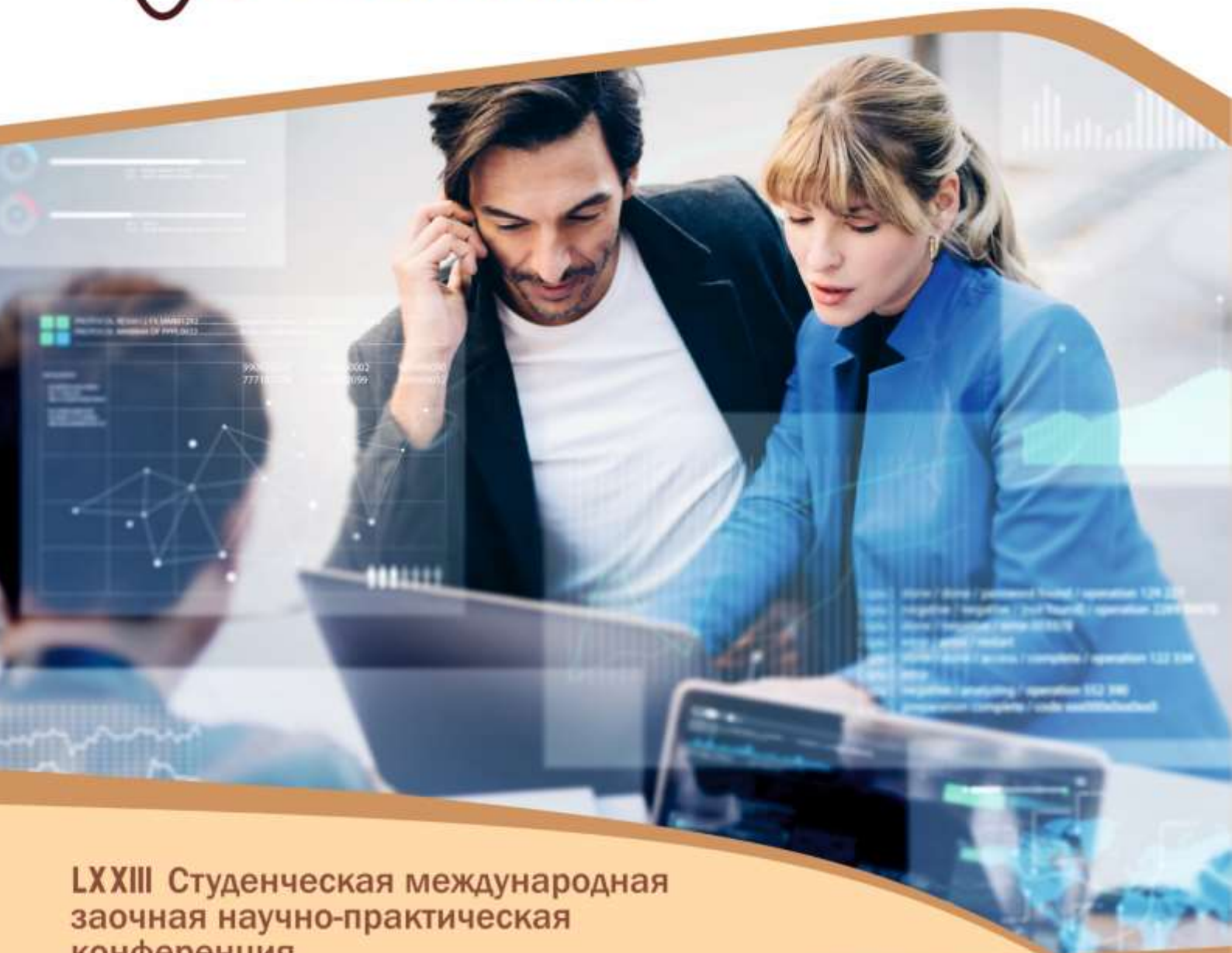




**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru

ISSN 2618-6837



**LXXIII Студенческая международная
заочная научно-практическая
конференция**

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ
№4(73)**

г. МОСКВА, 2024



ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ. СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ

*Электронный сборник статей по материалам LXXIII студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 4 (73)
Апрель 2024 г.

Издается с февраль 2018 года

Москва
2024

УДК 3+33
ББК 60+65.050
О28

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Волков Владимир Петрович – кандидат медицинских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Захаров Роман Иванович – кандидат медицинских наук, врач психотерапевт высшей категории, кафедра психотерапии и сексологии Российской медицинской академии последипломного образования (РМАПО) г. Москва;

Зеленская Татьяна Евгеньевна – кандидат физико-математических наук, доцент, кафедра высшей математики в Югорском государственном университете;

Карпенко Татьяна Михайловна – кандидат философских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Костылева Светлана Юрьевна – кандидат экономических наук, кандидат филологических наук, доц. Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (РАНХиГС), г. Москва;

Попова Наталья Николаевна – кандидат психологических наук, доцент кафедры коррекционной педагогики и психологии института детства НГПУ;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

О28 **Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум.** Электронный сборник статей по материалам LXXIII студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2024. – № 4 (73) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/4\(73\).pdf](https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/4(73).pdf)

Электронный сборник статей по материалам LXXIII студенческой международной научно-практической конференции «Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2618-6837

ББК 60+65.050
© «МЦНО», 2024 г.

Оглавление

Секция 1. Философия	6
ТВОРЧЕСТВО И НАУКА: СХОДСТВА И РАЗЛИЧИЯ Емельянова Валерия Сергеевна Ташлинская Елена Шамильевна	6
ГЕНИЙ, КАК СУЩНОСТЬ ЧЕЛОВЕКА Савостьянов Даниил Александрович	11
Секция 2. Экономика	23
ПРИМЕНЕНИЕ РИСК-ОРИЕНТИРОВАННОГО ПОДХОДА ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ВАЛЮТНОГО КОНТРОЛЯ ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ РФ Авдеева А.А.	23
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАНИЕМ В РЕГИОНЕ Граков Павел Александрович	26
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И ИНСТРУМЕНТЫ ПОЛИТИКИ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА Ильина Анна Юрьевна Мордовин Аркадий Владленович	29
ВАЛЮТНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА: ПРОБЛЕМА КОНВЕРТИРУЕМОСТИ И ФОРМИРОВАНИЯ ВАЛЮТНЫХ КУРСОВ Капустянская Елизавета Павловна Кирсанова Юлия Евгеньевна	32
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРИНЦИПОВ ESG В СТРАТЕГИЧЕСКОМ УПРАВЛЕНИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ КОМПАНИИ: НА ПРИМЕРЕ ПАО «НК «РОСНЕФТЬ» Клоков Максим Алексеевич Батталова Алена Александровна	37
КАК ВЫБОР АМБАССАДОРА ВЛИЯЕТ НА ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ ФИНАНСОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ НА ПРИМЕРЕ АО «ГАЗПРОМБАНК» Папанова Наталья Дмитриевна Карпова Светлана Васильевна	46
РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРИЕМОВ СТИМУЛИРОВАНИЯ ПЕРСОНАЛА И ИХ ОЦЕНКА Потеряев С.А.	50
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ Соколова Анна Валерьевна Захарова Юлия Владимировна	53

«ЕВРОТОРГ». СТРУКТУРА И ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КРУПНЕЙШЕЙ РОЗНИЧНОЙ СЕТИ БЕЛАРУСИ Степанов Роман Алексеевич	56
МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВАЛЮТНО-ФИНАНСОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ Чубова Елизавета Валерьевна Щербакова Татьяна Александровна	62
БЕЗРАБОТИЦА СРЕДИ МОЛОДЕЖИ КАК СОЦИАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОГО РЫНКА ТРУДА Шаталова Алёна Евгеньевна Суханов Евгений Васильевич	65
ЭФФЕКТИВНОСТЬ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ В УЗБЕКИСТАНЕ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ Шопова Ксения Евгеньевна Юсупова Ильмира Рашидовна	68
ТЕКСТИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ УЗБЕКИСТАНА: СОСТОЯНИЕ, ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ Шопова Ксения Евгеньевна Юсупова Ильмира Рашидовна	73
СОСТОЯНИЕ РОССИЙСКИХ СТАРТАПОВ В 2023 ГОДУ Шурупова Ольга Владимировна Суханов Евгений Васильевич	80
Секция 3. Юриспруденция	83
МЕЖДИСЦИПЛИНАРНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В КОНСТИТУЦИОННОМ ПРАВЕ Ведерникова Анастасия Андреевна Кудряшова Елизавета Владимировна Минеева Екатерина Сергеевна Ракова Дарья Алексеевна Авдеева Анна Константиновна	83
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ХИЩЕНИЯ Гвоздкова Екатерина Александровна	91
ДОГОВОР ОКАЗАНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ Головина Елизавета Витальевна Цуканов Олег Владимирович	94
ОТДЕЛЬНЫЕ ВИДЫ АДМИНИСТРАТИВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ Горичева Оксана Валерьевна	98

ВЗЯТОЧНИЧЕСТВО В ВООРУЖЕННЫХ СИЛАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Еремеев Сергей Юрьевич Глушков Александр Иванович	101
ПРОБЛЕМЫ ВЗЯТОЧНИЧЕСТВА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ Еремеев Сергей Юрьевич Глушков Александр Иванович	104
ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ УБИЙСТВА МАЛОЛЕТНЕГО ИЛИ ИНОГО ЛИЦА, ЗАВЕДОМО ДЛЯ ВИНОВНОГО, НАХОДЯЩЕГОСЯ В БЕСПОМОЩНОМ СОСТОЯНИИ Кандалов Тимофей Сергеевич Гаврилин Юрий Викторович	107
КЛАССИФИКАЦИЯ УБИЙСТВ Кандалов Тимофей Сергеевич Гаврилин Юрий Викторович	110
КВАЛИФИКАЦИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ: ТЕОРИЯ, ПРАКТИКА, ЗАКОНОДАТЕЛЬНАЯ РЕГЛАМЕНТАЦИЯ Колпакова Д.Ю.	114
ПРОБЛЕМА ОПЛАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФИНАНСОВОГО УПРАВЛЯЮЩЕГО В БАНКРОТСТВЕ Макаров Антон Витальевич Дегоева Олеся Алексеевна	117
ПРАВОВЫЕ И ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ОСНОВЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ДОРОЖНО-ПАТРУЛЬНОЙ СЛУЖБЫ ГИБДД МВД РОССИИ ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ БЕЗОПАСНОСТИ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ Малиновский И.Б. Щуров А.А.	122
ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ В ГРАДОСТРОИТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ Михайлова Татьяна Александровна	125
ОСОБЕННОСТИ ВОЗНИКНОВЕНИЯ, ИСПОЛНЕНИЯ И ПРЕКРАЩЕНИЯ СУБСИДИАРНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ СФЕРЕ Найденов Вячеслав Андреевич	130
ПРОБЛЕМА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Парфенова Маргарита Игоревна	134

СЕКЦИЯ 1.

ФИЛОСОФИЯ

ТВОРЧЕСТВО И НАУКА: СХОДСТВА И РАЗЛИЧИЯ

Емельянова Валерия Сергеевна

студент,

*Ульяновский государственный технический университет,
РФ, г. Ульяновск*

Ташлинская Елена Шамильевна

научный руководитель, канд. филос. наук, доцент,

*Ульяновский государственный технический университет,
РФ, г. Ульяновск*

Творчество и наука – две неотъемлемые составляющие человеческого познания и деятельности, оказывающие глубокое влияние на развитие культуры, общества и человечества в целом. Они представляют собой разные подходы к пониманию мира и возникновению новых знаний, однако их взаимодействие и пересечения являются объектом постоянного интереса для философов, ученых и общественных деятелей.

Вопрос о соотношении творчества и науки пронизывает множество аспектов человеческой деятельности: от искусства до технических и научных достижений. Существует ли противопоставление между творчеством и наукой, или же они, скорее, дополняют друг друга? Какие роли они играют в формировании нашего мировоззрения и научных представлений? Эти вопросы остаются актуальными и вызывают интерес к поиску ответов. В данной статье будут рассмотрены сходства и различия между творчеством и наукой, их влияние на различные сферы жизни и возможное взаимодействие в создании новых знаний и идей.

Творчество – это процесс создания чего-то нового, оригинального и ценного. Оно проявляется в различных сферах человеческой деятельности, включая искусство, науку, технологии, литературу, музыку и многие другие области. Творчество может проявляться как индивидуальное творчество одного человека, так

и коллективное творчество группы людей. Роль творчества в обществе важна и многогранна. Оно способствует инновациям и развитию, стимулирует рост культуры и обогащает человеческий опыт. Творческие идеи и произведения могут вдохновлять, вызывать эмоции, а также служить источником образования и развлечения. Кроме того, творчество может быть средством самовыражения, позволяющим человеку передать свои мысли, чувства и идеи, а также раскрыть свой потенциал. В обществе творчество играет важную роль в формировании культурного наследия и определяет его разнообразие и богатство.

Наука – это систематическое исследование природы, общества и различных явлений с целью получения знаний, объяснения закономерностей и предсказания результатов. Она основана на строгих методах и логике, таких как наблюдение, эксперименты, анализ данных и проверка гипотез. Цели науки включают: понимание мира, прогнозирование будущих событий и результатов на основе имеющихся данных и теорий, развитие технологий, развитие общества, создание новых знаний и многое другое.

Однако, наука и творчество имеют много общих черт и взаимодействуют друг с другом в процессе исследования и познания мира. Общими чертами можно назвать исследовательский процесс, креативность, наблюдение и анализ. Остановимся более подробно о каждом сходстве.

Исследовательский процесс. Как в науке, так и в творчестве основное внимание уделяется исследованию новых идей, концепций и феноменов.

Креативность. Креативность играет ключевую роль как в научных открытиях, так и в творческом процессе. Оба области требуют оригинального мышления и способности видеть новые связи и перспективы.

Наблюдение. Как в научных исследованиях, так и в творческом процессе, наблюдение за окружающим миром и самим собой является важным элементом, ведь многие идеи могут возникать из наблюдения за окружающей действительностью.

Анализ. В науке и творчестве проводится анализ данных, концепций и идей. Это позволяет выявлять закономерности, выявлять тенденции и делать выводы [1, с. 115].

Не смотря на общие аспекты, можно ли сказать, что творчество и наука всегда будут пересекаться? Для ответа на этот вопрос стоит рассмотреть их различия.

1. Если говорить о целях, то творчество часто направлено на самовыражение, эмоциональное обогащение и вдохновение. Наука же ориентирована на получение объективных знаний, выявление закономерностей и понимание механизмов природы и общества.

2. С точки зрения подходов: творчество часто исходит из интуиции, эмоций и экспериментов, не всегда придерживаясь строгих логических рамок. А вот наука основана преимущественно на логическом мышлении, строгих методах и систематическом исследовании.

3. В некоторых случаях, особенно в корпоративной среде, цели науки могут быть связаны с коммерческим подходом, в то время как творчество может стремиться в основном к идеям и выражению человеческой индивидуальности.

Помимо этого, стоит сказать, что научные открытия могут вдохновлять творческие личности, расширяя их понимание мира и предлагая новые идеи для исследования и выражения. Например, открытие новых законов природы может вдохновить художников на создание новых произведений, основанных на этих законах или вдохновленных ими [4, с. 114].

Обратный же момент в том, что творческие идеи вдохновляют на научные исследования: творческие идеи могут быть отправной точкой для научных исследований, поскольку они могут предложить новые концепции, гипотезы и подходы к решению проблем. Например, идея великого художника может вдохновить ученых на поиск новых методов анализа и визуализации данных.

Именно благодаря их сходству и различиям, творчество и наука непременно влияют как на культурный, так и на научный прогресс.

К культурному прогрессу можно отнести творческие сферы, такие как литература, живопись, музыка и театр, играют ключевую роль в формировании культурного ландшафта, они вдохновляют, побуждают к размышлениям и помогают людям понять мир и самих себя. Так же творчество является катализатором социальных и культурных изменений, поднимая важные вопросы и вызывая дискуссии, которые способствуют прогрессу общества. Наука же способствует расширению культурного кругозора – научные открытия расширяют горизонты культурного понимания, предоставляя новые знания о природе, обществе и технологиях. Научные исследования приводят к разработке новых технологий, которые влияют на культуру через средства коммуникации, развлечения, исследования и т. д. [2, с. 92].

В научном прогрессе творческие подходы способствуют появлению новых идей и концепций, которые могут вдохновить научные исследования. Существуют и междисциплинарные подходы, в которых творческие методы могут привнести свежие взгляды и подходы в различные области науки, стимулируя сотрудничество между дисциплинами. Научные исследования позволяют лучше понять законы природы, что, в свою очередь, стимулирует творческие процессы и вдохновляет на новые творческие идеи. Наука предлагает решения для сложных проблем в области здравоохранения, экологии, технологий и других областей, что способствует прогрессу общества в целом [2, с. 94].

Помимо направленности на прогресс, у них есть значимость вклада в различные области общественной жизни:

- В медицине: научные открытия способствуют развитию лекарственных препаратов, методов лечения и диагностики, а творческие выражения помогают в психологическом и духовном восстановлении пациентов.

- В технологиях: наука и творчество совместно формируют технологический прогресс, влияя на развитие информационных технологий, транспорта, энергетики и других сфер.

- В образовании: креативные и научные подходы в образовании обогащают процесс обучения и позволяют развивать интеллектуальные и творческие способности учащихся.

- В экономике: научные исследования и творческие инновации играют важную роль в развитии хозяйственной жизни, стимулируя инвестиции, предпринимательство и создание новых рабочих мест.

Вопрос о том, являются ли наука и творчество противоположными или пересекающимися формами духовной жизни, является сложным и многообразным. Эти два аспекта человеческой деятельности имеют свои уникальные черты, методы и цели, но также они взаимодействуют друг с другом и влияют на культурный и научный прогресс. Полагаем что, чтобы рассматривать их как противоположные формы не имеет смысла, поскольку они пересекаются и дополняют друг друга.

Таким образом, можно сказать, что наука и творчество не столько противоположности, сколько взаимосвязанные и взаимообогащающие силы, которые играют ключевую роль в прогрессе человечества.

Список литературы:

1. Басырова Д.Р. Наука и искусство. Основания интеграции / Стерлитамакская госпедакадемия им. З. Биишевой. – 2010. – С. 165.
2. Борчиков С.А. Творческое воображение виртуальной реальности / С.А. Борчиков. – М. – 1998. – 148 с.
3. Еремеев А.Ф. Век науки и искусства / А.Ф. Еремеев, М.Н. Руткевич. – Свердловск. – 1984. – С. 179.
4. Павленко А.Н. Наука и искусство // Российская академия наук. Институт философии. – М. – 2005. – 206 с.
5. Пенкин М.С. Искусство и наука / М.С. Пенкин. – М.: Современник. – 1982. – 302 с.

ГЕНИЙ, КАК СУЩНОСТЬ ЧЕЛОВЕКА

Савостьянов Даниил Александрович

студент,

Северо-Западный филиал

Российского государственного университета правосудия,

РФ, г. Санкт-Петербург

GENIUS AS THE ESSENCE OF HUMAN

Daniel Savostyanov

Student,

Northwestern branch Russian State University of Justice,

Russia, Saint-Petersbourg

Аннотация. В предлагаемой статье автор анализирует вопросы, связанные с познавательской деятельностью Человека, его мыслимыми образами, как они отображаются в творческой деятельности, а так же, насколько творческое мышление Гения отличается от мышления обычного человека. Анализ сопровождается философскими формулами с пояснениями и философскими задачами.

Abstract. In this article, the author analyzes issues related to the cognitive activity of Man, his mental images, how they are reflected in creative activity, as well as how the creative thinking of a Genius differs from the thinking of an ordinary person. The analysis is accompanied by philosophical formulas with explanations and philosophical tasks.

Ключевые слова: человек универсальный, гений, разум, мозг, наука, мораль, творение.

Keywords: homo universalis, genius, mind, brain, science, moral, create.

§1. Предуведомление. Форма изложения.

Представленная работа сильно отличается по форме написания от предыдущих работ автора: «*Философии, как основы научного знания*» («Студенческий: научный журнал», № 34 (246). Часть 3. 2023) и «*Этики человеческого*

смысла» («Universum: общественные науки», 11 (102), 2023). Несмотря на то, что настоящая статья продолжает прибегать к философским формулам для анализа, автор стремился сделать изложение максимально комплексным и рациональным; для этого в §2 идёт общий перечень определений, к которым мы будем апеллировать, в §3 – тезисы. На основе определений и тезисов мы далее будем выстраивать в §4 анализ в форме решения философских задач, каждая из которых будет посвящена своей категории. Размышления в §5-8 будут зависеть от результатов решения задач, нами рассмотренных.

§2. Определения

1. **Гений**, или, как мы ещё его можем назвать, **Человек Универсальный** (*Homo Universalis*), *всесторонний гений* – это есть высшая стадия развития человеческого сознания, на которой его разум в полной мере реализуется, раскрывается [3, с. 241], осуществляет свои интеллектуальные способности в *трёх сферах разума*: в знании, осознании и познании.

2. **Сферы разума** – это его составные части, образующие, дополняющие и определяющие его.

2.1. **Знание** – это *сфера разума*, заключающая в себе информацию, доступную человеку для восприятия; оно включает в себе три фактора знания – искусство, философию и науку.

2.1.1. **Искусство** – это система деятельности, ценностей и знаний, направленная на создание произведений *творчества*, т. е. практического, материального продукта восприятия разумом окружающих процессов и явлений. [2, с. 222]

2.1.2. **Философия** – это система ценностей и знаний, ориентированная на изучение мира во всём его многообразии, а так же созданию целостного мировоззрения или комплекса таких мировоззрений, которые могли бы объяснить сущность Человека и его взаимосвязь со Вселенной, причину тех или иных процессов и явлений – и разумную реакцию Человека на их происхождение. [2, с. 726]

2.1.3. **Наука** – это система знаний и методов, направленная на изучение окружающего мира, получение новой информации и её упорядочивание через гипотезу, исследование и открытие. [1, с. 236]

2.2. **Осознание** – это *сфера разума*, заключающая в себе понимание, восприятие человеком себя как индивида (он осознаёт своё «Я»), *цели и смысла* своего существования.

2.2.1. **Смысл** – это фактор *осознания*, обозначающий необходимость существования объекта или явления во Вселенной; здесь: осознание необходимости существования Человека, как биологического вида (Смысл жизни Человека).

2.2.2. **Цель** – это фактор *осознания*, обозначающий необходимость существования конкретного, отдельно взятого явления – человека, как индивида, необходимость его жизни (единичной);

(*) Примечание к опр. 2.2.2.: Если мы можем обозначить смысл неодушевлённого материального объекта, например, золота, то

2.2.3. **Идея** – это фактор осознания, определяющий мировоззрение индивида или группы существ, исходя из цели существования.

2.3. **Познание** (*мышление*) – это сфера разума, которая характеризует собой обработку информации как об окружающем мире, так и о самом носителе этого мышления;

2.3.1. **Объективное познание** – это фактор познания, базирующееся на обработке информации через её *анализ, синтез, абстракцию* и иные логические операции.

2.3.2. **Субъективное познание** – это фактор познания, базирующийся не на обработке информации (как *О. п.*), а на эмоциональном переживании через восприятия и образы.

2.3.2.1. **Восприятие** – это реакция организма на внешнее раздражение, которая сопровождается дальнейшим переживанием и осмыслением пережитого; отражается в *образах*.

2.3.2.2. **Образ** – это способность разума мысленно представлять явления природы. Это конечная стадия восприятия и первопричина *творчества*.

§3. Тезисы

I. Человеческий разум многогранен.

II. Деятельность есть реализация потенциала.

III. Широта деятельности зависит от широты потенциала.

IV. Разум есть потенциал деятельности.

V. Один процесс или объект может быть как реализацией предыдущего, так и потенциалом следующего.

VI. Смысл явления постигается из реализации его сущности.

VII. Смысл явления в его реализации.

VIII. Реализация есть поступательное развитие.

IX. Смысл Человека – в реализации разума.

§4. Теоремы и задачи

A) Задачи первой категории

Об общих способностях разума

A-1) Условие: Почему мы говорим, что разум многогранен?

Ответ: Это следует из опр. 1, 2 и описания сфер разума (опр. 2.1., 2.2., 2.3. и 2.4.);

A-2) Условие: Каждый человек от рождения имеет возможность к разумной деятельности.

Ответ: Это следует из тез. №II; в данном случае потенциалом для разумной деятельности выступает как головной мозг (активнее всего развивающийся в первые месяцы и годы жизни), так и окружающая среда, которая как раз этот мозг и стимулирует работать в рамках разумной среды – общества;

Иначе говоря, допустим, что объект α обладает разумом, а объект β – нет; \Rightarrow

$$\left. \begin{array}{l} 1) \text{obj-}\alpha^{\times/p} \leftrightarrow \text{es}^p = \text{obj-}\alpha^p \\ \text{obj-}\alpha^{\times/p} \leftrightarrow \text{es}^x = \text{obj-}\alpha^x \\ 2) \text{obj-}\beta^x \leftrightarrow \text{es}^p = \text{obj-}\beta^x \end{array} \right\}$$

(*) Пояснение к уравнениям: Объект- α вступает во взаимодействие с окружающим бытием, задающим определённые параметры реализации объекта [р] (в нашем случае, параметром выступает общество, т. е. сознательное, разумное внешнее бытие – *esse rations*), объект сам по себе неопределён – он может развиваться в параметрах этой среды, и тогда потенциал, изучаемый нами, развивается, но попадая в среду, этот параметр отвергающую [×], потенциал развиваться, не может – и он остаётся заблокированным.

В уравнении-2 объект- β изначально не восприимчив [×] в сознательном параметре; т. е. независимо от того, существует ли он в разумной среде или нет – его сущность останется неизменной; это правило относится ко всем неразумным живым существам и объектам неживой материи.

А-3) Условие: Чем существование отличается от реализации?

Ответ: Реализация есть поступательное развитие (см. тез. VIII в §2), т. е. реализация есть неотъемлемая *часть* существования. Иначе говоря, реализация выражается именно в *качественных* изменениях на фоне количественных; реализацию в долгосрочной перспективе мы можем назвать *эволюцией*.

А-4) Почему разум является потенциалом творчества?

Ответ: Это условие изложено в тез. №II (§2), а так же из тех утверждений, что наш разум опирается на такие свои элементы, как образ (2.3.2.2.), восприятие (2.3.2.1.), выраженные в субъективном познании (2.3.2.); а так же идея (2.2.3.) и навык.

Наличие идеи, образа и восприятия – и возможность их выражения через изученный навык – есть уже *потенциальная* реализация творческих способностей.

В) Задачи второй категории

О чувствах

В-1) **Условие:** Что есть чувство?

Ответ: Чувство – это психофизиологическая реакция организма, вызванная как на конкретное явление в природе, так и на общий его вид. В нашем случае, чувство – эквивалент *восприятия* (2.3.2.1).

(*) Дополнение к ответу задачи В-1: Чувство есть причина образа к этому явлению.

В-2) **Условие:** Может ли сильное чувство стать мотивацией к активности?

Ответ: Да, это следует из тезиса №III (§2).

В-3) **Условие:** Может ли чувство мотивировать к творчеству?

Ответ: Да, это следует из определений восприятия (2.3.2.1), образа (2.3.2.2) и творчества из задач первой категории (см. Задачи «А», §3).

В-4) **Условие:** Чем ярче и сильнее чувство, тем продуктивнее будет реализовываться разум.

Ответ: Это следует из ответов на условия задач В-2 и В-3.

(*) Дополнение к ответу задачи В-4: Выполнение этого условия возможно только в том случае, если человек склонен к творческой деятельности и его образ (2.3.2.2) в большей степени настроен на творческую работу.

С) Задачи третьей категории

Об образах

С-1) **Условие:** Образ связан с творческой деятельностью так же, как с ним связано чувство.

Ответ: Об этом нам гласят определения образа (2.3.2.2) и восприятия (2.3.2.1).

С-2) **Условия:** Чем ярче образ, тем ярче его воплощение в творчестве.

Ответ: Это нам сообщают определение образа (2.3.2.2) и ответ к задаче В-4.

(*) Дополнительное примечание:

Иначе говоря, зависимость творчества от образа, а образа – от восприятия, можно выразить графиком функции в трёхмерном представлении:

$$R(x, y, z)$$

где в этом трёхмерном **R** пространстве

x – ось восприятия

y – ось образа

z – ось творческой деятельности.

Сам график функции будет описываться как

$$z=(x, y)$$

При заданном значении

$x [1; 10]$

$y [1; 10]$

$z [1; 10]$

Обозначенную нами область, определённую x , y , z – мы назовём **потенциалом Разума**, его границей, которая динамично развивается и способна либо расширяться далее (выше по уровню), либо опускаться.

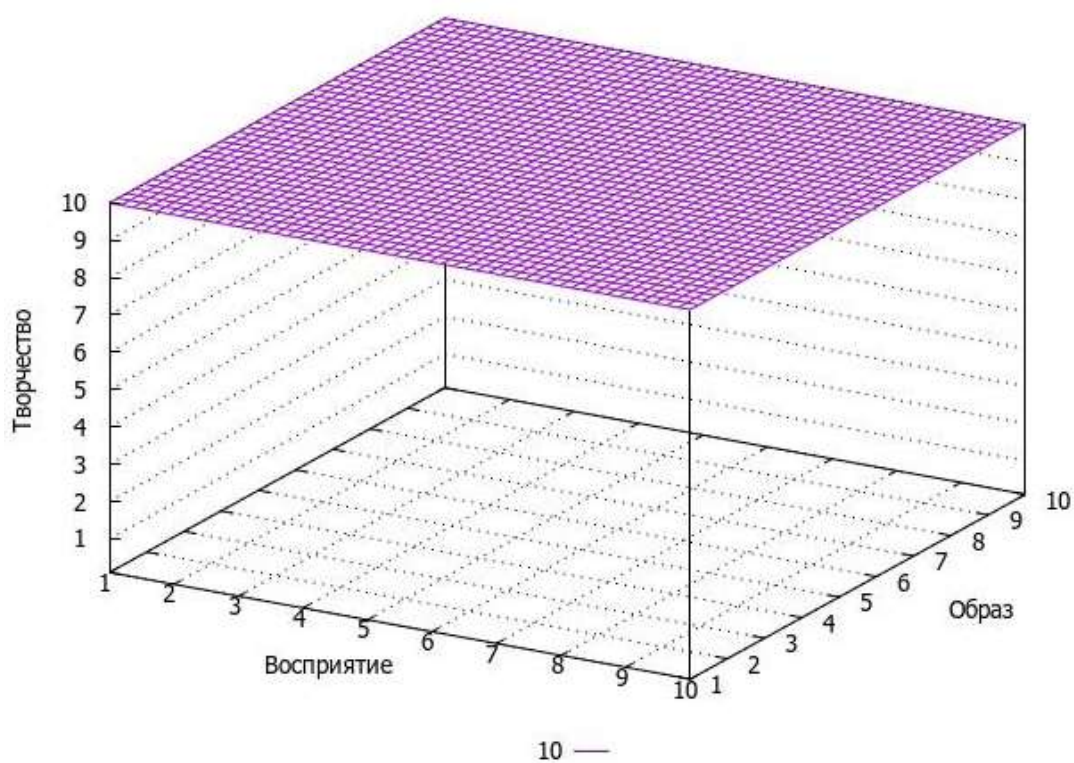


Рисунок 1. Уровень потенциала Разума (плотно заштрихованная область) и масштаб реализованного Разума (оставшаяся полная часть фигуры)

Судить по потенциалу Разума возможно, опираясь на весь опыт его реализации и протекающие в настоящий момент глубина и скорость реакций процессов восприятия, образа и творения.

§5. Этика образов

1. Таким образом, мы признаём, что, имея склонность к творческой деятельности, человек, переживающий сильные чувства, эмоции – и за счёт этого представляющий в своём сознании яркие образы – активнее углубляется в интеллектуальную работу. Высшая степень восприятия, переходящая в качественно новый образ – это *вдохновение*. «Вдохновение нужно в геометрии, как и в поэзии» – писал Пушкин [1, с. 46]. Для деятелей искусства высшей степенью образного мышления является *вдохновение*, для деятелей науки – *озарение*.

2. Следовательно, такие чувства как любовь, ненависть – являются сильными стимуляторами для всякой активности. Ведь во многом чувства – это сильная гормональная реакция организма на явления природы, сигнал о производстве которой отдаёт гипофиз; психическая реакция, восприятие стимулируют гипофиз, он стимулирует организм через гормоны – и подводит его к чувственному ощущению, которое создаёт в долгосрочной перспективе образ.

3. Если мы провозглашаем реализацию разума прогрессивным действием, то и максимальное чувственное восприятие мы должны признавать прогрессивным средством для главной цели – реализации творческих способностей.

4. Здесь мы и ставим главный вопрос: можно ли управлять своими чувствами или чувствами другого человека для максимального раскрытия потенциала разума?

5. Мы выходим в своих рассуждениях к проблеме взаимосвязи творчества и межличностных отношений, прогресса и морали; что для нас первично, что главенствует?

Вопрос этот, однако, противоречив и не точен сам уже в своём условии: в разные эпизоды времени чувства и необходимость их разумного проявления

(мораль) бывают как прогрессивными (создание новых произведений), так и регрессивными (отрицание значимости того же произведения).

Когда мы заявляем, что чувства – при умении их реализовывать в творчестве – могут стимулировать это творчество, это воздействие чувств прогрессивное. Когда чувства помогут криминалисту понять мотивы преступника, «вжиться в его роль» – мы говорим о прогрессивном характере чувств.

Но когда чувства человека отказываются признавать этот прогрессивный характер, когда само восприятие считается выше реакции, когда сохранность целостности восприятия стоит выше конечного творческого продукта – тогда мы говорим о регрессивном характере, быть может, тех же чувств. Весь вопрос здесь стоит в *осознании*.

6. *Никогда чувства нельзя ставить выше разумного осознания.* Чувства есть неотъемлемая часть нашего сознания, но их преобладание над разумным осознанием может привести и к самой мысли об отказе чувствительной стимуляции разума, если это может вызвать «вредные» последствия для человека.

§6. О многогранности природы

1. Вопрос многогранности явлений природы решён лингвистикой. В латинском языке слово «Вселенная» переводится как «Universum». Отсюда и английское «Universe», французское «l'Univers», испанское «Universo»; даже в немецкий язык это слово перешло без изменений – «Universum» – и имеет значение наравне с «der Welt» (Земля, мир, земная сфера) и «das Weltall» (Вселенная, мироздание). Соответственно, мы можем сказать, что наша Вселенная есть универсальность, и все явления, ею порождённые и её дополняющие – универсальны и многогранны.

2. Потому и Человек – универсален.

§7. Мораль Универсального Человека

1. Человек будущего – это Человек гуманный (Homo humanis).

2. Сама наша установка «Homo humanis» – это формула осознания Человеком своей сущности. Гуманный Человек (дословный перевод – «Человек человечества» или «человечный Человек») – это та стадия, на которой разумность

(sapience) становится *гуманностью* – т. е. она направлена на развитие человечества и природы вокруг него.

3. Мораль – те правила, что устанавливают между людьми правила общения и взаимодействия; сущность морали – соответствовать прогрессу и развитию.

§8. Проблема добра и прогресса

1. Мораль провозглашает такую форму взаимоотношений между людьми, чтобы они приносили пользу всем сторонам взаимоотношений; это комплекс норм, которые призваны упорядочить отношения между людьми.

2. Наша мораль оценивается такими категориями как «зло» и «добро»; мораль же должна оцениваться категориями «прогресс» и «регресс».

3. Прогрессивное действие – это такое действие, которое своей сущностью приводит к качественно полезным изменениям; эти изменения можно обосновать итоговой более сложной структурой (мышления); увеличенной производительностью разума в его творческом потенциале, образах; в процессе самого творчества – количестве новых созданных продуктов и их качества.

§Заключительный

1. Подводя заключительную черту под нашим трудом, мы ставили себе за цель изучить те силы природы, что возбуждают струны разума Гения, порождая, подобно звукам – его мысли. Что есть Гений и его разум?

(а) *Гений* – носитель разума, реализующий его в прямом созидательном труде посредством *творческих открытий*.

(б) *Разум* – свойство материи изменяться и быть изменённой посредством *представления*, выражающегося в мышлении, творчестве, эмоциональном восприятии и воображении (формировании образов).

2. *Схольи*: Мы пришли к выводу, что больший Гений приводит к большему творческому изменению среды, формируясь большим восприятием, большими эмоциями, большей скоростью нейронных связей.

$$\{\mathbf{R}\} \leftrightarrow [\text{es}] (\alpha)$$

$$\{\mathbf{R}\}^+ \leftrightarrow^+ [\text{es}] (\beta)$$

Формула (α) – взаимодействие относительного разума с природой.

Формула (β) – взаимодействие относительного гениального разума с природой.

$\{\mathbf{R}\}$ – относительный разум;

$\{\mathbf{R}\}^+$ – относительный гениальный разум (разум прибавленный и прибавляющий);

$[\text{es}]$ – природа, бытие (esse);

\leftrightarrow - взаимодействие;

\leftrightarrow^+ - взаимодействие (одна из сторон – Гений).

3. В заключении стоит отметить, что на измерении гениальности может влиять не только скорость нейронных связей, но и их количество: при среднем значении в 850 млрд нейронов [4] в головном мозге, 1 нейрон может иметь от 1000 до 30000 нейронных связей, что напрямую влияет и на когнитивные способности, и на принципы мышления. Способности при таком общем количестве нейронов разнятся, поскольку 850.000.000.000.000 нейронных связей и 8.500.000.000.000.000 связей отличаются более чем в 10 раз. Эволюция нервной системы (выраженной в конкретно-наглядного мышления (первая сигнальная система) и в абстрактном мышлении (вторая сигнальная система) по мнению И.П. Павлова) сводилась поэтапно к прогрессивному развитию мозга, которое стимулировалось усложнением нервных функций [5, с. 487].

4. Для философии и биологической науки актуальной задачей будет являться изучение природы Разума и Гения, прибегая к различным математическим и логическим моделям, чтобы не только комплексно рассмотреть саму структуру, саму суть естества Человека, но и рассчитать дальнейший вектор человеческой эволюции.

Список литературы:

1. Философский словарь / Под ред. И.Т. Фролова. – 4-е изд. – М.: Политиздат, 1981. – 445 с.
2. Философский энциклопедический словарь / Гл. редакция: Л.Ф. Ильичев, П.Н. Федосеев, С.М. Ковалев, В.Г. Панов – М.: Сов. Энциклопедия, 1983. – 840 с.
3. Кант, Иммануил. Антропология с прагматической точки зрения / Иммануил Кант ; [перевод с немецкого Н. Соколова]. – Москва : Издательство АСТ, 2023. – 384 с. – (Эксклюзивная классика).
4. <https://www.pnas.org/doi/10.1073/pnas.1201895109> (дата обращения: 15.02.2024).
5. Привес М.Г., Лысенков Н.К., Бушкович В.И. Анатомия человека. – 10-е изд., перераб. и доп. – СПб.: Гиппократ, 1997. – 704 с., ил.

СЕКЦИЯ 2. ЭКОНОМИКА

ПРИМЕНЕНИЕ РИСК-ОРИЕНТИРОВАННОГО ПОДХОДА ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ВАЛЮТНОГО КОНТРОЛЯ ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ РФ

Авдеева А.А.

студент,

Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)

РФ, г. Ростов-на-Дону

Аннотация. В статье рассматривается принцип работы риск-ориентированного подхода, его преимущества и возможности оптимизации работы таможенных органов.

Ключевые слова: таможенные органы, валютный контроль, валютное регулирование, валютные операции, риск-ориентированный подход.

Начиная с апреля 2016 г. Федеральная таможенная служба (ФТС) и другие таможенные органы Российской Федерации выполняют функции валютного контроля операций, связанных с перемещением товаров через таможенную границу Евразийского Экономического Союза (ЕАЭС).

Необходимо отметить, что валютный контроль является одной из важнейших сфер контрольной и административной деятельности таможенных органов РФ, помимо осуществления непосредственно таможенного контроля.

Система управления рисками является основным инструментом определения объектов и форм таможенного контроля в сфере валютного регулирования. В основу процессов управления рисками в Федеральной таможенной службе России положена субъектно-ориентированная модель системы управления рисками, основанная на оценке вероятности нарушения участниками внешнеэкономической деятельности таможенного законодательства.

Целью развития риск-ориентированного подхода при проведении валютного контроля таможенными органами РФ является создание «умной», гибкой, информационно-насыщенной, самонастраивающейся системы управления рисками.

Суть риск-ориентированного подхода заключается в том, что таможенные органы фокусируют свое внимание на тех субъектах, у которых наибольший риск нарушения валютного законодательства. Это позволяет сосредоточить ресурсы на проверке подозрительных операций и предотвратить возможные нарушения.

В настоящее время субъектно-ориентированный подход представлен отраслевым и автоматизированным категорированием участников ВЭД с использованием информационных ресурсов центральной базы данных Единой автоматизированной информационной системы таможенных органов Российской Федерации, ФНС России и Центрального банка Российской Федерации. [8] Распределение участников ВЭД по категориям уровня риска осуществляется ежеквартально.

При распределении участников ВЭД по категориям производится последовательный расчет значений каждого из 31-го критерия, характеризующий участников ВЭД на основе различных аспектов его деятельности, после чего на основе окончательных значений определяется итоговый уровень риска деятельности участника ВЭД - низкий, средний или высокий. [3]

Таким образом, риск-ориентированный подход при осуществлении валютного контроля таможенными органами РФ является эффективным инструментом борьбы с незаконными финансовыми операциями и способствует улучшению контроля за валютными потоками через границу. Его использование позволяет снизить риски для экономики страны и обеспечить соблюдение валютного законодательства. Категоризация участников ВЭД при реализации риск-ориентированного подхода при валютном контроле позволяет эффективно выявлять и снижать риски незаконного оборота валюты и финансовых средств. Анализируя каждую из категорий участников и сосредотачиваясь на наиболее значимых рисках, таможенные органы РФ могут улучшить контроль за валютными операциями и обеспечить соблюдение законодательства в данной области.

Список литературы:

1. Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле» от 10.12.2003 № 173-ФЗ (последняя редакция).
2. Агапова А.В. Валютный контроль, осуществляемый таможенными органами Российской Федерации / А.В. Агапова, Р.Х. Кочкаров, Р.М. Аширов // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2022. - №10-1 (104). – С. 6-8.
3. Ахмедзянов Р.Р. Анализ деятельности и перспективы развития ФТС России как органа валютного контроля / Р.Р. Ахмедзянов, В.В. Зверева // Естественно-гуманитарные исследования. – 2022. – № 39 (1). – С. 24-28.
4. Беспалова В.В. Направления совершенствования валютного контроля, осуществляемого таможенными органами, как составной части экономической безопасности страны // Инновационная наука. – 2022. - №9-2. – С. 16-20.
5. Сергеев А.В. Анализ результатов деятельности ФТС РФ как органа валютного контроля / А.В. Сергеев, Е.В. Алексеева // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2023. - №9 (103). – С. 179-182.
6. Категорирование участников ВЭД при реализации риск-ориентированного подхода. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.alt.ru/expert_opinion/64766/

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАНИЕМ В РЕГИОНЕ

Граков Павел Александрович

магистрант,

кафедра экономики и управления,

ОЧУВО Международный инновационный университет,

РФ, г. Красноярск

Проблемы развития системы государственного управления образованием в регионе, становятся особенно актуальными на пороге третьего тысячелетия, поскольку своевременного реагирования на вызовы времени требует модернизации управления образованием.

Образование как основа социального, политического, экономического, духовного и культурного развития общества провозглашен, государственным приоритетом. Как государственный и общественный институт он предполагает ответственность государства и общества за состояние ее функционирования. С одной стороны, это обусловлено тем, что система образования выступает механизмом самоорганизации, обеспечивает жизнедеятельность социальной системы, изменяя способ трансляции информации, социального опыта, культуры и ценностей, влияет на развитие социума. Без нарушения структуры фундамента, главным социальным средством социальных изменений становится образование [1].

Инвестиции в образование становятся важным фактором экономического и социального прогресса, существует прямая зависимость между уровнем образования и производительностью труда человека. С другой стороны, образование как самоорганизующаяся система, приспособляется к постоянным изменениям, реагируя на вызовы времени, требует перехода от традиционной образовательной модели, основанной на приоритете простого усвоения и воспроизведения информации, в образовательной модели как средства всестороннего развития и удовлетворения потребностей личности, когда образование воспринимается как товар, а не как государственная или общественное дело. Новые отношения, обусловленные общественными, политическими, экономическими, культурными изменениями, глобализацией, информационной революцией, требуют революционных

изменений в образовании, в частности в управлении этой сферой в соответствии с развитием демократии, рыночных отношений.

Модернизация управленческих механизмов становится важным средством развития образования в Российской Федерации. Современное состояние государственного управления образовательной сферой эклектично сочетает в себе как институты, унаследованные от советской административно-командной системы, так и новые, сформированные уже за годы независимости, которые не всегда соответствуют стандартам демократического правового государства с социально ориентированной рыночной экономикой [2].

Действующие механизмы управления обеспечивают лишь запоздалую реакцию на ситуации, которые складываются. Практически не работают механизмы прогностического или опережающего управления. Механизмы управления развитием образования практически не разработаны.

В результате для решения задач управления инновационными процессами используются схемы управления процессами функционирования, «тиражируют» существующие недостатки. Несмотря на многочисленные попытки реформирования образования и управления ею, иницилируемые исключительно «сверху», образовательная сфера функционирует по законам иерархической централизованной системы. Это приводит к чрезмерной концентрации полномочий, ответственности и контролирующих функций в центральных органах управления, которые не в состоянии справиться с такой нагрузкой. И как следствие, с опозданием реагируют на сиюминутные изменения в социальной и образовательной сферах, обслуживают не так систему исполнения, как бюрократическую систему управления, которая не несет ответственность перед обществом.

В то же время в управленческой деятельности на современном этапе меняются традиционные подходы. Взгляды на образовательные процессы с позиций диалектической методологии, основанной на причинно следственных связях, дополняются плюралистическими, которые допускают мнение, что образовательные процессы происходят не только на основе объективных закономерностей и в

условиях синергетического подхода основой таких процессов является субъективно-объективные процессы и факторы.

По мнению некоторых ученых, таких процессов в реальной образовательной среде значительно больше, чем детерминированных, закономерных. Это свидетельствует о том, что регулирование динамических процессов в сфере образования требует, как диалектической, так и синергетической методологии [2].

Управление в условиях изменений основывается на синергетической основе, развитие образования рассматривается как результат сближения, сочетание различных точек зрения в достижении совместно определенной цели развития. В управлении образованием определяются многофакторность и разнонаправленность влияния, нелинейность процессов развития. Характер взаимодействия субъектов управления все больше становится партнерским, а предметом контроля - степень достижения поставленной цели.

Таким образом, в Российской Федерации обеспечено стабильное функционирование системы образования и созданы предпосылки для ее дальнейшего развития. Отличительными особенностями региональной политики в сфере образования последних лет стало использование программно-целевых и проектных методов.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 2012. – № 53 (ч. 1). – Ст. 7598.
2. Гребнева А.Д. Система образования в России и перспективы ее развития / А.Д. Гребнева, Е.А. Тукова // Воспитание и обучение. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс». 2022. №8. С. 72-75.

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И ИНСТРУМЕНТЫ ПОЛИТИКИ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА

Ильина Анна Юрьевна

студент,
МФПУ Синергия,
РФ, г. Тверь

Мордовин Аркадий Владленович

научный руководитель, канд. экон. наук,
МФПУ Синергия
РФ, г. Тверь

Аннотация. В современном мире организации все чаще признают важность эффективной политики мотивации персонала для достижения поставленных целей и успешного развития бизнеса. Мотивированные сотрудники работают более продуктивно, демонстрируют лучшие результаты и остаются лояльными компании на протяжении длительного времени. В связи с этим, сегодня все большее внимание уделяется разработке и внедрению современных технологий и инструментов политики мотивации персонала.

Ключевые слова: модель; мотивация персонала; методы мотивации; стимулирование.

Эффективная мотивация персонала, безусловно является одним из ключевых факторов конкурентоспособности компаний. В условиях современного мира принято считать, что именно персонал является первостепенным ресурсом любой организации.

Мотивация и стимулирование, как способы управления трудом персонала имеют одну цель, но «противоположны по направленности, и при этом они взаимно дополняют друг друга» [1, с 83].

Морально-психологические методы стимулирования включают в себя:

- комфортные условия труда, при которых сотрудник может ощущать личную значимость в командной работе;

- возможность демонстрации своих способностей и
- возможность конкуренции среди сотрудников и пр.;

К организационным методам принято относить:

- мотивирование целями;
- предоставление сотруднику возможности перспектив и карьерного роста в компании;
- предоставление прав и полномочий, достаточных для принятия активного участия в жизни компании.

Экономические методы это прямые (материальные) и косвенные (нематериальные) способы поощрений сотрудников.

Стоит отметить, что среди сотрудников Российских компаний, наиболее предпочитаемыми являются именно экономические методы мотивации.

Таким образом, на основании изученного материала, можно определить, что работодателям следует использовать комбинированный способ мотивации: применяя и материальные и нематериальные методы стимулирования труда. Благодаря этому способу сотрудники будут максимально заинтересованы работать в компании качественно и долго.

Развитие косвенных методов стимулирования, например таких как предоставление питания, организация отдыха для детей сотрудников, согласование гибкого графика с учетом обстоятельств работника и пр., станет непосредственным преимуществом компании на рынке труда и позволит привлечь больше компетентных сотрудников.

Также необходимо своевременно пересматривать показатели премирования и разработать прогрессивную шкалу материального стимулирования. Такой способ поможет поддерживать конкуренцию среди сотрудников компании.

Список литературы:

1. Глухенькая Н.М., Исследование систем управления: учеб.-метод. пособие / Н.М. Глухенькая. – Екатеринбург, УрФУ, 2012. – 83 с. – Текст: непосредственный.

2. Дятлов В.А. Управление персоналом: учеб. пособие / В.А. Дятлов.- М.: ПРИОР, 2012. – 365 с.
3. Кибанов А.Я., Служба управления персоналом: учеб. пособие / А.Я. Кибанов, В.Г. Коновалова, М.В. Ушакова; под ред. А.Я. Кибанова. – Москва: КНОРУС, 2010. – 416 с. – Текст: непосредственный.
4. Пряжников Н.С. Мотивация трудовой деятельности: учеб. Пособие для студентов вузов / Н.С. Пряжников. – Москва: Академия, 2008. – 368 с. – Текст: непосредственный.
5. Тейлор Ф.У. Принципы научного менеджмента. Пер. с англ. А.И. Зак. - Москва: Журн. "Контроллинг": Изд-во стандартов, 1991г. – текст непосредственный.
6. Шапиро С.А. Основы трудовой мотивации: учеб. пособие /С.А. Шапиро. – 3-е изд. перераб. и доп. – Москва: КНОРУС, 2016. – 268 с. –Текст: непосредственный.
7. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности: учебник / под ред. А.Я. Кибанова. – Москва: ИНФРА-М, 2019. – 524 с. – Текст: непосредственный.
8. Российские компании рассказали, как мотивируют сотрудников. – Текст: электронный // rb.ru: [сайт]. – URL: <https://rb.ru/news/motivate-russia/> (дата обращения: 13.03.2024 г.).

ВАЛЮТНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА: ПРОБЛЕМА КОНВЕРТИРУЕМОСТИ И ФОРМИРОВАНИЯ ВАЛЮТНЫХ КУРСОВ

Капустянская Елизавета Павловна

студент,

Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова,

РФ, г. Москва

Кирсанова Юлия Евгеньевна

студент,

Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова,

РФ, г. Москва

Аннотация. В данной статье рассматриваются валютные проблемы мирового хозяйства, а именно проблема конвертируемости и формирования валютных курсов.

Ключевые слова: мировое хозяйство, конвертируемость валюты, валютный курс, международная торговля, мировая экономика.

В современном мировом хозяйстве одними из ведущих вопросов, определяющие состояние мировой экономики, являются вопросы стабильности валютной системы и конвертируемости. Кроме этого, данные проблемы воздействуют на многие механизмы экономики, среди которых: международная торговля, финансовые потоки, инвестиции и общая экономическая динамика.

Актуальность нашей темы заключается в том, что вопросы валютной стабильности и конвертируемости занимают важное место в экономиках большинства стран и регионов. Это объясняется тем, что колебания курсов валют могут оказывать влияние на такие основополагающие аспекты экономики, как экспорт и импорт товаров, уровень инфляции и экономическая стабильность. Более того, проблемы формирования валютных курсов и конвертируемости напрямую влияют на международные финансовые институты, политику центральных банков, а также на механизмы международного сотрудничества в целом.

В данной статье мы рассмотрели сущность конвертируемости валют, формирования валютных курсов и связи этих проблем. Описываются причины ограничения конвертируемости валют и основные факторы, влияющие на формирование курса.

Давайте разберемся, что такое конвертируемость валюты. Конвертируемость валюты – это процесс обмена или покупки одной валюты на другую. Данный процесс позволяет гражданам, фирмам и государствам свободно обменивать одну валюту на другую. Конечно же, иногда бывают ситуации, когда появляются ограничения, которые не позволяют выполнять свободный обмен или покупку валюты. Причинами ограничения конвертируемости валют включают в себя:

- Экономическая стабильность. Некоторые страны ограничивают конвертируемость своей валюты для того, чтобы сохранить контроль над движением капитала и предотвратить спекулятивные атаки на национальную валюту страны. Это позволяет проводить более контролируруемую экономическую политику.

- Торговый баланс. Ограничение конвертируемости валюты позволяет государству контролировать свой импорт и экспорт, координировать торговые отношения с другими странами и балансировать свой торговый баланс.

- Безопасность. В некоторых случаях ограничение конвертируемости может быть связано с вопросами национальной безопасности. Например, в случае войны или политического кризиса страна может стремиться ограничить конвертируемость своей валюты, чтобы предотвратить утечку капитала и поддержать внутреннюю экономическую активность.

- Регулирование. Ограничения на конвертируемость могут вводиться для обеспечения соблюдения различных стандартов финансового и валютного регулирования.

- Защита внутреннего рынка. Ограничение конвертируемости валюты может защитить внутренний рынок от иностранной конкуренции и обеспечить занятость внутри страны.

- Валютные резервы. Ограничение конвертируемости валюты может способствовать накоплению валютных резервов, что важно для поддержания стабильности внутреннего финансового сектора.

Данные причины ограничения конвертируемости валюты могут отрицательно повлиять на мировую экономику потому, что в результате могут появиться некоторые последствия. Во-первых, это сокращение международной торговли и инвестиций. Ограничения на конвертируемость могут затруднить международную торговлю и обмен валюты, что приведет к сокращению торговли и иностранных инвестиций. Во-вторых, это девальвация валюты. В ответ на ограничения центральные банки могут девальвировать свою валюту, чтобы сделать экспорт более конкурентоспособным на мировых рынках. Однако это может привести к инфляции и снижению уровня жизни. В-третьих, это региональная экономическая интеграция. Ограничения в данной области могут подтолкнуть страны к вступлению в региональные экономические зоны, где обмен валют достаточно легкий или вообще отсутствует. В-четвертых, может появиться экономическая нестабильность. Так, как из-за ограничений будут колебаться обменные курсы и цены на товары и произойдет снижение доверия населения к национальной валюте. В-пятых, снизится конкуренция и замедлится экономический рост потому, что снижается конкуренция, которая приводит к замедлению экономического роста и развитию стран.

В первую очередь, для дальнейшего понимания принципа формирования валютного курса следует ввести его определение. Валютный курс - соотношение между национальной денежной единицей и денежной единицей другой страны. Первым определяющим фактором в формировании валютного курса является спрос и предложение на валюту, иными словами – сам рынок. Курс на определенную валюту возрастает, когда спрос на нее и превышает предложение и наоборот – убывает, когда предложение превышает спрос. На колебания спроса влияют межгосударственные санкции, уровень экономического развития и стабильности страны, уровень процентных ставок и инфляция. На валютный курс, помимо

скачков спроса и предложения, могут повлиять и другие факторы. К ним относятся:

- Операции центральных банков стран. Центральный банк может управлять курсом валют при помощи собственных инструментов путем интервенции, изменения процентной ставки, а так же проведением денежных операций с использованием государственных ценных бумаг и резервами страны.

- Непредвиденные чрезвычайные обстоятельства. К таким случаям можно отнести стихийные бедствия, экономические кризисы, войны, террористические акты, которые существенно отражаются на валютных курсах стран.

- Экономические показатели стран. Страны с сильными экономическими показателями, как правило, имеют более сильную валюту. Основными показателями, отражающими данный принцип, являются уровень безработицы и инфляции, ВВП.

- Заинтересованность инвесторов. Инвесторов может привлекать или наоборот, отталкивать та или иная валюта. В своем выборе они отталкиваются в основном от доходности активов и инвестиционном климате.

Так же стоит упомянуть второй основополагающий фактор, определяющий валютный курс - законодательный. В этом случае, валютный курс устанавливается самим государством. У таких курсов установлен четкий валютный коридор - верхняя и нижняя границы стоимости.

Взаимосвязь между конвертируемостью и формированием валютных курсов тесная и двухсторонняя. С одной стороны, конвертируемость определяет степень формирования валютных курсов. Если валюта свободно конвертируема, то ее курс зависит в основном от рыночных факторов, таких как спрос и предложение. Однако курс у неконвертируемой валюты может быть искусственно фиксирован или регулироваться государством. С другой стороны, формирование валютных курсов влияет на конвертируемость валюты. Если курс валюты страны значительно колеблется или устанавливается искусственно заниженным, то этот процесс может создать проблемы для международной торговли и инвестиций, поскольку экспортеры и импортеры могут столкнуться с дополнительными рисками и

затратами. Кроме того, если курс национальной валюты стабилен или искусственно регулируется, то иностранным инвесторам может быть сложнее получить доступ к национальным активам, что замедлит процесс конвертируемости валюты.

Подводя итоги, стоит отметить, что любому государству следует стремиться к стабильной системе обмена валют, что в будущем, непременно, поспособствует устойчивому развитию мировой экономики и сокращению валютных проблем, которые зачастую несут большие риски для глобальной экономики.

Список литературы:

1. Андреева Н.В. Мировая экономика и международные валютно-финансовые отношения. – Ч. II. Международные валютно-кредитные отношения: учебно-методическое пособие. – Томск : Изд-во Том. ун-та, 2019 – 138 с.
2. Веселов, Д.С., Актемирова, О.Е. Режим валютного курса и методы его регулирования / Д.С. Веселов, О.Е. Актемирова / НИЦ Вестник науки. – 2021. – № 10. – С. 1-7.
3. Д.Я. Родин, Е.В. Булохова Валютный курс и факторы, влияющие на его формирование / Д.Я. Родин, Е.В. Булохова / Символ науки . – 2022. – № 7. – С. 70-73.
4. Международные валютно-кредитные отношения : учебное пособие / С.А. Лукьянов [и др.] ; под общ. ред. Н.Н. Мокеевой. – Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2020 – 296 с. ISBN 978-5-7996-1609-0.
5. Тимофеева Е.Ю. Валютное регулирование и валютный контроль : учебное пособие / Е.Ю. Тимофеева. – СПб. : ИЦ «Интермедия», 2022 – 256 с. ISBN 978-5-4383-0082-3.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРИНЦИПОВ ESG В СТРАТЕГИЧЕСКОМ УПРАВЛЕНИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ КОМПАНИИ: НА ПРИМЕРЕ ПАО «НК «РОСНЕФТЬ»

Клоков Максим Алексеевич

магистрант,
Уфимский государственный нефтяной
технический университет,
РФ, г. Уфа

Батталова Алена Александровна

научный руководитель, доцент,
Уфимский государственный нефтяной
технический университет,
РФ, г. Уфа

В рамках реализации своих целей устойчивого развития «Роснефть» стремится не только к достижению финансовых результатов, но и к обеспечению социальной эффективности и минимизации негативного воздействия на окружающую среду. В двух словах, модель реализации стратегии основана на гибком соблюдении политики и стратегий социально-экономического развития (на местном и региональном уровнях (на территории компании), а также на национальном уровне) (рис.1).

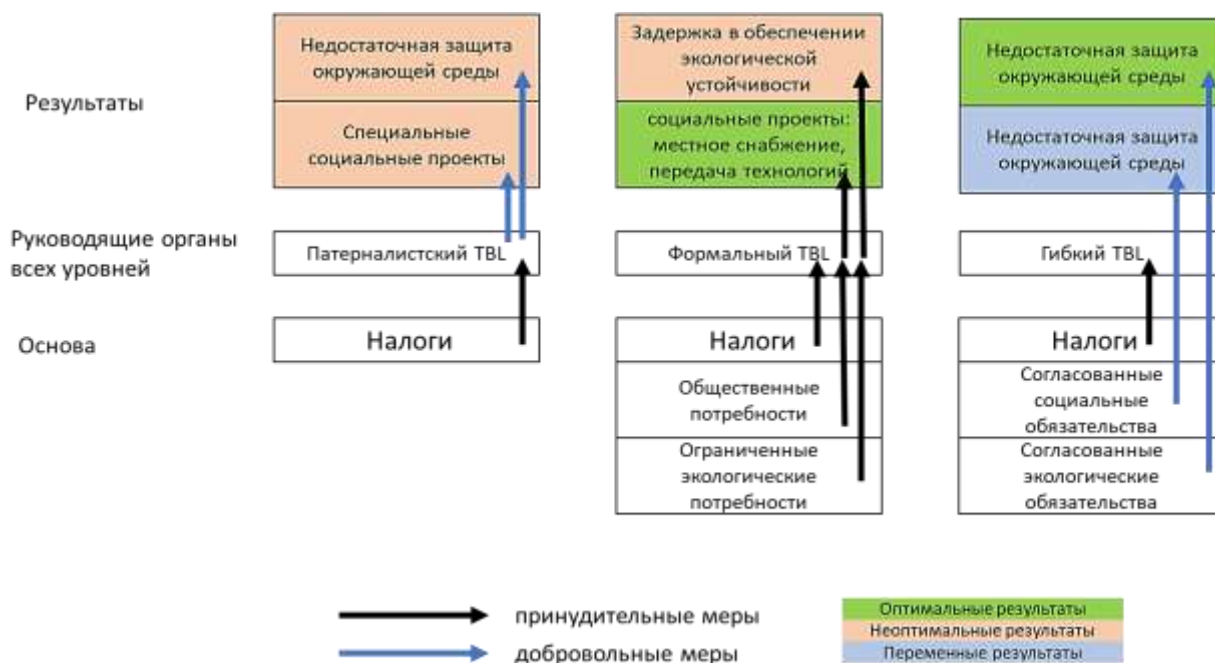


Рисунок 1. Альтернативные подходы к TBL

Для выявления проблемных областей стратегии устойчивого развития «Роснефти» целесообразно обратиться к отраслевому рейтингу экологической открытости 2022 года, в котором «Роснефть» заняла пятое место [3]. В рамках рейтинга не нефтегазодобывающие компании оцениваются по трем основным блокам: экологический менеджмент, воздействие на окружающую среду и раскрытие информации (прозрачность).

Высокий показатель в этой области достигается за счет разработки и реализации целевых программ в области охраны окружающей среды, в том числе на основе партнерских соглашений. Ключевые цели были достигнуты при разработке и реализации проектов и программ в области внедрения новых технологий российского производства в производственные и перерабатывающие процессы в строгом соответствии со стандартами и требованиями, такими как ISO 50001 «Система энергоменеджмента» и интегрированная система управления охраной труда, промышленной безопасностью и окружающей средой (IMS HSE) («Роснефть», 2021).

В рейтинге по блоку воздействия на окружающую среду «Роснефть» заняла двенадцатое место, низкая позиция в этой области отражает положительный результат, т.е. чем ниже показатель, тем меньше негативное воздействие на окружающую среду оказывает деятельность компании. Позиция «Роснефти» в этом блоке свидетельствует о повышении эффективности реализации мер по экологизации процессов добычи нефти и газа и их переработки. В рамках реализации стратегии «Роснефть-2022» компания добилась сокращения выбросов метана (на 60%) и парниковых газов (на 13%). Экономия топливно-энергетических ресурсов в рамках объема программы энергосбережения оценивается более чем в 2,8 млн тонн условного топлива («Роснефть», 2021 год).

По блоку раскрытие информации «Роснефть» заняла тринадцатое место. Степень информационной прозрачности при формировании и последующей публикации корпоративных отчетов «Роснефти» значительно ниже, чем у других компаний нефтегазовой отрасли. Это может быть связано с тем, что компания предпочитает строить отчеты на основе количественных показателей, т.е.

преобладает финансовая составляющая. Достижение информационной прозрачности невозможно без выделения нефинансовых факторов деятельности компании, поскольку нефинансовые организационные и управленческие решения могут существенно повлиять на общие показатели деятельности компании на целевых рынках. Нефинансовую информацию можно охарактеризовать как долгосрочную, гибкую (реагирующую на эндогенные и экзогенные изменения), создающую ценность и направленную на удовлетворение информационных потребностей всех заинтересованных сторон. В отчетах «Роснефти» об устойчивом развитии за период с 2019 по 2022 год можно найти определите структуру для преобразования корпоративной отчетности и внедрения подхода, основанного на оценке рисков.

Однако риск-ориентированный подход к корпоративной отчетности учитывает максимальный потенциал лиц, ответственных за принятие решений при формировании и публикации корпоративной отчетности. Если раскрываемая информация не содержит нефинансового элемента, вероятность принятия заинтересованными сторонами менее рационального и эффективного решения снижается. Поэтому для повышения степени информационной прозрачности корпоративной отчетности «Роснефти» рекомендуется внедрить риск-ориентированный подход, чтобы минимизировать вероятность искажения данных и сформировать систему для принятия более эффективных решений.

В рамках совершенствования системы управления рисками недостаточно разделить риски на группы в соответствии с направлениями основной и вспомогательной деятельности (как представлено в отчетах об устойчивом развитии «Роснефти»). Представляется целесообразным разделить риски на следующие группы:

- 1) Риски, непосредственно связанные с корпоративной отчетностью и требующие полного раскрытия в соответствии с международными и национальными стандартами раскрытия информации (в основном относящиеся к финансовой информации; МСФО);

- 2) Риски, косвенно связанные с корпоративной отчетностью и необходимые для полного раскрытия в соответствии международным и национальным стандартам аудита (ISA);

3) Отраслевые риски (рис. 2).



Рисунок 2. Подход к классификации рисков в корпоративной отчетности на примере нефтегазовых компаний

4) Вовлечение заинтересованных сторон. Преимущества стратегии ESG различны для всех заинтересованных сторон. Таким образом, важно вовлечь их всех и донести до них причины, по которым они должны поддерживать этот процесс. Независимо от того, являются ли они сотрудниками, клиентами, инвесторами, директорами или любыми другими заинтересованными сторонами, наличие стратегии устойчивого развития отвечает их наилучшим интересам, поскольку помогает обеспечить будущее компании и ее процветание (рис. 3).



Источник: Составлено автором

Рисунок 3. Взаимоотношения между заинтересованными сторонами и их потребность в раскрытии ключевых рисков корпоративной отчётности «Роснефть»

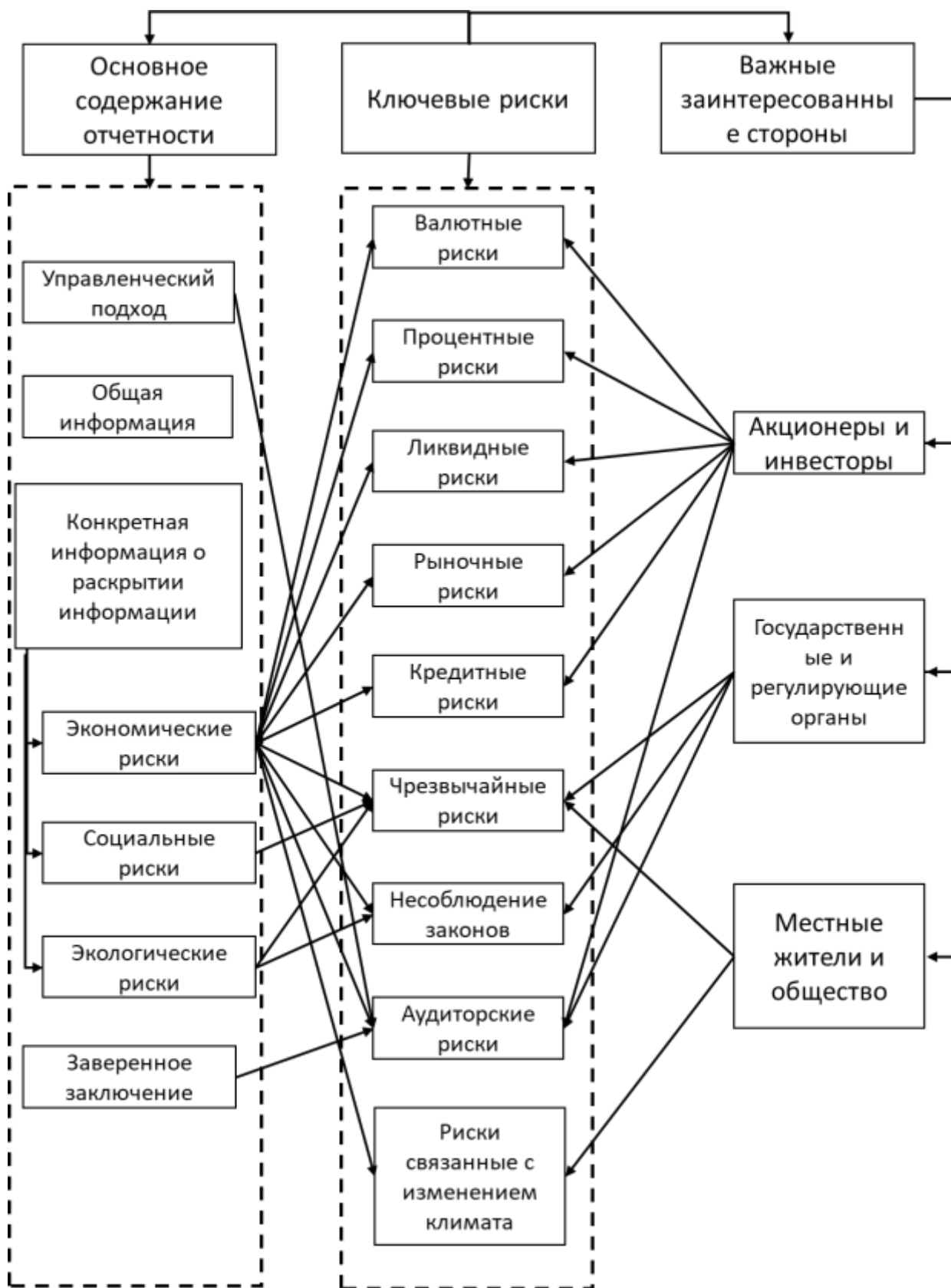
5) Установление количественных показателей для мониторинга и контроля целей стратегии ESG. Устойчивое стратегическое управление – это не только благие намерения. Речь идет о реализации этих намерений и способности продемонстрировать рост с помощью согласованных показателей. Чтобы экологические показатели были столь же важны, как и экономические, и чтобы компания имела устойчивое конкурентное преимущество, прогресс должен быть количественно оценен.

6) Обеспечение прозрачности. Хотя многие компании ограничивают свою отчетность в области устойчивого развития прозрачность показателей ESG, учитывающих только те факторы, которые требуются законодательством, свидетельствует о большей приверженности. Это внушает доверие потребителям и инвесторам. Всесторонняя отчетность ESG дает понять заинтересованным сторонам, что компания серьезно относится к вопросам устойчивого развития и постоянно работает над улучшением своих показателей.

Пункты 2-6 формируют полноценную основу для внедрения риск-ориентированного подхода к корпоративной отчетности и последующему раскрытию информации. Необходимо подчеркнуть, что подход с привлечением заинтересованных сторон, поскольку он удовлетворяет потребности вовлеченных сторон в информации, что приводит не только к повышению эффективности разрабатываемых решений, но и к повышению прозрачности.

Пересечение подходов, основанных на оценке риска, и подходов с привлечением заинтересованных сторон показано на рис. 4. Основываясь на сочетании интересов заинтересованных сторон и предложенной классификации рисков, отраженных в корпоративной отчетности, можно сформировать проект корпоративной отчетности, в котором заинтересованные стороны разделены на три основные группы: акционеры и инвесторы, государство и население. Риски делятся на следующие группы: МСФО, МСА и отраслевые риски.

Основной блок представлен элементами корпоративной отчетности, основанной на управленческом подходе к каждому разделу, который включает как общие данные, так и конкретное раскрытие информации по экономическим, социальным и экологическим аспектам. Для каждого аспекта формируются перечни ключевых финансовых и нефинансовых показателей за отчетный период (рис. 4).



Источник: составлено автором

Рисунок 4. Проект (риск-ориентированная модель) корпоративной отчетности ОАО «НК «Роснефть»

Таким образом, стратегическая устойчивость означает, что предприятия должны использовать факторы развития, риски и цели в качестве основы для принятия решений и общей стратегии компании. Это противоречит типичным инициативам в области КСО, где решения в области устойчивого развития часто принимаются отдельно от основных корпоративных стратегических решений. Сочетание устойчивого развития и стратегического управления – это новый способ работы для многих компаний, и некоторым советам директоров, возможно, потребуется убедить их в том, что устойчивое развитие заслуживает такого влияния на процесс принятия решений. На протяжении десятилетий существовала тесная связь и взаимодействие между концепциями устойчивого развития и зеленой экономики. В результате первая концепция устойчивого развития создает возможность удовлетворять текущие потребности, не ограничивая возможности удовлетворения потребности будущих поколений, экологизация экономики как способ решения экономических, социальных и экологических проблем, а также реализация концепции устойчивого развития стали рассматриваться как перспектива радикального перехода к полноценной экономике нового типа.

В новых условиях социально-экономического развития «зеленые» компании представляют особый интерес как компании, участвующие в подготовке и реализации проектов, программ и мероприятий, направленных на минимизацию их негативного воздействия на окружающую среду (альтернативные энергетика, борьба с загрязнением окружающей среды, сокращение выбросов углекислого газа и переработка отходов), а также трансформация стратегий развития компаний, оказывающих негативное воздействие на окружающую среду (в частности, нефтегазовой отрасли).

Список литературы:

1. Отчет в области устойчивого развития за 2022 год [Электронный ресурс] // Роснефть. - Режим доступа: https://www.rosneft.ru/upload/site1/document_file/Rosneft_CSR2022_RUS.pdf (03.03.2024).

2. Отчет в области устойчивого развития за 2021 год [Электронный ресурс] // Роснефть. - Режим доступа: https://www.rosneft.ru/upload/site1/document_file/Rosneft_CSR2021_RUS.pdf (03.03.2024).
3. Рейтинг открытости экологической информации нефтегазовых компаний 2022 года [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://zs-rating.ru/wp-content/uploads/2022/12/rating_2022_katalog_web-links_pgs.pdf (03.03.2024)
4. Шигапова А.А. Учет ESG-факторов в управлении инновационными проектами / А.А. Шигапова // Вестник Поволжского государственного технологического университета. Серия: Экономика и управление. – 2022. – № 3–4(55). – С. 110–117.

КАК ВЫБОР АМБАССАДОРА ВЛИЯЕТ НА ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ ФИНАНСОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ НА ПРИМЕРЕ АО «ГАЗПРОМБАНК»

Папанова Наталья Дмитриевна

*магистрант,
Финансовый университет при Правительстве,
РФ, г. Москва*

Карпова Светлана Васильевна

*научный руководитель, д-р экон. наук, профессор,
Финансовый университет при Правительстве РФ,
РФ, г. Москва*

В современных условиях банковская система претерпевает сильные изменения, связанные с развитием цифровых технологий и появлением новых поведенческих трендов. Все это влияет и на коммуникацию банков с аудиторией, так как с каждым днем банков становится все больше и бороться за внимание клиентов все сложнее. Банковские организации должны подстраиваться по современные тренды и отвечать интересам аудитории. Последние несколько лет в финансовой сфере отчетливо наблюдается тренд на привлечение к рекламе известных личностей, которые появляются в роликах на ТВ, в социальных сетях, наружной рекламе, мероприятиях и т.д. По словам Юлии Грицюк, появление амбассадоров тесно связано с развитием социальных сетей и онлайн-каналов коммуникации [2, с.1102]. Именно выбор амбассадора бренда оказывает сильное влияние на позиционирование бренда, так как известная личность, являющаяся лицом компании отражает и формирует то впечатление, которое бренд хочет оказать на потребителей.

АО «Газпромбанк» является одним из крупнейших коммерческих банков в России. Основанный в 1990 году, он входит в список системно значимых банков Центрального банка, то есть финансовых институтов, от которых зависит устойчивость банковской системы, в целом, и их банкротство может оказать негативное влияние на экономику, поэтому они могут получить помощь из общественных средств. Такие банки должны соответствовать строгим критериям государства и международным стандартам. «Газпромбанк» находится на втором месте по

основным финансовым показателем, имея 811,2 млрд. рублей чистых активов, первое и второе место принадлежит «Сбербанку» и «ВТБ», соответственно.

Впервые для рекламы продуктов и услуг банка была выбрана известная личность только осенью в 2019 году. Амбассадором главных продуктов банка, кредитов и вкладов, стал Павел Воля, который хорошо всем известен в роли стендап-комика и телеведущего. По результатам этой рекламной кампании узнаваемость бренда достигла высочайших показателей, что указало на необходимость бренду привлекать известных персон для рекламы. Согласно рекламному контракту, Павел Воля должен был выступить героем рекламы розничных продуктов и услуг банка в Интернете, прессе и ТВ. Кампания отличалась своим масштабом, так как задействовала продвижение на 13 каналах ТВ, наружную рекламу в более, чем 130 городах России, а также на сайте Газпромбанка и в социальных сетях. Если анализировать финансовые показатели, то запуск этой рекламной кампании стал драйвером количества заявок на вклады (+53%) и кредитные продукты (+100%), количество заявок в контакт-центр увеличилось на 50%.

В 2020-2021 году амбассадором банка был выбран Федор Бондарчук. Именно Федор Бондарчук сочетает в себе высокий профессионализм и верность традициям с современностью и творчеством, что, безусловно, отвечает позиционированию бренда. По словам руководителя департамента коммуникаций и маркетинга Газпромбанка, «выбрав Федора Бондарчука в качестве амбассадора, мы хотим заявить, что «Газпромбанк» – это современный масштабный банк с многолетними традициями, который при этом понимает актуальные тенденции и готов двигаться вперед» [1]. Рекламная кампания задействовала такие каналы коммуникаций, как наружная реклама, ТВ и Интернет, охватив аудиторию 55 городов и население от 18 до 55 лет.

С 2022 года амбассадорами флагманского продукта банка – дебетовой карты с кешбэком на все покупки, процентом на остаток средств, бесплатным обслуживанием и возможностью пользоваться выгодными сервисами экосистемы - являются Павел Воля и Ляйсан Утяшева. Для продвижения этого продукта перед банком встала непростая задача, так как необходимо было обратиться к аудитории,

которая стремится больше тратить, чем накапливать средства. Именно поэтому в образ надежного и стабильного банка нужно было добавить динамику и яркость, делая явные акценты на преимуществах карты. При выборе амбассадоров данного продукта было протестировано более 200 известных персон, но в ожидания клиентов более всего попали именно выбранные телеведущие: Павел Воля хорошо узнаваем аудитории, так как в 2019 году уже рекламировал продукты банка, а Ляйсан Утяшева стала воплощением тепла и семейных ценностей. Внутреннее исследование Газпромбанка показало, что использование в рекламе гармоничной семейной пары повышает уровень доверия к самой рекламе на 20%, а у активных пользователей банка – более, чем на 50%[3]. Благодаря их привлечению заметность бренда увеличилась на 33%, а количество клиентов, использующих данную дебетовую карту выросло в 2,4 раза в среднем по России. Согласно рейтингу доверия инфлюенсерам, составленным исследовательской компанией РОМИР, Павел Воля находится на 5 строке [4]. Данный рейтинг исключает политиков и чиновников, а представляет только известных публичных личностей, чей образ может быть использован в маркетинговых коммуникациях. ТОП-10 личностей представлены ниже в Таблице 1.

Таблица 1.

Рейтинг инфлюенсеров. Зима 2024 г.

ТОП-10	Зима 2024	Осень 2023	Лето 2023	Весна 2023
Соловьев Владимир	1	1	1	1
Малахов Андрей	2	2	3	2
Хабенский Константин	3	4	5	5
Скабеева Ольга	4	6	7	5
Воля Павел	5	5	4	7
Машков Владимир	6	22	34	23
Нагиев Дмитрий	7	7	6	4
Безруков Сергей	8	13	11	14
Михалков Никита	9	3	2	3
Собчак Ксения	10	8	8	8

Таким образом, можно заключить, что, в соответствии с современными трендами, привлечение к рекламе банка известных личностей способно положительно повлиять на финансовые показатели и привлечение аудитории. Выбор амбассадора отражает тот имидж, который бренд хочет донести до клиентов.

Список литературы:

1. Анастасия Смирнова, «Газпромбанк»: сегодня мы прежде всего боремся за эмоции клиента. - [Электронный ресурс] – Режим доступа. - URL: <https://www.sostav.ru/publication/gazprombank-42081.html> (Дата обращения: 30.03.2024).
2. Грицюк Ю.С. Инфлюенсеры как канал продвижения: обзор актуальных исследований //StudNet. – 2020. – Т. 3. – №. 9. – С. 1101-1106.
3. «Конкуренция за доверие клиента очень высока» - [Электронный ресурс] – Режим доступа. - URL: <https://www.kommersant.ru/doc/6311088> (Дата обращения: 30.03.2024).
4. Рейтинг инфлюенсеров. Зима 2024. - [Электронный ресурс] – Режим доступа. - URL: <https://romir.ru/rating/rejting-inflyuenserov-zima-2024> (Дата обращения: 30.03.2024).

РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРИЕМОВ СТИМУЛИРОВАНИЯ ПЕРСОНАЛА И ИХ ОЦЕНКА

Потеряев С.А.

студент,

Новосибирский Государственный Университет

Экономики и Управления (НГУЭУ, Нархоз),

РФ, г. Новосибирск

Аннотация. Данная статья посвящена изучению развития экономических приемов стимулирования персонала и их оценке. В рамках теоретического анализа рассматриваются основные подходы к стимулированию персонала, методы и инструменты, которые используются для повышения мотивации и эффективности сотрудников.

Ключевые слова: экономические приемы, стимулирование персонала, оценка эффективности, мотивация, вознаграждение, стимул.

Тема "Развитие экономических приемов стимулирования персонала и их оценка" является очень актуальной в современном бизнес-мире. Конкуренция на рынке труда постоянно растет, и компаниям необходимо привлекать и удерживать талантливых сотрудников. Эффективные методы мотивации и стимулирования персонала играют ключевую роль в этом процессе.

Мотивация – это сила, которая заставляет каждого сотрудника стремиться к достижению результатов и подкрепляется как внешними факторами, так и личными убеждениями. В её основе находятся потребности человека [1, 17].

Использование экономических стимулов, таких как премии, бонусы, повышение заработной платы, акции и т.д., может значительно повысить мотивацию и производительность сотрудников. Однако важно правильно оценивать эффективность этих приемов, чтобы убедиться в их эффективности и целесообразности для компании.

Поощрение в виде материальных благ является одним из самых надежных и эффективных методов. В период кризиса это особенно важно, но и в обычное

время такой подход дает очевидные выгоды. Выплачивание бонусов, повышение зарплаты, предоставление процента от продаж, скидок на товары и услуги компании, премий, надбавок к зарплате и других льгот, а также предоставление страховок и социальных пакетов – все это может мотивировать сотрудников и повысить их эффективность [2. 189].

Нефинансовые мотиваторы могут включать в себя:

- устная или письменная благодарность;
- вручение почетных грамот;
- фотография на доске почета;
- запись в трудовой книжке;
- повышение в должности.

Так же существуют коллективные награды, которые способствуют установлению более дружественной и сплоченной атмосферы в коллективе. К данным наградам можно отнести:

- экскурсии;
- поход в театр/кино;
- корпоративная вечеринка.

Можно возразить, что данные способы не актуальны. Однако, как показывает опыт, что они не утратили своей значимости и по сей день.

Проблема заключается в том, что эффективность финансовых и нефинансовых мотиваторов может быть разной для различных категорий сотрудников. Некоторые сотрудники могут быть более мотивированы финансовыми поощрениями, в то время как для других важнее признание и возможность профессионального роста. Поэтому важно разработать и применять комплексный подход к стимулированию персонала, учитывая индивидуальные потребности и мотивации сотрудников.

Так же можно прибегнуть к нестандартным методам. Например, давать дополнительные выходные в значимые даты для сотрудника, оплата абонеента в детский сад.

Список литературы:

1. Шапкина И.Н. Мотивация деятельности создание системы мотивации труда. – М., 2013 208 с.
2. Кибанов А.Я. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности: Учебник / А.Я. Кибанов, И.А. Баткаева, Е.А. Митрофанова, М.В. Ловчева; под ред. А.Я. Кибанова. – М.: НИЦ ИНФА-М, 2015 – 524 с.
3. Современные методы мотивации и стимулирования персонала. Учебно-методическое пособие для студентов 2019. 80 с.
4. Электронный ресурс:
http://dspace.kpfu.ru/xmlui/bitstream/handle/net/151523/Sovremennye_metody_motivacii_i_stimulirovaniya_personala.pdf?sequence=1&isAllowed=y
5. Шапиро С.А. Мотивация и стимулирование персонала. Издательство: ГроссМедиа, 2005, 224 стр.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Соколова Анна Валерьевна

*студент,
Нижегородский государственный университет
им. Н.И. Лобачевского,
РФ, г. Нижний Новгород*

Захарова Юлия Владимировна

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Нижегородский государственный университет
им. Н.И. Лобачевского,
РФ, г. Нижний Новгород*

Аннотация. В научной статье рассмотрена эффективность молодежной политики Правительства России и Нижегородской области. Проанализированы актуальные проблемы реализации молодежной политики в современной практике.

Ключевые слова: молодежная политика, молодежь, трудоустройство молодежи, совершенствование молодежной политики, молодежная безработица.

В рамках реализации молодежной политики Нижегородской области и России наблюдается следующий ряд актуальных проблем, которые препятствуют успешной процедуре социальной адаптации молодежи, как [4; 5]:

- высокий уровень социальной изолированности молодежи;
- низкий уровень развития инфраструктуры молодежной политики;
- несоответствие между жизненными принципами и целями молодежи с задачами и стратегией развития государства и региона;
- наличие культурных и социальных различий, отсутствие толерантности;
- отсутствие необходимого набора возможностей для неприятия асоциальных норм поведения.

Как результат, наибольшее число безработных на российском рынке труда зафиксировано среди людей возрастом 20-24 лет (611 тыс. безработных). Далее идут возрастные категории 25-29 лет и 30-34 лет. После 35 лет ситуация

кардинальным образом меняется и уровень безработицы становится меньше. Среди причин такого высокого уровня безработных среди студенческой молодежи и выпускников называют дискриминацию на рынке труда, поскольку на сегодняшний день так и не существуют действенные на практике мероприятия, которые бы простимулировали увеличение спроса со стороны работодателей на молодых специалистов.

Основным же механизмом государственной политики по стимулированию трудоустройства молодежи является реализация «Долгосрочной программы содействия занятости молодежи на период до 2030 года». Не так давно 22 января 2024 г. Кабмин обновил ее, где были включены дополнительные мероприятия [2]:

1) запуск уроков профессиональной ориентации для школьников средних и старших классов;

2) оптимизация процедуры трудоустройства для школьной молодежи несовершеннолетнего возраста (от 14 до 18 лет) при временном найме на работу;

3) на государственной платформе будут размещаться заявки на проведение целевого обучения для работодателей, которые сотрудничают в вопросах трудоустройства молодежи и выпускников.

По нашему мнению, существующих механизмов государственной политики по решению проблемы трудоустройства молодежи в России и совершенствования молодежной политики недостаточно, чтобы обеспечить максимальную эффективность по стимулированию занятости. Мы рекомендуем принять ко вниманию следующие направления совершенствования государственных программ по решению проблемы трудоустройства молодежи в российской практике, которые позволят улучшить эффективность молодежной политики Нижегородской области:

1. Формирование государством системы квотирования рабочих мест для занятости молодежи в организациях, которые имеют в структуре собственности государственный капитал.

2. Восстановление практики трудоустройства выпускников учебных заведений после полученного профессионального образования с целью их развития по выбранной специальности.

3. Стимулирование работодателей трудоустраивать молодежь путем предоставления налоговых преференций, к примеру, через налоговые вычеты из фонда оплаты труда, где расходы на заработную плату идут для трудоустроенной молодежи.

Список литературы:

1. Трудовые ресурсы, занятость и безработица // Росстат. URL: https://rosstat.gov.ru/labour_force (дата обращения: 18.03.2024).
2. Кабмин РФ обновил программу содействия занятости молодежи. URL: <http://vybor-naroda.org/lentanovostey/255273-kabmin-rf-obnovil-programmu-sodejstvija-zanjatosti-molodezhi.html> (дата обращения: 18.03.2024).
3. Мержо М.Ш. Механизмы и технологии реализации государственной молодежной политики региона // *EndlessLightinScience*. 2022. № 2-2. С. 94-98.
4. Карпова М.В., Рознина Н.В., Никулина С.Н., Винькова Е.А. Приоритетное развитие государственной молодежной политики в регионе // *Актуальные вопросы современной экономики*. 2021. № 11. С. 916-922.
5. Винькова Е.А., Карпова М.В., Рознина Н.В., Дуничева С.Г. Анализ и проблемы реализации государственной молодежной политики на территории региона // *Актуальные вопросы современной экономики*. 2021. № 11. С. 516-529.

«ЕВРОТОРГ». СТРУКТУРА И ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КРУПНЕЙШЕЙ РОЗНИЧНОЙ СЕТИ БЕЛАРУСИ

Степанов Роман Алексеевич

студент,

*Академия управления при Президенте Республики Беларусь,
Республика Беларусь, г. Минск*

Организации являются основными субъектами экономической деятельности и играют важную роль в формировании современной экономической системы любого государства. Разнообразие организаций в экономике отражает различные формы собственности, организационные структуры и цели, которые могут быть преследуемы различными субъектами экономической деятельности. Коммерческие и некоммерческие организации являются основными формами организаций в экономике, отличающимися по своей природе, целям и способу функционирования [5, с. 8]. Коммерческие организации ориентированы на получение прибыли и удовлетворение потребностей своих владельцев или акционеров. Они занимаются производством и продажей товаров или услуг с целью получения дохода. Некоммерческие организации, напротив, не стремятся к получению прибыли и преследуют общественные или благотворительные цели. Они работают в сфере социального обслуживания, культуры, науки, образования, здравоохранения и других областях, где их задачей является улучшение качества жизни и внесение позитивного вклада в общество.

Коммерческие организации играют значительную роль в экономическом развитии любой страны. Они создают рабочие места, стимулируют инвестиции и способствуют росту национальной экономики в целом. В Республике Беларусь существует ряд крупных коммерческих организаций, которые занимают лидирующие позиции в различных сферах экономики: промышленности, энергетике, строительстве, сфере услуг. В данной статье речь пойдет о крупнейшей розничной сети Беларуси – «Евроторг», магазины которой известны, пожалуй, каждому гражданину нашей страны и деятельность которой заслуживает особого внимания

в силу целого ряда факторов, которые будут проанализированы в ходе данной научной работы.

Прежде, чем рассматривать деятельность торговой сети в настоящее время, необходимо познакомиться с ее краткой историей. В 1993 году Сергей Литвин и Владимир Василько основали компанию «Евроторг», основной деятельностью которой стала мелкооптовая торговля продуктами питания. Через четыре года «Евроторг» становится одним из крупнейших продовольственных операторов и начинает свое развитие в ритейле, запуская первый магазин под брендом «Евроопт». Стоит отметить тот факт, что и в настоящее время бренд «Евроопт» принадлежит ООО «Евроторг». В 2010 году «Евроторг» становится первым современным ритейлером, магазины которого присутствуют во всех областях Республики Беларусь. В 2014 году сеть запускает первый в стране онлайн сервис по доставке продуктов питания – E-dostavka.by [2]. 2016 год характеризовался развитием международного партнерства: было подписано соглашение о совместных закупках с крупным ритейлером России «Лента». В 2019 году «Евроторг» становится первой компанией, которая получила кредитный рейтинг российского рейтингового агентства, расположенной не в Российской Федерации. В этом же году компания размещает два выпуска облигаций объемом 10 млрд RUB. В 2021 году компания создает новые дискаунтеры под наименованиями «ХИТ» и «Грошык», тем самым продолжая свое поступательное развитие.

В настоящее время «Евроторг» является ведущей сетью продовольственных магазинов, бесспорным лидером рынка продовольственного ритейла Республики Беларусь по всем возможным параметрам сравнения: по количеству магазинов, узнаваемости, доле рынка, географическому покрытию. Магазины сети присутствуют в 355 населенных пунктах, что, в свою очередь, значительно сказывается на обеспечении национальной продовольственной безопасности: на долю сети приходится около 40% продаж ключевых продуктов питания в нашей стране. Около 10% населения Беларуси ежедневно посещают магазины сети.

В настоящий момент компания управляет сетью магазинов «у дома», супермаркетов и гипермаркетов под четырьмя баннерами: «Грошык», «Хит»,

«Евроопт» и «Euroopt Prime». Большая часть магазинов организованы в формате «у дома» под баннерами «Евроопт», «Хит» и «Грошук». Сеть магазинов «Euroopt Prime» имеет расширенный ассортимент за счет премиальных брендов и работает только в крупных торговых центрах столицы Беларуси.

На текущем этапе своего развития «Евроторг» сфокусирован на создании магазинов малого формата, что позволяет сети охватывать потенциальных покупателей во всех населенных пунктах Республики Беларусь и тем самым получать преимущество над другими ритейлерами, которые фокусируются на размещении своих магазинов только в рамках крупных городов. В локациях же с высокой конкуренцией «Евроторг» развивает сети мягких дискаунтеров под баннером «Хит» и жестких дискаунтеров под баннером «Грошук».

Успех любой коммерческой организации во многом зависит от степени узнаваемости бренда, которая напрямую влияет на уровень продаж, возможность привлечения новых клиентов. В этом отношении использование рекламы выступает универсальным способом повышения осведомленности о продукте или услуге, укрепления имиджа, создания доверия и стимулирования продаж в целом [1, с. 45]. «Евроторг» также активно использует механизм рекламы путем активного взаимодействия с рекламными агентствами и СМИ, а также через имеющееся в рамках компании «управление по рекламе и продвижению торговой сети». Основными рекламными партнерами сети являются информационное агентство «Белта», рекламные агентства AIDA Pioneer, Проспектпресс и Медиа Паб. AIDA Pioneer разрабатывает и реализует концепцию продвижения торговой сети посредством рекламы на телевидении и радио. Агентство «Проспектпресс» занимается размещением наружной рекламы: осуществляет для сети монтаж билбордов, экстендеров и баннеров. На портале BELTA.BY размещаются публикации об открытиях магазинов, интервью с руководством компании о развитии торговой сети.

Еще одним способом привлечения клиентов, который активно используется ведущим ритейлером Беларуси, является метод стимулирования сбыта посредством маркетинга. Компания предлагает широкую систему скидок, в которую

входят еженедельная акция «Красная цена» во всех магазинах торговой сети, еженедельная акция «Особое предложение» в магазинах, находящихся на поддержке продаж, дополнительные скидки для держателей карт лояльности Е+.

Для увеличения продаж определенной группы товаров торговая сеть создает свои «товары-магниты» - ключевые группы товаров, на которые компания регулирует цены, чтобы достичь значительного преимущества по сравнению с конкурентами. «Товары-магниты» сигнализируют об очень низком уровне цен, который в восприятии покупателя распространяется на весь ассортимент магазина. Эти товары составляют значительную часть средней корзины покупателя, поэтому низкие цены на эти продукты помогают снизить цену средней корзины покупателя на 25-30% по сравнению с другими розничными сетями.

Деятельность организаций в рамках любого государства не может осуществляться без соответствия ее комплексу установленных правил, закрепленных в актах законодательства [4, с. 21]. Процесс обеспечения продаж на торговом предприятии регулируется рядом нормативных правовых актов: законами, постановлениями Правительства, актами министерств, решениями местных исполнительных и распорядительных органов. Деятельность ООО «Евроторг» также строго регламентирована и соответствует следующим актам законодательства: Гражданскому кодексу Республики Беларусь, постановлениям Совета Министров Республики Беларусь «Об утверждении Правил продажи отдельных видов товаров и осуществления общественного питания» и «Положению о порядке разработки и утверждения ассортиментного перечня товаров, ассортиментного перечня продукции общественного питания» и ряду других нормативных правовых актов, что говорит о соблюдении принципов прозрачности и законности при осуществлении деятельности организации.

Это подтверждается и тем фактом, что ООО «Евроторг» ежегодно публикует отчет о своих доходах. Так, согласно данным, размещенным на сайте Министерства финансов Республики Беларусь, за предыдущий 2022 год общая выручка от реализации продукции, товаров, работ и услуг составила 7,09 млрд белорусских рублей. За 2022 год прибыль «Евроторга» от реализации продукции составила

657,96 млн белорусских рублей, а чистая прибыль оказалась на уровне 215,84 млн белорусских рублей, что вдвое превысило этот показатель по сравнению с 2021 годом [3]. Вышеперечисленные данные еще раз подтверждают поступательный рост организации и ее планомерное развитие в условиях социально ориентированной рыночной экономики Республики Беларусь.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что «Евроторг» продолжает развитие своей торговой сети в соответствии с миссией по обеспечению доступа населения Республики Беларусь к широкому ассортименту необходимых и высококачественных товаров во всех населенных пунктах, где присутствуют магазины сети. Мультиформатная модель позволяет компании успешно адаптироваться к изменениям на рынке, диверсифицировать предложение и предоставлять потребителям различные варианты услуг, которые отвечают их запросам, уникальным потребностям и предпочтениям. «Евроторг» использует современные методы маркетинга и управления, которые позволяют организации не только удовлетворять свои интересы, но и реализовывать потребности белорусского общества не только в отношении товарного обеспечения, но и в сфере создания рабочих мест и поддержания социального благосостояния в целом. Компания, безусловно, может выступить ролевой моделью для других организаций не только в сфере розницы, но и в других областях, что, с высокой вероятностью, благоприятно скажется на развитии экономики нашей страны.

Список литературы:

1. Аренс У., Вейнголд М., Аренс К. Современная реклама. – М. : Эксмо, 2011. С. 45–47.
2. Евроторг: краткий обзор. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. URL: <https://ir.eurotorg.by/ru/about-company/eurotorg-snapshot/> (Дата обращения 21.02.2024).
3. «Евроторг» увеличил выручку и прибыль – на сколько? – [Электронный ресурс] – Режим доступа. URL: <https://myfin.by/stati/view/evrotorg-uvelicil-vyrusku-i-pribyl-na-skolko> (Дата обращения 21.02 .2024).
4. Основы права: учебное пособие для студентов экономических специальностей вузов / С.Г. Дробязко [др.]; ред. В.А. Витушко [др.]. – Минск: БГЭУ, 2002. – 21 с.

5. Чалдаева, Л.А. Экономика предприятия: учебник для академического бакалавриата / Л.А. Чалдаева. - 4-е изд., исправленное и дополненное. - Москва: Юрайт, 2017. – 8 с.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВАЛЮТНО-ФИНАНСОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ

Чубова Елизавета Валерьевна

студент, кафедра экономики
и гуманитарно-правовых дисциплин,
Таганрогский институт имени А.П. Чехова (филиал)
ФГБОУ ВПО Ростовский государственный
экономический университет (РИНХ),
РФ, г. Таганрог

Щербакова Татьяна Александровна

научный руководитель,
д-р экон. наук, доцент, профессор кафедры,
Таганрогский институт имени А.П. Чехова (филиал)
ФГБОУ ВПО «Ростовский государственный
экономический университет (РИНХ),
РФ, г. Таганрог

Аннотация. Мировая валютная система (МВС) является исторически сложившейся формой организации международных денежных отношений, закрепленной межгосударственными договоренностями.

Ключевые слова: международный рынок валюты; мировая валютная система.

Мировая валютная система (МВС) является исторически сложившейся формой организации международных денежных отношений, закрепленной межгосударственными договоренностями. МВС представляет собой совокупность способов, инструментов и межгосударственных органов, с помощью которых осуществляется платежно-расчетный оборот в рамках мирового хозяйства. Ее возникновение и последующая эволюция отражают объективное развитие процессов интернационализации капитала, требующих адекватных условий в международной денежной сфере.

Для оценки степени долларизации Международным валютным фондом и другими международными организациями используется показатель удельного веса депозитов в иностранных валютах в денежной массе (МЗ). Во многих

развивающихся странах соответствующий показатель превышает 30%; этот уровень считается критическим в плане долларизации экономики той или иной страны. Так, к таким «экстремальным» странам относятся Боливия (82%), Уругвай (76%), Турция (46%) и Аргентина (44%). В группе промышленно развитых стран соответствующий показатель существенно ниже - от 4,4% в Нидерландах до 21,6% в Греции.

По данным минторга США, в 2022 году дефицит США в торговле с Россией составил \$12,7 млрд (США экспортировали в Россию товаров и услуг на \$1,7 млрд, а импортировали – на \$14,5 млрд). Это много, но уже существенно меньше, чем в 2021 году (тогда, соответственно, дефицит составил \$23,2 млрд, экспорт – \$6,4 млрд, а импорт – \$29,6 млрд). При этом, скорее всего, основной объем внешней торговли с Россией в 2022 году пришелся на I квартал 2022 года, т.к. с марта США объявили эмбарго на импорт российских энергоресурсов. При этом в недавних сообщениях СМИ отмечалось, что Нью-Йорк начал закупать необычайно большое количество бензина и дизельного топлива из Индии, которые, вполне возможно, были произведены из нефти, импортированной Индией из России,

Также следует отметить, что одна из основных черт американского экспорта - его прогнозируемость. У таких корпораций, как Boeing и Lockheed Martin, внешние заказы расписаны на 3 года вперед. Ситуация в экспортном сегменте была настолько ясной, что ФРС даже не утруждала (уверены, и не будет утруждать) себя обильными валютными интервенциями, направленными на поддержание доллара. Так что эта пассивность в борьбе за сильный доллар всегда имела фундаментальные предпосылки.

Нынешняя слабость доллара обусловлена активным ростом дефицита бюджета США, резким снижением ставки ФРС, а также решением американского правительства выкупать казначейские облигации, что можно приравнять фактически к «печатанию денег».

Соединенные Штаты получили одно из самых больших улучшений в январском обновлении прогноза МВФ: теперь прогнозируется, что их ВВП вырастет на 2,1% в 2024 году по сравнению с октябрьским прогнозом +1,5%. Ожидалось, что в

2025 году рост замедлится до +1,7%. Ожидается, что ВВП России вырастет на 2,6% в 2024 году, что на 1,5 процентных пункта больше, чем ожидалось в октябре, при этом в 2025 году ожидается замедление темпов роста до 1,1% на фоне фискального стимулирования в России.

Список литературы:

1. Киреев А. Международная экономика. - М.: ЮНИТИ, 2001. - С. 27.
2. Булатов А.С. Экономика. - М. ЮРИСТЪ, 1999. - С. 429.
3. Саркисянц А. Есть ли альтернатива доллару? // Бухгалтерия и банки. - 2009.- № 6. - С. 43.
4. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения. - М.: Юристъ, 2003.
5. Акопова Е.С., Воронова О.Н., Мировая экономика и экономические отношения.- Ростов на/Д.: Феникс, 2000.
6. Шапран В.С. Долларизация мировой экономики: анализ грядущих перемен // Банковское дело. - 2009. - № 3. С. 54.
7. Барабанов Д. Доллар и его перспективы в 2010 году // Рынок ценных бумаг. - 2009. - № 14 - С. 16.
8. Интернет – источники: <http://www.rg.ru/> Российская бизнес-газета; <http://www.rian.ru/> «Риа-новости».

БЕЗРАБОТИЦА СРЕДИ МОЛОДЕЖИ КАК СОЦИАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОГО РЫНКА ТРУДА

Шаталова Алёна Евгеньевна

*студент,
Российская академия народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте Российской Федерации,
Липецкий филиал,
РФ, г. Липецк*

Суханов Евгений Васильевич

*научный руководитель, канд. экон. наук, доц.,
Российская академия народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте Российской Федерации,
Липецкий филиал,
РФ, г. Липецк*

Безработица среди молодежи – это состояние, когда люди в возрасте от 14 до 24 лет не работают, но активно ведут поиск работы. Сегодня высокий уровень молодёжной безработицы является фактом. Многие, только что окончившие высшие и средние учебные заведения, испытывают затруднения в поиске работы и не могут адекватно оценить свои навыки и умения.

Главными причинами высокой безработицы молодежи являются:

1. Разница между числом желающих работать и числом мест для работы;
2. Низкий уровень желания искать работу и работать среди молодежи;
3. Нежелание работодателей нанимать молодых специалистов без опыта;
4. Высокие и неоправданные требования и ожидания со стороны молодежи в отношении работы и работодателя.

Незанятость среди молодежи является одной из главных проблем на рынке в современном обществе. Данная проблема ведет к следующим негативным последствиям:

1. Нарушение личностного развития;
2. Увеличение числа преступности;
3. Распространение наркомании;

4. Распространение алкоголизма.

Кроме того, многие молодые люди переживают чувство одиночества, агрессии и депрессии. Они могут потерять смысл жизни и даже столкнуться с мыслью о самоубийстве. Многие также перекладывают ответственность за себя и свою семью на других и теряют свои профессиональные навыки.

Защита и поддержка безработной молодежи имеют большое значение. Для создания условий полной занятости и решения проблем безработных молодых людей и их семей существуют центры занятости, которые осуществляют комплексное регулирование вопросов трудовой сферы. Задачи службы занятости в нашей стране очень разнообразны, она занимается не только решением проблем безработных, но и работает над изменением трудового поведения всех участников рынка труда (работодателей и работников) в условиях рынка. Оказание помощи молодежи в трудоустройстве является приоритетным направлением работы центров. Во многих регионах также существуют молодежные биржи труда, которые оказывают поддержку молодежи в поиске работы.

Стоит отметить, что государство так же многое осуществляется для снижения уровня безработицы. Вот некоторые примеры мер, принимаемых для снижения уровня безработицы: 1. Выплата пособий по безработице; 2. Создание служб занятости; 3. Улучшение системы сбора и предоставления информации о наличии свободных рабочих мест; 4. Использование альтернативных форм занятости; 5. Развитие системы страхования от безработицы; 6. Обеспечение честной оплаты труда и решение проблемы неуплаты заработной платы; 7. Защита трудовых прав наемных работников и молодежи.

Безработица среди молодежи является серьезной проблемой, которая влечет за собой негативные социальные и экономические последствия. Для решения этой проблемы необходимо принимать комплексные меры. Только так можно обеспечить будущее молодежи.

Список литературы:

1. Федеральный закон "О занятости населения в Российской Федерации" от 12.12.2023 N 565-ФЗ.
2. Алещенок С. и другие. Некоторые подходы к формированию государственной молодежной политики РСФСР // Молодежь и общество: проблемы разработанности и реализации региональной молодежной политики. - Москва, 1999. - С. 5-22.
3. Зайцева И.А. Безработица как одна из глобальных проблем современного мира // РоШВook. Экономика и экономические науки. 2017. № 2. С. 160-175.
4. Г.Г. Меликьян и др. Экономика труда и социально-трудовые отношения. Издательство Московского Университета 2014г. С. 126.
5. Прохорова М.П. и др. Образовательные инновации глазами студентов // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2016. № 6-1. С. 158-162.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ В УЗБЕКИСТАНЕ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ

Шопова Ксения Евгеньевна

студент

*Ургенчского государственного университета,
Республика Узбекистан, г. Ургенч*

Юсупова Ильмира Рашидовна

научный руководитель, профессор

*Ургенчского государственного университета,
Республика Узбекистан, г. Ургенч*

Аннотация. Данная статья анализирует эффективность налоговой политики в Узбекистане и ее воздействие на экономический рост страны. Исследование основывается на сборе и анализе данных о налоговой системе Узбекистана, включая структуру налогов, уровень налогового бремени, налоговые льготы и инициативы для предпринимателей.

Ключевые слова: Налоговая политика, реформы, экономический рост, фискальная политика, структура налогов.

Введение

За период независимости Узбекистана, охватывающий 32 года, проведены значительные реформы и изменения в налоговой политике, которые основаны на узбекской модели развития и получили признание за рубежом. [1] Этот процесс включал в себя либерализацию и упрощение налоговой системы, а также принятие мер по обеспечению прозрачности налогового администрирования, повышению правовой грамотности налогоплательщиков и защите частной собственности, малого бизнеса и частного предпринимательства. В рамках этой систематической работы можно выделить несколько ключевых этапов, соотносящихся с приоритетными направлениями развития страны в каждый конкретный период времени.

Исследование и методы

В период с 1991 по 1995 годы в Узбекистане было уделено внимание стимулированию роста производства и поддержке создания рабочих мест путем отказа от сбора подоходного налога с предприятий, хозяйственных органов, кооперативов и общественных организаций. [2] Также были отменены платежи из прибыли государственных предприятий, которые не учитывали экономического состояния предприятий и имели исключительно фискальный характер. Вместе с тем был отменен налог с оборота, который регулировал цены и представлял собой определенную часть цены, устанавливаемую индивидуально для каждого товара.

В период с 1995 по 2005 годы в Узбекистане осуществлялся процесс рационализации налоговой системы, который включал создание и укрепление налогового законодательства республики. В 1997 году был принят Закон Республики Узбекистан "О государственной налоговой службе", который призван определить правовые основы и установить деятельность органов государственной налоговой службы, а также четкие права и обязанности налогоплательщиков. [3] В соответствии с этим законом на государственные налоговые органы была возложена важная задача обеспечения полноты и своевременности поступлений в бюджет налогов и других обязательных платежей. Также в 1997 году был принят Налоговый кодекс Республики Узбекистан в качестве единой правовой основы. За годы независимости было принято 39 законов, 44 указа и 96 постановлений Президента страны, а также 233 постановления Кабинета Министров, относящихся к налоговой сфере.

Налоги представляют собой законодательно установленные обязательные платежи в бюджет государства, которые осуществляются в определенных размерах и имеют характер безвозвратности и безвозмездности. Согласно статье 23 Налогового кодекса Республики Узбекистан, налогами понимаются обязательные денежные взносы в бюджет, установленные данным Кодексом, которые регулярно взимаются и не подлежат возврату. Кроме того, в соответствии с Налоговым кодексом, другие обязательные платежи включают в себя денежные взносы в государственные целевые фонды, таможенные платежи и сборы, государственные

пошлины, а также оплату, которая является неотъемлемой частью осуществления юридически значимых действий, таких как получение разрешительных документов или лицензий.

Как было отмечено Президентом Республики Узбекистан Шавкатом Мирзиязевым: «Основная идея внедряемой с 2019 года новой Налоговой концепции заключается в снижении налогового бремени, внедрении упрощенной и стабильной налоговой системы и посредством этого - повышении конкурентоспособности нашей экономики, создании максимально благоприятных условий для предпринимателей и инвесторов». [4] Налоги представляют собой обязательные платежи, взимаемые государством с субъектов хозяйствования и граждан для накопления средств, необходимых для выполнения функций и задач государства. Экономическая суть налогов заключается в том, что они являются частью производственных отношений, направленных на изъятие определенной части дохода у субъектов хозяйствования и граждан. Налоги обладают всеобщим характером, но платятся только теми, кто использует ресурсы, не являющиеся их собственностью. Существуют общегосударственные и местные налоги, которые устанавливаются и взимаются органами власти на разных уровнях. По экономическому признаку объекта налоги делятся на налоги на доходы, налоги на потребление и налоги на собственность. С точки зрения бухгалтерского учета налоги могут быть включены в затраты (например, земельный налог), в цену продукции (например, НДС), уплачиваемые за счет прибыли (например, налог на прибыль) или удерживаемые из доходов работников (например, подоходный налог).

Косвенные налоги, такие как налог на добавленную стоимость и акцизный налог, включаются в цену товара и, хотя оплачиваются продавцом, фактически распределяются на покупателей. Это происходит потому, что суммы этих налогов в конечном итоге включаются в цену товара, работ или услуги.

С 1 января 2023 года вводится порядок, предусматривающий, что сумма налога, уплаченная (подлежащая уплате) по фактически полученным товарам (услугам), которая не принята к вычету в связи с приостановлением действия

свидетельства, в случае возобновления действия свидетельства подлежит корректировке (отнесению в зачет) как у налогоплательщика, так и его покупателей за период, когда свидетельство было приостановлено. [5] Налогоплательщикам, состоящим на учёте Межрегиональной государственной налоговой инспекции по крупным налогоплательщикам, предоставляется право осуществлять взаимозачет сумм НДС, подлежащих возмещению из бюджета в счет уплаты НДС при импорте товаров.

Этот взаимозачет будет автоматически производиться налоговыми и таможенными органами. Для этого налогоплательщик – участник внешнеэкономической деятельности при оформлении ГТД должен сделать отметку об уплате НДС при импорте за счет суммы, подлежащей возмещению.

Увеличение ставок акцизного налога на алкогольную и табачную продукцию, а также индексация этих ставок, может привести к увеличению стоимости указанных товаров для потребителей. Это может привести к снижению спроса на эти продукты, особенно у групп населения с низким уровнем доходов. В результате, увеличение налоговых ставок на алкоголь и табак может способствовать улучшению общественного здоровья и снижению потребления вредных товаров.

Введение порядка корректировки суммы налога при возобновлении действия свидетельства может снизить административные барьеры для бизнеса и упростить процедуры налогообложения. Это может стимулировать развитие предпринимательства и привлечение инвестиций в страну, улучшая деловой климат. Увеличение ставок акцизного налога на некоторые виды спиртных напитков и табачную продукцию может привести к увеличению налоговых поступлений в бюджет и повышению доходов государства. Эти дополнительные средства могут быть направлены на социальные программы, инфраструктурные проекты и развитие образования и здравоохранения.

Список литературы:

1. Узбекистан отмечает 32-ю годовщину независимости [Электронный ресурс] - Режим доступа. - URL: <https://www.aa.com.tr/ru/мир/узбекистан-отмечает-32-ю-годовщину-независимости/> (Дата обращения 01.09.2023).
2. Налоговая политика Узбекистана: ключевой фактор социально-экономического развития. [Электронный ресурс] - Режим доступа. - URL: <https://www.uzbekistan.org.ua/ru/news/3233-nalogovaya-politika-uzbekistana-klyuchevoj-faktor-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya.html> (Дата обращения 16.02.1019).
3. О ГОСУДАРСТВЕННОЙ НАЛОГОВОЙ СЛУЖБЕ [Электронный ресурс] - Режим доступа. - URL: <https://lex.uz/acts/40146> (Дата обращения 29.09.1997).
4. Мирзияев Ш.М. Послание Президента Шавката Мирзияева Олий Мажлису Республики Узбекистан. - Т: "Узбекистан"., 2018. С.
5. В НАЛОГОВЫЙ КОДЕКС ВНЕСЕНЫ ПОПРАВКИ [Электронный ресурс] - Режим доступа. - URL: https://www.norma.uz/novoe_v_zakonodatelstve/v_nalogovyy_kodeks_vneseny_porpravki# (Дата обращения 04.01.2023).

ТЕКСТИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ УЗБЕКИСТАНА: СОСТОЯНИЕ, ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Шопова Ксения Евгеньевна

студент

*Ургенчского государственного университета,
Республика Узбекистан, г. Ургенч*

Юсупова Ильмира Рашидовна

научный руководитель, проф.

*Ургенчского государственного университета,
Республика Узбекистан, г. Ургенч*

Аннотация. Текстильная отрасль становится стратегически важным катализатором экономического развития Узбекистана, обладая существенным потенциалом для стимулирования роста. Одним из стратегических направлений национальной экономической политики является формирование мощного текстильно-швейного сектора. Это важное устремление направлено на повышение конкурентоспособности страны и создание новых рабочих мест. Обсуждение результатов анализа сфокусировано на выявлении возможностей для дальнейшего улучшения эффективности и устойчивости текстильной промышленности Узбекистана.

Ключевые слова: Текстильная промышленность, Республика Узбекистан, Хлопок, Текстильно-швейный сектор

Введение

Текстильная промышленность играет ключевую роль в экономическом развитии страны, оказывая влияние на увеличение доходов бюджета, привлечение иностранных инвестиций, обеспечение занятости и повышение уровня жизни населения. Она становится важным стимулом для развития предпринимательства в регионах, создания новых рабочих мест и увеличения объемов экспорта.

Выбор текстильной промышленности в качестве фокусного сектора связан не только с сохранением культурного наследия и традиций, но и с стратегическим

взглядом на будущее, где эта отрасль играет важнейшую роль в обеспечении устойчивого экономического роста и процветания Узбекистана.

Текстильная отрасль всегда занимала важное положение в экономическом ландшафте многих стран. Узбекистан стал развивать свой потенциал в этом направлении сравнительно недавно. Связь между текстильной промышленностью и общим экономическим развитием становится все более существенной в период с 2017 по 2022 год. В данном контексте, мы обращаем внимание на заметный подъем отрасли, который охватывает не только объемы производства, но и другие аспекты, такие как занятость, экспорт и инвестиционная активность.

Исследование и Методы

В 2016 году в Узбекистане был внесен существенный вклад в реформирование текстильной промышленности, выделив ее в качестве ключевого направления Стратегии развития на 2017-2021 годы. Одним из флагманских секторов в строительстве "Нового Узбекистана", текстильная промышленность, обладая тысячеклетными традициями и опытом, стала неотъемлемой частью развития экономики республики.

Реформы в этой отрасли несут существенные положительные изменения для страны, способствуя увеличению доходов бюджета, привлечению иностранных инвестиций и созданию рабочих мест. Одним из ключевых моментов стала активная работа с мировыми брендами, что привело к признанию Узбекистана на международной арене и ускорению интеграции в глобальные производственные цепочки. Внедрение преференций GSP+ стало ключевым элементом, позволяя странам Европы и Великобритании вступить в глобальную текстильную цепочку. За последние пять лет Узбекистан смог увеличить свой текстильный экспорт в 10 раз, что стало реальностью благодаря усилиям предприятий отрасли.

Географическое положение и политическая стабильность Узбекистана сделали его привлекательным ресурсным центром для стран Европы и Азии. Это отразилось в развитии экспорта более чем в 100 брендов по всему миру, включая такие известные имена, как Hugo Boss, Diesel, Inditex, The North Face, и многие другие. Узбекские текстильные изделия успешно представлены в магазинах ведущих

мировых брендов, подчеркивая мировое признание качества и конкурентоспособности узбекской текстильной промышленности.

В январе-сентябре 2019 года экспорт текстильной продукции из Узбекистана достиг объема в 1 174,9 млн долларов США, что представляет собой увеличение на 21,4% по сравнению с аналогичным периодом 2018 года. [1] Доля текстильных товаров в общем объеме экспорта составила 8,6%. Хлопчатобумажная пряжа и готовые трикотажные изделия с одеждой занимают ключевые позиции в структуре текстильного экспорта, составляя 56,3% и 23,1% соответственно.

В период с 2018 более 780 предприятий, включая 120 новых участников, приняли активное участие в экспортной деятельности, отправив более 384 видов текстильной продукции в 56 стран мира. Эти показатели свидетельствуют о широком масштабе и разнообразии узбекского текстильного экспорта.

Оценки спроса и предложения на глобальном рынке хлопчатобумажной пряжи, ткани и трикотажного полотна, а также перспективы стоимостного объема данной продукции, подчеркивают перспективность развития текстильной отрасли, особенно в странах, где выращивается хлопок. Этот потенциал включает в себя увеличение вклада в экономическое развитие через более глубокую переработку хлопка, насыщение внутреннего рынка продукцией собственного производства, а также увеличение экспортного потенциала. Ключевым моментом является стратегия углубления переработки хлопка, направленная на предотвращение экспорта сырого хлопка и, напротив, увеличение производства готовых швейных и трикотажных изделий с высокой добавленной стоимостью. Этот подход, помимо увеличения валютных поступлений, решает социальные вопросы, такие как создание новых рабочих мест, включая женскую занятость, и повышение благосостояния населения. Статистика демонстрирует, что пряжа и ткани приносят около 80% добавленной стоимости, в то время как хлопковое волокно составляет лишь 10%. Это свидетельствует о важности перехода к производству высоко обработанных товаров, где стоимость продукции выше, что благоприятно влияет на экономику страны.

Для Узбекистана, лидера по выращиванию хлопка, это стратегически важно. В прошлом Республика поставляла хлопковое волокно для переработки в другие регионы, но сегодня страна активно развивает процесс углубленной переработки. За последние годы, благодаря привлечению иностранных инвестиций и модернизации предприятий, Узбекистан увеличил свою долю на мировом рынке. Экспорт текстильной продукции из республики существенно вырос, демонстрируя растущий спрос на мировом уровне. Этот позитивный тренд подчеркивает необходимость продолжения усилий по развитию и совершенствованию переработки хлопка, утверждая присутствие узбекской текстильной продукции на глобальном рынке.

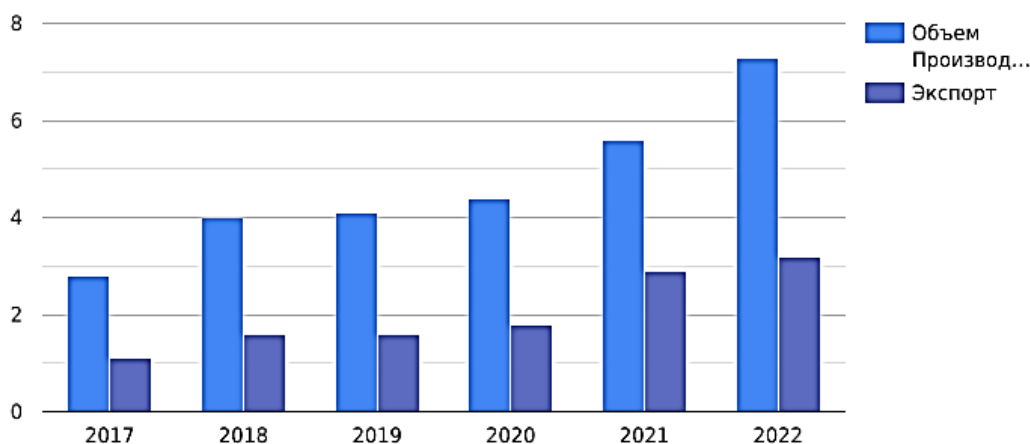


Рисунок. Объем производства текстильной промышленности в сравнении с экспортом за последние 6 лет. (в млрд долларов) [1]

“-Наш хлопок белый, но все было в черном, – такими словами 11 марта прокомментировал Шавкат Мирзиёев снятие бойкота. – Многие думают, что мы так легко добились таких результатов. Нам было очень сложно. Если бы не было политической воли, таких вещей не было бы сейчас. Это борьба.” [3] Отмена бойкота стала неизбежным результатом масштабных реформ, инициированных президентом в хлопково-текстильной промышленности. В 2018 году внедрение кластерной системы и отказ от жесткого государственного контроля и госзаказа на хлопок привели к существенным трансформациям в отрасли за короткий срок.

В конце 2021 года президент сообщил о значительных изменениях в хлопковом секторе: увеличение переработки волокна в 2,5 раза до 100%, удвоение производства пряжи, трехкратный рост выпуска готовой продукции и достижение экспортных объемов в 3 миллиарда долларов. Эти показатели свидетельствуют о глубоких позитивных изменениях в отрасли. Развитие кластеров стало ключевым фактором в повышении интереса фермеров к хлопковому производству. Сотрудничество предпринимателей внутри кластеров и их ответственный подход к результатам привели к заметному увеличению урожайности хлопка. В 2021 году большинство кластеров достигло урожайности в 35-40 центнеров хлопка с гектара, а в некоторых регионах этот показатель даже достиг 60 центнеров. В 2017 году была учреждена Ассоциация "Узтекстильпром", а в 2018 году внедрена кластерная модель, основанная на принципах вертикальной и горизонтальной интеграции смежных секторов хлопкового производства и переработки. Эти шаги стали катализатором для ускоренного развития хлопково-текстильной промышленности в Узбекистане. Принятые меры привлекли значительные инвестиции в модернизацию и технологическое обновление производственной базы, а также в приобретение современного оборудования, соответствующего мировым стандартам.

Ассоциация "Узтекстильпром" стала ключевым посредником между узбекскими производителями и внешними инвесторами, компаниями и импортерами. Она успешно расширила свою сферу деятельности, включая организацию семинаров и тренингов, повышение квалификации сотрудников и рабочих, стажировки для выпускников вузов, а также создание технопарков и лабораторий. Активности ассоциации оказали значительное воздействие на отмену бойкота хлопка и предоставление Узбекистану статуса ГСП+ со стороны Евросоюза в 2020 году. Этот статус позволил существенно увеличить объемы экспорта в ЕС и повысить конкурентоспособность узбекских товаров на мировых рынках.

Кардинальным реформы в промышленном секторе и системной работе Ассоциации "Узтекстильпром", привели к росту текстильной индустрии. Эта отрасль лидирует в привлечении иностранных инвестиций и успешно продвигает

продукцию на мировые рынки. Эти успехи также содействуют гармоничному развитию регионов, росту предпринимательства, обеспечению занятости и улучшению благосостояния населения. Привлечение прямых иностранных инвестиций и инновационных технологий для расширения производственного потенциала стали ключевым инструментом развития хлопково-текстильной отрасли и усиления ее конкурентоспособности. Были установлены прямые деловые контакты с ведущими текстильными ассоциациями и компаниями из различных стран, включая Германию, Швейцарию, Италию, Великобританию, США, Южную Корею, Индию, Бельгию, Сингапур, Малайзию и другие. Налажено эффективное международное сотрудничество с организациями, такими как Минпромторг России, The World Bank, GIZ, IFC, GESAMTMASCHE, CITI, CNTAC, VDMA, KOFOTI, Беллегпром и другими. [4]

Следуя современным требованиям, необходимо перейти к последовательным 3-4-стадийным циклам переработки сырья, создавая востребованную на мировом рынке продукцию «базовое сырье – первичная переработка (полуфабрикаты) – готовые материалы для промышленного производства – готовая продукция для конечного потребления». [5] Планируемая углубленная переработка хлопкового волокна с использованием современных технологий ориентирована на 2025 год и направлена на существенное увеличение объемов производства экологически чистой готовой продукции текстильной и легкой промышленности. Ожидается, что производство современной готовой продукции с высокой добавленной стоимостью, востребованной на мировых рынках, существенно вырастет, и экспорт к 2025 году достигнет 7 млрд долларов. Решение поставленных задач также предполагает создание более 60 тыс. новых рабочих мест в течение ближайших 3 лет, что приобретает особую важность в контексте актуальности вопроса занятости, особенно среди молодежи и женщин. Все эти меры направлены на укрепление статуса Узбекистана как ключевого центра по производству и поставкам хлопково-текстильной продукции на мировом рынке.

Список литературы:

1. Обзор текстильной промышленности Узбекистана - [Электронный ресурс] - Режим доступа. -URL <https://www.rbasia.uz/textile-uzbekistan> (Дата обращения 06.04.2019).
2. Постановление Президента Республики Узбекистан “О мерах по дальнейшему развитию легкой промышленности и стимулированию производства готовой продукции”. - [Электронный ресурс] - Режим доступа. - URL: <https://lex.uz/docs/4516522> (Дата обращения 16.09.2019).
3. «Наш хлопок белый, но все было в черном»: президент о снятии бойкота. [Электронный ресурс] - Режим доступа. - URL: <https://kun.uz/ru/70802695?q=%2Fru%2F70802695#> (Дата обращения 14.01.2024).
4. Инфографика: Развитие текстильной и швейно-трикотажной промышленности Узбекистана в 2017-2022 годах. [Электронный ресурс] - Режим доступа. - URL: <https://review.uz/post/razvitie-tekstilnoj-i-shveyno-trikotajnoj-promshlennosti-uzbekistana-v-2017-2022-gg> (Дата обращения 23.07.2023).
5. Статья Узбекистан: на пути превращения в региональный текстильный хаб [Электронный ресурс] - Режим доступа. - URL:<https://glavportal.com/materials/uzbekistan-na-puti-prevrasheniya-v-regionalnyj-tekstilnyj-hab> (Дата обращения 29.06.2022).

СОСТОЯНИЕ РОССИЙСКИХ СТАРТАПОВ В 2023 ГОДУ

Шурупова Ольга Владимировна

студент,

Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации,

Липецкий филиал,

РФ, г. Липецк

Суханов Евгений Васильевич

научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,

Российская академия народного хозяйства

и государственной службы

при Президенте Российской Федерации,

Липецкий филиал,

РФ, г. Липецк

Последние десятилетия в России активно набирает популярность такое явление, как стартап. Учёные-экономисты ещё не пришли к единому определению этого понятия. Одни считают, что это «временная структура, которая занимается поисками масштабируемой, воспроизводимой, рентабельно экономической модели бизнеса» [2], другие же думают, что стартап – это компания, созданная в первую очередь для быстрого роста, а всё, что мы ассоциируем со стартапами – лишь его следствие.

Но каким бы ни было определение стартапа, общая суть остаётся прежней; стартап – это небольшая компания с малым бюджетом и высокими рисками, которая старается выжить за счёт новизны идей.

Сфера стартапов в России развивалась довольно стремительно, но в 2022 году, в связи с геополитической ситуацией, многие иностранные инвесторы ушли с российского рынка. Это сильно ударило по малому бизнесу страны. По экспертным оценкам венчурных фондов рынок уменьшился на 70%. Это связано в первую очередь с тем, что Большинство российских стартапов выбрали для себя путь релокации, то есть переноса экономической деятельности за рубеж.

Но прошло время, рынок российских стартапов подстроился под изменения и стабилизировался. Да, инвесторов стало меньше, но появились новые фонды, да

и про госфинансирование забывать не стоит. Количество стартапов за 2023 год уменьшилось по сравнению с прошлыми результатами, но и тут есть свои успехи. Эксперты центра инноваций и инвестиций MTS StartUp Hub изучили стадии развития стартапов в России по итогам первого полугодия 2023 года и пришли к выводу, что 24% стартапов имеют готовый продукт и массовые продажи, 33% запустили прототип, остальные проекты находятся на стадии разработки или идеи [3].

Одним из основных направлений стартапов в России стали IT-технологии. Так в 2023 году самыми популярными сегментами этой сферы стали AI (продукты, где основной упор делается на искусственный интеллект) и Ecom (все, что связано с электронной коммерцией, включая маркетплейсы). В добавок кибербезопасность впервые вошла в топ-3 самых популярных отраслей в отечественном технологическом бизнесе по итогам первого полугодия 2023 года. Количество стартапов на этом рынке увеличилось в 2 раза по сравнению с 2022 годом [1].

Ещё одним популярным направлением российских стартапов в 2023 году стало импортозамещение. Количество импортных западных товаров резко сократилось из-за введённых санкций, поэтому появилось довольно много предприятий, предлагающих аналогичную продукцию. При чём иногда заменяется не только сама продукция, но и целая торговая марка. Особо предприимчивые люди и на этом не остановились; появилось такое явление, как импортоопережение. Это не только замена ушедшего с рынка товара, но и значительное улучшение его качеств и характеристик. Эта сфера довольно сложна, так как требует инновационного подхода, но и на неё желающие находятся [4].

В итоге можно сказать, что сфера стартапов в России пережила серьёзное потрясение, но смогла выстоять и не погибнуть. 2023 год, конечно, был не самым успешным для экономики страны, но на то были веские причины. Сейчас ситуация становится всё более стабильной, поэтому стоит рассчитывать на улучшение экономических показателей в этом году.

Список литературы:

1. Абрамов, Р. Стартапы России 2023: я проанализировал 3300 публикаций на vc.ru и узнал, какие темы в бизнесе растут, а какие падают / Р. Абрамов. – Текст: электронный // vc.ru. – 2023. – URL: <https://vc.ru/tribuna/715228-startapy-rossii-2023-ya-proanaliziroval-3300-publikaciy-na-vc-ru-i-uznal-kakie-temy-v-biznese-rastut-a-kakie-padayut>
2. Баженова, С.А., Граммова Е.А. обзор стартапов российского рынка за 2021-2023 гг. И факторов, влияющих на оценку их рыночной стоимости / С.А. Баженова, Е.А. Граммова. – Текст: электронный // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2024. – № 2 (часть 1) – С. 20
3. Дерюгина, И. Аналитика МТС: в России впервые набирают популярность стартапы по кибербезопасности / И. Дерюгина. – Текст: электронный // МТС – Москва. – 2023. – URL: <https://moskva.mts.ru/about/media-centr/soobshheniya-kompanii/novosti-mts-v-rossii-i-mire/2023-07-07/analitika-mts-v-rossii-vpervye-nabirayut-populyarnost-startapy-po-kiberbezopasnosti#:~:text=По%20данным%20и%D>
4. Просвинова, Д. Как поживают российские стартапы в 2023 году / Д. Просвинова. – Текст: электронный // Ferra.ru. – 2023. – URL: https://www.ferra.ru/review/techlife/startapy-v-2023.htm#Куда_податься.

СЕКЦИЯ 3. ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

МЕЖДИСЦИПЛИНАРНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В КОНСТИТУЦИОННОМ ПРАВЕ

Ведерникова Анастасия Андреевна

*студент,
ГБПОУ Нижегородский Губернский колледж,
РФ, г. Нижний Новгород*

Кудряшова Елизавета Владимировна

*студент,
ГБПОУ Нижегородский Губернский колледж,
РФ, г. Нижний Новгород*

Минеева Екатерина Сергеевна

*студент,
ГБПОУ Нижегородский Губернский колледж,
РФ, г. Нижний Новгород*

Ракова Дарья Алексеевна

*студент,
ГБПОУ Нижегородский Губернский колледж,
РФ, г. Нижний Новгород*

Авдеева Анна Константиновна

*научный руководитель,
ГБПОУ Нижегородский Губернский колледж,
РФ, г. Нижний Новгород*

В статье находится информация про важность и перспективность применения междисциплинарного подхода в научных исследованиях.

Междисциплинарный подход позволяет объединить знания из различных областей и дисциплин, что способствует созданию новых исследовательских подходов и открывает возможность для синтеза знаний. Совместное изучение проблем с использованием инструментов и методов разных дисциплин может привести к новым открытиям и инновациям в науке.

Расширение горизонтов и переход от изучения проблем с разных сторон позволяет увидеть сложные явления в более широком контексте, что способствует глубокому пониманию и объяснению сложных явлений.

Таким образом, междисциплинарный подход не только обогащает научные исследования, но и способствует развитию новых направлений и открытию новых знаний. Важно продолжать поощрять исследования, основанные на междисциплинарном подходе, для достижения новых научных высот и раскрытия потенциала синтеза различных областей знаний [1].

Профессор Марк Филиппович Орзих обращал внимание на процессы дифференциации и интеграции наук [10].

Актуальность междисциплинарного подхода в научных исследованиях действительно подтверждается постоянным расширением подходов и методов в современной науке.

Следует отметить, что междисциплинарный подход является важной особенностью научной деятельности с самого начала. Интеграция различных дисциплин и подходов помогает ученым проникнуть в суть проблемы с нескольких точек зрения, что часто приводит к более глубокому и полному пониманию рассматриваемой проблемы.

Современная наука поощряет сотрудничество между учеными различных областей и расширение исследовательских горизонтов за пределы узких научных специализаций. Такой подход способствует более эффективному решению актуальных научных и прикладных задач и обогащению знаний научного сообщества.

В целом, междисциплинарный подход открывает новые перспективы для научных исследований и является важным инструментом в современной науке для обеспечения более глубокого и всестороннего анализа сложных проблем и явлений [12, с. 7], а междисциплинарность как принцип взаимодействия дисциплин имеет свои преимущества перед диалектическим. Перенос знаний из одной дисциплины области в другую является ключевой особенностью, которая подчеркивает методологическую значимость [9].

Соглашаясь с высказываниями М.Ф. Орзиха о том, что на определенных этапах развития науки действительность может быть объяснена в рамках существующих понятий [10].

Междисциплинарный подход позволяет дополнять дисциплинарность диалогом между различными дисциплинами. Включение элементов других наук в методологический инструментарий конституционного права помогает более глубоко понять природу конституционно-правовых явлений и процессов [3].

Проводятся исследования в таких междисциплинарных направлениях, как "конституционная политология", «конституционная экономика», «конституционная социология», «конституционная конфликтология», «конституционная инженерия» «избирательная инженерия», «электоральные технологии», «конституционная культурология» [3; 9; 10;] и др.

Разберем поподробнее такое направление, как конституционная политология. Конституционная политология – пример междисциплинарного исследования единого для конституционного права и политологии объекта. Этим объектом является политическая система (политическая жизнь, политическая деятельность), урегулированная нормами права. У новой науки есть свой особый предмет исследования. В него включается:

а) Доконституционная политическая система, урегулированная нормами государственного доконституционного права

б) Конституционная политическая система, урегулированная нормами конституционного права

в) Переход от доконституционной политической системы к конституционной, т.е. ее конституционализация [13].

Термин "конституционная экономика" был введен экономистом Ричардом Мак Кинзи [9].

Баренбойм П.Д., Гаджиев Г.А., Лафитский В.М., Мау В.А изучали конституционную экономику. За последние десять лет сложилось научное направление, относящееся к общему учению о государстве, – конституционная экономика. Конституционная экономика – это научное направление, изучающее принципы

оптимального сочетания экономической целесообразности с достигнутым уровнем конституционного развития, отраженным в нормах конституционного права, регламентирующих экономическую и политическую деятельность в государстве

Юристы и экономисты пробуют объединить свои усилия для выяснения, как конституционное право может влиять на принятие важнейших (стратегических) экономических решений, составляющих суть экономической политики государства. Авторы поставили перед собой цель в специально упрощенной форме изложить основные научные выводы, обнаруженные в процессе исследований в области конституционной экономики. Авторы считают, что они, достигнут своей цели, если им удастся убедить читателей в том, что роль конституционного права в обществе должна постоянно возрастать. Учет конституционно-правовых идей в процессе выработки государством экономической политики служит фоном или иллюстрацией для доказательства этого главного для авторов положения.

Расширить значение конституционных норм и принципов в целях принятия важнейших экономических решений предложил Нобелевский лауреат по экономике Дж. Бьюкенен. Он первым высказал идею о конституции экономической политики, т.е. указал на необходимость исследовать правила и ограничения, которые должны учитываться политиками. Его цель была в большей степени юридической, нежели экономической. По мнению Бьюкенена, при принятии бюджетобразующих экономических решений необходимо, прежде всего, учитывать конституционные взаимоотношения, возникающие между частными лицами – обладателями конституционных прав и свобод и публичной властью.

Конституционный Суд РФ высказал мнение, что обеспечение доступности и бесплатности дошкольного образования обусловлено наличием у государства социальной функции, которая, в свою очередь, предопределяет социальную детерминацию финансовой деятельности, а поэтому основой правового регулирования общественных отношений, возникающих по поводу дошкольного образования, и в связи с этим – распределения и использования централизованных денежных фондов государства и муниципальных образований, являются нормы

Конституции РФ, из которых вытекает необходимость надлежащего финансового обеспечения соответствующих полномочий публичной власти.

Конституционный Суд РФ сформулировал очень важный вывод о том, что органы публичной власти при принятии нормативных правовых актов, и прежде всего бюджета, должны руководствоваться принципом наиболее полного финансирования публично-правовых обязательств, вытекающих из необходимости реализации общегосударственных гарантий прав и свобод, закрепленных непосредственно Конституцией РФ. Решения конституционных судов, затрагивающие экономическую политику, порождают ряд проблем, требующих обсуждения [14].

Изучив несколько междисциплинарных направлений отдельно можно сделать вывод, что междисциплинарные исследования становятся необходимостью для полного и глубокого понимания сложных явлений и разработки комплексных решений.

Согласно П. Сандевуару, существуют две основные теории отношения между правом и политикой [2].

Суть отношений между политикой и правом заключается в обеспечении политической корректности со стороны всех участников политического процесса [7].

Конституционное право не только нормализует политические отношения, но и является объектом самих отношений. Предметом конституционной социологии, как междисциплинарного направления в конституционном праве, являются закономерности развития и функционирования социальных систем. Она исследует эти системы в контексте их взаимосвязи с конституционными целями общественного развития. Основной задачей является выявление схожести и различий между социальными системами [4].

Примером методологического междисциплинарного заимствования и "юридизации", применяемых конституционным правом для отражения новых аспектов конституционно-правовой реальности, является инженерный подход.

Научное направление конституционной инженерии было выделено исследователем Дж. Сартори. Он подчеркивает важность адаптации и прогнозирования эффективного функционирования конституционной системы. [8].

Методы конституционной инженерии применяются для решения задач трансформации политико-правовой системы.

Эффективное конституционное проектирование требует не только понимания существующей конституционной системы, но и учета социальных потребностей и прогнозирования будущих изменений [11].

П. Норрис считает, что основой обсуждения темы избирательной инженерии являются ее последствия и влияние на политическое представительство, и выборы. По мнению автора, конституционная инженерия представляет собой целенаправленную деятельность по формированию элементов конституционно-правовой системы и моделей поведения [5, с. 8].

Аспект углубления представлений о конституционно-правовых явлениях как элементах культуры действительно является важным в междисциплинарном исследовании конституционного права. Получение более глубокого понимания влияния культуры на конституционно-правовые.

Изучение конституционно-правовых методов регулирования культурной жизни общества помогает понять, как законы и нормы могут влиять на развитие культуры. Систематизация взглядов на природу культурной функции государства и гражданского общества [6].

На основании вышесказанного, важно развивать исследования сфер культурного пространства, которые до сих пор оставались вне применения конституционно-правовой науки. Это позволит более полно и глубоко понять взаимосвязь между культурой и правом, их влияние и роль в современном обществе [10].

Важно отметить, что междисциплинарный подход в конституционно-правовой науке способствует обогащению и расширению знаний.

Таким образом, междисциплинарные исследования в конституционно-правовой науке играют важную роль в развитии этой области.

Список литературы:

1. Некрасов, С.И. Конституционное право Российской Федерации : учебное пособие / С.И. Некрасов. – М. : Юрайт, 2016. – 364 с.
2. Баренбойм П.Д. О соотношении конституционного права и конституционной экономики / П.Д. Баренбойм // Право и экономика. 2002. № 1. С. 3-8.
3. Гаджиев Г.А. Этические основы философско-нравовой категории «общее благо» в контексте конституционной экономики [Электронный ресурс] / Г.А. Гаджиев // Сравнительное конституционное обозрение. 2010. № 2. С. 58-62. Режим доступа : http://philosophicalclub.ru/?an=Gadzhiev_-_Obshchee_bлаго.
4. Касавин И.Т. Дискурс-анализ как междисциплинарный метод гуманитарных наук / И.Т. Касавин // Эпистемология & философия науки. 2006. Т.Х. № 4. -5-17.
2. Киященко Л.П. Философия трансдисциплинарности / Л.П. Киященко, И. Моисеев. М. : ИФРАН, 2009. 205 с.
3. Книгин А.Н. Междисциплинарность: основная проблема [Электронный ресурс] / А.Н. Книгин // Вестник Томского государственного университета. 2008. № 3. С. 14-21. (Серия: Философия. Социология. Политология). Режим доступа : <http://sun.tsu.ru/mminfo/000063105/phil/04/image/04-014.pdf>.
4. Конституционная культура: универсальные ценности и национальные особенности [Электронный ресурс] / Е. Алферова, Г. Андреева . Москва : РАН ИНИОН, 2011. 244 с. Режим доступа : <http://www.biblioclub.ru/index.php?page=book&id=132435>.
5. Кравец И.А. Осмысляя понятие российского конституционализма [Электронный ресурс] / И.А. Кравец // Гуманитарные науки в Сибири. 2001. № 1. С. 83-87. Режим доступа : http://www.philosophy.nsc.ru/journals/humscience/9_01/18_Krav.htm.
6. Овсянян Ж.И. Конституционная экономика, конституционная политология, конституционная социология как новые, междисциплинарные направления научных исследований в конституционном праве [Электронный ресурс] / Ж.И. Овсянян // Ученые записки юридического факультета. 2013. № 28. - С.10-22. Режим доступа : http://unicon.ru/sites/default/files/_fin2838.pdf.
7. Орзих М.Ф. Содержание методологии юридической науки [Электронный ресурс] / М.Ф. Орзих. Известия вузов. Правоведение. 1973. № 1. С. 1724. Режим доступа : <http://law.edu.ru/article/article.asp?articleID=1135647>.
8. Сазонникова Е.В. Конституционная культурология в системе науки конституционного права I [Электронный ресурс] / Е.В. Сазонникова // Конституционное и муниципальное право. 2010. № 3. С. 1821.
9. Степанов И.М. Конституция и политика / И.М. Степанов. М. : Экзамен, 1984. 81 с.УДК 332.135+342.4(477)

10. Денисов С.А. Конституционная политология как наука о конституционализации политической системы. Режим доступа: <https://lawinfo.ru/articles/1795/konstitucionnaya-politologiya-kak-nauka-o-konstitucionalizacii-politiceskoi-sistemy>
11. Баренбойм П.Д., Гаджиев Г.А., Лафитский В.М., Мау В.А. Конституционная экономика. – М., 2006; Одинцова М.И. Экономика права. – М., 2007; Тамбовцев В.Л. Право и экономическая теория. – М., 2005. Режим доступа: https://asnis.ru/wp-content/uploads/2015/10/gadjievco_konstitutsionnaya_ekonomika.pdf

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ХИЩЕНИЯ

Гвоздкова Екатерина Александровна

*магистрант,
Московский финансово-промышленный
университет «Синергия»,
РФ, г. Москва*

Аннотация. В данном исследовании рассматриваются некоторые аспекты проблематики привлечения к уголовной ответственности за хищение, включая вопросы правильной квалификации преступлений против собственности, разграничения уголовной и административной ответственности за хищения, а также оперирование понятием хищения как преступления против имущества по сравнению с другими схожими преступными деяниями в рамках правильной юридической квалификации

Ключевые слова: хищение, преступление против собственности, правонарушение, Уголовный кодекс Российской Федерации, уголовная ответственность, административная ответственность, квалификация преступления

Ответственность за правонарушения против собственности предусмотрена в различных отраслях права, таким образом, борьба с данными посягательствами на собственность носит межотраслевой характер. Прежде всего, для предупреждения хищений используются системы уголовно правовых средств, в частности ст. 158 – 162, 164 Уголовного кодекса Российской Федерации. Вместе с тем, для правового противодействия хищению чужого имущества используются нормы административного права (статья 7.27 Кодекса об административных правонарушениях Российской Федерации), трудового, гражданского и иных отраслей права и законодательства.

Вопросы, связанные с привлечением к уголовной ответственности, были и остаются наиболее актуальными для уголовной политики Российской Федерации. Изучая данную тему нельзя не отметить, что существует множество проблем,

связанных с квалификацией общественно опасных действий как хищения чужого имущества. Одними из основных причин существования ранее упомянутой проблемы можно указать неполное исследование и неверная оценка всех обстоятельств дела, а так же низкая квалификация правоприменителя. Так, например, нередко пренебрегаются разъяснения Пленума Верховного Суда Российской Федерации по вопросам квалификации правонарушений против собственности, не исследуются законы и подзаконные акты иных отраслей права и законодательства по вопросам, которые, нередко, имеют решающее значение для их квалификации. Так же, одним их факторов возникновения проблем квалификации хищений следует отметить, что не придается серьезного значения установлению противоправности действий лица, совершившего правонарушение, осознание виновным противоправности своих действий и корыстной цели, часто подменяемой корыстными побуждениями.

Результатом указанных проблем являются или необоснованное привлечение к ответственности за хищение, или напротив отказ от привлечения к уголовной ответственности по фактически установленным в материалах дела признакам составов преступлений. Как уже было сказано ранее, за хищение предусмотрена не только уголовная ответственность, но и административная. Так согласно действующему законодательству административная ответственность за мелкое хищение, совершенное путем кражи, мошенничества, присвоения или растраты предусмотрена статьей 7.27 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях (далее КоАП РФ). Согласно данной норме административная ответственность наступает за мелкое хищение если стоимость украденного имущества не превышает одной тысячи рублей, и хищение совершено путем кражи, мошенничества, присвоения или растраты без отягчающих обстоятельств (ч. 1 ст. 7.27 КоАП РФ), и двух тысяч пятисот рублей (ч. 2 ст. 7.27 КоАП РФ).

Таким образом, в уголовно-правовой теории выработаны оправдавшие себя парадигмы, которые позволяют отграничивать указанные преступные деяния от смежных. В основу данного разграничения положены признаки состава преступления: объект, объективная сторона, субъект, субъективная сторона. Их знание

и правильное применение позволит исключить ошибки при квалификации и принятии правильного решения.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ ред. от 28.01.2022 // Собрание законодательства РФ. - 17.06.1996. - № 25. _ ст. 2954.
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 28.01.2022) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2002. № 1. Ст. 1.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.12.2002 № 29 (ред. от 29.06.2021) О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое// Бюллетень Верховного Суда РФ. - 2003. - №2.

ДОГОВОР ОКАЗАНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Головина Елизавета Витальевна

*студент,
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет,
РФ, г. Белгород*

Цуканов Олег Владимирович

*научный руководитель,
доцент кафедры гражданского права и процесса,
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет,
РФ, г. Белгород*

Одним из наиболее важных направлений политики современных государств признается образовательная деятельность. Исключением здесь не является и Российская Федерация. В предшествующую эпоху, во время существования СССР, образование обеспечивалось исключительно государством. Однако с созданием Российской Федерации ситуация изменилась: организации, оказывающие образовательные услуги, стали полноценными участниками гражданского оборота. Основным последствием этого стала распространенность договоров оказания образовательных услуг на возмездной основе [1, с. 56].

Законодательное регулирование данного договорного института сосредоточено в Федеральном законе от 29.12.2012 № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации (далее – Закон об образовании) [5]. В частности, в Законе об образовании предусмотрена ст. 54, которая имеет соответствующее наименование – «Договор об образовании». Именно в этой законодательной норме содержатся требования к содержанию, форме, заключению и расторжению договора оказания образовательных услуг.

Полагаем, что принятие в 2012 году Закона об образовании и закрепление в нем ст. 54 можно считать большим шагом вперед в развитии правового регулирования договора оказания образовательных услуг, поскольку до этого момента отечественное законодательство аналогичных норм не включало. При этом на

сегодняшний день сохраняется ряд актуальных проблем в упомянутой сфере правоотношений.

Буквальное толкование ст. 53 Закона об образовании позволяет утверждать, что образовательные отношения между сторонами возникают не с момента заключения договора оказания образовательных услуг, а после оформления соответствующего приказа образовательной организации. Прекращение образовательных отношений российский законодатель связывает с завершением процесса обучения. Это вытекает из содержания ст. 61 Закона об образовании. Период между оформлением приказа о зачислении и прекращением образовательных отношений Минобрнауки называет в одном из своих ведомственных актов (Приказе от 21.11.2013 № 1267 [4]) «периодом предоставления образовательной услуги», «периодом обучения». Ни Закон об образовании, ни ведомственные акты Минобрнауки не содержат норм, в которых бы раскрывалось определение данных терминов. При этом можно констатировать, что при описании одного и того же образовательного процесса законодатель часто использует разные термины, например: «период прохождения обучения», «продолжительность обучения», «срок обучения». Представляется, что такая ситуация создает сложности в понимании договора об оказании образовательных услуг и его применении на практике.

Еще одной серьезной проблемой законодательного регулирования рассматриваемого договора является недостаточная урегулированность вопроса о механизме защиты прав обучающихся в случае оказания им некачественных образовательных услуг [2, с. 54]. Так, Закон об образовании не раскрывает конкретных критериев качества образовательной услуги, последствий оказания образовательной организацией некачественных образовательных услуг. В связи с этим считаем правильным конкретизировать в Законе об образовании критерии качества образовательных услуг. На наш взгляд, обязательными критериями качества образовательных услуг должны быть: высокая профессионально-личностная квалификация педагогических работников; проведение занятий в полном соответствии с учебным планом; соблюдение всех государственных стандартов при оказании образовательных услуг и т.п.

Следует иметь в виду, что, помимо Закона об образовании, правоотношения, возникающие из договора об оказании образовательных услуг, регламентируются нормами Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) [3]. Данное обстоятельство обусловлено тем, что договор оказания образовательных услуг выступает разновидностью договора возмездного оказания услуг. При этом стоит отметить, что российский законодатель использует разные термины при обозначении договора оказания образовательных услуг в ГК РФ и Законе об образовании. Так, если в Законе об образовании данная конструкция именуется «договором об образовании» (ст. 54), то в ГК РФ – «договором оказания услуг по обучению» (п. 2 ст. 779 ГК РФ). Полагаем, что такое противоречие создает дополнительные трудности для правоприменителей.

Думается, что для устранения вышеупомянутой проблемы необходимо изменить формулировки «договор оказания услуг по обучению» и «договор об образовании», используемые в п. 2 ст. 779 ГК РФ и ст. 54 Закона об образовании соответственно, на более конкретное понятие - «договор оказания образовательных услуг».

Таким образом, вышеизложенное позволяет сделать вывод о том, что законодательное регулирование договора оказания образовательных услуг нуждается в дальнейшем реформировании. По нашему мнению, необходимо:

- 1) преодолеть противоречия между ГК РФ и Законом об образовании относительно именованя договора оказания образовательных услуг;
- 2) устранить правовую неопределенность в части толкования образовательного процесса;
- 3) детализировать в Законе об образовании критерии качества образовательных услуг.

Список литературы:

1. Алексеева А.В. Квалификация правоотношений, возникающих в связи с реализацией права на образование // Юридическая наука и практика. – 2023. – Т. 19. – № 2. – С. 55–63.

2. Гонтарь В.Н. Правовые аспекты ответственности по договору оказания образовательных услуг // Военно-правовые инструменты обеспечения национальной безопасности: сборник статей научно-практической конференции. – Москва, 2022. – С. 53–56.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 24.07.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.09.2023) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 5. – Ст. 410.
4. Приказ Минобрнауки России от 21.11.2013 № 1267 «Об утверждении примерной формы договора об образовании на обучение по образовательным программам среднего профессионального и высшего образования» // Российская газета. – 2014. – 28 февр.
5. Федеральный закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ (ред. от 25.12.2023) «Об образовании в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2024) // Собрание законодательства РФ. – 2012. – № 53 (ч. 1). – Ст. 7598.

ОТДЕЛЬНЫЕ ВИДЫ АДМИНИСТРАТИВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Горичева Оксана Валерьевна

магистрант,

кафедра публично-правовые науки,

ОЧУВО Международный инновационный университет,

РФ, г. Красноярск

Предъявление административного искового заявления является важнейшим элементом административного судопроизводства, точкой его зарождения, начальным моментом практической реализации права на обжалование (оспаривание) нормативного правового акта или его отдельных положений.

Поэтому любые неясности и неточности в толковании и понимании всех аспектов процедуры предъявления административного искового заявления не только могут порождать сложности при реализации производства по административным делам об оспаривании нормативных правовых актов, но и являются прямой угрозой как обеспечению и защите публичных прав граждан, так и их беспрепятственной реализации. Именно поэтому нормы нового для правового пространства России закона – Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации – нуждаются в детальном и тщательном осмыслении, а также установлении их соотношения с действующими нормами других правовых актов. Круг лиц, которые могут предъявить административное исковое заявление о признании нормативного правового акта недействующим установлен положениями ст. 208 КАС РФ [2].

По общему правилу, гражданин, не имеющий высшего юридического образования, вправе вести дело только через представителя, имеющего соответствующее образование. Важным является и осуществленная в ч. 3 ст. 208 дальнейшая конкретизация субъектного состава лиц, уполномоченных к подаче административного искового заявления по данной категории административных дел: во-первых, обобщенно указанных в ч. 1 лиц, которые вправе обратиться с административным иском заявлением о признании нормативного правового акта недействующим полностью или в части; а во-вторых, актов, которые могут

быть предметом их административного искового заявления. Перечень публичных должностных лиц и органов, обладающих специфическим не только административно-правовым, но и конституционно-правовым статусами, является исчерпывающим.

При подаче административного искового заявления должны быть решены вопросы подведомственности и подсудности, что отражено в ч. 5 ст. 208 КАС РФ [2].

Существует ряд следующих проблем в административном судопроизводстве:

- длительность процессов: административные судебные процессы могут быть затяжными и требовать значительного времени для рассмотрения дел. Это может создавать неудобства для сторон и подрывать доверие к системе правосудия;

- недостаток специализации: административное право является сложной областью, требующей специальных знаний и опыта. Однако, возможно, некоторые судьи, занимающиеся административными делами, не всегда обладают достаточными знаниями и опытом в административном праве, что может привести к неправильному применению законодательства. Необходимо усилить систему повышения квалификации судей в области административного права;

- проблемы процессуального равенства сторон. В административном судопроизводстве часто возникают проблемы с обеспечением процессуального равенства сторон. Неравный доступ к информации, ограничения на представительство могут снижать доверие граждан и организаций к судебной системе.

Для решения данных проблем предлагаются различные перспективы и реформы развития административного судопроизводства в Российской Федерации. К ним относятся:

- улучшение эффективности процесса. Внедрение информационных технологий и автоматизация определенных процедур может помочь ускорить рассмотрение дел и повысить эффективность административного судопроизводства;

- повышение квалификации судей. Важно обеспечить надлежащую подготовку и повышение квалификации судей, занимающихся административными делами, чтобы имели достаточные знания и опыт в этой области права;

- расширение доступа к юридической помощи. Необходимо разработать меры для обеспечения доступности и качественной юридической помощи гражданам и организациям, участвующим в административных судебных процессах [3].

Таким образом, несмотря на существующие проблемы, перспективы административного судопроизводства в судах общей юрисдикции в Российской Федерации остаются положительными. Реализация предложенных мер позволит сократить время рассмотрения дел, повысить эффективность работы судебной системы и укрепить доверие граждан к административной юрисдикции. В заключении следует отметить, что развитие административного судопроизводства в судах общей юрисдикции является важной задачей, требующей системных изменений. Путем решения вышеупомянутых проблем и осуществления предложенных перспектив можно достичь более эффективного и доступного административного правосудия, что способствует защите прав граждан и интересов организаций. Поэтому важно, чтобы рассмотрение и разрешение административных дел проводились в соответствии с законом и на основе объективного анализа фактов. Только в таком случае можно говорить о справедливости и эффективности правовой защиты интересов граждан и общества в целом.

Список литературы:

1. Кодекс Российской Федерации об Административных Правонарушениях (с изменениями на 17 февраля 2023 года) (редакция, действующая с 1 марта 2023 года).
2. Федеральный закон «Кодекс Административного Судопроизводства Российской Федерации» (с изменениями на 17 февраля 2023 года).
3. Сацкевич, Т.К. Современные проблемы и перспективы развития административного судопроизводства в судах общей юрисдикции / Т.К. Сацкевич, Э.Р. Абаева. // Молодой ученый. 2023. № 40 (487). С. 265-266.

ВЗЯТОЧНИЧЕСТВО В ВООРУЖЕННЫХ СИЛАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Еремеев Сергей Юрьевич

*магистрант Всероссийского государственного
университета юстиции (РПА Минюста России),
РФ, г. Москва*

Глушков Александр Иванович

*научный руководитель, д-р юрид. наук
Всероссийского государственного
университета юстиции (РПА Минюста России),
РФ, г. Москва*

Формирование и развитие государства и воинства всегда были неразрывно связаны между собой, поскольку армия всегда являлась защитной силой государства. На протяжении всего процесса развития государства и армии, ему сопутствует такое негативное социальное явление как коррупция. В общеизвестном смысле «коррупция» (от лат. «corrupt») означает подкуп, искажение, порчу, разрушение. Появления коррупции в древнерусском государстве связывают с Византийской империей, где источником для содержания наместника являлось «кормление от дел». В период становления государственности на Руси, содержание чиновника общиной за счет подношений, позволяло экономить казенные средства на их содержание, вместе с тем формируя в сознании населения ложное представление о значимости и результативности взятки [1, с. 134].

На сегодняшний день катастрофические последствия коррупционной преступности в Вооруженных Силах помимо ущерба, влекут ослабление обороноспособности государства и боеготовности войск. Любые коррупционные проявления нивелируют значимость Военной доктрины Российской Федерации и подрывают авторитет и уровень доверия к Вооруженным Силам Российской Федерации.

Так, в 2022 году выросло число уголовных дел о коррупции в оборонной сфере, принятых судами. Всего по этой категории к ответственности привлечены 60 должностных лиц [2]. По материалам, собранным следователями, привлечены к уголовной ответственности 60 должностных лиц, совершивших коррупционные преступления в оборонно-промышленном комплексе, и 250 - в сфере

государственных контрактов и государственных закупок, в том числе 27 - при реализации государственного оборонного заказа.

К примеру, по обвинению во взяточничестве был задержан генерал-майор Константин Огиенко, который командовал армией противовоздушной и противоракетной обороны особого назначения, защищающей небо над Московской областью. По мнению следствия, командующий получил взятку за выделение земель оборонного назначения гражданской организации. Командующий четвертой дивизией ПВО генерал-майор Дмитрий Беляцкий по поручению Огиенко организовал получение взятки взамен земель оборонного назначения. Генералы рассчитывали на 30 миллионов рублей, но получили всего 500 тысяч рублей [3].

Низкому уровню антикоррупционного потенциала соответствует контркриминальная модель, характеризующаяся признаками, в которых просматриваются черты социальной деградации. Служащие в Вооруженных Силах нарушают антикоррупционное законодательство по следующей схеме:

1) вначале они утрачивают антикоррупционный потенциал (наиболее неприемлемых борцов с коррупцией увольняют с государственной службы или даже с помощью фальсифицированных доказательств привлекают к уголовной ответственности);

2) затем они начинают постепенно коррумпироваться, и по уровню материального благосостояния их представители в отдельных случаях оказываются способными конкурировать с представителями экономической элиты.

Проанализировав механизмы возникновения коррупции в ВС РФ, сформулируем причины возникновения взяточничества: низкий уровень денежного довольствия военнослужащих, несмотря на высокую ответственность и обладание значительными материальными ресурсами во время службы. Недостаточный кадровый отбор при призыве на службу граждан, что дает возможность проникновению в ряды Вооруженных Сил Российской Федерации людей, основная задача которых зарабатывать деньги, а не отстаивать интересы Родины. Недостаточная работа контрольных и профилактических органов, пропаганды области предупреждения коррупции. Отсутствие доходчиво донесенной до военнослужащих ответствен-

ности за те или иные преступления с целью предупреждения возможных преступлений.

Список литературы:

1. Устинова, И.А. История развития коррупционной преступности в сфере военной службы / И.А. Устинова // Молодой ученый. - 2023. - № 5 (452). - С. 134-136.
2. В России выросло число коррупционных преступлений в оборонной сфере – СК [Электронный ресурс]. URL: <https://crimea.ria.ru/20221208/v-rossii-vyroslo-chislo-korrupcionnykh-prestupleniy-> (дата обращения: 15.03.2024).
3. Командующих армией и дивизией ВС РФ арестовали по обвинению во взятке [Электронный ресурс]. URL: https://news.rambler.ru/crime/51373660/?utm_content=news_media&utm_medium=read_more&utm_source=corylink (дата обращения: 15.03.2024).

ПРОБЛЕМЫ ВЗЯТОЧНИЧЕСТВА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Еремеев Сергей Юрьевич

Магистрант

Всероссийского государственного университета юстиции

(РПА Минюста России),

РФ, г. Москва

Глушков Александр Иванович

научный руководитель, д-р юрид. наук,

Всероссийского государственного университета юстиции

(РПА Минюста России),

РФ, г. Москва

Коррупционные ситуации в Российской Федерации существуют с момента государственного образования. Именно сегмент государственного управления является уязвимым к любым проявлениям негативного характера, в том числе, к преступлениям за получение и дачу взятки. Несмотря на то, что антикоррупционные мероприятия активно применяются в органах государственного управления, следует отметить, что результаты после мероприятий не всегда являются положительными, по причине того, что пресечения противозаконных действий приводят к активизации других мероприятий, направленных на незаконное получение доходов. Масштабы действия взяточничества, а также её динамика выступают как причинно – следственные связи социально – экономических и политических проблем в государстве. Высокий уровень актуальности темы настоящего исследования не вызывает никаких сомнений. Сегодня в России складывается такая ситуация, когда взяточничество в разных формах своего проявления проникло во все без исключения области деятельности. Также об актуальности проблемы настоящего исследования свидетельствует тот факт, что в настоящий момент российское общество находится в состоянии своего активного преобразования.

На сегодняшний день наиболее актуальной проблемой является взяточничество в период проведения специальной военной операции Российской Федерации на Украине. Ежедневно в структуре Вооруженных сил Российской

Федерации происходят ситуации, которые нарушают нормы уголовного законодательства.

К примеру, Волгоградский гарнизонный суд вынес приговоры пяти военнослужащим, давшим взятки исполняющему обязанности командира батальона, чтобы избежать повторного участия в специальной военной операции. Трое подсудимым по предложению государственного обвинителя изменили квалификацию вменяемого в вину деяния на более мягкую - с ч. 3 на ч. 2 ст. 291 УК России (дача взятки должностному лицу за заведомо незаконные действия), еще одному – на ч. 1 той же статьи. В отношении пятого подсудимого, прокуратура не стала ходатайствовать о переквалификации обвинения. Активно сотрудничавший с военным следствием СКР Исполняющий обязанности командира батальона признался, что предложил ряду военнослужащих, уже поучаствовавших в боевых действиях, уклониться от отправки на фронт за деньги. В обосновании апелляционной жалобы имеется указание на то, что подзащитный признал вину, раскаялся в содеянном, активно способствовал раскрытию и расследованию преступления, впервые привлекался к уголовной ответственности, положительно характеризовался по службе и участвовал в боевых действиях в ходе спецоперации [2].

Ещё до начала военной операции были зафиксированы коррупционные скандалы в Министерстве обороны и заводились уголовные дела по растрате бюджетных средств в оборонно-промышленном комплексе. Поэтому не удивительно, что к началу военной операции существовали проблемы по снабжению и вооружению войск. Уже после начала военной операции на Украине сообщалось, что на фронт отправляли некомплектованных солдат, которым выдали старое оружие и устаревшие карты местности. При этом многие военнослужащие были неподготовленными к ведению боя, не имели аптечек, и пользовались открытыми линиями коммуникаций, что приводило к раскрытию их местоположения. Продолжились хищения и во время «спецоперации» в Украине: в 2022 году в России 60 должностных лиц были привлечены к уголовной ответственности за коррупцию в оборонной сфере[1].

Примечательно, что высокий уровень коррупции, повлиявший на оснащенность и подготовку российской армии, является следствием авторитарной системы, укоренившейся в России. Постепенная концентрация власти в одних руках, напрямую отражается на прозрачности и эффективности государственного правления.

Таким образом, коррупция, являющаяся сопутствующим атрибутом авторитарной России, значительно подорвала потенциал российских войск. Иными словами, оценивая развитие военных действий в ретроспективе, можно сказать, что российская армия, скомпрометированная систематической коррупцией в своих рядах, будет иметь успех тогда, когда взяточничество будет на минимальном уровне среди должностных лиц.

Список литературы:

1. Как коррупция стала причиной провала российской армии в Украине [Электронный ресурс]. URL: https://forbes.kz/life/opinion/kak_korruptsiya_stala_glavnoy_prichinoy_provala_rossiyskoj_armii_v_ukraine (дата обращения: 15.03.2024).
2. Суд приговорил военных к ответственности за взяточничество [Электронный ресурс]. URL: <https://www.rbc.ru/society/18/12/2023/657f82f49a7947d1f69dd4c2> (дата обращения: 15.04.2024).

ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ УБИЙСТВА МАЛОЛЕТНЕГО ИЛИ ИНОГО ЛИЦА, ЗАВЕДОМО ДЛЯ ВИНОВНОГО, НАХОДЯЩЕГОСЯ В БЕСПОМОЩНОМ СОСТОЯНИИ

Кандалов Тимофей Сергеевич

магистрант

*Всероссийского государственного университета юстиции
(РПА Минюста России),
РФ, г. Москва*

Гаврилин Юрий Викторович

научный руководитель, д-р юрид. наук

*Всероссийского государственного университета юстиции
(РПА Минюста России)
РФ, г. Москва*

Убийство - преступление, квалификация которого по настоящее время носит достаточно сложный характер. Несмотря на принятие Пленумом Верховного Суда РФ Постановления №1 от 27.01.1999 №1 «О судебной практике по делам об убийстве (ст. 105 УК РФ)», разъясняющего ряд проблемных вопросов, полностью разрешить эти вопросы не удалось. Данная статья посвящена ряду отдельных проблемных аспектов квалификации убийств.

Убийство, малолетнего или иного лица, заведомо для виновного находящегося в беспомощном состоянии, а равно сопряженное с похищением человека регламентировано п. «в» ч. 2. ст. 105 УК РФ. Отметим, что беспомощное состояние на сегодняшний день выступает в качестве юридически значимого свойства потерпевшего.

Из пункта 7 Постановления Пленума № 1 делаем вывод, что беспомощное состояние применяется тогда, когда:

- у лица в силу физического или психического состояния нет возможности защищать себя, оказать активное сопротивление виновному, когда последний осознает противоправность деяния;
- лицо страдает психическими расстройствами, лишаящими его способности правильно воспринимать происходящее.

Придерживаемся точки зрения, что законодателю необходимо пересмотреть нормы о беспомощном состоянии, и дополнить несколько оснований, при которых можно полагать, что потерпевший находился в беспомощном состоянии:

- если потерпевший является тяжелобольным;
- престарелым;
- лицо страдает психическими расстройствами, которые лишают его способности правильно воспринимать происходящее.

Если учитывать все обоснованные и требующие внимания позиции ученых, судебную практику, можно выделить следующие признаки беспомощного состояния потерпевшего: психическое расстройство; малолетний возраст; старческая немощность, инвалидность; бессознательное состояние, которое может быть выражено в виде гипноза, сна, сильной степени опьянения, лишаящие возможности противодействовать посягающему на жизнь лицу; и иные состояния, в том числе особенности физического развития, в силу чего лицо не способно оказать активное сопротивление нападающему.

Получается, что использование состояния беспомощности возможно рассматривать в качестве признака, который характеризует потерпевшего, а также характеризует способ совершения преступления.

Исходя из оценочного признака рассматриваемого понятия, следует сказать, что для отнесения либо неотнесения сна к указанному признаку потерпевшего, следует дать более подробное разъяснение причин, по которым сон не может учитываться как беспомощность. Если сон является физиологически обусловленным состоянием, то, как отмечалось в тексте статьи, сон должен быть отнесен к физическому состоянию потерпевшего, не спровоцированному субъектом преступления, но влияющему на способность оказать сопротивление и реализовать свое право на необходимую оборону от преступного посягательства [1, с. 10].

Предлагается также заменить в отношении квалифицированного убийства понятие беспомощность потерпевшего на «заведомое физическое либо психическое бессилие потерпевшего, не связанное с действиями субъекта посягательства».

Список литературы:

1. Тыдыкова, Н. Проблемы содержания термина "беспомощное состояние" в УК РФ // Юрислингвистика. - 2019. - № 10. - С. 1-150.

КЛАССИФИКАЦИЯ УБИЙСТВ

Кандалов Тимофей Сергеевич

магистрант

*Всероссийского государственного университета юстиции
(РПА Минюста России),
РФ, г. Москва*

Гаврилин Юрий Викторович

научный руководитель, д-р юрид. наук

*Всероссийского государственного университета юстиции
(РПА Минюста России),
РФ, г. Москва*

На сегодняшний день очень важно проводить научные знания с помощью классификации, которая может служить в качестве средства проникновения познаваемых явлений и предметов, установления связей и зависимостей между ними, выражения отношений между элементами структуры, между подсистемами».

При построении классификации убийств необходимо отталкиваться от криминалистических оснований. В качестве криминалистических оснований классификации убийств можно выявить такие, как: способ и особенности подготовки, совершения и сокрытия убийства; личность убийцы, наличие у него преступного опыта; личность потерпевшего; место и время совершения убийства; обстановка совершения убийства; мотивы и цели преступления. Эти основания могут объединяться для отражения специфики механизма преступления и следственных ситуаций, складывающихся в процессе его расследования.

Если рассматривать преступления в зависимости от характера действий, направленных на непосредственное лишение жизни, можно выделить убийства, которые совершаются путем удушения, сожжения, утопления, сбрасывания с высоты. Можно также выделить преступление, которое совершается в форме бездействия, если к примеру, больного, который является парализованным перестают кормить, и он умирает от истощения.

Исходя из места совершения преступления можно выделить убийства в помещении (жилом либо нежилом), на открытой местности. В некоторых случаях убийства совершаются на транспорте (например, в поездах).

Если рассматривать классификацию убийств в зависимости от личности убийцы, то в качестве оснований для расследования методик убийства, они могут быть совершены как мужчинами, так и женщинами; если акцентировать внимание на возрасте убийцы, то убийства совершаются несовершеннолетними и достигшие совершеннолетия; исходя из психического состояния здоровья - совершенные лицами, не страдающими психическими отклонениями, лицами с психическими отклонениями, не исключающими вменяемости, лицами невменяемыми, состоящими на учете у психиатра. В качестве основания классификации может быть взят и такой элемент, как мотив. Это убийства из корыстных побуждений, из неприязненных отношений, по мотивам ненависти, религиозной, расовой вражды, из желания убрать соперника (соперницу); сексуальный мотив и т.п.

Исходя из времени совершения можно выделить убийства, совершаемые в утренние, дневные, вечерние, ночные часы. В зависимости от времени года - совершаемые весной, летом, осенью, зимой. В зависимости от сферы жизни, в которой совершается преступление, можно выделить убийства, совершаемые на бытовой почве, убийства, совершаемые в предпринимательской сфере, убийства, совершаемые в криминальной среде, в политической сфере.

В уголовно-правовой литературе существуют и иные подходы к делению убийств на виды. В теории уголовного права выделяют:

- а) основной состав убийства;
- б) квалифицированные виды убийств.

Разные виды убийств получают разную уголовно-правовую квалификацию. Квалификация простого убийства на первый взгляд не вызывает трудностей, хотя закон не указывает конкретных признаков объективной и субъективной стороны, которые бы predeterminedляли именно этот вид убийства [1].

С учетом сопутствующих этим мотивам обстоятельств, оснований и условий их возникновения, они могут предопределять и другую квалификацию содеянного.

На сегодняшний день уголовное право не содержит четкой классификации убийств. Однако, большинство авторов склоняются к тому, что убийства в современном российском праве следует классифицировать по следующим основаниям: во-первых, согласно первой классификации убийства исходя из норм УК РФ классифицируются на совершенные: без отягчающих и смягчающих обстоятельств, или, как ученые еще их именуют «простое убийство» (ч. 1 ст. 105 УК РФ); квалифицированные виды убийств. Предлагается следующая классификация убийств с квалифицированным составом в зависимости от обстоятельств:

1) обстоятельства, характеризующие потерпевших:

- убийство двух или более лиц;
- убийство лица или его близких в связи с осуществлением данным лицом служебной деятельности или выполнением общественного долга;
- убийство малолетнего или иного лица, заведомо для виновного находящегося в беспомощном состоянии;
- убийство женщины, заведомо для виновного находящейся в состоянии беременности;

2) обстоятельства, которые характеризуют способ совершения убийства:

- совершенное с особой жестокостью;
- совершенное общеопасным способом;
- совершенное группой лиц, группой лиц по предварительному сговору или организованной группой.

3) обстоятельства, характеризующие мотивы и цели убийства:

- из корыстных побуждений или по найму;
- из хулиганских побуждений;
- с целью скрыть другое преступление или облегчить его совершение;

- по мотивам политической, идеологической, расовой, национальной или религиозной ненависти или вражды либо по мотивам ненависти или вражды в отношении какой-либо социальной группы

- по мотивам кровной мести;

- в целях использования органов или тканей потерпевшего.

4) обстоятельства, характеризующие сопряженность убийства с другими преступлениями:

- убийство, сопряженное с похищением человека;

- убийство, сопряженное с разбоем, вымогательством или бандитизмом;

- убийство, сопряженное с изнасилованием или насильственными действиями сексуального характера.

Список литературы:

1. Вамбольт Д.О. Классификация убийств // Молодежный научный форум: электр. сб. ст. по мат. ССXXXIII междунар. студ. науч.-практ. конф. № 1(233). URL: <https://nauchforum.ru/> (дата обращения: 28.03.2024).

КВАЛИФИКАЦИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ: ТЕОРИЯ, ПРАКТИКА, ЗАКОНОДАТЕЛЬНАЯ РЕГЛАМЕНТАЦИЯ

Колпакова Д.Ю.

студент,

Московский финансово-промышленный

университет Синергия,

РФ, г. Москва

Аннотация. В статье рассматривается понятие квалификации преступлений с теоретической и практической точки зрения. Так же рассмотрению подлежат законодательная регламентация квалификации преступлений, а так же различные подходы к квалификации. Автором подчеркивается важность и необходимость четкой и правильной квалификации преступлений для назначения справедливого наказания.

Ключевые слова: преступление, состав преступления, признаки преступления, квалификация преступления, правоприменительная практика, уголовное право.

Квалификация преступлений является одним из ключевых аспектов уголовного права. Она позволяет определить характер и степень общественной опасности совершенного преступления, а также наказание, которое должно быть назначено виновному лицу. Тем не менее, квалификация преступлений является сложным и многогранным процессом, требующим глубоких знаний теории, практики и законодательной регламентации.

Практика квалификации преступлений связана с решением конкретных уголовных дел. Здесь важную роль играют следствие, судебные эксперты и адвокаты. При проведении практической квалификации необходимо учитывать все факторы дела – от материальных доказательств до личности самого подозреваемого или обвиняемого лица. Дело усложняется законодательной регламентацией, которая стремится объективизировать процесс квалификации и минимизировать возможность ошибок.

Квалификация преступлений является одной из важнейших стадий уголовного процесса, которая предполагает определение юридической оценки совершенных деяний и установление соответствующей степени их общественной опасности.

Законодательная регламентация квалификации преступлений основана на теоретических исследованиях и практическом опыте. Она определяет категории преступлений, устанавливает их признаки и наказания

Практическая сторона квалификации преступлений – это важный аспект уголовного права, который имеет непосредственное отражение на ходе следствия и рассмотрения уголовного дела. Квалификация позволяет определить юридическую природу и категорию совершенного преступления, что влияет на выбор и применение соответствующей уголовной ответственности.

В связи с изложенным следует отметить, что только правильная квалификация позволяет верно решить вопросы реализации уголовной ответственности и назначения справедливого наказания виновному лицу, а также исключения уголовной ответственности и не назначения наказания лицу, не являющемуся виновным в совершении преступления.

Уголовно-правовое значение правильной квалификации проявляется и в том, что она обуславливает категорию преступления (небольшой или средней тяжести, тяжкое или особо тяжкое). Вместе с тем она предопределяет и возможность изменения судом категории преступления на менее тяжкую, но не более чем на одну категорию при условии, что за совершение преступления, указанного в ч. 3 ст. 15 УК РФ, осужденному назначено наказание, не превышающее трех лет лишения свободы, или другое более мягкое наказание; за совершение преступления, указанного в ч. 4 ст. 15 УК РФ, осужденному назначено наказание, не превышающее пяти лет лишения свободы, или другое более мягкое наказание; за совершение преступления, указанного в ч. 5 ст. 15 УК РФ, осужденному назначено наказание, не превышающее семи лет лишения свободы (с учетом фактических обстоятельств преступления и степени его общественной опасности при наличии смягчающих наказание обстоятельств и при отсутствии отягчающих наказание

обстоятельств). При этом определение категории преступления, в свою очередь, влечет и иные важные для виновного лица уголовно-правовые последствия.

Список литературы:

1. Медведев Е.В. Уголовное право России. Общая часть. М.: Юрайт. 2024. 222 с.
2. Савельева В.С. Уголовная ответственность против несовершеннолетних. М Изд-во: Проспект. 2015. 128 С.
3. Уголовный кодекс Российской Федерации (УК РФ) [Электронный ресурс]
4. Уголовное право. Общая часть. Семестр 1 / под ред. И.А. Подройкиной, Е.В. Серegiной., С.И. Улезько. М.: Юрайт. 2023. 308 с.

ПРОБЛЕМА ОПЛАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФИНАНСОВОГО УПРАВЛЯЮЩЕГО В БАНКРОТСТВЕ

Макаров Антон Витальевич

студент,

ФГБОУ ВО Российская академия народного

хозяйства и государственной службы при Президенте РФ,

Липецкий филиал,

РФ, г. Липецк

Дегоева Олеся Алексеевна

научный руководитель, старший преподаватель,

ФГБОУ ВО Российская академия народного

хозяйства и государственной службы при Президенте РФ,

Липецкий филиал,

РФ, г. Липецк

Федеральным законом от 26 октября 2002 г. № 127 «О несостоятельности (банкротстве)» (далее – ЗоБ) [1] устанавливаются процедуры и условия банкротства юридических лиц. В дальнейшем, с целью поддержания позитивного экономического развития Российской Федерации, данный Закон был реформирован и в 2015 году в него было введено понятие банкротства граждан. Вышеуказанный правовой институт призван защитить интересы кредиторов при взыскании задолженностей с физических лиц, а также поддерживать стабильное финансовое положение граждан, путем списания этих долгов в случае полного отсутствия возможности их погасить.

Обращаясь в суд, должники и кредиторы могут реализовать свое право на восстановление платежеспособности и взыскания денежных требований соответственно. В статье 213.2 ЗоБ установлены основные процедуры, применяемые в деле о банкротстве граждан – реструктуризация долгов, реализация имущества и мировое соглашение.

Вслед за урегулированием процедуры банкротства граждан, Закон о банкротстве ввел понятие финансового управляющего. Согласно ст. 2 ЗоБ финансовый управляющий - это арбитражный управляющий, утвержденный арбитражным судом для участия в деле о банкротстве гражданина.

Финансовый управляющий осуществляет свою деятельность в соответствии со статьей 213.9 ЗоБ, сопровождая все этапы процедуры банкротства физического лица. Его обязанности включают оценку финансового положения должника, взаимодействие с кредиторами и контроль за удовлетворением их требований. Кроме того, финансовому управляющему поручено выявление и сохранение имущества должника, а также выявление признаков фиктивного банкротства и выполнение плана реструктуризации долгов гражданина.

Исходя из формулировки пунктов 3 и 17 статьи 20.6 ЗоБ, вознаграждение финансового управляющего строится из фиксированной суммы в размере 25 000 рублей за каждую процедуру и 7%-ой ставки от удовлетворенных требований кредиторов.

Согласно Обзору судебной практики по вопросам участия арбитражных управляющих в деле о банкротстве от 11 октября 2023 года (далее – Обзор) [2], Верховный Суд Российской Федерации учел критерии оценки личного вклада управляющего в результат управления должником (пункт 23 названного Обзора). Позиция является не новой и была сформулирована еще Высшим Арбитражным Судом Российской Федерации (далее - ВАС РФ) в п. 8 Постановления Пленума ВАС РФ от 25.12.2013 № 97 «О некоторых вопросах, связанных с вознаграждением арбитражного управляющего при банкротстве» [3]: «в случае прекращения производства по делу о банкротстве, в том числе в связи с исполнением обязательств должника третьим лицом, проценты по вознаграждению за процедуру банкротства, в ходе которой было прекращено производство, не выплачиваются...». Такой расклад дел принципиально меняет подходы судов к вопросу возмещения управляющему процентного вознаграждения.

В качестве примера можно привести определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного суда (далее – ВС РФ) от 23 августа 2021 года № 305-ЭС21-9813 по делу № А41-36090/2017 [4], в котором рассматривался спор о взыскании процентов по вознаграждению финансовому управляющему.

В 2017 году в отношении Б. была введена процедура реструктуризации долгов с последующим назначением финансового управляющего - Г.

Представленный Б. план реструктуризации был утвержден судом в 2018 году, несмотря на возражения Г. и кредитора. Уведомляя финансового управляющего, Б. выполнил указанный план в 2020 г. и по завершении процедуры Г. ходатайствовал об установлении процентов по вознаграждению в размере 636 тыс. руб. (7% от суммы удовлетворенных требований банка-кредитора).

Суд прекратил процедуру банкротства, но отказал Г. в установлении процентов. Решение суда было поддержано апелляцией, аргументировав, что «исполнение плана реструктуризации долгов гражданина происходило без какого-либо активного участия финансового управляющего, поскольку сделки должника финансовым управляющим не оспаривались, имущество должника не реализовывалось, а погашение требований кредиторов было обусловлено исключительно действиями самого должника, изыскавшего средства для их удовлетворения». Суд округа отменил акты нижестоящих инстанций и взыскал с должника в пользу Г. проценты по вознаграждению.

При рассмотрении данного дела, ВС РФ высказал свое мнение: «базовая задача арбитражного управляющего заключается в помощи должнику-гражданину выйти из состояния банкротства, восстановить платежеспособность и скорее вернуться к обычной жизни... Прекращение производства по делу вызвано погашением долга и восстановлением платежеспособности должника за счет вырученных от сдачи части недвижимого имущества в аренду и полученных в качестве трудового дохода денежных средств. Какого-либо участия в этих процессах финансового управляющего, сначала ошибочно настаивавшего на реализации имущества должника и затем являвшегося пассивным наблюдателем за ходом выполнения безосновательно отвергнутого им плана реструктуризации, не было... Поэтому возможность начисления стимулирующей выплаты неразрывно связана с совершаемыми финансовым управляющим действиями, его ролью в процедуре банкротства гражданина. При представлении должником доказательств, что управляющий не внес сколько-нибудь существенного вклада в достижение целей реабилитационной процедуры банкротства, препятствовал выработке экономически

обоснованного плана реструктуризации, стимулирующая часть вознаграждения не подлежит выплате».

Из вышесказанного следует, что ВС РФ определяет выплаты вознаграждения как частноправовой встречный характер (п. 1 ст. 328 Гражданского кодекса) и к нему применяются правила о договоре возмездного оказания услуг. «Если арбитражный управляющий ненадлежащим образом исполнял свои обязанности, то применительно к правилам об ответственности за недоброкачество оказанных услуг, закрепленным в абзаце 3 п. 1 ст. 723 и ст. 783 ГК РФ, размер его вознаграждения может быть соразмерно уменьшен. Равным образом, управляющий, оказавший лишь часть услуг из тех, что предусмотрены законом о банкротстве и составляют предмет соответствующего договора, по причинам объективного (например, отсутствие необходимости в проведении тех или иных мероприятий) или субъективного характера (например, выполнение ряда мероприятий кредитором) не вправе рассчитывать на получение полной (максимальной) выплаты» [5].

Таким образом, если оплата арбитражного управляющего не зависит от объема фактически оказанных им услуг, это может привести к неравенству и дать управляющему негласное преимущество за счет вмешательства в права кредиторов должника, не получивших денежные средства исходя из своих требований.

Но рассуждая с другой точки зрения, у финансового управляющего, как правило, в производстве находится несколько банкротных дел одновременно, что рассеивает внимание и не позволяет в полной мере отдаться своим обязанностям в рамках одного такого дела и фиксируемая сумма составляет 25 000 рублей за каждую процедуру. Также зачастую деятельность финансовых управляющих могут минимизировать с целью меньших выплат вознаграждения.

Таким образом, на основании всего вышеизложенного, большую роль в процедуре банкротства физических лиц играет финансовый управляющий, который обладает рядом ответственных функций. Основной проблемой в деятельности финансового управляющего является его крайне низкое вознаграждение, не соответствующее объёму выполняемой работы, а также преуменьшение его вклада в банкротных делах. Исходя из этого, вознаграждение управляющих требует

реформирования: «проценты» должны иметь регрессивную, а не плоскую шкалу, а также должно быть пересмотрено и фиксированное вознаграждение, размер которого не менялся уже почти 15 лет.

Список литературы:

1. О несостоятельности (банкротстве): федер. закон от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ (ред. от 25 декабря 2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 5 января 2024) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 43. ст. 4130.
2. Обзор судебной практики по вопросам участия арбитражного управляющего в деле о банкротстве (Утв. Президиумом ВС РФ 11.10.2023 г.) // Бюллетень ВС РФ. 2023. № 12.
3. Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 25 декабря 2013 г. № 97 «О некоторых вопросах, связанных с вознаграждением арбитражного управляющего при банкротстве» // Вестник ВАС РФ. 2014. № 3.
4. Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного суда 23 августа 2021 года № 305-ЭС21-9813 по делу № А41-36090/2017 // Текст электронный // Судебные и нормативные акты: - URL: <https://sudrf.cntd.ru>. (дата обращения 13.03.2024).
5. ВС отменил вознаграждение АУ в 518,4 млн и обязал оценить объем работы управляющего. // Текст электронный: - URL: <https://probankrotstvo.ru>. (дата обращения 13.03.2024).

ПРАВОВЫЕ И ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ОСНОВЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ДОРОЖНО-ПАТРУЛЬНОЙ СЛУЖБЫ ГИБДД МВД РОССИИ ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ БЕЗОПАСНОСТИ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Малиновский И.Б.

*студент,
Государственный университет «Дубна»,
РФ, г. Дубна*

Щуров А.А.

*студент,
Государственный университет «Дубна»,
РФ, г. Дубна*

Аннотация. Статья посвящена проблеме, связанной с осуществлением государственного надзора в сфере обеспечения безопасности дорожного движения и эксплуатации транспорта сотрудниками Дорожно-патрульной службы

Ключевые слова: дорожно-патрульная служба, государственная инспекция безопасности дорожного движения, полиция, безопасность дорожного движения и эксплуатации транспорта, нормативно-правовые основы

На сегодняшний момент в части организации дорожного движения и эксплуатации транспорта Россия испытывает состояние «взрывного роста», что в первую очередь вызвано резким увеличением количества транспортных средств, имеющих в распоряжении граждан (309 автомобилей на 1000 граждан России) [2]. С увеличением числа автомобилей на дорогах страны прямо пропорционально растет и количество дорожно-транспортных происшествий. По итогам 6 месяцев 2023 года на территории Российской Федерации отмечен рост основных показателей дорожно-транспортной аварийности. Количество дорожно-транспортных происшествий (в дальнейшем ДТП) увеличилось на 3,9%, число погибших – на 2,9%, раненых – на 3,6%. [4]

Основными видами нарушений правил дорожного движения (в дальнейшем ПДД), допущенных водителями транспортных средств (в дальнейшем ТС),

являлись несоблюдение очередности проезда перекрестков (19,9%), несоответствие скорости конкретным условиям движения (19,9%). Наибольшее число погибших зафиксировано вследствие выезда на полосу встречного движения (32,3%), несоответствия скорости конкретным условиям движения (27,5%). [3] Увеличилась доля ДТП с пострадавшими пассажирами, не пристегнутыми ремнем безопасности. Количество таких ДТП увеличилось на 9%, число погибших – на 16,2%. [3]

Отмечается рост основных показателей детского дорожно-транспортного травматизма. Количество ДТП с пострадавшими детьми в возрасте до 16 лет возросло на 8,6%, число погибших детей – на 7,4%, раненых – на 9% [3].

Государственная инспекция безопасности дорожного движения Российской Федерации осуществляет не только надзор за движением транспорта и пешеходов, техническим состоянием транспортных средств, но и регулирует дорожное движение на улицах и дорогах страны, а также принимает участие в охране общественного порядка, осуществляет борьбу с преступностью.

Решение проблем в области обеспечения безопасности дорожного движения, в основном зависит от качества и эффективной деятельности сотрудников ДПС ГИБДД, наличия эффективной правовой основы, регламентирующей указанную деятельность, организационного построения, правоприменительной и тактической деятельности данной службы, ее надлежащего материального и кадрового обеспечения.

Рассматривая вопрос о состоянии нормативно-правовой базы в области безопасного дорожного движения, можно сделать вывод о том, что с появлением нового административного регламента, деятельность по обеспечению безопасности дорожного движения выходит на новый уровень, с учетом устранения недостатков предыдущих нормативно правовых актов. Данное обстоятельство существенно повысит уровень эффективности деятельности ДПС ГИБДД в области обеспечения безопасности дорожного движения и эксплуатации транспортных средств. Однако, недостаточно точное толкование норм действующего законодательства и неполное ознакомление законодателя со спецификой практической деятельности

инспекторов ДПС, приводит к определенным пробелам в актах, регламентирующих данную сферу деятельности. Вышеизложенные обстоятельства и обуславливают необходимость внесения изменений и дополнений в действующие нормативно-правовые акты.

Список литературы:

1. Федеральный закон "О безопасности дорожного движения" от 10.12.1995 N 196-ФЗ, абз.2 ст.1.
2. Рейтинг городов РФ по числу автомашин на человека [Электронный ресурс]. Режим доступа <https://dzen.ru/a/X8JeJdV-6SdSsnP5C>, (дата обращения 22.10.2023).
3. Сотрудниками Научного центра БДД МВД России подготовлен обзор дорожно-транспортной аварийности в Российской Федерации за 6 месяцев 2023 года [Электронный ресурс]. Режим доступа <https://xn--90aga7a7b.xn--b1aew.xn--plai/news/item/40291069/>, (дата обращения 22.10.2023).
4. Аварии уперлись в дороги [Электронный ресурс]. Режим доступа <https://www.kommersant.ru/doc/6125563>, (дата обращения 22.10.2023).

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ В ГРАДОСТРОИТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ

Михайлова Татьяна Александровна

магистрант,

Курский государственный университет,

РФ, г. Курск

Аннотация. В понятие «градостроительство» входит новое капитальное строительство, а также реконструкция и инженерно-техническое переоснащение существующих жилых и нежилых зданий, сооружений, коммуникаций, зачастую совмещаемые с капитальным ремонтом. Нормативно-правовая база, регулирующая градостроительные отношения: Градостроительный кодекс Российской Федерации; Земельный кодекс Российской Федерации; Жилищный кодекс Российской Федерации; Федеральный закон от 6 октября 2003 года № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации». В данной статье изучены изменения, внесенные в Градостроительный кодекс Российской Федерации, а также определена основная проблема данной отрасли на сегодняшний день – проблема определения состава поселений, нуждающихся в разработке генеральных планов, и реформирования подхода к ней, представлены пути ее решения.

Ключевые слова: градостроительная деятельность, правовая система регулирования, генеральные планы.

Под градостроительством понимается деятельность государственных органов, органов местного самоуправления, физических и юридических лиц в области градостроительного развития территорий и поселений, с учетом интересов граждан, общественных и государственных интересов, а также национальных, историко-культурных, экологических, природных и других особенностей конкретных территорий. В понятие «градостроительство» входит новое капитальное строительство, а также реконструкция и инженерно-техническое переоснащение

существующих жилых и нежилых зданий, сооружений, коммуникаций, зачастую совмещаемые с капитальным ремонтом.

Нормативно-правовая база, регулирующая градостроительные отношения: Градостроительный кодекс Российской Федерации возлагает на органы местного самоуправления полномочия в области градостроительной деятельности; Земельный кодекс Российской Федерации определяет правила землепользования и застройки; Жилищный кодекс Российской Федерации, Федеральный закон от 6 октября 2003 года № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» устанавливает полномочия органов местного самоуправления в градостроительной сфере.

Федеральным законом от 1 мая 2022 года № 124-ФЗ внесены изменения в Градостроительный кодекс Российской Федерации. В целях упрощения порядка реализации приоритетных проектов по модернизации и расширению инфраструктуры особенности регулирования градостроительных, земельных и иных отношений при строительстве, реконструкции объектов транспортной инфраструктуры, установленные Федеральным законом от 31 июля 2020 года № 254-ФЗ «Об особенностях регулирования отдельных отношений в целях модернизации и расширения магистральной инфраструктуры и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», распространяются также на строительство, реконструкцию магистральных газопроводов, нефтепроводов, нефтепродуктопроводов, объектов промышленной, социальной и иной инфраструктуры, перечень которых определяет Правительство Российской Федерации.

Актуальность реформирования системы регулирования градостроительной деятельности в стране начинает пониматься не только профессионалами. Это понимание проявилась, в частности, начавшимся обсуждением вопроса об организации разработки генеральных планов городов.

Для европейских стран с высочайшим уровнем сложившейся урбанизации эта проблема просто перестала быть актуальной. Ориентация на отказ от разработки генеральных планов в России может стать продолжением использования

зарубежного опыта. Он уже привел к появлению в действующем Градостроительном кодексе положений, успевших нанести значительный вред стране.

В современных условиях в России действительно нет необходимости организации массового обновления генеральных планов городов. Однако градостроительному освоению ее территории предстоит продолжаться десятилетия. Проблема определения состава поселений, нуждающихся в разработке генеральных планов, и реформирования подхода к ней достаточно актуальна. Понимание этого профессионалами и представителями органов власти проявилось, в частности, проведением Институтом генерального плана Москвы и ВШЭ конференции на тему «Нужен ли генеральный план?». Профессионально компетентный ответ на этот вопрос, по моему мнению, был дан в докладе, который сделал на ней А.Н. Колонтай.

Нормативное регулирование градостроительной деятельности продолжает осуществляться такими же типами свода правил (СП), как и в советские времена, что в изменившихся условиях стало анахронизмом и тормозом для использования инновационных подходов. Все более актуальным становится переход к принятию системы нормативных актов, определяющих характер требований к компонентам процесса, обеспечивающего поддержание высокого качества конечной продукции градостроительной деятельности.

Президентом Российской Федерации обозначена потребность в прорыве в ее развитии. Удовлетворение этой потребности практически не может быть осуществлено без компетентного решения задач пространственной организации обустройства ее территории градостроительной деятельностью, осуществляемой на профессиональной основе.

Осуществление прорыва в этой сфере в сложившихся условиях должно начинаться с обновления действующих и принятия новых нормативных актов, устанавливающих:

- правовой статус всех типов территориальных объектов;

- требования к структуре содержания, технологии разработки, качеству документов территориального планирования и градостроительного зонирования на каждом из их территориальных уровней;

- требования к порядку организации подготовки и принятия нормативных актов, регулирующих градостроительную деятельность, документов территориального планирования и градостроительного зонирования на каждом из их территориальных уровней;

- требования к порядку организации информационного обеспечения градостроительной деятельности, контроля соблюдения положений действующих нормативных актов, положений утвержденных документов территориального планирования и градостроительного зонирования;

- требования к организации подготовки и повышения квалификации кадров, начиная с получения ими образования в учебных заведениях и завершая оформлением специальными профессиональными органами официального статуса квалификации профессиональных участников градостроительной деятельности.

Соответственно, потребуются проведение необходимых научно-исследовательских работ, подготовка пособий и рекомендаций.

Список литературы:

1. Карякина И.Е., Потапкина Е.К. Анализ современного состояния строительной отрасли РФ, проблемы и перспективы ее развития // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. № 5–2.
2. Строительство в России // Официальный сайт «Росстат». URL: https://www.gks.ru/free_doc/doc_2018/stroit-2018.pdf (дата обращения: 12.05.2021).
3. Регионы России 2019 // Официальный сайт «Росстат». URL: https://www.gks.ru/storage/mediabank/Region_Pokaz_2019.pdf (дата обращения: 12.05.2021).
4. Хашаева О.Ш. Государственное регулирование строительной отрасли // Научный вестник ЮИМ. 2017. № 1.
5. Соловьева Е.А., Абакумов Р.Г., Наумов А.Е. Правовые аспекты государственного регулирования инвестиционно-строительной деятельности // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2018. № 4 (30).

6. Запевалова А.Ю. Проблемы и перспективы государственного регулирования строительной отрасли России // Инновации в науке и практике. 2018. С. 94–100.
7. Негашев Д.С. Развитие инновационного потенциала строительной отрасли: проблемы и роль государственного регулирования // Неделя науки СПбПУ. Материалы научной конференции с международным участием. Институт промышленного менеджмента, экономики и торговли. 2018. С. 59–61.

ОСОБЕННОСТИ ВОЗНИКНОВЕНИЯ, ИСПОЛНЕНИЯ И ПРЕКРАЩЕНИЯ СУБСИДИАРНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ СФЕРЕ

Найденев Вячеслав Андреевич

магистрант,

Новосибирский государственный университет

экономики и управления,

РФ, г. Новосибирск

Тема субсидиарной ответственности в предпринимательской сфере очень обширна, здесь действуют свои нормы, своя практика, а также свой порядок, данная тема возможна и для отдельного изучения, однако для выполнения поставленной цели в работе, а также задач, будут рассмотрены основные моменты обозначенные в названии параграфа. Стоит изначально вспомнить, что предпринимательская деятельность, в первую очередь соотносится с риском, так как предприниматели могут как получить прибыль, так её и потерять, в случаях, когда происходит потеря прибыли, предприниматели не всегда могут выполнять свои обязательства перед кредиторами, соответственно, кредиторы обращаются к такой возможности взыскания как субсидиарное обязательство.

В целях обеспечения имущественной безопасности лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность через юридическое лицо, в гражданском законодательстве предусмотрен общий принцип, согласно которому учредитель, участник юридического лица или собственник его имущества не отвечают по обязательствам юридического лица (п. 2 ст. 56 ГК РФ). Между тем, данная норма, в совокупности с главой III Федерального закона от 26.10.2002 N 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», предусматривает некоторые исключения из данного правила.

В первую очередь субсидиарная ответственность в предпринимательской сфере это лишь способ защиты кредитора, ведь у него появляется возможность взыскать недополученный долг не конкретно с лица, а именно с контролирующего или контролирующих лиц юридического лица. Подробно вся процедура описана в Федеральном законе о банкротстве. В случаях о банкротстве, субсидиарная

ответственность идет параллельно с солидарной, так как субсидиарная ответственность распространяется на нескольких лиц, что обязывает их солидарно исполнить свои обязательства перед кредиторами.

Итак, возникновения субсидиарной ответственности в предпринимательской сфере происходит тогда, когда юридическое лицо не в состоянии исполнить свои обязательства перед кредитором или кредиторами. Тогда субсидиарные обязательства начинают действовать в отношении не юридического лица, а в отношении контролирующего его лица или лиц.

Стоит помнить, что когда компания признается банкротом, то кредиторы могут направить свои требования для привлечения к субсидиарной ответственности только в течение трех лет. Также кредиторы должны следить за тем, чтобы налоговая исключила лицо из списка ЕГРЮЛ. Однако после исключения из списка хоть компания и ликвидируется, но долги перед кредиторами остаются. После этого кредиторы вправе обратиться в суд, что привлечь директоров, а также контролирующих лиц к субсидиарной ответственности, для защиты своих прав.

Для того, чтобы кредиторы могли полноценно привлечь контролирующее лицо должника, то есть КДЛ, им необходимо доказать определенные факты. Для начала, кредиторам нужно предоставить суду доказательства, что КДЛ недобросовестно подходил к управлению компанией. Здесь практика показывает, что судья понимают это как действия, которые направлены конкретно для личной выгоды, в ущерб собственной компании. Также, немаловажным фактором послужит то, что кредиторы докажут, что КДЛ никак не пытался нормализовать ситуацию, то есть, когда компания оказалась на грани банкротства, то КДЛ не пытался улучшить ситуацию.

Однако, законодатель установил, что для того, чтобы кредиторы обратились в суд, им нужно попытаться решить ситуацию мирно, это также закреплено в статье 399 Гражданского кодекса Российской Федерации. Такой порядок исполнения заключается в том, что кредиторы отправляют претензию лицу, если ответа они не получили, то только тогда у них открывается возможность обратиться в суд с исковым заявлением. Когда исковое заявление будет подано, суд будет

рассматривать, имеются ли у должника определенные критерии для того, чтобы процедура была начата. Одним из таких критериев является то, что у должника должна быть задолженность свыше трехсот тысяч рублей, а также просрочка долга по договору свыше трех месяцев. Также, уведомляют о намерении начать процедуру через Единый федеральный реестр сведений о фактах деятельности юридических лиц. Через 15 дней после публикации объявления можно подавать заявление в арбитражный суд.

Стоит упомянуть, что немаловажную роль играет конкурсный управляющий, который способствует собиранию доказательств. Опираясь на практику, можно сказать, что кредиторы, наладившие «общий язык с конкурсным управляющим» более часто достигают поставленных целей.

Говоря о прекращении субсидиарных обязательств в предпринимательской сфере, можно сказать, что они прекращаются только тогда, когда конкурсный управляющий соберет доказательства вместе с кредиторами, процедура банкротства будет прекращена, все возможно имущество будет продано, в счет погашения задолженности.

Подводя итог по данной главе, можно сделать следующие выводы, что законодатель предусмотрел возможность кредиторам защитить свои интересы посредством предъявления субсидиарной ответственности. Хоть в настоящее время и существуют пробелы в законодательстве, однако количество упоминаний субсидиарной ответственности в нормах права все чаще встречаются. Немаловажную роль играет судебная практика, а также мнения ученых цивилистов, которые дополняют пробелы, что хорошо видно в судебной практике.

Список литературы:

1. Бормотов А.В., Носов Д.В. К вопросу о субсидиарной ответственности контролирующего должника лица по долгам исключенного из ЕГРЮЛ общества с ограниченной ответственностью. // *Ex jure*, 2023. № 3. - С. 19-34.
2. Гончаров А.И., Гончарова М.В. Залоговое обеспечение третьим лицом обязательств заемщика по кредиту: риск утраты права собственности на жилое помещение (часть I) // *Правовая парадигма*, 2018. Т. 17, № 3. - С. 91-101.

3. Научно-практический комментарий к Федеральному закону «Об обществах с ограниченной ответственностью»: в 2 т. под ред. И.С. Шиткиной. Т.1 // Московский гос. ун-т им. М.В. Ломоносова, Юридический факультет. - М.: Статут, 2021.
4. Суханов Е.А. Гражданское право: учебник: в 4 т. 3-е изд., перераб. и доп. Т. 1. Общая часть. - М.: Статут, 2023.
5. О некоторых вопросах, связанных с привлечением контролирующих должника лиц к ответственности при банкротстве: постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 21 декабря 2017 года № 53. – [Электронный ресурс] - Доступ из справочной правовой системы «КонсультантПлюс». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_286130/ (Дата обращения 31.03.2024).
6. О несостоятельности (банкротстве): федеральный закон от 26.10.2002 №127-ФЗ (ред. от 27.12.2019) - [Электронный ресурс] - Доступ из справочной правовой системы КонсультантПлюс. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39331/ (Дата обращения 31.03.2024).

ПРОБЛЕМА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Парфенова Маргарита Игоревна

студент,

Курский государственный университет,

РФ, г. Курск

Проблема эффективности государственной службы относится к важным вопросам государственного управления.

В теории управления под эффективностью понимается соответствие полученных успехов расходуемым на это средствам [2, с. 12]. Такой способ является наиболее подходящим к управлению организацией (фирмой). Но при этом полностью сопоставить экономическую или управленческую эффективность и сферу управления государством и государственной службы невозможно ввиду различных задач, присущих служащим органов государственного управления и менеджерам фирм или компаний.

Потребность в осуществлении оценки результативности работы государственных служащих появилась в Российской Федерации в середине 1990-х гг. В 1995 году был принят закон «Об основах государственной службы Российской Федерации» [6], в котором были изложены правовые основы оценки работы государственных служащих. В начале 2000-х гг. начало происходить возрождение государственности в РФ. В связи с этим эффективность деятельности госслужащих должна была стать двигательным вектором по усилению органов власти и возрождению в обществе престижа государственных институтов. Тогда Указом Президента Российской Федерации В.В. Путина от 15.08.2001 г. приняли «Концепцию реформирования системы государственной службы Российской Федерации» [8], которая явилась базой для совершенствования функционирования в сфере управления.

Важным событием в разработке методов выявления параметров и способов оценки работы государственных чиновников было принятие Федерального закона «О государственной гражданской службе Российской Федерации» от 27.07.2004

№79 ФЗ [7] и дальнейшая реализация административной реформы. Иными словами, благодаря осуществлённым действиям произошло повышение функционирования органов власти и самих государственных служащих. Но, к сожалению, на сегодняшний день сложно говорить о результативном функционировании аппарата управления государством.

Значимой проблемой эффективности работы госслужащих является выбор параметров оценки, так как оценка результативности управления государством – это процесс, связанный с осуществлением сравнения итогов определённой деятельности государственных служащих с изложенными в государственных источниках критериями, которые отражают важные преимущества, задачи, принципы.

Стоит отметить, что на данный момент существует официально оформленная структура оценки функционирования государственных чиновников, в первую очередь, изложенная в Федеральном законе «О государственной гражданской службе Российской Федерации», а именно в статьях, связанных с внесением критериев результативности функционирования госслужащих в должностной регламент, учреждением исключительного способа оплаты их деятельности с учётом результативности профессиональной служебной деятельности [7]. В данном Федеральном законе указано разделение критериев на обобщенные, осуществляемые Президентом РФ, Правительством РФ, нормативными правовыми актами субъектов РФ, и специфические, одобряемые правовым документом государственного органа согласно исключительности его задач и функций.

Функционирование государственных чиновников служит одной из составляющих структуры управления государством, то есть результативность их деятельности необходимо исследовать с помощью определённых показателей оценки эффективности деятельности Российской Федерации. Стоит отметить критерии, выделенные Г.В. Атаманчуком [1, с. 34], которые позволяют дать более полную характеристику осуществлению и деятельности страны как субъекта управления общественными процессами. К таким показателям относятся:

1. Целеориентированность осуществления и деятельности системы государственного управления и её составных частей.

2. Временные расходы на урегулирование проблем, связанных с государственным управлением и реализацией управленческих действий.

3. Форма деятельности структуры государственного управления и её составных частей.

4. Трудности в формировании субъекта управления государством и её составных частей.

5. Расходы на содержание и осуществление деятельности управления государством и её составных частей.

Результативность функционирования госслужащих связана с определённой эффективностью деятельности каждого государственного органа и должностных лиц. В этой связи стоит выделить такие показатели эффективности [1, с. 36]:

- Уровень соотношения ориентиров, содержания и итогов функционирования органов управления и государственных служащих их компетенциям и правовому статусу.

- Легитимность постановлений и деятельности государственных органов и государственных чиновников.

- Действительность управляющего влияния.

- Подвластность функционирования государственных органов и их должностных лиц потребностям общества, возникновению предпосылок для общественного благоденствия.

- Демократичность и стабильность при осуществлении связей между государственными органами и госслужащими с народом, их группировками.

- Соотношение авторитета государственного органа власти и чиновников осуществлению определённых действий.

- Открытость, достоверность и рациональность сведений со стороны государственных органов власти и государственных чиновников, связанных с управлением государством.

- Влияние функционирования управления на создание в социуме устойчивых моральных принципов.

При этом не нужно забывать о детерминистско-менеджерском подходе [1, с. 38] к выявлению параметров при осуществлении эффективности деятельности госслужащих. Сущность этого метода состоит в следующем: оценка результативности государственного чиновника базируется на критериях профессионального и экономического характера, свойственных определённому государственному органу, в котором трудится госслужащий. В качестве таких параметров стоит отметить:

- степень результативности труда, сопоставляемая с показателями мирового масштаба по определённым типам;
- уровень увеличения национального богатства, рассчитываемого в соответствии с методикой ООН;
- степень обеспеченности жизнедеятельности населения в расчете на человеческую душу и с разделением прибыли разных типов, а также при соотношении с нормами, установленными в развитых государствах;
- урегулированность, устойчивость и стабильность связей между людьми, их воспроизводство с увеличивающимся положительным результатом.

На основе параметров результативности функционирования органов государственной власти, официально установленных, могут быть выработаны параметры эффективности деятельности госслужащих [3, с. 66]. В связи с этим отметим некоторые подходы.

Первый подход содержит следующие параметры [3, с. 67]:

1. Критерии окончательного результата, определяющие эффективность функционирования органа государственной власти. Данные показатели имеют возможность выявлять уровень некоторых задач государственного органа и способны с помощью показателей количественного характера провести оценку положения объекта, на который нацелена деятельность органа государственной власти, государственного чиновника, связанных с управлением государством.

2. Критерии непосредственного результата, определяющие качество принятия и исполнения управленческих и других действий. Данные показатели устанавливают объем, значимые показатели и качество исполнения событий,

нацеленных на достижение некоторых задач органа государственной власти, а также отображают результативность выполнения необходимых действий государственного чиновника.

3. Критерии положения процедур, связанных с управлением, определяющие правовое, организационное и документационное осуществление выполнения определённых действий. Данные показатели устанавливают уровень исполнения государственным чиновником своих непосредственных обязанностей и должностного регламента.

Что касается второго подхода, он осуществляется на учреждении критерия эффективности функционирования государственного чиновника, поделённого на параметр результативности функционирования органа государственной власти и параметр эффективности функционирования госслужащего [4, с. 5]. С помощью данных критериев возможно выполнение государственным чиновником своих обязательств, но при этом к рассматриваемым параметрам «не должны относиться квалификационные требования по замещаемой им должности, личные качества, потенциал служащего». В итоге, важнейшим инструментом в определении параметров оценки функционирования в сфере управления возможна специфичность результатов, определяемая прямой количественной оценкой выполнения обязательств и регламентных положений и определённой должностной ситуацией государственного чиновника. Ещё одним значимым инструментом является этическая составляющая функционирования госслужащего. В данном случае оценка основывается исходя из общественных суждений, приобретённых на основе проведённых опросов, и оценки выполнения этических норм и свода законов, касающихся служебного поведения.

Третий подход выделяет следующие показатели [5, с. 118]:

- входящие ресурсы – расходы на организацию предназначенных действий и набор профессиональных и личных качеств;
- критерии процессов – сроки и нормы исполнения предназначенных действий;

- критерии непосредственных результатов – масштаб выполненной деятельности;
- критерии определённых результатов – уровень достижения задач государственных органов и перемены в положении адресного сообщества потребителей;
- критерии воздействия – результат влияния на управляемую подсистему или конкретное адресное сообщество.

Эффективность функционирования государственных органов в большей степени находится в зависимости от осуществления самой процедуры оценки [5, с. 120]. При этом, в результате осуществления данного процесса необходимо обратить внимание на специфику объекта оценки и должностного регламента, функции органа государственной власти, использовать коэффициенты личного вклада государственного чиновника в достижение разных параметров функционирования государственного органа власти и составных частей.

Таким образом, осуществление деятельности государственной службы в России происходит не так давно, но при всех неоднозначных событиях её возникновения и развития именно функционирование государственных служащих помогает справиться с проблемами восстановления государства.

Список литературы:

1. Атаманчук Г.В. Основные положения концепции развития государственной службы в Российской Федерации // Вести государственной службы. - 2019. - №12. - С. 34-40.
2. Барашкова Н.А., Михайлова А.В. Оценка эффективности труда государственных служащих. - М.: Инфра-М, 2020. – 401 с.
3. Малахова О.В., Гарбузова Н.О. Основные подходы к оценке эффективности профессиональной служебной деятельности государственных служащих // Не властвовать, а управлять. - 2019. - № 3(14). - С. 65-72.
4. Савельева Л.П., Попко Я.В. Проблемы оценки эффективности профессиональной деятельности государственного гражданского служащего // Вестник Сибирской академии права, экономики и управления. - 2018. - № 1 (7). - С. 4-8.
5. Соколова Л.Г. Эффективность государственного и муниципального управления // Известия ИГЭА. - 2018. - №6 (80). - С. 117-120.

6. Федеральный закон «Об основах государственной службы Российской Федерации» от 31 июля 1995 года N 119-ФЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_7379/ (дата обращения: 12.03.2024).
7. Федеральный закон «О государственной гражданской службе Российской Федерации» от 27.07.2004 N 79-ФЗ (ред. от 28.12.2017 г.) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_48601/ (дата обращения: 15.03.2024).
8. Концепция реформирования системы государственной службы Российской Федерации, утвержденная Президентом Российской Федерации 15 августа 2001 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://normativ.kontur.ru/document?moduleId=1&documentId=60120> (дата обращения: 17.03.2024).

ДЛЯ ЗАМЕТОК

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ
И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ**

*Электронный сборник статей по материалам LXXIII студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 4 (73)
Апрель 2024 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74
E-mail: mail@nauchforum.ru

16+

