



**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru

ISSN 2618-6829



ССХХХ Студенческая международная
заочная научно-практическая
конференция

МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ
№39(230)

г. МОСКВА, 2023



МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ

*Электронный сборник статей по материалам ССXXX студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 39 (230)
Декабрь 2023 г.

Издается с декабря 2017 года

Москва
2023

УДК 08
ББК 94
М75

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

Ахмеднабиев Расул Магомедович – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

Бахарева Ольга Александровна – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

Бектанова Айгуль Карибаевна – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономики ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

Лебедева Надежда Анатольевна – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

Орехова Татьяна Федоровна – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

М75 Молодежный научный форум. Электронный сборник статей по материалам ССXXX студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2023. – № 39 (230) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [https://nauchforum.ru/archive/MNF_interdisciplinarity/39\(230\).pdf](https://nauchforum.ru/archive/MNF_interdisciplinarity/39(230).pdf)

Электронный сборник статей ССXXX студенческой международной научно-практической конференции «Молодежный научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

Оглавление	
Рубрика 1. «Искусствоведение»	6
ИСКУССТВО КАСТОМИЗАЦИИ ОДЕЖДЫ	6
Титова Татьяна Анатольевна	
Рубрика 2. «История и археология»	10
ОТРАЖЕНИЕ «ВЬЕТНАМСКОГО СИНДРОМА»	10
В АМЕРИКАНСКОМ КИНЕМАТОГРАФЕ	
Гуляев Игорь Сергеевич	
Назарова Вероника Вячеславовна	
Рубрика 3. «Культурология»	16
ФОРМИРОВАНИЕ ИМИДЖА МЕСТНОЙ ВЛАСТИ В СМИ	16
НА ПРИМЕРЕ ГАЗЕТЫ «РАБОЧИЙ НАДЫМА»	
Базгутдинова Лиана Илдаровна	
Смирнов Алексей Викторович	
Рубрика 4. «Науки о земле»	21
ГЕОИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ В ТЕРРИТОРИАЛЬНОМ	21
УПРАВЛЕНИИ И ПЛАНИРОВАНИИ	
Дубинина Анастасия Георгиевна	
Макаров Дмитрий Дмитриевич	
Рубрика 5. «Педагогика»	24
ФУНКЦИОНАЛЬНОЕ СОСТОЯНИЕ СЕРДЦА СПОРТСМЕНОВ-	24
ТЯЖЕЛОАТЛЕТОВ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ СПОРТИВНОЙ	
КВАЛИФИКАЦИИ	
Карпенко Илья Андреевич	
Хлопцева Марина Викторовна	
Рубрика 6. «Психология»	28
КАК НЕ ПОТЕРЯТЬ СЕБЯ В ОТНОШЕНИЯХ	28
Бычков Кирилл Вячеславович	
Кирчева Алина Сергеевна	
Мамедов Илькин Вахид оглы	
Рубрика 7. «Социология»	33
ЭВОЛЮЦИЯ ЛИДЕРСТВА В ЦИФРОВУЮ ЭПОХУ	33
Асадуллин Алмаз Азатович	
Овчинников Александр Викторович	

Рубрика 8. «Физико-математические науки»	36
СОВРЕМЕННЫЙ ВЗГЛЯД НА ПРИРОДУ И ГИПОТЕЗЫ ФОРМИРОВАНИЯ ЛУНЫ Аймранова Мария Юрьевна Чумаков Сергей Александрович	36
Рубрика 9. «Экономика»	39
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ ОСНОВНЫМИ ФИНАНСОВЫМИ ПОКАЗАТЕЛЯМИ Антанесян Джемма Вардановна Суханов Евгений Васильевич	39
СОВРЕМЕННЫЙ ИНСТРУМЕНТАРИЙ ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОРТФЕЛЯ Гаврилов Андрей Сергеевич Запольских Юлия Альфредовна	44
ДОСУДЕБНАЯ РАБОТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ЖКХ Задорова Татьяна Олеговна Смирнова Татьяна Валерьевна	50
РАЗРАБОТКА МЕРОПРИЯТИЯ ПО ПОВЫШЕНИЮ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ПРОДАЖ И РЕНТАБЕЛЬНОСТИ СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА В ОАО «СТРОЙДЕТАЛИ» Конопацкая Есения Николаевна Короткевич Лариса Михайловна	55
ЭТАПЫ РАЗРАБОТКИ И РЕАЛИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ Надежкин Дмитрий Николаевич	59
СХОДСТВА И РАЗЛИЧИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ РОССИИ И КНР: ЭФФЕКТИВНОСТЬ И ВОЗМОЖНОСТЬ ПЕРЕХОДА Хизирьянова Ольга Вячеславовна Ангарская Екатерина Олеговна Волкова Катерина Сергеевна	62
ИСТОЧНИКИ, ФАКТОРЫ И РЕЗЕРВЫ РОСТА ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ Юсупова Наргиза Нуриловна Запольских Юлия Альфредовна	69

Рубрика 10. «Юриспруденция»	72
ПРОБЛЕМА ПРЕСТУПНОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ. СЕГОДНЯ Барахоев Халид Даудович Карацев Заурбек Майрамович Вишневецкая Ирина Николаевна	72
ПРИЧИНЫ И УСЛОВИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СОВЕРШАЕМЫХ СОТРУДНИКАМИ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ Кайсаров Муслим Аптиевиц Снигирь Александр Николаевич Вишневецкая Ирина Николаевна	77
ПРОБЛЕМЫ КОМПЕНСАЦИИ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА Калашникова Юлия Сергеевна	84
ПОНЯТИЕ И ПРАВОВОЙ СТАТУС ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ Калашникова Юлия Сергеевна	91
ПОРЯДОК И ПРОБЛЕМАТИКА ПРОЦЕССА СУДЕБНОГО РАЗБИРАТЕЛЬСТВА ПРИ ПРИВЛЕЧЕНИИ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ К АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ Новиков Ефим Евгеньевич Григорьевич Александр Иванович	97
АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВАЯ ОХРАНА ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О БАНКАХ И БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ Новиков Ефим Евгеньевич Григорьевич Александр Иванович	107
ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ПРИВАТИЗАЦИИ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ Сухарева Алина Евгеньевна Кириллов Иван Олегович	114

РУБРИКА 1.

«ИСКУССТВОВЕДЕНИЕ»

ИСКУССТВО КАСТОМИЗАЦИИ ОДЕЖДЫ

Титова Татьяна Анатольевна

студент,

Институт искусств,

ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный педагогический университет»,

РФ, г. Новосибирск

THE ART OF CLOTHING CUSTOMIZATION

Tatiana Titova

Student,

Institute of Arts,

Novosibirsk State Pedagogical University,

Russia, Novosibirsk

Аннотация. В данной статье рассматривается такое творческое направление как кастомизация одежды, как она развивается, и какие возможности открывает для современного потребителя.

Abstract. This article examines such a creative direction as the customization of clothing, how it develops, and what opportunities it opens up for the modern consumer.

Ключевые слова: кастомизация, роспись по ткани, пэчворк, нашивки, вышивка.

Keywords: customization, fabric painting, patchwork, patches, embroidery.

В современном мире, где массовое производство доминирует в индустрии моды, найти уникальные и индивидуальные предметы гардероба стало непростой задачей. Однако существует растущая тенденция, которая позволяет людям

вырваться из конформизма основной моды и выразить свою индивидуальность - кастомизация одежды.

Кастомизация и действительно получила широкое распространение в последние несколько лет, однако этот тренд зародился еще в 70-е. Изначально персонализация вещей была прерогативой различных молодежных субкультур: первыми свои вещи стали самостоятельно обновлять хиппи. Американские «дети цветов» украшали сумки, жилеты и джинсовки нашивками, бусинами, различными вышивками и фирменным знаком своей субкультуры. Это положило начало движению, которое стремилось вернуть себе уникальность в мире, насыщенном массовой модой. С годами стремление к индивидуальности только усилилось. С появлением сетевых магазинов, предлагающих практически идентичный ассортимент по всему миру, понятие личного стиля размылось. Более того, рост осознанного потребления привел к тому, что люди стали искать значимые связи со своей одеждой, отдавая предпочтение качеству, а не количеству.

Кастомизация позволяет людям стать собственными модельерами и вдохнуть жизнь в свой гардероб. Возможности кастомизации практически безграничны: от обычных хлопковых носков до кожаных байкерских курток. Она позволяет создавать одежду, которая действительно отражает их индивидуальность, делая смелое заявление в море однотипной моды. Кастомайзинг - это не просто следование модным тенденциям, это праздник творчества, самовыражения и экологического сознания.

Техники и материалы для персонализации:

1. Акриловые краски: Роспись по ткани требует тщательного планирования и исполнения. Прежде чем приступить к работе, рекомендуется создать эскиз или дизайн, чтобы направлять процесс. Для тех, кто не обладает профессиональными художественными навыками, рекомендуется использовать шаблон или трафарет. Перенесите эскиз на ткань с помощью исчезающего маркера или карандаша, а затем воплотите его в жизнь с помощью акриловых красок. Помните, что хорошо продуманный эскиз имеет решающее значение, поскольку внести существенные изменения после нанесения рисунка может быть непросто.

2. Нашивки: Заплатки или нашивки - это не только элемент высокой моды, но и практичное решение для повседневной носки. Родители часто используют заплатки для маскировки пятен и дыр на одежде своих детей, продлевая срок службы одежды и добавляя ей цвет. Эта простая и доступная техника позволяет любому человеку придать индивидуальность своей одежде, не требуя при этом обширных художественных знаний.

3. Пэчворк: Раскройте свой творческий потенциал, включив в свой репертуар лоскутное шитье. Сшивая вместе кусочки разных тканей или добавляя тканевые заплатки на джинсы, можно создать уникальную и нетрадиционную одежду. Пэчворк позволяет превратить разрозненные ткани в гармоничное творение, рождая нечто совершенно новое и неожиданное.

4. Вышивка: Вышивка приобрела огромную популярность как средство кастомизации одежды. Она придает любой одежде элегантность и необычные детали. Однако, чтобы добиться нужного результата, требуется мастерство и терпение. Выбирая вышивку, важно выбирать модные варианты вышивки дополняющие общий дизайн, чтобы ваша индивидуальная вещь оставалась актуальной и стильной.

Создание индивидуальной и стильной одежды требует внимательного отношения к деталям. Быть в курсе последних модных тенденций и дизайнеров очень важно, не менее важно искать вдохновение и в других источниках. История искусства, культурные традиции и личный опыт могут послужить неожиданными источниками для творчества. Расширяя свой кругозор, можно наполнить свои творения уникальными сочетаниями, сделав их поистине единственными в своем роде.

Кастомизация одежды - это необычная форма самовыражения, которая позволяет людям вернуть свою уникальность в мире, где доминирует массовая мода. Процесс кастомизации одежды предлагает бесконечные возможности для создания одежды, отражающей личный стиль, ценности и творческие способности. Включив кастомайзинг в свое модное путешествие, можно освободиться от конформизма и отправиться в творческое приключение, которое прославляет

индивидуальность, мастерство и осознанное потребление. Таким образом, кастомизация – это прекрасный способ, чтобы раскрыть в себе внутреннего модельера и позволить своему гардеробу рассказать свою историю с помощью искусства индивидуализации одежды.

Список литературы:

1. Кастомизация одежды. [Электронный ресурс]. URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Кастомизация_одежды (дата обращения 04.12.2023).
2. Кастомизация одежды. Стильные примеры. [Электронный ресурс]. URL: <https://mylitta.ru/5227-kastomizirovat-odezhdu.html> (дата обращения 03.12.2023).
3. Что такое кастомизация и зачем она нужна. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.shoppingschool.ru/articles/chto-takoe-kastomizatsiya-i-zachem-ona-nuzhna.html> (дата обращения 03.12.2023).

РУБРИКА 2.

«ИСТОРИЯ И АРХЕОЛОГИЯ»

ОТРАЖЕНИЕ «ВЬЕТНАМСКОГО СИНДРОМА» В АМЕРИКАНСКОМ КИНЕМАТОГРАФЕ

Гуляев Игорь Сергеевич

*студент,
ФГБОУ ВО Армавирский государственный
педагогический университет,
РФ, г. Армавир*

Назарова Вероника Вячеславовна

*научный руководитель, канд. ист. наук, доцент,
ФГБОУ ВО Армавирский государственный
педагогический университет,
РФ, г. Армавир*

Аннотация. В данной статье исследуется отражение Второй индокитайской войны в американском кинематографе. Актуальность выбранной темы исследования определилась необходимостью анализа влияния войны на американское общество, посредством её отражения в кинематографе. Автор делает вывод, что происшедшие события оставили глубокий след в американском обществе вызвав в нём такое заболевание, как «вьетнамский синдром», беспокоившей США ни одно десятилетие.

Ключевые слова: Вторая индокитайская война, «вьетнамский синдром», кинематограф, посттравматическое стрессовое расстройство

Война во Вьетнаме, а если быть точнее Вторая Индокитайская война является крупнейшим событием второй половины XX века. Она имеет огромное значение для всего американского общества. Как и любое другое громадное событие она найдет своё отражение в искусстве, но особенное место займет в кинемато-

графе. Целью статьи является изучение отражения «вьетнамского синдрома» в кинематографии США.

Война во Вьетнаме будет длиться с 1964 по 1975 гг., при чём прямое участие американцев закончится в 1973 году. Приблизительно 2 594 000 военнослужащих США побывали во Вьетнаме. Средний возраст солдат во Вьетнаме составлял 19 лет (во время Второй мировой войны средний возраст американских военнослужащих составлял 26 лет). Гибель этой молодежи за не совсем понятные идеи вызвало в обществе сильное возмущение. Количество потерь составила около 59 тысяч человек, не считая раненых.

Кино является важным средством передачи разного рода информации. С одной стороны, эта информация может использоваться в целях пропаганды, а с другой стороны кино как источник информации отражает эпоху, её особенности. Кинематограф также может выражать отношение людей (создателей кинофильма) к определённым историческим событиям и явлениям.

Под воздействием Вьетнамской войны в культуре и обществе США появлялся так называемый "вьетнамский синдром", который относится как к коллективному, так и к индивидуальному заболеванию, связанному с участием США во Вьетнамской войне. На коллективном уровне вьетнамский синдром описывает общее нежелание США использовать военную силу за границей из-за психологической травмы, вызванной различными аспектами войны во Вьетнаме.

В США была проведена серия исследований, связанных с изучением социального опыта участников войны. Среди них особый интерес представляет работа Дж.О. Бренде и Е.Р. Парсона, в которой изложена история американского военного вмешательства во Вьетнаме, проблемы возвращения комбатантов домой, а также психологические последствия участия в боевых действиях. Авторы анализировали психологические проблемы отъезда из мест боевых действий обратно в США. Было выявлено, что одни военнослужащие начинали переживать разрыв отношений с сослуживцами, другие тяжело воспринимали «потерю невиновности», поскольку теперь «их руки загрязнены кровью, которые сложно отмыть». Третья группа комбатантов теряла чувство всемогущества, когда можно было

делать все, что хочешь, безнаказанно. Четвертые, выходя из зоны военного конфликта, теряли постоянное чувство напряжения и волнения. Все эти потери вызывали серьезные психические трудности, связанные с реадaptацией к гражданской жизни, ведь происходили не только поведенческие изменения, но и внутриличностные [5].

Исследования, проведенные американскими учеными, показали, что непосредственное участие в боевых действиях - это только один из источников ПТСР, поскольку синдромы провоцируют целый набор взаимосвязанных индивидуальных, культурных, экономических и социальных факторов. Проявления боевого синдрома достаточно разнообразны и влияют не только на личность самого военнослужащего, но и на взаимоотношения с окружающим миром, особенно с семьей.

На данный момент снятых фильмов о войне во Вьетнаме насчитывается ни одна сотня. Не все из них конечно полностью посвящены этому событию. В ряде фильмов война выступает фоном или как одним из этапов жизни главного героя. Первые двадцать лет, до начала девяностых годов XX века, тема войны во Вьетнаме активно развивалась в СМИ и в массовой культуре США. Затем произошёл ощутимый спад связанный, как со сменой поколения, так и последующими войнами [4]. В начале 1990-х США примет участие в войне в Персидском заливе, в массовом сознании она конечно сильно не закрепится, поскольку длилась не долго и была успешной для США. Но в 2003 году США вторгнется в Ирак, что в последствии вызовет уже новый синдром.

Средства массовой информации и население США активно обсуждали целесообразность вьетнамского конфликта. Этим вопросом задавался и кинематограф. Экранизированные истории участников войны могли сильно отличаться по своему характеру. Но их объединял ключевой мотив - возвращение ветеранов домой с пережитым опытом [3].

Первым фильмом, о котором пойдет речь станет кинолента «Рожденный четвертого июля» режиссера Оливера Стоуна, вышедшая в прокат в 1989 году. Фильм рассказывает о проблеме «Вьетнамского синдрома» и процесса адаптации

человека в обществе. Фильм повествует историю Рона Ковика ветерана войны во Вьетнаме. Рон Ковик простодушный юнец, патриот, который вдохновившись патриотическими идеями «от телевизора и общества» решает идти в армию защищать США от «красной угрозы». Рон, как патриот с нетерпимостью относится к людям с антивоенными настроениями. Когда вербовщик Корпуса морской пехоты в исполнении Тома Беренджера приходит в школу к Рону, он ещё больше становится уверенным в том, что он делает правое дело. В фильме Оливер Стоун показывает, к чему в итоге приводят такие идеи. Как Рон от истинного патриота, добровольно отправившегося во Вьетнам защищать интересы США, становится иконой пацифистов и антимилитаристов Америки. Из-за несчастного случая погибает товарищ главного героя, а он сам становится инвалидом. Дома Рон начинает тяжелый путь принятия себя и своего опыта. Семья не знает, как правильно его поддержать. Бывший солдат не получает понимания и остается наедине со своей историей. Он становится алкоголиком. Проблема алкоголизма касалась многих ветеранов Вьетнама. В результате цепи событий Рон превращается в психически неуравновешенного и агрессивного настроенного человека. Но после того, как он присоединяется к антивоенному движению ветеранов, Рон обретает покой.

Вторым фильмом является кинолента «Взвод» также режиссера Оливера Стоуна. «Взвод» по большей степени фильм личный для Оливера Стоуна, поскольку мотивы поведения главного героя фильма – Криса Тейлора, в определенной степени являются отражением самого Оливера, его социального статуса, менталитета. Согласно сюжету фильма Крис Тейлор попадает во взвод, который разделен на две неофициальные группы. Лидерами данных групп являются двое сержантов, которые представляют собой два вида адаптации человека к войне, любой из которых ведет к моральной и духовной ущербности со временем. Фильм ни в коем случае не является пропагандистским. Стоун демонстрирует войну не с позиции героев и врагов, победителей и проигравших, а рисует ужасающую картину бессмысленной и беспощадной «мясорубки», в которой нет правых и виноватых, а есть только те, кто хочет выжить любой ценой. Эти люди в большой

степени «мертвы» причем не только в физическом, но и в «моральном» смысле. Фильм заставляет задумываться о действиях, которые совершают те или иные лица. При чем если посмотреть на сборы фильма и его награды, например, Оскар в номинации «лучший фильм» 1987 г., то можно сделать вывод, что фильм действительно понравился публике во второй половине 1980-х гг.

Здесь следует заметить, что в 1980-е особое место заняла как раз рефлексия об этой войне, поскольку на улицах хватало ветеранов тех событий, те социальные потрясения, которое захлестнуло США в тот период были ещё свежи в памяти, к тому же в это время в СССР шли демократические преобразования названные «Перестройкой». Потому именно во второй половине 1980-х гг. выйдет ряд значимых фильмов об этом событии.

Следующий, фильм о котором хотелось бы рассказать является «Рэмбо: первая кровь», вышедший в свет в 1982 году и снятый режиссером Тедом Котчэффом. «Рэмбо: первая кровь» – это сильный антивоенный фильм, который повествует о том, как Америка отвергает своего искалеченного войной «сына», страна, которой он служил, проливая кровь, бросает его на произвол судьбы. Где ему приходится самому восстанавливать справедливость, не самыми «законными» средствами.

Заключительным фильмом, о котором будет сказано в данной статье является кинолента 2022 г. режиссера Питера Фаррелла, которая в русской локализации получило название «За пивом». Фильм рассказывает историю Чики Донохью ведущего беззаботное существование на фоне сплошных социальных потрясений, которые сотрясают США. Однажды ночью в одном из баров Нью-Йорка ему бросили вызов. Один из друзей предложил идею, которая многим может показаться абсурдной: один из них должен пробраться во Вьетнам, разыскать приятелей со своего района, кто «героически» сражается за Америку и передать каждому из них слова поддержки из дома, может быть, немного посмеяться и выпить пива. Однако после поездки во Вьетнам главный герой перестает быть прежним.

Подводя итог, следует отметить, что кинолент о войне во Вьетнаме большое количество. В данной статье дан анализ лишь малой части «достойных» произведений, которые с разных сторон повествуют о событиях происходивших, как во время войны, так и после неё. Несмотря на то, что с момента окончания исторических событий прошло уже около 50-ти лет, про Вьетнамскую войну все ещё снимают фильмы, что свидетельствует о значимости данных событий, которые оставили глубокий след в американском обществе.

Список литературы:

1. From Platoon to Winter Soldier: 10 of the best Vietnam war films, [Electronic resource]. URL: <https://www.theguardian.com/film/2020/jun/05/from-platoon-to-winter-soldier-10-of-the-best-vietnam-war-films/> (Дата обращения 17.05.2023).
2. Vietnam War Statistics, [Electronic resource]. URL: <https://www.vva310.org/vietnam-war-statistics/> (Дата обращения 17.05.2023).
3. Война во Вьетнаме в американском кинематографе. [Электронный ресурс]. URL: <https://kino.rambler.ru/movies/42751352-voyna-vo-vetname-v-amerikanskom-kinematografe/> (Дата обращения 17.05.2023).
4. Имидж Вьетнама в американском кино, [Электронный ресурс]. URL: <http://www.vestnik.vsu.ru/pdf/philolog/2017/02/2017-02-36.pdf/> (Дата обращения 15.05.2023).
5. Кинематограф о войне во Вьетнаме (1957-1975) как элемент политической коммуникации, [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kinematograf-o-voyne-vo-vietname-1957-1975-kak-element-politicheskoy-kommunikatsii/viewer/> (Дата обращения 17.05.2023).
6. Отображение войны во Вьетнаме в массовом искусстве американского общества в период 1960-2000 гг, [Электронный ресурс]. URL: <https://diplomba.ru/work/87965?ysclid=lhs0mpn3nk633960718/> (Дата обращения 17.05.2023).

РУБРИКА 3.
«КУЛЬТУРОЛОГИЯ»

**ФОРМИРОВАНИЕ ИМИДЖА МЕСТНОЙ ВЛАСТИ В СМИ
НА ПРИМЕРЕ ГАЗЕТЫ «РАБОЧИЙ НАДЫМА»**

Базгутдинова Лиана Илдаровна

*студент,
Высшая школа печати и медиатехнологий
Санкт-Петербургского государственного
университета технологии и дизайна,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Смирнов Алексей Викторович

*научный руководитель, д-р филос. наук,
и.о. заведующего кафедрой рекламы, профессор кафедры рекламы,
Высшая школа печати и медиатехнологий
Санкт-Петербургского государственного
университета технологии и дизайна,
РФ, г. Санкт-Петербург*

**FORMATION OF LOCAL GOVERNMENT IMAGE IN THE MEDIA:
A CASE STUDY OF THE NEWSPAPER «RABOCHIY NADYMA»**

Liana Bazgutdinova

*Student,
Higher School of Printing and Media Technologies
of the St. Petersburg State University of Technology and Design,
Russia, St. Petersburg*

Alexey Smirnov

*Scientific adviser,
Doctor of Philosophy sciences,
and about. Head of the Department of Advertising,
Professor of the Department of Advertising,
Higher School of Printing and Media Technologies
of the St. Petersburg State University of Technology and Design,
Russia, St. Petersburg*

Аннотация. В статье рассматривается проблематика формирования имиджа местной власти в средствах массовой информации на примере анализа газеты

"Рабочий Надыма". Исследование направлено на выявление особенностей и эффективности механизмов создания и управления имиджем местных органов власти в контексте медийного воздействия.

Abstract. his article explores the issues related to the formation of the image of local government in the mass media, using the analysis of the newspaper "Rabochiy Nadyma" as a case study. The research aims to identify the specific features and effectiveness of mechanisms for creating and managing the image of local authorities in the context of media influence.

Ключевые слова: имидж местной власти, средства массовой информации, формирование общественного мнения, медийное воздействие, социальная ответственность.

Keyword: local government image, mass media, formation of public opinion, media influence, social responsibility.

В данной статье рассматривается актуальная проблематика, связанная с формированием имиджа местной власти через использование средств массовой информации. Объектом исследования служит газета "Рабочий Надыма", что позволяет провести детальный анализ воздействия данного издания на восприятие обществом местных органов власти. Автор, Л.И. Базгутдинова, представляет исследование, проведенное в Высшей школе печати и медиатехнологий Санкт-Петербургского государственного университета технологии и дизайна.

Основной целью работы является выявление особенностей и оценка эффективности механизмов, используемых для создания и управления имиджем местных органов власти в контексте их воздействия на общественное мнение. Автор анализирует содержание публикаций, посвященных местной власти, в газете "Рабочий Надыма", а также определяет ключевые темы и тональность материалов, направленных на формирование образа власти.

Теоретический обзор работы охватывает понятие имиджа местной власти, роль средств массовой информации в формировании общественного мнения и

релевантные исследования по данной тематике. Исследование нацелено на выявление влияния публикаций газеты "Рабочий Надыма" на формирование образа и имиджа местной власти с учетом социальной ответственности СМИ.

В заключении автор предпринимает попытку сформулировать практические рекомендации для местных властей на основе полученных результатов исследования с целью улучшения их стратегий имиджевого управления через средства массовой информации.

За последние десятилетия в российском информационном пространстве произошли значительные изменения, касающиеся всех сторон её жизнедеятельности. В Надымском районе Ямало-Ненецкого автономного округа медиапотребление СМИ тоже резко изменилось. Стремительное развитие информационных технологий и широкое проникновение Интернета в быденную жизнь людей продолжает активно осваиваться и внедряться в сфере коммуникации. На сегодняшний день телевидение в Надымском районе устойчиво сохраняет за собой лидирующие позиции информационного потребления, а надымские печатные СМИ существенно уступают в количественной аудитории.

Изучение проблем районных СМИ, наличие обратной связи, адресности, социально-демографических характеристик аудитории – важнейший фактор, способствующий успешному функционированию СМИ. Поскольку практика воздействия СМИ на аудиторию в условиях трансформации российского общества значительно опережает теоретические исследования в данной области, возникает потребность в анализе функционирования районных средств массовой информации на данный период.¹

Вместе с тем сегодня взаимоотношения органов власти и СМИ на местном уровне характеризуются наличием серьезных проблем и противоречий. С одной стороны, муниципальные СМИ функционируют в условиях политического плюрализма в обществе и свободной конкуренции на информационном рынке, а с другой - находятся в жесткой зависимости от местных органов власти, превратившись, по сути, в муниципальные предприятия. Отмечается и тот факт, что

¹ Гасумова С. *Информационные технологии в социальной сфере.* – Litres, 2020.

«деятельность многих органов местного самоуправления осуществляется в условиях определенной информационной закрытости и поэтому остается невнятной и незаметной для населения», а это в свою очередь усугубляет «отсутствие сплоченности и солидарности жителей, мотивации местных сообществ к самореализации для решения общих проблем.

Имидж местной власти представляет собой общую оценку и восприятие обществом деятельности и характера работы органов управления на местном уровне. Этот образ формируется на основе различных факторов, таких как решение конкретных проблем в местности, эффективность взаимодействия с населением, ответственность перед обществом, а также степень открытости и прозрачности властных структур.

Важно отметить, что имидж местной власти может сильно влиять на доверие общества к органам управления и их легитимность. Положительный имидж создает благоприятные условия для эффективного взаимодействия с гражданами, повышает уровень доверия к принимаемым решениям и способствует общественной стабильности.

Одним из ключевых инструментов формирования имиджа местной власти являются средства массовой информации. СМИ играют важную роль в создании образа власти, поскольку они могут влиять на восприятие обществом ее деятельности. Позитивное освещение деятельности органов местного самоуправления может способствовать укреплению их имиджа, тогда как негативные публикации могут вызвать недовольство и снизить доверие.

Прозрачность, открытость к диалогу с обществом и участие граждан в процессах принятия решений также важны для формирования положительного имиджа местной власти. Важно, чтобы властные структуры были доступными для общественности, реагировали на потребности граждан и демонстрировали свою ответственность перед ними.

Особое внимание следует уделять решению актуальных проблем и важных вопросов в местности. Эффективное управление в сферах, таких как инфраструктура

тура, образование, здравоохранение и социальная поддержка, способствует укреплению имиджа местной власти.

Список литературы:

1. Исофф, И. (1984). Стратегическое управление. М.: Прогресс.
2. Григорьев, Ю. (2007). Основы имиджологии: учеб. пособие. М.: Экономика.
3. Грозман, Л. (2006). Образ власти. М.: Аспект Пресс.
4. Зубарева, И.В. (2010). Имидж и имиджмейкинг в политике. М.: Концепция.
5. Каламас, Г., & Розенкренц, С. (2003). Как создать положительный имидж. М.: Эксмо.
6. Каменский, И. (2005). Имидж и имиджмейкинг. М.: Аспект Пресс.
7. Литвак, Б. (2002). Имиджология: Учебник. СПб.: Питер.
8. Мартынов, А. (2012). Имиджевый менеджмент: Учебник для вузов. М.: Юрайт.
9. Розенцвейг, А. (2001). Массовая коммуникация: Учебник. М.: Юнити-Дана.
10. Смирнов, Н. (2008). Имидж: теория и практика формирования. М.: Эксмо.
11. Федоров, А. (2014). Медиаменеджмент: Учебник. М.: Аспект Пресс.
12. Чижик, А. (2011). Имидж политика: теория и практика формирования. М.: Экономика.

РУБРИКА 4.
«НАУКИ О ЗЕМЛЕ»

**ГЕОИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ В ТЕРРИТОРИАЛЬНОМ
УПРАВЛЕНИИ И ПЛАНИРОВАНИИ**

Дубинина Анастасия Георгиевна

*студент,
Курганский государственный университет,
РФ, г. Курган*

Макаров Дмитрий Дмитриевич

*студент,
Курганский государственный университет,
РФ, г. Курган*

Геоинформационные системы (ГИС) стали неотъемлемой частью современной географической науки и практики. В данной статье рассмотрена роль ГИС в территориальном управлении и планировании. Дан обзор применения ГИС в различных аспектах управления территориями, включая землеустройство, градостроительство, экологическое планирование и транспортное планирование. Также обсуждаются перспективы развития ГИС для улучшения управления и планирования территорий.

Территориальное управление и планирование играют важную роль в обеспечении устойчивого развития общества. Геоинформационные системы (ГИС) представляют собой мощный инструмент для анализа и представления пространственных данных, что делает их неотъемлемым компонентом в процессе управления и планирования территорий. Они позволяют проводить многофакторный пространственный анализ и моделирование природных и техногенных данных для устойчивого управления урбанизированными территориями [1]. Территориальное планирование на основе информационных технологий является важнейшей функцией государственного управления и является приоритетной стратегической задачей [2].

ГИС находят широкое применение в управлении территориями. В области землеустройства они используются для картографирования земель, оформления прав собственности, учета земельных ресурсов и мониторинга изменений земельного покрова. В градостроительстве ГИС помогают в решении задач планирования территорий, оптимизации инфраструктуры и пространственном анализе транспортных потоков. В экологическом планировании ГИС позволяют проводить оценку воздействия на окружающую среду, мониторинг экосистем и анализ использования природных ресурсов. В транспортном планировании ГИС применяются для оптимизации сети дорог, прогнозирования транспортной нагрузки и планирования общественного транспорта.

С развитием технологий ГИС становятся все более доступными и функциональными инструментами для территориального управления и планирования. Некоторые из ключевых тенденций развития ГИС включают в себя использование облачных вычислений, мобильных ГИС, машинного обучения, 3D-моделирование и цифровые двойники, а также автоматизацию. Эти технологии позволяют интегрировать данные социально-экономических и природных процессов, моделировать изменения климата и использовать дистанционное зондирование и дроны для сбора пространственных данных, что способствует улучшению принятия решений в области территориального планирования и управления. Например, возможности ГИС могут быть использованы для анализа роста растений, обнаружения признаков заболеваний, моделирования изменений окружающей среды и сохранения исторических памятников [3]. Также ГИС предоставляют большие возможности для урбанизации, сбора географической информации с помощью ЛИДАРа и управления природными ресурсами и экологическими инициативами [3].

Геоинформационные системы играют ключевую роль в территориальном управлении и планировании, обеспечивая эффективное принятие решений на основе пространственных данных. Перспективы развития ГИС в этой области открывают новые возможности для устойчивого и эффективного развития территорий.

В целом, развитие ГИС в территориальном управлении и планировании активизирует процессы устойчивого и эффективного развития территорий, позволяет принимать более обоснованные решения и оптимизировать управление ресурсами и инфраструктурой [Bekturov, Adilet & Chymurov, Akylbek. (2015). Использование ГИС в территориальном планировании. 10.13140/RG.2.1.4383.3042].

Список литературы:

1. Геоинформационные системы в территориальном управлении и планировании : электронный учебно-методический комплекс для специальности: 1-56 80 01 «Землеустройство, кадастры, геодезия и геоматика», профилизация «Геоматика» / БГУ, Фак. географии и геоинформатики, Каф. почвоведения и геоинформационных систем ; сост. А.Н. Червань. – Минск : БГУ, 2022. – 263 с.
2. Груздев В.М. Территориальное планирование. Теоретические аспекты и методология пространственной организации территории [Текст]: учеб. пос. для вузов / В.М. Груздев; Нижегород. гос. архит.-строит. ун-т. – Н. Новгород : ННГАСУ, 2014. - 146 с.
3. Новые ГИС-технологии / Институт пространственных наук Американского университета Дорнсифе : сайт. – URL: <https://gis.usc.edu/blog/top-gis-technologies/> (дата обращения 07.12.2023).

РУБРИКА 5.

«ПЕДАГОГИКА»

ФУНКЦИОНАЛЬНОЕ СОСТОЯНИЕ СЕРДЦА СПОРТСМЕНОВ-ТЯЖЕЛОАТЛЕТОВ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ СПОРТИВНОЙ КВАЛИФИКАЦИИ

Карпенко Илья Андреевич

студент,

Витебский государственный университет

имени П.М. Машерова,

Республика Беларусь, г. Витебск

Хлопцева Марина Викторовна

научный руководитель, старший преподаватель

кафедры спортивно-педагогических дисциплин,

Республика Беларусь, г. Витебск

Анализ показателей функционального состояния сердца у спортсменов является важнейшим компонентом в плане определения и прогнозирования физического состояния человека, а также вероятных ограничений определенных видов двигательной деятельности. Одним из наиболее важных является определение функционального состояния сердца у людей, занимающихся спортом, так как современный спорт достаточно сильно нагружает организм спортсменов [1]. Следовательно, изучение изменений функционального состояния сердца тяжелоатлетов, в частности, спортсменов высокой спортивной квалификации, связанное с интенсивными физическими нагрузками, является актуальным. В связи с этим цель работы заключалась в определении изменения функционального состояния сердца тяжелоатлетов различной спортивной квалификации, вызванных интенсивными физическими нагрузками.

Материал и методы. В исследовании приняли участие 70 спортсменов, специализирующихся в тяжелой атлетике. В контрольную группу вошли 54 спортсмена: 30 юношей и 24 девушки высокой спортивной квалификации (кандидаты в мастера спорта, мастера спорта и мастера спорта международного класса) в воз-

расте 17-22 лет. В экспериментальную группу вошел 21 человек в возрасте 16-22 лет: 10 юношей и 11 девушек, имеющих 1-3 взрослые спортивные разряды по тяжелой атлетике.

Морфометрические показатели сердца определяли с помощью метода эхокардиографического исследования, используя аппарат ЭХОКГ S20Exp (Китай). Эхокардиограмма регистрировалась в М-режиме в стандартных позициях. В сравнительный анализ были включены такие показатели морфометрии сердца спортсменов как: частота сердечных сокращений (ЧСС), уд/мин; конечно-диастолический объем (КДО), мл; конечно-систолический объем (КСО), мл; ударный объем сердца (УО), мл; фракция выброса (ФВ), %; минутный объем сердца (МО), л/мин; фракция укорочения (ФУ), %; минутный объем сердца, отнесенный к поверхности тела (СИ), л/мин/м²; аортальный клапан (АОК) максимальная скорость в систолу, м/с и максимальный градиент в систолу, mmHg; клапан легочной артерии (КЛА) максимальная скорость в систолу, м/с и максимальный градиент в систолу, mmHg; митральный клапан (МК) E, A, E/A, м/с и максимальный градиент в диастолу, mmHg; трикуспидальный клапан (ТК) E, A, E/A, м/с и максимальный градиент в диастолу, mmHg.

Результаты и их обсуждение. Результаты исследования тяжелоатлетов представлены в таблице. В группе спортсменов высокой спортивной квалификации были выявлены следующие изменения:

- КДО у девушек контрольной группы был на 87% выше, чем соответствующий показатель у девушек экспериментальной группы;
- ЧСС у юношей колебалась от 70,1 до 97,1 уд/мин и был на 21% выше у юношей, имеющих 1-3 взрослые спортивные разряды, чем у спортсменов высокой спортивной квалификации;
- ТК макс. Градиент (d) у юношей колебалась от 2,02 до 2,48 mmHg. Превышение предельного значения конкретного показателя не было выявлено ни у одного спортсмена;
- показатель АОК макс. скорость (s) достоверно был выше у девушек-разрядников по сравнению с девушками контрольной группы.

Показатели функционального состояния сердца у спортсменов-тяжелоатлетов различной спортивной квалификации

Показатель	Контрольная группа		Экспериментальная группа	
	девушки n=24	юноши n=30	девушки n=11	юноши n=10
ЧСС (уд/мин)	72,6±10,1	71,6 ± 11,8	67,67±4,16*	83,6±13,5**
КДО (мл)	108,2±16	124,7±24,8	67,67±14,57	127,4±32,1*
КСО (мл)	29,08±5,8	37,57±11,9	17,3±4,16	40,8±17,5
УО (мл)	79,5±11,5	87,8±13,1	50,3±11,6	86,6±15,8*
ФВ (%)	73,25±3,17	70,4±4,57	74±4,58**	69,4±3,6***
МО (л/мин)	5,79±1,2	6,3±1,4	3,41±0,86*	7,3±2,7
ФУ (%)	42,58±2,92	40,23±3,7	42,3±3,51**	39,4±13,1**
СИ (л/мин/м2)	3,39±0,7	3,13±0,57	2,63±0,53	3,76±0,97
АОК МАКС. СКОРОСТЬ(s) (м/с)	1,26±0,1	1,24±0,1	1,37±0,06***	1,28±0,13*
АОК МАКС.ГРАДИЕНТ(s) (mmHg)	6,84±1,04	6,66±1,07	7,97±0,61*	7,2±1,25***
КЛА МАКС. СКОРОСТЬ(s) (м/с)	0,87±0,1	0,92±0,15	0,87±0,06	0,94±0,15
КЛА МАКС.ГРАДИЕНТ(s) (mmHg)	3,35±0,66	3,81±1,29	3,37±0,11***	3,88±1,3
МК Е (м/с)	0,92±0,07	0,86±0,13	1,03±0,06	0,92±0,16
МК А (м/с)	0,53±0,07	0,55±0,11	0,5±0,1	0,58±0,17
МК Е/А (м/с)	1,76±0,57	1,74±0,58	2,07±0,4	2,1±0,87
МК МАКС.ГРАДИЕНТ(d) (mmHg)	3,45±0,55	3,4±0,47	4,27±0,06*	3,38±0,8**
ТК Е (м/с)	0,7±0,06	0,69±0,09	0,67±0,06*	0,7±0,07*
ТК А (м/с)	0,42±0,06	0,42±0,06	0,3±0,06	0,42±0,1
ТК Е/А (м/с)	1,73±0,21	1,76±0,24	2,03±0,46	1,76±0,51
ТК МАКС.ГРАДИЕНТ(d) (mmHg)	2,29±0,36	2,28±0,36	2±0,26	2,28±0,2***

*Примечание: *различие данных достоверны между контрольной и экспериментальной группами соответствующего пола $p < 0,05$; **различия данных достоверны между контрольной и экспериментальной группами соответствующего пола $p < 0,01$; ***различия данных достоверны между контрольной и экспериментальной группами соответствующего пола $p < 0,001$.*

Следует отметить, что по большинству показателей наблюдались достоверные различия у юношей и девушек контрольной и экспериментальной групп. Исключение составили значения ТК макс. градиент (d) и ТК Е у юношей, которые, как и КЛА макс. скорость (s) и МК А у девушек, достоверно не имели существенных различий в обеих группах. Было установлено, что у большинства более квалифицированных спортсменов тренировки с большими весами приводят к выраженной брадикардии, увеличению конечно-диастолического объема сердца, а также в целом к существенным изменениям функционального состояния сердца, что свидетельствует адаптации сердца к большим нагрузкам на организм.

Большинство показателей контрольной группы спортсменов, как юношей, так и девушек, были достоверно выше соответствующих показателей спортсменов, относящихся к группе спортсменов, имеющих 1-3 взрослый спортивные разряды (исключение составили показатели АОК макс. скорость (s) и макс.

градиент (s), МК макс. градиент (d) у девушек; ЧСС, КДО, СИ, АОК макс. градиент (s) у юношей).

Заключение. Исходя из полученных данных, можно сделать следующие выводы:

- Изменения ряда функциональных показателей сердца у спортсменов формируются с юного возраста;
- Выявлено существенное понижение ЧСС у тяжелоатлетов по сравнению с группой спортсменов, имеющих 1-3 взрослых спортивные разряды;
- Систематические занятия тяжелой атлетикой способствуют развитию «спортивного сердца».

Список литературы:

1. Гудков, А.Б. Морфофункциональные особенности сердца и магистральных сосудов у детей школьного возраста / А.Б. Гудков. – М.: Медицина, 2017. – 50 с.
2. Голощапова, К.В. Морфометрические показатели сердца конькобежцев в зависимости от направленности тренировочного процесса / К.В. Голощапова, О.Н. Малах // Глобальная экономика и образование. – 2022. – Т. 2. – № 2. – С. 79-90. URI: <https://rep.vsu.by/handle/123456789/33759> (дата обращения: 09.09.2022).

РУБРИКА 6. «ПСИХОЛОГИЯ»

КАК НЕ ПОТЕРЯТЬ СЕБЯ В ОТНОШЕНИЯХ

Бычков Кирилл Вячеславович

*студент,
Сибирский государственный индустриальный университет,
РФ, г. Новокузнецк*

Кирчева Алина Сергеевна

*студент,
Сибирский государственный индустриальный университет,
РФ, г. Новокузнецк*

Мамедов Илькин Вахид оглы

*студент,
Сибирский государственный индустриальный университет,
РФ, г. Новокузнецк*

Любовь между мужчиной и женщиной – это глубокое эмоциональное состояние, включающее привязанность, уважение, заботу и влечение. Она может проявляться в различных формах, включая романтическую любовь, дружбу, партнерство и семейные отношения. Любовь обычно сопровождается желанием делиться жизнью, поддерживать друг друга в трудных моментах и создавать общее будущее [1].

Отношения между мужчиной и женщиной представляют собой эмоциональную, физическую и социальную связь между представителями разных полов. Они могут включать в себя различные аспекты, такие как взаимопонимание, общение, совместные цели, а также интимные и романтические компоненты. Основные элементы отношений включают в себя взаимное уважение, доверие, общность ценностей.

Мужчины и женщины часто считают, что идеальные отношения подразумевают постоянное время вдвоём. Но такие мысли могут привести к тому, что

партнеры начинают избегать общения с другими, что в конце концов приводит к одиночеству и проблемам в отношениях [2].

Важно не терять связи с друзьями и близкими. Встречайтесь, общайтесь и уделяйте время важным встречам. Если ваш партнёр не ладит с вашими друзьями, постарайтесь разрешить конфликт или продолжайте общаться с ними самостоятельно. Начало серьёзных отношений не должно означать отрыв от внешнего мира. Друзья могут создать баланс в отношениях и помочь в сложных моментах.

Есть мнение, что если кто-то из партнёров хочет провести время наедине, то в отношениях что-то не так. На самом деле, время для самого себя важно для здоровья отношений. Если не уделять внимание себе, это может привести к усталости и раздражению, что влияет на отношения.

То же самое относится к личному пространству. Ваши отношения не должны нарушать ваши личные границы. Сохраняйте свои тайны и приватность. В начале отношений открытость может казаться романтической, но со временем это может привести к потере личной самостоятельности.

Регулярно находите время для себя. Наслаждайтесь моментами одиночества, делайте то, что вам нравится. Определите, какую информацию вы готовы делить с партнёром, а какую хотите оставить при себе. Это не означает ложь или измену, но помогает поддерживать здоровые границы в отношениях.

Сохранение своей индивидуальности важно. Если ваш партнёр не уважает ваши личные границы, это может быть сигналом для обсуждения ваших нужд и ожиданий в отношениях. Помните, хорошие отношения строятся на взаимном доверии и уважении, а не на постоянном контроле и уступках.

Чтобы не запутаться среди огромного потока информации необходимо направить фокус на себя, ниже представлены пункты, на что стоит обратить внимание:

1. развитие самопонимания: проведите анализ своих ценностей, увлечений и потребностей, чтобы ясно определить свою личность. Развитие самопонимания – важный процесс, который способствует личностному росту и улучшению качества жизни. Регулярно задумывайтесь над своими мыслями, чувствами и

действиями. Отводите время для анализа своего поведения и реакций на различные ситуации.

Общайтесь с близкими людьми и просите обратную связь. Иногда окружающие видят вас со стороны и могут предоставить ценные наблюдения. Определите свои основные ценности и убеждения. Понимание того, что для вас действительно важно в жизни, помогает лучше ориентироваться в принятии решений.

2. открытость в общении: активно выражайте свои мысли, чувства и ожидания, одновременно прислушиваясь к партнеру. Это способствует взаимному пониманию и уважению вашей уникальности. Не бойтесь, говорить то, что вам не нравится или не устраивает в отношениях, только благодаря общению с партнером и желанию обоих найти компромисс, получится избежать недопонимания, что в свою очередь может спасти ваши с партнером отношения;

3. поддержка личного роста: стремитесь к личному развитию, сохраняя свои увлечения и цели даже в контексте отношений. Поддержка партнера в личном росте является важным аспектом здоровых отношений. Слушайте внимательно, когда ваш партнер рассказывает о своих целях, мечтах и идеях. Проявление интереса к его мыслям и чувствам создает поддерживающую атмосферу. Поддерживайте и поощряйте вашего партнера в достижении его целей. Выражайте гордость за его усилия и успехи. Регулярно обсуждайте будущие планы и амбиции. Постарайтесь понять, какие шаги он собирается предпринять для своего личного роста. Исследуйте новые области вместе. Это может быть учеба, занятия спортом, посещение мастер-классов. Общий интерес к росту создает близкую связь.

Будьте поддержкой в трудные моменты. Помогите разбираться в неудачах, обсуждайте опыт и помогайте видеть положительные стороны даже в трудных ситуациях. Уважайте личное пространство и индивидуальность партнера. Это включает в себя уважение его решений и дать ему свободу для самостоятельного роста. Помогайте создавать условия для личного развития, например, позволяйте партнеру уделять время своим хобби и учебе. Помните, что ключевым моментом является понимание потребностей партнера и готовность поддерживать его в его

стремлениях. Найдите гармонию между общими интересами и индивидуальной свободой, избегая утраты собственной личности в отношениях.

4. уважение к личным границам: определите свои границы и готовьтесь эффективно их защищать, подчеркивая важность сохранения вашей индивидуальности.

Границы в первую очередь служат для выделения личности, обеспечивая понимание уникальности и автономии. Они определяют индивидуальность, разграничивая, что входит в сферу ответственности, а что – нет. Утверждая свою субъективность через личные границы, мы защищаем свои мысли, чувства, ценности и интересы. В отношениях бывает опутывание, где отсутствуют личные границы, и ожидается подчинение общим правилам. Отсутствие границ приводит к тому, что другие определяют, как мы думаем и поступаем. Здоровые границы формируются через разделение от других, позволяя лучше определить личность и принимать самостоятельные решения [3].

5. соблюдение равновесия: старайтесь достигнуть взаимного удовлетворения и справедливого распределения обязанностей, предотвращая чувство ущемления со стороны любого из партнеров. Важно, чтобы каждый из вас чувствовал себя комфортно. Не существует только мужских или только женских дел, только вы вправе решать, что для вас комфортно и приемлемо в отношениях [4].

В завершение важно подчеркнуть, что в здоровых отношениях важен постоянный диалог. Открывайтесь перед партнером, делитесь своими мыслями и чувствами, исследуйте вместе новые горизонты. Эмоциональная открытость и понимание становятся стержнем, на котором держится крепкое соединение.

Не забывайте также о важности взаимной поддержки в трудные моменты. Способность быть опорой друг для друга, обсуждать трудности и радости создает устойчивый фундамент для совместного преодоления жизненных вызовов. Партнерство, в котором ценится и понимается уникальность каждого, выстраивается на взаимном доверии и взаимопонимании.

Кроме того, акцент на саморазвитии не только способствует индивидуальному росту, но и придает отношениям динамичность. Поддерживая интересы и

цели партнера, вы вместе обогащаете свою совместную жизнь разнообразием опытов и переживаний. Важно помнить, что создание счастливых и стабильных отношений – это постоянный процесс. Обучайтесь вместе, растите вместе и, самое главное, цените присутствие друг друга в каждом этапе этого захватывающего периода, которое называется любовью и партнерством.

Список литературы:

1. Ильин Е.П. Психология любви. – "Издательский дом" Питер", 2021.
2. Мясищев В.Н. Психология отношений. – 1995.
3. Миллер Д., Ламберт В. Личные границы: Как их устанавливать и отстаивать. – "Манн, Иванов и Фербер", 2018.
4. Martin S. The better boundaries workbook: A CBT-based program to help you set limits, express your needs, and create healthy relationships. – New Harbinger Publications, 2021.

РУБРИКА 7. «СОЦИОЛОГИЯ»

ЭВОЛЮЦИЯ ЛИДЕРСТВА В ЦИФРОВУЮ ЭПОХУ

Асадуллин Алмаз Азатович

студент,

Казанский государственный энергетический университет,

РФ, г. Казань

Овчинников Александр Викторович

научный руководитель, канд. ист. наук, доцент,

Казанский государственный энергетический университет,

РФ, г. Казань

В современном обществе, находящемся в эпоху цифровых технологий, лидерство претерпевает радикальные изменения, вызванные бурным развитием информационных и коммуникационных технологий. Эта эволюция оказывает глубокое воздействие на организационные структуры, корпоративную культуру и требования к профессиональным навыкам лидеров.

Сегодня традиционные вертикальные иерархии уступают место более гибким и децентрализованным моделям управления. Глобализация и виртуализация команд создают новые вызовы для лидеров, требуя умения эффективно взаимодействовать с распределенными и культурно разнообразными группами [1]. Цифровые технологии также значительно ускоряют процессы принятия решений, что требует от лидеров высокой степени гибкости и адаптивности. Данные и аналитика становятся ключевыми инструментами для принятия информированных решений, и лидеры должны быть способными эффективно работать с этими ресурсами. В этом контексте, качества современного лидера претерпевают изменения: требуется не только стратегическое мышление и решительность, но и способность оперативно реагировать на изменения в информационной среде. Современный лидер в цифровую эпоху должен обладать комплексом цифровых навыков, которые становятся неотъемлемой частью его репертуара. Важным аспектом является

умение эффективно работать с данными и аналитикой. Лидерам необходимо понимать, как собирать, анализировать и преобразовывать данные в стратегические решения. Это также включает в себя умение использовать современные инструменты и технологии для обработки информации.

В дополнение к техническим навыкам, лидеры должны быть способными эффективно управлять виртуальными и глобальными командами. Системы удаленной работы и виртуальные коммуникационные платформы требуют от лидеров развитых навыков виртуального взаимодействия, построения командной культуры на расстоянии и поддержания мотивации сотрудников, не встречаясь с ними лично. Цифровая эпоха вносит значительные изменения в процессы коммуникации, что напрямую отражается на роли и задачах лидера. Виртуальные команды требуют более ясной и структурированной коммуникации. Лидер должен уметь эффективно выражать свои идеи, слушать сотрудников и использовать разнообразные каналы связи для поддержания единства и информированности в команде.

С ростом влияния цифровых технологий становится ясно, что традиционные стили лидерства нуждаются в адаптации под новые условия. Процессы цифровой трансформации требуют более гибких и коллективных подходов к управлению, что влияет на привычные модели лидерства. Такие стили, как трансформационное лидерство, который ориентирован на вдохновение и стимулирование творчества сотрудников, становятся более актуальными [2].

В этом контексте, стоит отметить теорию "двигателя лидерства" Н. Тичи [3], представляющую собой концептуальный фреймворк для анализа ключевых компонентов успешного лидерства. Эта теория выделяет четыре ключевых "двигателя" – способность, энергию, информацию и сердечность, которые в совокупности формируют основу современного эффективного лидерства. Рассмотрение принципов "двигателя лидерства" позволяет лучше понять, каким образом лидеры адаптируются к требованиям цифровой эпохи, и какие компетенции становятся ключевыми в современном бизнес окружении.

Многие крупные компании демонстрируют эффективные стратегии, включая переориентацию на инновации, развитие цифровых культур, и поддержание связи в условиях удаленной работы. Так, компания Zoom стала символом успешной адаптации к условиям удаленной работы в эпоху цифровых коммуникаций. Главный исполнительный директор Эрик Юань быстро среагировал на повышенный спрос на удаленные рабочие решения в период пандемии. Zoom смогла предоставить инновационные инструменты для онлайн-встреч, а ее руководство активно взаимодействовало с пользователями, учитывая их потребности и предоставляя оперативную поддержку. Среди основных вызовов, стоящих перед современными лидерами, можно выделить управление большим объемом данных, обеспечение кибербезопасности, и создание мотивирующей среды для виртуальных команд. Вместе с тем, цифровая эпоха предоставляет уникальные перспективы в виде расширенных возможностей для инноваций, глобального взаимодействия, и создания более гибких и эффективных организаций.

Эволюция лидерства в цифровую эпоху требует от руководителей развития новых компетенций, адаптации стилей и пересмотра традиционных методов управления. Однако, справляясь с вызовами, современные лидеры получают уникальные возможности для создания инновационных и успешных бизнес-практик.

Список литературы:

1. Гоулман, Д. Эмоциональный интеллект / Д. Гоулман. – Москва : АСТ, 2009. – 478 с.
2. Ландсберг, М. Коучинг. Повышайте собственную эффективность, мотивируя и развивая тех, с кем вы работаете / М. Ландсберг. – Москва : Эксмо-Пресс, 2004. – 160 с.
3. Филонович С.Р. Теории лидерства в менеджменте: история и перспективы. Высшая школа менеджмента ГУ–ВШЭ. Российский журнал менеджмента № 2, 2003. С. 3–24.

РУБРИКА 8.

«ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ»

СОВРЕМЕННЫЙ ВЗГЛЯД НА ПРИРОДУ И ГИПОТЕЗЫ ФОРМИРОВАНИЯ ЛУНЫ

Аймранова Мария Юрьевна

*студент,
ГБПОУ МО «Ногинский колледж»,
РФ, г. Балашиха*

Чумаков Сергей Александрович

*научный руководитель,
почётный доктор наук, преподаватель,
ГБПОУ МО «Ногинский колледж»,
РФ, г. Балашиха*

Луна – это астрономический объект, который является единственным постоянным спутником Земли. Она представляет собой сферическое небесное тело, вращающееся вокруг Земли. По видимой звёздной величине Луна занимает первое место на ночном небе и второе – на дневном, уступая лишь Солнцу. На конец 2023 года Луна остаётся крайне популярной для исследований, как с Земли так и автоматическими межпланетными станциями. Это единственный внеземной объект, который посетили люди. Учитывая все эти особенности и значение Луны для науки и развития цивилизации (именно благодаря смене лунных фаз появились календари, а само наличие Луны стабилизирует ось вращения нашей планеты[1]), остаются актуальными вопросы о происхождении и строении Луны как астрономического объекта

Движение Луны на небе пытались объяснить ещё с древних времен, хотя все гипотезы по этому вопросу до открытия закона всемирного тяготения расходились с реальностью. Особенно следует выделить концепцию Эрнеста Брауна, который на протяжении нескольких лет, с использованием актуального на начало XX века математического аппарата, проводил расчеты лунной эфемериды. В процессе работы над этой задачей Браун пришёл к выводу, что на движение Луны

влияет не только земная гравитация и притяжение остальных планет Солнечной системы. Он впервые доказал, что важное значение для расчета положения небесных тел имеют непредсказуемые случайные флуктуации ряда параметров (скорость вращения небесных тел вокруг оси, период вращения и т.п.)

Наряду с уточнением орбитальных параметров Луны, на рубеже XX-XXI века началось активное исследование атмосферы земного спутника. Она настолько разрежена, что называется экзосферой из-за ничтожной плотности и давления. Лунная атмосфера состоит в основном из ионизированных атомов водорода, гелия, неона и аргона. В 1991 году учеными был обнаружен «натриевый хвост», который раскинулся на 4-6 миллионов километров в противоположном Солнцу направлении – так проявляет себя явление, называемое диссипацией, то есть рассеяние газовой оболочки небесного тела под действием солнечного ветра.

На данный момент актуальным вопросом остаётся не только современные условия на Луне, но и её история и происхождение. Долгое время была распространена гипотеза, согласно которой Луна сформировалась одновременно с Землей около 4,55 миллиарда лет назад из газа, пыли и обломков на расстоянии от 32000 до 128000 км от нашей планеты. Отмечу, что сегодня Луна находится в среднем на расстоянии 384000 км от Земли. Однако, такой сценарий не получил своего подтверждения.

Существует так же гипотеза центробежного отделения, появившаяся в XIX веке. В 1878 году Джордж Дарвин предложил гипотезу о том, что Луна отделилась от Земли из-за ее высокой скорости вращения. Под воздействием центробежных сил, Земля вытянулась по экватору, что привело к отделению материала, из которого затем образовалась Луна. В 1882 году геолог Осман Фишер поддержал эту гипотезу, предположив, что образование Тихоокеанского бассейна произошло там, где Луна покинула Землю. Гипотеза Дарвина-Фишера была широко принята и популярна в начале XX века, но так же не согласуется с современными данными.

Наконец, некоторое время в научном сообществе обсуждалась гипотеза захвата. Она предполагает, что Луна образовалась где-то далеко от Земли, как

астероид или карликовая планета. Юпитер, вероятно, сменил ее орбиту, что в дальнейшем привело к пересечению с орбитой Земли. Земля захватила Луну своим гравитационным полем, сделав ее спутником.

Однако сейчас самые высокие шансы на признание сохраняет гипотеза ударного формирования Луны: предполагается, что около 4,5 миллиарда лет назад Земля столкнулась с менее массивной планетой, и в результате этой катастрофы в космос было выброшено вещество, из которого затем возникла Луна[3]. В её пользу говорят следующие факты: массивная мантия Луны, что не характерно для небесных тел, образовавшихся из пыли и газа в протопланетном диске, схожий химический состав лунных и земных пород и удаление Луны от Земли, что указывает, что ранее эти два объекта находились очень близко друг другу и могли являться единым целым. В 2019 году группа учёных под руководством Нацуки Хосоно (Япония) путём компьютерного моделирования подтвердили, что эта гипотеза хорошо согласуется с особенностями строения Луны и её орбитальными характеристиками.

Список литературы:

1. Юртаева М.П., Борская И.А., Покусаева А.А., Макарова А.К. Влияние Луны на Землю // Актуальные проблемы авиации и космонавтики. 2017. №13. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-luny-na-zemlyu> (дата обращения: 10.12.2023).
2. Атмосфера Луны // Циклопедия URL: https://cyclowiki.org/wiki/Атмосфера_Луны (дата обращения: 1.12.2023).
3. Тугузбаева А.Р. ВОЗНИКНОВЕНИЕ ЛУНЫ // Теория и практика современной науки. 2016. №12-2 (18). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vozniknovenie-luny> (дата обращения: 10.12.2023).

РУБРИКА 9.
«ЭКОНОМИКА»

**СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ ОСНОВНЫМИ
ФИНАНСОВЫМИ ПОКАЗАТЕЛЯМИ**

Антанесян Джемма Вардановна

студент

*Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ,
Липецкий филиал,
РФ, г. Липецк*

Суханов Евгений Васильевич

научный руководитель,

*канд. экон. наук, доцент кафедры экономики
Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ,
Липецкий филиал,
РФ, г. Липецк*

Аннотация. Совершенствование механизма управления основными финансовыми показателями играет важную роль в обеспечении экономической безопасности организации. Это позволяет оценивать и контролировать финансовое состояние организации, прогнозировать ее финансовые результаты и принимать эффективные управленческие решения.

Ключевые слова: финансовые показатели, экономическая безопасность, финансы

Анализ финансовых показателей - это процесс поиска и интерпретации информации, содержащейся в финансовых отчетах, для понимания финансового состояния организации.

Анализ финансовых показателей позволяет определить сильные и слабые стороны организации, выявить потенциальные проблемы и принять меры по улучшению ее финансовых показателей. Оценка финансовых показателей организации - это процесс определения текущих и потенциальных стоимостей организации, на основе ее финансовых показателей. С помощью оценки финансовых показателей организации можно определить, стоит ли инвестировать в нее, насколько она эффективна в деле использования своих ресурсов и др. Таким образом, анализ финансовых показателей сконцентрирован на оценке текущего финансового состояния организации, а оценка финансовых показателей ориентирована на будущую стоимость организации, основываясь на ее прошлых и текущих результатах.

Некоторые экономисты делают несколько иные выводы, которые гласят, что анализ финансового состояния позволяет рассмотреть деятельность и само финансовое состояние по определенному набору взаимосвязанных элементов, а оценка дает возможность получить одно или множество значений, которые можно сравнить с эталоном и понять состояние хозяйствующего субъекта. Еще одно отличие между анализом и оценкой финансовых показателей организации заключается в целях, которые они преследуют. Цель анализа финансовых показателей заключается в том, чтобы помочь организации понять ее текущее финансовое состояние, выявить проблемы и разработать планы по их устранению, а также определить общую эффективность осуществления задач и достижения поставленных целей.

Оценка финансовых показателей же направлена на определение стоимости организации и производится с целью принятия решений по ее приобретению, продаже или инвестированию. Также, анализ финансовых показателей ориентирован на внутренние нужды организации, то есть на улучшение их эффективности, в то время как оценка финансовых показателей может потребоваться и для внешних целей, например, для оценки стоимости компании при ее продаже или покупке. Наконец, в рамках анализа финансовых показателей подразумевается более детальное изучение отдельных финансовых параметров, в то время как оценка финансовых показателей организации может включать в себя множество других факторов, таких как сегмент рынка, конкурентная среда, менеджмент, уро-

вень технологического развития и другие. Существует несколько методов оценки основных финансовых показателей организации. Они могут быть разбиты на следующие группы:

1. Методы сравнительной оценки. Этот метод оценки заключается в сравнении финансовых показателей организации с показателями конкурентов или промышленной среды в целом;

2. Методы рыночной оценки. Этот метод оценки основывается на данных о ценах на акции компаний на фондовой бирже;

3. Методы анализа финансовой отчетности. Этот метод оценки базируется на изучении финансовой отчетности организации и нахождением конкретных показателей, таких как доход, чистая прибыль, оборачиваемость инвестиций;

4. Методы денежного потока. Этот метод оценки основывается на анализе денежных потоков организации и управлении ими с целью определения текущей и будущей стоимости;

5. Методы бухгалтерского учета. Это методы оценки стоимости организации, основанные на учетных данных. Рассчитывают они, например, по балансу или отчету о финансовых результатах.

Каждый из этих методов имеет свои преимущества и недостатки, и их выбор зависит от цели, поставленной перед оценкой финансовых показателей организации.

Для определения уровня экономической безопасности организации могут использоваться различные методы анализа, в том числе:

1. Анализ финансовой устойчивости. Этот метод помогает определить уровень финансовой стабильности организации и ее способность сохранять платежеспособность в различных экономических ситуациях;

2. Анализ рентабельности. Этот метод позволяет определить, насколько эффективно используются ресурсы организации, и насколько успешно она работает на рынке;

3. Оценка управленческой эффективности. Этот метод анализа позволяет выявить, насколько эффективно управляется организацией, оценить компетентность руководства;

4. Анализ макроэкономических показателей. Этот метод состоит в изучении различных макроэкономических факторов, например, инфляции, экспорта, уровня безработицы, курсов валют;

5. Анализ социальной ответственности. Этот метод основывается на изучении социальной ответственности организации, которая может снижать риски и повышать ее репутацию, а также влиять на финансовые результаты;

6. Анализ конкурентоспособности. Данный метод направлен на выявление преимуществ и недостатков организации в сравнении с конкурентами на рынке;

7. Анализ рисков. Данный метод основывается на изучении рисков, которые могут повлиять на деятельность организации, и может включать в себя оценку таких рисков, как кредитный, операционный, рыночный, репутационный и другие;

8. Анализ уровня инновационных технологий и разработок. Проводится для определения конкурентоспособности организации на рынке и зонтичным показателем инновационности может стать уровень рисков, связанных с внедрением новых технологий в деятельность организации. достижений в области НИР, количества патентных свидетельств, процессов управления инновационной деятельностью;

9. Анализ маркетинга. Анализ маркетинга позволяет оценить, насколько эффективно организация продвигает свои товары или услуги на рынке и насколько удовлетворены потребности клиентов; Анализ кадровых ресурсов. Анализ кадровых ресурсов оценивает профессионализм, квалификацию и мотивацию сотрудников организации;

10. Анализ информационных технологий. Анализ информационных технологий в разделе экономической безопасности представляет собой совокупность методов и подходов, направленных на оценку рисков, связанных с использованием информационных технологий в экономической деятельности организаций.

Этот анализ может проводиться в нескольких направлениях. Во-первых, это оценка уязвимости системы информационной безопасности организации. Для этого используется аудит системы информационной безопасности, в ходе которого проводится анализ устройства и конфигурации сети, ее защищенности, политик управления. Во-вторых, проводится анализ рисков, связанных с использованием информационных технологий в бизнес-процессах организации. Оцениваются основные риски, такие как утечка конфиденциальной информации, кража данных, взлом, а также возможные угрозы, связанные с использованием сторонних поставщиков услуг. В-третьих, в рамках анализа информационных технологий проводится анализ технологических решений, применяемых в организации. Аналитики оценивают применимость данных технологий в контексте бизнес-процессов организации, а также определяют эффективность их применения. В-четвертых, проводится оценка информационной безопасности бизнес-партнеров и поставщиков. Это позволяет оценить риски, связанные с передачей информации между организациями, а также улучшить взаимодействие между ними.

Список литературы:

1. В.Н. Дорман. Экономика организации. Ресурсы коммерческой организации : учебное пособие для вузов / Издательство Юрайт, 2022. [с. 134]
2. А.В. Зенков. Информационная безопасность и защита информации : учебное пособие для вузов / Издательство Юрайт, 2023. [с. 107]
3. Н.А. Казакова. Анализ финансовой отчетности. Консолидированный бизнес : учебник для вузов. Издательство Юрайт, 2023. [с. 233]
4. Н.А. Казакова. Финансовый анализ : учебник и практикум для вузов. Издательство Юрайт, 2023. [с.490]
5. Е.В. Майорова. Информационные технологии в менеджменте : учебник и практикум для вузов Издательство Юрайт, 2023. [с. 368]

СОВРЕМЕННЫЙ ИНСТРУМЕНТАРИЙ ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОРТФЕЛЯ

Гаврилов Андрей Сергеевич

студент,

*ФГБОУ ВО Башкирский государственный аграрный университет,
РФ, г. Уфа*

Запольских Юлия Альфредовна

канд. экон. наук, доцент

*ФГБОУ ВО Башкирский государственный аграрный университет,
РФ, г. Уфа*

MODERN TOOLS FOR THE FORMATION OF AN INVESTMENT PORTFOLIO

Andrey Gavrilov

student,

*Bashkir State Agrarian University,
Russia, Ufa*

Julia Zapolskikh

candidate of Economic Sciences,

Associate Professor,

*Bashkir State Agrarian University,
Russia, Ufa*

Аннотация. В данной статье мы рассмотрим некоторые из самых популярных инструментов для формирования инвестиционного портфеля. Мы узнаем, как эти инструменты работают и как можно использовать их для достижения желаемых финансовых целей.

Abstract. In this article, we will look at some of the most popular tools for building an investment portfolio. We will learn how these tools work and how they can be used to achieve desired financial goals.

Ключевые слова: инвестиционный портфель, диверсификация, стратегии, риски.

Keywords: investment portfolio, diversification, strategies, risks.

Инвестиционный портфель – это совокупность различных видов инвестиций, которые принадлежат одному человеку или компании [1].

Формирование инвестиционного портфеля является одним из ключевых аспектов финансового планирования и имеет большое значение для достижения финансовых целей.

Основная цель формирования инвестиционного портфеля заключается в достижении оптимального соотношения риска и доходности. Риск означает возможность потери части или всей вложенной суммы, а доходность – возможность получить прибыль от инвестиций. При формировании портфеля необходимо учитывать эти два фактора и стремиться к минимизации риска при максимизации доходности.

Одним из важных этапов формирования инвестиционного портфеля является анализ рынка и выбор перспективных инвестиционных инструментов. В современном мире существует широкий спектр различных активов, которые могут быть использованы для достижения финансовых целей.

Перед началом анализа рынка необходимо определить свои инвестиционные цели и уровень риска, который вы готовы принять. Это позволит сузить круг потенциальных инвестиций и сконцентрироваться на тех активах, которые соответствуют вашим требованиям.

Один из ключевых аспектов при анализе рынка - это изучение макроэкономических факторов, которые могут повлиять на цены активов. Например, политические события, экономический климат, изменения процентной ставки или валютный курс - все эти факторы могут оказывать значительное воздействие на рыночную динамику.

Также важно проводить фундаментальный и технический анализ активов. Фундаментальный анализ включает в себя изучение финансовых показателей компании, таких как доходность, рентабельность, долгосрочные перспективы развития и т.д. Это поможет оценить потенциал инвестиции и ее стоимость.

Технический анализ основывается на изучении графиков цен активов и поиске повторяющихся паттернов или трендов. С помощью технического анализа

можно определить моменты входа или выхода из инвестиций, а также уровни поддержки и сопротивления. Для более точного анализа рынка можно использовать различные математические модели и статистические методы. Например, модель CAPM (Capital Asset Pricing Model) позволяет оценить доходность актива на основе его систематического риска и премии за риск [3].

При выборе перспективных инвестиционных инструментов полезно изучать прошлую доходность и волатильность этих активов. Это позволит оценить потенциал для будущих доходов и рисков. Однако следует помнить, что прошлая доходность не является гарантией будущей прибыльности. Необходимо также учитывать комиссии и налоги, связанные с использованием определенных инструментов. Например, биржевые сборы или комиссии брокера могут значительно снизить общую доходность инвестиции.

Формирование инвестиционного портфеля - это сложный и ответственный процесс, требующий глубоких знаний и аналитических навыков. Одним из ключевых аспектов этого процесса является выбор определенной инвестиционной стратегии, которая будет определять риск и доходность портфеля. Существует множество различных инвестиционных стратегий, которые можно применять при формировании портфеля. Они варьируются от консервативных до агрессивных подходов, каждый из которых имеет свои особенности и характеристики.

Консервативный портфель – это умеренно рисковый и, как следствие, менее прибыльный портфель, состоящий из краткосрочных займов, облигаций и других инструментов с минимальной степенью риска [2].

Консервативные стратегии предполагают минимальный уровень риска, но также имеют ограниченную потенциальную доходность. Такие стратегии часто используются теми инвесторами, которые ставят на сохранение капитала. Примером консервативной стратегии может быть инвестирование в облигации с высоким кредитным рейтингом или в дивидендные акции больших компаний с устойчивым финансовым положением.

Умеренные стратегии предлагают некоторый баланс между риском и доходностью. Они позволяют инвесторам получить больше дохода, чем при консерва-

тивном подходе, но при этом сохраняют определенный уровень защиты капитала. Примерами умеренных стратегий могут быть инвестиции в акции компаний среднего размера или в разнообразные фонды, которые объединяют активы разных классов.

Агрессивные стратегии являются наиболее рискованными, но и обладают наибольшим потенциалом для получения высокой доходности. Они предполагают инвестирование в активы с высоким потенциалом роста, такие как акции стартапов или компаний из быстрорастущих отраслей. Такие стратегии обычно выбираются теми инвесторами, которые готовы принять значительный уровень риска ради возможности получить высокую прибыль.

Кроме того, существуют еще специализированные стратегии, которые ориентированы на определенные виды активов или отрасли. Например, существуют стратегии инвестирования в недвижимость, сырьевые товары или технологические компании. Такие стратегии позволяют инвесторам сосредоточиться на определенных рынках и активах, где они имеют больше экспертизы и понимания.

Выбор конкретной инвестиционной стратегии зависит от множества факторов, таких как цели инвестора, его финансовые возможности и уровень рискотолерантности. Некоторые инвесторы предпочитают диверсифицированный подход, комбинируя различные стратегии в своем портфеле. Это помогает распределить риск и повысить вероятность получения стабильной доходности.

Одним из ключевых аспектов успешного формирования инвестиционного портфеля является умение эффективно управлять рисками. Риск – это неотъемлемая часть любого инвестирования, и независимо от того, насколько качественно исследованы потенциальные активы, всегда существует вероятность потери средств.

В данном подразделе представлены некоторые современные инструменты и стратегии, которые помогут защитить ваш инвестиционный портфель от возможных потерь.

1. Диверсификация портфеля

Одной из самых распространенных стратегий для управления рисками является диверсификация портфеля. Она заключается в распределении средств между различными видами активов, чтобы уменьшить зависимость от одного конкретного актива или рынка.

Разнообразие активов может включать акции различных компаний, облигации, недвижимость или даже криптовалюту. При этом важно выбирать активы с различными корреляциями, чтобы они не двигались в одном направлении. Таким образом, если один актив показывает отрицательную динамику, другие могут компенсировать потери.

2. Использование защитных механизмов

На рынке существуют различные инструменты для защиты инвестиционного портфеля от потерь. Один из таких инструментов – опционы. Опционы позволяют инвестору купить или продать актив по заранее установленной цене в определенный момент времени.

Например, пут-опцион может быть использован для защиты портфеля от снижения цены актива: если его стоимость начинает падать, опцион позволит продать актив по более выгодной цене и тем самым минимизировать потери.

3. Слежение за рисками

Эффективное управление рисками требует постоянного слежения за динамикой рынка и изменяемой экономической ситуацией. Мониторинг новостей и фундаментального анализа поможет своевременно распознать потенциальные угрозы и принять соответствующие меры. Технический анализ также может быть полезен для определения точек входа и выхода из позиций, а также для определения уровней стоп-лоссов – цен, при достижении которых нужно продать актив для минимизации потерь.

4. Использование системы стоп-лоссов

Важным инструментом управления рисками является использование системы стоп-лоссов. Стоп-лосс – это заранее установленный уровень, при достижении которого сделка автоматически закрывается. Установка стоп-лоссов позволяет ограничить потенциальные потери и защитить портфель от значительных снижений

цены активов. Таким образом, даже если рынок движется против вас, вы не потеряете все свои средства.

В заключение можно сказать, что формирование инвестиционного портфеля – это сложный процесс, требующий знаний и опыта. Однако современный инструментарий предоставляет широкие возможности для оптимизации управления активами и достижения финансовых целей. Важно помнить о принципах диверсификации, балансировки, ликвидности и контроля риска при формировании портфеля. Использование современных технологий может значительно облегчить этот процесс и повысить эффективность инвестиций.

Список литературы:

1. Инвестиционный портфель: из чего он может состоять и как его собрать / РБК Инвестиции [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://quote.rbc.ru/news/article/6368fc9b9a7947e63bb743ab?from=copy>
2. Что такое инвестиционный портфель / Альфа Банк [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://alfabank.ru/help/articles/investments/что-такое-investicionnyj-portfel/>
3. Модель CAPM и линия фондового рынка / ALTINVEST [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.alt-invest.ru/lib/security_market_line/

ДОСУДЕБНАЯ РАБОТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ЖКХ

Задорова Татьяна Олеговна

магистрант,

*Рыбинский государственный авиационный
технический университет имени П.А. Соловьева,
РФ, г. Рыбинск*

Смирнова Татьяна Валерьевна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Рыбинский государственный авиационный
технический университет имени П.А. Соловьева,
РФ, г. Рыбинск*

У большинства предприятий ЖКХ нет системного подхода по работе с дебиторской задолженностью. Как правило предприятия ЖКХ видят решение проблемы только в плоскости судопроизводства и не рассматривают вопросы досудебной работы. В данной статье хочу рассказать о важности и эффективности досудебной работы.

Обычно работа с должниками на предприятиях ЖКХ имеет ряд общих особенностей, в которых можно выделить следующие отрицательные моменты:

1. Отсутствуют регламенты по досудебной работе, но даже если регламент на предприятии разработан, то не всегда он исполняется. Досудебную работу ведут разные отделы, что еще больше усложняет эффективность работы.

2. Предприятие не изучает своего потребителя. Это обусловлено дополнительным вложением финансовых и трудовых ресурсов, а также большинство предприятий считает это не нужной информацией. Но градация потребителей по принципу платёжеспособности позволяет понять, какими методами нужно работать с должниками.

3. Общая непоследовательность действий по взысканию.

Все это приводит к тому, что долги копятся. Тогда даже уже просуженный долг не получится взыскать, потому что сумма будет слишком велика. Должник объявит себя банкротом (через процедуру личного банкротства, а она в последние годы только упрощается, уже возможно себя банкротить не через суд, а МФЦ) и долг придется списать. Это говорит о важности досудебной работы.

Выразим важность досудебной работы в цифрах (они могут варьироваться в зависимости от региона, оказываемой услуги):

Таблица 1.

Результат досудебной работы

Показатель	Процент
сбор платежей	90-98%
сбор текущих платежей	70-80%
получение по исполнительным листам	10-30% от суммы предъявленных ИЛ (что составляет примерно 3-6% в общем сборе платежей)
получение просроченной задолженности в добровольном порядке	12-17%

Исходя из приведенной таблицы видно, что в сборе просроченной дебиторской задолженности больший вес имеет задолженность, полученная в добровольном порядке и задача предприятия получить ее как можно быстрее и с наименьшими затратами.

Основные законные способы досудебной работы:

1. Ограничение или отключение коммунальных услуг. Важная особенность: эти действия может делать лишь исполнитель услуги, а при прямых договорах с поставщиком это ресурсник, а не УО/ТСЖ.

2. Прозвон должника. Чтобы такое делать, нужно провести минимальный анализ должника (о чем говорилось выше), потому что прозвон подействует не на всех, а только на часть должников.

3. «Красная квитанция». Некоторые ресурсники используют этот метод, полагая, что платежка с ярким цветом способна мотивировать должника погасить долг. Этот метод имеет очень избирательное действие.

4. Заключение соглашения о рассрочке или угроза потерять субсидию.

Все вышеперечисленные мероприятия, а также судебная работа, например, звонки или подача исков на предприятии может проходить параллельно, что влечет за собой высокие затраты на взыскание. Необходимо найти оптимальное соотношение между затратами на работу с задолженностью и уровнем её оплаты путем сбора и консолидации данных, определения стратегии воздействия на

должников, разработки алгоритмов и системы показателей оценки эффективности.

Проведем сравнение типовых трудовых затрат по досудебной и судебной работе. Трудозатраты приведем усредненные из расчета на 1 должника.

Таблица 2.

Сравнение трудоемкости

Досудебная работа		Судопроизводство	
Формирование претензии	0,05 ч	Подготовка документов для суда в абонентском отделе	0,2 ч
Доставка претензии	0,2 ч	Формирование пакета документов в юридическом отделе	0,5 ч
		Оплата госпошлины	0,1 ч
		Отправка заявления в суд и получение исполнительного листа	0,1 ч
		Предъявление исполнительного листа	0,2 ч
Итого	0,25 ч	Итого	1,1 ч

По приведенным данным понятно, что трудозатраты на судопроизводство в разы больше мероприятия по досудебной работе, при этом так же необходимо учитывать, что в процессе формирования дела должны присутствовать юристы, у которых стоимость работы дороже, чем, например, у сотрудника абонентского отдела.

Важная часть мероприятий в досудебной работе – клиентоориентированный подход. Выбор мероприятия работы с должником должен быть точным и снижать информационную нагрузку на должника.

Для решения проблемы выбора мероприятия необходимо разработать систему сегментации, которая выделяет только тех клиентов, на которых досудебное воздействие необходимо и эффективно. Это позволит избавиться от лишних коммуникаций другую весомую часть клиентов, что будет вести к снижению затрат на досудебную и судебную работу. Благодаря этому же алгоритму долги значительного числа клиентов будут эффективно собираться в досудебном порядке, что в совокупности позволит получить оплату без дополнительных затрат со стороны компании и неприятных последствий для должника.

Сегментация должников – это важная часть досудебной работы. Разделив должников на группы можно делать определенные выводы о причинах возникновения задолженности и возможностей или желания ее оплачивать. Должников можно разделить по различным признакам, например по сроку задолженности:

- потребители, имеющие задолженность более 1 года
- потребители, имеющие задолженность от 6 месяцев до 1 года
- потребители, имеющие задолженность от 3 до 6 месяцев
- потребители, имеющие задолженность до 3 месяцев

По сумме задолженности:

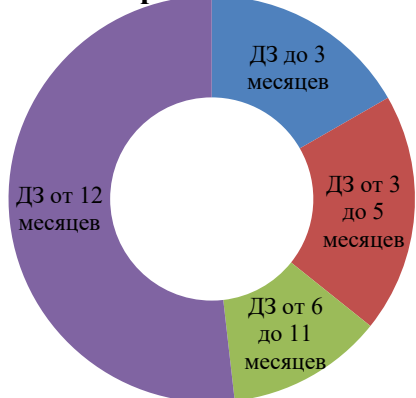
- потребители, имеющие задолженность более 100 тыс. рублей
- потребители, имеющие задолженность от 50 до 100 тыс. рублей
- потребители, имеющие задолженность от 20 до 50 тыс. рублей
- потребители, имеющие задолженность до 20 тыс. рублей

Также можно выделять должников по возможности ограничения от коммунального ресурса, учитывать глубину долга, а также количество периодов задолженности.

У разных предприятий структура просроченной дебиторской задолженности может отличаться.

На диаграммах приведены примеры распределения дебиторской задолженности по срокам возникновения и количеству лицевого счетов, имеющих задолженность. По данному примеру можно сказать, что досудебная работа будет эффективна с 8% лицевого счетов, т.е. с половиной должников, тратить силы и средства на оставшиеся 5% фонда не принесет результата.

Распределение задолженности по периоду образования



Количество лицевого счетов имеющих задолженность

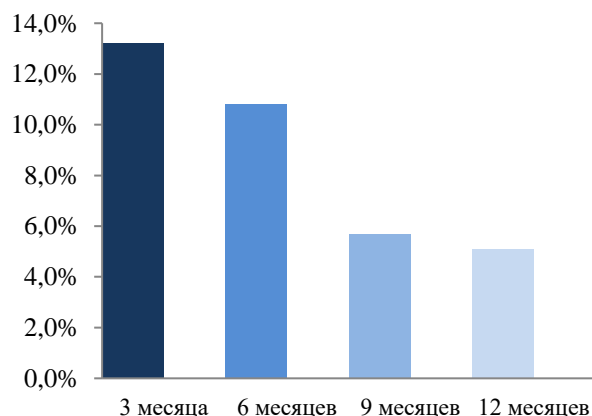


Рисунок 1. Структура дебиторской задолженности

Данный опыт применен на практике ООО «Уралэнергосбыт» Также об эффективности досудебной работы говорят компании, занимающиеся взысканием долгов, например ООО «Эксперт». Данные таких компаний говорят о возможности получения около трети долгов без суда.

Опыт некоторых предприятий в ведении досудебной работы показывает, что часть клиентов могут по каким-то причинам не знать о задолженности либо просто при возможности оплаты не иметь желания оплачивать платежи в установленные сроки. Ведение такой точечной, но массовой работы может значительно сократить финансовые ресурсы предприятия и возможности точной оценки эффективности каждого конкретного мероприятия. При этом можно, учитывая проведенные мероприятия по каждому конкретному клиенту повышать результаты работы в дальнейшем.

Список литературы:

1. Электронный ресурс <https://vgkh.ru/articles/rabota-s-dolzchnikami/>

РАЗРАБОТКА МЕРОПРИЯТИЯ ПО ПОВЫШЕНИЮ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ПРОДАЖ И РЕНТАБЕЛЬНОСТИ СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА В ОАО «СТРОЙДЕТАЛИ»

Конопацкая Есения Николаевна

студент,

*Академия управления при Президенте Республики Беларусь,
Республика Беларусь, г. Минск*

Короткевич Лариса Михайловна

научный руководитель, канд. экон. наук,

*Белорусский национальный технический университет,
Республика Беларусь, г. Минск*

Актуальность анализа рентабельности и путей ее повышения обусловлена необходимостью эффективного управления ресурсами организации. В ходе анализа рентабельности организации выявляются проблемные области, которые могут понижать прибыльность деятельности, а также определяются пути ее повышения.

Савицкая Г.В. определяет рентабельность как относительный показатель, определяющий уровень доходности бизнеса. По мнению автора, показатели рентабельности характеризуют эффективность работы предприятия в целом, доходность различных направлений деятельности, и они более полно, чем прибыль, характеризуют окончательные результаты хозяйствования, потому что их величина показывает соотношение эффекта с наличными или потреблёнными ресурсами [1].

Расчет и анализ показателей рентабельности продаж и рентабельности собственного капитала являются критическими для оценки финансовой устойчивости и эффективности деятельности предприятия. Вот несколько причин, почему это так важно:

1. Оценка рентабельности продаж позволяет узнать, насколько успешно предприятие использует свои ресурсы для генерации прибыли.

2. Рентабельность собственного капитала отражает доходность, которую предприятие получает от своих вложений. Она помогает оценить, насколько эффективно предприятие использует капитал своих акционеров.

Поэтому повышение рентабельности продаж и рентабельности собственного капитала требует комплексного подхода и учета различных факторов, влияющих на эти показатели [2].

ОАО «Стройдетали» создано в 1994 году на базе государственного предприятия «Вилейский завод строительных деталей». Акционерное общество в 2022 году снизило свою деловую активность в связи со снижением основных технико-экономических показателей, таких как выручка от реализации продукции, рентабельность реализованных товаров, производительность труда, фондоотдача, коэффициент оборачиваемости, а также чистая прибыль.

Согласно модели «Дюпон», факторами, оказывающими влияние на рентабельность собственного капитала, являются рентабельность продаж, коэффициент оборачиваемости активов и коэффициент финансовой независимости. Наибольшее влияние на снижение рентабельности собственного капитала ОАО «Стройдетали» оказала рентабельность продаж. Для того, чтобы увеличить рентабельность продаж, необходимо увеличить сумму прибыли.

В последнее время наблюдается проблема с реализацией продукции ОАО «Стройдетали», поэтому необходимо изыскивать новые рынки сбыта. Так как на строительном рынке наблюдается довольно высокая конкуренция, выходом послужит либо создание своих дилерских центров (однако это повлечет за собой существенные затраты), либо поиск оптовых рынков сбыта.

ОАО «Стройдетали» помимо реализации дверей, занимается также поставкой сборных деталей для строительства деревянных домов.

В этом году в Республике Беларусь лесхозы начали производство деревянных домокомплектов. На данный момент застройщиком выступает только ОАО «Гродножилстрой». Однако лесхозы ищут еще одного застройщика для диверсификации поставщиков. Сейчас первым лесхозом, который начал изготовление деревянных домокомплектов является Островецкий опытный лесхоз.

Таким образом, мероприятием для повышения чистой прибыли, а вследствие и рентабельности продаж и рентабельности собственного капитала является

поставка сборных деталей для строительства деревянных домов Островецкому опытному лесхозу.

Однако для того, чтобы ОАО «Стройдетали» стала застройщиком, она на тендере должна предложить минимальную цену закупки своих домокомплектов.

На данный момент существуют следующие организации, которые предлагают аналогичный продукт по следующим ценам.

Таблица 1.

Потенциальные застройщики деревянных домокомплектов

Организация	Стоимость домокомплекта, руб
ОАО «Гродножилстрой»	97000
ОАО «Брестжилстрой»	99180
ОАО «Витебскжилстрой»	94500

Таким образом, ОАО «Стройдетали» должно поставлять домокомплекты по цене менее 94500 руб. Поэтому необходимо рассчитать выручку от реализации и затраты на производство и реализацию.

В состав домокомплекта входят: пиломатериалы (обработанная древесина, фурнитура), двери (входная и межкомнатные) и окна (двустворчатые и одностворчатые). Исходя из того, что в первый год ОАО «Стройдетали» должна поставить 15 сборных деталей для домокомплектов, был рассчитан необходимый объем сборных деталей как на 1 дом, так и в общем за год.

Исходя из среднереализационных цен, ОАО «Стройдетали» может продать Островецкому опытному лесхозу пиломатериалы по цене 74,5 руб за килограмм, дверей однопольных по цене 300 руб за шт., окон двустворчатых по цене 85 руб за шт., а также окон одностворчатых по цене 75 руб за шт. Проведя расчеты, выручка от реализации продукции с учетом НДС за 1 год составит 2070810 руб, за второй год – 1380540 руб.

Переменные затраты на изготовление деревянных домокомплектов будут составлять 74952 руб. Себестоимость будет выражена через уравнение, в котором постоянные затраты равны x:

$$C = 70650x + 3150x + 1152x$$

Поэтому себестоимость будет изменяться в случае роста или снижения постоянных затрат ОАО «Стройдетали».

Исходя из проведенных расчетов, за счет разработанного мероприятия чистая прибыль ОАО «Стройдетали» увеличилась на 1090488,4 рублей.

Последним этапом будет расчет эффекта для рентабельности продаж и рентабельности собственного капитала.

Таблица 2.

Изменение основных показателей эффективности за счет внедрения мероприятия

Наименование показателя	До внедрения мероприятия в 2022 году	После внедрения мероприятия в 2022 году
Чистая прибыль, тыс. руб.	381	1471,49
Рентабельность продаж, %	1,82	7,02
Рентабельность собственного капитала, %	2,5	9,5

Таким образом, предложенное мероприятие оказало положительный эффект для основных показателей эффективности деятельности ОАО «Стройдетали», увеличив показатели рентабельность продаж и рентабельность собственного капитала на 5,2 п. п. и 7 п. п. соответственно. Можно сделать вывод о целесообразности проведения предложенного мероприятия для повышения основных показателей эффективности деятельности ОАО «Стройдетали».

Список литературы:

1. Аверина О.И. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебник / О.И. Аверина, Е.Г. Москалева, Л.А. Челмакина. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2017. – 430 с.
2. Бурмистрова Л.А. Финансы предприятия: учебное пособие / Л.А. Бурмистрова. – Москва, Переиздание 2018. – 58 с.

ЭТАПЫ РАЗРАБОТКИ И РЕАЛИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

Надежкин Дмитрий Николаевич

магистрант

АНОО ВО Сибирский институт бизнеса

и информационных технологий,

РФ, Омск

Инвестиционный проект можно понимать, как экономическое обоснование вложенных инвестором средств, а в широком смысле как программу мероприятий для получения прибыли. Поставленные перед инвестиционным проектом цели и задачи достигаются в течение определённого периода времени.

Началом реализации инвестиционного проекта можно считать зарождение идеи, которое влечёт за собой не только мысленное планирование, но и конкретные действия для воплощения в жизнь. Также началом реализации инвестиционного проекта можно считать вложение денежных средств или непосредственное выполнение работ.

Период времени, в течение которого происходит возникновение идеи, постановка целей и задач, а также их реализация называется жизненным циклом проекта.

Укрупнённо жизненный цикл проекта представлен в таблице 1.

Таблица 1.

Фазы и этапы жизненного цикла проекта

Фаза инвестиционного проекта	Этапы, входящие в фазу
Предынвестиционная	1) формирование инвестиционного замысла (идеи); 2) исследование инвестиционных возможностей; 3) технико-экономическое обоснование проекта
Инвестиционная	1) покупка или аренда земельного участка; 2) подготовка контрактной документации; 3) подготовка проектной документации; 4) строительно-монтажные работы
Эксплуатационная	1) эксплуатация объекта; 2) мониторинг экономических показателей
Ликвидационная	1) закрытие проекта

«Предынвестиционная фаза проекта заключается в ознакомлении с объектом инвестиций, инвестором и будущим владельцем объекта, по результатам которого выносится решение о целесообразности инвестирования. На данном этапе реализации проекта осуществляется формулировка инвестиционного замысла, затем находящего своё отражение во всём проекте» [1].

Предынвестиционная фаза проекта начинается с формирования идеи и определения причины, породивших эту идею. К причинам создания инвестиционного проекта можно отнести снижение спроса, наличие избыточных ресурсов, желание предпринимателя развивать свой бизнес и многое другое.

Инвестиционная фаза проекта заключается в создании объекта, проведении переговоров с подрядчиками, поставщиками и другими участниками, заключении и подписании контрактов, а также другой документации.

Итогом инвестиционной фазы будет являться принятие решения о постановке продукции на производство. Если опытная партия продукции не прошла контроль на соответствие заданным требованиям, то её нельзя запустить в производство, а если продукция прошла контроль, то наступает следующая фаза инвестиционного проекта – эксплуатация.

«Эксплуатационная фаза – это этап реализации инвестиционного проекта, на котором компания получает различные эффекты от созданных активов, прежде всего денежные. Обычно фиксируется с момента первых поступлений выручки» [2]. Именно в этой фазе возникают краткосрочные и долгосрочные проблемы, которые требуют принятия определённых решений и следующих за этими решениями действий.

Ликвидационная фаза инвестиционного проекта не всегда наступает в тот момент, когда все цели достигнуты, а задачи решены. Бывают случаи, когда нужно преждевременно завершить проект.

Так, например, если на предынвестиционной стадии неправильно были рассчитаны издержки, то в фазе эксплуатации начнут появляться и накапливаться долги, с которыми достаточно тяжело справиться. Можно снизить издержки, но иногда будет проще и дешевле завершить проект преждевременно.

Таким образом, инвестиционный проект – это сложнейший механизм, который раскрывает новые особенности и возможности на каждом этапе своего жизненного цикла.

Универсального подхода к разделению процесса реализации проекта на стадии не существует, однако в большинстве случаев предполагается, что инвестиционный проект проходит четыре стадии: предынвестиционную, инвестиционную, эксплуатационную и ликвидационную. Каждая из фаз проекта имеет огромную значимость, поэтому важно продумывать всё до мельчайших деталей на всех этапах реализации и особенно вовремя предынвестиционной фазы, когда закладывается фундамент будущего проекта.

Список литературы:

1. Предынвестиционная фаза проекта. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ik2k.ru/etapy-stroitelstva/predinvestitsionnaya-faza-proekta/> (Дата обращения: 07.12.2023).
2. Фазы реализации инвестиционного проекта и виды аналитической работы. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://studme.org/97060/investirovanie/fazy_realizatsii_investitsionnogo_proekta_vidy_analiticheskoy_raboty (Дата обращения: 07.12.2023).

СХОДСТВА И РАЗЛИЧИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ РОССИИ И КНР: ЭФФЕКТИВНОСТЬ И ВОЗМОЖНОСТЬ ПЕРЕХОДА

Хизирьянова Ольга Вячеславовна

студент,

*Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Ангарская Екатерина Олеговна

студент,

*Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Волкова Катерина Сергеевна

научный руководитель, ассистент,

*Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

SIMILARITIES AND DIFFERENCES BETWEEN THE ECONOMIC SYSTEMS OF RUSSIA AND CHINA: EFFICIENCY AND THE POSSIBILITY OF TRANSITION

Olga Khiziryanova

Student,

*Plekhanov Russian University of Economics,
Russia, Moscow*

Ekaterina Angarskaya

Student,

*Plekhanov Russian University of Economics,
Russia, Moscow*

Katerina Volkova

Scientific Supervisor,

*Assistant, Plekhanov Russian University of Economics,
Russia, Moscow*

Аннотация. Данная статья сравнивает экономику России и Китая, опираясь на различие банковских систем, а также на различие уровня контроля государства в экономике, с акцентом на эффективность и возможность перехода от одной системы к другой. Авторы проводят сравнительный анализ основных

характеристик обеих экономических моделей, а именно централизованного контроля государства в КНР и смешанной рыночной экономики в России.

Abstract. This article compares the economies of Russia and China, based on the difference in banking systems, as well as on the difference in the level of state control in the economy, with an emphasis on efficiency and the possibility of transition from one system to another. The authors conduct a comparative analysis of the main characteristics of both economic models, namely centralized state control in China and a mixed market economy in Russia.

Ключевые слова: экономика Китая, экономика России, ВВП, экономическая модель, модель развития, экономическая система.

Keywords: Chinese economy, Russian economy, GDP, economic model, development model, economic system.

В настоящее время одним из основных экономических партнеров России является Китай. Не так давно это была страна с развивающейся экономикой и низким уровнем ВВП. За короткий промежуток времени уровень ВВП КНР сильно вырос. В данной статье рассмотрены различия в экономиках КНР и России, выявили причины быстрого роста ВВП КНР и рассмотрели возможность перехода России на китайскую экономическую модель.

Сходство российской модели развития на современном этапе с азиатской проявляется, в частности, в том, что Россия, как и Китай, переживали процесс «наверстывания» отставания от уровня мировой экономики, в отсутствии четкого разграничения между государственной и частной собственностью, а также сильной легитимности государственной власти.

Создание двухуровневой банковской системы с разграничением компетенций Центрального банка и коммерческих банков второго уровня произошло в период перестройки, до распада Советского Союза. Реформы банковской системы, начавшиеся в 1987 г., предполагали переход от советской, четко определяемой модели (где банковская система была частью плановой экономики и исключала

возможность банкротства предприятий даже при растущих неплатежах последних и переносила инициативу создания денежной массы на реальный сектор государственной экономики, к более либеральной двухуровневой модели), исключая пережитки советской системы, и создать институты частной собственности [3, с. 96].

Банковская система Китая также представляет собой сложную двухуровневую банковскую систему, включающую центральный банк и коммерческие банки.

Но Российская и Китайская банковские системы имеют разные подходы к реформированию банковского сектора.

Так с начала структурных реформ и распада советского блока российская модель развития (как экономики в целом, так и банковского сектора) существенно отличается от китайской.

В отличие от КНР частная собственность в России развивается не путем создания новых институтов, а в результате приватизации в период массового отказа государства от своих активов в пользу частного сектора и сопровождается идеей о тотальной неэффективности государства в экономической сфере. С начала экономических реформ в 1978 г. руководство Коммунистической партии КНР отдало предпочтение более прагматичной политике реформирования экономической сферы, направленной на постепенное развитие частных институтов и не предполагающей отказа от государственной собственности.

В 2005 г. в КНР государство оставалось монополистом, прямо или косвенно контролируя 98% банковского капитала. Коммерческим государственным банкам и трем так называемым «политизированным» банкам (Государственный банк развития, Государственный банк импорта-экспорта, Государственный банк сельскохозяйственного развития) принадлежало 68% банковских активов.

После вступления Китая в ВТО в 2001 г. и полного открытия банковского сектора для иностранных инвесторов с 2006 г. доля активов иностранных банков в общем объеме активов китайской банковской системы быстро растет. На конец 2006 г. она составила около 10%.

В противоположность китайской модели в России начиная с 1991 г. появляется большое количество частных коммерческих банков, многие из которых в прошлом являлись региональными филиалами специализированных банков. Тем не менее создание кредитных институтов проходило спонтанно и не было обусловлено целью экономического роста со стороны государства. Вплоть до финансового кризиса 1998 г. неконтролируемое развитие банковского сектора происходило в контексте высокого уровня инфляции и массового вовлечения банков в спекулятивные операции. Несмотря на быстрый количественный рост, их значимость для экономики прямо пропорционально уменьшалась [3, стр. 98].

Также можно выделить следующие различия в Китайской и Российской банковских систем.

Таблица 1.

Различия Китайской и Российской банковских систем на 2006 г.

Различия	Россия	Китай
Цель реформ	Создание рыночных институтов, отличных от институтов плановой экономики	Модернизация экономики
Форма собственности	Банки с государственным участием	Государственные банки
Критерии принятия инвестиционных решений банками	Рентабельность, доходность	Функциональная роль в хозяйстве и значимость для общества
Доля государства в банковском секторе (государство – банки)	50% банковских активов	70% банковских активов
Поведение на рынке	Легкий доступ крупных предприятий к альтернативным источникам кредитования - кредитам на международных финансовых рынках или проведение IPO, но растущая доля кредитования корпоративной клиентуры. Сохраняется значительная доля самофинансирования на маленьких и средних предприятиях	Банки выполняют системообразующую функцию при слабой развитости альтернативных каналов трансформации сбережений в инвестиции.
Финансирование инвестиций	Разнообразие каналов финансирования как альтернатива банковских кредитов (федеральные и региональные бюджеты)	Банковские кредиты
Продолжительность финансирования	Краткосрочные и среднесрочные кредиты	Долгосрочные кредиты

Как мы можем заметить из данных, представленных выше, реформация в России и в КНР изначально имела разный характер. Так, когда в КНР происходило мягкое реформирование и сохранение прежней формы и системы управления экономикой, и экономической системы в целом, в России, можно сказать, произошла революция, которая в корне изменила бывшую экономическую систему. Так в России произошел резкий переход от капиталистической системы к рыночной, который получил в истории название “шоковой терапии”. Экономика и население страны оказались не готовы к таким резким изменениям, что повлекло за собой кризис в 90-х годах прошлого столетия. Также отголоски такого резкого перехода нашли свое отражение и в кризисе 2008 года.

Китай же в свою очередь, запустил в 1979 Дэн Сяопином, курс на открытость. Страна начала использовать возможность импортировать то, что остальной мир знал, и экспортировать то, что остальной мир хотел. Это привело к быстрому росту внешней торговли, небывалому увеличению доли торговли в ВВП, а также крупным вливаниям прямых иностранных инвестиций. по сравнению с другими развивающимися странами, Китай выбрал прагматический, постепенный и двойственный подход. С одной стороны, правительство поощряло производительность труда, предоставляя рабочим коллективных сельских хозяйств и государственных предприятий права на часть дохода и возможность устанавливать рыночные цены на товары после реализации обязательных квот товара государству по фиксированной цене. В то же время правительство продолжило предоставлять необходимую протекцию нежизнеспособным предприятиям в приоритетных секторах и одновременно ослабило ограничения на участие частных и совместных предприятий, а также прямых иностранных инвестиций в трудоемких отраслях экономики [2, стр. 3].

Эта переходная стратегия позволила Китаю, с одной стороны, поддерживать стабильность, не давая разрушаться старым приоритетным отраслям, а с другой – получить быстрый рост, используя преимущество отставания в процессе промышленного обновления.

Что касается России, политика консолидации государственных активов в России наиболее заметна в промышленном секторе российской экономики. Начи-

ная с 2000 г. происходит перераспределение границ между государством и реальным сектором, характеризующееся более авторитарным стилем управления экономикой по сравнению с периодом 90-х годов прошлого столетия. Государство выступает не как контроллер или регулятор экономической деятельности в режиме государственно-административного управления, а как партнер частного сектора, заботящийся об эффективности управления и прибыльности своих активов в ситуации, когда частный капитал оказывается недостаточно эффективным для реализации целей средне- и долгосрочной экономической политики. Необходимо отметить, что термин «стратегически важные активы» в своем прямом значении используется в Законе «О недрах» для определения активов, доступ к которым ограничен для иностранцев. Однако в последнее время этот термин вышел за рамки энергетического сектора и распространился на большую часть отраслей экономики за исключением, пожалуй, банковской сферы. Теперь он определяет активы, находящиеся в государственной собственности и используемые в качестве инструмента экономического роста.

Таблица 2.

Сравнение показателей ВВП Китая и России

Показатель	Значение Китай	Значение Россия	Период
<u>Объем ВВП</u>	17963 USD млрд.	2240 USD млрд.	2022
<u>Годовой темп роста ВВП</u>	6.3 %	4.9 %	2 кв./23
<u>Темпы роста ВВП</u>	0.8 %	-0.8 %	2 кв./23
<u>ВВП на душу населения</u>	11560 USD	10079 USD	2022
<u>ВВП в сопоставимых ценах</u>	555747 CNY 100 млн. 7612.973 млрд. USD	32763 RUB млрд. 335.067 млрд. USD	2 кв./23
<u>ВВП на душу населения ППС</u>	18188 USD	27584 USD	2 кв./23
<u>ВВП от сельского хозяйства</u>	30416 CNY 100 млн. 416.658 млрд. USD	1012 RUB млрд. 10.35 млрд. USD	2022
<u>ВВП от строительства</u>	37003 CNY 100 млн. 506.89 млрд. USD	1482 RUB млрд. 15.156 млрд. USD	2 кв./23
<u>ВВП от производства</u>	194589 CNY 100 млн. 2665.603 млрд. USD	4386 RUB млрд. 44.856 млрд. USD	2 кв./23
<u>ВВП от транспорта</u>	26045 CNY 100 млн. 356.781 млрд. USD	1894 RUB млрд. 19.37 млрд. USD	2 кв./23

Таким образом, мы можем сделать вывод, что экономика Китая превосходит экономику России, в частности, ВВП Китая больше российского в 8 раз. Это можно выделить следствием поступательного экономического развития Китая, в то время как Россия переживала несколько сильных кризисов и дефолт на фоне неустойчивой экономики в конце прошлого столетия. Как мы можем заметить, китайская система развития экономики является эффективной, но для российской экономики не совсем пригодной, поскольку уровень государственного вмешательства в экономику Китая гораздо выше российского; резкий переход на подобную систему может быть чреват для России новым кризисом, или возможно обрушением экономики, как это произошло в 90-х при резкой приватизации

Список литературы:

1. Артемьева Ю.А.: Банковская система Китайской Народной Республики - 2017.
2. Никитина М.К.: Раскрывая тайну китайской экономики – 2012.
3. Сперанская Т.С.: Анализ российской модели банковской системы в сравнении с китайской моделью - 2008.
4. Информация заимствована на сайте Экономика Китая 2022-2023 в цифрах: [Электронный ресурс]: <https://take-profit.org/statistics/countries/china/> - дата обращения (06.12.2023).

ИСТОЧНИКИ, ФАКТОРЫ И РЕЗЕРВЫ РОСТА ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ

Юсупова Наргиза Нуриловна

*студент,
ФГБОУ ВО Башкирский государственный аграрный университет,
РФ, г. Уфа*

Запольских Юлия Альфредовна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
ФГБОУ ВО Башкирский государственный аграрный университет,
РФ, г. Уфа*

SOURCES, FACTORS AND RESERVES FOR GROWTH OF FINANCIAL RESOURCES

Nargiza Yusupova

*Student,
Bashkir State Agrarian University,
Russia, Ufa*

Julia Zapolskikh

*Scientific director
Candidate of Economic Sciences,
Associate Professor, Bashkir State Agrarian University,
Russia, Ufa*

Аннотация. В данной статье мы рассмотрим источники, факторы и резервы роста финансовых ресурсов. Мы рассмотрим проблему источника финансирования компании, так же пути их решения.

Abstract. In this article we will look at the sources, reasons and reserves for the growth of financial resources. We consider the problem of the company's source of financing, as well as ways to solve them.

Ключевые слова: финансовые ресурсы, экономика, предприятие.

Keywords: financial resources, economy, enterprise.

Финансовые ресурсы являются основой любой экономики, играя решающую роль в его росте и развитии. Доступность и эффективное использование финансовых ресурсов необходимы для предприятий, правительств и отдельных лиц для достижения своих целей и целей. Понимание источников, факторов и резервов роста финансовых ресурсов жизненно важно для политиков, экономистов и финансовых аналитиков для принятия обоснованных решений и сформулировать эффективные стратегии.

Одной из проблем, с которыми сталкивается компания, является необходимость найти источники финансирования для развития структуры его капитала. Чтобы эффективно внедрить цифровизацию, важно улучшить квалификацию менеджеров и расширить их компетенции. Кроме того, необходимо уделять внимание анализу социального аспекта работы организации, такого как улучшение корпоративной этики и культуры, создание единого видения стратегии оцифровки и соответствие инвестиционным целям. Основные источники финансирования могут быть классифицированы на внутренние и внешние источники, включая краткосрочные и долгосрочные задолженность, привилегированные и обычные акции. Эти источники отражаются в ответственности баланса компании, и важно проанализировать структуру капитала и дифференциацию между собственными и привлеченными источниками финансирования. Анализ этих источников имеет решающее значение для владельцев и инвесторов, поскольку показывает, как используются средства и разницу между собственными и заимствованными средствами [1].

На рост финансовых ресурсов на предприятии влияют различные факторы и запасы, которые определяют повышение производительности труда. Эти факторы могут быть классифицированы на три категории: создание условий для роста, способствуя росту и непосредственное определение уровня производительности. Факторы, непосредственно определяющие производительность, включают механизацию, автоматизацию и улучшение управления. Использование резервов влияет на уровень производительности, и эти резервы могут быть определены как разница между достигнутыми и максимально возможными уровнями. Анализируя

эти факторы и резервы, предприятия могут выявлять причины убытков и непродуктивных затрат на рабочую силу и разрабатывать планы их устранения [2].

Изучение источников, факторов и резервов роста финансовых ресурсов очень актуально в современном мире, поскольку оно дает решающую информацию о механизмах и стратегиях достижения устойчивого экономического развития. Понимание источников роста финансовых ресурсов помогает политикам, предприятиям и частным лицам принимать обоснованные решения, касающиеся инвестиций, сбережений и расходов. Инвестиции были определены как катализатор экономического роста, создания рабочих мест и получения дохода. Кредиты и кредиты были признаны важными инструментами для доступа к средствам и содействию экономическому росту, с предостережением баланса между доступностью кредита и управлением рисками. Изучая резервы роста финансовых ресурсов, отдельные лица и организации могут лучше управлять своими финансовыми активами, обеспечивая стабильность и устойчивость в отношении экономической неопределенности.

Список литературы:

1. Исаева Шамсият Магомедовна, Насирова Фатимат Вагифовна Методические основы анализа источников финансирования предприятия и эффективности их использования // Индустриальная экономика. 2022. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/metodicheskie-osnovy-analiza-istochnikov-finansirovaniya-predpriyatiya-i-effektivnosti-ih-ispolzovaniya> (дата обращения: 08.12.2023).
2. Хусаинова С.В. Факторы и резервы роста производительности труда, их классификация // Экономика и социум. 2017. №11 (42). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/factory-i-rezervy-rosta-proizvoditelnosti-truda-ih-klassifikatsiya> (дата обращения: 08.12.2023).

РУБРИКА 10. «ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

ПРОБЛЕМА ПРЕСТУПНОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ. СЕГОДНЯ

Барахоев Халид Даудович

*студент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ г. Саратов*

Карацев Заурбек Майрамович

*студент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ г. Саратов*

Вишневецкая Ирина Николаевна

*научный руководитель, канд. юрид. наук,
доцент кафедры прокурорского надзора и криминологии,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ г. Саратов*

В Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2025 года сформулированы цели политического курса государственной политики в области обеспечения национальной безопасности России на долгосрочную перспективу. Указанный документ является базовым документом стратегического планирования, определившим национальные интересы и национальные приоритеты Российской Федерации. При этом особое внимание уделяется воспитанию детей, их всестороннему духовному, интеллектуальному, нравственному и физическому развитию.

В связи с этим представляется целесообразным рассмотреть фактического уровня преступности несовершеннолетних с учетом официальной статистической отчетности на современном этапе. В криминологической литературе отмечается, что подростковая преступность весьма специфична, поскольку обусловлена социальной средой, личностью несовершеннолетних, совершивших преступление, и действующим уголовным законом. Кроме этого, ученые указывают и на ее спо-

способность трансформироваться в зависимости от социальных изменений, чем определяются особенности причинного комплекса, требующие разработки специальных мер профилактического воздействия.

Между тем данные официальной статистики демонстрируют в последние годы существенное снижение количественных показателей подростковой преступности. За шесть лет (с 2017 по 2022 гг.) подростковая преступность снизилась в 1,5 раза (с 45 288 до 30 469). В целом по стране в общем объеме преступности удельный вес преступности несовершеннолетних составил менее 2 %. Такие показатели свидетельствуют о наметившейся тенденции существенного снижения количественных характеристик такой преступности.

Как нам представляется, приведенные данные отражают только регистрируемый, но далеко не фактический уровень преступности несовершеннолетних, поскольку она отличается высокой латентностью.

Латентность преступности несовершеннолетних может быть связана, во-первых, с укрытием преступлений от учета и регистрации, во-вторых, с определенным снижением активности правоохранительных органов по их выявлению. В-третьих, с либеральным отношением органов уголовной юстиции к совершаемым несовершеннолетними преступлениям небольшой и средней тяжести. Как следствие, при отсутствии адекватного реагирования со стороны государства на первичную преступность несовершеннолетних с высокой степенью вероятности можно предположить совершение ими повторных преступлений в дальнейшем, но уже относящихся к категории тяжких и особо тяжких. В частности, официальные данные портала правовой статистики свидетельствуют о том, что в 2022 г. каждый четвертый осужденный несовершеннолетний совершил тяжкое преступление, а каждый двадцатый – преступление особо тяжкое. Причем отмечался темп прироста особо тяжких преступлений: в 2017 г. – +14,2 %; в 2018 – +5,6 %; 2019 г. – +6,9 %, а в 2022 г. – уже +22,5 %, что указывает на негативную тенденцию к увеличению особо тяжких преступлений, совершаемых несовершеннолетними, по стране в целом.

Глава Следственного комитета России А.И. Бастрыкин отмечает, что в насильственных преступлениях, совершенных подростками, проявляется стремление молодежи «любимым путем обогатиться либо получить желаемое». Иными словами, популяризируется культ насилия, потребления, наслаждения, вседозволенности и безнаказанности, когда абсолютизация свободы личности противопоставляется такой, безусловно, гораздо более важной ценности, как жизнь человека.

О проблемах агрессивного поведения в подростково-молодежной среде указывается и президентом В.В. Путиным. Так, на заседании дискуссионного клуба «Валдай» после трагических событий в Керчи (тогда погибло более 20 молодых людей) Президент отметил, что происшествие является результатом глобализации, поскольку в соцсетях сформированы целые сообщества, где молодые люди с неустойчивой психикой создают для себя каких-то лжегероев. Это значит, что мы не создаем нужного, интересного и полезного контента для молодых людей, и они хватают этот суррогат героизма.

Полагаем, что основной и наиболее распространенной на сегодня личностной причиной девиантного поведения подростков является отсутствие у них стабильной, сформированной системы ценностей и идеалов. Это приводит к тому, что подростки поддаются влиянию произведений, явно романтизирующих криминальный образ жизни и насильственную преступность, в частности. Актуальным примером является сериал «Слово пацана».

Этот сериал возымел значительное влияние на свою аудиторию, включая несовершеннолетних. Их гламуризация преступной деятельности, нормализация насилия и игнорирование закона уже повлияли на формирование мировоззрения и поведения молодежи. Необходимо осознавать потенциально негативное влияние таких сериалов и принять меры для предотвращения отрицательных последствий. Но, к сожалению, уже существуют примеры отрицательных последствий.

В Сармановском районе Татарстана подростки стали копировать поведение героев популярного сериала "Слово пацана. Кровь на асфальте". Молодые люди создали свои телеграмм каналы, выбрав названия известных Организованных

Преступных Группировок из Казани. Там участники публикуют видео их драк, объявляют о собраниях и делят районы на картах. Также они делятся результатами своих потасовок в этих самых телеграмм каналах. В подтверждение отсутствия совпадений, если это конечно нуждается в подтверждении, и прямого влияния именно данного сериала может послужить тот факт, что одно из побоищ подростки записали на видео, добавив в качестве сопровождения музыку из сериала.

"Мы решили не объединяться по определенной причине: на улицах должна царить только одна группировка", - сообщает один из участников "группировки" (орфография и пунктуация сохранены).

"Наши ребята сражались достойно, но силы были неравны. Многие из нас еще не слишком опытны в таких делах, поэтому тактический отступ был неизбежен" – подписано под видео.

Местные жители озабочены происходящим и пока не знают, как реагировать. Некоторые считают, что подростки просто играют и шутят. Другие опасаются того, что такие "игры" могут перерасти в серьезные инциденты.

Затем в Иркутске школьник, безжалостно пронзил своего одноклассника ножом прямо на остановке, прозвав его "чушпаном". Однако следственные органы не обнаружили прямой связи с просмотром данного сериала в обоих ужасающих случаях. Таким образом, вопрос о взаимосвязи между эффектом сериала и вспышкой насилия среди подростков остается открытым.

Но сказать мы хотели не о влиянии конкретного сериала на развитие насильственной преступности среди несовершеннолетних. И мы вовсе не говорим о повышении цензуры в отношении подобных произведений. Мы считаем, что практически любой сериал в современном мире имеет место быть. Здесь важно понимать, что утрата населением, и в частности, несовершеннолетними, общих принципов и понятий приводит неадекватному восприятию подобных произведений. Иначе бы такое явление, как слово мужчины, не стало бы носить явно девиантного характера и не превратилось бы в «слово пацана». Однако это не первый пример, когда в медиа романтизируются образы бандитов, рекитиров и воров. Мы

уверены, даже сейчас большинству в аудитории известны такие имена, как Саша Белый, Космос, Пчел и Фил.

Нам думается, что выработанная государственная политика вполне отвечает современным тенденциям. Она ориентирована на пропаганду здорового образа жизни, развитие семейных ценностей. И мы надеемся, что в скором времени явно криминальные наклонности среди несовершеннолетних перестанут быть востребованными.

Список литературы:

1. Антонян Ю.М., Еркубаева А.Ю. Преступления из хулиганских побуждений: объяснение и мотивы // Общество и право. – 2014. – № 2 (48). – С. 129–132.
2. Голубичная Л.С. Преступность несовершеннолетних: криминологическая характеристика и проблемы предупреждения (по материалам Дальневосточного федерального округа): автореф. дис. ... канд. юрид. наук. – Владивосток, 2011. – 23 с.
3. Дунаева В.И. Проблемы формирования ценностных ориентиров молодежи России // Россия: тенденции и перспективы развития: ежегодник / отв. ред. В.И. Герасимов. – М.: ИНИОН РАН, 2017. – С. 770–773.
4. Указ Президента РФ от 02.07.2021 № 400 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации»
5. В.В. Путин высказался о трагедии в Керчи и о тех, кто «сдохнет» // URL: <https://vz.ru/politics/2018/10/18/946780.html/> (дата обращения: 20.03.2023).
6. Бастрыкин А.И. Глава Следственного комитета о причинах жестоких преступлений подростков // URL: <https://rg.ru/2021/12/28/glava-sledstvennogo-komiteta-o-prichinah-zhestokih-prestuplenij-podrostkov/> (дата обращения: 20.03.2023).

ПРИЧИНЫ И УСЛОВИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СОВЕРШАЕМЫХ СОТРУДНИКАМИ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ

Кайсаров Муслим Антиевич

студент,

*Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Снигирь Александр Николаевич

студент,

*Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Вишневецкая Ирина Николаевна

научный руководитель, канд. юр. наук, доцент,

*Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

На сегодняшний день преступность приобретает все более организованный и профессиональный характер, многоцелевую и крупномасштабную ориентацию.

Суды, полиция, адвокатура и иные части общества действуют в границах той же системы общественных отношений, испытывают на себе такое же влияние кризисных ситуаций, которые возникают в экономических, политических, социальных отношениях, то есть в том, что составляет суть противоправного развития общества. Исполнение надлежащим образом своих профессиональных должностных обязанностей лицами, занимающими государственные должности в Российской Федерации, выступает важнейшим средством, с помощью которого реализуется функция обеспечения законности и правопорядка в обществе.

Организация и эффективность деятельности по недопущению совершения преступлений сотрудниками органов внутренних дел невозможны без достаточно полного представления о причинах и условиях, обуславливающих их противоправное поведение.

Наиболее распространенным является мнение о том, что причинами преступности является совокупность социальных негативных явлений и процессов, порождающих преступность как свое закономерное следствие.

Сама служба в органах внутренних дел имеет свою специфику. В частности, существует реальная опасность нежелательных изменений мировоззрения личности, в системе ее нравственных ценностей, психическом и физическом состоянии. Причинами профессиональной деформации являются экстремальные, сопряженные с риском для жизни ситуации, постоянные стрессы на службе, дискомфортные условия работы, неустроенный быт, особые права и полномочия, которые представляются сотруднику для выполнения его служебных обязанностей.

В основе любого поведенческого акта человека, в том числе и преступного, лежит стремление к удовлетворению каких-то потребностей. Потребность – это надобность, нужда в чём-либо, требующая удовлетворения.

Близкой к потребности является категория интереса. Интерес представляет собой отношение личности к предмету как к чему-то для нее ценному, привлекательному. Интерес столь же важный компонент потребностно-мотивационной сферы сознания и как причина деятельности конкретизирует потребность.

Большинство умышленных преступлений, совершаемых в настоящее время сотрудниками, сводятся к двум группам: корыстным и насильственным (агрессивным) деяниям. Мотивирующие их факторы тоже ограничены: это материальные, сексуальные потребности, а также потребность в социальном общении. Преступные действия сотрудников направлены прежде всего на удовлетворение материальных потребностей, а также желание выглядеть профессионалом своего дела, показать свое превосходство, власть над другими людьми.

Формированию криминальной мотивации у сотрудников способствуют происходящие в обществе переориентация ценностных установок, активное развитие их деморализации, алкоголизации и наркотизации, отрицание ранее признаваемых моральных ценностей, выдвигание на первый план материальных потребностей, корыстных ориентаций и интересов.

Ценностные же ориентации очень важны в плане определения индивидом линии своего поведения.

В этой связи расценивать негативные социальные явления и процессы в качестве причин преступности было бы неверно. Именно стремление удовлетворить

ту или иную потребность и интересы любым способом, в том числе путем совершения преступления, будет являться непосредственной причиной индивидуального преступного поведения лица.

Преступность сотрудников органов внутренних дел является составной частью современной российской преступности и ее существование, количественные и качественные изменения во многом определены теми же причинами и условиями, что и всей преступности в целом.

Признавая влияние социальных условий и противоречий в развитии общества на процесс нравственного формирования личности, можно попытаться объяснить причины противоправного поведения сотрудников.

Важным уровнем детерминации, определяющим во многом поведение личности, является общественная среда (макроуровень). Давно замечено, что уровень преступности в любой стране зависит от уровня развития ее экономики. Негативные процессы экономического характера, происходящие в стране, не могут не затронуть систему органов внутренних дел. Служба в органах внутренних дел сама по себе предполагает ряд трудностей, определяемых спецификой их деятельности (недостаточно высокий престиж службы среди населения; риск и опасность в процессе работы; неупорядоченность рабочего дня; переработка по времени; неустойчивость должностного положения и др.). В то же время в силу специфики своей работы сотрудники органов внутренних дел часто сталкиваются с лицами, материальное положение которых намного лучше их собственного, причем приобретено оно, как правило, незаконным путем. Многие сотрудники нередко именно по этой причине совершают преступления. Часть осужденных бывших сотрудников совершили преступление единственно с целью улучшения своего материального положения.

Конечно, эти явления связаны с коренными изменениями мировоззренческих установок и идеологических ориентаций общества, в котором происходит утрата политических, идеологических и культурных ориентиров, распад традиционных ценностей. Сотрудники органов внутренних дел, являясь частью нашего обще-

ства, не могут жить вне его и не испытывать на себе отрицательного воздействия негативных духовно-нравственных процессов.

Корни нарушений законности сотрудниками уходят не только в низкий профессионализм, но и кроются в уровне культуры сотрудников как общей, так и служебной. Невысокий нравственный и культурный потенциал многих сотрудников проявляется в злоупотреблении спиртными напитками, постоянной грубости, несдержанности, высокомерии в общении с гражданами, безразличии к их проблемам.

В настоящее время вполне уместно вести речь о существовании субкультуры сотрудников. Ее можно определить, как устойчивую систему ценностей, установок, способов поведения, отличающихся от сформировавшейся в обществе культуры, хотя и связанной с ней.

Своеобразным проявлением подобной субкультуры можно считать незаконное насилие в работе, использование карательных методов в деятельности. Агрессивное поведение сотрудников внутренних дел является одной из главных причин преступлений, совершенных ими.

Негативным фактором, оказывающим влияние на рост количества преступлений сотрудников, является сложившаяся система оценочных критериев деятельности органов внутренних дел, среди которых имеются количественные показатели. В погоне за такими показателями некоторые руководители дают своим подчиненным негласные указания всячески, в том числе и противоправными методами, улучшать отчетные показатели. Подчиненные, следуя подобным указаниям, нарушают закон.

На формирование негативных нравственно-психологических свойств и качеств личности сотрудников органов внутренних дел, приводящих их к совершению преступлений, оказывает ближайшее окружение каждого из них. В этом отношении весьма важен тот моральный климат, который существует в служебном коллективе, так как он определяет характер поведения его членов. Важна также и атмосфера, которая царит в семьях сотрудников (ссоры, скандалы способствуют совершению правонарушений).

Как показывают результаты анкетирования осужденных к лишению свободы сотрудников ОВД, самыми распространенными преступлениями, совершенными ими, являются преступления против собственности.

На их долю приходится 39,5% всех преступлений, совершенных опрошенными осужденными.

Из них 14,6% - кражи; 10% - грабежи и столько же разбойные нападения; 2,8% преступлений - мошенничество и 2,1% - вымогательство.

Велика доля преступлений против личности.

Так, 13,6% из них - убийство (ст. 105, 108 УК РФ, а также причинение смерти по неосторожности - ст. 109 УК РФ);

- причинение тяжкого и средней тяжести вреда здоровью; 6,9% - изнасилование. В общей сложности такие преступления составили 19,5% от общего количества преступлений, совершенных опрошенными сотрудниками.

Самыми распространенными, как мы говорим, «профессиональными» преступлениями (должностными и против правосудия) является превышение должностных полномочий. На его долю приходится 12,4% всех преступлений, совершенных опрошенными; 2,7% - получение взятки, 2,1% - злоупотребление должностными полномочиями, 1,9% - принуждение к даче показаний, 0,4% - служебный подлог.

Время вносит существенные изменения в структуру преступности сотрудников органов внутренних дел.

В последние годы сотрудники совершают все больше преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков (они участвуют в сбыте наркотиков, в том числе изъятых ими же у преступников; осуществляют и прикрывают перевозки больших партий наркотиков и совершают иные противозаконные действия).

Насыщенность страны в настоящее время огнестрельным оружием обуславливает его незаконное использование. Не случайно, что в последние годы распространенным преступлением, совершаемым сотрудниками, стало преступление,

предусмотренное ст. 222 УК РФ, - незаконные приобретение, передача, сбыт, хранение, ношение оружия, боеприпасов, взрывчатых веществ и взрывных устройств.

На долю названного преступления приходится 3,2% от общего количества преступлений, совершенных опрошенными осужденными сотрудниками органов внутренних дел.

Вышеперечисленные преступления являются самыми распространенными преступлениями, за совершение которых сотрудники отбывают наказание в виде лишения свободы.

В последние годы нередкими стали случаи совершения сотрудниками органов создания банд, похищения людей с целью получения выкупа, терроризм. Сотрудники ОВД стали специализироваться и на других деяниях - участвовать в захвате чужой собственности; заниматься через подставных лиц, родственников предпринимательской деятельностью (они содержат магазины, развлекательные учреждения, автосалоны); их услуги используются для устранения политических и экономических конкурентов (путем возбуждения в отношении них уголовных дел и привлечения к ответственности); создают банды с целью нападения на банкиров и предпринимателей.

Под воздействием комплекса социальных явлений и процессов формируются негативные личностные качества.

Но далеко не всегда эти качества, присущие многим сотрудникам органов внутренних дел, реализуются в их противоправном поведении.

Не последнюю роль в этом играет конкретная жизненная ситуация, в которой оказывается тот или иной сотрудник.

Разновидностью конкретной жизненной ситуации выступают криминогенные ситуации, которые в силу фактического содержания положительно влияют на формирование преступного замысла, цели совершить преступление, являются благоприятными для достижения преступного результата, то есть способствуют совершению преступления.

Работа сотрудников связана со многими криминогенными ситуациями, способствующими совершению ими преступлений. Конфликтно-содержательный характер их работы является отличительной чертой деятельности и способствует нарушению закона.

Таким образом, конкретное преступление, совершаемое сотрудником органов внутренних дел, направлено на удовлетворение определенных его потребностей и интересов.

Оно является результатом взаимодействия его нравственно-психологических свойств и качеств, сформировавшихся под влиянием негативных социальных условий и той конкретной жизненной ситуации, в которой он оказался, и в силу чего он избрал противоправный способ удовлетворения своих потребностей.

Список литературы:

1. Долгова, А.И. Криминология: учебник. - М., 2009.
2. Смирнов, А.Ю. Корыстные должностные преступления, совершаемые сотрудниками органов внутренних дел: автореф. дис. ... канд. юр. наук. - Томск, 2010.
3. Тарасов, Н.В. Причины и условия совершения преступлений сотрудниками ОВД // Закон и право, 2002. - № 9.
4. Л.В. Медведицкова, канд. юр. наук, г. Ставрополь «Анализ причин должностной преступности среди сотрудников органов внутренних дел».

ПРОБЛЕМЫ КОМПЕНСАЦИИ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА

Калашиникова Юлия Сергеевна

магистрант,

*Санкт-Петербургский университет
технологий управления и экономики,
РФ, г. Санкт-Петербург*

В повседневной жизни каждый из нас неоднократно слышал понятие «моральный вред». Давайте разберёмся, что же это такое.

Компенсация морального вреда - это сравнительно молодой институт российской правовой системы, в силу чего существует немало его как теоретических, так и правоприменительных недостатков. Предлагаю рассмотреть те из них, которые представляются наиболее важными, и попытаться предложить пути их разрешения.

Как доказать физические и нравственные страдания при взыскании морального ущерба? Физические страдания доказываются соответствующими медицинскими справками и заключениями. Нравственные страдания доказать очень тяжело, но возможно. К примеру, вы попали в аварию и разбили своё транспортное средство или при умышленном поджоге сгорело ваше имущество и вы находились в подавленном или депрессивном состоянии (подтверждается справкой соответствующего врача), также можно пригласить в суд эксперта (психолога, психотерапевта).

Первая и наиболее важная проблема института компенсации морального вреда, это отсутствие четко сформулированных критериев или единой методики определения денежной суммы, подлежащей компенсации. Размеры взыскиваемых судами сумм компенсаций значительно отличаются, отсутствует единообразный подход к их определению. Так, один судья за смерть человека может взыскать в пользу родственников компенсацию в 5000 руб., другой 8,5 млн. руб. Такой значительный разброс в размерах взыскиваемых сумм не создает для потерпевшего и причинителя вреда определенности.

Из анализа ст.151 и ст. 1101 ГК РФ следует, что критериями, которыми должен руководствоваться суд при определении размера компенсации морального вреда являются: характер физических и нравственных страданий; степень вины причинителя вреда в случаях, когда вина является основанием возмещения вреда; иные обстоятельства; требования разумности и справедливости [1;2].

Судебная практика показывает, что учитываются и такие обстоятельства как: характер и содержание публикации, степень распространения в публикации недостоверных сведений (если моральный вред причинен распространением сведений, порочащих честь, достоинство и деловую репутацию), степень вины потерпевшего, имущественное положение сторон.

При подаче в суд искового заявления о компенсации морального вреда, очень важно доказать, что действиями ответчика был причинён вред вашей жизни, здоровью, достоинству личности, деловой репутации и т. п., а также вашим неимущественным правам. Это бывает крайне сложно сделать в некоторых случаях. Например, если гражданин решил подать в суд по истечении нескольких лет, то на протяжении всех этих лет, с момента причинения морального вреда, необходимо собрать достаточно доказательств, подтверждающих лечение, наблюдение у специалистов, санаторно-курортное лечение, справки из службы занятости, подтверждающие невозможность трудоустроиться и т. д.

В настоящее время сложилась такая ситуация, когда суды зачастую рассматривают требование о компенсации морального вреда как второстепенное, дополнительное требование, не уделяют ему должное внимание. Истцы часто завышают размер требований о компенсации морального вреда, зная о том, что суд все равно их снизит. При этом ни истец, ни суд в большинстве случаев не приводят должной аргументации.

Такая ситуация сложилась из-за того, что существующие критерии определения размера морального вреда весьма размыты и нет единого подхода к их применению. По сути, фактически легализовано полное судебское усмотрение в делах о компенсации морального вреда, что ведёт к отсутствию единообразия в правоприменительной практике. Это, в свою очередь, нарушает принцип равенства всех

перед законом и судом. Получается так, что закреплённые в ГК РФ требования разумности и справедливости превращаются в абстрактные понятия. Часто бывают ситуации, когда по схожим делам суды подсчитывают размеры компенсации морального вреда, которые отличаются в разы и даже в десятки раз от аналогичных дел.

Попытки решить рассматриваемую проблему, разработать единую методику определения размера компенсации морального вреда предпринимали многие ученые. Стоит отметить то, что при написании монографии «Институт компенсации морального вреда в российском гражданском праве» А.Т. Табунщиков провел социологическое исследование, в ходе которого было опрошено по пять судей в шести районах Воронежской и Белгородской областях [3, с.27-28]. Результаты исследования показали, что судьи испытывают значительные трудности при рассмотрении дел о компенсации морального вреда, и главная причина этого заключается в отсутствии точно сформулированных критериев оценки размера морального вреда.

Интересная методика определения размера морального вреда была предложена А.М. Эрделевским. Он, как и некоторые другие авторы, использует термин «презюмируемый моральный вред» глубина страданий «среднего человека», т.е. это такие страдания, которые по общему представлению, испытывает «средний, «нормально «реагирующий» на совершение в отношении него противоправного деяния человек. Отталкиваясь от презюмируемого морального вреда, с учетом конкретных обстоятельств причинения физических и нравственных страданий и индивидуальных особенностей потерпевшего, размер компенсации может изменяться в большую или меньшую сторону. А.М. Эрделевский поставил размер компенсации морального вреда в зависимость от санкции за преступление, предусмотренное Уголовным Кодексом. В этой методике за единицу берется базисный уровень компенсации морального вреда применительно к страданиям, которые испытывает «средний» человек при причинении тяжкого вреда его здоровью. Базисный уровень приравнивается к 720 МРОТ. На основе этого базисного уровня и соотношения санкций за преступления рассчитывается таблица размеров

презюмируемого морального вреда за различные виды посягательств на нематериальные блага человека.

Поскольку не все правонарушения являются преступлениями и несут уголовную ответственность, поэтому размер компенсации презюмируемого морального вреда для всех остальных видов правонарушений определяется равным тому виду преступлений, который несет сходную глубину физических и нравственных страданий. Реально присуждаемый размер компенсации в каждом отдельно взятом случае не может превышать размер компенсации презюмируемого морального вреда более чем в четыре раза. В сторону уменьшения, в свою очередь, размер компенсации действительного морального вреда может изменяться без ограничений, включая полный отказ от компенсации [4, с. 125-132].

Следует отметить, что предложенная А.М. Эрделевским методика, несмотря на высокую степень проработанности и логичности, эффективно не решает существующую проблему. Тесная взаимосвязь с Уголовным кодексом, недостаточный учет индивидуальных особенностей потерпевшего и фактических обстоятельств причинения вреда (автоматическое умножение базисной суммы на заранее установленный коэффициент) одни из главных ее недостатков. Кроме того, такой порядок определения размера компенсации морального вреда превращает «компенсацию» в обыкновенный штраф, что совсем не соответствует характеру этого гражданско-правового института.

Тем не менее, считаю необходимым, что при определении размера компенсации морального вреда судебское усмотрение должно быть не абсолютным (как сейчас), а относительным. Для этого предлагаю:

Во-первых, установить базисную сумму, от которой можно будет отталкиваться при определении размера компенсации морального вреда, т.е. нижнюю границу размера компенсации применительно к наиболее часто встречающимся случаям причинения физических или нравственных страданий. Определение таких минимальных пределов должно происходить на основе масштабных социологических исследований с участием, как практикующих юристов, так и граждан, не имеющих глубоких познаний в области права. Кроме того, целесообразным

представляется использование в подобной подготовительной работе судебной практики Европейского Суда по правам человека. Установленные таким образом «базисные размеры компенсации морального вреда» должны ежегодно индексироваться с учетом официального уровня инфляции. Опираясь на «базисную сумму», суд, с учетом конкретных обстоятельств причинения морального вреда и других заслуживающих внимания обстоятельств, будет назначать справедливый размер компенсации.

Во-вторых, определить переходный период (например, 3 года), в течение которого должна сложиться устойчивая судебная практика, характеризующаяся более высокими, а, следовательно, более соответствующими общественным представлениям о справедливости размерами компенсации морального вреда. По истечении указанного периода, основываясь на французской и немецкой практике, обязать судей при определении размера компенсации в мотивировочной части решения суда ссылаться на раннее вынесенные решения с максимально схожими обстоятельствами дела. Данная мера позволит обеспечить единообразную правоприменительную практику по исследуемой категории дел и достичь реального претворения в жизнь конституционного принципа равенства всех перед законом и судом

Следующая проблема, это форма компенсации морального вреда. Иначе говоря, моральный вред невозможно полностью возместить, можно лишь сгладить страдания, облегчить тяжелое морально-психологическое состояние человека. Зачастую эта цель гораздо эффективнее достигается в не денежной форме. Например, физические и нравственные страдания лица, которому были ампутированы ноги, позволит сгладить предоставление ему автомобиля, специально переоборудованного для инвалидов.

Таким образом, целесообразно внести изменение в норму, содержащуюся в п.1 ст. 1101 ГК РФ, предусматривающую исключительно денежную форму компенсации морального вреда.

И, наконец, третья проблема доказывание при рассмотрении дел о компенсации морального вреда. Проблема заключается в том, что, во-первых, как правило,

не проводится надлежащее доказывание по заявленному требованию о компенсации морального вреда, оно рассматривается как сопутствующее другим исковым требованиям. Во-вторых, порой встречаются недобросовестные истцы, которые используют иски о компенсации морального вреда в качестве инструмента неосновательного обогащения, не испытывая при этом реальных физических или нравственных страданий либо существенно их преувеличивая. Определение глубины физических и нравственных страданий, их «искренности» с учетом индивидуальных особенностей личности потерпевшего является ключевым моментом в доказывании по делам о компенсации морального вреда. Страдания это категория медицинская, а не юридическая. Для того чтобы дать им правильную юридическую оценку и применить такой способ защиты гражданских прав потерпевшего как компенсация морального вреда, необходимо участие в рассмотрении дела профессионала. Участие эксперта-психолога позволит ограничить чрезмерное судебское усмотрение, позволит суду квалифицированно решить вопрос об эмоциональном состоянии человека, об особенностях его личности, что очень важно для правильного рассмотрения и разрешения дела.

Таким образом, необходимо внести изменение в гражданское процессуальное законодательство, которое сделает обязательным производство судебно-психологической экспертизы и участие эксперта-психолога по делам о компенсации морального вреда.

С учетом вышесказанного, хочется сделать вывод: расплывчатость и абстрактность критериев определения размера компенсации морального вреда, ограниченность компенсации исключительно денежной формой, трудности доказывания все это реально существующие проблемы, которые негативно сказываются на практике применения института компенсации морального вреда и требуют как можно быстрого, но при этом продуманного и эффективного решения.

Список литературы:

1. Гражданский Кодекс Российской Федерации. Часть первая: Федеральный закон от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 16.12.2019). // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. № 32. Ст. 3301.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая: Федеральный закон от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. 18.03.19) //Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 410.
3. Табунщиков, А.Т. Институт компенсации морального вреда в российском гражданском праве : монография / А.Т. Табунщиков ; под ред. С.В. Тычина. - Белгород : БелГУ, 2007. – 124 с.
4. Эрделевский А.М. Компенсация морального вреда [Электронный ресурс] // Консультант Плюс :справ. правовая система. М., 2013. – 190 с.

ПОНЯТИЕ И ПРАВОВОЙ СТАТУС ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ

Калашникова Юлия Сергеевна

*магистрант,
Санкт-Петербургский университет
технологий управления и экономики,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Анализируя понятие «правовой статус», следует отметить, что в теории права данный термин означает правовое положение субъекта права - физического или юридического лица, которое различается в зависимости от прав, обязанностей, ответственности, полномочий, которые закрепляются в законодательстве.

Элементы правового статуса можно объединить в две группы: организационные и функциональные. Организационные - элементы, которые отражают особенности приобретения и прекращения статуса индивидуального предпринимателя: порядок приобретения статуса, ответственность, основания и порядок прекращения статуса. Функциональными элементами правового статуса выступают права и обязанности индивидуального предпринимателя [1, с. 37].

Статья 34 Конституции РФ закрепила такое важное право, как свободное использование своих способностей к труду, свобода экономической и иной деятельности, не запрещенной законом. Таким образом, конституционное законодательство закрепляет гарантии на занятие предпринимательской деятельностью лицом, имеющим любой правовой статус. Главное, чтобы эта деятельность не была запрещена и осуществлялась в рамках закона.

Нормы о правовом статусе индивидуального предпринимателя находятся в различных отраслях российского права.

В соответствии со ст.18 ГК РФ любое дееспособной лицо, являющееся гражданином РФ вправе заниматься предпринимательской, а также иной экономической деятельностью, не запрещенной законом. Так кое право выступает элементом гражданской дееспособности. Согласно ст.23 ГК РФ, гражданин приобретает статус индивидуального предпринимателя с момента государственной регистра-

ции. Данный статус может получить только физическое лицо. Именно с этого момента он вправе начать заниматься предпринимательством.

Другая норма содержится в Налоговом кодексе РФ: так в ст. 217 НК РФ указано, что предприниматель, если такое указано в специальных нормах, вправе осуществлять определенные виды деятельности без приобретения статуса индивидуального предпринимателя. В частности, обязательно подлежат налоговому декларированию доходы, которые получены в результате продажи продукции, выращенной в подсобном личном хозяйстве [1, с. 22].

Согласно п.3 ст. 23 ГК РФ правила, регламентирующие деятельность коммерческих организаций как разновидности юридических лиц, распространяются также и на индивидуальных предпринимателей, если иное не вытекает из нормативного правового акта, сущности правоотношения.

Дефиниция термина «индивидуальный предприниматель» указана в ч. 2 ст. 11 Налогового кодекса Российской Федерации: им является только физическое лицо, осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, зарегистрированные в установленном законодательством порядке. Также к ним приравнены главы крестьянских (фермерских) хозяйств.

Если описать индивидуального предпринимателя более простым языком, то таковым является гражданин, который занят самостоятельной инициативной деятельностью, за результаты которой он несет личную ответственность. Используя свои управленческие, организаторские способности и решительность он систематично производит или продает товары, оказывает услуги или выполняет работы для конкретной цели – получения прибыли.

В отличие от юридических лиц, правосубъектность граждан неоднородна, выделяют граждан: с общей правосубъектностью и с как общей, так и специальной правосубъектностью (то есть индивидуальных предпринимателей).

С одной стороны, индивидуальный предприниматель является необходимым субъектом ряда специальных правоотношений (например, отношения с потребителями по розничной купле-продаже), с другой стороны, приобретение гражданском статуса предпринимателя происходит в результате осуществления ряда

юридических процедур, которые имеют явно выраженный публичный характер (государственная регистрация, получение лицензии). К тому же и сама деятельность индивидуального предпринимателя подлежит контролю со стороны государства.

По этому поводу А. Эрделевский считает, что государственная регистрация – это «юридически регламентированный порядок признания (подтверждения) факта образования предпринимателя в любой организационно-правовой форме с целью учета и контроля за законностью возникновения, реорганизации и ликвидации» [3, с. 27-29].

Порядок государственной регистрации индивидуального предпринимателя определяется главой 7.1 ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей». Правоспособность и дееспособность индивидуального предпринимателя возникает с момента внесения записи о регистрации индивидуального предпринимателя в Едином государственном реестре индивидуальных предпринимателей (п. 3 ст. 49 ГК РФ).

Помимо общей, индивидуальный предприниматель может обладать специальной правосубъектностью, которая возникает с момента получением специального разрешения (лицензии). Право на занятие деятельностью, которая может осуществляться только на основании лицензии (разрешения), возникает с момента получения такой лицензии (п. 3 ст. 49 ГК РФ).

Отсутствие в законодательстве четко определенных правовых норм, противоречия в регламентации правового статуса индивидуального предпринимателя связано, в первую очередь, отсутствием длительное время законодательного регулирования предпринимательской сферы. Соответственно, отсутствие правовых норм о правовом положении индивидуального предпринимателя в гражданском праве привело к коллизиям законодательства в иных сферах. Несмотря на то, что уже более двадцати лет, нормы гражданского законодательства регламентируют сферу предпринимательства, это не исключает проблем в данной области.

Таким образом, согласно действующему законодательству, индивидуальный предприниматель выступает как физическое лицо, имеющее права и обязанности,

установленные конституционными и иными нормами права. Одновременно, к индивидуальному предпринимателю применимы правила, установленные для коммерческих организаций, так как индивидуальный предприниматель в соответствии с гражданским законодательством, является субъектом предпринимательской деятельности.

При этом не исключено в практической деятельности, смешение данных статусов. Например, при заключении сделки купли-продажи товаров, физическое лицо может приобретать имущество для личных нужд, а физическое лицо, имеющее статус индивидуального предпринимателя, может покупать товары, как для личных нужд, так и для предпринимательских целей. Поэтому, правоприменителю, при определении статуса покупателя следует определить природу сделки для определения грани между «личными нуждами» и «целями предпринимательства».

Таким образом, правовое положение индивидуального предпринимателя следует охарактеризовать как смешение статуса физического лица и коммерческой организации. При этом правоприменителю для правильной квалификации преступлений важно разграничить статус индивидуальных предпринимателей от физических и юридических лиц.

Рассмотрим это на примере ч. 5 ст. 159 УК РФ, в соответствии с которой к числу преступлений отнесено мошенничество, сопряженное с преднамеренным неисполнением договорных обязательств в сфере предпринимательской деятельности в случае, если деяние повлекло причинение значительного ущерба. В диспозиции данной статьи специальный субъект не указан, однако указанные действия, по мнению ряда ученых, позволяет прийти к следующему выводу: субъектом данного преступления может быть только лицо, которое занимается предпринимательской деятельностью.

Соответственно для того, чтобы определить является ли данное лицо субъектом преступления, необходимо установить предпринимательский характер деятельности. При этом, другие авторы считали, что субъектом данного преступления может быть любое физическое лицо, которое достигло возраста 16 лет [5].

Неоднозначность в определении субъекта преступления вызвала значительные трудности в квалификации данного преступления. По этой причине Верховный Суд РФ и высшие судебные инстанции субъектов Российской Федерации были вынуждены оперативно отреагировать на обозначенные сложности.

Так, в ч. 11 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 30 ноября 2017 г. № 48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» указано, что субъектом преступления, предусмотренного частями 5-7 статьи 159 УК РФ, может быть только индивидуальным предпринимателем или членом органа управления коммерческой организации. Объективная сторона данного преступления выражается в неисполнении обязательств по договору в сфере предпринимательской деятельности, где сторонами выступают индивидуальные предприниматели и (или) коммерческие организации.

Таким образом, правовой статус индивидуального предпринимателя регламентируется нормами различных отраслей права. Индивидуальные предприниматели - физические лица, которые зарегистрированы в порядке, установленном законом и ведущие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица. Правоспособность и дееспособность индивидуального предпринимателя возникает с момента внесения записи о регистрации индивидуального предпринимателя в Едином государственном реестре индивидуальных предпринимателей.

Список литературы:

1. Балакина П.А. Специфика административно-правового статуса индивидуальных предпринимателей // Современная мировая экономика: проблемы и перспективы в эпоху развития цифровых технологий и биотехнологии: сборник научных статей по итогам работы четвертого международного круглого стола. 2019. С. 37 - 39.
2. Копина А.А. Правовое определение предпринимательской деятельности для целей налогообложения: постановка проблемы // Финансовое право. 2021. № 1. С. 21 - 27.
3. Эрделевский А. Новое в государственной регистрации юридических лиц // Административное право. 2013. № 4. С. 27-29.

4. Обобщение практики рассмотрения судами Республики Башкортостан уголовных дел о преступлениях, предусмотренных ст. 159.1, 159.6 УК РФ от 12 февраля 2014 г. // Официальный сайт Верховного суда Республики Башкортостан [Электронный ресурс]. URL: http://vs.bkr.sudrf.ru/modules.php?name=docum_sud&id=941 (дата обращения: 28.12.2021).
5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30 ноября 2017 г. № 48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» // Официальный сайт Верховного Суда РФ [Электронный ресурс]. URL: <https://www.vsrp.ru/files/26106/> (дата обращения: 28.12.2021).

ПОРЯДОК И ПРОБЛЕМАТИКА ПРОЦЕССА СУДЕБНОГО РАЗБИРАТЕЛЬСТВА ПРИ ПРИВЛЕЧЕНИИ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ К АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Новиков Ефим Евгеньевич

студент,

Московский финансово-юридический университет (МФЮА),

РФ, г. Москва

Григорьевич Александр Иванович

научный руководитель,

Московский финансово-юридический университет (МФЮА),

РФ, г. Москва

Наличие процессуальных принципов в соответствии со ст. ст. 118 и 123 Конституции Российской Федерации характерно для всех судебных процедур, в том числе административного судопроизводства. Более того, процессуальные принципы лежат в основе всего административного производства, определяют его сущность, построение процессуального порядка, способствующего предупреждению административных правонарушений в условиях неукоснительного соблюдения законности, и обеспечивают реализацию установленных КоАП РФ задач, и принципов.

Принцип законности является общеправовым в связи с чем его действие распространяется не только на нормы материального права, но и на процессуальный порядок их реализации. Именно поэтому наиболее полную реализацию этого принципа при привлечении к административной ответственности может обеспечить судебное разбирательство, как важнейший элемент обеспечения прав и законных интересов кредитных организаций. Следует согласиться с мнением, что без реализации принципа конституционной законности при рассмотрении административных дел невозможно эффективное осуществление всех остальных принципов административного производства. Принцип законности предполагает наличие развитого, законодательства и означает, что возложение и реализация административной ответственности за нарушение федерального банковского законодательства должны осуществляться в соответствии с Конституцией РФ и нормами административного законодательства. Более того, принцип законности

требует тщательно разработанного и урегулированного процессуального порядка привлечения кредитных организаций к административной ответственности и является гарантией эффективности при наложении наказания за нарушение законодательства о банках и банковской деятельности. Поэтому существующие пробелы в правовом регулировании процессуального порядка привлечения кредитных организаций к административной ответственности не соответствуют принципу законности и не способствуют строжайшему соблюдению норм процессуального и материального права.

Процессуальные нормы, образующие в своей совокупности процессуальный порядок привлечения кредитных организаций к административной ответственности за нарушение федерального банковского законодательства, должны активно воздействовать на субъектов их применяющих и побуждать к неукоснительному соблюдению закона, прав и интересов банков, небанковских кредитных организаций, а также их кредиторов (вкладчиков). Только в этом случае, возможно, говорить о законности процессуального порядка привлечения кредитных организаций к административной ответственности, заключающейся в правильном применении судом норм материального права, определении правовых последствий их нарушения кредитными организациями и Банком России, которые обязаны соблюдать установленный законодательством процессуальный порядок привлечения кредитных организаций к административной ответственности. Нарушение процессуального порядка привлечения кредитных организаций к административной ответственности влечет за собой нарушение и иных административно-правовых принципов, не способствует реализации правовых гарантий, обеспечивающих защиту и охрану их прав и законных интересов. Поэтому особенно важно чтобы при возложении и реализации административной ответственности кредитных организаций были соблюдены не только материальные нормы права, устанавливающие соответствующие виды наказаний, но и процессуальные, регламентирующие процедуру привлечения к административной ответственности.

Однако в правоприменительной практике, установленный КоАП РФ процессуальный порядок привлечения кредитных организаций к административной

ответственности неоднократно нарушался и продолжает нарушаться, тем самым, снижая общий уровень конституционной законности в стране. Ведь Центральный банк Российской Федерации вопреки нормам административного законодательства, наделяющего его лишь полномочиями по выявлению административных правонарушений и составлению протоколов, налагает наказание за нарушение федерального банковского законодательства и тем самым пренебрегает судебной процедурой рассмотрения данной категории дел. При этом помимо принципа законности нарушается также и право кредитных организаций на защиту. Это право предоставляется лицу в отношении, которого ведется производство по делу об административном правонарушении. Это один из важнейших процессуальных принципов, который можно сформулировать как совокупность процессуальных прав, предоставленных кредитной организации, в отношении которой ведется производство по делу об административном правонарушении для защиты ее прав и законных интересов с помощью законного представителя или защитника, а также обязанность уполномоченных органов обеспечить ей возможность защищаться установленными законом средствами и способами.

Реализация этого принципа начинается на стадии возбуждения дела об административном правонарушении (нарушении законодательства о банках банковской деятельности) и имеет особую значимость для кредитной организации. Именно на этой стадии осуществляется сбор доказательств, на основании которых суд впоследствии устанавливает: наличие или отсутствие административного правонарушения, совершенного кредитной организацией; ее вину; обстоятельства смягчающие и отягчающие административную ответственность; характер и размер ущерба, причиненный правонарушением; обстоятельства, исключающие производство по делу об административном правонарушении; а также иные обстоятельства имеющие значения для правильного разрешения дела [1]. Соответственно «ложное представление судьи о фактических обстоятельствах дела, правовых отношениях... может оказаться причиной судебной ошибки» [2] и нарушить права и интересы не только кредитной организации, но и ее кредиторов и вкладчиков. Поэтому обеспечение права на защиту кредитной организации (ли-

ца), в отношении которой ведется производство по делу об административном правонарушении, должно способствовать рассмотрению дела о нарушении законодательства о банках и банковской деятельности в соответствии с законом, и обеспечению прав и законных интересов кредитной организации как на стадии возбуждения дела об административном правонарушении, так и при его рассмотрении судом.

Более того, реализация установленного в нормах КоАП РФ права на защиту лица, в отношении которого ведется производство по делу об административном правонарушении, способствует состязательности процесса привлечения к административной ответственности, лежащего в основе судебного разбирательства. Соответственно ограничение права на защиту либо лишение такого права (например, при применении штрафов Банком России) исключает не только состязательность, но и саму возможность судебного процесса. Именно состязательность способствует всестороннему, полному и объективному рассмотрению дела, позволяет уменьшить субъективизм в действиях служащих Банка России, и может способствовать восстановлению конституционной законности при привлечении кредитных организаций к административной ответственности за нарушение федерального законодательства о банках и банковской деятельности.

В состязательности как отмечает Э.М. Мурадьян «наиболее концентрированно выражается требование справедливого и открытого судебного процесса» [3]. И не удивительно, ведь для состязательного порядка характерно взаимодействие суда и участников дела об административном правонарушении (нарушении законодательства о банках и банковской деятельности). При этом суд, рассматривая дело об административном правонарушении, выступает в качестве независимого, незаинтересованного участника процесса. И как такой участник, он освобожден от обязанности собирать доказательства за и против обвинения, и имеет возможность беспристрастно оценить предъявленные сторонами требования на основании собранных ими доказательств. Стороны же являются деятельными помощниками суда и содействуют полнейшему рассмотрению дела [4]. Например законные представители банка или небанковской кредитной организации в отношении,

которой ведется производство по делу об административном правонарушении, могут давать объяснения суду, свидетели, если таковые имеются, показания; в случае необходимости суд проводит экспертизу, истребует, вещественные доказательства, аудио- и видеозаписи, документы и другие сведения, необходимые для установления обстоятельств дела в полном и точном соответствии с действительностью, т.е. установлению объективной истины.

По отношению к истине можно выделить двух участников процесса: 1) заинтересованных в ее установлении и 2) заинтересованных в ее сокрытии. Таковыми могут являться как кредитная организация, так и Банк России. Например, в одном случае кредитная организация может оспорить незаконное решение Центрального банка Российской Федерации о привлечении к юридической ответственности, и будет являться лицом, чей интерес выражается в установлении истины – обстоятельств, свидетельствующих о незаконном наложении наказания. А Банк России будет в такой ситуации выступать в качестве лица, скрывающего факт незаконного наложения наказания. В другом случае, при выявлении Банком России нарушения законодательства о банках и банковской деятельности, совершенного кредитной организацией, и направлении протокола об административном правонарушении в суд, Центральный банк Российской Федерации является лицом, заинтересованным в установлении истины и привлечении кредитной организации к административной ответственности, а кредитная организация лицом, заинтересованным в сокрытии истины. Поскольку в случае установлении истины на нее не будет наложено соответствующее административное наказание. Таким образом, «без истины нет справедливости. Вне поиска истины бессмысленны судебные споры» [5].

Поэтому состязательный судебный порядок привлечения кредитных организаций к административной ответственности также должен обеспечиваться **гласностью судебного разбирательства и независимостью судей.**

Принцип гласности в соответствии со ст. 24. 3 КоАП РФ предполагает, что дела о нарушении законодательства о банках и банковской деятельности, рассматриваются открыто. Что означает возможность каждого получить интересую-

щую его информацию, во-первых, в ходе рассмотрения дела лично и зафиксировать все процессуальные действия участников процесса в письменной форме и с помощью средств аудиозаписи. А во-вторых, через средства массовой информации, которые вправе с разрешения суда осуществлять фотосъемку, видеозапись судебного разбирательства, и его трансляцию по радио и телевидению. Установление этого процессуального принципа в нормах российского законодательства и его соблюдение имеют особую ценность - ведь такой порядок привлечения кредитных организаций к административной ответственности за правонарушения, предусмотренные ст. 15.26 КоАП РФ позволяет говорить о прозрачности административно-правовых процедур, уменьшении коррупционных проявлений со стороны должностных лиц, а значит, способствует установлению объективной истины и укреплению законности. Это возможно лишь в том случае, если деятельность суда осуществляется в условиях, исключающих возможность вмешательства в производство третьих лиц, оказывающих воздействие на судей, т.е. предполагает соблюдение принципа независимости судей.

Принцип независимости судей [6] установлен в различных правовых нормах: ст. 120 Конституции РФ, ст. 5 Федерального конституционного закона от 31 декабря 1996 г. № 1-ФКЗ «О судебной системе Российской Федерации» (в ред. ФКЗ от 27 декабря 2009 г. № 9-ФКЗ), ст. 12 Закона РСФСР от 8 июля 1981 г. «О судостроительстве РСФСР» (в ред. ФЗ от 7 мая 2009 г. №83-ФЗ), ст. 1 Закона РФ от 26 июня 1992 г. № 3132-1 «О статусе судей в Российской Федерации» (в ред. ФЗ от 29 марта 2010 г. № 37-ФЗ). В соответствии с перечисленными положениями судья при осуществлении своей деятельности руководствуется лишь Конституцией Российской Федерации и федеральным законодательством, а какое-либо постороннее воздействие на судью и вмешательство в его деятельность запрещается и влечет за собой ответственность, установленную законом. Судья как независимый участник судебного разбирательства при привлечении кредитных организаций к административной ответственности не должен быть заинтересован в исходе дела и «связан какими-либо ведомственными интересами, которые могут не позволить иногда правильно решить дело». А значит, судья не может: работать по совмести-

тельству и сотрудничать с участниками процесса, например, консультировать кредитные организации или Банк России; принимать от должностных лиц государственных органов власти, различного рода ходатайства и просьбы в защиту одной из сторон – Центрального банка Российской Федерации, банка, небанковской кредитной организации - поскольку это несовместимо с принципом независимости судей. Именно при соблюдении этих условий, основываясь на совокупности всех имеющихся доказательств, полученных и исследованных в ходе судебного разбирательства, порядок рассмотрения дела о нарушении законодательства о банках и банковской деятельности, где судья является независимым, позволяет привлечь кредитную организацию к административной ответственности, не в силу субъективных факторов, например, таких как личное суждение служащего Банка России, а за реально совершенное административное правонарушение. Соответственно, наделяя суд полномочиями по рассмотрению дел о нарушении законодательства о банках и банковской деятельности, законодатель, ограничивает тем самым управленческие полномочия Банка России и сводит к минимуму возможность произвола в его действиях при наложении на кредитные организации наказаний. Справедливость данного вывода подтверждается судебной практикой обжалования в арбитражных судах решений Банка России о наложении наказаний, а также деятельностью правоохранительных органов. Например, в упомянутых ранее предписаниях Генеральной прокуратуры РФ, которые были вынесены в результате проверки надзорной и контрольной деятельности Центрального банка Российской Федерации, в полной мере отражены субъективизм в действиях служащих Банка России и многочисленные нарушения норм федерального законодательства при наложении наказаний на банки и небанковские кредитные организации [7]. Поэтому, как раньше, так и в настоящее время, актуально усиление роли суда в административно-правовых спорах, дальнейшее расширение судебного порядка при их разрешении, а также усиление значения гласности как важнейшего элемента судебного разбирательства по делам об административных правонарушениях [8].

Бесспорно, деятельность мировых судей и других органов судебной власти, входящих в систему судов общей юрисдикции, направлена на реализацию конституционной функции правосудия, которая осуществляется в рамках судебного производства на основании перечисленных ранее процессуальных принципов, являющихся процессуальной гарантией для кредитных организаций и других участников процесса. Но все же не ясно, почему именно к подведомственности мировых судей законодатель решил отнести рассмотрение дел о нарушении законодательства о банках и банковской деятельности, ведь в судебную систему входят и арбитражные суды, которые рассматривают экономические споры и уполномочены ст. 21 Федерального закона от 2 декабря 1990 г. № 395-1 «О банках и банковской деятельности» на рассмотрение споров с участием кредитных организаций.

Подводя итог, отметим: во-первых, судебное разбирательство это процедура, в рамках которой суд, как единственный и незаинтересованный орган государственной власти, наделенный Конституцией РФ, правом осуществления правосудия, рассматривает дела о нарушении кредитными организациями законодательства о банках и банковской деятельности, обеспечивая соблюдение правовых гарантий не только участников производства, но и третьих лиц.

Во-вторых, в основе судебного разбирательства находятся процессуальные принципы законности, обеспечения права на защиту лица в отношении, которого ведется производство по делу об административном правонарушении, состязательности, гласности, независимости судей. Соблюдение этих принципов характеризует судебное разбирательство как процедуру прозрачную, основной задачей которой является реализация задач административной ответственности, в том числе установление объективной истины и защита прав и законных интересов кредитных организаций, а также других лиц, участвующих в процессе.

В-третьих, судебное разбирательство является правовой формой, ограничивающей произвольное толкование закона и его применение контрольными и надзорными органами государственной власти и их должностными лицами. Оно способствует уменьшению коррупционных проявлений, и произвола в действиях

Банка России и его служащих, при реализации полномочий по привлечению кредитных организаций к административной ответственности за нарушение законодательства о банках и банковской деятельности.

В-четвертых, установленный административным законодательством процессуальный порядок привлечения кредитных организаций к административной ответственности, направленный на обеспечение прав и законных интересов кредитных организаций требует надлежащего законодательного регулирования, в том числе и в вопросах компетенции соответствующих органов власти.

В-пятых, согласно КоАП РФ дела о нарушении законодательства о банках и банковской деятельности (ст. 15.26 КоАП РФ) в настоящее время рассматриваются мировыми судьями, которые являются судьями субъектов Российской Федерации, а компетенция их ограничивается лишь некоторыми категориями дел, вытекающих из гражданских, семейных, трудовых, уголовных, и административных правоотношений, поэтому необходимо внести изменения в ст. 23.1 КоАП РФ установив, что рассмотрение дел о нарушении законодательства о банках и банковской деятельности в первой инстанции относится к подсудности арбитражных судов, в которых уже сложилась практика рассмотрения дел о нарушении федерального законодательства о банках и банковской деятельности.

Список литературы:

1. ст. 26.1 Кодекса РФ об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г. № 195-ФЗ (в ред. Федерального закона от 19 мая 2010 г. № 92-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 2002. №1. 4.1. Ст. 1.; Собрание законодательства РФ. 2010. № 21. Ст. 2530.
2. Треушников М.К. Гражданский процесс: теория и практика. М., 2008. С. 74.
3. Мурадян Э.М. Судебное право в контексте трех процессуальных кодексов. М., 2003. С. 54.
4. Энциклопедический Словарь Ф.А. Брокгауза и И.А. Ефрона (В 86 томах с иллюстрациями и дополнительными материалами) // URL: <http://ww\v.vehi.net/brokgauz/all/096/96036.shtml>.
5. Мурадян Э.М. Истина как проблема судебного права. М., 2004. С. 76.

6. Неукоснительное соблюдение принципа независимости судей согласно п. 9 ст. 7 Федерального закона от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» является основным направлением деятельности государственных органов по повышению эффективности противодействия коррупции. // Собрание законодательства РФ. 2008. № 52 (Ч. 1). Ст. 6228.
7. Более подробно см.: Представление Генеральной прокуратуры РФ от 22 декабря 2006 г. № 73/3-768ІК-06 «О мерах по усилению контроля за деятельностью территориальных управлений Центрального банка Российской Федерации по борьбе с отмыванием денежных средств» // Газета «Коммерсантъ» № 56 (3632) от 5 апреля 2007 г.
8. См.: Примаков Е. Россия перед выбором. // Росс. газ. 2010. 14 января.

АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВАЯ ОХРАНА ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О БАНКАХ И БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Новиков Ефим Евгеньевич

студент,

Московский финансово-юридический университет (МФЮА),

РФ, г. Москва

Григорьевич Александр Иванович

научный руководитель,

Московский финансово-юридический университет (МФЮА),

РФ, г. Москва

Кодекс РФ об административных правонарушениях предусматривает значительное расширение возможностей административно-юрисдикционной защиты экономических интересов.

Особого интереса заслуживает ст. 15.26, предусматривающая административную ответственность кредитных организаций за нарушения законодательства о банках и банковской деятельности. С целью наглядного отображения состояния и возможностей административно-правовой охраны законодательства о банках и банковской деятельности, рассмотрим состав данного правонарушения более детально. Дела о таких правонарушениях представляют определенную сложность, в судебной практике уже возникли затруднения в толковании и применении данной нормы. В этих условиях представляется важной научная оценка исследуемой нормы КоАП РФ, анализ судебной практики по делам об административных нарушениях законодательства о банках и банковской деятельности, выявление путей повышения эффективности административной ответственности за данные правонарушения. Для исследования особенностей рассматриваемой разновидности административных правонарушений важно определение объекта посягательства. Для ответа на вопрос о непосредственном объекте рассматриваемого правонарушения необходимо обратиться содержанию административно-правовой охраны. Административное право является составной частью и, по мнению Ю.А. Тихомирова, ядром публичного права [1]. Именно в нем, с точки зрения ученого, наиболее ярко выражается обеспечиваемый правом публичный

интерес, закрепляется статус управленческого аппарата и персонала, проявляются властные начала и реализуются властные полномочия, применяются меры принуждения и т.д. Отсюда непосредственным объектом рассматриваемого правонарушения следует считать не весь порядок банковской деятельности, а именно публичный порядок этой деятельности. В связи с этим следует согласиться с предложением М.А. Приданниковой привести наименование рассматриваемой статьи в соответствие с ее содержанием, изложив его как «Нарушение порядка осуществления банковской деятельности» [2].

Статья 15.26 КоАП РФ предусматривает ответственность сразу по двум составам правонарушения. Первый предусмотрен ч. 1 ст. 15.26 КоАП РФ – осуществление кредитной организацией производственной, торговой или страховой деятельности. Особенностью данного состава является то, что противоправными признаются виды деятельности, запрещенные федеральным законодательством при осуществлении банковской деятельности. Банковская деятельность имеет соответствующие ограничения, вытекающие из самого правового статуса кредитных организаций. Закон о банках запрещает кредитным организациям совмещать банковскую деятельность с производственной, торговой и страховой деятельностью (ч. 5 ст. 5).

Второй состав – нарушение кредитной организацией установленных Банком России нормативов и иных обязательных требований (ч. 2 ст. 15.26 КоАП РФ). Согласно ст. 62 Федерального закона «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» Банк России может устанавливать обязательные к исполнению нормативные акты. Данные указания касаются максимального размера риска на одного заемщика или группы связанных заемщиков; размеров валютного, процентного и иных финансовых рисков; минимального размера уставного капитала для создаваемых кредитных организаций; нормативов ликвидности кредитной организации и др. Статья 15.26 КоАП РФ предусматривает административную ответственность за нарушение кредитными организациями установленных Банком России нормативов и иных обязательных требований в качестве простого и квалифицированного состава. Состав правонарушения,

предусмотренный ч. 2 ст. 15.26 КоАП РФ, сформулирован как формальный, то есть сам факт нарушения соответствующих нормативов и иных требований, установленных Банком России для кредитных организаций, образует окончанный состав рассматриваемого правонарушения.

Часть 3 ст. 15.26 КоАП РФ предусматривает квалифицированный состав данного правонарушения. Для него необходимо не только наличие факта нарушения соответствующих нормативов и требований, установленных Банком России, но и наступление последствий, предусмотренных законом. В качестве последствия закон предусматривает создание реальной угрозы интересам кредиторов (вкладчиков).

Однако закон не определяет понятие, характер и содержание реальной угрозы. Думается, что в подобной ситуации целесообразно дать соответствующие разъяснения в постановлении Пленума Верховного Суда России с тем, чтобы создать определенные ориентиры для судебной практики. Такое мнение уже высказывалось на научном уровне [3]. Особого внимания заслуживает анализ субъективных признаков рассматриваемых правонарушений, это вызвано тем, что они связаны с некоторыми новшествами современного административно-деликтного законодательства, а именно, с понятием юридического лица, содержанием его вины.

КоАП РФ впервые установил административную ответственность юридических лиц (ст. 2.10 КоАП РФ). При этом, законодатель не дает в Кодексе определения данного субъекта административного правонарушения. Определение юридического лица находится в ст. 48 ГК РФ, в которой юридическим лицом признается организация, которая имеет в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество и отвечает по своим обязательствам этим имуществом, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде. Нельзя не заметить, что в данной норме делается акцент на гражданскую, имущественную ответственность, что, безусловно, не отвечает интересам административно-правового регулирования.

Субъект составов правонарушений, предусмотренных ст. 15.26 КоАП РФ является специальным. В качестве субъекта выступает только кредитная организация. Являясь юридическим лицом, кредитная организация обладает особым, индивидуальным правовым статусом. Статья 1 Закона о банках определяет кредитную организацию как «юридическое лицо, которое для извлечения прибыли как основной цели своей деятельности на основании специального разрешения (лицензии) Центрального банка РФ (Банка России) имеет право осуществлять банковские операции на основе любой формы собственности как хозяйственное общество». В Законе речь идёт о двух видах кредитных организаций.

Во-первых, это банк, т.е. кредитная организация, которая имеет право осуществлять такие банковские операции как, привлечение во вклады денежных средств физических и юридических лиц, размещение указанных средств от своего имени и за свой счет на условиях возвратности, платности, срочности, открытие и ведение банковских счетов физических и юридических лиц. Важно отметить, что банки осуществляют указанные операции в совокупности.

Во-вторых, это небанковская кредитная организация, т.е. кредитная организация, имеющая право осуществлять отдельные банковские операции, предусмотренные законом. Кредитные организации вправе осуществлять банковские операции с момента получения лицензии Банка России. Данный момент – это момент возникновения административной деликтоспособности кредитной организации. Кроме того, в рассматриваемой статье КоАП РФ законодатель говорит о нарушении законодательства о банках и банковской деятельности только кредитными организациями, имеющими государственную регистрацию, лицензию Банка России. Осуществление банковской деятельности без регистрации или без лицензии, если это деяние причинило крупный ущерб гражданам, организациям или государству либо сопряжено с извлечением дохода в крупном размере, формирует состав преступления, предусмотренный ст. 172 УК РФ [4].

Субъективная сторона рассматриваемого правонарушения характеризуется умышленной формой вины по отношению к противоправным деяниям, предусмотренным ст. 15.26 КоАП РФ. Однако по отношению к наступлению реальной

угрозы интересам вкладчиков (ч. 3 ст. 15.26) возможна неосторожность. Установление вины кредитной организации в нарушении законодательства о банках и банковской деятельности осуществляется с учетом положений ч. 2 ст. 2.1 КоАП РФ о том, что у нее имелись возможности соблюдения требований, за нарушение которых установлена административная ответственность, предусмотренная ст. 15.26 КоАП РФ, но ею не были приняты все зависящие от нее меры по их соблюдению. При этом необходимо учитывать, что банковская деятельность зачастую связана с определенным риском. Следовательно, в каждом индивидуальном случае следует выяснять вопрос о том, не вышла ли кредитная организация за пределы допустимых рисков, установленных Банком России для данной кредитной организации.

Статья 15.26 КоАП РФ предусматривают один вид административного наказания – административный штраф, размер которого определяется применительно к каждому составу. Судебная практика показывает, что такой меры административной ответственности вполне достаточно. Вместе с тем санкция ч. 3 ст. 15.26 могла быть усилена, поскольку нарушение кредитной организацией нормативов и обязательных требований, установленных Банком России, создают реальную угрозу интересам кредиторов (вкладчиков), повышая опасность этого правонарушения. Анализ административной ответственности за нарушение законодательства о банках и банковской деятельности был бы неполным без характеристики механизма ее реализации. Действующим законодательством рассмотрение дел о правонарушениях, предусмотренных ст. 15.26 КоАП РФ, отнесено к ведению мировых судей. Такое нормативное решение не представляется оптимальным. Дела о рассматриваемых правонарушениях целесообразно отнести к ведению судей арбитражных судов, которые более квалифицированно смогут рассматривать дела данной категории. Подобной позиции придерживаются и другие учёные [6].

Таким образом, исследование современного состояния и возможностей административно-правовой охраны законодательства о банках и банковской деятельности позволяет сформулировать некоторые результирующие положения:

Административно-охранительное законодательство направлено на обеспечение жизнедеятельности норм законодательства о банках и банковской деятельности.

Административно-охранительным законодательством устанавливаются меры административного принуждения, которые могут применяться за нарушения в процессе банковской деятельности, а также за нарушение норм, определяющих правовой статус банков, иных кредитных организаций. Административно-охранительным законодательством определяется порядок осуществления банковского контроля и надзора. Административно-охранительным законодательством определяется порядок реализации мер административного принуждения в сфере банковской деятельности.

Административно-охранительное законодательство в части, касающейся мер административного принуждения, должно быть представлено частично в рамках законодательства об административных правонарушениях (учитывая, что банковская деятельность является объектом регулирования только федеральных законов, такие нормы должны быть представлены только в КоАП РФ). Эта часть законодательства должна касаться мер административного наказания и мер обеспечения производства по делам об административных правонарушениях. Меры предупреждения и пресечения могут быть представлены в самом законодательстве о банках и банковской деятельности. Нормы, регламентирующие контрольно-надзорные правоотношения в сфере банковской деятельности, также должны быть представлены законодательством о банках и банковской деятельности. В КоАП РФ должны быть перемещены нормы, определяющие порядок реализации мер административного наказания и обеспечения производства по делам об административных правонарушениях. Административно-охранительное законодательство должно быть представлено только законодательными источниками. Подзаконное регулирование в этой важнейшей для государства сфере необходимо минимизировать.

Современное состояние административно-охранительного законодательства в сфере банковской деятельности характеризуется неправомерной концентрацией

его норм в законодательстве о банках и банковской деятельности, необоснованным развитием его подзаконного составляющего, наличием значительных пробелов и рядом других качественных изъянов. Оптимизация должна быть осуществлена путём так называемого «раскассирована» профильных административно-охранительных норм, то есть посредством включения норм, предусматривающих меры административного наказания, обеспечения производства по делам об административных правонарушениях, а также норм, определяющих порядок применения соответствующих мер административного принуждения, действующих в рамках банковской деятельности, в КоАП РФ, в частности, путем перемещения из НК РФ в КоАП РФ норм, предусматривающих ответственность за нарушение законодательства о банках и банковской деятельности или с помощью перевода из подзаконных актов в законодательные нормы, определяющих порядок осуществления банковского надзора и контроля.

Список литературы:

1. Тихомиров Ю.А. Административное право и процесс. Полный курс. М.: Юринформцентр, 2001. С. 53.
2. Приданникова М.А. Административная ответственность за нарушение законодательства о банках и банковской деятельности. Дисс. ... канд. юрид. наук. М., 2006. С. 141.
3. Томилин О.О. Административная ответственность юридических лиц за правонарушения в финансовой сфере: Дис. ... канд. юрид. наук. Саратов, 2003. С. 11.
4. Уголовный кодекс РФ.
5. Приданникова М.А. Административная ответственность за нарушение законодательства о банках и банковской деятельности. Дисс.... канд. юрид. наук. М., 2006. С. 147-148.
6. Приданникова М.А. Административная ответственность за нарушение законодательства о банках и банковской деятельности. Дисс.... канд. юрид. наук. М., 2006. С. 147-148.

ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ПРИВАТИЗАЦИИ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ

Сухарева Алина Евгеньевна

студент,

*Красноярский государственный аграрный университет,
РФ, г. Красноярск*

Кириллов Иван Олегович

студент,

*Красноярский государственный аграрный университет,
РФ, г. Красноярск*

Аннотация. В данной статье на примере водоохраных зон рассмотрены негативные последствия для экологии в процессе приватизации земельных участков. Установлено, что современное законодательство о приватизации развивается с параллельным ослаблением санитарных норм. Это, в свою очередь, приводит к тому, что Российская Федерация имеет тенденцию к ухудшению экологической обстановки в целом.

Abstract. This article, using the example of water protection zones, examines the negative consequences for the environment in the process of privatization of land plots. It has been established that modern privatization legislation is developing with a parallel weakening of sanitary standards. This, in turn, leads to the fact that the Russian Federation tends to deteriorate the environmental situation as a whole.

Ключевые слова: экология, последствия, приватизация, земельные участки, водоохранная зона.

Keywords: ecology, consequences, privatization, land plots, water protection zone.

Приватизация – это процесс добровольной передачи государственной или муниципальной собственности в частные руки, который может быть как платным, так и бесплатным.

До недавнего времени в России действовало ограничение, которое запрещало пускать в оборот государственные земли во втором поясе зон санитарной охраны

источников воды. Такими землями считаются те, что находятся вблизи рек, озер, водохранилищ и каналов. Раньше такие земельные участки можно было сдавать в аренду, но нельзя было приватизировать. Теперь – согласно ст. 27 ЗК РФ [1] – ее можно переводить из государственной или муниципальной собственности в частную.

Возможность размещать объекты капитального строительства на участках земли вблизи водоемов уже существовала ранее. Теперь же такие участки под объектами капитального строительства можно будет оформить в собственность.

До принятия закона существовало такое явление, как «соседское неравенство»: в одной и той же деревне одни жители успели оформить землю в собственность до 2007 года, а другие – нет. В результате этого люди вынуждены были арендовать землю под собственными домами и, соответственно, вносить арендные платежи.

Несмотря на то, что законодатели сняли ограничения на оборот объектов во втором поясе санитарных зон, санитарно-эпидемиологическое законодательство там нужно соблюдать вне зависимости от форм собственности. Это касается граждан, индивидуальных предпринимателей и юридических лиц.

На землях второй санитарной зоны нельзя размещать кладбища, скотомогильники, поля ассенизации, навозохранилища, силосные траншеи, животноводческие и птицеводческие предприятия, а также любые другие объекты, которые несут в себе риски микробного загрязнения подземных вод.

Кроме того, во второй санитарной зоне запрещено применение удобрений и ядохимикатов, а также рубка леса главного пользования и реконструкции.

Собственники этих участков будут обязаны выполнять и ряд санитарных требований, в том числе оборудовать канализацию, обустроить водонепроницаемые выгребы и организовать отвод поверхностного стока.

В случае нарушения всех этих правил собственнику будет грозить ответственность по части 3 статьи 8.42 КоАП РФ [2]. Она предусматривает штрафы для физических лиц в размере до 10 тысяч рублей, для должностных лиц – до 40 тысяч рублей, для индивидуальных предпринимателей – до 40 тысяч рублей (аль-

тернативное наказание для ИП – административное приостановление деятельности на срок до 90 суток). Юридическим лицам грозят штрафы до 600 тысяч рублей или административное приостановление деятельности на срок до 90 суток [3, с. 142].

Продажа земли не создает дополнительных рисков загрязнения источников питьевого водоснабжения, поскольку соблюдение требований санитарного законодательства не зависит от вида права на земельный участок. Однако российские ученые оговаривая, что сам факт нахождения земли в частной собственности не обязательно должен привести к деградации водных и околородных экосистем, указывают на то, что последующее за приватизацией вовлечение данных территорий в хозяйственный оборот влечет за собой существенные риски.

В общем случае сам факт нахождения земли 2-го пояса ЗСО в частной собственности не является обязательным условием деградации водных и околородных экосистем. Решающим фактором для этого является режим земле- и водопользования в пределах 2-го пояса. Последний предназначен для выполнения двух основных функций:

1) выполняет буферную роль в отношении потоков загрязняющих веществ, поступающих с водосбора, препятствуя их попаданию в водотоки: инфильтрация в почву, задержка в естественных понижениях рельефа, вымораживание, испарение, окисление, абсорбция, депонирование в тканях растений и проч.;

2) реализует функции самоочищения в самих природных водах (если все-таки загрязнения туда попали) за счет естественных природных процессов (фотохимическое окисление, биологическое окисление, сорбция на взвешенных веществах и последующее осаждение, разбавление, растворение, фильтрация высшей водной растительностью, депонирование в тканях водных растений и проч.).

Снятие ограничений и оформление частной собственности на землю неминуемо повлечет за собой интенсификацию «развития территорий»: строительство жилых и производственно-складских зданий, дорог, объектов инфраструктуры и пр.

Почему это негативно отразится на водоисточнике? Прежде всего пострадает первая из указанных функций: за счет сокращения природных компонент окружающей среды (дренирование заболоченных участков, сведение естественной растительности, уменьшение площадей с естественным покрытием и ненарушенными почвами, снижение биоразнообразия) снизится буферная роль водосбора, т. е. способность задерживать загрязнения. Кроме того, за счет увеличения площади труднопроницаемых поверхностей (крыши, дороги, асфальтовые покрытия) и автотранспортной нагрузки увеличатся сами потоки (объемы) загрязняющих веществ и скорости их поступления в водные объекты.

Вторая функция также пострадает, поскольку загрязнения увеличатся за счет диффузного стока с поверхности водосбора и произойдет уменьшение способности к самоочищению «на подступах» к водным объектам. В воду будет поступать больше загрязнений.

Таким образом, соглашаясь с тезисом о том, что форма собственности на землю по сути не влияет на экологическое состояние водоисточников (точнее, не должна влиять в условиях хорошо проработанного законодательства и налаженного механизма строгого контроля за его исполнением), рассматривая проблему во всей ее полноте, следует подчеркнуть, в условиях растущей антропогенной нагрузки на водоисточник, стимулирует продолжение такой нагрузки в неконтролируемых пределах на фоне неприемлемой ситуации (детальностью проработки документов, прозрачностью принципов установления границ, обоснованностью достаточности отдельных положений с точки зрения предотвращения загрязнений) с санитарным законодательством в целом.

Список литературы:

1. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 N 136-ФЗ // Российская газета. – 2001. – № 201-202.
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г. № 195-ФЗ // СЗ РФ. 2002. № 1 (ч. 1). Ст. 1.
3. Беликова В.И. Законодательство в сфере приватизации земельных участков // Вестник науки. – 2023. – № 6. – С. 142-146.

ДЛЯ ЗАМЕТОК

МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ:

*Электронный сборник статей по материалам ССХХХ студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 39 (230)
Декабрь 2023 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74
E-mail: mail@nauchforum.ru

16+

