



**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru

ISSN 2618-6837



**XXXV Студенческая международная
заочная научно-практическая
конференция**

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ
№2(35)**

г. МОСКВА, 2021



ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ. СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ

*Электронный сборник статей по материалам XXXV студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 2 (35)
Февраль 2021 г.

Издается с февраль 2018 года

Москва
2021

УДК 3+33
ББК 60+65.050
О28

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Волков Владимир Петрович – кандидат медицинских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Захаров Роман Иванович – кандидат медицинских наук, врач психотерапевт высшей категории, кафедра психотерапии и сексологии Российской медицинской академии последипломного образования (РМАПО) г. Москва;

Зеленская Татьяна Евгеньевна – кандидат физико-математических наук, доцент, кафедра высшей математики в Югорском государственном университете;

Карпенко Татьяна Михайловна – кандидат философских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Костылева Светлана Юрьевна – кандидат экономических наук, кандидат филологических наук, доц. Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (РАНХиГС), г. Москва;

Попова Наталья Николаевна – кандидат психологических наук, доцент кафедры коррекционной педагогики и психологии института детства НГПУ;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

О28 Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум. Электронный сборник статей по материалам XXXV студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2021. – № 2 (35) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/2\(35\).pdf](https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/2(35).pdf)

Электронный сборник статей по материалам XXXV студенческой международной научно-практической конференции «Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

Оглавление

Секция 1. «Философия»	5
ГЕНЕЗИС СТРИТ-АРТА В РОССИИ (СОЦИАЛЬНО-ФИЛОСОФСКИЙ АНАЛИЗ) Бронникова Ольга Николаевна	5
Секция 2. «Экономика»	9
ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА РОСТ ФАЛЬШИВОМОНЕТНИЧЕСТВА ВО ВРЕМЯ ПАНДЕМИИ Андриенко Мария Александровна Куницына Екатерина Михайловна	9
СЧЕТНАЯ ПАЛАТА, КАК ЧАСТЬ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ И НАДЗОРА Глушко Валерия Анатольевна Ягупова Екатерина Анатольевна	14
СТРУКТУРА И ДИНАМИКА КРЕДИТНЫХ ПРОДУКТОВ ПАО «РНКБ БАНК» ДЛЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ Глушко Виктория Анатольевна Ягупова Екатерина Анатольевна	17
ГЕНДЕРНЫЕ РАЗЛИЧИЯ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ФОРМИРОВАНИЕ СТРАТЕГИИ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ Зуйкова Ирина Михайловна	21
СУЩНОСТЬ И ФОРМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ Кошелева Елена Михайловна	26
ОРГАНИЗАЦИЯ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ В СФЕРЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ОБОРУДОВАНИЯ Орлова Екатерина Сергеевна Шотыло Денис Михайлович	32
Секция 3. «Юриспруденция»	37
ПРОБЛЕМЫ РАЗГРАНИЧЕНИЯ АДМИНИСТРАТИВНОЙ И УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЕ ПРАВИЛ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ Агрицкая Анастасия Игоревна	37
К ВОПРОСУ О ДОГОВОРАХ ВОЗМЕЗДНОГО ОКАЗАНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ В СИСТЕМЕ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ Афлитонova Юлия Руслановна	43

ВОПРОС ВВЕДЕНИЯ ИНСТИТУТА ПРИСЯЖНЫХ
ЗАСЕДАТЕЛЕЙ В ГРАЖДАНСКИЙ ПРОЦЕСС
Шамурзаева Диана Хасановна
Ткачёва Наталья Николаевна

47

СЕКЦИЯ 1.

«ФИЛОСОФИЯ»

ГЕНЕЗИС СТРИТ-АРТА В РОССИИ (СОЦИАЛЬНО-ФИЛОСОФСКИЙ АНАЛИЗ)

Бронникова Ольга Николаевна

*магистрант,
Астраханский государственный университет,
РФ, г. Астрахань*

Становление стрит-арта в России начинается в эпоху перестройки, когда с Запада приходит мода на хип-хоп культуру [2]. Распространение новомодных явлений происходило в условиях серьезного информационного кризиса, когда с помощью знакомых, побывавших в Америке, распространялись различные материалы – каким-либо образом связанные с новыми течениями. Например, благодаря таким документальным фильмам как «Бит Стрит», «Войны стилей», «Дикий стиль» в советском обществе формируется мнение о хип-хоп культуре как феномене, состоящем из таких элементов как брейк-данс, рэп-музыка и граффити [2].

В СССР первые брейк-данс танцоры, как и на Западе являлись первыми граффити-райтерами в связи с тем, что самостоятельно занимались оформлением декораций к своим шоу. На протяжении нескольких следующих лет распространение граффити было связано с движением разнообразных хип-хоп группировок, а также в это же время сама хип-хоп культура становится базисом российской школы граффити. Эволюция граффити в России происходила по американской модели, представленной американским фотографом Г. Чэлфантом и обозревателем А. Гопником и заключалась в эстетизации шрифта как способа художественного самовыражения [2]. Развитие российской школы граффити происходило от простого к сложному, от простых тэгов до сложно читаемых и визуально перегруженных форм граффити, выполненных в «диком стиле», но подобная идея довольно быстро изжила себя [3].

В 1970-году происходит создание концептуальных групп «Мухомор» и «Гнездо». Работы данных концептуальных групп нельзя было назвать полноценным стрит-артом, но их можно утверждать, что их работы были первыми полноценными попытками выхода художников на улицу. Участник группы «Мухомор» собирались в метро, где проводили целый день, а затем фиксировали свои эмоции. Арт-группа «Гнездо» славилась своей акцией «Забег в сторону Иерусалима» участие в которой приняли концептуальные художники того времени. Уличное искусство этого периода ознаменовалось схожестью с западным поскольку также носило характер политического протеста и призыв к социальным изменениям [1].

Ключевая особенность российского уличного искусства заключается в том, что оно носит отсталый характер. При этом отсталость сохраняется несмотря на продолжающийся обменный процесс с зарубежными информационными каналами [3].

Начало нулевых становится новой вехой в развитии уличного искусства в России. В России появляются новые, качественные марки красок, проводятся фестивали уличного искусства с приглашением европейских гостей. В этот период популярность набирают различные форумы, на которых собирались различные формы уличного искусства, которые не содержали в себе шрифт (например: инсталляции, арт-объекты, рисунки). Одним из родоначальников стрит-арта в России и главным художником начала нулевых считается Кирилл Кто. Начав свое развитие в 2000-х также быстро деятельно стрит-артистов, спадает [2]. В 2008-м году один из российских активистов стрит-арта Игорь Поносов проводит выставку «Street Art Is Dead» смысл которой заключался в манифестации смерти уличного искусства [1].

Конец нулевых становится новой волной возрождения интереса к стрит-арту. В 2010 году развитие стрит-арта переходит из Москвы и Санкт-Петербурга в Екатеринбург и Нижний Новгород. В 2011 году в Екатеринбург проходит первый ежегодный фестиваль уличного искусства «Стенография». В 2012 год в Санкт-Петербурге открывается первый и не имеющий иных аналогов в мире

Музей стрит-арта. Так же в этом году российский стрит-художник Паша 183 привлекает внимание западных журналистов, и английская газета The Guardian выпускает статью, в которой сравнивает Пашу 183 с Бэнкси. В 2014 году проходит первая биеннале уличных художников в Москве «Артмосфера» [2]. Ключевая особенность биеннале заключалась в том, что впервые в одном проекте были продемонстрированы работы российских и зарубежных граффити-райтеров и стрит-художников.

На данный момент среди главных стрит-художников в нашей стране можно выделить следующих художников: Мишу Мост (Most), Алексея Луку, Женю Оззика (0331c), Тимофея Радю, Кирилла Кто, Стаса Доброго, Славу ПТРК, Никиту Nomerz. За последние 15 лет активного развития стрит-арта в нашей стране российские художники так и не смогли добиться мирового признания, как например это смогли сделать украинские художники Владимир Ваван и Алексей Аев (бывший дуэт Interesni Kazki) [2]. Современные российские стрит-художники пока не могут соперничать с западным ни по количеству созданных работ, ни по качеству применяемых техник и масштабам распространения собственного влияния.

Таким образом на основании вышеизложенных материалов можно сделать вывод, что зарождение стрит-арта было обусловлено необходимостью поскольку становится единственной возможностью для молодых художников публичного самовыражения и способом увековечить свои мысли. Зритель вынужденный лицезреть произведения уличного искусства на улицах и стенах собственных домов чаще всего воспринимали их как проявления хулиганства. Несмотря на то, что стрит-арт вторгается в общественное пространство вместе с тем он призывает к идее выхода из повседневности и быта. Стоит отметить то, что не существует единой установленной точки зрения в вопросе того при каких обстоятельствах и когда зарождается стрит-арт, но принято считать, что стрит-арт появляется в Нью-Йорке и затем распространяет свое влияние на страны Европы и Россию. При этом если после того, как нью-йоркское уличное искусство приходит в Европу, где переосмысливается по-новому и создает собственный

стиль и технику исполнения, то в России проявления стрит-арта во многом происходит по копированию западного образца развития.

Список литературы:

1. Анциперова М. История уличного искусства в России от Родченко и Малевича до Ради и Павленского – [Электронный ресурс] – Режим доступа. - URL: <https://daily.afisha.ru>.
2. Дмитрий Аске о настоящем стрит-арте – [Электронный ресурс] – Режим доступа. - URL: <http://www.theartnewspaper.ru/posts/3357/>.
3. Целуйко А. Уличное искусство в России – [Электронный ресурс] – Режим доступа. - URL: <http://www.thewallproject.ru>.

СЕКЦИЯ 2. «ЭКОНОМИКА»

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА РОСТ ФАЛЬШИВОМОНЕТНИЧЕСТВА ВО ВРЕМЯ ПАНДЕМИИ

Андриенко Мария Александровна

*студент,
Сибирский институт управления,
филиал Российской академии
народного хозяйства и государственной службы,
РФ, г. Новосибирск.*

Куницына Екатерина Михайловна

*научный руководитель, канд. социол. наук, доцент,
Сибирский институт управления,
филиал Российской академии
народного хозяйства и государственной службы,
РФ, г. Новосибирск.*

Изготовление и сбыт поддельных денег является серьезной угрозой экономической безопасности любого государства. Фальшивомонетничество относится к числу преступлений, которым свойственны тщательность подготовки и транснациональный характер. [1] Пандемия новой короновирусной инфекции, и, в особенности, ее влияние на экономику, оказала значительное воздействие на увеличение масштабов экономических преступлений, в том числе, фальшивомонетничества.

За январь – июнь 2020 года в России ощутимо вырос оборот поддельных денег - на 6% больше, чем в среднем на протяжении последних двух лет. Количество выявленных фальшивых банкнот в первом полугодии 2020 года достигло 19 тысяч единиц, против показателей 2018 и 2019 годов (17833 и 18089 единиц соответственно) [2].

Данный рост можно объяснить объявленной пандемией коронавируса.

В ходе исследования причин и масштабов фальшивомонетничества как угрозы экономической безопасности государства выявлены факторы, которые могли повлиять на увеличение оборота поддельных денег во время пандемии:

1. Несмотря на предупреждения банковских организаций о необходимости бесконтактных способов оплаты в период пандемии, наличные деньги стали пользоваться большим спросом, как у граждан, так и у юридических лиц. Появление данного фактора может быть связано с опасением по поводу ограничений в деятельности банковского сектора в период пандемии.

2. В связи с ограничениями, введенными в первую волну пандемии, была прекращена или ограничена деятельность как производственной сферы, так и сферы услуг. Введение таких жестких ограничений привело к проблемам в денежном обороте и в доходах населения.

3. Рост показателей безработицы – наиболее значимый фактор, влияющий на рост экономических преступлений. Во время пандемии часть населения осталась без работы и без дохода вообще. Часть безработных граждан в условиях экономической нестабильности оказываются вовлеченными в теневой сектор, в том числе по производству фальшивых денежных купюр.

4. За первое полугодие 2020 года было выявлено 593 лица, совершивших преступления по ст. 186 УК РФ. [3]

5. Повышение цен на продукты тоже является весомым фактором на фоне уменьшения доходов населения, что могло повлиять на вовлечение населения в нелегальный бизнес по изготовлению и распространению фальшивых денежных купюр. По данным Росстата в России за шесть месяцев 2020 года рост цен составил 5%, в то время как в Евросоюзе продукты питания подорожали лишь на 1,6% [4].

По данным МВД РФ на текущий период за 9 месяцев 2020 года на территории города Новосибирска выявлено 300 фактов фальшивомонетничества, а за 9 месяцев 2019 года – 283 [5].

Всего на территории города Новосибирска обнаружено 577 купюр с признаками подделки. Из них, 466 купюра достоинством 5000 руб.; 55 купюр

достоинством 1000 руб., 21 купюра достоинством 2 000 руб., 12 купюр достоинством 500 руб., 2 купюры достоинством 50 рублей, 2 купюры достоинством 10 рублей, 15 купюр достоинством 100 \$, 3 купюры достоинством 100 юань.

Основными местами сбыта являются различные сети магазинов, такие как:

- «Магнит»;
- «Ярче»;
- «Мария-Ра»;
- «Лента».

Так же наиболее часто можно встретить поддельные денежные знаки в иных ООО и ИП торговой сети.

На сегодняшний день появление фальшивых денежных знаков на рынке можно разделить на две категории:

- 1) Собственное изготовление;
- 2) Покупка на сайте «Гидра»;

В сети Интернет существует сайт «Гидра», который запрещен законодательством РФ, однако в настоящее время продолжает функционировать. На вышеуказанном сайте осуществляется реализация поддельных денежных знаков (через мессенджер «Телеграм»; путем закладок; почтовых отправок; реализация через маргинальных личностей).

Таким образом, можно сделать следующий вывод:

- 1) фальшивомонетничество распространено как на территории Новосибирской области, так и в России в целом;
- 2) в настоящее время поддельные купюры высокого качества, которые сложно отличить от настоящих;
- 3) сбыт поддельных купюр легок, благодаря качеству купюр;
- 4) стать владельцем поддельного денежного знака не сложно.

Анализируя вышеприведенные факторы, влияющие на рост оборота поддельных денег во время пандемии коронавируса, можно сделать следующий вывод: все представленные факторы связаны между собой. Наиболее популярными каналами сбыта являются мелкие и средние магазины, рынки, что

обусловлено отсутствием специализированных аппаратов для определения подлинности купюр, а также пренебрежением ряда граждан к вопросам собственной экономической безопасности.

Для профилактики данных преступлений можно предложить следующее:

1. СМС – рассылки;

Например, во время первой волны коронавирусной инфекции приходили ежедневные сообщения от МЧС, с предупреждением о распространении инфекции и просьбой ограничить контакты, предлагается сделать подобную периодическую смс – рассылку с предупреждением о возможных случаях попадания на уловки мошенников.

2. предупреждение через интернет сайты;

На различных официальных сайтах бюджетных организаций, а так же на сайтах розничных магазинов разместить предупреждение о поддельных купюрах, а так же какими способами можно попробовать отличить.

3. агитационные материалы о способах распознавания фальшивых денег в магазинах, на рынках, общественном транспорте;

Наибольшие места скопления людей, где рассчитываются наличными деньгами и не всегда стоят аппараты для определения подделки. Агитационные материалы могут быть различными, например, большие плакаты, видео – ролики на телевизорах, а так же голосовая запись предупреждение.

4. проводить инструктажи с руководителями, начальниками СБ, персоналом торговых центров, АЗС и частными предпринимателями;

Предупреждать о реагировании (немедленном оповещении сотрудника полиции) при обнаружении поддельных денег, так же в вышеперечисленные организации направлять брошюры и агитационные материалы, разъяснять общие признаки отличия фальшивых денежных купюр от подлинных и способы их подделки.

5. взаимодействовать с метрополитеном и радиостанциями;

Осуществлять взаимодействие с Метрополитеном и радиостанциями в целях информирования граждан о фактах сбыта поддельных денежных знаков.

Список литературы:

1. Куницына Е.М. Экономические преступления и правонарушения. – Новосибирск: Издательство СибАГС, 2009. – С. 72-74.
2. https://www.cbr.ru/statistics/cash_circulation/#a_77526.
3. <https://media.mvd.ru/files/application/1899165>.
4. https://rosstat.gov.ru/free_doc/new_site/prices/potr/1_ipc.xlsx.
5. <https://media.mvd.ru/files/application/1669426>.

СЧЕТНАЯ ПАЛАТА, КАК ЧАСТЬ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ И НАДЗОРА

Глушко Валерия Анатольевна

*студент,
Крымский федеральный университет
имени В.И. Вернадского,
РФ, г. Симферополь*

Ягунова Екатерина Анатольевна

*научный руководитель, д-р. экон. наук, профессор,
Крымский федеральный университет
имени В.И. Вернадского,
РФ, г. Симферополь*

В Российской Федерации функционирует достаточно разветвленная сеть контрольных органов, как по горизонтали, так и по вертикали. Это Контрольное управление Президента Российской Федерации и главные федеральные инспекторы в субъектах Федерации аппарата полномочного представителя Президента Российской Федерации в федеральном округе, Счетная палата Российской Федерации, федеральные министерства, федеральные службы и федеральные агентства, находящиеся в ведении Президента, Правительства, федеральных министерств, и их территориальные структуры.

Высшим постоянно действующим органом внешнего государственного контроля Российской Федерации является Счетная палата.

Ежегодно Счетная палата составляет перечень мероприятий, связанных с контролем и анализом расходования бюджетных средств.

В 2019 году план работы включал 389 мероприятий, по 319 из которых результаты проверок были рассмотрены на Коллегии до 1 января 2020 года, а выполнение еще 70 было запланировано на 2020 и 2021 годы.

Таким образом, более 80% запланированных проверок были проведены в срок. Данные о проверках представлены в таблице 1.

Таблица 1.**Количество проведенных Счетной палатой РФ проверок
за период 2017 – 2019 гг.**

Показатели	2017 г	2018 г	2019 г
Проведено контрольных и экспертно-аналитических мероприятий:	319	419	319
- контрольных мероприятий	236	278	242
- экспертно-аналитических мероприятий	83	67	77
Контрольные и экспертно-аналитические мероприятия по поручениям, обращениям и запросам:			
- на основании поручений и обращений Президента Российской Федерации	17	15	14
- на основании постановлений Совета Федерации	16	10	25
- на основании постановлений Государственной Думы	32	54	31

Источник: составлено автором на основе [3].

Так наиболее результативным в плане проведенных проверочных мероприятий оказался 2018 год, в 2017 и 2019 годах количество проверочных мероприятий было одинаковым и составляло 319, в 2018 году по сравнению с 2017 годом данный показатель увеличился на 31% (или на 100 в абсолютных величинах).

884,6 млрд рублей – объем нарушений, выявленных Счетной палатой в 2019 году. Всего обнаружено 4 443 нарушения (таблица 2). Подробный анализ показывает, что около 316,1 млрд рублей (или 36 %) приходится на нарушения, связанные с неправильным ведением бухгалтерского учета и некорректным составлением иной финансовой отчетности.

Таблица 2.**Показатели деятельности Счетной Палаты 2017- 2019 гг.**

Показатель	2017 г	2018 г	2019 г
Количество проведенных проверочных мероприятий	319	419	319
Количество выявленных нарушений	4841	9235	4443
Денежный размер нарушений, млрд. руб	1865,6	772,7	884,6
Объем средств, возвращенных в бюджет РФ, млрд. руб	19,157	7,5	4,52
Количество возбужденных уголовных и административных дел	389	68	77

Источник: составлено автором на основе [3]

Кроме того, Счетная палата выявила нецелевое использование денежных средств на сумму 294,2 млн рублей.

В основном это связано с использованием субсидий на выполнение государственных заданий в бюджетных учреждениях.

По объему средств, возвращенных в бюджет наиболее эффективным, был 2017 год. А в дальнейшие года данный показатель придерживался тенденции к снижению.

С каждым годом объем выполняемой работы и охватываемых задач Счетной Палаты Российской Федерации увеличивается.

Так в 2019 году Счетная палата РФ начала внедрять и применять новые подходы в работе, увеличивая долю стратегического аудита, реализовывая масштабные проекты в сфере цифровизации и повышая свою открытость.

Толчком к данной трансформационной работе, которая началась еще в 2018 году, стало принятие новой Стратегии развития Счетной палаты.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 31.07.2020 г. № 248-ФЗ «О государственном контроле (надзоре) и муниципальном контроле в Российской Федерации» <http://www.kremlin.ru/acts/bank/45790/page/1>.
2. Федеральный закон от 5 апреля 2013 г. N 41-ФЗ «О Счетной палате Российской Федерации» / Правовая система «КонсультантПлюс».
3. Отчет о работе Счетной палаты Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ach.gov.ru/reports/10114>.

СТРУКТУРА И ДИНАМИКА КРЕДИТНЫХ ПРОДУКТОВ ПАО «РНКБ БАНК» ДЛЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

Глушко Виктория Анатольевна

*студент,
Крымский федеральный университет
имени В.И. Вернадского,
РФ, г. Симферополь*

Ягунова Екатерина Анатольевна

*научный руководитель, д-р. экон. наук, профессор,
Крымский федеральный университет
имени В.И. Вернадского,
РФ, г. Симферополь*

В реалиях современной экономики кредит считается основным условием и предпосылкой экономического развития. С каждым годом происходит увеличение объема кредитования, а также линейки банковских кредитных продуктов для физических лиц. Необходимость и возможность кредитования физических лиц обуславливается двумя взаимосвязанными и взаимозависимыми фактами.

Во-первых, существующий разрыв между размерами текущих доходов населения и ценами на имущество или предметы длительного пользования, иными словами, потребность физического лица в приобретении каких-либо товаров и услуг зачастую опережает его возможность обеспечить эту потребность деньгами.

Во-вторых, субъекты кредитования, располагающие свободными денежными ресурсами, посредством предоставления займов на условиях срочности, платности, возвратности, получают от них дополнительный доход.

РНКБ Банк (ПАО) – крупный по размеру активов региональный банк, осуществляющий свою деятельность в Республике Крым. РНКБ стал первым российским банком на территории Крыма и Севастополя. Основными источниками фондирования выступают средства физлиц, корпоративных клиентов и собственный капитал. Ключевые направления деятельности – обслуживание и кредитование юридических и физических лиц, привлечение средств населения во вклады.

Суммарный объем кредитов физическим лицам, выданных РНКБ Банком (ПАО) за период 2017-2019 гг. имел положительную динамику. Всего за анализируемый период он увеличился на 25792,9 млн. руб. (или 144,35%), составив на конец 2019 г. 40121,03 млн. руб. При этом наибольший прирост кредитов, выданных физическим лицам, наблюдался в 2018 году, по сравнению с 2017 г. их объем увеличился на 79,18 % (или 11345,5 млн. руб.) (таблица 1).

Таблица 1.

Горизонтальный анализ кредитов физическим лицам РНКБ Банка за период 2017-2019 гг.

Показатель	2017 г	2018 г	2019 г	Абсолютное изменение		Темп прироста	
	тыс.руб.	тыс.руб.	тыс.руб.	2018-2017	2019-2018	2018-2017/ 2017	2019-2018/ 2018
Кредитный портфель	63448780	121069052	155036931	57620272	33967879	90,81%	28,06%
Кредиты физическим лицам, в т.ч.	14328158	25673655	40121029	11345497	14447374	79,18%	56,27%
сроком до 180 дней	1487290	3929159	6831628	2441869	2902469	164,18%	73,87%
сроком от 181 дня до 1 года	246978	264960	299921	17982	34961	7,28%	13,19%
сроком от 1 года до 3 лет	2585142	2877848	3289780	292706	411932	11,32%	14,31%
сроком более 3 лет	9828595	18326542	29140125	8497947	10813583	86,46%	59,01%
Овердрафты и пр.	6	19	14	13	-5	216,67%	-26,32%
Просроченная задолженность	180147	275127	559561	94980	284434	52,72%	103,38%

Источник: составлено автором на основе [2]

Доля кредитов физическим лицам в составе кредитного портфеля РНКБ за анализируемый период находится на примерно одинаковом уровне, наибольшего значения она достигла в 2019 г., составив 25,9% (таблица 2).

Таблица 2.

Структура кредитов физическим лицам РНКБ за период 2017 -2019 гг.

Показатель	2017 г	2018 г	2019 г
	%	%	%
Кредитный портфель	100,00%	100,00%	100,00%
Кредиты физическим лицам, в т.ч.	22,58%	21,21%	25,88%
сроком до 180 дней	10,38%	15,30%	17,03%
сроком от 181 дня до 1 года	1,72%	1,03%	0,75%
сроком от 1 года до 3 лет	18,04%	11,21%	8,20%
сроком более 3 лет	68,60%	71,38%	72,63%
Овердрафты и прочие предоставленные средства	0,00004%	0,00007%	0,00003%
Просроченная задолженность	1,26%	1,07%	1,39%

Источник: составлено автором на основе [2]

Одним из ключевых направлений деятельности РНКБ Банка является кредитование физических лиц.

В составе кредитов физическим лицам РНКБ преобладают кредиты сроком более трех лет. Их доля в структуре кредитов физическим лицам за анализируемый период постоянно увеличивалась, достигнув в 2019 г. значения 72,63%.

Вместе с ростом объемов кредитования растет и просроченная задолженность. Всего за период 2017-2019 гг. она увеличилась на 379,4 млн. руб. или 210,6%. Порядка половины итогового прироста пришлось на 2019 г. В составе кредитов физическим лицам на долю просроченной задолженности в 2019 г. приходилось 1,39%.

Стоит отметить, что РНКБ Банк активно участвует в государственных программах по кредитованию физических лиц на льготных условиях.

За весь период участия РНКБ Банка в программе льготного автокредитования более 1500 жителей полуострова приобрели автомобиль по специальным условиям госпрограмм. В 2019 г. РНКБ выдал 820 автокредитов с господдержкой на сумму более 410 млн руб., что в 2,7 раза больше показателя 2018 года.

В 2019 году РНКБ выдал автокредитов на сумму 2,2 млрд руб., что в два раза больше выдач 2018 года. При этом доля клиентов, оформивших автокредит

с помощью льготного кредитования, выросла в 1,6 раз и составила 25% от общих выдач 2019 года [3].

РНКБ Банк выдал около 5 млрд рублей ипотечных кредитов по льготной ставке 6,5% с момента запуска программы «Господдержка 2020», также подписаны договора по выдаче ипотечных кредитов в рамках данной программы на сумму более 800 млн. рублей. На сегодняшний день клиенты банка приобрели по программе «Господдержка 2020» около 2000 квартир. В настоящее время действие программы продлено до 1 июля 2021 года.

На сегодняшний день доля выдач по этой программе составляет около 80% от общего числа выдач ипотеки на строящееся или готовое жилье от застройщика. Согласно статистическим данным, в ноябре 2020 года средняя сумма одобренного кредита по данной программе составляла порядка 2,5 млн. рублей. Среди участников льготной программы есть как жители Крыма – их около 65%, так и жители материковой части России – 35% [3].

Таким образом, кредиты физическим лицам занимают порядка четверти кредитного портфеля РНКБ, среди них преобладают кредиты сроком более трех лет, доля просроченной задолженности незначительна. РНКБ активно участвует в государственных программах, осуществляя кредитование населения на льготных условиях. В целом динамика кредитов РНКБ физическим лицам положительна, хоть показатели растут не такими быстрыми темпами, как в 2018 г. В 2019 г. на 103% увеличилась просроченная задолженность, что можно объяснить сложным финансовым положением населения в связи с пандемией.

Список литературы:

1. РНКБ Банк – физическим лицам: официальный сайт [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.rncb.ru/fizichesklim-litsam/>.
2. Банки.ру: рейтинги банка РНКБ [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.banki.ru/banks/ratings/?BANK_ID=13011&IS.
3. РНКБ: официальный сайт – новости [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.rncb.ru/news/10809/>.

ГЕНДЕРНЫЕ РАЗЛИЧИЯ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ФОРМИРОВАНИЕ СТРАТЕГИИ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

Зуйкова Ирина Михайловна

*магистрант,
Санкт-Петербургский Государственный
экономический университет,
РФ, г. Санкт-Петербург*

GENDER DIFFERENCES AND THEIR INFLUENCE ON THE FORMATION OF AN ENTERPRISE MANAGEMENT STRATEGY

Irina Zuykova

*Master student,
Saint Petersburg State University of Economics,
Russia, Saint Petersburg*

Аннотация: научная статья посвящена исследовательскому анализу гендерных различий в процессе управления персоналом предприятия, а также определению рекомендаций, направленных на их учет при формировании стратегии управления. Актуальность исследования заключается в необходимости построения адекватной траектории развития предприятия с учетом гендерных различий трудового состава рабочего коллектива. В заключении статьи, автором установлено, что гендерные различия между мужчинами и женщинами требуют от руководства предприятия учет данных особенностей в рамках формирования мотивационной модели и системы корпоративной культуры.

Abstract. The scientific article is devoted to the research analysis of gender differences in the process of personnel management of the enterprise, as well as the definition of recommendations aimed at taking them into account when forming a management strategy. The relevance of the study lies in the need to build an adequate trajectory for the development of the enterprise, taking into account the gender differences in the workforce. In the conclusion of the article, the author found that gender differences between men and women require the management of the enterprise to take into account these characteristics within the framework of the formation of a motivational model and a system of corporate culture.

Ключевые слова: гендерные различия; управление предприятием; управление персоналом; формирование стратегии; стратегия управления; гендер.

Keywords: gender differences; enterprise management; personnel Management; strategy formation; management strategy; gender.

В современных условиях развития рыночной экономики Российской Федерации произошли значительные изменения в различных сферах общества, что привело к изменению отношений ко многим процессам, повлиявшим на положение, статус, роль мужчин и женщин в социально-трудовой сфере.

Анализ научно-исследовательской литературы по теме показал, что рассматриваемая проблема носит комплексный характер и требует специального изучения. Это особенно важно в ситуации, когда в обществе декларируется гендерное равенство, но на практике нормы и правила поведения в этой области носят противоречивый характер.

На протяжении многого времени выстраивались и складывались стандартизированные, типичные представления об определениях «женское» и «мужское», о ролях и образцах поведения, которые присущи одному из полов. Данные стереотипы распространились на многих людей и затронули не просто их личностные черты, но и поведенческие особенности.

Актуальность научного исследования на тематику «гендерные различия и их влияние на формирование стратегии управления предприятием» заключается в необходимости построения адекватной траектории развития предприятия с учетом гендерных различий трудового состава рабочего коллектива.

Для современной российской экономики характерна активизация факторов, порождающих социальные риски, связанные с изменением структуры занятости, несовершенством социально-защитных механизмов в социально-трудовой сфере. Одной из уязвимых категорией населения в области трудовых отношений являются женщины.

На первый взгляд, трудовые права российских женщин основательно защищены Конституцией РФ, Трудовым кодексом РФ и другими актами о труде. Но на деле, женщины, во многом благодаря такой защите, оказались наиболее уязвимыми и наименее конкурентоспособными на рынке труда. По данным ученых Россия сегодня занимает 74-е место в мире в области гендерного равенства в трудовой сфере [1].

В первую очередь, важно определить теоретическую сущность понятия «гендер» и «гендерные различия».

Гендер – это социальное деление, часто основанное на анатомическом поле, но не обязательно совпадающее с ним [2].

Гендерные различия в управлении персоналом – это деление процесса HR-менеджмента предприятия на управление трудовым процессом женского и мужского рабочего коллектива, или смешанного рабочего коллектива.

Теперь выделим основные различия гендерной составляющей в управлении персоналом, когда сотрудники выступают женщинами или мужчинами [3].

Так, для женщин в рамках управления персоналом, присущи следующие характеристики:

- высокий уровень эмоциональности, что формирует непрогнозируемую реакцию на любые управленческие решения по отношению к рабочему персоналу;
- сложность в восприятии «логической информации», однако это социальный стереотип, который объясняет влияние эмоциональности поведения;
- более высокий уровень исполнительности и меньшая степень желания при принятии рисков;
- трудности в принятии жестких управленческих решений;
- более низкий уровень «жертвенности» на работе в сравнении с личной жизнью;
- более высокая степень принятия неформального типа общения в рамках рабочего коллектива;
- гибкость и умение выполнять задачи в нестабильной рабочей ситуации;

- более высокий уровень внимания к деталям;
- значимость личных симпатий и антипатий в работе, что усложняет процесс оценки трудовой эффективности коллег.

Для мужчин в рамках управления персоналом, присущи следующие характеристики:

- более высокий уровень дисциплинированности и сплоченности, как команды;
- желание участвовать в профессиональной конкурентной борьбе с другими коллегами;
- систематичность действий и в принятии решений;
- более высокая скорость в принятии управленческих решений;
- способность принятия на себя ответственности при выполнении поставленной задачи;
- более низкий уровень неформального общения внутри рабочего коллектива;
- разделение рабочего коллектива на «сильных» и «слабых» сотрудников.

Таким образом, между мужчинами и женщинами сформированы весомые гендерные различия, которые необходимо учитывать руководителю при формировании процессов управления рабочим персоналом. Однако, возникает следующий вопрос: как данные гендерные различия в управлении персоналом могут повлиять на формирование стратегии управления предприятием?

По нашему мнению, гендерные различия в управлении персоналом влияют на два важных процесса, как создание корпоративной культуры и организация мотивационной модели. Корпоративная культура предприятия и мотивация персонала воздействуют на стратегические аспекты деятельности. Формируются условия для роста и масштабирования бизнеса. Или наоборот, проблемы в этих областях приводят к торможению и созданию барьеров в стратегическом развитии предприятия.

В заключении научного исследования необходимо выделить следующие рекомендации по учету гендерной составляющей в управлении человеческими

ресурсами, которые имеют прямое и косвенное воздействие на формирование стратегии управления предприятием:

Во-первых, система мотивации для персонала женщин и мужчин должна различаться, ведь стимулы и мотивы каждого из них различаются.

Во-вторых, система корпоративной культуры и командообразования сотрудников должны учитывать гендерные составляющие, ведь одни механизмы могут мотивировать сотрудников, а другие, наоборот, приводить к конфликтным ситуациям.

Таким образом, гендерные различия между мужчинами и женщинами требуют от руководства предприятия учета данных особенностей в рамках формирования мотивационной модели персонала и системы корпоративной культуры.

Список литературы:

1. Гендерные отношения в современном мире: управление, экономика, социальная политика: материалы Международной научной конференции, Москва-Иваново-Плес, 16-18 мая 2019 г. Иваново: Ивановский государственный университет, 2019. 443 с.
2. Трубакова М.О., Поворина Е.В. Особенности управления персоналом на основе гендерных различий // Новая наука: проблемы и перспективы. – 2017. – Т. 1. – № 3. – С. 152-156.
3. Прохорова М.В., Прохоров В.М. Особенности внутренней и внешней мотивации трудовой деятельности женщин и мужчин // Вестник Костромского государственного университета. Серия: Педагогика. Психология. Социокинетика. 2016. №3.

СУЩНОСТЬ И ФОРМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

Кошелева Елена Михайловна

студент,

Национальный исследовательский

технологический университет МИСиС,

РФ, г. Москва

Аннотация. В статье рассмотрены основные формы государственной поддержки инновационных проектов, а также сущность данного явления в Российской Федерации.

Abstract. The article discusses the main forms of state support for innovative projects, as well as the essence of this phenomenon in the Russian Federation.

Ключевые слова: инновации, инновационная деятельность, государственная поддержка, государственное финансирование.

Keywords: innovation, innovative activity, state support, state financing.

В условиях ускоренного экономического роста, быстрого развития науки и технологий, усложнения рыночного взаимодействия, ужесточающийся конкуренции остро встает вопрос о совершенствовании подходов к разработке, созданию и модификации продукции.

Современный мир требует от компаний не только системного и продуманного подхода к собственной деятельности, но и постоянного поиска новых неординарных решений в создании продукции или услуг, что двигает руководителей все чаще обращаться к инновационной деятельности.

Инновационная деятельность – деятельность, направленная на реализацию накопленных достижений (научно-технических знаний, технологий, оборудования), с целью получения новых товаров и услуг или товаров и услуг с новыми качествами [1].

В свою очередь, инновация – это конечный результат инновационной деятельности, воплощенный в виде нового или усовершенствованного продукта, процесса, подхода к социальным услугам [2].

Зачастую предприятиям и организациям недостаточно собственных средств для сохранения высокого уровня производительности и, в то же время, своевременного решения задач модернизации и повышения эффективности производства. Помимо этого, высокий уровень конкуренции часто не позволяет «молодым» предприятиям удерживать позиции на рынке и проводить инновационную политику.

Государство заинтересовано в поддержке инновационной деятельности ввиду многих факторов, включающих перспективность развития инновационного направления не только для региона, в котором осуществляется политика, но и для страны в целом, ввиду чего оказывает разного рода поддержку субъектам хозяйствования.

Государственная поддержка инновационной деятельности – это совокупность особых мер (экономических, организационных, социальных и т.п.), принимаемых органами государственной власти Российской Федерации (РФ) и органами государственной власти субъектов РФ в соответствии с законодательством РФ и законодательством субъектов РФ в целях создания необходимых правовых, экономических и организационных условий, а также стимулов для юридических и физических лиц, осуществляющих инновационную деятельность [3].

Согласно Федеральному закону от 23 августа 1996 г. N 127-ФЗ «О науке и государственной научно-технической политике» (ред. от 24.04.2020), государственная поддержка инноваций в РФ реализуется в следующих формах:

- создание благоприятного климата для привлечения инвестиций;
- предоставление возможности получения льгот и преференций субъектами инновационной деятельности;
- предоставление помощи инновационным деятелям в поиске инвесторов;

- финансирование различных инновационных проектов за счет бюджетных средств: создание фондов поддержки инновационной деятельности, выдача бюджетных кредитов и грантов;
- размещение государственного заказа на НИОКР, а также инновационные продукты;
- представление и защита интересов субъектов инновационной деятельности;
- создание особой инфраструктуры, поддержка информационного обеспечения инновационной деятельности;
- иные формы господдержки, установленные правовыми актами органов государственной власти РФ [3].

Одной из стратегических целей инновационной политики в рамках регионов выступает организация таких условий среды, которые способствовали бы превращению идей и инновационных разработок в конкурентноспособные продукты, релевантные не только в российских реалиях, но и на международных рынках, а также предоставляли возможность внедрять данные продукты в экономическую и социальную сферы. Применение проектного подхода для достижения поставленных целей является наиболее уместным. С применением территориального принципа инновационной политики возможно использование кластерного подхода для реализации научного и промышленного потенциала региона.

Государство заинтересованно в развитии инновационных проектов и всячески поддерживает подобные инициативы. Одним из способов поддержки инновационных проектов является проведение кластерной политики [4].

Особая роль кластеризации в территориальном развитии заключается в том, что задачи, которые перед собой ставит производство, решаются комплексно и системно, что безусловно увеличивает синергетический эффект деятельности хозяйствующих субъектов в рамках регионального развития [5].

Применение и развитие инновационных кластерных проектов в РФ оптимизирует деятельность отечественных предприятий, создавая особые производственные цепочки, позволяя при этом улучшить качество обработки сырья,

содействуя импротозамещению, а также повышению конкурентоспособности отечественных товаров и услуг.

Ввиду перспективности направления инновационных проектов и кластерного подхода, государство заинтересованно в поддержке и развитии такого рода деятельности на своей территории. Министерство экономического развития РФ в индивидуальном порядке оказывает помощь кластерам по вопросам, связанным с получением и использованием государственной поддержки, сотрудничеством с государственными предприятиями и зарубежными партнерами, действуя в рамках законодательной базы РФ [6].

Важно отметить, что кластерная политика РФ, а также осуществление инновационной деятельности в рамках государства регламентируется рядом документов, в числе которых:

1. Федеральный закон «О науке и государственной научно-технической политике» от 23.08.1996 N 127-ФЗ (ред. от 26.07.2019 г.);

2. Федеральный закон «Об инновационных научно-технологических центрах и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 29.07.2017 N 216-ФЗ (ред. от 26.07.2019 г.);

3. Федеральный закон «О промышленной политике в РФ» от 31.12.2014 N 488-ФЗ (ред. от 02.08.2019 г.);

4. Указ Президента РФ от 07.05.2018 N 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития РФ на период до 2024 года» (ред. от 19.07.2018 г.);

5. Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 N 1662-р «О Концепции долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2020 года» (ред. от 28.09.2018 г.);

6. Постановление Правительства РФ от 31.07.2015 N 779 «О промышленных кластерах и специализированных организациях промышленных кластеров» (ред. от 02.08.2018 г.);

7. Постановление Правительства РФ от 15.04.2014 N 316 (ред. от 24.12.2019) «Об утверждении государственной программы РФ «Экономическое развитие и инновационная экономика» (ред. от 01.01.2020 г.);

8. "Методические рекомендации по реализации кластерной политики в субъектах РФ" (утв. Минэкономразвития РФ 26.12.2008 N 20615-ак/д19) и др. [7].

Одним из важнейших документов, закрепляющих положения деятельности инновационных кластеров, является «Концепция долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2020 года». Акт закрепляет политику, согласно которой в рамках перехода к инновационному социально-ориентированному типу развития Россия переходит к новой пространственной модели развития экономики, включающей в себя создание инновационных центров развития, организованных за счет совершенствования транспортной и энергетической сферы, создания производственных кластеров в рамках определенных территорий, способных реализовать их конкурентный потенциал [4].

Помимо этого, существуют Методические рекомендации по реализации кластерной политики в субъектах РФ, закрепляющие цели и задачи кластерной политики, основные направления содействия развитию кластеров, систему мероприятий по реализации и предупреждению рисков кластерной политики в субъектах РФ [8].

Стоит отметить, что важную роль в регламентации инновационной деятельности играет Федеральный закон «Об инновационных научно-технологических центрах и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ», закрепляющий основные понятия и положения деятельности в сфере инноваций. Также ряд стратегических документов, в числе которых Указ Президента РФ «О национальных целях и стратегических задачах развития РФ на период до 2024 года», описывающий основные направления и цели инновационной деятельности, возможные пути развития, результаты. Помимо прочего, данные документы закрепляют возможные пути получения, а также условия получения инновационными предприятиями государственной поддержки.

Таким образом, государственная поддержка инноваций, которая выражается в различных формах, таких как финансирование, проведение кластерной политики, способствует созданию особых экономических, инфраструктурных,

социальных условий для реализации и эффективного функционирования инновационных предприятий.

Список литературы:

1. Баранчев В.П. Управление инновациями: учебник / В.П. Баранчев, Н.П. Масленникова, В.М. Мишин. – М.: Юрайт, 2018. – 720 с.
2. Александрова Т.В., Голубев С.А., Колосова О.В. и др. Управление инновационными проектами: Учебное пособие в 2-х частях. Изд-е второе, перераб. и расширенное. Часть 2. Методология управления инновационными проектами / Под общ. ред. проф. И.Л. Туккеля – СПб.: СПбГТУ, 2017. – 100 с.
3. Федеральный закон от 23 августа 1996 г. N 127-ФЗ «О науке и государственной научно-технической политике» (ред. от 24.04.2020).
4. Распоряжение Правительства РФ от 17 ноября 2008 N 1662-р (ред. от 28.09.2018) «О Концепции долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2020 года».
5. Асанов В.С. Проблемы развития региона посредством кластерных структур / В.С. Асанов, М.А. Виноградов // Научная сессия МИФИ. – М., 2017. – 143 с.
6. Официальный сайт «Министерство экономического развития РФ» // URL: <https://economy.gov.ru/> (дата обращения 01.12.2019).
7. Официальный сайт «Российская кластерная обсерватория». // URL: <https://cluster.hse.ru> (дата обращения 01.12.2019).
8. "Методические рекомендации по реализации кластерной политики в субъектах РФ" (утв. Минэкономразвития РФ 26.12.2008 N 20615-ак/д19).

ОРГАНИЗАЦИЯ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ В СФЕРЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Орлова Екатерина Сергеевна

*магистрант,
ФГБУ ВО Воронежский государственный
технический университет,
РФ, г. Воронеж*

Шотыло Денис Михайлович

*научный руководитель,
канд. экон. наук,
ФГБУ ВО Воронежский государственный
технический университет,
РФ, г. Воронеж*

Аннотация. Целью данной статьи является рассмотрения организации логистической системы в области оборудования сельскохозяйственного оборудования. Статья дает понятие о логистической системе в общем, видам деятельности, связанным с управлением логистикой, а также дает понимание о проблемах в логистике сельскохозяйственного оборудования и общих методах решения.

Ключевые слова: логистика, сельское хозяйство, оборудование, транспорт, система.

Во времена кризиса, когда компании испытывают острую нехватку ресурсов и стремятся оптимизировать бизнес-процессы, одним из значимых направлений экономии становится управление поставщиками и логистика. При оптимизации этой части бизнеса в большинстве случаев экономия составляет 4-6%.

Одно из направлений конкурентоспособности компаний, а также национальной экономики – это управление цепочками поставок, интегрируя современные логистические технологии.

Понятие логистической системы

Обращаясь к истории, зарождение логистики началось в IX веке н.э. в Византии, первоначально развивающейся как военной дисциплины. Значение

логистики упоминается как четкой, слаженной работы тыла, обеспечивающей всем необходимым войска, для достижения общего успеха.

Логистической системой является сеть организаций, людей, видов деятельности, информации и ресурсов, вовлеченных в физический поток продуктов от поставщика к покупателю. Управление логистикой состоит из процесса планирования, внедрения и контроля эффективного потока сырья, незавершенного производства и готовой продукции и соответствующей информации - от точки происхождения до точки потребления; с целью удовлетворить клиента.

Главная цель логистики – снижение затрат и максимизация прибыли, которая может быть получена за счет улучшения обработки материалов, оптимального количества и удобного расположения складов, улучшения обработки материалов. Слаженная логистическая система увеличивает конкурентное преимущество за счет увеличения продаж (улучшение обслуживания клиентов), организации быстрой надежной доставки, предотвращении ошибок при обработке заказов.

Надежное управление запасами – это побочный продукт управления логистикой. Основная проблема управления производством, финансами и т. д.

Виды деятельности, связанные с управлением логистикой:

Проектирование сети - одна из основных задач управления логистикой. Эта сеть необходима для определения количества и расположения производственных предприятий, складов, подъемно-транспортного оборудования, о которых зависит эффективность логистики.

Обработка заказов включает в себя действия по приему, обработке, хранению, регистрации заказов. При этом руководство должно гарантировать, что обработка заказов будет точной, надежной и быстрой.

Закупки связаны с получением материалов у сторонних поставщиков. Это включает в себя поиск поставщиков, переговоры, размещение заказов, входящую транспортировку, прием и инспекцию, хранение и погрузочно-разгрузочные работы. Его основная цель - поддержка производства путем своевременных поставок качественных материалов по минимально возможным ценам.

Обработка материалов - операции по транспортировке сырья, деталей, полуфабрикатов и готовой продукции на завод, склады и транспортные терминалы и вывоз с них.

Упаковка и маркировка - важный аспект управления логистикой. Упаковка подразумевает упаковку продукта в подходящие пакеты или контейнеры для облегчения и удобства обращения с продуктом как продавцом, так и покупателем. Маркировка означает нанесение идентификационных знаков на упаковку товара. Этикетка содержит информацию о - дате упаковки и истечении срока годности, весе или размере продукта, ингредиентах, использованных при производстве продукта, инструкциях по обращению с продуктом при продаже, цене, подлежащей уплате покупателем.

Хранение или складирование - хранение товаров с момента производства до момента отгрузки конечным потребителям.

Транспорт - движение сырья от поставщиков на производство, движение незавершенного производства внутри завода, движение готовой продукции от завода к конечным потребителям. Основные транспортные системы – железные дороги, автомобильные дороги, трубопроводы, водные пути, воздушный транспорт.

Организация логистической системы в сфере сельскохозяйственного оборудования

Понятие логистической системы в сельском хозяйстве в России появилось недавно. Однако, руководители сельскохозяйственных предприятий уже смогли оценить повышение эффективности деятельности, оптимизацию затрат.

Уже в 1980-х годах Продовольственная программа СССР отражала комплексную концепцию снабжения потребителей материалами, сырьем, оборудованием и средствами производства и сбыта готового продукта.

В современной экономике логистика включает управление энергетическими, финансовыми, информационными, людскими и другими ресурсами. Появились новые области логистики - «торговая логистика», «банковская логистика», «сельскохозяйственная логистика», «информационная логистика».

В сельскохозяйственной отрасли приходится управлять большим количеством «площадей» в цепочке поставок. В условиях постоянно меняющихся рыночных показателей производителям сельскохозяйственного оборудования необходимо развитие цепочек поставок, чтобы соответствовать требованиям рынка.

Доставка и логистика в сельскохозяйственном секторе представляют собой проблемы, уникальные для сельскохозяйственного производства, которые требуют тяжелого оборудования и эффективных транспортных средств. Особые потребности, такие как транспортировка сельскохозяйственной техники, требуют мощного транспортного оборудования, обслуживаемого квалифицированными специалистами в области транспорта.

Состояние кризиса сельского хозяйства, а также низкой покупательной способности предприятий в сельскохозяйственной отрасли оптимизация логистики оборудования имеет повышенное значение. Следует заметить, что неточность определения платежеспособности потребительского спроса ведет к нерациональным излишним перевозкам продукции, дополнительным затратам на хранение. Многие факторы увеличивают издержки и стоимость продукции для покупателей.

Организация логистической системы сельскохозяйственного оборудования, одновременно с внедрением экономических стратегий, маркетинга, лизинга и логистического сервиса техники, дилерского обслуживания, восстановления и реализации подержанного оборудования – одно из сегодняшних решений, которое способно возместить сокращение машинного и тракторного парка.

Значительное снижение логистических издержек включает четкое структурирование системы, участие посреднических структур в помощи приобретения техники.

Вывод

Учитывая сегодняшний кризис в сельскохозяйственной деятельности, низкую платежеспособность потребителей, предприятия разрабатывают пути решения снижения затрат во всех направлениях, возможность поставок, ремонта и замены сельскохозяйственного оборудования. Одним из путей сокращения

издержек является организация логистической системы, включение посреднических структур для возможностей покупки и замены оборудования, выбор надежных поставщиков, управление запасами запасных частей. Логистика запасных частей – это плановая логистика на случай отказа компонентов, которая приводит к большим потерям из-за простоев. Логистика экономит время, позволяя эффективно планировать цепочку поставок в послепродажном обслуживании. Точная доставка необходимых запасных частей на вторичном рынке дилерам и техническим специалистам на месте становится рентабельной и планируемой со временем, имеет большое значение.

Список литературы:

1. Оболенская М.Н. Организация логистических процессов в овощеводстве в Краснодарском крае / М.Н. Оболенская. – Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2018. – № 2 (188). – С. 67-69. – URL: <https://moluch.ru/archive/188/47794/> (дата обращения: 11.01.2021).
2. Пискачев И.А. Повышение сохранности сельскохозяйственной продукции при транспортировке / И.А. Пискачев. – Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2017. – № 11.3 (145.3). – С. 49-51. – URL: <https://moluch.ru/archive/145/40908/> (дата обращения: 12.01.2021).
3. Agricultural Equipment Manufacturers, URL: <https://www.complog.com/industries-served/agricultural-equipment>
4. Agricultural equipment logistics, URL: <https://www.jagufs.com/industries/agricultural-equipment>.

СЕКЦИЯ 3.

«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

ПРОБЛЕМЫ РАЗГРАНИЧЕНИЯ АДМИНИСТРАТИВНОЙ И УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЕ ПРАВИЛ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ

Агрицкая Анастасия Игоревна

магистрант,

Дальневосточный институт (филиал)

ВГУЮ (РПА Минюста России),

РФ, г. Хабаровск

Аннотация. Актуальность обращения к теме настоящей статьи определяется тем, что характерной чертой современной нашего времени является интенсивное развитие дорожно-транспортной среды, чему в значительной мере способствует развитие автомобильного транспорта, дорожной инфраструктуры, рост доходов населения. Предупреждение нарушений закона в данной сфере, внимательное изучение специфики взаимодействия участников дорожно-транспортного движения необходимо для разработки мер по обеспечению безопасности и эффективности автомобильного движения, в том числе путём установления соответствующих мер ответственности. Однако первое правило наложения ответственности – ответственность должна быть пропорциональна нарушению, а при нарушении отдельных правил дорожного движения может сложиться ошибочное мнение, что состав административного проступка и уголовного преступления в данной сфере неразличим. Цель настоящей статьи – определить основные идентификационные критерии разграничения административной и уголовной ответственности за нарушение правил дорожного движения.

Ключевые слова: нарушение ПДД, уголовная ответственность, административная ответственность.

Дорожному движению в современном городе присущи свои сложности и особенности, которые определяются как повсеместной интенсификацией транспортного потока, так и недоработками в области организации дорожного движения, а также несовершенством транспортной инфраструктуры, в первую очередь – в больших городах. Управление транспортным средством зачастую сопровождается значительными психоэмоциональными перегрузками, характеризуется большим объемом перерабатываемой информации, возникновением нестандартных ситуаций, принятием сложных решений в короткие сроки, что несёт за собой риск «человеческого фактора» и – как следствие – дорожно-транспортных правонарушений той или иной степени тяжести. В данных условиях среди участников дорожно-транспортной среды часто возникают нарушения, которые могут классифицировать как административные правонарушения и как уголовные преступления. И каждому уровню нарушений права соответствует свой вариант ответственности – уголовная или административная ответственность.

В настоящее время знание о том, насколько вероятны последствия тех или иных мер за совершение транспортных правонарушений, у участников дорожного движения не находится далеко не всегда на высоком уровне развития. Для изменения нынешнего положения необходим глубокий анализ проблем и перспектив как стимулирующих, так и санкционных мер воздействия на участников дорожного движения. Отметим, что применение стимулирующих мер в практике регулирования дорожного движения довольно ограничено и анализ этой проблемы выходит за рамки данной статьи. Среди же санкционных мер выделяются меры двух основных типов:

- меры административной ответственности,
- меры уголовной ответственности.

Уголовная ответственность за нарушение ПДД в первую очередь закреплена в ст.294, 294.1 УК РФ [2]. При этом владельцами нередко автомобиль воспринимается как средство самовыражения, происходит отождествление с личными возможностями его владельца. В это время высок риск попасть в аварию и

стать участником дорожно-транспортного конфликта. Опасная ситуация на дороге воспринимается как личная угроза. Данная деструктивная позиция может привести к нарушению ПДД. Наличие таких участников дорожного движения на дороге повышает незащищённость всех участников дорожного движения.

В процессе приобретения водительского опыта, ответственного и законопослушного поведения за рулём, можно говорить о снижении рисков возникновения нарушений правил дорожного движения.

Дорожно-транспортное преступление в редких случаях является непосредственной целью нарушителя, однако оно выступает следствием нарушения ПДД.

Причинами ДТП могут выступать как осознанный риск нарушения правил дорожного движения, так и отсутствие прогноза опасных последствий своего поведения на дороге.

Риск нарушения правил дорожного движения нередко возникает на дороге в отношении пешеходов. Чаще всего такие ситуации возникают как на обозначенных пешеходных переходах, так и на проезжей части.

Отдельно стоит коснуться вопроса, что незнание правил дорожного движения часто становится причиной споров между водителем и инспектором по квалификации совершенного нарушения ПДД. В зависимости от того, как сотрудники ДПС знают правила, регулирующие транспортный поток, а также меры за их нарушения, зависит эффективность их работы. Как правило, мотивационный комплекс, который приводит к совершению административного правонарушения и уголовного преступления в сфере регулирования общественных отношений в области безопасности дорожного движения, идентичный. Следовательно, высокий уровень правосознания и правовой культуры необходим на каждом этапе борьбы с дорожно-транспортными происшествиями, в том числе, чтобы отличать уголовные преступления и административные правонарушения в анализируемой сфере человеческой деятельности.

Так, за оставление водителем в нарушение ПДД места ДТП, участником которого он являлся, предусмотрена административная ответственность в виде

лишения права управления транспортными средствами на срок от года до полутора лет или административного ареста на срок до 15 суток [1]. Однако данная норма закреплена в административном законодательстве с существенной оговоркой – ответственность административного характера наступает при отсутствии в правонарушении уголовно наказуемого деяния. Необходимо отметить, что данное уточнение было внесено в российскую правовую практику только 24 апреля 2020, когда законодателем был уточнён состав ч. 2 ст. 12.27 (оставление места ДТП), дополнив его словами «при отсутствии признаков уголовно наказуемого деяния». Уточнение связано с тем, что с этой даты оставление места ДТП, в котором погибли люди или был причинен тяжкий вред здоровью, стало преступлением.

Одновременно за нарушение водителем ПДД или правил эксплуатации автомобиля, если эти нарушения сопряжены с оставлением водителем места ДТП, предусмотрена уголовная ответственность. Данная ответственность возлагается на водителя транспортного средства исключительно в ряде случаев, установленных уголовным законом (и отражена в таких нормах, как п. «б» ч. 2, п. «б» ч. 4, п. «б» ч. 6 ст. 264 УК РФ).

Это преступление, как вытекает из системного анализа ст. ст. 265 и 264 УК РФ, складывалось из того, что:

- а) лицо, управлявшее транспортным средством и нарушившее ПДД или эксплуатации транспортных средств, оставило место дорожно-транспортного происшествия, не предприняв всех необходимых мер, предусмотренных ПДД;
- б) пострадавшим необходима была медицинская помощь;
- в) водитель имел реальную возможность принять меры к оказанию такой помощи;
- г) наступили последствия, указанные в ст. 264 УК РФ [4].

Следовательно, важнейшим основанием для разграничения административной и уголовной ответственности выступает степень ущерба, которая впоследствии была нанесена тем или иным защищаемым законом права.

Административное правонарушение и уголовное преступления в сфере нарушения ПДД будет объединять, в отличие от дорожно-транспортного происшествия, наличие вины в действия одного из участников дорожного движения. Следовательно, верно и обратное утверждение, что умышленные действия, которые привели к нарушению ПДД, не могут быть идентифицированы как дорожно-транспортное происшествие, только как нарушение права того или иного (административного или уголовного) характера. Например, если в ситуации возникновения дорожно-транспортного происшествия было зафиксировано (видеорегистраторов или с помощью иных бесспорных доказательств), что водитель скрылся с места происшествия неумышленно, то данное действие не подлежит ответственности. Кроме того, в рамках данной ситуации следует оценивать и вынужденные меры, которые привели к оставлению места дорожно-транспортного происшествия (например, необходимость оставить в больницу пострадавшего). Однако «важно знать, что оставление места ДТП означает покидание его любым способом, не может служить оправданием для скрывшегося водителя то обстоятельство, что он оставил свой автомобиль на месте происшествия» [3].

Следует отметить, что применение норм административной ответственности во многом позволяет более гибко реагировать на нарушения ПДД. С другой стороны, для российской системы административного права налицо характерно превалирование фискальных наказаний в ущерб воспитательным мерам воздействия, которые по своему содержанию имеют значительный потенциал в оказании положительного влияния на поведения водителей-правонарушителей. Но всё же большой спектр возможных наказаний нарушителя позволяет нивелировать степень наносимого правонарушителем ущерба в той степени, в которой он возник. С другой стороны, нормы уголовной ответственности в большей степени влияют на поведение водителей на дороге. Таким образом, каждый вид ответственности за нарушение ПДД имеет свои преимущества.

Таким образом, проведённое исследование позволило установить, что российский законодатель на протяжении развития норм об уголовной и

административной ответственности за нарушение ПДД стремиться в максимальной степени разграничить эти категории в законодательном порядке. Данные изменения в нормы уголовного и административного законодательства вносятся с тем, чтобы избежать ситуации, когда квалификация деяния остаётся прерогативой должностных лиц или частным мнением судьи.

Исходя из действующих в настоящее время норм уголовного и административного права, а также опираясь на результаты анализа практики применения вышеуказанных норм российского законодательства, в настоящей статье мы пришли к выводу, что главным идентификатором для разграничения административной и уголовной ответственности при нарушении ПДД являются последствия совершенного правонарушения.

Список литературы:

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 30.12.2020, с изм. и доп. от 15.01.2021) //СЗ РФ, 07.01.2002, № 1 (ч. 1), ст. 1.
2. Уголовный Кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.10.2020) //СЗ РФ, 17.06.1996, № 25, ст. 2954.
3. Поплавская В. Верховный Суд запретил наказывать водителей, если они скрылись с места ДТП // Административное право. 2020. № 2. С. 35
4. Чучаев А.И. Оставление места совершения дорожно-транспортного происшествия // Уголовное право. 2020. № 1. С. 105 - 112.

К ВОПРОСУ О ДОГОВОРАХ ВОЗМЕЗДНОГО ОКАЗАНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ В СИСТЕМЕ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Афлитонова Юлия Руслановна

магистрант,

*Башкирский государственный университет им. М. Акмуллы,
РФ, г. Уфа*

Статья посвящена актуальной на сегодняшний день теме привлечения внебюджетных средств в образовательные учреждения.

Целью статьи является анализ имеющейся нормативной документации, регламентирующей деятельность образовательного учреждения по оказанию платных дополнительных образовательных услуг.

В результате анализа вышеназванных документов автор прослеживает процесс организации платных дополнительных образовательных услуг в учреждении, нацеливает руководителей образовательных учреждений на тщательное изучение нормативных документов с целью недопущения нарушений законодательства Российской Федерации в сфере образования.

Статья предназначена для руководителей и организаторов дополнительного образования в дошкольных учреждениях.

На сегодняшний день учреждения дополнительного образования детей часто сталкиваются с проблемой недостаточного финансирования.

Результатом нехватки финансирования становится невозможность или проблемность решения текущих вопросов учреждения, таких как вопросы хозяйственной деятельности или материального стимулирования работников.

В связи с этим возможность привлечения дополнительных внебюджетных средств становится как никогда актуальной, тем более что действующее законодательство позволяет привлекать внебюджетные средства путем предоставления платных дополнительных образовательных услуг.

Важно заметить, что работу по организации ПДОУ необходимо начинать с изучения правовой основы предоставления платных образовательных услуг.

В первую очередь отметим, что согласно ст.101 ФЗ от 29.12.2012 №273 «Об образовании» образовательные учреждения вправе оказывать платные образовательные услуги и использовать доход от оказания услуг в целях, не противоречащих целям, указанным в уставе организации.

Нормативную регламентацию рассматриваемых нами договоров о предоставлении платных образовательных услуг осуществляет Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации», важное значение имеет также Постановление Правительства РФ от 15 августа 2013 г. № 706 «Об утверждении Правил оказания платных образовательных услуг», а также Налоговый и Гражданский кодексы РФ, устав учреждения, другие нормативные правовые акты РФ, субъектов РФ и НПА муниципального образования, на территории которого функционирует данное учреждение.

Статья 54 ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» в общем характеризует рассматриваемый договор, именуя его договором об образовании. В статье четко определены стороны договора.

Ими являются:

1) организация, осуществляющая образовательную деятельность и лицо, зачисляемое на обучение (родители (законные представители) несовершеннолетнего лица); 2) организация, осуществляющая образовательную деятельность и лицо, зачисляемым на обучение, и физическое или юридическое лицом, обязующиеся оплатить обучение лица, зачисляемые на обучение.

Анализируя договор об образовании с точки зрения общедоговорных классификаций, можно сделать вывод, что он является: возмездным, взаимным, каузальным и консенсуальным. Такой договор, на наш взгляд, можно отнести к публичным договорам.

Принимая во внимание п. 1 ст. 161 ГК РФ, договор возмездного оказания образовательных услуг следует заключать лишь в письменной форме.

Данный договор может быть двусторонним или многосторонним. Форма многостороннего договора возможна в случаях, когда обучение в образовательном учреждении оплачивается не самим обучающимся непосредственно, а иным физическим или юридическим лицом.

Основными субъектами в указанном договоре выступают образовательное учреждение в роли исполнителя, физическое лицо или юридическое лицо в роли заказчика и сам обучающийся в роли получателя услуги.

Основные услуги, которые чаще всего оказывают образовательные учреждения, следующие:

- 1) образовательные услуги;
- 2) развивающие услуги;
- 3) оздоровительные мероприятия;
- 4) организационные услуги и др.

Однако в рамках настоящей статьи рассмотрим наиболее распространенные услуги в системе дополнительного образования детей. В учреждениях дополнительного образования на сегодняшний день наиболее развиты направления «образовательные услуги» и «развивающие услуги». Например:

- различные кружки;
- обучение игре на музыкальных инструментах,
- курсы по фотографированию,
- мастерские по кино-, видео-, монтажу;
- мастерские по кройке и шитью, вязанию;
- уроки танцев;
- вокал и др.

Наиболее популярными платными направлениями на сегодняшний день являются группы по адаптации дошкольников к школьной программе, так называемые группы «Подготовка к школе».

Таким образом, мы видим, что современные реалии и социальный запрос диктуют требования руководителям учреждений дополнительного образования о расширении перечня услуг, предоставляемых в возмездной форме.

В связи с этим сегодня как никогда назрела необходимость детального регламентирования данных отношений в законодательном порядке с одной стороны и четкой организации деятельности в образовательном учреждении по оказанию платных дополнительных услуг со стороны руководства учреждения.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Ч. 1: Федеральный закон от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Ч. 2 (с последующими изменениями) // СЗ РФ. 1996. № 5. Ст. 410; № 34. Ст. 4025; СЗ РФ. 1997. № 43. Ст. 4903.
3. Федеральный закон "Об образовании в Российской Федерации" от 29.12.2012 N 273-ФЗ.
4. Губанова Елена Владимировна Оказание платных дополнительных услуг // Экономика образования. 2013. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/okazanie-platnyh-dopolnitelnyh-uslug> (дата обращения: 28.01.2021).
5. Ковалевская Н.С. Правовое регулирование услуг // Кодекс INFO. 1999. № 2. С. 3.
6. Косицын В.Ю. Правовое регулирование оказания платных образовательных услуг учебными заведениями // Вестник Московского университета МВД России. 2014. №6. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovoe-regulirovanie-okazaniya-platnyh-obrazovatelnyh-uslug-uchebnymi-zavedeniyami> (дата обращения: 28.01.2021).
7. Шкарлупина Г.Д. «Образовательные услуги» или «Обучение на возмездной основе» – различие должен определить закон. // Право и образование. 2008. № 3. С. 49.
8. Щуковская О.М. Правовое регулирование деятельности по оказанию правовых услуг: Дисс. канд. юрид. наук. СПб., 2001. С. 22.
9. Сафронова И.В. Договор об оказании платных образовательных услуг в контексте Федерального Закона «Об образовании в Российской Федерации» // Права и свободы человека и гражданина: теоретические аспекты и юридическая практика. Москва – 2015. с. 214-215.

ВОПРОС ВВЕДЕНИЯ ИНСТИТУТА ПРИСЯЖНЫХ ЗАСЕДАТЕЛЕЙ В ГРАЖДАНСКИЙ ПРОЦЕСС

Шамурзаева Диана Хасановна

студент,

Саратовская государственная юридическая академия,

РФ, г. Саратов

Ткачёва Наталья Николаевна

научный руководитель,

канд. юрид. наук, доцент,

доцент кафедры гражданского процесса,

Саратовская государственная юридическая академия,

РФ, г. Саратов

Недавно обновилась тема суда присяжных. Так, по итогам заседания Совета по развитию гражданского общества и правам человека Президент России Владимир Путин рекомендовал Верховному Суду Российской Федерации рассмотреть вопрос о расширении состава преступления, дела которого подсудны данному институту. Помимо предложений по расширению полномочий присяжных в уголовном процессе, представители профессионального юридического сообщества высказались за распространение его компетенции на гражданские споры.

Историко-правовой анализ происхождения и становления современного института суда присяжных демонстрирует его богатую историю функционирования в правовых системах разных стран. Так, в качестве прототипа жюри В.Г. Графский привел процедуру судебного расследования с помощью посредников из числа местных жителей, которые были обязаны давать показания под присягой. Этот порядок был установлен королем Англии Генрихом II в Clarendon Assise (Конституции) 1166 года. По словам ученого, с 16 века окончательно было определено назначение присяжных, которые выносили вердикт о виновности или невиновности обвиняемого в суде [1].

В российской системе правосудия суд присяжных появился благодаря судебной реформе 1864 года. Однако считается, что первые признаки большого жюри были упомянуты еще во времена Русской правды [2].

В некоторых странах англо-саксонской правовой семьи этот институт участвует в отправлении правосудия по гражданским делам. Самый популярный суд присяжных в гражданском процессе проходит в США. Уитни Р. Харрис утверждал, что суды присяжных - жизненно важная и устоявшаяся часть системы гражданского правосудия страны [3]. В свою очередь, А. де Токвиль, исследуя вопрос о судах присяжных в Америке, пришел к выводу, что он распространяет уважение к решению суда по гражданским делам в обществе и демонстрирует, что такое справедливость [4].

В России суд присяжных с момента его создания используется исключительно в уголовном судопроизводстве. В доктрине российского права существуют разные мнения относительно введения института присяжных заседателей в гражданский процесс. В частности, Е.В. Васьковский считал это возможным, но при этом выразил сомнения в целесообразности [5]. По мнению Д.А. Венева, непреодолимых трудностей для введения суда присяжных в гражданское судопроизводство нет [6].

В.Н. Тарасов, в свою очередь, считает нецелесообразным введение коллегии присяжных по гражданским делам, обращая внимание на существенные различия между гражданским и уголовным судопроизводством [7]. Грибов Н.Д. и И.Г. Домрачёв разделяют эту позицию, отмечая уменьшение количества дел перед присяжными в странах англосаксонской правовой семьи [8]. По мнению Д. Ямашева необходимость введения института присяжных в гражданских делах связана с недоверием к судам [9].

Между тем сторонники расширения полномочий коллегии присяжных при рассмотрении уголовных дел апеллируют в основном к усилению состязательности уголовного процесса и ослаблению обвинительной предвзятости в качестве результатов. Действительно, многие практикующие юристы отмечают наличие обвинительной предвзятости при рассмотрении уголовных дел в судах. В этой связи расширение полномочий присяжных при рассмотрении уголовных дел, скорее всего, будет способствовать решению данных проблем.

Однако российский гражданский процесс отличается от уголовного, поскольку для него характерны наличие элемента частного права, диспозитивность, закономерный порядок распределения бремени доказывания, классификация требований по разным критериям, преобладание юридической правды, а также различные модификации гражданской процессуальной формы. Вместе с тем, гражданский процесс характеризуется действием принципа состязательности на всех этапах, фактическим равенством сторон и, соответственно, отсутствием предвзятости.

Эти отличительные особенности могут создать проблемы для эффективного функционирования института присяжных заседателей по гражданским делам и, кроме того, привести к дискуссии о теоретической необходимости этого института в гражданском судопроизводстве.

Например, стандарты доказывания по гражданским делам в России и США различаются. Так, в нашей стране знание и доказательство происходит по внутреннему убеждению профессионального судьи, исходя из норм закона. В свою очередь, в США при рассмотрении гражданских дел с участием присяжных используются стандартизированные инструкции - формальные критерии оценки доказательств.

Также особую сложность может представлять процедура формирования вопросов для присяжных заседателей при рассмотрении гражданских дел. Целью рассмотрения уголовных дел является справедливое разрешение вопроса о виновности или невиновности обвиняемого. Поскольку здесь важнее всего факты, присяжным и судье не составит труда отделить их от права. В отличие от уголовных дел, гражданские споры в век информации многогранны и сложны и часто создают трудности для судов и сторон в различении фактов и закона.

В то же время современный внутренний гражданский процесс все больше склоняется к письменной форме, а не устной, что может еще больше усложнить оценку фактов присяжными. Кроме того, распространение судов присяжных на гражданские дела потребует увеличения судебных сборов и расходов, включая

дополнительные расходы на оборудование специальных залов судебных заседаний.

Однако, вопреки мнению Д. Ямашева, определенное недоверие граждан к судебной системе не может служить достаточным основанием для введения института присяжных заседателей в гражданский процесс. Гюстав Ле Бон, обсуждая психологию жюри, утверждал, что «жюри, как и толпа, легко подчиняется влиянию чувств и очень мало - влиянию рассуждений», и добавил: «Жюри, как и всякая толпа, легко ослепляется обаянием» [10].

Российская судебная система, безусловно, не лишена недостатков, как и система любой страны. Но в целом трудно согласиться с тем, что проблемы качества правосудия следует решать в основном за счет расширения полномочий и юрисдикции института присяжных, тем самым перекладывая бремя вынесения «приговора» на граждан, не являющихся профессиональными судьями. Считаю, что государство должно создавать эффективные средства для повышения уровня и независимости профессиональных судей, чтобы принятые ими судебные акты вызывали доверие и уважение со стороны граждан.

Таким образом, такой демократический институт, реализующий концепцию самодостаточного и высокоорганизованного общества, должен использоваться при отправлении правосудия, но только при условии сбалансированного, точного, индивидуального подхода и с учетом особенностей гражданского процесса. В то же время поспешные попытки принять институт англосаксонского жюри и его внедрение в классический российский гражданский процесс могут помешать достижению целей и задач гражданского судопроизводства, а также снизить эффективность правосудия.

Список литературы:

1. Графский В.Г. Всеобщая история права и государства: Учебник для вузов. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Норма, 2007. С 288–289.
2. Исаев М.А. История Российского государства и права: учебник / МГИМО (Университет) МИД России. М.: Статут, 2012. 840 с.

3. Whitney R. Harris. Jury Trial in Civil Cases – A Problem in Constitutional Interpretation, 7 Sw L.J. 1 (1953).
4. Токвиль Алексис де. Демократия в Америке / Пер. с франц. В.П. Олейника, Е.П. Орловой, И.А. Малаховой, И.Э. Иванян, Б.Н. Ворожцова; Предисл. Гарольда Дж. Ласки; Комм. В.Т. Олейника. – М.: Прогресс, 1992. – 554 с.
5. Васьковский Е.В. Курс гражданского процесса: Субъекты и объекты процесса, процессуальные отношения и действия. – М.: Статут, 2016. – С. 131.
6. Венев Д.А. Проблемы института суда присяжных в гражданском судопроизводстве и пути их разрешения // Арбитражный и гражданский процесс. 2017. № 8 // СПС «КонсультантПлюс».
7. Тарасов В.Н. Актуальные проблемы института суда присяжных на современном этапе // Судья. 2016. № 2 // СПС «КонсультантПлюс».
8. Грибов Н.Д., Домрачев И.Г. Актуальные проблемы института суда присяжных на современном этапе // Судья. 2016. № 2 // СПС «КонсультантПлюс».
9. Ямашев Д.М. Возможность введения суда с участием присяжных заседателей в гражданском процессе // Российский судья. 2009. № 9 // СПС «КонсультантПлюс».
10. Gustave Le Bon. LA PSYCHOLOGIE DES FOULES / Издание на русском языке AST Publishers, 2016.

ДЛЯ ЗАМЕТОК

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ
И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ**

*Электронный сборник статей по материалам XXXV студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 2 (35)
Февраль 2021 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74
E-mail: mail@nauchforum.ru

16+

