



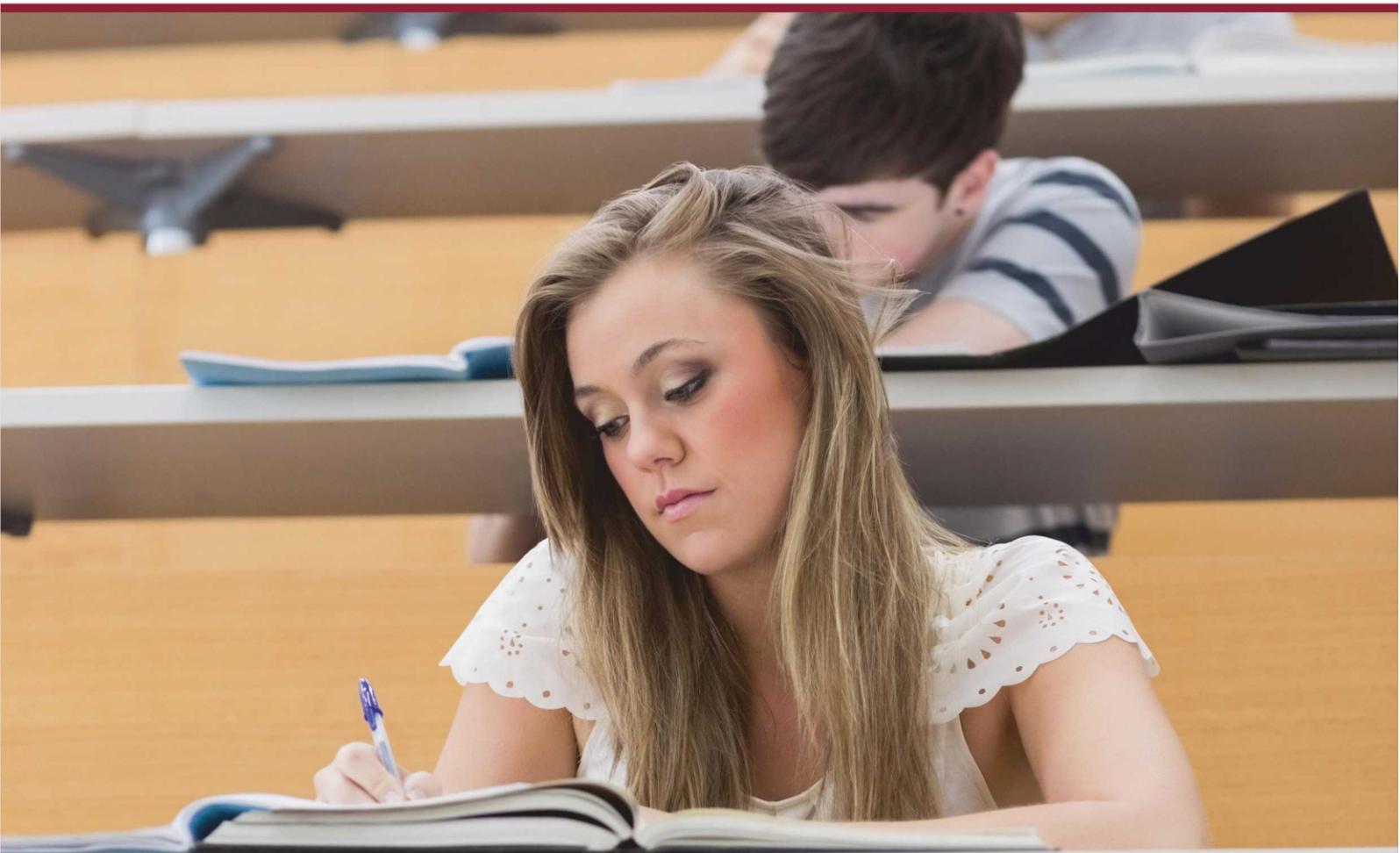
НАУЧНЫЙ  
ФОРУМ  
nauchforum.ru

ISSN: 2542-2162

№20(71)  
Часть 2

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

# СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ



Г. МОСКВА



*Электронный научный журнал*

**СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ**

№ 20 (71)  
Май 2019 г.

Часть 2

Издается с февраля 2017 года

Москва  
2019

Председатель редколлегии:

**Лебедева Надежда Анатольевна** – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

**Арестова Инесса Юрьевна** – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

**Ахмеднабиев Расул Магомедович** – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

**Бахарева Ольга Александровна** – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

**Бектанова Айгуль Карибаевна** – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

**Волков Владимир Петрович** – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

**Елисеев Дмитрий Викторович** – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

**Комарова Оксана Викторовна** – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономии ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

**Лебедева Надежда Анатольевна** – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

**Маршалов Олег Викторович** – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

**Орехова Татьяна Федоровна** – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

**Самойленко Ирина Сергеевна** – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

**Сафонов Максим Анатольевич** – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

**С88 Студенческий форум:** научный журнал. – № 20(71). Часть 2. М., Изд. «МЦНО», 2019. – 100 с. – Электрон. версия. печ. публ. – <https://nauchforum.ru/journal/stud/71>.

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

## **Оглавление**

<b>Рубрика «Филология»</b>	<b>6</b>
ПОНЯТИЕ КОНЦЕПТА КАК СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ЕДИНИЦЫ КАРТИНЫ МИРА Локтионова Юлия Александровна	6
<b>Рубрика «Философия»</b>	<b>10</b>
КОНЦЕПЦИЯ СИМВОЛИЧЕСКОЙ ВЛАСТИ ПЬЕРА БУРДЬЕ Ульянина Анна Павловна Юдин Алексей Николаевич	10
<b>Рубрика «Экономика»</b>	<b>13</b>
РАЗРАБОТКА БИЗНЕС-ПЛАНА ПО МЕЖДУНАРОДНОМУ СТАНДАРТУ UNIDO Горюнова Светлана Александровна	13
РАЗРАБОТКА МЕТОДА ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ IT-ПРОЕКТА Иванова Марина Александровна	17
ОСОБЕННОСТИ ОПТИМИЗАЦИИ МАРКЕТИНГА ЗЕРНОВЫХ ПРОДУКТОВ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН Кадырова Гаухар Ерлановна	21
НОРМАТИВНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В РФ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ Кашеева Оксана Михайловна Измалкова Ирина Валерьевна	24
ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ТУРИСТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ Козлов Александр Владиславович	27
АВТОМАТИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ Леденева Светлана Викторовна Бергер Екатерина Геннадьевна	30
БИТРИКС24 КАК ИНСТРУМЕНТ МАРКЕТИНГА Осинкина Кристина Михайловна Плужникова Ирина Ивановна	34
ЭВОЛЮЦИЯ И РАЗВИТИЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА Рылин Владислав Алексеевич	37
НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ СКЛАДСКОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИИ Фёдорова Алина Антоновна Бергер Екатерина Геннадьевна	40
АНАЛИЗ СИСТЕМЫ КОНТРОЛЯ ЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ЗАСТРОЙЩИКОВ В РЯЗАНСКОЙ ОБЛАСТИ Юдаев Дмитрий Игоревич Горбова Ольга Юрьевна	43
СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ СТРУКТУРЫ КАПИТАЛА МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ Ямшанова Наталия Константиновна Домрачева Лариса Петровна	47

ВНУТРЕННИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ Ямшанова Наталия Константиновна Лариса Петровна Домрачева	51
ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ СТРУКТУРЫ КАПИТАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ Ямшанова Наталия Константиновна Домрачева Лариса Петровна	60
<b>Рубрика «Юриспруденция»</b>	<b>65</b>
ОБЩЕСТВЕННАЯ ОПАСНОСТЬ КАК ПРИЗНАК ПРЕСТУПЛЕНИЯ Бакалова Вера Игоревна Следь Юрий Геннадьевич	65
ЗАКЛЮЧЕНИЕ ПОД СТРАЖУ КАК КРАЙНЯЯ МЕРА ПРЕСЕЧЕНИЯ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ РОССИИ (ВЛИЯНИЕ РЕШЕНИЙ ЕСПЧ НА ДАННУЮ МЕРУ ПРЕСЕЧЕНИЯ) Гайнутдинов Максим Николаевич Хашимов Р.А.	68
МЕСТО СУДА ПО ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫМ ПРАВАМ В СУДЕБНОЙ СИСТЕМЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Ильичева Александра Сергеевна	71
ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО ПРИМЕНЕНИЯ ВОЗМЕЩЕНИЯ ВРЕДА ЛЕСНОМУ ФОНДУ Кудрина Мария Игоревна Ниткалиева Айна Мадениетовна	74
ЭЛЕКТРОННЫЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВА В ГРАЖДАНСКОМ И АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССАХ Ладейнов Дмитрий Валерьевич	76
ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ОРГАНОВ И УЧРЕЖДЕНИЙ, ИСПОЛНЯЮЩИХ УГОЛОВНЫЕ НАКАЗАНИЯ Ланская Ксения Владимировна	79
OVERBOOKING АВИАБИЛЕТОВ: ПРОБЛЕМЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА И ПУТИ РЕШЕНИЯ Логачева Юлия Валентиновна	82
ГЕНЕЗИС ПОЛИТИЧЕСКОЙ ПРЕСТУПНОСТИ Наумов Арсений Александрович	85
ПРЕКРАЩЕНИЕ УГОЛОВНОГО ДЕЛА ИЛИ УГОЛОВНОГО ПРЕСЛЕДОВАНИЯ В СВЯЗИ С НАЗНАЧЕНИЕМ МЕРЫ УГОЛОВНО-ПРАВОВОГО ХАРАКТЕРА В ВИДЕ СУДЕБНОГО ШТРАФА: УСЛОВИЯ ПРИМЕНЕНИЯ И СПОРНЫЕ МОМЕНТЫ Пухтеева Дарья Александровна Холоденко Валерий Дмитриевич	88
ПОДТВЕРЖДЕНИЕ ПОЛНОМОЧИЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЯ БАНКРОТА И АРБИТРАЖНОГО УПРАВЛЯЮЩЕГО В СУДЕБНОМ ЗАСЕДАНИИ Серогодская Татьяна Александровна	91

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРАВ И ЗАКОННЫХ ИНТЕРЕСОВ ПОТЕРПЕВШЕГО В СУДЕ ПЕРВОЙ ИНСТАНЦИИ Шуклин Владимир Михайлович Следь Юрий Геннадьевич	94
ПРОБЛЕМЫ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ БОРЬБЫ С ТЕРРОРИЗМОМ Ягудина Юлия Равильевна Набиев Ирек Гилмегаянович	97

## РУБРИКА

### «ФИЛОЛОГИЯ»

#### ПОНЯТИЕ КОНЦЕПТА КАК СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ЕДИНИЦЫ КАРТИНЫ МИРА

*Локтионова Юлия Александровна*

*Студент, Курский государственный университет  
Россия, г. Курск,*

#### THE NOTION OF CONCEPT AS A COMPONENT UNIT OF THE WORLD PICTURE

*Yuliya Loktionova*

*Kursk State University  
Russia, Kursk*

**Аннотация.** В данной статье уточняется термин «концепт», рассматриваются основные подходы к определению данного термина, также выделяются выделяются несколько инвариантных признаков концепта, выявление связи между языковой и концептуальной картинами мира.

**Abstract.** This article clarifies the term "concept", discusses the main approaches to the definition of this term, also highlights several invariant features of the concept, the identification of the relationship between the linguistic and conceptual worldview.

**Ключевые слова:** концепт, картина мира, лингвокультурный подход, лингвокогнитивный подход, концептосфера, менталитет.

**Keywords:** concept, world view, cultural linguistic approach, cognitive approach, conceptual sphere, mentality.

Человек, как произведение мышления, воспринимает сущность находящего вокруг него мира и общества и создаёт свою собственную картину мира, раскрашивая окружающую его реальность различными красками. Мир – это связь человека с окружающей действительностью, а картина информационного мира – это не набор фотографий, а изучение человеком окружающего мира путём обработки поступающей информации и накопление определённого массива представлений и знаний о психологической стороне мира, в следствие чего человеческий ум создает для себя образы фактов, которые представляют собой определённую модель окружающей реальности. Получившаяся модель или выстроенная картина фактов образует либо структуру действительности, либо отдельные её элементы, к которым относятся в том числе пространственные и цветовые составляющие. В настоящее время картина мира рассматривается как, своего рода, портрет мира, как, так называемая, копия Вселенной, которая содержит в себе описание устройства мира, объяснение законов, которыми он регулируется, что находится в его основе и как происходит его развитие, как выглядят пространство и время, как коммуницируются между собой различные объекты, какое место занимает человек в этом мире. Проживая жизнь, человек копит определённый опыт, в результате чего формируются определенные концепты, которые, в конечном итоге, выстраиваются в концептуальную систему, которую человек постоянно уточняет, улучшает и непрерывно изменяет в

свою пользу. Понятие концепта является одним из основных понятий в науках о человеке. Понятие концепта в настоящее время встречается в исследованиях многих философов, логиков, психологов, культурологов, а также в различных областях лингвистической науки: когнитивистики, семантики, лингвокультурологии. На современном этапе развития лингвистики принято выделять два основных подхода к пониманию концепта: лингвокультурный (С.Г. Воркачев, А.Я. Гуревич, В.И. Карасик, Ю.С. Степанов и др.) и лингвокогнитивный (А.П. Бабушкин, Е.С. Кубрякова, З.Д. Попова, И.А. Стернин, Р.М. Фрумкина и др.).

Современная лингвистика уделяет значительное внимание понятию концепта, плотно исследует структуру его поля, соотношения концептов в разных культурах, способы и средства их реализации.

Необходимо уточнить определение термина «концепт». Согласно Большому энциклопедическому словарю, «концепт (от лат. Conceptus — мысль, понятие) — смысловое значение имени (знака), т. е. содержание понятия, объект которого есть предмет (денотат) этого имени» [3, с. 1]. Отталкиваясь от этого обозначения, лексическое значение слова можно охарактеризовать как концепт, однако подобное представление концепта является недостаточным, ограниченным и отдалённым от действительности. Концепт формируется вокруг некой сильной (т.е. ценностно акцентуированной) точки сознания, от которой расходятся соединяющие векторы. Наиболее актуальные для носителей языка ассоциации оформляют центр концепта, менее важные – периферию. Четких пределов концепт не имеет, по мере ухода от центра происходит постепенное исчезновение ассоциаций. Языковая или речевая единица, которой актуализуется главная точка концепта используется в качестве имени концепта.

Подходов к определению концепта существует великое множество и все они в том или ином смысле соприкасаются: как когнитивное образование, концепт касается когнитивная карта общества (т. е. культуры) в сознании индивида, а если рассматривать понятие концепта в области культуры, то он отражает коллективный опыт, который является собственностью индивида. Эти подходы различаются тем, как они направлены на индивида: лингвокогнитивный концепт — это путь от сознания человека к культуре; лингвокультурный концепт — путь от культуры к личному сознанию.

Понятие концепта не является новым в современной лингвистике и за последние 20 лет его подвергают значительному пересмотру. Разные подходы к определению концепта позволяют выделить его некоторые признаки:

- 1) это минимальная единица человеческого знания в его лучшем понимании, определяющаяся с помощью слова и имеющая полевою структуру;
- 2) это главная составляющая обработки, хранения и передачи знаний;
- 3) концепт имеет изменяющиеся пределы и определённые задачи;
- 4) концепт – это общественная единица;
- 5) это главное ядро культуры.

В современной науке лингвокультурный подход к определению концепта берёт своё начало в 1928 году, после опубликования Сергеем Алексеевичем Аскольдовым статьи, под названием «Концепт и слово». С. А. Аскольдов указывает на заместительную функцию концепта и определяет его следующим образом: «Концепт есть мыслительное образование, которое замещает нам в процессе мысли неопределённое множество предметов одного и того же рода» [1, с. 272]. Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что концепт — результативная единица человеческого сознания, имеющая многоплановый строй и являющаяся продуктом когнитивной деятельности личности и общества. Определение концепта отвечает понятиям о тех смыслах, которыми пользуется человек в процессах мышления и которые показывают результаты всей человеческой деятельности и процессов познания мира в виде неких «квантов» знания. Тогда же и Дмитрий Сергеевич Лихачёв использовал понятие «концепт» для обозначения общей мыслительной единицы, которая может быть выражена разными способами в зависимости от ситуации общения, а также отражает и интерпретирует явления действительности в зависимости от образования, личного опыта, профессионального и социального опыта носителя языка и, являясь своего рода синтезом различных значений

слова в индивидуальных сознаниях носителей языка, позволяет коммуникантам преодолевать существующие между ними препятствия, заключающиеся в понимании слов. Концепт, который выражает национальное мировоззрение, выделяет языковую картину мира разных этносов и является самой маленькой частью этой картины. Вместе с этим концепт — это так называемый квант знания, показывающий результат всей человеческой деятельности. Концепт непосредственно представляется как результат столкновения словарного значения слова с личными знаниями каждого человека, но он не возникает напрямую из значения слова. Таким образом, концепт по Д. С. Лихачёву выполняет заместительную функцию в языковом общении [7, с. 283].

Национальную особенность языковых систем, проявляющуюся в разных способах описания одного и того же концепта, в степени подробности или обобщенности его представления, в количестве и наборе слов, фразеосочетаний, выдвигающих концепт, в уровне абстракции, на котором концепт представлен в том или ином языке, можно выделить, сделав анализ представления одного и того же концепта в разных языках. Таким образом, может быть выявлена национальная особенность репрезентации концепта в разных языках [9, с. 90].

Слово осуществляет связь между языковой и концептуальными картинами мира. Языковую картину мира мы определяем, как систему представлений о мире, заключенных в значении разных лексем и выражений данного языка, которая складывается в некую единую совокупность взглядов, или правил, и «навязывается» в качестве «необходимой» всем носителям языка. Концептуальная картина мира богаче и активнее языковой, постоянно меняется, показывая результаты когнитивной и общественной деятельности человека, что в последствие находит свой отклик в языке. С языковой картиной мира неразрывно связана национальная картина мира, которая опосредуется в языке и выявляет специфику понятий того или иного этноса об окружающей действительности.

Национально-культурная особенность концептов заключается в расхождениях сути концептов при равенстве их видов [2, с. 57].

В определении национальной картины мира, также как и в компоненте структуры термина «концепт» входит понятие «менталитет». Словом «менталитет» называют то, что не есть «политика», «социально-экономические отношения», «обычаи», «законы». Им объясняют то, что в культуре и истории других народов кажется странным и непонятным. Ментальность «находится» глубже сознания, норм поведения, сферы чувств. Ментальность — это «единая активность» долгосрочных конфигураций действий и суждений индивидуумов в пределах групп. Ментальность проявляется во всем, о чем думает человек, что и как оценивает, как сопоставляет быт и событие. Таким образом, ментальность — это некая абстрактность, которая выражается в ежедневных коммуникативных действиях людей, в их нравах и является значительной частью национальной картины мира.

«Национальный менталитет — это национальный способ восприятия и понимания действительности, определяемый совокупностью когнитивных стереотипов нации» [9, с. 59].

Понятия «ментальность» и «картина мира» различаются согласно уровня понимания: «картина мира» — осмысленное понимание, а «ментальность» мысленно не контролируется. И, тем не менее, о специфике менталитета судят по особенностям картины мира.

Менталитет \_\_ и \_\_ концептосфера, \_\_ хотя \_\_ и \_\_ разные \_\_ понятия, \_\_ неразрывно связаны \_\_ и \_\_ координируются \_\_ в \_\_ процессе \_\_ мышления. \_\_ Концептосфера \_\_ в \_\_ определенной \_\_ степени \_\_ определяет \_\_ менталитет \_\_ народа.

Таким образом, одним из методов преобразования картины мира в общем и языковой картины мира, в частности, является изучение концептов.

### Список литературы:

1. Аскольдов С. А. Концепт и слово // Русская словесность. От теории словесности к структуре текста: антология. М.: Язык русской культуры, — 1997. — С. 267–279.
2. Бабушкин А. П. Типы концептов в лексико-фразеологической семантике языка // А. П. Бабушкин. — Воронеж: Изд-во Воронеж. гос. ун-та.

3. Большой энциклопедический словарь. [Электронный ресурс]: — Режим доступа: <https://www.vedu.ru/bigencdic/29936/>.
4. Вежбицкая А. Семантические универсалии и описание языков. М.: Языки русской культуры, 1999. 780 с.
5. Карасик В. И., Слышкин Г. Г. Лингвокультурный концепт как единица исследования / В. И. Карасик, Г. Г. Слышкин // Методологические проблемы когнитивной лингвистики / Под ред. И. А. Стернина. — Воронеж: ВорГУ, 2001.
6. Карасик В. И., Слышкин Г. Г. Базовые характеристики лингвокультурных концептов // Антология концептов / Под ред. В. И. Карасика, И. А. Стернина. Волгоград: Парадигма, 2005. Т. I. С. 13–15.
7. Лихачев Д. С. Концептосфера русского языка // Изв. РАН — СЛЯ — 1993, № 1.
8. Маслова В. А. Лингвокультурология. М.: Издательский центр «Академия», 2001. — 208с.
9. Попова З. Д., Стернин И. А. Когнитивная лингвистика. 2010 — Электронный ресурс. — Режим доступа: <http://zinki.ru/book/kognitivnaya-lingvistika/>.
10. Степанов Ю. С. Концепт [Электронный ресурс]: — Режим доступа: <http://www.ec-dejavu.net/c/Concept.html>.

**РУБРИКА****«ФИЛОСОФИЯ»****КОНЦЕПЦИЯ СИМВОЛИЧЕСКОЙ ВЛАСТИ ПЬЕРА БУРДЬЕ****Ульянина Анна Павловна***студент, Ульяновский государственный технический университет,  
РФ, г. Ульяновск***Юдин Алексей Николаевич***студент, Ульяновский государственный технический университет,  
РФ, г. Ульяновск*

Одной из тенденций, определяющих лицо современного постиндустриального мира, выступает символизация общественно-властных отношений. Одним из первых, кто, изучал данный феномен, пришел к выводу о том, что «символическая власть» приобретает статус влиятельного фактора социально-политических отношений, стал французский социолог Пьер Бурдьё.

Пьер Бурдьё – философ и один из самых влиятельных социологов двадцатого столетия. Его работы внесли колоссальный вклад в понимание механизмов работы общества. Его подход к изучению, пренебрежение делением на дисциплины, стирание границ в выборе методов изучения. В своих исследованиях он собрал приёмы из многих наук, таких как: философия, история, политика и другие. Кроме литературы, права, науки он уделял большое внимание власти, и его собственной концепции символического и политического поля.

**Разрыв страницы**

Согласно его концепции, условия современного мира таковы, что субъект управления обретает возможность реализации своих интересов на новом уровне. Для того чтобы заставить объект двигаться в желаемом направлении, отвечающем собственным интересам и установкам, часто достаточно использовать символическое давление, обходя традиционные методы воздействия, основанные на классических средствах господства и управления.

Для обозначения данного фактора Пьер Бурдьё в своей концепции употребляет определение агента, которое в широком смысле не равно общепринятым понятиям субъекта и индивида. Оно обозначает целенаправленное, подсознательное осуществление индивидами общественной деятельности, которая подразумевает борьбу за сохранение либо изменение занимаемой позиции на более выгодную в социальном пространстве и позиции классе.

Для определения и рассмотрения сути социальных отношений Бурдьё предложил использовать два принципиальных подхода:

1) структурализм — в социальной системе существуют объективные структуры, которые не зависят от сознания и воли людей, но могут стимулировать их на те или иные действия и стремления

2) конструктивизм — действия людей, обусловленные жизненным опытом, процессом социализации.

В данной концепции символическое поле - это система отношений различных агентов, которые не зависят от физического существования индивидов, занимающих эти позиции. Предрасположенность агента к некоторому действию во большей степени зависит от средств, которыми они располагают. Для обозначения таких средств Бурдьё использует понятие капитал.

Экономический капитал представляет из себя разнообразие экономических ресурсов, которые агент может использовать. Культурный капитал - ресурсы культурной природы:

образование, полученной агентом, авторитет оконченого индивидом учебного заведения. Социальный капитал – средства, связанные с принадлежностью индивида к конкретной социальной группе. Символический капитал – это то, что обычно называется именем, престижем, репутацией. Так же существует специфический капитал, он имеет ценность, лишь находясь в пределах некоторого поля, при определенных условиях он обратим в другой тип капитала. Капиталы обладают способностью взаимозамещения.

Поле представляет из себя взаимоотношение сил и борьбы, которая направлена на преобразование данных отношений и, следовательно, это место непрекращающегося изменения. Таким образом данная структура поля есть состояние соотношения сил между агентами или институтами, вовлеченными в борьбу, в которой распределение специфического капитала, который копится по ходу борьбы, управляет будущими стратегиями.

Символическая борьба бывает двух видов: индивидуальная - индивиды борются за существование и коллективная - имея свою специфическую логику, она относится к организованной политической жизни. В политике символическая борьба совершается посредством аргументов, призванных склонить на сторону специалиста как можно большее количество людей. В действии символическая борьба навязывает свое видение социального мира, который находится в основе политической игры.

Социальная сфера в понимании Пьера Бурдьё - это два взаимозависимых измерения: субъективное и объективное. Определённый приоритет отдаётся объективным структурам. Итак, если внимательно рассматривать эти измерения и их отношения, то в некотором смысле они не зависят от воли и сознания индивидов, совершающих социальные взаимодействия, но при этом ограничиваются восприятием.

Структура социального пространства определяется для каждого отдельно взятого момента времени, в который происходит распределение капитала и экономической прибыли, непохожих для всех полей. Интересно в этой системе, что не только капитал, прибыль или пространство могут быть объектом борьбы, но и сами цели и ставки.

Желания и понимание ситуации индивидами может активно меняться в прямой пропорции позиции и от их габитуса, понимаемого здесь как сочетание систем и схем восприятия и оценивания, как когнитивные и развивающие структуры, которые агенты получают в ходе их жизненного опыта в каком-то положении в социальном мире и которые приводят гражданина к единому стилю жизни, новой позиции по отношению к миру.

Габитус порождается средой, «классом условий существования», путем их преобразования индивидом; это результат собственной истории и его социального опыта. Габитус является базой для нового опыта, который, изменяет изначальные ментальные структуры. А значит, габитус напрямую зависит от социальной направленности каждого субъекта.

Социальное пространство по Бурдьё - это конструкт, который можно понять с помощью логики, это среда, активное пространство для осуществления индивидами своих потребностей и их социальных взаимоотношений. Социальное пространство не является физически познаваемым, хотя оно стремится к реализации в материальном мире. Если определять социальное пространство через социальные поля Бурдьё, то мы получим совокупность специфических полей, обладающих определенной общностью. Индивиды, владеющие этой совокупностью становятся обладателями символического капитала. Схема расщепления различных видов капитала в социальных полях упорядочивает социальное пространство и таким образом концепция Бурдьё становится рабочей.

Социальное пространство можно разделить на два направления - субстанциональное и реляционное. Пространство как субстанция - это сущность, которая, не являясь материей, существует одновременно с ней. Но когда мы подходим к рассмотрению социального пространства с реляционной точки зрения, то пространство видится как взаимодействия объектов, порядок их отношений. При этом подразумевается, что без отношений объектов пространства не существует.

Символическое насилие определяется как власть, навязывающая значения и заставляющая признать их законными, сокрыв, что в ее основании преимущественно лежат отноше-

ния, основанные на сил. Данные отношения складываются между группами или классами конкретной социальной общности. При этом символическое насилие вдобавок предоставляет свою собственную силу к сложившимся силовым отношениям. Одним из важнейших способов реализации власти символического насилия является учебный процесс, его педагогическое воздействие, которое происходит в семье и в педагогических учреждениях всех уровней.

Главным недостатком концепции политической и символической власти П. Бурдье является почти полное отсутствие представлений о процессах политического управления, которое хорошо просматривается в системной теории, а главным достоинством - многоуровневая рассеивание индивидов по нескольким полям и переменным.

Символическая власть - это превращенная, неузнаваемая, преображенная и законная форма власти, подчиненная другим формам власти. Невозможно преодолеть альтернативу энергетических моделей, описывающих социальные отношения как силовые отношения, — кибернетическим моделям, превращающим их в отношения коммуникации, если мы не обратимся к анализу законов преобразования, управляющих преобразования разных видов капитала в символический капитал, способный приводить к реальным результатам без ощутимых затрат энергии.

### **Список литературы:**

1. Бурдье П. Социальное пространство и символическая власть / П. Бурдье // Социология социального пространства / П. Бурдье. – СПб., Алетейя, 2007. – С. 64-86.
2. Бурдье П. Политическое представление / П. Бурдье // Социология социального пространства / П. Бурдье. – СПб., Алетейя, 2007. – С. 179-220.
3. Шматко Н. А. Введение в социоанализ П. Бурдье / Н. А. Шматко // П. Бурдье. – Социология политики. – М., Socio-logos, 1993. – С. 7-26.
4. Бурдье П. Мужское господство. Пер. с фр. Марковой Ю.В. Социальное пространство: поля и практики. М.: Институт экспериментальной социологии, СПб. Алетейя, 2005.
5. Маршенкулова З. Х. Женская власть/ З. Х. Маршенкулова/ Н. А. Ильина// Женский голос / З. Маршенкулова. - М., АСТ, 2019., С. 42-50.

**РУБРИКА**  
**«ЭКОНОМИКА»**

**РАЗРАБОТКА БИЗНЕС-ПЛАНА ПО МЕЖДУНАРОДНОМУ  
СТАНДАРТУ UNIDO**

*Горюнова Светлана Александровна*  
студент РАНХиГС,  
РФ, г. Москва

Каждый предприниматель на первоначальном этапе планирования и внедрения своего проекта прибегает к составлению экономической программы пошагового выполнения будущих бизнес-операций. Такую программу принято считать бизнес-планом, то есть, краткосрочное или долгосрочное планирование хозяйственно-финансовой деятельности фирмы, позволяющее получить желаемый результат с минимальными рисками потери вложенных средств.

**Бизнес-план** – это всестороннее обоснование проекта и среды, в которой он реализуется, а также оценка эффективности методов управления, способствующих достижению поставленных целей [1].

В нашей стране признание получили несколько стандартов (проектов) бизнес-планирования:

проект ЕБРР, разработанный Европейским банком реконструкции и развития;

стандарт ТАСИС (*Technical assistance for the Commonwealth of Independent States*) - техническая помощь Содружеству Независимых Государств), разработанный Европейским союзом;

стандарт UNIDO (*United Nations Industrial development organization*), разработанный организацией по промышленному развитию и международному промышленному сотрудничеству ООН;

проект KPMG International (*KPMG International Cooperative*), разработанный швейцарской консалтинговой ассоциацией;

стандарт МБРР (структура Мирового банка (*World bank*), разработанный Мировым банком реконструкции и развития;

проект МФК (структура Мирового валютного фонда), разработанный Международной финансовой корпорацией [2, с. 108].

Вышеперечисленные международные стандарты бизнес-планирования являются проверенными и надежными, они получили одобрение от российских и зарубежных опытных инвесторов.

В данной статье мы подробно остановимся на рассмотрении стандарта UNIDO потому, что в России практически все методики, предназначенные для разработки бизнес-планов, в том числе на уровне государства и инвесторов (финансовые учреждения), в большей степени основаны именно на рекомендациях UNIDO. Этот стандарт принят в компаниях, работающих на американских и европейских рынках. Он является одним из самых подробных, поэтому подходит начинающим предпринимателям. В методике UNIDO большее внимание уделяется маркетингу, производственному блоку и обоснованию экономической эффективности проекта. Относительно будущей продукции информация раскрывается в разрезе действующего производства и выпуска новых товаров/услуг (в динамике от 2 до 5 лет) [3].

Таблица 1.

## Макет бизнес-плана стандарта UNIDO

Пункт/ подпункт	 <b>Стандарт UNIDO</b> 
<b>1.</b>	<b>Резюме</b>
<b>2.</b>	<b>Описание предприятия и отрасли</b>
2.1.	Общие сведения о предприятии
2.1.1.	Финансово-экономические показатели деятельности предприятия
2.1.2.	Структура управления и кадровый состав
2.1.3.	Направления деятельности, продукция, достижения и перспективы
2.2.	Отрасль экономики и ее перспективы
2.3.	Партнерские связи и социальная активность
<b>3.</b>	<b>Описание продукции (услуг)</b>
3.1.	Наименование продукции (услуги)
3.2.	Назначение и область применения
3.3.	Краткое описание и основные характеристики
3.4.	Конкурентоспособность продукции (услуги), по каким параметрам превосходит конкурентов, по каким уступает им
3.5.	Патентоспособность и авторские права
3.6.	Наличие или необходимость лицензирования выпуска продукции
3.7.	Степень готовности к выпуску и реализации продукции
3.8.	Наличие сертификата качества на продукцию
3.9.	Безопасность и экологичность
3.10.	Условия поставки и упаковка
3.11.	Гарантии и сервис
3.12.	Эксплуатация
3.13.	Утилизация после окончания эксплуатации
<b>4.</b>	<b>Маркетинг и сбыт продукции (услуг)</b>
4.1.	Описание требований потребителей к продукции (услуге) и возможностей удовлетворить эти требования.
4.2.	Описание конкуренции
4.3.	Определение конкурентов и анализ их сильных и слабых сторон
4.4.	Анализ возможностей предприятия
4.5.	Описание рынка сбыта продукции (услуги)
4.6.	Описание поставки товара от места производства к месту продажи или потребления (полное описание включает в себя: упаковку, складирование в месте производства, комплектование для отправки, транспортировку к месту продажи, предпродажный сервис, продажу, послепродажное обслуживание)
4.7.	Описание канала сбыта продукции (услуги): магазин розничной торговли, мелкооптовые базы или магазины, разъездная служба (агенты, коммивояжеры) и др.
4.8.	Стратегия привлечения потребителей, исходя из возможностей. Возможные варианты: рекламные кампании, бесплатное предоставление образцов, участие в выставках
4.9.	Цена и объем сбыта продукции
4.10.	Анализ чувствительности объема сбыта при изменениях цены
<b>5.</b>	<b>Производственный план</b>
5.1.	Общие сведения о предприятии
5.1.1.	Описание месторасположения предприятия
5.1.2.	Наличие необходимых транспортных связей, инженерных сетей (электроэнергия,

	вода, тепло, канализация, связь и др.), ресурсов, а также близость к рынку сбыта
5.1.3.	Используемая технология и уровень квалификации исполнителей
5.1.4.	Потребность в площадях
5.1.5.	Кадровое обеспечение
5.1.6.	Удовлетворение требований по обеспечению экологичности производства для окружающей среды и безопасности работающих
5.2.	Объем производства
5.3.	Расходы на персонал
5.3.1.	Затраты на персонал управления (директор, главный инженер, начальник производства, бухгалтера, плановики и т.д.)
5.3.2.	Затраты на производственный персонал (конструкторы, технологи, ремонтные рабочие и т.д.)
5.3.3.	Затраты на прочих сотрудников (сбытовики, кладовщики, охрана)
5.4.	Расходы на сырье, материалы и комплектующие изделия (по каждому виду продукции или услуг)
5.5.	Смета текущих затрат
5.5.1.	Расчет переменных издержек: - затраты на сырье и материалы, комплектующие изделия; - затраты на производственный персонал; - затраты на топливо, электроэнергию (в некоторых случаях)
5.5.2.	Расчет постоянных издержек: - затраты на производство (аренда, ремонт и обслуживание оборудования, топливо и энергия); - торговые издержки (реклама, мероприятия по продвижению продукции, ее сбыт); - административные издержки (заработная плата административного персонала, коммунальные услуги, услуги связи, командировочные расходы и т.п.)
<b>6.</b>	<b>Организационный план</b>
6.1.	Организационно-правовая форма собственности
6.2.	Организационная структура
6.3.	Команда проекта
6.4.	График реализации проекта
6.5.	Механизм поддержки и мотивации ведущих руководителей
<b>7.</b>	<b>Финансовый план</b>
7.1.	Затраты подготовительного периода
7.2.	Затраты текущего (основного) периода
7.3.	Расчет поступлений от проекта
7.4.	Затраты, связанные с обслуживанием кредита (лизинга)
7.5.	Расчет налоговых платежей
7.6.	Другие поступления и выплаты
7.7.	Отчет о прибылях и убытках
7.8.	Поток реальных денег
7.9.	Прогнозный баланс
<b>8.</b>	<b>Направленность и эффективность проекта</b>
8.1.	Направленность и значимость проекта
8.2.	Показатели эффективности реализации проекта
8.3.	Анализ чувствительности проекта
<b>9.</b>	<b>Риски и гарантии</b>
9.1.	Предпринимательские риски и возможные форс-мажорные обстоятельства
9.2.	Гарантии возврата средств партнерам и инвесторам
<b>10.</b>	<b>Приложения</b>

10.1.	Полная информация о компании (регистрационные документы и пр.).
10.2.	Фотографии, чертежи, патентная информация о продукции
10.3.	Результаты маркетинговых исследований.
10.4.	Фотографии и схемы предприятия
10.5.	Схемы по организационной структуре предприятия
10.6.	Финансово-экономические расчеты (таблицы, графики)
10.7.	Нормативные документы и законодательные акты, подтверждающие описанные риски по проекту

Следует отметить, что стандарт UNIDO получил в России наибольшее распространение. В немалой степени этому способствовал тот факт, что большинство известных на данный момент компьютерных систем для бизнес-планирования, опираются на эту методику. Например, программные средства COMFAR (*Computer model for feasibility analysis and reporting*) и PROPSPIN (*Project profile screening and pre-appraisal information system*), приобретаются на коммерческой основе любым российским физическим или юридическим лицом в московском представительстве организации UNIDO) [4].

В завершении хотелось бы отметить, что составление бизнес-плана по методике UNIDO намного сложнее, чем проектирование обычного бизнес-плана. Но стандарты UNIDO имеют мировое признание, над их составлением трудились ведущие специалисты в сфере промышленного инвестирования. Поэтому ориентироваться на них весьма полезно.

#### Список литературы:

1. URL: <https://moyaidea.ru/chto-takoe-biznes-plan-i-dlya-chego-nuzhen.html> (дата обращения: 25.05.2019).
2. Экономическая теория: учебник // Аникина Е.А., Гавриленко Л.И. - Томск: Изд-во Томского политехнического университета, 2014.- 413 с.
3. URL: <https://www.unido.org2> (дата обращения: 24.05.2019).
4. URL: <https://www.cfin.ru/business-plan/UNIDO.shtml> (дата обращения: 25.05.2019).

## РАЗРАБОТКА МЕТОДА ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ ИТ-ПРОЕКТА

*Иванова Марина Александровна*

*Магистрант, Нижегородский Национальный Государственный университет  
им. Лобачевского,  
РФ, г. Нижний Новгород*

## DEVELOPMENT OF ASSESSMENT METHOD THE EFFECTIVENESS OF IT PROJECT RISK MANAGEMENT

*Marina Ivanova*

*master student, Nizhny Novgorod State University of Lobachevsky,  
Russia, Nizhny Novgorod*

**Аннотация.** В статье поднимается вопрос о необходимости управления рисками в ИТ-проекте, и для этого был разработан подход к оценке эффективности управления проектом на основе пяти критериев: скорость разработки, качество продукта, покрытие продукта тестами, соответствие расписанию работ, загруженность разработчиков. Отклонение значений данных показателей до управления рисками было поставлено в сравнение с отклонением значений показателей после управления рисками.

**Abstract.** The article raises the question of the need for risk management in an IT project, and for this purpose, an approach was developed to assess the effectiveness of project management based on five criteria: development speed, product quality, product coverage with tests, compliance with the work schedule, and development workload. The deviation of the values of these indicators before risk management was compared with the deviation of the values of indicators after risk management.

**Ключевые слова:** риск; управление рисками; PMBoK; ИТ-проект; эффективность проекта.

**Keywords:** risk; risk management; PMBoK; IT project; project effectiveness.

Риски проекта – это неопределенное событие, которое в случае возникновения имеет позитивное или негативное воздействие по меньшей мере на одну из целей проекта [1].

Следовательно, возникает необходимость управления рисками в любом проекте для того, чтобы исключить возможность недостижения его целей. Однако в связи с недостаточным количеством исследований эффективности применения методик риск-менеджмента, не во всех проектах наблюдается данный процесс. В связи с этим, мы разработали метод оценки эффективности плана управления рисками ИТ-проекта.

Для выбора показателей эффективности проекта необходимо учитывать специфику проекта. Поэтому было решено организовать экспертную группу, состоящую из 10 разработчиков-членов команды, которая смогла бы выбрать 5 основных показателей для рабочего проекта. Было проведено анкетирование экспертов в данной области и по его результатам составлена таблица с выбранными метриками, формулами и базовыми значениями.

Для расчета показателей были собраны необходимые документы:

- отчет о результатах тестирования
- отчет о выполненных работах
- количество сотрудников, работающих над выполненными работами
- расписание проекта
- план итерации
- карточки задач

В нижепредставленной таблице отображены критерии, отобранные экспертной группы, показатели, характеризующие их эффективность, а также базовые значения. За базовое значение было взято среднее последних 4 итераций. (Прим. 1 итерация = 2 рабочие недели).

Определение критериев, показателей, формул, эталонных значений.

Таблица 2.

**Критерии эффективности проекта**

Критерий	Показатель, характеризующий эффективность	Эталонное значение	Значение до управления рисками	Отклонение	Вес
Скорость разработки	Количество выполненных задач в 1 итерацию (в у.е.)	25	18	0.72	0,353
Качество продукта	Количество дефектов, зарегистрированных за 1 итерацию	5	10	2	0,235
Покрываемость кода тестами	Коэф. Покрываемости написанного кода тестами (%)	100	52	0.52	0,166
Соответствие расписания и фактических работ	Коэф. Выполненных задач от запланированных на итерацию (%)	100	83	0.83	0,127
Загруженность разработчиков	Количество задач, потраченных на решение внезапно возникающих проблем (в у.е.)	1	5	5	0,119

Для того, чтобы видеть общую картину эффективности проекта, введем простую формулу эффективности гибкого управления проектом, обобщающую проведенные расчеты:

**Agile Software Development Effectiveness (ASDE)** =  $\sum_{i=1}^n (x_i * y_j)$ , где n – количество показателей в модели;  $x_i$  – вес показателя,  $\sum x_i = 1$ ;  $y_j$  – значение показателя.

Agile Software Development Effectiveness (ASDE) = 2.065

После того, как были определены значения показателей, необходимо представить полученную информацию в виде лепестковой диаграммы (рис. 3).



Рисунок 3. Лепестковая диаграмма отклонения значений показателей

Описание результатов

В результате проведенного эксперимента мы обработали большой объем информации для анализа исторических данных. После внедрения управления рисками по истечении 3 месяцев возникла необходимость сравнить показатели эффективности. Ниже приведена таблица (табл.3) и построенная на ее основе диаграмма (рис.4) сравнения показателей эффективности управления проектом, а именно лепестковая диаграмма с отображением отклонения показателей от эталонных значений ДО и ПОСЛЕ управления рисками.

Таблица 3.

**Значения показателей эффективности после управления рисками**

Критерий	Показатель, характеризующий эффективность	Эталонное значение	Значение	Отклонение	Вес
Скорость разработки	Количество выполненных задач в 1 итерацию (в у.е.)	25	21	0.84	0,353
Качество продукта	Количество дефектов, зарегистрированных за 1 итерацию	5	8	1.6	0,235
Покрытие кода тестами	Коэф. Покрытия написанного кода тестами (%)	100	95	0.95	0,166
Соответствие расписания и фактических работ	Коэф. Выполненных задач от запланированных на итерацию (%)	100	95	0.95	0,127
Загруженность разработчиков	Количество задач, потраченных на решение внезапно возникающих проблем (в у.е.)	1	1	1	0,119

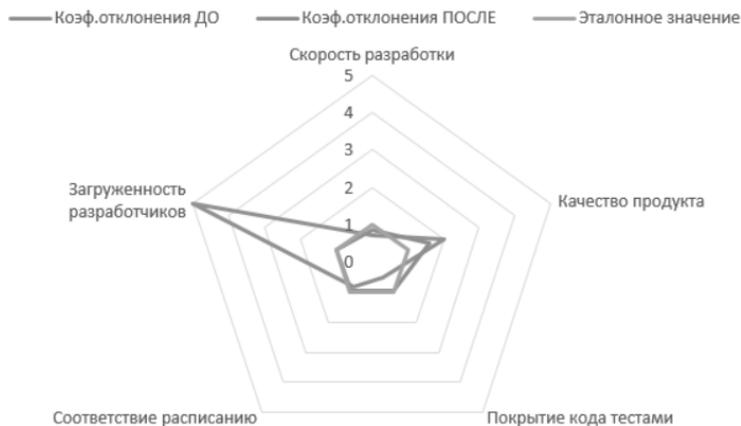
Диаграмма отклонения значений критериев



Рисунок 4. Диаграмма отклонений показателей эффективности

По ранее выведенной формуле ASDE, показатель эффективности управления проектом равен 1.069. Это значит, что чем ближе к 1 ASDE, тем эффективен проект.

### Диаграмма отклонения значений критериев



**Рисунок 5.Обобщающая диаграмма отклонений до и после управления рисками**

Таким образом, из получившейся диаграммы видно, что отклонение от нормы показателей эффективности меньше при управления рисками в проекте, чем без него.

#### Список литературы:

1. Быкова Р.Г. Специфика управления рисками в проектной деятельности. Вестник Омского университета // Экономика.-2013.-№4. С. 112-118.

## ОСОБЕННОСТИ ОПТИМИЗАЦИИ МАРКЕТИНГА ЗЕРНОВЫХ ПРОДУКТОВ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

*Кадырова Гаухар Ерлановна*

*магистрант, Казахский агротехнический университет им.С.Сейфуллина,  
Казахстан, г. Астана*

Выращивание зерновых культур является многие годы приоритетным направлением развития сельского хозяйства. В последние годы общие посевы зерновых культур занимают свыше 80% посевной площади сельскохозяйственных культур. Поэтому, зерновое производство является одной из стратегических отраслей республики, от состояния которой зависит продовольственная безопасность страны, доходы и занятость населения, а так же развитие сопутствующих отраслей (животноводство, птицеводство, пищевая и перерабатывающая промышленность).

В сложившихся условиях хозяйствования в Казахстане, необходимо выделить четкое деление субъектов рынка, а так же возникновение интеграционных процессов, предполагающих взаимосвязь

между всеми партнерами участвующими в отрасли сельского хозяйства. Исходя из этого, возникает необходимость создания такой структуры управления отраслью которая позволяла бы обеспечить не только поступление из сельского хозяйства необходимой массы зерновых в данный момент времени, но и создавала экономически выгодные условия для предприятий работающих во всей цепи производство-потребление.

Управление, то есть маркетинг, включает в себя все процессы от начала создания продукта до его продажи конечным потребителям.

Маркетинговая деятельность фирмы направлена на то, чтобы достаточно обоснованно, опираясь на запросы рынка, устанавливать конкретные текущие и главным образом долгосрочные цели, пути их достижения и реальные источники ресурсов хозяйственной деятельности; определять ассортимент и качество продукции, ее приоритеты, оптимальную структуру производства и желаемую прибыль [1].

Для создания управленческой базы необходимо рассмотреть проблемы хозяйств в контексте Государство-Производитель. В точности, воспроизводство зерновых культур не только крупными, но и мелкими сельхозпроизводителями, которые и формируют местный рынок. За последние годы хозяйства Казахстана столкнулись со следующими проблемами:

1. Сельское хозяйство считается сферой с высокими рисками. Получить банковский кредит представляется возможным только при наличии высоколиквидного залога, поэтому доля собственных средств сельхозтоваропроизводителей Казахстана в общем объеме инвестиций в основной капитал в последние годы составляет в среднем 75%. Позволить инвестировать могут только крупные хозяйства.

2. Парк сельскохозяйственной техники изношен на 87%. Работа на выработавших свой ресурс машинах и технике, капитальный и текущий ремонт являются одними из крупнейших расходов в статье затрат.

3. Качественная агрохимия является импортным продуктом и стоит на первом месте при расчете себестоимости зерновых. Вынужденная экономия на агрохимии приводит к снижению качества конечного продукта, а так же к снижению качества посадочного материала, что приводит к цикличному заражению из года в год, а так же потери части урожая.

4. Отсутствие возможности самостоятельно хранить зерно, а так же высокие цены на хранение зерна на хлебоприемных предприятиях, а так же на элеваторах приводят к вынужденной продаже продукта независимо от колебаний цен на рынке. Это значит, предприятия не являются конкурентоспособными и вынуждены подчиняться условиям создаваемым элеваторами.

5. Важной составляющих общей маркетинговой стратегии коммерческой организации является формирование баланса между издержками и общей совокупной выгодой

предприятия. Наряду с повышением качества продукции, уменьшение затрат на производство во многом определяет конкурентоспособность предприятия, устойчивость его финансового состояния, платежеспособность и кредитоспособность клиента банка.

6. Знание технологического процесса и анализ затрат производства может помочь более рационально использовать ресурсы предприятий, а также разработать меры, способствующие минимизации издержек и развитию предприятия в целом.

Проанализировав актуальные проблемы аграриев, необходимо выделить те проблемы, с которыми среднестатистическое предприятие может справиться самостоятельно путем оптимизации деятельности.

Оптимизация производства – это ликвидация недочетов предприятия, акцентуация внимания на достоинствах технологии. Процедура подразумевает прохождение трех этапов: планирование, утверждение и внедрение.

Она способствует снижению количества управленческих ошибок и недочетов, уменьшению расходов на выпуск продукции, повышению прибыли предприятия и эффективности работы.

Кроме этого, оптимизация производства может быть внедрена с целью выхода из финансового кризиса [2].

Осуществления оптимизации деятельности предприятия заключается в процессе поиска компромиссных вариантов, позволяющих улучшить производственные показатели. Первым шагом оптимизации является определение объекта и цели. Типичным вариантом оптимизации является выявление наиболее дорогостоящих функций предприятия. При этом возможны два пути оптимизации: «без» привлечения дополнительных средств и «с» вложением капитала.

Затраты, которые можно оптимизировать :

- Перепроизводство — производство сверх объема, необходимого заказчиком
- Задержки, простой
- Лишние погрузки (разгрузки), перевалочные операции
- Запасы — приобретение ненужных сырьевых материалов, полуфабрикатов, готовых изделий
- Лишние перемещения людей, продуктов
- Ненужные операции, производственные приемы
- Бракованные изделия.

Для казахстанских производителей проблемы задержек в производстве, неправильный расход времени, брак продукта связан с устареванием автопарка. Выход из положения – обновлением, при котором предприятие сталкивается с проблемой финансирования. Эта проблема может быть решена следующим образом:

1. Оформление лизинга при помощи софинансирования программами Национального холдинга – КазАгро. На данный момент средняя ставка кредитования является 14,5% годовых, а на специальные виды техники возможно получить кредит под 6%. Кроме того, КазАгро сотрудничает и поддерживает казахстанских производителей техники, а это значит что цены на такую технику значительно ниже импортной техники [3];

2. Создание так называемых союзов предприятий. Мировая практика показывает, что мелким производителям нет необходимости в создании собственного технопарка. На основе договора закупок и пользования возможно закупать оборудование совместно с соседними предприятиями, что позволит снизить издержки на покупку оборудования в единоличное пользование.

Кроме сельскохозяйственных машин, такими же путями можно решить проблему устаревания оборудования.

Второй проблемой, на которую предприятие может влиять и вносить свои изменения – это хранение зерновых культур в ХПП и элеваторах. Альтернативой является строительство собственных быстровозводимых ангаров, которые могут быть использованы под различные

культуры и подходят к казахстанскому климату. Такое сооружение имеет ряд преимуществ, например:

- низкая стоимость оборудования,
- экономичный способ хранения (затраты на электроэнергию для вентиляции),
- быстрая окупаемость (экономия на услугах стационарных элеваторов),
- выгодность хранения (реализация зерновых на пике цен),
- легкость установки,
- мобильность (зернохранилище может быть демонтировано и перенесено в другое место),
- минимум разрешительной работы (не требуется проекта на строительство).

Стоимость строительства быстровозводимого хранилища с датчиками контроля за температурой и влажностью, системой вентиляции варьируется от региона к региону.

Основными поставщиками является Российская Федерация, а так же Китай. Однако по сравнению со строительством силоса ,окупаемость быстровозводимого ангара составляет 8-10 лет.

При этом строительство собственного зернохранилища позволит предприятию анализировать рынок и заниматься продажей зерновых в «выгодное» время.

Анализ существующих параметров и поиск альтернативных путей являются залогом повышения конкурентоспособности предприятия, а так же способствует увеличению жизненного цикла.

Поэтому маркетинговая деятельность должна осуществляться на всех уровнях производства независимо от размеров предприятия.

#### **Список литературы:**

1. Горфинкель В.Я. Экономика предприятия,-6-е изд.,перераб. и доп.-М: Золотой фонд российских учебников,2012.-133 с.
2. <https://www.gd.ru/articles/9326-optimizatsiya-proizvodstva>
3. <https://www.kazagro.kz/ru/>

## НОРМАТИВНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В РФ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

*Кащеева Оксана Михайловна*

*Студент ФГОБУВО «Финансовый Университет  
при Правительстве Российской Федерации» Липецкий филиал, РФ, г. Липецк*

*Измалкова Ирина Валерьевна*

*старший преподаватель, ФГОБУВО «Финансовый Университет  
при Правительстве Российской Федерации» Липецкий филиал,  
РФ, г. Липецк*

**Аннотация.** Правовая регламентация по вопросам бухгалтерского учета занимает очень важную роль в экономической жизни страны, так как достоверный и объективное отражение фактов хозяйственной жизни экономических субъектов в России существенно оказывает влияние на эффективность осуществления финансово-хозяйственной деятельности, как предприятий, так и в целом всей страны. Но проблемы по вопросам регулирования бухучета стоят в России еще остро, замедляя при этом основные процессы развития.

**Ключевые слова:** бухгалтерский учет, нормативное регулирование, нормативные документы, бухгалтерская отчетность.

Нормативное регулирование - это один из элементов системы бухгалтерского учета и формирования отчетности наряду с принципами учета и методикой раскрытия показателей отчетности.

Ведение бухгалтерского учета производится в соответствии с нормативными документами, у которых имеется разный статус. Одни обязательны к применению: Закон «О бухгалтерском учете», положения по бухгалтерскому учету – ПБУ; другие несут в себе рекомендательный характер: план счетов, методические указания, комментарии. В зависимости от статуса и назначения нормативные документы можно представить в виде следующей системы:

1-й уровень: законодательные акты, указы Президента, постановления Правительства Российской Федерации, регламентирующие прямо или косвенно организацию и ведение бухгалтерского учета на предприятиях;

2-й уровень: стандарты и положения по бухгалтерскому учету и отчетности;

3-й уровень: методические рекомендации и указания, инструкции, комментарии, письма Минфина Российской Федерации и иных ведомств;

4-й уровень: рабочие документы по бухгалтерскому учету самой организации.

Главную роль в системе нормативного регулирования выполняет ФЗ от 06.12.11 г. № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете», в котором бухгалтерской отчетности посвящены статьи с 13 по 19.

Уровни 1-й и 2-й носят обязательный характер, а 3-й и 4-й несут собой рекомендательный характер либо действуют в отдельной отрасли (организации). Установленные данными документами состав, содержание и методические основы формирования бухгалтерской отчетности предприятия максимально приближены к нормам, которые отражены в директивах Европейского Сообщества и международных стандартах финансовой отчетности.

Организация бухгалтерской отчетности регулируется следующими нормативными актами:

- Федеральный закон от 6.12.2011г № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» (ред. от 29.07.18);

- Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ, утвержденное приказом Минфина России от 29.07.98 г. № 34н (ред. От 11.04.18);

- Положение по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» - ПБУ 4/99, утвержденное приказом Минфина России от 06.07.99г. № 43н (ред. от 8.11.10г, с изменениями от 29.01.18);
- План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организации и Инструкция по его применению, утвержденные приказом Минфина России от 31.10.2000г. № 94н (ред. от 8.11.10г);
- Приказ Минфина России от 2.07.10 г № 66н «О формах бухгалтерской отчетности организации» (ред. от 4.12.12 г).

Предприятия, руководствуясь законодательством РФ о бухгалтерском учете, нормативными актами органов, которые регулируют бухгалтерский учет, самостоятельно могут формировать свою учетную политику, исходя из своей структуры, отрасли и других особенностей деятельности. Обязательное условие разработки собственных форм отчетности для предприятия - сохранение принципов построения форм бухгалтерской отчетности, то есть сохранение кодов строк, итогов разделов и групп статей бухгалтерского баланса в соответствии с унифицированной формой.

Нормы действующего Федерального Закона № 402-ФЗ, которые наделяют бухучет только лишь контрольными функциями и берут основы от устаревших принципов и стандартов, что не дает ему занять свое главное место, а именно выступать главным источником в информационном обеспечении с целью управления хозяйствующими субъектами. Причина этому, изданные на основе Закона «О бухгалтерском учете» нормативные документы, которые довольно часто юридически и экономически не обоснованы и довольно противоречивы.

В последнее года в России ведется очень активная работа по усовершенствованию ведения бухучета. Но все же усовершенствование бухучета путем разработок отдельных видов стандартов не совсем в полной мере адекватно подходит потребностям реформирования, по причине того, что в ряде некоторых случаев изданные стандарты противоречат Федеральному Закону «О бухгалтерском учете», а это серьезно затрудняет их применение бухгалтерами в практике и возникает большое множество вопросов.

Реформирование бухгалтерского учета – это процесс преобразований, который происходит в области бухгалтерского учета и вытекающих из общего процесса экономических реформ в РФ, включая изменение системы общественных отношений, а также гражданско-правовой среды. Реформирование включает в себя разработку норм и правил постановки, и ведения бухгалтерского учета хозяйствующими субъектами, адекватных требованиям современной экономики.

Основные задачи реформ заключены в следующем: сформировать систему стандартов учета и отчетности, которые будут обеспечивать полезной информацией пользователей; обеспечить увязку реформы бухгалтерского учета в РФ с основными тенденциями гармонизации стандартов на международном уровне; оказывать помощь предприятиям в понимании и внедрении реформированной модели бухгалтерского учета.

Считаю, что особенно главными направлениями по совершенствованию нормативной базы бухучета и отчетности в Российской Федерации будут выступать:

- предоставление открытости, полезности и ясности бухгалтерской финансовой отчетности для заинтересованных в этом пользователей, также нельзя забывать и о для иностранных инвесторах. Для этого нужно использовать Международные стандарты как основу для разработки необходимых положений и иных нормативно-правовых актов по бухучету для конкретных условий современной рыночной экономики. Это непременно отвечает требованиям Концепции долгосрочного социально-экономического развития РФ вплоть до 2020 года по вопросам усиления прозрачности ведения бизнеса в нашей стране;
- приоритетность экономического содержания фактов осуществления хозяйственной деятельности экономических субъектов над их юридической формой при составлении бухгалтерской финансовой отчетности. Это непременно связано с тем, что отставание законодательства РФ требует к себе установления отдельных и необходимых норм и правил ведения

бухучета, которые не в полной мере опираются на правовые нормы, а в большей степени делают упор на реальные операции и экономические факты;

Российская Федерация довольно активно принимает участие в процессе осуществления мировой экономической интеграции как на государственном, так и на уровне подотраслей, экономических субъектов хозяйствования. В современном мире главным достижением в развитии бухучета и отчетности является то, что многие предприятия стали переходить на применение Международных стандартов в осуществлении своей хозяйственной деятельности.

#### **Список литературы:**

1. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 28.11.2018) "О бухгалтерском учете"
2. Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 N 1662-р «О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года»
3. Приказ Минфина России от 28.12.2015 N 217н "О введении Международных стандартов финансовой отчетности и Разъяснений Международных стандартов финансовой отчетности в действие на территории Российской Федерации и о признании утратившими силу некоторых приказов (отдельных положений приказов) Министерства финансов Российской Федерации"
4. Дмитриева, И.М. Бухгалтерский учет с основами МСФО: Учебник и практикум для академического бакалавриата / И.М. Дмитриева. - Люберцы: Юрайт, 2016
5. Касьянова, Г.Ю. Посредничество: правовое регулирование, бухгалтерский и налоговый учет / Г.Ю. Касьянова. - М.: АБАК, 2012. - 304 с.
6. Безруких, П.С. Новое в бухгалтерском учете в Российской Федерации: Сборник нормативных документов с комментариями; М. Контакт - Москва, 2013
7. Анциферова, И.В. Бухгалтерский финансовый учет: Практикум / И.В. Анциферова. - М.: Дашков и К, 2016.

## ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ТУРИСТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

*Козлов Александр Владиславович*  
магистрант, Кемеровский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова,  
РФ, г. Кемерово

### FEATURES OF TAXATION OF TOURIST ACTIVITY

*Alexander Kozlov*  
master student, Plekhanov Russian University of Economics, Kemerovo branch,  
Russia, Kemerovo

**Аннотация.** Туристская деятельность объединяет в себе различные виды экономической деятельности, которые имеют свою специфику уплаты налогов и сборов. Часть данных особенностей переносится и на предприятия туристской деятельности. В статье рассматриваются эти особенности, а также предлагаются мероприятия по совершенствованию налогового законодательства в пользу туристских предприятий для ускорения развития туристской деятельности по направлению внутренний туризм. Ведь, несмотря на усиленное развитие внутреннего туризма РФ в последние несколько лет, изменений в налоговом законодательстве для его стимулирования не проводилось.

**Abstract.** Tourist activity combines various types of economic activity, which have their own specifics of paying taxes and fees. Some of these features are transferred to the tourist enterprises. The article discusses these features, as well as proposes measures to improve tax legislation in favor of tourism enterprises to accelerate the development of tourism activities in the direction of domestic tourism. Indeed, despite the enhanced development of domestic tourism in the Russian Federation in the past few years, no changes have been made to tax legislation to stimulate it.

**Ключевые слова:** туристская деятельность, налогообложение, туристская индустрия, налог на прибыль, налог на добавленную стоимость.

**Keywords:** tourist activity, taxation, tourist industry, income tax, value added tax.

Туризм является важной сферой деятельности в жизни людей, а также непроизводственной отраслью экономики, предприятия которой занимаются организацией путешествий (туров) граждан в другие страны, внутри страны или же въезд иностранных граждан в страну с целью туризма. Как отрасль туризм является важной частью экономики страны, чем лучше он развит, тем меньше отток капитала из страны, так как граждане будут отдыхать внутри страны, а не увозить накопленные сбережения за её пределы.

Для развития туризма требуется наличие туристских ресурсов, которые делятся на: природные, исторические, социально-культурные объекты, включающие объекты туристского показа, а также иные объекты, способные удовлетворить духовные и иные потребности туристов, содействовать поддержанию их жизнедеятельности, восстановлению и развитию их физических сил. А чтобы использовать данные ресурсы в стране нужно сформировать туристскую индустрию.

Туристская индустрия – совокупность гостиниц и иных средств размещения, средств транспорта, объектов санаторно-курортного лечения и отдыха, объектов общественного питания, объектов и средств развлечения, объектов познавательного, делового, лечебно-оздоровительного, физкультурно-спортивного и иного назначения, организаций, осуществляющих туроператорскую и турагентскую деятельность, операторов туристских информационных систем, а также организаций, предоставляющих услуги экскурсоводов (гидов), гидов-переводчиков и инструкторов-проводников [2].

Предприятия туристской деятельности напрямую связаны с туристской индустрией и исходя из определения она состоит из разнообразных предприятий с различной спецификой получения дохода и как следствие налогообложения.

Посредниками между туристской индустрией и потребителем выступают туристские компании. Данные компании бывают двух видов [2]:

- Туроператоры – предприятия формирующие, продвигающие и реализующие туристский продукт и напрямую взаимодействующие с туристской индустрией;
- Турагенты – предприятия, занимающиеся продвижением и реализацией туристского продукта, созданного туроператором.

В основном туристские организации уплачивают следующие налоги и сборы [1]:

- Налог на прибыль;
- Налог на добавленную стоимость (НДС);
- Налог на имущество;
- Земельный налог;
- Налоги и платежи в дорожные фонды;
- Платежи в внебюджетные фонды;
- Прочие налоги и сборы.

**Налог на прибыль.** Предприятиям туристской деятельности доступны две системы налогообложения: общая (ОСН) и упрощенная (УСН). Согласно общей системе налогообложения предприятия будут уплачивать налог на прибыль в размере 20% от полученной прибыли, а также отдельно налог на имущество организаций и НДС. В случае с УСН уплата налога происходит или в размере 6% от всех доходов или в размере 15%, если объектом являются «доходы минус расходы» [4]. Также налог по УСН включаются НДС и налог на имущество организаций (за исключением налога на объекты налоговой база которых определяется кадастровой стоимостью), а значит отдельно их уплачивать не нужно. УСН конечно значительно удобнее и выгоднее, но для его использования нужно соблюдать ряд требований: число сотрудников менее 100 человек; годовой доход менее 150 млн. руб. [1].

И если с соблюдением первого требования зачастую проблем нет (турфирмы в основном небольшие предприятия с штатом не более 20 человек), то за рамки годового дохода уйти не сложно, так как туристский продукт имеет высокую стоимость и даже малое предприятие (с штатом около 5 человек) может иметь выручку более 50 млн. руб., но в тоже время и высокую себестоимость (порядка 60-80%, в зависимости от направления).

Учет доходов и расходов осуществляется по общим правилам. Кроме учета транзитных сумм, если предметом посреднической сделки является имущество, то его стоимость и сумма прочих расходов, связанных с реализацией этого имущества третьим лицам, не отражаются в учете по налогу на прибыль [1].

**Налог на добавленную стоимость.** Согласно главе 21 НК РФ «Налог на добавленную стоимость», организации осуществляющие туристскую деятельность являются плательщиками НДС на общих основаниях по ставке налога 20% от стоимости туристских и экскурсионных путевок [1].

Но несмотря на это от налогообложения по НДС освобождаются услуги санаторно-курортных, оздоровительных организаций и организаций отдыха взрослых, а также места отдыха и оздоровления детей, расположенные на территории Российской Федерации, платные медицинские услуги, лекарственные средства, изделия медицинского назначения, услуги учреждений культуры и искусства, театрально-зрелищные, спортивные, культурно-просветительные, развлекательные мероприятия, включая видеопокказ, обороты казино, игровых автоматов и т.п [1][3].

Предоставление данных услуг оформляется путевками или курсовками, являющимися бланками строгой отчетности (пп. 18 п. 3 ст. 149 НК). Данные льготы применяются только тогда, когда заключен договор между туристом и турфирмой, оформленный в виде туристско-экскурсионной путевки. Туристские услуги должны соответствовать ГОСТ Р50890-94 и включены в калькуляцию себестоимости путевки. Калькуляция утверждается руководителем

туристского предприятия. Налогом на добавленную стоимость также облагаются такие услуги, как проживание в гостинице, питание, транспортные услуги [1][3].

Остальные налоги и сборы уплачиваются на общих основаниях.

Для ускорения развития внутреннего туризма в РФ и улучшения действующего налогового законодательства в сфере туризма предлагается освободить от обложения налогом на добавленную стоимость туров и путевок, относящихся к внутреннему туризму РФ, а также снизить налог на прибыль для доходов, полученных от реализации данных продуктов. Эти меры позволят сделать внутренний туризм более доступным для граждан РФ и повысят заинтересованность в их реализации у туроператоров и турфирм.

#### **Список литературы:**

1. Российская Федерация. Законы. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 29.12.2017) [Электронный ресурс]. – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28165/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/) (Дата обращения: 05.05.2019).
2. Российская Федерация. Законы. Федеральный закон «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» от 24.11.1996 №132-ФЗ [Электронный ресурс]. – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_12462/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12462/) (Дата обращения: 15.05.2019).
3. Булаев С.В. НДС и расчеты турфирм и гостиниц // Туристические и гостиничные услуги: бухгалтерский учет и налогообложение. – 2012. – № 5. – С. 24-36,
4. Федеральная налоговая служба [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.nalog.ru/> (Дата обращения: 17.05.2019).
5. Федеральное агентство по туризму. Министерство культуры РФ [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.russiatourism.ru/> (Дата обращения: 27.04.2019).

## АВТОМАТИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ

*Леденева Светлана Викторовна*

*магистрант, МИРЭА - Российский технологический университет,  
РФ, г. Москва*

*Бергер Екатерина Геннадьевна*

*канд. экон. наук, доцент, МИРЭА - Российский технологический университет,  
РФ, г. Москва*

**Аннотация.** Актуальность исследования обусловлена тем, что для успешной работы по администрированию налогов, обеспечению поступлений в бюджет и проведению результативных проверок, налоговым органам необходимо использовать новейшее программное обеспечение. В статье рассматриваются аппаратно-технические и программные средства налогового администрирования, в том числе определены основные принципы построения автоматизированной информационной системы «Налог-3».

**Abstract.** Relevance of a research is caused by the fact that for successful work on administration of taxes, ensuring receipts in the budget and conducting productive checks, tax authorities is necessary to use the latest software. In article are considered hardware and technical and software of tax administration, including the basic principles of creation of an automated information system "Tax-3" are defined.

**Ключевые слова:** федеральная налоговая служба, информация, налоговое администрирование, автоматизация, автоматизированная информационная система «Налог-3».

**Keywords:** federal tax service, information, tax administration, automation, automated information system "Tax-3».

Федеральная налоговая служба – это федеральный госорган исполнительной власти, реализующий функции по надзору и контролю за соблюдением законодательной базы РФ о сборах и налогах, за правильностью исчислений, своевременностью и полнотой внесения в надлежащий бюджетный резерв налоговых сборов, в случаях, предусмотренных законодательной базой РФ, за правильностью исчисления, своевременностью и полнотой внесения в соответствующий бюджетный резерв иных обязательных выплат, а также функции валютного контроля в пределах полномочий налогового управления [3].

Как один из крупнейших государственных органов, налоговые администрации являются важными субъектами и объектами политики центрального правительства для развития электронных государственных услуг, поскольку сфера деятельности налоговых органов является практически все общество и бизнес. Учитывая природу поставленных задач по преобразованию работы с обществом, налоговые администрации в настоящее время находятся в центре государственных инициатив предоставления электронных услуг во многих странах.

Увеличение использования электронных услуг позволит облегчить государственным органам:

1. Взаимодействие с налогоплательщиками.

Это один из базовых принципов, на которых акцентируют внимание налоговые администрации зарубежных стран. Формулирует необходимость принятия большего количества совместных и консультативных подходов с обществом и бизнесом, осуществляемых предварительно при разработке проектов электронных услуг.

2. Доступность.

Очевидно, что для достижения очень высоких показателей сервисного обслуживания, все потенциальные пользователи должны иметь доступ к Интернету (включая тех, кто не имеет собственного оборудования) и быть в состоянии легко найти то, что они ищут, а также использовать специальные приложения. Исследуемые стратегии, как правило, отражают тот факт, что проводятся согласованные действия для расширения досягаемости Интернета,

обеспечивая новые сервисные выходы (например, посредством использования общественных библиотек, рабочих мест, государственных приемных, киосков, и коммерческих организаций), как для общего удобства так же как для тех граждан, у которых нет собственных персональных компьютеров.

### 3. Предоставление персонифицированных услуг.

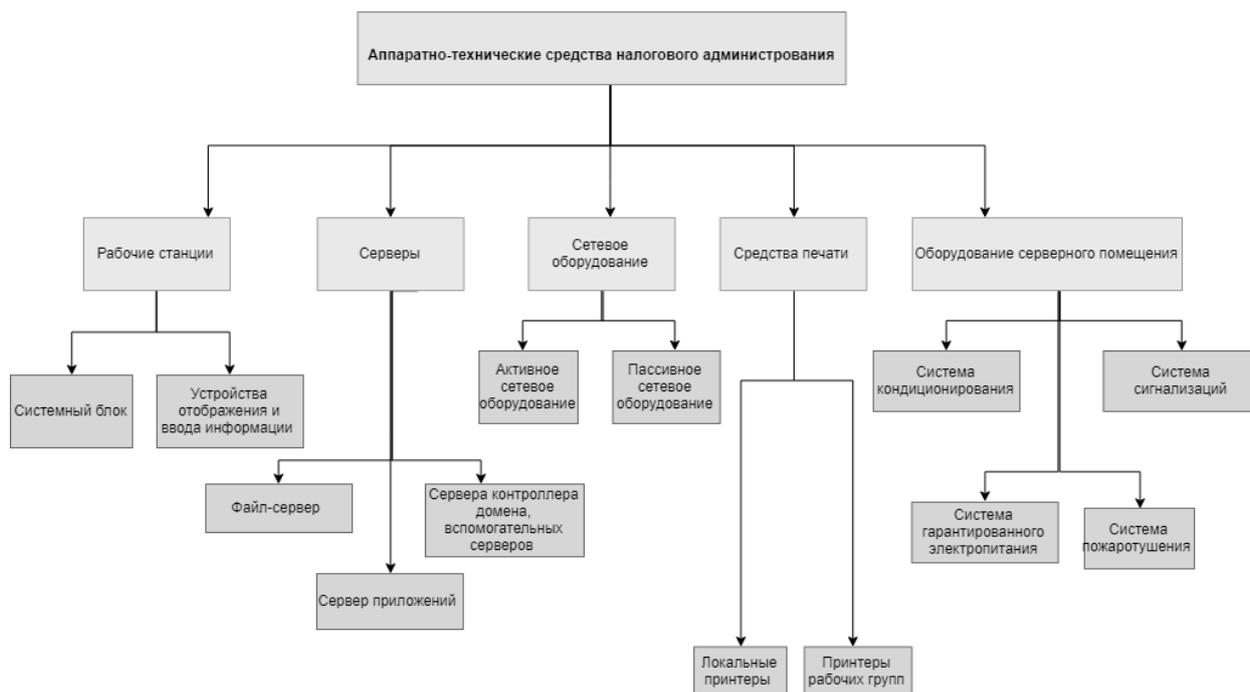
Индивидуальные услуги способствуют повышению эффективности государственных услуг за счет удовлетворения индивидуальных потребностей налогоплательщиков. Персонифицированные услуги предшествуют появлению превентивных услуг (pro-active services) и услуг самообслуживания.

Необходимо стремиться к установлению более прямого и простого (без лишних операций) доступа налогоплательщиков к связанным электронным услугам различных государственных учреждений.

Для осуществления автоматизации налогового администрирования ФНС России использует программные и аппаратно-технические средства.

В налоговом администрировании используют следующие аппаратно-технические средства (Рисунок 1):

- рабочие станции;
- серверы;
- сетевое оборудование;
- средства печати;
- оборудование серверного помещения [1].



**Рисунок 1. Аппаратно-технические средства налогового администрирования**

Рабочие станции состоят из:

- системного блока (оперативная память, центральный процессор, накопитель на жестком магнитном диске, оптический дисковод);
- устройства отображения и ввода информации (манипулятор, клавиатура, монитор, мышь).

Серверы представляют собой системный блок и состоят из:

- файл-сервера (сервер хранения файлов), сервера баз данных - обеспечение выборки, хранения, целостности и защиты данных;

- сервера приложений - поддержка необходимых алгоритмов, генерация деловой информации на основе полученных данных, обеспечение целостности информации;
- сервера контроллера домена, вспомогательных серверов (антивирусный сервер, правовых баз данных, сервер распространения обновлений).

Сетевое оборудование состоит из следующих подсистем:

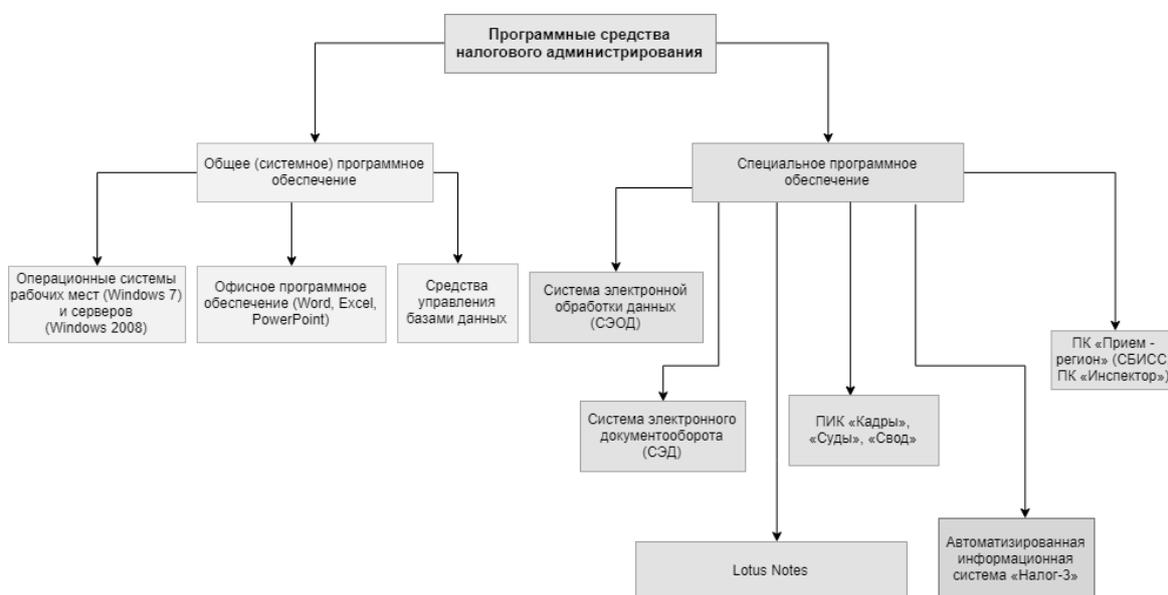
- активного сетевого оборудования (сетевые коммутаторы, концентраторы);
- пассивного сетевого оборудования (сетевые розетки, кабельная система).

Средства печати включают локальные принтеры и принтеры рабочих групп (принтеры с возможностью подключения к нескольким рабочим местам).

Серверное помещение состоит из:

- системы кондиционирования (поддержание необходимого климатического режима);
- системы гарантированного электропитания (обеспечение стабильным электропитанием серверного оборудования);
- системы пожаротушения (автоматическое обнаружение, тушение пожара);
- системы сигнализаций.

В налоговом администрировании используются следующие программные средства (Рисунок 2).



**Рисунок 2. Программные средства налогового администрирования**

Основными компонентами процесса модернизации АИС «Налог-3» является: создание централизованной вычислительной инфраструктуры, устойчивых каналов связи и единого федерального хранилища данных, которое будет обеспечивать налоговые органы юридически верной полной и актуальной информацией, информационную поддержку налоговых инспекторов и налогоплательщиков [4].

Принципы построения АИС «Налог-3» основаны на следующих требованиях:

- информационные ресурсы с механизмами доступа (серверные средства) базируются в центрах обработки данных;
- обеспечением необходимого уровня готовности, надежности и производительности телекоммуникационной сети путем предоставления услуги связи установленного уровня качества;
- на всех других объектах ФНС России (Центральный аппарат ФНС России, Управление ФНС России по субъекту Российской Федерации, Межрайонная инспекция ФНС России по централизованной обработке данных, Межрайонная инспекция ФНС России по крупнейшим налогоплательщикам, Инспекция ФНС России по району, району в городе, городу без

районного деления, Территориально обособленное рабочее место) остаются только рабочие станции пользователей и минимальное количество серверов служебного назначения;

- клиентские приложения реализуются на основе технологий тонкого клиента (Smart Client, веб-интерфейс, терминальный доступ или подобной). При этом при разработке клиентских приложений особое внимание уделяется снижению трафика между клиентом и сервером;

- клиентские рабочие места включают как персональные компьютеры (толстые клиенты) так и терминальные клиенты (тонкие клиенты);

- обеспечивается адекватная защита каналов передачи данных [2].

Централизация управления ИТ-инфраструктурой обеспечивается следующими решениями:

1. Построение федеративной базы конфигурационных данных.
2. Иерархическое распределение функций по администрированию системы между объектами различных уровней с поднятием информации о параметрах состояния инфраструктурных компонент на уровень ответственности за данный параметр.

3. Автоматизация процессов управления.

4. Создание системы мониторинга и консолидации событий.

5. Централизация функций мониторинга параметров качества функционирования системы.

6. Автоматизация ЦОД [5].

Таким образом, при проектировании структурных элементов системы, схемы деления комплексов задач на подсистемы, компоненты и модули основаны на следующих принципах:

- минимизации объемов информационного взаимодействия;

- максимального использования общего хранилища данных для обеспечения межкомпонентного взаимодействия;

- автономности и недопущения дублирования функций и данных [6].

В связи с динамичным развитием экономики налоговым органам необходимо в своей работе использовать современные информационные технологии в целях расширения объема бесплатных услуг, организации внутреннего налогового контроля в налоговых органах и качества обслуживания налогоплательщиков.

### Список литературы:

1. Ефремова Т.А. Использование информационных технологий в процессе проведения налогового контроля // Российское предпринимательство. – 2008. – Том 9. – № 3. – С. 185-189.
2. Внедрение передовых информационных технологий в налоговых органах России / Платформа публикаций Readera . — Режим доступа: <https://readera.ru/vnedrenie-peredovyh-informacionnyh-tehnologij-v-nalogovyh-organah-rossii-14338709#> (дата обращения: 22.05.2019).
3. Интранет-портал ФНС России. Основные положения ФНС РФ
4. Милянтей А.С., Батракова Т.Ю. Применение новых информационных технологий при администрировании налоговой системы Российской Федерации // Известия Великолукской государственной сельскохозяйственной академии. – 2018. – №1. – С.53-60.
5. Подготовка к переходу на АИС «Налог-3». Учебное пособие для работников налоговых органов. // Учебный центр Микроинформ. Москва – 2013.– С. 59.
6. Приказ ФНС России от 14.03.2016 N ММВ-7-12/134@ «Об утверждении Положения об автоматизированной информационной системе Федеральной налоговой службы (АИС «Налог-3»))» / АО «Кодекс» . — Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/420345044> (дата обращения: 22.05.2019).

## БИТРИКС24 КАК ИНСТРУМЕНТ МАРКЕТИНГА

**Осинкина Кристина Михайловна**

*Студент, Южно-Уральский государственный гуманитарно-педагогический университет,  
РФ, г. Челябинск*

**Плужникова Ирина Ивановна**

*канд. техн. наук, доцент  
Южно-Уральский государственный гуманитарно-педагогический университет,  
РФ, г. Челябинск*

Битрикс24 является российским сервисом по управлению и контролю работы любой компании или организации. Представляет собой приложение или веб-окно с множеством разнообразных функций и задач, помогающих облегчить связь различных уровней и структур компании внутри компании, а также возможность быстрого и удобного взаимодействия с сторонними подрядчиками и клиентами. Битрикс24 – это офисный органайзер для решения задач менеджмента и маркетинга, а также вмещающий в себя функции некоторых офисных программ и удаленного хранилища [3].

CRM расшифровывается как Customer Relationship Management, что в переводе с английского означает управление отношениями с клиентами. CRM-система является неотъемлемой частью Битрикс24. Это набор инструментов, которые собирают данные о клиентах, помогают управлять сделками, контролировать менеджеров, анализировать работу и делать прогнозы на будущие периоды [1].

Причинами внедрения CRM-системы могут стать задачи по повышению удовлетворенности клиентов – проведение аналитической деятельности с использованием автоматизированной централизованной обработки данных, которые позволяют учитывать потребности и особенности заказчиков, а также сопоставление их с выявленными рисками и потенциальными возможностями.

CRM включает в себя инструменты по маркетингу [4]:

- сегментация клиентов;
- почтовые, SMS рассылки, чаты;
- реклама в социальных сетях;
- реклама в Яндекс, Google.

Вся работа в CRM-маркетинг начинается с создания карточки клиента. Она формируется из персональных данных клиента, которые вы можете получить как при работе с инструментами Битрикс24, так и самостоятельно, до внедрения данной системы в компанию. Данные карточки служат не только информационной базой, но также помогают помнить о текущих заказах или встречах.

Сегментация клиентской базы означает «разбивку» клиентов по группам их интересов, запросов и потребностям. Выявление этих групп может происходить при первом знакомстве с клиентом и его требованиями. Они попадают в определенный сегмент, который является предустановленным в CRM-маркетинге Битрикс24.

Виды предустановленных сегментов Битрикс24 [1]:

- все клиенты и лиды;
- клиенты с проигранными сделками;
- клиенты с выигранными сделками;
- клиенты со сделками в работе;
- все клиенты;
- лиды в работе;
- лиды сконвертированные;
- все лиды.

Однако, работать с сегментацией также можно, если даже потенциальных клиентов нет в системе Битрикс24. Такие клиенты в данной системе называются лиды. Лиды – это любые контакты, от номера телефона до непосредственной встречи, которые не являются еще клиентами компании, но могут быть заинтересованы в предоставляемой продукции или услуге.

Для сегментации можно использовать как свои данные, которые нельзя загрузить напрямую в программу, но можно вставить в текстовой поле подготовленный список со всеми данными по клиентам. Но функция создания сегмента немного ограничена возможностями, например, нельзя сделать фильтрацию в одной организации по должности. Для этого нужны дополнительные средства разбивки. Это можно сделать в программе Excel нужную разбивку, а потом выгрузить это в Битрикс24 по отдельности. С помощью сегментации можно добиться распределения контактов по полу, возрасту, семейному положению, уровню заработка, наличие детей.

Удобной функцией в CRM является выбор всех сегментов и исключение некоторых. Таким образом, можно не отправлять рассылку клиентам, если заранее известно, что данная информация их не интересует, а также если предполагается ограничить круг получателей рассылки. Также, можно создать «черный список» для нежелательных контактов, тогда рассылка исключит данные адреса из получателей.

На каждый отдельный сегмент формируется список актуальных акций и предложений, который может заинтересовать клиента. Это позволяет создать атмосферу клиентоориентированности и не перегружать потенциального покупателя ненужной информацией.

Связь с клиентами может осуществляться любым удобным способом: e-mail, SMS рассылки, голосовой звонок, чаты, мессенджеры, в зависимости от выбранного тарифа. Некоторые виды связи являются закрытыми для бесплатного пользования. Самый расширенный способ коммуникации с клиентом доступный в Битрикс24 – это e-mail-рассылки. Здесь можно создать свой шаблон, который будет использоваться при формировании сообщения, или воспользоваться готовыми формами в программе. Готовые формы можно также редактировать и сохранять с изменениями.

Интересная функция для связи с клиентами – это голосовой звонок. Эту опцию можно использовать в качестве напоминания клиенту о встрече или доставке заказа, информировании о новых акциях или поступлении товара, или любом другом изменении, о котором следует уведомить клиента, но времени на это нет. Можно заметить, что спектр возможностей у этой функции высок и ограничивается только фантазией отдела маркетинга. Работа с голосовым звонком достаточно проста: в специальное поле вводится текстовая информация, которая преобразуется в голосовое сообщение (здесь можно выбрать язык текста, гендер, скорость и громкость), выбирается нужный сегмент и номер, с которого будет совершен звонок. После окончания работы появляется информация о количестве получателей сообщения.

Функция SMS-рассылки является аналогичной голосовым звонкам. Различие для клиента заключается в полученном сообщении: аудио-звонок или текст.

Чат в Битрикс24 является функцией, которая позволяет стать соединительным мостом между Битрикс24 и сайтом компании, куда обратился потенциальный клиент. Он легко настраивается на любом сайте через HTML-код. Битрикс24 распознает информацию о клиенте (имя, телефон, e-mail) с помощью специальной формы, предоставленной клиенту, и сразу формирует карточку клиента. Все сообщения, приходящие на сайт, транслируются в Битрикс24, распределяются по правилам очереди между сотрудниками. Данные диалоги хранятся во внешнем хранилище CRM. Есть функции по настройке внешнего вида, параметрам показа на сайте и шаблону публичной страницы для открытой линии.

Для нахождения клиентов и их привлечения используется таргетированная реклама и реклама в социальных сетях. Создается рекламная компания, которая ориентирована на целевую аудиторию. Настроенная рекламная компания подключается к Битрикс24, где отслеживается рекламная аналитика. В данную аналитику входит отслеживание количества просмотров рекламы, переходов на сайт, половозрастная группа пользователей и т.д. [2].

При использовании любой контактной информации, собранной с помощью инструментов Битрикс24 необходимо помнить о гл. 2 ФЗ-152 "О персональных данных" от 27.07.2006, в которой прописаны положения об обработке персональных данных. Без согласия от клиента об обработке персональных данных не все функции можно использовать. Битрикс24 также помогает соблюдать этот закон с помощью универсальное «Согласие на обработку персональных данных» для компании, и они размещены в CRM-формах.

CRM-маркетинг позволяет использовать следующий ряд возможностей [2]:

- повышение конверсии – увеличение числа новых клиентов с помощью коммуникативных инструментов, таргетированной и социальной рекламы;
- повторные продажи – рассылка специальных предложений для клиентов, которые давно не совершали покупки;
- увеличение лояльности – использование информации о клиентах не только в целях компании, но и с целью клиентоориентированности (скидки и акции ко дню рождения);
- персональный подход – программа поможет клиенту не забыть о заказе или встрече.

Выше перечисленные функции Битрикс24 являются вспомогательными инструментами в CRM-маркетинг. Из полученной информации Битрикс24 формирует аналитику, на основании которой можно сделать выводы об успехе рекламной компании. CRM-маркетинг позволяет анализировать работу компании и получать данные по работе ключевых показателей для принятия стратегических решений. Использование шаблонов для отчетов позволяет облегчить работу внутри компании и уменьшить время на их выполнение. А также программа автоматически формирует отчеты по продажам, маркетингу, сервису, клиентской информации, результатам работы менеджеров.

#### **Список литературы:**

1. CRM-маркетинг Битрикс24. Сегменты, шаблоны, рассылки, баги. URL: <https://www.intervolga.ru/blog/marketing/crm-marketing-test/>
2. Битрикс24 URL: <https://www.bitrix24.ru>
3. Внедрение и настройка битрикс24 URL: <https://it-delta.ru/service/bitrix24/>
4. Что такое CRM URL: [https://www.bitrix24.ru/articles/crm\\_what\\_is.php](https://www.bitrix24.ru/articles/crm_what_is.php)

## ЭВОЛЮЦИЯ И РАЗВИТИЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА

*Рылин Владислав Алексеевич*

*магистрант Московского политехнического университета,  
РФ, г. Москва*

**Аннотация.** В статье рассказывается о концепции человеческого капитала, о разных подходах к определению данной социально-экономической категории, о необходимости изучения и развития такого рода капитала. Данную тему можно считать актуальной, так как основная мысль концепции человеческого капитала заключается в развитии знаний, умений и навыков человека так важных для современного типа экономики – экономики знаний.

**Abstract.** The article describes the concept of human capital, different approaches to the definition of this socio-economic category, the need to study and develop this kind of capital. This topic can be considered relevant, since the main idea of the concept of human capital is the development of knowledge, skills and abilities of man so important for the modern type of economy – the knowledge economy.

**Ключевые слова:** человеческий капитал, образование, инвестиции.

**Keywords:** human capital, education, investment.

Одной из важнейших проблем современности является недопонимание важности человеческого капитала в социально-экономической системе. А именно человек остается ключевым звеном производственно-хозяйственной деятельности. От знаний и умений человека зависит как будут организованы и выполнены те или иные процессы в организации.

На сегодняшний день развитие организации не может быть обеспечено лишь традиционными методами ведения деловой активности и управления персоналом. С приходом инновационной экономики возросла ценность знаний, являющихся в новых экономических условиях важным компонентом приобретения конкурентных преимуществ на рынке. В современных условиях необходимо перенаправление активности организации на накопление человеческого капитала, составляющего основу производственных процессов и способного превратить нематериальные активы в источники дохода.

Концепция человеческого капитала сформировалась в 60-х годах XX столетия американскими экономистами Т. Шульцом и Г. Беккером.

Термин «человеческий капитал» был использован впервые Т. Шульцом, под ним ученый подразумевал совокупность инвестиций в человека, способствующих повышению его способности к труду. Среди факторов экономического роста Т. Шульц выделил образование, так как полагал, что качество рабочей силы является таким же итогом вложений дополнительных средств в образование, как технический прогресс – итогом инвестиций на совершенствование и повышение продуктивности производства. Ученым было доказано, что человеческий капитал способен накапливаться и воспроизводиться, так как обладает всеми необходимыми признаками и свойствами производственного характера [8, с 32].

Т. Шульц внес весомый вклад в развитие концепции человеческого капитала на ее начальном этапе. Одним из первых определил, что человеческий капитал является основным производственным фактором инновационно направленной экономики.

Г. Беккер не менее выдающийся ученый, последователь Т. Шульца продолжил развивать идею и одним из первых рассмотрел понятие человеческий капитал на микроуровне. По мнению автора, затраты на образование и обучение составляют основу инвестиций в человеческий капитал работников организации. Путем сопоставления выгод от образования и издержек Г. Беккер рассчитал экономическую эффективность вложений в образование. При расчете дополнительного дохода от получения высшего образования Г. Беккер вычитал пожизненные доходы лиц со средним общим образованием из пожизненного заработка лиц с высшим образованием. Издержки образования состояли из прямых затрат на его получение и из недополученных человеком денежных средств за время обучения.

При помощи статистических материалов Г. Беккер доказал, что образование один из факторов увеличения доходов наемных рабочих, работодателей и государства. В следствии чего инвестиции в образование признали перспективными капиталовложениями, приносящими доход.

За труды в области развития концепции человеческого капитала Т. Шульц и Г. Беккер были удостоены Нобелевских премий, свидетельствующих о значимом вкладе американских экономистов в теорию о возросшем влиянии человеческого капитала, как фактора конкурентоспособности организации.

Начиная с 1990-х гг. ряд российских ученых посвятили свои труды отдельным аспектам концепции человеческого капитала, его структуре и развитию.

Так А. В. Корицкий занимался разработкой методов количественной оценки человеческого капитала и оценкой инвестиций в образование. Основной акцент в своих исследованиях автор делает на вложения в образование и подготовку рабочих на производстве, по мнению А. В. Корицкого именно эти виды вложений способны повысить уровень знаний рабочих и увеличить объем человеческого капитала в организации. Так же ученый подчеркивает, что затраты на охрану здоровья, медицинское обслуживание, миграцию рабочей силы и рождение детей являются формой воспроизводства человеческого капитала [5, с. 9].

С. А. Дятлов определил человеческий капитал как результат вложений в определенный запас знаний, способностей, навыков, здоровья и мотиваций человека, которые рационально использованы в определенной сфере и способствуют увеличению его доходов, росту производительности труда и эффективности производства [3, с. 17].

И. А. Никитин и В. И. Романчин трактуют человеческий капитал как сформированный в результате инвестиций запас здоровья, знаний, способностей, навыков и мотиваций, который при целесообразном использовании приведет к росту доходов человека, организации и государства [6].

Р. И. Капилюшников и А. И. Добрынин обозначают человеческий капитал как определенный запас способностей, знаний, навыков и мотиваций, воплощенных в человеке. Авторы так же утверждают, что человеческий капитал является накопленными затратами на образование, специальную подготовку, здравоохранение и миграцию рабочей силы [4, с. 96].

Б. М. Генкин анализирует человеческий капитал с позиции экономики и социологии. По его мнению, человеческий капитал - это совокупность таких качеств человека, как врожденные способности, образование, профессионализм, мобильность, которые в свою очередь являются источником дохода для индивида, его семьи и общества в целом [2, с. 46].

В. Щетинин в своем исследовании заостряет внимание на неоднозначности определения человеческого капитала. В узком смысле образование является одним из составляющих человеческого капитала и в будущем служит источником дохода. В широком смысле человеческий капитал формируется за счет инвестиций в образование, здравоохранение и миграцию [7, с. 42].

Рассмотрев подходы к трактовке понятия человеческого капитал можно сказать, что на сегодняшний день не существует четко сформулированного определения данному термину. А в научных трудах его принято рассматривать узким и широким смыслах. Первоначально человеческий капитал определяли только как инвестиции в высшее образование. Впоследствии благодаря исследованиям понятие человеческого капитала было расширено и в его состав помимо инвестиций в образование были включены затраты на здравоохранение, миграцию, культуру, науку и искусство [1, с. 3].

Стоит сказать, что в настоящее время концепция развития человеческого капитала достаточно подробно рассмотрена отечественными и зарубежными учеными. Определены основные факторы развития и воспроизводства. Так же следует заметить, что человеческий капитал сложная социально – экономическая категория и включает в себя элементы таких наук и дисциплин, как экономика, психология, социология и других.

**Список литературы:**

1. Артюхов И.П., Горбач Н.А., Лисняк М.А. Человеческий капитал и здоровье: постановка проблемы // Экономика. 2008 № 1 С. 3–20.
2. Генкин Б.М. Экономика и социология труда. М.: Норма, 2007 448 с.
3. Дятлов С.А. Теория человеческого капитала. Спб.: Изд. СПбУЭФ, 1996 38 с.
4. Добрынин А.И., Дятлов С.А., Цыренова Е.Д. Человеческий капитал в транзитивной экономике: формирование, использования. Спб.: Наука, 1999 310 с.
5. Корицкий А.В. Введение в теорию человеческого капитала. Новосибирск: СибУПК, 2000 112 с.
6. Романчин В.И., Никитин И.А. Человеческий капитал как основополагающий фактор эффективного антикризисного управления 101 [Электронный ресурс] // Pandia.ru 2016. URL: <http://www.pandia.ru/part08-014.php> (дата обращения: 20.04.2019)
7. Щетинин В. Человеческий капитал и неоднозначность его трактовки // Мировые экономические и международные отношения. 2001 № 12 С. 42–49.
8. Schulz T. Investment in Human Capital // The American Economic Review. 1961 № 1 P. 32–49.

## НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ СКЛАДСКОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИИ

**Фёдорова Алина Антоновна**

*магистрант, Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «МИРЭА - Российский технологический университет», РФ, г. Москва*

**Бергер Екатерина Геннадьевна**

*доцент, канд. техн. наук, Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «МИРЭА - Российский технологический университет», РФ, г. Москва*

## SOME ASPECTS OF WAREHOUSE ACCOUNTING AT THE ENTERPRISE

**Аннотация.** Актуальность исследования обусловлена тем, что для успешной работы современного предприятия необходимо грамотное выполнение ключевых функций, одной из которых является рационализация складского учета и складской логистики. В статье рассматриваются принципы организации складской логистики и основы логистического бизнес-процесса.

**Abstract.** The relevance of the study is due to the fact that for the successful operation of a modern enterprise, it is necessary to competently perform key functions, one of which is the rationalization of warehouse accounting and warehouse logistics. The article discusses the principles of the organization of warehouse logistics and the basics of the logistics business process.

**Ключевые слова:** складская логистика, складской учет, логистический бизнес-процесс, логистика.

**Keywords:** warehouse logistics, warehouse accounting, logistics business process, logistics.

Правильно выстроенный логистический бизнес-процесс – один из основных факторов, влияющих на повышение конкурентоспособности компании. Поскольку основное назначение складов – концентрация запасов, их хранение и обеспечение бесперебойного и ритмичного снабжения потребителей, важно уделить внимание задачам современного склада.

Основными задачами склада являются:

- прием товара и размещение по складу,
- хранение товара без утраты потребительских качеств,
- своевременная и качественная комплектация заказов [1].

Залогом успешной работы склада является рациональная организация системы хранения товара на складе. Рано или поздно любая успешно развивающаяся компания сталкивается с проблемой организации учета запасов товаров на складах большой площади [2]. Существует несколько методов складского учета:

1. Партионный метод складского учета. Данный метод подразумевает под собой учет каждой партии товаров, которая поступает на склад компании. Каждой поступившей партии присваивается партионная карта с соответствующим номером. Данная карта заводится в двух экземплярах. В карте указывается наименование товара, артикул, количество (масса) товара в партии и дата поступления. Один из экземпляров партионной карты является регистром складского учета и остается на хранение на складе компании, другой же экземпляр передается в бухгалтерию. В партионной карте отображается дата отпуска, номер расходного документа и количество (масса) отпущенного товара, а в расходном документе одновременно указывается номер партионной карты. Преимуществом является четкий контроль за сохранностью товара, к недостаткам партионного метода складского учета можно отнести ме-

нее разумное использование складской площади и, как следствие, возникновение сложностей с возможностью грамотного оперативного управления товарами на складе, так как определенный товар может храниться в нескольких местах одновременно, и остатки могут быть отражены не в одной партионной карте, а сразу в нескольких.

2. **Сортовой метод складского учета.** При сортовом методе складского учета товар хранится на складе по наименованиям. Для учета товара используются специальные карты или так называемые товарные книги сортового учета. На отдельное наименование товара заводится отдельная карта или отдельная страница в книге. При новом поступлении товара на склад, он учитывается в книге (или странице) с товарами с тем же наименованием. Преимуществом данного метода является наиболее грамотное и экономичное использование складской площади, становится возможным с большей оперативностью управлять остатками товара на складе. К недостаткам данного метода можно отнести затруднения в выделении товаров одного наименования, которые поступили на склад по разным ценам.

3. **Партионно-сортовой способ учета.** Данный способ предусматривает отдельное хранение партии поступивших на склад товаров. Данный способ учета. Особенностью данного способа учета является то, что при поступлении товара на склад, они разбираются по определенным сортам продукции.

4. **Метод точного складского учета.** Данный метод является наиболее популярным и востребованным в условиях современной складской деятельности благодаря использованию автоматизированных программ для учета складских операций. В базе данных онлайн-программы хранится информация о количестве поступления и выбытия того или иного товара по конкретному документу. Использование данной программы позволяет осуществлять усиленный контроль за сохранностью товарного запаса и вести оперативное управление остатками товара. Автоматизация бизнес-процесса учета товара на складе дает возможность не только сократить число работников на складе, но и свести к минимуму работу с бумажными носителями, значительно уменьшить количество ошибок, допускаемых при проведении типовых операций складского учета, ускорить и облегчить процесс инвентаризации и контроля складских перемещений товара [3].

Правильно организованный складской бизнес-процесс должен отвечать оптимальным параметрам по скорости выполнения операций, помимо этого он должен обеспечивать высокий уровень логистического сервиса и экономичность затрат. Основу логистической деятельности на складе компании составляет стандартный складской бизнес-процесс, т. е. система операций по подготовке склада к приемке продукции, разгрузке транспортных средств, размещению продукции на хранение, непосредственно организации хранения, затем комплектации заказов, подготовке к отгрузке и отгрузка товара со склада. От того, насколько эффективно будут выполнены эти операции, зависит работа других отделов компании, уровень логистического сервиса, предоставляемого клиентам, а следовательно, и уровень конкурентоспособности компании на рынке. В связи с этим перед руководством склада каждого предприятия стоит задача максимально оптимизировать складской бизнес-процесс. В современной практике сформировались базовые принципы и общая логика организации складского бизнес-процесса. Стандартный складской бизнес-процесс состоит из следующих основных шагов, которые соответствуют следующим складским операциям:

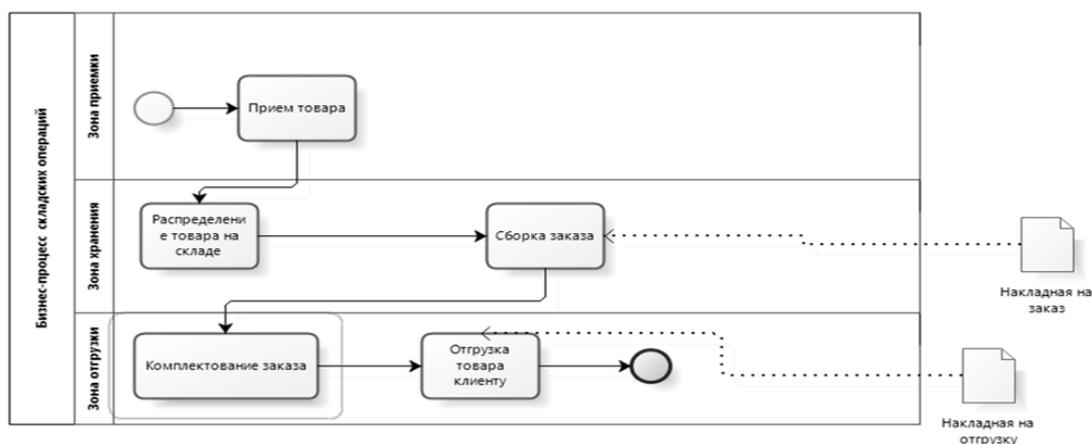
Шаг №1. Прием товара.

Шаг №2. Распределение товара на складе.

Шаг №3. Сбор заказа.

Шаг №4. Комплектование заказов.

Шаг №5. Отгрузка товара клиенту.



**Рисунок 1. Стандартный складской бизнес-процесс**

В настоящее время сложно представить себе современный склад без информационной системы, которая позволит осуществлять контроль перемещений товара на складе. Использование таких систем позволяет упорядочить и оптимизировать технологические процессы работы с материальными потоками, появляется возможность с большей точностью отслеживать количество и расположение того или иного товара на складе, посредством этого значительно облегчается процесс обеспечения контроля над товародвижением, также повышается производительность склада, ускоряется и увеличивается товарооборот, также появляется возможность снизить эксплуатационные расходы благодаря рациональному использованию погрузочной техники и оптимизации использования оборудования. Кроме того, снижаются затраты на транспортировку за счет экономии топлива и электроэнергии, уменьшаются расходы на обслуживание и увеличение срока эксплуатации погрузочной техники [1].

Залогом успешной работы складской деятельности компании является рациональная организация системы хранения товара на складе.

**Список литературы:**

1. В.И.Грекул. Управление внедрением информационных систем: курс лекций Грекул В.И. «Управление внедрением информационных систем» 2016 – 280с.
2. Дашков Л.П., Памбухчианц В.К. Организация, технология и проектирование торговых предприятий: Учебник для студентов высших и средних специальных учебных заведений. 2005 – 255с.
3. Аникин Б.А. Логистика: Учебное пособие ИНФРА-М, 1999 – 327с.

## АНАЛИЗ СИСТЕМЫ КОНТРОЛЯ ЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ЗАСТРОЙЩИКОВ В РЯЗАНСКОЙ ОБЛАСТИ

**Юдаев Дмитрий Игоревич**

студент Рязанского Государственного Радиотехнического университета им. В.Ф. Уткина,  
РФ, г. Рязань

**Горбова Ольга Юрьевна**

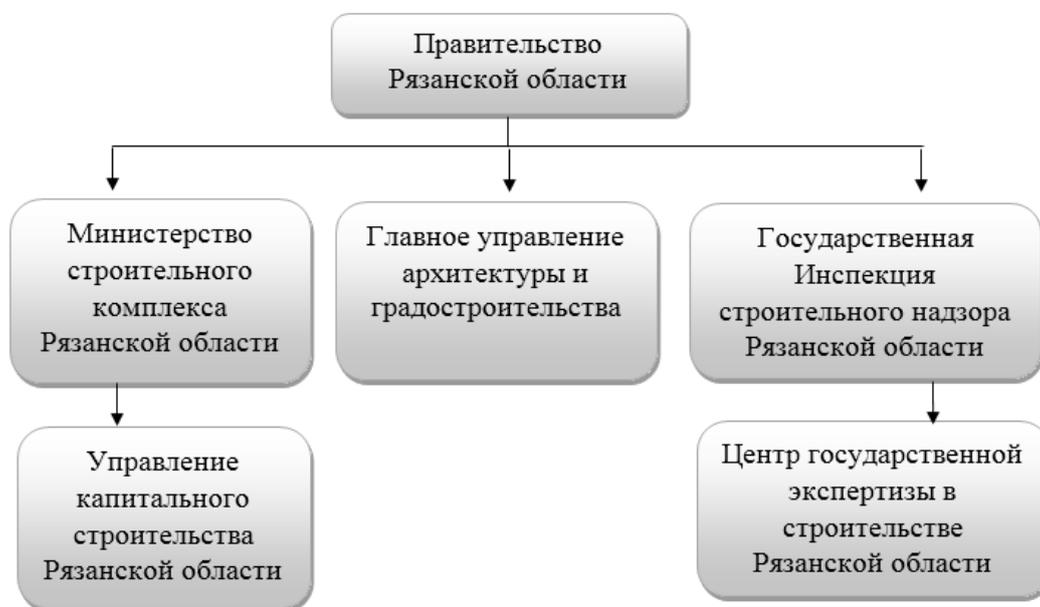
канд. экон. наук, доцент  
Рязанского Государственного Радиотехнического университета им. В.Ф. Уткина,  
РФ, г. Рязань

Согласно действующему законодательству, контроль строительства регламентирует Градостроительный кодекс РФ. Проводиться он должен в течение всего времени про [1]Необходимость его проведения объясняется гарантиями безопасности возведенного здания или сооружения.

Исследование современной методологии и практики проведения контрольных мероприятий в отношении застройщиков Рязанской области позволяет констатировать значительные несоответствия содержания существующей нормативной базы и методического инструментария потребностям субъектов контроля. Активизация контрольных механизмов в ходе системной модернизации строительной сферы требует трансформации законодательного регулирования и внедрения новых подходов в методическую базу субъектов контроля.

В Рязанской области выстроена следующая иерархия государственных органов, осуществляющих строительный надзор (рис.1).

На рисунке 2 показан порядок осуществления Государственного строительного надзора Рязанской области (рис. 2).



**Рисунок 1. Структура органов власти строительного контроля Рязанской области**



**Рисунок 2. Осуществление Государственного строительного надзора Рязанской области**

По данным Рязаньстата начиная с 2017 года в Рязанской области существенно снизилось количество лиц, осуществляющих деятельность в области строительства. [2] (таблица.1)

**Таблица 1.**

**Количество предпринимателей, осуществляющих деятельность в области строительства (ОКВЭД2) на 1 января.**

Годы	Количество, единиц
2017	3629
2018	3421
2019	3320

Необходимо отметить, что указанная тенденция является общероссийской. В 2017 году по России обанкротилось или закрылось 1,2 тыс. строительных фирм, другими словами - 20% от их общего числа. Из тех, которые остались почти 28% работают в убыток. Стоит отметить, что падение строительного рынка могло бы стать более глубоким, в случае, если не брать в учёт объём работ по объектам государственной значимости — строения к Чемпионату мира по футболу 2018 года, мост через Керченский пролив (Крым), газопровод «Сила Сибири» и прочие.

Тенденции рассматриваемой отрасли во многом обусловлены происходящими трансформациями в ней. Для снижения напряженности государство должно принимать определенные меры по улучшению ситуации.

В современных условиях развитие существующей системы контроля за деятельностью застройщиков осуществляется посредством реализации государственных и муниципальных программ. Действующая сегодня Ведомственная целевая программа «Осуществление государственного строительного надзора на территории Рязанской области» [3] является основной в указанном направлении.

Анализ данной программы позволяет сделать следующие выводы. Цель данной программы сформулирована как «повышение эффективности осуществления государственного строительного надзора на территории Рязанской области». В развитие этой цели поставлена всего одна задача: «Совершенствование механизма осуществления государственного строительного надзора», которая по формулировке напоминает цель. А мероприятие по решению задачи сформулировано как «Обеспечение деятельности инспекции». Отсюда вытекает первая проблема: формальный подход к реализации полномочий, отсутствие декомпозиции цели, иерархии в построении целей, задач и мероприятий, полное отсутствие системного подхода к решению задач.

Рассмотрение показателя эффективности программы, сформулированного как «доля проведенных проверок на 2019-2024 годы составит не менее 100%» на каждый год также приводит к тому выводу, что совершенствование строительной отрасли Рязанской области сводится к проверке всех лиц, осуществляющих строительство объектов, что не является эффективным.

Анализ нормативно-правовой базы, регулирующей вопросы контроля застройщиков, позволяет обнаружить ряд проблем. В частности, до настоящего времени законодательными органами Рязанской области не установлены Типовые методические рекомендации по учёту и планированию себестоимости строительных работ, поэтому не выполняются рекомендации Минфина России. [4]

Среди нормативно-правовых документов, которые регулируют деятельность застройщиков в области долевого строительства Рязанской области, не хватает правил бухгалтерского учёта и отчётности для застройщиков (ст. 23 Закона № 214-ФЗ) [5], также отсутствуют правила заключения договоров участия в долевом строительстве, которые необходимы для тех, кто участвует в данном договоре (ст. 4 Закона № 214 ФЗ).

До сих пор не имеется нормативно-правовой акт, в котором установлены требования энергетической эффективности к зданиям, что предусмотрено ч.1 ст.11 ФЗ от 23.11.2009 № 261-ФЗ. [6]

Анализ законодательства Рязанской области демонстрирует то, что в нем отсутствуют отдельные виды договоров на строительство; продолжительный период не разрабатываются новые нормативные документы по правовым, налоговым вопросам и вопросам учёта; определённые нормативные акты не приведены в соответствие с федеральными законами.

К настоящему времени среди договоров на строительство закреплены в законодательстве договоры строительного подряда, договоры на осуществление проектных и изыскательных работ, на подрядные работы, предназначенные для государственных нужд и участия в долевом строительстве. Однако в стороне остались в стороне договоры на инвестирование строительства – инвестиционные контракты, которые заключаются между инвестором и за-

стройщиком или между застройщиком и администрацией территории, на которой предполагается строительство, до начала и во время строительства.

Приказом Госстроя России возобновлено проведение плановых проверок качества и организационно-правового порядка строительства непосредственно сотрудниками Главной инспекции Госархстройнадзора и Управлением Госинспекций Рязанской области.

В то же время необходимо отметить, что при общем росте количества поднадзорных объектов количество работников строительного надзора в последнее время снижается. Нагрузка на одного работника в среднем по Рязанской области в пять - семь раз превышает нормативы. Это не могло не повлиять на рост количества аварий и нарушений законодательства в строительстве.

Эффективность работы органов Госстройнадзора в настоящее время сдерживается несовершенством нормативной правовой базы.

Службам, организующим строительный надзор по Рязанской области необходимо продолжить работу над проектами Указа Президента Российской Федерации "О некоторых мерах по обеспечению деятельности органов государственного надзора за качеством строительства и созданием безопасной строительной продукции", постановления Правительства РФ "Об утверждении Положения о порядке осуществления государственного архитектурно-строительного надзора в Российской Федерации", изменениями и дополнениями в Положение о Государственной жилищной инспекции в Российской Федерации, утвержденное постановлением Правительства РФ от 26.09.94 N 1086, а также приведением нормативной базы в соответствие с Федеральным законом от 30.12.01 N 196-ФЗ "О введении в действие Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях".

Внедрение в строительную практику разработанной системы правил позволит не только оценивать и регулировать уровень безопасности зданий и сооружений на стадиях возведения и эксплуатации, но и идентифицировать «виновников» недопустимо высокого риска аварии, что дает возможность ввести определенные механизмы персональной ответственности за безопасность.

### **Список литературы:**

1. "Градостроительный кодекс Российской Федерации" от 29.12.2004 N 190-ФЗ (ред. от 25.12.2018)/ Статья 53. Строительный контроль
2. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Рязанской области/ Распределение предприятий и организаций по видам экономической деятельности в соответствии с ОКВЭД2 [Электронный ресурс]: Internet, 2019. - Режим доступа: [http://ryazan.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_ts/ryazan/ru/statistics/organizations/](http://ryazan.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/ryazan/ru/statistics/organizations/) (дата обращения - 08.05.2019 г.)
3. Постановление государственной инспекции строительного надзора Рязанской области «Об утверждении ведомственной целевой программы "Осуществление государственного строительного надзора на территории Рязанской области" от 3 июля 2018 года №4
4. Письмо от 29.04.02 г. N 16-00-13/03 "О применении нормативных документов, регулирующих вопросы учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции (работ, услуг)"
5. Федеральный закон "Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации" от 30.12.2004 N 214-ФЗ
6. Федеральный закон «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности, и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 23.11.2009 N 261-ФЗ

## СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ СТРУКТУРЫ КАПИТАЛА МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

*Ямшанова Наталья Константиновна*

*магистрант института экономики и менеджмента, Вятский государственный университет,  
РФ, Киров*

*Домрачева Лариса Петровна*

*канд. экон. наук, доцент, Вятский государственный университет,  
РФ, Киров*

**Аннотация.** Анализ эффективности формирования и использования собственного и заемного капитала – это способ накопления, трансформации и использования информации финансового характера, имеющей целью оценить текущее и перспективное состояние собственного и заемного капитала предприятия, обосновать возможные и приемлемые темпы развития предприятия с позиции обеспечения его источниками финансирования, выявить доступные источники средств и оценить различные способы их мобилизации. В данной статье в качестве показателей эффективности формирования структуры капитала рассмотрены коэффициенты ликвидности, финансового левериджа, гиринга, рентабельности

**Ключевые слова:** капитал, структура капитала, показатели эффективности, финансовый леверидж, ликвидность, рентабельность

В современных экономических условиях машиностроительные предприятия сталкиваются с рядом дилемм, требующих эффективных решений. К числу таких вопросов относится формирование оптимальной структуры капитала. Особо востребованы результаты решения этой задачи во время стратегического планирования, генерирования текущих финансовых планов, а также при разработке дивидендной политики и др. Предприятие, характеризующееся оптимальной структурой капитала, гарантирует себе достаточный уровень ликвидности, финансовой устойчивости и рентабельности, кроме того, адекватное финансирование внеоборотных и оборотных активов, текущей хозяйственной деятельности.

Обзор экономических/финансовых показателей и формирование их системы преследует цель установления соответствия положений финансовых теорий объективному развитию экономики и ее субъектов, т.е. осуществление количественной оценки проявления теоретических экономических закономерностей в конкретных условиях (место, интервал времени, институциональное окружение и другие обстоятельства внешней и внутренней среды).

Экономический или финансовый показатель представляет собой обобщенную количественную величину, адекватно отражающую свойства и особенности изучаемого объекта или явления в конкретных условиях. Каждый показатель должен с предельной точностью соответствовать содержанию измеряемого с его помощью признака и представлять формализованную модель его количественной экономической характеристики [Кокорева, с. 58].

Необходимость изучения объектов в совокупности взаимосвязей и отношений требует составления и применения системы показателей, отличающейся логической целостностью, части которой занимают строго определенное место. Формируемая система экономических показателей должна отличаться их содержательным единством, связанным с экономическими характеристиками и свойствами объекта исследования – машиностроительного предприятия.

Построение системы показателей экономической/финансовой эффективности должно основываться на тщательном теоретическом анализе изучаемого объекта, отвечать требованиям обоснованности, логической и экономической структурированности и минимизации количества составляющих систему элементов, обеспечивать получение достоверной и полной информации всеми внутренними и внешними пользователями.

Формирование оптимальной структуры капитала машиностроительного предприятия и ее эффективный менеджмент являются стратегически важными задачами финансового управления и требуют понимания и учета влияющих внутренних и внешних факторов, а также обуславливают обязательность объективной и комплексной оценки и мониторинга финансового состояния, структуры привлекаемых источников финансирования и направлений их использования и формирования финансовых результатов деятельности, что диктует необходимость выбора соответствующих достоверных показателей и установления критериев их значений, а также построения и использования эффективной системы показателей.

Построение экономически непротиворечивой и объективной системы показателей направлено на решение следующих задач:

- 1) отбор финансовых показателей, основанный на экономических принципах и подчиненный законам формирования финансовых потоков в машиностроении;
- 2) установление границ нормативных значений составляющих единую систему показателей;
- 3) выявление зависимостей между исследуемыми показателями и формирование их иерархической структуры, демонстрирующей подчиненность уровней и взаимосвязи отдельных элементов системы показателей и групп показателей.

Разрабатываемая система показателей должна основываться на принципах полноты, достоверности, непротиворечивости, открытости и адаптивности, следование которым обеспечивает эффективность и гибкость ее использования, а также позволит многосторонне и критически исследовать особенности формирования структуры капитала и предпочтения в выборе источников финансирования машиностроительного предприятия.

Структура капитала (гилинг или леверидж) может быть детерминирована и измерена различными показателями, для которых также существуют несколько методик расчета, и их выбор и применение зависят от имеющихся эмпирических данных и целей исследования [Ушаева, с. 147]. В целом, все показатели данной группы можно разделить на:

- основанные на рыночной стоимости собственного капитала компании;
- рассчитываемые на основании бухгалтерских данных о стоимости капитала.

Первые ориентированы на перспективу и отражают будущие денежные потоки компании от материальных и нематериальных активов, вторые свидетельствуют об истории эффективности ее деятельности.

Наиболее эффективным является одновременное использование рыночных и бухгалтерских данных, поскольку они могут быть информативными и в различных аспектах. В своей работе «Детерминанты структуры капитала: данные китайских публичных компаний» Дж. Чен и Р. Стрэндж приводят литературный обзор, подтверждающий состоятельность и правомерность использования обеих групп показателей.

Дж. Боумэн вместе с тем продемонстрировал, что бухгалтерские и рыночные данные о стоимости долговых обязательств компании сильно коррелированы, поэтому погрешность, могущая явиться следствием использования бухгалтерской стоимости, ничтожна и не оказывает значимого воздействия на получаемые результаты.

Также Р. Брейли и С. Майерс утверждают, что не имеет значения, используются бухгалтерские или рыночные данные о стоимости компании, поскольку последние «включают стоимость нематериальных активов, порождаемых исследованиями и разработками, рекламой, подготовкой персонала и т.д. Эти активы неликвидны, ... и их стоимость может исчезнуть совсем ... [поэтому] наилучшим будет довериться [мнению] бухгалтера» [Шевченко, с. 4].

В качестве детерминанта структуры капитала традиционно используется коэффициент левериджа:

$$D/A = DR = \frac{Debt}{Assets} = \frac{Долг}{Активы}, \quad (1)$$

Важной мерой структуры капитала выступает также коэффициент риска, или гиринг, имеющий несколько модификаций:

$$D/E = DER = \frac{Debt}{Equity} = \frac{Долг}{Собственный\_капитал}, \quad (2)$$

$$D/C = DCR = \frac{Debt}{Capital} = \frac{Debt}{Debt - Equity} = \frac{Долг}{Долг + Собственный\_капитал}, \quad (3)$$

По мнению Р. Раджан и Л. Зингалес «эффекты прошлых решений о финансировании, вероятно, лучше всего представлены соотношением совокупного долга и капитала (определяемого как сумма долговых обязательств и собственного капитала)» [Шевченко, с. 5].

Под долгом, в данном случае, понимают процентные и другие финансовые обязательства и кредиторскую, в том числе торговую, задолженность, т.е. обязательства предприятия за вычетом внутренних резервов (доходы будущих периодов, резервы предстоящих расходов, и пр.) и нефинансовых обязательств. Таким образом, имеет место равенство:

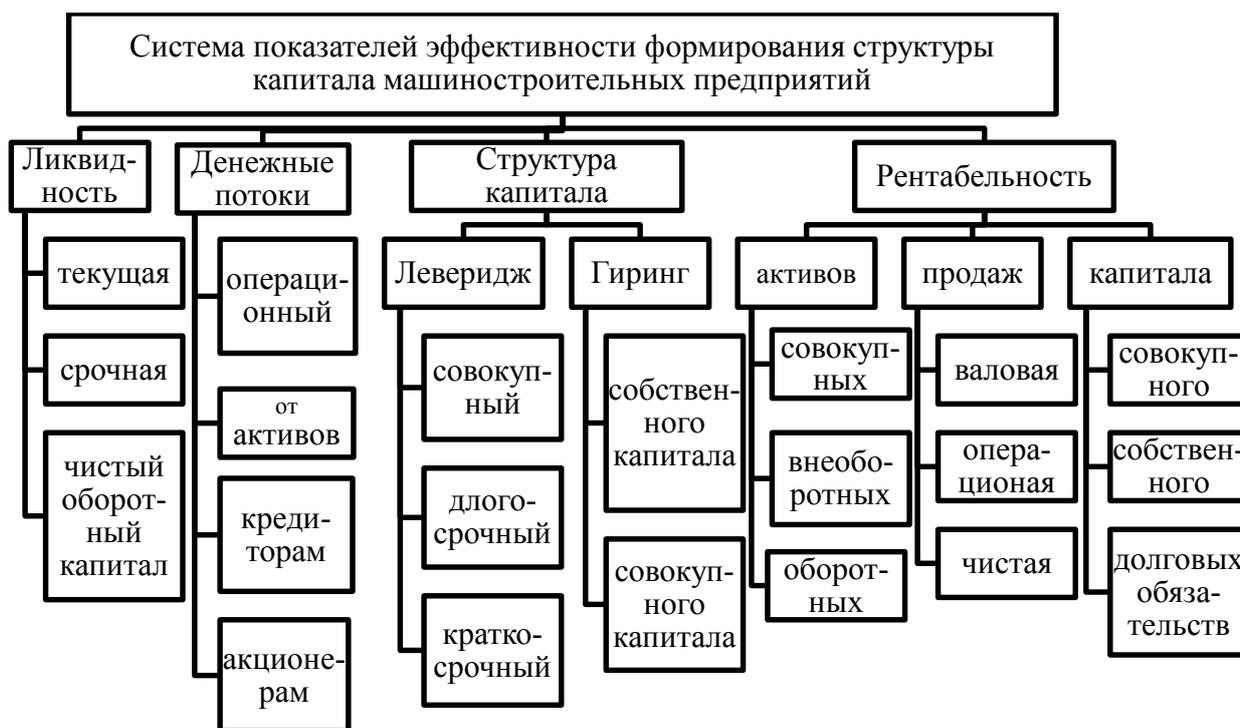
$$\text{Обязательства} = \text{Долг} + \text{Внутренние резервы} + \text{Нефинансовые обязательства}, \quad (4)$$

Экономическая эффективность – относительный показатель, позволяющий измерить полученный эффект с понесенными затратами или использованными ресурсами в целях достижения этого эффекта [Щёткина, Лясковская, с. 131]. Традиционно для оценки уровня экономической эффективности деятельности машиностроительных предприятий используют показатели рентабельности.

Одним из критериев оптимизации является прирост обобщающих показателей рентабельности, а факторные модели зависимости рентабельности собственного или заемного капитала от других частных показателей – факторов позволяют выявить степень количественного воздействия каждого из них на изменение результативности показателей.

Коэффициенты рентабельности показывают, насколько прибыльна деятельность предприятия и исчисляются отношением различных видов прибыли к используемым источникам средств, из которых наиболее важными являются совокупный капитал и собственный капитал предприятия. В процессе анализа рентабельности капитала применяются жестко детерминированные факторные модели, которые позволяют проводить сравнительный анализ основных факторов, влияющих на изменение рентабельности различных видов источников средств [Ушаков, с. 204].

Разрабатываемая система показателей должна включать показатели структуры капитала, демонстрирующие наличие и величину источников финансирования машиностроительного предприятия в конкретном временном периоде, а также известные показатели, характеризующие финансовое состояние машиностроительного предприятия: рентабельности, ликвидности, денежных потоков, использование которых позволит получить исчерпывающую оценку эффективности деятельности и финансирования предприятий [Кашеев, Базоев, с. 77].



**Рисунок 1 машиностроительных предприятий<sup>1</sup>**

Таким образом, целевая исследовательская система показателей, включающая в себя ключевые финансовые показатели деятельности, а также предусматривающая рассмотрение основных влияющих факторов, позволит объективно оценить степень финансового риска и состав источников финансирования предприятия, обеспечивающий соответствующий уровень и структуру активов, а также сформировать суждение об эффективности структуры капитала машиностроительных предприятий.

Предложенная система показателей базируется на предположении, что изменения структуры капитала оказывают влияние на оптимальность формирования активов (ликвидность) и эффективность деятельности предприятия (рентабельность).

### Список литературы:

1. Кокорева М.С. Формирование структуры капитала компаниями на развивающихся финансовых рынках: диссертация ... кандидата экон. наук: 08.00.10. М., 2012. 213 с.
2. Ушаева С.Н. Показатели эффективности структуры капитала фирмы // Вестник Челябинского государственного университета. 2009. № 2 (140). С. 144-149.
3. Шевченко А.А. Моделирование структуры капитала инвестиционно-строительной деятельности // Интернет-журнал «Науковедение» Том 7, №2 (2015). – Режим доступа: <http://naukovedenie.ru/PDF/87EVN315.pdf>
4. Щёткина А.С., Лясковская Е.А. Система показателей экономической эффективности структуры капитала строительного предприятия // Управление инвестициями и инновациями. 2017. № 2. С. 129-136.
5. Ушаков В.Я. Финансовая политика предприятия. Учебное пособие. — М.: изд. «МУ им. С.Ю. Витте», 2015. 242 с.
6. Кашеев Р.В, Базоев С.З. Управление акционерной стоимостью. — М.: ДМК Пресс, 2002. 224 с.

<sup>1</sup> Источник: составлено автором

## ВНУТРЕННИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

*Ямшанова Наталия Константиновна*

*магистрант, Вятского государственного университета  
РФ, г. Киров*

*Лариса Петровна Домрачева*

*канд. экон. наук, Вятского государственного университета  
РФ, г. Киров*

В статье предложен ряд нововведений в области развития информационных технологий совершенствования кассового обслуживания исполнения бюджетов, которые могут быть внесены в государственную интегрированную информационную систему управления общественными финансами.

«Электронный бюджет». Даются предложения по повышению эффективности кассового обслуживания исполнения бюджетов, за счет оптимизации деятельности органов Федерального казначейства.

**Ключевые слова:** бюджет, кассовое обслуживание, учет, выплаты, поступления, казначейство,

«Электронный бюджет».

Основой государственных финансов и главной составляющей является бюджет, в процессе кассового исполнения которого, при осуществлении предварительного и текущего финансового контроля над целевым расходованием денежных средств, важнейшую роль играют органы Федерального казначейства.

Исполнение бюджетов субъектов РФ представляет собой сложный процесс проведения и учета операций по кассовым поступлениям в бюджет и кассовым выплатам из бюджета. Кассовое обслуживание исполнение региональных бюджетов призвано обеспечивать прозрачность операций на счетах бюджетов, оперативность предоставления и достоверность бюджетной отчетности, контроль над целевым использованием бюджетных средств.

Так, главные администраторы бюджетных средств осуществляют контроль, направленный на:

- соблюдение внутренних стандартов и процедур составления и исполнения бюджета по расходам, доходам и источникам финансирования дефицита бюджета, составления бюджетной отчетности и ведения бюджетного учета этим главным администратором бюджетных средств и подведомственными ему распорядителями, и получателями бюджетных средств;
- подготовку и организацию мер по повышению экономности и результативности использования бюджетных средств (ст. 160 п. 1,2,3 БК РФ)

Внутренний аудит осуществляется главными администраторами бюджетных средств в целях:

«– оценки надежности внутреннего финансового контроля и подготовки рекомендаций по повышению его эффективности;

- подтверждения достоверности бюджетной отчетности и соответствия порядка ведения бюджетного учета методологии и стандартам бюджетного учета, установленным Министерством финансов Российской Федерации;

- подготовки предложений по повышению экономности и результативности использования бюджетных средств» (ст. 160 п. 4 БК РФ).

По нашему мнению, цифровизация – это серьезный ресурс национального развития и реального улучшения качества жизни людей. За последние несколько лет с целью внедрения новых технологий и программ сделано в России немало, в связи с чем первое место в Европе

в настоящее время по числу пользователей глобальной сети занимает Россия. У нас динамично растут объёмы интернет - торговли, появляются новые продукты в банковской сфере, страховании, в логистике.

По мнению Романа Евгеньевича Артюхина, Казначейство России — это одно из самых продвинутых в сфере IT ведомств в ведении правительства. Самые зримые результаты нашей работы — это прежде всего Единая информационная система в сфере закупок. Например, по количеству накопленной информации система уже включает 350 терабайт — это ничто иное, как big data, «большие данные». А ежегодный объем контрактов — около 25 триллионов рублей.

Цифровую трансформацию экономики можно увидеть сквозь все тенденции, сигнализирующие о движении общества по пути цифровизации различных сфер знаний и жизнедеятельности людей:

- разрабатываются и реализуются национальные программы, такие как «Информационное общество», «Электронное здравоохранение» и т.д., а также государственные программы «Цифровой экономики».

- внедряется инновационная технология блокчейн, которая в дальнейшем будет способствовать сокращению финансового мошенничества, а также позволит полностью переосмыслить структуру и характер работы банковских учреждений, ускорить проведение расчетов;

- транспортная сфера проходит период серьезных изменений, связанных с применением ИТС интеллектуальных транспортных систем, беспилотных летательных аппаратов и современных спутниковых технологий, что способствует организации контроля над грузоперевозками на высоком уровне;

- в сельскохозяйственной отрасли становится возможной полная калькуляция расходов, что дает новые преимущества аграрным предприятиям с использованием современных технологий прогнозировать результаты деятельности исходя из анализа показателей в режиме «онлайн», и соответственно стремительно воздействовать на ситуацию;

- использование «Big Data» позволяет проводить аналитическую деятельность для принятия топ-менеджментом верных решений, разработке и созданию моделей в той или иной области;

- в связи с повсеместным использованием Интернета зародилось новое понятие Интернета вещей, которое вынуждает современный бизнес предоставлять услуги и продавать товары совершенно новым способом и т.д.

Тем не менее, проблемы, возникающие в процессе исполнения региональных бюджетов, такие как наличие кассовых разрывов, низкий уровень ликвидности денежных средств на счетах бюджетов, наличие большого числа невыясненных поступлений, которые не подлежат распределению по уровням бюджетной системы РФ, уже долгое время не теряют своей актуальности. Имеющиеся проблемы в совокупности со сложностью процессов исполнения бюджетов обусловили потребность в совершенствовании кассового обслуживания исполнения региональных бюджетов территориальными органами Федерального казначейства.

Таким образом, актуальность исследования определена необходимостью дальнейшего совершенствования системы внутреннего финансового контроля в органах федерального казначейства в условиях цифровизации, а также исчерпывающего научного анализа работы существующей казначейской системы РФ, которая позволит разработать практические и методические рекомендации по ее совершенствованию, содействующих своевременному и полному кассовому исполнению региональных бюджетов.

Научная новизна исследования:

- 1) предложены мероприятия по совершенствованию системы внутреннего финансового контроля в части кассового обслуживания исполнения региональных бюджетов в области развития цифровизации;

2) разработаны рекомендации по повышению эффективности кассового исполнения бюджетов и снижения рисков процесса обслуживания исполнения бюджетов.

Кассовое обслуживание исполнения бюджета – это проведение и учет операций по кассовым поступлениям в бюджет и кассовым выплатам из бюджета. Данное определение дает Бюджетный кодекс РФ. Определение можно уточнить, так как оно не содержит в себе информации о том, где ведется учет и проводятся кассовые операции со средствами бюджета. Таким образом, кассовое обслуживание исполнения бюджета - проведение и учет операций по кассовым поступлениям в бюджет и кассовым выплатам из бюджета на счетах, открытых Федеральным казначейством Банке России для учета операций со средствами соответствующего бюджета, согласно бюджетному законодательству Российской Федерации.

По стратегической карте развития внутреннего функционала и управленческих процессов Федерального казначейства главной целью является обеспечение надежности функционирования Казначейства России и устойчивость казначейской системы. Для этого необходимо обеспечить функционирование и развитие информационных систем и технологий Федерального казначейства. Добиться этого следует за счет выполнения следующих мероприятий:

1. формирование и внедрение новой организационной модели ИТ-организации Федерального казначейства;
2. развитие инфраструктуры для облачных вычислений и централизации размещения информационных сервисов Федерального казначейства в Центрах обработки данных Министерства финансов Российской Федерации;
3. совершенствование технологических процессов в Федеральном казначействе за счет создания и развития информационных систем, обеспечения их интеграции;

Также немаловажным аспектом является создание и обеспечение условий для защиты информационных ресурсов Казначейства России путем совершенствования системы информационной безопасности Федерального казначейства и защиты сведений ограниченного доступа в Федеральном казначействе.

С целью развития информационных технологий и прозрачности деятельности Федерального казначейства поэтапно формируется единое информационное пространство финансовой деятельности публично-правовых образований Российской Федерации – государственная интегрированная информационная система управления общественными финансами «Электронный бюджет».



**Рисунок 1. Направления создания системы «Электронный бюджет»**

Главная функция Федерального казначейства в рамках обеспечения централизации учетных процедур - организационно-методическая. Данная функция заключается в организации и методическом сопровождении процедур централизованного ведения бюджетного учета и формирования бюджетной отчетности в ГИИС «Электронный бюджет». Задачей главных администраторов средств бюджета является разработка учетной и отчетной политики.



ФЕДЕРАЛЬНОЕ КАЗНАЧЕЙСТВО  
www.roskazna.ru

Участники системы «Электронный бюджет»

Положение о системе «Электронный бюджет»  
(постановление Правительства Российской Федерации от 30 июня 2015 г. №658)



Рисунок 2.

На уровне федерального округа отдельные территориальные органы Федерального казначейства будут осуществлять ведение бюджетного учета и формирование бюджетной отчетности, формирование и представление аналитической информации, взаимодействие с главными распорядителями бюджетных средств. На уровне субъектов Российской Федерации территориальные органы Федерального казначейства будут осуществлять консультации пользователей по вопросам работы в ГИИС «Электронный бюджет», мониторинг и предупреждение методических, технологических и организационных проблем.

Также разработаны и внедрены инструменты сбора отчетности в части отчетности о деятельности контрольно-надзорных органов, лицензировании отдельных видов деятельности, сведений о государственных и муниципальных услугах. Адаптированы инструменты сбора отчетности для целей мониторинга казначейского сопровождения отдельных государственных контрактов, созданы условия для государственной регистрации документов и ведения федерального государственного реестра стратегического планирования. Казначейство России наделено полномочиями по контролю полноты и своевременности предоставления информации, обеспечению участников средствами электронной подписи.

В 2017 году введена в промышленную эксплуатацию подсистема «Управление расходами». Старт перехода в данную систему главных распорядителей бюджетных средств был дан в июле 2017 года и происходил постепенно в шесть волн. Также произошла и миграция Реестра Соглашений из прикладного программного обеспечения «Автоматизированная система Федерального казначейства» в подсистему «Управление расходами» системы «Электронный бюджет» по кодам главных распорядителей бюджетных средств.

В подсистеме «Управление расходами» происходит учет бюджетных обязательств. Получатели бюджетных средств вводят данные о бюджетных обязательствах, которые проходят согласование и утверждение, после чего они доступны для просмотра получателем бюджетных средств. Главные распорядители бюджетных средств вводят данные по реестру согла-

шений, которые аналогично проходят процедуры согласования и утверждения и становятся доступны для просмотра.

Территориальный орган федерального казначейства формирует решения о бюджетных обязательствах, которые также проходят утверждение и согласование. Все данные доступны для просмотра Центральным аппаратом Федерального казначейства.

Также в подсистеме «Управление расходами» получатели бюджетных средств формируют Сведения о денежных обязательствах, которые проходят контроль в Федеральном казначействе. Параллельно Сведения о денежных обязательствах формируются в автоматизированной системе

Федерального казначейства на уровне территориального органа Федерального казначейства. На основании данных действий формируется перечень Денежных обязательств.

Таким образом, Казначейство России совместно с Министерством финансов Российской Федерации проводят целенаправленную работу согласно плану по развитию государственной интегрированной информационной системы управления общественными финансами «Электронный бюджет» и вводе ее в эксплуатацию.



Рисунок 3.

Но в систему «Электронный бюджет» можно добавить еще несколько функций для оптимизации времени, и увеличения прозрачности исполнения региональных бюджетов, которые еще не предусмотрены в данной системе.

Во-первых, из любого регионального бюджета каждый день происходит множество кассовых выплат. Каждый платеж проверяется работником, на что тратится большое количество времени. Можно предложить такие нововведения как онлайн платежи. Для постепенного введения данной системы можно предложить следующие критерии:

- сумма платежей, подлежащих проведению онлайн, должна не превышать сумма 100 000,00 руб. включительно;
- автоматический контроль на остаток денежных средств на лицевом счете;
- автоматический контроль за заполнением всех полей платежного документа;
- автоматический контроль на соответствие вида расхода текстовому назначению платежа (для этого нужно определить слова необходимые для присутствия в текстовом назначении платежа по каждому виду расхода);
- соответствие реквизитов, указанных в платежных документах, справочникам.

Исключения должны составлять расходы, которые учитываются по кодам цели и платежи, по которым должны быть предоставлены документы-основания.

Данное нововведение позволит ускорить проведение платежей и высвободит время работников органов Федерального казначейства. Для усиления контроля над данными платежами необходимо организовать выборочную проверку платежей раз в месяц Отделом внутреннего контроля органов Федерального казначейства.

Во-вторых, органы Федерального казначейства занимаются обеспечением наличными денежными средствами бюджетных и автономных организаций. Работа с картами ведется относительно недавно и поэтому существует ряд недоработок. Это касается автоматизированной системы Федерального казначейства.

В-третьих, явным минусом является то, что органы федерального казначейства не имеют возможности видеть онлайн баланс на банковских картах, которые выданы организациям для обеспечения наличными денежными средствами.

Данную проблему необходимо проработать с банком, так как во время работы возникают ситуации, когда данную информацию необходимо получить оперативно. Особенно данная необходимость возникает в конце года, так как на 1 января следующего финансового года счета для обеспечения наличными денежными средствами должны быть нулевыми. Данная функция значительно упростит закрытие финансового года и разрешение проблемных ситуаций в течение финансового года.

Таким образом, основой любой бюджетной деятельности является информационные технологии. Поэтому совершенствование информационных технологий является приоритетным направлением совершенствования деятельности органов Федерального казначейства.

Совершенствование порядка кассового обслуживания исполнения региональных бюджетов – это одно из основных направлений деятельности Федерального казначейства, в области которого в последнее время происходят значительные изменения и разработки с последующим внедрением их на практике. В Российской Федерации проведена большая работа, позволяющая ввести полный учет кассовых поступлений и кассовых выбытий из бюджетов, аккумулировать средства бюджета на счетах органов Федерального казначейства, обеспечить контроль за соблюдением участниками бюджетного процесса бюджетного законодательства.

В органах Федерального казначейства организована деятельность по внутреннему контролю и аудиту. При проведении внутреннего контроля операций, связанных с кассовым обслуживанием исполнения бюджета, происходит:

- контроль за не превышением суммы по операции над лимитами бюджетных обязательств и (или) бюджетными ассигнованиями;
- контроль за соответствием содержания проводимой операции коду бюджетной классификации Российской Федерации, указанному в платежном документе, представленном в Федеральное казначейство получателем бюджетных средств;
- контроль за наличием документов, подтверждающих возникновение денежного обязательства, подлежащего оплате за счет средств бюджета;
- контроль за соответствием сведений о поставленном на учет бюджетном обязательстве по гос. (муниципальному) контракту сведениям о данном контракте, содержащимся в реестре контрактов, заключенных заказчиками.

В связи с этим возникает необходимость рассмотрения контроля внутри отдела кассового обслуживания. Снижение рисков при проведении операций по кассовому обслуживанию исполнения бюджетов является актуальным, поскольку от результативности контроля внутри отдела зависит эффективность деятельности органов Федерального казначейства в целом.

Главная суть контроля внутри отдела кассового обслуживания исполнения бюджетов не устранять последствия уже совершённых нарушений, а предупреждать их, до проведения проверки отделом внутреннего контроля и аудита, с целью повышения эффективности и результативности деятельности всего отдела.

Таким образом, можно предложить следующие мероприятия по снижению рисков при проведении операций по кассовому обслуживанию исполнения бюджетов:

1. Создание еженедельного отчета о кассовых выбытиях и кассовых поступлениях в бюджет, с целью получения оперативной и достоверной информации о состоянии лицевого счета бюджета и для сравнения остатка, прихода и расхода денежных средств с банковской выпиской данного лицевого счета.

Данный отчет позволит снизить риск составления и предоставления в орган управления финансами субъекта недостоверной отчетности. Пример отчета представлен в таблице 1.

Таблица 1.

**Пример еженедельного Отчета о кассовых выбытиях и кассовых поступлениях в бюджет**

Наименование показателя	Код по бюджетной классификации	Сумма	Итого
Кассовые поступления в бюджет- всего	x	x	
в том числе:	x	x	x
			x
Кассовые выбытия из бюджета - всего	x	x	
в том числе:	x	x	x
			x
Остаток средств на лицевом счете	x	x	

Отчет может создаваться на каждую среду рабочей недели. Данные обязательно должны учитываться по кодам бюджетной классификации. Источником для сбора информации для отчета должна быть Автоматизированная система Федерального казначейства.

2. Так как с клиентами настроен электронный документооборот и работа органов Федерального казначейства полностью автоматизирована, то нельзя исключать ошибки, которые могут произойти из-за технического сбоя, ошибки программы или неправильной настройки справочника. Поэтому при любой из вышеперечисленных ошибок необходимо создавать обращение в службу технической поддержки и сохранять рекомендации, данные специалистами данной службы. Все обращения рекомендуется хранить в целях предъявления при необходимости проверяющему, дабы не снизить общую результативность отдела.

3. Также необходимо ежедневно вести учет своевременности предоставления финансовой отчетности и проведения платежных документов работниками отдела кассового обслуживания, с целью оперативного мониторинга выполнения Соглашения об электронном документообороте с клиентом и исключению риска несвоевременного предоставления и проведения документов. Если документы были отправлены или проведены с нарушением срока нужно указать причину нарушения. Примерные отчеты представлены в таблице 2 и таблице 3.

Таблица 2.

**Своевременность предоставления отчетности**

Наименование отчетности (код формы)	Время предоставления клиенту	Причина нарушения сроков отправки

Таблица 3.

**Своевременность проведения платежных документов**

Наименование платежного документа	Время проведения платежных документов	Причина нарушения сроков проведения документов

4. Немаловажным аспектом является систематическое повышение квалификации в связи с обновлением нормативно-правовой базы кассового обслуживания. Изучение изменений в бюджетном законодательстве может происходить и внутри отдела посредством проведения оперативок, совещаний и семинаров.

Предложенные меры по повышению эффективности кассового обслуживания исполнения бюджетов и снижению рисков при проведении платежных документов, состоящие из предложений по нововведениям в информационных технологиях органов Федерального казначейства, унифицированной методики проверки платежей и мероприятий по снижению риска при проведении операций по кассовому обслуживанию исполнения бюджетов могут содействовать совершенствованию кассового обслуживания исполнения бюджетов в целом.

В заключении отметим, что в основе государственных финансов главной составляющей является бюджет, в процессе кассового исполнения которого, при осуществлении предварительного и текущего контроля за расходованием денежных средств, важнейшую роль играют органы Федерального казначейства.

Кассовое исполнение бюджетов всех уровней органами Федерального казначейства имеет большое экономическое значение. Исполнение бюджетов всех уровней в Российской Федерации представляет собой сложный процесс проведения и учета операций по кассовым поступлениям в бюджет и кассовым выплатам из бюджета. Кассовое обслуживание исполнения бюджетов призвано обеспечивать прозрачность операций на счетах бюджетов, оперативность предоставления и достоверность бюджетной отчетности, контроль за целевым использованием бюджетных средств.

Существующие проблемы в совокупности со сложностью процессов исполнения бюджетов обусловили потребность в совершенствовании кассового обслуживания исполнения бюджетов органами Федерального казначейства.

Практические рекомендации, предложенные в ходе исследования, раскрывают ряд направлений совершенствования казначейских технологий в области кассового обслуживания исполнения региональных бюджетов и могут послужить для дальнейших разработок в области модернизации Казначейской системы Российской Федерации и кассового обслуживания исполнения бюджетов бюджетной системы Российской Федерации.

**Список литературы:**

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации.
2. Приказ Казначейства России от 10.10.2008 N 8н «О порядке кассового обслуживания исполнения федерального бюджета, бюджетов субъектов Российской Федерации и местных бюджетов и порядке осуществления территориальными органами Федерального казначейства отдельных функций финансовых органов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований по исполнению соответствующих бюджетов», ред. от 06.09.2013.
3. Гринь С.В. Исследование факторов, определяющих устойчивость развития предпринимательских структур // Экономика и предпринимательство. – 2014. - №1 | <http://www.intereconom.com/archive/197.html>
4. Назарова Е.А. Кассовое обслуживание бюджетов: вопросы и ответы / Е.А. Назарова // «Советник бухгалтера бюджетной сферы». - 2013. - №8.

5. Полозков, М.Г. Приоритеты совершенствования межбюджетных отношений в субъектах Российской Федерации Текст. // Финансы и Кредит. 2010. №13(397).
6. Гвоздикова Дарья Витальевна, Уличкина Инна Александровна. Статья «Цифровизация» экономики: Перспективы и вызовы развития бизнеса России.
7. А. Ю. Демидов, Статья «Система внутреннего контроля и внутреннего аудита в Федеральном казначействе: практика и перспективы», 2014.

## ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ СТРУКТУРЫ КАПИТАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

*Ямшанова Наталия Константиновна*

*магистрант института экономики и менеджмента,  
Вятский государственный университет,  
РФ, Киров*

*Домрачева Лариса Петровна*

*канд. экон. наук, доцент, Вятский государственный университет,  
РФ, Киров*

**Аннотация:** При формировании политики финансирования перед предприятием встает проблема выбора структуры капитала, обусловленная ключевыми различиями между собственными и заемными средствами. Структура капитала предприятия оказывает влияние на его финансовую устойчивость, уровень инвестиционного риска предприятия, потенциальные конфликты интересов между собственниками, менеджментом, кредиторами, и в конечном итоге на эффективность деятельности всего предприятия. В данной статье рассматриваются источники финансирования предприятия, а также преимущества и издержки привлечения того или иного источника финансирования. Автором проанализирована одна из основных современных теорий структуры капитала – компромиссная теория, выявившая факторы влияния на формирование структуры капитала предприятий.

**Ключевые слова:** издержки, кредиторы, компромиссная теория, собственные и заемные средства

Для финансирования своей деятельности, как в краткосрочной, так и долгосрочной перспективе, у любого хозяйствующего субъекта есть необходимость в источниках средств. Результаты финансово-хозяйственной деятельности предприятия непосредственно находятся в прямой зависимости от состава источников финансирования, способов мобилизации, структуры и эффективности их использования. В настоящее время вопросам финансовым ресурсам, касающимся их формирования и управления, уделяется существенно меньше внимания. Учитывая существующую позицию, все-таки не следует забывать, что для непрерывности финансовых потоков на макроуровне для обеспечения расширенного воспроизводства, повышения эффективности функционирования предприятия необходимы источники финансирования его деятельности. Ключевой категорией в концепции финансов, финансово-менеджмента, а также в частности финансирования деятельности предприятия является капитал. В виду того, что процесс финансирования деятельности предприятий сопряжен с поиском различных источников финансирования имущественного потенциала, с вложением (инвестированием) капитала, необходимо рассмотреть сущность этой категории.

В своей работе Л.В. Давыдова определяет капитал как экономическую клеточку сложной социально-экономической рыночной системы и в конечном счете ее решающей категорией [Давыдова, с. 43]. Исходя из этого, можно сделать вывод, что капитал является всеохватывающей, универсальной и многоаспектной категорией. Неслучайно К. Маркс озаглавил свой многотомный труд «Капитал». Капитал присутствует повсюду, обуславливает все взаимоотношения, с этим понятием мы сталкиваемся постоянно, какое бы явление в действительности ни рассматривалось.

Еще А. Декурсель отмечал, что деньги для людей умных составляют средство, для глупцов — цель. Для повседневной жизни капитал чаще всего считался некой денежной суммой, которая приносит доход собственнику. Такую точку зрения на капитал высказывали многие мыслители, исходившие из понятия отдельного индивидуального хозяйства, а не общего хозяйства как целого. Зачастую внимание обращалось на одну наиболее распростра-

ненную конфигурацию, при которой денежная сумма приносит доход, и только эта конфигурация признавалась капиталом.

Необходимо выделить и современное монетаристское интерпретирование капитала. Свою точку зрения относительно количественной теории денег, как нового варианта монетарного взгляда на функционирование капиталистической экономики, сформулировал в 1950-х гг. М. Фридмен. Акцент в своей монетаристской доктрине Фридмен делает на денежную сферу как на определяющую область в экономическом развитии.

Широкое распространение получила материально-вещественная интерпретация капитала. В ее основе лежит теория развития цивилизации, основанной на преемственности. Ее основная идея состоит в том, что каждое новое поколение пользуется приобретением предыдущих поколений и к тем уже прибавляет свою долю, работая, в свою очередь, не только для настоящего, но и для будущего. Взаимосвязь прошедшего и настоящего в хозяйственной жизни проявляется также с помощью капитала. С этой точки зрения сущность капитала можно рассматривать как: 1) результат предыдущей деятельности 2) использование накопленных предметов для производства новых вещей, а не для личного потребления. Применение орудий и средств труда обуславливается физической слабостью человек и обобщается многими мыслителями так же понятием «капитал».

Представители классической политической экономии формулируют понятия основного (постоянного) и оборотного капитала.

Существование капитала, по мнению А. Смита, и в сфере обращения, и в сфере производства, обусловлено его способностью приносить доход его владельцу, что и является его главной сущностью. В последствии тезис Смита об обособленности функционирования различных форм капитала был развит и дополнен фундаментальными исследованиями в области движения капитала во времени. Следует отметить, что капитал является одной из наиболее часто применяемых экономических категорий. В процессе своего функционирования капитал, как главная база экономических перспектив развития предприятия, обеспечивает интересы государства, акционеров, инвесторов и менеджмента предприятия. И.А. Бланк характеризует капитал предприятия как общую стоимость средств, выраженную в денежной, материальной и нематериальной формах, инвестированных в формирование его активов [Бланк, с. 414].

В рамках данной статьи капитал предприятия рассматривается как источник финансирования деятельности предприятия. Выше уже отмечалось, что капитал является ключевым понятием в экономической теории и в процессе финансирования деятельности предприятия. В целом капитал можно охарактеризовать как базис для возникновения, перераспределения и движения финансовых ресурсов. Рассматривая различные научные теории, в рамках которых представлены интерпретации понятия «капитал», можно обозначить три основных подхода к формулированию его сущности: экономический, бухгалтерский и учетно-аналитический [Большаков, с. 307-308].

Все виды капитала предприятия есть денежное выражение стоимости источника, который обладает закономерной способностью накапливаться, прирастать и авансироваться, расходоваться, уменьшаться. Другими словами, движение видов капитала, в том числе, и формирование его, содержит финансовый аспект [Большаков, с. 123].

Источники финансирования российских предприятий делятся на внутренние (собственный капитал) и внешние — заемный и привлеченный капитал с финансовых рынков.

Структура капитала предприятия оказывает влияние на его финансовую устойчивость, уровень инвестиционного риска предприятия, потенциальные конфликты интересов между собственниками, менеджментом, кредиторами, и в конечном итоге на эффективность деятельности всего предприятия. При планировании долгосрочных перспектив развития предприятия определение баланса между соотношением собственного и заемного капиталов является важной стратегической задачей.

Решение задач, направленных на оптимизацию структуры источников финансирования, в рамках стратегии является показателем разумной и осознанной финансовой политики, то-

гда как текущее финансирование направлено на изменение структуры текущих пассивов в рамках плановых заданий, а нередко и спонтанно. В виду того, что финансирование своей деятельности предприятие может осуществлять из несколько источников, различающихся как по способам, так и срокам мобилизации, контроль за их соотношением всегда является актуальной проблемой. При формировании политики финансирования перед предприятием встает проблема выбора структуры капитала, обусловленная ключевыми различиями между собственными и заемными средствами.

Учитывая, что инвесторы, предоставляя капитал, требуют доходность, соответствующую их риску, источники финансирования предприятия традиционно классифицируют с позиции формирования затрат на капитал. Привлечение заемных средств всегда связано с расходами на их обслуживание (уплачиваемые проценты), в виду того, что инвесторы предполагают получение дохода на вложенный капитал. Но не следует забывать, что и собственные средства предприятия не могут быть бесплатными и всегда имеют свою стоимость, так как собственники предприятия могут получить доход, используя альтернативные инвестиции с таким же, а иногда и меньшим, риском. Например, вложить свой капитал в акции других предприятий, облигации, недвижимость и прочие активы. В основе экономики рыночного типа на микроуровне лежит пятиэлементная система финансирования ее системообразующих компонентов (предприятий):

- самофинансирование;
- финансирование через механизмы рынка капитала;
- банковское кредитование;
- бюджетное финансирование;
- взаимное финансирование хозяйствующих субъектов.

Обращая внимание на классификацию источников финансирования предприятия, делаящую их только на собственные и заемные средства, можно сделать вывод, что она является неполной. Дело в том, что предприятие привлекает ряд инструментов для финансирования, совмещающие в себе черты собственного и заемного капитала. Такие источники финансирования называются смешанными (Рис. 1). К ним относят различные гибридные инструменты. Например, привилегированные акции имеют черты облигаций и обыкновенных акций предприятия. С одной стороны, они ведут к образованию постоянных расходов, как и проценты по долговым обязательствам. С другой стороны, дивиденды по привилегированным акциям выплачиваются из прибыли после налогообложения, не создавая налоговых щитов. Кроме того, привилегированные акции, как и обыкновенные, не имеют срока погашения [Макарова, Великороссова, с. 425]. В ситуации, когда предприятие столкнулось с утратой платежеспособности и не может выплатить дивиденды по привилегированным акциям, не приведет его к банкротству. В случае нехватки средств для выплат процентов или основной суммы долга по кредиту предприятие может быть признано банкротом.



**Рисунок 1. Классификация источников финансирования предприятия<sup>2</sup>**

Таким образом, преимущества и издержки привлечения того или иного источника финансирования зависят от характеристик самого предприятия, которые во многом определяются его отраслевой принадлежностью.

Основоположниками современной теории структуры капитала были Ф. Модильяни и М. Миллер, авторы работы «Издержки по привлечению капитала, корпоративные финансы и теория инвестирования», опубликованной в 1958 г., где был изложен главный вывод, заключающийся в том, что стоимость предприятия не зависит от структуры капитала, а формируется только за счет денежных потоков, генерируемых в его активы. Но выведенные авторами утверждения подходят только для идеальных рынков капитала, и поэтому Модильяни и Миллер в 1963 г. публикуют вторую работу, посвященную структуре капитала, где вводят такой фактор как корпоративное налогообложение. В работе были продемонстрированы условия, при которых использование заемного капитала создает налоговый щит, т.е. увеличение заемного капитала ведет к увеличению валового дохода, остающегося в распоряжении акционеров и тем самым, ведет к увеличению стоимости предприятия. Таким образом, предприятию выгодно полностью финансироваться за счет заемных средств.

Вместе с тем в теории Модильяни и Миллера не учитывается какой-то существенный фактор, не позволяющий предприятиям использовать исключительно заемные средства. На это противоречие обратили внимания авторы компромиссной теории структуры капитала и предположили, что это издержки банкротства.

Развитие компромиссной теории структуры капитала связано с исследованиями А. Крауса и Р. Литценбергера, Дж. Скотта, М. Бредпи, Г. Джаррелла, И. Хан Кима, С. Майерса и др. Появление компромиссной теории сосредоточило внимание на таких вопросах, как

<sup>2</sup> Источник: составлено автором

природа и характер издержек банкротства, а также роль налоговых факторов в формировании структуры капитала предприятия [Кокорева, с. 13].

Издержки финансовой неустойчивости возникают у предприятия в следствие нарушения исполнения долговых обязательств, что может привести к банкротству.

При условии существенной закредитованности предприятие может испытывать финансовые трудности, что отрицательно влияет на рыночную стоимость ценных бумаг предприятия. Ведь если предприятие берет большое количество займов, то и растет вероятность неисполнения обязательств. Такая ситуация беспокоит кредиторов, которые предвидят издержки банкротства и знают, что в случае утраты платежеспособности предприятия, покрытие издержек будет за их счет.

Для того, чтобы снизить свои риски, кредиторы заранее требуют более высокую доходность для заемного капитала, что ведет к уменьшению доходов акционеров и уменьшает рыночную стоимость предприятия.

Таким образом, исходя из компромиссной теории, стоимость предприятия уменьшается на приведенную стоимость издержек банкротства.

С помощью компромиссной теории впервые появилась возможность провести различие структуре капитала между отраслями. Следует обратить внимание, что у предприятий разных видов деятельности и издержки банкротства различаются [Галин, с. 98]. В случае, когда у предприятия большую часть составляют материальные активы, издержками банкротства будут в основном расходы на юридические услуги, при этом актив предприятия пострадает незначительно. В случае же, когда предприятие является высокотехнологичным и его основные активы – это технологии, лицензии, патенты, ноу-хау, инновационные возможности, банкротство значительно повлияет на стоимость его активов. При утрате платежеспособности предприятия кредитор столкнется с трудностями возврата денежных средств, так как большинство активов неосвязаемы и могут не иметь ценность вне конкретного предприятия.

В обозначенных условиях, предприятию, имеющему достаточное количество материальных активов, проще получить заем и стоимость заемного капитала для него будет ниже.

Таким образом, в капиталоемких отраслях, где главным активом предприятий является их имущество, активнее используют заемный капитал. А отрасли, в своей деятельности, опирающиеся на нематериальные активы, используют финансирование в основном за счет собственных средств.

Исходя из вышеизложенного можно сделать вывод, что при формировании структуры капитала следует учитывать ее влияние на уровень рентабельности активов и собственного капитала, затрат, финансовой устойчивости и платежеспособности, хозяйственных рисков. От структуры капитала зависит стабильность финансового обеспечения для развития, и как следствие эффективность всей деятельности предприятия.

Процесс управления структурой капитала предназначен решить такие задачи как оценка количества необходимых средств, форма их привлечения, степень доступности, период распоряжения, стоимость привлечения определенного вида ресурсов, риск и прочие формальные и неформальные условия привлечения конкретных источников финансирования.

### **Список литературы:**

1. Давыдова Л.В., Ильминская С.А. Особенности формирования структуры капитала предприятия // Финансовые отношения. 2007. 47(287). С. 42-51.
2. Бланк И. А. Управление формированием капитала. — К.: «Ника-Центр», 2000. 512 с.
3. Большаков С. В. Финансы предприятия: теория и практика. Учебник. — М.: Книжный мир, 2005. 617 с.
4. Макарова С.Г., Великороссова Е.Н. Особенности формирования структуры капитала компаний // Аудит и финансовый анализ. 2014. № 2. С. 425-438.
5. Кокорева М.С. Формирование структуры капитала компаниями на развивающихся финансовых рынках: диссертация ... кандидата экон. наук : 08.00.10. М., 2012. 213 с.
6. Галин Т.В. Факторы, определяющие оптимальную структуру капитала // Вестник Томского госуд. педагогического ун-та. 2003. № 5. С. 98-100.

## РУБРИКА

### «ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

#### ОБЩЕСТВЕННАЯ ОПАСНОСТЬ КАК ПРИЗНАК ПРЕСТУПЛЕНИЯ

**Бакалова Вера Игоревна**

*магистрант Набережночелниского института  
Казанского (Приволжского) федерального университета,  
РФ, г. Набережные Челны*

**Следь Юрий Геннадьевич**

*канд. юрид. наук, доцент Набережночелниского института  
Казанского (Приволжского) федерального университета,  
РФ, г. Набережные Челны*

Раздел II Общей части Уголовного кодекса Российской Федерации посвящен «преступлению». Там раскрываются содержание таких понятий как «преступление», «вина», «неоконченное преступление», «соучастие в преступлении» и другие, сущность этих понятий не может быть раскрыта без уяснения понятия «преступление».

Понятие «преступление» является одной из главных категорий науки уголовного права.

Законодатель устанавливает, какие деяния следует отнести к преступлениям, для того чтобы определить задачи уголовного закона.

«Как показывает само наименование «преступление»,... - такое деяние должно заключать в себе переход, преступление за какой-то предел, отклонение или разрушение чего-либо» [1, с.57].

Уголовное право изучает разновидность девиантного поведения людей – преступное деяние. Преступное деяние это активное либо пассивное поведение людей во внешнем мире.

Частью 1 статьи 14 Уголовного кодекса Российской Федерации определено понятие преступления: «Преступлением признается виновно совершенное общественно опасное деяние, запрещенное настоящим Кодексом под угрозой наказания». [1, с.59].

Следует обратить внимание на то, что преступление это всегда деяние, которое осуществляется в форме действия либо бездействия, то есть законодатель указывает, что преступление это поведение конкретного человека.

Любое поведение, будь то правомерным либо неправомерным начинается с мыслительной деятельностью. Мыслительная деятельность не может быть преступной, если не сопровождается поступками человека. Не относится к уголовно-правовому регулированию намерения, цели, ради которых человек не предпринимает действий, то есть не создает угроз общественной опасности.

В статье 14 Уголовного кодекса Российской Федерации преступление определяется как общественно опасное деяние, которое является качественным признаком преступления [2, с. 87].

Качественный признак выражает материальную сущность преступления, объясняет, является ли деяние преступлением и почему.

Признак общественной опасности означает то, что деяние причиняет либо создает угрозу причинения вреда обществу, охраняемым уголовным законом.

Объективным свойством преступления является общественная опасность. Общественным отношениям причиняется вред в независимости от сознания и воли закона.

Общественная опасность раскрывается путем указания объектов уголовно-правовой охраны. Согласно части 1 статьи 2 Уголовного кодекса российской федерации объектами

являются: личность, права и свободы человека и гражданина, собственность, общественный порядок и безопасность, окружающая среда, конституционный строй РФ, мир и безопасность человечества [2, с.92].

Общественная опасность также может зависеть от места, времени, способа, обстановки совершения преступления.

Стоит обратить также на вред причиненный преступлением или, который может быть причинен. Деяния может быть общественно опасным с момента совершения действия либо бездействия, независимо от причиненных последствий. Некоторые деяния становятся общественно опасными лишь при последствиях указанных непосредственно в самом законе. Законодатель по-разному описывает характер последствий, позволяющих отнести то или иное деяние к числу общественно опасных, иногда эти последствия четко определены законом.

Основанием для выделения различных преступлений по опасности служит характер последствий причиненных преступлением, например, тяжестью причиненного вреда здоровью – тяжкий, средний тяжести и легкий вред здоровью. Иногда, законодатель прибегает к оценочным понятиям, в таких ситуациях законодатель устанавливает наличие или отсутствие последствий. Например, в статье 257 Уголовного кодекса Российской Федерации говорится об иных тяжких последствиях [3, с. 91].

Мотив и цель также являются признаками общественной опасности. Например, статья 153 Уголовного кодекса Российской Федерации «Замена ребенка» является преступлением, только в том случае, если оно совершено из корыстных побуждений.

Иногда общественная опасность определяется свойствами лица, совершившего преступление. То есть в диспозиции статьи указывается субъект преступления – специальный субъект.

Наука уголовного права и уголовного законодательства различают качественные и количественные аспекты общественной опасности. Статья 60 Уголовного кодекса, определяющая общие принципы назначения наказания, указывает на необходимость того, чтобы суды учитывали характер и степень общественной опасности преступления. Характер общественной опасности обычно называют качественной характеристикой преступления, а степень – количественной. [4, с. 72].

Раскрывая содержание характера общественной опасности, следует отметить, что она определяется социальными отношениями, на которые совершено нападение, то есть объектом преступления. В системе Особенной части Уголовного кодекса преступления распределяются не произвольно, а в зависимости от важности, которую законодатель придает различным типам общественных отношений. Поэтому правомерно утверждать, что характер общественной опасности преступления определяется тем местом, которое преступление занимает в системе Особенной части Уголовного кодекса, иными словами, квалификацией преступления. Преступления, которые нарушают одни и те же социальные отношения, относятся к тому же типу общественной опасности. Таким образом, посягательство на жизнь человека имеет один характер общественной опасности, вторжение на собственность – другой.

При определении количественного аспекта общественной опасности – ее степени – следует принимать во внимание ряд факторов: серьезность последствий, характеристики посягательства (независимо от того, завершено ли оно, сделано отдельно или в соучастии, какой метод был используется при совершении преступления и т. д.) характер вины, особенно субъекта преступления, т. е. конкретные проявления преступления. Таким образом, умышленное причинение тяжкого вреда здоровью (статья 111 Уголовного кодекса) имеет более высокую степень общественной опасности, чем вред средней степени тяжести (статья 112 Уголовного кодекса) и легких (статья 115 Уголовного кодекса); грабеж (статья 162 Уголовного кодекса) является более социально опасным, чем кража (статья 158 Уголовного кодекса), поскольку он предполагает использование более опасного способа завладения имуществом – насилия, которое опасно для жизни или здоровья жертва [5, с. 98].

Степень общественной опасности преступления находит свое окончательное выражение в санкции. Чем более суровое наказание предусматривает санкция статьи, тем выше сте-

пень общественной опасности преступления. Степень общественной опасности позволяет различать преступления одной природы общественной опасности.

Уголовная противоправность и общественная опасность являются основными и взаимосвязанными признаками преступления. Преступление - это только деяние, предусмотренное уголовным законом. В то же время законодатель предусматривает только преступления, имеющие определенный характер и степень общественной опасности.

Таким образом, общественная опасность как признак преступления это материальный признак преступления. Однако буквальное значение этой фразы означает опасность действий для общества, то есть фактически угрозу, этот принцип в теории уголовного права означает не столько угрозу, сколько реальное вредное воздействие на общественные отношения.

### **Список литературы:**

1. Игнатов А.Н., Красиков Ю.А. Курс российского уголовного права: В 2 т. Т. 1: Общая часть. М.: Юридический центр Пресс, 2017. 345 с.
2. Козаченко И.Я. Уголовное право. Общая часть: учебник для ВУЗов. М.: Проспект, 2015. 421 с.
3. Комиссаров В.С. Российское уголовное право. Общая часть: учебное пособие. М.: Статут, 2016. 365 с.
4. Кузнецова Н.Ф., Тяжкова И.М. Курс уголовного права. Общая часть. Том 1: Учение о преступлении. Учебник для вузов М.: ИКД «Зерцало – М», 2017. 528 с.
5. Кудрявцева В.Н. , Наумова А.В. Курс российского уголовного права. Общая часть: учебник для ВУЗов. М.: Проспект , 2015. 341 с.

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ ПОД СТРАЖУ КАК КРАЙНЯЯ МЕРА ПРЕСЕЧЕНИЯ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ РОССИИ (ВЛИЯНИЕ РЕШЕНИЙ ЕСПЧ НА ДАННУЮ МЕРУ ПРЕСЕЧЕНИЯ)

*Гайнутдинов Максим Николаевич*

*магистрант Южно-Уральского государственного университета,  
РФ, г. Челябинск*

*Хашимов Р.А.*

*канд. юрид. наук, доцент Южно-Уральского государственного университета,  
РФ, г. Челябинск*

В статье рассматривается роль решений Европейского Суда по правам человека в уголовном судопроизводстве Российской Федерации, проводится анализ принятия федерального закона № 186 от 03.07.2018 «О внесении изменений в статью 72 Уголовного кодекса Российской Федерации», его плюсы и минусы реализации в практической деятельности.

**Ключевые слова:** Европейский Суд по правам человека, уголовный кодекс Российской Федерации, заключение под стражу, зачет времени содержания под стражей.

Европейская конвенция о защите прав человека и основных свобод [4] (далее по тексту «Конвенция»), будучи международным договором Российской Федерации, стала неотъемлемой частью правовой системы России. Конвенция 1950 года была ратифицирована Россией 5 мая 1998 года и именно с этой даты компетенция Европейского Суда по правам человека (далее по тексту «ЕСПЧ»), а равно и принимаемые им документы на основе рассмотрения конкретных дел, являются обязательными и для России [9, С. 54]. Контрольный механизм Конвенции справедливо признается наиболее эффективным контрольным институциональным механизмом в сфере прав человека в мире [3, С. 14].

На сегодняшнем этапе анализ постановлений ЕСПЧ должен проводиться не только для уяснения правовой позиции ЕСПЧ о допущенных нарушениях, но и для определения содержания последствий, которые влечет каждое постановление, а также для подготовки предложений о мерах, которые Россия обязана принять в результате установления нарушения прав человека и для выполнения общих обязательств по Конвенции – обеспечивать права и свободы, ею гарантированные [2, С. 119]. Доказательством вышеуказанных положений являются так называемые «пилотные» решения ЕСПЧ, в которых ЕСПЧ признает нарушение Конвенции, а также устанавливает, что подобное нарушение носит массовый характер, вследствие системной дисфункции правовой системы государства – ответчика и предписывает государству предпринять определенный вид мер общего характера, примером может являться «пилотное» решение «Ананьев и другие против России» [1], являющееся одним из ярких примеров нарушения прав обвиняемых, содержащихся под стражей.

14 июля 2018 года вступил в силу Федеральный закон от 3 июля 2018 года № 186-ФЗ «О внесении изменений в статью 72 Уголовного кодекса Российской Федерации» [6], которым определен новый порядок зачета в срок отбывания наказания времени содержания лица под стражей до вступления приговора суда в законную силу. Одной из предпосылок принятия данного закона и стало «пилотное» постановление «Ананьев и другие против России». В уголовный закон внесены изменения, предусматривающие применение коэффициента кратности при зачете отбытого в СИЗО срока заключения в период предварительного следствия и уголовного судопроизводства по делу. ЕСПЧ при рассмотрении жалоб осужденных исходил из того, что условия содержания под стражей не должны быть строже условий отбывания впоследствии назначенного судом уголовного наказания. Согласно новой редакции ст. 72 УК РФ время содержания под стражей засчитывается как: 1 день, проведенный в Следственном изоляторе (СИЗО) = 1,5 дням наказания в виде содержания в дисциплинарной воинской части; 1 день СИЗО = 2 дням ограничения свободы, принудительных работ или

ареста; 1 день СИЗО = 3 дням исправительных работ и ограничения по военной службе; 1 день СИЗО = 1,5 дням отбывания наказания в воспитательной колонии либо исправительной колонии общего режима; 1 день СИЗО = 2 дням отбывания наказания в колонии-поселении; 1 день СИЗО = 1 дню отбывания наказания в тюрьме либо исправительной колонии строгого или особого режима. Однако в законодательстве есть пробелы, которые повлекут необходимость урегулирования возникающих спорных вопросов, в том числе в судебном порядке. Так, не определен порядок применения положений ст. 72 УК РФ (в новой редакции) в отношении отбывающих наказание лиц, если в период отбытия им был изменен вид исправительного учреждения. Кроме того, законодателем установлен расчет домашнего ареста – два дня к одному дню в СИЗО. Несомненно, условия содержания обвиняемого под домашним арестом несравнимо лучше, чем у лица, находящегося в следственном изоляторе, тем не менее, данная мера пресечения также является «страшной», ограничивающей конституционное право гражданина на свободу передвижения. В этом вопросе по каким-то причинам не была учтена правовая позиция Конституционного Суда РФ [8], из которой следует, что такая мера пресечения, как домашний арест, равно как и заключение под стражу, в действующей системе правового регулирования связаны с непосредственным ограничением права на свободу и личную неприкосновенность. Таким образом, признается, что указанные меры пресечения схожи по своим сущностным характеристикам, однако новый закон довольно жестко их разделяет. Кроме того, ходатайствовать перед судом об избрании меры пресечения в виде домашнего ареста в новых условиях может быть просто «невыгодно», так как фактические сроки расследования, в подавляющем большинстве случаев значительно превышают установленные УПК РФ 2 месяца. При вынесении же приговора – часть того времени, которое обвиняемый провел в изоляции, по сути, будет необоснованно у него «похищена». Раньше лица, в отношении которых в суд направлялось ходатайство об избрании меры пресечения в виде заключения под стражу, боролись за изменение указанной меры на домашний арест. Данный факт может повлечь снижение количества постановлений об избрании меры пресечения в виде домашнего ареста, которых на сегодняшний день и без этого малое количество [11, С. 12]. Хотелось бы отметить, что аналогичный порядок зачета срока содержания под стражей в срок отбытия наказания давно введен в законодательство многих европейских стран [10, С. 2].

В пояснительной записке к законопроекту, который затем в июле 2018 года обличен в форму Федерального Закона [6] – говорится также об «отсутствии в настоящее время возможности» привести условия в СИЗО в соответствие с международными стандартами. Это проблема актуальна и сейчас, так что «льготный» зачет проведенного в СИЗО времени – это и форма компенсации людям за содержание в ненадлежащих условиях [7].

Авторы закона, признавая суровость условий содержания в следственных изоляторах и местах отбывания наказания, исходят из важности соблюдения принципа справедливости, который реализуется практически во всех странах Европы. Вместе с тем анализ содержания закона порождает уместный вопрос: почему принцип справедливости распространяется выборочно?

### Список литературы:

1. Дело «Ананьев и другие против России» (Ananyev and Others v. Russia) (жалобы № 42525/07, № 60800/08). Постановление ЕСПЧ от 10.02.2012 // Бюллетень Европейского Суда по правам человека. – 2012. – № 8.
2. Деменева, А.В. Юридические последствия постановлений Европейского суда по правам человека для Российской Федерации: дис. ... канд. юрид. наук / А.В. Деменева. – М., 2010. – 215 с.
3. Епифанов, А.Е. К вопросу о влиянии международного права на формирование механизмов защиты прав и свобод человека (вопросы теории и истории) / А.Е. Епифанов // Вестник ЮУрГУ. Серия «Право». 2015 – № 2. – С. 14 – 20.

4. Конвенция о защите прав человека и основных свобод (Заключена в г. Риме 04.11.1950) (с изм. от 13.05.2004) // Бюллетень международных договоров. – 2001. – № 3
5. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12.12.1993 // Российская газета. – 25.12.1993. – № 237.
6. О внесении изменений в статью 72 Уголовного кодекса Российской Федерации. Федеральный закон от 03.07.2018 № 186-ФЗ // Российская газета. – 05.07.2018. – № 143.
7. О внесении изменений в статью 72 Уголовного кодекса Российской Федерации (по вопросу зачета времени содержания лица под стражей до вступления приговора суда в законную силу в срок отбывания наказания в виде лишения свободы). Законопроект № 73983-5. Система обеспечения законодательной деятельности // [Электронный ресурс] – <http://sozd.parliament.gov.ru/bill/73983-5>
8. По делу о проверке конституционности частей первой и третьей статьи 107 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации в связи с жалобой гражданина С.А. Костромина. Постановление Конституционного Суда РФ от 22.03.2018 № 12-П // Российская газета. – 04.04.2018. – № 70.
9. Рудич, В.В. Международные стандарты допустимости доказательств, полученных под пытками и иным путем бесчеловечного обращения с задержанными (арестованными) по уголовному делу / В.В. Рудич // Вестник ЮУрГУ. Серия «Право». – 2015. – № 4. – С. 52 – 59.
10. Филиппов, Н. О новом порядке зачета в срок наказания времени содержания в СИЗО / Н. Филиппов // Адвокатская газета. – 2018. – № 1. [Электронный ресурс] – <https://www.advgazeta.ru/mneniya/o-novom-poryadke-zacheta-v-srok-nakazaniya-vremeni-soderzhaniya-v-sizo/>
11. Шульгина, Д. Недостатки нового порядка зачета времени содержания в СИЗО в срок наказания / Д. Шульгина // Адвокатская газета. – 20.07.2018 – № 4. [Электронный ресурс], дата обращения 01.10.2018, режим доступа: <https://www.advgazeta.ru/mneniya/nedostatki-novogo-poryadka-zacheta-vremeni-soderzhaniya-v-sizo-v-srok-nakazaniya/>

## МЕСТО СУДА ПО ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫМ ПРАВАМ В СУДЕБНОЙ СИСТЕМЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*Ильичева Александра Сергеевна*

*бакалавр Российского государственного университета правосудия,  
РФ, г. Нижний Новгород*

Суд по интеллектуальным правам является первым специализированным судом в системе Арбитражных судов Российской Федерации. Выбор стоял между созданием отдельного судебного учреждения или образования подразделений в составе уже существующих судов. Решение оказалось в пользу отдельной системы суда в системе арбитражных судов. Создание Суда по интеллектуальным правам обусловлено в первую очередь судебной практикой и к тому же объективной необходимостью, поскольку для эффективного решения споров связанных с защитой интеллектуальных прав, необходим квалифицированный судейский корпус, так как существует особая специфика вопросов, связанная с защитой интеллектуальных прав. Зачастую рассмотрение споров связанных с защитой интеллектуальных прав требует большого количества времени и усилий со стороны судей, а учитывая нагрузку на судей арбитражных судов, достижение необходимого результата, невозможно. Также для рассмотрения подобных споров от судей требуется наличие специальных знаний в различных областях. Специфика споров в сфере защиты интеллектуальных прав такова, что для верного решения, кроме соблюдения норм процессуального права, нужно понимать специфику конкретного вида интеллектуальной собственности. Для решения указанной проблемы был избран путь «изъятия» определенной категории дел из подсудности арбитражных судов и передачи их на рассмотрение в специализированный суд<sup>3</sup>. Суд по интеллектуальным правам входит в систему арбитражных судов Российской Федерации.

Суд разрешает в пределах своей компетенции дела по спорам, связанным с защитой интеллектуальных прав в качестве суда первой инстанции, а также не мало важно отметить, что суд разрешает дела в качестве суда кассационной инстанции.

В качестве суда первой инстанции Суд по интеллектуальным правам рассматривает, в соответствии со статьей 43.4 Федерального конституционного закона «Об арбитражных судах в Российской Федерации»

1) дела об оспаривании нормативных правовых актов федеральных органов исполнительной власти в сфере патентных прав и прав на селекционные достижения, права на топологии интегральных микросхем, права на секреты производства (ноу-хау), права на средства индивидуализации юридических лиц, товаров, работ, услуг и предприятий, права использования результатов интеллектуальной деятельности в составе единой технологии.

2) дела об оспаривании актов федеральных органов исполнительной власти в сфере патентных прав и прав на селекционные достижения, права на топологии интегральных микросхем, права на секреты производства (ноу-хау), права на средства индивидуализации юридических лиц, товаров, работ, услуг и предприятий, права использования результатов интеллектуальной деятельности в составе единой технологии, содержащих разъяснения законодательства и обладающих нормативными свойствами;

3) дела по спорам о предоставлении или прекращении правовой охраны результатов интеллектуальной деятельности и приравненных к ним средств индивидуализации юридических лиц, товаров, работ, услуг и предприятий (за исключением объектов авторских и смежных прав, топологий интегральных микросхем), в том числе:

4) об оспаривании ненормативных правовых актов, решений и действий (бездействия) федерального органа исполнительной власти по интеллектуальной собственности, федераль-

---

<sup>3</sup> Елисеев И.Н. Суд по интеллектуальным правам - первый специализированный суд в арбитражной системе. Режим доступа: <http://justicemaker.ru/view-article.php?id=1&art=3187> (дата обращения: 29.05.2018).

ного органа исполнительной власти по селекционным достижениям и их должностных лиц, а также органов, уполномоченных Правительством Российской Федерации рассматривать заявки на выдачу патента на секретные изобретения;

5) об оспаривании решения федерального антимонопольного органа о признании недобросовестной конкуренцией действий, связанных с приобретением исключительного права на средства индивидуализации юридического лица, товаров, работ, услуг и предприятий;

6) об установлении патентообладателя;

7) о признании недействительными патента на изобретение, полезную модель, промышленный образец или селекционное достижение, решения о предоставлении правовой охраны товарному знаку, наименованию места происхождения товара и о предоставлении исключительного права на такое наименование, если федеральным законом не предусмотрен иной порядок их признания недействительными;

8) о досрочном прекращении правовой охраны товарного знака вследствие его неиспользования.

В качестве суда кассационной инстанции Суд по интеллектуальным правам в соответствии с частью 3 статьи 43.4 Федерального конституционного закона «Об арбитражных судах в Российской Федерации» рассматривает:

1) дела, рассмотренные им по первой инстанции;

2) дела о защите интеллектуальных прав, рассмотренные арбитражными судами субъектов Российской Федерации по первой инстанции, арбитражными апелляционными судами. Возможность обжалования решений Суда по интеллектуальным правам в апелляционном порядке не предусмотрена.

Следует согласиться с мнением Новоселовой Л.А., так как Суд по интеллектуальным правам, рассматривает дела в первой инстанции, связанные с непосредственной защитой интеллектуальных прав и апелляционное рассмотрение, действительно лишь дублировало рассмотрение дела. Судьи Суда по интеллектуальным правам, являются высококвалифицированными специалистами и помимо знаний юриспруденции обладают специальными знаниями в сфере интеллектуальных прав, что немаловажно для принятия правильного решения. Отсутствие возможности апелляционного обжалования решения, компенсируется спецификой Суда по интеллектуальным правам, который специально создавался для решения сложных споров связанных с защитой интеллектуальных прав. Кроме того, существует порядок кассационного обжалования вынесенных решений в Президиум Суда по интеллектуальным правам. Федеральный конституционный закон «О судебной системе Российской Федерации» предусматривает создание специализированного суда, но не регулирует вопрос его места в судебной системе Российской Федерации.

С принятием поправок к Федеральному конституционному закону «О судебной системе Российской Федерации» и в Федеральный конституционный закон «О арбитражных судах в Российской Федерации» законодатель определил, что Суд по интеллектуальным правам находится в системе арбитражных судов. Это означает, что к компетенции Суда по интеллектуальным правам относится рассмотрение экономических и споров между юридическими лицами и другими субъектами предпринимательской деятельности. Таким образом, законодатель прямо указывает, что разбирательство о защите интеллектуальных прав, возможно, только в отношении индивидуальных предпринимателей и юридических лиц, следовательно, вопрос защиты интеллектуальных прав физических лиц (авторов, изобретателей и т.д.) должен решаться в судах общей юрисдикции. На наш взгляд, это существенное упущение законодателя, так как с одной стороны законодатель изымает категорию дел, обладающую определённой спецификой, но при этом ограничивает субъектный состав. Из этого следует, что физические лица – авторы, изобретатели и др. хотя и являются субъектами права интеллектуальной собственности, но получить защиту в специализированном судебном органе, который создавался с целью улучшения качества защиты интеллектуальных, не могут. Решение данной проблемы видится в следующем, нужно выделить Суд по интеллектуальным правам из системы арбитражных судов и наделить его полномочиями разбирать все дела, связан-

ные с защитой интеллектуальных прав, которые в настоящее время находятся в ведение судов общей юрисдикции, внеся соответствующие изменения законодательные акты Российской Федерации. Данные изменения, на мой взгляд, позволят выстроить понятную систему, которая сможет удовлетворить интересы, связанные с защитой интеллектуальных прав всех заинтересованных субъектов.

На данном этапе можно утверждать, что создание специализированного суда по защите интеллектуальных прав более чем оправдано. Не смотря на некоторые упущения, создания подобного института повышает престиж нашей страны на мировой арене и делает ее более привлекательной для иностранных инвесторов, так как они видят, что защита интеллектуальных прав в России является важной задачей, и создание такого Суда по интеллектуальным правам является прямым доказательством этого.

### Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // «Собрание законодательства РФ», 04.08.2014, № 31, ст. 4398.
2. Федеральный конституционный закон от 28 апреля 1995 г. № 1-ФКЗ (ред. от 15.02.2016) «Об арбитражных судах в Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. 1995. № 18. Ст. 1589.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18 декабря 2006 г. № 230-ФЗ (ред. от 14.11.2017) // Собрание законодательства РФ, 25.12.2006, № 52 (1 ч.), ст. 5496.
4. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24 июля 2002 г. № 95-ФЗ (ред. от 28.12.2017) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2002. № 30. Ст. 3012.
5. ВККС укомплектовала Суд по интеллектуальным правам: новости с официального сайта Суда по интеллектуальным правам. Режим доступа: <http://ipc.arbitr.ru/№ode/13002> (дата обращения: 29.05.2018).
6. Елисеев И.Н. Суд по интеллектуальным правам - первый специализированный суд в арбитражной системе. Режим доступа: <http://justicemaker.ru/view-article.php?id=1&art=3187> (дата обращения: 29.05.2018).
7. Федеральный патентный суд Функции. Организационная структура. Режим доступа: [www.bundespatentgericht.de](http://www.bundespatentgericht.de) (дата обращения: 29.05.2018).
8. Определение Суда по интеллектуальным правам от 19 ноября 2015 г. по делу № СИП-564/2015 «О назначении дела к судебному разбирательству» // СПС «Консультант Плюс».
9. Постановления Пленума ВАС РФ от 2 июля 2013 года № 51 «О начале деятельности Суда по интеллектуальным правам» // Журнал Суда по интеллектуальным правам. 2013. октябрь.

## ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО ПРИМЕНЕНИЯ ВОЗМЕЩЕНИЯ ВРЕДА ЛЕСНОМУ ФОНДУ

**Кудрина Мария Игоревна**

*студент, Оренбургский институт (филиал) Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА),  
РФ, г. Оренбург*

**Ниткалиева Айна Мадениетовна**

*студент, Оренбургский институт (филиал) Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА),  
РФ, г. Оренбург*

Законодательством Российской Федерации предусматривается гражданско-правовая, административная и уголовная ответственность за причиненный вред лесному фонду. Существенно преобладающими проблемами лесной отрасли являются такие виды правонарушений как незаконная рубка и оборот древесины.

По статистическим данным Рослесхоза, в 2016 году на всей территории Российской Федерации было выявлено 18,4 тыс. случаев незаконной рубки общим объемом 1308,4 тыс. м. Причиненный ущерб оценивался общей сложностью в 10,8 млрд. руб.

Правовое регулирование лесопользования и возмещения вреда, причиненного лесному фонду, в первую очередь, осуществляется Лесным кодексом Российской Федерации [1]. Так, в соответствии со ст. 100 вышеназванного нормативно-правового акта, лица, причинившие вред лесам, возмещают его добровольно или в судебном порядке. Добровольное возмещение вреда предполагает осуществление лицом, виновным в нарушении лесного законодательства, самостоятельных действий, направленных на предотвращение или ликвидацию последствий данного нарушения. Они могут быть выражены, в частности, в производстве за свой счет восстановительных, очистных работ в лесах, в ликвидации строений на самовольно занятых лесных участках, в выплате компенсаций за уничтоженные или поврежденные лесные объекты. Если добровольного возмещения вреда не произошло, то взыскание его производится в судебном порядке.

Говоря о процедуре возмещения вреда, следует обратить внимание на ст. 77, 78 Федерального закона от 10 января 2002 г. № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» [3]. Формулировки данных статей порождают проблему их правового применения: в частности, не совсем ясно, на какую статью следует ссылаться при подаче соответствующего иска. Данное противоречие порождает отсутствие единства в судебной практике и требует законодательного разрешения. На наш взгляд, целесообразнее указывать положения статьи 78 данного Федерального закона, как наиболее отвечающие требованиям гражданского законодательства.

В кассационном определении Верховного Суда Российской Федерации от 20 мая 2003 г. №КАС03-179 при рассмотрении кассационной жалобы на решение Верховного Суда РФ от 14 марта 2003 г. по делу № ГКПИ03-41 по заявлению ОАО «Сибнефть-Ноябрьскнефтегаз» об оспаривании Постановления Правительства Российской Федерации от 21 мая 2001 г. № 388 «Об утверждении такс для исчисления размера взысканий за ущерб, причиненный лесному фонду и не входящим в лесной фонд лесам нарушением лесного законодательства РФ» указывается, что п. 1 ст. 77 Федерального «Об охране окружающей среды» определяет порядок возмещения вреда, причиненного не только в результате простой хозяйственной деятельности, но и в результате нарушения лесного законодательства. Поэтому при определении размера вреда, причиненного нарушением лесного законодательства, фактические затраты на восстановление нарушенного состояния окружающей среды могут учитываться только при отсутствии утвержденных такс и методик исчисления размера вреда окружающей среде.

Представляется, что в указанном случае суд неверно определил порядок применения общих и специальных правовых норм. Сравнивая формулировки статей 77 и 78, можно сделать вывод, что нормы ст. 78 носят специальный характер по отношению к общим требованиям ст. 77 Федерального закона «Об охране окружающей среды». Если же следовать позиции Верховного Суда Российской Федерации и признавать приоритет общей нормы над

специальной, то специальная норма становится неприменимой ни при каких обстоятельствах, что очевидно не соответствует воле законодателя.

В соответствии с п. 3 ст. 77 Федерального закона «Об охране окружающей среды», вред окружающей среде, причиненный субъектом хозяйственной и иной деятельности, возмещается в соответствии с утвержденными в установленном порядке таксами и методиками исчисления размера вреда окружающей среде, а при их отсутствии - исходя из фактических затрат на восстановление нарушенного состояния окружающей среды, с учетом понесенных убытков, в том числе упущенной выгоды.

До недавнего времени при расчете ущерба от незаконных рубок руководствовались Постановлением Правительства Российской Федерации от 08.05.2007 №273 «Об исчислении размера вреда, причиненного лесам вследствие нарушения лесного законодательства» [2]. Документом было установлено, что размер вреда исчисляется в соответствии с таксами и методиками. Данным постановлением Правительства Российской Федерации прямо предусмотрено, что расчет ущерба должен производиться по ставкам платы за единицу объема лесных ресурсов. Анализ положений данного постановления показал, что исчисленный таким образом ущерб, а он, как правило, составляет около 100 рублей за 1 м<sup>3</sup>, будет значительно отличаться от размера ущерба, установленного исходя из рыночной стоимости древесины (в среднем от 500 до 2000 рублей за 1 м<sup>3</sup>). В результате может получиться, что ущерб от просто похищенной древесины, которая, допустим, ранее была незаконно вырублена иными лицами, будет существенно превышать ущерб, причиненный незаконными действиями лица, который сам осуществил незаконную рубку сухостоя. Подобный подход, очевидно, не может быть признан справедливым.

В настоящее время указанное постановление утратило силу, вместо него действует Постановление Правительства Российской Федерации от 29 декабря 2018 г. № 1730 «Об утверждении особенностей возмещения вреда, причиненного лесам и находящимся в них природным объектам вследствие нарушения лесного законодательства» [4], однако и в действующем законодательном акте данная проблема сохранилась, что, несомненно, требует внесения изменений.

На наш взгляд, в целях более справедливого и обоснованного определения размера ущерба, необходимо внести в новый законодательный акт иной способ расчета размера ущерба, в частности, путем увеличения кратности стоимости сухостойной древесины, исчисленной по ставкам платы за единицу объема лесных ресурсов. Данный подход позволит уравновесить соразмерность причиненного вреда в обоих приведенных выше случаях, что обеспечивает справедливость применения санкции как таковой.

Таким образом, изучая институт возмещения вреда лесному фонду, можно сделать вывод, что законодательство, регламентирующее данное правовое явление постоянно совершенствуется, претерпевая ряд изменений. Вместе с тем, действующее законодательство также содержит ряд проблем, препятствующих практической реализации возмещения вреда лесному фонду, что свидетельствует о необходимости его дальнейшего изменения в целях более обоснованного и справедливого применения на практике.

#### **Список литературы:**

1. Лесной кодекс Российской Федерации от 4 декабря 2006 г. N 200-ФЗ. // Собрание законодательства Российской Федерации от 11 декабря 2006 г. № 50. С.5278
2. Постановление Правительства РФ от 8 мая 2007 г. № 273 "Об исчислении размера вреда, причиненного лесам вследствие нарушения лесного законодательства" // Собрание законодательства Российской Федерации от 14 мая 2007 г. № 20. С. 2437
3. Федеральный закон от 10 января 2002 г. № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды». Ст. 77-78 // Собрание законодательства Российской Федерации от 14 января 2002 г. № 2. С.133
4. Постановление Правительства РФ от 29 декабря 2018 г. № 1730 "Об утверждении особенностей возмещения вреда, причиненного лесам и находящимся в них природным объектам вследствие нарушения лесного законодательства" // Собрание законодательства Российской Федерации от 7 января 2019 г. № 1. С. 25

## ЭЛЕКТРОННЫЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВА В ГРАЖДАНСКОМ И АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССАХ

*Ладейнов Дмитрий Валерьевич*

*магистрант Российского Государственного Университета Правосудия приволжского  
филиала (РГУП ПФ),  
РФ, г. Нижний Новгород*

Вследствие развития информационных технологий все чаще встречается понятие электронного документа как средства доказывания, однако законодательно не закреплено его определения и не выделены признаки, по которым суд однозначно принял решение о признании такого доказательства допустимым и приобщил к материалам рассматриваемого дела.

Сторона арбитражного процесса вправе предоставить суду доказательства в электронном виде. Чтобы суд принял такой документ, стороне судебного процесса понадобится подтвердить его достоверность.

Если те же данные присутствуют в бумажных документах, это подтверждает содержание электронно. Электронную версию можно заверить у нотариуса.

Как определяет 434-я статья Гражданского Кодекса РФ, под электронной документацией, передача которой осуществляется с помощью каналов связи, признается информация, созданная, переданная, полученная, сохраняемая посредством магнитных либо электронных средств.

Гражданское законодательство относит к числу каналов связи, по которым передается электронная документация, электронную почту.

В практике сложилось два подхода к электронным доказательствам: либо суд примет электронные документы, в которых есть электронная подпись, либо оценит такие доказательства по общим правилам. В случае применения первого подхода арбитражный суд признает доказательством только документ с электронной подписью (ч. 3 ст. 75 АПК РФ).

Участник спора может направить в арбитражный суд заявление об обеспечении доказательств. Это можно сделать как до подачи иска в суд, так и в ходе работы по делу. Если заявитель обратился до предъявления иска, суд расценивает обращение как заявление о принятии предварительных обеспечительных мер. Независимо от времени направления заявления нужно соблюсти требования ч. 1 ст. 72 АПК РФ. Обратиться об обеспечении доказательств вправе участники дела, если они опасаются, что иначе доказательства получить будет нельзя или затруднительно.

Обычно суд применяет следующие способы обеспечения доказательств: запрещает удалять информацию или вносить изменения в информацию; предписывает обеспечить сохранность электронных документов и папок; инициирует осмотр информации, содержащейся в компьютерах, с фиксацией в бумажном протоколе результатов такого осмотра.

Для обеспечения электронных доказательств могут привлечь экспертов. Например, до направления иска в суд заявитель обратился с ходатайством об обеспечении доказательств. Заявитель просил приставов-исполнителей и технических специалистов провести осмотр компьютеров. Это потребовалось, чтобы доказать использование нелегального программного обеспечения (постановление ЗААС от 05.02.2015 по делу № А33-24660/2014). Аналогичные способы обеспечения обязательств встречаются в делах № А45-22420/2013 и № А56-12157/2013.

Как определяет 55-я статья ГПК РФ, информация о фактах, рассмотрение которых обладает значимостью с позиций разрешения разбирательства, может быть предоставлена суду свидетелями, третьими сторонами, экспертами. Кроме того, нужную информацию суд может получить, осуществляя работу с видео- и аудиофайлами, доказательственными материалами, носящими письменный либо вещественный характер.

Чтобы понять, имеет ли электронный документ юридическую силу, следует определить следующее:

- важно ли содержание конкретного электронного документа для целей рассмотрения конкретного разбирательства, вынесения решения по нему;
- соответствует ли процедура получения документа требованиям, предъявляемым действующим законодательством.

В действующем в России законодательстве не имеется положений, пользуясь которыми, можно определить, какое доказательство может рассматриваться в качестве достоверного, а какое таковым не является. Разрешение вопроса о достоверности доказательства осуществляется судом, который, в свою очередь, основывается на имеющемся у него внутреннем убеждении. При этом суд должен удостовериться в том, что создателем документа является уполномоченный на создание таких документов орган, подпись на документе поставлена имеющим на это право лицом, документ имеет все требуемые реквизиты.

Таким образом, электронному документу придают юридическую силу подтвержденные полномочия его создателя, подлинность, а также обязательные реквизиты.

Полномочия создателя ЭД подтверждается должностными инструкциями, приказами и другими правоустанавливающими документами.

Существует два вида электронных документов: простые (электронные копии документов, электронная переписка и т.д.) и заверенные электронной подписью. К последним могут быть отнесены документы, передаваемые по системе «Клиент-Банк», разного рода отчетность, документы, подаваемые для участия в электронных торгах, и т.д. Подписание документа ЭЦП является самым простым и надежным способом доказывания его допустимости в качестве доказательства в процессе. Но при всей очевидной подлинности документа, подписанного ЭЦП, здесь имеются свои подводные камни.

Так, согласно ст. 5 Закона об информации юридическая сила электронного документа сохраняется только при соблюдении режима ее использования. Это означает, что электронная подпись, что простая, что квалифицированная, выдается не на юридическое лицо, не на организацию, а на конкретное физическое лицо. Недаром ЭЦП приравнивается к собственноручной подписи владельца сертификата ключа подписи (Федеральный закон от 06.04.2011 № 63-ФЗ «Об электронной подписи», ГОСТ Р 51141-98).

Так же, доказательства, рассматриваемые судом, во всех случаях обладают процессуальной формой. В таких доказательствах содержится информация о фактах. Однако рассматривать такие доказательства как сами факты некорректно, поскольку теория отражения гласит о том, что человек познает факты и события, с которыми он сталкивается, через собственное сознание. «Электронные доказательства» - более определенный юридический термин, поскольку термин «электронный» указывает нам на форму, а термин «доказательство» на его источник;

В гражданском судебном производстве, существовавшем во время СССР, не были предусмотрены положения, делающие законным применение современных источников сведений в судебной деятельности. Это связано с тем, что в исторический период, когда существовал СССР, такие источники сведений были еще не разработаны либо находили достаточно ограниченное применение. В 2002 году в арбитражное, а также гражданское процессуальное законодательство были введены нормы, в соответствии с которыми суды могли пользоваться современными электронными источниками информации.

Представляется, что электронные документы необоснованно приравнены к письменным документам, а аудио- и видеозапись - к самостоятельным средствам доказывания, и, вследствие данной ситуации в ГПК должна быть предусмотрена статья «электронные доказательства», которое охватывает как звукозапись, так и видеозапись, и электронные документы. Названная норма, оставаясь в рамках ее концептуальной ориентации, должна наполниться новым содержанием, для чего мы предлагаем следующую редакцию: «Электронными доказательствами являются сведения об обстоятельствах, имеющих значение для дела, выполненные в форме цифровой, -звуковой и видеозаписи. Электронным доказательством также признаются протоколы заседаний суда, которые ведутся при помощи электронных

средств, и протоколы осуществления действий процессуального характера, необходимых суду для установления истины и принятия решения по делу.

Обозначенные положения в своей совокупности призваны обеспечить завершённое представление об «электронном доказательстве».

По нашему мнению, в действующее законодательство должны быть внесены поправки, устанавливающие перечень критериев, которым должны соответствовать достоверные электронные документы, являющиеся доказательственными материалами в суде.

Причем общие критерии, на мой взгляд, требуют нормативного закрепления в ГПК РФ, а специфические в соответствующих технико-юридических актах.

Электронный документ не может быть признан достоверным, если он не поддается контролю, а также является непонятным для тех лиц, которым он предназначен.

Это значит, что электронный документ, не соответствующий данным критериям, не рассматривается судом как доказательственный материал по делу.

Критерий пригодности электронного документа для проведения контроля позволяет снижать до минимальных значений риск фальсификации документации.

Тот факт, что гражданское законодательство, действующее в Российской Федерации, рассматривает электронные документы как самостоятельные доказательственные материалы, является одним из факторов совершенствования технической оснащённости судебных учреждений, повышения доступности результатов деятельности судов для заинтересованных лиц.

Термин «подлинник» по отношению к документу, выраженному в электронной форме, является некорректным.

Связано это с тем, что любой экземпляр одного и того же электронного документа аутентичен всем остальным экземплярам этого же документа. При этом результат печати электронного документа на бумажном носителе не может рассматриваться как оригинальная версия файла либо его копия. У результата печати электронного документа на бумажном носителе и оригинального электронного документа имеются отличия.

## ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ОРГАНОВ И УЧРЕЖДЕНИЙ, ИСПОЛНЯЮЩИХ УГОЛОВНЫЕ НАКАЗАНИЯ

*Ланская Ксения Владимировна*

*студент, Государственный университет аэрокосмического приборостроения,  
РФ, Санкт-Петербург*

**Аннотация.** Статья посвящена рассмотрению пенитенциарной системы России, определению целей и задач органов и учреждений, исполняющих уголовные наказания.

**Abstract.** The article is devoted to the consideration of the penitentiary system of Russia, the definition of the goals and objectives of the bodies and institutions executing criminal penalties.

**Ключевые слова:** Пенитенциарная система, исправительные учреждения, осужденные, наказание, лишение свободы.

**Keywords:** Penitentiary system, the correctional institution, convicts, punishment, imprisonment.

Исполнение уголовных наказаний является одной из функций государственной исполнительной власти. Государством принимаются меры по укреплению законности и правопорядка, усилению борьбы с преступностью. Среди данных мер важное место отводится совершенствованию системы исполнения уголовных наказаний, повышению ее эффективности, но говорить о том, что принятыми мерами удалось достичь перелома сложившейся ситуации по противодействию преступности в настоящее время еще преждевременно.

Согласно Уголовно-исполнительному Кодексу Российской Федерации уголовное наказание назначается в целях предупреждения преступлений, восстановления социальной справедливости, исправления осужденного и предупреждения совершения новых преступлений (ст. 1 УИК РФ). Разнообразие видов наказаний позволяет применять к различным категориям осужденных те наказания, которые должны обеспечивать их исправление и дальнейшую адаптацию в обществе. В настоящее время особое внимание стало уделяться педагогическому воздействию, психологической помощи, духовному воспитанию, повышению интеллектуального и нравственного уровня осужденных. В местах исполнения наказаний созданы образовательные учреждения, в которых осужденные могут приобрести рабочие специальности, развивается заочное и дистанционное обучение. Но не всегда примененное наказание достигает своей цели. Многие положительные моменты от предпринятых мер по оздоровлению климата и условий исполнения наказаний имеют место, но, к сожалению, необходимо признать, что в настоящее время, несмотря на предпринятые меры и значительные финансовые вложения, направленные на реформирование исправительной системы, говорить о кардинальных положительных изменениях в данной сфере еще очень рано, о чем наглядно свидетельствуют выявленные в последнее время многочисленные нарушения прав осужденных, содержащихся в исправительных учреждениях, случаи применения недозволённых методов воздействия, в связи с чем к уголовной ответственности привлечены сотрудники администраций исправительных учреждений.

Значительное количество осужденных в последующем после отбывания наказания вновь совершают преступления. Данная проблема существует длительный период времени, предпринимаемые государством меры по ее решению существенных положительных сдвигов не приносят. Одной из причин, не позволяющих решить указанную проблему и переломить ситуацию в положительную сторону является разобщенность действий различных исполнительных органов власти по исполнению наказаний, последующего контроля за поведением бывшего осужденного и его адаптации к жизни в обществе.

Фактически в период осуждения органы системы исполнения наказаний заинтересованы в применении к осужденным мер поощрения, которые показывают наступившее исправление и позволяют ставить перед судом вопрос об освобождении осужденного от отбывания

части наказания. Данный показатель количества досрочно освобожденных либо снятых с учета в уголовно-исполнительных инспекциях является своеобразным критерием эффективности воспитательного процесса в системе исполнения наказаний, чем больше лиц освобождено, тем больше фактов исправлений, тем эффективней работа учреждения. Дальнейшее поведение в обществе бывшего осужденного в оценку работы учреждения не входит. Ответственность за осуществление контроля за поведением бывшего осужденного возлагается на территориальные подразделения органов внутренних дел по месту проживания бывшего осужденного и в случае совершения им повторного преступления как отрицательный показатель работы указывается в данном подразделении, хотя основные недочеты, не позволившие достигнуть исправления осужденного, были допущены при исполнении наказания.

Процесс исполнения уголовных наказаний является исключительной компетенцией государства, для осуществления данной функции созданы специальные государственные органы и учреждения:

Служба судебных приставов, которой исполняются наказания в виде штрафа;

Наказания в виде обязательных и исправительных работ исполняются в различных учреждениях, контроль за исполнением данных наказаний осуществляется уголовно-исполнительными инспекциями (УИИ), являющимися составной частью уголовно-исполнительной системы. Также УИИ исполняют наказания в виде лишения права занимать определённые должности или заниматься определённой деятельностью.

Наказание в виде лишения специального, воинского или почетного звания, классного чина и государственных наград, исполняются судом, вынесшим приговор.

В отношении военнослужащих наказание в виде содержания в дисциплинарной воинской части исполняет специальная воинская часть, а наказание в виде ограничения по военной службе - командованием воинских частей в которых проходят службу осужденные;

Наказание в виде ограничения свободы, ареста, лишения свободы и смертной казни исполняются учреждениями уголовно - исполнительной системы.

При многообразии учреждений и органов, исполняющих наказания и процессов в них происходящих, возможно определить их общие задачи, направленные на борьбу с преступностью:

- Задача обеспечения исполнения наказания является основной задачей- функцией учреждений и органов, исполняющих наказание.
- Задача исполнения конкретных видов уголовных наказаний возлагается на конкретные учреждения и органы государства, указанные в ст. 16 УИК РФ.
- Задача охраны прав и свобод, законных интересов осужденных должна быть обеспечена с помощью надлежащего правопорядка и законности в пенитенциарных учреждениях.
- Задача обеспечения безопасности содержащихся в них осужденных, а так же персонала и должностных лиц и граждан, находящихся на территории этих учреждений.

Достижение целей наказания и задач в процессе его исполнения относится к числу важных и сложных проблем и предполагает создание специальной системы уголовно-исполнительных государственных учреждений и органов, подлежащих комплектованию подготовленными кадрами, обладающими глубокими знаниями права, педагогики, психологии и хорошими организаторскими способностями.

В соответствии с Концепцией развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации современные тенденции развития ориентированы на приоритетное использование трудового воспитания в процессе исправительного воздействия на осужденных. Это потребует реформирования существующих производственных мощностей и создание новых рабочих мест соответствующих современным условиям.

### Список литературы:

1. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 N 63-ФЗ // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, N 25, ст. 2954.

2. Уголовно-процессуальный кодекс РФ от 18.12.2001 N 174-ФЗ // Собрание законодательства РФ, 24.12.2001, N 52 (ч. I), ст. 4921.
3. Уголовно-исполнительный кодекс РФ от 08.01.1997 N 1-ФЗ // Собрание законодательства РФ, 13.01.1997, N 2, ст. 198.
4. Закон РФ от 21 июля 1993 г. N 5473-1 "Об учреждениях и органах, исполняющих уголовные наказания в виде лишения свободы"
5. Постановление Правительства РФ от 15 апреля 2014 г. N 312 "Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Юстиция"
6. Распоряжение Правительства РФ от 23.12.2016 N 2808-р Об утверждении Концепции федеральной целевой программы "Развитие уголовно-исполнительной системы (2017 - 2025 годы)" (<http://www.consultant.ru>)
7. Антонов, В.А., Гурбанов, А.Г. Деятельность учреждений, исполняющих наказание в виде лишения свободы, по защите прав человека. -2008. - № 19. - С.12-20.
8. Малинин В. Б., Смирнов Л. Б. Уголовно-исполнительное право: Учебник для вузов и юридических факультетов. М.: КОНТРАКТ, 2010. -745с.
9. Перминов О. Г. Социально-правовые вопросы привлечения общественности к деятельности органов и учреждений, исполняющих уголовное наказание // . 2005. № 1. С.86-96.
10. Уголовно-исполнительное право: Учебник / Под ред. А. И. Зубкова. - М.:Норма,2011.- 607с.
11. Уголовно-исполнительное право России: учебник / под ред. П.Е. Конегера, М.С. Рыбака. Саратов: Ай Пи Эр Медиа, 2010.

## OVERBOOKING АВИАБИЛЕТОВ: ПРОБЛЕМЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА И ПУТИ РЕШЕНИЯ

*Логачева Юлия Валентиновна*

*магистрант Московского государственного областного университета  
РФ, г. Мытищи*

**Аннотация.** В статье речь идет об ответственности авиакомпаний за случаи намеренной продажи большего числа билетов, чем количество мест в самолете на определенный рейс. Данная тема позволяет рассмотреть юридические аспекты разрешения проблемы, связанной с внесением поправок в законодательство об ужесточении мер ответственности перевозчика перед пассажиром.

**Ключевые слова:** овербукинг, сверхбронирование, компенсация, ответственность авиаперевозчика.

Проблема ответственности перевозчика за скрытый «овербукинг» ((англ. Overbooking), сверхбронирование, перебронирование, перепродажа — стратегия сбыта товаров (услуг), при которой поставщик товаров (услуг) принимает на себя больше обязательств по поставке товара (предоставлению услуг), чем может выполнить, в расчете на то, что не все из взятых обязательств действительно придется выполнять[1]) до сих пор остается одной из самых сложных и до конца не разрешенных.

Это обусловлено тем, что ответственность транспортных организаций напрямую затрагивает интересы пассажиров.

В российских новостных программах неоднократно сообщается о судебной борьбе пассажиров с авиакомпаниями, что свидетельствует о неотрегулированной системе ответственности перевозчиков за нарушения, связанные с авиаперевозками.

Например, в апелляционном определении Московский городской суд [2] установил, что «пассажиры необоснованно не пустили на посадку. Семья Фоминых заблаговременно прибыли в аэропорт Внуково, прошли регистрацию на рейс, получили посадочные талоны, сдали багаж. Однако до начала посадки сотрудник компании предложил им ожидать очереди сидя и зайти в самолет последними, чтобы не создавать помех при посадке, т.к. истцы были с маленькими детьми и коляской. К тому же в период посадки они находились около выхода на посадку и никуда не отлучались, но когда подошла их очередь, им было отказано в посадке на борт самолета. Кроме истцов, на борт не посадили еще четырех человек». Несмотря п. 91 ФАП № 82 [3], обстоятельством, которое дает перевозчику право отказать пассажиру в перевозке данным рейсом, является опоздание пассажира к выходу на посадку на борт воздушного судна, вторая инстанция не нашла доказательств того обстоятельства, что истцы до окончания времени посадки не явились к выходу на посадку на рейс DP121, и ответчик суду не представил.

Зачастую национальные авиакомпании на стойках регистрации «овербукинг» называют «сбой в программе, отвечающей за формирование списков пассажиров».

Причиной сверхбронирования могут быть различные факторы, такие как желание авиакомпании продать больше билетов, чем мест в самолете в надежде на то, что пассажир может отказаться от полета по разным причинам, а все места в самолете нужно заполнить; желание VIP-клиентов улететь именно этим рейсом; технические проблемы на сайтах; депортация пассажиров. Как быть пассажирам, купившим билет на рейс, но получившим отказ в перелете авиакомпании в связи с отсутствием места?

Воздушный кодекс Российской Федерации [4, с.1383] не предусматривает прекращение по инициативе перевозчика действия договора воздушной перевозки пассажира в связи с отсутствием мест на воздушный борт.

Пассажирам приходится сталкиваться с проблемами, в соответствии с которыми они не могут защищать свои права с помощью легализованного законодательства. Вмешиваться в сложившуюся ситуацию может только Роспотребнадзор. На один из рейсов авиакомпания «Победа» при компоновке воздушного судна со 189 посадочными местами продала 196 билетов. В связи с этим Роспотребнадзор оштрафовал лоукостер на 20 000 рублей за продажу билетов сверх числа мест на борту [5].

В сентябре 2017 года Министерство транспорта предложило авиакомпаниям внести поправки в законодательство, компенсируя пассажиру средства за отказ авиакомпании в перевозке на уровне денежных средств, выплачиваемых Европой. Но транспортные организации не согласились на такие большие компенсации за потери.

В США никакая компенсация не требуется, если перевозчик предлагает альтернативный транспорт, который на момент совершения сделки планирует прибыть в аэропорт первой остановкой. Сумма выплат зависит от продолжительности ожидания следующего рейса.

Если пассажир прибудет международным рейсом на один-два часа позже запланированного времени, авиакомпания должна уплатить пассажиру в два раза больше стоимости одноразового тарифа до места назначения в размере до 675 долларов.

При ожидании свыше 120 минут пассажиру положен возврат четырехкратной стоимости билета, но не более 1 350 долларов [6].

Крупнейшая американская авиакомпания мира Delta позволяет сотрудникам предлагать клиентам до «10 000 долларов в качестве компенсации за то, что они отказываются от мест на перебронированных рейсах в надежде избежать скандала» [7].

В Европейском союзе складывается другая система компенсации за несостоявшийся перелет: согласно Регламенту (ЕС) № 261/2004 Европейского парламента и Совета Европейского союза об установлении общих правил в области компенсации и содействия пассажирам в случае отказа в посадке, отмены или длительной задержки авиарейса и об отмене регламента (ЕЭС) № 295/91 от 11 февраля 2004 г. [8] клиенты авиакомпаний могут получить от 125 до 600 евро в зависимости от расстояний между городами вылета и прилета. На рейсы расстоянием до 1500 километров авиакомпания платит 250 евро. Для рейсов в пределах Европейского союза или между дальностью от 1500 до 3500 километров за пределами ЕС авиакомпания выплачивает пассажиру 400 евро. Для дальнейших расстояний компании будут возмещать авиапассажиру 600 евро [9].

В настоящее время в Российской Федерации компенсации за овербукинг, односторонний отказ от выполнения обязательств по договору, трудно добиться.

Авиаперевозчики знают заранее о переполненном борте самолета и иногда стараются предложить пассажирам другие условия перевозки, например, полет следующим рейсом в бизнес-классе во избежание судебных конфликтов.

Для того чтобы предотвратить частые инциденты с пассажирами, необходимо создать правовой акт, в соответствии с которым будет определен размер компенсации в случае отказа пассажирам в авиаперевозке.

На международных и внутренних рейсах нужно утвердить нормы в соответствии с Регламентом № 261/2004 Европейского парламента и Европейского союза в зависимости от расстояний между городами, что облегчит систему выплат, то есть установить в договоре между пассажиром и авиаперевозчиком компенсацию первому в размере от 15-ти до 50-ти тысяч рублей.

Таким образом, пассажир, защищая свои права, будет руководствоваться легализованными нормами. Также должен быть установлен механизм предоставления задержанным из-за овербукинга пассажирам питания, проживания в гостиницах, компенсации морального ущерба, определенных в законном порядке.

### Список литературы:

1. Академик [Электронный ресурс] URL: <http://dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/1356410> (Дата обращения: 10.08.2018).

2. Суды общей юрисдикции города Москвы. Дело № 02-0713/2017 от 04 декабря 2017 г. Апелляционное определение Московского городского суда [Электронный ресурс] URL: <https://www.mos-gorsud.ru/rs/tushinskij/services/cases/civil/details/dc2f0354-7514-4816-b582-193957eb1d21?participants=Фомин> (Дата обращения: 20.07.2018).
3. Приказ Минтранса России от 28.06.2007 № 82 «Об утверждении Федеральных авиационных правил «Общие правила воздушных перевозок пассажиров, багажа, грузов и требования к обслуживанию пассажиров, грузоотправителей, грузополучателей» // Российская газета, № 225, 10.10.2007.
4. Воздушный кодекс Российской Федерации от 19.03.1997 N 60-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 14.08.2018) // Собрание законодательства Российской Федерации - 24.03.1997. - № 12.-С. 1383.
5. «Победе» влетело за лишние билеты [Электронный ресурс] URL: <http://www.kommersant.ru/doc/3409836> (Дата обращения: 25.03.2018).
6. Chicago Tribune. When airlines overbook a flight, these federal rules apply [Электронный ресурс] URL: <http://www.chicagotribune.com/lifestyles/travel/ct-airlines-often-oversell-flights-bump-passengers-20170410-story.html> (Дата обращения: 18.07.2018 ).
7. Los Angeles Times. Overbooked flight on Delta? You now could get nearly \$10,000 to give up your seat [Электронный ресурс] URL: <https://www.latimes.com/business/la-fi-delta-overbooking-20170414-story.html>(Дата обращения: 28.05.2019).
8. Регламент № 261/2004 Европейского парламента и Совета Европейского Союза «Об установлении общих правил в области компенсации и содействия пассажирам в случае отказа в посадке, отмены или длительной задержки авиарейса и об отмене Регламента (ЕЭС) № 295/91» [рус. англ.] (Принят в г. Страсбург 11.02.2004) // СПС Консультант Плюс.
9. Verbraucherzentrale [Электронный ресурс] URL: <http://www.verbraucherzentrale.de/wissen/reise-mobilitaet/unterwegs-in-auto-zug-und-flugzeug/flugreisen-finanzieller-ausgleich-bei-ueberbuchung-verspaetung-und-komplettgestrichenen-starts-10366> (Дата обращения: 16.06.2018).

## ГЕНЕЗИС ПОЛИТИЧЕСКОЙ ПРЕСТУПНОСТИ

*Наумов Арсений Александрович*

*Магистрант ГУАП  
РФ, Санкт-Петербург*

## GENESIS OF POLITICAL CRIME

*Arseny Naumov*

*Master of SUAI  
Russia, Saint Petersburg*

**Аннотация.** В статье излагается история политической преступности.

**Abstract.** The article describes the history of political crime.

**Ключевые слова:** политическая преступность, криминология, жертва преступления, преступник, политика.

**Keywords:** political crime, criminology, victim of crime, criminal, politics.

Понятие «политическая преступность» является сравнительно молодым по отношению к понятию преступности как таковому. Однако, это вовсе не означает, что и само явление появилось недавно. Напротив, всем государствам свойственна преступность, ибо сама природа человеческого общества и взаимодействия не может обходиться без каких-либо девиаций в осуществлении тех или иных процессов.

Каким образом стала проявляться политическая преступность? Какие закономерности, свойственные ей, можно выявить?

Одним из примеров проявления политической преступности являются каперы. Каперами именовали себя лица, которые владели вооруженным судном, используя при этом лицензию воюющего государства (также именуемое капером, приватиrom или корсаром) с целью нападения и последующего захвата судов неприятеля, а в известных случаях — и нейтральных держав. Аналогичное наименование применялось к членам их команд. То есть, каперы, осуществляя свою деятельность, не только не преследовались государством, но и даже поощрялись им, ибо их действия были выгодны в экономическом плане для своего государства, а политические процессы, как и все остальные, зависят от экономики.

Если обратиться к зарубежной истории XX века, то проявления преступности в политике мы можем наблюдать на примере такого явления, как бутлегерство. 17 января 1920 года Восемнадцатая поправка к Конституции США делает незаконной продажу, производство или транспортировку алкогольных напитков. С этого времени началась эпоха «сухого закона». Несмотря на то, что законом продажа и производство алкогольных напитков запрещены, на алкоголь все так же существует высокий спрос со стороны общественности. Во многих американских городах, в том числе Нью-Йорке, Лос Анжелесе и прочих было зафиксировано около миллиона случаев отравления спиртным. Преступными группировками была выявлена возможность сколотить состояние и ими была начата поставка большого количества алкоголя в города Америки [1]. Немалая часть алкоголя импортировалась из Канады, Карибского бассейна и Среднего Запада. Американская мафия использовала действующий запрет на алкоголь и осуществляла его реализацию в самых разных городах США. Прибыль от продаж алкоголя была значительно выше дохода от традиционных преступлений: укрывательство, вымогательство, азартные игры и проституция. Многие мафиозные семьи сделали на этом большое состояние. «Сухой закон» способствовал созданию мафиозных «семей» в каждом городе. Само собой, все вышеуказанное положение дел, в котором были задействованы

огромные деньги, не могли не заинтересовать политиков. Что было в деятельности мафии первичным и что вторичным, уголовная преступность или политика? Ряд исследователей не без оснований пальму первенства отдают политике. «...М. Дорман убежден, что мафия «самые важные свои операции осуществляет в политике. Это жизненно необходимо для самого ее существования» [1]. Широко известно изречение, что политика — грязное дело. И естественно, что столь преступная организация как мафия не могла остаться вне политики. Стоит отметить, что у мафии не было каких-то определенных симпатий или антипатий к той или иной политической партии. Просто мафия через политиков выражает свои интересы, а политики пользуются услугами мафии для достижения своих целей.

А как же дела обстояли на бывшей 1/6 части суши? Созданию Советского тоталитарного государства предшествовало совершение тяжкого политического преступления – насильственного вооруженного захвата власти большевиками. Распаду этого государства способствовало аналогичное политическое преступление – попытка государственного переворота членами ГКЧП в августе 1991 года, но уже с целью насильственного сохранения советской политической системы и порядка распределения в ней государственной власти. Можно предположить, что целая эпоха в жизни российского государства, начавшаяся с совершения политического преступления и окончившаяся совершением аналогичного преступления, проходила под воздействием политической преступности. Безусловно, это не могло не сказаться на качественных и количественных характеристиках политической преступности постсоветского периода на территории России и поведении высших должностных лиц Российской Федерации, бывших активных функционеров КПСС, в одночасье провозгласивших себя демократами. Криминальное политическое насилие, использовавшееся советскими партийными и государственными руководителями в качестве средства управления государством и обществом, вместе с отдельными лидерами как наследие тоталитарного прошлого перешло в постсоветскую политическую деятельность руководителей российского государства. [2]

И дальше, уже в Российской Федерации политика не могла обходиться без преступности. Примером ярчайшего проявления политической преступности служит ситуация в Чечне начала 90х годов. Режим Дудаева, подпитываемый Москвой, режим, который повлек за собой смерть, разрушения, этот режим был буквально создан политиками новой России. Но, само собой, он, что называется. «отбился от рук», и, «...для демонстрации иллюзии силы в соответствии с Указом Президента России в наиболее «суверенную» Чеченскую Республику без согласования с главой этой республики Д. Дудаевым были введены российские войска для обеспечения контроля над руководителями самопровозглашенной независимой «Республики Ичкерия» и смещения действующего главы. В результате этой военно-политической акции была спровоцирована так называемая «первая чеченская война». Политические и криминологические последствия этой политической акции устрашения в современном российском обществе до сих пор еще не оценены, не полно описаны, да и не осознаны. Однако очевидно, что данное политическое вооруженное противостояние в Чеченской Республике детерминировало в последующем значительную долю политических и иных преступлений в Северо-Кавказском регионе, в первую очередь, террористической направленности. Безусловно, эти трагические события в значительной мере влияют, и ещё долго будут влиять, на состояние политической преступности в России в будущем...» [2]

Какие выводы, исходя из вышеуказанного, мы можем сделать?

Во-первых, политическая преступность- явление, абсолютно естественное и неизбежное для политической жизни государства.

Во-вторых, политическая преступность является одной из составляющих организованной преступности.

В-третьих, политическая преступность, будучи частью организованной, не является процессом, который возникает сам по себе, он всегда обусловлен множеством факторов, одними из которых являются амбиции политиков и экономика.

**Список литературы:**

1. Иванов Р.Ф. Мафия в США М.: Изд. Дом Русич, 2015.
2. Кабанов П.А. Политическая преступность как политико-криминологическая категория // Юридические исследования. 2013. № 2 (12)
3. Криминология: Учебник для вузов / Под общ. ред. Долговой А.И. 3-е изд. М.: 2013.

## **ПРЕКРАЩЕНИЕ УГОЛОВНОГО ДЕЛА ИЛИ УГОЛОВНОГО ПРЕСЛЕДОВАНИЯ В СВЯЗИ С НАЗНАЧЕНИЕМ МЕРЫ УГОЛОВНО-ПРАВОВОГО ХАРАКТЕРА В ВИДЕ СУДЕБНОГО ШТРАФА: УСЛОВИЯ ПРИМЕНЕНИЯ И СПОРНЫЕ МОМЕНТЫ**

*Пухтеева Дарья Александровна*

*студент ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»,  
РФ, г. Саратов*

*Холоденко Валерий Дмитриевич*

*канд. юрид. наук, доцент, профессор  
ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»,  
РФ г. Саратов*

Федеральный закон от 3 июля 2016 года ввел в УПК РФ главу 51.1, предусматривающую производство о назначении меры уголовно-процессуального характера при освобождении от уголовной ответственности.

Положения названной главы, а также ст. 76.1 УК РФ и ст. 25.1 УПК РФ могут быть применены в отношении лиц, впервые совершивших преступления небольшой или средней тяжести, по инициативе суда или по результатам рассмотрения ходатайства, поданного следователем с согласия руководителя следственного органа или дознавателем с согласия прокурора, в случаях возмещения подозреваемым, обвиняемым ущерба или заглаживания причиненного преступлением вреда иным образом.

Прекращение уголовного дела или уголовного преследования в связи с назначением указанной меры уголовно-правового характера допускается в любой момент производства по уголовному делу в суде первой и апелляционной инстанций до удаления судов в совещательную комнату для вынесения решения по делу.

Данный институт не может быть реализован в случае возражения подозреваемого или обвиняемого. При этом обязательным является согласие лица, в отношении которого осуществляется уголовное преследование. В противном случае данный институт реализован быть не может и, как указано в ч. 2 ст. 27 УПК РФ, производство по уголовному делу продолжается в обычном порядке.

Пленум Верховного Суда в Постановлении от 27 июня 2013 года № 19 «О применении судами законодательства, регламентирующего основания и порядок освобождения от уголовной ответственности» установил основания, препятствующие освобождению лица от уголовной ответственности и назначению ему меры уголовно-правового характера в виде судебного штрафа. К таковым могут быть отнесены, в частности, следующие обстоятельства:

подозреваемый, обвиняемый не подтвердил в судебном заседании свое согласие на прекращение уголовного дела или уголовного преследования по данному основанию;

сведения об участии подозреваемого, обвиняемого в совершенном преступлении, изложенные в постановлении о возбуждении ходатайства о применении к нему меры уголовно-правового характера в виде судебного штрафа, не соответствуют фактическим обстоятельствам дела;

уголовное дело или уголовное преследование должно быть прекращено по иным основаниям, например за отсутствием события или состава преступления, в связи с истечением срока давности уголовного преследования (пункт 2 части 5 статьи 446.2 УПК РФ).

При анализе судебной практики применения указанного института освобождения от уголовного наказания возник ряд вопросов, требующих, на наш взгляд, разрешения.

Во-первых, это вопрос о том, в каких случаях лицо считать совершившим преступление впервые?

На наш взгляд, в данном случае следует руководствоваться ПП ВС РФ от 11 января 2007 года № 2 «О практике назначения судами Российской Федерации уголовного наказания». В п. 20 указанного Постановления указано, что впервые совершившим преступление следует считать лицо, совершившее одно или несколько преступлений, ни за одно из которых оно ранее не было осуждено, либо когда предыдущий приговор в отношении его не вступил в законную силу. К вышеназванной категории относятся лица, которые ранее совершали преступления, но в отношении них истекли сроки давности уголовного преследования, истекли сроки давности исполнения обвинительного приговора, если судимость с них снята вследствие актов амнистии, помилования, если судимость снята или погашена на общих основаниях.

Во-вторых, существенной остается такая проблема применения судебного штрафа, как условие возмещения подозреваемым, обвиняемым ущерба или заглаживания причиненного преступлением вреда иным образом.

Верховный Суд РФ в п. 2.1 Постановления Пленума от 27 июня 2013 года № 19 разъяснил, что в соответствии с ч. 1 ст. 75, ст. 76.2 УК РФ под ущербом следует понимать имущественный вред, который может быть возмещен в натуре (в частности, путем предоставления имущества взамен утраченного, ремонта или исправления поврежденного имущества), в денежной форме (например, возмещение стоимости утраченного или возмещенного имущества, расходов на лечение) и т.д.

Под заглаживанием вреда в законодательстве понимается имущественная, в том числе денежная, компенсация морального вреда, оказание какой-либо помощи потерпевшему, принесение ему извинений, а также принятие иных мер, направленных на восстановление нарушенных в результате преступления прав потерпевшего, законных интересов личности, общества и государства.

Приведенные разъяснения Верховного Суда достаточны, когда рассматриваются уголовные дела с очевидным причинением ущерба, в частности хищения, а также корыстно-насильственные преступления, где наличествует и потерпевший, и возможно конкретизировать причиненный вред и ущерб, а также его беспрепятственно возместить и загладить (в том числе путем материальной компенсации).

Однако при рассмотрении уголовных дел, по которым отсутствуют лица, признанные потерпевшими, очевидно, у правоприменителей возникают проблемы относительно возможности возмещения ущерба и заглаживания причиненного вреда.

Например, по обвинению Г-на Р.Г. в совершении дачи взятки должностному лицу лично, в значительном размере, за совершение заведомо незаконного бездействия, то есть совершении преступления, предусмотренного ч. 2 ст. 291 УК РФ, никто потерпевшим не признан. Г-ну вменялась дача взятки начальнику ГКУ Калужской области «К...к» за сокрытие выявленных нарушений при производстве ООО К...я «Р-1» ремонта автомобильной автодороги на территории Калужской области [1].

Несмотря на соблюдение и наличие всех иных, предусмотренных ст. 76.2 УК РФ условий (совершение преступления средней тяжести впервые), суд не имеет возможности применить институт судебного штрафа, поскольку обвиняемый не возместил ущерб.

Однако органами следствия не установлены вид, размер причиненного действиями Г-на ущерба, а также лицо, которому действиями Г-на причинен такой ущерб или иной вред.

В связи с чем по объективным причинам, но при отсутствии фактических препятствий лицо, привлеченное к уголовной ответственности, лишено возможности применения альтернативной уголовно-правовой меры.

Уголовные дела такого рода отнюдь не единичны, поэтому обозначенная проблема является актуальной и требует законодательного разрешения либо как минимум разъяснения Верховного Суда РФ.

Помимо перечисленного следует уделить внимание также вопросу относительно порядка заявления ходатайства о прекращении уголовного дела по основанию, предусмотрен-

ному ст. 25.1 УПК РФ, а именно: возможно ли возмещение ущерба или заглаживание причиненного вреда в ходе судебного разбирательства по уголовному делу?

Данная ситуация отнюдь не гипотетическая. Г-в обвиняется в совершении преступления, предусмотренного п. «в» ч. 2 ст. 115 УК РФ, преступление совершил впервые небольшой тяжести, имеет исключительно положительные характеристики.

В судебном заседании установлено противоправное поведение потерпевшего.

Однако в удовлетворении ходатайства защитника о прекращении уголовного дела на основании ст. 25.1 УПК РФ, поддержанного подсудимым, судом отказано в связи с отсутствием сведений о возмещении причиненного потерпевшему ущерба. Вместе с тем, с учетом поведения потерпевшего, подсудимый не имел возможности возместить ему причиненный вред здоровью путем оплаты лечения, но готов был это сделать в любой момент [2]

Рассмотрение такого рода ходатайств, на наш взгляд, должно быть положительным при наличии согласия потерпевшего и обвиняемого либо подсудимого, поскольку права участников данной ситуации соблюдаются, условия применения института судебного штрафа реализуются.

Однако такой подход, как следует из анализа судебной практики, приемлем только до вступления приговора в законную силу.

Так, в постановлении Кемеровского областного суда правильно указано, что оснований для применения ст. 76.2 УК РФ не установлено, поскольку приговор от 07.07.2010 года вступил в законную силу, судебное производство по уголовному делу окончено. По смыслу ст. 25.1 УПК РФ в совокупности с положениями главы 51.1 УПК РФ применение положений ст. 76.2 УК РФ на стадии исполнения приговора невозможно [3].

Подводя итог, необходимо отметить, положительные последствия введения законодателем альтернативной меры уголовно-правового характера в виде судебного штрафа, прежде всего с позиции возможности избежать приобретения лицом негативных последствий совершенных им действий в виде судимости. Однако, безусловно, применение данной меры безусловно нуждается в законодательной регламентации.

### **Список литературы:**

1. Дело № 15...0018: Архив Калужского районного суда Калужской области, 2016
2. Дело № 15.../2015: Архив Мирowego судьи судебного участка № 3 Левобережного района, г. Воронежа.
3. Дело № 22-6568/2016: Архив Кемеровского областного суда.

## ПОДТВЕРЖДЕНИЕ ПОЛНОМОЧИЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЯ БАНКРОТА И АРБИТРАЖНОГО УПРАВЛЯЮЩЕГО В СУДЕБНОМ ЗАСЕДАНИИ

*Серогодская Татьяна Александровна*  
магистрант ГУАП  
РФ, г. Санкт-Петербург

## CONFIRMATION OF THE AUTHORITY OF THE REPRESENTATIVE OF THE BANKROOT AND THE ARBITRATION GOVERNOR IN A JUDICIAL MEETING

*Tatyana Serogodskaya*  
master's degree student of SUAI,  
Russia, Saint Petersburg

**Аннотация.** В данной статье рассматриваются вопросы, касающиеся подтверждения полномочий для представления интересов организации в отношении процедуры банкротства в судебном заседании.

**Abstract.** This article discusses issues related to the confirmation of authority to represent the interests of an organization in relation to bankruptcy proceedings at a court hearing.

**Ключевые слова:** банкротство, доверенность, арбитражный управляющий, судебное заседание.

**Keywords:** bankruptcy, power of attorney, arbitration manager, court session.

Ввиду стабильного роста количественного показателя дел о несостоятельности (банкротстве), актуальным становится вопрос о том, на кого распространяется право в судебном заседании представлять интересы организации, в отношении которой проводятся процедуры несостоятельности (банкротства).

В соответствии с ч. 4 ст. 59 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации дела организаций в арбитражном суде ведут их органы, действующие в соответствии с федеральным законом, иным нормативно-правовым актом или учредительными документами организаций. [2]

Если в отношении должника вводятся наблюдение и финансовое оздоровление в качестве процедур банкротства, то это не является основанием для отстранения его руководителя, либо иных органов управления, осуществляющих свои полномочия с ограничениями. [1]

Из этого следует, что при введении процедур наблюдения и финансового оздоровления в процессе судебного разбирательства интересы должника вправе представлять его руководитель, при условии, что он не отстранён судом, или его представитель, обладающий доверенностью с подписью исполнительного органа юридического лица.

Согласно п. 2 ст. 36 Федерального закона от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» полномочия руководителей организаций, действующих от имени организаций в пределах полномочий, предусмотренных федеральным законом, иным нормативным правовым актом или учредительными документами, подтверждаются предоставляемыми ими суду документами, удостоверяющими их служебное положение, а также учредительными и иными документами. [1]

В силу п. 4 вышеуказанной статьи Закона о банкротстве полномочия других представителей на ведение дела о банкротстве в арбитражном суде должны быть выражены в доверенности, выданной и оформленной в соответствии с федеральным законом.

В п. 44 постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации даны разъяснения по вопросам полномочий лиц, участвующих в деле о банкротстве на основании доверенности.

В нем указывается, что в силу п. 1 и 4 ст. 36 Закона о банкротстве полномочия на ведение дела о банкротстве должны быть специально оговорены в доверенности; доверенность на ведение дел в арбитражных судах, не содержащая такого специального указания, не предоставляет упомянутых полномочий. [3]

Если в судебных заседаниях по делу о банкротстве при процедурах наблюдения или финансового оздоровления принимает участие временный управляющий, который представляет и защищает интересы должника, то он действует от своего имени.

Полномочия указанного лица подтверждаются на основании решения суда об утверждении его управляющим должника временного или административного порядка.

При этом у временного управляющего отсутствует право от своего имени защищать интересы должника, принимающего участие в другом арбитражном процессе.

В тоже время, если должник, в отношении которого введена процедура наблюдения, является стороной спора, рассматриваемого в рамках искового или особого производства, то временный управляющий может быть привлечен судом к участию в деле в качестве третьего лица, не заявляющего самостоятельных требований относительно предмета спора, на стороне должника. [3]

С момента установления даты введения внешнего управления или конкурсного производства в качестве процедур в деле банкротства, с руководителя должника снимаются полномочия и передаются конкурсному управляющему.

Таким образом, представлять интересы в суде должника вправе только конкурсный управляющий.

Подтверждением полномочий вышеуказанных лиц является: определение об их утверждении, указание в определении о введении внешнего управления или решение суда о введении относительно должника конкурсного производства.

В соответствии с Законом о банкротстве полномочия арбитражного управляющего могут быть прекращены в случае его освобождения от исполнения обязанностей или отстранения.

В п. 130 постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации №25 даны разъяснения, что доверенности, выданные внешним и конкурсным управляющим должника, когда такой управляющий освобожден от исполнения обязанностей, также подлежат прекращению на основании подпункта 7 п. 1 ст. 188 ГК РФ. [3]

Хотелось бы отдельно рассмотреть вопрос, касающийся полномочий представителей в связи с прекращением производства по делу о банкротстве.

В соответствии с п. 1 ст. 57 Закона о банкротстве арбитражный суд может прекратить производство по делу.

Если судом принято решение о прекращении производства по делу о банкротстве, то органы управления юридического лица, при условии отсутствия введения в отношении должника процедур внешнего управления или конкурсного производства, не подлежат восстановлению в собственном статусе. В данном случае участники общества, в отношении которого судом вынесено определение о прекращении, вновь избирают органы управления обществом.

В процедурах наблюдения, финансового оздоровления от имени юридического лица (должника) выступает его руководитель или представитель по доверенности, со специально оговоренными полномочиями.

Временный управляющий защищает интересы должника, но от своего имени. Полномочия подтверждаются определением суда.

Если в отношении должника введены процедуры внешнего управления или конкурсного производства, то его интересы представляет внешний, либо конкурсный управляющий, полномочия которого подтверждаются определением суда.

В качестве арбитражного управляющего вправе выступать его представитель, полномочия которого должны подтверждаться доверенностью.

**Список литературы:**

1. Федеральный закон от 26.10.2002 №127-ФЗ (ред. от 27.12.2018) «О несостоятельности (банкротстве)» с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019. //СЗ РФ.2002. №43. Ст. 4190.
2. Арбитражный процессуальный кодекс РФ от 24.07.2002 ФЗ №95 (ред. от 25.12.2018) // СЗ РФ.2002. №30. Ст. 3012.
3. Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 22.06.2012 №35 «О некоторых процессуальных вопросах, связанных с рассмотрением дел о банкротстве». //«Вестник ВАС РФ»,2012, №8, август.
4. Постановление Пленума Верховного суда РФ от 23.06.2015 №25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой ГК РФ» //Российская газета, 30.06.2015, №140.
5. Бычкова Е.Н. Подтверждение полномочий представителей в арбитражном процессе// Арбитражные споры. 2018. №3. С.35-44.
6. Богданов Е.В.Правовое положение арбитражного управляющего // Законы России: опыт, анализ, практика. 2017. №8. С.74-80.
7. Привалов К.В. Банкротство юридических лиц курс лекций.СПб: СПб ГУАП, 2018.

## ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРАВ И ЗАКОННЫХ ИНТЕРЕСОВ ПОТЕРПЕВШЕГО В СУДЕ ПЕРВОЙ ИНСТАНЦИИ

**Шуклин Владимир Михайлович**

*магистрант Набережночелнского института Казанского (Приволжского) федерального университета,  
РФ, г. Набережные Челны*

**Следь Юрий Геннадьевич**

*канд. юрид. наук, доцент Набережночелнского института Казанского (Приволжского) федерального университета,  
РФ, г. Набережные Челны*

Наиболее важная стадия по установлению истины по делу это рассмотрение дела в суде первой инстанции. Так как суд первой инстанции, в отличие от других рассматривает дело по существу в полном объеме.

В рамках закона, а именно по ч. 4 ст. 15, ст. 244 УПК РФ, стороны защиты и обвинения равны перед судом. Можно сделать вывод, что у сторон равные возможности в заявлении ходатайств и отводов, участия в судебных прениях, даче показаний в ходе уголовного судопроизводства. Но фактически закрепленное законом равноправие не совпадает с реальностью. Например, ч. 7 ст. 234 УПК РФ закрепляет право со стороны защиты ходатайствовать об истреблении доказательств, если доказательства имеют значение для уголовного дела [1, с. 324]. Такое ходатайство будет удовлетворено. Можно сделать вывод, стороны к данному моменту собрали необходимые доказательства по делу. Мы видим, что законодатель дал дополнительную возможность истребовать доказательства стороне защите, в то время как у стороны обвинения данное право отсутствует. Чтобы устранить данный проблем, мы предлагаем его дополнить право на ходатайство об истребование доказательств со стороны обвинения, то есть потерпевшему.

Право на участие в ходе судебное разбирательства является одним из главных критериев в обеспечении доступа к правосудию, а также защиты своих прав. Данное право вызывает ряд сомнений. Например, если потерпевший не явился на судебное заседание по уважительной причине, он не может ходатайствовать о повторном допросе свидетелей, специалистов, экспертов, а также не может ходатайствовать о проведение иных следственных действий [1, с.328]. Однако прокурор или защитник при их замене имеет на это право, что прямо предусмотрено законом в ч.4 ст. 246 и ч. 3 ст. 248 УПК РФ. Для решения этого пробела, мы предлагаем, отложить судебное разбирательство по уважительной причине неявки потерпевшего.

Так, в судебной практике нередки случаи, когда потерпевший просит отменить решение суда из-за отсутствия уведомления о месте и времени судебного разбирательства. Согласно Постановлению Апелляционной инстанции Верховного Суда Российской Федерации № 81-АПУ14-18сп от 2 июля 2014 года, потерпевший Д. не был уведомлен о дате и времени рассмотрения дела 27 января, 5 февраля. и 7 февраля 2014 года. Протокол судебного заседания не содержит информации об уведомлении и причинах неявки жертвы в суд. В отсутствие потерпевшего, который не был должным образом уведомлен, были допрошены главные свидетели по делу, письменные материалы дела были исследованы, и, как следствие, право потерпевших на справедливое судебное разбирательство, предусмотренное в ст. 6 Конвенции о защите прав человека и основных свобод [2, с.178].

Суд также нарушил право потерпевшего Д. выступать в ходе судебных прений, ему не было предоставлено время для подготовки к выступлению, и защите было предоставлено такое время, в результате чего суд не предоставил сторонам равные права. условия представления доказательств, в которых нарушается принцип конкуренции.

В результате потерпевший полагает, что при рассмотрении дела были допущены значительные нарушения уголовно-процессуального законодательства, что повлияло на содержа-

ние вопросов, задаваемых присяжным, а также на ответы, представленные присяжными, права Потерпевшие и государственный обвинитель с целью представления доказательств были существенно нарушены, в связи, с чем приговор просит отменить и передать дело на новое судебное рассмотрение. В связи с этим приговор Кемеровского областного суда от 2 апреля 2014 года в отношении потерпевшего Д. отменен, уголовное дело должно быть передано на новое судебное рассмотрение со стадии судебного разбирательства в тот же суд другим составом [3, с. 86].

Относительной новизной стало дополнение к части 1 ст. 314 формулировка о согласии потерпевшего на рассмотрение дела особым образом, если этого требует обвиняемый. Ранее суд принял решение о рассмотрении дела в особом порядке по заявлению обвиняемого, не заинтересованного во мнении потерпевшего. Это важное разъяснение в законодательстве существенно влияет на реализацию права на защиту жертвой, поскольку рассмотрение дела в целом подразумевает его наиболее полное расследование и определение ущерба, причиненного потерпевшему.

Позиция потерпевшего, его мнение о любых судебных разбирательствах всегда должны приниматься во внимание судом, поскольку именно его воля и интерес заключается в том, что большинство должно инициировать и развивать уголовный процесс. Мнение потерпевшего важно не только для реализации его собственных интересов и прав, но также может и должно влиять на процессуальную позицию обвиняемого. Это включает в себя принятие решения. Жертва далеко не всегда преследует цель сурового наказания обвиняемого [3, с. 89].

Рассмотрим следующую ситуацию. Тульский областной суд в своем кассационном постановлении указал, что суд при назначении наказания учитывал мнение потерпевших, которые настаивали на строгом наказании подсудимых. В то же время мнение потерпевших, указанное в приговоре, не соответствует фактическим обстоятельствам. Как следует из показаний потерпевших С. и Р., они просили не наказывать подсудимых строго, остальные потерпевшие У., Л. и Х. просили решить этот вопрос по усмотрению суда. Таким образом, никто из потерпевших не высказал мнения о строгом наказании подсудимых. При таких обстоятельствах указание мнения потерпевших о строгом наказании подсудимых должно быть исключено из приговора, а наказание, назначенное обоим осужденным, должно быть уменьшено как за каждое преступление, так и за совокупность преступлений [4, с. 72].

Что касается процессуальной позиции прокурора, согласно которой прокурор имеет право снять обвинение, что часто приводит к прекращению дела, несмотря на то, что в данном случае этот факт не лишает потерпевшего Право продолжать обвинение самостоятельно, он часто не может его использовать из-за отсутствия подготовки [4, с. 81]. Если мы говорим о случаях государственного обвинения, когда прокурор отказывается от обвинения, жертвы преступления остаются без помощи государственного обвинения и без восстановления своих прав, а между тем уголовное преследование публичного характера - это вопрос государственные органы, а не частные лица. Здесь также необходимо подчеркнуть, что суд должен учитывать мнение потерпевших о последующем прекращении дела, когда прокурор отказывает, поскольку доступ к правосудию предполагает не только возможность обращения в государственные органы, но и Право требовать, чтобы мнение потерпевшего было учтено при принятии решения о прекращении уголовного дела.

До внесения изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации, ч. 4 ст. 239 обязал суд предоставить копию решения о прекращении уголовного дела прокурору и лицу, в отношении которого прекращено уголовное преследование, а потерпевшему была предоставлена копия решения только в случае наличия ходатайство [4, с. 75]. Действующее законодательство дополняет это положение, обязывая суд предоставить копию решения в течение пяти дней потерпевшему без каких-либо дополнительных условий.

Подводя итог, мы отметили некоторые пробелы, поэтому предлагается добавить часть 7 ст. 234 УПК РФ право потерпевшего обращаться за доказательствами на стадии судебного разбирательства. Если потерпевший не явился по уважительной причине или по ходатайству

о принудительном рассмотрении дела с его участием, несмотря на мнение других участников, для этой цели суду целесообразнее принять решение об отложении судебного разбирательства. необходимо обеспечить нормативную базу для вышеперечисленного. Что касается случаев публичного преследования, если ходатайство об отказе прокурора в обвинении обвинения удовлетворено, потерпевшая сторона должна с ним согласиться, поэтому, принимая во внимание мнение потерпевшего, требуется и законодательное признание. В связи с этим отражение соответствующих положений, прежде всего на законодательном, а впоследствии на уровне подзаконных нормативных актов (постановлений), является необходимой и важной задачей.

**Список литературы:**

1. Смирнов, А.В., Калиновский К.Б. Уголовный процесс: учебник / Под общ. ред. А.В. Смирнова. 4-е изд., перераб. и доп. / А.В. Смирнов, К.Б. Калиновский.- М.: КНОРУС, 2017. 704 с.
2. Горшкова, Г.С. О правовом статусе потерпевшего в уголовном производстве / Г.С. Горшкова // Вестник Пермского Университета. Юридические науки.- № 3.- 2015.- С. 178-182
3. Бегова, Д.Я. Потерпевший в уголовном судопроизводстве России: интерес и процессуальные средства защиты: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. / Д.Я. Бегова // М.- 2016.- С.85-90
4. Арабули, Д.Т. Защита прав и законных интересов потерпевших от преступлений: новые законодательные инициативы / Д.Т. Арабули // Российская юстиция.- 2017. - № 7.- С.70-84

## ПРОБЛЕМЫ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ БОРЬБЫ С ТЕРРОРИЗМОМ

**Ягудина Юлия Равильевна**

*магистрант Набережночелниского института Казанского (Приволжского) федерального университета, РФ, г. Набережные Челны*

**Набиев Ирек Гилмегайнович**

*канд. юрид. наук, профессор Набережночелниского института Казанского (Приволжского) федерального университета, РФ, г. Набережные Челны*

Анализируя причины активации терроризма как социального явления можно определить степень угрозы и способы противодействия. К основным причинам терроризма в России можно отнести: борьба за политическую власть; криминализация общества; борьба за изменение государственно-правового статуса отдельных регионов и так далее. Это все внутренние причины роста терроризма. К внешним причинам относятся: геополитические притязания, активизация антироссийских устремлений религиозно-радикальных экстремистских организаций и другие. Одним из самых опасных проявлений терроризма является придание лидерами организаций характер своей деятельности как национально-освободительная борьба. Опасность заключается в том, что общество верит в идеологию такого сообщества, не понимая, что под этим скрыто на самом деле [1, с.107].

На сегодняшний день для того чтобы противостоять терроризму необходимо международное сотрудничество между государствами.

Российская Федерация ратифицировала ряд международных соглашений, направленных на борьбу и предупреждение терроризма, наиболее значимыми являются:

1. Международная конвенция о борьбе с актами ядерного терроризма от 13.04.2005 года.

2. Протокол, вносящий изменения в Европейскую Конвенцию о пресечении терроризма (ETS №190) от 15.05.2003.

3. Конвенция о борьбе с незаконными актами, направленными против морского судоходства, от 10 марта 1988 года.

4. Европейская Конвенция о пресечении терроризма от 27 января 1977 г.

5. Договор о сотрудничестве государств - участников Содружества Независимых Государств в борьбе с терроризмом от 4 июня 1999 года [1, с.111]. Для эффективной борьбы с терроризмом необходимо прекратить финансирование террористических групп, то есть необходимо выявить круг лиц финансирующих данную деятельность.

Международная практика показывает, что основными потоками финансирования терроризма являются: Северная Америка, Европа и регионы Ближнего Востока, преимущественно регионы с залежами нефти.

На современном этапе необходимы новеллы в противодействии терроризму международным сообществом. Например:

1. глобализация и универсализация международного законодательства и его деполитизация в определении компонентов и оценке концептуального аппарата террористических проявлений;

2. преобразование и интеграция внутреннего законодательства в систему международных пактов и конвенций;

3. совершенствование регионального и национального законодательства и сближение позиций в следующих терминах: «международный терроризм», «международный террористический акт», «государственный терроризм»;

4. разработка общих правовых критериев криминализации террористических актов и выдачи преступников (выдача).

Так, для Российской Федерации наиболее эффективным будет являться выработка законодателями общего подхода к определению более четкого понятия «преступления террористического характера», а также принятие правовых актов, направленных на лишение источников финансирования террористической деятельности, в соответствии с международно-правовыми актами.

Необходимо создать на федеральном уровне независимую, самостоятельную структуру по действиям в кризисных ситуациях, совершенствованию правового механизма превентивных средств, методов и тактических методов противодействия терроризму [2, с. 223].

Необходимо создать специализированный институт (институты), укомплектованный учеными и практиками, не только для глубокого изучения проблемы терроризма, но и для обучения сотрудников правоохранительных органов, имея широкую сеть региональных «центров» и предоставляя им с единой методологией и методологией противодействия терроризму.

За десятилетия борьбы с терроризмом в мире и в Российской Федерации был разработан ряд механизмов для реагирования государства на потенциальные и совершенные факты терроризма. Важнейшим условием борьбы с терроризмом является решительность, неприемлемость и жесткость реагирования, наличие хорошо обученных, технически хорошо оснащенных и оснащенных специальных подразделений [2, с.224].

Информационная поддержка антитеррористического подхода должна включать мониторинг террористической и антитеррористической деятельности; унификация ведомственного и межгосударственного подходов к сбору и регистрации данных о террористических организациях, а также создание единого банка данных и режима обмена информацией.

Терроризм нашего времени это серьезная проблема, которая стала угрозой для безопасности отдельных государств, регионов мира и всего мирового сообщества. Терроризм поставил проблему поиска создания общенациональных мер по борьбе с терроризмом [3, с.251].

Для решения этой проблемы предпринимаются попытки улучшить уголовное законодательство путем криминализации все более разнообразных форм террористических проявлений, создания рычагов экономического, политического, общественного и правового воздействия на ситуацию в направлении уменьшения вероятности террористические намерения; выявление и устранение факторов, определяющих терроризм.

Одной из главных задач государства является проблема противодействия терроризму в России. Наступление терроризма в России требует срочного регулирования и борьбы с этим явлением. Что касается правовой поддержки, необходимо принять комплексный закон о борьбе с терроризмом, соответствующие указы Президента Российской Федерации, постановления правительства, программные документы, межведомственные и ведомственные положения [4, с. 123].

Основными условиями эффективной антитеррористической стратегии являются: активный характер действий; координирование полномочий и задач; распределение задач по борьбе с терроризмом

Для эффективной борьбы с терроризмом необходим системный подход к организации антитеррористической деятельности на государственном уровне. Для повышения эффективности мер пресечения Министр иностранных дел должен быть наделен полномочиями депортировать из России иностранных граждан, причастных к деятельности террористических организаций. Наказание за косвенное участие в террористических актах должно быть ужесточено.

Необходимо разделить полномочия в проведении различных контртеррористических операций между органами Федеральной Службы Безопасности, Министерством внутренних дел, Министерством обороны в зависимости от объекта террористической акции, а также ее целей. Необходима детальная проработка порядка и содержания взаимодействия федеральных сил с властями региона и органов местного самоуправления, а также следует рассмотреть право органов самоуправления на переговоры и информационное взаимодействие.

Если рассматривать правовую базу, то здесь необходимо разработать меры по ликвидации финансирования терроризма. Эта мера должна являться одной из основных направлений деятельности по борьбе с терроризмом. Так как, имея финансовые ресурсы, терроризм будет распространяться не только на национальной территории, но и в трансграничном режиме.

Таким образом, мир находится в процессе разработки системы «трансграничных оперативно-розыскных мероприятий» по борьбе с международными преступлениями, правовых рамок для их осуществления, механизма действий, сбора и использования оперативной информации.

**Список литературы:**

1. Уголовное право. Особенная часть / Под ред. проф. Л.В. Иногамовой-Хегай, проф. А.И. Рарога, проф. А.И. Чучаева. М.: Контракт, ИНФРА-М, 2006.
2. Игнатов А.Н., Красиков Ю.А. Курс российского уголовного права: В 2 т. Т. 1: Общая часть. М.: Юридический центр Пресс, 2017. 345 с.
3. Комиссаров В.С. Российское уголовное право. Общая часть: учебное пособие. М.: Статут, 2016. 365 с.
4. Кузнецова Н.Ф., Тяжкова И.М. Курс уголовного права. Общая часть. Том 1: Учение о преступлении. Учебник для вузов М.: ИКД «Зерцало – М», 2017. 528 с.

*Электронный научный журнал*

**СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ:**

№ 20 (71)  
Май 2019 г.

Часть 2

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»  
125009, Москва, Георгиевский пер. 1, стр.1, оф. 5  
E-mail: [studjournal@nauchforum.ru](mailto:studjournal@nauchforum.ru)

16+

