



**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru

ISSN 2618-6837



**LXII Студенческая международная
заочная научно-практическая
конференция**

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ
№5(62)**

г. МОСКВА, 2023



ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ. СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ

*Электронный сборник статей по материалам LXII студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 5 (62)
Май 2023 г.

Издается с февраль 2018 года

Москва
2023

УДК 3+33
ББК 60+65.050
О28

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Волков Владимир Петрович – кандидат медицинских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Захаров Роман Иванович – кандидат медицинских наук, врач психотерапевт высшей категории, кафедра психотерапии и сексологии Российской медицинской академии последипломного образования (РМАПО) г. Москва;

Зеленская Татьяна Евгеньевна – кандидат физико-математических наук, доцент, кафедра высшей математики в Югорском государственном университете;

Карпенко Татьяна Михайловна – кандидат философских наук, рецензент АНС «СибАК»;

Костылева Светлана Юрьевна – кандидат экономических наук, кандидат филологических наук, доц. Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (РАНХиГС), г. Москва;

Попова Наталья Николаевна – кандидат психологических наук, доцент кафедры коррекционной педагогики и психологии института детства НГПУ;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

О28 **Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум.** Электронный сборник статей по материалам LXII студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2023. – № 5 (62) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/5\(62\).pdf](https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/5(62).pdf)

Электронный сборник статей по материалам LXII студенческой международной научно-практической конференции «Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2618-6837

ББК 60+65.050
© «МЦНО», 2023 г.

Оглавление

| | |
|---|-----------|
| Секция 1. Политология | 6 |
| ПОЛИТИЧЕСКИЙ И ИДЕОЛОГИЧЕСКИЙ ПЛЮРАЛИЗМ КАК ПРИЗНАК ДЕМОКРАТИИ | 6 |
| Суворова Анна Сергеевна Лобанова Анастасия Алексеевна | |
| Секция 2. Социология | 10 |
| ИССЛЕДОВАНИЕ СТРАТЕГИЙ ПОИСКА РАБОТЫ ВЫПУСКНИКАМИ ВУЗОВ НА СОВРЕМЕННОМ РЫНКЕ ТРУДА РОССИИ | 10 |
| Лурье Алексей Александрович | |
| КАКОВА НЕОБХОДИМОСТЬ ОТКРЫТИЯ НОВОГО МОДЕЛЬНОГО УНИВЕРСИТЕТА В АКТОБЕ? | 20 |
| Султанов Нуржан Алтынбекович | |
| Секция 3. Философия | 23 |
| КАКОВЫ ВОЗМОЖНОСТИ И ГРАНИЦЫ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ПОЗНАНИЯ | 23 |
| Кирчева Алина Сергеевна Мамедов Илькин Вахид оглы Пашина Людмила Александровна | |
| Секция 4. Экономика | 29 |
| АЙСБЕРГ-ЗАЯВКИ. ТЕМНЫЕ-ПУЛЫ | 29 |
| Бухтеева Мария Олеговна Роганова Светлана Юрьевна | |
| РЕЗЕРВЫ ПОВЫШЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРЕДПРИЯТИЯ | 32 |
| Вещикова Эвелина Дмитриевна | |
| КИТАЙ | 35 |
| ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПУТЬ «ДРАКОНА» | |
| Волков Олег Ильич Смоленская Светлана Владимировна | |
| ВЛИЯНИЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ НА ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ СТРАН | 43 |
| Габделхаева Карина Ренатовна Сорокина Кристина Владиславовна | |
| МЕЖДИСЦИПЛИНАРНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В ЭКОНОМИКЕ: КАК РАЗВИТИЕ IT ПОВЛИЯЛО НА РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ | 46 |
| Козловская Анастасия Владимировна Ивлева Марина Ивановна | |

| | |
|---|----|
| БИЗНЕС-ПЛАН КАК ФОРМА ПРЕДСТАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА Конопацкая Есения Николаевна Шахлан Анастасия Николаевна Герасенко Владимир Петрович | 52 |
| ЛИЗИНГОВОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА Конопацкая Есения Николаевна Шахлан Анастасия Николаевна Герасенко Владимир Петрович | 55 |
| СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ: ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ Кужин Вадим Фидаритович | 59 |
| РОЛЬ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ В МЕХАНИЗМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА Лоран Марина Николаевна Мартынова Дарья Николаевна | 62 |
| ЭВОЛЮЦИЯ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПОНЯТИЯ «НАЛОГОВАЯ НАГРУЗКА» Лунева Анна Александровна | 68 |
| РИСК-МЕНЕДЖМЕНТ НА ЭТАПЕ СОЗДАНИЯ БИЗНЕСА Ульянова Полина Сергеевна Конюкова Наталья Ивановна | 72 |
| УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТОВ В БАНКАХ Шайхутдинова Земфира Фидановна Валиева Винера Васфирахмановна | 76 |
| БИЗНЕС-ПЛАН КАК ОСНОВА ВНУТРИФИРМЕННОГО ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ В СФЕРЕ ФИТНЕСА И СПОРТА Шамсутдинова Анна Альбертовна Бобров Пётр Игоревич | 84 |
| КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ КАК МЕХАНИЗМ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ Шамсутдинова Анна Альбертовна | 88 |
| СТАНОВЛЕНИЕ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ В РОССИИ Шейна Юлия Николаевна Коренева Марина Алексеевна Коньшина Лилия Алексеевна | 92 |

| | |
|--|------------|
| НАЛОГОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА В ФОКУСЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ФЕДЕРАЛЬНОЙ НАЛОГОВОЙ СЛУЖБЫ ПО НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ Юрченко Екатерина Николаевна Шумяцкий Роман Иванович | 96 |
| Секция 5. Юриспруденция | 101 |
| КОНСТИТУЦИОННЫЕ ПРАВА, СВОБОДЫ И ОБЯЗАННОСТИ ГРАЖДАН РОССИИ Джум Анна Дмитриевна | 101 |
| ПРОБЛЕМЫ РАССЛЕДОВАНИЯ КИБЕРПРЕСТУПЛЕНИЙ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ Духова Анастасия Александровна Кананыхина Алина Александровна Гарига Ольга Анатольевна | 106 |
| ПОНЯТИЕ ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКИХ ДВИЖЕНИЙ В РОССИИ Евсая Яна Юрьевна Сусликов Сергей Анатольевич | 110 |
| О ПРОБЛЕМАХ УЧАСТИЯ ПРОКУРОРА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ Казачкова Полина Алексеевна | 113 |
| СУДЕБНЫЙ ПОРЯДОК ЗАЩИТЫ ПРАВ ГРАЖДАН НА СОЦИАЛЬНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ Кониченко Анастасия Дмитриевна Спицин Евгений Сергеевич | 118 |
| ПРАВОВОЙ ОБЫЧАЙ КАК ИСТОЧНИК ПРАВА Нимченко Елизавета Васильевна Кракова Дарья Валерьевна Сахибуллин Рустем Наилевич | 125 |
| ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ БЕСПЛАТНОЙ ЛЕКАРСТВЕННОЙ ПОМОЩИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Новикова Дарья Владимировна Тищаева Екатерина Юрьевна Герасимова Екатерина Александровна | 129 |
| К ВОПРОСУ О ВНЕДРЕНИИ ЦИФРОВОГО РУБЛЯ В СИСТЕМУ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ Чекмарев Антон Эдуардович Кочетков Никита Константинович | 133 |

СЕКЦИЯ 1.

ПОЛИТОЛОГИЯ

ПОЛИТИЧЕСКИЙ И ИДЕОЛОГИЧЕСКИЙ ПЛЮРАЛИЗМ КАК ПРИЗНАК ДЕМОКРАТИИ

Суворова Анна Сергеевна

*магистрант,
Тверской государственный университет,
РФ, г. Тверь*

Лобанова Анастасия Алексеевна

*магистрант,
Тверской государственный университет,
РФ, г. Тверь*

Под «идеологическим многообразием» понимается конституционный принцип организации общественной жизни в демократических государствах, предполагающий свободу духовной жизни общества, возможность беспрепятственного провозглашения, распространения и защиты любых идеологических установок, ценностей и теорий, а также право каждого человека вести на основе своих убеждений соответствующую политическую деятельность [2].

Утверждение идеологического многообразия в качестве основы конституционного строя всех демократических государств является логичным следствием того, что ни одна, даже самая передовая, идеология не может учесть, впитать в себя все аспекты, всё многообразие окружающего мира и дать единственно правильные рекомендации по его прогрессивному развитию и преобразованию.

Содержание принципа идеологического многообразия заключается в том, что:

- государство не должно издавать никаких нормативных актов, утверждающих определённую идеологию в качестве обязательной;
- каждый человек, политическая партия, общественное объединение вправе свободно разрабатывать, исповедовать и пропагандировать идеи, концепции

экономического, социального и политического устройства человеческого общества, публично защищать свои взгляды в спорах со своими оппонентами;

- государство не вправе препятствовать наличию в обществе идеологического многообразия;
- идеологические взгляды человека не должны выступать критерием при отборе граждан на государственную службу;
- соблюдение названного принципа требует идеологической нейтральности сотрудников государственного аппарата (государственных служащих);
- провозглашение и государственное гарантирование свободы слова, печати, убеждений и вероисповедания.

Необходимо отметить, что существуют и ограничения идеологической свободы, то есть идеологическая свобода, вытекающая из интересующего нас принципа, имеет определённые пределы.

Для России они установлены, прежде всего, частью 2 статьи 29 Конституции РФ, которая гласит: «Не допускаются пропаганда или агитация, возбуждающие социальную, расовую, национальную или религиозную ненависть и вражду. Запрещается пропаганда социального, расового, национального, религиозного или языкового превосходства» [4, ст. 29].

Далее рассмотрим политическое многообразие. Под «политическим многообразием» или «многопартийностью» понимается свобода политических мнений и политических действий, предполагающая наличие равных юридических возможностей для участия в политических процессах у всех политических партий и общественных объединений, действующих в рамках конституции и законов, а также право граждан соответствующей страны как состоять в любой политической партии, так и не принадлежать ни к одной из них.

Основной организационной формой, обеспечивающей участие граждан в политических процессах, являются партии. Термин «политическая партия» в переводе от латинского «part» – часть – обозначает общественное объединение, созданное в целях участия граждан России в политической жизни общества посредством формирования и выражения их политической воли, участия в

общественных и политических акциях, в выборах и референдумах, а также в целях представления интересов граждан в органах государственной власти и местного самоуправления [3, с. 124]. Необходимо отметить, что статус политических партий в РФ регламентируется специальным законом (ФЗ «О политических партиях» 2001 г.). В структуре общественно-политических процессов политические партии выполняют двоякую роль: необходимого элемента политической системы, обеспечивающего воспроизводство политической элиты, организованное участие в выборах, и института политического представительства интересов определенной части общества. Партии служат для объединения и представления групп интересов, формирующихся на уровне гражданского общества (многочисленных ассоциаций и союзов, не преследующих цели получения политической власти) [1, с. 23]. Это разделение остается вполне актуальным и в современной ситуации. Политические партии России сегодня подразделяются на:

- 1) Либеральные, к которым относятся «Единая Россия», «Гражданская платформа»;
- 2) социалистические, такие как как: «Справедливая Россия», «Яблоко»;
- 3) демократические, например, «Демократическая партия России»;
- 4) националистические, например, ЛДПР; и другие.

Политические партии в Российской Федерации имеют ряд основных функций, например: формирование общественного мнения; политическое образование и воспитание граждан; выражение мнений граждан по любым вопросам общественной жизни, доведение этих мнений до сведения широкой общественности и органов государственной власти; выдвижение кандидатов (списков кандидатов) на выборах Президента, депутатов Государственной Думы Федерального Собрания РФ, в законодательные (представительные) органы государственной власти субъектов Федерации, выборных должностных лиц местного самоуправления и в представительные органы муниципальных образований, участие в указанных выборах, а также в работе избранных органов [5, с. 185].

Примечательным при этом является тот факт, что партии, чьи списки на выборах в Государственную Думу преодолели порог в 3%, получают в течение следующих пяти лет государственное финансирование в размере 152 рублей за голос.

Регламентируя статус политических партий, действующее законодательство РФ требует, чтобы государство гарантировало равенство политических партий перед законом независимо от изложенных в их учредительных и программных документах идеологии, целей и задач, а также обеспечивало соблюдение их прав и законных интересов.

Таким образом, обобщая вышеизложенное, можно сделать вывод, что политический и идеологический плюрализм является отличительным признаком правового государства, то есть можно даже сказать, что без такого плюрализма оно просто немыслимо. Принцип политического плюрализма обладает рядом бесспорных преимуществ (хотя бы потому, что он противостоит политическому единообразию), но эти преимущества могут быть реализованы исключительно в рамках конституционности. Кроме того, конкретная реализация принципа политического плюрализма предполагает наличие особого типа правовой культуры, толерантной и компромиссной.

Список литературы:

1. Ашкеров, А.Ю. Основы теории политических партий [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/5731.html> (дата обращения: 23.02.2023).
2. Безруков, А.В. Конституционное право России: учебное пособие / А.В. Безруков. 3-е изд., перераб. и доп.– М.: Юстицинформ, 2015. – 304 с.
3. Василенко, И.А. Политология: учебник для бакалавров/ И.А. Василенко – 3-е изд. перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2012. – 421 с.
4. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с изм. на 01.07.2020 г.) // Собрание законодательства РФ. – 2014. – № 31. – Ст. 4398.
5. Старостенко, К.В. Конституционно-политическое многообразие. Сущность и проблемы реализации в Российской Федерации [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/18012.html> (дата обращения: 23.02.2023).

СЕКЦИЯ 2. СОЦИОЛОГИЯ

ИССЛЕДОВАНИЕ СТРАТЕГИЙ ПОИСКА РАБОТЫ ВЫПУСКНИКАМИ ВУЗОВ НА СОВРЕМЕННОМ РЫНКЕ ТРУДА РОССИИ

Лурье Алексей Александрович

*Северо-Западный институт управления
Российской академии народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте Российской Федерации,
РФ, г. Санкт-Петербург*

RESEARCH OF JOB SEARCH STRATEGIES BY UNIVERSITY GRADUATES IN THE MODERN RUSSIAN LABOR MARKET

Alexey Lurye

*North-West Institute of Management of the Russian Academy
of National Economy and Public Administration,
Russia, Saint Petersburg*

Аннотация. Статья исследует стратегии поиска работы выпускниками вузов на современном рынке труда России.

Был проведен опрос студентов последних курсов различных специальностей, чтобы выявить наиболее эффективные методы поиска работы.

Цель исследования. Определить мнение респондентов (студентов выпускных курсов российских вузов) относительно планов по трудоустройству и подходов к поиску работы.

Метод исследования. Проведение интернет-опроса среди студентов выпускных курсов вузов с использованием онлайн-анкеты.

Результат исследования. Получены данные интернет-опроса, показывающие стратегии, которых придерживаются студенты выпускных курсов вузов при планировании поиска работы.

Выводы. Большинство студентов задумываются о своей карьерной траектории при поступлении в вуз. Студенты опираются на сильные социальные связи при планировании поиска работы, а различные мероприятия, организованные вузами или работодателями, интересуют чуть больше половины опрошенных.

Abstract. The article explores the strategies of job search by university graduates in the modern Russian labor market.

A survey of last-year students of various specialties was conducted to identify the most effective methods of job search.

The purpose of the study. To determine the opinion of respondents (graduate students of Russian universities) regarding employment plans and approaches to job search.

The research method. Conducting an online survey among graduate students of universities using an online questionnaire.

Result of investigation. The data of the Internet survey were obtained, showing the strategies that graduate students adhere to when planning a job search.

Conclusions. Most students think about their career pathway when entering a university. Students rely on strong social ties when planning their job search, and slightly more than half of the respondents are interested in various events organized by universities or employers.

Ключевые слова: выпускники вузов, трудоустройство, поиск работы, рынок труда.

Keywords: university graduates, employment, job search, labor market.

Современный рынок труда в России представляет собой динамичную среду, которая постоянно меняется и требует актуальных знаний и навыков у тех, кто ищет работу. Выпускники вузов являются одной из наиболее уязвимых групп на рынке труда, так как они только начинают свой профессиональный путь и часто не имеют достаточного опыта и навыков, чтобы успешно справиться с конкуренцией на рынке труда.

Статья содержит результаты исследования, основанные на опросе выпускников различных вузов и отраслей, которые были проведены с использованием современных методов исследования.

Результаты исследования могут быть полезны для выпускников вузов при выборе оптимальных стратегий поиска работы, а также для работодателей, которые заинтересованы в привлечении и удержании высококвалифицированных специалистов.

Интересная работа входит в перечень главных ценностей молодежи наряду с семьей, друзьями и здоровьем [1, с. 33]. В последнее время исследователи отмечают рост разнообразия образовательных траекторий: получение профессионального образования после 9 или 11 класса, получение высшего образования после школы или окончания среднего специального учебного заведения или профессионального училища, получение нескольких дипломов о высшем образовании, ученая степень [2, с. 207].

Поиск работы и первое трудоустройство должны рассматриваться как часть адаптации молодежи на рынке труда [3, с. 16]. Эти процессы могут идти параллельно с обучением или осуществляться после окончания учебного заведения.

Р.Р. Гарипова и К.В. Грибенщиков рассматривают стратегии адаптационного поведения студентов-выпускников на рынке труда. По их наблюдениям, к окончанию профессионального обучения молодежная занятость стремится стать не эпизодической, а постоянной [4, с. 252]. Также К.В. Грибенщиков подчеркивает, что после завершения обучения в вузе 65,8 % выпускников самостоятельно ищут работу, большинство при этом (97,7 %) работают по найму. По данным исследования, при поиске работы студенты прибегают к трем категориям источников: 1) родители-родственники, знакомые, друзья; 2) средства массовых коммуникаций; 3) специализированные государственные институты рынка труда [5, с. 102].

И.А. Кох связывает проблемы трудоустройства молодых специалистов с проблемой безработицы [6, с. 63]. В исследовании анализируется положение

молодых специалистов на рынке труда, приводятся некоторые причины безработицы среди молодежи. Отмечается, что безработица приводит к серьезным экономическим, социальным и психологическим издержкам.

Проведенное исследование среди студентов, обучающихся на последнем курсе вуза, показало, что большинство респондентов планировали трудоустройство по специальности до поступления в вуз – об этом указали 66% респондентов. В то же время 13,8% респондентов отметили, что оценка перспектив трудоустройства перед поступлением в вуз не важна, а главная цель – получение образования (Рисунок 1).

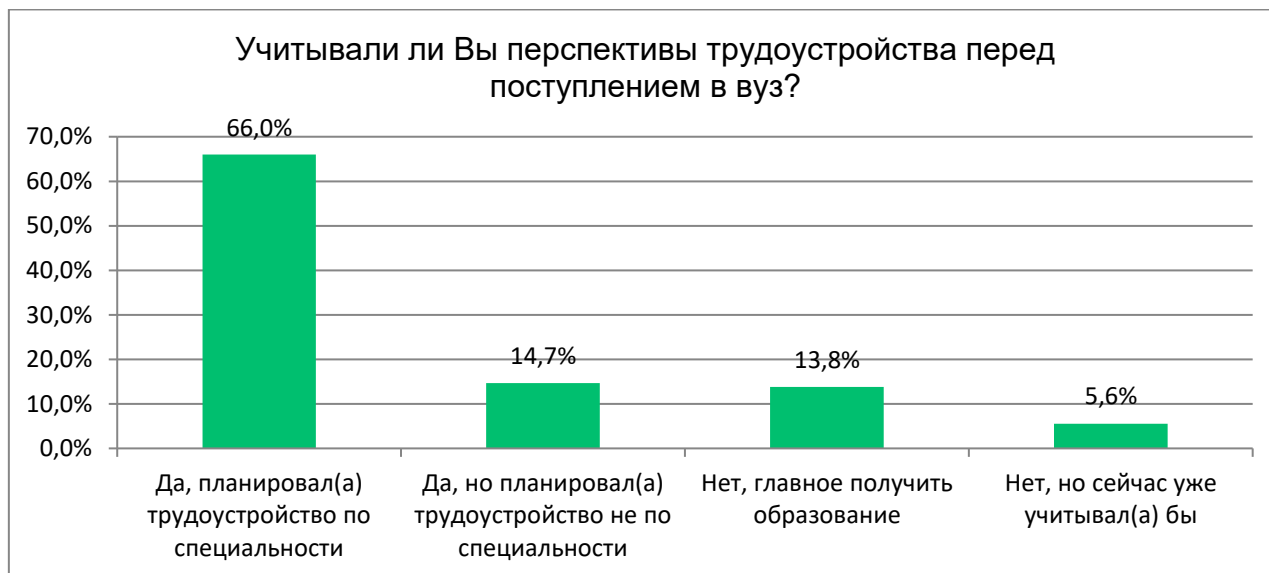


Рисунок 1. Учет перспектив трудоустройства абитуриентами перед поступлением в вуз

Согласно исследованию, 61% респондентов указывает на то, что в период обучения студенты планируют трудоустроиться по специальности. Вероятно, это может быть в определенной степени подтверждением того, что студенты заранее учитывают перспективы трудоустройства по будущей специальности (Рисунок 2).

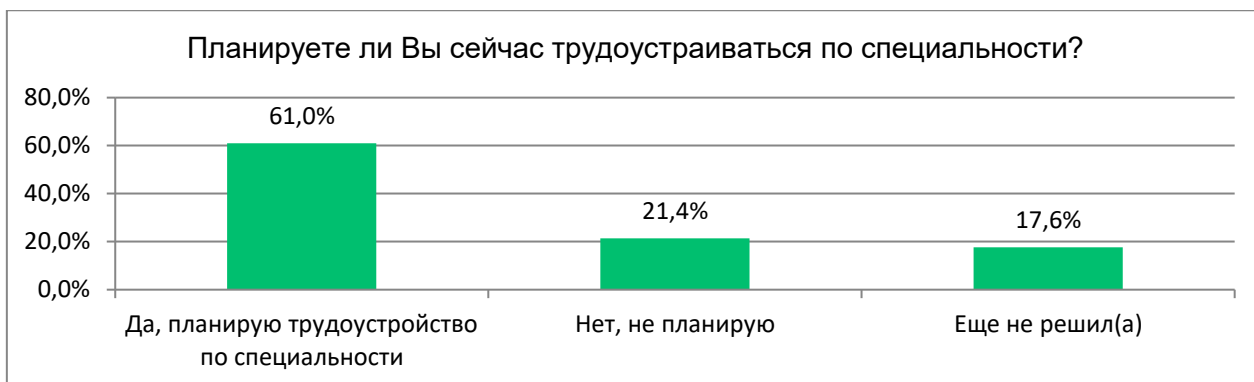


Рисунок 2. Планы трудоустройства по специальности среди студентов вузов

Исследование показало, что при поиске работы студенты планируют чаще отдавать приоритет использованию социальных связей и контактов, реже планируют искать работу через социальные сети и различные мероприятия, организованные вузом или работодателями. Подробнее информация представлена на рисунке 3 – чем выше балл, тем приоритетнее канал для респондентов в части планов по поиску работы.

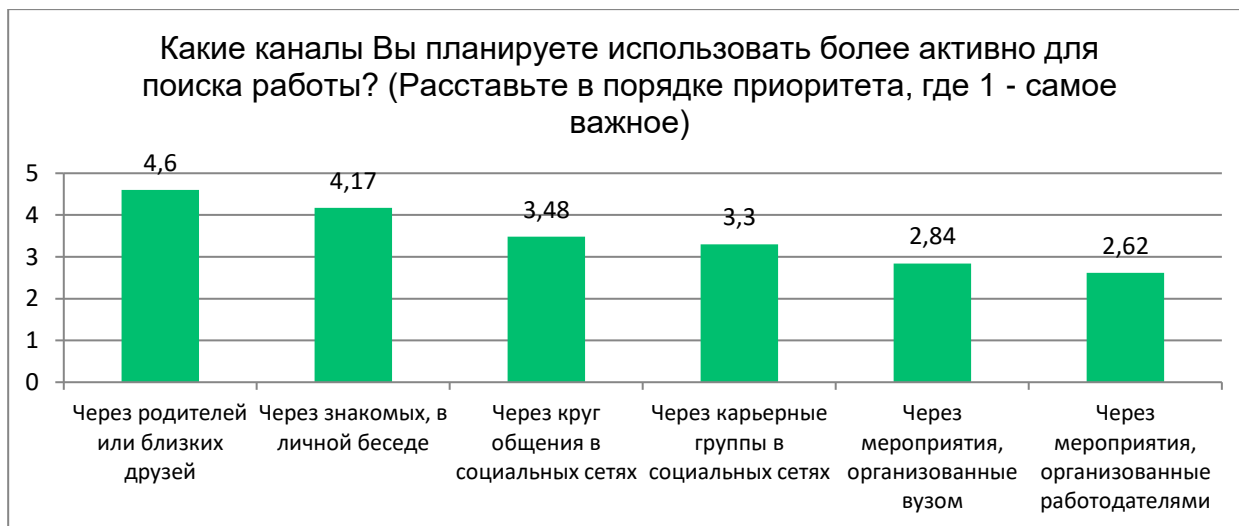


Рисунок 3. Приоритет каналов в планах использования для поиска работы среди студентов вузов

Согласно результатам исследования, 43,7% респондентов не участвуют в мероприятиях, посвященных карьере и поиску работы. А в ярмарках вакансий принимают участие всего лишь 22% (Рисунок 4).



Рисунок 4. Участие респондентов в различных мероприятиях по поиску работы

Почти 60% респондентов исследования указывают на то, что контакт или знакомство с сотрудником компании до трудоустройства является важным преимуществом для кандидата. 20,5% респондентов посчитали, что наличие контактов никак не влияют на трудоустройство (Рисунок 5).



Рисунок 5. Важность наличия контакта с сотрудником компании до трудоустройства в нее среди респондентов

Наиболее важным фактором при выборе работы, на который респонденты обращают внимание чаще всего, являются: заработная плата, репутация компании и ее территориальное расположение. Подробнее информация представлена на рисунке 6 – чем выше балл, тем более важен фактор для респондентов.

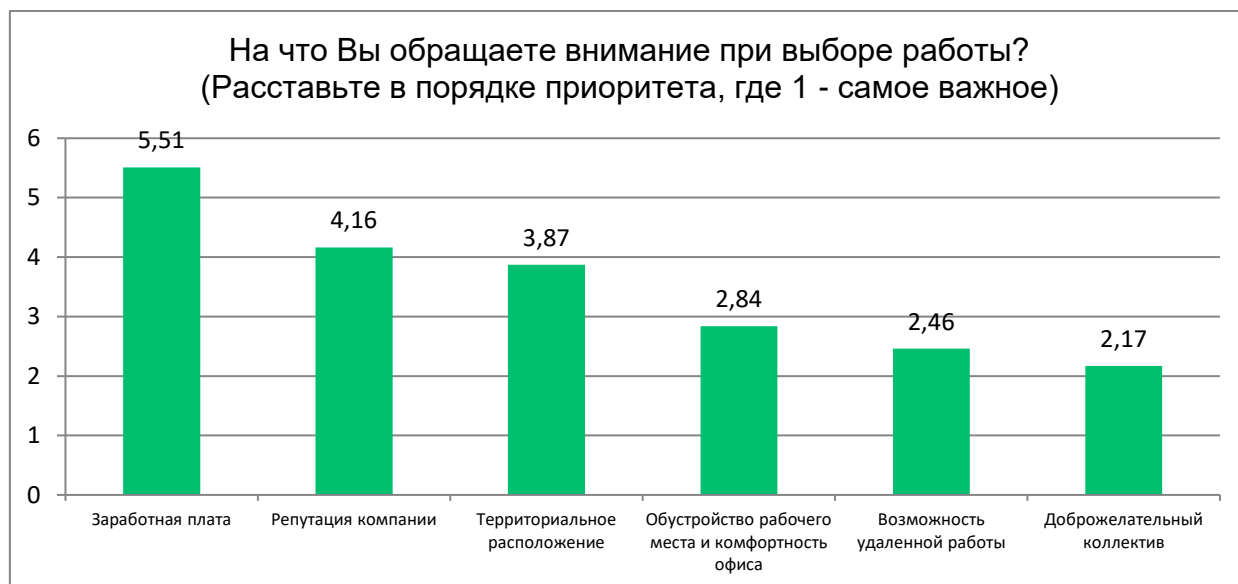


Рисунок 6. Наиболее важные факторы при выборе работы среди респондентов

Проведенное исследование показало, что большинство респонденты используют дополнительные курсы для получения дополнительных знаний и сертификатов или планируют это делать в будущем (Рисунок 7).

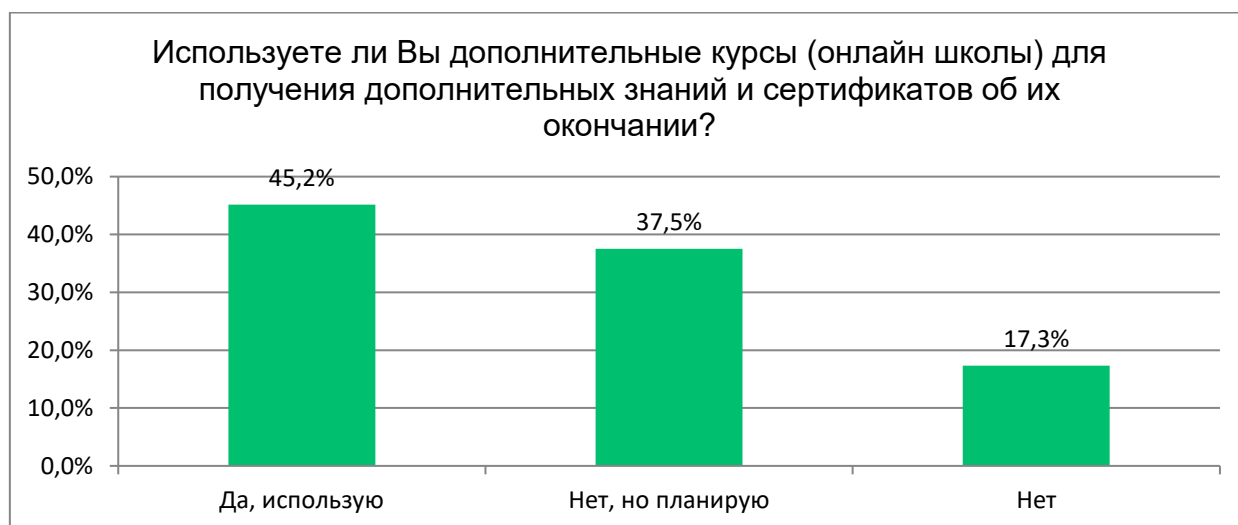


Рисунок 7. Использование дополнительных курсов для получения дополнительных знаний среди респондентов исследования

Наличие опыта для выпускника вуза считается преимуществом в любом случае среди респондентов проведенного исследования. Этому мнения придерживаются 67,5% опрошенных. Лишь 5,6% не считают опыт преимуществом при устройстве на работу (Рисунок 8).



Рисунок 8. Оценка опыта работы выпускника вуза в качестве преимущества при трудоустройстве

Более, чем у трети респондентов имеется опыт работы, но не по специальности (35,2%), почти у четверти опрошенных (24,9%) имеется опыт работы по специальности и практически у 40% опрошенных нет никакого опыта работы в настоящий момент (Рисунок 9).

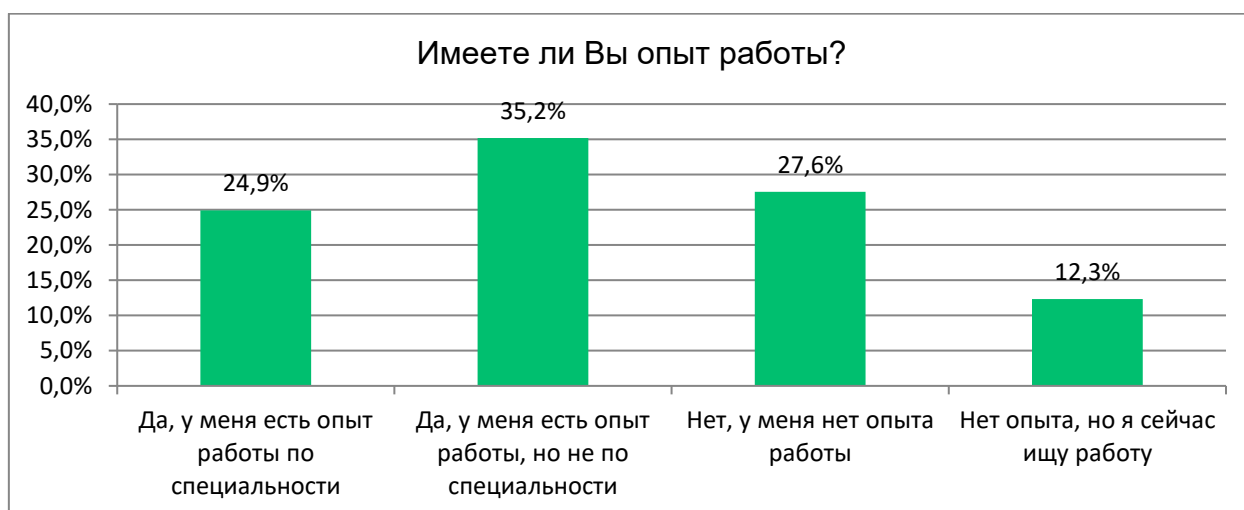


Рисунок 9. Наличие опыта работы среди участников исследования

Подводя итоги, на основе проведенного социологического исследования среди студентов выпускных курсов российских вузов можно сделать вывод о том, что большинство респондентов заранее задумываются о своей будущей специальности при поступлении в вуз. Приоритет же при поиске работы отдается личным связям и контактам, в меньшей – различным мероприятиям вуза или работодателя. Личный контакт с представителем работодателя может стать весомым фактором и преимуществом для кандидата при трудоустройстве.

При поиске работы респонденты прежде всего обращают внимание на уровень заработной платы, репутации компании и территориального расположения. В дополнение к этому наличие опыта работы для выпускника является преимуществом в любом случае при трудоустройстве.

Список литературы:

1. Беликов М.Ю. Вузы Краснодарского края как фактор развития регионального рынка труда в турбизнесе / М.Ю. Беликов, Т.А. Волкова, Ю.И. Карпова // Вестник Национальной академии туризма. – 2018. – № 3. – С. 33-36. – Библиогр.: с. 36.
2. Бельская Ю.В. Стратегии трудоустройства студентов направления подготовки "реклама и связи с общественностью" / Ю.В. Бельская, Д.В. Кутолина // Социальные коммуникации и эволюция обществ : материалы V Международной научно-практической конференции, Новосибирск, 05–10 сентября 2015 г. / под ред. И.А. Вальдмана. Новосибирский государственный технический университет. – 2016. – С. 207-212.
3. Болотин И.С. Трудоустройство и трудоустриваемость выпускников вузов России: прошлое и настоящее / И.С. Болотин, С.И. Басалай, А.А. Михайлов // Социология образования. – 2016. – № 2. – С. 16-29.
4. Гарипова Р.Р. Выпускники вузов на рынке труда: ожидания и стратегии поведения / Р.Р. Гарипова, А.В. Арзина // Дыльновские чтения «Российская идентичность: состояние и перспективы» : материалы научно-практической конференции, Саратов, 12–15 февраля 2015 г. – 2015. – С. 251-253.
5. Грибенщиков К.В. Стратегии адаптационного поведения студентов-выпускников на рынке труда // Актуальные проблемы социальных и психологических наук: теория, методология, практика : материалы симпозиума XV (XLVII) Международной научно-практической конференции, Кемерово, 01–30 апреля 2020 года / науч. ред. А.В. Серый. – 2020. – С. 100-103.

6. Кох И.А. Проблемы трудоустройства и безработицы молодых специалистов // Человек. Культура. Управление : сборник научных статей XVI научной конференции. – 2016. – С. 63-76.

КАКОВА НЕОБХОДИМОСТЬ ОТКРЫТИЯ НОВОГО МОДЕЛЬНОГО УНИВЕРСИТЕТА В АКТОБЕ?

Султанов Нуржан Алтынбекович

студент,

Назарбаев Интеллектуальная Школа,

РК, г. Актобе

В городе Актобе, расположенном в Казахстане, есть только один государственный университет, и число студентов, желающих получить высшее образование в своем родном городе, растет с каждым годом. Низкий уровень местных университетов и спрос на высшее образование привели к необходимости строительства нового университета в Актобе. В этой статье мы рассмотрим причины строительства нового университета в Актобе, преимущества и недостатки, а также ожидания.

Одной из основных причин строительства нового университета в Актобе является активный спрос на высшее образование. С ростом инноваций и увеличением потребности в компетентных сотрудниках, работники из Актобе должны иметь доступ к высококачественным и экономически эффективным образовательным программам, чтобы преуспеть в быстро меняющемся мире. Новый университет обеспечит такой доступ, предлагая специализированные степени по различным дисциплинам, которые могут служить как региональному обществу, так и рабочей силе.

Социальная цель нового университета тесно связана с его экономической целью. Образование, бедность, доступ к социальным услугам, окружающая среда и доступность ресурсов - это факторы, которые влияют как на социальное благополучие общества, так и на экономическое развитие региона. Новый университет имеет потенциал стать, значительным источником экономического роста, объединяя общественную поддержку учебного заведения и увеличивая богатство окружающей территории. Интеллектуальный капитал еще никогда не имел такого сильного экономического влияния. Новый университет направит ресурсы на развитие исследовательской инфраструктуры, необходимой для

поддержки экономического роста Актобе. Исследования университета будут способствовать экономическому будущему региона, позволяя Актобе конкурировать в различных секторах экономики.

Более того, преимущества такого социально-экономического влияния распространяются как на университет, так и на местное сообщество. Новый университет устанавливает неразрывную связь между академическими достижениями и успехом сообщества. Социальное участие укрепляет академический опыт как студентов, так и преподавателей. Университету необходимо активное сообщество, чтобы обеспечить ресурсы, необходимые для успешной работы учебного заведения. Без сообщества, готового применить новые идеи, коммерческие операции или программы поддержки, генерируемые университетом знания будут потрачены впустую.

Однако существуют и потенциальные недостатки строительства нового университета в Актобе. Одним из основных недостатков является отсутствие опытных преподавателей. Новому университету нужны преподаватели, способные преподавать на английском языке в соответствии с современными требованиями. Если есть большая потребность в сильной науке страны для дальнейшего развития, то наука и ее научный потенциал являются залогом развития. Рост научной деятельности высших учебных заведений, роль университетской науки как локомотива научного потенциала страны ставит определенные задачи перед университетами и научным сообществом. Ожидаемый по результатам данной статьи социально-экономический результат позволяет совершенствовать систему деятельности вуза, коммерциализировать вклад научного сектора в реальный сектор экономики.

Новый университет должен будет привлечь и удержать опытных преподавателей, а это может потребовать значительных финансовых вложений. Кроме того, создание нового университета может потребовать значительных ресурсов, включая финансирование, время и инфраструктуру.

В заключение следует отметить, что потребность в новом университете в Актобе очевидна, и его создание принесет значительную пользу местному

сообществу и экономике региона. Новый университет обеспечит доступ к высококачественным и экономически эффективным образовательным программам, будет служить региональному обществу и рабочей силе, а также поможет Актобе конкурировать в различных отраслях. Хотя строительство нового университета в Актобе может иметь некоторые недостатки, потенциальные преимущества значительно перевешивают потенциальные недостатки.

Список литературы:

1. Arizona State University. Arizona State University: A new American university [Электронный ресурс]. University Initiatives, 2005. Режим доступа: <http://repository.asu.edu/attachments/56803/content//tmp/package-DNgN6X/DNgN6X.pdf> (дата обращения: 23.04.2023).
2. Arizona State University. Institute for social change and enterprise: Creating and sustaining social value through entrepreneurship and competition [Электронный ресурс]. University Initiatives, 2004. Режим доступа: <https://scholarworks.asu.edu/downloads/5d86p015f> (дата обращения: 23.04.2023).
3. Michael, M., & Kimberly, L. A Working Model of a New American University // Journal of Higher Education, 2006. Vol. 77, No. 5. P. 912-932.
4. Alistair, M. Top 4 Benefits of Building a Community for Professors [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.facultyfocus.com/articles/faculty-development/the-top-4-benefits-of-building-a-community-for-professors/> (дата обращения: 23.04.2023).

СЕКЦИЯ 3. ФИЛОСОФИЯ

КАКОВЫ ВОЗМОЖНОСТИ И ГРАНИЦЫ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ПОЗНАНИЯ

Кирчева Алина Сергеевна

*студент,
Сибирский государственный индустриальный университет,
РФ, г. Новокузнецк*

Мамедов Илькин Вахид оглы

*студент,
Сибирский государственный индустриальный университет,
РФ, г. Новокузнецк*

Пашина Людмила Александровна

*научный руководитель,
канд. филос. наук, доцент ВАК, доцент кафедры
социально-гуманитарных дисциплин
института педагогического образования
Сибирский государственный индустриальный университет,
РФ, г. Новокузнецк*

Тема познания является одной из фундаментальных тем в философии. Она занимает центральное место во многих философских дискуссиях, так как позволяет рассмотреть такие важные вопросы, как: что человек может знать о мире, как он получает знания, какие методы познания следует использовать, какие ограничения имеет наше познание и другие вопросы.

Человечество имеет большой интерес к познанию мира и самого себя. Человеческое познание имеет огромный потенциал, который может привести к новым открытиям. Проблема в том, что многие вопросы до сих пор остаются без ответа и существуют границы, которые не могут быть преодолены в настоящее время. Важно понимать, что человеческое познание имеет свои ограничения, и что они являются неотъемлемой частью процесса познания. В настоящее время происходит глубокое изучение человеческого познания, ее границ и возможностей, чтобы открыть новые горизонты для человечества в будущем.

Теория познания – это область философии, которая изучает процессы и возможности познания, то есть способы, которыми человек получает знания о мире. Она исследует вопросы о том, как получает знания, какие источники информации используются, как человек организует и интерпретирует эту информацию, а также об уверенности в достоверности знания.

Из научной философской энциклопедии термин «познание» имеет такую формулировку: «философская категория, описывающая процесс построения идеальных планов деятельности и общения, создания знаково-символических систем, опосредующих взаимодействие человека с миром и др. людьми в ходе синтеза различных контекстов опыта» [1, с. 259].

В классической теории познания выделяют три основных способа познания, имеющие свои особенности:

- Эмпирическое познание – основано на опыте, наблюдении, эксперименте и восприятии фактов, что делает его основой науки.

Данный вид познания позволяет получать конкретные факты и данные, которые могут быть проверены и подтверждены. Эмпирическое познание позволяет получить практические знания, которые могут быть использованы для решения реальных проблем.

Эмпирическое познание имеет свои ограничения в том, что оно не может объяснить все явления. Например, некоторые явления могут быть слишком сложными, чтобы быть полностью понятыми или измерены. Такое познание может быть искажено человеческими предубеждениями и ограниченным доступом к информации.

- Рациональное познание – основано на логическом анализе и рассуждении.

Позволяет выявлять закономерности, устанавливать причинно-следственные связи и строить теории. Рациональное познание позволяет получить абстрактные и обобщенные знания, которые могут быть применены в различных ситуациях (научные исследования, образование, работа).

Данное познание может быть ограничено логическими ошибками и неправильными предположениями, которые могут привести к неверным выводам.

Рациональное познание может ограничиться только теми знаниями, которые уже известны, и не может объяснить неожиданные или новые явления.

- Интуитивное познание – основано на интуиции и предчувствиях.

Этот вид познания позволяет воспринимать истины, которые не могут быть получены через эмпирические или рациональные методы. Оно может дать представление о неявных связях между явлениями и помочь принять решения в условиях неопределенности. Интуитивное познание часто связано с креативным и художественным творчеством.

Однако интуитивное познание может быть непредсказуемым и необъяснимым, что делает его менее достоверным, чем другие виды познания. Кроме того, интуиция может быть искажена эмоциями или социальными нормами, что может привести к неправильным решениям.

Одним из основных вопросов философии познания является вопрос о том, как можно доверять знаниям. Этот вопрос связан с проблемой ограниченности нашего опыта и способности нашего ума воспринимать и анализировать информацию. Философы рассматривают различные виды познания, а также их соотношение между собой и возможные ограничения каждого вида познания.

В философии существует несколько точек зрения на возможности человеческого познания. Одна из них гласит, что человеческое познание ограничено и неполно. Это связано с тем, что наш мир является сложным и многогранным, и мы не можем охватить все его аспекты.

Другая точка зрения гласит, что человеческое познание имеет бесконечные возможности. Человек может постоянно расширять свои знания и улучшать свои методы познания. Некоторые философы утверждают, что можно достичь полного понимания мира, но это требует от нас постоянного совершенствования наших способностей. Кроме того, в философии существует мнение, что человеческое познание может быть как объективным, так и субъективным. Объективное познание основано на фактах и научных методах, а субъективное познание основано на наших личных убеждениях, чувствах и опыте.

Независимо от того, какую точку зрения выбрать, познание остается центральным понятием в философии, и его изучение помогает нам лучше понять наши возможности и ограничения в получении знаний о мире и о нашем месте в нем.

Одна из главных границ человеческого познания – это ограниченность нашего восприятия. Человеческий мозг ограничен в своей способности воспринимать окружающий мир, и многие аспекты реальности могут быть скрыты от нашего восприятия. Еще одна граница познания – это ограничения нашей логики и мышления. Некоторые аспекты реальности могут быть просто непостижимыми для нашего мышления, так как мы ограничены в нашей способности понимать абстрактные и сложные концепты.

Также важно отметить, что наше знание о мире всегда ограничено нашей культурной, исторической и социальной обусловленностью. Мы строим свои представления о мире на основе наших предшествующих знаний, убеждений и стереотипов, которые могут быть неверными или искаженными.

Тем не менее, эти ограничения не означают, что мы не можем получать новое знание и расширять нашу познавательную способность. Мы постоянно развиваем новые методы и инструменты для расширения нашего познания о мире и преодоления границ познания.

Также познание – это активный и творческий процесс, который направлен на поиск новых и оригинальных знаний, неизвестных ранее.

Творчество считается одним из важных понятий в философии. Оно относится к способности человека к созданию нового и оригинального, и к способности преобразовывать существующее. Философия рассматривает творчество с различных точек зрения.

Для творчества необходимо задействовать все таланты и способности человека – органы чувств, память, мышление, воображение, фантазию, интуицию и другие способности. Важной особенностью творческого познания является способность создавать и успешно решать проблемные ситуации.

Н.А. Бердяев считал творчество одним из центральных понятий своей философии. В своей работе «Смысл творчества. Опыт оправдания человека» он отразил творчество в гносеологии. Бердяев утверждал, что творчество – это не просто способность создавать что-то новое, а своего рода выражение духовности человека, его способности к самореализации и постижению высших истин. Он понимал творчество как способность к откровению, к свободному выражению своей внутренней жизни. В этом смысле он считал творчество неотъемлемой частью духовной жизни человека и выражением его свободы. Кроме того, Бердяев утверждал, что творчество имеет глубокий религиозный смысл, поскольку в процессе творчества человек совместно с Богом продолжает творение мира. Творчество становится способом осознания своего духовного предназначения и свободы, а также способом духовного роста и развития [2, с. 88-97].

В процессе творчества сознательные и бессознательные, рациональные и иррациональные, дискурсивные и интуитивные элементы взаимодействуют друг с другом, дополняя друг друга. Интуиция, как способность непосредственного постижения истины без логических рассуждений и доказательств, играет важную роль в этом процессе [3]. Многие мыслители в истории философии указывали на важность интуиции в процессе познания и считали, что она может дополнить и расширить познание, основанное на рациональных методах.

Например, Декарт считал, что интуиция необходима для реализации правил своего рационалистического метода, чтобы усматривать первые начала и использовать дедукцию для получения следствий из этих начал.

Для немецкого философа И. Канта интуиция была фундаментальной категорией его критической философии. Он выделял два вида интуиции: чувственную и интеллектуальную. Чувственная интуиция позволяет нам получать знания о внешнем мире, а интеллектуальная интуиция – о внутренней природе вещей. Он считал, что именно благодаря интуиции мы можем получить первоначальное знание о мире.

Американский философ У. Джеймс отмечал важность интуиции в познании, особенно в отношении религиозных и метафизических вопросов. Он считал, что

интуиция – это прямое познание, которое не может быть получено через рассуждения и доказательства, а возникает само собой.

Таким образом, творческое познание является сложным и многогранным процессом, требующий использования всех способностей и талантов познающего субъекта – от интуиции и воображения до логического анализа и критического мышления

Именно благодаря творческому познанию человек смог создавать новые технологии, искусство, науку, литературу, философию и другие сферы. Творческое познание помогает человеку углубить свои знания и развить новые способы решения проблем, что в свою очередь расширяет границы возможностей для общества в целом. Творческое познание помогает нам открыть новые грани познания мира и самих себя, что способствует духовному и культурному развитию человечества.

В целом, познание является важной темой для философии, поскольку оно помогает нам понять, как мы можем получать истинное знание о мире, в котором мы живем, и как мы можем использовать это знание для улучшения своей жизни и жизни других людей.

Список литературы:

1. Электронная библиотека Института философии РАН. Новая философская энциклопедия.– [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://iphlib.ru/library/collection/newphilenc/document/HASH0155bae474519c306489cb55> (Дата обращения 17.04.2023).
2. Бердяев, Н.А. Смысл творчества. Опыт оправдания человека / Н.А. Бердяев. – Москва : Издательство Юрайт, 2023. – 256 с. – (Антология мысли). – ISBN 978-5-534-05321-0. – Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/515786> (дата обращения: 17.04.2023).
3. Познание и творчество. Роль интуиции в познавательном процессе. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://studfile.net/preview/5707436/page:77/> (Дата обращения 18.04.2023).

СЕКЦИЯ 4. ЭКОНОМИКА

АЙСБЕРГ-ЗАЯВКИ. ТЕМНЫЕ-ПУЛЫ

Бухтеева Мария Олеговна

студент,

Нижегородский государственный университет

им. Н.И. Лобачевского,

РФ, г. Нижний Новгород

Роганова Светлана Юрьевна

научный руководитель,

Нижегородский государственный университет

им. Н.И. Лобачевского,

РФ, г. Нижний Новгород

В данной статье рассмотрены элементы акций и паёв. Раскрыт смысл айсберг заявок и тёмных пулов, рассмотрены положительные и отрицательные стороны, приведены примеры.

Ключевые слова: торги, ценные бумаги, биржевые площадки, рынок.

«Айсберг-заявки»

Одним из вариантов повышения ценовой эффективности на отечественном финансовом рынке стало появление айсберг-заявки. Айсберг-заявки появились с 2011 года на Московской бирже, при том, что на мировых финансовых рынках типы таких заявок существовали уже давно. Что же такое айсберг- заявка и какую функцию исполняет?

Айсберг используется в том случае если, участник торгов не хочет афишировать весь объем сделки, те эта заявка дает возможность указать только часть определенного количества лотов актива. Простыми словами, говоря такая заявка может содержать какое-то резервное количество ценных бумаг,

недоступное вниманию других участников торгов (так сказать видна лишь верхушка айсберга).

Например, инвестор хочет приобрести 2000 лотов обыкновенных акция, скажем, например, банка ВТБ. 2000 это слишком большой объём он может негативно повлиять на рынок. Ему нужно как-то это обойти и он использует как раз айсберг- заявку. В этой заявке есть специальное поле-видимое количество. В итоге в это поле инвестор водит лишь часть он желаемого количества, предположим 600 лотов. После того как эта часть заявки исполнится на ее месте сразу же появится та же цифра – 600. Это будет продолжаться до тех пор, пока заявка не будет сделана полностью (те до истечения 2000 лотов). Но все-таки, есть и ограничения, для каждой конкретной ценной бумаге биржей устанавливается минимальный размер лотов.

Смысл данной заявки в том, чтобы не испугать/шокировать покупателей или продавцов большим количеством лотов. Если нет желания афишировать информацию о размере, то это то что нужно. Чаще всего такие заявки используют крупные инвесторы, частником это не очень актуально. Еще можно заметить, что такие заявки используются лишь на акциях.

В чем же плюсы и минусы таких заявок.

Положительная сторона такого ордера в том, что он позволяет участнику торгов приобрести нужное ему количество лотов при этом, не оказывая сильного влияния на рынок. Но как было написано выше, данная заявка востребована лишь крупными биржевыми игроками, к тому же торговые алгоритмы уже научились раскрывать айсберги.

«Темные пулы»

Dark pool- новые платформы, торговые площадки которые позволяют финансовым институтам торговать в обход биржи. Те это некая ликвидность, которая скрыта от других участников рынка. Такая платформа позволяет инвесторам предоставлять заказы, не афишируя при этом всю имеющуюся информацию о сделке. Те если инвестор решит использовать такую торговую систему, его сделка будет проходить анонимно и вся информация о ней будет

известна после её завершения. Идея заключается в том, чтобы обеспечить рынок высокой степенью анонимности и безопасности для работы крупны клиентов.

История этого инструмента началась с 1980 года по сегодняшний день и применяется в процессе ведения торгов с различными видами ценных бумаг (а не только с акциями как было с ордером айсберг-заявки). Появление данной платформы обусловлено тем, что инверторы начали терять доверие к большим биржевым площадкам и так же падением волатильности на них.

Каковы же преимущества в использовании этой площадки? Первое что можно отметить, в темном пуле легче найти покупателя, там появляется «крупная рыба». Одной из положительных сторон выступает отсутствие влияния спекулянтов, т.к. в сделке, проводимой на данной площадке не оглашается ни цена, ни объем, ни продавец/покупатель (биржевой рынок теряет свою прозрачность. Также даже при условии роста предложения цена на сделку падать не будет. Со стороны покупателя же обстоит иная ситуация. Цена акций в темном бассейне может оказаться гораздо выше, чем та, которая установится на свободном рынке после покупки пакета.

В заключении нужно сказать, что инновации, возникающие в развитии российского финансового рынка очень важны и нужны. Они открывают множество новых возможностей и дают колоссальное количество преимуществ.

Список литературы:

1. <https://howtotrade-biz.turbopages.org/turbo/howtotrade.biz/s/dark-pool/>
2. <https://nesrakonk.ru/introduction-dark-pools/>
3. <https://habr.com/ru/company/iticapital/blog/386463/>
4. <https://infourok.ru/zayavki-ajsberg-na-valyutnom-rynke-mmvb-4865225.html>
5. <https://smart--lab-ru.turbopages.org/turbo/smart-lab.ru/s/blog/674971.php>
6. <https://trader-nt.ru/ajsberg-zayavka-opredelenie-i-sposobyi-vyiavleniya/?ysclid=le33oirfbc327936036>
7. <https://izomgou.ru/forts/ajsberg-zayavka.html>

РЕЗЕРВЫ ПОВЫШЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

Вещикова Эвелина Дмитриевна

студент,

Оренбургский филиал Российский

экономический университет имени Г.В. Плеханова,

РФ, г. Оренбург

Проблема повышения финансовых результатов – это одна из главных проблем любого коммерческого предприятия, так как именно финансовый результат выступает важным условием следующего цикла его деятельности, и параллельно завершает цикл деятельности организации, связанный с реализацией и производством продукции. Финансовый результат указывает на прирост или уменьшение стоимости капитала предприятия, который образуется в процессе его предпринимательской деятельности в отчетном периоде. Рост финансовых результатов характеризуется такими процессами, как увеличением прибыли предприятия, реализацией плановых показателей, внедрением инноваций, а также общим повышением эффективности деятельности предприятия.

Резервы увеличения финансовых результатов определяются по каждому виду работ, услуг основных видов деятельности. Основными их источниками являются увеличение объема реализации услуг, снижение ее себестоимости, повышение качества, реализация работ на более выгодных рынках сбыта и т.д.

Резервы роста финансовых результатов – это количественно измеримые возможности их увеличения за счет роста оборота по услугам, работам, уменьшения затрат на их оказание и реализацию, недопущения внереализационных убытков, совершенствование структуры производимых услуг и т.д. Резервы выявляются на стадии планирования и в процессе выполнения планов. Определение резервов роста финансовых результатов базируется на научно обоснованной методике их расчета, мобилизации и реализации. Выделяют три этапа этой работы: аналитический, организационный и функциональный.

На первом этапе выделяют и количественно оценивают резервы; на втором разрабатывают комплекс инженерно-технических, организационных, экономических и социальных мероприятий, обеспечивающих использование выявленных

резервов; на третьем этапе практически реализуют мероприятия и ведут контроль за их выполнением [2, с. 213].

В общем виде, чтобы улучшить финансовые результаты компании могут быть использованы следующие возможности:

1. Увеличение объемов производства и реализации продукции:

- расширение номенклатуры и ассортимента;
- поиск и использование новых рынков сбыта;
- проведение рекламных кампаний, стимулирующих спрос;
- разработка системы лояльности, программы скидок и т. д.

2. Снижение затрат на производство продукции:

Как правило при формировании программ (планов) по сокращению расходов компании стремятся достичь положительных результатов, например:

- оптимизируют расходы, которые напрямую влияют на конечную себестоимость продукции (работ, услуг):

- меняют поставщиков товаров и услуг, перезаключают договоры на более выгодных условиях, приобретают более дешевое сырье;

- оптимизируют штат сотрудников, пересматривают условия оплаты труда и премирования;

- сокращают накладные расходы.

Снижение таких затрат на выпуск продукции как, например, себестоимости происходит за счет увеличения эффективности использования трудовых, материальных ресурсов и основных средств [4, с. 248].

Для выявления и подсчета резервов роста финансовых результатов за счет снижения себестоимости может быть использован метод сравнения. В этом случае для количественной оценки резервов очень важно правильно выбрать базу сравнения. В качестве такой базы могут выступать уровни использования отдельных видов производственных ресурсов: плановый и нормативный, достигнутый на передовых предприятиях, базовый фактически достигнутый средний уровень в целом по отрасли [3, с. 555].

3. Повышение качества выпускаемой продукции.

4. Повышение цены на производимую продукцию.

5. Увеличение производства продукции за счет снижения доли условно-постоянных затрат.

Таким образом, резервы увеличения финансовых результатов определяются по каждому виду работ, услуг основных видов деятельности. Основными их источниками являются увеличение объема реализации услуг, снижение ее себестоимости, повышение качества, реализация работ на более выгодных рынках сбыта и т.д.

Список литературы:

1. Савицкая Г.В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия : учеб. для вузов. – М.: ИНФРА-М, 2021. – 608 с.
2. Шеремет А.Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия : учеб. для вузов. – М.: ИНФРА-М, 2023. – 374 с.
3. Экономика предприятия (организации, фирмы) : учеб. для вузов / О.В. Девяткин [и др.] – М.: ИНФРА-М, 2023. – 777 с.
4. Экономика фирмы (организации, предприятия) : учебник / под ред. проф. В.Я. Горфинкеля, проф. Т.Г. Попадюк, проф. Б.Н. Чернышева. – М.: ИНФРА-М, 2019. – 296 с.

КИТАЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПУТЬ «ДРАКОНА»

Волков Олег Ильич

студент,

Ульяновский государственный технический университет,

РФ, г. Ульяновск,

Смоленская Светлана Владимировна

научный руководитель,

доцент кафедры Экономическая теория,

Ульяновский государственный технический университет,

РФ, г. Ульяновск

В начале 20 века, после проигранных империей Цин «Опиумных войн» 19 века, экономика Китая находилась в плачевном положении. В результате поражения Китай, вынуждено, подписал договоры об открытии своих портов для иностранной торговли и фиксации таможенных пошлин на низком уровне. Это значительно снизило доходы государства от торговли по сравнению с 18 веком. Следует отметить, 18 век считается «золотым» для экономики Китая. Китай продавал западным странам много товаров собственно производства, в первую очередь чай, шелк, фарфор, но практически не покупал западных товаров. Это сформировало большой «торговый профицит»¹ в пользу Китая, население Китая и его доходы росли. ВВП² на душу населения Китая к началу 19 века составлял около 1000 долларов США³. Сформировавшийся к началу 19 века «торговый профицит» в пользу Китая вызывал недовольство западных стран и в первую очередь Великобритании. Выход был найден в поставке опиума в Китай, что в конечном итоге привело к двум «Опиумным войнам» в середине 19 века и

¹«Торговый профицит» - баланс, отражающий разницу стоимости товаров, вывезенных из страны (экспорт) и стоимостью товаров, ввезённых в неё (импорт). «Торговый профицит» означает что стоимость экспортируемых товаров превышает стоимость импортируемых товаров.

²Валовый внутренний продукт – макроэкономический показатель, отражающий рыночную стоимость всех товаров и услуг, произведенных государством за год. При пересчете на душу населения делится на число населения страны.

³По данным «Maddison Historical Statistics Project» [2], в пересчете на «международные доллары» 2011 года. Для удобства анализа данных «Maddison Historical Statistics Project» при подготовке статьи использовались механизмы обработки и представления данных «Our World in Data» [2].

подрыву экономики Китая к началу 20 века. ВВП на душу населения Китая на начало 20 века составлял уже около 550 долларов США⁴, что почти в два раза ниже чем на начало 19 века.

Свержение маньчжурской династии в 1911 году и проведенные Гоминьданом⁵ реформы не принесли Китаю значительного улучшения экономики. ВВП Китая на душу населения в первой половине 20 века оставался практически на том-же уровне что и вначале 20 века, при правлении маньчжурской династии, около 500 долларов США⁶.

После победы коммунистической партии Китая в гражданской войне 1949 года над войсками генералиссимуса Чан Кайши, возглавлявшего войска Гоминьдана, создается Китайская Народная Республика (КНР⁷). Первым бессменным руководителем КНР стал Мао Дзэдун⁸. Историю социально-экономического развития КНР на протяжении второй половины 20 века, можно разделить на два крупных периода: с 1949 г. по 1978 г. – развитие командно-административной, плановой экономики и с 1978 г. по настоящее время – экономические реформы в Китае.

Необходимо отметить, во-первых, экономика Китая на момент образования КНР имела аграрную направленность, с подавляющей долей сельского хозяйства в ВВП. Во-вторых, почти все государственные и экономические реформы под руководством Мао Дзэдуна проводились по образцу Советского Союза, имевшего

⁴По данным «Maddison Historical Statistics Project» [2], в пересчете на «международные доллары» 2011 года. Для удобства анализа данных «Maddison Historical Statistics Project» при подготовке статьи использовались механизмы обработки и представления данных «Our World in Data» [2].

⁵Консервативная политическая партия Китая, образована после Китайской революции 1911-1912 годов. В ходе революции было свергнуто Цинское правительство маньчжурской династии. Революция 1911-1912 годов завершила монархический этап правления Китая.

⁶По данным «Maddison Historical Statistics Project» [2], в пересчете на «международные доллары» 2011 года. Для удобства анализа данных «Maddison Historical Statistics Project» при подготовке статьи использовались механизмы обработки и представления данных «Our World in Data» [2].

⁷Днем основания Китайской Народной Республики считается 1 октября 1949 года.

⁸Китайский революционер, основатель теории «Маоизма». Был бессменным руководителем Китая с момента прихода (1949 год) до смерти (1976 год). «Маоизм» вместе с «теорией Дэн Сяопина» и «теорией Цзян Цзэминя» (о трех правительствах) составляют основу идеологии Коммунистической партии Китая.

в начале 1950-х годов большое влияние на КНР и оказывавшего ему широкомасштабную экономическую и военную помощь.

Сразу-же после победы в гражданской войне проводится конфискация земли у крупных землевладельцев. В июне 1950 г. принят «Закон о земельной реформе Китайской Народной Республики». В результате аграрной реформы распределено более 46 млн гектар конфискованной земли. Для решения задач восстановления народного хозяйства в 1949–1952 гг. руководство КНР проводит национализацию основных средств производства путем конфискации имущества буржуазии и ликвидации в стране господства иностранного капитала. На базе имущества, конфискованного у иностранного капитала и бывших предприятий японского капитала, формируется государственный сектор экономики, который вплоть до настоящего времени занимает большую часть в экономике страны. В 1952 г. ЦК КПК⁹ сформулировал генеральную линию партии в период перехода к социализму, суть которой состояла в одновременной реализации двух взаимосвязанных задач – проведении индустриализации и преобразование частной и капиталистической собственности в государственную. В рамках первой пятилетки, с помощью специалистов из СССР, осуществляется попытка индустриализации Китая через ряд индустриальных проектов в промышленности.

Не смотря на все усилия, темпы экономического роста Китая в 60-х годах 20 века не устраивают Китайское руководство. Производительность сельского хозяйства падает, индустриализация страны проходит медленно. В 1958 году, для ускорения развития экономики, Мао Дзэдун представляет программу известную как «Большой скачок». Программа была основана на идеях коллективизации и энтузиазма. Коллективизм предполагал, что крестьяне должны объединяться в коммуны и самостоятельно развивать промышленность. Например, плавить металл, изготавливать оборудование и инвентарь для работы в поле. В результате, времени и сил на сельское хозяйство оставалось меньше, поля приходят в упадок, а чугун, получаемый кустарными методами, низкого качества и непригоден для широкого применения без дополнительной обработки. По итогам

⁹Центральный комитет коммунистической партии Китая.

коллективизации и замены профессионализма энтузиазмом в конце 60-х годов 20 века, усугубленных наличием ошибок в решениях по сельскому хозяйству, объединенных программой «Большого скачка», в Китае наступает экономический кризис и голод. По разным оценкам в этот период в Китае погибло от 20 до 40 миллионов человек. В целом, до реформ 1978 года Китай проводил жестко централизованную, контролируемую ЦК КПК, плановую экономику, которая, несмотря на небольшой рост благосостояния, была крайне неэффективной и сильно изолированной от мировой экономики.

После смерти Мао Цзэдуна (1976 год) в Китае провозглашается политика «реформ и открытости», идеологом которой считается Дэн Сяопин¹⁰. С его именем связывают «китайское экономическое чудо». Исторически считается - начало новых экономических реформ было заложено на третьем пленарном заседании ЦК КПК, прошедшем с 18 по 22 декабря 1978 года в Пекине. Главным вопросом повестки пленума был сформулированный Дэн Сяопином тезис: «раскрепостить мышление, реалистически подходить к проблемам, объединиться и смотреть вперед». Вместо классовой борьбы основной идеей ЦК КПК становится экономическое строительство, выдвинуты задачи «реформ и открытости». Первые реформы, которые проводятся под руководством Дэн Сяопина:

1. Разрешили населению, в первую очередь крестьянам, работать на себя. Это фактически заложило почву для развития мелкого и среднего предпринимательства, дополнительно увеличив разделение труда в хозяйстве.

2. Подписали соглашения с Великобританией и Португалией о переходе под контроль Китая экономически более развитых европейских колоний: Гонконга (торгово-финансовый центр) и Макао (игорный бизнес и сфера услуг). Это значительно улучшает отношения с западом и дает Китаю возможность

¹⁰При рождении Дэн Сяньшэн. Инициатор экономических реформ в Китае. Никогда не занимал пост руководителя страны, но был фактическим идеологом реформ и руководителем Китая с конца 1970-х до начала 1990-х гг. Являлся членом «восьмёрки бессмертных», в которую входили наиболее авторитетные ветераны китайской революции.

опереться на технологически более развитые, присоединенные регионы, даже не смотря на их сильную экономическую автономию.

Результатом политики проводимой Дэн Сяопином стала открытость Китая к мировой экономике, в первую очередь к иностранным инвестициям и рынку рабочей силы. Страна получила деньги на развитие экономики, взамен предоставляя дешевую рабочую силу. С этого момента средний годовой рост китайской экономики составлял не ниже 9%¹¹. А если смотреть по наиболее успешным годам: в 1984 г. показатель роста дошел до 15,3%, в 1985 г. - 13,2%, в 1992 г. - 14,1% и в 1993 г. - 13,1%.

Вторым крупным толчком для развития экономики Китая, после реформ Дэн Сяопина, стало вступление Китая в ВТО¹² (декабрь 2001 года). Следует отметить, Китай подал заявку на вступление в ВТО еще 10 июля 1986 года, пытаясь восстановить "статус участника" ГАТТ¹³, но переговоры проходили трудно. 15 ноября 1999 года Чжу Жунцзи, на том момент премьер-министр КНР, сыграл ключевую роль в завершении наиболее важных китайско-американских переговоров о вступлении Китая в ВТО. Как впоследствии вспоминал Чжу Жунцзи - за 15 лет переговоров его "черные волосы поседели". 11 декабря 2001 года Китай стал 143-м членом ВТО. Это событие привело к большим изменениям как в Китае, так и во всем остальном мире. Вступление Китая, который в то время развивал ориентированную на экспорт экономику, в ВТО обеспечило ему страховку от государственного протекционизма на мировых рынках и стимулировало развитие экспортного производства.

Успешные экономические реформы, проведенные в Китае, и интеграция экономики Китая в мировую экономику, в последней четверти 20 века, к началу 21 века значительно подняли уровень экономического развития и благосостояния

¹¹Показатели приводятся по данным «Maddison Historical Statistics Project» [2], с учетом рекомендаций методических указаний [1].

¹²Всемирная торговая организация - созданная в 1995 году организация, занимающаяся глобальными правилами торговли между государствами. Заменяла Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) в качестве единственного международного органа.

¹³Генеральном соглашении по тарифам и торговле (ГАТТ) - предшественнике ВТО.

Китая. По данным WITS¹⁴ [3], если в 1976 году Китай экспортировал товаров на 6,9 млрд долларов, то спустя 20 лет экспорт вырос в 26 раз – до 154,8 млрд долларов. Сильно изменилась и структура экономики. По данным WITS [3], если в 1992 крупнейшую долю в экспорте занимали одежда и текстиль, то по итогам 2019 года почти половина приходилась на машиностроение и электронику. По сравнению с началом реформ значительно выросло ВВП на душу населения Китая. График изменения ВВП на душу населения Китая с 1950 года по 2018 год, по данным «Maddison Historical Statistics Project» [2] в обработке «Our World in Data» [4], приведен на рисунке 1.

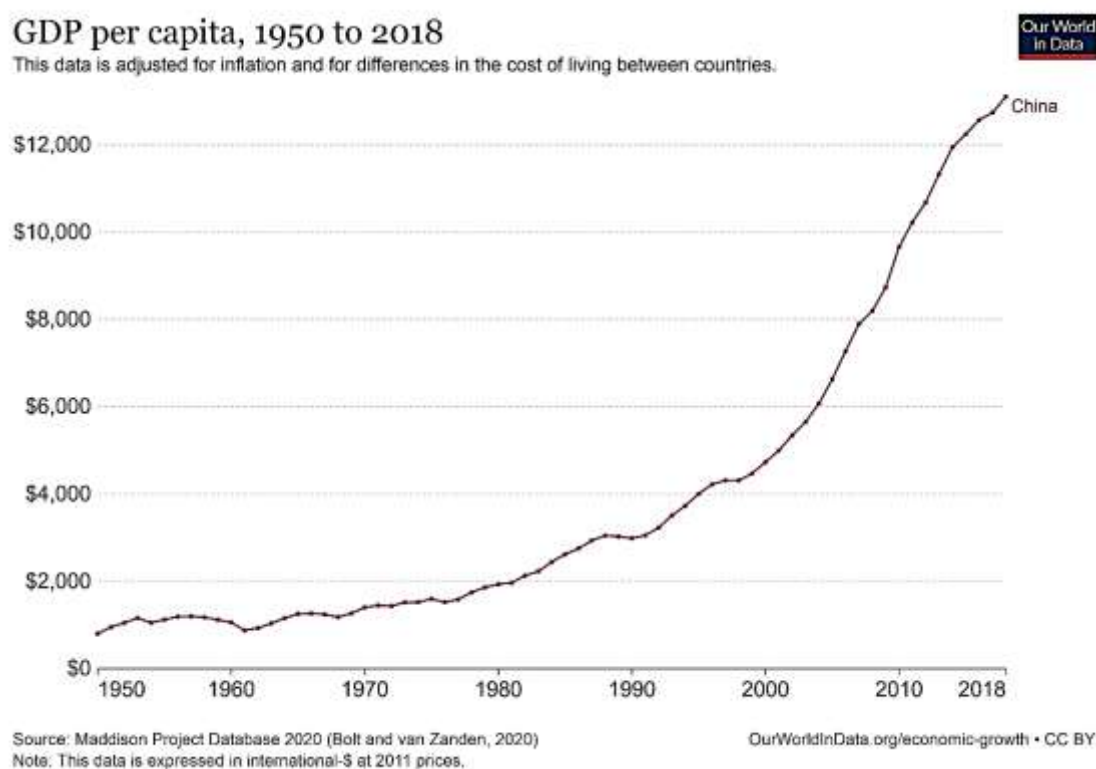


Рисунок 1. График изменения ВВП на душу населения Китая с 1950 года по 2018 год, по данным «Maddison Historical Statistics Project» [2] в обработке «Our World in Data» [4],

По данным WITS [3], в 2021 году Китай был крупнейшим в мире экспортером с объемом экспорта 3,5 трлн долларов. Это в 507 раз больше, чем было в

¹⁴World Integrated Trade Solution - программное обеспечение, предоставляемое Всемирным банком пользователям, для запросов к базам данных международной торговли.

1976 году. Современный Китай делает ставку на развитие наукоемких отраслей и «зеленой энергетики». Китай занимает лидирующие позиции в добыче и обработке металлов, используемых в зеленой энергетике. По данным экспертов New York Times [5], Китай контролирует от 40 до 80% в обработке редкоземельных металлов: лития, кобальта и никеля, используемых в производстве батарей. В добыче редкоземельных металлов Китай занимает уверенные 60% мирового производства. Аналогично Китай захватывает лидерство в производстве полупроводников и электроники. Если в 1990 году в Китае вообще не существовало полупроводниковой промышленности, то в 2021 страна занимает уже 15% глобального рынка производства чипов. Согласно прогнозов экспертов Financial Times [6], к 2030 году доля Китая в мировом производстве чипов вырастет до 24%. Это сделает Китай крупнейшим мировым производителем полупроводников и электроники. Китай усиливает торговлю не только с крупными развитыми странами, но и с развивающимися. Например, если в 2000 году Китай был ведущим поставщиком только для трех стран Африки, то в 2019 он занял доминирующее положение на всем континенте.

Динамика экономического роста Китая позволила в 2021 году Си Цзиньпину объявить победу Китая над «крайней бедностью»¹⁵. Если в 1978 году в эту категорию попадали 82% китайцев, то по итогам 2020 года эта доля опустилась до нуля. За 25 лет последней четверти 20 века Китай проделал трудный и сложный путь от аграрной страны, страдающей от голода, до второй экономики мира, крупнейшего мирового экспортера и лидера в новых технологических отраслях. По данным «World Populace» [7], в рейтинге стран по уровню образования на 2021 год Китай занимает 22 место и обгоняет Россию, которая занимает 23 место. Если в 1982 году доля грамотного населения Китая в возрасте 15 лет и старше была на уровне 66%, то в 2018 – уже 97%. Сейчас с полной уверенностью можно сказать - Китай показал отличный пример как

¹⁵В Китае «крайняя бедность» определяется как годовой доход менее 620 \$ на человека (примерно 5000 Российских рублей по курсу 2023 года).

вовремя понятые ошибки и правильные решения способны кардинально менять ход экономического развития страны.

Список литературы:

1. Смоленская С.В., Лопастейская В.Д. Экономика: методические указания в 2-х частях – Ульяновск, 2013.
2. Maddison Historical Statistics Project. - [Электронный ресурс] - Режим доступа:
<https://www.rug.nl/ggdc/historicaldevelopment/maddison/releases/maddison-project-database-2020?lang=en/> (дата обращения 08.04.2023).
3. World Integrated Trade Solution. - [Электронный ресурс] - Режим доступа:
<https://wits.worldbank.org/> (дата обращения 08.04.2023).
4. Our World in Data. - [Электронный ресурс] - Режим доступа:
<https://ourworldindata.org/grapher/gdp-per-capita-maddison-2020> (дата обращения 08.04.2023).
5. New York Times. - [Электронный ресурс] - Режим доступа:
<https://www.nytimes.com/2021/11/20/world/china-congo-cobalt.html> (дата обращения 08.04.2023).
6. Financial Times. - [Электронный ресурс] - Режим доступа:
<https://www.ft.com/content/2b0c172b-2de9-4011-bf40-f4242f4673cc> (дата обращения 08.04.2023).
7. World Populace. - [Электронный ресурс] - Режим доступа:
<https://worldpopulace.com/education-rankings-by-country/> (дата обращения 08.04.2023).

ВЛИЯНИЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ НА ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ СТРАН

Габделхаева Карина Ренатовна

*студент,
ФГБОУ ВО Казанский государственный
энергетический университет,
РФ, г. Казань*

Сорокина Кристина Владиславовна

*научный руководитель, преподаватель кафедры
экономики и организации производства
ФГБОУ ВО Казанский государственный
энергетический университет,
РФ, г. Казань*

Проблема исследования: в настоящее время общество выходит на новый уровень развития, находясь на пороге больших перемен в различных сферах человеческой жизни. Большинство этих перемен порождены глобализацией. Глобализацию стоит рассматривать с двух сторон. С одной стороны, она может стимулировать экономический рост, увеличивая доступ к мировым рынкам, технологиям и инвестициям. С другой стороны, глобализация может приводить к неравномерному развитию, когда некоторые страны выигрывают от открытых глобальных рынков, а другие становятся зависимыми от импорта и теряют свою конкурентоспособность. Исходя из этого, можно выявить проблему экономического развития стран в данном явлении – глобализации.

Глобализация - это процесс становления единого человечества, процесс увеличения интеграции мировой экономики, который связан с ускорением международной торговли, расширением международных инвестиций, увеличением потока капитала и трудовых ресурсов через границы разных стран и ростом международного обмена информацией и технологиями.

В основном, глобализация в экономической сфере выступает в качестве транснациональных корпораций (ТНК). ТНК способствуют развитию такой негативной тенденции, когда экономика страны выходит из-под контроля независимых правительств. Транснациональные корпорации также могут подвергаться

критике за несправедливое распределение доходов, экологические нарушения и нарушение прав работников.

Влияние глобализации на экономику страны можно рассмотреть с нескольких точек зрения:

1. Влияние на торговлю. Рост международной торговли может привести к увеличению объемов экспорта и импорта товаров, что может существенно повысить конкурентоспособность региональной экономики. Однако малые и слаборазвитые страны могут столкнуться с проблемой неконкурентоспособности на мировых рынках.

2. Финансовый рынок. Глобализация привела к тому, что финансовые рынки в различных странах стали все более взаимосвязанными, что привело к ускорению перемещения капитала и увеличению торговли ценными бумагами. Одним из основных изменений, произошедших на финансовых рынках в период глобализации, является возникновение новых финансовых инструментов, например, деривативов, структурированных продуктов и инвестиционных фондов, которые стали доступны для инвесторов во всем мире.

3. Влияние на труд. Глобализация может увеличить международную миграцию и повысить спрос на квалифицированных специалистов. Однако это также может привести к увеличению конкуренции на рынке труда и низким заработным платам в некоторых отраслях.

Процесс глобализации носит противоречивый характер, и оказывает разное влияние на развитие тех, или иных стран. Развитые страны, как правило, отмечают позитивное влияние информационной глобализации в целом. В переходных и развивающихся странах ситуация не столь однозначна. Таким образом, можно сказать, что глобализация оказывает существенное влияние на экономическое развитие стран и важно находить баланс между ее позитивными и негативными последствиями.

Список литературы:

1. <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-globalizatsii-na-ekonomicheskoe-razvitiye/viewer>
2. <https://science-pedagogy.ru/ru/article/view?id=1867>
3. <https://moluch.ru/archive/13/1208/>
4. <https://sci.house/ekonomika-mirovaya-scibook/globalizatsiya-mirovogo-hozyaystva-ucheb.html>

МЕЖДИСЦИПЛИНАРНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В ЭКОНОМИКЕ: КАК РАЗВИТИЕ ИТ ПОВЛИЯЛО НА РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ

Козловская Анастасия Владимировна

*студент,
Российский экономический университет
им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

Ивлева Марина Ивановна

*научный руководитель, доцент,
Российский экономический университет
им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва*

INTERDISCIPLINARY RESEARCH IN THE ECONOMY: HOW THE DEVELOPMENT OF IT INFLUENCED THE DEVELOPMENT OF THE ECONOMY

Anastasia Kozlovskaya

*Student,
Russian Economic University. G.V. Plekhanov,
Russia, Moscow*

Ivleva Marina Ivanovna

*Scientific adviser, Assistant professor,
Russian Economic University. G.V. Plekhanov,
Russia, Moscow*

Аннотация. в научной статье представлены результаты анализа особенностей влияния развития сектора информационно-коммуникационных технологий на развитие экономики. Актуальность исследования обусловлена формированием модели цифровой экономики в Российской Федерации, которая предполагает качественный переход на инновационно-ориентированный экономический рост. В работе рассмотрены основные тенденции развития сектора ИТ в российской экономике. Определены ключевые угрозы и перспективы развития цифровой модели экономики России под влиянием сектора информационно-коммуникационных технологий.

Abstract. the scientific article presents the results of the analysis of the peculiarities of the influence of the development of the information and communication technologies sector on the development of the economy. The relevance of the study is due to the formation of a model of the digital economy in the Russian Federation, which involves a qualitative transition to innovation-oriented economic growth. The paper considers the main trends in the development of the IT sector in the Russian economy. The key threats and prospects for the development of the digital model of the Russian economy under the influence of the information and communication technology sector are identified.

Ключевые слова: развитие экономики; сектор IT; информационно-коммуникационные технологии; цифровая экономика; цифровизация.

Keywords: economic development; IT sector; information and communication technologies; digital economy; digitalization.

Важным посылом к развитию IT в экономике Российской Федерации является принятие международных санкций в 2022 году. Это однозначно вызов, несущий в себе ряд угроз, рисков и проблем для развития секторов российской экономики. С целью устранения последствий, Правительством РФ применяются мероприятия по стимулированию инновационного развития экономики, что обусловлено стремительными процессами цифровизации в условиях текущей неопределенности и экономической нестабильности. А на уровне организаций используются новейшие цифровые технологии, которые совершенствуют управленческую систему в решении стратегически важных и оперативных задач.

На фоне всех тенденций и процессов, наблюдаемых в периоде четвертой промышленной революции, сформировалась новая модель экономической системы – цифровая. Она способствует не только стимулированию экономического роста, но и решению общественных проблем в вопросах социальной политики и обеспечения экологической безопасности.

По нашему мнению, концепция государственной инновационной политики России и цифровизации экономики под влиянием развития ИТ имеет положительное влияние на российскую экономику, поскольку создаются условия для формирования фундамента устойчивой модели народного хозяйства, где конкурентоспособные предприятия и инвестиционно-привлекательные отрасли хозяйственной деятельности. В 2023 году инновационный вектор развития России в особенности важный, что обусловлено современными реалиями, связанными с деглобализацией мировой экономики и режима экономических санкций.

Основным источником перспектив развития цифровой экономики должны выступать предприятия сектора информационно-коммуникационных технологий (ИКТ), которые способствуют организации производства инновационной продукции (см. рисунок 1).

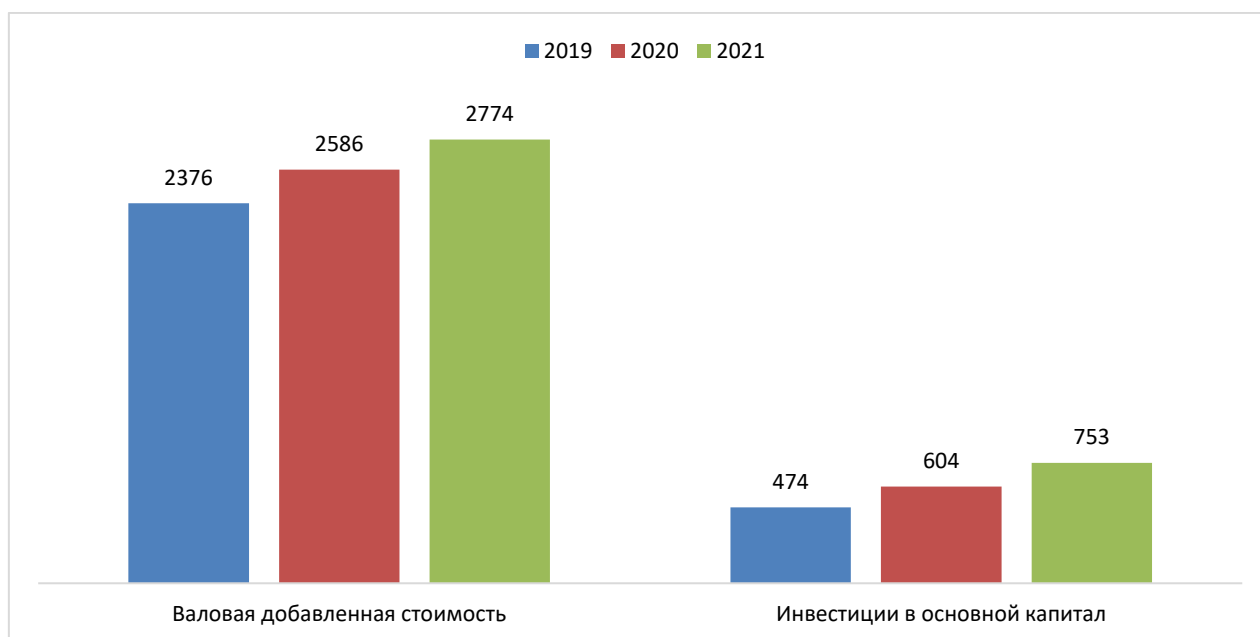


Рисунок 1. Динамика показателя развития ИКТ в России, в млрд руб. [3]

Таким образом, динамика развития ИТ в российской экономике демонстрирует устойчивый тренд масштабирования по показателю валовой добавленной стоимости (рост до 2,775 трлн руб.) и инвестиций в основной капитал (увеличение до 753 млрд руб.).

Ключевым направлением влияния развития сектора ИТ на развитие экономики России является формирование условий цифровой трансформации и организации новых объектов производства инновационных товаров и услуг. Их динамика объема продемонстрирована на рисунке 2.

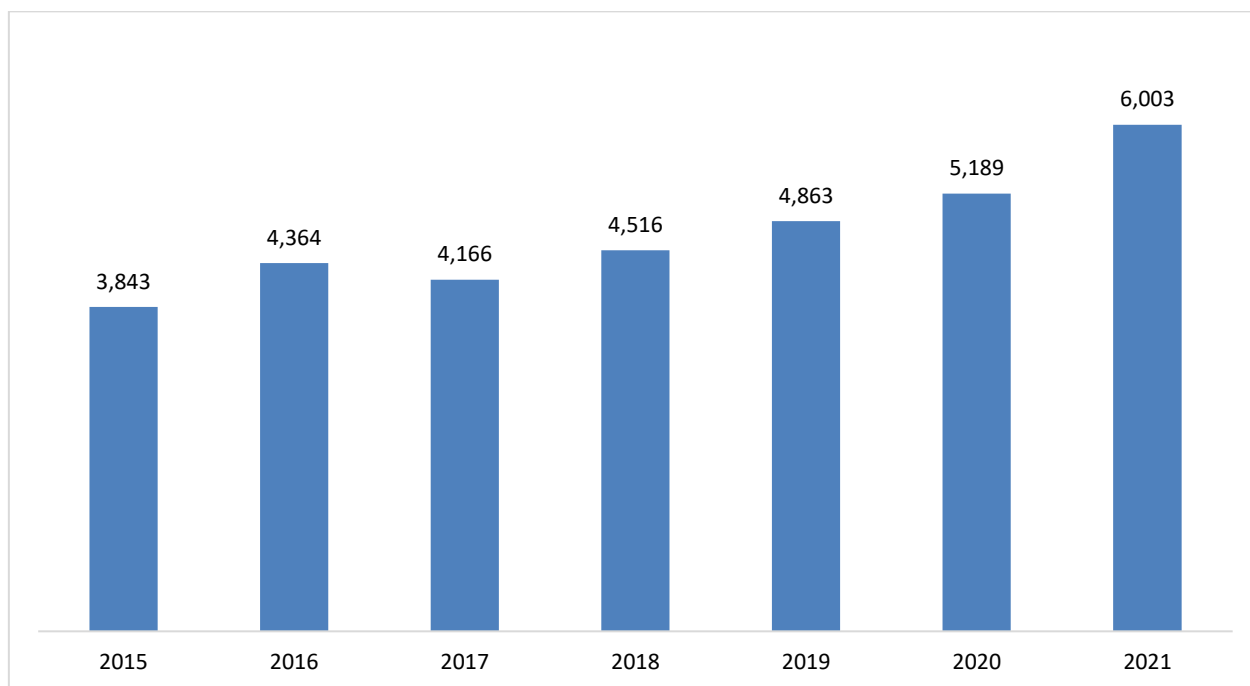


Рисунок 2. Динамика объема инновационных товаров и услуг в России, в трлн руб. [3]

Таким образом, объем производства инновационных товаров и услуг в российской экономике демонстрируют устойчивую тенденцию роста. В 2015 г. объем составлял 3,843 трлн руб., а в 2021 г. рекордные 6,003 трлн руб. В особенности рост наблюдался в периоде с 2020 по 2021 гг., что обусловлено влиянием кризиса пандемии Covid-19, который стимулировал развитие цифровых технологий для оптимизации бизнес-модели предприятий в виду условий карантинных ограничений.

Однако современный этап развития ИТ в России характеризуется все еще присутствием следующих актуальных проблем, среди которых [5]:

- торможение со стороны «ресурсного проклятия», из-за чего ключевые отрасли национальной экономики ориентированы на производство и экспорт продукции с низкой добавленной стоимостью;

- незначительная роль государства в качестве субъекта инвестирования в инновационно-ориентированные проекты и предприятия;

- низкая степень взаимодействия и эффективности контрактных отношений между государством, предприятиями ИТ и инвесторами;

- низкая инвестиционная привлекательность сектора ИТ в экономике России, что не привлекает для венчурного финансирования зарубежных фондов, бизнес-ангелов и инвесторов;

- феномен «утечки мозгов», в особенности специалистов ИТ-индустрии, которые переезжают в другие страны для работы над иностранными компаниями и проектами.

Современные аспекты инновационного развития экономики России требуют принятия решений, направленных на стимулирование и повышение эффективности деятельности организаций сферы ИТ. Поэтому с целью развития национальной инновационной системы страны необходимы следующие действия органов государственной власти, как [1; 2]:

- увеличение налоговых льгот для инновационно-ориентированного бизнеса;

- бюджетное финансирование научных исследований организаций сферы образования;

- предоставление информационной поддержки, юридической помощи субъектам малого бизнеса ИТ-сектора;

- совершенствование системы защиты прав интеллектуальной собственности.

Таким образом, развитие информационно-коммуникационных технологий и сектора ИТ в России имеет положительное влияние на развитие экономики. Во-первых, стимулируется переход российской промышленности на качественный путь инновационно-ориентированного роста, где при помощи использования

информационных и цифровых технологий формируются новые методы производства, совершенствуются бизнес-процессы и повышается качество продукции. Во-вторых, развитие ИТ способствует переходу России к модели цифровой экономики, что является неотъемлемым требованием для обеспечения конкурентоспособности и инвестиционной привлекательности экономической системы.

Список литературы:

1. Галимуллина А.М. Инновационная экономика: опыт лидеров инновационного развития // Акселерация инноваций – институты и технологии. 2020. С. 27-30.
2. Кузнецова А.В. Национальная инновационная система России: сущность и проблемы функционирования // Науки и инновации XXI века. 2021. С. 174-177.
3. Цифровая экономика: 2021: краткий статистический сборник / Г.И. Абдрахманова, Ц75 К.О. Вишневский, Л.М. Гохберг и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики».М.: НИУ ВШЭ, 2021. 124 с.
4. Наука, инновации и технологии // Росстат. URL: <https://rosstat.gov.ru/statistics/science> (дата обращения: 23.03.2023).
5. Бунчиков О.Н., Джуха В.М., Гайдук В.И., Михненко Т.Н., Грицунова С.В. Проблемы инновационного развития российской экономики в преддверии нового технологического уклада // Вестник Донского государственного аграрного университета. 2021. № 1-2 (39). С. 112-120.

БИЗНЕС-ПЛАН КАК ФОРМА ПРЕДСТАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА

Конопацкая Есения Николаевна

*студент,
Академия управления
при Президенте Республики Беларусь,
Республика Беларусь, г. Минск*

Шахлан Анастасия Николаевна

*студент,
Академия управления
при Президенте Республики Беларусь,
Республика Беларусь, г. Минск*

Герасенко Владимир Петрович

*научный руководитель, д-р экон. наук,
профессор кафедры экономического развития
и менеджмента Академии управления
при Президенте Республики Беларусь,
Республика Беларусь, г. Минск*

В условиях рыночной экономики непросто добиться устойчивого успеха в бизнесе, если не эффективно планировать свое развитие, не анализировать информацию о собственных перспективах и возможностях, состоянии целевых рынков, положении на них конкурентов и т. д. Поэтому каждому предпринимателю, начинающему свой бизнес, необходимо точно представлять свои потребности на перспективу в финансовых, материальных, трудовых и интеллектуальных ресурсах, источники их поступления, а также уметь четко рассчитывать эффективность использования ресурсов в процесс работы организации. Таким образом, обеспечение хозяйственной деятельности, осуществляемой на основе бизнес-плана, является важнейшей задачей [1].

Бизнес-планирование – определение основной цели фирмы, создание плана действий для ее достижения, анализ необходимых ресурсов, а также разработка альтернативных вариантов функционирования предприятия в случае возникновения неблагоприятных обстоятельств.

Бизнес-план – это документ, содержащий взаимосвязанные данные и сведения о сложившихся тенденциях деятельности организации и об осуществле-

нии в прогнозируемых условиях инвестиционного проекта на всех стадиях его жизненного цикла.

Каждый инвестор желает оценить выгодность инвестирования в предлагаемый инвестиционный проект, а также соотношение вложений и возможной прибыльности от проекта. Лучшим способом для этого является изучение и анализ бизнес-плана инвестиционного проекта.

Таким образом, бизнес-план – это, своего рода, визитная карточка инвестиционного проекта. Он дает инвестору ответ на следующий вопрос: стоит ли вкладывать средства в этот инвестиционный проект и при каких условиях он будет наиболее эффективен при допустимом для инвестора уровне риска и верности допущений, сделанных разработчиком инвестиционного проекта.

Довольно часто для осуществления инвестиционного плана нам требуется привлекать заёмные средства, т.е. кредит. В данном случае бизнес-план станет обязательным условием для предоставления банком кредита. Отсутствие же бизнес-плана инвестиционного проекта делает заём практически невозможным. Также это может сказать банку об отсутствии профессионализма руководства организации, в следствие чего выдача заёмных средств этому предприятию будет расцениваться как более рискованная, что в свою очередь может повлиять на величину процентной ставки по кредиту в худшую для заёмщика сторону.

Перед началом составления бизнес-плана необходимо четко определить цели, которых хочет достичь предприятие, и, соответственно, пути их достижения. В связи с этим при разработке бизнес-плана следует придерживаться ряда правил:

- перед тем, как начать разрабатывать бизнес-план, необходимо получить как можно больше информации по всем разделам бизнес-плана, при этом привлекая как внутренние источники информации (маркетинговые исследования, бухгалтерскую отчетность и т.д.), так и внешние (исследования других организаций, ресурсы Интернета, журналы, сборники и т.д.);

- необходимо также определить потенциальных покупателей, понять, чего они хотят, определить потенциальный спрос на будущую продукцию;

- бизнес-план должен быть четко и лаконично написан. В нем не должно быть специфических терминов и определений, так как бизнес-план должен быть понятен любому потенциальному инвестору;

- разделы бизнес-плана должны быть четко выделены и систематизированы;

- все части бизнес-плана должны быть логически связаны друг с другом, в особенности финансовый план, где показатели баланса предприятия, оценки прибылей и убытков должны быть четко согласованы;

- для разработки бизнес-плана необходимо привлекать различных специалистов (инженеров, юристов, маркетологов, финансистов, логистов и др.).

В международной практике выделяется несколько видов стандартов бизнес-планирования:

1. Стандарты бизнес-планирования UNIDO.

2. Стандарт бизнес-планирования ЕБРР [3].

Таким образом, бизнес-план инвестиционного проекта выступает как объективная оценка собственной предпринимательской деятельности организации, и в то же время необходимый инструмент проектно-инвестиционных решений в соответствии с потребностями рынка. В нем характеризуются основные аспекты коммерческого предприятия, анализируются проблемы, с которыми оно столкнется, и определяются способы их решения [4].

Список литературы:

1. Афонасова М.А. Бизнес-планирование : учеб. пособие для студентов, обучающихся по направлениям подготовки бакалавров 080100.62 «Экономика», 080200.62 «Менеджмент» : ТУСУР, 2012. 9 с.
2. Бизнес-план как универсальная форма представления инвестиционного проекта. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://oroalbero.ru/biznes-plan-universalnaja-forma-investicionnogo-proekta/?ysclid=lemrzg9gdc320129796> (Дата обращения: 27.02.2023).
3. Бизнес-план как форма представления инвестиционного проекта . – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: https://bstudy.net/819001/ekonomika/biznes_plan_forma_predstavleniya_investitsionnogo_proekta?ysclid=lemu05c6ua857760777 (Дата обращения: 27.02.2023).
4. Шальнева В.В., Блажевич О.Г. Бизнес-план реализации инвестиционного проекта // Научный вестник: Финансы, банки, инвестиции. Вып.3. – 2019. – С. 82-92.

ЛИЗИНГОВОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА

Конопацкая Есения Николаевна

*студент,
Академия управления
при Президенте Республики Беларусь,
Республика Беларусь, г. Минск*

Шахлан Анастасия Николаевна

*студент,
Академия управления
при Президенте Республики Беларусь,
Республика Беларусь, г. Минск*

Герасенко Владимир Петрович

*научный руководитель, д-р. экон. наук,
профессор кафедры экономического развития
и менеджмента Академии управления
при Президенте Республики Беларусь,
Республика Беларусь, г. Минск*

Финансовый лизинг является услугой, предоставляемой компаниями, которая позволяет предприятию получить имущество, не являющееся его собственностью на протяжении всего срока аренды. Условиями являются определенные лизинговые платежи и временной период использования. Арендованное имущество может учитываться как на балансе предприятия, так и на балансе лизинговой компании.

Финансовый лизинг является наиболее распространенным видом финансовой аренды, поскольку он более доступен, чем инвестиционный кредит. Основным обеспечением лизинговой сделки является переданное в лизинг имущество, что значительно снижает риски для лизинговой компании. Банки предпочитают ориентировать своих клиентов на лизинг вместо кредита в случае, если они считают, что предоставление кредита связано со слишком большими рисками.

Лизинг предусматривает более длительные сроки финансирования сделки, нежели кредит. Кроме того, лизинговые компании требуют меньше дополнительного обеспечения, чем банки. Лизинг также упрощает сделку по приобретению

необходимого оборудования и дает возможность избежать противоречий между ее участниками, такими как предприятие, поставщик и инвестор [1].

Хотя лизинговая плата зафиксирована в договоре, размер арендной платы может изменяться в зависимости от рыночной конъюнктуры. В отличие от обычной аренды, лизинг предоставляет предприятию возможность получить необходимое имущество, не высвобождая значительную сумму денег сразу, а также организует своевременное финансирование и логистику поставки оборудования.

К этапам подготовки и проведения лизинговой сделки относятся:

1. Согласование условий поставки оборудования.

На данном этапе происходит подписание лизингополучателем контракта на поставку оборудования, а также предварительное определение условий финансирования с учетом тех условий, которые предъявляет лизинговая компания; непосредственно подписание контракта на поставку имущества.

2. Организация финансирования сделки.

Этот этап характеризуется следующими пунктами:

- подготовка лизингополучателем предварительного пакета документов для передачи их в лизинговую компанию;
- первичное собеседование лизингополучателя с лизингодателем;
- проверка платежеспособности лизингополучателя;
- согласование условий лизинговой сделки, а также условий финансирования;
- сбор всех необходимых документов и формирование полного пакета документов;
- окончательное решение совета директоров лизинговой компании;
- подписание договора лизинга;
- оплата лизингополучателем авансового платежа.

3. Поставка оборудования и его эксплуатация.

Здесь происходит передача имущества лизингополучателю. Также оформляются приемо-сдаточные документы. Далее идет эксплуатация оборудования и оплата за него в соответствии с лизинговым договором.

4. Передача оборудования в собственность.

Этап характеризуется передачей либо продажей оборудования в собственность лизингополучателя по завершении договора лизинга по остаточной стоимости.

Помимо преимуществ, которые были уже перечислены, есть еще одно важное преимущество – гибкость при определении параметров сделки. В лизинговых организациях финансовая политика основывается, как правило, на и внутренних регламентах. Поэтому шансов получить более выгодные условия при использовании лизинга у клиента выше, чем при обращении в банк за кредитом.

Есть несколько элементов лизинговой сделки, которые являются наиболее гибкими [2]:

1. Размер аванса (как правило, слишком большой аванс лизинговой компании не выгоден, так как чем больше аванс, тем меньше объем инвестиций. Это означает, что лизинговая компания меньше заработает).

2. Стоимость лизинга (здесь необходимо сравнивать предложения нескольких лизинговых компаний и выбирать ту, которая наиболее подходит своей организации с финансовой точки зрения).

3. Срок лизинга (срок лизингового договора должен быть сопоставим с амортизацией лизингового имущества с учетом ускоряющегося коэффициента. Лизингодатели, как правило, не хотят сокращать срок договора, но могут его удлинить. Тогда общая сумма вырастает, но уменьшаются ежемесячные платежи).

4. Порядок платежей и др.

Как и любой другой инструмент финансирования, лизинг может быть эффективным для определенных инвестиционных проектов. Он может помочь предприятию быстрее получить необходимое оборудование и начать производство продукта или оказание услуги. Кроме того, лизинг может быть более

доступным для предприятий, которые не имеют достаточно капитала для приобретения оборудования владением.

Однако, перед тем как решить использовать лизинг, необходимо проанализировать все возможные финансовые опции и выбрать наиболее эффективную. Также необходимо учитывать стоимость лизинга на долгосрочную перспективу и возможность выкупа оборудования в конце срока аренды.

В целом, лизинг может быть эффективным в инвестиционных проектах, если он применяется правильно и в соответствии с уникальными потребностями предприятия.

Список литературы:

1. Формы и методы финансирования инвестиционных проектов. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://discovered.com.ua/investment/formy-i-metody-finansirovaniya-investicionnyh-proektov/?ysclid=lgaxs14yzx768918218> (Дата обращения 25.04.2023).
2. Методы финансирования инвестиционных проектов. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: https://www.cfin.ru/investor/finance_meths.shtml?ysclid=lgaxqekyk1957021219 (Дата обращения 25.04.2023).

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ: ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ

Кужин Вадим Фидаритович

студент,

Оренбургский филиал

Российский экономический университет

имени Г.В. Плеханова,

РФ, г. Оренбург

В настоящее время планирование является важным процессом, который влияет на эффективность и результативность деятельности компании. Его сущность заключается в правильной постановке целей и сроков их достижения, а также определении задач в каждом структурном подразделении, организации средств (материальных, трудовых, технических и т.д.) с помощью которых нужно достичь поставленных целей. Также при планировании анализируются факторы, как внешние, так и внутренние, которые могут оказывать большое влияние на развитие организации в дальнейшем.

Под понятием стратегического планирования, авторы учебников исследовавшие данную тему имеют свою точку зрения незначительно различающуюся между собой. Так, доктор экономических наук Нуралиев С.У. считает, что: “Стратегическое планирование представляет собой разработку стратегических целей предприятия и средств их достижения на будущее, определение места и роли плана в экономике предприятия” [2 с.139]. Также он отмечает, что стратегический план разрабатывается на основе различных экономических, политических, демографических и прочих прогнозов на срок от 10 до 15 лет. Нуралиев С.У. указывает на то, что при разработке стратегического планирования, план: “должен учитывать ряд факторов, и прежде всего возможность кардинальных перемен в научно-технических областях и даже изменения потребительских запросов населения” [2 с.139].

Другой, авторитетный автор, кандидат экономических наук Купцов М.М. считает, что с точки зрения менеджмента и экономики стратегическое планирование – “основа для всех управленческих решений, функции организации, мотивации и контроля ориентированы на выработку стратегических планов”.

Он также выделяет, что процесс стратегического планирования обеспечивает основу для всей организации и разрабатывается в долгосрочной перспективе с учетом меняющейся экономики [1 с.3].

Проанализировав несколько подходов к понятию стратегического планирования можно выделить их схожесть. Так, авторы считают, что стратегическое планирование представляет собой разработку целей и методов их достижения, а также учет факторов влияющих на них, и выделяют промежуток планирования в долгосрочной перспективе с учетом всех имеющихся на тот момент прогнозов о состоянии различных сфер жизни, которые могут повлиять на стратегию в настоящем и в будущем.

Необходимо отметить, что понятие «стратегический» отличается от понятия «долгосрочный» формулировкой планирования. Так, при долгосрочном планировании, мы формируем цели и задачи исходя из текущих данных с проведением их анализа, в то время как в стратегическом планировании будут использоваться данные возможных достижимых перспектив в будущем, во время анализа и принятий решений в данный момент [3 с.112].

Для более точного формирования стратегического планирования предприятия обращаются к трем основным тезисам: состояния организации на данный момент, желаемое состояние организации через определенное количество лет и действия для достижения этого состояния. Три этих тезиса способны направить организацию на правильный путь стратегического планирования.

Для постройки более грамотной стратегии развития предприятия, стратегическое планирование должно отражать все сферы деятельности предприятия, вплоть до ее мельчайших деталей.

Ключевыми элементами стратегического планирования является:

- определение целей;
- разработка альтернатив, их реализация;
- выбор оптимального варианта реализации стратегии;
- программа реализации оптимального варианта.

В процессе реализации стратегического плана развития предприятия, организация будет так или иначе сталкиваться с трудностями, которые повлекут изменения изначального плана. При этом дальнейшее развитие организации в рамках изначального плана может быть выражено в следующем виде: радикальное изменение направления плана, умеренное изменение плана и незначительное изменение плана.

Для более эффективных изменений в процессе реализации стратегического планирования, организации необходимо заранее спрогнозировать какие трудности и проблемы будут ожидать их в дальнейшем, а также разработать решения этих проблем до их возникновения так, чтобы изначальный курс стратегического планирования имел наименьшее отклонение.

Список литературы:

1. Купцов, М.М. Стратегический менеджмент : учебное пособие / М.М. Купцов. - 3-е изд. - Москва : РИОР : ИНФРА-М, 2019. - 184 с.
2. Нуралиев, С.У. Экономика : учебник / С.У. Нуралиев, Д.С. Нуралиева. - Москва : Дашков и К, 2018. - 432 с.
3. Синчук Ю.В. О стратегическом планировании // Вестник Московского государственного лингвистического университета. Общественные науки. 2020. №4 (841). - 112 с. - [Электронный ресурс] - Режим доступа. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/o-strategicheskom-planirovanii-1> (дата обращения: 29.04.2023).

РОЛЬ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ В МЕХАНИЗМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Лоран Марина Николаевна

*студент,
Сибирский институт управления- филиал
Российской академии народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте Российской Федерации,
РФ, г. Новосибирск*

Мартынова Дарья Николаевна

*студент,
Сибирский институт управления- филиал
Российской академии народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте Российской Федерации,
РФ, г. Новосибирск*

Аннотация. В статье авторы рассказывают о роли денежно-кредитной политики в механизме обеспечения экономической безопасности государства

В экономической литературе отсутствует единое определение понятия «экономической безопасности», разные авторы дают собственные трактовки экономической безопасности. При этом основное внимание в научных трудах уделяется классификации видов экономической безопасности государства.

Ученые И.А. Сергеева, А.Ю. Сергеев, С.В. Тактарова экономическую безопасность рассматривают как сложную полиструктурную науку о безопасности социально-экономических систем разных уровней иерархии (лицо, домашнее хозяйство, отрасль, регион, сектор экономики, национальная экономика, мировое хозяйство) [42, с.89]. Основным критерием экономической безопасности является способность экономики страны хранить и повышать стойкость до внутренних и внешних угроз.

Н. Маул под экономической безопасностью понимает «отсутствие острой угрозы минимально приемлемому уровню основных ценностей, который нация считает первостепенно необходимым. Эта угроза возникает в том случае, когда

внешние экономические параметры изменяются настолько, что возникают условия, способные разрушить существующую социально-политическую систему. При этом кто-то или что-то угрожает нам отторжением от наших первостепенных ценностей» [49, с.15].

Н. Machovski утверждает, что экономическая безопасность это состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз [50, с.11].

А.А. Исаева рассуждая о проблемах экономической безопасности, полагает, что экономическая безопасность государства является «состоянием защищенности от возможных угроз, что формирует экономическую независимость, стабильность и развитие в долгосрочном периоде. Приоритетным при этом есть сбалансированная политика государства относительно структурной перестройки экономики, стимулирования инновационно-инвестиционной активности, развития предпринимательства, ускорения интеграционных процессов и тому подобное» [20, с.362]. Тем самым подчеркивается, что экономическая безопасность - это такое состояние, при котором ничто кому-нибудь или чему-либо не угрожает, состояние защищенности ценностей и интересов субъекта (объекта) безопасности от угроз и опасностей, при котором обеспечиваются оптимальные условия его жизнедеятельности, развития и самореализации [20, с.363].

В механизме обеспечения экономической безопасности государства важную роль играет денежно - кредитная политика страны. Денежно-кредитная система современных государств состоит из банковской системы (в которую входит Центральный Банк и коммерческие банки) и совокупности специализированных небанковских финансово-кредитных институтов [15].

В России наибольшее значение имеет Центральный Банк, который регулирует национальную экономику, используя инструменты денежно-кредитной политики.

Денежно-кредитная политика является одним из инструментов обеспечения экономической и национальной безопасности Российской Федерации, который используется Центральным Банком. Денежно-кредитная политика проявляется

в сфере денежного обращения и кредита, главными ее целями являются неинфляционный экономический рост, обеспечение полной занятости, сглаживание негативных последствий от цикличности экономики.

Рост инфляции – это самая серьезная угроза безопасности в финансовой сфере, так как отклонение ее от нормы влияет на все сферы жизнедеятельности человека и государства [12, с.227].

Для реализации денежно-кредитной политики Центральный Банк РФ использует следующие такие инструменты, как ключевая ставка, нормативы обязательных резервов, операции на открытом рынке. Ключевая ставка и нормативы обязательных резервов – это инструменты денежно-кредитной политики, которые косвенно воздействуют на систему путем активизации механизмов, изменяющих текущую ситуацию.

Операции на открытом рынке – это инструмент прямого воздействия, который позволяет быстро регулировать объем денежной массы.

Основным индикатором является ключевая ставка, размер которой устанавливается Центральным Банком России. Так, государство регулирует объем денежной массы, что отражается на таких процессах как инфляция, безработица, динамика реального сектора, иными словами, процессы национальной экономики. Изменение ключевой ставки влияет на экономическую активность, что в долгосрочной перспективе способствует достижению конечной цели денежно-кредитной политики – установлению ценовой стабильности (низкой устойчивой инфляции) [12, с.228].

В период кризиса и депрессии ключевая ставка обычно снижается, что способствует снижению стоимости кредитных ресурсов для коммерческих банков, которые начинают больше привлекать эти ресурсы и снижать процентные ставки по кредитам и депозитам, которые используют предприятия и население. Данное действие ЦБ и коммерческих банков позволяет расширить денежную массу в обращении путем увеличения финансовых возможностей и совокупных расходов населения и предприятий.

В период подъема, когда инфляция ускоряется, ключевая ставка увеличивается, что стимулирует сокращение денежной массы в обращении путем установления высоких процентных ставок по кредитам и депозитам для клиентов коммерческих банков. Происходит обратный процесс – финансовые возможности и совокупный спрос снижается, что сокращает инфляцию и цены.

Нормативы обязательных резервов – это другой важный инструмент денежно-кредитной политики, который олицетворяет собой минимальную норму вкладов, которые коммерческие банки и иные финансово-кредитные организации обязаны держать в ЦБ на своем корреспондентском счете [10, с.35].

Увеличение Центральным Банком нормативов обязательных резервов ограничивает коммерческие банки в количестве средств, которые они могут выдавать в качестве кредитов, что целесообразно делать в условиях инфляции. Когда наблюдается дефляция, ЦБ снижает нормативы обязательных резервов для стимулирования увеличения денежной массы в обращении.

Суть третьего инструмента, операций на открытом рынке, заключается в сделках купли-продажи активов (ценных бумаг, национальной и иностранной валют), которые совершает ЦБ.

Таким образом, денежно-кредитная политика, используя все инструменты, изменяет объем денежной массы в обращении, что стимулирует экономический рост и обеспечивает стабильную низкую инфляцию. В современных развитых государствах используют дискреционную денежно-кредитную политику, которую также называют гибкой, так как она позволяет менять направления в зависимости от текущей фазы экономического цикла. При кризисе проводят стимулирующую денежно-кредитную политику, при подъеме – сдерживающую. Стимулирующая денежно-кредитная политика предполагает увеличение денежной массы, снижение процентных ставок и стоимости денег, рост платежеспособного спроса, инвестиционных возможностей, стимулирование производственной и покупательской активности. Сдерживающая денежно-кредитная политика сокращает и ограничивает данные параметры для избегания перегрева национальной экономики [35, с.25].

Реализация денежно-кредитной политики подразумевает изменение объема денежной массы в обращении и воздействие на предложение и спрос денег. Подобным воздействием государство направляет усилия на достижение стратегических и, более конкретных, тактических целей, таких как обеспечение оптимального сочетания денежной массы и процентных ставок, эффективной динамики кредита, курса валюты, государственного долга и так далее. Реализация тактических целей содействует достижению стратегических целей.

Значимость эффективной денежно-кредитной политики государства оценена и в настоящее время отражается в стратегических нормативных актах, которые дополняются более узконаправленными и специализированными документами [35, с.26].

Подводя итоги, можно сделать вывод, что роль денежно-кредитной политики в системе экономической безопасности государства огромна. Ее грамотное проведение напрямую влияет на экономику государства и, как следствие, на всех хозяйственных субъектов. Значимость и сложность денежно-кредитной системы вызывает соответствующие серьезные проблемы. В настоящее время необходима трансформация механизма денежно-кредитного регулирования, которая позволит подстроиться под текущие условия в государстве и в мире в целом.

Сделаем краткие выводы по данной главе. Итак, денежно-кредитная политика - это проводимый правительством страны курс и осуществляемые меры в области денежного обращения и кредита, направленные на обеспечение устойчивого, эффективного функционирования экономики.

Список литературы:

1. О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года. - утверждена указом Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 [Электронный ресурс]: // КонсультантПлюс: надежная правовая поддержка: [официальный сайт]. 1997-2020. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216629/(дата обращения: 25.10.2022).

2. Атаманенко, Т.А. Результаты и эффективность денежно-кредитной политики в РФ на современном этапе / Т.А. Атаманенко // Студенческий вестник. – 2022. – № 23-7(215). – С. 33-37. – EDN OBXJFQ.
3. Баранов В.М. Законодательное определение понятия «экономическая безопасность государства» и современные проблемы ее правового регулирования / В.М. Баранов. - Москва: ЮРАЙТ, 2020. - 418с.
4. Базиев А.Х. Угрозы экономической безопасности России и предложения по их минимизации / А.Х. Базиев // Молодой ученый. - 2022. - №48. - С. 227-229.
5. Беляев, С.А. Место и роль Центрального банка в рыночной экономике Российской Федерации / С.А. Беляев // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2021. – Т. 10. – № 2 (35). – С. 79–82.
6. Булгакова М.А. Генезис «экономическая безопасность» в терминологии различных государств // Проблемные вопросы экономической безопасности России. - 2021. - №5. - С. 17-22.
7. Воробьева В.Г. Нормативно-правовое обеспечение национальной экономической безопасности России: краткий обзор. - [Электронный ресурс] / В.Г. Воробьева, Ф.А. Айзатов // Электронный научный журнал «Управление экономическими системами». – Режим доступа: <http://uecs.ru/uecs-83-832015/item/3803-2015-11-18-06-02-53> (дата обращения: 27.01.2023).

ЭВОЛЮЦИЯ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПОНЯТИЯ «НАЛОГОВАЯ НАГРУЗКА»

Лунева Анна Александровна

студент,

*Сибирский институт управления- филиал
Российской академии народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте Российской Федерации,
РФ, г. Новосибирск*

Для оценки финансового состояния предприятия, вне зависимости от деятельности, применяется важный экономический показатель «налоговая нагрузка».

Который включает в себя оценку совокупности всех налоговых платежей и их влияние на экономическое положение организации.

Так же значение данного показателя является достаточно важным для измерения качества налоговой системы страны.

Правильная налоговая нагрузка не должна снижать мотивация для ведения предпринимательской деятельности в стране, но при этом обязывать к постоянному поиску путей повышения эффективности хозяйствования.

В связи с этим установка границ оптимального изъятия части доходов является важной проблемой любого государства. При этом нужно учесть невозможно полная отмена налоговой нагрузки на предприятия, так как это основные средства для существования и развития государства.

Так как экономическая, политическая, а также социальная ситуация всегда меняется введение каких-либо границ является достаточно сложным для государства.

Важно понимать, что налоговая нагрузка показывает воздействие отдельного хозяйствующего субъекта на экономику страны, и определяется как доля доходов уплачиваемая государству в форме налогов и платежей налогового характера.

Понятие налоговой нагрузки возникло фактически одновременно с появлением налогов и упоминалось в самых первых текстах, где шла речь о налогах. Еще в XVIII в. А. Смит в своем труде «Исследование о природе и причине

богатства народов» указывал на важную экономическую зависимость между уровнем налоговой нагрузки и поступлением средств в бюджет государства. «При снижении налогового бремени государство выигрывает больше, нежели от наложения непосильных податей; на освобожденные средства может быть получен дополнительный доход, с которого в казну поступит налог. [4]

В течении многих лет ученые исследовали вопрос влияния налогов на население и экономику в целом. Еще в XVIII–XIX вв. известными российскими и западными экономистами указывались достаточно конкретные пропорции между бюджетом и национальным доходом, предельные размеры изъятия части доходов как хозяйствующих субъектов, так и граждан.

Первые упоминания о количественной оценке показателя налоговой нагрузки и его давлении на экономику относятся также к XVIII в. Впервые исследовавший это явление Ф. Юсти (1705– 1771) определил налоговую нагрузку на макроуровне как соотношение между бюджетом и национальным доходом государства.

А. Бифельд считал пределом изъятия у налогоплательщика четверть его дохода. «Здравая политика, – писал он, – определяет на то 25% с доходу каждого. Ежели больше сего требовать, то, думаю, истощится народ, а ежели меньше, то неостанет на все государственные расходы». [5]

К. Гок обосновывал пропорции доходов бюджета и национального дохода характером расходной части государственного бюджета.

Он считал невозможным установление единого, универсального и одновременно оптимального показателя налоговой нагрузки на экономику, который был бы реалистичен для конкретной страны на любом этапе ее экономического развития.

Изучение налоговых систем в странах где развита рыночная экономика в течении многих веков выработала показатели, за пределами которых предпринимательская деятельность становится не эффективна. Еще в XX в. Профессор А. Лаффер вывел зависимость между усилением налогового бремени и суммой поступающих в государственную казну налогов.

В своих исследованиях А. Лаффер обосновал свой постулат о том, что только снижение налоговой нагрузки стимулирует предпринимательскую деятельность, развивает инициативу и предприимчивость. Необоснованное увеличение налогового бремени, согласно А. Лафферу, является первопричиной развития теневого сектора экономики.

Мировой опыт налогообложения показывает, что изъятие у налогоплательщика $1/3$ его дохода - та черта, за пределами которой начинается процесс сокращения сбережений и тем самым инвестиций в экономику.

Если же ставки налогов и их число достигают такого уровня, что у налогоплательщика изымается более 40% его доходов, то это полностью ликвидирует стимулы к предпринимательской инициативе и расширению производства.

Эффективная налоговая система, изымая у налогоплательщика не более $1/3$ его доходов, должна обеспечивать разумные потребности государства. В то же время конкретные, предельно допустимые показатели налогового бремени как на микро-, так и на макроуровне в разных странах зависят от множества других, не связанных напрямую с налогами факторов.

Речь идет в первую очередь об уровне тех обязательств, которые берет на себя государство в отношении как конкретного жителя страны, так и экономики в целом. Уровень налогового бремени зависит от доли участия государства в расходах населения на оплату медицинских, образовательных, коммунальных и других услуг, а также в научно-исследовательских, инвестиционных и других программах.

Так же необходимо иметь в виду, что показатель налогового бремени страдает значительными недостатками так, например, при определении налогового бремени налогоплательщика, не учитываются индивидуальные особенности, например, в разнице дохода и т.д, а значит и разницы расчета налогового бремени, поэтому вполне правильно усовершенствование системы и расчет налогового бремени с учетом всех особенностей.

При этом нельзя говорить об исключении данного показателя совсем, так как налоги устанавливает государство, а оно должно учитывать этот средний показатель.

При изучении уплаченных налогов хозяйствующего субъекта можно получить ясную картину экономической активности при разном уровне налогового бремени. В мировой практике при определении уровня налогового бремени методы для расчетов отливаются лишь тем что именно принимается в качестве доходов и какие налоги учитывать для расчета.

Можно сделать вывод что налоговая нагрузка очень важный показатель, который был введен еще при появлении первых налогов и правильное определение налогового бремени хозяйствующего субъекта необходимо для обеспечения разумных потребностей государства.

При это без ликвидации стимула к предпринимательской деятельности и расширению производства.

Список литературы:

1. Аксенов С., Битюкова Л., Крылов А., Ласкина И.. Налоги и налогообложение. Курск: РФЭИ; – 356 с.. 2010.
2. Воробьева, Е.В. Налоговая система России: основные направления модернизации [Текст] // Вестник образовательного консорциума Среднерусский университет. Серия: Экономика и управление. 2017. № 9. С. 75-76.
3. Зотиков, Н.З. Налоговая система России: проблемы и перспективы // Интернет-журнал Науковедение. 2017. Т. 9. № 3. С. 76.
4. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. М.: Соцэкгиз, 1962.
5. Соловей Г.Г. Государственные бюджеты. М.–Л., 1928. С. 5.

РИСК-МЕНЕДЖМЕНТ НА ЭТАПЕ СОЗДАНИЯ БИЗНЕСА

Ульянова Полина Сергеевна

студент,

Сибирский институт управления – филиал

Российской академии народного хозяйства

и государственной службы

при Президенте Российской Федерации, РФ, г. Новосибирск

Конюкова Наталья Ивановна

научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,

Сибирский институт управления – филиал

Российской академии народного хозяйства

и государственной службы

при Президенте Российской Федерации,

РФ, г. Новосибирск

Для каждого предпринимателя главным профитом в организации предпринимательской деятельности является стабильный рост прибыли. Однако, достижение данной цели невозможно без грамотно спланированного риск-менеджмента, поскольку предпринимательская деятельность сопряжена с постоянными рисками.

Предпринимательский риск – это вероятность происхождения неблагоприятного события в ходе хозяйственной деятельности, которое влечет за собой потери на предприятии, в той или иной степени [2]. Условно говоря, предпринимательский риск – это, своего рода, плата за свободу действий в рыночной среде.

Особенно важно выявить и минимизировать риски, которым подвергается деятельность на этапе старта компании, так как именно от данного этапа зависит дальнейших успех деятельности.

Риск-менеджмент отвечает за выявление и своевременную минимизацию рисков. Целью управления рисками является обеспечение безопасной и приносящей доход деятельности организации [1].

Предпринимательский риск связан с предпринимательскими решениями, которые подразумевают выбор между несколькими альтернативами в пользу

того, за которым стоят наименьшие потери. А с помощью риск-менеджмента принимается самое выгодное из альтернативных решений.

Успех деятельности преимущественно зависит от грамотно разработанной стратегии управления рисками [3]. Каждое предприятие разрабатывает собственную стратегию исходя из индивидуальных особенностей самой организации и сферы её деятельности.

В общем и целом, стратегия управления рисками делится на следующие этапы:

- Выявление рисков и расчёт вероятности их наступления;
- Дифференциация рисков на управляемые и неуправляемые с целью эффективного распределения ресурсов (на управляемые риски). Определение областей влияния (на какие показатели конкретный риск может повлиять) и расчёт потенциальных потерь;
- Ранжирование рисков по уровням ущерба (от катастрофических до допустимых) и вероятности (от вероятных до маловероятных);
- Мониторинг существующих способов минимизации рисков, предложенных государством, например, субсидий (допустим, если речь идет о внешних рисках, возникших не по вине предпринимателя, таких как пандемия);
- Разработка плана-тактики, где будут предложены возможные способы минимизации выявленных рисков (страхование, диверсификация, хеджирование или лимитирование). Составление сметы на минимизацию каждого отдельного риска и сопоставление с потенциально возможным убытком, который он (риск) мог бы нанести (чтобы этот расход не оказался больше потенциально возможного убытка);
- Осуществление намеченного плана и четкий контроль в процессе его реализации. В случае непредвиденных обстоятельств план корректируется или составляется новый.

Использование данной стратегии полезно как на этапе создания, так и на этапе активного функционирования бизнеса. Очень важным пунктом в стратегии управления рисками является ранжирование рисков по уровням ущерба (от

катастрофических до допустимых) и вероятности (от вероятных до маловероятных), поскольку от данного этапа зависит эффективность распределения ресурсов компании.

На данном этапе формируется матрица рисков, которая наглядно демонстрирует точки, на которых компании следует сосредоточиться в первую очередь. Например, матрица рисков может выглядеть следующим образом:

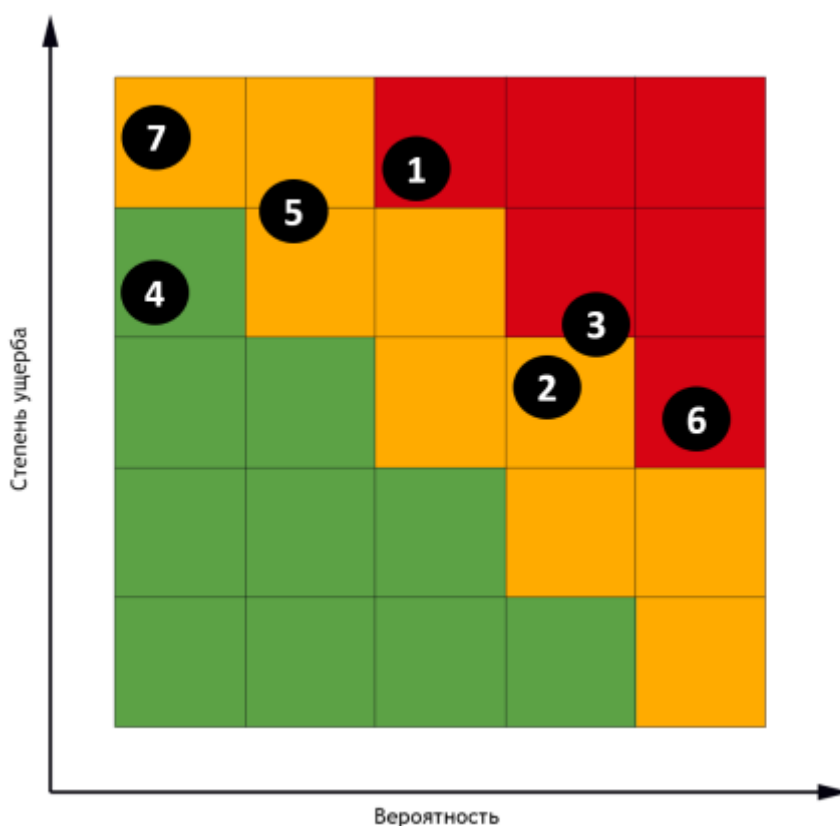


Рисунок. Матрица рисков на примере стартапа школы английского языка «SchoolIn»

- 1 - Отсутствие источника финансирования проекта;
- 2 - Высокая конкуренция на действующем рынке;
- 3 - Низкая узнаваемость как нового игрока на рынке;
- 4 - Повышение налоговой нагрузки из-за изменения законодательства;
- 5 - Риск нехватки квалифицированных специалистов
- 6 - Сезонность бизнеса;
- 7 - Репутационные риски.

Далее задачей риск-менеджмента является эффективное распределение ресурсов на основании матрицы рисков для обеспечения их минимизации [4]. В этом и заключается управление рисками компании.

Таким образом, результатом успешного начала предпринимательской деятельности в виде получения прибыли является именно работа риск-менеджмента.

Список литературы:

1. Артемова, А.Ю. Взаимосвязь риск-менеджмента с системой экономической безопасности предприятия / А.Ю. Артемова // Сборник научных работ серии "Экономика". – 2020. – № 17. – С. 5-13.
2. Волкодавова, Е.В. Управление рисками предпринимательской деятельности как способ выживания субъектов малого и среднего бизнеса в условиях экономического кризиса / Е.В. Волкодавова, А.П. Жабин // . – 2020. – № 186. – С. 42-46.
3. Грабова, О.Н. Теоретическое и методическое обеспечение анализа, оценки и управления рисками в малом бизнесе / О.Н. Грабова, К.В. Шубин // Экономическая безопасность и маркетинговое управление социально-экономическими системами : материалы Всероссийской научно-практической конференции, Кострома, 20–21 октября 2020 года. – Кострома: Костромской государственный университет, 2020. – С. 193-200.
4. Lukashuk N.A. International experience in business planning and risk assessment / N.A. Lukashuk, H.A. Hisham // Proceedings of BSTU. Issue 5. Economics and management. – 2021. – No. 1(244). – P. 169-173.

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТОВ В БАНКАХ

Шайхутдинова Земфира Фидановна

студент,

*ФГБОУ ВО Уфимский университет науки и технологий,
РФ, г. Уфа*

Валиева Винера Васфирахмановна

научный руководитель, старший преподаватель

*кафедры финансовых, учетных, налоговых технологий
ФГБОУ ВО Уфимский университет науки и технологий,
РФ, г. Уфа*

Аннотация. В статье рассмотрены основные управления финансовыми рисками при реализации проектов в банках. Банковская система является одной из первостепенных элементов экономики и больше чем остальные подвержена рискам, в том числе и финансовым. Реализация проектов и участие банков в них также сопровождается рисками, которые необходимо минимизировать. В статье рассмотрены способы минимизации данных рисков.

Ключевые слова: банковские учреждения; финансовые риски; проекты; пути минимизации рисков; риск-менеджмент.

Банковская система является одной из первостепенных элементов экономики именно как аккумулирующая и перераспределяющая денежные средства, как оптимизирующая и упорядочивающая расчеты, регулирующая спрос и предложение денег на рынке. Это позволяет стимулировать инвестиционную активность, позволяет обеспечивать непрерывность производства товаров, оказания услуг в экономике. Кроме этого, одна из основных ролей банков – это финансирование и участие в различных проектах.

На устойчивость банковской системы влияют различные виды рисков. К ним можно отнести как внешние, так и внутренние.

Риски банковской деятельности – это возможность наступления событий, которые будут отрицательно влиять на финансово-хозяйственную деятельность

из-за совершения тех или иных действий и принятия неэффективных управленческих решений. Итог возникновения высокого уровня риска – это потеря прибыли, снижение рентабельности, рост просроченной задолженности клиентов и др. последствия [5].

Одним из самых распространенных рисков в банковской деятельности можно назвать финансовый риск.

Существует несколько подходов к определению понятия финансовый риск банка.

В соответствии с первым подходом, под финансовыми рисками понимаются возможные убытки в результате осуществления банковской деятельности [4, с. 41].

Другой подход определяет финансовый риск банка как вероятность возникновения отклонения от необходимого результата [2, с. 118].

Таким образом, финансовый риск банка представляет собой вероятностную характеристику события, приводящий в отдельной перспективе времени к потере прибыли, снижению финансовой устойчивости в результате осознанных действий кредитного учреждения.

Именно поэтому финансовые риски банков имеют более сложную иерархию.

Так как банковские учреждения часто выступают игроками в проектах различного характера, это повышает возникновение финансовых рисков.

С позиции банковских учреждений содержание проектного финансирования связано с предоставлением кредитов целевого характера на реализацию инвестиционного проекта, который позволяет использовать различные сочетания стандартных банковских услуг и инструментов [3, с. 532].

Все виды финансовых рисков по проектному финансированию выделить невозможно по причине принадлежности проектов к различным отраслям, географической уникальности расположения проектов. Но на сегодняшний день наиболее распространенными и известными можно считать следующие:

- риск завершения строительства проекта;
- технологический риск;

- операционный риск;
- рыночный риск;
- процентный риск;
- валютный риск;
- риск участников проекта;
- риск синдицирования кредитных средств и др.

В таблице 1 представлены основные риски финансирования банками различных проектов [1, с. 152].

Таблица 1.

Основные виды рисков при формировании проектного финансирования, оцениваемые риск-менеджментом банка

| Вид риска | Влияние на рынок проектного финансирования | Эффект |
|--|---|--|
| 1. Рыночный | | |
| Фондовый | Изменение стоимости проекта: цены основных фондов; цены на услуги при реализации проекта; цены материалов для строительства/создания проекта | Удорожание проекта: повышение цены на продукцию, выпущенную после ввода проекта в эксплуатацию; менее конкурентная цена; увеличение срока окупаемости; снижение экономической эффективности |
| Процентный | Изменение процентных ставок на банковский кредит, на банковское обслуживание. Изменение налоговых ставок. Изменение таможенных пошлин. Изменение ставок на использование природных ресурсов | Удорожание проекта: повышенная цена на продукцию, выпускаемую после ввода проекта в эксплуатацию; цена продукта менее конкурентна; увеличение срока окупаемости проекта; снижение экономического эффекта |
| Валютный | Изменение курса валют | Снижение инвестиционной привлекательности проекта. Удорожание проекта, замораживание реализации проекта. Изменение стоимости финансовых инструментов, с использованием которых осуществляется финансирование проекта |
| 2. Риск ликвидности | | |
| Риск доступности денежных средств от прямых инвесторов | Изменение объемов доступных ликвидных средств. Своевременное и в полном объеме открытие кредитной, предоставления кредита, оплаты товаров | Несвоевременное обслуживание проекта. Торможение в реализации каждого этапа проекта, замораживание реализации проекта |

| Вид риска | Влияние на рынок проектного финансирования | Эффект |
|--|---|--|
| Риск доступности денежных средств при движении финансовых инструментов на открытом рынке | Изменение рыночной стоимости акций SPV-компании. Изменение рыночной стоимости облигаций SPV-компании | Падение инвестиционной привлекательности проекта. Приостановка (замораживание) реализации проекта. Падение стоимости капитализации проекта |
| 3. Инновационный риск | | |
| Риск изменения технологических ориентиров | Изменение технологий, модернизация технологической базы. Создание новых технологических процессов | Потребность в обновлении технологической базы проекта. Удорожание проекта. Закрытие проекта |
| 4. Экологический риск | | |
| Риск экологической катастрофы, климатических изменений | Изменение норм к экологическим требованиям. Требования к условиям строительства проекта. Требования к условиям производства запущенного проекта | Потребность в обновлении технологической базы проекта. Удорожание проекта. Закрытие проекта |
| 5. Политический риск | | |
| Внутренние политические риски | Изменение проводимой правительством политики. Изменение политического строя. Смена правящего режима. | Изменение прав собственности проекта, условий эксплуатации, условий получения дохода |
| Внешние политические риски | Принятие санкций. Доля и условия участия иностранных инвесторов в реализации проектов. Уровень таможенных пошлин | Изменение условий финансирования проекта. Изменение категории инвесторов. Уровень инвестиционной привлекательности страны |

Для минимизации финансовых рисков при реализации проектов необходимо организовать эффективную систему управления рисками.

Управление рисками при реализации проектов в банковских учреждениях начинается с определения и исследования отрицательных событий. После этого изучается минимизация влияния отрицательных событий, избежать которых никак не получится. К наиболее эффективным способам снижения рисков при реализации проектов можно отнести:

- создание резервного фонда;
- распределение риска между участниками проектов;
- хеджирование валютных рисков;

- предоставление гарантий;
- страхование;
- привлечение надзорной компании для мониторинга объекта и этапы его исполнения и др.

К основным способам минимизации проектных рисков можно отнести также:

- привлечение лицензионных оценщиков и аудиторов для анализа отдельных видов рисков;
- проведение детального изучения структур и лиц, которые связаны с проектом;
- мониторинг рисков в ходе уже реализации того или иного проекта и др.

Основные этапы по управлению финансовыми рисками банков по реализации проектов представлены на рисунке 1.

Данные этапы позволяют более детально подойти к обнаружению рисков, позволяют спрогнозировать ситуации, приводящие к определенным негативным последствиям. Они позволят также выбрать тот или иной способ по минимизации возникших финансовых рисков.

Но считается, что наиболее эффективный способ минимизации финансовых рисков при реализации проектов – это проведение экспертной оценки (определение основных показателей как запас прочности, анализ структуры капитала, определение средневзвешенной стоимости и др.).

На этом этапе в основном и есть возможность определения трудностей и проблем, именно на этом этапе можно найти способы минимизации рисков.

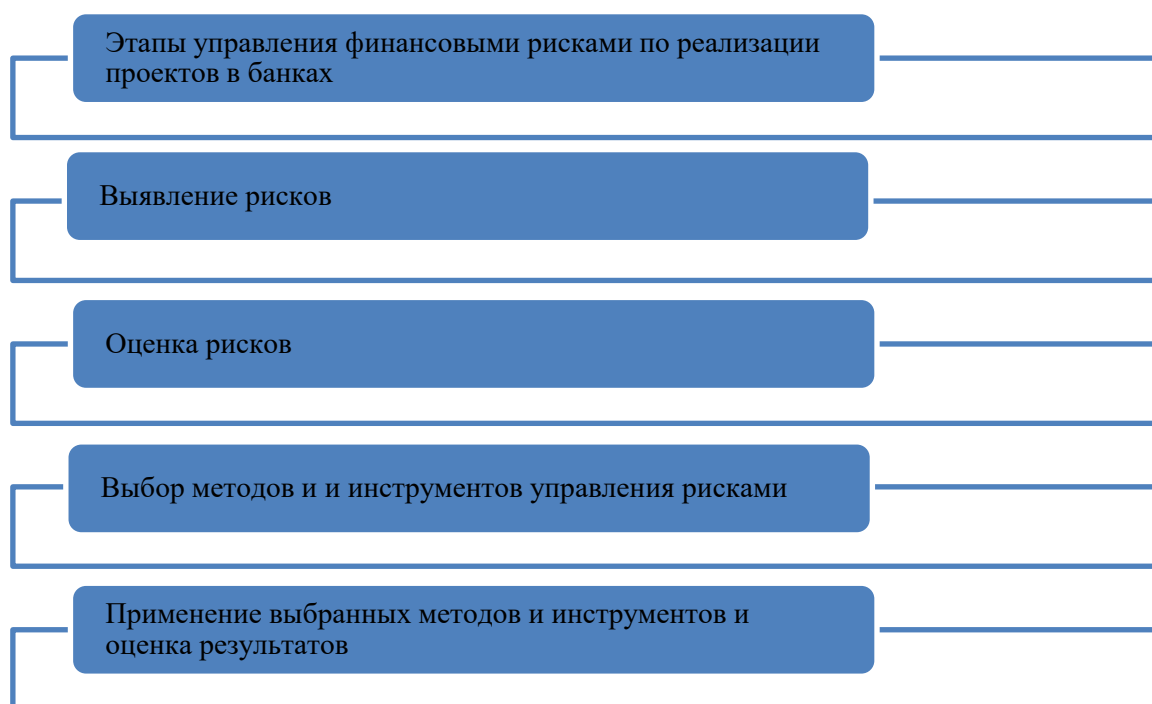


Рисунок 1. Этапы управления финансовыми рисками при реализации проектов в банках

Особенно актуально вести контроль и мониторинг участия банка в реализации проектов в момент экономических кризисов и стагнаций.

По мнению Езангиной И.А. [3, с. 532] необходимо комплексно подходить к анализу рисков, составляющей потенциального инвестиционного или иного проекта.

Управление рисками проектного финансирования и его эффективность нужно рассматривать в разрезе трех уровней:

- на уровне портфеля – это оптимальное соотношение совокупного риска и доходности продуктов, которые составляют данный портфель. В свою очередь, под оптимальным соотношением необходимо понимать такое распределение активов в портфеле, при котором, если случится дефолт по обязательствам части заемщиков, нормативы достаточности капитала банка не будут нарушены;
- эффективность управления рисками отраслевой концентрации в портфеле специализированного кредитования определяется таким распределением активов в разрезе отраслей кредитования, при котором их концентрация останется умеренной;

- под эффективностью управления рисками продукта представляется способность банка оптимизировать риски и доходность продукта посредством использования различных способов хеджирования и различных ограничений на объемы кредитования, которые направлены на снижение и минимизацию рисков.

На рисунке 2 представлена система лимитирования проектов.



Рисунок 2. Структура трехуровневых лимитов

Разработка направлений по минимизации рисков и повышения эффективности управления финансовыми рисками всегда должна учитывать специфику этого продукта. Даже несмотря на то, что возможность лимитов ограничить риски есть, они снижают потенциал доходности. Поэтому эффективность управления рисками представляет собой компромисс между уровнем доходности проекта и рисками, которые присущи при реализации проекта. Несмотря на возможность лимитов ограничивать риски, очевидно, что они снижают потенциал доходности. Можно сделать вывод, что эффективность управления рисками представляет собой некий компромисс между уровнем доходности и рисков. Таким образом, можно говорить о том, что финансовые риски при реализации проектов влияют

на финансовое положение банков. От эффективности управления рисками зависит конкурентоспособность банков, возможность развития финансово-хозяйственной деятельности.

Список литературы:

1. Бектенова Г.С. Основные риски формирования ресурсной базы проектного финансирования в банковском риск-менеджменте // Экономический анализ: теория и практика. – 2019. – Т. 18, № 1. – С. 151 – 163. <https://doi.org/10.24891/ea.18.1.151>.
2. Гиринский, А.В. Особенности проявления финансовых рисков в банковской системе / А.В. Гиринский. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2019. – № 9 (247). – С. 118-119.
3. Езангина, И.А. Банковское проектное финансирование: содержание, сфера распространения, риск / И.А. Езангина, Т.В. Хмурова. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2015. – № 23 (103). – С. 531-533. – URL: <https://moluch.ru/archive/103/23972/> (дата обращения: 02.05.2023).
4. Локтева В.В. Финансовые риски банков ВЕСТНИК НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ № 6 (109). Часть 3. 2021. – С. 40-43.
5. Фурсова А.А. Понятие рисков и их влияние на деятельность кредитной организации // Современные научные исследования и инновации. 2019. № 11 [Электронный ресурс]. URL: <https://web.snauka.ru/issues/2019/11/90439> (дата обращения: 02.05.2023).

БИЗНЕС-ПЛАН КАК ОСНОВА ВНУТРИФИРМЕННОГО ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ В СФЕРЕ ФИТНЕСА И СПОРТА

Шамсутдинова Анна Альбертовна

студент

Оренбургского филиала

Российского экономического университета

им. Г.В. Плеханова,

РФ, Оренбург

Бобров Пётр Игоревич

студент

Оренбургского филиала

Российского экономического университета

им. Г.В. Плеханова,

РФ, Оренбург

Аннотация. В данной статье рассматриваются теоретические и практические аспекты бизнес-планирования в фитнес-индустрии, которая является активно развивающимся направлением бизнеса. Целесообразность бизнес-планирования в фитнес-индустрии обусловлена государственной политикой популяризации здорового образа жизни, а также тем, что количество потребителей услуг фитнес и спортивных клубов за последние пять лет возросло вдвое, количество фитнес-клубов повысилось почти на 81,6%, а объем продаж организаций фитнес-индустрии увеличился на 89,5%. Представленная в статье информация направлена на формирование компетенций спортивных менеджеров в области планирования и оказание помощи при создании бизнес-плана фитнес или спортивного клуба. В статье рассмотрены факторы, обуславливающие создание бизнеса в фитнес-индустрии, варианты бизнес-моделей, структура бизнес-плана фитнес-клуба с характеристикой каждого раздела данной структуры и краткими правилами оформления бизнес-плана фитнес или спортивного клуба.

Ключевые слова: бизнес-планирование, фитнес-индустрия, спортивный менеджер, спорт, внутрифирменное планирование.

На данный момент фитнес индустрия в России восстанавливается после прошедшей пандемии и возвращается к прошлым позициям. Клубы обновляют свой инвентарь, проводят косметические ремонты и всячески привлекают новых клиентов. Фитнес и спортивные клубы предоставляют широкий спектр услуг (занятия на силовых и кардио-тренажерах; плавание и аквааэробика; групповые программы (аэробика, танцы, йога, пилатес); персональные тренировки; занятия по различным единоборствам; занятия по игровым видам спорта; детский фитнес; скалолазание и т.д.), что позволяет привлекать потребителей различных возрастных групп, заинтересованных в разнообразных спортивных направлениях. Это обеспечивает стабильную и постоянно возрастающую прибыль организациям фитнес-индустрии.

Исходя из статистических данных, можно сделать вывод о том, что предприятия фитнес-индустрии являются прибыльными и достаточно востребованными у широкого круга потребителей, и активно развивающимся видом бизнеса. Но для их эффективного функционирования необходимо заложить правильный фундамент. А именно составить адекватный и максимально детальный бизнес-план и придерживаться его для дальнейшего максимально эффективного функционирования.

Бизнес-планирование – это один из видов управленческой деятельности по созданию планов развития организации в будущем, с постановкой целей и определением задач этого развития, выбором путей и способов их достижения, выявлением и распределением необходимых ресурсов. [3]

При открытии фитнес клуба необходимо в первую очередь определиться с локацией. Лучше всего если клуб будет располагаться в развивающемся районе города с динамичной застройкой жилых многоквартирных домов. Местоположение должно быть удобным для посетителя, необходимо организовать бесплатную парковку для клиентов и удобные пути подъезда, как на автомобиле, так и пешком, положительным моментом будет близкое расположение остановки общественного транспорта и наличие мест для инвалидов.

Помимо выбора места расположения организации, необходимо провести детальный анализ фитнес-отрасли региона по следующим показателям: количество фитнес-клубов в России, численность пользователей услуг фитнес-клубов в России и др. с использованием статистических данных Министерства спорта России и региональных спортивных министерств. Исходя из этих данных сформирована таблица, отображающая динамику развития фитнес-сферы в России. [1].

Со стороны маркетинга крайне провести SWOT-анализ, определить сильные и слабые стороны, выбрать название и логотип, установить цены на услуги, определить часы работы и разработать маркетинговую стратегию. При проведении SWOT-анализа необходимо рассмотреть сильные и слабые стороны, риски и возможности предприятия, с целью определения и формирования дальнейшей маркетинговой стратегии развития компании. [3].

Для дальнейшего составления бизнес-плана предприятия необходимо рассмотреть производственный раздел плана. В него включены: описание услуг и планируемое их развитие; основные средства, нематериальные активы, запасы, арендная плата, расходы на коммунальные услуги и прочее. Также очень важно определиться с кадровой структурой предприятия, составить штатное расписание, фонд оплаты труда. В зависимости от масштабов фитнес-клуба количество работников варьируется.

В заключении стоит отметить, что фитнес-индустрия является активно развивающимся, пользующимся высоким спросом у потребителей и способствующим исполнению государственной политики по популяризации физической культуры, спорта и здорового образа жизни видом предпринимательской деятельности. В связи с этим создание бизнес-плана фитнес или спортивного клуба является привлекательной и экономически эффективной сферой для малого и среднего бизнеса. При создании бизнеса в фитнес-индустрии необходимо учитывать ее особенности, такие как:

- довольно широкий спектр услуг, оказываемых только фитнес или спортивными клубами, что предоставляет больше возможностей для развития;

- отсутствие ценового регулирования со стороны государства;
- специфика помещений для занятий физической культурой и спортом с учетом всех нормативов;
- специфика основных средств и запасов;
- низкое количество квалифицированных спортивных менеджеров и специалистов по ремонту спортивного оборудования на рынке труда [2];
- специфика разработки индивидуальных программ занятий для каждого посетителя с учетом физических данных и медицинских показателей.

Опираясь на представленную в данной статье информацию, предприниматель или спортивный менеджер может приобрести дополнительную компетенцию, позволяющую ему организовать собственное дело в фитнес-индустрии, а также составить грамотный бизнес-план.

Список литературы:

1. Официальный сайт Министерства спорта Российской Федерации.
2. Ащеулов Александр Валерьевич Бизнес-планирование в фитнес-индустрии // Российское предпринимательство. 2021.
3. Енченко Ирина Валерьевна СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ФИТНЕС-ИНДУСТРИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ // Физическая культура. Спорт. Туризм. Двигательная рекреация. 2021. №4.

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ КАК МЕХАНИЗМ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Шамсутдинова Анна Альбертовна

студент

Оренбургского филиала

Российского экономического университета

им. Г.В. Плеханова,

РФ, Оренбург

Аннотация. В данной статье охарактеризована взаимосвязь конкурентоспособности и экономической безопасности предприятия. Определены основные функции системы экономической безопасности, рассмотрены внутренние и внешние угрозы экономической безопасности предприятия. Даны определения конкурентоспособности предприятия, а также конкурентоспособности персонала.

Abstract. This article describes the relationship between competitiveness and economic security of the enterprise. The main functions of the economic security system are defined, internal and external threats to the economic security of the enterprise are considered. Definitions of the competitiveness of the enterprise, as well as the competitiveness of personnel are given.

Ключевые слова: экономическая безопасность, финансовая безопасность, конкуренция, конкурентоспособность, платежеспособность, стратегическое планирование.

Keywords: economic security, financial security, competition, competitiveness, solvency, strategic planning.

На данный момент экономика отличается резким увеличением сложности функционирования. Эта тенденция отражается на функционировании экономических систем – организаций и предприятий, появляется всё больше различных рисков, опасностей и угроз для них. Основной причиной всякого рода нарушения функционирования экономических систем, в том числе производственных предприятий, являются риски. Именно поэтому риски являются объектами

самостоятельного управления. Следует иметь в виду, что с утратой конкурентоспособности резко снижается экономическая эффективность предприятия – вплоть до прекращения его хозяйственной деятельности. Такая ситуация характеризуется утратой предприятием своей экономической безопасности.

Все теоретические и прикладные научные исследования по экономике ставят своей целью получение эффективных результатов для конкурентоспособности, а вместе с этим и для обеспечения экономической безопасности.

Вопросы конкурентоспособности объективно находятся в центре внимания персонала предприятия, ибо конкурентоспособность определяет сбыт, а вместе с ним – необходимые финансовые показатели, включая и величину оплаты труда. В связи с этим менеджмент выполняет превентивные и профилактические мероприятия для поддержания конкурентоспособности, ориентируясь на факторы экономической безопасности.

Научные результаты получают своё конкретное выражение по всему спектру экономических наук, прежде всего, по экономической теории, а также по функциональным и предметным экономическим наукам – научные результаты служат основой для практического менеджмента.

По своей сущности все научные результаты являются инновационными: формируют и поддерживают конкурентные преимущества. В повседневной производственно-коммерческой деятельности утрата конкурентоспособности и нарушение экономической безопасности проявляются равным образом – в основе нарушения сбыта и соответственно этому – спад производства.

Непосредственно спад производства влечет следующие негативные последствия:

- 1) Финансовый дефицит предприятия;
- 2) Отсутствие инвестиций;
- 3) Высокий уровень кредиторской задолженности;
- 4) Долги по оплате труда персонала

Для принятия наилучшего управленческого решения необходимо переработать этот объем информации: упорядочить её, учесть множество факторов,

предвидеть различные случайности, выполнить сложнейшие расчеты – все это требует высокого искусства. Такое искусство именуется древнегреческим словом «логистика» - искусство счета. Следовательно, конкурентоспособность и экономическая безопасность базируются на цифровой информации, которая благодаря усилиям специалистов характеризуются достоверностью, полнотой и оперативностью.

Американский ученый М. Портер тесно увязывал конкурентоспособность с товаропроизводителями и наличием или отсутствием конкретного преимущества на уровне издержек. По его мнению, конкурентоспособность отражает продуктивность использования ресурсов.

С нашей точки зрения, на данный момент, в условиях постоянного развития и совершенствования научно-технического прогресса, требования покупателей и потребителей к качественным характеристикам товаров и услуг непрерывно растут. Также и при развитии предприятий, в ходе своего роста они занимают всё новые рынки, тем самым ужесточая конкуренцию между собой. Что касается конкуренции, она является необходимым рыночным механизмом, двигателем прогресса и экономического роста.

Оценить конкурентоспособность компании на рынке потребитель может благодаря внешним отличительным чертам самой компании, например исходя из рекламы, наличия какой-либо дополнительной вспомогательной информации для своих клиентов. Также оценить конкурентоспособность потребитель может благодаря сравнению качества продукции компании и её конкурентов.

Рассматривая конкуренцию как механизм обеспечения экономической безопасности, стоит отметить, что основная проблема заключается в том, что конкуренция неразрывно связана с рисками. А риски в свою очередь приводят к появлению угроз и опасностей для предприятия, которые могут вылиться в сокращение конкурентоспособности компании, что влечёт за собой нарушение экономической безопасности предприятия.

Обобщая мнения учёных, можно сказать, что в современное время понятие конкурентоспособности до сих пор не обрело единой и точно трактовки, все

представленные взгляды говорят об одном, мы солидарны с этим мнением, что конкурентоспособность является одним из наиболее значимых аспектов деятельности компании на рынке, именно она определяет успешность деятельности предприятия в рыночных условиях.

Список литературы:

1. Алевранов В.Г., Мамий С.А. конкуренция и монополия в России // Экономика и бизнес: теория и практика. 2021. №12-1.
2. Зяблицкая Н.В., Евдокимова О.С., Исмаилова С.И. Конкурентоспособность предприятия // Экономика и социум. 2022. №5-1 (96).
3. Карцева Э.А. Оптимизация конкурентоспособности предприятия // Вестник науки. 2021. №12 (45).

СТАНОВЛЕНИЕ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ В РОССИИ

Шейна Юлия Николаевна

*студент,
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет,
РФ, г. Белгород*

Коренева Марина Алексеевна

*студент,
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет,
РФ, г. Белгород*

Коньшина Лилия Алексеевна

*научный руководитель,
ассистент кафедры инновационной экономики и финансов,
РФ, г. Белгород*

Банковская система в России начала формироваться с 18 века, именно в это время появились два главных банка Первый стал заёмным госбанком для дворян, второй – для купечества. Целью формирования банков было желание получать прибыль, процент от выдачи денег займа. Это был самый лёгкий способ заработать и остаться в плюсе. На данный момент продолжаются дискуссии по поводу даты возникновения банков. Они возникли в древние времена и продолжают функционировать в настоящее время. О. Лаврушин считал, что образование банков началось более двух тысячи лет назад.

Таким образом, можно сказать, что точную дату возникновения банковских учреждений невозможно определить. Но фактом остаётся её позднее появление. Ещё в 17 веке было желание создать частный банк, но царь отказал в такой возможности.

Банковская система начала улучшаться и развиваться при Петре 1 в 1733 году. Тогда банки представляли собой скорее ломбард, нежели банк. Само развитие банковской системы начинается с 1754 года. Именно тогда были открыты первые два банка. В 1762 году появились первые бумажные деньги. Первый коммерческий банк появился после войны в 1812 году и именно

тогда открылись 12 банковских отделений. К 1917 году банковская система была очень развита и имела хорошие успехи. Окончательно банковская система сформировалась к 1994 году.

Банки представляют собой самостоятельные, независимые, коммерческие предприятия. Это определение определяет весь смысл банковской системы. В наше время банковская система имеет огромное количество функций и задач. Самыми важными функциями является финансирование народного хозяйства, осуществление необходимых страховых операций и сделок, организация купли - продажи ценных бумаг.

Основными этапами становления банковской системы принято считать следующие временные периоды:

1. 1917-1933. Появление первые современных банков, таких как «Сбербанк» и другие. В этот период банки научились приспосабливаться к инфляции, кризисам и конкуренции.

2. 1994-1999. Начали образовываться новые коммерческие банки в большом количестве. Банки занимались в основном краткосрочным кредитованием, редко долгосрочным, так как темп инфляции увеличивался и им было невыгодно. В 1998 году банковская система испытала на себе экономический кризис. Доверие клиентов к банкам было подорвано.

3. 2000-2007. В 2001 году была проведена банковская реформа, которая подразумевала увеличение капитализации российских банков, повышение их открытости и прозрачности, при этом важным было не оставить без внимания доверие клиентов к ним.

4. 2008-2010. В 2008 году был кризис и банковская система была не в самом лучшем состоянии.

5. С 2010 года по настоящее время. Начиная с 2010 года количество банков уменьшается. Это связано с увеличением до 300 миллионов рублей минимального размера уставного капитала. Из-за этого происходит объединение мелких банков с крупными. На 2011 год существует около тысячи банковских учреждений, на 2022 год существует около 370 банковский учреждений.



Рисунок 1. Количество банков в РФ с 2010 г. по 2022 г.

На данном рисунке мы видим тенденцию к уменьшению количества банковских учреждений начиная с 2010 года. Каждый год происходит уменьшение примерно на 50-100 банковских учреждений. На данный момент тенденция к уменьшению банков продолжается.

Современная банковская система состоит из двух уровней. Первый уровень - Центральный банк, второй уровень - все остальные банки. Она сформировалась в 1991 году после учреждения Центрального и других банков.

На данный момент банковская система меняется и улучшается. Появляются новые методы обслуживания, механизмы и кредитные инструменты. Но также есть и отрицательная сторона. Коммерческие банки становятся слабее. Маленький собственный капитал банков не позволяет выдавать большие кредиты для предприятий. Также большинство банков осуществляют малое количество операций и выдают небольшое количество кредитов. Банки очень чувствительны к кризисам и нестабильности в стране. Это сказывается на количестве банков и их эффективности.

Сегодня банковская система России является одной из самых развитых в мире. В ней работают сотни банков, предлагающих широкий спектр продуктов и услуг. Банки активно внедряют новые технологии, такие как интернет-банкинг

и мобильные приложения, что делает банковские услуги более удобными и доступными для клиентов.

Становление банковской системы России было долгим и сложным процессом, который проходил через множество трудностей и препятствий. Однако, благодаря правительственной поддержке и усилиям банков, банковская система России сегодня является одной из самых развитых в мире.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что банковская система является неотъемлемой частью нашей экономики. Банковские учреждения очень важны. Они сдерживают инфляцию, выдают кредиты при необходимости, предоставляют возможность для открытия своего дела, регулируют денежные потоки. Они увеличивают эффективность процесса производства, а также влияют на рост производительности труда.

Список литературы:

1. О банках и банковской деятельности: федеральный закон от 02. 12. 1990 г. № 395-1 ФЗ (ред. от 14. 12. 2015 // ПБД «Консультант Плюс 3000» [Электронный ресурс]: еженедельное пополнение / ЗАО «Консультант Плюс», НПО «ВМИ»(дата обращения 28.04.2023).
2. Об обязательных нормативах банков: инструкция ЦБ РФ №139-И от 03.12.2012 [Электронный ресурс]: инструкция ЦБ РФ № 139-И от 03.12.2012. – URL: <http://www.cbr.ru/>(дата обращения 28.04.2023).
3. Анисимов А.А., Артемьев Н.В. Макроэкономика. Теория. Упражнения. Безопасность. Учебник - М.: ЕДИНСТВО-ДАНА, 2010.
4. Деньги. Кредит. Банки. Ценные бумаги. Цех. Эд. Жукова Е.Ф. 2-е изд., Доп. и переработанное - М.: 2010.
5. Кувалин Д.Б. Экономическая политика и поведение предприятий: механизмы взаимного влияния. – М.: МАКС Пресс, 2013 – [с. 237].
6. Костерина, Т.М. Банковское дело: Учебно-практическое пособие. – М.: Изд. центр ЕАОИ, 2015. – [с. 360].

НАЛОГОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА В ФОКУСЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ФЕДЕРАЛЬНОЙ НАЛОГОВОЙ СЛУЖБЫ ПО НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ

Юрченко Екатерина Николаевна

*студент,
Сибирский институт управления
Российской академии народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте Российской Федерации,
РФ, г. Новосибирск*

Шумяцкий Роман Иванович

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Сибирский институт управления
Российской академии народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте Российской Федерации,
РФ, г. Новосибирск*

Налоги и налоговая политика являются важнейшим элементом системы обеспечения экономической безопасности. Значение налоговой составляющей экономической безопасности каждого региона определяется ее информационным обеспечением в сфере налогообложения как в целом, так и по основным налогам и сборам, отвечающим основным направлениям налоговой политики государства. Весомость налоговой безопасности региона определяется тем, что, во-первых, налоги обеспечивают за счёт бюджета поступления финансовых средств, необходимых для решения основных задач социально-экономического развития и обеспечения экономической безопасности региона; во-вторых, взимание налогов создаёт условия для эффективного регионального регулирования экономики в целях недопущения убытков в результате реализации налоговой политики.

Налоговая безопасность представляет собой состояние защищенности налоговой системы, государственных органов, предпринимателей, граждан, общества от внутренних и внешних угроз, дестабилизирующих экономическую и финансовую устойчивость региона [2]. Опираясь на этот факт, можно заключить, что со стороны региональных органов власти важно проявление инициативы в

части обеспечении поддержания и постоянного совершенствования уровня налоговой безопасности региона.

В Стратегии социально-экономического развития Новосибирской области указаны приоритетные направления развития региона. Одним из таких положений является пункт: «совершенствование государственного управления, в том числе через формирование сбалансированной бюджетной и налоговой политики региона и внедрение эффективного коммуникативного инструмента, обеспечивающего конструктивное взаимодействие органов власти с бизнесом и населением, направленного на формирования имиджа Новосибирской области как территории комфортной среды для жизни» [1].

На сегодняшний день Управление Федеральной налоговой службы по Новосибирской области (УФНС России по Новосибирской области) активно применяет способы и методы эффективного взаимодействия с бизнесом и гражданами области, оказывающие положительное воздействие на состояние налоговой безопасности региона, в особенности в части осуществления информационной работы налоговыми органами в соответствии с информационной кампанией ФНС России, отраженной в Плане мероприятий, направленных на публичное информирование граждан по предупреждению образования и взыскания задолженности по налогам, сборам, страховых взносов, пени и штрафов на 2021-2023 гг. [4]. На данный момент УФНС России по Новосибирской области осуществляет информационную кампанию посредством следующих способов:

- 1) Направление информации по вопросам налогообложения напрямую налогоплательщикам, представляющим налоговую отчетность в электронной форме, по телекоммуникационным каналам связи через операторов электронного документооборота.

- 2) Формирование и реализация сводного графика семинаров по актуальным вопросам, которые налоговые органы проводят для налогоплательщиков.

- 3) Участие в финансово просветительских радиоэффирах, организованных региональным центром финансовой грамотности (РЦФГ) Новосибирским Домом финансового просвещения на радио «Комсомольская правда». Совместно

организованные эфиры входят в число мероприятий Плана, направленных на публичное информирование граждан по предупреждению образования и взыскания задолженности по налогам, сборам, страховых взносов, пени и штрафов на 2021-2023 гг. [4].

4) Участие экспертов УФНС по Новосибирской области в очно-дистанционном цикле лекций по финансовой грамотности для взрослого населения в период сентября 2021 года по апрель 2022 года для жителей Новосибирска и области. Данный проект является также инициативой Новосибирского Дома финансового просвещения и Новосибирской государственной областной библиотеки [3].

5) Реализация информационной кампании путем публикации актуальных материалов на официальном сайте ФНС, в социальных сетях УФНС по НСО и РЦФГ, а также мессенджерах, в том числе Telegram-каналах, в целях своевременного информирования населения о законодательных нововведениях в налоговой сфере, сроках подачи налоговой декларации, уплаты налогов и пр.

Указанный перечень деятельности по организации конструктивного взаимодействия с бизнесом и гражданами области со стороны УФНС России по Новосибирской области не является исчерпывающим, однако отражает ключевые способы и меры. В целях совершенствования соответствия положениям Стратегии развития Новосибирской области необходимо расширить перечень воздействия УФНС России по Новосибирской области в части повышения налоговой безопасности региона. Для этого предлагается три пути решения данного вопроса:

1) внедрение новых форматов воздействия на членов бизнес-сообщества и население региона;

2) точечное целевое воздействие на проблемные группы налогоплательщиков;

3) масштабирование действующих проектов.

В целях комплексного воздействия, учитывая все три указанных способа, можно определить конкретные способы проработки данного вопроса.

Для начала следует использовать дополнительные информационные платформы и адаптированный контент для различных социальных и демографических групп. Так, возможна разработка курсов повышения налоговой грамотности среди самозанятых для молодежи, людей зрелого возраста, а также в целом для членов бизнес-сообщества. Необходимо привлекать финансовых консультантов для организации групп по повышению налоговой грамотности с масштабным публичным освещением на интернет-ресурсах региональных органов власти.

Также следует обратить особое внимание на сервис «Личный кабинет налогоплательщика» в процессе информирования. Это связано с многофункциональностью данного сервиса. Обучение тех, кто не умеет пользоваться таким сервисом, предлагается сделать в виде вебинара или записи обучающего семинара на видеохостинге YouTube, который будет организован региональным центром финансовой грамотности – Новосибирским Домом финансового просвещения совместно с УФНС по Новосибирской области. Для более активного пользования предлагается увеличение частоты рассылки на электронную почту с краткой информацией по какой-либо теме и необходимостью входа в Личный кабинет. Таким образом, как один из элементов экономической безопасности налоговая безопасность региона – это, в первую очередь, возможность налогоплательщиков и органов власти различных уровней своевременно и в полном объеме уплачивать налоги. В современных условиях налоговая система должна постоянно совершенствоваться, адаптироваться к изменениям в экономике. Поэтому в настоящее время одной из важнейших задач органов власти, как федеральных, так и региональных, является создание благоприятных условий для развития предпринимательства, а также обеспечение стабильного поступления налогов в бюджет.

В данной работе подробно рассмотрены способы и методы эффективного взаимодействия с бизнесом и гражданами области, благоприятно влияющие на текущее состояние налоговой безопасности региона, осуществляемые УФНС России по Новосибирской области. В целях совершенствования соответствия положениям Стратегии развития Новосибирской области необходимо расширение указанного перечня. Для этого в работе предлагается использование дополни-

тельных информационных платформ с адаптированным контентом для различных социальных и демографических групп, а также акцент на популяризацию использования сервиса «Личный кабинет налогоплательщика» в процессе информирования.

Список литературы:

1. О Стратегии социально-экономического развития Новосибирской области на период до 2030 года: Постановление Правительства Новосибирской области от 19.03.2019 № 105-п. – URL: <https://www.nso.ru/page/2412> (дата обращения: 04.04.2023).
2. Ишкаев М.А. Налоговая безопасность региона как составляющая экономической безопасности // Информационные технологии обеспечения комплексной безопасности в цифровом обществе : Сборник материалов Всероссийской молодежной научно-практической конференции с международным участием, Уфа, 07–08 июня 2018 года / Фролова И.В., отв. редактор. Том Часть II. – Уфа: Башкирский государственный университет. – 2018. – С. 125-130.
3. Министерство финансов и налоговой политики Новосибирской области: Официальный сайт. – Новосибирск. – URL: <https://mfnsso.nso.ru/page/3867> (дата обращения: 18.03.2023).
4. Федеральная налоговая служба: Официальный сайт. – Москва. – URL: https://www.nalog.gov.ru/html/sites/www.new.nalog.ru/docs/about_fts/vp_2022.doc (дата обращения: 04.04.2023).

СЕКЦИЯ 5. ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

КОНСТИТУЦИОННЫЕ ПРАВА, СВОБОДЫ И ОБЯЗАННОСТИ ГРАЖДАН РОССИИ

Джум Анна Дмитриевна

магистрант,

кафедра Публично-правовые науки,

ОЧУВО Международный инновационный университет,

РФ, г. Красноярск

Актуальность данной статьи заключается в том, что уровень развития любого государства определяется степенью конституционной гарантированности и практической реализуемости прав и свобод и обязанностей человека. В соответствии со ст. 2 Конституции Российской Федерации [1] человек, его права и свободы являются высшей ценностью. При этом, будучи мерой возможного поведения, права человека не тождественны вседозволенности. Это обстоятельство предопределяет необходимость законодательного регулирования прав человека, в том числе и через определенные ограничения этих прав и свобод. Однако, чрезмерное, конституционно неоправданное ограничение прав может приводить к усилению этатизма, что является недопустимым. Кроме того, объективно необходимое регулирование прав человека нуждается в наличии механизма их защиты от противоправных посягательств, что обусловлено современным состоянием Российской Федерации как демократического правового государства, берущего на себя обязательства признавать, соблюдать и защищать права и свободы человека.

Кроме того, актуальность исследования конституционных прав и свобод граждан проявляется в свете проведенной в июле 2020 года конституционной реформы, так как требует научного осмысления влияния поправок в конституцию на уровень соблюдения и эффективность реализации конституционных прав и свобод граждан.

Россия - это федеративное государство. Властные полномочия в ее пределах реализуются федеральными органами власти и органами власти субъектов федерации. Согласно ст. 72 Конституции РФ, защита прав и свобод относится к совместному ведению Российской Федерации и ее субъектов [1].

При этом в рамках всей страны установлены как единые механизмы защиты прав граждан, так и имеются региональные особенности правоохраны.

Личность в обществе раскрывается как правовыми, так и социальными нормами и наделяется общественным статусом.

Если человек - это разумное психофизиологическое и биосоциальное существо, которое живет в обществе, то понятие «личность» подчеркивает факт наиболее полного отделения человека от природы, его опосредованное отношение к природе, определяемое конкретно историческими условиями и отличающееся определенным уровнем отношений с обществом.

Гражданин же - это личность, действующая в политической жизни, имеющая политические права, свободы и обязанности.

Конституционный статус личности - это ядро правового статуса личности, определяемое конституционными нормами. Конституционноправовой статус закрепляется нормами всех отраслей российского права.

В наиболее обобщенном виде права человека закреплены во Всеобщей декларации прав человека, принятой в 1948 году. Характеризуя этот документ можно отметить, что Декларация не делит права человека и права гражданина, адресуя свои нормы всем людям» [2].

«Значимость Декларации заключается в том, что впервые на международном уровне были официально признаны основные права человека.

Также Всеобщая декларация прав человека стала основой для принятия последующих актов в области прав и свобод. Суть этой основы в том, что однозначно определена иерархия общечеловеческих ценностей, главной из которых признается свободная личность, а законодательство выступает инструментом регулирования ее прав» [2].

Развитие фундаментальных принципов, заложенных Декларацией, нашло отражение в Конвенции о защите прав человека и основных свобод, принятой в 1950 году [1]. Отметим, что, гарантируя право на жизнь, первоначально Конвенция допускала применение смертной казни, но впоследствии Протокол № 6 к этой Конвенции такой вид наказания запретил.

Существенным отличием рассматриваемой Конвенции является то, что она предусматривает способ защиты гарантируемых ею прав, посредством Европейского суда по правам человека, в который могут обращаться и граждане России, так как для нашего государства Конвенция стала обязательной после ее ратификации в 1998 году.

«Понятие «человек» достаточно многогранно, включает в себя много элементов, но в целом имеет природно-социальный характер. Понятие «личность» уже имеет социальную сущность. Таким образом, человек является материальным носителем личности, которая придает каждому его индивидуальность» [3].

«Понятие «гражданин» также имеет разное значение в зависимости от того, через призму какой научной дисциплины он рассматривается. С точки зрения юриспруденции гражданин является правовой категорией, определяющей конституционно-правовой статус личности, ведь гражданство - это устойчивая правовая связь человека с государством, которая выражается в их двусторонних правах и обязанностях» [3].

Конституция Российской Федерации, закрепляя права и свободы, часто указывает на человека и гражданина как их носителей. Соотношение человека и гражданина в этом случае выглядит как общее и частное. То есть понятие «человек» относится абсолютно ко всем людям, вне зависимости от того, являются ли они гражданами России, иностранными гражданами, бипатридами или апатридами. Что же касается понятия «гражданин», то имеются в виду только лица, имеющие правовую связь с государством, то есть гражданство [1].

Являясь социальными регуляторами, нормы права разграничивают область возможного поведения человека для того, чтобы, реализуя собственные права он не нарушал права и свободы других людей.

Человек, наделенный формально-юридической свободой, способен выполнять действия в установленной нормой права границе. В этой связи, правовое регулирование конституционных прав личности устанавливает область дозволенного и тем самым защищает человека от несоответствующих праву посягательств со стороны государства и иных субъектов общества.

Взаимосвязь ст. 2 Конституции и конкретных прав, которые закреплены во второй главе Конституции, выражается в следующем.

Во-первых, если норма ст. 2 Конституции, устанавливая обобщенный принцип отношений человека и государства, в случае нарушения прав и свобод подразумевает только объект защиты, то нормы, расположенные во второй главе Конституции, перечисляя конкретные конституционные права и свободы, имеют более субъективный характер и являются важным элементом определения конституционно-правового статуса личности в более конкретных жизненных ситуациях.

Во-вторых, нахождение прав человека на вершине всей системы ценностей, влияет не только на содержание конкретных прав и свобод, но и на цели и характер деятельности государства вообще и органов публичной власти в частности.

В-третьих, приоритет прав и свобод относится ко всем людям. Однако, реализация данного принципа тесно связана с правосознанием и ответственностью самого человека. Государство является выразителем публичного интереса и действует как в интересах всего общества, так и его отдельных членов. Если человек не уважает права и свободы других людей, то государство может применить к нему меры государственного принуждения, что не может рассматриваться как неконституционное умаление прав и свобод человека.

Таким образом, право на жизнь - это право является первостепенным и смыслообразующим, так как в отсутствии жизни исчезает смысл во всем остальном, в том числе и в иных правах. Статья 20 Конституции РФ[1], закрепляет право на жизнь, упоминает смертную казнь, но как временную меру за особо

тяжкие преступления. На данный момент норма о смертной казни фактически утратила регулятивное значение.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) Поправки, внесенные Законом РФ о поправке к Конституции РФ от 14.03.2020 N 1-ФКЗ, вступили в силу 4 июля 2020 года (Указ Президента РФ от 03.07.2020 N 445) // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 04.07.2020.
2. Всеобщая декларация прав человека (принята на третьей сессии Генеральной Ассамблеи ООН резолюцией 217 А (III) от 10 декабря 1948 г.) // «Библиотечка Российской газеты», 1999 г., выпуск № 22-23.
3. Бурмистрова С.А. Законные интересы, субъективные права и свободы как правовые возможности: соотношение структуры, содержания и реализации // Государство и право. 2019. № 3. С. 180-187.

ПРОБЛЕМЫ РАССЛЕДОВАНИЯ КИБЕРПРЕСТУПЛЕНИЙ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Духова Анастасия Александровна

студент,

*Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Кананыхина Алина Александровна

студент,

*Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Гарига Ольга Анатольевна

научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,

*Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Развитие информационных технологий не только принесло огромную пользу обществу, но также и открыло новые способы для совершения преступлений в компьютерной сфере, основной формой выражения которых является – кибермошенничество. Возможность дистанционного совершения таких преступлений обеспечивает их низкую раскрываемость и высокую латентность, в связи с чем мошенники все чаще стали использовать ресурсы компьютерных систем для совершения хищения информации.

С каждым годом количество преступлений в сфере информационных технологий только растет, это подтверждают данные статистики. По данным МВД за 2022 год количество киберпреступлений увеличилось на 20,8%. По аналитическим данным, в 2023 году прогнозируется еще больше преступлений в информационной сфере.

В атаках на организации злоумышленникам удалось украсть конфиденциальную информацию в 47% случаев, в атаках на частных лиц – в 64%. Как отмечают МВД России каждое четвертое преступление совершается, непосредственно, высокими технологиями [1, с. 3].

В связи с чем органы правопорядка ведут активную борьбу с кибермошенничеством, методика расследования таких преступлений совершенствуются,

однако уровень раскрываемости таких преступлений остается достаточно низким. В нормативном регулировании также остается множество пробелов, которые не позволяют в полной мере противостоять мошенникам.

При разработке методики расследования кибермошенничества используется сочетание методов расследования простого мошенничества и специфичных методов расследования преступлений в сфере компьютерной информации. Основным структурным элементом методики является криминалистическая характеристика данного преступления. Однако с этим возникают проблемы, поскольку кибермошенничество является довольно прогрессивным и структурно сложным видом преступления, а быстро адаптировать методику расследования и раскрытия преступления к новым реалиям не всегда возможно.

При расследовании преступлений в сфере информационных технологий также возникает вопрос к какому виду следов отнести компьютерную информацию. Виртуальный характер не позволяет отнести их ни к идеальным, ни к материальным видам следов. В связи с этим законодателю необходимо внести новый вид следов - «виртуальные следы», к которым следует относить следы киберпреступлений. Это, в свою очередь, облегчило бы документальное оформление деятельности следователя [2, с. 113].

При разработке методики расследования киберпреступлений предполагается, что следователь и другие участники производства по делу обладают специальными знаниями в сфере IT технологий, понимают специфику компьютерных преступлений и разбираются в самих информационных технологиях. Однако на практике это не всегда так [3, с.66]. На сегодняшний день, в России отмечается наличие дефицита специалистов в правоохранительных органах, которые имеют профессиональные навыки и знания в расследование киберпреступлений. В настоящее время, не во всех образовательных учреждениях имеются программы обучения предоставляющие знания в сфере компьютерных технологий, которые являются необходимыми при расследовании киберпреступлений. Для решения данной проблемы следует организовать специальные лаборатории, направленные на практическое ознакомление и решение поставленных задач [4, с. 16]. В

организованную деятельность предлагается включить, помимо научно-педагогического состава, также экспертов, имеющих знания и опыт в предупреждение и расследование киберпреступлений. Предлагаемая программа, позволит обучающимся не только ознакомиться с современными методами и приемами работы киберкриминалистов, но и стать профессионалами в данной сфере, что способствует повышению кадров в узконаправленной специальности.

Информационные технологии, используемые при совершении кибермошенничества, предполагают, что при их применении злоумышленник руководствуется особой логикой, основанной на строгой дисциплине к мыслительному процессу. Следователь должен уметь противостоять таким действиям, оставаться дисциплинированным и сосредоточенным при решении трудных задач, а также быть готовым к изучению нового, т.к. данная сфера очень динамично и стремительно развивается.

Ещё одной не менее важной проблемой является то, что в государстве отсутствует новая система для криминалистического учета и идентификации данных, которые возможно использовать для предупреждений и расследований в киберпространстве. При криминалистической регистрации следует использовать идентификаторы электронных устройств пользователей, благодаря которым смогут оставаться при посещении ими любого интернет-ресурса, а именно модель использованного устройства, установленная версия операционной системы и браузера, ip-адрес и другие параметры соединения, рекламные идентификаторы и иные. В данной совокупности идентификационные элементы способствуют установить и выделить уникальное устройство из прочих. Например, на базе отдела специальных разработок Технопарка Санкт-Петербурга в начале 2020 года компанией «Интернет-Розыск» был создан прототип такой разработки, предназначенной для предупреждения, пресечения и расследования правонарушений, совершаемых посредством современных информационно-телекоммуникационных технологий. Агрегация в рамках проекта стартапов правоохранительной направленности с готовыми решениями позволит сократить временные

и финансовые затраты, которые могли бы понести правоохранительные органы при разработке решений с нуля [5, с. 1].

Таким образом, киберпреступления являются насущной проблемой современного мира. С развитием информационных технологий методы и способы совершения преступлений в IT сфере совершенствуются и усложняются. В связи с чем методика расследования и раскрытия киберпреступлений требует постоянного совершенствования, т. к. преступления в сфере компьютерной информации являются быстроразвивающимися и сложными видами преступлений, к расследованию которых необходимо подходить ответственно и комплексно.

Список литературы:

1. Прокопьев Д. За цифрой большая работа // Щит и Меч. - 2023. - 2.02. - Ст. 4.
2. Маилян А. В «Актуальные вопросы расследования и раскрытия кибермошенничества «фишинг» // Философия права. 2022. №2 (101). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnye-voprosy-rassledovaniya-i-raskrytiya-kibermoshennichestva-fishing> (дата обращения: 16.04.2023).
3. Билан, А.Н. Методика расследования кибермошенничества / А.Н. Билан. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2022. – № 32 (427). – С. 65-68. – URL: <https://moluch.ru/archive/427/94355/> (дата обращения: 16.04.2023).
4. Бедеров И.С. Проблемы и тенденции в расследовании преступлений, совершаемых с использованием информационно-телекоммуникационных технологий // Противодействие киберпреступлениям и преступлениям в сфере высоких технологий. - М.: Московская академия СК России, 2021. - С. 15-17.
5. Открытие отдела специальных разработок // Интернет-розыск URL: <https://интернет-розыск.рф/> (дата обращения: 16.04.2023).

ПОНЯТИЕ ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКИХ ДВИЖЕНИЙ В РОССИИ

Евсая Яна Юрьевна

*студент,
ФГБОУ ВО Саратовская государственная
юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Сусликов Сергей Анатольевич

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
ФГБОУ ВО Саратовская государственная
юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Как известно, причины подъема общественно-политических движений в недавнем времени и в настоящее время связаны непосредственно с политикой государства.

С развалом старой структуры власти, а именно с развалом советского союза, постсоветскую Россию захлестнули различные политические и общественные настроения.

Преобразование общественного мнения в целом, а в частности мнения молодого населения страны повлияло на увеличение массовых членств с различной направленностью.

Не смотря на курс либерализации в начале XXI столетия, реформы запустили социальный процесс вседозволенности при котором, у людей возникло стойкое желание объединяться, и, к примеру, отстаивать права и интересы определённых категорий лиц или совершать иные общественные, политические полезные действия.

Также причины подъема связаны с колебаниями правительственного государственного курса от либерализма к консервативным истокам и наоборот. Допущение расширения прав и свобод, открытости и гласности, даже такой свободы, при которой общество не всегда соответствовало правовой грамотности и политического развития, но при том одновременно в других сферах был откат в консерватизм.

Помимо всего прочего, необходимо помнить, что на рубеже 2000-2010 годов наша страна находилась в кризе социального взаимодействия. Это кризис взаимодействия разных политических, национальных, общественных групп внутри российского общества, и вот эта острота социальных противоречий стала усугубляться. В связи с этим в это время повсеместно появлялись и разрастались такие общественно-политические движения, как левые, центристские, правые, ультраправые, национал-демократические *для воздействия на государственную власть, а в некоторых случаях для ее захвата.*

Опять же нельзя рассматривать общественно-политические движения только с негативной стороны, на это нам указывает законодатель. На сегодняшний день в нашей стране зарегистрировано плеяда движений связанных с различными социальными, конфессиональными, экологическими, экономическими проблемами и установками, они направлены на представительство и защиту прав отдельных категорий граждан. Например, **женская организация №1 в России, зеленые (экоактивисты), пацифисты России, Трезвая Россия** и т.д.

Так, Федеральным законом от 19.05.1995 N 82-ФЗ "Об общественных объединениях" было официально закреплено понятие общественного движения, высший руководящий орган, орган финансовой отчетности и т.д. Но необходимо понимать, что проблема заключается не в широте закрепления на федеральном уровне понятия, а в том, что существующее определение имеет довольно широкую трактовку.

Казалось бы, при изучении общественно-политического движения не должно возникать проблем, но речь идет о специфическом российском явлении, которое имеет исторические истоки.

Особенность российского общественно-политического движения связана с двумя чертами: европейское общество, пытающееся формировать смысл, как во многих других странах, но в условиях отсутствия публичной политики, и присутствия цензурных ограничений. Что по-нашему мнению, не является отрицательным моментом, а наоборот фильтрующим и ограничивающим фактором.

Следует отметить, что в отечественной науке понятие «общественно-политическое движение» давалось с разных позиций. Так, Е.Б. Шестопал различал общественно-политическое движение с позиций того, кто выступает объектом носителей прав и по направлению данных прав: «тип коллективных действий, массовых движений или объединений, внимание которых сосредоточено на конкретных политических или социальных проблемах.»

В свою очередь, А.Б. Шатилов обратил внимание на развитие института общественно-политическое движение вне государства: «государство не вмешивается в деятельность общественно-политические движения, но регулирует ее в соответствии с действующим законодательством государства».

На основании вышеизложенного, важно отметить, что общественные политические движения состоят из наиболее активной части общества, а их деятельность направлена на осуществление блага для этой части общества. Такие движения различаются по характеру, видам деятельности, способу организации, в зависимости от сферы деятельности, в зависимости от политической установки и обстановки в стране, при этом общественные и политические движения различаются от направленности в целом. Общественные движения не направлены в изменении политического строя, они направлены на решение конкретных социальных проблем.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 19.05.1995 N 82-ФЗ "Об общественных объединениях" (ред. от 19.12.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 19.12.2022) // Собрание законодательства РФ. 1995. N 21. Ст. 1930.
2. Шестопал Е.Б. Политическая социализация российских граждан в период трансформации. М.: Новый хронограф, 2018. 211 с.
3. Шатилов А.Б. Элита, лидер, народ в современных развитых государствах: опыт рационального анализа власти // Гуманитарные науки. Вестник Финансового университета. 2016. № 3. С. 54–59.

О ПРОБЛЕМАХ УЧАСТИЯ ПРОКУРОРА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Казачкова Полина Алексеевна

магистрант,

Всероссийский государственный университет юстиции

(РПА Минюста России),

РФ, г. Санкт-Петербург

Статьей 45 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации (далее – ГПК РФ) устанавливаются права и обязанности прокурора в гражданском судопроизводстве, в том числе возможность подачи прокурором исковых заявлений в защиту прав и интересов граждан, субъектов РФ, муниципальных образований и РФ. Это право не является безусловным и имеет ограничения, например, прокурор может подать исковое заявление в защиту конкретного гражданина только в случае, если он сам не способен обратиться в суд. Тем не менее, прокурор может вступать в гражданский процесс на основании собственной инициативы, непосредственного обращения граждан о защите своих прав, а также в связи с полученной информацией в ходе прокурорской проверки и др.

Если прокурор обращается в суд в защиту прав, свобод и законных интересов гражданина в делах, которые не требуют обязательного участия прокурора или без предшествующего обращения гражданина, то прокурор должен доказать уважительность причин, по которым конкретный гражданин не может самостоятельно обратиться в защиту своих прав и законных интересов. Суды могут оценивать уважительность причин основываясь на таком критерии как физическая возможность обращения гражданина в суд за защитой [4, с. 31-32], что представляется не совсем верным, поскольку психическое здоровье, материальное положение гражданина, юридическая безграмотность, а также иные причины могут стать преградой конкретного гражданина в доступе к справедливому правосудию. Если суд решит, что причины не являются уважительными, прокурору может быть отказано в иске, или же он может быть возвращен, оставлен без движения.

Следовательно, кажется верным путь расширительного понимания термина «уважительные причины», не ограничивая его, например, только физической неспособностью гражданина посещать судебные заседания. Этот термин следует рассматривать более широко и не интерпретировать как закрытый перечень. Таким образом, суды должны учитывать все обстоятельства и осуществлять оценку уважительности причин на основе множества фактов в их совокупности. В противном случае, это может привести к несправедливым решениям, которые могут увеличить продолжительность нарушения прав, свобод и законных интересов граждан и препятствовать их быстрому восстановлению.

Законодательство также предоставляет прокурорам в гражданском судопроизводстве все права и обязанности, которые имеются у истца в гражданском процессе, за исключением права на заключение мирового соглашения и обязанности по уплате судебных расходов. При этом, прокурор не занимает положение участника дела, а представляет Российскую Федерацию в гражданских процессуальных правоотношениях.

Кроме того, прокурор может подавать исковое заявление в защиту интересов неопределенного круга лиц, например, в случае нарушения прав потребителей или целях защиты окружающей среды. В этом случае, прокурор выступает в роли представителя государства, защищающего общественные интересы.

Концепция защиты интересов неопределенного круга лиц является сложной и неоднозначной в гражданском процессе России, в связи с этим в научной литературе можно найти множество теорий о сущности искового заявления, поданного в защиту неопределенного круга лиц. Так, например, можно рассматривать данный иск как один из видов групповых исков, но при этом существует разница между защитой интересов неопределенного круга лиц и групповыми исками. В первом случае, неопределенный круг лиц не является группой лиц, так как его члены не участвуют в процессе, и это не позволяет определить всех участников спора. В то же время, групповые иски предполагают определение всех участников спора и участие представителя группы, который может инициировать гражданский процесс.

Существует мнение, согласно которому при подаче прокурором искового заявления в защиту интересов неопределенного круга лиц, исковые требования в нем формулируются таким образом, чтобы они могут быть применимы к любому из возможных членов неопределенного круга лиц. Однако, прокурор не может выступать в данном случае от имени конкретных лиц, поскольку установить их не представляется возможным, поэтому он выступает от своего имени, а признание его материальным истцом происходит только после того, как суд примет решение. Таким образом, он действует как представитель неопределенного круга лиц, и его иск можно рассматривать как индивидуальный иск.

Третья позиция в отношении искового заявления в защиту неопределенного круга лиц заключается в том, что иск должен быть направлен на признание определенного деяния (например, действий юридического лица) незаконным или нарушающим права неопределенного круга лиц, которые могут быть определены по содержанию деяния. Такой иск может служить основой для дальнейшей защиты прав и интересов конкретных лиц, которые могут ссылаться на этот прецедент в своих индивидуальных исках.

Однако, следует учитывать, что такой подход также имеет свои ограничения, поскольку решение суда о признании деяния незаконным не обязательно будет иметь автоматическую юридическую силу для всех последующих индивидуальных исков, поданных для защиты прав и интересов отдельных лиц. Каждый индивидуальный иск должен быть рассмотрен судом индивидуально и учитывать все обстоятельства конкретного дела.

В связи с этим конструкция защиты интересов неопределенного круга лиц остается достаточно сложной и требует дополнительного законодательного урегулирования для ее более четкой и эффективной реализации в гражданском процессе России, поскольку при подготовке прокурором искового заявления в защиту неопределенного круга лиц ему необходимо правильно определить границы этого круга, поскольку при неправильной оценке, в случаях, когда возможно определить конкретное лицо или конкретных лиц, чьи права и законные интересы нарушены, исковое заявление может быть так же возвращено, что

негативно сказывается на восстановлении нарушенных прав, свобод и законных интересов граждан.

В заключении можно отметить, что обращение прокурора в суд с заявлением о защите прав и законных интересов граждан, которые по уважительным причинам не могут обратиться в суд самостоятельно, является одним из механизмов обеспечения правовой защиты населения, предусмотренных российским законодательством. Прокурор в этом случае выступает в качестве представителя интересов общества и государства.

Однако, следует отметить, что такое обращение прокурора в суд возможно только в исключительных случаях, когда граждане не могут обратиться в суд самостоятельно. При этом, прокурор должен доказать, что заявление, которое он представляет в суд, соответствует закону и действительно защищает права и законные интересы граждан.

Относительно обращения прокурора в суд в защиту неопределенного круга лиц, можно сказать, что это тоже один из механизмов обеспечения правовой защиты населения, который позволяет защитить интересы группы лиц, члены которой не могут быть конкретно определены. Такие иски требуют серьезной подготовки и аргументации, поскольку решение суда по такому иску не будет непосредственно влиять на конкретных лиц, а скорее будет иметь общую юридическую значимость.

Несмотря на то, что оба механизма обеспечения правовой защиты населения, связанные с участием прокурора в гражданском процессе, имеют свои особенности и ограничения, они играют важную роль в защите прав и законных интересов граждан. Важно, чтобы прокуроры использовали эти механизмы в соответствии с законом, чтобы не нанести ущерба правам и законным интересам граждан.

Список литературы:

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 14.11.2002 № 138-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2002. – № 46. – Ст. 4532.

2. Курбанов Д.А. Некоторые проблемы, связанные с обращением прокурора в суд в защиту интересов неопределенного круга лиц // Стратегии устойчивого развития: социальные, экономические и юридические аспекты: Материалы Всероссийской научно-практической конференции (Чебоксары, 26 января 2023 года). – Чебоксары: Общество с ограниченной ответственностью «Издательский дом «Среда», 2023. – С. 293-295. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=50294159> (дата обращения: 25.03.2023).
3. Максимов А.М. К вопросу об уважительности причин обращения прокурора с заявлением в суд в защиту прав, свобод и законных интересов граждан в порядке Гражданского судопроизводства // Актуальные вопросы современной науки: Сборник статей по материалам XX международной научно-практической конференции. В 3-х частях (Томск, 11 апреля 2019 года). – Томск: Общество с ограниченной ответственностью Дендра, 2019. – Том Часть 3. – С. 30-35. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=37537795> (дата обращения: 25.03.2023).
4. О прокуратуре Российской Федерации: Федеральный закон от 17.01.1992 № 2202-1 // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1995. – № 47. – Ст. 4472.
5. Об обеспечении участия прокуроров в гражданском и административном судопроизводстве: Приказ Генпрокуратуры России от 11.01.2021 № 2 [Электронный ресурс] : Доступ из справ. – правовой Системы «Консультант Плюс». – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_374371/ (дата обращения: 31.03.2023).

СУДЕБНЫЙ ПОРЯДОК ЗАЩИТЫ ПРАВ ГРАЖДАН НА СОЦИАЛЬНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Кониченко Анастасия Дмитриевна

студент,

*Саратовская государственная юридическая академия Институт
правоохранительной деятельности,*

РФ, г. Саратов

Спицин Евгений Сергеевич

студент,

*Саратовская государственная юридическая академия
Институт правоохранительной деятельности,*

РФ, г. Саратов

JUDICIAL ORDER FOR THE PROTECTION OF THE RIGHTS OF CITIZENS FOR SOCIAL SECURITY

Anastasia Konichenko

Student,

*Saratov State Academy of Law Institute
of Law Enforcement*

Russia, Saratov

Evgeny Spitsin

Student,

*Saratov State Academy of Law
Institute of Law Enforcement*

Russia, Saratov

Аннотация. в рамках научного исследования анализируются основы судебного порядка защиты прав граждан на социальное обеспечение. Авторы рассматривают теоретическую и нормативно-правовую базу затрагиваемого вопроса, а также сложившуюся судебную практику. По итогам научного исследования делается вывод о перспективах развития данного способа защиты социальных прав, а также формулируются предложения по возможным перспективам развития рассматриваемой правовой сферы.

Ключевые слова: право социального обеспечения, общество, судебная защита, права граждан, нарушение права.

Права, относящиеся к социальным, имеют важное значение, поскольку обеспечивают достойный уровень жизни всех без исключения граждан Российской Федерации. От полноты рассматриваемого комплекса прав напрямую зависит статус наименее защищенных слоев населения – пенсионеров, инвалидов, несовершеннолетних и иных лиц. Их предоставление и последующее обеспечение государством напрямую влияет на возможность пользования государственными благами и, впоследствии, на уровень социализации таковых граждан.

Конституция РФ гарантирует каждому право на судебную защиту его прав и свобод. Важность социальных прав подкрепляется тем, что они находят свое закрепление в отдельных положениях Конституции Российской Федерации [1], в связи с чем именно она является их первостепенным источником и гарантом исполнения и обеспечения. К основным правоотношениям, составляющим сферу регулирования права социального обеспечения, относятся, в первую очередь, отношения по поводу предоставления гражданам или их семьям социального обеспечения как в виде различных социальных выплат, так и в виде социальных услуг и льгот, то есть всё то, что так или иначе связано с социальным страхованием, пенсионным обеспечением, государственным социальным обеспечением, а также с процессуальными и процедурными отношениями, связанными с установлением юридических фактов и реализацией права на тот или иной вид социального обеспечения.

Социальные права граждан, как и все иные виды прав граждан Российской Федерации, нередко подвергаются необходимости обеспечения их защиты как на досудебной стадии урегулирования, так и непосредственно на судебной. На современном этапе развития российского государства и права вопрос относительно обеспечения и защиты прав на социальное обеспечение является достаточно актуальным, поскольку граждане всё чаще обращаются в государственные органы с жалобами на нарушения в данной сфере [2, С. 294].

Обращаясь к приведенной официальным источником статистике – наиболее актуальному докладу о деятельности Уполномоченного по правам человека в Российской Федерации за 2021 год [3], можно прийти к выводу, что основное

внимание за этот период было уделено цифровизации данной сферы, являющейся системным преобразованием российской правовой системы в целом, что помогло повысить общий уровень обеспеченности и адресности социальных прав. В частности, повышение обеспеченности проявляется в расширении гарантии прав лиц старшего возраста, выраженного в создании системы долговременного ухода за лицами пожилого возраста. Говоря о повышении количества жалоб, стоит отметить, что за 2021 год поступило 3252 обращения, что на 52% больше, чем за предыдущий 2020 год. При этом в тематическом разрезе увеличение коснулось социального обслуживания граждан пожилого возраста и инвалидов (на 55%), пенсионного обеспечения (на 54%) и оказания гражданам материальной помощи (в 2,5 раза).

Судебный порядок защиты социальных прав граждан регулируется обширной нормативно-правовой базой в сфере пенсионного регулирования [4, С. 195]. При этом выбор способа защиты является альтернативным, то есть предусматривает как досудебный, так и судебный порядок, что является правом самого гражданина [5]. Однако, по мнению Гусева А.Ю., защита права на социальное обеспечение путем обращения в суд в Российской Федерации имеет непродолжительный период существования, что связано с тем, что в советский период законодательство о социальном обеспечении не предусматривало прямое обращение граждан в суд [6, С. 52].

В качестве субъектов рассматриваемых споров наиболее часто выступают, с одной стороны, граждане (семьи), чьи права на те или иные виды социальной поддержки были нарушены государством, с другой стороны, органы государственной власти, местного самоуправления либо организации, отвечающие за назначение и предоставление таковых видов социального обеспечения. На практике, по состоянию на предыдущий год, наиболее часто встречаются нарушения со стороны территориальных управлений Пенсионного фонда Российской Федерации, Фонда социального страхования (объединённые с 01 января 2023 года в Социальный фонд России), Фонда обязательного медицинского страхования,

управления социальной защиты при администрациях местного самоуправления и иных представителей государственных и муниципальных органов.

Вопросы применения законодательства об обязательном пенсионном страховании разъяснены Постановлением Пленума Верховного Суда РФ от 11.12.2012 N 30 (ред. от 28.05.2019) «О практике рассмотрения судами дел, связанных с реализацией прав граждан на трудовые пенсии».

Законодательство об обязательном пенсионном и социальном страховании предусматривает право работников на социальное страхование и обязанность работодателей уплачивать страховые взносы. В настоящее время появилась судебная практика по искам работников (застрахованных лиц) к страхователям с требованием обязать страхователей (работодателей) уплатить страховые взносы на обязательное пенсионное страхование и социальное страхование. Граждане могут узнать о фактах неуплаты взносов лишь при наступлении страховых случаев, поэтому может возникнуть вопрос и сроках на обращение в суд для защиты нарушенного права. Законодательство РФ о социальном страховании не предусматривает каких-либо специальных сроков для обращения в суд.

При невыполнении страхователем обязанности по своевременной и в полном объеме уплате страховых взносов в бюджет Пенсионного фонда Российской Федерации застрахованное лицо вправе обратиться с иском в суд о взыскании со страхователя страховых взносов за предшествующий период. Следует ли применять для разрешения споров сроки, предусмотренные ГПК РФ? В таких случаях на основании статьи 43 ГПК РФ органы Пенсионного фонда Российской Федерации должны привлекаться судом к участию в качестве третьих лиц, не заявляющих самостоятельных требований относительно предмета спора, на стороне истца.¹⁶ Из разъяснений Верховного суда следует, что указанный спор является трудовым, поскольку органы ПФ РФ (в настоящее время СФР) привлекаются в качестве третьих лиц. Из этого следует, что в таких случаях должны применяться сроки для разрешения трудовых споров. В то же время Верховный суд не разъясняет вопрос о применении сроков на обращение в суд

¹⁶ Постановление Пленума Верховного суда от 11.12.2012 № 30

за защитой права, предусмотренного одновременно трудовым законодательством и законодательством о социальном страховании. Исходя из вышеизложенного полагаем, что данный вопрос нуждается в дополнительном разъяснении.

Обращаясь к судебной практике, стоит отметить, что наибольшее количество споров в сфере права социального обеспечения, разрешающихся судебным способом защиты, связаны с вопросами пенсионного обеспечения. Так, в рамках дела, рассмотренного Чусовским городским судом Пермского края 15 июня 2021 года, гражданка В. обратилась в суд с иском к Управлению Пенсионного фонда Российской Федерации в г. Чусовом Пермского края о признании факта её нахождения на иждивении у своего отца на момент его смерти. Истица, несмотря на достижение 18 возраста, ссылаясь на обучение по очной форме обучения и отсутствие стабильного дохода, требовала обязать соответствующий фонд назначить ей страховую пенсию по случаю потери кормильца. По итогам заседания судом было принято решение обязать территориальное Управление Пенсионного фонда Российской Федерации назначить гражданке В. пенсию по случаю потери кормильца на период обучения по очной форме в организациях, осуществляющих образовательную деятельность, до окончания такого обучения, но не дольше чем до достижения возраста 23 лет [7]. Данные судебной статистики за 2022 год, представленные Судебным департаментом при Верховном Суде РФ, свидетельствуют о том, что общее число споров, возникающих из социально-правовых (в том числе пенсионных) правоотношений, в сравнении с предыдущим отчетным годом (2021), сократилось на 10%, что в переводе на количество рассмотренных споров составляет 10000 дел [8].

Отдельной категорией судебных споров, распространенных на территории Российской Федерации, являются споры о реализации права на материнский (семейный) капитал, истцом по которым чаще всего выступают территориальные управления Пенсионного фонда Российской Федерации. Причиной таких исковых заявлений в подавляющем большинстве случаев является нецелевое расходование средств материнского капитала, в том числе, происходящее благодаря мошенническим схемам. Активное влияние на разрешение рассмотренных споров из

данной категории оказывают органы Прокуратуры Российской Федерации, осуществляющие надзор за исполнением законов на территории Российской Федерации. При рассмотрении спора вышестоящим органом государственного управления возникают административно-процессуальные, а при рассмотрении спора судом – гражданско-процессуальные правоотношения [9, С. 112]. В случае несогласия с решением органа, осуществляющего пенсионное обеспечение, гражданин вправе обжаловать его в вышестоящий орган (по отношению к органу, вынесшему соответствующее решение) и обратиться в суд с соответствующими требованиями [10].

В заключении, хочется ещё раз отметить, что нормами права социального обеспечения гарантируется социальная устойчивость общества, достигаемая путем поддержания наиболее незащищенных слоев населения. Судебный порядок защиты, являющийся одним из диспозитивных способов защиты социальных прав, применяется гражданами Российской Федерации повсеместно, о чем свидетельствует сложившаяся судебная практика и доля в нагрузке судов общей юрисдикции. Дальнейшее развитие досудебного порядка урегулирования споров данной категории, выражающееся в прямом обращении граждан в Социальный фонд России, по нашему мнению, смогло бы снизить долю «социальных» споров в общей нагрузке судебной системы и обеспечить более детальную проработку каждого из случаев.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 01.07.2020 N 11-ФКЗ, от 06.10.2022 N 1-ФКЗ) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 02.04.2023).
2. Сурдаева Ю.Н., Грак Т.А. Проблемы реализации конституционного права граждан на социальное обеспечение и способы его защиты // Наука и образование: новое время. 2018. № 3(26). С. 393-398.

3. Доклад о деятельности Уполномоченного по правам человека в Российской Федерации за 2021 год // Официальный сайт / URL: http://old.ombudsmanrf.org/upload/files/docs/lib/Finalnyj_obshhij_tekst.rtf (дата обращения: 02.04.2023).
4. Захаров М.Л., Тучкова Э.Г. Право социального обеспечения России: Учебник. – 2-е изд., испр. И перераб. – М.: Издательство БЕК, 2002. – 560 с.
5. Федеральный закон от 15.12.2001 № 167-ФЗ (в ред. от 18.03.2023 г.) «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2001. № 51, ст. 4832.
6. Гусев А.Ю. Роль судебных органов различных уровней в защите прав граждан в области социального страхования // Российская юстиция. 2015. № 10. С. 50-53.
7. Решение Чусовского городского суда Пермского края № 2-911/2021 2-911/2021~М-824/2021 М-824/2021 от 15 июня 2021 г. по делу № 2-911/2021. // URL: clck.ru/343noB (дата обращения: 04.04.2023).
8. Сводные статистические сведения о деятельности федеральных судов общей юрисдикции и мировых судей за 2022 год // Официальный сайт Судебного департамента при Верховном Суде Российской Федерации / URL: <http://www.cdep.ru/index.php?id=79&item=7645> (дата обращения: 18.04.2023).
9. Мачульская Е.Е. Право социального обеспечения: учебник для вузов / Е.Е. Мачульская. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2023. – 449 с.
10. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 11.12.2012 N 30 (ред. от 28.05.2019) «О практике рассмотрения судами дел, связанных с реализацией прав граждан на трудовые пенсии» // Режим доступа: СПС КонсультантПлюс / URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_139108/ (дата обращения: 19.04.2023).

ПРАВОВОЙ ОБЫЧАЙ КАК ИСТОЧНИК ПРАВА

Нимченко Елизавета Васильевна

*студент,
отделение СПО ИКТЗИ КИТ,
Казанский национальный исследовательский
технический университет имени А.Н. Туполева-КАИ,
РФ, г. Казань*

Кракова Дарья Валерьевна

*студент,
отделение СПО ИКТЗИ КИТ,
Казанский национальный исследовательский
технический университет имени А.Н. Туполева-КАИ,
РФ, г. Казань*

Сахибуллин Рустем Наилевич

*научный руководитель, преподаватель,
отделение СПО ИКТЗИ КИТ,
Казанский национальный исследовательский
технический университет имени А.Н. Туполева-КАИ,
РФ, г. Казань*

Аннотация. В статье раскрывается вопрос о роли правового обычая как источника права в российской правовой системе. Авторы приходят к выводу, что правовой обычай будет и в дальнейшем сохраняться в праве, прежде всего благодаря своей гибкости.

Ключевые слова: закон, источник права, правовой обычай, правовая система, традиция.

Обычай - сложившиеся и многократно повторяющейся правила поведения, которые закладывались и имели свою историю задолго до появления права как регулятора общественных отношений. По сравнению с нормативно-правовым актом, которому отдаётся приоритет среди источников права в отечественной юриспруденции, правовому обычаю уделяется меньше исследовательского внимания.

Россия - это государство, которое относится к романо-германской правовой семье. Характерная черта такого типа правовой системы - четкая, стройная система источников права, среди которых основной формой является нормативно-правовой акт. То есть, можно сделать вывод, что в современных условиях, правовой обычай – далеко не первый инструмент, регулирующий жизнь социума. Итак,

правовой обычай - исторически сложившееся правило поведения, которое признается и защищается государством, на него зачастую имеется ссылка в законе, но он не должен противоречить действующей системе права.

Право законодателя руководствоваться местными обычаями содержится, например, в ст. 5 («Обычай делового оборота»), ст. 221 («Обращение в собственность общедоступных для сбора вещей») ГК РФ, ст. 3 («Обычаи морского порта») ФЗ от 8 ноября 2007 г. № 261-ФЗ «О морских портах».

Таким образом, обычай обладает достоинствами, благодаря которым его используют как источник права.

Использование обычая ещё способствует увеличению уровня правосознания и правовой культуры общества и даже снижению уровня коррупции, поскольку участники правоотношений действительно не взаимодействуют с органами и должностными лицами государственной власти [1].

Как следствие, обычай в российском праве применяется в гражданском праве, земельном праве, в международном праве и в сфере управления. Но при этом правовой обычай, как источник права, в России носит дополнительный характер.

Практически исключено применение обычая в уголовном праве России. Более того, обычаи, противоречащие государственной властвующей политике и общечеловеческой морали, обычно, запрещаются законом [2].

Но не смотря на запрет обычаев в уголовном праве, это не означает полный отказ от его применения.

Обычай очень гибок в сравнении с другими нормами права, но именно из-за неформального определения нормы правового обычая, обычное право в

значительной степени уступило место письменным источникам права и, прежде всего, закону.

Таким образом, на основе проведенного изучения правового обычая как источника права, можно сделать следующие выводы. Теория и практика касательно источников права в целом вызывают множество трудоемких вопросов, ответы на которые зависят от соображения права как такового, определенной правовой системы, обусловленного исторического периода и тому подобное. Проблема определения понятия "источники права" продолжает быть актуальной [3].

Это обусловлено отсутствием общих подходов к соображению значения этого слова, а также сформировавшейся "традицией" юридической науки предлагать его дефиницию через призму формы права.

В связи с этим предлагается назначать источники права как выраженные внешне в определенных формах, идеологические и вещественные истоки права, которые отображают его ценность в точных исторических условиях.

Закон в сфере права, который безусловно признается ключевым правовым источником, не способен "самостоятельно" преодолеть с регулированием правоотношений и потому остальные источники права (международные договоры, обычаи, судебная практика и т.д.) объективно начинают укреплять свои позиции в России. Юридический (правовой) обычай - это правовая норма, которая установилась без вмешательства публичной власти в результате длительного и регулярного использования одних и тех же правил к однородным случаям жизни.

Обычное право, которое состояло из обычаев, было исторически первой, наиболее тесно связанной с жизнью формой позитивного права. Между тем, наиболее развитыми формами все же считается право судей и право законодателя, на базе которых сложились две типичные системы права: прецедентная система (в виде общего права - Великобритания, США) и законодательная в своей основе система стран континентальной Европы (в виде романо-германского права - Франция, Германия и т.д.).

Главная черта правового обычая - его чрезмерная устойчивость, которая объясняет стабильность основанных на них правоотношений, а также то, что правила поведения данной категории рано или поздно воспринимаются заключаемыми договорами.

Особенность формы правового обычая - отсутствие письменного документа, конечно, усложняет пользование такой юридической нормой, однако ни в коей мере не снижает ее императивный характер. Государство признает не все обычаи, сложившиеся в обществе, а только те, которые имеют наибольшее социальное значение, отвечают его интересам и историческому этапу его развития.

Правовой обычай, хотя и играет второстепенную роль в правовой жизни общества, однако применяется при решении вопросов разнообразных отраслей права (торговое мореплавание, навигационное право, купля-продажа, конституционный процесс и т.д.), особенно же место занимает в регулировании международных взглядов. То есть, правовой обычай имеет воздействие не только на страны, которые определили международно-правовые нормы, но и на страны-участницы международно-правовых соглашений с международно-правовыми нормами.

По нашему убеждению, правовой обычай как источник права, будет и в дальнейшем сохраняться в праве, прежде всего благодаря своей гибкости относительно других форм права.

Список литературы:

1. Кича М.В. Актуальные проблемы применения обычая как формы права в практической деятельности юридических клиник на юге России // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. 2013. № 4 (35). С. 74-79.
2. Придворова М.Н., Старчикова Е.А. Обычай в отечественной цивилистике как традиционный источник гражданского права // Право: история и современность. 2019. № 1. С. 61-71.
3. Васильева Т.А. Понятие и значение источников права // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. 2010. № 73. С. 37-44.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ БЕСПЛАТНОЙ ЛЕКАРСТВЕННОЙ ПОМОЩИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Новикова Дарья Владимировна

*студент,
ФГБОУ ВО Саратовская государственная
юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Тищаева Екатерина Юрьевна

*студент,
ФГБОУ ВО Саратовская государственная
юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Герасимова Екатерина Александровна

*научный руководитель, канд. юрид. наук,
доцент кафедры трудового права,
ФГБОУ ВО Саратовская государственная
юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

Государство осуществляет решение множества задач в различных сферах, одной из основных является сохранение и поддержание здоровья населения, на что и направлено установление одних из самых значимых мер. Каждое государство предусматривает оказание медицинской помощи для своего населения. Нормы, закреплённые в международно-правовых документах, регулируют оказание данной помощи. Что касается Российской Федерации, основой для нормативного регулирования в данной сфере является Конституция Российской Федерации [1]. Если говорить о значимости бесплатной лекарственной помощи для населения, то оно стоит наряду с правом на судебную защиту и на труд.

В настоящее время происходит стремительное развитие медицинских технологий, таких как появление новых методов диагностики, создание современных лекарственных препаратов, новые методики изучения патологических процессов [8]. М.В. Подвязникова отмечает, что одним из важных элементов, входящих в состав медицинской помощи, является лекарственное обеспечение населения. Она выделяет несколько форм предоставления данной помощи:

1. Бесплатная лекарственная помощь.

2. Лекарственная помощь на льготных условиях.

3. Лекарственная помощь за полную плату.

Говоря о бесплатном предоставлении лекарственной помощи, оно представляет собой предмет права социального обеспечения [9, с. 45].

Стоит отметить, что в сфере лекарственного обеспечения населения существует множество проблем: отсутствие единого федерального регистра лиц, имеющих право на лекарственное обеспечение бесплатно или со скидкой при оказании медицинской помощи в амбулаторных условиях; неравномерность уровня лекарственного обеспечения в субъектах РФ; низкая доступность лекарственного обеспечения при оказании медицинской помощи в амбулаторных условиях гражданам, не имеющим право на лекарственное обеспечение бесплатно или со скидкой.

С целью решения данных проблем в Российской Федерации действует Стратегия лекарственного обеспечения населения РФ на период до 2025 года, утвержденная Приказом Минздрава России от 13.02.2013 № 66, которая определяет приоритетные социально-экономические задачи в сфере лекарственного обеспечения населения РФ на долгосрочную перспективу, решение которых должно осуществляться поэтапно [5].

В настоящее время на территории Российской Федерации действует множество федеральных законов, которые регулируют отношения по оказанию бесплатной лекарственной помощи населению. Лекарственные препараты являются лекарственными формами и применяются для профилактики, диагностики, а также лечения заболеваний и реабилитации. Федеральные законы, регулирующие оказание бесплатной лекарственной помощи, применяют термин «лекарственное обеспечение». Реже можно встретить термин «лекарственная помощь» (к примеру, ст. 4 ФЗ «Об обращении лекарственных средств» от 12.04.2010 № 61-ФЗ) [4].

Стоит отметить, что данный Федеральный закон также формирует Государственный реестр лекарственных средств. В соответствии с Постановлением Правительства РФ от 29.10.2010 № 865 (ред. от 18.11.2020) «О государственном

регулировании цен на лекарственные препараты, включенные в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов», на каждое лекарственный препарат назначаются индивидуально установление цены [6]. Данное постановление утверждает перечень жизненно необходимых лекарственных препаратов, которыми являются лекарственные препараты медицинского назначения, имеющие приоритет в использовании. Приоритетность использования определяется динамичностью и структурой заболеваемости населения в Российской Федерации.

Выделим ещё два основных закона, которые регулируют оказание бесплатной лекарственной помощи в Российской Федерации ими являются:

1. Федеральный закон «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» от 21.11.2011 № 323-ФЗ [2].

2. Федеральный закон «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации» от 29.11.2010 № 326-ФЗ [3].

Программа государственных гарантий бесплатного оказания гражданам медицинской помощи на 2023 год и плановые 2024 и 2025 года утверждена Постановлением Правительства РФ от 29.12.2022 № 2497 [7]. Её преимущество состоит в том, что она так же как и иные нормативные акты данной сферы нацелены на реализацию прав граждан Российской Федерации в получении бесплатной лекарственной помощи.

В заключение следует сказать о том, что сфера лекарственной помощи в Российской Федерации имеет проблему, которая заключается в отсутствии установленной системы ее правового регулирования. Данная проблема создает помехи в реализации бесплатного лекарственного обеспечения и на практике. В том числе наблюдаются нарушения управления бюджетными средствами со стороны государственных органов и аптечных учреждений.

Для решения выявленной проблемы, можно предложить систематизацию нормативно-правовых актов в области оказания бесплатной лекарственной помощи. Реализация данного предложения может быть осуществлена с помощью кодификации имеющихся на данный момент нормативно-правовых актов.

Посредством кодификации будет осуществлено устранение противоречий, которые имеются среди существующих правовых норм, в том числе кодификация позволит достичь правовой определенности в данной области.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации: [принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01 июля 2020 г.] // Официальный интернет-портал правовой информации.
2. Федеральный закон «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» от 21.11.2011 № 323-ФЗ (последняя редакция) // Официальный интернет-портал правовой информации.
3. Федеральный закон «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации» от 29.11.2010 № 326-ФЗ (последняя редакция) // Официальный интернет-портал правовой информации.
4. Федеральный закон «Об обращении лекарственных средств» от 12.04.2010 № 61-ФЗ (последняя редакция) // Официальный интернет-портал правовой информации.
5. Приказ Минздрава России от 13.02.2013 № 66 (ред. от 13.07.2021) «Об утверждении стратегии лекарственного обеспечения населения Российской Федерации на период до 2025 года и плана ее реализации» // Официальный интернет-портал правовой информации.
6. Постановление Правительства РФ от 29.10.2010 № 865 (ред. от 18.11.2020) «О государственном регулировании цен на лекарственные препараты, включенные в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов» // Официальный интернет-портал правовой информации.
7. Постановление Правительства Российской Федерации от 29 декабря 2022 года № 2497 «О Программе государственных гарантий бесплатного оказания гражданам медицинской помощи на 2023 год и на плановый период 2024 и 2025 годов» // Официальный интернет-портал правовой информации.
8. Калита О.В. Организация работы по бесплатному лекарственному обеспечению населения / О.В. Калита // Ученые записки Алтайского филиала Российской академии народного хозяйства при Президенте Российской Федерации. – 2019. – № 16. – С. 158-161.
9. Подвязникова М.В. Правовое регулирование бесплатной лекарственной помощи в Российской Федерации / М.В. Подвязникова // Сибирское юридическое обозрение. – 2019. – № 1. – С. 44-47.

К ВОПРОСУ О ВНЕДРЕНИИ ЦИФРОВОГО РУБЛЯ В СИСТЕМУ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Чекмарев Антон Эдуардович

студент

Института Юстиции,

Саратовская государственная юридическая академия,

РФ, г. Саратов

Кочетков Никита Константинович

студент

Института Юстиции,

Саратовская государственная юридическая академия,

РФ, г. Саратов

На сегодняшний день во всем мире наблюдается постепенное внедрение цифровых технологий в различные сферы жизни общества. Во многих экономически развитых странах разрабатывается или уже внедрена цифровая валюта. Яркий пример – Китай, где цифровой юань помогает разрушить монопольный статус доллара и используется для финансирования различных проектов за рубежом. В России тоже уделяется большое внимание развитию цифровых отношений. Так, согласно Указу Президента Российской Федерации от 21 июля 2020 г. одной из первоочередных целей развития государства на период до 2030 года является цифровая трансформация [1]. Не стала исключением и такая сфера жизни общества, как экономика. С 1 апреля 2023 года в РФ появится третья форма национальной валюты – цифровой рубль, который будет использоваться наряду с наличной и безналичной формой. Безусловно, ускоренный процесс цифровизации породил необходимость сделать платежи еще быстрее и проще, а также усилить контроль со стороны государства за финансовыми потоками. Актуальность выбранной темы исследования обусловлена активной интеграцией цифрового рубля в систему Российской экономики, наличием перспектив для дальнейшего усовершенствования и необходимостью детального правового урегулирования новой цифровой валюты.

Государство постепенно подходило к вопросу внедрения данного проекта. В середине февраля 2022 г. ЦБ РФ сообщил, что совместно с участниками

рынка приступил к тестированию платформы цифрового рубля, а также были успешно проведены первые переводы в новой форме между гражданами. Банки из пилотной группы уже создали свои мобильные приложения и прошли клиентские тесты совместно с ЦБ РФ. В конце 2022 года в Госдуму РФ внесли пакет законопроектов, регулирующих операции с цифровым рублём. Первый документ вносит изменения в несколько законодательных актов, которые определяют статус и правила использования, а также оборота новой формы национальной валюты, в том числе на территории России и других стран [2]. Кроме того, за Банком России закрепляется статус оператора платформы цифрового рубля и статус её участника. Второй законопроект вносит изменения в Гражданский кодекс РФ и касается отнесения цифрового рубля к безналичным денежным средствам, а также устанавливает правила владения и распоряжения цифровыми рублями в рамках гражданского законодательства [3]. В гражданском кодексе также планируется закрепить и понятие цифрового рубля.

Цифровой рубль – это дополнительная форма российской национальной валюты, которая будет эмитироваться Банком России в цифровом виде. Как и безналичные деньги, цифровой рубль делает возможными дистанционные платежи и расчеты онлайн. Также, предусмотрена возможность использования цифрового рубля и в офлайн - режиме - при отсутствии доступа к интернету.

Внедрение цифрового рубля вызвало широкие дискуссии в научных кругах.

Так, член экспертного совета Госдумы РФ по цифровой экономике Арсений Поярков отмечает, что цифровой рубль является очень удобным инструментом и не имеет отношения к криптовалюте [4]. Действительно, цифровой рубль позволит сделать платежи безопаснее и доступнее, а также, в отличие от криптовалюты будет обеспечен государством, а именно Центральным банком. Кроме того, операции с цифровым рублём будут проходить по единым тарифам, что поможет снизить издержки на их проведение. Однако эксперты выделяют и риски введения нового проекта. Так, директор Банковского института НИУ ВШЭ Василий Солодков сомневается в целесообразности запуска цифрового рубля, а

также отмечает, что концентрация, тотальный контроль и сбор информации о транзакциях может привести в последующем к утечке данных [5].

Как отмечает сам ЦБ РФ, большинство респондентов (75%) считают, что цифровой рубль необходимо внедрять как можно скорее [6]. Необходимость внедрения обусловлена развитием цифровых технологий, позволяющих снизить стоимость и повысить скорость проведения операций, а также общемировой тенденцией по разработке национальных цифровых валют. Среди преимуществ цифрового рубля респонденты отметили: повышение доступности безналичных платежей, уменьшение стоимости, ускорение и упрощение проведения транзакций, повышение конкуренции на финансовом рынке, гарантируемая Банком России сохранность средств, возможность интеграции с другими цифровыми платформами, упрощение проведения государственных платежей.

К минусам данной системы эксперты относят повышение ставок по кредитам, большую вероятность блокировки счетов, отсутствие процентов на остаток на счёте, невозможность расплачиваться за границей.

Подводя итог, хочется отметить, что идея внедрения цифрового рубля как новой формы денег является прогрессивным и необходимым вариантом модернизации и улучшения экономики, но все же данный проект требует более детальной проработки и более точного правового регулирования.

Список литературы:

1. Указ Президента РФ от 21.07.2020 № 474 "О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года" // СЗ РФ. 2020. № 30. Ст. 4884.
2. Проект Федерального закона N 270838-8 "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с внедрением цифрового рубля" (ред., принятая ГД ФС РФ в I чтении 16.03.2023).
3. Проект Федерального закона N 270852-8 "О внесении изменений в части первую, вторую и третью Гражданского кодекса Российской Федерации" (ред., внесенная в ГД ФС РФ, текст по состоянию на 29.12.2022).
4. Вечерняя Москва: [сайт] (URL: <https://vm.ru/news/1017541-analitik-poyarkov-poyasnil-zachem-nuzhen-cifrovoy-rubl>) (дата обращения: 02.04.2023).

5. Цифровизация рубля: [сайт] (URL: <https://www.fintechru.org/publications/tsifrovizatsiya-rublya-zachem-tsb-zateyal-diskussiyu-o-natsionalnoy-kriptoalyutetsifrovizatsiya-rub/>) (дата обращения: 02.04.2023).
6. Концепция цифрового рубля: [сайт] (URL: https://storage.consultant.ru/ondb/attachments/202104/08/concept_2YF.pdf) (дата обращения: 02.04.2023).

ДЛЯ ЗАМЕТОК

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ
И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ**

*Электронный сборник статей по материалам LXII студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 5 (62)
Май 2023 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74
E-mail: mail@nauchforum.ru

16+

