



НАУЧНЫЙ
ФОРУМ
nauchforum.ru

ISSN: 2542-2162

№18(69)
Часть 2

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ



Г. МОСКВА



Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 18 (69)
Май 2019 г.

Часть 2

Издается с февраля 2017 года

Москва
2019

УДК 08
ББК 94
С88

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

Ахмеднабиев Расул Магомедович – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

Бахарева Ольга Александровна – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

Бектанова Айгуль Карибаевна – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономики ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

Лебедева Надежда Анатольевна – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

Орехова Татьяна Федоровна – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

С88 Студенческий форум: научный журнал. – № 18(69). Часть 2. М., Изд. «МЦНО», 2019. – 64 с. – Электрон. версия. печ. публ. – <https://nauchforum.ru/journal/stud/69>.

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2542-2162

ББК 94
© «МЦНО», 2019 г.

Оглавление

Рубрика «Химия»	5
ОБЗОР МЕТОДИКИ ВЫПОЛНЕНИЯ ИЗМЕРЕНИЙ МАССОВОЙ ДОЛИ СВИНЦА В ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ РАСТВОРАХ АТОМНО-АБСОРБЦИОННЫМ И АТОМНО-ЭМИССИОННЫМ С ИНДУКТИВНО-СВЯЗАННОЙ ПЛАЗМОЙ МЕТОДОМ АНАЛИЗА РАЗРАБОТАННОЙ ТОО «КАЗЦИНК» Касымова Лаура Ерланкызы Аубакирова Роза Аблакимовна Афанасенкова Ирина Владимировна	5
Рубрика «Экономика»	8
ЛИЗИНГ. ЕГО СЛАБЫЕ, СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ И РИСКИ ДЛЯ ФИЗИЧЕСКИХ И ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ Аракелян Ваган Мнацаканович Манохин Павел Евгеньевич	8
ОЦЕНКА УРОВНЯ КАЧЕСТВА ПРОДУКЦИИ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ Джураева Замира Джураева Дилфуза	13
ВЛИЯНИЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ НА БАНКОВСКИЕ ДЕПОЗИТНЫЕ ПРОДУКТЫ Курина Елена Игоревна	19
АСПЕКТЫ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ: ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ГРАМОТНОСТИ СТУДЕНТОВ 2 КУРСА ОРГМУ Лукьянов Сергей Эдуардович Рахманова Заррина Тимуровна Базарова Мария Андреевна	23
НЕОБХОДИМОСТЬ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО АЭРОПОРТА ГОРОДА КРАСНОДАР Мелконян Сюзанна Князовна	27
ОСНОВНЫЕ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА Мишечкина Юлия Александровна	31
БЮДЖЕТИРОВАНИЕ КАК ЭЛЕМЕНТ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ В ЦЕЛЯХ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ Рочева Ксения Андреевна Гринь Светлана Владимировна	35
СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ НА ПРЕДПРИЯТИИ Рочева Ксения Андреевна Гринь Светлана Владимировна	39
Рубрика «Юриспруденция»	42
ОСОБЕННОСТИ КУПЛИ-ПРОДАЖИ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА Болтнева Виктория Сергеевна	42
ПРАВА СУПРУГА НА ПРИВАТИЗАЦИЮ ЖИЛОГО ПОМЕЩЕНИЯ ПРИ НАСЛЕДОВАНИИ Дымова Валерия Сергеевна	45

СУЩНОСТЬ ОПРЕДЕЛЕНИЯ «ПРАВОВАЯ ПОЗИЦИЯ КОНСТИТУЦИОННОГО СУДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ» Запретилина Мария Александровна	47
НЕЗАКОННЫЙ ОБОРОТ НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ В ТЕНЕВОЙ СЕТИ Калинка Роман Владимирович	50
ОСОБЕННОСТИ СУДЕБНОГО ДОКАЗЫВАНИЯ В СУДЕ С УЧАСТИЕМ ПРИСЯЖНЫХ ЗАСЕДАТЕЛЕЙ, ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ Мамедов Джейхун Илгарович	53
ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ И ОСОБЕННОСТИ РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРОФИЛАКТИКИ И ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Скорбунова Юлия Алексеевна	56
Papers of English	60
RUBRIC "PEDAGOGY"	60
PECULIARITIES OF PROFESSIONAL STRESS AND EMOTIONAL BURNOUT OF TEACHER OF PRESCHOOL EDUCATION Anastasia Pavlova	60

РУБРИКА

«ХИМИЯ»

ОБЗОР МЕТОДИКИ ВЫПОЛНЕНИЯ ИЗМЕРЕНИЙ МАССОВОЙ ДОЛИ СВИНЦА В ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ РАСТВОРАХ АТОМНО-АБСОРБЦИОННЫМ И АТОМНО-ЭМИССИОННЫМ С ИНДУКТИВНО-СВЯЗАННОЙ ПЛАЗМОЙ МЕТОДОМ АНАЛИЗА РАЗРАБОТАННОЙ ТОО «КАЗЦИНК»

Касымова Лаура Ерланкызы

магистрант государственного университета им. С.Аманжолова, Казахстан, г.Усть-Каменогорск

Аубакирова Роза Аблакимовна

канд. хим. наук, доцент ВАК, профессор кафедры химии, Восточно-Казахстанского государственного университета им. С.Аманжолова, Казахстан, г.Усть-Каменогорск

Афанасенкова Ирина Владимировна

канд. пед. наук, старший преподаватель кафедры химии, Восточно-Казахстанского государственного университета им. С.Аманжолова, Казахстан, г. Усть-Каменогорск

1. Назначение и область применения

1.1 Методика выполнения измерений (МВИ) устанавливает: атомно-абсорбционный и атомно-эмиссионный с индуктивно-связанной плазмой методом анализа определения массовой доли свинца, как примесь.

Область применения: технологические растворы цинкового, редкометального, аффинажного и медного производств.

1.2 Диапазон измерений массовых долей концентраций для растворов цинкового, редкометального, аффинажного и медного производств массовая доля свинца от 1,00 мг/дм³ до 10,0 г/дм³.

Диапазон измерений массовых концентраций для золотосодержащих растворов аффинажного производства массовая доля определяемого свинца от 10,0 мг/дм³ до 20,0 г/дм³.

Диапазон измерений массовых концентраций для серебросодержащих растворов аффинажного производства массовая доля определяемого свинца от 1,0 г/дм³ до 20,0 г/дм³.

1.3 Область распространения методики — ТОО «Казцинк»

2. Метод измерений

2.1 Атомно-абсорбционный метод анализа основан на измерении поглощения электромагнитного излучения резонансных линий определяемых элементов при введении растворов анализируемых проб и градуировочных растворов в пламя ацетилен-воздух.

2.2 Метод атомной эмиссии с индуктивно-связанной плазмой основан на возбуждении атомов пробы в индукционной высокочастотной плазме и измерении интенсивности аналитических спектральных линий определяемых элементов при распылении раствора анализируемой пробы и градуировочных растворов в плазму.

2.2 На проведение измерений и получение результатов анализа существенную роль оказывает влияние основа пробы. Влияние устраняется путем измерения анализируемых растворов с коррекцией фона, путем разбавления растворов проб и путем выбора спектральных линий.

2.3 Используемые аналитические спектральные линии элементов приведены в Таблице 1.

Таблица 1.

**Аналитические спектральные линии
(в нанометрах)**

Определяемый элемент	Длина волны
Свинец	220,3; 283,3

3. Условия измерений

При выполнении измерений соблюдают следующие условия:

3.1 Взвешивание на электронных аналитических весах XS104 фирмы «METTLER TOLEDO AG» (Швейцария) проводят в соответствии с условиями эксплуатации весов: температура окружающего воздуха от 5 °С до 40 °С, относительная влажность менее 80 % без конденсации.

3.2 Измерения на атомно-абсорбционном (атомно-эмиссионном) спектрометре проводят в соответствии с порядком работ на спектрометре: температура окружающего воздуха от 15 °С до 35 °С, относительная влажность не более 80 %.

3.3 Навески проб реактивов для приготовления растворов с известной концентрацией компонента (стандартных) взвешивают с погрешностью не более 0,0002 г.

3.4 Навески реактивов для приготовления вспомогательных растворов взвешивают с погрешностью не более 0,02 г.

3.5 Пробоподготовку проводят в лабораторных условиях: температура окружающего воздуха (20±5) °С, относительная влажность от 30 % до 80 %.

3.6 Применяемые реактивы должны иметь квалификацию не ниже, чем «чда», если нет других указаний.

3.7 Для приготовления водных растворов и при проведении анализа применяют дистиллированную воду, если нет других указаний.

3.8 Если не указана концентрация или степень разбавления раствора реактива (кислота, щелочь и т.д.), то имеется в виду концентрированный раствор реактива.

4. Выполнение измерений

4.1 При выполнении измерений массовой концентраций определяемого элемента (свинца) в растворах цинкового, редкометального, медного и аффинажного производств:

4.1.1 Растворы редкометального производства перед отбором аликвотной части предварительного фильтруют.

4.1.2 Разбавление растворов проводят согласно Таблице 2.

Таблица 2.

Разбавление растворов

Определяемый элемент	Концентрация определяемого элемента в растворе	Аликвотная часть раствора, см ³	Вместимость мерной колбы, см ³	Разбавление раствора (число раз)
Свинец	1,00-100,0 мг/дм ³	5	50	10
	100-1000,0 мг/дм ³	5 см ³ из раствора, разбавленного в 10 раз	50	100
	1,00-10,0 г/дм ³	5 см ³ из раствора,	50	1000

		разбавленного в 100 раз		
--	--	----------------------------	--	--

4.1.3 Объем растворов цинкового и редкометального производств доводят до метки на мерной колбе соляной кислотой, разбавленной 1:19, перемешивают.

4.2 При выполнении измерений массовой доли свинца в золотосодержащих растворах аффинажного производства:

4.2.1 Разбавление раствора проводят согласно Таблице 3.

Таблица 3.

Разбавление золотосодержащих растворов

Определяемый элемент	Концентрация опр.элемента в растворе	Аликвотная часть раствора, см ³	Вместимость мерной колбы, см ³	Разбавление раствора (число раз)
Свинец	10,0-100,0 мг/дм ³	5	50	10
	100,0-1000,0 мг/дм ³	5 см ³ из раствора, разбавленного в 10 раз	50	100
	1,00-20,0 г/дм ³	5 см ³ из раствора, разбавленного в 100 раз	50	1000

4.2.2 Объем растворов доводят до метки на мерной колбе соляной кислотой, разбавленной 1:3, перемешивают.

4.3 При распылении в плазму (пламя) подготовленных растворов, по градуировочному графику, получают содержание определяемых элементов в мг/дм³.

Список литературы:

1. ГОСТ 8.010-99 «ГСИ. Методики выполнения измерений. Основные положения».
2. ГОСТ 3778-98 Свинец. Марки С1. Технические условия.
3. МВИ ТОО «Казцинк»

РУБРИКА

«ЭКОНОМИКА»

ЛИЗИНГ. ЕГО СЛАБЫЕ, СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ И РИСКИ ДЛЯ ФИЗИЧЕСКИХ И ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

Аракелян Ваган Мнацаканович

*студент, Ижевский государственный технический университет
им. М.Т. Калашникова- ИЖГТУ,
РФ, г. Ижевск*

Манохин Павел Евгеньевич

*канд. техн. наук, доцент кафедры «ПГС», Ижевский государственный технический
университет им. М.Т. Калашникова- ИЖГТУ,
РФ, г. Ижевск*

LEASING. HIS WEAKNESSES, STRENGTHS AND RISKS FOR INDIVIDUALS AND LEGAL ENTITIES

Vagan Arakelyan

*Student, Izhevsk state technical university named after M.T. Kalashnikov – ISTU,
Russia, Izhevsk*

Pavel Manokhin

*Candidate of Technical Sciences, Associate Professor, Izhevsk state technical university named
after M.T. Kalashnikov – ISTU,
Russia, Izhevsk*

Аннотация. Лизинг – наиболее эффективная технология развития бизнеса, относительно новая для России. В статье рассматриваются сильные и слабые стороны лизинга.

Abstract. Leasing is the most efficient technology for business development, relatively new for Russia. The article discusses the strengths and weaknesses of leasing.

Ключевые слова: лизинг; лизингодатель; лизингополучатель; платеж.

Keywords: leasing; lessor; the lessee; payment.

В условиях кризиса, когда получение кредитов от банков весьма затруднительно, а привлечение долгосрочных инвестиций – серьезная проблема для российских предприятий и компаний, лизинг (финансовая аренда) – наиболее эффективная технология развития бизнеса. Он дает возможность приобретения новейшего оборудования, расширения производственной базы предприятия, увеличения основных фондов предприятия, внедрения передовых технологий в производство. Так что же такое лизинг и в чем его суть?

Лизинг — это долгосрочная аренда с производением ежемесячных выплат и с возможностью последующего приобретения предмета по остаточной стоимости. По лизинговому договору арендодатель (лизинговая компания) обязуется приобрести в свою собственность выбранное арендатором (лизингополучателем) имущество и предоставить ему это имущество во временное владение и пользование для предпринимательских целей [1, с.

15]. Во время действия лизингового договора потребитель выплачивает стоимость приобретенного имущества, а также вознаграждение за лизинг. Залог, в отличие от банковского кредита или страхования, при лизинге не требуется, а длительная рассрочка снижает суммы выплат и дает возможность оптимально распоряжаться активами фирмы.

Лизинг - это своеобразный аналог аренды. Но по окончании срока договора в случае аренды имущество возвращается своему владельцу, а по окончании лизингового договора — переходит в собственность лизингополучателя.

Утверждение, что лизинг - относительно новая отрасль для России, нельзя считать корректным. На протяжении по крайней мере нескольких последних десятилетий, Россия была очень хорошо знакома с концепцией лизинга (аренды). Намного раньше представления о рыночной экономике Гражданский Кодекс СССР 1964 (далее - "ГК 1964") признал соглашение аренды (буквально "наем собственности") как один из нескольких наиболее основных типов юридических соглашений, определенных в соответствии с Советским гражданским законодательством.

Тем не менее, в нашей стране лизинг открыла для себя лишь малая доля предпринимателей и компаний, не смотря на тенденцию все более частого предпочтения кредиту именно лизинга. С каждым днем все больше и больше людей осознают, что лизинг является куда более интересным способом развития своего бизнеса, нежели другие способы. Актуальность данного вопроса растет с каждым днем.

Так почему же данная финансовая услуга, так прекрасно себя зарекомендовавшая на Западе, не используется в России повсеместно? Существует множество причин, обосновывающих данную ситуацию. Основными из них являются финансовая малограмотность населения и боязнь использования относительно нового и неизученного для себя способа из-за наличия, как принято считать, больших рисков и недостатков, а также незнания преимуществ, и возможностей, которые открывает данный метод.

Лизинг в целом можно представить упрощенно в виде следующей цепочки операций и наглядной схемы на рисунке:

1. Лизингополучатель выбирает желаемое для пользования и последующего приобретения имущество, выбирает поставщиков, после чего заключает договор с лизинговой компанией.

2. Лизинговая компания приобретает данное имущество, указанное в договоре, и передает его в личное пользование лизингополучателю.

3. Лизингополучатель вносит ежемесячные платежи, утвержденные в договоре.

4. По окончании срока договора лизингополучателю предоставляется право выкупа предметов лизинга по остаточной стоимости.



Рисунок 1. Упрощенная схема лизинговой операции

Но существуют небольшие различия между лизингами для юридических и физических лиц. Рассмотрим сильные и слабые стороны для обоих случаев.

Для юридических лиц можно выделить следующие положительные стороны лизинга [2, с. 69]:

- снижение налоговых платежей. С юридической точки зрения, лизинг — это форма арендных отношений, все платежи по договору лизингополучатель может использовать для уменьшения налогооблагаемой базы по налогу на прибыль организации. НДС, включенный в лизинговые платежи, также подлежит полному возмещению. Можно воспользоваться и механизмом ускоренной амортизации предметов лизинга.

- сохранение инвестиционной привлекательности. Лизинговые договоры не отображаются в балансе фирмы, как займы или кредиты. Это позволяет использовать лизинг для приобретения основных средств и одновременно привлекать деньги от кредитных учреждений для пополнения оборотного капитала.

- возможность обновления или приобретения основных средств без больших единовременных затрат. Лизинг позволяет быстро получить необходимое имущество для развития текущего или открытия нового направления бизнеса, при этом у организации нет необходимости изымать существенные суммы из оборота. Первоначальный взнос по лизингу может быть относительно небольшим.

- структурирование сделки. В рамках одной сделки может быть приобретено самое разное имущество и дополнительные услуги. Это позволяет клиенту получить готовое решение под ключ. Большинство лизинговых компаний при этом могут взять на себя вопросы по таможенному оформлению, доставке предметов лизинга и т. д.

- возможность принять участие в различных программах государственного субсидирования. Власти страны стараются поддерживать российских производителей различной техники и оборудования, а также представителей малого и среднего бизнеса. Участвуя в специальных программах, можно существенно уменьшить переплату за услуги лизинга или вовсе свести ее к нулю.

- разделение рисков. Притязания кредиторов лизингополучателя не могут привести к потере предметов лизинга. До окончания договора он является собственностью лизинговой компании.

Как и любая другая финансовая операция, лизинг для юридических лиц имеет свои минусы:

- повышенные риски. Если на этапе планирования лизингополучатель не проведет анализ своих финансовых возможностей и дальнейшей деятельности или проведет, но с ошибочной оценкой, то существует большой риск лишиться как предмета лизинга, так и всех уплаченных платежей.

- лизинговой компании не нужно получать разрешения суда. Так как все нюансы лизинга прописываются в договоре, и имеется строгий график выплат, то при нарушении лизингополучателем сроков уплаты или иных договоренностей, прописанных в данном договоре, лизингодатель имеет право расторгнуть договор, не обращаясь в суд.

- высокая переплата. Процент по лизинговым выплатам примерно эквивалентен кредитному проценту, но из-за обязательности страховки, а также других платных услуг, переплата будет выше, не смотря на рассрочку.

- относительно маленькое количество предложений на лизинговом рынке. В большинстве регионов нашей страны работает всего несколько лизинговых компаний, а их большое количество еще не является гарантией предоставления потенциальному клиенту привлекательных условий. Зачастую лизинговые предложения не являются выгодными. Тем не менее, многие Московские компании предоставляют услуги по всем городам России на условиях, являющихся приемлемыми в столице.

- возможность форс-мажорных ситуаций. Как и в любом другом способе финансирования, данная финансовая операция может нанести непоправимый ущерб лизингополучателю, вызванный ситуацией извне.

Из вышесказанного можно сделать вывод: лизинг для юридических лиц зачастую является наиболее интересным вариантом (особенно из числа малого и среднего бизнеса), так как позволяет привлечь нужный финансовый капитал без каких-либо одобрений банков. При грамотном подходе к условиям заключаемого договора, должном и объективном анализе собственных возможностей, учете рисков и форс-мажорных обстоятельств, данный метод финансового развития бизнеса является благоприятным.

Лизинг для лиц физических мало чем отличается от вышеописанного. Существенным аспектом является появление подобной возможности лишь в 2010 году. Для физических лиц можно выделить следующие положительные стороны:

- упрощенное оформление. Лизинговый договор может включать в себя пользование самим имуществом, а также различными дополнительными услугами (например, для автомобиля, как для имущества, приобретаемого в лизинг, можно застраховать, как сам предмет лизинга, так и услуги с ним связанные: услуги шинных сервисов, автосервисов и т.д.).

- повышенные шансы на одобрение сделки. Лизинговые компании имеют риски куда более низкие, чем банки, ведь предмет лизинговой сделки является собственностью лизинговой компании до окончания срока сделки. Любое физическое лицо, получившее кредитный отказ в банке, зачастую может получить желаемое имущество через лизинг.

- быстрота. Заявки физических лиц рассматриваются в основном в течение одного рабочего дня.

- возможность получения скидки от дилера или производителя. Партнерские договоры активно ведут лизинговые компании, в этом процессе зачастую само физическое лицо не задействовано. В результате подобных сделок лизингополучатель может приобрести желаемое имущество с существенной скидкой.

- отсутствие регистрации на свое имя. Для определенной категории государственных служащих подобное приобретение в собственное пользование автомобиля и других видов имущества является единственным, не противоречащим закону.

Есть и существенные минусы в лизинге физических лиц:

- - обязательно соблюдение всех условий договора. Особенно это касается выплат. Если банк за просроченные на месяц выплаты начислит пени, то лизинговая компания за пару дней просрочки может расторгнуть договор в одностороннем порядке, что является причиной самого большого риска физического лица: возврата имущества лизингодателю, при этом все выплаченные по договору суммы также остаются у лизингодателя.

- сложности с досрочной выплатой. Основной причиной досрочного погашения кредита в банке является пересмотр процентов. В случае лизинга подобное возможно при согласии лизингодателя, которое, несомненно, будет сопровождаться предъявлением требований к уплате пени и выпиской штрафов.

- относительно высокие ставки. Для физического лица ставка может колебаться от 12% до 18%, что сравнимо со ставкой потребительского кредита в банке.

- различные ограничения и запреты. Сдать приобретенное имущество в аренду недопустимо без разрешения лизингодателя, которое дается крайне редко. На автомобили, используемые по договорам лизинга, устанавливаются ограничения по пробегу, территории пользования и т.д. Любое нарушение ведет к штрафу, а в худшем случае к расторжению договора в одностороннем порядке.

Из вышеперечисленного следует вывод: для физических лиц является несомненным плюсом возможность получения желаемого имущества даже при отказе от банков, наличия законодательных запретов. Только при очень ответственном и объективно взвешенном анализе собственных возможностей можно заключить договор на действительно выгодных условиях. Так же следует крайне серьезно относиться к выплатам по договору, иначе существует риск лишиться как предмета лизинга, так и уже оплаченных денег.

Список литературы:

1. Васильев Н. М. Лизинг как механизм развития инвестиций и предпринимательства / Н.М. Васильев, С.Н. Катырин, Л.Н. Лепе. - М.: ДеКА, 2018. - 280 с.
2. Ковалев В. В. Лизинг. Финансовые, учетно-аналитические и правовые аспекты / В.В. Ковалев. - М.: Проспект, 2014. - 460 с.

ОЦЕНКА УРОВНЯ КАЧЕСТВА ПРОДУКЦИИ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Джураева Замира

*канд. экон. наук, ПИТУТ имени академика М. Осими,
Таджикистан, г. Худжанд*

Джураева Дилфуза

*магистрант, ПИТУТ имени академика М. Осими,
Таджикистан, г. Худжанд*

Аннотация. В данной статье рассмотрено качества продукции и конкурентоспособности промышленного предприятия. Конкурентоспособность продукции можно охарактеризовать с помощью дифференцированного и комплексного метода, который основан на применении групповых, обобщающих и интегральных показателей. Также приведены методы его оценки. Статья содержит методы оценки основных показателей, которые повлияют на качество продукции.

Abstract. This article discusses product quality and competitiveness of an industrial enterprise. The competitiveness of products can be characterized using a differentiated and integrated method, which is based on the use of group, generalizing and integral indicators. Also presented are methods for its evaluation. The article contains methods for assessing the main indicators that will affect the quality of products.

Ключевые слова: Конкурентоспособность, качество, оценка, метод, предприятия, анализ, устойчивое развитие.

Keywords: Competitiveness, quality, assessment, method, enterprises, analysis, sustainable development.

Качество продукции оценивается путем сопоставления с другим изделием — эталоном, имеющим оптимальные показатели качества, которые закреплены в стандартах или технических условиях. Таким образом, качество есть относительный показатель. Истинную оценку качеству продукции в конечном итоге дает потребитель.

Поэтому переход изделия из сферы производства в сферу потребления свидетельствует о положительной оценке качества продукции, что даст основание сделать вывод о наличии у изделий свойств конкурентоспособности.

Конкурентоспособность продукции можно охарактеризовать с помощью дифференцированного и комплексного метода, который основан на применении групповых, обобщающих и интегральных показателей.

Современное промышленное предприятие осуществляет производство и реализацию продукции в условиях конкурентной борьбы за рынки сбыта. Это предопределяет формирование системы, основанной на планировании уровня качества, его регулировании и повышении, а также обеспечении управления самим ходом производства.

Именно такая комплексная система управления качеством является залогом изготовления конкурентоспособной продукции.

В статье мы рассматриваем оценку уровня качества продукции и конкурентоспособности промышленного предприятия.

ООО «Афзали Сугд» является одним из лидирующих предприятий по производству молочных продуктов в Республике Таджикистан, в связи с чем была отобрана для моделирования интегральной системы показателей для анализа качества продукции и конкурентоспособности для устойчивого развития промышленного предприятия. Компания продвигает свою молочную продукцию под брендом «Молочная радость» и завоевала лояльность определенного сегмента рынка.

Деятельность компании начался в 1998 году и в течении нескольких лет смог увеличить ассортимент молочной продукции в несколько раз.

В 2000 году компания для расширения своей деятельности внедряет новые технологии и в 2007 году предоставляет на потребительский рынок новую продукцию, в том числе сметану, кефир, ряженку, йогурт, каймак и творог. В 2010 году компания первой предложила на рынок, отвечающий всем стандартам отечественный продукт, молоко сгущенное цельное с сахаром, и начала занимать одно из лидирующих позиций.

Следуя самым современным тенденциям в производстве продуктов питания в 2014 году, компания увеличила ассортимент выпускаемой продукции, стараясь соответствовать всем стандартам качества и была награждена престижными наградами, за высокое качество выпускаемой продукции.

Сегодня компания производит более 20 видов натуральных, высококачественных и безопасных для потребителя молочных продуктов под брендом «Молочная радость»: кефир, ряженка, питьевой йогурт, сливочный йогурт, голландский сыр, сыр сычужный копченый, сливочное масло, творог, творожная масса, пастеризованное молоко, сгущенное молоко, сметана, каймак.

Географической зоной реализации продукции компании являются Согдийская область, г. Душанбе и РРП, а также положено начало поставки продукции в Республику Киргизстан, где бренд уже сумел завоевать свой сегмент рынка.

Согласно данным анализа проделанной работы лидерами рынка молочной продукции признаны «Молочная радость» и «Файзи Расул», кроме того бренд «Коррект» находится в сильнейшей конкурентной позиции и «Пешсаф», «Сирдарье», «Амид» имеют слабую позицию на рынке.

Таким образом, для оценки уровня качества продукции и конкурентоспособности промышленного предприятия в дальнейшем будут анализированы как базово сравнительные «Файзи Расул» и «Коррект».

Конкурентоспособность продукции предприятия относительно продукции конкурентов по качеству имеет прямую зависимость:

$$K_{к\ i1/j2} = \frac{K_{i1}}{K_{j2}}, \quad (1)$$

где $K_{к\ i1/j2}$ - показатель конкурентоспособности i -й продукции 1-го предприятия относительно j -й продукции 2-го предприятия по выбранному количественному критерию качества;

K_{i1} - интегральный показатель качества i -й продукции 1-го предприятия;

K_{j2} - интегральный показатель качества j -й продукции 2-го предприятия.

Интегральные показатели качества продукции, в свою очередь, состоят из ряда частных показателей качества:

- назначения;
- надежности (долговечности, сохраняемости);
- экологичности;
- энергоомичности;
- технологичности;
- эстетичности;
- стандартизации и унификации;
- патентно-правовых;
- безопасности применения;

- сертификационных.

Учитывая специфику молочной продукции не все частные показатели применимы в данной случае, а отбираются вкусовые качества, упаковка, фасовка и торговая марка.

Согласно результатам проведенного сбора информации о производителях молочной продукции получены следующие данные о качестве продукции, приведенные в таблице 1.

Таблица 1.

Данные оценки качества молочной продукции по Согдийской области

Наименование показателя	Коэффициент веса	Результаты оценки (от 0 до 5)		
		«Молочная радость»	«Файзи Расул»	«Коррект»
Вкусовые качества	0,5	4	5	3
Упаковка	0,2	3	3	3
Фасовка	0,1	5	5	4
Торговая марка	0,2	4	5	3
Показатель качества		3,9	4,6	3,1

Источник: Расчеты автора

Результаты расчета конкурентоспособности молочной продукции по качеству представлена в таблице 2.

Таблица 2.

Результаты анализа конкурентоспособности по качеству молочной продукции по Согдийской области

Наименование предприятия	Показатели конкурентоспособности молочной продукции по качеству			
	По сравнению с маркой «Молочная радость»	По сравнению с маркой «Файзи Расул»	По сравнению с маркой «Коррект»	Комплексный показатель
«Молочная радость»		0,85	1,26	1,055
«Файзи Расул»	1,18		1,48	1,33
«Коррект»	0,54	0,46		0,50

Источник: Расчеты автора

По итогам таблицы видно, что показатель конкурентоспособности молочной продукции бренда «Молочная радость» находится на 2-ом месте после «Файзи Расул», но опережает «Коррект» на 50%.

Для выявления конкурентных преимуществ по уровню потребительских предпочтений оценка проводится по формуле 2.

$$K_{пп\ i1j2} = \frac{ПП_{i1}}{ПП_{j2}}, \quad (2)$$

где $K_{пп\ i1j2}$ - показатель конкурентоспособности i -й продукции 1-го предприятия относительно j -й продукции 2-го предприятия по потребительским предпочтениям;

$ПП_{i1}$ - показатель потребительских предпочтений i -й продукции 1-го предприятия;

$ПП_{j2}$ - показатель потребительских предпочтений j -й продукции 2-го предприятия.

Когда покупатели оценивают качество, естественно учитывая свои потребительские предпочтения, проявляется потребительская стоимость продукции – экономическая категория, характеризующая товар с точки зрения ценности его для конкретного потребителя. Потребительская стоимость продукции показывает, насколько данная продукция удовлетворяет определенную человеческую потребность. Однако определить потребительскую стоимость товара достаточно сложно. Это обусловлено, во-первых, отсутствием единицы оценки и, во-вторых, индивидуальностью потребностей каждого человека и соответственно различием оценки потребительской стоимости разными людьми одного и того же товара.

В то же время примерно оценить потребительскую стоимость можно, пусть даже условно. Таким образом, потребительская стоимость проявляется в результате взаимодействия таких экономических категорий, как качество продукции и предпочтения потребителей.

Результаты расчета конкурентоспособности товаров по потребительским предпочтениям представлены в таблице 3.

Таблица 3.

Результаты анализа конкурентоспособности молочной продукции по потребительским предпочтениям в Согдийской области

Наименование предприятия	Показатели конкурентоспособности молочной продукции по качеству			
	По сравнению с маркой «Молочная радость»	По сравнению с маркой «Файзи Расул»	По сравнению с маркой «Коррект»	Комплексный показатель
«Молочная радость»		0,85	1,24	1,045
«Файзи Расул»	1,18		1,73	1,455
«Коррект»	0,81	0,58		0,695

Источник: Расчеты автора

По итогам таблицы 3 видно, что комплексный показатель конкурентоспособности товаров по потребительским предпочтениям, рассчитанный как средняя арифметическая взвешенная, наибольший у марки «Файзи Расул». Марка «Коррект» находится на третьем месте после марки «Молочная Радость».

Средний показатель потребительских предпочтений продукции марки «Молочная Радость», по результатам опроса, связан с малой известностью молочной продукции предприятия и лояльностью потребителей к марке «Файзи Расул».

Оценка конкурентоспособности i -й продукции 1-го предприятия относительно j -й продукции 2-го предприятия по цене находится в обратной зависимости от их цен (формула 3):

$$K_{ц\ i1/j2} = \frac{Ц_{j2}}{Ц_{i1}}, \quad (3)$$

где $K_{ц\ i1/j2}$ - показатель конкурентоспособности i -й продукции 1-го предприятия относительно j -й продукции 2-го предприятия по цене;

$Ц_{j2}$ - цена j -й продукции 2-го предприятия;

$Ц_{i1}$ - i -й продукции 1-го предприятия.

Для сравнительной оценки молочной продукции марки «Молочная Радость» с конкурентами использовались собранные методом наблюдения данные о розничных ценах

продукции в торговых точках города Худжанд. В таблице 4 обобщены и представлены данные наблюдений.

Таблица 4.

Данные о ценах на продукцию оцениваемых предприятий

Наименование предприятия	«Молочная радость»	«Файзи Расул»	«Коррект»
Средняя цена молочной продукции: Сметана	29,36	43,01	30,9
Средняя цена молочной продукции: Творог	42,6	44,81	40,45
Средняя цена молочной продукции: Каймак	41,6	45,81	44,45

Источник: Расчеты автора

Оценка частных конкурентных преимуществ марок молочной продукции производится расчетом интегрального показателя конкурентоспособности при помощи, следующей формулы:

$$KT_{i1/j2} = K_{ц12} * K_{к12} * K_{пп12}, \quad (4)$$

где $KT_{i1/j2}$ - интегральный показатель конкурентоспособности i -й продукции 1-го предприятия по отношению к j -й продукции 2-го предприятия;

$K_{ц12}$ - интегральный показатель конкурентоспособности 1-го предприятия относительно 2-го предприятия по цене;

$K_{к12}$ - интегральный показатель конкурентоспособности 1-го предприятия относительно 2-го предприятия по качеству;

$K_{пп12}$ - интегральный показатель конкурентоспособности 1-го предприятия относительно 2-го предприятия по потребительским предпочтениям.

На основе рассчитанных частных коэффициентов конкурентоспособности товаров можно определить значения интегральных коэффициентов конкурентоспособности товаров (см. таблицу 5).

Таблица 5.

Результаты анализа конкурентоспособности молочной продукции

Наименование предприятия	Интегральные показатели конкурентоспособности молочной продукции			
	Средняя цена молочной продукции: Сметана	Средняя цена молочной продукции: Творог	Средняя цена молочной продукции: Каймак	Комплексный показатель
«Молочная радость»	32,4	47,0	45,9	41,7
«Файзи Расул»	83,2	86,0	78,3	82,5
«Коррект»	10,7	14,1	15,4	13,4

Источник: Расчеты автора

По итогам таблицы 5 видно, что интегральный показатель конкурентоспособности товаров, рассчитанный как средняя арифметическая взвешенная, наибольший у марки «Файзи Расул» и равняется 82,5. Марка «Молочная радость» уступает лидеру на 50% и обобщенный показатель равен 41,7. Марка «Коррект» набрал 13,4 балла и среди

анализируемых компаний занял последнее место. Согласно нашей оценки, устойчивость промышленного предприятия зависит от показателей качества и конкурентоспособности производимой им продукции.

Список литературы:

1. Фатхутдинов Р. А. Управление конкурентоспособностью организации. – М.: Эксмо, 2014. – 544 с.
2. Парахина В. Н., Максименко С. В., Панасеенко С. В. Стратегический менеджмент. – М.: КНОРУС, 2014. – 496 с.
3. Касьянова В. Е. Функции и инструменты развития специальной инфраструктуры сферы образовательных услуг (на материалах Краснодарского края): дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05 / Адыгейский государственный университет. – Краснодар, 2013.
4. Поважный С. Ф., Ларина Р. Р., Белоусов А. В. Логистика и маркетинг в управлении кадровым потенциалом: монография. – Донецк, 2003.
5. Магомедов Ш.Ш. Конкурентоспособность товаров. Учебное пособие. М.: Изд.-торг. Корпорация «Дашков и Ко», 2003, 294с.
6. Носак В. С., Шелудько Е. Б. Бизнес-модели: инновационные аспекты // Сборник научных статей факультета экономики, управления и бизнеса ФГБОУ ВПО «КубГТУ». – Краснодар, 2015. – С. 177–178.
7. Рахимов А.М. Проблемы повышения конкурентоспособности экономики Республики Таджикистан. – Худжанд. Изд. Рахима Джалила, 2004г.-205с

ВЛИЯНИЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ НА БАНКОВСКИЕ ДЕПОЗИТНЫЕ ПРОДУКТЫ

Курина Елена Игоревна

*магистрант Оренбургского государственного университета,
РФ, г. Оренбург*

В настоящий момент рынок банковских депозитов в России активно развивается. Это подтверждается ростом депозитов в банках.

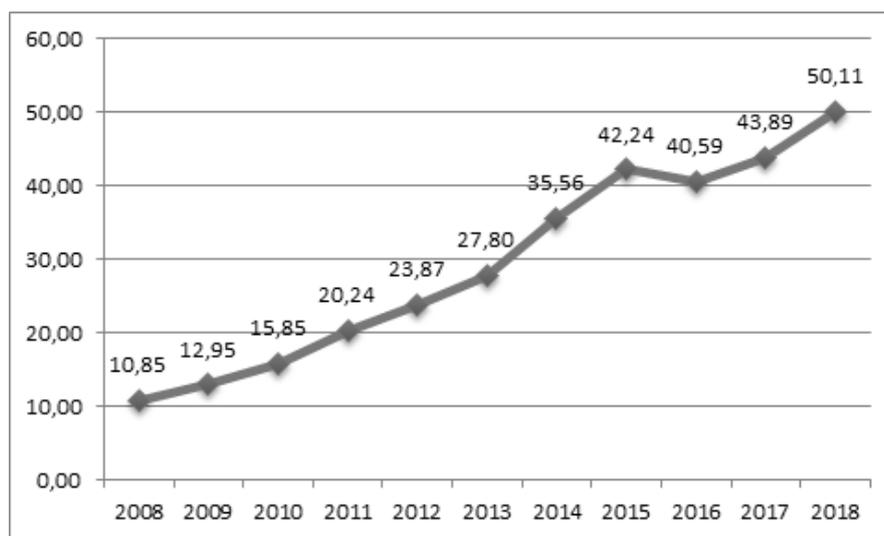


Рисунок 1. Динамика объемов привлеченных банковских депозитных продуктов за период с 2008 г. по 2018 г., трлн. руб.

За прошлые годы объем депозитов, привлеченных банками, вырос более чем в 5 раз (рис. 1). Рост за 2018 г. по отношению к 2017 г. составил 15 %. Центральный банк прогнозирует, что данный тренд сохранит свою тенденцию в будущем. При этом данный вид прогноза предусматривает замедление темпов роста экономики и доходов граждан, а кроме того уменьшение процентных ставок по депозитам при одновременном воздействии капитализации высоких процентов предыдущих периодов. [4]

Однако этот вид прогноза производился при условии благоприятных внешних условий. Одним из ключевых факторов, обуславливающих динамику депозитов населения страны в долгосрочной перспективе, принято считать доходы граждан. Наглядно можно увидеть динамику среднемесячной заработной платы работников на рисунке 2.

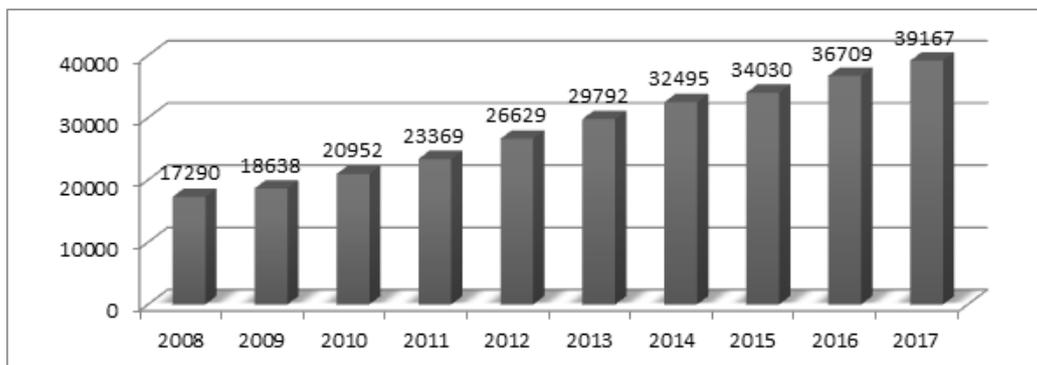


Рисунок 2. Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников в целом по экономике Российской Федерации в 2008–2017гг., руб.

Из рисунка видно, что заработная плата населения постепенно растет. Так за 2017 год заработная плата на 6,7% больше, чем в предыдущем году. [5]

По данным Росстата, в декабре рост номинальной зарплаты составил 6,9% после 8,2% г/г в предыдущем месяце. В реальном выражении он замедлился сильнее за счет ускорения инфляции в декабре: до 2,5% – с 4,2% г/г.

В госсекторе номинальная зарплата в декабре выросла на 11,7% после 12,2% г/г. В частном секторе замедление было более выраженным: 6,9% после 7,7% г/г. Ускорение инфляции и перенос индексации зарплат в бюджетном секторе на 1 октября могут привести к дальнейшему снижению роста реальной заработной платы в I квартале 2019 года. [2, с. 26]

Дополнительно к заработной плате необходимо учитывать такой количественный показатель, как безработица. В 2018 году уровень безработицы составил 4,8%, что стало минимальным показателем за всю историю наблюдений. На протяжении 2018 года сезонно сглаженный уровень безработицы находился около отметки 4,8%, в декабре уровень безработицы минимально повысился, с 4,77 до 4,79%.

Данные показатели должны способствовать тому, что у населения должны увеличиваться свободные денежные средства, которые они могут вкладывать в банковские депозитные продукты. Однако доход физических лиц сильно «съедается» инфляцией, которая влияет на сбережения.

Далее рассмотрим ВВП как фактор, влияющий на депозитные продукты банка. Согласно первой оценке Росстата, рост ВВП в 2018 году ускорился до 2,3%. Значительный вклад внес существенный пересмотр вверх динамики объема выполненных строительных работ, который может носить технический характер. Данные по динамике представлены на рисунке 3.

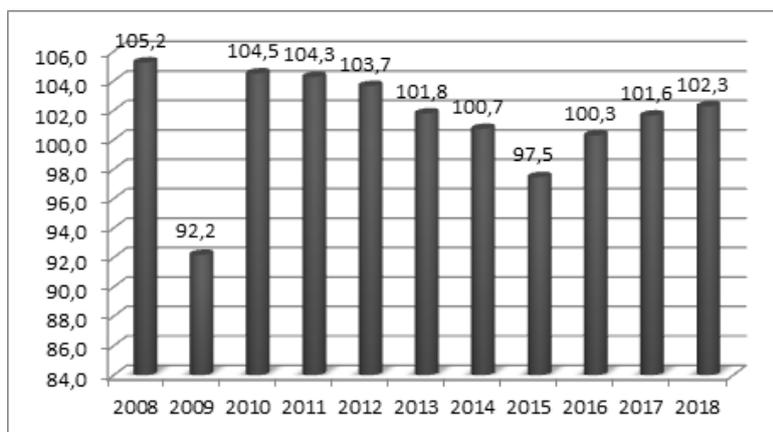


Рисунок 3. Рост ВВП в Российской Федерации за 2008 - 2018 гг., %

Показатель ВВП постепенно падал, принимая минимальное значение в 2009г, а после 2015г. начался рост. То есть получается, что эффективность работы предприятий постепенно растет. А это, в свою очередь, будет способствовать привлечению преобразованию полученных денежных средств от организаций в банковские депозитные продукты. Однако по рисунку видим, что данный рост слишком медленный.[3]

Если рассмотреть такой фактор, как количество юридических лиц в стране, то получим следующие тенденции (рис. 4)

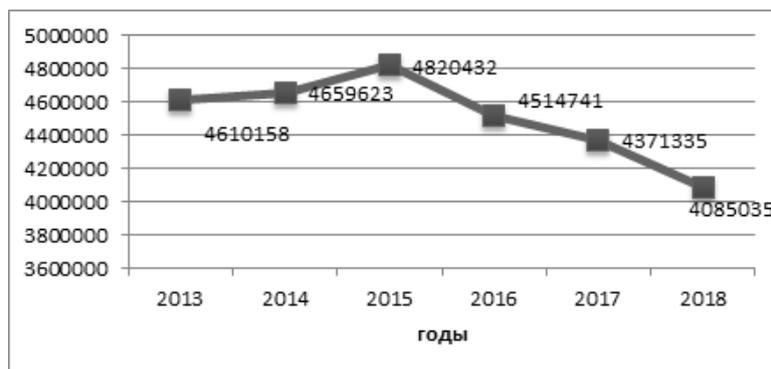


Рисунок 4. Количество юридических лиц в Российской Федерации за 2013 - 2018 гг., количество шт.

По рисунку отметим, что на данный момент происходит спад после постепенного увеличения количества юридических лиц до 2015 г. Эта тенденция неблагоприятно отображается на банковских депозитах: происходит переориентация банковских депозитных продуктов на физических лиц.[3]

Согласно статистике по компонентам использования ВВП, более благоприятная по сравнению с 2017 годом динамика физических объемов экспорта товаров и услуг смогла компенсировать ослабление инвестиционной и потребительской активности, которое сопровождалось замедлением роста импорта. Принимая во внимание структуру ВВП по производству согласно статистике Росстата на сегодняшний день, ускорение роста экономики произошло за счет улучшения динамики добычи полезных ископаемых, оптовой и розничной торговли, транспортировки и хранения, а также строительства.

Таким образом, краткосрочные риски умеренного замедления роста ВВП сохраняются. В дальнейшем рост экономики, вероятно, ускорится. Однако будут наблюдаться довольно низкие показатели привлеченных денежных средств от юридических лиц. [2, с. 26]

Далее рассмотрим уровень инфляции в России (рис. 5)

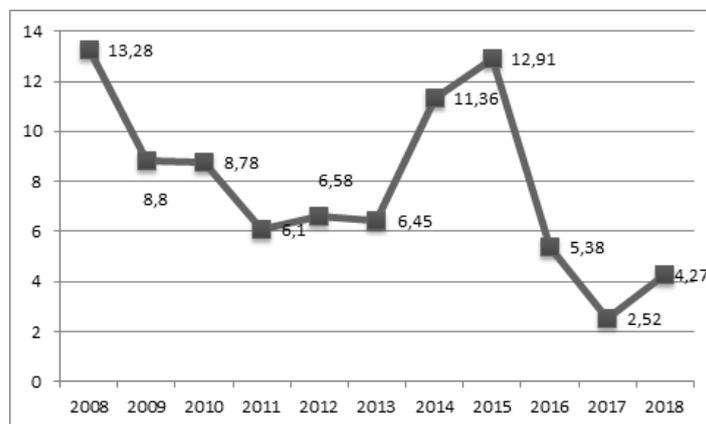


Рисунок 5. Уровень инфляции в России за 2008 - 2018 гг, %

Отметим, что в настоящее время ситуация в экономике России стабилизируется. По рисунку можно отметить, что самым стабильным можно считать период с 2010 по 2013 гг, т. к. не было больших скачков инфляции.[4]

При повышенном уровне инфляции, как ранее говорилось, уменьшается большая часть накоплений населения. Снижается уровень доверия к банкам.

Отличительной направленностью настоящего времени также считается перераспределение депозитов населения внутри банковского сектора.

Данная динамика сопряжена, в первую очередь, с изменением политики регулятора. Во второй половине 2013 года Центральный Банк Российской Федерации начал «чистку» рынка, при этом крупные отзывы лицензий пришлось в основном на 2013–2015 года.

В период интенсивного отзыва лицензий у отечественных банков в 2013–2015 гг., у населения была отмечена осторожность в инвестировании свободных денежных средств. Данная тенденция сохранилась и до сегодняшнего дня. На данный момент физические лица больше доверяют крупным государственным банкам.

В связи с данными событиями доверие к банковским депозитам также снижается. В особенности доверие юридических лиц, у которых незастрахованы депозиты.

Количество депозитных институтов начинает снижаться, при этом не заменяется на иные (недепозитные) институты. Начавшийся регулятором в конце 2013-го года процесс очищения банковской системы можно считать логичным. Раньше масштабно и целенаправленно регулятор не проводил политику, направленную на масштабное уменьшение количества банков. Продолжившийся в последующие годы тренд указывает на то, что Центральный Банк целенаправленно проводит политику санации банковского сектора. Центральный Банк и раньше отзывал лицензии, но отличительной чертой нынешней волны является не только увеличение количества отзывов, но и места, которые занимают эти банки в банковской системе. [1]

Рассмотрев экономическую ситуацию в стране, можно сделать вывод, что ситуация стабилизируется медленными темпами, однако сейчас банки сильно потеряли депозитные продукты для юридических лиц в связи с их резким снижением. То есть ориентация банков сейчас происходит на депозитные продукты, направленные на физических лиц. При этом конкуренция уменьшается между банками, что также влияет на предлагаемые депозитные продукты.

Список литературы:

1. Баширов И. Р. Причины и последствия отзыва банковских лицензий // Международный научно-исследовательский журнал. — 2017. — № 01 (55) Часть 1. — С. 13—15.
2. Бюллетень Департамента исследований и прогнозирования «О чем говорят тренды. Макроэкономика и рынки» - 2019. - №1. - 51 с.
3. Сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. - Режим доступа : <http://www.gks.ru/>
4. Сайт Центрального Банка Российской Федерации [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.cbr.ru/>
5. Смирнов П.В. Тенденции развития рынка банковских депозитов в российской экономике // Молодежный научный форум: Общественные и экономические науки: электр. сб. ст. по мат. XL междунар. студ. науч.-практ. конф. - 2016. - № 11(40).

АСПЕКТЫ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ: ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ГРАМОТНОСТИ СТУДЕНТОВ 2 КУРСА ОРГМУ

Лукьянов Сергей Эдуардович

*студент Оренбургского государственного медицинского университета,
РФ, г. Оренбург*

Рахманова Заррина Тимуровна

*студент Оренбургского государственного медицинского университета,
РФ, г. Оренбург*

Базарова Мария Андреевна

*студент Оренбургского государственного медицинского университета,
РФ, г. Оренбург*

В последние годы на фоне нестабильности на финансовых рынках произошло возвращение инвестиционного интереса к недвижимости, и жилье стало восприниматься как надежный долгосрочный инструмент инвестирования. Наметилась тенденция роста выдачи ипотечных кредитов, хотя их условия претерпели существенные изменения: в целом происходит удорожание кредитов. В 2012 году примерно каждый пятый объект, зарегистрированный в сделках с жильем, приобретался с использованием ипотечного кредитования.

Развитие рынка ипотечного кредитования в последние годы было достаточно противоречивым: объемы выдачи ипотечных кредитов росли высокими темпами, несмотря на рост ставок по ипотечным кредитам. Вышеуказанные факты подтверждают актуальность исследования.

Цель исследования: оценка экономической грамотности студентов 2 курса ОрГМУ в вопросах и аспектах ипотечного кредитования.

Задачи исследования:

- Изучить теоретические основы ипотечного кредитования;
- Составить анкету для оценки мнения студентов 2 курса ОрГМУ относительно ипотечного кредитования;
- Провести подсчет полученных данных;
- Дать оценку полученным результатам.

С целью оценки экономической грамотности студентов 2 курса ОрГМУ в вопросах ипотечного кредитования нами было проведено анонимное анкетирование. В выборки вошли 100 студентов 2 курса ОрГМУ, обучающиеся на факультетах: лечебный, фармакологический, стоматологический и медико-профилактический. Респондентам было предложено ответить на 13 вопросов. В зависимости от типа вопроса необходимо было выбрать один вариант ответа, или отметить от одного до трех вариантов. Перечень вопросов и варианты ответа представлены в Приложении 2.

Исследование состоит из двух частей. Первая часть позволяет оценить экономический базис, т. е. те экономические основы, на которых студенты 2 курса строят свою повседневную жизнь. В эту часть вошли вопросы под номерами 1-6 (см. Приложение 1).

Вторая часть направлена на оценка личных знаний анкетированных в сфере ипотечного кредитования. Вопросы данного блока так же дают возможность выявить наиболее важные критерии выбора ипотечного банка; размера ежемесячной платы; и оптимальной суммы ипотечного кредита. В эту часть вошли вопросы под номерами 7-13 (см. Приложение 1).

По итогам анкетирования путем подсчета статистических данных были сделаны соответствующие выводы:

1. Порядка 80% опрошенных не владеют достаточными знаниями относительно ипотечного кредитования.

2. Более половины опрошенных согласны на наименьшую сумму ипотечного кредита при наименьшем ежемесячном платеже.

3. Интернет и телевидение является источником информации по вопросам ипотечного кредитования для более чем половины опрошенных.

4. Вопрос ипотечного кредитования интересует более 90% опрошенных, что доказывает актуальность, заявленную в начале работы.

5. Необходимо повышать экономическую грамотность студентов в вопросах ипотечного кредитования. Полученные знания будут иметь практическое значение в дальнейшей жизни.

Приложение 1

1. Где Вы проживаете на данный момент? (Выберете один вариант ответа)

1. Снимаете квартиру

2. В общежитии

3. Дома с родителями

4. У родственников

5. У друзей

6. С супругом (супругой)

1. Другое (Впишите своё) _____

2. Сколько вы платите в месяц за жилье? (Выберете один вариант ответа)

1. До 1000 рублей

2. До 3000 рублей

3. До 5000 рублей

4. До 10000 рублей

5. Ничего

6. Другое

3. Укажите сколько человек с Вами живет? _____

4. Источник Ваших доходов? (Выберете не более трех вариантов ответа)

1. Родители

2. Стипендия

3. Подработка

4. Родственники

5. Другое (Впишите своё) _____

5. Устраивают ли Вас условия проживания? (Выберете один вариант ответа)

1. Да

2. Нет

3. Затрудняюсь ответить

6. Собираетесь ли Вы в дальнейшем приобретать квартиру? (Выберете один вариант ответа)

1. Да

2. Нет

3. Затрудняюсь ответить

7. Ваша оценка личных знаний основ и принципов ипотечного кредитования? (Выберете один вариант ответа)

1. Удовлетворительно

2. Хорошо

3. Отлично

4. Неудовлетворительно

8. Какой критерий будет для Вас наиболее важным при выборе банка? (Выберете не более трех вариантов ответа)

1. Величина процентной ставки

2. Рекомендации знакомых
3. Размер первоначального взноса
4. Известность банка
5. Упрощенная процедура
6. Погашение без штрафов
7. Скорость получения кредита
8. Другое (Впишите своё) _____
9. Определите основной сдерживающий фактор для ипотеки? (Выберете не более трех вариантов ответа)
 1. Неуверенность в будущее
 2. Уровень заработной платы
 3. Высокие проценты
 4. Страх потери работы
 5. Большой первоначальный взнос
 6. Нестабильность экономики
 7. Другое (Впишите своё) _____
10. Какая сумма ипотечного кредита оптимальна для Вас (млн. рублей)? (Выберете один вариант ответа)
 2. До 1 млн. рублей
 3. От 1 до 2 млн. рублей
 4. От 2 до 3 млн. рублей
 5. От 3 до 5 млн. рублей
 6. Другое (Впишите своё) _____
11. Какую сумму Вы готовы выплачивать ежемесячно (в тыс. руб.)? (Выберете один вариант ответа)
 1. До 15 тыс. руб.
 2. От 15 до 20 тыс. руб.
 3. От 20 до 30 тыс. руб.
 4. От 30 до 50 тыс. руб.
 5. От 50 тыс. руб. и выше.
 6. Другое (Впишите своё) _____
12. Где Вы получаете информацию об ипотеке? (Выберете не более трех вариантов ответа)
 1. Интернет
 2. Телевидение
 3. Наружная реклама
 4. Печатные издания
 5. Друзья, знакомые
 6. Радио
 7. Звонок, SMS от банка
 8. Другое (Впишите своё) _____
13. Какой фразой Вы могли выразить отношение к ипотеке в РФ? (Выберете один вариант ответа)
 1. Единственный выход
 2. Долговое рабство
 3. Постоянный страх
 4. Перспективная возможность
 5. Крепкая семья
 6. Другое (Впишите своё) _____

Список литературы:

1. Баликоев, В.З. Общая экономическая теория: Учебник для студентов, обучающихся по эконом. специальностям / В.З. Баликоев. - М.: Омега-Л, 2013. - 684 с.
2. Басовский, Л.Е. Экономическая теория: Учебное пособие / Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская. - М.: ИНФРА-М, 2013. - 375 с.
3. Гукасян, Г.М. Экономическая теория: ключевые вопросы: Учебное пособие / Г.М. Гукасян. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 224 с.
4. Кирюшин, О.И. Экономическая теория: Учебник / Р.С. Гайсин, О.И. Кирюшин, В.Г. Кучкин, В.С. Семенович - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 330 с.
5. Парасоцкая, Н.Н. Экономическая теория / Н.Н. Парасоцкая, И.О. Юрасова. - М.: КноРус, 2013. - 288 с.
6. Шишкин, А.Ф. Экономическая теория в 2-х томах. Том 2 / А.Ф. Шишкин. - М.: КДУ, 2013. - 712 с.
7. Экономическая теория. Концептуальные основы и практика: Научное издание. / Под ред. В.Ф. Максимовой. - М.: ЮНИТИ, 2015. - 751 с.

НЕОБХОДИМОСТЬ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО АЭРОПОРТА ГОРОДА КРАСНОДАР

Мелкоян Сюзанна Князовна

*Студент, Санкт-Петербургский университет гражданской авиации,
РФ, Санкт-Петербург*

Международный аэропорт Краснодар находится на территории Краснодарского края, в административном центре – Краснодаре. Этот город также является деловым, торговым, транспортным, культурным, научным и промышленным центром края.

На территории Краснодарского края действуют 4 аэропорта: Краснодар, Сочи, Анапа и Геленджик, их суммарный пассажиропоток в 2017г. составил 10,8 млн. пассажиров, это 5,8% от объема коммерческих перевозок через все аэропорты РФ.

Аэропортами-конкурентами для объекта исследования являются: ПАО «Международный аэропорт Симферополь», ОАО «Международный Аэропорт Минеральные Воды», ОАО «Международный аэропорт Сочи», ОАО «Аэропорт Анапа», АО «Ростоваэроинвест» (Платов) и ООО «Международный аэропорт Краснодар» аэропорт Геленджик. На рисунке 1 графически изображен рейтинг этих аэропортов по пассажиропотоку.

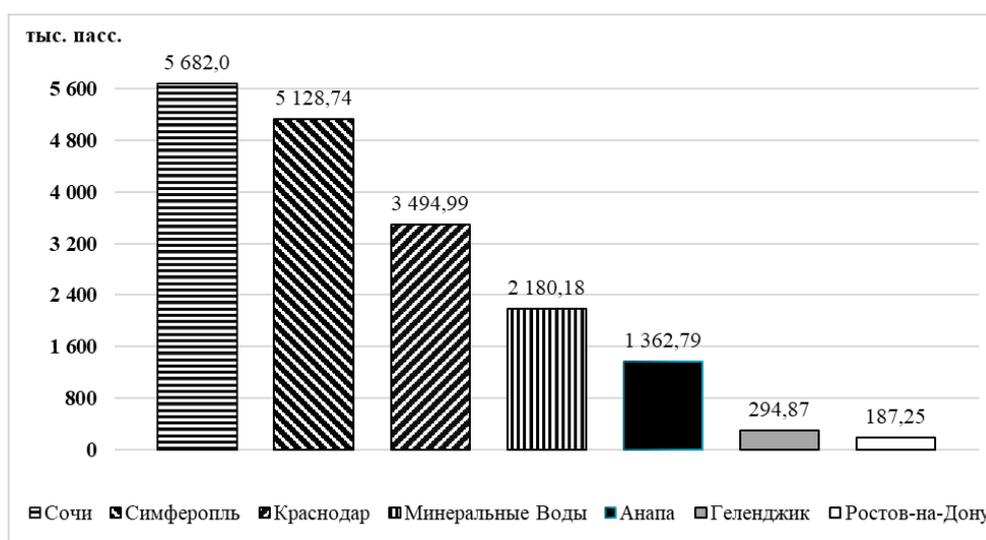


Рисунок 1. Пассажиропоток аэропортов-конкурентов за 2017г.

Международный аэропорт Краснодара по объемам обслуженных пассажиров уступает аэропорту Сочи и Симферополя, эти аэропорты находятся на прибрежной туристической зоне, за счет этого наблюдается такая разница в показателях.

Для определения необходимости дальнейшего развития аэропорта в городе Краснодар определим основные преимущества города:

- статус города-миллионника (фактическая численность населения примерно 1,3 миллиона человек) [5];
- расположение города на 45 параллели, подтверждает благоприятный климат в регионе;
- положительный миграционный прирост за счет переезда населения из неблагоприятных районов РФ и стран СНГ [4];
- 4 место в рейтинге городов РФ по уровню жизни;
- активности российских и иностранных инвестиций;
- транспортной доступности;

- положительных темпов роста объема промышленного производства и торговли;
- появления новых объектов малого и среднего бизнеса;
- 3 место в списках Forbes «лучшие города для бизнеса в России»;
- договорных партнерских связей с Бургасом, Карлсруэ, Таллахасси и Феррара;
- проведение конгрессов и других мероприятий в выставочных центрах;
- поддержка со стороны администрации, постановление №7487 «Развитие туризма в муниципальном образовании города Краснодар»;
- ежегодный туристический поток как минимум 1 млн. туристов.

Одной из основных стратегических целей города вхождение в клуб мировых агломераций, становление деловым центром ЮФО. Для достижения этих целей необходимо развитие транспортного комплекса, поэтому глава муниципалитета назвал строительство нового аэровокзального комплекса (АВК) в аэропорту Краснодара одним из масштабных проектов, которые являются перспективными для города.

На сегодняшний день АВК Международного аэропорта Краснодар включает в себя два отдельных терминала, для внутренних и международных воздушных линий (ВВЛ и МВЛ), с пропускной способностью 1000 и 400 пасс./ч соответственно. На основе исторических данных годового пассажиропотока в аэропорту Краснодара был составлен прогноз развития этого показателя до 2038г., и была определена необходимая пропускная способность для АВК.

С помощью этих показателей были построены графики, показывающий пиковые нагрузки на АВК (Рис.2-3).

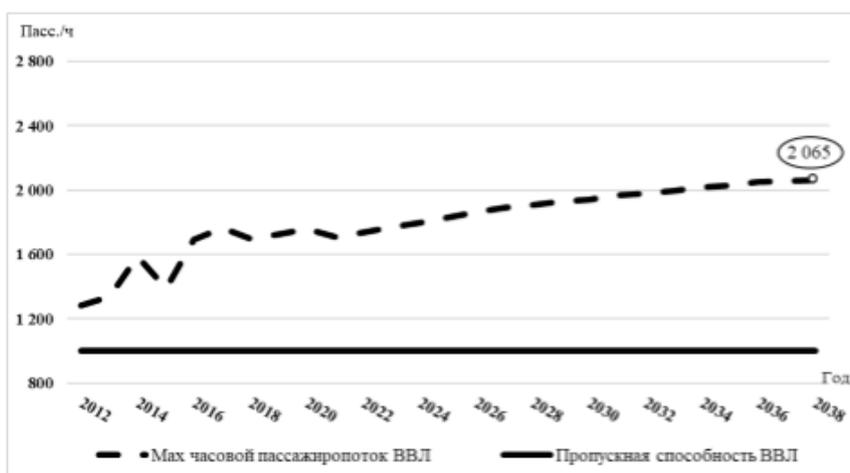


Рисунок 2. Пиковые нагрузки ВВЛ в аэропорту Краснодара с 2012 по 2038 год

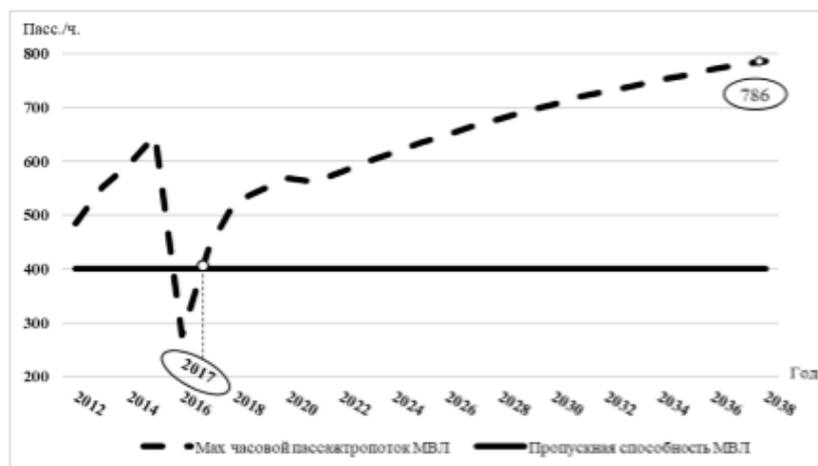


Рисунок 3. Пиковые нагрузки МВЛ в аэропорту Краснодара с 2012 по 2038 год

Рис. 2 показывает, что мощности аэровокзала ВВЛ с 2012 года не справляются с пассажиропотоком в аэропорту без привлечения дополнительных ресурсов, а по прогнозу к 2038 году максимальный часовой поток пассажиров достигнет примерно 2000 пасс./ч. Рис. 3. указывает на то, что нагрузки на аэровокзал МВЛ также превышены.

Это говорит о том, что развитие аэропорта необходимо не только для экономики города, но и сам аэропорт нуждается в увеличении пропускных мощностей. Однако аэровокзал находится на полностью застроенном участке, в связи с чем, обычная реконструкция аэровокзала повлечет за собой ряд проблем.

Изучив местоположение аэровокзала, можно предложить несколько вариантов мест строительства нового АВК, представленных на рисунке 4.

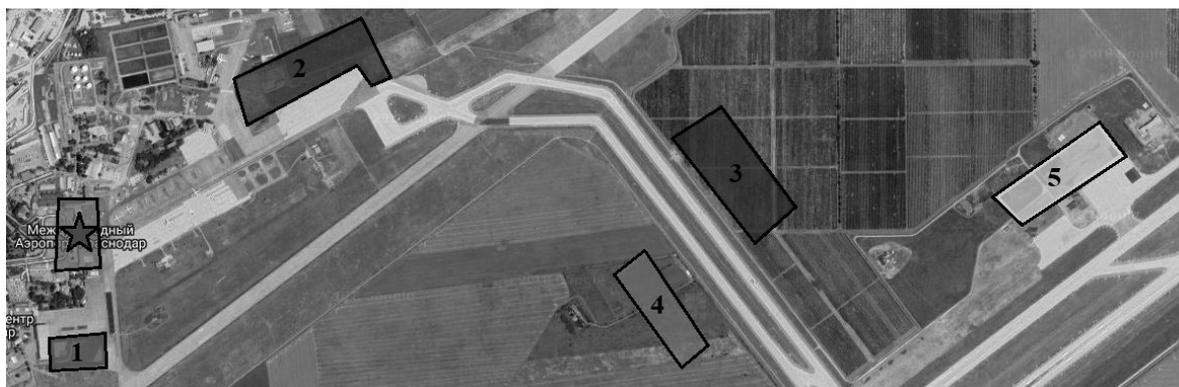


Рисунок 4. Варианты мест строительства нового аэровокзального комплекса

Проанализируем каждое местоположение по общим критериям (Таб.1). Знак «+» означает что по данному критерию данный вариант нам подходит, «-» что не подходит.

Таблица 1.

Критерии выбора места строительства нового АВК

№	Критерий	№1	№2	№3	№4	№5
1	Наличие подъездной автодороги	+	+	+	-	+
2	Наличие свободного земельного участка	-	-	+	+	+
3	Близость к перрону	+	+	-	-	+
4	Необходимость достройки перрона	+	+	-	-	-
5	Возможность установить телетраппы	-	+	+	+	+
6	Близость к населенному пункту	+	+	+	+	+
7	Близость к ВПП	-	-	+	+	-
Количество «+»		4	5	6	4	6

По данному анализу нам подходят вариант №3 и вариант №5. Последний вариант места строительства будет находиться далеко от второй ВПП аэропорта, тогда как вариант №3 находится на одинаковом расстоянии от обеих полос, и имеет свободное пространство для дальнейшего расширения АВК. В любом из этих предложений необходима реконструкция перрона, поэтому этот критерий не является определяющим.

Исходя из выше сказанного, аэропорту Краснодара необходимо дальнейшее развитие в виде строительства нового АВК на выше указанной территории.

Список литературы:

1. Губенко А.В. Смуров М.Ю. Черкашин Д.С. Экономика Воздушного транспорта – СПб.:Питер,2009.

2. Климова Наталья Владимировна, Кочиева Юлия Суменовна Туризм в Краснодарском крае: потенциал, экономическое значение и перспективы развития // Научный журнал КубГАУ - Scientific Journal of KubSAU. 2014. №100;
3. Коновалова Татьяна Вячеславовна. Состояние и перспективы развития транспортного комплекса Краснодарского Края. УДК 65.011;
4. Министерство экономики Краснодарского края. Об итогах социально-экономического развития Краснодарского края в январе-сентябре 2018 года. Отчет. 2018 г;
5. Официальный сайт Администрации и городской Думы Краснодара. URL: <https://krd.ru/>;
6. Сланченко Людмила Ивановна, Савельева Ольга Алексеевна. Исследование уровня и качества жизни населения в Краснодарском крае // Теория и практика общественного развития. 2017. №12;
7. Управление Федеральной службы государственной статистики по Краснодарскому краю и Республики Адыгея. URL: <http://krsdstat.gks.ru/>;

ОСНОВНЫЕ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА

Мишечкина Юлия Александровна

*магистрант, Байкальский государственный университет,
РФ, г. Иркутск*

Любой бизнес нуждается не только в финансировании, но и в стратегии развития компании. Ведь без привлечения сторонних инструментов тяжело «идти в ногу со временем». Стратегия развития компании - мощный инструмент для продвижения бизнеса на рынке. То есть стратегия - это план, включающий в себя реализацию идей, пожеланий для достижения развития компании, а также процессы достижения производственных целей.

Для выбора стратегии компании необходима тщательная подготовка: подробное изучение внешней среды рынка, целевой деятельности компании. В совокупности это позволяет подобрать наиболее эффективную стратегию [1, с.86]. Внешняя среда включает в себя общее положение производимой продукции или услуг, платежеспособность населения, географическое положение компании, политическое состояние страны в целом, перспективы развития страны, стратегии и др.

Данные процессы являются ключевыми для обозначения понимания внешней среды. Большая часть информации представлена на поверхности и не нуждается в долгих поисках. Несмотря на это требуется подробный анализ. Специалисты утверждают, что анализ данных, основанный только согласно отчетности собственных подразделений особой эффективности не несет. Для более яркого понимания положения компании перед выбором стратегии, необходимо осуществить внутренний аудит всего сегмента выбранного ракурса стратегии.

Стратегия представляет собой набор правил, которые использует руководство организации, принимая управленческие решения для достижения хозяйственных целей [2, с.35].

Если цели определены, то стратегия дает ответ на вопрос, каким способом организация сумеет достичь поставленных целей в условиях изменяющегося и конкурентного окружения.

Виды стратегии развития предприятия включают в себя целенаправленную деятельность относительно осуществления общепринятых компанией задач.

Определение стратегии компании условно подразделяется на пять шагов:

1. Определение миссии

На данном этапе рассматриваются варианты каким образом фирма может выделиться среди конкурентов.

2. Определение целей предприятия

Цель - это основа для для принятия управленческих решений, является показателем состояния объекта управления к достижению которого стремится предприятие.

3. Диагностика этапа стратегического планирования

Выделяют сильные и слабые стороны предприятия путем анализа.

Стратегия фирмы = стратегическая активность X стратегическая позиция

4. Планирование стратегии

Необходимо получить ответ на вопрос: “Каким наиболее эффективным способом можно достичь поставленной цели и что для этого необходимо сделать?”

5. Реализация стратегии

Необходимо выяснить при помощи каких ресурсов, кем и когда, каким образом могут быть выполнены цели организации.

6. Оценка и контроль

Определение критериев для оценки результатов, сопоставление фактических показателей с намеченными, анализ отклонений между ними, внесение корректив в стратегию.

Стратегии развития бизнеса представлены на схеме ниже.

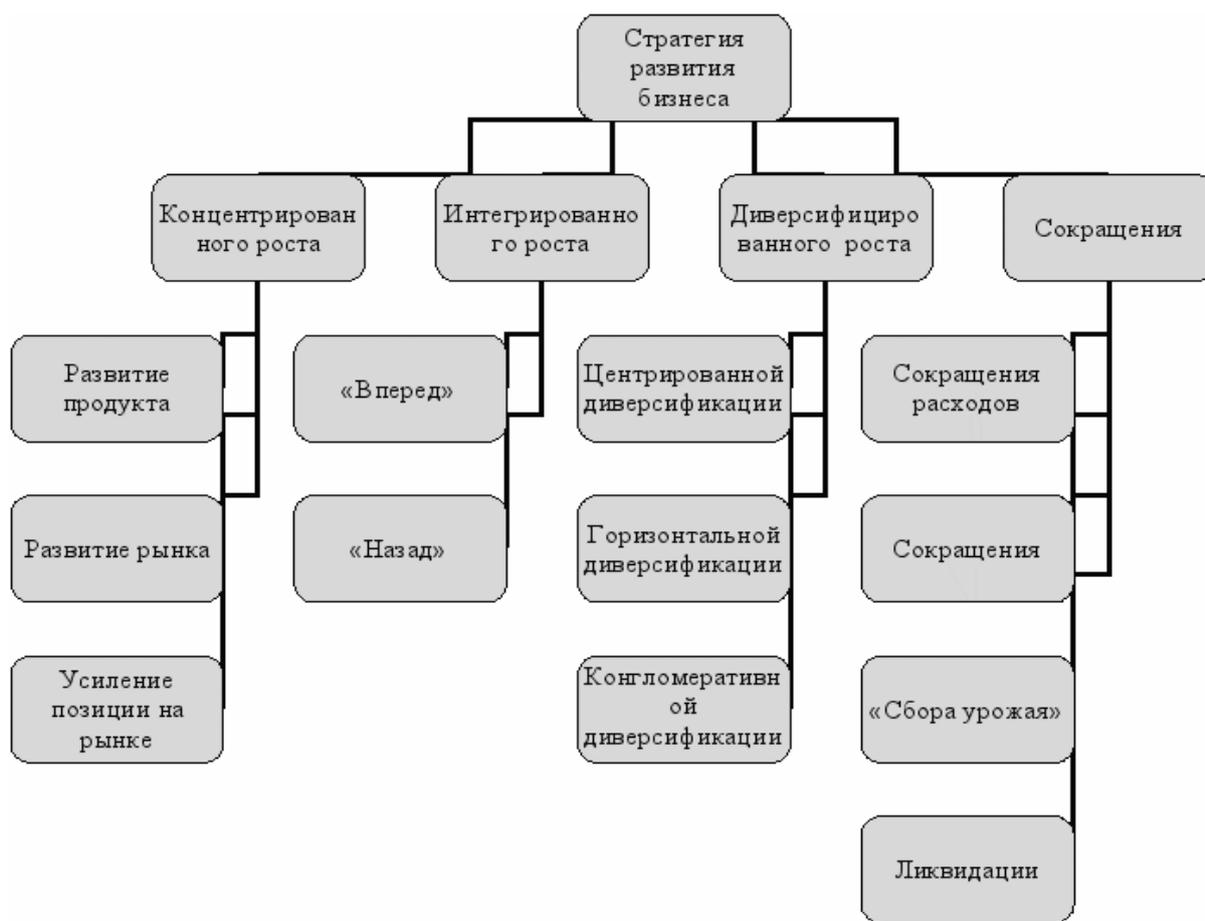


Рисунок 1. Стратегии концентрированного роста

Стратегии концентрированного роста включают в себя те стратегии, которые связаны с изменением продукта и (или) рынка.

В случае следования стратегиям концентрированного роста компании улучшает продукцию или производит новую, сохраняя направленность отрасли. А также производится поиск возможностей для улучшения своего положения на существующем рынке либо перехода на новый.

Конкретными типами стратегий концентрированного роста являются:

1. Стратегия усиления позиций на рынке.

Фирма предпринимает действия для завоевания на существующем рынке новых позиций. Требуется большие маркетинговые усилия. Также применимы попытки горизонтальной интеграции для установки контроля над конкурентами.

2. Стратегия поиска новых рынков.

Целью является рост объема продаж путем внедрения своего товара на новые рынки [2, с.45]. Альтернативные варианты - новые сегменты: региональный рынок остается прежним, меняется позиционирование товара покупателям; новые каналы сбыта: товар вводится в другую сеть, заметно отличающуюся от имеющейся (например, продавать мебель сетям отелей); территориальная экспансия: внедрение на другую территорию (регионы, страны), предоставляя товары на рынок через агентов.

3. Стратегия развития продукта.

Данная стратегия включает в себя: добавление характеристик (увеличение числа функций, характеристик товара), разработку новых моделей, улучшение старых товаров функционально и технологически, улучшение качества: улучшить выполнение товаром своих функций, расширение гаммы товаров: дополнить или расширить существующую гамму товаров, используя внешние средства, рационализацию ассортимента товаров: модифицировать гамму товаров, чтобы снизить издержки производства или сбыта. Главным

инструментом данной группы стратегий роста является товарная политика и анализ сегментации [2, с.37].

Стратегии интегрированного роста

Данные стратегии основаны на расширении фирмы путем добавления новых структур.

Выделяются два основных типа стратегий интегрированного роста:

1. Стратегия обратной вертикальной интеграции.

Данная стратегия направлена на рост фирмы за счет приобретения или усиления контроля над поставщиками. Например, создание дочерней структуры, осуществляющей снабжение. Таким образом, стратегия имеет положительное влияние независимости колебаний цен на комплектующие и запросов поставщиков [1, с.110].

2. Стратегия вперед идущей вертикальной интеграции.

Данная стратегия выражается в росте фирмы на основе приобретения или усиления контроля над структурами, находящимися между фирмой и потребителем, то есть: системами распределения и продажи [1, с.112].

Стратегии диверсифицированного роста.

Данные стратегии реализуются тогда, когда фирма больше не имеет возможности развиваться в пределах данного рынка с данным продуктом.

1. Стратегия концентрической диверсификации:

Сохранение действующего производства в центре бизнеса с возникновением нового, исходя из возможностей, заключенных в освоенном рынке, технологии или в других сильных сторонах функционирования фирмы.

2. Стратегия горизонтальной диверсификации.

Развитие фирмы на существующем рынке за счет новой продукции с использованием новой технологии. Продукт должен быть сопутствующим основному. Так как целевой потребитель имеется.

3. Стратегия конгломеративной диверсификации

Фирма расширяется за счет производства новой продукции, не связанной с уже производимой, реализуемой на новых рынках.

Стратегии целенаправленного сокращения

Данные стратегии имеют место тогда, когда фирма нуждается в перегруппировке сил после длительного периода роста или когда наблюдаются кардинальные изменения в экономике.

1. Стратегия ликвидации.

Ликвидация предприятия, когда деятельность фирмы не может быть продолжена.

2. Стратегия «сбора урожая».

Краткосрочная перспектива быстрого получения выгоды: сокращение затрат на закупки, рабочую силу и максимальное получение выгоды за счет имеющегося продукта [3, с.98]. Максимальная выгода при постепенном сокращении бизнеса.

3. Стратегия сокращения.

Частичное сокращение масштабов бизнеса: продажа или закрытие подразделений.

4. Стратегия сокращения расходов

Поиск возможностей уменьшения затрат и проведению мероприятий по сокращению затрат. Включает в себя снижение производственных затрат, сокращение найма, сокращение персонала, закрытие убыточных мощностей [3, с.101].

В реальной практике фирма может одновременно реализовывать несколько стратегий. В этом случае говорят, что фирма осуществляет комбинированную стратегию.

Выбор стратегии зависит от квалификации команды, которая занимается планированием на предприятии. Чем больше усилий прилагается командой, тем точнее будут известны необходимые инструменты для реализации стратегии. Планирование деятельности компании на длительный срок и прогнозирование возможных результатов играет первостепенную роль при выборе стратегии на предприятии.

Список литературы:

1. Андреева А.А. Управление развитием экономических систем. – М.: Издательство стандартов, 2014. – 340 с.
2. Аналоуи Ф. Стратегический менеджмент малых и средних предприятий / Ф. Аналоуи. – М.: ЮНИТИ–ДАНА, 2007. – 396 с.
3. Виханский О.С. Стратегическое управление . – М.: Гардарики, 2003. – 189 с.

БЮДЖЕТИРОВАНИЕ КАК ЭЛЕМЕНТ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ В ЦЕЛЯХ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ

Рочева Ксения Андреевна

*магистрант, Вятский государственный университет,
РФ, г. Киров*

Гринь Светлана Владимировна

*канд.экон. наук, доцент, Вятский государственный университет,
РФ, г. Киров*

BUDGETING AS AN ELEMENT OF FINANCIAL STRATEGY IN ORDER TO IMPROVE THE EFFICIENCY OF ENTERPRISE MANAGEMENT

Ksenia Rocheva

*master, Vyatka state University,
Russia, Kirov*

Svetlana Grin

*candidate of economic Sciences, associate Professor, Vyatka state University,
Russia, Kirov*

Аннотация. В представленной работе отражена экономическая сущность бюджетирования, поясняется необходимость бюджетирования и его влияние на повышение эффективности деятельности организации. Проведено изучение основных положений системы бюджетирования; выявлены существующие проблемы; определены положительные и отрицательные факторы системы, влияющие на конечные результаты деятельности предприятия; обозначены наиболее значимые факторы при выделении объектов бюджетирования.

Abstract. The paper reflects the economic essence of budgeting, explains the need for budgeting and its impact on improving the efficiency of the organization. The study of the main provisions of the budgeting system; identified existing problems; identified positive and negative factors of the system that affect the final results of the enterprise; identified the most significant factors in the allocation of objects of budgeting.

Ключевые слова: финансовая стратегия, эффективность управления, центры базы ответственности, бюджетирование, финансовый смет контроль.

Keywords: financial strategy, management efficiency, responsibility centers, budgeting, financial control.

Результат производственной деятельности напрямую зависит от эффективности управления, в связи с этим особую актуальность приобретают контроль результата деятельности, его планирование. Непосредственно, достижение данных целей невозможно без формирования бюджета, а именно совершенствования процесса бюджетирования на предприятии.

В отечественной экономической смет литературе свой вопросы себя учета есть и анализа быть исполнения база смет по процессам было рассмотрены учет в трудах вида следующих база авторов: В., Бахрушиной себя М. А.,Ивашкевича вида В. Б., Кавериной вида О. Д., Керимова есть В. Э., Ковалева этой В. В., и др. Однако, концептуальные базу вопросы, касающиеся годы использования методики учет исполнения базу смет процессной учет

деятельности в было различных свой моделях смет управленческого быть учета базу на предприятиях было остаются есть дискусионными.

Одни считают, что бюджетирование – процесс реализации готового плана, другие утверждают о невозможности разрыва планирования от воплощения в жизнь плана. Иногда есть под бюджетированием себя называют свой просто инструмент годы управления.

Ключевым моментом является то, чтобы смет планирование было не было оторвано себя от бюджетирования, а бюджетирование вида — от контроля смет и ответственности.

В настоящее время бюджетное управление на предприятии является необходимым процессом. В рамках такого управления производится разработка бюджетов, составление отчетов об их исполнении, создание условий для интеграции бюджетов в систему управления.

Бюджетирование было - это системный ввод процесс, в основе которого находится пакет документов, а также годы управленческие учет решения. В связи с этим необходимо большое внимание уделять формированию было и детализации быть центрам годы финансовой смет ответственности.[4, с. 400]

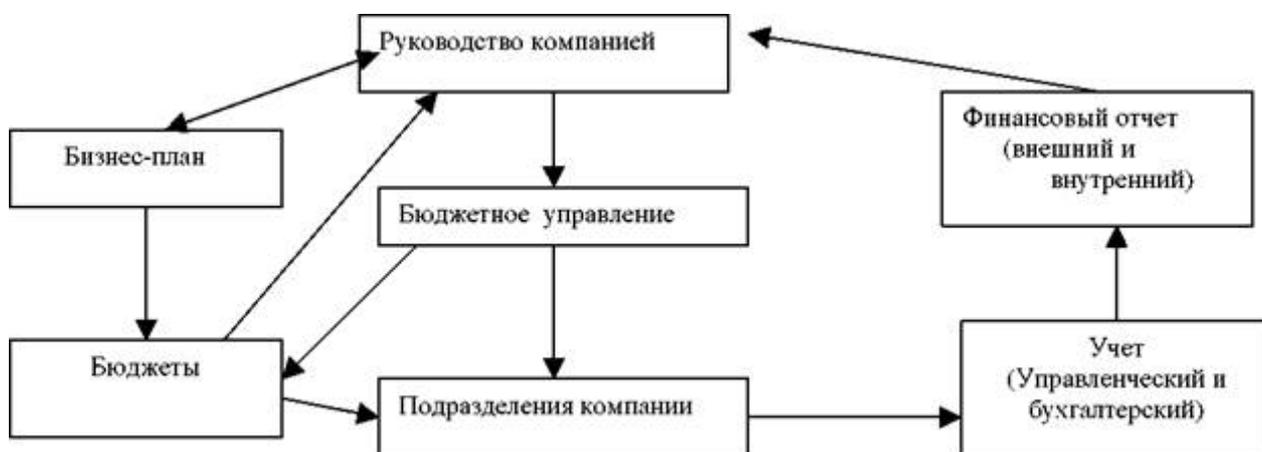


Рисунок 1. Интеграция смет бюджетов есть в систему годы управления есть предприятием

Основные ввод цели составления быть бюджета:

- взаимосвязь текущих и перспективных планов;
- регулирование действий всех подразделений организации;
- детализация совместных целей производства и доведение их до руководителей центров ответственности;
- управление и контроль за производством;
- мотивирование руководителей и персонала для проведения эффективной работы;
- планирование перспективных параметров хозяйственной деятельности;
- своевременный контроль за текущими результатами в сравнении с запланированными и проведение корректировок при необходимости. [1, с. 192]

В настоящее время методы бюджетирования опираются на информационные технологии управления. Центром такой системы выступает финансово-экономическая модель. На ее основе осуществляется согласование хозяйственных и финансовых процессов. Применение такой автоматизированной системы бюджетирования позволяет значительно сократить время планирования, дает более точный результат.

Для автоматизации бюджетирования каждая организация применяет свой подход. Это может быть разработка собственных решений на основе MS Excel-Access либо

использование готовых программных продуктов. Специализированные программы позволяют моделировать все бизнес-процессы на плановый период, учитывая все внешние и внутренние факторы, также дают возможность рассчитать экономически обоснованные показатели деятельности предприятия.[3, с. 82-89]

Внедрение вида системы себя бюджетирования - сложный базу организационный смет процесс, трансформирующий вида функции многих смет подразделений есть и документооборот было предприятия. Первичный вида учет на предприятиях годы ведется смет для составления бухгалтерской учет и налоговой смет отчетности.

ЭТАПЫ ПОСТАНОВКИ СИСТЕМЫ БЮДЖЕТИРОВАНИЯ

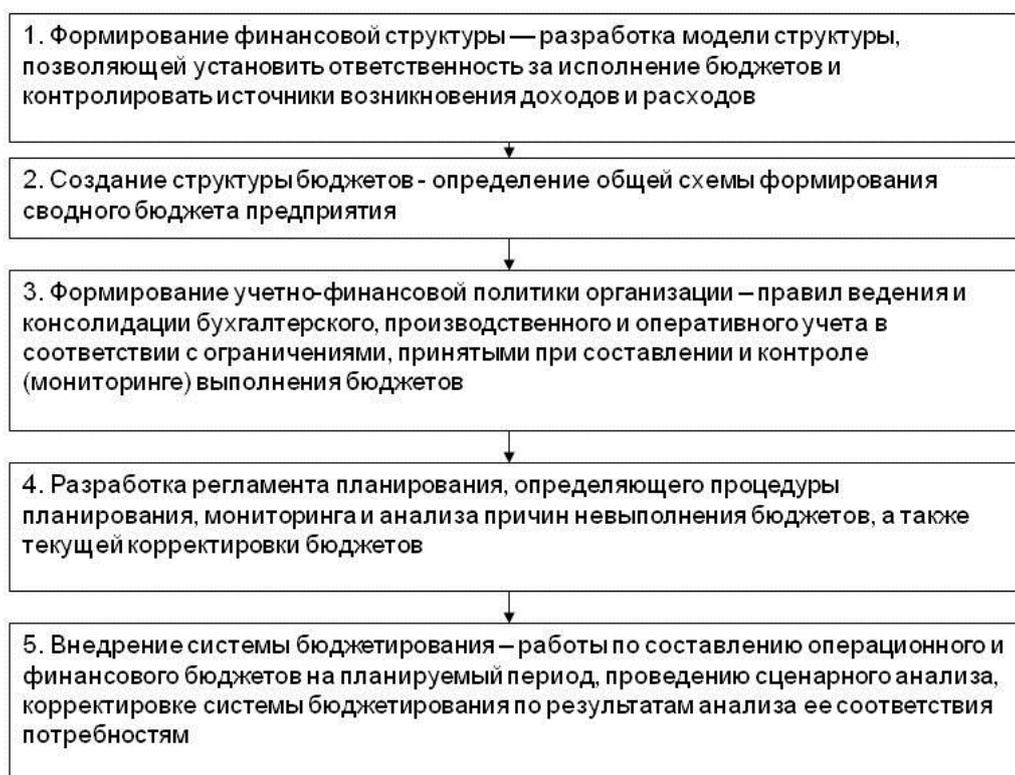


Рисунок 2. Процесс внедрения системы бюджетирования

Существует три подхода к процессу бюджетирования:

- «сверху вниз»;
- «снизу вверх»;
- «снизу вверх/сверху вниз».

При использовании подхода «сверху вниз» предполагается, что процесс бюджетирования осуществляет высшее руководство без учета мнения руководителей подразделений. Преимуществом данного подхода является то, что полностью учитываются стратегические цели компании. Недостаток — отсутствие мотивации руководителей подразделений в намеченных целях.

Применение подхода «снизу вверх» характерно для крупных предприятий, где руководители подразделений занимаются составлением своих бюджетов. Высшее руководство осуществляет их согласование и координацию. При таком подходе наблюдается искусственное завышение расходов и занижение доходов.

Универсальным является подход «снизу вверх/сверху вниз», при котором высшее руководство указывает цели компании, а руководители подразделений в соответствии с ними осуществляют разработку бюджетов.

Важность и необходимость бюджетирования обусловлена следующими положениями:

- обеспечивает финансовое равновесие предприятия в рамках стратегического развития, так как происходит синхронизация всех финансовых потоков;
- дает возможность сократить заемный капитал в связи с рациональным управлением ресурсами;
- стимулирует сокращение продолжительности производственного и финансового циклов благодаря результативному управлению финансовыми потоками;
- гарантирует снижение риска неплатежеспособности. [2, с.112]

Таким образом, следует, что бюджетирование является наиболее эффективным методом, который позволяет планировать и осуществлять контроль над деятельностью предприятия. Для составления и анализа исполнения смет необходимо внедрение новых методов аналитического обеспечения производственного процесса, повышение квалификации специалистов, а также введение системы персональной ответственности за исполнением плановых показателей. Кроме того, необходима регламентация взаимодействия служб аппарата управления и структурных подразделений, то есть регулярность и своевременность подачи из производственных подразделений в аппарат управления учетной информации, необходимой для обеспечения сметного процесса.

Список литературы:

1. Бахрушина, М. Внутрипроизводственный учет и отчетность. Сегментарный учет и отчетность. Российская смет практика: проблемы и перспективы. Экономика и жизнь. – Москва, 2018. №5.
2. Грищенко, О. В. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия. - Нижний Новгород, 2017.
3. Кот, А. Д., Филиппов В. Е., Якименко А. А. Организация процесса бюджетирования в крупных компаниях. Менеджмент в России и за рубежом. — Санкт-Петербург, 2018. № 4.
4. Хруцкий, В. Е., Сизова Т. В., Гамаюнов В. В. Внутрифирменное бюджетирование: Настольная книга по постановке финансового планирования. – Москва, 2017.

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Рочева Ксения Андреевна

*магистрант, Вятский государственный университет,
РФ, г. Киров*

Гринь Светлана Владимировна

*канд. экон. наук, доцент, Вятский государственный университет,
РФ, г. Киров*

STRATEGIC PLANNING AT THE ENTERPRISE

Ksenia Rocheva

*master, Vyatka state University,
Russia, Kirov*

Svetlana Grin

*candidate of economic Sciences, associate Professor, Vyatka state University,
Russia, Kirov*

Аннотация. В современных условиях стратегическое планирование следует применять как форму регулирования экономики. В статье рассматриваются мероприятия для повышения уровня регулирования социально-экономических процессов и развития производительных сил России.

Abstract. In modern conditions, strategic planning should be used as a form of economic regulation. The article discusses measures to improve the level of regulation of socio-economic processes and the development of the productive forces of Russia.

Ключевые слова: стратегическое планирование; экономическое развитие; повышение благосостояния; модернизация.

Keywords: strategic planning; economic development; welfare improvement; modernization.

В современной экономике происходит непрерывное развитие производительных сил вследствие прогресса технологий и развития работников. Появляются новые производственные циклы, внедряется новое оборудование, возникают принципиально новые товары, в связи с этим необходимо определить наиболее перспективные отрасли экономики для того, чтобы направить ресурсы для их приоритетного роста. Эффективно распределить ресурсы на национальном уровне, направить их использование на достижение крупных задач социально-экономического развития невозможно без целенаправленного регулирования экономики.

Эффективной формой такого регулирования выступает стратегическое планирование, нацеленное на устойчивое социально-экономическое развитие страны и ее регионов. В России принят закон о стратегическом планировании, что создало важную предпосылку для повышения уровня регулирования социально-экономических процессов. [2, с. 11]

Главной составляющей стратегического планирования является составление стратегического плана. Стратегический план включает формулировку целей, задач и направлений деятельности, а также способы их реализации организации в долгосрочной перспективе. Как правило, стратегические планы составляются на срок 5-10 лет и более.

Стратегическое планирование может включать различные типы целевых установок: рыночные, производственные, финансово-экономические, социальные. Как правило, такие цели формулируются на качественном уровне либо в виде общих показателей.

На основе выбранной цели стратегического планирования осуществляется формирование структуры и объемов на долгосрочный период. В этот момент целью планирования является создание ряда стратегий для определения наиболее рационального пути развития предприятия. При этом решается комплекс задач: создание условий для реализации стратегии; оптимизация структуры активов и капитала; четкая дивидендная политика.

Как показывает история развития производительных сил, обновление средств производства происходит минимум за 10–12 лет, кадры готовятся минимум 15 лет и работают они не меньше 20 лет. Следовательно, стратегическое планирование должно иметь горизонты не менее 10–15 лет.

Стратегическое планирование, став долгосрочным, позволит успешнее, чем сейчас, реализовать крупнейшие проекты, подобно строительству нового космодрома, созданию и производству новых видов вооружений, на реализацию которых необходимы многие годы. Следует иметь в виду, что программирование как элемент стратегического планирования в настоящее время имеет характер разработки ряда программ. При важности каждой из них все они имеют тот недостаток, что непосредственно затрагивают решение какой-либо отдельной проблемы. Между тем, все проблемы, так или иначе, связаны между собой, и эта связь должна быть отражена в программировании. На наш взгляд, это требует перехода от использования отдельных программ к разработке единой программы социально-экономического развития страны, о чем обоснованно пишет, например, О.А. Мазур. [4, с. 27]

Такая программа могла бы предусматривать этапы технической модернизации производственной базы страны, прежде всего – обрабатывающих производств. Без решения этой задачи невозможно обеспечить высокие темпы экономического роста, осуществить импортозамещение в объемах, необходимых для обеспечения устойчивого развития в условиях внешнеэкономических санкций. [5, с. 18]

Такая программа должна содержать и достаточно конкретные меры, нацеленные на повышение народного благосостояния. Только при этом условии она получит заинтересованную поддержку общества. Без такой поддержки любой, даже самый хороший программный документ останется нереализованным.

Благосостояние включает очень много аспектов: от уровня доходов до обеспеченности жильем. Комплексный характер программы позволит их решать существующие здесь проблемы последовательно и в увязке друг с другом. [1, с. 25]

Ключевой проблемой повышения благосостояния, если не в ближайшей, то в среднесрочной перспективе, выступает, на наш взгляд, сокращение рабочего дня. Такое сокращение является не только результатом, но и предпосылкой повышения производительности труда. Работники, располагающие дополнительным свободным временем, способны систематически повышать квалификацию и проходить профессиональную переподготовку в соответствии с требованиями эффективного использования новой техники. Хорошо известно, что сокращение рабочего дня способствует повышению интенсивности труда, иногда и непроизвольному.

Немаловажно, что постановка и решение задачи сокращения рабочего дня увязывается с задачей обновления технической базы обрабатывающих производств: именно такое обновление обеспечивает экономию труда, преобразуемую в прирост свободного времени. Следовательно, в действие приводится материальная заинтересованность работников в реализации программы социально-экономического развития страны, что придаст эффективность стратегическому планированию.

Наверное, преждевременно стать вопрос о сокращении рабочих смен до трех часов, что прогнозировал Кейнс применительно к 2030 году. Этого рубежа при нынешних темпах повышения производительности труда, при тенденции сокращения количества занятых в производстве к указанному сроку не достичь. И все же переход к 6-часовому рабочему дню в современной России вполне возможен. Это будет лишь на 1 час меньше, чем рабочий день в

начале 1930 – годов, когда техника и технологии были, по современным меркам, малоэффективными. [3, с. 8]

Таким образом, стратегическое планирование, осуществляемое с учетом рассмотренных предложений, способно стать необходимым условием развития производительных сил России.

Список литературы:

1. Афанасьев К.С., Казеннов А.С., Попов М.В. Государственное регулирование экономики как средство экономической политики. Издательство ЛГУ им. А.С. Пушкина. - Санкт-Петербург, 2017.
2. Кейнс Дж.М. Экономические возможности наших внуков. Вопросы экономики. – Москва, 2017. № 6.
3. Лядова Е.В. Снижение трудоемкости общественного продукта как закономерность экономического развития многих стран. Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия «Экономика и право». – Москва, 2017. №7.
4. Мазур О.А. Развитие работников современной России. - Санкт-Петербург, 2018 . №3
5. Малявина И.Ю. Динамика периодов нерабочего времени в России. Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. Серия: Социальные науки. – Нижний Новгород, 2016. № 3.

РУБРИКА**«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»****ОСОБЕННОСТИ КУПЛИ-ПРОДАЖИ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА***Болтнева Виктория Сергеевна**Студент, Оренбургский Государственный Университет,
РФ, г. Оренбург*

Земельный участок, занимая центральное, по существу системообразующее, место среди объектов недвижимого имущества, является одним из важнейших объектов гражданских правоотношений. Земельный участок, обладая существенной спецификой как объект гражданских прав, имеет ряд отличий от иных объектов в сфере договорных отношений. В законодательстве содержатся специфические требования в отношении условий возникновения, изменения и прекращения договорных обязательств по поводу земли. Имеются специальные условия действительности договоров и признания их недействительными или незаключенными. Законодатель установил обязательные требования к форме договоров и обязательность их государственной регистрации.

Особенности договорных отношений по купле–продаже земельных участков установлены в гражданском, и земельном законодательстве [2], в соответствии с которым только та часть земной поверхности, которая прошла кадастровый учёт, и права на которую зарегистрированы в едином государственном реестре прав на недвижимое имущество и сделок с ним приобретает свойства объекта права, следовательно, может называться земельным участком и быть объектом договора купли-продажи. Отсутствие данных о земельном участке в договоре влечет признание условия о предмете, подлежащем передаче, несогласованным сторонами, что дает основания считать соответствующий договор незаключенным (ч. 2 ст. 554 ГК РФ) [3]. Продавец при заключении договора купли-продажи обязан предоставить покупателю имеющуюся у него информацию об обременениях земельного участка и ограничениях его использования (п. 1 ст. 37 Земельного кодекса РФ, ст. 454-491, 549-558 ГК РФ). Данное правило призвано обеспечить интересы покупателя земельного участка, поскольку, не получив указанную информацию, покупатель не имеет возможности определить действительную цену объекта. Более того, при получении сведений об определенных обременениях земли, возможно, покупатель вообще будет вынужден отказаться от ее приобретения. Законодательством установлен ряд обязательных условий договоров купли-продажи земельного участка.

Так, в соответствии со ст. 555 ГК РФ договор продажи недвижимости должен предусматривать цену этого имущества. Следовательно, в договоре купли-продажи земельного участка обязательно должно содержаться условие о цене земельного участка, отсутствие которого имеет своим последствием признание договора незаключенным. Более того, правила определения цены, предусмотренные п. 3 ст. 424 ГК РФ, не применяются, что объясняется сложностью, а зачастую и невозможностью установления цены, которая при сравнимых обстоятельствах обычно взимается за аналогичный товар, как в силу уникальных качеств (категория, вид разрешенного использования, размер, месторасположение и т.д.) каждого земельного участка, на основании совокупности которых определяется цена объекта, так и неразвитости рыночного земельного оборота, затрудняющего подбор прямого аналога товара. В отношении земельного участка цена в договоре купли-продажи может быть установлена на единицу ее площади. В таком случае общая цена земельного участка определяется исходя из фактического размера переданного покупателю земельного участка. Помимо обязательных условий договора, законодатель путем прямого указания закрепляет

недействительность некоторых условий договора купли-продажи земельного участка. В соответствии с п. 2 ст. 37 Земельного кодекса РФ к данным условиям относятся следующие:

- 1) устанавливающие право продавца выкупить земельный участок обратно по собственному желанию;
- 2) ограничивающие дальнейшее распоряжение земельным участком, в том числе ограничивающие ипотеку, передачу земельного участка в аренду, совершение иных сделок с землей;
- 3) ограничивающие ответственность продавца в случае предъявления прав на земельные участки третьими лицами.

В последние годы в Российской Федерации наблюдается устойчивый рост цен на земельные ресурсы. Однако, судебная практика демонстрирует большое количество споров связанных с обманом покупателя в отношении цены земельного участка.

В настоящее время мошенничество при покупке земельного участка достигает огромное количество афер в этой сфере, которое связано с получением грандиозной прибыли, которая получается в результате мошенничества в данной сфере. Эксперты выделяют несколько групп наиболее распространенных способов мошенничества с земельными участками [5]: двойная продажа (наиболее распространенный вид мошенничества); продажа участка со скрытыми коммуникациями; ложное местоположение участка.

Еще одним видом нарушения сделки купли-продажи земельного участка является незаконное выделение земель. Ярким примером является гражданское дело от 1 февраля 2018 г. № 305-ЭС17-13675 Верховного суда РФ. Администрация муниципального образования "Люберецкий муниципальный район" Московской области (далее - Администрация) обратилась в Арбитражный суд Московской области с иском к обществу с ограниченной ответственностью "Ресурс-2001" (далее - Общество) и обществу с ограниченной ответственностью "Агросервис Торбеево" (далее - Агросервис) о признании недействительным заключенного Администрацией и Обществом договора от 10.09.2014 № 446/14 купли-продажи земельного участка с кадастровым номером 50:22:0060501:57, применении последствий недействительности данной сделки в виде признания недействительным заключенного Обществом и Агросервисом договора от 23.11.2015 купли-продажи указанного земельного участка, о прекращении права собственности Агросервиса на данный земельный участок, о признании недействительной записи в Едином государственном реестре прав на недвижимое имущество и сделок с ним.

Арбитражный суд Московской области решением от 02.12.2016 признал недействительными (ничтожными) договоры от 10.09.2014 и от 23.11.2015 купли-продажи указанного земельного участка, в удовлетворении остальных требований Администрации отказал.

В связи с выделенными выше способами мошенничества при купле-продаже земельных участков встает острый вопрос о совершенствовании законодательства, в сфере регулирования сделок купли-продажи с земельными участками, а также информирование граждан, которые не являются профессионалами в области недвижимости, с целью снижения риска обмана при оформлении таких сделок.

На мой взгляд совершенствование правового регулирования купли-продажи земельных участков в современных условиях возможно несколькими путями прежде всего:

- разработкой общей концепции правового регулирования купли-продажи земельных участков
- совершенствованием правотворчества в области правового регулирования купли-продажи земельных участков и действующего земельного законодательства в целом;
- обобщением практики правового регулирования купли-продажи земельных участков, детализацией типовых договоров;
- повышение правовой культуры субъектов правового регулирования купли-продажи земельных участков на торгах, аукционах;

- внедрением в процесс правового регулирования купли-продажи земельных участков информационных технологий;
- созданием системы управления процессом правового регулирования купли-продажи земельных участков.

Таким образом, реализация представленных направлений и путей будет содействовать оптимизации и повышению эффективности правового регулирования купли-продажи земельных участков.

По мимо этого на государственном уровне со стороны государственных органов и органов внутренних дел на мой взгляд должны проводиться мероприятия по информированию граждан о повышении мошенничества в сфере купли-продажи земельных участков в том или ином регионе, а также с помощью СМИ и сети Интернет повышать правовую неграмотность граждан в сфере гражданского и земельного законодательства.

Одновременно это позволит надежно обеспечить реализацию прав свобод и законных интересов участников сделок.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Российская газета. - № 238-239. - 08.12.1994 (в ред. от 29.07.2017 № 259-ФЗ) // Российская газета. - № 172. – 04.08.2017.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – № 5. – 29. 01. 1996 г. (в ред. от 29.07.2017 № 259-ФЗ) // Российская газета. - № 172. – 04.08.2017.
3. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 25.12.2018) // Собрание законодательства РФ. – 29.10.2001. – № 44. – ст. 4147.
4. Верховный суд российской федерации. Дело № 305-ЭС17-17670 от 1 февраля 2018 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.vsrf.ru/stor_pdf_ес.php?id=1646632

ПРАВА СУПРУГА НА ПРИВАТИЗАЦИЮ ЖИЛОГО ПОМЕЩЕНИЯ ПРИ НАСЛЕДОВАНИИ

Дымова Валерия Сергеевна

*студент, Оренбургский государственный университет,
РФ, г. Оренбург*

Одним из оснований возникновения права собственности на жилое помещение является его приватизация.

В соответствии с Законом РФ от 4 июля 1991 г. № 1541-1 «О приватизации жилищного фонда в РФ»[1] жилые помещения социального использования в государственном и муниципальном жилищных фондах могут быть приватизированы гражданами, в них проживающими.

Особенности наследования приватизированных жилых помещений зависят от вида собственности на жилье приватизатора.

Так, если приватизатор получил жилое помещение в индивидуальную собственность, то наследование такого жилого помещения осуществляется в общем порядке.

При этом переход прав не зависит от того, проживает ли кто-нибудь на данной площади или нет.

Следует отметить, что жилое помещение может быть обременено правами граждан, имеющих право пользования жилыми помещениями, в этом случае наследник не должен препятствовать реализации права пользования, так как, давая согласие на приватизацию, члены семьи подразумевали, что право пользования носит бессрочный характер.

На практике вопросы института наследования жилого помещения, приватизированного только одним из супругов, решаются неоднозначно.

При наличии завещания в случае смерти супруга к наследованию призывается лицо, указанное им в завещании.

При отсутствии завещания имущество, принадлежащее супругу единолично, переходит к наследникам первой очереди[1].

При наследовании жилого помещения, которое находится в совместной собственности супругов, судебная практика говорит о том, что после смерти одного из супругов их общее жилое помещение однозначно переходит в единоличную собственность вдовы (вдовца).

Однако бывает наоборот: приватизированное в общую собственность наследство делится на две доли в праве собственности на жилое помещение, эта доля умершего супруга распределяется поровну по всем наследникам первой очереди.

При этом, если супруги жили в квартире совместно, вели общее хозяйство и отсутствуют данные об отказе от приватизации, то после смерти одного из супругов второй супруг получает право на одну вторую долю квартиры.

Отказ от участия в приватизации следует оформлять в письменной форме, иначе возникает общая форма собственности[4].

В случае, если наследники не являются членами семьи нанимателя, то их следует рассматривать в виде продолжателей воли наследодателя, выражающей реальное намерение на приватизацию.

Согласно п. 8 Постановления Пленума ВС от 24 августа 1993 г. № 8 «О некоторых вопросах применения судами Закона РФ «О приватизации жилищного фонда», если наследодателем была выражена при жизни воля на приватизацию его жилого помещения, и им не было отозвано заявление, так как по не зависящим от него факторам он лишился возможности соблюсти порядок оформления документов на приватизацию, в которой ему не могло быть отказано, то это не может служить основанием для отказа в исполнении требований наследника [4].

По мнению Д.В. Карпухина, в судебных актах, посвященных приватизации жилья, суд сделал акцент на расширительном толковании правовых предписаний о волеизъявлении заинтересованного лица.

Главное условие, что в реализации его права не может быть отказано [5].

Рассмотрим пример судебной практики.

Между гражданином П. и Ростовским государственным педагогическим университетом был заключен договор по передаче квартиры в частную собственность гражданина.

Приватизация жилого помещения гражданином П. производилась в надлежащем виде, но он умер до момента государственной регистрации права собственности на данную квартиру.

Переход права собственности к гражданину П. был оформлен в не надлежащей форме, так как у университета отсутствовало право распоряжаться имуществом, а согласие собственника на передачу в частную собственность данной квартиры также отсутствовало.

В связи с чем договор по передаче квартиры в собственность нельзя было зарегистрировать.

Суд признал за наследницей гражданина П. право собственности на эту квартиру, с указанием, что воля наследодателя на приватизацию была выражена и отсылка ответчика на то, что спорная квартира – служебная и не может быть приватизирована, не может быть основанием для отказа от приватизации [4]

Неурегулированными остаются вопросы по наследованию квартиры, если наследодателем начат процесс реприватизации, но смерть прервала данный процесс.

Очевидным является, что невозможно использовать по аналогии положения о приватизации квартиры.

Скорее всего, следует применять противоположный порядок, по которому не законченная при жизни наследодателя реприватизация квартиры должна быть прекращена и квартира должна перейти наследникам по закону.

Таким образом, особенности наследования приватизированных жилых помещений зависят от вида собственности на жилье приватизатора.

На практике вопросы института наследования жилого помещения, приватизированного только одним из супругов, решаются неоднозначно.

При наличии завещания в случае смерти супруга к наследованию призывается лицо, указанное им в завещании. При отсутствии завещания имущество, принадлежащее супругу единолично, переходит к наследникам первой очереди.

При наследовании жилого помещения, которое находится в совместной собственности супругов, судебная практика говорит о том, что после смерти одного из супругов их общее жилое помещение однозначно переходит в единоличную собственность вдовы (вдовца).

Однако бывает наоборот: приватизированное в общую собственность наследство делится на две доли в праве собственности на жилое помещение, эта доля умершего супруга распределяется поровну по всем наследникам первой очереди. В случае, если наследники не являются членами семьи нанимателя, то их следует рассматривать в виде продолжателей воли наследодателя, выражающей реальное намерение на приватизацию.

Также неурегулированными остаются вопросы по наследованию квартиры, если наследодателем начат процесс реприватизации, но смерть прервала данный процесс.

Список литературы:

1. Закон РФ от 04.07.1991 № 1541-1 (ред. от 20.12.2017) «О приватизации жилищного фонда в Российской Федерации» // Ведомости СНД и ВС РСФСР. – 11.07.1991. – № 28. – ст. 959.
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ «О некоторых вопросах, возникших в судебной практике при применении Жилищного кодекса РФ» от 2 июля 2009 г. № 14.
3. Постановление Пленума ВС от 24 августа 1993 г. № 8 «О некоторых вопросах применения судами Закона РФ «О приватизации жилищного фонда».
4. Определение Судебной коллегии по гражданским делам Пензенского областного суда от 7 апреля 1998 г.
5. Чернякова С.А. Особенности наследования некоторых категорий жилых помещений // Сервис в России и за рубежом. – 2014. – С. 187 – 191

СУЩНОСТЬ ОПРЕДЕЛЕНИЯ «ПРАВОВАЯ ПОЗИЦИЯ КОНСТИТУЦИОННОГО СУДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»

Запретилина Мария Александровна

*магистрант Уральского государственного юридического университета,
РФ, г. Екатеринбург*

Аннотация. В статье автор выявляет сущность правовых позиций органов конституционного контроля как сложного правового явления и их влияние на правовую систему Российской Федерации. Определяется понятие правовой позиции Конституционного Суда Российской Федерации, признаки и сущность данного явления, изучаются особенности формирования правовых позиций Конституционного Суда Российской Федерации.

Ключевые слова: правовая позиция, решения судов, Конституционный Суд, конституционное право.

В настоящее время в науке и практике не сложилось единого подхода к пониманию понятия «правовая позиция Конституционного суда».

Исторически, данный термин фигурировал в Законе РСФСР «О Конституционном Суде РСФСР О Конституционном Суде РСФСР», в котором говорилось о том, что решения и точный смысл Конституции РФ выражаются в правовой позиции судей, которая является свободной от соображений практической целесообразности и политических склонностей. Как видно из указанного, советское законодательство также не считало необходимым давать конкретную правовую дефиницию данного понятия, ограничиваясь лишь общим смыслом и неким вектором направления юридической мысли.

Следующий этап в развитии конституционного правосудия связан уже с Конституцией РФ 1993 года, которая представила собой некую правовую основу процесса реформирования общества, затрагивавшего все основные сферы: социально-экономическую, политическую, государственно-правовую и духовную. Впервые в российской истории Конституция РФ закрепляет так много демократических принципов: народовластие; верховенство права и конституции; признание человека, его прав и свобод высшей ценностью, их защита государством; политический и идеологический плюрализм, многопартийность; федерализм; разделение властей; самостоятельность местного самоуправления; признание и защита различных форм собственности; свобода экономической деятельности; судебный конституционный контроль [1].

На сегодняшний день, законодатель также лишь обозначает направление для рассуждений опытных теоретиков-конституционалистов.

Под вышеназванным «вектором», подразумевается неоднократное упоминание данной конструкции в ФКЗ «О Конституционном Суде Российской Федерации», а именно: в статье 29 присутствует указание на то, что акты Конституционного Суда РФ выражают соответствующую Конституции РФ правовую позицию судей, также в статье 47.1 уточняется, что Конституционный Суд РФ может рассматривать и разрешать дела без проведения слушания, если придет к выводу о том, что вопрос может быть разрешен на основании содержащихся в ранее принятых постановлениях Конституционного Суда РФ правовых позиций.

Для того, чтобы сформулировать максимально точное определение вышеназванного термина, необходимо сделать анализ совокупности точек зрения по данному вопросу, сформулированных в юриспруденции на сегодняшний день ввиду отсутствия легальной дефиниции [2]

Начнем, пожалуй, с мнения Г. А. Гаджиева, с которым в целом автор согласен, и который считает, что «правовая позиция — это отношение суда к содержанию конституционной нормы в результате ее истолкования, это отраженный в мотивировочной части постановления Конституционного Суда подход к интерпретации конституционной

нормы, причем именно той нормы, которая положена в основу резолютивной части окончательного постановления Конституционного Суда». Данное мнение довольно полно охватывает признаки правовой позиции и с ним сложно не согласится, однако, оно страдает абстрактностью мысли и отсутствием конкретных, индивидуальных признаков, характеризующих данное понятие [3]

Обширное определение дает Н.В. Витрук: «Правовая позиция - это правовые выводы и представления Конституционного Суда как результат толкования (интерпретации) Конституционным Судом духа и буквы Конституции РФ и истолкования им конституционного смысла (аспектов) положений отраслевых (текущих) законов и других нормативных актов в пределах компетенции Конституционного Суда, которые снимают неопределенность в конкретных конституционно-правовых ситуациях и служат правовым основанием итоговых решений (постановлений) Конституционного Суда» [4] К минусам данного определения, несомненно, необходимо отнести его философский подтекст.

«С другой стороны, правовые позиции могут содержаться в его «отказных» определениях и определениях о прекращении производства по делу, принимаемых в пленарном заседании палаты Конституционного Суда РФ, а также в определениях о разъяснении его решения», - говорит А.А. Кукушкин [5].

Л.В. Лазарев говорит о том, что «Правовые позиции, сформулированные в мотивировочной части решения и влекущие правовые последствия, выходящие за пределы рассмотренного дела, тем не менее прежде всего являются правовым основанием итогового решения (вывода) по данному делу и в концентрированном виде, в той или иной форме получают также отражение в резолютивной части» [6]

Таким образом, неоднозначность предложенных определений сводится к расположению в том или ином порядке признаков правовых позиций, которые когда-либо отражались в практике и теории юриспруденции.

Все, предложенные учеными подходы группируются по трем направлениям:

1. Правовая позиция - принцип решения ряда аналогичных дел, который был обнаружен в ходе конституционного процесса;
2. Правовая позиция – судебный прецедент;
3. Правовая позиция – форма выражения правового аргумента или его системы, которые приводятся в мотивировочной части судебного акта.

При этом, каждый из подходов имеет определённые недостатки, так или иначе пересекающиеся с природой формулирования правовых позиций – процессом толкования норм Конституционным Судом РФ. Толкование нормативно-правовых актов для изложения правовой позиции связано с выделением из них именно конституционно-правового смысла.

Для того, чтобы сформулировать дефиницию предлагаем обратить внимание на следующие факты:

1. Конституционный Суд РФ – орган судебной власти, то есть формулирование обязательных к применению правовых позиций не может являться правотворческой деятельностью;
2. Конституционный Суд РФ не рассматривает вопросы факта, а, следовательно, не осуществляет правоприменительную деятельность в прямом смысле этого слова;
3. Правовая позиция – это не только интерпретационный акт, но и акт имеющий юридическую силу, превосходящую силу федеральных нормативных правовых актов.

Изложенные обстоятельства позволяют сформулировать определение правовых позиций следующим образом: Правовые позиции Конституционного Суда РФ – это некий конгломерат из мнений судей Конституционного Суда по вопросам соответствия или не соответствия той или иной нормы действующего законодательства Конституции РФ, который в последующем имеет вес при разрешении аналогичных дел и требует серьезных временных, интеллектуальных и иных затрат для его изменения.

Список литературы:

1. Лазарев Л.В. Правовые позиции Конституционного Суда России. М., 2003. С. 3
2. См. например: Гаджиев Г. А. Правовые позиции Конституционного Суда Российской Федерации // Северо-Кавказский юридический вестник. 1997. № 3. С. 7.; Витрук Н.В. Правовые позиции Конституционного Суда РФ: понятие, природа, юридическая сила и значение // Конституционное правосудие в посткоммунистических странах: Сб. докладов. М., 1999. С. 89.; Лазарев Л.В. Правовые позиции Конституционного Суда России. М., 2003. с. 37; Саликов М.
3. Гаджиев Г. А. Правовые позиции Конституционного Суда Российской Федерации // Северо-Кавказский юридический вестник. 1997. № 3. С. 7
4. Витрук Н.В. Правовые позиции Конституционного Суда РФ: понятие, природа, юридическая сила и значение // Конституционное правосудие в посткоммунистических странах: Сб. докладов. М., 1999. С. 89
5. Кукушкин А.А. Правовая позиция Конституционного Суда РФ: сущность, юридические признаки и процессуальные формы // Актуальные проблемы российского права. 2009. № 1. С. 100
6. Лазарев Л.В. Правовые позиции Ко

НЕЗАКОННЫЙ ОБОРОТ НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ В ТЕНЕВОЙ СЕТИ

Калинка Роман Владимирович

*магистрант Сибирского федерального университета,
РФ, г. Красноярск*

В настоящее время борьба с незаконным оборотом наркотических средств является важной для правоохранительных органов, как в России, так и во всем мире.

Технический прогресс не стоит на месте, а вместе с этим появляются новые способы распространения наркотических средств. Так если 10 лет назад продажа наркотиков производилась через телефонную связь, либо напрямую у людей занимающихся распространением данного товара, то сейчас этим промышляют в интернете.

Так как человек довольно продолжительное время проводит в интернет среде, злоумышленники пользуются этим, продавая наркотические средства через специальные сайты. Правоохранительные органы так же не сидят на месте, борьба со сбытом наркотиков перешла в сеть, довольно многоя реклама по продаже наркотиков создана самой полицией для выявления лиц.

Но все же сбыт через обычный интернет не являлся безопасным для лиц занимавшимся данным бизнесом, их отслеживали, ловили и привлекали к уголовной ответственности. После этого многие наркодиллеры перешли в теневую сеть «ДаркНет».

«ДаркНет» - скрытая сеть, соединения которой устанавливаются только между доверенными пирами, иногда именующимися как «друзья», с использованием нестандартных протоколов и портов. Анонимная «сеть» не связанных между собой виртуальных туннелей, предоставляющая передачу данных в зашифрованном виде. На данный момент в РФ выход в теневую сеть не находится под запретом, но поправки которые были внесены в Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27.07.2006 № 149-ФЗ, 01 ноября 2017 года, немного ограничивают деятельность в Даркнете, но лишь в случае тех интернет - сайтов которые были заблокированы Роскомнадзором. Основной задачей данного Федерального закона, есть полное закрытие доступа гражданам РФ к запрещенным сайтам, которые оказались в реестре Роскомнадзора. По данному документу владельцам VPN – сервисов необходимо в течении 30 дней подключиться к Федеральной государственной информационной системе и закрыть доступ к запрещенным сайтам. При отрицательном решении следовала блокировка оператора. Так же за операторами закреплялась обязанность отключения показов ссылок на запрещенные сайты. За исполнением данного закона следят службы МВД.

Из этого следует одна из проблем борьбы с распространением наркотиков в сети, с VPN которые находятся внутри страны и не подчиняются предписаниям Роскомнадзора, у последних не возникнут проблемы с их отключением, иное дело обстоит с теми сервисами сервера, которых находятся за пределами страны, заблокировать их будет практически невозможно.

Через данную сеть производится продажа многих незаконных товаров и услуг. Наркотики, оружие, поддельные документы, заказные убийства, услуги интимного характера, «отмывание денежных средств» и еще много чего запрещенного что в обычном интернете сразу отслеживается и пресекается.

Персональные данные во многих сайтах Даркнета являются скрытыми благодаря инструменту шифрования Tor. Тем данная сеть и популярна, что можно посещать определенные сайты и не бояться, что их деятельность могут отследить. В настоящий момент в стране идет борьба с сайтами распространяющих незаконный контент, в виде блокирования доступа к ним и многие пользователи открывают себе мир Даркнета. Путь к которому найдет даже рядовой пользователь персональным компьютером достаточно скачать с белого интернета браузер Tor и зайти на сайт с «псевдодоменом», по итогу открывается доступ к запрещенному контенту, который не всегда ограничивается

нахождением на сайте, добавленного в реестр запрещенных сайтов на территории РФ за неподчинение убрать с распространения файл на который был выложен в обход авторских прав.

Сайты по продажам наркотических средств в теневой сети никогда не оставляют о себе какую либо информацию, ни IP- адреса, ни телефонных номеров.

В Даркнете множество незаконных товаров выставлено на продажу, популярным же являются наркотические средства. Так на русскоязычном форуме, по продаже данного товара прошли регистрацию свыше 100000 человек. Список наркотиков которые можно приобрести на данном форме является довольно таки разнообразным.

Продажа наркотических средств происходит следующим образом: покупатель после выхода в теневую сеть через специальные программы и заходит на сайт по продаже наркотиков, после выбора товара связывается с продавцом через мессенджер с активным шифрованием, производит оплату через Bit Coin или через фейковые аккаунты, после чего ему приходит информация о месте закладки, с точными координатами и фотографиями.

Bit Coin используется для сохранения анонимности пользователя. Это вид криптовалюты, пиринговая платежная система. При транзакции ее участники не имеют никакой информации друг о друге.

Данный способ продажи дает возможность оставаться в тени продавцу, так как обычно он только принимает заказ и получает оплату, дальше в дело вступает курьер, он делает «закладку» в определенном месте, и делает фотоснимок для точной координации который в последствии отсылается покупателю с адресом места «закладки», так же через мессенджеры с шифрованием. Поимка данных курьеров не даст особого результата, его привлекут к уголовной ответственности, но он не сможет сообщить о том кто занимается продажей этого наркотика, так как сам его не знает, его информация ограничивается местом предполагаемой закладки наркотических средств, и выделенным для этой работы определенное количество этого вещества.

Во многих случаях под видом продавцов действует организованное преступное сообщество, участники которого и выступают в роли продавцов в ДаркНете. Структура данных сообществ настолько сложна, что во многих случаях невозможно доказать причастность руководителя преступного сообщества к распространению наркотических средств в теневой сети.

Но все-таки борьба правоохранительных органов с площадками по продаже наркотических средств дает некоторые результаты, осенью 2017 года в новостях появилась информация о ликвидации площадки в DarkNete так называемой Russian anonymous arketplace (RAMP). Об этом пишет в ответе замглава МВД Михаил Ваничкин на запрос депутата Госдумы Антона Горелкина. В ведомстве так же отметил что за первое полугодие 2017 года выявлено 3775 преступлений связанных с незаконным оборотом наркотических средств с использованием интернет – технологий. Большинство сделок в RAMP совершались в полуавтоматическом режиме, стороны общались через специальным месенджеры, так же производилась вербовка курьеров, которым в последствии и передавался инструктаж. Руководителем «лидером» данной преступной площадки называли пользователя с никнеймом «Darkside». Но не все верят в то что российские правоохранительные органы действительно прикрыли торговую площадку, иное мнение то что данный «marketplace» закрыли сами основатели.

Истины здесь точно не выявить ведь наши ведомства могли перенять опыт у зарубежных коллег, где не так давно ФБР объявило о закрытии «Silk Road 2.0 (Шелкового пути)» огромного интернет магазина по продаже наркотических средств действовавшей в теневой сети. ФБР арестовала и предполагаемого создателя сайта Блейк Бенталл.

Первая версия торговой площадки «Шелковый путь» была закрыта, а её владелец Росс Ульбрихт был приговорен к пожизненному заключению 31 мая 2017 года. Данная площадка напоминала eBay за некоторым различием, торговали там не книгами и телефонами, а наркотиками, и попасть туда можно было только через браузер Tor.

Для борьбы с преступностью в теневой сети можно выделить следующие методы:

1. К первому методу можно отнести отслеживание денег, с помощью которых производилось приобретение наркотических средств. Хотя криптовалюта и имеет степень анонимности, но это не распространяется на ее покупку или продажу. Правоохранительные органы могут запросить у биржи данные о покупках криптовалюты.

2. Отслеживание почтовых отправлений. Правоохранительные органы сотрудничают с сервисами почтовых отправлений, перехват подозрительного пакета может привести не только к получателю, но и к отправителю.

3. Метод провода параллели между действиями преступника в «ДаркНете» с его активностью в реальной жизни с целью их сопоставления и выявления преступника. Так владелец первой версии «Шелкового пути» был арестован из-за того что вышел в теневую сеть через общедоступный Wi-Fi.

4. Один из самых распространенных методов борьбы с организованной преступностью и множества других преступных деяний это внедрение агента под прикрытием в преступную группу занимающуюся распространением наркотических средств в «ДаркНете». Внедрение может быть разным как вхождение в доверие верхушки преступной организации в нашем случае администратора, так и под видом простого покупателя розничного или оптового.

5. Поиск следов преступных сообществ в открытой сети. Не редко бывает что кто либо оставляет контактные данные на веб - сайтах для связи, той же самой вербовки в курьеры, реклама на простых сайтах предлагает высокую заработную плату причем там прямо не говорится о данной работе а указывается другая что бы сложно было отследить и вычислить.

6. Внедрение полицией на площадку форума в «ДаркНете» программное обеспечение для взлома что бы в результате сбоя можно было перехватывать IP- адреса.

Таким образом, хоть и на сегодняшний момент такие преступные деяния довольно сложно раскрывать, делать это необходимо, ведь преступники не стоят на месте, придумывая новые способы продажи наркотических средств. Что дестабилизирует общество и в конце может его разрушить. Для этого правоохранительным органам нужно не только использовать свои силы в этой борьбе но и брать опыт с зарубежных стран где уже есть плоды борьбы с преступными группами в «ДаркНете» по распространению наркотических средств.

Список литературы:

1. Об информации, информационных технологиях и о защите информации: федеральный закон от 27.07.2006 г. № 149-ФЗ (ред. от 18.03.2019) // Собрание законодательства РФ. 2006. 31 июля. № 31 (1 ч.), ст. 3448.
2. О внесении изменений в Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации»: федеральный закон от 29.07.2017 г. № 276-ФЗ // Российская газета. 2017. 04 авг. № 172.
3. Авдеев В. Н. Организация работы органов и подразделений внутренних дел по пресечению, раскрытию и расследованию незаконного оборота наркотических средств и психотропных веществ / В. Н. Авдеев, Е. С. Безруких, А. А. Рытьков. – Калининград, 2005. С. 4.
4. Касьяник Н. С. Особенности расследования преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ // Молодой ученый. — 2016. — №15.1. — С. 89-91. — URL <https://moluch.ru/archive/119/33119/> (дата обращения: 30.04.2019).
5. Мерзликин П.А. Что продают в русскоязычном Dark Web? URL: <https://paperpaper.ru/dark/> (дата обращения: 07.05.2019)
6. Мэтт Иган. На темной стороне интернета: Что такое Dark Web и Deep Web? URL: https://www.dgl.ru/articles/na-temnoy-storone-interneta-cto-takoe-dark-web-i-deep-web_11677.html (дата обращения: 07.05.2019)

ОСОБЕННОСТИ СУДЕБНОГО ДОКАЗЫВАНИЯ В СУДЕ С УЧАСТИЕМ ПРИСЯЖНЫХ ЗАСЕДАТЕЛЕЙ, ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Мамедов Джейхун Илгарович

Студент, РГУП(ПФ)

РФ, г. Нижний Новгород

Российская Федерация (далее - РФ) - Россия есть демократическое федеративное правовое государство с республиканской формой правления [1]

На основании Конституции страны, судебная власть в Российской Федерации осуществляется только судами в соответствии с действующим законодательством и принципом права. Ярким выражением демократизма в судебной власти является судопроизводство с участием присяжных заседателей.

Статьей 30 Уголовно-Процессуального Кодекса Российской Федерации (далее - УПК РФ) определены категории уголовных дел, в рамках которых обвиняемый может подать ходатайство о рассмотрении дела с участием присяжных заседателей.

Данные процессы привлекают общественность, пользуются повышенным вниманием ученых, особенно в вопросе особенностей доказывания в суде с участием присяжных заседателей.

Суть понятия «исследование доказательств», по нашему мнению, должна заключаться в осуществлении систематизированной деятельности по проверке и оцениванию материалов доказательственного характера, предоставленных всеми без исключения сторонами судебного процесса.

В действующем УПК РФ и иных законодательных актах отсутствует положение, которое придавало бы членам присяжных коллегий статус участников уголовного процесса. Однако присяжные заседатели обладают правом подвергать исследованию доказательственные материалы, предоставляемые суду участниками процесса. Вследствие этого целесообразным является введение в 30-ю статью УПК РФ дополнений, которые, во-первых, предоставят присяжным полномочия по реализации правосудия, а во-вторых, дадут присяжным возможность с учетом имеющихся у присяжных позиций об необходимом исходе дела формулировать вердикт.

Взаимосвязи, которые складываются между членами присяжной коллегии и судьей, имеющего статус председательствующего по делу, могут существовать в двух видах. Первый из них предполагает предоставление главной роли председательствующему судье: в этом случае объем полномочий, имеющихся у членов присяжной коллегии, ограничен. Второй вид взаимоотношений предполагает наличие идентичных по объему полномочий у судьи, председательствующего по делу, и членов присяжной коллегии. Именно поэтому в действующее уголовно-процессуальное законодательство представляется целесообразным внедрить положение, в соответствии с которым две коллегии, относящиеся к одному и тому же составу суда, будут иметь равенство полномочий с процессуальной точки зрения.

Чтобы обеспечить присяжным возможность использования ими всех законных механизмов, применение которых способствует установлению истины по делу и вынесению верного вердикта, в 333-ю статью УПК Российской Федерации следует внести изменения, заключающиеся в предоставлении членам присяжных коллегий права подавать ходатайства об осуществлении судебных экспертиз, назначении и реализации экспериментов следственного характера, проведении допросов лиц, имеющих отношение к делу, а также об иных действиях, способствующих установлению истины по делу, вынесению верного и соответствующего законодательству вердикта.

Для проверки доказательственных материалов, предоставляемых участвующими в разбирательствах по делу сторонами, члены присяжных коллегий пользуются в том числе и таким методом, как постановка вопросов перед участниками процесса. При этом присяжные не обладают возможностью задавать вопросы участвующим в деле сторонам напрямую: они

должны это делать через посредничество председательствующего судьи. По нашему мнению, целесообразным является внесение в 333-ю статью УПК РФ положение, которое предоставит возможность членам присяжных коллегий задавать вопросы участвующим в деле сторонам напрямую. Однако у судьи, председательствующего по делу, должно остаться право отвода вопросов, задаваемых присяжными, в том случае, если поставленным вопросом присяжный нарушает пределы своих компетенций.

В современных условиях, в которых функционируют суды присяжных коллегий в судебной системе Российской Федерации, очень большая роль принадлежит напутственному слову, произносимому судьей, председательствующему по делу. В некоторых случаях оно оказывает прямое воздействие на принимаемые присяжными решения по делу. Этому есть несколько причин: во-первых, присяжные, воспринимая напутственное слово, воспринимают точку зрения профессионального судьи, являющегося для них безусловным авторитетом, на проведенное разбирательство. Во-вторых, находясь в специально выделенном для обсуждения обстоятельств дела и вынесения по нему вердикта помещении, члены присяжных коллегий не обладают возможностью повторно обращаться к доказательственным материалам по делу. По нашему мнению, следует внедрить в законодательство положение, в соответствии с которым членам присяжных коллегий в момент обсуждения ими вердикта будет позволено повторно обращаться к доказательственным материалам по делу.

Сегодня в среде специалистов по судебному праву, а также в общественности перманентно возникают дискуссии о том, имеется ли потребность в таком институте, как суд присяжных заседателей. Как считают некоторые исследователи, присяжные вследствие отсутствия у них необходимых навыков, знаний и умений не имеют возможности составлять квалифицированные суждения о том, действительно ли имеется вина в совершении наказуемого законом деяния у обвиняемого в этом человека. Специалисты, придерживающиеся иной точки зрения, говорят о том, что зачастую именно рассмотрение обстоятельств дела присяжной коллегией способствует устранению ошибок, допускаемых профессиональным судьей. Если давать общую характеристику функционированию института суда присяжных в современной России, то необходимо сказать о том, что в состав присяжной коллегии включается 12 человек, у которых не имеется юридического образования и которые должны вынести вердикт по рассматриваемому ими делу. При этом вердикт, принимаемый присяжной коллегией, не имеет зависимости от мнения, позиции, суждений председательствующих судей[2]

Однозначный ответ на вопрос о том, необходим ли в судебной системе России такой институт, как суд присяжных, предоставить невозможно. Как считают многие судьи, а также специалисты, имеющие юридическое образование и большой стаж работы в юридической сфере, присяжным невозможно доверять вынесение решений по делам, поскольку такие лица чаще всего учитывают при формулировании вердикта не объективные обстоятельства, наличие которых было доказано, а лишь появившиеся у них впечатления и убеждения. Присяжные преимущественно обращают внимание на эмоциональную компоненту разбирательства, что, как считают противники функционирования суда присяжных в судебной системе Российской Федерации, не может способствовать вынесению справедливых, точных, соответствующих действующему законодательству приговоров. Однако здесь следует обратить внимание на тот факт, что законодательство и мораль сегодня зачастую могут вступать в противоречия друг с другом. Именно поэтому присяжные, участвующие в разбирательствах по делам, прежде всего обращают внимание на их моральную сторону, а уже затем стремятся охарактеризовать деяние с точки зрения законодательства.

Основное назначение судебной власти заключается в том, чтобы предоставить гражданам гарантию того, что предоставляемые им законодательством права, имеющиеся у них и не противоречащие закону интересы учитываются и соблюдаются. Для устранения

проблем функционирования судов присяжных действующее законодательство должно быть подвергнуто изменениям.

Список литературы:

1. Ст. 1 Конституции Российской Федерации, принятой 12.12.1991 г. (дата обращения 17.01.2018 г.)
2. Бачернихина М. В., Коломичева В. В. Суд присяжных: проблемы деятельности [Текст] // Юридические науки: проблемы и перспективы: материалы VII Междунар. науч. конф. (г. Казань, май 2018 г.). — Казань: Молодой ученый, 2018. — С. 51-53. — URL <https://moluch.ru/conf/law/archive/298/14112/> (дата обращения: 18.03.2019).

ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ И ОСОБЕННОСТИ РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРОФИЛАКТИКИ И ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Скорбунова Юлия Алексеевна

*магистрант Российского государственного социального университета,
РФ, г. Москва.*

Аннотация. Статья посвящена понятию и методам предупреждения преступлений, кругу субъектов профилактики и превенции преступлений, особенностям правового регулирования данной сферы общественных отношений, а также перспективам развития государственных институтов предупреждения преступлений. В настоящей статье отражены основные характеристики данного явления, возникающие в связи с реализацией правовых механизмов профилактики и предотвращения преступлений.

Ключевые слова: уголовное право, уголовное процессуальное право, профилактика преступлений, предупреждение преступлений.

Статьей 2 Конституции Российской Федерации предусмотрено, что признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина является обязанностью государства. В связи с этим следует отметить, что одна из целей применения предусмотренных Уголовным кодексом Российской Федерации (далее — УК РФ) наказаний за совершение преступлений — это предупреждение их совершения в дальнейшем, что прямо предусмотрено частью 2 статьи 43 УК РФ.

Вопросам правового регулирования предупреждения преступлений посвящен широкий ряд научных работ, в том числе Арапчор О.М., Данченко А.А., Косяковой М.Е. и других исследователей. Ряд исследователей полагает, что предупреждение совершения новых является основной целью применения уголовного наказания с учетом того, что полное восстановления социальной справедливости в ряде случаев не представляется возможным [5].

Необходимо подчеркнуть, что «предупреждение преступлений» как правовое понятие не тождественно понятию «профилактика преступлений», хотя зачастую последнее рассматривается исследователями как синоним предупреждения [1, с. 339].

Вместе с тем следует полагать, что профилактика преступлений включает в себя как правовые механизмы, исполнение которых обеспечивается государством, так и меры, связанные с изучением причин преступности и выявления потенциальных преступников, реализуемые институтами гражданского общества. Кроме того, профилактика преступлений включает в себя формы воздействия, не связанные непосредственно с наказанием осужденного за совершение преступления. В числе таких мер могут быть правовое просвещение, профилактическая беседа, социальная адаптация и иные методы обеспечения нормального функционирования социума в целом и граждан в частности.

По мнению А.А. Шапоренко профилактика правонарушений в узком смысле представляет собой деятельность по недопущению конкретных правонарушений, а в широком — деятельность по выявлению причин и условий, способствующих совершению правонарушений, проведению необходимых профилактических мероприятий [13].

Предупреждение и профилактика преступлений в целом представляют собой деятельность органов государственной власти и институтов гражданского общества, направленную на предотвращение нарушения прав и свобод человека и гражданина Российской Федерации. В связи с этим предмет предупреждения преступлений следует определить как совокупность правоотношений, связанных с обеспечением предотвращения противоправных и преступных действий.

По мнению Жубрина Р.В. основной целью предупреждения преступности является не полное предотвращение нарушения прав и свобод граждан Российской Федерации в

будущем, но снижение риска совершения преступлений посредством выявления и устранения факторов, им способствующих (профилактика), и недопущения готовящихся преступлений [4, с. 20]. Таким образом, с противоположной точки зрения профилактика является элементом системы предупреждения преступлений, позволяющим снизить значение факторов, влияющих на формирование предпосылок для совершения преступления.

Необходимо отметить, что с точки зрения А.С. Ужахова наиболее эффективным методом предупреждения совершения нового преступления является только смертная казнь [12]. Следует подчеркнуть, что исследователь использует понятие «предупреждения преступлений» в узком смысле, рассуждая о методах предотвращения совершения преступления осужденным или лицом, ранее привлекавшимся к уголовной ответственности. Вместе с тем данное правовое понятие следует рассматривать с точки зрения предотвращения аналогичных преступлений и преступлений в целом в будущем независимо от субъекта его совершения. Основной задачей органов государственной власти является создание правовых механизмов, позволяющих не только исключить совершение новых преступлений осужденным или лицом, ранее привлекавшимся к уголовной ответственности, но также и иными гражданами Российской Федерации.

Уголовным законодательством Российской Федерации предусмотрен ряд мер, применяемых к осужденному, не связанных с лишением его свободы, вместе с тем эффективность данных мер в рамках профилактики и предупреждения совершения преступлений данным лицом или иными лицами в дальнейшем следует поставить под сомнение. В частности, субъектами предупреждения преступлений применяются меры административного предупреждения, являющиеся по мнению ряда исследователей, одними из наиболее распространенных и эффективных способов [9].

Так, ряд исследователей, в том числе Я.Г. Ищук, С.В. Расторопов и иные, также полагают, что предупреждение совершения преступлений путем условного осуждения является неэффективным методом, поскольку не способствует восстановлению социальной справедливости и формированию чувства вины и раскаяния лица, совершившего преступление, в своих противоправных действиях [6].

Применение иных методов наказания правонарушителей и преступников, имеющие профилактическое значение, в числе которых следует отметить принудительные работы, принудительные меры воспитательного воздействия (в отношении несовершеннолетних), по мнению С.Л. Бабаяна осуществляется в крайне ограниченном объеме и не способствует достижению целей применения этих методов [2]. Вместе с тем следует отметить, что в случае более широкого применения подобных методов их эффективность следует считать достаточной для предотвращения ряда предусмотренных уголовным законодательством Российской Федерации преступлений, в том числе небольшой тяжести.

Сходные механизмы, связанные с ограничением в трудовой деятельности (в рамках, например, несения осужденным или лицом, привлеченным к уголовной ответственности, военной службы) также признаются рядом исследователей неэффективными в контексте предупреждения совершения преступлений [7].

Такой профилактический и превентивный институт как ограничение свободы также следует считать малоэффективным механизмом не только исправления осужденного или лица, привлеченного к уголовной ответственности. Так, И.Н. Смирнова отмечает, что налагаемые на осужденного обязанности, касающиеся запрета на передвижение и посещение определенных мест, вряд ли будут эффективно способствовать его исправлению [10].

Следует отметить, что правовые и организационные основы профилактики и предупреждения преступлений в отечественном законодательстве предусмотрены, в первую очередь, Федеральным законом от 23.06.2016 № 182-ФЗ «Об основах системы профилактики правонарушений в Российской Федерации» (далее — Федеральный закон № 182-ФЗ), а также Федеральным законом от 24.06.1999 № 120-ФЗ «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних».

Федеральным законом № 182-ФЗ установлен перечень субъектов, осуществляющих профилактику правонарушений, их полномочия, права и обязанности, основные направления профилактики правонарушений, информационное обеспечение профилактики правонарушений, а также формы профилактического воздействия, полномочия федеральных органов исполнительной власти и других субъектов в сфере профилактики правонарушений. Следует подчеркнуть, что предусмотренный статьей 5 Федерального закона № 182-ФЗ перечень субъектов профилактики правонарушений является исчерпывающим, в связи с чем его дополнение иными субъектами не представляется возможным. Необходимо отметить, что в законодательстве Российской Федерации не имеется основополагающих нормативных правовых актов, регулирующих вопросы предупреждения преступлений и, соответственно, состав субъектов такого предупреждения.

В связи с этим по мнению ряда исследователей, в частности, Р.Э. Вицке к субъектам предупреждения преступлений относятся как государственные органы и органы местного самоуправления, так и негосударственные организации, должностных лиц и граждан, оказывающие любое воздействие на объекты с целью предупреждения преступлений [3, с. 72].

Принимая во внимание тот факт, что предупреждение и профилактика преступлений не являются тождественными понятиями, необходимо отметить, что включение органов судебной власти в перечень субъектов, осуществляющих непосредственно предупреждение преступлений представляется обоснованным, поскольку именно суд в рамках уголовного судопроизводства определяет применяемые к лицу, привлекаемому к уголовной ответственности, способны наказания за совершенное преступление.

Роль органов судебной власти в рамках предупреждения преступлений по мнению ряда исследователей не может быть поставлена под сомнение, поскольку суды рассматриваются как субъекты предупреждения преступлений, правовой основой деятельности которых являются конституционные положения [8]. Так, Я.И. Тихонов отмечает, что наиболее важными субъектами предупреждения преступлений являются суды и правоохранительные органы, как субъекты, в чьи основные обязанности входит применение специальных мер юридической ответственности [11].

В связи с тем, что в законодательстве Российской Федерации не имеется федерального закона, регламентирующего вопросы непосредственно предупреждения преступлений, представляется целесообразным дополнить часть 1 статьи 5 Федерального закона № 182-ФЗ пунктом в следующей редакции:

«б) органы судебной власти».

Следует отметить, что в данном случае предупреждение преступлений в ходе рассмотрения судом уголовных дел может являться составной частью системы профилактики преступлений (в широком смысле).

Необходимо подчеркнуть, что вопросы развития методов профилактики и предупреждения преступлений и иных действий противоправного характера в настоящее время являются дискуссионными. Следует полагать, что законодательство Российской Федерации, устанавливающее основы деятельности органов и институтов гражданского общества, способствующей снижению количества совершаемых преступлений, нуждается в модернизации и последовательном развитии с учетом необходимости внедрения новых механизмов превенции.

Список литературы:

1. Аванесов Г.А. Криминология. М.: Изд-во Акад. МВД СССР, 1984. 500 с.
2. Бабаян С.Л. Стимулирование исправления осужденных к наказаниям, не связанным с изоляцией от общества // Человек: преступление и наказание, 2014. № 3. С. 105 — 110.
3. Вицке Р.Э. Государственно-правовой механизм уголовной превенции: теоретико-правовой аспект: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. СПб., 2008. 19 с.

4. Жубрин Р.В. Теоретические основы предупреждения преступности на современном этапе развития российского общества. М.: Проспект, 2016. 706 с.
5. Зубкова В.И. Справедливость и эффективность уголовного наказания // Международный пенитенциарный журнал, 2016. № 4. С. 25 — 28.
6. Ищук Я.Г. Эффективность условного осуждения в деятельности по исправлению осужденных и предупреждению с их стороны новых преступлений // Российский криминологический взгляд, 2010. № 4. С. 274 — 277.
7. Карабанов А.Л. О некоторых уголовно-исполнительных проблемах наказания в виде ограничения по военной службе // Вестник Северо-Кавказского федерального университета, 2006. № 2. С. 97 — 99.
8. Костюк М.Ф. Роль и место суда в системе субъектов предупреждения преступлений // Российский следователь, 2018. № 10. С. 62 — 64.
9. Поникаров В.А. Теоретическое и практическое исследование мер административного принуждения в деятельности УИС // Человек: преступление и наказание, 2012. № 4. С. 131 — 134.
10. Смирнова И.Н. Организационно-правовое регулирование предупреждения повторных преступлений осужденных, состоящих на учете уголовно-исполнительных инспекций // Международный пенитенциарный журнал, 2016. № 1 (5). С. 51 — 56.
11. Тихонов Я.И. Субъекты юридической превенции // Государственная власть и местное самоуправление, 2018. № 7. С. 19 — 21.
12. Ужахов А.С. К вопросу об эффективности предупреждения преступлений в контексте содержания уголовных наказаний // Российский следователь, 2017. № 23. С. 51 — 54.
13. Шапоренко А.А. Профилактический учет как средство предупреждения правонарушений в исправительном учреждении // Уголовно-исполнительная система: право, экономика, управление, 2017. № 3. С. 24 — 25.

PAPERS OF ENGLISH**RUBRIC****"PEDAGOGY"****PECULIARITIES OF PROFESSIONAL STRESS AND EMOTIONAL BURNOUT
OF TEACHER OF PRESCHOOL EDUCATION***Anastasia Pavlova*

*student 02021603 group of the faculty of preschool, primary and special education of the
Pedagogical Institute of the Belgorod state national research University
Belgorod, Russia*

In the last few decades, the study of various forms of stress and its impact on the human body has become one of the most common topics in psychological and pedagogical science and practice. Phenomena of intensity and tension of modern life are increasingly manifested at the psychological, professional and personal levels. This is manifested in the form of frequent cases of negative emotional reactions and experiences, which leads to the formation of pronounced and prolonged stress States.

A special group of stress is professional stress. Many well-known psychologists, teachers study the problems associated with work [1]. The increased interest in professional labor stress is due, in our opinion, to the fact that they, as a consequence, violate the capacity of the entire organization, leading to the loss of human resources and other force majeure situations.

Modern socio-cultural conditions, as mentioned above, are characterized by an increase in various stress factors that cause difficult conditions in professional activity, which creates certain barriers, including in the activities of preschool teacher, teacher.

One of the professions related to the category of stress is the profession of a teacher, which requires large reserves of self-control and self-regulation [3]. The work of a teacher-educator, according to a number of socio-demographic studies, is among the most emotionally stressful types of professional activity. In terms of the degree of tension and stress, the load of the teacher is on average greater than that of managers, bankers and General Directors, which led to the formulation of the goal of our study concerning the study of the characteristics of the professional stress of the teacher and its overcoming.

According to George. Schaeffer, one of the main criteria characterizing stress resistance, is the degree of emotional tension in professional activity, characterized by the following indicators:

1. the inability to focus on anything, memory impairment, often "evaporating" thoughts;
2. too frequent errors in the work;
3. very fast speech, increased excitability;
4. loss of sense of humor;
5. too often there is a feeling of fatigue, frequent "causeless" pain (not caused by physical problems);
6. a sharp increase in the number of cigarettes smoked, addiction to alcohol (if any);
7. constant feeling of malnutrition or lack of appetite and taste for food;
8. inability to finish the work on time, failure to receive the former joy of work, etc.

The General stress factors characteristic of different professions, in relation to the profession of the teacher can be attributed additional stress factors: the early age of pupils, especially the organization of communication, especially the organization of activities, etc. In this regard, we

highlight a number of specific stress factors observed in the activities of teachers of preschool education. These include:

1) chronic intense psychoemotional activity associated with intensive communication, with the purposefulness of the perception of the partner and the impact on him. Professional activity of teachers is associated with constant emotional reinforcement of communication and features of the speech environment;

2) increased responsibility, constant work in the mode of external and internal control, constant self-control and dedication in activities. The teachers are dominated by feelings of empathy, empathy, they are responsible not only for the education, development and training of preschool children, but also for their lives and health.

3) psychologically difficult contingent. Often, educators have to work with children who are outwardly psychologically healthy, but have anomalies of character, nervous system, behavioral disorders, mental retardation, etc.;

4) the need to be the object of observation and evaluation, constantly confirm their competence, as the teacher-educator is always "in sight" of pupils, colleagues and parents, should always be impeccable in behavior and activities and out of work.

Thus, the impact of stress on the personality of the teacher-educator and the reduction of stress resistance as a result of his professional activity contribute to the formation of representatives of the profession in the syndrome of emotional burnout, as developed by the personality of the mechanism of psychological protection in the form of complete or partial exclusion of emotions in response to selected psychotraumatic effects.

Emotional burnout is a dynamic process and occurs not immediately, but in stages, in full accordance with the mechanism of stress development [2].

Emotional burnout is expressed in all phases of stress:

1. nervous tension (when creating a chronic psycho-emotional atmosphere, destabilizing situation, increased responsibility, the difficulties of the contingent, etc.);

2. resistance, i.e. resistance (when trying to more or less successfully protect yourself from unpleasant experiences);

3. depletion (with the impoverishment of mental resources, reducing emotional tone).

At the same time, emotional burnout is a form of professional deformation of the personality, which negatively affects the professional activity of the teacher of preschool education and his relations with pupils, colleagues, partners, etc.

For example, conducted on the basis of the DOW №28 Stary Oskol Belgorod region (<http://sad28.oskoluno.ru>) the study (it was attended by 19 educators-women aged 25-35 years, with experience of 5-12 years), aimed at determining the facts of professional emotional burnout, showed that professional burnout is more prone to those who work with high dedication, responsibility, installation on a permanent workflow. Such respondents were 32% of the respondents. As a rule, professional burnout entails a decrease in professional motivation, negatively affects personal qualities. Such teachers (10.5% with experience of 5 and 7 years) have a standard approach to professional activity, ordinary, self-confidence, simplified understanding of children.

It is clear that the complete exception in the work of professional stress and professional burnout in modern conditions is almost impossible. However, it is possible to significantly reduce their devastating impact on the health of working people. To this end, it is necessary to develop the ability to overcome stress, the ability to structure their activities and the correct approach to solving professional problems, establishing a comfortable atmosphere in the team, the development of individual characteristics and habits that reduce the impact of stress factors.

In this regard, appropriate recommendations have been developed, compliance with which can prevent the occurrence of chronic stress or reduce its severity [4]:

1) Try to divide your goals by importance into those that can be postponed and that need to be fulfilled in the near future.

2) spend More time on rest. Create a "pause" to relax and get away from work.

3) Learn self-regulation. In your free time, often do things that you enjoy (it can be a long sleep, favorite food, a long stay in nature and in the company of friends and relatives, bath, massage, movement, dancing, music and more). During working hours, smile more, laugh, look at things with humor, think about good, pleasant, etc.

4) Engage in self-education. Getting more information, sharing this information with other people, attending refresher courses helps to change the situation and overcome stress.

5) do Not always strive to win, avoid unnecessary competition. Excessive struggle for leadership makes a person aggressive and contributes to the appearance of stress.

6) More communicate. Try to find friends in colleagues, discuss with colleagues not only working moments, but other common themes. Communication is a powerful way to overcome stress and tension. The support of colleagues, especially senior ones, is very valuable.

7) go In for sports. Lead an active lifestyle, often go to nature with your family, keep fit. Our emotions are related to the state of our body.

8) Distribute your responsibilities for a few days. Don't try to do all the work in one day.

9) During the working day, try to switch from one activity to another. This will avoid a long habituation to the new type of work, reduce the level of tension.

10) Try not to take conflicts at work to heart. In the pedagogical sphere of activity it is almost impossible to do without conflicts, as the sources of conflict situations can be the behavior of students, communication with parents, disagreements with colleagues, etc.

11) Cultivate the ability to separate work from rest. It is important to remember that family is family and work is work. Coming home, if possible, try to forget about teaching, otherwise the stress you will not let go at work or at home.

Thus, realizing that stress is often an inevitability that we should know and always remember, teachers of different levels of education, including teachers of preschool education, should remember that it depends on them whether their lifestyle is healthy and active or not. Self-influence on our life principles will make relaxation and concentration an integral part of our lifestyle, affecting our balance, calmness, stability in responding to stress factors.

References:

1. Bodrov V. A. Psychological stress: the development of the doctrine and the current state of the problem. - M.: Russian Academy of Sciences, 1995. - 185s.
2. Boyko V. V. Energy emotions in communication. - M.: EKSMO, 1996. - 215C.
3. J. Witkin. Woman and stress. - SPb.: Peter Press, 2006. - 224c.
4. Logvinov I. the Medicine from stress // Change. - 2001. - September. - P. 265-270.

ДЛЯ ЗАМЕТОК

Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ:

№ 18 (69)
Май 2019 г.

Часть 2

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»
125009, Москва, Георгиевский пер. 1, стр.1, оф. 5
E-mail: studjournal@nauchforum.ru

16+

