



НАУЧНЫЙ
ФОРУМ
nauchforum.ru

ISSN: 2542-2162

№12(191)
часть 2

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ



Г. МОСКВА



Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 12 (191)
Март 2022 г.

Часть 2

Издается с февраля 2017 года

Москва
2022

УДК 08
ББК 94
С88

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

Ахмеднабиев Расул Магомедович – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

Бахарева Ольга Александровна – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

Бектанова Айгуль Карибаевна – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – канд. техн. наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономии ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

Лебедева Надежда Анатольевна – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

Орехова Татьяна Федоровна – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. Кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

С88 Студенческий форум: научный журнал. – № 12(191). Часть 2. М., Изд. «МЦНО», 2022. – 60 с. – Электрон. версия. печ. публ. – <https://nauchforum.ru/journal/stud/191>

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2542-2162

ББК 94
© «МЦНО», 2022 г.

Оглавление

Статьи на русском языке	5
Рубрика «Экономика»	5
ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ И ПРИНЦИПЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ Белов Егор Николаевич Головина Кристина Владимировна	5
ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И СРЕДСТВА КОММУНИКАЦИИ В ОБРАЗОВАНИИ Берняев Артур Владимирович Иваев Марат Исхакович	8
ОПЕРЕЖАЮЩИЕ ИНДИКАТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ АКТИВНОСТИ Білімжанұлы Мақсат Умирзаков Самажан Ынтыкбаевич	12
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА В ЦЕЛЯХ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ Жиенханова Рауана Нурмухамбетовна	21
КАЗНАЧЕЙСТВО КАК ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ОРГАН, ВЫПОЛНЯЮЩИЙ КОНТРОЛЬНО-НАДЗОРНЫЕ ФУНКЦИИ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА Смирнова Юлия Александровна	26
НАЛОГИ КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ Уварова Валерия Андреевна	30
Рубрика «Юриспруденция»	33
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ КВАЛИФИКАЦИИ ХУЛИГАНСТВА Кюльбяков Георгий Русланович Лапулина Наталия Николаевна	33
ВОПРОСЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НОРМЫ О РАЗБОЕ Нагибина Елизавета Сергеевна Чекмезова Елена Ивановна	37
СПЕЦИФИЧЕСКИЕ ЧЕРТЫ СУЩНОСТИ ТЕРРОРИЗМА Сипета Владимир Иванович Лапулина Наталия Николаевна	39
УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НЕЗАКОННУЮ ДОБЫЧУ (ВЫЛОВ) ВОДНЫХ БИОЛОГИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ: НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ Слепцова Елизавета Сергеевна Лапулина Наталия Николаевна	42
НОТАРИАЛЬНЫЕ ДЕЙСТВИЯ В СИСТЕМЕ ЮРИДИЧЕСКИХ ФАКТОВ В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ Страхова Яна Вадимовна	45
ПРИНУЖДЕНИЕ К ДАЧЕ ПОКАЗАНИЙ: НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ Хамавов Салимсолтан Арсенович Лапулина Наталия Николаевна	49

О ПРОБЛЕМЕ ТРАКТОВКИ ПОНЯТИЯ «ЦИФРОВОЕ ПРАВО» Щербинина Екатерина Игоревна Захарова Галина Серафимовна	52
Papers in english	55
Rubric «Philology»	55
TYPES OF TRANSLATION AND TRANSLATION PROFESSION: RELEVANCE AND PROSPECTS Egor Lebedev Yulia Zhukova	55

СТАТЬИ НА РУССКОМ ЯЗЫКЕ

РУБРИКА

«ЭКОНОМИКА»

ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ И ПРИНЦИПЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Белов Егор Николаевич

студент,

*Сибирский институт управления - филиал РАНХиГС,
РФ, г. Новосибирск*

Головина Кристина Владимировна

студент,

*Сибирский институт управления - филиал РАНХиГС,
РФ, г. Новосибирск*

Экономическая безопасность – это, прежде всего, система, имеющая противостояние опасности состояния развала организации, и способность экономической системы не потерять статус конкретного хозяйствующего субъекта, а также – безопасность – служит благой целью, на пути достижения стремления к развитию. Формирование этого термина прошло долгий путь, первое упоминание встречается в словаре философа Р. Гроссетеста в XII в. Он охарактеризовал безопасность как «спокойное состояние духа человека, считавшего себя защищенным от любой опасности» [3, с. 10].

Термин безопасность является самым всесторонним и общесистемным, отражая в масштабе задачи обеспечения устойчивого развития страны как единого суверенного государства. В Словаре русского языка С.И. Ожегова понятие «безопасность» трактуется как «положение, при котором не угрожает опасность кому-либо или чему-либо» [2]. При этом В.И. Даль определил безопасность как «отсутствие опасности; сохранность, надежность» [1].

Сущность экономической безопасности организации базируется на эффективности, то есть – как оптимально службам данной организации посчастливилось предотвратить и устранить плохие воздействия от отрицательного влияния на отличающиеся, то есть разные, аспекты защищённости. Таким ключом негативных воздействий может быть - действия людей, то есть – осознанные или неосознанные, а также - организаций, органы государственной власти, международные организации, конкуренты, а вместе с тем – объективные обстоятельства, как пример - положение финансовой ситуации на рынках данной организации, изобретения и технологические разработки, фатальность, неизбежность обстоятельств и т.д.

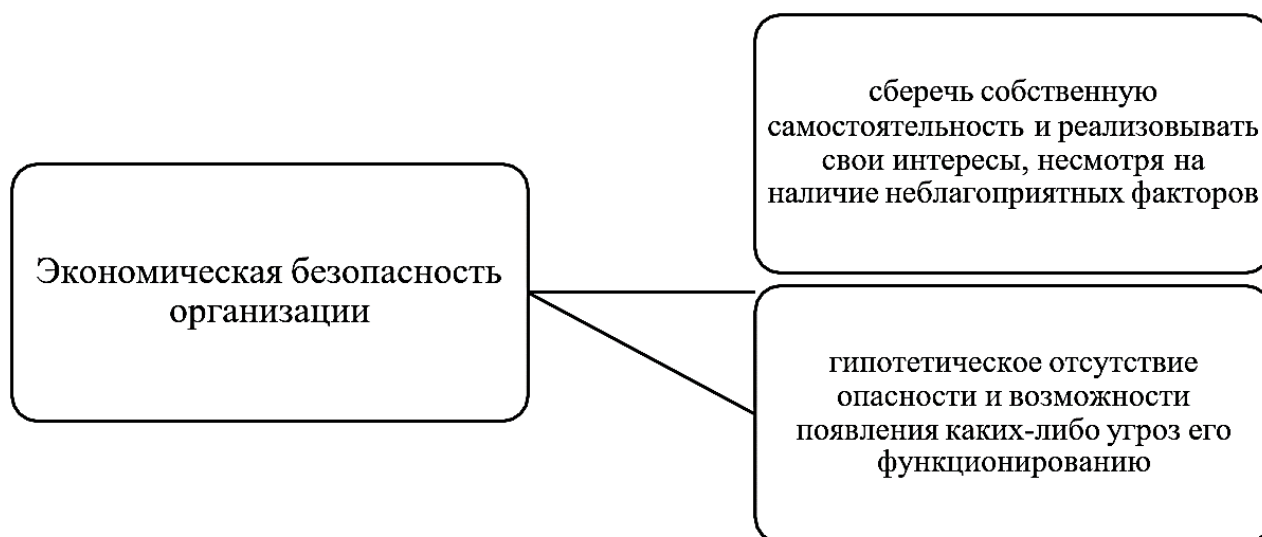


Рисунок 1. Сущность экономической безопасности организации

В значимости от субъективной определённости отрицательного влияния на экономическую безопасность организации может использоваться следующая их классификация:

1) независимые отрицательные воздействия — подобные негативные влияния, возникающие неизбежно для организации или его служащих;

2) субъективные отрицательные влияния – это такие негативные воздействия, которые возникли - как следствие неэффективной работы организации в целом или его работников [3, с. 231].

Выделим и дадим краткое пояснение основным принципам экономической безопасности предприятия:

1. Законность. Подразумевает собой ведение деятельности экономического субъекта в рамках действующего законодательства РФ, не противореча ему.

2. Комплексное использование средств. Здоровое функционирование предприятия и защищенность от предстоящих угроз, достигается за счет создания целостной системы экономической безопасности предприятия, затрагивающей каждую сферу деятельности.

3. Непрерывность. Подразумевает что система обеспечения экономической безопасности будет функционировать на постоянной основе.

4. Гибкость. Предприятие должно быть способно вовремя переосмыслить и изменить модель обеспечения безопасности, в зависимости от характера развития угрозы.

5. Своевременность. Данный принцип означает, что у предприятия должны быть заранее подготовлены меры воздействия на различные угрозы для того, чтобы своевременно оказать на них воздействие.

6. Компетентность. Стабильное функционирование во многом зависит от специалистов, обеспечивающих экономическую безопасность, в связи с этим, важно, чтобы специалисты имели все необходимые умения и навыки, для принятия правильных экономических решений.

7. Принцип гласности и конфиденциальности. С основными направлениями работы предприятия по обеспечению экономической безопасности должны быть ознакомлены все работники организации, однако конкретные методы работы могут оставаться строго засекречены.

8. Приоритет профилактических мер. Для успешной борьбы с возникающими угрозами, важно выявить угрозу на ранней стадии ее возникновения, в связи с этим на предприятии должны быть разработаны профилактические меры.

9. Экономность. Затраты на реализацию конкретных мер воздействия должны быть экономически обоснованы и не должны превышать ущерб от угрозы.

10. Иерархичность. Данный принцип, подразумевает наличие шести уровней реализации экономической безопасности (собственники (акционеры), высший менеджмент, менеджмент среднего звена, уровень бизнес-процессов, уровень текущей хозяйственной деятельности, уровень контроля, учета и анализа финансово-хозяйственной деятельности), причем более высокие уровни имеют приоритет.

Проанализировав основные приемы обеспечения экономической безопасности хозяйствующих субъектов, мы пришли к выводу, что в общем итоге выделенные принципы принимают вид бессистемных наборов характерных черт, которые отличаются по содержанию и трактовке.

Более того, эти принципы, прежде всего, описывают общие свойства экономической безопасности абстрактного предприятия и не учитывают их уникальные свойства по разным сферам деятельности, формой собственности и т. п. Перечисленные принципы имеют обобщенный вид и напрямую не касаются процесса организации системы управления экономической безопасностью. Это означает, что проблема формулирования принципов системы экономической безопасности предприятия до сих пор нерешённая.

Чтобы решить эту проблему и точнее определить совокупность принципов организации экономической безопасности на предприятии, на наш взгляд, необходимо определить четкие группы принципов, выполнение которых обеспечат минимальные риски для хозяйствующего субъекта.

Подводя итоги, можно сказать, что успешность деятельности предприятия во многом определяется скоростью и правильностью его реакции на возникающие угрозы, где ключевым фактором эффективности является создание системы обеспечения экономической безопасности. Понятие экономической безопасности в разрезе функционирования именно хозяйствующих субъектов является относительно новым, из-за чего единой трактовки этой категории еще не произведено. Есть и различия в определении принципов организации системы экономической сохранности на предприятии.

Список литературы:

1. Даль В.И. Толковый словарь живого великорусского языка: в 4 т. / В.И. Даль - М.: Русский язык, 1981-1982. - Т. 1. - 754 с.
2. Ожегов С.И. Словарь русского языка / С.И. Ожегов. - М: Русский язык, 1975. - 846 с.
3. Экономическая безопасность: учебник для вузов / Л.П. Гончаренко [и др.]; под общ. ред. Л.П. Гончаренко. – М.: Издательство Юрайт, 2019. 340 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://urait.ru/viewer/ekonomicheskaya-bezopasnost-469005#page/10> (дата обращения: 27.03.22).

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И СРЕДСТВА КОММУНИКАЦИИ В ОБРАЗОВАНИИ

Берняев Артур Владимирович

студент,

*Поволжский государственный университет телекоммуникаций и информатики,
РФ, г. Самара*

Иваев Марат Исхакович

научный руководитель, ст. преподаватель,

*Поволжский государственный университет телекоммуникаций и информатики,
РФ, г. Самара*

1. Развитие средств коммуникаций

В наше время мы привыкли общаться на доступном нам языке. Однако не стоит забывать, что раннее, подобный тип общения был роскошью. Впервые коммуникация, как таковая, возникла у древних людей. Чтобы взаимодействовать друг с другом они использовали язык жестов.

Переворотным моментом в данной сфере стало возникновение речи. Как она в итоге возникла, точно неизвестно. Есть лишь предположения и аксиомы.

Следующим этапом в сфере инфокоммуникаций (ИК) является книгопечатание. С возникновением печатного станка, многое изменилось в людской жизни. Книга – это одно из самых надежных средств хранения информации, которое может передаваться между поколениями.

Уже ближе к нашим дням был изобретен тип коммуникации, который используется и по сей день – электросвязь. Электросвязь – это способ передачи информации с помощью электромагнитных сигналов. Принцип работы таков: сигнал(сообщение, звук и прочее) преобразуется в первичные электрические сигналы. Эти сигналы, при помощи передатчика, преобразуются во вторичные. После чего, вторичные сигналы поступают на вход приемника. Одним из подобных средств стал телеграф, функцией которого было передача буквенно – цифровых сообщений.

Затем, была создана радиосвязь – способ передачи информации на расстоянии, при помощи радиоволн. Он был более быстрым и дешевым, и используется по сей день.

Далее появилось телевидение – способ передачи и приема на экран изображений движущихся и неподвижных объектов на расстоянии средствами радиосвязи.

Огромную роль сыграло развитие компьютеров и информационных технологий, которые в дальнейшем, стали тесно переплетаться со средствами ИК.

Спутники в совокупности со средствами ИТ и оптоволокном дали фундамент новой системе.

И наконец, самым современным средством ИК на данном этапе является Интернет – всемирная паутина, которая по своей сути не имеет каких – либо ограничений

Сегодня одним из основных источников сообщения является интерактивное телевидение. Люди во всем мире смотрят телевизор, потому что хотят знать, что происходит. В наши дни очень необходимо быть в курсе последних новостей, ведь телевидение может быть «окном» в другой мир. Мы можем «путешествовать» из дома с некоторыми телепрограммами, смотреть фильмы и даже изучать языки или кухни. Но новостные каналы сейчас самые популярные. Они приносят людям всю необходимую информацию

2. Современные средства коммуникации

В наше время, средства инфокоммуникаций играют лишь вспомогательную роль. Не для кого не секрет, что позвонить кому-то находясь на улице, сейчас, обычное дело, а ведь еще в прошлом веке это показалось бы довольно-таки необычным явлением. Перед тем,

как подойти к основной мысли своей статьи, я бы хотел затронуть нынешние средства коммуникаций, дабы более подробно изложить суть.

Я начну с телефонов. На данный момент, существуют два типа: стационарные и мобильные. Мы начнем со стационарных телефонов. Многие считают, что они «пережиток прошлого». Но я вас уверяю, это не так. От них все еще есть польза. Проводные телефоны подключаются к автоматической телефонной станции при помощи кабеля. В офисах могут быть установлены мини автоматические телефонные станции. Делается это лишь при малой загруженности офисных линий. Для этого нужно несколько входящих кабелей. Кабели подсоединяются к автоматической телефонной станции, и та распределяет звонки по свободным каналам.

Теперь о мобильных телефонах. Мобильная связь или сотовая – это вид мобильной связи, организуемый по принципу сот, путем размещения базовых станций, покрывающих локальную территорию. Набор локальных территорий составляет зону обслуживания оператора. Уровень сигнала в конкретном месте зависит от близости к базовым станциям, зданиями, промышленными помехами и других фактором. Сигнал от базовой станции передается на коммутатор и обрабатывается им.

А как насчет интернета? Сегодня, в связи с ситуацией с коронавирусом, это очень важно для всех нас. Большинство людей общаются друг с другом с помощью сообщений, звонков и видеозвонков. Но что такое интернет? В нем много терминов. Интернет это объединение десятков тысяч локальных сетей, разбросанных по всему миру. Интернет – это единая сеть, которая может передавать информацию из любой точки мира в любое другое место. Это самый большой и популярный шлюз в мире. Это совокупность компьютерных сетей, связанных друг с другом по всему миру, предназначенных для передачи данных с одного компьютера на другой.

Интернет как система коммуникации очень специфичен, потому что у этой сети нет своего официального владельца. Это добровольное объединение различных сетей. Есть только организации, которые координируют регистрацию новых пользователей в сети.

В интернете много возможностей. Эта сеть логически взаимосвязана пространством глобальных уникальных адресов. Он может обеспечить работу сервисов высокого уровня. Он может использовать IP – адреса и связанные протоколы. Он также может использовать протоколы TCP/IP для передачи данных.

Интернет – это одноранговая сеть. Это означает, что все компьютеры равны. Любой компьютер, подключенный к сети, может предлагать свои услуги любому другому.

3. Использование инфокоммуникационных технологий в сфере образования

Затронув всё необходимое, я могу перейти к основной мысли, а именно использование информационных технологий в различных сферах. В связи с последними событиями, я хотел бы затронуть тему образования. Образование в нашей жизни играет одну из ключевых ролей, однако подход к нему, далеко не самый лучший.

Касаемо учащихся. Сейчас, большинство учащихся не может прожить без мобильных устройств, и связано это не с тем, что они стараются постоянно поддерживать контакт с их родителями. Это потому, что они не хотят изучать предметы, потому что находят их скучными, и в них много ненужной информации. Итак, почему это происходит? Из-за неправильной учебной программы. У нас в стране этой проблеме не уделяют должного внимания, но я хотел бы поговорить о нашей системе образования и о том, как мы можем её улучшить.

Мы должны помнить о том, что живём в век развития технологий. Информационные технологии – необходимая часть нашей жизни. Итак, почему мы не можем использовать их в учебном процессе? Многие могут сказать, что у нас уже есть информационные технологии в образовании. И я отвечаю: Не на том уровне, на котором нужно, учащимся этого мало. Основная идея моей статьи – привнести информационные технологии в жизнь учеников в середине учебы, так как в начале они могут не понять, что происходит и что нам от них нужно.

Обучение в этой сфере должно быть интересным и познавательным. Мы должны давать ученикам то, что им нужно знать, с чем они могут столкнуться. Учителя должны сказать им, в каких программах они смогут поработать в будущем, какие менее важны, а какие необходимы, если они хотят работать в сфере информационных технологии.

Наиболее проблемным возрастом является период с 13 – 15 лет, когда учащиеся должны понять, чего они хотят, особенно это касается специальности. Мы можем им в этом помочь, используя профессиональную ориентации. Подобное я видел только на специальных курсов, частных организаций, это происходило в 11 классе, когда у школьников практически не было времени ни на что, кроме подготовки к экзаменам. А что, если они не знаю, что сдавать? Да, такое случается нечасто. Нам необходимо создать систему, которая поможет определить, какая специальность подходит учащимся. Это могут быть тесты, творческие задания и личные собеседования с учениками.

Я видел, что многие учителя не имеют опыта работы в сфере IT. У них с этим имеются некоторые проблемы. Было бы здорово, если бы наше правительство отправило бы их на курсы повышения квалификации. В таком случае, они смогут получить новые знания и опыт. Они смогут более четко объяснять материал урока, и ученики смогут понять его, и поэтому у них может возникнуть интерес к предмету.

Еще одна проблема – специальности в IT сфере. Тем людям, которые выбрали, к примеру, программирование, не хватает практики в школе. Специалисты в этой области всегда востребованы, особенно в сложившейся на данный момент ситуации. Правительству следует закупить необходимое программное обеспечение, или это может быть поддержка грантовых организаций. Благодаря этому, учащиеся смогут приобрести необходимые навыки в краткий срок. Это позволит избежать множества проблем. Я видел много ситуаций, когда студенты получают желаемую специальность, но ничего о ней не знают. Поэтому преподавателям приходится объяснять весь материал с самых низов. Многие могут сказать, что это их работа. И я отвечаю: «Мы можем сделать ее лучше, если студенты будут подготовлены».

Использование информационных технологий в образовании делает уроки более интересными. Многие ученики устали от скучных лекций. Они теряют интерес, поэтому на уроках они не могут объяснить пройденный материал. Будет лучше, если преподаватели смогут создавать интересные аудио и видео презентации. Всем нравится смотреть на подобные вещи.

Информационные технологии могут помочь учителю отслеживать успеваемость ученика. В наше время непросто наблюдать, какие проблемы возникают у учащихся. Администрация школы могла бы создать веб – сайты со всеми необходимыми материалами для учебы, своего рода тестами и интересными заданиями, которые будут одинаково полезны как учителям, так и ученикам.

Информационные технологии доступны всем ученикам. Учащиеся, которые заболели, теряют часть материала в школе. С информационными технологиями они смогут обучаться дома, ни потеряв при этом ничего.

Использование информационных технологий может помочь учащимся раскрыть свои таланты. Многим студентам может быть интересно, как работает такая система образования. Они могли бы узнать, как создавать веб – сайты, как работать с машинным кодом, как лучше создавать дизайн веб – сайтов. В будущем такие студенты легко смогут достичь поставленных целей.

4. Заключение

Как мы видим, технологии развиваются с каждым днем. Они становятся совершеннее и сложнее. Обществу нужны люди с высокими навыками в сфере информационных технологий и систем связи. Я надеюсь, что кое – что из того, о чем я сказал, поможет системе образования в ближайшем будущем.

Список литературы:

1. <https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A0%D0%B0%D0%B4%D0%B8%D0%BE>
2. <https://www.booksite.ru/fulltext/1/001/008/126/153.htm>
3. <https://center-yf.ru/data/ip/razvitie-sredstv-kommunikacii.php>
4. <https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%AD%D0%BB%D0%B5%D0%BA%D1%82%D1%80%D0%BE%D1%81%D0%B2%D1%8F%D0%B7%D1%8C>
5. <https://works.doklad.ru/view/kkeEw7Jw6kQ/2.html>
6. <https://www.dailyonweb.com/Technology/Role-of-Information-Technology-in-Education.html>
7. <https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S1877050910004370>
8. <http://psbatishev.narod.ru/internet/12.htm>

ОПЕРЕЖАЮЩИЕ ИНДИКАТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ АКТИВНОСТИ

Білімжанұлы Мақсат

магистрант,
Университет Нархоз МВА «Прикладные финансы»,
Республика Казахстан, г. Алматы

Умирзаков Самажан Ынтыкбаевич

научный руководитель, д-р экон. наук, профессор,
вице проректор по академической деятельности
НАО «Университет Нархоз»,
Республика Казахстан, г. Алматы

Аннотация. Данная статья посвящена различным видам опережающих индикаторов, которые необходимы для выявления отклонений в реальных секторах экономики. С началом 2000 года ежеквартально Национальным Банком Республики Казахстан (НБК) проводится комплекс мер по мониторингу субъектов малого среднего и большого бизнеса реального сектора экономики страны. С 2016 года НБК начал предпринимать меры по расчету индикаторов деловой активности проводя мониторинг реального сектора. Данные индикаторы позволяют получить опережающие сигналы о наступающих изменениях в экономике и о поворотных точках деловой активности в краткосрочном и среднесрочном перспективе. В дополнении, результаты опережающих индикаторов служат в качестве объясняющих факторов при прогнозировании и моделировании краткосрочного и среднесрочного экономического индикатора Казахстана. Также опережающие индикаторы определяют основные изменения в динамике бизнес-цикла и строятся, в основном, на ожиданиях экономических агентов и оперативны в получении. Индикаторы раннего оповещения приобрели значимость после глобального финансового кризиса 2008-2009 годов, когда возникла необходимость в показателях, сигнализирующих наступление рецессии во всей экономике мира. По сей день значимость данных индикаторов возрастает каждый раз в связи со снижением деловой активности во всем мире из-за коронавирусной инфекции разных штаммов и геополитических кризисов в различных регионах планеты. Различные опережающие и совпадающие индикаторы показывают на то, что экономическая активность снизилась до уровня всемирного финансового кризиса 2008 года. В данной статье сравнивается и анализируется опережающие индикаторы разных стран.

Ключевые слова: индекс деловой активности, опережающие индикаторы, бизнес-циклы, реальный сектор, индекс PMI, новостной индекс.

ЧАСТЬ 1.

Опережающие индикаторы Японии и Германии

Устойчивый экономический рост является основной целью всех стран планеты. В целях сглаживания циклических колебаний, а также предотвращения перегрева всей экономики и смягчения последствий всех типов кризиса, государство проводит контрциклическую фискальную политику. Данная политика подразумевает, что в периоды экономического роста государство принимает сдерживающие меры, то есть увеличивает налоги, сокращает государственные расходы, повышает процентные ставки и резервные требования. Наоборот, во время рецессии, уменьшает налоги, увеличивает государственные расходы, снижает процентные ставки и резервные требования как стимулирующие меры.

Индикаторы раннего оповещения позволяют субъектам бизнеса на микроуровне правильно планировать инвестиции, расходы, объем выпуска продукции и все ресурсы компании. Они могут строиться на основе одного показателя в виде вопроса а также на основе агрегированной оценкой большого количества различных показателей. В международной практике широко используется месячные индикаторы, описывающие конъюнктуру реального сектора

экономики такие как - PMI (Purchasing managers' index) от Markiteconomics, Ifo Business Climate Index, рассчитываемый немецким институтом IFO Institute и Tankan (Япония).

Самый простой для построения индикатор является – японский индекс настроения бизнеса Diffusion Index of Business Sentiment (DIBS), получаемый в результате общенационального бизнес-опроса Tankan¹, который проводится Центральным Банком Японии с 1957 года ежеквартально [1].

Для получения индекса Tankan используется только один вопрос из опросника Банка Японии. То есть, респондентов просят оценить в целом условия ведения бизнеса с точки зрения прибыльности для бизнеса и предлагают на выбор 3 варианта ответа такие как:

- Благоприятно;
- Не очень благоприятно;
- Не благоприятно.

Индекс настроения бизнеса от Банка Японии рассчитывается как разница между долями предприятий, ответивших «Благоприятно» и «Не благоприятно». Значение индекса выше 0 означает улучшение условий, ниже – ухудшение условий.

В рисунке 1 отображены динамика индекса Tankan, результаты опроса для индекса Tankan публикуется в 8:50 утра на сайте Банка Японии, за 10 минут до открытия торгов на Токийских биржах [1].

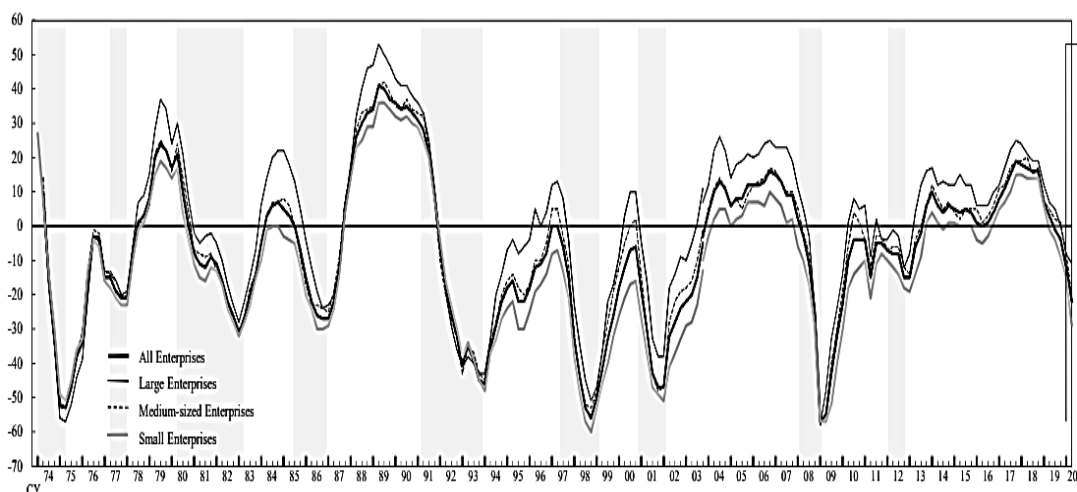


Рисунок 1. Динамика диффузионного индекса настроения бизнеса опубликованный в Tankan [2]

Индекс Tankan является точным ориентиром в принятии решений, для денежно-кредитной политики Банка Японии и используется для прогнозирования объемов ВВП, уровня занятости в промышленности и т.д.

Немецкий Индекс IFO Business Climate, один из важных показателей для европейского рынка, который публикуется в последнюю неделю месяца в 8:00 утра. Индекс бизнес-климата (ИБК) рассчитывается институтом IFO², который был создан в 1949 году в связи с необходимостью обследования экономики Германии после Второй Мировой Войны, когда в стране не было официальных статистических данных. Индекс бизнес-климата IFO строится с использованием следующих показателей:

- оценка руководителей предприятий текущих бизнес-условий;
- оценка руководителей предприятий будущих бизнес-условий (через 6 месяцев).

варианты ответов: «хорошо», «удовлетворительно», «плохо», «более благоприятно», «неизменно» и «менее благоприятно».

¹Tankan – «Tanki Keizai Kansoku Chousa», перевод с японского как «Краткосрочное экономическое исследование предприятий в Японии».

²IFO - «Informationen und Forschung», перевод с немецкого «Институт Информации и Исследования».

Индекс бизнес-климата рассчитывается как геометрическая средняя³ балансов ответов (разница между долями предприятий, ответивших положительно и отрицательно).

$$ИБК = \sqrt{(БО(ТУ) + 200) * (БО(БУ) + 200)} - 200, \tag{1}$$

где: БО(ТУ) – баланс ответов по оценке текущих бизнес-условий
 БО(БУ) – баланс ответов по оценке будущих бизнес-условий

Ниже приводится фрагмент из последнего бизнес-обзора института IFO на рисунке 2, в котором значение индекса выше 100 говорит об улучшении экономической активности, ниже 100 – об ухудшении экономической активности страны.

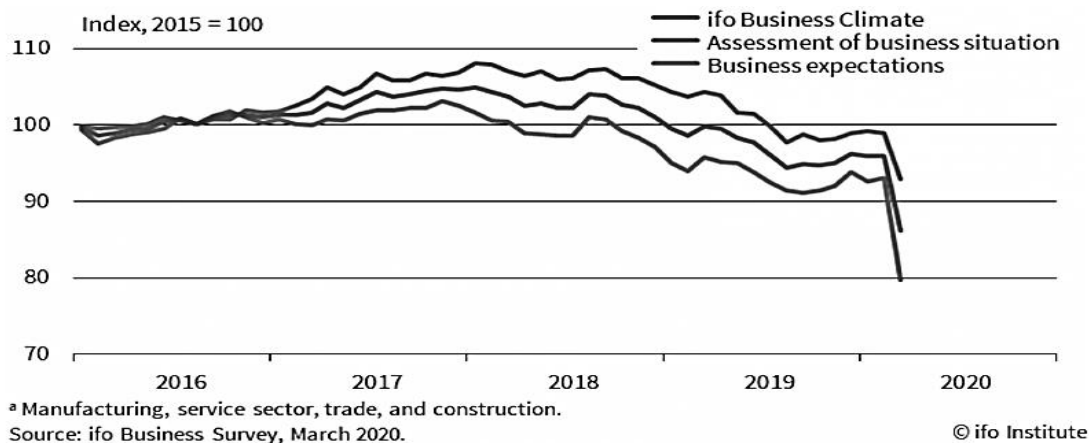


Рисунок 2. Динамика индекса бизнес-климата IFO [3]

Германский институт IFO разработал «Часы бизнес-цикла» (IFO Business Cycle Clock) для определения в какой фазе бизнес цикла находилась и находится сейчас экономика страны. Часы бизнес-цикла отражают в какой фазе экономического цикла находится экономика. Следующая диаграмма в виде рисунка - 3 разделена на четыре квадранта, которые подразумевают четыре этапа экономического цикла как: подъем, экспансия, спад и рецессия.

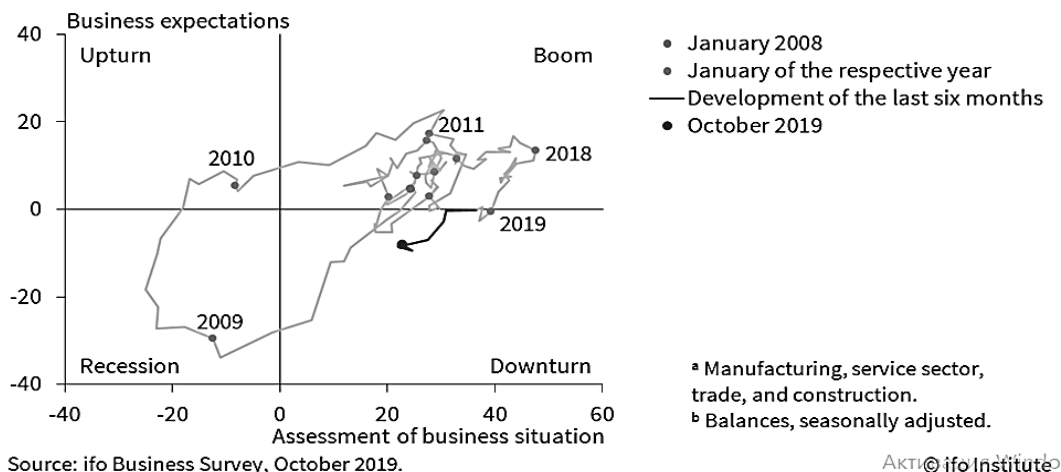


Рисунок 3. Часы бизнес - цикла IFO [3]

Из рисунка - 3 видно, что в октябре 2019 года экономика Германии входила в фазу спада, как и в 2008 году, а в период 2011-2018 годы находилась в фазе роста.

³ Для удаления отрицательного значения под знаком корня, переменные БО(ТУ) и БО (БУ) были увеличены на постоянное число 200.

Германским институтом IFO разработан «Светофор бизнес-цикла» (IFO Business Cycle Traffic Light), чтобы определить является ли текущее изменение отклонения бизнес-цикла. Для определения всех изменений имплементируется фильтр Бастера-Кинга, то есть извлекается циклическая компонента реального ВВП. Далее применяется Марковская модель переключения (Markov Switching Model), который трансформирует месячные изменения индекса бизнес-климата (ДИБК) в вероятностные режимы экспансии. В результате по рисунку 4 видно, что светофор бизнес-цикла обеспечивает вероятностную оценку нахождения экономики Германии в фазе роста или снижения.

Если вероятность режима экспансии больше 66%, то экономика находится в фазе экспансии, если между 33%-66% – в стадии неопределенности, если же ниже 33%, то экономика в фазе спада.

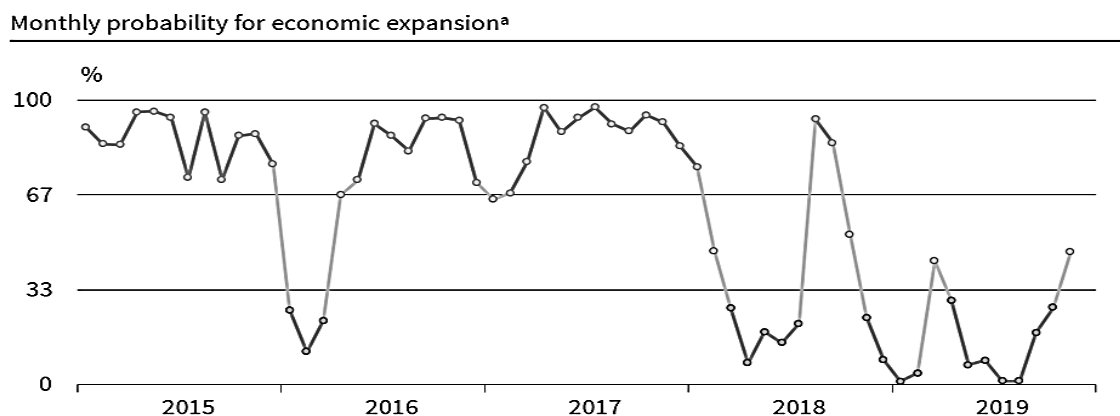


Рисунок 4. Светофор бизнес - цикла IFO [3]

Национальный Банк Республики Казахстан в результате технической помощью представленной немецким институтом IFO, был построен Индекс бизнес-климата и Часы бизнес-цикла для экономики Казахстана. Для построения светофора бизнес-цикла для Казахстана, не хватает объема исторических данных в виде датасета (data sets). Индекс был построен на данных ежемесячных опросов субъектов бизнеса, в котором принимает участие свыше 500 предприятий РК из сектора услуг, промышленности и строительства. В марте 2020 года во время пандемии коронавируса, индекс бизнес-климата показал рекордное снижение - 24 пунктов. В рисунке 5 отображена динамика индекса бизнес-климата с 2016 года по 2022 год, в котором индекс восстановился с конца 2020 года.



Примечание: график автора

Рисунок 5. Динамика индекса бизнес-климата

Для Казахстана были построены часы бизнес-цикла (рисунок - 6) на основе оценок текущих и будущих бизнес-условий казахстанских предприятий, полученных в ходе мониторинга предприятий.

Следовательно, можно резюмировать, что в марте 2020 года экономика Казахстана резко перешла в область рецессии из-за глобальной пандемии. В 2017-2019 годах экономика Казахстана находилась в области роста [2].

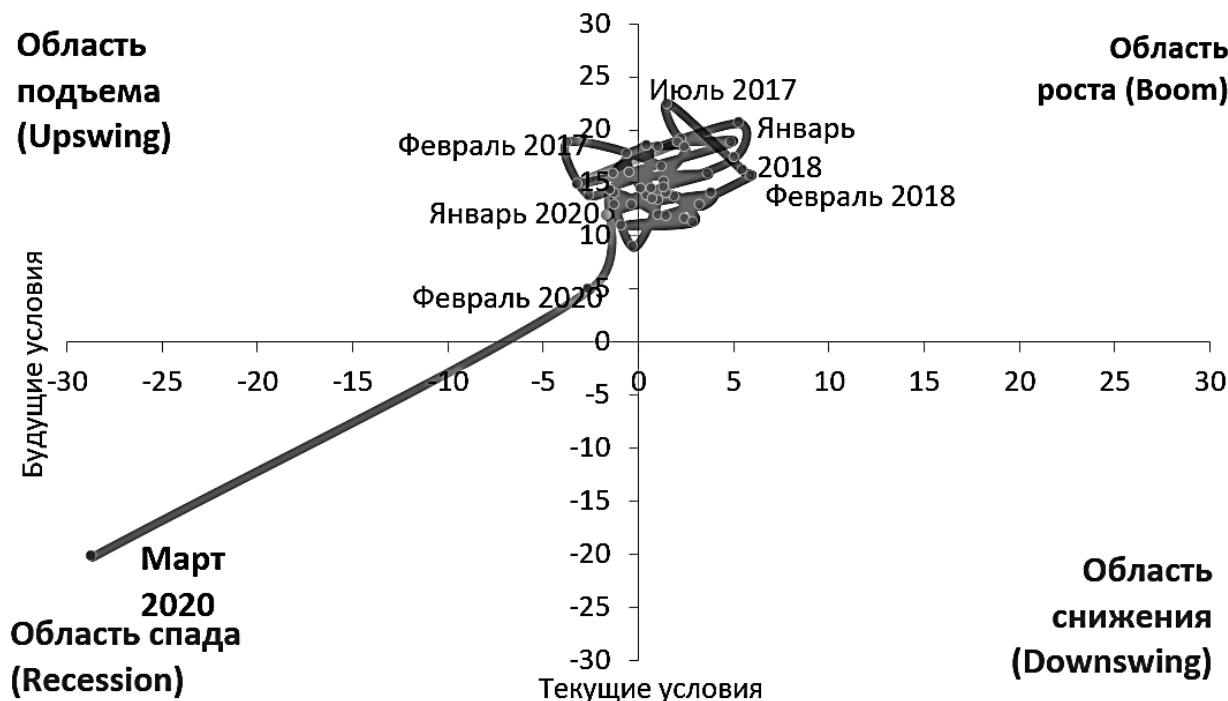


Рисунок 6. Часы бизнес - цикла IFO [4]

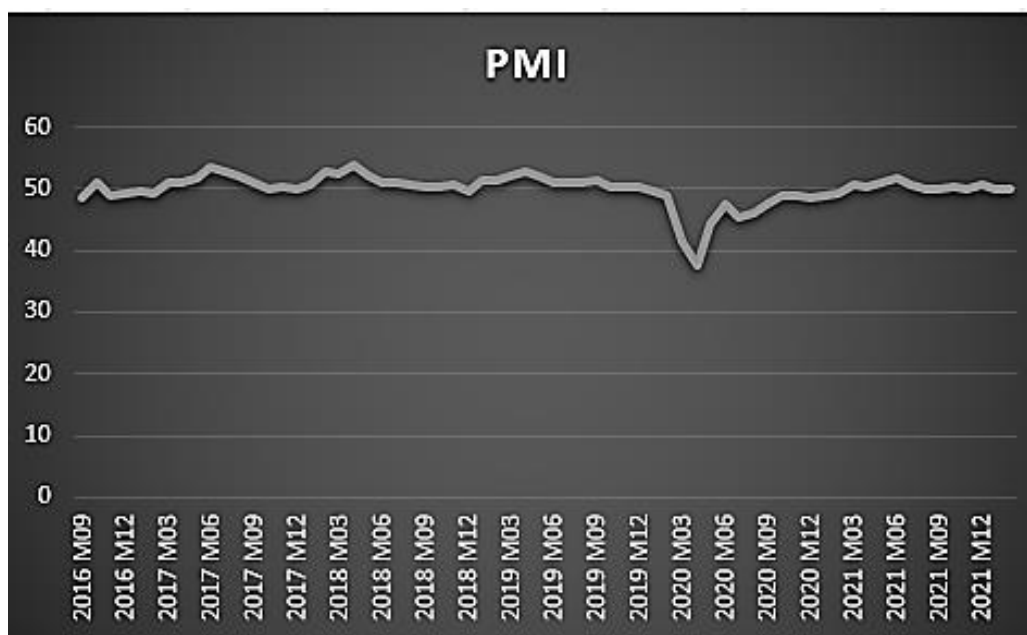
ЧАСТЬ 2.

Индекс PMI, Индекс Деловой Активности

В наше время широкое применение среди экономистов и аналитиков нашли Индексы PMI, разработанные в 1930-х годах после великой депрессии в США. Сейчас индекс PMI формируется компанией IHS Markit Ltd для более 40 стран, в том числе и для Казахстана. Индекс состоит из 6-8 компонентов показателей в виде опросов субъекта бизнеса. Субъекты бизнеса отвечают на различные вопросы касающиеся изменения в производстве, заказах, сроках поставок и т. д. Исследование компании IHS Markit Ltd промышленного Индекса PMI и индекса PMI сферы услуг в каждой стране основывается на анкетировании менеджеров компаний по закупкам.

Индексы деловой активности типа PMI используются в качестве инструмента прогнозирования состояния делового цикла страны. Далее рассчитывается диффузионный индекс по каждому компоненту опроса, как сумма положительных ответов и половина нейтральных ответов. Композитный индекс PMI получается путем усреднения каждой компоненты с учетом установленных весов. Индекс PMI может быть в интервале от 0 до 100. Пороговым и рисковым значением является отметка 50, значение выше которого говорит об общем увеличении экономической активности страны по сравнению с предыдущим месяцем, ниже – об общем снижении экономической активности стран.

В различных статьях говорится, что когда индекс PMI падает ниже коэффициента 44 – это означает наступление спада экономической активности и отрицательные темпы роста ВВП страны. Если индекс PMI не опускается ниже 44, то обычно это означает скорое восстановление экономики страны после определенных кризисов [7].



Примечание: график автора

Рисунок 7. Индекс PMI Казахстана

В Казахстане индекс PMI показывал меньше отметки 50 в марте-апреле 2020 года во время пандемии коронавируса. Следовательно, деловая активность в данный период упала на отметку ниже 40, который показывает ослабление экономической активности не только в Казахстане но и в мире. Индекс PMI восстановился примерно в начале 2021 года и продолжил свой устойчивый тренд до января 2022 года по причине январских событий⁴ в РК при режиме чрезвычайного положения. После данных событий, индекс PMI в Казахстане в феврале 2022 года с учетом сезонных факторов вырос до 53.1 баллов после январского показателя 27.3, что свидетельствует о росте производительности сферы услуг после отмены чрезвычайного положения, введенного в январе по всей стране. В результате, темпы роста индекса PMI за февраль стали одними из самых стремительных за все время исследования компанией IHS Markit Ltd.

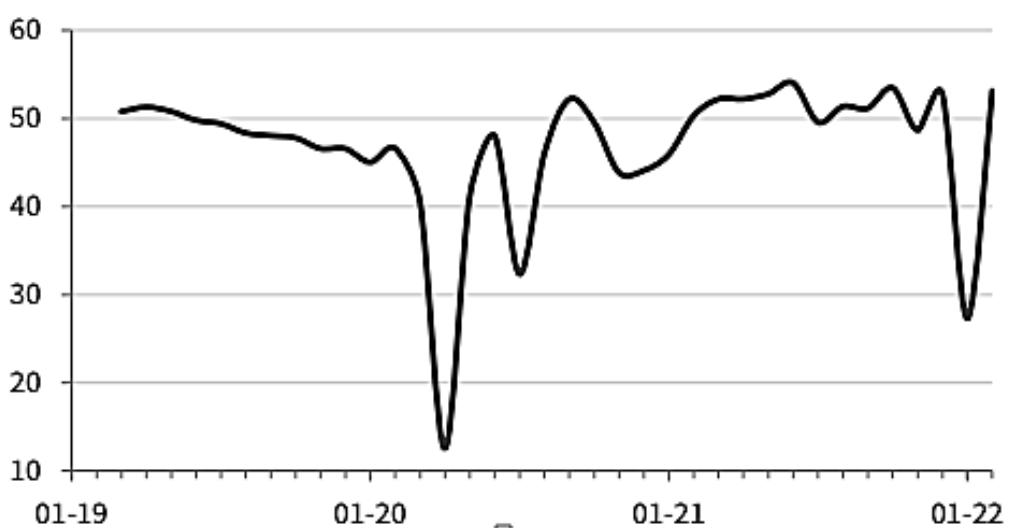


Рисунок 8. Динамика индекса PMI (сфера услуг) Казахстана [8]

⁴ Январские события - попытка государственного переворота в РК 5-го января 2022 года.

Формула (2) индекса PMI для сферы промышленности высчитывается следующим образом:

$$PMI(Manufacture) = 30\% * H_3 + 20\% * Y_3 + 25\% * O_{II} + 10\% * T_3 + 15\% * C_{II}$$

- H₃ – новые заказы;
- Y₃ – уровень занятости;
- O_{II} – объем производства;
- T₃ – товарные запасы;
- C_{II} – сроки поставки.

Индексы PMI прогнозировали спад макро-показателя ВВП Еврозоны в период мирового финансового кризиса в конце 2008-2009 годах, ослабление деловой активности в период долгового кризиса в зоне евро в 2011-2012 годах, а также подъем в 2013-2014 годах.



Рисунок 9. Динамика индекса PMI и темпы роста ВВП Еврозоны [5]

Национальный Банк с 2016 года высчитывает и анализирует Индекс деловой активности (ИДА) по принципу индекса PMI, но с определенной модификацией с учетом специфики экономики Казахстана. При опросе бизнесов обрабатывающей промышленности и сектора услуг, опрашиваются также предприятия строительства и горнодобывающей промышленности. ИДА представляет собой опережающий показатель, который характеризует состояние экономики страны в реальном секторе и позволяет прогнозировать динамику экономических тенденций, поворотных точек делового цикла стран. Перед расчетом индекса деловой активности для Казахстана по отраслям экономики, аналитики НБК очищают ряды данных от фактора сезонности (seasonal adjustment). Консолидированный ИДА, который включает в себя общий ИДА в сферах услуг, строительства и промышленности. То есть представляет собой агрегированный индекс по секторам, с учетом их вклада в Валовую Добавленную Стоимость (ВДС). Индекс деловой активности Казахстана уже в феврале 2020 года перешел в область снижения (ДИ=49,1), а в марте 2020 снизился значительно больше, составив 41,5 из-за пандемии коронавируса и локдауна. Снижение индекса произошло по всем секторам, но наибольшее падение отмечается в секторе услуг, из-за режима чрезвычайного положения во время пандемии, так как весь бизнес был закрыт на карантин. Расчет индекса деловой активности Казахстана производится отдельно по отраслям промышленности, строительство и услуг, а также агрегировано для всей выборки предприятий.

- Формула ИДА (для промышленности):

$$ИДА_i = 20\% * ДИ(Н_3) + 20\% * ДИ(У_3) + 20\% * ДИ(Н_П) + 20\% * ДИ(Т_3) + 20\% * ДИ \quad (3)$$

где ИДА_i-ИДА за i-й месяц.

- Формула ИДА (для сферы услуг и строительство):

$$ИДА_i = 25\% * ДИ(Д_А) + 25\% * ДИ(Н_3) + 25\% * ДИ(У_3) + 25\% * ДИ(С_П) \quad (4)$$

где ДА_i- Общий уровень деловой активности.

Расчет ИДА для всей экономики страны высчитывается с помощью суммирования индексов по отдельным отраслям экономики, путем взвешивания по весам отраслей в совокупной ВДС.

$$ИДА_{\text{всей отрасли}} = \sum VO_i * ИДА_i \quad (5)$$

где VO_i – доля отрасли в совокупной ВДС (Валовая добавленная стоимость) 3-х отраслей экономики.

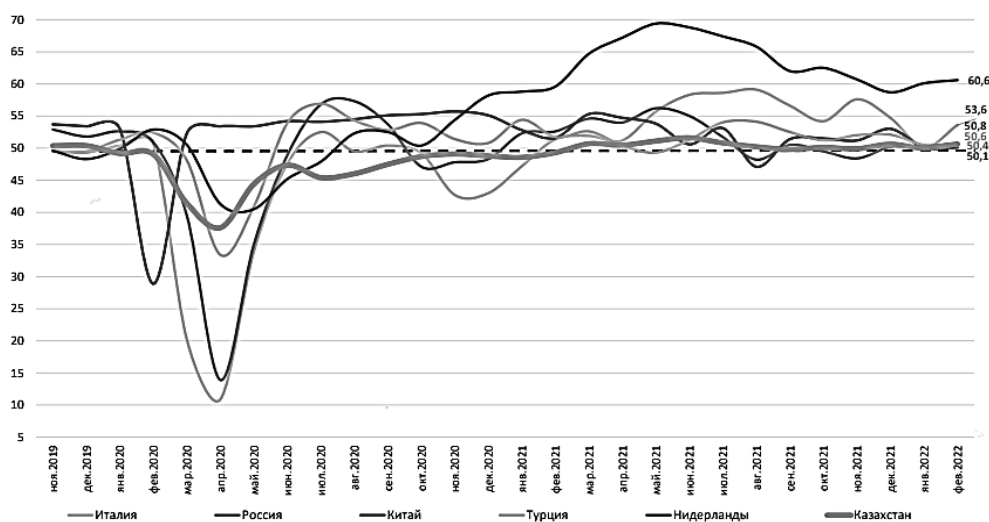


Рисунок 10. Динамика композитного PMI по странам торговым партнерам РК [6]

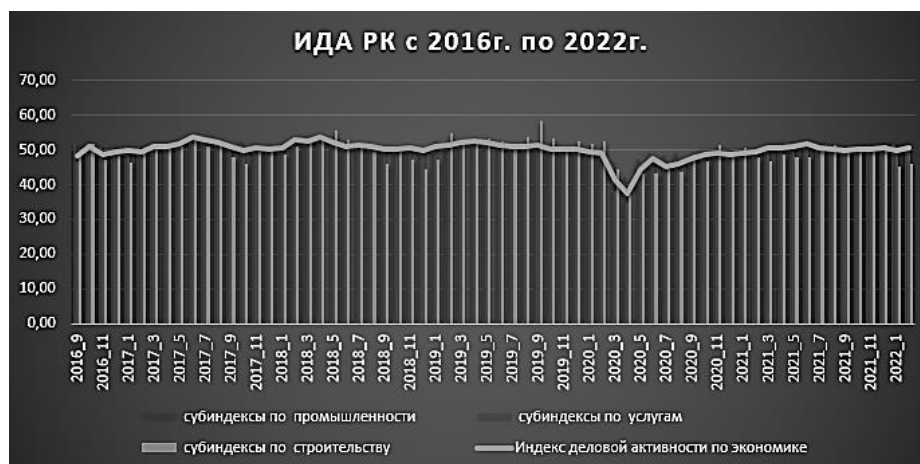


Рисунок 11. Динамика ИДА РК с 2016 г. по 2022 г. [7]

Несмотря на небольшое замедление, деловая активность Казахстана в феврале 2022 года в промышленности оказалась выше, чем в других секторах, индекс составил 51,4. В секторе услуг индекс деловой активности перешел в положительную зону, составив 50,6, за счет улучшения всех компонентов. В строительстве значение индекса незначительно увеличилось до 46,0, но остается еще в области снижения. В феврале 2022 года в опросе приняли участие 465 предприятий: в строительстве – 71, промышленности – 177, услугах – 217 [7].

Заключение. В заключение отметим, что опережающие индикаторы также имеют различные виды, построенных как на опросах субъектов бизнеса, так и домохозяйств и есть более популярные индексы деловой активности. В Банке России для определения динамики деловой активности используются новостные индексы, которые строятся на основе веб-скрапинга интернет-новостей и публикуются до выхода индекса PMI. Абсолютно все индикаторы могут определять циклические изменения во всех странах с рыночной экономикой. Более того, для краткосрочного прогнозирования экономической активности страны с рыночной экономикой, использование опережающих индексов деловой активности как независимых факторов в модели дает возможность дальнейшего совершенствования системы прогнозирования и анализа в центральных банках стран. Динамика уровня индекса деловой активности позволяет определить важные отклонения делового цикла и спрогнозировать экономическую активность.

Список литературы:

1. Осипов И.В., Керимхан Ж., «Мировой опыт проведения мониторинга реального сектора центральными банками» // Экономическое обозрение № 3-4 2018 г.
2. Керимхан Ж. // Kerimkhan Zh., 2020. "Индикаторы раннего оповещения: международный опыт // Early Warning Indicators: International Experience," Economic Review (National Bank of Kazakhstan), National Bank of Kazakhstan, issue 1, pages 16-25.
3. Бизнес обзор IFO от Института IFO (Германия). <https://www.ifo.de/en/about-ifo>
4. <https://www.nationalbank.kz/> Часы бизнес цикла. Национальный Банк РК.
5. Tengri Partners and IHS Markit LTD.
6. <https://www.markiteconomics.com>
7. <https://www.nationalbank.kz/>

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА В ЦЕЛЯХ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

Жиенханова Рауана Нурмухамбетовна

магистрант,

Карагандинский университет Казпотребсоюза,

Республика Казахстан, г. Казахстан

CURRENT TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF THE MARKET FOR MORTGAGE LENDING

Rauana Zhienkhanova

Master's student,

Karaganda University of Kazpotrebsoyuz,

Republic of Kazakhstan, Kazakhstan

Аннотация. В данной статье рассматриваются актуальные вопросы развития рынка ипотечного кредитования в Республике Казахстан, рассматриваются действующие ипотечные программы. Очерчена роль ипотечного кредита в решении социальных проблем в экономике страны. Также были освещены реальные проблемы, препятствующие полноценному развитию рынка ипотечного кредитования в Республике Казахстан и возможные пути их решения. Проанализированы перспективные направления развития ипотечного рынка.

Abstract. This article discusses the current issues of the development of the mortgage lending market in the Republic of Kazakhstan, examines the existing mortgage programs. The role of mortgage loans in solving social problems in the country's economy is outlined. The real problems hindering the full development of the mortgage lending market in the Republic of Kazakhstan and possible ways to solve them were also highlighted. The perspective directions of development of the mortgage market are analyzed.

Ключевые слова: рынок недвижимости, ипотека, ипотечные программы, банки, рынок ипотечного кредитования, ставка, условия кредитования.

Keywords: real estate market, mortgage, mortgage programs, banks, mortgage lending market, rate, credit conditions.

Рынок недвижимости является важнейшей составляющей любой национальной экономики. В последние годы рынок недвижимости Казахстана развивается высокими темпами, самым крупным сегментом является рынок жилой недвижимости, на долю которого приходится до 90-95% всего оборота недвижимости в стране.

Жилье всегда было востребовано, ведь в настоящее время большая часть населения не может купить жилую недвижимость за деньги, в то время как около 70% населения республики нуждается в улучшении жилищных условий и только около 10-12% населения могут купить жилье за свой счет. Из-за низкого уровня доходов большинства населения приобретение нового жилья самостоятельно большинству граждан недоступно. Следует иметь в виду, что ряд факторов не способствует снижению стоимости жилья. Например, по сегодняшним требованиям застройщик должен за свой счет построить рядом со стройплощадкой дополнительный объект в виде школы, детского сада, супермаркета, дороги, больницы и т. д., что обременяет дольщиков. Поэтому прямое участие государства в формировании рынка жилья вполне оправдано.

Следует отметить, что формирование рынка недвижимости в Казахстане характеризуется неравномерностью развития отдельных сегментов, несовершенством законодательной базы,

слабой платежеспособностью граждан и инвестиционным потенциалом юридических лиц [12, с. 57].

Одним из популярных видов залога является ипотека. Ипотека — это кредит, который заемщик использует для покупки или обслуживания дома, или другого вида недвижимости и обязуется погасить его со временем, обычно в виде серии регулярных платежей. Имущество выступает в качестве залога для обеспечения кредита. Само имущество служит залогом по кредиту. Доступны различные виды ипотечных кредитов, в том числе фиксированные и регулируемые. Стоимость ипотечного кредита будет зависеть от типа кредита, срока (например, 30 лет) и процентной ставки, взимаемой кредитором. Ставки по ипотеке могут сильно различаться в зависимости от типа продукта и квалификации заявителя.

Физические лица и предприятия используют ипотечные кредиты для покупки недвижимости без предварительной оплаты полной стоимости покупки. В течение нескольких лет заемщик погашает кредит плюс проценты, пока имущество не станет свободным и чистым. Ипотечные кредиты также известны как «закладные на имущество» или «долги на имущество». Если заемщик не выплачивает ипотечный кредит, кредитор может потерять право собственности на имущество. Например, в случае ипотеки покупатель закладывает свой дом банку или другому кредитору, который затем требует права собственности, если покупатель не выплачивает ипотеку. В случае обращения взыскания кредитор может выселить жильцов дома и продать имущество, используя выручку от продажи для погашения ипотечного долга. Следует также помнить, что термин «ипотека» относится к самому названию, т. е. к предоставлению ипотечного кредита, а именно к приобретенному заемщиком имуществу, а не к самому кредиту [12, с. 77].

Ипотечный кредит в условиях рыночной экономики является одним из основных экономических механизмов и инструментов, обеспечивающих доступность жилья и способствует развитию строительной отрасли. Ипотека – отличная возможность для клиентов банка приобрести качественное жилье, на которое в данный момент нет средств, или накопить, на что ушли бы многие годы. Этот вид кредита широко распространен не только в странах с рыночной экономикой, но и в странах со смешанной экономикой, поскольку государство использует его как средство реализации социально-экономической политики. Более того, для государства это еще и полезный инструмент регулирования движения денежных потоков в экономике, социальной поддержки людей, нуждающихся в жилье, и стимулирования строительной отрасли.

Существует несколько способов решения жилищных проблем: покупка, кредитные программы в банках, приобретение служебного жилья, приобретение арендного жилья с последующим выкупом, приобретение жилья по госпрограмме или получение жилья в Акимате для определенных групп граждан.

В связи с принятием 31 декабря 2016 года Программы жилищного строительства «Нұрлы жер» все вопросы жилищного строительства из ранее принятых программ были переведены в данную единую программу жилищного строительства. При этом в марте 2018 года на совместном заседании палат Парламента Республики Казахстан Президент в рамках Пяти социальных инициатив предложил новую ипотечную программу «7-20-25», на условиях: 7% годовых, при 6 первоначальных взносах - 20% и до 25 лет. На сегодняшний день в целях реализации программы Постановления правления Национального банка № 85 от 27 апреля 2018 года принято решение о создании ипотечной компании в форме акционерного общества АО «Ипотечная компания «Баспана». Программа 7-20-25 была запущена в июле 2018 года [1].

По информации Национального Банка Республики Казахстан по состоянию на 9 сентября 2021 года банками принято 40 583 заявки на сумму 500 млрд тенге, выдано 30 706 кредитов на сумму 369,9 млрд тенге. Государственные программы сделали жилье более доступным при одновременном снижении ставок по ипотеке. Например, в октябре кредиты выдавались в среднем под 7,2% — меньше никогда не было. Но важно, чтобы они долгое время оставались ниже 8%, чего раньше никогда не было близко [2].

По данным сайта //businessmir.kz, объем ипотечных кредитов, выданных банками второго уровня в РК в апреле в период «карантина», составил всего 17,9 млрд тенге — на 66,7% меньше, чем в марте т.г., а сразу на 71,2% меньше, чем в апреле 2019 года, когда цифра превысила 62,3 млрд тенге. Кредитный портфель в сегменте кредитования недвижимости продемонстрировал ожидаемое замедление роста, прибавив за месяц незначительные 0,2%. Для сравнения: показатели апреля 2019 года превысили показатели марта на 2,4%. В последней декаде июня АО "Казахстанский фонд устойчивости" сообщило, что с конца мая текущего года ускорились темпы выдачи ипотечных кредитов по жилищным программам "7-20-25" и "Баспана Хит". На сегодняшний день они вышли на докарантинный уровень — в среднем около 600 кредитов в неделю, или 4-4,5 млрд тенге. Это связано со снятием ограничений на работу ЖКХ, нотариусов, уполномоченных лиц/представителей продавцов-застройщиков и банков.

В рамках программы «Нұрлы жер» планируется построить около 1,5 млн доступного жилья за 15 лет. Основная цель программы — комплексное решение жилищной проблемы, что позволит еще больше повысить доступность жилья для населения. Он не должен субсидировать банковские процентные ставки более чем на 17% в год в течение 7 лет. В течение этого времени пособие будет выплачиваться. Чтобы снизить ипотечный кредит конечному заемщику до 10%, государство покрывает до 7% стоимости возмещения. Следует отметить, что в начале 2020 года было принято решение о продлении программы на 5 лет (до 2025 года). Основными преимуществами социального жилья являются его низкая цена и доступность в регионах. Поэтому для физических лиц предпосылки Программы 20-7-25 более привлекательны, чем условия Программы «Нұрлы жер» (ставка — 7%, против 10%; собственное участие — 20%, против 30%; продолжительность — 25 лет), против 15 лет). В то же время программа «Нұрлы жер» также обеспечивает финансирование частных застройщиков, которые не финансируются по программе «7-20-25» [2].

В 2019 году также была запущена программа «Бақытты отбасы» для малообеспеченных семей с льготной ставкой 2% и первоначальным взносом 10%. В рамках проекта для социально уязвимых слоев населения «Шанырақ» (5-10-20), инициированного по поручению Президента Республики Казахстан К.К. Токаева, возможно приобретение жилья по льготной ставке 5% годовых на срок до 20 лет. Хотел бы отметить, что Национальный Банк участвовал в реализации данного проекта и профинансировал кредитные линии для очередников проекта 5-10-20 на сумму 210 млрд тенге через Отбасы Банк, а было выделено 180 млрд тенге на строительство кредитного жилья через местную исполнительную власть. На сегодняшний день ипотечные кредиты также активно реализуются по линии Отбасы Банка, через систему жилищно-строительных сбережений. Банк предлагает населению широкий спектр ипотечных продуктов. Например, молодые семьи могут оформить ипотеку по программе «Жас отбасы» по ставке 6% годовых, программа «Әскери баспана» разработана специально для военнослужащих, ставка колеблется от 3,5% до 8% (в зависимости от суммы Депозит). Относительно недавно была запущена первая ипотека для женщин «Умай» со ставкой 12%.

В 2021 году ипотечные кредиты выросли на 18,1%, ускорившись с 14,6% за аналогичный период 2020 года. Наибольшую долю в общем объеме ипотечного портфеля занимают: Отбасы Банк - 58%; ДБ АО "Сбербанк" - 17%; «Банк Кредит Центр» - 13% [3]. Ипотечные кредиты в основном сосредоточены в крупных городах страны - Алматы (23,2%) и Нур-Султан (28,6%).

На 1 января 2022 года выдано ипотечных кредитов на сумму 1,92 трлн тенге. Это на 77,7% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Структура розничного кредитного портфеля сегодня выглядит так: 48% - необеспеченные потребительские кредиты, 31% - ипотека, 5% - обеспеченные потребительские кредиты, 10% - автокредиты, 3,2% - кредитные карты.

В глобальном рейтинге доступности ипотеки, по мнению аналитиков Numbeo, Казахстан занял 71-е место среди 111 стран. Индекс доступности ипотеки в Казахстане составил всего 0,7, а средний размер ипотечного кредита составил 143,52% от среднего чистого дохода.

Лучшие страны в рейтинге — Саудовская Аравия (1 место, индекс — 5,1), США (2 место, индекс — 3,4) и Пуэрто-Рико (3 место, индекс — 3,1). Худшие показатели доступности ипотеки у Ганы (111 место, индекс - всего 0,04), Аргентины (110 место, индекс - 0,09) и Ирана (109 место, индекс - 0,13).

Среди рассматриваемых в рейтинге стран-участниц и экс-участниц СНГ лучше, чем у РК, показатели у Молдовы (65-е место, индекс — 0,79). Все прочие страны уступили РК, а Узбекистан в принципе занял одну из худших позиций (104-е место, индекс доступности ипотеки — всего 0,28). Однако в каждой стране могут быть свои особенности не только государственного регулирования ипотечного кредитования, объемов и динамики рынка ипотечного жилья и т.п., вследствие чего исследования данной сферы всегда актуальны.

В последнее время рынок ипотечного кредитования сталкивается со следующими проблемами [5]:

1. Низкая платежеспособность населения. По разным оценкам, большинство граждан РК нуждаются в улучшении жилищных условий, но мало кто в состоянии купить квартиру самостоятельно. Ипотека помогает решить жилищный вопрос, но из-за постоянного повышения цен на жизненно важные продукты и низкого дохода мало кто может себе это позволить.

2. Уровень инфляции остается высоким по сравнению с наиболее развитыми странами, и мы также видим, что этот показатель значительно увеличился в 2020 году из-за эпидемиологической ситуации. Эти колебания препятствуют нормальному развитию ипотечной системы. Банки не имеют возможности снижать процентные ставки, поскольку стоимость привлечения средств высока, а проценты по депозитам не могут быть ниже уровня инфляции, что выгодно вкладчикам.

3. Нестабильная экономическая ситуация. Ипотека – это долгосрочный кредит, поэтому банк вкладывает свои деньги примерно на 10-20 лет. Чтобы обеспечить большие суммы на столь длительный срок, нужны гарантии экономической стабильности. Но заемщикам также нужна уверенность в том, что они смогут погасить кредит на столько лет. Следовательно, выдача ипотеки связана с высокими рисками для банков, поэтому любые убытки необходимо компенсировать высокими процентными ставками.

4. Низкая финансовая грамотность граждан, приводящая к нерациональному использованию кредитных ресурсов, что увеличивает риск недобросовестности кредиторов. Грамотное финансовое поведение – залог высокого качества жизни. Заемщик должен понимать, что в итоге за квартиру, купленную в ипотеку, он платит в два, а то и в три раза больше с учетом процентов. Стоит учитывать, какая часть бюджета будет занята платежами по кредиту, есть некоторый риск остаться без дохода. Также необходимо знать о ликвидности жилья, чтобы избежать обесценивания в случае дальнейшего падения цен.

На ипотечном рынке важным элементом является конкуренция со стороны банков, ключевыми факторами которой являются скорость и размер рынка. Наиболее конкурентоспособным является тот банк, который может предложить быстрое и простое решение жилищной проблемы клиента. В связи с этим экономический кризис вынуждает кредитные организации ускорять цифровизацию всех процессов [13].

Оценка недвижимости для залога состоит из особой технологии расчета залоговой стоимости, которая равна определенной сумме, за которую можно реализовать данный актив, за минусом издержек и затрат, связанных с взысканием денежных средств и возможной продажей предмета залога. Для начала определяется текущая рыночная стоимость предмета залога с помощью проведения детального анализа предложений, являющихся аналогичными в конкретном районе. На основании полученной суммы проводится корректировка рыночной цены при помощи ряда методов сравнительного подхода. Каждая корректировка рассчитывается индивидуально для каждого аналога по отношению к оцениваемому объекту. Полученная рыночная стоимость корректируется банком с учетом возможных издержек и затрат, экономических и юридических рисков, которые могут возникнуть во время процедуры взыскания и реализации залога [6, 7].

Таким образом, текущее развитие ипотечного рынка основано на текущей эпидемиологической ситуации в стране, остро реагирующей на любые экономические и политические изменения. Поэтому банки должны реагировать оперативно. Государство должно более активно участвовать в развитии ипотечного рынка, вводить больше льготных программ, совершенствовать законодательство и уделять особое внимание стабилизации экономики и устойчивому развитию страны. В свою очередь, если при этом активно растут ипотечные кредиты, с одной стороны, это хорошо, потому что люди получают собственное жилье, а банки получают прибыль, выплачивая проценты, но с другой стороны это также приводит к увеличению риск дефолта по ипотечным кредитам, и банкам приходится увеличивать резервы, что, в свою очередь, означает снижение доходов кредиторов и может создать переломный момент, способствуя уменьшению количества выдаваемых кредитов и резкому росту цен на жилье.

Таким образом, ипотечный рынок одновременно может иметь разнонаправленные тенденции развития, что делает его особенно интересным для научного изучения.

Список литературы:

1. Постановление Правительства Республики Казахстан от 31 декабря 2019 года № 1054 «Об утверждении Государственной программы жилищно-коммунального развития "Нұрлы жер" на 2020 - 2025 годы.» – URL: <https://adilet.zan.kz/rus/docs/P1900001054>
2. Постановление Правления Национального Банка Республики Казахстан от 31 мая 2018 года № 107. «Об утверждении Программы ипотечного жилищного кредитования «7-20-25. Новые возможности приобретения жилья для каждой семьи» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 11.05.2020 г.)»
3. Ипотечное кредитование в РК. 2021 [Электронный ресурс]. – URL: <http://ranking.kz/ru/a/reviews/ipotechnoe-kreditovanie-v-rk-2021> (дата обращения: 15.03.2022).
4. В глобальном рейтинге доступности ипотеки Казахстан на 71 месте. [Электронный ресурс]. – URL: https://kapital.kz/real_estate/101403/v-global-nom-reytinge-dostupnosti-ipoteki-kazakhstan-na-71-meste.html (дата обращения: 11.03.2022).
5. Закон Республики Казахстан от 10 января 2018 года № 133- VI «Об оценочной деятельности в Республике Казахстан». [Электронный ресурс]. URL: <https://online.zakon.kz/Document> (дата обращения 01.03.2022 г.).
6. Григорьев В.В., Федотова М.А. Оценка предприятия: теория и практика / В.В. Григорьев. - М.: НОРМА – ИНФРА - М, 2016.
7. А.Г. Грязнова, М.П. Федотова. Оценка недвижимости: учебник М. Финансы и статистика 2014 г.
8. Типовой кодекс деловой и профессиональной этики оценщиков, утвержденный приказом Министра финансов Республики Казахстан №487 от 26 апреля 2018 года. [Электронный ресурс]. URL: <http://adilet.zan.kz/rus/archive/docs/V1800016897/26.04.2018> (дата обращения 01.03.2022 г.).
9. Закон Республики Казахстан от 26 октября 2007 года № 310 «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 02.04.2019 г.), [Электронный ресурс]. URL: http://adilet.zan.kz/rus/docs/Z070000310_02.04.2019 (дата обращения 01.03.2022 г.).
10. Стандарты оценки РК (утвержденных приказом Министра финансов Республики Казахстан от 5 мая 2018 года № 519), [Электронный ресурс]. URL: <http://adilet.zan.kz/rus/docs/V1800016971> (дата обращения 01.03.2022 г.).
11. Экономическая теория: Учебник. - Изд. испр. и доп. / Под общ. ред. акад. В.И. Видяпина, А.И. Добрынина, Г.П. Журавлевой, Л.С. Тарасевича. – М.: ИНФРА-М, 2009.
12. Елемесов Р.Е. Переходная экономика: проблемы методологии и теории. - А., 1998.

КАЗНАЧЕЙСТВО КАК ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ОРГАН, ВЫПОЛНЯЮЩИЙ КОНТРОЛЬНО-НАДЗОРНЫЕ ФУНКЦИИ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Смирнова Юлия Александровна

студент,

Российская академия народного хозяйства и государственной службы,

РФ г. Новосибирск

Аннотация. Статья посвящена рассмотрению задач Казначейства Российской Федерации, как исполнительного органа, осуществляющего государственный финансовый контроль по обеспечению должного уровня качества в процессе использования бюджетных средств. Пристальное внимание уделено внутреннему аудиту Казначейства Российской Федерации и показателям результатов его деятельности. Также изучены функции контроля и аудита вспомогательного органа Казначейства, а именно казённого Федерального учреждения «Центр по обеспечению деятельности Казначейства России». В связи с этим, внимание сосредоточено на том, как организовано функционирование процесса контроля и надзора органов казначейства для обеспечения экономической безопасности государства. Раскрыто понятие «контрольно-надзорная функция», определено место и роль органов контроля в бюджетировании, рассмотрена роль участия Казначейства России в обеспечении контроля за исполнением бюджета и анализа выявленных нарушений в сфере бюджетного процесса. А также, выявлены направления совершенствования контрольно-надзорных функций казначейства.

Ключевые слова: контрольно-надзорные функции казначейства, экономическая безопасность, бюджетный процесс, использование бюджетных средств.

Рассматривая цели политики государства в сфере экономики, то одной из важнейших является цель по формированию эффективной бюджетной системы, которая позволит увеличить темп экономического роста. Если изучать вопрос с точки зрения экономической безопасности, то не менее важную роль играет контроль бюджетного процесса. Именно он связан непосредственно с использованием бюджетных средств.

Необходимо отметить, что бюджетная система состоит из нескольких элементов, взаимосвязанных между собой. Тем самым, достижение максимально положительного результата возможно только при осуществлении контрольно-надзорных функций в бюджетном процессе.

Следовательно, можно сделать вывод, что актуальность данной темы сводится к обеспечению должного уровня качества исполнения бюджетного процесса органами государственного финансового контроля, к примеру Казначейства Российской Федерации, путём осуществления внутреннего и внешнего аудита их деятельности.

Формой образования и расходования денежных средств, предназначенных для финансирования задач и функций государства является федеральный бюджет. Из этого следует, что для обеспечения эффективности и надёжности государственной системы необходим контроль за состоянием государственного финансирования.

Казначейство Российской Федерации (РФ) как исполнительный орган — это неотъемлемая часть государственного финансового контроля. Именно оно выполняет учёт поступлений и их распределения между остальными элементами бюджетной системы. Также не менее важной функцией служит осуществление контроля за ведением операций участников бюджетного процесса и контроль за соблюдением законодательства Российской Федерации в целом [4].

Чтобы обеспечить законность того или иного процесса со стороны государственных органов используют самый распространённый способ - контроль. Под ним понимается оценка показателей, анализ отклонений показателей от заданных значений и выполнение корректив-

рующих процедур. Характерно отличающейся особенностью контроля от других способов является возможность оперативного вмешательства контролирующих субъектов в деятельность подконтрольных. А надзор в свою очередь обеспечивает непрерывное наблюдение, целью которого является выявление нарушений и последующее привлечение к ответственности.

Таким образом, контрольно-надзорная функция — это направление деятельности исполнительных органов, которая устанавливает правомерность тех или иных действий, осуществляемых контролируруемыми субъектами, и регулированию выявленных отклонений.

Исходя из определений, можно выделить следующие отличительные черты контрольно-надзорной деятельности:

- 1) осуществление функций контроля и надзора в отношении подчинённых органов;
- 2) возможность вмешательства в деятельность контролируемых субъектов;
- 3) оценку деятельности контролируемых субъектов с точки зрения законности, целесообразности, эффективности;
- 4) возможность контрольного органа осуществлять привлечение к ответственности за неправомерную деятельность контролируемых субъектов [1].

Именно контроль за расходованием бюджетных средств со стороны исполнительных органов, направленный на оценку достижения запланированных показателей, является важнейшим источником информации для принятия решений при планировании бюджета на следующий год, или решений о прекращении финансирования расходов в случае, если запланированные цели не были достигнуты.

Главными органами, осуществляющими финансовый контроль в бюджетном процессе в рамках исполнительной власти, являются:

1) Министерство финансов Российской Федерации – оно не осуществляет функции контроля, но подотчётно федеральным службам, которые осуществляют деятельность в финансовом контроле;

2) Казначейство Российской Федерации – в сфере финансового контроля над бюджетным процессом оно осуществляет широкий диапазон полномочий. Например, решение задач, которые связаны с обеспечением законности и эффективности расходования средств государственного бюджета, выполнением государственных программ. А также предупреждает и пресекает выявленные нарушения законодательства, регламентирующего управление и пользование бюджетными средствами.

Из вышеизложенного можно сделать вывод, что финансовый контроль бюджетного процесса закреплён за рядом государственных структур, каждая из которых выполняет определённые полномочия и функции в данной сфере.

В Бюджетном кодексе РФ установлено, что эффективность использования бюджетных средств заключается в составлении бюджетов, которые основаны на достижении определённых результатов, при этом используя наименьший объём средств.

В соответствии с законодательством Российской Федерации, Казначейство как орган исполнительной власти, наделён правоприменительными функциями обеспечения исполнения федерального бюджета, кассовому обслуживанию исполнения бюджетов РФ, предварительному и текущему контролю над ведением операций со средствами федерального бюджета главными распорядителями, распорядителями и получателями средств из федерального бюджета.

Основными задачами Казначейства РФ являются:

- организация и осуществление контроля над исполнением государственного бюджета, управление доходами и расходами бюджета на счетах казначейства;
- регулирование финансовых отношений между бюджетом и государственными внебюджетными фондами, финансовое исполнение этих фондов, контроль над поступлением и использованием внебюджетных средств;
- обеспечение пользователей информацией о состоянии государственных финансов;
- составление и предоставление органам власти отчетности о финансовых операциях бюджетного процесса;
- разработка указаний и инструкций о порядке ведения учетных операций деятельности казначейства.

В докладе о результатах проведения анализа исполнения бюджетных полномочий органов государственного финансового контроля, являющихся органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации за 2020 г., можно выделить следующие основные нарушения, характерные для органов государственного финансового контроля:

- несоответствие контрольных мероприятий требованиям, установленным законодательством РФ;
- выявлены нарушения в области организации по проведению внутреннего финансового контроля и внутреннего финансового аудита;
- продолжают оставаться недостатки в части планирования контрольных мероприятий, которое не согласовано с требованиями, установленными законодательством;
- составление и предоставление отчётности о результатах исполнения бюджетных полномочий не соответствуют требованиям, установленным законодательством РФ.

Выявленные нарушения в 2020 году, в ряде случаев связаны с отсутствием информированности органов муниципального финансового контроля о новациях в бюджетном законодательстве РФ. При этом наблюдается положительная тенденция в области организации внутреннего контроля за счёт проведения таких мероприятий, как:

- увеличение количества муниципальных органов внутреннего финансового контроля (рост составил 4% по отношению к 2017 году);
- передача полномочий по осуществлению внутреннего финансового контроля муниципальным образованиям (рост составил 24% по сравнению с 2017 годом);
- сокращение количества муниципальных образований, которые не наделены полномочиями по осуществлению внутреннего финансового контроля (рост составил 24% по отношению к 2017 году).

Результаты проведения данных мероприятий представлены на сравнительной диаграмме за 2017 и 2020 гг. (рис. 1)

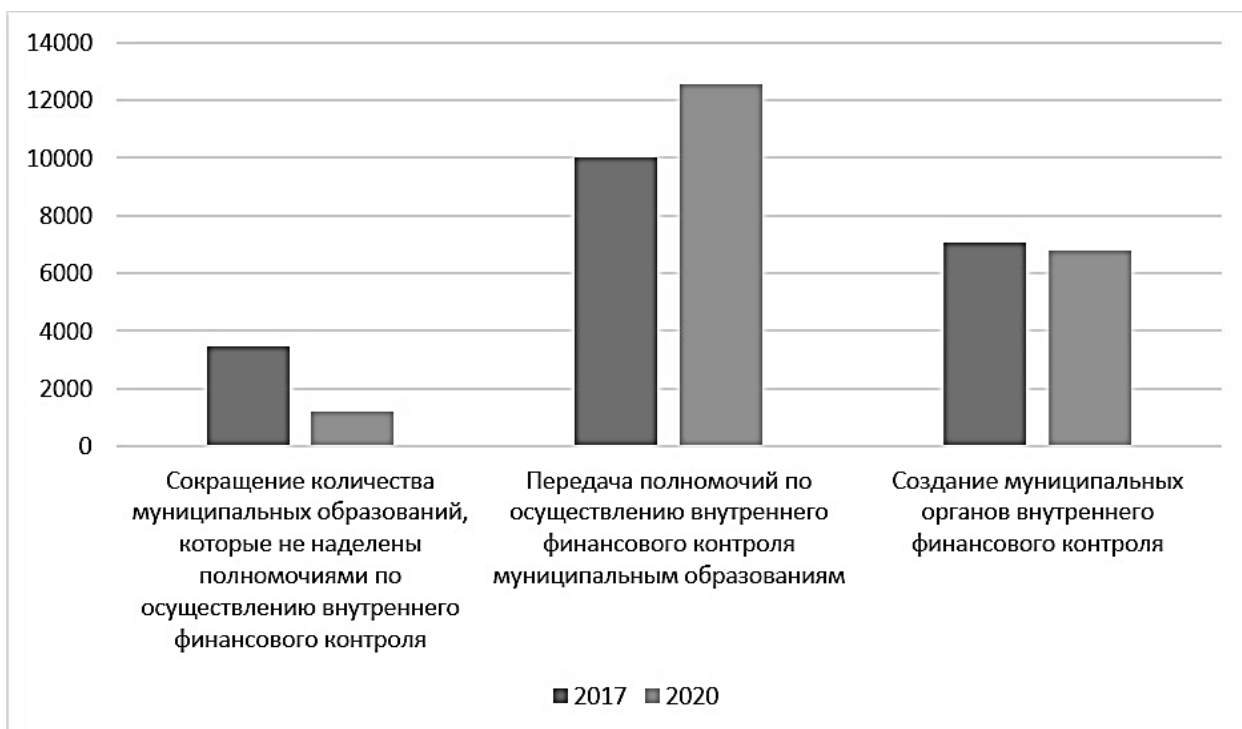


Рисунок 1. Итоги контрольных мероприятий

Исходя из анализа данных, можно сделать вывод, что в целом наблюдается положительная динамика в ходе проверок в сфере государственного контроля. Уровень проводимых мероприятий растёт, следовательно и количество выявленных нарушений также растёт.

Но нельзя утверждать, что данный уровень соответствует необходимым показателям эффективности. Поэтому, для улучшения качества проводимых мероприятий, а также для повышения результативности в сфере исполнения бюджетного процесса органами государственного финансового контроля можно рассмотреть такие предложения:

- разработка и внедрение единой системы стандартов осуществления внутреннего финансового контроля;
- создание и утверждение типовых форм документации деятельности финансового контроля при проведении контрольных мероприятий;
- разработка и внедрение единого классификатора нарушений, выявленных в ходе осуществления деятельности внутреннего финансового контроля в бюджетном процессе;
- формирование единой сводной отчётности о результатах контрольной деятельности органов государственного финансового контроля.

Данные предложения помогут систематизировать подход к проведению проверок, сократить продолжительность проверок, а как следствие и уменьшить риск не выявленных нарушений.

В заключение, можно сделать вывод о значительной роли контроля в сфере бюджетного процесса. Потому что цель данного контроля заключается в обеспечении законности и эффективности распределения средств из бюджетов различного уровня.

Список литературы:

1. Каспарян А.М. Актуальные проблемы разработки единой системы государственного финансового контроля в РФ // Наука. Инновации. Технологии. 2018. № 90. С. 236—241.
2. Пантелеев А.Ю. Направления совершенствования деятельности органов Федерального казначейства в сфере внутреннего государственного финансового контроля / А.Ю. Пантелеев // Актуальные вопросы совершенствования государственного (муниципального) финансового контроля, внутреннего финансового контроля и внутреннего финансового аудита: Материалы Всероссийской научно-практической конференции, Екатеринбург, 26 ноября 2019 года. – Екатеринбург: Уральский государственный экономический университет, 2020. – С. 3-9.
3. Подкопаева Е.В. Стандартизация деятельности органов внутреннего государственного финансового контроля как условие оценки качества контрольной деятельности / Е.В. Подкопаева // Бизнес. Образование. Право. – 2019. – № 2(47). – С. 248-254.
4. Симко Н.Н. Алгоритм осуществления внутреннего государственного финансового контроля Казначейством России: проблемы и пути решения // Финансы: теория и практика. 2020. Т. 24. № 6. С. 123–139.

НАЛОГИ КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Уварова Валерия Андреевна

студент,

Сибирский институт управления - филиал РАНХиГС,
РФ, г. Новосибирск

Аннотация. Данная статья посвящена рассмотрению роли налогов как фактора обеспечения экономической безопасности. Рассмотрены критерии, которые определяют налоговую безопасность. Исходя из факторов налоговой безопасности, определены основные внешние и внутренние угрозы.

Ключевые слова: налоги; налоговая политика; экономическая безопасность; налоговый мониторинг.

Налоговая политика является важнейшим элементом экономической политики любого государства. За счет поступления налогов формируется бюджет, исполнение которого является одним из компонентов обеспечения национальной и экономической безопасности государства.

Анализируя подход различных авторов к определению налоговой политики можно сделать вывод о том, что большинство из них рассматривают данное определение как совокупность факторов, которые позволяют сформировать в стране такую налоговую политику, которая в полной мере может обеспечить не только финансовые потребности публичной власти и отдельных социальных групп общества, но и за счет рационального распределения финансовых ресурсов, в виде поступивших налогов, обеспечить потребность в финансовых ресурсах экономики страны.

Обращаясь к понятию экономической безопасности, то большинство авторов рассматривают ее как возможность поддержания экономики на таком уровне, который позволит обеспечить не только защиту национальных интересов страны, но и обеспечить ей социально направленное развитие. И в этом не последнюю роль играют налоги.

При этом, налоги, как фактор обеспечения национальной и экономической безопасности страны необходимо рассматривать с нескольких точек понимания.

Во – первых, налоги, как фактор обеспечения безопасности необходимо рассматривать как ресурсный фактор, который сосредоточен в руках государства.

Во – вторых, налоги выступают как инструменты, которые в силу своей природы могут воздействовать на социально – экономические процессы в стране.

В-третьих, налоги выступают как фактор взаимосвязи между государством и налогоплательщиками.

Исходя из определяющих факторов налогов в рамках национальной безопасности можно выявить основные определяющие значения налогов, которые представлены на рисунке 1.



Рисунок 1. Основные определяющие значения налогов как фактора экономической безопасности

При этом, важно учитывать то, что при любых кризисных состояниях не только государства, но и его экономики, а также нестабильная система государственного управления неизбежно будет приводить к тому, что в налоговой политике государства будет наступать кризис, тем самым превращая ее в угрозу не только политическому строю, но и государства в целом. Наступление кризиса в налоговой политике государства неизбежно приводит к лишению дееспособности всего государства.

По мнению В.А. Алешина существуют важные критерии, которые определяют налоговую безопасность страны (рисунок 2).

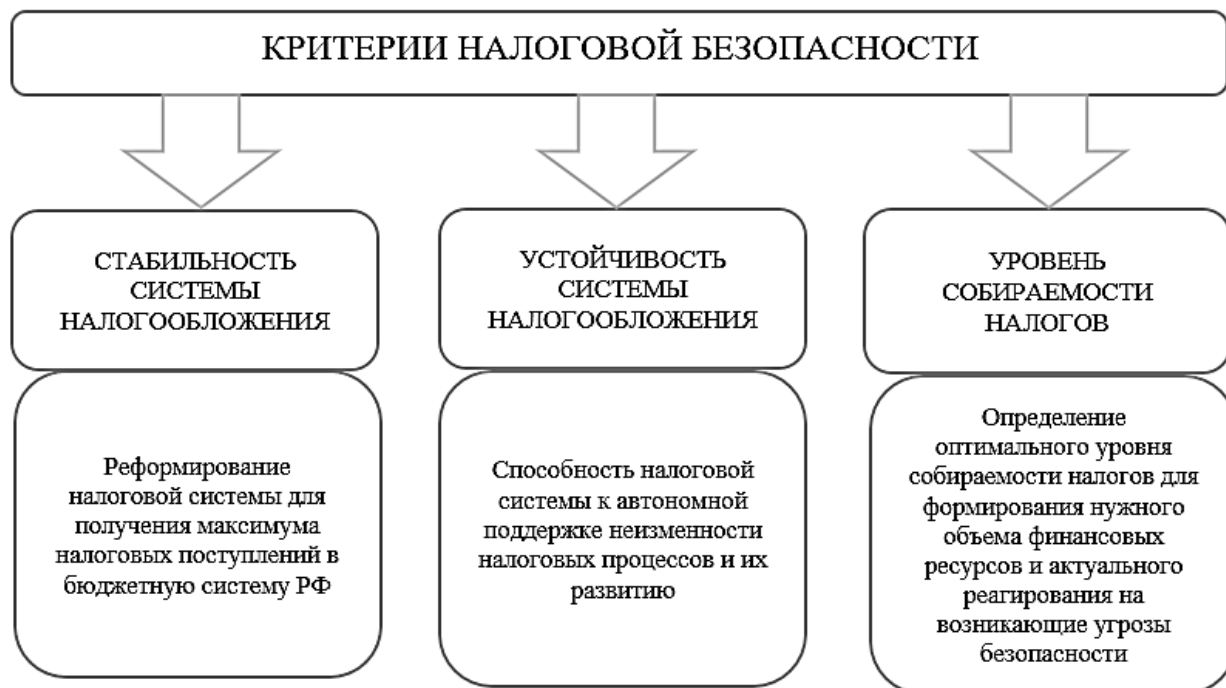


Рисунок 2. Критерии налоговой безопасности

Исходя из представленных критериев безопасности можно определить основные угрозы. Так, по мнению А.Н. Костюкова факторы налоговой безопасности по своей структуре делятся на внутренние и внешние.

Так, к внутренним факторам угроз налоговой политики можно отнести:

- отсутствие эффективной налоговой политики;
- низкоэффективное развитие налоговой политики на региональном уровне;
- отсутствие постоянного налогового законодательства;
- отсутствие эффективной системы налогового контроля со стороны государства;
- высокий уровень коррупции на разных уровнях;
- высокий рост налоговых правонарушений;
- рост уклонения уплаты от налогов, что в свою очередь приводит к снижению уровня поступления налогов в бюджет.

К внешним факторам угроз налоговой политики можно отнести следующие факторы:

- отсутствие стабильных внешних политических отношений государства с другими странами;
- зависимость развития национального рынка от иностранных кредитных средств;
- наложение западными странами экономических и политических санкций в отношении страны;
- нестабильность мировой финансовой системы.

Для того чтобы минимизировать риски возникновения угроз налоговой безопасности страны требуется активизация на высоком уровне государственного финансового контроля.

Такой контроль должен возлагаться на специальные органы, и те органы, которые могут быть наделены определенными функциями, что будет соответствовать выполнению условий Стратегии национальной безопасности Российской Федерации.

Активизация финансового контроля в области налоговой безопасности возложена на налоговые органы, которые осуществляют такой контроль посредством выездных, камеральных и встречных проверок.

Еще одной формой контроля является налоговый мониторинг. Налоговый мониторинг — это проверка правильности исчисления налогов и сборов, а также полноты их начисления и своевременности их уплаты.

При этом по своей природе налоговый мониторинг заменяет собой другие формы налогового контроля.

Важным моментом, является то, что в понятие «налоговая система» включается не только сфера сбора налогов и их контроля, но и контроль за налоговыми правонарушениями и преступлениями.

Налоговые преступления являются одной из угроз системы налоговой безопасности.

При этом факторами возникновения налоговой преступности являются:

- неполная проработка налогового законодательства;
- возникновение высокой налоговой нагрузки на налогоплательщиков;
- отсутствие высокого уровня налоговой грамотности и дисциплины.

Таким образом, на основании изложенного можно говорить о том, что налоги, как фактор национальной, экономической и налоговой безопасности определяются общими принципами безопасности государства. Исходя из содержания экономической безопасности, налоги и налоговая политика являются факторами такого развития экономики, при котором будут созданы необходимые условия для жизни и развития личности, социально – экономической и военно – политической стабильности общества и сохранения целостности государства, успешного противостояния влиянию внутренних и внешних угроз.

Список литературы:

1. Алешин В.А. Налоговое право. – Москва: Издательство Юрайт, 2020. – 359 с.
2. Бурлачков В.К. Внешнеэкономическая деятельность в глобальной экономике: учебное пособие/ под редакцией В.К. Бурлачкова. — Москва: Изд. дом "АТИСО". 2019. - 639 с.
3. Костюков А.Н. Основы национальной безопасности. — Москва: Издательство Юрайт, 2022. — 332 с.
4. Туганов Ю.Н. Правовое обеспечение национальной безопасности: учебное пособие для вузов / Ю.Н. Туганов [и др.]; под редакцией Ю.Н. Туганова. — Москва: Издательство Юрайт, 2020. — 191 с.

РУБРИКА**«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»****АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ КВАЛИФИКАЦИИ ХУЛИГАНСТВА****Кюльбяков Георгий Русланович***студент,**ФГБОУ ВО Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов***Лапунина Наталия Николаевна***научный руководитель,**канд. юрид. наук, доц. кафедры уголовного и уголовно-исполнительного права,
ФГБОУ ВО Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов*

В рамках современной системы уголовного законодательства Российской Федерации предусмотрена достаточно объемная структура тех общественных отношений, которые подлежат защите с помощью мер уголовно-правового воздействия. К числу таких отношений, к примеру, относятся отношения по охране общественного порядка и обеспечению общественной безопасности, посягательства на которые могут носить самый разнообразный характер. Статья 213 Уголовного кодекса Российской Федерации предусматривает применение мер уголовной ответственности к лицам, совершившим такое преступное деяние как хулиганство, основным объектом преступного посягательства которого становятся отношения общественной безопасности и общественного порядка. В рамках науки уголовного права хулиганство относится к преступлениям средней (часть 1 статьи 213 УК РФ) и тяжкой категории (часть 2 статьи 213 УК РФ), в виду чего правильная квалификация указанного преступления играет особую роль в рамках уголовного производства.

Легальное определение хулиганства содержится в части 1 статьи 213 Уголовного кодекса Российской Федерации, согласно которой оно представляет собой: «грубое нарушение общественного порядка, выражающее явное неуважение к обществу». При этом отечественный законодатель напрямую не раскрывает критерий «грубого нарушения общественного порядка». Указанная формулировка раскрывается в перечисленных законодателем способах совершения преступления, к числу которых согласно положениям уголовного законодательства относятся:

- применение насилия к гражданам или угроза его применения;
- совершение преступления по мотивам политической, идеологической, расовой, национальной или религиозной ненависти или вражды либо по мотивам ненависти или вражды в отношении какой-либо социальной группы;
- совершение преступления на железнодорожном, морском, внутреннем водном или воздушном транспорте, а также на любом ином транспорте общего пользования.

Критерий явного неуважения к обществу раскрывается в положениях Постановления Пленума Верховного суда Российской Федерации «О судебной практике по уголовным делам о хулиганстве и иных преступлениях, совершенных из хулиганских побуждений», от 15.11.2007 № 45, согласно которому оно может быть выражено в явном умышленном нарушении общепризнанных норм, совершенном в целях противопоставления себя обществу и окружающим, а также демонстрации своего пренебрежительного отношения [2, п. 1]. При этом при квалификации каждого конкретного случая хулиганства необходимо точно установить в чем конкретно было выражено грубое нарушение общественного порядка и явное неуважение к обществу.

В декабре 2020 года в статью 213 Уголовного кодекса Российской Федерации были внесены изменения, затрагивающие вопросы квалификации хулиганства при применении преступником каких-либо предметов или оружия. Напомним, что в предыдущей редакции Уголовного кодекса п. «а» части 1 статьи 213 предусматривал наказание за совершение хулиганства с применением оружия или предметов, используемых в качестве оружия. В рамках изменений 2020 года указанная формулировка была убрана из части 1 статьи 213 и перенесена в часть 2 статьи 213 в качестве квалифицирующего признака деяния. При этом часть 1 статьи 213 УК РФ была дополнена положением о совершении хулиганства с применением или угрозой применения насилия к гражданам.

Внесение указанных изменений в уголовное законодательство позволяет предусмотреть необходимые меры юридической ответственности в том случае, если лицо прибегает к насилию без применения оружия (предметов). В то же время такая формулировка может послужить основанием для возникновения ряда проблем, связанных с квалификацией хулиганства. Так, к примеру, значительно повышается сложность отграничения хулиганства от иных составов преступлений, сопряженных с совершением насилия или угрозой его применения и совершенных из хулиганских побуждений (речь в данном случае, к примеру, идет о части 2 статьи 115 УК РФ, предусматривающей ответственность за причинение легкого вреда здоровью, совершенного из хулиганских побуждений). Представляется, что основным критерием разграничения преступлений в данном ключе должен стать основной объект посягательства преступления (в случае с хулиганством им выступает именно общественная безопасность и общественный порядок, а не жизнь и здоровье граждан). Напомним, что согласно положениям Постановления Пленума Верховного суда Российской Федерации «О судебной практике по уголовным делам о хулиганстве и иных преступлениях, совершенных из хулиганских побуждений» к числу преступлений, совершенных из хулиганских побуждений относятся преступления, которые посягают на жизнь и здоровье человека и его имущества и которые совершены без повода или с незначительным поводом.

Ранее указанная формулировка не использовалась в тексте статьи 213 Уголовного кодекса Российской Федерации, более того она также не применялась в статье 20.1 Кодекса об административных правонарушениях Российской Федерации, которая предусматривает ответственность за мелкое хулиганство. Отграничение хулиганства от мелкого хулиганства по-прежнему строится на основе различия способов совершения преступления и их общественной опасности. Напомним, что в рамках административного права мелким признается хулиганство, которое выражается в оскорбительном поведении, использовании нецензурной брани, повреждении и уничтожении чужого имущества и т. д. [3].

Часть 2 статьи 213 Уголовного кодекса Российской Федерации также подверглась изменениям. Так, как уже было отмечено ранее в нее был перенесен квалифицирующий признак хулиганства, связанный с применением оружия или предметов, которые могут быть использованы в качестве оружия. Напомним, согласно положениям Пленума Верховного суда Российской Федерации, оружие и или иные предметы могут использоваться нападавшим как для физического, так и для психического воздействия на потерпевшего. При этом необходимо четко устанавливать является ли предмет, примененный при хулиганстве оружием, предназначенным для поражения живой или иной цели. При этом оружием могут быть признаны не только определенные предметы, но и животные, которые представляют собой опасность для жизни и здоровья окружающих. В случае, если оружие было добыто лицом незаконно, то его действия также требуют дополнительной квалификации по статье 222 Уголовного кодекса Российской Федерации.

Отметим также, что деяние будет квалифицироваться по части 2 статьи 213 УК РФ даже в том случае, если оружие, которое было применено преступником не было настоящим, было неисправно, не заряжено и не могло реально выполнять своих функций. Указанная формулировка, однако, является достаточно дискуссионной в рамках науки уголовного права. Так, к примеру, Шарапов Р.Д. отмечает, что она порождает двойственность в решении вопроса об использовании оружия, не способного причинить реального вреда жизни и здоровью

человека, в уголовном законодательстве, так как, к примеру, при квалификации разбоя законодатель делает уточнение, что насилие должно быть обязательно сопряжено с реальной опасностью для жизни и здоровья [4, с. 23]. На наш взгляд, в данном случае необходимо проводить четкую дифференциацию между оружием, которое выглядит потенциально опасным для потерпевшем, а значит может оказывать психическое воздействие на него и окружающих, и оружие (к примеру, игрушечный детский пистолет), которое не может выглядеть как настоящее, а значит не оказывает того давления на потерпевших лиц.

Еще одной проблемой, которая возникает при анализе новых положений статьи 213 Уголовного кодекса Российской Федерации выступает вопрос о дифференциации ответственности за совершение хулиганства с применением насилия и с угрозой его применения. На данный момент такая дифференциация не предусмотрена отечественным законодателем, однако, на наш взгляд, нецелесообразно говорить о равнозначности данных понятий для общественной безопасности. В связи с чем нам представляется возможным отнесение деяний, выраженных в грубом нарушении общественного порядка и явном неуважении обществу, совершенных с угрозой применения насилия к числу квалифицирующих признаков мелкого хулиганства.

Часть 2 статьи 213 Уголовного кодекса также была дополнена другим квалифицирующим признаком, предусматривающим совершение хулиганства группой лиц без предварительного сговора. Напомним, что ранее указанная статья предусматривала лишь квалифицирующий признак, сопряженный с совершением преступления группой лиц по предварительному сговору. Представляется, что вопрос о распределении ответственности участников совершенного преступления будет решаться аналогично положениям, предусмотренным Постановлением Пленума Верховного суда для части 2 статьи 213, то есть оценки будут подлежать действия каждого лица вне зависимости от действий иных участников.

Квалифицирующими признаками хулиганства согласно положениям части 2 статьи 213 Уголовного кодекса также выступает совершение указанного преступления организованной группой и оказание при совершении хулиганских действий сопротивления представителю власти или иному лицу, которое исполняет обязанности по охране общественного порядка. Под оказанием сопротивления в данном случае понимаются любые действия, направленные на преодоление действий указанных лиц по пресечению преступления. При этом, если в отношении таких лиц преступником будет применена какая-либо форма насилия, то такое деяние будет требовать дополнительной квалификации по статье 318 Уголовного кодекса Российской Федерации.

Часть 3 статьи 213 Уголовного кодекса предусматривает особо квалифицирующий признак хулиганства, который предусматривает совершение указанного преступления с использованием взрывчатых устройств и веществ.

Обобщая вышеизложенное, отметим, что в настоящее время изменения, которые были внесены в статью 213 Уголовного кодекса Российской Федерации требуют существенной доработки со стороны законодателя и принятия новых рекомендаций со стороны Пленума Верховного суда Российской Федерации. В рамках действующего отечественного законодательства необходимо разрешить проблему дифференциации некоторых положений части 1 статьи 213 УК РФ, а также отграничения хулиганства от иных преступных деяний.

Список литературы:

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях, от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 06.03.2022) // Собрание законодательства РФ, 07.01.2022, № 1 (Часть I), ст. 1.
2. Пачулия Н.А. Особенности квалификации и отграничения хулиганства от смежных составов преступлений // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2021. № 3. С. 170-173.

3. Постановления Пленума Верховного суда Российской Федерации «О судебной практике по уголовным делам о хулиганстве и иных преступлениях, совершенных из хулиганских побуждений», от 15.11.2007 № 45 // Российская газета, 21.11.2007, № 0 (4523).
4. Уголовный кодекс Российской Федерации, от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 09.03.2022) // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, № 25, ст. 2954.
5. Шарапов Р.Д. Хулиганство // Юридическая наука и правоохранительная практика. 2020. № 1 (51). С. 22-28.

ВОПРОСЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НОРМЫ О РАЗБОЕ

Нагибина Елизавета Сергеевна

студент,
Сибирский юридический университет,
РФ, г. Омск

Чекмезова Елена Ивановна

научный руководитель,
канд. юрид. наук, доцент,
Сибирский юридический университет,
РФ, г. Омск

ISSUES OF IMPROVEMENT OF THE REGULATION ON BREAKING

Elizaveta Nagibina

Student,
Siberian Law University,
Russia, Omsk

Elena Chekmezova

Scientific director,
Cand. legal Sciences, Associate Professor,
Siberian Law University,
Russia, Omsk

Аннотация. В данной статье рассматривается понятие разбоя, а также его признаки. В зависимости от степени тяжести совершения данного преступления выделяются отягчающие обстоятельства, отражение которых выражается в уголовном наказании.

Abstract. This article discusses the concept of robbery, as well as its signs. Depending on the severity of the commission of this crime, aggravating circumstances are distinguished, the reflection of which is expressed in criminal punishment.

Ключевые слова: разбой, преступления против собственности, хищение, посягательство на жизнь, проникновение в жилище.

Keywords: robbery, crimes against property, theft, encroachment on life, penetration into a dwelling.

Одним из составов преступлений против собственности является разбой. В соответствии со ст. 162 УК РФ понятие нападение в науке уголовного права не получило однообразного понимания. В теории уголовного права нет единого мнения относительно термина “нападение”. Оно должно обладать такими признаками как неожиданность (то есть потерпевший не может предположить, что на него произойдет нападение) и агрессивность (то есть предрасположенность нападающего к причинению ущерба собственности или же самой жертве) [1].

В тексте Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое» говорится, что под применением оружия или предметов, используемых в качестве оружия, при разбое следует понимать их умышленное использование лицом как для физического воздействия на потерпевшего, так и для психического воздействия на него в виде угрозы применения насилия, опасного для жизни или здоровья. Если буквально понимать это определение, то получается, что угроза оружием равна его применению. Мы считаем, что необходимо внести изменения в ч. 2 ст. 162 УК РФ, чтобы она

звучала следующим образом: «Разбой, совершённый группой лиц по предварительному сговору, а равно с применением оружия или предметов, использованных в качестве оружия, а также с угрозой их применения...».

Посягательство на жизнь выходит за рамки разбоя. Так, в Постановлении Пленума Верховного Суда Российской Федерации «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое» говорится, в случае наступления по неосторожности смерти потерпевшего, если умыслом виновного охватывается только тяжкий вред здоровью, но не смерть, то деяние квалифицируется по совокупности п. «в» ч.3 ст. 162 и ч.4 ст.111 УК РФ.

Однако, если посмотреть на санкции п. «в» ч.3 ст. 162 и ст. 111 УК РФ, то мы увидим, что максимальный срок лишения свободы в данных статьях одинаков, и он равен 15 годам.

Мы предлагаем отказаться от дополнительной квалификации по ст. 111 УК РФ, и ограничиваться только п “в” ч. 4 ст. 162 УК РФ в случае наступления смерти по неосторожности.

Так как разбой с незаконным проникновением в жилище посягает на конституционное право каждого гражданина на неприкосновенность жилища считаем целесообразным изменить местоположение отягчающего обстоятельства “с незаконным проникновением в жилище” и указать его в ч.4 ст. 162 УК РФ.

Список литературы:

1. Лопашенко Н.А. Преступления против собственности: теоретико-прикладное исследование / Н.А. Лопашенко // Москва. - 2005. - С. 68-69.

СПЕЦИФИЧЕСКИЕ ЧЕРТЫ СУЩНОСТИ ТЕРРОРИЗМА

Сипета Владимир Иванович

студент,

ФГБОУ ВО Саратовская государственная юридическая академия,

РФ, г. Саратов

Лапунина Наталья Николаевна

научный руководитель,

доц. кафедры уголовного и уголовно-исполнительного права, канд. юрид. наук, доцент,

ФГБОУ ВО Саратовская государственная юридическая академия,

РФ, г. Саратов

В настоящее время в научных изданиях термин «терроризм» в основном определяется единообразно: «Терроризм (от лат. *terror* - ужас) в широком смысле - это политика и практика террора, вид насильственной преступности [1]. В словаре С.И. Ожегова «террор - это устрашение своих политических противников, выражающееся в физическом насилии, вплоть до уничтожения (к 1 знач.). Терроризм» - политика и практика террора (в 1 знач.)» [2]. В военном энциклопедическом словаре: «терроризм - это насилие или угроза его применения в отношении физ. лиц или организаций, а также уничтожение (повреждение) или угроза уничтожения (повреждения) имущества и др.» [3].

Официально понятие «терроризм» закрепляет Федеральный закон "О противодействии терроризму" от 06.03.2006 № 35-ФЗ, в котором говорится, что «терроризм - это идеология насилия и практика воздействия на принятие решения органами государственной власти, органами местного самоуправления или международными организациями, связанные с устрашением населения и (или) иными формами противоправных насильственных действий» [4]. В данном определении законодатель закрепляет не только общественную опасность деяния и угрозу его совершения, но и идеологическую основу такой противоправной деятельности. На сегодняшний день в мире существует около 250 различных понятий терроризм, ни одно из которых не является первичным. Связано это с тем, что терроризм – это сложное явление, обладающее своими специфическими факторами, существующими как на внутригосударственном, так и на международном уровнях. Приведенные выше понятия определенно схожи между собой, но главная задача данной работы разобраться не в самом толковании данного термина, а в отличительных особенностях сущности терроризма.

Терроризм на данный момент является глобальной проблемой, в решении которой должны участвовать все страны мира, так как данные преступления могут быть совершены против любого гражданина, любой страны. Терроризм - это бич современного общества. Терроризм - это война в мирное время. В 2022 году наиболее опасными террористическими организациями являются: «Исламское государство»* (или ISIS) – радикальная исламистская группировка, захватившая территорию Сирии и Ирака. Главная цель ISIS - создание государства, управляемое исламским правом (халифата); «Аль-Каида» - ультрарадикальная международная террористическая организация, созданная в 1998 г (организация, деятельность которой запрещена на территории Российской Федерации - прим. ред). Её главная цель - свержение светских режимов в исламских странах, и создание «Великого исламского халифата»; «Boko Haram»- террористическая нигерийская организация, которая в 2015 году примкнула к «ISIS». (организация, деятельность которой запрещена на территории Российской Федерации - прим. ред) Введение шариата на всей территории Нигерии является ее основной целью [5]. Своим существованием терроризм порождает и другие всемирные проблемы, к примеру: незаконная торговля оружием, наркотиками, захват заложников, похищение людей и т. д.

Главная сложность определения сущности терроризма заключается в различном подходе к его исследованию, ведь его можно изучать с точки зрения «политики», «социологии», «права», «психологии», но, в зависимости от направления, на выходе будет разное понимание, видение и структура данного термина. Также существует еще одна проблема определения сущности терроризма и связана она с отождествлением понятия «террор» и понятия «терроризм».

Общество считает, что эти слова являются синонимы, но это не совсем так. В.П. Емельянов говорит нам о том что: «терроризм - это преступление, террор же - это способ действия любого субъекта с использованием силы и угрозы» [6]. Он выделяет такие понятия, как «государственный террор», «внесудебный террор»- говоря о нем, как о массовых насилиях.

По нашему мнению, сущность терроризма заключается:

- в совокупности его отличительных признаков,
- в характерных чертах и особенностях, присущих терроризму как одному из самых опасных явлений нашего времени, которое прогрессирует каждый день.

Терроризм, как отдельное преступное деяние, обладает своими отличительными признаками, которые и составляют сущность данного термина:

во-первых, высокая общественная опасность преступления, возникающая в связи с совершение данных действий или угрозы совершения;

во-вторых, действия носят публичный характер (направлены на огласку, дабы донести свои намерения обществу);

в-третьих, террористические организации имеют разветвленную инфраструктуру и сотрудничают друг с другом;

в-четвертых, умышленное создание подавленности, обстановки страха, напряженности в обществе, в целях дальнейшей психологической обработки и вербовки;

в-пятых, практически все террористические организации имеют религиозную окраску, деятельность которых направлена на захват власти;

в-шестых, при совершении данного преступного деяния, насилие применяется в отношении определенных лиц и имущества, при этом психологическое воздействие оказывается на все общество в целом.

Так как терроризм является одним из самых сложных явлений современного общества, пути его решения являются такими же трудными. Терроризм всегда был и будет в нашем государстве, его невозможно искоренить полностью, но возможно противодействовать терроризму путем выявления, предупреждения, пресечения, раскрытия, расследования террористических актов, путем профилактики, минимизации и ликвидации последствий данных преступных действий. С.И. Грачёв говорит, что «угроза терроризму увеличивается там, где высокий уровень коррупции» [7] Связано это с тем, что террористические организации могут склонять лидеров различных политических партий и движений, а также руководителей государственных органов к участию в данной преступной организации. И именно поэтому борьба с коррупцией является одним из методов уменьшения уровня террористической угрозы общества.

В основе понятия «терроризм» лежит термин «терроризирование». В словаре С.И Ожегова он определяется как «устрашить, запугать, держать в страхе» [1]. Но главная задача терроризирования заключается не в том, чтобы посеять страх и панику в обществе, а в том, чтобы с помощью этой паники достичь своих преступных целей. Данное устрашение создается целенаправленно, дабы понудить органы государственной власти принять решение или отказаться от его принятия в интересах террористов, при этом запугивание и насилие направлено на одних лиц, а преступный результат достигается путем действий третьих лиц.

На сегодняшний день в РФ, как и во всем мире, главными причинами терроризма являются:

во-первых, существенное снижение уровня жизни населения, а так же возросшая дифференциация в обществе, что вызывает злобу и ненависть одних к другим;

во-вторых, обострение межнациональных отношений, проповедь национального превосходства, разжигание национальной и религиозной вражды;

в третьих, рост цен, инфляция, экономические и энергетические кризисы;

в четвертых, рост безработицы, которая порождает проблемы миграции, бродяжничества, дезориентации личности в условиях рыночной экономики;

в пятых, отсутствие эффективной системы социальных гарантий населения и резкое снижение его социальной защищенности и др.

Дабы снизить уровень терроризма в мире, каждое государство обязано решать вышеперечисленные проблемы. Для этого должны быть разработаны специальные программы и стратегии в сфере борьбы с терроризмом, правильно определены источники террористических проявлений, созданы методы воспитания политической и правовой культуры. Также одним из главных способов борьбы с терроризмом является объединение государственных структур, ветвей власти, СМИ.

Таким образом, подводя итоги, следует отметить, что терроризм в настоящее время превратился в одно из наиболее опасных и страшных преступных деяний. Террористические акты оборачиваются массовыми жертвами невинных людей, ведут к масштабным материальным разрушениям, а также сеют страх и вражду между социальными и национальными группами. На данный момент стало очевидно, что для эффективной борьбы с терроризмом нужны совместные усилия всего мира, действия которого будут скоординированы на международном, региональном и национальном уровне.

Список литературы:

1. Большой юридический словарь / Под ред. А.Я. Сухарева, В.Е. Крутских. - М.: ИНФРА-М, 2010.
2. Ожегов С.И. Толковый словарь русского языка / С.И. Ожегов, Н.Ю. Шведова. - М.: ИТИ Технологии; Издание 4-е, доп., 2015.
3. Военный энциклопедический словарь / М-во обороны Российской Федерации ; [ред. комис. А.Э. Сердюков (пред.) и др.]. - Москва : Военное изд-во, 2007.
4. Федеральный закон от 25.12.2008 N 273-ФЗ (ред. от 06.03.2022) "О противодействии коррупции" / "Собрание законодательства РФ", 29.12.2008, N 52 (ч. 1), ст. 6228.
5. Три самых опасных террористических организации – 2022 г. URL: <https://ru.talkingofmoney.com/3-most-dangerous-terrorist-organizations>
6. Емельянов В.П. Терроризм и преступления с признаками терроризирования: уголовно-правовое исследование. — СПб.: Издательство «Юридический центр Пресс», 2002. — 291 с.
7. Грачев С.И., Морозова А.С. Коррупция как фактор существования терроризма // Вестник Казанского юридического института МВД России. 2015. № 1.

*(террористическая организация, деятельность которой запрещена в России, прим. ред)

УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НЕЗАКОННУЮ ДОБЫЧУ (ВЫЛОВ) ВОДНЫХ БИОЛОГИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ: НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ

Слепцова Елизавета Сергеевна

студент,

ФГБОУ ВО Саратовская государственная юридическая академия,

РФ, г. Саратов

Лапунина Наталия Николаевна

научный руководитель,

доц. кафедры уголовного и уголовно-исполнительного права, канд. юрид. наук, доцент,

ФГБОУ ВО Саратовская государственная юридическая академия,

РФ, г. Саратов

Конституция Российской Федерации [1] это правовой акт, обладающий высшей юридической силой. В соответствии с ним каждому человеку присущи с рождения права и обязанности такие как: обязанность сохранять природу и окружающую среду, а также бережно относиться к природным ценностям и богатствам (статья 58) и гарантированное право каждого на благоприятную окружающую среду, достоверную информацию о ее состоянии и на возмещение ущерба, причиненного его здоровью или имуществу экологическим правонарушением. За нарушение данных прав и обязанностей Уголовным Кодексом Российской Федерации предусмотрены нормы, которые находятся в 26 главе, посвященной экологическим преступлениям. Чаще всего нарушение в данной сфере квалифицируется по статье 256 УК РФ.

Нарушение правил добычи (вылова) водных биологических ресурсов с криминализирующими признаками, влекут уголовную ответственность по ст. 256 УК РФ. Диспозиция данной статьи носит бланкетный характер, которая отсылает нас к другим нормам. В силу этого на суд возложена обязанность в каждом конкретном случае определять, нарушение каких норм допущено подсудимым в сфере добычи водных биологических ресурсов. В предмет преступления, предусмотренного ст. 256 УК РФ, входит множество разнообразных объектов, а именно: различные виды рыб; морские млекопитающие, т. е. моржи, тюлени, киты и пр.; иные водные животные, к которым относятся- ракообразные, моллюски, иглокожие, кишечно-полостные водные организмы; а также дикорастущая растительность, средой обитания и жизнедеятельности которой являются пресноводные или морские воды (например, ламинария — род бурых водорослей). Исключением из предмета данного преступления являются водоплавающие пушные звери, а именно: бобр, ондатра, нутрия, выхухоль и др. Именно незаконная добыча этих животных, а также водоплавающих птиц квалифицируется как незаконная охота.

Уголовная ответственность за незаконную добычу (вылов) водных биологических ресурсов предусмотрена только в тех случаях, когда это деяние совершено: с причинением крупного ущерба; с применением самоходного транспортного плавающего средства или взрывчатых и химических веществ, электротока или других способов массового истребления указанных водных животных и растений; в местах нереста или на миграционных путях к ним; на особо охраняемых природных территориях, либо в зоне экологического бедствия, или в зоне чрезвычайной экологической ситуации.

В некоторых регионах практика применения данной статьи распространена широко. Например, в Камчатском крае вынесен приговор Елизовского районного суда № 1–114 [4], где ФИО1 и ФИО2 совершили незаконную добычу (вылов) водных биологических ресурсов коллективно на сумму 26 470 рублей, в нарушение п. 67.4, п. 68, п. 69, п. 72 «Правил рыболовства для Дальневосточного рыбохозяйственного бассейна», утвержденных приказом Министерства сельского хозяйства Российской Федерации от 21 октября 2013 года № 385 (в редакции Приказа Минсельхоза России от 07 марта 2014 года № 66) (далее Правила рыболовства). К тому же, ФИО2 лично незаконно добыл 176 экземпляров лососёвых видов

нерки общей стоимостью 220 000 рублей, причинив крупный ущерб Российской Федерации. Судом приняты во внимание смягчающие обстоятельства, а именно: признание обоими подсудимыми своей вины, наличие у ФИО1 малолетнего ребёнка, добровольное возмещение обоими имущественного ущерба. ФИО1 приговорён к 50 000 рублей штрафа по ч. 3 ст. 256 УК РФ, ФИО2 — к 50 000 рублей штрафа по ч. 3 ст. 256 УК РФ и 60 000 рублей штрафа по п. п. «а», «в» ч. 1 той же статьи. По совокупности последнему назначено наказание в виде штрафа на сумму 80 000 рублей. Судом при назначении наказания ФИО2 учтён факт того, что ФИО2 имеет непогашенную судимость по ч. 3 ст. 256 УК РФ, таким образом, его деяние представляет большую общественную опасность, нежели совершённое ФИО1, ведь его деяния образуют собой простой рецидив преступлений.

На основе данного примера, можно сделать вывод, что не всегда судами назначается тот вид наказания, который достигал бы целей восстановления справедливости, исправления виновного, а также предупреждения совершения новых преступлений.

Необходимо разграничивать преступление, предусмотренное ст. 256 УК РФ, от аналогичного административного правонарушения, так как в Уголовном кодексе РФ достаточно подробно определены признаки основного состава преступления, предусмотренное ст. 256 УК РФ. Несмотря на то, что суды правильно разграничивают указанные составы, на практике можно отметить случаи неоднозначной квалификации содеянного.

На основе анализа судебной статистики Судебного Департамента при Верховном Суде Российской Федерации, можно сделать вывод, что данное преступление является одним из наиболее часто совершаемых из гл. 26 УК РФ. За 2019 г. было совершено 9650 экологических преступлений, из них 4890 — по указанной статье [6]. За 2020 г. — 9740 всего и 3256 по ст. 256 УК РФ [7], за первое полугодие 2021 г. — 3967 и 1120 по ст. 256 УК РФ [8].

Преступления, квалифицирующиеся по статье 256 УК РФ, причиняют огромный ущерб окружающей среде, а именно рыбным запасам Российской Федерации. При отнесении преступлений к категории небольшой тяжести на практике может привести к назначению наказания, который будет не соответствовать масштабу причинённого вреда, характеру и степени общественной опасности деяния.

Подводя итог, можно прийти к выводу, что целесообразно увеличить санкции ст. 256 УК РФ, что по моему мнению способствовать реализации целей предупреждения новых преступлений, восстановления социальной справедливости.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 г.: по сост. на 2017 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. — 2014. — № 31. — Ст. 4398.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ; по сост. на 5 марта 2017 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. — 1996. — № 25. — Ст. 2954.
3. Проценко С.В.: Незаконное занятие рыбным промыслом в местах нереста или на миграционных путях к ним (проблемы правоприменительной практики) // «Юридический мир», 2009, N 4, справочно-правовая система КонсультантПлюс, дата обращения 15.03.2022).
4. Приговор Елизовского районного суда Камчатского края № 1–114/2017 от 29 мая 2017 г. по делу № 1–114/2017 [Электронный ресурс] // Судебные и нормативные акты РФ сайт. — URL: <http://sudact.ru/> (дата обращения 15.03.2022).
5. Надзорное определение СК по уголовным делам Верховного Суда РФ от 8 августа 2006 г. N 64-ДП06–14 [Электронный ресурс] // Судебные и нормативные акты РФ сайт. — URL: <http://sudact.ru/> (дата обращения 15.03.2022).
6. Сводные статистические сведения о состоянии судимости в России за 2019 год [Электронный ресурс] // Судебный Департамент Верховного суда РФ сайт. — URL: <http://www.cdep.ru/index.php?id=79&item=5259> (дата обращения 15.03.2022).

7. Сводные статистические сведения о состоянии судимости в России за 2020 год [Электронный ресурс] // Судебный Департамент Верховного суда РФ сайт. — URL: <http://www.cdep.ru/index.php?id=79&item=5669> (дата обращения 15.03.2022).
8. Сводные статистические сведения о состоянии судимости в России за 2021 год [Электронный ресурс] // Судебный Департамент Верховного суда РФ сайт. — URL: <http://www.cdep.ru/index.php?id=79&item=5895> (дата обращения 15.03.2022).

НОТАРИАЛЬНЫЕ ДЕЙСТВИЯ В СИСТЕМЕ ЮРИДИЧЕСКИХ ФАКТОВ В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

Страхова Яна Вадимовна

*магистрант, кафедра гражданско-правовых дисциплин,
Ростовский институт (филиал) федерального государственного
бюджетного образовательного учреждения высшего образования
Всероссийский государственный университет юстиции
(РПА Минюста России) в г. Ростове-на-Дону,
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Аннотация. В статье автор рассматривает специфику нотариальных действий в системе юридических фактов. В ряде случаев нотариальные действия являются обязательными юридическими фактами, с которыми норма материального правоотношения связывает возникновение, изменение, прекращение материального правоотношения.

Ключевые слова: нотариат, нотариальная деятельность, правовое регулирование, законодательство о нотариате.

А.К. Кац осуществление государством правоохранительной функции связывала с изданием материальных и процессуальных правовых норм. В этом плане материальные нормы делятся на две группы.

К первой группе следует отнести регламенты, которые используются при установлении неблагоприятных последствий в отношении лиц, пренебрегающих своими гражданско-правовыми обязательствами.

Под эгидой второй группы можно собрать нормы материального характера, которые предназначены для исполнения правопорядка государственными и общественными структурами [1, с. 112]. Правоохранительная функция, в данном случае, распространяется и на нотариат, которые имеет непосредственное отношение к регулированию связей материального значения. При этом, действия осуществляются по двум направлениям, это установление последствий, относящихся к разряду неблагоприятных, если не были соблюдены соответствующие нормы, затрагивающие форматы нотариального участия. В качестве примера можно использовать заключение брачного договора без присутствия нотариуса. Второе направление подразумевает прямую реализацию материальных норм, как это происходит в случае нотариального заверения квитанций и копий документов.

Нотариальные действия правоохранительного характера подчиняются законодательству, что, по мнению В.В. Яркова, наделяет данный институт такой особенностью, как правовая публичность, где на первое место ставится законность, а также полное соответствие правомерности той деятельности, которая осуществляется участниками гражданских взаимосвязей самого различного порядка.

Привлечение нотариуса позволяет провести множество действий, требующих соблюдения процедурного порядка без возможности каких-либо отклонений, что безусловно, снижает уровень криминогенной составляющей в отношении сделок и других имущественных процессов [4, с. 35].

Охранительные нормы, по утверждению В.Ф. Яковлева, становятся источником охранительных правоотношений, которые пресекаются, если выходят за рамки правомерной поведенческой линии. В этом случае, становится возможным применение санкций, которые подразумевают меры ответственности или правовую защиту субъективных имущественных возможностей. Охрана построена на законодательном регулировании ситуаций, при которых права нарушаются, что позволяет установить структурированные связи между этими двумя обстоятельствами.

Это позволяет говорить о том, что охранительные правоотношения являются элементом гражданско-правового регулирования, что позволяет характеризовать их, как обеспечение законности гражданско-правового взаимодействия [7, с. 32].

Заявленное выше мнение можно смело назвать справедливым, но следует обозначить условия, при которых осуществляется охрана, основой которой являются регулятивные положения. Нарушения, при этом, становятся тем обстоятельством, чьи негативные последствия необходимо исключить или гарантированно минимизировать. Подобные гарантии могут иметь профилактическое значение, чтобы снизить вероятность возникновения споров. В этом разрезе, гарантии делятся на две категории, это:

- 1) защитная функция, основанная на материальных нормах;
- 2) нормы процессуального характера, которые гарантируют реализацию процессуальных возможностей [5, с. 101].

Нотариальное участие имеет характерные признаки, как материальных, так и процессуальных гарантий, поскольку заверитель уполномочен на осуществление нотариальных функций, имеющих подобные возможности.

Статья 17 Основ законов, регулирующих нотариальную деятельность в пределах РФ, содержит в себе гарантии материального значения. В частности, данный постулат предусматривает ответственность для самого заверителя, если его действия принесли вред гражданским или юридическим лицам, а сам ущерб имеет выраженную материальную основу. Сюда можно отнести отказ нотариуса в выполнении требований, обратившихся к нему лиц, а также разглашения тайны нотариального участия.

Что касается процессуальных гарантий, то здесь имеются ввиду предписания, вошедшие в статью 61 российского ГПК. Они подразумевают обстоятельства, доказывать которые не обязательно, в силу того, что упреждающий нотариально заверенный документ обладает юридической значимостью и нет доказательств обратного.

Интересно мнение К.И. Комиссарова, который отмечает необязательность перехода регулятивных правоотношений в охранительную категорию, если имеет место нарушение материального права.

Правоотношения, требующие нотариального участия, в большинстве случаев, являются двусторонними. Это условие обязательно, если подобное участие осуществляется в порядке правовой охраны, которая невозможна без вмешательства структуры с соответствующими полномочиями. В компетенцию такого органа входит государственное принуждение в отношении лиц, взявших на себя определённые обязательства, включая ситуации, когда таких субъектов два и более.

Бывают случаи, когда требуется обеспечить безопасность материального права и возникающих в связи с ним отношений, без перехода в процессуальную плоскость. Участники правоотношений не могут самостоятельно гарантировать исполнения обязательств, но материальное право необходимо защитить, что требует исключения расхождений с соответствующими нормами. Здесь, можно воспользоваться упреждающими возможностями, чтобы защитить потенциальные интересы, возникающие в ходе осуществления правоотношений. Другими словами, возникают обстоятельства, подтвердить подлинность которых возможно исключительно при нотариальном освидетельствовании [2, с. 253].

Автор настоящего исследования убеждён, что нотариальное вмешательство, при этом, носит явный профилактический характер, поскольку его действие способно обеспечить безопасность для субъективного права и законного интереса, возникающего у всех сторон имущественных правоотношений. Этот факт рассматривался К.И. Комиссаровым, который не оспаривает возможность участия нескольких субъектов, где присутствие нотариуса является необходимостью, так как он обладает соответствующими юридическими полномочиями. Данные правоотношения изменяются, что упрочняет их юридическое основание.

Некоторые учёные отдают приоритеты такой функции, как индивидуальное нотариальное участие. Подобное мнение выразил К.С. Юдельсон, аргументируя свою позицию тем обстоятельством, что от сущности нотариальной функции зависит состав и характер правового

взаимодействия после того, как было произведено заверение [6, с. 56]. Если принять во внимание именно этот фактор, то следует обратиться к самому понятию «функция», каким оно представлено в этимологическом разрезе. Так, под функцией понимается некое действие, обязанность или их совокупность, которая может видоизменяться по заданным параметрам. Что касается функции нотариального значения, то под ней подразумевается законодательно установленные действия, осуществлять которые могут исключительно действующие в юридическом плане заверители. При этом, направление функциям задают требования обратившихся за нотариальной помощью лиц.

При этом, стоит обратить внимание на заявление И.А. Косаревой, которая солидарна с О.А. Красавчиковым, делающем акцент на юридическую природу фактов, а также судебных и административных решений, не способных изменить происходящее, но придающие делу иное юридическое направление. Данная позиция выглядит весьма неоднозначной, поскольку позволяет отнести в разряд акты правового значения, чья юридическая значимость не вызывает сомнений, то есть фактическая прибавка, как явление в правовой практике, требует объяснений.

К примеру, в деле потребовалось установить фактическую природу действий, осуществлённых заверителем, которые по факту ничего не меняют. Однако, эти действия совершать обязательно, поскольку в противном случае, невозможно построить необходимые правоотношения [3, с. 21]. Данное мнение, на наш взгляд, является справедливым, так как фактическая сущность не меняется, но заверение отношений между субъектами – это обязательная процедура, которая не только устанавливает правовые границы отношений, но и гарантирует соблюдение условий, а также обеспечивает законность реализации обозначенного имущественного права. Таким образом, стороны становятся защищёнными на любом этапе отношений, включая процессуальные [4, с. 36].

По мнению В.В. Яркова базовые функции определяют направления нотариального участия и действия всего института в целом, раскрывая при этом содержание заверения и иных видов нотариальной помощи. Данные функции относятся к разряду публично-правовых, что полностью соответствует компетенциям заверителя, чья юрисдикция простирается на ограниченное пространство гражданских правовых взаимосвязей. Однако, нельзя забывать, что такие действия носят социальный характер, позволяющий установить место нотариата в общегосударственной системе юрисдикций. Обозначим характеристики нотариального участия в следующем порядке:

- 1) Профилактическая и предупредительная способность;
- 2) Возможность правовой реализации;
- 3) Охраняющая права и интересы;
- 4) Способность к определению содержания нотариального действия и связанные с ним фискальные нагрузки;
- 5) Установление подлинности права;
- 6) Заверение или удостоверение;
- 7) Обеспечение безопасности;
- 8) Указание на юридическую значимость.

Нотариальные функции обладают некоторыми особенностями, которые позволяют говорить об их охранном потенциале. Это находит своё отражение в действующем определении данного понятия, благодаря которому институт занимает определённое место в правовой государственной системе. Особое расположение характерно для нотариата, если рассматривать его юридические способности применительно для судебного рассмотрения, чему способствует два ключевых аспекта:

- нотариат является органом, уполномоченные на определённые действия как при судебном рассмотрении, так и без такового;
- целью нотариального действия является гарантия соблюдения условий, обозначенных для гражданских субъектов, которые обретают правовые связи.

Список литературы:

1. Кац А.К. Основные положения проблемы осуществления правоохранительной функции в области гражданских правоотношений // Краткая антология уральской процессуальной мысли. Екатеринбург: Изд-во Гуманит. ун-та, 2014. С. 112.
2. Комиссаров К.И. К теории гражданско-процессуальных правоотношений // Краткая антология уральской процессуальной мысли. Екатеринбург: Изд-во Гуманит. ун-та, 2016. С. 253.
3. Косарева И.А., Косарев А.А. К вопросу о понятии и видах юридических фактов в семейном праве // Семейное и жилищное право. 2015. № 6. С. 21.
4. Настольная книга нотариуса. В 4 т. Т. 1: Организация нотариального дела / Под ред. И.Г. Медведева. М.: Статут, 2015. С. 35.
5. Фролович Э.М. Нотариальные действия в системе юридических фактов в гражданском судопроизводстве // Вестник гражданского процесса. 2017. № 4. С. 101.
6. Юдельсон К.С. Избранное: Советский нотариат. Проблема доказывания в советском гражданском процессе. М.: Статут, 2015. С. 56.
7. Яковлев В.Ф. Структура гражданских правоотношений // Гражданские правоотношения и их структурные особенности: Сборник ученых трудов СЮИ. 1975. Вып. 9. С. 32.

ПРИНУЖДЕНИЕ К ДАЧЕ ПОКАЗАНИЙ: НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ

Хамавов Салимсолтан Арсенович

студент,

ФГБОУ ВО Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Лапунина Наталия Николаевна

научный руководитель, канд. юрид. наук,

доц. кафедры уголовного и уголовно-исполнительного права,
ФГБОУ ВО Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Российская Федерация, провозгласив себя правовым государством, взяла на себя обязанность признавать, соблюдать и защищать права и свободы человека. В данном контексте важно отметить статью 18 Конституции РФ [4], которая закрепила следующее: «Права и свободы человека и гражданина являются непосредственно действующими. Они определяют смысл, содержание и применение законов, деятельность законодательной и исполнительной власти, местного самоуправления и обеспечиваются правосудием».

В свою очередь правосудие, выполняя столь значимую роль, также нуждается в охране. Это связано с тем, что с практической стороны имеются посягательства на него, при котором в значительной степени ущемляются законные интересы участников процесса.

Важная роль в процессе реализации прав и свобод граждан законодателем отводится правоохранительным органам. В последнее время довольно часто стали встречаться случаи нарушения прав и свобод граждан непосредственно сотрудниками правоохранительных органов. В качестве одного из таких примеров стоит выделить принуждение к даче показаний. Здесь необходимо отметить, что оно посягает на общественные отношения, с одной стороны, в сфере судопроизводства, с другой - в области обеспечения неприкосновенности личности.

Анализируя правовые особенности принуждения к даче показаний, необходимо обратиться к теоретической стороне вопроса.

Касаясь рассмотрения непосредственного объекта преступления, предусмотренного ст. 302 УК РФ, считаем, что необходимо рассмотреть позиции ученых, вызывающие у нас принципиальные возражения.

Некоторыми авторами предпринималась попытка определить единый непосредственный объект группы преступлений, среди которых отдельно выделяется уголовная ответственность за принуждение к даче показаний.

Согласно мнения И.Ю. Бунева, основным объектом преступления, совершаемого работниками правоохранительных органов, закрепленных в главе 31 УК РФ, выступает неприкосновенность личности, которая на практике понимается как защита от произвола правоприменителей, осуществляющих правосудие [2, с. 114].

Рассматривая структуру непосредственного объекта, Б.С. Никифоров отмечал, в качестве элементов, которые входят в его состав, выделяют: участников общественных отношений, отношения между ними и условия существования (реализации) отношений [3, с. 56]. Критикуя высказанное Б.С. Никифоровым мнение, В.К. Глистин [4, с. 89] указывает, что методологически более правильным является анализ непосредственного объекта путем выявления субъектов, содержания и предмета отношения. Аналогично рассматривает структуру и Н.И. Коржанский [5, с. 155].

А.В. Бриллиантовым в качестве основного объекта преступления выделяются общественные отношения, которыми обеспечивается нормальная деятельность органов прокуратуры, предварительного следствия и дознания в целях получения необходимой для решения задач уголовного судопроизводства доказательственной информации. Дополнительным объектом

преступления, по мнению автора, выступает здоровье, безопасность, честь и достоинство лиц, привлекаемых к участию в уголовном судопроизводстве [6].

В работах, посвященных объекту преступления, существуют другие точки зрения на его структуру, однако мы придерживаемся позиции, высказанной В.К. Глистиным, поскольку его довольно краткая характеристика позволяет говорить о широком понимании объекта.

Необходимо иметь в виду, что в части 1 статьи 302 УК РФ не регламентирован мотив совершения данного преступления (то есть уголовная ответственность наступает независимо от того, руководствовался ли следователь или дознаватель корыстными побуждениями или иной заинтересованностью).

В ст. 302 УК РФ помимо исчерпывающего перечня лиц, которые могут выступать в качестве потерпевших от этого преступления, содержится исчерпывающий перечень субъектов этого преступления, нуждающийся в исследовании. Уголовным законом выделяется в качестве субъекта рассматриваемого преступления следователь и лицо, в рамках полномочий которого производится дознание. Также указанный выше закон выделяет признаки иных лиц, которые также могут быть субъектами этого преступления. Это иные лица, которые своими действиями принуждают к даче показаний с ведома или молчаливого согласия следователя или лица, производящего дознание.

Приведенная законодательная характеристика субъекта преступления вызывает обоснованные, на наш взгляд, возражения.

Если в качестве потерпевшего выступит лицо, которое не закреплено в диспозиции ч. 1 ст. 302 УК РФ, в таком случае данный состав преступления будет отсутствовать. Однако это не будет исключать квалификацию по соответствующей части ст. 286 УК РФ, в случае, когда в качестве субъекта преступления было должностное лицо. Так, например, согласно Постановлению Президиума Верховного Суда Российской Федерации от 8 августа 2001 г. № 253п2001 [7], «Ст. 302 УК РФ предусматривает уголовную ответственность за принуждение подозреваемого, обвиняемого, потерпевшего, свидетеля к даче показаний либо эксперта к даче заключения путем применения угроз, шантажа или иных действий, если они совершены следователем или лицом, производящим дознание.

11 февраля 1997 года, около 20 часов, Е. купил наркотическое средство, поместив наркотик в коробок из-под спичек. Увидев автомашину с сотрудниками милиции, Е. выбросил коробок с наркотическим средством. Сотрудники милиции досмотрели Е., осмотрели место его задержания и обнаружили вышеуказанный коробок с наркотическим средством. Е. был задержан по подозрению в незаконном приобретении и хранении наркотического средства и доставлен в РОВД. К. и Р., старшие оперуполномоченные отделения по борьбе с незаконным оборотом наркотиков РОВД, стали избивать Е., требуя признания им факта незаконного приобретения и хранения наркотика без цели сбыта. Избиение Е. продолжалось в течение всего следующего дня. 13 февраля 1997 года Е. был госпитализирован с телесными повреждениями. По приговору суда К. и Р. осуждены по п. «а» ч. 3 ст. 286 УК РФ и ч. 2 ст. 302 УК РФ. Президиум Верховного Суда РФ приговор в части осуждения по ст. 302 ч. 2 УК РФ отменил и дело прекратил за отсутствием состава преступления, указав следующее. Как видно из материалов дела, Е. являлся лицом, задержанным по подозрению в преступлении, предусмотренном ч. 1 ст. 228 УК РФ. Однако в соответствии со ст. 122 УПК РСФСР Е. не был признан подозреваемым.

Таким образом, к лицам, перечисленным в ст. 302 УК РФ, Е. не относился, а осужденные не являлись лицами, производящими дознание и предварительное следствие. В связи с изложенным деяния осужденных по данному эпизоду квалифицируются как совершение должностными лицами действий, явно выходящих за пределы их полномочий и повлекшие существенное нарушение прав и законных интересов граждан, с применением насилия».

Подводя итог, следует отметить необходимость в совершенствовании законодательной формулировки диспозиции ст. 302 УК РФ путем: во-первых, указания расширенного перечня лиц, могущих быть признанными потерпевшими от этого преступления, отнеся к возможным потерпевшим частного обвинителя, гражданского истца, гражданского ответчика и их

представителей, а также представителя потерпевшего; во-вторых, сужения круга лиц, являющихся субъектами этого преступления, ограничившись только специальными субъектами, изменив при этом формулировку субъекта, осуществляющего предварительное расследование.

Внесенные изменения, дополнения позволят устранить пробелы, допущенные при определении круга субъектов и потерпевших, а также «иных незаконных действий», что обеспечит эффективную защиту от принуждения к даче показаний, предоставит возможность гражданам реализовывать свои права и обязанности, зная наказуемость за подобного рода действия, а сотрудники в свою очередь перестанут нарушать законность ради достижения цели по раскрытию преступления и изобличению совершивших их лиц, путем принуждения тех или иных лиц к даче показаний.

Список литературы:

1. Бриллиантов А.В. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации. Особенная часть. Разделы X - XII: в 4 т. (постатейный). М.: Юрайт, 2017. Т. 4. С. 155.
2. Бунева И.Ю. Уголовная ответственность за принуждение к даче показаний: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Омск, 2000. С. 47.
3. Глистин В.К. Проблема уголовно-правовой охраны общественных отношений: (Объект и квалификация преступлений). Л., 1979. С. 56.
4. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Официальный интернет-портал правовой информации. – URL: <http://www.pravo.gov.ru> (Дата обращения 24.03.2022).
5. Коржанский Н.И. Очерки теории уголовного права. Волгоград, Высшая следственная школа МВД РФ, 1992. 89 С.
6. Никифоров Б.С. Объект преступления по советскому уголовному праву. -М., 1960. С. 114.
7. Постановление Президиума Верховного Суда Российской Федерации от 8 августа 2001 г. № 253п2001 // Обзор судебной практики Верховного Суда РФ от 26.12.2001 // Обзор законодательства и судебной практики Верховного Суда Российской Федерации за третий квартал 2001 года // СПС Консультант плюс (дата обращения — 24.03.2022).

О ПРОБЛЕМЕ ТРАКТОВКИ ПОНЯТИЯ «ЦИФРОВОЕ ПРАВО»

Щербинина Екатерина Игоревна

студент,

Юридический институт Северо-Кавказского федерального университета,
РФ, г. Ставрополь

Захарова Галина Серафимовна

научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,

доц. кафедры гражданского права и процесса,

Юридический институт Северо-Кавказского федерального университета,
РФ, г. Ставрополь

Современное развитие российского законодательства в целях его адаптации к цифровой экономике предполагает постановку и разрешение множества вопросов. Вопросы, возникающие при развитии таких процессов, как информатизация и цифровизация в гражданском законодательстве, являются на современном этапе наиболее значимыми, и поэтому нуждаются в детальном рассмотрении. Масштабные изменения в цифровой реальности, создание виртуальных фабрик, искусственный интеллект, роботизация предполагают неизбежность их правового регулирования и расширения оборота цифровых прав, цифровых активов и криптовалюты, формирование новых правовых норм и правовых институтов, которые соответствовали бы нынешнему этапу развития общественных отношений.

Традиционные взгляды в юридической науке отстают от действительности и возникает реальная потребность в формировании современных подходов к решению проблем правового регулирования таких неоднозначных гражданских объектов [5, с. 41].

Поэтому раскрытие понятийных аспектов цифрового права, введенного в законодательство РФ, как объекта гражданского права, особо актуально [6, с. 52].

Одним из важнейших факторов приближения гражданского права к современным реалиям цифровизации стал Федеральный закон от 18.03.2019 г. № 34-ФЗ «О внесении изменений в части первую, вторую и статью 1124 части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации» (далее – ФЗ № 34). В соответствии с этим законом внесены изменения в ст. 128, где к объектам гражданских прав в числе имущественных прав, вместе с безналичными денежными средствами и бездокументарными ценными бумагами, закреплены и цифровые права. [2] Данная позиция законодателя представляется обоснованной, согласно которой родовым понятием цифровых прав являются имущественные права, поскольку сущность цифровых прав, как и всех других видов имущественных прав, заключается в том, что они являются средством реализации имущественного интереса.

ФЗ № 34 вводит статью 141.1 «Цифровые права» в главу 6 Гражданского кодекса РФ (далее - ГК РФ), где дается легальное определение: «Цифровыми правами признаются названные в таком качестве в законе обязательственные и иные права, содержание и условия осуществления которых определяются в соответствии с правилами информационной системы, отвечающей установленным законом признакам» (п. 1 ст. 141.1 ГК РФ). [1] То есть в соответствии с данным определением понятие «цифровые права» обозначают зафиксированные в электронной форме имущественные права, отличающиеся двумя признаками:

- 1) им необходимо прямо указываться в качестве цифровых в правовой норме;
- 2) они должны приобретаться, осуществляться и отчуждаться в информационной системе, «отвечающей установленным законом признакам» [1].

Значит, «цифровыми» права становятся только при условии соответствия двум вышеупомянутым в ГК РФ признакам.

Однако нужно отметить, что имеются разногласия в сути самого понятия «цифровые права», так как в доктрине имеются различные позиции ученых-правоведов, выходящие в том числе за рамки нашей правовой системы и находящие отражение в зарубежной литературе.

Так, с одной стороны, в международном праве разрабатывается концепция цифровых прав как субъективных прав граждан в виртуальном пространстве, в которые входят следующие права: на конфиденциальность, на доступ в сеть Интернет, на анонимность, на защиту и охрану персональных данных, на безопасную авторизацию и т.д. С другой стороны, понятие «цифровые права», закрепленное в ГК РФ, является специальным, иными словами, более конкретным и по смыслу не равняется тому, которое применяется в рамках вышеизложенной международной концепции. Более того, даже при наличии официальной трактовки цифровых прав, введенной в статью 141.1 ГК РФ, некоторые ученые и эксперты утверждают, что цифровые права – это не объект, а только особый способ фиксации гражданских прав.

Существуют также мнения таких ученых, как М.М. Рассолов, А.С. Солдатов, Р.В. Шагиева, которые в процессе своей научной деятельности используют понятие «интернет-право», однако, не углубляясь в сущность и содержание данного понятия. Они рассматривают его как самостоятельное направление, как некое комплексное образование внутри различных отраслей права. А в работе Н.С. Александровой «Информация как родовое понятие некоторых объектов гражданских прав» в качестве родового понятия цифровых прав рассматривается информация [3, с. 64].

В.Д. Зорькин называет цифровое право «правом второго модерна», которое может регулировать экономические, политические и социальные отношения в мире цифр, роботов, искусственного интеллекта [4, с. 3]. П. Хлебников предлагает рассматривать цифровое право, как новую отрасль отечественного права.

Учитывая все сказанное выше, убеждаемся в том, что с точки зрения теории, понимание термина «Цифровое право» и его законодательное закрепление вызывает споры и разногласия. Для решения данного противоречия необходимо создание актуальной формулировки цифровых прав, с их детальной и упорядоченной конкретизацией, разделив на категории или же наоборот, выделив все, что относится к «цифровым правам» в специальный федеральный закон и с помощью него закрепить их регулирование в условиях цифровизации права.

Возможно также выделить по аналогии с европейскими странами, интернет-право, и тогда можно предположить, что цифровые права будут являться «объектами интернет-права».

Но если не касаться зарубежной практики, то на первое место выдвигается необходимость создания единой отечественной модели цифрового права, используя в том числе и труды различных ученых-цивилистов, которая будет постепенно дополняться и развиваться, способствуя также законодательным органам в их работе по созданию наиболее совершенной нормативной базы.

Таким образом, существует несколько взглядов на то, в каком направлении должно двигаться законодательство, должно ли оно меняться в пользу новых правоотношений, или же нужно создать новую отрасль права – цифровое право. Достигнуть это можно с помощью либо адаптации закона к технологии, либо приспособления технологии к закону. Поэтому на современном этапе развития общества существует реальная потребность в обеспечении взаимодействия квалифицированных специалистов, как в области технологий, так и в области права. Иными словами, необходимо не только создание актуальной нормативно-правовой и технико-юридической основы цифрового права, но и подготовка поколения правоведов, владеющих необходимыми знаниями о цифровых технологиях.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 1 [Электронный ресурс]: ФЗ от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 25.02.2022) // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ (дата обращения: 23.03.2022).
2. О внесении изменений в части первую, вторую и статью 1124 части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации [Электронный ресурс]: ФЗ от 18.03.2019 № 34-ФЗ // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_320398/ (дата обращения: 23.03.2022).

3. Александрова Н.С. Информация как родовое понятие некоторых объектов гражданских прав (на примере цифровых прав) // Правовая парадигма. - 2020. - № 1. - С. 64-68.
4. Зорькин В.Д. Право в цифровом мире: размышления на полях Петербургского международного юридического форума // Рос. газета. – 2018. – № 115. – С. 3.
5. Полякова Т.А. Актуальные проблемы развития системы правового обеспечения информационной безопасности в цифровую эпоху и юридическое образование // Вестник Ун-та им. О.Е. Кутафина (МГЮА). – М., 2019. – № 12. – С. 41.
6. Яковлева-Чернышева А.Ю., Дружинина А.В. — Правовое регулирование процессов цифровизации в России: гражданско-правовой аспект // Юридические исследования. – 2021. – № 8. – С. 51 – 62.

PAPERS IN ENGLISH

RUBRIC

«PHILOLOGY»

TYPES OF TRANSLATION AND TRANSLATION PROFESSION: RELEVANCE AND PROSPECTS

Egor Lebedev

Student,

*Ulyanovsk State Technical University,
Russia, Ulyanovsk*

Yulia Zhukova

Scientific director, Senior Lecturer,

*Ulyanovsk State Technical University,
Russia, Ulyanovsk*

ВИДЫ ПЕРЕВОДОВ И ПЕРЕВОДЧЕСКИХ ПРОФЕССИЙ: АКТУАЛЬНОСТЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Лебедев Егор Юрьевич

студент,

*Ульяновский государственный технический университет,
РФ, г. Ульяновск*

Жукова Юлия Владимировна

научный руководитель, ст. преподаватель,

*Ульяновский государственный технический университет,
РФ, г. Ульяновск*

Translation is the activity of interpreting the meaning of a text in one language and creating a new equivalent text in another language. To be exact, translation is considered as a form of intercultural communication which involves the cooperation of many agents. In recent years, increased attention has been focused on the people and institutions involved with translation. One of the main research areas that has recently emerged is the investigation of the link between the sociology of professions and the status of translation as an occupation. This study aims to determine the current challenges to establishing a professional status for translators in the Russian Federation.

A real exit to a different culture and its representatives is the fact that the phenomenon of manifestation of multilingualism becomes an everyday reality. This makes language learning significant. “In recent years, the status of foreign languages in Russia has grown significantly, since the dynamics of the political, economic and cultural life of our country as well as the goals, directions and scale of transformations cause an ever-increasing need for citizens who practically know non-native languages” [3].

The emergence of translation as a special type of human activity dates back to ancient times. Written manuscripts of translation were first mentioned in Egypt in the 15th century BC. These were diplomatic correspondence translated from ancient Egyptian into Akkadian cuneiform writing. However, according to multiple studies, its main tasks were information and communication. Over time, translation studies has witnessed a move away from the mere consideration of texts as the products of the translation process towards the view of translation as a social practice which involves the cooperation of many agent [12]. Hence, a research domain which has gained popularity in the field of translation studies is the study of the status of the translation profession in different contexts. Some prominent translation scholars have been optimistic towards the evolution of the translation profession. Gentzler claims that due to the revolution of functionalist theory, translators are now regarded as high-profile cultural mediators [7]. Chesterman also believes that translators are not looked down upon by clients anymore [6]. However, less optimistic scholars point to a number of issues such as a trend towards deprofessionalisation [11], the translators' voluntary servitude, quality downturn due to lowest bid market economics [10], and the competition from the emerging technology [8].

In the context of dynamically changing living conditions and needs, the question of interpreters and translators' profession relevance in the age of cutting-edge technology arises. To answer this question, it is necessary to study the demand for interpreters and translators in the labor market and features that affect the profession under consideration during technological progress.

Despite globalization, digitalization, penetration of artificial intelligence technologies into all spheres of life, robotization and production automation that our world faces today the humanities has a complex role to play, among which a foreign language takes an important part as a multi-level communication tool. Today, there is an increasing demand for specialists who speak foreign languages fluent. Specialists ready to build establish intercultural scientific ties, take part in international conferences, study foreign experience in a certain field of science, technology, and culture as well as establish business and partnership contacts are required. "A foreign language for a specialist is not only a factor of professional self-determination but also an opportunity to learn a foreign culture, to cultivate a sense of tolerance, i.e. a sense of understanding and acceptance of other people – both representatives of other nations and their countrymen, learn to communicate with people" [5].

It is important to outline that not only must translators know a foreign language, understand the worldview and culture of its native speakers, but distinguish different aspects in many ways. Political relations between states, events of great historical significance, scientific and technical terms from various fields, etc. is a must-have information list of a professional translator. Not one of our computers can compete with humans in translating both artistic and technical texts.

Boundaries of time, space, and translation links that cover almost all fields of human activity disappeared in the 21st century due to immense spread of information. "An increasingly important place – both in terms of volume and social significance – began to be occupied by translations of texts of a special nature – informational, economic, and technical" [4].

Many experts say that in the nearest future a trained artificial intelligence will be able to replace a human translator. However, the developers are wary of these features. Most people talk about this possibility as a rather distant fact. Digital technologies do not stand still; they are rapidly developing appearing in various spheres of life. It is worth noting the wonderful opportunities that open up to users on the World Wide Web. The Internet helps to bring people together. It is convenient for communication, and is often used for business development. To expand the circle of interaction with people from other countries, you need to know the language.

However, computer or pocket translators can never replace humans. Artificial intelligence can act as an assistant to the translator, but is not able to entirely replace it, especially in the translation of fiction.

Modern translation theory distinguishes two main classifications of types of translation activity according to V.N. Komissarov: genre-stylistic classification (according to the nature of the translated texts) and psycholinguistic classification (according to the nature of the translator's actions in the translation process) [1].

It is necessary to take a closer look at each of these types.

To begin with, genre-stylistic classification implies: literary translation and informative (special) translation.

Literary translation is the translation of works of fiction. The main goal of this type of translation is to create a work in the target language that can have an artistic and aesthetic impact on the reader of the translation.

Informative (special) translation is the translation of texts on a specialized subject, the main function of which is the communication of any information, data. Also, separate subtypes of informative translation are distinguished depending on functional style of the text for translation. They are: scientific and technical translation, social and political translation, legal translation, website translation, etc.

The second, psycholinguistic classification, takes into account the nature of the translator's actions in the translation process, namely the way the original text is perceived and the way the translation text is created subdividing the translation activity into oral translation and written translation.

Oral translation is a type of translation in which the original text and its translation appear in an unfixed form. The translator has the opportunity to perceive the original speech work or its segment only once and translate without the possibility of its subsequent analysis, rethinking and correction.

Written translation is a type of translation in which both the original text and the translated text appear as fixed texts. In the process of carrying out his activities the translator has unlimited opportunities to refer to both the original text and the translated text [1].

Considering the fractional division of the types of translation, according to many scientific linguists, the following types can be distinguished: interpreting (translation of a written original text performed orally); written-written translation (translation of a written text-original performed in writing); oral-written translation (translation of an oral speech work performed in writing); written and oral translation (translation of the original written text performed orally).

Taking into account the criterion of translation time, we can also distinguish such types of interpretation as consecutive translation and simultaneous translation.

Consecutive translation is a verbal translation of a message from one language into another after listening to it. It is pointed out that consecutive interpretation has certain advantages such as permitting immediate verification and, where necessary, correction of interpretations.

Simultaneous translation is a verbal translation performed by an interpreter simultaneously with the pronunciation of the original speech by the speaker. This type of translation consists of a synchronous perception of what is heard and the generation of its translation.

According to the translation direction, there are unilateral translation and bilingual translation.

Examples of *unilateral translation* are interpretation from one language to some other language. An example of *bilingual translation* is oral consecutive translation of a conversation from one language to another and vice versa.

Human participation in the translation process determines the division of types of translation into machine translation and traditional translation, i.e. human translation [1].

Machine translation is the act when one natural language is translated into another one using special software for this. In this case, the program can be installed directly on a computer (or mobile device) or be available only when connected to the Internet.

The problem of machine translation is quite complex and not fully understood. Its study seems to be relevant, first of all, from the position of optimizing the translation process [2]. The development of machine translation was facilitated by the expansion of international relations. People began to travel to other countries more often; business going abroad has ceased to be something exceptional, even by the standards of small companies. And if so, more and more difficulties in communication arise. As a result, machine translation is increasingly being used in business today. Even if the result of translations made by a computer is far from ideal, it is still better than nothing at all.

With the help of systems of machine translation it becomes possible to understand the contents of large volumes of texts very quickly. This can be very useful, for example, when it is necessary to classify a large amount of information in a foreign language or for linguistic analysis.

Despite the creation of various approaches and the solution of issues with computing power, the quality of machine translation is still far from ideal.

Modern systems of machine translation have already learned to translate technical texts that contain many scientific terms. The scientific style must be taken into consideration here. It is characterized by the logical structured sentences, semantic accuracy, informative richness, objectivity in the presentation of materials and hidden emotionality. Terminological vocabulary and complex grammatical structures help to implement all the features of the scientific style in practice.

Besides, quality of translation is strongly influenced by the language link between nations. For example, when translating from Polish to Ukrainian, the result will be much more worthy than from Norwegian to Korean. In the second case, the resulting text may turn out to be just unreadable nonsense.

For this reason, machine translation cannot yet do without human interpreter who either adapts the text eliminating all possible ambiguities (pre-editing), or edits a finished translation correcting mistakes (post-editing). There is also the concept of inter-editing when an interpreter intervenes in the operation of the system correcting mistakes at a go.

Translator is a unique profession for a number of reasons. First of all, it appeared thousands of years ago and, according to experts, will exist for a long time to come. Secondly, it has always been in demand due to the need to achieve mutual understanding between people from different countries. Finally, despite an evident accuracy and versatility of the profession, it has a lot of creative moments and features. Much depends on the goals, level of training, personal qualities of a translator and interpreter.

References:

1. Комиссаров В.Н. Теория перевода (лингвистические аспекты): Учебник для институтов и факультетов иностр. яз. – М.: Высш. шк., 1990. – 253 с.
2. Кочеткова Н.С., Ревина Е.В. Особенности машинного перевода // Филологические науки. Вопросы теории и практики. Тамбов: Грамота, 2017. № 6. Ч. 2. С. 106-109.
3. Омеляненко Т.Н. Подготовка лингвистов-переводчиков в свете новых образовательных стандартов // Вестник Московского государственного открытого университета. Москва. Серия: Общественно-политические и гуманитарные науки. 2012. № 3. С. 44-48.
4. Тургунова Г.А. Развитие перевода и переводоведения в Кыргызской республике в период независимости // Вестник Международного Университета Кыргызстана. 2018. № 4 (37). С. 366-369.
5. Уманец И.Ф. Гуманитаризация образования средствами лингвистической подготовки. Проблемы высшего образования. 2012. № 1. С. 266-270.
6. Chesterman, A. 2009. "The Name and Nature of Translator Studies." *Hermes – Journal of Language and Communication Studies* 42 (15): 13–22.
7. Gentzler E. 2001. *Contemporary Translation Theories*. 2nd ed. Clevedon: Multilingual.
8. Gil J.R. B., and A. Pym. 2006. "Technology and Translation (A Pedagogical Overview)." In *Translation Technology and Its Teaching*, edited by A. Pym, A. Perekrestenko, and B. Starink, 5–19. Tarragona: Universitat Rovira I Virgili, Intercultural Studies Group.
9. Mohsen Kafi, Masood Khoshsaligheh & Mohammad Reza Hashemi (2018) Translation profession in Iran: current challenges and future prospects, *The Translator*, 24:1, 89-103, DOI: 10.1080/13556509.2017.1297693
10. Muzii L. 2006. "Quality Assessment and Economic Sustainability of Translation." *Rivista Internazionale di Tecnica Della Traduzione* 9 (1): 15–38. <http://hdl.handle.net/10077/2891>
11. Pym A. 2005. "Training Translators: Ten Recurrent Naiveties." *Translating Today* 2 (1): 3–6. http://usuaris.tinet.cat/apym/on-line/training/10_naivetes.pdf. [Google Scholar]
12. Wolf M. 2010. "Sociology of Translation." In *Handbook of Translation Studies*, edited by Y. Gambier and L.V. Doorslaer, 337–343. Amsterdam: John Benjamins.

ДЛЯ ЗАМЕТОК

Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 12 (191)
Март 2022 г.

Часть 2

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74

E-mail: studjournal@nauchforum.ru

16+

