



НАУЧНЫЙ
ФОРУМ
nauchforum.ru

ISSN: 2542-2162

№ 10(31)
Часть 2

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ



Г. МОСКВА



Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 10 (31)
Май 2018 г.

Часть 2

Издается с февраля 2017 года

Москва
2018

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна – канд. биол. наук, доц. кафедры биозкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

Ахмеднабиев Расул Магомедович – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

Бахарева Ольга Александровна – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

Бектанова Айгуль Карибаевна – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономики ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

Лебедева Надежда Анатольевна – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

Орехова Татьяна Федоровна – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

Яковишина Татьяна Федоровна – канд. с.-х. наук, доц., заместитель заведующего кафедрой экологии и охраны окружающей среды Приднепровской государственной академии строительства и архитектуры, член Всеукраинской экологической Лиги.

С88 Студенческий форум: научный журнал. – № 10(31). Часть 2. М., Изд. «МЦНО», 2018. – 52 с. – Электрон. версия. печ. публ. – <https://nauchforum.ru/journal/stud/31>.

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

Оглавление

Рубрика «Филология»	5
ЭЛЕМЕНТЫ МОДЕРНИСТСКОЙ ПОЭТИКИ В РАССКАЗЕ М.А. БУЛГАКОВА «НАЛЕТ» Апраксина Анастасия Сергеевна	5
Рубрика «Химия»	8
ВЛИЯНИЕ НЕФТЯНОГО ЗАГРЯЗНЕНИЯ НА КАТАЛАЗНУЮ АКТИВНОСТЬ ПОЧВ ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ Абдрыкова Асель Адильевна Кушнарева Ольга Павловна	8
Рубрика «Экономика»	12
ПЕРСПЕКТИВЫ И ПРИОРИТЕТЫ РОСТА СТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА САМАРСКОГО РЕГИОНА В СЕГМЕНТЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА Витина Екатерина Олеговна	12
АНАЛИЗ И МЕТОДИКА ОПРЕДЕЛЕНИЯ СТОИМОСТИ ОБУЧЕНИЯ СТУДЕНТОВ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ Дарькина Мария Александровна	15
ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА КОРПОРАТИВНЫХ ОБЛИГАЦИЙ Кулигина Алина Андреевна	18
ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ РЫНКА ИНФОРМАЦИОННЫХ УСЛУГ В РОССИИ Рябинкина Ксения Сергеевна Серебрякова Татьяна Александровна	22
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РФ Свиридочкина Валерия Александровна Волкова Марина Валерьевна	25
ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ Чиженков Владислав Александрович Кириллова Ольга Святославовна	29
НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ УЧАСТНИКОВ КГН Чиженков Владислав Александрович Кириллова Ольга Святославовна	32
Рубрика «Юриспруденция»	35
ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ОПЕРАТИВНО – РОЗЫСКНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ Избасов Арман Тюлепергенович	35

ОСОБЕННОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ПО УГОЛОВНЫМ ДЕЛАМ В ОТНОШЕНИИ ОТДЕЛЬНЫХ КАТЕГОРИЙ ЛИЦ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ Коркина Кристина Николаевна	38
ВИДЫ ДОГОВОРОВ, УСТАНОВЛИВАЮЩИХ ОТНОШЕНИЯ МЕЖДУ ДОЧЕРНИМ И ОСНОВНЫМ ОБЩЕСТВОМ Лукин Вячеслав Валерьевич Семенов Ярослав Игоревич	41
МЕХАНИЗМЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В ФЕДЕРАЛЬНЫХ ОРГАНАХ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ Руденко Мария Константиновна Попов Иван Алексеевич	44
ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ОТДЕЛЬНЫХ УСЛУГ ПЕНСИОННОГО ФОНДА РФ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ Хлюпина Юлия Сергеевна	47

РУБРИКА

«ФИЛОЛОГИЯ»

ЭЛЕМЕНТЫ МОДЕРНИСТСКОЙ ПОЭТИКИ В РАССКАЗЕ М.А. БУЛГАКОВА «НАЛЕТ»

Апраксина Анастасия Сергеевна

*магистрант, Северо-Кавказский федеральный университет,
РФ, г. Ставрополь*

В творчестве М.А. Булгакова, писательская деятельность которого пришлась на время глубинных изменений в социальной, политической, культурной сферах, которые болезненно переживала Россия, особо остро отразилось переломное состояние действительности 20-х годов XX века. Кроме масштабных мировоззренческих и общественных перемен в этот период происходило активное обновление литературных тенденций.

Динамично меняющаяся действительность не могла быть описана средствами одной художественной системы. Это объясняет интенсивное взаимодействие различных эстетических систем в творчестве писателей этого периода. Осваивая новую действительность, писатели не отказывались от достижений литературы предшествующего периода и использовали приемы модернизма в сочетании с традиционными. Новый художественный мир они наполняли парадоксальными образами, ситуациями, символами, пытаясь проникнуть в подсознательное, отразить психологическое состояние человека.

Новые тенденции в литературном процессе 20-х годов XX века влияли и на литературные жанры, в том числе на малые жанры, особо популярные в это время вследствие обладания максимальными возможностями для изображения новой динамичной реальности. Многоаспектность развития литературы проявилась в многообразии жанров малой прозы. В рассказах этого периода явно прослеживается разнообразие идейно-художественных особенностей, эстетических тенденций. М.А. Булгаков остро осознавал идеологическую ситуацию своего времени и активно использовал приемы синтеза в своих произведениях.

Рассказ «Налет» (1923) важен для понимания творчества писателя в целом, так как он перекликается с такими значимыми произведениями М.А. Булгакова, как пьеса «Бег» (1928), рассказ «В ночь на 3-е число» (1922) и роман «Белая гвардия» (1922-1924). В нем впервые возникает сцена обличения палачей, появившаяся позднее в пьесе «Бег». Б.В. Соколов пишет, что в произведении «отразились воспоминания Булгакова о происшедшем на его глазах убийстве еврея петлюровцами в Киеве у Цепного моста в ночь со 2-го на 3-е февраля 1919 г., запечатленном в рассказе «В ночь на 3-е число» (1922) и романе «Белая гвардия» (1922-1924)» [Соколов, 1996: 329].

Действие рассказа имеет под собой реальную основу: оно происходит на Украине в период гражданской войны. Особенностью данного рассказа является сплав реалистической рассказовой манеры изложения, воспроизводящей картину обстоятельств, происходивших в действительности, с эпизодичностью, фрагментарностью, присущей модернистской поэтике.

Повествование автор выстраивает особым образом: несмотря на то, что рассказ ведется от третьего лица, организующим началом является субъективное восприятие происходящего, и только в финале произведения становится понятно, что история, которую рассказывает герой, произошла с ним самим. Такая специфичность повествования, безусловно, требовала от автора глубокого психологического раскрытия сознания героя, чье восприятие действительности деформируется. Поэтому неслучайно чувственная характеристика

становится основной в данном рассказе: «Тогда же Абрам почувствовал, что это обозначает смертельный страх»; «Вьюга и он, жаркий страх, залепили ему глаза, так что несколько мгновений он совсем ничего не видал»; «Женщина спросила в испуге...»; «посмотрел с ужасом», «Он хотел вложить в рассказ все: и винт метели, и внезапные лошадиные морды, и какой бывает бесформенный страшный страх, когда умираешь, а надежды нет» [Булгаков, 2009: 338, 341, 343]. Эпитеты со значением тактильного и визуального восприятия («жаркий», «бесформенный») создают полноценный самостоятельный образ страха, которым пронизано все повествование произведения.

Обращает на себя внимание особая время-пространственная организация текста. Пространство лишено целостности и хаотично: «Разорвало кашу метели косым бледным огнём...»; «Чёрным и холодным косо мело»; «Стопанный и смятый, поднялся в жемчужных, рассыпавшихся мухами столбах»; «Далеко над снежными полями разорвало тучи, их сносило, и в прорези временами выглядывал край венца на золотой луне.» [Булгаков, 2009: 338, 340].

Ощущение дисгармонии усиливает и образ света, который вопреки традиционному его пониманию как силы, противостоящей тьме и злу, освещает страшные события, дробя пространство и людей, находящихся в нем: «Фонарь потушил Стрельцова и в самые глаза Абраму впился большим выпуклым глазом»; «Фонарь погасил половину Абрама, а всего Стрельцова показал в кругу света»; «Свет прыгнул вверх, потом в ноги Абраму»; «Тут же мгновенно вспыхнул Стрельцов бледно-голубым и растерзанным в свете электрического фонаря» [Булгаков, 2009: 339-340].

Хаотичному «внешнему» пространству войны противопоставлено «внутреннее» пространство дома Абрама, о котором он вспоминает в наиболее трудные минуты: «Огонь в чёрной печечке, недописанная акварель на стене, зимний день, дом, чай и тепло» [Булгаков, 2009: 338]. Использование таких оппозиций характерно для реалистической системы.

Время в рассказе так же непостоянно. В начале повествования оно ускоренно и напряженно, что проявляется в использовании автором глаголов с семантикой скорости («Черное и твердое мелькнуло перед лицом...»; «унесло метель по полотну» [Булгаков, 2009: 338]), после трагедии же замедляется («Его первым увидал Абрам, приподняв веки, и очень долго, как прикованный, смотрел на него»; «...полз к Стрельцову очень долго: минут пять – пять шагов» [Булгаков, 2009: 341]). Действия самого Абрама, подобно времени, замедлены и однообразны: «Когда дополз, рукой ощупал его, убедился, что Стрельцов холодный, занесенный снегом, и стал отползать. Стал на колени, потом покачался, напрягся и встал на ноги, зажал грудь обеими руками. Прошел немного, свалился и опять пополз к полотну, никогда не теряя из виду желтый огонь»; «Я ранен, – настойчиво повторял Абрам...»; «Руками он хватался за дверь, но рука не слушалась и соскакивала» [Булгаков, 2009, 341].

Дисгармоничность и разорванность реальности обуславливают внутреннее состояние героя: «Мысли у Абрама были странные, тяжёлые, необъяснимые и вялые» [Булгаков, 2009: 341]. М.А. Булгаков показывает, как жестокая действительность гражданской войны противоречит самому существованию человека, вступает с ним в конфликт: «... сломанное тело Абрама колотило мелкой дрожью в терции, вперебой и нелад со стуком жизни, и уже мало было бараньего меха, и хотелось доверху заложить мехами всю сторожку, съежиться и лечь на раскаленные кирпичи» [Булгаков, 2009:342].

Важно заметить, что черты модернистской поэтики ярко проявляются в рассказе «Налет» на уровне синтаксиса, который отличается отрывистостью, множеством безличных предложений: «Чёрным и холодным косо мело, и проплыли перед глазами огненные кольца»; «Перестало сыпать сверху и с боков»; «Далеко над снежными полями разорвало тучи, их сносило, и в прорези временами выглядывал край венца на золотой луне» [Булгаков, 2009: 348, 340]. Использование такого приема усиливает ощущение катастрофичности и раздробленности реальности.

Невозможно не обратить внимание на самую напряженную сцену рассказа – расправу над часовыми, в которой убийцы предстают не конкретными людьми, а обезличенными

голосами или некими стихийными силами: «Якого?! – визгнула метель»; – Жид, жид! – радостно пробурчал ураган за спиной. – И другой? – жадно откликнулся бас»; «Тю! Жида взялы! – резнул голос в темноте за фонарем...»; «– Жид смеется! – удивилась тьма за конусом. Он мне посмеется, — ответил бас» [Булгаков, 2009: 339].

Помещение в центр рассказа сознания героя обуславливает использование автором приемов модернистской системы, таких как создание особого осязаемого образа страха, особых образов времени и пространства, детальное описание психического состояния героя, а также особый синтаксис, которые направлены на передачу художественного мира как субъективного восприятия человеком трагической действительности Гражданской войны.

Список литературы:

1. Булгаков М.А. Полное собрание романов, повестей и рассказов. – Москва: «Издательство АЛЬФА-КНИГА», 2009. 1245 с.
2. Соколов Б.В. Булгаковская энциклопедия. – Москва: Локид; Миф, 1996. 592 с.

РУБРИКА

«ХИМИЯ»

ВЛИЯНИЕ НЕФТЯНОГО ЗАГРЯЗНЕНИЯ НА КАТАЛАЗНУЮ АКТИВНОСТЬ ПОЧВ ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ

Абдрыкова Асель Адильевна

*студент Оренбургского государственного университета,
РФ, г. Оренбург*

Кушнарева Ольга Павловна

*старший преподаватель Оренбургского государственного университета,
РФ, г. Оренбург*

В настоящее время в связи с постоянно увеличивающимся количеством добычи нефти и производства нефтепродуктов сложилась глобальная проблема нефтяного загрязнения. Ежегодно миллионы тонн нефти и нефтепродуктов выливаются на поверхность, попадая в почву, грунтовые воды и другие компоненты ландшафта. Это все происходит на производственных площадках нефтепромыслов, вдоль линий нефтепроводов и транспортных коммуникаций, на участках разведочного и геофизического бурения. Они возникают из-за механических нарушений почвенного покрова, аварий на скважинах, повреждений и коррозии трубопроводов, прорывов карт с нефтепромыслом и буровыми отходами [1].

Нефть и нефтепродукты признаны главным загрязнителем окружающей среды, потому что они являются экотоксикантами с высокой токсичностью, мутагенностью и канцерогенными эффектами. Проникая в почву, в первую очередь они влияют на ее биологические свойства. Значительно меняется общая численность микроорганизмов, их качественный состав, структура микробиоценозов, снижается интенсивность основных микробиологических процессов и активность почвенных ферментов и так далее. В результате нефтяного загрязнения происходит снижение плодородия почв [2].

Уровень ферментативной активности почвы, особенно активности каталазы, является определенным признаком состояния почвы. Активный кислород, который образуется при помощи каталазы, используется почвенными микроорганизмами, разрушающими углеводороды нефти [4].

Цель работы – исследование каталазной активности почв Оренбургской области при различной степени нефтяной нагрузки в течение длительного времени.

МАТЕРИАЛЫ И МЕТОДЫ ИССЛЕДОВАНИЯ

В качестве объектов исследования были взяты почвы Оренбургской области Бузулукского района (п. Искра) и почва, приобретенная в торговой сети - принята в качестве эталона (Универсальный грунт ЭКЗО). В работе использовали нефть Судьба даровского месторождения (Оренбургская область). Почва помещалась в специально оборудованные емкости, влажность почвы поддерживалась на постоянном уровне, температура составляла 20 – 25 °С. В емкости были внесены пробы нефти таким образом, чтобы концентрация ее в почве составляла 1 %, 5 % и 10 %. Активность каталазы определяли с помощью перманганатометрического метода Джонсона и Темпле [5]. Пробы почвы отбирались с различной глубины (0 – 10 см, 10 – 20 см, 20 – 30 см), анализы выполнялись в течение шести месяцев. Контрольные значения были получены на образцах незагрязненных почв.

РЕЗУЛЬТАТЫ И ОБСУЖДЕНИЕ

Зависимости динамики активности каталазы в различных горизонтах при разной степени нефтяной нагрузки представлены рисунках 1, 2 и 3. Из-за ограниченных размеров данной статьи все результаты показать не представляется возможным.

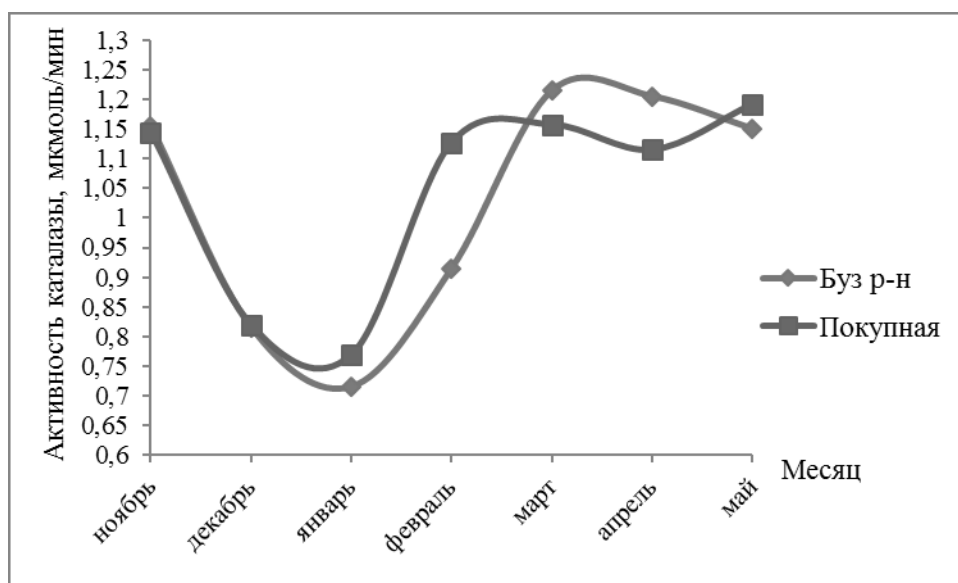


Рисунок 1. Динамика активности каталазы при концентрации нефти 1 % на глубине 0 – 10 см

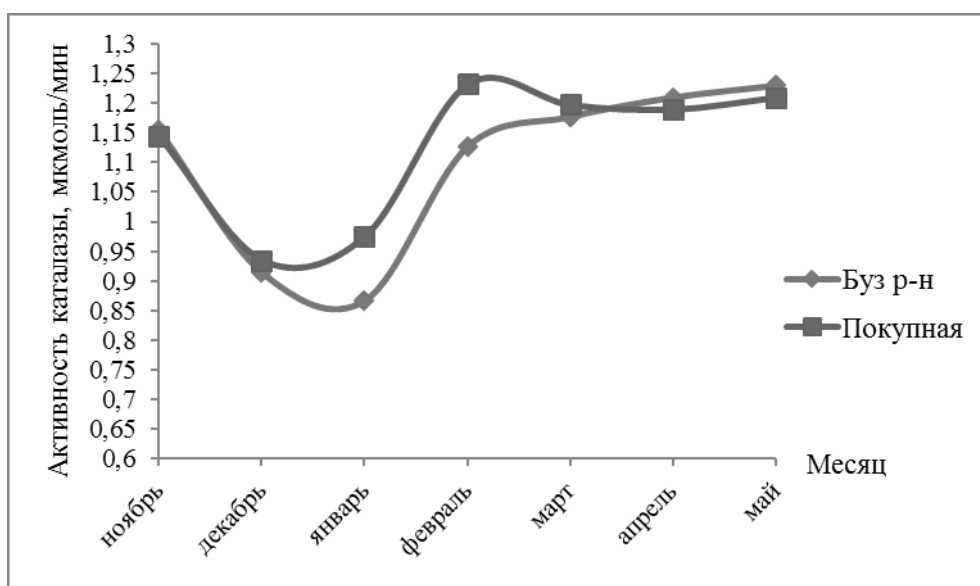


Рисунок 2. Динамика активности каталазы при концентрации нефти 5 % на глубине 10 – 20 см

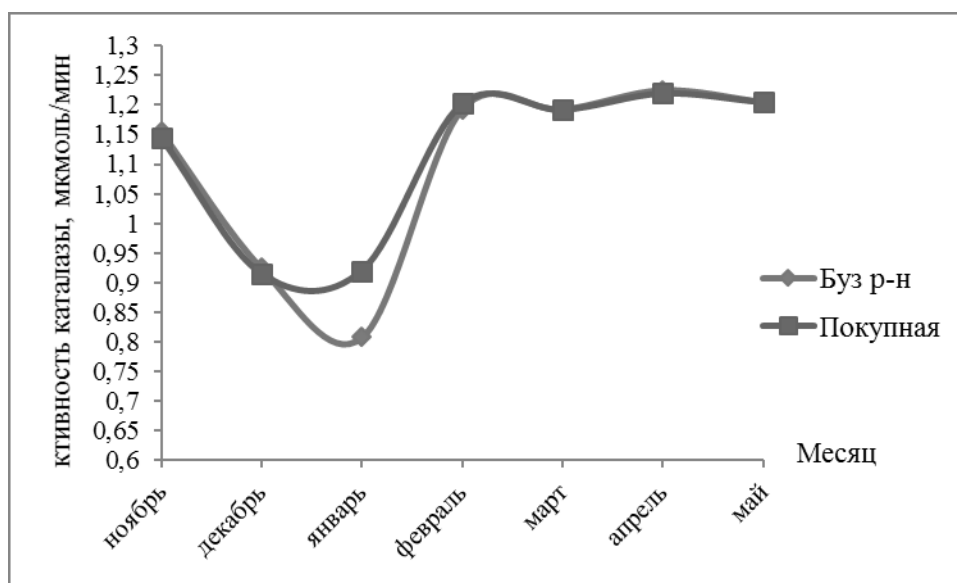


Рисунок 3. Динамика активности каталазы при концентрации нефти 10 % на глубине 10 – 20 см

В контрольных образцах в начале эксперимента активность каталазы составила 1,155 мкмоль/г·мин и 1,145 мкмоль/г·мин для природной и эталонной почв соответственно.

Для двух образцов почвы (природной и эталонной) зависимости имеют сходный характер. За первые два месяца наблюдений при различных концентрациях и на различной глубине активность фермента значительно снижается от 14,84 % до 38,75 %, причем наиболее заметное снижение происходит в первый месяц 29,4 %.

После трех месяцев воздействия отмечается повышение ферментативной активности. На разных глубинах и при различных концентрациях нефти этот рост составляет от 3,24 % до 7,64 %. В течение третьего месяца продолжается нарастание ферментативной активности. В дальнейшем заметного изменения активности каталазы не обнаруживается.

Загрязнение почв нефтью приводит к изменениям, которые создают неблагоприятные условия для жизнедеятельности почвенных микроорганизмов, нарушается их режим азотного и фосфорного обогащения, интенсивность окислительно – восстановительных ферментативных процессов. Воздухообмен при этом также затрудняется, особенно в верхних слоях почвы.

Главным и широко распространенным очистителем в почве служит фермент каталаза. Его активность в почве является одним из критериев состояния почвы в отношении самоочищающей способности от нефтяных компонентов [1].

Снижение активности каталазы в течение первых месяцев нефтяной нагрузки вызвано ингибирующим действием углеводородов нефти на почвенные микроорганизмы, продуцирующие ферменты. Дальнейшее восстановление активности фермента свидетельствует о способности почвенной экосистемы к самоочищению.

По результатам проведенного исследования можно сделать вывод о том, что в лабораторных условиях восстановление каталазной активности при нефтяном загрязнении от 1 до 10% происходит в течение трех – четырех месяцев. Глубина почвенного горизонта не оказывает влияния на скорость восстановления биологической активности.

Список литературы:

1. Давыдова С.Л. Нефть и нефтепродукты в окружающей среде: учеб. пособие. – М.: РУДН, 2004. – С.163.
2. Киреева Н.А, Микробиологические процессы в нефтезагрязненных почвах: учеб. пособие – Уфа: БашГУ, 1994. – С. 172.

3. Киреева Н.А. Почвенные микроорганизмы как индикаторы загрязнения углеводородами. К реакции организмов в условиях антропогенного окружения: межвуз. сб. научн. тр./ Баш. гос. ун-т. Уфа: Изд-во Баш. гос. ун-т, 1994. – 17 – 29 с.
4. Терещенко Н.Н. Особенности биологической рекультивации нефтезагрязненных и техногенно засоленных почв // ЭКиП: Экология и промышленность России. – 2005. – № 6 – С. 33 – 36.
5. Хазиев Ф.Х. Методы почвенной энзимологии/ Ф.Х. Хазиев – Москва: Наука, 2005. – 252с.

РУБРИКА

«ЭКОНОМИКА»

ПЕРСПЕКТИВЫ И ПРИОРИТЕТЫ РОСТА СТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА САМАРСКОГО РЕГИОНА В СЕГМЕНТЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

Витина Екатерина Олеговна

*магистрант Института управленческих технологий и аграрного рынка,
РФ, г. Самара*

Строительная отрасль является одной из основополагающей экономики страны и занимает десятую часть от общего экономического прироста. Сфера строительства достаточно обширна, и включает в себя более пятнадцати отраслей.

В Самарской области строительный сектор достаточно хорошо развит, не смотря на определенные текущие проблемы, которые необходимо устранить для дальнейшего развития.

Изначально, хотелось бы обратить внимание на состояние жилищного строительства. Показатель введенных в эксплуатацию квадратных метров в 2017 году снизился на 18 %, по сравнению с 2016 годом. Это, безусловно связано со сложной ситуацией на рынке.

Низкая покупательская способность, не стабильность на рынке, в связи, с чем строительные компании (даже крупные, не говоря уже о секторе малого и среднего бизнеса) не рискуют заходить на новые объекты. В связи с кризисом, строительные компании не получают достаточного финансирования, так как банки отказываются кредитовать застройщиков, а государство не выделяет средства на субсидирование.

В этой ситуации, можно назвать строительство рискованным направлением. [3, Акимов О.Ю. Малый и средний бизнес: эволюция понятий, рыночная среда, проблемы развития. 2011 год, С. 8-22] Недостаток финансирования приводит к большому числу недостроенных объектов, и под удар в этой ситуации попадают дольщики, строительные компании не выполняют своих обязательств, вследствие чего обязаны выплачивать штрафы и пени. В связи с этим правительство РФ, разработало план субсидирования ипотечного кредита по снижению процентной ставки до 6 %. Данная программа подразумевает стимулирование покупательской способности на первичном рынке и повышение спроса на жилье. Пока программа не вступила в силу и сложно прогнозировать, как этот шаг отразится на развитии строительного сегмента. Безусловно, данный финансовый инструмент (тем более со сниженной процентной ставкой) играет важную роль в развитии, но не решающую. [2, <https://bankiclub.ru/ipoteka/zakon-ob-ipoteke-pod-6-protsentov-v-2018-godu-komu-polozhena-novaya-lgota-kak-ee-poluchit/>]

В данной области особенно не просто компаниям сектора малого и среднего бизнеса. Сложности связаны со следующими пунктами:

- Завышенная бюрократизация в сфере получения разрешений и ввода объектов в эксплуатацию.
- Маловыгодные условия при осуществлении государственных закупок в строительной отрасли.
- Большая продолжительность инвестиционного цикла
- Повышенная себестоимость производственного процесса

Также стоит обратить внимание на еще одну проблему, которая препятствует развитию строительного сектора в целом — сложности распределения государственных заказов на аукционах электронного типа. На сегодняшний день такой тип размещения

заказов считается основным, поэтому большая часть заказов строительного сегмента проходит через подобные порталы. Несомненно, у данной системы присутствует ряд плюсов, которые выделяют ее среди других способов получения госзаказа. К таковым относятся:

- Экономия бюджета, что для предприятий России (в особенности для предприятий малого и среднего предпринимательства) является практически основным фактором.
- Рост конкуренции среди подрядчиков.
- Минимальное влияние бюрократии. Все вопросы по подаче документации и получения ответа решаются через один сайт в режиме онлайн. Главная задача заявителя — следование требованиям системы.
- Точность организации торгов, а также автоматизация процесса. Многие эксперты сходятся во мнении, что главный путь развития — частичное или полное устранение человеческого фактора.

Несмотря на ряд положительных качеств электронных торгов в России, нельзя не отметить и ряд минусов, среди которых:

- Наличие только одного фактора при выборе подрядной организации — это цены. Известно, что победителем в торгах выступает тот поставщик, стоимость которого наиболее выгодна для заказчика. При этом нет уверенности в квалификации кадров компании, наличия достаточного качества товара, своевременности поставки так далее.
- Риск недобросовестной конкуренции. Система электронных торгов пока продумана не до конца. В предыдущие годы, было зафиксировано довольно много случаев участия в торгах подставных компаний или преднамеренного вытеснения конкурентов за счет выставления неподъемных условий.

Указанные недостатки приводят к существенным проблемам в строительной отрасли и приостановке ее развития.

И причин здесь несколько, во-первых, применение стоимости как единственного критерия приводит к риску получения низкокачественного товара/услуги.

При этом не берется в учет опыт исполнителя, квалификация его кадров, способность выполнять работы подобной сложности и в сроки выполнять заказы.

Чтобы предложить заказчику лучшую цену, исполнители вынуждены работать в убыток или же нанимать низкооплачиваемую рабочую силу, то есть снижать текущие издержки. Все это сказывается на остановке развития и необходимости применения устаревшего (более доступного) оборудования. Во-вторых, многие компании вынуждены укрывать доходы, выплачивать заработную плату в «конвертах», экономить на обучении кадров и так далее. Чтобы избежать таких проблем, при выборе потенциального исполнителя должна оцениваться не только цена, но и количественные и качественные характеристики. [1, <http://rostender.info/category/stroitelnye-tendery?yclid=2744684133324432150>]

Рассмотрев плюсы и минусы электронных торгов, можно сказать, что в действительности это полезный инструмент в строительной отрасли, и его использование достаточно результативно, но требует комплексной доработки, чтобы достичь высокого уровня развития.

Помимо этого, обратив внимание на сложности, препятствующие росту строительного сегмента, государственная власть должна прилагать больше участия и финансовой поддержки в данной сфере. Необходимо выдавать субсидии на строительство для застройщиков, и разрешить банкам кредитовать строительные компании, в особенности компании сектора малого и среднего бизнеса.

Стоят определенные планы по ежегодной жилой застройке. В Самарской области повысили уровень жилой застройки эконом жильем.

В точности, основное понятие данного термина давно расширено, и означает жилые дома на окраинах города, построенные из материалов низкого качества, со стоимостью немного ниже рыночной.

Безусловно, такие районы благоустраивают, создают определенную инфраструктуру, предоставляют жителям необходимые удобства и агитируют жителей покупать жилье такого плана.

И такие районы пользуются популярностью, в действительности по статистике, в связи с кризисом квартиры эконом класса покупают гораздо чаще, чем квартиры в элитных районах, с более развитой инфраструктурой.

За счет этого, повышается покупательская способность, растет потребность, но все трудности и проблемы за счет постройки жилья низкого качества не решатся.

Список литературы:

1. Ростендер [<http://rostender.info/category/stroitelnye-tendery?yclid=2744684133324432150>]
2. Закон об ипотеке под 6 % в 2018 году [<https://bankiclub.ru/ipoteka/zakon-ob-ipoteke-pod-6-protstentov-v-2018-godu-komu-polozhena-novaya-lgota-kak-ee-poluchit/>]
3. Акимов О.Ю. Малый и средний бизнес: эволюция понятий, рыночная среда, проблемы развития. 2011 год, С. 8-22

АНАЛИЗ И МЕТОДИКА ОПРЕДЕЛЕНИЯ СТОИМОСТИ ОБУЧЕНИЯ СТУДЕНТОВ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

Дарькина Мария Александровна

*магистрант, Российский университет транспорта (МИИТ),
«Институт Экономики и Финансов»,
РФ, г. Москва*

Понятие как стоимость обучения не интересовали предприятия, так как все затраты на подготовку специалистов несло государство. После появления негосударственных учебных заведений в государственных бюджетных образовательных организациях появилось такое понятие, как целевое обучение по программам подготовки, где контингент студентов, обучается на условиях полного возмещения затрат, то есть оплату за обучение производится физическими или юридическими лицами. Возник вопрос о необходимости корректного определения ценообразования стоимости одного обучающегося в образовательной организации. В связи с неравномерным распределением средств и доведением бюджетных средств возникли проблемы, что и заставило переходить на рыночную систему управления.

После перехода на рыночную систему управления происходили изменения в экономической деятельности учреждений высшего образования нашей страны. Возникает необходимость в разработке новой методики расчета стоимости обучения.

Анализ деятельности государственных и негосударственных организаций показал, что утверждённые государственные образовательные стандарты часто не соответствуют требованиям работодателей.

Методика расчета цены за оказание образовательных услуг в условиях рынка зависит от следующих факторов:

- наличие на рынке товаров-заменителей;
- разнообразие возможностей и направлений получаемых услуг;
- региональная специфика рынка;
- временные факторы получения образования;
- демографические факторы региона.

Учитывая, что учебные заведения размещены в разных регионах, должны применяться территориальные коэффициенты, так как цены отличаются в условиях, например, крайнего Севера и Центральной части России.

Стоимость образовательных услуг рассчитывается на двенадцать месяцев обучения (один год обучений) с учетом каникул. При этом затраты на кадровую составляющую определяются на учебный год, а на хозяйственную деятельность – на календарный год.

При формировании итоговых значений и величины составляющих базовых нормативов затрат для расчёта финансового обеспечения на выполнение объёмов государственного задания образовательных учреждений необходимо максимально использовать существующие официальные документы статистической и бухгалтерской отчётности, территориальные коэффициенты на затраты и услуги, официальные решения Правительства Российской Федерации.

В 2012 году Министерством образования и науки Российской Федерации было вновь выдвинуто пожелание, что бы плата за образовательные услуги была не ниже, чем величина норматива бюджетного финансирования, которую учреждения высшего образования получает от государства на обучение одного студента на бюджетном месте [3].

Указанное положение об ограничении снизу цены на образовательные услуги закрепляется в Постановлении правительства Российской Федерации от 14 апреля 2014 года № 295 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Развитие

образования» на 2013-2020 годы» [1], которое показывает, что данное правило становится частью государственной политики в сфере образования.

Нормативные затраты на оказание услуг физическому лицу в рамках государственного задания становятся ограничением снизу цены на платное обучение.

При этом учитывались фондёмкость программ подготовки высшего образования (требуются ли лабораторное оборудование и какой сложности, какой стоимости оборудование и т.д.), их трудоемкость (число студентов, приходящихся на одного преподавателя) и приоритетность для социально-экономического развития страны. Так же следует учитывать и формы обучения — очная, очно-заочная и заочная. Следует отметить, что в рамках установления указанных нормативов были пересмотрены и коэффициенты приведения затрат по очно-заочной и заочной формам обучения к очной: 0,25 вместо 0,4 и 0,1 вместо 0,2 соответственно.

Вычисление стоимости обучения студентов рассчитывается по следующей схеме:

$$C = \sum_{i=1}^n N_i,$$

где n - количество возможных нормативных затрат

N - наименование нормативных затрат [2]:

Дополнительно рассмотрим четыре нормативных затрат требующие особого подхода:

$N_{\text{пед}}$ - затраты на оплату труда и начисления на выплаты по оплате труда педагогических работников, непосредственно связанных с оказанием государственной услуги;

$N_{\text{ком}}$ - затраты на коммунальные услуги, в том числе затраты на холодное и горячее водоснабжение и водоотведение, теплоснабжение, электроснабжение, газоснабжение и котельно-печное топливо;

$N_{\text{раб}}$ - затраты на оплату труда и начисления на выплаты по оплате труда работников образовательной организации, которые не принимают непосредственного участия в оказании государственной услуги (административно-хозяйственного, учебно-вспомогательного персонала и иных работников, осуществляющих вспомогательные функции);

$N_{\text{кул}}$ - затраты на организацию культурно-массовой, физкультурной и спортивной, оздоровительной работы со студентами.

Ко всем этим затратам применяются территориальные и районные коэффициенты, которые утверждаются Министерством образования и науки Российской Федерации, в связи с чем формула нахождения стоимость обучения студентов в вузах и техникумах отрасли преобразовывается в:

$$C = \sum_{i=1}^n N_i + N_{\text{пед}} * K_{\text{пед}} + N_{\text{ком}} * K_{\text{ком}} + N_{\text{раб}} * K_{\text{раб}} + N_{\text{кул}} * K_{\text{кул}},$$

где $K_{\text{пед}}$ - территориальный корректирующий коэффициент на оплату труда с начислениями на выплаты по оплате труда педагогических работников;

$K_{\text{раб}}$ - территориальный корректирующий коэффициент на оплату труда с начислениями на выплаты по оплате труда сотрудников, не принимающих непосредственного участия в оказании государственных услуг;

$K_{\text{ком}}$ - территориальный корректирующий коэффициент на коммунальные услуги;

$K_{\text{кул}}$ - районный коэффициент.

Базовые нормативные затраты – это минимальные значения нормативных затрат на оказание единицы государственной услуги по очной форме обучения. Они разделены по уровням подготовки высшего образования — бакалавриат, специалитет и магистратура и по стоимостным группам. У подведомственных образовательных организаций Федерального агентства железнодорожного транспорта две стоимостные группы. К первой стоимостной группе относятся образовательные программы (гуманитарного направления), при реализации которых отсутствуют специальные требования к материально-технической базе организации,

где не требуется сложное лабораторное оборудование. Ко второй стоимостной группе относятся образовательные программы (технического направления), при реализации которых применяются специальные требования к материально-технической базе организации, где требуется сложное лабораторное оборудование.

Применяя территориальные корректирующие коэффициенты к базовым нормативам затрат на оказание государственных услуг по реализации образовательных программ высшего образования, утвержденным приказом Минобрнауки России от 27 ноября 2017 г. № ВП – 220/18вн [2] в целях расчета субсидии на финансовое обеспечение выполнения государственного задания на 2018 год для государственных бюджетных образовательных учреждений, подведомственных Федеральному агентству железнодорожного транспорта, можно проанализировать, что стоимость аналогичной образовательной услуги различна.

Таблица 1.

Значения нормативных затрат на оказание государственных услуг для государственных образовательных учреждений, подведомственных Федеральному агентству железнодорожного транспорта на 2017-2018 учебный год (тыс. рублей)

	Бакалавриат, специалитет		Магистратура		Аспирантура	
	1 группа	2 группа	1 группа	2 группа	1 группа	2 группа
Базовые нормативы Минобрнауки России	77,70	90,11	84,13	96,54	91,78	102,32
Наименование подведомственных образовательных организаций						
ПГУПС	169,33	183,91	182,72	197,30	206,65	217,43
РГУПС	101,00	114,07	109,08	122,15	120,61	131,36
УрГУПС	123,34	136,95	133,05	146,66	147,90	158,75
СГУПС	115,29	128,69	124,40	137,79	137,64	148,44
ОмГУПС	108,90	122,22	117,44	130,77	129,57	140,45
ДВГУПС	154,09	168,41	166,01	180,34	184,84	195,82
СамГУПС	109,33	122,60	118,03	131,30	131,01	141,80
ИрГУПС	132,30	146,10	142,62	156,42	158,01	168,90

Данный расчет нормативных затрат на оказание государственных услуг для государственных образовательных учреждений позволяет более точно оценить стоимость аналогичных групп специальностей на различных территориях Российской Федерации. Помогает максимально точно рассчитывать финансовое обеспечение выполнения государственного задания.

Список литературы:

1. Постановлении правительства Российской Федерации от 14 апреля 2014 года № 295 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Развитие образования" на 2013-2020 годы»
2. Приказ Министерства образования и науки Российской Федерации «Изменения в итоговые значения и величину составляющих базовых нормативов затрат на оказание государственных услуг по реализации образовательных программ высшего образования, программ послевузовского профессионального образования в интернатуре и подготовки научных кадров в докторантуре, отраслевые корректирующие коэффициенты и порядок их применения на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов» от 27 ноября 2017 года № ВП-217/18вн.
3. Письма Минобрнауки от 30 мая 2012 г. № ИБ-74/02 и от 31 мая 2012 г. № ИБ-771/02.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА КОРПОРАТИВНЫХ ОБЛИГАЦИЙ

Кулигина Алина Андреевна

*магистрант, Самарский государственный экономический университет,
РФ, г. Самара*

Анализ действующей нормативно-правовой базы в сфере налогообложения инвестиционных доходов в России показал, что корпоративные облигации можно считать одними из самых необеспеченных льготными условиями и гарантиями инструментами инвестиций, что снижает их привлекательность как для юридических, так и для физических лиц. Низкая привлекательность инвестиций в корпоративные облигации, обусловленная действующей нормативно-правовой базой, состоит в следующем [3]:

1. Стандартный уровень налогообложения доходов по корпоративным облигациям не предусматривает никаких льгот и мотивации к инвестированию именно в эти инструменты.

2. Явный законодательный приоритет остальных объектов инвестирования (государственных ценных бумаг и банковских вкладов), поскольку по ним предусмотрено эффективное льготное налогообложение или дополнительные гарантии. Например, по банковским вкладам при стандартных условиях обложения доходов имеется гарантия компенсации вкладов физическим лицам в размере 1400000 руб., что дополнительно мотивирует инвесторов к вложению средств в банк.

3. Высокие требования к регистрации эмиссии корпоративных облигаций, в том числе относительно самой процедуры выпуска и оплаты государственной пошлины.

В соответствии со статьей 224 НКРФ для физических лиц налоговая ставка по инвестиционным доходам в корпоративный сектор составляет 13%, за исключением государственных и муниципальных ценных бумаг, а также банковских вкладов (табл. 1) [2]. При этом в ноябре 2016 года в НКРФ были введены изменения в отношении доходов в виде процентов по рублевым вкладам в банках, находящихся на территории Российской Федерации, начисленных за период с 15 декабря 2015 года по 31 декабря 2016 года. По ним ставка 13 % по НДФЛ сейчас применяется, даже если доход по вкладу составил ставку рефинансирования, увеличенную на десять процентов, то есть 21%. Отсюда следует то, что инвестиции в корпоративные облигации на сегодняшний день не могут конкурировать с банковскими вкладами, что приводит к нереальности развития рынка акций и корпоративных облигаций.

Таблица 1.

Отличия в налогообложении доходов по инструментам инвестирования в Российской Федерации

Признак	Корпоративные облигации	Корпоративные акции	Государственные ценные бумаги	Банковские вклады
Налоговая ставка по НДФЛ	13%	13%	0% (не облагаются)	0% (при доходах в пределах 16%) 35% (при доходах сверх 16%)
Налоговая ставка по налогу на прибыль	20%	0% (при вкладе в капитал от 50%); 13% (при вкладе до 50%)	15%	20%

Существуют льготы по обложению доходов по облигаций с ипотечным покрытием. Они облагаются НДФЛ по ставке 9 % в случае их эмиссии до 1 января 2007 года. Аналогичная ставка предусмотрена и по налогу на прибыль для юридических лиц. В итоге

можно сделать вывод о несоответствии современного налогового законодательства потребностям рынка. Полноценное развитие рынка корпоративных ценных бумаг на данный момент возможно только при условии уравнивания инвестиционных позиций различных инструментов. В качестве основных способов повышения эффективности размещения корпоративных ценных бумаг можно предложить комплексное налоговое стимулирование развития рынка, в том числе:

1. Снижение налоговых ставок по инвестиционным доходам, связанным с владением корпоративными ценными бумагами до уровня, предусмотренного по государственным и муниципальным ценным бумагам. То есть ставка НДФЛ должна быть 0% (как и по остальным объектам – государственным бумагам и вкладам). Ставку налога на прибыль по вложениям в корпоративные облигации для юридических лиц следует снизить до 15%. Это позволит выровнять позиции разных инвестиционных инструментов на финансовом рынке с точки зрения инвесторов.

2. Отменить ограничения на признания расходов на выплату процентов по долговым обязательствам для корпоративных ценных бумаг в целях признания внереализационных расходов по налогу на прибыль. Это позволит сделать привлечение финансирования в корпоративные ценные бумаги для эмитента более привлекательным, по сравнению с остальными инструментами кредитования.

3. Рационально также предусмотреть льготы через введение инвестиционных налоговых вычетов по НДФЛ для физических лиц, осуществляющих вложения средств в корпоративные ценные бумаги российских организаций, не имеющих иностранного участия в капитале в размере не более 100000 руб. в течение налогового периода, что будет мотивировать инвесторов к вложению в развитие именно отечественных предприятий.

4. Введение обязательной регистрации проспекта эмиссии ценных бумаг для кредитных организаций независимо от суммы выпуска. Это позволит сократить необоснованные льготы для выпуска банковских облигаций.

Российский фондовый рынок, несмотря на свою относительную молодость, довольно прочно связан со всем, что происходит в мировой экономике, политике, и все то, что происходит где – то там за океаном или по другую сторону границы, прямо или косвенно отражается на стоимости акций, облигаций, товаров и прочих активов. Кратко изложим основные тенденции и направления развития российского рынка ценных бумаг в неотрывной связи с общемировыми финансовыми рынками и биржевыми площадками. Из всех факторов или процессов, которые прямо или опосредованно будут влиять на экономику всех стран мира, а значит и на финансовые рынки, можно выделить два момента, на первый взгляд мало имеющих отношения к экономике.

Это будут очень серьезные изменения и прежде всего:

1) Сокращение потребительского рынка, особенно на товары массового спроса. 2) Уменьшение влияния такого фактора как спрос, неизбежно влечет за собой спад спроса на кредитные ресурсы, что в принципе уже довольно заметно на многих долговых рынках Европы, Америки и Китая. 3) Ориентация промышленного сектора на замещение рабочей силы роботами и автоматическими линиями производства, появление технологий блокчейн будет сопровождаться массовым высвобождением рабочей силы на всех рынках, что кроме увеличения социальной напряженности будет сопровождаться налоговой нагрузкой на бизнес, чтобы выполнять обязательства политических руководств. Но такое положение дел не будет продолжительным и скорее всего бизнес, как и финансовая система, будут недоступны для контроля никаким государством просто по своей технологической природе.

Фактором, который будет оказывать влияние на финансовые рынки и активы — это практически полная замена системы работы денег, как впрочем, и самого понятия денежная единица. В ближайшее время в развитых странах будет полностью завершён переход финансовой сферы в киберпространство, что повлечет за собой не только изменение, например, банковского или страхового бизнеса, но и многих типов услуг, связанных с лицензированием, удостоверением прав собственности и т.п. К этому конечно, можно

добавить и много других моментов, связанных с геополитикой и развитием технологий продления жизни и т.п. Но именно эти два фактора являются фундаментальными, определяющими весь ход развития истории не только экономики, но и целых стран и континентов. Что же касается российского фондового рынка, то его скромное место, как и всей российской экономики, в мировой (менее 2% мирового ВВП) вряд ли позволяет говорить о его влиянии на какие либо процессы даже в региональном масштабе. Поэтому при анализе тенденций его развития следует принимать во внимание не только внешние факторы, но внутренние, имеющие отечественную специфику. К ним можно отнести, например [4]:

1) Зависимость российского государственного бюджета от цен на сырьевые товары, заставляет правительство искать способы финансирования дефицита бюджета через механизмы финансового рынка. Например, такие как выпуск внешнего долга — эмиссия облигации ОФЗ. Продажа крупных пакетов акций государственных компаний (Башнефть, Совкомфлот, ВТБ, Россельхозбанк и др). 2) Наличие режима санкций не позволяет отечественным корпорациям и банкам получать дешевые зарубежные кредитные ресурсы, что с одной стороны приводит к сворачиванию многих инвестиционных программ крупных предприятий. С другой — заставляет отечественные банки в условиях конкурентной борьбы между собой идти на постепенное снижение ставок кредита для бизнеса, что вселяет некоторую надежду. В частности, заменой банковских кредитов станет использование компаниями инструментов фондового рынка для получения финансирования своих проектов — это как процедуры IPO (первичного размещения), так и эмиссия (выпуск) нового количества акций или долговых инструментов (облигаций). 3) Экономико — политический курс, взятый на импортозамещение, при всей своей неоднозначности, в некотором смысле может оживить некоторые секторы экономики России, которые не выживали в конкурентной борьбе с иностранными компаниями. В частности, во многом от закрытия внутреннего рынка выигрывают компании сельхозпроизводители, агрохолдинги и все те, кто связан с производством и поставкой оборудования для аграрного сектора. Также могут неплохо вырасти компании, работающие на рынке фармацевтики, производстве продуктов питания, напитков, бытовой и промышленной электроники.

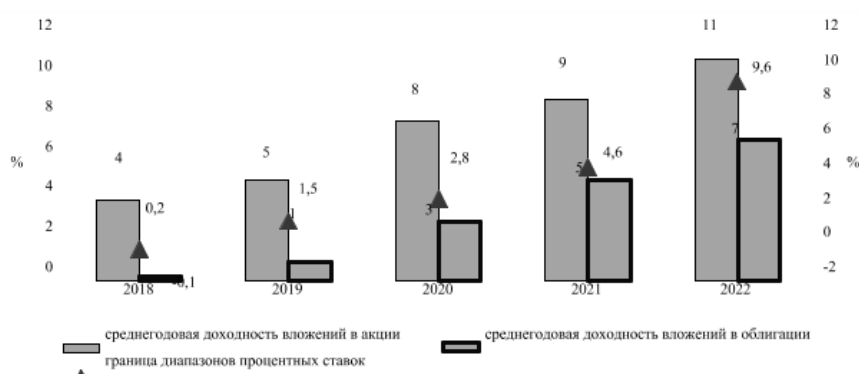


Рисунок 1. Доходность вложений в акции и облигации на следующие 5 лет [2]

4) Инфляционное давление, которое испытывает российский рубль последние два года, заставляет не только население, но и практически весь бизнес искать способы сохранения рублевого капитала как в виде покупки валюты, облигаций, так и в виде покупки акций во много раз перекрывают банковские депозиты. Хранение денег в акциях оказывается гораздо надежнее, чем в банках, лицензии которых отзываются ЦБ РФ чуть ли не каждый день. 5) Сложившаяся в развитых странах парадоксальная ситуация сверх дешевых денег, когда уже за хранение денег на банковском депозите вкладчик должен еще и доплачивать банку, привело к тому, что капитал ищет по всему миру места, где можно заработать. В этом смысле для него является лакомым кусочком страны с развивающейся экономикой, где даже

при относительно высоком уровне риска можно получить доходы, о которых на Западе давно забыли. Это провоцирует приток, в том числе и на российский фондовый рынок спекулятивного капитала иностранных инвесторов. Хотя надо признать, что такой капитал как быстро пришел, так и быстро уйдет, но для тех, кто работает на инвестиционном рынке, знает, что насколько это бывает иногда важным. б) Не стоит сбрасывать со счетов и такой фактор, как усиливающаяся постепенно финансовая грамотность населения. Особенно среди представителей молодого поколения, которое предпочитает самостоятельный поиск источников дохода, и где фондовый также как и валютный рынок находятся далеко не на последнем месте. В заключении хотелось бы отметить, что не смотря на то, что общемировая экономическая обстановка не столь благоприятна для долгосрочных вложений в активы на фондовом рынке, именно они могут сыграть свою положительную роль. Это связано с тем, что стоимость облигации зависит не только и не столько от цены текущего момента, но от того, как работает бизнес. Поэтому вложения в облигации, в том числе и на российском рынке, стоят в одном ряду сохранения и приумножения капитала вместе с золотом, альтернативными инвестициями, и оставляя далеко позади себя недвижимость, банковские депозиты и прочие инструменты, уже безвозвратного прошлого.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 22.04.1996 N 39-ФЗ (ред. от 28.12.2016) "О рынке ценных бумаг" // <http://www.consultant.ru>
2. Российский фондовый рынок: 2017. События и факты / Составители Трегуб А. Я. И др.. URL: <http://www.naufor.ru/>
3. Мониторинг российского рынка акций и облигаций // https://fmlab.hse.ru/russian_equity_bond_market
4. Российский фондовый рынок: что нужно о нем знать // <http://tv-bis.ru/fondovyiy-ryinok-i-investitsii/402-rossiyskiy-fondovyiy-ryinok.html>

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ РЫНКА ИНФОРМАЦИОННЫХ УСЛУГ В РОССИИ

Рябинкина Ксения Сергеевна

*магистрант, Тихоокеанский государственный университет,
РФ, г. Хабаровск*

Серебрякова Татьяна Александровна

*канд. эконом. наук, доцент, Тихоокеанский государственный университет,
РФ, г. Хабаровск*

ИТ-рынок является одним из наиболее динамичных секторов российской экономики. Российский экспорт программного обеспечения вырос с \$ 120 млн в 2000 году до \$ 3,3 млрд в 2010 году. С 2000 года рынок ИТ начал рост на 30-40% в год, увеличившись в 2006 году на 54%. Крупнейшим сектором с точки зрения доходов является системная и сетевая интеграция, на которую приходится 28,3% от общих доходов от рынка. Между тем, самым быстрорастущим сегментом ИТ-рынка является оффшорное программирование [4].

В настоящее время Россия контролирует 3% рынка оффшорного программного обеспечения и является третьей ведущей страной среди экспортеров программного обеспечения. Такой рост аутсорсинга программного обеспечения в России обусловлен рядом факторов. Одна из них - вспомогательная роль Правительства России, Правительство приступило к реализации программы содействия созданию технопарков, которые имеют развитую инфраструктуру и пользуются благоприятным налоговым и таможенным режимом в семи разных местах по всей стране: Москве, Новосибирске, Нижнем Новгороде, Калуге, Тюмени, Республики Татарстан и Санкт-Петербурга. Другим фактором, стимулирующим рост ИТ-сектора в России, является наличие глобальных технологических корпораций, таких как Intel, Google, Motorola, Sun Microsystems, Boeing, Nortel, Hewlett-Packard, SAP AG и других, которые усилили разработку программного обеспечения и открыли свои научно-исследовательские центры в России [3].

В процессе подготовки предложений по переходу страны на цифровое вещание были рассмотрены различные альтернативы, но министерство информационных технологий и связи решило сосредоточиться исключительно на наземном радиовещании как на способе реализации цифрового телевидения. В России первым правовым актом по установлению стандартов цифрового перехода было постановление правительства № 1700-р от 29 ноября 2007 года, в котором утвержден Концептуальный документ по развитию телерадиовещания в Российской Федерации в 2008-2015 годах, этот документ был разработан правительственной комиссией высокого уровня по развитию телерадиовещания, первоначально возглавляемой Дмитрием Медведевым в качестве первого заместителя председателя правительства [2].

В очень широком смысле термин «информационная система» часто используется для обозначения взаимодействия между людьми, алгоритмических процессов, данных и технологий.

Что касается первой части этого определения, информационная служба является экземпляром информационных технологий. Следовательно, информационная служба является частью информационной системы. Вторая роль в этом определении - люди. Этот термин должен быть заменен термином «агент», который может быть администратором и / или пользователем. Пользователь может быть клиентом и / или автора. Кроме того, агент может быть человеком или машиной. Взаимодействие является то, что Информационная служба, которая собирает (извлекает), управляет (структуры) и хранит в данных / знаний / информации (возможно, с помощью к администратору), служит это данные / знания / информации к пользователю [1].

Тем не менее, общество всё больше и больше стремится к Long Tail. Следовательно, было бы интересно описать и оценить также все эти очень субъективные информационные услуги, например, личный блог или веб-сайт. Все зависит от субъективного взаимного доверия каждого потребителя информационной службы к конкретным информационным службам. Его, по крайней мере, взаимное доверие между потребителями и производителями в качестве информационной службы.

Россия имеет смешанную экономику с высшим уровнем дохода с государственной собственностью в стратегических областях экономики. Рыночные реформы в 1990-х годах приватизировали большую часть российской промышленности и сельского хозяйства, за исключением особых случаев этой приватизации в энергетическом и оборонном секторах.

Потенциальная детерминанта ее экономической деятельности - обширная география России, и некоторые источники считают, что Россия содержит более 30 процентов мировых природных ресурсов. Россия полагается на доходы от энергии для стимуляции большей части своего роста.

Представленные данные мониторинга развития рынка информационных услуг в РФ показывают рост анализируемых показателей на достаточно высоком значении при стабилизации (рисунок 1) [5].

Наименование показателя	2010г.	2011г.	2012г.	2013г.	Темп прироста за 2010-2013 гг.	Среднегод. темп прироста
Использование Интернета						
Доля организаций, использовавших Интернет, %	82,4	84,8	86,9	88,1	6,9	2,3
Число ПК, имевших доступ к Интернету, на 100 работников организаций, шт.	18	21	24	26	44,4	14,8
Доля организаций, использующих широкополосный доступ к сети Интернет, %	56,7	63,4	76,6	79,4	40,0	13,3
Применение информационных и коммуникационных технологий (ИКТ) работниками организаций						
Доля работников организаций, использовавших ПК не реже 1 раза в неделю, %	45,5	38,5	36,9	36,5	-19,8	-6,6
Доля организаций, выделявших тех. средства для мобильного доступа в Интернет своим работникам, %	-	13,9	14,4	22,7	63,3	31,7

Рисунок 1. Данные мониторинга развития рынка информационных услуг в РФ

Как видно из рисунка 1, рынок информационных услуг развивается динамично, с каждым годом он становится более востребованным. Показатели 88,1 % и 2,3 % свидетельствуют об увеличении количества организаций, использующих в своей деятельности Интернет. Доля работников организаций, использовавших ПК не реже 1 раза в неделю в 2013 году составила 36,5 %. Из рисунка видна положительная динамика роста доли организаций, выделявших технические средства для мобильного доступа в Интернет. Это говорит о том, что с каждым годом руководители организаций понимают, что мобильный доступ в Интернет очень важен для их сотрудников, и поэтому они выделяют для этого средства.

В ходе исследования было выявлено: с каждым годом растёт значимость информационных технологий, число пользователей Интернета растёт, повышается уровень компьютеризации в организациях, это говорит о том, что рынок информационных продуктов и услуг развивается быстрыми темпами. Предполагается, что в будущем изучаемый рынок сможет предоставлять заказчикам необходимые им и сервисы, что позволит мировым ИТ-лидерам разработать стратегические программы освоения новых технологий в открывающихся для них перспективах [1].

Список литературы:

1. Абдикеев Н.М. Проектирование интеллектуальных систем но в экономике: но Учебник / под ред. Н.П. Тихомирова. но - М.Ж Издательство «Экзамен», но 2004.
2. Баркер Р. Method. Моделирование взаимосвязей между сущностями / Р. Баркер – М. 1992. - 233 с.
3. Маклаков С.В. Создание информационных систем м AllFusion Modeling Suite / С.В. Маклаков – М. : ДИАЛОГ-МИФИ 2005. - 432 с.
4. Федеральная служба государственной статистики/ Мониторинг развития информационного общества в РФ [Электронный ресурс] URL:<http://www.gks.ru/> (дата обращения 20.05.2018)
5. Калянов Г.Н. CASE. Структурный системный анализ (автоматизация и применение) / Г.Н. Калянов. – М. : Лори 1996. - с.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РФ

Свиридошкина Валерия Александровна

*магистрант Владивостокского государственного университета экономики и сервиса,
РФ, г. Владивосток*

Волкова Марина Валерьевна

*магистрант Владивостокского государственного университета экономики и сервиса,
РФ, г. Владивосток*

Одним из главных элементов сегодняшней экономики является банковская система. Банковская система представляет собой совокупность всех банков. Она появилась тогда, когда банки начали расширяться и не смогли реализовываться по отдельности, без единого правила ведения операция и опоры на центр с его функциями, объединяющими деятельность системы [1].

За последние десять лет банковская система Российской Федерации значительно изменилась, пройдя через многие этапы ее развития, период быстрого роста, острый кризис и восстановление. Национальная банковская система развивалась под действием спроса на банковские услуги в то время, когда был переходный период рыночной экономике.

Банковская система – это строго определенная законом структура специализированных организаций, которые действуют в сфере финансов и денежно-кредитных отношений, и имеющие исключительные полномочия для осуществления банковской деятельности. В единую банковскую систему включены: центральный банк, коммерческие банки и их филиалы, филиалы и представительства иностранных банков.

Ежедневно банковская система совершенствуется и дополняется новыми элементами. Современная банковская система - это совокупность самых различных видов национальных банков и кредитно-финансовых институтов, которые действуют в рамках общего денежно-кредитного механизма. Данный механизм включает в себя несколько институциональных звеньев или ярусов:

1. Центральный банк.
2. Банковский сектор:
 - коммерческие банки;
 - сберегательные банки;
 - ипотечные банки.
- Страховой сектор:
 - страховые компании;
 - пенсионные фонды.
3. Специализированные небанковские кредитные институты.

Банки действуют экономическая на основании этом своих уставов, информационное принимаемых в соответствии экономической с законодательством РФ. Банки являясь получают право уходящие осуществлять банковские обеспечивающие операции с момента услуг получения лицензии [1].

Лидирующее место в банковской системе Российской Федерации занимает Центральный банк, кроме тех общих для всех кредитных организаций банковских операций, также выполняет ряд дополнительных функций: проводит валютную и денежно-кредитную политику, осуществляет надзор и контроль над коммерческими банками, выступает эмиссионным центром и является главным банком страны.

Центральный банк работает с коммерческими банками, которые ежедневно оказывают друг другу различные услуги, создают совместные проекты по финансированию компаний, делают объединения и союзы.

Регулятором Центрально банка является банковская система, которая выступает как управляемая система. Деятельность коммерческих банков зависит от центрального банка, он регулирует собственно установленными экономическими нормативами, и осуществляет контроль над всей работой кредитных институтов.

Ежегодно Центробанк составляет разного рода отчеты и рейтинги банков России, вот некоторые из них:

1. Список системно значимых банков России. На 2018 год в него входят: АО ЮниКредит Банк, Банк ГПБ (АО), Банк ВТБ (ПАО), АО «АЛЬФА-БАНК», ПАО Сбербанк, ПАО Банк «ФК Открытие», ПАО РОСБАНК, ПАО «Промсвязьбанк», АО «Райффайзенбанк», АО «Россельхозбанк» и ПАО «МОСКОВСКИЙ КРЕДИТНЫЙ БАНК».

2. Топ 100 банков по величине собственного капитала 2018, в него вошли: ПАО Сбербанк России Собственный капитал - 3 694 397,9 млн. руб., Банк ВТБ (ПАО) Собственный капитал - 1 061 710,1 млн. руб., Банк ГПБ (АО) Собственный капитал - 705 373,9 млн. руб., АО «Россельхозбанк» Собственный капитал - 420 589,6 млн. руб., ВТБ 24 (ПАО) Собственный капитал - 371 634,5 млн. руб., АО «АЛЬФА-БАНК» Собственный капитал - 335 021,5 млн. руб., ПАО «МОСКОВСКИЙ КРЕДИТНЫЙ БАНК» Собственный капитал - 252 196,2 млн. руб., ПАО Банк «ФК Открытие» Собственный капитал - 222 185,6 млн. руб., АО ЮниКредит Банк Собственный капитал - 200 874,7 млн. руб., АО «Райффайзенбанк» Собственный капитал - 129 138,5 млн. руб., и т.д.

3. Для оценки надежности банков ЦБ РФ ввел норматив достаточности собственных средств (капитала) Н1.0. Средняя величина его установлена в размере 10 - 11%. Если у какого-либо банка этот «норматив надежности» становится низким, например, меньше 2%, то ЦБ РФ отзывает у него лицензию [2].

Ряд политических и макроэкономических факторов влияют на развитие банковской системы. Во-первых, это экономический и общественный порядок, от которого зависит характер деятельности кредитных институтов. Банк может прекратить получать импульс для развития, если в обществе отдается предпочтение только распределению, а не поощрение сбережений. Во-вторых, законодательные основы и акты. Так законы, принятые в стране могут не только тормозить развитие банковской системы, но и наоборот содействовать развитию банковской системы.

Степень развитости товарно-денежных отношений, торговли, денежного обращения предопределяют и масштабы, и содержание банковской деятельности. Для развития банковской системы нужно формирование товарного и денежного оборота, развитие международной торговли и национальных рынков. Стихийные бедствия, войны, затяжные экономические кризисы, все это влияет отрицательно на расширение банковской системы.

А так же одним важным факторов для роста банковской системы оказывает законодательная база. Во многих странах по законодательству запрещено совершать ряд банковских операций. Очень часто законодательство выступает не только как запрещающая база, а наоборот, содействует развитию банковской системы.

В период экономических подъемов, банковская система развивается очень интенсивно, когда возрастает спрос на банковские услуги и банковский продукт. Для увеличения банковского дохода, требуется рост количества банковских операций, и вместе с этим, улучшится развитие банка.

Банковская система характеризуется следующими свойствами:

1. Банковская система не является случайным набором функций и элементов банковских операций, и участников финансовых процессов. В неё нельзя просто так включать субъекты, также действующие на рынке, но не подчиняющиеся единой цели.

2. Банковская система настолько специфична, что может выражать свойства, которые характерны для нее самой, в отличие от других систем, функционирующих в народном хозяйстве. Специфика банковской системы определяется её составными элементами и отношениями, складывающимися между ними.

3. Банковскую систему можно представить, как целое, как многообразие частей, подчиненных единому целому. Это означает, что ее отдельные части связаны таким образом, что могут при необходимости заменить одна другую. В случае если ликвидируется один банк, вся система не становится недееспособной - появляется другой банк, который может выполнять банковские операции и услуги.

4. Банковская система не находится в статическом состоянии, напротив, она постоянно в динамике. Здесь выделяются два момента. Во-первых, банковская система как целое все время находится в движении, она дополняется новыми компонентами, а также совершенствуется. Во-вторых, внутри банковской системы постоянно возникают новые связи. Банки могут оказывать друг другу иные услуги, к примеру, участвовать в совместных проектах по финансированию предприятий, образовывать объединения и союзы [3].

5. Банковская система является системой «закрытого» типа. Система пополняется новыми элементами, соответствующими ее свойствам. Тем не менее, она «закрыта», так как, несмотря на обмен информацией между банками и издание центральными банками специальных статистических сборников, информационных справочников, бюллетеней, существует банковская «тайна». По закону банки не имеют права давать информацию об остатках денежных средств на счетах, об их движении [3].

6. Банковская система - «самоорганизующаяся», поскольку изменение экономической конъюнктуры, политической ситуации неизбежно приводит к «автоматическому» изменению политики банка. В период экономических кризисов и политической нестабильности банковская система сокращает долгосрочные инвестиции в производство, уменьшает сроки кредитования, увеличивает доходы преимущественно не за счет основной, а побочной деятельности. Напротив, в условиях экономической и политической стабильности, банки активизируют свою деятельность, как по обслуживанию основной производственной деятельности предприятий, так и долгосрочному кредитованию хозяйства, получают доходы преимущественно за счет своих традиционных процентных поступлений [4].

Банковская система любого государства имеет множество функций. Одной из важнейших функций является функция сбора. Функция сбора представляет собой накопление временно свободных денежных средств в банковском секторе [5].

Следующая функция регулирования денежных оборотов. В настоящее время банки являются ведущими центрами, через которые проходит платежный оборот различных хозяйственных субъектов. С помощью системы расчета банки создают для своих клиентов возможность совершать обмен, оборот денежных средств и капитала. Через банки проходит оборот как отдельно взятого субъекта, так и экономики страны в целом. Через них осуществляется перелив денежных средств и капиталов от одного субъекта к другому, от одной отрасли народного хозяйства к другой.

В настоящее время несколько расширяется понятие банковской системы, и в широком смысле этого слова она включает не только банки, но и сопутствующие кредитные организации, которые позволяют банкам более эффективно выполнять свои функции, в частности, союзы и ассоциации банков, банковскую инфраструктуру и банковский рынок [6].

Можно сделать вывод, что главной функцией банковской системы является посредничество в перемещении денежных средств от продавцов к покупателям и от кредиторов к заемщикам, для того, чтобы создать в стране новую ступень рыночной экономики. Роль банковской системы очень существенна, с её помощью осуществляется перераспределение и мобилизация капиталов, регулируются денежные расчеты, опосредуются товарные и денежные потоки и т.д. Банки призваны выполнять множество специальных функций. К их числу также относятся проведение расчетных и кассовых операций, кредитование, инвестирование, хранение денежных и других средств и управление ими, т.е. те услуги, без которых сегодня не обойтись как простому так и деловому человеку [7].

На сегодняшний день в условиях неустойчивости на мировых финансовых рынках требуется значительно рассматривать ситуацию в банковском секторе. Информация

провоцирует дестабилизацию в банковском секторе, а клиентов банков - на досрочное изъятие своих средств [8].

Российская банковская система очень молода в международных отношениях, поэтому неудивительно, что после 20 лет реформ она все еще не идеальна. Но поскольку русское население становится все более финансово грамотным и приобретает больше опыта в мире кредита, конкуренция на рынке постепенно станет более здоровой.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // Собрание законодательства РФ. – 2014. – №31. – ст. 4398.
2. Информационно-аналитически материалы [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.cbr.ru/analytics/?PrtId=licens>
3. Федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1 (ред. от 03.07.2016) «О банках и банковской деятельности» // Собрание законодательства РФ. – 1996. – №6. – ст. 492.
4. Федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» (с изм. и доп., вступ. в силу с 15.07.2016) // Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 28. – ст. 2790.
5. Аносова А.В. Макроэкономика: Учебник для бакалавров / А.В. Аносова, И.А. Ким, С.Ф. Серегина. – М.: Юрайт, 2013. – 521 с.
6. Банковский сектор России: некоторые актуальные вопросы регулирования / М.И. Сухов // Деньги и кредит. – 2013. – № 4. – С. 3–6.
7. Банковское дело: учеб. для бакалавров / под ред. Е. Ф. Жукова, Ю. А. Соколова. – М. : Юрайт, 2012. – 590 с.
8. Банковское право Российской Федерации: учеб. пособие / отв. ред. Е. Ю. Грачева. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : НОРМА : ИНФРА-М, 2013. – 399 с.

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

Чиженков Владислав Александрович

*студент, Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова,
Саратовский социально-экономический институт (филиал),
РФ, г. Саратов*

Кириллова Ольга Святославовна

*д-р экон. наук, профессор, заведующая кафедрой налогов и налогообложения
Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова,
Саратовский социально-экономический институт (филиал),
РФ, г. Саратов*

Актуальность данной статьи обусловлена постоянным введением различных санкций на ввоз сельскохозяйственной продукции разных стран в Россию и начала политики импортозамещения и поддержания отечественного производителя. В статье мною будут затронуты две темы: Уплаты страховых взносов в государственные внебюджетные фонды сельскохозяйственных товаропроизводителей и Пути решения проблемы уплаты НДС сельскохозяйственных товаропроизводителей.

Уплаты страховых взносов в государственные внебюджетные фонды сельскохозяйственных товаропроизводителей.

Как и налоги, страховые взносы во внебюджетные фонды носят обязательный характер и устанавливаются законом [1]. Страховыми взносами, согласно Налоговому Кодексу, признаются:

- обязательные платежи на обязательное пенсионное страхование;
- обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством;
- обязательное медицинское страхование.

Данные платежи взимаются с организаций и физических лиц для обеспечения прав застрахованных лиц на получение финансового обеспечения в соответствии с видом социального страхования [2]. С 1 января 2017 года, правила уплаты всех страховых сборов перенесены в Налоговый Кодекс РФ, в котором была выделена новая глава 34 «Страховые взносы».

На данный момент документальной базой страховых отношений сельхоз производителей с внебюджетными фондами является Федеральный закон от 29.12.2006 N 255-ФЗ (ред. от 01.05.2017) "Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством" и Налоговый Кодекс РФ.

Для исчисления страховых взносов, согласно п.1 ст. 420 Налогового Кодекса объектом принимаются выплаты и иные вознаграждения ФЛ, подлежащих обязательному страхованию, за исключением некоторых позиций, так же указанных в ст. 420 (например, выплаты в рамках трудовых отношений, регулируемых гражданско-правовыми договорами).

Правила определения налоговой базы и расчетного периода уплаты страховых взносов для с-х пр-лей не отличается от соответствующих норм для иных секторов экономики и также регламентируются 34 главой НКРФ

Вся проблема заключается в том, что Гос-во не учитывает специфичность работ в сфере сельского хозяйства. Трудность заключается в сезонном характере работ. Фермеры несут большие убытки в разные периоды времени, в частности во время подготовки к посадке урожая и семян, а также позже, к моменту уборки. Обычно деньги появляются после

появления требований об уплате налогов. Отсюда и вытекает необходимость создания налоговых льгот и отсрочек для сельхоз. Товаропроиз.

В соответствии с действующим в России законодательством, все организации агропромышленного комплекса приравниваются к обычным работодателям и обязаны выплачивать страховые взносы во внебюджетные фонды.

Нанимая работников, уплачивая им и членам организации заработную плату, сельскохозяйственный производитель становится по отношению к ним работодателем, что обуславливает их обязанность выплачивать страховые взносы в полном объеме. Для предприятий агропромышленного комплекса льгот по уплате данных взносов настоящим Налоговым Кодексом не предусмотрено.

В целом, правила отчисления страховых взносов во внебюджетные фонды предприятиями агропромышленного комплекса не отличаются от правил для других работодателей. Тарифы отчислений также неизменны – в Пенсионный Фонд России: 22% в пределах установленной Налоговым Кодексом предельной величины базы начисления страховых взносов и 10% свыше установленной базы; в Фонд Социального Страхования – 2,9% в пределах установленной Налоговым Кодексом предельной величины базы начисления страховых взносов на временную нетрудоспособность и материнство и 1,8% для временно пребывающих на территории РФ лиц без гражданства; в Фонд Обязательного Медицинского Страхования – 5,1%.

Единственным отличием системы Единого сельскохозяйственного налога является возможность аграрного товаропроизводителя уменьшить доходы с учетом расходов на обязательное страхование [3].

Пути решения проблемы уплаты НДС сельскохозяйственных товаропроизводителей.

При переходе на Единый сельскохозяйственный налог производитель аграрной продукции освобождается от уплаты НДС. Но это не касается уплаты налога при приобретении сельскохозяйственной продукции у посредников. Недобросовестные экспортеры и переработчики сельскохозяйственной продукции проводили операции на рынке с привлечением посредников при совершении сделок с сельхоз производителями, использующими систему ЕСХН, для последующей перепродажи приобретенных товаров компаниям, действующим по основной системе налогообложения. В подобных условиях добросовестные экспортеры и переработчики испытывали определенные трудности при попытках возмещения Налога на добавленную стоимость по причине невозможности предоставления в ФНС достоверных данных о всех компаниях, участвующих в сделках, и находились, порой, даже под угрозой уголовного наказания.

До мая 2017 года в России за год потери бюджета от подобных нелегальных схем составляли до 65 млрд. руб. Но 19 мая 2017 года Ассоциация экспортеров сельскохозяйственной продукции в содействии с Федеральной Налоговой Службой подписала Хартию в сфере оборота сельскохозяйственной продукции. Данный документ был создан как акт совместно проводимой политики по противодействию незаконным действиям в сфере оборота сельхоз продукции¹.

Согласно тексту Хартии, все участники агорынка должны осуществлять свою деятельность в соответствии со следующими положениями:

- порицать использования методов незаконной оптимизации налогов, приравниваемой к проявлению недобросовестной конкуренции;

¹ Хартия в сфере оборота сельскохозяйственной продукции, текст представлен на сайте <https://www.agrocharter.ru/tekst-hartii>

- подписавшие Хартию организации обязуются не получать преимущества на рынке с помощью уклонения от уплаты налоговых платежей или участия в схемах незаконного возмещения НДС;

- приобретать сельхоз продукцию исключительно у производителей и переработчиков агропромышленной продукции, не используя посредников и иных недобросовестных участников отношений;

- заключать договора с официальными компаниями-перевозчиками, ответственно подходить к выбору контрагентов и прилагать усилия к распространению Хартии.

Помимо вышеуказанных правил, в Хартии прописаны права участников объединения на внесение предложений по оптимизации деятельности на рынке агропромышленного сектора и пропагандировать к участию в Хартии не включенных в Ассоциацию производителей.

Подобная практика говорит о разумном подходе производителей сельскохозяйственной продукции к рыночным отношениям и в дальнейшем позитивно скажется на состоянии АПК в России. По мнению заместителя руководителя ФНС Данила Егорова, данная хартия приведет к очищению рынка от недобросовестных участников, повышению рентабельности агропромышленной сферы и налогооблагаемой базы [5]. Со стороны налоговых служб данный документ – еще один этап в решении проблем незаконных схем уклонения от налогов. Необходимо отметить, что данная Хартия была принята как промежуточный этап совершенствования механизмов саморегулирования экономики агропромышленного сектора, вступительной частью планируемого к вступлению в действие в 2018 году нового законодательства.

Список литературы:

1. "Налоговый кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 27.11.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 14.12.2017), Часть 2, Раздел 11, Глава 34
2. "Налоговый кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 27.11.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 14.12.2017), ст. 8
3. Письмо Минфина РФ От 05.04.2013 N 03-11-10/17 "Об учете сумм страховых взносов, уплачиваемых Индивидуальными Предпринимателями, применяющими специальные налоговые режимы"
4. Хартия в сфере оборота сельскохозяйственной продукции, текст представлен на сайте <https://www.agrocharter.ru/tekst-hartii>
5. Пшеница тянется к свету: Экспортеры и ФНС договорились о контроле оборота сельхозпродукции – Коммерсант.ru, статья от 22.05.2017, <https://www.kommersant.ru/doc/3303900>

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ УЧАСТНИКОВ КГН

Чиженков Владислав Александрович

*студент, Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова,
Саратовский социально-экономический институт (филиал),
РФ, г. Саратов*

Кириллова Ольга Святославовна

*д-р экон. наук, профессор, заведующая кафедрой налогов и налогообложения
Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова,
Саратовский социально-экономический институт (филиал),
РФ, г. Саратов*

На сегодняшний день все больше и больше иностранных организаций начинает инвестировать в малые, средние, а также в крупные организации и компании, находящиеся на территории Российской Федерации и также открывать свои постоянные представительства. Чем это обусловлено?

Дело в том, что зарубежных инвесторов привлекают в России относительно низкие ставки, богатые месторождения сырья, дешёвые энергетические ресурсы, ёмкий внутренний рынок и довольно квалифицированные трудовые ресурсы при низкой стоимости.

В целом, на территории нашей страны очень большое количество предприятий, в доле уставного капитала которых содержится не малый процент финансов иностранных кампаний.

По стране такая цифра достигает порядка 20 тысяч организаций (в 2015-2016 году точное их количество составляло 17565 единиц), а также 2792705,1288 млн взносов иностранных юридических и физических лиц в уставный капитал этих предприятий. Если брать Саратовский регион, то это будет около 150 организаций (115 в 2015-2016 году) и 4827,8595 миллионов рублей взносов иностранных юридических и физических лиц в уставный капитал на конец года. Согласитесь, довольно внушительные суммы, но и прибыль с этих сумм они получают немалую.

И вот тут уже проявляется заинтересованность нашей страны - произвести налогообложение прибыли этих иностранных компаний, что бы наполнить бюджет нашей Родины и какого-либо субъекта РФ, где действует представительство данной зарубежной организации.

Все вроде бы хорошо, Государство создает законодательные акты по теме налогообложения прибыли этих иностранных компаний, реализует его.

Но никогда не бывает все так просто, только в теории. не так много иностранных инвестиций, как нам бы хотелось, есть некоторые моменты которые отпугивают инвесторов. С чем это связано: Нестабильность налоговой системы, неясность и противоречивость некоторых положений, весьма жесткие финансовые санкции за малейшее нарушение налогового законодательства.

Так же предприятия - источники выплаты дохода порой не имеют четкого представление о том, когда они должны удерживать налоги с платежей, предназначенных иностранному партнеру. Вызывает вопросы сам порядок удержания налогов.

Спорной остается ответственность российских предприятий за неуплату налогов с выплат иностранным юридическим лицам. Всплывает вопрос в некоторых моментах и о двойном налогообложении, также, порой, организации не знают облагаются их некоторые доходы и стоит ли оплачивать налог за них? Все это снижает инвестиционную привлекательность нашей страны.

Необходимо ввести в Налоговый кодекс РФ понятие налогового резидента для иностранных юридических лиц, так как в настоящий момент резидентами признаются только

иностранные физ. лица. Это будет предполагать признание организации, местом управления которых является РФ.

Немало важным фактором будет являться обеспечение возможности результативного налогового администрирования в рамках получения налоговыми органами нужной информации. Они должны осуществлять контрольные функции с помощью заключения многосторонних договоров, позволяющих обмениваться информацией между государствами по налоговым вопросам.

Требуется разрешить Федеральной налоговой службе РФ вне рамок проверки потребовать необходимую документацию по сделкам у налогоплательщиков, если одной из сторон является налоговый резидент другой страны.

Также необходимо создать механизмы обложения прибыли иностранных компаний. Следует определить понятие такой компании.

Это можно сделать, основываясь на возможности налогового резидента контролировать ее.

В течении последних пяти лет значительно увеличилось количество консолидированных групп налогоплательщиков (далее – КГН), что заставляет задумать о совершенствовании механизмов взимания налога на прибыль с участников КГН.

Во-первых, необходимо разработать и установить порядок раскрытия и предоставления данных каждым участником о прибыли и убытках, которые были бы сформированы у него, если бы он не был членом КГН.

Во-вторых, требуется выяснить, целесообразно ли внесение изменений порядок определения консолидированной налоговой базы по членам КГН, когда ими зафиксированы налоговые убытки по итогам налогового периода.

Стоит ограничить учет убытков членов КГН, которые уменьшают поступления в бюджеты субъектов РФ.

В-третьих, очень важно ввести ограничение на возможность очередного формирования КНГ ее членами в течении пяти лет после ее ликвидации.

В настоящее время мы можем упростить существующие главы, которые затрагивают налогообложение прибыли.

Наше налоговое законодательство является по своему состоянию очень трудным к пониманию, ведь даже многие российские организации из-за неправильного понимания некоторых положений могут совершить ошибки, которые в свою очередь повлекут штрафные санкции.

Что уж тут скажешь про иностранные организации. Было бы неплохо подстроиться в данной ситуации под них и упростить данное взимание, выпустить отдельное положение, где ясно и четко будет прописано все, что им необходимо.

Наша налоговая служба пытается сделать все более комфортным осуществление деятельности иностранных компаний, и, возможно, через какое-то время с рекомендациями данной статьи, самих зарубежных юридических лиц и не только, мы сможем сделать этот налог максимально простым к пониманию, что в свою очередь повлечет увеличение притоков иностранных инвестиций в бюджет нашей страны, сделает более привлекательной мысль о вкладе денежных средств в производство России и сможет поднять наш средний и малый бизнес, не говоря уже о поддержке крупного бизнеса.

Список литературы:

1. Налоговый кодекс РФ (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ. Ст. 246.
2. Гафарова О.В. Влияние налогообложения прибыли на развитие предприятий и организаций // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление: научно-практический журнал. – Ростов н /Д: КМЦ «Копицентр», 2011. – № 7. – С. 50-57.

3. Шуртакова Т.А. Налогообложение доходов иностранных организаций в Российской Федерации: дисс. ... кандидата экономических наук: 08.00.10. – Москва, 2006. – 131 с.: ил. – РГБ ОД, 61 06-8/3859.
4. Налоговый кодекс РФ (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ, п. 1 и п. 6 ст. 25.2.
5. Лапина Е.Н., Особенности определения налоговой нагрузки хозяйствующего субъекта/ Е.Н. Лапина, Н.В. Собченко Л.В. Кулешова//Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета . – 2015. - № 114. – С. 523-536.
6. Лапина Е.Н., Политематический сетевой электронный научный журнал кубанского государственного аграрного университета / Е.Н. Лапина, В. Ю. Шумская // Экономика и социум. – 2015. - № 1-3 (14). – С.916 – 919.
7. Лапина Е. Н., Роль налогов и сборов в формировании доходной части бюджета российской федерации/ Е.Н. Лапина, А.А. Нещадинова//NOVAINFO.RU . – 2016. - № 57.- С. 231-237.

РУБРИКА**«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»****ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ
ОПЕРАТИВНО – РОЗЫСКНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ***Избасов Арман Тюлепергенович**студент, Оренбургский государственный университет,
РФ, г. Оренбург*

Каждому научному познанию присущие такие периоды, которые позволяют науке развиваться по-новому, вливают свежие силы в научные изыскания, способствуют развитию и продвижению вперед. Хотя стоит заметить, что смену одного этапа другим можно отчетливо наблюдать. Иногда, для осознания наступивших перемен и соответственно для установления смены периодов требуется время.

Сквозь призму совершенствования и правового регулирования рассматривается процесс становления и развития оперативно-розыскной науки. В свою очередь правовое регулирование такой науки непосредственно связано с историей становления и развития российской государственности в зависимости от конкретных исторических условий, в которых происходило развитие российского общества, объективных закономерностей и причинной обусловленности такого развития [3].

Зарождение сыскной деятельности произошло еще в древние времена. Такой деятельности был присущ разведывательный и конспиративный характер. Проследить зарождение сыскной деятельности в древности можно по сохранившимся литературным памятникам. Так, Например, в своих трактах Сунь - цзы- древнекитайский философ, последователь Конфуция выделял пять видов шпионов, а именно: шпионов местных, шпионов внутренних, шпионов обратных, шпионов смерти и шпионов жизни [5]. Вербованных местных жителей из страны противниками Сунь - цзы относит местных шпионов; к внутренним шпионам относятся лица, завербованные и ряда чиновников; лица, которые вербуются из шпионов противника, именуются обратными шпионами. Шпионами смерти называют лица, которые пуская в ход ложную информацию, дают знать об этом своим шпионам, а они передают это противнику. В свою очередь под шпионами жизни имеются в виду лица, которые возвращаются с донесением.

Чезаре Беккариа – итальянский просветитель и юрист, выделял тайные обвинения, под которыми понимал очевидные, но освященные обычаем правонарушения, которые у многих народов стали даже потребностью по причине слабости их государственного устройства. Общественное благо, государственная безопасность и укрепление существующего образа правления представляли собой мотивы оправдания таких обвинений.

На протяжении всей истории правосудию предшествует «сыскная - розыскная» деятельность. Данная деятельность состояла из следующих функций: раскрытие преступлений, установление и розыск виновных, которые затем подлежали передаче органам судебной власти. По этой причине, невозможно обойтись без использования специальных знаний, умений, навыков в противостоянии преступности даже в самом демократическом и преуспевающем государстве. Стоит заметить, что довольно часто прибегали к применению и негласных навыков.

С 1555 года начинается процесс становления сыскной деятельности в России, а именно с момента выхода первой статьи законов о губной, или иначе, территориальной реформе. В этой статье шла речь об устройстве розыска «лихих людей». Так, если в ходе обыска у

человека найдут «поличное», то его признавали «лихим человеком», которого приговаривали к казни. В то время поличное имело процессуальное значение, а не только правовое, как следствие его отыскивание влекло за собой начало уголовного судопроизводства. В судопроизводстве главным, исходя из анализа выше названной статьи, признавался обыск, при этом большое значение отводилось розыску, т.к. «в обысках многие люди лгут семьями и заговоры великие» [4]. Именно в этой статье впервые указывается, что при производстве обыска применялись специальные умения и знания для того, чтобы обнаружить разыскиваемые вещи.

Наиболее эффективным средством борьбы с преступностью является уголовный сыск, хотя и долгое время к уголовному сыску относились по – разному. Например, слово «сыск» в юридических словарях толкуется как устаревшее, но сам сыск не стареет. Соответственно, сыск будет существовать, пока существует само государство.

Относительно возможности раскрытия преступлений А. В. Федоров и А. В. Шахматов говорят, о том, что невозможно обеспечить раскрытие преступлений и неотвратимость ответственности преступников без противопоставления их криминальной деятельности целенаправленного комплекса оперативно-розыскных мер и следственных действий.

Таким образом, тайные меры, противопоставляются тайным действиям самих преступников. При том, эти тайные меры, предоставляются государством, также они регламентируются нормами оперативно-розыскного законодательства и нормативно-правовых актов правоохранительных ведомств.

Но, важно акцентировать внимание, на том, что ОРД обязательно должны быть противоправные тайно совершаемые деяния. Специфику применения методов и средств их достижения определяет именно цель любой деятельности. Объективную потребность применения соответствующих негласных (конспиративных) мер диктует тайный характер противоправных деяний. Без этих мер нельзя достичь намеченной цели. Отсюда следует, что системой методов и средств конспирации определяется функциональная сущность ОРД.

В борьбе с преступностью необходимости использовать полноценный инструментарий оперативно-розыскных возможностей, об этом свидетельствует и зарубежный опыт. В качестве примера можно привести Австрию. В этом государстве используют следующие ОРМ: проверочная закупка, наблюдение и оперативное внедрение, при осуществлении борьбы с уличной наркопреступностью. Такие методы как разведывательный опрос, личная и тайная слежка, оперативная проверка, оперативный осмотр, агентурный метод согласно законодательству применяются в Литве.

Секретные агенты и содействующие им частные лица за мнимое соучастие согласно уголовному законодательству Америки, не привлекаются к уголовной ответственности, т.е. являются исключением, т.к. намерений совершать преступлений у них не было.

Следовательно, что логично считать ОРД в качестве правоохранительной функции, основным содержанием и характерной чертой которой является её разведывательно-поисковая сущность. Преимущественно негласный характер служит особенностью этой функции, также эта деятельность направлена на получение информации, которая используется в основном в выявлении, предупреждении, пресечении и раскрытии преступлений, выявлении и установлении лиц, их подготавливающих, совершающих или совершивших, а также в розыске лиц, скрывшихся от органов дознания, следствия и суда, уклоняющихся от отбывания уголовного наказания и без вести пропавших [2].

А.Г. Маркушин считал, что объективная необходимость ОРД изначально предопределена самим существованием преступности, что с неизбежностью подтверждается многовековым историческим и современным опытом развития правоохранительной системы. Её роль и социальная значимость обуславливается широкими потенциальными возможностями использования результатов в решении различных задач, в том числе и задач уголовного судопроизводства. Следовательно, если наблюдается рост тяжких и особо тяжких преступлений с одновременным снижением уровня раскрываемости, то это свидетельствует и о серьёзных упущениях в ОРД по обнаружению неочевидных преступлений и лиц, их

совершивших, в неумелом использовании ее результатов и других недостатков, с этим связанных.

Содержащиеся в норме ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности» от 13.08.1995 г. [1], позволяет выделить признаки ОРД:

- наличие государственно-правового характера, организационного и структурного обособления от других видов деятельности за счет специального круга субъектов, уполномоченных государством её осуществлять;
- реализация при помощи присущих только для этого вида деятельности средств и методов, имеющих специфическую форму ОРМ.

Общеправовые принципы законности, уважения и соблюдения прав и свобод человека и гражданина лежат в основе ОРД. Также к фундаментальным принципам можно отнести: принципы конспирации, сочетания гласных и негласных начал, подразумевающих в том числе и использование конфиденциального сотрудничества.

Дать однозначную оценку средств и приемов, которые применяются при осуществлении ОРД в конкретном случае порой бывает затруднительно. Понятно, становится одно - государство признает допустимость обмана в правоохранительной деятельности: оно узаконило негласную работу, во многом основанную на дезинформации, обмане как средстве выявления и раскрытия преступлений.

В заключении, стоит подвести итог, отметив, что в настоящее время оперативно-розыскная практика наработала множество различных приемов, средств и методов борьбы с преступностью. ОРД является эффективным средством борьбы с тайной преступной деятельностью. При применении ОРМ, могут нарушаться некоторые права человека и гражданина, но только при наличии достаточного для этого основания.

Список литературы:

1. Об оперативно-розыскной деятельности: Закон Российской Федерации N 144-ФЗ от 12 августа 1995 г. (в ред. ФЗ № 374-ФЗ от 06.07.2016 г.) // Российская газета 18 августа 1995 г.
2. Дубоносов Е. С. Оперативно-розыскная деятельность. Учебник и практикум / Е.С. Дубоносов. - Москва: Огни, 2016. - 478 с.
3. Захарцев С.И. Оперативно-розыскная деятельность в XXI веке: Монография / С.И. Захарцев. - М.: Инфра-М, Норма, 2017. - 766 с.
4. Маркушин А.Г. Оперативно-розыскная деятельность - необходимость и законность. Учебное пособие/ А.Г. Маркушин. Н. Новгород, 2012. -
5. Степашин С.В. Основы оперативно-розыскной деятельности. Учебник / С.В.Степашин. - СПб.: Лань, 2012. - 510 с.

ОСОБЕННОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ПО УГОЛОВНЫМ ДЕЛАМ В ОТНОШЕНИИ ОТДЕЛЬНЫХ КАТЕГОРИЙ ЛИЦ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

Коркина Кристина Николаевна

*магистрант, Байкальский государственный университет,
РФ, г. Иркутск*

В Уголовно-процессуальном законодательстве Российской Федерации в целях создания эффективной реализации прав некоторых категорий лиц, предусмотрены специальные правила производства по уголовным делам. Данные правила призваны обеспечить дополнительные меры по защите от возможного воспрепятствования законной деятельности указанных лиц, расправы над ними за их законную профессиональную деятельность.

Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации впервые выделил раздел посвященный именно особенностям производства по уголовным делам в отношении отдельных категорий лиц. Глава 52 Уголовно-процессуального кодекса предусматривает усложненный порядок привлечения к уголовной ответственности лиц, наделенных особым правовым статусом, в связи с исполняемыми ими должностными обязанностями. Привилегии, которыми обладают данные категории граждан, призваны защитить их от посягательств на их жизнь или же каким-либо попыткам вмешательства в их законную профессиональную деятельность. Хотя ранее и существовало мнение о том, что данный раздел Уголовно-процессуального кодекса нарушает конституционные права граждан на равенство всех перед законом и судом, на данном этапе мы можем сказать, что данная глава является неким исключением и предоставляет такие привилегии гражданам, лишь как должностным лицам, но не в коем случае, ни как личную привилегию.[3, С.117-118]. Специальный статус данных категорий лиц закреплен во множестве законодательных актов Российской Федерации, определяющих понятие статуса отдельных категорий лиц, объем и пределы, которые предоставляются этим лицам, а УПК РФ, в свою очередь, устанавливает порядок применения всех этих норм, связанных с возбуждением уголовного дела, привлечением данной категории лиц к уголовной и ответственности и рассмотрении дела в суде.

В связи с тем, что с некоторой периодичностью возникают громкие коррупционные дела, возникает необходимость совершенствования системы производства в отношении отдельных категорий лиц, дабы обеспечить эффективную деятельность правоохранительных органов по выявлению и пресечению любых попыток сокрытия совершенных преступлений и попыток избежать за них наказания. Отчего, совершенствование законодательства в сфере регулирования порядка привлечения отдельных категорий лиц к ответственности становится, весьма актуальным, а изучение особенностей производства по уголовным делам в отношении данных категорий лиц позволит усовершенствовать механизм борьбы с преступностью лиц, обладающих иммунитетом. Согласно статистике Следственного комитета РФ, ежегодно привлекаются к уголовной ответственности сотни следователей и руководителей следственных органов, депутатов органов местного самоуправления и выборных должностных лиц органов местного самоуправления; десятки адвокатов, прокурорских работников, депутатов органов законодательной власти; единицы судей, депутатов Государственной Думы и иных лиц. Но действительно ли велико количество привлеченных к ответственности? Сколько из них получило реальные наказания? На этот вопрос, к сожалению, трудно ответить, и сложность заключается не только в усложненной процедуре привлечения к уголовной ответственности, которая, собственно говоря, так же имеет в себе множество недоработок, но и по большей степени латентности, совершаемых преступлений.

Рассматривая каждую из категорий граждан, обладающих неприкосновенностью можно выделить некоторые проблемы, которые требуют тщательной проработки законодателем. Например, депутаты Государственной Думы и члены Совета Федерации не могут быть лишены неприкосновенности без согласия соответствующей палаты Федерального Собрания Российской Федерации. При этом вопрос о лишении члена Совета Федерации, депутата Государственной Думы неприкосновенности решается по представлению Генерального прокурора РФ соответствующей палатой Федерального Собрания РФ.[4, С.36] Отказ соответствующей палаты Федерального Собрания Российской Федерации дать согласие на лишение члена Совета Федерации, депутата Государственной Думы неприкосновенности является обстоятельством, исключающим производство по уголовному делу и влекущим прекращение такого дела. В этом и заключается проблема. На практике все же возникают случаи, возникновения проблем с привлечением к уголовно ответственности виновных лиц, в связи с наличием у них неприкосновенности и с тем, что органы, которые дают разрешение на привлечение к уголовной ответственности могут не усмотреть в их действиях нарушения законодательства, за которое предусмотрена уголовная ответственность. Это говорит о высокой правовой защищенности депутатов, но также и о трудности, а иногда и вовсе невозможности лишения неприкосновенности с целью привлечения виновного лица к уголовной ответственности. То же можно сказать и о привлечении к ответственности других категории лиц, например, судей. Необходимо отметить точку зрения авторов, что вопрос о привлечении к уголовной ответственности судьи должен входить в компетенцию Верховного Суда РФ или суда субъекта РФ, а не квалифицированной коллегии, состоящей из судей, являющихся коллегами данного судьи, которые в свою очередь обычно встают на защиту своего коллеги и профессии судьи целом, пытаясь сберечь честь мундира, так сказать.[2, С.31] Хотя и предполагается, что представитель законодательной власти является своеобразным гарантом соблюдения законов, все же не исключается возможность совершения им деяний, за которые предусмотрена уголовная ответственность. Но никто не говорит о полной безнаказанности данных категорий граждан, в связи с чем, предусмотрен хоть и усложненный, но все же порядок привлечения к уголовной ответственности данных категорий лиц. Что касается адвокатской неприкосновенности, то в научной литературе встречаются различные мнения, вплоть до предложений об исключении адвокатов из перечня лиц обладающих правовым иммунитетом.[1] Здесь конечно стоит не согласиться, наличие гарантий неприкосновенности для адвоката не освобождает его от уголовной ответственности за совершенные им преступления, а только лишь позволяет обезопасить адвокатов от ущемлений, связанных с осуществлением ими своих полномочий. Дает им неприкосновенность и самостоятельность при оказании ими юридических услуг, а также обеспечивает сохранность адвокатской тайны, что в свою очередь позволяет избежать использования информации полученной адвокатом от подзащитного в процессе дачи консультаций и оказания ему юридической помощи. На мой взгляд, наличие неприкосновенности адвоката является необходимой мерой, которая, несомненно, оправдывает себя, тем более на практике часто встречаются случаи ущемления прав адвокатов при существующем у них иммунитете, так что сложно представить, что будет, если иммунитет для данной категории граждан будет отменен. В связи с нарушениями на практике, собственно говоря, в 2017 году глава 52 была дополнена ст.450.1, регламентирующей особенности производства обыска, осмотра и выемки в отношении адвоката. Но во время внесения изменений в гл. 52 УПК РФ законодателем из вида была упущена другая статья, требующая поправок, а именно ст. 451 УПК РФ., регламентирующая вопросы, связанные с направлением уголовного дела в суд, в тексте которой до сих пор имеется отсылка к ст.452 УПК РФ, в ней содержались положения о том, что уголовное дело в отношении члена Совета Федерации, депутата Государственной Думы, судьи федерального суда по их ходатайству, заявленному до начала судебного разбирательства, рассматривается Верховным Судом Российской Федерации. А статья, между прочим, утратила силу еще в 2013 году. И ведь она не единственная. Говоря о лишении неприкосновенности

Уполномоченного по права человека в РФ, в УПК РФ не предусматривается необходимость получения согласия Государственной Думы на производство данных действий, хотя она предусмотрена Федеральным конституционным законом. Из чего мы можем сделать вывод, что присутствует противоречие Федеральному конституционному закону «Об Уполномоченном по правам человека в Российской Федерации». Исходя из этого, существует необходимость внесения изменений в п.7 ч.1 ст.448 УПК РФ.

Исходя из всего вышесказанного, можно сделать вывод о том, что Уголовно-процессуальный кодекс РФ в настоящее время требует внесения изменений законодателем. Проблема нашего законодательства в том, что выпускается множество научных работ, в которых предлагают варианты решения проблем, внесения корректив в определенные законы, но законодатель при принятии законов и поправок к ним, к сожалению, не обращает на них внимания, а проблемы так и остаются нерешенными.

Список литературы:

1. Добровлянина О.В. Особенности производства по уголовным делам в отношении отдельных категорий лиц: Автореферат диссертации. канд.юрид.наук:12.00.09 / О.В. Добровлянина.– Екатеринбург, 2010.–25 с.
2. Ефремов А.Ф. О правовой неприкосновенности/ А.Ф. Ефремов// Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. Сер. «Юриспруденция».- Тольятти.- 1999.- Вып.6.- С. 31
3. Лукошкина С.В. Имунитеты в российском уголовном судопроизводстве / С.В. Лукошкина.– Иркутск: Изд-во БГУЭП, 2011. – С. 117-118
4. Халиулин А., Решетова Н. Лишение парламентской неприкосновенности с целью осуществления уголовного преследования/ А. Халиулин, Н. Решетова// Законность.- Москва.- 2016.- №3.- С. 36

ВИДЫ ДОГОВОРОВ, УСТАНОВЛИВАЮЩИХ ОТНОШЕНИЯ МЕЖДУ ДОЧЕРНИМ И ОСНОВНЫМ ОБЩЕСТВОМ

Лукин Вячеслав Валерьевич

*магистрант, Уральский институт-филиал РАНХиГС,
РФ, г. Екатеринбург*

Семенов Ярослав Игоревич

*канд. юрид. наук, доцент кафедры частного права
Уральского института-филиала РАНХиГС,
РФ, г. Екатеринбург*

Согласно ст. 67.3 ГК РФ хозяйственное общество признается дочерним, если другое (основное) хозяйственное товарищество или общество в силу преобладающего участия в его уставном капитале, либо в соответствии с заключенным между ними договором, либо иным образом имеет возможность определять решения, принимаемые таким обществом. По сути, аналогичное определение дочернего общества дано в п. 2 ст. 6 Федерального закона от 26.12.1995 N 208-ФЗ (ред. от 29.07.2017) "Об акционерных обществах" [1], а также в п. 2 ст. 6 Федерального закона от 08.02.1998 N 14-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «Об обществах с ограниченной ответственностью» [2]. В судебной практике под преобладающим участием одной коммерческой организации в уставном капитале другой понимается владение более чем 50% голосующих акций или уставного капитала общества с ограниченной ответственностью [5]. С учетом этого можно выделить следующие основные признаки дочернего общества по российскому законодательству.

Первым признаком дочернего общества по законодательству России является наличие основного хозяйственного товарищества или общества, которое при наличии определенных оснований имеет возможность определять решения дочернего общества. Вторым признаком, состоит в том, что дочернее общество является самостоятельным и полноценным юридическим лицом, что отличает его от филиала или представительства. Поэтому дочернее общество может быть создано в любом месте, даже по месту нахождения хозяйственного товарищества или общества, по отношению к которому оно является дочерним. Следует отметить, что законодатель в п. 4 ст. 6 федерального закона "Об акционерных обществах" и п. 4 ст. 6 Федерального закона "Об обществах с ограниченной ответственностью" разграничивает дочерние и зависимые общества. Общество признается зависимым, если другое (преобладающее) общество имеет более 20 процентов голосующих акций первого общества.

Перечень оснований для признания общества дочерним является открытым. В этой связи необходимо обратить внимание на то, что законодатель указывает не только на преобладающее участие основного общества в уставном капитале дочернего, но также и на возможность заключения договора или иного способа, по которому оно имеет возможность влиять на решения дочернего. Некоторые цивилисты, в частности Е.А. Суханов, считают, что возможно наличие договора о подчинении одной компании другой и даже прямая запись об этом в уставе дочернего общества [3, с. 312]. В результате, судам при разрешении вопроса о наличии отношений подчинения индивидуально подходить к каждому случаю и принимать во внимание условия каждого конкретного договора с учетом того содержатся ли в нем нормы, позволяющие утверждать об установлении отношений контроля и зависимости между сторонами.

Вопрос о видах договоров, устанавливающих отношения между дочерним и основным обществом, остается дискуссионным. Многие исследователи широко трактуют нормы гражданского права и относят к таким договорам даже представительские договора и договора доверительного управления.

Рассмотрим более подробно указанные договоры.

Структура агентского договора позволяет агенту действовать хоть и от своего имени, но создавая при этом права и обязанности другого лица, аналогично ситуации обстоит с договором поручения. В случае с договором доверительного управления имуществом пункт 1 ст. 1020 ГК РФ гласит, Доверительный управляющий осуществляет в пределах, предусмотренных законом и договором доверительного управления имуществом, правомочия собственника в отношении имущества, переданного в доверительное управление. На основании этого В.Г. Крылов [4] указывает, что в таком случае может возникнуть ситуация, что доверительный управляющий, например, в случае передачи ему ценных бумаг, переданных в доверительное управление, достаточных для принятия решения на общем собрании акционеров сможет формировать волю общества. В.Г. Крылов указывает, что хоть и создание какой-либо экономической зависимости не является целью указанных договоров в классическом их понимании, однако участники гражданского оборота вправе заключить, используя указанные выше конструкции договор, хоть и не предусмотренный ГК РФ, но не противоречащий ему, который будет устанавливать экономическую взаимосвязь юридических лиц.

Однако есть и противоположная точка зрения. В частности, распространена точка зрения, что договор доверительного имущества по своей структуре и системе не может создавать между обществами экономической взаимосвязи.

На основании того, что при осуществлении доверительного управления, доверительный управляющий самостоятельно совершает в отношении имущества любые юридические и фактические действия в интересах выгодоприобретателя, на основании п.п.2,3. Ст. 1012 ГК РФ, таким образом для осуществления доверительного управления после заключения договора и получения имущества во владение доверительный управляющий не нуждается в каких-либо действиях учредителя, более того законодательство не предусматривает права доверительного управляющего давать учредителю какие-либо указания или каким либо другим способом определять принимаемые им решения. Суды так же указывали на то, что так же не является основанием для признания обществ основным и дочерним заключение агентского договора или договора комиссии [6]

Так же в судебной практике имеется сложившаяся позиция что в случае передачи полномочий единого исполнительного органа управляющей компании, такое общество не является дочерним по отношению к управляющей организации.

В частности, суды указывают, что действия управляющей организации, наделенного полномочиями исполнительного органа юридического лица, признаются действиями самого юридического лица [7].

При осуществлении своих полномочий орган юридического лица не может рассматриваться как самостоятельный субъект гражданских правоотношений. Исполнительный орган при осуществлении своих полномочий не подчиняет в сделке волю юридического лица своей, но непосредственно сам выражает её. Так же суды указывают, что управляющая компания фактически в таком случае является не основным обществом, а является единоличным исполнительным органом юридического лица, а наделение управляющей организации полномочиями исполнительного органа, не свидетельствует о праве такой организации давать указания обществу на заключение сделок [8].

Таким образом, необходимо прийти к выводу что по смыслу норм гражданского законодательства, признание одного юридического лица дочерним обществом другого связано с наличием у основного общества возможности определять все решения, принимаемые органами управления первого.

Право одного юридического лица определять лишь отдельные действия другого в рамках гражданско-правового договора между ними не влечет признания этих обществ основным и дочерним. Более того, одним из основных принципов экономической взаимосвязи основного и дочернего лица является дача обязательных указаний основным обществом дочернему, а не выражение воли одного общества другим. Обобщая

вышеизложенное можно сделать вывод о том, что такой способ управления юридическим лицом как заключение договора, который подразумевает возможность определять решения, принимаемые другим обществом, в российском законодательстве не урегулирован подробно.

Наличие более полной регламентации в России рассматриваемых договоров позволить точнее определить статус дочернего общества и будет способствовать формированию адекватной и однородной судебной практике по данной категории дел.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ "Об акционерных обществах" (ред. от 29.07.2017) // "Собрание законодательства РФ". 1996. N 1. ст. 1.
2. Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью" (ред. от 29.07.2017) // "Собрание законодательства РФ". 1998. N 7. ст. 785.
3. Е.А. Суханов. Гражданское право: Том I. Общая часть: учебное пособие. - М.: Волтерс Клувер, 2004. - 321 с.;
4. Крылов В.Г. Договор как основание возникновения отношений экономической зависимости между основными и дочерними обществами // Гражданское право. – 2013. – № 1. – С. 76–86.
5. Постановление Арбитражного суда Северо - Кавказского округа от 31.01.2017 N Ф08-10279/16 2013 // Доступ из справочно-правовой системы «Гарант» [Электронный ресурс] режим доступа URL: <http://base.garant.ru/40707515/> (Дата обращения: 06.12.2017).
6. Постановление ФАС Северо-Западного округа от 15.05.2002 N N А56-17968/01// Доступ из справочно-правовой системы «Гарант» [Электронный ресурс] режим доступа URL: <http://base.garant.ru/405107515/> (Дата обращения: 06.12.2017).
7. Постановление ФАС Уральского округа от 03.08.2009 N Ф09-5366/09-С4// Доступ из справочно-правовой системы «Гарант» [Электронный ресурс] режим доступа URL: <http://base.garant.ru/405107515/> (Дата обращения: 06.12.2017).
8. Девятый арбитражный апелляционный суд в Постановлении от 24.12.2009
9. Постановление Девятого арбитражного апелляционного суда от 24.12.2009 N 09АП-27651/2009-ГК// Доступ из «Банка решений Арбитражных судов Российской Федерации» [Электронный ресурс] режим доступа URL: https://kad.arbitr.ru/PdfDocument/9ed08f84-9973-4972-aa77-188b7e433c7e/07312a94-ef26-4b18-8b27-60c9123a2f13/A40-100086-2009_20091224_Postanovlenie_apelljacionnoj_instancii.pdf (Дата обращения: 06.12.2017).

МЕХАНИЗМЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В ФЕДЕРАЛЬНЫХ ОРГАНАХ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ

Руденко Мария Константиновна

*магистрант, МПГУ,
РФ, г. Москва*

Попов Иван Алексеевич

*профессор МПГУ, д-р юрид. наук, профессор, Заслуженный юрист РФ,
Почетный сотрудник МВД России,
РФ, г. Москва*

Антикоррупционная деятельность в федеральных органах исполнительной власти имеет своим назначением искоренение коррупционных проявлений в соответствующей системе во всех ее разновидностях.

По мнению таких ученых, как Сулакшин С.С., Максимов С.В., Ахметзянова И.Р., исполнительная ветвь власти является одной из наиболее коррумпированных, так как она имеет в своем подчинении обширные материально-технические, экономические, финансовые, кадровые ресурсы. Помимо этого, повышенную подверженность коррупции в федеральных органах исполнительной власти детерминируют частые рабочие контакты с физическими и юридическими лицами, невысокий уровень заработной платы сотрудников в государственном секторе (а, как следствие, еще и отсутствие квалифицированных кадров). Существенная общественная значимость выполняемых полномочий также провоцирует коррупционные риски. Наиболее коррумпированными, в соответствии с социологическими исследованиями, являются такие федеральные органы исполнительной власти, как федеральная таможенная служба, правоохранительные органы [2], [4], [6].

Коррупция в федеральных органах исполнительной власти, по моему мнению, представляет собой преступление против интересов государственной службы, совершенное сотрудниками федеральных органов исполнительной власти лично или через посредников с использованием своего служебного статуса и выраженное злоупотреблением служебными полномочиями (обещанием, предложением, вымогательством, дачей, получением или провокацией взятки) для получения каких-либо имущественных или неимущественных (услуги, льготы, представление преимуществ) привилегий им самими или близким к ним лицам (родителями, супругами, детьми, братьями, сестрами, а также братьями, сестрами, родителями, детьми супругов и супругами детей).

Формы коррупционного поведения сотрудников федеральных органов исполнительной власти представлены различными видами устоявшихся отношений. В рамках данной структуры может быть сформирован так называемый коррупционный симбиоз (в сговоре могут состоять несколько сотрудников федеральных органов исполнительной власти и представители предпринимательского сектора). Также исследователи утверждают о присутствии коррупционного покровительства в некоторых структурах федеральных органов исполнительной власти. Однако наиболее распространенными коррупционными преступлениями является получение взяток с отдельных физических или юридических лиц, которые не поддерживают постоянных контактов с взяткополучателем. [5].

Общие тенденции деятельности федеральных органов исполнительной власти обуславливаются непосредственно законодательством о противодействии коррупции. К их числу можно отнести: усовершенствование организации и структуры государственных органов, конкретизация их полномочий; предоставление доступа для граждан к сведениям о работе федеральных органов исполнительной власти; усовершенствование в системе прохождении порядка государственной службы; сокращение кадрового резерва с

последующим привлечением на службу более квалифицированных специалистов, а также повышение ответственности должностных лиц [7].

Согласованные, системные усилия по противодействию коррупции можно разделить на четыре группы мер: предупреждение, выявление, пресечение, ликвидация последствий [3]:

Предупреждение коррупционных преступлений – это налаживание эффективного управления, принятие мер по недопущению коррупции и устранению причин, ее порождающих. Такими мерами могут выступать повышение прозрачности процедур деятельности федеральных органов исполнительной власти, повышение степени и эффективности общественного участия; снижение административных барьеров; введение единого кодекса этики для сотрудников федеральных органов исполнительной власти. Важным механизмом, препятствующим возникновению коррупционных ситуаций, является определение характера и меры опасности коррупции и создание системы мониторинга коррупции и эффективности мер борьбы с ней. Также целесообразно дальнейшее развитие кадровых технологий противодействия коррупции на службе, в частности использование полиграфа при приеме на службу в Федеральные органы исполнительной власти [7].

Важным нововведением послужило создание федерального реестра лиц, уволенных в связи с утратой доверия. Названный реестр будет содержать сведения о применении к лицам, замещающим государственные должности Российской Федерации, государственные должности субъектов Российской Федерации, муниципальные должности, государственным и муниципальным служащим, а также к работникам соответствующих органов и организаций взыскания в виде увольнения в связи с утратой доверия за совершение коррупционных правонарушений. Размещение такого реестра в информационно-телекоммуникационной сети интернет позволит при отборе кандидатов на замещение должностей в федеральных органах исполнительной власти оперативно получать информацию о соблюдении претендентами требований антикоррупционного законодательства. Однако, несмотря на принятый закон, данный реестр все еще не присутствует в свободном доступе [1].

Одной из наиболее важных задач противодействия коррупции в Федеральных органах исполнительной власти является формирование модели антикоррупционного поведения сотрудника. Под антикоррупционным поведением сотрудника федеральных органов исполнительной власти можно подразумевать уровень компетенций юридического, нравственного, социального характера, направленный на соблюдение законности в сфере профессиональной деятельности и неприятие коррупции в любых ее проявлениях.

Выявление преступлений коррупционной направленности предусматривает проведение различных оперативно-розыскных мероприятий, а также допрос свидетелей, получение результатов экспертизы и сбор доказательной базы для последующего привлечения подозреваемого к уголовной ответственности [2].

Пресечение – привлечение к уголовной ответственности и наказание виновных в коррупции лиц. На настоящий момент этот механизм представлен в достаточно обширном объеме: разработаны достаточно четкие критерии коррупционного преступления, а также существует градация коррупционных преступлений в зависимости от их общественной тяжести [4].

Ликвидация последствий – возмещение нанесенного коррупцией вреда. Так, ликвидировать часть негативных последствий, возникших в результате коррупционного преступления, можно путем конфискации предмета взятки (денег, ценных бумаг и других предметов коррупционного деяния) [3].

Список литературы:

1. Постановление Правительства Российской Федерации от 05.03.2018 г. №228 «О реестре лиц, уволенных в связи с утратой доверия» // Собрание Законодательства РФ. 2018. №12, ст.1678

2. Коновалов В.А. Особенности противодействия коррупции в исполнительных органах государственной и муниципальной власти Российской Федерации // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. 2015. №2. – С. 244-246
3. Лопашенко Н.А. Конфискация имущества /Н.А. Лопашенко. – М.: Юрлитинформ, 2013. – 158 с.
4. Сопнева Е.В. С 64 Антикоррупционная деятельность в органах внутренних дел: специальный курс для курсантов и слушателей, обучающихся по специальностям «Юриспруденция» и «Правоохранительная деятельность» / Е.В. Сопнева, В.В. Сергеев, Д.А. Рясков. – Ставрополь: СФ КрУ МВД России, 2009. - 131 с.
5. Тихомирова Л. В. / Л.В. Тихомирова, М.Ю. Тихомиров Юридическая энциклопедия под общ. ред. М. Ю. Тихомирова. - 6-е изд., доп. и перераб. – М.:Изд. Тихомирова М. Ю., 2012. – 1088 с.
6. Четвериков В.В. Административно-правовые меры противодействия коррупции в деятельности исполнительной власти // Право и политика. 2008. № 2. С. 304-309.
7. Чистов А.А. Правовые проблемы противодействия коррупции в федеральных органах исполнительной власти современной России // Пробелы в российском законодательстве. Юридический журнал. 2010. С.215-217

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ОТДЕЛЬНЫХ УСЛУГ ПЕНСИОННОГО ФОНДА РФ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Хлюпина Юлия Сергеевна

*студент Волгоградского государственного университета,
РФ, г. Волгоград*

Пенсионный фонд является организацией, которая занимается финансовым обеспечением граждан при наступлении страхового случая (старости, потери кормильца, инвалидности). В соответствии с Федеральным законом от 17.07.1999 № 178-ФЗ «О государственной социальной помощи» неработающие пенсионеры имеют право на Федеральную социальную доплату, если их общий доход не достигает прожиточного минимума [4, с.3]. Минимальный размер пенсии в Волгоградской области на 2018 год установлен в размере 8535 рублей [3, с.1]. При подсчете общей суммы материального обеспечения пенсионера учитываются суммы следующих денежных выплат: пенсий; дополнительного материального (социального) обеспечения; ежемесячной денежной выплаты (включая стоимость набора социальных услуг); иных мер социальной поддержки (помощи) [4, с.5].

На практике часто встречается следующая ситуация: человек является получателем пенсии с федеральной доплатой до минимального размера, но при установлении ему инвалидности, размер доплаты уменьшается, так как происходит увеличение общего дохода пенсионера в связи с получением ежемесячной денежной выплаты (ЕДВ) и набора социальных услуг (НСУ).

ЕДВ представляет собой материальную помощь от государства, предусмотренную для отдельных категорий граждан с целью их социальной поддержки, как правило, она касается инвалидов и ветеранов [5, с.10]. НСУ включает санаторно-курортное лечение, лекарства, пригородный проезд, а также проезда до места лечения и обратно. В случае отказа от набора услуг предоставляется их денежная компенсация.

Новое назначение ЕДВ всегда происходит с полным набором социальных услуг, отказаться от него возможно только с 1 января следующего года и в случае если получатель ЕДВ успел написать соответствующее заявление до 1 октября текущего года. В этом случае пенсионер лишается в денежном выражении стоимости набора социальных услуг (размер НСУ с 1 февраля 2017 года - 1048 рублей 97 копеек) и должен получать его в натуральном выражении. А при наличии ФСД размер пенсии и вовсе сокращается. На практике пенсионер может вообще ничего не получать, если необходимые ему услуги государство предоставить не может: большинство важных медикаментов отсутствует, получают путевки единицы, а бесплатный пригородный проезд не актуален, ведь инвалиды ведут малоподвижный образ жизни. В таком случае следует предусмотреть в п. 8 ст. 12 закона № 178-ФЗ возможность пересмотра размера социальной доплаты к пенсии по заявлению пенсионера исходя из фактически предоставленного объема мер социальной поддержки в натуральном виде за предыдущий год. Следует исключить стоимость НСУ из числа оснований при расчете размера мер социальной поддержки при определении права гражданина на социальную доплату, с этим согласна и И.В. Кручек [6, с.4].

Спорные моменты возникают при реализации Пенсионным фондом услуги по компенсации за уход отдельным пенсионерам. Неработающие граждане имеют право на установление выплаты по уходу за нетрудоспособными получателями пенсии. К нуждающимся в уходе пенсионерам относятся:

- инвалиды 1 группы, за исключением граждан, являющихся инвалидами детства;
- пенсионеры, которым нужен постоянный уход, по заключению медицинской комиссии (возрастной ценз для мужчин 60 и старше, для женщин от 55 лет);
- престарелые граждане старше 80 лет.

Компенсационные выплаты предназначены гражданам, проживающим в Российской Федерации, которые взяли ответственность на себя осуществлять уход за нетрудоспособными людьми. Осуществлять уход могут как родственники нетрудоспособного, так и другие трудоспособные лица, не имеющие заработка или иного дохода. Размер выплаты составляет 1200 рублей, и ее доставка осуществляется ежемесячно вместе с пенсией нетрудоспособного лица на основании Постановления Правительства РФ от 04.06.2007 № 343 [2, с.3].

В процессе предоставления услуг возникают следующие проблемы:

1. Затруднительные поиски ответственного человека, для осуществления ухода. Пенсионеры, тем более в возрасте старше 80 лет и беззащитные инвалиды являются удачной находкой для мошенников. Нередко сотрудникам управлений пенсионного фонда приходится сталкиваться с проблемой когда все действия лица, осуществляющего уход, заключаются лишь в своевременном сборе денег, назначенных ему, никакой помощи при этом не оказывая. Специалист в данной ситуации может предложить пенсионеру лишь найти нового человека для осуществления ухода. Интересные результаты представлены в исследовании А.В. Аликовой и О.Е. Андриющенко, по результатам проведенного ими опроса пенсионеры ощущают чувство одиночества и испытывают недостаток медицинского обслуживания [1, с.3].

2. Незначительный размер выплаты (1200 рублей). Главным условием для лица, осуществляющего уход, является отсутствие трудовой деятельности. Следовательно, компенсационная выплата является единственным доходом для человека, ухаживающего за пенсионером. Размер выплаты по уходу необходимо проиндексировать до минимальной заработной платы, так как в настоящий момент на данную сумму прожить невозможно.

Органы власти выполняют лишь социальные обязательства в отношении пенсионеров, не ориентируясь на их душевное состояние, психическое равновесие, чувство защищенности и благополучия. Выплаты самым слабозащищенным категориям населения являются незначительными, что негативно сказывается на качестве жизни пенсионеров.

Список литературы:

1. Аликова, А.В., Андриющенко, О.Е. Социальное обслуживание одиноких пожилых людей в условиях стационарного учреждения / А.В. Аликова, О.Е. Андриющенко // Технологии социальной работы с различными группами населения. / V Международная научно-практическая интернет-конференция: сборник статей. — Чита: Забайкальский государственный университет, 2015. - С. 7-11.
2. Об осуществлении ежемесячных компенсационных выплат неработающим трудоспособным лицам, осуществляющим уход за инвалидом I группы (за исключением инвалидов с детства I группы), а также за престарелым, нуждающимся по заключению лечебного учреждения в постоянном постороннем уходе либо достигшим возраста 80 лет [Электронный ресурс]: Постановление Правительства РФ от 04.06.2007 № 343 (ред. от 02.06.2016). — Режим доступа: Система Консультант. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34017/ (дата обращения 10.01.2018)
3. Об установлении величины прожиточного минимума для пенсионеров в Волгоградской области на 2018 год [Электронный ресурс]: Закон Волгоградской области № 93-ОД от 31.10.2017 — Режим доступа: Система Гарант. URL: <http://www.garant.ru/hotlaw/volga/1147026/> (дата обращения 15.01.2018).
4. О государственной социальной помощи [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 17 июля 1999 года № 178-ФЗ (ред. от 19.12.2016). — Режим доступа: Система Консультант. URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=209205&fld=134&dst=100037,0&rnd=0.2747014952747906#0>. (дата обращения 15.01.2018).

5. О социальной защите инвалидов в Российской Федерации [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 24.11.1995 № 181-ФЗ (ред. от 29.12.2017). – Режим доступа: Система Консультант. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8559/51ff79989824064180cc975c836feee38cef0004/ (дата обращения 10.01.2018)
6. Кручек, И.В. Виды и формы государственной социальной помощи малоимущим семьям и малоимущим одиноко проживающим гражданам / И.В. Кручек // Международный научный журнал «инновационная наука». — 2016 № 7. — С. 105-109.

ДЛЯ ЗАМЕТОК

ДЛЯ ЗАМЕТОК

Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ:

№ 10 (31)
Май 2018 г.

Часть 2

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»
125009, Москва, Георгиевский пер. 1, стр.1, оф. 5
E-mail: studjournal@nauchforum.ru

16+

