

ISSN 2310-0362



nauchforum.ru

НаучФорум

Оставь свой след в науке



VII Студенческая международная
заочная научно-практическая
конференция

**МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ:
ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ**

№ 7 (7)

г. МОСКВА, 2013



nauchforum.ru
НаучФорум
Оставь свой след в науке

МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ: ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

*Электронный сборник статей по материалам VII студенческой
международной заочной научно-практической конференции*

№ 7 (7)
Декабрь 2013 г.

Издается с марта 2013 года

Москва
2013

УДК 3+33
ББК 60+65.050
М 75

М 75 Молодежный научный форум: Общественные и экономические науки. Электронный сборник статей по материалам VII студенческой международной заочной научно-практической конференции. — Москва: Изд. «МЦНО». — 2013. — № 7 (7) / [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: [http://www.nauchforum.ru/archive/MNF_social/7\(7\).pdf](http://www.nauchforum.ru/archive/MNF_social/7(7).pdf)

Электронный сборник статей по материалам VII студенческой международной заочной научно-практической конференции «Молодежный научный форум: Общественные и экономические науки» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ББК 60+65.050

Оглавление

Секция 1. История	7
ПОЛИТИКА ПЕРЕСТРОЙКИ	7
Афанасов Никита Алексеевич Кошелева Алла Игоревна	
ОТРАЖЕНИЕ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ 1812 ГОДА В ПРОИЗВЕДЕНИЯХ ПЕНЗЕНСКИХ ПИСАТЕЛЕЙ И ПОЭТОВ XIX ВЕКА	14
Афонин Александр Викторович Кошелева Алла Игоревна	
НЕ НАДО ВОЙНЫ	21
Билорус Валентина Эдуардовна Кошелева Алла Игоревна	
ИСТОРИЯ ПОДДЕРЖКИ СЕМЬИ, МАТЕРИНСТВА И ДЕТСТВА В РОССИИ В ДОРЕВОЛЮЦИОННЫЙ, СОВЕТСКИЙ И СОВРЕМЕННЫЙ ПЕРИОДЫ	30
Данилина Вероника Станиславовна Кошелева Алла Игоревна	
ОТЕЧЕСТВЕННАЯ ВОЙНА 1812 ГОДА. БОРОДИНСКОЕ СРАЖЕНИЕ. БИТВА ГИГАНТОВ	42
Ирышкова Татьяна Андреевна Кошелева Алла Игоревна	
ДВИЖЕНИЕ ДЕКАБРИСТОВ — РЕАКЦИЯ НА РЕАКЦИЮ	50
Корженкова Дарья Сергеевна Кошелева Алла Игоревна	
ЖИЗНЬ СКВОЗЬ СТОЛЕТИЕ (БИОГРАФИЧЕСКИЙ ОЧЕРК)	56
Левенков Дмитрий Сергеевич Кошелева Алла Игоревна	
Секция 2. Политология	65
ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЮЗ И ПЕРСПЕКТИВЫ ДАЛЬНЕЙШЕГО РАЗВИТИЯ	65
Зверева Ирина Петровна Перевощикова Ирина Александровна Гаврилова Елена Игоревна Сайфутдинова Резеда Фасахутдиновна Валиев Ильдар Накипович	

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО ШОС И БРИКС В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ РЕАЛЬНОСТИ Марков Андрей Сергеевич Маркова Анна Сергеевна Мерзлякова Юлия Владимировна Валиев Ильдар Накипович	72
РЕФОРМЫ П.А. СТОЛЫПИНА В КОНТЕКСТЕ МОДЕРНИЗАЦИИ Узденова Диана Каитовна Гожев Кахун Магомедович	84
УЧАСТИЕ КНР В ИНТЕГРАЦИОННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОБРАЗОВАНИЯХ НА ТЕРРИТОРИИ АТР Шатохин Александр Вячеславович Олтаржевский Владимир Павлович	91
Секция 3. Философия	100
СОЦИАЛИЗАЦИЯ ТОЛЕРАНТНОСТИ Босенко Марьяна Вячеславовна Гожев Кахун Магамедович	100
ФИЛОСОФСКАЯ ПРОБЛЕМА БУНТА АЛЬБЕРА КАМЮ Зезюлькина Любовь Андреевна Стародубцева Вера Валентиновна Быкасова Лариса Валентиновна	110
Секция 4. Этнография	116
РАЗВИТИЕ ЭТНОГРАФИЧЕСКОГО ТУРИЗМА НА ТЕРРИТОРИИ РОССИИ КАК УНИКАЛЬНЫЙ СПОСОБ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ТУРИСТОВ И ПОПУЛЯРИЗАЦИИ МАЛЫХ КОРЕННЫХ НАРОДОВ Тайсумова Луиза Исаевна Сербиева Заара Шахидовна	116
Секция 5. Маркетинг	122
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ БАНКРОТСТВА КАК ОДНОЙ ИЗ СТАДИИ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА ПРЕДПРИЯТИЯ Шилова Анна Александровна	122
Секция 6. Менеджмент	130
ПОИСК РЕЗЕРВОВ СНИЖЕНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ НА ПРОМЫШЛЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ Ахназарова Милана Суреновна	130

АНАЛИЗ ОСОБЕННОСТЕЙ ПЛАНИРОВАНИЯ КАРЬЕРЫ И ПРОДВИЖЕНИЯ ПО СЛУЖБЕ В ЯПОНСКОЙ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЕ	137
Кожанова Кира Евгеньевна Чепкасова Елена Александровна	
БЕРЕЖЛИВОЕ ПРОИЗВОДСТВО КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ ПОДХОД К МЕНЕДЖМЕНТУ И УПРАВЛЕНИЮ КАЧЕСТВОМ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДА РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ НА ИННОВАЦИОННЫЙ ПУТЬ РАЗВИТИЯ	143
Козлова Анастасия Станиславовна Ермушко Жанна Александровна	
УПРАВЛЕНИЕ МЕСТНЫМ БЮДЖЕТОМ НА ПРИМЕРЕ ГОРОДА САМАРА	151
Гращенко Евгений Владимирович Чернявская Юлия Александровна Петров Николай Александрович	
Секция 7. Экономика	157
ИССЛЕДОВАНИЕ ИЗМЕНЕНИЯ ВЫПУСКА ПРОДУКЦИИ И ФОНДООТДАЧИ НА ОСНОВЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФУНКЦИЙ	157
Абросимова Елена Александровна Первушкина Светлана Евгеньевна Валяева Екатерина Сергеевна Уфимцева Людмила Ивановна	
СРАВНЕНИЕ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ КЛУБОВ КОНТИНЕНТАЛЬНОЙ ХОККЕЙНОЙ ЛИГИ (КХЛ) И НАЦИОНАЛЬНОЙ ХОККЕЙНОЙ ЛИГИ (НХЛ)	163
Байрамгулов Арслан Иршатович Хабиров Марат Ринатович Фатхуллина Неля Хамидулловна	
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ КИТАЯ В ЦЕНТРАЛЬНУЮ АЗИЮ	168
Беделов Азильхан Бауыржанович Лю Хунг	
ФУНДАМЕНТАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ АКЦИЙ И ВЫВЕДЕНИЕ ИХ БАЛАНСОВОЙ СТОИМОСТИ	176
Гущин Никита Анатольевич Уфимцева Людмила Ивановна	
ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ СТРОИТЕЛЬНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ	182
Иванова Екатерина Ивановна Морозова Ольга Александровна	

УЧАСТНИКИ ПРОЕКТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ	191
Исламова Эльмира Игоревна Родионов Евгений Борисович	
ПРИМЕНЕНИЕ КОРРЕЛЯЦИОННО-РЕГРЕССИОННОГО АНАЛИЗА ДЛЯ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ОАО «НОВОРОССИЙСКИЙ КОМБИНАТ ХЛЕБОПРОДУКТОВ»)	197
Константинова Анастасия Олеговна Королева Надежда Вардановна	
ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ЗЕРНА В КАЗАХСТАНЕ	205
Нуртаева Жанара Шаншаровна Ефимова Галина Анатольевна	
АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ПОСТУПЛЕНИЙ ПО НАЛОГУ НА ИМУЩЕСТВО ОРГАНИЗАЦИЙ ПО КРАСНОДАРСКОМУ КРАЮ ЗА ПЕРИОД 2006—2012 ГГ.	213
Павленкова Дина Денисовна Туркина Ольга Валентиновна	
ВЫЧИСЛЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПРИБЫЛИ ПРИ ПОМОЩИ ОПРЕДЕЛЕННОГО ИНТЕГРАЛА	219
Паничева Алена Владимировна Уфимцева Людмила Ивановна	
РАСЧЁТ ВОЗРАСТАНИЯ ДЕНЕЖНОЙ СУММЫ С ПОМОЩЬЮ ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНЫХ УРАВНЕНИЙ	225
Пупко Демид Александрович Шур Владислав Андреевич Уфимцева Людмила Ивановна Коновалова Мария Евгеньевна	
ПАТЕНТНАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ — НОВЕЛЛА В НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЕ РОССИИ	232
Тищук Марина Олеговна Дупленко Наталья Геннадьевна	

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ КАК КРУПНОГО ЭКСПОРТЕРА
ЭНЕРГОРЕСУРСОВ НА МИРОВОМ РЫНКЕ

240

Чермит Руслан Хизирович
Егорова Лариса Ивановна

СЕКЦИЯ 1.

ИСТОРИЯ

ПОЛИТИКА ПЕРЕСТРОЙКИ

Афанасов Никита Алексеевич

*студент Пензенского государственного университета,
РФ, г. Пенза*

Кошелева Алла Игоревна

*научный руководитель, доцент Пензенского государственного университета,
РФ, г. Пенза*

Политика перестройки — одна из самых противоречивых реформ, повлиявшая на все слои общества России того времени. Безусловно, основной целью СССР являлась концепция идеального государства в системе хозяйствования. Советские политики мечтали о стратегии ускорения, о методах, способствовавших повышению производительности труда. Предлагалось объединить все необходимые ресурсы для проведения своеобразной модернизации экономики, для развития машинного производства, улучшения хозяйственной сферы общества. Однако власти считали, что добиться желаемых результатов можно только путём ужесточения трудовой дисциплины, воспитания у руководителей командного духа, а также привлечение их к уголовной ответственности за несоблюдение норм хозяйственной деятельности. Вводилась система государственной приёмки — строгий контроль за качеством производимой продукции. К сожалению, желаемых концепций проведения этих реформ к 1985 году не было сформировано. Большинство учёных и политиков искали выход из сложившейся ситуации. Они хотели перевести народное хозяйство на стезю интенсификации, внедрить достижения НТР. Этого хотел в то время и М.С. Горбачёв. Собственно говоря, для укрепления позиции страны на международной арене, улучшения условий жизни населения требовалось

огромное количество усилий в сфере экономического форсирования. Избрание на пост руководителя государства пятидесяти четырех летнего Михаила Горбачева, кому-то это казалось закономерным, ведь он был законным приемником Андропова и лишь интриги помешали ему сразу наследовать пост ген. секретаря. Горбачев мог распорядиться властью как большинство правителей, чтобы ее увековечить, похоронить по одному старых руководителей, выдвинуть новых лично преданных ему. Получив власть в 54 года, он вполне мог побить рекорд Брежнева, правившего страной 18 лет. В апреле 1985 года Горбачев провозглашает курс на радикальные реформы. Эта политика обозначается одним словом-перестройка. Однако первая реформа перестройки была совсем не того свойства, которое могло прибавить популярности новому правителю. Начали борьбу с самогонварением, с пьянкой. Праздничным напитком стал боржом, за свадьбу с шампанским могли исключить из партии. Однако начинание призванное остановить вырождение нации не сделало жизнь советского человека достойной и красивой. Более того оно проделало роковую пробоину в бюджете, антиалкогольная компания будет отменена лишь в июле 1990 года когда у государства не будет денег для закупки продовольствия. В тот первый, да и последующие перестроечные годы у людей будут и другие поводы для разочарования. Время шло, но внешне ничего не менялось. Какие судьбоносные перемены реально произошли в этот период знали только посвященные и те, кто умел читать между строк. Через три месяца после своего прихода к власти новый ген. сек. проводит в руководство страны Александра Яковлева и Шеварднадзе, правительство вместо Тихонова возглавит Рыжков, в московском горкоме Гришина заменит Ельцин. А в последующие четыре года будут постепенно отправлены на пенсию члены Брежневского полит. бюро. Окостенение кадровой политики тормозило и глушило развитие страны. За первые четыре года Горбачев поменял 4 состава полит. бюро. Все делалось как октябрьский переворот, как по-наполеоновски вяжемся в бой, а там будет видно. Горбачев ввязался в бой, считая, что немножко, чуть-чуть почистим,

подтянем и все будет хорошо. У нового руководителя советского государства был еще один противник, может быть не такой грозный для него лично как ЦК КПСС, но в международном масштабе не менее серьезный. В глазах Америки советский союз был империей зла и мериться с таким положением вещей президент Рейган не собирался. Рейган считал, что коммунизм большой враг всего мира и даже русского народа. 19 ноября в Женеве началась встреча на высшем уровне генерального секретаря ЦК КПСС Михаила Сергеевича Горбачева и президента США Рональда Рейгана. И хотя в Женеве не было достигнуто конкретных соглашений, результат встречи был важнее, чем многие подписанные договоры. Рейган поверил, что Горбачев искренне как и он хочет исключить возможность ядерного конфликта. Команда Горбачева ошиблась, когда рассчитывала сделать интеллигенцию союзником КПСС. После первых двух лет настоящим локомотивом перестройки была уже не партия, а ученые, писатели, режиссеры, актеры, журналисты. Реформы добрались до экономики: плановое хозяйство, единая государственная форма собственности, централизованная политика цен уже давно привели к тому, что в стране не стало товаров. Жигули и запорожцы раз в лет десять распределялись по разрядам лучшим работникам, за мебелью и холодильниками ходили отмечаться месяцами, за шапками стояли ночами, записывая номер очереди на ладони. В начале 1987 года почти разом приняли законы, благодаря которым в стране фактически были допущены частная собственность и использование наемного труда. Магазины начали постепенно заполняться товарами. Страна воспрянула. Общественному энтузиазму стало тесно в стенах здания. Как это бывает только во время революций споры вокруг переустройства страны выплеснулись на площади. Главными перестроечными изданиями стали, несомненно, газета «Московские новости» и журнал «Огонек». Они сделали то, чего не удавалось добиться не одному партийному изданию. Они стали трибуной общественного мнения. Связь между обществом и прессой была предельно ясной. Пресса говорила правду, и общество за это ее поддерживало. А вот в отношениях ЦК КПСС и подчинявшемуся ему печатными

органами правды было не много и все это понимали. 1987 год стал первым, когда жизнь в стране начала меняться вполне зримо. В конце апреля в железном занавесе проделана первая эфирная дыра телемост между Верховным советом СССР и США. Через месяц железный занавес продырявили уже в воздушном пространстве 28 мая в день пограничника, без труда обманув радары и преодолев все рубежи ПВО, практически на Красной площади садиться самолет. Еще через месяц в июле начинается демонстрация крымских татар депортированных сразу после освобождения полуострова за сотрудничество с немецкими оккупантами. Крымские татары требуют право вернуться на родную землю. Еще одно впервые и это отголосок антиалкогольной компании осенью в Москве впервые после войны вводят талоны на сахар. Однако самый серьезный по своим последствиям кризис назревает в октябре. На пленуме ЦК посвященным судьбоносному вопросу подготовки к празднованию семидесятилетию октября первый секретарь московского горкома Борис Ельцин вдруг выступает с открытой критикой руководства партии. 1987 год был отмечен еще одним важным явлением, Горбачев сумел добиться расположения у руководителей стран запада. Уже во время своего первого визита во Францию этот странный коммунист стал обезоруживать своих противников доброжелательностью, искренностью и непосредственностью. И вот в декабре 1987 с визита советского лидера в США, начинается новый уровень отношений между США и СССР. 1988 год начался тяжело в освобождающемся обществе почувствовали себя свободно не только созидательные силы. В конце января происходит первое большое столкновение преступных группировок. В феврале разразился межэтнический конфликт. Все эти негативные тенденции были использованы консервативным крылом партии. Через три года после прихода Горбачева они делают первый публичный выпад против перестройки. Горбачев дает консерваторам первый открытый бой пока еще в классической форме, по-товарищески. В начале июля в Москве Рональд Рейган произносит фразу, после которой страх ядерного нападения исчезает и здесь. В начале лета празднуют тысячелетие крещения

Руси, атеистическое государство признает духовную власть церкви. 1989 год начинается со знакового события, завершается вывод войск из Афганистана. В том же 1989 году происходит главный переломный момент в перестройке, 25 мая в Кремле открывается первый съезд народных депутатов СССР. Уже сами выборы депутатов в новый орган власти были революционными. Впервые за многие десятилетия советского строя на выборную должность представлялся не один кандидат рекомендованный партией, а несколько. В дни работы съезда формируется так называемая межрегиональная депутатская группа. Тон здесь задает либеральная интеллигенция, однако среди сопредседателей этого клуба оказался один человек власти, хотя и бывший, но именно на него сделали ставку регионалы. В ходе выборов в новый Верховный совет консерваторам удалось сделать так, что раздача мандатов закончилась на Ельцине. Горбачев отказался пересчитывать голоса, что и решило судьбу Ельцина. Эйфория в политике, но все большее разочарование в экономике. С весны 1989 года в целом ряде городов проходят массовые забастовки. Летом волна забастовок захлестнёт Кузбасс. В июле там остановят работу двести тысяч человек. Из всех руководителей соц. стран генерал Ярузельский поставил перед собой цель ту же что и Горбачев. Передать власть от тоталитарной партии демократическим институтам. В остальных государствах содружества советская модель социализма, похоже, даже не ставилась под сомнение. Хотя уже в ноябре 1985 года на совещании с руководителями братских партий Горбачев заявил, что полную ответственность за свои сами несете вы сами. Коммунисты начинают терять власть сначала в Венгрии, потом происходит бархатная революция в Чехословакии, рушится берлинская стена и вместе с ней режим Хоннекена, а ГДР последует Болгария и конце года Румыния. За считанные месяцы от социалистического содружества остаются лишь руины. Распад социалистического лагеря не мог не подстегнуть сепаратистские настроения внутри союза. В январе 1990 года кризисная ситуация складывается в Азербайджане при вводе войск в Баку погибло 160 человек. Верховный совет Азербайджана заявил, что это была

агрессия, а 60 % бакинцев высказались за выход республики из СССР. К 1990 году национальный вопрос стал приоритетным. Вслед за эстонцами заявившемся еще в ноябре 1988 года о суверенитете, в образовавшийся пролом ринулись практически все остальные национальные образования. Лидером противостояния стала Литва, даже ее компартия ставит своей целью восстановление независимости. Горбачев пытается обойти роковую дилемму и демократию, и союз. В 1990 Горбачев едет в Вильнюс пытается убедить руководителей республики, выходит на площадь к литовцам. Литву пытаются урезонить ведь она получила значительную часть территории. Проблема была еще и в том каждая республика была одним из цехов большого всесоюзного завода и любая могла подорвать работу общего организма. Тем временем возрастает недовольство общества в целом, хотя что такое общество в целом. Одни упрекают Горбачева в нерешительности продолжения реформ другие требуют, чтобы Горбачев немедленно пока еще не поздно эти реформам положил конец. В мае 1990 на политическую арену выходит новая сила. Советский союз был продолжением Российской империей и поэтому Россия отдельно и не существовала и вот теперь она заявляет о себе как о независимом государстве. Оба руководителя еще готовы сотрудничать они договариваются о единой программе перехода к рынку. В сентябре на сессии Верховного совета Горбачев в один день горячо поддерживает программу 500 дней, на следующий день склоняется к правительственной программе Рыжкова, а на следующий день предлагает академику создать гибридную программу. В итоге была утверждена синтетическая программа, а уже в октябре Ельцин заявляет, что РСФСР сама будет переходить к рынку. Хотя Буш и Горбачев уже провозгласили конец холодной войны, это было не так. Германия оставалась разделенной и вопрос об ее объединении волновал не только советский союз. СССР хотел чтобы объединенная Германия стала демилитаризованной вопрос был в том насколько советская сторона могла ставить условия. Во всем мире Горбачева считают человеком который позволил объединения Германии, положил конец холодной войне. В России

его противники утверждают, что сделать это было легко, потому что это была не победа, а капитуляция. Перестроечный проект стал сыпаться в декабре не способной прокормить себя сверхдержаве начинают оказывать гуманитарную помощь. Так кто же такой Горбачев? Ответ для себя должен определить каждый человек лично.

Список литературы:

1. Бурлацкий Ф. «Записки современника», — М., 1989.
2. Волобуев О.В. «Россия и мир», — М., Дрофа, 2005.
3. Загладин Н.В. «История Отечества», — М., Русское слово, 2003.
4. История России и её соседей, Аванта плюс, 1999.
5. Материалы апрельского Пленума ЦК КПСС. — М., Политиздат, 1985.
6. Материалы январского Пленума ЦК КПСС. — М., Политиздат, 1987.
7. Материалы XIX Всесоюзной конференции КПСС 28 июня — 1 июля 1988 года — М., 1988.
8. Михаил Геллер «Седьмой секретарь: 1985—1990».
9. Михаил Геллер «Россия на распутье: 1990—1995».
10. Постановление ЦК КПСС и Верховного Совета СССР.

ОТРАЖЕНИЕ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ 1812 ГОДА В ПРОИЗВЕДЕНИЯХ ПЕНЗЕНСКИХ ПИСАТЕЛЕЙ И ПОЭТОВ XIX ВЕКА

Афонин Александр Викторович

*студент Пензенского государственного университета,
РФ, г. Пенза*

Кошелева Алла Игоревна

*научный руководитель, доцент Пензенского государственного университета,
РФ, г. Пенза*

Отечественная война 1812 г. нашла свое отражение в произведениях русских писателей: А.С. Пушкина, А.С. Грибоедова, В.А. Жуковского и других классиков отечественной литературы. Можно говорить о двух пиках интереса русского общества в первой половине XIX века к Отечественной войне. Одним из первых, повествующих о событиях 1812 г. относится «Слово похвальное всемилостивейшему государю императору Александру I» профессора Московского университета А.Ф. Мерзлякова. «Слово...» написано в жанре оды. Эта поэма была в библиотеке В.А. Жуковского, который сблизился с ее автором еще в Московском университете. В произведении А.Ф. Мерзляков затрагивал весьма актуальные в то время проблемы, ведь война с Наполеоном приняла поистине народный характер. Произошла эволюция сознания русского общества. Образ русского царя занимал в поэме одно из центральных мест. Характеристика царя-избавителя изобилует следующими эпитетами: смиренный, кроткий, мудрый, милосердный, великодушный и т. д. Одновременно, по контрасту с Александром I, Наполеон называется А.Ф. Мерзляковым «попирающим стопами законы и веру... не знающим предела своему властолюбию...».

Большая часть сочинений о 1812 г. была издана в 30-е гг. XIX в. в связи с празднованием 25-летия победы России над Наполеоновской армией. Это знаменитые «Записки о 1812 г.», «Записки о Москве и о заграничных происшествиях от исхода 1812 до половины 1815 г.» Ф.Н. Глинки, «Рассказ артиллериста о деле Бородинском» Н. Любенкова и др.

Ф.Н. Глинка был адъютантом М.А. Милорадовича в 1812 г. Одним из центральных фигур очерков Глинки является прославленный русский полководец М.И. Кутузов. Мемуарист подчеркивает, что нравственную силу великому полководцу придавала всенародная поддержка и доверие. В первой части очерков Глинки занимает подробное описание «Бородинской позиции», а затем и сама решающая битва. Интересно сравнить воспоминания Глинки с тем, что писал на эту тему В.А. Жуковский в письме к великой княгине Марии Николаевне, которое впоследствии было напечатано в «Современнике».

Еще одна поэма, на наш взгляд, заслуживает пристального внимания «Москва и Париж 1812, 1814 г.» А.А. Шаховского. О ней пишет в своем письме к Загоскину поэт В.А. Жуковский. Автор восторженно рассуждает о политике Петра Великого, по контрасту с которым характеризует Наполеона. Поэма А.А. Шаховского стала эпицентром литературных баталий тогдашней эпохи.

В Пензенской губернии война с Наполеоном всколыхнула общественность. Начался сбор ратников в ополчение. Радость была написана на лицах тех, кому выпал жребий защищать Отечество. В записках Ф.Ф. Вигеля «...к великому делу спасения отечества...» мы находим следующие строки: «жены, матери осыпали их ласками, целовали, миловали, дарили, чем могли. «Голубчик, ведь ты идешь за нас да на Божье дело». «Всю осень, по крайней мере, у нас в Пензе, в самых мелочах старались высказать патриотизм. Дамы отказывались от французского языка...». Так с огромным воодушевлением в провинции отозвались на события 1812 г.

Тема Отечественной войны актуально звучит в исторических произведениях XIX века. Г.П. Данилевский в 1885 г. выпустил в свет роман «Сожженная Москва». Большое место в нем занимают описания бесчинств наполеоновской армии, картины народных бедствий и самоотверженной борьбы русских патриотов. Прозаик Р.М. Зотов публикует «Рассказы о походах 1812-го и 1813-го годов, прапорщика Санкт-Петербургского ополчения». Роман Н.М. Коншина «Граф Обоянский, или Смоленск в 1812 году. Рассказ инвалида»

впервые опубликован в 1834 году. В романе нашли отражение личные впечатления Коншина об Отечественной войне 1812 года и др.

Одним из первых эту тему затронул наш земляк М.Н. Загоскин. Писатель, уроженец с. Рамзай Пензенского уезда, он лично принимал участие в событиях 1812 года. Оставив гражданскую службу, М.Н. Загоскин записался в петербургское ополчение. За храбрость писатель был награжден орденом Анны 3-й степени «на шпагу». Современники отмечали, что М.Н. Загоскин «с прекрасной наружностью, внушавшей расположение и доверенность», вспыльчивый и живой, откровенный и добрый, постоянно веселый был любим товарищами и всеми его окружавшими». После взятия Данцига ополчение, в распустили, и Загоскин вернулся к обычной жизни.

Вскоре в свет выходят романы М.Н. Загоскина «Юрий Милославский, или Русские в 1812 году» и «Русского Вальтера Скотта», «Рославлев, или Русские в 1612 году». Это были исторические романы, идеализированные, но в них читался авторское воодушевление непосредственного участника тех событий, которые запали в душу.

На фоне военных событий разворачивается история трагических отношений русского офицера Владимира Рославлева и его невесты Полины. Произведение повествует о противоборстве долга и страсти, роковой любви и нерушимой дружбе, истинном патриотизме и благородстве храбрых воинов.

Увлекательный сюжет и историческая достоверность, захватывающая интрига и правдивый колорит русской жизни принесли роману широкую известность. Критики того времени отмечали, что в новом романе М.Н. Загоскина есть та же живость изображения, то же хорошее знание русского быта, та же увлекательность повествования.

Однако, если «Юрий Милославский» повествовал о временах почти незапамятных, то в «Рославлеве» речь шла о совсем еще недавнем прошлом, которое не только не забылось, но и продолжало жить в настоящем в виде целого ряда острейших нравственно-социальных проблем. То есть, иначе говоря, новый роман М.Н. Загоскина был не столько романом историческим,

сколько романом о настоящем дне, а к изображению войны 1812 года писатель имел возможность подойти с точки зрения своего собственного опыта.

Обратимся к тексту самого романа. Интересным представляется описание преддверия войны, ее предчувствия: «...царь русской отвергал все честолюбивые предложения Наполеона; ... Одни, не сомневаясь в могуществе России, смотрели на эту отдаленную грозу с равнодушием людей, уверенных, что буря промчится мимо. Другие — и, к сожалению, также русские, — трепеща пред сей воплощенной судьбою народов, желали мира, не думая о гибельных его последствиях. Кипящие мужеством юноши ожидали с нетерпением войны. Старики покачивали сомнительно головами и шепотом поговаривали о бессмертном Суворове. Но будущее скрывалось для всех под каким-то таинственным покровом...». Писатель достаточно ёмко передает настроение в русском обществе перед войной. Русский человек готов драться до последней капли крови, защищая царя-батюшку и Отечество как «лев». Милосердие, сострадание — вот типичные черты русского народа.

С отеческой гордостью автор пишет о патриотических настроениях в русском обществе: «...не положу оружия, — сказал он, — доколе ни единого неприятеля не останется в царстве моем...». Патриотические чувства захватывают русское общество особо в дни опасности для Отечества.

Автор гордиться великой историей своего великого народа. Сколько пришлось ему перенести бед: и княжеские междоусобицы, и монгольское иго, и Смутные времена, когда матушка-Россия, лишь благодаря народному ополчению под руководством нижегородского старосты Минина и князя Пожарского, сумела отстоять независимость, не попасть под власть Польши и Швеции. Сколько славных страниц в русской истории: Ледовое побоище, Куликовская битва, Отечественная война 1812 г...

В ответ на «Рославлева» Загоскина Пушкин начал писать свой роман «Рославлев». К сожалению, это произведение не было закончено поэтом. Пушкин в своем романе нарисовал картину полную исторической правды. В противовес идиллии Загоскина.

Отечественная война 1812 г. сразу нашла отклик в сердце простого человека, призыв императора всколыхнул всю страну. На борьбу с Наполеоном вышел весь православный народ, в едином порыве: партизанские отряды под руководством гусар (Сеславин, Фигнер, Давыдов), крепостные крестьяне, возглавляемые Василисой Кожиной. Это была поистине народная война.

Удивительный факт: из-за своего увлечения написанием басен Д. Давыдов чуть было не пропустил первую войну с Наполеоном. Его гусарский полк не принимал участие в сражении с французами. И самое обидное было то, что его брат Евдоким, которому прочили гражданскую карьеру, успел прославиться под Аустерлицем. Денис во что бы то ни стало решил попасть на фронт. В ноябре 1806 г. Давыдов ночью проник к фельдмаршалу М.Ф. Каменскому. Каменский, маленький, сухонький старичок в ночном колпаке, чуть не умер от страха, когда перед ним предстал Д. Давыдов и потребовал отправить его на фронт. Только вся эта затея была напрасной, через неделю фельдмаршала отправили в отставку вследствие помутнения рассудка. По одной из версий этот неприятный конфуз с фельдмаршалом случился после появления перед ним ночью Д. Давыдова. В нашей жизни всегда есть место историческим курьезам.

За несколько дней до Бородинского сражения Д. Давыдов предложил Багратиону идею создания партизанских отрядов, и вскоре стал личным врагом Наполеона. Наш земляк М.Н. Загоскин дает весьма интересную характеристику Наполеону: «... этот баловень фортуны, этот надменный завоеватель, ослепленный собственной своей славою...»

Война 1812 года на протяжении всего XIX века вдохновляла не только писателей, но и поэтов. Поэтическая летопись войны 1812 года доносит до нас ту удивительную атмосферу патриотического подъема. «Бородино» М.Ю. Лермонтова — одно из выдающихся произведений великого классика, уроженца с. Тарханы Пензенской губернии.

Будучи мальчишкой, Лермонтов с особым интересом слушал рассказы о войне от ее участников, живших в Тарханах. Только в ополченцы

из Чембарского уезда Пензенской губернии записали 300 человек. Отец М.Ю. Лермонтова служил в Тульском ополчении, братья бабушки Елизаветы Алексеевны — Столыпина, участвовавшие в войне, тоже могли рассказать будущему поэту о военных действиях. Возможно, конкретным, знакомым ему людям посвятил М.Ю. Лермонтов свое знаменитое стихотворение.

«Бородино» было написано в канун 25-летия Отечественной войны. Поэт ведет повествование от лица простого солдата.

М.Ю. Лермонтов прибегает к удивительному приему: описание свидетеля событий через его манеру говорить устами солдата. Рядом с просторечием возникает и книжная речь: «поле грозной сечи», «ночная пала тень», «сражен булатом» и т. д. Голос автора незаметно сливается с рассказом ветерана, образуя сложное стилистическое единство, подчеркивающее значительность происходящих событий. Исторически и психологически правдивый образ старого солдата, выражавший обобщенное сознание народа, являлся художественным открытием Лермонтова. Белинский дал высокую оценку данному авторскому приему.

Именно так, глазами простого человека, народа захотел Лермонтов взглянуть на события Отечественной войны 1812 г. Сколько чувств вложил автор в это произведение.

В годы Великой Отечественной войны именно строки из «Бородино» вдохновляли наших прадедов и дедов на борьбу с фашизмом. Его читали по радио, цитировали в публицистике, читали как молитву перед боем. Фронтальная газета «Уничтожим врага!» вышла зимой 1941 г. С призывом «Ребята, не Москва ль за нами!» Политрук Ключков перед Московской битвой 1941 г., когда враг был так близко от столицы, обратился к своим ребятам строками из «Бородино». Так слились воедино эти две Отечественные войны: 1812 года и Великая Отечественная война, в которых проявились главные черты русского народа — его мужество, стойкость, бодрость духа, его умение стать единым целым.

«Гроза двенадцатого года» объединила народ, преодолев сословное разобщение, пробудила в людях лучшие душевные качества. И этот духовный опыт оказался вновь востребован в XX веке и в наши дни. Именно благодаря советскому народу, воспитанному на великой русской классике, удалось в самые трудные моменты жизни показать всему миру, что русский дух непобедим.

Память об Отечественной войне 1812 года, о героях сражений должна оставаться не только в учебниках истории, памятниках, монументах, мемориальных досках, названиях площадей и улиц, в полотнах живописцев и литературных произведениях, но и в нашем сознании. Недавно наш славный город Пенза отмечал свой юбилей 350-летие, лейтмотивом праздника стала тема Отечественной войны 1812 г., в центре города развернулась панорама у памятника Д. Давыдову. События той далекой эпохи живы в нашей памяти, а следовательно у России есть будущее.

В заключении хотелось бы сказать, что тема Отечественной войны 1812 г. нашла свой отклик у современников. Наше поколение XXI века, несмотря на давность событий, волнует эта тематика потому, что устремления и идеалы непосредственных участников и поэтическое дарование авторов были высокими, чувства искренними. Держа в руках книги моих земляков М.Ю. Лермонтова, Загоскина, а также стихи Д. Давыдова, Ф. Глинки, я приблизился пусть на толику к этим великим произведениям.

Список литературы:

1. Белоусов С.В. Пензенцы — участники Отечественной войны 1812 года // Идеалы и реальности культуры российского народа. — Пенза, 2003 — с. 98—102
2. Загоскин М.Н.. «Рославлев или Русские в 1612 году».
3. Пенза — моя вдохновительница. — Пенза, 2009 — 200 с.
4. Тройский И.В. Три старинных забытых романа. — М., 1986 — 206 с.

НЕ НАДО ВОЙНЫ

Билорус Валентина Эдуардовна

*студент Пензенского государственного университета,
Медицинского института,
РФ, г. Пенза*

Кошелева Алла Игоревна

*научный руководитель, канд. ист. наук, доцент кафедры истории Отечества,
государства и права Пензенского государственного университета,
РФ, г. Пенза*

*Как в аду, земля кипела,
Небо страшно потемнело,
Солнце копотью покрылось,
Жизнь с землею распостилась.*

22 июня вся Европа и весь мир вступили в новую полосу жизни и борьбы. Взоры людей во всех континентах обратились на восток. Чем кончится нашествие, и какое лицо после этого примет мир, легендой или нелегендой был Советский Союз, — все это, вместе взятое, тревожило и напрягало умы во всех углах земли. А советские люди мирных профессий, ставшие солдатами, составили в том 1941 году надежный костяк полков, дивизий и армий, что выстояли, остановили фашистов и пришли в Берлин. Война — это не только стрельба и беззаветность. В большей мере на ней нужны выносливость и тяжелый, непрерывный бесконечный труд умелых рук, строящих дороги и мосты через реки и топи, блиндажи и непреодолимые для танков заграждения, тысячи километров окопов и траншей, ходов сообщения. Простой, русский солдат на войне и по тяжелой необходимости взявший оружие, и не парадно, а в манере прежнего крестьянского труда. По сути, самоотверженно, доблестно, героически совершивший для своей Родины все, что надо было совершить [1, с. 44—45].

Я решила выстроить цепочку родословной и написать о «Защитниках Отечества» моих близких родных. Я, Билорус Валентина Эдуардовна. Корни

по линии отца в Украине. Мой дед, Билорус Владимир Федосеевич, с Украины был направлен на военную службу в республику Таджикистан, где прослужил 20 лет. Затем он и его семья приехали в Заречный. Здесь ему пришлось служить на заводе «Старт» в звании капитана. После 25 лет службы ушел на пенсию. Вскоре дед умер. А похоронили его 23 февраля 1996 года. Мне было чуть больше года.

А вот по маминой линии пра-пра-прадед Шабнов Павел Павлович принимал участие в войне с Японией. Был ранен в ногу. Так с ранением и жил, лечился всю жизнь. Его сын, а мой прадед Алексей Павлович Шабнов служил в армии кавалеристом. Его слова остались памятными в семье «Делает солдата отважным вся его жизнь — с той самой поры, как он стал на ноги». Его неподдельная собранность, строгость к себе и товарищам, целеустремленность и душевная щедрость снискали уважение друзей и родных. Во время учений он стремился строго соблюдать законы воинской жизни, не боялся трудностей и с честью выполнял солдатский долг. И как бы далеко ни забрасывала его армейская судьба, в мыслях и чувствах он возвращался к своему истоку — к родному дому, где было два ребенка, а также к своему заводу, месту нелегкого труда. На его плечи легли заботы о домашнем хозяйстве. Он душа коллектива завода. Семья приехала на станцию Пачелма и пришлось строить дом, приобретать топливо, заниматься огородом. Работал он шофером на Пачелмском железобетонном заводе. С завода, кстати, имеется желтый, затрепанный тетрадный лист с его хорошей характеристикой. Жена Алексея Павловича, моя прабабушка Шабнова Евдокия Ивановна работала на вокзале (она доживала в Заречном, нянчила еще и меня, умерла в 1996 году) [5].

Мир был нарушен 22 июня 1941 года. Из репродуктора на вокзале ст. Пачелма доносилось страшное известие: «Фашистская Германия напала на Советский Союз». Молодое поколение стало готовиться к отправлению на фронт. Пачелма — узловая станция, и здесь со всей Пензенской области собирались призывники. Алексею Павловичу выдали на заводе новый грузовик.

Все машины грузили на платформы вагонов. Погрузка машин продолжалась более двух суток. Все это время домой мужчин не отпускали. Родные смогли узнать, когда эшелоны отправятся на войну. Пришли на вокзал попрощаться все от мала до велика. Страшно и прощально прогудел паровоз. Послышался скрежет, стук колес. Быстро замелькали вагоны перед глазами. Закружилась у солдатки голова. Казалось, говорила она, все закружилось и задвигалось. А рядом две дочки: одной — два с половиной года, другой — девять с половиной. В голове звенело под стук колес: «Война! Война! Война!» Это было уже 24 июня 1941 года. Они отправились защищать мир на Земле. В памяти остались вагоны, из которых высовывались чуть ли не до пояса молодые ребята, кто в пилотках, кто без, машут что-то руки за их спинами, это те, кому не досталось места у окна, суета захватывает всех, а потом вдруг наступает тишина... Оглушительная тишина... Несправедливо устроен мир. Вернутся ли они к своим матерям, женам, детям, родным? И многим родным эти молодые воины будут улыбаться лишь с последней фотографии. Некоторые матери и вдовы увеличат фотографии, чтоб со стены в строго застегнутой гимнастерки был в воспоминаниях дорогой человек. Да, ни на день, ни на час не была снисходительной и удобной для солдата война [3].

Для всех остальных граждан самым главным стала борьба за мир в тылу. Жена моего прадеда, а моя прабабушка, Шабнова Евдокия Ивановна, как и многие другие женщина рабочего поселка Пачелма во время войны работала на железной дороге: укладывали шпалы, рельсы, по которым шли на фронт составы, забивали кувалдами железнодорожные костыли, крепили рельсы к шпалам. Работа была однообразной, трудной. Время работы не было ограничено. Все делали с мыслью: « Все для фронта! Все для победы!» Хотя тоска, глухая тоска, как говорила прабабушка, давила сердце. Ведь и письма с фронта приходили редко. Это было праздником!!! В одном из писем Алексей Павлович попросил выслать фото детей. В 1942 и в 1944 годах прабабушка высылала мужу фотографии. Они сохранились и очень дороги в семье. Прислал и он фотографии. Мы их очень-очень бережем. Сохранилось ответное письмо

с благодарностью за фото. В нем он писал, как на своем грузовике попадал в плен и на нем же вырвался из плена. Затем был ранен и опять попал на передовую возить драгоценный груз — патроны. Сохранились письма из Крыма, Сталинграда. Писал, когда лежал в госпитале и был контужен. В своих письмах прадед спрашивал о детях. Особенно его интересовала младшая дочь, моя родная бабушка, которая в то время долго не умела говорить. Алексей Павлович спрашивал: «Что, еще немая дочура? Стала ли говорить?» Но говорить бабушка стала хорошо. Даже по-немецки чуток понимала. Пленные немцы недалеко от их дома строили здание. У них прабабушка выменивала на продукты мыло. Бабушка, будучи маленькой подрастающей девочкой, запомнила это, а еще заинтересовалась их разговором. Голоса резкие, чужие, непонятные. И грустно было за них. Евдокия Ивановна описывала воину жизнь в тылу: о вдовах и сиротах, об их недюжинной силе и вере в победу, о созидательной деятельности рабочего класса, об ответственности каждого в отдельности за будущее страны.

Особенно тяжелыми были первые месяцы отступления нашей армии и временные неудачи на фронте. Всех мучил вопрос, как могло случиться, что враг оказался на нашей территории, что над страной нависла смертельная угроза фашистского порабощения. Да и солдаты искали ответы на самые острые вопросы, они сопоставляли факты, как видно из писем, факты тех дней с опытом истории. Воины понимали, что интересы должны быть во имя государства, всего народа. Виден результат нравственного и духовного богатства, неподдельного оптимизма и неиссякаемой энергии народа. Советские воины спасли нашу любимую Родину от смертельной беды, отстояв мир. А нам, молодому поколению, не видевшим и не знавшим войны, нужно своими учебой у трудом внести посильный вклад в дело укрепления мира на Земле! Алексей Павлович совсем немного не дожил до Победы. Погиб он в Восточной Пруссии, в городе Шиппинбайле 9 февраля 1945 года, похоронка пришла в апреле того же года. Моей бабушке, Валентине Алексеевне, а его дочери в то время было шесть лет. Помнит она, как, бегая

по улице, услышала плач матери и соседки. Вернувшись домой, узнала о беде. У соседки тоже была в руках похоронка, в которой извещали, что ее дочь погибла героически. Бабушка сказала однажды: «Мне тогда показалось, что отшумело мое детство». А было все, несмотря на военные годы: игры, сажали кустики в саду, пололи траву в огороде, сгребали снег и выпроваживали весенние ручьи за ворота дома, которые начали строить еще в 1940 году, да так и не успели достроить. Бабушка рассказывала мне, как встречали в это трудное время Новый год. Были и кульки с подарками. В кульках: жареная свекла, пареная тыква, оладьи из картофеля с мукой. Бабушке было около семи лет, и она помнит День Победы 1945 года. Дома она была одна, спокойно играла в куклы, сидя на подоконнике. Вдруг стало светлым-светло, загрохотали залпы. Она очень испугалась. Пришла мама и объяснила, что это был салют в честь павших героев, таких же, как и ее отец, Алексей Павлович [2].

После войны все боевые награды Шабнова А.П. получила прабабушка. Она хотела побывать на его могиле в Кенигсберге (Восточная Пруссия), но так и не попала туда. При оформлении затерялись награды. Осталась лишь медаль «За оборону Сталинграда».

Я, как и мой прадед Алексей Павлович, родилась 24 октября.

Память о погибших воинах в Великой Отечественной войне 1941—1945 гг. хранится в нескольких томах в нашем краеведческом музее. Я каждую весну стараюсь посетить его. Там я беру 9 том и ищу имя прадеда Шабнова Алексея Павловича. Я шепчу: «Вечная память! Вечная слава Вам!» И как дороги бывают эти минуты, когда существуем я и мой прадед. Мое сердце полно радостью: я молода, у меня есть родные. А ведь сколько людей после войны остались без семьи, без родных. Но были и те, кого эта участь миновала. Так, к примеру, моим родственникам по линии деда Верстакова Ивана Васильевича повезло, что все вернулись с войны, да и всему селу Плуг-Сеялка, где проживала его семья. Похоронки не приходили в село Плуг-Сеялка (Пензенская область). Это ли не счастье!

Отец деда, мой прадед Верстаков Василий Данилович 1895 года рождения пришел с I Мировой войны. Ранение получил выше кисти руки. Рядовой солдат, воевал в Финляндии. В 1941 году ему было 46 лет. Однажды с группой бойцов, будучи в разведке, ему пришлось лицом к лицу встретиться с вражеским патрулем. Завязалась перестрелка, Василий Данилович потерял сознание. Когда очнулся, преодолевая боль, пополз искать живых. Хотелось пить, он опять потерял сознание. Пришел в себя уже только в родной землянке. Вскоре был отправлен в госпиталь. В госпитале окна в большинстве своем забиты фанерой, в палатах темно, больных и раненых набито до отказа. Воздух в палатах всегда удушливый, спертый. Лечить раненых и больных зачастую было совершенно нечем. Не хватал бинтов. Основное лечение — марганцовка или перекись водорода.

Дочь Верстакова В.Д., Анна Васильевна, молодая сельская учительница. Открытый и доверчивый человек, она была наделена способностью участвовать в судьбах других людей, умела утешить, успокоить раненых. Непосредственное участие в войне она начала с Мурманска радисткой. Провоевала все четыре года и не была ранена

Ее брат, Михаил Васильевич, воевал под Ленинградом. В конце 1942 года получил осколочное ранение шрапнелью, пробило каску. Он стал инвалидом первой группы и уже после 1942 года не воевал [4].

Я горда тем, что в грозные для нашей Отчизны дни вместе с солдатами страны были и мои родственники на переднем крае огня, борьбы со злейшим врагом человечества, за честь, свободу и независимость нашей великой Родины. Я много думала о каждом из своих и связывала их судьбы с жизнью страны в дальнейшем течении. Для меня это пример великой воли, добра, героизма и любви к Родине. И любой мой прожитый день — и легкий, и трудный, и веселый, и грустный — хорош. Если только это не день трагедии и непоправимого несчастья. Любой день. Так же как нет плохой погоды, любая — хорошая. Каждый день — это день моей жизни, неразменная ценность.

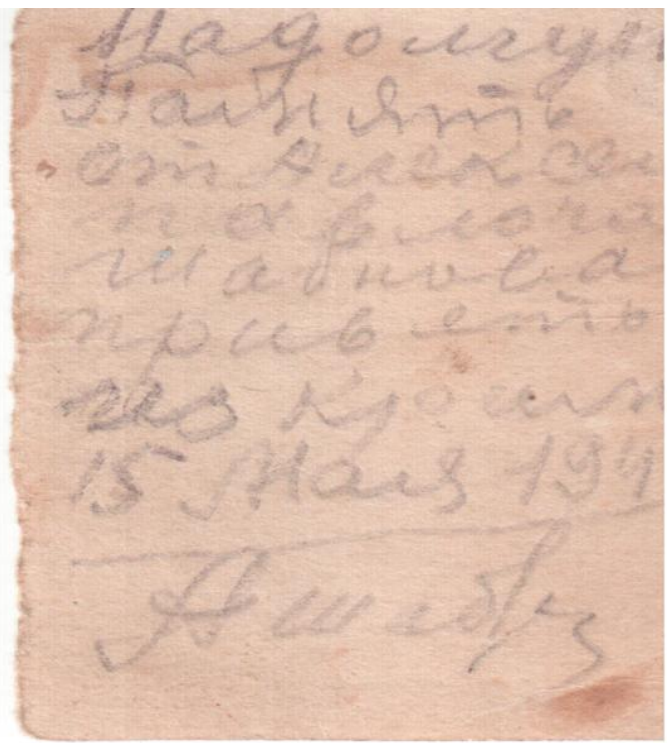


Фото 1. Фотография, присланная Алексеем Павловичем с Крыма

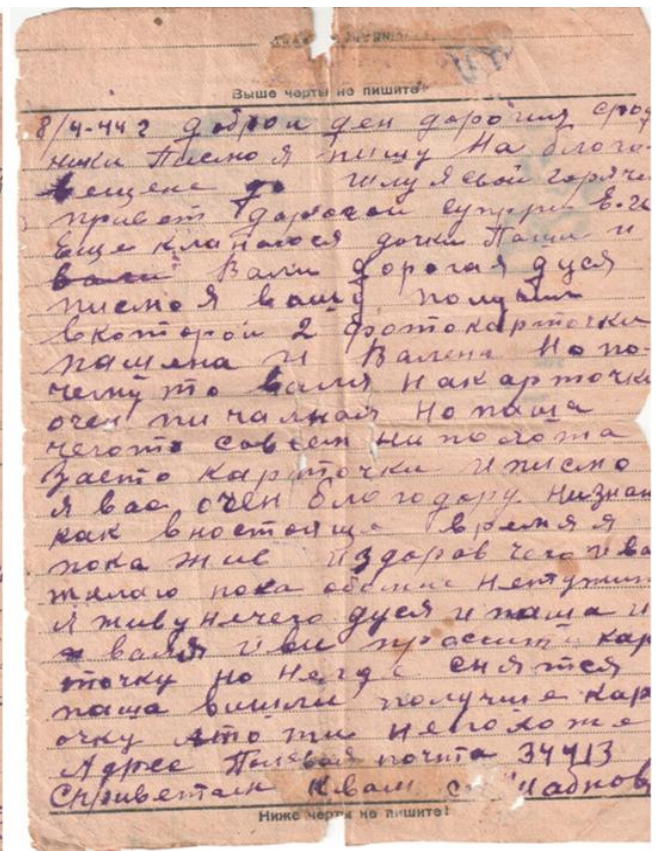
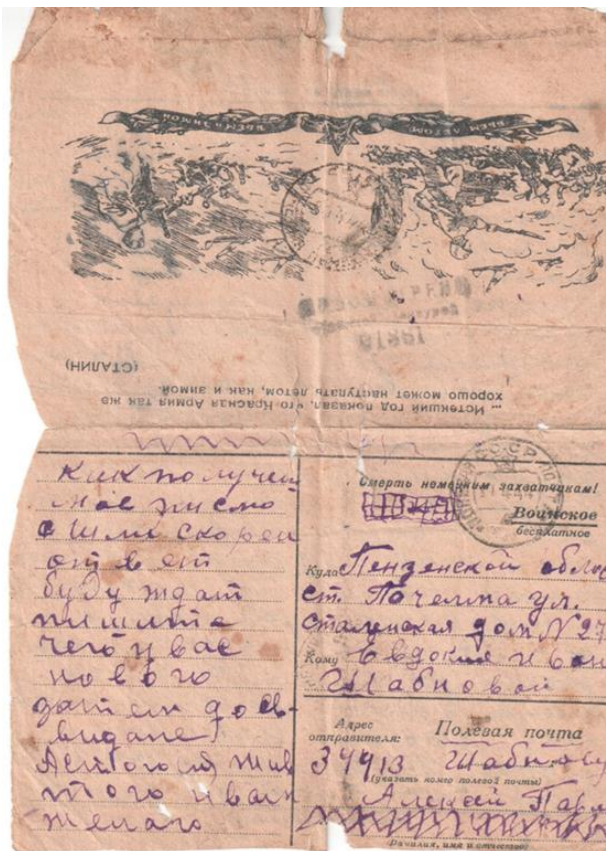


Фото 2. Солдатское письмо Алексея Павловича (Крым 1944 г.)

За нашу Советскую Родину



★ УДОСТОВЕРЕНИЕ ★

За участие в героической обороне
СТАЛИНГРАДА

Рядовой Шабров
Алексей Павлович

Указом ПРЕЗИДИУМА
ВЕРХОВНОГО СОВЕТА СССР
от 22 декабря 1942 г. награжден
медалью

«ЗА ОБОРОНУ СТАЛИНГРАДА»

От имени ПРЕЗИДИУМА
ВЕРХОВНОГО СОВЕТА СССР
медаль «За оборону Сталинграда»
вручена „ 23 “ *Октября* 1944 г.

Ф № 02796



Полковник Шыков 2-й Гвардейской Армии

Генерал-майор А. И. Валиц

(А. И. Валиц)

**Фото 3. Алексей Павлович получил данную награду
за день до своего Дня рождения**

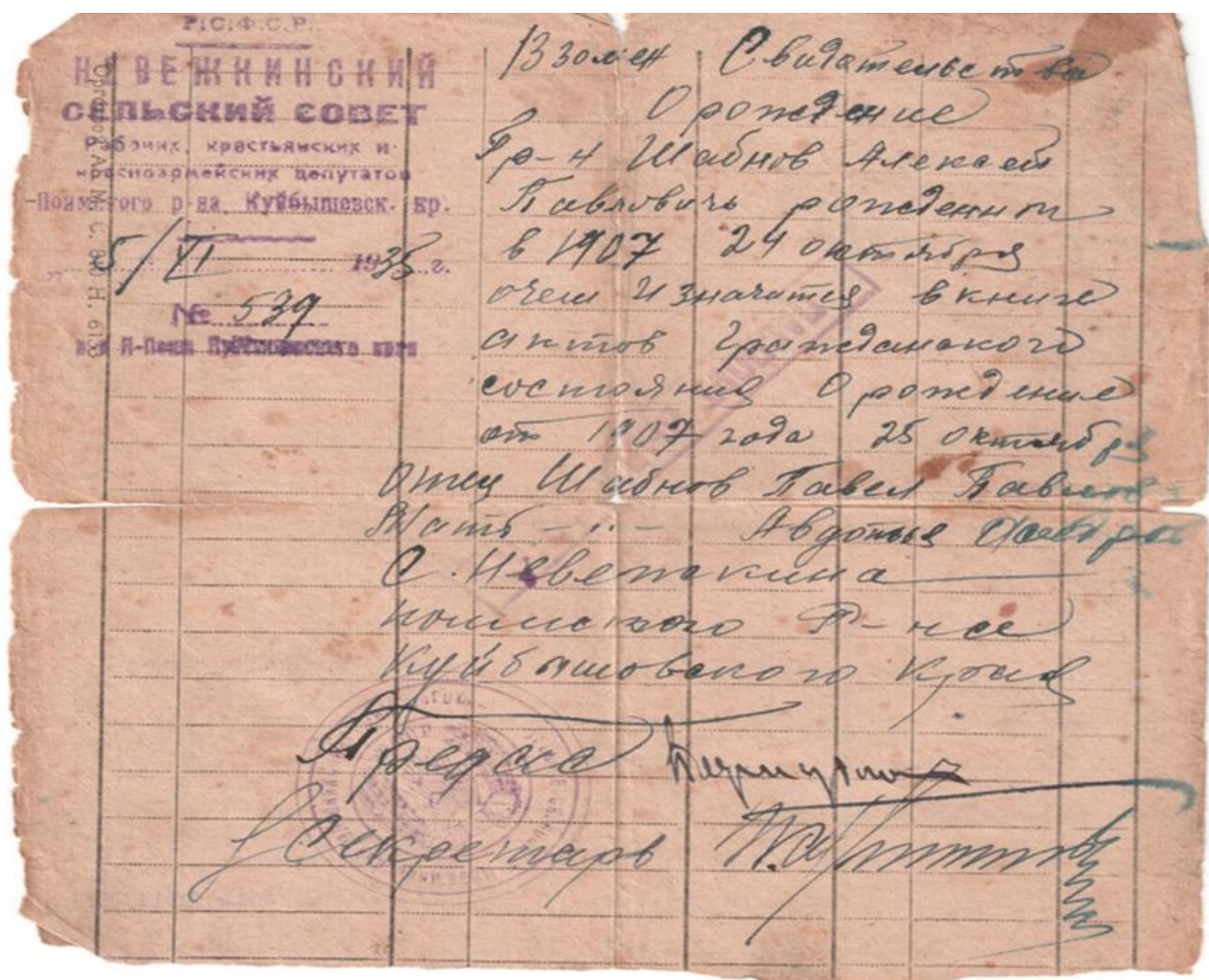


Фото 4. Свидетельство о рождении Шабнова Алексея Павловича

Список литературы:

1. Богатырь З.А. «В тылу врага» — издательство социально-экономической литературы, — Москва 1963, с. 44—45.
2. Верстакова Валентина Алексеевна (дочь Алексея Павловича и Евдокии Ивановны) — воспоминания.
3. Телешенко А.И. «Герои и подвиги» — Саратов, Приволж. кн. изд-во, 1976, с. 131.
4. Шабнова Евдокия Ивановна (жена Алексея Павловича) — воспоминания.
5. Шабнова Прасковья Алексеевны (дочь Алексея Павловича и Евдокии Ивановны) — воспоминания.

ИСТОРИЯ ПОДДЕРЖКИ СЕМЬИ, МАТЕРИНСТВА И ДЕТСТВА В РОССИИ В ДОРЕВОЛЮЦИОННЫЙ, СОВЕТСКИЙ И СОВРЕМЕННЫЙ ПЕРИОДЫ

Данилина Вероника Станиславовна

*студент Пензенского государственного университета,
РФ, г. Пенза*

Кошелева Алла Игоревна

*научный руководитель, канд. ист. наук, доцент кафедры истории Отечества,
государства и права ПГУ,
РФ, г. Пенза*

Сегодня важной социальной ячейкой общества является семья. Ведь слово *семья* имеет славянское и индоевропейское происхождение (ср. лит. *Šeima*) — это основная на единой общесемейной деятельности общность людей, связанных узами супружества, родства, осуществляющая воспроизводство населения и преемственность семейных поколений, а так же социализацию детей. Семья является единственным институтом, в котором происходит рождение новых поколений, благодаря чему формируются основные социальные демографические процессы и происходит передача традиционной информации от родителей к детям, во все времена и у всех народов. Для нормального функционирования семьи необходима материальная и социальная поддержка со стороны государства. *Государство* — это властно-политическая организация общества, обладающая государственным суверенитетом, специальным аппаратом управления и принуждения, и устанавливающая особый правовой порядок на определенной территории. Каждая *семейная группа* — это объединение людей, проживающих совместно, ведущих домохозяйство, связанных между собой родством, родительством или супружеством, должна делать все необходимое для *высокого уровня жизни населения*. *Уровень жизни населения* — это обеспеченность населения необходимыми материальными и духовными благами и услугами, а также степень удовлетворения общественно-признанных потребностей, соответствующих данному социально-экономическому развитию страны. Государство

в свою очередь обязано помогать нуждающимся семьям. Осуществлять свою социальную политику государство может по средствам разработки различных социальных программ, например, помощь малоимущим или многодетным семьям, предоставление льгот матерям имевших грудных и детей до 3-х лет, и иными способами, которые я рассматриваю в своем исследовании. *Социальная политика* — это составная часть внутренней политики государства, воплощенная в его социальных программах и практике, реализующая отношение в обществе в интересах основных социальных групп населения.

Как государство реализовало свою социальную политику в рассматриваемые мною периоды истории? Эффективна ли бы была помощь государства матерям и детям? В какой период, была наиболее существенна поддержка со стороны государства, которая оказала свое влияние на повышение рождаемости в России? На все эти важные вопросы я отвечу в своей статье.

Для дореволюционного периода характерно, такое оказание социальной и материальной помощи семье, материнству и детству, как взаимосоотрудничество семей, помощь в строительных, сельскохозяйственных и других работах, которые тяжелы для одной семьи. Сельская община с ее пределами земли, в трудный момент служила средством выживания. Во время голода и нищеты, преобладание малоземелья, она защищала всех нуждающихся семей, как стальная рубашка, не давая упасть на дно. Случалось так, что болезнь одолевала основного работника в крестьянской семье, тогда общинники, беспрекословно, по постановлению «мира», так было заведено в одной сельской общине Новгородской губернии, бесплатно выполняли всю тяжелую работу для семьи, они так же убирали хлеб с полей, косили сено, складывая его в стога, рубили дрова, поддерживали хозяйство в целом.

Община помогала не только трудом, но и куском. В неурожайный год для семьи, она снабжала продуктами питания, выделяла несколько буханок хлеба, чтобы не умереть пострадавшим людям с голоду. Главную поддержку община оказывала детям, которые стали сиротами, потерявшими обоих

родителей. Социальная помощь заключалась в создании яслей — приютов для ребят. Уже в 1899—1902 гг. благодаря усилиям и материальной поддержке земских органов самоуправления, попечительств о домах трудолюбия и Ведомства императрицы Марии были созданы несколько десятков яслей — приютов, готовых принять крестьянских детей. Первоначально, крестьяне не особо доверяли «гнездышкам», стремившихся спасти детишек, но спустя каких-то 2 или 3 года, семьи ощутили реальную помощь и заботу, которые оказывали ясли — приюты. Ведь именно эти учреждения позволяли развязать руки родителям, которые занимались сельскохозяйственными работами. Мамы и папы были спокойны за своевременное питание, сон и развивающие игры предоставляемые детям.

На первый взгляд, социальная политика государства в дореволюционный период была положительной, но за созданием благоприятных благ крестьянским семьям, нужно обратить внимание на то, что существовала сильная техническая отсталость сельскохозяйственной отрасли в России, острый дефицит финансов у большинства крестьян, выделение маленьких денежных средств государством на достижение поставленных социальных целей в селах и деревнях, низкий уровень развития общей культуры крестьянства. Государство не смогло решить такие важные и сложные проблемы, как детская безнадзорность, профессиональное нищенство, низкий уровень жизни населения и пр.

В советский период государство стало действовать совершенно по иной социальной программе. Отмечу, что именно этот период является одним из сложных для семей в России, помимо войны, революций, голода, резко возросла смертность детей и упала рождаемость. На мой взгляд, это связано с непродуманными действиями оказания помощи нужным слоям населения.

Наступило очень тяжелое время (начиная, с 1706 г.) для вдов, людей служащих в армии и детей. Время — призрения детей! На этих группах лиц государство экономило, выдавая богадельным нищим приличные денежные средства, вычитаемые у нуждавшихся. В это время обширно работали

участковые попечительства, главной их целью являлось призрение детей. Участковые попечительства начали четко и быстро свою работу, уже в начале своей деятельности, в 1896 г. советы попечительств учредили 11 детских приютов, в них приняли 233 ребенка. За десяток лет, благодаря общим усилиям участковых попечительств возросло в 4 раза детских приютов, что способствовало еще большему размещению воспитанников. Помимо приютов для детей, функционировали 6 смешанных приютов. В них могли размещаться как ребята, так и престарелые граждане. Статистика показывает нам, что в этих смешанных приютах насчитывалось 144 детей и 854 взрослых. Работа попечительств расширялась, охватывая все новые районы, так уже к 1914 г. работали уже более 50 детских приютов. Они предоставляли кров, питание, игры свыше 2 тыс. детей.

Москва играла большую роль в управлении участковыми попечительствами. Благодаря правильной методике регулирования, участковые попечительства распространились по России и в 1900-е гг. участковые попечительства функционировали почти в 60 ее городах. Чтобы качественней и удобней было обслуживать нуждавшиеся слои населения, попечительские районы были разделены на участки, каждый из них имел свое четкую территорию, во главе стоял грамотный управленец этим участком. Работа участков контролировалась, благодаря этому в течение 1908—1912 гг. совет попечительства сумел организовать прочную финансовую, организационную и кадровую основу предназначавшуюся бедным слоям населения. Люди, которые искали помощь и поддержку со стороны государства были осмотрены и взяты на учет. Со стороны участков была проделана большая работа, т. к. все нуждавшиеся были досконально изучены. Учитывалось семейное положение, возраст, кем работал человек, какая степень бедности была у семьи, а так же являлся ли он трудоспособным или нет. Выясняли причины, породившие тяжелое материальное положение в семье.

В июле 1914 года началась первая мировая война, Россия приняла в ней активное участие, в связи с этим обстановка в стране

изменилась до неузнаваемости. Сразу главной задачей 20 городских попечительств Петербурга стало социальная помощь и поддержка семьям, члены которых отправились на фронт. С каждым днем росло число семей, которые нуждались в помощи. Посмотрев данные, мы можем сами убедиться в этом: в августе 1924 г. число нуждавшихся составляло 36 тыс., в июле 1915 г. — 68 тыс., а в ноябре 1915 г. — почти 84 тыс. Участковых попечительства должны были решить тяжелую задачу — оказать поддержку всем этим семьям. Было принято решение, для удобства достижения поставленной цели, советы попечительств произвели раздел своих территорий на отдельные районы, а районы, в свою очередь, были поделены на участки. Разделение территории произошло в очень короткий срок. Районы и участки не были подчинены сами себе, т. к. деятельность на участках контролировали участковые попечители, а в районах — группы обследователей, во главе которых стоял председатель этого района. Все принятые изменения в управлении, способствовали улучшению положения в России, так уже в сентябре 1915 г. из общего количества семей, стоявших на учете в попечительствах, право пользования государственным пособием или пайком получили в разных городских попечительствах от 42 до 69 % семей, это доказывает, что работа участковых районов и участков является продуктивной.

В это военное время все сильнее обострялась проблема призрения сирот, т. к. была острая необходимость помогать матерям — одиночкам и матерям — солдаткам. Большим блоком в деятельности участковых попечительств было, конечно, помощь детям. В самом начале пути социальной программы поддержки ребят, (1906—1913) работа попечительств не имела заслуженных наград и званий, но учреждения продолжали мелкими шагами строить опору для малышей и за это время, было учреждено 6 приютов, в которых разместили 100 воспитанников. Война — это непростое время для всех, поэтому условия жизни в этот страшный период истории привели к существенным изменениям в работе с детьми. Уже к 1 августа 1915 года в Петербурге было открыто 22 приюта для постоянно живущих ребят и 10 для дневного пребывания,

10 приютов яслей для совсем маленьких крох. В стране в это время обострилось положение беспризорности детей. Государство всерьез было обеспокоено данной проблемой. Спустя буквально несколько недель, приняты решения:

- открыть 12 детских садов для ухода за детьми, детских клубов, школьных кружков (1914—1915);
- создать 16 детских лагерей для отдыха (1915);
- построить 7 детских площадок.

Открытые заведения приняли за несколько смен более 10 тыс. детей. Таким образом, государство ослабило проблему беспризорности, благодаря созданию ремесленных классов, кружков, яслей, приютов, а так же профессиональных начальных училищ. В выше перечисленных организациях призревало в то время, свыше 20 тыс. детей из малообеспеченных и нуждавшихся в помощи и защите семей военнослужащих.

Государство со временем разрабатывало и исправляло некоторые ошибки в своей программе, направленной на уменьшения профента беспризорных в России. Заложив основы — это создания различных организаций для отдыха и досуга ребят, оно предоставляло им «бесплатные колыбельни», дневные убежища и ясли. Последние виды заведений, были предназначены для детей, имеющих родителей, но которые в силу своих производственных, материальных, психических забот, были вынуждены оставлять своих чад одних. Все селение разбивали на участки, на каждый такой участок приходилось 16—18 ребятишек, за ними следила воспитательница и помощница. Проводились различные развивающие игры, занятия. В таком коллективе, дети чувствовали себя спокойно, раскрепощено и могли свободно самовыражаться. Государство заботилось о подростках и молодежи, открывая различные кружки: резьба по дереву, рисование акварелью и плетение из соломы. «Заброшенных преступников» направляли в исправительные приюты.

Таким образом, в 80—90 годах наступает новый этап — этап благотворительной деятельности русского прихода. Данный приход

предоставляет амбулаторное лечение для больных ребятишек, обучение с мало до велика через систему воскресных и церковно-приходских школ, развивается христианское просвещение.

Затем, в истории оказания поддержки семье, материнству и детству наступает — современный этап, с наиболее эффективными методиками и программами оказания помощи. Реставрируя по мелким крупницам, на 1 января 2013 года численность в России составляет 143 347 059 человек. Маленькими шагами, государство смогло поднять уровень жизни населения и самое главное демографическое положение благодаря правильно выбранной методике оказания нужным слоям, в частности семьям, матерям и детям, социальную и материальную помощь. Но достигнув определенных успехов, государство продолжает разрабатывать программу своих методов поддержки семей, детей и матерей. Ведь проблемы семьи в современной России относятся к числу ключевых в отечественном обществоведении. *Семья* — один из основных социальных институтов, благодаря которому человечество осуществляет функции воспроизводства населения, преемственности поколений, социализации детей. Собственно, семья — это краеугольный камень человеческой жизни.

Актуальность поддержки семьи, материнства и детства в XXI веке заключается в том, что дополнительная мера государственной поддержки семей, имеющих детей — материнский (семейный) капитал, введенный с 1 января 2007 года, стимулирует повышения рождаемости в стране. Низкая рождаемость и отсутствие материальной поддержки семей с детьми стали рассматриваться как основные причины кризисной демографической ситуации. Многие молодые семьи не могут решиться на рождение детей не только вследствие серьезности данного шага, но и отсутствия возможностей их обеспечить, дать им достойное образование и жилье.

Поэтому важно, чтобы каждая женщина, принимая решение о рождении ребенка, ощущала поддержку государства и была спокойна за будущее своей семьи.

Чтобы убедиться в том, что государство оказывает действительно эффективную поддержку семье, материнству и детству я провела исследование, в ходе которого, мною было протестировано 50 реципиентов. Из них 20 % — будущие мамы, а 80 % — состоявшиеся матери, имеющие 1, 2х и более детей (см. анкету).

Помимо этого была собрана фактическая информация по МСЧ 59 о количестве рожденных детей за период 2008 — 2012 год. Анализ этих данных показал прирост естественной численности детского населения:

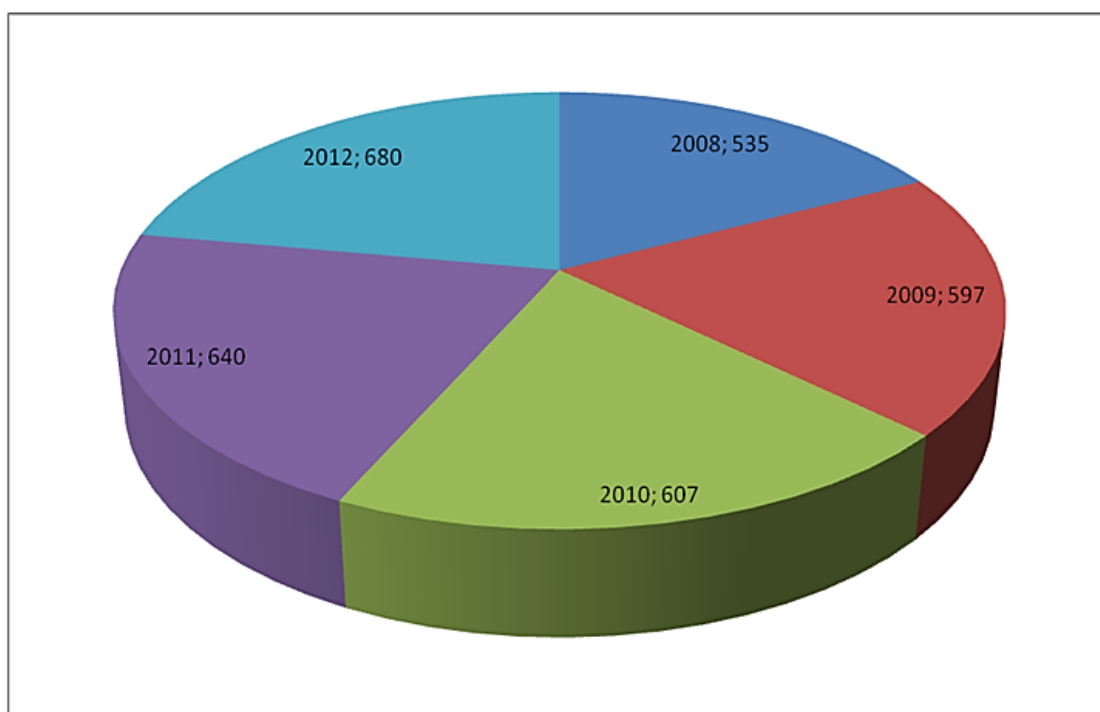


Диаграмма 1. Прирост естественной численности детского населения

Происходит увеличение размера материнского капитала:

размер материнского капитала

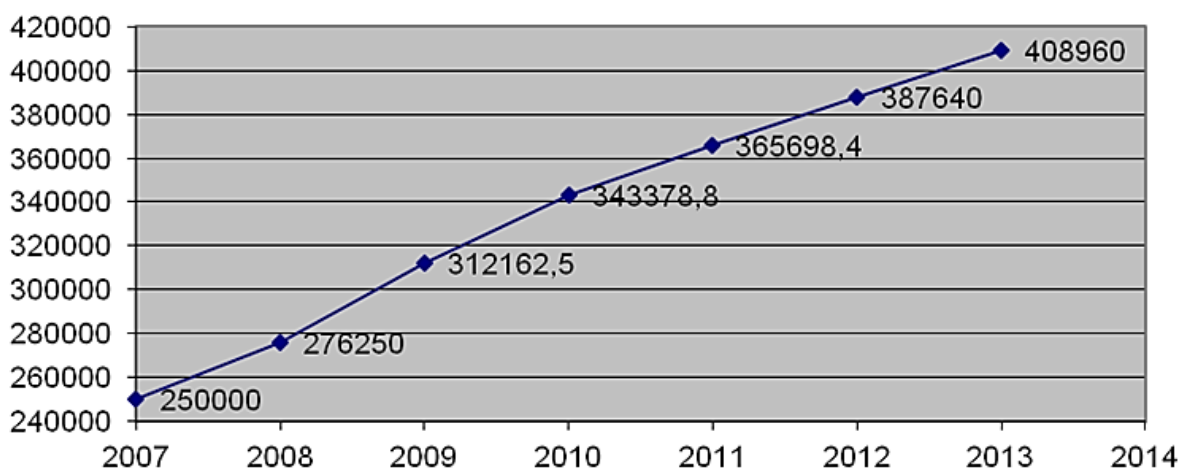


График 1. Увеличение размера материнского капитала

рождаемость в Заречном

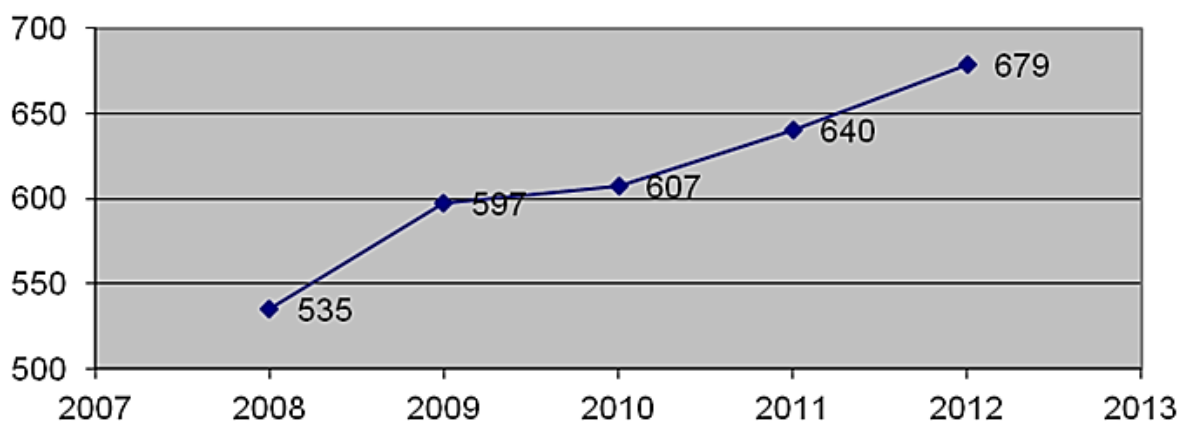


График 2. Рождаемость в Заречном

число рождённых вторых и последующих детей в Заречном

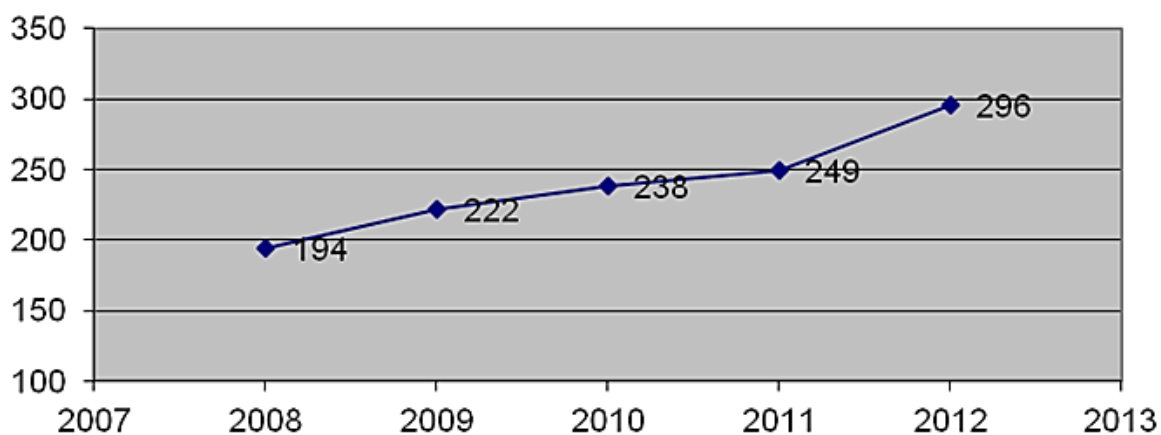


График 3. Число рожденных 2-х и последующих детей в Заречном

Добрый день!

Просим принять участие в опросе населения о материнском капитале и семейной политике.

Если у вас 1 ребёнок

<p>1) Сколько детей Вы бы хотели иметь? а) 1 б) 2 в) 3 г) более 3</p> <p>2) Повлияет ли материальная поддержка государства на Ваше желание иметь 2-го или 3-го ребенка? а) да б) нет в) затрудняюсь ответить</p> <p>3) Считаете ли Вы материнский капитал серьезной поддержкой семьи? а) да б) нет в) затрудняюсь ответить</p> <p>4) Насколько Вы информированы о законе о материнском капитале? а) хорошо в) недостаточно б) плохо г) ничего о нем не знаю</p> <p>5) Какие проблемы, на Ваш взгляд, существуют в реализации закона о материнском капитале? а) никаких б) слишком бюрократическая система социальной защиты в) невысокая информированность населения г) недоверие к государству; д) другое _____</p> <p>6) Какой размер материнского капитала, на Ваш взгляд, будет оптимальным? _____</p> <p>7) Куда бы вы потратили (семейный) материнский капитал? а) на погашение кредита б) на образование в) на накопительную часть пенсии мамы г) на покупку или строительство жилья</p> <hr/>

Если у вас 2 или более детей

<p>1) Сколько детей Вы бы хотели иметь? а) 1 б) 2 в) 3 г) более 2</p> <p>2) Повлияла ли материальная поддержка государства на Ваше желание иметь 2-го или 3-го ребенка? а) да б) нет в) затрудняюсь ответить</p> <p>3) Считаете ли Вы материнский капитал серьезной поддержкой семьи? а) да б) нет в) затрудняюсь ответить</p> <p>4) Какие проблемы, на Ваш взгляд, существуют в реализации закона о материнском капитале? а) никаких б) слишком бюрократическая система социальной защиты в) невысокая информированность населения г) недоверие к государству; д) другое _____</p> <p>5) Какой размер материнского капитала, на Ваш взгляд, будет оптимальным? _____</p> <p>6) Потратили ли вы уже (семейный) материнский капитал? Если да, то с какой целью? а) на погашение кредита б) на образование в) на накопительную часть пенсии мамы г) на покупку или строительство жилья</p> <p>7) Если нет, куда вы планируете потратить (семейный) материнский капитал? а) на погашение кредита б) на образование в) на накопительную часть пенсии мамы г) на покупку или строительство жилья</p>

Социальная поддержка семьи одно из приоритетных направлений в социальной политике нашего города. Именно молодежь будет создавать инновационные технологии, управлять страной, добиваться высоких достижений в искусстве и спорте.

И самое главное — именно от молодежи зависит воспроизводство населения, как физическое, так и социальное, и нравственное.

Поэтому молодая семья нуждается в особой заботе как государства, но и общества.

Что бы семейный образ жизни «вошел в моду», у молодых людей должны быть необходимые стартовые возможности, которые позволят им начать создание новой ячейки общества — собственной семьи.

Федеральный закон от 29 декабря 2006 г. № 256-ФЗ «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей», успешно работает на территории нашего города, что показывают следующие данные:

1. По данным Пенсионного фонда г. Заречный средствами МСК за период 2009—2012 гг. распорядились по кредитным договорам, договорам займа 419 человек, по договорам (на оплату приобретаемого жилого помещения) по достижению 3-х летнего возраста с 2010 по 2012 гг. — 122 семьи, распорядились средствами на образование ребёнка за весь период — 5 человек. (См. приложение № 7)

2. По данным отдела ЗАГС администрации г. Заречного рождаемость в городе за период с 2008 г. по 2012 г. существенно возросла, причём как первого, так и последующих детей

Государство оказывало поддержку семье, материнству и детству на определенных этапах развития России. Таким образом, можно сказать, что оно всегда поддерживало семью, матерей и детей, было заинтересовано в повышении демографии в стране. Разница заключается в самих методах, реформах и программах оказания помощи. Прослеживая социальную политику государства с дореволюционного периода до сегодняшнего дня, можно сделать вывод: с развитием общества, культуры, информационных и инновационных

технологий, государство усовершенствовало и свои методы. Теперь семья в большей степени доверяет государству и может смело положиться на него.

Проблема низкой рождаемости населения представляет собой разветвленный комплекс социальных патологий, влияющих на нормальное функционирование общества.

На сегодняшний день эта проблема очень актуальна, как никогда. Решением этой проблемы наряду с психологами и социальными работниками занимается и государство в целом. Опираясь на свои программы, методики, проекты, государство стремится к оказанию максимально возможной помощи семье, материнству и детству. Результат оправдывает ожидания, рождаемость населения уже устремилась вверх, большинство семей довольны социальной программой и за это благодарны государству.

ОТЕЧЕСТВЕННАЯ ВОЙНА 1812 ГОДА. БОРОДИНСКОЕ СРАЖЕНИЕ. БИТВА ГИГАНТОВ

Ирышкова Татьяна Андреевна

*студент Пензенского государственного университета,
РФ, г. Пенза*

Кошелева Алла Игоревна

*научный руководитель, канд. ист. наук, доцент кафедры истории Отечества,
государства и права ПГУ,
РФ, г. Пенза*

Тревожной ночью апреля 1812 года жене генерала Тучкова приснился страшный сон. Проснувшись и еще вздрагивая от кошмарных воспоминаний, Маргарита пыталась описать пережитое мужу. Она рассказала, что будто бы шла по какой-то деревне, было безлюдно, солнце ярко светило и заливало улицу, но повсюду был едкий удушливый дым, в голове звучало только одно слово «Бородино». А потом она увидела мужа. «Бородино, где это?» — спрашивала Маргарита мужа генерала. Тучков, пытаясь успокоить ее, смеясь, объяснял, что такого места нет, а если и есть оно, то где-то далеко в Италии, и там русская армия никак воевать не собирается. Так начинался для Маргариты и Александра Тучковых 182 год.

Любимая жена блестящего молодого генерала слишком боялась его потерять. Кошмар про неизвестное ей Бородино приснился ей, когда бригада Тучкова стояла на западной границе в составе третьего пехотного корпуса. Совсем недавно у супругов родился сын, и встревоженный Александр убеждает жену вернуться в Москву. Он не подозревает, что всего через несколько месяцев столица будет гореть, а враг все наступать, и судьба самого Тучкова, его семьи и страны решиться в этом, неизвестном ему пока Бородино. В начале года Наполеон готовится к вторжению в Россию. Заключен союзный договор с Пруссией, да и брак с дочерью Австрийского императора упрочил положение Наполеона в Европе и обеспечил лояльность Австрии. Россия теперь не нужна как союзник, Россия стала сильнейшим противником. Сначала император стремиться ослабить врага, подорвав его экономику, с этого

Наполеон начинал каждую свою кампанию. Наполеон не побрезговал стать и фальшивомонетчиком, он даже открыл в Париже специальную типографию, в которой печатали и австрийские, и прусские, и английские, а теперь даже и российские деньги. При типографии даже была специальная комната, где готовые ассигнации возили по густому слою пыли с помощью метелок, будто бы они прошли через многие руки. Но Наполеон просчитался. Отпечатанные фальшивые купюры номиналом в 25 и 50 рублей в России мало кто в глаза видел. Ведро водки стоило 20 копеек.

В России тоже не сидят, сложа руки. Александр Чернышев уже полковник в 28 лет был прикомандирован к русскому посольству в Париже. Он сумел понравиться Наполеону, тонко льстил и вовремя поддакивал в разговорах о военном деле. Ласка Наполеона открыла Чернышеву доступ во все салоны Парижа и дала связи в верхах. Чернышев познакомился с Мишелем, который служил при главном штабе французской армии. Два раза в месяц военный министр предоставлял Наполеону отчет о состоянии всей французской армии, но в начале документы эти попадали к Мишелю, а от него копии этих документов доставлялись Чернышеву. Это продолжалось больше года. Когда шпионаж был раскрыт, Чернышев уже успел вернуться в Россию. УВ русского правительства были сведения, которые к началу войны не сильно устарели. В приграничных польских городках склады были забиты провиантом, чтобы прокормить 400 000 человек и 50 000 лошадей 1.5 месяца.

24 июня ночью началась переправа французской армии на русский берег реки Неман. Война застала русского императора на балу, только поздно вечером царь узнал о том, что враг перешел Неман. Александр 1 находился в Вильне. Оборонительные позиции занял корпус, в который входила и бригада генерала Тучкова. Император Александр был от природы органически лишен понимания войны и военного дела. У Романовых, начиная с Павла, это было прочной родовой чертой. Оказавшись в столь грозных условиях, царь очень присмирел. Первой большой остановкой на пути, отступающей армии был Полоцк. И тут благополучно решалась задача, стоявшая перед русским штабом:

«Как отделаться от царя?» Умная сестра Александра Екатерина Павловна понимала, что ни малейшей пользы от присутствия Александра в армии нет, а вред может быть очень велик, и призывала его вернуться к семье. Поддавшись на уговоры родных и приближенных, Александр покинул армию. В момент вторжения Наполеона русские войска были разбросаны на пространстве в 800 верст. У Багратиона было 6 дивизий, а против него Наполеон направил 11, против 12 дивизий Барклая император двинул 17. Не в состоянии дать открытый бой Барклай отступал, то же был вынужден делать и Багратион. Это уберегло армию от разгрома поодиночке. Но не нашло понимания ни у царя, ни у общества, ни у самой армии, генералы грозились скинуть мундиры от бессилия и позора. Армии соединились под Смоленском. Александр Тучков со своей бригадой отличился в боях за город. Двое его братьев воевали рядом. Павел был ранен и попал в плен, прикрывая отход основных войск к Москве. Вскоре Тучков узнал весть о смене главнокомандующего. Армию принял Кутузов. Он был очень строг и требователен. Радости солдат не было предела. Солдаты называли его своим «батюшкой». Прибыв в армию, Кутузов оглядел солдат и воскликнул: «Можно ли отступить с такими молодцами?!» Эти слова быстро разнеслись по армии, и тотчас же родилась поговорка: «Приехал Кутузов, бить французов!» Назначение его вызвало патриотический подъем в армии и народе. Кутузов никогда ни с кем не делился своими замыслами, однажды он только так выразился о методах, которыми будет действовать против французов: «Мы Наполеона не победим, мы его обманем!» Сам Бонапарт лучше всех понимал особенности характера и таланта своего противника, не случайно он назвал его «северным лисом». Кутузов, узнав про этот отзыв, сказал: «Постараюсь доказать ему, что он прав». Император Александр не доверял ни военным способностям, ни личным свойствам Кутузова, доверив ему судьбу России, император превозмог себя и сделал уступку общественному мнению.

У Кутузова был особый дар повелевать, ласковой просьбой, он всегда мог найти общий язык с солдатами. Кутузов был согласен с Барклаем, не время

еще встречаться с французами в открытом бою. Но генерального сражения хотели все. Место Бородино было очень выгодным с военной точки зрения. Для того чтобы ускорить подготовку поля к битве, Кутузов дает распоряжение выдать солдатам дополнительное денежное довольствие. Но русскому солдату нужны были не деньги, а инструменты, а их не хватало. У солдат ополчения не было даже лопат. Чтобы успеть построить хоть какие-нибудь укрепления, буквально руками рыли землю.

Французская армия шла прямо на Бородино, 130 тысяч солдат и почти 600 орудий, они перешли реку и тоже начали строить укрепления. Наполеон, обосновавшись, тщательно изучал своего противника. После завтрака Наполеон напутствовал свои войска. Бонапарт искренне верил в свою воинскую удачу, прежде она его не подводила. Его стратегия всегда носила решительный характер. Он был уверен, что через три месяца Россия будет полностью сломлена и повержена. Наполеон практически не спал, он тщательно вникал во все мелочи и постоянно работал. В России, по началу похода его войска преследовала страшная жара, но опасался император только грядущей русской зимы с ее морозами.

Кутузов, накануне битвы, объезжает полк на дрожках и поддерживает солдат. Замысел Кутузова был прост, активной обороной он хотел нанести французам как можно большие потери. Князь надеялся изменить соотношение сил и разгромить войска Наполеона. Боевой порядок армии принял форму тупого угла, оба фланга занимали по 4 километра, но были неравнозначны. Справа стояла первая армия Баркляя-де-Толли 76 тыс. человек и 480 орудий, позиции его прикрывала река Калоча. Слева же находилась меньшая по численности вторая армия Багратиона 34 тыс. человек и 156 орудий. Левый фланг не имел таких сильных естественных препятствий перед фронтом как правый, позиция его опиралась только на три недостроенных флеши. Первую линию российских войск составляли пехотные корпуса, вторую кавалерийские корпуса, а третью артиллерия. Перед началом сражения вдоль рядов пронесли икону Смоленской Божьей Матери, спасенную из горящего

города. Обнажив головы, стояли на коленях Кутузов и другие генералы, рядом крестились и клали земные поклоны солдаты.

Бритва и мыло были самым востребованным оружием перед этим боем. По старой традиции солдаты и офицеры тщательно брились и стирали белье, чтобы одеться во все чистое перед смертью. Этот понедельник успокоил и взбодрил солдат, было у него и практическое назначение, в чистом белье было меньше шансов получить заражение крови.

Весь день 25 августа Наполеон изучал расположение русских войск, план его сложился после того, как он понял слабость левого фланга позиций противника, по нему и решено было нанести главный удар. Однако император не собирался открывать свои намерения противнику раньше срока. Чтобы отвлечь внимание русских, ставилась задача захватить Бородино и завладеть левым берегом реки Калочи, а затем уже всеми силами загнать русских в угол, где Калоча сливается с Москвой рекой и уничтожить. Для этого основные силы французов, 95 тысяч солдат, были сконцентрированы как раз напротив левого фланга русских. Для отвлекающего маневра напротив правого фланга Наполеон выделил всего 20 тысяч солдат. Вечером Наполеон отдал последний приказ и лег спать, но так и не сомкнул глаз от волнения в ожидании решающего боя. Утром Наполеон сразу же отправился к своим основным войскам. Первой потерей Наполеона при Бородино стал его собственный голос, император в тот день страдал таким насморком, что почти не мог говорить. Дневник Александра Тучкова: «26 августа 1812 года. В половине шестого, со стороны Шевардинского редутора раздался одиночный пушечный выстрел и замер среди тишины. Прошло несколько минут, раздался второй, третий выстрел, затрещала оружейная перестрелка, и вскоре огонь захватил все поле сражения. Бой шел весь день и всю ночь, он был настолько страшным, что казалось, что никому не суждено спастись из этого ада. Первыми французов встретили солдаты второй западной армии под командованием Багратиона. В утреннем тумане двигались ряды вражеских войск, их встречал град оружейных пуль. Первую атаку на Семеновские флеши отразили гренадеры Михаила Воронцова,

но сразу же началась вторая. Флеши постоянно переходили из рук в руки. Флеши, которые уже называли Багратионовыми, удалось отбить, потом они снова были потерянными, потом опять. Шесть часов шел этот ожесточенный яростный бой, проходивший с переменным успехом. В очередной атаке, в полдень, Багратион был тяжело ранен в бедро. В последней своей атаке, Багратион раненный был снят с коня, руководил своими войсками, пока не потерял сознание. Когда же он снова пришел в себя, то просил передать Барклаю-де-Толли «Спасибо и виноват». Пока Багратион страдал от ранений, от него скрывали весть о сдаче Москвы. Когда же он узнал об этом, состояние его резко ухудшилось, и через три недели после окончания Бородинского сражения, героя не стало.

Около 9 часов утра французы начали первую атаку на батарею Раевского. Наполеон решил затруднить переброску русских войск, с правого фланга на помощь защитникам флешей. Несмотря на плотный артиллерийский огонь, французы сумели ворваться в редут. Но подоспевшая подмога помогла русским отстоять курган. Бригадный генерал Бонами был взят в плен, из всего французского полка в строю осталось всего лишь около 300 солдат. Наполеон не зря перед боем говорил о шахматах. То, что происходило на поле и впрямь напоминало игру. Для защиты батареи Раевского, Кутузов передвинул с правого фланга к центру пехотный и кавалерийский корпус. А Наполеон приказал усилить огонь по пехоте. Французы крестили батарею Раевского могилой французской кавалерии. 34 полка Наполеоновской армии были отброшены отсюда с огромными потерями. Превосходство противника было многократным, командир пехотинцев Лихачев, который защищал батарею Раевского, когда увидел, что из всей дивизии в живых остался он один, бросился на неприятельские штыки, но французы оставили израненного Лихачева в живых, он даже был представлен Наполеону. После захвата батареи французами, оставшиеся в живых русские солдаты, отошли за курган на расстояние пушечного выстрела. Здесь они встали насмерть, готовясь принять удар неприятельской конницы. Продвинуться дальше враг не смог.

На левом фланге корпус генерала Понятовского устремился в тыл защитникам Багратионовских флешей. Поляки дрались отчаянно, но путь им преградил отряд Николая Тучкова. Во время одной из контратак Николай получил пулю прямо в грудь, рана его была смертельна. Младший его брат Александр сражался в сотнях метров от него. Примерно в те же минуты, когда Николай вел свою последнюю атаку, флеша оказались заняты врагом, но средняя из них служила опорой для наших контратак, и вернуть ее нужно было любой ценой. Солдаты дрогнули под огнем французской артиллерии, генерал Тучков схватил знамя и крикнул своим солдатам: «Ребята, трусите?! Тогда я один пойду!» Александр успел сделать всего несколько шагов, когда так же как и брату картечь прошла ему грудь.

Спустя 12 часов бой стал затихать. Российская армия по-прежнему располагалась на Бородинской позиции, а французским войскам ни на одном из направлений не удалось достигнуть решительного успеха. Наполеон, столкнувшись со стойкостью противника, был в подавленном и тревожном расположении духа. Он требовал пленных. Вечером после сражения французы отошли с занятых позиций, русские отошли к горкам, именно там остался единственный не занятый редут. Барклай стал готовить войска к новому сражению, но в полночь пришел приказ от Кутузова отступать за Можайск. Он стремился дать войскам набраться сил и еще сильнее растянуть тылы противника, как бы давая пока войну в руки партизан. Прямо с бородинского поля Денис Давыдов с сотней казаков и 50 гусарами пошел на запад, в тыл Наполеона. Артиллерия отступала первой, чтобы дать пехоте и кавалерии отдохнуть хотя бы несколько часов. Русская армия так тихо снялась с позиции, что французы заметили это только спустя пять часов.

Бородинское сражение стало для Кутузова очистительной жертвой за оставление Москвы, но для Наполеона, который мечтал одним ударом кончить войну, эта битва стала лишь ее началом. Отступая, русские забирали раненных, всех, кого могли увезти. На Бородинском поле всего было сожжено 93 999 трупов. Всего через 7 недель после сражения французские солдаты

вновь увидели Бородинское поле. Великая в прошлом армия начинала свое паническое бегство из России. 52 дня на Бородинском поле безраздельно хозяйничали стаи волков и хищных птиц. Лишь когда армия Наполеона и войско Кутузова были уже совсем далеко, наступил черед позаботиться о павших. В ноябре крестьяне окрестных деревень вышли на страшную жатву. Каждый, у кого были вилы, мог заработать большие деньги по тем временам, 50 копеек в день за уборку тел с Бородинского поля, власти денег не жалели. Была высока вероятность вспышки эпидемии, а потому крестьянам выдавали так же по стакану водки. Вилами и крюками тела стаскивали в погребальные костры, другого способа захоронить окоченевшие останки не было. Среди этого смрадного дыма и тысяч трупов бродила двое суток молодая женщина. Она переворачивала останки, заглядывала в почерневшие лица, двое суток Маргарита Тучкова отчаянно искала тело своего погибшего мужа, но так и не нашла. Из письма сослуживца мужа, она примерно знала то самое место у средних Семеновских флешей, где Александра настигла смерть. Маргарита Тучкова построила здесь храм, а после смерти единственного сына основала монастырь и, приняв имя Мария, стала настоятельницей.

ДВИЖЕНИЕ ДЕКАБРИСТОВ — РЕАКЦИЯ НА РЕАКЦИЮ

Корженкова Дарья Сергеевна

*студент Пензенского государственного университета,
РФ, г. Пенза*

Кошелева Алла Игоревна

*научный руководитель, доцент Пензенского государственного университета,
РФ, г. Пенза*

*«Фиаско 14 декабря 1825 года сыграло решающую роль в провале усилий
по строительству гражданского общества в России»*

Д. Хоскинз

Точкой отсчета развития отечественной общественной мысли и первым значимым общественно-политическим движением в России стало движение декабристов. Россия — многонациональная страна, поэтому вопрос национально-государственного устройства актуален и по сей день. Одними из первых к проблеме национально-государственного устройства обратились декабристы. Этому способствовали социально-экономические, в особенности, политические условия развития России того времени. В связи с событиями конца XVIII — начала XIX века этот вопрос приобретает особую актуальность. Начало XIX века в стране — это определенные надежды на реформы в духе просвещения, связанные с идеями ограничения монархии, разделения властей на три ветви — законодательную, исполнительную и судебную, реализацией естественных прав человека, установлением демократии. Очень остро стоял экономический вопрос — вопрос об отмене крепостного права. Во многих западноевропейских государствах уже господствовала система капитализма, в отличие от России. Крепостное право было больным местом в жизни российского общества. Оно было причиной ее экономической отсталости от соседних стран. Император Александр I в первый, либеральный, период своего правления делал попытку ослабить крепостное право (1803 г. — указ о «Вольных хлебопашцах»); а также 1818 г. — проект Аракчеева об отмене

крепостного права). Но все эти попытки «сверху» провести такие важные реформы остались без результатов. Но после войны 1812 года все реформы были свернуты, поэтому нет ничего удивительного в том, что именно декабристы решают взять в свои руки переустройство страны. При этом хотелось бы отметить ряд внешних и внутренних факторов, которые повлияли на формирование взглядов декабристов и дали толчок их деятельности.

Отправной точкой можно считать вступление на престол Александра I и политику первых лет его правления. К внутренним факторам также можно отнести дарование конституции Польше и обещание подобных преобразований в России. Кроме того, в этот период к преподаванию в высших учебных заведениях первой четверти XIX века была допущена либерально настроенная профессура, которая свободно высказывала мысли о необходимости реформ в государстве. Среди внешних факторов следует выделить влияние французских просветителей XVIII века, которые своими идеями подготовили почву для дальнейших рассуждений декабристов. К тому же в Россию ввозились и современные работы западных мыслителей, а так же конституции стран Западной Европы и США. Большое влияние оказали также Отечественная война 1812 года и заграничные походы, во время которых декабристы могли видеть жизнь людей в других странах. Они воочию увидели то, о чем знали только из европейской литературы и понаслышке: жизнь людей без крепостного права, социально-политические изменения в Европе после Французской революции конца XVIII века. Тот же А.А. Бестужев свидетельствовал: «Сравнение со своим естественно произвело вопрос — почему же не так у нас» [4].

Таким образом, формирование взглядов декабристов и всего движения в целом, можно считать ответной реакцией на проявление кризиса в государственной системе того времени.

Все декабристы ставили перед собой задачи ликвидации крепостничества, а также ослабление самодержавия, в той или иной степени. Однако, были моменты, которые порождали разногласия между декабристами, в том числе:

республика или конституционная монархия — форма правления в России? Россия должна быть федеративной или унитарной страной? Какие органы власти создать и какими правами наделить граждан? Разногласия декабристов были и в важнейшем социально-экономическом вопросе, а именно: при отмене крепостного права наделять ли крестьян землей, лишать ли помещиков и церковь землевладения? Разницу во взглядах отражают основные программные документы декабристов — «Русской Правды» П.И. Пестеля и «Конституции» Н.М. Муравьева.

Таблица 1.

Сравнительная характеристика программных документов декабристов

		«Конституция» Н. Муравьева	«Русская правда» П. Пестеля
Р А З Л И Ч И Я	Земельный вопрос.	Помещичье землевладение сохранялось.	Наделение крестьян землёй
	Государственное устройство	Отмена самодержавия Установление конституционной монархии.	Отмена самодержавия Создание единой республики.
	Избирательное право	Выборы ограниченные с высоким имущественным цензом.	Равные выборы для мужчин без всякого имущественного ценза.
С Х О Д С Т В О	Отношение к крепостному праву.	Отмена крепостного права	
	Гражданские свободы.	Уничтожение сословий. Равенство всех перед законом. Свобода слова, печати, собраний и т. д.	
	Методы борьбы.	Сторонники военного переворота только силами армии, без участия широких народных масс.	
Общие выводы		«Конституция» была прогрессивным документом, наносившим удар по самодержавно-крепостническому строю. Но этот документ был более ограниченным из-за антидемократического решения политического устройства, аграрного вопроса и избирательной системы.	«Русская правда» — это проект буржуазного переустройства страны с прогрессивным решением земельного вопроса, подрывавшее помещичье землевладение и отдававшее крестьянам половину земель в государстве.

Оба проекта были прогрессивными, революционными программами буржуазного переустройства крепостнической России. Однако проект Пестеля,

с точки зрения развития буржуазных отношений в России, был более радикальным и последовательным, чем проект Муравьева.

Безусловно, было бы наивным считать, что восстание 14 декабря 1825 года решило бы все проблемы единовременно, но, я не согласна с тем, что оно «сыграло решающую роль в провале усилий по строительству гражданского общества в России». Потерпев поражение в социально-политической борьбе, или, как считает Д. Хоскинг, «фиаско», на мой взгляд, декабристов можно и нужно считать победителя, героями своего времени. Показав пример истинного служения своему отечеству, своему народу, они внесли немалый вклад в формирование новой личности, нравственной и высокодуховной. «Декабристы проявили значительную творческую энергию в создании особого типа русского человека по своему поведению резко отличавшегося от того, что знала вся предыдущая русская история. Специфическое, весьма необычное в дворянском кругу поведение значительной группы молодых людей, находившихся по своим талантам, характерам, происхождению, по своим личным и семейным связям, служебным перспективам, и т. д. в центре общественного внимания, оказало воздействие на целое поколение русских людей», — пишет Ю.М. Лотман в «Беседах о русской культуре» [3].

Большое влияние оказало движение декабристов на развитие общественной и культурной жизни России, поскольку целое поколение писателей, поэтов и художников, ученых и общественных деятелей воспитывалось на их идеях. Кроме того, декабристы обладали такими моральными ценностями, как духовность, гуманизм, бескорыстие, патриотизм, героизм в борьбе и стойкое перенесение страданий на каторге. Страстные просветители, декабристы боролись за передовые идеи в педагогике, постоянно пропагандируя идею о том, что просвещение должно стать достоянием народа, отстаивая передовые методы обучения, приспособленные к детской психологии. Большую роль сыграла просветительская деятельность декабристов в Сибири. Еще до восстания декабристы приняли активное участие

в распространении народных школ по ланкастерской системе обучения, главной целью которых было — массовое обучение.

Характеризуя значение восстания декабристов в истории революционного движения в России, хотелось бы отметить, что это было первое открытое выступление против самодержавия с оружием в руках, поскольку до этого времени в России происходили лишь стихийные крестьянские волнения.

Декабристы принадлежали к новому времени, принадлежали к тем передовым деятелям своего времени, которые «помогли разбудить народ», и в этом существенная сторона их исторического значения. Их восстание было политически сознательным, ставило себе задачу ликвидации федерально-абсолютистского строя, было освещено передовыми идеями эпохи. Опыт восстания и даже его ошибки послужили серьезным уроком для последующих поколений в их революционной борьбе. Декабристы имели определенный шанс ускорить развитие страны по пути создания государственности западного образца.

Феномен декабризма является предпосылкой формирования гражданского общества в стране. Это, на мой взгляд, основное «долгосрочное последствие» этого движения, так как, гражданское общество — это общество граждан с равными правами и свободами, которое способно противостоять государству, контролировать его деятельность. Однако такое возможно только при наличии определенных политических и экономических условий: ликвидации или ограничении власти монарха и экономической свободы, появлении частной собственности у крестьян, за что и боролись декабристы. Но, несмотря на то, что попытки создания этих условий оказались нереализованными, новое общественное сознание, направленное на построение гражданского общества, дало свои ростки. Я думаю, что события 1825 года в дальнейшем повлияли на формирование новых либеральных политических организаций, которые в будущем предпримут попытки решить проблемы национально-государственного устройства.

Таким образом, значение восстания декабристов в истории революционного движения России огромно. Их лозунги как завещание были переданы позднему революционному движению, традиции декабристского движения оказали важное воздействие на идейное воспитание последующих поколений русских революционеров. Восстание декабристов — это своего рода новая особая страница в «книге» Российского государства.

Список литературы:

1. Данилов А.А., Косулина Л.Г.. История России XIX век.
2. Заичкин И.А. Русская история: от Екатерины Великой до Александра II.
3. Лотман Ю.М. «Беседы о русской культуре». — Санкт-Петербург: Искусство-СПб., 2003.
4. Нечкина М.В. «День 14 декабря 1825 года».
5. Троицкий Н. Декабристы: становление. [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: http://scepsis.ru/library/id_1442.html

ЖИЗНЬ СКВОЗЬ СТОЛЕТИЕ (БИОГРАФИЧЕСКИЙ ОЧЕРК)

Левенков Дмитрий Сергеевич

*студент Пензенского государственного университета,
РФ, г. Пенза*

Кошелева Алла Игоревна

*научный руководитель, доцент Пензенского государственного университета,
РФ, г. Пенза*

Историю страны можно проследить на биографии одного человека.

Мы неразрывно связаны друг с другом через связь поколений.

И я хочу рассказать краткую биографию своего прадеда, Занозина Ивана Григорьевича. И на примере его жизни вспомнить некоторые моменты истории нашей страны.

Мой прадед родился 2 октября 1922 года, семье крестьянина, основным видом деятельности было крестьянское единоличное хозяйство и службы в местной деревенской церкви — псаломщиком.

1922 год... Заканчивается пятый год победы Советской Социалистической Революции 1917 года над Царской Россией. Последствия Первой Мировой войны (28 июля 1914 — 11 ноября 1918) — одной из самых широкомасштабных войн в истории человечества. В результате этой войны прекратили своё существование четыре империи: Российская, Австро-Венгерская, Османская и Германская. Страны-участницы потеряли более 10 млн. человек убитыми солдат, около 12 млн. убитыми мирных жителей, около 55 млн. были ранены [2].

Первая мировая война, Октябрьская Революция, повлекшая за собой Гражданскую войну (1917—1922/1923) между большевиками и их сторонниками (Красной гвардии и Красной армии), с одной стороны, и Белого движения, из представителей офицерства, казачества, интеллигенции, помещиков, буржуазии, бюрократии и духовенства, с другой стороны. Обе стороны пытались захватить власть, через диктатуру используя военную силу.

Войны, голод, болезни и озлобленность людей сотрясали нашу страну в это время.

К моменту рождения моего прадеда, большевики удерживали и устанавливали свою новую власть. Время было тяжёлым смутным и непонятным. Детство его прошло в деревне Напольный Вьясс, Лунинского района, Пензенской губернии. Он был вторым ребёнком из четверых детей. Голод и лишения преследовали семью и всё нашу страну в это время. Умирает старший брат, Константин. Позже в семье рождаются ещё брат, Валентин (1924 г.) и сестра Мария (1929 г.).

Отец моего прадеда — Занозин Григорий Иванович, родился 1885 году, в Мордовии, Инзерского уезда, с. Минзьяйский-Майдан, русский, образование начальное, беспартийный. В дальнейшем переезжает в Пензенскую губернию, проживает в Лунинском районе с. Напольный Вьясс. Женится и занимался крестьянско-единоличным хозяйством и продолжает служить в церкви.

И вроде жизнь стала немного налаживаться и потрясения гражданской войны стали забываться..., наступил 1934 год.... В стране полным ходом шёл процесс восстановления экономики и сельского хозяйства. В царское время Россия была великой Аграрной державой. До первой мировой войны Россия была страной экспортирующей зерно и составляла конкуренцию другим странам. Но войны и Октябрьская Революция изменили эту ситуацию. В стране начались проблемы с продовольствием, не хватала даже хлеба.

К 1928—29 гг. доля бедняков в сельском населении СССР составляла 35 %, середняцких хозяйств — 60 %, кулаков — 5 %. В то же время именно кулацкие хозяйства располагали значительной частью (15-20 %) средств производства, в том числе им принадлежало около трети сельскохозяйственных машин [1]. Курс на коллективизацию сельского хозяйства был провозглашён на XV съезде ВКП(б) (декабрь 1927). Целью коллективизации было создать на селе производственные отношения на основе кооперации. Но за годы НЭПа (новой экономической политики) в стране появилась более зажиточная прослойка в деревне — кулаки, и приближённые к ним люди — «подку-

лачники». И начался насильственный процесс «раскулачивания», приходили и забирали животных, зерно, технику и механизмы. Всё это коснулось и семьи моего прадеда. У его отца была лошадь «Рыжко» и корова, он отказался отдавать её в колхоз. И вот утром 2 февраля 1934 в дом зашли представители Лунинского РО ПП ОГПУ СВК и арестовали отца, моего прадеда. Горе пришло в семью. И 14 апреля 1934 года Занозин Григорий Иванович был приговорён на 3 года. По обвинению 58-10 «Под прикрытием церкви группировал вокруг себя верующих и воспитывал их в духе непримиримой борьбы против Советской власти и проводимых ею мероприятий». И стал он «врагом народа». И осталась мать, Занозина Софья Герасимовна одна с тремя детьми. А лошадь «Рыжко» и корову всё равно забрали в колхоз. Даже имя лошади прадед, помнит всю жизнь. На тот момент Ивану, было 12 лет. Как он сам нам рассказывал... Однажды после ареста отца: « Я с мамой поехал навестить отца в тюрьму и узнать, какие-нибудь новости о его судьбе. Когда мы приехали в тюрьму, нам сообщили, что он умер, как и что, произошло, нам не сказали. Мать после такого известия заболела и в скорости умерла. Гибель отца она очень переживала. И остались мы сиротами, на тот момент, я был самым старшим. Спасибо дальним родственникам Шимкиным и Бобровым, которые нас взяли к себе жить. Потом я пошёл учиться на столяра, плотника, а в вечернее время учился на водителя.....» Отца, Занозина Григория Ивановича, реабилитировали 24 ноября 1989 года Прокуратурой Пензенской области, Указ 1989 г. Эту информацию мы узнали из источника Пензенского общества «Мемориал», всего несколько лет назад.

В результате проводимой Сталиным политики коллективизации: более 2 миллионов крестьян были депортированы, из них 1.800.000 только в 1930—1931 годах; 6 миллионов умерло от голода, сотни тысяч — в ссылке [1].

Но жизнь продолжается и мой прадед думал о жизни, учился, мечтал о семье. И так не заметно подошёл 1941 год..... ещё одна страшная дата в истории нашей страны. Моему прадеду шёл девятнадцатый год, выучившись на «шофёра» (как он сам говорил), работал на МТС (машино-тракторной

станции) на машине «Полуторка». Часто он вспоминал эту машину и сколько он на ней ездил до войны, потом на войне и ещё и после войны...

И в тоже время в мире тоже происходили изменения. Все ближайшие страны к России, с тревогой наблюдали за колоссальными изменениями в нашей стране, как из аграрной страны она превращалась в индустриально-промышленную державу. Осваивались месторождения полезных ископаемых (нефти, углы, газа, железной руды, алмазов и многих других), строились заводы. К этому моменту США стала ведущей экономической державой в мире. И молодая Россия стала развивать экономические отношения с США. В Европе тоже шли процессы восстановления последствий после войны. Но в 1929 годы в США происходит глобальный экономический кризис, затронувший все страны и в том числе Германию. И в 1933 году к власти в Германии пришла NSDAP, во главе с фюрером Адольфом Гитлером. Германии было важно взять реванш после поражения в Первой Мировой войне и вернуть стране былое величие Австрийско-Венгерской Империи. И СССР был главной мишенью Гитлера. СССР страна, в которой огромные территории и много полезных ископаемых и разных других природных ресурсов. И в Германии резко стало нарастать антикоммунистическое настроение против СССР.

1 мая 1941 года Гитлер принял решение о том, что нападение на СССР произойдёт 22 июня 1941 года. В 4 утра 22 июня 1941 года началось вторжение Германии на СССР.

Война застала моего прадеда в родном селе Напольный Вьяс, где он работал шофёром. А через несколько месяцев 10 сентября 1941 года его забирают на войну Больше-Вьяским РВК. 10 сентября 1941 года принят, шофёром, в 6-й отдельный полк связи в составе 174-ого заградительного отдельного отряда 61-ой армии Первого Белорусского фронта. Отправляют его в город Ногинск, Московской области а от туда пешком и на лыжах они идут в Казань. Расстояние в 750 км.! Я удивляюсь силе духа и выносливости русских солдат. Именно эта сила духа помогла нашим солдатам победить Германию.

В Казане прошёл обучение в течение месяца, а потом был отправлен в действующую армию. Где был и шофёром полуторки, и потом пулемётчиком «Максима» и разведчиком...

И всё жизни Занозин Иван Григорьевич, вспоминает своего боевого друга, Николая Миронец, с которым он носил на своих плечах пулемёт «Максим».

Вес, которого составлял 64 кг. И вот однажды к ним в отряд пришли агитировать, солдат перейти добровольно в развед-роту. И мой прадед предложил своему другу пойти в разведку служить. На что он услышал отказ своего друга, потому что там очень опасно, надо совершать броски в тыл врага. «Нас могут убить», сказал ему Николай. Долго мой прадед уговаривал друга. Приводил преимущества этой службы. И даже такие, как то, что «Максим» очень тяжёлый, и я устал его таскать каждый день в любую погоду на себе. И он в этот же день написал рапорт на перевод его в разведку.

А на следующий день был бой, в котором мой прадед уже не участвовал, а его друг, с которым он несколько лет воевал вместе, ем и пил с одного котелка и одной ложкой, погиб в этом бою. И всю жизнь Иван Григорьевич, живёт с памятью о своём лучшем друге и чувством вины, что не уговорил его перейти с ним в разведку.

А его жизнь продолжилась, и служба в разведке ему нравилась, как он сам говорил, возьмём «языка», и обратно в лагерь, отдыхать. А у немцем ещё можно было взять и провизию, жить стало сытнее.

С июля 1943 года по август участвовал в «Курской битве» в составе того же 174-ого заградительного отряда 61-армии Первого Белорусского фронта. Всю войну он прошёл со своей армией. В 1944 году вступает в партию КПСС.

У него было два ранения, одно лёгкое — в ногу, лечился при армии, а 1 декабря 1944 года получает тяжёлое ранение в шею и попадает в госпиталь, по январь 1944 года. В январе 1945 года возвращается в свой 174-ый полк. И продолжает освобождать нашу страны от немецких захватчиков. Освобождал Белоруссию, Польшу (Варшаву), брал реку «Эльбу» и Берлин, участвовал в захвате Рейхстага. И как все солдаты расписался на Рейхстаге.

Я спросил, прадеда однажды: «А чем ты расписался?» Он улыбнулся мне и сказал: «Углем, больше ничего не было под руками, только обгорелые головёшки от пожара....»

А когда в перерывах между боями они отдыхали, пели песню «Катюша», он и сейчас её поёт, но у него есть последний свой куплет этой песни, который они сочинили на войне

«....Не цветут тут яблони и груши,
Здесь кусты зелёные растут,
Здесь бойцу послушен каждый кустик,
И враги границу не пройдут!»

За время войны он был награждён медалями: «За взятие Варшавы», «За взятие Берлина», «За Отвагу», «За Победу над Германией» и другие. Кроме медалей и воспоминаний о войне, есть у моего прадеда боевой трофеей «ложка», которую он сохранил и принёс домой. И хранит по, сей день как память.

....После взятия Берлина, объявления капитуляции Германии, мой прадед не вернулся домой, а продолжил срочную службу в Белоруссии. И только Указом Президиума Верховного Совета от 22 ноября 1946 года его увольняют в запас, и он возвращается домой, в Пензенскую область, Лунинский район, с. Напольный Вьяс. И начинается другая жизнь.....

Действительно другая, его встречают брат и сестра, вроде бы мирная, но очень трудная и голодная жизнь. Он начинает работать снова шофёром, потом становится заведующим гаражом в с. Лесной Вьяс. Очень быстро женится, на Гладковой Марии Дмитриевна, дата рождения 23 марта 1919 г. И начинает устраивать свою жизнь. В ноябре 1947 года жена, рождает ему дочь и 1950 году ещё одну дочь. Надо заботиться о своей семье. Работает в колхозе, заведующим гаражом, работают за трудо-дни, «палочки». А страна тоже в очередной раз начинает процесс восстановления из разрухи, но с чувством радости и победы, и со страхом. Победа во Второй мировой войне досталась СССР чрезвычайно дорогой ценой. Разорению подверглось большинство промышленных центров в европейской части страны. Военное лихолетье

прошлое и по основным зерновым областям — Украине, Северному Кавказу, Поволжью. Еще более тяжкими оказались людские потери. Потери СССР в войне составили: 27 милл. человек; 1710 городов; 70 000 сёл и деревень; 31850 промышленных предприятий, где работало около 4 млн. рабочих; 1135 шахт, дававших стране 100 млн. т. угля в год; 65000 км. железных дорог; 36,8 млн. га. посевных площадей; 30 % национального богатства [3, с. 514].

Послевоенную разруху, трудности восстановления народного хозяйства усугубила жесточайшая засуха 1946 г. Засуха уничтожила посевы зерна в Молдавии, на Украине, в Центрально-черноземных областях, Поволжье, на Северном Кавказе. В страну снова пришёл голод. Люди умирали. Историк В.Ф. Зима, исследовавший причины и последствия голода 1946—1947 гг. в СССР, полагает, что в целом по стране в послевоенные годы голодало около 100 млн. человек. Объединенная единой целью общность «народ — власть» начинает постепенно распадаться. Сложная и голодная жизнь продолжается. По воспоминаниям прадеда «пекли лепёшки из лебеды». У руководства страны оставался страх возможных новых нападений на нашу страну. И начинается новый курс на вооружение, страна закрывает границы. И вновь основным источником средств остаётся советская деревня, находящейся в кризисном состоянии уже много лет. 5 марта 1953 года умирает Сталин. Хрущёв Н.С. приходит к власти, начинается другое направление страны, в последующем появляется термин «хрущёвская оттепель». Ориентация на сельское хозяйство, освоение Казахских земель (Целины, 1954—1960 гг.). Разработка месторождений угля в Казахстане и многое другое. И мой прадед участвовал и в этом процессе Советской истории. Но устав бороться с трудностями жизни на селе. Занозин Иван Григорьевич увозит свою семью в Казахстан, в 1962 году. Где осваиваются месторождения, и строятся шахты по добычи угля. Куда и устроился работать. Работал и в шахте и на её поверхности много лет, до пенсии. Много имел наград за свой труд. Получив к званию «ветеран ВОВ» ещё и звание «Ветеран труда». Жизнь стала легче, появились деньги, дали двухкомнатную квартиру от шахты. Дочери продолжали обучение

в школах, техникумах и институте. Выходили замуж, рожали своих детей, уезжали по распределению в другие города..... и наступил момент в жизни, когда жена, Мария Дмитриевна, затосковала по родной Пензенской земле и сделала, всё чтобы семья вернулась на Родину в 1986 году. Интуиция и предчувствия моей прабабушки оправдались и через несколько лет после возвращения семьи на Пензенскую землю происходит распад СССР. 11 марта 1985 года на внеочередном Пленуме ЦК Горбачев был избран Генеральным секретарем ЦК КПСС. В 1989 году впервые официально объявлено о начале экономического кризиса в СССР. В СССР начинается процесс перестройки страны (1986—1991 гг.), экономической и политической жизни. Руководство Брежнева, привело страну к концу 80-х годов к очередному экономическо-политическому кризису. В марте 1990 года, на III Съезде Народных Депутатов впервые избирают первого Президента страны Горбачёва М.С., продолжается процесс «Перестройки» страны. Изменения внешней политики и в первую очередь отношения с США, начинается процесс разоружения двух ядерных держав, вывода войск из Афганистана. А в экономике появляются такие понятия, как «кооперация», «кооперативы», «рыночные отношения» и понятие «частной собственности» Но наступает момент в стране, когда Президент СССР Горбачёв М.С. объявляет о прекращении своих полномочий на этом посту. 26 декабря 1991 года Верховный Совет СССР принял декларацию о прекращении существования СССР. Повлекший распад Великой державы и появлением 15 независимых государств...

К этому моменту семья моего прадеда живёт в Пензенской области, Бессоновского района, село. Пыркино. На сбережения купили дом в этой деревне, занимались домашним хозяйством и работали в совхозе. А прадед косил сено, колол дрова, ходил за грибами в лес, выращивал овощи, плотничал, так жил и живёт. И всегда смотрит на жизнь с оптимизмом и радостью. И сейчас в свои 91 год. Говорит, что хочу жить! И надеюсь прожить ещё минимум пять лет.... А если позволит Бог, хочу дожить до 100 лет, смотреть на этот мир, солнце, небо, деревья.... И всегда говорит нам одну

любимую фразу (из передачи «Играй гармонь», сказанную, Геннадием Заволокиным): «Жить не тужить и людей не обижать!!!!»



Рисунок 1. Занозин Иван Григорьевич

Список литературы:

1. Большая советская энциклопедия, ст. Коллективизация [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: http://ru.wikipedia.org/wiki/Коллективизация_в_СССР (дата обращения 06.12.2013 г.).
2. Западный мир отмечает 90 лет со дня окончания Первой мировой войны [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: http://www.gazeta.ru/news/lenta/2008/11/11/n_1294259.shtml (дата обращения 06.12.2013г.).
3. Общая оценка потерь, таблица № [132] Россия и СССР в войнах XX века: Статистическое исследование. — М.: Олма-Пресс, 2001. — С. 514.

СЕКЦИЯ 2. ПОЛИТОЛОГИЯ

ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЮЗ И ПЕРСПЕКТИВЫ ДАЛЬНЕЙШЕГО РАЗВИТИЯ

Зверева Ирина Петровна

*студент 5 курса, кафедра всеобщей и отечественной истории ЕИ К(П)ФУ,
РФ, г. Елабуга*

Первощикова Ирина Александровна

*студент 5 курса, кафедра всеобщей и отечественной истории ЕИ К(П)ФУ,
РФ, г. Елабуга*

Гаврилова Елена Игоревна

*студент 5 курса, кафедра всеобщей и отечественной истории ЕИ К(П)ФУ,
РФ, г. Елабуга*

Сайфутдинова Резеда Фасахутдиновна

*студент 5 курса, кафедра всеобщей и отечественной истории ЕИ К(П)ФУ,
РФ, г. Елабуга*

Валиев Ильдар Накипович

*научный руководитель, канд. филос. наук, ЕИ К(П)ФУ,
РФ, г. Елабуга*

Современная практика международных экономических отношений подтверждает взаимозависимость международных экономических организаций и интеграционных объединений.

Актуальность Европейского Союза заключается в том, что на данный момент это единственное интеграционное объединение, которое обладает уникальным качественным состоянием, воплощённым в сочетании черт интеграционного объединения по территориальному признаку и наличием правоустанавливающих документов, характерных по содержанию и целеполаганию для международных организаций.

Довольно трудно предсказать «будущее европейской интеграции» и пути дальнейшего развития Европейского Союза по двум причинам, заявляют

не определившиеся в своих воззрениях на перспективы развития данного надгосударственного образования авторы.

Первая причина, поясняют они, обусловлена трудностями одновременного анализа эволюции и политики Евросоюза, с одной стороны, и не всегда предсказуемого характера воздействия решений, принимаемых на национальном уровне, на события, происходящие на наднациональном, региональном уровне, — с другой.

Вторая причина заключается в отсутствии указания на конечную цель проекта формирования и развития Европейского Союза, «которая никогда четко не была сформулирована» [1, с. 58].

Аналогичную позицию в плане неопределенности дальнейших путей развития и будущего Евросоюза занимают авторы, исходящие из того, что «неопределенность будущего» Союза и споры по поводу его судьбы будут оставаться до тех пор, пока не сложится единая европейская нация «как социальная основа Евросоюза» [1, с. 63].

Анализируя и сопоставляя различные точки зрения и подходы к изучению современного состояния и определению перспектив развития Евросоюза в обозримом и отдаленном будущем, заметим следующее. Несмотря на широкое распространение в западной академической литературе каждого из отмеченных воззрений, позитивный настрой авторов в отношении рассматриваемой проблематики и преимущественно положительные оценки продолжающегося процесса европейской интеграции, проявляющиеся в различных формах, явно преобладают.

Однако еврооптимисты, а вместе с ними и евроидеалисты, судя по их заявлениям, нередко преувеличивают значимость «европейского экстрима» и самой «европейской модели» как образца не только для Европы, но и для всего остального мира.

«Сейчас еще рано говорить о том, когда и как возникнут Соединенные Штаты Европы», когда и как осуществится эта «европейская мечта», рассуждают оптимистически настроенные авторы, но время и события

действуют в направлении дальнейшей интеграции не только в масштабах Европы, но и всего мира. «Через двадцать — двадцать пять лет, начиная с сегодняшнего дня, ни одно государство не сможет справиться в одиночку» с вызовами времени [2].

Сегодня во всех европейских странах уровень жизни населения неоспоримо выше, чем в 1970-х гг. и тем более в послевоенный период. Качество жизни средней семьи, ее обеспеченность товарами и услугами намного лучше, чем у предыдущего поколения.

Тем не менее хозяйство ЕС никак не удается перевести на рельсы устойчивого развития. Экономический рост в последние 10—15 лет оставался медленным и слабым.

В 1990-х гг. развитие экономики во многом происходило за счет искусственного накачивания спроса на молодежные товары и всемерного поощрения престижного потребления [2].

Мировой кризис нанес сокрушительный удар по европейской экономике. 2009 г. стал для стран ЕС самым тяжелым со времен Великой депрессии. Совокупный ВВП упал на 4 %, а инвестиции — на 13 %, бюджетный дефицит в среднем поднялся до 6 % ВВП. Во всех государствах-членах были проведены массивные антикризисные программы. На преодоление кризиса потратили 4,5 трлн евро, или 37 % совокупного ВВП стран ЕС. Весной 2010 г. на грани дефолта оказалась Греция, вскоре кризис перекинулся на другие слабые страны еврозоны [3, с. 154].

Сегодня помощь из фондов спасения ЕС получают четыре государства: Греция, Ирландия, Португалия и Кипр. Благодаря титаническим усилиям органов ЕС и Европейского центрального банка (ЕЦБ) удалось избежать худшего — распада еврозоны. Однако говорить об окончании кризиса пока рано.

Наметившееся в 2010—2011 гг. оживление захлебнулось. По итогам 2012 г. ВВП Евросоюза сократился на 0,3 %, а еврозоны — на 0,6 %. Согласно прогнозам Евростата, текущий год также будет завершён с отрицательными

показателями. Тем временем государственная задолженность стран ЕС подбирается к 90 % от совокупного ВВП по сравнению с 64 % в 2008 г. Угрожающе растет безработица: в апреле 2013 г. общая численность безработных в странах ЕС составила 26,6 млн человек, или 12 % рабочей силы [3, с. 87].

Необходимо обратить внимание на то, что госдолг Еврозоны преодолел планку в 150 % хоть и незначительно, но все же позже, чем госдолг ЕС.

То есть Еврозона, условно говоря, ощутила финансовые проблемы на несколько месяцев позже ЕС, что можно объяснить более жесткими требованиями для вступления в неё. В Еврозоне находились относительно сильные экономики, в то время как в ЕС — периферийные страны Европы ухудшали статистику.

Таким образом, долговой кризис ЕС выявил давно существовавшую зависимость его экономики от международных кредитов. Без подпитки последними она спустя непродолжительное время в среднем полгода испытывает сначала замедление темпов своего роста, а затем и рецессию. В то же время преодоление кризиса требует уже значительно больших сроков: в данном случае 1,5 лет.

Другими словами, экономика, становящаяся кризисной вследствие прекращения её долгового финансирования, делается невосприимчивой к стимулирующей политике правительства.

Те же самые кредитные деньги, которые ранее обеспечивали её рост, перестают действовать по причине инертного экономического спада, снижения кредитного доверия, ухудшения инвестиционного климата, восстановление которых требует многократно большего времени, чем их потеря.

Экономика стран ЕС уже не может обойтись без финансовых инъекций, делаемых правительством. И чем дольше это будет продолжаться, тем сложнее ей будет выйти из сегодняшнего долгового кризиса.

Стоит также заметить, что в результате кризиса произошла демаркация внешних границ Евросоюза. Это открывает новые возможности для развития

интеграционных процессов на постсоветском пространстве и выстраивания нового формата отношений между Россией и ее ближайшими соседями, с одной стороны, и Евросоюзом-с другой.

Перспективным является заключение соглашения между ЕС и ЕврАзЭС. Богатый интеграционный опыт Евросоюза — как положительный, так и отрицательный — может эффективно применяться в интеграционных проектах, инициируемых Россией, при условии его осмысления и отказа от слепого копирования [4, с. 181].

Интерес к будущему Европейского Союза, так же как и к современному его состоянию, вполне естественен и понятен, если иметь в виду прежде всего уникальность, значимость и многогранность.

Среди факторов, способствующих укреплению и развитию Евросоюза в настоящем и вместе с тем создающих основу для его функционирования в будущем, имеется также ряд других объективных и субъективных, первостепенных и второстепенных, внутрисоюзных и внешних обстоятельств, проявляющихся в самых различных сферах жизнедеятельности Евросоюза и формирующих его Сообществ. Глубокое и разностороннее изучение каждого из них требует отдельного монографического рассмотрения. Это же касается и негативных факторов.

В системе факторов, оказывающих воздействие на Европейский Союз, наряду с позитивными важное значение для настоящего и будущего данного надгосударственного образования имеют негативные факторы. Анализ современной европейской действительности показывает, что они многочисленны и разнообразны [1, с. 257].

Однако среди них, так же как и среди позитивных факторов, выделяются основные, в значительной мере предопределяющие не только настоящее, но и будущее Европейского Союза.

Во-первых, это слабость фундаментальных общеевропейских ценностей по сравнению с национальными ценностями государств-членов, на основе

которых должно строиться стабильное настоящее и уверенное будущее данного надгосударственного образования.

Во-вторых, это слабость реальной социальной опоры Европейского Союза и его институтов по сравнению с национальными феноменами. Данный фактор, отнюдь не способствующий укреплению и развитию Евросоюза, существует не сам по себе, а в тесной взаимосвязи и взаимодействии с другими аналогичными ему по своему характеру и направленности факторами.

В-третьих, это несоответствие, а во многих случаях противоречие интересов Евросоюза в целом как носителя наднациональных интересов интересам государств-членов-носителей национальных интересов. Имея объективный характер, несовпадения и противоречия наднациональных и национальных интересов проявляются фактически во всех сферах жизнедеятельности Евросоюза и входящих в него государств-членов [3, с. 522].

Разница лишь в том, что в одних сферах они проявляются периодически, а в других — систематически, в одних сферах они обладают временным характером, а в других — постоянным, наконец, в одних сферах они имеют локальный, тактический, а в других — глобальный или региональный, стратегический характер.

Подобного рода несовпадения и противоречия наднациональных и национальных интересов возникали и возникают, например, в сфере финансовых отношений.

Осмысление названных проблем и изменение на этой основе стиля и направлений деятельности ЕС будет во многом зависеть от предстоящей смены руководства. Летом 2014 г. должны состояться очередные выборы в Европейский парламент. Вслед за этим будет избран новый глава Европейской комиссии и обновлен ее состав. Нынешний президент Жозе Мануэл Баррозу находится в должности с 22 ноября 2004 г., срок его полномочий истекает 31 октября 2014 г. За время своей работы Баррозу показал себя как квалифицированный функционер, ориентированный на сохранение статуса-кво.

Однако, по признанию многих, он не обладает стратегическим видением и способностью генерировать новые идеи. Если к руководству Евросоюзом придет команда новаторов, системный кризис, скорее всего, будет преодолен. Если же на ведущих постах снова окажутся компромиссные фигуры, то перед ЕС обозначится перспектива длительного застоя и даже упадка в случае очередной волны кризиса.

Анализируя данные и другие факторы, оказывающие негативное влияние на настоящее и будущее Евросоюза можно сделать вывод о том, что «светлое будущее» Евросоюза и его правовой системы видится лишь в его экономико-финансовой, торговой, материально-технической, технологической и иных подобных сферах.

В гораздо меньшей степени это относится к политической, военной, социальной («единая Европа — единый народ»), культурной и другим, исторически идентифицирующим страну и народ сферам.

Список литературы:

1. Бабынина Л.О. Гибкая интеграция в Европейском союзе. Теория и практика применения. — М., УРСС, 2012. — 304 с.
2. База данных Евростата. [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://epp.eurostat.ec.europa.eu/portal/page/portal/eurostat/home/> (дата обращения: 07.07.2012).
3. Борко Ю.А. ЕС после финансово-экономического кризиса // Европейский союз в XXI веке: время испытаний / Под ред. О.Ю. Потемкиной (отв. ред.), Н.Ю. Кавешникова, Н.Б. Кондратьевой. — М., Весь мир, 2012. — 656 с.
4. Буторина О. Европа без Евросоюза // Россия в глобальной политике. — 2011. № 6. — с. 179—193.

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО ШОС И БРИКС В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ РЕАЛЬНОСТИ

Марков Андрей Сергеевич

*студент 5 курса, кафедра всеобщей и отечественной истории ЕИ К(П)ФУ,
РФ, г. Елабуга*

Маркова Анна Сергеевна

*студент 5 курса, кафедра всеобщей и отечественной истории ЕИ К(П)ФУ,
РФ, г. Елабуга*

Мерзлякова Юлия Владимировна

*студент 5 курса, кафедра всеобщей и отечественной истории ЕИ К(П)ФУ,
РФ, г. Елабуга*

Валиев Ильдар Накипович

*научный руководитель, ст. преподаватель, канд. филос. наук, ЕИ К(П)ФУ,
РФ, г. Елабуга*

Отношения между двумя государствами — Россией и Китаем имеют региональное и глобальное двустороннее значение, поэтому Российско-китайские отношения характеризуются высоким уровнем доверия.

Страны, вошедшие в БРИКС — Бразилии, России, Индии, Китая и Южно-Африканской Республики (ЮАР) находятся на экономическом подъеме и с каждым годом играют все более важную роль в политике и экономике всего мира. Независимо от результатов кризиса 2008 г., ВВП Китая вновь стал постепенно расти, не отстают Индия, Бразилия.

На последней заседании в Йоханнесбурге, сторонами было принято важное решение, согласно которому, необходимо создать Банк развития БРИКС, капиталовложения в который будут, составят 100 млрд. долларов. Заметно активизировалась работа Делового совета БРИКС, российской частью которого руководит президент ТПП РФ С. Катырин и куда входят руководители крупных компаний таких, как Внешэкономбанк, РЖД, Ростехнологии и Российского фонда прямых инвестиций [4]

БРИКС начинает оказывать все большее влияние не только в экономической сфере, но и в политической.

По данным МИД, в начале 2013 г. на долю входящих в БРИКС стран приходится примерно 25 % мирового ВВП, 30 % территории и 45 % населения планеты. Деловой совет БРИКС был учрежден на последнем саммите объединения в конце марта 2013 г. в южноафриканском Дурбане. Главная задача совета заключается в реализации многосторонних инвестиционных проектов [2].

Члены БРИКС характеризуются как наиболее быстро развивающиеся крупные страны. Выгодное положение этим странам обеспечивает наличие в них значительных минеральных ресурсов. В состав этого клуба входят государства, играющие ключевую экономическую и политическую роль в обширных регионах мира. Темпы роста ВВП стран БРИКС в последние 10 лет значительно превышали общемировые.

В БРИКС главенствующую роль играет Китай — основной донор организации. Он осознанно не участвует в глобальных политических конфликтах, «уступая место» России и др. странам. «Поднебесная» продолжает движение к получению статуса супердержавы и постепенному превращению юаня в еще одну резервную валюту мира.

Владимир Владимирович Путин отметил, что БРИКС есть не что иное, как ключевой элемент формирующегося многополярного мира, а также имеет значительное значение для России в экономическом направлении. В.В. Путин также отметил, что главная цель стран БРИКС заключается в содействии помощи мировой экономике добиться стабильного и самодостаточного роста и реформирования международной экономической и финансовой архитектуры [5].

Члены БРИКС выступают за реализацию более справедливой и сбалансированной экономической системы отношений в мире, поэтому развивающиеся рынки в свою очередь заинтересованы в длительном стабильном росте экономике и по всему миру реформы экономической и финансовой архитектуры, чтобы сделать сотрудничество еще более эффективным. Данные идеи нашло отражение в совместном решении 2012 г.

внести инвестиции \$ 75 млрд. в программу кредитования МВФ, тем самым увеличивая экономическое участие России и Китая в уставном капитале фонда.

9 февраля 2013 г. В.В. Путиным была утверждена концепция участия РФ в объединении БРИКС, которая устанавливает стратегические цели и стремится достичь путем взаимодействия с партнерами из Бразилии, Индии, Китая, и ЮАР.

Такое сотрудничество в торговле, международных делах, гуманитарной сфере и капитала обмена способствует реализации наиболее благоприятных условий для дальнейшего роста экономики России, совершенствования благосостояния наших граждан, инвестиционного климата и качества жизни.

Страны БРИКС стремятся помочь мировой экономике добиться стабильного и самодостаточного роста, а также реформирования международной экономической и финансовой архитектуры. Основная задача РФ заключается в поиске путей ускорения глобального развития, в стимулировании притока капитала в реальный сектор экономики и постепенного увеличения занятости населения. Это важно в рамках бедных темпов роста мировой экономики и недопустимо высокого уровня безработицы.

Россия и Китай являются влиятельными членами международного сообщества, являются постоянными членами Совета Безопасности ООН, а также являются одними из самых крупнейших экономик в мире. Именно поэтому стратегическое сотрудничество между Россией и Китаем, имеет важное значение в глобальном масштабе.

Сегодня Русско-китайские отношения находятся на подъеме и характеризуются высокой степенью взаимного доверия, уважения интересов друг друга, а также подлинного партнерства. Так, например, только за последние 5 лет объем двусторонней торговли вырос более чем в 2 раза. Китай прочно занял первое место среди наших торговых партнеров. В 2012 г. русско-китайский товарооборот увеличился на 5,2 % до составляющих \$ 87,5 млрд. (в 2007 году этот показатель составил \$ 40 млрд.) [5].

Также необходимо отметить и Шанхайскую организацию сотрудничества, которая в своей работе большое внимание уделяет вопросам обеспечения экономической стабильности и практического сотрудничества в реализации взаимовыгодных экономических проектов. Программа многостороннего экономического сотрудничества государств — членов Шанхайской организации сотрудничества была утверждена еще в 2003 г. С тех пор было подписано множество различных документов — меморандумы, межведомственные и межправительственные соглашения, планы и программы. В рамках Шанхайской организации сотрудничества созданы и активно функционируют Межбанковское объединение и Деловой совет. Каждая из названных структур ведет активную работу по сближению деловых кругов стран — членов Шанхайской организации сотрудничества, которые выявляют зоны сопряжения их интересов, инициирует инвестиционные проекты и содействует их реализации. Так в г. Бишкеке 4—5 декабря 2012 г. на заседании Совета глав правительств государств — членов Шанхайской организации сотрудничества, был принят перечень мероприятий по дальнейшему развитию проектной деятельности в экономическом направлении. Этот перечень насчитывал примерно 30 различных проектов — от сотрудничества по линии отдельных научно-исследовательских центров до строительства транспортных магистралей. Например, «пилотный» проект по торговле национальными валютами государств — членов Шанхайской организации сотрудничества на Московской бирже без посредничества доллара (в 2011 г. общий объем торгов по паре — юань/рубль составил 4,5 млрд. рублей, а в 2012 г. — 7,7 млрд., рост на 72 %), создание «Высокоскоростной информационной магистрали ШОС» [1].

Сергей Лудзянин, заместитель директора Института Дальнего Востока РАН по науке, а также руководитель Центра стратегических проблем северо-восточной Азии и Шанхайской организации сотрудничества считает, что нынешние отношения между Китаем и Россией в региональном и в глобальном международном значении являются достаточно продвинутыми,

т. к. их позиции близки друг к другу. В результате можно наблюдать, что в последние годы сформировался российско-китайский тандем в плане купирования или предотвращения кризисных региональных международных ситуаций [6].

Кроме этого в российско-китайских отношениях наблюдается разрыв между высоким уровнем политических отношений и недостаточно развитым инвестиционным и торгово-экономическим сотрудничеством, которое связано с тем, что объем китайских инвестиций в российскую экономику незначителен по сравнению с китайскими инвестициями в другие регионы мира. С. Лузянин объяснил это тем, что у России есть свои внутренние причины, а также не очень большое желание китайских инвестиционных компаний вкладывать в перспективные сферы экономики России [6].

В результате этого был создан российско-китайский инвестиционный фонд, который в свое очередь предполагает, что китайские инвестиции будут направлены в инфраструктуру, дорожное строительство, в лесопереработку и в другие важные для российской экономики сферы.

Таким образом, Российско-китайское экономическо-торговое партнерство является важнейшей составляющей экономического сотрудничества в АТР. Оба государства являются крупнейшими соседствующими странами, а также важными рынками в Азиатско-Тихоокеанском регионе и во всем мире. Китай и Россия видят друг в друге перспективные возможности для сотрудничества, неизменно рассматривают развитие взаимовыгодного партнерства и общего развития в качестве одного из главных приоритетов.

В настоящий момент деловое экономическо-торговое сотрудничество России и Китая развивается достаточно быстрыми темпами. Сотрудничество двух стран, неуклонно углубляется в области высоких технологий, финансов и энергетики, стабильно возрастает объем взаимных инвестиций. Приграничное и межрегиональное сотрудничество между Северо-востоком Китая и российскими регионами Восточной Сибири и Дальнего Востока стало новой точкой роста в двусторонних отношениях [3].

Российско-китайское экономическо-торговое сотрудничество не только в значительной мере содействовало развитию и процветанию каждой из сторон, но и принесло реальную пользу обеим странам и их народам, а также явилось значительным вкладом в развитие и процветание всего АТР.

Список литературы:

1. Барский К. Шанхайская организация сотрудничества: основные задачи момента // Русские в Азии. — [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://rusazia.net/news?uid=1131> (дата обращения 6.12.2013).
2. Баскаев К. БРИКС: развивать партнерство и продвигать проекты // ТПП — Информ. — [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: http://www.tpp-inform.ru/analytic_journal/3544.html (дата обращения 6.12.2013).
3. Грек С., Тюрин С. Россия — Китай: взаимодействие и сотрудничество // Россия в БРИКС. — [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.mid.ru/brics.nsf/WEBNovBric/7CBV389FDD3DFC2A44257BA900351C5E> (дата обращения 6.12.2013).
4. Пашин Ф. БРИКС поможет юаню стать золотым // ТПП — Информ. — [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.tpp-inform.ru/news/12006.html> (дата обращения 6.12.2013).
5. Путин: За последние два десятилетия страны БРИКС были ведущими глобального экономического роста // Институт мировой экономики и международных отношений. — [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.i-g-t.org/2013/03/22/putin-za-poslednie-dva-desyatiletija-strany-briks-byli-vedushhimi-globalnogo-ekonomicheskogo-rosta/> (дата обращения 6.12.2013).
6. Эксперты считают, что Россия и Китай готовы к партнерству в отношениях // РИА Новости. — [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://ria.ru/politics/20131021/971392098.html#13856227756373&message=resize&relto=register&action=addClass&value=registration> (дата обращения 6.12.2013).

СТАТЪЯ УДАЛЕНА ПО ЗАПРОСУ ПРАВООБЛАДАТЕЛЯ

СТАТЪЯ УДАЛЕНА ПО ЗАПРОСУ ПРАВООБЛАДАТЕЛЯ

СТАТЪЯ УДАЛЕНА ПО ЗАПРОСУ ПРАВООБЛАДАТЕЛЯ

СТАТЪЯ УДАЛЕНА ПО ЗАПРОСУ ПРАВООБЛАДАТЕЛЯ

СТАТЪЯ УДАЛЕНА ПО ЗАПРОСУ ПРАВООБЛАДАТЕЛЯ

СТАТЬЯ УДАЛЕНА ПО ЗАПРОСУ ПРАВООБЛАДАТЕЛЯ

РЕФОРМЫ П.А. СТОЛЫПИНА В КОНТЕКСТЕ МОДЕРНИЗАЦИИ

Узденова Диана Каитовна

*студент Карачаево-Черкесского государственного университета,
РФ, г. Карачаевск*

Гожев Кахун Магометович

*научный руководитель, канд. социол. наук, д-р филос. наук, профессор,
РФ, г. Карачаевск*

В России реформаторы никогда не пользовались должным вниманием, в отличие от бунтарей и революционеров. Реформаторов не любили ни радикалы, мечтавшие в одночасье преодолеть вековое наследие российского прошлого, ни консерваторы, видевшие в верности этому наследию залог сохранения страны. Александр III укрепив в себе безотчётную, слепую веру в необходимости сохранения самодержавия, понимаемого им, прежде всего, как обладание неограниченными властными полномочиями, причём как личной собственности, воспринимал людей ратующих о необходимости реформ, перемен во всех сферах российской действительности, как воров, «покушающихся на его нательную рубаху». Его презрение к возможным демократическим преобразованиям России, выразилось в известном высказывании: «Конституция? Чтоб русский царь присягал каким-то скотам?» [3].

Поэтому у нас гораздо более известны Иван Грозный с его опричниками, нежели блестящий С. Морозов [6] с его реформами при царе Алексее, умница М. Сперанский [6] и многие другие выдающиеся люди России, которым она обязана тем, что шла с веком наравне.

Часть историков считает, что миф о Петре 1, как великом преобразователе, прорубившим окно в Европу, захлопнутой задолго до него Александром Невским, создан русской царицей немецкого происхождения, узурпировавшей трон для иностранцев на столетия. Эта часть считает, что вовсе не при нём и не при его преемниках происходит резкий поворот российского правящего класса к культуре Запада (*бритьё, ношение немецкого платья, курение табака и т. п.*); просто логически продолжилась реформаторская политика

Б. Годунова. Его реформы охватывают лишь властвующую элиту, особенно столичные верхи, но не затрагивают сознание 85 % русского народа — русского крестьянства, оно коснётся его только своей тяжёлой стороной [1].

Как до сих пор учат, студентов некоторые-мыслители, история, согласно их версиям, не творится произвольными деяниями «великих людей». Но мы уже можем подтвердить, что история не творится и какими-то безликими силами. История — это равнодействующая поступков множества личностей, каждая из которых складывается в зависимости от общественных, политических, экономических и культурных условий. В контексте заявленной темы правомерно сказать также, что многое зависит от правовой и государственной системы данного общества, в которых ей довелось развиваться, и участвует в происходящих политических событиях сообразно своим персональным свойствам и общественному положению.

Не вызывает сомнения, что в истории России за первые годы XX века с исключительной силой заявил о себе Пётр Аркадьевич Столыпин (1862—1911). Имя этого государственного деятеля — Саратовского губернатора, министра внутренних дел и председателя Совета Министров Российской империи, непопулярного деятеля, всегда вызывало споры, о нём всегда были и есть противоречивые оценки. Его обвиняют в жестоком подавлении крестьянских волнений, создании военно-полевых судов, роспуске в 1907 году Госдумы, усилении представителей правых партий с политической доктриной «черносотенцев».

Он же, несмотря на «Указ об укреплении начал веротерпимости» (1905 г.), представлявший всем народам свободу вероисповедания, воспринял развитие ислама как попытку государственного переворота, как серьёзную угрозу *«историческим задачам русской государственности»*, которая в *«форме единоличной Верховной власти, в единении с Православной Церковью и русским народом воплощает религиозно-нравственные идеалы»* (4). Для чего он активизировал деятельность всех структур центрального и местного

аппарата МВД, других репрессивных органов по ограничению деятельности мусульманских деятелей, их влияния на верующих.

Столыпин (для монархистов — «дьявол во плоти», для радикалов и либералов — «царский сатран») разрабатывает землеустройство и в принудительном порядке перемещает сельское население центральных районов России на постоянное жительство в малонаселённые и неудобные для проживания и развития окраинные местности — Сибирь, Дальний Восток. Речь в любом случае идёт о колониционной политике царизма по аннексии земель и народов Севера и Востока, практически не относившихся официально к Российской империи. П.А. Столыпин проповедует в своей общественной и экономической политике особую мораль: опираться на сильных и трезвых, а слёзы слабых и пьяных не стоит принимать во внимание для их же блага. Либералы нынешней России сегодня тоже следуют подобной морали — неудачников, слабых, неуспешных, инвалидов и пр. не стоит просто замечать, тратиться на них, увеличивая пенсии, пособия.

Его модернизационные начинания по разработке ряда крупных законопроектов, в том числе по реорганизации местного самоуправления, надельного землевладения для увеличения товарности крестьянского хозяйства, укрепления Крестьянского банка и др. получили название «стольпинской аграрной реформы».

Курс «российского Бисмарка» [5] до сих пор не получил удовлетворительного ответа. Многие исследователи считают, что стольпинским реформам помешали осуществиться не объективные факторы, а ограниченность и слепота царизма. Сами же реформы, по признанию другой части исследователей, были столь значительны, что, увенчайся они успехом, то не было бы в 1917 году в российской истории ни Февральской буржуазно-демократической, ни Октябрьской пролетарской революции.

При приходе к власти П. Столыпин был убеждён, что путь преобразований в стране необходимо начинать с аграрной реформы. И сам Столыпин, и его оппоненты подчёркивали главные задачи модернизации как создание

богатого крестьянства, проникнутого идеей собственности и потому не нуждающегося в революции. Однако реформа Столыпина была встречена жителями села в штыки, побудила к настоящей гражданской войне. Крестьяне в своих воззрениях и реальных действиях доходят до «чёрного передела» (*распределение земли по количеству ртов в семье*) Так, за 1907—1909 годы сожжено 71 % помещичьих усадеб и 29 % хозяйств кулаков; а за последующие три года уничтожено 32 % помещичьих усадеб и 67 % кулацких хуторов.

Однако и власть не дремлет: жёстко действуют военно-полевые суды, организованные Столыпиным; в целях расправы над «политическими» дела решаются уже в срочном судебном порядке. Число таких дел политической направленности растёт: так, если в 1883 году рассмотрено было 303 дела, то в 1899 году — уже 1414 и далее. Госдума в 1906 году посчитала, что нужны не военно-карательные экспедиции, не смертные казни, предложенные Столыпиным, а чрезвычайные меры в отношении отдельных местностей и даже отдельных личностей. Кроме того, *«смертная казнь противна основному учению христианской веры и нравственности. Мало того, можно опасаться, что в случае учащения применения смертной казни в населении появится ожесточение и проснутся кровожадные инстинкты...»* (4). Однако Столыпин считает иначе: его военно-полевые суды сажают в тюрьмы более 850 человек, а 950 — приговаривают к смертной казни через «столыпинский галстук» (*виселицу*).

Царское самодержавие считает, что Глава Правительства Российской империи, является оплотом *«идеальных сокровищ — Веры, Царя и Отечества»*. Оно защищает и поощряет П. Столыпина, беспощадно подавлявшего волнения русских крестьян, недовольных социально-политическими, в частности, аграрными реформами. Потому П. Столыпин всё же никогда не будет понят рядовым крестьянством, даже передовой общественностью, даже в целом народом России.

В целом и отчасти трагедия Столыпина заключалась в том, что он задумал ввести капиталистические отношения на православной почве России, узаконить

их — и в первую голову, в деревне — под скипетром белого царя. В этом была его идея. Не случайно его ненавидели и «справа» и «слева».

Столыпин (для монархистов — «дьявол во плоти», для радикалов и либералов — «царский сатран») пытался убедить сограждан в том, что Россия будет сильной, социальной, великой; только для этого не нужны ни революции, ни другие великие потрясения. И как эпитафия на надгробье *Столыпина* осталось его предупреждение: «*Отсекая нашему русскому орлу одну голову, вы не превратите его в одноглавого орла, вы заставите его только истечь кровью*».

Даже создание им военно-полевых судов, роспуск Госдумы, законодательное усиление представителей правых партий с политической доктриной «черносотенцев», внутренняя колонизация земель, увещевания к разуму и чувству русских патриотов для укрепления монархии — не помогли «русскому Бисмарку». Его убьёт в Киеве некто Мордехай Багров, из его же охраны, служивший двойным или даже — тройным агентом.

Как известно, Столыпин считал, что для формирования благополучного буржуазного строя России нужно 20 спокойных лет. Тоже не получилось.... Однако он не забыт новой Россией XXI века: будучи ещё премьер-министром В. Путин в честь его 150-летия организывает юбилейные торжества, устанавливает ему памятник, награждает своих соратников по партии и членов правительства медалью Столыпина.

Кроме упомянутых политических устремлений, в закон 9 ноября 1910 года правительство заложило и экономический смысл. Столыпин утверждал в речи перед Государственным Советом 15 марта того же года, что именно этим законом заложено основание нового социально-экономического крестьянского строя. Экономические аспекты реформ основывались на том, что без нормального аграрного фундамента, без процветающего сельского хозяйства промышленность России будет обречена на чахлаю жизнь.

Действительно, согласно концепции Столыпина, модернизация страны требовала нескольких условий: первое — сделать крестьян полновластными

собственниками. И второе — на этой основе добиться усиленного стабильного роста промышленности, подкреплённого развитием внутреннего рынка.

Проследивая путь российских реформ сегодняшнего дня, необходимо отметить ряд *общих, совпадающих* моментов; и всё же, к сожалению, наличия половинчатых решений по отношению к сельскому труженику, к селу, к самой земле. Если не будут кардинально и последовательно решены известные проблемы, наше общество и государство никогда не достигнут стабильности в своём развитии и не займут соответствующего им места в мировом сообществе. Всё наше население, включая и сельскую глубинку, будет по-прежнему надеяться на мясные, молочные и пр. полуфабрикаты, фальсифицированное в целом продовольствие, продукты питания, покупаемые из-за границы, которые наносят непоправимый вред здоровью жителей, особенно детей, подрывает в целом генофонд российской нации [2].

Проведённые преобразования последних лет во многих сферах жизнедеятельности человека, качестве жизни, повторимся, никак не затронули аграрно-промышленный комплекс страны. Для чего считаем целесообразным коренным образом изменить социально-экономический курс страны на селе, его регионов не только путём объединения субъектов, но и специализирую их в аграрно-промышленном отношении.

Например, Карачаево-Черкесия имеет потенциальные природные и климатические возможности развивать мясное и молочное животноводство. Как бы даёт государство средства на покупку крупного рогатого скота; сельхоз органы и фермеры закупают и перевозят его из-за рубежа за огромные деньги налогоплательщиков страны вот уже несколько лет, однако не видно реальных результатов для населения республики: молочные продукты изготавливают в основном из порошкообразного молока. Значит, отсутствуют контроль и ответственность заинтересованных лиц и организаций как внутри республики, так и со стороны соответствующих федеральных органов.

Надо бы тщательно изучить и проанализировать исторический опыт ведения животноводства, в целом сельского хозяйства, как народов Кавказа,

так и всей России. Полезно было бы изучить и проанализировать специалистам аграрные реформы П.А.Столыпина. Они могли бы существенно прояснить для современных политиков и экономистов основные движущие силы, чтобы выработать стержневые направления деятельности в данном направлении.

Список литературы:

1. Гожев К.М. Кавказ и Русь: сопряжение цивилизаций культур. — СПб, 2009. — С. 341.
2. Джегутанов Б.К. Глобализация и актуальные проблемы российских реформ. — СПб., 2003. — С. 290.
3. Ильин В.В. Философия истории. — М., 2003. — С. 206.
4. Семёнов П.Н. Самодержавие как государственный строй. — СПб., 2004. — С. 214.
5. Тартаковский М.С. Историсофия. — М., 1993. Бисмарк О. фон Ш. — первый рейхсканцлер германской империи в 1871 г. Объединил Германию, укрепил господство юнкерско-буржуазного блока, ввёл «Исключительный закон» против социалистов. Вместе с тем он впервые внедрил социальное страхование, которое «коллективизировало» риски: несчастный случай и болезнь на производстве, пр. Немцы впервые ввели понятие «социальное государство» в середине XIX в., в конституции Германии сам термин “Sozialer Rechtsstaat” (социальное правовое государство) появился в 1949 г. Все реформы социального обеспечения (пенсии, пособия на семью, и др.) начались с Бисмарка. Российская империя, тот же Столыпин, не знали, не хотели говорить и, тем более, признавать систему социальных льгот.
6. Энциклопедия. — М., 2004 г. Морозов, С.Т. (1862—1905) — предприниматель, меценат. Владел текстильными предприятиями. Сочувствовал и помогал революционерам, жертвовал средства для рабочих, дружил с видным пролетарским писателем М. Горьким. Покончил жизнь самоубийством.
7. Энциклопедия. — М., 2004 г. Сперанский М.М. (1772—1839) — государственный деятель, советник императора Александра I. Он автор плана либеральных преобразований, инициатор создания Госсовета — прототип нынешнего. Под его руководством в 1830 г. составлено Полное собрание законов Российской империи в 45 тт.

УЧАСТИЕ КНР В ИНТЕГРАЦИОННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОБРАЗОВАНИЯХ НА ТЕРРИТОРИИ АТР

Шатохин Александр Вячеславович

*студент, Иркутский государственный университет,
РФ, г. Иркутск*

Олтаржевский Владимир Павлович

*д-р ист. наук, профессор кафедры Мировой истории и международных
отношений, Иркутский государственный университет,
РФ, г. Иркутск*

В настоящее время Китай динамично развивающаяся страна с высоким экономическим потенциалом. Заложившие экономические реформы Дэн Сяопина и последовавшая за экономическими реформами открытость перед инвестициями капитала западных стран, позволило Китаю по праву занять свое место в мировой политике.

В данных условиях Китай стремится обогнать экономику США, и для этих целей использует участие в экономических организациях, потому что упор на экономику является определяющим во внешней политике Китая. В связи с конкуренцией США, Китай, как азиатское государство, выбрала определяющим вектором Азию, и доминирование в Азии ставит приоритетной задачей во внешней политике. В этой связи, становится интересным рассмотрение вопроса об участии Китая в экономических интеграционных образованиях в АТР.

Китай является постоянным членом Совета Безопасности ООН и с начала образования Организации объединенных наций активно участвует в ее структурах, которые не обошли вопросы экономической сферы.

Таким образом, разберем организации глобального порядка. Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), Организация Объединённых Наций по промышленному развитию (ЮНИДО), Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН (ФАО), ЭСКАТО (Экономическая и социальная комиссия стран Азии и Тихого океана), являющиеся подразделениями Генеральной Ассамблеи, Социального и экономического совета ООН,

так и отдельных органов ООН. Занимаются вопросами промышленности, торговли, решением проблем продовольственной безопасности, обсуждение вопросов окружающей среды, развития торгового потенциала, содействие интеграции развитых и развивающихся стран по вопросам экономики. В основном решения, принимаемые в этих органах, носят совещательный характер. Цель данных органов: обмен опытом и выработка соглашений декларативного характера, которые направлены на развитие экономического потенциала, который необходим развивающемуся Китаю [8; 9; 11; 12].

Как и Россия, Китай длительное время стремился во Всемирную торговую организацию. Вступление в ВТО в 2001 году было обусловлено бурным экономическим ростом Китая. Превращение Китая в экономическую державу, в значительной степени ориентированную на рынок, сказалось на всей глобальной экономике и повлияло буквально на все — от потребительского выбора до инвестиционной политики [6].

Такой быстрый рост, конечно, не обошелся без определенных издержек. Так, в ходе были выявлены некоторые структурные слабости китайской экономической системы, особенно в сельском хозяйстве, финансовой сфере и работе государственных предприятий. Перед Китаем стояла и продолжает стоять дилемма: как дальше сохранить тандем экономического роста и структурных реформ. Ведь если затормозится одна часть этого тандема, то может споткнуться и другая, а это может вызвать целый комплекс новых экономических проблем и трудностей.

Во многих отношениях членство в ВТО — лучший для Китая путь удержания темпов экономического роста и реформ. Мировая экономика стало намного сложнее и взаимозависимой, и участие в ней Китая — на основе правил международной торговли — имеет важнейшее значение и для самого Китая, и для Мирового сообщества в целом. В качестве члена ВТО Китай получает возможность участвовать в формулировании правил, регулирующих международную торговлю и инвестиции [6].

Играя по правилам международной торговли, Китай, прежде всего, получает возможность обезопасить свои торговые интересы, используя правовую систему регулирования ВТО торговых отношений между членами организации. Это означает, например, что члены ВТО не смогут предпринимать на своих рынках дискриминационные меры в отношении китайских товаров. Членство в ВТО сделает Китай еще более привлекательным объектом для иностранных инвесторов. А дополнительный приток финансовых средств в Китай, повлечет за собой создание дополнительного числа высокооплачиваемых рабочих мест, увеличение налоговых поступлений в государственную казну и получение Китаем доступа к современным технологиям [6].

Так же важным является то, что обязательства Китая перед ВТО будут способствовать усилению конкуренции во всех секторах экономики, что приведет к дальнейшему росту эффективности и производительности, а это со временем укрепит китайскую экономику и даст китайским фирмам дополнительные возможности для конкуренции с самыми известными транснациональными корпорациями на любом рынке, не подвергаясь торговой дискриминации [6].

Китай как государство-основатель ООН, так же входит в межправительственную валютно-кредитную организацию, имеющую статус специализированного учреждения ООН — Международный валютный фонд. Задача фонда — содействие международному валютному сотрудничеству и торговле, координация валютно-финансовой политики стран-членов, предоставление им займов для урегулирования платежных балансов и поддержания валютных курсов. Китаю как развивающемуся государству важно участие в этой организации, так как фонд не только предоставляет кредиты и поддерживает валютные курсы, но и дает рекомендации для урегулирования кризисных явлений в экономике, что важно для Китая в деле реформирования, экономики [10].

Участие Китая в структурах Всемирного Банка.

Также участие в Международном валютном фонде является обязательным условием членства во Всемирном банке.

Китай активно входит в Группу организаций Всемирного Банка: Международная Ассоциация Развития, Международная финансовая корпорация, Международный банк реконструкции и развития. Целями Группы служат борьба с нищетой и голодом, обеспечение устойчивого развития, формирование глобального партнерства в целях развития. Китай как развивающаяся страна, может получать кредиты на льготных условиях, что позволяет эффективно решать задачи экономического и социального порядка [5].

Также Китай участвует в таких организациях как Международная торговая палата, Международная морская организация, Международная организация по стандартизации. Участие в этих организациях позволяет Китаю повышать свои стандарты на товары, повышая конкурентоспособность, а также выработать барьеры, которые не позволяют проникать на внутренние рынки низкокачественного товара или же низкокачественного сырья. Деятельность этих организаций направлена на решение наиболее актуальных вопросов, среди которых такие, как разработка унифицированных правил и стандартов ведения бизнеса и решение задач, связанных с либерализацией международной торговли, а также координационная борьба с морской преступностью и стандартами морских перевозок.

Участие в международных организациях глобального порядка позволяет Китаю участвовать в процессе стандартизации экономических процессов, получая при этом механизмы защиты своей экономики от кризисных явлений. Встраивание Китая в Мировую экономику приводит к либерализации экономических процессов внутри государства, а также является регулятором мировых экономических процессов, позволяя повышать и наращивать экономический потенциал.

Переходя к вопросу региональных организациях, стоит отметить, что участие Китая в региональных Азиатско-Тихоокеанских организациях,

связанно с желанием Китая доминировать в этом регионе и наращивать свой экономический потенциал, чтобы ослабить присутствие и влияние США в этом регионе.

В 2001 г. в списке международных региональных организаций появилась Шанхайская организация сотрудничества (ШОС), созданная в рамках «шанхайского процесса» по инициативе Китайской Народной Республики с участием России, Казахстана, Кыргызстана, Таджикистана и Узбекистана. Однако в настоящий момент КНР с растущей уверенностью заявляет о себе на мировой арене. В подобном контексте ШОС воспринимается как структура, в рамках которой происходит взаимодействие и столкновение интересов КНР и России вокруг стратегически важного региона Центральной Азии [3].

В Центрально Азии сосредоточены огромные нефтегазовые ресурсы так необходимые Китаю. И экономическое сотрудничество в Центральной Азии является стратегическим направлением в экономике. В рамках ШОС, Китай реализует внешнеполитические амбиции, заключая двусторонние договоры с Казахстаном, Таджикистаном, Киргизией, а также и с Россией о поставках нефти и газа, строительстве нефтепроводов, взамен Китай инвестирует в экономики этих стран, способствуя их развитию. Конечно, при этом получая и территориальные приобретения, взамен на экономические уступки со стороны Китая. То есть Китай экономическими рычагами воздействия добивается доминирования в важном стратегическом регионе как Центральная Азия. При этом обеспечивая безопасность, потому что организация решает вопросы борьбы с терроризмом, наркоторговли и отвечает всем пунктам внешней политики Китая [3].

Китай помимо России, также сотрудничает с такими ведущими странами как Индия, Бразилия и ЮАР, образуя БРИКС.

В странах БРИКС проживает почти 3 млрд. человек, они расположены на территории 39,7 млн. кв. км, в них производится почти \$ 15 трлн. валового внутреннего продукта в год. Так что по своему потенциалу страны БРИКС вполне сопоставимы отдельно с США или с Европейским Союзом. В этой

ситуации, когда при решении различных экономических и политических вопросов мироустройства на земном шаре права стран БРИКС постоянно игнорируются и ущемляются США и странами ЕС (вспомним только ограничение доли китайского юаня в корзине валютных резервов или полное игнорирование точки зрения этих стран по ливийскому вопросу), то возникает насущная необходимость создать свою структуру в противовес уже действующим. Также в странах ЕС продолжающийся кризис еврозоны и растущий долг США, намекает странам БРИКС о необходимости кооперироваться. Но действия БРИКС по большей части являются совещательными и, как и в ШОС, ограничиваются двусторонними соглашениями [13].

В условиях мирового финансового кризиса у Китая появились возможности укрепиться в Восточной Азии, и противостоять кризисным явлениям связанных с долларом и Китай отреагировал на такую ситуацию, создав зону свободной торговли Китай плюс АСЕАН (КАФТА), начавшую действовать с 1 января 2010 г., где уже юань играет роль резервной валюты [13; 2].

Путь к этой интеграции прошел длительный путь, не маловажным в экономической интеграции Азиатского региона является открытие Азиатского банка развития, который был создан с целью стимулирования развития Азиатского региона, и в эту организацию входит Китай. Так же входит в Совещание по взаимодействию и мерам доверия в Азии, созданное в 1992 году и, ставящее перед собой задачу укрепления взаимоотношений и сотрудничества азиатских государств в целях обеспечения стабильности и безопасности в регионе. Далее в 1993 году произошло создание Азиатско-Тихоокеанского Парламентского Форума, целью которого является обеспечение мира и стабильности в АТР, содействие торговле и инвестициям, защита окружающей среды, противодействие транспортной преступности и терроризму, а также взаимодействие в сфере культуры и образования [14; 1].

Китай с целью укрепления экономического сотрудничества налаживает отношения со странами Южной Азии, и Китай является наблюдателем при этой

организации. Это экономико-политическая организация восьми стран в Южной Азии. По численности населения является самой крупной региональной организацией, насчитывая почти 1,5 млрд. жителей. Была образована в декабре 1985 года для обеспечения сотрудничества в социально-экономической сфере государствами Бангладеш, Бутан, Мальдивы, Непал, Пакистан, Индия и Шри Ланка. В апреле 2007 г. на 14-м саммите СААРК в качестве восьмого участника к организации присоединился Афганистан [2].

Также в начале 2000-х годов происходит становление Диалога по сотрудничеству в Азии. Идея «Диалога по сотрудничеству в Азии» (ДСА) была выдвинута Таиландом на совещании министров иностранных дел стран-членов Ассоциации государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН) на о. Пукет (Таиланд) в феврале 2002 г. Ее основной замысел — создание нового инструмента межрегиональной кооперации, который стал бы «мостом» между азиатскими региональными форумами (АСЕАН, «АСЕАН+3», СААРК, Совет по сотрудничеству государств Персидского залива и др.), а в перспективе — ведущей структурой общеазиатского взаимодействия [4].

На учредительной министерской встрече государств Диалога (г. Чаам, Таиланд, июнь 2002 г.) были определены главные цели Форума — создание механизма обмена идеями и опытом между участниками, синхронизация их партнерства на различных уровнях, выработка стратегии реагирования на новые вызовы и негативные последствия глобализации [4].

В настоящее время Форум объединяет 31 государство Азии и Ближнего Востока — 10 стран АСЕАН, Бангладеш, Бахрейн, Бутан, Индию, Иран, Казахстан, Катар, Киргизия, КНР, Кувейт, Монголию, ОАЭ, Оман, Пакистан, Республику Корея, Саудовскую Аравию, Таджикистан, Узбекистан, Шри-Ланку, Японию, Россию (с апреля 2005 г.). Практический интерес к подключению к ДСА высказывают также Австралия, Непал, Йемен. Присоединение США и ЕС не предусматривается [4].

В 2005 году был организован Восточноазиатский Саммит. Он является форумом по обсуждению стратегических вопросов развития региона, главным

образом, в сфере торговли, энергетики и изменения климата. Саммиты проводятся ежегодно, им предшествуют встречи министров иностранных дел, торговли, экологии, энергетики, финансов и образования [7].

В рамках первого Восточноазиатского саммита в 2005 г. была принята важная инициатива по формированию к 2020 году Восточноазиатского экономического сообщества (ВАЭС). Программы нет, разработаны лишь две модели достижения этой инициативы — создание Восточноазиатской зоны свободной торговли по модели 10+3 и подписание Восточноазиатского соглашения о сближении экономического партнерства по модели АСЕАН+6. Участие США и России пока не рассматривается [7].

В ходе последующих саммитов были приняты инициативы по энергетической безопасности, ускорению формирования Сообщества АСЕАН, торговому сотрудничеству в регионе в рамках инициативы *Nikai* (предложение Японии по соглашению о сближении экономического партнерства в Восточной Азии), региональному финансовому сотрудничеству [7].

Таким образом, в азиатском направлении Китай делает большие усилия в экономическом направлении, с целью доминирования в данном регионе и создание сферы влияния, которая охватывала бы всю Азию.

Китай участвует во многих экономических организациях, что обусловлено высокими темпами развития экономики. С целью развития экономических рынков сбыта, а также поиск ресурсов и развитие политического влияния на мировую политику, Китай вступает в международные экономические организации, и способствует созданию новых, что является залогом безопасности и развития Китая.

Список литературы:

1. Азиатско-Тихоокеанский парламентский форум // [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://interaffairs.ru/read.php?item=9085>
2. Ассоциация регионального сотрудничества Южной Азии // [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://academic.ru/dic.nsf/ruwiki/239684> (Дата обращения: 9.12.2013).

3. Данилович М.В. Роль КНР в формировании и развитии ШОС: политико-экономический аспект / [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL <http://evolutio.info/content/view/1835/232> (Дата обращения: 9.12.2013).
4. ДИАЛОГ ПО СОТРУДНИЧЕСТВУ В АЗИИ // [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.mid.ru/bdomp/ns-rasia.nsf/3a0108443c964002432569e7004199c0/8769afbf41d2d461c3257004004c9e02!OpenDocument> (Дата обращения: 9.12.2013).
5. Всемирный банк: история создания, структура и деятельность. Справка // [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://ria.ru/economy/20081013/153026908.html> (Дата обращения: 9.12.2013).
6. Вступление Китая в ВТО//Дальневосточное отделение Академии наук / [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.febras.ru/partnery/kitaj/212-economics1.html> (Дата обращения: 9.12.2013).
7. Костюмина Г. Седьмой Восточноазиатский саммит в Пномпене // Г. Костюмина / [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.mgimo.ru/news/experts/document231109.phtml> (Дата обращения: 9.12.2013).
8. Конференция по торговле и развитию // [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.un.org/ru/ga/unctad/> (Дата обращения: 9.12.2013)
9. Международный фонд сельскохозяйственного развития // [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.un.org/ru/ecosoc/ifad/> (Дата обращения: 9.12.2013).
10. Международный валютный фонд: история создания и деятельность. Справка // [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://ria.ru/economy/20081013/153028158.html> (Дата обращения: 9.12.2013).
11. Организация Объединенных Наций по промышленному развитию// [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.un.org/ru/ecosoc/unido/> (Дата обращения: 9.12.2013).
12. Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН // [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.fao.org/home/ru/> [Дата обращения: 9.12.2013].
13. Россия, Китай и БРИКС//[Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.chinapro.ru/blogs/6/6155/> (Дата обращения: 9.12.2013)
14. Совещание по взаимодействию и мерам доверия в Азии // [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.s-cica.org/page.php?lang=2> (Дата обращения: 9.12.2013).

СЕКЦИЯ 3. ФИЛОСОФИЯ

СОЦИАЛИЗАЦИЯ ТОЛЕРАНТНОСТИ

Босенко Марьяна Вячеславовна
студент Карачаево-Черкесского государственного университета
имени У.Д. Алиева,
РФ, г. Карачаевск

Гожев Кахун Магамедович
научный руководитель доктор филос. наук, профессор кафедры
государственного муниципального управления и политологии,
Карачаево-Черкесского государственного университета имени У.Д. Алиева,
РФ, г. Карачаевск

В современном мире продолжают оставаться оживлённые дискуссии по проблеме толерантности, её содержания, характеристике, формулировке самого понятия. Сближение народов планеты средствами информатики и международного сотрудничества вопреки всем ожиданиям не принесли принципы и смыслы, необходимые для общего выживания и свободного развития. Глобальный мир и любое сообщество стали более конфликтными, этика и стратегия ненасилия, идеи терпимости к чужим и чуждым позициям, ценностям, культурам, идеи диалога и взаимопонимания, поиска взаимоприемлемых компромиссов и консенсуса продолжают оставаться желательными добродетелями.

В условиях трансформирующейся России, в связи с выстраиванием принципиально новой социальной организации, основанной на диалогичности и плюрализме, есть настоятельная необходимость вновь и вновь обращаться к феномену толерантности, использовать его потенциальные возможности в этическом поведении *homo informatikus*, прокладывать новые дороги к философии мирного сосуществования всего планетарного сообщества, приемлемого взаимодействия любых субъектов. Философы должны взять на себя и социальную ответственность — от общих рассуждений перейти к конкретной аксиологии, т. е. философскому внедрению духовных,

моральных, эстетических, этических и др. ценностях, соотнесённых с толерантностью, в условиях социального взаимодействия, в условиях плюралистического целого. Для чего необходимо обратить ещё раз внимание на институт образования по выбору новых стратегий последовательной реализации идей толерантности, на систему толерантно ориентированного воспитания, отвечающей за организацию духовного пространства, подготовку личности к жизни в полиэтническом и многоконфессиональном социумах, особенно российского Кавказа.

Сам термин «*толерантность*» (от лат. “*tolerantia*”) [7] понимается как терпение, терпимость, снисходительность к чему-либо. Содержание понятия «толерантность» отражено в «Декларации принципов толерантности», провозглашённой и подписанной ЮНЕСКО в 1995 году. Данный термин приобрёл международное значение. О толерантности говорят и пишут на уровне культур, разные типы культур, как бы они не были закрыты и локальны, в принципе толерантны. Нельзя не учитывать и того, что темпы нашего развития разрушают единство культуры. Однако любая культура проявляется через человека. Но невозможно разработать программу толерантности, как справедливо замечают В. Любичанковский и О. Нагорная, рассчитанную на какого-то усреднённого, среднестатистического человека. При этом надо формировать чувство патриотизма, успех обеспечен, если человек будет являться носителем высокой культуры и морали. Согласно результатам их исследований гуманитарная и естественнонаучная составляющие культуры должны быть у этого человека *«не только в единстве, но и интегрировать, пронизывать друг друга»* [6]. Тоже можно говорить и о мировых религиях.

Основы по исследованию проблемы терпимости, человеколюбия, сопереживания были заложены ещё в античности в трудах Гераклита, Перикла, Фукидида и смыкаются с современными исследованиями всех школ и направлений антропологической, социально-философской и публицистической мысли. Общеизвестны труды Сократа, Платона, Аристотеля, в которых

особое место занимали составляющие толерантности — как обуздание страстей, интеллектуальная самозащита, стремление к «золотой середине». Для индийской религии и китайской идеологии конфуцианства, в которых над человеком довлеет безличный Абсолют в виде общества, понимаемого как иерархически организованное общежитие людей, главное требование, предъявляемое человеку, сводится к следованию «естественности». В древнем Китае и Индии превалировала парадоксальная логика мышления, суть которой заключалась не в мысли, а в действии. Правильная мысль не являлась высшей истиной и способом спасения в религиозном представлении, поэтому не должно было причин конфликтовать с себе подобными, чьи мысли приходят с иными формулировками. Парадоксальная мысль ведёт к терпимости и усилиям в совершенствовании в первую очередь самого себя, а потом соотноситься с «иным».

Именно в античной философии появляется феномен «Другого». Принципы отношения к «Другому» создаются и трансформируются в соответствии с законами развития общества: от бытовой «уживчивости», «сотрудничества» и отрицания «розни» до законодательного введения принципа свободы совести (*веротерпимости*) и проявления симпатии (*сочувствия*) в диалоге с «Другим». Философская мысль пытается сосредоточиться на ценности, близкой к толерантности и перечисляет синонимичные понятия: кротость и уживчивость, умение слушать другого (*Пифагор*); укрощение страстей воспитанием и знаниями (*Сократ*); воздержанность (*Пиррон*) и *etc., etc.*

В кровавые средние века раздавались голоса Тертуллиана, Фомы Аквинского, призывавшие к преодолению страданий, покаянию, спасению. В христианском учении о всеобщей любви, в золотом правиле нравственности, заповедях прослеживаются истоки идей толерантности. Вместе с тем, терпимость в средневековом социуме тем же католичеством поощрялся как необходимый акт смирения, отказ от свободы, изъявления разумной воли, иначе грозило инквизицией. В XVI столетии проблема толерантности диктовалась как проблема веротерпимости. Конфессиональные дискуссии того

периода выявили разнообразные точки зрения: полный отказ от толерантности и по принципу «не хочешь — заставим».

Проблемами данной проблематики далее стали заниматься представители социальной философии, но кардинальных перемен от теологии ещё не было совершено. Это Э. Роттердамский (*пренебрежение соблазна*); Ж. Руссо (*сострадание, сочувствие*); И. Кант (*общечеловеческий долг*); И. Гёте (*действие мудрой меры равновесия*); Ч. Дарвин (*общественный инстинкт*); Г. Спенсер (*идея всеобщего равновесия*); Ж. Сартр (*внутренний регулятор отношения к другому*); Х. Плеснер (*компромисс с реальностью в целях реализации своих желаний*); В. Франкл (*рефлексия иного опыта*) и *etc.* Даже французский математик А. Пуанкаре основывает философскую концепцию (*конвенционализм — договор, соглашение*), согласно которой научные понятия и теории не отражают объективной действительности, а являются результатом соглашения учёных, условными, произвольно установленными правилами. Воспользовавшись этой теорией, Л. Витгенштейн предложил возможность сосуществования различных языковых форм.

Надо отдать должное Тихону Задонскому, первому в русской мысли XVIII века, разъяснившему понятие «терпимость». Он понимал терпимость не только как «*отсутствие мести, то есть насилия, но и отсутствие желания мстить обидчику*» [5]. Данная трактовка, безусловно, была им воспринята от христианской православной доктрины, её традиционной морали и др., которые проповедовали терпимость как смирение и всепрощение. Своё видение этой проблемы внесли «славянофилы» и «западники». А. Радищев, опираясь на западноевропейскую общественную мысль, используя классические формы социального критицизма, публично выступал против существовавшего неравенства, однако терпимость рассматривал как долг человека перед обществом.

Сторонники «эстетического гуманизма» А. Галич, В. Жуковский, Н. Карамзин выражали эстетический оптимизм и веру в торжество такой ценности как добро, содержание терпимости трактовали как высшую духовную

добродетель, стремящейся к согласию, некоему компромиссу, без которых обладать истинной справедливостью практически невозможно. Культуролог Н.Я. Данилевский культивировал понятие терпимости как *«искусственно отысканную середину»*. Религиозный философ Вл. Соловьёв сравнивал терпимость с добродетелью, жалостью, *«распространённую даже на врагов»* [5].

Следует заметить, что слово «терпение» не всегда точно передаёт содержание понятия «толерантность», чем обедняется его содержание. На русском языке терпимость традиционно понимается [7], как готовность снисходительно относиться к чужому мнению, поступку, порой выражает даже некое превосходство по отношению к иным — терпимым — воззрениям. Тогда как толерантность предполагает не снисходительность, а доброжелательность, готовность к уважительному диалогу и сотрудничеству. В использовании термина «терпимость» просматривается в определённой интерпретации, как мы уже указывали, давняя русская традиция, обрамлённая православным катехизисом, типа *«За терпенье даёт Бог спасенье»*. В.И. Даль *терпимость* разъясняет как *свойство, качество терпеть что-либо или кого-либо только по милосердию, снисхождению*. Причём главным словом ставит *терпеть* и употребляет для объяснения следующие слова: *смиряться, снисходить, потакать, поноравливать, быть великодушным, снисходительным, кротким* [3]

Великие русские мыслители К.П. Куницын, К.Н. Леонтьев, Ф.М. Достоевский, Н.А. Бердяев относили толерантность к общественно-политической терминологии: *«элементу активного сотрудничества»*, *«надёжному оружию для избежания расколов»*, становилась *«уровнем нравственной сознательности»*. Проблема толерантности в религиозном аспекте, в вопросах веротерпимости от Д. Локка, Б. Спинозы нашла далее своё отражение в работах М. Мчедлова, А. Ткачёвой, А. Меня.

В новейшей истории с учётом изменения социально-экономической и политической ситуации в России и ряде зарубежных стран сформировались

благоприятные условия для философского осмысления феномена толерантности. Идут размышления о признании толерантности одним из главных условий выживания современного человека (*А. Ахиезер, В. Тишков, А. и О. Шемякины*), вопрос в том, сможет ли толерантность справиться с такой «нагрузкой». Более реалистична точка зрения Ю. Шрейдера: толерантность — один из механизмов ненасильственной, но всё же борьбы; идея терпимости принадлежит «к чуждому образу жизни тесно соприкасающихся страт», а идея толерантности — «к иным, чуждым ценностям, религиозным учениям».

Одним из ключевых моментов нынешней ситуации является появление национального насилия или угрозы его применения. Однажды примененное насилие становится фактором общественного сознания, повергает народы в состояние взаимной подозрительности и вражды. Особенно остро обстоит проблема межнациональных отношений в республиках Северного Кавказа. Российский Кавказ — один из немногих регионов Российской Федерации, имеющий свои отличительные черты, которые, в свою очередь, и формируют специфические проблемы. Первоочередные, насущные вопросы некоторых регионов России могут совпадать, однако на Северном Кавказе они имеют ярко выраженную индивидуальность. Причиной тому довольно пестрая мозаика народов, культур и конфессий. Поэтому на передний план выходит проблема толерантности взаимоотношений народов, живущих на данной территории. Высокого накала достигают деструктивные конфликты, опасно выросли радикалистские тенденции, в основе которых лежит нетерпимость, неприятие «инаковости». Наиболее опасный пример — мусульманские фундаменталистские движения и государства, тяготеющие к созданию всемирной исламистской диктатуры, которая должна сочетать черты архаических средневековых тираний и современных тоталитарных диктатур. Эта тенденция негативно, ущербно отражается на этническом и социальном самочувствии народов российского Кавказа [1].

С незапамятных времен на Северном Кавказе сталкивались интересы различных государств, идеологий и религий. Поле для маневра было более

чем обширным. Внести раскол в противоборствующий лагерь не составляло особого труда. Кавказ не представлял и не представляет собой какого-либо монолитного образования. Пожалуй, единственной чертой всех кавказцев являются социальные нормы поведения. Однако и этот фактор не может служить цементирующим началом, так как основным его элементом является ярко выраженный индивидуализм горцев. Вооруженные столкновения, войны происходили здесь с удивительной периодичностью. В основном это были конфликты из-за плодородных земель и пастбищ, но практически никогда они не проходили под знаменем национализма [2].

Но и сейчас в ряде мест этого беспокойного региона высокого накала достигают деструктивные конфликты. Опасно выросли радикалистские тенденции, в основе которых лежит нетерпимость, неприятие «инаковости». Наиболее опасный пример — мусульманские фундаменталистские движения и государства, тяготеющие к созданию всемирной исламистской диктатуры, которая должна сочетать черты архаических средневековых тираний и современных тоталитарных диктатур. Эта тенденция негативно, ущербно отражается на этническом и социальном самочувствии народов российского Кавказа.

На Северном Кавказе прорабатывается проблема новой кавказской идентичности, после её формирования в общественном сознании россиян по-другому будет восприниматься понятие патриотизма, его смысл будет гораздо глубже. А сам Северный Кавказ и «лица кавказской национальности» перестанут считать особой кровавой планетой, представляющей постоянную угрозу. Здесь давно была востребована программа «Кавказская идентичность — через толерантность к взаимодействию» [9].

Однако понятие «толерантности», интерпретации этого феномена, по мнению К. Гожева, далеки от однозначности и определенности. По самой своей сущности оно многоаспектно, многозначно и вариативно, потому будет глубоким заблуждением рассматривать его в одномерной проекции. Так, толерантность не может быть панацеей от всех социальных бедствий,

она не вакцина для единовременной социализации толерантности, хотя, конечно же, видится как своего рода «конечный результат», к которому должно стремиться всё общество. Внешняя терпимость может быть следствием политической или человеческой трусости, опасением потерять благожелательность оппонента или вызвать его враждебную реакцию. Всё же мы должны стремиться к возрождению и воспитанию в нашем обществе способности и потребности принимать точку зрения оппонента, научиться уважать друг друга. Это, прежде всего, как бы негативная терпимость друг к другу людей различных взглядов и позиций. Однако толерантность не есть терпение и покорность насилию. Это концепция, сущность которого — в стремлении выпрыгнуть из «заколдованного» круга ненависти, насилия, несправедливости. Толерантность, собственно, должна быть основана на амбивалентности человека добру и злу, т. е. открытости человека как злему, так и доброму началам [2].

На Кавказе, как ни в каком другом месте мира, тесно соприкасаются последователи четырёх мировых религий: христианства, ислама, иудаизма и буддизма. И многовековой опыт такого поликультурного общения — это достояние, огромный пласт славной истории нашей страны с царских, а потом советских времён до настоящего момента. Кавказ всегда был гордостью нашей страны. Со всеми вызовами его народам можно справиться, объединив государственные, национальные, религиозные и общественные организации. Прошло 450 лет, как Северный Кавказ находится в сфере государственности России, в этом единении лежат общие ценностные ориентиры, основы духовности, традиции, язык и культура многонационального российского народа. Полиэтнический и поликонфессиональный характер Юга России благодаря идеям толерантности не должны повлечь за собой в длительной перспективе неизбежность конфликтов и насилия [2].

В связи с этими размышлениями по поводу возможного изменения во взаимодействиях «мы — они» сейчас много говорят и пишут о проблеме толерантности. Особенно в условиях имевших и имеющих место

межнациональных конфликтов. Даже в обычной национально спокойной ситуации человеку бывает трудно преодолеть границы, так или иначе отделяющие его от других, перешагнуть через свое «Я». Опасность национальных конфликтов, гонений, преследований — кроме всего прочего — еще и в том, что национальное самосознание выпадает из принятого и распространенного режима толерантности и устоявшегося круга взаимоотношений — возврат к ним становится крайне трудным. Национальное самосознание привыкает, а затем и оправдывает проявления нетерпимости, жестокости (*особенно со своей стороны*), но становится крайне агрессивным при малейшем намеке на них по отношению к себе. Такое падение этнотерпимости провоцирует (*и даже оправдывает*) совершение действий и поступков, прежде запрещенных либо невозможных.

Толерантная часть населения везде количественно преобладает над «группой нетерпимости» не меньше, чем в полтора раза, а по большинству регионов — в 3—4 раза и более. Это свидетельствует не только о сохранении почвы для националистических настроений, но и о сформировавшемся явлении национализма.

В случае с толерантностью принято говорить о терпимости большинства по отношению к меньшинству (*мигрантам, репрессированным и т. д.*). В таком случае оно лишь объект терпимости, те, на кого она направлена. Однако сейчас впору говорить о терпимости по отношению к большинству (*оно-то, как выше мы указали, в основной своей массе терпимо*), которое не несет ответственности за произошедшее и происходящее (*преследование русских и русскоязычного населения в РФ и на территории постсоветских государств*). Это может быть следствием ограниченности национального самосознания и причиной его собственной ограниченности. Такое действие причинно-следственных связей придает особую сложность национальным процессам и создает трудности в разрешении национальных проблем. Реакции национального самосознания на них всегда опережают конкретные действия.

Этнонациональная толерантность, лояльность, компромиссность — это сложная работа национального самосознания и общегражданского сознания, включающая в себя признание собственных недостатков и ошибок; это и способность оставить обиды в прошлом и извлечь из него уроки, и стремление преодолеть жесткость рамок «свой-чужой», а также определить перспективы совместного развития. Всё это требует уступок, и при развитом национальном самосознании они не будут восприниматься как потери национального.

P. S. В конце ноября 2013 г. в Краснодаре состоялась Международная научно-практическая конференция «Россия и Кавказ в пространстве единой Державы», которая приняла Резолюцию, первый пункт которой гласит: *«Высшим учебным заведениям Северного Кавказа дополнить вузовский компонент Госстандарта образовательными спецкурсами, нацеленными на воспитание толерантности и культурно-просветительскую интеграцию народов России»*. Комментарии, думается, излишни.

Список литературы:

1. Гожев К.М. Абазинский транзитив в демократическом лабиринте. — Черкесск, 2010. — С. 274.
2. Гожев К.М. Кавказ и Русь: сопряжение цивилизаций и культур. — СПб., 2009. — 624 с.
3. Даль В.И. Толковый словарь живого великорусского языка. — М., 2003. Т. 4. — С. 401—402.
4. Десять лет российских реформ глазами россиян // Социсследования. — 2002. — № 10. — С. 35.
5. Кожурин А.Я. Философско-антропологические основания русской традиции просвещения. — СПб., 2008. — 263 с.
6. Любичанковский В.А., Нагорная О.В. Обсуждение проблемы толерантности на IV Российском философском конгрессе // Credo new. № 4 (44). 2005. — С. 74.
7. Установление культуры мира в гражданском обществе. — Тверь, 2001. — С. 66.
8. Энциклопедический словарь. — М., 2003. — С. 398.
9. Автором и руководителем реализации проекта был президент Института региональных проблем российской государственности на Северном Кавказе, доктор исторических наук, профессор В.А. Казначеев.

ФИЛОСОФСКАЯ ПРОБЛЕМА БУНТА АЛЬБЕРА КАМЮ

Зезюлькина Любовь Андреевна

*студент Сибирского государственного индустриального университета,
РФ, г. Новокузнецк*

Стародубцева Вера Валентиновна

*студент Сибирского государственного индустриального университета,
РФ, г. Новокузнецк*

Быкасова Лариса Валентиновна

*научный руководитель, доцент
Сибирского государственного индустриального университета,
РФ, г. Новокузнецк*

В данной работе реконструируется проблема метафизического бунта, рассмотренная французским писателем и философом Альбером Камю. Как известно, одной из фундаментальных проблем современной западной философии является проблема обретения смысла бытия. По мнению А. Камю, мир способен обрести смысл, который откроется лишь через осмысленный, направленный на уничтожение абсурдности мира, бунт. Изучение развития бунта как целостной установки деятельности человека позволили мыслителю рассматривать бунт в качестве инструмента, при помощи которого мир теряет разрозненную бессвязность и приобретает разумную целостность. В работе «Бунтующий человек» путем анализа метафизического и политического бунта, Камю постепенно переходит от морально-нравственной обусловленности трансформаций бунтующего человека к социально-исторической обусловленности.

Надо заметить, что А. Камю раскрывает условия перехода к бунту в виде отказа от бессмысленной жестокости тирании и вместе с тем как примирение с жестокостью. Действительно, слияние метафизического и политического бунтов способно привести общество от человеческой солидарности, поиска смысложизненных ориентиров к абсолютизму, провиденциализму, всезнанию и даже террору.

Камю полагает, что мировоззрение бунта — моральная установка, которая одна способна обозначить начало для ценностных ориентиров, имеющих огромное значение для всего человечества. Бунт является протестом против бессмысленного мира и негативной, подавляющей силы обстоятельств. Чаще всего бунт выдвигает требования ясности и порядка. Бунт наполняет жизнь смыслом, он придает ей ценность. Бунт — выражение презрения к своей судьбе и акт серьезной борьбы воли с намного превосходящей ее по силам реальностью. Бунт является свидетельством того, что в мире существует свобода, и человеческий дух действительно может стать великим.

По мнению Камю, «бунтующий человек» — это, прежде всего, человек, который говорит «нет». Но совершая первое же действие, он говорит «да». Если человек протестует против существующего порядка вещей, в то же время он признает, что существует некая граница, до которой он готов допустить вмешательство негативных обстоятельств в собственную жизнь.

Поясняя значение понятия «Бунтующий человек», Камю утверждает, что это человек, говорящий нет, вместе с тем он «отрицая, не отрекается»; кроме того, «это человек, уже первым своим действием говорящий да». Сказанное «нет» является утверждением, что существует граница, за которой находится «область суверенных прав, ставящих преграду всякому на них посягательству». Другими словами, именно так обнаруживается, что «в человеке есть нечто такое, с чем он может отождествлять себя хотя бы на время». Получается, что очень часто сознание появляется у человека одновременно, «вместе с бунтом».

В самом бунте заключено внутренне противоречие, т. е. «для того, чтобы жить, человек должен бунтовать, но его бунт обязан уважать границы, открытые бунтарем в самом себе, границы, за которыми люди, объединившись, начинают свое подлинное бытие». Мысленно Камю следует дальше: «В опыте абсурда страдание индивидуально. В бунтарском порыве оно приобретает характер коллективного существования. Я бунтую, следовательно, мы существуем» [3, с. 222]. Обдумывая «метафизический бунт», Камю

акцентирует, что это есть «восстание человека против своего удела и против всего мироздания». Подобный бунт «оспаривает конечные цели человека и вселенной». Во время отрицания собственной судьбы бунтующий раб вовлекает в конфликт и потусторонние силы. В данном случае усматриваются признаки не атеизма, но скорее, полемики с богами. Видится желание доказать им свою правоту, а затем, если получится, и свергнуть их. В результате такой социальной процедуры формируются предпосылки «метафизической революции»: низложение Бога надо оправдать и компенсировать в настоящем мире. И в результате новое царство людей, уже без Бога, может быть отстроено лишь ценой «ужасающих последствий».

Камю делает заключение, что «революция, не знающая иных границ, кроме исторической эффективности, означает безграничное рабство. Если предел, открытый бунтом, способен преобразовать все, а любая мысль, любое действие, перешедшее известную черту, становятся самоотрицанием, ясно, что существует некая мера вещей и человека. Выявляя общую всем людям природу, бунт обнаруживает также меру и предел, лежащий в ее основании» [2, с. 135]. Основой бунта становится действительность, от нее он отталкивается и устремляется на непрекращающуюся борьбу за истину. Камю говорит, что «бунт беспрестанно сталкивается со злом, после чего ему приходится всякий раз набирать силы для нового порыва. Человек может обуздать в себе все, чем он должен быть. И должен улучшить в мироздании все, что может быть улучшено. Но несправедливость и страдания останутся... искусство и бунт умрут только с последним человеком» [2, с. 137].

На наш взгляд Камю усматривает ограничительные факторы бунта в самом человеке, который сумел преодолеть страдания и вынес из них бунт и солидарность. Подобный человек все знает о своих правах, в бунте выражает свое человеческое измерение и осознает неустранимость трагизма человеческой жизни. Надо заметить, что протест против человеческого удела почти всегда обречен на поражение, но он точно так же необходим человеку, как Сизифу его собственный труд.

Разумеется, бунт несет в себе определенную ценность. Во-первых, бунтарь обнаруживает и противопоставляет все то, что является ценным для него, тому, что таковым не является. По мере развития бунт отдельного человека начинает выделять некое благо, которое приобретает большее значение, чем судьба отдельного индивида.

Приводя пример с рабом, бунтующим против своего владыки, Камю делает вывод, что раб всего лишь восстает против существующего порядка. В таком порядке отрицается нечто, присущее сообществу всех без исключения угнетенных. Отдельный индивид не является ценностью, которую он станет защищать. Такой ценностью является только сообщество людей.

Мы считаем, что Камю настаивает на дистанцировании понятий бунт и озлобленность. Обычно озлобленность вызывается завистью, она почти всегда направлена на объект зависти. Целью бунта, напротив, является защита личности. Восставший защищает целостность собственной личности, он стремится к тому, чтобы заставить уважать себя. Камю делает вывод, что озлобленность включает в себе отрицательное начало, а бунт — положительное. Этим своим тезисом автор вступает в полемику с рядом философов, которые привыкли отождествлять бунтарский дух с озлобленностью.

Рассматривая бунт с социальных позиций, Камю отмечает, что бунт не может появиться в обществах, где слишком велико социальное неравенство. В качестве примера можно привести кастовые общества. Также бунта не бывает в обществах с абсолютным равенством (например, в некоторых из первобытных обществ). Камю говорит о том, что бунт может появиться в обществах, где в теории провозглашается равенство, а фактически скрывается огромное неравенство.

Кроме того, бунт является делом рук человека осведомленного. Прежде всего, он должен ясно осознавать собственные права. А это значит, что бунтарь не может появиться в сакрализованном обществе, где властвуют мифы

и традиции, в котором все ответы на спорные вопросы следует искать в священных книгах.

Мы считаем, что следует учесть, что первоисточником бунта может выступать не только индивид. В процессе исторического развития человечество все глубже и полнее осознает себя в целом.

Камю делает вывод, что современная история с ее распрями вынуждает людей осознать, что бунт — одно из существенных проявлений человека. Сегодня он становится исторической реальностью для человечества. И не следует убегать от этой реальности, надо искать в ней ценности, общие для всего человечества.

Одной из главных ценностей бунта является то, что он предполагает наличие человеческой общности, причем свободной от любой святости. Для нормальной жизни человек должен бунтовать, но не переходить при этом границы в самом себе, т. е. границы, за которыми объединившиеся люди начинают своей подлинное бытие.

Первопричиной бунта выступает осознание абсурдности мира и его неразумности. Но, если в опыте абсурда страдание — индивидуальная черта, то в порыве бунта оно приобретает коллективные черты. Оно становится общей участью, как утверждает Камю.

Бунт выводит человека из одиночества, по этой причине он может считаться основой ценности для всех людей. Изначальное значение бунта для человека определяет формулировка: «я бунтую — значит, я существую». Дальнейшее созидательное развитие бунта позволяет сказать следующее: «я бунтую, следовательно, мы существуем».

По определению Камю, метафизический бунт — восстание против собственного человеческого удела и всего мироздания. Если раб бунтует против своего рабского положения, то метафизический бунтарь протестует против того удела, который приготовило ему мироздание как представителю человеческого рода. Он верит, что обделен и обманут самим мирозданием.

Камю раскрывает одну довольно интересную особенность. Когда раб протестует против господина, вместе с тем он одновременно признает существование этого господина и его власти. Точно так же метафизический бунтарь, противясь силе, которая определяет его смертную природу, одновременно утверждает, что эта сила реально существует [1, с. 432].

Внимательно восприняв это утверждение, можно подытожить, что в метафизическом бунте нет атеизма. Бунт не является отрицанием высшей силы, он ее признает и, признавая, бросает ей вызов.

Ценность бунта в том, что он становится пределом угнетения и создает некое достоинство, общее для всех людей. В самом бунте есть созидательное начало. Его главное значение — в объединении людей, раскрытии единства их природы, в общении, во всем, что помогает выявить их схожесть и укрепить содружество. Итак, бунт и убийство — вещи, логически противоречивые друг другу. Совершая убийство, бунтовщик раскалывает мир, он разрушает единство и общность людей. Таким образом, была создана новая формула, вместившая в себя ценность и значимость бунта: «я бунтую, следовательно, мы будем существовать».

Список литературы:

1. Ильин В. История философии — СПб: Питер, 2005 — 380 с.
2. Камю А. Бунтующий человек / Пер. с фр.; Общ. ред., сост. предисл. И примеч. А. Руткевича — М. Терра — Книжный клуб; Республика, 1999 — 415 с.
3. Камю А. Бунтующий человек — М.: Наука, 1988 — 415 с.

СЕКЦИЯ 4.

ЭТНОГРАФИЯ

РАЗВИТИЕ ЭТНОГРАФИЧЕСКОГО ТУРИЗМА НА ТЕРРИТОРИИ РОССИИ КАК УНИКАЛЬНЫЙ СПОСОБ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ТУРИСТОВ И ПОПУЛЯРИЗАЦИИ МАЛЫХ КОРЕННЫХ НАРОДОВ

Тайсумова Луиза Исаевна

*студент Чеченского Государственного Университета,
РФ, г. Грозный*

Сербиева Заара Шахидовна

*научный руководитель, старший преподаватель
Чеченского Государственного Университета,
РФ, г. Грозный*

В последнее время в России стали уделять большое внимание малым коренным народам и сохранению их культурного наследия. Одним из способов реализации данной цели, на наш взгляд, является развитие этнографического туризма. Россия является крупнейшей многонациональной страной и имеет огромный потенциал в развитии этнотуризма. Благодаря развитию данного вида туризма, представляется возможность превратить деятельность по сохранению исторического и культурного наследия регионов нашей страны в стабильный бизнес для малого предпринимательства, а также обеспечить экономическое и социальное благополучие малых коренных народов.

Развитию этнографического туризма на территории Российской Федерации способствует ряд документов, принятых на федеральном уровне: «Концепция устойчивого развития коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока РФ», Государственная программа Российской Федерации «Развитие культуры и туризма» на 2013—2020 годы, Федеральная целевая программа «Развитие внутреннего и въездного туризма в РФ (2011—2018 гг.)» и др.

Этнографический туризм способствует сохранению и возрождению этнокультурного наследия. «В богатой истории России в разные времена оставили свои следы викинги, древние славяне, монголо-татары, половцы, скифы, шведы, тевтонцы, греки, генуэзцы и другие народы. Наши предки наследовали от них внешность, веру, разные культуры, языки и традиции. Это стимулирует развитие внутреннего туризма — делает современных россиян интересными друг другу. Великие князья, монархи и императоры присоединяли и теряли земли и народы, путешественники заходили все дальше в глубь Севера, Сибири и Дальнего Востока и открывали новые просторы, реки, моря и океаны. Демократичные и авторитарные государи, сменяя друг друга, строили дворцы и усадьбы, создавали музеи, разрушали церкви и буддистские храмы, оставляли после себя мавзолеи, грандиозные высотные здания, мощнейшие ГЭС и одновременно лагеря для репрессированных, кукурузные поля, открывали космическую эру, создавали уникальные образцы вооружения и восстанавливали храмы. Все эти события и поступки сделали Россию такой, какой ее может увидеть каждый в экскурсионном (культурно-познавательном) туре» [2].

Этнотуризм является одним из направлений культурно-познавательного туризма, способный удовлетворить целый ряд духовных потребностей человека. Наиболее важным в организации этнотуризма является ознакомление участников с традициями и культурой различных этносов.

Этнографический туризм предусматривает посещение туристами поселений, в которых проживает определенный этнос со своим традиционным укладом быта, специфической культурой, сохранившимися ритуалами и обычаями, элементами национальной кухни, а также народными праздниками и гуляньями.

«Передовыми с точки зрения развития этнотуризма являются Ямало-Ненецкий и Ханты-Мансийский округа Тюменской области, Краснодарский и Ставропольский края» [1]. Однако, большинство российских регионов пока

только начинает развивать этот вид туризма, хотя имеют не менее интересную базу для создания данного турпродукта.

Примером активного развития этнотуризма является Ямало-Ненецкий округ, который предлагает туристам в рамках этнографического туризма проживание в чуме; участие в национальных праздниках, таких как «День оленевода», «Медвежий праздник», «День рыбака»; туры на оленьих и собачьих упряжках, и, конечно же национальную кухню. В Ханты-Мансийском округе туристы могут посетить множество этнографических музеев под открытым небом, познакомиться с коренными народами — ханты и манси, прочувствовать их традиционный уклад жизни. Также туристам интересен историко-архитектурный и этнографический музей-заповедник «Кижи», расположенный в республике Карелия. Активное развитие этнотуризма наблюдается и на Чукотке, который представлен танцами и песнями, самобытным искусством чукчей, эскимосов, эвенов, чуванцев; гонками на собачьих и оленьих упряжках; соревнованиями на байдарках, которые представляют большой интерес для туристов.

К регионам, не практикующих этнотуризм в должной мере, относятся Камчатский край, Республика Алтай, Республика Саха (Якутия), Удмуртская республика, а также республики Северо-Кавказского федерального округа и многие другие субъекты, составляющие национальный колорит России.

Туристов привлекли бы путешествия, позволяющие познакомиться поближе с такими народами как ительмены, камчадалы, чукчи, якуты и другими народами, сохранившими свою самобытность; путешествия, предлагающие послушать горловое пение якутов и услышать звучание варганы (якутский музыкальный инструмент), посмотреть на деятельность оленеводов и шаманов, пожить в юртах и ярангах, посмотреть национальные танцы народов, надеть на себя национальный костюм, попробовать национальную кухню, и, в конце концов, почувствовать себя жителем определенного региона.

Не меньший интерес будет представлять этнотуризм и в Северо-Кавказском регионе со всем своеобразием кавказской культуры, сочетающей

в себе кавказское гостеприимство, национальную кухню (в том числе и известный по всему миру шашлык), лезгинку, кавказскую национальную одежду и многое другое.

Надо отметить, что во многих регионах России элементы этнографического туризма присутствуют в составе сформированного комплексного турпродукта, но как самостоятельный вид он не развит. На наш взгляд, необходимо развивать этнографический туризм именно как отдельное, самостоятельное направление в туризме, а не как дополнительный бонус к горнолыжному, водному, развлекательным и другим видам туризма. Красивый пейзаж, высокие горы, великолепные озёра — все это есть во многих странах, и в какой-то степени уже потеряли большой интерес у туристов, которые ищут новшества в своих путешествиях. И мы должны предложить им это «что-то новое»: не только познакомить с уникальными традициями и обычаями наших народов, а сделать их свидетелями и даже участниками красочных традиционных праздников, фестивалей, гуляний, обрядов; научить их местным ремеслам, готовить национальные блюда и т. п.

Для вовлечения коренного населения в развитие российского туризма необходимо проведение конференций, собраний, выступлений, мастер-классов, конкурсов на тему этнографического туризма в регионах, где он еще слабо развит.

В рамках развития этнографического туризма, хотелось бы предложить специальное агентство «Принимающие семьи», т. е. своего рода семейный бизнес. Специфика данного предложения состоит в том, что здесь нет необходимости подготовки специалистов по обслуживанию клиентов: семья, которая взялась принять туриста, будет обслуживать его в соответствии со своими обычаями и традициями, т. е. делать все то, что он делал в течение всей своей жизни согласно менталитету своего народа. Все это будет работать по такому же принципу «принимающих семей» как в сфере образования, цель которого обучить клиента иностранному языку. В нашем случае целью является ознакомление туриста с уникальной самобытностью народа. Турагент,

таким образом, выступает в качестве посредника между клиентом и семьей, а все обязанности по обслуживанию туриста лежат на семье включая встречу и проводы туриста.

Социологическое исследование по этнотуризму, проведенное по заказу Ростуризма показывает, что «в подобные туры хотели бы отправиться 88 % опрошенных. При этом 91 % респондентов считают, что информационных (в первую очередь этнографических путеводителей) и рекламных материалов о них явно недостаточно» [1]. Из этого следует, что туристам мало известно о существующих на территории России этнотурах. В связи с этим, необходимо проводить рекламные кампании, информационные туры с привлечением специалистов по туризму, преподавателей и студентов соответствующих специальностей. А так же принимать активное участие в российских, международных конференциях, выставках по туризму и в иных мероприятиях в целях популяризации российского этнографического туризма. Думаем, целесообразно также организовать и провести рекламный тур «Россия многонациональная» по местам с наиболее развитым этнотуризмом для зарубежных и ведущих российских туроператоров.

В заключении хочется отметить, что развитие этнографического туризма имеет массу своих преимуществ:

1. человек получает возможность увидеть материальную культуру местных жителей, поучаствовать в традиционных праздниках, обрядах и ритуалах, приобрести предметы традиционного быта в качестве сувенира, ощутить уникальность жизни определенного народа;

2. способствует укреплению толерантного отношения между представителями разных этносов «Вернувшись из поездки, туристы показывают своим родственникам и знакомым приобретенные изделия, делятся впечатлениями об особенностях культуры этносов посещенного региона» [3, с. 6];

3. создаются новые рабочие места для населения по месту их проживания;

4. наблюдаются положительные сдвиги в социально-экономическом развитии региона;

5. повышается интерес как к своей истории, так и к истории других народов;

6. способствует сохранению материального и нематериального наследия коренного народа;

7. туристский этнопродукт формируется с учетом охраны культурного наследия мест проживания малых коренных народов;

8. способствует развитию не только внутреннего, но и международного туризма.

Согласно известному афоризму «Новое — это хорошо забытое старое», возвращаясь к истокам нашей истории, мы можем сформировать новое направление в туризме, которое как нам кажется не останется невостребованным.

Список литературы:

1. Георгий Осипов, «Россия хочет развивать этнический туризм», Информационно-аналитический журнал для профессионалов «Турбизнес», № 8, Июнь 2011.
2. Официальный сайт Федерального агентства по туризму Министерства культуры Российской Федерации, «Основные виды туризма в России» [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.russiatourism.ru/rubriki/-1124140243/>
3. Ресурсы этнического туризма в Самарской области: учеб. пособие по дисциплине «Краеведение и туризм» для студ. всех форм обучения специальности «Социально-культурный сервис и туризм» / сост.: С.Э. Зубов, М.В. Кржижевский. — Самара: Филиал ГОУ ВПО «МГУС», 2007. — 67 с.

СЕКЦИЯ 5.

МАРКЕТИНГ

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ БАНКРОТСТВА КАК ОДНОЙ ИЗ СТАДИИ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

Шилова Анна Александровна
магистрант Финансового Университета при правительстве РФ,
РФ, г. Ярославль

В современных экономических условиях кризисную ситуацию предприятия целесообразно рассматривать как некую закономерность в его жизненном цикле. Непринятие соответствующих мер по преодолению кризисной ситуации может привести к серьезному сбою деятельности всего предприятия в целом, неспособности финансового обеспечения деятельности и, следовательно — к банкротству.

В настоящее время основным правовым документом, который регламентирует процедуру банкротства, является Федеральный Закон № 127 от 26 октября 2002 года «О несостоятельности (банкротстве)». В нем изложены все необходимые основания для признания должника — банкротом, урегулированы меры по предупреждению несостоятельности, установлены порядок и условия проведения процедуры банкротства. Действие Закона распространяется на все юридические лица, за исключением политических партий, казенных предприятий и религиозных организаций. Согласно Закону под банкротством предприятия понимается признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей, если данные обязательства не исполнены в течение 3-х месяцев с даты, когда они должны быть исполнены.

От состояния предприятий-банкротов, следует различать преднамеренное банкротство и фиктивное банкротство:

- Преднамеренное банкротство — преднамеренное увеличение или создание неплатежеспособности предприятия, нанесение ущерба предприятию в личных интересах руководителя или собственника.

- Фиктивное банкротство — предприятие, которое имеет возможность удовлетворить требования кредиторов, заведомо ложно объявляет себя банкротом с целью введения в заблуждение кредиторов для получения отсрочки платежей.

В подобных случаях мера ответственности за допущение банкротства предприятия устанавливается в соответствии с Уголовным кодексом РФ. К временно неплатежеспособному предприятию не следует применять меры возбуждения процедуры банкротства. Банкротство — это исключительная мера, когда должник самостоятельно не способен преодолеть кризис затянувшихся платежей.

В развитии современных предприятий выявляются определенные закономерности, отличающиеся скоростью протекания и амплитудой уровня развития. Рассмотрим их в схеме жизненного цикла организации, в которой выделяются следующие стадии:

- I — стадия зарождения;
- II — стадия развития;
- III — стадия бурного роста;
- IV — стадия стабильного развития;
- V — стадия появления тенденции спада;
- VI — стадия активного спада;
- VII — стадия банкротства;
- VIII — стадия ликвидации деятельности.

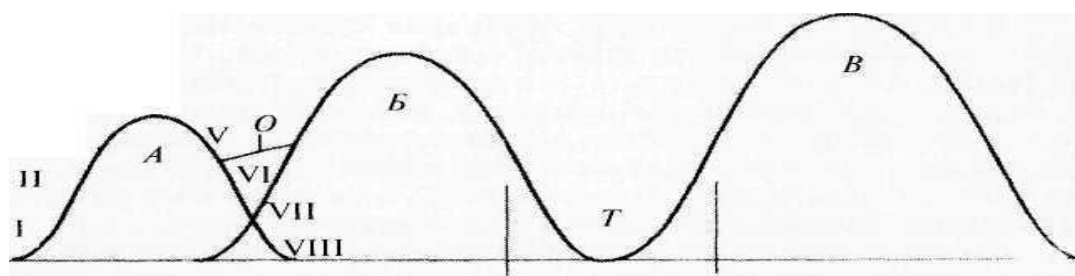


Рисунок 1. Жизненные циклы предприятия (А, Б, В)

Ликвидация деятельности предприятия не всегда совпадает с ликвидацией самого предприятия. Как указывает рисунок, 1 между жизненными циклами Б и В существует временной лаг Т. В период функционирования в цикле Б предприятие исчерпало все свои резервы, и оно может продлить свою жизнь в цикле В лишь при условии влияния сторонних финансовых инъекций. В период Т предприятие претерпевает кризис. Рассмотрим другой путь. Предотвратить кризис можно, в случае своевременной переориентации направления деятельности предприятия. Для реализации чего необходимо выделить финансовые средства из прибыли, которая образовывалась в период стабильного развития предприятия. Стадия развития нового вида деятельности должна совпадать со стадией появления тенденции спада в результате осуществляемой деятельности. Таким образом, в переходный период скачок в развитии предприятия будет сглажен (линия О), потому что позитивная тенденция в развитии новой деятельности ослабит влияние негативной тенденции на жизнедеятельности предприятия. В таком случае жизненный цикл продлевается [3, с. 646—647].

Существует две группы факторов, которые влияют на кризисное состояние предприятия, а, следовательно, которые могут привести к состоянию банкротства: экзогенные (внешние) и эндогенные (внутренние). Экзогенные факторы не зависят от финансово-хозяйственной деятельности предприятия, к ним можно отнести социально-экономические, рыночные и др. факторы. Среди социально-экономических факторов целесообразно рассматривать только те, которые оказывают непосредственное влияние на финансово-хозяйственную деятельность предприятия. Среди рыночных факторов

рассматривают влияние негативных тенденций развития финансовых и товарных рынков. Прочие экзогенные факторы организация устанавливает самостоятельно, руководствуясь спецификой своей деятельности. Эндогенные факторы непосредственно связаны с финансовой, хозяйственной и инвестиционной деятельностью организации. К ним можно отнести низкий уровень менеджмента и маркетинга организации, неправильное использование ресурсов, низкое качество продукции и др. Эндо и экзогенные факторы не являются первопричиной возникновения банкротства предприятия. В первую очередь, они оказывают непосредственное негативное влияние на финансовое и хозяйственное состояние предприятия, что может привести к кризисной ситуации на любой стадии жизненного цикла предприятия.

Риски, оказывающие негативное влияние на финансово-хозяйственную деятельность предприятия, являются неотъемлемой частью его жизненного цикла. При наступлении риска предприятие нуждается в потребности его выздоровления. Существует два вида тактики оздоровления (защитная и наступательная тактики). Защитная тактика сводится к проведению сберегающих мероприятий, основой которых является сокращение расходов, связанных с производством и сбытом продукции, содержанием персонала и основных фондов. К задачам защитной тактики можно отнести следующее:

жесткий контроль затрат в целях устранения убытков;
↕
снятие с производства убыточной продукции;
↕
передача в аренду или продажа патентов, лицензий, объектов незавершенного строительства и имущества бесперспективных производств;
↕
определение порога рентабельности;
↕

установление обоснованных цен на продукцию с учетом норм рентабельности и эластичности спроса;
↕
перепрофилирование производства;
↕
реструктуризация и погашение просроченной задолженности, списание безнадежных долгов;
↕
кадровые перестройки, высвобождение персонала;
↕
укрепление дисциплины труда и производства, повышение культуры труда;
↕
аудит и совершенствование бухгалтерского учета, учетной политики; и т.д.

В наступательной тактике проводятся мероприятия реформаторского характера, которые направлены на приток инвестиций извне или обеспечение условий для их поступления в любой форме: от кредитов; реализации производства, венчурного капитала, капитала. В данном случае решаются следующие задачи:

смена руководства (собственника);
↕
проведение активного маркетинга;
↕
политика более высоких цен;
↕

укрепление положение предприятия в деловом мире;
↕
повышение инвестирования собственного производства;
обоснование основных фондов;
↕
повышение оборачиваемости оборотных средств;
↕
изменение видов деятельности;
↕
обеспечение нематериальными активами (лицензиями, патентами);
↕
разработка пакета бизнес-планов;
↕
выпуск дополнительной эмиссии ценных бумаг, налаживание управленческого учета и т. д.

Таким образом, основная задача управления банкротством предприятия сводится к выявлению диагноза ухудшения какой-либо деятельности и направлению всех усилий на качественное преобразование его деятельности. Для профилактики состояния банкротства предприятие производит сбор данных, рассчитывает ряд финансовых показателей, отслеживает тенденции и динамики изменений, что необходимо для принятия оптимальных управленческих решений.

Банкротство организаций имеет как положительные, так и отрицательные стороны.

Положительными сторонами проведения процедуры банкротства являются возможности:

- закрытия организации должника и возвращение долгов кредиторам через суд;

- передачи бизнеса в более надежные руки собственников, замена некомпетентных руководителей организации на профессиональных руководителей;

- очищение активов, восстановление финансовой устойчивости организации, начала нового бизнеса;

- передачи бизнеса организации от государства в частные руки, и наоборот.

В то же время банкротство имеет и негативные последствия, так как оно затрагивает интересы и права большого круга юридических и физических лиц и несет в себе другие социальные издержки.

К негативным сторонам банкротства относятся:

- потеря кредиторами части своего капитала;
- возможность возникновения последующего банкротства (эффект домино);

- ухудшение материального положения работников предприятия из-за задержки заработной платы, пособий и т. д.;

- сокращение рабочих мест, снижение платежеспособности населения;
- сужение потребительского рынка;
- вероятность возникновения криминального передела собственности организации и разворовывания имущества [2,с. 21].

Банкротство как одна из стадий жизненного цикла предприятия протекает в 4 стадии. В первой (начальной) стадии банкротства зарождается финансовая неустойчивость предприятия, которая сопровождается уменьшением доходов и возрастанием убытков. Во второй стадии — стадии начальной финансовой неустойчивости наблюдается сбой в производственном процессе, уменьшение сбыта продукции и возрастание задолженности. На третьей стадии происходят серьезные сбои в производственном процессе, резко ухудшаются финансовые показатели деятельности, наблюдается задержка или выплата не в полном размере заработной платы. На четвертой — хронической стадии наблюдается увеличение дебиторской задолженности, уменьшение денежных средств

на счетах. Пятая стадия — банкротство. Предприятие не может своевременно и в полном объеме оплачивать долги. Зарплата не выплачивается. Остановка производства, уход персонала.

При возникновении угрозы банкротства предприятием разрабатывается специальная политика антикризисного управления, основной целью которой является восстановление платежеспособности до уровня, соответствующего уровню финансовой устойчивости организации. Для достижения поставленных целей предприятием разрабатываются и используются методы предварительной диагностики банкротства и механизмы оздоровления, которые обеспечивают защиту от последующей стадии банкротства [1, с. 156].

Список литературы:

1. Антикризисное управление: Учебник под ред. Короткова Э.М. — М.:ИНФА-М, 2003 — 432 с.
2. Жарковская Е.П., Бродский Б.Е. Антикризисное управление: Учебник — М.: Омега-Л, 2004. — 336 с.
3. Экономика предприятия: Учебник для вузов / Под ред. Проф. Горфинкеля В.Я., проф. Швандара В.А. — 4-е изд., перераб. И доп. — М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2007. — 670 с.

СЕКЦИЯ 6. МЕНЕДЖМЕНТ

ПОИСК РЕЗЕРВОВ СНИЖЕНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ НА ПРОМЫШЛЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ

Ахназарова Милана Суреновна
магистрант факультета Экономики и менеджмента
КГТА им. В.А. Дегтярева,
РФ, г. Ковров

Понятие себестоимости стало приобретать все более значимую роль с момента перехода страны к рыночной экономике. Эффективное использование ресурсов, внедрение новой техники и прогрессивной технологии, совершенствование организации труда, производства и управления являются основными факторами ведения грамотной и эффективной политики управления затратами на предприятии.

Снижение издержек производства способствует восстановлению ценовой конкурентоспособности продукции и является главным условием подъема промышленности.

С целью успешного функционирования предприятию необходимо разрабатывать мероприятия, направленные на снижение себестоимости путем совершенствования экономического механизма управления затратами.

Себестоимость продукции отражает все стороны производственной и финансово-хозяйственной деятельности предприятия: степень использования материальных, трудовых и финансовых ресурсов, качество работы отдельных работников и руководства, эффективность производственного процесса в целом.

Основной задачей анализа себестоимости продукции предприятия является выявление резервов снижения затрат на производство и реализацию продукции.

Основными источниками информации, необходимой для проведения анализа себестоимости и выявления внутренних резервов ее снижения,

являются отчетные данные; данные бухгалтерского учета; плановые данные о затратах на производство и реализацию продукции и отдельных изделий.

Определим значение снижения себестоимости продукции с экономической точки зрения:

- Это увеличение прибыли, следовательно, и размеров отчислений в фонды экономического стимулирования;

- Это рост прибыли, остающейся в распоряжении предприятия, следовательно, появляется возможность не только в простом, но и расширенном производстве;

- Это возможность для материального стимулирования работников и решения многих социальных проблем коллектива предприятия, что является в свою очередь фактором для повышения производительности труда;

- Это улучшение финансового состояния предприятия, и, как следствие, снижение степени риска банкротства;

- Это возможность снижения продажной цены на свою продукцию, что позволяет в значительной мере повысить конкурентоспособность продукции, увеличив объем продаж и прибыль;

- Это хорошая предпосылка для выплаты дивидендов в акционерных обществах, за счет роста прибыли.

Величина себестоимости определяется как внутренними, так и внешними факторами. Внутренние факторы полностью зависят от деятельности предприятия, внешние же напротив, не зависят от его работы.

К внутренним факторам снижения себестоимости относятся:

- эффективность использования производственных ресурсов предприятия;
- объем производства и реализации продукции.

Только проведя всесторонний анализ себестоимости, изучив ее динамику и структуру, можно говорить о поисках путей и резервов ее снижения.

К основным источникам снижения себестоимости относятся:

- снижение расхода сырья, материалов, топлива, энергии;
- уменьшение размера амортизационных отчислений;

- сокращение расхода заработной платы;
- уменьшение административно—управленческих расходов.

Внутренними факторами снижения затрат предприятия выступают:

- конструкция изделия, требующая минимальных материальных затрат;
- ресурсосберегающая технология изготовления продукции, требующая минимальных трудовых, материальных и энергетических затрат;
- нормирование расходования всех ресурсов, используемых предприятием;
- организация производства, обеспечивающая повышение степени загрузки оборудования;
- использование передовой техники, новых технологий;
- организация эффективной и рациональной организационной структуры и системы управления производством, обеспечивающей сокращение затрат на управление;
- эффективная система внутрипроизводственного регулирования, способствующая экономии всех видов ресурсов предприятия;
- организация труда, направленная на снижение потерь рабочего времени, обеспечивающая высокую производительность труда и экономию затрат труда;
- обеспечение высокого уровня технологической дисциплины на производстве, что направлено на повышение качества продукции и исключение затрат на брак;
- контроль и регламентация учета производственных затрат, обеспечивающего точную, оперативную и достоверную информацию о затратах на производство и реализацию продукции;
- Планирование, учет, контроль и анализ процесса управления затратами.

Наиболее эффективным из направлений снижения затрат производства является механизация и автоматизация производства, разработка и применение прогрессивных, высокопроизводительных технологий, замена и модернизация устаревшего оборудования. Однако, используя только мероприятия

по совершенствованию применяемой техники и технологии нельзя получить должного экономического эффекта, необходимо также организовать работу по улучшению организации производства и труда.

Иногда, предприятия приобретают или берут в аренду дорогостоящее оборудование, не подготовившись к его использованию, что приводит к крайне низкому показателю коэффициента использования данного оборудования. В итоге отдача такого оборудования не покрывает инвестиционные затраты на его приобретение.

Поскольку материальные ресурсы занимают значительную долю в структуре затрат на производство продукции, предприятия стремятся к рациональному, экономному и эффективному их использованию. Важную роль здесь играет применение ресурсосберегающих технологических процессов и входного контроля за качеством поступающих от поставщиков сырья и материалов, комплектующих изделий и полуфабрикатов.

Так как предприятие не в силах повлиять на внешние факторы, то речь идет о более эффективном использовании внутренних ресурсов и об увеличении объема выпускаемой продукции.

В качестве объекта исследования выступает ОАО «КЭМЗ».

Информационной базой анализа являются данные бухгалтерской и статистической отчетности ОАО «КЭМЗ» за 2010—2012 гг.

В результате проведенного анализа бухгалтерской и статистической отчетности ОАО «КЭМЗ» за 2010—2012 гг. выявлена негативная тенденция роста затрат на 1 рубль товарной продукции, что является следствием высокой доли устаревшего оборудования, неэффективного использования материальных и трудовых ресурсов на предприятии.

Наибольший удельный вес (27,8 % — в 2011 г. и 31,2 % — в 2012 г.) составляют покупные материалы и (24,6 % — в 2011 г. и 23,5 % — в 2012 г.) — общепроизводственные расходы; а также (13,9 % — в 2011 г. и 13,1 % — в 2012 г.) — общехозяйственные расходы.



Рисунок 1. Структура производственной себестоимости

Наименьший удельный вес (0,7 % — в 2011 г. и 1 % — в 2012 г.) составляет резерв на отпуска, (2,9 % — в 2011 г. и 2,5 % — в 2012 г.) составляют отчисления на социальные нужды и (2,8 % — в 2011 г. и 2,6 % — в 2012 г.) — затраты на литье.

Наблюдается высокий удельный вес общепроизводственных и общехозяйственных — накладных расходов в себестоимости выпускаемой продукции, не смотря на устойчивую тенденцию снижения их доли в себестоимости продукции.

Высокая доля постоянных расходов в структуре себестоимости соответственно указывает на высокий уровень производственного левериджа. Поэтому даже незначительное изменение объемов производства может привести к значительному изменению прибыли, поскольку постоянные расходы предприятие вынуждено нести в любом случае, не смотря на то, производится продукция или нет.

Научная новизна исследования состоит в том, что технико-экономические факторы снижения себестоимости продукции изучены комплексно с позиций системного подхода, что представляет собой перспективное направление эффективного управления факторами снижения себестоимости продукции.



Рисунок 2. Резервы снижения производственной себестоимости

Список литературы:

1. Бухгалтерская отчетность ОАО «КЭМЗ» 2010—2012 гг.
2. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебник. — 4-е изд., перераб. и доп. — М.: ИНФРА — М, 2008. — 512 с.
3. Сергеев И.В. Экономика предприятия: Учебник. — М.: Финансы и статистика, 2008. — 576 с.
4. Сеницын А.А. Ковровский электромеханический завод. — Владимир: Издатель А. Вохмин, 2008. — 96 с.
5. Царев В.В. Оценка конкурентоспособности предприятия: Учебное пособие / В.В. Царев, А.А. Кантарович, В.В. Черныш. — М.: Юнити — Дана, 2008. — 799 с.
6. Чуева Л.Н. Экономика фирмы: Учебник. — М.: Дашков и Ко, 2008. — 416 с.

АНАЛИЗ ОСОБЕННОСТЕЙ ПЛАНИРОВАНИЯ КАРЬЕРЫ И ПРОДВИЖЕНИЯ ПО СЛУЖБЕ В ЯПОНСКОЙ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЕ

Кожанова Кира Евгеньевна

студент

*Гжельского государственного художественно-промышленного института,
РФ, Раменский район, пос. Электроизолятор*

Чепкасова Елена Александровна

*заведующий кафедрой экономики и финансов,
РФ, Раменский район, пос. Электроизолятор*

На сегодняшний день в управлении персоналом одним из самых актуальных является вопрос, связанный с построением служебной карьеры. Он возник в результате перехода к более демократизированному обществу и увеличения независимости и свободы выбора каждого индивида. Установлено, что все люди в определенное время начинают строить планы на будущее для того, чтобы занять конкретное желаемое место в социуме. И наиболее значимой, при планировании своего будущего, является построение карьеры и выбор интересующего вида деятельности, который будет приносить желаемые плоды и удовольствие.

Не так давно в теории и практике управления человеческими ресурсами большой интерес вызывают пути, на которые встают работники при прохождении карьерной лестницы, а также вид планирования, необходимый для целенаправленного получения определенного результата. И чтобы решить эту проблему, необходимо понимать, что нахождение карьеры влияют способы связи вышерассмотренных факторов, а не сами факторы или человек.

Проблема построения карьеры значима тем, что многие организации или не управляют карьерой своих работников, или же не уделяют этому достаточного внимания. И основанием этому является то, что руководители считают управление карьерой не своей задачей, а задачей работника. Данная тема актуальна тем, что в большинстве предприятий управлением трудовой

карьерой должен заниматься не он, а сам работник. Ведь это его жизнь и его выбор. Это неправильная точка зрения, потому что от карьеры сотрудников зависит качество и уровень работы всей организации. Также руководители просто не берут на себя эту задачу из-за недостаточного уровня знаний в области управления карьерой.

Руководители организаций должны понимать, что результат работы компании полностью зависит от качества работы сотрудников, повышения которого можно добиться за счет грамотного управления служебной карьерой. Сотрудники, которые нацелены на определенный результат в прохождении карьерной лестницы, работают более качественно и продуктивно. На предприятиях, где руководители занимаются продвижением своих кадров, прослеживается стабильность и сокращаются затраты на наем новых сотрудников.

Акцентирование внимания на продвижении работников, их активности и карьерном планировании дает успешным организации отличительный признак инновационного стратегического управления персоналом. Работникам даются шансы для достижения личного и карьерного роста.

В Японии процесс управления карьерой является наиболее важным, ему уделяют достаточно внимания. Там считают, что руководитель обязан быть специалистом, который сможет выполнить функции в любом отделе компании, а не специализироваться по какому-либо определенному виду деятельности. Идя по карьерной лестнице, работнику необходимо с разных ракурсов взглянуть на свою организацию, занимая различные должности и не задерживаясь на них. Конечно, в результате этого, уменьшается количество знаний по отдельной специальности, но зато руководитель будет иметь достаточный опыт и объемное представление об организации для успешной управленческой деятельности.

Карьерный рост работников в Японии включает в себя следующие стадии:

1. Устройство на работу (в возрасте 20—25 лет), где работник сдает квалификационный экзамен, адаптируется и ориентируется в деятельности Банка.

2. Оформление на постоянную работу (в возрасте 26—35 лет): сотрудник стажировается у лучших руководителей Банка и выполняет различной сложности задачи, а также ротируется по должностям в филиалах Банка.

3. Продвижение в соответствии с профессиональным и квалификационным выбором (в возрасте 36—65 лет): работник выбирает или карьеру специалиста, или карьеру руководителя.

К третьей стадии работник подходит с определенными знаниями, он достаточно известен Банку и может обдуманно решить для себя: выбрать продвижение по должностям руководителей или же по специализированному профессиональному росту.

Практически во всех случаях прохождение служебной иерархии идет по двум вариантам. Один заключается в иерархии должностей, а второй — в иерархии статусов, благодаря этому сотрудник имеет массу шансов для успешного продвижения.

Последовательность оперативных должностей производится методом формальной оценки работ. Прохождение сотрудника по служебной лестнице осуществляется, исходя из рабочего стажа в банковской сфере и личных достижений. Далее определяется минимальный период времени нахождения на данной должности и максимальное время, по прошествии которого сотрудник автоматом переходит на следующий этап.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что продвижение сотрудника осуществляется автоматически. При этом берутся во внимание сущность работы, должностной уровень, умения, навыки и стремление сотрудника. Следовательно, существует сходство между должностным и статусным уровнем, но по иерархии статусов сотрудник имеет возможность проходить в соответствии со своими собственными умениями, оставаясь на той же должности.

Работа сотрудника постоянно оценивается. Чтобы получить положительные отзывы, наиболее значимым будут являться квалификационные

умения, качество работы и способности сотрудничать с другими сотрудниками, чем быстрая и недолговечная прибыль компании.

Получение такой оценки происходит с субъективной точки зрения, но так как она происходит довольно часто, то превращается в объективную. Достоверность проведения регулярно контролируется: сотрудника могут оценивать несколько начальников разного уровня должностей. Далее они сравнивают свои мнения о работнике. Претендента на должность руководителя оценивают шесть менеджеров. Регулярная оценка дает возможность получить максимальную информацию о сотруднике за долгое время.

Заработная плата (далее ЗП) в организации повышается за счет трудового стажа и качеств сотрудника. Одна третья часть ЗП устанавливается за счет уровня занимаемой должности, а две трети — за счет статуса работника.

Регулярное увеличение ЗП осуществляется за счет статуса сотрудника, и чем он выше, тем больше премия. Следовательно, чем выше статус, тем выше проходит график повышения выплат по выслуге лет. В остальных случаях, когда размер заработной платы зависит полностью от должностного уровня, количество этапов равно пяти — шести, но масштаб показателей ЗП достаточно неограничен. ЗП повышается каждый год, исходя из стажа и уровня занимаемой должности.

Система «стаж работы в Банке и личные качества» является уникальной моделью построения карьеры в банковской структуре, которая практически не имеет недостатков. Я считаю, что она довольно эффективна и обеспечивает определенную устойчивость и постоянство для тех, кто входит в эту систему.

В России в банковской сфере ситуация с наймом на работу и карьерным продвижением полностью отличается от японской системы. Нет определенной концепции проектирования карьеры. На работу можно попасть, не имея специализированного образования. Известно много случаев, когда банки брали на работу людей и с техническим, и с гуманитарным образованием. Также в России распространена система устройства на работу по «связям». Все это отражается на качестве работы.

Сотрудники в банках России не чувствуют поддержки со стороны руководства и не видят перед собой перспектив для успешного карьерного роста. Также им не дают осмотреться и выбрать более интересующий для себя вид деятельности в банке. В итоге они перестают самосовершенствоваться, выполняют свои должностные обязанности по шаблонам и, в конце концов, увольняются. Это результат использования неправильной модели руководства и построения карьеры.

В данный момент в России нынешний стиль построения карьеры понемногу уходит в прошлое, и начинают использоваться современные методы управления и организационно-структурной деятельности. Для совершенствования этого процесса необходимо провести модернизацию управленческого процесса, пересмотреть внутриорганизационные отношения и систему поощрений сотрудников.

Резюмируя сказанное, можно сделать вывод, что прохождение карьерной лестницы работником и совершенствование карьеры в японских банках влияют на внутриорганизационный трудовой рынок и потенциал отдельных кадров. Ведь отдельного работника необходимо рассматривать субъективно, учитывая индивидуальные желания и умения. Работники поднялись на ступень выше за счет более высокого уровня знаний, осознания своей значимости, возросшей ответственности. В связи с этим, японскую систему планирования карьеры можно рекомендовать к внедрению и в банковскую сферу России. Это повысит уровень качества работы в компаниях и трудовых показателей страны в целом.

Список литературы:

1. Блог «Экономика БГЭУ». Статья «Зарубежный опыт организации оплаты труда» — [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: www.economyweb.org/?p=416 (дата обращения 14.12.2013).
2. Лекции по предмету «Управление персоналом» — [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: refdb.ru/look/2466315-p6.html (дата обращения 14.12.2013).

3. Мескон М.Х., Альберт М., Хедоури Ф. Основы менеджмента: Пер. с англ. — М.:Спб, 2007. — 721 с.
4. Синк Д.С. Управление производительностью: планирование, измерение и оценка, контроль и повышение: Пер. с англ./Общ. ред. И вступ. Ст. В.И. Данилова-Данильяна. — М.: Прогресс, 1989. — 528 с.
5. Управление человеческими ресурсами / Под ред. М. Пула, М. Уорнера. — СПб.: Питер, 2002. — 1200 с.: ил. — (Серия «Бизнес-класс»).

БЕРЕЖЛИВОЕ ПРОИЗВОДСТВО КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ ПОДХОД К МЕНЕДЖМЕНТУ И УПРАВЛЕНИЮ КАЧЕСТВОМ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДА РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ НА ИННОВАЦИОННЫЙ ПУТЬ РАЗВИТИЯ

Козлова Анастасия Станиславовна
студент Томского политехнического университета,
РФ, г. Томск

Ермушко Жанна Александровна
научный руководитель, доцент Томского политехнического университета,
РФ, г. Томск

Бережливое производство сегодня повсеместно признается как наиболее эффективный, надежный и малозатратный путь компаний к выходу из кризиса и повышению конкурентоспособности. Его методы позволяют без значительных капитальных затрат повысить производительность, улучшить качество продукции или услуг, сократить издержки, время производственного цикла. Бережливое производство — это инновационный подход к менеджменту и управлению качеством, включающий в себя оптимизацию производственных процессов, улучшение качества продукции, сокращение издержек различного происхождения.

Важно отметить, что в последнее время наблюдаются две тесно взаимосвязанные тенденции хозяйственного развития. С одной стороны — это глобализация, которая в настоящий момент охватывает не только традиционные рынки товаров, технологий, капиталов и рабочей силы, но и системы управления, поддержки инноваций, развития человеческого капитала. С другой стороны — это регионализация, то есть стремление национальных экономик к развитию собственных конкурентных преимуществ [1].

Вместе с тем, особенности становления и функционирования промышленного комплекса России, бюрократизированная система управления, низкая ориентированность на потребности рынка, привели к тому, что, несмотря на наличие в регионах предприятий, технико-технологические

возможности которых позволяют осуществлять производство продукции, востребованной на российском и мировом рынках, вследствие низкой эффективности деятельности хозяйствующих субъектов лидирующие позиции среди производителей соответствующих товарных групп на рынке Российской Федерации не достигнуты. По ряду позиций отмечена тенденция к снижению ранга региона, что является следствием высокой степени износа используемого производственного оборудования и недостаточной инновационной активности.

В настоящее время в практике управления предприятием сложился перечень путей повышения эффективности деятельности, включающих снижение затрат, реформирование организационной структуры, оптимизацию численности занятых, стимулирование инвестиционной активности. Качественно новый уровень эффективности производства, достижение стабильности финансово-экономического положения субъектов предпринимательской деятельности, а также доведение качественно-стоимостных характеристик производимой продукции до уровня, конкурентоспособного в рамках единого рыночного пространства, могут быть обеспечены посредством внедрения на предприятиях промышленного комплекса региона инструментов и принципов бережливого производства [2].

Одним из важных аспектов реализации концепции «бережливого производства», а также системы Кайдзен и принципов TQM — всеобщего качественного менеджмента (Total Quality Management) является глубокий анализ существующей ситуации для поиска коренных причин возникающих проблем.

Поиск причин необходим для разработки корректирующих и предупреждающих мероприятий, для принятия управленческих решений, организации новых производственных участков и т. д. [4]. В этой связи становится особо актуальным внедрение процессов бережливого производства. Бережливое производство — это одно из новых направлений развития менеджмента, которое стало очередным этапом проникновения японской и западной предпринимательской культуры на российский рынок.

Методология бережливого производства была разработана после Второй мировой войны в Японии, а затем она распространилась в развитых странах мира. Японские ученые приняли во внимание концептуальные основы научного менеджмента, разработанные на рубеже XIX—XX вв. американскими исследователями во главе с Ф. Тейлором.

В основе концепции бережливого производства лежит повышение эффективности деятельности производства, путем выявления и устранения «скрытых» непроизводительных потерь на предприятии с помощью особых методов и инструментов. Традиционно под потерями понимаются процессы, которые не создают дополнительной ценности потребителям. Тайити Ото (основатель производственной системы Toyota) предложил выделить семь видов потерь [9]:

1. Потери из-за перепроизводства (избыточное производство по сравнению с тем, что действительно требуется для следующей производственной стадии или клиента. Самая худшая форма потерь, поскольку она усиливает остальные шесть).

2. Потери времени из-за ожидания (простой операторов во время работы станков в связи с неисправностью оборудования, несвоевременным получением необходимых деталей и т. п.).

3. Потери при ненужной транспортировке (совершение операторами движений, которые выходят за рамки производительной работы или в которых нет необходимости, например поиск деталей, инструментов, документов и т. п.).

4. Потери из-за лишних этапов обработки (осуществление ненужной или неправильной обработки, как правило, из-за плохого качества инструментов или неудачной конструкции изделия).

5. Потери из-за лишних запасов (хранение большего объема комплектующих, чем это необходимо для точно спланированной работы обеспечивающей системы).

6. Потери из-за ненужных перемещений (передвижение деталей и продуктов без необходимости, например с производства на склад следующей производственной стадии, вместо того чтобы расположить следующую стадию в непосредственной близости к предыдущей).

7. Потери из-за выпуска дефектной продукции (инспекция, переделка и брак).

Джеффри Лайкер, который наряду с Джимом Вумеком и Дэниелом Джонсом активно исследовал производственный опыт Toyota, указал в книге «Дао Toyota» восьмой вид потерь: нереализованный творческий потенциал сотрудников. Потери времени, идей, навыков, возможностей усовершенствования и приобретения опыта из-за невнимательного отношения к сотрудникам, которых вам некогда выслушать [7]. Фактически этот вид потери является упущенной выгодой и не связан непосредственно с выполнением избыточных операций. Тем не менее это, действительно, потеря, от которой нужно избавляться.

В дальнейшем, при развитии концепции «Бережливого производства» были выделены еще несколько видов потерь, связанные:

- с управлением (избыточный объем времени и труда в прямых и накладных затратах);
- с технологией производства (избыточное применение сложных технологий там, где достаточно простых решений); — с расположением (неграмотная планировка помещений и участков).

Внедрение инструментов бережливого производства начинается с наведения порядка и наглядной демонстрации неудобств, вызванных различными факторами. Для это необходимо внедрить концепцию 5S, которая состоит из 5 шагов: сортировка, самоорганизация, содержание рабочего места в чистоте, стандартизация рабочего места, совершенствование. Использование этой концепции положительно влияет на безопасность, производительность и качество производимой продукции.

Скорость операции изготовления продукции определяется временем производственного цикла. Сокращение времени цикла может снизить себестоимость продукции для предприятия—производителя и стоимость для потребителя. Одним из методов сокращения времени цикла является «точно во время» (в экономической литературе — Just-in-Time, JIT). Если материалы на изготовление продукции предоставляются только тогда, когда это необходимо, то потери в процессе производства сокращаются до минимума [9].

Еще один инструмент-метод Пока-ёкэ (что по-японски означает «защита от ошибок») — это метод предотвращения ошибок, ликвидирующий саму возможность допустить ошибку [9]. Рабочие, инженеры, руководители вместе разрабатывают процедуры и устройства для предотвращения ошибок там, где они могут возникнуть. Предотвращение ошибок в месте и во время их возникновения — наиболее экономичный и дешевый способ избежать проблем.

Последующим шагом при внедрении концепции бережливого производства является метод Кайдзен — непрерывное совершенствование. Система Кайдзен основана на этапном подходе: сначала производится анализ отдельных элементов производственного процесса, а затем предлагаются пути улучшения этих элементов [5]. Бережливое производство пронизано идеей Кайдзен или непрерывного улучшения — небольших, постепенных и последовательных изменений, предпринимаемых постоянно и оказывающих положительное воздействие на общее состояние производства [5].

Высокий уровень качества в организации бережливого производства автомобилей обеспечивается за счет применения автономного контроля на всех стадиях процессов изготовления и сборки изделий, предотвращающего попадание в поток дефектной детали. При обнаружении брака поточная линия останавливается и принимаются оперативные меры к изучению и устранению его причин. Помимо этого, автономизация бережливого производства способствует достижению таких важных организационно-экономических

целей, как снижение издержек, гибкость производства к изменению спроса, возрастание роли человеческого фактора в производственном процессе и т. д. Бережливый подход к организации производства в условиях рыночной неопределенности позволяет предприятиям под влиянием высокой конкуренции разрабатывать прогрессивные технологические процессы, сохранять необходимые организационные связи и с высокой производственной гибкостью приспособляться к новым условиям хозяйственной деятельности: непрерывно обновлять свое производство и совершенствовать его организацию [2].

Для широкого применения «точно срочных» систем организации производства продукции на отечественных предприятиях особо важны следующие семь требований бережливого подхода к разработке новых изделий [3]:

1. применение производственных партий небольшого объема;
2. сокращение времени подготовки к организации нового производства;
3. создание специализированных производственных ячеек;
4. ограничение объема незавершенного производства;
5. повышение качества и конкурентоспособности выпускаемой продукции;
6. наличие небольших материально-производственных запасов;
7. обеспечение высокой гибкости производства.

Размер производственной и закупочной партии деталей является одним из основных нормативов в организации процессов производства и поставки продукции точно в срок. На практике он выбирается в зависимости от величины заказа: при небольшом объеме заказа размер обрабатываемой партии деталей можно принимать равной заказанному их количеству. При больших заказах и при поставках на склад весь объем обычно разделяется на несколько передаточных партий, обеспечивающих рациональную загрузку оборудования, производственной площади и рабочих участка.

В бережливом производстве предпочтение отдается малым партиям обработки. Во-первых, когда через систему рабочих мест перемещается небольшое количество заготовок, то соответственно уменьшается и объем

незавершенного производства, а также снижаются транспортные расходы и складские затраты на хранение продукции. Во-вторых, уменьшаются издержки на контроль малой партии и на исправление возможных дефектов. В-третьих, повышается гибкость производства, что позволяет «точносрочным» системам оперативнее реагировать на изменение рыночного спроса на товары и услуги. В философии бережливого производства идеальным размером производственной партии считается одна единица товара, хотя с практической точки зрения она не всегда может быть принята в реальном производстве. В любом случае размер партии запуска-выпуска деталей должен устанавливаться с учетом минимизации затрат не только на их изготовление, но и на транспортировку и хранение. При этом главным требованием всегда выступает объем производства и поставки необходимой продукции заказчику точно в установленное время и в нужном количестве [7].

Планирование производства и поставки продукции точно в установленные заказчиком сроки осуществляется на «бережливых» зарубежных фирмах по так называемой японской системе «канбан». Канбан — это информационная карточка, сопровождающая деталь по всем стадиям производственного процесса. Существуют различные виды карточек канбан. В процессе производства и поставки товаров в основном используются два вида карточек: отбора и заказа. В карточке отбора указывается вид и количество изделий, которые должны поступить с предшествующего участка, а в карточке заказа — которые должны быть изготовлены на предшествующей технологической стадии [6].

Необходимость развития бережливого производства становится особенно важной в условиях перехода российской экономики на инновационный путь развития.

Экономика знаний и новые управленческие технологии — единственный путь к обеспечению стабильного развития нашей страны. Российская Федерация на уровне политических заявлений демонстрирует направленность на модернизацию и внедрение инноваций, но на практике с каждым годом

ввиду устаревания основных фондов разрыв между нашей страной и лидерами-инноваторами растет. В настоящее время в области технологий Российская Федерация отстает от развитых стран уже примерно на 45—50 лет [8]. В этих условиях предлагаемые меры по развитию бережливого производства обеспечат реализацию потенциала промышленного комплекса, достижение качественно нового уровня выпускаемой продукции, формирование деловой репутации предприятий как производителей продукции, соответствующей мировым аналогам и, как следствие, рост инвестиционной привлекательности региона и расширение присутствия на рынке.

Список литературы:

1. Бухалков М.И., Кузьмин М.А. Организационно-экономические основы бережливого производства // Организатор производства. — 2009. — № 4. — С. 63—68.
2. Давыдова Н.С., Клочков Ю.П. Модель управления внедрением системы «Бережливое производство» на предприятии // Вестник Удмуртского университета. — 2012. — № 2—4. — С. 32—35.
3. Давыдова Н.С. Бережливое производство как фактор повышения конкурентоспособности предприятия // Инженерный вестник Дона. — 2012. — № 2. — С. 720—727.
4. Зарецкий А.Д., Иванова Т.Е. Инновационное использование технологий как основа бережливого производства // Основы экономики, управления и права. — 2012. — № 3. — С. 59—62.
5. Кайдзен для рабочих / Пер с англ. — М.: Институт комплексных стратегических исследований, 2008. — 152 с.
6. Канбан и «точно вовремя» на Toyota: менеджмент начинается на рабочем месте / Пер. с англ. — М.: Альпина Бизнес Букс, 2008. — 218 с.
7. Клочков Ю.П. «Бережливое производство»: понятия, принципы, механизмы // Инженерный вестник Дона. — 2012. — № 2. — С. 429—437.
8. Кононова В.Ю. Модернизация производственных систем на российских промышленных предприятиях: современное состояние и перспективы / В.Ю. Кононова // Российский журнал менеджмента. — 2006. — № 4, Т. 4. — С. 119—132.
9. Оно Т. Производственная система Тойоты. Уходя от массового производства: пер. с англ. Грязнова А., Тяглова А. / Т. Оно. — 3-е изд., доп. и перераб. — М.: Институт комплексных стратегических исследований, 2008. — 208 с.

УПРАВЛЕНИЕ МЕСТНЫМ БЮДЖЕТОМ НА ПРИМЕРЕ ГОРОДА САМАРА

Гращенко Евгений Владимирович

студент

*Самарского государственного архитектурно-строительного университета,
РФ, г. Самара*

Чернявская Юлия Александровна

студент

*Самарского государственного архитектурно-строительного университета,
РФ, г. Самара*

Петров Николай Александрович

научный руководитель, доцент

*Самарского государственного архитектурно-строительного университета,
РФ, г. Самара*

Бюджетный процесс в российском законодательстве — деятельность органов государственной власти, органов местного самоуправления и иных участников по составлению и рассмотрению проектов бюджетов, утверждению и исполнению бюджетов, контролю за их исполнением, осуществлению бюджетного учета, составлению, внешней проверке, рассмотрению и утверждению бюджетной отчетности. Федеральный бюджет рассматривается Госдумой в трёх чтениях. Главным документом, регламентирующим, бюджетный процесс является БК РФ [2].

В настоящее время большую роль в финансовых отношениях играют местные бюджеты, которые также называют муниципальный бюджет.

В Бюджетном Кодексе РФ, в главе 3, статье 15, сказано, что каждое муниципальное образование имеет собственный бюджет [1]. Бюджет муниципального образования (местный бюджет), как правило, предназначен для исполнения расходных обязательств данного муниципального образования, а использование органами местного самоуправления иных форм образования и расходования средств для исполнения расходных обязательств муниципальных образований не допускается. Данные бюджеты являются одним из главных каналов доведения до населения конечных результатов

производства, через эти бюджеты общественные фонды потребления распределяются между отдельными группами населения, из них финансируется развитие отраслей производственной сферы (местной и пищевой промышленности, коммунального хозяйства, объем продукции и услуги).

На данные бюджеты возлагаются такие функции, как формирование денежных фондов, распределение и использование этих фондов между секторами экономики, контролирование финансово-хозяйственной деятельности предприятий и организаций, которые подведомственны этим органам власти.

Расходы местного бюджета — это прежде всего денежные средства, направленные на финансовое обеспечение задач и функций местного самоуправления. При этом в ходе распределения бюджетных средств постоянно идёт либо «перетягивание каната», либо «латание дыр». Но при этом главные задачи местных органов власти — это разработка и осуществление планов экономического и социального развития на подведомственной им территории.

Для местного самоуправления важным моментом является финансирование функциональных расходов. Это осуществляется за счет местных бюджетов, а именно:

- расходы на формирование муниципальной собственности и управление ею;
- на содержание органов местного самоуправления;
- расходы на организацию, содержание и развитие учреждений образования, здравоохранения и культуры;
- расходы на средства массовой информации и других учреждений, находящихся в муниципальной собственности;
- на содержание муниципальных органов охраны общественного порядка;
- расходы на организацию, содержание и развитие муниципального жилищно-коммунального хозяйства;
- содержание мест захоронения, находящихся в ведении муниципальных органов;

- расходы на организацию транспортного обслуживания населения и учреждений, находящихся в муниципальной собственности;
- расходы на охрану окружающей природной среды на территориях муниципальных образований;
- расходы на обслуживание и погашение муниципального долга, целевое дотирование населения;
- расходы на проведение муниципальных выборов и местных референдумов [5]. Примеры некоторых расходов бюджета г.о. Самара приведены в таблице 1.

Таблица 1.

Расходы бюджета г.о. Самара за 2012—2013 год

Наименование главных распорядителей средств областного бюджета	Сумма выделенных средств
Министерство экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области	3 277 292 323
Министерство транспорта и автомобильных дорог Самарской области	3 225 848 421
Министерство сельского хозяйства и продовольствия Самарской области	19 594 192 759
Министерство здравоохранения Самарской области	60 059 995
Министерство промышленности и технологий Самарской области	23 591 078 940
Министерство образования и науки Самарской области	1 619 873 599
Министерство культуры Самарской области	13 523 399 620
Министерство строительства Самарской области	3 004 293 030
Министерство спорта Самарской области	1 029 036 036
Министерство энергетики и жилищно-коммунального хозяйства Самарской области	667 434 347
Министерство социально-демографической и семейной политики Самарской области	9 157 826 912
Министерство управления финансами Самарской области	1 117 392 901

При управление бюджетом необходимо правильно рассредоточить средства по разным каналам и направлениям. Кроме того, необходимо выявить, где необходимо повысить финансирование, а где наоборот сократить. При этом если происходит недофинансирования того или иного объекта, то может произойти дефицит денежных средств, а это приведет к поиску

дополнительных финансов, что влечет дополнительные расходы. В противоположном случае, финансы могут «утекать» в другом направлении.

Важным моментом в управление бюджетом является оценка эффективности расходов бюджета. С экономической точки зрения под эффективностью понимают отношение полученного результата от какого-либо мероприятия к затратам на его реализацию и выполнение. Однако, в рамках бюджетных отношений термин «эффективность» за частую отражает социальный эффект от предоставления бюджетных услуг населению. То есть, эффективность — это прежде всего соотношение между достигнутыми результатами и затраченными ресурсами. Отсюда следует, что управление расходами бюджета представляет собой вид деятельности муниципальных органов власти, направленный на сопоставление затрат и результатов от расходования бюджетных средств. Показатели эффективности использования бюджетных средств рассмотрены в таблице 2 на примере бюджета г.о. Самара за период 2012—2013 гг. Местный бюджет г.о. Самара в данном периоде принят с использованием метода среднесрочного финансового планирования. Следовательно, комплексная оценка качества управления финансами местных органов власти, также, должна предусматривать оценку эффективности функционирования местных органов власти. Эта оценка позволяет установить целесообразность и эффективность работы чиновников различного ранга, определить обоснованность оказания ими социальных услуг населению [3].

Таблица 2.

**Показатели эффективности расходования бюджетных средств
г.о. Самара в 2012—2013 году**

№ п/п	Наименование показателя	Порядок расчёта показателя	Вес показателя
1.	Соблюдение норматива формирования расходов на содержание органов местного самоуправления	Если по состоянию на 1-е число месяца, следующего за отчётным кварталом превышен норматив формирования расходов на содержание органов местного самоуправления муниципальных районов и городских округов, установленный Правительством Самарской области (далее — норматив), устанавливается значение показателя 1, если норматив соблюден — 0	-2
2.	Доля неэффективных расходов на содержание органов местного самоуправления в общем объёме расходов бюджета	Показатель рассчитывается отдельно по типам муниципальных образований в соответствии с пунктом 33 методики оценки эффективности деятельности органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации, утвержденной постановлением Правительства Российской Федерации от 15.04.2009 № 332 по состоянию на 1-е число месяца, следующего за отчётный кварталом	-1
3.	Наличие просроченной кредиторской задолженности бюджета муниципального образования	При наличии просроченной кредиторской задолженности бюджета муниципального образования (консолидированного бюджета муниципального района) по состоянию хотя бы на одну отчётную дату устанавливается значение показателя 1, при отсутствии такой задолженности на каждую отчётную дату — 0 (в целях расчета данного показателя отчетными датами являются 1-е число каждого месяца в отчётном квартале и 1-е число месяца, следующего за отчётным кварталом)	-2
4.	Доля расходов местного бюджета, формируемых в рамках целевых программ	Доля расходов местного бюджета, формируемых на текущий финансовый год в рамках долгосрочных (ведомственных) целевых программ, в утвержденном общем объеме расходов местного бюджета на текущий финансовый год	+2
5.	Динамика фактических расходов бюджета на оплату труда (в сравнении со средним значением по муниципальным образованиям)	Положительная разница между темпом роста расходов бюджета соответствующего муниципального образования (консолидированного бюджета муниципального района) без учета целевых средств из областного и федерального бюджетов на оплату труда за отчётный квартал (полугодие, 9 месяцев) и аналогичным показателем, рассчитанным в среднем по муниципальным образованиям, выходящая за пределы 5 %	-1

6.	Среднесрочное планирование местного бюджета	Если местный бюджет, действующий в текущем финансовом году, принят с использованием метода среднесрочного финансового планирования (на очередной финансовый год и плановый период) устанавливается значение показателя 1, если местный бюджет принят на очередной финансовый год — 0.	+1
7.	Нарушение органами местного самоуправления условий предоставления межбюджетных трансфертов из областного бюджета местным бюджетам	При наличии принятого в отчетном квартале решения о приостановлении (сокращении) предоставления межбюджетных трансфертов (за исключением субвенций) местному бюджету (консолидированному бюджету муниципального района) из областного бюджета устанавливается значение показателя 1, при отсутствии данного решения — 0	-1

По результатам статьи можно сделать следующие выводы. Оценка результатов деятельности по управлению бюджетом является сильным инструментом коллективного анализа в процессе реализации стратегических целей местного (городского) бюджета. Сбалансированная система показателей позволяет анализировать основные стратегические проблемы в таких ключевых аспектах, как финансовая деятельность, отношения с потребителями, организация внутренних административных процессов, обучение и развитие государственных служащих др.

Список литературы:

1. Бюджетный кодекс РФ (БК РФ), от 31.07.1998 № 145-ФЗ.
2. Вахрин П.И., Нешиной А.С. Бюджетная система Российской Федерации: Учебник. — 3-е изд., испр. и доп. — М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К0», 2005. — 340 с.
3. Громова Н.Н., Управление экономическими системами/ электронный научный журнал / от 03.12.2013.
4. Литовских А.М., Шевченко И.К., Финансы, денежное обращение и кредит: Учеб.пособие / А.М. Литовских, И.К. Шевченко. — Изд.: ТРТУ, 2003. — 130 с.
5. Рудская Е.Н., Финансы и кредит: Учеб. Пособие/ Е.Н. Рудская. — Изд.: Феникс 2008. — 200 с.

СЕКЦИЯ 7. ЭКОНОМИКА

ИССЛЕДОВАНИЕ ИЗМЕНЕНИЯ ВЫПУСКА ПРОДУКЦИИ И ФОНДООТДАЧИ НА ОСНОВЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФУНКЦИЙ

Абросимова Елена Александровна
студент 1 курса СГЭУ,
РФ, г. Самара

Первушкина Светлана Евгеньевна
студент 1 курса СГЭУ,
РФ, г. Самара

Валяева Екатерина Сергеевна
студент 1 курса СГЭУ,
РФ, г. Самара

Уфимцева Людмила Ивановна
научный руководитель, канд. физ.-мат. наук, доцент, профессор кафедры
высшей математики и ЭММ, СГЭУ,
РФ, г. Самара

Производственной функцией называется зависимость выпуска производства y от затрат производственных ресурсов x_1, x_2, \dots, x_n

Чаще всего производственная функция является показательно-степенной функцией вида $y = \alpha_0 x_1^{\alpha_1} x_2^{\alpha_2}$, где $0 < \alpha_1, \alpha_2 < 1$, которая называется функцией Кобба-Дугласа, где y — объем производства, x_1 — затраты труда (рабочей силы) и x_2 — основные производственные фонды.

Эффективностью труда называется средний по труду продукт, и она равна

$$A_x = \frac{y}{x_1} = \alpha_0 x_1^{\alpha_1 - 1} x_2^{\alpha_2}$$

Предельной производительностью труда называется выражение

$$\lim_{\Delta x \rightarrow 0} \frac{\Delta y}{\Delta x} = \alpha_0 \alpha_1 x_1^{\alpha_1 - 1} x_2^{\alpha_2} = \alpha_1 \frac{y}{x_1},$$

Она показывает число дополнительных единиц продукции при дополнительно затраченной единицы труда.

Эластичность выпуска по затратам труда равна

$$\alpha_1 = \frac{\partial y}{\partial x_1} \cdot \frac{x_1}{y},$$

Производственная функция является математической моделью выпуска продукции и для экономического анализа этой функции применяются методы математического анализа.

Из наиболее распространенных производственных функций является функция Кобба-Дугласа: $Y = AK^\alpha L^\beta$, где $A, \alpha, \beta > 0$ — константы, где $\alpha + \beta < 1$; K — объем основных производственных фондов; L — объем трудовых ресурсов, Y — выпуск продукции. Легко проверить, что выполняются требования к производственным функциям. $\partial Y / \partial K = A\alpha K^{\alpha-1} L^\beta > 0$, $\partial Y / \partial L = A\beta K^\alpha L^{\beta-1} > 0$.

Вторые производные производственной функции: $\partial^2 Y / \partial K^2 = A\alpha(\alpha-1)K^{\alpha-2} L^\beta < 0$, $\partial^2 Y / \partial L^2 = A\beta(\beta-1)K^\alpha L^{\beta-2} < 0$. Отсюда следует убывание предельных продуктов.

Для производственной функции Кобба-Дугласа средняя производительность труда $y = Y/L = AK^\alpha L^{\beta-1}$, и так как $\beta < 1$, то она убывает.

Предельная производительность труда $\partial Y / \partial L = A\beta K^\alpha L^{\beta-1} > 0$, следовательно, для функции Кобба-Дугласа предельная производительность труда пропорциональна средней производительности и меньше ее. Точно также

устанавливается зависимость между средней и предельной фондоотдачей — предельная фондоотдача пропорциональна средней фондоотдаче и меньше ее.

Эластичность продукции по труду:

$$(\partial Y/\partial L):(Y/L) = (\partial Y/\partial L)L/Y = A\beta K^\alpha L^{\beta-1} L/(AK^\alpha L^\beta) = \beta.$$

Эластичность продукции по труду показывает, объем трудовых ресурсов увеличить на β %, то выпуск продукции увеличится на 1 %. Аналогично, рассматривается экономический смысл параметра α (эластичности продукции по фондам).

На практике чаще всего рассматривается функция Кобба-Дугласа и при ее составлении иногда отказываются от некоторых условий .

Аналогично средней и предельной производительности труда вводится понятие фондоотдачи, которая характеризует эффективность использования основных фондов. Она рассчитывается как отношение объема выпуска продукции за единицу времени к полной стоимости основных производственных фондов.

Наилучшее использование основных производственных фондов нужно для увеличения выпуска общественного продукта и увеличения национального дохода.

Экономический эффект повышения использования основных фондов состоит в росте общественной производительности труда.

Фондоотдача показывает количество продукции (или прибыли) получаемой с каждого рубля основных производственных фондов.

Для повышения эффективности производства, важно, чтобы был обеспечен опережающий рост производства продукции по сравнению с ростом основных производственных фондов.

Рассмотрим составление производственной функции и ее изменение в зависимости от изменения переменных.

Допустим производство предприятия описывается функцией Кобба-Дугласа. Если один рабочий производит в единицу времени продукции на 100 тыс. р. Численность рабочих — 10 000 чел. Основные производственные фонды в денежном выражении оцениваются в 1 млрд. руб. Известно, при увеличении выпуска продукции на 6 % необходимо увеличить или стоимость основных фондов на 9 %, или число рабочих на 12 %. Функцию Кобба-Дугласа запишем в виде $y = \alpha_0 x_1^{\alpha_1} x_2^{\alpha_2}$, где x_1 — затраченный труд; x_2 — капитал.

Найдем коэффициенты эластичности. Из условий $x_1 = 10\,000$ чел., $x_2 = 10^9$ руб., находим объем продукции в стоимостном выражении $y = x_1 \times 100\,000 = 10^9$ (руб.)

Применив логарифмическое дифференцирование, получим

$$\Delta y/y = \alpha_1 \Delta x_1/x_1 + \alpha_2 \Delta x_2/x_2,$$

где: $\Delta y/y$ — изменение объема продукции;

$\Delta x_1/x_1$ — изменение трудовых ресурсов;

$\Delta x_2/x_2$ — изменение основных производственных фондов .

Известно $\Delta y/y = 6\%$, при этом, либо $\Delta x_2/x_2 = 9\%$, $\Delta x_1/x_1 = 0$, либо, либо $\Delta x_1/x_1 = 12\%$, $\Delta x_2/x_2 = 0$, то есть имеем два равенства $0,06 = \alpha_1 \times 0 + \alpha_2 \times 0,09$; $0,06 = \alpha_1 \times 0,12 + \alpha_2 \times 0$. Из этих уравнений находим $\alpha_1 = 1/2$; $\alpha_2 = 2/3$.

Подставляя полученные значения, получим $y = \alpha_0 x_1^{1/2} x_2^{2/3}$

Отсюда $\alpha_0 = y/x_1^{1/2} x_2^{2/3} = 10^9 / \sqrt{10^4} \sqrt[3]{10^9} = 10\,000$.

Итак, $y = 10\,000 x_1^{1/2} x_2^{2/3}$. средняя производительность труда равна $y/x_1 = 10^9/10^4 = 10^5$; предельная производительность труда — $P_{x_1} = \alpha_1 \frac{y}{x_1} = \frac{1}{2} \times 10^5 = 50\,000$.

Аналогично, определяем среднюю и предельную фондоотдачу:

$$\frac{y}{x_2} = 10^9/10^9 = 1; P_{x_2} = \alpha_2 \frac{y}{x_2} = \frac{2}{3} \times 1 = \frac{2}{3}$$

Исследуем изменение производственной функции $y=3,2x_1^{0,4}x_2^{0,6}$, где y — объем товарной продукции в стоимостном выражении, x_1 — фонд заработной платы, x_2 — стоимость основных фондов в зависимости от фонда заработной платы и основных производственных фондов. Допустим, произошло изменение используемых ресурсов: фонд заработной платы уменьшился на 6 %, а стоимость основных фондов возросла на 4 %. На сколько процентов при этом изменятся:

1. объем выпускаемой продукции,
2. производительность труда,
3. фондоотдача.

Для решения задачи применим метод логарифмического

дифференцирования. $\ln y = \ln(3,2) + 0,4 \ln x_1 + 0,6 \ln x_2$, $\frac{dy}{y} = 0,4 \frac{dx_1}{x_1} + 0,6 \frac{dx_2}{x_2}$

$$\text{Тогда } \frac{\Delta y}{y} \approx 0,4 \frac{\Delta x_1}{x_1} + 0,6 \frac{\Delta x_2}{x_2}$$

Величины $\frac{\Delta x_1}{x_1}$, $\frac{\Delta x_2}{x_2}$, выражают относительные приращения величин x_1 и x_2 , они соответственно равны $-0,06$ и $0,04$. Тогда изменение объема товарной продукции $\frac{\Delta y}{y} \approx 0,4 \times (-0,06) + 0,6 \times 0,04 = 0,024 - 0,024 = 0$.

Следовательно, объем товарной продукции не изменился.

Производительность труда определяется равенством $A_{x_1} = \frac{y}{x_1} = 3,2x_1^{-0,6}x_2^{0,6}$.

Логарифмируя это равенство, получим $\ln A = \ln(3,2) - 0,6 \ln x_1 + 0,6 \ln x_2$;

$$\frac{\Delta A_{x_1}}{A_{x_1}} \approx 0,6 \frac{\Delta x_2}{x_2} - 0,6 \frac{\Delta x_1}{x_1} = 0,6 \times 0,04 - 0,6 \times (-0,06) = 0,024 + 0,036 = 0,06.$$

Таким образом, производительность труда выросла на 6 %.

Фондоотдача выражается формулой $A_{x_2} = \frac{y}{x_2} = 3,2x_1^{0,4}x_2^{-0,4}$.

Логарифмируя это равенство, получим $\ln A_{x_2} = \ln(3,2) + 0,4 \ln x_1 - 0,4 \ln x_2$,

$$\frac{\Delta A_{x_2}}{A_{x_2}} \approx 0,4 \frac{\Delta x_1}{x_1} - 0,4 \frac{\Delta x_2}{x_2} = 0,4 \times (-0,06) - 0,4 \times 0,04 = -0,04.$$

Следовательно, фондоотдача снизилась на 4%

Список литературы:

1. Уфимцева Л.И. Черкасова Т.Н. Математические модели некоторых стандартных задач в управлении предприятиями. Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями. Межвузовский сборник научных трудов: выпуск 1, часть 2 Самара: изд-во СГЭУ, 2008 — 205—208 с.
2. Экономико-математические методы и модели: Задачник учебно-практическое пособие под редакцией С.И. Макарова, С.А. Севастьяновой — М: Кнорус, 2009 — 208 с.

СРАВНЕНИЕ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ КЛУБОВ КОНТИНЕНТАЛЬНОЙ ХОККЕЙНОЙ ЛИГИ (КХЛ) И НАЦИОНАЛЬНОЙ ХОККЕЙНОЙ ЛИГИ (НХЛ)

Байрамгулов Арслан Иршатович

*студент Сибайского института
Башкирского государственного университета,
РФ, г. Сибай*

Хабиров Марат Ринатович

*студент Сибайского института Башкирского государственного
университета,
РФ, г. Сибай*

Фатхуллина Неля Хамидулловна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент Сибайского института
Башкирского государственного университета,
РФ, г. Сибай*

27 марта 2008 года Федерация хоккея России официально передала Континентальной хоккейной лиге права на проведение национального чемпионата. Уже тогда пошли первые разговоры о том, что КХЛ будет прямым конкурентом НХЛ, но, к сожалению, соперничество между двумя хоккейными лигами мира ведется не только на ледовых площадках, а и в финансовой и маркетинговой областях.

Цель «догнать и перегнать НХЛ» была поставлена перед руководством КХЛ еще в момент ее зарождения. Может быть, эта цель будет достигнута в игровых кондициях, но только не в понятии «доходы». Большинство клубов Континентальной хоккейной лиги не только платит своим игрокам огромную сумму денег, даже если игра последних не соответствует их уровню, но и не думает о зарабатывании.

Многие клубы КХЛ не ставят перед собой финансовые задачи, например, покрыть хотя бы часть убытков за счет массовой продажи клубной атрибутики, ведь их «кормят» спонсоры. В основном это нефтяные компании, частные лица или другие фонды и корпорации. Омский «Авангард», по сведениям информационного агентства БК 55, имеет бюджет в \$ 49 млн. Самая затратная

статья — это заработная плата игроков команды, что составила \$ 35 млн., а выручка клуба составила \$ 3,8 млн., то есть чуть меньше 8 % от расходов. Но это проблема не только «Авангарда».

Доходы КХЛ в основном складываются из следующих разделов [2]:

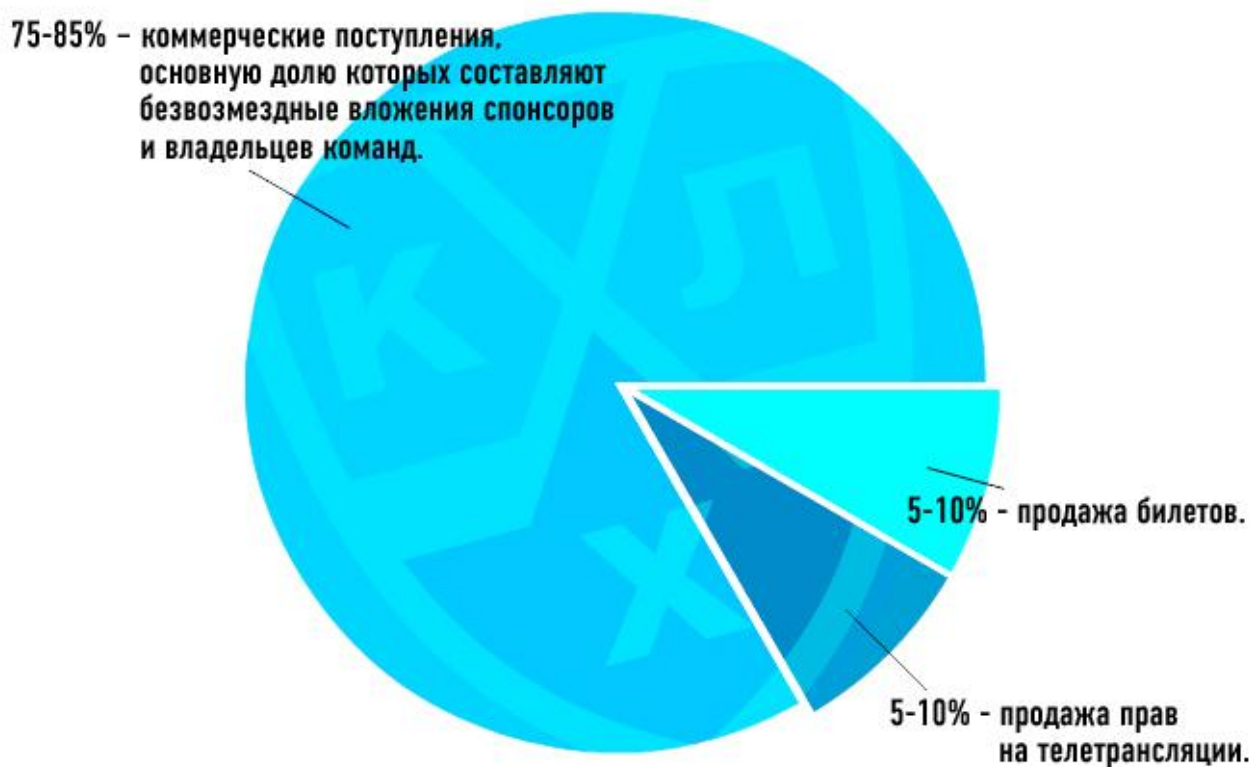


Рисунок 1. Диаграмма доходов КХЛ

Есть, конечно, и исключение из правил. Рижское «Динамо» — не самый богатый клуб КХЛ, но благодаря грамотному маркетингу и мерчендайзингу зарабатывает около 35—40 % от бюджета самостоятельно. Взяв за образец бизнес-модель рижского «Динамо», в маркетинговом плане сильно прибавили такие периферийные клубы, как «Амур» и «Сибирь».

Совсем другое дело Национальная хоккейная лига. Там от любого спортивного мероприятия стараются получить прибыль. В НХЛ все команды частные, поэтому самоокупаемость — залог хорошей жизни любой команды.

В 2009 году 16 клубов НХЛ оказались самоокупаемыми. Ещё у 11 команд процент покрытия расходов доходами был больше 90 %. Даже самый

неблагоприятный в этом плане клуб НХЛ «Финикс» покрыл расходы прибылью на 78 %. Но даже такие цифры клубам КХЛ могут только сниться.

В 2010 году на самоокупаемость вышли 15 клубов НХЛ. Особенно за эти годы отличилось «Торонто». В последний год «кленовые листья» заработали \$ 187 млн. После вычета всех расходных статей прибыль канадского клуба составила \$ 82,5 млн. Такой показатель обусловлен в первую очередь доходами от продажи билетов.

Доходы НХЛ в основном складываются из следующих разделов [2]:



Рисунок 2. Диаграмма доходов НХЛ

Одна из больших проблем КХЛ — это то, что большинство команд КХЛ до сих пор играют на аренах советской постройки, которые вмещают всего лишь 4—6 тысяч любителей хоккея. Для многих команд — это проблема. Например, Ледовый Спортивный Комплекс ЦСКА (ЛСК) построенный в 1991 г., вмещает всего лишь 5600 человек. Это большая проблема для такого

популярного хоккейного клуба, так как не все зрители могут попасть на арену во время матча [3].

Таблица 1.

Зарплатная ведомость клубов НХЛ и КХЛ

№	Клуб НХЛ	Зарплатный бюджет, \$	Клуб КХЛ	Зарплатный бюджет, \$
1	Вашингтон	65 715 12	СКА	39 724 645
2	Ванкувер	64 332 499	Ак Барс	33 912 103
3	Баффало	64 245 357	Металлург Мг.	32 312 344
4	Филадельфия	64 234 205	Салават Юлаев	31 602 317
5	Торонто	64 198 333	ЦСКА	30 169 125
6	Питтсбург	63 554 167	Трактор	27 459 031
7	Коламбус	63 178 309	Динамо Москва	27 048 700
8	Лос-Анджелес	62 556 310	Авангард	26 938 093
9	Монреаль	62 470 510	Лев	23 175 141
10	Сан-Хосе	62 327 500	Локомотив	22 386 860
11	Калгари	62 168 334	Донбасс	22 367 734
12	Нью-Йорк Р.	62 122 834	Атлант	19 159 531
13	Бостон	61 985 476	Барыс	17 575 114
14	Эдмонтон	61 510 000	Нефтехимик	14 369 129
15	Чикаго	61 271 794	Северсталь	13 924 688
16	Тампа-Бэй	60 638 583	Сибирь	12 707 250
17	Нью-Джерси	59 623 333	Витязь	12 253 042
18	Анахайм	59 214 166	Амур	11 510 212
19	Детройт	59 054 545	Автомобилист	10 994 938
20	Миннесота	56 860 778	Торпедо	10 992 822
21	Оттава	54 885 834	Югра	10 869 375
22	Флорида	53 057 000	Спартак	10 138 750
23	Нью-Йорк А.	52 601 666	Динамо Минск	9 154 500
24	Виннипег	52 531 666	Адмирал	8 988 265
25	Каролина	52 441 667	Динамо Рига	8 358 553
26	Сент-Луис	51 904 166	Металлург Нк.	6 066 177
27	Нэшвилл	50 675 000	Слован	5 813 016
28	Финикс	50 243 750	Медвешчак	5 649 825
29	Колорадо	49 742 084		
30	Даллас	47 967 500		

Из таблицы можно увидеть, что даже самый богатый клуб КХЛ «СКА» находился бы в НХЛ на последнем месте. Проблема КХЛ в том, что разница между самым богатым и самым бедным клубом слишком высока и руководству лиги придется немало потрудиться, чтоб найти пути ее решения [1].

Другое дело «звездные» игроки КХЛ. Илья Ковальчук — форвард сборной России перешел в петербургский клуб межсезонье 2013 года, а до этого на протяжении десяти лет выступал в североамериканской НХЛ. Летом

2010 года Ковальчук подписал контракт с «Нью-Джерси» на 15 лет и 100 миллионов долларов, однако успел отыграть за них всего три года, после чего вернулся в СКА, при этом в год он будет получать рекордную для КХЛ зарплату — \$ 9 млн.

Таблица 2.

Сумма заработной платы хоккеистов НХЛ и КХЛ за год

№	Хоккеист НХЛ	Зарплата, за вычетом налога 45%, \$ млн.	Хоккеист КХЛ	Зарплата, за вычетом налога 13%, \$ млн.
1	Зак Паризе	6,6	Илья Ковальчук	9
2	Александр Овечкин	5	Александр Радулов	6,5
3	Павел Дацюк	3,7	Сергей Зиновьев	4,1
4	Патрик Кэйн	3,6	Александр Пережогин	3,7
5	Томас Ванек	3,5	Алексей Морозов	3,5
6	Никлас Бакстрем	3,3	Евгений Кузнецов	3,3
7	Александр Стеен	2	Денис Кокарев	2

По данным «СПАРК-Интерфакса», выручка КХЛ в 2010 году составила 776 миллионов рублей, валовая прибыль — 238 миллионов, чистый убыток — 111 миллионов. В 2011 году эти показатели составили 1,1 миллиард рублей, 539 миллионов и 45 миллионов соответственно [1].

Вице-президент Континентальной хоккейной лиги по коммерции и коммуникации Илья Кочеврин сообщил, что 2012 год лига впервые закончила с чистой прибылью, но цифр, подтверждающих слова Кочеврина, найти так и не удалось. Таким образом, можно сказать, что КХЛ — это хороший хоккей, но плохой бизнес.

Список литературы:

1. НХЛ — КХЛ. Война денег — [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://championat.com> (дата обращения 16.12.2013).
2. НХЛ — КХЛ. Доходы — [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.sovsport.ru/> (дата обращения 16.12.2013).
3. URL: <http://www.sovsport.ru/> (дата обращения 16.12.2013).
4. Официальный сайт КХЛ — [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://khl.ru> (дата обращения 16.12.2013).

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ КИТАЯ В ЦЕНТРАЛЬНУЮ АЗИЮ

Беделов Азильхан Бауыржанович

*магистрант 3 курса факультета международной торговли
Института экономики Столичного университета экономики и бизнеса,
Китайская Народная Республика, г. Пекин*

Лю Хунг

*научный руководитель, д-р экон. наук,
профессор Столичного университета экономики и бизнеса,
Китайская Народная Республика, г. Пекин*

Пять стран Центральной Азии (ЦА) — Казахстан, Кыргызстан, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан, с обретением независимости расширили пространство взаимного сотрудничества с Китаем. С 1992 года подписано множество межправительственных соглашений об инвестициях и торговому сотрудничеству.

Китай, как известно, являясь самым густонаселенным государством мира, имеет крайне ограниченные запасы ресурсов. В свою очередь, страны ЦА богаты ресурсами и полезными ископаемыми. Использование этих ресурсов поможет Китаю компенсировать внутренний дефицит и достигнуть экономического эффекта. В связи с чем, инвестиции Китая в данный регион имеют геополитические и экономические факторы. Поэтому Китай, развивая торгово-экономическое сотрудничество, ускоряет осуществление государственной стратегии «выхода за границу» и увеличивает масштабы прямых инвестиций. С созданием Шанхайской организации сотрудничества (ШОС), созданы благоприятные условия в сфере инвестиций, а ЦА становится «горячим» регионом для инвестиций Китая [5, с. 77]. С 1992 года инвестировано более 4 млрд. долларов в нефтегазовую, транспортную, телекоммуникационную, сельскохозяйственную сферы, отрасли химической промышленности, железнодорожных локомотивов, городской инфраструктуры [2, с. 3].

Несмотря на плодотворное сотрудничество, Китай сталкивается с рядом проблем. Страны ЦА являются объектом стратегического интереса для многих стран, таких как США, Европа, Россия, Арабские страны, Турция, Япония, Иран, Южная Корея. В этой связи Китаю приходится конкурировать с этими довольно сильными странами и занимать свою нишу.

Другой проблемой является негативный образ Китая, сложившийся в 90-е годы, когда импортеры поставляли поддельную и низкокачественной продукцию. При выборе инвестиционного партнера странами ЦА этот фактор несет негативный характер.

Еще одна из проблем заключается в том, что китайские предприятия, в особенности частные предприятия, в сравнении с американскими и западными компаниями, уступают по уровню в инвестициях, технологиях и высококвалифицированных специалистах.

В связи с этими проблемами, китайские инвестиции отличаются тем, что имеют низкий уровень технологий; много краткосрочных и мало долгосрочных совместных проектов; китайскими инвесторами являются малоизвестные некрупные предприятия, очень мало брендовых компаний [3, с. 59].

Среди стран ЦА прямые инвестиции Китая сосредоточены в Казахстане, Кыргызстане и Туркменистане, их доли составляют 61.26 %, 16.61 % и 10.49 % соответственно. Это составляет 2,62 млрд. долларов США. Объемы прямых инвестиций в Узбекистан и Таджикистан остаются незначительными [4].

Таблица 1.

**Поток прямых инвестиций Китая в страны Центральной Азии,
(млн. долларов США)**

Год	Казахстан	Туркменистан	Узбекистан	Таджикистан	Кыргызстан	ЦА
2003	2.94	--	0.72	--	2.44	6.10
2004	2.31	--	1.08	4.99	5.33	13.71
2005	94.93	--	0.09	0.77	13.74	109.53
2006	46.00	-0.04	1.07	6.98	27.64	81.65
2007	279.92	1.26	13.15	67.93	14.99	377.25
2008	496.43	86.71	39.37	26.58	7.06	656.15
2009	66.81	119.68	4.93	16.67	136.91	345.00

2010	36.06	450.51	-4.63	15.42	82.47	579.83
2011	581.60	-383.04	88.25	22.10	145.07	453.98
Итого	1 607.00	275.08	144.03	161.44	435.65	2 623.20
%	61.26 %	10.49 %	5.49 %	6.15 %	16.61 %	100 %

На конец 2011 года основной объем прямых китайских инвестиций приходится на Казахстан, который составляет 70.87 %, в Кыргызстане инвестиции, за последние три года, стремительно взлетели и занимают около 13.02 % от общего объема прямых инвестиции Китая; доля остальных трех стран по объемам инвестиции сравнительно ниже, особенно у Узбекистана 3.88 % от общего объема, что показывает нам о неравномерном распределении китайских прямых инвестиции в центрально-азиатский регион [1].

Таблица 2.

**Объем прямых инвестиций Китая в страны Центральной Азии,
(млн. долларов США)**

Год	Казахстан	Туркменистан	Узбекистан	Таджикистан	Кыргызстан	ЦА
2003	19.71	0.20	3.27	5.12	15.79	44.09
2004	24.78	0.20	4.23	21.54	19.26	70.01
2005	245.24	0.20	11.98	22.79	45.06	325.27
2006	276.24	0.16	14.97	30.28	124.76	446.41
2007	609.93	1.42	30.82	98.99	139.75	880.91
2008	1 402.30	88.13	77.64	227.17	146.81	1 942.05
2009	1 516.21	207.97	85.22	162.79	283.72	2 255.91
2010	1 590.54	658.48	83.00	191.63	394.32	2 917.97
2011	2 858.45	276.48	156.47	216.74	525.05	4 033.19
%	70.87 %	6.86 %	3.88 %	5.37 %	13.02 %	100 %

Инвестиции Китая в страны ЦА по отраслям

Китайские инвестиции в Казахстан главным образом приходятся на энергетический сектор, где объем доказанных запасов нефти по данным ВР составляет 39.6 млрд баррелей или 6.5 млрд тонн, что составляет 3.2 % от общих мировых запасов, а так же имеется скопление полезных ископаемых в больших количествах. Основными отраслями прямых инвестиций являются разведка и добыча нефти, сети АЭС, телекоммуникация, переработка сельскохозяйственной продукции, обработка кожи, услуги общественного питания, торговля и т. д. Основными инвестиционными проектами являются

Актобемунайгаз, Каражанбасмунайгаз, нефтяная компания «Петро Казахстан», разведка нефти в восточных окраинах центральной части Каспийского бассейна, Павлодарский алюминиевый завод, железные дороги, освоение уранового рудника, Мойнакская ГЭС, казахстанско-китайский нефтепровод, казахстанско-китайский газопровод, международный центр приграничного сотрудничества «Хоргос» на казахстанско-китайской границе.

В Кыргызстане китайские инвестиции включают в себя такие сферы, как легкая и пищевая промышленности, переработка сельхозпродукции, посев и посадка сельскохозяйственных культур, освоение минерально-сырьевых ресурсов и металлургия, строительные подряды, услуги связи и транспортировки, развитие недвижимости, пищевая промышленность. Крупными инвестиционными проектами являются ремонт автодороги участка расположенной на кыргызстанско-китайской приграничной территории, разведка и добыча нефти в Алайской долине Кыргызстана, разведка и добыча полезных ископаемых (железная руда, олово, золотых месторождений) и т. д.

В Туркменистане китайские инвестиции в основном связаны с развитием энергетических ресурсов, средства связи, химической промышленности, железных дорог, шелковой промышленности и в других сферах. Среди наиболее крупных проектов выделяется успешная реализация транснационального газопровода, проходящий по территории Туркменистана, Узбекистана, Казахстана (всего более 1900 км) и Китая (4500 км) крупнейшего в Евразии энергетической магистрали. Общая стоимость проекта составляет около 6.5 млрд долларов США, проектная мощность газопровода — 40 млрд. м³ в год.

Китайские инвестиции в Узбекистан в основном сосредоточены в разведке и добычи нефтяных месторождений, поставки нефтяного оборудования, строительство ГЭС, поставки электроники машиностроения, строительство химического завода, строительство объектов связи, ирригационное земледелие и окультуривание почвы, строительство и реконструкция городских объектов. Основными ключевыми проектами являются узбекско-китайский газопровод,

бурение и ремонт нефтяных скважин Синьцзянской нефтебуровой компанией «Туха», промышленная эксплуатация крупного месторождения нефти Мингбулак, расположенного в Наманганской области Узбекистана, Кунградский содовый завод эксплуатируемым китайской государственной корпорацией СІТІС, Декханабский завод калийных удобрений, строительство газохранилища и компрессорной станции для газопровода.

Инвестиции в Таджикистан охватывают сферы телекоммуникации, текстильной промышленности, сельского хозяйства, строительство линии электропередач и электрической подстанции, развитие дорожно-транспортной сферы и другие. Основные китайские инвестиционные проекты включают строительство и реконструкция автомагистрали Душанбе-Чайник-Худжанд, строительство высоковольтных линии электропередачи 500 кВ транзита «Юг-Север» и Лолазол-Хатлон, строительство тоннеля «Шар-Шар» по дороге Душанбе-Куляб, реконструкция автотрассы на приграничных территориях Таджикистана и Кыргызстана, развитие свинцово-цинкового месторождения «Зарнисори Шимоли» (Северный Алтын-топкан) который относится к разряду крупных месторождений и другие проекты [6, с. 16—17].

В связи с разным уровнем развития стран ЦА, отличаются и способы инвестирования. Так, китайские инвестиции в Казахстан в основном являются прямыми инвестициями. Существенный объем китайских инвестиции в Узбекистане составляют государственные кредиты и займы, предоставленные правительством Китая, объем прямых инвестиций относительно меньше. Инвестиции в Кыргызстан являются прямые инвестиции и предоставляемые правительством безвозмездная помощь. С 2001 года, правительство Китая предоставило Кыргызстану в качестве безвозмездной финансовой помощи в размере более 200 млн. юаней (не считая льготных кредитов правительства Китая странам-партнерам в рамках ШОС). Инвестиции Китая в Таджикистан это в основном различного рода финансовая помощь. С момента установления дипломатических отношений, правительство Китая выделило Таджикистану

финансовую помощь в размере более 404 млн. юаней (не включая льготных кредитов правительства Китая странам-партнерам в рамках ШОС) [7, с. 39].

Исходя из стратегии «выхода за границу», Китаю необходимо продолжать стимулировать развитие инвестиций, в частности в страны ЦА на всех уровнях китайского правительства. Для решения этого вопроса можно назвать несколько путей.

Во-первых, посредством долгосрочного торгового соглашения и совместного долевого участия в освоении и развитии ресурсов, укрепления сотрудничества с центрально-азиатскими энергоресурсными компаниями, построить диверсифицированный, стабильный, надежный зарубежный канал энергопоставок.

Во-вторых, усилить роль страховых учреждений, улучшить механизмы защиты от рисков китайских предприятий за рубежом.

В-третьих, на всех уровнях правительства Китая следует посредством стимулирования интеграции экономики и технологии, повысить роль Синьцзяна в доминирующем положении инвестиций в странах ЦА. Прямые инвестиции Синьцзяна в центрально-азиатский регион обладают геополитическим и географическим преимуществами, в качестве ресурсной базы, развития нефтехимической, металлургической, энергетической и других современных тяжелых промышленности.

В-четвертых, китайским предприятиям необходимо увеличить экспорт технологий. Страны ЦА стремятся укреплять научно-техническое сотрудничество с китайскими предприятиями. Среди стран ЦА, у Казахстана сравнительно сильная экономика и высокая потребность в технологиях. В связи с чем, имеется огромное желание создать совместные предприятия с китайскими компаниями, либо посредством совместного технического исследования привлечь технологии и капитал из Китая. Остальные страны также нуждаются в капитале и технологиях. Слабая экономика Кыргызстана рождает спрос на китайские технологии, Таджикистан необходимы технологии в сфере переработки сельскохозяйственной продукции, в Узбекистане

наблюдается потребность в технологии в сфере растениеводства, животноводства, переработке кормовой культуры, производства сельскохозяйственной техники, Туркменистан желает внедрить новые виды водосберегающих технологий в области сельского хозяйства, солнечные технологии и т. д. [4, с. 115].

Все страны ЦА выражают сильную заинтересованность и желание в сотрудничестве с китайскими предприятиями. Соответственно китайские предприятия могут воспользоваться таким желанием и сотрудничать с центральноазиатскими странами опираясь на технологическую взаимодополняемость двух сторон, посредством увеличения экспорта технологии в данный регион стимулировать развитие инвестиции в Центральную Азию.

Исходя из вышеизложенного, можно сказать, что Центральная Азия является главным объектом экономического интереса, и масштабы присутствия Китая будут поступательно увеличиваться. Если первоначально китайский экономический интерес затрагивал торговую сферу, а нефтегазовая и транспортно-коммуникационные сферы были незначительными, то сегодня Китай усиленно ведет активизацию проектно-инвестиционной деятельности. Стала наблюдаться все более устойчивая тенденция диверсификации китайского присутствия в регионе по отраслям экономики.

Кроме того, эти мероприятия требуют создания соответствующей инфраструктуры, то есть развития транспортных и логистических услуг. Это, в свою очередь, в долгосрочном плане поможет расширить торговлю, особенно с отдаленными странами, диверсифицировать географическое распределение торговли, воплощая в жизнь стратегию «выхода за границу».

Список литературы:

1. Ежегодный статистический бюллетень о прямых зарубежных инвестициях Китая, 2011.
2. Цинь Фанмин. Региональное экономическое сотрудничество стран ЦА и Китая с инвестиционной точки зрения. Журнал «Исследование и развитие». 2012 (2).

3. Duan Xiu-fang. China's Choice of Direct Investment Position and Industry in Central Asia Countries. *International Economics and Trade Research*. Vol. 26 № 5, may, 2010.
4. Wang Xiaofeng, Wang Linbin. An Exploration of the Laws and Its Risks Faced by China's Direct Investment in Central Asia. *Journal of Jiangxi University of Finance and Economics*. № 1, serial № 85. 2013.
5. Wang Haiyan. Regional Economic Cooperation in Central Asia under the Framework of Shanghai Cooperation Organization. *Journal of Xinjiang Normal University (Social Sciences)*. №2. June, 2008.
6. Xu Yun-xia. On Xinjiang's Direct Investment in Central Asia. *China Opening Herald*. № 3, June, 2010.
7. Yu Shuyi. On the relation between China-Central-Asian trade and economic cooperation and China's geo-economic security. *Journal of Xinjiang Normal University (Social Sciences)*. № 4. July, 2011.

ФУНДАМЕНТАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ АКЦИЙ И ВЫВЕДЕНИЕ ИХ БАЛАНСОВОЙ СТОИМОСТИ

Гущин Никита Анатольевич

*студент самарского государственного экономического университета,
РФ, г. Самара*

Уфимцева Людмила Ивановна

*научный руководитель, канд. физ.-мат. наук, доцент
Самарского Государственного экономического университета,
РФ, г. Самара*

Фундаментальный анализ на рынке акций проводится с целью определить справедливую стоимость оцениваемой акции, называемую так же целью цены (target price). Основы такого анализа заложены в 20-е годы прошлого столетия в работах американцев Грема и Додда.

После расчета с рыночной справедливой стоимости она сравнивается с ценой. Таким образом, определяется величина недооценки или переоценки исследуемой ценой бумаги и принимается одна из трех позиций — покупать недооценённую, продавать переоценённую или держать справедливую оцениваемую рынком ценную бумагу. Для этого созданы и используются различные методы оценки и анализа, основывающиеся в первую очередь на данных финансовой отчетности. Один из методов такого анализа является фундаментальный. В ходе такого анализа появляется понимание основных причин, определяющих движение цен. Это позволяет не только правильно выбирать направление позиций, но и гибко реагировать на изменение рыночной ситуации.

Существует несколько основных методов оценки акций:

- Рыночная цена (market value);
- Балансовая стоимость (book value);
- Ликвидационная стоимость (liquidation value);
- Залоговая стоимость (collateral value);
- Восстановительная стоимость (reproduction value).

Рыночная цена — это отражение заключенных на рынке сделок. Например, рыночная цена одной акции Intel (биржевой тикер INTC) по состоянию на 1 ноября 2013 составляла \$24.33. Однако она отражает реальный рынок только по ликвидным акциям.

Рыночная цена зависит от большого числа факторов, причем не всегда объективных. Более того, сама рыночная цена оказывает влияние на мнения участников сделки.

Балансовая стоимость — это стоимость предприятия по балансовому отчету, определяемая как величина собственного капитала. Этот вид стоимости не является реальным оценочным показателем, так как отражает прошлую стоимость предприятия. Следует отметить, что в первую очередь рынок торгует способностью компании создавать стоимость и получать прибыль в будущем.

При расчете балансовой стоимости берется только собственный капитал компании, который делится на количество выпущенных в обращении акций.

Балансовый отчет отражает состояние компании на конец отчетного периода по трем основным разделам:

- Активы компании — то, чем она владеет;
- Пассивы — обязательства компании, ее долги;
- Акционерный собственный капитал компании — разница между активами и пассивами.

Их взаимосвязь выражается формулой:

$$\text{Активы} = \text{обязательства} + \text{акционерный капитал}$$

Таблица 1.

Балансовый отчет Intel Corporation

периоды до:	2013 28.сен	2013 29.июн	2013 30.мар	2012 29.дек
Денежные средства и краткосрочные финансовые вл.	19146	17350	17073	18162
Денежные средства	-	-	-	-
Денежные средства и их эквиваленты	4881	3778	5698	8478
Краткосрочные финансовые вложения	14265	13572	11375	9684
Общая дебиторская задолженность, нетто	3719	3474	3536	3833
Дебиторская задолженность — торговля, нетто	3719	3474	3536	3833
Итого Товарно-материальные Запасы	4533	4542	4358	4734
Расходы будущих периодов	-	-	-	-
Прочие оборотные активы, всего	3952	3682	3710	4629
Итого оборотные активы	31350	29048	28677	31358
Основные средства, итого — нетто	30346	29345	28418	27983
Основные средства, итого — брутто	-	69505	67441	66046
Накопленная амортизация, всего	-	-40160	-39023	-38063
Гудвилл, нетто	10467	10005	9756	9710
Нематериальные активы, нетто	5434	5620	5807	6235
Долгосрочные финансовые вложения	8097	9141	8175	7111
Векселя к получению — долгосрочные	-	797	626	644
Прочие долгосрочные активы, всего	4857	1705	1624	1310
Прочие активы, всего	-	-	-	-
Итого активы	90551	85661	83083	84351
Кредиторская задолженность	2996	2864	2654	3023
Кредиторская/накопленная задолженность	-	-	-	-
Накопленные расходы	8436	5845	6713	7631
Векселя к платежу/краткосрочная задолженность	350	263	88	312
Текущая часть долгосрочных кредитов и займов/Капитализируемая аренда	-	-	-	-
Прочие краткосрочные обязательства, всего	2093	2417	2343	1932
Итого краткосрочные обязательства	13875	11389	11798	12898
Общая долгосрочная задолженность по кредитам и займам	13157	13150	13143	13136
Долгосрочные кредиты и займы	13157	13150	13143	13136
Обязательства по финансовой аренде	-	-	-	-
Прочие заемные средства	13507	13413	13231	13448
Долгосрочные обязательства по отложенному налогу на прибыль	4384	3709	3427	3412
Неконтролируемая доля в дочерних компаниях	-	-	-	-
Прочие обязательства, всего	3683	3573	3521	3702
Итого обязательства	35099	31821	31889	33148
Погашаемые привилегированные акции, всего	-	-	-	-
Непогашаемые привилегированные акции, нетто	-	-	-	-
Обыкновенные акции	21113	20678	20098	19464
Добавочный капитал	-	-	-	-
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	33291	33017	31506	32138
Собственные акции, выкупленные у акционеров,	-	-	-	-

по стоимости приобретения				
Право работников на получение акций компании (ESOP)	-	-	-	-
Нереализованный доход (убыток)	-	1294	811	794
Прочие собственные средства	1048	-1149	-1221	-1193
Итого акционерный капитал	55452	53840	51194	51203
Итого обязательства и капитал	90551	85661	83083	84351
Обыкновенные акции в обращении, всего	4981	4981	4948	4944
Привилегированные акции в обращении, всего	-	-	-	-
* В млн. USD (за исключением акций)				

Активы компании состоят из краткосрочных оборотных активов, которые оборачиваются не более чем за 12 месяцев, долгосрочных основных фондов, инвестиций, и прочих активов.

Обязательства компании состоят из краткосрочных и долгосрочных обязательств. Как видно из балансового отчета Intel, компания долгосрочных обязательств на 28 сентября 2013 года имела на сумму 35099 миллионов, а сумма краткосрочных составила 13875 миллионов.

Акционерный, или собственный, капитал состоит из привилегированных и обыкновенных акций, а также нераспределенной прибыли. Отношение собственного капитала к количеству находящихся в обращении акций называется балансовой стоимостью (book value) компании. Например, на 28 сентября 2013 года балансовая стоимость одной акции Intel:

$$\text{Балансовая стоимость} = \frac{SE}{CS + PS} =$$

$$\frac{\text{Собственный капитал}}{\text{Обыкновенные} + \text{Привилегированные акции}} = \frac{90551}{21113} = 4.29$$

Как мы видим найденное значение балансовой стоимости одной акции Intel существенно отличается от ее рыночной стоимости \$ 4.29 и \$ 22.98 соответственно. Таким образом, рынок оценивает стоимость одной акции дороже более чем в 5 раз. Такое расхождение между балансовой и рыночной оценками характерно для подавляющего большинства акций на практически всем временном промежутке торговли ими. Как правило, балансовая стоимость

меньше рыночной, но бывает и наоборот, такие акции являются недооцененными.

Ликвидационная стоимость определяется только в случае ликвидации акционерной компании путем распродажи имущества. Обычно ликвидационная стоимость занижена по сравнению с реальной стоимостью компании. Ликвидация происходит в критических условиях быстрой распродажи активов, а это не самый эффективный способ определения справедливой стоимости акции.

Залоговая стоимость очень близка по методике определения к ликвидационной. Обычно это минимальная стоимость из всех возможных вариантов, так как кредиторы справедливо не хотят брать в залог активы акционерной компании по высокой цене, т. е. принимать на себя ценовой и временной риск при реализации своего права на продажу заложенного имущества в случае невозврата займа или кредита.

Восстановительная стоимость представляет собой сумму, которая потребуется для создания аналогичной акционерной компании. Если речь идет только об оборудовании, то применение восстановительной стоимости выполнено оправдано, а определение нематериальных активов восстановительной стоимости переходят в разряд субъективного, т. е. трудно поддающегося оценке. Весомую долю стоимости современных акционерных компаний, особенно крупных, составляют стоимость торговых марок (trade mark), брендов (brand name), гудвиллов (goodwill) и других нематериальных активов. Восстановительная стоимость очень важна при оценке капиталоемких компаний. Например, энергокомпания для введения в строй одного мегаватта установленной мощности по производству электроэнергии должно вложить не менее \$ 1000. Таким образом, минимальная справедливая стоимость энергетической компании будет составлять \$ 1000 за каждый мегаватт установленной мощности. Справедливая стоимость может оказаться ниже восстановительной, если, например, спрос оказался меньше предложения,

и это объясняется фундаментальными причинами, а не ситуативной конъюнктурой.

Список литературы:

1. Анализ финансовых рынков и торговля финансовыми активами: Пособие по курсу. 3-е изд. — СПб.: Питер, 2009. — 240 с.: ил.
2. Малая энциклопедия трейдера / Эрик Найман. — 12-е изд. — М.: Альпина Паблишерз, 2011. — 456 с.
3. Математические модели финансовых операций: учебное пособие / отв. ред. С.И. Макаров, Б.П. Чупрынов, Л.И. Уфимцева, М.В. Мищенко, Р.И. Горбунова, Л.В. Сергеева, В.И. Фомин, Т.Н. Черкасова, Б.П. Чупрынов, Е.Ю. Нуйкина — Самара: Издательство самарская государственная экономическая академия, 2005. — 136 с.

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ СТРОИТЕЛЬНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Иванова Екатерина Ивановна

*студент Ростовского государственного строительного университета,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Морозова Ольга Александровна

*научный руководитель, ассистент,
Ростовский государственный строительный университет,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

В настоящее время проблема повышения конкурентоспособности строительного предприятия становится все более актуальной. Рыночная ситуация во многом зависит от состояния и результатов конкурентной борьбы. В период развития рыночной экономики определяется необходимость формирования производственного потенциала и повышения конкурентоспособности строительной компании.

Целью работы является разработка практических рекомендаций по совершенствованию конкурентоспособности строительных предприятий. Для достижения данной цели поставлены следующие задачи:

1. выявление основных факторов повышения конкурентоспособности строительной компании;
2. разработка рекомендаций по управлению конкурентными преимуществами компании;
3. разработка механизма повышения конкурентоспособности строительной организации.

Для реализации данных направлений необходимо оценить особенности процесса производства и развития новых технологий. Конкурентоспособность строительного предприятия складывается из следующих факторов:

1. научно-технический потенциала;
2. производственно-технологический потенциала;
3. финансово-экономический потенциала;

4. кадрового потенциала (структуру, профессионально-квалифицированного состава);

5. эффективности рекламы и средств стимулирования сбыта;

6. уровня материально-технического обеспечения.

Значительную роль в улучшении эффективности конкурентности строительного предприятия играет её материально-техническая основа, которая проявляется в количестве и качестве использования производственных фондов, применении достижений научно-технического прогресса, определении эффективности производственных мощностей. При оценке уровня конкурентоспособности важным условием является оптимальная загрузка строительных механизмов в ходе выполнения строительных работ. Наиболее подробно рассмотрим повышение уровня производственно-технического потенциала.

На сегодняшний день совершенствование уровня производственно-технического потенциала строительной компании может осуществляться в виде следующих форм: приобретение современных строительного-монтажных механизмов, реконструкция предприятия, расширение или новое строительство. В ходе приобретения современных строительного-монтажных механизмов и реконструкции строительных предприятий, как правило, новые рабочие места не создаются. В связи с этим имеется возможность использования опытных квалифицированных кадров. Достаточно высок уровень экономической эффективности этих форм совершенствования производственного потенциала. Исходя из опыта строительных компаний, можно определить что в сравнении с расширением или новым строительством при приобретении строительного-монтажных механизмов средний срок проведения капитальных вложений уменьшается в 2—3 раза, средняя длительность инвестиционного цикла — в 2. Срок окупаемости становится короче почти в 2 раза. Количество общих затрат на реконструкции при расчете на единицу производственной мощности на 30 % ниже, чем при строительстве новых объектов. Данные формы обновления производства сопровождаются ростом технической оснащенности

и улучшением условий труда, что повышает квалификацию кадров, делает рабочие профессии значительно привлекательнее.

Проанализировав предоставленные данные можно сделать вывод, что совершенствование строительных технологий и реконструкция имеют техническое и социальное значение. При повышении конкурентоспособности строительного предприятия необходима комплексная модернизация элементов, составляющих конкурентный потенциал. Данный процесс необходимо определять не только как способы совершенствования основных фондов, а также как способы модернизации и обновления производственного потенциала. Это определяет необходимость формирования стратегии развития производственных процессов. Основной рассматриваемой проблемы является необходимость построения конкретных этапов действий повышения эффективности конкурентоспособности строительной компании.

Производственные запасы строительного предприятия являются основной составляющей производственного потенциала. Они включают в себя: сырьё и материалы, незавершенное производство и готовую продукцию, а также другие запасы. Издержки строительного предприятия, которые являются результатом вкладывания средств в образование запасов, связаны со складскими расходами и риском устаревания объектов. Большое количество строительных компаний уравнивает степень риска запасов и капитальных вложений. В связи с этим средняя вмененная стоимость капиталов предприятий является результатом расчета издержек, возникающих при хранении запасов.

Большие заказы на покупку сырья и материалов пополняют существующий производственный запас. Приобретение большого количества запасов выгодно в том случае, если предприятие может договориться с поставщиком о снижении цен. Как правило, большой заказ определенной продукции предопределяет наличие некоторой льготы, которая предоставляется поставщиком как скидка на данную продукцию. Исходя из этого, строительная компания стремится получить большой запас готовой продукции, позволяющий рационально осуществлять управленческую деятельность.

Эффективное использование оборотных средств определяет нормальные условия производственной деятельности. Правильная организация распределения оборотных средств является главным условием повышения конкурентоспособности строительного предприятия. Увеличение объема производства компании может быть достигнуто за счет использования всех видов ресурсов и облегчения труда работников. Техническое переоснащение строительных предприятий и их реконструкция возможные в том случае, если есть определенные возможности, связанные с увеличением его мощности, в то время как трудовым ресурсам и трудовым затратам в данный момент не уделяется должное внимание.

Кроме этого, существует определенная взаимосвязь между производственным потенциалом, определяющим конкурентоспособность предприятия, и техническими предпосылками. Повышение технико-экономического уровня производственного потенциала, а также степени их использования, способствует повышению эффективности научно-технической базы. Это предопределяет увеличение уровня его достижений, увеличение спектра внедрения его достижений, большие возможности в совершенствовании и увеличении производственного потенциала предприятия [3].

Для определения стратегий повышения конкурентоспособности предприятия необходимо сделать анализ основных её составляющих, определив дальнейшие тенденции её развития. Внутренняя среда строительного предприятия при сопоставлении с основными конкурентами является целью оценки производственного потенциала предприятия. Данная оценка определяет определенные уровни обеспечения высокой конкурентоспособности. Все элементы производственного потенциала функционируют единовременно, что является основной трудностью оценки потенциала производственного процесса. В связи с этим, критерии повышения конкурентности предприятия могут быть определены как сочетание её составляющих элементов. На сегодняшний момент осуществляется поиск методики проведения анализа конкурентных потенциалов строительных предприятий и формирования

определенных показателей, с помощью которых можно получить представление о его состоянии с помощью различных производственных потенциалов.

Производственный потенциал играет значительную роль в формировании конкурентного потенциала, определяющего необходимость его использования. По своей структуре он является сложной системой, уровень эффективности которого определяется несколькими показателями. Основным измерителем результата конечной производственной деятельности строительной компании представляет собой объем строительно-монтажных работ, соответствующих государственным заказам, хозяйственным договорам и инвестиционным проектам. Конкурентоспособность строительного предприятия является комплексным показателем, который рассчитывается на основе определенных показателей.

В ходе определения эффективности строительной компании большое значение имеет показатель конкурентного потенциала. В данном случае конкурентный потенциал можно оценить благодаря весовым коэффициентам. С каждым частным показателем соизмеряется весовой коэффициент, который приводит частные показатели к сопоставимому виду, что дает возможность определить сводный показатель конкурентоспособности строительного предприятия.

Данный подход имеет значительное количество недостатков, одним из которых можно считать его субъективность. Значительный интерес исходя из методических предпосылок является выбор аналогичного предприятия. Аналогичность данного предприятия будет выполняться благодаря выпуску схожей продукции. Исходя из этого, конкурентный потенциал будет оцениваться с помощью сравнения уровня затрат на выпуск одинакового количества продукции у двух предприятий. После оценки существующего производственного потенциала строительное предприятие имеет возможность на реализацию внутрипроизводственных резервов [2].

Реализация внутрипроизводственных резервов возможно в том случае, когда произведен анализ основных причин и факторов, влияющих

на тот или иной показатель конкурентного потенциала. Эта задача решается с помощью проведения комплексного факторного анализа деятельности строительного предприятия. Данный анализ осуществляет комплексное изучение влияния общей совокупности факторов с выделением ведущих. На информативность проводимого анализа непосредственное влияние имеет выбор оценочных показателей, что позволяет выявить внутрихозяйственные резервы эффективности его использования.

В процессе создания чёткого конкурентного преимущества строительного предприятия необходимо не только модернизировать производство и управление, но и определить основные цели и задачи дальнейшей деятельности. Устойчивость конкурентных преимуществ можно достичь с помощью осязаемых отличительных особенностей своей продукции для определенного сегмента рынка.

Интенсивное развитие строительного предприятия требует особое внимание к улучшению эффективности структуры капитала для обеспечения условий повышения рыночной стоимости и инвестиционной привлекательности. Многие малые и средние строительные предприятия собственными силами в сложившихся экономических условиях в регионе не в состоянии интенсифицировать ход производственного процесса, необходимого для дальнейшего развития. Это связано с неразвитым уровнем системы стратегического планирования, с отсутствием способностей управленческого персонала прогнозировать, анализировать и разрабатывать стратегические планы строительной компании [1].

Когда строительное предприятие имеет прочные позиции на рынке или когда оно имеет возможность получения дополнительных выгод от перемещения в рамках отрасли или региона, тогда оно может иметь следующие маркетинговые стратегии:

1. регрессивная интеграция, заключающаяся в установлении жесткого контроля своих основных поставщиков;

2. прогрессивная интеграция, когда возникает цель заполучить во владение или поставить под контроль систему распределения и обмена;

3. горизонтальная интеграция, которая устанавливает жесткий контроль над предприятиями-конкурентами.

Формирование и мобилизация рыночного потенциала строительной компании является важнейшей задачей на стадии выполнения и осуществления данной стратегии. Распределение строительных ресурсов во времени и распределение ресурсов строительного предприятия по отдельным составляющим стратегии являются важными моментами в вопросе стратегии использования производственного потенциала. В этих целях руководство строительного предприятия обязано установить стратегические ориентиры использования денежных ресурсов, которые способны фиксировать цели, на которые были направлены затраты.

Потребность в денежных средствах для решения отдельных задач и выполнения функций на стадии выполнения стратегии должна быть проанализирована. В ходе анализа должны быть определены основные приоритеты, которые должны способствовать выполнению стратегии. Это способствует формированию долговременного результата, выражающегося в стратегическом позиционировании на рынке.

Стратегическое позиционирование является основным фактором определяющим восприятие предприятия партнерами и покупателями по сравнению с конкурентами и показывает сущность бизнес-стратегии компании. Стратегические инициативы и коммуникативные программы зависят от выбранной стратегической позиции. Она отражает долгосрочные перспективы предприятия по увеличению рыночного преимущества и изменяется путем внесения корректив в стратегию. Очень важно, чтобы стратегическая позиция соответствовала общим стратегиям бизнеса. Её формирование происходит относительно конкурентов и рынка. Основным требованием к определению стратегической позиции служит логичность и эмоциональная релевантность для покупателей.

Индивидуальность производимого товара и предприятия является аналогом стратегической позиции строительного предприятия. Для формирования конкурентного преимущества необходимо выбрать правильную стратегическую позицию. Выбор данной позиции должен происходить исходя из анализа факторов, которые определяют позицию строительной продукции: цена, качество, имидж фирмы и товара.

В ходе создания устойчивого конкурентного преимущества возможно применение определенных тактических приёмов. Рыночное позиционирование определяется на основе потребительского преимущества товара, увеличения количества потенциальных покупателей определенного вида строительной продукции. Повышение престижности товара и учет слабых и сильных сторон конкурентов также способствует формированию позиционирования. Благоприятная внешняя среда способствует активному формированию позиционирования строительного предприятия. Внешняя среда строительного предприятия формируется на основе взаимоотношений с другими участниками рынка.

Строительные организации, которые осуществляют успешное позиционирование на рынке, должны помнить о следующих правилах: поиск отличительных особенностей продукции; сочетание научно-технических достижений с экономической выгодой для организации и его заказчиков; поиск компромиссного решения с ведущими конкурентами на рынке по разделу сферы влияния и контроля над различными сегментами рынка.

Прочность рыночного положения строительного предприятия в практическом плане может рассматриваться как сравнительная прибыльность хозяйствования, которая характеризует финансовые возможности удержания рыночных позиций. Для объективной оценки рыночных позиций и их усиления строительное предприятие должно детализировать внутреннюю структуру совокупного потребительского эффекта и совокупных затрат, определяя величину каждого элемента целенаправленно, выбирая определенную стратегию маркетинга, влияя на них в направлении повышения устойчивости присутствия на рынке [3].

Определенные факторы влияют на состояние спроса: политического характера; определение границы обслуживаемого рынка имеет достаточно большое значение, так как именно в этой границе предприятие должно осуществлять свою деятельность и направлять туда свои вырабатываемые стратегии. Немаловажную роль в расстановке этой границы играет географический фактор. Сегментирование рынка происходит по двум направлениям: деление по группам потребителей и деление по характеристикам предлагаемых услуг. Строительство характеризуется высоким уровнем капиталоемкости, что ограничивает круг потенциальных покупателей строительных объектов. Строительная продукция должна удовлетворять сложным индивидуальным потребностям частных пользователей и производственным потребностям деловых потребителей. Это является определяющим фактором консервативности и неэластичности спроса на готовую строительную продукцию.

Таким образом, основными критериями рыночного успеха являются качество строительной продукции, срок реализации инвестиционного проекта, эффективность маркетинговых мероприятий строительной организации и обновление материально-технической базы. Для достижения этих критериев необходимо использовать определенный алгоритм повышения конкурентоспособности предприятия.

Список литературы:

1. Мамедов Ш.М. Систематизация признаков конкурентоспособности строительной организации / Ш.М. Мамедов // Экономическое возрождение России. — 2010. — № 2 — с. 84.
2. Миронов М.Г. Ваша конкурентоспособность. — М.: Издательство «Альфа-Пресс». — 2011. — 160 с.
3. Михайлов В.Ю. Расчет величины конкурентоспособности строительного предприятия / В.Ю. Михайлов, Д.А. Золотов // Пром.игражд.стр-во. — 2010. — № 8. — С. 41—42.

УЧАСТНИКИ ПРОЕКТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ

Исламова Эльмира Игоревна
студент Института Экономики и Финансов К(П)ФУ,
РФ, г. Казань

Родионов Евгений Борисович
научный руководитель, ассистент кафедры банковское дело
Института Экономики и Финансов К(П) ФУ,
РФ, г. Казань

Проектное финансирование — метод финансирования инвестиционных проектов, при котором возврат кредита осуществляется за счет средств, которые будут сгенерированы проектом в будущем после выхода его на проектную мощность.

Особенностью проектного финансирования является то, что здесь основной упор делается не на субъект как при традиционном кредитовании, а на объект кредитования. Это не говорит о том, что деятельность субъекта, его кредитоспособность и платежеспособность не оцениваются, просто их оценка является частью оценки самого проекта.

Главный объект финансирования — инвестиционный проект, решение о финансировании которого принимается на основе анализа его эффективности, способности обслуживать кредит, проектных рисков (маркетинговых, финансовых, политических и т. д.).

Отличительным признаком проектного финансирования является то, что оно позволяет привлечь широкий круг участников. Экономическая цель каждого участника — реализация проекта в определенные сроки в пределах ограниченного бюджета с получением дохода.

Субъекты проектного финансирования в зависимости от степени необходимости подразделяются на основных и потенциальных.

Основные участники — это те участники проектного финансирования, без которых реализация проекта будет невозможна. К ним относятся инициаторы проекта, инвесторы и кредиторы, проектная компания.

Потенциальные участники могут участвовать в сделке или не участвовать в зависимости от степени их заинтересованности. К ним относятся государство, страховые и лизинговые компании, различные консультанты и т. д.

Рассмотрим подробнее каждого участника и его роль.

Инициатор проекта — автор самой идеи проекта, который ее обосновал и выдвинул предложение по ее реализации.

Обязательным условием обеспечения сделки по кредитованию на принципах проектного финансирования является вложение собственных средств инициаторами проекта в размере не менее 25—30 %. Данное условие необходимо для того, чтобы инициаторы, распоряжаясь собственными средствами и ресурсами, взятыми в кредит, боялись их потерять.

Инвестор предоставляет собственные средства или обеспечивает их получение от третьих лиц. Целью инвестора является получение прибыли и ее максимизация на осуществленные инвестиции.

Кредиторами могут выступить различные организации. Это как коммерческие банки, национальные банки развития, инвестиционные фонды, так и международные организации (например, Международный валютный фонд, Международная финансовая корпорация, Международный банк реконструкции и развития).

Как правило, для крупных кредитов привлекаются несколько банков. Это связано с наличием у каждого банка норматива максимального размера риска на одного заемщика или группу связанных заемщиков (Н6), который он не может превысить. Обычно банки распределяют ответственность по различным аспектам деятельности, таким как документация, финансовое моделирование, страхование, инжиниринг и т. д.

В процессе управления рисками банки стремятся к диверсификации рисков, используя при этом различные схемы, при использовании которых достигается снижение рисков за счет их распределения между банками. Так выделяется параллельное и последовательное финансирование [1, с. 105].

Параллельное финансирование может осуществляться двумя способами:

а) когда каждый банк заключает с заемщиком кредитный договор и финансирует установленную договором долю;

б) когда банки создают консорциум или синдикат. В этом случае консорциумом назначается главный менеджер, который осуществляет подготовку и подписание кредитного договора, расчетные операции, за реализацию которых он получает комиссионное вознаграждение.

При последовательном финансировании крупный банк оценивает проект, составляет кредитное соглашение и предоставляет кредит. После этого он передает требования по кредиту другому банку или банкам, тем самым снимая дебиторскую задолженность со своего баланса. Это делается по причине того, что даже крупный банк с высокой репутацией и большим кредитным потенциалом не в состоянии профинансировать ряд капиталоемких проектов, не ухудшив состояние своего баланса. За осуществленную работу банк получает комиссионное вознаграждение.

Есть другой способ передачи требований банкам — секьюритизация. Крупный банк продает дебиторскую задолженность трастовым компаниям, которые занимаются выпуском под нее ценных бумаг и дальнейшим размещением их среди инвесторов не без помощи инвестиционных банков. Средства, которые поступают от заемщика в счет погашения своей задолженности, зачисляются в фонд выкупа ценных бумаг.

При организации проектного финансирования основные и оборотные фонды, денежные потоки отражаются на балансе созданной под проект компании. Тем самым реализуемый проект не ограничивает возможности инициатора по взятию новых кредитов для осуществления своей текущей деятельности.

Сама проектная компания является основным участником проектного финансирования. Она состоит из руководителя проекта и команды проекта. Команда проекта выполняет функции управления. Руководитель проекта осуществляет контроль за объемами и сроками работ, которые предусмотрены

по плану, определяет сроки начала работ, подбирает специалистов и координирует их деятельность.

Проектная компания действует на основе учредительного соглашения, которое отражает такие вопросы, как [2, с. 16]:

- а) распределение долей собственного капитала проекта;
- б) процедуры для последующих подписок;
- в) порядок голосования на ежегодных общих собраниях;
- г) правила принятия решений, рассмотрения и разрешения конфликтов;
- д) назначение и полномочия менеджмента компании;
- е) распределение прибыли;
- ж) продажа долей спонсорами.

Государственные органы могут выступить участниками проектного финансирования. Они приобретают долю в уставном капитале вновь создаваемого общества, выступают гарантом, предоставляют льготный кредит или льготное налогообложение или обеспечивают команду проекта необходимыми лицензиями и разрешениями.

Так как проектное финансирование предполагает реализацию проектов с долгосрочной предпроектной и инвестиционной фазой, кредиторы при изучении проекта уделяют большое внимание заключенным контрактам и договорам проектной компании. Таким образом, существенное значение могут иметь как потенциальные потребители и заказчики продукции, так и поставщики.

Потребители продукции являются ее конечными пользователями, которые определяют требования к продукту, формируют спрос на нее. За счет потребителей возмещаются проектные затраты и формируется прибыль всех субъектов проекта. Поставщики оборудования, сырья и материалов играют не менее важную роль. Заключение долгосрочных контрактов как с покупателями, так и поставщиками является основой проектного финансирования, так как цены на продукцию и сырье могут сильно видоизмениться

в долгосрочной перспективе, что может впоследствии привести к большим потерям и срывам работ.

В процессе подготовки проекта часто приглашаются различные консультанты, которые являются специалистами в разных отраслях:

- юриспруденция — помощь в решении правовых вопросов, составлении договоров и соглашений, кредитного договора, разработки контрактов и оформлении документов;

- инжиниринг — помощь в ответе на следующие вопросы: удобство местоположения проекта, технологичность и дизайн проекта, сроки создания, наличие разрешений на строительство, прогнозирование таких характеристик проекта, как производительность, мощность, варианты применения, издержки;

- маркетинг — помощь в изучении рынка продукции, планируемой к выпуску, спроса на нее, уровень существующей конкуренции и концентрации рынка, составление прогнозов по объему продаж;

- страхование — составление страховых договоров, предусматривающих страховое возмещение;

- финансовые консультанты оказывают помощь в составлении экономических моделей, финансового плана, оптимизации финансовой структуры, проводят сравнительный анализ и помогают выбрать способ финансирования и источник займа.

Таким образом, субъекты при проектном финансировании зависят от конкретного проекта, от его характеристик, прогнозов. Четкого перечня нет и быть не может. Так как по проекту обычно отсутствуют гарантии и обеспечение, кредиторы и инвесторы при принятии решений должны учитывать большие сроки проектов, сложность инвестиционной фазы и невозможность гарантирования ее успешного завершения. Для этого инвесторам, кредиторам необходимо создавать команду специалистов по проработке данного проекта, обладающую всеми необходимыми знаниями в разных областях.

Так как круг участников реализации инвестиционного проекта достаточно широк, и у каждого свой взгляд на него, успех во многом зависит от отношений между партнерами и инвесторами, координации работы с учетом основных целей и логики осуществления проекта, прозрачности в организации информационных и финансовых потоков.

Список литературы:

1. Игони́на Л.Л. Инвестиции: учеб. пособие. — М.: Юристъ, 2012. — 480 с.
2. Фаттахова А.И. Особенности оценки инвестиционных проектов в проектном финансировании // Экономический вестник РТ. — 2012. — № 1. — с. 14—18.

**ПРИМЕНЕНИЕ КОРРЕЛЯЦИОННО-РЕГРЕССИОННОГО АНАЛИЗА
ДЛЯ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ
ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ
(НА ПРИМЕРЕ ОАО «НОВОРОССИЙСКИЙ КОМБИНАТ
ХЛЕБОПРОДУКТОВ»)**

*Константинова Анастасия Олеговна
студент Новороссийского филиала
Московского гуманитарно-экономического института,
РФ, г. Новороссийск*

*Королева Надежда Вартановна
научный руководитель, канд. экон. наук, заведующий кафедрой экономики
и управления Новороссийского филиала
Московского гуманитарно-экономического института,
РФ, г. Новороссийск*

Для целей анализа и планирования хозяйственно-экономической деятельности предприятия широко применяется корреляционно-регрессионный анализ.

Корреляционно-регрессионный анализ — классический метод стохастического моделирования хозяйственной деятельности. Он изучает взаимосвязи показателей хозяйственной деятельности, когда зависимость между ними не является строго функциональной и искажена влиянием посторонних, случайных факторов. При проведении корреляционно-регрессионного анализа строят различные корреляционные и регрессионные модели хозяйственной деятельности. В этих моделях выделяют факторные и результативные показатели (признаки) [5].

Корреляционный анализ ставит задачу измерить тесноту связи между варьирующими переменными и оценить факторы, оказывающие наибольшее влияние на результативный признак.

Регрессионный анализ предназначен для выбора формы связи и типа модели для определения расчетных значений зависимой переменной (результативного признака).

Методы корреляционного и регрессионного анализа используются в комплексе. Наиболее разработанной в теории и широко применяемой

на практике является парная корреляция, когда исследуются соотношения результативного признака и одного факторного признака. Это — однофакторный корреляционный и регрессионный анализ [2].

Покажем применение корреляционно-регрессионного анализа на примере ОАО «Новороссийский комбинат хлебопродуктов».

ОАО «Новороссийский комбинат хлебопродуктов» осуществляет следующие основные виды деятельности: деятельность по хранению зерна и продуктов его переработки; реализация работ и услуг по перевалке зерновых и масличных культур, как на территории Российской Федерации, так и за ее пределы и т. д.

ОАО «НКХП» — старейшее предприятие по хранению и переработке зерна. Он основан как хозяйство по экспорту зерна с постройкой в 1893 году портового элеватора емкостью 3 млн. пудов. В настоящее время комбинат является одним из крупнейших переработчиков зерна в Краснодарском крае, оснащен новейшим, высокотехнологичным импортным оборудованием. В комплекс комбината хлебопродуктов входят: элеватор № 1 портовый емкостью 100 тыс. т; элеватор № 2 перевалочный емкостью 50 тыс. т; устройства по приему и отгрузке зерна в морские суда; мельница сортового помола производительностью 150 т/сутки переработки зерна; мельница односортового помола производительностью 100 т/сутки переработки зерна; 3 склада для готовой продукции в таре; 2 склада для бестарного хранения муки общей емкостью 1000 т.

Проведем корреляционно-регрессионный анализ взаимосвязи выручки и величины оборотных средств ОАО «Новороссийский комбинат хлебопродуктов». Исходные данные для анализа представлены в следующей таблице 1:

Таблица 1.

Данные о выручке и величине оборотных средств
ОАО «Новороссийский комбинат хлебопродуктов»

Период	Выручка, тыс. руб. (X)	Оборотные средства, тыс. руб. (Y)
2005	480	254
2006	440	358
2007	571	396
2008	708	449
2009	1258	731
2010	1206	579
2011	2288	788
2012	3088	780

С помощью табличного процессора Microsoft Excel построим график зависимости результативного признака Y от фактора X (Рисунок 1) [1].

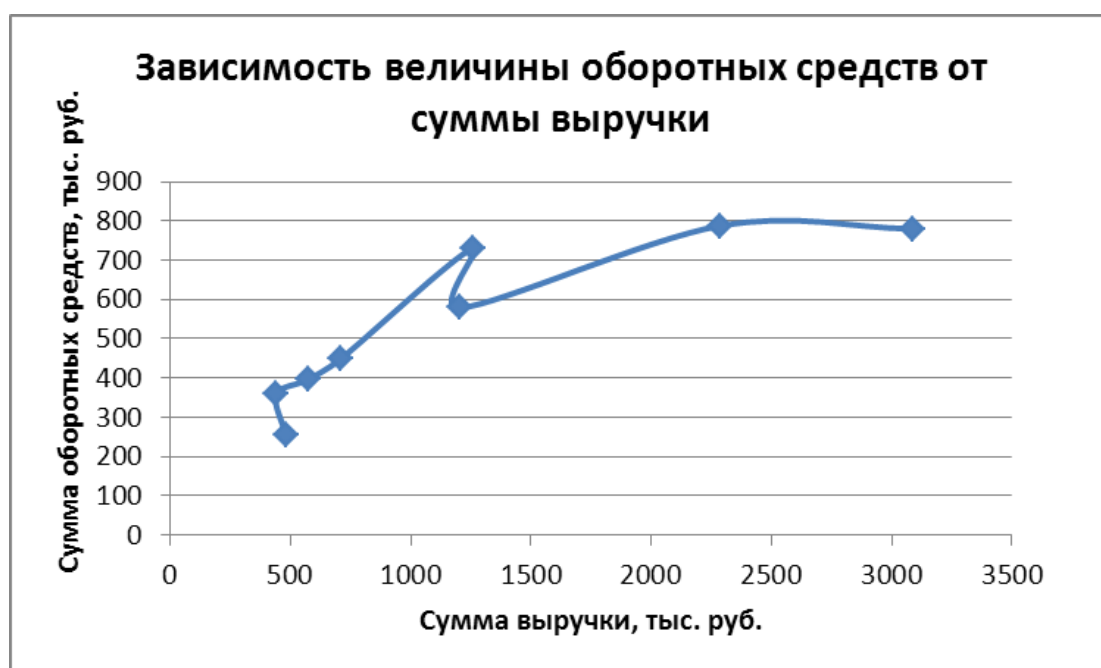


Рисунок 1. График зависимости величины оборотных средств от суммы выручки

Далее были построены линии тренда — графическое представление направления изменения ряда данных.

Нами было исследовано пять видов функций, характеризующих зависимость величины Y от величины X: экспоненциальная, линейная, логарифмическая, полиномиальная и степенная.

В результате анализа индексов детерминации каждой функции было установлено, что наилучшим образом тенденцию зависимости величины оборотных средств от суммы выручки описывает полиномиальная функция, т. к. в данном случае индекс детерминации R^2 наибольший — 0,934, т. е. 93,4 % исходных данных подчиняются выбранной тенденции.

Полиномиальную зависимость Y от X характеризует парабола, в данном случае, парабола второго порядка, уравнение которой имеет следующий вид:

$$Y_x = a + bx + cx^2 \quad (1)$$

В соответствии с требованиями метода наименьших квадратов значения параметров a , b и c находятся путем решения следующей системы уравнений:

$$\begin{cases} na + b \sum x + c \sum x^2 = \sum y; \\ a \sum x + b \sum x^2 + c \sum x^3 = \sum xy; \\ a \sum x^2 + b \sum x^3 + c \sum x^4 = \sum x^2y, \end{cases} \quad (2)$$

где: n — количество наблюдений.

Подставив полученные значения в систему уравнений, имеем:

$$\begin{cases} 8a + 10039b + 19058993c = 4335; \\ 10039a + 19058993b + 45905684995c = 6652904; \\ 19058993a + 45905684995b + 123403078660241c = 14043999092. \end{cases}$$

Параметры уравнения регрессии были найдены нами способом определителей:

$$\begin{aligned} a &= 60,625 \\ b &= 0,63 \\ c &= -0,00013 \end{aligned}$$

Таким образом, уравнение параболы имеет следующий вид:

$$Y_x = 60,625 + 0,63x - 0,00013x^2$$

Подставив в данное уравнение соответствующие значения X, получим выровненные значения величины оборотных средств в зависимости от суммы выручки (Y_x). Результаты представлены в таблице 2:

Таблица 2.

Выровненные значения результативного признака Y

п	X, тыс. руб.	Y, тыс. руб.	Y _x , тыс. руб.
2005	480	254	333,068
2006	440	358	312,652
2007	571	396	377,9647
2008	708	449	441,4957
2009	1258	731	647,4267
2010	1206	579	631,3233
2011	2288	788	821,5173
2012	3088	780	766,4133

Для измерения тесноты связи между факторным и результативным показателем при нелинейной зависимости исчисляется корреляционное отношение, формула которого имеет следующий вид:

$$\eta = \sqrt{\frac{\delta_y^2 - \delta_{y_x}^2}{\delta_y^2}}, \quad (3)$$

$$\text{где } \delta_y^2 = \frac{\sum(y_i - \bar{y})^2}{n}; \quad (4)$$

$$\delta_{y_x}^2 = \frac{\sum(y_i - y_{x_i})^2}{n} \quad (5)$$

$$\delta_y^2 = \frac{301014,9}{8} = 37626,86$$

$$\delta_{y_x}^2 = \frac{19720,57}{8} = 2465,071$$

$$\eta = \sqrt{\frac{37626,86 - 2465,071}{37626,86}} = 0,966688$$

Корреляционное отношение может принимать значение от 0 до 1. Чем ближе его величина к единице, тем более тесная связь существует между изучаемыми явлениями [4].

Корреляционное отношение показывает, на сколько процентов в среднем изменяется результативный признак Y при изменении факторного признака X на 1 %.

Нами было получено значение корреляционного отношения, равное 0,96668 ($\approx 0,97$). Это означает, что связь между факторным и результативным признаком сильная и при изменении выручки на 1 % величина оборотных средств предприятия изменится на 0,97 %.

Достаточно высокий уровень корреляционного отношения позволяет сделать вывод о возможности и целесообразности прогнозирования и планирования величины оборотных средств ОАО «Новороссийский комбинат хлебопродуктов» с использованием методов регрессионного анализа [3].

Для оценки качества связи при нелинейной зависимости, определяют индекс детерминации, равный квадрату корреляционного отношения:

$$R^2 = \eta^2 \quad (6)$$
$$R^2 = 0,966688^2 = 0,934486 (\approx 0,934)$$

Следовательно, на 93,4 % изменение величины оборотных средств обусловлено изменением выручки и только на 6,6 % связано с влиянием прочих факторов, не исследуемых в данной модели.

Таким образом, величина индекса детерминации, вычисленная с помощью формул, совпала со значением данного показателя, рассчитанного в табличном процессоре Microsoft Excel.

Для оценки качества построенной модели рассчитывают среднюю ошибку аппроксимации (A), которая показывает, на сколько процентов в среднем отличаются фактические значения результативного показателя (Y) от значений, рассчитанных по построенной модели.

Модель регрессии считается хорошо подобранной и достаточно точно описывающей связь между фактором и результативным показателем, если величина средней ошибки аппроксимации не превышает 10 %.

Средняя ошибка аппроксимации определяется по формуле:

$$\bar{A} = \frac{\sum |Y_i - Y_x| / Y_i}{n} \cdot 100 \%, \quad (7)$$

где: $|Y_i - Y_x|$ — отклонение выравненных значений Y от фактических, взятое по модулю.

$$\bar{A} = \frac{0,142286}{8} \cdot 100 = 9,56 \%$$

Таким образом, полученное значение средней ошибки аппроксимации не превышает 10 %, следовательно, можно говорить о хорошем качестве построенной модели. Это означает, что полученную модель можно использовать для прогнозирования величины оборотных средств ОАО «Новороссийский комбинат хлебопродуктов».

Рассчитаем прогнозные значения величины оборотных средств на 2013 и 2014 гг.

Предположим, что предприятие планирует каждый год увеличивать выручку на 10 % по сравнению с предыдущим годом. Тогда в 2013 и 2014 гг. сумма выручки будет составлять:

$$3088 + 0,1 \cdot 3088 = 3396,8 \text{ (тыс. руб.) — 2013 г.}$$

$$3396,8 + 0,1 \cdot 3396,8 = 3736,48 \text{ (тыс. руб.) — 2014 г.}$$

Подставив рассчитанные значения в уравнение регрессии, получим прогнозные значения величины оборотных средств:

$$60,625 + 0,63 \cdot 3396,8 - 0,00013 \cdot 3396,8^2 = 700,6 \text{ (тыс. руб.)} \text{ — 2013 г.}$$

$$60,625 + 0,63 \cdot 3736,48 - 0,00013 \cdot 3736,48^2 = 599,6 \text{ (тыс. руб.)} \text{ — 2014 г.}$$

Таким образом, построив регрессионную модель зависимости величины оборотных средств ОАО «Новороссийский комбинат хлебопродуктов» от суммы выручки и рассчитав по ней прогнозные значения оборотных средств, мы установили, что для увеличения выручки по итогам двух планируемых лет на 10 % сумма необходимых предприятию оборотных средств составит 700,6 тыс. руб. и 599,6 тыс. руб. в 2013 и 2014 гг. соответственно.

Список литературы:

1. Ванин Ю.П. Практикум по эконометрике: Учебное пособие. Новороссийск, НФ МГЭИ, 2011. — 119 с.
2. Гиляровская Л.Т. Экономический анализ: Учебник для вузов. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011. — 415 с.
3. Графов А.В. Методы регрессионного анализа при планировании и прогнозировании потребности в оборотных средствах / А.В. Графов // Аудитор. — 2013. — № 1.
4. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. — М.: ИНФРА-М, 2012.
5. Управленческий учет: учебник / под ред. А.Д. Шеремета. 4-е изд. — М.: ИНФРА-М, 2009. — 428 с.

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ЗЕРНА В КАЗАХСТАНЕ

Нуртаева Жанара Шаниаровна

магистрант

*Санкт-Петербургского государственного аграрного университета,
РФ, г. Пушкин*

Ефимова Галина Анатольевна

научный руководитель, профессор

*Санкт-Петербургского государственного аграрного университета,
РФ, г. Пушкин*

На современном этапе функционирования агропромышленного производства в условиях формирования рыночной экономики особую важность приобретает правильный выбор приоритетов развития и обеспечения устойчивости аграрной деятельности.

Провидимые в последние годы в странах Таможенного союза (ТС) экономические преобразования затронули все сферы производства, в том числе и сельское хозяйство. Принятие на уровне Правительств стран ТС ряда антикризисных мер позволило преодолеть отдельные негативные тенденции в функционировании сельскохозяйственного производства. В то же время в целях дальнейшего расширения и интенсификации деятельности в аграрной сфере необходима четкая государственная поддержка аграрного сектора как на федеральном, так и на региональном уровнях. Важная роль в эффективной деятельности агропромышленного комплекса стран принадлежит зернопродуктовому подкомплексу, в частности, его зерновому рынку [1].

Зерновая отрасль в Казахстане, как в России и Украине, имеет важное экономическое и социальное значение. От того, насколько рационально она ведется, в значительной мере зависит эффективность функционирования всего агропромышленного комплекса. Уровень развития зернового производства определяет не только степень потребления населением продуктов питания из зерна, но и является одним из ведущих компонентов в рационе кормления сельскохозяйственных животных.

В 2011 году Казахстане собрали рекордные 26 млн. тонн зерновых, а невысокий урожай 14,7 млн. тонн зерна в бункерном весе, в 2012 году, обусловлен засухой, наблюдавшейся летом в основных зерносеющих регионах (Костанайская, Северо-Казахстанская, Акмолинская области) республики [3], а также несовершенством применяемых технологий и методов управления производством в агроформированиях [3].

В современных условиях эффективность зернового производства следует рассматривать как одну из основных характеристик его инновационного развития, учитывающую всю совокупность факторов, прямо или косвенно влияющих на результаты функционирования зерновой отрасли. Производство зерна должно оставаться стабилизирующей отраслью развития сельского хозяйства республики. Уровень рентабельности должен быть относительно устойчивым и предсказуемым для сельскохозяйственных товаропроизводителей, обеспечивающих интенсивное воспроизводство в зерновом секторе АПК.

Под инновационным развитием в зерновой отрасли нами подразумевается процесс, связанный с использованием результатов интеллектуальной деятельности, направленный на техническую и технологическую модернизацию отрасли, улучшение качественных характеристик зерновых культур, увеличение объема производства и снижение затрат, а также изыскание новых усовершенствованных форм и методов управления.

Инновационное развитие сельского хозяйства может наиболее эффективно осуществляться в рамках системы управления инновационным процессом, под которым понимается совокупность финансово-экономических, организационных, правовых и других методов и способов, объективно обуславливающих необходимость использования всех форм отношений и связей, складывающихся между разработчиками и потребителями инноваций по поводу их создания, распространения, освоения и эксплуатации.

Увеличению выхода зерновой продукции на единицу земли, труда, капитала и других ресурсов, используемых, в производстве, способствуют следующие направления [1; 3]:

- выбор наиболее прогрессивных технологий, эффективных предметов и средств труда (новых перспективных сортов растений, использование новых химикатов и биопрепаратов), механизация производства;

- эффективное применение современных влаго- и ресурсосберегающих технологий, оптимальный подбор в данных агроклиматических условиях полей способов рационального использования удобрений, обеспечение своевременного внесения в необходимых дозах химикатов, сохранение плодородия почв, что предусматривается в технологиях сберегающего земледелия;

- полное использование трудовых ресурсов;

- изменение системы ведения хозяйства, то есть переход к производству более эффективных культур, от растениеводства к животноводству видам производства;

- повышение степени специализации, улучшение системы поставки и предоставление кредитов, изменение сельскохозяйственной политики.

Внедрение этих нововведений для принятия лучших управленческих и технических решений требует высокого уровня компетенции сельскохозяйственных товаропроизводителей и оказания им соответствующей информационной, консультационной и обучающей поддержки.

Главным фактором рентабельного производства зерна в настоящее время является интенсификации производства на основе сберегающего земледелия, важными направлениями которого являются:

- использование районированных семян высших репродукций, отзывчивых к новым технологиям;

- применение севооборотов, включающих культуры, улучшающие плодородие почвы;

- рациональное применение удобрений и интегрированный подход к борьбе с сорняками, вредителями и болезнями растений;

- ведение производства продукции растениеводства на основе использования новых комплексов техники, приборов и оборудования системы сберегающего земледелия.

Эти четыре интегрированных элемента и составляют единый производственный процесс, обеспечивающий экономическую эффективность отрасли. В республике слабо развиты все четыре элемента, что снижает экономические показатели и негативно влияет на плодородие почв и соответственно на урожайность зерновых культур. Поэтому развитие зерновой отрасли предполагает создание условий для технико-технологической модернизации зерновых хозяйств страны.

Сейчас во многих сельскохозяйственных организациях республики используются инновационные технологии как в комплексе, так и частично с применением новых технических средств обработки почвы.

Задача снижения производственных затрат в земледелии требует изучения технологической схемы прямого посева семян, то есть полного отказа от механической обработки почвы — по системе нулевой технологий.

Результаты работы Опытного хозяйства «Заречное» Костанайской области показали, что эффективность влагосберегающей нулевой технологии значительно выше классической. Применение ресурсосберегающих технологий позволяет [2]:

- в 2.2 раза сократить потребление дизельного топлива за счет сокращения операций;
- на 31 % сравнению с классической технологией снизить затраты при производстве сельхозпродукции;
- значительно снизить потребность в сельскохозяйственной технике;
- повысить плодородие почв за счет сохранения растительных остатков и измельченной соломы, которые используются в дальнейшем как удобрение и способствуют сохранению влаги в почве.

Одним из путей повышения эффективности зернового хозяйства в системе агробизнеса Республики Казахстан является использование новых методов

и технологии управления, базирующиеся на концепции логистических систем проектного управления. Рассмотрим пути создания новых инвестиционных проектов, при реализации которых должна улучшаться рыночная инфраструктура отраслей АПК, предназначение которой состоит в ускорении продвижения конечного продукта, т. е. направленную на улучшение транспортно-технологической логистики по поставке зерна на внутренний и внешний рынки.

Опыт производства и реализации зерна урожая 2011 года показал, что взаимоотношения товаропроизводителей, заготовителей, продавцов и управленцев по организации закупа, хранения, продвижения, распределения и сбыта продукции разработаны недостаточно грамотно, в этом деле не была единой интегрированной системы управления материальными и сопутствующими им информационными потоками. Особенно четко обозначилось отсутствие рычага управления физического распределения продукции в пространстве и времени: нехватка емкостей хранилищ, вагонов-зерновозов и т. д., а организации Продовольственной корпорации республики, Областные управления сельского хозяйства, заготовители-переработчики и другие участники транспортно-логистической системы функционировали разрозненно, не соблюдая основные принципы логистики, как потоками. Следует отметить, что в организации и реализации системы ярко не выразилась единая система государственного регулирования, учитывающая интересы декханов, заготовителей и продавцов.

На наш взгляд, в сохранении бренда казахстанской пшеницы, решении проблемы оптимизации управления производством и сбытом зерна, в республике предпринимаются правильные шаги по созданию Единого зернового холдинга (ЕЗХ) в условиях государственной продовольственной корпорации, которая достаточно успешно работает на внутреннем и внешнем зерновом рынке.

Создаваемый новый единый зерновой холдинг (ЕЗХ) должен выполнять функции зернового трейдера, а также на свободном рынке совместно

с Продовольственной корпорацией организовать куплю, формирование и хранение крупной партии зерна, выполнение функции контроля за казахстанским экспортом на международном зерновом рынке. Наряду с этим, ЕЗХ реализует операции обмена зерна, развития инфраструктуры перевозки и хранения зерна в масштабе страны и региона.

Ученые-аграрии и специалисты поддерживают необходимость создания единого зернового холдинга и многие развитые страны, грамотно освоившие законы рыночной экономики, давно придерживаются данного направления решения зерновой проблемы. Известно, что продукции сельского хозяйства республики полностью удовлетворяют внутренние потребности населения страны, а также высок потенциал выхода на мировой рынок. Для реализации этих возможностей необходимо формирование рыночной инфраструктуры с учетом практического зарубежного опыта в этом плане. Можно считать, что создание ЕЗХ является одним из шагов стремления аграриев к цивилизованному предпринимательству, там, где они функционируют, результаты их ориентированы устойчивому развитию экономики страны. Не секрет, что ныне действующие холдинги с начала стараются пополнить свои запасы (очки), поэтому необходимо принять закон, чтобы новый зерновой холдинг не превратился в копию Продовольственной корпорации, а давал новый импульс в области зернового бизнеса в Казахстане.

Таким образом, по нашему мнению, ЕЗХ в-первую очередь должен служить (явиться) связующим звеном между дехканами и государственными органами управления, особенно в период сбора урожая, предусмотрев закупочную цену на зерно, немного выше, чем на общем рынке. Кроме того, единый зерновой холдинг, как серьезная управляющая компания, должна придерживаться три главных вектора действий:

- во-первых, поднять национальную экономику и должен быть принят специальный закон, регламентирующий его работу;
- во-вторых, отношение к дикханам должно быть особое благоприятное, т. е. не так, как некоторые предприятия и компании при распределении

денежных средств, хранении или обмене продукции не допускать принятие килейных решений, все должно быть прозрачное и справедливое;

- в-третьих, повышение технологических мощностей зернопереработки должно входить в функцию ЕЗХ.

Специфика концепции современной аграрной логистики состоит в том, что она породила ситуационный менеджмент в порядке применения математических моделей и решения плановых ситуационных управленческих задач с помощью компьютерной техники, стала основой использования и развития прогрессивных технологий и оборудования, применения различных шифров и кодов в расчетах и синтезе разнообразных логистических операций для достижения максимального эффекта при их реализации на практике.

По отношению к инвестиционному проектированию в сельском хозяйстве транспортно-технологические логистические системы стали инструментом обеспечения его материальными ресурсами, как одним из важнейших управляемых аспектов проекта, как правило, завершающегося в замкнутом цикле. Это четко прослеживается на примере оценки влияния зерновой отрасли (растениеводства) на уровень производства продукции животноводства и перерабатывающей промышленности в данном регионе. Рассмотрение особенностей логистики животноводческой продукции является самостоятельным вопросом аграрной экономики.

Список литературы:

1. Алтухов А.И. Зерновой рынок России / А.И. Алтухов. — М.: ГНУ ВНИИЭСХ. Издательство ИП Насирдинова В.В., 2012. — 700 с.
2. Нуртаева Ж.Ш. Совершенствование организации заготовки сельскохозяйственной продукции с внедрением концепции логистических систем проектного управления / Ж.Ш. Нуртаева // Сборник трудов Международной научно-практической конференции «Устойчивое развитие экономики Казахстана: императивы модернизации и бизнес-инжиниринг». Алматы, 29—30 марта 2012 г. — С. 143—144.
3. Умырьяев М. Зам. Министра сельского хозяйства РК. Экспорт зерна пересмотрен. — Газета «Капитал» от 15 ноября 2012 г.

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ПОСТУПЛЕНИЙ ПО НАЛОГУ НА ИМУЩЕСТВО ОРГАНИЗАЦИЙ ПО КРАСНОДАРСКОМУ КРАЮ ЗА ПЕРИОД 2006—2012 ГГ.

Павленкова Дина Денисовна
студент Новороссийского филиала
Московского гуманитарно-экономического института,
РФ, г. Новороссийск

Туркина Ольга Валентиновна
научный руководитель старший преподаватель Новороссийского филиала
Московского гуманитарно-экономического института,
РФ, г. Новороссийск

Наличие разных форм собственности и их экономическое соперничество вызывают необходимость взимания налога не только с получателей доходов, но и со стоимости имущества, которое прямым или косвенным образом способствует росту дохода предприятия. Тот или иной критерий классификации налогов относит налог на имущество организаций к определенной группе: по субъекту обложения — к налогам с юридических лиц; по объекту обложения — к имущественным налогам; по уровню подчиненности — к региональным. Все это говорит о налоге на имущество организаций как о неотъемлемой части налоговой системы. Среди имущественных налогов (налог на имущество организаций, налог на имущество физических лиц, земельный налог, транспортный налог) налог на имущество организаций занимает центральное место по сумме поступлений (99,5 %) [3, с. 186].

Показатели исполнения текущего бюджета Краснодарского края характеризуются относительно слабыми операционными балансами несмотря на быстрый рост налоговых доходов. Показатель отношения сальдо операционного баланса к операционным доходам составил 3 % в 2010 и 2011 годах, при этом рост налоговых поступлений на 17 % и 21 % в 2010 и 2011 годах соответственно, не смог перекрыть увеличение текущих расходов по основным статьям. Сравнительно слабые финансовые результаты по текущим операциям оказывают влияние на способность региона

к самофинансированию, что может привести в будущем к необходимости увеличения долга с целью финансирования текущих расходов [2].

Изменчивость налоговых поступлений, характерная для большинства российских регионов, смягчается диверсифицированностью налоговой базы бюджета Краснодарского края. Бюджет региона не зависит от какого-либо одного налогоплательщика или отрасли, благодаря чему в 2009 году налоговые поступления региона сократились всего на 1 % (при падении в среднем на 15 % по регионам России) [2].

Еще одним фактором, положительно влияющим на стабильность налоговых поступлений региона, является умеренная доля в доходах налога на прибыль организаций, наиболее волатильного источника собственных доходов регионов России.

Неналоговые текущие доходы играют меньшую роль в бюджете региона, что характерно для всех субъектов Российской Федерации.

На 1 февраля 2012 года в консолидированные бюджеты субъектов Южного федерального округа поступило 238,5 млн. рублей налога на имущество организаций, что составляет 93,1 % от объемов поступлений на 1 февраля 2011 года (темп в среднем по Российской Федерации 82,6 %) [1].

Рост поступлений налога на имущество организаций за период 2011—2012 гг. зафиксирован в 4 регионах: Астраханская область (рост на 68,9 %), Республика Адыгея (рост на 44,8 %), Ростовская область (рост на 7,8 %), Краснодарский край (рост на 5,8 %). Сокращение поступлений налога на имущество организаций произошло в 2 регионах: Волгоградская область (падение на 68,8 %), Республика Калмыкия (падение на 66,7 %) [1].

Далее нами был проведен анализ поступлений в бюджет налога на имущество организаций по Краснодарскому краю за период 2006—2012 гг. (Таблица 1).

Таблица 1.

Анализ поступлений в бюджет налога на имущество по Краснодарскому краю с 2006-2012гг., тыс. руб.

Наименование показателя		2006	2007	2009	2010	2011	2012
Контрольная сумма		764 461 366	313 102 822	1 201 926 983	583 451 022	1 297 388 122	4 475 210 711
Сумма налога, исчисленная к уплате в бюджет		5 376 343	6 358 108	10 680 132	12 248 166	13 832 651	15 856 538
Сумма налога, исчисленная к уплате в бюджет за 6 лет							64 351 938
Удельный вес, %		8,35	9,88	16,60	19,03	21,50	24,64
№ п/п	2006 к 2007	2007 к 2009	2009 к 2010	2010 к 2011	2011 к 2012	2006 к 2012	
Абсолютное отклонение (+;-) суммы налога, исчисленной к уплате в бюджет, тыс.руб.							
1	981 765	4 322 024	1 568 034	1 584 485	2 023 887	10 480 195	
Абсолютное отклонение (+;-) контрольной суммы, тыс.руб.							
2	-451 358 544	888 824 161	-618 475 961	713 937 100	3 177 822 589	3 710 749 345	
Темп прироста (+;-) суммы налога, исчисленной к уплате в бюджет, %							
1	18,26	67,98	14,68	12,94	14,63	194,93	
Темп прироста (+;-) контрольной суммы, %							
2	-59,04	283,88	-51,46	122,36	244,94	485,41	
Темп роста (+;-) суммы налога, исчисленной к уплате в бюджет, %							
1	118,26	167,98	114,68	112,94	114,63	294,93	
Темп роста (+;-) контрольной суммы, %							
2	40,96	383,88	48,54	222,36	344,94	585,41	

Проведенный анализ показал, что за период с 2006 по 2012 гг. выявлены следующие отклонения в динамике показателей: на протяжении всего исследуемого периода наблюдается положительная тенденция поступлений в бюджет налога на имущество организаций по Краснодарскому краю. Увеличение суммы к уплате в бюджет составило 10 480 млн. руб, темп роста показал 295 процентов. Динамика поступлений в бюджет по налогу на имущество организаций аналогичны темпам прироста и также имеют положительный характер. Вертикальный анализ свидетельствует об увеличении доли суммы, уплаченной в бюджет Краснодарского края за анализируемый период, и составил 16,29 процента (24,64 %—8,35 %).

Далее составим график, сформированный на основе данных статистической отчетности № 5-НАО по размерам поступлений в бюджет налога на имущество организаций.

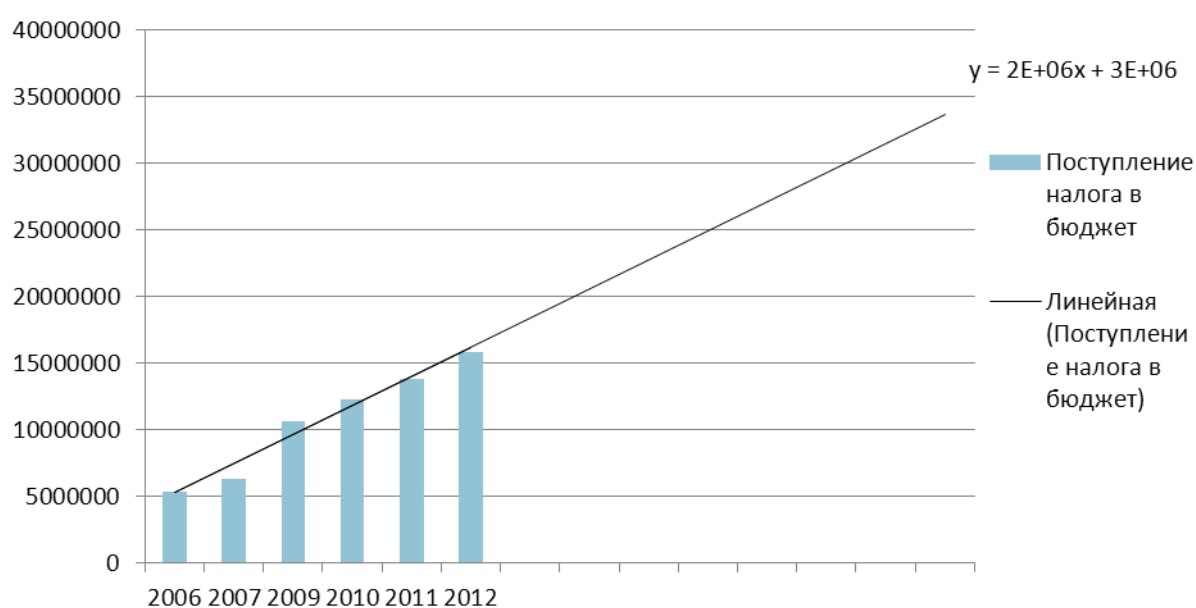


Рисунок 1. Динамика и прогнозирование поступлений в бюджет по налогу на имущество организаций с использованием программы MS Excel

Из рисунка 1 видна положительная динамика поступлений в бюджет Краснодарского края. С помощью линии тренда и заданных параметров можно

спрогнозировать примерный размер поступлений на период до 2020 года. Для анализа использовалась формула:

$$y = 2E+06x + 3E+06 \quad (1)$$

Линия тренда отчетливо показывает размер поступлений налога на имущество организаций в бюджет Краснодарского края и будет составлять 34 млрд. рублей, при сохраняющейся положительной динамике поступлений. Нужно отметить, что объем поступлений и их динамика зависит от множества макроэкономических и микроэкономических факторов. К факторам, которые влияют на объем налоговых поступлений в бюджет, относят макроэкономические факторы: размер ВВП, создаваемого страной, структура платежного баланса, уровень инфляции, уровень занятости населения, платежеспособность населения, нормативно-правовое поле законодательной базы. Помимо этого, на объем налоговых поступлений в бюджет влияют и микроэкономические факторы: выбор предприятиями вида своего налогообложения (упрощенная система, единый налог и т. п.), наличие у предприятий налоговых льгот, уровень доходности субъектов хозяйствования, размер их валового дохода, среднесписочная численность работающих, эффективность налогового менеджмента предприятий.

Список литературы:

1. Анализ исполнения консолидированных бюджетов субъектов Южного федерального округа [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: [http://www.auditfin.com/fin/2009/3/01_05/01_05 %20.pdf](http://www.auditfin.com/fin/2009/3/01_05/01_05%20.pdf)
2. Итоги социально-экономического развития Краснодарского края [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.krasnodar.ru/content/16/show/91473/>
3. Налоги и налогообложение: учеб. Пособие для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / [Д.Г. Черник и др.]; под ред. Д.Г. Черника. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2010. — 367 с.

4. Отчет о налоговой базе и структуре начислений по налогу на имущество организаций (№ 5-ННО 2006, 2007, 2009, 2010, 2011, 2012 гг.) [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.r23.nalog.ru/statistic/statforms/>
5. Рейтинговое заключение Moody's Investors Service, [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://finmarket.kubangov.ru/fond-rinok/ratings-of-krasnodar-region/2012/files/moodys2012.pdf>

ВЫЧИСЛЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПРИБЫЛИ ПРИ ПОМОЩИ ОПРЕДЕЛЕННОГО ИНТЕГРАЛА

Паничева Алена Владимировна

*студент Самарского государственного экономического университета,
РФ, г. Самара*

Уфимцева Людмила Ивановна

*канд. физ.-мат. наук, доцент, профессор ФБГОУ СГЭУ,
РФ, г. Самара*

Неразрывная связь между экономикой и математикой давно стала очевидна человечеству, ведь ведение хозяйства подразумевает множество математических вычислений. И чем глубже исследования в области математики, в частности математического анализа, тем более точные данные возможно получить в экономической сфере.

Применение определенного интеграла в экономике давно перестало считаться нововведением. Но, если говорить о необходимых расчетах в условиях работы различных компаний, предприятий, можно рассматривать все расчеты с точки зрения программирования. Поэтому применение интегральных уравнений для решения экономических задач будет рассматриваться в качестве необходимого материала для учащихся средних и высших учебных учреждений.

Весьма часто практическое применение определенного интеграла ограничивается лишь вычислением площадей фигур, в экономических классах школ и в экономических вузах — решением простейших экономических задач. Тогда как интегральное исчисление помогает реализовать 2 направления: усвоению экономического материала и более системному и фундаментальному пониманию интеграла.

В различных источниках литературы можно встретить примеры использования интегрального вычисления в экономике, но чаще всего авторы ограничивались начальными темами курса микроэкономики (спрос и предложение, вычисление потребительского излишка и т. п.)

Для начала можно остановиться на вычислении суммарной экономической прибыли фирмы в долгосрочном периоде. Для этого понадобится ввести ряд экономических терминов, понятий и обозначений.

P (price) — цена данного товара, выпускаемого фирмой;

Q (quantity) — объем товара, выпускаемый производителем;

TR (total revenue) — валовой доход, т. е. весь совокупный доход фирмы от продажи конкретного количества товара за определенную цену;

TC (total costs) — валовые издержки: совокупность всех расходов фирмы на выпуск конкретного объема товара;

Основным мотивом и движущей системой деятельности фирмы является прибыль. Она представляет собой разницу между совокупной выручкой и совокупными издержками фирмы. Она обозначается P (profit):

$$P=TR-TC$$

Рассмотрим совокупную экономическую прибыль фирмы-монополиста. Графики функций TR и TC представляют собой параболы, ветви которых соответственно направлены вниз и вверх.

Функции задаются переменными P (ось Y) и Q (ось X)

$TR=-x^2+8x-7$ и $TC=x^2-8x+17$. Координаты точек пересечения графиков функций TR и TC соответственно отображают объем выпускаемой продукции, при котором фирма-производитель будет иметь только нормальную прибыль, при которой $TR-TC=0$. Нас интересуют расчеты экономической прибыли в длительном периоде, т.к. предприятие в течение времени t увеличивает объем выпуска Q на ΔQ .

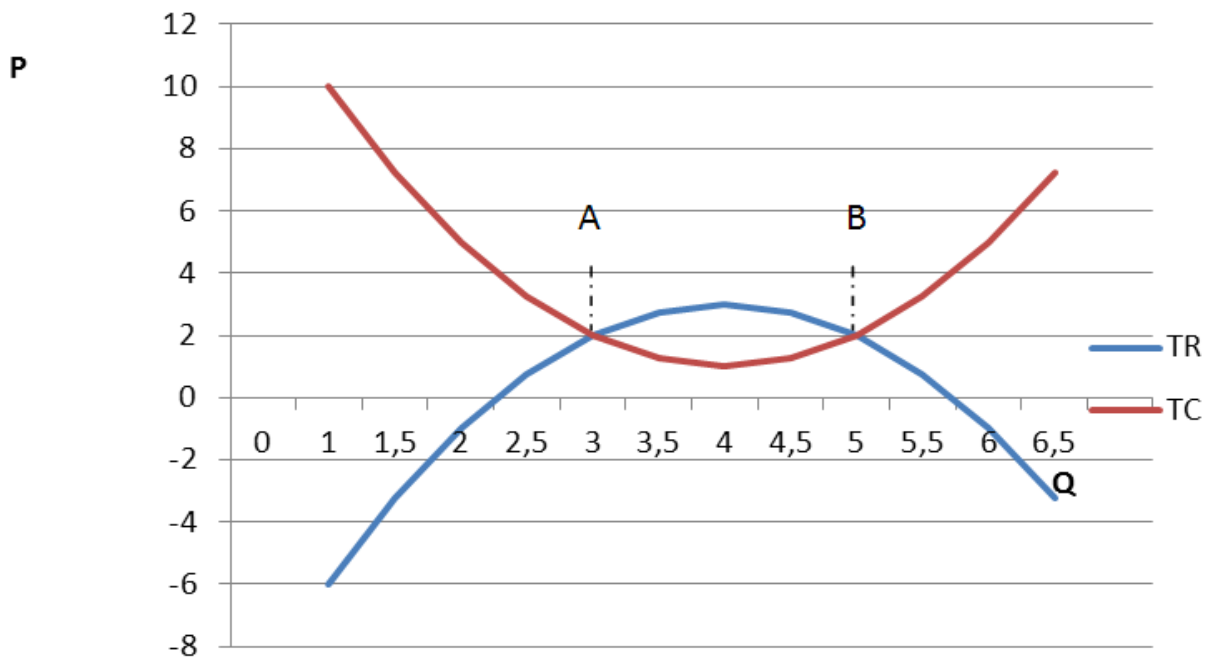


Диаграмма 1. Достижение экономической прибыли путем сравнения TR и TC (предельного дохода и предельных издержек)

При помощи интегрального уравнения достаточно легко получить искомое значение. Пределами интегрирования являются значения Q_1 и Q_2 , где $TR=TC$.

$$1) x^2 - 8x + 17 = -x^2 + 8x - 13 \text{ а значит } x_1 = Q_A = 3 \text{ и } x_2 = Q_B = 5$$

Геометрически зона экономической прибыли представляет собой площадь пересечения графиков заданных функций. Таким образом, разница определенных интегралов функций TR и TC, т.е. разности площадей криволинейных трапеций является искомым значением площади (необходимые и достаточные условия выполняются для обеих функций) [3, с. 471].

$$\int_3^5 (-x^2 + 8x - 13) dx - \int_3^5 (x^2 - 8x + 17) dx$$

Так как разность интегралов равна разности подынтегральных выражений, получим:

$$\int_3^5 (-x^2 + 8x - 13 - (x^2 - 8x + 17)) dx =$$

$$\begin{aligned}
&= -2 \int_3^5 (x^2 + 8x - 15) dx = -2 \left(\frac{x^3}{3} + 4x^2 - 15x \right) \Big|_3^5 = \\
&= -2 \left(\frac{125}{3} + 200 - 75 \right) + 2(9 + 36 - 45) = -\frac{500}{3} = -166\frac{2}{3}
\end{aligned}$$

Монополист действует на рынке в отсутствие соперников. Поэтому в противоположность совершенно конкурентному предприятию, чья экономическая прибыль в длительном периоде (благодаря увеличению числа предприятий) сводится к нулю, монополист может получать положительную экономическую прибыль и в длительном периоде. С другой стороны, как и в случае совершенной конкуренции, экономическая прибыль монополиста в длительном периоде не может быть отрицательной [1, с. 83]. Следовательно,

$$P = |-166\frac{2}{3}| = 166\frac{2}{3}$$

Подобные расчеты производятся довольно быстро, однако в учебных заведениях редко производятся. Между тем, данные задачи несут междисциплинарный характер и помогают освоению материала как в области экономики, так и в области математического анализа. Нельзя не отметить непосредственно прикладной характер определенного интеграла: имея данные фирмы об объемах производства, производственных мощностях, расходах и доходах, становится возможным вычисление прибыли за конкретный период.

Расчет экономической прибыли возможен при анализе иных функций: как при сравнении объема максимизирующей прибыли, возможно сравнение как TC и TR в длительном периоде, так и MR и TR в краткосрочном.

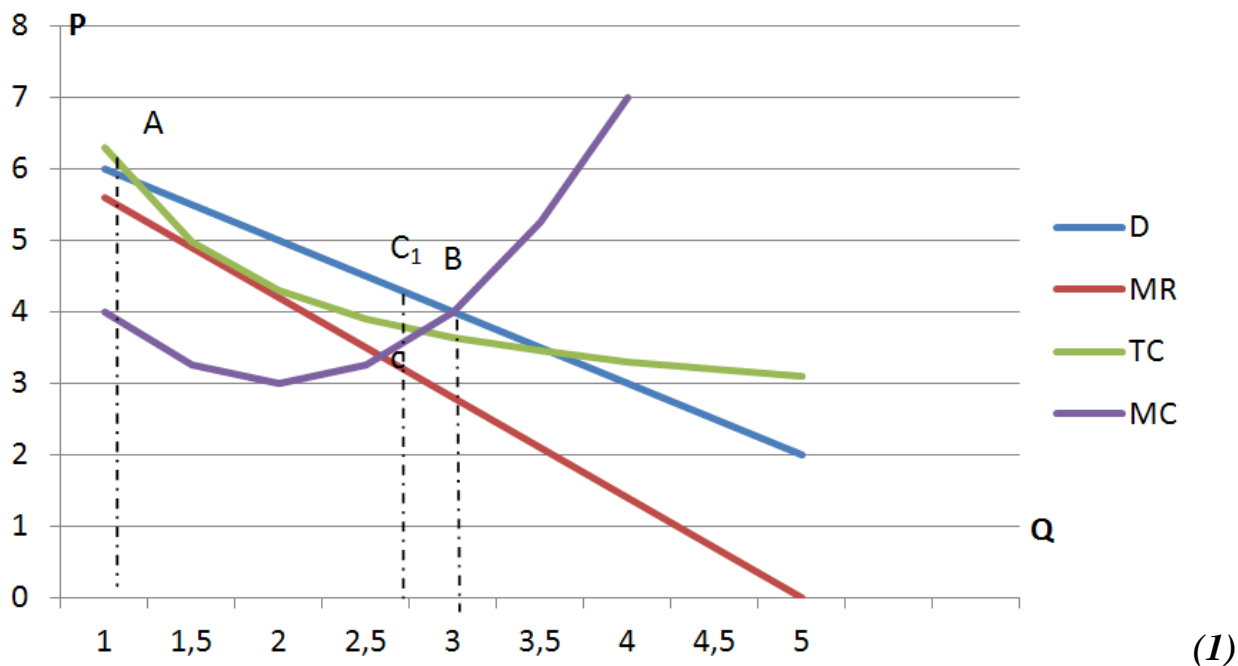


Диаграмма 2. Достижение экономической прибыли путем сравнения MR и MC (предельного дохода и предельных издержек)

где: *MR*-предельный доход $MR=(TR)'$. Доход, получаемый с каждой дополнительной единицы товара. $MR = -1,4q + 5$

MC-предельные издержки. Издержки фирмы от производства каждой дополнительной единицы товара. $VC=(TC)'$; $TC = \frac{4}{q} + 2,3$; $MC = (q-2)^2 + 3$

Лини *MC* ниже *D*, т.к. в условиях монополии. Это обусловлено тем, что продажа дополнительной единицы продукции требует от монополиста снижения цен на нее.

$$D = -q + 7$$

График *TC* лежит ниже кривой спроса (*D*). При $TC < D$ возможны доход и прибыль фирмы. Однако площадь, получаемая при пересечении данных прямых не соответствует площади, отображающей зоны экономической прибыли. Необходимо так же учесть предельные издержки *MC*. Таким образом, площадь треугольной фигуры *ABC* является графическим отображением зоны экономической прибыли.

Для расчета потребуется разбить фигуру на части, т. к. $\int TC$ и $\int MC$ имеют совпадающие сегменты, а потому пределами интегрирования будут являться значения Q_a , Q_b , Q_c . (Графики функций MC и TC пересекаются в т.С)

$$1) Q_A; TC=D; \frac{4}{q}+2,3=-q+7; q=1=Q_A$$

$$Q_B; MC=D; (q-2)^2+3=-q+7; q=3^1$$

$$Q_C; TC=MC; \frac{4}{q}+2,3=(q-2)^2+3; q=2,8$$

$$2) \int_{Q_A}^{Q_C} f(D) - \int_{Q_A}^{Q_C} f(TC); \int_1^{2,8} ((-q+7) - (\frac{4}{q}+2,3)) dq =$$

$$= -(\frac{q^2}{2}-4,7q+4\ln q) \Big|_1^{2,8} = 2,9$$

$$3) \int_{Q_C}^{Q_B} f(d) - \int_{Q_C}^{Q_B} MC; \int_{2,8}^3 ((-q+7)-((q-2)^2+3))dq =$$

$$= -(2\frac{q^2}{2}-11,7q-\frac{q^3}{3}) \Big|_{2,8}^3 = 1,1$$

$$4) S_1+S_2=2,9+1,1=4=P$$

Для расчетов использовались более легкие функции, чем те, которые встречаются на практике. В данной работе они используются в упрощенном виде, а для удобства подсчета округлены. Однако, алгоритм вычислений соблюдается полностью.

Список литературы:

1. Гальперин В.М., Игнатъев С.В. Микроэкономика в 2 томах. Учеб. пособие для вузов — СПб.: 1999. — 494 с.
2. Математика для экономистов Задачник, учебно-практическое пособие под редакцией С.И. Макарова и М.В. Мищенко. — М-Конус. 2008 — 360 с.
3. Математический анализ начальный курс В.А. Ильин, В.А. Садовничий — М.: изд. МГУ 1985.

¹ $q=0$ не требуется для расчетов

РАСЧЁТ ВОЗРАСТАНИЯ ДЕНЕЖНОЙ СУММЫ С ПОМОЩЬЮ ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНЫХ УРАВНЕНИЙ

Пупко Демид Александрович

*студент Самарского государственного экономического университета,
РФ, г. Самара*

Шур Владислав Андреевич

*студент Самарского государственного экономического университета,
РФ, г. Самара*

Уфимцева Людмила Ивановна

*научный руководитель, к. физ.-мат. наук, профессор
Самарского государственного экономического университета,
РФ, г. Самара*

Коновалова Мария Евгеньевна

*научный руководитель, д-р экон. наук, профессор
Самарского государственного экономического университета,
РФ, г. Самара*

Многие люди, так или иначе, хоть раз в жизни задавались вопросом о том, зачем им нужна математика. Кто-то из любопытства, кто-то пытался оправдать нежелание учить высшую математику, а кого-то ставит в недоумение уже сам факт того, что эта дисциплина входит в обязательную программу университетов и школ.

Современные студенты, даже обучающиеся в экономических ВУЗах, нередко спрашивают себя: «Для чего мне, человеку, будущая профессия которого будет связана в лучшем случае с применением самых элементарных математических расчетов, уметь производить все эти длинные и сложные вычисления, знать все эти математические методы?»

Да, для кого-то непросто будет проследить связь между математикой и другими социальными науками, и в особенности с экономикой. Что касается первых, то, в основном, математика играет здесь свою немаловажную роль в форме подсобной науки — математической статистики.

А вот в экономике математика используется не так уж и давно. Если быть точнее — с 1738 года, после создания и опубликования ученым Франсуа Кенэ

первых экономических таблиц. Стоит также отметить, что математический аппарат широко использовал даже сам Карл Маркс (в моделях простого и расширенного воспроизводства и денежного обращения). А вот сама математическая школа политической экономии возникла аж спустя век — в 1838 году. Представителями этой школы были такие известные экономисты, как Леон Вальрас, Вильфредо Парето и Альфред Маршалл. Они впервые предприняли попытку использовать математический аппарат в исследовании механизма функционирования рынка.

Но не нужно думать, что математика применялась только экономистами, стоявшими у истоков. Даже наоборот. Сейчас взаимодействие математики и экономики за рубежом стало абсолютно обычным явлением. С использованием математического аппарата в экономике связаны практически все работы, удостоенные Нобелевской премии (Джон Хикс, Роберт Солоу, Василий Леонтьев, Пол Самуэльсон и др.).

В настоящее время развитие макро- и микроэкономики, прикладных экономических дисциплин связано с более высоким уровнем их формализации. Основу для этого заложил прогресс в области прикладной математики: математического программирования, теории игр, математической статистики, теории массового обслуживания и др., — а также прогресс в области информационных технологий, позволивших обрабатывать, хранить и передавать значительные массивы исходной информации (без этого внедрение математики в хозяйственную практику было бы невозможным).

В своей научной работе хотелось бы продемонстрировать реальную ценность этого важного предмета как для людей, получающих высшее образование по направлению «Экономика», так и для вообще всех интересующихся. В частности, рассмотреть ее на примере такой важной ее части, как дифференциальные уравнения.

Но прежде чем перейти непосредственно к цифрам, формулам и вычислениям, стоит немного ознакомимся с теоретическими положениями этого информационного блока.

Дифференциальным уравнением называется уравнение, содержащее независимую переменную «X», функцию этой переменной «Y» и ее производную.

Под **решением** же дифференциального уравнения (его еще называют **интегралом**) понимается функция, зависящая от «X» и произвольных постоянных, которая обращает уравнение в тождество и из которого получаются все решения уравнения при конкретно заданных постоянных.

Осталось ввести термин «**Порядок дифференциального уравнения**». Это порядок наивысшей производной, входящей в это уравнение.

Теперь можно приступить непосредственно к практическим примерам. Для большей наглядности возьмем не просто гипотетические, а реальные экономические задачи, которые встают перед людьми. Причем на разных уровнях — и микроэкономическом, и макроэкономическом. Иллюстрацией первого будет служить подсчет суммы, которая будет на счету человека, разместившего вклад в банке. А второго — демонстрация прямой взаимосвязи между государственным доходом и государственным долгом и вычисление общей суммы последнего.

Задача 1.

Рассмотрим процесс возрастания денежной суммы, положенной в банк при условии начисления 100 г сложных процентов в год. Под сложными процентами понимаются проценты, насчитываемые не только на первоначальную величину, но и на проценты, уже наращенные на неё за предыдущий срок. Этот момент очень важно учитывать при расчёте сумм с учетом капитализации. Пусть Y_0 обозначает начальную денежную сумму, а Y_x — денежную сумму по истечении x лет. Если бы проценты начислялись один раз в год, мы бы имели

$$Y_{x+1} = (1+r)Y_x.$$

где $x = 0, 1, 2, 3, \dots$. Вообще, если проценты начисляются n раз в год и x принимает последовательно значения $0, 1/n, 2/n, 3/n, \dots$, тогда

$$Y_{x+1/n} = (1 + r/n)Y_x$$

То есть,
$$\frac{Y_{x+1/n} - Y_x}{1/n} = rY_x$$

Если мы обозначим $1/n = \Delta x$, то предыдущее равенство будет записываться следующим образом:

$$\begin{aligned} \frac{Y_{x+\Delta x} - Y_x}{\Delta x} &= rY_x \\ \frac{\Delta Y}{\Delta x} &= rY_x \\ Y'_x &= rY_x \end{aligned}$$

То есть при изменении x закон возрастания выражен дифференциальным уравнением 1-го порядка. Для последующего решения перепишем уравнение следующим образом:

$$\frac{dY_x}{Y_x} = r dx \rightarrow d \ln Y_x = r dx \rightarrow \int d \ln Y_x = \int r dx \rightarrow \ln Y_x = rx + C,$$

Откуда $Y_x = e^{rx+C}$ или $Y_x = We^{rx}$, где $W = e^C$.

Учитывая, что $Y(0) = Y_0$, то можно найти W : $Y_0 = We^0$, откуда следует, что $Y_0 = W$, а значит и конечная формула имеет вид:

$$Y_x = Y_0 e^{rx}$$

Рассмотрим практическое применение данной формулы на конкретном примере:

Возьмем усредненную сумму вклада в размере 100 000 рублей и рассчитаем, какое количество денег будет на счету вкладчика через два года. На данный момент разбег процентов по вкладам, предоставляемым коммерческими банками на территории России составляет от 8 до 11 процентов. Допустим, что ставка по нашему вкладу составляет 11 %. Тогда при подстановке в выведенную формулу получаем:

$$Y_2 = 100000 * 2,718^{2*0.11} = 124\ 600 \text{ руб.}$$

Т. е. за 2 года сумма была увеличена на 24 600 руб.

Задача 2.

Пусть национальный доход Y возрастает со скоростью, пропорциональной его величине:

$$Y' = kY$$

И пусть, кроме того, дефицит в расходах правительства прямо пропорционален доходу Y (при коэффициенте пропорциональности q). Дефицит в расходах приводит к возрастанию национального долга D :

$$D' = qY$$

Проинтегрируем функцию относительно времени, за которое национальный доход возрастает и получим:

$$\int \frac{dY}{Y} = k \int dt$$

$$\ln Y = kt + C$$

По основному свойству логарифмов мы получаем формулу вида:

$$Y = e^{kt+C}$$

Здесь мы считаем переменные Y и D непрерывными и дифференцируемыми функциями времени t .

при $t = 0$, $Y_0 = e^C$ и функция имеет следующий вид:

$$Y = Y_0 e^{kt}$$

Подставляя Y во второе уравнение, получаем:

$$D' = qY_0 e^{kt}$$

$$\int D' = \int qY_0 e^{kt}$$

$$D = \frac{q}{k} Y_0 e^{kt} + C$$

$$\text{при } t = 0, D_0 = \frac{q}{k} Y_0 + C \rightarrow C = D_0 - \frac{q}{k} Y_0$$

$$D = \frac{q}{k} Y_0 (e^{kt} - 1) + D_0$$

то есть, национальный долг возрастает с той же относительной скоростью k , что и национальный доход.

Список литературы:

1. Дифференциальные уравнения. Математика. Портал естественных наук. — [Электронный ресурс] — Режим доступа — URL: <http://e-science.ru/math/theory/?t=599> (дата обращения 30.11.2013).
2. Математика для экономистов. Задачник. Учебно-практическое пособие. / Под ред. Макаров С.И., Мищенко М.В. — М-Кнорус, 2008. — 360 с.
3. Математические модели финансовых операций. Учебное пособие. / Под ред. С.И. Макаров, Б.П. Чупрынов — Самара, изд-во СГЭА 2005. — 136 с.
4. Репин О.А., Уфимцева Л.И., Экономические задачи в общем курсе высшей математики. Методическая разработка для студентов 1 курса. — Куйбышев, 1984. — 24 с.

ПАТЕНТНАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ — НОВЕЛЛА В НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЕ РОССИИ

Тищук Марина Олеговна

*магистрант юридического института
Балтийского федерального университета им. И. Канта,
РФ, г. Калининград*

Дупленко Наталья Геннадьевна

*научный руководитель канд. экон. наук, доцент экономического факультета
Балтийского федерального университета им. И. Канта,
РФ, г. Калининград*

В последние годы вопросы налогообложения малого предпринимательства не часто рассматривались как актуальные темы исследования. Российские законодатели давно обратились к зарубежному опыту введения специальных налоговых режимов, но снизить налоговое бремя малого бизнеса и, как следствие, вывести его из теневого сектора экономики не удавалось.

В прошлом году депутаты Государственной Думы вернулись к данной проблеме и с 2013 года были внесены значительные изменения в систему налогообложения малого предпринимательства. Ключевое изменение — это введение нового специального налогового режима — патентной системы налогообложения [2].

В связи с этим очень важным и актуальным представляется исследование преимуществ и недостатков патентной системы налогообложения по сравнению с другими специальными режимами, что определяет потенциал ее результативности и эффективности как для государственного бюджета, так и для малого бизнеса в целом.

Новый налоговый режим заменяет действовавшую до конца 2012 года Упрощенную систему налогообложения на основе патента, установленную статьей 346 НК РФ главы 26 «Упрощенная система налогообложения» НК РФ. Указанная статья НК РФ с 1 января 2013 г. утратила силу, и, как планируется, патентная система налогообложения заменит в 2016—2018 году еще и Единый налог на вмененный доход. То есть появится один специальный налоговый режим вместо двух.

Патентная система налогообложения является отдельной самостоятельной разновидностью специального налогового режима, и регулируется главой Налогового Кодекса— 26.5 «Патентная система налогообложения».

Патентная система введена на территории РФ законами субъектов РФ на основе главы 26.5 НК РФ, которые должны были быть приняты и опубликованы не позднее 01.12.2012 г. Интересно отметить, что 5 субъектов РФ не приняли новый режим, это — Санкт-Петербург, Республика Северная Осетия-Алания, Республика Ингушетия, Республика Калмыкия, Ненецкий автономный округ. Стоит полагать, что для этого были веские причины, а не банальная нехватка времени [2].

Для того чтобы объективно оценить нововведение, необходимо рассмотреть ожидаемые от внедрения нового налогового режима результаты, а также провести сравнительный анализ действующих специальных налоговых режимов: какой из них наиболее выгоден для функционирования субъектов хозяйствования и для местных бюджетов со всеми изменениями по состоянию на 01.01.2013 г. [2].

Итак, введение патентной системы налогообложения преследуют следующие цели:

- содействие подъему малого и среднего предпринимательства, как в субъектах Российской Федерации, так и России в целом, переход на новый качественный уровень за счет снижения налогового бремени и упрощения ведения налогового учета;
- значительное упрощение и удешевление процедуры налогового контроля и налогового администрирования;
- снижение налоговой нагрузки на приоритетные сферы путем принятия закона на уровне субъектов и установления суммы годового дохода, являющегося налоговой базой также на уровне субъекта РФ, возможности дифференциации видов деятельности, дополнения списка видов деятельности и дифференциации суммы возможного дохода по количеству наемных работников и транспортных средств;

- повышение собираемости налогов;
- сокращение теневого оборота, упрощение процедур налогового администрирования для налогоплательщиков, повышение инвестиционной активности населения и малого бизнеса [3].

Итак, с 2013 года, юридические лица могут свободно выбирать из всех специальных режимов налогообложения только УСН и ЕНВД, переход на них добровольный. У предпринимателей более широкий выбор, они могут добровольно переходить на любой специальный налоговый режим, если соответствуют существенным условиям перехода. Не трудно заметить, что патентная система налогообложения впитала черты своей предшественницы (УСН на патенте), обычной УСН (простота и понятность, принцип ограничения по размеру доходов и освобождения от уплаты тех же налогов) и немного ЕНВД (принцип исчисления суммы налога и ограничение по видам деятельности), так взяв вроде бы лучшее, усовершенствованный специальный режим налогообложения, однако, увеличивает налоговое бремя предпринимателя исключительно из-за небольшой формальности, законодатели забыли о страховых взносах.

Вопрос страховых взносов — это «болезненный» вопрос для предпринимателей последние 5 лет: постоянные изменения, нестабильность в данной области законодательства, повышение самого размера взносов, — все это ударило по малому бизнесу, и он опять массово спрятался обратно в тень.

В результате элементарного анализа законодательной базы анализа легко заметить, что серьезное отличие в сумме налога будет именно за счет возможности или невозможности уменьшить налог на сумму взносов за себя и/или за работников. При условии, что они увеличились в 2013 году в 2 раза (по сравнению с предыдущим годом) и для ИП только за самого себя составляют 35 655 рублей, а на эту сумму нельзя уменьшить патент — все плюсы нового режима вроде легкости исчисления, отсутствия отчетности, простоты уплаты уходят на второй план, и главную задачу патентной системы налогообложения можно считать уже не выполненной (снижение налоговой

нагрузки), а вслед за ней рухнет еще одна — сокращение теневого оборота экономики [1; 3]. В общем, с точки зрения экономности патентная система налогообложения не самый выгодный специальный налоговый режим, исключительно из-за невозможности уменьшить сумму патента на сумму страховых взносов, хотя остальные характеристики налоговых элементов системы имеют явное преимущество.

Однако в налоговых отношениях всегда существует две стороны — налогоплательщик и государство. Для государства налоги, исчисляемые в рамках специальных налоговых режимов или основного режима налогообложения — доходы государственного бюджета.

В последние годы в России немало сделано для усиления финансовой самостоятельности и укрепления экономической независимости региональных органов власти и органов местного самоуправления. Осуществлены меры по разграничению и закреплению полномочий между федеральным, региональными и муниципальными уровнями. Законодательно утверждены нормативы распределения доходов от поступлений по федеральным налогам и сборам между федеральным, региональными и местными бюджетами. Вместе с тем, в решении данных проблем остались нерешенные вопросы, главный из которых — обеспеченность соответствующих органов власти финансовыми ресурсами для исполнения возложенных на них полномочий. Среди причин этого следует выделить: недостаточно экономически обоснованное распределение налогов и налоговых доходов между бюджетами разных уровней; ограниченные права местных и региональных органов в управлении налогами; низкий уровень заинтересованности, а также ответственности органов власти за развитие налоговой базы на соответствующей территории и некоторые другие причины, ослабляющие самостоятельность региональных и местных бюджетов.

Принцип самостоятельности бюджетов характеризуется в Бюджетном кодексе РФ (ст. 31) восемью положениями [2]. Эти положения действительно гарантирует определенную самостоятельность региональных и местных

бюджетов, но в весьма ограниченных пределах — оно распространяется исключительно на нормы, зафиксированные в законодательстве РФ о налогах и сборах.

Так, число местных налогов ограничено двумя — земельным и налогом на имущество физических лиц — поступления, от которых зачисляются полностью в местные бюджеты. Их доля в налоговых доходах местных бюджетов составляет менее 10 %, а в общей сумме доходов местных бюджетов не достигает и 3 %. Но специальные налоговые режимы формируют от 10 % до 19 % налоговых доходов местных бюджетов, хотя и относятся регулирующим доходам бюджетов, которые распределяются по уровням бюджета [5].

Из специальных налоговых режимов только ЕНВД и единый сельскохозяйственный налог (не очень популярный в кругах предпринимателей) в полном размере поступают полностью в местные бюджеты. Но пополняют местные бюджеты не только эти налоги, не стоит забывать про регулирующие налоги, которые распределяются по уровням бюджетной системы в разных долях — это суммы, уплаченные по упрощенной системе налогообложения.

До 2013 года полностью в местные бюджеты поступал и налог от применения УСН на основе патента. В 2013 году УСН заменила патентная система налогообложения, которая, как планируется, станет фактором увеличения финансовой самостоятельности местных бюджетов.

Стоит рассмотреть патентную систему налогообложения на практике, на примере Калининградской области, где она функционирует уже год.

В Калининградской области 154 предпринимателя из 33067 перешли на новый специальный налоговый режим, и по итогам текущего года, если они не прекратят свою деятельность, в муниципальные бюджеты должно поступить 8 895 300 руб. от выдачи патентов. Одной из главных особенностей новой системы налогообложения является поступление всей суммы налогов в местные бюджеты, что означает увеличение их самостоятельности

и независимости, а это одно из ключевых направлений развития бюджетной системы России [4].

Если только 154 предпринимателя, т. е. 0,46 % от числа всех предпринимателей области, будут применять патентную систему налогообложения, а налоговые поступления в местные бюджеты, согласно прогнозу увеличатся на 0,18 % по сравнению с поступлениями в условиях отсутствия патентной системы, то даже в этом случае можно говорить лишь о крайне низкой эффективности применения патентной системы налогообложения для увеличения финансовой самостоятельности органов местного самоуправления и пополнения бюджетов [5].

Также патентная система налогообложения может снизить и административные расходы бюджета на содержание сотрудников налоговых инспекций, т. к. в этом случае отсутствует необходимость проверки налоговых деклараций, что уменьшает нагрузку на инспекторов и, следовательно, позволяет сократить кадры.

Не так привлекательно выглядит патентная система налогообложения и со стороны, налогоплательщиков. Главными причинами неэффективности применения патентной системы налогообложения субъектами малого предпринимательства являются:

- невозможность снижения суммы налога на величину страховых взносов, что увеличивает налоговую нагрузку на предпринимателя по сравнению с другими специальными налоговыми режимами. В усредненных показателях деятельности предпринимателей в Калининградской области она составляет 11,1 % — при применении патентной системы, 6 % — при упрощенной системе налогообложения и 8,2 % — при системе единого налога на вмененный доход. Это стало причиной неконкурентоспособности данного специального режима среди других возможных для выбора индивидуальными предпринимателями Калининградской области [5];

- необходимость сначала оплатить патент (наличие крупной суммы свободных денежных средств — для ИП — существенная проблема), а потом начинать деятельность;

- при ведении деятельности в нескольких регионах, в каждом из них, придется покупать новый патент, при этом граница доходов подсчитывается как совокупный доход;

- если доходы предпринимателя окажутся выше установленной границы, то налоги необходимо будет платить на общих основаниях, при этом стоимость патента не возвращается;

- несмотря на то, что индивидуальный предприниматель имеет право выбора срока действия патента, он обязан зарегистрироваться и оплатить взносы в Пенсионный фонд за весь срок осуществления деятельности по выданному патенту;

- данная система налогообложения предназначена только для индивидуальных предпринимателей, хотя для многих малых предприятий она была бы достаточно привлекательной.

В числе плюсов патентной системы налогообложения можно назвать следующие:

1. переход на патентную систему налогообложения или возврат к иным режимам осуществляется предпринимателями добровольно [1];

2. государством предусмотрена возможность оплаты патента в два захода: одна треть уплачивается не позднее 25 календарных дней после начала осуществления деятельности, оставшиеся две трети — не позднее 25 календарных дней до дня окончания периода, на который был получен патент [1];

3. наиболее легкий способ ведения налогового учета, а также отсутствие необходимости подавать налоговые декларации;

4. с переходом на данную систему налогообложения количество конфликтов с инспекциями, вероятнее всего, уменьшится, поскольку взаимоотношения предпринимателей и контролеров существенно упростятся;

5. простота исчисления и уплаты налога;
6. прозрачность в прогнозировании налоговых поступлений в бюджет.

Можно сделать вывод о том, что патентная система налогообложения является самой молодой из ныне существующих в Российской Федерации, а потому это наиболее активно развивающееся направление налоговой системы в нашей стране.

Патентная система налогообложения только начала применяться, и если законодатели смогут устранить недостатки системы и снизить обязательные страховые взносы, она станет более универсальной и выгодной для всех индивидуальных предпринимателей, новым импульсом для развития малого предпринимательства и увеличения доходов местных бюджетов.

Список литературы:

1. «Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 31.07.1998 № 145-ФЗ, в ред. от 08.05.2013. № 104-ФЗ.
2. Закон Калининградской области № 154 от 22.10.2012 «О введении патентной системы налогообложения на территории Калининградской области».
3. Информационное сообщение Министерства Финансов РФ «Об изменениях в специальных налоговых режимах» от 05.07.2012.
4. «Налоговый кодекс Российской Федерации» от 31.07.1998 № 146-ФЗ, в ред. от 03.12.2013 № 146-ФЗ.
5. Отчёт «О результатах внедрения патентной системы налогообложения» заместителя руководителя Управления Федеральной налоговой службы по Калининградской области для управления Федеральной налоговой службы по Северо-Западному Федеральному округу.
6. Служебная записка «О результатах анализа патентной системы налогообложения в Калининградской области» заместителя руководителя межрайонной ИФНС № 1 по Калининградской области Управлению ФНС по Калининградской области.
7. ФЗ от 25 июня 2012 г. № 94-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации», в ред. от 03.12.2012 № 243-ФЗ.
8. ФЗ от 24.07.2009 № 212-ФЗ «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования», в ред. от 07.05.2013 № 104-ФЗ.

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ КАК КРУПНОГО ЭКСПОРТЕРА ЭНЕРГОРЕСУРСОВ НА МИРОВОМ РЫНКЕ

Чермит Руслан Хизирович

*студент Кубанского государственного университета,
РФ, г. Краснодар*

Егорова Лариса Ивановна

*научный руководитель, профессор
Кубанского государственного университета,
РФ, г. Краснодар*

Добыча сырой нефти в России с начала 2000-х годов стабильно растет, хотя в последнее время темпы роста замедлились, а в 2008-м было зафиксировано даже небольшое снижение. Начиная с 2010 года, добыча нефти в России преодолела планку в 500 млн. тонн в год и уверенно держится выше этого уровня, неуклонно повышаясь [5].

В 2012 году для Российской Федерации продолжилась положительная тенденция в добыче нефти. В России было добыто 526 млн. тонн нефти, что на 1,2 % выше, чем в 2011 году [4].

На протяжении двух лет (2009 и 2010) Россия удерживала первое место в мире по добыче сырой нефти. С 2011 года она вновь переместилась на второе место, уступив первенство Саудовской Аравии [5].

Весомая доля России на мировом нефтяном рынке делает страну одним из ведущих участников системы глобальной энергетической безопасности.

В России добычу нефти осуществляют 9 крупных вертикально-интегрированных нефтяных компаний (ВИНК). А также около 150 малых и средних добывающих компаний. На долю ВИНК приходится порядка 90 % всей добычи нефти. Примерно 2,5 % нефти добывает крупнейшая российская газодобывающая компания «Газпром». И остальное добывают независимые добывающие предприятия.

Лидерами нефтяной отрасли в России по добыче нефти являются Роснефть и Лукойл (таблица 1) [4].

Таблица 1.

Добыча нефти и газового конденсата крупнейшими нефтяными компаниями России, млн. тонн

Компания	2008	2009	2010	2011
Роснефть	106,1	108,9	115,8	122,6
Лукойл	95,2	97,6	95,9	96,0
ТНК-ВР	68,8	70,2	71,7	71,3
Сургутнефтегаз	61,7	59,6	59,5	60,8
Газпромнефть	30,7	29,9	29,8	35,3

В то же самое время на сегодняшний день Россия сталкивается с рядом серьезных проблем в сфере нефтедобычи, без скорейшего решения которых не возможна качественная реструктуризация и модернизация топливно-энергетического комплекса Российской Федерации [3], а именно [1]:

- прирост разведанных запасов не восполняет текущий уровень добычи.
- исчерпывается потенциал существующих районов добычи нефти (Западная Сибирь) и газа (Ямал). Новая сырьевая база связана с разработкой месторождений на арктическом шельфе (в т.ч. в Баренцевом море), в Респ. Коми (Тимано-Печерский бассейн), Восточной Сибири и Якутии. Причем, новые районы добычи не полностью обеспечены геологической информацией.

- сложившаяся структура трубопроводной инфраструктуры абсолютно не соответствует географии потенциального роста спроса на российские энергоносители. Таким образом, сложился дефицит трубопроводной инфраструктуры, особенно на перспективных направлениях транспортировки энергоносителей.

- низкий уровень переработки углеводородного сырья.
- большинство российских нефтеперерабатывающих заводов (НПЗ) не располагает возможностью выпуска современных экологически чистых моторных топлив, высокоиндексных смазочных масел и других нефтепродуктов, востребованных на мировом рынке. Недостаточно развита переработка газа (в то время как газ, добываемый на ряде месторождений, особенно

в Восточной Сибири и Дальнего Востока, содержит ценные химические компоненты, включая этан и гелий).

Тем актуальнее становится задача повышения конкурентоспособности Российской Федерации как крупного экспортера энергоресурсов на мировом рынке углеводородов.

На сегодняшний день сложилась ситуация, когда Россия может столкнуться с серьезной конкуренцией со стороны новых поставщиков энергоресурсов (в том числе из Каспийского региона) на крупнейший для РФ европейский рынок сбыта нефти. И без проведения оперативных мероприятий по диверсификации и качественной реструктуризации экспорта энергоносителей, увеличению доли конечных энергоресурсов в общем объеме экспорта, оптимизации условий их реализации на внешних рынках, в том числе путем получения доступа к потребителям невозможно обеспечить дальнейшее интенсивное развитие нефтегазового комплекса Российской Федерации, как в среднесрочной, так и в долгосрочной перспективе.

В экономически развитых странах мира развита и успешно применяется на практике концепция, которая основывается на представлении о неэффективности непосредственного использования сырой нефти, как конечного продукта. Гораздо более эффективным видится использование нефти в качестве сырья для ее переработки в такие конечные продукты как пластмассы, полимеры, пластификаторы, присадки, красители, каучуки, моторные масла и топлива, растворители, сырье для химической промышленности и др. Указанные продукты глубокой переработки нефти в ряде случаев превышают стоимость сырой нефти в 20 раз.

Такой подход может обеспечить не только достаточно высокий мультипликативный эффект, но и обеспечить высокую занятость в области перерабатывающей промышленности, способствовать организации новых высокотехнологичных производств, реорганизации и технологическому обновлению старых производственных мощностей. Ведь в России имеется очень мощная нефтеперерабатывающая промышленность, уступающая

по своим масштабам лишь США и Китаю [6]. Такая модель развития способна в значительной степени повысить внутреннее потребление продуктов глубокой переработки нефти и нефтепродуктов и снизить зависимость российской экономики от колебаний мирового рынка энергоресурсов и нефти, в частности.

Необходимо отметить, что Российская Федерация имеет одно очень важное конкурентное преимущество, а именно, географическое положение. В непосредственной близости от границ России находятся крупнейшие потребители энергоресурсов. Динамично растёт энергопотребление восточных соседей России — стран Азиатско-Тихоокеанского региона, имеется в виду и Китай, и ситуация в Японии после известной трагедии на «Фукусиме» (она меняется в сторону углеводородов), Индия, другие страны — они все являются крупнейшими и перспективными потребителями. Европейский рынок традиционно занимает лидирующие позиции по потреблению российской нефти в мире, и товарооборот со странами Евросоюза в перспективе будет расти каждый год. Поэтому с учётом имеющейся у России транспортной и логистической инфраструктуры это открывает новые возможности для экспорта отечественных энергоресурсов.

Не нужно забывать о необходимости повышения финансирования новых перспективных технологий в области геологоразведки, добычи, транспортировки и переработки нефти и нефтепродуктов. Как показал последний мировой финансовый кризис, в сложных экономических условиях с минимальными потерями преодолевают трудности и остаются конкурентоспособными лишь страны с высокой долей высокотехнологических производств. Немаловажным является тот факт, в современных условиях именно технологическая составляющая оказывает все большее влияние на развитие отрасли. В результате более высокую степень обеспеченности энергетическими ресурсами и более высокую степень энергетической безопасности имеют страны, располагающие не столько природными источниками энергоресурсов, сколько современными технологиями их производства. Именно наличие современных технологий позволило европейским странам осуществить

разработку месторождений на шельфе Северного моря [2]. В результате трудно извлекаемая в этом регионе нефть достаточно легко конкурирует на европейском рынке с нефтью, добываемой в районе Персидского залива в существенно более легких природных условиях.

Обратная ситуация наблюдается в случае недостатка или полного отсутствия необходимых технологий. В этом случае отстающее государство не способно самостоятельно проводить работы по геологоразведке, транспортировке и нефтедобыче. Так, разведка и эксплуатация нефтяных месторождений у побережья западной Африки, одного из наиболее перспективных нефтегазоносных регионов мира, полностью осуществляется западными, а не национальными компаниями.

В этом плане Россия с ее многолетним опытом в области геологоразведки и добычи нефти имеет все шансы стать крупным мировым экспортером технологий нефтедобычи в третьи страны. Так «Газпром» ведет работы по разведке и добычи нефти в таких странах, как Бангладеш, Вьетнам и др., «Лукойлом» уже пробурено несколько скважин на месторождении «Западная Курна-2» в Ираке, Сьерра-Леоне, «Зарубежнефть» имеет 25 летний контракт с Кубой на добычу нефти на месторождении «Бока де Харуко», «Роснефть» получила долю участия в пяти блоках на шельфе Венесуэлы.

Немаловажным является тот факт, что на сегодняшний день Россия сама остро нуждается в притоке зарубежных инвестиций и высоких технологий в области геологоразведки и нефте- и газодобычи. За последние несколько лет «Роснефть» подписала ряд соглашений на разработку шельфовых проектов: с компаниями Chevron и ExxonMobil на участки в Черном море и с BP на участки в Карском море и с ExxonMobil на те же участки. Французская Total недавно приобрела 20-процентный пакет в другом масштабном газовом проекте освоения Южно-Тамбейского месторождения и строительства завода по производству сжиженного природного газа известен как «Ямал СПГ».

Однако России просто необходимо проводить мероприятия по поддержке и стимулированию разработок конкурентоспособной техники и технологий

у себя внутри страны, модернизации и реконструкции энергетических мощностей, все это должно рассматриваться в качестве одной из важнейших задач, ключевыми направлениями решения которой служат усиление инвестиционной активности в части инноваций и структурная перестройка энергетики.

В рамках задачи внедрения инновационных технологий в топливно-энергетическом комплексе следует проводить работу по созданию условий, стимулирующих разработку конкурентоспособной техники и технологий, модернизации и реконструкции производственных мощностей, необходимо освобождать производства и компании, вкладывающие значительные финансовые ресурсы в перспективные инновационные проекты, от уплаты ряда налогов и пошлин на несколько лет. Поощрять отечественные крупные производственные комплексы, размещающие заказы в ведущих проектных и специализированных институтах по разработке новых методов геолого-разведки, нефтедобычи, нефтепереработки.

Немаловажным является тот факт, что на сегодняшний день ситуация на мировых энергетических рынках сложилась таким образом, что успешно конкурировать на них могут исключительно лишь очень крупные энергетические компании. Можно сказать, что рынки энергоресурсов поделены между небольшим числом транснациональных компаний, диктующих современные правила ведения бизнеса.

С учетом сложившихся обстоятельств, для того, чтобы Российская Федерация могла занять свое заметное место в этой системе, ей необходим национальный крупный бизнес, необходимы российские транснациональные корпорации. С этой целью необходимо приложить максимум усилий по поддержке консолидации активов в ключевых областях, образованию крупных компаний и либерализации рынка их акций при соблюдении национальных интересов России.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что для обеспечения интенсивного развития топливно-энергетического комплекса РФ в среднесрочной и долгосрочной перспективе, нужно одновременно, выйти на новые

(растущие) рынки сбыта, перейти к новым районам добычи, что снизит жесткость ресурсных ограничений, провести мероприятия по поддержке и стимулированию разработок конкурентоспособной техники и технологий, модернизации и реконструкции энергетических мощностей. Нужно отметить, что необходимо проводить мероприятия по диверсификации и качественной реструктуризации экспорта энергоносителей, увеличению доли конечных энергоресурсов в общем объеме экспорта, оптимизации условий их реализации на внешних рынках, в том числе путем получения доступа к потребителям.

Список литературы:

1. Белоусов А.Р. Противоречия и перспективы развития системы воспроизводства российской экономики.: дис. д-ра. экон. наук / А.Р. Белоусов. — М., 2006. — 396 с.
2. Воронин А.Ю. Энергетическая стратегия России в условиях глобализации.: дис. д-ра. экон. наук / А.Ю. Воронин. — М., 2005. — 326 с.
3. Коржубаев А.Г. Стержень стратегического развития России / А.Г. Коржубаев, Л.В. Эдер, И.В. Ожерельева // Бурение и нефть. — 2010. № 3. — С. 3—9.
4. Министерство энергетики Российской Федерации. Статистика нефтяного комплекса. — [Электронный ресурс] — Режим доступа. URL: <http://minenergo.gov.ru/activity/oil/> (дата обращения 05.12.2013)
5. Нефтегазодобывающая и нефтеперерабатывающая промышленность: тенденции и прогнозы // Аналитический бюллетень Риа-Рейтинг. 2013 — М. — С. 1—46.
6. Zhuravlyova A. Between two fires: Russia in system of the international power organizations / A. Zhuravlyova // Petroleum of Russia. — 2007. No. 7.

ДЛЯ ЗАМЕТОК

**МОЛОДЕЖНЫЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ:
ОБЩЕСТВЕННЫЕ
И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ**

*Электронный сборник статей по материалам VII студенческой
международной заочной научно-практической конференции*

№ 7 (7)
Декабрь 2013 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»
127106, г. Москва, Гостиничный проезд, д. 6, корп. 2, офис 213

E-mail: mail@nauchforum.ru

