



НАУЧНЫЙ
ФОРУМ
nauchforum.ru

ISSN: 2542-2162

№16(109)
Часть 2

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ



Г. МОСКВА



Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 16 (109)
Апрель 2020 г.

Часть 2

Издается с февраля 2017 года

Москва
2020

УДК 08
ББК 94
С88

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

Ахмеднабиев Расул Магомедович – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

Бахарева Ольга Александровна – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

Бектанова Айгуль Карибаевна – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономики ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

Лебедева Надежда Анатольевна – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

Орехова Татьяна Федоровна – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

С88 Студенческий форум: научный журнал. – № 16(109). Часть 2. М., Изд. «МЦНО», 2020. – 88 с. – Электрон. версия. печ. публ. – <https://nauchforum.ru/journal/stud/109>.

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2542-2162

ББК 94
© «МЦНО», 2020 г.

Оглавление

Статьи на русском языке	5
Рубрика «Экономика»	5
ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ Акагаджиева Ижей Акаевна Казимагомедова Зарема Алияровна	5
ПОПУЛЯРНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПРОДУКТЫ ГРАЖДАН Курбанова Ариза Ниязиевна Казимагомедова Зарема Алияровна	8
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ КРЕДИТОВАНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ Курбанова Чимназ Рустамовна Казимагомедова Зарема Алияровна	11
НАЛОГОВЫЙ КОНТРОЛЬ ТРАНСФЕРТНОГО ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ Михайская Татьяна Анатольевна	14
ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ КАК ЗАВЕРШЕННОЙ СТАДИИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА Немкова Ирина Сергеевна	17
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНОВ КАК ОСНОВА БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ Поляков Сергей Алексеевич	20
ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ Савельева Ирина Сергеевна	24
ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ КОМПЛЕКСНОЙ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ Савельева Ирина Сергеевна	28
ИНСТРУМЕНТЫ РЫНКА СОЦИАЛЬНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ Хайдарова Ляйсан Фоатовна Сибэгатуллина Алсу Алмазовна Хусаинова Екатерина Александровна	33
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РОССИИ И КАНАДЫ Цимбал Татьяна Сергеевна	36
НАЛОГОВЫЕ АСПЕКТЫ И ПРИЧИНЫ ВЫВОДА КАПИТАЛА ЗА ГРАНИЦУ Шарпан Лилия Сергеевна Моисеева Ольга Александровна	39
Рубрика «Юриспруденция»	42
ВЕЩНЫЙ И ДОГОВОРНОЙ ЭСТОППЕЛЬ: ИСТОРИЧЕСКИЕ ПАРАЛЛЕЛИ И СОВРЕМЕННАЯ ПРАКТИКА Адамов Илья Олегович	42

ТРАНСФОРМАЦИЯ ФУНКЦИЙ ГОСУДАРСТВА В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОГО МИРА Горя Михаил	45
СООТНОШЕНИЕ ПОНЯТИЙ «КОНТРОЛЬ» И «НАДЗОР» Гросс Дарья Андреевна Шафалович Анна Анатольевна	48
ПРАВО АКЦИОНЕРА НА УЧАСТИЕ В УПРАВЛЕНИИ АКЦИОНЕРНЫМ ОБЩЕСТВОМ Кузьмин Максим Андреевич	50
ДОЛГ И ОБЯЗАННОСТЬ ПО ЗАЩИТЕ ОТЕЧЕСТВА КАК ПРАВОВЫЕ КАТЕГОРИИ Нурахметов Ризат Атымтаевич Полунин Сергей Викторович	52
ЛИНГВИСТИЧЕСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА КАК РАЗНОВИДНОСТЬ СУДЕБНОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ Полозов Владимир Максимович Лебедев Роман Владиславович	57
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В РФ: ПОНЯТИЕ, ПРИЗНАКИ И СУЩНОСТЬ Советова Мария-Юлия Анатольевна Анищенко Владимир Николаевич	59
ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ УГОЛОВНО-ПРАВОВОГО ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ Тимерханова Юлия Олеговна	62
КОРРУПЦИЯ В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ Тимерханова Юлия Олеговна	65
УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА КОРРУПЦИИ В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ Тимерханова Юлия Олеговна	68
ИМПЛЕМЕНТАЦИЯ НОРМ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА В АНТИКОРРУПЦИОННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО РК Цой Ирина Вадимовна Самалдыков Максут Кошекович	71
Papers of English	81
RUBRIC “ECONOMY”	81
THE ROLE OF CORPORATE CULTURE IN HR-BRANDING Eugenia Abrazheeva	81
Қазақ тіліндегі мақалалар	84
РУБРИКАЛЫҚ «ТЕХНИКАЛЫҚ ҒЫЛЫМДАР»	84
КӨПІРЛЕРДІҢ ТЕХНИКАЛЫҚ ЖАЙ-КҮЙІН МОНИТОРИНГІЛЕУ ЖҮЙЕСІ Игібай Нұрмұхамбет Хайроллаұлы	84

СТАТЬИ НА РУССКОМ ЯЗЫКЕ

РУБРИКА

«ЭКОНОМИКА»

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Акагаджиева Ижсей Акаевна

*студент, Дагестанский государственный университет,
РФ, г. Махачкала*

Казимагомедова Зарема Алияровна

*канд. экон. наук, доцент, Дагестанский государственный университет,
РФ, г. Махачкала*

Аннотация. В статье рассмотрены сущность и роль банковского сектора для экономики, а также его состав. Рассматриваются основные проблемы, существующие на сегодняшний день в банковском секторе России, и определены факторы, которые привели к возникновению этих проблем. Также в статье изложены пути совершенствования проблем развития банковского сектора в современной России.

Ключевые слова: банковский сектор, проблемы банковского сектора России, кредитные организации, банки.

На современном этапе развития экономики банковский сектор признается неотъемлемым и важнейшим элементом экономической системы, благодаря которому происходит эффективное функционирование микро- и макроэкономики. Банковский сектор представляет собой целостный комплекс, занимающий системообразующее положение в кругообороте денежных потоков всего воспроизводственного процесса. В состав банковского сектора входят кредитные организации, которые проводят расчеты, обеспечивают сохранность средств клиентов на банковских счетах и трансформируют эти средства в кредиты.

На сегодняшний день банковский сектор России претерпевает проблемные времена, в связи с чем происходит ряд существенных изменений, которые касаются не только качественных характеристик банковских услуг и продуктов, что обусловлено закономерным развитием рынка в результате внедрения новейших информационных технологий, но и системы регулирования банковской деятельности, а также структуры самого банковского рынка. К основным тенденциям развития банковского сектора с 2010 года по настоящее время, можно отнести значительное сокращение количества кредитных организаций [6].

Динамику изменения численности кредитных организаций в России за последние 10 лет можем наблюдать на рисунке 1.

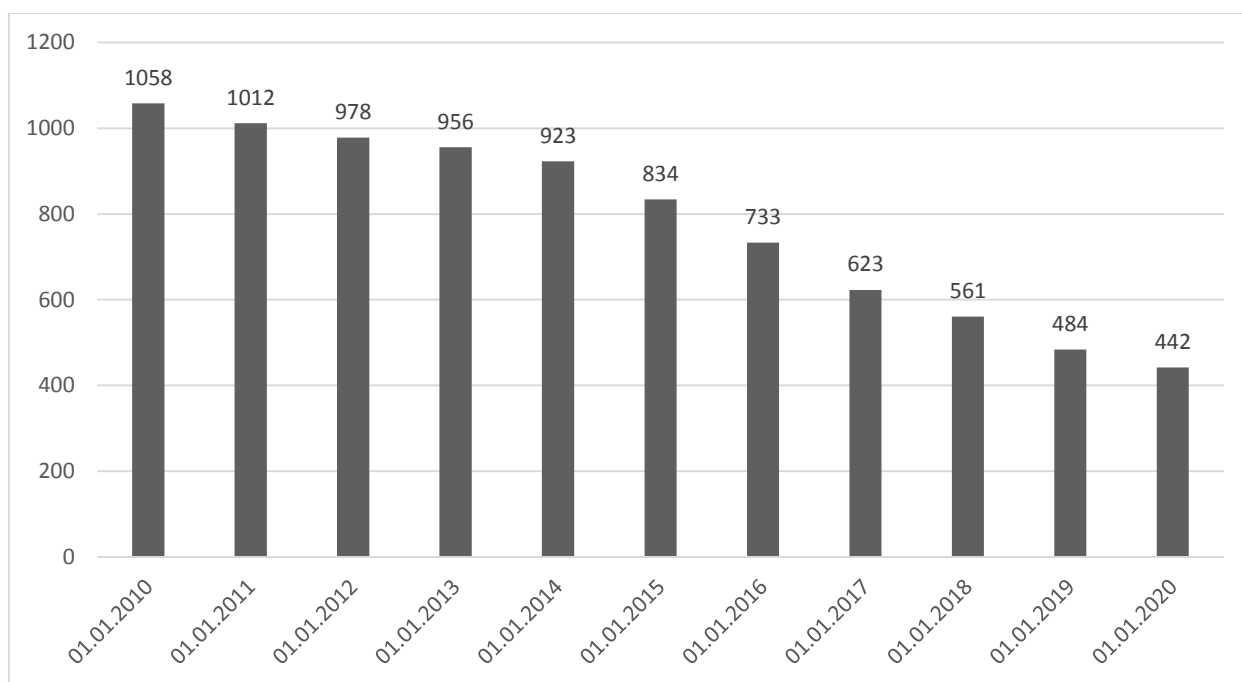


Рисунок 1. Динамика изменения численности кредитных организаций за 2010-2020 гг.[5]

Рисунок составлен автором на основе данных ЦР РФ.

Основным фактором снижения числа банков остается политика Центрального Банка, направленная на оздоровление банковского сектора. Также отметим, что несмотря на сокращение численного состава кредитных учреждений, происходит укрупнение банков, остающихся на рынке банковских услуг [2, с. 37].

Помимо проблемы сокращения численности банков в банковской системе существует еще ряд других проблем (рис. 2).



Рисунок 2. Проблемы современного банковского сектора России [3, с. 102].

Рисунок составлен автором на основе данных научной статьи.

Рассматривая регулирование национального банковского сектора в более широком контексте, нельзя не упомянуть вопрос необходимости регулирования теневого бизнеса. Банком России в своем недавнем отчете было отмечено усиление притока нелегального обналичивания из банковского сектора в торговлю. Однако теневой сектор — это не только данные криминальные операции, но и операции, которые выполняют экономические

субъекты на законных основаниях, осуществляя кредитные, расчетные и депозитные сделки. Объемы теневого сектора в мировой экономике достигают огромных размеров, нерегулируемый поток теневого сектора по оценкам некоторых зарубежных авторов может стать основной причиной нового экономического кризиса. Рассматривая направления совершенствования регулирования банковского сектора, мы также не можем не обратить внимание на всю остроту этого явления в нашей стране [4, с. 234].

После рассмотрения основных проблем развития банковского сектора перейдем к рассмотрению некоторых факторов, которые оказали негативное влияние на развитие банковской системы России. К таким факторам можно отнести: во-первых, снижение курса национальной валюты, а также снижение цен на нефть; во-вторых, политика Банка России по «зачистке» рынка от недобросовестных банков; увеличение числа «проблемных» заемщиков, в связи с чем возникла необходимость создавать дополнительные резервы на возможные потери по ссудам, а это влечет за собой увеличение расходов банка [1, с. 125-126].

Существует пути решения существующих задач в сфере банковского сектора в современной России: 1. Увеличение эффективности накопления денежных средств и превращение их в инвестиции банков. 2. Сохранение стабильности системы банков. 3. Становление значимости банковской системы. 4. Стремление к конкурентоспособности банков на территории РФ. Все вышеперечисленные действия будут помогать совершенствованию банковской системы в современной России [3, с. 103].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в настоящее время банковский сектор РФ имеет ряд значительных проблем, которые в основном связаны с проводимой Центральным банком политикой и существующими рыночными условиями. Данные проблемы можно решить путем совершенствования банковской системы России.

Список литературы:

1. Горбунова Е. Г., Кислова Д. А. Тенденции и проблемы развития банковской системы России // Современные проблемы и перспективы развития банковского сектора России. – 2017. – с. 128-134. [Электронный ресурс]. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=28986011&> (дата обращения: 24.04.2020).
2. Киямова А. Р. Современные проблемы развития банковского сектора России // Начало в науке. – 2017. – с. 37-39. [Электронный ресурс]. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=28933862&> (дата обращения: 24.04.2020).
3. Кулова В. Э. Проблема развития банковского сектора в современной России и пути ее регулирования // Теория и практика модернизации научной деятельности. – 2019. – с. 101-104. [Электронный ресурс]. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=37636748&> (дата обращения: 24.04.2020).
4. Лаврушин О. И. Современные тренды и проблемы развития банковского сектора России // Научные труды вольного экономического общества России. – 2019. - №4. – с.227-235. [Электронный ресурс]. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=39567758&> (дата обращения: 24.04.2020).
5. Официальный сайт Банка России. [Электронный ресурс]. URL: <https://cbr.ru> (дата обращения: 24.04.2020).
6. Шереметьева, М. П. Банковский сектор РФ: текущее состояние и тенденции развития / М. П. Шереметьева. — Текст : непосредственный, электронный // Молодой ученый. — 2019. — № 21 (259). — С. 277-279. — URL: <https://moluch.ru/archive/259/59364/> (дата обращения: 24.04.2020).

ПОПУЛЯРНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПРОДУКТЫ ГРАЖДАН

Курбанова Ариза Ниязиевна

студент, Дагестанский государственный университет
Россия, г. Махачкала

Казимагомедова Зарема Алияровна

канд. экон. наук, доцент, Дагестанский государственный университет,
Россия, г. Махачкала

Аннотация. В статье проводится актуальный анализ наиболее популярных финансовых продуктов среди населения.

Abstract. The article provides an up-to-date analysis of the most popular financial products among the population.

Ключевые слова: финансовый продукт, акции, облигации, инвестиционные фонды, финансовый инжиниринг.

Keywords: financial product, ordinary shares, bonds, investment funds, financial engineering.

На сегодняшний день едва ли кто-нибудь способен представить свою жизнь без использования различных финансовых продуктов - инструментов, помогающих сэкономить, инвестировать, получить страховку или ипотечный кредит и вообще в целом значительно упростить некоторые довольно важные аспекты нашей жизни.

Родоначальник такой научной области как «финансовый инжиниринг», профессор финансов в школе бизнеса СентДжонского университета, Дж. Ф. Маршалл в своей работе «Финансовая инженерия» совместно с Випулом К. Бансалом по данному вопросу излагал следующее: «Финансовые инновации, в нашем понимании, в основном связаны с результатами исследований по совершенствованию продуктов в сфере производства потребительских товаров. Только в последние годы специалисты по совершенствованию продуктов заинтересовались финансовыми продуктами. Именно поэтому неудивительно, что способы создания финансовых инноваций тесно связаны со способами совершенствования продуктов.»[1]

Российский экономист, профессор, доктор экономических наук Яков Моисеевич Миркин предлагает следующее определение: финансовый продукт - пакет взаимосвязанных финансовых услуг, финансовых инструментов и технологий, предлагаемый финансовыми институтами на финансовом рынке в качестве товара. Финансовые продукты классифицируются по отраслям финансовой деятельности:

- банковский продукт;
- страховой продукт;
- пенсионный продукт;
- инвестиционный продукт.

Данное определение достаточно полноценно описывает понятие «финансовый продукт».

Другой исследователь, а также украинский политический и общественный деятель А. Б. Фельдман определил данную категорию таким образом: финансовый продукт - определенная потребительная стоимость, характеризующаяся существенными свойствами финансов, вызывающая спрос и предложение и предназначенная, соответственно, как товар для купли-продажи. [2]

Структурированные продукты - это совокупный финансовый инструмент, выпускаемый, обычно, коммерческими и инвестиционными банками и создаваемый для воздаяния специфических потребностей клиентов.

Чаще всего данные инструменты обладают индивидуальными параметрами (к примеру, специфический состав потоков или пропорция риск/доходность). Структурированные финансовые продукты могут иметь вид, как установившегося финансового инструмента (депозит, облигация, вексель, инвестиционный пай), так и комплекта связанных инструментов.

Традиционные инвестиции и производные инструменты объединяются в целостный финансовый актив и секьюритизируются. Структурирование позволяет получать инвестиционные продукты с параметрами риск-доходности, соответствующими конкретной нуждаемости и предвкусениям инвесторов. Структурные продукты имеют различную форму (юридическую оболочку) и выпускаются инвестиционными компаниями и банками.

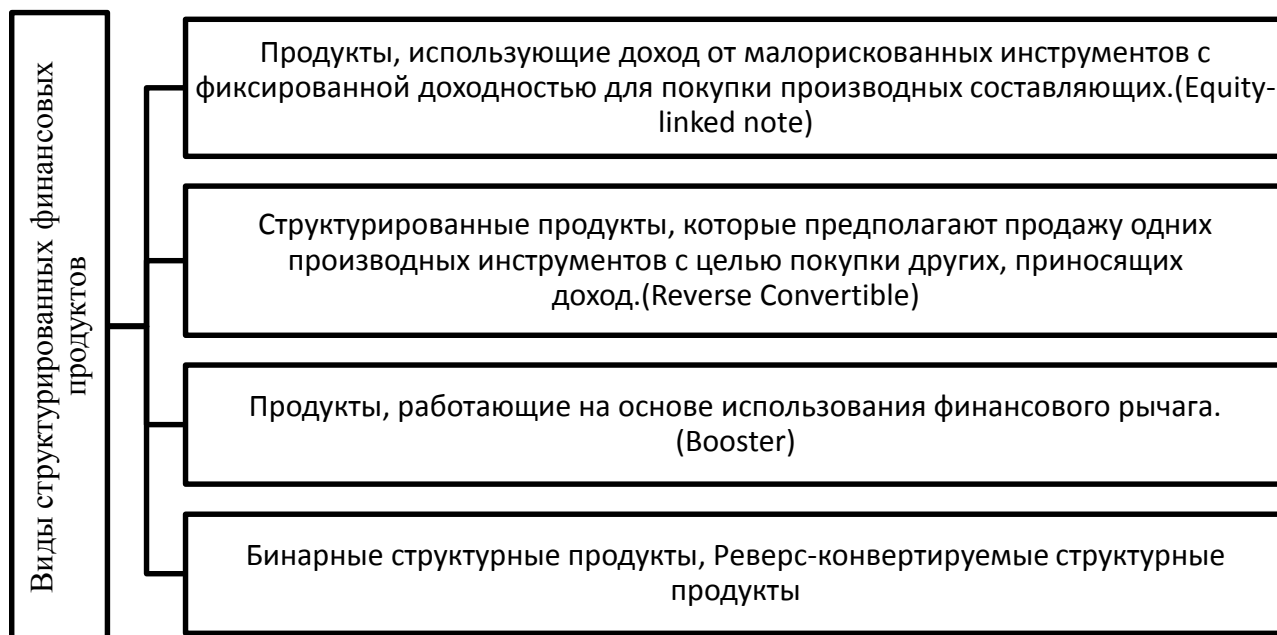


Рисунок 1. Виды структурированных финансовых продуктов

Итак, одними из наиболее популярных финансовых продуктов являются акции, облигации, инвестиционные фонды, варранты и опционы. Если же говорить о более сложных по своей природе и структуре финансовых продуктах, то нельзя не упомянуть кредитные дефолтные свопы (CDS) и обеспеченные долговые обязательства (CDO).

Одним из наиболее важных факторов, которые следует учитывать при выборе финансовых продуктов, является склонность к риску. Рискованные инвестиции обычно связаны с более высокой доходностью, чем более безопасные инвестиции. Согласно эмпирическим данным, акции обычно превосходят все остальные инвестиции в долгосрочной перспективе. Однако в краткосрочной перспективе акции могут быть чрезвычайно рискованными по причине их случайного и непостоянного характера.

Говоря о народном признании, нельзя не отметить исследование специалистов аналитического центра НАФИ, по результатам которого выявился список особенно распространенных продуктов среди граждан России.

71% граждан используют пластиковые карты для получения пенсии, зарплаты или стипендии. Около трети опрошенных при этом имеют дебетовые карты, 21% респондентов – кредитные.

Важно, 53% участников анализа сообщили, что часто обращаются к мобильному банку, треть пользуется интернет-банком.

Потребительский кредит выплачивают 22% опрошенных, ипотека оформлена у 7% респондентов, у 5% есть автокредит.

Наиболее непопулярными оказались сберегательные финансовые продукты. Счет в банке открыт у 13% граждан, 12% россиян оформили срочный банковский вклад, а 3% опрошенных арендуют банковские ячейки.

Совершенно не пользуются финансовыми услугами 12% населения.[3] Разнообразие финансовых инструментов, доступных на рынках, постоянно растет.

Стороны, активно работающие на рынке, включая банки и другие финансовые учреждения, представляют инвестиционному сообществу продукты, которые могут быть адаптированы к любым предпочтениям.

Подводя итоги, можно говорить о том, что большое количество Россиян являются абонентами различных финансовых услуг. Максимальным спросом пользуются карточные продукты, а именно пластиковые карты — для получения пенсии, зарплаты или стипендии. Параллельно наблюдается заметный спрос на услуги дистанционного банковского обслуживания. Более половины россиян пользуются мобильным банком, 30% – интернет-банком. Чаще всего управлять банковским счетом онлайн предпочитают россияне в возрасте от 18 до 34 лет.

Список литературы:

1. Маршалл Джон Ф., Бансал Випул К. Финансовая инженерия. Полное руководство по финансовым нововведениям: пер. с англ. М.: ИНФРА-М. 1998;
2. Производные финансовые и товарные инструменты - Фельдман А.Б;
3. Аналитический центр НАФИ;
4. Уильям Дж. Адамс и др. Финансовые инструменты / под ред. Фрэнка Фабоцци. — М.: Эксмо, 2010. — 860.
5. Understanding Derivatives: Markets and Infrastructure - Federal Reserve Bank of Chicago

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ КРЕДИТОВАНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ

Курбанова Чимназ Рустамовна

студент, Дагестанского государственного университета
РФ, г. Махачкала

Казимагомедова Зарема Алияровна

канд. экон. наук, доцент, Дагестанского государственного университета,
РФ, г. Махачкала

PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF LOANING OF SMALL BUSINESS IN RUSSIA

Chimnaz Kurbanova

Student, Dagestan State University
Russia, Makhachkala

Zarema Kazimagomedova

Cand. econ. sciences, associate professor Dagestan State University,
Russia, Makhachkala

Аннотация. В статье проанализированы динамика объема выданных кредитов малому и среднему бизнесу в 2014-2018 гг., а также рейтинг банков, лидирующих по объему выданных кредитов малому и среднему бизнесу в РФ в 2017г-2018 гг. Рассмотрены существующие на современном этапе проблемы кредитования малого бизнеса в России и пути их решения.

Abstract. The article analyzes the dynamics of the volume of loans issued to small and medium-sized businesses in 2014-2018, as well as the rating of banks leading in terms of the volume of loans issued to small and medium-sized businesses in the Russian Federation in 2017-2018. The problems of lending to small businesses in Russia and the ways to solve them existing at the present stage are examined.

Ключевые слова: малый бизнес, банковское кредитование малого бизнеса, проблемы кредитования малого бизнеса, перспективы развития кредитования МБ.

Keywords: small business, bank lending to small businesses, problems of lending to small businesses, prospects for the development of lending to MB.

Рыночная экономика предполагает необходимость функционирования предприятий разных форм собственности и масштабов деятельности. Одним из важных факторов развития отечественной экономики, ориентированной на инновации и создание цивилизованного рынка, является развитие сектора малого предпринимательства. [2]

Банковское кредитование малого бизнеса — это возможность для малых предприятий расширить производственную или товарную базу, внедрить инновационные технологии, оборудовать новые рабочие места и многое другое. Вместе с тем, с точки зрения банков, малый бизнес – это всегда дополнительный риск, который может нивелироваться только высокими ставками или дополнительными условиями при выдаче. [3]

Основными условиями получения кредита для малого бизнеса являются: наличие ликвидного имущества для залога; достаточно длительное время существования фирмы; доходность компании; обоснование расходования средств; кредитная история, репутация фирмы. [4]

Средний размер кредита, выдаваемого малым предприятиям по России, составляет от 50 до 300 тыс. руб. при средней процентной ставке 14-18%.

Таблица 1.

Динамика объема кредитов, предоставленных малому и среднему бизнесу в РФ в 2014-2018 гг. [6]

Дата	Объем выданных кредитов, млрд. руб.					2018/2014	
	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	абс., млрд. руб.	темп прироста, %
01.01	8065	5611	5460	5303	6117	-1948	-24,15
01.04	1839	1175	1144	1298	1397	-442	-24,03
01.07	3834	2460	2440	2918	3097	-737	-19,22
01.10	5692	3934	3774	4437	4830	-862	-15,14

Таблица составлена автором на основе данных официального сайта ЦБ РФ

По данным таблицы можно сделать вывод, что объем выданных кредитов за рассматриваемый период значительно уменьшился. Так, по состоянию на 1 октября 2018 г. было выдано 4,8 трлн. руб., что на 862 млрд. руб. или на 15% меньше в сравнении с 2014 г.

Далее целесообразно рассмотреть рейтинг банков, лидирующих по объему выданных кредитов малому и среднему бизнесу в РФ.

Таблица 2.

Топ - 5 банков по объему выданных кредитов МСБ [5]

Место	Банк	Объем кредитов, выданных МСБ, млн. руб		Темп прироста, %
		2017г.	2018г.	
1.	ПАО Сбербанк	1293089	1609187	24,45
2.	ПАО Банк ВТБ	729733	896262	22,82
3.	АО «Райффайзенбанк»	129619	199789	54,14
4.	АО «Альфа-Банк»	45172	90811	101,03
5.	ПАО «Банк Уралсиб»	102207	87342	-14,54

Таблица составлена автором на основе данных рейтингового агентства RAEX

Как видно из таблицы, лидером по объему выданных кредитов является Сбербанк. Так, в 2018 г. Сбербанк выдал кредит на сумму 1,6 трлн. руб., что практически на 25% больше показателя 2017 г. Второе место закрепляет за собой ВТБ, который предоставил кредиты на 896 млрд. руб., что на 23% больше показателя 2017 г. Причиной таких изменений, как отмечает рейтинговое агентство RAEX, является господдержка.

Несмотря на это, интерес банков к кредитованию субъектов малого бизнеса снижается, что связано с высоким уровнем риска.

Ещё одной проблемой является отсутствие или неподходящий залог у субъекта малого бизнеса. Под залогом понимается имущество, которое обеспечивает обязательство, взятое на себя заемщиком. Для решения данного вопроса стоит разработать систему гарантии со стороны государства. Но и здесь мы сталкиваемся с проблемой невозможности унифицировать всех заемщиков, так как каждый из них занимается своей специфической деятельностью. [1]

Еще одна проблема – низкий уровень доверия к заемщикам со стороны банка. Предприятия малого бизнеса на рынке относительно недавно. В связи с этим на рынке не так много успешных финансово устойчивых предприятий. Зачастую эти предприятия имеют небольшой капитал на первоначальных этапах, и, как показывает статистика, это не

собственные средства. Также важной проблемой является отсутствие у коммерческих банков ресурсной возможности в открытии долгосрочных кредитных линий для малого бизнеса. Как правило, такие предприятия получают займы на 3-6 месяцев и используются для приобретения оборотных активов.

У каждой проблемы есть решение. В данном случае необходимо принятие следующих мер:

- разработать и внедрить стандарты оказания различных форм и видов поддержки субъектам малого бизнеса на разных уровнях;
- снять административные барьеры, препятствующие занятию рыночных ниш на региональных и муниципальных рынках товаров, работ, услуг, посредством развития конкуренции;
- популяризировать и субсидировать деятельность малого бизнеса с целью его развития в социальной сфере;
- расширить поддержку инновационных проектов малого предпринимательства с использованием грантовых механизмов;
- сформировать многоканальную систему финансовой поддержки субъектов малого бизнеса, включающей различные формы кредитования и поддержки со стороны институтов;
- изменить требования со стороны ЦБ по предоставлению кредита: пересмотреть уровни риска предприятия для предоставления кредита, снизить процентную ставку, увеличить сроки предоставления кредита.

Список литературы:

1. Китаев М.М. Современные проблемы кредитования субъектов малого бизнеса // Научный электронный журнал Меридиан. – 2020. - №5 (39). – с. 450-452
2. Линиченко К.Ю. Кредитование малого бизнеса в современной России: проблемы и перспективы развития // Сб. материалов III Международной научной конференции студентов специалитета, бакалавриата и магистратуры: Современное состояние и перспективы развития национальной финансово-кредитной системы. – 2019. – с. 38-43
3. Мещерякова Н.М., Уткина Н.И., Яшкова Е.В. Особенности кредитования малого бизнеса в России // Актуальные вопросы современной экономики. – 2019. - №6-1. – с. 669-674
4. Собакина А.Г. Проблемы кредитования малого бизнеса в России на современном этапе // Евразийское научное объединение. – 2020. - №1-3 (59). – с. 257-260
5. Официальный сайт Рейтингового агентства RAEX (Эксперт РА) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.raexpert.ru/researches/banks/msb_2018 (дата обращения 15.04.2020)
6. Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru/statistics/udstat.aspx?TblID=302-17> (дата обращения 15.04.2020)

НАЛОГОВЫЙ КОНТРОЛЬ ТРАНСФЕРТНОГО ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ

Михайская Татьяна Анатольевна

магистрант, Российский государственный аграрный университет-МСХА им. Тимирязева, РФ, г. Москва

Аннотация. Статья посвящена контролю трансфертного ценообразования со стороны налоговых органов. Было предложено определение трансфертного ценообразования. В ходе анализа было продемонстрировано как налоговые органы с помощью общепринятых источников определяют трансфертные цены между взаимозависимыми лицами.

Ключевые слова: трансфертное ценообразование, налоговый контроль, взаимозависимые лица, контролируемые сделки

В современной рыночной экономике проблемы, связанные с трансфертным ценообразованием актуальны не только для крупных транснациональных корпораций, но и для небольших предприятий по размеру, структурно разделенных на отдельные центры ответственности. Необходимость применения механизма трансфертных цен возникла в результате развития централизации управления, когда организации начали разделяться на структурные подразделения, отвечающие за выполнение конкретно поставленных задач.

Налоговый кодекс Российской Федерации не содержит понятия трансфертного ценообразования. Однако, проанализировав различные источники можно составить свое мнение о ТЦО и дать ему определение.

Трансфертное ценообразование - это установление трансфертных цен, которые отличаются от рыночных цен, по операциям между взаимозависимыми лицами, обычно, входящими в один холдинг (группу компаний).

Взаимозависимыми лицами для целей налогообложения являются лица, связь между которыми может оказывать воздействие на обстоятельства условия и результаты сделок, совершаемых ими, и финансовые результаты деятельности этих лиц или же деятельности представляемых ими лиц.

Таблица 1.

Цели применения трансфертных цен

Цель	Описание
Финансовый менеджмент	Являются инструментом распределения и перераспределения экономических ресурсов в рамках интегрированных структур
Обход требований валютного контроля	Манипулирование ценами на приобретение товаров и услуг из-за рубежа
Маркетинговая политика	Распределение сфер влияния и рынков сбыта между подразделениями
Снижение таможенных и налоговых платежей	Минимизации таможенных и налоговых платежей в масштабе всего холдинга

Следует отметить, что компании, применяющие трансфертные цены, могут не преследовать цели уклонения от налогообложения, и использовать трансфертные цены лишь в силу структуры корпорации. Существует разнообразное количество способов умышленного снижения налоговых обязательств, среди которых можно выделить регистрацию одной из сторон сделки в юрисдикции с пониженным налогообложением, использование налоговых льгот или специальных льготных налоговых режимов, неуплату налогов в результате незаконной ликвидации предприятия-налогоплательщика, перемещение мобильной налоговой базы из одного региона в другой и так далее.

Согласно журналу «The Economist» на сегодняшний день более 30% мирового экспорта товаров и услуг осуществляется на основе трансфертных цен. С их помощью

транснациональные корпорации добиваются снижения налоговой нагрузки в среднем на 10-15%. В следствии чего, такие операции способствуют выводу наибольшей части прибыли холдинга в государства и регионы со сниженной или нулевой ставкой подоходного налога.

Опираясь на выше сказанное, можно сделать вывод, что налоговое регулирование ТЦО необходимо осуществлять на государственном уровне. В России нормативным документом, контролирующим трансфертные цены, является Налоговый кодекс РФ, а именно раздел V.I «Взаимозависимые лица. Общие положения о ценах и налогообложении. Налоговый контроль в связи с совершением сделок между взаимозависимыми лицами. Соглашение о ценообразовании. Документация по международным группам компаний».

Основной целью налогового регулирования является предотвращение неправомерного использования государством бюджетных потерь или установления трансфертных цен.

В общем понимании регулирование трансфертного ценообразования не сводится к предотвращению использования трансфертных цен, поскольку цель состоит в том, чтобы выяснить приводит ли ценообразование между взаимозависимыми лицами к минимуму налоговых обязательств компании в целом. По сравнению с ситуацией, в которой составные компоненты этой компании были бы полностью независимыми субъектами, и если такая минимизация происходит, то каким образом следует распределить налоговое бремя между сторонами сделки, чтобы налоговые обязательства каждой из сторон являлись эквивалентными обязательствам, которые приняли бы на себя независимые компании. [4, с. 110]

Налоговые органы могут осуществлять контроль за трансфертным ценообразованием только тогда, когда налогоплательщики уведомляют их о совершении контролируемых транзакций. Согласно информационному ресурсу «Трансфертная цена» в начале 2018 года территориальные налоговые органы составили более 3 тысяч уведомлений о контролируемых транзакций, выявленных в рамках проведения выездных и камеральных налоговых проверок, информация о которых не была отражена налогоплательщиками в уведомлениях о контролируемых сделках. Но не все налогоплательщики оповещают налоговые органы о совершении таких операциях. В итоге, вместе с увеличением количества контролируемых сделок происходит и одновременно рост количества нарушений налогового законодательства в части трансфертного ценообразования.

Также стоит отметить, что зачастую у налоговых органов при проведении налоговой проверки контролируемых сделок не хватает достаточной доказательной базой при попытке выявить взаимозависимость или другие нарушения сторон контролируемой сделки, зачастую по той самой причине, по которой они не учитывают специфику и категорию налогоплательщика.

В Налоговом кодексе РФ налоговому контролю трансфертного ценообразования посвящена глава 14.5 НК РФ «Налоговый контроль в связи с совершением сделок между взаимозависимыми лицами».

Налоговый контроль за сделками в соответствии ст. 105.14 НК РФ осуществляется Центральный аппарат ФНС России, а именно Управление трансфертного ценообразования. ФНС России не вправе проводить две и более проверки по одной контролируемой сделке за один и тот же календарный год. Срок проверки не может превышать 6 месяцев (в некоторых случаях -12).

При проведении проверки налоговые органы обязаны применять метод трансфертного ценообразования, который использовался налогоплательщиком для определения сопоставимости условий контролируемых и неконтролируемых операций, за исключением случаев, когда этот метод не позволяет определить сопоставимость. При завершении проверки налоговые органы составляют справку о проведенной проверке, а также в случае выявления фактов отклонения цены сделки от рыночной - акт проверки.

На основании ст. 105.6 НК РФ при проведении налогового контроля в качестве источников информации используются только общедоступные источники, а также сведения о налогоплательщике. Публично доступные источниками информации, на основании

которых налоговые органы могут применять метод сопоставимых рыночных цен, рекомендуется информация о ценах на товары (работы, услуги) ценовых агентств. Используя сведения о экономических показателях налогоплательщиков (RUSLANA, Amadeus, Orbis, SPARK и др.), налоговые органы могут рассчитывать показатели рентабельности, определять рыночные пороги и применять метод цены последующей реализации, затратный метод и метод сопоставимой рентабельности. При исследовании рыночных коридоров с целью исключения данных о налогоплательщиках, которые являются участниками холдинговой структуры и не должны использовать в качестве сопоставимых, они могут использовать данные информационных агентств о структурах собственности компаниями.

Подводя итоги, можно отметить, что трансфертные цены являются не только одним из основных инструментов налоговой оптимизации, которые используют холдинговые структуры, но и объектом повышенного контроля со стороны налоговых органов. Также стоит добавить, что организации, использующие метод трансфертного ценообразования, не нарушают налогового законодательства, если для целей налогового учета они применяют сопоставимые рыночные цены.

Список литературы:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N146-ФЗ (ред. от 27.12.2018)
2. Бузырев, В. В. Основы ценообразования и сметного нормирования в строительстве / В.В. Бузырев, Н.М. Аммосова. - М.: Феникс, 2018. - 256 с.
3. Грундел Л.П. Налоговое регулирование трансфертного ценообразования в России / Л.П. Грундел, Н.И. Малис. – М.: ИНФРА-М, 2019 – 256 с.
4. Мешалкин В. Контроль цен в целях налогообложения. Трансфертное ценообразование / В. Мешалкин. - Москва: АйСи Групп, 2018. - 128 с.
5. Липсиц, И. В. Коммерческое ценообразование / И.В. Липсиц. - Москва: БЕК, 2018. - 368 с.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ КАК ЗАВЕРШЕННОЙ СТАДИИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

Немкова Ирина Сергеевна

*студент, Финансовый университет при Правительстве РФ, Липецкий филиал,
РФ, г. Липецк*

INFORMATION AND ANALYTICAL CAPABILITIES OF ACCOUNTING REPORTING AS A COMPLETED STAGE OF ACCOUNTING

Irina Nemkova

*Student, Financial University under Government of the Russian Federation, Lipetsk branch
Russian Federation, Lipetsk*

Аннотация. Цель данной статьи в описании возможного использования клиентами бухгалтерской информацией, а также в классификации её сторон потребления.

Abstract. The purpose of this article is to describe the possible use of accounting information by clients, as well as to classify its consumption aspects.

Ключевые слова: пользователи бухгалтерской информации, внешний пользователь, внутренний пользователь.

Keyword: users of accounting information, external user, internal user.

Бухгалтерская информация коммерческого предприятия используется многими заинтересованными сторонами, для различных целей, в зависимости от своих потребностей. Поэтому бухгалтерская информационная система хозяйствующего субъекта должна быть спроектирована таким образом, чтобы она генерировала отчетность, удовлетворяющую информационные потребности всех заинтересованных сторон.

Можно в широком смысле разделить пользователей бухгалтерских данных на две группы – внутренних пользователей и внешних пользователей. К внутренним относятся менеджеры и владельцы бизнеса, а к внешним: инвесторы, кредиторы фондов, поставщики товаров, государственные учреждения, широкая общественность, клиенты и сотрудники.

Внутренние пользователи используют сочетание управленческой и финансовой бухгалтерской информации. Ниже кратко рассматриваются внутренние пользователи бухгалтерской информации и их потребности:

1. Управленцы

Руководство использует бухгалтерскую информацию для:

- оценки и анализа финансовых показателей и положения организации;
- принятия важных решений и соответствующих действий по улучшению показателей деятельности предприятия с точки зрения прибыльности;
- финансового положения и движения денежных средств.

2. Владельцы

Владельцы инвестируют капитал, чтобы начать и вести бизнес с основной целью получения прибыли. Они нуждаются в точной финансовой информации, чтобы знать, что они заработали или потеряли в течение определенного периода времени. На основе этой информации они решают свой дальнейший курс действий, таких как расширение или сокращение бизнеса.

В малом бизнесе (например, единоличное владение и партнерство) собственники сами выполняют функцию управления.

Внешние пользователи обычно используют только финансовую бухгалтерскую информацию. Ниже кратко рассматриваются внешние пользователи бухгалтерской информации и их потребности:

1. Вкладчики

В корпоративной форме бизнеса собственность часто отделяется от управления. Обычно инвесторы предоставляют капитал, а менеджеры управляют бизнесом.

Бухгалтерская информация используется как фактическими, так и потенциальными инвесторами. Фактические инвесторы используют эту информацию, чтобы знать, как их средства используются руководством и каковы ожидаемые результаты бизнеса в будущем с точки зрения прибыльности и роста. Потенциальные инвесторы используют бухгалтерскую информацию, чтобы решить, подходит ли та или иная корпорация для их инвестиционных нужд.

2. Кредиторы

Кредиторы – это физические лица или финансовые учреждения, которые обычно ссужают деньги предприятиям и получают на них процентный доход. Они нуждаются в бухгалтерской информации для оценки финансовых результатов и положения и для того, чтобы иметь разумную уверенность в том, что предприятие, которому они собираются ссудить деньги, сможет вернуть основную сумму, а также выплатить проценты по ней.

3. Поставщики

Поставщики – это коммерческие лица или организации, которые обычно продают товары или сырье другим предприятиям в кредит. Они используют бухгалтерскую информацию, чтобы иметь представление о будущей кредитоспособности бизнеса и принимать решение о том, продолжать ли предоставлять товары в кредит.

4. Властные структуры

Государственные органы используют финансовую информацию предприятий для целей введения налогов и регулирования.

5. Широкая общественность

Широкая общественность также использует бухгалтерскую информацию коммерческих организаций. Например, бухгалтерская информация – это:

- источник образования для студентов факультета бухгалтерского учета и финансов;
- источник ценных данных для тех, кто занимается исследованием организационных воздействий на отдельных людей и экономику в целом;
- источник информации для людей, ищущих работу;
- источник информации о будущем конкретного предприятия.

6. Клиенты

Бухгалтерская информация предоставляет клиентам важную информацию о текущем положении коммерческой организации и позволяет вынести суждение о ее будущем. Клиенты могут быть разделены на три группы:

- производители;
- оптовики и розничные торговцы;
- потребители.

Производителям на каждом этапе переработки нужны гарантии того, что рассматриваемая организация будет продолжать предоставлять такие ресурсы, как сырье, детали, компоненты и вспомогательные материалы и т.д. Оптовики и розничные торговцы должны быть уверены в постоянстве поставок продукции. Потребители заинтересованы в постоянном наличии продуктов и сопутствующих аксессуаров.

7. Работники

Сотрудники, не имеющие отношения к основному управлению предприятием, считаются внешними пользователями бухгалтерской информации. Они заинтересованы в финансовой информации, потому что их настоящее и будущее связано с успехом или неудачей бизнеса. Успех и прибыльность бизнеса обеспечивают гарантии занятости, лучшую оплату труда, продвижение по службе и пенсионные выплаты.

Список литературы:

1. Бабаев, Ю.А. Бухгалтерский учет, анализ.: Уч. / Ю.А. Бабаев, А.М. Петров, Ж.А. Кеворкова и др. - М.: Вузовский учебник, 2017. - 240 с.;
2. Дмитриева, О.В. Бухгалтерский учет и анализ операций с ценными бумагами: Учебное пособие / О.В. Дмитриева. - М.: Инфра-М, 2018. - 560 с.;
3. Мельник, М.В. Бухгалтерский учет и анализ (для бакалавров) / М.В. Мельник, Н.К. Муравицкая, Е.Б. Герасимова. - М.: КноРус, 2018. - 272 с.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНОВ КАК ОСНОВА БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

Поляков Сергей Алексеевич

студент, Саратовский социально-экономический институт (филиал)
РЭУ им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Саратов

Аннотация. В данной статье исследуется понятие «экономическая безопасность региона». Выявлены основные факторы экономической безопасности территорий страны. Представлены субъекты и объекты, структура и условия формирования экономической региональной безопасности. Определены внутренние и внешние факторы экономической безопасности региона и их значение.

Ключевые слова: экономическая безопасность региона, потенциал территории, субъект экономической безопасности, объект экономической безопасности.

Вопросы изучения основ экономической безопасности Российской Федерации и ее регионов постоянно находятся в центре внимания социалистов различных сфер: политиков, социологов, экономистов и др. Это можно объяснить сменой экономической ориентации России, в результате которой административная централизованная система экономического регулирования была вытеснена рыночным механизмом хозяйствования.

При этом появились многочисленные сложности, которые сопровождают процесс модернизации экономики страны и угрожают экономической безопасности и стабильности развития территорий России. В процессе регионализации хозяйства усилилось диспропорциональное развитие регионов Российской Федерации, различающихся социально-экономическими условиями и уровнем развития производственного сектора.

Поэтому различные территории России обладают неодинаковой возможностью противостоять действию угроз их безопасности. В итоге это отражается в целом и на экономической безопасности всей страны.

В связи с этим можно констатировать, что экономическая безопасность Российской Федерации в значительной степени формируется непосредственной безопасностью ее регионов. Все это делает тему исследования очень актуальной, потому что вопросы обеспечения экономической безопасности взаимосвязаны с развитием государственных отношений и национального единства территории.

Содержание региональной экономической безопасности отражает возможность эффективного контролирования региональными органами управления рационального использования потенциала своей территории, под которым понимают природные, трудовые, материальные, финансовые ресурсы, обеспечивающие развитие экономики на данной территории и высокое качество продукции, реализуемой местными производствами.

В качестве главных факторов, от которых, прежде всего, зависит экономическая безопасность региона, можно выделить следующие [1]:

- уровень развития предпринимательства;
- наличие сбалансированной системы распределения доходов;
- рост профессионального, образовательного культурного уровня населения;
- благоприятный инвестиционный климат в регионах и в целом в Российской Федерации;
- государственный курс на расширение инвестирования в стране.

Экономическая безопасность региона некоторыми авторами понимается также, как совокупность разнообразных мер, стабилизирующих экономическое развитие отдельных территорий страны и охватывающих весь механизм противодействия внешним

и внутренним угрозам [2]. При этом экономическая наука выделяет объект и субъект экономической безопасности.

В качестве объекта экономической безопасности региона предстает экономика отдельной территории страны, выступающая как единый комплекс, в котором взаимодействуют природная, производственная и социальная сферы. Субъектом экономической безопасности территории выступают:

- исполнительные и законодательные органы власти федерального и регионального уровней;
 - крупные корпорации, выступающие монополистами на рынках товаров и услуг;
 - структуры, отнесенные к теневой экономики, связанные с коррумпированными представителями государственной власти;
 - иностранные корпорации, намеревающиеся занять монопольное положение на рынках регионального значения.
- Осуществление региональной экономической безопасности предусматривает несколько направлений [3]:
- сохранение стабильного положения экономики и независимости государства;
 - сбалансированное состояние всей экономической системы в целом;
 - поступательное развитие национальной экономики;
 - повышение уровня саморазвития региона;
 - расширение применения инноваций в экономике и сфере услуг;
 - увеличение масштаба производства товаров и услуг;
 - повышение конкурентоспособности территории, в т.ч и на мировом рынке.
- Структура экономической безопасности региона включает в себя три важнейших блока.

1. Экономическая независимость, имеющая относительный характер потому что любой регион, так или иначе, зависит от государственного управления в силу экономической взаимозависимости субъектов Российской Федерации. Именно взаимообусловленность и лежит в основе контроля за ресурсами региона со стороны местных органов власти. В связи с этим достижение такого уровня производства, эффективности и качества продукции, который будет обеспечивать ее конкурентоспособность и позволит участвовать в межрегиональной и международной торговле, кооперационных связях и обмене научно-техническими достижениями.

2. Стабильное развитие экономики региона, благодаря которой может быть обеспечена защита всех форм собственности, а также формирование условий, для развития предпринимательства на данной территории.

3. Способность к саморазвитию и инновационной деятельности, проявляющаяся через формирование благоприятного инвестиционного климата на данной местности, принятие мер, направленных против экономических правонарушений, соотношение между доходами и расходами регионального бюджета.

Структура формирования экономической безопасности регионов Российской Федерации – это совокупность условий экономического, экологического и правового характера, а также др. факторов, направленных на:

- защиту государственных интересов в плане использования природных ресурсов местности;
- предпосылки для сохранения и выживания региональных структур в условиях возможного кризиса и перспективного развития;
- конкурентоспособность регионов на российском и мировом рынке;
- стабильное финансовое положение России;
- формирование региональной инфраструктуры;

- оказание экономической и правовой помощи предпринимательству, крупным предприятиям, ассоциациям, региональным финансово-промышленным группам и др. производственным комплексам;

- формирование внутренней и внешней защиты от потенциальных рисков.

Необходимо отметить особо, что меры по обеспечению экономической безопасности региона в обязательном порядке должны охватывать действия по предупреждению возникновения реальных и потенциальных угроз. Большое значение при этом приобретает система оценки и прогноза в данной сфере, преждевременное выявление рисков и угроз экономического и неэкономического характера [1].

Кроме того система мер экономической безопасности региона должна содержать предупреждающие действия противостояния потенциальным и реальным угрозам, которые можно дифференцировать как внутренние и внешние. Внутренними являются угрозы, которые формируются в реальном секторе экономики и связаны, как правило, с такими предпосылками, как:

- сокращение производства и реальных фондов предприятий;
- утрата положения на рынках сбыта готовой продукции;
- сокращение объема инвестиций и инноваций предприятий;
- рост безработицы;
- снижение материального уровня населения;
- превышение импорта над экспортом;
- снижение выработки электроэнергии;
- повышение затрат производства и др.

К внешним угрозам экономической безопасности региона относят следующие виды угроз:

1. Валютно-финансовые, возникающие из-за оттока валютных средств и роста внешнего государственного долга России.

2. Экономические, связанные с утратой устойчивых позиций на мировом рынке, ростом теневой экономики.

3. Внешнеэкономические, обусловленные формированием территориального сепаратизма и усилением политической нестабильности.

Комплексное сочетание указанных выше факторов в целом негативно влияет на процесс внешней и внутренней обстановки в стране. Их дальнейшее развитие в перспективе будет дестабилизировать положение в экономике, создавая в свою очередь дополнительные угрозы безопасности России.

Как показывает мировая практика, ведущими факторами экономической безопасности отдельных территорий страны выступают, прежде всего, внутренние предпосылки, формирующиеся на основе внутривнутриполитической и социально-экономической ситуации. Поэтому повышение экономической безопасности отдельных российских регионов – это необходимое важнейшее условие обеспечения защиты его социальных и экономических отношений от угроз, возникающих внутри самих регионов и за пределами страны.

Предотвратить угрозы экономической безопасности территорий и заметно улучшить социально-экономические позиции страны возможно при условии эффективной работы системы управления экономической безопасностью региона, основанной на взаимосвязи между обществом и властными территориальными органами, рациональным распределением функций и ответственности между региональными институтами власти.

Для укрепления экономической безопасности территории необходимо следующее [5]:

1. Разработка и реализация в регионах программ межрегионального и территориального планирования.

2. Организация комплексной системы контролирования возникновения рисков, включающей в себя реализацию государственной антиинфляционной политики, а также валютной, курсовой, денежно-кредитной и налогово-бюджетной политики государства.

3. Ориентация на производство импортозамещающей продукции региональными предприятиями.

4. Расширение реального сектора экономики, стимулирование инновационной политики, производства высокотехнологичной продукции.

Необходимо отметить, что для реализации указанных мер необходимы, в первую очередь, комплексные целевые программные документы, обеспечивающие экономическую безопасность территорий Российской Федерации. В настоящее время в Российской Федерации существуют программные документы такого характера. Однако ни их названия, ни цели и задачи, а также основные положения не содержат непосредственно самого понятия «безопасность».

Резюмируя все вышесказанное можно сделать вывод, что экономическая безопасность региона представляет собой совокупность реальных условий и предпосылок, характеризующих стабильное, устойчивое развитие экономики отдельных территорий страны, обеспечивающих независимость и взаимосвязь с экономикой всего государства в целом.

Список литературы:

1. Лаврут Н.С. Экономическая безопасность регионов как основа безопасности страны // Экономика и современный менеджмент: теория и практика: сборник статей по материалам XXII международной научно-практической конференции. – Новосибирск: СибАК, 2013. – 252 с.
2. Криворотов В.В., Калина А.В., Эриашвили Н.Д. Экономическая безопасность государства и регионов. – М.: Юнити-Дана, 2011. – 352 с.
3. Кораблева А.А. Экономическая безопасность региона в системе видов региональной безопасности: уточнение терминологии // Вестник Томского государственного университета. Экономика. – 2017. – №40. – С. 114-118.
4. Дюжилова О.М., Вякина И.В. Анализ рисков и угроз экономической безопасности региона // Региональная экономика: теория и практика. – 2015. – №14 (389). – С. 45-49
5. Капыш В.П. Анализ содержания понятия «Обеспечение экономической безопасности» на примере регионального законодательства // Вестник экономической безопасности. – 2017. – №4. – С. 77-79.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Савельева Ирина Сергеевна

*студент, Тольяттинского государственного университета,
РФ, г. Тольятти*

INFORMATION AND ANALYTICAL SUPPORT FOR THE ANALYSIS OF THE FINANCIAL CONDITION OF A COMMERCIAL ORGANIZATION

Irina Savelyeva

*Student, Togliatti State University,
Russia, Togliatti*

Аннотация. В работе на основе анализа существующих подходов к анализу финансового состояния коммерческой организации определены основные источники его информационно-аналитического обеспечения. Также рассмотрен состав источников и требования к их формированию.

Abstract. Based on the analysis of existing approaches to the analysis of the financial condition of a commercial organization, the main sources of its information and analytical support are identified. The composition of the sources and the requirements for their formation are also considered.

Ключевые слова: бухгалтерская отчетность, баланс, отчет о финансовых результатах, активы, пассивы, капитал, анализ финансового состояния.

Keywords: financial statements, balance sheet, statement of financial results, assets, liabilities, capital, analysis of financial condition.

На сегодняшний день в условиях рыночной экономики финансовая (иногда ее еще называют бухгалтерской) отчетность является очень важным элементом информационной системы. Финансовая отчетность выступает средством внешней коммуникации, которое служит основой для оценки хозяйственного и финансового положения. Отчетность позволяет не только в целом ознакомиться с организацией, но и дает обобщенные данные финансового состояния на определенную отчетную дату.

Как правило, бухгалтерская (финансовая) отчетность отражает сведения об имуществе организации, ее обязательствах и самое главное показывает финансовый результат компании, выраженный в стоимостных показателях. Она используется как информационная база для планирования, контроля и дальнейшей оценки деятельности, как база для принятия управленческих решений.

Если говорить про основные требования, которые выставляются к составлению бухгалтерской отчетности, то их перечень можно найти в документе, который получил название «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99). Положение утверждено приказом Минфина РФ от 06.07.1999 N 43н (ред. от 08.11.2010, с изм. от 29.01.2018) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99)». [4] Оно устанавливает содержание, состав и методические основы, которые необходимы при формировании бухгалтерской отчетности компании. Эти нормы базируются на нормах, которые закреплены в Федеральном законе «О бухгалтерском учете» [1] и в Положении по ведению бухгалтерского учета и отчетности № 34-н [3]. Следует заметить, что ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации» нормативным документом не является.

С 1 января 2013 года вступил в силу Федеральный закон от 06 декабря 2011 года № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете», согласно которому хозяйствующий субъект обязан вести

бухгалтерский учет в соответствии с законом непрерывно с даты государственной регистрации до даты прекращения деятельности в результате реорганизации или ликвидации, если иное не установлено законом (ст. 6). [1]

Основной целью закона является приведение норм законодательства о бухгалтерском учете в соответствие с изменившимися экономическими условиями хозяйствующих субъектов, а также устранение устаревших норм, неэффективных положений и пробелов, выявленных в результате анализа практики их применения (статья 3).

Федеральный закон «О бухгалтерском учете» № 402-ФЗ определяет обязанность ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (или финансовой) отчетности хозяйствующими субъектами на территории Российской Федерации, общие требования к бухгалтерской (или финансовой) отчетности (статья 13), Особенности ведения бухгалтерской (или финансовой) отчетности при реорганизации и ликвидации юридического лица (Статья 16-17). В нем отражены пересмотренные и обновленные правила составления бухгалтерской (или финансовой) отчетности (статья 14), устанавливает стандарты, необходимые для обеспечения того, чтобы пользователи получали достоверную и полезную информацию. Помимо всего вышперечисленного, закон устанавливает нормы в обязательном экземпляре бухгалтерской (или финансовой) отчетности хозяйствующего субъекта, формирующего государственный информационный ресурс (статья 18).

Согласно Федеральному закону «О бухгалтерском учете» № 402-ФЗ (статья 14), годовой бухгалтерский учет состоит из законодательно утвержденного набора форм. [1]

В состав этих форм входят:

- бухгалтерский баланс;
- отчет о финансовых результатах;
- приложения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах, которые включают в себя: отчет об изменениях капитала, отчет о движении денежных средств и иных приложений к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах. [1]

Пояснительная записка и аудиторское заключение с некоторого времени не входят в состав бухгалтерской отчетности. Следует заметить, несмотря на то, что с 1 января 2013 года аудиторское заключение о достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности не входит в состав бухгалтерской отчетности, это вовсе не отменяет обязанность ряда компаний проводить аудит в соответствии с Федеральным законом от 30.12.2008 N 307-ФЗ (ред. от 23.04.2018) «Об аудиторской деятельности». [2]

Из перечисленных выше форм бухгалтерской (финансовой) отчетности можно выделить важнейшую - это бухгалтерский баланс. Анализ финансового состояния организаций начинается именно с анализа содержания и структуры бухгалтерского баланса. Данная форма предназначена для отражения финансового положения экономического субъекта в денежной оценке по состоянию на отчетную дату. В балансе раскрывается информация об имущественном положении организации, а именно: о собственном имуществе (активах) и об источниках формирования этого имущества (пассивах). Имущество компании может состоять из внеоборотных (раздел содержит информацию о долгосрочных вложениях, размере основных средств и имеющейся интеллектуальной собственности) и оборотных активов (отражают величину имеющихся запасов, а также денежных средств (в виде денег в кассе и на расчетных счетах, а также задолженности покупателей)). В свою очередь, в составе пассивов выделяют 3 раздела: капитал и резервы, долгосрочные обязательства и раздел - краткосрочные обязательства.

Таким образом, бухгалтерский баланс – это основной источник информации об имущественных запасах и платежеспособности, что очень важно для потенциальных кредиторов. Он является результатом работы всего бухгалтерского отдела. В бухгалтерии баланс - это документ, который формируется в конце отчетного периода и в котором необходимо соблюдение равенства между активом и пассивом.

Важнейшими показателями, которые характеризует работу хозяйственного субъекта, являются прибыли и убытки. Данные о порядке формирования финансового результата

работы содержатся в отчете о финансовых результатах и представляются такими показателями, как «валовая прибыль», «прибыль (убыток) от продаж», «прибыль (убыток) до налогообложения», «чистая прибыль (убыток) отчетного периода». Данная форма отчетности является источником информации, который нужен для анализа рентабельности активов организации, реализованной продукции, определения величины чистой прибыли, остающейся в распоряжении организации, и других, не менее важных, показателей.

Приложения для правильного понимания имеют очень важное значение и интерпретации бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах.

В определенный промежуток времени информацию капитале компании раскрывает отчет об изменениях этого капитала. В этом отчете в разделе 1 «Движение капитала» приводятся данные о движении всех его составляющих: остатки на начало отчетного года, поступление (уменьшение) за отчетный год, остатки на конец отчетного периода. Во 2ом разделе отражены показатели капитала до корректировок и после их проведения на конкретные отчетные даты. И наконец в 3 м разделе «Чистые активы» предоставляются данные о величине чистых активов на начало и конец отчетного периода.

Отчет о движении денежных средств - это динамический отчет, который показывает поступление и выбытие реальных финансовых средств. Потоки денежных средств (поступление, направление расходования) характеризуются с учетом остатков денежных средств на начало и конец отчетного периода в разрезе текущей, инвестиционной и финансовой деятельности.

Годовая бухгалтерская отчетность составляется за отчетный год, т.е. с 1 января по 31 декабря календарного года и предоставляется пользователям в течение 90 дней по окончании года, а квартальная отчетность - в течение 30 дней по окончании квартала. В случаях, предусмотренных законодательством РФ, организация может публиковать бухгалтерскую отчетность и итоговую часть аудиторского заключения, но не позднее 1 июня. В архивах организации бухгалтерская отчетность хранится не менее 5 лет.

В условиях современной рыночной экономики стало все больше открываться фирм различной формы собственности и различного рода деятельности. Поэтому усиливается контроль над соблюдением ими всех норм законодательства и налоговых режимов. Как уже было сказано ранее, бухгалтерская отчетность - это один из основных отчетов организации, которая предоставляется в налоговые органы. Исходя из огромной степени ее значимости, она должна соответствовать немалому ряду требований, которые прописаны в статье 13 Федерального закона N 402-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «О бухгалтерском учете» [1] и Приказе Минфина от 29.07.1998 № 34н (п.п.29 - 40) , ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации» (п.п.6-17). [4]

К таким требованиям относятся:

- годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность составляется за отчетный год;
- требование целостности предполагает внесение в отчетность максимального объема информации. То есть она должна включать показатели деятельности всех подразделений экономического субъекта, включая его филиалы и представительства, независимо от их места нахождения;
- бухгалтерская отчетность должна составляться на основе данных, содержащихся в регистрах бухгалтерского учета, а также информации, определенной федеральными и отраслевыми стандартами;
- требование нейтральности подразумевает исключение удовлетворения интересов одних групп пользователей перед другими. Искаженные данные могут повлечь за собой заведомо неверные решения, так как они основаны на нереальных данных;
- последовательность говорит о том, что компания должна выполнять все правила, которые прописаны в уставных документах компании;
- осмотрительность. Она заключается в том, нельзя создавать скрытые резервы, а доходы необходимо учитывать только те, которые были реально получены. Если речь идет о

планировании, то в этом случае можно использовать более высокую сумму, поскольку всегда есть риск получить бракованную продукцию;

- бухгалтерская отчетность должна составляться на русском языке;
- бухгалтерская отчетность составляется в рублях;
- бухгалтерская отчетность считается составленной после подписания ее экземпляра на бумажном носителе руководителем организации;
- в отношении бухгалтерской отчетности не может быть установлен режим коммерческой тайны;
- достоверность и полнота предоставления сведений. [1]
- При оформлении бухгалтерской (финансовой) отчетности все организации должны придерживаться определенных правил составления отчетности:
 - отчет всегда составляется на русском языке;
 - в отчете в качестве валюты всегда используется русский рубль;
 - в отчете не должно быть исправлений (если такого неизбежно, то каждое исправление должно быть заверено подписью).

В целом, сущность информационно-аналитического обеспечения заключается в том, что руководство компании или другие лица, принимающие какие-либо решения, должны своевременно получать необходимую им информацию в полном объеме. Эта информация обязательно должна быть достоверной и дающей реальное представление о внешней и внутренней ситуации в организации, иначе, разработанные управленческие решения будут эффективны не в полной мере или вовсе неэффективны.

Таким образом, управление коммерческой организацией не может эффективно проводиться без достаточной оперативной, надежной, своевременной и, самое главное, достоверной информации, которая должна быть отражена в бухгалтерской (финансовой) отчетности компании. Такая информация является основой управленческого процесса, и от того, насколько она совершенна, во многом зависит качество управления любым бизнесом.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «О бухгалтерском учете» [Электронный ресурс] – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/
2. Федеральный закон от 30.12.2008 N 307-ФЗ (ред. от 23.04.2018) «Об аудиторской деятельности» [Электронный ресурс] – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_83311/5662200f71fec9b8ab1a6e0615896613d3852b5a/

ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ КОМПЛЕКСНОЙ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Савельева Ирина Сергеевна

студент, Тольяттинского государственного университета,
РФ, г. Тольятти

PRACTICAL ASPECTS OF A COMPREHENSIVE ASSESSMENT OF THE FINANCIAL CONDITION OF AN ORGANIZATION BASED ON AN ANALYSIS OF FINANCIAL STATEMENTS

Irina Savelyeva

Student, Togliatti State University,
Russia, Togliatti

Аннотация. В работе на основе анализа данных бухгалтерской финансовой отчетности субъекта хозяйствования, применяя общеизвестную методологию оценки параметров, характеризующих имущество и источники его формирования осуществлен комплексный анализ финансового состояния организации.

Abstract. In the work, based on an analysis of the financial statements of the business entity, using the well-known methodology for assessing the parameters characterizing the property and the sources of its formation, a comprehensive analysis of the financial condition of the organization is performed.

Ключевые слова: бухгалтерская отчетность, баланс, финансовый результат, финансовый анализ, анализ финансового состояния.

Keywords: financial statements, balance sheet, financial result, financial analysis, analysis of financial condition.

ООО «Ависта Сервис» работает на рынке по предоставлению сервисно-бытовых услуг, организации общественного питания, обслуживанию административно-бытовых комплексов, производственных помещений, офисов с 2003 года. Сегодня это успешная, постоянно развивающаяся компания, в которой работают более 500 высококвалифицированных, опытных специалистов. Несмотря на высокую конкуренцию, ООО «Ависта Сервис» давно заслужило репутацию надежного партнера и качественного поставщика. В настоящее время его услугами пользуются более 140 предприятий, которые осуществляют свою деятельность на территории Архангельской области и Ненецкого автономного округа.

Анализ финансового состояния начнем с оценки ликвидности баланса на основе осуществления группировки активов по степени убывающей ликвидности, а пассивов – в порядке возрастания сроков их погашения.

Оценку ликвидности баланса осуществим на основании данных таблицы 1.

Таблица 1.

Анализ ликвидности баланса предприятия, тыс. руб.

Актив	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Пассив	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Излишек, недостаток		
								2016 г.	2017 г.	2018 г.
A1	21767	18221	23717	П1	116905	122564	123858	-95138	-104343	-100141
A2	185017	184565	131025	П2	14504	15555	14573	170513	169010	116452
A3	102809	97796	60215	П3	207	206	51	102602	97590	60164
A4	38795	39643	36528	П4	216772	201900	113003	-177977	-162257	-76475

Баланс предприятия за анализируемый период не является абсолютно ликвидным, оно находится в зоне допустимого риска. Это проявляется тем, что текущие платежи и поступления характеризуют состояние нормальной ликвидности баланса ($A1 < П1$). В данном состоянии у предприятия существуют сложности оплатить обязательства на временном интервале до 3 месяцев из-за недостаточного поступления средств. В этом случае в качестве резерва могут использоваться активы группы А2, но для превращения их в денежные средства требуется дополнительное время. Группа активов А2 по степени риска ликвидности относится к группе малого риска, но при этом не исключены возможность потери их стоимости, нарушения контрактов и другие негативные последствия. Проведем расчет коэффициентов, которые позволяют исследовать платежеспособность ООО «Ависта Сервис» за 2016-2018 гг. Внесем данные расчеты в таблицу 2.

Таблица 2.

Динамика показателей ликвидности ООО «Ависта Сервис» за 2016-2018 гг., коэф.

Показатель	Норм. зн.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Изменение 2017 г. к 2016 г.	Изменение 2018 г. к 2017 г.
1. Показатель абсолютной платежеспособности	0,2-0,5	0,1656	0,1319	0,1713	-0,0337	0,0394
2. Показатель критической платежеспособности	0,8-1	1,5736	1,4682	1,1178	-0,1054	-0,3504
3. Показатель текущей платежеспособности	1,5-2	2,3559	2,1763	1,5528	-0,1797	-0,6234
4. Общий коэффициент платежеспособности	≥ 1	1,1682	1,0724	0,8180	-0,0959	-0,2543
Оценка риска	В 2018 г. приемлемый риск утраты состоятельности. Нужно снижать краткосрочную кредиторскую задолженность и понижать уровень запасов и дебиторской задолженности.					

Подводя общий итог платежеспособности ООО «Ависта Сервис» можно сказать, что у предприятия есть проблемы. Это недостаток денежных средств, а из этого следует, что предприятие не сможет своевременно погасить в какую-то часть текущей краткосрочной задолженности.

Далее проведем анализ финансовой устойчивости. Для определения типа финансовой устойчивости систематизируем вспомогательные и абсолютные показатели финансовой устойчивости в таблице 3.

Таблица 3.

Вспомогательные и абсолютные показатели финансовой устойчивости ООО «Ависта Сервис», тыс. руб.

Показатели	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Изменения, (+,-)	
				2017 г. к 2016 г.	2018 г. к 2017 г.
Собственный оборотный капитал (СОК)	177977	162257	76475	-15720	-85782
Собственные и долгосрочные заемные источники, (СДИ)	178184	162463	76526	-15721	-85937
Общая величина финансирования запасов, (ОВИ)	309593	300582	214957	-9011	-85625
Общая сумма запасов, З	102353	97432	59914	-4921	-37518
Избыток (+), недостаток (-), ΔСОК	75624	64825	16561	-10799	-48264

Показатели	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Изменения, (+,-)	
				2017 г. к 2016 г.	2018 г. к 2017 г.
Избыток (+), недостаток (-) собственных и долгосрочных заемных источников, ДСДИ	75831	65031	16612	-10800	-48419
Избыток (+), недостаток (-) общей величины основных источников финансирования, ДОВИ	207240	203150	155043	-4090	-48107
Трехфакторная модель финансовой устойчивости, М	(1;1;1)	(1;1;1)	(1;1;1)	-	-
Оценка риска финансовой устойчивости	Безрисковая граница в положении абсолютной финансовой устойчивости.				

Таким образом, у предприятия ООО «Ависта Сервис» за 2016 г., 2018 г., наблюдается абсолютная финансово-устойчивое положение, так как все три показателя имеют положительные значения. В случае абсолютной финансовой устойчивости – собственные оборотные средства предприятия; допустимой финансовой устойчивости – собственные оборотные средства плюс долгосрочные кредиты.

Следующим этапом анализа финансовой устойчивости является анализ относительных показателей, характеризующих степень зависимости предприятия от внешних инвесторов и кредиторов. Проведем расчёт относительных коэффициентов финансовой устойчивости. Отообразим полученные результаты расчетов коэффициентов в таблице 4.

Таблица 4.

Динамика показателей финансовой устойчивости ООО «Ависта Сервис»

Показатель	Код строки	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Изменение, (+,-)	Темп роста,
1. Исходные данные для анализа						
1. Внеоборотные активы, тыс. руб.	1100	38795	39643	36528	-2267	-5,84
2. Оборотный капитал, тыс. руб.	1200	309593	300582	214957	-94636	-30,57
3. Итог баланса, тыс. руб.	1600	348388	340225	251485	-96903	-27,81
4. Собственные средства, тыс. руб.	1300	216772	201900	113003	-103769	-47,87
5. Долгосрочные пассивы, тыс. руб.	1400	207	206	51	-156	-75,36
6. Заемные средства, тыс. руб.	1400+1500	131616	138325	138482	6866	5,22
2. Коэффициенты финансовой устойчивости						
7. Собственные оборотные средства (п.4-п. 1)	$\geq 10\%$ от стоимости ОА	177977	162257	76475	-101502	-57,03
8. Показатель автономии (п.4 / п.3)	$\geq 0,5$	0,622	0,593	0,449	-0,173	-27,78
9. Показатель финансовой устойчивости ((п.4+п.5)/п.3)	0,8-0,9	0,623	0,594	0,450	-0,173	-27,82
10. Показатель маневренности собственных средств (п.7/п.4)	0,2-0,5	0,821	0,804	0,677	-0,144	-17,57
11. Показатель концентрации заемных средств (п.6/п.3)	$\leq 0,5$	0,378	0,407	0,551	0,173	45,76
12. Показатель финансирования (п.4/п.6)	≥ 1	1,647	1,460	0,816	-0,831	-50,45
13. Показатель обеспеченности собственным оборотным капиталом (п.7/п.2)	$\geq 0,1$	0,575	0,540	0,356	-0,219	-38,11

Показатель	Код строки	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Изменение, (+,-)	Темп роста,
14. Показатель обеспеченности запасов собственным капиталом (п.7/Запасы)	0,6-0,8	1,739	1,665	1,276	-0,462	-26,59
14. Показатель отношения заемных и собственных средств (п.6/п.4)	≤ 1	0,607	0,685	1,225	0,618	101,84
15. Индекс постоянного актива (п.1/п.4)	< 1	0,179	0,196	0,323	0,144	80,62
Оценка риска	Низкий финансовый риск, связанный со структурой капитала и низкой зависимостью от внешнего выделения финансовых средств. Финансовый риск понижается, благодаря наращиванию собственных, также достаточной степени повышения собственного оборотного капитала.					

На заключительном этапе анализа финансовой устойчивости ООО «Ависта Сервис» отметим, что почти все коэффициенты у исследуемого предприятия находятся вне пределов нормативных значений, но некоторые улучшаются в динамике и тем самым свидетельствуют о положительном развитии предприятия.

Далее проанализируем показатели деловой активности, отображенные в таблице 5. Относительные показатели деловой активности (оборачиваемости) характеризующие эффективность использования ресурсов организации, это коэффициенты оборачиваемости.

Таблица 5.

**Анализ показателей деловой активности и продолжительности финансового цикла
ООО «Ависта Сервис»**

Показатели	Значение показателей за период, тыс. руб.			Абсолютное отклонение, тыс. руб., (+,-)	
	2016	2017	2018	2017-2016	2018-2017
Коэффициент оборачиваемости активов, оборотов	3,4477	3,6155	3,1024	0,1677	-0,5130
Коэффициент оборачиваемости собственного капитала, оборотов	5,6765	5,9465	5,8295	0,2701	-0,1170
Коэффициент оборачиваемости текущих активов, оборотов	3,8643	4,0802	3,5608	0,2159	-0,5194
Коэффициент оборачиваемости запасов, оборотов	8,4052	6,6841	6,2950	-1,7211	-0,3891
Период оборота запасов, дней	42,83	53,86	57,19	11,03	3,33
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности, оборотов	6,8315	6,7364	5,8168	-0,0951	-0,9196
Период оборота дебиторской задолженности, дней	52,70	53,44	61,89	0,74	8,45
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности, оборотов	4,8038	4,9545	3,5816	0,1508	-1,3729
Период оборота кредиторской задолженности, дней	74,94	72,66	100,51	-2,28	27,85
Операционный цикл, дней	95,53	107,30	119,08	11,77	11,78
Финансовый цикл, дней	20,59	34,64	18,56	14,05	-16,08

Анализируя данные таблицы 5 можно отметить следующие негативные тенденции, а именно сокращение показателя оборачиваемости запасов, что привело к росту периода их оборота с 42,83 дней в 2016 г. до 57,19 дней в 2018 г., т.е. сокращение данного показателя составило в 2016-2017 гг. 1,7211, в 2017-2018 гг. –0,3891.

Также, наблюдается сокращение показателя оборачиваемости дебиторской задолженности, что привело к росту периода их оборота с 52,70 дней в 2016 г. до 61,89 дней в 2018 г., т.е. сокращение данного показателя составило в 2016-2017 гг. 0,0951, в 2017-2018 гг. – 0,9196. Такое изменение привело к росту продолжительности операционного цикла с 95, 53 дней до 107,30 дней в 2017 г., до 119,08 дней в 2018 г.. Помимо выше описанного наблюдается сокращение показателя оборачиваемости кредиторской задолженности с 4,8038 в 2016 г. до 3,5816 в 2018 г., что послужило причиной роста периода оборота кредиторской задолженности с 74,94 дней в 2016 г. до 100,51 дня в 2018 г.. Все это привело к незначительному сокращению продолжительности финансового цикла, а именно с 20,59 дней в 2016 г. до 18,56 дней в 2018 г..

Обобщающим показателем комплексной оценки финансового состояния, является систематизация финансового положения компании, которая дана в таблице 6, и на этой базе – оценка вероятных отрицательных результатов рискованной ситуации зависимо от значений причин-признаков и рейтингового числа.

Таблица 6.

Анализ классификации уровня финансового состояния ООО «Ависта Сервис» за 2016-2018 гг.

Показатели	Период, годы			Баллы по годам		
	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,166	0,132	0,171	6,7	6,5	6,7
Коэффициент «критической оценки»	1,574	1,468	1,118	18,0	15,0	6,0
Коэффициент текущей ликвидности	2,356	2,176	1,553	16,5	16,5	10,5
Коэффициент финансовой независимости (автономии)	0,622	0,593	0,449	17,0	17,0	16,2
Коэффициент обеспеченности собственными средствами	0,575	0,540	0,356	15,0	15,0	9,0
Коэффициент финансовой устойчивости	0,623	0,594	0,450	8,5	8,5	3,5
Значение баллов				81,66	78,53	51,89
Класс				2-й класс		3-й класс

Таким образом, обобщая результаты анализа финансовой отчетности, отметим, что в согласовании с проведенной рейтинговой оценкой в таблице 6, ООО «Ависта Сервис» в 2018 г. ситуация ухудшилась по сравнению с ситуацией 2016-2017 гг., предприятие относится к третьему классу. Т.е. предприятие, финансовое состояние которого можно оценить, как среднее. При анализе баланса обнаруживается слабость отдельных финансовых показателей. Платежеспособность находится на границе минимально допустимого уровня, а финансовая устойчивость нормальная. При взаимоотношениях с такой организацией вряд ли существует угроза потери средств, но выполнение ими обязательств в срок представляется сомнительным.

Список литературы:

1. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник / Г.В. Савицкая. – 6-е изд., испр. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2017. – 378 с.
2. Шеремет А. Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебник / А.Д. Шеремет. – 2-е изд., доп. – М.: ИНФРА-М, 2019. – 374 с.

ИНСТРУМЕНТЫ РЫНКА СОЦИАЛЬНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

Хайдарова Ляйсан Фоатовна

студент, Казанский Государственный Энергетический университет,
РФ, г. Казань

Сибгатуллина Алсу Алмазовна

студент, Казанский Государственный Энергетический университет,
РФ, г. Казань

Хусаинова Екатерина Александровна

канд. экон. наук, Казанский Государственный Энергетический университет,
РФ, г. Казань

SOCIAL INVESTMENT MARKET INSTRUMENTS

Laysan Khaidarova

Student of Kazan State Energy University,
Russia, Kazan

Alsu Sibagatullina

Student of Kazan State Energy University,
Russia, Kazan

Ekaterina Khusainova

Candidate of Economic Sciences in
Kazan State Energy University,
Russia, Kazan

Аннотация. В статье рассматриваются социальные инвестиции как форма инвестирования в развитие социальных объектов с целью улучшения условий жизни населения в стране, а также инструменты их реализации на текущий период активного развития бизнеса, когда все внимание ориентировано на увеличение капитала.

Abstract. The article considers social investment as a form of investing in the development of social facilities in order to improve the living conditions of the population in the country, as well as tools for its implementation for the current period of active business development, when all attention is focused on increasing capital.

Ключевые слова: социальное инвестирование; инструменты рынка; экономика; акции.

Keywords: social investment; market instruments; economy; stocks.

Технологии социального инвестирования способствуют установлению баланса между удовлетворением социальных потребностей и целей бизнеса. Единая цель социального инвестирования состоит в продвижении качества жизни людей. Источником инвестиций выступают федеральный, региональный и местные бюджеты. Социальное инвестирование создает финансовый и нефинансовый эффект [4, с.122].

В зависимости от объектов оно делится на:

- вложение в социальную сферу;
- вложение в производство, которое удовлетворяет социальные потребности;
- вложение в ноосферу;
- вложение в людской капитал.

Численную оценку вклада бизнеса по собственному желанию в развитие общества и выполнения бюджетозамещающих функций систематически обеспечивает Ассоциация менеджеров России. Ассоциация рассматривает «социальные инвестиции, под которыми понимаются все затраты компании на социальные программы, включая расходы на развитие персонала, повышение качества экологии, развитие местных сообществ, обеспечение добросовестной деловой практики и вынужденные (то есть законодательно регламентированные) затраты на социальные программы» [5, с.17-18].

Окружающий нас мир сложен, всесторонен, отличается хозяйственной неясностью и такое проявление как социальные инвестиции можно предложить, как субъектно-объектный направленный и организационно оформленный процесс [1, с.430].

Необходимость применения инструментов социального инвестирования в руководстве корпорацией обусловлена двоякой природой социального инвестирования, а, следовательно, необходимостью системного доступа к социальному инвестированию и требованием руководства в исполнении приемов и процедур, которые с большим шансом помогут получить желаемый результат.



Рисунок 1. Методика применения инструментов в социальном инвестировании

Действующие инструменты социального инвестирования общепринято классифицировать на три обособленных вида:

- реальные;
- интеллектуальные;
- финансовые.

Под реальными вкладами принято считать инвестирование денежных средств в существующие в жизни предметами и объектами [7, с.394]. Самым ярким примером может служить покупка инвестором ресторана или гостиницы.

Под интеллектуальными инвестициями могут рассматриваться капиталовложения в человека. Можно рассмотреть вариант собственного образования, обучения в авторитетном ВУЗе и прочее. Кроме того, вложение средств можно осуществлять в сотрудников, работающих на твоём предприятии или компании. Такие вклады могут выполняться в рамках их переподготовки или росте производственной квалификации.

Под финансовыми инвестициями принято расценивать те инструменты, которые в большинстве случаев интересуют частных инвесторов. Здесь имеется в виду акции, банковские вклады, операции с национальной валютой и прочее.

Центральные проблемы инструментов социального инвестирования сосредоточены в отсутствии комплексной оценки социального инвестирования компании, в том числе применении индикаторов, на которые, помимо социального инвестирования, влияют другие факторы [8, с. 90]. Для выгодного управления социальным инвестированием, одним из важных условий является факт наличия системы прогнозирования и идентификации острых социальных проблем с целью устранения конфликтов с заинтересованными сторонами и потери прибыли. Инструменты предоставляют комплексный подход к социальному инвестированию и независимое понимание выбора основных тенденций социального инвестирования корпорации.

Список литературы:

1. Афоничкин А.И. Управленческие решения в экономических системах. СПб.: Питер. - 2008. – С. 430.
2. Доклад о социальных инвестициях в России – 2014: к созданию ценности для бизнеса и общества / Ю.Е. Благов и др. СПб.: АТМ Книга. - 2014. С. 144.
3. Гречишкина Е.А. Механизм социального инвестирования: региональный аспект // Региональная экономика. Юг России. - 2015. - № 1. - С. 15-22.
4. Ященко С.О. Теоретические основы исследования социальных инвестиций и инвестиций в социальную инфраструктуру. – 2008. – №2. – С.120-122.
5. Гонтарь Е.В. Социальные инвестиции как форма проявления корпоративной социальной ответственности бизнеса. Москва. – 2005. - №2. – С.13-21.
6. Овечкин И.П. Методические основы определения эффективности социальных инвестиций в развитии региональной социально-экономической системы. Тамбов. – 2011. - №7. – С.34-39.
7. Мазницин В.В., Углицких О.Н. Развитие российского финансового рынка и новые инструменты привлечения инвестиций. Ставрополь. – 2018. – С.393-395.
8. Вдовин И.А., Чистяков П.А. Привлечение частных инвестиций в инфраструктурные проекты: финансовые инструменты и механизмы господдержки. – 2018. - №4. – С.81-94.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РОССИИ И КАНАДЫ

Цимбал Татьяна Сергеевна

*магистрант, Российский экономический университет имени Г. В. Плеханова
РФ, г. Москва*

PROBLEMS AND PROSPECTS OF ECONOMIC COOPERATION BETWEEN RUSSIA AND CANADA

Tatiana Tsimbal

*Master student, Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Moscow*

Аннотация. В современных условиях большую роль играет мировая политика и экономика, многосторонние и двусторонние отношения между странами для решения и урегулирования большого числа вопросов, касающихся международных отношений, безопасности, выработки новых подходов для кризисного регулирования. Поэтому необходимо рассматривать двусторонние отношения, в данном случае российско-канадские.

Abstract. in modern world, an important role is played by world politics and the economy, multilateral and bilateral relations between countries in order to solve a large number of issues related to international relations, security, development of new approaches to crisis management. Therefore, it is necessary to consider bilateral relations, in this case between Russia and Canada.

Ключевые слова: Россия, Канада, российско-канадские отношения, торгово-экономические отношения, экспорт, импорт

Keywords: Russia, Canada, Russia-Canada relations, trade and economic relations, export, import

Развитие отношений с другими странами непосредственно влияет на внутреннее развитие. В этой связи и происходит появление довольно актуальной задачи по оценке двусторонних торгово-экономических отношений Российской Федерации с другими странами международного сообщества, в том числе и Канады, как одной из наиболее развитых стран. Таким образом, целью исследования является изучение текущего состояния, проблем и перспектив развития российско-канадских экономических отношений.

В 2018 году российско-канадские дипломатические отношения отметили 75-е летие. Интересы двух стран затрагивают ряд общих вопросов, таких как дальнейшее углубление взаимных отношений, вопросы по борьбе с терроризмом, международную стабильность и так далее. Кроме того, обе страны являются участниками многих многосторонних форумов, а также всевозможных международных организаций (ООН, Совет Россия – НАТО, G-20, Арктический совет) [2].

Налаживанию экономических и торговых отношений между Россией и Канадой послужило наличие широкой правовой и договорной базы, в которую входит перечень довольно важных двусторонних соглашений, а именно: Соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений (подписано – 1989 г., вступило в силу – 1991 г.), Соглашение об экономическом сотрудничестве (1993 г.), Соглашение и торговых и коммерческих отношениях (1992 г.), Соглашение об избежании двойного налогообложения (1995 г.), Соглашение по сотрудничеству между субъектами Российской Федерации и территориями Канады (2000 г.) и др [2].

В течение продолжительного периода, отношения между Россией и Канадой развивались успешно, однако, с 2014 года ситуация изменилась и отношения осложнились после прихода к власти правительства С. Харпера, а также принятия ими решения по

введению санкций в отношении РФ по отношению к отдельным физическим лицам и российским компаниям. Спустя некоторое время в качестве ответных мер, Российская Федерация ввела подобные санкции в отношении отдельных канадских физических лиц и компаний. Тенденцию этих отношений можно проследить исходя из данных об экспорте, импорте и взаимном торговом обороте, представленных в Таблице 1.

Таблица 1.

**Динамика показателей внешней торговли России и Канады 2011-2019 гг.,
млн. долл. США**

Год	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2019
Экспорт Канады в РФ, млн. долл. США	1683,6	2473,2	1795,9	1496,5	815,4	719,4	978,9	745,9
Импорт Канады из РФ, млн. долл. США	1298,8	995,4	839,9	666,8	812,5	709,3	863,4	1134,7
Торговый оборот, млн. долл. США	2982,4	3468,6	2635,8	2163,3	1627,9	1428,7	1842,3	1880,6
Торговое сальдо, млн. долл. США	384,8	1477,8	956	829,7	2,9	10,1	115,5	-388,8

В 2019 году товарооборот России с Канадой составил 1880,6 млн. долл. США, увеличившись на 2% (38,3 млн. долл. США) по сравнению с 2018 годом. Экспорт Канады в Россию в 2019 году составил 745,9 млн. долл. США, уменьшившись на 31% (233 млн. долл. США) по сравнению с 2018 годом. Импорт Канады из России в 2019 году составил 1134,7 млн. долл. США, увеличившись на 23,9% (271,3 млн. долл. США) по сравнению с 2018 годом. Торговое сальдо российско-канадских отношений в 2019 году было отрицательным в размере 388,8 млн. долл. США. По сравнению с 2018 годом сальдо уменьшилось на 504,3 млн. долл. США и стало отрицательным в 2019 году [9].

Однако, такие показатели нельзя назвать высокими, так как примерно они равны объему торговли США и Канады за день или канадско-норвежской торговли в промежуток за несколько месяцев. Стоит отметить, что среди других внешнеэкономических партнеров Канады Россия занимает не самые лучшие позиции, на 30-40 местах по разным показателям.

Что касается дальнейшего развития отношений между странами, то в 2015 году в Канаде на смену правительства С. Харпера пришло новое во главе с Джастином Трюдо. На предвыборной кампании не было заявлений о возможном налаживании отношений между Россией и Канадой, однако, к концу 2015 года в СМИ появилась информация о перезагрузке двусторонних отношений. Это случилось после встречи бывшего канадского премьер-министра с президентом РФ, где они обсуждали множество актуальных международных проблем.

Но уже в 2016 году стало понятно, что ожидания оказались завышенными после очередного расширения антироссийских санкций. В дальнейшем список санкций расширялся более чем в 10 раундах. В январе 2017 года новым министром иностранных дел была назначена Х. Фриланд, которая являлась сторонницей Украины и была внесена в санкционный список России еще в 2014 году. То есть, новый министр иностранных дел Канады имел запрет на въезд на территорию РФ, что являлось беспрецедентным случаем [8].

На данный момент, хоть и Канада косвенно испытывает экономические последствия от введения санкций, пока не намерена от них отказываться. Немаловажно, что также происходит замедление экономического роста европейских стран, которое оказывает влияние на показатели торговли Канады. В качестве одних из ведущих мировых держав, две страны имеют перспективы для развития двусторонних отношений. Важное значение для двух стран имеет рынок энергоносителей. Как Канада, так и Россия поставляют эти товары на достаточно перспективные рынки Северной Америки. Кроме того, интерес представляет сотрудничество стран в сфере нефти и газа, атомной и гидроэнергетики. «Белая книга» от 2007 года, в которой были указаны основные направления развития канадской внешней торговли, не теряет актуальности и по сегодняшний день. В ней содержались положения о

том, что Российская Федерация является потенциально важным партнером и рынком для канадских товаров, услуг и технологий [5].

Таким образом, так как существует заинтересованность с обеих сторон за двусторонний диалог, отмену санкций, также существуют исторические факторы двусторонних отношений в прошлом, все это может способствовать постепенному налаживанию диалога, хотя бы в отдельных сферах.

Как уже отмечалось, к сильным сторонам, которые могут способствовать налаживанию отношений, стоит отнести развитую правовую и договорную базу. Как Россия, так и Канада имеют схожие позиции по многим вопросам, затрагивающим международное право, многостороннюю дипломатию, сотрудничество, осторожное отношение к использованию вооруженных сил. Более того, представители бизнес сообщества Канады указывают на заинтересованность в восстановлении отношений с Россией. После введения первой серии антироссийских санкций, некоторые представители компаний Канады обращались к правительствам двух стран с просьбами не причинять ущерб уже сформировавшимся выгодным экономическим отношениям. Одним из перспективных направлений для восстановления отношений между странами может стать углубление торговой интеграции в форме создания зоны свободной торговли, сотрудничество во многих сферах общественной жизни, а также сотрудничество и обмен правами на объекты интеллектуальной собственности.

На этом основании можно остановиться на том, что российско-канадские отношения развивались активными темпами до 2014 года, обе страны проявляли интерес, на это влияли схожие как политические, так и географические условия. Однако, после 2014 года произошло ухудшение отношений, сокращение торговых показателей. Но помимо проблем для возобновления взаимовыгодных отношений существуют и перспективы, к которым можно отнести длительный опыт развития отношений и диалога между странами, сохранение потенциала для развития отношений, обоюдная заинтересованность представителей бизнеса.

Список литературы:

1. Израелян Е.В. Участие Канады в антироссийских санкциях // США v Канада: экономика, политика, культура. 2015. № 4(544). С. 64–75.
2. К 70-летию дипломатических отношений между СССР/Россией и Канадой (международная научная конференция) // США-Канада: экономика, политика, культура. 2012. - № 8.
3. Комаров А.Н., Комарова Н.П. Политические партии Канады и парламентские выборы 2015 г. // Канадский ежегодник 2016, №20 230-240 стр.
4. Комкова Е.Г. Важные перестановки в правительстве Дж.Трюдо// Россия и Америка в XXI веке. 2017. № 1.
5. Кузьмина Т.Р. Российско-Канадские отношения: есть ли перспективы? // «Россия и Америка в XXI веке». 2017, №2.
6. Немова Л.А. Экономические приоритеты нового правительства Канады // Институт США и Канады, РАН. 2016, № 20 (20), 268-286 стр.
7. Израеян Е. В. Российско-Канадские отношения на перепутье // Некоммерческое партнерство «Российский совет по международным делам» 01.07.2016 (http://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/rossiysko-kanadskie-otnosheniya-na-perepute/?sphrase_id=11969397)
8. Израелян Е. В. Фактор Трампа и Российско-Канадские отношения // «Россия и Америка в XXI веке». Электронный научный журнал. 2017, №3. (<http://www.rusus.ru/?act=read&id=586>)
9. Trade Map: [Electronic resource]. — Access mode <https://www.trademap.org/>

НАЛОГОВЫЕ АСПЕКТЫ И ПРИЧИНЫ ВЫВОДА КАПИТАЛА ЗА ГРАНИЦУ

Шарпан Лилия Сергеевна

студент, Российский государственный аграрный университет-МСХА им. Тимирязева,
РФ, г. Москва

Моисеева Ольга Александровна

канд. экон. наук, доцент,
Российский государственный аграрный университет-МСХА им. Тимирязева,
РФ, г. Москва

Аннотация. Вот уже долгое время процесс оттока капитала продолжает оставаться одним из самых важных и актуальных вопросов, который негативно влияет на экономику страны. В данной статье будут рассмотрены аспекты налогового регулирования и основные причины вывода капитала из России.

Ключевые слова: налоговые аспекты, инвестиции, капитал, экономика, отток капитала, бизнес.

Существование такого явления в Российской Федерации, как отток капитала за границу никого не удивляет. С той или с другой стороны оно известно практически каждому государству, в особенности странам с нестабильной экономикой.

Капитал – совокупность имущества, используемого для получения прибыли. Направление активов в сферу производства или оказания услуг с целью извлечения прибыли называют также капиталовложениями или инвестициями.

Вывод капитала – это изъятие части капитала из национального оборота данной страны и перемещение его в соответствующих формах в экономику зарубежных стран.

Ежегодно из России выводится колоссальные объемы средств в оффшорные зоны. Граждане ведущих индустриальных стран в основном прячут деньги за границей потому, что на родине слишком высоки налоговые ставки. К сожалению, в России в 80-90% случаев – это лишь способ вывести средства из страны и скрыть их от налоговой службы и регуляторов.

Это становится очевидным, если посмотреть на страны, которые являются лидерами по объемам прямых инвестиций, направленных из России. Как видно на рисунке 1, основной отток направлен в юрисдикции с признаками офшоров: Нидерланды, Люксембург, Кипр, Ирландия. Например, остров Джерси — это офшорная зона Великобритании [5].

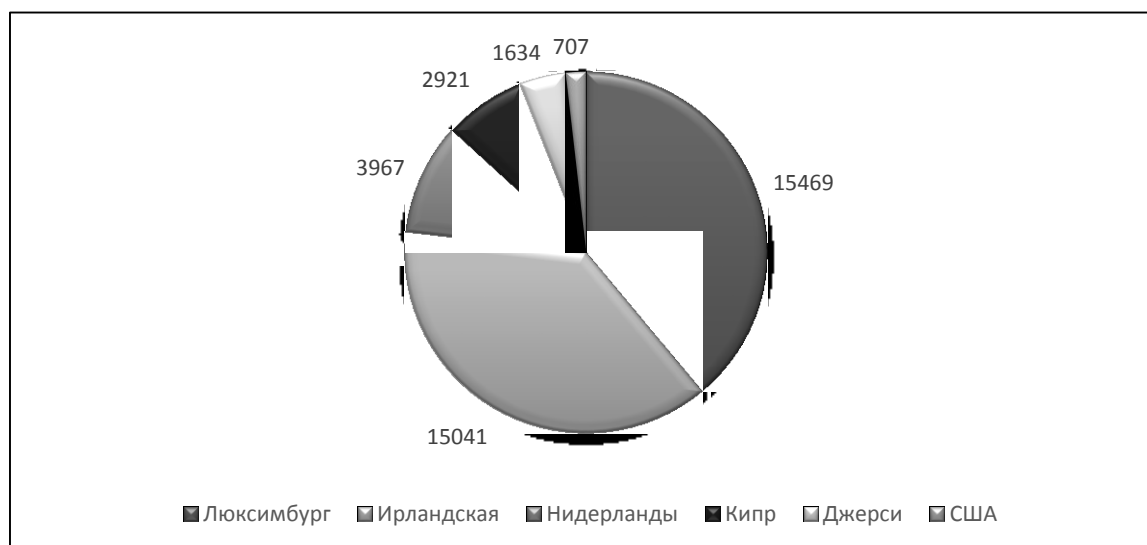


Рисунок 1. Лидеры стран, получающих капитал из России, млн. долларов

Выведенный капитал представляется как правило в виде покупки недвижимости, земли в другой стране. То есть, вложение капитала в наиболее стабильные и ценные предметы, либо сферы деятельности, если речь о бизнесе. [2].

Если обратиться к данным официальной статистики, то анализируя динамику показателей оттока капитала из России за рубеж можно отметить, что данный процесс имеет тенденцию роста. Как можно видеть из данных в таблице за последние 10 лет за рубеж было выведено более 602 млрд. долларов.

Таблица 1.

Отток капитала из России статистика по годам [5]

Календарный год	Отток/ввоз в млрд. долларов
2010	-57,5
2011	-30,8
2012	-81,4
2013	-53,9
2014	-61
2015	-154,1
2016	-56,9
2017	-15,4
2018	-31,3
2019	-60
Итого:	-602,3

Для национальной экономики отток капитала наносит ущерб и является негативным. Следует рассмотреть меры по ограничению этого явления. Прежде всего, при решении этой проблемы необходимо разработать валютное и финансовое законодательство. Эта работа должна проводиться с помощью строгого финансового контроля за валютными операциями.

Если обратить внимание на мировой опыт, то можно заметить, что отток капитала появляется и прогрессирует в тех государствах, в которых присутствуют следующие проблемы:

- сформировалась недостаточно эффективная система государственного управления на федеральном и региональном и уровнях;
- существует запредельный уровень коррупции в государственном и корпоративном секторах;
- отсутствует надежный законодательный и административный механизм, обеспечивающий защиту прав инвесторов;
- отсутствует внятная, предсказуемая денежно-кредитная политика, обеспечивающая финансовую стабильность и направленная на стимулирование экономического роста;
- галопирующая инфляция и высокие инфляционные ожидания;
- высокий общий уровень налогообложения предпринимательской деятельности хозяйствующих субъектов;
- значительные финансовые и моральные издержки при организации и поддержании бизнеса, в том числе малого и среднего;
- политическая нестабильность и др.

Почти все из указанных явлений сохраняются в России и в наши дни. Данная проблема приводит к тому, что капитал вывозится не чтобы увеличить нормы прибыли, а для того чтобы данные средства сохранить и поместить в более стабильные и надёжные условия.

Существующая российская система правового регулирования внешнеэкономической деятельности не препятствует прямому осуществлению предпринимательской деятельности в оффшорных странах, но в то же время эта система содержит определенные ограничения,

изложенные в правовых актах, регулирующих предпринимательскую деятельность в большей или меньшей степени, в частности, оффшорную деятельность.

К ним в первую очередь относятся Федеральный закон "О валютном регулировании и валютном контроле", Налоговый кодекс Российской Федерации, отдельные акты гражданского законодательства, нормативные акты Центрального Банка Российской Федерации, налоговых органов и другие документы, устанавливающие определенные требования в сфере оффшорной деятельности.

Подводя итоги можно сказать, что в наше время в мире непрерывно происходит движение капитала. Неблагоприятный инвестиционный климат побуждает многие российские компании не вкладывать свои средства во внутреннюю экономику, так как данный процесс невыгоден из-за высокого налогообложения. В связи со слабым контролем вывода капиталов из России происходит спад экономики, а государственное вмешательство в дела организаций больше подталкивают к выводу капитала.

Список литературы:

1. Налоговый Кодекс Российской Федерации (ч.1 и 2, в ред. от 28.12.2013 г.)
2. Бернштам Б.Е. Особенности «бегства капитала» из России. – М., Вестник томского государственного университета. Экономика, № 3 (23), 2017.
3. Каюков В.В., Антипина Н.М. Проблема оттока капитала из страны: причины, следствия, пути решения. – М., Современный российский менеджмент: состояние, проблемы, развитие, С. 31–36, 2015.
4. Механизмы вывода капитала из России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://rusrand.ru/analytics/mehanizmy-vyvoda-kapitala-iz-rossii>, (Дата обращения 20.03.2020)
5. Отток капитала – это... [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://fb.ru/article/183285/ottok-kapitala-eto-kakovy-i-klyuchevyie-prichinyi-ottoka-kapitala-iz-rossii>, (Дата обращения 18.03.2020)

РУБРИКА

«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

ВЕЩНЫЙ И ДОГОВОРНОЙ ЭСТОППЕЛЬ: ИСТОРИЧЕСКИЕ ПАРАЛЛЕЛИ И СОВРЕМЕННАЯ ПРАКТИКА

Адамов Илья Олегович

*студент, Сибирский Юридический Университет,
РФ, г. Омск*

Ключевые слова: непротиворечивое поведение, эстоппель, злоупотребление правом, вещный эстоппель, договорной эстоппель, правоприменение, добросовестность стороны, источники права, англо-сасконское право, романо-германское право.

Постановка проблемы. Основное противоречие в применении принципа эстоппель заключается в восприятии глубины и роли прецедента, обычая правоприменителем. Разъяснения судов высших инстанций пока не вносят ясности в данный вопрос.

Изложение материала. Законодателем были внесены изменения Федеральным законом № 100-ФЗ от 07.05.2013 в подразделы 4 и 5 первого раздела в статьи 1153, 166 ГК РФ [2;3;4]. Дополнив норму статьи 166 ГК абзацем, указывающим на применение принципа эстоппель, когда поведение стороны указывает на наличие воли сохранить сделку, и при этом она не вправе оспаривать таковую, законодатель не уточнил, касается ли это право оспаривания части сделки или же оно применимо ко всему объему оспариваемого договора.

В решениях судов указывается на общий характер нормы, а не на частное применение данного принципа [6]. Это противоречит изначальной доктрине судебного прецедента, из которой и вышел исследуемый принцип. С другой стороны, в истории права известны примеры, когда принцип эстоппель (не названный именно так) ложился в основу судебных решений и в странах романо-германской правовой семьи. Речь идет о магдебургском и любекском праве, когда публикация или оглашение официальной информации (например, о передаче в аренду здания лицу) являлось подтверждением заключения сделки, а сторона – арендатор не могла оспаривать само наличие сделки [9, с. 6,11].

В научных публикациях для исследования феномена используется именно термин «эстоппель», хотя на наш взгляд, прямо проецировать его на отечественную правовую систему не совсем верно. В договорной английской доктрине эстоппель скорее является способом возражения, а в праве вещном – выполняет функцию защиты вещного права. Доктрина эстоппель сложна, что проявляется в делах, предметом которых становились права изобретателя или держателя патента. Именно в таких спорах проявляется противоречие между вещными и контрактными правами, а применение принципа эстоппель трактуется судами, в том числе исходя из объявления наличия правового статуса или иных (в том числе и договорных) правоотношений [5].

В деле было установлено, что поставщик поставил совместимый со сложной техникой материал, однако данные расходные материалы не являлись рекомендованными производителем печатной машины. Вместе с тем, оценивая возможность применения рекомендации патентообладателя на печатную машину и практику применения иных расходных материалов, суд исходил из заключения технической экспертизы. Тогда суду было необходимо оценить, нарушение договора было существенным, влияющим на технику покупателя или нет. Суд, исходя из экспертизы, установил, что отказ продолжить исполнение договора поставщиком был обоснован, поскольку сторона – покупатель была уведомлена надлежащим образом о результатах экспертизы. Вещное право покупателя не было ущемлено, а принцип эстоппель применим к данным договорным отношениям.

Интересно и то, что суд широко трактовал именно «противоречивое поведение субъектом хозяйствования», по сути, расширив принцип и приблизив решение дела к французской доктрине, в соответствие с которой, суд должен решать конкретное дело, не используя схожие, не являющиеся преюдиционными (статьи 4, 5 ФГК) [8].

Здесь мы видим иной подход – не подход строгого следования букве закона и букве договора, а применение принципа, исходя из конкретных обстоятельств дела, что ближе к практике Франции.

В двух разных делах мы видим две разные трактовки принципа эстоппель. Исходя из этого, можем сделать выводы о противоречивости применения принципа в отечественной судебной практике.

Если проводить исторические параллели, то нельзя не заметить, что устойчивость и стабильность французского гражданского законодательства выше, нежели отечественного. С другой стороны, встречаются дела, где применение или неприменение принципа эстоппель к частным правоотношениям затрагивает публичные, например, связанные с поставками лекарств (вакцины) [7], что как известно, влияет на неопределенную группу лиц и удовлетворяет общественные потребности, в частности конституционное право на охрану здоровья (ст. 41 Конституции РФ) [1].

Речь идет о проприетарном эстоппеле, которому уделяется незначительно внимание научным сообществом России. Изначально в англо-саксонском праве и даже в судебных решениях указывается на то, что эстоппель возник как возможность преодоления несправедливости общего права, которое и так серьезно отличается от общего права стран романо-германской правовой семьи [10].

Если сравнить последнее решение отечественного правоприменителя и решение английского суда, то мы увидим зеркальное отношение к институту эстоппель.

В одном случае преодолеваются преграды общего права для вынесения справедливого решения, а с другой – преодолеваются оплошности, просчеты договорной практики вкупе с сугубо нормативистским подходом к законодательным актам как основным источникам общего права.

Трудно в одной статье провести все возможные исторические параллели между развитием института эстоппель в странах романо-германского и англо-саксонского права.

Мы видим, что подобные подходы формировались и в эпоху развития и, можно сказать, зарождения романо-германского права, и в эпоху развития и преодоления разногласий в системе англо-саксонского права.

Вывод. Подытоживая, можно утверждать, что принцип эстоппель находит свое отражение не только в прецедентных системах права, но системах общего права. Объединяет обе системы то, что к данному принципу, причем к его контрактной и вещной природе законодатель и правоприменитель (в англо-саксонском праве) обращаются в периоды серьезной трансформации основных источников права.

Так, если британский правоприменитель преодолевал с помощью эстоппель несовершенства возрастающего массива общего права, французский законодатель закрепил принцип конкретизации применения принципа, то российский законодатель упустил проприетарную природу эстоппеля, выделив «эстоппель из обещания», чем поставил в сложное положение правоприменителя.

Явным упущением российского законодателя является неразъяснение охватывает ли принцип часть договорных отношений, либо применяется исключительно ко всему контракту в полном объеме. Из этого следует излишняя усмотрительность правоприменителя, неоднозначная трактовка принципа.

Вместе с тем, сравнивая доктрину эстоппель в англо-саксонском праве с отечественной практикой, мы приходим к выводу о возможностях злоупотребления данным принципом, например в случаях, когда арендатор предпринял необходимые шаги для последующего выкупа, а арендодатель отказался отчуждать имущество на основании того, что не были

произведены соответствующие действия (например, при процедуре выкупа муниципального имущества).

Считаем, что применению принципа эстоппель должно быть посвящено отдельное Постановление Верховного Суда РФ.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г. (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) : [Нормативно-правовой акт] // «Собрание законодательства РФ». – 04.08.2014. – № 31. – С. 4398 – 4401
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ : [Нормативно-правовой акт] // СЗ РФ. - 05.12.1994. - N 32. – Ст. 2
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 N 146-ФЗ : [Нормативно-правовой акт] //СЗ РФ. - 2001. - № 49. - Ст. 4552.
4. О внесении изменений в подразделы 4 и 5 раздела I части первой и статью 1153 части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации : Федеральный закон от 07.05.2013 N 100-ФЗ : [Нормативно-правовой акт]// СЗ РФ. - 13.05.2013 г. - № 19. - Ст. 2327
5. Решение АС Ивановской области от 17 декабря 2018 г. по делу № А17-6623/2018 : [Электронные текстовые данные] // Судакт.ру URL: //sudact.ru/arbitral/doc/9abnwqbY6RrY/ (дата обращения: 03.10.2019 г.)
6. Решение АС Нижегородской области от 28 марта 2019 г. по делу № А43-46782/2018 : [Электронные текстовые данные] // Судакт.ру URL: //sudact.ru/arbitral/doc/VT2VydIJT0b8/ (дата обращения: 03.10.2019 г.)
7. Вестник ВАС РФ. – 2012. - № 5.
8. Гражданский кодекс Франции (Civil Code) [Электронный ресурс] // URL: http://www.legifrance.gouv.fr/content/download/1950/13681/version/3/file/Code_22.pdf (дата обращения: 25.09.2019 г.)
9. Григонис, Э.П. Магдебургское (немецкое) право в городах и местечках Великого княжества Литовского: история и география распространения : [Текст] / Э.П. Григонис // Мир юридической науки. - № 9. - 2013. - С. 4-13
10. Wilson v Kingsgate Mining Industries (1973) 2 N.S.W.L.R. 713 : [Электронный ресурс] // URL: <https://nswlr.com.au/judgments-by-topic/SPECIFIC-PERFORMANCE> (дата обращения: 03.10.2019 г.)

ТРАНСФОРМАЦИЯ ФУНКЦИЙ ГОСУДАРСТВА В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОГО МИРА

Горя Михаил

*студент Российского государственного университета правосудия
РФ, г. Москва*

В эпоху высокой социальной мобильности, огромнейшей скорости развития цифровых технологий и общества кажется совершенно логичным тот факт, что классическая система функций государства, которая представлена во многих учебниках теории государства, будет меняться. «Функции государства – это главные социально значимые направления его деятельности на конкретно-историческом этапе развития общества» [3, с. 466]. Если придерживаться этого определения, то становится ясно, что функции меняются в зависимости от этапа развития общества и его потребностей. Что же касается функций современного государства? Зачастую в учебниках предлагают достаточно универсальную систему функций. В данной статье автором был изучен вопрос функций современного государства, были определены наиболее важные из них.

Конечно, изучение современных функций невозможно без понимания их сущности, представления их классификации и признаков. Выше было приведено одно из существующих определений, краткое, но тем не менее довольно точное. В учебнике теории государства и права под редакцией профессора В. Н. Корнева дается следующее определение: «...устоявшимся является определение функций государства как основных направлений деятельности, непосредственно выражающих его сущность, характеризующих роль и назначение в жизни общества, служащих средством поддержания устойчивости и социальной целостности с использованием правовых и иных организационных норм» [2, с. 137]. Объемное определение, которое включает в себя перечень признаков. На самом деле, для понимания данного термина, в таких объемных определениях нет нужды. Если объяснять кратко, то определение функций государства будет следующим: основные направления деятельности государства, которые выражают его сущность.

Теперь следует перейти к признакам функций государства. Если сами функции изменчивы, то признаки зачастую являются универсальными. Можно выделить следующие признаки: устойчивый характер; предметный характер (деятельность государства в той или иной сфере жизни); функции государства – это не любые, а главные направления его деятельности, без которых государство не может обойтись на данном историческом этапе; выражают сущность государства, его социальное назначение и связь с обществом. Несомненно, признаков гораздо больше, но перечислять их все потребности нет. В данном списке были представлены наиболее важные, отражающие сущность функций признаки.

Необходимо также рассмотреть классификацию функций государства. В учебнике теории государства и права Т. Н. Радько, В. В. Лазарев, Л. А. Морозова выделяют такие критерии классификации государства, как принцип разделения властей, продолжительность действия, сфера деятельности, значимость функций. Существует гораздо больше критериев, по которым можно классифицировать функции, но эти принято считать основными, они встречаются почти в каждом учебнике, который затрагивает изучение данного вопроса. По принципу разделения властей функции делятся на законодательные, исполнительные и судебные; по продолжительности действия делятся на постоянные и временные; по сфере действия на внутренние и внешние; по значимости функций выделяют главные и производные (вспомогательные). Хотя некоторые авторы выделяют функции государственных органов, как третий тип функций по сфере действия, например, в учебнике под редакцией профессора В. Н. Корнева. По мнению автора данной статьи функции государственных органов являются элементом системы внутренних функций.

В своей статье Ю. А. Иванова выделяет следующие внутренние функции Российской Федерации в современный период: политическую, идеологическую, экономическую,

социальную, развитие культуры, науки и образования, экологическую, налогообложения и взимания налогов, охраны прав и свобод граждан, прав собственности и правопорядка.

Какие же функции за последние несколько лет вышли на первый план? «Экологический кризис проявляется в огромном экономическом ущербе от загрязнения окружающей среды. Традиционная экономика, игнорирующая подлинные ценности природы, предполагает интенсивное и все более истощительное, нерациональное природопользование. Для стран с переходной экономикой, в том числе и России, эта проблема стоит еще более остро» [1, с. 136]. Данная цитата взята из статьи 2007 года, но актуальность этой проблемы до сих пор не угасла, а только возросла. Таким образом, В. Б. Коженевский выделяет экологическую функцию, как одну из основных.

Также функция охраны прав и свобод граждан постепенно выходит на арену основных функций. По данным доклада о деятельности Уполномоченного по правам человека в Российской Федерации за 2016 год, количество обращений граждан выросло почти в 10 раз за 20 лет с момента принятия ФКЗ «Об уполномоченном по правам человека в Российской Федерации». Но важно не количество обращений, а то, что с каждым годом удовлетворенных запросов становится все больше.

Экономическая функция никогда не теряла своей актуальности и всегда находилась в списке основных функций государства, так как она направлена на решение экономических задач и обеспечение нормального функционирования и развития экономики, особенно учитывая интенсивность происходящих в мире экономических событий: стабильные мировые кризисы и другие явления, так или иначе оказывающие влияние на экономику страны.

Что же касается внешних функций, то эта система претерпела гораздо больше изменений. В связи с тем, что, как было сказано раньше, мир быстро меняется, появляются новые функции, какие-то функции выходят на первый план, а некоторые и вовсе исчезают.

Функция интеграции в мировую экономику и сотрудничества с другими странами в решении глобальных проблем является относительно новой. Эта функция подразумевает содействие в интернациональном разделении труда; формирование равных, взаимовыгодных отношений с другими странами в сфере экономики, участие в работе международных экономических организаций; предотвращение и устранение последствий крупных экологических катастроф. Как пишет в своей статье Ю. А. Иванова: «Некоторые из них уже не действуют (функция сотрудничества с социалистическими странами, помощи развивающимся государствам и народам), другие успешно развиваются (функция обороны страны, борьбы за мир)...» [4, с. 34]. И действительно, тот исторический этап, на котором функция сотрудничества с социалистическими странами еще действовала, пройден. Совет экономической взаимопомощи был ликвидирован 28 июня 1991 года.

С другой стороны, мы видим, как некоторые функции выходят на первое место, например, функция обороны страны. Ни для кого не секрет, что мир последние несколько лет находится в шатком положении, время от времени происходят вооруженные конфликты. Чтобы быть готовым к ним, государствам необходимо наращивать свою военную мощь, в том числе и Российской Федерации.

Конечно, в настоящей статье были рассмотрены не все важные на данном историческом этапе функции, но на примере тех, которым было уделено внимание, можно сделать определенные выводы. Так как функции отражают потребности, которые меняются с периодичностью, а также сущность государства, они будут меняться в зависимости от существующих тенденций в мире и обществе отдельного государства. Одни функции будут сменять другие, и наоборот. Поэтому совершенно логично, что через несколько лет данная статья потеряет свою актуальность.

Список литературы:

1. В. Б. Коженевский. Охрана природы и окружающей среды как одна из основных функций современного российского государства // Вестник Омского университета им Ф. М. Достоевского. 2007. - №3. – с. 136 – 138.
2. Корнев В.Н., под ред. и др. Теория государства и права : учебник — Москва : Российский государственный университет правосудия, 2013. — 560 с.
3. Радько Т.Н., Лазарев В.В., Морозова Л.А. Теория государства и права. Учебник для бакалавров. — Москва : Проспект, 2014. — 564 с.
4. Ю. А. Иванова. Функции современного российского государства: актуальные аспекты // Вестник Московского университета МВД России. - 2016. - №3. – с. 33-34.

СООТНОШЕНИЕ ПОНЯТИЙ «КОНТРОЛЬ» И «НАДЗОР»

Гросс Дарья Андреевна

*студент Белорусского государственного экономического университета,
Республика Беларусь, г. Минск*

Шафалович Анна Анатольевна

*канд. юрид. наук, доцент Белорусского государственного экономического университета,
Республика Беларусь, г. Минск*

Аннотация. В статье рассматриваются соотношение понятий контроль и надзор и проблемы их дальнейшего правоприменения.

Ключевые слова: контроль, надзор, подходы, разграничение.

На сегодняшний день в отношении государственного контроля и надзора остается актуальным вопрос об определении соотношения данных понятий. Многими учеными, юристами до сих пор ведутся дискуссии, так как соотношение понятий надзора и контроля имеет важное практическое и теоретическое значение. Но несмотря на многочисленные споры в настоящее время единого подхода в разграничении рассматриваемых понятий не выработано.

Выделяют три подхода к соотношению понятий контроль и надзор. Одни ученые считают, что составной частью контроля является надзор [2, с. 234-236], другие рассматривают данные категории как равные [4, с. 17]. Авторы, которые утверждают о тождественности данных понятий, обосновывают это тем, что признаки у них совпадают и каких-либо различий нет. Представители третьего подхода считают значение понятий контроль и надзор самостоятельными и относят их к разным видам деятельности органов управления. Одним из представителей данного направления является С.Г. Нистратов. Он полагает, что «надзор всегда имеет своим предметом законность, в то время как контроль – не только законность, но и целесообразность» [3, с.8].

Кроме вышеизложенных подходов к определению соотношения понятий контроль и надзор можно выделить еще один. Здесь надзор понимается как «ограниченный контроль», который заключается в осуществлении органами публичного управления своих функций по отношению к организационно не подчиненным им субъектам в целях установления последними специальных правил и норм.

Рассматривая теорию Ю.М. Козлова, можно определить следующие отличия между контролем и надзором: в результате осуществления контроля к субъектам наряду с административными мерами могут применяться и дисциплинарные, а при осуществлении надзора применяются только административные меры, так как субъект не находится в организационной подчиненности надзорного органа [1, с. 209-211].

Стоит отметить, что смещение в литературе рассматриваемых понятий происходит из-за ряда признаков, присущих надзору и контролю. В первую очередь стоит отметить, что и контроль, и надзор направлены на соблюдение и исполнение законов. Однако нельзя считать верным и абсолютное отождествление данных понятий, так как в правоприменительной практике они имеют самостоятельное значение и собственное содержание. Целью их деятельности является защита прав, свобод и законных интересов человека, гражданина и общества в целом, а специальный объект – это нормативные правовые акты. Также сходство просматривается и в методах деятельности этих органов. Они проводят проверки, истребуют объяснения, запрашивают документы для обработки и изучения.

Однако даже при наличии некоторых сходств нужно различать данные понятия. Кроме сходства между рассматриваемыми понятиями существуют и различия:

1) контроль осуществляется в отношении подчиненных органов и лиц, надзор же, напротив, не связан отношениями подчиненности.

2) частной целью надзора считается достижение правопорядка и законности. Он предполагает неукоснительное и точное исполнение законов, не разбираясь в целесообразности своих действий, когда контроль, наоборот, обеспечивает целесообразность и эффективность.

3) в то время как при осуществлении контроля оценивается целесообразность деяний проверяемого субъекта, сопровождающаяся непосредственным вмешательством в его текущую хозяйственную деятельность, надзор ограничивается проверкой соблюдения требований законодательства.

4) при осуществлении надзора действует принцип законности. Он предусматривает строгое соблюдение норм и юридических санкций в случае их неисполнения. А при реализации контроля могут приниматься во внимание иные, неюридические основания.

5) контроль может быть и негосударственным, тогда как надзор осуществляется исключительно государственными органами.

Проанализировав различные точки зрения к соотношению данных понятий, можно прийти к следующему выводу о том, что в научной литературе до сих пор не сформулировано единого толкования надзора и контроля. Отсутствие дифференциации данных понятий значительно затрудняет правоприменение их в государственной деятельности. Однако стоит подчеркнуть и тот факт, что контрольная и надзорная деятельности являются одной из главных функций современного государства и выступают государственно-значимыми формами юридической деятельности. И необходимо на законодательном уровне регламентировать терминологию, определить функциональные особенности контрольных и надзорных структур. Также не обойтись и без выявления пробелов, противоречий, несоответствий существующего законодательства, которые в свою очередь создают преграды на пути к конструктивному осуществлению деятельности по контролю и надзору.

Список литературы:

1. Козлов Ю.М. Административное право / Ю.М. Козлов. – М.: Юристъ, 1999. – 320с.
2. Конин Н.М. Административное право России. Общая и Особенная части: курс лекций / Н.М. Конин – М.: Юристъ, 2004. – 559с.
3. Нистратов С.Г. Контроль и надзор как гарантии законности (теоретико-правовой аспект): автореф. дис. ... канд. юрид. наук / С.Г. Нистратов. – Волгоград, 2012. – 33с.
4. Тарасов А.М. Проблемы законодательного обеспечения государственного контроля / А.М. Тарасова // Государство и право. – 2004. - № 10. – с. 15-25.

ПРАВО АКЦИОНЕРА НА УЧАСТИЕ В УПРАВЛЕНИИ АКЦИОНЕРНЫМ ОБЩЕСТВОМ

Кузьмин Максим Андреевич

Сибирский юридический университет

РФ, г. Омск

Это право, разумеется, относится к основным правам, которые предоставляются акционерам. Данное право осуществляется при участии акционеров в общем собрании акционеров и в праве акционеров избираться и быть избранными в состав иных органов управления и контроля акционерного общества, в случае, когда такой вопрос находится в компетенции общего собрания акционеров, в соответствии с законодательством и уставом общества. Совет директоров или иных органов общества не вправе ограничить или временно приостановить данное право. Данное право имеет имущественный характер, а значит, характеризуется свойством личной власти, что значит, обладает возможностью определять поведение другого субъекта, а именно акционерного общества.

Право акционеров на управление акционерным обществом путем участия в работе общего собрания акционеров установлено в статьях 31, 32, 47, 63 ФЗ «об акционерных обществах». В качестве основных правомочий, которые конкретизируют право акционера на участие в общем собрании акционеров можно выделить: 1) право на формирование повестки дня; 2) право требования созыва внеочередного общего собрания акционеров; 3) право голосовать по вопросам, которые относятся к компетенции общего собрания акционеров в соответствии с уставом акционерного общества и ФЗ «Об акционерных обществах» и включенным в повестку дня общего собрания акционеров; 4) право на информацию о дате и месте проведения общего собрания акционеров и об итогах голосования в порядке и сроки, которые установлены уставом акционерного общества и названным Законом; 5) право обжаловать в суд решение общего собрания акционеров, которое было принято с нарушением требований, указанных в ФЗ «Об акционерных обществах», других правовых актов РФ, устава акционерного общества, в ситуации, когда акционер не принимал участия в общем собрании акционеров или голосовал против принятия данного решения и указанным решением нарушены его права и законные интересы; 6) право на ознакомление со списком лиц, которые имеют право на участие в общем собрании акционеров; 7) право избираться и быть избранным в органы управления акционерного общества. Но даже такой перечень правомочий невозможно назвать исчерпывающим.

Лица, которые имеют право на участие в общем собрании акционеров: 1) акционеры, которые владеют обыкновенными акциями; 2) ряд категорий акционеров, которые владеют привилегированными акциями; 3) представители РФ, субъекта РФ или муниципального образования, в случае использования права «золотой акции». В этот список так же возможно включить управляющие компании паевых инвестиционных фондов, а также доверительных управляющих, которым переданы акции в доверительное управление. В достаточно небольших акционерных обществах акционеры вправе сами осуществлять управленческую функцию. В случае когда хозяйственная деятельность акционерного общества разрастается до достаточно существенных масштабов или количество акционеров настолько велико, что это может затруднять эффективное управление всей деятельностью акционерного общества, то появляется необходимость дифференциации руководящих функций и их передача специально создаваемым органам акционерного общества. В таких случаях акционеры оставляют в собственных руках только решения по наиболее важным вопросам управления общества.

Специфическими правами для участия в управлении акционерным обществом владеют Российская Федерация, ее субъекты и муниципальные образования, в роли акционеров. Согласно статье 38 ФЗ от 21.12.2001 № 178-ФЗ указанное право разрешает осуществлять представителям перечисленных публично-правовых образований участвовать в общем

собрании акционеров с правом вето при рассмотрении общим собранием кредиторов наиболее существенных вопросов. Согласно п. 3 ст. 38 ФЗ «О приватизации государственного и муниципального имущества» в это право входит: 1) внесение изменений и дополнений в устав открытого акционерного общества или утверждение устава в новой редакции; 2) реорганизация и ликвидация акционерного общества, а именно назначение ликвидационной комиссии 3) утверждение промежуточного и окончательного ликвидационных балансов; 4) изменение уставного капитала открытого акционерного общества; 5) одобрение крупных сделок и сделок, имеющих заинтересованность. Особенно на этапе созыва и организации общего собрания акционеров, как показывает практика, чаще всего нарушаются права акционеров. Большую часть исков акционеров к акционерным обществам составляют как раз иски о признании недействительными решений общих собраний акционеров, притом именно по причинам несоблюдения акционерными обществами правил по подготовке и организации общих собраний акционеров. Согласно ст. 58 ФЗ «Об акционерных обществах» общее собрание акционеров имеет кворум, в случае, когда в нем приняли участие акционеры, которые обладают в совокупности более чем половиной голосов, размещенных голосующих акций акционерного общества. Акционерами, которые приняли участие в общем собрании акционеров, считаются те, которые были зарегистрированы для участия в нем, и акционерами, бюллетени которых получены не позднее двух дней до даты проведения общего собрания акционеров. Акционерами, принявшие участие в общем собрании акционеров, проводимом в форме заочного голосования, считаются те, чьи бюллетени были получены до даты окончания приема бюллетеней. Анализ указанной нормы позволяет сделать вывод о том, что момент регистрации имеет важное значение для подсчета кворума. После момента регистрации акционеры имеют возможность по своему усмотрению присутствовать на собрании или покинуть его.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // СПС КонсультантПлюс.
2. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ (ред. от 04.11.2019, с изм. от 07.04.2020) "Об акционерных обществах" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2020) // СПС КонсультантПлюс.
3. Федеральный закон "О приватизации государственного и муниципального имущества" от 21.12.2001 N 178-ФЗ // СПС КонсультантПлюс.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) от 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ // СПС КонсультантПлюс.
5. Постановления Пленума Верховного Суда РФ и Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ № 6/8 от 01.07.1996 «О некоторых вопросах применения части первой Гражданского кодекса РФ» 1996. № 9. // СПС КонсультантПлюс.

ДОЛГ И ОБЯЗАННОСТЬ ПО ЗАЩИТЕ ОТЕЧЕСТВА КАК ПРАВОВЫЕ КАТЕГОРИИ

Нурахметов Ризат Атымтаевич

курсант Новосибирского военного института имени генерала армии И.К. Яковлева войск национальной гвардии РФ,
РФ, г. Новосибирск

Полунин Сергей Викторович

начальник кафедры конституционного и административного права, Новосибирский военный институт имени генерала армии И.К. Яковлева войск национальной гвардии Российской Федерации, полковник юстиции,
РФ, г. Новосибирск

DUTY AND DUTY TO PROTECT THE FATHERLAND AS LEGAL CATEGORIES

Reset Nurakhmetov

cadet of the Novosibirsk military Institute named after General of the army I. K. Yakovlev national guard troops of the Russian Federation,
Russia, Novosibirsk

Sergey Polunin

head of the Department of constitutional and administrative law, Novosibirsk military Institute named after General of the army I. K. Yakovlev of the national guard of the Russian Federation, Colonel of justice,
Russia, Novosibirsk

Аннотация. В статье анализируются понятия долга и обязанности по защите Отечества как правовые категории. Рассматриваются положения ст. 59 Конституции РФ с точки зрения моральных аспектов. Проводятся разграничения понятий долга и обязанностей по прохождению военной службы, приводятся исторические примеры выполнения воинского долга.

Abstract. The article analyzes the concepts of duty and duty to protect the Fatherland as legal categories. The article considers the provisions of article 59 of the Constitution of the Russian Federation from the point of view of moral aspects. Distinctions are made between the concepts of duty and duties for military service, and historical examples of military duty are given.

Ключевые слова: защита Отечества, долг, обязанность, гражданин, оборона, воинская обязанность, подвиг, военная служба.

Keywords: defense of the Fatherland, duty, duty, citizen, defense, military duty, feat, military service.

В настоящее время Россия переживает достаточно сложный период в своем развитии: экономический кризис, нестабильная политическая обстановка, угроза терроризма, мировой миграционный кризис. В связи с этим роль правоохранительных органов в деятельности государства несомненно повышается. Современные реформы правоохранительных органов масштабны. Особое место в системе общественных отношений, складывающихся в сфере военной службы, в том числе и в войсках национальной гвардии Российской Федерации занимает институт воинской обязанности и форм ее осуществления.

Защита Отечества, в соответствии с частью 1 статьи 59 Конституции Российской Федерации определяет: «Защита Отечества является долгом и обязанностью гражданина Российской Федерации».

Очевидно, что понятия «долг» и «обязанность», несмотря на некоторое сходство имеют различное содержание.

Обязанность – это понятие, которое указывает на установленное государством правило поведения [1, с. 71]. Будучи юридической категорией и составляющей правового статуса личности, обязанность представляет собой определенное действие, которое подлежит исполнению в безусловном порядке. Различают такие виды обязанности, как воинская обязанность, конституционная обязанность, должностные обязанности и др.

Понятие «долг» имеет иное содержание, предполагая, что правило, с частности, установленное ст. 59 Конституции РФ имеет не только юридическую силу, но и несет в себе глубока нравственный характер. Законодателем подчеркивается моральная обязанность по защите Отечества.

Долг по защите Отечества категория нравственная. Исполнение конституционного долга выражается в различных видах правомерного поведения и зависит от отношения лица к своему долгу, его осознания, стремления исполнить долг, инициативности и активности, добросовестности, уровня правовой культуры и правового воспитания, отношения к другим людям, обществу и государству, иных субъективных особенностей [2, с. 221].

В общих чертах гражданский долг представляет собой долг гражданина быть опорой для государства, участвовать в наиболее ответственных мероприятиях, в том числе в принятии решений государственного значения. При этом долг государства перед гражданами заключается в необходимости заботиться о них, предоставлять им требуемую поддержку, обеспечивать защиту их прав и законных интересов.

В век информационных технологий, когда человечество приобрело возможности, о которых когда-то могло говорить только шепотом, некоторые граждане стали забывать о защите и поддержке своей страны, о своем долге перед Родиной. Служить в армии стало не так почетно, граждане стали ориентироваться на запад, где военная служба осуществляется на контрактной основе. Русский человек стал забывать о своем священном долге перед страной. Но так было не всегда. Во все времена, когда еще не было нормативной регламентации воинской обязанности, русские люди собирались и все вместе давали отпор врагу. Стоит отметить, что Россия это одна из немногих стран, а может и единственная, где война имела народный характер. Ледовое побоище, Куликовская битва, изгнание поляков народным ополчением, Отечественная война 1812 года, Великая Отечественная война (1941-1945 г.г.). Во всех этих войнах простой люд брал оружие в руки и шел исполнять свой долг.

Конечно, в разные времена воинский долг представляли и исполняли по-разному. В Древней Руси его рассматривали как христианское служение. Войска в те времена состояли не из наемников, а из граждан, общей целью которых, было дать достойный отпор врагу. Такое отношение в мальчишке воспитывали с детства. Идеал человека, который в любое время встает на защиту Отечества пронизывал дух всего народного творчества. Когда кто-то уходил в армию для семьи это был праздник, ведь именно он был избран защищать свой дом, свою Родину.

После Революции, когда религия стала под запретом, понятие «верности Родине» и «долга» перед ней не исчезли. Великая Отечественная война тому прямое доказательство. Война, в которой люди были готовы отдать все не ради славы и наград, а ради свободы и независимости страны.

Подвиг народа в Великой Отечественной войне достаточно сложно переоценить. Такого массового самопожертвования, какое проявили советские люди в известной миру истории, больше нет.

Подвиг народа в Великой Отечественной войне достаточно сложно переоценить. Такого массового самопожертвования, какое проявили советские люди в известной миру истории, больше нет.

Успехи СССР оплачены кровью солдат Красной армии. Количество погибших военнослужащих в период Великой Отечественной войны составляет примерно 7 млн человек. В данную цифру включены и те потери, которые возникли в результате болезней, а также разного рода происшествий. Сюда отнесены и расстрелянные солдаты (за дезертирство и прочее).

Боевой подвиг народа в Великой Отечественной войне можно оценить также и по количеству людей, получивших звание Героев Советского Союза. Среди них больше всего русских и украинцев. При этом есть и мужчины, и женщины - герои войны. Список этот состоит аж из 11506 фамилий. Многие получили данное звание посмертно, выполнив свой долг. Среди них есть и пионеры - герои Великой Отечественной войны, всего их было 4 человека: Леонид Голиков; Марат Казей; Валентина Котик; Зинаида Портнова.

Все эти пионеры, герои Великой Отечественной войны, кроме Леонида Голикова, получили это высочайшее звание уже после победы, когда стало возможным подвести итоги деятельности не только военизированных подразделений, но и подполья.

В настоящее время уже достаточно детально изучен вопрос о том, сколько же человек со стороны СССР погибло в противостоянии с Германией и её многочисленными союзниками в годы ВОВ. Сейчас речь идёт примерно о 26,6 миллионах человек.

Стоит отметить, что не все эти люди являлись солдатами. Большинство из них гражданские лица, которым пришлось оказаться на оккупированной территории. В эту же цифру были включены ещё и те потери, которые возникли в результате повышенной смертности на остальной части СССР во время войны.

Проанализируем обязанность по защите Отечества. Данная обязанность в части, не поглощаемой несением службы в соответствии с федеральным законом, в равной мере распространяется на всех граждан РФ независимо от пола, возраста и прочих обстоятельств и может выражаться как в активной, так и в пассивной форме. В частности, природа и нормативное содержание защиты Отечества требуют также учета присутствующего в этой конституционной обязанности запрета коллаборационизма, т.е. сотрудничества граждан с властями агрессора, оказания им помощи в какой-либо форме и проч. Такое сотрудничество не может быть оправдано полом, возрастом, убеждениями, вероисповеданием или другими обстоятельствами.

Содержащаяся в ч. 1 ст. 59 Конституции РФ обязанность не только определяет поведение гражданина в связи с угрозами отечественной государственности извне, но и обязывает его противостоять любым внутренним угрозам суверенитету, независимости, территориальной целостности Российской Федерации, ее конституционному строю, от кого бы они ни исходили [3, с. 2].

При этом из текста ч. 1 статьи 59 Конституции РФ следует, что установленная ею обязанность относится к числу гражданских обязанностей, или «обязанностей, вытекающих из российского гражданства», которые возлагаются только на физических лиц, состоящих под личным верховенством.

Представим схему соотношений понятий «долг» и обязанность по защите Отечества.

КОНСТИТУЦИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Ст. 59

ЗАЩИТА
ОТЕЧЕСТВА

ДОЛГ ГРАЖДАНИНА РФ

ОБЯЗАННОСТЬ ГРАЖДАНИНА РФ

↓			↓	↓
№223-ФЗ Ст. 63	Патриотическое воспитание подрастающего поколения	- В области воинского учета; - В области обязательной подготовки к военной службе	№ 53-ФЗ Ст.10-15	
№ 53-ФЗ Ст. 17-20.2	Добровольная подготовка граждан к военной службе	Обязанности призывников на военную (альтернативную гражданскую) службу	№ 53-ФЗ Ст. 31	
№ 61-ФЗ П. 3 ст. 9	Создание организаций и общественных объединений, содействующих укреплению обороны	Обязанности граждан в период прохождения военной (альтерн. гражданской) службы	№ 76-ФЗ П. 2 ст. 1	
№ 53-ФЗ Ст. 1, 32	Добровольное возложение воинской обязанности путем поступления на военную службу по контракту	Обязанности граждан в период прохождения военной (альтерн. гражданской) службы	№ 76-ФЗ П. 2 ст. 1	
№ 61-ФЗ П. 2 ст. 9; № 28-ФЗ Ст. 10	Участие в гражданской территориальной обороне	Обязанности военнообязанных - в период пребывания в Запасе ВС РФ (в мирное время) - с объявлением мобилизации (в военное время)	№ 53-ФЗ П. 2 СТ. 7; № 61-ФЗ П. 4 ст. 9 Ст. 18 № 31-ФЗ Ст. 10, 13	
	Участие в партизанском движении, саботаже на оккупированной территории			
	Оказание гуманитарной помощи			
	Иные формы участия	Обязанности граждан: - по предоставлению имущества для нужд обороны; - по выполнению работ для нужд обороны; - другие обязанности	№ 1-ФЗ П. 2 ст. 7; № 61-ФЗ П. 4 ст. 9 Ст. 18; № 31-ФЗ Ст. 10, 13	

Рисунок 1. Долг и обязанность по защите Отечества

Обеспечение стабильности конституционного строя в условиях динамики военных угроз и опасностей должно основываться на реализации его основ: политических, социально-экономических, духовных.

Защита Отечества - не просто обязанность, но и долг, понятие которого наполнено морально-нравственным содержанием. При этом сама по себе правовая конструкция народовластия как сущности конституционного строя является идеологической основой, отрицать наличие которой не только необоснованно, но и пагубно для развития российской государственности [4, с. 85].

Проведя теоретико-правовой анализ долга и обязанности как правовых категорий, мною было рассмотрены понятие долга и обязанности по защите Отечества, описаны примеры выполнения долга по защите Отечества, я выявил, что защита Отечества является

не только обязанностью, но и долгом гражданина, и это единственная норма, содержащая понятие долга, предполагающего добровольно принимаемые обязательства, соответствующие мотивацию, нравственное начало, осознание обязанности перед Отечеством в сочетании с чувствами благодарности и ответственности.

Предназначение участия граждан в обеспечении обороны и безопасности заключено в необходимости решения задачи по объединению усилий государства, общества и личности в защите Российской Федерации, условием и сопутствующим фактором, которого является, в том числе достижение стабильности конституционного строя. Участие граждан в обеспечении обороны и безопасности, кроме того, выступает одной из форм народовластия, а также является средством легитимации государственной власти.

Список литературы:

1. Антонов И.О., Вавилин М.В. Законодательство в сфере патриотического воспитания: опыт систематизации // Юрист. 2019. № 5. С. 71 - 76.
2. Основы Конституционного строя РФ (ко дню Конституции РФ) сборник материалов конференции/ под общ. Ред. С.В. Полунина – Новосибирск: НВИ им. Генерала армии И.К.Яковлева ВНГ РФ, 2020.- С. 221 –227.
3. Полунин С.В. Герман К.С.Защита Отечества- священный долг и обязанность каждого гражданина Российской Федерации// Право в Вооруженных Силах военно-правовое обозрение №2.-С. 2 -10.
4. Федотова Ю.Г. Функции граждан по защите Отечества и обеспечению обороны и безопасности Российской Федерации // Lexrussica. 2019. № 4. С. 85 - 103.

ЛИНГВИСТИЧЕСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА КАК РАЗНОВИДНОСТЬ СУДЕБНОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ

Полозов Владимир Максимович

*студент Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

Лебедев Роман Владиславович

*студент Саратовской государственной юридической академии,
РФ, г. Саратов*

В современном обществе вопросы точности употребления слов становятся особо важными и острыми. Ежегодно растет количество гражданских исков по защите чести, достоинства и деловой репутации физических и юридических лиц, о нарушении авторских прав (плагиат), об установлении степени сходства товарных знаков, доменных имен, фирменных наименований. В рамках уголовного преследования за разжигание национальной, религиозной и расовой вражды, за развратные действия с помощью Интернета, оскорбление чувств верующих, за коррупцию чаще всего назначается лингвистическая экспертиза. Лингвистические знания могут быть востребованы по следующим делам об административных правонарушениях: за пропаганду нетрадиционных сексуальных отношений среди несовершеннолетних, демонстрирование и пропаганда нацистской символики и атрибутики, реклама и пропаганда наркотиков. Лингвистическая экспертиза является важным доказательством в случаях нарушение закона о рекламе, в случаях распространения информации, причиняющей вред здоровью несовершеннолетних. На современном этапе развития российского законодательства проблема лингвистической экспертизы становится как никогда актуальной по причине широкого спектра категорий дел, по которым она назначается [1, С. 74].

Лингвистическая экспертиза – род судебных экспертиз, который носит междисциплинарный характер и формируется на стыке права, лингвистики и психологии [5, С. 252].

Предметом лингвистической экспертизы являются фактические данные, устанавливаемые на основе исследования закономерностей речевой деятельности. Все они имеют значение для уголовного, гражданского, арбитражного или административного дела.

Объекты лингвистической экспертизы, прежде всего, это продукты речевой деятельности. Исследователей привлекают публикации в газетах, журналах; рекламная информация; письменные и устные выступления и обращения; устная речь; публикации в сети интернет (форумы, блоги); тексты договоров, нормативных актов и иные продукты речевой деятельности.

Сегодня при помощи лингвистической экспертизы решаются такие важные задачи как:

- установление авторских особенностей текста;
- анализ текста с целью установления его смысла;
- исследование наименований для установления их различий и сходств [5, с. 254].

Данным задачам соответствуют три типа лингвистической экспертизы.

Первый тип – автороведческие исследования, проводятся в случаях, когда автор произведения есть, но у экспертов возникают вопросы относительно плагиата или автор произведения неизвестен, специалистам необходимо выяснить при каких обстоятельствах было создано произведение и дать как можно больше информации о месте, времени создания произведения, биографии автора.

Второй тип – семантические исследования. Перед экспертом в данном случае стоят такие задачи, как выявить смысл предмета экспертизы, точно и полно установить объем и содержание понятия, установить насколько адекватно передано в тексте содержание других материалов.

Третий тип – экспертиза наименований. Данная экспертиза производится с целью анализа наименований (имен собственных) на их соответствие нормам современного русского языка. Особенно важным становится определение степени новизны и оригинальности. Эксперту важно установить не содержит ли наименование ложных высказываний, способных ввести в заблуждение потребителей, нет ли в высказываниях скрытой пропаганды вражды, употребления наркотиков и т.п. [4, С. 240].

Лингвистическая экспертиза может быть назначена судьей, прокурором или иными должностными лицами (официальная экспертиза), а также может проводиться в результате обращения граждан или юридических лиц (инициативная экспертиза). Зачастую лингвистическая экспертиза входит в состав комплексной экспертизы с участием специалистов других областей – психологии, информатики, графики, дизайна.

Таким образом, лингвистическая экспертиза на современном этапе является одним из перспективных направлений экспертной деятельности. Благодаря данному виду экспертизы устанавливаются фактически данные, служащие доказательствами по гражданским, арбитражным, уголовным и административным делам.

Список литературы:

1. Абрамова, С.Р. Особенности назначения судебно-психологической экспертизы по делам о торговле несовершеннолетними, подмене ребенка и незаконном усыновлении // С.Р. Абрамова // Современные проблемы криминалистики и судебной экспертизы. Материалы IV Всероссийской научно-практической конференции. – Саратов: Издательство "Саратовский источник", 2017. – С. 74-77.
2. Бондаренко, Е.Н. К вопросу о правовом статусе лингвистической экспертизы // Е.Н. Бондаренко // Концептуальные основы современной криминалистики: теория и практика. Материалы международной научно-практической конференции, посвященной 95-летию со дня рождения заслуженного деятеля науки Республики Беларусь доктора юридических наук, профессора Андрея Васильевича Дулова. – Минск, 2019. - С. 162-164.
3. Будаев, Э.В. Эволюция лингвистической экспертизы: методы и приемы // Э.В. Будаев, М.Б. Ворошилова, Н.Б. Руженцева. – Екатеринбург, 2017. – 210 с.
4. Горбатенко, О.Г. Виды лингвистической экспертизы в юриспруденции: цель и результаты // О.Г. Горбатенко, Т.В. Василёва // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. - 2016. - № 1. - С. 239-243.
5. Лосинская, Е.В. Лингвистическая экспертиза текста как разновидность судебной экспертизы // Е.В. Лосинская // Материалы XIV Международной научно-практической конференции. В 4-х томах. - Тольятти: Волжский университет имени В.Н. Татищева (институт), 2017. С. 252-257.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В РФ: ПОНЯТИЕ, ПРИЗНАКИ И СУЩНОСТЬ

Советова Мария-Юлия Анатольевна

*Магистрант Высшей школы государственного аудита (факультета)
МГУ имени М.В. Ломоносова,
РФ, г. Москва*

Анищенко Владимир Николаевич

*профессор, д-р. техн. наук, профессор кафедры Экономических и финансовых исследований
МГУ имени М.В. Ломоносова,
РФ, г. Москва*

BUSINESS ACTIVITY IN THE RUSSIAN FEDERATION: CONCEPT, FEATURES AND ESSENCE

Maria-Yulia Sovetova

*Magister student, Higher school of state audit (faculty) Lomonosov Moscow state University,
Russian Federation, Moscow*

Vladimir Anishchenko

*Professor, doctor of technical Sciences, Professor
Department of Economic and financial investigations Lomonosov Moscow state University
Russian Federation, Moscow*

Аннотация. В данной работе рассматриваются различные подходы к определению понятия и сущности предпринимательской деятельности в России. Предлагается авторское определение предпринимательской деятельности, которое разработано на основании ее обязательных признаков.

Abstract. This paper considers various approaches to defining the concept and essence of business activity in Russia. The author's definition of business activity is proposed, which is developed on the basis of its mandatory features.

Ключевые слова: предпринимательство; экономические преступления; финансовые расследования; финансы, экономическая безопасность.

Keyword: Entrepreneurship; economic crimes; financial investigations; Finance, economic security.

На сегодняшний день существуют различные подходы к определению рассматриваемого института, в частности: законодательный и теоретический подходы. С точки зрения законодательного подхода, понятие «предпринимательство» раскрывается в статье 2 «Отношения, регулируемые гражданским законодательством» Гражданского кодекса РФ.

В соответствии с абзацем 3 пункта 1 данной статьи предпринимательская деятельность определяется, как самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг.

Лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность, должны быть зарегистрированы в этом качестве в установленном законом порядке в одной из видов организационно-правовых форм [1].

Данное определение следует признать в настоящий момент универсальным, однако, среди исследователей в области частного права господствует мнение о необходимости в его реформировании в силу того, что данное понятие содержится в предмете регулирования гражданского права, в связи с чем понятие предпринимательства не является обособленным.

Отсюда исходят предложения по его обособлению в качестве самостоятельной статьи под наименованием «предпринимательская деятельность».

Например, Е.П. Губин, комментируя Концепцию развития гражданского законодательства РФ, заметил, что «никаких изменений в определение предпринимательской деятельности не вносится несмотря на то, что уже много лет назад были высказаны предложения по этому вопросу» [4].

С данной позицией представляется возможным согласиться, так как подобное предложение позволит более предметно говорить о данной сфере, как о самостоятельной подотрасли или раздела частного права.

Таким образом Гражданское законодательство регулирует отношения между лицами, осуществляющими предпринимательскую деятельность, или с их участием.

Рассматриваемая ошибка законодателя в размещении данной дефиниции связана с тем, фактом, что в момент принятия первой части Гражданского кодекса РФ в 1994 году отношения в сфере предпринимательской деятельности лишь приобретали свое зарождение и их нельзя признать развитыми в должной мере.

Занятие предпринимательской деятельности, как гарантированное право исходит из основного закона РФ [2].

В статье 34 Конституции РФ определено, что каждый имеет право на свободное использование своих способностей и имущества для предпринимательской и иной не запрещенной законом экономической деятельности.

Именно данное положение возможно сравнить с отправной точкой в развитии рассматриваемого института современной России, начиная с 1993 года.

Из положений статье 2 ГК РФ следует, что к признакам предпринимательской деятельности возможно отнести:

- 1) Самостоятельный характер деятельности;
- 2) Рисковый характер данной деятельности;
- 3) Систематический характер;
- 4) Получение прибыли основывается на использовании имущества, продажи товаров, выполнении работ или оказании услуг;
- 5) Предпринимательская деятельность осуществляется лицами, зарегистрированными в данном качестве в установленном законом порядке.

Отмеченные признаки традиционно рассматриваются как типичные и представляют существенное значение для квалификации.

При этом в доктрине имеются некоторые уточнения и интерпретации ряда признаков, дополнения имеющихся [5].

В тех случаях, когда сам законодатель устанавливает особые требования, они и должны толковаться как специальные, например, для отдельных сегментов рынка [3].

Таким образом автор предлагает под предпринимательством понимать: новаторскую, рисковую деятельность, осуществляемую субъектами в установленном законом порядке, зарегистрированными в таком качестве и направленную на обоснованное и неоднократное извлечение прибыли.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ // Российская газета. № 238-239.1994.
2. Анищенко В. Н. Экономико-правовой анализ финансовой деятельности: теоретические и методологические аспекты // Безопасность бизнеса. 2016. № 4/2016. С. 3–11.

3. Белых В.С. Правовое регулирование предпринимательской деятельности в России // М.: Проспект. 2005. С. 38-50.
4. Губин Е.П. О предстоящих изменениях в части I Гражданского кодекса Российской Федерации и правовое регулирование предпринимательской деятельности // Предпринимательское право. 2012. № 4. С. 2-5.;
5. Попондопуло В.Ф., Силина Е.А. Юридическая природа предпринимательской деятельности // Актуальные проблемы предпринимательского и корпоративного права в России и за рубежом: Сб. научн. статей. М.: Юстицинформ, 2017. С. 134-144.

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ УГОЛОВНО-ПРАВОВОГО ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ

Тимерханова Юлия Олеговна

*магистрант, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при президенте Российской Федерации
РФ, г.Екатеринбург*

На сегодняшний день основной деятельностью правоохранительных органов является противодействие коррупции и взяточничества. В Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 09.07.2013 N 24 "О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях" [4] дается оценка негативного воздействия рассматриваемого преступления на функционирование и совершенствование общества и государства, а также провозглашается позиция о том, что коррупция является предпосылкой образования бюджетного дефицита страны, который препятствует экономическому росту и снижает эффективность рынка России.

Вместе с тем коррупционные связи могут складываться между различными субъектами гражданско-правовых отношений в целях получения незаконной имущественной и иной выгоды. Объект коррупционных связей включает в себя две составляющих формы:

- имущественный и неимущественный характер выгоды;
- злоупотребление служебными полномочиями.

Сущность данных коррупционных связей заключается в том, что субъект преступления, пренебрегая нормами права и используя свое должностное положение, извлекает имущественную или иную неимущественную выгоду в своих либо в чужих интересах.

В сложившихся условиях уголовное право призвано влиять на преступления коррупционной направленности и предотвращать их дальнейшее появление. Уголовное право является эффективным инструментом разрешения рассматриваемой проблемы, нежели использование иных социальных институтов, поскольку вменяет правонарушителю соответствующие санкции за совершение уголовно наказуемого деяния. В этом состоит главное отличие уголовного права от иных отраслей права.

Уголовно-правовая характеристика коррупции и взяточничества выражается в анализе непосредственно самого коррупционного преступления.

Советский, российский ученый-правовед Наумов Анатолий в своих научных исследованиях приводит нижеупомянутые коррупционные составы преступлений: ст. 170, ст. 174, ст. 184, ст. 201, ст. 202, ст. 204, ст. 285, ст. 290, ст. 291, ст. 292 Уголовного кодекса Российской Федерации[1]. Советский, российский ученый криминолог Долгова Азалия в своих научных трудах, посвященных анализу составов коррупционных преступлений, акцентирует внимание на механизмах сделки и ссылается на следующие составы: ст. 184, ст. 204, ст. 290, ст. 291, ст. 309 УК РФ. Советский, российский ученый-механик Владимир Лунев рассматривает следующие коррупционные составы: ст. 160, ст. 168, ст. 170, ст. 176, ст. 196, ст. 197, ст. 204, ст. 285, ст. 286, ст. 289, ст. 290, ст. 291, ст. 292, ст. 303, ст. 305 УК РФ.

Следовательно, составы коррупционных преступлений бывают совершенно разнообразные, их перечень значительно широк. Все эти составы объединяет то, что коррупционеры, злоупотребляя своими должностными полномочиями, добиваются извлечение той или иной материальной выгоды. Среди таких составов следует выделить ст. 204, ст. 290, ст. 291 УК РФ.

Наряду с этим указанное выше ППВС РФ № 24 к преступлениям коррупционной направленности относит следующие составы: ст. 159, ст. 160, ст. 292, ст. 304 УК РФ.

В настоящее время профилактика и противодействие коррупции осуществляется путем внесения соответствующих изменений в ряд статей УК РФ. В тоже время, изучая концепцию принятых изменений, целесообразно изложить несколько иной аспект. Законодатель внес

изменения в ст. 204, ст. 290 и ст. 291 УК РФ, предоставив субъекту преступления альтернативу лишению свободы, а именно штраф. На сегодняшний день лишение свободы является самой крайней мерой ответственности, а штраф - более мягкий вид наказания. Однако ч. 1 ст. 60 УК РФ предусматривает справедливость наказания, исходя из морально-этических норм. Соответственно, штраф может быть назначен судьей, если у субъекта преступления есть имущество надлежащей стоимости, если такого имущества не имеется, то к осужденному применяется санкция в виде лишения свободы. Тем не менее судья также вправе за совершение преступлений коррупционной направленности назначить лицу условное осуждение.

Федеральным законом "О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях в связи с совершенствованием государственного управления в области противодействия коррупции"[2] от 04.05.2011 N 97-ФЗв УК РФ была введена новая ст. 291.1, положительно повлиявшая на коррупционную составляющую. Тем не менее лицо привлекается к ответственности по ст. 291.1 УК РФ только при условии, если размер взятки превышает двадцать пять тысяч рублей, а также примечание к данной статье гласит о том, что, если обвиняемый активно сотрудничал со следствием, он может быть освобожден от уголовной ответственности. Рассматриваемые позиции оставляют наибольший интерес и остаются дискуссионными. В. Борков в своих научных исследованиях считает, что указанное примечание к ст. 291.1 УК РФ может привести к тому, что лица будут злоупотреблять предоставленным правом, оказывая содействие следствию и будут освобождены от уголовной ответственности за совершение преступления, предусмотренного ст. 291.1 УК РФ.

Федеральный закон "О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 29.11.2012 N 207-ФЗ [3] определил специальные нормы мошенничества. По тем составам, по которым можно было привлечь виновное лицо к ответственности за совершение преступления коррупционной направленности, существенно были смягчены санкции.

Доктор юридических наук, профессор Виктор Лунеев считает, что УК РФ должен содержать разнообразные формы и виды социально опасной и реальной коррупционной деятельности, которая охватывает все сферы общественной жизни и затрагивает важные социальные институты.

Подводя итог всему вышесказанному, можно сделать вывод, что эффективному использованию уголовного законодательства в борьбе с коррупцией препятствуют следующие негативные аспекты:

Во-первых, постоянные изменения, которые вносятся в уголовный кодекс Российской Федерации, имеют неопределенный характер. Одна часть направлена на ужесточение наказания, другая часть направлена на смягчение санкций за определенные виды преступлений;

Во-вторых, все органы, используют в качестве предотвращения коррупции только уголовное законодательство, тогда как там не закрепляемы четкие критерии и перечень коррупционных преступлений;

В-третьих, большинство форм и видов социальной опасности коррупции не криминализованы и не определены в полной мере;

В-четвертых, при написании и принятии законопроекта не учитываются рекомендации ученых, которые заняты в области противодействия коррупции. Например, многие ученые уверены, что не стоит снижать пределы санкций, так как это пошатнет системность уголовного закона, что повлечет нарушение принципа справедливости.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации[Электронный ресурс]: Федеральный законот 13.06.1996 N 63-ФЗ. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

2. О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях в связи с совершенствованием государственного управления в области противодействия коррупции[Электронный ресурс]: Федеральный законот 04.05.2011 N 97-ФЗ. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
3. О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации[Электронный ресурс]: Федеральный законот 29.11.2012 N 207-ФЗ. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
4. О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях[Электронный ресурс]:Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 9 июля 2013 г. N 24. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

КОРРУПЦИЯ В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ

Тимерханова Юлия Олеговна

магистрант, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при президенте Российской Федерации, РФ, г. Екатеринбург

Общепризнано, что одной из актуальных проблем для многих стран мира является коррупция в органах государственной власти и экономической деятельности. При этом влияние коррупции в этих странах настолько возросло и продолжает усиливаться, что в ряде случаев оно достигает угрожающих размеров и сопоставимо со значительной частью государственного бюджета стран. Для Российской Федерации влияние коррупции в государственном управлении и экономической деятельности представляет значительную опасность, а поэтому противодействие коррупции является одной из актуальных проблем

Именно в России, коррупция приобрела глобальный характер, представляя серьезную опасность обществу и государству в целом. Постоянные скандалы по поводу коррупции в высших эталонах власти раздражают общество. По рейтингу коррумпированных чиновников и политиков, Россия находится в десятке самых неблагополучных стран мира, наряду с такими странами как Венесуэла, Камерун, Индия и Индонезия.

Особая опасность коррупции выражается в тесной связи с организованной преступностью, которая при помощи должностных лиц получила возможность получать и использовать льготные кредиты, отмывать через банки преступные деньги, которые вывозить за рубеж, что составляет серьезную угрозу обществу и государству [5,с.75].

В качестве объекта коррупционного преступления, например, могут быть государственные интересы или же интересы муниципальной службы; отношения в обществе, которые призваны обеспечивать нормальную работу власти в стране.

В преступных деяниях, которые предусмотрены статьями 285, 285.1, 285.2 и 292 УК РФ[1] – общественные отношения в плане обязанности чиновников, прочих публичных лиц осуществлять собственную профессиональную активность исключительно в интересах службы;

По преступлениям, которые предусматриваются ст. 286, ст. 288, 293 УК РФ – в плане обязанности должностных лиц, прочих публичных служащих заниматься профессиональной деятельностью строго, компетентно на основании закона; в преступлениях, которые определены статьями 289-291 УК РФ – отношения общественного характера, которые обеспечивают реализацию принципа бюджетного финансирования служебной деятельности должностных лиц, а также публичных служащих;

В преступлении, которое определено статьей 287 УК РФ происходит нарушение общественных отношений, которые обеспечивают реализацию конституционного принципа, то есть разделение властей.

В качестве объективной стороны по любому правонарушению коррупционного характера, выступает получение чиновником через посредника или лично взятки; всякое применение доверенных властных полномочий или вверенных прав для того, чтобы лично обогатиться за действия или бездействия в пользу иного лица, если данного рода действия (бездействия) являются частью служебных полномочий чиновника; или если в виду должностного положения он может им способствовать [3,с.30].

Субъективная сторона коррупционных правонарушений характеризуется прямым умыслом. Так, должностное лицо осознает общественную опасность и противоправность совершаемого им действия или бездействия, и желает его совершить. Субъектом коррупционных преступлений являются лица, которые наделяются признаками специального субъекта.

При этом в качестве специального субъекта предполагаются лица, использующие свое служебное положение, как должностные лица, так и иные лица (государственные и

муниципальные служащие, другие лица постоянно, временно или по специальному полномочию выполняющие административно-хозяйственные или организационно-распорядительные функции) в соответствии с обязанностями по службе и согласно конкретным нормативно-правовым предписаниям

К материальным составам относятся следующие виды коррупционных преступлений: злоупотребление должностными полномочиями (ст. 285 УК РФ); превышение должностных полномочий (ст. 286 УК РФ); злоупотребление полномочиями (ст. 201 УК РФ); злоупотребление полномочиями частными нотариусами и аудиторами (ст. 202 УК РФ); превышение полномочий служащими частных охранных или детективных служб (ч. 1 ст. 203 УК РФ), мошенничество (ст. 159 ч. 3 УК РФ), присвоение или растрата (часть 3 статьи 160 УК РФ).

К формальным составам, в свою очередь, относятся такие коррупционные преступления, как незаконное участие в предпринимательской деятельности (ст. 289 УК РФ); получение взятки (ст. 290 УК РФ); дача взятки (ст. 291 УК РФ); посредничество во взяточничестве (ст. 291.1 УК РФ), служебный подлог (ст. 292 УК РФ); провокация взятки либо коммерческого подкупа (ст. 304 УК РФ); подкуп свидетеля, потерпевшего, эксперта или переводчика (ч. 1 ст. 309 УК РФ) и т.д.

Объективная сторона коррупционных преступлений выражается, как правило, в действиях, т. е. активным способом.

Уголовная политика должна выработать правовой инструментарий для противодействия коррупционной преступности, создать эффективный механизм возвращения доверия граждан к органам государственной власти и органам местного самоуправления.

С этой целью необходим комплекс мер необходимых для противодействия коррупции:

- выработать антикоррупционные общественные программы, информирование населения об их выполнении;
 - введение «общественного контроля» за коррупционными проявлениями в органах власти и информировании их проявления правоохранительные органы с обязательной регистрации и принятием решения по существу;
 - публичная ответственность и подотчетность всех должностных лиц.
- В вопросе противодействия коррупции, в частности, ее составляющей - борьбы с коррупцией, особым объектом пристального внимания должно быть соотношение и взаимосвязь коррупции и теневой экономики [4].

Последняя, находясь вне правового поля, является благодатной почвой для роста устойчивого спроса на коррупционные услуги, порождая необходимое ей количество чиновников, воспользовавшихся предлагаемыми условиями.

Правильным в борьбе с коррупцией видится комплексный, системный подход, включающий антикоррупционные меры, эффективность которых адресована и против теневого сектора, что позволит если не устранить, то хотя бы минимизировать коррупционные риски, препятствовать институционализации коррупции и расширению коррупционных практик.

Антикоррупционный инструментарий будет действенным и эффективным только при условии нацеленности антикоррупционной политики на результат, исключающий появление новых форм коррупционного поведения, направленный на превенцию предпосылок возникновения коррупционных правонарушений.

Итак, мы видим, что пути решения проблемы коррупции в нашей стране, могут иметь лишь системный подход. На протяжении всей истории коррупция – это проблема современного общества, которую очень сложно искоренить совсем. Уже на подсознательном уровне граждане считают, что можно любой вопрос решить с помощью денег, а не профессиональные сотрудники или госслужащие только лишь подвергаются этому.

Коррупция является одной из серьезных проблем, с которыми мы столкнулись. Реформы направлены на ощутимое снижение коррупции. К сожалению, административные

меры, а также меры наказания не дают желаемого эффекта. Они имеют временное воздействие, так как проходит время, и приходят другие люди. И вновь это повторяется.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 01.04.2020) // СЗ РФ. 1996 г. № 67.
2. Федеральный закон от 25.12.2008 N 273-ФЗ (ред. от 16.12.2019) «О противодействии коррупции»// СЗ РФ. 2008 г. № 52. Ст. 6228.
3. Бирюков В. Г. О совершенствовании противодействия коррупции в свете Национального плана противодействия коррупции на 2018-2019 годы //Ростовский научный журнал. 2018. Т. 5. №. 8. С. 30-38.
4. Портал правовой статистики. URL: http://crimestat.ru/offenses_chart (дата обращения: 22.04.2020).
5. Созонова, В. С. Коррупция в органах государственной власти / В. С. Созонова. — Текст : непосредственный, электронный // Молодой ученый. — 2019. — № 40 (278). — С. 75-77.

УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА КОРРУПЦИИ В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ

Тимерханова Юлия Олеговна

*магистрант, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при президенте Российской Федерации
РФ, г. Екатеринбург*

Коррупция проникла во властные институты, привлекла в свои сети немало политических и общественных деятелей и значительную часть государственных служащих. Ее негативное влияние на становление гражданского общества в Российской Федерации становится все более ощутимым и сегодня создает реальную угрозу национальной безопасности страны [4, с.179].

В правовой науке, при характеристике уголовно-правовой системы России отмечается, что «... общественные отношения, возникающие в связи с совершением преступления, являются одними из наиболее урегулированных, в силу своей повышенной значимости» [6, с.36], а поэтому «Уголовное законодательство Российской Федерации состоит из настоящего Кодекса. Новые законы, предусматривающие уголовную ответственность, подлежат включению в настоящий Кодекс», т.е. только в Уголовном кодексе Российской Федерации определяются общественно опасные и противоправные деяния как преступления, в том числе и коррупционные преступления.

Как следует из понятия коррупции, законодатель выделяет ее признаки и указывает конкретные виды преступлений (злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп и др.) и тем самым отсылает к отдельным составам преступлений, предусмотренным в УК РФ [1], а именно: злоупотребление должностными полномочиями (ст. 285 УК РФ), получение взятки (ст. 290 УК РФ), дача взятки (ст. 291 УК РФ) и т.д.

В указании Генпрокуратуры России № 797/11 и МВД России № 2 от 13.12.2016 «О введении в действие перечней статей Уголовного кодекса Российской Федерации, используемых при формировании статистической отчетности» дается перечень № 23 «Преступления коррупционной направленности», в котором используется термин «преступления коррупционной направленности» [3]. Согласно перечню № 23 к преступлениям коррупционной направленности относятся следующие ст. УК РФ: ст. 285, 201, 141.1, 184, п. «б» ч. 3 ст. 188, ст. 204, 204.1, 204.2, п. «а» ч. 2 ст. 226.1, п. «б» ч. 2 ст. 229.1, ст. 289, 290, 291, 291.1, 291.2 и другие статьи УК РФ при определенных условиях. По общему правилу, коррупция и коррупционные преступления соотносятся между собой как целое и ее часть.

В настоящее время коррупция уже адаптировалась к современным реалиям, может взаимодействовать и легко функционировать в целях получения выгоды, прибыли, оправдывая собственное существование, как некоторая «болезнь». Система действующих органов государственной власти давно и отчетливо налажена, и на ее фоне вышеуказанная «болезнь» вполне прорисовывается. Также необходимо отметить тот факт, что коррупция оказывает губительное воздействие на законную деятельность органов государственной власти [5, с.96], подрывая их авторитет. Но, как уже указывалось, при этом не только страдает авторитет власти, но и подменяются принципы легитимности стабильности власти, нарушается народное единство, доверие к власти, а также социально-экономическое развитие государства в целом затрудняется.

Обладающее полномочиями власти лицо имеет легкую возможность совершать разнообразные правонарушения, используя свое служебное положение, данные правонарушения не могут быть совершены частным лицом.

Коррупция имеет негативное влияние как на развитие экономики, так и на социальную сферу в целом, ставя под вопрос работу органов государственной власти и управления.

Предупреждение и пресечение коррупции – это национальная проблема. В деле ее пресечения и противодействия, должны быть задействованы все отрасли права, общество, и индивидуально каждый человек.

В настоящее время нужно, чтобы и госслужащие, и муниципальные работники, грамотно применяли свои права и обязанности, соблюдали правила служебного поведения, а их деятельность и поведение при этом строго оценивалась с антикоррупционной точки зрения, как при трудоустройстве, так и в процессе реализации своих должностных обязанностей.

Для того чтобы повернуть ситуацию в нужное русло, создать поколение честных, порядочных и дисциплинированных служащих, необходимо провести организационные мероприятия, касающиеся:

- алгоритма отбора кандидатов на госслужбу;
- достойной и прозрачной зарплаты;
- режима открытости и прозрачности в деятельности госслужащих;
- контроля за деятельностью государственных и муниципальных служащих.

Усовершенствование деятельности всех заинтересованных сторон в постоянной борьбе с коррупцией должно включать в себя комплекс мероприятий: политические, правовые, финансовые и технические, организационные. Они должны обеспечить запуск необходимых механизмов, являющихся предпосылками кардинальных изменений в борьбе с коррупцией и способных привести к реализации противодействия масштабных проявлений коррупции. Конечно, победить коррупцию, истребить ее в корне невозможно еще на протяжении многих и многих лет, но если народ увидит настрой государства на беспощадную борьбу с коррупционерами, на реальные действенные меры по ее снижению, то доверие к власти на всех ее уровнях будет повышаться.

Но для результативной работы по минимизации явления коррупции этого слишком мало. Нужна политическая воля руководителей совершенно различных уровней государственной власти для организации борьбы с коррупцией на мировом уровне. Очень большое значение имеет то, чтобы эта политическая воля не была результатом тех или иных политических разборок, а преследовала интересы защиты закона и граждан.

Совершенствованием федерального законодательства в области противодействия коррупции может стать изменение уголовно-правовых норм об ответственности за преступления в сфере экономической деятельности и их дополнение такими объективными признаками, которые указывают на способ совершения экономического преступления, а именно обман или злоупотребление доверием. Таким образом, можно будет избежать ошибочности при квалификации экономических преступлений и усилить эффективность уголовно-правовых норм.

Для усиления ответственности за преступления коррупционного характера актуальным станет введение в экономические составы дополнительных признаков, указывающих на их коррупционность. Такие признаки могут быть связаны с подкупом, вымогательством взятки, злоупотреблением своими полномочиями и другими понятиями коррупционного свойства.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 01.04.2020) // СЗ РФ. 1996 г. № 67.
2. Федеральный закон от 25.12.2008 N 273-ФЗ (ред. от 16.12.2019) «О противодействии коррупции»// СЗ РФ. 2008 г. № 52. Ст. 6228.
3. Указание Генпрокуратуры России N 797/11, МВД России N 2 от 13.12.2016 «О введении в действие перечней статей Уголовного кодекса Российской Федерации, используемых при формировании статистической отчетности». Электронный ресурс - <http://www.consultant.ru/>

4. Жадан В. Н. Проблемы криминологической характеристики преступности несовершеннолетних в России // Балтийский гуманитарный журнал. – 2017. – Т. 6. – № 1 (18). – С. 179-182.
5. Мельников Э. Б. Ювенальная юстиция // Проблемы уголовного права, уголовного процесса и криминологии: Учебное пособие. - М: Дело. 2018. С. 96.
6. Широгородов А.В. Боремся с коррупцией законно// Власть и мы. 2019. №10. С. 36-39.

ИМПЛЕМЕНТАЦИЯ НОРМ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА В АНТИКОРРУПЦИОННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО РК

Цой Ирина Вадимовна

*студент, Казахский Национальный университет им. аль-Фараби
Республика Казахстан, г. Алматы*

Самалдыков Максут Кошекевич

*канд. юрид. наук, доцент, Казахский Национальный университет им. аль-Фараби
Республика Казахстан, г. Алматы*

Аннотация: Данная работа представляет обзор современной международно-правовой базы против коррупции. Цель состоит в том, чтобы рассказать об особенностях и задачах основных международных инструментов борьбы с коррупцией и обсудить возможность имплементации юридических механизмов защиты в национальное законодательство РК. В результате, выведены рекомендации и предложения по повышению уровня эффективности противодействия коррупции на территории Республики Казахстан

Ключевые слова: коррупция; антикоррупционное законодательство; конвенции по противодействию коррупции; международное сотрудничество Республики Казахстан.

В Послании Главы государства Касым-Жомарта Токаева народу Казахстана от 2 сентября 2019 года сказано:

«С повестки дня не сходит вопрос системной борьбы с коррупцией. Необходимо восстановить антикоррупционную экспертизу проектов нормативных правовых актов центральных и местных органов с участием экспертов и общественности. Следует законодательно и нормативно регламентировать ответственность первого руководителя ведомства, в котором произошло коррупционное преступление» [1].

Предпринимаемые независимым Казахстаном шаги по вхождению в 30-ку самых развитых стран мира обязывают нашу страну применять на практике международные стандарты, принятые в вопросах противодействия коррупции.

В последние годы был подготовлен и защищен ряд диссертаций, посвященных уголовно-правовым и криминологическим проблемам коррупции. Имеются работы по отдельным аспектам международного сотрудничества в борьбе с этим преступлением. При этом, как правило, речь идет о характеристике и перечне коррупционных действий. Отдельные авторы изучают коррупцию с точки зрения сотрудничества в борьбе с транснациональной преступностью. Однако, практически не исследуется имплементация международных норм о борьбе с коррупцией в отечественное законодательство.

Отдельно хотелось бы выделить работу Самалдыкова М.К. «Правовые основы противодействия коррупции: курс лекций», где рассматриваются действующие механизмы антикоррупционной политики РК, даётся оценка и комментарий некоторым положениям законодательства, глубокому изучению подвергаются действительно важные вопросы осуществления антикоррупционных мер в Казахстане, а также предлагается широкий спектр рекомендаций. [3]

В настоящее время не создана комплексная теория имплементации антикоррупционных норм международного права в Казахстанское законодательство. Отсутствие такой теории, на наш взгляд, крайне негативно сказывается как на качестве национального антикоррупционного законодательства, так и на эффективности взаимодействия органов правопорядка с иностранными государственными органами.

1. Сотрудничество с ООН

Конвенция ООН против коррупции (КПК ООН) [12] является первым действительно глобальным антикоррупционным договором. В настоящий момент к конвенции

присоединились 172 государства, в том числе и Казахстан. Государства-участники приняли на себя обязательства по внедрению антикоррупционных мер в области законодательства, государственных институтов и правоприменения. КПК ООН является новаторской не только с точки зрения деяний, которые она криминализирует, но также благодаря своей сильной ориентации на их предотвращение, а также акценту на международную помощь и возвращение активов.

Ратифицировав Конвенцию Организации Объединенных Наций против коррупции, Казахстан продемонстрировал решительную приверженность борьбе с коррупцией и проведению необходимых реформ в рамках своих внутренних правовых и институциональных систем.

Конвенция ООН против коррупции предусматривает разработку и применение государствами-участниками Кодекса или Стандартов поведения публичных должностных лиц. Данное конвенционное требование было реализовано Указом Президента Республики Казахстан от 29 декабря 2015 года № 153 «О мерах по дальнейшему совершенствованию этических норм и правил поведения государственных служащих Республики Казахстан», а также Уполномоченным органом по делам государственной службы было высказано предложение о введении института проверки на добропорядочность государственных служащих. [29]

М.К. Самалдыков, поддерживая такое предложение, поднимает вопрос о том, как именно будет осуществляться проверка на добропорядочность, а также считает крайне важным «уравновесить, сбалансировать предлагаемый институт проверки на добропорядочность надежной системой законодательных гарантий по обеспечению прав и законных интересов госслужащих». [3, с.103]

Алик Шпекбаев, Председатель Агентства по противодействию коррупции, предложил ввести ответственность за незаконное обогащение ещё в начале 2019 года. Речь шла о финансовых и карьерных санкциях в отношении государственных служащих, чьи активы не соответствуют законным доходам. Тем не менее, данное нововведение еще не фигурирует в Уголовном Законе РК, что работает не в пользу всеобщего декларирования населения в Казахстане с 2020 года.

Казахстану рекомендуется ускорить процесс установления уголовной ответственности за незаконное обогащение, приведя законодательство в согласование с международными стандартами в области права, а именно ст.20 Конвенции ООН против коррупции. Также Агентству по противодействию коррупции необходимо регламентировать процесс проверки на добропорядочность государственных служащих на законодательном уровне, зафиксировав также гарантии по обеспечению прав и законных интересов таких лиц.

2. Сотрудничество с ОЭСР

ОЭСР является форумом, в рамках которого правительства сравнивают эффективность своей политики в разных сферах, делятся опытом и поощряют принятие решений и рекомендации, направленных на обеспечение лучшей политики для лучшей жизни граждан своих стран.

На настоящий момент участниками ОЭСР являются 36 государств. Несмотря на то, что Казахстан не является членом ОЭСР, он участвует в субрегиональной программе взаимной оценки под названием Стамбульский план действий по борьбе против коррупции (СПД).

Конвенция ОЭСР о борьбе с дачей взяток иностранным государственным должностным лицам при осуществлении международных деловых операций – наиболее значимый и всеобъемлющий юридический инструмент, направленный на борьбу с международным взяточничеством. Две другие важные конвенции – Конвенция Совета Европы об уголовной ответственности за коррупцию и Конвенция ООН против коррупции – имеют более широкий охват и направлены против различных форм коррупции. Вместе эти конвенции служат руководством для создания надежной законодательной основы для борьбы с коррупцией.

Следует обратить внимание на то, что из этих Конвенций, Казахстан ратифицировал только Конвенцию ООН против коррупции, а следовательно, национальное

законодательство не может в полной мере соответствовать международным стандартам в сфере противодействия и борьбы с коррупцией.

ОЭСР отмечает, что политическая воля, хоть и критично важна, но недостаточна сама по себе. В связи с этим, при поддержке национальных и международных экспертов, а также Правительства Канады по финансированию проекта, был создан Глоссарий международных стандартов в области уголовного права с целью дать законодателям нужные инструменты, и превратить политические решения в практические действия, а действия в конкретные результаты.

В большинстве случаев рассматриваемые в глоссарии конвенции не имеют прямого действия, т.е. не выполняются автоматически. Конвенции устанавливают минимальные стандарты, которым должно соответствовать национальное законодательство. В Глоссарии проводится глубокий анализ норм этих конвенций, сравнение между ними, а также обращается внимание на «проблемные» моменты и предложения по адаптации формулировок и дальнейшей имплементации в национальное законодательство.

В странах СПД существует специфическая проблема, связанная с тем, что их законы по борьбе с коррупцией не всегда могут быть использованы для уголовного преследования за коррупционные преступления. В ряде стран были разработаны законы по борьбе с коррупцией, которые соответствуют многим международным стандартам только внешне. [18]

Таким образом, была проведена Экспертиза законопроекта Республики Казахстан «О противодействии коррупции». Примаков Д.Я., главный юрист Transparency International-R, отметил расхождения норм законопроекта с текстом Конвенции ООН против коррупции и дал рекомендации по внесению корректировок. Следует отметить, что при принятии Закона Республики Казахстан от 18 ноября 2015 года «О противодействии коррупции» данные формулировки были учтены и приняты, однако только частично [19].

Остались нерешенными проблемы, касающиеся осуществления мер финансового контроля – обязательного декларирования физических лиц, вступающее в силу с 1 января 2021 года. В круг субъектов, об имуществе которых должно указывать должностное лицо, по-прежнему входят только супруги, хотя, как показывает практика многих стран, эффективным является расширение такого круга до близких родственников. Кроме того, усматривается несогласованность п.12 ст.11, о том, что сведения деклараций являются объектом налоговой тайны и их разглашение влечет ответственность, тогда как п.7 устанавливает порядок публикаций сведений, отраженных в декларациях физических лиц [27].

М.К. Самалдыков в своем курсе лекций «Правовые основы противодействия коррупции», рассматривает законодательство РК на соответствие нормам КПК ООН, и выражает свою позицию относительно мер финансового контроля: «В Законе о противодействии коррупции в этой части говорится о мерах финансового контроля госслужащих.

Однако, они касаются лишь доходной части. Контроль расходов госслужащих в нем не предусматривается. <...> Что касается Конвенции ООН против коррупции, то установить финансовый контроль источников доходов и расходов в ней предлагается исключительно в отношении публичных должностных лиц, а не в целом физических лиц, как планируется у нас с 2020 года.

По нашему мнению, было бы целесообразно предусмотреть такого рода декларирование в налоговых органах не для всех физических лиц, а только лишь совершеннолетних членов семьи государственного служащего, а не только супруга (супруги), как это практикуется в настоящее время. Всеобщее декларирование, по нашему мнению, не лишит коррупцию материальной (финансовой) основы». [3, с.104]

Далее, для дополнительной аргументации, приводятся примеры Китая, США, Сингапура, Финляндии и ряда других стран, где меры финансового контроля

распространяются только на государственных служащих, а не всего населения в целом; зафиксирован исчерпывающий перечень финансовых доходов и расходов, подлежащих декларированию. В итоге четко определен вывод, что такое декларирование станет более эффективным антикоррупционным инструментом, чем всеобщее декларирование физических лиц в РК, с чем автор абсолютно согласен.

Исходя из вышеперечисленных фактов, становится ясным, что национальное законодательство РК требует доработки. Представляется необходимым провести повторный анализ Законов «О противодействии коррупции», «О государственной службе», «О доступе к информации», «О правоохранительной службе» на соответствие международным стандартам, а также согласованность между собой. Также требуется использовать успешный опыт зарубежных стран в части осуществления национальной антикоррупционной политики.

3. Сотрудничество с ГРЕКО

30 декабря 2019 года Глава государства подписал Закон "О ратификации соглашения между Республикой Казахстан и Советом Европы в отношении привилегий и иммунитетов представителей группы государств против коррупции и членов оценочных групп". С этого момента Казахстан стал новым 50-ым членом ГРЕКО. [20]

Вступление Казахстана в ГРЕКО [4] открыла возможность ратификации Конвенции об уголовной ответственности за коррупцию. В перспективе это позволит укрепить сотрудничество со странами Европы по вопросам оказания правовой помощи, экстрадиции преступников и возврата выведенных за рубеж активов, и создаст основу по участию сотрудников правоохранительных органов Казахстана в проводимых по международным следственным поручениям оперативно-розыскных мероприятиях на территории европейских государств.

Конвенция об уголовной ответственности за коррупцию является широкомасштабным документом, направленным на координацию в области уголовной ответственности в отношении большого количества деяний, связанных с коррупцией. Она также предусматривает дополнительные меры в уголовном законодательстве и совершенствование международного сотрудничества в преследовании преступлений, связанных с коррупцией.

Этот документ охватывает следующие формы коррупционной деятельности, как правило рассматриваемой как конкретные типы коррупции:

- активный и пассивный подкуп национальных и иностранных государственных должностных лиц;
- активный и пассивный подкуп национальных и иностранных парламентариев и членов международных парламентских ассамблей;
- активный и пассивный подкуп в частном секторе;
- активный и пассивный подкуп сотрудников международных организаций;
- активный и пассивный подкуп национальных, иностранных и международных судей и должностных лиц международных судов;
- активное и пассивное использование служебного положения в корыстных целях;
- отмывание доходов от преступлений, связанных с коррупцией;
- преступления, касающиеся операций со счетами (фактуры, бухгалтерские документы и т.д.), связанные с коррупционными преступлениями. [22]

Автор ожидает значительных благоприятных изменений в законодательстве после ратификации Конвенция об уголовной ответственности за коррупцию, а также успешных результатов по внедрению организационных мер по противодействию коррупции.

Что касается мониторинга ГРЕКО, Первый заместитель Председателя Агентства РК по противодействию коррупции Олжас Бектенов отметил, что по итогам каждого раунда стране будут даваться рекомендации об изменении законодательства или принятии организационных мер с целью повышения эффективности противодействия коррупции.

Хотим подчеркнуть, что исполнение «рекомендаций» ГРЕКО на национальном уровне предполагает активную имплементационную деятельность.

Автор, возлагая надежды на государственный аппарат в части выполнения рекомендаций ГРЕКО, выражает сомнение в их качественном осуществлении. Так, на примере отчёта Четвертого раунда мониторинга в рамках Стамбульского плана действий, было закреплено, что «Казахстан продолжил важную реформу государственной службы, и достиг значительного прогресса в этом направлении. Однако ряд выявленных ранее проблем остаются актуальными» [6, с.6]. В соответствии со сводной таблицей рейтингов степени выполнения рекомендаций 3-его раунда мониторинга, 15 рекомендаций из 17 признаются «частично выполненными» [6, с.11], что демонстрирует недостаточную эффективность функционирования государственного аппарата в части исполнения разработанных рекомендаций.

Эксперты отмечают, что условием надлежащего мониторинга в РК определена его открытость, однако, сомневаются в эффективности мониторинга и оценки коррупционных рисков. Мониторинговой группе были предоставлены материалы, подтверждающие исполнение всего 10 рекомендаций, адресованных центральным государственным органам, из 1520, а также отсутствие сведений о регулярном мониторинге со стороны гражданского общества, т.е. проведении независимого мониторинга.

Таким образом, автор рекомендует наладить все организационные процессы между Уполномоченным органом по противодействию коррупции, правоохранительными органами, ведомствами и т.д., в целях дальнейшего эффективного выполнения рекомендаций ГРЕКО.

4. Механизмы противодействия коррупции в Европейском Союзе.

Доклад ЕС по борьбе с коррупцией, опубликованный в 2014 году, показал, что характер и масштабы коррупции варьируются от одной страны ЕС в другую, и что коррупция заслуживает большего внимания во всех странах ЕС. С тех пор Антикоррупционный отчет послужил основой для диалога с национальными властями, а также стал основой для более широких дискуссий по всей Европе. Вместе с программой по обмену опытом борьбы с коррупцией, начатой Комиссией в 2015 году, эти усилия побудили национальные органы власти лучше осуществлять законы и политику по борьбе с коррупцией.

Усилия Комиссии по борьбе с коррупцией сосредоточены вокруг следующих основных компонентов: включение антикоррупционных положений в горизонтальное и отраслевое законодательство и политику ЕС; мониторинг результатов в борьбе с коррупцией со стороны государств-членов; поддержка реализации антикоррупционных мер на национальном уровне посредством финансирования, технической помощи и обмена опытом; совершенствование базы количественных доказательств антикоррупционной политики.

М. Б. Скворцова пишет, что в области создания законодательной базы борьбы с коррупцией «Европа достигла больше, чем другие континенты». Так, институциональным инструментом в борьбе с коррупцией в рамках Европейского союза в 1999 г. стало Европейское бюро по борьбе с мошенничеством [23], которое функционирует и в настоящий момент. Это узкоспециализированное подразделение в борьбе с экономическими преступлениями, общая цель которого заключается в защите финансовых интересов Европейского союза от мошенничества, коррупции и любой другой незаконной деятельности, включая легализацию преступных доходов.

Другим инновационным механизмом антикоррупционной практики этого института Европейского союза в свое время стало введение информационной системы по борьбе с мошенничеством для сбора и обмена информацией, получаемой каждым членом Европейского союза, в целях предотвращения, обнаружения и наказания виновных в мошенничестве, коррупции и связанных с ними преступлений, посягающих на финансовые интересы Союза. Ее главное достоинство — возможность граждан анонимно передавать информацию в Европейское бюро по борьбе с мошенничеством и также анонимно в дальнейшем взаимодействовать со следователями. [24]

Отличительным признаком успешности антикоррупционной политики ЕС является одновременно поддержание высокого уровня законодательной базы и регулярный мониторинг достижений в борьбе с коррупцией со стороны государств-членов.

Более того, ЕС постоянно осуществляет поддержку антикоррупционных мер на национальном уровне. Комиссия регулярно организует семинары по обмену опытом по борьбе с коррупцией, предоставляет финансирование широкого спектра проектов, таких как Качество государственного управления (Toolbox), исследовательский проект ANTICORRP, проект под названием DIGIWHIST - Цифровой осведомитель, Фонд внутренней безопасности, управляемый DG HOME, других антикоррупционных проектов, в том числе:

- Европейская обсерватория коррупции: база данных европейских СМИ с возможностью поиска информации о коррупции
- Антикоррупционный инструментарий для малого и среднего бизнеса
- Transparency International

Помимо содействия, оказываемого на международных форумах, таких как Всемирный банк, ОЭСР и ЮНОДК, и использования признанных показателей коррупции из других источников, Комиссия ЕС также осуществляет собственный сбор данных по показателям коррупции. [25]

Процесс ратификации подписанного в 2015 году Соглашения о расширенном партнерстве и сотрудничестве между Казахстаном и ЕС (СРПС) [5] завершен всеми странами-участницами Европейского союза. Однако, по мнению автора статьи, Казахстан до сих пор не принял во внимание нормативно-правовые акты ЕС по противодействию коррупции и выработанные механизмы борьбы в процессе усовершенствования национального законодательства. Казахстану необходимо гораздо активнее выработать и вводить меры противодействия коррупции, участвовать в международных форумах, вбирать успешный опыт зарубежных стран, постепенно внедряя новшества в антикоррупционную политику РК.

5. Уполномоченный орган по противодействию коррупции.

Очередная институциональная реорганизация, приведшая к преобразованию в 2019 году Национального бюро по противодействию коррупции (Антикоррупционную службу) Агентства Республики Казахстан по делам государственной службы и противодействию коррупции в Агентство Республики Казахстан по противодействию коррупции (Антикоррупционную службу) как государственный орган, непосредственно подчиненный и подотчетный Президенту Республики Казахстан, привнесла некоторые положительные изменения с точки зрения критики, высказанной в отношении специализированного антикоррупционного органа в ходе Третьего раунда мониторинга в рамках СПД.

В задачи Агентства, согласно пункту 15 Положения об Агентстве, входит разработка и реализация государственной политики в сферах государственной службы, оценки качества оказания государственных услуг, за исключением государственных услуг, оказываемых в электронной форме, и государственного контроля за качеством оказания государственных услуг; а также координация деятельности государственных органов, организаций в вопросах соблюдения законодательства о государственной службе и о государственных услугах.

Тем не менее, это привело к разночтению между Положением об Агентстве и Законом «О противодействии коррупции»: согласно последнему Агентство не имеет полномочий в области разработки антикоррупционной политики. Автор рекомендует РК внести необходимые изменения в законодательство с тем, чтобы закрепить соответствующие полномочия за Агентством и привести Закон «О противодействии коррупции» в соответствие с Положением об Агентстве.

Существует другая проблема, препятствующая эффективному функционированию Уполномоченного органа по противодействию коррупции. Согласно Положению об Агентстве, его рекомендации не являются обязательными. По мнению автора, это является недостатком, значительно снижающим эффективность проводимой работы, который следует исправить. Представители гражданского общества также подтвердили, что не располагают

информацией о деятельности мониторинговой группы и результатах ее работы в течение двух лет с момента создания в 2015 г.

Из этого следует, что Казахстану необходимо повышать роль НПО, СМИ, активистов гражданского общества в проведении всестороннего независимого мониторинга внешней оценки реализации Антикоррупционной стратегии, а также поощрять и мотивировать их в проведении антикоррупционных и журналистских расследований, усиливая их роль и участие.

6. Успешный опыт некоторых государств

КПК ООН требует, чтобы государства-участники создали внутренние органы по предупреждению коррупции и борьбе с коррупцией. Конвенции устанавливают определенные условия, которым должны соответствовать антикоррупционные органы, чтобы они были эффективными. Эти конвенции касаются, в частности, требований независимости, адекватных ресурсов, обучения и специализации.

Независимость не означает неподотчетность: как указывается в исследовании ОЭСР, такие органы должны всегда придерживаться принципа верховенства права, соблюдать стандарты в области прав человека, представлять регулярные отчеты об эффективности и обеспечивать публичный доступ к информации о своей работе. Одним из образцовых примеров успешного национального антикоррупционного органа является Независимая комиссия по борьбе с коррупцией в Гонконге, которая помогла стране добиться «впечатляющих успехов» в борьбе с коррупцией.

В некоторых государствах, в том числе в США, приняты межведомственные модели, в которых основное внимание уделяется усилению антикоррупционных мер в уже существующих государственных органах. Другие страны (такие как Ботсвана, Гонконг, Корея и Таиланд) выбрали модель одного агентства – Агентства по борьбе с коррупцией, которое несет главную ответственность за реализацию антикоррупционной программы.

Модель создания многоцелевого агентства по борьбе с коррупцией с полномочиями правоохранительных органов принято идентифицировать с Независимой комиссией против коррупции Гонконга и Бюро по расследованию коррумпированной деятельности Сингапура. Успех этих двух учреждений вдохновил правительства многих стран мира на создание подобных учреждений. Она также функционирует в Литве (Специальная следственная служба – СТТ), Латвии (Бюро по предупреждению и борьбе с коррупцией – КНАБ), Новом Южном Уэльсе, Австралии (Независимая комиссия по борьбе с коррупцией), Ботсване (Директорат по делам о коррупции и экономических преступлениях) и Уганде (Генеральный Инспектор Правительства. В некоторых странах – Корея, Таиланде, Аргентине и Эквадоре можно найти элементы Гонконгской и Сингапурской модели. [26]

Опыт указанных стран в реформе властных институтов и законодательства, полученный в ходе имплементационной деятельности, может быть использован и в Казахстане.

НКБК действует на основании Указа «О независимой комиссии по борьбе с коррупцией». Согласно этому документу, НКБК является специализированным учреждением по борьбе с коррупцией, независимым от органов государственной службы, других правоохранительных ведомств или следственных органов, которое выполняет комплексные задачи по проведению следственных, профилактических и просветительских мероприятий. Независимость НКБК гарантирована Основным законом – мини-конституцией Гонконга, в которой говорится, что НКБК напрямую подотчетно Главе исполнительной власти. Кроме того, НКБК предоставляются особые полномочия и функции, которые предусматриваются двумя другими законодательными актами – Указ «О предотвращении взяточничества» и Указ «О выборах» (о коррупционной и противозаконной деятельности).

Одним из факторов, влияющих на успешность проведения деятельности НКБК является жесткий отбор кандидатов и усовершенствованная система подготовки своих сотрудников. За годы своей деятельности НКБК разработала тщательно подуманную систему профессиональной подготовки, состоящую из основного курса профессиональной

подготовки, непрерывного обучения, курсов по созданию командного духа, выработке лидерских качеств, управления стрессом, быстрого реагирования, повышения эффективности своей работы, курсов профессионального обучения и менеджмента за рубежом.

Следующим фактором, является подотчетность. За работой НКБК наблюдают четыре независимых комитета, обладающих консультативными функциями, в которые входят лидеры местного сообщества или уважаемые граждане, назначенные Председателем правительства Особого административного района Гонконг:

- Консультативный комитет по борьбе с коррупцией;
- Комитет по наблюдению за оперативной деятельностью;
- Консультативный комитет по предупреждению коррупции;
- Гражданский комитет по связям с общественностью.

Комитеты дают рекомендации и предложения по улучшению работы Комиссии, как по вопросам общей политики Комиссии, так и по работе ее трех функциональных департаментов. Кроме того, НКБК публикует ежегодные отчеты о своей деятельности, которые можно найти на сайте Комиссии. Также в свободном доступе находятся обновляемые статистические данные, касающиеся сообщений о случаях коррупции, нарушений, связанных с коррупцией, в ходе предвыборной кампании, информация о судебных процессах.

Наконец, действительно важной частью является сама практическая деятельность и основные результаты. Так, например, Департамент по оперативной работе, задачей которого является проведение следствия по делам о коррупции, - самый крупный в структуре НКБК, стал применять тактику упреждающего расследования по выявлению случаев коррупции, которые в противном случае могли остаться незамеченными. С этой целью используется стратегия, которая включает проведение различных следственных мероприятий под прикрытием и более широкое и эффективное применение информационных технологий. В результате применения этой тактики было успешно раскрыто большое количество серьезных дел, связанных с коррупцией. [26, с.38]

Автор считает, что данный опыт Независимой комиссии против коррупции Гонконга можно использовать в качестве успешного примера для Агентства Республики Казахстан по противодействию коррупции. Предлагается рассмотреть варианты сотрудничества с НКБК для обмена стратегиями по противодействию коррупции, проанализировать НПА, используемые в работе этого органа, изучить систему профессиональной подготовки сотрудников и начать применять, приведя в соответствие со сложившимися национальными правоохранительными институтами.

Резюмируя, можно подвести итог, что имплементация широкого спектра норм Конвенций ООН, ЕС, Совета Европы в РК должным образом не проведена. Казахское законодательство в сфере противодействия коррупции не соответствует в полной мере международным обязательствам нашего государства и потребностям борьбы с данным явлением. Более того, несмотря на активное развитие международного сотрудничества, присоединение к ГРЕКО, МАКА, проведение различных международных форумов, посвященных противодействию коррупции, положение в стране не улучшается, а качество исполнения рекомендаций оставляет желать лучшего, если наше государство действительно желает значительно снизить уровень коррупционного фактора.

Автор считает, что помимо имплементации норм международного права для усиления эффективности законодательной базы, не менее важным является само применение данных норм на практике, иначе проделанная работа не оправдается. Чрезвычайно серьезно следует подойти к вопросу о соответствии заявленных мер реальности, подготовить и привлечь к этому общественность, вести борьбу с коррупцией на ежедневной основе, ведь только так Казахстан сможет достичь отличных результатов и выполнить Послание Президента.

Список литературы:

1. Послание Главы государства Касым-Жомарта Токаева народу Казахстана, 2 сентября 2019 (http://www.akorda.kz/ru/addresses/addresses_of_president/poslanie-glavy-gosudarstva-kasym-zhomarta-tokaeva-narodu-kazahstana)
2. Г.С. Мауленов, Имплементация международных норм в антикоррупционное законодательство РК//1993-047X ISSN Актуальные проблемы экономики и права, 2012, №4 (<https://cyberleninka.ru/article/n/implementatsiya-mezhdunarodnyh-norm-v-antikorrupsionnoe-zakonodatelstvo-respubliki-kazahstan-1/viewer>)
3. М.К. Самалдыков, Правовые основы противодействия коррупции: курс лекций// Алматы, Қазақ Университеті, 2019, -174с.
4. Указ Президента Республики Казахстан от 27 августа 2019 года № 139, О подписании Соглашения между Республикой Казахстан и Советом Европы в отношении привилегий и иммунитетов представителей членов Группы государств против коррупции и членов оценочных групп (https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=38076290#pos=0;0)
5. Закон Республики Казахстан от 25 марта 2016 года № 475-V «О ратификации Соглашения о расширенном партнерстве и сотрудничестве между Республикой Казахстан, с одной стороны, и Европейским Союзом и его государствами-членами, с другой стороны» (https://online.zakon.kz/document/?doc_id=37496546; https://online.zakon.kz/document/?doc_id=35135123#pos=1;-7.8000030517578125)
6. 4-й раунд мониторинга в рамках Стамбульского плана действий по борьбе с коррупцией. OECD 2017 (<https://www.oecd.org/corruption/acn/OECD-ACN-Kazakhstan-4thRound-Monitoring-Report-RUS.pdf>)
7. https://studwood.ru/1521213/pravo/antikorrupsionnoe_zakonodatelstvo
8. Долгов М.А. Противодействие коррупции: соотношение международно-правового и внутригосударственного регулирования, 2007, Воронеж (<https://www.dissercat.com/content/protivodeistvie-korrupsii-sootnoshenie-mezhdunarodno-pravovogo-i-vnutrigosudarstvennogo-reg>)
9. Национальный доклад о противодействии коррупции, г.Астана, 2017, (https://www.apa.kz/download/rcsaci/internal-documents/nacdoklad_o_protivodeystvii_korrupcii.pdf)
10. Указ Президента Республики Казахстан от 8 октября 2013 года № 665, О присоединении к Соглашению об учреждении Международной антикоррупционной академии в качестве международной организации,
11. Wouters, Jan; Ryngaert, Cedric; Cloots, Ann Sofie --- "The International Legal Framework Against Corruption: Achievements and Challenges" [2013] *MelbJIntLaw* 8; (2013) 14(1) *Melbourne Journal of International Law* 205 (<http://classic.austlii.edu.au/au/journals/MelbJIL/2013/8.html>)
12. Конвенция Организации Объединенных Наций против коррупции от 31 октября 2003 года (https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/corruption.shtml)
13. Ход осуществления Конвенции Организации Объединенных Наций против коррупции (https://www.unodc.org/documents/treaties/UNCAC/COSP/session6/15-03459_R_ebook.pdf)
14. CAC/COSP/IRG/2019/6/ Пояснительная записка о примерах успешной практики, отмеченных в комплексе не имеющих обязательной силы рекомендаций и выводов на основе уроков, извлеченных из осуществления глав III и IV Конвенции Организации Объединенных Наций против коррупции <https://undocs.org/ru/CAC/COSP/IRG/2019/6>
15. Казахстан продолжит сотрудничество с ОЭСР (<https://kapital.kz/gosudarstvo/84777/kazakhstan-prodolzhit-sotrudnichestvo-s-oesr.html>)

16. (https://tengrinews.kz/zakon/prezident_respubliki_kazahstan/mejdunapodnyie_otnosheniya_respubliki_kazahstan/id-U1300000665/)
17. https://www.unodc.org/documents/treaties/UNCAC/Publications/ReviewMechanism-BasicDocuments/Mechanism_for_the_Review_of_Implementation_-_Basic_Documents_-_R.pdf
18. КОРРУПЦИЯ: ГЛОССАРИЙ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ В ОБЛАСТИ УГОЛОВНОГО ПРАВА - ISBN 9789264032491 - © OECD 2007 (<https://www.oecd.org/daf/anti-bribery/41194582.pdf>)
19. Закон Республики Казахстан от 18 ноября 2015 года № 410-V «О противодействии коррупции» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 01.01.2020 г.) https://online.zakon.kz/document/?doc_id=33478302
20. <https://inbusiness.kz/ru/last/kazahstan-ratificiroval-soglashenie-s-sovetom-evropy-o-privilegiyah-i-immunitetah-predstavitelej-greko>
21. <https://zonakz.net/2020/01/09/kazakhstan-stal-chlenom-gruppy-gosudarstv-protiv-korruptcii-soveta-evropy-so-vtoroj-popytki/>
22. Подробная информация о Договоре №173 Конвенции об уголовной ответственности за коррупцию <https://www.coe.int/ru/web/conventions/full-list/-/conventions/treaty/173>
23. Скворцова М. Б. Антикоррупционная политика Европейского союза: перспективы взаимодействия с Россией // Законность и правопорядок в современном обществе. 2011. N 4. С. 99–102.
24. Миловидова Анастасия Сергеевна, Международное право, No. 3 (12) October 2018, Правовые и организационные инструменты противодействия коррупции в Европейском союзе
25. https://ec.europa.eu/home-affairs/what-we-do/policies/organized-crime-and-human-trafficking/corruption_en
26. СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ ИНСТИТУТЫ ПО БОРЬБЕ С КОРРУПЦИЕЙ: ОБЗОР МОДЕЛЕЙ. Организация экономического сотрудничества и развития Сеть по борьбе с коррупцией для стран Восточной Европы и Центральной Азии <https://www.oecd.org/corruption/acn/39972100.pdf>
27. Экспертиза законопроекта Республики Казахстан «О противодействии коррупции» (Примаков Д.Я., главный юрист Transparency International-R, к.ю.н.) https://online.zakon.kz/m/Document/?doc_id=35262402#pos=5;-44.20000076293945&sel_link=1000431552
28. Указ Президента Республики Казахстан от 26 декабря 2014 года № 986 «Об Антикоррупционной стратегии Республики Казахстан на 2015-2025 годы» (с изменениями от 04.08.2018 г.) - URL https://online.zakon.kz/document/?doc_id=31645304
29. Указ Президента Республики Казахстан от 29 декабря 2015 года № 153 «О мерах по дальнейшему совершенствованию этических норм и правил поведения государственных служащих Республики Казахстан» (с изменениями по состоянию на 27.07.2019 г.) https://online.zakon.kz/document/?doc_id=38035182

PAPERS OF ENGLISH

RUBRIC

“ECONOMY”

THE ROLE OF CORPORATE CULTURE IN HR-BRANDING

Eugenia Abrazheeva

*Student, St. Petersburg State University of Economics ,
Russia, St.Petersburg*

Abstract. Corporate culture plays one of the most important roles in HR-branding. It connects all organizational levels, simplifies the work of managers and adjusts production processes due to the communication system both in the external environment and in the internal one. Thanks to a well-built corporate culture, we can not only retain staff, but also attract new staff.

Keywords: corporate culture, HR-branding, HR, management, staff, HR-brand, employees, employer, image, recruitment.

The company Headhunter, specializing in Internet recruitment, in the guide [4,p.7] gave the following definition of the concept: "HR- branding-positioning of the company in the labor market, including the development and promotion of the company's image as an employer that is attractive to job seekers and already working employees of the company». Although, E. N. Berdnikova, a specialist in public relations, in her work [2,p.24] defines HR- branding "as the sum of the company's efforts aimed at building communication with current and potential employees, as well as making it a desirable place to work."

"Employer branding is the creation of a brand image of an organization for future employees", - Michael Armstrong, the specialist of management has given this definition in his book [1,p.324]. He believes that building an HR- brand will depend on organizational reputation as a service provider or business, as well as an employer. He adds that to create such a brand, it is necessary to take into account the desires and needs of ideal candidates; to find out how the company's declared values that support the brand's attractiveness correspond to the real use of these values and the recognition of employees; to be realistic and honest.

As branding, the HR- brand is located in the competitive environment and focuses on a specific target audience. In addition, you can see its own identity, mission, and goals that we can measure. HR - brand is a kind of continuation of the organization's brand, its credo and corporate values. Thus, we can collect a general definition: "HR- branding is a system of measures aimed at creating a favorable image of the organization in the labor market».

HR has its own model of typical processes, which you can see in table 1.

Table 1.

Typical model of the main HR processes

Process	Description
Staff - training and development	Personnel reserve, individual development plan, training planning, training programs
HR-strategy	Planning and forecasting
Attracting staff	Search and selection, recruitment, career guidance

HR-IT	Automation of HR- functions and processes
Compensation and benefits	Social package, remuneration, motivation
Adaptation	Mentoring, internships
Personnel assessment	Competencies, tools
Personnel administration	Process administration, office management
Organizational structure	Hierarchy, distribution of responsibility
HR- analytics	Reports and analytical materials
Corporate culture and communications	Corporate communications, business etiquette

We can say that all processes are interconnected and each aspect plays its own role in maintaining a positive atmosphere within the company. Combining, they create an effective and efficient HR-system that, in addition to the atmosphere, facilitate the work of management and optimize production processes, increasing the potential of the company as a whole. In order to create an HR-brand, all processes must work at a high level. If one of the processes is not properly optimized, the entire system will suffer, which means that the company's HR-branding will become difficult to achieve.

Based on table 1, which reflects the main HR processes, we can conclude that corporate culture plays one of the main roles in HR.

V. A. Spivak - doctor of Economics, for example, believes that "corporate culture is a set of the most important provisions adopted by the members of the organization and expressed in the values declared by the organization, which set people guidelines for their behavior and actions". His words are reflected in the textbook of leading specialists in the field of communication technologies and public relations: Krivonosov A.D. and Filatova O. D. [3,p.32].

A lot depends on the organizational structure and quality management, effective distribution of labor and performance of official duties. As claimed by the danish experts and researchers in the field of branding Mary Jo Hatch and Majken Schultz, corporate vision with image and culture help to create a corporate brand [5,p.27]. Having key values brings returns in several ways. Thus, the company has an advantage in the fight for talented job seekers; it can attract the best candidates and retain the old ones. In addition, productivity will increase if employees are guided by a set of correct values: staff represent the company more convincingly and serve consumers better. Moreover, it is easier for management to resolve internal differences in their company, which is especially important for large corporations.

Based on table 1, which shows the main HR processes, we concluded, that corporate culture plays one of the most important roles in maintaining a well-built organizational system. It connects all organizational levels, and therefore we can distinguish the following functions:

- 1) recreational;
- 2) cognitive;
- 3) motivational;
- 4) alarm;
- 5) communication;
- 6) meaning-forming;
- 7) value-forming;
- 8) regulatory framework;
- 9) image-forming.

Every employee wants to be heard, recognized, respected and appreciated, so an important aspect in maintaining a positive corporate culture will also be the system of rewards and punishments. Deep transformation of the company is impossible without changes in the corporate culture, without building an atmosphere of trust and mutual respect, without developing problem-solving skills at all levels of the organization.

A brand is an important component of a recruitment campaign, and if our brand is known, many people want to get into it – it becomes attractive especially for the younger generation.

However, many of these companies are based on false principles and they fall apart only when a person comes to work and is disappointed, keeping in mind the unsuccessful work experience. That is why it is important to create a brand of the company as an employer responsible, it should offer value to employees and consider employees as value.

Bibliography:

1. Армстронг М. Главный учебник HR в мире – Москва: Эксмо, 2011. – 545 с.
2. Бердникова Э. Н. Внутрикorporативный PR и событийный маркетинг. Учебное пособие/ Э. Н. Бердникова — «Издательские решения», 2018. – 160с.
3. Кривонос А.Д., Филатова О. Г., Шишкина М. А. Основы теории связей с общественностью. — СПб.: Питер, 2010. — 384 с.: ил. — (Серия «Учебник для вузов»).
4. Консалтинговый центр HeadHunter Руководство по построению HR-бренда. URL: <https://hh.ru> (дата обращения: 26.04.2020)
5. Mary Jo Hatch, Majken Schultz. Taking Brand Initiative: How Companies Can Align Strategy, Culture, and Identity Through Corporate Branding - Wiley, 2008. – 288 p.

ҚАЗАҚ ТІЛІНДЕГІ МАҚАЛАЛАР

РУБРИКАЛЫҚ

«ТЕХНИКАЛЫҚ ҒЫЛЫМДАР»

КӨПІРЛЕРДІҢ ТЕХНИКАЛЫҚ ЖАЙ-КҮЙІН МОНИТОРИНГІЛЕУ ЖҮЙЕСІ

Игібай Нұрмұхамбет Хайроллаұлы

*магистрант, С.Сейфуллин атындағы Қазақ агротехникалық университеті,
Нұр-Сұлтан, Қазақстан*

Көпірлік құрылымдар - аса маңызды және күрделі деформацияланған күйде жұмыс істейтін инженерлік құрылыстар. Көпір құрылыстарын пайдалану процесінде әртүрлі зақымдаушы факторлар әсер етеді:

- коррозиялық процестер - әдетте қол жетімділігі қиын жерлерде және уақыт өте келе конструкция элементтерінің салмақ көтеру қабілетін төмендетуге әкелетін процестер;
- жобадан тыс жүктемелер, сәйкесінше қайтымсыз пластикалық деформацияға әкелуі мүмкін ;
- көпірдің беріктігін айтарлықтай төмендетуге әкелуі мүмкін ақаулардың пайда болуы;

Сыртқы факторлардың мұндай әсері құрылыстың бірте-бірте тозуына алып келеді, бұл конструкцияның мерзімінен бұрын бұзылуын тудыруы мүмкін. Соның салдарынан адам құрбандары және қалпына келтіруге айтарлықтай қаржылық шығындар жағдайы орын алу мүмкін.

Мұндай авариялардың алдын алу үшін көпір құрылысының техникалық жай-күйін бақылау қажет. Бүгінгі күні осы міндетті шешу көпірдің конструкциясын техникалық зерттеу болып табылады. Алайда мұндай периодты бақылау жүктемелердің қай кездері болғанын, нақты тарихын ескермейді, яғни: периоды және амплитуда, бұл конструкцияның қалдық ресурсын анықтау үшін негізгі өлшем болып табылады. Сондықтан көпір құрылысының ағымдағы жай-күйін бағалау және одан әрі техникалық жай-күйін болжау үшін оның өзгеру үрдісі туралы алдын ала ескерту мақсатында тек мерзімді тексерістерді ауыстыруға ғана емес, сонымен қатар пайдалану қауіпсіздігін арттыруға да қабілетті тұрақты жұмыс істейтін жүйені орнату қажет. Басқаша айтқанда, кешенді мониторинг жүйесін орнату қажет.

Көпірлердің жай - күйінің үздіксіз мониторингі - бұл берілген шектерде оның функционалдық, тұтынушылық қасиеттерін сақтауды қамтамасыз етуге бағытталған, өлшеу аппаратурасын пайдалана отырып үздіксіз, ұзақ негізде жүзеге асырылатын және нақты уақыт режимінде конструкцияның жай-күйі туралы ақпарат беруді қамтамасыз ететін, көпір конструкциясының жұмыс жағдайлары мен жүріс-тұрысын бақылау жүйесі.

Осылайша, мұндай жүйе болуы керек:

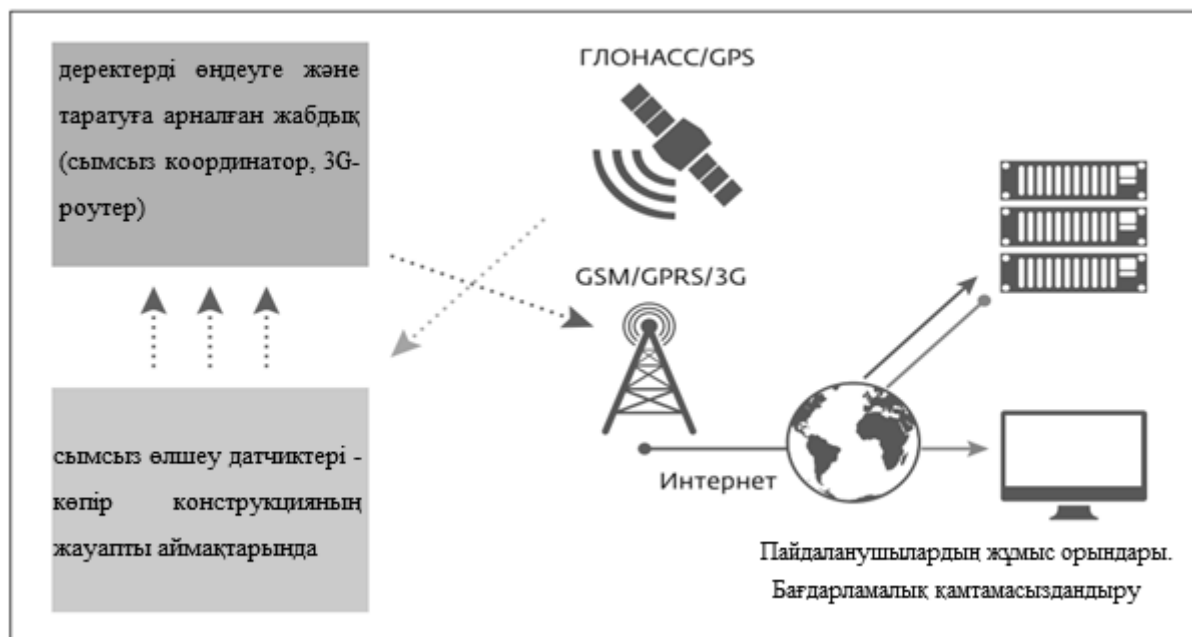
- ақауларды анықтау;
- ақаулардың даму динамикасын бақылау және конструкцияның негізгі параметрлерін өзгерту;
- деректерді сақтау және талдауды жүзеге асыру;
- қалдық ресурсты болжау;

Жылжымалы және қозғалмайтын объектілердің техникалық жай-күйін мониторингілеу үшін қазіргі заманғы сенсорлардың автономдық мерзімділіктігі ұлғайғанымен ерекшеленетінін атап өткен жөн. Мәселен, сенсор "оянатын" режимді орнату кезінде, тек

тиісті сигнал анықталған кезде жұмыс режимінде литий-ионды аккумулятор батареясы 1,5 жылға дейін ауыстырмай қызмет ете алады.

Сонымен қатар, сенсорларда басқа электрондық сүзгілермен салыстырғанда, өткізу жолағында барынша тегіс амплитудалық-жиіліктік сипаттамасы бар Баттерворт сүзгісін қолданылуы, желілік құрылғылардан кедергілерді жоюға әкеледі. Осылайша, пайдаланушы өлшенетін параметрлер туралы нақты деректерді алады. Бұл ретте кесу жиілігін 0 Гц-тен 2 кГц-ке дейінгі жиілік диапазонында орнатуға болады.

Қазіргі заманғы сымсыз сенсорлық желінің артықшылығы, ақпаратты тарату үшін сертификаттауды талап етпейтін 2,4 ГГц жиілігінде радиоарна пайдаланылады. Көпірлердің техникалық жай-күйін мониторингілеуге арналған осындай жүйелердің бірінің конфигурациясы 1-суретте көрсетілген.



Сурет 1. Көпірлердің техникалық жай-күйін мониторингілеу жүйесі

Қолданылған әдебиеттер тізімі:

1. Овчинников И.Г., Овчинников И.Г., Нигматова О.И., Михалдыкин Е.С. Прочностной мониторинг мостовых сооружений и особенности его применения. Часть 1. Международный и отечественный опыт применения мониторинга. // Интернет-журнал «Транспортные сооружения», №1, Том 1, 2014
2. Отчет о научно-исследовательской работе «Разработка проекта длительного приборного мониторинга эксплуатируемых мостов». М. МГУПС (МИИТ) . 2014.
3. Смагулова А., Ергалиев Д.С., Тулегулов А.Д. Эволюция формальной технологии. Надежность и качество-2012: Международный симпозиум.- Пенза, 2012., том 1.
4. Яшнов А.Н., Кузьменков П.Ю. Мониторинг напряженно-деформированного состояния конструкций мостов в процессе сооружения // Модернизация и научные исследования в транспортном комплексе. Пермь: ПНИПУ, 2012. С. 330–335.
5. Соломахо, В. Л. Применение систем строительного мониторинга для обеспечения безопасной эксплуатации зданий / В. Л. Соломахо, Д. В. Соломахо, А. С. Волчок // Вестник БНТУ. — 2010.

ДЛЯ ЗАМЕТОК

ДЛЯ ЗАМЕТОК

Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ:

№ 16 (109)
Апрель 2020 г.

Часть 2

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74

E-mail: studjournal@nauchforum.ru

16+

