должен следить за тем, чтобы не было отказов в принятии сообщений о преступлениях. При осуществлении проверки необходимо обращать первоочередное внимание на установленный порядок приема и регистрации поступающих сведений, выраженных в различных формах: устные и письменные заявления, явки с повинной, сделанные как в устном, так и в письменном виде, сообщениях о совершенном или готовящемся преступном деянии, полученное из иных источников.

Также информацию о правонарушениях в себе могут нести: публикации средств массовой информации; материалы уголовных, гражданских, административных и арбитражных дел; результаты статистических данных прокурорской и правоприменительной практики; другие материалы о совершенных правонарушениях, которые вызывают необходимость использования прокурорских полномочий в первую очередь для защиты общезначимых государственных и народных интересов, прав и гарантий, трудовых коллективов, малочисленных и коренных народов, граждан, чьи интересы, нуждаются в особой социально-правовой охране. [2]

Прокурорский надзор направлен на заблаговременное предостережение, выявление и устранение отступлений от законности в работе указанных органов, защиту прав и законных интересов лиц, потерпевших от преступлений,[3] пресечение выходящих за рамки закона действий (бездействия), принятие должностными лицами, осуществляющими расследование, решений, препятствующих доступу жертв преступлений к уголовному судопроизводству.

Следующим составным звеном предмета прокурорского надзора является исполнение установленного порядка расследования преступлений. В данном случае речь идет о надзорной деятельности прокуратуры на втором этапе досудебного производства, именуемом предварительным расследованием.

Прокурорский надзор за соблюдением порядка предварительного расследования в форме дознания, служит одной из гарантий обеспечения прав и законных интересов участников уголовного судопроизводства, неотвратимости ответственности за совершенное преступление, защиты лиц, общества, государства от преступных посягательств. При соблюдении предписаний закона, регулирующего данный аспект процессуальной деятельности органов дознания, наиболее эффективно идет достижение основных целей уголовного и уголовно-процессуального права: достижения истины, объективности оценки полученной информации, соблюдению конституционного принципа презумпции невиновности и т.д.

Предварительное расследование представляет собой деятельность органов следствия и дознания по раскрытию преступления, установлению и изобличению лица (лиц), его совершившего, на основе собранных и исследованных доказательств, позволяющих решить вопрос о передаче дела в суд либо о прекращении его производства. Предварительное расследование может осуществляться либо в форме предварительного следствия, либо в форме дознания. Обе формы связаны единством задач, единой правовой основой, включающей единое уголовное и уголовно-процессуальное законодательство. [4] Предварительное следствие и дознание производятся по общим правилам, с соблюдением единой процессуальной формы за некоторыми изъятиями, установленными для дознания в гл. 32 УПК.

Уголовно-процессуальный закон подробно регулирует порядок предварительного расследования, однако так же первоочередное значение имеют положения Конституции РФ, регламентирующие отдельные аспекты процессуальной деятельности органов предварительного расследования. Так, статья 48 Конституции РФ в пункте 2 устанавливает, что каждый задержанный, заключенный под стражу, обвиняемый в совершении преступления имеет право пользоваться помощью адвоката (защитника) с момента соответственно задержания, заключения под стражу или предъявления обвинения. [5]

Реализация конституционных норм в уголовном процессе осуществляется путем установления четкого порядка производства каждого следственного действия. При этом прокурор должен опираться на следующие обстоятельства:

1. компетенция лица, осуществляющего процессуальные действия, так в соответствии с п. 2 ч. 2 ст. 40 УПК РФ орган дознания по уголовным делам, в категории которых обязательно предварительное следствие, может выполнить лишь неотложные следственные действия,
2. соответствие следственного и иного процессуального действия тому наименованию, который предусмотрен УПК РФ,
3. наличие оснований для проведения следственного и процессуального действия, как фактического, так и юридического,

4. наличие условий для проведения следственного и другого процессуального действия: так, контроль телефонных и иных переговоров подозреваемого, обвиняемого и других лиц допускается лишь при производстве по уголовным делам о тяжких и особо тяжких преступлениях,

5. соблюдение правил собирания доказательств: например, производство следственного действия в ночное время не допустимо, за исключением случаев, не терпящих отлагательства. [6]

Предварительное расследование представляет собой динамичную, развивающуюся от этапа к этапу деятельность органов дознания и предварительного следствия. Оно начинается со стадии возбуждения уголовного дела и заканчивается составлением таких документов как, обвинительное заключение либо обвинительный акт и направлением уголовного дела прокурору для передачи в суд. Расследование может быть завершено также вынесением органами дознания постановления о прекращении уголовного дела или постановления о направлении дела в суд для применения принудительных мер медицинского характера. А в промежутке между началом и окончанием расследования дознаватель выполняет комплекс процессуальных и следственных действий, направленных на установление обстоятельств совершенного преступного деяния, установление и изобличение лиц, его совершивших.

В процессе дознания и предварительного следствия прокурор надзирает за тем, чтобы следственные и процессуальные действия проводились только при наличии к тому оснований и в установленном законом порядке, чтобы к уголовной ответственности привлекались только виновные лица, чтобы участники процесса имели реальную возможность воспользоваться представленными им правами, а ограничения в правах были законными и обоснованными.

## Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации: принята всенар. голосованием 12 дек. 1993 г. // Рос. газ.- 1993.- 25 дек.
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 дек. 2001 N 174-ФЗ // Собр. законодательства РФ.- 2001.- N 52 (ч.1).- Ст. 4921.
3. О прокуратуре Российской Федерации: федер. закон от Федеральный закон от 17 янв1992 N 2202-1// Собр. законодательства РФ.- 1995.- N 47.- Ст. 4472.
4. Об организации прокурорского надзора за процессуальной деятельностью органов дознания: приказ Генеральной Прокуратуры РФ от 26 янв. 2017 г. N 33 // Законность.- 2017.- N 5.
5. Балашова О. С. Правовое положение прокурора в российском уголовном процессе/ О.С. Балашова, Е.А. Хабарова // Молодой ученый.- 2015.- №4. - С. 450-453.
6. Васягина М.М. Проблемы прокурорского надзора за соблюдением законов органами дознания и предварительного следствия // Законность и правопорядок в современном обществе.- 2017.- № 35.- С. 99-105.
7. Левичев Д.А. Проверка прокурора, органа, осуществляющего оперативно-розыскную деятельность // Вопросы экономики и права.- 2013.- № 5. – С. 55-58.
8. Ситник В.В. Теоретические аспекты прокурорского надзора за исполнением законов органами, осуществляющими дознание // Актуальные проблемы российского права.- 2018.- № 4.- С. 185-192.

## **НАСТУПЛЕНИЕ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ КАК ПРОФИЛАКТИКА ПРЕСТУПЛЕНИЙ СРЕДИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ**

***Булатов Николай Геннадьевич***

*магистрант, Уральский институт управления – филиал РАНХиГС,  
РФ, г. Екатеринбург*

Ответственность определяется, как умение отвечать за совершение каких-либо действий и принимать вину за последствия своего противоправного поведения. Регулирование общественных отношений в сфере правового поведения происходит посредством моральных и юридических норм. Их действие распространяется на каждого конкретного человека, независимо от его возраста, статуса и социального положения при взаимодействии с другими людьми, государством, обществом.

Для понимания отличия между понятиями моральная и юридическая ответственность, рассмотрим их подробнее. Мораль есть система исторически определенных взглядов, норм, принципов, оценок, убеждений, выражающихся в поступках и действиях людей, регулирующих их отношения друг к другу, к обществу, определенному классу, государству и поддерживаемых личным убеждением, традицией, воспитанием, силой общественного мнения всего общества, определенного класса либо социальной группы. С точки зрения морали любое противоправное поведение, как взрослых людей, так и несовершеннолетних, всегда находило осуждение у законопослушных граждан нарушителя. Итогом ее выражения становятся угрызения совести, чувство стыда за асоциальное поведение и т.д. Такие личности подвергаются осуждению со стороны общества: коллектива, других граждан, государства. Осуждение проявляется в виде высказывания отрицательного мнения о личности нарушителя и о его поступке. Необходимо отметить, что нарушение нравственных норм присуще как взрослому, так и подростку. Ответственность в этом случае они несут одинаковую.

Однако часто происходит так, что подросток совершает более серьезный проступок, чем простая, пусть и неприятная для кого-то шалость. Речь идёт о правонарушении, ответственность за совершение которого предусмотрена уже законом. Таким образом, к моральной ответственности присоединяется ещё и юридическая, которая гораздо более сурова и последствия её применения более плачевны.

Юридическая ответственность уже облечена в форму законодательного акта. Так, например, КоАП РФ очерчивает круг правонарушений, за которые предусмотрена административная ответственность, а также устанавливает ее пределы для несовершеннолетних в частности и адекватные меры принуждения и наказания за нарушение этих норм. Особенностью ответственности несовершеннолетних является тот факт, что за совершенные проступки он должен принести пострадавшему лицу извинения в публичной или иной форме. Надо отдать должное гуманности российского законодательства, поскольку как мера наказания для подростка предусмотрено предупреждение, которое карательный орган старается применять во всех возможных случаях. Однако наказание может быть и более строгим. Так, например, если подросток имеет самостоятельный заработок, то в случае умышленного повреждения чужого имущества на него может быть наложен штраф. Такая ответственность за вред, причиненный несовершеннолетним, предусмотрен в случае, если сумма ущерба не превышает половины величины прожиточного минимума. Также на несовершеннолетнего, достигшего возраста привлечения к административной ответственности, может быть наложена обязанность собственным трудом загладить причиненный вред. Кстати, юридические нормы могут запрещать не только совершение каких-либо действий, но и бездействие, если оно может повлечь за собой негативные последствия [7, с.18-19].

Всё-таки, что же толкает подростков на противоправное поведение? Бытует мнение, что оно является следствием недостатка духовности, воспитания, культуры, а также нехватки внимания со стороны родителей. Немалую роль в этом играет интернет и телевидение, где повсюду

пропагандируется культ лёгкой и красивой жизни. Кроме того, необходимо отметить и практически повсеместную юридическую безграмотность подрастающего поколения их родителей.

Несовершеннолетние в России находятся под опекой и защитой государства, поэтому органам власти на всех уровнях предписано делать всё возможное для того, чтобы подростки смогли получить достойное воспитание, образование, имели социальные гарантии. Профилактическая работа с подростками должна проводиться не только родителями, хотя, как известно, всё идёт именно из семьи. В развитии детей должны принимать самое непосредственное участие и школа, также спортивные, общественные организации, различные творческие и образовательные коллективы и т.д. В связи с этим все они должны понимать, что правонарушения, совершаемые несовершеннолетними, несут в себе угрозу для будущего страны, поскольку при развитии подростковой преступности, поколение можно смело считать потерянным.

В свете таких тенденций государство законодательно закрепило определенные нормы и правила, которые направило на предупреждение и пресечение незаконных действий подростков. Для каждой возрастной категории они свои. Так, например, те лица, которые в силу возраста не могут нести полную ответственность за совершённые ими правонарушения, направляются в специализированные воспитательные учреждения. В этих заведениях закрытого типа с определенным режимом с ними проводится профилактическая работа, применяется комплекс принудительных мер, направленный на перевоспитание таких подростков. Цель этих мер – не допустить совершение ими более серьёзных правонарушений и преступлений, а, значит, всеми силами предотвратить и более тяжкие последствия. За воспитанниками устанавливается строгий контроль. Их обязывают подчиняться определенным правилам поведения и соблюдать дисциплину. Вместе с этим, несовершеннолетние правонарушители учатся, участвуют в общественных и спортивных мероприятиях, работают. Все это говорит о том, что на подростков,

пошедших неправильным путём, в первую очередь, закон пытается повлиять воспитательными мерами, чтобы суметь уберечь их от более губительных последствий [10, с. 211].

Вне зависимости от того, к какой ответственности привлечён несовершеннолетний, меры принуждения позиционируются не только в качестве кары за совершённое. Их основной целью является, в первую очередь, перевоспитание нарушителей. Наказание должно наглядно, на собственном опыте, показать подросткам всю опасность их поступков, а также всю «кривость» выбранного пути, причем не столько для общества, сколько непосредственно для них самих. При принятии решения о применении того или иного наказания, уполномоченный орган государственной власти должен опираться на то, что несовершеннолетний нарушитель осознает незаконность своего поведения. И не только осознает, но и делает определенные выводы [4, с. 55].

Часто серьезные правонарушения нарушения начинаются с детской шалости, которая в раннем возрасте не осознается ребенком как нечто предосудительное. Однако родители, а также лица, на попечении которых ребенок находится, должны сразу же уделить таким проявлениям пристальное внимание, поскольку на первых порах именно на них возлагаются обязанности по воспитанию, содержанию, образованию несовершеннолетних. Именно они формируют ребенка как личность и закладывают в него основы правил поведения, культуры, духовности. Самое главное, что они должны внушить маленькому гражданину его святую обязанность соблюдать установленные правила, нормы. Только так ребенок будет правильно расти и развиваться. Однако это совсем не значит, что дети должны воспитываться в страхе перед законом и другими людьми. В подростка необходимо вкладывать уважение к закону и способность отвечать за свои поступки и поведение, в какой бы ситуации он не находился.

## Список литературы:

1. Агеев А. Районная комиссия по делам несовершеннолетних как орган административной юрисдикции / Законность. 2017. - 98 с.
2. Административная ответственность несовершеннолетних. Прокуратура Санкт-Петербурга. URL: <http://procppb.ru/news/spb/5866-administrativnaya-otvetstvennost-nesovershennoletnih>.
3. Амеличкин А.В. Защита прав и законных интересов человека и гражданина в административной деятельности органов внутренних дел / Юридическая наука и правоохранительная деятельность. №3, 2018. - 110 с.
4. Арчаков М. Процессуальные проблемы гарантии возмещения несовершеннолетнему потерпевшему вреда, причиненного преступлением // Российский следователь. №13, 2017. - 80 с.
5. Бахрах Д.Н. Административное право / Д.Н. Бахрах, Б.В. Россинский, Ю.Н. Стариков. 8-е изд., пересмотр. и доп. М.: Норма, 2018. - 580 с.
6. Беженцев А.А. Проблемы превенции административных и иных правонарушений несовершеннолетних лиц / Советник Юриста. URL: <http://www.s-yu.ru/articles/2011/4/5125.html>.
7. Беженцев А. А. Современное состояние и тенденции совершенствования административной ответственности несовершеннолетних / Закон и право. №7, 2017. - 94 с.
8. Винниченко Е. О. Правовые основы деятельности комиссий по делам несовершеннолетних и защите их прав: от коллизий подзаконного регулирования к новому федеральному закону / Проблемы юридической науки и практики: взгляд молодых исследователей. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/pravovye-osnovy-deyatelnosti-komissiy-po-delam-nesovershennoletnih-i-zaschite-ih-prav-ot-kolliziy-podzakonnogo-regulirovaniya-k-novomu>.
9. Волобуев, А. Н. Уголовный кодекс для детей среднего и выше среднего роста и их родителей / А. Н. Волобуев. М.: ЛексЭст, 2018. - 143 с.
10. Глисков, А. Г. Права и обязанности несовершеннолетних: комментарии к законодательству о правах несовершеннолетних и защите их прав / А. Г. Глисков, А. И. Забейворота, О. В. Самолук. Ростов н/Д: Феникс, 2018. - 634 с.
11. Грязнов Е. Безопасность детей - государственная безопасность / Журнал МВД РФ. №6, 2018. - 115 с.

## УСТАНОВЛЕНИЕ ФАКТОВ, ИМЕЮЩИХ ЮРИДИЧЕСКОЕ ЗНАЧЕНИЕ, КАК КАТЕГОРИЯ ОСОБОГО ПРОИЗВОДСТВА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

*Гаджимурадова Луиза Алиевна*

*магистрант, Российский государственный университет правосудия,  
РФ, г. Нижний Новгород*

### ESTABLISHMENT OF FACTS OF LEGAL VALUE AS A CATEGORY OF SPECIAL PRODUCTION IN THE CIVIL PROCESS

*Luiza Gadzhimuradova*

*master degree, Russian state University of justice,  
Russia, Nizhny Novgorod*

**Аннотация.** В статье отмечается особая значимость института установления юридически значимых фактов, дается понятие юридических фактов, отмечаются проблемы рассматриваемого института.

**Abstract.** The article notes the special importance of the institution of establishing legally significant facts, the concept of legal facts, the problems of the institution under consideration.

**Ключевые слова:** институт установления юридически значимых фактов, установление фактов, имеющих юридическое значение, юридические факты.

**Keyword:** Institute of establishment of legally significant facts, establishment of facts of legal significance, legal facts.

На сегодняшний день для защиты нарушенных прав и законных интересов в гражданском судопроизводстве в основном применяется исковое производство, по средствам которого спор разрешается по существу. Также в гражданском процессе широко используется и, так называемое, особое производство, главной отличительной чертой которого является защита субъективного интереса в отсутствие спора о праве. При помощи особого производства заинтересованное лицо может установить юридический факт,

который впоследствии послужит отправной точкой для осуществления субъективных прав.

Основным нормативно-правовым актом, регулирующим особенности рассмотрения дел по установлению фактов, имеющих юридическое значение, является Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации (далее – ГПК РФ) [1].

Помимо ГПК РФ источником также является Постановление Пленума Верховного суда Российской Федерации от 16.05.2017 г. № 16 [2].

Можно сделать вывод о том, что категории дел особого производства, особенно такая категория, как производство об установлении фактов, имеющих юридическое значение, чаще стала применяться субъектами гражданско-процессуальных правоотношений. К сожалению, законодательно не закреплено понятия производства об установлении фактов, имеющих юридическое значение, равно как понятия самого особого производства. Разработка и законодательное закрепление данного понятия имеет не только практическое, но и теоретическое значение. Теоретическое значение позволит определить основные признаки данной категории особого производства в их общем виде. То есть такие отличительные признаки помогут понять материально-правовую природу производства об установлении фактов, имеющих юридическое значение, а также позволят отличать указанную категорию от других категорий как самого особого производства, так и других видов судопроизводств в целом.

Что касается практической составляющей исследуемой категории особого производства, то данное значение заключается в понимании этой категории, условий ее применения, целесообразности применения в конкретном случае.

Закрепление понятия производства по делам об установлении фактов, имеющих юридическое значение, позволит также минимизировать ошибки при применении данной категории, что, в свою очередь, окажет содействие в разрешении дел об установлении фактов, имеющих юридическое значение.

С учетом изложенного может быть сформулировано следующее определение производства по делам об установлении имеющих юридическое

значение фактов. Производство по делам об установлении фактов, имеющих юридическое значение, представляет собой исключительную категорию судопроизводства, направленную на компенсацию деятельности административных органов при исполнении ими функции по регистрации юридических фактов и выдаче регистрирующих документов в случае невозможности ее исполнения по тем или иным причинам либо вместо ее исполнения, осуществляемого посредством установления отдельных юридических фактов для разрешения правовой неопределенности, характеризующегося наличием определенной совокупности обязательных оснований, определяющим в системе которых является отсутствие определяющего применения искового производства спора о праве.

Особенностью категории дел по установлению фактов, имеющих юридическое значение, является то, что данные дела подлежат рассмотрению в порядке особого производства, закрепленного в ГПК РФ, а конкретизируются в главе 28 ГПК РФ. Данная категория дел может рассматриваться не только в рамках процесса по гражданскому делу, но также и в рамках арбитражного производства, что говорит о достаточной ее распространенности.

Так, круг дел особого производства в гражданском процессе значительно шире и разнообразнее, чем в арбитражном. При этом ГПК РФ среди дел особого производства выделяет такие дела, которые отнесены к данному виду гражданского судопроизводства со значительной долей условности, оставляющей сомнения относительно их действительной принадлежности к нему [3, С. 13]. Например, дела о восстановлении прав по утраченным ценным бумагам на предъявителя или ордерным ценным бумагам (вызывное производство).

Перечень юридических фактов, которые устанавливаются судом в порядке особого производства, нормативно закреплен в ст. 264 ГПК РФ, в соответствии с которой к ним относятся следующие категории юридических фактов: наличие родственных отношений; факт нахождения на иждивении; факты рождения, смерти, усыновления (удочерения); – признание отцовства; факты заключения

брака и его расторжения; – принадлежность документов лицу; пользование и владение определенным имуществом. Вместе с тем анализ положений ст. 264 ГПК РФ позволяет констатировать, что законодатель допускает возможность установления в судебном порядке также иных имеющих юридическое значение фактов.

Установление фактов входит в состав особого производства в гражданском процессе и это те обстоятельства, которые впоследствии являются основанием для возникновения, изменения и прекращения конкретных правоотношений [4, С. 6], а в частности прав граждан или же организаций.

Так, например, согласно п. 12 Постановления Пленума Верховного суда Российской Федерации от 16.05.2017 г. № 16 дела по установлению фактов, имеющих юридическое значение, в части установлении факта рождения ребенка конкретной женщиной может быть разрешено судом по правилам, предусмотренным главой 28 ГПК РФ, в том числе при отсутствии необходимых документов, если их невозможно получить в ином порядке, либо невозможно восстановить утраченные документы, которые служат основанием для государственной регистрации рождения ребенка, либо документ, являющийся основанием для государственной регистрации рождения ребенка (например, медицинское свидетельство о рождении ребенка), содержит данные о матери, не совпадающие с аналогичными данными в документе, удостоверяющем ее личность и только лишь при условии отсутствия спора о материнстве.

Полагаем, что для более лучшего понимая, какие же все-таки юридические факты можно установить, в ч. 2 ст. 264 ГПК РФ необходимо закрепить исчерпывающий перечень фактов, имеющих юридическое значение.

Также необходимо отметить, что дела особого производства, в том числе дела по установлению фактов, имеющих юридическое значение, подлежат рассмотрению в общем порядке, который присущ исковому производству, но с определенными особенностями.

Так, по рассматриваемой категории дел заявление подается в суд по месту жительства заявителя или же по месту нахождения его недвижимого

имущества, которое рассматривается судьей при участии заявителя, а также всех заинтересованных в этом лиц.

Здесь важным моментом, на наш взгляд, является то, что суд будет рассматривать указанное заявление только в том случае, если других способов получения необходимых документов не представляется возможным, в связи с чем в заявлении должны быть указаны эти обстоятельства, а к заявлению должны быть приложены также подтверждающие это обстоятельство документы. В случае принятия судом заявления к производству, по итогам его рассмотрения суд выносит решение, которое представляет собой документ, устанавливающий и подтверждающий юридический факт. В том случае, если данный факт необходимо регистрировать, то решения суда является основанием для государственной регистрации. Поскольку правовая регламентация порядка производства по делам об установлении фактов, имеющих юридическое значение, является неполной то, полагаем, что в главу 28 ГПК необходимо включить статью 267.1, которая бы полностью определяла порядок производства по делам данной категории, а также носила бы название «Порядок производства по делам об установлении фактов, имеющих юридическое значение».

Таким образом, проанализировав особенности рассмотрения дел по установлению фактов, которые имеют юридическое значение, следует отметить, что как один из видов (способов) защиты прав и свобод, установление юридических фактов является важнейшим инструментом охраны прав и свобод, обеспечивающим гарантированное восстановление указанных прав.

Назначение гражданского судопроизводства может быть достигнуто в том случае, если в ГПК РФ будет закреплена более четкая правовая регламентация рассмотрения дел по установлению фактов, имеющих юридическое значение, что в настоящее время не представляется возможным в силу проблем правового характера, обозначенных нами выше.

Подводя итог, можно сделать вывод о том, что производство об установлении фактов, имеющих юридическое значение, в науке исследовано недостаточно. Законодательно не закреплено понятие как особого производства в целом, так и его отдельной категории – установления фактов, имеющих юридическое значение, что в свою очередь приводит к наличию судебных ошибок при применении данной категории особого производства. По нашему мнению, необходима разработка и законодательное закрепление понятия данной категории особого производства в силу того, что она имеет важное практическое значение, и в данном случае необходимо правильное применение данного производства для установления, подтверждения и закрепления юридически значимых фактов.

#### **Список литературы:**

1. «Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации» от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 26.07.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2019) // «Российская газета», N 220, 20.11.2002.
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 16.05.2017 N 16 (ред. от 26.12.2017) «О применении судами законодательства при рассмотрении дел, связанных с установлением происхождения детей» // «Бюллетень Верховного Суда РФ», N 7, июль, 2017.
3. Балашов А.Н. Установление фактов, имеющих юридическое значение: вопросы теории и практики // Арбитражный и гражданский процесс. 2014. № 8. С. 13 - 18.
4. Мажинская Н.Г. Особенности производства об установлении фактов, имеющих юридическое значение в гражданском и арбитражном процессах // Вестник арбитражной практики. 2014. № 6. С. 6 - 8.

## ПРОБЛЕМЫ ИСТРЕБОВАНИЯ ИМУЩЕСТВА ИЗ ЧУЖОГО НЕЗАКОННОГО ВЛАДЕНИЯ

*Ерохова Мария Николаевна*

*магистрант, Российский государственный университет правосудия  
РФ, г. Нижний Новгород*

## PROBLEMS OF REQUESTING PROPERTY FROM ANOTHER ILLEGAL OWNERSHIP

*Maria Erokhova*

*master, Russian state University of justice  
Russia, Nizhny Novgorod*

**Аннотация.** В статье рассматриваются вопросы истребования недвижимого имущества из чужого незаконного владения. На сегодняшний день виндикация - это один из двух процессуальных способов защиты нарушенного права, в том числе, на имущество. Вместе с тем, особенность имущества как объекта права порождает особенности виндикации такого имущества. На практике сегодня не решено множество проблем в части защиты нарушенных прав собственника недвижимого имущества, связанных с владением таким имуществом.

**Abstract.** The article discusses the issues of recovering immovable property from another's illegal possession. Today, vindication is one of two procedural ways to protect the violated right, including property. At the same time, the peculiarity of property as an object of law gives rise to features of vindication of such property. In practice, many problems have not been resolved today regarding the protection of the violated rights of the owner of real estate related to the ownership of such property.

**Ключевые слова:** гражданское право, виндикация, недвижимое имущество, добросовестность приобретателя, срок давности.

**Keywords:** civil law, vindication, real estate, good faith of the acquirer, statute of limitations.

Правом истребовать имущество из чужого незаконного владения наделяются собственники и другие лица, обладающие имуществом на легитимном основании. Иск, предъявляемый в этом случае, называется виндикационным. Виндикация гарантирует возможность установления добросовестности приобретения имущества и его надлежащего собственника, соединения права и фактического владения, что в свою очередь обеспечивает абсолютно всем участникам спора защиту их прав и интересов, а дополнительно стабильность гражданского оборота.

Описывая характеристики использования виндикационного способа защиты права собственности на недвижимое имущество, возможно обозначить следующие аспекты.

1) Истец должен обладать правом собственности либо другим вещным правом на спорную вещь.

2) Требование носит строго индивидуальной направленности, т.к. истребовать свое имущество можно только от лица, у которого оно действительно находится в незаконном владении.

3) Виндикационное требование может быть удовлетворено, только если истребуемая вещь сохранилась в натуре, а дополнительно если есть возможность ее индивидуализировать и идентифицировать.

4) Фактическое владение вещью утрачено.

5) Имущество может быть истребовано из чужого незаконного владения, в случае, если отсутствуют обязательственные отношения или отношения, которые связаны с последствиями недействительности сделки.

Имущество не может быть истребовано у добросовестного приобретателя, выбывшее из владения собственника по его воле.

Таким образом, не только собственник, но и другие лица, владеющие имуществом на законном основании, имеют право истребовать имущество из чужого незаконного владения; для виндикации нужно присутствие у истца права собственности на спорную вещь.

Значит, виндикационным иском защищается право собственника вообще, т.е. абсолютно все правомочия собственника, так как он предъявляется в тех случаях, когда нарушены права владения, пользования и распоряжения одновременно.

Вопрос отличия виндикационного иска от требования о восстановлении положения, существовавшего до нарушения права, имеет существенное значение при определении способа защиты вещных прав. Виндикационный иск не имеет прямой связи с нарушением обязательства. В тех же случаях, когда имущество выбывает, в связи с нарушением обязательства и находится у стороны, нарушившей такое обязательство, конвалидация обязательства влечет одновременно и восстановление утраченного владения [3, с. 134].

Таким образом, виндикационный иск восстанавливает утраченное владение по отношению ко всем третьим лицам (при этом неважно, выбыло имущество в связи с нарушением обязательства или нет). Если же утрата владения произошла в связи с нарушением договора другой стороной, которая удерживает это имущество, то восстановить нарушенное обязательство возможно, обязав нарушителя вернуть такое имущество. Иск об истребовании имущества следует отграничивать от иных исков, также направленных на конкретную индивидуально - определенную вещь, но базирующихся на договорных обязательственных отношениях, ранее возникших между участниками спора. Так, например, последствия неисполнения обязательства возратить или передать вещь, определенную индивидуальными признаками, согласно статьи 398 ГК РФ, вытекают из того, что право собственности еще не возникло у заявителя, а потому виндикационный иск предъявляться не должен. Иск об истребовании вещи может быть предъявлен только либо при отсутствии обязательственных отношений между субъектами, либо после прекращения обязательственных правоотношений, так как до их прекращения владение будет считаться законным. Для удовлетворения виндикационного требования вина нарушителя не обязательна. Существенное значение в деле защиты владения имеют положения статьи 302 ГК РФ, которая закрепляет исключение

из общего правила, установленного нормой ст. 301 ГК РФ, предусматривая случаи, где собственник не может истребовать свою вещь из владения другого лица.

Более того, при этих обстоятельствах само право собственности прекращается у бывшего собственника и появляется у владельца [5, с. 6]. Законом предусмотрено исключение из общего правила в случаях, когда кроме притязаний собственника имеется иной интерес, требующий защиты – интерес добросовестного владельца. ГК РФ устанавливает приоритет защиты интересов добросовестного приобретателя. Ограниченная виндикация может быть лишь в отношении хотя и незаконного, но добросовестного приобретателя, приобретшего возмездно имущество у лица, не имевшего права распоряжаться им [4, с. 68]. Законодатель ставит решение вопроса об истребовании имущества у обладателя вещью, добросовестного ее приобретшего, в зависимость от того факта, была ли приобретена вещь за плату или перешла безвозмездно. В соответствии ч. 2 ст. 302 ГК РФ, в случае безвозмездного приобретения вещи от лица, которое не имело права распоряжаться им, собственник вправе истребовать имущество в любом случае. Часто, указанное правило закона истолковывается в юридической литературе и в правоприменительной практике в том смысле, что вещь должна быть изъята собственником у любого лица, безвозмездного ее приобретшего, например, у одаряемого, к которому вещь перешла от добросовестного возмездного приобретателя. С этим, конечно, сложно согласиться. По сути дела такое расширительное истолкование закона препятствует приобретателям, добросовестно и возмездно приобретшим имущество, возможности передавать его в дар, завещать его наследникам и то есть вводит не основанные на законе грани права собственности.

Необходимо учитывать, что норма ч. 2 ст. 302 ГК РФ рассчитана на случаи, когда продавец не управомочен на отчуждение вещи. Если же отчуждатель сам стал собственником вещи, уже не имеют роли какие - либо условия передачи вещи третьему лицу. Не лишен недостатков и принцип разделения материальных убытков, положенный в основу предлагаемого

решения. Так предположение, что добросовестный безвозмездный приобретатель в случае изъятия у него вещи ничего не теряет, носит весьма условный характер, поскольку любое отобрание имущества из владения является вполне реальной утратой. Поэтому права приобретателя, к которому имущество поступило безвозмездно от недобросовестного отчуждателя, подлежат юридической защите.

Подводя итог изложенному, можно сделать вывод, что титульный обладатель вещи вправе после передачи предмета договора в свое прямое владение предъявлять поссесорные исковые притязания к опосредованному владельцу – о возврате владения в случае отобрания у него переданной вещи последним. Опосредованный владелец после передачи имущества вправе предъявлять к прямому поссесорные требования только о пресечении действий, нарушающих владение, а именно – поведенческих актов, в результате которых вещь портится или разрушается. Непредставление вещи договорному владельцу в предусмотренный в договоре срок, невозвращение ее по истечении срока соглашения не являются лишением владения и поэтому не могут рассматриваться в рамках процедур владельческой защиты. При использовании ч. 2 ст. 302 ГК РФ возникает и другой вопрос. Объективно возможна ситуация, обладатель вещи, безвозмездно получивший ее от лица, не уполномоченного на отчуждение, распоряжается этим имуществом путем совершения возмездной сделки. Подлежит ли иск об истребовании вещи удовлетворению? Исходя из текста ч. 2 статьи 302 ГК РФ следует, что если имущество досталось от неуполномоченного отчуждателя, то, независимо от его дальнейшей судьбы, оно может быть истребовано в любых случаях. Подобное утверждение, однако, не отвечает истинному смыслу закона. Добросовестный владелец, возмездно приобретший имущество, прошедшее через руки лица, получившего его безвозмездно, ничем, по природе, не имеет отличий от приобретения у неуполномоченного отчуждателя.

Таким образом, ч. 2 ст. 302 ГК РФ применяется лишь, если безвозмездный приобретатель от неуполномоченного отчуждателя выступает в роли ответчика

по иску. Если незаконный приобретатель вещи не знал и не мог знать то обстоятельство, что лицо, передавшее ему вещь (имущество) не имело на это соответствующее право, он считается добросовестным. В тоже время он признается недобросовестным приобретателем, если он знал или по обстановке мог догадаться и должен был знать, что он получил вещь не от собственника. Чтобы признать приобретателя недобросовестным требуется умысел или грубая неосторожность, простой небрежности или невнимательности с его стороны недостаточно. Собственник не может истребовать свою вещь от приобретателя добросовестного, которому вещь перешла по возмездной сделке. В данном случае закон защищает приобретателя имущества, в том числе и от собственника. Трудно согласиться с мнением В.В. Витрянского, который полагает, что если вещь не может быть отобрана у приобретателя по иску об истребованию имущества, то не исключен ее возврат по требованию о применении последствий недействительности сделки [1, с. 57], однако этот вывод противоречит правилам статьи 302 ГК РФ. Приобретатель по сделке становится собственником вещи со всеми вытекающими из этого последствиями. При этом вопрос о ее недействительности имеет значение лишь для взаимоотношений между прежним собственником и отчуждателем, не имевшим права на ее продажу, в части определения размера гражданско - правовой ответственности последнего перед прежним собственником имущества [2,с. 15].

Таким образом, возврат вещи, в отличие от виндикации, представляет собой совершение владельцем юрисдикционных мер, направленных на истребование вещи с целью защиты его интереса в обладании вещью, а также надлежащей ее сохранности.

### **Список литературы:**

1. Витрянский В.В. Проблемы арбитражно - судебной защиты гражданских прав участников имущественного оборота : автореф. дис. ... д - ра юрид. наук. М., 1996. С. 57.

2. Зинченко С.А., Галов В.В. Собственность и производные вещные права: теория и практика. - Ростов - на - Дону: Изд - во СКАГС, 2013. С. 15.
3. Коновалов А.В. Владельческая защита в российском праве // Правоведение. С. - Пб.: Изд - во С. - Петербург. ун - та, 2014, № 4. С. 134 - 144
4. Скворцов О.Ю. Вещные иски в судебной - арбитражной практике. - М.: Интел - Синтез, 2014. С.68.
5. Скловский К. И. Владение и владельческая защита // Право и экономика. - М.: Юрид. Дом «Юстицинформ», 2015, № 2. С. 6 – 10.

*ДЛЯ ЗАМЕТОК*

## МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ:

*Электронный сборник статей по материалам LXII студенческой  
международной научно-практической конференции*

№ 32 (62)  
Октябрь 2019 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»  
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74  
E-mail: [mail@nauchforum.ru](mailto:mail@nauchforum.ru)

16+

