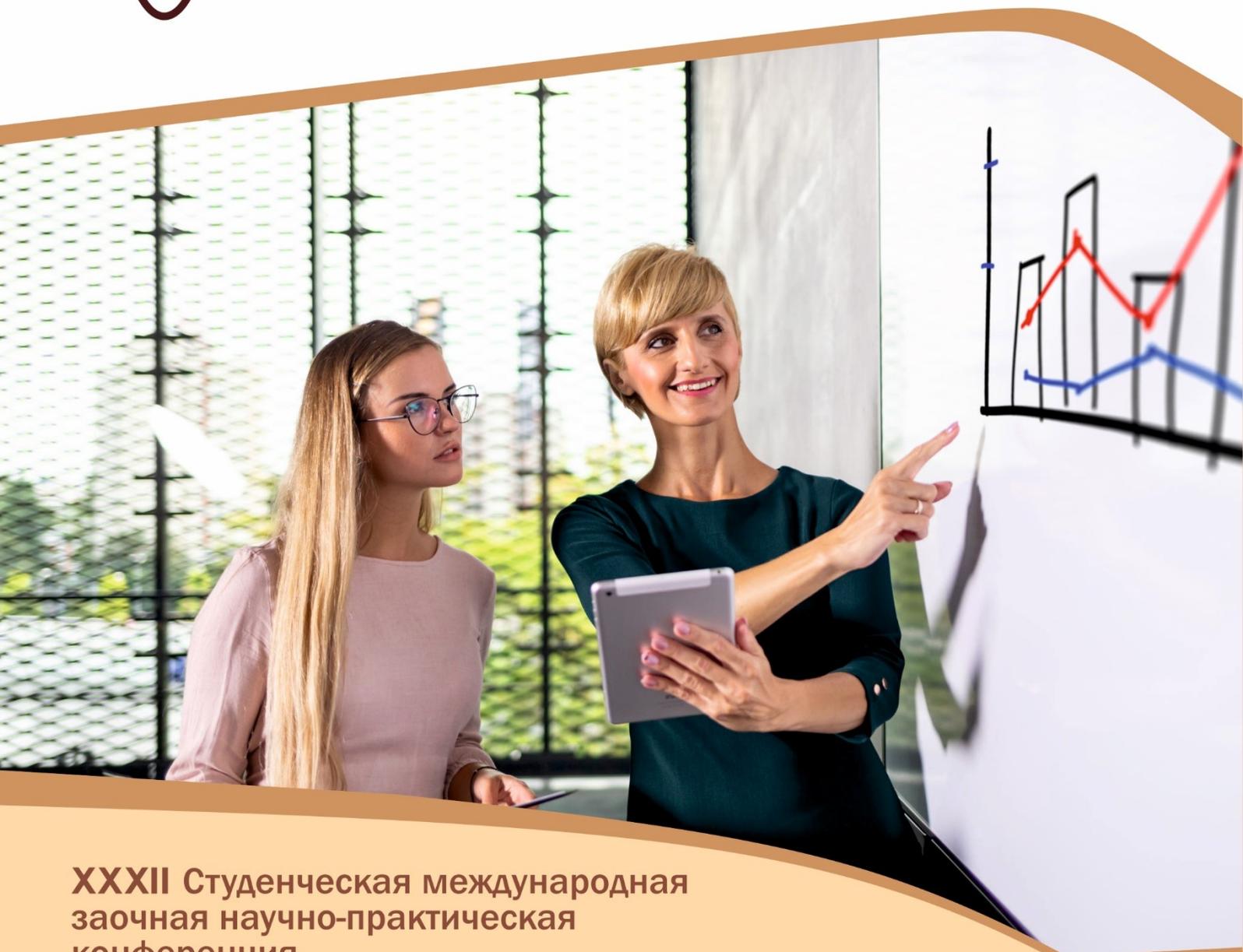




**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru

ISSN 2618-6837



**XXXII Студенческая международная
заочная научно-практическая
конференция**

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ
№10(32)**

г. МОСКВА, 2020



ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ. СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ

*Электронный сборник статей по материалам XXXII студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 10 (32)
Ноябрь 2020 г.

Издается с февраль 2018 года

Москва
2020

УДК 3+33
ББК 60+65.050
О28

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Волков Владимир Петрович – кандидат медицинских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Захаров Роман Иванович – кандидат медицинских наук, врач психотерапевт высшей категории, кафедра психотерапии и сексологии Российской медицинской академии последипломного образования (РМАПО) г. Москва;

Зеленская Татьяна Евгеньевна – кандидат физико-математических наук, доцент, кафедра высшей математики в Югорском государственном университете;

Карпенко Татьяна Михайловна – кандидат философских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Костылева Светлана Юрьевна – кандидат экономических наук, кандидат филологических наук, доц. Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (РАНХиГС), г. Москва;

Попова Наталья Николаевна – кандидат психологических наук, доцент кафедры коррекционной педагогики и психологии института детства НГПУ;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

О28 Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум. Электронный сборник статей по материалам XXXII студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2020. – № 10 (32) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/10%2832%29.pdf

Электронный сборник статей по материалам XXXII студенческой международной научно-практической конференции «Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2618-6837

ББК 60+65.050
© «МЦНО», 2020 г.

Оглавление

Секция 1. Политология	6
ОБЩЕСТВЕННОЕ МНЕНИЕ И ЕГО ЛИДЕРЫ В ПОЛИТИКЕ	6
Иванова Алина Олеговна	
ФИНАНСИРОВАНИЕ СОЦИАЛЬНО - КУЛЬТУРНЫХ РАСХОДОВ	10
В ДОВОЕННЫЙ ПЕРИОД	
Куликова Дарья Владимировна	
Мальцева Елизавета Валерьевна	
Азанова Надежда Николаевна	
Юзеева Елена Геннадьевна	
ПРОБЛЕМА БЕДНОСТИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ	14
Савельева Екатерина Романовна	
Сычева Анастасия Владимировна	
Секция 2. Социология	18
ОТНОШЕНИЕ СТУДЕНТОВ К ВЫБРАННОЙ СПЕЦИАЛЬНОСТИ	18
Антоненко Виктория Валерьевна	
МОТИВЫ ВЫБОРА БРАЧНОГО ПАРТНЕРА И ИХ ВЛИЯНИЕ НА УСТОЙЧИВОСТЬ БРАЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ В ПРЕДСТАВЛЕНИЯХ ЖИТЕЛЕЙ Г. КРАСНОДАРА	27
Антоненко Виталия Валерьевна	
МЕРЫ СОЦИАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ НАСЕЛЕНИЯ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ	34
Бузакова Евгения Денисовна	
Никоненко Елена Алексеевна	
Секция 3. Экономика	39
РЕАЛИЗАЦИЯ ОСНОВНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО «СТРОЙПРОЕКТМОНТАЖ»	39
Данилов Дмитрий Александрович	
Буланкина Екатерина Владимировна	
АЛГОРИТМ ФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ НА МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ	45
Карпенко Екатерина Дмитриевна	
Метельская Елена Анатольевна	

МЕХАНИЗМ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА	49
Кевралетина Алина Юрьевна Азанова Надежда Николаевна Юзеева Елена Геннадьевна	
РОЛЬ СИСТЕМЫ КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ В МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА	54
Кузнецова Елизавета Валерьевна	
УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ КАК ОДИН ИЗ ВАЖНЕЙШИХ АСПЕКТОВ РАЗВИТИЯ ГЛОБАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ И МЕТОДЫ ЕГО ОЦЕНКИ	58
Кунижева Амина Владимировна Перегородиева Римма Георгиевна Охотина Татьяна Александровна	
РАЗВИТИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ФИНАНСОВО-КРЕДИТНОЙ СФЕРЕ	62
Морозов Ростислав Анатольевич	
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ ПРЕДПРИЯТИЯ	67
Орлова Екатерина Сергеевна Шотыло Денис Михайлович	
АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МАТЕРИАЛОВ В АО «РАЗДОЛЬНОЕ»	73
Полубечко Анастасия Александровна	
ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬ И ЛИКВИДНОСТЬ КАК ЭЛЕМЕНТЫ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ	79
Семчук Валерия Павловна Лоскан Альбина Павловна Голушко Евгения Владимировна	
ИССЛЕДОВАНИЕ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ПРЕДПОЧТЕНИЙ	84
Степанова Софья Васильевна	

КРЕДИТНАЯ СИСТЕМА В ПЕРИОД ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ Суханов Дмитрий Сергеевич Костин Егор Сергеевич Азанова Надежда Николаевна Юзеева Елена Геннадьевна	88
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ КОНТЕНТ – МАРКЕТИНГА Хомякова Мария Евгеньевна	93
Секция 4. Юриспруденция	98
ОСВОБОЖДЕНИЕ ОТ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ Бабаев Матвей Сергеевич	98
АРЕНДА ОБЪЕКТОВ НЕЗАВЕРШЕННОГО СТРОИТЕЛЬСТВА Булкин Андрей Юрьевич Малькевич Мария Сергеевна	104
АРЕНДНАЯ ПЛАТА В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСА 2020 ГОДА Булкин Андрей Юрьевич Малькевич Мария Сергеевна	108
ВОЗОБНОВЛЕНИЕ УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА ВВИДУ НОВЫХ ИЛИ ВНОВЬ ОТКРЫВШИХСЯ ОБСТОЯТЕЛЬСТВ Жарикова Оксана Андреевна Кучин Валерий Владимирович	113
ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ, ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ И ТАКТИЧЕСКИЕ ФОРМЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ СЛЕДОВАТЕЛЯ И ОРГАНОВ, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИХ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ Магомедов Руслан Габибуллаевич Кособродов Владимир Михайлович	117
СУД КАК УЧАСТНИК УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА Матросова Дарья Романовна Пашин Вадим Михайлович	125
ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ОПРЕДЕЛЕНИЯ СУДА В РАМКАХ ГРАЖДАНСКОГО ПРОЦЕССА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Старовойтова Наталия Дмитриевна	131

СЕКЦИЯ 1.

ПОЛИТОЛОГИЯ

ОБЩЕСТВЕННОЕ МНЕНИЕ И ЕГО ЛИДЕРЫ В ПОЛИТИКЕ

Иванова Алина Олеговна

студент,

Тульский государственный университет,

РФ, г. Тула

Представители современного общества принимают решения о своей социальной позиции или поддержке не только на основании знаний и социальных установок, присущих тому или иному представителю социума. На принятие решений также влияют лидеры мнений, которых отличает активная жизненная позиция и широкий круг общения.

Помимо прочего, лидеры мнений отражают социальные установки, господствующие в обществе. Лидер мнений отличается от остальных представителей общественности по пяти характеристикам: степень активности, контактности, заинтересованности, уверенности, вовлеченности.

Изучение общественного мнения играет важную роль в разрешении актуальных проблем социально-экономического развития страны, определении и понимании основных тенденций, по которым развивается общество. Общественное мнение выступает в качестве главного источника информации о предпочтениях, страхах, переживаниях населения и представляет, таким образом, механизм выражения отношения населения к власти.

Оно служит настоящим стратегическим партнером для органов как государственной, так и муниципальной власти.

Общественное мнение является представлением власти определенных интересов населения, а также инструментом демонстрации наиболее острых для людей проблем. Рассматривая общественное мнение с точки зрения содержания, оно формирует климат отношений между людьми, изменяет

политическую атмосферу в стране. Основными методами изучения общественного мнения являются: опрос, интервью, телефонный опрос, почтовый вопрос, интернет-интервью, перехват-интервью и т. д. Каждый из методов имеет свои достоинства и недостатки. Выбор наилучшего метода будет зависеть от исследователя, исследуемой проблемы, обстоятельств. Исследования общественного мнения переходят на новый этап своего развития, когда традиционные исследования постепенно отходят на второй план. Мобильные устройства, социальные сети, Интернет в целом расширяют возможности исследователей и открывают доступ к мыслям, чувствам, идеям, действиям пользователей, выражаемым мгновенно на всех используемых ими платформах.

Стоит отметить, что проблема объективной необходимости учета общественного мнения в процессе управления обществом не является однозначной. В этом плане действительно многое зависит, с одной стороны, от характеристик конкретной проблемы и ситуации, с другой стороны, не менее важным является подход к учету общественного мнения в процессе решения определённой проблемы того или иного руководителя, политика или органа власти. В данной ситуации именно их умение определять необходимую степень включения общественного мнения в решение соответствующих задач в значительной степени обеспечивает результативность и успешность их деятельности.

В условиях демократической политической системы оптимальным является режим сотрудничества государственной и муниципальной власти и общественного мнения. Где общественное мнение выступает полноправным субъектом политической жизни страны и полноценным участником процесса управления делами общества. Реактивность его, как правило, носит исключительно конструктивный характер, ориентированный на устранение недостатков и перекосов в деятельности органов управления. В конечном итоге выбор наилучшего варианта отношений между властью и общественным мнением будет все же зависеть от конкретных целей, состояния окружающей действительности, характеристики информационной среды и многого другого.

А также определяющим фактором во многом будет качество политической культуры населения.

Что же касается лидеров мнений в политике, то следует отметить, что лидерство является неотъемлемой частью общественной жизни в целом. Оно царит везде – в религии, в бизнесе, в компаниях, в университетах, в массовых демонстрациях и даже в уличных компаниях. Лидерство свойственно любой сфере человеческой деятельности, для существования и прогресса которой требуется выделение руководителей, ведомых лидеров и их последователей.

Лидеры мнений – люди, влияющие на суждения, действия, а также оценку каких-либо событий, фактов или явлений, определенных групп людей, в сознании которых данный человек уже имеет статус лидера.

В современном мире усиливается рост уровня абсентеизма среди населения и недоверия средствам массовой информации, способным исказить информацию. В связи с этим люди считают получение поддержки от лидеров мнений, к которым они по-прежнему прислушиваются, гораздо привлекательнее.

На уровне местного самоуправления влияние лидеров общественного мнения существенно выше, чем на уровне региона и страны в целом. Это связано с тем, что в городских и сельских поселениях повседневная жизнь политических субъектов зачастую круглосуточно является публичной, так как должностные лица как в рабочее, так и в свободное время всегда на виду у населения. Результаты работы политических деятелей, как правило, проявляются в многообразных деталях и событиях, вызывая открытую реакцию населения в достаточно короткие сроки. Относительно небольшая численность населения позволяет быстро передавать любую информацию «из уст в уста». Формирование доверительного отношения к лидерам общественного мнения способствует согласию людей с высказанными им позициями, тем самым расширяя политические возможности.

Также в регионах прослеживается дефицит альтернативных источников информации, которые способны дать разъяснение по интересующим вопросам.

Вследствие отсутствия дискуссионных площадок, позволяющих публично обсуждать жизненно важные проблемы, образуется информационный вакуум.

В такой ситуации лидер общественного мнения выходит на передний план, потому что он осведомлен об актуальных событиях и имеет активную гражданскую позицию.

ФИНАНСИРОВАНИЕ СОЦИАЛЬНО - КУЛЬТУРНЫХ РАСХОДОВ В ДОВОЕННЫЙ ПЕРИОД

Куликова Дарья Владимировна

студент,

*Шадринский финансово – экономический колледж –
филиал федерального государственного бюджетного образовательного
учреждения высшего образования «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»,
РФ, г. Шадринск*

Мальцева Елизавета Валерьевна

студент,

*Шадринский финансово – экономический колледж –
филиал федерального государственного бюджетного образовательного
учреждения высшего образования «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»,
РФ, г. Шадринск*

Азанова Надежда Николаевна

научный руководитель,

преподаватель,

*Шадринский финансово-экономический колледж –
филиал федерального государственного бюджетного образовательного
учреждения высшего образования «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»,
РФ, г. Шадринск*

Юзеева Елена Геннадьевна

научный руководитель, преподаватель,

*Шадринский финансово-экономический колледж –
филиал федерального государственного бюджетного образовательного
учреждения высшего образования «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»,
РФ, г. Шадринск*

Великая Октябрьская социалистическая революция обеспечила широкий доступ к знаниям всем трудящимся нашей страны. Ни в одной капиталистической стране не было такого культурного подъема, который был в нашей стране, где победил социализм [1, с.380].

Существенный подъем денежного благосостояния и увеличение культурного развития народа советского союза находят свое новое яркое выражение в ассигнованиях по бюджету 1939 г. на социально-культурные мероприятия.

Бюджет государства обеспечивает огромную материальную базу для решения исторических задач, которые были поставлены в области социально-культурного строительства XVIII съездом партии Ленина–Сталина. «Теперь задача заключается, – сказано в резолюции съезда по докладу товарища Молотова, – в создании такого благосостояния и повышения культурности трудящихся, которые отвечают возросшим запросам советского народа, которые недостижимы для самых богатых стран капитализма и означают начало настоящего развития сил социализма, расцвета новой, социалистической культуры». Такая директива возлагает огромные обязанности на бюджет, соответственно, эти обязанности невозможно не выполнить. В противном случае, невыполнение обязанностей несёт за собой отрицательные последствия [2, с.412].

В государственном бюджете СССР на 1939 г. ассигнований на социально - культурные мероприятия предусматривается 38 564 млн. руб., что превышает прошлогодние затраты (по предварительным итогам) на 3 248 млн. руб., или на 9,2 %. Распределение расходов между союзным, республиканскими, местными и бюджетом государственного социального страхования можно увидеть в таблице 1.

Таблица 1.

Распределение доходов между союзным, республиканскими, местными и бюджетом государственного социального страхования, (млн. руб.)

	Затраты 1938 г.	План 1939 г.	Прирост по сравнению с 1938 г.	
			в млн. руб.	в %
Союзный бюджет (без средств социального страхования)	6 262	6 882	620	9,9
Республиканские бюджеты	4 038	4 978	940	23,3
Местные бюджеты	19 058	19 600	542	2,8
Бюджет государственного социального страхования	5 958	7104	1 146	19,2
Всего	35 316	38 564	3 248	9,2

Наиболее крупная доля этих затрат направляется на нужды просвещения и здравоохранения, что можно увидеть в таблице 2.

Таблица 2.

Сумма затрат на социально-культурные мероприятия (млн. руб.)

	Затраты 1938 г. по предварительным итогам	План 1939 г.	Прирост по сравнению с 1938 г.	
			в млн. руб.	в %
Просвещение	18 774	21051	2 277	12,1
Здравоохранение	7 608	8 812	1204	15,8
Физическая культура	77	81	4	5,2
Социальное обеспечение	1982	2 342	360	18,2
Государственные пособия многодетным матерям	917	1 000	83	9,1
Всего расходов	35316	38 564	3248	9,2

Анализируя данную таблицу, можно сделать вывод, что сумма затрат на социально-культурные мероприятия увеличилась по сравнению с 1938 годом на 3248 млн. руб. или на 9,2% и составила в 1939 году 38564 млн. руб.

Среди выше перечисленных затрат большая часть расходов приходится именно на просвещение советского народа. Их значение по сравнению с 1938 годом увеличилось на 2277 млн. руб. или на 12,1% , и их величина в 1939 году составила 21051 млн. руб. Меньше всего произошли изменения в затратах на физическую культуру, потому что их значение увеличилось на 4 млн. руб. или 5,2%.

В 1939 году особенно значительно возрастают расходы на начальную и среднюю школы: целых 7 688 млн. руб. Сверх этой суммы направляется на строительство школ в городах - 264 млн. руб. и в сельских местностях – 221 млн. руб. Кроме того, 178 млн. руб. израсходовано на школьные интернаты (против 137 млн. руб. в 1938 г.).

В 1940 году в советских школах произошло увеличение числа обучающихся на 3,4 млн. руб., по сравнению с прошлым учебным годом - 34,8 млн. детей. Очень сильно увеличилось число учащихся в старших классах. Число учащихся в 5-7 классах увеличилось на 24,6 %, а учащихся в 8-10 класса на 51,6%.

Количество расходов на содержание детских садов составило в 1 368 млн. руб. Это дало возможность воспитывать в детских садах 1160 тыс. детей вместо 977 тыс. на конец 1938 г. С учетом же детских садов промкооперации и ряда других организаций и учреждений число детей, воспитываемых в детских садах, достигает к концу года 1 360 тыс. (не считая детей в колхозных детских садах).

Таким образом, на основании проведенных исследований, можно сделать вывод, что в довоенный период финансирование социально-культурных расходов увеличивалось с каждым годом, что дало развитие в стране множества значимых мероприятий, школ, детских садов и так далее. Это означает, что образовательные учреждения получили возможность оказывать свои услуги более качественно, тем самым оказав значительное влияние и, соответственно, повысив уровень развития посещающих то или иное учреждение.

Список литературы:

1. Третья сессия Верховного Совета СССР [1-го созыва], (25-31 мая 1939 г.): стенографический отчет. - 1939. - 502 с. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.doc20vek.ru/node/3088> (Дата обращения 22.10.2020).
2. Развитие советской экономики. Учебная литература 1940 г. тиражом 25 000 экз. – 763 с. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://istmat.info/node/45419> (Дата обращения 22.10.2020).

ПРОБЛЕМА БЕДНОСТИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Савельева Екатерина Романовна

*студент,
Тульский государственный университет,
РФ, г. Тула*

Сычева Анастасия Владимировна

*научный руководитель,
канд. социол. наук, доцент,
Тульский государственный университет,
РФ, г. Тула*

Бедность, как социально-политический феномен, означает невозможность индивида удовлетворить свои базовые потребности. Однако, стоит отметить, что по мере развития общества, растет как уровень потребностей, так и критерии отнесения граждан к этой категории.

Большинство исследователей отмечают, что данный феномен влечет за собой множество негативных последствий, затрагивающие уровень жизни общества в целом. К таким последствиям можно отнести: социальная напряжённость, обострение криминальной обстановки в стране, прогрессирование различных заболеваний (в том числе СПИД), а также развивающийся недостаток необходимой рабочей силы.

При определении бедности используются следующие показатели:

1. Черта бедности. В нашей стране в основу оценки данного феномена положена абсолютная концепция определения черты бедности. Порогом же считается прожиточный минимум, который установлен законодательством и вычисляется нормативным методом с расчетом в месяц на одного человека.

2. Уровень бедности. Представляет собой процент граждан, чей семейный доход находится ниже абсолютного уровня черты бедности, и не имеющих возможности приобрести товары из минимальной потребительской корзины.

3. Глубина бедности. Отражает степень превышения первого показателя над средним доходом бедных или уровнем их расходов.

4. Острота бедности. Этот показатель является важнейшим критерием оценки бедности, который способен показать изменения проблемы и определить максимальную глубину бедности, а также характеризует неравенство среди бедных слоев населения.

Ухудшение вышеперечисленных показателей влечет за собой замедление экономического роста, что впоследствии приведет к значительному спаду в экономике страны в целом, а далее к повсеместному снижению уровня жизни населения.

В России черта бедности официально привязана к прожиточному минимуму, который с января 2019 года составляет 10 451 рубль. В месяц на одного человека. По данным Росстата, доходы 20 миллионов россиян (15% населения России) ниже прожиточного минимума [3]. Кроме того, 67% бедных в России работающие, что является специфическим российским явлением, а средний возраст бедняков 46-48 лет. Решающим фактором, характеризующим состояние бедности в России, является рост числа «новых бедных» – лица, оказавшиеся за чертой бедности из-за того, что их доходы отстают от роста расходов, необходимых для жизни. В наиболее неблагополучной группе бедных большинство – это люди, попавшие в нее в течение собственной жизни, т. е. «новые бедные».

В частности, сейчас в группе риска находится значительное число граждан 26–35 лет, у которых не хватает средств на обслуживание кредитов. Некоторым из них приходится брать новые кредиты, чтобы погасить старые. Однако и это их не спасает, а лишь наоборот, только затягивает в долговую яму. Именно материальные проблемы являются главным фактором несчастья россиян [1].

Поэтому в числе первоочередных и острых задач для современной России по-прежнему остается проблема не только уменьшения уровня бедности, но и повышения уровня благосостояния граждан. С 2019 года реализуется государственная программа «Социальная поддержка граждан», которая реализуется в восьми пилотных регионах России. С точки зрения социологии бедности перспективы данной программы таковы:

1. Предусматривается разработка «траекторий выхода из малообеспеченности» для семей, находящихся за чертой бедности. При этом критерием эффективности такой «траектории» устанавливается факт преодоления черты бедности, привязанной к прожиточному минимуму.

2. Предполагается заключение с бедными определенного «социального контракта», согласно которому бедным будет гарантировано привлечение к «общественным работам».

К числу мер, принимаемых Президентом России и федеральным Правительством для решения этих проблем, стоит отнести следующие. Так, с октября 2019 года произведено индексирование пенсий военным пенсионерам на 6,3%, были утверждены «Единый план по достижению национальных целей развития Российской Федерации на период до 2024 года» и «Показатели, характеризующие достижение национальных целей развития Российской Федерации на период до 2024 года». Реализация данных программ должна вдвое сократить уровень бедности в стране к назначенному сроку.

Но на данный момент предпринимаемые Правительством меры не приводят к кардинальным изменениям. Это признал и Президент России, выступая на форуме «Россия зовет!». Он отметил, что результаты по обеспечению роста реальных доходов россиян пока довольно малые и указал на необходимость изменения ситуации в кратчайшие сроки [2].

Исходя из вышесказанного, стоит сделать вывод о том, что меры, принимаемые правительством должны быть более кардинальными. Поэтому целесообразно пересмотреть в России ставки налогообложения с последующим внесением этих поправок в Налоговый кодекс. Так как в нашей стране несправедливое распределение налоговых ставок воспринимается крайне болезненно и остро, что ведет к еще большему социальному расслоению.

Возможно следует придерживаться позиции возвращения к прогрессивной шкале подоходного налога, которая действовала в период с 1992 г. по 2001 г. Многолетний опыт зарубежных стран (например, Германии, Бельгии, Великобритании, Австралии) показывает, что прогрессивный налог на доходы

физических лиц помогает смягчить проблемы бедности и снизить уровень социальной напряженности в обществе. Так, к примеру, экономика Китая находится на довольно высоком уровне при минимальной ставке налога 3%, а максимальной – 45 %.

Список литературы:

1. Аналитический обзор ВЦИОМ. Счастье: чему радуются россияне? – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://wciom.ru/index.php?id=236&uid=9441> (Дата обращения 24.10.2020).
2. Выступление В.В. Путина на инвестиционном форуме «Россия зовет!». – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/news/62073> (Дата обращения 24.10.2020).
3. Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/13397?print=1> (Дата обращения 25.10.2020).

СЕКЦИЯ 2. СОЦИОЛОГИЯ

ОТНОШЕНИЕ СТУДЕНТОВ К ВЫБРАННОЙ СПЕЦИАЛЬНОСТИ

Антоненко Виктория Валерьевна

студент,

Кубанский государственный университет,

РФ, г. Краснодар

В условиях динамично изменяющегося общества и роста требований к профессиональным навыкам человека, получение специальности и дальнейшее трудоустройство молодежи является очень важным жизненным этапом. Для молодого специалиста работа по полученной профессии выступает условием завершения начатой в вузе профессиональной социализации, в противном случае он утрачивает знания и навыки, полученные в процессе обучения. Лишь приобретя необходимый опыт и устойчивый профессиональный статус, он может чувствовать себя уверенно на рынке труда, не бояться за свое будущее.

Однако сегодня сложилась такая ситуация, когда современная молодежь не вполне осознанно подходит к выбору специальности. Молодые люди не редко поступая в вуз выбирают специальность, ориентируясь не на свои способности и востребованность профессии, а на легкость поступления и дальнейшего обучения, на «престижность» профессии. В итоге это приводит к неудовлетворенности учебным процессом и к трудностям при трудоустройстве. Так в 2018 году эксперты ВНИИ труда, подводя итоги исследований о выпускниках 2010-2015 годов, отмечали, что абитуриенты не вполне осознанно подходят к выбору специальности, не воспринимая ее как профессию, в соответствии с которой им в дальнейшем предстоит трудоустроиться [5].

Такую тенденцию подтверждает и исследование, проведенное З.К. Селивановой в 2017 году. Его результаты позволяют судить о наличии противоречия между намерениями подростков и востребованностью их

профессии на рынке труда. Анализ профессиональных предпочтений показал, что подростки плохо ориентируются в запросах общества и выбирают профессии, которыми современный рынок труда перенасыщен, а пренебрегают «непрестижными», но востребованными профессиями [6].

Именно поэтому актуальным вопросом на сегодняшний день остаются причины, по которым молодые специалисты начинают работать не по своей специальности. Эта проблема рассматривается в работах таких авторов, как Попова Е.С. [4], Короткова М.С. [2], Черноскутов В.Е. [7], Мазины [3], Ахметова Я.М. [1] и др.

Поскольку данный вопрос не теряет своей актуальности, нами было проведено социологическое исследование, направленное на изучение отношения студентов к выбранной специальности, так как часто именно неправильный выбор сферы обучения становится причиной невозможности трудоустройства в дальнейшем. Объектом нашего исследования являются студенты трех краснодарских вузов в возрасте от 18 до 24 лет. В ходе исследования последовательно решались следующие задачи: определить основные мотивы и факторы, повлиявшие на профессиональное самоопределение студентов; определить отношение студентов к выбранной профессии; определить удовлетворенность обучением студентов по выбранной специальности в вузе; выяснить, считают ли студенты необходимым получение дополнительного образования; выяснить представления студентов о востребованности их специальности на рынке труда Краснодарского края.

Исследование проводилось в период с мая по июнь 2020 года с использованием метода анкетирования. Выборочная совокупность в исследовании составила 50 студентов из трех ВУЗов (Кубанский госуниверситет (КубГУ) – 46%, Кубанский государственный аграрный университет (КубГАУ) – 26%, Кубанский государственный технологический университет (КубГТУ) – 28%) в возрасте от 18 до 24 лет.

Исследование показало, что у основной части опрошенных из трех вузов выбор будущей профессии был обусловлен влиянием родителей, а также

учителей, друзей, СМИ и социальной рекламой. Так 34% респондентов из КубГУ, 35% из КубГТУ и 61% из КубГАУ сделали выбор будущей профессии под влиянием родителей. При этом помимо родителей среди значимых факторов, оказавших влияние на выбор будущей профессии, учащиеся КубГУ отмечают учителей (34%), хотя среди студентов КубГТУ и КубГАУ таких всего 7%. Однако многие студенты из КубГАУ и КубГТУ затруднились с ответом (23% и 42% соответственно) (рис.1).

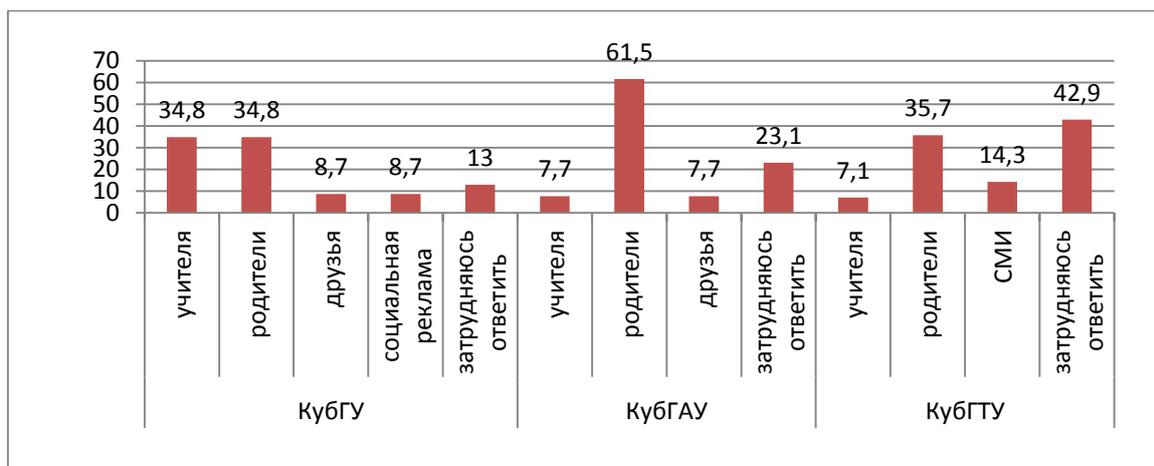


Рисунок 1. Факторы, оказавшие влияние на выбор профессии, %

Что касается мотивов выбора будущей специальности, то согласно ответам для большинства респондентов главным оказался спрос на специальность на рынке труда (50% – КубГУ, 47% – КубГТУ, 35% – КубГАУ) а также высокая оплата труда по данной профессии (35% – КубГУ, 30% – КубГТУ, 22% – КубГАУ). Суммарно для 53% учащихся трех ВУЗов мотивом послужил престиж профессии (10% – КубГУ, 15% – КубГТУ, 28% – КубГАУ). Причем наибольшее значение он имеет для студентов из КубГАУ (28%). При этом среди всех опрошенных студентов есть те, кто выбрал специальность только потому, что на нее было легче всего поступить (2% – КубГУ, 1% – КубГТУ, 5% – КубГАУ), а также сделали свой выбор по настоянию родителей (2% – КубГУ, 4% – КубГТУ, 10% – КубГАУ) (рис.2).



Рисунок 2. Мотивы выбора специальности, %

Поскольку большая часть опрошенных отметила, что на их выбор специальности в вузе большое влияние оказали родители, было необходимо определить их личное отношение к выбранной специальности, которое сформировалось за период обучения в ВУЗе. Согласно полученным данным, в основном студенты удовлетворены выбранной специальностью. Так 47% респондентов из КубГУ, 38% из КубГАУ и 64% из КубГТУ не жалеют о выбранной специальности. При этом значительная часть опрошенных хотели бы перейти на другую специализацию (43% в КубГУ, 53% в КубГАУ и 28% в КубГАУ). Считают свой выбор не правильным и жалеют о нем 8% респондентов в КубГУ, по 7% в КубГАУ и КубГТУ (рис.3).

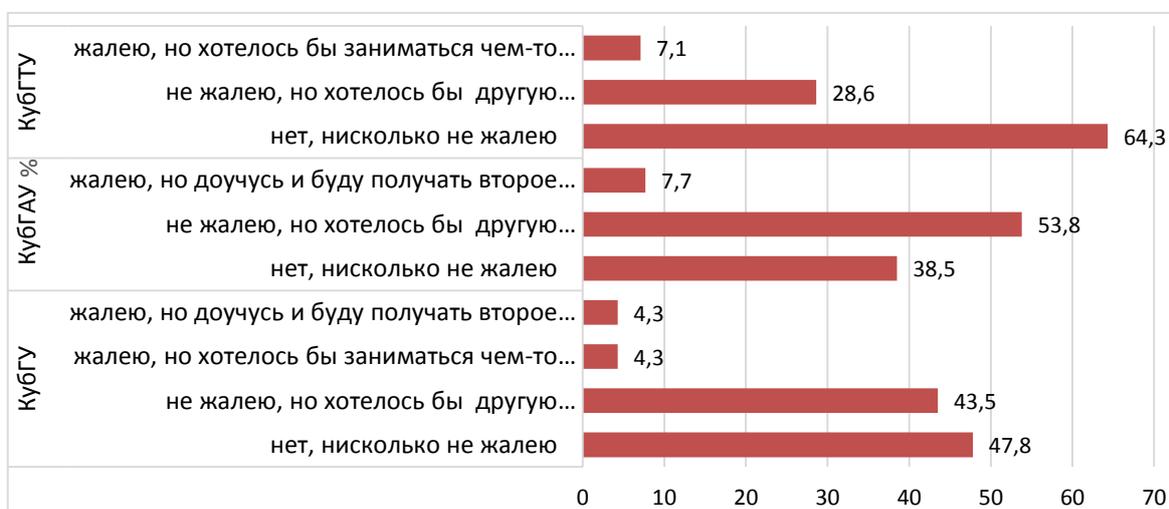


Рисунок 3. Отношение студентов к выбранной специальности, %

Возможно это связано с тем, что, во-первых, студенты выбирали специальность не сами (т.е. руководствовались мнением родителей, учителей и друзей), во-вторых, ориентировались на «престижность» профессии, а не на свои личные качества и способности, и, в-третьих, исходили из легкости при поступлении.

Важным было выяснить, изменились ли представления студентов о выбранной профессии за время обучения в ВУЗе, поскольку часто несовпадение личных представлений о профессии и реального результата становится причиной нежелания работать по специальности у выпускников. Итак, у большинства студентов КубГАУ и КубГТУ представления о профессии за время обучения изменились в худшую сторону, т.е. оказались хуже, чем они ожидали (30% и 42% соответственно), а у респондентов КубГУ – в лучшую сторону, т. к. оказались лучше ожиданий (52%) (рис.4).



Рисунок 4. Изменение представлений студентов о профессии за время обучения в вузе, %

Поскольку часто бывает так, что за время обучения студенты осознают, что выбранная ими специальность не гарантирует дальнейшего трудоустройства по профессии, было выяснено, считают ли студенты необходимым получение дополнительного образования. По полученным

данным можно судить о том, что для студентов представляет ценность получение второго высшего образования: желают получить дополнительное образование больше половины опрошенных из трех ВУЗов (65% в КубГУ, 54% в КубГАУ и 57% в КубГТУ) (рис.5).

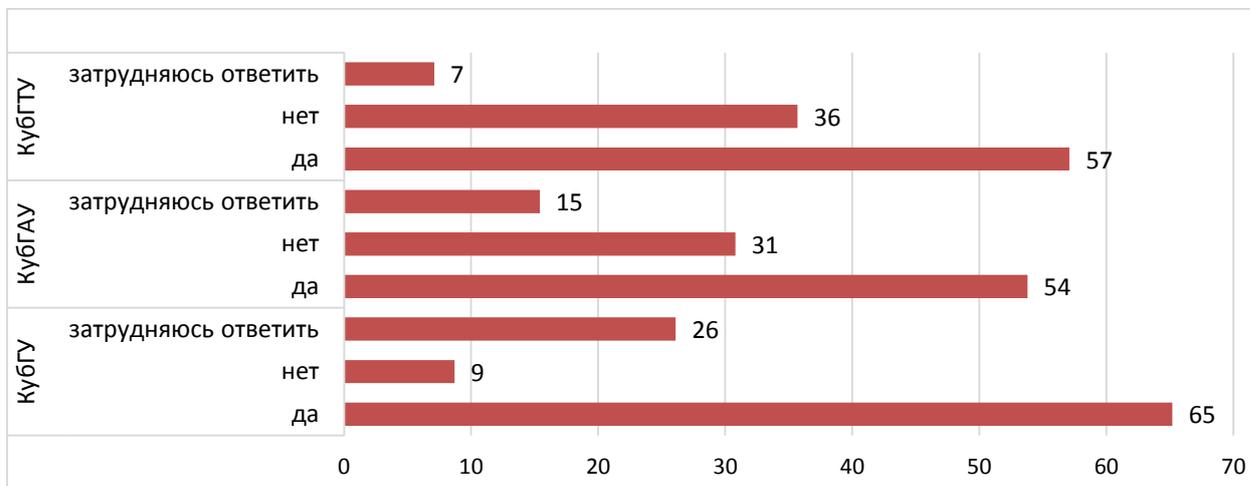


Рисунок 5. Желание студентов получить дополнительное образование после окончания вуза, %

Можно было бы говорить о том, что студенты осознают, что смена профессии сегодня является средством адаптации к изменениям, а также условиям современного общества, когда инновации и новые технологии требуют другой специализации. Но на вопрос: «Что вы собираетесь делать, если не получится устроиться по специальности?» только 6% ответили, что сменят специальность. Большая часть (54%) собираются работать не по специальности, 40% респондентов вообще не рассматривали такой вариант, т.к. уверены в востребованности собственной специальности (рис.6).

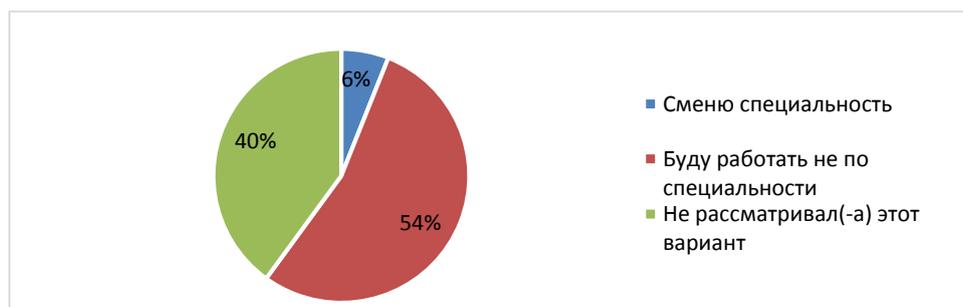


Рисунок 6. Действия студентов, если не получится устроиться по специальности, %

В ходе исследования были выявлены представления студентов о востребованности их специальности на рынке труда (на примере г. Краснодара). Итак, несмотря на то, что большая часть респондентов желает работать по специальности, основным препятствием здесь является возможность такого трудоустройства. Так 65% опрошенных в КубГУ, 39% в КубГАУ и 36% в КубГТУ планируют работать по своей специальности, но при условии, что смогут найти работу (рис.7).

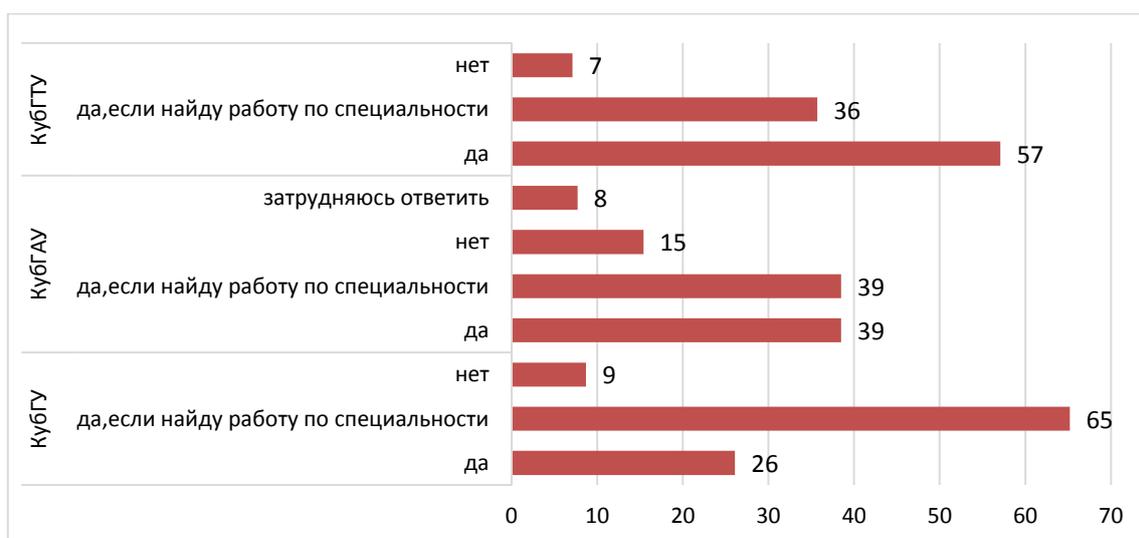


Рисунок 7. Желание студентов работать по специальности после окончания вуза, %

Что касается шансов устроиться на работу по специальности, то многие респонденты отметили, что хотя они и есть (считают, что знаний хватит, чтобы устроиться на работу по специальности 29% в КубГУ, 39% в КубГТУ и 46% в КубГАУ), но все же могут возникнуть определенные трудности (нехватка практики, например). Причем важным условием трудоустройства на работу по специальности, по мнению студентов трех вузов, является получение дополнительных знаний (считают, что необходимо будет получить дополнительные знания непосредственно по профессии 39% студентов КубГУ, 46% КубГАУ и 29% КубГТУ) (рис.8).



Рисунок 8. Возможность устроиться на работу, %

Таким образом, из данных исследования можно сделать следующие выводы:

1. Несмотря на то, что большая часть студентов удовлетворена обучением, хотя и сделала выбор под влиянием учителей и родителей, поиск и устройство на работу по специальности остается серьезной проблемой для них. Во многом это связано с тем, что некоторые выбрали специальность, ориентируясь не на дальнейшие перспективы, а по легкости поступления и дальнейшего обучения, уровню заработной платы и престижу.

2. Сложность проблеме придает и то, что есть доля студентов, которые разочаровались в выбранной специальности за время обучения и не планируют работать по специальности после окончания вуза. Это может быть связано с плохой информированностью абитуриентов о сути самой специальности, с тем, что они не сами сделали выбор, а также с низким качеством преподавания в вузе. То есть можно утверждать, что существует проблема несоответствия между тем, какие специальности требуются на рынке труда на данный момент, и тем, специалистов каких специальностей выпускают вузы.

3. Несмотря на то, что больше половины респондентов хотят работать именно по своей специальности, открытым остается вопрос: «Смогут ли они ее найти?». Хотя часть респондентов все-таки уверена в возможности без труда устроиться на работу по специальности, оценивая региональный рынок труда,

можно отметить, что его особенностью является низкая конкурентоспособность молодежи по сравнению со старшими возрастными группами. Это связано с высокими затратами на их адаптацию и рисками работодателей при их найме, а также нежеланием принимать на работу молодых, как правило, неопытных работников.

4. Также, несмотря на то, что студенты положительно относятся к высшему образованию и больше половины готовы получить дополнительное образование после окончания ВУЗа, все же большая часть предпочтет работать не по специальности, нежели переучиваться, если не получится устроиться по специальности.

Список литературы:

1. Ахметова Я.М. Образ будущей профессии глазами молодежи: региональный аспект / Я. М. Ахметова, Л.К. Мухаметзянова // Вестник экономики, права и социологии. – 2015. – № 4. – С. 272-275.
2. Короткова М.С. Карьерные планы старшекурсников и требования рынка труда: проблема соответствия / М.С. Короткова // Знание. Понимание. Умение. – 2016. — №3. – С. 328-337.
3. Мазин А. Выпускники вузов на рынке труда / А. Мазин, А. Мазина // Человек и труд. – 2011. – N 5. – С. 34-38.
4. Попова Е.С. Молодежь на рынке труда: смена профессии как адаптация к новой экономике / Е.С. Попова // Сборник статей Международного форума Будущее сферы труда. – 2019. – С. 233-238.
5. РИА НОВОСТИ [Электронный ресурс] // Эксперты оценили уровень трудоустройства выпускников вузов по профилю: сайт. – URL: <https://www.rbc.ru/society/17/06/2019/5d073be99a794764e4ce4a7c> (Дата обращения: 18.05.2020).
6. Селиванова З.К. О жизненных целях и профессиональных предпочтениях старших подростков / З.К. Селиванова // Социологические исследования. – 2017. – № 5. – С. 51-56.
7. Черноскутов В.Е. Актуальные проблемы трудоустройства студентов и выпускников вузов / В.Е. Черноскутов // Развитие территорий. – 2015. – № 2. – С. 22-25.

МОТИВЫ ВЫБОРА БРАЧНОГО ПАРТНЕРА И ИХ ВЛИЯНИЕ НА УСТОЙЧИВОСТЬ БРАЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ В ПРЕДСТАВЛЕНИЯХ ЖИТЕЛЕЙ Г. КРАСНОДАРА

Антоненко Виталия Валерьевна

студент,

Кубанский государственный университет,

РФ, г. Краснодар

Актуальность исследований мотивов выбора брачного партнера обусловлена изменениями в структуре современного общества, которые в первую очередь затронули традиционные устои семьи и брака. Более того, значение различных факторов и мотивов, на основе которых осуществляется брачный выбор, с течением времени постоянно меняется. Если на ранних этапах социальной эволюции, по мнению ряда авторов, основными мотивами выбора брачного партнера являлись его биологические характеристики, то с развитием общества все большую важность стали приобретать социально-психологические критерии. Так, например, по результатам исследований, проведенных в 2012 году Л.Р. Муртазиной, одним из самых важных критериев при выборе будущего партнера является «ум» – его выбрали 74% опрошенных [5, с. 346].

Вместе с тем на сегодняшний день наблюдается негативная тенденция непрочности браков и роста разводов. В этой связи необходимость изучения условий, влияющих на прочность брака, и в частности взаимосвязи между выбором брачного партнера, удовлетворенностью браком и его прочностью представляет актуальную научную и практическую задачу.

В отечественной социологии накоплен богатый материал по изучению брачного поведения, брачных установок и мотивов. Так, в своих работах С.С. Гордеева и А.Н. Зырянова [2], Т.В. Андреева [1], В.В. Тихомирова [6] и другие замечают, что брачный выбор – это не автономный процесс: на него, помимо культуры, воздействует множество других факторов, начиная от возраста, семьи, территориальных условий проживания, традиций и заканчивая образованием, социально-экономическим статусом, личностными особенностями человека и его представлениями об идеальном партнере. Более того,

Е.Н. Касаркина и Е.Е. Ледяйкин [3], А.В. Кормилицин и И.В. Рудин [4], Т.С. Чистякова [7] и другие определили тенденции трансформации традиций брачного выбора, т.е., если раньше определяющим субъектом брачного выбора была семья, то сейчас молодежь все реже учитывает при выборе супруга интересы, мнение родителей и принадлежность к одной национальности, а на первое место ставит любовь, личную симпатию и зачастую экономический расчет.

Такая тенденция касается и современной России. По результатам исследования, проведенного в 2007 году Т.С. Чистяковой, выяснилось, что 63% молодых людей самостоятельно нашли партнера и лишь 6% приняли во внимание совет родителей, а 3% – родственников [7, с. 138].

В нашем исследовании, проведенном в июне-июле 2020 года среди жителей г. Краснодара, целью было определить основные мотивы выбора брачного партнера и их влияние на устойчивость брачных отношений. Выборочная совокупность составила 60 респондентов в возрасте от 17 до 65 лет с равным распределением по полу и квотированная по брачному состоянию. Исследование проводилось методом анкетирования.

В исследовании были поставлены следующие задачи: 1) определить мотивы выбора брачного партнера; 2) выявить степень влияния семьи, друзей, социального окружения, общественного мнения и стереотипов на выбор брачного партнера; 3) определить представления о связи между мотивами выбора брачного партнера и устойчивостью брачных отношений.

Согласно результатам исследования было выявлено, что выбор будущего брачного партнера в первую очередь, носит эмоциональный характер. Согласно ответам респондентов при выборе брачного партнера они руководствуются такими мотивами как «испытываемые чувства к партнеру» (63,0%) и «любовь» (61,0%). Далее по значимости находятся «общие интересы» (58,0%) и «сексуальная совместимость» (50,0%). К мотивам, влияние которых проявляется в наименьшей степени, относятся «физическая привлекательность» (45,0%), «уровень образования» (40,0%), «желание иметь детей и семью» (30,0%) и «социально-материальное положение партнера» (20,0%) (рис. 1).

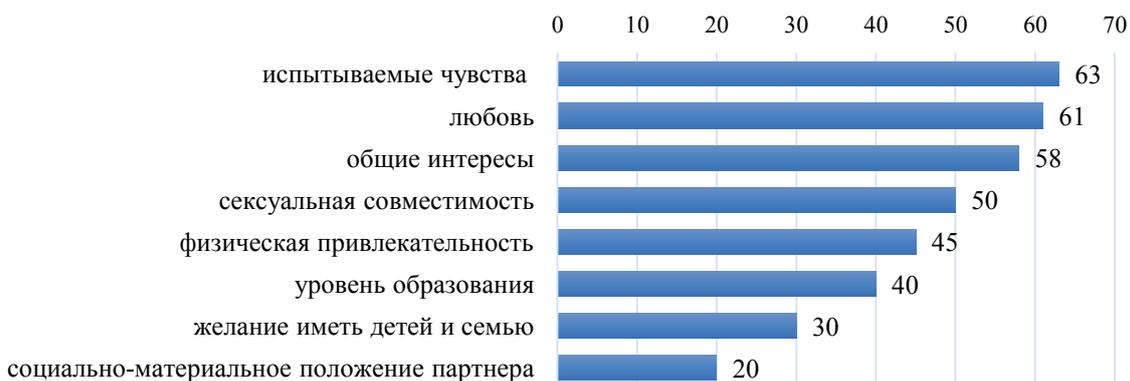


Рисунок 1. Степень влияния мотивов на выбор брачного партнера, %

При выборе брачного партнера, респонденты чаще всего ориентируются на собственное мнение (50,0%), чувства и симпатия, испытываемые к партнеру (30,0%), в то время как мнение окружающих, друзей и коллег им почти неважно – 3,0%. Также, заметна тенденция, что сравнительно небольшую роль при выборе брачного партнера играет мнение родителей и родственников – лишь 17,0% (рис. 2).

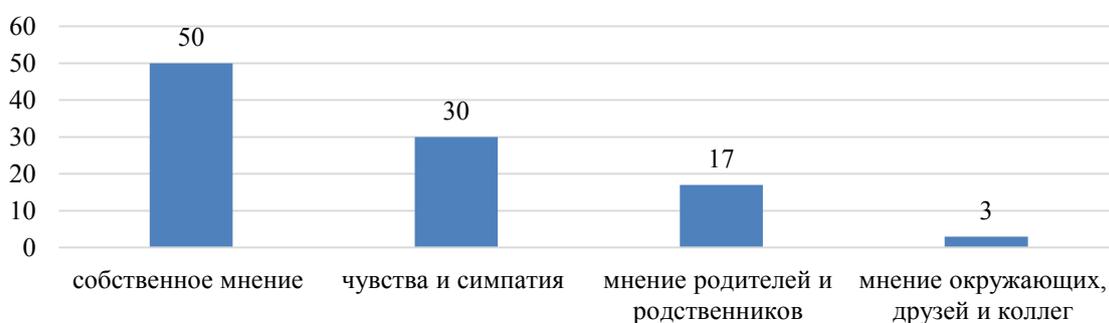


Рисунок 2. Факторы, оказывающие решающее влияние на выбор брачного партнера, %

Таким образом, процесс брачного выбора является сегодня в большей степени самостоятельным, мнение социального, в том числе близкого окружения: родных, друзей редко принимается во внимание.

Действительно такая тенденция имеет место быть. И если готовность к вступлению в брак прежде формировалась преимущественно под воздействием общественных норм, интересов и мнения семьи, а индивидуальное мнение

не принималось в расчет, то сегодня формируется понимание смысла брака, как союза сформированного на основе личных убеждений, что характеризует высокую степень самостоятельности индивида в выборе брачного партнера. В то же время наше исследование показало, что существуют гендерные особенности в вопросе учета мнения родителей при выборе брачного партнера. Так женщины чаще чем мужчины отмечали, что в этом вопросе они готовы прислушаться и учесть мнение родителей, в то время как мужчины более самостоятельны (рис. 3).

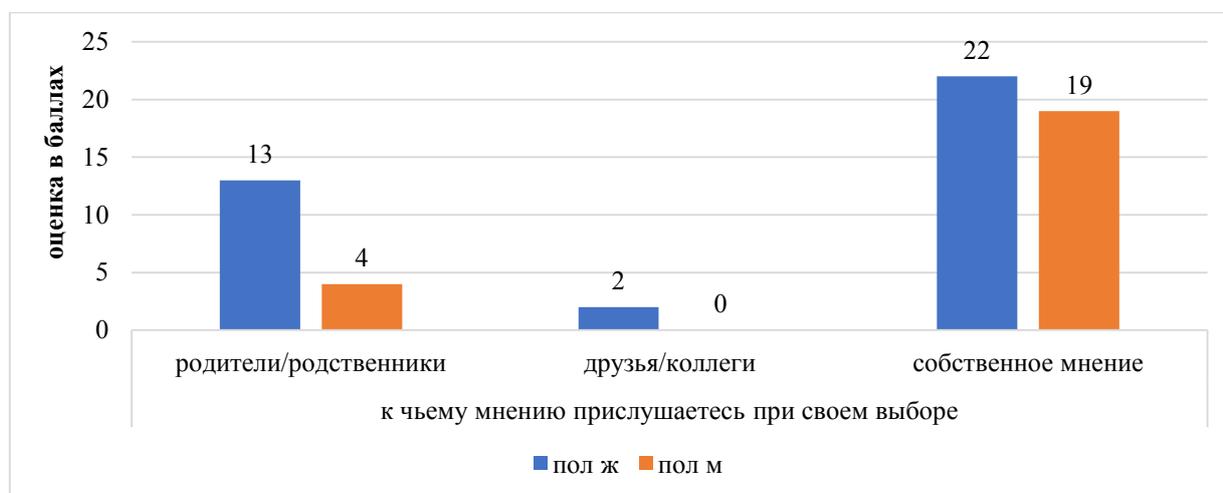


Рисунок 3. Факторы, оказывающие решающее воздействие на выбор брачного партнера (сравнение групп по полу)

Большинство респондентов также считают, что продолжительность и прочность брака, уровень разводимости находятся в прямой зависимости от мотивов, которыми человек руководствуется при выборе своего будущего брачного партнера. Так, на вопрос: «Как Вы считаете, оказывают ли влияние мотивы выбора брачного партнера на брачность и разводимость?» 47,0% респондентов женского пола и 53,0% респондентов мужского пола ответили «да, безусловно, влияют». 7,0% мужчин и 20,0% женщин дали отрицательный ответ – «безусловно, нет», полагая, что мотивы выбора брачного партнера не оказывают никакого влияния на устойчивость брачных отношений (рис. 4).

Также можно отметить такую зависимость: чем больше возраст респондента, тем меньше они убеждены в том, что мотивы выбора партнера

«безусловно, влияют» на брачность и разводимость (18,0%), в то время как среди молодых людей и респондентов средних возрастов это мнение распространено гораздо больше (82,0%).

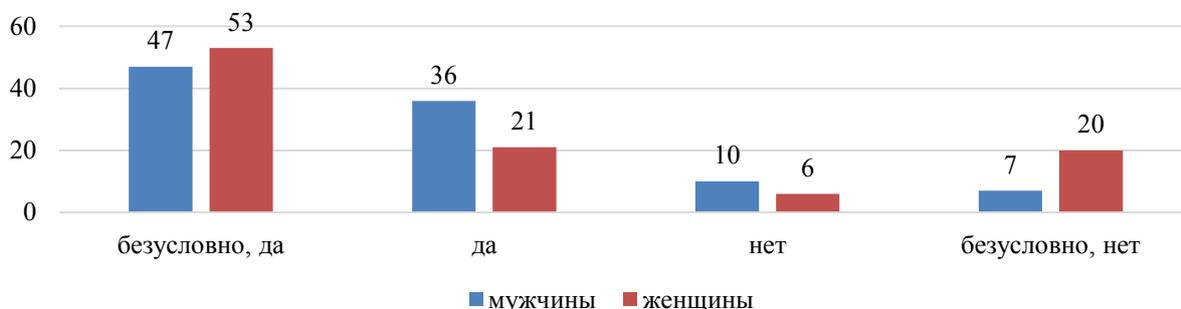


Рисунок 4. Мнение респондентов по поводу влияния мотивов выбора партнера на устойчивость брачных отношений, %

Наше исследование показало, что следование традициям при брачном выборе сегодня так же перестает быть значимым, по мнению опрошенных, традиции сегодня практически не влияют на сохранение брака. Только 10,0% респондентов считают, что браки, основанные на традициях, являются самыми крепкими и долговечными. Мнение о том, что браки, основанные на любви, чувствах и общих интересах, оказываются чаще, чем другие, более счастливыми и долговечными выразили 62,0% опрошенных. 11,0% респондентов придерживаются мнения о том, что самыми прочными являются браки по расчету (рис. 5).

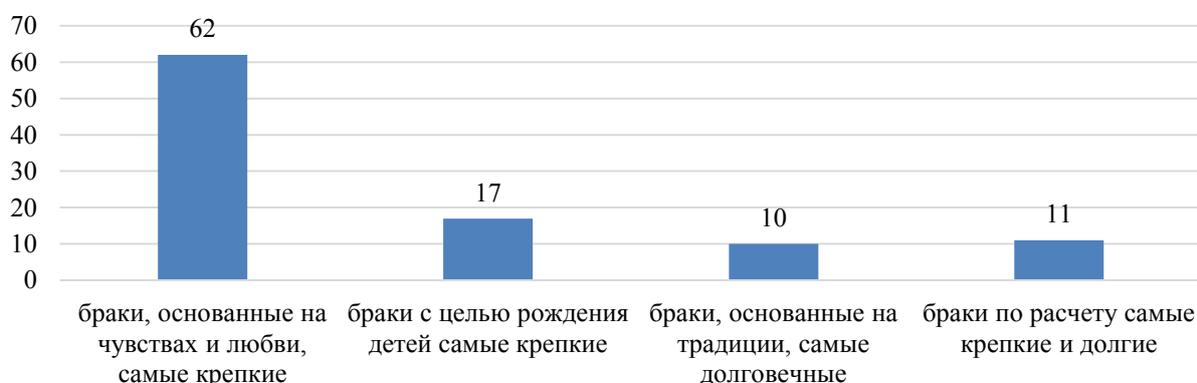


Рисунок 5. Мнение респондентов о прочности браков, созданных на основе разных мотивов, %

Подводя итог, можно отметить, что сегодня наблюдается тенденция изменения значения факторов и мотивов, на основе которых осуществляется выбор брачного партнера. Прежние социальные механизмы, регламентировавшие брачные отношения в целом и сам брачный выбор сегодня теряют свою значимость, на смену им приходят новые. Современная молодежь при выборе брачного партнера практически не ориентируется на традиции, мнение родителей, желание завести детей. Это свидетельствует о том, что меняются сами мотивы вступления в брак – они все больше индивидуализируются. Сегодня для молодежи становится более важным удовлетворение личных эмоциональных потребностей, ориентир на чувства и желания, свободные добрачные отношения, стремление найти человека с близкими интересами, а семья как агент, влияющий на брачный выбор, отходит на второй план и утрачивает свои позиции.

Кроме того, для молодого поколения характерно новое видение самой сущности брака, его целей и функций, а, следовательно, меняются и требования к будущему супругу, они все больше приобретают личностно-психологический и социального характер.

Список литературы:

1. Андреева Т.В. Психологические аспекты любви и брака / Т.В. Андреева // Вестник Санкт-Петербургского университета. Сер. 6. Философия, политология, социология, психология и право. – 2007. – №1. – С. 56-63.
2. Гордеева С.С. Стратегии брачного поведения трех поколений горожан (на примере г. Пермь) / С.С. Гордеева, А.Н. Зырянова // Мониторинг общественного мнения: Экономические и социальные перемены. – 2017. – № 6. – С. 289-291.
3. Касаркина Е.Н. Трансформация традиций выбора брачного партнера в культуре эрзян: социологический анализ / Е.Н. Касаркина, Е.Е. Ледяйкин // Казанский педагогический журнал. – 2017. – №2. – 185 с.
4. Кормилицин А.В. Выбор долговременного партнера: концепции биологического и психологического / А.В. Кормилицин, И.В. Рудин, Н.А. Кочурина // Вестник ТГПУ. – 2012. – № 6. – 121 с.

5. Муртазина Л.Р. Брак, семья, дети в структуре ценностных ориентаций населения / Л.Р. Муртазина // Вестник экономики, права и социологии. – 2012. – № 1. – С. 346. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://vestnykeps.ru/0112/78.pdf> (Дата обращения: 10.06.2020).
6. Тихомирова В.В. Социальное самочувствие и ценностные ориентации молодой семьи / В.В. Тихомирова // Социологические исследования. – 2010. – №2. – С. 118-124.
7. Чистякова Т.С. Ценность информации в ситуации выбора брачного партнера / Т.С. Чистякова // Вестник Нижегородского ун-та им. Н.И. Лобачевского. Сер. Социальные науки. – 2007. – № 3 (8). – С. 137-143. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [http://www.unn.ru/pages/issues/vestnik/99990201_West_soc_2007_3\(8\)/22.pdf](http://www.unn.ru/pages/issues/vestnik/99990201_West_soc_2007_3(8)/22.pdf) (Дата обращения: 10.06.2020).

МЕРЫ СОЦИАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ НАСЕЛЕНИЯ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ

Бузакова Евгения Денисовна

студент,

Шадринского финансово-экономического колледжа,

РФ, г. Шадринск

Никоненко Елена Алексеевна

научный руководитель,

Шадринского финансово-экономического колледжа,

РФ, г. Шадринск

В истории развития цивилизации перед человечеством неоднократно возникали проблемы, затрагивающие все страны в целом. В начале 2020 года в список глобальных проблем попала еще одна, немало важная проблема – пандемия коронавируса, за которой последовало еще множество проблем.

Распространение COVID-19, так или иначе затронуло мировую экономику и нанесла серьезный ущерб. Вирус не пощадил никого, пострадал крупный и малый бизнес, население нашей страны тоже переживает не лучшие времена.

В данной статье представлен ряд мер, которые были приняты для социальной поддержки населения страны.

В нашей стране разработано и принято несколько «антивирусных» законодательных пакетов.

Для начала хотелось бы уточнить, кто может претендовать на выплаты и льготы от государства:

1) Выплаты или льготы, предоставляемые гражданам, которые пострадали от самого вируса или же от обстоятельств, которые с ней связаны;

2) Поддержка бизнеса.

Федеральный центр, передал большинство полномочий властям в регионах, что вызвало существенную «неразбериху» в выплатах пособий.

Выплаты и льготы, которые предоставляются населению:

1) Увеличение больничных.

Президент РФ Владимир Владимирович Путин предложил увеличить выплаты по больничным листам до минимального размера оплаты труда (МРОТ 12 130 рублей в месяц).

2) Выплаты для семей, имеющих право на материнский капитал.

7 апреля 2020 года был подписан указ о дополнительных ежемесячных выплатах семьям, имеющим (имевшим) право на материнский капитал. Размер данной выплаты составил 5 000 рублей в месяц и действовал с апреля по июнь текущего года.

3) Повышение пособий по безработице.

Весной 2020 года многие жители нашей страны потеряли работу. Найти новую работу в этот сложный период непросто. В связи с этим произошло увеличение пособия безработным до уровня минимального размера оплаты труда (МРОТ 12 130 рублей в месяц).

4) Ветеранские выплаты.

Данная выплата связана с 75-летием дня Победы, которая была выплачена уже в апреле. Выплата составила 75 000 рублей для ветеранов и тружеников тыла.

5) Прекращение начисления штрафов за ЖКХ.

Постановлением Правительства РФ от 2 апреля 2020 г. № 424 до 1 января 2021 года приостановлено взыскание штрафы, а также пени за неуплату коммунальных платежей.

6) Введение кредитных каникул.

Если доходы человека упали на 30%, то он может воспользоваться кредитными каникулами, то есть обратиться к кредитору за отсрочкой уплаты кредита.

7) Возможность вернуть деньги за несовершенную поездку или перелёт.

Транспортные компании были вынуждены отменить рейсы из-за введения ограничительных мер, граждане, собиравшиеся в путешествие до 1 июня 2020 года, могли вернуть деньги за билеты.

8) Единовременная выплата на детей с 3 до 16 лет.

Выплата предоставляется на каждого ребенка, которому в период с 11 мая по 30 июня 2020 года исполнилось от 3 до 16 лет. Размер выплаты составил 10 000 рублей на каждого рожденного или усыновленного ребенка. Если в семье два ребенка подходящего возраста, им перечислят 20 тысяч рублей, если три – 30 тысяч рублей и т. д.

9) Дополнительная выплата на детей до 16 лет.

За июль 2020 года семьям с детьми до 16 лет, назначается новая единовременная выплата – 10 000 рублей.

10) Ежемесячная выплата на детей в возрасте от 3 до 7 лет.

Выплату могут получить семьи, у которых среднедушевой доход меньше прожиточного минимума на человека. Пособие будут платить на детей с 3 лет и до того времени, когда ребенку исполнится 8 лет.

11) По 3 000 рублей на детей безработных родителей.

Родители, оказавшиеся без работы, могли получить по 3 000 рублей на каждого несовершеннолетнего ребенка дополнительно к другим выплатам в период с апреля по август 2020 года.

12) Ежемесячные выплаты на первого или второго ребенка без заявлений.

Семьям, у которых с 1 января 2018 года родился первый и (или) второй ребенок, при этом среднемесячный доход за последние 12 месяцев меньше двух прожиточных минимумов, установленных в регионе. Каждый месяц перечисляют один прожиточный минимум на ребенка по региону. Пособие можно получать до момента, когда ребенку исполнится три года. Для тех, кто уже оформил данную выплату, требование о ежегодном подтверждении дохода временно отменили, то есть пособие продлевают автоматически.

13) Доплаты медработникам.

Медработники, которые помогают больным коронавирусной инфекцией, в период с апреля по август 2020 года получали ежемесячные доплаты.

В случае вреда здоровью или смерти из-за заражения коронавирусной инфекцией медработникам или членам их семей предусмотрены дополнительные страховые выплаты. В связи с увеличением числа больных COVID 19

Президент РФ продлил выплаты медработникам до конца 2020 года. За октябрь медработникам, работающим с COVID19 стимулирующие выплаты будут начислены по-старому, а вот с ноября стимулирующие выплаты будут начисляться по новой схеме за фактическое количество отработанных смен.

14) Пособие по безработице оформляются дистанционно, что очень актуально в условиях карантина и самоизоляции.

По мимо этого были приняты меры, направленные на поддержание режима самоизоляции; был объявлен недельный отпуск – карантин в период с 30 марта по 3 апреля 2020 года.

Таким образом, можно сделать вывод, что пандемия опасного вируса с начала 2020 года оказала негативное воздействие на экономику, народное хозяйство и благосостояние граждан практически всех государств мира. В настоящее время население нашей страны находится под серьезной угрозой. Это касается не только здоровья населения, но и их финансового состояния. Поэтому государство вводит различные меры социальной поддержки населения, в целях улучшения благосостояния россиян, компенсации всех понесенных финансовых потерь и предотвращение распространения эпидемии. Принятые меры внушают определённый оптимизм и, вероятно, приведут к значительному снижению социального напряжения. Но они не в силах решить полностью назревшую проблему, так как по меркам крупных городов размеры выплат – небольшие. Помимо этого, для получения выплат существует ряд условий.

Особое внимание заслуживают врачи, а также другой медперсонал, которые на данный момент находятся в опасных для жизни условиях, работая с больными зараженными коронавирусом. Их работа должна быть оценена по достоинству и конечно же материально поддержана, ведь тот подвиг, который они совершают дают надежу, особенно больным COVID-19 так сказать на «вторую жизнь».

Список литературы:

1. Главный по кредитам. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://cuj.ru/> (дата обращения 30.10.2020).
2. Государственная Дума: официальный сайт Государственной думы Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://duma.gov.ru/> (дата обращения 30.10.2020).
3. Новости в России и мире: ТААС. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://tass.ru/> (дата обращения 30.10.2020).
4. Яндекс Дзен: персональная лента на основе ваших интересов. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://zen.yandex.ru/> (дата обращения 30.10.2020).

СЕКЦИЯ 3. ЭКОНОМИКА

РЕАЛИЗАЦИЯ ОСНОВНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО «СТРОЙПРОЕКТМОНТАЖ»

Данилов Дмитрий Александрович

*магистрант,
Самарский государственный аграрный университет,
РФ, г. Кинель*

Буланкина Екатерина Владимировна

*научный руководитель,
канд. ист. наук, доцент,
Самарский государственный аграрный университет,
РФ, г. Кинель*

IMPLEMENTATION OF THE MAIN DIRECTIONS OF ENVIRONMENTAL POLICY IN THE ACTIVITIES OF STROYPROEKTMONTAZH LLC

Dmitrii Danilov

*Undergraduate,
Samara State Agrarian University,
Russia, Kinel*

Ekaterina Bulankina

*Scientific Adviser,
Associate Professor, Candidate of Historical Sciences,
Samara State Agrarian University,
Russia, Kinel*

Аннотация. В данной статье автор рассматривает аспекты реализации основных направлений экологической политики в деятельности ООО «Стройпроектмонтаж» на примере экологического менеджмента. Автором раскрыты основные проблемы, на которые могут быть нацелены исследования экологических аспектов детальности организации. Автор рассматривает экологическую политику организации через призму работы с заказчиками.

Abstract. In this article, the author considers aspects of the implementation of the main directions of environmental policy in the activities of Stroyproektmontazh LLC using the example of environmental management. The author discloses the main problems that can be aimed at studying the environmental aspects of the detail of the organization. The author considers the environmental policy of the organization through the prism of working with customers.

Ключевые слова: экология, экологическая политика, менеджмент, инжиниринг, экологические аспекты.

Keywords: ecology, environmental policy, management, engineering, environmental aspects.

В условиях рыночной экономики эффективность производственной, инвестиционной и финансовой деятельности выражается в финансовых результатах. Финансовый результат является экономическим итогом анализа деятельности организации в целом. Финансовые результаты, определяются, прежде всего, качественными показателями выпускаемой предприятием продукции, уровнем спроса на данную продукцию, а также конкурентоспособностью организации.

Итак, консультируемая нами организация ООО «Стройпроектмонтаж» занимается инжиниринговой деятельностью в рамках строительства – реализует инженерные проекты в области строительства, что и отражено в области действия системы менеджмента данной организации. А система менеджмента данной организации включает в себя системы менеджмента качества (СМК), экологического менеджмента (СЭМ), профессиональной безопасности и здоровья (СМПБиЗ), построенных в соответствии с требованиями стандартов ISO 9001:2008, ISO 14001:2004 и OHSAS 18001:2007. Первой внедренной системой менеджмента была СМК, а затем в нее интегрировали СМПБиЗ и «многострадальную» СЭМ [3]. На примере данных процессов нами

и будет разбираться реализация экологической политики в деятельности данной организации.

Понятно, что работы, выполняемые сотрудниками данного предприятия по реализации инжиниринговой деятельности, производятся по большей части на территории заказчиков. Результатом этих работ может являться: снижение воздействий экологических аспектов на ОС, их доведение до нормируемых показателей и даже полное исключение самих аспектов.

Еще одним направлением деятельности является выполнение замеров различных показателей (например, напряженности электромагнитных полей) у заказчиков. Понятно, что в этом случае деятельность нашей организации и его сотрудников не оказывает прямого влияния на ОС, в отличие от наладочных работ. Конечно, полученные данные могут поспособствовать тому, что заказчик уменьшит каким-то образом влияние этих параметров на ОС, но управление такими аспектами принадлежит исключительно заказчику. Поэтому включение данных аспектов в реестр на основании описанных в начале статьи выводов – посчитали нецелесообразным.

Экологические аспекты существовали и в здании самой организации. Они возникали при проведении лабораторных механических испытаний и химического анализа проб, а также при осуществлении административно-управленческой деятельности (образование бытовых отходов, использование электроэнергии и т. п.).

Поэтому было принято решение разделить реестр экологических аспектов на две части. В первой описать деятельность и ее воздействие на ОС, осуществляемые на территории заказчиков, а во второй – экологические аспекты деятельности сотрудников в пределах административного здания организации. По второй части реестра не возникало никаких вопросов. Трудности его создания, описываемые ниже, относятся исключительно к экологическим аспектам, идентифицируемым на объектах заказчиков, их оценке и управлению.

В ходе разработки СЭМ у специалистов в области системного менеджмента появилось мнение о том, что включение в реестр экологических аспектов деятельности организации на территории заказчика невозможно, так как в настоящий момент управление этими аспектами осуществляет соответственно заказчик. Иными словами, проверить и подтвердить выполнение требований п. 4.4.6 стандарта ISO 14001 по описанным в реестре существенным аспектам нельзя. Кроме того, они посчитали, что пересмотр и подтверждение актуальности данных реестров также невозможен, поскольку работы уже выполнены. Таким образом, реестр экологических аспектов нашей организации, по их мнению, должен был состоять только из экологических аспектов, возникающих при выполнении работ в пределах административного здания [2].

Соглашаясь с тем, что до заключения договора между нашей организацией и заказчиком и после его выполнения экологические аспекты контролируются только последним, необходимо также отметить, что на период реализации проекта экологические аспекты заказчиков попадают под управление нашей организации. Исходя из этого, формирование реестра экологических аспектов и оценка их воздействий на ОС может осуществляться следующим образом: первичная идентификация и оценка экологических аспектов проводится для каждого нового проекта при разработке его программы, т. е. до начала выполнения работ на территории заказчика. А повторная – по результатам их выполнения. Соответственно идентифицированные экологические аспекты и их воздействия на ОС из разряда существенных путем внедрения корректирующих мероприятий (выполнение программы проекта) переходят в разряд несущественных. После чего управление аспектами передается заказчику, который в дальнейшем руководствуется указаниями и рекомендуемыми режимами работы оборудования, установленными специалистами нашей организации [1].

Особо хотелось бы отметить несколько моментов.

1. Несущественными экологические аспекты становятся только для нашей организации, но для заказчиков они могут остаться и существенными в рамках функционирования их СЭМ.

2. Поскольку степень существенности экологических аспектов зависит напрямую от того, были ли качественно выполнены все работы по программе проекта или нет, то подтверждение их выполнения (протоколы испытаний, данные режимов наладки, подписанные заказчиками акты выполненных работ и т. д.) в том числе являются и доказательством снижения воздействий экологических аспектов на ОС. Другими словами, выполнение условий договора – гарантия минимизации воздействия и повышения степени управляемости экологического аспекта, поэтому повторную оценку экологических аспектов при наличии вышеописанных доказательств можно было не проводить. А приведенные доказательства считать заодно и подтверждением выполнения требований п. 4.4.6 стандарта ISO 14001.

3. В п. 4.3.1 ISO 14001 говорится о том, что организация должна поддерживать в актуальном состоянии информацию об экологических аспектах своей деятельности. Практика внедрения СЭМ показывает, что такую актуальность может обеспечить периодический пересмотр сформированных реестров, но требования о том, что реестры должны пересматриваться, стандарт не содержит! В нашем случае реестры могут быть актуальны или неактуальны только в период работы по договору в гарантийный период, если таковой был в нем предусмотрен. Выполнить требования стандарта данная организация может только путем формирования новых реестров экологических аспектов по вновь заключаемым договорам. Собственно, еще одним способом подтверждения выполнения требований по п. 4.4.6 стандарта ISO 14001 является выезд аудиторов на объект заказчика, где в данный момент осуществляются работы по договору.

Еще одним доводом в защиту разработанных организацией реестров было воспоминание о результатах одного аудита. Во время проведения сертификации крупного энергетического предприятия внешним аудитором было выявлено несоответствие, суть которого заключалась в том, что в реестр экологических аспектов не был включен потенциальный аспект, который косвенным образом может существенно повлиять на ОС, а именно: неправильные проектные

решения. В принципе, возвращаясь к нашей организации, можно сказать, что именно этот аспект, но более полно и конкретно описывающий такие проектные решения и их реализацию, и рассматривается в рамках области действия СЭМ инжиниринговой компании.

Список литературы:

1. Федосеев А.А. О менеджменте качества на заводах стройиндустрии / А.А. Федосеев, В.И. Логанина, О.В. Карпова // Жилищное строительство. – 2016. – №4. – С.6–8.
2. Петрянина Л.Н. Создание менеджмента качества в проектной организации / Л.Н. Петрянина, О.В. Карпова // Региональная архитектура и строительство. – 2015. – №1 – С.162–166.
3. Савина В.О. Определение области действия СЭМ на предприятиях // Методы менеджмента качества. - 2017. - № 11. - С. 38-43.
4. Об охране окружающей среды: федер. закон от 10.01.2002 № 7-ФЗ // Консультант Плюс: справ. правовая система. – М., 2018.

АЛГОРИТМ ФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ НА МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Карпенко Екатерина Дмитриевна

*магистрант,
Южный институт менеджмента,
РФ, г. Краснодар*

Метельская Елена Анатольевна

*научный руководитель,
канд. экон. наук, доцент,
РФ, г. Краснодар*

Стратегическое управление является важнейшей частью системы управления любого предприятия, так как способствует повышению его эффективности и конкурентоспособности. Но руководители малых предприятий редко его используют.

Главными проблемами формирования и внедрения системы стратегического управления для малых предприятий, как определили сами руководители, является сложность и трудоемкость технологии прохождения тех или иных этапов стратегического планирования, недостаток знаний руководителя и персонала и нехватка времени.

На основе проведенного исследования был сформирован алгоритм формирования системы стратегического управления для малых аграрных предприятий, представленный ниже.

1. Принять решение о внедрении стратегического управления и выбрать разработчиков. Необходимо оповестить персонал о внедрении на предприятии новой формы управления – стратегического управления, рассказать о его необходимости и значении, определить ответственных лиц из управленческого персонала, которые вместе с ним будут участвовать в его формировании и внедрении.

Даже на микро предприятии предприниматель может подобрать себе помощников, но основную и большую часть работы необходимо будет выполнять самому.

2. Обучение персонала основным аспектам стратегического управления (внешними силами, либо с помощью самообучения).

3. Установление состава необходимой информации и источников ее получения, продумывание документооборота.

4. Определение руководителем малого агрохозяйства миссии и цели предприятия. Уточним, что в основе миссии любой организации лежит желание удовлетворить конкретные потребности общества, это своего рода идеология предприятия, его социальное предназначение и внешняя цель, а генеральной внутренней целью является увеличение получаемой прибыли. В процессе подготовки миссии необходимо продумать её предварительный вариант, необходимый для фильтрации информации в процессе анализа среды. И лишь на основе проведенного анализа разрабатывать окончательный вариант с учетом и других факторов, к примеру, таких как история развития предприятия, его уникальные особенности и др.

5. Далее разработчикам необходимо пройти все этапы подготовки стратегического плана: проанализировать внешнее и внутреннее состояние предприятия, уточнить миссию, цель и разработать стратегии, затем их детализировать до плановых заданий, задать коридор нормальных отклонений при возможных изменениях внешней и внутренней среды и начать внедрение.

В процессе исследования было выявлено, что отдельные части этого сложного процесса можно упростить. Это лучше, чем вообще отказываться от стратегического управления по этой причине. В частности, специалисты консалтинговой компании iTeam, исходя из своего опыта работы с малыми фирмами по вопросам управления предлагают объединить в один анализ изучение внешней и внутренней среды малого предприятия упустив некоторые элементы особенно внешней среды [1]. Это объясняется тем, что при уменьшении размера предприятия снижается и влияние на него окружающей среды. А, следовательно, отдельными показателями можно пренебречь.

Взяв за основу эту методику и адаптировав ее под специфику малого сельскохозяйственного предприятия ООО «К.», был проведен анализ внешней

и внутренней среды методом анкетирования его персонала по следующим факторам: организационная и корпоративная структура; стиль руководства; управление персоналом; коммуникации; технологии; знание клиентов; конкурентов, отрасли, бизнеса; контроль финансов; планирование; маркетинговая стратегия; производство. Каждому участнику были выданы анкеты для заполнения. Далее были выполнены необходимые расчеты и получены результаты, которые легли в основу построения матрицы SWOT-анализа для исследуемого агропредприятия (рисунок 1).



Рисунок 1. Матрица SWOT-анализа малого агропредприятия ООО «К.»

Учитывая взаимодействия указанных факторов, результаты анализа основных показателей деятельности, а также специализацию предприятия на растениеводстве, предприятию с целью увеличения доли рынка рекомендовалось выбрать стратегию фокусирования на издержках (концентрировать внимание на производственных мощностях, совершенствовать управление трудовыми и финансовыми ресурсами, внедрять достижения науки, современные технологии производства, использовать возможности лизинга и др.).

6. Далее предприятия проходят все остальные этапы стратегического управления в соответствии с выбранной стратегией: прогнозируются объемы производства и необходимые ресурсы, урожайность, продуктивность, выручка и другие показатели, вносятся необходимые корректировки с учетом возможных изменений запланированных показателей.

7. Реализация стратегии.

Процесс заполнения анкет персоналом предприятия и их обработка не вызвали затруднений, поэтому эта упрощенная методика вполне может быть использована небольшими предприятиями для анализа сильных и слабых сторон. Кроме того, её легко можно адаптировать к особенностям своего бизнеса.

Список литературы:

1. Савтюгин А. Стратегическое планирование для малого и среднего бизнеса – упрощенный подход к трудоемкой работе. - <https://blog.iteam.ru/strategicheskoe-planirovanie-dlya-malogo-i-srednego-biznesa/>.
2. Шестопал Ю.Т. Стратегический менеджмент: Учебное пособие / Ю.Т. Шестопал, В.Д. Дорофеев. - М.: КноРус, 2017. - 464 с.41.
3. Занин Д.Е., Метельская Е.А. Обзор актуальных проблем, сдерживающих развитие малого бизнеса в современных условиях / Сборник статей по итогам научно-практической конференции «Прогнозирование социального и экономического развития в новых геополитических условиях» (Стерлитамак 08.09.2018 г.).- Стерлитамак: АМИ, 2018.- С.23-25.

МЕХАНИЗМ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

Кевралетина Алина Юрьевна

*студент,
Шадринский финансово-экономический колледж-филиал
Федерального Государственного образовательного бюджетного
учреждения высшего образования «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»,
РФ, г. Шадринск*

Азанова Надежда Николаевна

*научный руководитель, преподаватель,
Шадринский финансово-экономический колледж-филиал
Федерального Государственного образовательного бюджетного
учреждения высшего образования «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»,
РФ, г. Шадринск*

Юзеева Елена Геннадьевна

*научный руководитель, преподаватель,
Шадринский финансово-экономический колледж-филиал
Федерального Государственного образовательного бюджетного
учреждения высшего образования «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»,
РФ, г. Шадринск*

ANTI-CORRUPTION MECHANISM: THEORY AND PRACTICE

Alina Kevraletina

*Student,
Shadrinsk Financial and Economic College-branch of the Federal State Educational
Budget Institution of Higher Education "Financial University under the Government
of the Russian Federation",
Russia Shadrinsk*

Nadezhda Azanova

*Scientific director, Teacher,
Shadrinsky Financial and Economic College-Branch of the Federal State
Educational Budgetary Institution of Higher Education "Financial University
under the Government of the Russian Federation"
Russia, Shadrinsk*

Elena Yuzeeva

Scientific director, Teacher,

Shadrinsky Financial and Economic College-Branch of the Federal State

Educational Budgetary Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"

Russia, Shadrinsk

Аннотация. В этой статье будет рассмотрены определение коррупции, противодействия коррупции, причины распространения коррупции, положение коррупционной преступности за 2017- 2019 года.

Abstract. This article will discuss the definition of corruption, anti-corruption, causes of corruption, the situation with corruption crime in 2017-2019.

Ключевые слова: Коррупция, противодействие коррупции, законодательство.

Keywords: Corruption, anti-corruption, legislation.

Механизм противодействия коррупции: теория и практика.

Среди глобальных проблем современности в настоящее время является проблема коррупции. Она превратилась в системную проблему, которая затрагивает все сферы человеческой жизни и носит массовый характер. Согласно Федеральному закону "О противодействии коррупции" от 25.12.2008 N 273-ФЗ (последняя редакция):

1. коррупция – это злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо незаконное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами;

2. противодействие коррупции - деятельность федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления, институтов гражданского общества, организаций и физических лиц в пределах их полномочий [2].

В Российской Федерации имеются факты распространения коррупции. Несовершенство законодательства, неразвитость гражданского общества, неэффективность государственного управления, моральные ценности и ограничение – это основные причины распространения коррупции в России.

Чтобы победить коррупцию как систему общественных отношений и устранить вышеизложенные причины, необходимо:

1. разработать национальный план по борьбе с коррупцией, то есть провести комплексные работы по устранению главных причин порождающих коррупцию, по ужесточению системы выявления и наказание коррупционеров, а также повышению правосознания населения.

2. устранение недостатков в законодательстве Российской Федерации в области регулирования коррупции [1, 342-344].

Последствия влияния коррупции на российское общество:

1. коррупция влияет на затруднение работы частного сектора.
2. способствует общей социально-политической нестабильности.
3. уменьшает возможность социальных общедоступных ценностей для населения.
4. приводит к неэффективному перераспределению гос. бюджета.
5. в правоохранительных органах открывает дорогу терроризму и угрожает национальной безопасности.

Генеральной прокуратурой Российской Федерации проанализировано положение коррупционной преступности за 2017- 2019 года.

Далее данные представлены в таблице.

Таблица 1.**Положение коррупционной преступности за 2017- 2019 года**

Показатели	За 2017 год, чел	За 2018 год, чел	За 2019 год, чел
Уголовное преследование по коррупционным статьям УК РФ	15 940	15 908	15 773
Правонарушения в большом или же наиболее крупном размере	5 136	5 365	5 408
Коррупционная работа санкционированных групп и криминальных сообществ	723	972	1 136
Дача взятки, а также посредничества во взяточничестве	12 111	12 527	13 867
Обвинительные приговоры	10 960	10 684	9 803

В 2019 году зафиксировано 30 991 преступлений.

В 2019 году уголовное преследование по статьям Уголовного кодекса Российской Федерации о коррупции возбуждено в отношении 15 773 лиц (в 2018 году – 15 908, в 2017 году – 15 940).

С каждым годом регистрируется все больше и больше преступлений, начиная с очень высокого уровня или причиняя наибольший ущерб (в 2019 году – 5 408, в 2018 году – 5 365, в 2017 году – 5 136), хотя часто это коррупционные действия, они выполняются авторитетными группами и преступные организации (в 2019 году этими группами и обществами совершено 1 136 злодеяний, в 2018 году – 972, в 2017 году – 723). Увеличивается количество обнаруженных прецедентов получения и дачи взятки, а ещё посредничества во взяточничестве (в 2019 году – 13 867, в 2018 году – 12 527, в 2017 году – 12 111). При данном случаи маленького взяточничества представляется все реже (в 2019 году – 5 408, в 2018 году – 5 437, в 2017 году – 5 841).

Ущерб от коррупции в прошлом году составил 55,1 млрд рублей, что составляет 8,8% от ущерба, нанесенного всеми преступными группировками. По собственной воле возмещен ущерб на сумму 4,1 миллиард рублей, изъято имущество, денежные средства и ценности на сумму почти 1,5 миллиарда рублей, возвращены подозреваемые активы на сумму 18,2 миллиарда рублей.

В 2019 году судами удовлетворено 312 исков прокуроров, заявленных в рамках уголовного судопроизводства в целях возмещения ущерба, причиненного актами коррупции, на совместную необходимую сумму в пределах 2 миллиардов рублей.

В 2019 году суды России вынесли 9 803 приговора (10 684 в 2018 г. и 10960 в 2017 г.) прокурорами с привлечением органов уголовного преследования и обвинения в мошенничестве.

Таким образом, коррупция – это злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законодательству.

Чтобы победить коррупцию как систему общественных отношений необходимо: разработать национальный план по борьбе с коррупцией, по ужесточению системы выявления и наказания коррупционеров, также устранить недостатки в законодательстве РФ в области регулирования коррупции.

Список литературы:

1. Айрапетян Э.С. Механизм эффективного противодействия коррупции, его элементы и совершенствование / Э.С. Айрапетян. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2013. — № 3 (50). — С. 342-344. — URL: <https://moluch.ru/archive/50/6321/> (дата обращения: 25.10.2020).
2. Федеральный закон "О противодействии коррупции" от 25.12.2008 N 273-ФЗ (последняя редакция) . — Текст : электронный— URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_82959/(дата обращения: 25.10.2020).

РОЛЬ СИСТЕМЫ КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ В МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА

Кузнецова Елизавета Валерьевна

студент,

Казанский государственный энергетический университет,

РФ, г. Казань

С развитием менеджмента стало ясно, что необходимо не просто повышать эффективность компании, но и внедрять некие измерители, которые позволят четче осознавать правильность или ошибочность принимаемых управленцами решений. Появление инструмента КРІ (англ. Key Performance Indicators) обусловлено методологией управления по целям (англ. Management by objective, сокращённо МВО). Данные термины впервые были введены в 1954 году одним из самых влиятельных теоретиков менеджмента Питером Друкером. Система КРІ была разработана для того, чтобы структурировать работу всей компании и отдельных сотрудников, направляя общие усилия на достижение глобальных стратегических целей. Многие управленцы считают, что внедрение КРІ в организации способно повысить эффективность персонала через мотивацию. Для того, чтобы подтвердить или опровергнуть данное мнение, разберемся в сути понятий.

Мотивация персонала – это некоторый набор инструментов, который направлен на улучшение трудоспособности работников, привлечение квалифицированных специалистов и их сохранение. [2] Мотивацию следует рассматривать как один из самых важных факторов, определяющих эффективность трудовой деятельности сотрудников компании.

КРІ (перевод с англ., Ключевой показатель эффективности) – это оценочная методика организаций, направленная на формирование показателей, способствующих достижению целей. КРІ являются измерителями результативности, эффективности, производительности бизнес-процессов. КРІ сам по себе – это еще не система мотивирования, это лишь инструмент системы управления [1].

Система ключевых показателей эффективности направлена на то, чтобы повысить заинтересованность персонала в улучшении результатов деятельности компании. Основные преимущества внедрения системы КРІ в том, что:

- 1) её можно применять для оценки работы всей компании, конкретных подразделений или отдельных работников;
- 2) она позволяет сравнивать показатели по нескольким подразделениям за один и тот же период и сопоставлять однородные процессы;
- 3) дает базу для топ-менеджмента для поиска слабых мест в компании;
- 4) процесс принятия решений сводится к анализу уже полученных данных, которые представлены в заранее утвержденном формате.

Основные требования, предъявляемые к системе КРІ:

- 1) показатели должны быть четко определены и понятны для исполнителя;
- 2) цели должны быть достижимы;
- 3) поставленные цели должны быть напрямую связаны с целями организации.

При разработке системы КРІ необходимо учитывать специфику деятельности организации и отдельного сотрудника, для которого разрабатываются показатели. В идеале КРІ в организации делает систему мотивации персонала более четкой и прозрачной: руководителям становится понятно, для чего и как мотивировать сотрудника, а сотрудник понимает, за что он может получить вознаграждение, а за что депремирование. Мотивация сотрудников напрямую зависит от правильности постановки целей.

Схема действий для отдельного подчиненного проста: заработная плата сотрудника разделяется на две части – окладная и бонусная (премиальная). Первая часть постоянная и не может быть урезана, а вторая часть будет выплачена сотруднику только при условии, что он выполнил все поставленные цели, в противном случае происходит депремирование по тем пунктам, которые с точки зрения руководителя не были выполнены. Логично, что такая система повысит вовлеченность сотрудника в процесс, ведь от результатов его работы будет зависеть и денежное вознаграждение. Проблемы могут возникнуть в нескольких моментах:

1) сотруднику изначально были поставлены недостижимые цели (например, произвести 2000 единиц продукции при производственной мощности оборудования в 1500 единиц продукции в месяц);

2) не соблюден относительный баланс между утвержденными целями – вес наиболее важных целей достаточно низкий в общем объеме, в то время как на второстепенные и поддерживающие процессы наоборот приходится высокая процентовка премии (например, заключение контракта с новым партнером – 10%, а ведение документооборота – 30 %);

3) внешняя среда оказывает влияние на цели компании и то, что было важным в начале месяца при постановке задач, теряет свою актуальность к концу месяца при оценке результатов и закрытии целей. Соответственно, неактуальная цель становится незначимой даже при том, что она была выполнена, руководитель даже может скорректировать цель или заменить на новую, которую сотрудник не успеет проработать до установленного момента закрытия и будет лишен части премии;

4) необъективность руководителя в проведении оценки выполненной работы – руководитель может по-разному оценить своих сотрудников с аналогичными задачами, опираясь только на свои личностные предпочтения.

Описанные выше ситуации негативно сказываются не только на мотивации сотрудника, но и на выполнении общих целей компании. Неправильная постановка задач способна затормозить важные процессы в деятельности организации. Ко всему этому стоит отметить, что организационная культура и коллективное мышление в российских компаниях серьезно отличается от условий в компаниях США, откуда и берет начало система ключевых показателей эффективности. В современных реалиях KPI может быть эффективен лишь для части сотрудников компании и касается это скорее топ-менеджеров, которые занимаются разработкой стратегии, маркетинговой политики и работают в задачном режиме. Для работников среднего звена степень мотивации за счет подобных показателей уже снижается, так как они

концентрируются на краткосрочных задачах, что не всегда вяжется со стратегическими целями, а для уровня исполнителей мотивация вовсе стирается – рядовые работники не так заинтересованы в эффективности коллективного труда, как топ-менеджмент. В связи с этим более целесообразно говорить о введении КРІ только для отдельных уровней и подразделений компании, а не для всей структуры. Например, данная система отлично вписывается в функционирование отдела продаж, где можно четко составить систему метрики, например: выполнение плана продаж не менее чем на 90%, количество привлеченных новых клиентов за месяц – 20 и т.д.

Итак, в теории, благодаря системе КРІ компания вознаграждает каждого сотрудника за достижение нужных ей результатов, а сотрудник становится заинтересован в достижении результатов за счет того, что от этого напрямую зависит размер его заработной платы. Действенность данной системы немного преувеличена, поскольку лишь грамотное внедрение способствует повышению мотивации персонала и как следствие увеличению показателей эффективности организации.

Список литературы

1. Демидович К.А., Данилова Л.В. Понятие ключевых показателей эффективности (КРІ) и их применение // Новая наука: от идеи к результату. – 2016. – 5-1. – С. 47-51.
2. Иващенко М.А. Понятие и сущность мотивации персонала // Современные научные исследования и инновации. – 2018. – №6. – С. 33.

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ КАК ОДИН ИЗ ВАЖНЕЙШИХ АСПЕКТОВ РАЗВИТИЯ ГЛОБАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ И МЕТОДЫ ЕГО ОЦЕНКИ

Кунижева Амина Владимировна

*студент,
«Международный колледж «Полиглот»,
РФ, г. Черкесск*

Перегородиева Римма Георгиевна

*студент,
«Международный колледж «Полиглот»,
РФ, г. Черкесск*

Охотина Татьяна Александровна

*научный руководитель,
преподаватель, «Международный колледж «Полиглот»,
РФ, г. Черкесск*

Аннотация. В данной статье рассматриваются понятия устойчивого развития, а также принципа «триединого итога», как одни из важнейших характеристик деятельности компаний в современном мире. Целью статьи является анализ существующих в нашей стране практик оценки устойчивого развития на примере «Полярного индекса». Обозначена проблема отсутствия в России интегрированных показателей, позволяющих оценить экономическую, экологическую и социальную стороны работы отечественных компаний.

Ключевые слова: устойчивое развитие, «триединый итог», корпоративная социальная политика, социальная ответственность.

Современное общество существует как огромная глобальная система, с множеством взаимосвязанных элементов и подсистем, которые функционируют непрерывно и постоянно воздействуют друг на друга. Эта система, как и любая другая, нуждается в определенных механизмах, которые бы могли её стабилизировать и уравновешивать.

В конце 80-х начале 90-х годов Международной комиссией по окружающей среде и развитию, а также Организацией объединённых наций были

сформулированы и предложены идеи, принципы, концепция и стратегия устойчивого развития.

В 1992 году в Рио-де-Жанейро на конференции ООН главами государств был принят план действий по устойчивому развитию, так называемая «Повестка дня на XXI век», а в 1996 году концепция перехода к устойчивому развитию была принята и в нашей стране. Это означало, что на современном этапе развития общества необходимо составить чёткую программу действий по формированию устойчивого развития в каждой стране мира. Для этого необходимо внести существенные изменения в современные модели взаимодействия человека и природы и человека с человеком на корпоративном уровне. Таким образом, устойчивое развитие – это создание условий, обеспечивающих удовлетворение насущных потребностей без риска для будущих поколений, это контроль над происходящими изменениями в обществе и прогнозирование возможных диспропорций развития [2, с.15].

Реализация концепции устойчивого развития возможна только благодаря внедрению в сознание современных предпринимателей необходимости разработки концепции корпоративной социальной ответственности.

Понятие корпоративной устойчивости состоит из трех аспектов потребностей, известных как «тройной результат» или принцип «триединого итога», который включает в себя экономический, экологический и социальный аспект. Для количественного выражения данного результата в международной практике применяются различные индексы, которые позволяют оценивать эти три аспекта, как в отдельности, так и интегрировано. Например, так называемая «**totaltake**» (с англ. «тройной балл», аббревиатура TBL) – комбинированная оценка экономических, экологических и социальных показателей деятельности организации.

Несмотря на то, что принципы устойчивого развития регламентируются в различных официальных документах России уже более двадцати лет, они до сих пор не получили широкого распространения. Одним из наиболее успешных примеров применения целостного подхода в оценки устойчивого развития

в нашей стране является проект «Полярный индекс», созданный ПОРА и кафедрой экономики окружающей среды экономического факультета МГУ. Проект рассчитывает две взаимосвязанные, но в то же время независимые оценки устойчивости: арктические регионы Российской Федерации и компании, работающие на этой территории. В отличие от большинства существующих в России классификаций, проект «Полярный индекс» методологически основан как раз таки на концепции «тройного результата»: устойчивое развитие понимается как справедливый баланс его экономической, экологической и социальной составляющих. В этом смысле критерии оценки регионов и компаний объединены в три блока, которые отражают эти ключевые измерения устойчивого развития. Это приводит к комплексному подходу в оценке усилий по освоению Арктики.

«Полярный индекс компаний Арктики» – это единственный в настоящий момент рейтинг крупных компаний, деятельность которой сопряжена с работой в Арктической зоне нашей страны. В него входит 17 крупных компаний, в числе которых – шесть нефтегазовых, три металлургических, три нефтехимических, два энергетических концерна, одна алмазодобывающая и одна транспортная компании, а также государственная корпорация по атомной энергии (рисунок 1) [6, с.9].

Реалии современной мировой экономики, наличие огромного количества глобальных экологических проблем (нехватка ресурсов, глобальное потепление, загрязнение океана и т.д.), а также отсутствие в большинстве стран достаточной социальной защищенности граждан со стороны государства диктуют компаниям новые правила ведения бизнеса. Стало совершенно очевидным, что необходимо уделять внимание не только экономической эффективности (прибыли), а также проявлять заботу о персонале, партнерах, клиентах и принимать определенные меры по снижению негативного воздействия на окружающую среду.

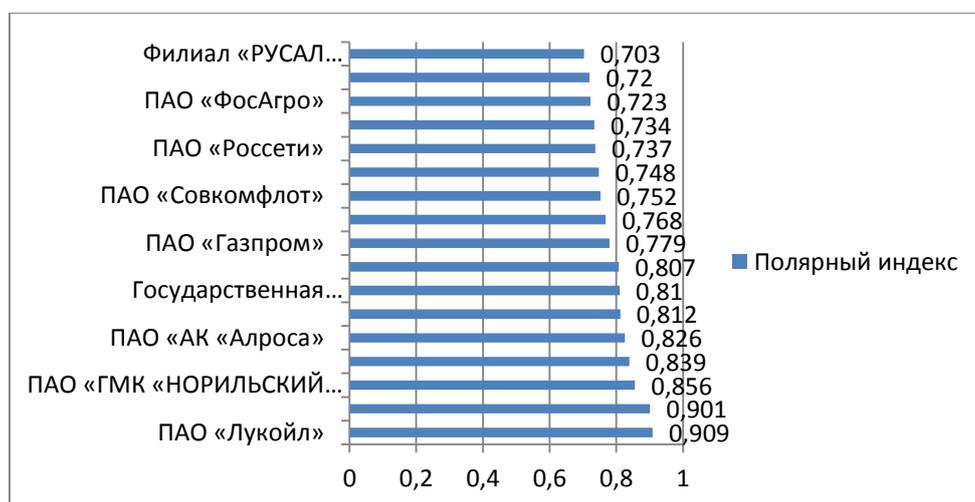


Рисунок 1. Полярный индекс компаний Арктики

Необходимо выработать четкие критерии и индексы устойчивого развития, которые бы соответствовали общемировым и активно применялись бы для оценки работы отечественных компаний и их инвестиционной привлекательности. Эта задача решается только в рамках социально ответственного бизнеса, являющегося основным средством устойчивого развития.

Список литературы:

1. Акимова Т.А. Основы экономики устойчивого развития - учебник для студентов, высших учебных заведений – 4-е изд-е, доп. – М.: 2009. – 410с.
2. Базарова Л.А. Менеджмент устойчивого развития – изд-во АСВ., испр. И доп. - М.: 2007. – 367с.
3. Бобылев С.Н. Модернизация экономики и устойчивое развитие – учебное пособие – изд-е 5-е, доп. и испр. – М.: 2011. – 279с.
4. Дементьев А. Полярный индекс – зеркало устойчивого развития Арктики [электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://goarctic.ru/work/polyarnnyu-indeks-zerkalo-ustoychivogo-razvitiya-arktiki/> (дата обращения: 26.10.20).
5. Шмелёва Н.В. Экономика устойчивого развития – учебная литература – изд-е НИТУ «МИСиС», испр. – М.: 2014. – 234с.
6. Полярный индекс. Регионы. Рейтинг устойчивого развития регионов Российской Арктики / Экспертный центр Проектный офис развития Арктики ПОРА, кафедра Экономики природопользования Экономического факультета МГУ им. М.В. Ломоносова, 2019.- 15 с.

РАЗВИТИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ФИНАНСОВО-КРЕДИТНОЙ СФЕРЕ

Морозов Ростислав Анатольевич

студент,

Тольяттинский государственный университет,

Республика Коми, г. Сыктывкар

DEVELOPMENT OF INFORMATION TECHNOLOGIES IN THE FINANCIAL AND CREDIT SPHERE

Rostislav Morozov

Student,

Togliatti State University,

Komi Republic, Syktyvkar

Аннотация. Банковская система - наиболее защищённая сфера экономики с точки зрения кибербезопасности. Причины вполне понятны - риски экономических потерь в случае кибератак прямые и наблюдаемые. В то же время финансовые компании имеют достаточно финансов и мотивацию для качественного ИТ развития и систем информационной безопасности.

Инциденты информационной безопасности, связанные с незаконными транзакциями, широко распространены и не теряют актуальности. Автор исследует процессы на данный момент в зоне риска, а какие хорошо продуманы, а их риски на сегодня минимизированы.

По статистике видно, что транзакции между клиентами и банковской системой являются безопасными и наиболее частыми целями киберпреступников.

Abstract. financial organizations are the most secure sector of the economy in terms of information security. The reasons are obvious - the risks of economic losses in the case of cyber incidents are direct and observable. At the same time, financial institutions have a sufficient budget and motivation for the qualitative development of it and information security systems.

However, information security incidents related to illegal transactions are now widespread and do not lose their relevance. The author examines which processes are

currently at risk, and which are already well thought out, and their risks are currently minimized.

Statistics show that transactions between the user and the banking system are the least secure and most frequent targets of cybercriminals. Therefore, the transactions of the "client device - Bank backend" level are considered below. Internal and interbank payment transactions are not covered in this article.

Ключевые слова: облачные технологии, модель, метод STEM, принятие решений, многокритериальная оптимизация, сервис, линейное программирование.

Keywords: cloud technologies, model, STEM method, decision making, multi-criteria optimization, service, linear programming.

В прошлом году ЦБ обратил внимание на постоянный мониторинг информационной безопасности и развитие FinCERT фидов, а также защиту от мошеннических платёжных транзакций и переводов (мошенничества). Законодательно усилены полномочия систем по борьбе с мошенничеством и возможность банка оперативно приостанавливать подозрительные переводы и временно блокировать электронные средства платежа при подозрении на компрометацию на срок до двух рабочих дней (причины для подозрений: совпадение параметров платежа с базой данных мошеннические устройства или аккаунты, ненормальные параметры платежа (например, сумма и частота, место платежа и т. д.). Банк информирует клиента, запрашивает подтверждение о возобновлении платежа и, таким образом, блокирует или возобновляет платёж, даёт рекомендации по снижению риска возникновения подобных ситуаций. Аналогичный механизм запускается после уведомления о мошеннической транзакции пострадавшим клиентом банка - до 5 дней для подтверждения платежа (если средства еще не были переведены, крайне важно сообщать о подобных операциях оперативно!).

Постановление 683-Р напрямую связано с защитой платежей клиентов и противодействием денежным переводам без согласия клиента. Основные требования 683-П: сертификация прикладного программного обеспечения в ФСТЭК на отсутствие NDV или анализ уязвимостей на OUD4, обеспечение целостности и надежности защищаемой информации, защита при передаче по каналам связи, регистрация и хранение 5 лет информации. на все защищённые данные сотрудников и клиентов. Плюс отправка информации о происшествии в FinCERT.

В России в активной стадии разработки находится проект сервиса быстрых межбанковских платежей (FPS) - реализация межбанковских переводов между клиентами с использованием номера мобильного телефона, что значительно упрощает процедуру перевода. Подключение кредитных организаций к СПП в настоящее время является добровольным, но большое количество банков уже заявили о своем намерении. Центральный банк Российской Федерации, в свою очередь, уже ввёл некоторые нормативные и организационные концепции, связанные с этой системой, в Постановлении 672-П, то есть требования безопасности к такому виду переводов также уже активно прорабатываются.

Стандарты PCI SSC не закреплены на государственном уровне как обязательные, точнее, только некоторые штаты в США ввели их на законодательном уровне. Но, благодаря требованиям платежных систем, они выполняются в большом количестве организаций. Исследование компании Cisco по выполнению стандарта в США от 2011 года выявило следующее:

Из всех отраслей лучше всех выполняют требования PCI DSS предприятия розничной торговли и финансовые организации; розничная торговля самым серьёзным образом отнеслась к внедрению и реализации этого стандарта.

При этом 85% опрошенных считают, что в настоящий момент их организации способны успешно пройти аудит PCI DSS, а 78% успешно прошли такой аудит с первого раза.

Наиболее высокие результаты в данной области показали государственные организации: 85% госучреждений успешно прошли аудит PCI DSS с первого раза. Хуже всего проходили такой аудит медицинские организации (72%).

67% опрошенных руководителей компаний и членов советов директоров считают PCI DSS весьма важной инициативой; кроме того, 60% опрошенных подтвердили, что стандарт PCI DSS может стимулировать другие проекты, связанные с сетями и сетевой безопасностью.

10 лет назад компания «Verizon» начала отслеживание выполнения стандарта PCI DSS среди компаний. Отчет «Verizon PCI Report» от 2019 года показывает, что динамика поддержания соответствия ранжируется от 22% (2009 г.) до 7,5% (2011 г.) и 55,4% (2016 г.) – см. рисунок 1. И сейчас, спустя 15 лет после выхода стандарта, более 35% поддерживают системы защиты в полностью актуальном соответствии стандарту, многие компании находятся в процессе проработки подобных процедур.

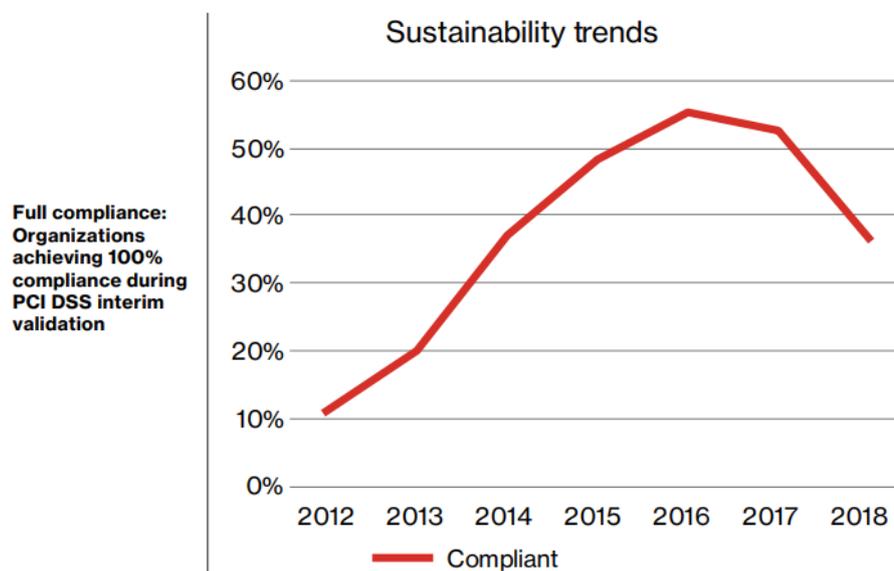


Рисунок 1. Динамика поддержания систем защиты на соответствие стандарту PCI DSS по годам

В условиях технологического рывка финансовой сферы технология 3D Secure получила достаточно широкое распространение благодаря удобству для пользователя при высоком уровне защищённости.

Кроме того, в России с 2020 года требования ЦБ РФ к финансовым организациям становятся обязательными. А с июля 2016 года действует закон «О внесении изменений в 54-ФЗ «Об использовании кассовых аппаратов при расчетах наличными и / или расчетах платежной картой» (кассовые аппараты – далее «ККТ»). действует, обязывая, в том числе, проводить все операции онлайн-платежей с использованием кассового аппарата, подключенного к системе онлайн-передачи налоговых данных в ФНС.

Для этого используются операторы налоговых данных (FDO), которые имеют специальные технические средства для обработки налоговых данных в реальном времени, создания, проверки и хранения налоговых баз данных, а также передачи их в налоговую администрацию. Для конечного пользователя этот закон полезен тем, что для любой онлайн-покупки он получает подтверждающий чек по почте или другим способом, который сам по себе является налоговым документом. ОФД, в свою очередь, обладает техническими средствами защиты налоговой информации и необходимыми лицензиями ФСТЭК и ФСБ.

Список литературы:

1. Официальный сайт компании Boston Consulting Group: <https://www.bcg.com/ru-ru/> (дата обращения 04.09.2020).
2. Балдин К.В. Информационные технологии в менеджменте / К.В. Балдин. - М.: Academia, 2018. - 203 с.
3. Гавриленкова И.В. Информационные технологии в естественнонаучном образовании и обучении. Практика, проблемы и перспективы профессиональной ориентации. Монографии / И.В. Гавриленкова. - М.: КноРус, 2018. - 284 с.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ ПРЕДПРИЯТИЯ

Орлова Екатерина Сергеевна

*магистрант,
ФГБУ ВО Воронежский государственный технический университет,
РФ, г. Воронеж*

Шотыло Денис Михайлович

*научный руководитель, канд. экон. наук,
ФГБУ ВО Воронежский государственный технический университет,
РФ, г. Воронеж*

Аннотация. Логистическая система имеет одну основную задачу. Её сущность заключается в усовершенствовании и оптимизации внутренних и внешних потоков материальных, а также иных потоков с целью уменьшения общей стоимости ресурсов. В данной статье рассматривается понятие логистической системы, её функции и свойства. Также предлагаются пути совершенствования логистической системы для повышения конкурентоспособности предприятия.

Ключевые слова: логистическая система, элементы логистической системы, пути совершенствования логистической системы, аутсорсинг.

Прежде, чем перейти к методам совершенствования логистической системы, нам необходимо дать определение самому понятию логистическая система.

Логистическая система представляет собой сложную экономическую систему, которая состоит из материальных и сопутствующих элементов непосредственно взаимосвязанных.

Задачи и границы функционирования этих элементов объединены целями организации как внутренними, так и внешними.

Следует отметить, что логистическая система является одним из основных элементов деятельности организации или предприятия. При этом экономический механизм может включать логистические процессы.

Все логистические системы имеют отличие друг от друга по составу элементов, по характеру взаимосвязи между ними, по свойствам.

Можно выделить следующие признаки логистической системы:

- у организации имеется потоковый процесс;
- у предприятия имеется система и нельзя отрицать её целостность.

У каждой логистической системе имеются свои свойства. Первым из свойств системы можно выделить то, что она имеет элементы взаимодействующие друг с другом:

1. Закупка. Представляет собой элемент, который обеспечивает материальный поток в логистическую систему;

2. Склады. Это те места, где хранятся или временно размещаются материальные поступления;

3. Запасы. Это те элементы, которые поддерживают любую компанию на плаву. Благодаря данным составляющим организация может легко ориентироваться на рынке и подстраиваться под спрос потребителей. Запасы служат своего рода «подушкой безопасности» для фирмы.

4. Транспорт. Этот элемент представляет собой сам непростой системой.

5. Транспорт подразумевает собой материально-техническую базу, благодаря которой происходит транспортировка грузов.

6. Не стоит забывать про такой важный элемент, как информация.

7. Именно благодаря ей происходит своевременная взаимосвязь между элементами логистической системы.

8. Сбыт. Очень важная система, которая гарантирует выбитие материального потока из системы.

Второе свойство: между элементами логистической системы существует значимая взаимосвязь, которая по естественной необходимости определяет качество системной интеграции.

Третье свойство: связь между элементами логистической системы упорядочена определенным образом, например: логистическая система имеет организацию.

Четвертое свойства заключается в следующем: логистическая система имеет возможность поставить товар в нужное место по нужному адресу, определенного качества, веса, габаритов и так далее, с минимальными затратами.

Также, она легко и своевременно ориентируется на спрос, может с легкостью справиться с непредвиденными расходами на ремонт машин и другое [2].

Рассмотрим процесс совершенствования логистической системы предприятия.

Очень часто вкусы и предпочтения потребителей меняются. Для того, чтобы логистическая система имела возможность быстро адаптироваться под рынок, и организация могла успешно конкурировать с другими организациями необходимо:

- Первый этап: внедрить современные механизмы управления производством.

Это могут быть самые разные программы, специализирующиеся на чем-то конкретном, например: CFM – производство, ориентированное на клиента (производство, ориентированное на потребителя), SCM – управление цепочкой поставок и технологии, основанные на следующих концепциях: ERP – планирование ресурсов предприятия (планирование бизнес-ресурсов) компании, CRM – управление взаимоотношениями с клиентами (управление взаимоотношениями) с клиентами и др.

- Второй этап: интеграция между странами позволит производству найти более хорошие условия для развития бизнеса. Можно будет найти в странах с меньшим количеством рабочей силы и более низкими налоговыми ставками.

Развитие международной торговли открывает доступ к более дешевым ресурсам. Эти факторы стимулируют развитие транснациональных компаний, использующих глобальные цепочки поставок и бизнес-каналы, которые, в свою

очередь, становятся все более сложными и требуют более эффективного и интегрированного управления.

- Третий этап заключается в оптимизации транспортных расходов как на микроуровне, так и на макроуровне. Комплексное развитие транспортной инфраструктуры основано на стандартизации грузовых комплексов, транспортных средств, погрузочно-разгрузочных механизмов, определяемых грузоподъемностью и скоростью доставки, расширении автомобильных и железнодорожных сетей, улучшении сервисного обслуживания.

- Четвертый этап: коммуникация становится все более важной – от маркетинговой информации до технических спецификаций.

Следовательно, компании должны обмениваться между собой информацией там, где она находится в нужной форме, в нужное время, в нужных органах и в надежной форме, защищенной от несанкционированного использования.

Логистическая система не может существовать без полной информационной поддержки. Она также не может долго работать без специальных ИТ-программ. Лишь соблюдая эти два значительные правила логистическая система сможет работать слажено.

Традиционные подходы и логистика имеют ряд отличий. Например, в логистике возможна интеграция отдельных звеньев из цепочки элементов в единую систему управления материалами [3].

Если в компанию внедрить современную логистическую систему, то можно обнаружить следующее:

1. готовность товаров к доставке станет высокой, сократятся складские запасы;

2. качество доставки товара, а также время доставки будет значительно лучше;

3. затраты на производство уменьшатся, гибкость производства увеличится. Это несомненный плюс использования современных логистических систем.

Это гарантирует снижение производственных затрат и улучшение качества поставок – несомненное конкурентное преимущество на российском рынке.

Для того, чтобы усовершенствовать логистическую систему на предприятии возможен отказ от не приоритетных направлений. Такое манёвр позволит снизить операционные затраты. Если организация сконцентрируется только на чём-то конкретном и главном, то она поможет себе правильно распределить ресурсы своего же предприятия. Нужно определить какое направление является более конкурентоспособным и в каких областях компания сильна.

В связи с этим в мировой практике все большее распространение получает аутсорсинг. Термин «аутсорсинг» означает ограничение или отказ от собственного бизнес-процесса, который обычно является незначительным (несущественным) и / или невыгодным для компании, и передачу его специализированным компаниям.

Это позволяет компании сосредоточиться на своей основной деятельности.

Компании могут передать на аутсорсинг практически любую функцию – от управления человеческими ресурсами и логистики, информационных услуг, обработки платежей и даже производства.

Чтобы определить возможность передачи определенной функции на аутсорсинг, необходимо рассмотреть ее с точки зрения четырех аспектов: стратегическая направленность, операционные возможности, финансовые выгоды и возможности для улучшения в компании.

Сочетание эффективности использования логистического оборудования и тенденции компаний концентрироваться на основной деятельности («ключевых компетенциях») предоставляет широкие возможности для развития рынков логистического аутсорсинга и специализированных логистических посредников [3]. Концепция логистического аутсорсинга заключается не в том, чтобы использовать свои ресурсы только для управления логистическими операциями, которые компании могут доверить внешним партнерам.

Таким образом, логистическая система может и должна быть оптимизирована.

Пути совершенствования помогут остаться предприятию на плаву, повысят её конкурентоспособность и увеличат доход.

Как мы видим, существует большое количество методов совершенствования. Любая организация может воспользоваться любым путем или же вобрать в себя абсолютно все методы совершенствования.

Список литературы:

1. Агафонова М.Н. Логистика: организационные и правовые основы / М.Н. Агафонова. - М. : Юстицинформ, 2016. – 159 с.
2. Александров А.Д. Транспортная логистика: Учебное пособие / А.Д. Александров // Юридический мир. – 2017. – № 3. – С. 26-27.
3. Кашин В.А. Организационное регулирование логистической деятельности / В.А. Кашин // Финансы. – 2017. - № 11. – С.40-43.

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МАТЕРИАЛОВ В АО «РАЗДОЛЬНОЕ»

Полубечко Анастасия Александровна

магистрант,

Омский государственный аграрный университет

им. П.А. Столыпина,

РФ, г. Омск

Аннотация. В данной статье рассматриваются показатели материальных ресурсов на примере конкретной организации - АО «Раздольное», выполняется сравнительный анализ количественных значений за период с 2017 г. по 2018 г. и расчет и оценка динамики материальных затрат. Основная информация по данным материальных ресурсов приведена из бухгалтерской финансовой отчетности предприятия.

Ключевые слова: бухгалтерская финансовая отчетность, динамика, классификация, материалоемкость, материалоотдача, материальные затраты, объем, экономические элементы.

В современное время и в современных условиях важное место в деятельности предприятия занимает анализ материальных ресурсов, так как он выполняет обслуживающую функцию и обеспечивает успешное развитие предприятия [1. с. 17].

Основными источниками информации для анализа материальных ресурсов предприятия являются данные бухгалтерской отчетности, бухгалтерского, управленческого, статистического учета, плановые и отчетные показатели калькуляции себестоимости выпускаемой продукции, данные о нормативах и нормах расходов материальных ресурсов и другие.

В рамках данной статьи проанализируем показатели материальных затрат. Анализ затрат по экономическим элементам проводится с целью оценки динамики затрат и контроля за расходованием средств.

Рассмотрим классификацию затрат по экономическим элементам АО «Раздольное» за 2017 – 2018 гг. в таблице 1.

Таблица 1.

Классификация затрат по экономическим элементам АО «Раздольное» за 2017 – 2018 гг., тыс. руб.

Элементы затрат	Сумма, тыс. руб.		Структура затрат, %		Отклонение (+,-)	
	2017 г.	2018 г.	2017 г.	2018 г.	Прирост, тыс. руб.	Удел. вес, %
Материальные затраты	133 305	202 219	63,0	59,2	68 914	-3,8
Затраты на оплату труда	48 929	60 384	23,1	17,7	11 455	-5,4
Отчисления на соц. нужды	15 641	19 563	7,4	5,7	3 922	-1,7
Амортизация	5 939	20 484	2,8	6,0	14 545	3,2
Прочие затраты	7 790	11 876	3,7	11,4	4 086	7,7
Итого по элементам затрат	211 604	341 526	100	100	129 922	х

По данным таблицы 1 наглядно иллюстрируем структуру затрат на рисунке 1.

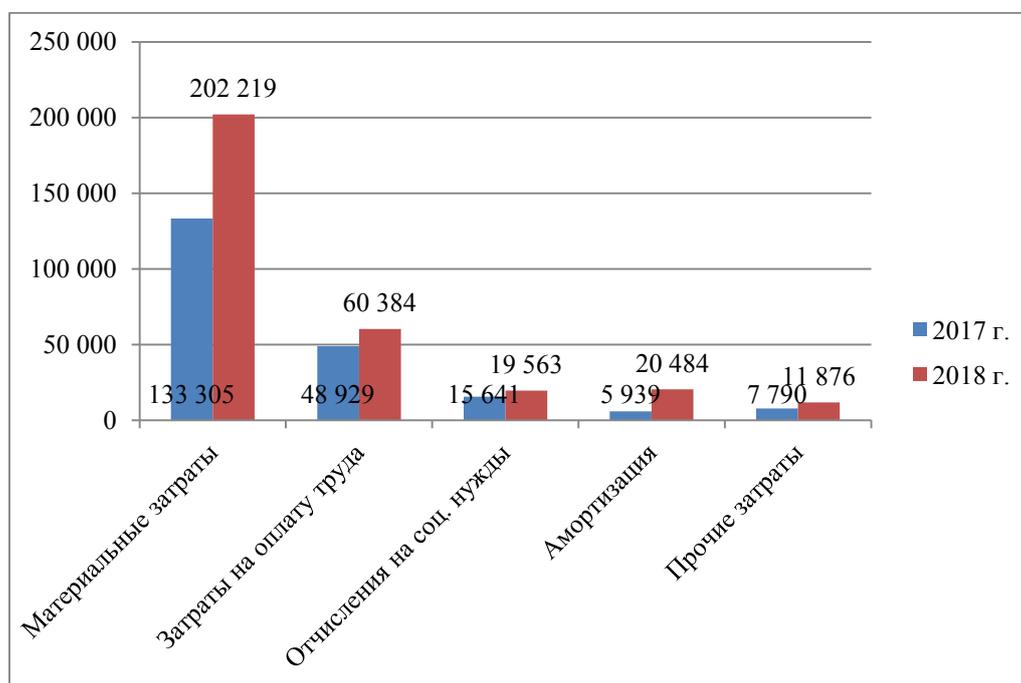


Рисунок 1. Структура затрат по элементам в АО «Раздольное»

Можно сделать вывод, что в 2018 г. увеличилась общая сумма затрат на 129 922 тыс. руб., за счет повышения расходов по всем элементам затрат. Основной удельный вес, как и в 2017 г., пришелся на материальные затраты,

сумма затрат увеличилась на 68 914 тыс. руб., составив 202 219 тыс. руб. Рост суммы материальных затрат вызван тем, что была увеличена посевная площадь.

Так как была необходимость в большем количестве семян, удобрений, ГСМ и др. В 2018 г., по сравнению с 2017 г., почти в 4 раза была увеличена сумма затрат по амортизации на 14 545 тыс. руб., составив 20 484 тыс. руб. Такой рост вызван тем, что в 2018 г. были приобретены основные средства и оборудования. По сравнению с 2017 г., в 2018 г. увеличились затраты на оплату труда и отчисления за счет приема новых сотрудников, а также увеличение заработной платы и премиальных.

Рассмотрим классификацию по материальным элементам затрат на основное производство АО «Раздольное» за 2017 – 2018 гг. в таблице 2.

Таблица 2.

Классификация по материальным элементам затрат на основное производство АО «Раздольное»

Элементы затрат	Сумма, тыс. руб.		Структура затрат, %		Отклонение (+,-)	
	2017 г.	2018 г.	2017 г.	2018 г.	Прирост, тыс. руб.	Удел. вес, %
Материальные затраты (на МПЗ):	120 494	173 923	100	100	53 429	х
<i>семена</i>	19 854	22 617	16,5	13,0	2 763	-3,5
<i>корма</i>	34 950	43 627	29,0	25,1	8 677	-3,9
<i>удобрения</i>	1 022	11 665	0,9	6,7	10 643	5,8
<i>средства защиты растений</i>	13 013	28 430	10,8	16,3	15 417	5,5
<i>энергия</i>	4 722	4 689	3,9	2,7	-33	-1,2
<i>топливо</i>	3 587	4 100	3,0	2,4	513	-0,6
<i>нефтепродукты</i>	17 441	25 428	14,5	14,6	7 987	0,1
<i>запасные части</i>	20 755	29 162	17,2	16,8	8 407	-0,5
<i>прочие мат.затраты</i>	5 150	4 205	4,2	2,4	-945	-1,8
Материальные затраты (оплата услуг):	1 614	13 258	100	100	11 644	х
<i>транспортные работы</i>	-	2 570	-	0,2	2 570	0,2
<i>работы по мелиорации</i>	338	-	20,9	-	-338	-20,9
<i>работы по борьбе с вредителями</i>	257	266	15,9	0,02	9	-15,88
<i>ремонт</i>	1 018	1 953	63,2	0,2	-935	-63
<i>Прочие услуги по МПЗ</i>	-	8 469	-	99,58	8 469	99,58

При анализе данных таблицы 2, можно сделать вывод, что в 2018 г. прирост материальных затрат на расходы материалов и сырья составил 53 429 тыс. руб., а на услуги и работы – 11 644 тыс. руб.

В 2018 году, по сравнению с 2017 г., основная доля затрат составила на семена и посадочный материал и на средства защиты растений. Данный рост произошел из-за увеличения посевных площадей, в результате роста посева увеличились затраты на топливо 513 тыс. руб.

В 2018 году было закуплено новое оборудование и модернизация старого, поэтому произошло увеличение затрат на запасные части на 8 407 тыс. руб., составив 29 162 тыс. руб.

Анализ использования материалов проведем на основании данных Бухгалтерского баланса и Отчёта о финансовых результатах.

В 2018 году, по сравнению с 2016 г., показатель материалоемкости увеличился на 0,2. Данный фактор говорит о том, что стоимость расхода материалов на производимую продукцию увеличился. Кроме того, в 2018 г. снизился показатель материалоотдачи, что говорит об уменьшении количества продукции произведенной с каждого рубля запасов. Оба фактора говорят о том, что АО «Раздольное» неэффективно использует материалы, что в будущем может привести к увеличению себестоимости продукции, следовательно, ухудшению финансового состояния предприятия.

Таблица 3.

Динамика материальных затрат АО «Раздольное» за 2017 - 2018 гг., тыс. руб.

Показатель	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2018 к 2016 г.	
				Абс., +, -	Темп роста, %
Объем продукции	168 103	164 346	242 752	74 649	144,4
Материальные затраты	142 713	133 305	202 219	59 506	141,7
Материалоемкость	0,8	0,7	1,0	0,2	125,0
Материалоотдача	0,85	0,81	0,83	-0,2	97,6

Более наглядно рассмотрим динамику изменений показателей на рисунке 2.

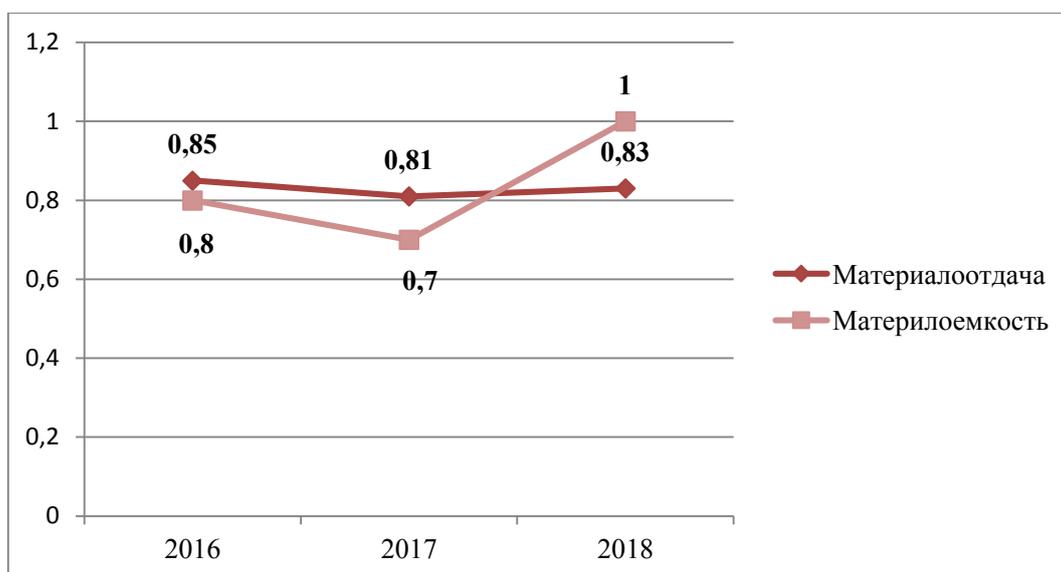


Рисунок 2. Динамика изменения показателей АО «Раздольное»

В рамках исследования, необходимо выявить и провести анализ факторов изменения материалоотдачи продукции и показателей ряда динамики материалоемкости продукции в 2018 г. (таблица 4) [3. с. 23].

Таблица 4.

Расчет факторов изменения материалоотдачи в АО «Раздольное»

Показатель	Расчет уровня влияния		Уровень влияния, руб.
	алгоритм	расчет	
Материалоотдача, руб.	$\Delta M_o * MZ_1$	$(-0,2) * 202\ 219$	-40 443,8
Материальные затраты, тыс. руб.	$\Delta MZ * M_o$	$59\ 506 * 0,85$	50 580,1
Объем продукции, тыс. руб.	$OP_1 * OP_0$	$242\ 752 - 168\ 103$	74 649

По данным таблицы 4 можно сделать вывод, что наибольшее влияние на материалоотдачу продукции имеют материальные затраты на сумму 50 580,1 тыс. руб.

Данная динамика свидетельствует об увеличении условно-постоянных затрат таких как: материальные затраты, сырье, затраты на оплату труда. АО «Раздольное» необходимо стремиться к снижению этих затрат за счет внедрения новых технологий, менее материалоемких, новой техники, разработки новых схем мотивации работников, поиска новых поставщиков.

Список литературы:

1. Атрошенко А.П. Бухгалтерский учёт материалов по фактической себестоимости и по учётным ценам / А.П. Атрошенко, В.Н. Лариончикова // В сборнике «Актуальные проблемы экономики, учета, аудита и анализа в современных условиях». – 2017. – С. 17-23. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://znanium.com/> (дата обращения 22.05.2020).
2. Гаршина А.С. Бухгалтерский учёт материалов / А.С. Гаршина // В сборнике «Информация как двигатель научного прогресса». – 2018. – С. 57-59. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://znanium.com/> (дата обращения 22.05.2020).
3. Дружиловская Э.С. Новые правила оценки и учета запасов // Всё для бухгалтера. – 2019. – № 1. – С. 23-30. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://znanium.com/> (дата обращения 22.05.2020).

ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬ И ЛИКВИДНОСТЬ КАК ЭЛЕМЕНТЫ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Семчук Валерия Павловна

студент

ФГАОУ ВО Северо-Кавказский федеральный университет

*Институт сервиса, туризма и дизайна (филиал) СКФУ в г. Пятигорске,
РФ, г. Пятигорск*

Лоскан Альбина Павловна

студент

ФГАОУ ВО Северо-Кавказский федеральный университет

*Институт сервиса, туризма и дизайна (филиал) СКФУ в г. Пятигорске,
РФ, г. Пятигорск*

Голушко Евгения Владимировна

научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,

доцент кафедры финансов и бухгалтерского учета,

ФГАОУ ВО Северо-Кавказский федеральный университет

*Институт сервиса, туризма и дизайна (филиал) СКФУ в г. Пятигорске,
РФ, г. Пятигорск*

PAYMENT CAPACITY AND LIQUIDITY AS ELEMENTS OF ANALYSIS OF THE FINANCIAL STATE OF THE ENTERPRISE

Valeria Semchuk

Student

*Federal State Autonomous Educational Institution of Higher Education North
Caucasus Federal University*

*Institute of Service, Tourism and Design (branch) of NCFU in Pyatigorsk,
Russia, Pyatigorsk*

Albina Loskan

Student

*Federal State Autonomous Educational Institution of Higher Education North
Caucasus Federal University*

*Institute of Service, Tourism and Design (branch) of NCFU in Pyatigorsk,
Russia, Pyatigorsk*

Evgeniya Golushko

Cand. econom. sciences, associate professor,

Associate Professor at the Department of Finance and Accounting,

*Federal State Autonomous Educational Institution of Higher Education North
Caucasus Federal University*

*Institute of Service, Tourism and Design (branch) of NCFU in Pyatigorsk,
Russia, Pyatigorsk*

Аннотация. В статье изучена сущность понятий «ликвидности» и «платежеспособности». Рассмотрены мнения различных авторов в двух аспектах. Одна группа отождествляет данные понятия, другая считает их не тождественными. Рассмотрены виды и классификация ликвидности. Сделаны выводы о значимости ликвидности и платежеспособности на предприятии.

Abstract. The article examines the essence of the concepts of "liquidity «and" solvency". The opinions of various authors are considered in two aspects. One group identifies these concepts, the other considers them not identical. Types and classification of liquidity are considered. Conclusions are drawn about the importance of liquidity and solvency in the enterprise.

Ключевые слова: ликвидность, платежеспособность, виды, классификации.

Keywords: liquidity, solvency, types, classifications.

В современных условиях огромное количество мнений о том, что же такое ликвидность и платежеспособность. Исходя из этого, нет единого понятия платежеспособности и ликвидности. Зарубежные и российские ученые считают, что «ликвидность» и «платежеспособность» - это разные понятия, их нельзя объединять в единое понятие. Академик Г. Поляк считает, что платёжеспособность организации – это наличие у предприятия денежных средств, достаточный объем дебиторской задолженности, финансовых вложений для покрытия своих краткосрочных обязательств. «Ликвидность» Г. Поляк рассматривает, как возможность предприятия в любое время осуществлять расходы, которые необходимы. Соответственно, под ликвидностью автор понимает возможность организации в нужное время и в нужном объеме погасить свои обязательства оборотными активами [1].

А. Гаврилов и А. Попов утверждают, что «ликвидность» - это возможность предприятия в конкретные сроки погашать обязательства организации оборотными активами. «Платежеспособность» - это наличие свободных средств, связанных между собой. Данные средства погашают обязательства

организации, а также краткосрочные финансовые вложения. Вложений должно быть в достаточном объеме, чтобы погасить кредиты, которые невозможно отсрочить [1].

Рассмотрев несколько определений ученых, которые считают, что ликвидность и платежеспособность нельзя объединять одним понятием рассматривают «ликвидность», как возможность организации погасить свои обязательства в установленный срок имеющимися оборотными активами. Под платежеспособностью понимают возможность организации своевременно погашать требования кредиторов по краткосрочным обязательствам за счет денежных средств и их эквивалентов [2]. Для того, чтобы лучше понять и рассмотреть понятие «ликвидность» необходимо углубиться в классификацию ликвидности, так как ликвидность может быть различной. Рассмотрим классификацию ликвидности на рисунке 1.



Рисунок 1. Классификация ликвидности

Организацию можно считать ликвидной, если правила, присущие ликвидности выполняются одновременно, а именно:

- 1) Величина быстрореализуемых активов превышает размер краткосрочных пассивов;
- 2) Величина ликвидных активов превышает размер срочных долговых обязательств;

3) Объем труднореализуемых активов меньше постоянных пассивов;

4) Величина активов со сниженной степенью реализации превышает долгосрочные пассивы.

Также, для детального анализа ликвидности рассмотрим самые часто используемые виды ликвидности:

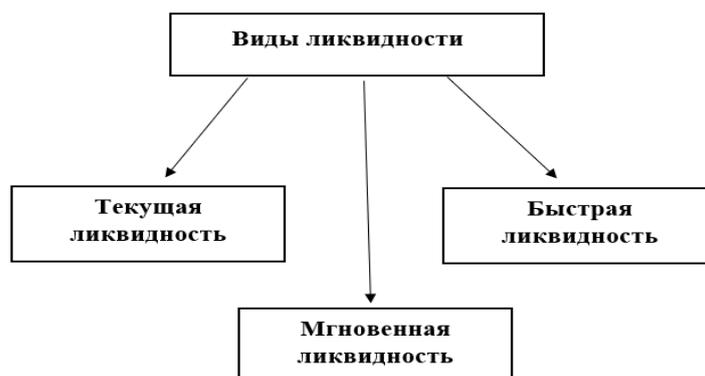


Рисунок 2. Виды ликвидности

Текущая ликвидность – это возможность компании погасить краткосрочные (до 1 мес.) обязательства за счет высоколиквидных активов (денег и дебиторской задолженности).

Быстрая ликвидность – это возможность компании погасить обязательства за счет высоколиквидных активов (товара и материалов) [3].

Мгновенная ликвидность означает, может ли компания погасить дневную задолженность за счет свободных средств.

Понятие «платежеспособность» представляет собой совокупность свободных средств, с помощью которых погашают возникшие обязательства, а также краткосрочные финансовые вложения, которых должно быть достаточно для немедленного погашения требований кредиторов, пролонгировать которые невозможно. Указанная точка зрения отражена в работах А. Гаврилова и А. Попова. Также над данным вопросом работал профессор В.В. Ковалев.

Итак, можно сделаны следующие выводы:

- ликвидность есть не что иное, как способность экономического субъекта погашать свои краткосрочные обязательства в определенном отчетном периоде только за счет своих оборотных активов;

- платежеспособность представляет собой потенциал экономического субъекта срочно погасить за счет своих чистых активов в денежной форме требования кредиторов, по которым наступили сроки оплаты;

- для того чтобы рационально распределять собственный капитал и эффективно управлять предприятием, необходимо понимать сущность ликвидности и платежеспособности;

- знания ликвидности и платежеспособности помогут своевременно обнаружить низко ликвидные или вовсе неликвидные активы и избавиться от них;

- знание эффективных показателей банковской ликвидности убережет от вложений в неблагополучные банки;

Выпускаемая предприятием продукция также подвергается ликвидности. Она помогает выявить неликвидные товары, исключение которых из производства повысит прибыльность и обеспечит устойчивость предприятию на рынке.

Список литературы:

1. Финансовый менеджмент: учеб. для вузов / под ред. Г.Б. Поляка. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. – 456 с.
2. Сравнительный анализ учета оборотных активов в соответствии с отечественными и международными стандартами финансовой отчетности Голушко Е.В., Кадыров А.Б.Ш., Киселева М.П., Лахина А.С. Сборник научных трудов по материалам X Международной научно-практической конференции «Научные исследования: проблемы и перспективы». – Анапа: ООО «НИЦ ЭСП» в ЮФО (НИЦ «Иннова»), 2019. - С. 9-14.
3. Анализ выполнения плана по ассортименту на примере производственного предприятия ООО «Ренессанс» Параскеева Е.Г. Сборник научных статей по итогам Международной научно-практической конференции «Синергия науки и практики в контексте инновационных прорывов в развитии экономики и общества: национальный и международные аспекты» – СПб.: Изд-во СПбГЭУ, 2019. –С. 178-181.

ИССЛЕДОВАНИЕ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ПРЕДПОЧТЕНИЙ

Степанова Софья Васильевна

студент,

Новосибирский университет экономики и управления «НИИХ»,

РФ, Новосибирск

THE STUDY OF CONSUMER PREFERENCES

Sofia Stepanova

Student,

Novosibirsk State University of Economics and Management

NSUEM, Russia, Novosibirsk

Аннотация. В статье рассматривается тема важности маркетинговых исследований для современного бизнеса. Так как конкуренция во всех сферах ежегодно растет, компаниям нужно находить новые инсайты, оперативно решать вопросы и предлагать потребителям продукцию, которая удовлетворит потребности. Маркетинговые исследования помогают найти ответы на данные вопросы.

Abstract. The article discusses the importance of marketing research for modern business. As competition in all areas increases every year, companies need to find new insights, quickly solve issues and offer consumers products that meet their needs. Marketing research helps you find answers to these questions.

Ключевые слова: маркетинговое исследование, качественное исследование, количественное исследование, потребительские предпочтения.

Keywords: marketing research, qualitative research, quantitative research, consumer preferences.

В условиях рыночной экономики повышается уровень конкуренции, а предприятий, оказывающих схожие услуги или производящих товары в одной нише, становится больше.

Именно поэтому растет роль и влияние маркетинговых исследований: с их помощью можно лучше узнать своих потребителей, снизить неэффективные затраты и найти новый подход к решению тех или иных проблем. Маркетинговые исследования – это систематизированный процесс сбора, обработки и анализа информации о рыночной среде с целью принятия управленческих решений [3, с. 8].

Процесс маркетинговых исследований включает следующие этапы:

Определение проблемы исследования – Постановка целей и задач исследования – Интерпретация понятий и описание рабочих гипотез – Разработка инструментария (проекта) исследования – Сбор данных – Анализ данных – Подготовка отчета и презентация [1, с. 35-38].

Потребительские предпочтения – это поведение потребителей, направленное на удовлетворение нужд с получением максимальной пользы и выгоды для себя. Поведение потребителя подвержено влиянию – это и есть фундаментальный принцип, который лежит в основе изучения потребительских предпочтений [2, с. 112].

Существует вида исследований потребительских предпочтений – качественный и количественный.

Качественные методы маркетинговых исследований направлены на изучение взглядов, отношений, мнений и интересов потребителей. К качественным методам относят наблюдение, интервью, работу с экспертами, фокусирование в группе, тестирование.

Главной задачей количественных исследований является получение численной оценки изучаемой темы. К количественным методам относят эксперимент, опрос (анкетирование), мониторинг.

Выбор метода изучения зависит от того, какие цели поставил перед собой исследователь. Если важно проанализировать большой массив информации, получить точные данные в результате – необходимо остановиться на количественном методе.

Если задачи исследования более «творческие» и не требуют анализа мнения масс людей – подойдет качественный метод.

Маркетинговые исследования обладают следующими отличительными особенностями:

- Цели маркетинговых исследований весьма прагматичны и направлены на практическое использование полученных данных. Результаты исследований должны помочь увеличить прибыль или способствовать достижению других целей;

- Заказчик сам определяет то, какую гипотезу следует проверить исследователю, чтобы снизить риск принятия неправильного решения.

- Маркетинговые исследования необходимы, чтобы получать достоверную информацию о работе компании. Это позволяет снизить риск принятия ошибочных решений и помогает находить оптимальные ответы для развития фирмы или рынка;

- Результаты, полученные по итогам маркетинговых исследований, всегда будут носить вероятностный характер. На ход исследования влияют как объективные, так и субъективные обстоятельства: от объема выборки до мотивации респондентов;

- Любое исследование будет ограничено во времени и ресурсах (финансовых и человеческих, поэтому целью исследования является получение наиболее достоверного результата при заданных ресурсах и лимите времени.

Таким образом, маркетинговые исследования актуальны для любой сферы современной экономики: от малого бизнеса и локальных представителей до мировых брендов. Такие исследования помогают лучше разобраться в проблемах взаимодействия между фирмой и потребителем, предотвратить появление новых проблем и найти пути решения старых вопросов.

Список литературы:

1. Головлева Е.Л. Основы рекламы / Е.Л. Головлева. — М.: Академический проект, 2017. — 336 с.

2. Мелкинян О.М. Поведение потребителей. Учебник. / О.М. Меликян – М.: Дашков и К., 2018. 280 с.
3. Сафронова Н.Б. Маркетинговые исследования: Учебное пособие / Сафронова Н.Б., Корнеева И.Е. – М.: Дашков и Ко, 2019. – 296 с. – URL: <https://znanium.com/catalog/product/336541>.

КРЕДИТНАЯ СИСТЕМА В ПЕРИОД ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ

Суханов Дмитрий Сергеевич

студент

*Шадринского финансово-экономического колледжа,
Россия, г. Шадринск*

Костин Егор Сергеевич

студент

*Шадринского финансово-экономического колледжа,
Россия, г. Шадринск*

Азанова Надежда Николаевна

научный руководитель, преподаватель,

*Шадринского финансово-экономического колледжа,
Россия, г. Шадринск*

Юзеева Елена Геннадьевна

научный руководитель, преподаватель,

*Шадринского финансово-экономического колледжа,
Россия, г. Шадринск*

Великая отечественная война стала испытанием не только для всего народа, но и для кредитной системы СССР. Боевые действия и сражения не отменяли выплату заработных плат, сумм государственным служащим, финансирование муниципальных и государственных учреждений. В первые месяцы войны кредитная система страны перетерпела большие изменения:

- частичное повышение цен на продовольственные товары и товары из драгоценных металлов;
- ограничения по выдаче вкладов из касс;
- увеличение налоговых ставок.

Таким образом, актуальность темы обусловлена анализом мер проводимых в годы Великой Отечественной войны для определения плана действий и достижения лучшего результата в похожих ситуациях.

В работе кредитной системы во время войны следует различать три периода:

- первый с начала войны до апреля 1942 года и совпадающий с эвакуацией и перебазированием предприятий на восток, перестройкой всего хозяйства на военный лад;

- второй – от апреля 1942 года до поражения немецких войск под Сталинградом;

- третий от победы под Сталинградом до конца войны.

В первые девять месяцев войны кредитной системе пришлось перестроить кредитно-расчетную работу применительно к новым условиям.

Перед банками стояла серьезная задача оказания финансовой помощи эвакуированным предприятиям и обслуживания их на новом месте.

Возросший объём налично-денежных оборотов при некотором сокращении розничного товарооборота требовал, с одной стороны проведения мероприятий по увеличению поступления наличных денег, а с другой - жесткой экономики их расходования.

Во втором периоде после завершения в основном перестройки работы банков и ликвидации последствий, связанных с эвакуацией, проводились мероприятия по укреплению кредитных отношений с хозяйством, кредитно-расчетной дисциплины и денежного обращения.

Важной проблемой явились расчеты между хозяйственными организациями, особенно поставщиков с военным ведомством. Вооруженные силы СССР стали крупным потребителем продукции нашей промышленности, выполнявшей военные заказы.

В связи с ускорением оборачиваемости товаров и накоплением значительных денежных сумм на расчетных счетах банк по договорённости с торговыми организациями досрочно взыскивал кредиты по товарообороту.

Третий период в работе кредитной системы во время Отечественной войны характеризуется дальнейшим ростом кредитных связей с хозяйством, мобилизацией денежных средств для кредитования растущего хозяйства и возобновлением кредитования предприятий и организаций в районах, освобождённых от врага.

В этом периоде были урегулированы взаимоотношения с предприятиями и организациями по старой задолженности, возникшей до оккупации.

Предприятиям, восстанавливающим свою деятельность в освобождённых районах, во многих случаях по решению правительства на первые три месяца их работы предоставлялись некоторые кредитные льготы.

Рост кооперации различных предприятий, вырабатывающих продукцию для фронта, обусловил широкое развёртывание взаимных расчетов Бюро взаимных расчетов.

В структуре кредитных положений за всё время войны произошли серьёзные изменения. Расширились кредитные связи, в первую очередь Госбанка, с отраслями тяжелой промышленности, что объясняется, главным образом, кредитованием запасов сырья и материалов.

Чтобы содействовать кредитом развитию подсобных предприятий торговых организаций, по решению правительства кредитовались на условиях долевого участия товароматериальных ценностей нехозрасчетных предприятий торгующих организаций. Большое значение придавалось расширению кредитования местных предприятий, вырабатывающих товары широкого потребления на местного сырья и отходов.

Значительные кредитные льготы были предоставлены торговым организациям в освобождённых районах. Им разрешалось получать кредиты на формирование нормативов собственных оборотных средств сроком до трёх месяцев с момента возобновления деятельности, в течении одного месяца эти торговые организации могли оплачивать все товары и продукты общественного питания без долевого участия собственных средств за счет кредита Госбанка.

Во время войны возросли остатки средств на расчетных счетах хозорганов. Так, если средняя продолжительность хранения средств до войны составила около 4 дней, то в военные годы она повысилась и одно время составляла около 8 дней

Этот рост объясняется улучшившимся финансовым положением в результате выполнения производственных планов, снижения себестоимости и высвобождение средств в связи с ускорением оборота ценностей в хозяйстве.

Возросли также средства на счетах финансово-кредитных институтов - специальных банков, страховых и других организаций. Эти средства до их вовлечения в бюджет аккумулировались в Госбанке и составили устойчивые его устойчивые ресурсы.

Чтобы укрепить финансовую систему и платёжную дисциплину, правительством 1942 г. были, в частности, установлены задания по ликвидации излишних и ненужных материалов, оборудования, приняты меры к улучшению финансового положения промкооперации, изменён порядок перерасчетов по отчислениям от прибылей в бюджет. Эти мероприятия способствовали устранению некоторых финансовых затруднений в работе предприятий.

Работа кредитной системы в послевоенный период определяется задачами, постановленными в пятилетнем плане восстановления и развития народного хозяйства СССР на 1946-1950 гг.

Укрепление денежного обращения является одним из важных условий выполнения и перевыполнения народнохозяйственных планов, а денежная оплата по труду, система денежной премии - серьёзный стимул неуклонного повышения производительности труда. Советский рубль является вместе с тем важнейшим рычагом правильной организации социалистического производства, экономии государственных средств, роста накопления.

Советская кредитная система за 30 лет своего существования развивалась и укрепилась на основе расцвета социалистической экономики и является мощным экономическим рычагом партии и правительства, используемым для организации социалистического производства и распределения.

На всех этапах социалистического строительства советские банки содействовали росту могущества социалистической экономики, укреплению социалистических производственных отношений, в экономической независимости Советского государства. В условиях социалистической экономики утвердилась банковская система совершенно нового типа, равной которой в мире нет.

Список литературы:

1. Банки и банковские операции/Учебник для вузов. Жуков Е.Ф., Максимова Л.М. и др., под ред. профессора Е.Ф. Жукова. – М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 1998 г.
2. Балабанов И.Т. Банки и банковское дело – СПб.: Издательство «Питер», 2000 г.
3. Деньги, кредит и финансы в социалистическом обществе. - М.: Финансы, 1975 г.

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ КОНТЕНТ – МАРКЕТИНГА

Хомякова Мария Евгеньевна

магистрант,

Воронежский государственный университет,

РФ, г. Воронеж

Предприниматели и руководители организаций признали тот факт, что без представительства организации в интернет - пространстве невозможно поддерживать конкурентоспособные позиции.

Ещё пару лет назад организации было достаточно иметь сайт или страницу в какой-то одной социальной сети. Главной целью было увеличение количества клиентов за счёт сокращения времени, которое потребитель тратил на поиск нужного товара или услуги и подходящей организации через офлайн каналы. Приобрели популярность сайты-визитки, где предоставляется только основная информация: каталог, адрес, контакты.

Сейчас же перечисленного крайне недостаточно.

«Бездушные» сайты - визитки сменяются корпоративными порталами. Страница в социальной сети, созданная для информирования клиентов, превращается в место активного общения с имеющимися и потенциальными клиентами. Важным звеном современного представительства организации в интернете является контент-маркетинг.

Контент – это понятие обобщенное, которое получило широкое распространение с развитием интернета, хотя имеет более широкое определение и применимо во многих сферах.

В контексте наполнения веб-ресурса различают контент информационный, коммерческий, развлекательный, обучающий, образовательный и др. [2].

Как сайт, так и страницы в социальных сетях наполняются различным контентом. Он включает: текст, видео, изображения, gif-файлы. Преимущество среди конкурентов получают те организации, которые не пренебрегают использованием всех элементов.

Так, текст, дополненный изображениями или иными файлами, воспринимается аудиторией лучше.

Читатель при восприятии визуального контента составляет собственное впечатление, анализирует и строит заключения, объясняет его соответственно предшествующим знаниям о теме статьи, образовательному уровню и умственным способностям, его мысль может отличаться от той, которую вкладывает в изображение автор материала. Изображения влияют на читателя эмоционально и формируют определённые стереотипы, поэтому достоверность и качество фактического материала, задействованного в изображении, являются приоритетными.

Достижение желательного практического результата зависит от знания закономерностей, которые определяют последовательность восприятия информации в журнале. Большинство читателей воспринимают страницу с несколькими материалами на странице в такой последовательности:

- 1) рассматривают изображение;
- 2) пересматривают заголовки, подписи под иллюстрациями;
- 3) останавливаются на выделенных фрагментах, врезках, подзаголовках;
- 4) читают текстовый материал.

Если первые два элемента из перечисленных не привлекут внимание, - текст останется непрочитанным [6].

Грамотная подача контента – основная задача контент-маркетинга. Успешность её выполнения во многом зависит от самого содержания публикаций. Так особую важность приобретает качество контента. Под качественным содержанием контента понимают два ключевых параметра: уникальность и логическое построение.

Уникальный контент - это самостоятельный аутентичный текст, функционирующий в реальной науке, разработанный содружеством ученых, вносящих свой вклад в контент научной дисциплины. Понятие «уникальный контент» подразумевает одинаковость структуры и содержания информационной

составляющей данной научной дисциплины. Неуникальный контент - это текст, который был скопирован [2].

Современный этап развития маркетинга характеризуется ориентацией на маркетинг отношений: ключевые усилия предприятия ориентированы не на результат определенной сделки, а на формирование взаимовыгодных отношений с покупателем [3].

Главной современной тенденцией контент-маркетинга является создание лояльной аудитории. Если раньше контент создавался больше с развлекательной целью или сугубо информирующей, то сейчас он призван создать связь между клиентами и организацией на основе верности и доверия.

Покупательская лояльность, или лояльность потребителя – это его приверженность, возврат к покупке товаров той же марки, бренда, в пользу которых он делал выбор, по каким-либо причинам, некоторое число раз. Высокая конкуренция заставляет организации вкладывать всё больше средств в лояльность потребителей. Несмотря на это, контент-маркетинг остаётся одним из самых финансово не затратных инструментов для получения верной бренду аудитории.

Для достижения лояльности бренду у покупателя должны сформироваться следующие принципы:

- оказать предпочтение именно данному бренду помимо имеющихся остальных;
- приобретать товары данной марки в дальнейшем;
- быть уверенным в правильности выбора именно этого бренда, сформировать чувство удовлетворенности выбранной маркой;
- нежелание пользоваться товарами (услугами) другой компании при появлении конкурентов [4].

По данным исследовательской компании Edelman на 2019 год предпринимателям в России верят лишь 34% опрошенных (80% - в Китае, 58% - в Бразилии, 44% - в Испании). Медиа в России полностью доверяют

только 26% [5]. В связи с этим ужесточаются требования к контенту. На первое место выходят полезность, достоверность, оригинальность.

В книге «Введение в контент-маркетинг. Теория и практика» приводится простое для понимания определение: «контент-маркетинг – это создание и продвижение контента, который имеет самостоятельную ценность для аудитории» [1]. То есть, контент не должен навязчиво направлять внимание аудитории на бренд или организацию. Сначала польза для человека, только потом выгода от сотрудничества с данной организацией.

Естественность – одна из последних тенденций как в маркетинге, так и в бизнесе в целом. Её можно охарактеризовать следующим образом: упор в современном маркетинге делается на постепенное создание лояльной аудитории, ожидать изменения показателей за короткий период в таком случае не стоит. Отсутствие быстрых результатов – главный минус контент-маркетинга для предпринимателей. Для прироста лояльной аудитории и роста финансовых показателей необходимо время.

Тренд на естественность касается как процесса продвижения контента, так и его содержания.

Современная реклама в социальных сетях интегрируется в контент, что делает её ненавязчивой и легко воспринимаемой. Сам контент в виде текстов, видеороликов, изображений несёт некую пользу для аудитории.

За основу полезного контента берутся распространённые вопросы о товаре. Когда на рынок выводится новый товар, у целевой аудитории возникает неподдельный интерес.

Возникают вопросы о возможностях товара, применении, уникальности. По-настоящему полезным контент становится тогда, когда он отвечает на вопросы потребителей и помогает решить проблему. Для того чтобы понятно представить определённый материал, нет необходимости его упрощать; следует из него удалить все необязательные детали, подробности, которые могут быть додуманы или изложены другим способом.

Если форма более проста, чем содержание, тогда заложенная в ней информация не достигает своей цели. Схематично простые материалы вызывают раздражение читателей [6].

Призывы к действию в контент-маркетинге носят скрытый характер. Заинтересованная аудитория естественным образом становится лояльной по отношению к бренду, а бренд становится узнаваемым.

В этой ситуации человек считает, что он лично, без стороннего давления, принимает решение о покупке.

Список литературы:

1. Коноплицкий С. Введение в контент-маркетинг. Теория и практика [Электронный ресурс]: учебник. Электрон. текстовые данные. М.: Ridero, 2017. – 60 с. URL: <http://www.iprbookshop.ru/21892>. ЭБС «IPRbooks».
2. Павленко Т.С. Понятие «Контент»: типология, виды и технология получения дидактического контента в образовательном процессе // Известия ВГПУ. 2017. №10 (123). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-kontent-tipologiya-vidy-i-tehnologiya-polucheniya-didakticheskogo-kontenta-v-obrazovatelnom-protseesse> (дата обращения: 09.10.2020).
3. Папикян М.А. Лояльность и удовлетворенность клиентов // Economics. 2019. №1 (39). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/loyalnost-i-udovletvorennost-klientov> (дата обращения: 14.10.2020).
4. Ползикова Н.С. Лояльность потребителей компании: основные понятия, методология, способы формирования лояльности // Экономика и бизнес: теория и практика. 2017. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/loyalnost-potrebiteley-kompanii-osnovnye-ponyatiya-metodologiya-sposoby-formirovaniya-loyalnosti> (дата обращения: 14.10.2020).
5. Россия заняла последнее место рейтинга доверия к общественным институтам. URL: <https://www.rbc.ru/society/22/01/2019/5c4632139a7947d392889cfd> (дата обращения: 14.10.2020).
6. Шевченко Виктория Эдуардовна Эффективность восприятия медиаинформации: визуализация контента // Информационная безопасность регионов. 2013. №2 (13). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/effektivnost-vospriyatiya-mediainformatsii-vizualizatsiya-kontenta> (дата обращения: 16.10.2020).

СЕКЦИЯ 4.

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

ОСВОБОЖДЕНИЕ ОТ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Бабаев Матвей Сергеевич

студент,

*НОЧУВО Московский финансово-промышленный университет «Синергия»,
РФ, г. Благовещенск*

Под термином «освобождение от уголовной ответственности» понимается отказ органов государственной власти, уполномоченных осуществлять уголовное преследование, от дальнейшего производства по уголовному делу, несмотря на то, что имеются достаточные основания доказательства для признания лица, привлеченного к уголовной ответственности, виновным в инкриминируемом ему деянии. Уголовное дело и уголовное преследование обвиняемого при этом прекращается. Рассматриваемая уголовно-правовая мера может быть применена на любой стадии уголовного процесса до вынесения приговора.

Возможность освобождения от уголовной ответственности законодателем является прямым следствием принципов справедливости (ст. 6 УК РФ) и гуманизма (ст. 7 УК РФ) и предусмотрена законодателем для того, чтобы лица, привлеченные к уголовной ответственности по определенным составам, признавшие свою вину и загладившие причиненный преступлением вред, имели возможность избежать негативных последствий судимости, поскольку по совокупности факторов, которые будут рассмотрены ниже, предполагается, что они перестали быть общественно опасными.

В действующем Уголовном Кодексе законодатель предусмотрел ряд оснований освобождения от уголовной ответственности (ст.ст. 75, 76, 76.1, 76.2, 78, 84, 90 УК РФ).

Часть первая ст. 75 УК РФ в качестве основания освобождения от уголовной ответственности предусматривает норму, которая имеет по своей сути

поощрительную природу. Так лицо в первые совершившее преступление небольшой или средней тяжести, явившееся добровольно с повинной, способствовавшее раскрытию и расследованию преступления, возместившее причиненный ущерб или иным способом полностью загладившее вред, причиненный преступлением, может быть освобождено от уголовной ответственности.

Часть вторая статьи закрепляет норму, имеющую не поощрительную, а компромиссную природу [5]. В случаях, специально предусмотренных примечаниями к ряду статей Особенной части УК РФ (ст.ст. 126, 127.1, 204, 205, 205.1, 206, 210, 222, 228, 275, 282.1, 282.2, 291, 307, 337, 338 УК РФ) лицо освобождается от уголовной ответственности по правилам, установленным такими примечаниями. В указанном случае не требуется выполнение общих условий, предусмотренных частью первой рассматриваемой статьи. Таким образом, законодателем предусмотрена возможность освобождения от уголовной ответственности лиц, совершивших тяжкие и особо тяжкие преступления, лиц ранее судимых при выполнении ими условий связанных с отказом от продолжения преступной деятельности, способствованию органам власти в пресечении либо раскрытии более тяжких преступлений, в чем и заключается компромиссный характер указанной нормы.

Далее, законодатель предусмотрел возможность освобождения от уголовной ответственности лиц, впервые совершивших преступления, относящиеся к категории небольшой и средней тяжести, в случае примирения с потерпевшей стороной и компенсации вреда, причиненного преступлением (ст. 76 УК РФ). При этом размер, степень и порядок заглаживания причиненного вреда определяются потерпевшим. Рассматриваемая конструкция применима исключительно к уголовным делам, где есть потерпевший. Кроме того, прекращение уголовного дела по рассматриваемым основаниям возможно исключительно с согласия потерпевшей стороны.

Основания освобождения от уголовной ответственности, отраженные в ст. 76.1 УК РФ, сформулированы своеобразно. В отличие от других видов

освобождения, установленных Общей частью уголовного законодательства, применительно к нему указываются не типовые или родовые признаки преступлений, при совершении которых оно возможно, а конкретные составы, предусмотренные Особенной частью УК РФ. Получается, что освобождение от уголовной ответственности в связи с возмещением ущерба на самом деле не настолько общий вид, как остальные [1].

Часть 1 рассматриваемой статьи применяется исключительно к статьями 198 - 199.1, 199.3, 199.4 УК РФ, то есть к преступлениям, связанным с неуплатой налогов, сборов, страховых взносов в государственный бюджет и государственные внебюджетные фонды. Однако, каждая из этих статей содержит примечание, содержащее условия освобождения от уголовной ответственности. Таким образом, рассмотренные основания следует признать специальным видом освобождения от уголовной ответственности в связи с деятельным раскаянием. Они могут быть применены в отношении лиц, ранее не совершавших преступления, упомянутых выше составов, и возместивших ущерб, причиненный их действиями бюджетной сфере. Ущерб составляют недоимка, начисленные пени и штрафы.

Часть 2 рассматриваемой статьи предусматривает возможность освобождения от уголовной ответственности лица, впервые совершившего преступление из установленного списка (ст.ст. 171 ч. 1, 171.1, ч. 1, 172 ч. 1, 176 ч. 2, 177, 180 ч.ч. 1 и 2, 184 ч. 3 и 4, 185 ч. 1, 185.1, 185.2 ч. 2, 185 ч. 3, 185 ч. 4, 193, 194 ч. 1, 195-197, 199.2 УК РФ) при условии возмещения ущерба и перечисления в бюджет двукратной суммы причиненного ущерба. Законодатель предусмотрел и альтернативные формы расчета ущерба (как эквивалент полученной в результате преступления прибыли, понесенных убытков и иные).

Судебный штраф – денежное взыскание в пользу федерального бюджета, которое налагается на лицо, освобожденное от уголовной ответственности по основаниям, предусмотренным ст. 76.2 УК РФ. Указанная уголовно-правовая мера может быть применена исключительно к лицу, впервые совершившему преступление, относящееся к категориям небольшой и средней

тяжести, при условии полного возмещения ущерба, причиненного потерпевшему или реализации иной формы заглаживания вреда, причиненного преступлением. Возражения потерпевшего против прекращения дела по рассматриваемому основанию правового значения не имеют, поскольку прекращение уголовного дела – исключительное право суда. По указанной причине некоторые авторы высказывают мнение о том, что одним из существенных недостатков применения указанной конструкции является невозможность в полной мере обеспечить в ней защиту, закрепленных ч. 1 ст. 46, ст. 52. Конституции РФ права на судебную защиту и доступ к правосудию [2]. Неуплата судебного штрафа в установленные судом сроки влечет его отмену и привлечение к уголовной ответственности на общих основаниях.

В качестве одной из разновидностей оснований прекращения уголовного преследования и освобождения от уголовной ответственности действующим законодательством (ст. 78 УК РФ) рассмотрено истечения сроков давности привлечения к уголовной ответственности, которые устанавливаются дифференцировано в зависимости от тяжести совершенного преступления.

В доктрине уголовного права до настоящего момента нет однозначного решения для вопроса об основания существования института давности [6]. Согласно первой позиции по истечении установленного законом срока утрачивается общественная опасность совершенного преступления. В основе другой позиции положено предположение о нецелесообразности применения к виновному лицу уголовной ответственности по истечению установленных сроков давности, поскольку в этом случае исполнение наказания не может служить целям общего или специального предупреждения.

Течение сроков давности приостанавливается, если виновный уклоняется от следствия или суда и возобновляется с момента задержания или его явки с повинной, если виновный уклоняется от оплаты судебного штрафа..

Законодатель, выделил в особую категорию преступления, направленные против общественной безопасности, связанные с террористической

деятельностью. Сроки давности не применяются к лицам, совершившим преступления, предусмотренные ст.ст. 205, 205.1, 205.2, 205.3, 205.4, 205.5, 206 чч. 3 и 4, 211 ч. 4, 353, 356, 357, 358, а также совершенные с осуществлением террористической деятельностью преступления, предусмотренные ст.ст. 277, 278, 279 и 360 УК РФ.

Обобщая изложенное, можно сделать вывод о том, что институт освобождения от уголовной ответственности в общем смысле представляет собой прощение раскаявшегося и осознавшего вину преступника, загладившего вред, причиненный преступлением, тем самым переставшего быть общественно опасным. Лицо, в отношении которого был применен институт освобождения от уголовной ответственности, считается не судимым (но при этом виновным в совершении преступления). Так как данная процедура представляет собой акт гуманизма, милосердия со стороны органов власти по отношению к лицу, совершившему преступление, она налагает ряд ограничений как лицо, совершившее преступление, так и на характеристики совершенного им деяния. В общем случае освобождение от уголовной ответственности применимо только для лиц, впервые совершивших преступления небольшой и средней тяжести. Под термином «впервые» подразумевается, что лицо ранее не судимо, либо имевшаяся ранее судимость погашена.

Исключением из данного правила являются преступления, предусмотренные соответствующими статьями Especially части УК РФ, преступления перечисленные в ст. 76.1 УК РФ, освобождение от уголовной ответственности в связи с истечением сроков давности (при этом сроки давности дифференцированы в зависимости от тяжести совершенного преступления). В указанных случаях ограничения, связанные с тяжестью преступления и личностью лица, его совершившего, не учитываются (за исключением случаев особо оговоренных законом).

Список литературы:

1. Благов Е.В. Освобождение от уголовной ответственности в связи с возмещением ущерба.- [Электронный ресурс] - Режим доступа. -URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osvobozhdenie-ot-ugolovnoy-otvetstvennosti-v-svyazi-s-vozmesceniem-uscherba/viewer> (дата обращения: 17.10.20).
2. Кувалдина Ю.В. Обеспечение конституционных прав потерпевшего в процедуре прекращения уголовного дела с назначением судебного штрафа.- [Электронный ресурс] - Режим доступа. -URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/obespechenie-konstitutsionnyh-prav-poterpevshego-v-protsedure-prekrascheniya-ugolovnogo-dela-s-naznacheniem-sudebnogo-shtrafa/viewer> (дата обращения: 20.10.20).
3. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 25.02.2016) [Электронный источник] URL: <http://www.consultant.ru/popular/upkrf/>.
4. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 30.12.2015) [Электронный источник] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/.
5. Фильченко А.П. Деятельное раскаяние: проблемы конструирования ст. 75 УК РФ.- [Электронный ресурс] - Режим доступа. -URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/deyatelnoe-raskayanie-problemy-konstruirovaniya-st-75-uk-rf/viewer> (дата обращения: 17.10.20).
6. Черненко Т.Г. Некоторые вопросы освобождения от уголовной ответственности в связи с истечением сроков давности.- [Электронный ресурс] - Режим доступа. -URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/obespechenie-konstitutsionnyh-prav-poterpevshego-v-protsedure-prekrascheniya-ugolovnogo-dela-s-naznacheniem-sudebnogo-shtrafa/viewer> (дата обращения: 20.10.20).
7. Чучаев, А.И. Уголовное право Российской Федерации. Общая и особенная части: Учебник / Под ред. проф. А.И. Чучаева. — М.: Контракт: ИНФРА-М, 2017. — 704 с.

АРЕНДА ОБЪЕКТОВ НЕЗАВЕРШЕННОГО СТРОИТЕЛЬСТВА

Булкин Андрей Юрьевич

магистрант,

Федеральное государственное бюджетное

образовательное учреждение высшего образования

Саратовская государственная юридическая академия,

РФ, г. Саратов

Малькевич Мария Сергеевна

научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение

высшего образования Саратовская государственная юридическая академия,

РФ, г. Саратов

Один из часто обсуждаемый вопросов в литературе – аренда объектов незавершенного строительства.

Положения Гражданского кодекса РФ [1], регулирующие статус объекта незавершенного строительства, не запрещают передавать его в аренду. При этом доподлинно неизвестно, допускается ли аренда объекта незавершенного строительства, поскольку прямого указания законодатель на этот счет не дает. Отсутствие специальных правил свидетельствует о том, что должны применяться общие положения Гражданского кодекса РФ об аренде.

Как и по многим другим вопросам, судебная практика по вопросу о возможности аренды объектов незавершенного строительства двойственна. Согласно одному подходу судов РФ, признана незаконность аренды объектов незавершенного строительства. Так, в одном из судебных актов сделан вывод о том, что аренда незаконна, поскольку незавершенный строительством объект может быть использован только с целью окончания строительства (Постановление ФАС Северо-Западного округа от 17 июля 2006 г. № А56-49787/04).

Помимо этого, суды нередко указывают на то, что объект незавершенного строительства подлежит изменению на протяжении всего срока строительства и объективно невозможно достоверно, полно и точно определить объект аренды, его основные характеристики. При этом необходимо помнить, что

предмет в договоре аренды является существенным условием. Кроме того, немаловажным условием договора аренды является цель использования объекта аренды. Исходя из этого, возникает вопрос, какая цель использования объекта незавершенного строительства может быть, кроме как «окончание строительства объекта»?

Однако существует другой подход судов РФ, согласно которому объект незавершенного строительства, право собственности на который зарегистрировано в установленном законодательством РФ порядке, может быть сдан в аренду.

Суды говорят о том, что объектом аренды в договоре аренды является помещение указанной площади, расположенное на указанном этаже в здании, которое на момент заключения договора не сдано в установленном порядке в эксплуатацию, не выдано разрешение на ввод его в эксплуатацию (Решение Арбитражного суда Новгородской области от 22.11.2011 г. по делу № А44-5669/2012). Указанное отнюдь не свидетельствует о том, что предмет договора не согласован. Суд также исходит из того, что если право собственности на объект было зарегистрировано, то в ст. 650 ГК РФ нет ограничений возможности сдачи в аренду объектов незавершенного строительства. То есть если объект незавершенного строительства, который передан в аренду, в результате строительства изменяется, то договор аренды данного объекта или помещения в нем может быть признан незаключенным.

Рассматривая вопрос о возможности заключения договора аренды объекта незавершенного строительства, необходимо отметить следующее важное обстоятельство. Зачастую строительство крупных коммерческих объектов происходит с привлечением стороннего капитала, инвестиций.

При этом не всегда таких средств достаточно для завершения строительства и отделочных работ в полном объеме.

И здесь на помощь собственнику приходят денежные средства арендатора. Другая ситуация – строится крупный бизнес-центр, торговый центр и т.п.

строительство подходит к завершению и у собственника готово определенное количество помещений под сдачу в аренду.

Однако место новое, рынку потребителей не известно.

Начинать поиск арендаторов и процедуру согласования, подписания и регистрации договоров аренды после полного завершения строительства нецелесообразно. На все эти действия уходят месяцы, которые для арендодателя фактически являются простоем.

Поэтому наиболее целесообразным является поиск арендаторов и заключение соответствующих договоров на этапе строительства.

К тому же, в этом случае можно сразу оговорить конкретные отделочные работы (покраска стен в корпоративные цвета арендатора, фотообои вместо обычных обоев, определенный цвет оконных рам и т.д.), что приведет к существенной экономии времени и денежных средств обеих сторон.

Как отмечает З.К. Кондратенко, в рассматриваемом договоре необходимо указать собственника передаваемых в аренду помещений, а также реквизиты свидетельства о праве собственности, указывающего на принадлежность нежилого помещения. При отсутствии этих данных, как показывает практика, договор аренды может быть признан незаключенным.

В некоторых случаях существует необходимость заключить договор аренды в отношении недвижимого имущества, которое будет создано в будущем. Поэтому стороны заключают либо краткосрочный договор аренды помещения в объекте незавершенного строительства, либо предварительный договор аренды объекта недвижимого имущества [2, С. 31-32].

Поэтому, говоря о рассматриваемом виде правоотношений арендодателя и арендатора, следует отметить, что наиболее приемлемым будет не договор аренды объекта незавершенного строительства (поскольку конструкция все же является неустойчивой в российской судебной практике), а договор аренды будущей недвижимости (по аналогии со ст. 455 ГК РФ). В этом случае абсолютно не требуется регистрации объекта незавершенного строительства.

Стороны свободны в выражении своей воли.

Как отмечает В.А. Белов [3], и с ним следует согласиться, легализация конструкции договора аренды будущей вещи не только является потребностью оборота, но и обусловлена необходимостью более подробного правового регулирования фактически складывающихся отношений между участниками гражданского оборота, которое, как представляется, невозможно охватить одной лишь статьей гражданского законодательства.

Подводя итоги, можно отметить, что существенными условиями рассматриваемого договора являются:

- индивидуализирующие признаки объекта аренды (этаж, адрес, метраж, кадастровый номер);
- технические данные (наличие отопления, вентиляции, электричества).

С учетом современных реалий бизнеса, конструкция договора аренды будущей вещи, будущей недвижимости необходима российскому праву.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26 января 1996 № 14-ФЗ // СЗ РФ. 1996. № 5. Ст. 410.
2. Кондратенко З.К. Проблемы судебной практики, связанные с рассмотрением споров, возникающих по договорам аренды объектов незавершенного строительства // Юрист. 2018. № 3. С. 31-32.
3. Белов В.А. Договор аренды: научно-познавательный очерк. М.: Статут, 2018. 159 с.

АРЕНДНАЯ ПЛАТА В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСА 2020 ГОДА

Булкин Андрей Юрьевич

магистрант,

*Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования*

Саратовская государственная юридическая академия,

РФ, г. Саратов

Малькевич Мария Сергеевна

научный руководитель,

канд. юрид. наук, доцент,

*Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования Саратовская государственная юридическая академия,*

РФ, г. Саратов

Вопросы о своевременном внесении, о возможности снижения, об отсрочке внесения арендной платы являются особо актуальными в период пандемии коронавируса 2020 года.

Для поддержки экономики в условиях пандемии ввели арендные каникулы для некоторых арендаторов. Так, арендодатель обязан отсрочить внесение арендной платы по требованию арендатора. Эта мера поддержки предусмотрена с 1 апреля 2020 года.

При этом предусмотрено, что правоотношения сторон – арендодателя и арендатора – должны подпадать под определенные требования.

Во-первых, договор аренды должен быть заключен до введения в 2020 году в субъекте РФ режима повышенной готовности или чрезвычайной ситуации. Такое положение представляется обоснованным, поскольку иной подход к возможности снижения арендной платы стал бы для арендатора возможностью злоупотребления правом и делал бы арендатора сильной стороной договорных отношений, находящейся в довольно преимущественном положении.

Во-вторых, арендатор должен направить арендодателю обращение с просьбой об отсрочке арендной платы, после чего арендодатель в течение

30 дней обязан заключить дополнительное соглашение об отсрочке уплаты арендной платы за 2020 год.

Кроме того, Правительством РФ установлены условия, при которых арендатор может претендовать на отсрочку арендной платы.

Во-первых, объект аренды – государственная, муниципальная или частная собственность, при этом объектом аренды должно являться помещение, здание, сооружение, которое не является жилым помещением. То есть цель аренды и цель пользования помещением должна соответствовать сфере деятельности арендатора.

Во-вторых, сфера деятельности арендатора (который является юридическим лицом или ИП) должна подпадать под перечень сфер деятельности, указанный в Постановлении Правительства от 03.04.2020 г. № 434 [1], в котором указано 12 таких сфер с уточнениями по кодам ОКВЭД. Такие сферы Правительство РФ признает наиболее пострадавшими от распространения коронавирусной инфекции и введения в связи с этим ограничительных мер.

В-третьих, отсрочка арендной платы за период с начала действия режима повышенной готовности (вводился Указами Президента, а также указами мэров, постановлениями правительств субъектов РФ и т.д.). При этом стороны договора аренды могут согласовать и более раннюю дату (вопрос 3 обзора Президиума Верховного суда от 30.04.2020 г. № 2). Отсрочка предусмотрена в размере половины арендной платы.

В-четвертых, отсрочка не охватывает коммунальные платежи, а также плату за содержание имущества.

Правила о получении отсрочки по арендной плате применяются для договоров аренды части недвижимой вещи (вопрос 6 обзора Президиума Верховного суда от 30.04.2020 г. № 2 [2]).

Верховный суд указал, что для получения отсрочки арендатору не придется доказывать, что объект аренды нельзя использовать по назначению. При этом арендатор, требуя отсрочку, должен действовать добросовестно, иначе льготные

условия можно не получить (вопрос 4 обзора Президиума Верховного суда от 30.04.2020 г. № 2). Это разъяснение высшего судебного органа вполне обосновано, поскольку в большинстве случаев неиспользование объекта аренды прямо очевидно исходя из характера деятельности арендатора и с учетом вводимых в соответствующем субъекте РФ ограничительных мер. Например, магазин обуви не мог осуществлять деятельность по розничной продаже в апреле 2020 года. Следовательно, помещение, в котором ранее осуществлялась такая продажа, использовать не представлялось возможным.

Арендодатель при этом может проинформировать арендатора об отсрочке, если тот имеет на нее право. Отсрочка будет считаться предоставленной с даты введения режима повышенной готовности до 1 октября 2020 года в трех случаях, даже если дополнительное соглашение не заключено.

Во-первых, арендодатель необоснованно уклонялся от заключения соглашения об отсрочке.

Во-вторых, арендодатель дал своим поведением понять, что отсрочка будет предоставлена.

В-третьих, арендодатель не возражал против выплаты арендатором арендной платы на условиях отсрочки.

Правительство РФ также рекомендовало снизить арендную плату в связи с фактическим неосуществлением арендаторами своих видов деятельности, а также с учетом нерабочих дней, установленных соответствующими указами Президента РФ.

Органам власти Правительство РФ рекомендовало установить меры поддержки для арендодателей по налогу на имущество организаций, налогу на имущество физических лиц, земельному налогу, арендной плате за землю. Меры поддержки при этом должны охватывать период отсрочки платежей по аренде.

Если арендодатель откажется заключить соглашение об уменьшении арендной платы, арендатор может воспользоваться двумя способами.

Во-первых, подать иск о понуждении арендодателя заключить дополнительное соглашение с условием об уменьшении арендной платы.

Если арендатор выиграет спор, то арендная плата также снизится с даты, с которой арендатор не может использовать имущество, а не с даты вступления решения в силу.

Во-вторых, арендатор может приостановить платежи по договору и предложить арендодателю взыскивать долг по арендной плате в суде. Если арендодатель предъявит иск, арендатор сможет сослаться, что арендодатель необоснованно уклонялся от заключения дополнительного соглашения об уменьшении арендной платы. В этом случае суд взыщет с арендатора плату за пользование имуществом в меньшем размере. Сумму арендных платежей суд определит с учетом размера, на который стороны обычно снижают цену договора в аналогичной ситуации (ответ на вопрос 5 обзора Президиума Верховного суда от 30.04.2020 № 2).

Оформлять заключение торгово-промышленной палаты о том, что наступило обстоятельство непреодолимой силы, не нужно (письмо ТПП от 07.04.2020 г. № Пр/0349 [3]). К тому же, ФАС разъяснила, что заключение дополнительных соглашений согласовывать не нужно (разъяснение ФАС от 17.04.2020 г.).

Таким образом, установлены максимально упрощенные требования и условия для того чтобы стороны арендных правоотношений могли «пережить» кризисную ситуацию, связанную с пандемией коронавирусной инфекции. Все возможные формальности устранены, требуется лишь дополнительное соглашение к договору аренды, отражающие конкретные условия отсрочки.

Что касается арендных правоотношений, где обе стороны коммерческие организации, в этом случае ситуация сложнее. Договоренности достигаются далеко не во всех случаях. Каждая из сторон находится в положении, при котором возможны потери. Арендатор, утративший возможность полноценно осуществлять свою деятельность, пытается добиться снижения арендной платы или отсрочки. Арендодатель, понимая, что арендатор по тем или иным причинам привязан к месту аренды, не соглашается на отсрочку или снижение. В итоге арендатор находится в критическом материальном положении,

арендодатель во многих случаях лишается оплаты совсем и вынужден обращаться в судебные органы, что несет в себе временные и материальные потери и не дает гарантию реального получения долга.

Итак, арендная плата – важное существенное условия любого вида договора аренды. При этом в условиях сегодняшнего времени это существенное условие подлежит пересмотру.

Список литературы:

1. Постановление Правительства РФ от 03.04.2020 г. № 434 «Об утверждении перечня отраслей российской экономики, в наибольшей степени пострадавших в условиях ухудшения ситуации в результате распространения новой коронавирусной инфекции» // Собрание законодательства РФ. 2020. № 15 (часть IV). Ст. 2288.
2. Обзор по отдельным вопросам судебной практики, связанным с применением законодательства и мер по противодействию распространению на территории Российской Федерации новой коронавирусной инфекции (COVID-19) № 2 (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 30.04.2020) // Бюллетень Верховного Суда РФ. № 6. 2020.
3. Письмо ТПП РФ от 07.04.2020 г. № Пр/0349 «Об оформлении заключений об обстоятельствах непреодолимой силы (форс-мажора) в отношении обязательств по уплате арендных платежей за пользование помещениями в объектах недвижимости коммерческого назначения в связи с распространением коронавирусной инфекции (COVID-19)» // Официальные документы. № 17. 2020.

ВОЗОБНОВЛЕНИЕ УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА ВВИДУ НОВЫХ ИЛИ ВНОВЬ ОТКРЫВШИХСЯ ОБСТОЯТЕЛЬСТВ

Жарикова Оксана Андреевна

магистрант

Всероссийский государственный университет юстиции

(РПА Минюста России),

РФ, г. Москва

Кучин Валерий Владимирович

научный руководитель,

доцент кафедры, канд. юрид. наук, доцент,

Всероссийский государственный университет юстиции

(РПА Минюста России),

РФ, г. Москва

В аспекте усиления результативности уголовно-процессуальной деятельности, актуальным является оценка правовой регламентации стадии производства по новым либо вновь открывшимся обстоятельствам.

Институт возобновления производства ввиду новых или вновь открывшихся обстоятельств в уголовном судопроизводстве используется как дополнительный инструмент для обеспечения правосудности решений судов, которые вступили в законную силу. В силу своего содержания данный уголовно-процессуальный инструмент применяется в тех ситуациях, при которых не могут быть использованы, либо уже были использованы все остальные инструменты уголовной-процессуальной защиты. Посредством института возобновления уголовного судопроизводства ввиду новых или вновь открывшихся обстоятельств гарантируется справедливость решений, вынесенных судом как условие судебной защиты прав человека, а также стабилизации равновесия справедливости актов судов.

В качестве цели анализируемой стадии уголовного судопроизводства выступает выявление наличия либо отсутствия таких обстоятельств, относительно которых суду было неизвестно при разрешении уголовного дела и вынесении постановления либо приговора суда.

Под новыми обстоятельствами следует понимать такие обстоятельства, которые суду не были известны при вынесении им решения и посредством которых исключается преступность и наказуемость содеянного уголовного деяния либо посредством которых подтверждается вовремя рассмотрения дела, либо после вынесения решения судом наличие новых общественно опасных последствий содеянного, выступающих в качестве основания для предъявления виновному лицу обвинения в наиболее тяжком преступном деянии [4].

Ст. 413 УПК РФ предусматривает основания для возобновления производства по делу вследствие новых либо вновь открывшихся обстоятельств. В отличие от новых обстоятельств, перечень вновь открывшихся обстоятельств является закрытым.

Вновь открывшиеся обстоятельства связаны с вступившим в силу судебным приговором: в отношении свидетеля, потерпевшего, которыми была дана заведомо ложная информация; в отношении эксперта, которым было предоставлено заведомо ложное экспертное заключение; в отношении переводчика, который был признан виновным в заведомо неверном переводе; в отношении совершивших подлог вещественных доказательств, протоколов следственных и судебных действий и прочих документов субъектов; в отношении дознавателя, следователя, прокурора, которыми были совершены преступные действия [2].

Во всех ситуациях в качестве обязательного условия признания вновь открывшихся обстоятельств выступает то, что совершение указанными выше лицами преступных действий, которые установлены вступившим в силу судебным приговором, повлекли вынесение незаконного, безосновательного либо несправедливого судебного приговора (определения, постановления). В том случае, когда вступившим в силу судебным приговором установлены преступные действия, совершенные судьей при рассмотрении этого уголовного дела, то данное обстоятельство выступает в качестве вновь открывшегося без дополнительных условий.

Стадия возобновления уголовного судопроизводства ввиду новых или вновь открывшихся обстоятельств включает досудебный этап (состоящий в определении оснований, которые необходимы в целях дальнейшего возобновления производства по делу), и судебный этап (предусматривающий разрешение соответственным судом вопроса относительно возобновления производства по делу для последующего пересмотра, вынесенного по нему и вступившего в силу постановления суда).

Эта специфика анализируемой стадии уголовного процесса определяется новизной обстоятельств, предопределяющих необходимость пересмотра вступившего в силу акта суда. Данное обстоятельство должно быть процессуально установлено либо, как минимум, констатировано, если новое либо вновь открывшееся обстоятельство установления не требует.

Кроме того, суду нужен так называемый импульс для пересмотра уголовного дела, в качестве которого выступает обращение со стороны прокурора в форме заключения, нуждающееся в обоснованности предварительно собранных сведений. В указанной особенности существует отдельное исключение, которое состоит в том, что это не имеет распространения на ситуации, касающиеся возникновения новых обстоятельств, указанных в п. 1 и 2 ч. 4 ст. 413 УПК РФ. Если новым обстоятельством являются решения Конституционного Суда РФ либо ЕСПЧ, необходимость их исследования либо заключения прокурора, который инициирует судебную деятельность, не требуется. Председателем Верховного Суда РФ самостоятельно вносится в Президиум представление относительно возобновления производства по уголовному делу, которого оно касается.

По причине своей исключительности данный вид пересмотра решений судов допускается с ограничениями, которые, как правило, касаются:

- перечня субъектов, которые уполномочены возбуждать вопрос относительно возобновления производства;
- оснований, по которым данное возобновление производства возможно;
- сроков возобновления в отношении ряда решений суда;
- судебных инстанций, которые уполномочены производить пересмотр [3].

Из содержания вновь открывшихся и новых обстоятельств следует вывод, что в отдельной ситуации может быть поворот к худшему, который допускается в границах сроков давности привлечения лица к уголовной ответственности и не позже одного года со дня открытия новых либо вновь открывшихся обстоятельств (ч. 3 ст. 414 УПК РФ) [1].

Относительно вновь открывшихся обстоятельств - это день вступления в силу судебного приговора, определения либо постановления, которым устанавливается данное обстоятельство, при возникновении новых общественно опасных последствий - день подписания заключения прокурором.

Пересмотр обвинительного приговора суда вследствие новых либо вновь открывшихся обстоятельств в пользу осужденного лица сроками не ограничивается (ч. 1 ст. 414 УПК РФ).

Таким образом, при помощи возобновления производства по уголовному делу ввиду новых либо вновь открывшихся обстоятельств обеспечивается не восполнение изъянов обвинительной и судебной деятельности, а возможность исследования фактических обстоятельств, которые по причине субъективных либо причин прежде не являлись предметом исследования по уголовному делу.

Список литературы:

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ(ред. от 15.10.2020)// СПС Консультант Плюс.
2. Валеев А.Т. Институт пересмотра судебных решений по уголовным делам ввиду новых и вновь открывшихся обстоятельств: учебное пособие/ Валеев А.Т., Софийчук Н.В. Саратов: Вузовское образование, 2017. 170 с.
3. Исмагилова Л.И., Сафаров В.Р. Новые или вновь открывшиеся обстоятельства в уголовном процессе как экстраординарная стадия уголовного судопроизводства // В сборнике: Традиционная и инновационная наука: история, современное состояние, перспективы. сборник статей Международной научно-практической конференции: в 5 ч. 2018. С. 115-117.
4. Кальницкий В.В., Куряхова Т.В. Возвращение уголовного дела прокурору судом первой инстанции ввиду новых или вновь открывшихся обстоятельств // Российская юстиция. 2019. № 12. С. 41-44.

ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ, ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ И ТАКТИЧЕСКИЕ ФОРМЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ СЛЕДОВАТЕЛЯ И ОРГАНОВ, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИХ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Магомедов Руслан Габидуллаевич

магистрант,

Всероссийский государственный университет юстиции,

РФ, г. Москва

Кособродов Владимир Михайлович

научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,

Всероссийский государственный университет юстиции,

РФ, г. Москва

Аннотация. Статья посвящена исследованию специфики взаимодействия следователя и органов, осуществляющих оперативно-розыскных мероприятий по делам о терроризме и экстремизме. Известно, что эффективность расследования преступлений террористической направленности во многом зависит от слаженной совместной работы следственных и оперативных органов.

Ключевые слова: терроризм, экстремизм, следователь, оперативно-розыскная деятельность, эффективность, согласованные действия, предварительное расследование, предотвращение, расследование, тактика, взаимодействие, выявление, место происшествия, план поручения, подготовка, информация, доказательства, разграничение, ответственность, координация, разобщенность, сопровождение, оперативные группы, полномочия, проверка, дознание, целесообразное сочетание.

Введение

Сегодня каждое шестое преступление, против общественного порядка остается нераскрытым, основной причиной можно считать разобщенность действий органов предварительного следствия и дознания, а также непродуктивными формами взаимодействия, недостаточной профессиональной

подготовкой, а в ряде случаев и притуплением чувства ответственности за порученное дело у следователей и сотрудников органов дознания, недостаточной помощью со стороны сотрудников криминальной полиции. Такое положение дел крайне недопустимо и, естественно, является актуальным вопросом в настоящее время. Кроме того, высокий уровень террористической угрозы, высокая степень организованности, вооруженности и профессионализма террористов обуславливают необходимость должной организации оперативно-розыскной деятельности, от которой напрямую зависит эффективность работы правоохранительных органов по расследованию преступлений террористической направленности и установлению лиц, причастных к ним.

Главная задача противодействия экстремистской активности во всех возможных проявлениях заключается в предотвращении всплеска насилия и образования ультраэкстремистских течений, вооруженных формирований, организаций террористического плана.

Оперативно-розыскные мероприятия по выявлению акций террористического характера включают в себя: опрос осведомленных лиц, наведение справок, обследование помещений, зданий, сооружений, участков местности и транспортных средств, отождествление личности, исследование предметов и документов и пр.

Следует иметь в виду, что особым значением в розыске террористов имеет своевременное выявление свидетелей-очевидцев происшествия и других лиц, которые могут сообщить о фактах, предшествовавших стрельбе, взрыву, о характере террористического проявления и заподозренных лицах. Таким образом, сбору и обобщению подлежит достаточно большое количество информации о движениях экстремистской направленности: цели и задачи организации, выраженные в их программных документах, в распространяемой печатной продукции; предлагаемые для их достижения методы; организационное устройство, степень организационной оформленности объединения, в том числе система связи между членами организации; социально-психологическая характеристика лидеров и членов организации; наличие

военизированных формирований и оружия; источник финансовых поступлений; контакты с другими организациями; популяризация среди определенных масс населения, в том числе слоев, способных к их поддержке.

При взаимодействии следователя с органами, осуществляющих оперативно-розыскную деятельность при проведении предварительного расследования преступлений террористической направленности выделяются следующие формы:

1. процессуальные - выполняемые по поручению следователя оперативно-розыскные мероприятия, следственные и процессуальные действия, оказание помощи следователю в проведении следственных действий, оперативное сопровождение расследования уголовного дела (ч. 7. ст. 164 УПК РФ);

2. непроцессуальные - это совместное планирование, выдвижение и проверка следственных и розыскных версий, взаимная информация о полученных результатах оперативно-розыскных мероприятий и следственных действий, образование следственно – оперативных групп.

В ст. 13 Закона «Об оперативно-розыскной деятельности» перечислены органы исполнительной власти, наделенные полномочиями по производству оперативно-розыскных мероприятий. Помимо оперативных подразделений органов внутренних дел к органам дознания относятся также: оперативные подразделения органов ФСБ, федеральных органов государственной охраны, таможенных органов РФ, оперативные подразделения Службы внешней разведки РФ и некоторых других государственных органов. Соответственно, взаимодействие следователя и оперативно-розыскных аппаратов представляет собой основанную на законе, согласованную по цели, месту и времени деятельность независимых друг от друга в административном отношении органов, которая выражается в наиболее целесообразном сочетании присущих этим органам возможностей для достижения целей расследования преступлений. Согласование взаимодействия должно быть подтверждено положениями ведомственных нормативных актов.

Законодательство РФ устанавливает полномочия следователя и его самостоятельность в вопросах организации хода расследования и использования возможностей органов дознания. Здесь необходимо понимать, что от формы взаимодействия зависит объем полномочий участников взаимодействия. Так, следователь обязан знать весь объем работы, направления расследования в целом и свои конкретные функциональные обязанности. В соответствии с этим составляются индивидуальные планы по распределению обязанностей, учитывая характер следственных действий и места совершения преступлений.

В этих планах должна быть предусмотрена вся работа следователя, и ее координация как с другими следователями, так и с оперативными работниками. План должен соответствовать единой стратегической линии использования доказательств. В своей линии доказательств следователь должен учитывать как свои версии, так и частные версии других ведомств. Все версии должны быть приняты для проверки. Сами же следственные действия начинаются с предварительного расследования, а в случае необходимости проводятся розыскные действия с выемкой доказательств. Если производство следственных действий предусматривает дознание в другом районе или городе, то такие действия, согласно ст.152 ч.1 УПК, должны быть выполнены в течении 10 суток. В соответствии с общим планом следственных действий следователь составляет поручения, в которых следователь кратко излагает обстоятельства совершения преступления, а также время, место, способ и характер преступления. Это и будет исходной информацией для исполнителя органа, осуществляющего оперативно-розыскную деятельность. Дальнейшее взаимодействие может выражаться следующими формами:

- совместная работа в составе следственно–оперативной группы;
- совместное планирование расследования и оперативно-розыскных мероприятий по уголовному делу;
- взаимный обмен информацией между следователем и сотрудниками оперативно–розыскных подразделений;

- обеспечение постоянного оперативного сопровождения хода расследования;
- использование результатов оперативно–розыскной деятельности в доказывании и процессе решения иных задач расследования;
- дача следователем поручений и их исполнение органом дознания;
- привлечение сотрудников оперативно–розыскных подразделений к участию в отдельных следственных действиях.

Особое место занимают органы дознания. Их участие в расследовании преступлений экстремистских групп совместно с работой следственных органов приводит плодотворных и действенным результатам. В том случае, если следователь поручает выполнить какие-либо следственные действия, например, органу дознания, то последний получает статус надлежащего субъекта и соответствующие полномочия следственных органов. В поручении следователя четко указывается, какие именно следственные действия поручается провести.

Тактика взаимодействия следователя с оперативно-розыскными органами предполагает, прежде всего, создание условий для активного выявления признаков преступлений, организации следственно-оперативных групп на местах происшествия. В рамках мероприятий по установлению лиц, причастных к террористической и экстремистской деятельности начинается с уведомления следователя по факту совершения преступления, после чего следователи составляет поручения о производстве розыскных и оперативно-розыскных мероприятий, направленных на розыск лица, совершившего преступление (ст. 38 УПК РФ). А орган дознания в соответствии со ст. 157 УПК РФ возбуждает уголовное дело. При этом органам дознания запрещено совершать действия, связанные с принятием решения по направлению проведения следствия. А иногда допрос обвиняемого, очная ставка, опознание, осмотр места происшествия, следственный эксперимент; допрос подозреваемого можно остается исключительно прерогативой следователя. К исключительной компетенции следователя можно также отнести избрание

меры пресечения, предъявление обвинения, прекращение производства по делу, приостановление, выделение и соединение дела. Передача сотрудникам оперативных аппаратов вещественных доказательств и подлинников протоколов следственных действий, за исключением случаев, когда эти доказательства или документы необходимы для выполнения поручения следователя. Таким образом, при непосредственном проведении следственных и процессуальных действий при расследовании преступлений террористической направленности использование результатов оперативно-розыскных мероприятий носит в основном вспомогательный и ориентирующий характер. А органы, ОРД предоставляют всю оперативную информацию согласно постановления руководителя отдела оперативно-розыскной деятельности. Вся полученная информация в дальнейшем будет приобщена к уголовному делу.

В связи с важнейшей организующей ролью следователя на него возлагается вся координация действий, а на органы оперативно-розыскной деятельности - своевременное предоставление всей информации. Поскольку следователь несет организующую роль, он и несет ответственность за расследование преступления. Вместе с тем в некоторых случаях возможно определенное согласование по месту производства тех или иных действия. Например, поручая органу дознания установление лиц, совершивших преступление, следователь не вправе связывать выполнение такого задания с определенным местом его исполнения. В то же время, поручая осмотр места происшествия, следователь вправе конкретно указать место исполнения поручения. Согласованность действий и комплексное использование полученных результатов предполагает постоянный обмен информацией о результатах работы, а также о планируемых мероприятиях.

Данные, полученные оперативно-розыскным путем, позволяют не только своевременно и обоснованно производить следственные действия, но и тщательно подготовиться к ним, обеспечивая осведомленность следователя о ходе расследования преступлений об экстремисткой деятельности. Именно такое

сочетание следственных действий и оперативно-розыскных мероприятий содействует также своевременному пресечению готовящихся преступлений террористической направленности.

Таким образом, основой взаимодействия следователя и органов, осуществляющих оперативно-розыскную деятельность должно быть установленное законом разграничение компетенции взаимодействующих органов при наиболее целесообразном сочетании присущих им средств и методов работы. При этом сокращаются сроки предварительного следствия и повышается качество расследования в целом. Все это в конечном итоге позволяет успешно бороться с организациями, экстремистской направленности. Оперативно-розыскные мероприятия выступают единственным реальным и эффективным инструментом реализации назначения и задач уголовного судопроизводства, своевременного выявления преступлений террористической направленности, установления их субъектов, документирования преступной деятельности, обеспечения раскрытия и расследования преступлений.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 дек. 1993г.: (с учетом поправок, внесенных Законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30 дек. 2008 г. № 6-ФКЗ // Консультант Плюс: комп. справ. правовая система [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru>. - (Дата обращения: 16.09.2020).
2. Уголовный кодекс Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ // Консультант Плюс: комп. справ. правовая система [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru>. - (Дата обращения: 16.09.2020).
3. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: федер. Закон Рос. Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ // Консультант Плюс: комп. справ. правовая система [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru>. - (Дата обращения: 16.09.2020).
4. Борисов С.В. Новеллы уголовного законодательства в сфере противодействия экстремизму [Текст] : критический анализ / С.В. Борисов, А.А. Чугунов // Современное право. - 2019. - № 4.- С.101-105.

5. Быстрыкин А.И. Криминалистика. Техника. Тактика и методика расследования преступлений. 2-е изд., доп.: - СПб.: СПб.: Юридический центр-пресс, 2018.
6. Гнедов Е.В. Противодействие насильственному экстремизму [Текст] / Е.В. Гнедов // Российский следователь. - 2017. - № 10. - С. 34-36.
7. Гриненко А.В. Понятие и классификация преступлений экстремистской направленности [Текст] / А.В. Гриненко // Российская юстиция. - 2016. - № 3. - С. 32-34.
8. Кобзарев Ф.М. Взаимодействие и его место в правоприменительной деятельности основных участников уголовного судопроизводства (вопросы теории и практики) / Ф.М.Кобзарев // «Черные дыры» в российском законодательстве. -2015. -№ 4. -С. 250-258.
9. Оперативно-розыскная деятельность: Учебник. 2-е изд., доп. и перераб. / Под ред. К.К. Горяйнова, Г.К. Сенилова, А.Ю. Шумилова, В.С. Овчинского. — М., 2018.
10. Основы оперативно-розыскной деятельности: Учеб. пособие / Под ред. А.Е. Чечетина. — Барнаул, 2014.
11. Паутова Т.А. Взаимодействие следователей органов внутренних дел с органами дознания при возбуждении и расследовании уголовных дел. Автореф. дис. ... канд. юрид. наук 12.00.09 / Паутова Т.А. -Тюмень, 2017. -20 с.

СУД КАК УЧАСТНИК УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА

Матросова Дарья Романовна

*магистрант,
Всероссийского Университета Юстиции,
РФ, г. Москва*

Пашин Вадим Михайлович

*научный руководитель, д-р юрид. наук,
Всероссийский Университет Юстиции,
РФ, г. Москва*

Введение

В соответствии с ч. 2 ст. 118 Конституции РФ судебная власть осуществляется посредством конституционного, гражданского, административного и уголовного судопроизводства.

В законодательстве РФ судом называется любой суд общей юрисдикции, который рассматривает уголовные дела по существу, и выносящий соответствующие решения, предусмотренные ст. 5 УПК РФ. Особыми полномочиями наделены все суды общей юрисдикции, составляющие судебную систему РФ.

В системе субъектов уголовного судопроизводства суд занимает исключительное положение, поскольку только он является государственным органом, осуществляющим судебную власть. УПК РФ особо подчеркивает, что только суд правомочен признать лицо виновным в совершении преступления и назначить ему наказание (п. 1 ч. 1 ст. 29). Тем самым не только Конституция РФ, но и УПК определяют главенствующее положение суда среди участников уголовного судопроизводства, наделяют его исключительными полномочиями.

Чтобы правильно понять и раскрыть тему данной курсовой работы, необходимо определить круг полномочий суда и показать особенности их реализации на всех этапах уголовного судопроизводства.

Вся деятельность уголовного производства согласно УПК РФ, делится на 2 части: это – судебное производство и досудебное производство. Итак, досудебное производство – охватывает всего 2 стадии уголовного процесса –

предварительное расследование и возбуждение уголовного дела. Государственные органы, которые наделены полномочием осуществлять производство по уголовным делам, это – Начальник следственного отдела, следователь, начальник отдела органа дознания, дознаватель. Наряду с прокурором, все выше перечисленные органы наделены правом, осуществлять функцию обвинения.

В судебном производстве суд также наделен определенным объемом полномочий, среди которых одно из фундаментальных - разрешение уголовного дела по существу. В частности и поэтому роль суда на данном этапе очерчена наиболее ярко.

Суд и его статус

Как известно, определения участников уголовного судопроизводства для характеристики процессуального предназначения недостаточны. Соответственно законодатель разделил всех участников уголовного судопроизводства на разные группы, об этом четко указано в гл. 5 – 8 УПК РФ, наименование этих групп определяет целевую направленность всех участников, а также содержание. 1. Это – Суд, как главный участник уголовного судопроизводства; 2. Это – Участники уголовного судопроизводства со стороны обвинения; 3. Это – участники со стороны защиты; 4. А также – это иные участники уголовного судопроизводства.

Как известно – Суд – это государственный орган, который надел полномочиями, осуществлять правосудие в уголовном судопроизводстве, другими словами занимается, рассмотрением и разрешением уголовных дел по существу.

В соответствии с ч. 2 ст. 118 Конституции РФ, и со ст. 1 ФКЗ «О судебной системе РФ», судебная власть осуществляется посредством судопроизводства, судебная власть самостоятельна.

Важнейшими характеристиками, позволяющими понять место и роль суда в уголовном судопроизводстве являются:

Первое – единственным возможным методом реализации судебной власти при производстве по уголовному делу, является уголовное судопроизводство,

а судья в свою очередь единственный субъект, осуществляющий судебную власть.

Второе – это то, что судопроизводство – деятельность суда, направленная на конкретный единичный правовой спор. Суд посредством судопроизводства на основании права, осуществляет применение правовой нормы к каждому конкретному случаю, так как любой спор требует решения на основании права. Деятельность суда по природе своей – правоприменительная. Суд, в ходе своей деятельности обязан установить основания того или иного спора, найти каждому спору соответствующую правовую норму и принять по итогу верное, законное решение.

В уголовно-процессуальном праве, в УПК РФ, нет прямого упоминания о субъектах права. В статье 5 УПК РФ дается краткое определение участников уголовного судопроизводства, представляя этих участников, как лиц, которые принимают участие в уголовном судопроизводстве. Весь перечень участников перечислен в Раздела 2 Уголовно процессуального кодекса РФ. Этот перечень включает в себя 4 главы, где каждая глава посвящена отдельной группе: суд; участники со стороны обвинения; участники со стороны защиты и иные участники. Уголовному судопроизводству известно достаточно большое количество участников, отличающихся своей ролью в производстве по уголовному делу и своим правовым положением.

Участник уголовного судопроизводства, прежде всего, должен обладать соответствующими признаками:

- 1) В уголовно процессуальном кодексе - является участником уголовного судопроизводства;
- 2) УПК РФ регламентирует процессуальные права и обязанности участника уголовного судопроизводства;
- 3) Лицо, участвующее в уголовном судопроизводстве, должно обладать способностью, осуществлять процессуальные права и обязанности т.е. процессуальной дееспособностью;

4) Возможность этого лица участвующего в судопроизводстве вступать в процессуальные отношения с другими участниками процесса;

Всеми вышеперечисленными признаками в полной мере обладает Суд, это обозначено в 5 Главе УПК РФ.

Судебная власть обеспечена самостоятельностью от других ветвей власти, следовательно, и Судьи, и Суд в целом – независимы. Соответственно независимость суда – обеспечивает беспристрастность суда по отношению к сторонам процесса и разделению процессуальных функций.

Как видно из проведенного исследования категории системы участников уголовного судопроизводства, суду отводится главенствующее место, так как с его помощью осуществляется само правосудие и принимается решение по делу.

Таким образом, действующий УПК РФ содержатся нормы, в которых упоминается о различных участниках уголовного судопроизводства. Среди всех участников главенствующая роль отводится именно суду.

Полномочия суда

В ч. 2 ст. 29 УПК РФ перечислены полномочия суда в ходе досудебного производства. Следует отметить, что законодатель установил исключительную компетенцию суда по этим категориям действий и решений, используя следующую формулировку: «Только суд правомочен...».

Важно отметить, что инициатором реализации полномочий, указанных в п. 2, ст. 29 УПК РФ служит орган предварительного следствия или дознания. А для подачи жалобы на действие (бездействие) и решение прокурора, следователя, органа дознания, начальника органа дознания, начальника подразделения дознания и дознавателя в случаях и порядке, которые предусмотрены ст. 125 УПК РФ, является лицо, чьи права и интересы нарушены.

В судебном разбирательстве на суд возложена обязанность по рассмотрению и разрешению уголовного дела, поэтому он, при осуществлении своих полномочий в досудебном производстве, заинтересован в законном, полном, всестороннем и объективном расследовании.

Обратим внимание, что материалы уголовного дела предоставляются в суд лишь по усмотрению следователя, дознавателя, прокурора. В УПК РФ не закреплено право суда требовать дополнительные материалы. При этом, по итогу рассмотрения, исследовав материалы в полном объеме, судья должен вынести обоснованный акт.

В ч. 2 ст. 29 УПК РФ закреплен, на первый взгляд, исчерпывающий перечень решений, которые только суд вправе принимать на досудебном производстве.

Исходя из выше изложенного, судебный контроль представляет собой многофункциональную деятельность суда, осуществляемую в определенных уголовно-процессуальным законом формах по восстановлению и защите нарушенных прав и свобод человека и гражданина.

Под формами судебного контроля в уголовном судопроизводстве понимаются следующие их составляющие: совокупность прав участников уголовного судопроизводства; многоуровневая система судебных производств, обеспечивающих функционирование механизма судебной защиты граждан при производстве по уголовному делу на основе соблюдения конституционных принципов правосудия.

Заключение

Подводя итоги по изучению работы суда как участника уголовного судопроизводства могу сформулировать определенные выводы. Суд в уголовном судопроизводстве, являющийся государственным органом, занимает главное положение в системе участников уголовного судопроизводства, обусловленное его ролью выполнения правосудия по уголовным делам, осуществляющий при этом функцию разрешения уголовного дела по существу и другие схожие с ней направления судебной деятельности.

Суд как участник уголовного судопроизводства представляет собой систему судов общей юрисдикции. Содержание деятельности суда находит отображение в его полномочиях в уголовном судопроизводстве, которые предстают

достаточно многообразными и составляют содержание основных его функций по разрешению уголовного дела и судебного контроля.

Для решения указанных проблем, в работе были предложены соответствующие изменения, касающиеся не только действующего законодательства, но и организационных вопросов деятельности суда.

ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ОПРЕДЕЛЕНИЯ СУДА В РАМКАХ ГРАЖДАНСКОГО ПРОЦЕССА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Старовойтова Наталия Дмитриевна

магистрант,

*Северо-Западного филиала ФГБОУВО «Российский государственный
университет правосудия»,*

РФ, г. Санкт-Петербург

Аннотация. В данной статье рассматривается вопрос о правовой природе определения суда, как одного из видов актов судов общей юрисдикции, раскрывается понятие термина «определение суда» в науке гражданского процесса, а также анализируются различные точки зрения ученых-процессуалистов относительно данного вопроса. Кроме того, автором выявляются отличительные особенности данного акта, приводится классификация определений суда.

Ключевые слова: судебные акты, определение суда, суд, гражданский процесс.

Определения суда в контексте современного гражданского процессуального права можно рассматривать в двух аспектах:

1. в качестве промежуточного судебного акта, которым сопровождается все процедура рассмотрения и разрешения спора в рамках отправления правосудия;

2. в качестве итогового судебного акта, которым завершается производство по делу в рамках определенной судебной инстанции, либо акта, которым завершается производство по конкретному гражданско-правовому спору.

В рамках доктрины гражданского процессуального права ученые процессуалисты уделяли особое внимание изучению понятия определения суда первой инстанции, оставляя без особого внимания определения судов проверочных инстанций, но, несмотря на это, в настоящее время так и не сложилось единой трактовки данного термина.

С точки зрения А.Ф. Клеймана, С.Н. Абрамова определение суда рассматривается в качестве постановления суда, которое дает ответы относительно частных вопросов, процессуального характера [2, с. 239].

По мнению З.К. Абдулиной определения – это акт правосудия, принимаемый в порядке, установленном процессуальным законом, в отношении вопросов, которые возникают в ходе судебного разбирательства, и не разрешающий спора по существу [1, с. 5].

Ученый процессуалист Д.М. Чечот высказывал мнение о том, что определение суда представляет собой постановление, принимаемое как судьей единолично, так и коллегиально, которым разрешаются вопросы, касающиеся рассмотрения и разрешения гражданско-правового спора по существу, представляющего собой объект процесса [6, с. 240].

Вышеприведенные авторы в своих трудах производят разделение между решением суда и определением суда, однако, не раскрывают сущность рассматриваемого вида судебного акта.

Иные ученые-процессуалисты, раскрывая сущность термина «определение суда», старались отразить его правовую природу и указать ситуации, при которых оно выносится при рассмотрении дела в суде первой инстанции.

Одним из таких ученых является Г.В. Воронков, который в своих трудах указал, что определение суда представляет собой оперативно-процессуальный акт, который принимается судом первой инстанции по вопросам возбуждения, развития и прекращения производства по делу, в связи с исполнением судебного решения и иным процессуальным вопросам, а также по фактам обнаружения недостатков в деятельности организаций либо нарушений закона, допущенных, как гражданами, так и должностными лицами [4, с. 30].

Согласно точке зрения С.Л. Червяковой определение суда надлежит рассматривать в качестве судебного акта суда первой инстанции, который выносится в закреплённом законом порядке и форме относительно возникающих в ходе отправления правосудия вопросов, а также в целях выявления и предупреждения нарушений и недостатков, которые выходят за рамки

заявленного требования, и которым в определенных случаях заканчивается рассмотрение и разрешение спора по существу [5, с. 20].

Изучая и рассматривая вопрос относительно сущности определения суда, ученый процессуалист Ю.А. Широкопояс, пришла к следующему выводу. С его точки зрения данное понятие следует трактовать как акт органа судебной власти, который не разрешает дело по существу, принимается судом в связи с рассмотрением и разрешением спора, направлен на упорядочивание хода судебного разбирательства, а в предусмотренных процессуальным законом случаях – на его окончание, и который наделен признаками судебного акта [7, с. 8].

Приведенный выше подход к толкованию термина «определение суда» представляет правильным и обоснованным, так как при раскрытии данного понятия надлежит учитывать его правовую природу и назначение.

Исходя из роли, отведенной судебным определениям в рамках гражданского процесса, можно сделать вывод о том, что под ними следует понимать акты суда, которые выносятся в порядке и форме, регламентированными процессуальным законом, разрешающие вопросы, которые возникают в ходе отправления правосудия по гражданским делам, либо завершающие рассмотрение и разрешение спора в предусмотренных законом случаях.

Между тем, следует отметить, что в науке гражданского процессуального права спорным остаётся вопрос относительно правовой сущности судебных определений. Мнения ученых процессуалистов по данному вопросу можно разделить несколько групп.

С точки зрения таких ученых, как Э.М. Мурадян, Ю.А. Широкопояс, Н.И. Авдеенко, определение суда не представляет собой акт правосудия. Н.И. Авдеенко в обоснование данной позиции указывал, что определение суда не может являться актом правосудия, поскольку оно не разрешает материально-правовой спор по существу [3, с. 57]. Ю.А. Широкопояс полагала, что определения суда не являются актами правосудия, ввиду того, что в ст. 224 ГПК РФ закреплено положение о том, что данный вид акта относится

к рассмотрению дела, а не к его разрешению. Также Ю.А. Широкопояс указывала, что даже определения суда о прекращении производства по делу, либо об оставлении искового заявления без рассмотрения, которыми хоть и завершается производство по делу, однако, материально-правовой спор по существу не разрешается. Между тем, в представленной позиции Ю.А. Широкопояс противоречит сама себе, так как определение суда она относит к актам органа судебной власти, а с другой стороны не относит его к актам правосудия. Однако, указанное находится в противоречии с конституционным пониманием правосудия, согласно которое основное предназначение судебной власти заключается в обеспечении граждан и организаций действующими правами и свободами. Указанное предназначение находит свою реализацию в ходе отправления правосудия, в связи с чем, можно прийти к выводу о том, что являясь актом органа судебной власти, определение суда также является актом правосудия.

Л.М. Орлова, С.В. Курылев, Ю.Н. Чуйков полагали, что к актам правосудия надлежит отнести лишь часть определений суда, таких как, определение суда о прекращении производства по делу, в связи с утверждением судом мирового соглашения, а также в связи с отказом истца от заявленных требований.

Согласно С.Л. Червяковой судебное определение о прекращении производства по делу, в связи с заключением сторонами мирового соглашения, представляет собой акт правосудия, поскольку данным определением дается ответ по существу заявленного искового требования, а также утверждением судом соглашения спорящих сторон закрепляется соответствие их волеизъявления требованиям закона.

Однако, большинство ученых процессуалистов придерживается точки зрения о том, что определения суда необходимо рассматривать как акты правосудия, поскольку деятельность суда по отпращиванию правосудия включает в себя, как непосредственно рассмотрение спора по существу, так иную

деятельность, которая направлена на разрешение дела, в том числе и деятельность по обжалованию поставленного судебного акта.

Рассматривая определение суда, как акта правосудия, надлежит выделить следующие его особенности:

1. определение суда принимается государственным органом власти, в качестве которого выступает суд, при рассмотрении и разрешении материально-правового спора;

2. определение суда представляет собой определенный факт, имеющий многоплановое юридическое значение, так как с ним связывается возникновение, изменение и прекращение гражданских процессуальных правоотношений, динамика их развития, а также переход от одной стадии процесса (правоприменительного цикла) к другой (другому). Кроме того, в определенных случаях, которые установлены законом, определение суда также является юридическим фактом, который обуславливает возникновение материальных правоотношений. В качестве такого определения выступает определение суда об утверждении мирового соглашения;

3. определения суда могут быть отражены в протоколе судебного заседания, либо вынесены в качестве отдельного судебного акта. Процессуальным законом для данного вида судебного акта также установлены требования, которым он должен отвечать: законность, обоснованность и мотивированность;

4. определение суда, равно как и решение суда, подлежит проверке судами проверочных инстанций, с учетом особенностей, установленных действующим гражданским процессуальным законодательством (по общему правилу определение суда может быть обжаловано в течение 15 дней с даты его принятия в суд апелляционной инстанции);

5. определение суда наделяется законной силой по истечении срока его обжалования;

6. определения суда также обладает силой исполнительного документа с определенной спецификой, обусловленной вступлением определения в законную силу.

На основании указанного, можно сделать вывод, что определение суда в качестве судебного акта представляет собой акт правосудия, в котором находят свое отражение функции судебной власти.

Переходя к вопросу классификации определений суда в гражданском процессе необходимо указать, что в науке гражданского процессуального права сложилось множество различных видов классификации рассматриваемого понятия.

К.С. Юдельсон в 1995 году впервые предложил наиболее полную классификацию судебных определений с точки зрения субъекта, который выносит определения; с точки зрения содержания судебного определения; и с точки зрения формы данного вида судебного акта [8, с. 60-63]. Предложенная К.С. Юдельсоном классификация нашла свое одобрение среди многих ученых процессуалистов, и является актуальной на сегодняшний день.

Классифицируя определения суда по субъекту, которые его выносят, они подразделяются на единоличные и коллегиальные. С учетом современного гражданского процесса, подразумевающего единоличное рассмотрение дела в суде первой инстанции, определения суда, принимаемые судом при данном рассмотрении, соответственно, являются единоличными. Коллегиальные определения имеют место при рассмотрении дела в судах проверочных инстанций.

Подразделяя определения суда по их содержанию, то есть исходя из сущности процессуальных действий, которые выражены в определении, а также исходя из юридических последствий указанных действий, К.С. Юдельсон указал, что определения суда по данному критерию делятся на:

1. подготовительные определения. Под данными определениями понимаются те, что направлены на разрешение вопросов, возникающих до принятия итогового судебного акта (решения суда) по существу материально-

правового спора, а также вопросов, которые возникают уже после его постановления. В зависимости от характера данный вид определений подразделяется на процессуально-организационные и процессуально-правовые [8, с. 61];

2. определения, которые заканчивают производство по делу без разрешения материально-правового спора по существу. Данные определения закрепляют собой факт невозможности судебного разбирательства, по причине чего производство по делу прекращается [8, с. 61-62];

3. определения, которые заканчивают производство в суде с разрешением материально-правового спора по существу, без принятия итогового судебного акта (то есть без вынесения решения). К данным определениям К.С. Юдельсон относил определения, выносимые по бесспорным делам (по делам об установлении фактов, имеющих юридическое значение, до внесения изменений в ГПК РФ) а также при заключении мирового соглашения. Согласно действующему гражданскому процессуальному закону в качестве бесспорных определений можно указать определения о выдаче исполнительных листов на принудительное исполнение решений третейских судов, о признании и приведении в исполнение решений иностранных судов;

4. особые определения, принимаемые по вопросам, которые имеют значение с государственной и общественной точки зрения, выходящие за пределы предмета спора. Данные определения, с точки зрения К.С. Юдельсона, не направлены на разрешение спора по существу, поскольку обладают особой целью, выступают как средство реагирования на нарушение требований законности со стороны организаций, учреждений, должностных лиц.

В зависимости от формы, в которой принимается определение суда, К.С. Юдельсон выделял определения суда в форме резолюции судьи; в форме самостоятельного процессуального документа, а также определения, принимаемые в устной форме и подлежащие занесению в протокол судебного заседания. Действующее гражданское процессуальное законодательство сохранило две последние формы определений суда.

Согласно классификации, предложенной Д.М. Чечот, определения суда подразделяются на подготовительные, пресекательные, заключительные и частные [6, с. 27-29]. В основе приведенной классификации лежит содержание принимаемых определений суда, понимание которого отлично от понимания К.С. Юдельсона.

Более развернутая классификация определений суда по их содержанию была предложена С.Л. Червяковой. С данной позиции определения суда были классифицированы в зависимости от цели (направленности); исходя из характера разрешаемого вопроса, а также в зависимости от влияния, оказываемого на движение дела [5, с. 25].

В зависимости от процессуальной цели определения суда впервые были классифицированы Н.Б. Зейдером, который указывал, что часть определений направлена на разрешение разнообразных предварительных вопросов относительно доказательств; другая – на принятие разного рода мер, обеспечивающих лучшую защиту права; также имеются определения, направленные на устранение определенных моментов, препятствующих правильному и компетентному рассмотрению и разрешению спора.

В рамках современного гражданского процесса приведенные классификации не утрачивают своей актуальности, поскольку определения суда, выносимые при рассмотрении и разрешении гражданско-правового спора, также возможно классифицировать исходя из их содержания, в зависимости от формы, в которой они приняты, а также по субъекту, которым они вынесены.

Список литературы:

1. Абдуллина З.К. Определение суда первой инстанции в советском гражданском процессе. Автореф. дис.... кан. юрид. наук. М., 1964. С. 5.
2. Абрамов С.Н. Судебное решение. М., 1940. С.4. Клейман А.Ф, Советский гражданский процесс. М., 1954. С. 239.
3. Авдеенко Н.И. Механизм и пределы регулирующего воздействия гражданского процессуального права. Л., 1969. С. 57.
4. Воронков Г.В. Определение суда первой инстанции в советском гражданском процессе. Учебное пособие. Саратов, 1967. С. 30.

5. Червякова С.Л. Определение суда первой инстанции по гражданским делам. Автореф. дис.... кан. юрид. наук. Свердловск., 1981. С. 20.
6. Чечот Д.М. Постановления суда первой инстанции // Чечот Д.М. Избранные труды по гражданскому процессу. СПб., 2005. С. 240.
7. Широкопояс Ю.А. Акты суда общей юрисдикции об окончании производства по делу без принятия судебного решения. Автореф. дис.... кан. юрид. наук. Саратов., 2006. С. 8.
8. Юдельсон К.С. Основные задачи и формы деятельности суда первой инстанции в советском гражданском процессе // Краткая антология уральской процессуальной мысли. Екатеринбург, 2004. С. 60-63.

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ
И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ**

*Электронный сборник статей по материалам XXXII студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 10 (32)
Ноябрь 2020 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74
E-mail: mail@nauchforum.ru

16+

