



НАУЧНЫЙ
ФОРУМ
nauchforum.ru

ISSN: 2542-2162

№23(159)
часть 2

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ



Г. МОСКВА



Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 23(159)
Июнь 2021 г.

Часть 2

Издается с февраля 2017 года

Москва
2021

УДК 08
ББК 94
С88

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

Ахмеднабиев Расул Магомедович – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

Бахарева Ольга Александровна – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

Бектанова Айгуль Карибаевна – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – канд. техн. наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономии ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

Лебедева Надежда Анатольевна – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

Орехова Татьяна Федоровна – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. Кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

С88 Студенческий форум: научный журнал. – № 23(159). Часть 2. М., Изд. «МЦНО», 2021. – 100 с. – Электрон. версия. печ. публ. – <https://nauchforum.ru/journal/stud/159>

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2542-2162

ББК 94
© «МЦНО», 2021 г.

Оглавление

Статьи на русском языке	6
Рубрика «Химия»	6
АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ЭЛЕКТРОЛИТОВ Na_2SO_4 , $MgSO_4$, $Al_2(SO_4)_3$ НА УСТОЙЧИВОСТЬ СУСПЕНЗИЙ КИРПИЧНОЙ ГЛИНЫ ОРЕНБУРГСКОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ Алексеева Наталья Александровна	6
Рубрика «Экономика»	8
ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ В ОБЛАСТИ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ Агибалов Александр Сергеевич	8
РАЗРАБОТКА ПРЕДЛОЖЕНИЙ ПО ОРГАНИЗАЦИИ МЕРОПРИЯТИЙ ПО РАЗВИТИЮ ПРОФИЛЬНЫХ НАВЫКОВ ПЕРСОНАЛА ГОСТИНИЧНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ Алдухова Полина Сергеевна	11
ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА И ОСОБЕННОСТИ ЕЁ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ В РОССИИ Боярская Наталья Сергеевна	15
ЭКОНОМИКА ВПЕЧАТЛЕНИЙ: ТРАНСФОРМАЦИЯ ПОВЕДЕНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ ГОСТИНИЧНЫХ УСЛУГ Буава Нино Бадриевна	21
АНАЛИЗ СОСТАВА И СТРУКТУРЫ РАСХОДОВ ПРЕДПРИЯТИЯ ДОРОЖНО-СТРОИТЕЛЬНОГО СЕКТОРА Голубенко Юлия Владиславовна	25
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА УДЕРЖАНИЙ ИЗ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ Магомедова Луиза Маданиевна Пономарева Светлана Валерьевна	29
ОСОБЕННОСТИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В РОССИЙСКИХ КОРПОРАЦИЯХ Максимова Елена Александровна	32
УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ Садриев Марат Игоревич	36
ЭВОЛЮЦИОНИРОВАНИЕ МЕТОДОВ ОРГАНИЗАЦИИ, НОРМИРОВАНИЯ ТРУДА И ОБЕСПЕЧЕНИЕ КАДРОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ Тимошевская Светлана Александровна	38
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ВНУТРЕННЕГО АУДИТА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА Халикова Алина Мирмухамедовна Волкова Марина Владимировна	40
Рубрика «Юриспруденция»	43
ПРИВЛЕЧЕНИЯ К НАЛОГОВОЙ И АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ Алектров Дмитрий Александрович	43

ПРИВЛЕЧЕНИЕ К УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАЛОГОВЫЕ ПРАВОНАРУШЕНИЯ Алектров Дмитрий Александрович	53
ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ОБЕСПЕЧИТЕЛЬНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ Груничева Кристина Викторовна Суздалева Анастасия Дмитриевна	58
ВОЗРАСТНАЯ ДИСКРИМИНАЦИЯ В СФЕРЕ ТРУДА В РОССИИ Кузьмина Екатерина Дмитриевна	61
ВОЗМЕЩЕНИЕ УБЫТКОВ ЛИЦУ, ДЕЙСТВОВАВШЕМУ В ЧУЖОМ ИНТЕРЕСЕ БЕЗ ПОРУЧЕНИЯ Мостовая Анастасия Николаевна	65
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ВСЛЕДСТВИЕ ДЕЙСТВИЙ В ЧУЖОМ ИНТЕРЕСЕ БЕЗ ПОРУЧЕНИЯ Мостовая Анастасия Николаевна	68
РАЗГРАНИЧЕНИЕ ДОГОВОРА ПОДРЯДА ОТ СМЕЖНЫХ ВИДОВ ДОГОВОРОВ Платонова Татьяна Эдуардовна	70
СУДЕБНО - ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА В СИСТЕМЕ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ЛЕГАЛИЗАЦИИ ДОХОДОВ, ПОЛУЧЕННЫХ ПРЕСТУПНЫМ ПУТЕМ Правилова Ольга Николаевна	72
ПРАВОВЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ СУДИМОСТИ Сундуй Оюуна Игорьевна Даштаар-оол Виктория Оюновна	77
ВЫДЕЛЕНИЕ ДОЛЕЙ В НЕДВИЖИМОСТИ, ПРИОБРЕТЕННЫХ ЗА СЧЕТ СРЕДСТВ МАТЕРИНСКОГО СЕМЕЙНОГО КАПИТАЛА Тимирбаева Жулдуз Олжабаевна Филиппова Олеся Сергеевна	79
ПРАВОВЫЕ ОСОБЕННОСТИ СТАТУСА ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Товмасын Давид Сурикович Стародумова Светлана Юрьевна	82
ДОКТРИНА “СНЯТИЯ КОРПОРАТИВНОЙ ВУАЛИ” Хабипова Лира Венеровна	85
ПОНЯТИЕ И СОДЕРЖАНИЕ ДОГОВОРА КУПЛИ-ПРОДАЖИ ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Шатохин Никита Владиславович	87
САМОВОЛЬНАЯ ПОСТРОЙКА. ПРОБЛЕМЫ ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКИ Шихова Эсьмира Гарахан кызы	91
Papers in english	94
Rubric «Political science»	94
RUSSIA'S POLITICAL IMAGE IN THE ENGLISH-LANGUAGE MEDIA Акперова Сабина Интигамовна Шемаева Елена Викторовна	94

Rubric «Philology»

96

CHRONOLOGY OF THE PENETRATION OF THE ITALIAN BORROWINGS
IN THE MODERN ENGLISH LANGUAGE

96

Anna Ziuziukina

СТАТЬИ НА РУССКОМ ЯЗЫКЕ

РУБРИКА

«ХИМИЯ»

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ЭЛЕКТРОЛИТОВ Na_2SO_4 , MgSO_4 , $\text{Al}_2(\text{SO}_4)_3$
НА УСТОЙЧИВОСТЬ СУСПЕНЗИЙ КИРПИЧНОЙ ГЛИНЫ
ОРЕНБУРГСКОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ

Алексеева Наталья Александровна

студент,

Оренбургский государственный университет,
РФ, г. Оренбург

Оренбургская область располагает богатейшими природными ресурсами, которые представлены нефтью и газом, бурым углем, каменной солью, железной рудой. В недрах Оренбургской области имеются крупные месторождения кирпичной, керамзитовыми и огнеупорными глинами. Самыми распространенными в области являются кирпичные глины. Из 200 месторождений полезных ископаемых Оренбургской области 57 месторождений относятся к кирпичным глинам [1, 3]. Оренбургское месторождение глины располагается вдоль берега реки Урал. Породы глины имеют рассыпчатую структуру и темно-коричневый цвет. Данный цвет обусловлен высоким содержанием Fe_2O_3 и FeO . Глина не вскипает при действии $\text{HCl}_{\text{конц}}$, это говорит об отсутствии в составе карбонатных примесей наиболее вредных в производстве строительных материалов. Глины Оренбургской области практически не изучены в области коллоидно-химических характеристик, не оценена взаимосвязь между особенностями строения, их дисперсностью под влиянием микроволнового излучения.

Обсуждение полученных результатов. На рисунке 1 представлены результаты изменения показателя мутности суспензий глинистого минерала Оренбургского месторождения фракции А в растворах электролитов: сульфата натрия, сульфата магния и сульфата алюминия.

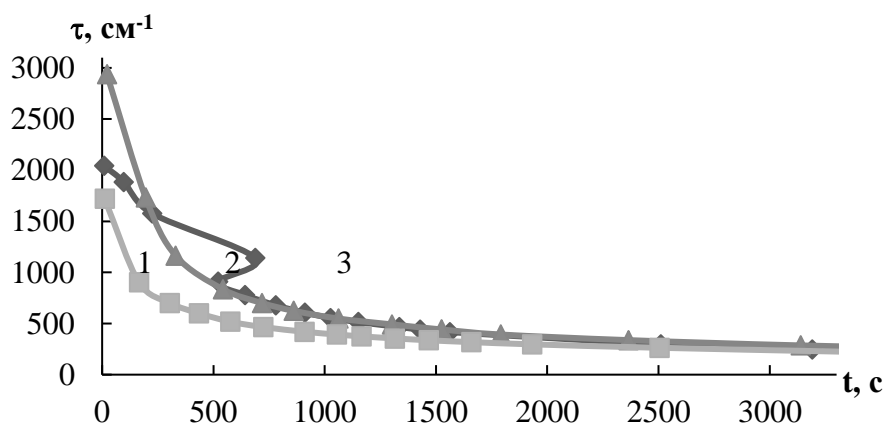


Рисунок 1. Изменение мутности суспензий глинистого минерала Оренбургского месторождения в растворах электролитов (фракция А): 1 – мутность в растворе электролита $\text{Al}_2(\text{SO}_4)_3$; 2 – мутность в растворе электролита Na_2SO_4 ; 3 – мутность в растворе электролита MgSO_4

Присутствие электролитов в суспензии оказывает сильное воздействие на структуру двойного электрического слоя (ДЭС) частиц глины. При добавлении электролитов алюминия и магния в суспензию, её устойчивость сильно снижается. Полученные данные соответствуют теории ДЛФО. Повышение констант скорости в данном случае соответствует возрастанию силы коагуляции при увеличении зарядов в ряду Na^+ , Mg^{2+} , Al^{3+} [2, 4].

Осаждение частиц суспензии в присутствии электролитов Na_2SO_4 и $\text{Al}_2(\text{SO}_4)_3$ приостанавливается приблизительно в один период времени. В дисперсионной среде - MgSO_4 виден выброс природа, которого неизвестна и требует дальнейшего изучения.

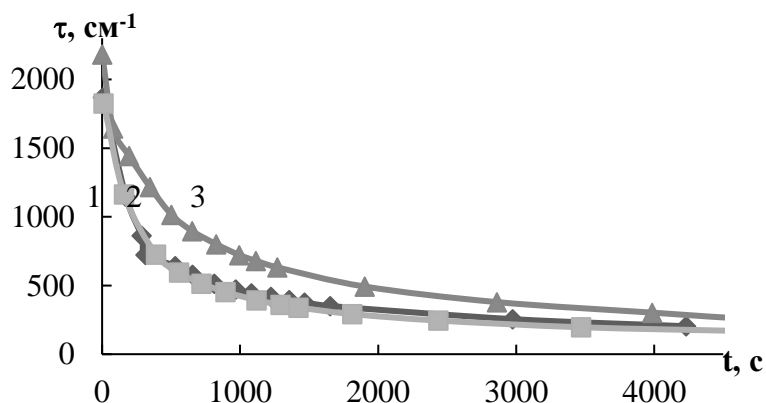


Рисунок 2. Изменение мутности суспензий глинистого минерала Оренбургского месторождения в растворах электролитов (фракция В): 1 – мутность в растворе электролита $\text{Al}_2(\text{SO}_4)_3$; 2 - мутность в растворе электролита MgSO_4 ; 3 – мутность в растворе электролита Na_2SO_4

Во второй фракции (160-40мкм) зависимость между наличием электролитов и ДЭС идентична с первой фракцией. Однако осаждение частиц в дисперсном растворе Na_2SO_4 имеет большую продолжительность, чем в первом случае.

Таким образом, при сравнении влияния электролитов на суспензии различных по фракционному составу можно сделать следующие выводы:

1. Фракция В имеет стабильный характер изменения устойчивости в дисперсионных средах Na_2SO_4 и $\text{Al}_2(\text{SO}_4)_3$.
2. Фракции А теряет агрегатную устойчивость быстрее в дисперсионных средах MgSO_4 и $\text{Al}_2(\text{SO}_4)_3$, чем фракция В.

Список литературы:

- 1 Вакалова Т.В. Исследование физико-механических и технологических свойств глинистого сырья: методические указания / Т.В. Вакалова, В.М. Погребенников, И.Б. Ревва. – Томск : ТПУ, 2014. – 36 с.
- 2 Во Дай Ту, Устойчивость минеральных водных дисперсий. Влияние некоторых электролитов на устойчивость суспензий минеральных дисперсий / Во Дай Ту // Перспективы развития технологий, экологии и автоматизации химических, пищевых и металлургических производств: материалы науч.-практ. Конференция. – Иркутск : 2010, часть 2.
- 3 Осипов В.И. Глинистые покрывки нефтяных и газовых месторождений: монография / В.И. Осипов, В.Н. Соколов, В.В. Еремеев. – М. : Наука, 2001. – 238 с.
- 4 Яковлева А.А. Влияние электролитов на устойчивость суспензий на основе глины Слюдянского месторождения /А.А. Яковлева, Во Дай Ту // Вестник ИрГТУ. – 2010. - №6 (46). - С.209-213.

РУБРИКА
«ЭКОНОМИКА»

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ В ОБЛАСТИ
МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

Агибалов Александр Сергеевич

студент,

Курского государственного университета,

РФ, г. Курск

INNOVATIVE DEVELOPMENT IN THE FIELD OF LOGISTICS

Aleksandr Agibalov

Student,

Kursk state University,

Russia, Kursk

Аннотация. В данной статье рассматривается развитие систем материально-технического обеспечения в современной экономике. Производственно-хозяйственная деятельность любого из предприятий комплекса нуждается в финансовом, кадровом, информационном и материально-техническом обеспечении.

Из вещественных элементов она, прежде всего, нуждается в средствах производства: машинах, оборудовании, энергоресурсах, сырье, материалах и так далее. Поэтому необходимо не только во время обеспечить предприятие всеми необходимыми материально-техническими ресурсами, но эффективно управлять ими. В связи с этим тема экономичной и своевременной закупки сырья, материалов и полуфабрикатов приобретает особую актуальность.

Abstract. This article discusses the development of logistics systems at the present stage of economic development. The production and economic activities of any of the enterprises of the complex need financial, personnel, information and material and technical support. Of the material elements, it primarily needs the means of production: machinery, equipment, energy resources, raw materials, materials, and so on. Therefore, it is necessary not only to provide the company with all the necessary material and technical resources, but also to manage them effectively. In this regard, the topic of economical and timely procurement of raw materials, materials and semi-finished products is particularly relevant.

Ключевые слова: материально-техническое обеспечение, совершенствование системы МТО, цифровизация, закупки.

Keywords: material and technical support, improvement of the logistics system, digitalization, procurement.

В настоящее время управление компанией сложно представить без использования современных информационных технологий. Централизация, автоматизация и унификация материально-технического обеспечения предприятия относится к числу значительных участков деятельности, увеличивающих качество и скорость выполнения работ и делает их максимально открытыми.

Многие организации сталкиваются с проблемой лоскутной автоматизации, когда материально-техническое обеспечение различных, не связанных между собой программ,

выполняются самостоятельно управляемыми компаниями. Внедрение единой информационной системы является единственным решением, позволяющим регулировать процессы МТО непосредственно во всех направлениях. [2, с. 320].

Для автоматизации управленческих и операционных процессов материально-технического снабжения масштабных компаний, крупных предприятий и холдингов со сложной многоуровневой структурой контроля организация AXELOT вместе с фирмой «1С» разработали информационно-программный продукт «1С:МТО Материально-техническое обеспечение 8».

Он помогает автоматизировать многие важные задачи, в число которых входят: регламентация бизнес-процессов, централизация закупок, планирование.

Рассмотрим данные задачи подробнее.

Во-первых, система централизованных закупок сопровождается поддержкой. Если закупки важнейших видов сырья выполняются производственными площадками самостоятельно, это приводит к неравномерности затрат, более сложному процессу оптимизации и обеспечения единой ценовой политики для всего промышленного комплекса.

Програмное обеспечение «1С:МТО Материально-техническое обеспечение 8» было разработано для автоматизации процессов управления материально-техническим обеспечением с учетом специфики работы производственных предприятий и холдингов с распределенной и многоуровневой системой подчинения и процессами согласования, распределенными во времени. [4, с. 238].

Пример схемы организационной структуры МТО представлен на рисунке 1.

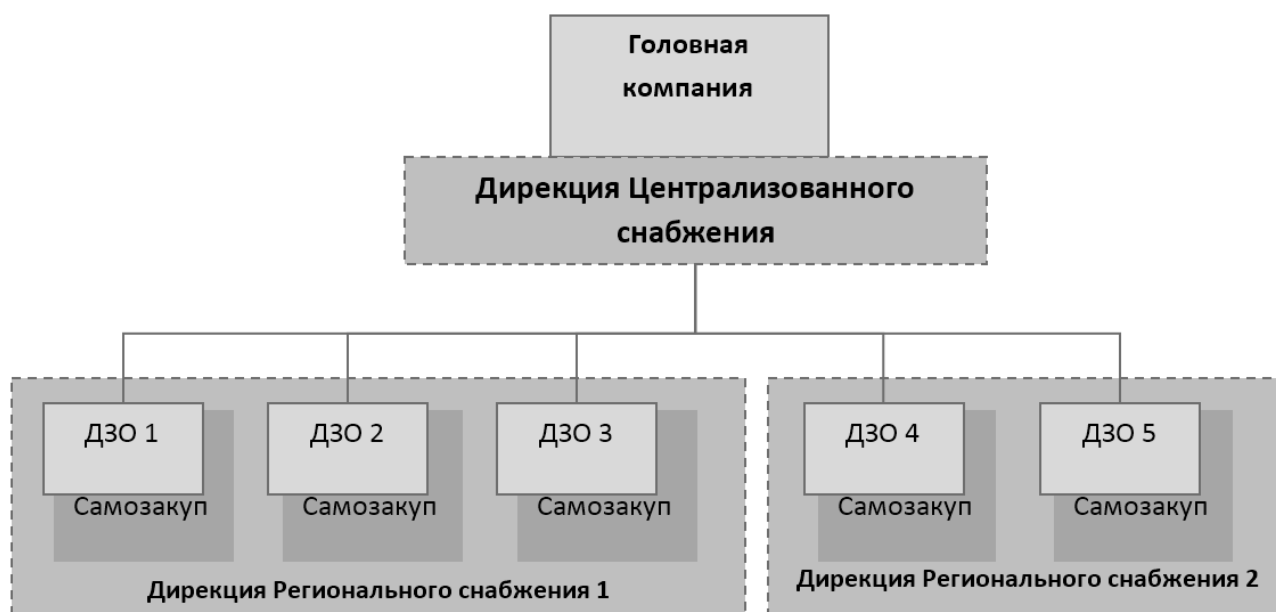


Рисунок 1. Схема организационной службы МТО, настраиваемая в «1С:МТО» [1, с. 33]

При этом в решении обеспечивается оптимальное сочетание особенностей централизованного планирования материально-технических ресурсов как с учетом особенностей российских предприятий (заявочные компании), так и с учетом мировых практик (алгоритм MRP II). [3, с. 120].

Во-вторых, сходимость бюджетов холдинга и планов МТО благодаря обеспечению единой процедуры планирования.

В тех случаях, когда используются разные регламенты планирования при формировании производственных программ и бюджетов холдинга, в дальнейшем происходит не состыковка бюджетов производственных программ, что приводит к перебоям и разрывам в оплатах и закупках [5, с. 304].

Програмное обеспечение «1С:МТО» анализирует заявленные потребности в материально-технических ресурсах в вопросе их соответствия планово-предупредительным работам,

проектам, бюджетам и т. д. и централизованное формирование плана МТО с внедрением механизма заявочных компаний.

Таким образом, корректно организованное снабжение предприятия является важным инструментом оптимизации и эффективного управления его деятельностью в целом.

На снабжение приходится большая доля общих расходов предприятия, таким образом даже небольшие улучшения в этой области могут принести существенные финансовые выгоды, что окажет только положительный эффект в сегодняшней непростой экономической ситуации.

Список литературы:

1. Курбанов А.Х., Соболев А.В. Экономические аспекты создания и функционирования киберфизических производственно-логистических систем // Теория и практика экономики и предпринимательства. XVI Всероссийская с международным участием научно-практическая конференция. Под редакцией Н.В. Апатовой. - 2019. - С. 33.
2. Попов В.Л. Управление инновационными проектами: Учебное пособие / В.Л. Попов, Д.А. Марков, Н.Д. Кремлев, В.С. Ковшов. - М.: Инфра-М, 2017. - 320 с.
3. Тихомирова О.Г. Управление проектами: практикум: Учебное пособие / О.Г. Тихомирова. - М.: Инфра-М, 2016. - 120 с.
4. Сиякина В.В. Формирование и моделирование бизнес-процесса «Материально-техническое обеспечение.» средствами цифровой экономики // Вопросы студенческой жизни. – 2018. - №6 (22). – 238 с.
5. Чейз Р. Производственный и операционный менеджмент, 8-е издание / Р.Чейз, 2017.- 304с.

РАЗРАБОТКА ПРЕДЛОЖЕНИЙ ПО ОРГАНИЗАЦИИ МЕРОПРИЯТИЙ ПО РАЗВИТИЮ ПРОФИЛЬНЫХ НАВЫКОВ ПЕРСОНАЛА ГОСТИНИЧНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Алдухова Полина Сергеевна

магистрант,

Санкт-Петербургский государственный экономический университет,

РФ, г. Санкт-Петербург

DEVELOPMENT OF PROPOSALS FOR THE ORGANIZATION OF ACTIVITIES FOR DEVELOPING THE PROFILE SKILLS OF THE PERSONNEL OF HOTELS

Polina Aldukhova

Master,

St. Petersburg State University of Economics,

Russia, St. Petersburg

Аннотация. В данной статье описывается взаимосвязь компетентностного подхода к управлению персоналом и организацией профильных мероприятий по обучению сотрудников, а также приводятся основные тренды и рекомендации по организации данных мероприятий в индустрии гостеприимства.

Abstract. This article describes the relationship between the competence-based approach to personnel management and the organization of profile events for training employees, and provides the main trends and recommendations for organizing these events in the hospitality industry.

Ключевые слова: профильные навыки персонала, компетенции, компетентностный подход, управление персоналом, обучение персонала, мероприятия по обучению и развитию персонала.

Keywords: profile skills of personnel, competencies, competence-based approach, personnel management, personnel training, personnel training and development events.

Гостиничный персонал является неотъемлемой частью гостиничного продукта и именно от него зависит удовлетворенность гостей отеля той или иной услугой, предоставляемой средством размещения. Таким образом, в настоящее время гостиничные предприятия начали рассматривать своих сотрудников, как ключевое конкурентное преимущество на рынке услуг. Это подтверждает электронный журнал для отельеров Welcome Times, опубликовавший список основных трендов в управлении персоналом гостиничного бизнеса на 2020 год, которые выделили специалисты в данной области. Все выделенные тренды базируются на отношении к персоналу отеля как к стратегическому ресурсу и одному из самых главных конкурентных преимуществ гостиничного предприятия [11].

Следовательно, можно говорить о том, что персонал и его профессиональные навыки и умения становятся очень важными факторами для отельеров. Тем не менее, просто набирать персонал, уже обладающий необходимыми отелю навыками, не всегда достаточно. В связи с динамичным развитием общества, гостиничному персоналу приходится приобретать новые или совершенствовать уже приобретённые профессиональные навыки, что невозможно без постоянного развития сотрудников. Таким образом, гостиницам становится необходимо организовывать специальные мероприятия для развития профильных навыков своего персонала.

Тем не менее, планирование и организация корпоративного обучения сотрудников лежит, в первую очередь, в сфере управления персоналом гостиничных предприятий.

Управление персоналом, по мнению М.П. Павловой и Е.Ю. Никольской – это область практической деятельности и знаний, направленная на обеспечение гостиничного предприятия

квалифицированным персоналом, способным выполнять возложенные на него функции и обязанности, и эффективное использование его потенциала с учетом интересов как работников, так и предприятия в целом. Управление персоналом имеет множество функций, одной из которых является обучение и развитие сотрудников [7, с. 176].

Тем не менее, в процессе развития современного общества менялись и взгляды на процесс управления персоналом. Так сформировались различные методы, модели и подходы к управлению человеческими ресурсами, каждый из которых имел свой взгляд на сотрудников предприятия и пути управления ими.

С течением времени персонал, особенно в сфере услуг, стал восприниматься не просто как ресурс предприятия, а как главное конкурентное преимущество, от профессиональных компетенций которого зависит эффективная работа всей организации.

З.О. Османова определяет понятие компетенция, как социально-экономическую категорию, представляющую собой совокупность профессиональных навыков, знаний, умений и личностных характеристик работника, необходимых ему для успешного выполнения соответствующих должностным обязанностям функций и задач в рамках достижения стратегических целей, формирования корпоративной культуры и конкурентных преимуществ предприятия [6, с. 170].

Так, на базе особого внимания к профессиональным навыкам и знаниям персонала сформировался компетентностный подход. Данный подход акцентирует внимание на способности сотрудников эффективно использовать свои навыки и знания, а также помогает выделить четкий перечень профессиональных и поведенческих требований, которые предъявляются к сотрудникам в зависимости от их должности и выполняемых задач.

На сегодняшний день компетентностный подход все чаще используется российскими предприятиями для разработки моделей управления персоналом, а также при найме новых сотрудников, что отмечает в своей статье М.С. Васильева [2, с. 55].

Тем не менее, использование компетентностного подхода невозможно без понимания необходимых персоналу навыков и знаний. Следовательно, каждый отель должен определить ключевые компетенции своих сотрудников для выстраивания эффективной компетентностной модели.

Ключевые компетенции, по мнению М.С. Васильевой – это набор компетенций, который позволяет сотруднику максимально эффективно выполнять рабочие стандарты [2, с. 57].

В свою очередь, модель компетенций, по определению О.П. Богданова – это полный набор компетенций, который необходим для успешного выполнения сотрудником его функций в организации [1, с. 75].

Многие авторы посвятили свои работы рассмотрению компетентностных моделей гостиничного предприятия и профилей компетенций его сотрудников. Среди них: М.Ю. Лайко, А.И. Кошелева, Т.Н. Лустина и другие [4, с. 43], [5, с. 80]. Чаще всего авторы выделяют следующие компетенции, как ключевые для персонала отелей: критическое мышление, креативность, коммуникационные навыки, умение сотрудничать, инициативность и так далее.

Таким образом, после построения компетентностной модели гостиничного предприятия и профилей компетенций его сотрудников, отделу по управлению персоналом отеля следует строить свою работу так, чтобы проводимые им мероприятия по обучению и развитию профильных навыков персонала совпадали с теми компетенциями, которые были определены как ключевые для сотрудников отеля.

На рынке корпоративного обучения персонала присутствует достаточно большое количество видов обучающих мероприятий. Так, И.О. Темнова в своей статье выделяет следующие мероприятия по обучению персонала: тренинг, коучинг, деловая игра, семинар, лекция, мастер-класс, вебинар [9, с. 5]. Также распространение получили и разнообразные внутрифирменные методы обучения сотрудников. Среди них И.О. Темнова рассматривает сторителлинг, наставничество, ротацию и стажировку, а Л.С. Иванченко в своей статье выделяет несколько инновационных методов обучения персонала, таких как: case-study, shadowing, secondment и budding [8, с. 53], [3, с. 162].

В свою очередь, наибольшее распространение на рынке обучающих мероприятий для гостиничной отрасли, предоставляемых тренинговыми организациями Санкт-Петербурга, лидирующие позиции занимают такие мероприятия как тренинги, семинары, онлайн-лекции и курсы повышения квалификации. Чаще всего данные мероприятия предлагаются для следующих служб отеля: служба приёма и размещения, отдел продаж и бронирования, маркетинговая служба, HR-отдел [9].

Пример мероприятий, отвечающих ключевым компетенциям сотрудника службы приёма и размещения приведён в таблице 1. Таблица составлена автором статьи самостоятельно на основании изученной литературы и собственного исследования рынка мероприятий по обучению персонала гостиниц, организуемых тренинговыми агентствами.

Таблица 1.

Примеры обучающих мероприятий по развитию профильных компетенций сотрудника службы приёма и размещения

Компетенции	Мероприятия
Навыки взаимодействия с людьми, умение находить компромисс, коммуникативность.	Семинар-тренинг «Предотвращение конфликтных ситуаций с гостями и техники выхода из возникшего конфликта»
Стрессоустойчивость, умение быстро принимать решения в нестандартных ситуациях.	Тренинг-семинар «Возвращение доверия гостей. Алгоритмы работы в форс-мажорных ситуациях»
Умение организовывать процесс обслуживания, профессиональные навыки в области гостевого сервиса и коммуникаций по телефону.	<ul style="list-style-type: none"> • Мастер-класс «Технология и стандарты обслуживания в отеле. Гостевой сервис». • Мастер-класс «Стандарты общения по телефону» • Деловая игра «Приём и размещение гостя».
Навыки time-менеджмента	Тренинг «Тайм-менеджмент. Управление временем».
Презентационные навыки, умение создать благоприятное первое впечатление, достигать поставленных целей в процессе общения.	Тренинг «Деловой этикет».

Исходя из примеров, приведенных в таблице, можно сделать вывод, что для успешного развития профильных навыков сотрудников гостиницам необходимо разработать комплексный блок мероприятий для каждой службы, которые будут отвечать ключевым компетенциям персонала.

Однако, как отмечает в своей интернет-статье компания HR Helpline, в настоящее время на рынке обучающих мероприятий появляются новые тренды. Среди них: геймификация в обучении персонала; мобильное обучение, то есть транслирование учебного контента прямо на мобильный телефон или планшет; микрообучение или «микроблоки», то есть дозированный объём информации и предоставление новых материалов малыми блоками в формате длительностью до 20 минут; вебинары, которые дают возможность всем сотрудникам, находясь в разных местах, принимать активное участие в корпоративном обучении. И многое другое [10].

Таким образом, исходя из всей представленной выше информации, в качестве рекомендаций по организации мероприятий по развитию профильных навыков персонала гостиничных предприятий можно предложить следующие:

- соблюдение соответствия между проводимыми мероприятиями и профилем компетенций участвующих в них сотрудников;
- применение комбинированного формата обучения, то есть совмещение как очных мероприятий по обучению персонала, в частности тех, что требуют отработки практических навыков, так и дистанционных с использованием онлайн-технологий для мероприятий, которые предполагают получение теоретических навыков;

- применение деловых игр и симуляций для лучшего закрепления практических навыков и внесения в корпоративное образование некоторой доли игрового формата;
- применение формата микрообучения, который позволит обучать персонал без отрыва от производства;
- проведение обучающих мероприятий для персонала гостиниц в малых группах, включающих 10-15 человек для лучшего усвоения навыков каждым сотрудником;
- применение внутрифирменных методов обучения, таких как наставничество и инновационный метод shadowing.

Список литературы:

1. Богданова О.П. Проблемы и перспективы использования компетентностного подхода в управлении человеческими ресурсами организации //Актуальные направления фундаментальных и прикладных исследований. – 2019. – С. 72-78.
2. Васильева М.С. Развитие кадрового менеджмента в гостиницах на основе компетентностного подхода // Наука без границ. – 2020. – № 7 (47). – С. 54-59.
3. Иванченко Л.С. Инновационные методы обучения персонала // Телескоп. – 2021. – №1. – С. 160-163
4. Лайко М.Ю., Кошелева А.И. Особенности формирования модели компетенций сотрудников в процессе реализации механизма бизнес-администрирования в индустрии гостеприимства // Социально-экономические исследования, гуманитарные науки и юриспруденция: теория и практика. – 2016. – №. 10. – С. 42-46.
5. Лустина Т.Н. Формирование и использование компетентностного подхода к управлению персоналом гостиничных предприятий //Сервис в России и за рубежом. – 2017. – Т. 11. – №. 2 (72). – С. 73-84.
6. Османова З.О. Модель компетенций в оценке и управлении персоналом предприятия // Бюллетень науки и практики. – 2017. – №1 (14). – С. 170-175.
7. Павлова М., Никольская Е.Ю. Особенности системы управления персоналом в индустрии гостеприимства // Инновационная наука. – 2016. – №3-1 (15). – С. 175-182.
8. Темнова И.О. Методы обучения работников в современных организациях // Проблемы науки. – 2018. – №. 9 (33). – С. 50-60.
9. Курсы и семинары по гостиничному бизнесу в Санкт-Петербурге, обучение в 2021 году [Электронный источник] – Режим доступа: <https://www.b-seminar.ru/reg-spb/po-otraslyam/gostinichnyj-biznes/> (дата обращения: 20.05.21).
10. Современные тренды и подходы в обучении персонала [Электронный источник] – Режим доступа: <https://hrhelpline.ru/sovremennye-trendy-i-podhody-v-obuchenii-personala/> (дата обращения: 21.05.21).
11. Тренды 2020: управление персоналом в объектах гостеприимства [Электронный источник] – Режим доступа: <https://welcometimes.ru/opinions/trendy-2020-upravlenie-personalom-v-obektah-gostepriimstva> (дата обращения: 21.05.21).

ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА И ОСОБЕННОСТИ ЕЁ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ В РОССИИ

Боярская Наталья Сергеевна

студент,

кафедра финансов и бухгалтерского учета,

НОУ ВПО Гуманитарный Университет,

РФ, г. Екатеринбург

Аннотация. В данной работе рассматривается Денежно-кредитная политика России за последние несколько лет, так же анализируется прогноз Банка России по ДКП и её влияние на инфляцию на несколько лет вперёд, учитывая обстоятельства в стране и мире на сегодняшний день. ДКП является частью макроэкономической политики, прямо и косвенно воздействующей на весь экономический блок.

Даже небольшие изменения в денежно-кредитной политике может произвести мгновенный эффект в банковской системе и во всей экономике страны. По мнению автора, целями денежно-кредитной политики Банка России является защита и обеспечение устойчивости национальной валюты, поддержание и развитие банковской системы страны. ЦБ РФ должен заниматься достижением различных целей, таких как обеспечение безопасности банковской системы, экономический рост, так же борьба с долларизацией в мировой торговле. Все эти обстоятельства усложняют ДКП.

Abstract. This paper examines the monetary policy of Russia over the past few years, as well as analyzes the forecast of the Bank of Russia on monetary policy and its impact on inflation for several years ahead, given the circumstances in the country and the world today. Monetary policy is a part of macroeconomic policy that directly and indirectly affects the entire economic block.

Even small changes in monetary policy can have an immediate effect on the banking system and the entire economy of the country. The objectives of the monetary policy of the Bank of Russia are to protect and ensure the stability of the national currency, to maintain and develop the country's banking system. The Central Bank of the Russian Federation should be engaged in achieving various goals, such as ensuring the security of the banking system, economic growth, as well as the fight against dollarization in world trade. All these circumstances complicate monetary policy.

Ключевые слова: денежно-кредитная политика, макроэкономика, инфляция, трансмиссионный механизм, Банк России, прогнозирование, статистика Банка России.

Keywords: monetary policy, macroeconomics, inflation, transmission mechanism, Bank of Russia, forecasting, statistics of the Bank of Russia.

Введение

Денежно-кредитная политика Банка России нацелена на поддержание ценовой стабильности в российской экономике. Сохранение низкой и стабильной инфляции является важным условием обеспечения жизни населения, благоприятных условий для развития бизнеса, повышения доступности долгосрочных финансовых ресурсов и доверия к национальной валюте.

Поддержание стабильно сниженной инфляции гарантирует [1]:

- защиту доходам и сбережениям в национальной валюте от непредсказуемого обесценивания. Что даёт возможность поддерживать уровень жизни, а также более уверенно планировать расходы;
- обеспечение защиты граждан с доходами ниже среднего. Такие семьи в основном покупают недорогие товары первой необходимости. Стабильно низкая инфляция позволяет поддерживать уровень потребления;
- доступность кредитного финансирования для компаний, т.к. снижает стагфляционную премию, которую банки закладывают в процентные ставки;

- создание условий для снижения валютизации- перевода всех валютных активов в национальную, и обязательств в экономике. Это, в свою очередь, минимизирует влияние изменения внешних условий на экономику.

Банк России поддерживает инфляцию вблизи целевого уровня — 4% (таргетирование) [2]. Инфляционное таргетирование означает выбор определённого значения инфляции в качестве целевого ориентира и использование операционного инструмента центрального банка России, чаще всего процентных ставок, для достижения запланированного уровня инфляции. Как свидетельствует мировой опыт, инфляция может быть вполне контролируемым и регулируемым процессом. Особенность российской экономики заключается в том, что она достаточно сильно зависит от мировых цен на сырьевые ресурсы и, прежде всего, на энергоносители. Хотя долларизация, под понимают процесс, обратный дедолларизации, когда доллар США широко используется для финансовых операций внутри той или иной страны или внутри отдельных секторов экономики, постепенно полностью вытесняя национальную валюту, экономики России резко снижается, она все еще остается достаточно высокой. Учитывая эти особенности российской экономики, ЦБ России сложно осуществлять политику таргетирования инфляции.

Методы управления ДКП

Основной инструмент ДКП — это ключевая ставка. Изменение ключевой ставки влияет на спрос через ставки в экономике и в конечном итоге — на инфляцию. При этом центральный банк опирается на макроэкономический прогноз и учитывает ситуацию в экономике и на финансовых рынках.

В современной экономической теории и практике механизм, через который денежно-кредитная политика влияет на экономику и инфляцию, является трансмиссионным механизмом и выделяют в его составе всевозможные каналы. (см. *Схема 1*)^[3]

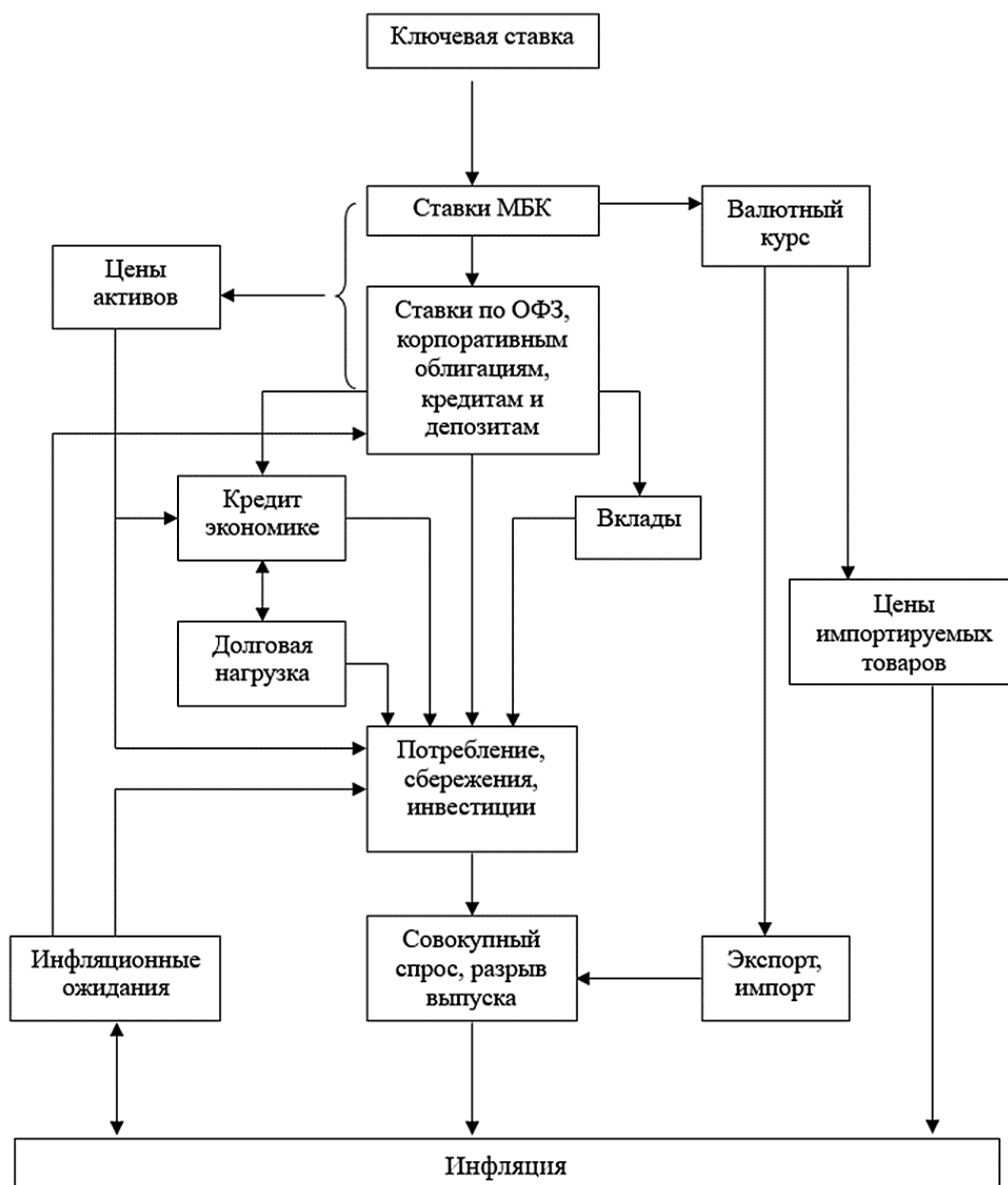
Рассмотрим несколько основных каналов:

- Процентный канал. В рамках данного канала изменение ключевой ставки, воздействует на ставки на всех сегментах национального финансового рынка. Изменение ставок по кредитам и депозитам влияет на готовность компаний и населения занимать или сберегать и, следовательно, на спрос на финансовые инструменты (процентный канал). Одновременно изменение ставок финансового рынка оказывает влияние на возможности банков и финансовых компаний наращивать кредитование экономики и, таким образом, на предложение финансовых инструментов. Взаимодействие этих процессов приводит к изменению объемов финансовых операций и, соответственно, совокупного спроса в экономике.

- Валютный канал. Используется лишь в тех случаях, когда изменения курса обусловлены операциями центрального банка. К данному каналу не имеет отношения ослабление или укрепление национальной валюты, происходящее под влиянием широкого круга внешних и внутренних факторов, которые напрямую не зависят от центрального банка. Определенное влияние на внутренний валютный рынок могут оказывать также операции центрального банка по покупке и продаже валюты, однако в рамках режима плавающего валютного курса они не направлены на достижение определенного уровня курса или темпа его изменения, решают отдельные задачи и не имеют своей целью воздействовать на динамику инфляции или экономического роста.

- Канал инфляционных ожиданий. С учетом ожиданий по инфляции субъекты экономики принимают решения о потреблении, сбережении и инвестировании, устанавливают процентные ставки, заработную плату и цены. Центральный банк может воздействовать на динамику инфляционных ожиданий через свои прогнозы, заявления и решения по ключевой ставке, которые должны оказать влияние на будущую инфляцию. Что еще более важно ЦБ, своими прогнозами по ДКП достижению цели мерами, создает условия для привязки инфляционных ожиданий к цели по инфляции. В России инфляционные ожидания оказывают значимое влияние на динамику инфляции. Инфляционные ожидания банков оказывают долгосрочное влияние на процентную ставку по кредитам и депозитам.

В российской экономике ключевым каналом является процентный, вдобавок значимыми являются канал инфляционных ожиданий, кредитный и валютный каналы. Также играют обусловленную значимость в функционировании трансмиссионного механизма, но их значимость не так высока. Кроме того, на инфляцию и функционирование трансмиссионного механизма ДКП воздействует ряд немонетарных факторов, на которые центральный банк не оказывает прямого влияния. К их числу причисляются структурные и институциональные особенности экономики, технологические и природные процессы, в том числе эпидемии и изменения климатических условий, влияющие на спрос и предложение на отдельных сегментах товарного рынка. Принимая решение по ДКП, Банк России анализирует, как влияние этого решения будет распространяться по каждому из основных каналов трансмиссионного механизма, опираясь на имеющиеся оценки силы и скорости трансмиссии на каждом этапе, а также учитывая воздействие не денежных факторов. [4]



Источник: составлено автором Справочно-правовой системы «Консультант плюс» - «Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2020 год и период 2021 и 2022 годов» (одобрено Советом директоров Банка России 25.10.2019) Вклад денежно кредитной политики в экономическое развитие URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_336745/a47a149abedd29742a2d2c33c3aabc82948a1e01/

Рисунок 1. Схема трансмиссионного механизма ДКП

Трансмиссионный механизм денежно кредитной политики опирается на фундаментальные макроэкономические и макрофинансовые взаимодействия. Набор каналов, по которым ДКП воздействует на поведение участников рынка и в конечном итоге на инфляцию, почти не меняется. Изменение параметров этих каналов замедляется, по мере накопления структурных изменений в реальном и финансовом секторах национальной экономики. Поэтому оценки параметров трансмиссионного механизма основываются на анализе развития экономики в течение длительного периода. Однако в конкретный момент времени потрясения, связанные с пандемией, нестабильностью на мировых рынках или иными факторами, могут существенно перестроить работу трансмиссионного механизма. Такие изменения, как правило, недолговечны, и со временем восстанавливается характер влияния ДКП на экономику, преобладавший до дестабилизации. ^[5]

Базовый сценарий исходит из того, что восстановление экономики будет замедленным и слабым, исходя из ситуации с пандемией с 2020 года. Согласно этому сценарию, российская экономика возобновит восстановление в начале 2021 года и ближе к 2022 году достигнет потенциального уровня выпуска ДКП, вероятно, будет сохраняться мягкой в 2021 году, а затем постепенно возвращаться к нейтральной во второй половине прогнозного периода по мере стабилизации инфляции. (см. Таблица 1.) [6]

Так же возможны 3 альтернативных сценария прогноза 2021-2023 г. г.:

- Проинфляционный. Сценарий прогноза исходит из динамики спроса, как в базовом сценарии, но при значительном падении потенциала экономики. Также он содержит сценарное предположение о том, что бюджетная объединение может происходить медленнее и растянуться до 2023 года. В этом случае экономика возвращается к более низкому потенциалу уже в 2021 году и даже несколько его превышает. Для того чтобы удержать инфляцию – вблизи 4%, – Банку России может потребоваться временно перейти к умеренно жесткой политике с последующим возвратом к нейтральной к концу прогнозного периода.

Таблица 1.

Прирост в % к предыдущему году

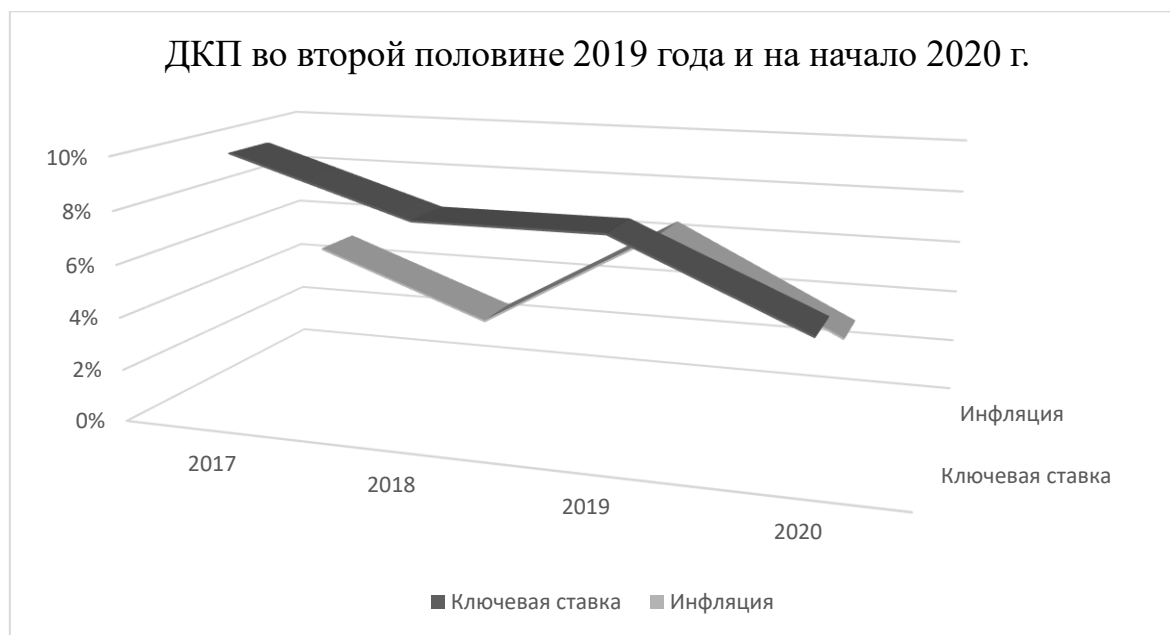
Наименование показателей	2019	2020	2021	2022	2023
Инфляция в год	3	3,9-4,2	3,5-4	4	4
ВВП	1,3	-(4-5)	3-4	2,5-3,5	2-3
Требования банковской системы к рублю и иностранной валюте	10,1	9-12	7-11	7-11	7-11
К организациям	7,1	8-11	6-10	6-10	6-10
К населению	19	13-16	12-16	10-14	10-14

Источник: данные взяты с Официального сайта Центрального Банка России- «Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2021 год и период 2022-2023 года URL: https://www.cbr.ru/about_br/publ/ondkp/on_2021_2023/

- Дезинфляционный. Сценарий предполагает значительно более медленное (чем в базовом сценарии) восстановление спроса, что может произойти в случае продолжения пандемии с сохранением ограничительных мер. Длительный период сдержанного спроса будет снижать инфляцию. Это потребует сохранения мягкой ДКП более продолжительное время и, возможно, ее дополнительного смягчения для возвращения инфляции к цели.

- Рисковый. Сценарий совмещает в себе незначительное восстановление спроса и сильное падение потенциала. Дополнительные риски в этом сценарии – обострение геополитических рисков и торговых противоречий, долговых проблем отдельных стран или отраслей. Значительное усиление проинфляционных рисков потребует временного существенного ужесточения ДКП с возвратом к мягкой политике во второй половине прогнозного периода. Вследствие масштабности шоков в этом сценарии стабилизация инфляции на цели займет более длительное время и произойдет несколько позднее 2023 года.

При рассмотрении статистических данных, с 2017 года Банк России продолжил снижение ключевой ставки. За 2019-2020 г. г. на 1,25% годовых, что соответствовало цели поддержания инфляции вблизи 4% по прогнозу. В эти месяцы инфляция замедлялась быстрее, чем прогнозировалось (см Рис.2) [7]



Источник: данные взяты с Официального сайта Центрального Банка России – «Доклад о денежно-кредитной политике от октября 2020 г. URL:

http://www.cbr.ru/analytics/dkp/ddcp/longread_4_32/page/#highlight=политике%7Сденежно%7Скредитной

Рисунок 2. ДКП во второй половине 2019 года и на начало 2020г.

К марту 2020 г. из-за пандемии существенно ухудшилась ситуация в мировой и российской экономике значительно увеличилась неопределённость в финансовом положении страны. В этой ситуации Банк России приостановил снижение ставки. Далее был возобновлен цикл снижения ключевой ставки, и Банк России перешел к мягкой ДКП. В течение четырех месяцев ключевая ставка была снижена до 4,25% годовых. С сентября по октябрь 2020 года, Банк России оставил ключевую ставку без изменений, сохраняя стимулирующий характер денежно-кредитной политики.

После заседания по принятию решения размера ключевой ставки ДКП от 12 февраля 2021 г., её оставили без изменений – 4,25 %. Начиная с 19 марта 2021 г. начинается рост ставки, с 4,25 % её повысили до 4,50 %. Восстановление экономики происходит быстрее, чем ожидалась в связи с началом вакцинации населения. Рост ставки продолжается, т.к. уже 23 апреля прошло следующее заседание, где с 4,50% повысили до 5,00%. Последнее заседание проходило 11 июня 2021 г., где снова было принято решение о повышении до 5,50%. Новое, достаточно значительное повышение ставки было обусловлено всё теми же словами о вакцинации и быстром восстановлении страны после пандемии. [10]

Заключение

Доверие населения к ДКП является важнейшим фактором успеха социально-экономического развития страны. Невыполнение целей данной политики является признаком неспособности государства осуществлять контроль за развитием макроэкономической политики.

Промежуточной целью ДКП служит прогноз инфляции на некоторый период времени, тем самым ЦБ РФ получает все полномочия для достижения целевой стабильности. [8]

Одной из основных проблем взаимодействия ЦБ РФ с банковским сектором и сектором экономики, является проблема открытости принимаемых решений в области денежно-

кредитной политики со стороны Банка России и Правительства РФ. Чтоб усилить доверие населения к ЦБ РФ можно повысить прозрачность заседаний, т. е. не публикация нескольких прогнозов ключевой ставки, а оппор на определённость среднесрочного уровня ключевой ставки, также менее научную трансляцию решения ЦБ РФ.

Исходя из пресс-релизов решений ЦБ РФ по ключевой ставке, с каждым разом она будет только повышаться, т.к. активно проходит вакцинация населения от коронавируса и экономическая сторона страны начинает восстанавливаться. Следующая ставка по ДКП будет известна 23 июля 2021г. на официальном сайте ЦБ РФ.

Список литературы:

1. Официальный сайт Центрального Банка России- «Цели и принципы денежно-кредитной политики URL: https://www.cbr.ru/dkp/objective_and_principles
2. Агеева Нина Александровна Таргетирование инфляции: сущность, инструменты, ожидаемый результат // Вестник ИпГТУ. 2014. №2 (85). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/targetirovanie-inflyatsii-suschnost-instrumenty-ozhidaemyy-rezultat>
3. Справочно-правовая система «Консультант плюс» - Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2020 год и период 2021 и 2022 годов" (одобрено Советом директоров Банка России 25.10.2019) - Вклад денежно-кредитной политики в экономическое развитие URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_336745/a47a149abeddd29742a2d2c33c3aabc82948a1e01/
4. Бутузова А.С. Денежно-кредитная политика в России: смена приоритетов и целевых ориентиров // Финансы и кредит. 2018. №3 (771) URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/denezhno-kreditnaya-politika-v-rossii-smena-prioritetov-i-tselevyh-orientirov>.
5. Бердышев А.В. Особенности современной денежно-кредитной политики Банка России // Вестник ГУУ. 2019. №2. Развитие URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-sovremennoy-denezhno-kreditnoy-politiki-banka-rossii>
6. Официальный сайт Центрального Банка России- «Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2021 год и период 2022-2023 года URL: https://www.cbr.ru/about_br/publ/ondkp/on_2021_2023/
7. Официальный сайт Центрального Банка России – «Доклад о денежно-кредитной политике от октября 2020 г. URL: http://www.cbr.ru/analytics/dkp/ddcp/longread_4_32/page/#highlight=политике%7Сденежно%7Скредитной
8. Малхасян А.М. Направления совершенствования денежно-кредитной политики российской федерации // Финансы и кредит. 2012. №43 (523). года URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/napravleniya-sovershenstvovaniya-denezhno-kreditnoy-politiki-rossiyskoj-federatsii>
9. Официальный сайт Центрального Банка России «Календарь решений по ключевой ставке 2021 году» URL: https://cbr.ru/press/pr/?file=10092020_130000PR2020-09-10T12_46_47.htm
10. Официальный сайт Центрального Банка России «Решение по денежно-кредитной политике» URL: https://cbr.ru/dkp/mp_dec/

ЭКОНОМИКА ВПЕЧАТЛЕНИЙ: ТРАНСФОРМАЦИЯ ПОВЕДЕНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ ГОСТИНИЧНЫХ УСЛУГ

Буава Нино Бадриевна

магистрант,

*Санкт-Петербургский государственный экономический университет,
РФ, г. Санкт-Петербург*

THE EXPERIENCE ECONOMY: TRANSFORMATION OF HOSPITALITY CONSUMER BEHAVIOR

Nino Buava

Master,

*St. Petersburg State University of Economics
Russia, Saint Petersburg*

Аннотация. В представленной статье описано влияние экономики впечатлений на изменения в поведении потребителей гостиничных услуг. С помощью теоретического обзора литературы и анализа мероприятий гостиниц премиум-класса Санкт-Петербурга обоснована связь экономики впечатлений с организацией мероприятий, лояльностью и вовлеченностью в бренд.

Abstract. This article describes the impact of the experience economy on changes in the behavior of consumers of hotel services. By using a theoretical review of literature and analysis of events in premium hotels in St. Petersburg, the connection between the experience economy and the organization of events, customer loyalty and engagement in the brand has been established.

Ключевые слова: экономика впечатлений, потребительское поведение, эмоции, впечатления, гостиничная индустрия.

Keywords: experience economy, consumer behavior, emotions, impressions, hotel industry.

В последнее время потребительское поведение активно трансформируется под влиянием различных факторов. Подобным фактором является изменение ценностей общества. Насытившись обыденными продуктами и услугами, потребители всё чаще стремились получать новые впечатления, яркие эмоции и чувства. Производители уловили данную тенденцию и начали предлагать своим клиентам продукцию, которая не просто удовлетворяла их потребности, но также дарила впечатления во время процесса её приобретения и пользования. Со временем рынок изменился, компании перешли от традиционной конкуренции к «конкуренции впечатлений», что привело к зарождению нового направления экономики – экономики впечатлений, где работа превратилась в «театр», а каждый бизнес в «сцену». В свою очередь, производитель взял на себя роль «режиссера впечатлений», а потребитель – роль «зрителя».

В сфере экономики впечатлений, по мнению основоположника концепции Дж. Пайна, преобладают туризм, гостиничные и ресторанные услуги. Данные организации концентрируют свою деятельность не только на предоставлении потребителям высокого уровня сервиса и широкого спектра продуктов и услуг, но также стараются дарить клиентам новый опыт, ощущения и впечатления. Именно впечатления и эмоции сегодня стали основой для конкурентной борьбы на рынке гостиничных услуг премиум-класса.

«Экономика впечатлений» сегодня – это некоторый идеальный образ, некоторая условная модель, так как реального экономического механизма для создания, управления и продаж впечатлений не существует. Именно поэтому данная тема интересует специалистов

и практиков, которые ведут поиски теоретических основ экономики впечатлений и возможных механизмов её использования в процессе создания ценности.

Основоположниками термина «экономика впечатлений» являются Дж. Пайн и Х.Д. Гилмор, обозначившие его как «четвёртое экономическое предложение, которое также разительно отличается от услуг, как услуги от товаров».

Примеров эффективного использования впечатлений в гостиничном бизнесе очень много, но большинство из них сконцентрированы на материальных составляющих. Сегодня на первый план выходит эмоциональная составляющая предоставляемого сервиса, атмосфера, а также способность и готовность персонала приятно удивлять. Архипова О.В. отмечает, что нематериальная составляющая сегодня является для гостя наиболее ценной [1, с. 39]. Подобной точки зрения придерживается Овчинникова И.Г. Автор отмечает, что потребитель при выезде из гостиницы должен увозить с собой незабываемые эмоции для того, чтобы поделиться ими со своими близкими и повторно воспользоваться услугами отеля [6, с. 54]. Если первое посещение гостиничного предприятия не удовлетворило потребителя в той мере, в которой он надеялся, то он больше никогда не воспользуется его услугами. Поэтому современного гостя необходимо удивлять, превосходить его ожидания и потребности.

Впечатления можно достигать различными составными элементами. Овчинникова И.Г. отмечает, что их можно достигать с помощью материально-технической базы гостиницы, приверженности к бренду и с помощью работы персонала [6, с. 55]. Волк Е.Н. выделяет четыре основных направления для создания уникальных впечатлений у клиентов: психологические дополнения к продукту или услуге, дизайн, вовлечение потребителя или театрализация и индивидуализация [2, с. 123-124].

Зайнуллина Т.Г. различает пассивное и активное восприятие, связанное с получением положительных впечатлений от пребывания в гостинице. К пассивным относятся дизайн и оснащение номеров, разнообразные удобства. К активным – театрализация и событийность, т.е. мероприятия, которые гостиницы организуют для формирования приверженности клиентов к своему бренду [4, с. 74]. Лукашова А.А. также придерживается мнения, что проведение специальных событий и мероприятий способствует привлечению внимания гостей и повышению ценности услуги в их глазах [5, с. 82].

Таким образом, главной целью для гостиничных предприятий сегодня является выстраивание прочной эмоциональной связи и отношений с потребителями, формирование их приверженности, а также заинтересованности в деятельности отеля. Впечатления возникают с помощью применения различных психологических приёмов, а именно: факторов влияния на потребительское поведение, благодаря которым потребитель принимает решение о первичном и дальнейшем приобретении гостиничного продукта или услуги.

Согласно Наумову В.Н., потребительское поведение – это деятельность покупателя, которая направлена на приобретение и потребление продуктов и услуг, а также на распоряжение ими [3, с. 76]. Ф. Котлер и Л.К. Келлер сформулировали собственную классификацию факторов влияния на потребительское поведение. Среди них: культурные, социальные, личностные и психологические факторы [3, с. 76].

Однако концепция «экономики впечатлений» строится на том, что зачастую современный потребитель первостепенное значение уделяет эмоциям, ощущениям и чувствам, которые он испытывает в процессе пользования и потребления услугой. Так, Воловская Н.М. исследует подходы исследователей Р. Тафлингера и Д. Катона, утверждавших, что внутренние факторы потребителя влияют на него больше, чем эмоциональные и социальные. Автор пришла к выводу, что факторы влияния на потребительское поведение можно разделить на две основные группы: внешние – сформированные под влиянием общества и которые влияют на потребителя извне (культура, мода, социальный статус) и внутренние – факторы, присущие потребителю как индивидууму (личность, эмоции, чувства) [3, с. 77].

Таким образом, потребительское поведение менялось вместе с потребительскими ценностями. И если раньше первостепенную роль играли экономические составляющие, а после – физические, то в настоящее время наиболее важной является эмоциональная составляющая. В этом и заключается трансформация потребительских практик в мире.

Гостиничные предприятия, учитывая изменения потребительского поведения в мире, стараются реализовывать наиболее актуальные модели экономики впечатлений, чтобы удивлять и изумлять своих клиентов. Не только за счёт материальных составляющих, но и тех мероприятий, которые напрямую связаны с эмоциями.

В рамках сравнительного анализа мероприятий гостиниц премиум-класса, было рассмотрено 42 мероприятия в 8 гостиничных предприятиях Санкт-Петербурга в период с 2017 по 2021 год. Как выяснилось, самыми распространёнными являются благотворительные мероприятия в сотрудничестве с благотворительными организациями («Play and Help», «Перспективы», «БлагоДаря» и другие). Отель «Гранд Отель Европа» владеет собственным Благотворительным Фондом и ежегодно устраивает гала-приёмы для постоянных гостей. Доля благотворительных мероприятий составляет 29% от общего числа проанализированных мероприятий. Далее следуют ежегодные тематические вечеринки (Новогодние, в честь Дня Всех Влюблённых), на долю которых приходится почти 20%. Следом за ними – интерактивные лекции и мастер-классы на территории гостиничных предприятий («Невзоровские среды» в «Гельвеции», выступления Жаринова Е.В., Басовского Н., Лабковского М. и других специалистов в отеле «Индиго») с долей 17%.

Организация подобных вечеров и мероприятий положительно влияют на поведение потребителя: он начинает понимать, что гостиничное предприятие – это «живой организм», а не просто здание, способное удовлетворить его потребности в еде и сне. Потребитель начинает ценить подаренные ему эмоции и желает посетить ещё одно мероприятие. Р.А. Ратер и Й. Шарма уверены, что со временем это перетекает в потребительскую лояльность, а позже – в вовлеченность [7, с. 4].

Вовлечение потребителя – это уровень когнитивного, физического и эмоционального присутствия клиента, непосредственно участвующего в деятельности предприятия. Взаимодействуя с гостиничным предприятием, потребитель затрачивает своё время, энергию, финансы, после чего формируется крепкая эмоциональная и доверительная связь между потребителем и гостиницей в целом. Однако возможность внедрения «вовлечения» присуща только отелям 4 и 5 звёзд благодаря собственным уникальным моделям ведения бизнеса для создания ценности в глазах клиентов. Авторы считают, что только у гостиниц премиум-сегмента есть финансы и другие средства для развития маркетинга взаимоотношений с клиентами [7, с. 11]. Таким образом, гостиничным предприятиям стоит постепенно совершенствовать свою деятельность в соответствии с принципами экономики впечатлений. Применение концепции положительно влияет на потребительское поведение, способствует формированию и поддержанию тесных взаимоотношений с клиентами и повышает их уровень лояльности и вовлеченности в бренд. Это приводит к тому, что гостиницы расширяют занимаемую ими долю рынка гостиничных услуг, повышают собственную репутацию и увеличивают прибыль.

Список литературы:

1. Архипова О.В. Концепция экономики впечатлений как основа актуальной философии гостеприимства (на примере Санкт-Петербурга) // Современный гостинично-ресторанный бизнес: экономика и менеджмент. – 2018. – С. 38-40.
2. Волк Е.Н. Управление впечатлениями в гостеприимстве и сервисе // Стратегические изменения в сфере туризма и гостеприимства: поиск нового вектора развития. – 2018. – С. 120-128.
3. Воловская Н.М., Идрисова А.И. Факторы, влияющие на поведение потребителей // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2020. – №. 4-1. – С. 76-79.
4. Зайнуллина Т.Г. Использование инструментария экономики впечатлений для продвижения гостиничного продукта // Journal of Economic Regulation (Вопросы регулирования экономики). – 2017. – Т. 8. – №. 3. – С. 71-76.

5. Лукашова А.С. Анализ современного опыта развития маркетинга впечатлений в гостиничном бизнесе в России и за рубежом // Вестник Ассоциации вузов туризма и сервиса. – 2020. – Т. 14. – №. 2-2. – С. 81-86.
6. Овчинникова И.Г. Развитие нового экономического предложения на рынке гостиничных услуг // География и туризм. – 2018. – №. 2. – С. 52-56.
7. Rather R., Sharma J. Customer engagement for evaluating customer relation-ships in hotel industry. – 2017. – P. 1-13.

АНАЛИЗ СОСТАВА И СТРУКТУРЫ РАСХОДОВ ПРЕДПРИЯТИЯ ДОРОЖНО-СТРОИТЕЛЬНОГО СЕКТОРА

Голубенко Юлия Владиславовна

студент,

*Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИИХ»,
РФ, г. Новосибирск*

Аннотация. Актуальность работы обусловлена значимостью финансовых результатов и показателей рентабельности для организаций всех форм собственности как способа установления путей и резервов роста прибыли и рентабельности. Показатели расходов предприятия характеризуют эффективность хозяйствования. Они составляют основу экономического развития организации и укрепления ее финансовых отношений со всеми участниками коммерческой деятельности. Доход является одним из важнейших источников финансирования текущей и инвестиционной деятельности.

Расходы характеризуют эффективность хозяйствования предприятия по всем направлениям его деятельности: производственной, сбытовой, снабженческой, финансовой и инвестиционной. Они составляют основу экономического развития предприятия и укрепления его финансовых отношений со всеми участниками коммерческого дела.

Расходы дорожно-строительного предприятия выражаются в изменении величины его собственного капитала за отчетный период. Обобщенно наиболее важные показатели финансовых результатов деятельности предприятия представлены в форме бухгалтерской отчетности – форма № 2 «Отчет о финансовых результатах».

Рост доходов дорожно-строительного предприятия создает финансовую базу для самофинансирования, расширенного воспроизводства, решения проблем социального и материального поощрения персонала. Прибыль и доходы являются также важнейшим источником формирования доходов бюджета (федерального, республиканского, местного) и погашения долговых обязательств организации перед банками, другими кредиторами и инвесторами. Таким образом, показатели расходов дорожно-строительного предприятия являются важнейшими в системе оценки результативности и деловых качеств предприятия, степени его надежности и финансового благополучия как партнера.

В связи с этим, правильно поставленный учет и анализ доходов и расходов имеет важное значение как для самой организации в целом, так и для разных групп лиц, заинтересованных в деятельности организации. Это определяет актуальность исследования.

Цель работы – изучение фактического состояния расходов дорожно-строительного предприятия а также разработка рекомендаций по повышению эффективности исследуемого предприятия. Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

1. рассмотреть теоретические основы формирования, планирования, учета, контроля и анализа расходов предприятия с учетом специфики его отраслевой принадлежности и основных видов деятельности;
2. выявить ключевую проблематику в исследованных вопросах; состояние ООО «Сибдорстрой Плюс»;
3. провести анализ состава и структуры расходов
4. обосновать присутствие проблем в практике управления расходами предприятия
5. сформулировать предложения по совершенствованию деятельности в области управления расходами и провести их экономическое обоснование.

Предметом исследования являются – расходы дорожно-строительного предприятия.

В процессе исследования использовались методы анализа и синтеза, индукции и дедукции, наблюдения, группировки, метод абсолютных, относительных и средних величин.

Нормативно-правовую основу исследования составляют нормативные правовые акты, федеральные законы и подзаконные акты Российской Федерации, а также бухгалтерская отчетность исследуемого предприятия.

Теоретическую основу работы составляют труды отечественных ученых: Романова Л.Е., Давыдова Л.В., Коршунова Г.В., Черняк В.З., Попов В.М., Ляпунов С.И., Баринов, В.А., Савчук В.П., Иванов А.А., Олейников С.Я.

Все расходы подразделяются на расходы по обычным видам деятельности и прочие расходы. Данная классификация представлена на рисунке 1.

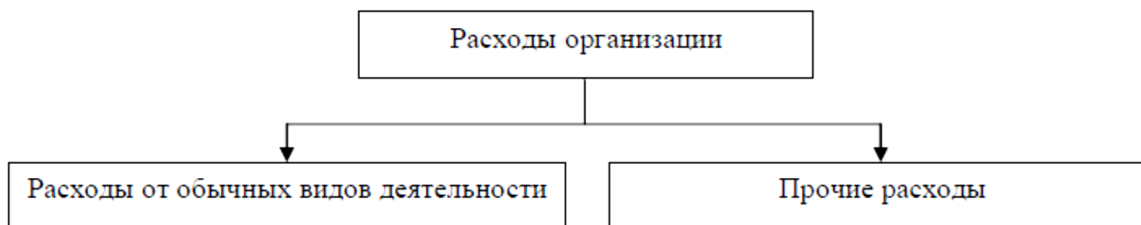


Рисунок 1. Классификация расходов организации

Расходами по обычным видам деятельности являются расходы, которые получены при изготовлении и продаже продукции, приобретении и продаже товаров. К таким расходам также относятся расходы, связанные с выполнением работ и оказанием услуг.

Расходы по обычным видам деятельности формируются за счет:

- расходов, связанных с приобретением сырья, материалов, товаров и других материальных ценностей;
- расходов, возникающих непосредственно в связи с производством продукции и ее реализацией, выполнением работ и оказанием услуг, а также реализацией (перепродажей) товаров.

К прочим расходам организации относятся:

- расходы, связанные с предоставлением платы во временное пользование (временное владение) имуществом организации;
- расходы, связанные с предоставлением вознаграждения за права, вытекающие из патентов на изобретения, промышленные образцы и другие виды интеллектуальной собственности;
- расходы, связанные с участием в уставных капиталах других организаций.

Эти расходы являются иными только в тех случаях, если вид деятельности, по которому эти расходы получены, не является основным видом деятельности организации.

В дополнение к ранее перечисленным расходам в другие расходы также входят:

- расходы, связанные с продажей, выбытием и иным списанием основных средств и иных активов, кроме наличных денег (кроме иностранной валюты), товаров, продукции;
- проценты, которые уплачиваются организацией за предоставление денежных средств (кредитов, займов) в ее пользование;
- расходы по оплате услуг кредитных организаций;
- отчисления в оценочные резервы, которые создаются в соответствии с правилами бухгалтерского учета (резервы по сомнительным долгам, под обесценение вложений в ценные бумаги и т. д.), а также резервы, которые создаются в связи с признанием условных обязательств хозяйственной деятельности.

Таким образом, на основании вышеизложенного можно сделать выводы: без расходов не может быть доходов. Расходы как объект учета отражаются в соответствии с их соответствующими доходами, и наоборот, доходы отражаются на счетах при наличии соответствующих расходов.

Финансовые результаты деятельности предприятия характеризуются суммой полученной прибыли и уровнем рентабельности. Чем больше величина прибыли, чем выше уровень рентабельности, тем эффективнее функционирует предприятие, тем устойчивее его собственное финансовое положение. Поэтому поиск эффективных резервов увеличения прибыли и рентабельности является одной из основных задач в любой сфере бизнеса.

Оценкой финансовой результативности является прибыль, полученная от операционной деятельности, внереализационных действий, реализации имущества и т.п.

Благоприятным моментом является рост всех показателей рентабельности. Увеличению рентабельности способствует увеличение объемов производства, а соответственно и выручки от продажи товаров. Данные таблицы позволяют сделать вывод, что в целом эффективность деятельности предприятия осталась практически без изменений.

Анализ деятельности в области управления расходами показал, что для более успешной деятельности данного предприятия необходимо разработать ряд мероприятий, направленных на увеличение объема реализации услуг с целью повышения эффективности хозяйственной деятельности. Предложенный комплекс мероприятий включает следующие основные направления:

1. Открытие нового офиса на территории области предполагает расширение деятельности предприятия за счет создания своего филиала

2. Предложение новых услуг по организации и проведению корпоративных мероприятий предполагает проводить обслуживание корпоративных клиентов.

3. Разработка и реализация дополнительных строительных услуг по территории области предполагает предложение новых услуг различных направленностей и позволяющие охватить различные сегменты рынка.

4. Продвижение услуг и стимулирование продаж предполагает использование различных средств рекламы – наружная реклама, печатная продукция, сувенирная продукция, а также введение системы скидок. Кроме этого, предлагается масштабное ведение PR-деятельности.

Предложенный комплекс мероприятий представлен в таблице 1

Таблица 1.

Содержание мероприятий по увеличению объема реализации

Направления деятельности по увеличению объема реализации	Содержание мероприятий
1. Открытие нового офиса	<ul style="list-style-type: none"> • выбор местоположения; ремонт помещения; • поиск, отбор и найм персонала; • обучение персонала; • организация рабочих мест; • проведение рекламной кампании; • презентация нового офиса.
2. Корпоративное обслуживание	<ul style="list-style-type: none"> • разработка программы обслуживания; • поиск и выбор мест проведения мероприятий; • сотрудничество с базами отдыха; • сотрудничество с аниматорами.
3. Экскурсионное обслуживание	<ul style="list-style-type: none"> • проведение маркетинговых исследований; • выбор направленности экскурсий; • разработка программы обслуживания; • продвижение экскурсионного обслуживания.
4. Продвижение услуг и стимулирование продаж	<ul style="list-style-type: none"> • PR-деятельность; • наружная реклама; • печатная продукция; • сувенирная продукция; • введение скидок;

Таким образом, предложенный комплекс мероприятий, направленных на увеличение объема реализации услуг посредством открытия нового офиса, корпоративного обслуживания, разработки и реализации новых видов строительных услуг, продвижения услуг и стимулирования продаж, позволит привлечь новых потребителей, повысить уровень обслуживания, что в свою очередь положительно скажется на всей деятельности предприятия дорожно-строительного сектора.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс РФ от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (в ред. от 27.12.2020 №489-ФЗ).
2. Налоговый кодекс Российской Федерации от 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ (в ред. от 24.04.2021 №129-ФЗ)
3. Федеральный закон от 8 февраля 1998 г. № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» (в ред. от 7.04.2021 № 115-ФЗ).
4. Алексеев В.М., Алексеева М.С. Управление прибылью предприятия: основные задачи // Молодой ученый. - 2020. - №23. - С. 198-200.
5. Алексеева А.И. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие. - Москва: КноРус, 2020. - 706 с.
6. Бариленко В.И. Экономический анализ: учебник. - Москва: КноРус, 2018. - 381 с.
7. Бердников А.А. Анализ прибыли и рентабельности организации: теоретический аспект // Молодой ученый. - 2019. - №2. - С. 111-113.
8. Бережная Е.В., Бережной В.И., Бигдай О.Б. Управление финансовой деятельностью предприятий (организаций): Учебное пособие. – Инфра-М, 2021. – 336с.
9. Берзон Н.И. Корпоративные финансы: учеб. пособие для СПО / Н.И. Берзон, Т.В. Теплова, Т.И. Григорьева; под общ. ред. Н.И. Берзона. - Москва: Издательство Юрайт, 2020. - 212 с.
10. Бланк И.А. Управление финансовыми ресурсами. - М.: Омега-Л, 2020. - 768 с.
11. Боброва О.С. Организация коммерческой деятельности: учебник и практикум / О.С. Боброва, С.И. Цыбуков, И.А. Бобров. - Москва: Издательство Юрайт, 2020. - 332 с.
12. Большаков С.В. Основы управления финансами: Учебное пособие. – М.: ФБК-Пресс, 2020. – 365 с.
13. Вагазова Г.Р., Лукьянова Е.С. Сущность финансовых результатов деятельности предприятия // Молодой ученый. - 2019. - №11.3. - С. 13-15.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА УДЕРЖАНИЙ ИЗ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ

Магомедова Луиза Маданиевна

магистрант,
Санкт-Петербургский государственный
экономический университет,
РФ, г. Санкт-Петербург

Пономарева Светлана Валерьевна

д-р экон. наук, профессор кафедры
Аудит и внутренний контроль,
Санкт-Петербургский государственный
экономический университет,
РФ, г. Санкт-Петербург

Аннотация. Статья посвящена вопросам учета удержаний из заработной платы. Подробно описаны виды, ограничения и порядок произведения удержаний и их отражение в учете.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, заработная плата, удержания, расчеты с персоналом, налог на доходы физических лиц, исполнительные листы.

Учет и анализ оплаты труда работников является неотъемлемой частью бухгалтерского учета большинства предприятий, так как заработная плата – одна из основных элементов затрат организации, которые формируют себестоимость. Поэтому очень важно уделять должное внимание правильному отражению расчетов по оплате труда, правильному расчету сумм, причитающихся к выплате работнику, а также своевременному произведению удержаний из заработной платы, так как эти затраты напрямую влияют на финансовые результаты деятельности организации.

Законодательством Российской Федерации предусмотрено произведение различных видов удержаний из заработной платы, а организация-работодатель выступают посредниками в расчетах между работниками и государством, третьими лицами.

Рассмотрим виды удержаний и их бухгалтерский учет на примере действующей организации, которая занимается пассажирскими перевозками – ИП Иванова О.И.

Удержания – это часть дохода работника, начисленная, но не выплаченная ему на законных основаниях в обеспечение требований к этому сотруднику. Начисленная работнику сумма заработной платы и фактически выплаченная отличаются. Удержания перечисляются в пользу государства, предприятия или третьих лиц. Виды удержаний, их размер и порядок изъятия регламентирован трудовым законодательством РФ, Налоговым и Семейным кодексами, а также иными законодательными актами.

Все удержания можно разделить на следующие виды (рис.1):

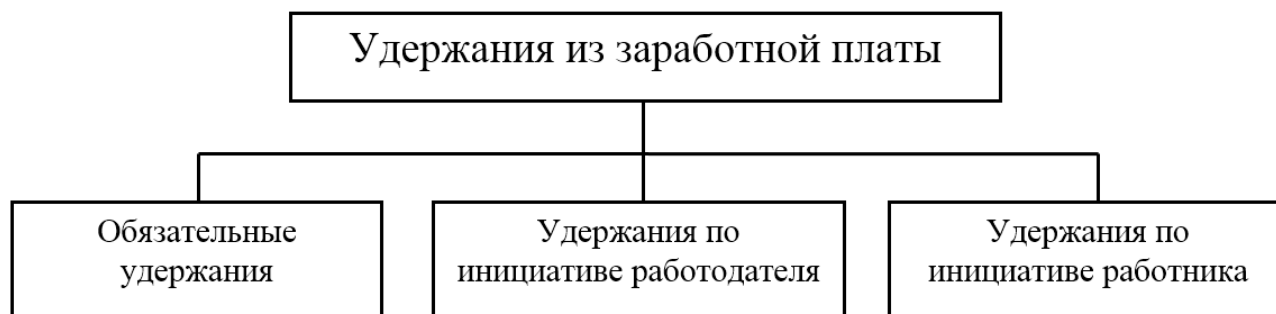


Рисунок 1. Виды удержаний

Обязательные удержания осуществляются работодателем вне зависимости от воли работника по требованию законодательства РФ. К таким удержаниям относятся налог на доходы физических лиц (НДФЛ) и удержания по исполнительным листам: алименты, возмещение морального вреда и имущественного ущерба, штрафы за правонарушения.

В первую очередь, из заработной платы удерживается налог на доходы физических лиц. Для произведения данного удержания отдельных приказов, исполнительных листов не требуется. Основной ставкой является 13%, при этом есть ряд выплат, которые облагаются по ставке 15,30 и 35%.

Ответственность организации при неправильном начислении НДФЛ увеличилась после внесения поправок в Налоговый кодекс РФ. Так, с 2020г. при обнаружении неполного удержания налога с доходов работников по итогам налоговой проверки, неудержанная сумма налога будет уплачиваться за счет работодателя.

С 01.01.2021г. вступили в силу изменения в налоговом законодательстве и в части ставки НДФЛ, согласно которым ставка будет зависеть от размера доходов работника (прогрессивная ставка).

13% - если сумма доходов за налоговый период составляет менее 5 миллионов рублей или равно 5 млн. руб.

15% - если сумма доходов превышает 5 миллионов рублей. При этом повышенной ставкой будет облагаться не весь доход, а лишь та его часть, которая превышает пороговое значение в 5 млн. руб.

Бухгалтеру важно учитывать эти поправки при ведении учета, т.к. неправильное начисление и несвоевременное перечисление налога может привести к штрафным санкциям начиная от 20% от суммы неперечисленного налога.

ИП Иванова О.И. осуществляет деятельность с привлечением наемных работников. Следовательно, согласно гл. 23 Налогового кодекса РФ выступает в качестве налогового агента и удерживает НДФЛ с заработной платы работников. Индивидуальные предприниматели не обязаны вести бухгалтерский учет, но ИП Иванова О.И. по своей инициативе это делает. Начисление и удержание НДФЛ предприниматель отражает в бухгалтерском учете записью по дебету счета 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» и кредиту счета 68 «Расчеты по налогам и сборам», субсчету «Налог на доходы физических лиц». В день удержания НДФЛ из заработной платы, предприниматель перечисляет налог в бюджет, оформляя операцию записью дебету счета 68 «Расчеты по налогам и сборам» и кредиту счета 51 «Расчетный счет».

Иные удержания осуществляются из заработной платы, оставшейся после вычета налога на доходы физических лиц, на основании распорядительного документа (решение суда, исполнительный лист). В первую очередь удовлетворяются следующие требования по исполнительным листам: алименты, возмещение вреда здоровью, возмещение вреда в связи со смертью кормильца, далее - прочие требования. При этом, по исполнительным листам может быть удержано не более 50 % с общей суммы заработной платы. Лишь в некоторых случаях законодательством разрешено удерживать до 70 % суммы (алименты на несовершеннолетних детей, возмещение вреда здоровью).

Штатный сотрудник ИП Ивановой О.И. Соловьев В.И. имеет 2-х несовершеннолетних детей, на которых выплачивает алименты в сумме 18 800 руб. Удержание из заработной платы Соловьева В.И. суммы по исполнительным листам отражается в бухгалтерском учете записью по дебету счета 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» и кредиту счета 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами», субсчет «Расчеты по исполнительным листам».

Удержания по инициативе работодателя могут быть связаны с возмещением неотработанного аванса, выданного работнику в счет заработной платы, с погашением неизрасходованного и своевременно не возвращенного аванса, выданного в связи со служебной командировкой, с возвратом сумм, излишне выплаченных работнику вследствие счетных ошибок, с погашением кредитов и займов, полученных работником ранее, с возмещением материального ущерба за порчу, хищение или утрату имущества, а также со случаем увольнения работника до окончания того рабочего года, в счет которого он уже получил

ежегодный оплачиваемый отпуск, т.е. за неотработанные дни отпуска и прочими случаями. Взыскание таких сумм является правом работодателя, а не его обязанностью. Работодатель может удержать эти суммы, если работник не оспаривает их основания и размер, и если не истек месячный срок, установленных для удержания таких сумм. В противном случае, удержания будут произведены по решению суда. Ограничение по объему произведения таких видов удержаний- 20% от заработной платы, причитающейся работнику (за вычетом НДФЛ).

Удержание суммы материального ущерба из заработной платы работника оформляется записью по дебету счета 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» и кредиту счета 73 «Расчеты с персоналом по прочим операциям». Аналогичной записью оформляется и удержание сумм в счет неотработанного аванса.

Удержания по инициативе работника производится ИП Ивановой О.И. только на основании письменного заявления. К таким удержания можно отнести взносы на добровольное личное страхование, в т.ч. пенсионное и медицинское, профсоюзные взносы, оплата кредитных обязательств работника, оплата коммунальных и других аналогичных платежей, благотворительные взносы и прочие. Ограничений по объему удержаний по инициативе работника законодательством не предусмотрено, поэтому с заработной платы может удерживаться до 100% суммы, но только после удержания НДФЛ и других обязательных платежей.

Осуществление удержаний из заработной платы является неотъемлемой частью деятельности любой организации, имеющей сотрудников, и обязанностью бухгалтерской службы является обеспечение правильного и своевременного учета этих операций. Это позволит организации избежать возможных ошибок, штрафов и, соответственно, не увеличивать расходы предприятия.

Список литературы:

1. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 №223-ФЗ (ред. От 04.02.2021, с изм. От 02.03.2021). – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8982/
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 №197-ФЗ (ред. от 16.12.2019). – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/
3. Анциферова И.В. Бухгалтерский финансовый учет: учебник / И.В. Анциферова. – Москва: Дашков и К°, 2017. – 558 с.
4. Бухгалтерский учет. Учебник / Под ред. Бабаева Ю.А., Бобошко В.И. – М.: Юнити, 2017. – 1279 с.

ОСОБЕННОСТИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В РОССИЙСКИХ КОРПОРАЦИЯХ

Максимова Елена Александровна

магистрант,

кафедра экономики отраслей и рынков,

Челябинский Государственный Университет,

РФ, г. Челябинск

Аннотация. В статье поставлен вопрос – существует ли стратегическое планирование в России, и какие его особенности? В современных условиях корпорации в полной мере осознали необходимость изучения системы стратегического планирования их деятельности. А также одним из важнейших элементов в стратегическом планировании является планирование деятельности корпорации, которое необходимо для создания стратегии. В современной России существует мнение о необходимости системы планирования в корпорациях всех форм собственности. Особое внимание необходимо уделять стратегическим аспектам планирования. В данном контексте под планированием понимают процесс предвидения целей, затрат и результатов деятельности корпорации в условиях неопределенности и нестабильности рынка, основанного на способности предвидеть угрозы и быть готовым к их преодолению.

Ключевые слова: стратегическое планирование, планирование, российские крупные корпорации, финансовый менеджмент, стратегии.

В современной России одним из ключевых элементов развития бизнеса является планирование, с помощью которого можно приспособить свои ресурсы к внешней и внутренней среде, а также учесть неопределенность будущего, связанного с нестабильностью российской экономики.

В настоящий момент корпорации не уделяют внимание планированию. Хотя, те корпорации, которые занимаются производством продукции, имеют «некий опыт планирования».

Они планируют свою производственно-хозяйственную деятельность на основании уже имеющихся заказов, т.е. имеют лишь незначительную загрузку имеющихся производственных мощностей.

Некоторые корпорации проводят маркетинговые исследования по поиску потребителей своей продукции и рынков сбыта, но данные исследования не соответствуют всем направлениям производственно-хозяйственной деятельности.

Даже в условиях нестабильной экономики важно разрабатывать планы и моделировать свою деятельность с учетом внешней и внутренней среды, т.е. корпорацию необходимо рассматривать как «открытую систему». Перспективные направления развития экономики корпораций заключаются в том, чтобы создавать новые продукты, обновлять или перевооружать действующие производства, обеспечить выход на зарубежные рынки. Выше перечисленное осуществляется в рамках стратегического планирования. Стратегическое планирование подразумевает разработку и внедрение долгосрочных стратегий.

Стратегическое планирование является одним из тех подходов, в котором нуждались корпорации. Теоретическое его обоснование произошло в 70-х годах прошлого столетия. В нашей стране в советский период ученые затрагивали данный термин. Но серьезными исследованиями стали заниматься лишь в 90-е годы, когда появился интерес к становлению рыночных отношений [3].

И. Ансофф считает, что стратегическому планированию предшествовала эволюция развития управленческих систем. Выделяют:

- управление на основе контроля за исполнением;

- управление на основе экстраполяции. Будущее можно предвидеть путем экстраполяции прошлого;
- управление на основе предвидения изменений. Появление новых явлений, а также ускорение изменений. Но в тоже время есть возможность предусмотреть будущие тенденции и отреагировать на них;
- управление на основе гибких экстренных решений. Появление новых задач, которые невозможно вовремя предусмотреть [3].

Таким образом, сложно определить стратегические проблемы, поэтому надо использовать специальные методы обнаружения их. Одним из этих методов является метод обнаружения по «слабым сигналам». Если усилия руководства корпорации будут направлены на решение оперативных задач, то есть вероятность, что стратегические угрозы не заметят, как следствие, это приведет к ухудшению деятельности корпорации. Поэтому, подготовка к «худшему сценарию» должна проводиться заранее по выбранной стратегии.

Выделяют преимущества стратегического планирования:

- определение для всей корпорации основных видов деятельности, на которых надо сконцентрировать внимание;
- быстрая реакция на нестабильность внешней среды, которая может нести определенные риски и угрозы;
- своевременная реакция означает использование возможностей и преодоление угроз;
- оценка инвестиций, а также других направлений эффективного использования ресурсов корпорации;
- стратегия решения позволяет объединиться руководителям всех уровней;
- создание условий необходимых для достижения поставленных целей [1].

Чтобы определить цель стратегического планирования, необходимо ответить на вопрос: в чем заключается роль миссии корпорации в формировании ее стратегических целей?

Миссия считается основной целью существования корпорации, по мнению некоторых ученых. Такие ученые, как П.В. Забелин, Н.К. Моисеева считают, что необходимо создать миссию корпорации. На ее основе в дальнейшем сформировать стратегические цели [1].

А. Томпсон и А. Стрикленд под миссией понимают: то, что корпорация собирается делать и чем она хочет стать, в общем смысле является предназначением корпорации.

Если миссию корпорации понимать как предназначение, то ее можно письменно и не излагать, т.к. любая корпорация создана для того чтобы получать прибыль. Но с другой стороны, практически невозможно кратко ее изложить.

Если же у корпорации сформулирована миссия, то ее используют как маркетинговый способ воздействия на покупателей или воодушевления персонала, чтобы «корпорация представляла единую команду, где каждое подразделение делает все возможное для достижения результатов в своей сфере». Миссия «вытекает» из тех целей, которые могут быть получены путем анализа как внешней, так и внутренней среды. По мнению И. Ансоффа, есть сложность в том, что определить первично – сформулировать цели или провести стратегический анализ. И. Ансофф сравнивал вышеуказанную проблему с проблемой «курицы и яйца». С одной стороны, знание цели позволяет провести стратегический анализ, с другой стороны, формулирование будущей цели вызывает сложность, т.к. не был проведен стратегический анализ, и не была получена исходная информация. [4] Исследовав процесс стратегического планирования, можно прийти к выводу, что данный подход нельзя назвать распространенным в практике управления в нашей стране, а также не находит поддержку даже в западных корпорациях.

Существует ряд причин, из-за которых сложно внедрить в управленческую практику стратегическое управление:

- недостаточно практики стратегического планирования;
- отсутствие желания, опыта и средств заниматься разработкой стратегического планирования;

- сложившаяся структура власти, так как стратегия может подрывать сложившиеся формы взаимоотношений и политику руководства;
- не совершенная система прогнозирования и сбора стратегической информации;
- отсутствие баланса между текущими и стратегическими задачами;
- отсутствие способных управляющих, которые могли бы создать и реализовать стратегию.

Ключевыми элементами стратегического планирования являются: определение миссии и целей корпорации, выявление сильных и слабых сторон корпорации, анализ конкурентоспособности продукции, анализ ресурсов и возможностей, анализ финансовых коэффициентов, а также оценка реализации стратегии.

Выделяют следующие методики для оценки эффективности стратегического планирования:

Бостонская матрица. Ее называют еще «рост есть удельный вес в обороте рынка», ее создателей вдохновила идея, чтобы помочь управляющим корпорациями проводить анализ корпоративной стратегии. Он формирует аналитическую основу для вычисления бизнес-портфеля, описывает совокупность стратегий для направления процесса размещения ресурсов через бизнес-портфель.

Привлекательность рынка можно определить как уровень роста по рассматриваемой отрасли. Конкурентное положение оценивают по занимаемой позиции в рынке относительно позиции ее крупнейшего конкурента в этой отрасли. Данные показатели сравниваются для того, чтобы правильно разработать рыночную стратегию. Как указано в матрице, стратегия заключается в максимизации доли рынка.

В стратегическом планировании используется отраслевой анализ. Главная цель этого анализа заключается в том, чтобы выявить потенциал прибыльности отрасли; найти проблемы, сокращающие прибыльность; найти силы, которые движут потенциал прибыльности; поддержать конкурентное преимущество; увеличить конкурентное преимущество; принять изменения в отраслевой структуре. Чтобы построить стратегические соответствия между внешними условиями окружающей среды корпорации, и ее ресурсами, необходимо рассчитать потенциал привлекательности. Для этого используют матрицу Портера.

SWOT анализ используется для оценки сопоставления организационной стратегии, а также для ее внутренних возможностей и окружающей среды. При проведении данного анализа сначала составляется список сильных и слабых сторон корпорации, а затем список угроз и возможностей. Далее, на основании их строится матрица SWOT. Одним из элементов стратегического планирования также является конкурентный анализ. Он заключается в оценке индивидуальных характеристик конкурирующих корпораций, например, выявить будущие стратегии и планы конкурентов; предположить реакции конкурентов на конкурентные инициативы; выявить соответствие стратегии конкурента с его возможностями, а также найти его слабые стороны. Несмотря на пользу данного анализа, большинство корпораций не проводят детальный анализ своих конкурентов.

Преимущество данного анализа заключается в том, что оценка индивидуальных характеристик может выявить слабые стратегические стороны конкурентов, которые может использовать корпорация в свою пользу. А также корпорация может осуществить стратегический ответ своим конкурентам по их запланированным стратегиям. Аналогично, корпорация может использовать оборонительную стратегию, чтобы минимизировать угрозы конкурентов от использования собственных слабых сторон корпорации.

Анализ финансовых коэффициентов и показателей обеспечивает понимание конкурентной производительности корпорации. Данный анализ показывает, насколько результативно корпорация работает по сравнению с конкурентами в одной отрасли.

Список литературы:

1. Бархатов В.И. ПЗ72 Планирование и прогнозирование на предприятии: учеб. пособие / В.И. Бархатов, Е.А. Истомина, Ю.Ш. Капкаев, Д.А. Сорокин; подред. В.И. Бархатова.– Челябинск: Изд-во Челяб. гос. ун-та, 2018. –273с. ISBN 978-5-7271-1488-9.
2. Каледин С.В. Финансовый менеджмент [Текст]: учебно-методическое пособие : [в 2 частях] / С.В. Каледин, В.И. Бархатов, Ю.Ш. Капкаев. — Челябинск: Издательство Челябинского государственного университета, Б.г. — (Классическое университетское образование). — ISBN 978-5-7271-1444-5.
3. Клаверов В.Б. Управление проектами. Кейс практического обучения : учебное пособие / В.Б. Клаверов. — Саратов : Ай Пи Эр Медиа, 2018. — 138 с. : ил. — (Университетский учебник). — Победитель I конкурса публикаций "Университетский учебник - 2017". — Библиогр.: с. 138. — ISBN 978-5-4486-0076-0.
4. Отварухина Н.С. Стратегический менеджмент : учебное пособие / Н.С. Отварухина, Ю.Ю. Отварухина, А.Н. Мыльникова. — Москва : , 2018. — 84 с. — ISBN 978-5-392-27432-1. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/150763>

УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

Садриев Марат Игоревич

студент,

Сибирский институт управления - РАНХиГС,

РФ, г. Новосибирск

Экономическую безопасность хозяйствующего субъекта большинство специалистов определяют, как его состояние, которое зависит от эффективности использования ресурсов и уровня защищенности от различных угроз.

Приведенный подход к определению экономической безопасности хозяйствующего субъекта смещает соотношение цели и средств его деятельности. Экономическая опасность возникает тогда, когда субъект не достигает установленной цели. Соответственно, экономическая безопасность отражает такое качественное состояние хозяйствующего субъекта, когда цель его деятельности реализована. Эффективное использование ресурсов и преодоление угроз выступают условиями реализации цели. Если эти условия не выполнены, то реализация цели деятельности наталкивается на препятствия.

Ряд авторов связывает экономическую безопасность хозяйствующего субъекта с целью деятельности, однако цель не конкретизируется. Основная цель деятельности хозяйствующего субъекта, формулируемая согласно классической и неоклассической теории фирмы как максимизация прибыли, может рассматриваться как конечная цель деятельности. В зависимости от стадии жизненного цикла, хозяйствующий субъект может установить краткосрочные цели захода со своей продукцией на рынок, обеспечения роста продаж на конкретную величину, завоевания определенной доли рынка, или цель безубыточной деятельности и исключения банкротства.

Следует отметить, что диапазон трактовок целей деятельности хозяйствующего субъекта широк и в рамках различных теорий фирм. Так, в теории максимизации роста стоимости фирмы, как следует даже из названия теории, общей целью собственников и менеджеров выступает не максимизация прибыли, а максимизация стоимости фирмы.

Представляется, что экономическая безопасность хозяйствующего субъекта - это качественное состояние его деятельности, имеющее комплексную количественную характеристику, отражающую уровень реализации цели, деятельности и конкурентоспособности в существующих ограничениях.

Все множество сформулированных определений экономической безопасности можно разделить на две группы.

В первую включаются определения, в которых, согласно содержательному подходу, под экономической безопасностью понимается состояние экономической системы, характеризующееся способностью предотвращать угрозы ее стабильности.

Вторую группу формируют определения, сформулированные на основании функционального подхода, в соответствии с которым под экономической безопасностью понимается система, контролирующая опасности, предотвращающая угрозы и минимизирующая риски деятельности экономических систем различного уровня.

Взаимосвязь экономической безопасности с финансовым состоянием организации обусловлена единством воспроизводственного процесса, и единством системы экономических отношений. То или иное финансовое состояние хозяйствующего субъекта определяется эффективностью кругооборота капитала во всех его формах. Если конкретизировать это соотношение, то можно утверждать, что финансовое состояние хозяйствующего субъекта, как и его экономическая безопасность, зависят от эффективности использования всех видов ресурсов.

Так, В.В. Ковалев различает оценку финансового состояния предприятия на краткосрочный и долгосрочный период его деятельности. С позиции краткосрочного периода финансовое состояние оценивается на основе ликвидности и платежеспособности. С позиции

долгосрочного периода деятельности финансовое состояние предприятия оценивается на основе структуры источников средств, отражающей степень зависимости предприятия от кредиторов и внешних инвесторов. Таким образом, В.В. Ковалев выделяет две характеристики финансового состояния - платежеспособность и финансовую устойчивость. Причем финансовая устойчивость в краткосрочном аспекте отождествляется с ликвидностью, в долгосрочном аспекте она характеризуется соотношением собственного и заемного капитала.

Однако финансовое состояние и финансовая устойчивость не автономны и как объект исследования, и как характеристика деятельности хозяйствующего субъекта. Финансовая устойчивость показывает одну из сторон финансового состояния, что проявляется в используемых показателях, характеризующих финансовую устойчивость и финансовое состояние.

Финансовое состояние отдельными специалистами рассматривается еще и как абсолютная финансовая устойчивость, тогда как оно может быть различным, в том числе и кризисным. Нормальное финансовое состояние отражает достаточную финансовую устойчивость, а при отклонении от него, при наличии признаков несостоятельности организации, организация становится финансово неустойчивой.

Как основополагающие элементы, отражающие финансовое состояние, можно выделить имущественное положение и финансовую устойчивость. Имущественное положение - это своеобразный портрет хозяйствующего субъекта, где отражена общая величина имущества, подконтрольного в процессе деятельности хозяйствующему субъекту, и величина источников финансирования этого имущества, а также функционально-структурное соответствие имущества и источников его финансирования.

ЭВОЛЮЦИОНИРОВАНИЕ МЕТОДОВ ОРГАНИЗАЦИИ, НОРМИРОВАНИЯ ТРУДА И ОБЕСПЕЧЕНИЕ КАДРОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Тимошевская Светлана Александровна

магистрант,

Федеральное государственное бюджетное

образовательное учреждение высшего образования

Тольяттинский государственный университет,

АО «ТЕВИС»,

РФ, г. Тольятти

IMPROVEMENT OF METHODS OF ORGANIZATION, RATIONING AND REMUNERATION OF LABOR IN ORDER TO ENSURE ECONOMIC (PERSONNEL) SECURITY

Svetlana Timoshevskaya

Master's degree program

Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education

Tolyatti State University, Tolyatti,

JSC "TEVIS", Togliatti

Аннотация. Статья посвящена исследованию сравнительному анализу методов и нормирования труда в условиях пандемии коронавируса. Раскрываются действующие нормы труда и кадровые угрозы безопасности.

Abstract. The article is devoted to the study of comparative analysis of methods and labor rationing in the context of the coronavirus pandemic. The current labor standards and personnel security threats are disclosed.

Ключевые слова: организация труда, кадровая безопасность, оплата труда, трудовые ресурсы, человеческий капитал, нормирование труда.

Keywords: labor organization, personnel security, labor remuneration, labor resources, human capital, labor rationing.

Ни для кого не секрет насколько пагубное влияние оказала на экономику пандемия коронавируса. Под ее влияние попали абсолютно все сферы жизни, в том числе и кадровая структура.

Организацию труда, нормирование и его оплату пришлось полностью пересмотреть и адаптировать под совершенно новые условия жизни людей, под их сократившиеся возможности к перемещению и нахождению на рабочем месте. Конечно, еще совсем недавно никто и представить себе не мог, что международные конференции и серьезные совещания могут проходить онлайн и чтобы их посетить не нужно ехать и тратить время, а можно всего лишь нажать на кнопку и войти в видео-конференцию. Развитие кадровой структуры и организации труда произошло бешеными темпами [8, с. 20], мы и сами не заметили, когда вдруг работать удаленно стало нормой, а оплата труда от этого не страдала, и некоторые поняли, что работать из дома – это их стихия. Еще одним нововведением и своеобразным открытием стала самозанятость [2, с. 301]. Свое развитие ускоренными темпами получили службы доставки, совершенствуя и оттачивая свои навыки в это не простое для нас время. Несмотря на это, организация эффективной трудовой деятельности продолжается со всеми относительно недавно приобретенными ноу-хау. Трудозатраты должны всегда оплачиваться.

Снижение качества норм работы проводит параллель с его организацией, что означает, что зарплата в значительной мере ценовая категория используемых ресурсов, определяемых непосредственно трудозатратами и сопутствующими факторами (экономическая ситуация, соотношение спроса и предложения на рынке рабочей силы и прочее), но создать ситуацию, в которой индивид заинтересован можно только создав систему премирования, полностью или частично зависящую от социальных факторов [1, с. 151]. Кадровая система, не имеющая изъянов в организации и обеспечении безопасности кадров и их данных бесценна. Любая ошибка может повлечь к серьезным последствиям. Сложность нормирования отягощается различием видов работ, уровнем квалификаций трудящихся, местностью [6, с. 336] и другим. Эти различия и порождают ощутимую разницу в заработных платах в России, при этом инвестирование в образование себя практически не окупает, тогда как на Западе, имеющие хорошее образование (инвестирующие в свой человеческий капитал) имеют другой уровень зарплат [7, с. 22]. Несмотря на разницу в уровнях зарплат, все организации используют общепризнанные нормы труда прописанного в Трудовом кодексе, где выявлены нормы времени, выработки, обслуживания, численности, управления. Они являются основополагающими в расчете заработной платы [5, с. 100].

Еще одним важным аспектом в благополучии организации является экономическая (кадровая) безопасность. Кадровая система организации рассматривает каждого сотрудника с точки зрения угрозы (внутренняя угроза) и рассчитывает алгоритмы действий для предотвращения той или иной ситуации. Утечка данных, мошенничество, продажа интеллектуальной собственности и секретов – это далеко не полный перечень внутренних угроз, но существуют еще и внешние – от которых не спрятаться внутренними правилами и распоряжениями, предотвращающими такие ситуации. Внешние угрозы представляют собой вмешательства конкурентов, такие как давление на сотрудников организации со стороны других, хедхантинг [3, с. 115].

Подводя итоги, можно сформировать определенную систему предотвращения внештатных ситуаций [4, с. 221] в кадровой безопасности включающую:

- анализ рынка организации и изучение данных о конкурентах;
- анализ местности, в которой расположена и ведет свои дела организация – изучение и предвидение кризисных ситуаций внешних вмешательств и разработка алгоритмов борьбы с ними;
- разработка распоряжений и положений, исключающих возможность внутренних вмешательств.

Список литературы:

1. Асалиев А.М. Экономика труда: Учебное пособие / А.М. Асалиев, Г.Г. Вукович, Л.И. Сланченко. — М.: НИЦ ИНФРА-М, 2019. — 151 с.
2. Аширов Д.А. Управление персоналом (3-е изд.). — М.: ТК Велби, 2018. — 510 с.
Аширов Д.А. Организационное поведение. — М.: Проспект, 2017. — 301 с.
3. Базарова Т.Ю. Управление персоналом: Учебник 4-е издание. — М.: ЮНИТИ, 2018.- 115 с.
4. Зайцев Н.Л. Экономика, организация и управление предприятием: Учеб. Пособие. — 3-е изд., доп. — М.: ИНФРА-М, 2017. — 221 с.
5. Журавлев П.В., Карташов С.А., Одегов Ю.Г. Технология управления персоналом. Настольная книга менеджеров. 3-е издание — М.: Экзамен, 2018. — 100 с.
6. Кокин Ю.П. Экономика труда. Учебник.— М.: Магистр, 2018. — 336 с.
7. Кириченко О.А. Некоторые критерии оценки экономической безопасности предприятия // Инвестиции: практика и опыт. М.: Юрайт, 2012. - С. 22-24.
8. Шкарлет С.М. Формирование экономической безопасности предприятий средствами активизации их инновационного развития: - К.:Либра, 2008.- 20 с.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ВНУТРЕННЕГО АУДИТА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Халикова Алина Мирмухамедовна

*студент,
Сургутский государственный университет (СурГУ),
РФ, г. Сургут*

Волкова Марина Владимировна

*научный руководитель, ст. преподаватель,
Сургутский государственный университет (СурГУ),
РФ, г. Сургут*

PROBLEMS AND PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF INTERNAL AUDIT IN MODERN BUSINESS CONDITIONS

Alina Khalikova

*Student,
Surgut State University (SURSU),
Russia, Surgut*

Marina Volkova

*Scientific director, Senior Lecturer,
Surgut State University (SURSU),
Russia, Surgut*

Аннотация. В статье раскрывается сущность внутреннего аудита, как составляющей внутреннего контроля, определены основные направления решения проблемы качества организации службы внутреннего аудита. Выявлено, что внедрение системы внутреннего аудита позволяет усовершенствовать деятельность предприятия, а также улучшить системы внутреннего контроля, управления рисками и корпоративного управления.

Abstract. The article reveals the essence of internal audit as a component of internal control, identifies the main directions for solving the problem of the quality of the organization of the internal audit service. It was revealed that the introduction of an internal audit system allows to improve the activities of the enterprise, as well as improve the systems of internal control, risk management and corporate governance.

Ключевые слова: аудит; внутренний аудит; проблемы внутреннего аудита; перспективы развития; внутренний контроль.

Keywords: audit; internal audit; internal audit problems; development prospects; internal control.

В условиях современных общемировых интеграционных процессов система управления коммерческими организациями – планирование, учет и контроль выборочно-хозяйственной деятельности – очень изменилась, в то же время необходимость учета интересов владельцев коммерческих структур, их акционеров, работников требует применения инновационных методов. Практика показывает, что на сегодняшний день лучшим инструментом рыночных преобразований в коммерческой деятельности является внедрение системы внутреннего аудита [2, с. 56].

К сожалению, в России недооценивается значение внутреннего аудита как самостоятельного вида контроля. Это связано с отсутствием в достаточном объеме необходимой информации по методике создания, значение, функции, объектов, приемов и средств внутреннего аудита, и определяет актуальность темы исследования.

Внутренний аудит – это независимая экспертная деятельность аудиторской службы (отдела внутреннего аудита, аудитора) предприятия для проверки и оценки адекватности, эффективности системы внутреннего контроля и качества выполнения предназначенных обязанностей работниками. Ответственность за организацию внутреннего аудита несет руководитель предприятия, который обязан организовать непрерывный процесс эффективного контроля во всех подразделениях предприятия, а также организовать взаимоотношения со всеми подразделениями и внешними компетентными организациями по контролю финансово-хозяйственной деятельности. Одним из принципов внутреннего аудита, как и внешнего, является его независимость [4, с. 196].

Внутренний аудит является частью внутреннего контроля, целью которого является обеспечение достаточной уверенности в достижении следующих базовых целей:

- достоверность и правдивость информации;
- выполнение правил, планов, процедур, законов, положений и контрактов;
- обеспечение защиты активов;
- экономное и эффективное использование ресурсов;
- достижения поставленных целей деятельности и отдельных программ.

Другими словами, это внутренние правила и процедуры контроля, введены руководителем предприятия для обеспечения стабильной и эффективной деятельности предприятия, соблюдение внутривозможной политики, сохранения и рациональное использование активов предприятия, предотвращения и раскрытия фальсификаций, ошибок, точность и полнота бухгалтерских записей, своевременная подготовка надежной финансовой информации.

Различия внутреннего контроля от внутреннего аудита заключаются в том, что к первоочередным обязанностям контроллеров принадлежит предотвращения и выявления ошибок, хищений и т.д.; тогда как целью внутреннего аудита является совершенствование деятельности организации в целом. А это значит, что перед аудитором в большей степени распространены цели и задачи, чем перед контролирующим субъектом.

Следует подчеркнуть, что аудит, как и любая деятельность, связанная с законодательством, согласно которому он стандартизируется и нормируется.

В 2013 году впервые в системе организации бухгалтерского учета компании появилось понятие внутреннего контроля. Этому роду деятельности посвящена отдельная ст. 19 нового Федерального закона от 6 декабря 2011 г. № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» [1].

Потребность в создании внутреннего аудита в России возникает на больших предприятиях с различными видами деятельности, со сложной разветвленной структурой и большим количеством территориально удаленных филиалов, дочерних подчиненных предприятий.

Работа специалистов внутреннего аудита в этом направлении заключается, прежде всего, в унификации и стандартизации учетных процессов для правильного формирования сводной или консолидированной внешней и, прежде всего, внутренней отчетности. Работники бухгалтерских служб, территориально обособленных структурных подразделений, дочерних и зависимых предприятий не всегда соблюдают единую методику ведения бухгалтерского учета и, особенно, его подсистемы – управленческого учета. Вследствие отсутствия единого методологического подхода одни и те же операции отражаются по-разному, а это может стать причиной недостоверности консолидированной отчетности. Такая недостоверность отчетности, в свою очередь, не позволяет руководству оценить реальное финансовое положение хозяйствующего субъекта в целом и правильно определить направления его дальнейшего развития. Кроме того, специалисты службы отдела внутреннего аудита могут привлекаться в качестве экспертов при возникновении разногласий между головной компанией и предприятиями, входящими в ее структуру. Они могут по распоряжению руководства определять целесообразность и эффективность осуществления отдельных операций, правильность отражения их в системе учета и отчетности, предоставление информации менеджерам. В случае выявления при осуществлении контроля несоответствий (отклонений, ошибок, мошенничества и т.п.) внутренний аудитор предоставляет владельцу и менеджерам рекомендации по корректировке деятельности или системы управления, которые, соответственно, находят свое отражение в учете.

Рассматривая вопрос о форме организации службы внутреннего аудита на отдельном предприятии, следует отметить, что это должно решаться владельцем или руководителем в зависимости от целей и задач, поставленных перед этой службой. В любом случае служба внутреннего аудита должна быть укомплектована профессионально пригодными, квалифицированными кадрами, которые способны выполнить возложенные на них функциональные обязанности [3, с. 24].

На мой взгляд, эффективность работы службы внутреннего аудита тем выше, чем меньше ее функциональные связи с другими подразделениями. Ограничения отношений с различными службами и их минимизация оказывают положительное влияние на решение очерченного круга вопросов. В противном случае, их деятельность расширяется настолько, что результатом работы становится не решение проблем, а их констатация или фиксирование.

Если определять оценку эффективности работы внутренних аудиторов, то расходы на содержание службы внутреннего аудита не идут ни в какое сравнение с тем положительным эффектом, который является следствием ее работы. Существуют случаи, когда положительный эффект только от одной консультации существенно превышает затраты на содержание службы внутреннего аудита.

Функционирование службы внутреннего аудита на предприятии, при условии соблюдения требований к ее организации, является надежной гарантией недопущения в будущем необоснованных и незаконных действий работников предприятия, неправильных и неэффективных управленческих решений.

Наличие эффективного внутреннего аудита становится неотъемлемой составляющей успешного развития хозяйственной деятельности в условиях быстрых изменений внешней среды, усложнение процессов управления, распределения функций владения и управления бизнесом. Насколько при этом внутренний аудит будет полезным, зависит от задач, которые будут перед ним поставлены.

К основным проблемам, сдерживающим развитие системы внутреннего контроля в оптовой торговле, можно отнести:

- недостаточную разработанность данной проблематики в научном и методическом аспекте с учетом отраслевых особенностей экономического субъекта;
- организационные и методологические ошибки, допущенные организациями оптовой торговли при формировании системы внутреннего контроля;
- неэффективная система информационного обеспечения;
- неэффективно построенная организационная структура;
- отсутствие регламентации внутреннего контроля и др.

Таким образом, были определены основные направления решения проблемы качества организации службы внутреннего аудита на предприятиях России. Но, данная проблема требует своего дальнейшего исследования и решения.

Список литературы:

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 26.07.2019) // [Электронный ресурс] – режим доступа: https://legalacts.ru/doc/402_FZ-o-buhgalterskom-uchete/ (дата обращения 09.06.2021).
2. Врублевский Н.Д., Управленческий учет издержек производства и себестоимости продукции в отраслях экономики. – М.: Дашков и К, 2016. – 376 с.
3. Мизиковский И.Е. Бухгалтерский управленческий учет: Учебное пособие / И.Е. Мизиковский, А.Н. Милосердова, В.Н. Ясенев. – М.: Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2015. – 112 с.
4. Муравицкая Н.К. Тесты по бухгалтерскому учету: теория бухгалтерского учета, бухгалтерский финансовый учет, управленческий учет, бух. фин. отчетность. Доп / Н.К. Муравицкая. – М.: Финансы и статистика, 2013. – 272 с.

РУБРИКА

«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

ПРИВЛЕЧЕНИЯ К НАЛОГОВОЙ И АДМИНИСТРАТИВНОЙ
ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Алектров Дмитрий Александрович

магистрант,

Московской Финансово-Юридической Академии,

РФ, г. Москва

Аннотация. Налоговая ответственность, представляет собой разновидность административной ответственности. Разграничение ответственности, точнее ее применение является затруднительным. В отношении ответственности за нарушение налогового законодательства, статьи НК РФ и КоАП РФ дублируются, помимо санкций, различием является и процессуальная форма. Ответственность за нарушение налогового законодательства административная и налоговая, предусмотрена НК РФ, и заключается в обязанности лица, нарушившим законодательство в части налогов и сборов понести бремя неблагоприятных последствий.

Ключевые слова: деяние, виновность, противоправность, ответственность, правонарушение, наказуемость, умысел.

Понятие правонарушения, на сегодняшний момент, находится под пристальным вниманием ученых, юристов и по этой теме пишутся научные статьи, кандидатские и докторские диссертации. Несмотря на это, о понятие «правонарушения» в юридической науке ведутся споры о количестве признаков правонарушения, характеристике отдельных элементов состава правонарушения. Также, до сих пор нет ответа на вопрос о соотношении правонарушения и злоупотребления правом, при этом, данная проблема вызывает споры, по обязательности вины как признака правонарушения.

Социальной стороной правонарушения, является разновидность социального конфликта отдельных членов нашего общества с существующим моральными, этическими, духовными, правовыми и иными ценностями. Так, в научной статье А.А. Гогин раскрывает понятие правонарушения, исходя из социологического подхода к его исследованию, и делает вывод о том, что «правонарушение как конфликтное деяние, определяемое не столько экономическими условиями и причинами, сколько духовной, нравственной, интеллектуальной, культурной, исторической, религиозной...» [11, с. 53-53].

Несмотря на все доводы и высказывания, юридическая наука, рассматривает правонарушение со стороны юридической ответственности, находят свое отражение в законодательных определениях понятия правонарушения.

Законодательные определения различных разновидностей правонарушений содержатся в трех различных нормативных правовых актах.

Так, в части 1 статьи 14 Уголовном кодексе Российской Федерации (далее – УК РФ) указано, что «Преступлением признается виновно совершенное общественно опасное деяние, запрещенное настоящим Кодексом под угрозой наказания».

Частью 2 статьи 1 Кодекса об административных правонарушениях (далее – КоАП) предусмотрено, что «Административным правонарушением признается противоправное, виновное действие (бездействие) физического или юридического лица, за которое настоящим Кодексом или законами субъектов Российской Федерации об административных правонарушениях установлена административная ответственность».

Статьей 106 Налогового кодекса Российской Федерации (далее – НК РФ) определено, что «Налоговым правонарушением признается виновно совершенное противоправное (в нарушение законодательства о налогах и сборах) деяние (действие или бездействие) налогоплательщика, плательщика страховых взносов, налогового агента и иных лиц, за которое настоящим Кодексом установлена ответственность».

Во всех нормативно-правовых актах, законодателем прописаны ключевые слова, такие как: деяние и виновность, впоследствии указав только в двух правовых актах противоправность и ответственность, что прямо не указано, и подразумевается УК РФ.

При анализе проведенных исследований, установлено отсутствие единства относительно признаков общего понятия правонарушения как налогового, так и административного правонарушения. Первая часть НК РФ была введена Федеральным законом N 146-ФЗ от 31 июля 1998 года, и ранее КоАП ((введен Федеральным законом N 195-ФЗ от 31 декабря 2001 года и отменивший действовавший на тот момент Кодекс РСФСР об административных правонарушениях) применявшийся, до введения Главы 16 НК РФ (Виды налоговых правонарушений и ответственность за их совершение)), в ней необходимо рассмотреть признаки налогового правонарушения со стороны КоАП.

Итак, в административной науке выделяют три основания ответственности:

- нормативное;
- фактическое (деяние конкретного субъекта, нарушающее правовые предписания);
- процессуальное (акт компетентного органа о наложении взыскания).

При этом, основанием для налоговой ответственности является налоговое правонарушение, т.е. противоправное виновное действие (бездействие), выражающееся в неисполнении или ненадлежащем исполнении налоговых обязательств, за которое установлена ответственность в виде применения налоговых санкций. Следовательно, как мы уже указывали ранее, сущность налогового правонарушения, это противоправность, виновность и наказуемость.

Налоговое правонарушение - это деяние виновное, сознательное, в то же время под виновностью понимают проявление умысла или неосторожности в деяниях обязанного лица. Виновность означает понимание или осознание лицом противоправности (недопустимости) своего поведения.

Таким образом, вину следует различать как элемент субъективной стороны состава правонарушения и виновность как признак правонарушения. Виновность указывает на деяние как противоправное и относится ко всем правонарушениям, при этом вина, квалифицируется как отдельное правонарушение.

Иной признак налогового правонарушения — это наказуемость, представляющая собой возможность применения к виновному лицу санкций.

КоАП РФ, являющийся мерой административной ответственности за совершение административного правонарушения, употребляет термины «наказания» и «взыскания», при этом виды административных наказаний содержат исчерпывающий перечень административных наказаний, что сводится к административному штрафу.

Основным признаком, отличающим налоговое правонарушение от административных правонарушений, является противоправность. Противоправностью деяния может служить нарушение запрета, прямо установленного в налоговом законодательстве, либо невыполнение возложенных на субъект налоговых обязанностей.

Все признаки налогового правонарушения вытекают из общего понятия административного правонарушения и, следовательно, должны рассматриваться через цепочку его признаков.

Критерием, по разграничению налогового правонарушения от административных правонарушений, является признак противоправности.

Налоговое правонарушение, так же, как и административное правонарушение не обладают признаком общественной опасности, который присущ только преступлению, и по своей сути данное деяние является общественно вредным, что закреплено законодательно в определении административного правонарушения в КоАП РФ через признак противоправности. Признак

общественной вредности, свойственный налоговым правонарушениям, заволакивается признаком противоправности и не требует отдельной правовой регламентации.

К налоговым правонарушениям также относят и налоговые преступления, притом между понятиями «налоговое правонарушение» и «налоговое преступление» имеется тесная связь. Различия в них усматриваются в характере юридических последствий, по которым и определяется степень общественной опасности совершенного деяния. В научных статьях и работах, авторы сводятся к тому, что содержанием объективной стороны налогового преступления является то или иное налоговое правонарушение [12, с. 15-15].

Налоговые правонарушения — это прямой результат развития налоговых правоотношений. Налоговые правоотношения имеют имущественный характер, а правонарушения в данной сфере всегда наносят определенный имущественный вред государству и всему обществу в целом. Восстановление нарушенной сферы осуществляется при помощи специальных налоговых санкций (начисление пени, согласно ст. п. 3,4 75 НК РФ), а восстановление имущественной сферы может быть осуществлено и во внесудебном порядке при этом, уплата пени может происходить добровольно, одновременно с уплатой сумм налога или после уплаты таких сумм в полном объеме, или пени могут быть взысканы принудительно за счет денежных средств (драгоценных металлов) налогоплательщика на счетах в банке, а также за счет иного имущества налогоплательщика (основание п. 5, 6 ст. 75 НК РФ).

По существу, правонарушения, совершаемые в сфере налоговых правоотношений, по степени общественной опасности и иным критериям принято разделять на имеющие уголовно-правовую составляющую и не имеющую таковой (налоговые преступления и иные налоговые правонарушения) соответственно.

Налоговая ответственность, по своей сути, также, как и финансово-правовая ответственность, является экономической, формально - юридической ответственностью. Экономической налоговую ответственность подразумевают ее механизмы взыскания: имущественный и компенсационный характер. Так, в своей работе М.В. Малиновская относит данный вид ответственности к восстановительно-компенсационной ответственности [19, с. 14-14].

В современной литературе имеется много публикаций на тему соотношения административной и налоговой ответственности. Основной подход состоит в том, что налоговую ответственность рассматривают как особый вид государственного принуждения в сфере налогообложения и как один из видов ответственности в системе юридической ответственности, применяемой к налогоплательщикам, плательщикам сборов, налоговым агентам и их должностным лицам за нарушения законодательства о налогах и сборах. В частности, В.А. Кинсбургская, в своей работе, считает, налоговая ответственность является самостоятельной правовой природой, но при этом, налоговая ответственность – это разновидность административной ответственности [15, с. 9-9]. При этом, Кинсбургская, предлагает в НК РФ сгруппировать соответствующие составы в рамках статей, предусматривающих одновременно санкции как для самих субъектов налогообложения, так и для их должностных лиц. Также, предлагает и внесение соответствующих поправок в ст. 1.1 КоАП РФ, в части указания в этой статье на разграничение ответственности по правонарушениям, а именно вопросы административной ответственности за правонарушения в области налогов и сборов регулируются НК РФ, при этом положения КоАП РФ на них не распространяются.

Более распространенный подход заключался в том, что нарушения налогового законодательства могли быть только двух видов: уголовные преступления и административные правонарушения. «Налоговая ответственность» за нарушения налогового законодательства, предусмотренная в НК РФ, по сути, является административной ответственностью [20, с. 22-22]. Данный подход, также приведен учеными А.П. Алехиным и С.Г. Пепеляевым и подтверждался правовой позицией Конституционного суда РФ в Постановлении по делу о проверке конституционности п. п. 2 и 3 части первой ст. 11 Закона РФ от 24 июня 1993 г. «О федеральных органах налоговой полиции» от 17 декабря 1996 г. В указанном Постановлении Конституционный Суд РФ определил санкции, применяемые за нарушения

налогового законодательства как административно-правовые и уголовно-правовые по своему характеру. Кроме того, в Постановлении Конституционный Суд РФ указывалось, что «Налоговые санкции «носят не восстановительный, а карательный характер и являются наказанием за налоговое правонарушение, то есть за предусмотренное законом противоправное виновное деяние, совершенное умышленно либо по неосторожности». Таким образом, Конституционный Суд впервые сформулировал признаки налогового правонарушения: противоправность; виновность и его совершение в форме деяния.

Исходя из проведенного анализа нормативной составляющей административной ответственности, можно выделить ряд признаков, которые нашли свое отображение в налоговой ответственности, так налоговое правонарушение является разновидностью административного правонарушения по следующим причинам:

- привлечение физического лица к ответственности с шестнадцатилетнего возраста (ч. 1 ст. 2.3 КоАП РФ; п. 2 ст. 107 НК РФ);
- противоправное, виновное действие (бездействие) физического или юридического лица, и не имеет общественной опасности для преступления (ч. 1 ст. 2.1 КоАП РФ; ст. 106 и п. 3 ст. 108 НК РФ);
- ответственность за совершение налоговых правонарушений несут организации (юридические лица) и физические лица (ч. 1 ст. 2.1 КоАП РФ; п. 1 ст. 107 НК РФ).

Все виды ответственности преследуют разные цели и носят различный характер. Одновременное привлечение юридического лица к налоговой ответственности и ее должностного лица к административной ответственности не противоречит нормам законодательства, так как не считается повторным привлечением к ответственности за одно и то же правонарушение. Согласно постановлениям Конституционного суда, вина юридического лица, в совершении административного правонарушения хотя и не тождественна вине соответствующего физлица, однако она проявляется в виновном действии (бездействии) физлица, выступающего от имени такой организации.

Следовательно, нарушение норм законодательства о налогах и сборах расценивается как два разных правонарушения: налоговое и административное.

В ст. 49 Конституции РФ сказано, что каждый обвиняемый в совершении преступления считается невиновным, пока его виновность не будет доказана в предусмотренном федеральным законом порядке и установлена вступившим в законную силу приговором суда, при этом, обвиняемый не обязан доказывать свою невиновность, а все неустранимые сомнения в виновности лица толкуются в пользу обвиняемого.

Аналогичные понятия законодателем размещены и в п. 6 ст. 108 НК РФ лицо считается невиновным в совершении налогового правонарушения, пока его виновность не будет доказана в предусмотренном федеральным законом порядке. Лицо, привлекаемое к ответственности, не обязано доказывать свою невиновность в совершении налогового правонарушения. Обязанность по доказыванию обстоятельств, свидетельствующих о факте налогового правонарушения и виновности лица в его совершении, возлагается на налоговые органы. Неустранимые сомнения в виновности лица, привлекаемого к ответственности, толкуются в пользу этого лица.

Следовательно, при составлении норм законодательства, автор закрепил конституционный принцип презумпции невиновности, который присущ в своем роде уголовному праву, тем самым установив его и на налоговые правоотношения.

Из вышеуказанного делаем вывод, что налоговое правонарушение — это не что иное, как осознанное виновное деяние, характерным признаком которого является наказуемость, исходом которой является применения к виновному лицу санкций.

Далеко не во всем ответственность за нарушение налогового законодательства ограничивается нормами, установленными НК РФ. В различных условиях, нарушение законодательства о налогах и сборах, влечет применение мер ответственности как административного, так и уголовного законодательства.

Наиболее значимой проблемой, является идентификация ответственности за нарушения законодательства о налогах и сборах. В научных работах А.В. Демин, ссылается на ст. 106 НК РФ, которая гласит, что за совершение налогового правонарушения «настоящим Кодексом установлена ответственность». При этом, идентификация ответственности, законодателем опущена, при этом пробел правового регулирования требующий дополнительного толкования [13, с. 15-15].

Главной правой проблемой налоговой ответственности является, виды применяемых санкции, также их сочетание при выявленных нарушениях законодательства о налогах и сборах. При отсутствии единого мнения, в данной проблематике можно выделить следующее.

- налоговая ответственность - является административной ответственность за налоговые правонарушения, при этом основании для выделения ее как отдельной единицы – отсутствуют [18, с. 5-5];

- налоговая ответственность - является разновидностью административной ответственности, различаясь при этом, процессуальным порядком;

- налоговая ответственность – является самостоятельным вид юридической ответственности, обладающий значительной отраслевой спецификой;

- налоговая ответственность (являющаяся разновидностью финансовой ответственности) - является научной категорией, раскрывающая специфику применения административных, уголовных, гражданско-правовых санкций за нарушение налогово-правовых норм действующего законодательства [9, с. 63-63].

Налоговая ответственность, как уже не однократно указывалось ранее, представляет собой разновидность административной ответственности. Специфика экономических споров состоит в неравенстве, санкционированном государством, это проявляется, когда одна из сторон в административном правоотношении реализует в этой или другой сфере принадлежащие ей функции контролирующего характера.

Ввиду того признака, что налоговая ответственность, являющаяся разновидностью финансовой ответственности, порядок применения, этой финансовой ответственности, не урегулирован в законодательстве, что порождает ряд вопросов на практике. Одним из первых вопрос касается правовой природы финансовой ответственности, ведь ответственность подразделяется на виды по предмету и методу регулирования. Ввиду того, что финансовая ответственность выделена в законодательстве как самостоятельная, при этом обладает рядом специфических особенностей, но по предмету и методу регулирования она все же является разновидностью административной.

Административной ответственностью является разновидность юридической ответственности, в связи с этим, ей характерны следующие признаки [25, с. 36-36].

- мера государственного воздействия (принуждения);
- наступление ответственности при совершении правонарушения и наличии вины;
- применение ответственности компетентными органами;
- применение к правонарушителю определенных санкций, строго определенных законодательством.

В тоже время административная ответственность имеет, наряду с общими признаками, имеет особенные, относящиеся только к ней. К ним относятся:

- основанием для возникновения административной ответственности является административное правонарушение (проступок);

- административная ответственность выражена в применении к правонарушителям административных взысканий (штраф);

- органы, применяющие административную ответственность, строго определены законом.

Нарушением налогового законодательства, содержащее признаки административного правонарушения, налоговый проступок, считается покушением на установленный законом порядок управления в налоговой сфере, то есть виновное (умышленное или неосторожное) деяние (действие или бездействие), за которое Кодексом об административных правонарушениях или законами субъектов РФ закреплены меры административной ответственности.

Основной характер нарушений налогового законодательства, которые содержат признаки административных, являются: общественная опасность; противоправность; виновность; наказуемость в соответствии с административным законодательством.

В целях определения роли административной ответственности за нарушение налогового законодательства, необходимо выявить ее функции.

Альтернативная функция продиктована публичной природой фискальных интересов государства. Преступление в сфере налогового законодательства, наносит непоправимый вред государственному устою. В связи с этим, государство, имеет свою особую цель в наказании виновных лиц, и восстановлении поступлений в бюджет.

В свою очередь, административная ответственность за нарушения налогового законодательства, не связана с применением к виновным лицам особых карательных методов в виде физического или психического принуждения.

Ограничительная функция ответственности за налоговые проступки обусловлена в образовании предпосылок, которые бы ограничивали вредные последствия, путем правового регулирования. В части нарушений налогового законодательства, ограничительными мерами являются штрафы.

Субъектом административной ответственности за налоговые проступки может выступать как гражданин, так и должностное лицо.

К административной ответственности могут быть привлечены граждане РФ, а также иностранные граждане и лица без гражданства.

Привлечение к ответственности за налоговые проступки осуществляется, при достижении шестнадцати лет. Составов налоговых проступков, ответственность за которые предусмотрена КоАП РФ, субъектный состав является усеченным. Так, в примечаниях к ст. 15.3 КоАП РФ административная ответственность, которая установлена за нарушения налогового законодательства ст. 15.3—15.9 и 15.11 Кодекса, не применяется к гражданам, которые осуществляют предпринимательскую деятельность без образования юридического лица.

Субъектом ответственности за совершение налоговых проступков выступает должностное лицо, это вызывается спецификой отношений в сфере управления. Должностное лицо должно быть привлечено к административной ответственности за нарушения налогового законодательства в связи с неисполнением либо ненадлежащим исполнением служебных полномочий.

В определении ст. ст. 2.4 КоАП РФ должностным лицом охарактеризовано как лицо, постоянно, временно или в соответствии со специальными полномочиями осуществляет функции представителя власти; лицо, наделенное в установленном законом порядке распорядительными полномочиями в отношении лиц, которые не находятся в служебной зависимости от него; а также выполняющее организационно-распорядительные или административно-хозяйственные функции в государственных органах, органах местного самоуправления, государственных и муниципальных организациях, а также в Вооруженных Силах РФ, других войсках и воинских формированиях Российской Федерации.

Вина, в совершении административного проступка, может быть возложена и на юридическое лицо, при условии, что у него имелась явная возможность для соблюдения правил и норм, за нарушение которых настоящим Кодексом или законами субъекта Российской Федерации предусматривается административная ответственность, но этим лицом не были приняты все зависящие от него меры по их соблюдению.

При этом, назначенное административное наказание юридическому лицу не освобождает от административной ответственности за данное нарушение виновное физическое лицо, также, как и привлечение к административной или уголовной ответственности физического лица не освобождает от административной ответственности за данное правонарушение юридическое лицо.

Таким образом, правонарушения, которые были допущены при исполнении обязанностей, установленных НК РФ, влекут не только налоговую, но и иную ответственность,

а должностные лица организаций, в той или иной мере участвующие в налоговых правоотношениях могут быть привлечены и к административной ответственности.

В соответствии с ч. 1 ст. 1.1 КоАП РФ законодательство об административных правонарушениях состоит из КоАП РФ и принятых в соответствии с ним законов субъектов Федерации. При этом нормы глав 14—16 и 18 НК РФ об административной ответственности участников налоговых правоотношений не отменены.

Налогоплательщики и налоговые агенты привлекаются к административной ответственности за нарушения налогового законодательства по основаниям и в порядке, которые предусмотрены НК РФ, а не КоАП РФ. Нормы КоАП РФ за нарушения налогового законодательства применительны только к должностным лицам организаций — участникам налоговых правоотношений, в том числе и за нарушение налогового законодательства при перемещении товаров и транспортных средств через таможенную территорию РФ.

Исходя из этого, выделяется ряд характерных признаков административного правонарушения [17, с. 178-178]:

- административный проступок за нарушение налогового законодательства характеризуется юридическими фактами в форме действия или бездействия. Наступление административной ответственности постигается не только за совершение каких-либо определенных действий, но и в иных предусмотренных законом случаях, и за отсутствие таковых;
- действие (бездействие) проявляется антиобщественными и антисоциальными признаками, направленное против интересов государства, наносящее вред сложившимся общественным отношениям;
- противоправное действие - действие, нарушающее нормы административного и иных отраслей права, охраняемое административными взысканиями;
- виновное действие (бездействие), совершенное под контролем собственной воли и сознания;
- признаком административного правонарушения является предусмотренная законом административная ответственность.

Большая часть налоговых правонарушений является административными, так как соответствуют указанным выше признакам. Нарушения подобного рода могут быть совершены посредством определенных действий или бездействия, они всегда создают препятствие интересам общества и государства, а также представляются противоправными и виновными, за многие из них предусмотрена административная ответственность.

Количество налоговых правонарушений, за которые грозит административная ответственность, немало. Глава 15 КоАП РФ закрепляет административные правонарушения в области налогов и сборов.

Нарушение срока постановки на учет в налоговом органе, установлено ст. 15.3 КоАП РФ, объективной стороной является нарушение срока подачи. Данная ответственность, предусмотрена ст. 116 НК РФ. Различием в данном случае между административной и налоговой ответственностью являются штрафные санкции, а также лицо, привлекаемое к ответственности.

Непредставление в установленный законодательством о налогах и сборах срок налоговой декларации (расчета по страховым взносам) в налоговый орган по месту учета, аналогично закреплено в двух нормативных актах – КоАП РФ (ст. 15.5) и НК РФ (ст. 119), разница прослеживается только в примененных санкциях.

Разграничение ответственности, точнее ее применение является затруднительным. В отношении ответственности за нарушение налогового законодательства, статьи НК РФ и КоАП РФ дублируются, помимо санкций, различием является и процессуальная форма.

С момента составления протокола об административном правонарушении дело считается возбужденным. КоАП РФ закрепляет два вида процессуального производства по рассмотрению административных дел - открытое и закрытое. «Лицо, в отношении которого ведется производство по делу об административном правонарушении, имеет такие субъективные права, как, например, знакомиться со всеми материалами дела; давать объяснения;

представлять доказательства; заявлять ходатайства и отводы; воспользоваться юридической помощью адвоката; использовать право на защиту прав и законных интересов законными представителями; участвовать при рассмотрении дела» [8, с. 272-272].

Различием административной и уголовной ответственности по налоговым правонарушениям является степень общественной опасности противоправного деяния последней. Так, уголовная ответственность наступает за совершение правонарушения в крупном или особо крупном размере. Кроме уголовной ответственности, также возможно применение и дисциплинарной. На основании ст. 108 НК РФ, привлечение организации к ответственности за совершение налогового правонарушения не освобождает от ответственности ее должностных лиц. Должностное лицо может быть привлечено к дисциплинарной ответственности. Кроме того, возможно привлечение должностного лица к дисциплинарной и уголовной ответственности одновременно.

В тоже время, привлечение лица к административной ответственности не влечет судимости. Ответственность за нарушение налогового законодательства административная и налоговая, предусмотрена НК РФ, и заключается в обязанности лица, нарушившим законодательство в части налогов и сборов понести бремя неблагоприятных последствий. Налоговая и административная ответственность предполагает санкции, которые подразумевают денежное взыскание, однако, административная, как и налоговая ответственность, имеет возможность, скорректировать штрафные санкции, в большую или в меньшую сторону, с учетом наличия как смягчающих, так и отягчающих обстоятельств.

Основной особенностью административной ответственности, в части налогового законодательства, является то, что ее правовое регулирование, не смотря на установленные рамки ч.1 ст. 1.1 КоАП, осуществляется и на основании НК РФ. При этом, для его усовершенствования, в части налогового законодательства, необходимо выведение составов административных правонарушений в сфере налогового законодательства из отраслевого закона (НК РФ), и закреплению их в составе КоАП.

В тоже время, ввиду того, что ответственность за нарушения налогового законодательства, предусмотрены не только Главой 16 НК РФ, но и закреплены в Главой 15 КоАП, а значительная часть составов нарушений дублируют друг друга, имеют аналогичный состав и различаются лишь в процессуальной форме и сумме штрафных санкций. Так, к примеру нарушение сроков представления налоговой декларации (расчета по страховым взносам) и непредставление налоговой декларации (расчета по страховым взносам), ответственность установлена ст. 119 НК РФ и ст. 15.5 КоАП; непредставление (несообщение) сведений, необходимых для осуществления налогового контроля, ст. 129.1 НК РФ и ст. 15.6 КоАП, также в этом случае, ст. 15.6 КоАП с НК РФ сочетается со ст.126 НК РФ. В связи с этим, было бы целесообразнее исключить из КоАП или НК РФ данные главы, создав единую Главу, с единой ответственностью за налоговые правонарушения.

При этом, при создании, единого правового акта, в части налоговых правонарушений, не стоит упускать из виду и то, что выявлением правонарушений как части КоАП, так и в части НК РФ, а также последующим составлением Протокола по административной ответственности, а также составления Актов камеральной налоговой проверки и Актов об обнаружении фактов, свидетельствующих о предусмотренных НК РФ налоговых правонарушениях, выступает налоговый орган.

Согласно данным Отчета по Форме №2-НК (О результатах контрольной работы налоговых органов) по состоянию на 01.01.2020 года, Количество протоколов об административных правонарушениях в области налогов и сборов, составленных в связи с нарушением срока представления налоговой декларации (расчета по страховым взносам) (ст. 15.5 КоАП РФ) составило 244 042 единицы. Количество протоколов об административных правонарушениях в области налогов и сборов, составленных в связи с непредставлением (несообщением) сведений, необходимых для осуществления налогового контроля (ст. 15.6 КоАП РФ) составило 201 346 единиц.

Статьей 15.5 КоАП РФ установлена следующая ответственность: предупреждение или наложение административного штрафа на должностных лиц в размере от трехсот до пятисот рублей.

Статьей 15.5 КоАП РФ установлена следующая ответственность: наложение административного штрафа на граждан в размере от ста до трехсот рублей; на должностных лиц - от трехсот до пятисот рублей.

После проведенного расчета, по штрафным санкциям нарушения срока представления налоговой декларации (расчета по страховым взносам), при условии, что судом будет вынесено наказание от трехсот до пятисот рублей сумма штрафных санкций составит от 73 212,6 тыс. руб. до 122 021 тыс. рублей; за непредставлением (несообщением) сведений, при условии, что судом будет вынесено наказание от трехсот до пятисот рублей сумма штрафных санкций составит от 20 134,6 тыс. руб. до 100 673 тыс. рублей.

В тоже время согласно данным Отчета по Форме №2-НК (О результатах контрольной работы налоговых органов) по состоянию на 01.01.2020 года предъявлено штрафных санкций по результатам прочих контрольных мероприятий за непредставление налогоплательщиками в установленный срок в налоговые органы документов и иных сведений (в рамках НК РФ) составило 473 643 тыс. руб., за непредставление налоговым органам сведений о налогоплательщике 1 513 055 тыс. рублей.

Исходя из вышеприведенных данных, и при приведенном сравнении, сумма штрафных санкций по максимальной шкале КоАП в части нарушения срока представления налоговой декларации (расчета по страховым взносам) ниже налоговых санкций в 3,9 раза, по нарушению за непредставлением (несообщением) сведений в 15 раз.

Кроме того, в Главе 16 НК РФ, собран наибольший состав налоговых правонарушений, который постоянно дополняется и изменяется, а ответственность за большинство правонарушений, например, неуплата или неполная уплата сумм налога (сбора, страховых взносов), установленная ст. 122 НК РФ, и невыполнение налоговым агентом обязанности по удержанию и (или) перечислению налогов, установленная ст. 123 НК РФ, КоАП – не предусмотрена.

Ввиду изложенного, целесообразнее исключить из КоАП ответственностью за налоговые правонарушения, дополнив Главу 16 НК РФ, отсутствующей ответственностью, предусмотренной КоАП.

Вышеназванная мера, позволит усовершенствовать законодательство, сократив трудозатраты налоговых органов, на составление протокола и его передачу в судебные инстанции, ограничит прямой контакт должностных лиц организаций и сотрудников налоговых органов, что в настоящее время является обязательным при составлении протокола, сократит расходы на отправку почтовой корреспонденции, а также, что не мало важно, сократит трудозатраты судебных инстанций.

Кроме того, еще одним немаловажным фактором в пользу НК РФ, является то, что согласно НК РФ, срок давности за привлечение к ответственности составляет 3 года, при этом, согласно КоАП, срок привлечения составляет всего один год.

Список литературы:

1. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Консультант Плюс [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 09.03.2021) // Консультант Плюс [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>.
3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 30.04.2021) // Консультант Плюс [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>.

4. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 №146-ФЗ (ред. от 17.02.2021) // Консультант Плюс [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>.
5. Постановления Конституционного Суда Российской Федерации от 17 января 2013 г. № 1-П, от 25 февраля 2014 г. № 4-П и от 14 апреля 2020 г. № 17-П // Информационно-правовой портал Гарант.ру [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://www.garant.ru/>.
6. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 17 декабря 1996 г. № 20-П «По делу о проверке конституционности пунктов 2 и 3 части первой статьи 11 Закона Российской Федерации от 24 июня 1993 года «О федеральных органах налоговой полиции». // Консультант Плюс [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>.
7. Федеральный закон от 30.06.2003 года №86-ФЗ (настоящий Закон утратил силу) // Информационно-правовой портал Гарант.ру [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://www.garant.ru/>.
8. Отчет по Форме №2-НК (О результатах контрольной работы налоговых органов) по состоянию на 01.01.2021 и 01.01.2020 года) // источник https://www.nalog.ru/rn77/related_activities/statistics_and_analytics/forms/9649235/
9. Бахрах Д.Н., Российский Б.В., Стариков Ю.Н. Административное право: Учебник для вузов. — 2-е Изд., Изм. и доп. — М.: НОРМА, 2005. — 800 С.
10. Белошапко Ю.Н. Правонарушение и ответственность в финансовом и налоговом праве Российской Федерации // Правоведение. 2001. № 5. С. 54 - 63.
11. Волков А.М. Административное право России. Учебник. — М.: Проспект, 2019. 328 с.
12. Гогин А.А. Правонарушение как конфликтное деяние / Вектор науки ТГУ. №1(4). 2011 — С. 53.
13. Глушко Д.Е. Налоговые правонарушения и налоговые преступления // Налоги (журнал). 2007. № 5. С. 15.
14. Демин А.В. Налоговая ответственность: проблема отраслевой идентификации // Хозяйство и право. 2000. № 6. С. 15.
15. Карасева М.В. Актуальные проблемы финансового и налогового права. Учебное пособие / отв. ред. Карасева М.В. — М.: Проспект, 2020. 272 с.
16. Кинсбургская В.А. Налоговая ответственность в системе мер государственного принуждения в сфере налогообложения: Дис. канд. юрид. наук. М., 2010. С. 9.
17. Кирилловых А.А. О понятии и видах ответственности за налоговые правонарушения // Налоги. 2011. № 35. С. 8 - 11.
18. Клейменова М.О. Налоговое право: Учебное пособие / М.О. Клейменова. — М., 2013. — С. 178.
19. Кузьмичева Г.А., Калинина Л.А. Административная ответственность: Учеб. пособие. Нормативные акты. М.: Юриспруденция, 2010. С.5.
20. Малиновская В.М. Налоговые правонарушения и налоговая ответственность // Законы России: опыт, анализ, практика. 2015. № 8. С. 3 - 14.
21. Овчарова Е.В. Проблемы применения административной ответственности за нарушения налогового законодательства по Налоговому кодексу РФ (НК РФ) и по Кодексу РФ об административных правонарушениях (КОАП РФ) // Государство и право. 2007. № 8. С. 14 - 22.
22. Россинский Б.В. Административное право: учебник / Б.В. Россинский. — М.: Норма, 2009. — С.36.
23. Сухарева Н.В. Административно-правовые споры в сфере экономики // Право и экономика. 2001. № 4.

ПРИВЛЕЧЕНИЕ К УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАЛОГОВЫЕ ПРАВОНАРУШЕНИЯ

Алектров Дмитрий Александрович

магистрант,

Московской Финансово-Юридической Академии,

РФ, г. Москва

CRIMINAL LIABILITY FOR TAX OFFENSES

Dmitriy Alektrov

Master's student,

Moscow Academy of Finance and Law,

Russia, Moscow

Аннотация. Налоговое преступление является умышленно совершенным посягательством, на установленные законом общественные отношения по уплате налогов и сборов, путем неуплаты или неполной уплаты в установленный срок налогового платежа, при наличии возможности его уплаты. При этом, преступления в сфере налогообложения, могут быть признаны в отношении как юридических, так и физических лиц.

Abstract. A tax offense is a deliberate infringement of the public relations established by law on the payment of taxes and fees, by non-payment or incomplete payment of a tax payment within the established period, if it is possible to pay it. At the same time, crimes in the field of taxation can be recognized in relation to both legal entities and individuals.

Ключевые слова: умысел, ответственность, судимость, преступление, сроки давности.

Keywords: intent, responsibility, criminal record, crime, statute of limitations.

Уголовная ответственность – вид юридической ответственности, основным значением которого являются меры, применяемые государственными органами к лицу в связи с совершением им преступления [15].

По определению, уголовная ответственность, не что иное как форма негативной реакции общества на противоправное поведение, суть которой состоит в применении к лицу, совершившему преступление, физических, имущественных и моральных лишений, призванных предотвратить совершение новых преступлений.

Налоговое преступление является умышленно совершенным посягательством, на установленные законом общественные отношения по уплате налогов и сборов, путем неуплаты или неполной уплаты в установленный срок налогового платежа, при наличии возможности его уплаты [5, с. 32-32]. При этом, преступления в сфере налогообложения, могут быть признаны в отношении как юридических, так и физических лиц [14, с. 48-48].

В своих работах, А.П. Кузнецов указывает, что «налоговые преступления – это совокупность предусмотренных уголовным законом правонарушений, совершенных в налоговой сфере» [10, с. 26-26].

В тоже время, М.Г. Пурас, отмечает, что налоговые преступления — это «преступления против отношений по реализации налогового права» [12, с. 501-501].

Разнообразие в понятиях налоговых преступлений поводит к выводу о том, что под налоговыми преступлениями трактуются общественно опасные деяния в форме действия или бездействия, посягающие на общественные отношения по формированию государственных бюджетов различных уровней и связанные с неуплатой налогов и (или) сборов, за которые в Уголовном кодексе РФ установлена ответственность.

Основанием, для наступления уголовной ответственности, предусматривает совершение деяния, согласно УК РФ, при этом, наступление уголовной ответственности, возможно при следующих условиях [1]:

- деяние должно быть уголовно - наказуемо, то есть Уголовным кодексом РФ должна быть предусмотрена санкция за соответствующее преступление;
- наличие необходимой степени общественной опасности действий или бездействий и наступление общественно опасных последствий;
- наличие признака вины. Для привлечения к ответственности необходимо установление вины лица в совершении общественно опасных действий (бездействий) и наступлении общественно опасных последствий.

Основанием, достаточным, для наступления уголовной ответственности, считается наличие состава преступления в совершенном общественно опасном деянии.

Еще одним фактором для привлечения к ответственности, предусмотренным законодателем в ст. 19, 20 УК РФ, является то, что уголовной ответственности подлежит только вменяемое физическое лицо, достигшее ко времени совершения преступления шестнадцатилетнего возраста.

Кроме того, субъектом налогового преступления выступает лицо, обязанное уплачивать в бюджет установленные, в соответствии законодательством РФ, налоги и сборы.

Чтобы разобраться в сущности налоговых преступлений, следует погрузиться в статьи УК РФ, устанавливающие ответственность, а также характерные им признаки, с целью разграничения смежных составов налоговых преступлений.

При раскрытии состава налоговых преступлений, авторы указывают на ст. ст. 198-199.2 УК РФ [7, с. 316-316]. Данными статьями, предусмотрена ответственность за уклонение от уплаты налогов и (или) сборов с физического лица и организаций [9, с. 121-122].

Уголовной ответственности, согласно ст. 198 УК РФ, подлежат как индивидуальные предприниматели, так и физические лица, при этом для налогоплательщиков-индивидуальных предпринимателей уголовная ответственность, наступает в случае уклонению физическим лицом от уплаты налогов, сборов, либо путем включения в налоговую декларацию (расчет) или такие документы заведомо ложных сведений, совершенное в крупном размере (от 900 тыс. руб. до 2,7 млн рублей) [3] или в особо крупном размере (от 4,5 млн руб. до 13,5 млн руб. при доле более 20 %).

Для юридических лиц (организаций), уголовная ответственность, в соответствии со ст. 199 УК РФ, наступает в случае уклонение от уплаты налогов, сборов, и (или) страховых взносов, либо путем включения в налоговую декларацию (расчет) или такие документы заведомо ложных сведений, совершенное в крупном размере (от 5 млн руб. до 15 млн руб.), или в особо крупном размере (от 15 млн руб. до 45 млн руб. при доле более 50 %).

Также, в соответствии со ст. 199.1 УК РФ предусмотрено обстоятельство, заключающееся в неисполнении в личных интересах обязанностей налогового агента по исчислению, удержанию или перечислению налогов и (или) сборов, подлежащих в соответствии с законодательством Российской Федерации о налогах и сборах исчислению, удержанию у налогоплательщика и перечислению в соответствующий бюджет (внебюджетный фонд), совершенное в крупном размере (от 5 млн руб. до 15 млн руб.), или в особо крупном размере (от 15 млн руб. до 45 млн руб. при доле более 50 %).

В вышеназванном случае, у субъекта преступления статьей 199.1 УК РФ, нет четкого определения, указано лицо, на которое возложены управленческие функции. На практике, чаще всего, обязанность за исчисление, перечисление и удержание закрепляется приказом или распоряжением организации на конкретное лицо.

Неисполнение обязанностей налогового агента в личных интересах, может являться мотивом или личной заинтересованностью, а доказательством этого, послужит выплаты денежных средств либо в виде премирования, либо материальных поощрений руководству организации, а также вывод денежных средств на расчётные счета подконтрольных организации и индивидуальных предпринимателей.

Согласно данным отчета по форме 4-НМ «Отчет о задолженности по налогам, сборам, страховым взносам, пеням и налоговым санкциям в бюджетную систему Российской Федерации» в целом по Российской Федерации по состоянию на 01.01.2021 года совокупная задолженность по налогам и сборам, страховым взносам, пеням и налоговым санкциям составила 2 545 924 тыс. руб., что в 3,6 раза ниже показателей задолженности на 01.01.2020 года, задолженность в части налога на доходы физических лиц по состоянию на 01.01.2021 года составила 232 759 тыс. руб., что в 5,8 раз ниже показателей задолженности на 01.01.2020 года [5].

Вместе с тем, по состоянию на 01.04.2021 года совокупная задолженность по налогам и сборам, страховым взносам, пеням и налоговым санкциям составила 21 210 623 тыс. рублей, что в 8,2 выше показателей задолженности на 01.04.2020 года, задолженность в части налога на доходы физических лиц по состоянию на 01.04.2021 года составила 1 870 086 тыс. руб. что в 8,3 выше показателей задолженности на 01.04.2020 года.

Данные цифры указывают на стремительный рост задолженности, в том числе и по налогу на доходы физических лиц, что может свидетельствовать о неисполнении налоговыми агентами своих обязательств перед бюджетом, при этом, нередко налоговыми агентами происходит удержание НДФЛ с заработной платы.

За сокрытие денежных средств либо имущества организации или индивидуального предпринимателя, за счет которых должно производиться взыскание налогов и (или) сборов, предусмотрена ответственность ст. 199.2 УК РФ.

В Постановлении Пленума Верховного Суда Российской Федерации, указано, что при рассмотрении дел, судам рекомендовано устанавливать не только наличие у организации или индивидуального предпринимателя денежных средств или имущества, за счет которых должно быть произведено взыскание недоимки по налогам, сборам, страховым взносам, но и обстоятельства, свидетельствующие о том, что указанные денежные средства и имущество были намеренно сокрыты с целью уклонения от взыскания недоимки [4].

Налоговые правоотношения налогоплательщика — это общественные отношения, урегулированные нормами налогового права, суть которых заключена в обязанности налогоплательщика уплачивать налоги и сборы, установленные действующим законодательством. Данная обязанность у налогоплательщика, действует до полного исполнения всех обязательств перед действующим законодательством.

В связи с этим, в п.2 ст. 198-199 УК РФ предусмотрено, что освобождением от уголовной ответственности, лица, впервые совершившего преступление, а также в случае, если этим лицом либо организацией, уклонение от уплаты налогов, сборов, страховых взносов которой вменяется этому лицу, полностью уплачены суммы недоимки и соответствующих пеней, а также сумма штрафа в размере, определяемом в соответствии с НК РФ.

Все вышеперечисленные деяния, являются уголовно-наказуемыми, в связи с этим, ответственностью, для лиц, совершивших данные деяния, может быть предусмотрена в виде обязательных или принудительных работ, лишение права занятия определенных должностей или определенной деятельностью, штраф, арест, а также лишение свободы.

Итогом, привлечения к уголовной ответственности, является судимость, этим, законодатель как бы подчеркнул исключительную важность, в охраняемых уголовным кодексом, общественных отношений.

Наиболее острой проблемой действующего законодательства, в части привлечения к ответственности лиц, совершивших налоговые правонарушения, является привлечения к уголовной ответственности, в связи с тем, что материалы налоговых проверок, направленные в следственный комитеты, возвращаются в налоговые органы, с постановлением об отказе в возбуждении уголовного дела по различным причинам. Частой причиной отказа, на которые ссылаются следственные органы, является истечение сроков давности привлечения к уголовной ответственности.

На основании ч. 2 ст. 199 УК РФ [2], введенной 12.04.2020 года, уклонение от уплаты налогов с физического лица, совершенное в особо крупном размере, или уклонение от уплаты налогов с организации, совершенное в крупном размере, относятся к тяжким преступлениям, данной статье предусматривается лишение свободы до шести лет.

Ранее действовавшая редакция, предусматривала лишение свободы до двух лет, а срок со дня совершения такого преступления составлял 5 лет.

Данная норма, положительно проявлялась при привлечении к уголовной ответственности за нарушение налогового законодательства.

Нынешние проведенные изменения по ч. 1 ст. 198 УК РФ, дают право индивидуальному предпринимателю, при совершении налогового преступления за неуплаченные налоги от 900 тыс. руб. до 2,7 млн руб., уйти от ответственности, ведь срок со дня совершения такого преступления составляет 2 года, а минимальный срок проведения, той же самой камеральной проверки, с учетом принятого решения, возражений, жалоб (ст. 100,101 НК РФ), и судебных инстанций, может превысить указанные сроки.

При проведении выездной налоговой проверки (ст. 89,100,101 НК РФ), сроки совершения такого преступления, вообще могут истечь еще до момента составления Акта.

Аналогичная позиция и по ч.1 ст.199 УК РФ, где при совершении налогового преступления за неуплаченные налоги от 5 млн. руб. до 15 млн руб., уйти от ответственности, ведь срок со дня совершения такого преступления составляет 2 года.

К сожалению, в открытых данных налоговых органов, на сегодняшний день отсутствует официальная статистика по градации налоговых правонарушений, для ссылки на указание конкретных цифр, однако, при любом послаблении законодательства, в части установления сроков 2 года, за неуплаченные налоги от 5 млн. руб. до 15 млн руб. юридическими лицами, и за неуплаченные налоги от 900 тыс. руб. до 2,7 млн руб. физическими лицами, количество правонарушений со стороны юридических и физических лиц, возрастет.

Председатель Следственного комитета РФ А. Бастрыкин на оперативном совещании с руководителями подразделений центрального аппарата и региональных отделений ведомства в своем докладе озвучил, что за 9 месяцев 2020 года в суд направлено 695 уголовных дел о налоговых преступлениях, при этом, за время следствия по ним возмещено недоимки на сумму почти 20 млрд. рублей [14]. Сравнительные цифры в докладе не указаны, однако за 2019 год за неуплату налогов было осужден 541 человек, из них 47 человек получили реальный срок лишения свободы.

Единственным и правильным выходом из сложившейся ситуации, а также для улучшения механизма привлечения к уголовной ответственности, необходимо, синхронизировать сроки проведения налоговых проверок, предусмотренных НК РФ и сроки давности привлечения к ответственности предусмотренные УК РФ. При этом, для следует принять в расчет времени также проводимые органами мероприятия, процедуры, инстанций, а также регламентировать и установить контроль за сроками рассмотрения дел следственными органами.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 05.04.2021, с изм. от 08.04.2021) // Консультант Плюс [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>.
2. Федеральный закон от 1 апреля 2020 г. N 73-ФЗ "О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и статью 28.1 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации" // Консультант Плюс [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>.
3. Федеральный закон от 01.04.2020 № 73-ФЗ "О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и статью 28-1 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации"// Консультант Плюс [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>.
4. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 26 ноября 2019 г. N 48 г. Москва "О практике применения судами законодательства об ответственности за налоговые преступления"// Консультант Плюс [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>.

5. Отчет по Форме № 4-НМ (Отчет о задолженности по налогам, сборам, страховым взносам, пеням и налоговым санкциям в бюджетную систему Российской Федерации) на 01.01.2020 //источник https://www.nalog.gov.ru/rn26/related_activities/statistics_and_analytics/forms/8511838/
6. Отчет по Форме № 4-НМ (Отчет о задолженности по налогам, сборам, страховым взносам, пеням и налоговым санкциям в бюджетную систему Российской Федерации) на 01.04.2020, на 01.01.2021 //источник https://www.nalog.gov.ru/rn01/related_activities/statistics_and_analytics/forms/9663072/
7. Отчет по Форме № 4-НМ (Отчет о задолженности по налогам, сборам, страховым взносам, пеням и налоговым санкциям в бюджетную систему Российской Федерации) на 01.04.2021 //источник https://www.nalog.gov.ru/rn89/related_activities/statistics_and_analytics/forms/10595544/
8. Александров И.В. Налоговые преступления: Расследование// монография — Москва: ЮСТИЦИЯ, 2017. — 286 с. — (Магистратура)
9. Боровиков В.Б., Смердов А.А. Уголовное право. Общая часть. Учебник. / под ред. Боровиков В.Б. — М.: Юрайт. 2020. 250 с.
10. Волженкин Б.В. Преступления в сфере экономической деятельности по уголовному праву России /Волженкин, Б.В. - СПб. Юридический центр Пресс. 2007. -678 с.
11. Звечаровский И.Э., Бимбинов А.А., Боженок С.А., Грачева Ю.В. Уголовное право Российской Федерации. Особенная часть. Учебник. / под ред. Звечаровский И.Э. — М.: Проспект. 2020. 688 с.
12. Здравомыслов Б.В. Уголовное право России. Особенная часть: Учебник / Отв. ред. Б. Здравомыслов. - М.: Юрист, 1996. - С. 231.
13. Кузнецов А.П. Криминологическая и уголовно-правовая характеристика налоговых преступлений - Следователь. 2000. № 4. -26 с.
14. Налоговый контроль 2020 в цифрах// ПравовестАудит// [Электронный ресурс] //источник <https://pravovest-audit.ru/nashi-statii-nalogi-i-buhuchet/nalogovyy-kontrol-2020-v-tsifrakh/>
15. Протасов В.Н. Теория государства и права: учебник и практикум для вузов — Москва: Издательство Юрайт, 2020. — 487 с.
16. Пурас М.Г. Объект уклонения от уплаты налогов и (или) сборов с организации // Право и политика. 2010. № 6. С. 1164.
17. Смолицкая Е.Е. Законные налоговые схемы. — М.: Проспект, 2020. 288 с.
18. Соловьев И.Н. Уголовная ответственность за уклонение от уплаты налогов и сборов / Соловьев, И.Н - М.: Главбух, 2000. -48 с.
19. Сухарева Н.В. Административно-правовые споры в сфере экономики // Право и экономика. 2001. № 4.
20. Сухарев А.Я. Уголовная ответственность // Большой юридический словарь. 3-е изд., доп. и перераб. / Под ред. проф. А.Я. Сухарева. -М., 2007.

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ОБЕСПЕЧИТЕЛЬНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

Груничева Кристина Викторовна

студент,

Донской государственной технической университет,
РФ, г. Ростов-на-Дону

Суздалева Анастасия Дмитриевна

научный руководитель, преподаватель

Донской государственной технической университет,
РФ, г. Ростов-на-Дону

Аннотация. Гражданские правоотношения составляют существенную долю финансового оборота. Существующая направленность роста социально-юридического значимости экономического оборота также трансформация к новейшим рыночным договорам обусловили развитие и формирование разнообразных законных отношений в частно-правовой отрасли. Стороны гражданских правоотношений рассчитывают на своевременное, честное, безусловное и надлежащее выполнение обязанностей иной стороной. Однако участники экономического оборота нередко встречаются с различными нарушениями принимаемых на себя другой стороной обеспечительных обязанностей, собственно, что приводит к негативным результатам. В связи с этим гражданское право устанавливает несколько граней, нацеленных в предотвращение нарушения обязанностей также обеспечение их выполнения (учреждения гражданской ответственности и обеспечения выполнения обязанностей). Указанные условия предопределяют теоретическую и практическую значимость исследований межотраслевого характера, ориентированных для исследования методов обеспечения исполнения обязательств и их правового положения и правового регулирования в нынешнем российском гражданском праве.

Ключевые слова: обеспечение исполнения обязательств, дополнительное обязательство, охранительное правоотношение, сделки.

Российское обязательственное право понимает о наличии как поименованных, так и не поименованных методик обеспечения обязанностей. В статье 329 ГК РФ написан публичный перечень обеспечительных обязанностей, которые содержат в себе неустойку, залог, удержание собственности должника, поручительство, банковскую гарантию, задаток. Кроме того имеется также прочие методы обеспечения, они имеют все шансы быть учтены как в законе, так и согласованными и написанными при решении договора среди сторон.

Обязательством признается гражданское правоотношение, согласно которому «одно лицо (должник) обязано совершить определенное действие в пользу другого лица (кредитора), например передать имущество, выполнить работу, оказать услугу, внести вклад в совместную деятельность, уплатить деньги и т.п., либо воздержаться от определенных действий, а кредитор имеет право требовать от должника исполнения его обязанности». Иными словами, обязательство - такая взаимосвязь между должником, а также кредитором, которая ориентирована исключительно в целях достижения соответствующего выполнения приобретенных на себя обязанностей и осуществлении определенных прав с целью удовлетворения интересов обеих сторон. Должник и кредитор обязаны вовремя и честно выполнять собственные обещания в соответствии с условиями законных актов и традиций (ст. 309 ГК РФ), в случае несоблюдения будут использованы к ним принудительные требовательные мероприятия. Все без исключения способы обеспечения обязательств возможно описать общим термином – гарантией. В результате с учетом открытого перечня ст. 329 ГК РФ следует установить родовое различие абсолютно всех обеспечительных средств от самостоятельных обязательств, дополнительных по отношению к кредитору и должнику.

Таким образом, можно сделать вывод о целевой направленности обеспечительных обязательств в частноправовых отношениях на «укрепление основного обязательства», т. е. предметом обеспечения отражалось не столько и не только исполнение обязательства, сколько само обязательство как целый комплекс правоотношений.

Обязательства подвергаются различного рода рискам. В первую очередь зачастую встречается риск с возможностью того, то что должник согласно конкретным обстоятельствам может не выполнить взятую на себя обязанность. Не Случайно в римском праве кредитором («верителем») признавался тот, кто именно доверяет должнику и ждет его честного поведения. Кроме Того необходимо отметить, то что кредитор способен удовлетворить собственные известные материальные интересы только посредством взаимосвязи, путем выполнения обязательства иным лицом (обязательственное право выступает «правом на чужое действие»). В данном значении обязательство считается меньше надежным, чем вещные права, обеспечивающие материальные интересы непосредственной, прямой связью с предметом соглашения (вещью) также совершением собственных действий. Именно в взаимосвязи с потребностью увеличения надежности обязательственных правоотношений и увеличения решительности кредитора в соответствующем выполнении обещания должником имеются разнообразные предустановленные законодательством законные установки – способы обеспечения выполнения обязательств. Законодатель никак не предоставляет легального определения способов обеспечения выполнения обязательств, их сущность многогранна. К примеру, А.В. Латынцева допускает их особым правовым механизмом, главная задача которого заключается в предоставлении кредитору вспомогательную законную защиту его интересов.

Правовое обеспечение обязательств появляется вследствие обоснованных действий участников данных правоотношений. Гражданско-правовые меры применяются и постоянно связаны с несоблюдением обязательства, что взяло на себя должник. В соответствии с этим, обеспечение обязанностей связано с появлением дополнительного ранее не имевшегося правоотношения, обладающего регулятивным характером, а осуществление правонарушения влечет появление охранительного правоотношения, в рамках которого и совершается выполнение мер гражданско-правовой ответственности. Обеспечение обязательств и гражданско-правовая обязанность как законные средства влияния на должника проистекают в правоотношениях хорошего типа и базируются на разных по характеру юридических фактах.

Сделки, произведенные под отлагательным обстоятельством, согласно мнению множества экспертов, также имеют все шансы быть причислены к методам обеспечения выполнения обязательства по причине сходства их смыслового нахождения. К Примеру, сделка способна быть представлена в варианте продажи под отлагательным обстоятельством конкретного имущества кредитору. В случае несоблюдения обязательства согласно основному договору (кредит) права собственности на это имущество остаются только лишь за кредитором. Также кроме того подразумевается, что в качестве 1-го из способов обеспечения исполнения обязательств можно анализировать разнообразные системы предварительного договора купли-продажи (цессии, задатка, аренды, доверительного управления и т.д.). Отдельным видом может выступать договор репо, подразумевающий под собою сделку купли-продажи ценных бумаг, при которой должник обязуется купить данные ценные бумаги обратно по истечении конкретного срока по предварительно определенной сторонами, зафиксированной цене (продажная цена по своей сущности считается суммой кредита, а выкупная цена — суммой кредита с процентами).

Исходя из всего вышеизложенного, возможно сделать заключение о том, то что возникновение и формирование обеспечительных элементов обуславливается потребностью предоставления добавочных гарантий кредитору и стимулирования должника к соответствующему выполнению обязательства. Правовые средства обеспечения исполнения обязательств имеют все шансы быть представлены в варианте предоставления должнику дополнительной обязанности; в варианте привлечения третьего лица, принужденного удовлетворить требование

кредитора в случае неспособности должника; но кроме того и в варианте выделения определенного объекта, на который в силу договора сторон и в случае несоблюдения обещания будет обращено взыскание в первую очередь. Гражданский кодекс РФ никак не включает легального определения методов обеспечения исполнения обязательств, но перечисляет их. Доступность перечня способов обеспечения дает возможность признавать таковыми и другие законные конструкции и механизмы при условии, что они никак не искажают природу обеспечительных мер. В первую очередь в целом, способ обеспечения исполнения обязательств предполагает собою гражданско-правовую систему, т.е. представляется такими правоотношениями, которые урегулированы гражданским правом и имеют все шансы порождать гражданские права и обязанности. Более того, текущая система формирует дополнительные гарантии исполнения обязательства сторон. Наконец-то, имеет место индивидуальная взаимосвязь законной системы с конкретным обязательством, вытекающая с определенного законного основания (сделки) в целях увеличения уровня обеспеченности этого обязательства. Таким образом, способы обеспечения исполнения обязательств предполагают собой направленные с целью охраны интересов кредитора специальные искусственного происхождения механизмы и правовые конструкции, привязанные к конкретному обязательственному правоотношению среди сторон (должником и также кредитором), которые предоставляют кредитору (обеспеченной стороне) вспомогательные гарантии соответствующего исполнения обещания должником (обязанной стороной), а должник обретает мотив, желание к осуществлению данного обещания под угрозой применения к нему оговоренных мер.

Список литературы:

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации» от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. 09.03.2021)(с изм. и доп., вступ. в силу с 19.03.2021) // «Собрание законодательства РФ», 05.12.1994, N 32, ст. 3301.
2. Гражданское право: В 4 т. Том 3: Обязательственное право // отв. ред. – Е.А. Суханов. - 3-е изд. - М.: Волтерс Клувер, 2005. – 800 с.
3. Варул П.А. Методологические проблемы исследования гражданско-правовой ответственности. – Таллин: Ээсти раамат, 1986. – 152 с.
4. Кархалев Д.Н. Охранительные обязательства по защите гражданских прав // Юридический мир. 2013. № 2. С. 27 – 29.
5. Егорова М.А. Состояние акцессорных обязательств при динамике основного правоотношения // Юрист. 2013. № 1. С. 41 – 45.
6. Латынцев А.В. Обеспечение исполнения договорных обязательств. М.: Лекс-Книга, 2002. – 285 с.
7. Константинов В.С. Правовое обеспечение хозяйственных обязательств. – Саратов, 1987. – 401 с.
8. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Общие положения. 3-е изд., стереотипное. М.: Статут, 2001. Кн. 1. 848 с. // Компьютерная справочная правовая система «Консультант Плюс». Комментарии законодательства.
9. Брагинский М.И. Обязательство и способы их обеспечения: неустойка, залог, поручительство, банковская гарантия (комментарий к новому ГК РФ). Правовые нормы о предпринимательстве. Вып. 1. – М., 1995. – 127 с.
10. Зотова О.В. Меры оперативного воздействия как непоименованный способ обеспечения исполнения обязательств // Молодой ученый. 2016. №25. — С. 474-476.

ВОЗРАСТНАЯ ДИСКРИМИНАЦИЯ В СФЕРЕ ТРУДА В РОССИИ

Кузьмина Екатерина Дмитриевна

студент,

Тюменский государственный университет,

РФ, г. Тюмень

Аннотация. В данной статье рассматривается проблема возрастной дискриминации в сфере труда в Российской Федерации. Данное явление происходит как с молодыми, так и пожилыми людьми. Рассматриваются причины дискриминации, ее правовые аспекты, а также статистические данные. Кроме того, отдельным вопросом является законодательное урегулирование возрастной дискриминации.

Ключевые слова: дискриминация, возрастная дискриминация, эйджизм, трудовое законодательство, виды дискриминации, причины дискриминации, сфера труда.

Безусловно, дискриминация в трудовой сфере является очень популярной в наше время. Ежегодно отказывают в работе огромному количеству молодежи, студентов и пенсионеров. В своей работе я постараюсь осветить самые часто встречающиеся проблемы в трудовой сфере граждан Российской Федерации.

Пожилые и молодые люди часто подвергаются эйджизму на работе. Дискриминация по возрасту в отношении молодых людей очевидна во многих сферах, таких как занятость, здоровье, жилье и политика, где молодым людям часто отказывают в возможности выразить свое мнение или их мнение не принимается во внимание.

Поскольку COVID-19 распространяется по всему, вызванные этим сбои в экономике означают, что весьма вероятно увеличение случаев дискриминации по возрасту. Это может включать в себя увольнение работодателями пожилых сотрудников или отказ от рассмотрения более старых кандидатов при повторном найме. Это краткосрочное мышление игнорирует долгосрочные последствия, которые затронут людей всех возрастов.

Дискриминация по возрасту наносит огромный ущерб отдельным работникам и их семьям, но также оказывает существенное влияние на экономику.

Многие пожилые люди считают, что их возраст - недостаток при поиске работы. Факты свидетельствуют о том, что соискателям старшего возраста обращаются реже, чем их более молодым коллегам с сопоставимыми резюме, что способствует продолжительным периодам безработицы для многих соискателей старше 50 лет. Это особенно верно в отношении женщин и расовых меньшинств, поскольку случаи дискриминации по возрасту на рабочем месте часто пересекаются с гендерной и расовой дискриминацией. Реальность такова, что дискриминации по возрасту больше всего подвержены те, кто меньше всего может себе это позволить. У работников с низкими доходами может быть меньше возможностей сменить работу, а исторически находящиеся в неблагоприятном положении расовые и этнические группы с большей вероятностью, чем другие, будут чувствовать себя в ловушке своей нынешней роли.

Работодатели должны подумать, как сделать так, чтобы рабочие места действительно учитывали возрастное разнообразие и инклюзивность. Было бы разумно сделать это даже с точки зрения бизнеса. Такие изменения имеют большие экономические преимущества для предприятий, в том числе то, что сотрудники разного возраста позволяют компаниям лучше понимать рынки, различающиеся по возрасту. Усилия по воспитанию сотрудников из разных поколений, которые охватывают обучение технологиям и обмен карьерным опытом и навыками, имеют очевидную ценность как для работодателей, так и для сотрудников.

Изучая ситуацию с эйджизмом в зарубежных странах, хотелось бы выделить несколько примеров заявлений, которые могут подать в суд работники, подвергнутые дискриминации со стороны работодателя. Скажу, что большинство перечисленных заявлений основано на

реальных делах, которые рассматривались судами, которые впоследствии были удовлетворены. Итак, к таким заявлениям относятся:

1. Различие в отношении к молодому работнику.

Пример: неуважение в общении с более молодым сотрудником, в то время как с опытным и старшим работником такого не происходило.

2. Неуместный язык для описания молодого работника.

Пример: использование устойчивых в народе фраз, подчеркивающих неопытность молодого работника.

3. Отказ в выплате молодому работнику минимальной заработной платы.

Пример: различие в заработной плате несовершеннолетнего работника и лиц, старше двадцати одного года.

4. Установление требований к работе, которые слишком сложно выполнить молодым работникам.

Пример: требование о наличии минимального стажа работы на определенной должности может быть косвенно дискриминационным по отношению к молодому человеку.

5. Увольнение молодого работника по возрасту.

Пример: высказывания работодателя, основанные на том, что молодых людей сложнее контролировать, а также у них отсутствует дисциплина.

В первую очередь необходимо обратить внимание на Конвенцию Международной организации труда №111 от 25 июля 1958 года «О дискриминации в области труда и занятий», где четко сформулировано определение дискриминации, а именно: «*Всякое различие, недопущение или предпочтение, проводимое по признаку расы, цвета кожи, пола, религии, политических убеждений, национального происхождения или социальной принадлежности, приводящее к уничтожению или нарушению равенства возможностей или обращения в области труда и занятий*» [4].

Вышеупомянутый документ действителен в Российской Федерации, однако и трудовое законодательство закрепляет запрещение какого-либо ущемления прав в сфере труда в статье 3 Трудового Кодекса РФ [7].

Российское законодательство сталкивается с недопониманием со стороны Совета Европы и Международной организации труда за отсутствие следующих критериев дискриминации:

1. здоровье;

2. инвалидность;

3. сексуальная ориентация.

В России вышеперечисленные критерии не рассматривают, хотя до сих пор имеют место быть многочисленные отказы из-за совершенно не связанных с трудоспособностью человека причин. Если говорить об инвалидности, то необходимо указать следующую статистику, предоставленную Григорием Лекаревым, находящимся на должности заместителя министра труда и социальной защиты. По крайней мере в 2019 в интервью Российской газете он сообщил: «Только 28 процентов людей с ограниченными возможностями по здоровью трудоспособного возраста имеют работу» [5].

Кроме того, в 2009 году ЕСПЧ задался вопросом, почему в России нет достаточно эффективных мер защиты работников от проявления дискриминации в сфере труда, вследствие чего в 2013 году была разработана статья 13.11.1 КоАП РФ: «*Распространение информации о свободных рабочих местах или вакантных должностях, содержащей ограничения дискриминационного характера, влечет наложение административного штрафа на граждан - от пятисот до одной тысячи рублей; на должностных лиц - от трех тысяч до пяти тысяч рублей; на юридических лиц - от десяти тысяч до пятнадцати тысяч рублей*» [3].

Рассмотрим же о таком виде дискриминации, где основным критерием является возраст. Изучая необходимую информацию можно видеть такую тенденцию – ущемлению подвергаются либо молодежь, либо лица предпенсионного и пенсионного возраста. Как правило, работодатели неохотно берут молодых специалистов, так как считают их неопытными сотрудниками.

Если говорить о несовершеннолетних, то работодатель, скорее всего, откажется от приема таких лиц на работу. Такое явление связано с трудовым законодательством, то есть с льготами, которое оно предоставляет. Так, ст. 92 ТК РФ: «Сокращенная продолжительность рабочего времени устанавливается для работников в возрасте от шестнадцати до восемнадцати лет - не более 35 часов в неделю». Кроме того, существует норма об отпуске для несовершеннолетних сотрудников, а именно ст. 267 ТК РФ: «Ежегодный основной оплачиваемый отпуск работникам в возрасте до восемнадцати лет предоставляется продолжительностью 31 календарный день в удобное для них время» [7].

Если говорить о людях старшего возраста, то Редков Н.А. указывает, что «к категории лиц предпенсионного возраста относятся граждане старше 45 лет. Самыми распространенными причинами того, что работодатель не желает рассматривать кандидатов в должности граждан этого возраста, являются следующие факторы:

- 1) сотрудники в большинстве своём хуже обучаются новым технологиям;
- 2) имеют проблемы со здоровьем;
- 3) их квалификация попросту оказывается выше, чем у начальника, что не каждому нравится» [8, с. 334].

Также немаловажной является статистика. Так с помощью популярного портала hh.ru, ранее job.ru, вышеупомянутый автор приводит следующие данные: «В РФ лидирует дискриминация по возрастному признаку – 61,7 % опрошенных. Далее, 11,6 % – по полу, 8,8 % – по семейному положению, 2,4 % – по принадлежности к профсоюзным организациям» [1].

Делаем вывод о том, что дискриминация по возрастному признаку считается наиболее популярным критерием ущемления прав человека и гражданина в трудовой сфере.

Далее, говоря о статистике необходимо обратить внимание на данные, которые раскрывает Клепикова Е.А. в своей статье. Основным предметом для определения дискриминации по возрастному признаку были объявления по поиску сотрудников: «Было проанализировано 500 объявлений из газеты «Работа. Учеба. Сервис». Оказалось, что 60,8% объявлений содержат упоминания о возрасте, причем самый высокий возраст, после которого работодатель отказывает в приеме, 69 лет, а самый низкий - 46 лет». Автор уточняет: «Средний возраст работника, независимо от пола, с которого потенциальный работодатель готов принять его к себе в компанию, - 23,3 года, а средний возраст, с которого начинают отказывать в приеме, - 41 год» [2, с. 66].

Трудоустройство граждан старше 45 лет действительно проблематично. Как считает Монгуш В.А.: «Это связано с устоявшимися стереотипами относительно консервативности пожилых людей, низкого уровня приспособляемости к новым веяниям в трудовом секторе». Помимо этого автор выделяет такую проблему: «Так, если молодежь больше ориентирована на IT- технологии, бизнес и т. д., то среди работников предпенсионного и пенсионного возраста больше специалистов в промышленности, сельском хозяйстве и медицине, что обусловлено потребностями того общества, в котором развивалось каждое из указанных поколений граждан» [6, с. 163-164].

Монгуш В.А. также рассматривает такой важный аспект, как судебное регулирование дел, связанных с дискриминацией. В своей статье автор говорит о том, что в 2009 году Европейский комитет по социальным правам указывал на проблему отсутствия эффективных механизмов защиты сторон, подверженных дискриминации, а также комплексного и системного взгляда к рассматриваемой проблеме [6, с. 162].

Это поразительно трудное время как для сотрудников, так и для работодателей. Борясь с COVID-19, работодатели не должны упускать из виду молодых и пожилых работников. Обладая навыками и знаниями, которые они приобрели за всю жизнь, они могут внести огромный вклад в работу по продвижению национальной и мировой экономики.

Какие же меры могут предпринять работодатели для преодоления эйджизма?

1. Реализация анонимного или слепого трудоустройства.

Компаниям, стремящимся создать более разнообразную рабочую силу, будет полезно удалить личные данные из резюме и заявлений о приеме на работу, например возраст

кандидата. Это означает, что при составлении короткого списка кандидатов на собеседование они принимают свои решения исключительно на основе навыков и заслуг.

2. Внедрить схемы наставничества.

Молодые сотрудники могут чувствовать, что им есть чему поучиться, а сотрудники старшего возраста могут чувствовать, что их опыт используется недостаточно. Схема наставничества может решить обе эти проблемы одним махом. Это создает возможности для взаимного обучения, как старших, так и молодых сотрудников.

Список литературы:

1. Кир И.Р. Все равны, но некоторые равнее? [Электронный ресурс] // JOB.RU: интернет-ресурс по поиску работы и подбору персонала. – Режим доступа: <https://www.job.ru/seeker/career/article/46188-vernish-ya-zaplachu.html> (дата обращения: 01.11.2017).
2. Клепикова Е.А. Возрастная дискриминация при найме: результаты экспериментального исследования// Экономическая политика. -2019. - № 2. С. 66.
3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 30.04.2021, с изм. от 17.05.2021).
4. Конвенция N 111 Международной организации труда "Относительно дискриминации в области труда и занятий" (принята в г. Женеве 25.06.1958 на 42-ой сессии Генеральной конференции МОТ).
5. Мария Гусенко. Работать обязательно. [Электронный ресурс] //RG.RU// - Режим доступа: <https://rg.ru/2019/02/26/za-otkaz-invalidu-v-prieme-na-rabotu-predlozhat-zaplatit.html> (дата обращения: 26.02.2019).
6. Монгуш В.А. Дискриминация в сфере труда: проблемы теории и практики // Уральский журнал правовых исследований. – 2020. - №1 163-164;
7. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 30.04.2021);
8. Редков Н.А. Дискриминация в сфере труда//Вестник Костромского государственного университета. -2018. - № 2. С. 334.

ВОЗМЕЩЕНИЕ УБЫТКОВ ЛИЦУ, ДЕЙСТВОВАВШЕМУ В ЧУЖОМ ИНТЕРЕСЕ БЕЗ ПОРУЧЕНИЯ

Мостовая Анастасия Николаевна

студент,

Сибирский юридический университет,

РФ, г. Омск

Аннотация. В данной статье, в общем виде поднята тематика в области – «правил возмещения убытков лицу, которое действовало в чужом интересе без поручения». Практическая значимость тематики данной статьи, прежде всего состоит в том, что такое лицо – как «гестор», действуя в чужом интересе без поручения, изначально предполагает безусловное возмещение ему всех понесенных им убытков.

Уже сегодня можно с уверенностью говорить о том, что порядок «возмещения убытков лицу, действовавшему в чужом интересе без поручения» в современном гражданском законодательстве Российской Федерации по большей части носит урегулированный характер и содержание, что в полной мере соответствует всей реальной действительности.

По общему правилу, возмещение убытков лицу действовавшему в чужом интересе без поручения подлежит обязательной оплате, так как он действовал в целях сохранности того или иного имущества.

Тем не менее и в данном случае имеет место существенное исключение из правил которое заключается в том, что если лицо продолжает действовать в чужом интересе без поручения с явным неодобрением его действий таким правомочным лицом, возмещение всех понесенных им затрат не осуществляется.

Ключевые слова: возмещение убытков, основания для отказа в возмещении убытков, лицо действующее в чужом интересе без поручения.

Приступая к непосредственному рассмотрению тематики данной статьи, необходимо отметить следующее, возмещение убытков лицу, действовавшему в чужом интересе без поручения, является основной и неотъемлемой обязанностью заинтересованного лица, что в полной мере соответствует всей реальной действительности.

Тем не менее, далеко не всегда лицо, действующее в чужом интересе без поручения, осуществляет такого рода действия за свой счет, более того, он всегда рассчитывает получить все свои понесенные расходы обратно.

Это обстоятельство по факту означает следующее, что после того, как «гестор» узнал о неодобрении своих действий заинтересованным лицом, он принимает на себя весь риск совершаемых им действий и возникающих в связи с этим убытков в безусловном порядке всего рассматриваемого вопроса.

Как представляется из фактического существа рассматриваемого вопроса, все представленные выше условия возмещения расходов понесенных «гектором» действовавшим в чужом интересе без поручения обусловлены тем фактом, что они должны подтверждаться его заботливостью и осмотрительностью.

В результате проведенного анализа и изучения тематики данной статьи, мною были получены ответы на довольно значимые и интересные вопросы, что в безусловном порядке является полезным и необходимым правовым знанием, которое в обязательном порядке пригодится в дальнейшей профессиональной деятельности, как в должности специалиста, так и плане общего развития личности, так как затрагивает многие иных элементы гражданского законодательства Российской Федерации.

Как следует из материалов данной статьи, особых проблем юридического характера связанных с тематикой настоящей работы, в настоящее время фактически нет, что позволяет в рассматриваемом случае говорить о максимальной открытости поднятого вопроса, который тем не менее подвержен постоянному и неизбежному изменению.

Безусловно, в настоящее время существует определенного рода проблемы связанные с тематикой данной работы, но все они скорее носят несложный характер и фактическое итоговое содержание, не вызывающее особых затруднений в современной практической деятельности, что в полной мере соответствует всей реальной действительности.

Уже сегодня можно с уверенностью говорить о том, что, предмет в виде «действия в чужом интересе без поручения», необходимо и далее развивать и максимально полно регламентировать, что является актуальным и для Российской Федерации и для иной любой страны современного мира.

Уже сегодня можно с большой долей уверенности говорить о том, что данный правовой институт гражданского законодательства Российской Федерации подлежит своему дальнейшему развитию и становлению, поскольку на практике возникает множество ситуаций, которые требуют своего обязательного правового толкования.

В продолжение дальнейшего рассмотрения фактического существа рассматриваемого вопроса, также нельзя обойти стороной и тот факт, что по общему правилу, возмещение убытков лицу действовавшему в чужом интересе без поручения подлежит обязательной оплате, так как он действовал в целях сохранности того или иного имущества, что в полной мере соответствует всей реальной действительности.

Тем не менее и в данном случае имеет место существенное исключение из правил которое заключается в том, что если лицо продолжает действовать в чужом интересе без поручения с явным неодобрением его действий таким правомочным лицом, возмещение всех понесенных им затрат не осуществляется, ни при каких обстоятельствах, так как в таком случае субъект права выходит за пределы своих правовых полномочий.

Возмещение убытков гестору является основной обязанностью заинтересованного лица.

Это полностью вписывается в безвозмездную природу данного обязательства, изначально возникающего из таких действий гестора в чужом интересе, которые не преследуют цели ни обогатить заинтересованное лицо каким-либо имуществом, ни обогатиться самому.

Однако это не значит, что действующее в чужом интересе лицо делает это за свой счет.

Гестор, по меткому замечанию Ю.С. Гамбарова, обогащает и одаряет хозяина «своей деятельностью», но «не передает ему своего имущества дарственным образом, как при настоящем дарении, а имеет в виду, напротив, получить обратно все расходы, произведенные им на ведение чужого дела [3].

Это различие в мотивах гестора и дарителя и придает деятельности первого особенный юридический характер».

В качестве примера из судебной практики Российской Федерации, необходимо привести следующий пример – решение Сернурского районного суда Республики Марий Эл от 07.09.2012 г. № 2-2098/2012.

Из материалов дела следовало, что – «Сунагатов Ф.Ф. обратился в суд к Глушковой А.А., Габдулхаевой А.А. о взыскании ... руб. .. коп. солидарно, в пределах стоимости перешедшего к ним наследственного имущества, указывая, что ...2008 года Габдулхаев А.Г. заключил кредитный договор №.... со Сбербанком России ОАО Сернурское ОСБ №4443/038 на покупку автомобиля, по которому Габдулхаев А.Г. получил кредит в сумме ... рублей.

До марта 2009 года заёмщик Габдулхаев А.Г. погашал кредит, но с июля 2009 года, в связи с тем, что Габдулхаев А.Г. не имел больше возможности платить денежные средства по кредиту, возникла задолженность.

Кредит за Габдулхаева погашал он, так как автомашина была в залоге у банка.

Также, впоследствии им был уплачен долг Габдулхаева по транспортному налогу в рамках исполнительного производства в размере ... рублей. Габдулхаев А.Г. передал ему копию кредитного договора и автомобиль ГАЗ ...,2008 года выпуска, гос. номер 12 RUS, выписал на его имя доверенность от2009 года. Габдулхаев умер в феврале 2011 года. В наследство вступили дочери: Глушкова А.А. и Габдулхаева А.А.».

В конечном счете, суд стал на сторону истца, обосновывая свою правовую позицию следующим образом – «судом установлено, что Сунагатов Ф.Ф. действовал без поручения

от Габдулхаева А.Г. и в его интересах, погасив задолженность Габдулхаева А.Г. по кредитному договору №... от ... 2008 года и оплатив транспортный налог по исполнительному производству.

Суд расценивает действия Сунагатова, как действия в чужом интересе без поручения, поэтому истец имеет право на возмещение Габдулхаевым А.А. понесенных им расходов».

Таким образом, для признания фактических действий лица, осуществленных в чужом интересе без поручения – правомочными и законными, требуется обязательное соблюдение следующих условий:

- соблюдения принципов соразмерности и адекватности потраченных материальных ресурсов;
- соблюдения принципа «согласия» правомочного лица на действие в его интересах без поручения.

Список литературы:

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 09.03.2021) (Электронный ресурс) // СПС Консультант Плюс.
2. Кархалев Д. Обязательство из действий в чужом интересе без поручения // Законность. – 2018. - № 12. – С. 36-37.
3. Гамбаров Ю.С. Добровольная и безвозмездная деятельность в чужом интересе. Социологическое основание института *neg. destio*. М., 1880. Вып. 2. С. 77 - 78.

ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ВСЛЕДСТВИЕ ДЕЙСТВИЙ В ЧУЖОМ ИНТЕРЕСЕ БЕЗ ПОРУЧЕНИЯ

Мостовая Анастасия Николаевна

студент,

Сибирский юридический университет,

РФ, г. Омск

Аннотация. Информация, представленная в данной статье, будет полезна самому широкому кругу читателей, как интересующихся тематикой в виде действия правового института «negotiumgestio», так и специалистам, работающим в области гражданской цивилистики. Уже сегодня можно с уверенностью говорить о том, что тематика «обязательств вследствие действий в чужом интересе без поручения» представляет собой один из важнейших инструментов гражданского права Российской Федерации, который необходимо и далее продолжать совершенствовать и развивать, что в полной мере соответствует всей реальной действительности. Тем не менее, ввиду фактической ограниченности применения правового института «negotiumgestio» в вопросах реальной жизнедеятельности, его распространение как в Российской Федерации, так и в иных странах современного мира, так и не получило своего широкого содержания.

Ключевые слова: чужой интерес, поручение, «доминус», «гестор», правовой институт, Российская Федерация.

Как следует из фактического существа рассматриваемого вопроса, тематика наступления обязательства вследствие действий в чужом интересе без поручения, в общем и целом регламентируется нормами главы № 50 части второй гражданского кодекса Российской Федерации [1]

Правовой институт действия в чужом интересе без поручения, был известен еще во времена Древнего Рима и носил название в виде – «negotiumgestio».

Юридическая сущность института действия в чужом интересе без поручения, прежде всего состоит в том, что в результате такого рода действий у «обязанного лица», возникает правовая обязанность в виде возмещения всех понесенных таким лицом расходов, что в полной мере соответствует всей реальной действительности.

Перед тем как перейти к непосредственному рассмотрению обязательств возникающих вследствие действий в чужом интересе без поручения, необходимо перечислить обязательные условия, при которых такого рода действия будут признаны соответствующими нормам действующего законодательства Российской Федерации:

- эти действия должны быть выражены в улучшении положения лица, в интересах которого они совершаются;
- такого рода действия могут быть выражены как в юридическом, так и в фактическом содержании;
- такого рода действия, должны быть направлены для предотвращения вреда имуществу «доминуса» и так далее.

По общему правилу, все обязательства, возникшие вследствие действий в чужом интересе без поручения подлежат оплате «доминусом», соответственно «гестору»:

- в добровольном порядке;
- и наконец, в судебном порядке.

И лишь только в том случае, когда действия в чужом интересе, совершенные после того, как тому, кто их совершает, стало известно, что они не одобряются заинтересованным лицом, не влекут для последнего обязанностей ни в отношении совершившего эти действия, ни в отношении третьих лиц в безусловном порядке всего рассматриваемого вопроса [2].

Подводя итог всему вышесказанному необходимо резюмировать следующее, правовой институт в виде действия в чужом интересе без поручения по большей части носит урегулированный характер и содержание, что в полной мере соответствует всей реальной действительности.

В завершение всего вышесказанного необходимо резюмировать следующее, практическая применимость данного института гражданского права современной Российской Федерации носит небольшое распространение, как в силу причин его малоизученности, так и фактического отсутствия актуальной судебной практики по данному вопросу.

Тем не менее, фактическая применимость данного института гражданского права периодически появляется в судебной практике Российской Федерации, но этого не вполне достаточно для выработки и урегулирования всех вопросов проблемного содержания и наполнения.

И такое положение рассматриваемого вопроса характерно не только для Российской Федерации, но и для всех иных стран современного мира.

Уже сегодня можно с уверенностью говорить о том, что данный институт гражданского законодательства Российской Федерации, при всей своей малой применимости, тем не менее, являет собой очень важный и очень значимый элемент в вопросах общегражданской жизнедеятельности. Который необходимо и далее всячески совершенствовать и развивать самым надлежащим образом и правовым характером, с чем в данном случае нельзя не согласиться. По мнению автора статьи под названием «Действия в чужом интересе без поручения» А. Бычкова, в силу п. 1 ст. 980 ГК РФ действия без поручения, иного указания или заранее обещанного согласия заинтересованного лица в целях предотвращения вреда его личности или имуществу, исполнения его обязательства или в его иных непротивоправных интересах (действия в чужом интересе) должны совершаться исходя из очевидной выгоды или пользы и действительных или вероятных намерений заинтересованного лица и с необходимой по обстоятельствам дела заботливостью и осмотрительностью [3].

Более того, такие действия изначально не зависят от воли лица, в чьих интересах они были исполнены, поскольку такие отношения все носят «бездоговорной характер и содержание». При этом «доминус» не может защитить свое имущество из-за отсутствия на месте происшествия или по каким-либо иным причинам само не в состоянии позаботиться о своих интересах. У лица, совершающего такие действия «гестора», не должно быть вытекающих из договора, доверенности или характера профессиональной деятельности полномочий на соответствующие действия, равно как и предварительного согласия на них заинтересованного лица (Постановление ФАС ВСО от 06.06.2011 N А78-5935/2010). Так, гражданин, выполняя за свой счет ремонт объекта недвижимости, может добросовестно заблуждаться по поводу его принадлежности, считая его своим на основании составленного в его пользу завещания.

В случае признания такого завещания недействительным и возникновения права собственности на него у другого лица считается, что гражданин фактически действовал в его интересах, поэтому он вправе рассчитывать на получение компенсации своих затрат (Апелляционное определение Вологодского облсуда от 31.07.2013 по делу N 33-3518/2013).

Список литературы:

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 09.03.2021) (Электронный ресурс) // СПС Консультант Плюс.
2. Свалова Н.А. Обязательства вследствие действия в чужом интересе без поручения: Автореф. дис...канд. юрид. наук. – Екатеринбург, 2018. - С. 8.
3. Интернет – статья «Действия в чужом интересе без поручения» А. Бычков (Электронный ресурс) // СПС Консультант Плюс.

РАЗГРАНИЧЕНИЕ ДОГОВОРА ПОДРЯДА ОТ СМЕЖНЫХ ВИДОВ ДОГОВОРОВ

Платонова Татьяна Эдуардовна

студент,

кафедры гражданского права,

Чувашского государственного университета им. И.Н. Ульянова,

РФ, г. Чебоксары

Аннотация. В данной научной статье рассматриваются и анализируются вопросы, касающиеся разграничения договора подряда от других видов договоров.

Ключевые слова: договор подряда, выполнение работ, подрядчик, заказчик, результат работы, условия договора подряда, трудовой договор, договор возмездного оказания услуг, договор купли-продажи.

К одним из самых распространенных видов договоров в юридической практике относится договор подряда. К причине его распространенности можно отнести историю происхождения и развития договора подряда. Исторические корни данного договора можно проследить еще в римском праве. Где договор найма *locatio conductio* внутри делился на следующие подвиды: наем вещей *locatio conductio rei*, наем услуг *locatio conductio operarum* и подряд *locatio conductio operis*. В истории отечественной юриспруденции данный договор был документально закреплён в Соборном уложении 1649 г. [1]. Далее правовое развитие договора подряда получило в Своде законов Российской империи. После Октябрьской Социалистической революции 1917 года договор подряда получил свое развитие. Так, рассматриваемый вид договора был предусмотрен в Гражданских кодексах 1922 и 1964 гг. Окончательно договор подряда был разграничен с иными в советском законодательстве [2].

В действующем законодательстве Российской Федерации правовое положение договора подряда заключено в Гражданском Кодексе РФ (далее – ГК РФ). Так, в соответствии со ст. 702 ГК РФ, «по договору подряда одна сторона (подрядчик) обязуется выполнить по заданию другой стороны (заказчика) определенную работу и сдать ее результат заказчику, а заказчик обязуется принять результат работы и оплатить его» [3]. Предметом договора подряда является создание подрядчиком какого-либо предмета, вещи или достижение определенного результата в соответствии с интересами заказчика. Таким образом, договор подряда является договором о выполнении, а не договором, который заключается по поводу их выполнения.

Поскольку договор подряда имеет не малую правовую историю, он приобрел схожие черты со смежными договорами. Такие договоры конструктивно близки к нему, однако у них имеются весомые отличия.

Договор подряда и трудовой договор. Несмотря на то, что оба вида договоров регулируют схожие между собой отношения сторон по выполнению работ, между ними имеется принципиальная разница. Основным отличием рассматриваемых договоров является то, что у них разная правовая сфера регулирования договоров. Отношения сторон по договору подряда регулируется в рамках гражданско-правового законодательства, в то время, как при трудовом договоре применяются нормы законодательства о труде, включая социальные гарантии, льготы, отпуска, условия труда и порядок выплаты заработной платы за труд. В гражданско-правовых отношениях стороны равны между собой, в то время, как в трудовом договоре работник обязан подчиняться правилам внутреннего распорядка и соблюдать режим труда. При трудовом договоре на работника возлагается обязательство по ежедневной трудовой деятельности, а в договоре подряда целью является достижение сторонами определенного результата, который передается заказчику. Основной акцент в регулировании трудовых отношений делается на регламентацию процесса труда, в то время как в подряде он смешан на регламентацию достижения и передачи результата труда заказчику [4].

Договор подряда и договор возмездного оказания услуг. Сходство между анализированными договорами заключается в том, что одна сторона обязуется по заданию другой стороны совершить определенные действия в соответствии с их условиями. Отличия договора подряда и договора возмездного оказания услуг заключается в характере обязательств [5]. Разницу между этими договорами можно понять исходя из формулировок в законе. Так, в ст. 702 ГК РФ говорится о результате, в то время, как в ст. 779 ГК РФ о результате не упоминается. В практике на данную тему немало рассуждений о понятии «результат». Подряд – это классическое обязательство по достижению результата. Приведу пример: клиент принес сапоги в починку, он не обязан оплачивать труд мастера, если сапоги не отремонтированы. Без результата не будет оплаты. Это и есть основная идея обязательства по достижению результата.

Еще одним отличием является то, что по общему правилу на подрядчике не лежит обязательство выполнять работу лично, он обладает правом «перепоручить» исполнение договора подряда другим лицам. В услугах услуги обязан исполнить лично исполнитель без привлечения третьих лиц.

Договор подряда и договор купли-продажи. Несмотря на то, что рассматриваемые договоры являются двусторонними, возмездными и консенсуальными, имеется ряд весомых отличий. Прежде всего речь идет об объекте договора. В рамках договора купли-продажи объектом выступает передача готового объекта в собственность покупателю после оплаты за приобретенный объект. Договор купли продажи регулирует лишь процедуру перехода права собственности на готовый объект от продавца к покупателю. В его сферу регулирования не входит предварительный процесс изготовления объекта, в то время, как договор подряда в основном направлен на регулирование производственной деятельности подрядчика по изготовлению конкретного объекта. Остается спорным вопрос, касающийся предмета договора подряда. Так, В.Г. Вердников считает, что предмет договора подряда «всегда индивидуален» [6]. В то время, как Г.В. Васильев придерживается иной позиции: «со времен кризисов перепроизводства в XIX в. Большинство производителей в объеме продукции, ее ассортименте ориентируются на покупателей» [7].

Договор подряда и договор поставки. Суть договора поставки закреплена в ст. 506 ГК РФ. В установленный договором поставки срок поставщик обязан передать товары. Предметом договора поставки является уже изготовленные объекты. Рассматриваемый договор регулирует процедуру предоставления объектов от одной стороны к другой, что отличает его от договора подряда.

Основываясь на вышесказанном, можно сделать вывод о том, что у договора подряда имеется немало схожих черт со смежными гражданско-правовыми договорами и отличий от них. По моему мнению, это связано с тем, что у договора подряда довольно богатая историческая практика, поэтому многие похожие по конструкции договоры развились именно из подрядных отношений.

Список литературы:

1. Законодательные памятники русского централизованного государства XV – XVII веков. Соборное уложение 1649 года. Текст, комментарии. – СПб., 2007. - С. 451.
2. Суханов Е.А. Учебник. Гражданское право. Том II. М., 2006. - С. 501-502.
3. Гражданский Кодекс Российской Федерации: федер. закон (принят Госдумой 21 октября 1994 г., одобрен Советом Федерации 30 ноября 1994 г., по состоянию на 26 апреля 2007 г.) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».
4. Трудовое право / Под ред. А.С. Пашкова - СПб, 2005. - С. 121.
5. Гуев А.Н. Гражданское право. Учебник: Т.2. - М.: Экзамен, 2006. - С. 456.
6. Гражданское право. Т. 2 / под ред. В.А. Рясенцева. М., 1976. - С. 148.
7. Васильев Г.С., Рыбалов А.О. Различие договоров подряда и купли-продажи: Обсуждаем проблему // Правоведение. 2005. № 1. - С. 73.

СУДЕБНО - ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА В СИСТЕМЕ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ЛЕГАЛИЗАЦИИ ДОХОДОВ, ПОЛУЧЕННЫХ ПРЕСТУПНЫМ ПУТЕМ

Правилова Ольга Николаевна

магистрант

Байкальского государственного университета,

РФ, г. Иркутск

Аннотация. Судебно – экономическая экспертиза является одним из основных доказательств при расследовании дел о легализации преступных доходов. По изученным уголовным делам о легализации преступных доходов наиболее распространенными экспертизами являлись:

судебно-экономическая, проводилась по 98% уголовных дел, в том числе:

судебно-бухгалтерская экспертиза по 98% дел;

судебная финансово-экономическая экспертиза по 12% дел.

Ключевые слова: судебно-экономическая экспертиза; судебно-бухгалтерская экспертиза; судебная финансово-экономическая экспертиза; доход; легализация денежных средств.

«Легализация (отмывание) денежных средств или иного имущества, добытых преступным путем, создает основу теневой экономики, причиняет вред экономической безопасности и финансовой стабильности государства».

В соответствии со ст. 3 Федерального закона от 7 августа 2001 года № 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» [1] под легализацией доходов, полученных преступным путем понимается – придание правомерного вида владению, пользованию или распоряжению денежными средствами или иным имуществом, полученным в результате совершения преступления.

В общем виде механизм легализации преступных доходов заключается в совершении действий, указанных в диспозиции ст. 174 и 174.1 Уголовного кодекса Российской Федерации, а именно – финансовых операций и других сделок с денежными средствами или иным имуществом, приобретенными преступным путем с целью придания правомерного вида владению, пользованию и распоряжению указанными денежными средствами или иным имуществом.

Легализация преступных доходов – латентные (неочевидные) преступные действия, поэтому трудно доказуемые.

Отмывание преступных доходов или их легализация в абсолютном большинстве случаев инкриминируется дополнительно к основному преступлению.

В связи, с чем на практике возникают сложности привлечения виновных в отмывании денежных средств лиц к уголовной ответственности, что подтверждается статистическими данными: в соответствии с отчетом о числе осужденных по всем составам преступлений УК РФ Судебного департамента при Верховном Суде, в 2020 году всего по основному составу ст. 174 УК РФ было осуждено 2 человека, при этом все они были осуждены за легализацию по дополнительной квалификации. По статье 174.1 всего было осуждено 7 человек также по дополнительной квалификации.

Приведенные статистические данные также свидетельствуют и о высоком уровне латентности данных преступлений, что связано со скрытостью субъектов и конечных бенефициаров их совершения, а также областью совершения — преступления в экономической сфере представляют большую сложность для расследования в отличие от общеуголовных преступлений.

В данном случае следователь оценивает доказательства на предмет их достаточности для привлечения в качестве обвиняемого по уголовным делам о преступлениях, предусмотренных ст.174 и 174.1 УК РФ, не сразу же, как по иным категориям уголовных дел, а в два этапа.

Процесс доказывания незаконности происхождения денежных средств либо иного имущества, как правило, основывается на доказательствах, собранных в ходе расследования основного преступления.

В зависимости от предмета легализации денежные средства или имущество, процесс доказывания имеет свои характерные особенности.

Доказывание незаконных источников происхождения имущества представляется менее трудоемким процессом, поскольку любое имущество обладает определенными материальными признаками и потому может быть достаточно просто идентифицировано.

Сложным является доказывание незаконности происхождения денежных средств, поскольку в процессе легализации для маскировки источников их происхождения, они могут смешиваться с денежными средствами, полученными законным путем.

Объясняется это тем, что схема действий по отмыванию преступных доходов представляется сложной и многоэтапной, зачастую тщательно спланированной. Как указывает А.В. Марецкий, трудность заключается в том, что именно сторона обвинения должна установить и доказать причинно-следственную связь между преступным источником и существующими в формально-правовом поле денежными средствами. Для этого должно быть отслежено движение средств с момента их получения до включения их в законные финансовые операции и сделки. Ситуацию осложняет тот факт, что отмывание денег зачастую осуществляют специально созданные организованные группы, в составе которых каждый участник выполняет заранее определенные функции. Для того чтобы установить реальное движение денежных средств, следует изучить первичные финансовые и бухгалтерские документы, банковские выписки и иные доказательства незаконного присвоения денежных средств.

В материалах уголовного дела должно быть точно зафиксировано, какая конкретно сумма была получена в результате занятия преступной деятельностью, какая часть указанных денежных средств и каким образом была легализована, какие документы и иные данные подтверждают факт легализации. Причем такие данные должны быть приводиться с разбивкой по периодам, если доходы от занятия противоправной деятельностью были получены в течение длительного времени.

Для достижения поставленной цели необходимо проведения комплекса следственных действий и в первую очередь, при помощи анализа первичной финансовой документации и иных документов изъятой в ходе следствия.

В большинстве случаев судить о достоверности заявленных сведений не представляется возможным без специальных экономических познаний.

В соответствии со статьей 195 Уголовного процессуального кодекса РФ, следователь привлекает специалиста либо назначает проведения судебной экспертизы.

В качестве специалистов можно привлекать сотрудников Росфинмониторинга, которые в рамках расследуемого основного преступления проведут финансовое расследование.

При проведении финансового расследования сотрудники Росфинмониторинга проводят анализ всех имеющихся доказательств, и на основании нормативных документов и имеющейся судебной практики выносят соответствующее заключение, в котором указаны основания для привлечения лица к уголовной ответственности по ст. 174 и 174.1 УК РФ, либо их отсутствию.

Процесс судебной экономической экспертизы легализации (отмыкания) денежных средств или иного имущества на основе использования экономической информации включает несколько этапов.

Первый этап:

- постановка вопросов, на которые необходимо получить ответ в результате экспертизы.
- определение состава и объема экономической информации, необходимой для проведения экспертизы.

Второй этап

- выявление признаков или следов легализации (отмывания) денежных средств или иного имущества посредством анализа экономической информации и криминалистической оценки результатов такого анализа.

Выделяются следующие объективные признаки, свидетельствующие об умысле на легализацию (отмывание) денежных средств, полученных преступным путем:

факт уплаты налогов с грязных денег, введенных в легальный экономический оборот;

наличие значительной суммы «грязных денежных средств» или имущества;

введения в заблуждение иных лиц об источнике происхождения денежных средств;

в результате действий лица должна быть разорвана связь между «грязными деньгами» и отмываемыми;

легализацию следует считать завершённой когда владелец денежных средств или имущества получает возможность сослаться на легальный источник их приобретения;

связь отмываемых денежных средств с предикатным преступлением теряется, как правило, в результате не одной операции, а цепочки фиктивных сделок и финансовых операций.

- определение на основе экономической информации, содержащей признаки и следы легализации (отмывания) денежных средств или иного имущества, обстоятельств, входящих в предмет доказывания по уголовным делам.

Уголовно – процессуальный кодекс определяет перечень обстоятельств, подлежащих доказыванию при производстве дознания, предварительного следствия и судебного разбирательства (ст. 73 УПК РФ).

Событие преступления, которое отражает наиболее важные уголовно-правовые признаки данного деликта, квалифицируемого ст. 174 и 174.1 УК РФ, то есть при производстве экспертизы должен установлен факт получения лицом денежных средств или иного имущества, заведомо добытых преступным путем либо в результате совершения преступления. Поэтому кроме способа легализации необходимо установить, в результате совершения какого преступления эти денежные средства или имущество были получены.

В статье 6 Конвенции об отмывании, выявлении, изъятии и конфискации доходов от преступной деятельности легализация доходов, полученных преступным путем, может осуществляться следующими способами:

- конверсия или передача имущества, если известно, что это имущество является доходом, полученным преступным путем, с целью скрыть незаконное происхождение такого имущества или помочь любому лицу, замешанному в совершении основного правонарушения, избежать правовых последствий своих деяний;

- утаивание или сокрытие действительной природы, происхождения, местонахождения, размещения или движения имущества или прав на него, если известно, что это имущество представляет собой доход, полученный преступным путем;

- приобретение, владение или использование имущества, если в момент его получения было известно, что оно является доходом, добытым преступным путем;

- участие или соучастие в любом из перечисленных правонарушений или в покушении на его совершение, а также помощь, подстрекательство, содействие или консультирование в связи с совершением такого преступления.

Не все из перечисленных выше способов совершения преступления составляют объективную сторону состава легализации в соответствии с российским уголовным законодательством,

Верховный Суд РФ указал на то, что под финансовыми операциями и другими сделками, указанными в ст. 174 и 174.1 УК РФ, следует понимать действия с денежными средствами, ценными бумагами и иным имуществом (независимо от формы и способов их осуществления, например, договор займа или кредита, банковский вклад, обращение с деньгами и управление ими в задействованном хозяйственном проекте), направленные на установление, изменение или прекращение связанных с ними гражданских прав или обязанностей.

Судебно-следственной практикой выработано относительно четкое понимание требований п. 4 ч. 1 ст. 73 УПК РФ о необходимости установить характер и размер вреда, причиненного преступлением, относительно положений УК РФ.

По смыслу закона ответственность по ст. 174 или 174.1 УК РФ наступает и в тех случаях, когда виновным лицом совершена лишь одна финансовая операция или сделка с приобретенными преступным путем денежными средствами или имуществом, при этом по ст. 174.1 УК РФ финансовая операция или сделка должны быть совершены в крупном размере, который определен в законе.

В связи с этим в ходе судебной экспертизы необходимо установить событие преступления, способ и время, когда все признаки объективной стороны состава преступления были выполнены и окончены, и место легализации преступных доходов, то есть все обстоятельства, подлежащие установлению и доказыванию по данной категории дел.

Третий этап:

- сопоставление полученных в процессе судебной экспертизы результатов с данными, полученными путем проведения оперативно- следственных мероприятий, на предмет выявления несоответствий.

- выяснение причин несоответствий, если они будут установлены.

Судебно-бухгалтерская экспертиза. К числу основных задач бухгалтерской экспертизы относится установление:

- правильности оформления бухгалтерских операций;
- количество материальных ценностей и денежных средств, находящихся на материальной ответственности определенных лиц;
- обстоятельств возникновения недостач, излишков и пересортиц;
- правильности методов проведения документальных ревизий и выводов ревизоров;
- размера и структуры материального ущерба (вреда), периода его образования;
- состояния бухгалтерского учета и контроля за движением материальных и денежных средств.

В процессе бухгалтерской экспертизы исследуются следующие группы документов:

- учетные бухгалтерские документы (первичные, сводные, материалы механизированного учета);
- учетные (счетные) регистры (книги, журналы-ордера, ведомости, карточки, магнитные и иные носители), систематизированно отражающие хозяйственные операции в денежном выражении;
- отчетные документы (отчеты кассиров, товарные отчеты и т.д.);
- инвентаризационные материалы (инвентаризационные описи, сличительные ведомости, протоколы инвентаризационных комиссий, объяснения материально ответственных лиц, заключение главного бухгалтера).
- прочие материалы, в том числе полуофициальные документы и черновые записи.

Перечень вопросов, которые следователь ставит на разрешение экспертов достаточно многообразен и связан с получением ответов для решения перечисленных выше основных задач бухгалтерской экспертизы.

Типовые вопросы направлены, главным образом, на получение экспертных заключений по следующим направлениям:

- определение правильности оформления операций с материальными ценностями и денежными средствами;
- определение соответствия бухгалтерских операций требованиям бухгалтерского учета и в случаях нарушения нормативных положений установление законных, либо подзаконных актов, которые были нарушены конкретными должностными или материально-ответственными лицами;
- установление количества (объемов) определенных видов материальных ценностей;
- выявление факторов, ведущих к образованию недостач, излишков и пересортиц;

- установление правильности выводов ранее проведенной ревизии;
- определение размеров и структуры причиненного материального ущерба и ответственных за него лиц.

Судебно-экономическая экспертиза.

К числу основных задач, разрешаемых судебно-экономической экспертизой относятся установление:

- признаков неконтролируемых государством фактов производства, распределения, обмена и потребления товарно-материальных ценностей и услуг;
- признаков нелегальных социально-экономических отношений по использованию государственной, акционерной, частной и других форм собственности в корыстных интересах;
- правильности отражения в отчетности реальных результатов экономической деятельности;
- фактической себестоимости реализуемой продукции;
- правильности образования и использования бюджетных и внебюджетных фондов и кредитов;
- обоснованности определения размеров платежей в госбюджет;
- правильности и своевременности перечисления в госбюджет соответствующих платежей, в том числе и налоговых.

Заключение судебной экспертизы является надежным процессуальным доказательством, позволяющим достоверно выявить, в комплексе с другими доказательствами, способы и каналы отмыывания «грязных» денег, коммерческие банки, в которых аккумулируются денежные средства, пути их инвестирования в легальную экономику или по другим, в том числе и криминальным направлениям.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 7 августа 2001 года № 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма».

ПРАВОВЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ СУДИМОСТИ

Сундуй Оюуна Игорьевна

студент,
ФГБОУ ВО Тувинский государственный университет,
РФ, г. Кызыл

Даиштаар-оол Виктория Оюновна

научный руководитель,
ст. преподаватель кафедры уголовного права и процесса,
ФГБОУ ВО Тувинский государственный университет,
РФ, г. Кызыл

Аннотация. В статье хотела бы дать некоторые разъяснения по неблагоприятным уголовно-правовым и общеправовым последствиям судимости.

Ключевые слова: Конституция, судимость, уголовный кодекс, закон, ответственность, преступление, суд.

Судимость – это когда лицо, в связи с осуждением за совершение преступления к какому-либо виду наказания приобретает определенное правовое положение, которое ограничивает его в правах и приводит к наступлению для него, упорядоченных законодательством определенных правовых последствий (ст. 86 УК РФ).

Рассмотрим некоторые виды ограничений для занятия определенных должностей и занятия определенными видами деятельности. Согласно статье 55 Конституции РФ ограничение граждан в правах допустимо только на основании федеральных законов. Данные ограничения могут действовать, как после снятия судимости, так и только во время ее погашения. Запрет может быть пожизненным, если человек претендует на должность в государственных и правоохранительных органах. При совершении преступлений против несовершеннолетних такой запрет может распространяться на все виды деятельности с участием детей. Также согласно п. 3.2 ст. 4 ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан РФ» судимость ограничивает избирательное право. При наложении такого ограничения человек не может голосовать и быть избранным в государственные органы управления.

В Конституционный суд РФ неоднократно направлялись жалобы в связи с тем, что наличие судимости учитывается и как квалифицирующий признак состава преступления и как обстоятельство, отягчающее наказание, что нарушает принцип равенства всех перед судом и законом. Однако Конституционным Судом РФ положения Уголовного кодекса РФ, регламентирующие правовые последствия судимости, были признаны непротиворечащими Конституции РФ. Между тем, несмотря на это, был принят Федеральный закон от 8 декабря 2003 года 1М161-ФЗ, согласно которому непогашенная или неснятая судимость как квалифицирующий признак был исключен из Уголовного кодекса РФ, но учитывается при определении рецидива.

Исходя из практики, можно утверждать, что ограничения прав осужденных фактически менялись там, где для этого не было оснований и необходимости. Например, нередко имели место случаи увольнения или отказа в приеме на работу, даже когда законом не предусматривались ограничения в отношении осужденных граждан, а также лиц, имевших ранее судимость. Из-за участвовавших случаев Комиссия советского контроля при СНК СССР по рассмотрению жалоб трудящихся опубликовала 30 мая 1936 г. постановление, в котором было указано прекращении увольнения и отказ в приеме на работу по таким мотивам, как социальное происхождение, судимость в прошлом, осуждение родителей или родственников.

На сегодняшний день, законодательство РФ продолжает иметь ограничения в правах, применительно как к лицам, имеющим судимость, так и к тем, чья судимость погашена или снята.

Таким образом, лучше не совершать никаких преступлений и вести законопослушный образ жизни. Перед тем, как сделать какой-либо шаг всегда задумываться о его последствиях. Так как, репутация судимого человека может доставить немало проблем. Например, при устройстве на работу, при попытке организовать собственное дело, выезде за границу и т. д. Моральное клеймо зачастую остается на человеке надолго после того, как он отбыл наказание и погасил судимость, а порой сопровождает его всю жизнь.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 64-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2955. С последующими изменениями и дополнениями по состоянию на 20 сентября 2017 г.).
2. Федеральный закон от 12.06.2002 N 67-ФЗ (ред. от 31.07.2020) "Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан РФ" (с изм. и доп., вступ. в силу с 14.09.2020).
3. Зельдов С.И. Уголовно-правовые последствия судимости. Учебное пособие. Орджоникидзе. 1986. С. 4.

ВЫДЕЛЕНИЕ ДОЛЕЙ В НЕДВИЖИМОСТИ, ПРИОБРЕТЕННЫХ ЗА СЧЕТ СРЕДСТВ МАТЕРИНСКОГО СЕМЕЙНОГО КАПИТАЛА

Тимирбаева Жулдуз Олжабаевна

магистрант,
ЧОУ Сибирский юридический университет,
РФ, г. Омск

Филиппова Олеся Сергеевна

научный руководитель,
канд. юрид. наук., доцент,
ЧОУ Сибирский юридический университет,
РФ, г. Омск

В соответствии Федеральным законом «О материнском семейном капитале» от 29.12.2006 № 256-ФЗ средства государственной поддержки можно использовать для приобретения жилья. Это удобно, если не хватает средств на первоначальный взнос или после рождения второго ребенка стало тяжело исполнять обязательство по ипотечному кредитованию. Но возникают сложности в дальнейшем выделении долей в данном жилье. Так как если недвижимость приобретена с использованием средств материнского капитала и с использованием средств банка, данное жилье находится в обременении до момента погашения ипотечного кредита, заемщик обязан в течение полугода с момента снятия обременения жилого имущества выделить доли.

Реализовать указанную норму закона просто, если приобретение жилья семьей осуществляется только с использованием собственных накоплений и средств государственного субсидирования. Тогда в договоре купли-продажи указывают долю каждого из членов семьи, включая детей. Государство не вносит каких-либо рекомендаций о размерах долей — разделение проводится на добровольных началах.

Но возникают определенные проблемы, когда жилье приобретается не только с материнским капиталом, но и за счет кредитных средств банка.

Жилье, приобретенное в браке, становится общей совместной собственностью супругов, — так гласит Семейный кодекс РФ [1]. В соответствии с п. 2 статьи 45 СК РФ, «супруги несут солидарную ответственность перед кредитором» [1]. Дети, тем более несовершеннолетние, не отвечают по обязательствам родителей, не могут быть созаемщиками. Налицо некоторые противоречия между требованиями Семейного кодекса Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ и Федеральным законом «Об ипотеке (залоге недвижимости)» от 16.07.1998 № 102-ФЗ.

В соответствии п. 4 ст. 10 Федеральным законом «О материнском семейном капитале» от 29.12.2006 № 256-ФЗ устанавливается, «что лицо, получившее сертификат, его супруг (супруга) обязаны оформить жилое помещение, приобретенное (построенное, реконструированное) с использованием средств (части средств) материнского (семейного) капитала, в общую собственность такого лица, его супруга (супруги), детей (в том числе первого, второго, третьего ребенка и последующих детей) с определением размера долей по соглашению» [3]. Закон требует обязательного выдела долей и переход в отношении такого имущества на режим общей долевой собственности. Данная императивная норма требует выполнения таких действий от супругов в обязательном порядке. Если такое соглашение достигнуто и доли выделены, то спор отсутствует и какого-либо предметного анализа такой ситуации не требуется. Но предположим, если доли не выделены или в отношении определения их размера имеет место спор (что зачастую происходит на практике), то раздел имущества и определение долей будет осуществлять суд. Каким образом? Обратимся к судебной практике.

В кассационном определении Седьмого кассационного суда общей юрисдикции от 11.12.2019 № 88а-1540/2019 по делу № 2а-318/2019 указано, что в силу части 4 статьи 10 названного Закона жилое помещение, приобретенное с использованием средств (части средств) материнского (семейного) капитала, оформляется в общую собственность родителей, детей (в том числе первого, второго, третьего ребенка и последующих детей) с определением размера долей по соглашению.

По смыслу приведенных норм, не являются совместно нажитым имуществом супругов только средства материнского (семейного) капитала, поэтому доли в праве на квартиру, приобретенную с их использованием, определяются исходя из равенства долей родителей и детей исключительно на средства материнского (семейного) капитала, а не на все средства, за счет которых была приобретена квартира.

Таким образом, специально регулирующие соответствующие отношения федеральным законом определен круг субъектов, в чью собственность поступает жилое помещение, приобретенное с использованием средств материнского капитала, и установлен вид собственности - общая долевая, возникающей у них на приобретенное жилье.

При этом в Федеральном законе «О государственной регистрации недвижимости» от 13.07.2015 № 218-ФЗ предусмотрено удостоверить простую письменную форму обязательства нотариально, мотивируя тем, что нотариальное удостоверение придает документу «весомость», налагает на распорядителя семейного капитала ответственность.

Но возникает вопрос, если государственная поддержка направлена на защиту интересов детей почему же кредитные организации предоставляя ипотечное кредитование семьям, устанавливая свои правила для выделения долей для членов семьи, а именно выделение доли в течении 6 месяцев с момента погашения ипотечного кредитования, ведь это так же нарушает интересы детей, т.к. жилье находится в залоге и заемщик использовал средства материнского семейного капитала как одно из оснований для приобретения жилья, но дети остаются без доли в данной недвижимости.

Еще один вопрос, почему законодательство предусматривает такие пробелы в выделе доли.

Исходя из вышеуказанного так же могут возникнуть иные обстоятельства в случае расторжения брака супругов, но у них имеется совместно нажитое недвижимое имущество, причем оно приобретено с использованием средств материнского капитала, то тогда, в соответствии со ст. 38, 39 СК РФ «разделу между супругами подлежит, только общее имущество, нажитое ими во время брака» [1]. К нажитому во время брака имуществу (общему имуществу супругов) относятся, в том числе полученные каждым из них денежные выплаты, не имеющие специального целевого назначения [1].

Между тем, имея специальное целевое назначение, средства материнского (семейного) капитала не являются совместно нажитым имуществом супругов и не могут быть разделены между ними.

Исходя, из положений указанных норм дети должны признаваться участниками долевой собственности на объект недвижимости, приобретенный (построенный, реконструированный) с использованием средств материнского капитала.

Таким образом, спорный объект недвижимости подлежит разделу с учетом требований ст. 38, 39 СК РФ и ч. 4 ст. 10 Федерального закона «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей».

Исходя, из приведенных выше примеров следует вывод, что необходимо четкое определение в законодательстве порядка выделения долей в приобретенном имуществе по договору купли-продажи с использованием кредитных средств и средств государственной поддержки для целей защиты интересов детей.

Список литературы:

1. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ. Доступ из СПС «КонсультантПлюс».

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): Федеральный закон № 52-ФЗ от 30 ноября 1994 г. «О порядке введения в действие части первой Гражданского кодекса РФ». Доступ из СПС «КонсультантПлюс».
3. Федеральный закон от 29.12.2006 № 256-ФЗ «О материнском семейном капитале». Доступ из СПС «КонсультантПлюс».
4. Федеральным законом «Об ипотеке (залоге недвижимости)» от 16.07.1998 № 102-ФЗ. Доступ из СПС «КонсультантПлюс».
5. М. Мошкович, Н. Завойкина, Ю. Терешко Материнский капитал на жилище [Текст] // «ЭЖ-Юрист», 2008, №1.

ПРАВОВЫЕ ОСОБЕННОСТИ СТАТУСА ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Товмасын Давид Сурикович

магистрант,
Российский государственный социальный университет,
РФ, г. Москва

Стародумова Светлана Юрьевна

научный руководитель,
канд. юр. наук, доцент,
Российский государственный социальный университет,
РФ, г. Москва

Определение предпринимательской деятельности раскрывается гражданским законодательством РФ [1, ст. 2] посредством выделения специфических особенностей такой деятельности. Согласно гражданскому кодексу РФ, предпринимательской называется деятельность, имеющая две особенности, первая из которых заключается в том, что данная деятельность осуществляется на собственный риск предпринимателя. Такая особенность, выраженная в рискованном характере деятельности, подразумевает наличие принципа имущественной и организационной независимости субъекта предпринимательской деятельности, в тоже время, ввиду наличия рисков недополучения коммерческой прибыли субъектом, демонстрирует непосредственную связь с рыночной экономикой.

Вторая особенность предпринимательской деятельности заключается в ее непосредственной цели — предприниматель сосредотачивает свое внимание на регулярном извлечении прибыли от ведения бизнеса. Сам предпринимательский бизнес в широком понимании его установленного и урегулированного законодательством характера, ориентируясь на получение систематической прибыли, представляет собой пользование лицом, осуществляющим ведение предпринимательской деятельности, имущества, продажу им товаров, выполнение работ или оказание услуг. В гражданском кодексе РФ упоминается необходимость регистрации субъекта предпринимательства в установленном законом [2, ст. 22.1] порядке для осуществления им своей деятельности. Стоит отметить, что в данном законодательном акте также рассмотрена ситуация, при которой в случае осуществления гражданином предпринимательской деятельности без соответствующей регистрации, к сделкам по обязательствам данного гражданина в соответствии с решением суда могут быть применены нормы, регулирующие отношения субъекта предпринимательской деятельности. За незарегистрированный в соответствии с законом предпринимательский бизнес также предусмотрена налоговая, административная и уголовная ответственность.

В связи с этим можно сделать вывод о том, что регистрация субъекта предпринимательства в качестве индивидуального предпринимателя не является третьей исключительной особенностью, раскрывающего правовой статус и фактический характер рассматриваемого определения, а лишь является необходимым условием легализации бизнеса [3, с. 2].

Это создает определенное поле для обсуждения, поскольку статья 22.1 вышеупомянутого закона гласит, что документы должны включать нотариально заверенное согласие законных представителей, копию свидетельства о браке, копию решения органа опеки и попечительства или решение суда.

Хочу отметить, что гражданское законодательство Российской Федерации устанавливает жесткие ограничения на совершение несовершеннолетними крупных сделок с согласия своих законных представителей. Таким образом, несовершеннолетний в возрасте 14 лет (не эмансипированный) не является совершеннолетним, но дееспособность является обязательным признаком предпринимательской деятельности. Из вышеизложенного можно сделать вывод, что такой несовершеннолетний, не будучи независимым, должен получить согласие законных представителей [4, с. 659].

Также предпринимательская деятельность представляет собой деятельность, осуществляемую в виде промысла на постоянной основе. Необходимо уточнить, что несовершеннолетний занимается экономической деятельностью, а не предпринимательской, так как у несовершеннолетних граждан отсутствует личное имущество, которым он может нести ответственность по своим обязательствам в качестве индивидуального предпринимателя. Поэтому даже в случае наступления дееспособности у 16-летних лиц в силу вступления в брак при условии отсутствия личного имущества по факту осуществление ими предпринимательской деятельности будет незаконным. Непосредственно на практике не существует примеров, когда несовершеннолетний в возрасте 14 лет был бы зарегистрирован в качестве индивидуального предпринимателя. Поэтому таким образом и происходит разграничение предпринимательской деятельности и экономической [5, с. 128].

В ГК РФ для обозначения любого физического лица в качестве субъекта гражданского права используется единый термин «гражданин». Однако в гражданские правоотношения вступают не только граждане России, но также и иностранные граждане, и лица без гражданства (апатриды). Статус иностранных граждан и лиц без гражданства в Российской Федерации определяется Федеральным законом от 25 июля 2002 года № 115-ФЗ «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» и иными федеральными законами. Как следует из содержания ст. 2 и 4 вышеуказанного закона, иностранные граждане и лица без гражданства пользуются в Российской Федерации правами и несут обязанности наравне с ее гражданами, за исключением случаев, предусмотренных федеральными законами. Непосредственно здесь идет речь прежде всего о случаях ограничений ряда избирательных и трудовых прав, запретах нахождение на государственной и муниципальной службе, на военной службе по призыву, на занятие деятельностью, допуск к которой иностранцев и апатридов ограничен федеральным законом и т. д.

Также имеется ограничение на наличие статуса индивидуального предпринимателя лицам, занимающим государственные должности. Граждане, являясь индивидуальными предпринимателями, не вправе занимать такие должности согласно закону, но они могут работать в любой другой должности в прочих организациях (ст. 17 Федерального закона от 27 июля 2004 года №79-ФЗ «О государственной гражданской службе в Российской Федерации»). Тем не менее данный закон не предусматривает такого основания в отказе от регистрации, как выполнение лицом обязанностей должностного лица в системе государственной службы.

Несмотря на кажущуюся определенность, вопрос о правовом статусе индивидуальных предпринимателей по-прежнему остается актуальным и вызывает ряд вопросов. Как уже отмечалось, данный статус имеет двоякий характер, поскольку индивидуальный предприниматель является физическим лицом, но в то же время он наделен правами юридического лица.

Разграничение индивидуальных предпринимателей от юридических лиц четко прослеживается в законодательной базе, что практически исключает смешение этих двух организационных и правовых норм. Например, часто можно встретить нормы, к которым они применяются: «юридические лица, физические лица (индивидуальные предприниматели)». Однако предприниматель имеет право выступать в качестве юридического лица, в том числе открывать текущие счета, иметь собственную печать, заключать договоры, выдавать различные лицензии, разрешения, разрешения на отдельные виды деятельности, осуществлять любые виды деятельности, не противоречащие законодательству, и иметь прибыль от своей деятельности.

Таким образом, права и обязанности гражданина также присущи индивидуальному предпринимателю в связи с тем, что после регистрации он не теряет своих прав и обязанностей, которые он имеет как гражданин Российской Федерации. Эти права включают в себя: право на частную собственность, право на использование своих способностей и имущества, право на использование систем медицинского, социального и пенсионного страхования и другие. Кроме того, остаются основные обязанности: соблюдать требования закона, бережно относиться к природе и окружающей среде, выполнять военную службу и другие.

Таким образом, вышеуказанные права включают в себя: возможность использования патентной системы налогообложения, возможность объявить себя банкротом (если невозможно удовлетворить требования его кредиторов), срок компенсации, гражданин которой занимался предпринимательской деятельностью, в общий стаж работы и т. д. Существуют также и обязанности, которые присущи только индивидуальному предпринимателю: обратиться с заявлением о регистрации в качестве индивидуального предпринимателя в территориальный орган налоговой инспекции, регистрация трудовых договоров с работниками в специально уполномоченных органах.

Индивидуальный предприниматель признается полноправным участником гражданского оборота, наряду с коммерческими организациями, что определяет его правовое положение. Несмотря на то, что индивидуальный предприниматель является физическим лицом, он рассматривается как равноправный участник предпринимательской деятельности.

Список литературы:

1. Часть первая: Федеральный закон от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301
2. Федеральный закон от 8 августа 2001г. № 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» // Собрание законодательства РФ. — 13 августа 2001г. — № 33. — Ст.3431.
3. Скворцова Т.А. Предпринимательское право: учебное пособие / Т.А. Скворцова, М.Б. Смоленский — М.: Юстицинформ, 2014. — 179 с
4. Алексеева Д.Г. Российское предпринимательское право: учебник. М., 2014. С. 659.
5. Данилина И.Е. Индивидуальный предприниматель. М., 2018. С. 128.

ДОКТРИНА “СНЯТИЯ КОРПОРАТИВНОЙ ВУАЛИ”

Хабипова Лира Венеровна

магистрант,
Сибирский юридический университет,
РФ, г. Омск

Аннотация. Статья посвящена доктрине “снятия корпоративной вуали”. Доктрина “снятия корпоративной вуали” рассмотрена в общем контексте борьбы с злоупотреблением контролирующими должника лиц, рассмотрены правовые механизмы борьбы с злоупотреблением корпоративными правами.

Ключевые слова: доктрина снятия корпоративной вуали; контролирующие должника лица; кредитор; должник; злоупотребление.

Процесс организации бизнеса, при создании нескольких взаимосвязанных организаций, и используемых для выполнения различные функции - давно проверенная и обычная стратегия, которая применяется, как в обычных коммерческих целях (обычный деловой оборот), так и в целях недобросовестного использования, таких, как разделение активов на одной организации, а обязательства на другой. Таким образом, организацию отягощенную только обязательствами в итоге ожидает процедура банкротства, при этом в связи с отсутствием, каких либо активов, у кредиторов остается лишь один рычаг взыскания задолженности, это взысканные с контролирующих лиц должника, обладающих активами.

Для защиты интересов добросовестных кредиторов, закон вышел за рамки ответственности отдельного юридического лица, и возложил его обязательства на иных лиц, коммерчески или корпоративно связанных. В этом и заключается снятие корпоративной вуали, размываются правовые границы, отдельного юридического лица и становится четко определена единая бизнес-структура, в которой одна организация может отвечать по долгам другой организации.

Несмотря на практическую пользу в защите интересов кредиторов, концепцию “снятия корпоративной вуали” применять повсеместно не представляется возможным, а значит должны быть ограничения, так как в ином случае пострадают базовые принципы гражданского права, такие как автономность юридического лица и его ограниченная ответственность. Взаимодействие участников гражданского оборота, основано именно на данных принципах, без них невозможно вести нормальную предпринимательскую деятельность, но при этом защита интересов участников и членов корпорации, а также контролирующих ее лиц, в виде «корпоративной вуали» не является абсолютной. В случаях злоупотребления корпоративными правами, контролирующие должника лица лишаются «корпоративной вуали» и привлекаются к ответственности.

Статус контролирующего должника лица устанавливается через выявление согласованных действий бенефициара и подконтрольной организации, которые невозможны при иной структуре бизнеса.

"Снятие корпоративной вуали" имеет два основных подхода "внутренней ответственности" и "внешней ответственности", то есть ответственность перед корпорацией и ответственность перед кредиторами, при любом из подходов контролирующее должника лицо будет должно либо корпорации, либо кредиторам.

Доктрина "снятие корпоративной вуали" чаще применяется в арбитражных судах и реже в судах общей юрисдикции.

В России проблема «снятия корпоративной вуали» на текущий момент является актуальной темой в юридическом сообществе. Суды, применяя такой механизм, не всегда используют данную терминологию в судебных решениях. Исключением является решение Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 24 апреля 2012 г. № 16404/11 по

делу Parex Bank по иску российского ООО «Олимпия» к латвийским «Парекс-банку» и «Цитадель-банку» о взыскании суммы по договору депозита и процентов по нему [2].

В России, прецедент или доктрина не являются источником права, поэтому для полноценного развития института «снятия корпоративной вуали», нужно говорить именно о законодательном его закреплении, в связи с чем подписан закон "О корпоративной вуали" и наделении Банка России полномочиями в отношении лиц, контролирурующих финансовые организации, Федеральный закон от 24.02.2021 № 23 - ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части обеспечения ответственности лиц, контролирующих финансовую организацию" (вступает в законную силу 01.07.2021) [1, с. 1].

“Необходимость данного законопроекта вызвана сложностью судебных процессов, связанных с сокрытием контролирующими лицами своего имущества при их привлечении к субсидиарной ответственности по обязательствам финансовых организаций-банкротов (наличием так называемой "корпоративной вуали") и последующей невозможностью исполнения судебных актов в части реализации имущественных требований” [5, с. 1].

Законом вносятся дополнения в профильные законодательные акты, устанавливающие обязанность финансовой организации определять контролирующих ее лиц, и представлять эту информацию в Банк России.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 24.02.2021 № 23 - ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части обеспечения ответственности лиц, контролирующих финансовую организацию" (вступает в законную силу 01.07.2021)
2. Постановление Президиума ВАС РФ от 24 апр. 2012 г. № 16404/11 по делу № А40-21127/11-98-184 // КонсультантПлюс [Электронный ресурс] : справочная правовая система.
3. Третьякова А.В. "Снятие корпоративной вуали" в российском праве / А.В. Третьякова. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2020. — № 23 (313). — С. 310-312. — URL: <https://moluch.ru/archive/313/71311/>
4. Кондратьева К.С., Стерлягов И.А. "Перспективы применения доктрины “снятия корпоративной вуали” при привлечении к субсидиарной ответственности контролирующих должника лиц в Российской Федерации: сравнительно-правовой подход / К.С. Кондратьева, И.А. Стерлягов. — Текст : непосредственный // Вестник Томского государственного университета. — 2021. — № 462. — С. 224-231.
5. Правовые ресурсы [Электронный ресурс] - <http://www.consultant.ru/>

ПОНЯТИЕ И СОДЕРЖАНИЕ ДОГОВОРА КУПЛИ-ПРОДАЖИ ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Шатохин Никита Владиславович

студент Института права,

Волгоградский государственный университет,

РФ, г. Волгоград

Аннотация. В настоящее время отмечается активный рост сделок с недвижимостью. Ввиду увеличения оборота недвижимого имущества в экономической сфере общества и специфики объектов недвижимости представляется целесообразным углубленное изучение правоотношений, вытекающих из договора купли-продажи недвижимости.

Ключевые слова: недвижимость, сделка, договор купли-продажи.

Легальное определение договора купли-продажи дано законодателем в п. 1 ст. 454 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее — ГК РФ [1]); согласно ему «одна сторона (продавец) обязывается передать вещь (товар) в собственность другой стороне (покупателю), а покупатель обязывается принять этот товар и уплатить за него определенную денежную сумму (цену)». Это определение дает основание определить место договора купли-продажи в пределах разнообразных классификаций.

К регулированию договоров купли-продажи применяются общие правила о договорах и обязательства в части, не урегулированной ст. 454 ГК РФ. В частности, эти обязательства регулируют порядок заключения договора, форму договора, обеспечение исполнения договора, основания и последствия недействительности сделок и сущность договора купли-продажи. Все эти обязательства следует рассматривать несколько шире, определяя их совокупность как отдельный тип договора. Так, Килабов М.М. придерживается той позиции, что договор купли-продажи относится к типу договоров, регулирующих обязательства по передаче имущества [3, с. 352].

Исследуя и сопоставляя различные определения сущности, можно сделать заключение, что договор купли-продажи:

- относится к двусторонним договорам, поскольку стороны несут встречные права и обязанности в отношении друг друга с взаимобусловленным характером;
- регулирует отношения сторон, характеризующиеся встречным соглашением в эквивалентной денежной форме, то есть при заключении такого договора всегда имеет место эквивалентная оплата имущества покупателем продавцу;
- относится к числу гибких правовых форм, которые позволяют урегулировать различные по своему характеру имущественные правоотношения;
- относится к средствам регулирования отношений сторон, волеизъявление которых направлено на достижение взаимного интереса и цели процесса товарно-денежного обмена;
- определяет содержание субъективных прав и обязанностей участников договора, то есть, определяя права и обязанности продавца и покупателя, четко устанавливает правовое поле, в рамках которого они действуют;
- относится к универсальным средствам регулирования правоотношений сторон, т. к. не ограничивает субъектный состав и не зависит от формы собственности, организационно-правовой формы и др.
- можно определить, как консенсуальный, возмездный и двусторонний (взаимный).

Существенными элементами договора являются товар и цена [2, с. 48]. Цель договора купли-продажи заключается в изменении правового режима имущества, в ряде случаев выступающего товаром, то есть происходит перенос права собственности на имущество от продавца к покупателю. Положительным является и то, что ГК РФ, определяя понятие договора купли-продажи, расширяет объект договора до понятия имущества (товара).

Структура норм ст. 454 ГК РФ «Договор купли-продажи» построена по принципу диспозитивности. То есть законодатель, давая возможность определять значительное количество положений в договоре самим сторонам, минимально вмешивается в регулирование отношений купли-продажи. Такое регулирование необходимо с точки зрения ускорения и гибкости гражданского оборота.

Исходя из статьи 454 ГК РФ договор купли-продажи — это юридический документ, который описывает обязательства сторон по возмездному обмену товара на деньги. Участниками соглашения становятся частные и юридические лица, ИП, государственные и муниципальные структуры или Россия как страна.

Здесь непременно оговаривают пункты, в Кодексе названные существенными условиями. Для рассматриваемого документа таковыми будут лишь количество и номенклатура объектов, относящихся к предмету сделки. Однако более широко это понятие определено статьей 432 ГК РФ: к существенным пунктам относят предмет соглашения, законодательно предписанные положения, и те, которые таковыми посчитал любой участник сделки [5, с. 853].

При подписании бумаги продавец не обязательно должен владеть объектом, который он реализует, но такое право непременно должно присутствовать, когда он передает проданное клиенту. Другими словами, продавец может произвести или закупить необходимое уже после заключения сделки.

Непременно указывают количество объектов сделки. Если из текста соглашения невозможно оценить этот параметр, документ недействителен. Количество может быть указано в единицах товара или в денежном эквиваленте по согласованию сторон. В случае недопоставки по количеству, получатель может потребовать возместить разницу в единицах или деньгах, а может вообще отказаться от всей поставки. Если поставленная партия больше, излишки можно не принимать или принять по цене, указанной в спецификации.

Естественно, обязательными частями в тексте будут дата и место подписания, реквизиты сторон и уполномоченные лица с указанием того, на каком основании они имеют право подписать этот документ. Скачать образец бланка для заполнения договора купли-продажи. Читайте еще: Существенные условия. Общие условия договора купли-продажи, обозначенные законом.

Пункты, описанные в этой главе, можно не указывать в тексте, т.к. они прописаны в Гражданском кодексе или сопутствующих нормативных актах. Тем не менее, о них необходимо знать, поскольку, даже не будучи указанными в договоре, они обязательны к исполнению сторонами.

При передаче объекта сделки, плательщик должен получить все, что к нему относится согласно спецификации, а также полагающиеся документы, такие, как руководство по использованию, гарантии, сертификаты и т.д. Если этого не произошло, контрагент может отказаться от поставки или назначить срок, когда необходимые документы должны быть предоставлены.

Если в договоре указаны сроки выполнения обязательств, стороны обязаны их соблюдать. При нарушении установленных дат исполнения, вторая сторона (если иного не указано в условиях) может отказаться от своей части обязательств. Например, если указанное в спецификации не поставлено в срок, прописанный в соглашении, а получатель потерял к товару интерес, он может не принимать и не оплачивать поставку, даже когда изделия были произведены или приобретены продавцом по заказу второй стороны. Поставка после срока возможна только с согласия получателя. Также и досрочная поставка возможна только с разрешения получателя.

Если из соглашения не понятно, к какому сроку должна быть сделана отгрузка или передача заказа, ее выполняют по требованию. При этом у поставщика есть 7 дней на выполнение. Суть этого пункта закона в том, что можно расписать годовой объем, а затем по частям заказывать необходимое по требованию. Самое интересное, что правом требования обладает и поставщик: к примеру, если клиент оплатил покупку и не требует ее отгрузки (допустим, некуда складировать), продавец вправе потребовать эту партию забрать, и покупатель будет обязан это сделать [6, с. 171].

Для передачи изделия должны быть соответствующим образом маркированы, т.е. если в момент поставки не представляется возможным определить, что это именно тот товар, который указан в условиях договора купли-продажи, его можно не принимать. Если с грузом что-либо случается в пути, все риски несет покупатель, поскольку сразу после передачи объекта перевозчику отправитель перестает отвечать за товар.

Если после передачи заказа обнаружится, что на него были права у третьих лиц, которые затем востребуют его у покупателя, продавец обязан возместить убыток. Однако если при подписании бумаги клиент знал об этом и все равно пошел на сделку, возмещение не потребуются. Правда, продавцу придется доказать в суде об осведомленности контрагента о правах третьих лиц на товар.

Если на изделия есть гарантийный срок или срок годности, то претензии можно предъявлять в его рамках. Если эти сроки не установлены, то недостатки можно выявлять в течение 2 лет, требуя от поставщика исправления, замены или компенсации.

Существенные условия, которые устанавливает закон, обязательно должны быть в тексте. Если их там нет, бумага с самого начала считается недействительной. Например, если в соглашении о сделке по квартире не прописать цену, оно не имеет юридической силы, т.к. в законодательстве для документа такого типа указание стоимости обязательно.

Но это не означает, что все остальные пункты, указанные в тексте, менее важны или их нарушение не считается нарушением самого соглашения. Все пункты, не важно, считает их закон существенными или нет, после внесения в документ и подписания обязательны к исполнению [4, с. 81].

Если прописать в тексте только существенные условия, положенные по ГК РФ, то контракт фактически будет представлять собой спецификацию: наименование, количество, дата, подписи и реквизиты сторон. И он будет иметь юридическую силу. Но если что-то пойдет не так, споры придется решать в соответствии с общими положениями, которые описаны в предыдущем разделе этого материала. Причем там кратко приведены только наиболее важные положения, в реальности же этому разделу гражданского права в Кодексе посвящены 37 статей (454–491).

Законы написаны в попытке защитить как покупателя, так и продавца, но многие из установленных там правил могут не понравиться ни вам, ни вашим контрагентам. Поэтому лучше всего все моменты прописать самостоятельно. Если затрудняетесь это сделать, доверьте составление договора штатным специалистам или профессионалам на аутсорсе — они проследят за корректным составлением документа, обезопасив вас от судебных споров. Скачать бланк акта приема-передачи. Читайте еще: Как оформить документы на поставку.

Существенные условия при продаже недвижимости — предмет сделки и стоимость. Если после продажи у помещения остаются другие собственники (например, продажа комнаты в квартире или части дома), существенным условием будет указание всех сосособственников и их прав на помещение. Важным пунктом в контракте на недвижимость будет указание на характер объекта — жилое или нежилое. Технические характеристики помещения следует указывать в соответствии с информацией, внесенной БТИ в паспорт объекта.

Розничный договор купли-продажи — это публичный контракт, который редко заключают письменно, а обязательства возникают в момент передачи покупки посетителю и выдачи кассового чека. Такие взаимоотношения сторон, помимо Гражданского кодекса, регулируются несколькими актами, например о «Защите прав потребителей».

Продавец не вправе передавать новому хозяину полученные для себя лицензии (разрешения), а также обязательства, если новый владелец не в состоянии выполнить их из-за отсутствия этих лицензий. Чтобы пояснить, приведем пример.

Продается предприятие, выпускающее спиртосодержащую продукцию, на которую требуется лицензия.

Бывший владелец обязался поставить по старому контракту уже оплаченный товар покупателю. Так как лицензия на спирт не передается новому владельцу, ему нельзя отгружать

эту продукцию. Варианта решения 3 — совершить оплаченные поставки до передачи предприятия, вернуть деньги за недопоставленное и продать предприятие без обязательств, урегулировать с кредиторами вопрос так, что обязательства выполнит новый владелец, когда получит новую лицензию.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая): федер. закон Рос. Федерации от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 05.04.2021) // «Российская газета», N 238-239, 08.12.1994.
2. Гражданское право / С. С Алексеев, Б.М. Гонгало, Д.В. Мурзин [и др.] ; под общ. ред. С.С. Алексеева, С.А. Степанова.— 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Проспект; Екатеринбург : Институт частного права, 2014. — 440 с.
3. Килабов М.М. Общая характеристика договора купли-продажи / М.М. Килабов // Молодой ученый. — 2017. — № 7 (141). — С. 352–355.
4. Пушкарская Е.Ю. Управление товарными запасами в условиях нестабильности рынка на предприятиях розничной торговли // Экономика и социум. 2016. № 1 (20). С. 78-84.
5. Рубанцева А.В. К вопросу о договоре купли-продажи предприятия // Аллея науки. 2018. Т. 2. № 5 (21). С. 852-855.
6. Шевчук Д.Ф. Право покупателя жилого помещения на информацию // Вестник Омского университета. Серия «Право». 2015. № 2. С. 168-172.
7. Объекты гражданских прав: Рыженков А.Я., Иншакова А.О., Балтутите И.В., Гончаров А.И., Казаченок О.П., Казаченок С.Ю., Кагальницкова Н.В., Дерюгина Т.В., Севостьянов М.В., Квициния М.Г., Давтян-Давыдова Д.Н., Давудов Д.А., Копьев А.В., Сандалова В.А., Ускова М.С., Тымчук Ю.А., Кочубей Т.А., Мартиросян М.Г., Осадченко Э.О., Садков А.Н. и др. Учебник / Москва, 2020. Сер. Высшее образование (2-е издание) – М. : Издательство Юрайт.
8. К вопросу о целесообразности использования понятия "юридическое лицо публичного права" Давудов Д.А., Шафоростова К.И. Право и практика. 2018. № 4. С. 274-277.
9. Особенности оспаривания сделок в процедуре реализации имущества гражданина, признанного банкротом Наумов А.Н., Давудов Д.А. Актуальные научные исследования в современном мире. 2020. № 12-6 (68). С. 103-110.

САМОВОЛЬНАЯ ПОСТРОЙКА. ПРОБЛЕМЫ ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКИ

Шихова Эсьмира Гарахан кызы

магистрант,

Частное образовательное учреждение высшего образования

Сибирский юридический университет,

РФ, г. Омск

Аннотация. Статья посвящена проблемам, возникающим при рассмотрении гражданских дел, связанных с признанием права собственности на самовольную постройку, определению предмета доказывания при возникновении права собственности на самовольную постройку.

Ключевые слова: самовольная постройка, право собственности, разрешение на строительство, земельный участок.

Самовольная постройка - это социально – правовое явление, возникающее как в отношении частных так и публичных интересов. С одной стороны, в его основе - право владельца осуществлять строительство на своем земельном участке, что носит законный частноправовой интерес владельца земельного участка, с другой - правоотношения, связанные с возведением объекта капитального строительства, регламентированные органами публичной власти и находящиеся под их строгим контролем.

Из данного в статье 222 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее - ГК РФ) определения «самовольной постройки» можно вывести ее признаки, которые и становятся предметом доказывания в судебных разбирательствах по гражданским делам о самовольных постройках (о сносе и признании права собственности на них).

Самовольная постройка должна быть создана на земельном участке, не отведенном для этих целей; создана без получения необходимых разрешений; возведена с существенным нарушением градостроительных норм и правил. Для признания постройки самовольной, достаточно одного из трех указанных признаков, но в любом из этих случаев самовольная постройка должна отвечать критериям недвижимого имущества.

Согласно статье 130 ГК РФ к недвижимым вещам относятся земельные участки, участки недр и все, что прочно связано с землей, то есть объекты, перемещение которых без несоразмерного ущерба их назначению невозможно, в том числе здания, сооружения, объекты незавершенного строительства. Законодательного определения термин «постройка» не имеет. Если исходить из содержания статьи 222 ГК РФ, то под постройкой необходимо понимать жилой дом, другое строение, сооружение или иное недвижимое имущество. Таким образом, самовольной постройкой может быть только недвижимое имущество, а на различные временные, легковозводимые, сборно-разборные конструкции, не являющиеся капитальными, нормы о самовольной постройке не распространяются.

Кроме того, самовольной постройкой может быть не только объект капитального строительства, строительство которого завершено, но и объект незавершенного строительства, об этом нам говорит п. 30 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации и Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 29 апреля 2010 г. N 10/22 г. Москва «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав» (далее Постановление Пленумов ВС РФ, ВАС РФ N 10/22). Исходя из этого, на объект незавершенного строительства как на самовольную постройку может быть признано право собственности при наличии оснований, установленных статьей 222 ГК РФ.

Собственники земельных участков, согласно статье 42 Земельного кодекса Российской Федерации (далее ЗК РФ), обязаны использовать земельные участки в соответствии с их

целевым назначением и принадлежностью к той или иной категории земель и разрешенным использованием способами. Земельный участок может быть использован собственниками земельных участков только в соответствии с установленным назначением. Кроме того, собственники земельных участков не имеют права самовольно изменять целевое назначение земельного участка.

Возведение самовольной постройки осуществляется без получения необходимого разрешения. Термин «разрешение на строительство» раскрывается в Федеральном законе «Об архитектурной деятельности в Российской Федерации» от 17.11.1995 N 169-ФЗ (статья 2), а также в «Градостроительном кодексе Российской Федерации» от 29.12.2004 N 190-ФЗ.

Анализ указанных терминов позволяет определить разрешение на строительство как определенный документ компетентных органов исполнительной власти, который подтверждает соответствие проектной документации общим и специальным требованиям, а также соответствие планируемого к созданию объекта правовому режиму земельного участка, предоставляя застройщику право приступить к строительству (реконструкции).

Следует учитывать, что отсутствие разрешения на строительство не является основанием для отказа в иске о признании права собственности на самовольную постройку. Одновременно с этим, суду необходимо установить, предпринимало ли лицо, возводившее самовольную постройку, какие-либо меры к ее легализации, а именно, в получении разрешения на строительство и (или) акта ввода объекта в эксплуатацию, а также установить, правомерно ли уполномоченный орган отказал в выдаче такого разрешения или акта ввода объекта в эксплуатацию. Подобная позиция также сформулирована в постановлении Пленумов Верховного Суда РФ и Высшего Арбитражного Суда РФ № 10/22.

Дела о самовольных постройках довольно часто становятся предметом рассмотрения в судах общей юрисдикции, Верховном Суде РФ, так как действующим законодательством вопрос о них недостаточно урегулирован, несмотря на внесенные в статью 222 ГК РФ изменения. Тем не менее остается много нерешенных вопросов, например распространяется ли понятие «самовольное строение» на незавершенные объекты строительства, в каких случаях возможен только снос, а когда — приведение построек в соответствие установленным требованиям.

Не единообразна по данным вопросам и судебная практика. Так, в одном случае созданная в процессе реконструкции пристройка рассматривается как самостоятельный объект строительства и признается самовольной постройкой. При оценке реконструированного объекта недвижимости суды квалифицируют его как самовольную постройку, ссылаясь на изменение целевого назначения земельного участка, на котором находился первоначальный объект, а также проведение строительных работ без специального разрешения. Создание в процессе реконструкции нового объекта того же назначения либо достройка дополнительного этажа на здании, осуществленные в границах ранее предоставленного земельного участка, тем не менее, означают фактическое изменение целевого назначения земельного участка, что и является основанием рассматривать созданный объект как самовольную постройку.

В других случаях суды исходят из того, что к отношениям по самовольной реконструкции не применяются правила статьи 222 ГК РФ. Вместе с тем, в рамках данной позиции практика также дифференцируется в зависимости от результата проведенной реконструкции. Одни суды полагают, что если в процессе переустройства здания не создано нового объекта недвижимости, то в отношении новых площадей, возникших в здании, не могут быть применены правила статьи 222 ГК РФ.

Наряду с указанным, в соответствии с п. 22 Постановления Пленумов ВС РФ, ВАС РФ N 10/22, положения статьи 222 ГК РФ не распространяются на отношения, связанные с демонтажем временных построек, а также перепланировку, переоборудование недвижимого имущества, в результате которых не создан новый объект. Если же в результате самовольной реконструкции недвижимого имущества возникает новый объект, то положения статьи 222 ГК РФ подлежат применению.

В соответствии с абзацем 4 пункта 2 статьи 222 ГК РФ правовым последствием возведения самовольной постройки должен быть ее снос, или в качестве альтернативного варианта - приведение в соответствие с требованиями, предусмотренными законом. Данная вариативность основывается на необходимости соблюдения баланса частных и публичных интересов; ведь при вынесении решения о признании права собственности на самовольную постройку фактически происходит легализация тех нарушений, которые допустил застройщик.

Во избежание злоупотреблений со стороны недобросовестных застройщиков суды должны тщательно изучать фактические обстоятельства каждого дела. Даже если будет доказан факт соответствия самовольной постройки градостроительным нормам и правилам, а также подтверждено отсутствие нарушения прав и законных интересов других лиц, суд в этом случае не обязан признавать право собственности на самовольную постройку.

Пункт 26 Постановления Пленумов ВС РФ, ВАС РФ N 10/22 содержит ряд важных разъяснений, касающихся порядка определения добросовестности действий застройщика. В том случае, если застройщик со своей стороны предпринял все необходимые меры для того, чтобы легализовать объект самовольного строительства, а отказ уполномоченного органа в выдаче застройщику необходимой документации был неправомерным, то действия застройщика должны быть оценены судом как добросовестные. Следует учитывать, что оценка добросовестности и достаточности действий застройщика, в том числе, таких как обращение в уполномоченные органы с заявлением о выдаче разрешения без предоставления всего комплекта необходимых документов, или отсутствие факта обжалования в административном порядке решения органа местного самоуправления об отказе в выдаче разрешения, остается на усмотрение судов. Кроме того, в указанном Постановлении содержится указание на то, что если в приложенных к исковому заявлению документах отсутствуют сведения, подтверждающие факт принятия истцом надлежащих мер к легализации объекта самовольного строительства, то вместе с этим отсутствует и правовая возможность суда сделать вывод о наличии нарушения либо угрозы нарушения прав, свобод или охраняемых законом интересов истца.

Основанием для удовлетворения иска о признании права собственности на самовольную постройку может служить устранение всех признаков самовольной постройки, за исключением разрешения на строительство, которое по своей природе должно было предшествовать началу возведения самовольной постройки. Решение суда, в таком случае, является основанием для возникновения права собственности на объект самовольного строительства, а разрешение на строительство представляет собой один из этапов в процедуре правомерного возведения объекта недвижимого имущества и введения его в гражданский оборот.

Список литературы:

1. Глеба О.В. Признание объекта самовольной постройкой: проблемы правоприменительной практики // Актуальные проблемы российского права. — 2021. — Т. 16. — № 5. — С. 63–69.
2. Градостроительный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 N 190-ФЗ (ред. от 30.04.2021).
3. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30 ноября 1994 г. N 51-ФЗ (часть первая)
4. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 N 136-ФЗ (ред. от 30.04.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.05.2021).
5. Кузнецов А.А. Актуальные проблемы признания права собственности на самовольную постройку // ЭКОНОМИКА. ПРАВО. ОБЩЕСТВО № 1 (21) – 2020.
6. Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации и Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 29 апреля 2010 г. N 10/22 г. Москва «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав» (ред. от 23.06.2015).
7. Федеральном законе «Об архитектурной деятельности в Российской Федерации» от 17.11.1995 N 169-ФЗ.

PAPERS IN ENGLISH

RUBRIC

«POLITICAL SCIENCE»

RUSSIA'S POLITICAL IMAGE IN THE ENGLISH-LANGUAGE MEDIA

Акперова Сабина Интигамовна

студент,

Белгородский государственный национальный исследовательский университет,

РФ, г. Белгород

Шемаева Елена Викторовна

научный руководитель,

доц. кафедры иностранных языков,

Белгородский государственный национальный исследовательский университет,

РФ, г. Белгород

In today's world, the way people think is directly linked to the mass media. In fact, the media exists for the purely technical transmission of information, but today the media is a powerful means of influencing the mass consciousness. The media shapes the human mindset. Often media influence on public consciousness is reduced to manipulation and pre-planned reactions of the addressee, but sometimes media influence is reduced to the deliberate misrepresentation of information. In this way, the media controls and manipulates the behavior of large masses of people.

The image of a country and how it is represented on the world stage is of particular interest today. The national image of the country affects the attitude of the participants of the world community towards this or that state. One of the main sources of Russia's image in the West in the twenty-first century is the printed media and the image it creates plays a huge role in establishing international contacts, especially in politics, economics and culture.

A stereotype is a people's perception of other peoples, which reflects some simplified knowledge, the truth of which is not always absolute. Stereotypes express the attitudes of one nation towards another nation. The main causes of stereotypes are society itself, language and thinking patterns, history, the government and its influence on citizens' opinions through the media.

The perception of Russia in the West is different from our own. The foreign media is not interested in the lives of ordinary Russian citizens; they judge the president's foreign policy on all geopolitical fronts and all measures directed against Russia apply to the government and oligarchs close to the president, who has been dubbed "Putin's cronies" in the West. The current image of Russia in the West is predominantly negative, which is also reflected in public discourse.

One of the most powerful newspapers in the US is The New York Times (The NYT), which has been published since 1851. The main Russia-related topics covered in each issue are: Russia and Vladimir Putin's policies and activities in the West and the US; intervention in the US presidential election; Russian oligarchs as collaborators with the Kremlin and the Russian president; and cyber-attacks on social media. The head of state is portrayed as an "increasingly authoritarian leader" who "crushed most of his political opposition. Mr. Putin's critics have met with sudden and violent deaths", whose actions are not always good: "mischief, nefarious activities, heinous behavior". No wonder why only negative adjectives are used to describe the image of Russia: "dangerous, cynical and distasteful". We believe that such a picture does not reflect reality in its

full spectrum and that journalists have taken a one-sided approach to describe our country. Having examined the image of Russia from the point of view of The New York Times, we conclude that our country is portrayed as some kind of evil represented by the government of Vladimir V. Putin and his company, which poses a threat to the US and Western civilization.

The Washington Post creates an image of Russia as a dictator who, despite a weak economy, is trying to establish world domination through trade, new foreign oil fields and threats up to and including the physical elimination of the enemy. Russia is actively waging information wars through social media and building a nuclear capability for a new Cold War phase.

In the activities of the BBC English-language service, it is important to highlight articles on the relationship between Russia and Ukraine, as the events described are significant for Russia. It again appears as a country that shoots, bombs, invades foreign territory ("Why would Russia deploy bombers in Crimea?", "How many Russians are fighting in Ukraine?", "Ukraine crisis: What's going on in Crimea?", "Little green men" or "Russian invaders"?"). Various anti-Russian sanctions are imposed for these actions ("Ukraine crisis: US sanctions target Putin's inner circle", "EU extends Russia sanctions over Ukraine"). With regard to Russia and Ukraine, not only Russia's actions, but also the actions of Ukraine are written about, which represents these relations between the countries as a struggle. It is noteworthy that in most foreign media there is no news containing positive qualities of Russia's image. The image of Russia is an important phenomenon in the modern world. The analysis of Russia's political image in the English-language media allows us to determine the attitude of representatives of linguistic culture to the state and, as a consequence, to predict possible contact behavior. The relations between Russia and other countries portrayed in foreign media cannot be called friendly, they are conflictual and complex. In a conflicting political situation, Russia is presented as a strong opponent; the political image of the country carries a negative assessment, as it is associated with such words as: war, chaos, seizure of territory, conflict and corruption. The articles look monotonous, and positive information about Russia is almost supplanted. As a result, the image of Russia in the English press has become distinctly negative.

List of used literature:

1. Bolshakov S.N. Bodrunova S.S. The Formation of Positive Country Image: Political Metaphors, Stereotypes and Parallels // *Contours of Global Transformations: Politics, Economics, Law*. Vol. 4, #6. - M.: Association of Independent Experts Center for the Study of Crisis Society, 2011. - Pp. 87 - 93.
2. Chudinov A.P. *Russia in Metaphorical Mirror: Cognitive Study of Political Metaphor*. - Yekaterinburg, 2001. – 104 p.
3. Kleshcheva A. Politics of double standards in foreign mass-media: to the problem of national and political in the formation of image of Russia in the West / A. Kleshcheva // *Russian Journal of Nationalism Research*. - Voronezh: Voronezh State University, 2013. - № 1. - Pp. 46-48.
4. Vrazhnova I.G. Metaphorical representation of power structures in modern Russian and American media / I.G. Vrazhnova // *Proceedings of Saratov University. New series. Series : Philology. Journalism*. - Saratov: Saratov National Research University named after N.G. Chernyshevsky, 2009. - T. 9. - № 4. - Pp. 25-32.

RUBRIC

«PHILOLOGY»

CHRONOLOGY OF THE PENETRATION OF THE ITALIAN BORROWINGS
IN THE MODERN ENGLISH LANGUAGE

Anna Ziuziukina

*Undergraduate,
Belgorod National Research University,
Russia, Belgorod*

Abstract. The article is devoted to the study of the chronology of the penetration of Italian borrowings in modern English. The author of the paper examines the semantics of lexical borrowings from the Italian language. Particular attention is paid to the reasons for the appearance of borrowings. The object of the research is borrowings from the Italian language, and the subject is the ways of penetration of borrowed lexemes.

Keywords: borrowings, italianisms, Italian, chronology, English.

Lexical borrowings are an integral part of the process of the emergence of new words and new meanings in the language. The study of the development and expansion of the lexicon of the language is one of the central tasks of domestic and foreign linguistics of the second half of the XX century. Many Russian linguists have studied borrowings in various languages: in Russian (V.M. Aristova, D.S. Lotte), in English (N.N. Amosova, V.P. Sekirin), in German (L.Y. Granatkina, J.P. Zinder, and T.V. Stroeva), in French (E.A. Gutman, B.N. Zabavnikov), in Italian (E.V. Arkadieva, A.M. Eldarov). In the context of the progressive process of globalization, it is important to pay attention to the borrowing of lexical units.

Borrowings form a special layer in the vocabulary. Arising as a result of language contacts and expansion under the influence of other language societies, the experience of these native speakers, they represent a certain economy of language effort in generating speech, since ready-made units of a foreign language are used to fill in the elements of speech in a given language. At the same time, the loss of the previous associative connections that existed in the language from which they are borrowed also leads to the loss of the motivation that may be inherent in the borrowed words in the source language, which, accordingly, causes significant difficulties in recognizing their meaning in the process of speech perception [1, p. 124].

A special position in linguistics is occupied by the study of direct and translated lexical borrowings in the English language: not only because this language is global, but also because this language is particularly characterized by borrowing as the main way of enriching the lexicon. And one of the most popular sources of borrowing for English is the group of Romance languages, in particular, Italian. [2, p. 56] Modern linguistics calls borrowings of Italian origin the term "italianisms".

The peculiarity of the process of borrowing Italian vocabulary into English, unlike, for example, Latin, French or Scandinavian, is the lack of direct language communication between the English and Italian peoples. English-Italian language contacts were either mediated (borrowing was carried out through other languages, mainly French), or the nature of communication between individual native speakers of English and Italian (as a result of trade, travel, etc.), or borrowing was carried out by book, in which language contacts as such were absent [3, p. 93].

As many linguists note, the mass penetration of Italian loanwords into English begins in the 16th century. Until the 16th century, only five Italianisms (direct borrowings) were borrowed into English. The Italianism of buckram (It. bucherame) is noted in the OED (Oxford English Dictionary)

as a 13th-century borrowing. The first meaning of the borrowing buckram "cloth, a kind of fine cotton cloth" has a direct indication that this word, being the name of a commodity of trade, penetrates into the English language as a result of trade relations between Italy and England. Trade relations, as one of the initial types of language contacts between the English and Italian peoples, are noted by many researchers. In the 14th century, two Italianisms *scale* (It. *scala*) and *tramontane* (It. *tramontana*) were borrowed into English. It is quite acceptable to think that the meanings with which these Italianisms penetrate the English language indicate the development of navigation in Italy and its influence on the countries of Europe: *scale* "scale of the measuring instrument", *tramontane* "Polar Star". One of the main ways of navigating the sea in those early days was orientation by the stars, and the word *scale* could well mean the scale of a navigation device. The 15th-century Italianisms *fresco* (It. *fresco*) and *barble* (It. *barbola*) "wind; inflammation of the neck gland of horses, cattle; foot-and-mouth disease" also seem to be the result of oral contact between native speakers of Italian and English [4, p.233]. The semantics of these borrowings indicate the beginning of a sharply increasing scientific and cultural influence of Italy on the countries of Europe in the Renaissance by the 16th century. Thus, until the 16th century, only five Italian words were borrowed into the English language. The borrowings were apparently the result of oral contacts between native speakers of English and Italian.

In the 16th century, there was a sharp increase in the influx of Italian vocabulary into English, which continued until the end of the 19th century. In the BOS, 97 Italianisms of the 16th century, 129 – 17th century, 160 – 18th century, and 173 - 19th century are noted. The increased influence of the Italian language on English in this period is primarily due to the cultural development of Italy. The flourishing of science, literature, painting and sculpture, architecture in the Renaissance, followed by the rapid development of secular music and theater in Italy in the 17th-18th centuries could not but affect the countries of Europe, in whose languages, along with new concepts, many Italian words penetrate. Almost half of the Italian loanwords of this period are the vocabulary of art. New musical terms: *accelerando*, *diminuendo*, *energico*, *forte*, *largo*, *moderato*, *obligato* и др., names of musical instruments: *accordion*, *bassetto*, *bombardon*, *cembalo*, *clarino*, *fagotto*, *flauto*, *violin*, *violoncello* и др., names of musical works: *aria*, *cantata*, *concerto*, *opera*, *oratorio*, *rondo*, *sinfonia*, *sonata* и др., vocabulary of literature: *canto*, *pasquinade*, *comediatta*, *stanza*, *terzina*, *sestina* и др., vocabulary of art: *contorno*, *replica*, *tondo*, *guazzo*, *impasto*, *tempera*, *sfumato*, *morbidezza* и др., vocabulary of sculpture: *altorelievo*, *relievo*, *gesso*, *scagliola* и др., applied arts: *cameo*, *majolia*, *smalto*, *tarsia*, architecture: *campanile*, *belvedere*, *archivolt*, *ovolo* and so on - they are firmly established in the lexical composition of the English language. The terms of various sciences penetrate into the English language: medicine (*influenza*, *malaria*, *pellagra*, *tarantism*), physical geography (*archipelago*, *grotto*, *fiumara*, *rivulet*, *volcano*, *volcanello*), geology (*breccia*, *lava*, *lapillo*, *peperino*, *cavolinite*, *gabbro*) and others. Borrowings from politics (*manifesto*, *propaganda*, *ballot*, *mafia*), trade and economy (*agio*, *banco*, *braccio*, *grano*, *tariff*), military and maritime affairs (*capitano*, *generalissimo*, *falconet*, *arsenal*) indicate the intensification of Anglo-Italian political, trade, economic and other contacts. The appearance in the lexical composition of the English language of the names of many Italian specific realities, such as *signor*, *signora*, *marchese*, *marchesa*, *vendetta*, *gondola*, *barcarole*, *casino*, *cicerone* and many others is, according to a number of researchers, the result of frequent trips of the British to Italy, acquaintance with the peculiarities of life and lifestyle of the Italian people.

The twentieth century is characterized by a slight lexical influence of the Italian language on English. In the Dictionary there are only 18 Italianisms of the XX century: *antipasto*, *autostrada*, *basso buffo*, *contrapposto*, *diabolo*, *duce*, *fascism*, *fascist*, *grosso modo*, *grottesco*, *mafiosa*, *mafioso*, *mezzani*, *mezzofanti*, *mezzogiorno*, *seicentist*, *terrazzo*, *valuta* - which, however, does not mean that the process of borrowing vocabulary from Italian is stopped. The process becomes less intense. If, without taking into account the borrowings of the XX century, Italianisms occupy the fourth place in their numerical composition after Latin, French and Scandinavian borrowings, then according to the research of J.R. R. Tolkien. Cannon, this place is preserved for them in modern English. The only difference is that lexical elements from the Japanese language rose to the third place after Latin and French borrowings [5, p. 30].

Thus, in the process of borrowing Italian words by the English language, three main periods are conditionally distinguished: before the 16th century - the initial stage of borrowing; the 16th-19th centuries-the period of intensive penetration of Italian vocabulary into the English language; the 20th century-the stage of weakened lexical influence of the Italian language on English. Some linguists note the assimilation of many words of Italian origin in the English language and the acquisition of their wide use. The Italian musical vocabulary includes words that are common in everyday speech, for example. alto, soprano, opera, and more special terms (legato, allegretto, andante).

References:

1. Арнольд И.В. Лексикология современного английского языка: Учебное пособие для пед. ин-тов и фак. иностр. языков - Москва: Изд-во лит. на иностр. яз., 1959. - 350 с.
2. Бруннер К. История английского языка/ Пер. с нем. С.Х. Васильевой; Под ред. и с предисл. проф. Б.А. Ильиша. - Москва: Изд-во иностр. лит., 1955-1956. - 323 с.
3. Haugen E. The analysis of linguistic borrowing // Language. - vol. 26 - Yale: Yale University, 1950. - №2. - P. 210-231.
4. Pinnavaia L. The Italian Borrowings in the Oxford English Dictionary: A Lexicographical, Linguistic and Cultural Analysis. - Roma, Bulzoni, 2001. - 319 p.
5. Cannon G. and Egle B.M. New borrowings in English. - American speech. - Vol. 54. -1981. - P. 23-37.

ДЛЯ ЗАМЕТОК

Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 23 (159)
Июнь 2021 г.

Часть 2

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74

E-mail: studjournal@nauchforum.ru

16+

