



**НАУЧНЫЙ  
ФОРУМ**  
nauchforum.ru

ISSN 2618-6837

II Студенческая международная  
заочная научно-практическая  
конференция

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.  
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ  
№6(51)**

г. МОСКВА, 2022



# ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ. СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ

*Электронный сборник статей по материалам LI студенческой  
международной научно-практической конференции*

№ 6 (51)  
Июнь 2022 г.

Издается с февраль 2018 года

Москва  
2022

УДК 3+33  
ББК 60+65.050  
О28

Председатель редколлегии:

**Лебедева Надежда Анатольевна** – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

**Волков Владимир Петрович** – кандидат медицинских наук, рецензент АНС «СибАК»;

**Елисеев Дмитрий Викторович** – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

**Захаров Роман Иванович** – кандидат медицинских наук, врач психотерапевт высшей категории, кафедра психотерапии и сексологии Российской медицинской академии последипломного образования (РМАПО) г. Москва;

**Зеленская Татьяна Евгеньевна** – кандидат физико-математических наук, доцент, кафедра высшей математики в Югорском государственном университете;

**Карпенко Татьяна Михайловна** – кандидат философских наук, рецензент АНС «СибАК»;

**Костылева Светлана Юрьевна** – кандидат экономических наук, кандидат филологических наук, доц. Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (РАНХиГС), г. Москва;

**Попова Наталья Николаевна** – кандидат психологических наук, доцент кафедры коррекционной педагогики и психологии института детства НГПУ;

**Самойленко Ирина Сергеевна** – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

**О28 Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум.** Электронный сборник статей по материалам LI студенческой международной научно-практической конференции. – Москва: Изд. «МЦНО». – 2022. – № 6 (51) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [https://nauchforum.ru/archive/SNF\\_social/6\(51\).pdf](https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/6(51).pdf)

Электронный сборник статей по материалам LI студенческой международной научно-практической конференции «Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2618-6837

ББК 60+65.050  
© «МЦНО», 2022 г.

## Оглавление

<b>Секция 1. «Экономика»</b>	<b>7</b>
БЮДЖЕТИРОВАНИЕ, ОРИЕНТИРОВАННОЕ НА РЕЗУЛЬТАТ, КАК ИНСТРУМЕНТ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УПРАВЛЕНИЯ РЕГИОНАЛЬНЫМИ ФИНАНСАМИ Бежков Александр Дмитриевич	7
ФАКТОРЫ, ФОРМИРУЮЩИЕ ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА Ван Хэ	18
ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК: ПРОШЛОЕ И НАСТОЯЩЕЕ Гренкова Алина Владимировна Костина Ольга Ивановна	22
МЕСТО РОССИИ НА БЛИЖНЕМ ВОСТОКЕ Деев Антон Олегович	29
СУЩНОСТЬ ФАЛЬСИФИКАЦИИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ Ем Алена Олеговна Каипова Гульнара Салимовна	31
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЛИТИКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ Колганова Людмила Анатольевна Матвеева Аида Сергеевна Юдина Наталья Анатольевна	36
МЕЖДУНАРОДНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО РОССИИ И СТРАН АТР, СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И РОЛЬ БАНКОВ В ЕГО ФУНКЦИОНИРОВАНИИ Ляпунова Алина Николаевна Варкулевич Татьяна Владимировна	42
ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ТРУДА НА ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ Мирошкина Ирина Ивановна Перерва Ольга Леонидовна	47
АКТУАЛЬНОСТЬ ДИАГНОСТИКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ В ЦЕЛЯХ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ БАНКРОТСТВА Павлов Никита Владимирович Терешкина Ольга Станиславовна	56

ВАЛЮТНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РФ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСНЫХ ЯВЛЕНИЙ	61
Потапова Алина Алексеевна Старостина Валерия Евгеньевна Куманеева Мария Константиновна	
РОЛЬ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЕГО ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	67
Цю Юнцунь	
ПРОЗРАЧНОСТЬ ОТЧЕТНОСТИ ДЛЯ МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ	72
Яхонтова Мария Сергеевна Дорогавцева Елена Ивановна	
<b>Секция 2. «Юриспруденция»</b>	<b>75</b>
МЕЖДУНАРОДНАЯ СИСТЕМА ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНОЙ ОРГАНИЗОВАННОЙ ПРЕСТУПНОСТИ В СФЕРЕ ОТМЫВАНИЯ ДОХОДОВ	75
Абдрахимов Азизбек Серикович Смаилова Асель Асылбековна	
УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА НАСИЛИЯ	85
Белоусова Елизавета Владимировна	
ПОНЯТИЕ, ПРИЗНАКИ И СУЩНОСТЬ ВЕЩЕСТВЕННЫХ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В СОВРЕМЕННОМ УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ	89
Богаткин Андрей Владимирович Морозова Юлия Аскарловна	
ПРОБЛЕМЫ КАТЕГОРИЗАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ	93
Божко Екатерина Николаевна Кипурова Юлия Владимировна	
ОСОБЕННОСТИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ КОНТРОЛИРУЮЩИХ ДОЛЖНИКА ЛИЦ К СУБСИДИАРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В ДЕЛАХ О БАНКРОТСТВЕ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ	97
Головко Михаил Николаевич	
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ГРАЖДАНСКАЯ СЛУЖБА КАК ОСНОВА ОСОБОГО АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОГО СТАТУСА ГОСУДАРСТВЕННОГО СЛУЖАЩЕГО	103
Горлова Юлия Николаевна	

УЧАСТИЕ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ ПО ДЕЛАМ О ЛИШЕНИИ РОДИТЕЛЬСКИХ ПРАВ	108
Духова Анастасия Александровна Обрезкова Екатерина Александровна Крылова Екатерина Владимировна	
УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАЕМНИЧЕСТВО	112
Канатьева Алина Денисовна	
ОСОБЕННОСТИ ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ НАКАЗАНИЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В СВЯЗИ С ПРИМЕНЕНИЕМ ПРИНУДИТЕЛЬНЫХ МЕР ВОСПИТАТЕЛЬНОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ	117
Кутейников Вадим Александрович	
УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ПРЕВЫШЕНИЕ ДОЛЖНОСТНЫХ ПОЛНОМОЧИЙ	121
Макаркина Татьяна Юрьевна	
СИСТЕМНОСТЬ РОССИЙСКОГО УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА	124
Мингазова Ландыш Фидаимовна Мусина Регина Рустэмовна	
ПРОИЗВОДСТВО ПО УГОЛОВНЫМ ДЕЛАМ В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ	127
Паршинцев Даниил Александрович	
УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА РАЗБОЙ	131
Пыпина Алёна Игоревна	
АВТОРСКИЕ ПРАВА В ВИДЕОБЛОГИНГЕ	135
Пышкина Полина Андреевна Медведева Диана Игоревна	
УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ВЫМОГАТЕЛЬСТВО	139
Третьякова Ирина Сергеевна	
СМИ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТЬЮ	144
Хадыкина Елена Евгеньевна Медведева Диана Игоревна	
ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ НАРУШЕНИЯ ПРАВА НА СВОБОДУ СОВЕСТИ И ВЕРОИСПОВЕДАНИЙ	149
Шульгин Денис Александрович Климов Андрей Сергеевич	

ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ В ОБЛАСТИ  
ЗДРАВООХРАНЕНИЯ: ОПЫТ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН  
В ЭПОХУ COVID-19  
Щеглова Наталья Игоревна  
Иванов А.М.

154

# СЕКЦИЯ 1.

## «ЭКОНОМИКА»

### БЮДЖЕТИРОВАНИЕ, ОРИЕНТИРОВАННОЕ НА РЕЗУЛЬТАТ, КАК ИНСТРУМЕНТ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УПРАВЛЕНИЯ РЕГИОНАЛЬНЫМИ ФИНАНСАМИ

*Бежков Александр Дмитриевич*  
*магистрант,*  
*Ленинградский государственный*  
*университет имени А.С. Пушкина,*  
*РФ, г. Санкт-Петербург*

### RESULTS-ORIENTED BUDGETING AS A TOOL FOR IMPROVING REGIONAL FINANCIAL MANAGEMENT

*Alexander Bezhkov*  
*Undergraduate,*  
*Leningrad State University named after A.S. Pushkin,*  
*Russia, St. Petersburg*

**Аннотация.** Автором данной статьи делается попытка освещения особенностей бюджетирования, ориентированной на результат, как инструмент совершенствования управления региональными финансами.

Автор предпринимает попытку раскрытия сущности анализа регулирования системы бюджетирования в субъектах Российской Федерации.

**Abstract.** The author of this article makes an attempt to highlight the features of result-oriented budgeting as a tool for improving the management of regional finances. The author makes an attempt to reveal the essence of the analysis of the regulation of the budgeting system in the constituent entities of the Russian Federation.

**Ключевые слова:** бюджетирование, результат, управление, финансы, бюджет, методология.



**Keywords:** budgeting, result, management, finance, budget, methodology.

Бюджет - это финансовый план на определенный период времени, охватывающий все аспекты деятельности и ее подразделений, которые определяют доходы и расходы, сумму денежных поступлений, порядок полученных расходов, динамику активов и пассивов [8].

Бюджетирование – это планирование финансовой деятельности на основе принимаемых бюджетов.

Основными целями бюджетирования являются:

- помощь при планировании ежегодных операций;
- координация деятельности различных подразделений организации, а также обеспечение гармоничности их функционирования;
- доведение плановых показателей до руководителей различных центров ответственности;
- мотивация деятельности руководства по достижению целей организации;
- эффективное управление бизнес – процессами;
- оценка эффективности работы менеджмента;
- эффективная организация процесса управления организации;
- децентрализация финансового управления;
- обеспечение взаимосвязи между стратегией и оперативной деятельностью организации;
- максимально эффективное использование всех ресурсов организации [6].

Принятие решений является частью процесса планирования. Процесс подготовки годового бюджета приводит к конкретизации планов. Если нет годового бюджета или бюджета, сложности ежедневных операций организации заставляют руководителя отказаться от планов будущих действий.

Бюджет гарантирует, что руководители планируют будущее операции с учетом возможных изменений в рабочей среде в следующем году и определяют действия, которые необходимо предпринять сейчас, чтобы учесть будущие

изменения. Процесс планирования позволяет руководителям предвидеть проблемы до того, как они возникнут, и вероятность немедленных решений будет снижена, что обеспечит более эффективную работу для организации в целом [4].

С помощью бюджета координируются действия различных подразделений организации. В отсутствие общего руководства каждый руководитель центра подотчетности может принять свое решение, полагая, что это будет наилучшим образом отвечать интересам организации. Одной из целей бюджета является координация действий различных чиновников.

Бюджет заставляет менеджеров изучать отношения своих подразделений с другими и в процессе обучения предвидеть и разрешать возникающие конфликты<sup>1</sup>.

Бюджетирование является сущностью набора управленческих процессов, обеспечивающих жизненный цикл бюджета. Это полная и завершенная технология для непрерывного управления бизнесом.

Содержание бюджета заключается в планировании финансовой деятельности организации на основе утвержденного бюджета.

При применении методологии инициативного бюджетирования необходимо учитывать наличие институциональных ограничений механизма исчисления и уплаты местных налогов и сборов. проектов инициативного бюджетирования.

При поиске подходов к совершенствованию управления финансами муниципальных образований многое зависит от прогрессивности взглядов, компетенций руководителей территорий, особенно если ставить стратегический ориентир на достижение целей устойчивого развития.

Бюджетная эффективность – это отношение полученного положительного результата (положительная динамика) деятельности местных органов власти по

---

<sup>1</sup> Вагин В. В., Шаповалова Н. А., Гаврилова Н. В. Мониторинг развития инициативного бюджетирования: методика и практика организации // Финансовый журнал. 2019. № 2 (48). С. 51–64.

полномочиям, финансируем бюджетными средствами, к бюджетным расходам, обеспечившим получение данных результатов<sup>2</sup>.

Практика привлечения ресурсов в бюджетную систему государства на принципах срочности, возвратности и платности появилась еще в эпоху буржуазного общества.

Начиная с 2015 года Центр инициативного бюджетирования НИФИ Минфина России ежегодно осуществляет мониторинг развития инициативного бюджетирования (далее – ИБ) и на по его результатам составляет Доклад о лучших практиках развития инициативного бюджетирования в субъектах Российской Федерации и муниципальных образованиях [11].

В ходе мониторинга собираются сведения о реализации субъектами Российской Федерации практик инициативного бюджетирования. Важной составляющей методологии мониторинга является формализованный опросник, заполняемый представителями органов власти, ответственными за реализацию практик. Характеристика принятых нормативно-правовых актов (далее – НПА) реализуемой практики ИБ является обязательной частью этой работы [7].

Предваряя анализ применяемых в субъектах РФ нормативно-правовых актов, важно сделать следующие замечания:

1) Предоставляемые в ходе мониторинга данные должны иметь отношение к отчетному периоду, под которым понимается бюджетный год/цикл, предшествующий году, когда направляется запрос информации. В силу того, что НПА практик ИБ ежегодно обновляются, дополняются, редактируются, фактически в анкетах отражается текущий статус НПА на момент запроса, а не на период реализации практики/практик. Более того, реализация практик в рамках исследуемого бюджетного цикла, зачастую начинается в предшествующий год, а значит НПА обновляются еще раньше. Поэтому статус предоставляемых в ходе мониторинга данных об НПА относится к двухлетнему временному периоду.

---

<sup>2</sup> *Pommerehne W.W., Weck-Hannemann H. Tax rates, tax administration and income tax evasion in Switzerland. Public Choice. 1996;88(1-2):161-170. DOI: 10.1007/BF00130416*

2) В формализованном опроснике предложены опции, которые не исчерпывают все многообразие применяемого НПА. Степень подробности предоставляемой информации, а также полноты описания инструментов регулирования практик ИБ, является добровольным выбором ответственных за предоставление информации. Таким образом, в одних случаях может быть предоставлена исчерпывающая информация о применяемых НПА, в других – минимальная. Описываемая ниже типология НПА полностью опирается на материалы, предоставленные субъектами РФ в рамках запроса за 2019 год.

3) Мониторинг предназначен для сбора и анализа реализуемых в субъектах РФ и муниципалитетах практик ИБ. В силу отсутствия на местах консенсуса относительно статуса применяемых практик, все представленные практики по умолчанию относятся к ИБ. В ходе дальнейшего анализа проводится оценка, позволяющая выделить практики, в полной мере отвечающие критериям ИБ, и различные типы смежных практик. Данный анализ НПА проводился на основе всей совокупности предоставленных субъектами данных о региональных практиках ИБ.

4) Для разных типов практик характерен тот или иной набор НПА либо способ закрепления мероприятий практики в регулирующих документах. В первую очередь это касается смежных практик, инициируемых федеральными органами исполнительной власти в форме приоритетного проекта или ведомственной программы, в которых предусмотрено софинансирование с федерального уровня.

5) Состав представляемых в рамках мониторинга практик меняется год от года, поэтому на каждый отчетный период состав НПА тех практик, реализация которых осуществлялась фактически в предшествующий цикл, будет различаться [10].

Дадим характеристику этапам бюджетирования.

1) Подготовительный этап. Цель этого шага состоит в том, чтобы стимулировать экосистему для создания общего бюджета для организации на основе анализа эффективности и составления бюджета в прошлом. На этом этапе гото-

вятся концепции развития и планы действий, составляется прогноз финансового положения на предстоящий год, определяются основные критерии и количество основных бюджетов, а также рассчитываются уровни и лимиты.

2) Стадия формирования, согласования и утверждения бюджета. На данном этапе на основе экологических факторов разрабатываются бюджеты, планы, сметы, их включение и расчет показателей. Бюджетный процесс носит естественный характер, и окончательный вариант представляет собой компромисс между различными уровнями власти. Согласование бюджетных критериев и утверждение консолидированного бизнес-бюджета осуществляется в соответствии с установленными правилами.

3) Исполнение бюджета. На данный момент в результате деловых операций создаются реальные бюджетные показатели.

4) Фактический анализ плана исполнения бюджета.

5) Просмотр и корректировка бюджета. Необходимость корректировки бюджета возникает из-за отклонения от реальности и / или изменений в экономических условиях (внешние и внутренние потребности). Корректировка бюджета производится в соответствии с установленными правилами.

б) Создание и утверждение отчета об исполнении бюджета. На данном этапе подводятся итоги исполнения бюджета, анализируется эффективность бюджетной системы, принимаются решения по разработке методологии и организации бюджетного процесса. Действие является одновременно окончательным для предыдущего бюджетного периода и этапа планирования на следующий период [4].

Бюджет включает подготовку, а также бюджет на предстоящий период, отчетность о прошлой реализации, а также сравнение плановых и фактических показателей, что позволяет провести известный анализ снижения, то есть оценку стандартного отклонения. фактических показателей по планам и причинам их возникновения. Эти преимущества бюджетной системы демонстрируют ее важность как информационной базы для местного экономического контроля. Разработчики бюджета до его формирования делают предположения о внешних

экологических тенденциях, а контроль за исполнением бюджета обеспечивает своевременный и точный анализ управленческих решений.

Бюджетный метод организации выбирается самостоятельно. Такие документы, как «Доходы и бюджетные расходы» и «Бюджетный поток», позволяют представить и оценить (используя финансовые показатели, прибыльность, финансовую стабильность, доходы) будущее состояние организаций на момент реализации [2].

В бюджетной практике субъектов РФ наблюдаются примеры реализации различных сценариев с преобладанием сценария компенсации. Например, в начале 2000-х гг. региональная долговая политика в России называлась компонентом инвестиционной политики, при которой заемные средства, окупающиеся за счет доходов будущих периодов, рассматривались как финансовые ресурсы ее реализации. Это было ярким проявлением сценария приращения. Однако, с 2009 г. ситуация изменилась. Проявление данного сценария стало скорее отдельным случаем. На это указывает и следующая аналитика. Из 11 субъектов Северо-Западного федерального округа только Калининградская область в 2010–2011 гг. направила большую часть прироста долговых обязательств не на финансирование бюджетного дефицита, а на реализацию инвестиционных проектов [6].

Например, правительство Калининградской области привлекло для погашения дефицита 0,7 млрд руб., или 10 % всего объема заимствований, а Вологодской области - 19,3 млрд руб., или 75 %<sup>9</sup>. Для Калининградской области сокращение привлекаемых федеральных бюджетных инвестиций на реализацию федеральных целевых программ (ФЦП) ставило под вопрос осуществление стратегии регионального управления.

Анализ ответов субъектов РФ демонстрирует, что зачастую под региональной программой развития инициативного бюджетирования ответственными исполнителями понимается государственная программа субъекта РФ, в которой закреплены мероприятия ИБ. С одной стороны, это верный посыл, так как и государственные программы субъектов РФ, и региональные программы,

концепции (стратегии) развития региона или отдельных отраслей, представляют собой региональные программно-целевые документы. Тем не менее ИБ имеет свой специфический фокус. Кроме того, планирование такой деятельности следует осуществлять в соответствии и на основании принятых федеральных стратегических документов [2].

В отношении ИБ таким ориентиром является Программа развития инициативного бюджетирования в Российской Федерации, включенная в состав мероприятий государственной программы Российской Федерации «Управление государственными финансами и регулирование финансовых рынков». Поэтому программа развития ИБ должна быть самостоятельным документом, даже если впоследствии она станет частью государственной программы [10].

Подходы к планированию развития ИБ в субъектах РФ только начинают формироваться. Стратегические и концептуальные аспекты развития ИБ становятся актуальными по мере накопления опыта применения ИБ, проявлению интереса со стороны различных ведомств или главы региона к применению нескольких практик. Данный тезис можно проиллюстрировать на примере тех регионов, где уже на протяжении нескольких лет реализуется комплекс различных практик.

В 2010 г. Калининградская область получила из федерального бюджета на реализацию ФЦП всего 118 млн руб. против 6,5 млрд руб. в 2009 г.

В рамках бюджета должны быть реализованы следующие принципы:

1) Планирование действия всей команды, чтобы максимизировать доход, сохранить и разумно использовать полученные финансовые ресурсы.

2) Планирование перехода доходов и расходов по вертикали и горизонтали, охватывающее все уровни управления, семинары, части, структурные подразделения в разные периоды времени в соответствии с уровнем производства и уровнем бизнеса.

3) Взаимосвязь показателей текущих и будущих планов, определение их приемлемости и значимости.

4) Систематическая форма комплексных стимулов и заинтересованности деловых кругов в максимизации дохода, обеспечивая поэтапную, многоуровневую систему начисления заработной платы для типа сотрудников за достигнутые результаты.

5) Систематическое управление бюджетом, в том числе научное, методическое, информационное, комплексное, объективное [3].

На основании сказанного выше, следует сделать выводы.

Таким образом, система работающего бюджета - это процесс с непрерывным циклом, который включает в себя ряд связанных шагов.

Основными этапами бюджета являются: этап подготовки, этап формирования, согласование и утверждение бюджета, этап формирования, согласование с утверждением бюджета, исполнение бюджета, планирование и анализ исполнения бюджета, анализ и корректировка бюджета. бюджет, составление и утверждение отчета об исполнении бюджета. Чтобы создать хорошую бюджетную систему для организации, необходимо следовать ряду ученых. - принципов.

Бюджет по своей сути представляет собой совокупность процессов управления, обеспечивающих жизненный цикл бюджета. Это совершенная и законченная технология для современного управления бизнесом. Содержание бюджета заключается в планировании финансовой деятельности организации на основе утвержденного бюджета.

Так же заключение отметим следующие принципиальные выводы относительно влияния привлеченных бюджетных ресурсов на бюджетный потенциал региона.

Во-первых, реализация сценария приращения собственного бюджетного потенциала требует слаженной, системной и обоснованной работы органов управления всех уровней бюджетной системы. При этом важно не допустить вытеснения государственными инвестициями частных, что может создать для последних дестимулирующий эффект и спровоцировать в экономике активизацию инфляционной спирали.



Во-вторых, несистемная государственная политика по привлечению бюджетных ресурсов возмездного характера при компенсации недостатка собственного бюджетного потенциала региона создает риски снижения инвестиционной привлекательности территории, возможностей формирования бюджета развития и устойчивого роста уровня собственного бюджетного потенциала, препятствуя обеспечению экономического роста.

В-третьих, государственная бюджетная политика должна базироваться на учете взаимовлияния собственного бюджетного потенциала и привлеченных бюджетных ресурсов, что предполагает необходимость определения влияния собственного бюджетного потенциала на привлеченные бюджетные ресурсы, так и оценки воздействия привлеченных ресурсов на собственный бюджетный потенциал будущих периодов.

В-четвертых, одной из главных задач государственной бюджетной политики становится поиск таких форм и методов управления, при которых процесс привлечения в регионы (и использования большей доли возмездных бюджетных ресурсов будет способствовать мультипликативному приращению не только совокупного, но и собственного бюджетного потенциала регионов, а также стимулировать региональные органы власти к экономическому развитию территории, что требует разработки концептуальных основ стимулирования экономического роста путем развития бюджетного потенциала каждого региона.

### **Список литературы:**

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31 июля 1998 года № 145-ФЗ [Принят Государственной Думой 17 июля 1998 года, с внесенными изменениями на 07 мая 2013 года]. – URL: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=146289> (дата обращения: 10.05.2022).
2. Вагин В.В., Шаповалова Н.А., Гаврилова Н.В. Мониторинг развития инициативного бюджетирования: методика и практика организации // Финансовый журнал. 2019. № 2 (48). С. 51–64.

3. Доклад о лучших практиках развития инициативного бюджетирования в субъектах Российской Федерации и муниципальных образованиях. Министерство финансов Российской Федерации. Москва. 2021 г.- 80 с. [Электронный ресурс]. Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации. Дата публикации: 15.09.2021г. URL: [https://minfin.gov.ru/common/upload/library/2021/09/main/Doklad\\_o\\_luchshikh\\_praktikakh\\_initsiativnogo\\_budzhetrovaniya\\_2021.pdf](https://minfin.gov.ru/common/upload/library/2021/09/main/Doklad_o_luchshikh_praktikakh_initsiativnogo_budzhetrovaniya_2021.pdf) (дата обращения: 10.05.2022).
4. Беленчук А.А., Вагин В.В., Шульга И.Е. Инициативное бюджетирование как инструмент повышения эффективности бюджетных расходов. Финансы. 2017;(8):10-21.
5. Белогорцева Ю.А. Методические аспекты оценки эффективности государственных программ // Вестник евразийской науки. 2018. №3.С.1-8.
6. Березкин Д.И., Захаров К.Е., Киракосян Р.М., Поверин М.В. Модернизация бюджетного законодательства в условиях перехода к программному бюджету // Финансовый журнал. 2021. No 1. С. 59-66.
7. Буздалина О.Б. Развитие отдельных финансовых инструментов бюджетного планирования // Вестник Московского университета МВД России. 2020. No 1. С. 233-240.
8. Бюджетно-налоговые и денежно-кредитные инструменты достижения финансовой стабильности и обеспечения экономического роста: монография / М.А. Абрамова, А.Е. Белоконь, Н.Г. Вишневецкая [и др.]; под ред. М.А. Абрамовой; Финуниверситет. Москва: Кнорус, 2021. 202 с.
9. Belenchuk A.A., Vagin V.V., Shul'ga I.E. Initiative budgeting as a tool for improving the efficiency of budget spending. *Finansy = Finance*. 2017;(8):10-21. (In Russ.).
10. Федосов В.А., Богатченко В.В. Финансовый механизм инициативного бюджетирования в Российской Федерации. Научно-исследовательский финансовый институт. Финансовый журнал. 2019;(3):117-127. DOI: 10.31107/2075-1990-2019-3-117-127.
11. Fedosov V.A., Bogatchenko V.V. Financial mechanism of participatory budgeting in the Russian Federation. *Nauchno-issledovatel'skii finansovyi institut. Finansovyi zhurnal = Research Financial Institute. Financial Journal*. 2019;(3):117-127. (In Russ.). DOI: 10.31107/2075-1990-2019-3-117-127.
12. Cabannes Y. Participatory budgeting: A significant contribution to participatory democracy. *Environment and Urbanization*. 2004;16(1):27-46. DOI: 10.1177/095624780401600104.
13. Pommerehne W.W., Weck-Hannemann H. Tax rates, tax administration and income tax evasion in Switzerland. *Public Choice*. 1996;88(1-2):161-170. DOI: 10.1007/BF00130416.

## ФАКТОРЫ, ФОРМИРУЮЩИЕ ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА

*Ван Хэ*

*магистрант*

*Приамурского государственного университета*

*имени Шолом-Алейхема,*

*РФ, г. Биробиджан*

## FACTORS SHAPING THE ECONOMIC SECURITY OF THE REGION

*Wang He*

*Undergraduate,*

*Amur State University named after Sholem Aleichem,*

*Russia, Birobidzhan*

**Аннотация.** Экономическая безопасность региона выражается в результативном применении естественных, трудовых, вещественных, а также финансовых ресурсов и в ускорении экономического подъема, увеличении свойства изготавливаемой продукции, услуг и конкурентоспособности производства. Вышеизложенные определяющие факторы устанавливают значимость этой проблемы, что приурочена к установлению экономической безопасности района и раскрытию воздействия опасностей на экономическую безопасность Краснодарского края. По этой причине вопрос экономической безопасности субъекта Российской Федерации становится актуальным, так как развитый регион Российской Федерации развивает безопасность страны в целом. Краснодарский регион остается развивающимся, а также устойчивым субъектом Российской Федерации, способный эффективно прогнозировать возникновение отрицательных влияний и противодействовать внутренним и наружным угрозам.

**Abstract.** The economic security of the region is expressed in the effective use of natural, labor, material, as well as financial resources and in accelerating economic recovery, increasing the properties of manufactured products, services and the competitiveness of production. The above determining factors establish the significance of this problem, which is timed to the establishment of the economic

security of the district and the disclosure of the impact of hazards on the economic security of the Krasnodar Territory. For this reason, the issue of economic security of the subject of the Russian Federation becomes relevant, as a developed region of the Russian Federation develops the security of the country as a whole. The Krasnodar region remains a developing, as well as a stable subject of the Russian Federation, able to effectively predict the occurrence of negative influences and counteract internal and external threats.

**Ключевые слова:** регион, экономика, экономическая безопасность.

**Keywords:** region, economy, economic security.

Определение экономической безопасности на уровне местного самоуправления заключается в том, что это является трудной категорией, которая нуждается в более детальном изучении. На текущий момент более часто применяется всеобщее определение понятия «экономическая безопасность». До того, как дать определение данному термину на уровне местного самоуправления, необходимо понять, что же такое: безопасность в принципе, а также экономическая безопасность и местное самоуправление.

Само понятие «безопасность» на уровне законодательства вошло в Федеральный закон, который был принят 5.03.92 года под номером 2446-1, затем он был упразднен, в связи с тем, что была утверждена абсолютно новая редакция ФЗ «О безопасности», который был принят 28.12.10 г. под номером 390. На основании пункта один новой редакции было приведено определение термина безопасность, которое заключается в определенном состоянии, при котором интересы граждан, страны, социума являются защищенными от посягательства как изнутри, так и из вне. В ещё более новой редакции, которая была принята пятого октября 2015 года уже отсутствует данное определение, но, в тоже время, в нем описаны главные понятия и принципы работы по гарантированию безопасности страны, а также полномочия, которые имеются у различных органов власти и статус, которым наделен Совет Безопасности РФ.

Так, региональная безопасность – это защищенности однородного и неоднородного геосоциополиса. А.А. Башкунов под «однородностью» понимает систему многонационального государства, «неоднородностью» – систему многонационального государства

По мнению экономиста Черемсина Н.В., которое он отразил в своей статье, региональная экономическая безопасность заключается в том, что субъект способен улучшить качество жизни своих граждан благодаря тому, что поддерживается процесс экономического развития и идёт процесс борьбы с различными угрозами, которые существуют внутри страны или за её пределами. Также, он полагает, что существуют различные объекты безопасности в регионах, к которым относятся следующие:

1. Уровень жизни населения;
2. Угрозы внутри страны и за её пределами;
3. Стабильность экономики и общества;
4. Стабильность политики и общества.

Существует комплекс факторов, которые влияют на развитие экономической безопасности в регионах: сферы, которые осуществляют свою деятельность в регионах, а также размещение региона.

В современном мире особый интерес уделяется инвестициям, а также внедрению последних исследований науки и техники. Возможности региона обуславливаются его инвестиционной привлекательностью, перспективой осуществлять современные проекты.

Безопасность во многом зависит от воздействия центральных органов власти на региональные хозяйственные процессы. Воздействие на безопасность могут проявлять социально-экономические явления, по этой причине ее сохранение невозможно без выполнения эффективной социальной политики изнутри региона, а также на уровне государства. Социальная политика решает проблемы занятости, обеспечивает мало защищенные слои населения, выравнивает единый общественный фон территории.

При анализе экономической безопасности, с одной стороны, предусматриваются региональные социально-экономические, экологические, демографические, а также другие процессы, угрожающие экономической защищенности государства и имеющие территориально-дифференцированный вид проявления. С другой стороны, регион – это элемент правительственного регулирования, исполняемого центром, а также распространяющегося на действия, связанные с предоставлением экономической безопасности Российской Федерации. И только в рамках существующего круга возможностей регион считается создателем своей независимой финансово- политической деятельности.

## **ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК: ПРОШЛОЕ И НАСТОЯЩЕЕ**

***Гренкова Алина Владимировна***

*студент,  
Калужский филиал Финансового университета,  
РФ, г. Калуга*

***Костина Ольга Ивановна***

*канд. экон. наук, профессор,  
Калужский филиал Финансового университета,  
РФ, г. Калуга*

Для любого государства с рыночной экономикой характерно наличие такого института как финансовый рынок. Данный элемент при качественном использовании и развитии способен повысить уровень жизни граждан, увеличить инвестиционный имидж как отдельных организаций, так и всего государства.

Важным, в рассмотрении любой из тем, является прежде всего изучение истории. Знание истории дает возможность выстроить логическую цепочку событий, понять общую картину изучаемой темы, а также помогает выявить некие закономерности развития и спрогнозировать возможные перспективы.

Прежде всего стоит сказать, что к основным элементам финансового рынка относят фондовый рынок, валютный рынок, рынок страховых услуг и рынок кредитования. Изначально, все элементы финансового рынка развивались обособлено. Соответственно и история финансового рынка представляет собой совокупность развития каждого из его институтов и инструментов. Но истоки появления финансового рынка часто связывают с формированием денежного рынка.

Развитие денежного рынка предопределило появление и развитие кредитных отношений. Основной механизм таких отношений был известен с давних времен. Например, в Древнем Риме и Греции в V в. до н.э. многие храмы осуществляли выдачу ссуд под различные драгоценности. В этот же период появились так называемые «профессиональные денежные дельцы»-трапезиты, которые проводили операции по хранению ценных вещей и документов, пускали в оборот деньги вкладчиков и выплачивали определенные суммы третьему лицу.

На Востоке, в частности в таких городах, как Вавилон и Родос, примерно в 1792-1750гг. до н.э., возникли многочисленные «торговые дома», «кредитные конторы», в то время и появились прообразы понятий кредит и вексель, утвердилось ростовщичество. [6, С.22-27]

Рассматривая историю развития кредитных отношений на Руси, стоит отметить что первые упоминания о такой деятельности появились в своде законов «Русская Правда». Так, из статьи 48 становится понятно, что широко была распространена торговля в кредит, при этом государство защищало права купцов-кредиторов. Успешным представителем того времени можно назвать новгородского предпринимателя Клемента (XII в.), который сочетал торговую деятельность с «отдачей денег в рост». Купцы в свою очередь могли не только брать кредиты, но и брать их у помещиков, взамен на крепостных.

При этом, отмечается что ростовщики вызвали глубокий кризис в государстве, поскольку иногда ссуды выдавались под огромные проценты. Это побудило государство основать банковское дело в России и запустить реформы коммерческих кредитов того времени. Таким образом в 1733 году в Санкт-Петербурге была открыта Монетарная канцелярия, в которой кредиты выдавались под 8% годовых под залог золота и серебра. [2, С.18; 24; 110]

К концу 19 века потребность предприятий в кредитных ресурсах значительно возросла, что потребовало создания отдельного рынка. На данном рынке в качестве основного посредника стали выступать коммерческие банки.

Переходя к истории валютных рынков, стоит отметить, что сами валютные отношения возникли в период становления мировой торговли. По началу, курсы различных валют измерялись в золоте, поскольку существовал так называемый «Золотой стандарт». Однако, после Первой мировой войны запасы золота значительно уменьшились, что вынудило к 1920 году создать резервную валюту. За право быть резервной валютой того времени боролся доллар США и фунт стерлингов.

Прошедшая Вторая мировая война внесла свои коррективы и резервной валютой, согласно Бреттон-Вудскому соглашению, был признан «долларовый



стандарт» по фиксированной цене. Стоит заострить внимание, что курс доллара был именно фиксированным, что не позволяло интереса к спекуляции. Кроме этого, мировая торговля пошла на спад. В связи с данной проблемой, было принято решение изменить курс доллара на плавающий. Данная мера позволила получать некий доход за счет разницы курса. [4]

Рассмотрим историю фондового рынка. В 14 веке в Венеции ростовщики начали продавать долговые обязательства другим кредиторам. Кроме этого они начали выкупать выпуски государственного долга. По мере естественного развития, Венецианцы смогли стать лидерами в области торгов ценными бумагами других правительств.

Первые биржи появились примерно в середине 16 века в Антверпене. На них встречались брокеры и ростовщики для обсуждения проблем в сфере политики, бизнеса и отдельных долгов. В этот же период биржа имела дела лишь с долговыми ценными бумагами, такими как вексель и облигация.

Официально первая биржа была открыта в Лондоне в 1773 году, но наиболее влиятельно биржей того времени была Нью-Йоркская биржа. [3]

Одной из основных причин, для создания современного фондового института, стала необходимость бизнеса в значительном начальном капитале.

Перейдем к последнему рассматриваемому рынку- страхованию. Данный рынок принадлежит числу наиболее старых форм хозяйственной жизни. Смысл термина вытекает из слова «страх», в понятие которого относят стихийные бедствия, ограбления и т.д. Идеи страхования были заложены еще до нашей эры, но в тот период они носили лишь некоммерческий характер, другими словами это была взаимопомощь.

Появление первых зачатков страхования на Руси обычно связывают с упомянутым выше памятником права в древней Руси- «Русской Правдой», в котором был установлен принцип распределения убытков при непоимке преступника. Первое привычное для нас понимание термина страхование, началось использовать в 1765 году в Риге и было единственным на территории России. Данное «общество страхования» предусматривало лишь определенные выплаты при

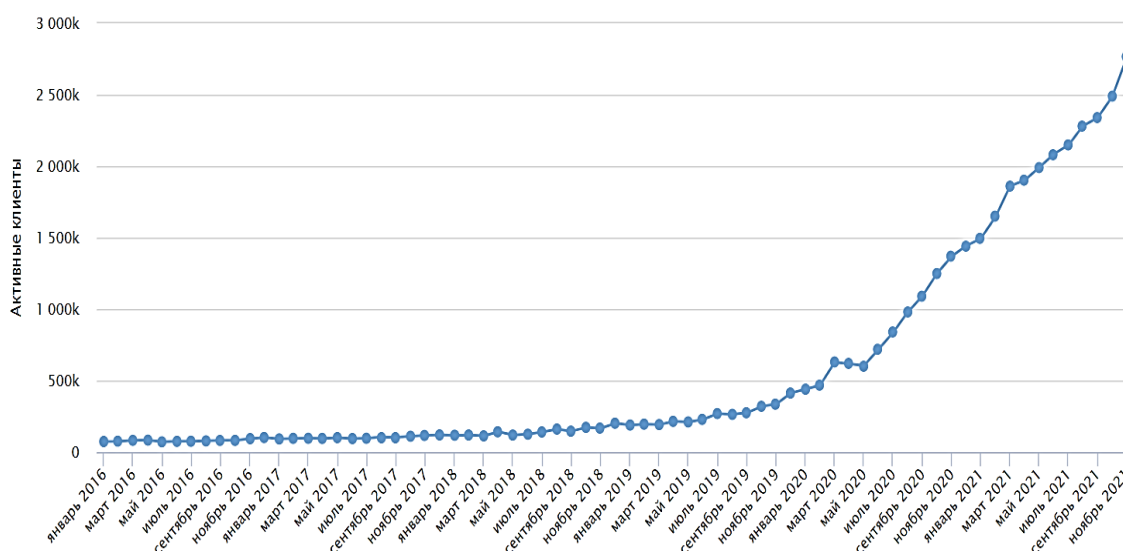
пожарах. Позже данная сфера начала развиваться, появились программы по страхованию жизни, домов и некоторого имущества. [10, С.226]

Правовая база страхования была заложена в 1997 году Федеральным законом «Об организации страхового дела в РФ». После принятия данного закона страхование получило четкие функции, полномочия, ограничения в своей работе. [5]

Полностью сформировался финансовый рынок в России к 1990гг, а в странах с рыночной экономикой ко второй половине XX века. Это напрямую можно связать с государственной политикой, типом экономики и ситуацией в стране в целом.

В наше время все институты финансового рынка активно развиваются и являются достаточно привлекательными для субъектов экономики. Так, появление электронных бирж позволило сосредоточить огромное количество эмитентов, инвесторов и посредников на одной бирже, вне зависимости от их реального местонахождения.

Так, за последние 5 лет количество участников, принимающих активное участие в купле- продаже на Московской бирже значительно увеличилось. Рассмотрим данную динамику роста на графике, предоставленном ниже. (рис.1)



**Рисунок 1 «Динамика роста активных клиентов на Московской бирже за период 2016-2021 гг. в тыс. человек»**

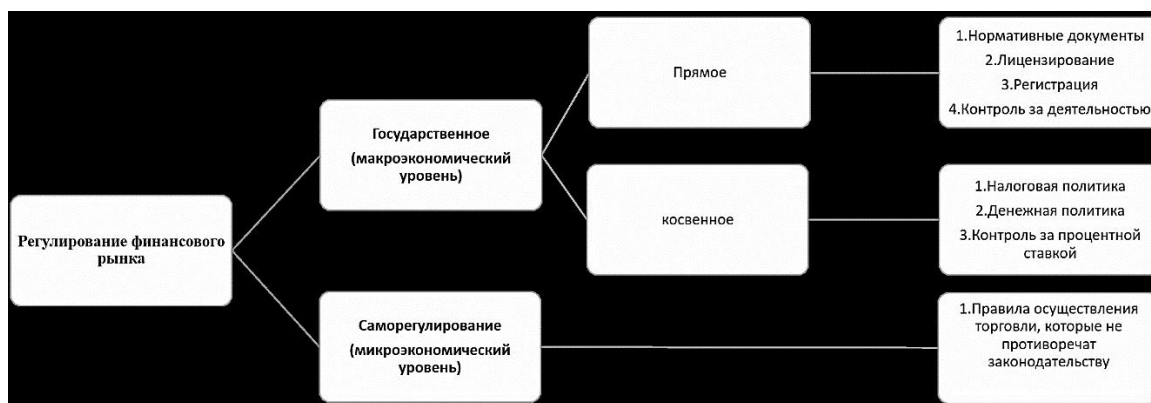
Но, к сожалению, доля инвестиций в фондовый рынок России все еще остается очень низкой (около 1%). Доля россиян, которые инвестируют в российские ценные бумаги, уменьшилась, даже не смотря на увеличение количества эмитентов, а также посреднических компаний. [9]

Большое значение в современное развитие внесла цифровизация. Так, цифровизация валютного рынка была запущена в Китае. По замыслу валюта должна была заменить наличные деньги. Данная валюта хранится на электронном кошельке в виде определенного кода. Как сообщается, данная валюта позволит снизить риски, которые присущи другой цифровой валюте - биткоину. В России рассматривается вариант валюты-электронного рубля.

Пока что данная технология разрабатывается очень медленно и приспособлена лишь для решения мелкомасштабных задач, но можно предположить, что в ближайшие несколько лет технология разовьется и перешагнет все ограничения. К преимуществам данного нововведения можно отнести скорость платежей, снижение стоимости платежных услуг.

Таким образом, в какой-то момент текущая цифровая инфраструктура будет заменена, и новым игрокам больше не будут нужны ресурсы и инструменты, контролируемые старыми финансовыми институтами. [1]

Регулирование также играет важную роль в развитии финансового рынка. Стратегически грамотный контроль функционирования финансовых рынков способствует успешному развитию и функционированию экономики страны. Рассмотрим основные направления регулирования финансового рынка. (рис.2)



**Рисунок 2 «Регулирование финансового рынка в РФ»**

К важным моментам гармоничного развития и процветания финансового рынка также стоит отнести повышение уровня финансовой грамотности. Для реализации данного направления государство предприняло ряд мер: в образовательных учреждениях было проведено порядка 7 тысяч уроков по данной теме; созданы центры по обработке обращений граждан; был запущен портал [fincult.info](http://fincult.info), на котором кроме основной информации на тему финансовой грамотности имеется возможность проверить свои знания с помощью тестов. [7]

Таким образом, обобщая весь представленный выше материал, следует выделить основное: история становления финансового рынка складывалась из отдельных институтов, по мере их совершенствования возникало большое количество трудностей, проблем и неопределенностей. С большой вероятностью можно говорить о том, что данный рынок имеет огромные перспективы для развития в будущем.

### **Список литературы:**

1. Батукова, Е.В. Цифровые валюты: анализ и перспективы развития / Е.В. Батукова, О.И. Костина // Финансы, учет, банки: Тезисы докладов и выступлений III международной научно-практической конференции молодых ученых, Донецк, 07–08 декабря 2021 года. – Донецк: Донецкий национальный университет, 2021. – С. 125-127. - EDN QOYRFI
2. Верещагин А.С., Хайртдинов Р.Х. История российского предпринимательства: от истоков до начала XX века. Учеб.пособие. -Уфа: Изд-во УГНТУ, -245с.
3. Денис Астафьев// Краткая история фондового рынка. - 21.10.2020 [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://vc.ru/finance/169276-kratkaya-istoriya-fondovogo-rynka>(дата обращения 25.05.22).
4. История валютного рынка [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://investtalk.ru/aktual-noe/istoriya-valyutnogo-ry-nka>(дата обращения 25.05.22).
5. История развития страхового дела в России [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://journal-tkbip.ru.turbopages.org/journal.tkbip.ru/s/2020/07/22/insurance/> (дата обращения 25.05.22).
6. История российского предпринимательства: учеб. пособие для академического бакалавриата / О.А. Никифоров, Н.В. Боркина, А.Н. Першиков. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2018. – 270 с. – (Серия: Университеты России). ISBN 978-5-534-06205-2.

7. Костина, О.И. Современное состояние и проблемы финансовой грамотности населения в Российской Федерации / О.И. Костина, О.Г. Агаркова // Приоритетные направления развития экономики страны в условиях глобализации: теория и практика: Материалы всероссийской научно-практической конференции, Новороссийск, 14 мая 2021 года. – Новороссийск: Издательство "Знание-М", 2021. – С. 38-41. – EDN QOYRFI.
8. Костина, О.И. Цифровизация финансовой системы Российской Федерации и проблемы её осуществления / О.И. Костина, Т.Э. Меджидов // Приоритетные направления развития экономики страны в условиях глобализации: теория и практика: Материалы всероссийской научно-практической конференции, Новороссийск, 14 мая 2021 года. – Новороссийск: Издательство "Знание-М", 2021. – С. 474-477.
9. Прохорова Е.А. Фондовый рынок России: проблемы и перспективы развития / Е.А. Прохорова, О.И. Костина // Актуальные проблемы менеджмента, экономики и экономической безопасности: материалы Междунар. науч.-практ. конф. (Костанай, 27 мая 2019 г.) – Чебоксары: ИД «Среда», 2019. – С. 90-93. – ISBN 978-5-6042955-4-0.
10. Финансы: учебник / М.Л. Васюнина, О.С. Горлова, Т.Ю. Киселева [и др.]; под ред. Е.В. Маркиной. – Москва: КноРус, 2019. – 424 с. – ISBN 978-5-406-06981-3.

## МЕСТО РОССИИ НА БЛИЖНЕМ ВОСТОКЕ

*Деев Антон Олегович*

*студент,*

*Томский государственный университет,*

*РФ, г. Томск*

**Аннотация.** В статье рассматривается вопрос влияния России на Ближнем Востоке.

**Ключевые слова:** Россия, Ближний Восток, США, Сирия, влияние, СССР.

После завершения холодной войны, Россия оставила Ближний Восток, зачем же Россия туда вернулась?

Особенно движение в этом направлении, стало актуальным, после событий с Крымом и спец операцией на Украине. Дорога совместного развития с ЕС и США закрыта. Но России, как одной из самых влиятельных стран в мире, тоже нужны союзники. И тут мы как раз приходим к возврату на Восток. К тому же на Ближнем Востоке остались старые контакты и друзья, со времен СССР.

Для многих стран Востока, в которых идут внутренние и внешние конфликты, Россия выступает союзником и страной, которая может оказать помощь. Так же оказать помощь в борьбе с США.

То есть, Россия стала противовесом для влияния США на Ближнем Востоке. Особенно показательны, были действия в Сирии, когда правительственная армия Сирии, до российского вмешательства находившаяся в плачевном положении, вернула себе контроль над большей частью территории страны.

Ее боеспособность восстанавливали с помощью военных инструкторов и советников из России. Солдаты, позже освобождавшие Пальмиру, не только тренировались у российских специалистов, но и питались российскими пайками и воевали в российских армейских ботинках. Не стоит забывать и то, что Россия является поставщиком оружия и техники во многие государства Ближнего Востока и Северной Африки (Сирия, Ирак, Катар, ОАЭ, Египет, Бахрейн,

Саудовская Аравия, Алжир, Ливия, Кувейт, Судан). А это поставки Россией авиа- бронетехники, стрелкового оружия и ПВО.

Но, помимо оружия, Россия так же имеет влияния и в других сферах, нефть, газ, ядерная энергетика и продовольственная сфера. Не стоит забывать, что по добычи нефти и газа, Россия занимает ведущие позиции в мире. А что говорить о продовольственной части, то Россия обеспечивает большую часть вышеупомянутых стран. Где поставки зерна из России, превышает больше половины закупок в целом. Так же не стоит забывать и о поддержке Россией стран Ближнего востока в сфере атомной энергетике. Здесь ближе всего к России опять оказываются Египет и Алжир. В Египте при участии «Росатома» сейчас строится первая в стране атомная электростанция. Атомная станция, строительство которой планируется в Алжире, также не обойдется без российских специалистов.

Стоит отметить, что нельзя назвать все эти страны союзниками. Скорее наоборот, это зависящие страны, которым нужны ресурсы для защиты своих интересов и достижения своих целей. И нельзя со сто процентной уверенностью положиться на эти страны, мы им интересны, пока нам есть что предложить. С другой стороны, чем больше влияния мы оказываем на Ближнем Востоке, тем больше ухудшая обстановка между Россией и западом. Да и что говорить, «союзники» на Ближнем Востоке, не то, чтобы сильно поддерживают Россию после событий на Украине. Скорее они просто не поддерживают политику США и ЕС. Но несмотря на это, влияние России на Ближнем Востоке растет. А установленные военно-экономические отношения, со странами Ближнего Востока, дают свои плоды.

### **Список литературы:**

1. CARNEGIE [Электронный ресурс] – режим доступа. URL: <https://carnegie.ru/2016/04/21/ru-pub-63388> (Дата обращения 26.05.2022).
2. РСМД [Электронный ресурс] – режим доступа. URL: <https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/rossiya-na-blizhnem-vostoke-takticheskie-pobedy-i-strategicheskie-vyzovy/> (Дата обращения 27.05.2022).
3. Осинцева. Ближневосточное противостояние СССР и США. Осинцева Н.А. (Дата обращения 27.05.2022).

## СУЩНОСТЬ ФАЛЬСИФИКАЦИИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

*Ем Алена Олеговна*

*магистрант,  
Университет Нархоз,  
Казахстан, г. Алматы*

*Каипова Гульнара Салимовна*

*научный руководитель, канд. экон. наук,  
ассоц. профессор  
НОД «Учет, анализ и аудит»,  
Университет Нархоз,  
Казахстан, г. Алматы*

Обнаруженная на настоящий момент тенденция роста фактов фальсификации финансовой отчетности является проблемой эффективного сквозного контроля деятельности различных экономических субъектов. Кажущаяся понятной сущность термина «фальсификация финансовой отчетности» на самом деле имеет неоднозначное определение. Проблемам фальсификации финансовой отчетности посвящены исследования в зарубежной и отечественной практике.

В начале 20 века И.В. Шер высказывался относительно манипулирования данными баланса «в силу самых различных мотивов» [1 с.7].

Фальсификация финансовой отчетности исследована в современных трудах зарубежных ученых. Так, одно из исследований касается мошенничества в Малайзии. Результатом исследования явилось выявление нескольких финансовых коэффициентов. К таким коэффициентам относятся: отношение общего долга к общим активам и отношение дебиторской задолженности к выручке. Эти результаты исследования являются дополнением литературы о финансовых коэффициентах, способных обнаружить факт фальсификации [2].

Второе исследование посвящено изучению всех сторон мошенничества с использованием метода интеллектуального анализа: логистическую регрессию, деревья решений и искусственные нейронные сети [3].

По данным финансовых отчетов фондовой биржи Таиланда исследование было связано с поиском связанных моделей фальсификации финансовых коэффициентов, высчитанных на базе финансовых отчетов. В отличие от других



исследований, в этом были дополнительные показатели, такие как отношение валовой прибыли к основной прибыли бизнеса, отношение долгосрочного долга к совокупным активам и совокупные активы [4].

Вопросам выявления фальсифицированной финансовой отчетности посвящено исследование китайских ученых Жуйчэн Ян и Ци Цзян. При сравнении результатов с гибридным подходом, они обнаружили, что он дает более высокую точность обнаружения фальсификации финансовой отчетности [5].

Огромные убытки, вызванные фальсификацией финансовой отчетности всегда привлекали внимание научных сообществ, регулирующих органов и предпринимательство. Пандемия коронавируса обнажила эту проблему, шокировав мировую финансовую систему, ускорив использование цифровых финансовых услуг. Это ставит новые задачи в вопросе эффективного обнаружения фальсификации финансовой отчетности.

В исследовании «Интеллектуальные методы обнаружения финансового мошенничества в постпандемическую эпоху» показаны методы интеллектуального обнаружения фальсификации финансовой отчетности [6].

Наиболее известными авторами публикаций по вопросам мошенничества и фальсификации финансовой отчетности, являются: Реймерс, Дж. Л. Бразел, Дж. Ф.; Джонс, К.Л.; Зимбельман, М.Ф., Лучианетти, Л.; Шефер, Т.Дж., Коэн, Дж.; Кришнамурти, Г.; Райт, А.М.; Надь, А.Л.Камминг, Д.; Хоу, В.; Ли, Э. Тромпетер, Г.М.; Райли, Р.А., младший, Дин, Ю.; Лесаж, К.; Столовой, Х. [7-10]

Среди современных исследователей природы фальсификации финансовой отчетности много российских ученых: Михеев М.В., Штефан М.А., Ферулева Н.В., Соболева, Г.Б. Полисюк, Л.В. Корчагина Л.М., Сотникова Л.В. [11- 13].

Вышеназванные ученые отмечают, что искажения финансовой отчетности вызваны различными манипуляциями, мошенничеством, фальсификацией, вуалированием и непреднамеренными ошибками. Искажения в финансовой отчетности наносят огромный вред не только самим компаниям, но и всем остальным пользователям финансовой отчетности.

На современном этапе изучения проблемы фальсификации финансовой отчетности установлено, что искажению подвержены не только статьи отчета о финансовом положении, но и другие формы финансовой отчетности, поскольку они взаимосвязаны.

Наши специалисты в области аудита руководствуются в своей деятельности МСА 240 «Обязанности аудитора в отношении недобросовестных действий при проведении аудита финансовой отчетности». Согласно этому стандарту, недобросовестные действия связаны с умышленным действием одного или нескольких лиц, которые отвечают за корпоративное управление и совершают при помощи обмана действия, чтобы получить некоторые преимущества, носящие незаконный характер [14].

Исходя из исследований ученых, занимающихся проблемами фальсификации финансовой отчетности можно сформулировать определение этого явления: фальсификация финансовой отчетности - это умышленное искажение или сокрытие информации в финансовой отчетности, с тем, чтобы ввести в заблуждение пользователей относительно результатов деятельности компании, скрыть факты хищения активов, занизить налоговую базу либо достигнуть другие противозаконные цели [15].

Изучив мнения исследователей, сделаны следующие выводы: фальсификация финансовой отчетности является очень популярным явлением в международной финансовой практике. Она существует вопреки тому, что к системе внутреннего контроля предъявляются очень высокие требования, система учета постоянно совершенствуется, снижается человеческий фактор в процессах учета и формирования финансовой отчетности [16].

### **Список литературы:**

1. Глобальный обзор экономических преступлений и мошенничества за 2020 год. Борьба с мошенничеством: бесконечная битва. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.pwc.com/kz/ru/global-economic-fraud-survey.html>
2. Шер И.Ф. Бухгалтерия и баланс. М.: Экономическая жизнь. -1925. – 594 с.

3. Chi-ChenLin , An-AnChiu, Shaio YanHuang, David C.Yen Detecting the financial statement fraud: The analysis of the differences between data mining techniques and experts' judgments. [Electronic resource] - Available at: <https://doi.org/10.1016/j.knosys.2015.08.011>Get rights and content
4. Siriporn Sawangarreerak 1 and Putthiporn Thanathamatee
5. Detecting and Analyzing Fraudulent Patterns of Financial Statement for Open Innovation Using Discretization and Association Rule Mining Journal of Open Innovation: Technology, Market, and Complexity, 2021, 7, 128. <https://doi.org/10.3390/joitmc7020128>[Electronic resource] - Available at: [https://www.researchgate.net/publication/351455939\\_Detecting\\_and\\_Analyzing\\_Fraudulent\\_Patterns\\_of\\_Financial\\_Statement\\_for\\_Open\\_Innovation\\_Using\\_Discretization\\_and\\_Association\\_Rule\\_Mining](https://www.researchgate.net/publication/351455939_Detecting_and_Analyzing_Fraudulent_Patterns_of_Financial_Statement_for_Open_Innovation_Using_Discretization_and_Association_Rule_Mining)
6. Ruicheng Yang and Qi Jiang Detecting Falsified Financial Statements Using a Hybrid SM-UTADIS Approach:Empirical Analysis of Listed Traditional Chinese Medicine Companies in China [Electronic resource] - Available at: <https://www.hindawi.com/journals/ddns/2020/8865489/>
7. <https://www.hindawi.com/journals/ddns/2020/8865489/>
8. Xiaoqian Zhu, Xiang Ao, Zidi Qin, Yanpeng Chang, Yang Liu, Qing He, and Jianping Li Intelligent financial fraud detection practices in post-pandemic era [Electronic resource] - Available at: <https://pubmed.ncbi.nlm.nih.gov/34806059/>
9. Brazel, J.F.; Lucianetti, L.; Schaefer, T.J. Reporting concerns about earnings quality: An examination of corporate managers.J. Bus. Ethics 2020, 1–23. [Electronic resource] - Available at: [https://ideas.repec.org/a/kap/jbuset/v171y2021i3d10.1007\\_s10551-020-04436-1.html](https://ideas.repec.org/a/kap/jbuset/v171y2021i3d10.1007_s10551-020-04436-1.html)
10. Cohen, J.; Krishnamoorthy, G.; Wright, A.M. Corporate governance and the audit process. Contemp. Account. Res. 2002, 19, 573–594. [Electronic resource] - Available at: <https://onlinelibrary.wiley.com/doi/10.1506/983M-EPXG-4Y0R-J9YK>
11. Cumming, D.; Hou, W.; Lee, E. Business ethics and finance in greater China: Synthesis and future directions in sustainability, CSR, and fraud.J. Bus. Ethics 2016, 138, 601–626. [Electronic resource] - Available at: [https://ideas.repec.org/a/kap/jbuset/v138y2016i4d10.1007\\_s10551-016-3288-2.html](https://ideas.repec.org/a/kap/jbuset/v138y2016i4d10.1007_s10551-016-3288-2.html)
12. Cohen, J.; Ding, Y.; Lesage, C.; Stolowy, H. Media bias and the persistence of the expectation gap: An analysis of press articles on corporate fraud.J. Bus. Ethics 2017, 144, 637–659 [Electronic resource] - Available at: [https://ideas.repec.org/a/kap/jbuset/v144y2017i3d10.1007\\_s10551-015-2851-6.html](https://ideas.repec.org/a/kap/jbuset/v144y2017i3d10.1007_s10551-015-2851-6.html)
13. Михеев М.В. Искажения в бухгалтерской (финансовой) отчетности: причины и следствия. Аудитор. 2015;12:34–38. [Электронный ресурс]. URL: <https://accounting.fa.ru › jour › article › download>

14. Штефан М.А., Ферулева Н.В. Аудит фальсификации финансовой отчетности: специфические аспекты. Международный бухгалтерский учет. 2017;(2):88–105. [Электронный ресурс]. URL <https://cyberleninka.ru/article/n/audit-falsifikatsii-finansovoy-otchetnosti-spetsificheskie-aspekty>
15. Соболева Г.В. Анализ взаимосвязи состава совета директоров компании и риска фальсификации финансовой отчетности. Аудиторские ведомости. 2016;6:57–65. [Электронный ресурс]. URL: <https://pureportal.spbu.ru/ru/publications>
16. Международный стандарт аудита 240 Ответственность аудитора в отношении мошенничества в ходе аудита финансовой отчетности. [https://online.zakon.kz/Document/?doc\\_id=30209254](https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30209254). Дата обращения
17. Tweedie, D. Simplifying Global Accounting. Journal of Accountancy. – 2007. – pp. 36–39. [Electronic resource] - Available at: <https://www.journalofaccountancy.com/issues/2007/jul/simplifyingglobalaccounting-sirdavidtweedieinterview.html>
18. Завалишина А.К. Выявление манипуляций финансовой отчетности с помощью аналитических процедур аудита// Сборник «Инновационные механизмы управления цифровой и региональной экономикой».- 2019.- С.71-79 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.dissercat.com/content/razvitie-analiticheskikh-protsedur-vyyavleniya-priznakov-manipulyatsii-v-finansovoi-otchetnosti>

## **ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЛИТИКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ**

***Колганова Людмила Анатольевна***

*студент*

*Казанского Государственного Энергетического Университета,  
РФ, г. Казань*

***Матвеева Аида Сергеевна***

*студент*

*Казанского Государственного Энергетического Университета,  
РФ, г. Казань*

***Юдина Наталья Анатольевна***

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*

*Казанского Государственного Энергетического Университета,  
РФ, г. Казань*

## **INVESTMENT POLICY OF THE RUSSIAN FEDERATION AT THE PRESENT STAGE**

***Lyudmila Kolganova***

*Student of Kazan State Power Engineering University,  
Russia, Kazan*

***Aida Matveeva***

*Student of Kazan State Energy University,  
Russia, Kazan*

***Natalia Yudina***

*Candidate of Economic Sciences,  
Associate Professor  
of Kazan State Power Engineering University,  
Russia, Kazan*

**Аннотация.** В данной статье рассмотрены значение и влияние государственной инвестиционной политики, так как именно она учитывает различия территориального, производственного, трудового и другого характера. Проявляющиеся негативные тенденции государственного развития и недостатки традиционного подхода к разработке инвестиционной политики диктуют

необходимость поиска новых подходов к ее реализации, отражающих современные тенденции развития рыночной экономики.

**Abstract.** This article examines the significance and impact of the state investment policy, since it takes into account the differences of territorial, industrial, labor and other nature. The emerging negative trends of state development and the shortcomings of the traditional approach to the development of investment policy dictate the need to find new approaches to its implementation, reflecting the current trends in the development of the market economy.

**Ключевые слова:** экономика, инвестиция; инвестиционная политика; рыночная экономика; инвестиционная деятельность.

**Keywords:** economy, investment, investment policy; market economy; investment activity.

В современных экономических условиях все большее внимание уделяется проблемам инвестиционной политики. Отталкиваясь от того, что в России в настоящее время осуществляется развитие рыночной экономики, весьма значимым является исследование вопросов, которые связаны с её инвестиционной политикой. Поэтому можно с уверенностью сказать, что тема исследования актуальна.

В современных словарях экономических терминов возможно встретить несколько похожих определений инвестиционной политики. Если говорить в целом, то под этим понятием предполагается целая система целей и мероприятий, путем которых исполняется обеспечение необходимого уровня и структуры капитальных вложений, которые инвестируются в экономику страны и в отдельные её отрасли и сферы по отдельности. Вдобавок туда включаются все те меры, через которые осуществляется активация инвестиционной активности таких агентов воспроизводственной деятельности, как населения, предпринимателей, предприятий и государства.

Особенность инвестиционной политики государства заключается в обеспечении последующих условий:

- организация благоприятных условий, в которых реализовывают свою работу российские и иностранные инвесторы;
- повышение доходности и минимизация рисков для обеспечения устойчивости в экономическом и социальном развитии
- повышение жизненного уровня населения.

Главнейшие принципы регламентирования страной инвестиционной деятельности, в соответствии с функционирующим законодательством государства, устремлены на то, чтобы выработать благоприятные условия для её развития, а также обуславливают его непосредственное принятие участия в данном процессе.

Инвестиционная политика представляется достаточно сложным процессом, результаты которого находятся в зависимости от внушительного количества всевозможных факторов.

Установление государственной инвестиционной политики Российской Федерации исполняется при воздействии массы факторов. довольно большую роль в регулировании экономической системы выполняет государство. фактически оно и было инициатором того, чтобы реализовать конкретные экономические преобразования. Призвание рыночной экономической системы гарантировать значительную эффективность от той деятельности, которая осуществляется объектами инвестиционной деятельности, что имеют довольно продолжительные сроки.

Пребывание государства и его экономической системы в переходном периоде, к количеству характерных особенностей которого принято приписывать политическую и экономическую нестабильность, кризис финансов мира, отсутствие стабильного развития экономического сектора

В современных экономических условиях, когда инвестиционные потоки не располагают существенной интенсивностью, ключевую роль в обеспечении

устойчивости и восстановлении рынка инвестиционных вложений выполняет государство.

На современном этапе инвестиционная политика Российской Федерации требует непосредственного частного инвестирования, притом это должны быть не просто капитальные вложения, а умные инвестиции [4, с. Их суть состоит в том, что выполняется вложение не финансовых средств, а совершается передача конкретно технологий, образование новых сверхтехнологичных рабочих мест, которые будут заслуженно оплачиваться.

Также присутствие иностранных инвестиций очень значительно для развития экономической системы России. Это объясняется тем, что абсолютно отсутствует государственное финансирование, нет необходимых денежных средств у предприятий, приходится экономический кризис, и объёмы производства кардинально понижаются. Также крайне внушительную роль в данном процессе выполняет износ всего того оборудования, что установлено на предприятиях [3, с.]

Для того, чтобы на нынешнем этапе происходило формирование инвестиционной политики Российской Федерации, необходимо реализовать для этого следующие благоприятные условия:

- увеличить роль государства как гаранта тех прав, которыми располагают субъекты инвестиционной деятельности, что добавит уверенности участникам в том, что они не лишатся, вложенного ими капитала, из-за кризисной ситуации в государстве;
- необходимо выработать равные конкурентные условия для всех инвесторов, которые не будут пребывать в зависимости от форм собственности;
- навсегда ликвидировать с законодательства государства все противоречия;
- адаптировать процедуры согласования документов, которые необходимо осуществлять во время разработки инвестиционных программ, что в свою очередь поспособствует особенно быстрому внедрению инвестиционных проектов;



- базировать информативно-аналитические центры, ключевой задачей которых будет выполнение рейтинговой оценки потенциальных инвесторов;
- образовать наиболее современную инфраструктуру инвестиционного рынка, что будет беречь средства, которые были вложены в инвестиционный процесс, в процессе межотраслевых переливов финансов.

Инвестиционная политика Российской Федерации впоследствии будет осуществляться в условиях значимой поддержки со стороны государства.

В настоящее время исполняется деbüroкратизация экономической системы государства, что заключается в том, чтобы адаптировать процедуру запуска проектов, исключении всех формальных проверок. В государстве запланировано создание новейшей государственной системы аккредитации, что в свою очередь должно способствовать упрощению допуска на рынок новых товаров.

Еще правительством исполняется работа над пакетом законопроектов, которые ориентированы на то, чтобы образовать в виде общественных услуг налоговые стимулы для инвестирования в высокие технологии [5, с.

Были введены относительно низкие ставки страховых взносов для представителей сектора информативных технологий. К ним также причисляют резидентов кампаний, которые базируются на базе высших учебных заведений.

Для того чтобы сбавить региональную и муниципальную бюрократию, разрабатывается отдельный рейтинг инвестиционной привлекательности регионов.

Для ускорения выбора площадок для осуществления инвестиционной деятельности предполагается издание регионами и муниципалитетами публикаций с информацией о перспективных территориях. В данном случае еще понизятся масштабы издержек.

В современных условиях инвестиционная политика страны сформирована на законопроектах, в которых учитывается значительное количество внесений изменений в концессионные контракты. Также данные законопроекты в определенной степени защищают конкуренцию и государственную приватизацию. В числе основных положений проекта главнейшее место занимают расширение перечня для оплаты, который учитывается концессией, дополнение некоторого

количества новых условий в соглашение концессии, возникновение возможности подписания его в связи с пожеланием инвестора и другие.

Инвестиционная политика Российской Федерации в современных экономических условиях своей приоритетной целью устанавливает формирование долговременного отечественного инвестирования. Поскольку ключевым условием большинства иностранных инвесторов, которые решили вступить в долгосрочный проект, есть участие в нем капитала страны.

Именно поэтому и появилась потребность в дополнительных инструментах, через которые можно реализовывать аккумуляцию инвестиционных ресурсов, которые находятся в государстве. Для того, чтобы сформировать благоприятный инвестиционный климат в России, а также взбодрить её инвестиционную деятельность, нужно оказание функционального влияния государства на данные процессы.

### **Список литературы:**

1. Бородина Е.И., Голикова Ю.С., Колчина Н.В., Смирнова З.М. Финансы предприятий: учеб. пособие /; под ред. Е.И. Бородиной. – М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 2000. – 208 с.
2. Донцова Л.В., Никифорова Н.А. Комплексный анализ бухгалтерской отчетности. – 3-е изд. – М.: Дело и сервис, 2001. – 304 с.
3. Егоров Ю.Н., Варакута С.А. Планирование на предприятии. – М.: ИНФРА-М, 2001. – 176 с.
4. Финансовый менеджмент: теория и практика: учебник / под ред. Е.С. Стояновой. – М.: Перспектива, 2003. – 656 с.
5. Финансы и кредит: учеб. пособие / под ред. А.М. Ковалёвой. – М.: Финансы и статистика, 2003. – 511 с.

## **МЕЖДУНАРОДНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО РОССИИ И СТРАН АТР, СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И РОЛЬ БАНКОВ В ЕГО ФУНКЦИОНИРОВАНИИ**

*Ляпунова Алина Николаевна*

*студент,  
Владивостокский государственный университет  
экономики и сервиса,  
РФ, г. Владивосток*

*Баркулевич Татьяна Владимировна*

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,  
Владивостокский государственный университет  
экономики и сервиса,  
РФ, г. Владивосток*

В наше время реальность такова, что любое государство не может существовать отстраненно от других стран. Все страны участвуют в системе взаимосвязей экономических отношений, которые со временем модернизируются и расширяются, обеспечивая функционирование международного экономического сотрудничества.

Международное экономическое сотрудничество – это система взаимоотношений между государствами, международными организациями и другими субъектами мировой экономики [2, С. 23]. Основой для экономического международного сотрудничества является заинтересованность двух отдельно взятых государств друг в друге. Участвуя в международных экономических отношениях, государства расширяют масштабы и возможности своих национальных рынков, увеличивают инвестиционный потенциал рынка.

Одной из приоритетных форм международных экономического сотрудничества считается международная кредитно-валютная система. Через нее осуществляются платежи и расчеты в разрезе мировой экономики. Особую роль здесь играют коммерческие банки. Значимость банковской системы в международном экономическом сотрудничестве заключается в том, что она обеспечивает аккумуляцию временно свободных денежных средств предприятий, организаций населения, государства и способствует их перераспределению на условиях

возвратности [3, С. 65]. Правильная организация процессов в банковской системе необходима для нормального функционирования хозяйства стран.

Банковская система России в настоящее время столкнулась с определёнными ограничениями своего развития в международном экономическом сотрудничестве. Доминирующими ограничениями являются воздействия введенных санкций со стороны США и Европейского Союза по отношению к России из-за событий в Украине. Был сформирован определённый пакет санкций по отношению к таким банкам как: ПАО «Сбербанк России», ПАО «Банк ВТБ», «Газпромбанк», «Россельхозбанк». Это в первую очередь отразилось на существенном ограничении доступа крупнейших российских банков к иностранным кредитным ресурсам, снижению доверия со стороны иностранных инвесторов, массовому оттоку капитала из России, существенному падению курса рубля [4, С. 48].

В новых экономических условиях российские коммерческие банки были вынуждены скорректировать свою политику, прежде всего валютно-кредитную. Банкам и компаниям, попавшим под санкции перекрыто среднесрочное и долгосрочное финансирование в долларах США – они не могут привлекать займы у американских и европейских банков и инвесторов.

Закрытие западных рынков капитала заставило российские банки и руководство страны сосредоточить внимание на Восток, а именно на страны Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР).

АТР – самая динамичная часть мировой экономики. В регионе, насчитывающем около 50 стран, проживает более 4,2 млрд человек, или 54% населения мира. Страны АТР сильно разнятся по демографическому и экономическому потенциалу [1, С. 110]. При этом важно, что на протяжении нескольких последних десятилетий многие страны региона демонстрируют высокие темпы развития, заметно превосходящие среднемировые.

Именно в сфере международного экономического сотрудничества большой потенциал роста для развития экономических отношений России и стран-партнеров из АТР. Основными проблемами успешной реализации такого сотрудничества являются следующие [5].

Во-первых, опыт и институциональные механизмы России в сфере дипломатического и экономического взаимодействия в значительной степени характеризуются евроцентричностью, и радикальный поворот в сторону Азиатско-Тихоокеанского региона пока не произошел.

Во-вторых, особой ценностью для России в регионе обладает ее сильное стратегическое партнерство с Китаем. Хотя существовала и существует заинтересованность в налаживании более тесных связей и с другими странами (такими как, в частности, Япония и Южная Корея), Москва в большинстве случаев отодвигает многие перспективные проекты в интересах укрепления взаимной российско-китайской интеграции.

В-третьих, наблюдается недостаточное развертывание инициативы по увеличению доли национальных валют во взаиморасчетах стран АТР. Необходима дополнительная масштабная работа – с одной стороны, по извлечению доллара из взаиморасчетов, с другой стороны – по непопаданию в ловушку евровизации.

С учетом конкретной ситуации и опорой на рассмотренный выше потенциал региона представляется также необходимым показать следующие возможные перспективы для развития экономических взаимосвязей со странами АТР в условиях глобального кризиса [5]:

1. Нарращивание экспертизы в сфере взаимодействия не только с крупными игроками региона, но и с другими значимыми партнерами (особенно с Японией) посредством совместной подготовки кадров с нацеленностью на межрегиональное сотрудничество, а также поиска возможностей для создания механизма обмена накопленным опытом.

2. Переключение с основного приоритета (российско-китайских отношений) на расширение реализации проектов и инициатив с перспективными странами АТР.

3. Продвижение инициативы по уменьшению доли доллара в межрегиональных расчетах – создание реальных стимулов для расширения возможностей платежа в национальных валютах: развитие валютной политики внутри

стран для укрепления позиций национальных валют, создание дополнительных валютно-кредитных механизмов взаимодействия и т.д.

4. Создание благоприятного многостороннего экономического климата с помощью стимулирования инвестиционной активности внутри отдельно взятых диалоговых окон и региональных интеграций, усиления открытости и минимизации барьеров в международной торговле.

5. Тщательный пересмотр и внесение дополнений с точки зрения правовых аспектов межрегионального взаимодействия.

6. Реализация дополнительных масштабных инициатив для стимулирования и восстановления экономик региона в ходе мирового кризиса, вызванного COVID-19.

С точки зрения объема финансовые рынки Азии (японский, корейский и китайский вместе взятые) схожи с европейским и могли бы удовлетворить потребности российских эмитентов. Свои отделения в Индии и КНР открыли уже ВТБ и Сбербанк.

Активную позицию в развитии межбанковского сотрудничества с Китаем занимает Сбербанк, ВТБ, Газпромбанк. Так, например, в рамках ноябрьского 2014 года саммита АТЭС в Пекине Сбербанк подписал соглашения с тремя китайскими партнерами и впервые российский банк привлекает ресурсы в китайских юанях, в то время как Эксимбанк Китая впервые предоставляет иностранному банку финансирование посредством юаней за рубежом. Увеличение объемов сделок в национальных валютах двух стран позволит увеличить взаимную интеграцию банковских систем.

Для ВТБ китайский рынок важен с точки зрения расчетов в разных валютах в рамках финансирования разного рода сделок, в том числе инфраструктурных проектов в России, и, в частности, на Дальнем Востоке, где ВТБ финансирует ряд сделок по лизингу авиатехники, строительству аэропортов.

Подводя итог необходимо отметить, что будущее российского банковского сектора в международном экономическом сотрудничестве зависит от изменения величин валового внутреннего продукта, курса национальной валюты, платежного

баланса, инфляции, объем ВВП, учетной ставки центрального банка. Пока их динамика в российской экономике в целом заметно хуже, чем в странах с развитой рыночной экономикой, что негативно сказывается на развитии отечественного банковского сектора. Взаимовыгодные и широкомасштабные торгово-экономические отношения России со странами АТР являются генеральным направлением политики восточного вектора нашего государства. Поворот Российской Федерации в сторону международного экономического сотрудничества с АТР во многом мотивирован как заинтересованностью России в динамичном развитии, связанном с растущим значением региона в мировой торговле, технологическим совершенствованием и геополитикой, так и ухудшением двусторонних отношений с Европой и США.

#### **Список литературы:**

1. Басилашвили Т.П., Перспективы развития экономического сотрудничества Российской Федерации со странами Азиатско-Тихоокеанского региона // Российский внешнеэкономический вестник. – 2021. - №12. – С. 109-122.
2. Головин А.А., Роль международных экономических отношений в современном мире / А.А. Головин, Н.М. Королева // Молодежь и XXI век. – 2019. – С. 23-26.
3. Дахаева Ф.Д., Международные экономические отношения и их формы // Аспирант. – 2021. – № 6 (63). – С. 64-69.
4. Климанова Е.Н., Особенности международной деятельности российских банков в условиях санкций // Организация производства: современные аспекты. – 2018. – С. 47-51.
5. Возможности и ресурсы российской политики в АТР в 2022 году будут использованы значительно сильнее, чем в 2021 году. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: <https://interaffairs.ru/news/show/33199> (Дата обращения: 25.05.2022).

## ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ТРУДА НА ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

*Мирошкина Ирина Ивановна*

*студент,  
Федеральное государственное бюджетное  
образовательное учреждение высшего образования  
Московский государственный технический университет  
имени Н.Э. Баумана  
(национальный исследовательский университет),  
РФ, г. Калуга*

*Перерва Ольга Леонидовна*

*научный руководитель, д-р экон. наук, профессор,  
Федеральное государственное бюджетное  
образовательное учреждение высшего образования  
«Московский государственный технический университет  
имени Н.Э. Баумана  
(национальный исследовательский университет)»,  
заведующая кафедрой,  
заместитель директора по учебной работе,  
РФ, г. Калуга*

**Аннотация.** В статье рассматривается теория технологических укладов, которая представляет собой шесть волн. Изучены проблемы отставание России от стран лидеров по технологическим признакам. Подробно рассмотрен пятый технологический уклад и переход к шестому. Тема нормирования труда является актуальной в настоящее время. Автор выявил пути решения проблем нормирования труда на промышленных предприятиях.

**Ключевые слова:** нормирование труда, автоматизация рабочего места, технологический уклад, инновационное развитие, система нормирования труда.

В настоящее время популярен тезис об опережающем развитии науки и динамичной реализации её достижений. Поскольку эта задача затрагивает многие сферы жизни, то для того, чтобы оценить успешность ее выполнения, требуется специальный интегрированный показатель, который называется «технологический уклад».



Основной движущей силой развития мировой экономики является научно-технический прогресс, благодаря которому создаются инновации в области технологий. Они способствуют увеличению производительности труда, модернизации производственных средств и изменениям действующего технологического уклада.

В XXI веке становится популярной теория технологических укладов. В ее основе лежат концепции ученого-экономиста Н.Д. Кондратьева. В соответствии этой теории, научно-техническая революция развивается волнообразно, путем чередования технологических укладов по циклам длиной в 50-55 лет. Такие циклы заканчиваются кризисом, за которым происходит переход рабочих сил к более высокому уровню развития.

Смена технологического уклада предполагает внедрение новых технологий и техники, что значительно меняет отрасли экономики. Одновременно зарождается новый технологический уклад и повторяется процесс замещения.

К настоящему времени известно шесть технологических волн [7, с. 11].

Первая волна длилась с 1785 по 1835 гг. и сформировала технологический уклад, на основе новых технологий текстильной индустрии и использования энергии водой. Изобретения позволяют снизить траты на изготовление и транспортировку товаров.

Вторая волна была 1830–1890 гг. – на основании паровых машин началось ускорительное развитие железных дорог и водных путей, широкое применение паровых двигателей в промышленном производстве. Все это привело к тому, что люди смогли получить доступ к большому количеству ресурсов.

Третья волна (1880–1940 гг.) – использование электроэнергии в промышленных производствах. Это позволяло использовать ряд новых приборов и оборудования, позволило разработать городскую транзитную систему трамваев и метро. Развитие тяжелого машиностроения и электротехнической промышленности на основе использования стального проката, новых открытий в области химии. В результате увеличилась мобильность и грузоподъемность населения. Распространение связи, телеграфии, развитие автопромышленности. Образование крупных

фирм, картелей, синдикатов и трестов. Господство монополий на рынках. Начало концентрации банковского и финансового капитала.

Четвёртая волна (1930–1990 гг.) – формирование мирового уклада, на основе дальнейшего развития энергетики, используя нефть и нефтепродукты, газ, связь, новые синтетические материалы. Период массового изготовления автомобилей и тракторов, самолетов, разных видов оружия, товаров народной потребности. Широкий спрос на компьютеры и программные продукты. Использование атомной энергии в военных и мирных целях. Конвейерные технологии становятся основой массовых производств. Образование компаний транснационального и межгосударственного происхождения, осуществляющих прямые инвестиции в различные страны. Таким образом, мобильность транспортировки грузов и людей стала максимально простой.

Пятая волна (1985–2035 гг.) опирается на достижения в области микроэлектроники, информатики, биотехнологии, генной инженерии, использования новых видов энергии, материалов, освоения космоса, спутниковой связи и т.д. Проходит переход с разных фирм на единую сеть крупных компаний и крупных компаний, которые соединяются электронной сеткой на основе Интернета, осуществляют тесные взаимодействия в сфере технологий, контроль качества продуктов, планирование инновационных проектов. Электронная коммерция и телекоммуникации крепко вжились в повседневную жизнь.

С ускорением научного прогресса ожидается сокращение периода между изменениями технологических укладов.

В настоящее время шестой технологический уклад выходит из эмбриональной фазы развития и начинается процесс замены им предыдущего технологического уклада, достигшего пределов своего развития. Этот процесс характеризуется финансовым и структурным кризисом экономик ведущих стран мира, который сопровождается взлетом, а также падением стоимости цен на энергоносители и другие сырьевые материалы [6, с. 36].

Экономика отдельно страны не имеет единственного технологического уклада. Степень экономического развития государства зависит от процента

принадлежности к укладу. В настоящее время ведущими технологиями преимущественно оснащена экономика США, Японии и КНР. В США доля производительных сил четвертого технологического уклада составляет 20%, пятого – 60%, и около 5% приходится на шестой уклад [2].

В России сложившиеся формы и методы управления, организации и финансирования работ являются большим препятствием на пути к устойчивому развитию науки и динамичной реализации её достижений. Только значительные перемены в этих областях могут стабилизировать ситуацию. Но они могут быть возможны только тогда, когда наука будет выделяться как самостоятельная отрасль экономики. К этому пришли уже ведущие мировые страны, что позволяет им иметь мощный научный задел и активную систему инноваций. В России динамичное инновационное развитие является пока только стратегической целью.

Отставание России в инновационном развитии также связано с отсутствием системной нормативно-правовой базы для регулирования научного сектора.

Переход к шестому технологическому укладу открывает перед человечеством большие возможности. Синтез достижений по основным технологическим направлениям, таким как: био- и нанотехнологии, геновая инженерия, мембранные и квантовые технологии, микромеханика, фотоника, термоядерная энергетика [5]. Возможен также выход на принципиально новый уровень в системах управления государством, обществом, экономикой. Всё изменится, машина будет делать трудную работу, а человек - управлять.

Для России переход к шестому технологическому укладу необходим по ряду факторов. Одним из которых является технологическая отставание российской экономики.

Саморегулируемые системы – это системы, способные самостоятельно регулировать свою деятельность, отвечая посредством соответствующим встроенным программам, интеллектуальным и другим компонентам на изменения окружающей среды [1, с. 45]. Это системы, которые соответственно действуют

при минимальном вмешательстве человека или полном его отсутствии. Такие системы позволят значительно сэкономить потребление энергии и ресурсов.

Таким образом, современная революция названа кибернетической, поскольку идея состоит в том, чтобы создать и распространить самоуправляемые автономные системы, способные активно ориентироваться, адаптироваться на базе полученных данных.

Как и во всей экономике, так и на промышленных предприятиях существуют проблемы с переходом к шестому технологическому укладу.

В настоящее время теме нормирования труда на промышленных предприятиях уделено недостаточно внимания. Многие научные исследователи сделали выводы, что даже в рыночных условиях нужно разрабатывать нормативы. Нормы и нормативны изменяются под влиянием научно-технического прогресса, совершенствования материалов, методов производства и других факторов. В связи с этим необходимо постоянное их уточнение.

На современном этапе, нормирование труда представляет собой сложный управленческий процесс, который направлен на решение стратегических задач производства.

Нормирование труда включает десятки и сотни тысяч норм и нормативов, которое регламентирует использование труда, материалов, машин и оборудования, и других ресурсов.

Роль нормирования труда в современных условиях будет постоянно возрастать в связи с необходимостью все большего снижения издержек производства и соответственно роста прибыльности предприятия.

Нормирование труда необходимо постоянно совершенствовать для повышения ее эффективности.

В статье «Исторические аспекты и современные проблемы нормирования труда на промышленных предприятиях» был сделан вывод, что необходимо разработать интегрированную систему автоматизации работ в области нормирования на промышленных предприятиях [4, с. 1196].

Развитие нормирования труда заключается не только в регулярном пересмотре нормативов и норм, нормативно методической базы, но и в широком применении информационных систем на базе современных компьютерных технологий.

Действующие методы и способы обоснования, а также установленные нормы не отвечают сегодняшним реалиям. Из-за больших объемов обрабатываемой информации нормирование труда является достаточно трудоемким процессом. В эпоху компьютерных и информационных технологий, стало возможным автоматизировать основные работы.

Сегодня эффективной экономии ресурсов можно добиться с помощью информационных технологий, которые позволяют наиболее точно отслеживать и регулировать использование всех ресурсов на промышленных предприятиях.

Автоматизация экономических процессов приведет к снижению сложности производственной задачи [9, с. 32]. Вопрос о подходящем программном обеспечении для различных отраслей промышленности становится решающим.

Высокая доля промышленных предприятий не в полной мере автоматизировали нормирование труда. К таким недостаткам относятся: учет и отчетность по нормированию труда, анализ условий нормирования труда, разработка графиков пересмотра норм, снижение коэффициента производительности труда и контроль за их выполнением.

В современных условиях на промышленных предприятиях существует потребность в обеспечении автоматизированного учета затрат времени, материалов, в обеспечении своевременной и качественной конструкторской документацией, справочниками норм времени, создании нормативной базы.

В настоящее время нормирование труда оказывает большое влияние на повышение роста эффективности производства, но не высоко его использование. Причины могут быть разные, такие как слабо развитая система информатизации нормирования труда, использовании нормативов и норм, которые не соответствуют требованиям современного производства, а также применение устаревших норм [8, с. 35]. Автоматизация работы по нормированию труда позволяет

значительно облегчить работу инженеров по нормированию рабочего времени, снизить трудоемкость и повысить рациональность использования их рабочего времени.

В автоматизированной информационной системе популярным инструментом для нормирования труда является программное обеспечение Microsoft Office [4, с. 1197]. Он позволяет оперативно обрабатывать, объединять по группам, структурировать данные, а также устанавливать нормы.

Для внедрения к реальным условиям производства единой методологии нормирования труда предлагается создать базу нормированных деталей с легкой системой поиска, чтобы исключить повторное нормирование, а также распределить инженеров по нормированию труда по видам специальных работ.

Проблемы можно решить комплексно, предпринимая меры по созданию многоэлементной системы нормирования труда. Для создания такой системы необходимо рассмотреть системный подход к организации нормирования труда.

Системный подход - это направление методологии научного познания, в основе которого лежит рассмотрение объекта как системы: целостного комплекса взаимосвязанных элементов; совокупности взаимодействующих объектов; совокупности сущностей и отношений [3, с. 87]. Применение системного подхода позволяет наилучшим образом организовать процесс принятия решений на всех уровнях в системе управления.

Любая система состоит из взаимосвязанных и взаимодействующих элементов. Данные элементы чаще называют подсистемами. При нормировании труда на промышленных предприятиях можно выделить подсистемы нормирования труда, которые изображены на рисунке.



**Рисунок. Система нормирования труда на промышленных предприятиях**

Назначение подсистемы классификаторов объекта нормирования заключается в том, что требуется систематизировать все объекты нормирования разной степени укрупнения, необходимые для решения задач нормирования труда.

Методическая подсистема включает используемые в практике нормирования методы и разработанные методики нормирования труда.

Назначение программно-информационной подсистемы нормирования труда заключается в информационном обеспечении процесса нормирования труда на предприятии.

Организационная подсистема включает перечень организационных документов, регламентирующих процесс установления, внедрения, корректировки действующих норм затрат труда и нормативов, развитие внедряемой системы нормирования труда и ее подсистем.

Разработка и внедрение автоматизированной системы нормирования труда приводят к экономии рабочего времени как в сфере производства, так и в сфере управления. Повышается производительность труда, что влияет на эффективность производства как на микро-, так и на макроуровне [9, с. 35].

Совершенствование нормирования труда является важнейшим элементом управления. Сейчас, когда процветает научно-технический прогресс, эффектив-

ными и конкурентоспособными на рынке могут быть только предприятия, регулярно обновляющие свою техническую, информационную базу и применяющие новейшие компьютерные технологии, в том числе нормирование труда. Таким образом, представленная система автоматизации труда является важной тенденцией в улучшении нормирования труда на промышленных предприятиях в современных условиях.

### Список литературы:

1. Гринин Л.Е. Грядущая технологическая революция и глобальные риски (русский) // Век глобализации : журнал. – 2018. – № 4. – с. 40-58.
2. Каблов Е.Н. Шестой технологический уклад // Наука и жизнь. – 2017. – №4.
3. Кузьминов, А.Н. Концептуальные основы нормирования труда в современных условиях / А.Н. Кузьминов, В.В. Крутиков. – Текст : непосредственный // Экономика, управление, финансы : материалы VII Междунар. науч. конф. (г. Краснодар, февраль 2017 г.). – Краснодар : Новация, 2017. – 87-89 с. – URL: <https://moluch.ru/conf/econ/archive/220/11802/>
4. Мирошкина И.И. Перерва О.Л. Исторические аспекты и современные проблемы нормирования труда на промышленных предприятиях. // Экономика и предпринимательство. – 2021. №9. – с. 1195 – 1198.
5. Наумович О.В. Высокотехнологичный уклад как социально-экономический феномен // Журнал международного права и международных отношений. – 2017. – №2.
6. Павлова Г.В., Смирнова ЛК., Барныч Ю.О., Макарова Л.Н. - НОТ и нормирование труда в полиграфии. – 2017. - № 5. - с. 43. URL: <https://booksee.org/book/531071>
7. Убушиев Э.В. – Экономическая безопасность в различных технологических укладах // Теоретическая и прикладная экономика. – 2018. – № 3. – С. 1 – 21. DOI: 10.25136/2409-8647.2018.3.27119 URL: [https://nbpublish.com/library\\_read\\_article.php?id=27119](https://nbpublish.com/library_read_article.php?id=27119)
8. Щеколдин В.Ю., Богатырева И.В., Илюхина Л.А. Использование информационных технологий в стандартизации труда. Экономика труда, 5. 2018. – с. 34-39.
9. Г. Ланца, Дж. Столл, Н. Стрикер, С. Питерс, К. Лоренц, Измерение глобальной эффективности производства. Процедура CIRP, 7, 31-36. URL: 10.1016/j.procir.2017.05.006. - 2017.



## АКТУАЛЬНОСТЬ ДИАГНОСТИКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ В ЦЕЛЯХ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ БАНКРОТСТВА

*Павлов Никита Владимирович*

*студент,  
Московский политехнический университет,  
РФ, г. Москва*

*Терешкина Ольга Станиславовна*

*научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,  
Московский политехнический университет,  
РФ, г. Москва*

**Аннотация.** Статья посвящена проблеме диагностики финансового состояния предприятия с целью предупреждения банкротства. Рассмотрены методы и виды финансового анализа предприятия. Обоснована роль финансового анализа как основы принятия управленческих решений.

**Ключевые слова:** диагностика банкротства, финансовый анализ, управленческие решения.

Диагностика финансовой деятельности предприятия является важной составляющей управленческой деятельности хозяйствующего субъекта.

В процессе деятельности у предприятия могут возникать те или иные проблемы, осложняющие его функционирование. Причин возникающих проблем может быть очень много, в том числе и низкое качество управления. Диагностика предприятия призвана идентифицировать состояние и признаки возникающих проблем, в первую очередь – риск банкротства предприятия.

Диагностика банкротства – это вид финансового анализа, который нацелен в первую очередь на выявление как можно раньше различных сбоев и упущений в деятельности предприятия, потенциально опасных с точки зрения вероятности наступления банкротства [1, с. 963].

Анализ финансового состояния является наиважнейшим моментом с точки зрения управления предприятием. Его роль заключается в оперативном

реагировании на любые изменения всех обстоятельств, в том числе влияющих на положение предприятия на рынке.

Главным объектом для проведения анализа финансовых результатов конечно же является прибыль предприятия. Исходя из той роли, которую прибыль играет в развитии хозяйствующего субъекта и определена необходимость непрерывного управления ею для достижения целей роста хозяйственной деятельности предприятия. При этом само управление прибылью следует рассматривать как процесс, в результате которого происходит выработка и принятие руководством управленческих решений по всем ключевым аспектам ее планирования, формирования, а также распределения и использования.

Все принятые в этом случае решения взаимосвязаны друг с другом и оказывают непосредственное влияние на конечные результаты деятельности предприятия. В связи с этим важно относиться с должным вниманием к подготовке каждого такого управленческого решения. Поэтому следует строить такую систему управления прибылью, которая будет динамичной, способной учитывать все изменения факторов внешней среды, а также ресурсного потенциала предприятия и пр. с опорой на стратегические и тактические цели предприятия [3, с. 75].

Таким образом, основная цель грамотной организации перспективного анализа финансово-хозяйственной деятельности каждого предприятия заключается в обеспечении своевременного выявления имеющихся у предприятия резервов и поиске направлений их эффективной реализации.

Основным методом анализа выступает анализ финансовой отчетности, построенный на сравнении показателей в динамике, чаще всего за период от 3 до 5 лет.

При анализе отчетности оценивается структура имущества организации и источники его формирования. Важным аспектом выступает определение уровня соблюдения баланса между движением материальных и финансовых ресурсов, необходимо чтобы материальные ресурсы были обеспечены финансовыми.

Устойчивое положение достигается обеспечением материальных ресурсов за счет собственных финансовых средств.

Большое внимание в ходе анализа уделяется оценке структуры, динамике собственного и привлеченного капитала и их соотношению. Также на основании анализа отчетности оцениваются показатели формирования прибыли, их динамика. Производится оценка факторов, влияющих на финансовое положение.

Для решения конкретных задач финансового менеджмента применяется ряд специальных систем и методов анализа, позволяющих отразить результаты финансовой деятельности посредством ряда показателей и коэффициентов.

В разрезе использования различных методов можно выделить следующие категории финансового анализа:

- временной (горизонтальный и трендовый);
- вертикальный (структурный);
- сравнительный (пространственный);
- факторный анализ;
- расчет финансовых коэффициентов.

Наиболее эффективным является факторный анализ, позволяющий оценить влияние тех или иных факторов на разные показатели деятельности предприятия. В основе факторного анализа лежит выявление причин, обуславливающих формирование того или иного показателя. Факторный анализ базируется на применении детерминированных или стохастических методов [2, с. 179].

Различают несколько типов проведения факторного анализа:

- проведение прямого анализа, позволяющего исследовать отдельные части результативного показателя;
- проведение обратного факторного анализа (синтез), что позволяет аккумулировать отдельные показатели в общий результат.

Проведение факторного анализа основано на моделировании, которое признается одним из самых эффективных методов анализа. Моделирование позволяет определить отклонения от идеальной модели и выявить факторы, обусловившие эти отклонения. Выступая в качестве основного инструмента

финансового анализа, оно дает возможность получить четкое представление об исследуемом объекте, охарактеризовать и количественно описать его внутреннюю структуру и внешние связи, а также оно активно используется на практике для прогнозирования банкротства.

Основной целью оценки эффективности использования финансовых ресурсов организации является повышение эффективности работы организации на основе внедрения более совершенных способов использования финансовых ресурсов и управления ими. Результаты оценки эффективности использования финансовых ресурсов лежат в основе выработки мер, направленных на снижение риска банкротства предприятия.

В число традиционных методов включают:

1) классические методы анализа: метод цепных подстановок и его разновидности; балансовый метод; логарифмирование; метод процентных чисел; дифференциальный метод; дисконтирование; интегральный метод;

2) статистические методы: абсолютные, относительные и средние величины; группировка; индексный; графический; методы обработки рядов динамики; вариация.

Использование метода или их группы определяется целевыми ориентирами проведения финансового анализа, а также наличием информации.

В целом, можно отметить, что в современных условиях, отличающихся нестабильностью и динамичностью экономической среды, возрастает роль финансового анализа как основы принятия управленческих решений. При этом важно не просто диагностировать текущее состояние организации, но и проводить анализ прогнозируемых показателей и определять связь между динамикой основных индикаторов финансового положения [4, с. 137].

Решить эти задачи позволяет моделирование финансовых показателей с помощью корреляционного – регрессионного анализа, являющегося неотъемлемым элементом общей системы оценки финансового положения предприятия. Применение регрессионных моделей позволяет повысить качество принимаемых

управленческих решений в сфере финансовой политики и обеспечить финансовую стабильность организации.

Таким образом, анализ финансовых результатов способен охватить различные виды анализа деятельности предприятия с целью достоверной оценки сложившегося финансового положения предприятия и выявления причин, вызвавших его, а также для того чтобы указывать возможности и резервы улучшения финансового состояния, которые имеются в организации.

Рассмотренные методы анализа позволяют обеспечить системный подход в изучении финансовых результатов организации и дать в достаточной степени объективную оценку сложившемуся финансовому положению на предприятии.

Таким образом, при значительной неплатежеспособности и использования в перспективе процедур банкротства для большинства компаний, точная и объективная оценка финансово-экономического состояния играет главную роль.

#### **Список литературы:**

1. Бекботова Л.А., Галаев Т.Р. Диагностика банкротства предприятия // Инновации. Наука. Образование. - 2022. - № 50. - С. 963-967.
2. Бойко Н.Е., Калинина Е.А. Прогнозирование вероятности банкротства предприятия методами экспресс-диагностики // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. - 2022. - № 1 - С. 179-190.
3. Коробицын М.В. Антикризисное управление предприятием: типология кризисов и их влияние на предприятие // Московский экономический журнал. – 2019. – № 1. – С. 75.
4. Сарычева Д.О., Шелестова Д.А. Оценка влияния пандемии коронавируса на финансовую устойчивость предприятия // Форум молодых ученых. - 2021. - № 9 (61). - С. 137-144.

## **ВАЛЮТНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РФ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСНЫХ ЯВЛЕНИЙ**

***Потапова Алина Алексеевна***

*студент,  
Кузбасский государственный технический  
университет им. Т.Ф. Горбачева,  
РФ, г. Кемерово*

***Старостина Валерия Евгеньевна***

*студент,  
Кузбасский государственный технический  
университет им. Т.Ф. Горбачева,  
РФ, г. Кемерово*

***Куманеева Мария Константиновна***

*научный руководитель, канд. экон. наук доцент,  
Кузбасский государственный технический  
университет им. Т.Ф. Горбачева,  
РФ, г. Кемерово*

**Аннотация.** В современных условиях одним из актуальных вопросов остается валютное регулирование: произошедшие в последние месяцы изменения наиболее сильно затронули эту сферу экономики России. В статье рассмотрены механизмы валютного регулирования, применяемые Центральным банком РФ совместно с Правительством РФ в рамках финансовой и денежно кредитной политики страны, дана оценка их эффективности и влияния на решение проблем кризисных явлений.

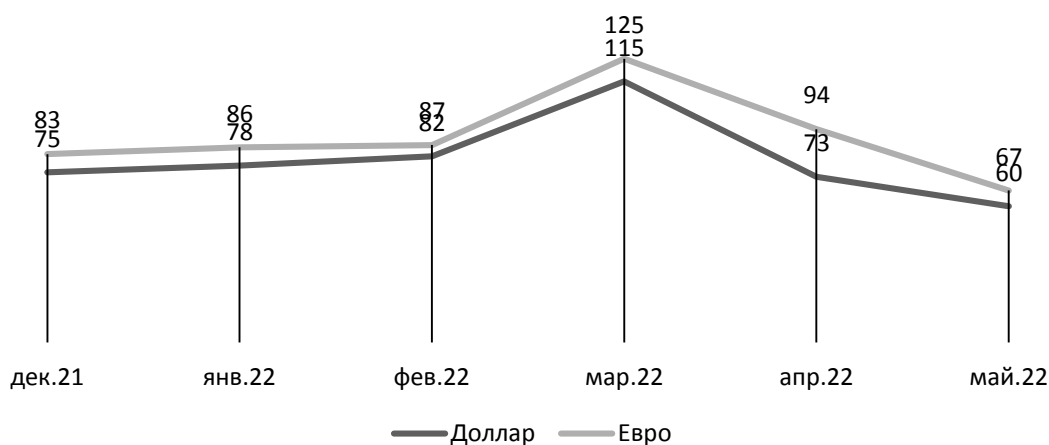
**Ключевые слова:** экономика, экономическая безопасность, международная экономика, санкции, малый и средний бизнес, кризис, импорт, экспорт, валютный контроль, инфляция, валюта.

В начале 2022 года экономика России столкнулась с большим санкционным давлением со стороны западных стран и запрета внешнеэкономической деятельности, что оказало большое влияние на развитие страны. Введенные санкции не могли не отразиться и на сфере валютного регулирования России.

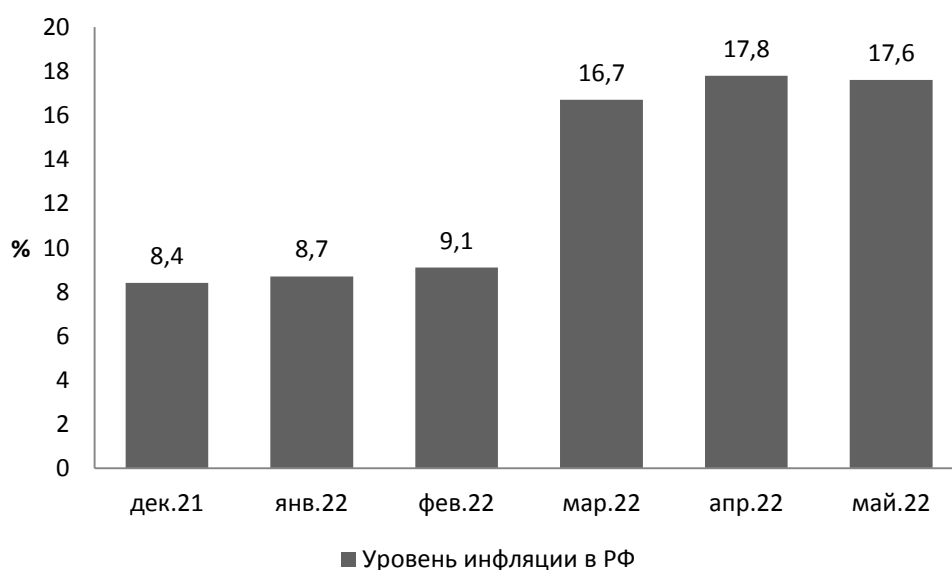
Курс национальной валюты России сейчас очень нестабилен, а также страна потеряла многие выгодные договоры с другими странами, что также незамедлительно сказывается на экономической безопасности страны, а также ее регионов [3].

На рисунке 1 представлена динамика курса евро и доллара к рублю за анализируемый период. Начиная с конца февраля 2022 года, мы видим резкое увеличение – 1 доллар = 115р., 1 евро – 125р.

Помимо этого, на рисунке 2 мы видим рост уровня инфляции за анализируемый период с 8,4% до 17,6%.



**Рисунок 1. Динамика курса валют, руб.**



**Рисунок 2. Динамика уровня инфляции в РФ, %**

Можно выделить следующие меры, реализуемые ЦБ РФ совместно с Правительством РФ:

- Интервенции на валютном рынке;
- Операции по дополнительному предоставлению ликвидности банковского сектора;
- Расширение ломбардного списка;
- Мораторий на переоценку ценных бумаг;
- Запрет коротких продаж на российском финансовом рынке;
- Увеличение выдачи наличных денежных средств банком;
- Повышение ключевой ставки до 20% годовых (по данным ЦБ РФ, март 2022 года);
- Меры антимонопольного регулирования;
- Установлен запрет на передачу нерезидентам денежных средств в иностранной валюте как по вновь заключаемым договорам займа, так и по действующим на указанную дату договорам займа;
- Обязательная продажа части валютной выручки, полученной от нерезидентов, в любых видах иностранных валют [1].

Комплексный характер указанных мер, а также их своевременность, способствовали формированию промежуточных для экономики результатов, таких как:

- увеличены депозитные ставки до уровня необходимых, чтобы компенсировать возросшие девальвационные и инфляционные риски;
- все российские банки продолжают выполнять обязательства перед клиентами;
- «Российская система передач финансовых сообщений» заменяет SWIFT;
- карты международных систем продолжают работать внутри страны;
- снизилось влияние изменения внешних условий на экономику внутри страны.



Несмотря на сложную экономическую обстановку, текущая ситуация способствует активизации отечественных производителей, что должно оказать большой положительный эффект на экономику страны. Сейчас многие предприятия не готовы к значительному увеличению масштабов производства, но в условиях вынужденного сокращения импорта это является необходимостью.

Импорт занимает весомую долю в структуре товаров, употребляемых на территории страны, а точнее 296,1 миллиард долларов в 2021 году. Таким образом, можно сказать, что в страну поставляется огромное количество товаров, но импорт несет негативное воздействие на экономику, так как у большинства товаров существуют российские аналоги, которые в глазах потребителей хуже зарубежных [3].

Российским производителям в период кризиса будет достаточно непросто расширить масштабы производства, тем не менее, уже в ближайшем будущем это должно произойти, и тогда следует ожидать, что импорт России понадобится в минимальных размерах, что, безусловно, положительно скажется не только на экономике всей страны, но и отдельных регионов. Необходимо понимать действительно ли экономика падает и растет или это лишь временное явление, которое в ближайшее время прекратит свое воздействие [2].

Таким образом, отечественные производители сейчас должны мобилизовать свое производство, а потребители вынуждены приобретать данную продукцию. На первый взгляд кажется, что это большой негативный момент, но уже в ближайшее время стоит ожидать, что российская продукция в большинстве заменит зарубежную. Спрос на нее активно растет, соответственно, доходы у таких производителей становятся намного выше и при грамотном распределении ресурсов уже в обозримом будущем импорт станет неактуальным в Российской Федерации. Хотя ситуация в мире сейчас действительно неблагоприятная для экономики, но она может в корне изменить мнение о производителях, вытеснить импорт полностью отечественными товарами, а далее расширить экспорт, что принесет колоссальные доходы стране.

На сегодняшний день уже сняты все ограничения, которые были введены с целью нераспространения новой инфекции. Это позволит субъектам малого и среднего предпринимательства вернуться на рынок, а за время экономического спада мобилизовать свое производство и обдумать слабые стороны своего предприятия.

К тому же, уход иностранных компаний с российских рынков будет способствовать снижению оттока капитала РФ за границу. Эти меры приведут к началу реальных инвестиций в нашу страну, т.к. капиталы наконец-то перестанут вывозиться из России.

Огромная роль в поднятии уровня экономики РФ отводится малому и среднему бизнесу, который нуждается в поддержке еще с периода пандемии. Рост экономики темпами, близкими к мировым показателям, возможен только в развитой предпринимательской среде с существенной долей субъектов малого и среднего бизнеса. На данный момент мы видим, что малый и средний бизнес в России развит плохо. Сейчас важнее дать этому бизнесу вырасти.

Как будет развиваться экономика РФ – покажет время, но на данный момент можем лишь сказать о том, что существуют как положительные, так и негативные факторы в сложившейся ситуации, которые влияют на дальнейший исход.

Казалось бы, что военные действия всегда приводят к спаду экономики, но многие ученые и политики утверждают, что именно этот год и следующий станет для России экономическим прорывом, возможно, что страна станет передовым производителем на мировом рынке, но для этого необходимо время, средства и возможности.

### **Список литературы:**

1. Указ Президента РФ от 28.02.2022 N 79 (с изм. от 04.05.2022) «О применении специальных экономических мер в связи с недружественными действиями Соединенных Штатов Америки и примкнувших к ним иностранных государств и международных организаций».

2. Гегечкори И.М. Экономические санкции против Российской Федерации и внешнеэкономическая безопасность: вызовы и угрозы // Аудиторские ведомости. 2022. № 1. С. 97 – 100. doi: 10.24411/1727-8058-2022-1-97-100 (Дата обращения: 19.05.2022).
3. Кирильчук, С.П. Потенциал эффективности развития российской экономики: сценарный подход / С.П. Кирильчук, Н.А. Симченко. - DOI 10.52957/22213260\_2022\_2\_76. - Текст : электронный // Теоретическая экономика. - 2022 - №2. - С.76-87. - URL: <http://www.theoreticaleconomy.ru> (Дата обращения: 19.05.2022).

## **РОЛЬ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЕГО ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

*Цю Юнцунь*

*магистрант*

*Приамурского государственного университета*

*имени Шолом-Алейхема,*

*РФ, г. Биробиджан*

## **THE ROLE OF THE COMPETITIVENESS OF THE ENTERPRISE IN ENSURING ITS ECONOMIC SECURITY**

*Qiu Yongcun*

*Undergraduate,*

*Amur State University named after Sholem Aleichem*

*Russia, Birobidzhan*

**Аннотация.** Статья посвящена концепции экономической безопасности, которая подразумевает, что конкурентоспособность – это ключевой фактор экономической безопасности предприятия.

**Abstract.** The article is devoted to the concept of economic security, which implies that competitiveness is a key factor in the economic security of an enterprise.

**Ключевые слова:** экономическая безопасность, финансовая безопасность, конкуренция, конкурентоспособность, платежеспособность, стратегическое планирование.

**Keywords:** economic security, financial security, competition, competitiveness, solvency, strategic planning.

Категория «конкурентоспособность» в рыночной экономике является одной из ключевых, так как в ней концентрированно выражаются экономические, научно-технические, производственные, организационно-управленческие, маркетинговые и иные возможности отдельных предприятий, отраслей, национальной экономики в целом. Эти возможности реализуются в товарах и услугах, противостоящих соперничающим аналогам, как на внутреннем, так и внешнем

рынках. Конкурентоспособность, является структурным элементом системы конкурентных отношений.

Конкуренция представляет собой состязание между производителями (продавцами) товаров, а в общем случае - между любыми экономическими рыночными субъектами, борьбу за рынки сбыта товаров с целью получения более высоких доходов, прибыли и других выгод. Необходимо отметить, что конкуренция является одним из наиболее действенных механизмов отбора и регулирования в рыночной экономике, что обеспечивает повышение конкурентоспособности предприятий.

Стратегический уровень обеспечения КСП предприятия формируется по средствам реализации как внутренних, так и внешних конкурентных преимуществ предприятия. По этой причине в данной диссертационной работе конкурентоспособность рассматривалась, как способность предприятия выявлять, создавать, использовать и удерживать конкурентные преимущества, полученные за счёт реализации потенциала факторов внутренней среды предприятия и внешних конкурентных преимуществ, обусловленных степенью благоприятствования предпринимательского климата.

Использование положений теорий производственного, финансового, инвестиционного и инновационного менеджмента, маркетинга, теории организации и управления персоналом, акцентирующих внимание на факторах внутренней среды предприятия, и теории стратегического управления делающей ударение на значимость эффективного взаимодействия предприятия с факторами внешней среды и разработке стратегий предприятия с учетом влияния факторов предпринимательского климата территории позволило КСП предприятия рассматривать как зависимую переменную от условно независимых переменных, т.е. факторов конкурентоспособности предприятия.

Для предприятий обрабатывающей промышленности приоритеты инвестирования в исследуемый период были сосредоточены на оборудовании, обучении персонала, оборотном капитале. Факторы, повышающие конкурентоспособность

предприятий: инновационная активность, информация о бизнес - климате, содействие бизнесу со стороны региональных властей.

Выявлена статистическая зависимость, что предприятия ориентированные на ДВ рынок сбыта привлекают внешние источники инвестиций, а предприятия ориентированные на внутрирегиональный спрос, инвестируют в основном собственные средства.

Наблюдается прямая зависимость темпов прироста объема производства и финансовым состоянием, уровнем загрузки производственных мощностей и уровнем спроса. А обратная зависимость между такими факторными признаками как: доля управленцев в общей численности персонала, время существования фирмы на рынке, доля налогов и результативным признаком конкурентоспособностью предприятия.

В конкурентной борьбе выигрывают те субъекты, которые создают наилучшие условия для деятельности инвесторов в регионе.

Увеличение объемов как отечественных, так и иностранных инвестиций в экономику ЕАО в разы, а также рост доли фактически действующих иностранных предприятий из числа зарегистрированных дают основание сделать вывод, что в Еврейской автономной области начали формироваться благоприятные условия для привлечения российских и иностранных инвестиций. Однако ряд проблем на пути привлечения инвестиций в регион существуют: отсутствие фондового рынка; профессионального аудита; консалтинговых компаний; отсутствие квалифицированных управленцев в определенных отраслях; бюрократическая задержка приватизации земель; высокая степень износа основных фондов; несовершенство нормативно-правовой базы.

С 2004 г. наблюдается рост кредитной активности банковского сектора области, хотя доля кредитования реального сектора экономики ЕАО остается незначительной, основу роста составляет потребительское кредитование, что свидетельствует о неэффективном взаимодействии банковского и реального сектора экономики области. Препятствием в развитии взаимодействия банковского и реального сектора экономики являются высокие риски при кредитовании:

недобросовестность заемщиков, убыточность предприятий, отсутствие достаточных гарантий обеспеченности кредита (залогового фонда), несоответствие условий кредитования отраслевым особенностям оборота капитала и рентабельности предприятий.

Результаты анализа деятельности за 2000-2006 гг. малого бизнеса в ЕАО обозначают наметившийся процесс реструктуризации отраслевой структуры в сторону увеличения промышленного и строительного секторов, что предопределяет регулирование его стратегического развития в целях интересов региональной экономики. В результате анализа факторов, определяющих КСП предприятий обрабатывающей промышленности ЕАО, было выявлено, что именно факторы предпринимательского климата в результате опроса оказались наиболее значимыми.

Разработан методический подход к оценке уровня конкурентоспособности предприятий включающий построение стандартизированного уравнения множественной регрессии, которое дает возможность выявить не только наиболее значимые (оказывающие наибольшее влияние на КСП предприятия) факторы, но и оценить с количественной точки зрения степень влияния каждого фактора учтённого в модели на уровень КСП предприятия, а также снизить уровень субъективизма при оценке весов факторов в интегральном индексе КСП.

Наибольшее влияние на уровень КСП предприятий обрабатывающей промышленности в 2000 году оказывали факторы: занимаемая доля фирмы на рынке, степень обеспеченности квалифицированными трудовыми кадрами, финансовое положение предприятия, степень загруженности производственных мощностей, эффективность управления предприятием и обеспеченность заказами. В 2003 году наиболее сильное влияние оказали такие факторы как доля налогов в объёме реализации, темп роста инвестиций, а в 2006 г. добавились ещё инновационная активность предприятия, доступность банковского кредита, т.е. наибольшее влияние на конкурентоспособность предприятий начинают приобретать факторы предпринимательского климата региона.

Для проведения классификации предприятий с учетом степени влияния внутренних и внешних факторов среды на уровень их КСП, а также для подтверждения выдвигаемых предположений, была проведена кластеризация предприятий выборки. Анализируя результаты кластеризации предприятий, заметна зависимость степени влияния факторов предпринимательского климата и внутренней среды на КСП предприятий, от размера предприятий и не выявлена эта зависимость от отраслевой принадлежности. Средние предприятия наиболее конкурентоспособны за счет сильного положительного влияния факторов внутренней среды, наиболее негативное влияние факторы предпринимательского климата оказывают на крупные и малые предприятия.

Гипотеза о том, что конкурентоспособность предприятия при прочих равных условиях определяется уровнем благоприятствования предпринимательского климата территории, на которой функционирует предприятие, в ходе диссертационного исследования нашла свое подтверждение. По мере изменения показателей, характеризующих предпринимательский климат в регионе, изменялись параметры, отражающие уровень КСП предприятий (индекс внешней КСП предприятий возрастал при одновременном росте интегрального индекса КСП).

Разработанный методический подход по расчёту интегрального индекса КСП предприятия дает возможность ранжировать предприятия в отрасли и регионе; проследить изменение индекса КСП в динамике и выяснить за счёт, каких факторов происходят изменения, а также позволяет провести кластеризацию предприятий, результаты которой могут быть учтены при разработке стратегий развития предприятий и промышленной политики региона.



## ПРОЗРАЧНОСТЬ ОТЧЕТНОСТИ ДЛЯ МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

**Яхонтова Мария Сергеевна**

*студент, кафедра информационных технологий и экономики,  
Ливенский филиал Орловского государственного университета  
имени И.С. Тургенева, РФ, г. Ливны*

**Дорогавцева Елена Ивановна**

*научный руководитель, канд. экон. наук, доц.,  
Ливенский филиал Орловского государственного университета  
имени И.С. Тургенева,  
РФ, г. Ливны*

Актуальность научного исследования на тематику «прозрачность отчетности для малых и средних предприятий» обусловлена тем, что малые и средние предприятия формируют лишь 20% ВВП экономики России. Связано это, в первую очередь, с их трудностями при привлечении внешнего финансового капитала. Финансирование важно при масштабировании бизнес-деятельности, однако, у небольших экономических субъектов отечественного ограниченные возможности в работе с инвесторами.

Чтобы стать более устойчивыми в вопросах финансового обеспечения, малым и средним предприятиям необходимо создание прозрачности своей бухгалтерской отчетности, что позволит стать более инвестиционно привлекательными.

По этой причине, целью научной работы выступает проведение анализа особенностей формирования прозрачности отчетности для малых и средних предприятий при помощи трансформационного перехода на международные стандарты финансовой отчетности.

Под понятием «финансовая отчетность» предприятия необходимо подразумевать систему подачи информации, в рамках которой раскрывается финансовое положение и результаты коммерческой деятельности экономического субъекта.

Для органов государственного и налогового регулирования бухгалтерская отчетность организации является важным источником достоверности финансовой информации, чтобы контролировать исполнение обязательств. А для менеджмента и собственников предприятия – инструментом финансового анализа, на

основании результатов которого возможно принятие эффективных управленческих решений.

Одной из наиболее распространенных проблем составления финансовой отчетности в российской практике выступает отсутствие ее прозрачности. В особенности это актуально для малых и средних предприятий, публичность и прозрачность которых на более низком уровне в связи с отсутствием работы с такими внешними стейкхолдерами, как инвесторы и кредиторы.

Когда у малых и средних предприятий встает вопрос об привлечении внешнего финансирования, их бизнес-планы и инвестиционные проекты не вызывают интереса у кредиторов и инвесторов. Последним субъектам лучше выбрать те компании, которые публичные и имеют прозрачную финансовую отчетность, поскольку задача их финансирования – это и сохранность капитала, что невозможно гарантировать при работе с такими малыми и средними предприятиями.

На наш взгляд, малые и средние предприятия должны начать представлять публично данные о своей деятельности с максимальными раскрытия, подготовленными по МСФО. Это позволит увеличить прозрачность их отчетности, стать более конкурентоспособными в привлечении внешнего финансового капитала.

Первый шаг по повышению прозрачности в данной области должно сделать государство, изменив требования отечественного законодательства. Необходимо сделать обязательным раскрытием бухгалтерской информации не через российские стандарты бухгалтерского учета, а через международные стандарты финансовой отчетности [3].

Международные стандарты требуют раскрытия информации о финансировании. Данное требование позволит более информативно составлять бухгалтерскую отчетность и проводить учетную деятельность, которые позволят оценить эффективность внешнего финансирования [2].

Международные стандарты увеличивают информационную базу составления финансовой отчетности. Таким образом, будет увеличено информационное

сопровождение при разработке и принятии управленческих решений, что увеличит эффективность менеджмента предприятия [4].

Однако главное – это то, что международные стандарты в общем обеспечивают рост прозрачности финансовой информации предприятия, что позволит повысить эффективность не только внутреннего контроля и системы управления, но и увеличит инвестиционную привлекательность бизнес-субъекта [1].

Процедура сближения систем РСБУ и МСФО в данный момент затрудняется по разным причинам. Одной из них является экономическая ситуация, сложившаяся не только в РФ, но и во всем мире.

Однако малым и средним предприятиям, составляющим финансовую отчетность по предписаниям МСФО, следует расставить приоритеты и свою конечную цель и идти к ним. Оптимизировать процесс подготовки отчетности по МСФО поможет максимальное сближение учетных политик по российским и международным стандартам учета.

Таким образом, в рамках совершенствования процессов ведения бухгалтерского учета, а также составления и публикации финансовой отчетности предприятиями отечественной экономики необходимо использование метода трансформации, путем перехода из российских стандартов бухгалтерского учета к международным стандартам финансовой отчетности. Это позволит повысить прозрачность их отчетности и стать более инвестиционно привлекательными при привлечении внешнего финансирования.

### **Список литературы:**

1. Альбориева С.Н. Применение МСФО в российском бухгалтерском учете // Вестник научной мысли. 2022. № 1. С. 57-61.
2. Бестаева К.В., Букулова В.М. Взаимосвязь российских нормативных документов по бухгалтерскому учету с международными стандартами финансовой отчетности // Экономика. Бизнес. Финансы. 2021. № 4. С. 21-24.
3. Дерюгин А.В. Прозрачность отчетности для малых и средних предприятий // Бухгалтерский учет. 2021. № 2. С. 114-116.
4. Николаева Е.А. Трансформация бухгалтерского учета в Российской Федерации – на пути сближения с МСФО // Роль учета, контроля и управления в системе обеспечения устойчивого развития государственного и коммерческого секторов экономики. Симферополь, 2021. С. 258-260.

## СЕКЦИЯ 2. «ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

### МЕЖДУНАРОДНАЯ СИСТЕМА ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНОЙ ОРГАНИЗОВАННОЙ ПРЕСТУПНОСТИ В СФЕРЕ ОТМЫВАНИЯ ДОХОДОВ

*Абдрахимов Азизбек Серикович*

*студент,  
Кыргызско Российский Славянский университет,  
Киргизия, г. Бишкек*

*Смаилова Асель Асылбековна*

*научный руководитель,  
доцент, канд. юрид. наук,  
Кыргызско Российский Славянский университет,  
Киргизия, г. Бишкек*

**Аннотация.** Транснациональная организованная преступность все больше угрожает финансовым системам и экономике множества стран мира. Связано это с тем, что эти криминальные группировки хорошо организованы, и даже международные правоохранительные органы не в силах справиться с такой угрозой. Члены этих организаций, в целях получения прибыли, используют различные средства, не брезгуя применять насилие и взяточничество. В данной статье рассмотрены понятия транснациональной организованной деятельности, ее признаки и основные виды деятельности, а также угрозы для мировой экономики и государств. Проведено сравнение между транснациональными и традиционными преступными группировками. Выделены организации, сражающиеся с преступной деятельностью, выявлены их задачи и средства борьбы. А также рассмотрены два вида сотрудничества государств, объединенных одной целью: двухстороннее международное сотрудничество и сотрудничество с международными организациями.

**Ключевые слова:** транснациональная организованная преступность, отмыwanie доходов, предупреждение преступности, международное сотрудничество, международное право.

Масштабы и размах транснациональной преступной деятельности увеличились, превратившись в сложную глобальную угрозу. Игнорируя государственные границы, транснациональные преступники переводят колоссальные суммы денег через международную финансовую систему. Зачастую эти суммы настолько большие, что превосходят экономику некоторых государств. Нередко такие преступники создают группировки, извлекая при этом выгоду из роста международных коммуникаций и транспорта с целью расширения своей преступной деятельности и создания прочных союзов. После окончания «холодной войны», разрушительная деятельность таких группировок угрожает не отдельным странам или регионам, они нацелены на все население планеты. Можно сказать, что транснациональная организованная преступность – это угроза национальной и международной безопасности. [1]

Несмотря на то, что такой феномен, как транснациональная преступность далеко не новый, стандартного и общепринятого определения еще нет ни в криминологических, ни в уголовно-правовых теориях. Почему так получилось? Такой вид преступности хорошо организован, из-за чего их довольно сложно даже вычислить. До сих пор международные правоохранительные органы не могут справиться с этой задачей: им не удается определить масштабы транснациональной организованной преступности. И все же, в 1988 году участниками Интерпола было принято понятие «транснациональной организованной преступности» (ТОП). Стало принято считать, что ТОП – это любая организованная преступная группировка, реализовывающая свою деятельность для получения прибыли в любой точке мира, вне зависимости от национальных государственных границ. [2]

Безусловно, это был криминологический термин, не претендующий на предоставление юридического понятия. Но транснациональный элемент

указанной категории (организованная преступная деятельность через национальные границы) был существенным и помогал использовать его международным организациям в своих программах и договорах. Кроме этого понятия, существует еще множество определений, и всех их объединяют следующие признаки, по которым можно составить характеристику транснациональной организованной преступности.

Первый немаловажный признак транснациональной организованной преступности – это то, что вся деятельность транснациональной организации имеет криминальный характер, а ее члены и организаторы должны понести юридическую ответственность за совершаемые преступления. По мнению большинства социальных систем, неформальная экономическая деятельность не только составляет большую часть деятельности транснациональной организованной преступности, но и является губительной для легальной экономики, бизнеса. [3]

Второй признак транснациональной организованной преступности считают ключевым – все участники транснациональной преступности целенаправленно, сознательно вступили в организацию или сотрудничали с ней.

Третьим, существенным составляющим признаком транснациональной организованной преступности является важнейшая цель всего спектра ее деятельности. Любая деятельность должна быть прибыльной. Банковское мошенничество, шантаж, проституция, кража автомобилей, торговля наркотиками и оружием одинаково приемлемы, если они приносят прибыль.

Четвертый существенный признак транснациональных преступных группировок – это то, какими способами, средствами и действиями преступники достигают своих задач и целей. Участники таких организаций могут пойти на сотрудничество и дать взятку, или же прибегнуть к насилию, чтобы добиться своей цели.

Проанализировав эти признаки, можно сделать следующие выводы: транснациональные преступные организации осуществляют незаконную деятельность, целью которой является получение прибыли. Для достижения своих целей, они нередко прибегают к насилию и взяточничеству.

Транснациональные преступные организации носят более высокий уровень опасности, чем традиционные преступные группировки. В отличие от вторых, транснациональные организации могут проводить глобальные операции, в разных точках земного шара, тогда как традиционные преступники привязаны к конкретному государству, и осуществлять свою деятельность за пределами этого государства они не могут. Как пример, можно рассмотреть одну американскую мафию, носившую название «La Cosa Nostra». Причиной зарождения данной организации в тридцатых годах двадцатого века послужил конфликт между преступными группировками сицилийских иммигрантов. Члены La Cosa Nostra, безусловно, привносили в общество свои традиции, поскольку были мигрантами, но организация никогда не была подставной группировкой или орудием сицилийской мафии. УО нее были транснациональные связи, и члены банды покупали кокаин и героин у иностранных нелегальных структур, но это все же была американская преступная группировка. [3]

Транснациональные преступные группировки довольно сильно отличаются от национальных. Одним из главных отличий можно считать то, что транснациональные организации создавались или модернизировались именно для преступной деятельности на международном уровне. Примером таких союзов может послужить организация «колумбийские каратели». Они соответствуют интегрированному глобальному бизнесу, ведь в нем трудятся несколько сотен тысяч специалистов и профессионалов в сфере обслуживания. Китайские триады в равной степени относятся к транснациональному поколению преступных группировок, хотя и не имеют столь строгой структуры. Но их зарубежные операции очень интенсивны, чаще всего в потоке растущей китайской иммиграции.

Транснациональная организованная преступность обладает мощным потенциалом и отличается высокой динамичностью. Поэтому она таит в себе серьезную опасность для существования как отдельных государств, так и мирового сообщества в целом. Транснациональные преступные группировки очень хорошо организованы и оснащены. Правоохранительным органам крайне сложно проникнуть в организационные структуры этих групп, поскольку

многие из них имеют этническую основу и действуют в сферах юрисдикции разных государств. Транснациональные преступные группы используют насилие и взяточничество. Их деятельность подрывает авторитет законной власти и ослабляет демократические институты. Они разрушают финансовые рынки и экономику многих государств.

Государственных ресурсов, предназначенных для решения многих социальных и экономических проблем, совершенно недостаточно для того, чтобы компенсировать деятельность преступных организаций. Многие из них укрепляют свои связи с воинствующими, этническими и религиозными движениями. Ряд факторов повышает потенциал транснациональных преступных группировок. Они действуют как паразиты, например, в тех случаях, когда есть слабые правительства, у которых нет ни ресурсов, ни политической власти, чтобы противостоять им. Они процветают на фантастических суммах денег, которые они получают в результате незаконной деятельности, в частности, производства и продажи наркотиков. Они могут извлечь выгоду из растущей миграции людей через страны и континенты. Имеющееся в их распоряжении современное сложное оружие и соответствующие технологии являются эффективным средством реализации и защиты интересов транснациональных преступных групп. [4] Неспособность многих государств и международных организаций разработать и скоординировать эффективные антикриминальные программы создает благоприятный климат для маневра преступного сообщества в противостоянии правоохранительным органам. Поэтому крайне важно разработать соответствующие меры противодействия транснациональной организованной преступной деятельности. Основными видами заработка транснациональной организованной преступности являются следующие незаконные виды деятельности: незаконная миграция, торговля женщинами и детьми, торговля частями тела, коррупция, кража и незаконный вывоз ценностей культуры, автомобилей, компьютерной техники, а также животных и растений, кража и нелегальный борот ядерных материалов, огнестрельного оружия и наркотиков, отмывание денег. Нет сомнений, что могут быть идентифицированы и другие виды деятельности



организованной преступности, имеющие транснациональный характер или транснациональные последствия. Но в любом случае, если и существует некоторая неопределенность в отношении отнесения конкретных видов организованной преступной деятельности к упомянутому кругу, то их наиболее общей и отличительной чертой является то, что они связаны с пересечением границ или национальных юрисдикций. Поэтому меры контроля имеют особое значение на международном уровне, а также в затронутых странах, если эти меры имеют международное значение.

В некоторых случаях в опознании ТОП основным препятствием является само сотрудничество, а не преступное поведение. Участники большинства операций по отмыванию денег – банкиры, бухгалтеры, инвестиционные брокеры – обычно хорошо интегрированы в легальную экономику, и их преступление часто заключается в бездействии или преднамеренном недосмотре. Проблема идентификации конкретных преступных деятелей распространяется далеко на сферу экономики, считающейся законной, и, следовательно, проведение концептуальных границ между членами преступных групп и не членами чрезвычайно сложно. Таким образом, подытоживая вышесказанное, можно сказать, что пробелы в наших знаниях о природе преступных организаций и их причастности к спектру организованной транснациональной преступности оставляют нам значительные трудности в выработке скоординированного ответа на эту проблему. Может существовать набор отдельных преступных групп, на которых мы можем сосредоточиться, могут существовать стратегические союзы между как преступными группами, так и между фирмами, может существовать глобально скоординированная сеть этих групп; или, наоборот, среди преступных групп может быть более свободный, более ситуативный набор связей. В свою очередь, любая из этих моделей может быть более или менее правильной в определенных сферах преступности. Государства могут играть различные роли в отношении преступной деятельности: жертва, обвинитель, пассивный свидетель или активный сообщник. Наконец, первоначальное совершение преступлений является просто более видимым компонентом инфраструктуры, которая (в какой бы

степени координации) молчаливо ни прятала и вновь вводила огромные суммы в легальную экономику при активном участии многих ее ведущих институтов. Эти проблемы свидетельствуют о значительной ценности тройственной типологии преступлений, преступных группировок и роли государства в борьбе с преступностью и/или пособничеством ей.

Рассмотрим международное сотрудничество в сфере противодействия по борьбе с легализацией с отмыванием криминальных доходов. Первым выделяются международные объединения и организации, такие как: ФАТФ, Эгмонт. Кыргызская Республика на данной арене также занимает место участника.

Государственная служба финансовой разведки при Правительстве Кыргызской Республики (далее - ГСФР) осуществляет свою деятельность в сфере международного сотрудничества в соответствии с Конституцией Кыргызской Республики, законами Кыргызской Республики, указами Президента Кыргызской Республики и постановлениями Правительства Кыргызской Республики, Положением о Государственной службе финансовой разведки при Правительстве Кыргызской Республики, утвержденным постановлением Правительства Кыргызской Республики от 20 февраля 2012 года № 130, а также международными договорами Кыргызской Республики. [6]

В соответствии с распоряжением Правительства Кыргызской Республики от 15 июля 2009 года № 382-р, ГСФР является членом Группы «Эгмонт». Группа «Эгмонт» - международное объединение подразделений финансовой разведки (ПФР) мира. Цель Группы «Эгмонт» - обеспечить площадку для эффективного взаимодействия и обмена информацией между ПФР во всем мире, в целях борьбы с отмыванием преступных доходов и финансированием терроризма.

ГСФР участвует в работе ФАТФ - Группы разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег (англ. Financial Action Task Force on Money Laundering - FATF), в составе делегации ЕАГ, начиная с 2011 года. [5]

ФАТФ занимается выработкой международных стандартов в сфере противодействия отмыванию преступных доходов и финансированию терроризма

(ПОД/ФТ), а также осуществляет оценки соответствия национальных систем ПОД/ФТ этим стандартам. Основным инструментом ФАТФ в реализации своего мандата являются 40 рекомендаций, которые являются международными стандартами по противодействию отмыванию преступных доходов, финансированию терроризма и финансированию распространения оружия массового уничтожения.

В соответствии с Соглашением об образовании Совета руководителей подразделений финансовой разведки государств-участников Содружества Независимых Государств, подписанного 5 декабря 2012 года в городе Ашхабад и утвержденного постановлением Правительства Кыргызской Республики от 1 апреля 2013 года № 162, ГСФР является членом Совета руководителей подразделений финансовой разведки государств-участников Содружества Независимых Государств и участвует в его деятельности.

#### **Двустороннее международное сотрудничество**

ГСФР работает на двусторонней основе с подразделениями финансовых разведок иностранных государств в сфере противодействия легализации (отмыванию) преступных доходов и финансированию терроризма, на основании соответствующих межведомственных международных договоров.

#### **Сотрудничество с международными организациями**

ГСФР тесно взаимодействует с такими международными организациями, как ОБСЕ, МВФ, УНП ООН, Всемирный банк, по правовым, организационным, финансовым, техническим и иным вопросам в сфере улучшения национальной системы Кыргызской Республики по противодействию легализации (отмыванию) преступных доходов и финансированию террористических актов.

Международная система предупреждения транснациональной организованной преступности в сфере отмывания доходов включает:

1. блокировку и запрет сделок с теми активами, которые принадлежат сетям преступных группировок и их сообщников, и находятся под юрисдикцией национальной полиции и Интерпола;

2. повышение осведомленности и создание стимулов и альтернатив для частного сектора по сокращению содействия транснациональной организованной преступности;

3. разработка механизма, который сделал бы несекретные данные о транснациональной организованной преступности в сфере отмыwania доходов доступными для партнеров из частного сектора;

4. повышение возможностей на национальном и международном уровнях для борьбы с участвовавшей преступностью в сфере незаконных трансферов и укрепление международного потенциала для использования в криминалистической и судебной практике обработки цифровых доказательств;

5. выявление иностранных законов, учреждений, или классов сделок как имеющих первоочередные задачи по отмыванию денежных средств;

6. выявление круга иностранных агентов, которые имеют коррумпированные отношения с транснациональной организованной преступности для замораживания и конфискации их активов.

Помимо приведенных мер выше, стоит задача по обеспечению безопасного взаимодействия аналитиков и агентов, работающих над сбором информации. Также, необходимо финансировать проведение оперативных мероприятия и мониторинг уже существующих транснациональных организаций преступности.

Еще одним важным пунктом можно выделить установление и налаживание взаимоотношений со службами разведки на международном уровне. Осуществить данный этап можно лишь с теми странами, что ведут грамотную внешнюю политику, имея связи с иными службами, а также другими странами. [3]

Поэтому для государства чрезвычайно важно содействовать более тесным отношениям правоохранительных органов и спецслужб с федеральными, государственными, местными, племенными и территориальными властями. Исходя из этого, можно сделать вывод о том, что при условии соблюдения своего внутреннего законодательства, возрастают возможности для изложения и рассмотрения мнений и опасения потерпевших на соответствующих стадиях уголовного судопроизводства в отношении лиц, совершивших преступления,

так, чтобы это не наносило ущерба правам защиты в делах об отмывании  
теневых капиталов. [6]

### **Список литературы:**

1. Трунцевский Ю.В. Понятие транснационального преступления // Международное уголовное право и международная юстиция. – 2014. – № 3. – С. 14.
2. Управление Организации Объединённых Наций по наркотикам и преступности.
3. [https://www.unodc.org/documents/toc/factsheets/TOC12\\_fs\\_general\\_RU\\_Plain.pdf](https://www.unodc.org/documents/toc/factsheets/TOC12_fs_general_RU_Plain.pdf)
4. Белоцерковский С.Д. Система правового регулирования борьбы с организованной преступностью и научные основы её оптимизации. – М.: Российская криминологическая ассоциация, 2011. – 451 с.
5. Житкова Е.Л. Способы легализации имущества, добытого заведомо незаконным путем // Гражданин и право. – 2006. – № 3. – 114 с.
6. Официальный сайт Государственной службы финансовой разведки при Правительстве Кыргызской Республики <https://www.fiu.gov.kg/>
7. Трунцевский Ю.В. Понятие транснационального преступления // Международное уголовное право и международная юстиция. – 2014. – № 3. – С. 14.

## УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА НАСИЛИЯ

*Белоусова Елизавета Владимировна*

*студент,*

*ФГБОУ ВО Российская академия народного хозяйства*

*и государственной службы*

*при Президенте РФ, Липецкий филиал*

*Российская Федерация, г. Липецк*

**Аннотация.** В данной научной работе рассматриваются основные проблемы квалификации такого преступления как насилие. Проблемы квалификации данного преступления заключаются в установлении смысла таких терминов как: «психическое насилие», «физическое насилие», «насилие опасное для жизни», «причинившие физическую боль» и пр. Если анализировать нормы современного Уголовного кодекса РФ, учитывая такие формулировки, но получится более 100 насильственных преступлений. Именно поэтому изучение основ и проблем уголовно-правового понимания насилия является необходимостью.

**Ключевые слова:** насилие; физическое насилие; психическое насилие; насилие опасное для жизни.

История развития отношения к насильственным преступлениям, физическому и психическому насилию, прошла длительный путь. Еще в древности сформировались нормы об ответственности за совершение насильственных преступлений. В отечественной истории развития уголовной ответственности за преступления с применением насилия выделяют несколько этапов: древний, царский и императорский, дореволюционный, советский, современный. Наибольшего развития понятие о насилии достигло в императорский и советский периоды, в связи с изданием структурированных нормативных правовых актов.

Основными признаками насилия стоит считать то, что виновный всегда действует помимо воли потерпевшего, парализуя тем самым его волю, желая предупредить или пресечь сопротивление. Насилие – это всегда противозаконное деяние. Сегодня следует выделить физическое и психическое насилие. В тексте

действующего УК РФ неоднократно присутствует упоминание о насильственных преступлениях, ответственность за совершение которых ужесточается.

Проблемы квалификации преступлений возникают при определении физического или психического насилия.

Проблемы квалификации физического насилия особенно видны при рассмотрении таких уголовно-правовых норм как ст. 105 УК РФ – убийство, ст. 111 УК РФ – причинение тяжкого вреда здоровью, ст. 112 УК РФ – причинение средней тяжести вреда здоровью и пр.

Не менее остро стоят вопросы применения физического насилия внутри семьи или в отношении несовершеннолетнего. Сами несовершеннолетние также оказываются субъектами преступлений с применением физического насилия. Чаще всего возникают ситуации, когда после применения физического насилия в семье и обращения в правоохранительные органы, уголовное дело закрывается и такая позиция потерпевшей стороны проявляется все чаще, тем самым формируется мнение, что применение физического насилия может не влечь уголовную ответственность.

Наиболее проблемной сферой мы считаем уголовно-правовое понимание психического насилия. Некоторые утверждают, что угроза причинения физического насилия должна рассматриваться как психическое насилие. При угрозе применения физического насилия виновный, как правило, высказывает намерение причинить вред непосредственно тому лицу, которому ее адресует. Угроза является формой психического насилия, а не наоборот, так как психическое насилие представляет собой воздействие на психику лица угрозами причинения вреда, значимого для него, в целях подавления его воли для достижения преступного результата. Это могут быть угрозы: применения физического насилия (убийство, причинение вреда здоровью, лишение свободы, нанесение побоев, изнасилование и т. д.); уничтожения или повреждения имущества; распространения позорящих, компрометирующих сведений, которые могут причинить существенный вред правам или законным интересам потерпевшего, а также угрозы, являющиеся конструктивным признаком составов преступлений поставления в опасность.

Потребность в модернизации правовой базы противодействия психическому насилию прежде всего обуславливается отсутствием в Уголовном кодексе Российской Федерации законодательного определения такого вида насилия и характеризующих его качественных признаков.

Психическое насилие обладает высокой долей латентности. Несмотря на сокращение количества как зарегистрированных преступлений в целом, так и доли тяжких и особо тяжких преступлений, их количество остается на высоком уровне. Не следует забывать про незарегистрированную часть таких противоправных деяний, поскольку криминологами в последнее время обращается внимание на то, что насильственные преступления перестали быть наименее латентными. И если о физическом насилии, повлекшем негативные последствия для здоровья, становится известно при обращении в медицинские организации, то психическое насилие носит еще более скрытый характер, поскольку оно влечет последствия не так часто, и они являются не столь явными.

Основными проблемами насильственной преступности стоит назвать их распространенность, использование множества терминов, определяющих различные виды насилия; разный объем насилия в зависимости от уголовно-правовой нормы.

Если говорить об общем понятии насилия, то оно имеет доктринальный характер, делится на психическое и физическое насилие, поэтому для практики целесообразнее определить такие понятия как физическое и психическое насилие, также насилие опасное для жизни.

В качестве физического насилия следует понимать нарушение телесной неприкосновенности человека, причинение ему физической боли и страданий, которое может оставлять на теле человека следы. Под психическим насилием следует понимать воздействие на психику и сознание человека, которое приводит или может привести к психическим расстройствам, заболеваниям, травмам, которое может применяться самостоятельно или совместно с физическим насилием. Под насилием опасным для жизни и здоровья следует понимать физическое и психическое воздействие, которое может привести к формированию



разной степени тяжести травм или летальному исходу, что определяется в каждом конкретном случае экспертом.

Ужесточение ответственности за применение насилия используется во многих зарубежных уголовно-правовых системах, но в российской действительности это может повлечь только больший всплеск недовольства в обществе, а также будет связано с повышением числа осужденных граждан.

Полагаем, что сегодня ужесточение ответственности за применение насилия должно выражаться в назначении штрафных санкций совместно с иными видами наказания. Предложенные изменения позволят усовершенствовать понимание насилия в уголовно-правовом смысле, определить значение психического насилия, которое стало применяться чаще при совершении преступления, также данные определения являются универсальными, а не относятся к какой-то отдельной категории преступлений.

Таким образом, предложенные определения позволят внести ясность в современную теорию о преступном насилии, а также усовершенствовать практику применения уголовно-правовых норм об ответственности за применение насилия. Насильственные преступления все еще являются одними из лидеров среди прочих уголовно-наказуемых деяний, что причиняет значительный вред общественным отношениям. Борьба с насильственной преступностью должна начинаться с внесением соответствующих понятий в уголовного законодательство, для того чтобы можно было избежать разночтений и роста квалификационных ошибок в деятельности дознавателей, следователей и судей.

### **Список литературы:**

1. Круковский В.Е., Мосечкин И.Н. Нефизическое насилие в уголовном праве: понятие и признаки // Право. Журнал Высшей школы экономики. 2017. № 3. С. 102.
2. Шарапов Р.Д. Насилие в уголовном праве: понятие, квалификация, совершенствование механизма уголовно-правового предупреждения: дисс. ....докт. юрид. наук. Екатеринбург, 2006. С. 280.

# ПОНЯТИЕ, ПРИЗНАКИ И СУЩНОСТЬ ВЕЩЕСТВЕННЫХ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В СОВРЕМЕННОМ УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

**Богаткин Андрей Владимирович**

*студент,  
Южно-Уральский государственный университет,  
РФ, г. Челябинск*

**Морозова Юлия Аскарровна**

*научный руководитель, канд. юрид. наук,  
доцент кафедры уголовного процесса,  
криминалистики и судебной экспертизы,  
Южно-Уральский государственный университет,  
РФ, г. Челябинск*

**Аннотация.** Данная статья рассматривает правовую природу и признаки, присущие вещественным доказательствам в уголовном процессе, как основополагающих обстоятельств, направленных на установление особенностей совершения общественно-опасного деяния.

**Ключевые слова:** вещественные доказательства, сущность, признаки вещественных доказательств, уголовный процесс.

Юридическая и научная литература уделяет довольно широкое внимание изучению вещественных доказательств в уголовном процессе. Вещественные доказательства являются универсальными и традиционными источниками, позволяющими правоохранительным органам установить причину и следствие, а также определить взаимосвязи между явлениями и действиями.

Изучением понятия и правовой природы вещественных доказательств в теории уголовного процесса занимались многие ученые-процессуалисты, что позволило сформировать различные точки зрения относительно данного вида доказательств.

По мнению М.С. Строговича вещественные доказательства – это предметы, являющиеся источником сведений по обстоятельствам, устанавливаемым в ходе расследования уголовного дела [3].

Так, например, Е.В. Брянская под вещественными доказательствами считает материальные носители информации, которая имеет доказательственное значение [1].

В свою очередь, Ю.В. Худяков и А.В. Кудрявцева предлагают вещественные доказательства отождествлять понятию «след преступления», то есть это такие материальные предметы и следы преступления, которые получены, зафиксированы и признаны в качестве вещественных доказательств в порядке, установленном уголовно-процессуальном законодательстве [2].

УПК РФ посвящает вещественным доказательствам статью 81, где по смыслу данной статьи вещественными доказательствами могут выступать предметы, служившие средствами совершения деяния, или, которые сохранили на себе следы преступления, либо на которые было направлено преступное посягательство, а также деньги, ценности, иное имущество, полученные посредством совершения преступления.

Перечень вещественных доказательств носит открытый характер и по своему характеру предметы могут быть разнообразны, поэтому этот список можно дополнить. Вещественными доказательствами могут быть признаны различные признаки и предметы окружающей среды, в том числе к ним можно причислить жидкости, микроследы, вещества, микрообъекты, порошки, запахи и т.д. Данный факт подтверждается примерами из следственной и судебной практики. Так, в ходе предварительного следствия для образцов сравнительного исследования у С. были изъяты из карманов верхней одежды микрочастицы. Данные микрообъекты были осмотрены и приобщены к материалам уголовного дела как вещественные доказательства [4].

Сущность вещественных доказательств заключается в том, что такие доказательства содержат в своем внешнем виде, в свойствах, месте нахождения или в иных проявлениях отображение различных признаков, указывающих на признаки события преступления.

Исходя из представленных мнений в юридической литературе, посвященных сущности вещественных доказательств можно сформулировать ряд

признаков, которыми обладают вещественные доказательства в уголовном процессе:

1) материальная форма выражения, то есть доказательство должно носить вещественный характер;

2) возможность такого доказательства устанавливать истину по уголовному делу;

3) отображение на объекте признаков, позволяющих указывать на конкретное лицо или орудие;

4) уникальность, то есть незаменимость иными доказательствами;

5) способность передавать информацию без искажений и субъективного отношения;

6) наличие причинно-следственной связи с преступным событием;

7) в случае утраты или повреждения такое доказательство невозможно получить заново;

8) фиксация в процессуальном документе (протокол осмотра места происшествия, протокол обыска);

9) закрепление в протоколе подробно описанных признаков предмета;

10) вынесение процессуального документа о признании предмета как вещественного доказательства.

Таким образом, вещественные доказательства – это материальные объекты и их состояния, а также следы преступления, хранящие на себе информацию, которая имеет значение для уголовного дела, полученная и зафиксированная, а также признана в качестве вещественных доказательств в порядке, установленном процессуальным законодательством.

### **Список литературы:**

1. Брянская, Е.В. О вещественных доказательствах в уголовном судопроизводстве // Сибирский юридический вестник. – 2013. – № 2 (61). – С. 87.
2. Кудрявцева, А.В., Худякова, Ю.В. Вещественные доказательства в уголовном процессе России. – Челябинск: Полиграф-Мастер, 2006. – С. 35–36.

3. Строгович, М.С. Курс советского уголовного процесса. Т. 1.: Основные положения науки советского уголовного процесса. – М.: Наука, 1968. – С. 455.
4. Приговор № 1-183/2012 Ногинского городского суда (Московской области) от 1 июня 2012 г. по делу № 1-183/2012. URL:<https://sudact.ru> (дата обращения: 18.03.2022).

## ПРОБЛЕМЫ КАТЕГОРИЗАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ

**Божко Екатерина Николаевна**

*студент,  
ФГБОУ ВО Саратовская государственная  
юридическая академия,  
РФ, г. Саратов*

**Кипурова Юлия Владимировна**

*научный руководитель, преподаватель кафедры  
уголовного и уголовно-исполнительного права,  
ФГБОУ ВО Саратовская государственная  
юридическая академия,  
РФ, г. Саратов*

Уголовный кодекс РФ разделяет преступления на четыре категории в зависимости от характера и степени общественной опасности: небольшой тяжести, средней тяжести, тяжкие и особо тяжкие преступления. Данная дифференциация обеспечивает решение множества вопросов: позволяет определить вид исправительного учреждения при назначении наказания в виде лишения свободы, регламентирует сроки погашения судимости и условия применения акта амнистии, лежит в основе определения вида рецидива и др. Следует отметить, что законодатель неоднократно менял подход в выделении критериев разграничения преступлений.

Так, Федеральный закон от 07.12.2011 № 420-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» [1] расширил круг преступлений небольшой тяжести, увеличив верхний предел санкций с 2 до 3 лет лишения свободы. Также законодатель предоставил суду право изменить категорию преступления на менее тяжкую, но не более чем на одну при соблюдении определённых условий, прописанных в ч. 6 ст. 15 УК. Однако принятый 17 июня 2019 г. ФЗ №. 146-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации» [2], напротив, усилил карательный потенциал правового инструмента деления преступлений на категории, что повлекло изменения в отношении категоризации преступлений,

совершенных по неосторожности. Так, указанным законом к категории тяжких преступлений отнесены неосторожные общественно опасные деяния, за совершение которых максимальное наказание в виде лишения свободы установлено от 10 до 15 лет.

Неосторожные преступления, за совершение которых предусмотрено максимальное наказание в виде лишения свободы в диапазоне от 3 до 10 лет, законодатель включил в категорию преступлений средней тяжести. Порой последствия от неосторожных преступлений носят более сокрушительный характер, чем при наличии умысла у виновного. Стоит отметить, что совершенные умышленные преступления, повлекшие по неосторожности серьезные последствия, наказываются более строго. Проанализировав Уголовный кодекс РФ, я нашла только две статьи, санкции которых содержат наказание до 15 лет лишения свободы – это ч. 2 и ч. 4 ст. 263 УК РФ, а также ч. 4 и ч. 6 ст. 264 УК РФ, устанавливающие ответственность за особо тяжкие последствия, к которым привело вождение транспортного средства в состоянии опьянения.

Я всецело поддерживаю законодательное решение о переводе этих преступлений в категорию тяжких, поскольку они наносят серьезнейший вред общественным отношениям. К тому же личность (виновный), взявшись управлять транспортным средством в состоянии опьянения, вопреки административному закону, также предоставляет повышенную общественную опасность.

В связи с изменениями, коснувшимися категоризации преступлений, возникает вопрос о месте отбывания наказания в виде лишения свободы, назначенного виновному. Поскольку ст. 58 УК РФ не подверглась изменению, то в ней обнаруживаются противоречия. Так, ч. 1 данной статьи предписывает отбывать наказание лицам, осужденным на неосторожные преступления, в колониях-поселениях.

Однако ч. 2 этой же статьи регламентирует, что мужчины, осужденные за совершение тяжких преступлений и ранее не отбывавшие лишения свободы, направляются в исправительные колонии общего режима. Так где же должен отбывать лишение свободы мужчина, впервые в состоянии опьянения спрово-

цировавший дорожно-транспортное происшествие, в результате которого погибли два человека? Получается ч.1 и ч.2 ст. 58 УК РФ образуют коллизию норм. А женщины, совершившие тяжкое преступление, в ней вообще не упоминаются. Впрочем, также не ясно, где должен отбывать наказание мужчина, ранее отбывавший лишение свободы за совершение тяжкого неосторожного преступления.

Рассматривая проблемы категоризации преступлений, невозможно обойти внимание вопросы о применения ч. 6 ст. 15 УК РФ, предоставляющей суду право изменить категорию преступления на менее тяжкую. Введение этой нормы вызвало неоднозначную реакцию как в доктрине уголовного права, так и среди правоприменителей. Возникли сомнения по поводу возможности сохранения единообразия применения уголовного закона на территории РФ при применении этой нормы. Анализ судебной практики показывает, что такие сомнения вполне обоснованы. Так, Центральный районный суд г. Волгограда, рассматривая дело гражданин Б., осуждённого по п "г" ч. 2 ст. 161 УК РФ и приговорённого к 2 годам лишения свободы, при вынесении решения принял во внимание фактические обстоятельства дела.

Было учтено, что подсудимый Б. ущерб возместил, а также в приговоре приведены смягчающие наказание обстоятельства о присутствии множестве заболеваний гражданина Б. и отсутствие отягчающих наказание обстоятельств. В результате судья пришёл к выводу о возможности применения положений ч. 6 ст. 15 УК РФ и категория преступления была снижена [3]. Возникает вопрос: «С каких пор закон стал определять в качестве факторов, влияющих на снижение категории преступления, обстоятельства, характеризующие личность виновного?» этим же вопросом в своих работах задаются Пудовочкин Ю.Е. и Генрих Н.В. Они настаивают на том, что понятие фактические обстоятельства преступления включает в себя вину, мотив и цель преступника, но не характеристику личности виновного, и не тем более его заболевания, но суд эти обстоятельства учитывает [4].



Судебная практика за период с 2013 года по 2018 год показывает, что выборочно из трёх ста приговоров ч.6 ст. 15 УК РФ была применена только пять раз, что позволяет сделать вывод о том, что суды затрудняются в обоснованности своего решения о снижении категории в мотивировочной части приговора, а в некоторых приговора вообще не рассматривается вопрос о возможности снижения категории преступления, хотя все указанные в законе основания для этого решения в деле имеются.

Также стоит сказать о том, что большинство преступления можно смягчить по категории преступлений, что очень абсурдно с точки зрения многих учений. Лично моя позиция такова, что на определённые преступления такое условие, действительно, не должно распространяться.

К ним следует отнести, в частности, преступления против половой свободы и половой неприкосновенности несовершеннолетних, преступления, связанные с незаконным приобретением, хранением, перевозкой, изготовлением и переработкой наркотических средств, а к некоторым противоправным деяниям стоит применить смягчение, например, к преступлениям небольшой тяжести.

### **Список литературы:**

1. Федеральный закон "О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 07.12.2011 N 420-ФЗ (последняя редакция) // Официальный интернет-портал правовой информации. – URL: <https://www.consultant.ru>
2. Федеральный закон "О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации" от 17.06.2019 N 146-ФЗ (последняя редакция) // Официальный интернет-портал правовой информации. – URL: <https://www.consultant.ru>
3. URL: [http://oblsud.vol.sudrf.ru/modules.php?id=957&name=docum\\_sud](http://oblsud.vol.sudrf.ru/modules.php?id=957&name=docum_sud)(дата обращения: 24.04.2022).
4. Пудовочкин Ю.Е., Генрих Н.В. Изменение категории преступления судом: теоретико-прикладной анализ. Научный вестник Омской области МВД России/ 2019. №2 (73).

## **ОСОБЕННОСТИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ КОНТРОЛИРУЮЩИХ ДОЛЖНИКА ЛИЦ К СУБСИДАРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В ДЕЛАХ О БАНКРОТСТВЕ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ**

*Головко Михаил Николаевич*

*студент*

*Московский государственный юридический университет*

*имени*

*О.Е. Кутафина (МГЮА),*

*РФ, г. Москва*

Привлечение контролирующих должника лиц к субсидарной ответственности является одним из способов защиты прав кредиторов при несостоятельности должника. Использование данного института особенно актуально в делах в отношении отдельных категорий должников (в том числе должников-кредитных организаций), где существует высокий риск злоупотреблений со стороны руководящих органов и иных лиц в ущерб кредиторов.

Не смотря на мораторий на возбуждение дел о банкротстве по заявлениям кредиторов до 1 октября 2022 года, установленный Постановлением Правительства РФ от 28.03.2022 N 497, дела, которые были уже возбуждены судами до 1 апреля 2022 года, будут продолжать рассматриваться. Согласно официальным данным Банка России, по состоянию на 01.03.2022 г., среди 371 кредитных организаций, находящихся в стадии ликвидации, количество тех организаций, которые находятся в стадии банкротства, равняется 333, что составляет практически 90 % от общего числа ликвидируемых лиц [4].

Основной целью при банкротстве любого юридического лица, в том числе и кредитной организации, является удовлетворение требований кредиторов в максимально возможном размере в определенный срок. Привлечение к субсидарной ответственности контролирующих должника лиц, в частности, позволяет достичь этой цели. Однако, стоит помнить, что существуют случаи освобождения контролирующего должника лица [2, с. 96-104].

Конечный выгодополучатель, у которого отсутствуют какие-либо полномочия в отношении общества, «не заинтересован в раскрытии своего статуса контролирующего должника лица и старается скрыть свою возможность

оказывать влияние на должника» [6, с. 59-65]. Ввиду последнего судам не всегда удается точно определить является ли то или иное лицо контролирующим должника или нет.

Опираясь на статистические данные, которые находятся в открытом доступе, количество заявлений о привлечении к субсидиарной ответственности в делах о банкротстве с каждым годом неуклонно растет, при условии, что в год удовлетворяется в среднем около 35 % таких заявлений [6, с. 59].

Чаще всего к субсидиарной ответственности при банкротстве какого-либо общества привлекают лиц, являющихся единоличным исполнительным органа должника (генеральным директором, директором, президентом общества и др.), членов коллегиального исполнительного органа (членов правления, членов дирекции и др.), а также иных физических лиц в зависимости от организационно-правовой формы и внутреннего устройства хозяйственной деятельности должника, которые могут влиять на решения общества по заключению тех или иных сделок [5, с. 49-71].

Анализ судебной практики показывает, что к субсидиарной ответственности в делах о банкротстве кредитных организаций привлекают:

- председателя правления банка (см. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 02.10.2018 г. по делу № А40-88501/2014);
- членов совета директоров (см. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 30.07.2020 г. по делу № А40-219930/2015);
- председателя правления и главного бухгалтера кредитной организации (см. Постановление Девятого арбитражного апелляционного суда от 16.07.2018 г. по делу № А40-133945/2010);
- членов правления банка и представителей кредитного комитета (см. Постановление Семнадцатого арбитражного апелляционного суда от 15.08.2018 г. по делу № А50-17399/2014).

Стоит отметить тот факт, что, если «лица, входящие в совет директоров (наблюдательный совет), коллегиальный исполнительный орган (правление,

дирекция), голосовали против решения, которое причинило обществу или акционеру убытки, или не принимали участие в голосовании» [3, с. 80-95.].

Федеральный закон от 02.12.1990 г. № 395-1 «О банках и банковской деятельности» (далее – Закон о банках) в ст. 11.1-3 закрепляет обязанность кредитной организации на постоянной основе определять контролирующих ее лиц, которые соответствуют признакам контролирующего кредитную организацию лица, закрепленных в ст. 61.10 и п. 1 ст. 189.23 Федерального закона от 26.10.2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (далее – Закон о банкротстве).

Анализ указанных выше статей Закона о банкротстве позволяет определить контролирующее кредитную организацию лицо как физическое или юридическое лицо, которое имеет право давать обязательные для исполнения должником указания, иным образом определять действия должника, в том числе по совершению сделок и определению их условий, или лицо, которое осуществляет или осуществляло в отношении кредитной организации контроль, определяемый в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности, признанными на территории России. При этом, контролирующие должника лица, согласно п. 1 ст. 61.11 Закона о банкротстве, несут субсидиарную ответственность по обязательствам должника как за активную деятельность, так и за бездействие.

На основании ст. 57.6 Федерального закона от 10.07.2002 г. № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» Банк России в порядке, установленном Указанием Банка России от 09.06.2021 г. № 5814-У, в отношении каждой кредитной организации ведет перечень контролирующих кредитную организацию лиц. Данный перечень является общедоступным и публикуется на официальном сайте Центрального банка РФ.

Согласно п. 1 ст. 189.23 Закона о банкротстве действует презумпция, в соответствии с которой лицо, включенное Банком России в перечень контролирующих кредитную организацию лиц, является контролирующим кредитную организацию лицом, пока не будет доказано иное. Лицо, включенное в данный перечень лиц, исключается Банком России из перечня по истечении трехлетнего

срока исковой давности со дня, когда указанное лицо перестало соответствовать признакам контролирующего кредитную организацию лица.

Кредитные организации осуществляют деятельность на финансовом рынке, что обуславливает необходимость наличия в их штате значительного количества сотрудников, в том числе в органах управления. Учитывая количество кредитных организаций, которые находятся в состоянии банкротства, под угрозой привлечения к такой ответственности находятся ряд лиц, которые занимались управлением в кредитной организации или принимали решения о заключении договоров: члены совета директоров, члены правления кредитных организаций, президент и вице-президенты кредитных организаций, учредители, главные бухгалтеры и др.

В связи с этим, как отмечено в п. 15 «Обзора судебной практики Верховного суда Российской Федерации № 4 (2021)», решая вопрос о привлечении контролирующих лиц кредитной организации к субсидиарной ответственности судам надлежит исследовать вопрос соблюдения при заключении сделок корпоративных норм и правил, действующих в банке, нормативных актов.

Это положение развивает и конкретизирует содержание п. 18 Постановления Пленума ВС РФ от 21.12.2017 № 53 «О некоторых вопросах, связанных с привлечением контролирующих должника лиц к ответственности при банкротстве». Так, согласно упомянутой позиции Верховного суда РФ, контролирующее должника лицо за действия, повлекшие негативные последствия на стороне должника, если эти действия не выходили за пределы обычного делового риска и не были направлены на нарушение прав и законных интересов кредиторов, не подлежит привлечению к субсидиарной ответственности. Данное положение является «правилом о защите делового решения», широко применяемое в корпоративных отношениях [1, с. 55-62].

Ярким примером применения такого правила служит дело о банкротстве ПАО АКБ «Балтика», которое стало предметом рассмотрения в судебной коллегии по экономическим спорам Верховного суда РФ в октябре 2021 года (см. Определение СК по экономическим спорам ВС РФ от 07.10.2021 г. по делу

№А40-252160/2015). Так, суды при рассмотрении дела установили, что до заключения кредитных договоров со спорными заемщиками профильными структурными подразделениями кредитной организации в отношении их проводились проверки на предмет действительности местонахождения заемщика по указанному адресу, оценивалось финансовое состояние заемщиков и др. На основании заключений профильных комитетов в дальнейшем от имени банка Р\* (членом совета директоров банка) и К\* (членом правления банка) подписывались кредитные договоры. Доказательство того, что Р\* и К\* при подписании договоров действовали вопреки заключениям профильных структур или в отсутствие их одобрения, не было представлено. Своим определением судебная коллегия ВС РФ отменила постановления нижестоящих судов в части привлечения к субсидиарной ответственности Р\* и К\*.

В рамках рассмотрения указанного дела Верховный суд отметил, что совершение сделки на основании положительного заключения профильных структур банка предполагает, что действия ответчика (лица контролирующего кредитную организацию лица) «не отклонялись от стандартов разумности и добросовестности, обычно применяемых в этой сфере деятельности».

Представляется целесообразным легально закрепить «правило о защите делового решения» в ст. 189.23 Закона о банкротстве. На мой взгляд, это позволит поменять практику массового привлечения к субсидиарной ответственности лиц, которые добросовестно занимались управлением в кредитной организации или выполняли свои должностные обязанности и не были причастны к банкротству указанной организации.

### **Список литературы:**

1. Гурченко Е., Лиджанова А. Разъяснения Пленума Верховного Суда Российской Федерации о привлечении контролирующих должника лиц к ответственности при банкротстве // «Арбитражные споры» – 2018. – N 3. – С. 55-62.
2. Добрачѐв Д.В. Проблемы судебной практики привлечения к субсидиарной ответственности контролирующих должника лиц в процедуре банкротства / Д.В. Добрачѐв – М.: "Инфотропик Медиа". – 2019. – 172 с.

3. Лермонтов Ю. Привлечение контролирующих банк лиц к субсидиарной ответственности: новая судебная практика // «Юридическая работа в кредитной организации». – 2020. – № 4. – С. 80-95.
4. Ликвидация кредитных организаций [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://cbr.ru/banking\\_sector/likvidbase/](https://cbr.ru/banking_sector/likvidbase/), свободный. – (дата обращения: 10.05.2022)
5. Серeda И.М., Серeda А. Механизм правового регулирования отношений, возникающих в связи с привлечением контролирующих должника лиц к ответственности при банкротстве: [монография] / И.М. Серeda, А.Г. Серeda. – Москва: Статут. – 2020. – 112 с.
6. Федотова Н.В. Проблемы привлечения контролирующих должника лиц к ответственности // «Предпринимательское право». Приложение «Право и Бизнес». – 2020. – № 1. – С. 59-65.

# ГОСУДАРСТВЕННАЯ ГРАЖДАНСКАЯ СЛУЖБА КАК ОСНОВА ОСОБОГО АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОГО СТАТУСА ГОСУДАРСТВЕННОГО СЛУЖАЩЕГО

*Горлова Юлия Николаевна*

*магистрант*

*Аккредитованного образовательного частного  
учреждения высшего образования*

*«Московский финансово-юридический университет МФЮА»,  
РФ, г. Москва*

В юридической литературе существует несколько подходов к определению термина «государственная служба». Выделяются главные составляющие определения «государственная служба»: совокупность средств и способов административного порядка управления, нацеленных на достижение цели во всех сферах деятельности государства; система организации и создания идеальной модели структуры государственной власти; способ осуществления государственной власти; структурированная система власти и подчинения, имеющая служащих разного чина; главная задача государственных служащих – реализация основных функций государства; совокупность и общность методов для реализации всех государственных видов деятельности (социальных, политических, экономических, правовых); способность взаимосвязи государства и гражданского общества; структурированная правовая система по контролю за работой и полномочиями государственных служащих; «трудовые» как основа взаимодействия между работодателем (в лице государства) и служащим (контракт, регулирование трудовым законодательством части отношений и т.д.); наличие служебных отношений, а также отношений между исполнителями власти в государственной системе; специальная система административного управления. Правовую основу государственной службы в Российской Федерации составляют конституционные положения, федеральное законодательство, Указы Президента РФ [2], иные нормативные правовые акты. Фундаментальные основы государственной службы, ее цели, принципы, организацию и многие другие вопросы устанавливает Федеральный закон от 27.05.2003 № 58-ФЗ "О системе государственной службы



Российской Федерации" [1]. В нем содержится дефиниция рассматриваемого понятия как профессиональной служебной деятельности граждан РФ.

При определении направленности, задач и функций государственной службы определяется значение повышенных требований, устанавливаемых для государственных служащих, в том числе в виде конкретных запретов, за несоблюдение которых устанавливается ответственность. Востребованность института запретов на государственной гражданской службе определяется высоким прикладным значением государственной системы правления и необходимостью создания оптимальных условий для ее дальнейшего развития и совершенствования. Понятия служебной деятельности, профессиональной деятельности связаны с категориями служебного или профессионального долга. Понимание служебной деятельности приведено, в частности, в разъяснениях высшей судебной инстанции страны [3]. Также важно понимать, что многие виды деятельности могут осуществляться только и исключительно на профессиональной основе, требующей навыков, знаний. Категория служебного или профессионального долга, в свою очередь, имеет как морально-нравственное, так и правовое воплощение. При этом в процессе трансформации из морально-этической в правовую категорию долг не только сохраняет свои первоначальные качества, но и приобретает новые [5].

Применительно к теме статьи подходит понимание государственного служащего в узком смысле слова, данное Ю.Н. Стариловым<sup>3</sup>. А понятие государственного служащего в узком смысле слова, данное А.Ф. Ноздрачевым, акцентирует на обязательном наличии гражданства<sup>4</sup>

Что касается государственных служащих, то под ними понимаются лица, занимающие должности в государственном органе и выполняющие функции

---

<sup>3</sup> Связано это с тем, что сотрудник органа внутренних дел занимает должность только в органах и организациях системы МВД России и в связи с этим осуществляет реализацию тех задач и функций, которые стоят в целом перед МВД России и его структурными подразделениями.

<sup>4</sup> То есть говорится об устойчивой правовой связи лица с нашим государством, которая выражается в совокупности взаимных прав и обязанностей. Это императивное требование, вызванное интересами безопасности государства, а также иными социальными и правовыми обстоятельствами.

государственного органа от имени государства. Государственные служащие действуют не в своих личных интересах, а в интересах государства. Государственные служащие не производят материальные ценности – занимаются государственным управлением.

Специфической особенностью службы государственных и муниципальных служащих по сравнению с другими видами деятельности является то, что служащий во время работы не производит каких-либо ценностей и не оказывает услуг. Объектом воздействия служащего является сознание и деятельность граждан. Так, врач проводит лечение, учитель – обучение, государственный служащий управляет, то есть он является служащим [4].

Зависимость других людей от служащего не всегда является прямой. К примеру, служащий осуществляет работу по изучению обращений в государственный орган, но напрямую с гражданами он не общается. Отсюда можно констатировать признак служащего, выражающийся в первичном взаимодействии с информацией, которая в свою очередь воздействует на граждан [7]. Государственная служба в качестве особого юридического статуса служащего, с позиции И.Е. Андреевского, подразумевает зафиксированный законом данный юридический статус относительно правительства, а также его отношение к гражданам [6]. Юридический статус устанавливает: границы власти государственного работника, пределы усмотрения в ходе управления, ряд полномочий, прав и непосредственных обязанностей.

Г.В. Атаманчук, определяя государственную службу в качестве важнейшей области государственного управления, характеризует ее притом и как сложное социальное явление. В ряде задач государственной службы важным выступает то, что Г.В. Атаманчук относит госслужбу и к области управления, и к области, осуществляющей обслуживающие функции, рассматривая при этом сложность и комплексность предметной области государственной профессиональной деятельности [8].

И управление, и обслуживание состоят в профессиональной области функционирования государственной службы, поскольку она подразумевает практи-

ческую реализацию государством определенных должностных функций и полномочий, обязанностей и прав.

Г.В. Мальцев характеризует государственную службу в роли системы отношений, обусловленных организацией деятельности и механизмом государственного аппарата, осуществляющей полномочия государственных органов и служащих [10]. Здесь социальная роль госслужбы раскрывается при помощи ее государственно-правового характера.

В современных условиях государственного строительства среди общест­венности часто обсуждаются процессы, происходящие в области кадровой политики России. Резерв управленческих кадров подразумевает под собой институт воспроизводства кадровых ресурсов госслужбы, которые способны реализовать в действительности главные демократические принципы гражданского соучастия в механизме управления.

Следовательно, основой кадровой политики должны выступать не личная преданность, а принципы профессионализма, законопослушания, независимости политической ситуации. Формирование и поддержание кадрового состава в государственном органе обеспечивается на основе развития профессионального мастерства госслужащих. На сегодняшний день выделяют государственных гражданских служащих и государственных военных служащих.

Государственные органы и учреждения, государственные служащие составляют механизм государства, посредством которого государство обеспечивает законность и правопорядок, гарантирует права и свободы граждан, согласовывает несовпадающие интересы различных групп населения [9].

На основании вида службы и выполняемых функций выделяют различные группы в виды органов государственной власти. Таким образом, государственная служба - это деятельность гражданина, направленная на осуществление государственных задач и функций, в том числе входящих в компетенцию того органа и учреждения, в котором данный гражданин проходит государственную службу.

## Список литературы:

1. Федеральный закон от 27.05.2003 № 58-ФЗ (ред. от 02.07.2021) "О системе государственной службы Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ. 2003. № 22. Ст. 2063.
2. Указ Президента РФ от 31.12.2005 № 1574 (ред. от 12.07.2021) "О Реестре должностей Федеральной государственной гражданской службы" // Собрание законодательства РФ. 2006. № 1. Ст. 118, Указ Президента РФ от 11.01.1995 № 32 (ред. от 20.04.2021) "О государственных должностях Российской Федерации" // Российская газета. 1995. № 11-12. 17 января.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.01.1999 № 1 (ред. от 03.03.2015) "О судебной практике по делам об убийстве (ст. 105 УК РФ)" // Бюллетень Верховного Суда РФ. 1999. № 3.
4. Агапов, А.Б. Административная ответственность: учебник. -М. : Юрайт, 2016. –С.34.
5. Евстифеев Д.М. Понятие конституционного долга личности // Конституционное и муниципальное право. 2017. № 10. С. 25.
6. Мамичев Н.Г. Влияние гражданского общества на социализацию управления государственной гражданской службой субъекта Российской Федерации // Вестник Коми республиканской академии государственной службы и управления. Серия: Теория и практика управления. 2013. № 11 (16). - С. 138.
7. Аносова, А.В. Нормативно-правовое регулирование вопросов борьбы с коррупцией в России во второй половине XIX - начале XX века //Вестник Российской правовой академии. - 2017. - № 1. - С. 6.
8. Черепанова И.В., Андреевский И.Е. – теоретик государственного управления и государственной службы // Вестник Омского университета. 2000. №2. - С. 123.
9. Мухаев Р.Т. Правоведение. 3-е изд., перераб. и доп / Р.Т. Мухаев. - М.: Юнити-Дана, 2013. - С. 107.
10. Пудаков Е.Р. Динамика коррупционных правонарушений в 2012-2017 гг. По результатам деятельности органов прокуратуры и следственного комитета (часть 2) // Правовое государство: теория и практика. 2017. Т. 2. № 48. - С. 150.

## **УЧАСТИЕ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ ПО ДЕЛАМ О ЛИШЕНИИ РОДИТЕЛЬСКИХ ПРАВ**

***Духова Анастасия Александровна***

*студент*

*Института юстиции*

*ФГБОУ ВО Саратовская государственная  
юридическая академия,  
РФ, г. Саратов*

***Обрезкова Екатерина Александровна***

*студент*

*Института юстиции*

*ФГБОУ ВО Саратовская государственная  
юридическая академия,  
РФ, г. Саратов*

***Крылова Екатерина Владимировна***

*научный руководитель, старший преподаватель*

*Института юстиции*

*ФГБОУ ВО Саратовская государственная  
юридическая академия,  
РФ, г. Саратов*

Согласно ст. 46 Конституции Российской Федерации граждане РФ имеют право на судебную защиту в случае нарушения их прав, свобод и законных интересов. Несовершеннолетние граждане не являются исключением. Наравне со всеми им предоставляются такие гарантии.

Для участия в гражданском процессе лицам необходимо обладать гражданско-процессуальной право- и дееспособностью. Правоспособность возникает в момент рождения, а дееспособность – по достижении восемнадцатилетнего возраста.

Несовершеннолетние от 14 до 18 лет обладают гражданско-процессуальной дееспособностью в случаях, предусмотренных федеральным законом, по делам, которые возникли из гражданских, семейных, трудовых, публичных и иных правоотношений. Эмансипированные несовершеннолетние, будучи субъектами права, обладают и гражданско-процессуальной правоспособностью, и дееспособностью в полном объеме. Также в гражданском процессе учитывается мнение

несовершеннолетних, достигших десятилетнего возраста, что немаловажно в делах, касаемо лишения родительских прав.

Согласно статистике, российские суды ежегодно рассматривают более 40 тысяч дел о лишении родительских прав, участие несовершеннолетних в таких делах требует особой защиты со стороны государства, поэтому данная тема является достаточно актуальной для изучения [1].

От решения того или иного дела о лишении родительских прав зависит не только дальнейшие отношения между детьми и родителями, но и внутреннее психическое состояние и здоровье ребенка, поэтому очень важно, чтобы суд предусмотрел все риски, предоставленные доказательства и учел мнение несовершеннолетнего в процессе.

Тогда это позволит нанести меньший вред ребенку и объективно рассудить гражданский спор.

Изучив судебную практику по делам о лишении родительских прав, можно сделать вывод о спорности позиции ребенка при рассмотрении таких дел. С одной стороны, мнение несовершеннолетнего не имеет значения из-за сильных эмоциональных связей между родителями и детьми, привязанности ребенка и страха дальнейших изменений. Дети не способны предоставить правдивые факты о неблагополучии своей семьи и готовы оправдать даже самые аморальные поступки своих родителей. Данное положение касается, как и лишения родительских прав, так и иных категорий, связанных с этим: ограничении родительских прав или их восстановлении.

Примером выступает дело Селемджинского районного суда Амурской области, согласно которому гражданка П. подала иск к МКУ «Отдел образования администрации Селемджинского района», Ч. о восстановлении в родительских правах, ссылаясь на то, что уже давно отказалась от пагубных привычек, несколько раз кодировалась от алкогольной зависимости, устроилась на работу и заново вышла замуж, то есть встала на путь исправления и желает вернуть опеку над собственными детьми. В ходе судебного разбирательства была опрошена бабушка несовершеннолетних детей П., под чьей опекой они сейчас находятся,

и она подтвердила, что мать П. общается с детьми, интересуется их жизнью и всячески помогает, несовершеннолетние дети также подтвердили, что любят маму, приходят в гости практически каждый день, общаются, хотят проживать вместе, в связи с чем желают, чтобы П. восстановили в родительских правах.

Однако в ходе судебного процесса, были предоставлены доказательства, иллюстрирующие, что П. не до конца избавилась от своей алкогольной зависимости и ее положение в обществе нестабильно, то есть, несмотря на желание детей проживать со своей матерью, и принятием истцом некоторых мер к изменению своего поведения в лучшую сторону, П. на сегодняшний день не может быть восстановлена в родительских правах. Суд отказал в удовлетворении исковых требований [2] Таким образом, данный случай иллюстрирует, что несмотря на сильную связь между детьми и родителями, суд будет выносить объективно справедливое решение и вправе не учитывать мнение несовершеннолетних, если это будет им во вред.

С другой стороны, мнение ребенка как-никогда важно учитывать. Суду недостаточно представления письменных доказательств, обладающих максимальной объективностью, им важно учитывают не только негативные сведения о личности ответчика, но и мнение и позицию ребенка относительно сложившейся ситуации.

Примером может послужить дело из Невского районного суда. Истица Н. обратилась в суд с иском о лишении своего бывшего супруга Д. родительских прав, женщина утверждает, что отец ушел из семьи, когда ребенку не было года, устранился от исполнения своих родительских обязанностей, жизнью и здоровьем дочери не интересуется, материальной помощи не оказывает. Несовершеннолетняя дочь А. в ходе судебного разбирательства также пояснила, что отец для неё совершенно чужой человек, просит лишить его родительских прав.

Суд удовлетворил требования истца и принял решение лишить родительских прав отца [3].

В данной ситуации мнение ребенка помогло прийти к справедливым выводам, и лишение родительских прав отца пошло на пользу жизни дочери А., так как освободило бы ее от лишних эмоциональных потрясений.

Таким образом, несмотря на специфику статуса несовершеннолетних при рассмотрении дел о лишении родительских прав, суд должен объективно оценить обстоятельства, личности как детей, так и родителей и выносить справедливое решение. Суду необходимо самостоятельно решать, в каких случаях учитывать мнение несовершеннолетних, а в каких возможно им пренебречь, так как все дела требуют индивидуального подхода в рассмотрении.

Суд не всегда может прийти к тому или иному решению самостоятельно, поэтому в процессе он может обратиться к лицам, специализирующимся на работе с несовершеннолетними.

Полагаем, что привлечение к гражданскому судопроизводству лиц, которые умеют работать с детьми в силу их профессиональных качеств, например, педагогов, психологов или воспитателей, которым доверяет несовершеннолетний, так как ранее они уже были знакомы и работали с ними.

Считаем, что процесс выяснения мнения ребенка можно облегчить путем предоставления возможности несовершеннолетнему давать свои показания без присутствия лиц, оказывающих негативное влияние на ребенка. То есть таких участников процесса можно удалить либо создать комфортные условия для истинного изложения ребенком своей позиции.

### **Список литературы:**

1. Чащина И.А., Зенцова В.М. Защита несовершеннолетних в гражданском процесс (на примере дел по лишению родительских прав) // Арбитражный и гражданский процесс. – 2020. – №7.
2. Решение № 2-167/2020 2-167/2020~М-163/2020 М-163/2020 от 21 июля 2020 г. по делу № 2-167/2020. URL : <https://sudact.ru/regular/doc/H0peGOM49p64/> (дата обращения: 22.04.2022).
3. Решение Невского районного суда о лишении родительских прав № 2-3052/2017 ~ М-1345/2017 по делу №2-3052/17. URL : <https://sud-praktika.ru/precedent/233721.html> (дата обращение 22.04.2022).



## УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАЕМНИЧЕСТВО

*Канатьева Алина Денисовна*  
*студент,*  
*ФГБОУ ВО Российская академия народного хозяйства*  
*и государственной службы*  
*при Президенте РФ, Липецкий филиал,*  
*РФ, г. Липецк*

**Аннотация.** В данной научной работе рассматриваются основные проблемы квалификации такого преступления как наемничество. Проблемы квалификации данного преступления заключаются в установлении смысла таких терминов как: наемник, вооруженный конфликт, военные действия, а также правила разграничения со смежными составами преступлений, которые содержатся в УК РФ.

**Ключевые слова:** вербовка; наемничество; терроризм; преступное сообщество.

Первые упоминания о наемниках и наемничестве как военно-политическом явлении можно наблюдать еще в историях древних военных действий. О наемниках уже знали в Древнем Египте, затем в Греции и в Риме. Отношение к наемникам тогда и сейчас разнится, т.к. раньше это было нормальным политическим и военным явлением, которое активно использовали как сильные державы, так и страны с небольшими армиями, но сильной финансовой поддержкой. Исторически, сама природа наемничества обосновывается тем, что в античном мире все население делилось на свободное и рабское. Рабы имели различное происхождение и по этой причине их привлекали для различной работы. «По-настоящему наемниками могли обладать только состоятельные свободные граждане, которые обеспечивали их не только едой, но и жильем, необходимой одеждой. Наемники могли быть не «штучным товаром», а, например, в форме наемной армии» [2. С.21].

Такое явление как наемничество также было известно и в России. В различные периоды развития российской государственности, руководители

страны прибегали к использованию услуг наемной армии. Наиболее часто к этому прибегали в период управления страной Петром I и его последующих приемников. В Уголовном кодексе РСФСР 1960 г. появляется норма, предусматривающая уголовную ответственность за организацию или участие в незаконных вооруженных формированиях, которую иногда ошибочно называют прототипом современной нормы об ответственности за наемничество.

В ч. 1 ст. 359 УК РФ законодатель зафиксировал следующий состав преступления: «Вербовка, обучение, финансирование или иное материальное обеспечение наемника, а равно его использование в вооруженном конфликте или военных действиях». Расположение нормы в 34 главе УК РФ позволяет нам определить ее видовой объект. В соответствии со смыслом статьи и ее расположением в тексте УК РФ, основным непосредственным объектом наемничества являются установленные международными нормами правила ведения войны, а также формирования вооруженных сил страны, обеспечения безопасности мирного населения. Объективная сторона преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 359 УК РФ, образуется совершением ряда альтернативных действий: вербовкой, обучением, финансированием или иным материальным обеспечением наемника, его использованием в вооруженном конфликте или военных действиях. Под вербовкой следует понимать привлечение лица к военной службе в роли наемника в чужой армии. Вербовку следует рассматривать как определенный вид подстрекательства к преступной деятельности, предусмотренной ч. 2 ст. 359 УК РФ.

В юридической практике возникают не мало проблем с применением норм статьи 359 УК РФ. Связано это в основном с проблемой квалификации наемничества. В рамках рассмотрения особенностей привлечения к уголовной ответственности за наемничество нами выделено несколько проблем.

Первое, о чем стоит сказать, это явное несоответствие определения наемника, данное в международных документах и приведенное отечественным законодателем в примечании к ст. 359 УК РФ. В этом случае отечественный законодатель значительно сократил понятие, не указав следующие признаки наемника,

которые присущи ему в соответствии с международным правом: отсутствует указание на то, что наемник специально завербован на месте или за границей для участия в вооруженном конфликте; отсутствует указание на участие наемника в военных действиях и конфликтах, а использование формулировки «действующего»; не указано, что наемник не должен входить в личный состав вооруженных сил стран-участник конфликта.

Второй существенной проблемой для понимания и применения ст. 359 УК РФ является отсутствие таких понятий как «вооруженный конфликт» и «военные действия». В этом случае сложно определить объективную сторону преступления. Для установления понятий необходимо обратиться к нормам международного права, которые были приняты и ратифицированы Российской Федерацией. Установление смысла терминов, используемых в ст. 359 УК РФ является проблемой при предъявлении обвинения многим участникам вооруженных конфликтов и военных действий, которые проходят в современном мире. Считаем, что для преодоления такой проблемы необходимо упростить терминологию в рассматриваемой норме и ввести общие понятия.

Третьей проблемой мы считаем наличие такого явления как частные военные компании. «В современном мире, как и раньше существуют военизированные компании, которые могут принять участие на стороне одного из государств-участников конфликта» [1.С. 45]. Большая часть сотрудников частных военных компаний осуществляют свою деятельность согласно контрактам в качестве специальных сотрудников – технических специалистов, советников, инструкторов. Статус частных военных компаний до сегодняшнего дня не уточнен в международном и национальном праве, поэтому возникает сложность разграничения наемников от сотрудников таких частных военных компаний.

Необходимо также подчеркнуть, что наряду вышеизложенных проблем в юридической теории возникают споры об определении места статьи 359 УК РФ. от наемничества страдает всегда конкретная страна, ее конституционный строй, за счет чего целесообразнее переместить ст. 259 УК РФ в главу о преступлениях против основ конституционного строя и безопасности государства (29 глава

УК РФ). По нашему мнению, в случае участия наемника в вооруженных конфликтах и военных действиях, страдают многие страны, а прежде всего мирное население. За счет того, что в современном мире именно права и свободы человека являются основным объектами уголовно-правовой охраны, интересы мирного населения и их спокойной и безопасной жизни выходят на первый план, а значит и норма должна находиться в главе о преступлениях против мира и безопасности человечества.

Наконец, можно выделить несколько уголовно-правовых норм, которые являются смежными для наемничества, но все они обладают особенностями объективной или субъективной стороны. Наемничество является преступлением против мира и безопасности и связано с ведением войны или вооруженными конфликтами, в ходе которых могут использовать силы наемников, которые за свою деятельность получают материальное вознаграждение, при этом не имеют с государством-участником конфликта никакой связи. Например, наемничество имеет смежные составы с такими преступлениями, как террористический акт (ст. 205 УК РФ) и иные преступления террористической направленности, организация вооруженного формирования и участие в нем (ст. 208 УК РФ), организация преступного сообщества (преступной организации) или участие в нем (ней) (ст. 210 УК РФ), планирование, подготовка, развязывание или ведение агрессивной войны (ст. 353 УК РФ).

Таким образом, можно сделать вывод о том, что по применению норм статьи 359 УК РФ на практике возникают проблемы. Понятия и сам состав преступления, по нашему мнению, являются сложными и трудноустанавливаемыми, что влечет практически недействительность статьи. Необходимо рассмотреть подобную проблему ввести наиболее общую и простую терминологию для того, чтобы статья применялась на практике.

### **Список литературы:**

1. Кокамбо Ю.Д., Скоробогатова О.В., Кузнецова К.Е. Наемничество и частные военные компании в контексте современного международного и российского права // Вестник Амурского государственного университета. Серия: Гуманитарные науки. 2019. № 86.
2. Молибога О.Ю. Уголовная ответственность за наемничество: дисс. ...канд. юрид. наук. Ставрополь, 2000.

## **ОСОБЕННОСТИ ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ НАКАЗАНИЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В СВЯЗИ С ПРИМЕНЕНИЕМ ПРИНУДИТЕЛЬНЫХ МЕР ВОСПИТАТЕЛЬНОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ**

*Кутейников Вадим Александрович*

*студент,  
Российская академия народного хозяйства  
и государственной службы  
при Президенте Российской Федерации,  
РФ, г. Липецк*

**Аннотация.** Несовершеннолетние лица представляют собой особую категорию, так как имеют особую специфику. Уголовное законодательство нацелено на то, чтобы исправить личность ребенка, направить его на «верный путь», а не сломать ему психику, что впоследствии будет вызывать только рецидивы преступлений с его стороны. Именно поэтому уголовно-правовые меры, применяемые к подросткам, нацелены на воспитательное воздействие и отражают условия жизни несовершеннолетних в обществе. Считается неверным мириться с тем, когда несовершеннолетние лица совершают правонарушения. Именно поэтому к ним применяются более гуманные меры, но полностью освобождать несовершеннолетних от наказания нельзя, они будут чувствовать вседозволенность и совершать преступления в дальнейшем.

**Ключевые слова:** исправление, предупреждение, передача под надзор, возложение обязанности загладить причиненный вред, ограничение досуга.

Криминологические характеристики преступлений среди несовершеннолетних указывает на необходимость выработки гуманных и адекватных мер по отношению к данной специфичной категории лиц с целью воздействия на их исправление.

В последнее время данная тема является весьма актуальной, хоть и по сравнению с предыдущими годами преступления среди подростков совершаются в разы реже, динамика роста преступности среди них влияет на состояние преступности в стране в целом.

В соответствии с ч.1 ст. 90 УК РФ несовершеннолетний, совершивший преступление небольшой или средней тяжести, может быть освобожден от уголовной ответственности, если будет признано, что его исправление может быть достигнуто путем применения принудительных мер воспитательного воздействия. Меры принудительного воздействия перечислены в ч.2 ст 90 УК РФ:

а) предупреждение это разработанная система мер по предотвращению совершения преступлений среди подростков, осуществляется она уполномоченными на то органами, которые чаще всего проводят разъяснительные беседы по поводу последствий, нанесенных преступлениями.

б) передача под надзор родителей или лиц, их заменяющих, либо специализированного государственного органа это мера, которая позволяет заменить наказание несовершеннолетним путем передачи на перевоспитание его представителям. Как было сказано выше – данное освобождение от наказания мы считаем не совсем правильным и эффективным, поскольку оно не помогает осознать своей вины в полной степени, и может послужить толчком для дальнейшего преступного поведения, однако в судебной практике данная мера применяется.

в) возложение обязанности загладить причиненный вред – это мера, которая учит несовершеннолетних возместить нанесенный вред, чаще всего это денежная компенсация. Однако здесь имеются свои недостатки, поскольку не каждый ребенок имеет свой собственный доход, и если это сделает его представитель – несовершеннолетний может не осознать своей вины. Также в данной мере могут выступать быть следующие варианты: что либо починить своими руками; замена какой либо вещи, которая принадлежит подростку и является равноценной тому, какой ущерб он нанес потерпевшему.

г) ограничение досуга и установление особых требований к поведению несовершеннолетнего выражается в том, что ограничивается его времяпровождение. В данный список входит запрет на посещение конкретных общественных мест, установление комендантского часа и запрет выезда без разрешения специализированных органов за территорию города или области.

В данный момент вопрос о назначении мер воспитательного воздействия относится к исключительной компетенции суда, подтверждает это Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 1 февраля 2011 г. №1 (ред. от 29.11.2016 г. № 56) «О судебной практике применения законодательства, регламентирующего особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних» [4].

Принудительные меры воспитательного воздействия - это меры государственного принуждения, которые не являются наказанием и применяются к несовершеннолетним, совершившим преступление, с целью их исправления.

Данные меры не содержат в себе уголовной ответственности как таковой. Можно считать, что они не включаются в содержание уголовной ответственности, когда применяются в связи с освобождением от уголовной ответственности, а включаются - когда применяются в связи с освобождением от наказания. И в последнем случае в силу ст. 86 УК РФ несовершеннолетний должен быть также освобожден и от судимости. Таким образом, в содержание уголовной ответственности входит лишь акт применения их судом, но не их исполнение. Это является достаточно важным аспектом по отношению к несовершеннолетним правонарушителям.

Выделяются следующие категории: старший подростковый возраст в рамках с 13 по 15 лет, а также младший юношеский возраст, который начинается с 16 и длится до 18 лет.

Каждый из этапов можно охарактеризовать определенной степенью развития личности, что может сказаться в дальнейшем на их поведении. Очень важно учитывать данный аспект, поскольку выделение этапов позволяет более правильно и конкретно подобрать максимально правильную меру для исправления ребенка.

Для подростков есть набор черт, которые наиболее ярко их характеризуют, это такие как: легкая возбудимость и излишняя раздражительность, легкая внушаемость и подверженность чужим влияниям, эффективность и неадекват-



ность реакции на жизненные ситуации, упрямство, стремление к самостоятельности и повышенная потребность в общении, конфликтность.

Перечисленными выше особенностями обладает каждый подросток, вне зависимости от того, совершал ли он преступления или нет. Законодателю очень важно четко очертить границы, указать на все обстоятельства дела, которые могут характеризовать личность подростка, учесть условия жизни и прочее. Довольно важным является также вопрос о том, как сам несовершеннолетний относится к иным мерам уголовно-правового характера. Исправление данной категории лиц должно достигаться более гуманными способами, принимая во внимание особенности психологического развития, то есть тот факт, что данные личности имеют не до конца сформированную психику, ведь цель не в наказании, а их дальнейшем исправлении и включении в правильную социализацию.

Следовательно, цель принудительных мер воспитательного воздействия не стать для них карательной мерой, а помочь осознать свое поведение. Данные меры наука не позволяет приравнивать к уголовным, так как цели у них сильно разнятся. Намерением применения мер иного уголовно-правового характера приравнивается к максимальному содействию с несовершеннолетними правонарушителями, процессу правильной жизнедеятельности в обществе, а также помочь осознать и предотвратить им совершения новых преступлений.

### **Список литературы:**

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 г. [Электронный ресурс]: СПС КонсультантПлюс. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_10699/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/) (Дата обращения: 03.06.2022).
2. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 1 февраля 2011 г. №1 (ред. от 29.11.2016 г. № 56) «О судебной практике применения законодательства, регламентирующего особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних» // Российская газета. 2011.11 февраля (№29). URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_110315/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_110315/) (дата обращения 03.06.2022).

## УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ПРЕВЫШЕНИЕ ДОЛЖНОСТНЫХ ПОЛНОМОЧИЙ

*Макаркина Татьяна Юрьевна*

*студент,  
Российская академия народного хозяйства  
и государственной службы (Липецкий филиал),  
РФ, г. Липецк*

Актуальность юридического анализа рассматриваемого должностного преступления повышается с каждым годом. Практика показывает, что большинство должностных лиц в преступных целях пользуются своим служебным положением посредством превышения должностными полномочиями. Несовершенства современной правовой системы приводит к тому, что данное преступления зачастую выявляется на поздних стадиях или виновные избегают наказания. Преступная деятельность в значительной степени подрывает деятельность государственных служб. Суть превышения должностных полномочий то, что оно содержится в совершении действий, которые выходят за рамки имеющихся полномочий у лица.

Как и многие должностные преступления, превышение должностных полномочий, характеризуется высоким уровнем латентности в силу наличия разветвленной коррупционной сети. В этой связи исследуемая тема является актуальной и требует научного анализа.

В начале 2021 года было осуждено 3 342 человека за превышение должностных полномочий. Большинство от этого числа (1812) в качестве наказания получили штрафы, и только 461 человек были приговорены к лишению свободы.

Должностные лица уже длительное время функционируют в рамках государственной системы управления, выполняя одну из важнейших ролей. В каждом государстве существует многоуровневая система должностных лиц, которая и является инструментом управления общества и государства.

В связи с наличием у должностных лиц множества возможностей и прав, в сравнении с обязанностями, постепенно, они превратились из слугителей народа в богатейшую элиту государства, что, также во многом связано со

злоупотреблениями и превышениями полномочий. Эту тенденцию государство отметило уже в самом начале формирования государственности, в связи с чем возникала необходимость ограничения власти должностных лиц при помощи уголовно-правовых норм. На Руси должностные лица несли не только уголовную ответственность, но и подвергались общественному порицанию. Судили должностных лиц в то время удельные князья, община или вече [1]. Так, в Новгороде и Пскове были зафиксированы случаи казни посадников, которые превысили власть в сфере налогообложения, а также изгнания приглашенного князя, который не справился с ролью вождя и предводителя войска.

Лица, занимающие государственную должность РФ или государственную должность субъекта РФ имеют гораздо больше полномочий и превышение такими лицами полномочий может повлечь гораздо более серьезные последствия для общества и страны, чего нельзя сказать о лицах, занимающих должность главы местного самоуправления. В этом случае назначение наказания таким лицам не отвечает принципу справедливости. Современное законодательство об ответственности за превышение должностных полномочий нуждается в реформировании и внесении различного рода изменений. Проанализировав судебную практику назначения наказания за превышение должностных полномочий, можем сказать, что большинство споров возникают по поводу определения оценочных категорий, которые некоторыми судьями трактуются по-своему. Это позволяет сделать вывод о необходимости законодательного закрепления оценочных признаков. На сегодняшний день встречается множество случаев из судебной практики, которые свидетельствуют распространению преступности среди должностных лиц, поэтому вполне оправданным является требование о ужесточении ответственности для таких лиц. Именно поэтому, лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью, должно стать обязательным дополнительным наказанием.

Должностные преступления порождают размножение коррупционной составляющей, которая вредит всем направлениям развития государства и общества. В первую очередь, борьба именно с проблемой взяточничества, должна быть решена

для того, чтобы не было возможности превышать имеющиеся должностные полномочия. На сегодняшний день встречается множество случаев из судебной практики, которые свидетельствуют распространению преступности среди должностных лиц, поэтому вполне оправданным является требование о ужесточении ответственности для таких лиц. Именно поэтому, лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью, должно стать обязательным дополнительным наказанием.

### **Список литературы:**

1. Демянков В.В. Историческая эволюция уголовной ответственности за злоупотребление должностными полномочиями и превышение должностных полномочий // Актуальные вопросы борьбы с преступлениями. 2017. № 3. С. 16.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ (в ред. от 01 июля 2021 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2001. № 23. Ст. 2277.

## СИСТЕМНОСТЬ РОССИЙСКОГО УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

*Мингазова Ландыш Фидаимовна*

*студент,  
ЧОУ ВО Казанский инновационный  
университет им. В.Г. Тимирязова,  
РФ, г. Казань*

*Мусина Регина Рустэмовна*

*научный руководитель, старший преподаватель,  
ЧОУ ВО Казанский инновационный  
университет» им. В.Г. Тимирязова,  
РФ, г. Казань*

**Аннотация.** Статья посвящена системности уголовного права как его неотъемлемое свойство, которая означает недопустимость противоречия норм российского уголовного права международно-правовым нормам, а также связь уголовного права с другими отраслями права.

**Ключевые слова:** уголовный закон; криминология уголовного закона; эффективность уголовного закона.

Одной из важных факторов долговечности законодательства является его соответствие с задачами, то есть совершенство в технико-юридическом отношении, а также соответствие требованию системности. Нужно понимать тот факт, что именно право является целостной системой, которая существует вечно, и в свою очередь развивается.

Системность уголовного права является одним из важных свойств уголовного законодательства как национального, так и международного, потому что национальное законодательство не может противоречить международно-правовым нормам. Так как уголовное законодательство не находится в совместном ведении Российской Федерации с ее субъектами, то оно должно обладать внутренним единством, то есть должны быть пробелы, а также не должны противоречить.

Известный автор А.В. Бриллиантова выделяет, что «современное уголовное законодательство не в полной мере отвечает требованиям системности. Из-за того, что очень часто вносятся изменения в УК РФ возникает очень часто несогласованность между положениями Общей части, которая содержится как в разных нормах, так и в одной норме» [1, с. 39]. Одной из важных проблем является именно появление в регламентации замены не отбытой части наказания более мягким видом наказания. Когда Уголовный кодекс вступил в силу, то там согласно ст. 80 была предусмотрена возможность замены наказания на более мягкий только тем лицам, которые отбывали наказание в виде лишения свободы.

Исходя из этого согласно ч.2 ст. 80 УК РФ, данная норма применялась только к тем осужденным, которые должны были отбывать определенную часть назначенного срока лишения свободы. В последующем были введены изменения в УК РФ, и было добавлено, что такая норма может быть распространено и к тем осужденным, которые отбывали наказание за воинские преступления.

Исходя из этого можно понять, что данные проблемы существуют по сей день, так как остается нерешенным вопрос о том, какую часть назначенного наказания должно отбыть лицо, которое осужден за воинские преступления, то есть содержание в дисциплинарной воинской части или же к принудительным работам.

Мы считаем, что для того чтобы устранить данную проблему, то нужно в ч.2 ст. 80 УК РФ внести соответствующие изменения, а именно исключить из нее слова «к лишению свободы».

Так как при внесении неопределенных изменений законодателем в уголовное законодательство может привести к лишь изменению тех положений, с помощью которых регулируется конкретная проблема, а вот смежные нормы остаются неизменными, из-за этого и появляются разногласия внутри уголовного законодательства.

## **Список литературы:**

1. Актуальные проблемы уголовного права, криминологии и уголовно-исполнительного права. Вып. 5 : сборник научных трудов кафедры уголовного права / под ред. А.В. Бриллиантова. - Москва : РАП, 2015. - 192 с. - ISBN 978-5-93916-486-3. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1190614> (дата обращения: 31.03.2022). – Режим доступа: по подписке.

## ПРОИЗВОДСТВО ПО УГОЛОВНЫМ ДЕЛАМ В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

*Паршинцев Даниил Александрович*

*студент,  
ФГБОУ ВО Российская академия народного хозяйства  
и государственной службы  
при Президенте Российской Федерации, Липецкий филиал,  
РФ, г. Липецк*

Международное сообщество приняло и одобрило целый ряд нормативно-правовых актов, касающихся обеспечения прав детей, организации правосудия в их отношении, условий обращения с несовершеннолетними нарушителями. Положения международных актов нашли отражение в принятом в 1996 году в Уголовном кодексе Российской Федерации, а в нём главы 14 «Особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних» [1]. В этом документе также впервые было закреплено в статье 87 Уголовного кодекса понятие «несовершеннолетний» - лицо, которому исполнилось четырнадцать лет, но не исполнилось восемнадцати лет.

Согласно ст. 60 Конституции РФ гражданин Российской Федерации может самостоятельно осуществлять в полном объеме свои права и обязанности с 18 лет [2]. Согласно пункту 5 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации № 1 от 1 февраля 2011 года «О судебной практике применения законодательства, регламентирующего особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних» лицо считается достигшим возраста, с которого наступает уголовная ответственность, не в день рождения, а по его истечении, т.е. с нуля часов следующих суток. Таким образом, до этого дня рождения и в день рождения его допрос производится с учетом правил статьи 191 и 425 УПК РФ.

Отсюда следует, что несовершеннолетний подозреваемый – лицо, задержанное по подозрению в совершении преступления, которое оно совершило в возрасте от 16 (а по некоторым преступлениям от 14) до 18 лет, или к которому



применена мера пресечения до предъявления обвинения, или которое уведомлено о подозрении или в отношении него возбуждено уголовное дело.

Производство дознания и предварительного расследования по уголовным делам о преступлениях с участием несовершеннолетних лиц имеет свои особенности, обусловленные процессуальным статусом несовершеннолетних участников уголовного судопроизводства.

В допросе несовершеннолетних лиц участвуют педагог, законные представители и защитник, которым следователь должен разъяснить права (задавать вопросы, знакомиться с протоколом допроса и просить для поправок и дополнений) и обязанность подтвердить точность записи показаний в конце опроса.

Судебное разбирательство по уголовным делам в отношении несовершеннолетних применяются общие положения УПК РФ с учетом специальных требований гл. 50 УПК РФ. Выделяется ряд особенностей судебного разбирательства:

Первая особенность заключается в том, что в судебном разбирательстве, как и на предварительном следствии, является состав участников (ч. 6 ст. 425, ст. 428 УПК РФ). Поэтому при назначении судебного заседания в порядке, предусмотренном ст. 231 УПК РФ, судья обязан разрешить вопросы об участии защитника, о вызове в судебное заседание законного представителя несовершеннолетнего, психолога, педагога.

Во-вторых – это возможность прекращения уголовного преследования несовершеннолетнего подсудимого по специальному основанию, предусмотренному ч. 1 ст. 427 УПК РФ, с применением к нему принудительных мер воспитательного воздействия.

Третья особенность – это перечень вопросов, которые суд должен разрешить при постановлении приговора в отношении несовершеннолетнего, к ним относятся:

1. Вопрос о возможности освобождения несовершеннолетнего подсудимого от наказания (ст. 92 УК РФ),

2. Условного осуждения, либо назначения ему наказания, не связанного с лишением свободы (ч. 1 ст. 430 УПК РФ).

В науке уголовного права понятие уголовного наказания трактуют в различных значениях:

- как реакция государства на общественно опасное деяние;
- как правовое последствие за совершение преступления (например, судимость, ограничение прав осужденного);
- как форма уголовной ответственности;
- как мера оказания влияния на лицо, совершившее преступное деяние;
- как кара за совершение преступления;
- средство восстановления социальной справедливости.

Каждое из выше указанных значений имеет свою важность при определении понятия уголовного наказания, но так как каждому правовому явлению присуща своя особая социальная сущность, которая и должна найти отражение в определении уголовного наказания, среди приведенных значений и функций уголовного наказания необходимо вычленить главное, что характеризует его, отличает от других мер государственного принуждения.

Так же в соответствии с гл. 40 УПК судебное разбирательство по уголовным делам в отношении несовершеннолетних является запрет на постановление приговора без проведения судебного разбирательства.

При осуществлении назначения наказания несовершеннолетнему лицу, принимают во внимание такие обстоятельства, как: факторы, установленные в ст. 60 УК; условия жизни; условия воспитания; уровень психического развития; степень и мера влияния старших по возрасту лиц на несовершеннолетнего; другие психосоциальные особенности; различные смягчающие и отягчающие обстоятельства, учитываемые для назначения наказания.

Проводя комплексный анализ теоретической литературы, а также судебной практики по рассматриваемой теме, можно с уверенностью отметить, что УПК РФ нуждается в более широкой и подробной регламентации прав и обязанностей защитника несовершеннолетнего обвиняемого, поскольку нормы, регламентирующие процессуальное положение защитника, на настоящий момент являются недостаточными.

## Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 04.08.2014. № 31. Ст. 4398.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 04.11.2019) // "Собрание законодательства РФ", 17.06.1996, N 25, ст. 2954
3. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 04.11.2019) // "Собрание законодательства РФ", 24.12.2001, N 52 (ч. I), ст. 4921
4. Величкова О.П. Проблемы законного представительства несовершеннолетних. // Цивилист, 2017, № 3. – с.13-15
5. Галимов О.Х. Малолетние лица в уголовном судопроизводстве. Питер, 2015. с. 224

## УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА РАЗБОЙ

*Пыпина Алёна Игоревна*

*студент,*

*ФГБОУ ВО Российская академия народного хозяйства  
и государственной службы  
при Президенте Российской Федерации, Липецкий филиал,  
РФ, г. Липецк*

Разбой, является одним из видов уголовно наказуемого хищения. Под хищением в статьях настоящего Кодекса понимаются совершенные с корыстной целью противоправные безвозмездное изъятие и (или) обращение чужого имущества в пользу виновного или других лиц, причинившие ущерб собственнику или иному владельцу этого имущества.

Основными признаками хищения в теории уголовного права считают: противоправность; безвозмездность; корыстность; изъятие направленно на чужое имущество; обращение в пользу виновного или иного лица.

Все формы хищения причиняют имущественный ущерб собственнику. Каждая форма сопровождается наличием корыстной цели. На данный момент законодатель выделяет такие формы хищения как кража, мошенничество, присвоение, растрата, грабеж, разбой.

В статье 162 Уголовного кодекса РФ говорится о разбое. Законодатель определяет его следующим образом: «Разбой, то есть нападение в целях хищения чужого имущества, совершенное с применением насилия, опасного для жизни или здоровья, либо с угрозой его применения такого насилия».

Субъект ст. 162 УК РФ, согласно статье 20 кодекса, лицо, достигшее ко времени совершения преступления четырнадцатилетнего возраста.

Субъективная сторона преступления – прямой умысел с целью хищения.

Основной объект разбоя – это отношения собственности. Дополнительный объект – личность потерпевшего.

Объективная сторона разбоя представлена следующим образом: нападение; с целью хищения; с применением насилия опасного для жизни и здоровья либо с угрозой применения такого насилия.

Состав разбоя является усеченным, преступление считается оконченным с момента нападения, то есть наступление реального имущественного ущерба необязательно, однако если он имеет место, то данное обстоятельство влияет на меру наказания виновным в совершении разбоя.

Квалифицированные и особо квалифицированные составы преступления предусматривают повышенную уголовную ответственность для субъекта преступления.

Разбой, совершенный группой лиц по предварительному сговору, а равно с применением оружия или предметов, используемых в качестве оружия. Оружием являются предметы, специально предназначенные для поражения живой цели.

Разбой, совершенный с незаконным проникновением в жилище, помещение либо иное хранилище или в крупном размере. Опасность данного преступления заключается в том, что помимо посягательства на собственность иного гражданина, имеет место посягательство на неприкосновенность жилища

Разбой, совершенный: а) организованной группой; б) в особо крупном размере; в) с причинением тяжкого вреда здоровью потерпевшего. преступление признается совершенным организованной группой, если оно совершено устойчивой группой лиц, заранее объединившихся для совершения одного или нескольких преступлений

Для разбоя характерны такие проблемы квалификации как:

- использованный термин «нападение» не охватывает все действия, которые могут совершаться при разбое
- причинение смерти при разбойном нападении
- использование в разбойном нападении негодного или неисправного оружия
- участие, лиц не подлежащих уголовной ответственности в разбойном нападении.

Разбой носит смежный характер с такими видами преступлений как грабеж, кража, вымогательство, бандитизм.

- Главное отличие грабежа от разбоя состоит в степени интенсивности и объеме насилия, так как разбой всегда связан с насилием, опасным для жизни или здоровья, в то время как грабеж может быть совершен без насилия либо с насилием, но не опасным для жизни и здоровья потерпевшего.

- Проще всего разграничить кражу и разбой, в связи с тем, что кража – это тайное хищение, а тайность предполагает отсутствие владельца имущества или иных лиц, либо хоть деяние и совершается в их присутствии, но незаметно, или если сам субъект преступления думает, что совершает преступление тайно.

- Отличие разбоя с вымогательством состоит в том, что разбой связан с нападением на потерпевшее лицо связанного с опасностью для жизни и здоровья последнего, что практически отсутствует в вымогательстве. Вымогатель чаще всего действует психологически, применяя угрозы и шантаж, в то время как при разбойном нападении имеет место физическое насилие.

- Отличие разбоя с бандитизмом состоит в том, что разбой преследует своей основной целью собственность граждан, а применение насилия или угроза насилием, это лишь следствие преступления. Бандитизм в свою очередь тоже преследует своей целью материальное обогащение, но при этом нападения совершаются не просто на рядовых граждан, а также на организации и предприятия различных форм собственности,

Анализ действующего уголовного законодательства и судебной практики показывают о наличии необходимости внесения изменений в норму об ответственности за разбой.

Таким образом разбой, как уголовно-наказуемое преступление является крайне опасным преступлением. Применение насилия в отношении другого человека всегда влечет более строгое наказание, именно поэтому особое внимание уделяется квалификации преступления. Ошибки в квалификации такого преступления негативно сказываются на судебной практике.

### **Список литературы:**

1. Бойцов А.И. Преступления против собственности. М.: Волтерс-Клувер, 2012. 542 с.
2. О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое: постановление Пленума Верховного суда Российской Федерации от 27 декабря 2002 г. № 29 (в ред. от 29 июня 2021 г.) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант-Плюс». URL: <http://base.consultant.ru/cons> (дата обращения: 23.12.2021).
3. Старосветская В.Н. Проблемы квалификации разбоя // Моя профессиональная карьера. 2021. Т. 1. № 21. С. 167-173.
4. Тисти А.В. Разбой: проблемы квалификации и отграничения от смежных составов // StudNet. 2020. Т. 3. № 2. С. 402-406.

## АВТОРСКИЕ ПРАВА В ВИДЕОБЛОГИНГЕ

*Пышкина Полина Андреевна*

*студент,  
Уральский филиал финансового университета  
при Правительстве РФ,  
РФ, г. Челябинск*

*Медведева Диана Игоревна*

*научный руководитель, старший преподаватель  
кафедры «Социально-гуманитарные  
и естественно-научные дисциплины»  
Уральский филиал финансового университета  
при Правительстве РФ,  
РФ, г. Челябинск*

В наше время жизнь современного человека связана с использованием возможностей сети Интернет, что предполагает собой площадку с различными возможностями коммуникации и самовыражения: доступа к важной в рамках деловой, образовательной, досуговой областей информации; получения образования, приобретение опыта презентации исследуемого предмета, интересующей сфере знаний или досуговых предпочтений. Особого внимания заслуживает видеоблогинг.

В 2021 году, более 2 миллиардов пользователей ежемесячно заходят на страницы блогеров и ежедневно просматривают более 5 миллиардов видео [3]. Видеоролики охватывают больше просмотров, чем любые программы по телевидению.

Из этого можно сделать вывод, что видеоблогинг, как и средство СМИ оказывает влияние на сознание людей, что в свою очередь играет одну из определяющих ролей в формировании общественного мнения и общественных интересов.

Видеоблогинг – это интернет-явление, включающее в себя создание и выкладывание в сеть видеоматериалов на ту или иную тему в выбранном автором формате, соответствующему жанру. При этом подчеркивается, что это понятие подразумевает под собой не единичный ролик, а серию клипов, объеди-



ненных между собой по каким-либо параметрам (действующее законодательство не содержит определения понятия «видеоблог») [2].

Видеоролик предполагает собой объект интеллектуальной собственности, который в соответствии с ГК РФ принадлежит к категории аудиовизуальных материалов, являющихся результатом творческой деятельности. Согласно закону, авторские права на видеоролик возникают в период его создания и не требуют дополнительной регистрации с целью предоставления правовой защиты.

Каждый автор произведения, вошедшего составной частью в аудиовизуальное произведение, как (автор произведения, положенного в основу сценария), так и созданного в процессе работы над ним (оператор-постановщик, художник-постановщик и другие), сохраняет исключительное право на свое произведение, за исключением случаев, когда это исключительное право было передано изготовителю либо перешло к изготовителю или другим лицам по иным основаниям, предусмотренным законом [4].

Многие авторы видеороликов используют музыкальные произведения без согласия правообладателей, чего совершать нельзя. У каждого аудиовизуального произведения существуют конкретные условия использования третьими лицами, которые необходимо учитывать.

Лицо, организовавшее создание сложного объекта, включающего ряд охраняемых результатов интеллектуальной деятельности приобретает право использования указанных результатов на основании договоров об отчуждении исключительного права либо лицензионных договоров, заключаемых таким лицом с обладателями исключительных прав на соответствующие результаты интеллектуальной деятельности.

При использовании результата интеллектуальной деятельности в составе сложного объекта за создателем подобного результата сохраняется право авторства и прочие личные неимущественные полномочия, кроме того, лицо, организовавшее создание данного объекта, имеет право указывать свое имя или наименование либо требовать такого указания - ст. 1240 ГК РФ.

Рассмотрим особенности распространение на видеоблоги норм авторского права. В соответствии с п.1 ст.1229 Гражданского кодекса Российской Федерации, гражданин или юридическое лицо, владеющие исключительным правом на результат интеллектуальной деятельности, имеет право использовать результат по своему усмотрению различными никак не противоречащим закону методами. Правообладатель может согласно своему усмотрению разрешать или запрещать иным личностям использование принадлежащего ему результата интеллектуальной деятельности.

Другие лица никак не могут применять результат интеллектуальной деятельности в отсутствии согласия правообладателя, за исключением ситуаций, предусмотренных Гражданским кодексом Российской Федерации [1].

Использование результата интеллектуальной деятельности, в случае если такое использование осуществляется в отсутствии согласия правообладателя, за некоторым исключением, является незаконным. Подобным образом, нормы авторского права оберегают имущественные интересы авторов произведений (которые согласно большей части проявляются в получении вознаграждения за разрешение другим лицам использовать принадлежащие автору результаты интеллектуальной деятельности) [5].

Проанализируем в чем же заключаются имущественные интересы авторов видеоблогов. Видеоблог создаётся с целью общественного распространения в сети Интернет. Авторы видеоблогов, получают не доход от распоряжения исключительным правом на свои произведения в соответствии со ст.1233 ГК РФ, а доход от размещения рекламы на канале, который напрямую зависит от аудитории канала и количества просмотров видео.

Подобным образом, авторы для получения имущественной выгоды заинтересованы в том, чтобы видеоблог имел широкую аудиторию, ролики просматривались и комментировались как можно большим числом пользователей интернета, для чего нередко сами поддерживают продвижение своих видео разными способами.

Следовательно, можно выделить характерную черту видеоблогов - их публичность а также доступность для неограниченного круга лиц без каких-либо условий (что не вполне согласуется вместе с заказом в применение итога умственной работы в отсутствии единства правообладателя, определенным п.1 ст.1229 Гражданским кодексом Российской Федерации) [1].

В заключение хотелось бы сказать, чтобы не нарушать авторские права нужно следовать простому правилу: всегда брать контент с разрешения правообладателя, а также всегда проверять свой материал на отсутствие нарушений (изучать музыку в том числе фоновую, видео, фотографии, логотипы и прочее).

Помимо этого, в целях улучшения норм авторского права можно порекомендовать введение и законодательное установление определения «видеоблог».

### **Список литературы:**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации: части первая, вторая, третья и четвёртая: текст с изменениями и дополнениями на 1 октября 2021 года. - Москва: Эксмо, 2021. - 640 с.
2. Мимеева Н.Н. Videоблог как объект авторского права // Молодой учёный. – 2020. – № 3. – С. 203-206.
3. Статистика YouTube 2019 «Инфографика». – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL:<https://rusability.ru/internet-marketing/statistika-y> (Дата обращения: 21.04.2022).
4. Трещенко Л.К. Модернизация информационных отношений и информационного законодательства. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL:<https://izak.ru/upload/iblock/d9a/d9a41cd976d8a127e07/> (Дата обращения 20.04.2022).
5. Чиган К.Н., Рогов В. Ю. Videоблогинг как новая профессия // Экономический Альманах. - Иркутск: Иркутский национальный исследовательский технический университет, 2018. - С. 326-329.

## УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ВЫМОГАТЕЛЬСТВО

*Третьякова Ирина Сергеевна*  
*студент,*  
*ФГБОУ ВО Российская академия народного хозяйства*  
*и государственной службы*  
*при Президенте РФ, Липецкий филиал,*  
*РФ, г. Липецк*

Такое преступление как вымогательство является одним из самых распространенных преступлений в современной России. Вымогательство не относится к числу хищений, обладает широким предметом и особенной объективной стороной преступления. Вымогательство также касается нарушения отношений собственности и совершается различными способами, которые могут выражаться не только в применении насилия, но и шантажа, угроз. Опасность данного преступления заключается в формах воздействия на потерпевшего, а в случае с квалифицированными видами вымогательства проблема касается и причинения крупного или особо крупного ущерба, совершения преступления в соучастии.

Вымогательство является преступлением, которое известно еще древнему праву, затем развивается в отечественных памятниках права и совершенствуется в советском уголовном законодательстве.

Введение ответственности за вымогательство в Древнерусском государстве впервые предусматривалось в Судебнике 1497 года. В данном Судебнике отсутствует упоминание данного акта римского права, возможно использовалась в судебной практике и в обычном праве, из этого возможно и возникли многие нормы первого общероссийского Судебника, разработанного и принятого Иваном III.

По ходу исторического развития «вымогательство с угрозой» получило дальнейшее довольно широкое описание в Соборном Уложении 1649г. Новый сборник законов не содержал точного понятия вымогательства, не был употреблен термин «вымогательство», но в нем уже описывались основные признаки

подобного преступления: корысть, вынуждение его различными возможными средствами, с помощью которых совершались подобные преступления.

Первым нормативно-правовым актом, в котором вымогательство, оставаясь посягательством на интересы службы, выделяется в автономную группу правовых норм и получает свое собственное название «вымогательство», стало «Уложение о наказаниях уголовных и исправительных» от 15 августа 1845 года. В Уложении 1845 года установление уголовной ответственности за принудительное получение чужой собственности получает дальнейшее развитие.

Характеристика вымогательства как общественно опасного поведения, имеющего различные формы существования, на многие десятилетия в российском законодательстве будет в усеченном виде. Для юридического преследования преступных угроз, соединенных с требованием, осталась только одна статья о вымогательстве.

В последующих нормах аналогичного характера законодатель конкретизирует формулировки: в УК РСФСР редакции 1946 года речь идет о применении со стороны принявшего взятку вымогательства, а УК 1960 года говорит в ст. 173 о получении взятки, сопряженном с вымогательством.

Дальнейшее развитие уголовного законодательства об ответственности за вымогательство связано с распадом СССР и изданием нового Уголовного кодекса на территории России, который во многом перенял правовые формулировки уголовных преступлений, в том числе вымогательства, как одного из преступлений против собственности, ставшей активно развиваться в России.

Как мы видим, развитие уголовной ответственности за вымогательство прошло длительный путь от древности к современности. За это время значительно преобразовалось понимание и уголовной ответственности в целом, и вымогательства как уголовно наказуемого деяния, что мы и видим в действующем законодательстве.

В ч. 1 ст. 163 УК РФ звучит следующим образом: «Вымогательство, то есть требование передачи чужого имущества или права на имущество, или совершения других действий имущественного характера под угрозой применения

насилия либо уничтожения или повреждения чужого имущества, а равно под угрозой распространения сведений, позорящих потерпевшего или его близких, либо иных сведений, которые могут причинить существенный вред правам или законным интересам потерпевшего или его близких».

Объектом преступления выступают общественные отношения по поводу собственности и отношения, связанные с неприкосновенностью интересов потерпевшего или его близких.

Объективная сторона преступления заключается в совершении таких действий как: требование и угроза. Данные действия являются обязательными для квалификации преступления по указанной уголовно-правовой норме. При этом, требование может выражаться в различных формах, как устно, так и другими способами. Важно, чтобы требование имело характер настоятельного, категорического предложения, ультимативного характера для безвозмездного предоставления имеющегося имущества. Само по себе требование должно иметь противоправный характер.

Законодатель установил, что возраст уголовной ответственности для лиц, совершивших вымогательство, составляет 14 лет. Законодатель, справедливо отметил, что уже в этом возрасте несовершеннолетний, может совершать преступление имущественного характера, в том числе с применением насилия или с угрозой его применения.

Субъективная сторона характеризуется прямым умыслом, т.е. лицо осознает общественную опасность своих действий (бездействия), предвидит возможность или неизбежность наступления общественно опасных последствий и желает их наступления, с обязательной корыстной целью, что подтверждается многочисленной судебной практикой.

Вымогательство является крайне сложным уголовно-наказуемым деянием, квалификация которого усложняется наличием соответствующих правовых проблем, касающихся установления признаков объективной и субъективной стороны. На сегодняшний день, можно выделить не мало проблем квалификации вымогательства.

Бывают ситуации, когда при наличии цели получения имущества в дальнейшем, виновный, угрожая применением насилия к потерпевшему также в дальнейшем и видя, что его угроза не результативна, решается на применение реального насилия немедленно. Квалификация в таком случае может быть различной в зависимости от того, соответствует ли примененное насилие высказанной ранее угрозе насилием и исчерпана ли имевшая место угроза реальным насилием. Если виновный лишь подкрепляет реальность угрозы, прозвучавшей ранее, налицо квалифицированный состав вымогательства – вымогательство с применением насилия. Если лицо применяет насилие в качестве акта мести за то, что потерпевший не собирается выполнять предъявленное к нему требование, содеянное квалифицируется как вымогательство без насилия (простой состав вымогательства) и умышленное причинение вреда здоровью, которое имело место в результате применения насилия.

Много сложностей возникает при уголовно-правовой оценке вымогательских угроз, связанных с распространением сведений, позорящих потерпевшего или его близких, либо иных сведений, которые могут причинить существенный вред правам или законным интересам потерпевшего или его близких. Следует констатировать, что сведения о реально совершенном лицом или его близкими преступлении не всегда могут быть отнесены к позорящим. Вместе с тем предназначение угроз при вымогательстве – вынудить потерпевшего совершить определенные действия либо бездействие под угрозой распространения таких сведений, которые не должны стать достоянием окружающих и которые потерпевший пытается сохранить в тайне.

Таким образом, современный состав вымогательства не лишен существенных проблем, которые сказываются и на квалификации преступлений. В особенности проблемы касаются тех составов, которые законодатель, по тем или иным причинам, еще не включил в ст. 163 УК РФ, а также установления цели преступления.

Как уже отмечалось, проблемы возникают не только при квалификации по ст. 163 УК РФ, но и при выборе нормы, которой соответствует то или иное деяние.

У вымогательства множество смежных составов преступлений, в связи с чем их нужно разграничивать между собой. В этой работе мы предлагаем рассмотреть такие смежные составы преступлений как грабеж и разбой.

Грабеж предусмотрен ст. 161 УК РФ, а разбой ст. 162 УК РФ, т.е. по расположению норм в кодексе, это самые близкие вымогательству составы, но, грабеж и разбой являются формами хищения, в то время как вымогательство является самостоятельным преступлением. Данные составы отличаются еще и тем, что имущество, которым они завладевают оказывается у них немедленно, в то время как вымогательство направлено на будущую передачу чужого имущества. Из этого следует, что вымогательство отличается от разбоя и грабежа моментом передачи чужого имущества виновному лицу. В отличии от хищений вымогательство имеет формальный состав, поскольку так же, как и при совершении разбоя оно не предусматривает наступления каких-либо последствий в виде причинения ущерба.

Таким образом, УК РФ содержит несколько смежных составов преступлений к вымогательству, которые при детальном рассмотрении различаются особенностями объективной стороны преступления. Вымогательство по своей сути уникальное преступление, которое направлено на получение результата преступной деятельности в будущем.

### **Список литературы:**

1. Васильев А.М., Несветайлов Я.С. Характер и причины вымогательства как преступления // Образование и наука в современных условиях. 2016. № 3 (8). С. 284-286.
2. Никитин Ю.А. Уголовно-правовая характеристика вымогательства: автореф. дисс. ... канд. юрид. наук. Омск, 2016. 23 с.



## СМИ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТЬЮ

*Хадыкина Елена Евгеньевна*

*студент,  
Уральский филиал финансового университета при правительстве РФ,  
РФ, г. Челябинск*

*Медведева Диана Игоревна*

*научный руководитель, старший преподаватель кафедры  
«Социально-гуманитарных и естественно-научных дисциплин»  
Уральский филиал финансового университета  
при правительстве РФ,  
РФ, г. Челябинск*

Во всех компонентах национальной безопасности: политической, экономической, военной и других, вес информационной составляющей будет постоянно возрастать. Информация как таковая, ее качество во многом определяет эффективность принимаемых решений, определяет степень реагирования государства на стихийно и преднамеренно возникающие риски.

Воздействие информации на граждан через средства массовой информации и коммуникации может создать атмосферу напряженности и политической нестабильности в обществе, вызвать социальные, национальные, религиозные конфликты и беспорядки, а также привести к разрушительным последствиям для демократического прогрессивного развития страны.

Как показывают последние данные, за 2021 год, в сфере информационной безопасности, именно киберпреступность является одной из самых важных проблем. Опасность в этом случае носит личностный характер – кто-то может взломать ваш электронный кошелек или аккаунт в соцсети. И хотя информационное поле расширяется, а вместе с ним увеличивается и спектр разнообразных проблем, некоторые вещи остаются неизменными – например, специфика взаимодействия человека и СМИ. Вместе с новыми способами связи развиваются прежние информационно-манипулятивные технологии и видоизменяются угрозы. Ущерб от них может быть ощутим через достаточно долгий промежуток времени, в несколько лет или даже десятилетий.

Согласно предоставленным данным Cyber Polygon (инициатива стратегической компании по управлению цифровыми рисками), в 2021 году доминирующими были классические атаки – интернет-мошенничество, целью которого является получение доступа к конфиденциальным данным пользователей – логинам и паролям. На тот момент была популярна тема коронавируса, оформление поддельных документов о вакцинации, мошеннические операции с услугами, реклама проектов, приносящих мгновенных доход. Такие «злонамеренные действия составили более 85 % атак. Примерно 10 % атак, зафиксированных в 2021 году, пришлось на зловредные программные обеспечения, предназначенные для вымогательства, которые были нацелены на корпорации» [3].

Как и во все времена, не менее важной угрозой является манипуляция, так например, в книге «Манипуляция сознанием», написанной социологом Сергеем Кара-Мурза, совсем не утратила своей актуальности – учитывая, что написана она в 2000 году. В данный момент Россия находится в состоянии активной информационной войны с зарубежными странами, что напрямую связано с манипуляциями. И мы можем наблюдать, что в связи с этим закрываются известные информационные каналы, чтобы избежать фейковые новости.

Сейчас достаточно актуальным является то, что компании не могут проверить, насколько внешний источник (транспортные услуги, реклама, уборка, маркетинг, охрана) защищен и не может разделить с ним ответственность, если произошла атака. Вместе с ними будет предоставлять всё большую угрозу такая технология, как дипфейк (форма мультимедиа, которая накладывает существующее изображение или видео на контент, созданный искусственным интеллектом, который напоминает чей-то голос или внешний вид). В ближайшие несколько лет данная технология может стать настолько совершенной, что позволит обходить биометрическую защиту систем.

Как отмечают в Интерполе, «следует ожидать увеличения сложности вирусов-шифровальщиков, кодирующих данные на ПО, требующих выкуп за расшифровку и предоставление доступа к компьютерным системам» [3].

10 января 2021 года в силу вступил федеральный закон «об информации, информационных технологиях и о защите информации», позволяющий органам государственной власти применять режим конфиденциальности в отношении своих должностных лиц и запрещать выдавать третьим лицам сведения о них. Но, когда есть киберпреступность, не может идти речи о полной сохранности данных.

В России регулирование средств массовой информации осуществляется как на основе норм национального законодательства (его основным инструментом является Закон №2142-1 «Закон о средствах массовой информации» – Закон о СМИ), так и норм международного права (включая Международный пакт о гражданских и политических правах и Европейскую конвенцию по правам человека).

Продукция СМИ, выпускаемая на территории Российской Федерации, подлежит регистрации в Роскомнадзоре. Для инициирования процедуры регистрации заявитель должен подать формальное заявление, включающее обязательную информацию, определяемую Приказом Министра связи и 11 массовых коммуникаций №362. Согласно закону о СМИ, некоторые виды продукции СМИ освобождаются от регистрации (например, продукция, выпускаемая органами государственной власти). Кроме этого, закон содержит исчерпывающий перечень оснований для отказа в регистрации.

Специалисты, получая информацию о новых техниках атак на инфраструктуру, создают гипотезу о том, насколько они применимы к системе, в которой он работает. Если первичная гипотеза оказывается недостоверной, тогда ее модифицируют и снова проверяют.

Рассмотрим новые методы и подходы кибербезопасности.

Наиболее эффективными признают несколько моделей, к ним относятся: Zero Trust и Threat Hunting.

Zero Trust – Это модель нулевого доверия. Согласно ей любой пользователь и устройство, подключаемые к сети, имеют нулевой уровень доверия. Им нужно постоянно доказывать при помощи идентификации, что у них есть право

на доступ к системе. Не имеет значения откуда они подключаются и к какому сегменту сети. Zero Trust предполагает, что служба безопасности обязана следить за любым подозрительным сигналом при входе в сеть.

Threat Hunting – он начал использоваться 10 лет назад, и сейчас он трансформировался в процесс проактивного и итеративного анализа информации, который собирается с конечных точек и сенсоров, с целью обнаружения угроз, которые обошли используемые средства защиты.

Средства массовой информации оказывают сильнейшее влияние на общественное сознание. В этом случае важно понимать, кто именно использует СМИ как инструмент манипуляции – адекватный анализ этих процессов позволит обеспечить национальную и информационную безопасность.

Российским журналистам следует соблюдать большую осторожность при работе с важными и сложными темами, имеющими отношение к политике, экономике, социальной области и многим другим сферам деятельности. Перед публикацией материалов на эти темы рекомендуется обращаться за консультацией к своим собственным или сторонним юристам для минимизации сопутствующих рисков.

Эксперты прогнозируют, что потенциал сетевых форм и методов подрывной и террористической деятельности, по всей видимости, будет востребован странами и политическими организациями, не решающимися бросить открытый вызов своим противникам и потому стремящимися избежать прямых ответных действий военного, экономического и дипломатического характера. Именно под влиянием сетевых войн сейчас терроризм принимает новый облик, происходит его эволюция соответственно динамике информационной революции.

Вместе с тем, новым законам и нормативным актам часто не хватает четкости, особенно при определении самых непростых тем в области регулирования СМИ (таких как освещение экстремистской деятельности или защита прав несовершеннолетних). В условиях отсутствия достаточно развитой и последовательной практики выполнения судебных решений и соблюдения требований нормативных актов, роль государственных органов в толковании законов

становится всеобъемлющей. Это приводит к существенному росту риска произвола применения законодательства судами и регулятивными органами, на которые также воздействует текущая политическая ситуация.

### **Список литературы:**

1. Антон Воробьев, Что изменится в законодательстве об информации в 2021 году [Электронный ресурс] URL: <https://rb.ru/opinion/newzakon-ob-informacii/> (дата обращения: 20.04.2022).
2. С.Г.Кара-Мурза. Манипуляция сознанием. Москва: Эксмо, 2008 – 862 с.
3. Кибербезопасность 2022: статистика, тренды, угрозы, методы защиты [Электронный ресурс] URL: <https://vc.ru/future/362452-kiberbezopasnost-2022-statistika-trendy-ugrozy-metody-zashchity> (дата обращения: 20.04.2022)
4. Маслиенко М.А. киберпреступность на современном этапе. проблемы // правоохранительной деятельности, № 2, с. 28-32.

## **ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ НАРУШЕНИЯ ПРАВА НА СВОБОДУ СОВЕСТИ И ВЕРОИСПОВЕДАНИЙ**

***Шульгин Денис Александрович***

*студент,  
ФГБОУ ВО Российская академия народного хозяйства  
и государственной службы  
при Президенте Российской Федерации,  
Липецкий филиал,  
РФ, г. Липецк*

***Климов Андрей Сергеевич***

*научный руководитель, канд. техн. наук, доцент,  
ФГБОУ ВО Российская академия народного хозяйства  
и государственной службы  
при Президенте Российской Федерации,  
Липецкий филиал,  
РФ, г. Липецк*

У Уголовно-правовая норма об ответственности за нарушение права на свободу совести и вероисповеданий встречается в судебной практике не часто, что во многом связано из-за проблем квалификации. Развивающиеся общественные отношения требуют регулирования вопросов религии и вероисповедания, но для этого потребуется решить ряд проблем, а именно: не урегулированы, не защищены права не верующих граждан; в ст. 148 УК РФ используется терминология, которая не разъясняется, а также использование оценочных категорий; сложности при установлении умысла и цели виновного лица; отсутствие указания на то, права верующих каких религиозных учений защищаются. Прежде всего следует обратить внимание на терминологию, которую использует законодатель. В статье используется термин «свобода совести», но в дальнейшем он не раскрывается, нет пояснений и в других нормативных правовых актах, поэтому чаще всего приходится опираться на достижения науки в этом вопросе. В общепринятом смысле, совесть – это психический процесс, вызывающий эмоциональные и рациональные ассоциации, имеющий связь с морально-этической системой человека. Т.е. свобода совести предполагает, что лицо свободно думать и рассуждать так как считает нужным, опираясь на морально-

этические качества. В основном закон, регулирующий права и положение религиозных организаций и вероисповедания ФЗ «О свободе совести и о религиозных объединениях» нет упоминания о совести или о свободе совести, поэтому можно сделать вывод, что кроме как к Конституции такое название ст. 148 УК РФ никуда не отсылает, и термин используемый в УК РФ остается не определенным. Помимо этого, термин «верующие» также не определен законодательно. В ФЗ «О свободе совести и о религиозных объединениях» также говорится о недопустимости умышленного оскорбления чувств граждан в связи с их отношением к религии, т.е. верующий гражданин – это человек, который верит в бога или иные сверхъестественные силы. Но, официальные документы вообще не содержат определения понятия «верующие» ни в одном акте, в котором данное слово упоминается. Объективная сторона выражается в совершении публичных действий, и критерий такой публичности все еще не определен законодателем, но анализируя иные уголовно-правовые нормы где используется термин «публичность», можно прийти к вводу, что это действия, которые совершаются в местах большого скопления людей или с использованием информационно-телекоммуникационных технологий, но среди таких людей может оказаться два или один верующий человек, тогда как будут оскорблены чувства других людей<sup>1</sup> ? Как следует определять большое скопление верующих и чем они могут быть отличены от других граждан? Ответить на эти вопросы однозначно невозможно. Да, в местах, которые имеют значение для религии и верующих лиц, а также при использовании информационно-телекоммуникационных технологий, позволяющих продемонстрировать деяние большому количеству людей, можно говорить о публичности. Примером тому стал случай с Исаакиевским собором. Так, В Санкт-Петербурге в отношении женщины возбуждено уголовное дело по статье об оскорблении чувств верующих за фотографию с обнаженной частью тела на фоне Исаакиевского собора. На фотографии она сидит в нижнем белье неподалеку от собора, который находится на заднем плане снимка. Такие же оскорбительные деяния совершили чуть раньше другие блогеры, Бабиев и Чистова, их задержали после того, как в интернете распространились снимки,

на которых Бобиев и девушка имитировали оральный секс на фоне храма Василия Блаженного в Москве. Оба были в одежде, а на девушке, сидящей спиной к камере, была куртка с надписью «полиция». Изначально на Бобиева и девушку оформили протоколы о неповиновении полиции, отдельно на спутницу блогера – также по административной статье – о незаконном ношении форменной одежды, кроме того, их арестовали на десять суток, после отбытия которых Бобиева должны были выдворить из России. Позже было возбуждено новое дело, уже по статье об оскорблении чувств верующих, по обвинению в котором суд в столице 29 октября приговорил блогера и его подругу к десяти месяцам колонии, удовлетворив требование обвинения.<sup>1</sup> Но эти вопиющие случаи действительно являются показательными, на практике же встречаются менее вызывающие деяния. Стандартно, публичными признаются действия, которые совершаются в присутствии двух и более лиц, но в теории все еще существует спор касательно того, как расценивать обращение в органы государственной власти в письменном виде, содержащее в себе признаки оскорбления чувств верующих. В современных условиях, когда так активно развивается электронный документооборот, многие граждане могут обратиться в органы власти дистанционно, по самым разным вопросам. Многие из граждан пользуются этим правом с определенными нарушениями, направляя различные оскорбительные буклеты в органы власти. Нельзя сказать точно, присутствует ли в таких обращениях элемент публичности. С одной стороны, такие адресные письменные обращения не известны многим посторонним лицам, а значит не обладают признаком публичности, с другой – такое сообщение пройдет через несколько рук, и соответственно, информация станет известна сразу нескольким лицам. Данный вопрос на сегодняшний день не решен полностью.

Здесь же следует сказать о проблеме определения умысла виновного лица. К сожалению, в современном обществе возникают ситуации, когда люди ради популярности или иных желаний, совершают нарушения, которые к тому же являются уголовно-правовыми. Не всегда лицо в действительности имеет умысел на оскорбление чувств верующих, но из-за этого и скрыть этот умысел ста-



новится не так сложно. Поэтому, на наш взгляд сложнее всего установить прямой умысел на нарушение права на свободу совести и вероисповеданий, а также цель. При квалификации следует иметь в виду, что сегодня этому вопросу в средствах массовой информации уделено много внимания, поэтому большинство граждан знают о необходимости проявления уважения к религиозной культуре, поэтому случайности в это случае практически исключены. ФЗ «О свободе совести и о религиозных объединениях» гласит о недопустимости умышленного оскорбления чувств граждан в связи с их отношением к религии (значит, можно сделать логический вывод о том, что запрещается также оскорбление чувств атеистов, агностиков в связи с их неприятием религий и чувств агностиков в аспекте их убежденности в невозможности познания наличия или отсутствия существования бога). При этом, законодатель не использует такие термины как атеист или не верующий человек, агностик, и это многие рассматривают как раз в качестве нарушения права на свободу совести. В современном законодательстве нет указания во что должен верить человек или во что он может верить. Вера в то, что все люди животного происхождения, тоже своего рода учение. При этом, запрещено проповедовать и пропагандировать веру, которая идет в разрез с правовыми нормами государства, т.е. направленную на массовые убийства, издевательства и пр. На наш взгляд, законодательно установить религиозные учения, которые существуют в мире и в нашей стране невозможно, но и игнорировать существование атеистов, агностиков также неправомерно. Проблемы в этой области становятся все более заметны в 18 современном обществе, т.к. многие не верующие лица сталкиваются с обвинениями в свой адрес. Ряд предложений по совершенствованию современного законодательства касается в том числе и внесения положений, которые бы защищали интересы не только верующих лиц. Таким образом, существующие проблемы квалификации связаны с объективной стороной преступления, т.к. не определены важнейшие термины, которые используются в законе. Есть проблемы и в установлении субъективной стороны, а именно умысла и цели виновного лица.

### **Список литературы:**

1. Лаврова Е.Е. Уголовная ответственность за нарушение прав на свободу совести и вероисповедания // Синергия Наук. 2017. № 10. С. 634- 643.
2. Боженко С.А. Уголовное право Российской Федерации. Особенная часть. М.: Проспект. 2019. 336 с.
3. 2. Уголовный кодекс Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ (в ред. от 01 июля 2021 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1996. № 25. Ст. 2954.

# ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ В ОБЛАСТИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ: ОПЫТ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН В ЭПОХУ COVID-19

*Щеглова Наталья Игоревна*

*студент,  
Московский финансово-юридический университет МФЮА,  
РФ, г. Москва*

*Иванов А.М.*

*научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,  
Московский финансово-юридический университет МФЮА,  
РФ, г. Москва*

**Аннотация.** В мире развивается несколько моделей системы здравоохранения, они различаются кроме всего прочего, прежде всего, способами финансирования, а также механизмами стимулирования потребителей и поставщиков медицинских услуг.

Период пандемии новой коронавирусной инфекции (COVID-19) показал, что каждая модель имеет свои слабые стороны и уязвимость систем здравоохранения может иметь серьезные последствия.

В настоящей статье рассматриваются не только основные модели системы здравоохранения на предмет их отличительных характеристик, преимуществ и недостатков, но и анализируется их устойчивость и адаптируемость при возникновении экстремальных ситуаций, в том числе связанных с эпидемиологической обстановкой. В результате автор статьи приходит к выводам о возможности применения наиболее эффективного зарубежного опыта к российской системе здравоохранения в целях ее совершенствования.

**Abstract.** Several models of the healthcare system are developing in the world, they differ, among other things, primarily in the ways of financing, as well as in the mechanisms for stimulating consumers and providers of medical services.

The period of the novel coronavirus infection (COVID-19) pandemic has shown that each model has its own weaknesses and the vulnerability of healthcare systems can have serious consequences.

This article examines not only the main models of the healthcare system in terms of their distinctive characteristics, advantages and disadvantages, but also analyzes their stability and adaptability in the event of extreme situations, including those associated with the epidemiological situation. As a result, the author of the article comes to conclusions about the possibility of applying the most effective foreign experience to the Russian healthcare system in order to improve it.

**Ключевые слова:** Система здравоохранения, модели системы здравоохранения, модель Семашко, модель Бисмарка, модель Бевериджа, смешанная модель, модель частного финансирования (частная модель), зарубежный опыт

**Keywords:** Health care system, health care system models, Semashko model, Bismarck model, Beveridge model, mixed model, out-of-pocket model, foreign experience

Эффективная система здравоохранения во всем мире является ключевым компонентом социального государства, которое берет на себя обязательства по созданию полноценных условий для здорового образа жизни человека и охраны его здоровья.

В мире развивается несколько моделей системы здравоохранения, они различаются кроме всего прочего, прежде всего, способами финансирования, а также механизмами стимулирования потребителей и поставщиков медицинских услуг.

Период пандемии новой коронавирусной инфекции (COVID-19) показал, что каждая модель имеет свои слабые стороны и уязвимость систем здравоохранения может иметь серьезные последствия не только для состояния здоровья и жизни граждан, но и для экономического прогресса, доверия к государству и уровня социальной сплоченности во всем мире [6].

Сдерживание и смягчение последствий распространения коронавирусной инфекции по-прежнему имеет важное значение. Но то же самое относится и к

укреплению потенциала систем здравоохранения для быстрого и эффективного реагирования на подобные коронавирусной инфекции вызовы.

Несмотря на относительное улучшение ситуации с распространением новой коронавирусной инфекции, дискуссии о совершенствовании модели здравоохранения во всех государствах будут продолжаться.

Изучая проблемы, с которыми сталкиваются системы здравоохранения в государствах по всему миру, и решения, которые используют другие страны, мы повышаем шансы на то, что инновации в области здравоохранения могут быть применены и к нашей системе здравоохранения.

В самом широком смысле существует четыре основные модели здравоохранения: модель Бевериджа, модель Бисмарка, модель Симашко, смешанная модель и модель частного финансирования (частная модель) [4]. Хотя каждая модель уникальна сама по себе, большинство стран не придерживаются строго какой-то одной модели; скорее, большинство создает свои собственные гибриды, которые включают в себя черты нескольких.

#### *1. Модель Симашко (страны бывшего СССР)*

Модель Семашко обеспечивала всеобщий доступ к медицинской помощи и, таким образом, существенно улучшила состояние здоровья населения бывшего СССР по сравнению с отправной точкой ее внедрения в конце 1920-х гг. Вместе с тем, в СССР здравоохранение сильно недофинансировалось и имело ряд заметных проблем с засильем стационарной помощи [5].

Таким образом, главный принцип модели Семашко – финансовая доступность помощи и ориентация на профилактические мероприятия, такие как институт диспансеризаций. Все граждане имеют право на бесплатное медицинское обслуживание. Большинство визитов к врачу и диагностических тестов бесплатны.

Однако система здравоохранения сильно недофинансирована. Финансирование общественного здравоохранения в настоящее время составляет всего 3,5% от ВВП, в то время как в европейских странах – (6 -10%) [7]. Недофинансирование подрывает принцип финансовой доступности. В связи с чем модель не гаран-

тирует эффективности или качества медицинской помощи. И людям часто приходится все равно платить официально и неофициально.

Гибридная модель по типу модели Семашко в современной России не смогла по многим показателям эффективно противостоять коронавирусному кризису, в связи с чем, Россия оказалась одной из самых пострадавших от коронавируса стран в мире [7], в том числе по количеству случаев летального исхода в результате инфицирования.

## *2. Государственная модель/модель Бевериджа (Канада, Великобритания) [3]*

Разработанная в 1948 году сэром Уильямом Бевериджем в Великобритании, модель Бевериджа часто централизована за счет создания высшего органа руководства системой здравоохранения. Большая часть медицинских организаций являются государственными, а финансирование системы здравоохранения осуществляется из средств федерального бюджета, что позволяет следить за стоимостью и качеством медицинских услуг, а также стандартизировать льготы. Поскольку финансирование осуществляется за счет налоговых поступлений, граждане не принимают какое-либо участие в расходах. Всем налогоплательщикам гарантируется одинаковый доступ к медицинскому обслуживанию.

Одним из критических замечаний по поводу модели Бевериджа является ее потенциальный риск чрезмерного использования. Бесплатный доступ без ограничений потенциально может позволить пациентам требовать медицинские услуги, которые являются ненужными или расточительными. Как результат рост затрат и более высокие налоги.

Однако в кризисной ситуации, такой как COVID-19, централизованная система функционирует более эффективно, в первую очередь, в связи с тем, что у высшего органа руководства системой здравоохранения есть рычаги влияния на все подведомственные медицинские организации.

## *3. Модель социального страхования / модель Бисмарка (страны Европейского союза, Япония, Южная Корея) [3]*

Исторически первая система государственного медицинского страхования была создана в конце 19 века Отто фон Бисмарком как более децентрализованная

форма здравоохранения. Вместе с тем, государство все также контролирует ценообразование, как и в модели Бевериджа.

В рамках модели Бисмарка работодатели и работники несут ответственность за финансирование системы медицинского страхования через «больничные кассы», созданные за счет отчислений из заработной платы.

Медицинские организации, как правило, являются частными, хотя страховые компании, как правило, государственные. В некоторых случаях в стране представлена единственная страховая компания. В Германии же осуществляют деятельность несколько конкурирующих страховых компаний.

В отличие от модели Бевериджа, модель Бисмарка не обеспечивает всеобщего охвата граждан услугами здравоохранения. Для получения последних требуется официальная занятость, поэтому система рассчитана на тех, кто делает в нее финансовый вклад.

Основная критика модели Бисмарка заключается в вопросе обеспечения наиболее незащищенные категории граждан (дети, инвалиды и пенсионеры). Кроме того, объема поступающих взносов часто недостаточно для того, чтобы покрыть все расходы медицинских организаций, а потому государство постоянно субсидирует сферу обязательного медицинского страхования для ее полноценного функционирования. За счет рекордного увеличения субсидирования системы здравоохранения в период пандемии, последствия коронавирусного кризиса удалось нивелировать.

#### *4. Смешанная модель (Южная Корея, Тайвань) [1]*

Смешанная модель системы здравоохранения сочетает в себе различные аспекты модели Бевериджа и модели Бисмарка. Как в модели Бевериджа, государство выступает в роли единого плательщика в системе здравоохранения, однако, как в модели Бисмарка, медицинские организации являются частными.

Смешанная модель системы здравоохранения управляется частными медицинскими организациями, но финансирование осуществляется за счет государственных программ, которые формируются за счет налоговых поступлений граждан. По сути, смешанная модель является универсальной.

Баланс между частным и государственным предоставляет медицинским организациям достаточный уровень свободы без лишней зарегулированности и централизации.

Основная критика смешанной модели связана с более длительным временем ожидания получения медицинской помощи, длительность которого является одним из ключевых индикаторов эффективности системы здравоохранения и, как показал опыт пандемии - является критическим в условиях неблагоприятной эпидемиологической обстановки.

#### *5. Модель частного финансирования /частная модель (США, Индия) [3]*

Модель частного финансирования (частная модель) является наиболее распространенной моделью в менее развитых регионах и странах, где не хватает финансовых ресурсов для создания медицинской системы, подобной трем вышеперечисленным моделям. Кроме того, в США источником средств для финансирования оказываемых населению медицинских услуг являются средства работодателей и индивидуальные доходы граждан. На сегодняшний день США являются единственной страной в мире, где медицинские услуги предоставляются населению в основном на платной основе.

При данной модели охват обеспеченности услугами здравоохранения определяется доходом гражданина. Население имеет разный уровень доступа к медицинской помощи, социальные группы с низкими доходами сталкиваются с недостаточным вниманием из-за того, что их лечение финансируется государством из средств, выделенных в рамках специальных государственных программ. А одной из главных проблем является высокая стоимость медицинской помощи и отсутствие профилактического института «диспансеризаций», позволяющего существенно сокращать общие расходы на обеспечение граждан медицинскими услугами.

Ограниченный доступ граждан к квалифицированной медицинской помощи в США также в кризисной ситуации, в период пандемии, оказался критическим. Рассматриваемая модель системы здравоохранения оказалась негибкой в борьбе



с новой коронавирусной инфекцией, что обусловило наивысший уровень смертности среди высокоразвитых государств мира [9].

В заключении важно сказать о том, что эффективность той или иной модели системы здравоохранения по-прежнему будет поддаваться сомнению и будет являться предметом споров из-за последствий пандемии новой коронавирусной инфекции. Очевидно то, что в кризисной ситуации, отдельные модели системы образования оказались наименее гибкими и адаптируемыми к экстремальным условиям.

Вместе с тем, только после того, как мир окончательно перевернет эту страницу истории, необходимо проанализировать все сильные и слабые стороны существующих моделей и проработать предложения в части создания в том числе в нашей стране новой концепции, нового подхода к системе здравоохранения, ориентированного на повсеместное использование телемедицинских и других современных информационных технологий, доказавших свою эффективность в период пандемии.

### **Список литературы:**

1. Качанова Е.А., Захарова Е.Н. Системы регулирования здравоохранения на федеральном и муниципальном уровнях: зарубежный опыт и Российская практика // Муниципалитет: экономика и управление. 2017. №2 (19).
2. Рюленс Мелани, Ваутерс Ян COVID-19: Испытания и потрясения для глобального управления в сфере здравоохранения // Вестник международных организаций: образование, наука, новая экономика. 2021. №2.
3. Сухорукова А., Государственная политика в здравоохранении в зарубежных странах // Экономист лечебного учреждения. №5. 2019.
4. Шибалков И.П. Оценка эффективности организации системы здравоохранения: зарубежный опыт // Вестник науки Сибири. № 1 (20). 2016. С. 66–76.
5. Sheiman I, Shishkin S, Shevsky V. The evolving Semashko model of primary health care: the case of the Russian Federation. Risk Manag Healthc Policy. 2018 Nov 2;11:209-220. doi: 10.2147/RMHP.S168399. PMID: 30464661; PMCID: PMC6220729.
6. Официальный сайт Организации экономического сотрудничества и развития (от англ. the Organisation for Economic Co-operation and Development (OECD) // URL: <https://www.oecd.org/health/covid-19.htm> (дата обращения: 17 мая 2022 года).

7. Федеральная служба государственной статистики (Росстат) // URL: <https://showdata.gks.ru/finder/> (дата обращения: 17 мая 2022 года)
8. Карта мира совокупных подтвержденных смертей от COVID-19 на миллион человек // URL: [https://translated.turbopages.org/proxy\\_u/en-ru.ru.6b4ebe5b-628537c4-b54c178c-74722d776562/https/ourworldindata.org/grapher/total-covid-deaths-per-million](https://translated.turbopages.org/proxy_u/en-ru.ru.6b4ebe5b-628537c4-b54c178c-74722d776562/https/ourworldindata.org/grapher/total-covid-deaths-per-million) (дата обращения: 17 мая 2022 года).
9. Центры по контролю и профилактике заболеваний. COVID Data Tracker. Атланта, штат Джорджия: Министерство здравоохранения и социальных служб США // URL: <https://covid.cdc.gov/covid-data-tracker> CDC. 2022. (дата обращения: 17 мая 2022 года).

*ДЛЯ ЗАМЕТОК*

**ОБЩЕСТВЕННЫЕ  
И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.  
СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ**

*Электронный сборник статей по материалам LI студенческой  
международной научно-практической конференции*

№ 6 (51)  
Июнь 2022 г.

В авторской редакции

Издательство «МЦНО»  
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74  
E-mail: [mail@nauchforum.ru](mailto:mail@nauchforum.ru)

16+

