



**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru



**VIII Студенческая международная
заочная научно-практическая
конференция**

МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ
№ 7(8)

г. МОСКВА, 2018



МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ:

*Электронный сборник статей по материалам VIII студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 7 (8)
Апрель 2018 г.

Издается с декабря 2017 года

Москва
2018

УДК 08
ББК 94
М75

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна – канд. биол. наук, доц. кафедры биозкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

Ахмеднабиев Расул Магомедович – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

Бахарева Ольга Александровна – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

Бектанова Айгуль Карибаевна – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономики ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

Лебедева Надежда Анатольевна – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

Орехова Татьяна Федоровна – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

Яковишина Татьяна Федоровна – канд. с.-х. наук, доц., заместитель заведующего кафедрой экологии и охраны окружающей среды Приднепровской государственной академии строительства и архитектуры, член Всеукраинской экологической Лиги.

М75 Молодежный научный форум. Электронный сборник статей по материалам VIII студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2018. – № 7 (8) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [http://www.nauchforum.ru/archive/MNF_interdisciplinarity/7\(8\).pdf](http://www.nauchforum.ru/archive/MNF_interdisciplinarity/7(8).pdf)

Электронный сборник статей VIII студенческой международной научно-практической конференции «Молодежный научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

Оглавление

Рубрика 1. «Биология»	5
КОМПЬЮТЕРНАЯ ТОМОГРАФИЯ ЯИЦ СТРАУСА	5
Копылова Кристина Дмитриевна Редкин Сергей Владимирович	
Рубрика 2. «Медицина и фармацевтика»	10
МАССА ТЕЛА БОЛЬНЫХ САХАРНЫМ ДИАБЕТОМ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ МЕСТ ИХ ЖИТЕЛЬСТВА	10
Фарманова Салихат Мурадовна Атаев Магомедрасул Гаджиевич	
Рубрика 3. «Науки о Земле»	16
МЕХАНИЗМ ПОЛУЧЕНИЯ РАЗРЕШИТЕЛЬНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ РАЗРАБОТКИ ПРОЕКТА ПЛАНИРОВКИ ТЕРРИТОРИИ	16
Агуреева Ульяна Ивановна Поляков Вячеслав Владимирович	
Рубрика 4. «Педагогика»	21
ПРОБЛЕМА МОТИВАЦИИ ПОДРОСТКОВ, ОБУЧАЮЩИХСЯ В ДШИ ПО КЛАССУ ГИТАРЫ	21
Кулагин Сергей Александрович Пенина Светлана Николаевна	
Рубрика 5. «Социология»	26
ОСОБЕННОСТИ СОЦИАЛИЗАЦИИ МОЛОДЕЖИ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ	26
Круцько Полина Витальевна	
Рубрика 6. «Экономика»	31
ПРЯМОЙ МАРКЕТИНГ КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ ИНСТРУМЕНТ ТЕХНОЛОГИИ ПРОДАЖ	31
Кречко Михаил Юрьевич Какатунова Татьяна Валентиновна	
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА РОССИИ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА	36
Рекута Елена Алексеевна	
МЕТОДЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ	44
Хонина Ксения Сергеевна	

Рубрика 7. «Юриспруденция»	49
РОЛЬ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВОВОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА В СФЕРЕ ДОРОЖНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ Конев Михаил Александрович	49
ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НЕПОСТОЯННЫХ ЧЛЕНОВ СОВЕТА БЕЗОПАСНОСТИ ООН Нурмахамбетов Аскар Кайдарович	58
КРИТЕРИИ И ПРИЗНАКИ БАНКРОТСТВА ФИЗИЧЕСКОГО ЛИЦА Стручалина Ольга Александровна Гузов Александр Сергеевич	68

РУБРИКА 1.

«БИОЛОГИЯ»

КОМПЬЮТЕРНАЯ ТОМОГРАФИЯ ЯИЦ СТРАУСА

Копылова Кристина Дмитриевна

студент, Московской государственной академии ветеринарной медицины и биотехнологии им. К.И. Скрябина, РФ, г. Москва

Редкин Сергей Владимирович

научный руководитель, канд. биол. наук, доцент, Московской государственной академии ветеринарной медицины и биотехнологии им. К.И. Скрябина, РФ, г. Москва

Поскольку скорлупа у яиц страуса очень толстая, и на овоскопе можно различить только тень плодных оболочек или эмбриона, мы решили сделать компьютерную томографию самого яйца

Компьютерная томография (КТ) – это современный метод диагностики, который позволил получить нам точную информацию о состоянии яйца. Яйцо сканировали с разных ракурсов, а точнее «послойно». Трубка томографа (или несколько трубок) с большой скоростью вращалась вокруг яйца и делала множество снимков. После этого сложная компьютерная программа его обработала. В результате мы получили объемные трехмерные послойные изображения всего яйца в высоком разрешении. При необходимости мы можем их приблизить, увеличить, и таким образом исследовать любую область изображения, где можно заметить что-то подозрительное. Таким образом, рентгеновские лучи, проходя через яйцо, доходят до детекторов, расположенных на противоположной стороне. Веерообразное расхождение происходит в диапазоне от 40° до 60°, в зависимости от устройства аппарата, и определяется углом, начинающимся от фокусного пятна рентгеновской трубки и расширяющимся в виде сектора до наружных границ ряда детекторов. [1].

На сегодняшний день компьютерная томография для яиц не используется.

Есть заменяющий прибор «овоскоп» (Рисунок 1) он считается простым в применение и не дорогим в приобретение. Но ovoskop не даст точную информацию о эмбрионе в яйце или же определение технического брака пищевого яйца.



Рисунок 1. Овоскопирование страусинового яйца

На рисунке 1 можем обратить внимание, что при полной темноте яйцо недостаточно просвечивается, а также у нас возникли подозрение на брак «присушка». Присушка яйца: Технический брак пищевого яйца, характеризующийся присохшим к скорлупе желтком. [4] Для полного убеждения мы решили сделать полную диагностику яйца (Компьютерную томографию) (Рисунок 2).

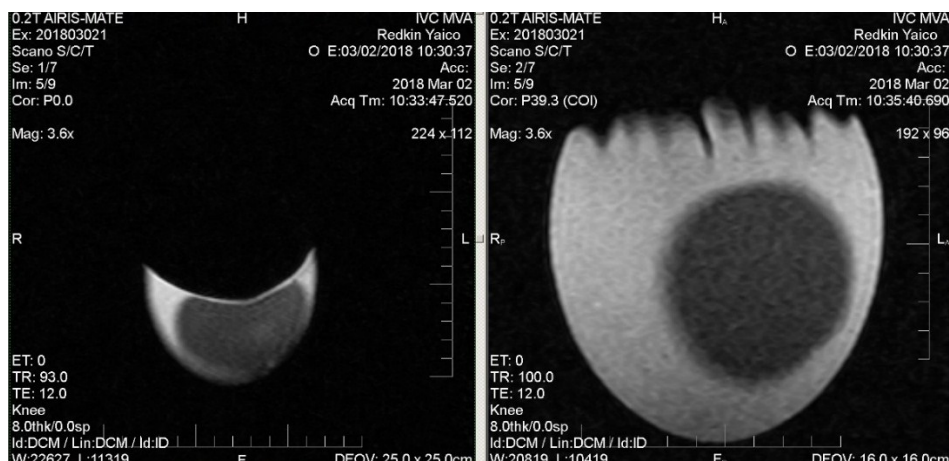
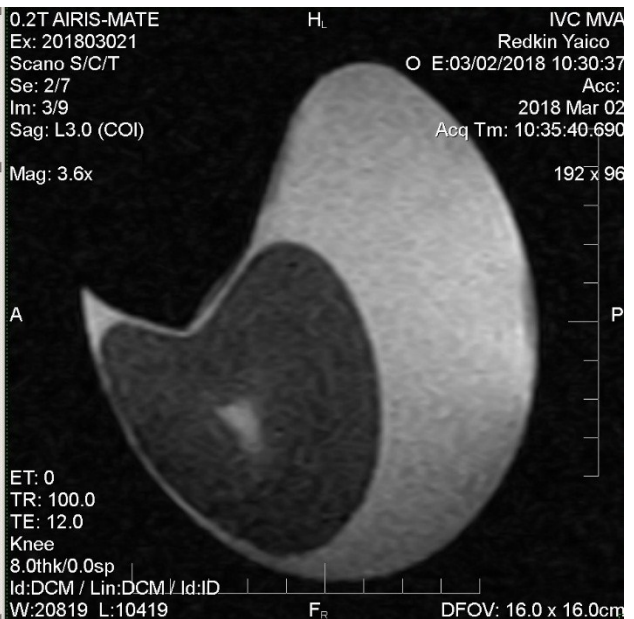
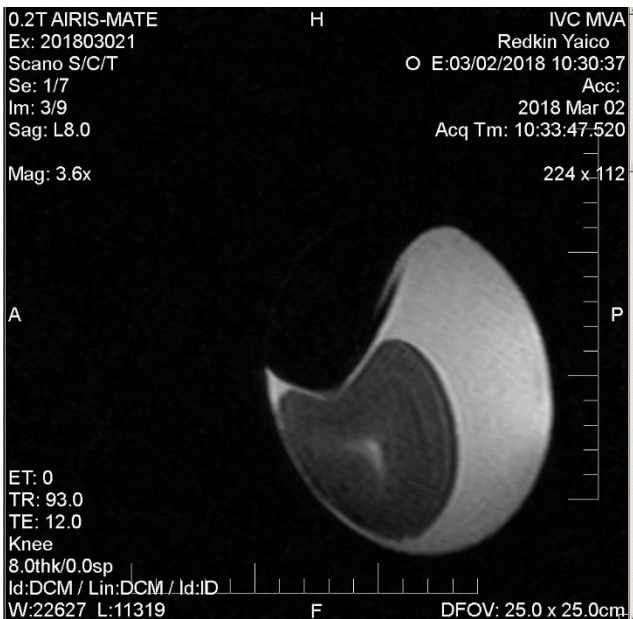
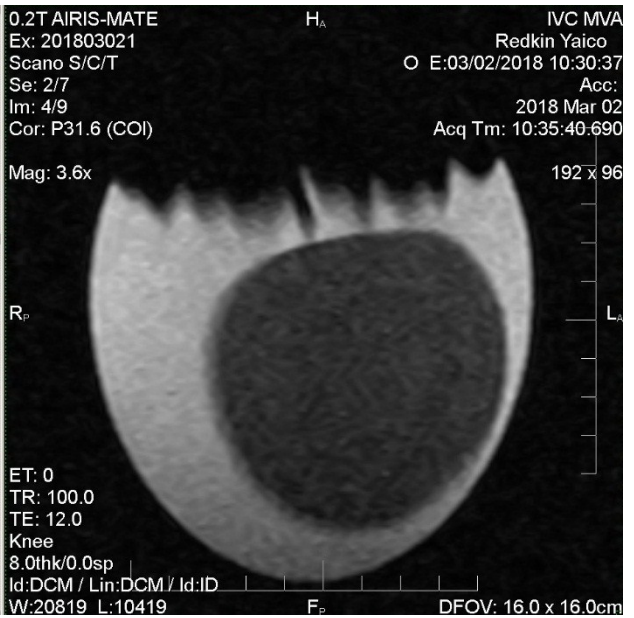
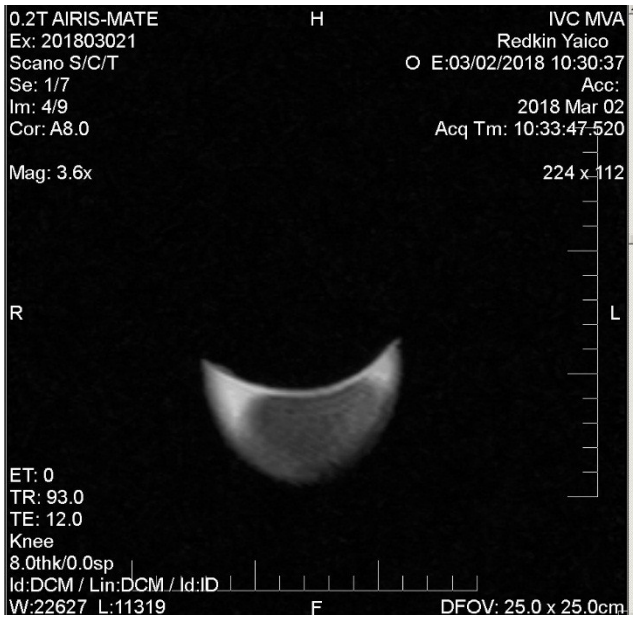
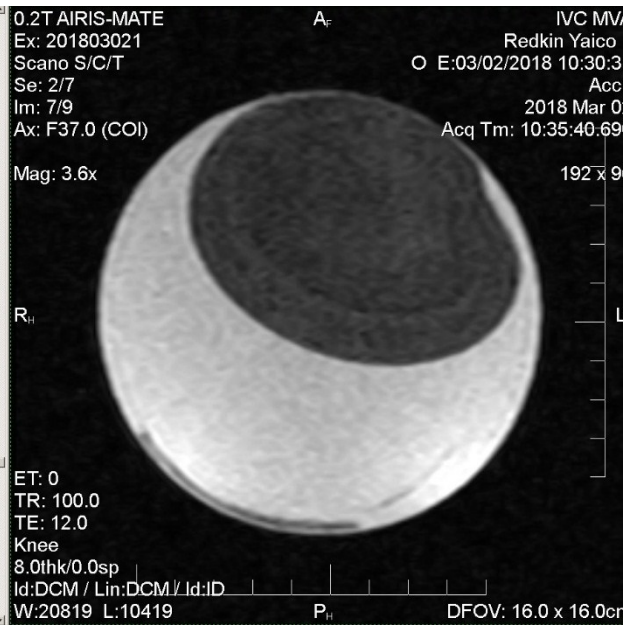
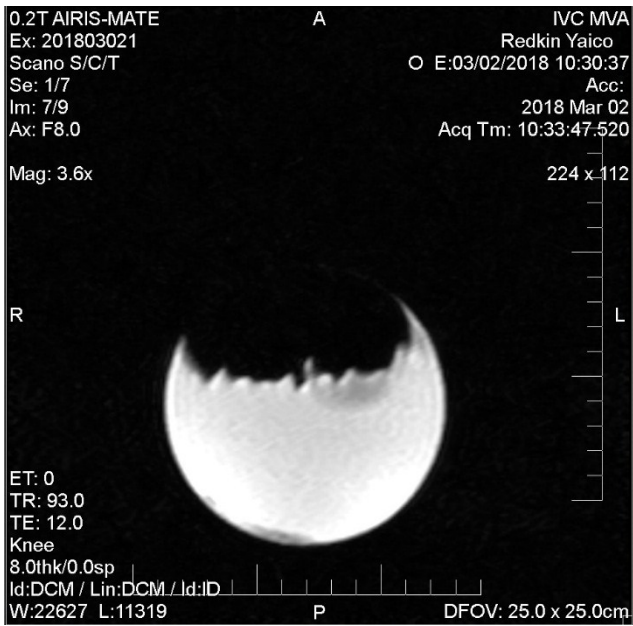
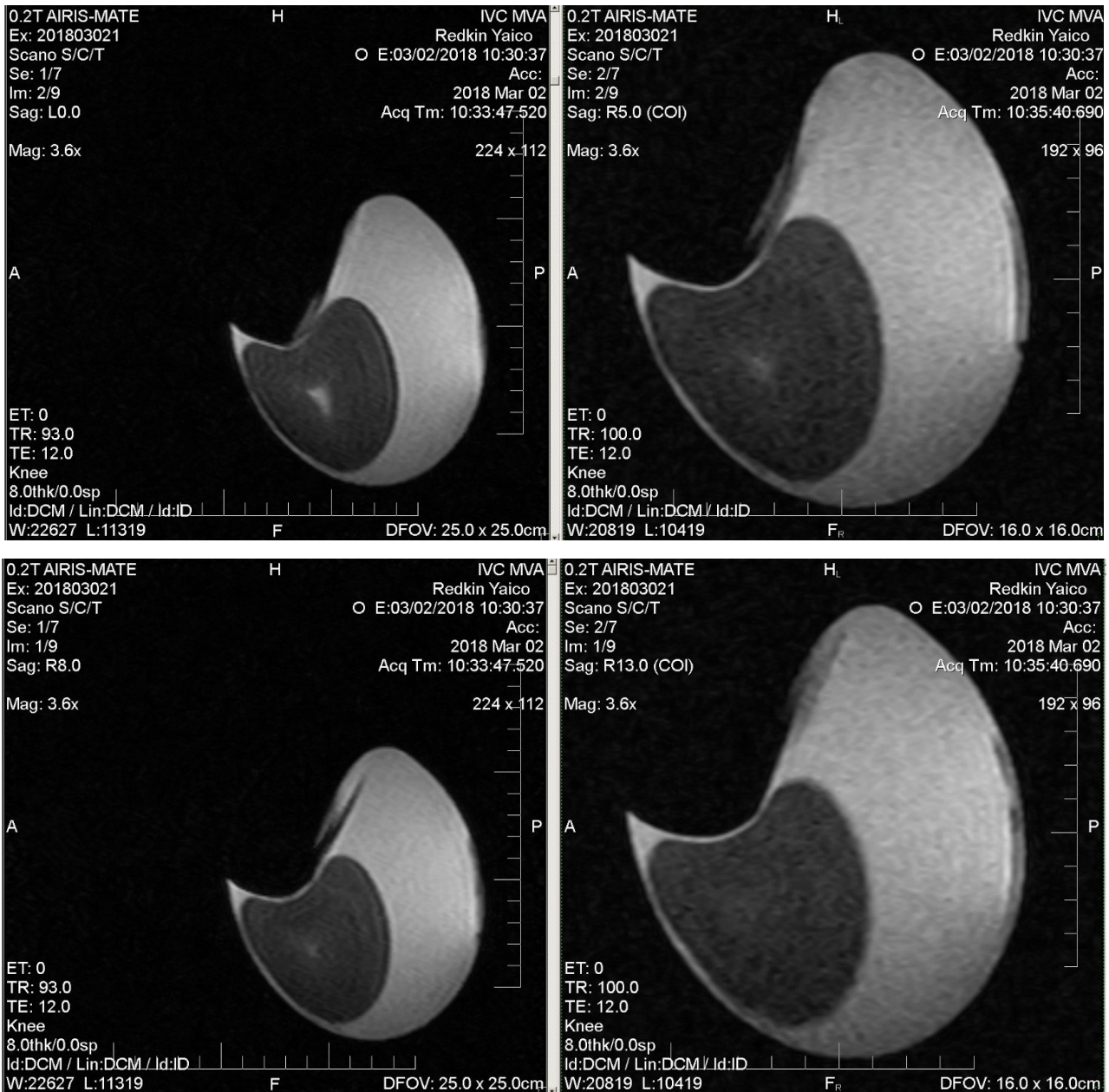


Рисунок 2. Томография страусинового яйца





В отличие от обычного «овоскопа», КТ позволил нам точно определить место брака яйца, увидеть плотность желтка на фоне белка, а также их размеры и размер воздушной камеры, что дает нам знать о сроке хранения яйца. Метод компьютерной томографии фактически исключает вероятность того, что какие-то процессы останутся незамеченными.

Современная диагностика-рентгены (Рисунок 2) способны излучать и собирать данные приблизительно с 1400 положений системы детектор-трубка на окружности 360° , или около 4 положений в градусе. Каждый профайл ослабления включает в себя измерения от 1500 каналов детекторов, приблизительно 30 каналов в градусе, при условии угла расхождения луча 50° . [1].

Так же за счет компьютерной томографии мы можем узнать инкубационный период самого яйца.

Так в 1990х годах американская команда ученого по имени Грегори Эриксон начал внимательно изучать строение тираннозавра и его яйцо.

Ученые использовали компьютерную томографию нашедшего яйца, благодаря которой им удалось воссоздать трехмерную модель роста зуба и определить темпы его развития от корневой части до короны. В результате выяснилось, что инкубационный период у динозавров составлял от 3 до 6 месяцев. [2]

Так же исследователи в районе Хами в Синьцзяне, на северо-западе Китая обнаружили группу яиц птерозавра.

Яйца были маленькие - всего 6-8 сантиметров в длину, но они достаточно хорошо сохранились. Чтобы исследовать эмбрионы внутри, ученые использовали сканер компьютерной томографии.

Сканирование показало, что ни один из 16 эмбрионов не имел зубов, предполагая, что-либо у эмбрионов еще не развились зубы, либо что рост зубов был задержан. [3]

Таким образом, в нашей работе мы использовали компьютерную томографию, которая, в отличие от овоскопа помогла нам определить, где именно располагается желток и белок, каких размеров достигает. Также на снимке увидели технический брак «присушка». И определили размеры воздушной камеры (пуга), которая составила 20 миллиметров, что не соответствует срокам хранения по свежести яйца.

Список литературы:

1. КОМПЬЮТЕРНАЯ ТОМОГРАФИЯ, базовое руководство, Матиас Хофер, M.D., МРН, ММЕ Перевод с англ.: А. П. Кутько, Ф. И. Плешков, В. В. Ипатов Под редакцией профессора Г. Е. Труфанова
2. Накопление яиц с помощью трехмерных эмбрионов дает представление о жизни птерозавра. Xiaolin Wang, Александр WA Kellner, Shunxing Jiang 1, Xin Cheng 1, Цян Ван 1, Yingxia Ma .
3. Учебники - Сельское хозяйство. Разведение и выращивание страусов (С.П. Бондаренко)
4. ГОСТ Р 54486-2011. (НАЦИОНАЛЬНЫЙ СТАНДАРТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ, ЯЙЦА ПИЩЕВЫЕ. Термины и определения)

РУБРИКА 2.

«МЕДИЦИНА И ФАРМАЦЕВТИКА»

МАССА ТЕЛА БОЛЬНЫХ САХАРНЫМ ДИАБЕТОМ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ МЕСТ ИХ ЖИТЕЛЬСТВА

Фарманова Салихат Мурадовна

студент, ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный медицинский университет» МЗ РФ, НИИ экологической медицины, РФ, Махачкала

Атаев Магомедрасул Гаджиевич

канд. мед. наук, доцент, ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный медицинский университет» МЗ РФ, НИИ экологической медицины, Махачкала

Введение

Сахарный диабет представляет собой важнейшую медико-социальную проблему во всем мире. Распространенность СД растет во всем мире и в настоящее время достигла масштабов эпидемии во многих развивающихся и большинстве развитых стран [2]. В недавнем отчете распространенность СД оценивалась на уровне 9,2% (доверительный интервал (ДИ) 4,7-13,3%) для взрослого населения Российской Федерации (РФ) 20-79 лет [2]. В 2013 г. крупномасштабное эпидемиологическое исследование было проведено NATION, нацеленного на истинную оценку распространенности СД в РФ [2]. В исследовании учитывалась связь заболевания с полом, возрастом, ИМТ, а также распространенности СД среди городского и сельского населения. Были получены образцы крови у 26 620 участников. В 5,4% случаев был установлен диагноз СД2, у 19,3% участников диагностирован предиабет. Рост показателей распространённости имел место по мере увеличения возраста пациентов (до 70 лет), заболевание встречается с одинаковой частотой у мужчин и женщин, 5,6% и 5,1% соответственно. Распространенность СД2 была выше среди жителей сельских поселений по сравнению с городским населением (6,7% по сравнению с 5,0%, $p < 0,001$).

При изучении нутритивного статуса больных СД 1 и 2 типов в условиях промышленного города отмечено преобладание пациентов с избыточной массой тела и ожирением за счет жировой составляющей МТ. На фоне белкового дефицита избыток этого компонента сомы у больных СД развивался в меньшей степени, по сравнению с группой лиц без СБН. У больных СД 2 типа гиперхолестеринемия может быть связана с висцеральной белковой недостаточностью [5].

Анализ влияния массы тела на течение и СД и эффективность сахароснижающих средств показал на неоднозначность результатов исследований [3].

Анализ 5 проспективных когортных исследований с включением 2625 больных сахарным диабетом 2 типа показал, что риск общей, сердечно-сосудистой смертности и смертности от не сердечно-сосудистой патологии был выше у участников с нормальным весом (284,8, 99,8 и 198,1 на 10 000 человеко-лет соответственно), чем с избыточной массой тела/ожирением (152,1, 67,8 и 87,9 на 10 000 человек лет соответственно). После поправки на демографические характеристики и артериальное давление, уровни липидов, окружность талии и курение, отношение рисков у пациентов с нормальным весом и избыточной массой тела/ожирением по общей, сердечно-сосудистой и не сердечно-сосудистой смертности было 2,08 (95% ДИ, 1,52–2,85), 1,52 (95% ДИ, 0,89–2,58) и 2,32 (95% ДИ, 1,55–3,48) соответственно. Авторы исследования признают, что неясно, почему люди с нормальным весом имеют более высокий риск смерти от различных причин [7].

Цель: изучить особенности массы тела у взрослых больных СД, проживающих в различных экологических зонах Республики Дагестан.

Материал и методы

В исследование вошли 137 пациентов с СД 1 и 2 типа. Все больные были распределены по массе тела на 6 групп [1]. Территория Республики Дагестан районирована на экологические зоны по Д.Г. Хачирову [6]. Как видно из таблицы 1, у 103 (75,2%) больных ИМТ менее 30 кг/м², а у 34 (24,8%) больных СД сопровождался ожирением различной степени. Ожирение было

характерным только для больных СД 2 типа. Также обращает на себя внимание высокая частота предождения при СД 2 типа по сравнению с СД 1 типа.

Таблица 1.

Распределение больных по массе тела и типу сахарного диабета

Масса тела	Сахарный диабет 1 типа	Сахарный диабет 2 типа	Всего
Дефицит массы	1	2	3
Норма	30	17	47
Предождение	12	41	53
Ожирение 1 степени	0	22	22
Ожирение II степени	0	7	7
Ожирение III степени	0	5	5
Итого	43	94	137

Из 43 больных СД 1 типа большая часть проживала во внутригорье и городах, из них у 30 (69,8%) больных выявлена нормальная масса тела. 94 обследованных больных СД 2 типа были распределены следующим образом: на равнине и в городах проживали 54 (57,5%) пациента. В высокогорье реже встречается СД 1 и 2 типа (7 и 8,5% соответственно) (табл. 2).

Таблица 2.

Распределение больных сахарным диабетом по массе тела и месту жительства

Масса тела	Сахарный диабет 1 типа					Сахарный диабет 2 типа				
	Предг орье	Равни на	Внутриг орье	Высоко горье	Горо да	Предг орье	Равни на	Внутриг орье	Высоко горье	Горо да
Дефицит массы	1									2
Норма	2	7	11	1	9	1	8	3	3	2
Предожире ние	2	1	4	2	3	12	10	6	3	10
Ожирение 1 степени						3	8	2	2	7
Ожирение II степени						1	2	3		1
Ожирение III степени								1		4
Общий итог	5	8	15	3	12	17	28	15	8	26

Математическая обработка данных проводилась с помощью пакета статистических программ Microsoft Excel. Разница долей больных СД с различной массой тела, проживающих в экологических зонах, оценивалась по

критерию Фишера с фи-преобразованием. За критический уровень критерия принимали значения при $P=0,05$.

Результаты

В таблице 3 представлена структура больных СД по массе тела в различных экологических зонах РД.

Сравнительный анализ массы тела у больных СД 1 типа показал, что только в предгорье выявлен случай с дефицитом массы тела, а доли больных с нормальной массой тела и предожирением были одинаковыми. В то же время на равнине, во внутригорье и городах нормальная масса тела у больных СД 1 типа кратно чаще, чем предожирение. Исключение составляет высокогорье, где доля с предожирением в 2 раза превышает нормальную массу.

Достоверно чаще предожирение наблюдается у больных СД 2 типа, проживающих в предгорье, по сравнению с другими экологическими зонами ($p<0,05$). Доля ожирения среди больных СД 2 типа составляет более 30% на равнине, во внутригорье и в городах. Высокогорье характеризуется высокой частотой больных СД 2 типа с нормальной массой тела и минимальной частотой ожирения I степени. В городах наблюдается высокая частота ожирения III степени по сравнению с сельской местностью.

Таблица 3.

Доля больных сахарным диабетом по типу, массе тела, месту жительства (%)

Масса тела	Сахарный диабет 1 типа					Сахарный диабет 2 типа				
	Предг орье	Равн ина	Внутриг орье	Высок огорье	Горо да	Предг орье	Равн ина	Внутриг орье	Высоко горье	Горо да
Дефицит массы	20,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	7,7
Норма	40,0	87,5	73,3	33,3	75,0	5,9	28,6	20,0	37,5	7,7
Предожи- рение	40,0	12,5	26,7	66,7	25,0	70,6	35,7	40,0	37,5	38,5
Ожирение I степени	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	17,6	28,6	13,3	25,0	26,9
Ожирение II степени	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	5,9	7,1	20,0	0,0	3,8
Ожирение III степени	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	6,7	0,0	15,4
Итого	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

В ходе исследования распределения СД по показателям ИМТ и месту жительства было выявлено, что для больных СД 1 типа, проживающих в предгорье характерен дефицит массы тела в 20% случаев, а нормальная масса тела и предождение в 40%. Нормальная масса тела среди больных СД 1 типа для жителей равнины (87,5%), а для СД 2 типа- высокогорья 37,5% соответственно. Более высокий % больных с предождением характерно для СД 2 типа и распространено на территории предгорья. А ожирение I степени характерно для жителей равнины с СД 2 типа и составляет 28,6%. Ожирение II степени чаще встречается среди больных СД 2 типа во внутригорье и составляет 20%, а ожирение III степени в городе в 15,4% соответственно, тем самым обуславливая образ жизни.

Изучение связи ИМТ и типа СД показало, что нормальная масса тела характерна больным СД 1 типа, предождение и различные степени ожирения- для СД 2 типа.

Выводы

1. Больным СД 1 типа более характерна нормальная масса тела, а предождение и различные степени ожирения - для СД 2 типа.

2. Нормальная масса тела свойственная больным СД, проживающим на территории внутригорья, а для СД 2 типа больше больных с предождением и ожирением - на равнине.

3. При СД 1 типа нормальная масса тела выявлена на равнине, а предождение в высокогорье и составляет 87,5% и 66,7%. Среди больных СД 2 типа нормальная масса тела встречается в высокогорье (37,5%), ожирение I степени характерно для жителей равнины и составляет 28,6%, а ожирении II степени для внутригорья и составляет 20% соответственно.

Список литературы:

1. Дедов И. И. и соавт. Ожирение. Метаболический синдром. Сахарный диабет 2 типа (Методические рекомендации) М.: Медиа Сфера, 2000. 111 с.

2. Дедов И.И., Шестакова М.В., Галстян Г.Р. Распространенность сахарного диабета 2 типа у взрослого населения России (исследование NATION) // Сахарный диабет. 2016; т. 19(2): С. 104-112.
3. Джавахишвили Т.Ш., Романцова Т.И., Роик О.В. Влияние динамики массы тела на факторы риска сердечно-сосудистых заболеваний у пациентов с сахарным диабетом 2 типа в течение первого года терапии инсулином // Ожирение и метаболизм. 2013. № 1. С. 22-25.
4. Древаль А. В., Мисникова И. В., Барсуков И. А. и др. Распространенность сахарного диабета 2 типа и нарушений углеводного обмена среди взрослого населения Московской области // Ожирение и метаболизм. 2008. № 2. С. 11-16.
5. Сокольская Т.И., Гулин А.В., Максименко В.Б. Соматометрическая оценка показателей нутритивного статуса больных сахарным диабетом, проживающих в условиях промышленного города // Вестник Тамбовского государственного университета, 2015. т.20, № 1, С. 159-162.
6. Хачиров Д.Г., Джалилова Н.А., Казиева Х.Э., Атаев М.Г. Эпидемиолого-экологические и гендерные особенности смертности от лейкозов населения Республики Дагестан // Известия ДГПУ. 2012. №2, С. 93-98.
7. Carnethon MR, De Chavez PJ, Biggs ML, Lewis CE, Pankow JS, Bertoni AG, Golden SH, Liu K, Mukamal KJ, Campbell-Jenkins B, Dyer AR. Association of weight status with mortality in adults with incident diabetes // JAMA. 2012 Aug 8;308(6):581-590.

РУБРИКА 3.

«НАУКИ О ЗЕМЛЕ»

МЕХАНИЗМ ПОЛУЧЕНИЯ РАЗРЕШИТЕЛЬНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ РАЗРАБОТКИ ПРОЕКТА ПЛАНИРОВКИ ТЕРРИТОРИИ

Агуреева Ульяна Ивановна

*магистрант, Академия строительства и архитектуры Донского
государственного технического университета – АСА ДГТУ,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Поляков Вячеслав Владимирович

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент, Академия строительства и
архитектуры Донского государственного технического университета –
АСА ДГТУ,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Решения о выполнении документации по планировке территории (далее – ПТ) в соответствии с Градостроительным Кодексом РФ принимаются как уполномоченными федеральными органами исполнительной власти, так и органами исполнительной власти субъектов РФ и муниципальных образований (далее – МО).

Уполномоченные федеральные органы исполнительной власти обеспечивают выполнение документации по ПТ на основании документов территориального планирования (далее – ДТП) Российской Федерации, если такими документами предусмотрено размещение линейных объектов на федеральном уровне. То же самое относится к органам исполнительной власти субъектов РФ и МО. Отличие состоит только в том, в каком значении находятся те или иные объекты – региональном или местном. Обеспечение выполнения документов по ПТ местного уровня, поселений и городских округов, может исполняться на основании ПЗЗ, которые разрабатываются для каждого населенного пункта в отдельности, а также на основании генерального плана. Уполномоченные органы исполнительной власти всех значений при

наличии одобрения органов местного самоуправления поселения либо городского округа вправе обеспечивать выполнение документов по ПТ в соответствии с ДТП, не являющимися линейными объектами.

Не допускается осуществлять выполнение документации по ПТ (кроме случаев выполнения ПМТ по заявлениям физических или юридических лиц в случаях, предусматривающих размещение объектов федерального значения в следующих областях:

- федеральный транспорт, дороги федерального значения;
- оборона и безопасность страны;
- энергетика;
- высшее образование;

• здравоохранение, объектов регионального значения, муниципального района, если размещение таких объектов не предусмотрено ДТП в областях, указанных выше, а также если не предусматривается размещение объектов при отсутствии генерального плана городского округа или поселения (схемы территориального планирования МО применительно к межселенным территориям).

Если решение о выполнении документов по ПТ уполномоченным органом все-таки принято, то в течение 10 дней со дня принятия такого решения направляется уведомление о принятии такого решения главе поселения либо городского округа. Выполнение документации по ПТ осуществляется уполномоченными органами самостоятельно или другими лицами, привлеченными на основании контракта, исключая случай, если был заключен договор аренды земельного участка для его комплексного освоения для жилищного строительства либо договор о развитии территории (осуществляется теми лицами, которые заключили договор). Также выполнение документов по ПТ может осуществляться физическими или юридическими лицами за счет их средств. В случае реконструкции линейных сооружений, право на которые зарегистрировано, собственник может сам давать техническое задание, лишь уведомляя органы государственной власти и органы местного

самоуправления о проведении реконструкции. В отношении земельного участка, который был предоставлен некоммерческой организацией, которая была создана гражданами для того, чтобы вести садоводство, огородничество, дачное хозяйство, выполнение проекта планировки территории (далее - ППТ) и (или) проекта межевания территории обеспечивается такой некоммерческой организацией, а в отношении земельного участка, который был предоставлен для ведения дачного хозяйства иному юридическому лицу - этим юридическим лицом. В случае получения уполномоченными органами исполнительной власти заявлений о принятии решений о выполнении документов по ПТ от лиц, которые указаны в предыдущих двух абзацах, такие органы в течение 14 рабочих дней должны принять решения о выполнении документации по ПТ, в отношении которой было подано заявление. Принятие документации по ПТ, которая предназначена для создания особой экономической зоны, осуществляется органами управления особыми экономическими зонами. Выполнение документации по ПТ, которая предназначена для расположения линейных объектов, транспортной инфраструктуры федерального значения, регионального значения или местного значения, осуществляется с учетом требований технических регламентов, нормативов градостроительного проектирования, градостроительных регламентов, и в соответствии с результатами инженерных изысканий. Уполномоченные федеральные органы исполнительной власти осуществляют проверку подготовленных на основании их решений документов по ПТ на соответствие всем вышеуказанным требованиям в течение 30 дней со дня поступления таких документов и по результатам проверки утверждают документы по ПТ или принимают решение об отклонении такой документации. В этом случае документация отправляется на дальнейшую доработку.

Уполномоченные органы исполнительной власти субъектов Российской Федерации или органы местного самоуправления проверяют документы в течение 30 дней со дня их поступления. По результатам таких проверок принимаются решения о направлении документов в высший исполнительный

орган государственной власти субъекта РФ и либо главе местной администрации на принятие или об отказе с дальнейшей их доработкой.

Документы по ПТ до их принятия подлежат согласованию с органами местного самоуправления поселения, городского округа, применительно к той территории, на которую разрабатывались эти документы.

Документы по ПТ, которые были подготовлены в отношении земель, которые находятся в лесном фонде, до их принятия подлежат согласованию с органами государственной власти, которые осуществляют предоставление участков, которые находятся в границах земель лесного фонда.

ППТ, который предусматривает расположение объектов, для размещения которых допускается изъятие земельных участков для государственных или муниципальных нужд, до его принятия подлежит согласованию с органом государственной власти или органом местного самоуправления, который уполномочен на принятие такого решения.

Если 30 дней с момента поступления на принятие решения об изъятии земельных участков для государственных или муниципальных нужд истекли, а возражений от высших органов власти не поступило, ППТ считается согласованным.

ППТ, который предусматривает расположение объектов, для размещения которых допускается изъятие земельных участков для государственных или муниципальных нужд, на земельных участках, которые принадлежат либо предоставлены физическим или юридическим лицам, органам государственной власти, органам местного самоуправления, не действует в части определения границ зон планируемого расположения таких объектов, если в течение 3 лет со дня принятия такого проекта не было принято решение об изъятии таких земельных участков для государственных или муниципальных нужд.

Документы по ПТ, которые представлены уполномоченными органами исполнительной власти субъектов или органами местного самоуправления, утверждаются высшим исполнительным органом государственной власти

субъекта либо главой местной администрации в течение 14 дней со дня поступления таких документов.

Далее документация по ПТ отправляется главе поселения или городского округа в течение 7 дней со дня ее принятия.

Глава местной администрации обеспечивает публикацию документов по ПТ в средствах массовой информации, также размещение на официальном сайте в сети «Интернет».

Уполномоченные органы либо заинтересованные лица могут оспаривать в судебном порядке документы по ПТ, если существуют какие-либо возражения [1, с.42].

ДТП подготавливаются также с использованием Земельного, Водного, Лесного Кодексов Российской Федерации, а также с использованием других нормативно-правовых актов [2; 3; 4].

Проектом планировки территории определяются вид разрешенного использования и устанавливается категория земельных участков. Проект межевания территории подготавливается с использованием сведений Единого государственного реестра недвижимости (ЕГРН), а именно заказываются выписки и кадастровые планы территорий [5].

Список литературы:

1. Водный кодекс Российской Федерации от 03.06.2006 N 74-ФЗ (ред. от 29.07.2017).
2. Градостроительный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 190-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 31.12.2017).
3. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.11.2017).
4. Лесной кодекс Российской Федерации от 04.12.2006 N 200-ФЗ (ред. от 29.12.2017).
5. Официальный сайт Росреестра ФСГРКК [Электронный ресурс]: Режим доступа: <https://rosreestr.ru/site/>. Дата обращения: 20.04.2018.

РУБРИКА 4.

«ПЕДАГОГИКА»

ПРОБЛЕМА МОТИВАЦИИ ПОДРОСТКОВ, ОБУЧАЮЩИХСЯ В ДШИ ПО КЛАССУ ГИТАРЫ

Кулагин Сергей Александрович
студент, ТОГБПОУ «Тамбовский колледж искусств»,
РФ, г. Тамбов

Пенина Светлана Николаевна
научный руководитель, канд. пед. наук,
преподаватель социально-гуманитарных дисциплин,
ТОГБПОУ «Тамбовский колледж искусств»,
РФ, г. Тамбов

В Концепции развития дополнительного образования детей отмечается, что «в XXI веке приоритетом образования должно стать превращение жизненного пространства в мотивирующее пространство, определяющее самоактуализацию и самореализацию личности, где воспитание человека начинается с формирования мотивации к познанию, творчеству, труду, спорту, приобщению к ценностям и традициям многонациональной культуры российского народа». Однако на практике имеет место противоречие между возможностями для дополнительного образования, предоставляемыми конкретными учреждениями, и нечетко осознаваемыми потребностями обучающихся. Следовательно, проблема, освещаемая в данной статье, актуальна.

Слово «мотивация» образовано от глагола «movere» – «двигать». Учебная мотивация – это процесс, который «запускает», направляет и поддерживает усилия, направленные на выполнение учебной деятельности [2].

Мотивация к музыкальной деятельности – это совокупность потребностей, интересов, мотивов, побуждающих ребенка к активной, целенаправленной и эмоционально окрашенной музыкальной деятельности [1].

Различают внутреннюю и внешнюю мотивации. При внутренней мотивации награду за свои действия человек «имеет в самом себе»: уверенность в своих силах, удовлетворение от своего труда и подобное. Внешняя мотивация зависит от отношений человека со средой (желание получить вознаграждение, избежать наказания и прочее). Внешняя мотивация в целом способствует увеличению объема выполняемой работы, а внутренняя — качества.

Выделяют пять уровней учебной мотивации: высокий, достаточный, положительное отношение, низкий, негативное отношение. Работа над повышением уровня мотивации обучающихся должна проводиться путем взаимодействия всех участников образовательного процесса: педагогического коллектива, обучающихся, родителей.

Существует несколько базовых принципов формирования мотивации: ориентация на перспективы, резервы ученика в каждом конкретном возрасте; включение ребенка в активные виды деятельности (учебную, внеклассную, концертную, конкурсную); развитие новых личностных качеств; личный пример педагога; воодушевление успехом и другое.

Особое значение имеет формирование мотивации подростков. Ученые утверждают, что для подросткового возраста характерен ряд конфликтов, многие из которых напрямую связаны с мотивацией.

К началу подросткового возраста учебная деятельность теряет свое ведущее значение в психическом развитии учащихся, что может привести к существенной трансформации учебной мотивации.

В детских школах искусств (ДШИ) обучающимся дается возможность развития их способностей и склонностей, то есть формируется внутренняя мотивация. Если дети понимают, что преподаватель может и хочет дать то, что им нужно, то это становится дополнительным побуждением к обучению.

Специалисты в области методики музыкального образования рекомендуют поддерживать мотивацию будущих исполнителей следующим образом: обязательное проигрывание произведений перед сверстниками; организация

участия детей в классных концертах для родителей, школьных концертах, конкурсах различных уровней; встречи с профессиональными музыкантами, включение детей в исследовательскую деятельность и другое. Немаловажную роль играют поддержание интереса к гитаре за счет использования новейших методик обучения исполнительскому мастерству, направленных на развитие личности и ее системы ценностей; пример трепетного личного отношения педагога к своему инструменту; реклама и пропаганда классической гитары в СМИ и интернете; включение ребенка в творческую деятельность; своевременная компенсация неудач позитивными впечатлениями от соприкосновения с музыкой; использование технических средств (аудио- и видеозаписей хорошо подготовленных произведений) и т.д.

В процессе активной исполнительской деятельности интенсивно развивается психологическая устойчивость юного музыканта (преодоление сценического волнения), воспитываются навыки самоконтроля. Становясь добровольным участником творческой жизни ДШИ, учащийся неизменно «вырастает» в собственных глазах (что особенно актуально в подростковый период), а уважение со стороны взрослых (педагогов, родителей, родственников) способствует еще более интенсивным занятиям музыкой и достижению высокого результата.

Изучение мотивации подростков проводилось на базе ДШИ Рассказовского района. В настоящее время в ней осуществляется обучение по предпрофессиональным и общеразвивающим программам. Особенностью данного учебного заведения является то, что с сентября 2010 года в нем открыты «выездные классы», то есть педагоги школы проводят занятия во внеурочное время не только в городе Рассказово, но и в селе Платоновка.

Для диагностики мотивации обучающихся были специально разработаны две анкеты «Основные мотиваторы» и «Что препятствует моему обучению?», которые включали в себя по одному исходному утверждению («Я хочу учиться в ДШИ Рассказовского района, потому что для меня важно...» и «Что мешает мне учиться в ДШИ Рассказовского района?») и по 15 факторов,

предназначенных для ранжирования. В анкетировании приняло участие 10 подростков.

Проведенная диагностика позволила выявить отсутствие проблем с организацией дополнительного образования, что подтверждается данными наблюдений и изучением документации. На сегодняшний день педагогический процесс в ДШИ Рассказовского района, по мнению экспертов, находится на высоком уровне и, следовательно, практически не может влиять на мотивацию обучающихся: занятия в общеобразовательных школах Рассказовского района проводятся в две смены, организованы полноценные обеды; доставка детей осуществляется при помощи специально выделенных школьных автобусов, которые курсируют несколько раз в день, давая возможность всем желающим заниматься в различных кружках и секциях. Значит, при наличии благоприятных внешних условий отсутствие у детей стремления к получению дополнительного образования имеет следующие субъективные причины:

1) потеря первоначального интереса к занятиям по классу гитары в результате объективной сложности обучения и отдаленности перспектив;

2) изначально ложное представление детей о специфике музыкального искусства и несерьезное отношение к занятиям музыкой, восприятие Школы искусств как некоего «кружка», где можно просто интересно проводить время и не принимать никаких обязательств по выполнению домашних занятий, самостоятельной работе;

3) недостаточно серьезная работа педагогов по настройке обучающихся на долгий систематический труд;

4) недостаточная работа родителей в том же направлении.

С целью преодоления выявленных проблем, связанных с мотивацией обучающихся подросткового возраста в классе гитары ДШИ Рассказовского района, были сформулированы следующие рекомендации:

1. Систематические беседы с учениками о структуре учебного процесса, его специфике, трудностях и способах их преодоления.

2. Систематическая оценка успешности выполнения краткосрочных, среднесрочных и долгосрочных планов развития исполнительских навыков каждого ученика.

3. Организация участия обучающихся в творческих конкурсах.

4. Повышение психолого-педагогической грамотности родителей по вопросам, связанным с мотивацией исполнительской деятельности.

5. Встречи с профессиональными музыкантами.

6. Участие в мероприятиях общеобразовательной школы.

7. Организация внутренних конкурсов, например, конкурс рисунков, фотографий, роликов, эссе, песен «Я и моя гитара», «Я – гитарист XXI века»; олимпиад и под.

Предлагаемый перечень мер может применяться и в других школах искусств и общеобразовательных учебных заведениях.

Список литературы:

1. Гузьева, Л.П. Изучение и формирование мотивации обучения в ДШИ как элемента педагогической культуры [Электронный ресурс] / Л.П. Гузьева. – Электрон.дан. – Режим доступа: <https://multiurok.ru/files/izuchieniie-i-formirovaniie-motivatsii-obuchieniia.html>. – Загл. с экрана.
2. Кузнецова, И.А. Учебная мотивация [Электронный ресурс] / И.А. Кузнецова. – Электрон.дан. – Режим доступа: <https://nsportal.ru/vuz/pedagogicheskie-nauki/library/2015/08/03/uchebnaya-motivatsiya>. – Загл. с экрана.

РУБРИКА 5. «СОЦИОЛОГИЯ»

ОСОБЕННОСТИ СОЦИАЛИЗАЦИИ МОЛОДЕЖИ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ

Круцько Полина Витальевна

студент

*ФГБОУ ВО «Московский городской психолого-педагогический университет»,
РФ, г. Москва*

«Социализация – это двусторонний процесс постоянной передачи обществом и освоения индивидом в течение всей его жизни социальных норм, культурных ценностей и образцов поведения, позволяющий индивиду функционировать в данном обществе.» [1]

Таким образом начиная наше исследование, в первой главе мы рассматриваем то, как молодежь существует в нравственных, духовных, культурных и патриотических аспектах общества.

Необходимо обратить внимание на тот факт, что после распада СССР, в котором существовали молодежные организации для разных возрастных категорий (такие, как «Октябрята», «Пионеры», «Комсомольцы»), нацеленные на формирование гражданской позиции нового поколения, никакой альтернативы нашему обществу предложено не было. В то нелегкое время, молодежь оказалась предоставлена самой себе, без каких-либо нравственных ориентиров, понятий по созданию крепких семей, пропаганды здорового образа жизни без вредных привычек и наркотиков. Именно когда упал «железный занавес» нашу страну наводнили потоки просветительской информации Запада, не всегда полезной, а зачастую губительной для молодых неокрепших умов. Молодежь не смогла этому противостоять, отсюда и появились основные проблемы современного общества такие, как:

- наркомания;
- алкоголизм;

- высокий процент разводов и абортов;
- низкий уровень образованности среднего класса;
- нежелание изучать историю своей страны и семьи;
- отсутствие спортивной и патриотической молодежи;
- небрежное отношение и игнорирование культурного наследия;
- не любовь к Родине.

Эти и многие другие причины, стали основой к формированию общественного мнения, относительно того, что «хорошо везде, но только не в России», а именно неуважительное отношение к своей стране и соответственно крайнее недовольство качеством жизни.

Чтобы решить эти проблемы и вырастить высокоморальное, глубоко нравственное, духовное и благодарное общество, государством были предприняты попытки по объединению молодежи, развитию потенциала и образованию по разным направлениям, что позволило бы сформировать прочный фундамент для России в будущем. В настоящее время, благодаря активному созданию и развитию молодежных объединений, взаимодействию государственных органов и поддержке молодежных инициатив удалось создать фундамент самостоятельной и свободной молодежи, имеющей четкую и ясную позицию в жизни, не действующую по правилу «стадного чувства», а имеющую свое мнение, основанное на изученном опыте предыдущих поколений или полученное путем анализа информации.

Благодаря широкому спектру предлагаемых возможностей со стороны государства, Русской Православной Церкви и других религиозных организаций, молодой человек стоит перед выбором места и пути своего развития, применения своих навыков, способностей и возможностей, а не движется «по течению», по пути постоянного неудовлетворения и недовольства. В данный момент, у молодежи начало формироваться мнение, что для счастливой и успешной жизни необходимо развиваться, получать образование и заниматься самореализацией, как минимум об этом свидетельствует количество молодых людей, имеющих высшее или получающих второе и дополнительное

образования, а как максимум активная вовлеченность молодежи в социальную, общественную и политическую жизнь Российской Федерации, путем вступления в молодежные объединения и реализации задач поставленных перед этими объединениями государством или религиозными организациями, а также активное участие в социальных добровольческих и волонтерских проектах страны.

Следует отметить, что небывалый для нашей страны подъем волонтерства и добровольчества среди молодежи все еще набирает обороты, увеличивается процент участвующей и развивающей проекты в этом направлении молодежи. Участники таких программ, набравшись опыта начинают пробовать свои силы в реализации социальных волонтерских и добровольческих программ и проектов, как локальных, так и общероссийских. Стоит только обратить внимание на то, как молодежь помогает людям, попавшим в беду - собрать средства, необходимые вещи и медикаменты (яркий пример тому Ринат Каримов переживший рак и написавший об этом книгу «Rinat vs Lymphoma» в 2016 году и собирающий со своими друзьями и простыми людьми, узнавшими его через интернет все необходимое для больных онкологией, находящихся в Российском онкологическом научном центре им. Н.Н. Блохина). Также немаловажным является создание отрядов, по поиску пропавших без вести людей в городах и областях, участниками которых все больше и больше становится молодежь.

Более того, молодежь оказывает помощь людям с ОВЗ в повседневной жизни и участвует в разработке и реализации программ адаптации людей с ОВЗ к более комфортной жизни.

Конечно, одним из ключевых аспектов социализации молодежи в современном обществе является необходимость самореализации и раскрытия своих собственных амбиций, которые могут быть направлены на созидание или разрушение общества. А благодаря объединению усилий молодежи, направлению и обучению ее, возможно достижение невероятных результатов, способствующих и непосредственно влияющих на процветание нашей страны.

Нельзя не отметить, что, не смотря на активную вовлеченность молодежи в общественную, социальную и политическую жизнь, все еще есть огромный пласт той молодежи, которую воспитали в недовольстве и неудовлетворенности своим положением, которая не видит перспектив развития своей страны, очень часто в просторечии таких людей называют «диванная оппозиция». В следствии этого, качество жизни в России еще не вышло на тот уровень, на который могло бы, будь все заявленные молодежные инициативы реализованы. Естественно, исходя из всего вышесказанного, не следует забывать, что каждый человек уникален и обладает своим собственным набором моральных и нравственных принципов, на которые иногда никто и ничто не способно повлиять, именно поэтому в нашей жизни всегда будет место вранью, воровству и другим, более тяжким злодеяниям, совершаемым молодежью по тем или иным личностным мотивам.

Но благодаря наметившемуся интересу со стороны молодежи к нравственным, духовным, культурным и патриотическим аспектам общества и его поддержка со стороны государства и религиозных организаций указывают на появление культурной, образованной, высокодуховной и глубоко нравственной молодежи в нашей стране.

Для достижения целей и задач согласно государственной молодежной политике были разработаны формы и методы работы с молодежью через молодежные объединения. Согласно Закону города Москвы «О молодежи» от 2011 года молодежные объединения – это «созданные в соответствии с федеральным законодательством и зарегистрированные в установленном порядке на территории города Москвы некоммерческие организации, общественные объединения, в том числе не зарегистрированные в качестве юридического лица, не менее 50 процентов членов (участников) которых составляет молодежь.» [2]

Молодежные объединения в свою очередь разделяются на формальные и неформальные. Формальные – это те, в которых существует четкий план функционирования, есть прописанные цели и задачи. Неформальные – это те,

которые были образованы по ряду причин вынудивших участников организовать для решения той или иной проблемы, установленных целей или задач. Кроме того, общественные объединения делятся на политические, религиозные, спортивные, творческие и другие.

По организационно-правовой форме молодежные организации являются коммерческими и некоммерческими. Коммерческие – это те, основной целью которых является извлечение прибыли из сферы своей деятельности. Некоммерческие – не имеющие основным приоритетом деятельности извлечение прибыли и ее распределение между участниками организации, а созданные для достижения социальных, благотворительных, культурных, образовательных, научных и управленческих целей, в целях охраны здоровья граждан, развития физической культуры и спорта, удовлетворения духовных и иных нематериальных потребностей граждан, защиты прав, законных интересов граждан и организаций, разрешения споров и конфликтов, оказания юридической помощи, а также в иных целях, направленных на достижение общественных благ.[3]

Список литературы:

1. Большой Энциклопедический словарь [Электронный ресурс]. – URL <http://www.dic.academic.ru>
2. Закон г. Москвы от 30.09.2009 № 39 «О молодежи» [Электронный ресурс]. – СПС «Консультант плюс» URL <http://www.consultant.ru> – режим доступа – свободный (дата обращения 05.11.2016)
3. Федеральный Закон от 12.01.1996 № 7-ФЗ "О некоммерческих организациях" в действующей последней редакции от 02.05.2015//СПС «Консультант плюс» [Электронный ресурс]. – URL <http://www.consultant.ru> (дата обращения 03.11.2016). режим доступа – свободный

РУБРИКА 6.

«ЭКОНОМИКА»

ПРЯМОЙ МАРКЕТИНГ КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ ИНСТРУМЕНТ ТЕХНОЛОГИИ ПРОДАЖ

Кречко Михаил Юрьевич

*студент, филиал ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский университет
«МЭИ» в г. Смоленске,
РФ, г. Смоленск*

Какатунова Татьяна Валентиновна

*научный руководитель, д-р экон. наук, профессор, филиал ФГБОУ ВО
«Национальный исследовательский университет «МЭИ» в г. Смоленске,
РФ, г. Смоленск*

В современной практике управления рекламными кампаниями все чаще используется термин «прямой маркетинг». В чем же его преимущества на самом деле?

Прямой маркетинг характеризуется как комплекс мероприятий, направленных на получение обратной связи (реакции) от потребителя в форме запроса информации, заказа предлагаемого товара или услуги, обращением в офис и др. [1].

Высокий уровень конкуренции вынуждает многие организации использовать новые, ранее не применяемые методы продвижения. Прямой маркетинг таковым и является. Данный вид маркетинговой коммуникации подразумевает прямое обращение к клиенту (письменное или телефонное обращение), что делает его на сегодняшний день более востребованным. Таким образом, прямой маркетинг может, как повысить эффективность рекламной кампании, так и увеличить показатели эффективности организации в целом.

Многие средства прямой маркетинга часто просто называют рекламой. Но если комплекс рекламных методов направлен на предоставление какой-то общей информации для целевой аудитории об организации и ее деятельности,

то с прямым маркетингом все намного сложнее. Его основной задачей выступает оказание влияния на конкретные целевые группы, с целью мотивирования покупателя и увеличения, в конечном итоге, спроса. Еще одной особенностью этого вида маркетинговой коммуникации является формирование у потенциальных покупателей желания вступить в диалог с организацией.

По своим функциям прямой маркетинг похож на директ-мэйл (DM). Но на самом деле, DM является одним из инструментов прямого маркетинга. Эти два понятия часто приравнивают, потому что в качестве рассылок часто используется рассылка на электронную почту [3].

Прямой маркетинг помогает в формировании баз пользователей – потенциальных покупателей. С такими пользователями в дальнейшем проще установить деловые отношения и личный контакт. Уже в самом начале действия прямого маркетинга можно выявить потенциальных покупателей. Эта особенность позволяет корректировать деятельность фирмы и, в дальнейшем, снижать потери и увеличивать объемы продаж [2]. Основные преимущества прямого маркетинга представлены в таблице 1.

Таблица 1.

Преимущества прямого маркетинга

Преимущество	Описание
1. Минимизация рисков	Заключается в «тестовой» спецификации прямого маркетинга. Перед внедрением его на основном сегменте, происходят испытания на маленьких группах клиентов
2. Повышение эффективности деятельности компании	Обусловлено возможностью применять и оценивать сразу несколько методов и, в последствии, выбирать подходящие
3. Снижение затрат на маркетинговые коммуникации	Прямой маркетинг сам по себе недорогой инструмент
4. Возможность выбора	Использует много методов и позволяет в результате анализа выбрать наиболее перспективные [2]

Помимо перечисленных выше преимуществ, прямой маркетинг имеет ряд других, немаловажных. Например, эффективность почтовых рассылок мало кто замечает. Но почти каждый клиент, если письмо не попало в «спам», как

минимум увидит его, увидит название организации, а может, даже и прочтет его.

Кроме того, письмо не будет содержать лишней информации (сведения о конкуренции и тп.). Следовательно, потенциальному покупателю будет предоставлена лишь информация о фирме-отправителе. Таким образом, инструменты прямого маркетинга, а в данной ситуации это директ-мэйл, помогают в короткие сроки выйти на новых клиентов с новыми предложениями.

На сегодняшний день пользоваться СМИ для продвижения достаточно накладно. Помимо больших затрат, они еще и мало информативны.

Директ-мэйл далеко не единственный эффективный инструмент прямого маркетинга. Он и ряд других представлен в таблице 2, где рассмотрены основные преимущества выбранных инструментов [1].

Таблица 2.

Основные инструменты прямого маркетинга

Инструмент	Описание	Преимущества
1. Директ-мэйл	Адресная почтовая рассылка по всевозможным каналам	- Обращение к целевой аудитории; - личное общение с клиентами; - обращение не содержит информации о конкурентах; - неограниченный объем
2. Телемаркетинг	Рассылка информационных сообщений по средствам факса, телефона.	- Корректировка предложения; - быстрая скорость; - высокая отдача; - быстрое формирование клиентской базы
3. Безадресная рассылка	Распространение информации без указания конкретного адресата (раздача листовок) [1]	- Низкие затраты; - быстрая обратная связь; - возможность оценить впечатление вживую

Прямой маркетинг по своей сущности достаточно необычный инструмент маркетинговых коммуникаций. На каждом этапе продвижения товара/услуги посредством средств прямого маркетинга, можно оценить эффективность. Чаще всего, оценка происходит с помощью тестирования. Делается это для оптимизации рекламных обращений и поиска целевых групп. Тестирование представляет собой рассылку сообщений небольшой группе покупателей. Их

реакция служит для выбора целевой группы покупателей, с которыми в дальнейшем будет проводиться работа [2].

Стоит отметить, что сейчас многие компании отказываются от традиционных форм рекламы, уводя свои продажи в глобальную паутину. Многие специалисты считают, что прямой маркетинг в ближайшие годы станет одним из лидеров среди всех рекламных средств воздействия на клиентов. Востребованность к прямому маркетингу на мировом рынке увеличивается. Это можно наблюдать из графика прибыли рекламных агентов за август-декабрь 2017 года (рисунок 1) [4].

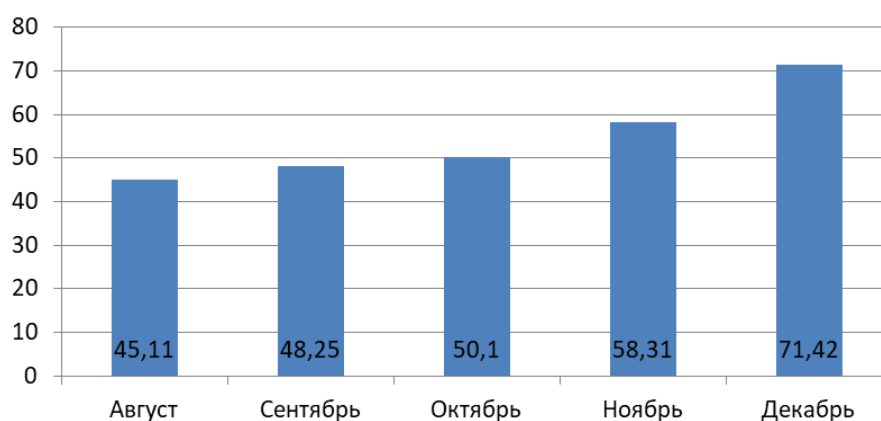


Рисунок 1. Средний доход рекламного агента в сфере прямого маркетинга, тыс. руб.

Постоянно развивающиеся технологии все сильнее влияют на общую систему продаж. Появляются новые каналы, методы и технологии. Так и появился прямой маркетинг, который изначально использовался для формирования общей базы потенциальных покупателей. Сейчас он является одним из самых популярных инструментов маркетинговых коммуникаций, имеет свои, специфичные каналы связи с клиентами, включает в себя ряд инновационных инструментов.

Таким образом, прямой маркетинг можно считать одним из приоритетных направлений рекламы на ближайшие годы. Обладая такими преимуществами сегодня, с его дальнейшим развитием организации могут достигнуть своих

целей в самые короткие сроки. Следовательно, прямой маркетинг можно считать достаточно эффективной технологией продаж.

Список литературы:

1. Григорьев М.Н. Маркетинг: учебник для вузов. – М.: Юрайт, 2013.
2. Павлова Н.Н. Маркетинг в практике современной фирмы. – М.: Норма, 2014.
3. Романенкова О.Н. Маркетинг: теория и практика: учебник для бакалавров. – М.: Юрайт, 2014.
4. Зарплата менеджера по рекламе в 2017 году. Сколько? [Электронный ресурс] // Информационный портал «NEWSGG». URL: <http://newsgg.ru/zarplata/1005-menedzher-po-reklame.html/> (дата обращения 16.04.2018).

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА РОССИИ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

Рекута Елена Алексеевна

*магистрант Российского государственного социального университета,
РФ, Москва*

Значимость малого бизнеса в экономике России неоспорима, развитие данного сегмента оказывает больше влияние на экономический рост, насыщенность рынка качественными товарами.

Кроме того, малый бизнес способствует внедрению инноваций, поддержке оптимальной конкурентной среды, создает дополнительные рабочие места, препятствует развитию монополий и увеличивает потребительский спрос.

В результате, расширение границ деятельности малых предпринимателей не только благотворно влияет на экономический рынок России, но и позволяет ему выйти на новый, более качественный уровень.

По оценке экспертов, малый бизнес вносит в экономику более 16,5 млн. потенциальных вакансий и содержащий в себе до 20% ВВП при мировом показателе в 35%.

Государственная поддержка может оказать значительный толчок в данном сегменте экономики и число малого и среднего предпринимательства до 2018 года может возрасти до 6 млн.

Территориальное распределение отражено на рисунке 1.



Рисунок 1. Территориальное распределение субъектов малого предпринимательства в 2017 г. [5]

По итогам 2017 на территории России действует 265 339 субъектов малого предпринимательства с общей численностью работников 7 035 232 чел.

В России в сферы малого бизнеса характерно неравномерное распределение по территориям. В Центральном округе размещено более 30% предприятий. Равномерное распределение по округам субъектов малого предпринимательства способствовало положительному развитию экономики РФ и внедрению инноваций в остальных округах страны.

По словам замминистра экономического развития России Олега Фомичева сейчас в России работает более 6 млн. компаний, относящихся к малому предпринимательству, в том числе более 5,5 млн – это микробизнес, 266 000 – малые компании, а 20 000 предприятий относятся к среднему бизнесу.

По последним данным, на малый и средний бизнес (включая индивидуальных предпринимателей и их наемных работников) приходится чуть более 28% всех рабочих мест в экономике.

Статистика регистрации и прекращения деятельности индивидуальных предпринимателей за 2016-2017гг.

Таблица 1.

Регистрация и официальное прекращение деятельности индивидуальных предпринимателей за 2016-2017гг. [5]

Индивидуальное предпринимательство	2016	2017 (на 01.12)
Начали деятельность	602 389	626 346
Прекратили деятельность	535 516	419 073

Необходимо отметить, в отраслевой структуре малого бизнеса преобладают торговые предприятия и индивидуальных предпринимателей, а также субъекты МАЛОГО БИЗНЕСА, занимающиеся профессиональной, научной и технической деятельностью, строительством.

Многочисленные исследования наглядно показывают, что современное предпринимательство сталкивается с рядом причин, которые касаются и финансового обеспечения, и бюрократических проволочек.

Называя прочие причины, тормозящие развитие малого бизнеса в России, нельзя не отметить частое отсутствие четкого, детально продуманного плана. Большая часть небольших компаний попросту не знает, как он составляется. Однако отсутствие выверенного плана развития провоцирует возникновение сложностей с финансированием; решением текущих задач; возможностью правильно и грамотно подстраиваться под текущие изменения рынка; рецессией.

Нельзя не обозначить и проблемы кредитования малого бизнеса. Большого стремления со стороны банков выделять кредитные средства для развития малого бизнеса в нашей стране пока не наблюдается. Связано это с большим риском и невозможностью компаний возмещать заемные капиталы. По сведениям экспертов, удовлетворение запроса на кредитование в нашей стране получают лишь 30% всех заявителей, а микрокредитование доступно и того меньшему числу – только 10%.

Влияние санкций на малый бизнес в России стало ощутимым уже в прошлом году. Это выразилось в росте цен на продовольственные товары, увеличении курса евро и доллара, ограничениях на выход на международный рынок. Малый бизнес оказался самым уязвимым во всем экономическом секторе. Если до введения ограничений маленькие фирмы и так работали на грани рентабельности, то в новых условиях многие из них вообще окажутся за пределами экономики.

Большим преимуществом дальнейшего развития малых форм бизнеса в нашей стране является факт, что государство полностью отдает себе отчет в том, что утрата данной экономической прослойки приведет к непоправимым изменениям.

Высокая доля теневой занятости ставится одной из важнейших проблем малого и среднего предпринимательства. Шагом по решению данной проблемы, стало решение о создании комфортной среды для регистрации и поддержки малых компаний. Для дальнейшей эволюции предпринимательских навыков будут созданы специализированные образовательные программы. В

конце концов, будут воспроизведены благоприятные факторы для возникновения новых предпринимателей, что и есть одна из приоритетных задач правительственных структур.

Государством планируется профинансировать в общей составляющей до 20 млрд. руб. на поддержание малого предпринимательства. Также будет повышен и лимит для возможности воспользоваться упрощенной системой налогообложения (далее – УСН). Для вновь зарегистрировавшихся предпринимателей будут сохранены налоговые каникулы[4].

Если завести речь о возможных рисках, что следует отметить, что экономическая нестабильность в стране стала настоящим «камнем преткновения» для представителей малого предпринимательства. Например, такие процессы как: рост ставок по кредитам, девальвация рубля, обвальное снижение доходов у населения, значительно ударили по финансовой составляющей малого предпринимательства.

Дмитрий Несветов, член совета московского отделения «Опоры России» отмечает, что с января 2017 г. государство ввело более выгодный режим для тех, кто работает по упрощенной системе налогообложения (УСН). Предельную выручку, при которой предприниматель имеет право на УСН, подняли с 60 млн до 120 млн руб., что позволило более крупным компаниям вписаться в лимит. В 2015 г. также была удвоена максимальная выручка, при которой предприятие считается средним бизнесом (был 1 млрд руб., стало 2 млрд руб.), и в разряд малого и среднего бизнеса попали компании, которые прежде считались крупными, отмечают юристы.

Торговля оживилась, восстанавливается спрос, появился дефицит коммерческой недвижимости. Рост цен на нефть и укрепление рубля внесли вклад, пусть и незначительный, в пополнение рядов предпринимателей, говорит Савуляк.

Но большинство предпринимателей не заметили улучшений. Юрий Панченко, фермер из Ростовской области, говорит, что спрос на его продукцию – козье молоко – в 2016–2017 гг. рос. Но объясняется это, по его мнению, тем,

что в Ростовской области больше не было производителей пастеризованного козьего молока с коротким сроком годности. Панченко отмечает, что в 2017 г. заработала новая программа льготного кредитования аграриев (по ставкам не более 5% годовых). В феврале он подал документы в Сбербанк на такой кредит, но до сих пор ждет ответа. Налоговая нагрузка, говорит фермер, осталась прежней: он платит единый сельхозналог – 6% от выручки [1].

Малый бизнес, являясь очень гибкой формой хозяйствования, быстро реагирующей на происходящие изменения на рынке, способен активно генерировать новые точки финансово-экономического роста, оказывая действенное влияние на диверсификацию и повышение эффективности экономики.

По словам В. В. Путина, малое предпринимательство действительно становится стратегическим фактором не столько развития страны, сколько в первую очередь ее сохранения.

Хоть и малого и среднего бизнес обеспечивает население занятостью, увеличению регионального валового внутреннего продукта и роста налоговой базы, все равно состояние экономики страны по-прежнему требует принятия необходимых мер.

Формирование предпринимательского сектора для стабильности нашей страны очень важный период в развитии экономике России. Если малому и среднему бизнесу государство будет уделять большое внимание, и если будет дальше укреплять их взаимоотношения, то возможно не только укрепить российскую экономику, но и выйти на новый уровень развития и построить новую модель экономики, которая позволит быть нашей стране более конкурентоспособной.

В 2018 году государство по своим программам будет продолжать стимулировать активный прогресс малого бизнеса, в том числе будут действовать субсидии при уплате процентов по кредиту.

Следовательно, все предусмотренные меры государственной поддержки малого инновационного предпринимательства свидетельствуют о серьёзных

намереньях государства реализовать весь скрытый и преподнести на новый уровень уже имеющийся инновационный потенциал российского малого бизнеса.

Мероприятия по поддержке малого бизнеса осуществляются в рамках государственной программы РФ «Экономическое развитие и инновационная экономика» и приоритетного проекта «Малый бизнес и поддержка предпринимательской инициативы». В 2018 году на них предусмотрено 15,9 млрд рублей. Также в целях увеличения кредитной поддержки субъектов малого бизнеса банком России предусмотрен совокупный лимит в размере 175 млрд рублей по рефинансированию кредитов малому и среднему бизнесу, выданных в рамках программы стимулирования кредитования [2].

Однако до сих пор современное МП показывает низкую жизнеспособность, что связано с негативным воздействием внешней среды и высокой раскованностью любых инноваций.

В результате исследования можно сделать вывод, что для достижения поставленных целей также следует сформулировать основные приоритеты развития малого бизнеса в РФ:

- разработать единую нормативно - правовую систему регулирования нормативно - правовой базы регулирования деятельности малого бизнеса;
- усилить региональную составляющую в системе поддержки малого предпринимательства;
- поддерживать кооперации между субъектами инновационного предпринимательства, стимулировать их к совместной деятельности по разработке и внедрению наукоёмкой продукции;
- обеспечить комплексную ресурсную поддержку малого бизнеса;
- снизить административные барьеры, которые ограничивают возможности малых предприятий в лицензировании деятельности, сертификацией и стандартизацией наукоёмкой продукцией, патентирования и защиты интеллектуальной собственности;

- активно реализовывать различные способы коммерциализации технологий.

Осуществление вышеперечисленных направлений поддержки малого предпринимательства со стороны государства позволит сформировать условия для развития малого бизнеса в различных отраслях экономики Российской Федерации, а также будет способствовать экономическому росту страны и укреплению её позиций на мировом рынке.

Решение этих и других проблем позволит малому бизнесу выйти на новый уровень развития.

По результатам проведенного исследования можно сделать вывод, что предпосылок для бурного роста российского бизнеса в 2018 году нет. Для развития малого бизнеса так и не решены фундаментальные проблемы: административные барьеры, непрозрачная налоговая и судебная система, рентные отношения с контрольно-надзорными органами, недостаток оборотных средств и сложности с доступом к кредитным финансовым ресурсам.

На основе проведенного анализа стоит выделить особую заинтересованность в дальнейшем становлении сектора малого предпринимательства, т.к. он вносит не малый вклад в ВВП страны, а экономические, научно-технические и социальные трудности решаются в том числе и выходом на российский рынок малого бизнеса.

Развитие малого бизнеса способно ускорить восстановление экономики России в 2018 году, при условии дальнейшей поддержки со стороны государства. Кроме того, с помощью предпринимателей удастся создать новые рабочие места, что существенно улучшит ситуацию на рынке труда. Новым вызовом для малого и среднего предпринимательства в следующем году может стать ухудшение внешних факторов и проблемы с дефицитом бюджета.

Список литературы:

1. Какодей И.В., Волосатов В.Д. Проблемы развития малого бизнеса в России // Современные проблемы управления организациями, территориями, страной: взгляд молодых / материалы студенческой научной конференции. Челябинский государственный университет. 2017. - С. 56-58.
2. Калинушкина Е.А. Малый бизнес в России и самые перспективные направления его развития в 2017 году // Закономерности и тенденции формирования системы финансово-кредитных отношений / сборник статей международной научно-практической конференции: в 3 частях. 2016. - С. 47-49.
3. Малый бизнес в 2017 году в России [Электронный ресурс]: Электрон. журн. – 23.10.2016. – Режим доступа: <http://2017god.com/malyj-biznes-v-2017-godu-v-rossii/>
4. Рыбникова Н.В., Добродомова Т.Н. Проблемы современного малого бизнеса в России в 2017 году // Рыночная трансформация экономики России: проблемы, перспективы, пути развития / сборник статей Международной научно практической конференции. 2017. - С. 155-158.
5. Аналитика малого предпринимательства [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.gias.ru/> (дата обращения: 09.12.2017)
6. Федеральная служба государственной статистики РФ. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/inst-preob/tab-mal_pr.htm/ (дата обращения: 10.12.2017).

МЕТОДЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

*Хонина Ксения Сергеевна
Студент, ФГБОУ ВО СПбГАУ,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Для повышения работы финансового состояния предприятия следует найти методы по повышению экономической эффективности деятельности предприятия. Такими методами может быть финансовая стратегия предприятия, при разработке, которой особое внимание следует уделить: доскональное обнаружение денежных доходов; предельному уменьшению себестоимости продукции; точному распределению и использованию прибыли; разумному использованию капитала предприятия; усовершенствование технологий. Для этого, требуется просчитать финансовую стратегию до мелочей. Оценка такой стратегии показывает аналитический процесс, благодаря которому можно построить прогноз и сделать анализ.

Финансовая стратегия - это центральный план действий по обеспечению предприятия денежными средствами. Она содержит вопросы формирования финансов, их планирования и обеспечения, решает задачи, обеспечивающие финансовую устойчивость предприятия в рыночных условиях управления.

Финансовая стратегия обязательно должна отвечать на поставленные задачи, и при необходимости, корректироваться и изменяться. Проконтролировать реализацию финансовой стратегии можно с помощью проверки текущих доходов. Выявить внутренние резервы можно с помощью финансового контроля, который повышает рентабельность предприятия и увеличивает денежные накопления.

Выделяют генеральную финансовую стратегию и оперативную (стратегия для решения специальных стратегических целей).

Генеральная финансовая стратеги - это работа предприятия, объединяющая связь бюджетов всех уровней, например образование и использование

доходов предприятия, потребность в финансовых ресурсах и источниках их формирования на определенный период.

Оперативная финансовая стратегия – это стратегия контроля денежными средствами на данный момент времени. Она разрабатывается в рамках генеральной финансовой стратегии, на конкретный промежуток времени.

Суть стратегия достижения частных целей является грамотное исполнение финансовых операций, сосредоточенных на обеспечении реализации главной стратегической цели. Её задача обеспечивать предприятие необходимыми финансовыми ресурсами.

Финансовая стратегия любого предприятия, включает в себя следующие элементы управления: финансового и экономического положения предприятия; ведущим капиталом и амортизационной политики; оборотными активами и кредиторской задолженностью; заемными средствами; текущими издержками и реализация продукции; повышение рентабельности собственных средств.

Следовательно, успех финансовой стратегии предприятия гарантируется, если будут соблюдаться финансовые стратегические цели через твердый финансовый контроль начальства и гибкость по мере изменения деятельности предприятия. Также можно при использовать финансовый рычаг для повышения рентабельности собственных средств. Для увеличения рентабельности собственных средств можно использовать эффект финансового рычага.

Эффект финансового рычага - это приращение к рентабельности собственных средств, получаемое благодаря использования заемных средств, не смотря на их платность [4].

Эффект финансового рычага определяется по формуле:

$$\text{ЭФР} = 2/3(\text{Рэ} - r) * \text{ЗК}/\text{СК}$$

где: Рэ - Экономическая рентабельность; ЗК - Заемный капитал;

r – Средняя процентная ставка (20%); СК - Собственный капитал.

Финансового рычаг находится из определения экономической рентабельности (или рентабельности актива):

$$\text{ЭР} = \frac{\text{прибыль до налогообложения}}{\text{Активы}} * 100,$$

Следует отметить, что эффект финансового рычага может быть отрицательный. Для того, чтобы его повысить, следует увеличить экономическую рентабельность, или удерживая рост активов и увеличивая массу прибыли, путем сокращения себестоимости продукции, или ускорить обращаемость оборотных средств. На предприятии использует эффект финансового рычага для повышения рентабельности собственных средств.

Для повышения рентабельности собственных средств следует увеличить чистую прибыль и сумму собственных средств, если недостаток средств то привлечь заемные средства на выгодных условиях, чтобы их привлечение способствовало увеличению рентабельности собственных средств, а не ее уменьшению[1]. Для повышения собственных оборотных средств следует: увеличить собственный капитал (повысив уставный капитал, нераспределенную прибыль и резервы, повысив рентабельность); ввести долгосрочные займы; повысить объем продаж и изменить управление прибылью. Нарращение объемов собственных финансовых ресурсов можно путем снижения суммы постоянных расходов на персонал или ремонт оборудования

Анализ и оценка финансового состояния баланса предприятия проводится на основе показателей:

- коэффициента текущей ликвидности ≥ 2 ;
- коэффициента обеспеченности собственными средствами $\geq 0,1$;
- коэффициентов восстановления (утраты) платежеспособности ≥ 1 .

Для того что бы предприятие было признано платежеспособным, значения коэффициентов должны соответствовать нормативным.

Если на предприятии коэффициент текущей ликвидности составляет меньше нормативного, следует проанализировать есть ли возможность восстановления своей платежеспособности в ближайших 6 месяцев [3].

$$Квп = \frac{\left(К_{тл} + \frac{6}{T}(К_{тл} - К_{н})\right)}{2},$$

Где: $К_{тл}$ – коэффициента текущей ликвидности фактическое значение;

$К_{н}$ – нормативное значение коэффициента текущей ликвидности = 2;

6 - период восстановления платежеспособности в месяцах;

T - отчетный период в месяцах.

Например допустим, что коэффициент текущей ликвидности = 1,4

$$Квп = \frac{\left(1,4 + \frac{6}{12} * (1,4 - 2)\right)}{2} = 0,55$$

Из расчета мы видим, что коэффициент текущей ликвидности равен 0,55, при нормативном значении >1 . Это говорит о том, что организация в ближайшие 6 месяцев не сможет возобновить свою платежеспособность. Следовательно, структура баланса неудовлетворительная, а предприятия – неплатежеспособное. Важное условие стандартной работы предприятия является обеспеченность денежными средствами, его можно оценить путем анализа денежных потоков. Важно, чтобы суммы поступлений средств хватало как минимум для покрытия расходов, связанных с реализацией продукции [2].

В таблице 1 приведены краткосрочные и долгосрочные меры, благодаря которым есть возможность увеличения потока денежных средств на предприятии.

Таблица 1.

Меры по увеличению потока денежных средств

Показатели	Увеличение притока денежных средств	Уменьшение оттока денежных средств
Краткосрочные	– Реструктуризация кредиторской задолженности; – Выплата запасов находящихся в залоге	– Сокращение затрат на производство; – Применение скидок поставщиков, т.е. постоянные отрегулированные каналы.
Долгосрочные	– Разработка новой финансовой стратегии предприятия; – Поиск выгодных партнеров.	– Долгосрочные контракты, предусматривающие скидки или отсрочки платежей.

Эффективное управление предприятием позволяет получать чистую прибыль и поток денежных средств. На работу предприятия имеет сильное влияние и другие факторы, в первую очередь необходимо оценивать условия деятельности предприятия – рынок. Внимательно исследовать спрос потребителей, их вкусы и ориентиры, и конечно финансовые возможности, т.е. платежеспособность населения. В целях увеличения притока денежных средств, следует выработать не только систему договоров с гибкими условиями и требованиями по оплате, но и создать удобные условия для партнеров с преимуществами.

Список литературы:

1. Пястолов С.М. Анализ финансово-хозяйственной деятельности. - М.: Академия, 2012. - 384 с.
2. Усанов Г.И. Методы оценки рыночного потенциала промышленного предприятия // Литейн. пр-во. 2014 . N 11. - С. 38-40.
3. Ивасенко А.Г. Никонова Я.И. Финансы организаций (предприятий). - М.: КноРус, 2014. - 208 с.

РУБРИКА 7. «ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

РОЛЬ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВОВОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА В СФЕРЕ ДОРОЖНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Конев Михаил Александрович
магистрант, Уральский государственный юридический университет,
РФ, г. Екатеринбург

Политика - как искусство управления государством, представляет из себя деятельность всех институтов власти, результат которой находит свое отражение в общественном и экономическом строе, а также деятельность партий и других институтов общества [16]

В современной российской юридической доктрине, под политикой понимают осуществление основных направлений функционирования государства во взаимодействии с наиболее институционализированными структурами общества (миграционная политика, федеративная политика, муниципальная политика, социальная политика, правозащитная политика и т.д.).[15]

Как отмечает А.В.Мелехин государство проводит политику в различных областях жизни общества в первую очередь через систему правовых норм. Государственная правовая политика выражается в актах нормотворчества. В них правовые основы государство определяет не только для своей деятельности, но и для иных звеньев политической системы общества [14].

А.В. Малько предлагает, рассматривать государственную политику, через призму правовой политики государства, как системную и последовательную деятельность институтов государственной власти и институтов гражданского общества, по образованию действенного механизма правового регулирования, по использованию юридических средств в достижении целей, обуславли-

вающих наиболее полную реализацию прав и свобод человека и гражданина [12]

С учетом изложенных позиций, для целей настоящей статьи будем рассматривать понятие «государственная политика», как в широком, так и в узком смысле этого термина.

Государственная политика в широком смысле этого термина, это осуществление основополагающих направлений деятельности государства.

Под государственной политикой (правовой) в узком смысле, будем понимать осуществление деятельности государства по созданию и реализации эффективного механизма правового регулирования общественных отношений.

Как указывает С.С. Алексеев, понятие термина «механизм правового регулирования», как позволяет собрать воедино все явления правовой действительности и представив их как целое, позволяющее оценить эффективность правового регулирования общественных отношений, так и обрисовать функции, выполняемые теми или иными юридическими явлениями в правовой системе [13]

Понятию механизма правового регулирования в доктрине придается методологическое значение.

С.С. Алексеев, определяет механизм правового регулирования, как полную совокупность юридических средств, с применением которых должно обеспечиваться правовое воздействие на отношения в обществе. [14]

Сходные определения дают и другие ученые [13]

К юридическим средствам, с помощью которых обеспечивается правовое воздействие на отношения в обществе, относятся источники права, из чего можно сделать вывод, что политика государства приобретает свои формы в виде источников права.

Характеризуя политику государства в сфере дорожной деятельности и роль органов местного самоуправления, в ее реализации, в первую очередь необходимо ответить на вопрос, а существует ли такая политика в принципе?

Конституция РФ закрепляет основные принципы государственной политики, а также предусматривает принятие различных политических документов: доктрины (п. "з" ст. 83), послания (п. "е" ст. 84, ч. 3 ст. 100), программы (ч. 2 ст. 41, п. "е" ст. 71).

Нормативно-правовое регулирование в рамках государственно-правовой политики в сфере дорожной деятельности основывается на целом ряде документов программного характера.

Распоряжением Правительства РФ от 17.11.2008 N 1662-р (ред. от 10.02.2017) [5] и Распоряжением Правительства РФ от 22.11.2008 N 1734-р (ред. от 11.06.2014) [6] определяются основные направления государственной политика в сфере дорожной деятельности.

Наличие государственно-правовой политики в области дорожной деятельности подтверждается также нормативно-правовой базой, где выделяется, прежде всего, специальный Федеральный закон [5] об автомобильных дорогах и о дорожной деятельности.

Так в ст.11 указанного Закона, закреплено, что определение основных направлений госполитики в области использования автодорог и осуществления дорожной деятельности относится к полномочиям органов госвласти РФ.

В статье 11, 12, 13 закреплено, что разработкой основных направлений инвестиционной политики в области развития автодорог и дорожной деятельности осуществляют органы госвласти Российской Федерации, ее субъектов и органы самоуправления на местах.

Свою роль в системе правового регулирования играют многочисленные подзаконные акты и правоприменительная практика.

Субъектами правовой политики в данной сфере являются Президент РФ, как носитель полномочий по выработке основных направлений государственной политики, Федеральное Собрание РФ, как субъект законотворческой деятельности, Правительство РФ, федеральный орган исполнительной власти, реализующий функции по выработке госполитики в данной сфере – Министерство транспорта РФ, органы исполнительной и законодательной

власти субъектов РФ, а также местное самоуправление, которое в рамках своих полномочий может издавать муниципальные правовые акты, регулирующие отношения, возникающие в связи с использованием автодорог и осуществлением дорожной деятельности [7] что вытекает, в частности, из ст. 4 №257-ФЗ.

С учетом изложенного, можно сделать вывод, о том, что регулирование общественных отношений в сфере дорожной деятельности, осуществляется специальными субъектами в рамках самостоятельного направления государственно-правовой политики и имеет собственный механизм правового регулирования.

Следует отметить следующую особенность реализации государственно-правовой политики в сфере дорожной деятельности, а именно, то, что в ходе ее осуществления создаются предпосылки для реализации гражданами самого широкого круга конституционных прав и свобод.

Так, Конституционный Суд РФ [3] указывает, что транспортная инфраструктура общего пользования, призвана служить обеспечению экономического развития и благополучия страны, а ее строительство и модернизация, доступность и содержание в надлежащем состоянии создают необходимые предпосылки для реализации гражданами нашего государства закрепленных Конституцией РФ прав и свобод.

В ходе системного анализа приведённых законодательных актов и программных документов, можно выделить основные цели государственной политики в сфере дорожной деятельности такие как - установление основ использования и функционирования автодорог, осуществления дорожной деятельности, обеспечение развития и сохранности автомобильных дорог, улучшение их технического состояния обеспечение надлежащей рыночной конкуренции в сфере работ и (или) услуг при осуществлении дорожной деятельности.

Закрепление целей государственной политики в дорожной сфере наполняет ее конкретным содержанием и является обязательным условием для

возможности оценки эффективности механизма правового регулирования путем анализа результатов его действия.

Подводя промежуточный итог, охарактеризуем государственную правовую политику в сфере дорожной деятельности по следующим признакам:

- наличие обособленной базы источников права;
- основывается на целом ряде документов общего (программного) характера;
- законодательную основу регулирования составляет специальный Федеральный закон[1]
- обладает собственным механизмом правового регулирования;
- создает предпосылки для реализации гражданами самого широкого круга конституционных прав и свобод;
- имеет совокупность целей, задач, приоритетов, принципов, закрепленных в законодательных и иных нормативных правовых актах, федеральных целевых программах, международных договорах Российской Федерации, которые реализуются органами государственной власти с привлечением органов местного самоуправления.

Рассматривая вопрос о роли органов местного самоуправления в реализации государственной политики в сфере дорожной деятельности, необходимо отметить следующее.

Под термином «роль» следует понимать характер и степень участия в чем-нибудь. [16]

В пункте 1 статьи 3 Европейской хартии [5] местного самоуправления указано, что под местным самоуправлением понимается реальная способность и право органов местного самоуправления регламентировать в значительной части публичные дела и управлять ими, действуя в законных рамках, под свою ответственность и в интересах местного сообщества.

В ст.130 Конституции РФ продекларировано, что самостоятельное решение населением вопросов местного значения должно обеспечивать местное самоуправление.

Как отмечает В.Д.Зорькин, содержание понятия «вопросы местного значения» дает следующие критерии квалификации вопросов местного значения: касаются прямого обеспечения жизнедеятельности населения муниципалитета, и их решение должно самостоятельно осуществляться населением и органами местного самоуправления. [10]

Как следует из решений КС РФ, вопросы местного значения связаны с удовлетворением основных жизненных потребностей населения муниципальных образований как субъекта права на самостоятельное осуществление непосредственно и (или) через органы местного самоуправления - муниципальной власти, по своей сути являющиеся властью местного сообщества[2]

Действительно, трудно не согласиться, с тем, что наличие и надлежащие состояние улично-дорожной сети в поселениях является жизненно важной потребностью населения муниципальных образований.

Особую значимость этому вопросу придает еще и то обстоятельство, что улично-дорожная сеть населенных пунктов является неотъемлемой частью дорожной сети охватывающей всю территорию государства.

Например, автодорога Екатеринбург-Серов, в значительной части пролегает по территориям населенных пунктов, а с позиций пользователя качество дорожного покрытия и уровень безопасности движения на автодороге не должен претерпевать значимых изменений в зависимости от территории ее расположения и принадлежности.

Не случайно и Законом о местном самоуправлении [3]к вопросам местного значения отнесено обеспечение безопасности дорожного движения и дорожная деятельность в отношении автомобильных дорог местного значения в границах муниципальной территории.

О важности данного вопроса свидетельствует и его расположение в структуре закона, дорожная деятельность следует сразу после вопросов организации в границах образования электро-, тепло-, газо- и водоснабжения населения.

Более того, через показатель доли протяженности автомобильных дорог местного значения не отвечающих нормативным требованиям, оценивается фактическая эффективность местных органов власти, а именно способность решать вопросы в данной сфере, производится оценка эффективности их деятельности [4]

Подводя итоги, отметим, что характер и степень участия местного самоуправления в реализации государственной политики (в широком смысле) в сфере дорожной деятельности должны сводиться к реальной способности:

- обеспечивать интеграцию дорог местного значения в государственную дорожную сеть;
- осуществлять дорожную деятельность в интересах всех пользователей автодорогами местного значения;
- обеспечивать сохранность и развития автодорог местного значения, улучшение их техсостояния.

Иными словами роль местного самоуправления должна заключаться в, самостоятельной и в интересах местного населения, реализации направлений государственной политики в сфере дорожной деятельности в отношении автодорог местного значения.

Если же говорить о характере и степени участия местного самоуправления в реализации государственной политики в сфере дорожной деятельности (в узком смысле), то органы местного самоуправления:

- влияют на выработку и реализацию государственной политики в данной сфере;
- издают правовые акты в пределах своих полномочий;
- создают специальные уполномоченные органы местного самоуправления в данной сфере;
- привлекают к ответственности лиц допустивших нарушение муниципальных правовых актов в данной сфере регулирования.

Среди особенностей, можно отметить, что с одной стороны органы местного самоуправления являются объектом политики государства испытывая

на себе регулирующее воздействие, а с другой стороны выступают в роли субъекта реализуя свои полномочия по решению вопросов местного значения, предусмотренных Законом о местном самоуправлении и Законом о дорожной деятельности, в т.ч. вступая в правоотношения с пользователями автодорог местного значения и обеспечивая практическую реализацию государственной политики в области использования автодорог и осуществления дорожной деятельности.

Роль местного самоуправления в реализации государственной политики в сфере дорожной деятельности находит свое последовательное закрепление и развитие в системе правового регулирования, по мере совершенствования и развития института местного самоуправления.

Тем не менее, следует заметить, что реальное положение дел с правом и реальной способностью органов местного самоуправления на решение вопросов местного значения в сфере дорожной деятельности, еще далеко от желаемого.

Список литературы:

1. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993). –[Электронный ресурс]- Режим доступа. - URL:<http://www.consultant.ru>, (дата обращения: 05.01.2018).
2. Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 29.12.2017) "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.03.2018). –[Электронный ресурс]- Режим доступа. -URL:<http://www.consultant.ru>, (дата обращения: 05.01.2018).
3. Федеральный закон от 08.11.2007 N 257-ФЗ (ред. от 05.12.2017) "Об автомобильных дорогах и о дорожной деятельности в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». –[Электронный ресурс]- Режим доступа. - URL:<http://www.consultant.ru>, (дата обращения: 05.01.2018).
4. Указ Президента РФ от 28.04.2008 N 607 (ред. от 04.11.2016) "Об оценке эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов. –[Электронный ресурс]- Режим доступа. -URL:<http://www.consultant.ru>, (дата обращения: 05.01.2018).

5. Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 N 1662-р (ред. от 10.02.2017) «О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года». –[Электронный ресурс]- Режим доступа. -URL:<http://www.consultant.ru>, (дата обращения: 05.01.2018).
6. Распоряжение Правительства РФ от 22.11.2008 N 1734-р (ред. от 11.06.2014) «О Транспортной стратегии Российской Федерации». –[Электронный ресурс]- Режим доступа. -URL:<http://www.consultant.ru>, (дата обращения: 05.01.2018).
7. Постановление Конституционного Суда РФ от 29.03.2011 N 2-П.– [Электронный ресурс]- Режим доступа. -URL:<http://www.consultant.ru>, (дата обращения: 05.01.2018).
8. Постановление Конституционного Суда РФ от 31.05.2016 N 14-П ".– [Электронный ресурс]- Режим доступа. -URL:<http://www.consultant.ru>, (дата обращения: 05.01.2018).
9. "Европейская хартия местного самоуправления" (совершено в Страсбурге 15.10.1985). –[Электронный ресурс]- Режим доступа. - URL:<http://www.consultant.ru>, (дата обращения: 05.01.2018).
10. "Комментарий к Конституции Российской Федерации" (постатейный) (2-е издание, пересмотренное) (под ред. В.Д. Зорькина) ("Норма", "Инфра-М", 2011).
11. "Теория государства и права: Учебник" (2-е издание, переработанное и дополненное) (Мелехин А.В.) (Подготовлен для системы КонсультантПлюс, 2009). –[Электронный ресурс]- Режим доступа. - URL:<http://www.consultant.ru>, (дата обращения: 05.01.2018).
12. Малько А.В. Теория правовой политики. М., 2012. С. 34.
13. Алексеев С.С. Общая теория права: В 2 т. М., 1982. Т. 2. С. 10.
14. Теория государства и права: Учеб. / Под ред. В.М. Корельского и В.Д. Первалова. М., 1997. С. 269.
15. "Конституционное право и политика: Сборник материалов Международной научной конференции: Юридический факультет МГУ имени М.В. Ломоносова, 28 - 30 марта 2012 года" (отв. ред. С.А. Авакьян) ("Юрист", 2012). –[Электронный ресурс]- Режим доступа. - URL:<http://www.consultant.ru>, (дата обращения: 05.01.2018).
16. Ожегов С.И., Шведова Н.Ю. Толковый словарь русского языка. 4-е изд., доп. М., 1999. С. 553.

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НЕПОСТОЯННЫХ ЧЛЕНОВ СОВЕТА БЕЗОПАСНОСТИ ООН

*Нурмахамбетов Аскар Кайдарович
магистрант, Казахский гуманитарно-юридический университет,
Республика Казахстан, г. Астана*

Совет Безопасности (далее - СБ) действует от имени организации и его решения являются обязательными для всех государств-членов. СБ может создавать специальные комитеты. Его полномочия сосредоточены в двух конкретных категориях, мирном урегулировании споров и принятии принудительных мер.

Таким образом, Совет выполняет свою первоочередную задачу, поддержание международного мира и безопасности.[1]

М.Н. Шоу определяет СБ как эффективный исполнительный орган, ограниченного членства, действующий на постоянной основе. На данный орган была возложена главная миссия по поддержанию международного мира и безопасности. СБ состоит из пятнадцати членов, пять из которых являются постоянными (США, Великобритания, Россия, Китай и Франция). Эти постоянные члены, избранные на основе политики власти в 1945 году, имеют право вето. Согласно статье 27 Устава ООН прописывается процедура голосования:

«Решения Совета Безопасности по вопросам процедуры считаются принятыми, когда за них поданы голоса девяти членов Совета. Решения Совета Безопасности по всем другим вопросам считаются принятыми, когда за них поданы голоса девяти членов Совета, включая совпадающие голоса всех постоянных членов Совета, причем сторона, участвующая в споре, должна воздержаться от голосования при принятии решения на основании Главы VI и на основании пункта 3 статьи 52».[2]

Согласно мнению ряда авторов, слабый уровень дипломатической связи и отсутствие консенсуса взаимодействий государств постоянных членов СБ ООН во внешней политике представляет собой угрозу для международной

безопасности, «...в настоящее время безопасность находится под угрозой не террористических группировок и миграционных потоков, а тех, кто обеспечивает поддержание мира на высшем уровне».[3]

М.Н. Шоу в своих трудах отмечает, что ООН не была создана с целью разрешить все мировые проблемы, создана с целью содействия государствам на пути их разрешения.

При создании такого органа как СБ государствами участниками ООН подразумевалась исключительная беспристрастность всех членов объединяемых единой целью, как поддержание международного мира и безопасности.[1]

Согласно положениям пунктов 1 и 4 статьи 1 Устава «Организация Объединенных Наций преследует Цели:

1.Поддерживать международный мир и безопасность и с этой целью принимать эффективные коллективные меры для предотвращения и устранения угрозы миру и подавления актов агрессии или других нарушений мира.

4.Быть центром для согласования действий наций в достижении этих общих целей».

Поскольку представленные положения являются целями данной организации, соответственно, данные положения в равной степени распространяются на все органы ООН, государств-членов и являются обязательными для исполнения. На данном основании, СБ как один из важнейших органов ООН обязан осуществлять соблюдение данной цели и быть соответственно «...центром для согласования действий наций в достижении этих общих целей ...».[4]

Согласно мнению О. Пашкевич, «... в СБ ООН «первую скрипку» играют постоянные члены, поскольку от их права вето зависит принятие решений. Однако, как известно, для принятия резолюции необходимо наличие еще как минимум 4 голосов непостоянных членов. Таким образом, не стоит умалять значение 2/3 мест тех, кто не обладает правом вето...».[3] Резюмируя данное высказывание мы можем заключить, что постоянными членами СБ ООН также

особое внимание уделяется намерению непостоянных членов, для которых результат голосования может носить весьма многозначительный характер. В соответствии с чем, ведение международных отношений зависит только от воли и намерения государств. На данном основании мы полагаем, что принятие определённого проекта резолюции, весьма трудоемкий процесс требующий соблюдения множества нюансов.

Для определения значимости непостоянных членов, необходимо определить фундаментальный характер основания данной деятельности. В данной связи мы обращаемся, непосредственно к Уставу ООН. Согласно Уставу допускается идентифицировать положение непостоянных членов, а именно: процедуру избрания, наличие критериев отбора, их функции и обязательства.

Согласно Уставу, Статья 23 пункт 1 закрепляет вышеперечисленные критерии отбора и процедуру избрания: «Генеральная Ассамблея избирает десять других Членов Организации в качестве непостоянных членов Совета Безопасности, уделяя, в особенности, должное внимание, в первую очередь, степени участия Членов Организации в поддержании международного мира и безопасности и в достижении других целей Организации, а также справедливому географическому распределению».[2] Стоит отметить что, квалификационные требования имеют четко-выраженные, определенные рамки. Данный подход основывается из необходимости представления интересов каждого региона, поскольку представление каждого региона позволяет сформировать целостную политическую и экономическую картину в мире, для принятия взвешенных и эффективных решений.

Соответственно, положения данной статьи влечет необходимость наличия организационно-правового аспекта, что имеет свое отражение в статье 24 Устава, согласно которой пункт первый повествует нам следующее: «Для обеспечения быстрых и эффективных действий ООН ее Члены возлагают на СБ главную ответственность за поддержание международного мира и безопасности

и соглашаются в том, что при исполнении его обязанностей, вытекающих из этой ответственности, СБ действует от их имени».[2]

На основании положений приведенных статей, мы соответственно приходим к выводу, что непостоянные члены имеют равное положение с постоянными членами, за исключением права вето и выступают единым органом в представлении и обеспечении главной цели ООН, как поддержание мира и безопасности.

Далее нам необходимо рассмотреть имеющуюся практику осуществления положений статей 23 и 24 Устава, как результат представления непостоянными членами своих регионов в едином лице СБ ООН. Естественно исходя из полномочий согласно Уставу ООН, ГА имеет функцию по вынесению вопросов на всеобщее обсуждение, разрешение и передачу вопросов и предложений в СБ, как для обеспечения определенных мер, так и для получения толкования. Наше внимание будет сконцентрировано на процедуре голосования и анализе полученного результата.

1. Палестинский вопрос

Исследуя резолюцию № 1860 (2009) (S/PV.7360, S/PV.7354), по Палестинскому вопросу, нами были рассмотрены заседания СБ ООН, где мы могли наблюдать всю сложность ситуации по сохранению статуса-кво на период 2015 года. Постоянные столкновения сторон постепенно накаляют и без того неустойчивую ситуацию.

Наглядным примером может выступать заседание СБ ООН S/PV.7360 от 15 января 2015 года, где сообщается следующее: « ... механизм восстановления Газы является временным и не отменяет необходимости ликвидации всех запретов в отношении Газы, как отмечается в резолюции 1860 (2009). Хотя этот механизм уже начал оказывать жителям Газы остро необходимую помощь, его функционирование все больше и больше затрудняется неспособностью решить критически важные вопросы ... ».[5]

Соответственно, мы столкнулись с двумя положениями:

1. по данному кейсу приняты резолюции для урегулирования конфликта;
2. принятая резолюция реализуется, но имеются значительные препятствия.

Реализация резолюций и вынесение их на обсуждение наглядно показывает нам, что СБ ООН проводит активные мероприятия по урегулированию данного вопроса, а наличие определённых проблем демонстрирует необходимость продолжения подобной работы и принятия соответствующих мер.

Тем не менее, должное внимание должно быть отведено результативности подобной реализации резолюций. В рамках резолюции 1850 (2008) СБ приветствует договоренность сторон, достигнутую на конференции в Аннаполисе от 9 ноября 2008 года, о проведении переговоров и формирования «дорожной карты» на пути урегулирования данного вопроса.

Тем не менее, в рамках резолюции 1860 (2009) СБ ссылаясь на ранее принятые резолюции 242 (1967), 338 (1973), 1397 (2002), 1515 (2003) и 1850 (2008) констатирует, что ранее достигнутая договоренность не исполнена в полном объеме, более того наблюдается обострение ситуации, посредством срывов сторонами поставок по оказанию гуманитарной помощи. На данном основании СБ были заявлены следующие положения:

«1. подчеркивается неотложный характер и требует немедленного, устойчивого и соблюдаемого всеми сторонами прекращения огня, ведущего к полному выводу израильских сил из Газы;

2. требуется обеспечить беспрепятственную доставку и распределение на всей территории Газы гуманитарной помощи, включая продовольствие, топливо и медицинскую помощь;

10. СБ постановляет продолжать заниматься этим вопросом».[5]

В рамках принятой резолюции 2334 (2016) СБ:

«2. вновь требует, чтобы Израиль немедленно и полностью прекратил всю поселенческую деятельность на оккупированной палестинской территории,

включая Восточный Иерусалим, и полностью выполнял все свои юридические обязательства в этом отношении;

3. подчеркивает, что он не будет признавать никаких изменений линий, существовавших по состоянию на 4 июня 1967 года, в том числе в отношении Иерусалима, за исключением тех из них, которые согласованы сторонами путем переговоров».[5]

Согласно официальным данным ООН за прошедшие 18 лет США воспользовались правом вето 10 в рамках урегулирования Палестинского вопроса для блокировки проектов: S/2017/1060, S/2011/24, S/2006/878, S/2006/508, S/2004/783, S/2004/240, S/2003/980, S/2003/891, S/2002/1385, S/2001/1199, S/2001/270. Данное обстоятельство дел позволяет нам констатировать факт, что подобная блокировка проектов стимулирует затяжной характер урегулирования данного вопроса. Только две ранее озвученные резолюции с семилетним промежутком выступают явным подтверждением приведенных доводов. Необходимо обратить должное внимание, что текст резолюции 2334 (2016) не содержит положений о выведении войск Израиля, что по нашему мнению являлось залогом отсутствия применения вето со стороны США.[6]

Необходимо отметить особенность реагирования непостоянных членов СБ, в рамках данного вопроса, усилиями которых данная проблема систематически выносятся на обсуждение СБ.

2. Позиция Казахстана по Сирийскому вопросу.

В качестве примера нами может быть приведено заявление позиции Республики Казахстан, касательно гуманитарной ситуации в Сирии. Согласно официальной информации экстренного заседания СБ ООН по от 22.02.2018 года, представителем Казахстанской делегации был осуществлен призыв государств к исполнению приняты на себя обязательств государствами членами ООН в рамках Сирийского вопроса. «...ни одно из соглашений, достигнутых в Астане, не должно оставаться на бумаге, а должно строго выполняться. Также было заявлено о необходимости вовлеченным и заинтересованным сторонам

объединить усилия для прекращения военных действий по всей территории Сирии, чтобы позволить предоставление гуманитарной помощи и проведение медицинской эвакуации раненых в соответствии с международным правом. Кроме того, Казахстан высказался за важность достижения консенсуса и скорейшее принятие резолюции СБ ООН о прекращении военных действий в Сирии, которая в настоящее время рассматривается членами Совета...».[7]

В качестве результата мы имеем резолюцию 2401 (2018), принятую СБ на его 8188-м заседании от 24 февраля 2018 года. Данный пример является ярчайшим показателем подтверждающим ранее приведенные нами доводы касательно потенциала непостоянных членов СБ ООН. Посредством чего, мы можем наблюдать достижение определенного прогресса в переговорном процессе сторон по Сирийскому вопросу.[8]

Согласно мнению автора А. Rodiles положения статьей 108 и 109 Устава ООН наделяют постоянных членов СБ полномочиями блокировать любую значительную реформу СБ и любого из основных органов ООН. Подобный объем полномочий может оказать негативные последствия в будущем. Балансом в данном случае выступают государства члены ГА, составляющие потенциал будущих непостоянных членов СБ, способных оказать значительное влияние на ООН. Роль непостоянных членов проявляется в виде призыва СБ к соблюдению верховенства права, что в свою очередь способно обеспечить единый порядок, для более эффективного регулирования, оценки и прогнозирования деятельности органа в целом.[9]

3. Группа малых пяти или S-5

Необходимо отметить опыт неформальной группы S-5 (Группа малых пяти). Представителями данной группы выступают пять членов организации: Иордания, Лихтенштейн, Коста-Рика, Сингапур и Швейцария. Данной группой 04.04.2012 г. на заседании ГА был представлен проект резолюции по совершенствованию методов работы СБ. Мы поддерживаем инициативы группы S-5, в связи с тем, что целью данных предложений не является коренное изменение работы СБ ООН, а предусматривается поэтапное развитие

посредством повышения уровня ответственности. Одними из предложений данной группы выступают следующие:

«Council should ground and motivate its decisions in international law.[10] By favoring the giving of reasons in its decisions, these proposals could contribute to building a certain kind of SC-case law, as has been suggested elsewhere.[11] The most far-reaching proposal of the S5 requires that the P5 refrain altogether from the use of the veto when this could lead “to block Council action aimed at preventing or ending genocide, war crimes and crimes against humanity”.[12] This proposal has the purpose of making the ‘responsibility to protect’».

Данной группой вносится предложение обязать членов СБ ООН обосновывать и мотивировать свои решения с точки зрения международного права, что сформирует новый порядок работы СБ ООН. Следующим предложением выступает внесение ограничений по использованию права вето. Данное ограничение предполагает воздержание постоянных членов СБ выносить вето, когда это может привести «блокированию действий Совета, направленных на предотвращение или прекращение геноцида, военных преступлений и преступлений против человечности.

Целью данных предложений выступало создание ответственности членов СБ по принимаемым ими решениям.

Как нам стало известно, в качестве результата мы имеем негативную критику со стороны постоянных членов СБ, тем не менее данные предложения имеют не малое количество сторонников при ГА ООН.

Естественно внедрение подобных нововведений возымело бы как положительные, так и отрицательные эффекты. Мы не можем отрицать, что повышенная урегулированность создаст дополнительную нагрузку на работу СБ, тем не менее посылом внесения подобных предложений служат благие намерения и цели.

4. Вклад Федеративной Республики Бразилии.

На примере Федеративной Республики Бразилии мы можем наблюдать значительный вклад государства члена в работу всей организации, начиная с

1945 года данный член избирался в непостоянные члены СБ 10 раз. Бразилия будучи активным членом организации всегда остается преданна своим внешнеполитическим принципам: защита мира и безопасности (включая мирное разрешение споров); уважение суверенной территориальной целостности; защита мультилатерализма и международного права.[13]

Ярким примером тому может послужить официальное признание Бразилией палестинского государства 1 декабря 2010 года в письме, направленном президенту Палестинской национальной администрации Махмуду Аббасу. Признание Бразилии было дано на основе территориальных границ 1967 года.

Значительный вклад Бразилии отмечается в осуществлении ведущей роли по реализации миротворческих операций, начиная с первой миротворческой миссии ООН от 1946 года по настоящее время.

Стоит отметить, что именно Бразилией была выработана концепция «ответственности за защиту», предполагаемая ответственность государств за действия оказываемые при осуществлении полномочий членов СБ, а также реализации миссий ООН.[13]

На данном основании мы можем наблюдать потенциал и эффективность работы непостоянных членов СБ ООН, поскольку именно они обладают достаточным опытом и представлением о внутренней кухне СБ и о реальных возможностях ее реформирования.

Список литературы:

1. Шоу М. Н. 5-е издание (2003). Международное право. Cambridge, U.K. : Cambridge University Press. С.1082
2. Устав ООН
3. Пашкевич О. «Коммуникативные особенности членов Совета Безопасности ООН как фактор обеспечения безопасности». – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kommunikativnye-osobennosti-chlenov-soveta-bezopasnosti-oon-kak-faktor-obespecheniya-bezopasnosti> (дата обращения: 27.02.2017)

4. Выступление Президента РК Н. Назарбаева в ООН 18 января 2018г. Запись трансляции. - [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://www.youtube.com/watch?v=HNoKpS-Kspk> (дата обращения: 20.01.2018)
5. Резолюция СБ ООН, «Положение на Ближнем Востоке, включая палестинский вопрос» от 15 января 2015 года. - [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://documents-dds-ny.un.org/doc/UNDOC/PRO/N15/013/59/pdf/N1501359.pdf?OpenElement> (дата обращения: 20.02.2017)
6. Проекты резолюций, не принятые в результате голосования постоянных членов против них на открытых заседаниях Совета Безопасности. - [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.un.org/ru/sc/meetings/veto/usa.shtml> (дата обращения: 23.02.2018 г.)
7. МИД РК, Делегация Казахстана в СБ ООН. - [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://mfa.gov.kz/ru/content-view/delegacia-kazahstana-v-sb-oon-astaninskie-dogovorennosti-dolzny-strogo-vypolnatsa> (дата обращения: 23.02.2018г.)
8. Резолюция СБ ООН, Положение на Ближнем Востоке, S/RES/2401 (2018) от 24 февраля. - [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://documents-dds-ny.un.org/doc/UNDOC/GEN/N18/052/14/PDF/N1805214.pdf?OpenElement> (дата обращения: 23.02.2018г.)
9. Alejandro Rodiles, Non-Permanent Members of the United Nations Security Council and the Promotion of the International Rule of Law // *Goettingen Journal of International Law* 5 (2013) 2, 333-373
10. See SC, Verbatim Record of the 5474th Meeting, *supra* note 42, 30.
11. See B. Fassbender, ‘The Security Council: Progress is Possible but Unlikely’, in A. Cassese (ed.), *Realizing Utopia: The Future of International Law* (2012), 52, 59 [Fassbender, *The SC: Progress is Possible but Unlikely*].
12. SC, Enhancing the Accountability, Transparency and Effectiveness of the SC, *supra* note 117, 5 (op.20) (annex).
13. Carlos Enrique Ruiz Ferreira, *Brazil as a Non-Permanent Member of the UN Security Council During the 2010–2011 Term*, Friedrich-Ebert-Stiftung, Global Policy and Development Hiroshimastr. 28, 10785 Berlin, Germany.

КРИТЕРИИ И ПРИЗНАКИ БАНКРОТСТВА ФИЗИЧЕСКОГО ЛИЦА

Стручалина Ольга Александровна

*студент, Юридический институт Сибирского федерального университета,
РФ, г. Красноярск*

Гузов Александр Сергеевич

*студент, Юридический институт Сибирского федерального университета,
РФ, г. Красноярск*

Согласно статье 25 Гражданского Кодекса РФ гражданин, неспособный удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей, может быть признан несостоятельным (банкротом) по решению арбитражного суда [2, с. 11].

Легальным определением несостоятельности (банкротства) является: «признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей» [4, с. 4190].

Выделяется два критерия определения неспособности должника удовлетворить требования кредиторов: неоплатность и неплатежеспособность. Однако, Закон о банкротстве не содержит конкретных определений данных понятий. Анализ законодательства и литературы по данному вопросу позволяет определить их содержание. Неоплатность определяют, как превышение размера денежных обязательств и обязательных платежей над стоимостью имущества должника, то есть «превышение актива над пассивом» [8, с. 88]. До вступления в силу изменений 29 июня 2015 года законодателем устанавливался данный критерий в отношении физических лиц [1, с. 22]. Однако, после введения изменений в качестве общего правила была установлена неплатежеспособность. Неоплатность была сохранена для случая подачи заявления самим должником о признании себя банкротом [3, с. 20]. Очевидно, что это было сделано законодателем неспроста. Чтобы установить несостоятельность по данному критерию требуется огромное количество бухгалтерской и иной отчетности, а также множество различных расчетов. А также, такой критерий

полностью не отражает реального имущественного положения должника и позволяет достаточно долгое время не исполнять обязательства и не возбуждать процедуру банкротства, то есть для должника образуется поле для злоупотреблений. «Позволяет должнику водить за нос кредиторов..., одновременно расходуя денежные средства на собственные цели без учета интересов кредиторов» [1, с. 22].

Вторым критерием является неплатежеспособность — неспособность должника удовлетворить определённый размер требований кредиторов в установленные сроки. Как выше уже упоминалось, после 29 июня 2015 года критерий неплатежеспособности стал применяться ко всем должникам в рамках банкротства. Этот критерий с наибольшей вероятностью обеспечивает возможность установления действительной неспособности должника удовлетворить требования кредиторов. Помимо этого, он избавляет от различных сложных подсчетов и превышении требований кредиторов над стоимостью имущества должника. Применение данного критерия практически исключает возможность недобросовестного должника злоупотреблять правом.

Так, согласно Постановлению Арбитражного суда Уральского округа от 05.07.2016 года [6] с иском о признании гражданина банкротом обратился индивидуальный предприниматель, перед которым у гражданина-должника имелась задолженность в размере 3 млн. рублей, что подтверждалось вступившим в законную силу решениями судов общей юрисдикции. Должник настаивал на том, что имеет реальную возможность вернуть существующий долг, но при этом был категорически не согласен с существованием данного долга. Должник ссылался на то, что долг образовался при неисполнении обязанностей договоров займа, которые заключались под влиянием угроз и насилия со стороны кредитора. Суд первой инстанции заявление кредитора признал обоснованным, в отношении должника была введена процедура реструктуризации. Впоследствии данные выводы суда первой инстанции были оставлены без изменения апелляционным судом. Должник обратился с кассационной жалобой, указывая на то, что суды «подменили понятие

«неплатёжеспособность» понятием «неисполнение обязательств»». [7] Суд кассационной инстанции оставил решения предыдущих инстанций без изменения, указав, что для того, чтобы возбудить дело о банкротстве гражданина по заявлению кредитора, суд устанавливает наличие внешних признаков банкротства – неисполнение денежного обязательства в размере не менее 500 тыс. рублей в течение трех месяцев. Пунктом 3 статьи 213.6 Закона о банкротстве предусматриваются опровержимые презумпции неплатежеспособности гражданина. Гражданин предполагается неплатежеспособным при условии, что имеет место хотя бы одно из указанных в данной норме обстоятельств, если не будет доказано иное. При этом данную презумпцию должно доказывать лицо, которое обратилось с заявлением о признании должника банкротом. Должник же должен опровергать презумпцию, доказывать свою платежеспособность, а также доказать то, что неоплата задолженности, указанной заявителем, вызвана кратковременными финансовыми затруднениями. Судом общей юрисдикции были отклонены доводы должника о заключении договоров займа под влиянием угроз и насилия. И так как доказательств, подтверждающих наличие у него имущества, достаточного для погашения существующей задолженности, гражданином не было представлено, а также принимая во внимание неоднократно предоставленную судом первой инстанции должнику возможность в добровольном порядке погасить задолженность перед заявителем по делу, чего им сделано не было, суд кассационной инстанции признал вывод судов о наличии оснований для введения в отношении гражданина процедуры реструктуризации обоснованным. Следует вывод, что доводы должника о наличии у него возможности оплатить существующий долг, хотя при этом должник длительно уклонялся от ее погашения, не являются препятствием для признания обоснованным заявления кредитора о признании должника банкротом и введения реструктуризации [7].

Таким образом, несостоятельность — это неспособность должника удовлетворить требования кредиторов, критериями которой являются неоплатность и неплатежеспособность (по общему правилу).

Необходимо отметить, что каждый из критериев обладает рядом признаков, благодаря которым определяется несостоятельность (банкротство).

Согласно пункту 2 статьи 33 и пункту 2 статьи 213.3 Закона о банкротстве, неплатежеспособность заключается в следующем:

1. Требования кредиторов должны составлять не менее 500 тысяч рублей к моменту подачи заявления о признании гражданина банкротом в суд;

2. Срок неисполнения данных требований должен составлять три месяца с даты, когда они должны были быть исполнены. Данный трёхмесячный срок начинается течь на следующий день после наступления календарной даты, когда обязательство должно было быть исполнено, в соответствии со статьёй 191 ГК РФ и оканчивается в соответствующее число последнего месяца срока или в последний день этого месяца, если в нём нет соответствующего числа в соответствии с пунктом 3 статьи 192 ГК РФ.

Так, согласно Определению Арбитражного суда Томской области от 12.1.2015 года заявление о признании должника было признано необоснованным в связи с чем было прекращено производство по делу. Судом было установлено, что на момент проведения судебного заседания сумма основного долга была погашена, а сумма оставшегося долга не превышала пятисот тысяч рублей, то есть на дату проведения судебного заседания отсутствовало одно из необходимых условий [5].

Должник должен соответствовать перечисленным признакам неплатежеспособности для принятия арбитражным судом заявления о признании должника банкротом.

Неплатежеспособность устанавливается судом по правилам статьи 213.6, согласно которым: гражданин-должник прекратил исполнять денежные обязательства и (или) обязанность по уплате обязательных платежей, то есть прекратил всякие расчеты с кредиторами, при этом следует учесть, что срок их

исполнения уже наступил; более десяти процентов совокупного размера денежных обязательств и (или) обязанностей по уплате обязательных платежей; размер задолженности должен превышать стоимость имущества должника, в том числе и его права требования; наличие постановления об окончании исполнительного производства по причине отсутствия имущества, на которое может обращаться взыскание.

Список литературы:

1. Витрянский В.В. Банкротство: ожидания и реальность // - Экономика и жизнь. - 1994. - №49. - С. 22.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 № 51–ФЗ (ред. от 18 апреля 2018) // Собрание законодательства РФ. – 05 декабря 1994. - С. 11.
3. Карелина С.А. Правовое регулирование несостоятельности (банкротства): Учебно-практическое пособие. М. : Волтерс Клувер; Москва – 2006. - 50 с.
4. О несостоятельности (банкротстве): федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 07 марта 2018) // Собрание законодательства РФ. – 28 октября 2002 г. - № 43. - С. 4190.
5. Определение Арбитражного суда Томской области от 12.11.2015 года по делу № А67 – 6183/2015 [Электронный ресурс] // сайт. – URL: <http://sudact.ru>
6. Постановление Арбитражного суда Уральского округа от 05.07.2016 № Ф09-7032/16 по делу № А07-24851/2015. [Электронный ресурс] // сайт. – URL: <http://sudact.ru>
7. Постановление Восемнадцатого Апелляционного суда 26.04.2017 года № 18АП-3498/201718 по делу № А07-24851/2015 [Электронный ресурс] // сайт. – URL: <http://sudact.ru>
8. Шершеневич Г.Ф. Конкурсный процесс / Г.Ф. Шершеневич. - М.: Статут. – 2013. - С. 88.

ДЛЯ ЗАМЕТОК

МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ:

*Электронный сборник статей по материалам VIII студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 7 (8)
Апрель 2018 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»
125009, Москва, Георгиевский пер. 1, стр.1, оф. 5
E-mail: mail@nauchforum.ru

16+

