



№24(247) часть 2

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ





Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 24 (247) Июнь 2023 г.

Часть 2

Издается с февраля 2017 года

Москва 2023 Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна — доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна — канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

Бахарева Ольга Александровна — канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

Бектанова Айгуль Карибаевна — канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент ООО «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – канд. техн. наук, доцент, начальник методологического отдела ООО «Лаборатория институционального проектного инжиниринга»;

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономии ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет», Россия, г. Екатеринбург;

Лебедева Надежда Анатольевна — д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио;

Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО «Южно-Уральский государственный университет» (НИУ), Россия, г. Златоуст;

Орехова Татьяна Федоровна — д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. Кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный педагогический университет», Россия, г. Оренбург;

С88 Студенческий форум: научный журнал. – № 24 (247). Часть 2. М., Изд. «МЦНО», 2023. – 44 с. – Электрон. версия. печ. публ. – https://nauchforum.ru/journal/stud/24.

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2542-2162

ББК 94 © «МЦНО», 2023 г.

Оглавление

Рубрика «Экономика»	5
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ РЕПУТАЦИИ КОМПАНИИ НА РЫНКЕ Волков Александр Евгеньевич Костылева Наталья Владиславовна	5
ПРОВЕДЕНИЕ ТАМОЖЕННЫХ ОПЕРАЦИЙ В ОТНОШЕНИИ КУЛЬТУРНЫХ ЦЕННОСТЕЙ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ ЕАЭО Казанцев Сергей Андреевич Баранова Алла Федоровна	8
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В ОПТОВОЙ ТОРГОВЛЕ СЕМЕНАМИ АНАЛИЗ РЫНКА И СТРАТЕГИЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ Пелипенко Елизавета Андреевна	l: 11
ИЗУЧЕНИЕ ЛИКВИДНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ АО «ГМС ЛИВГИДРОМАШ»» Рылькова Наталья Александровна Псарева Ольга Викторовна	13
ФИНАНСОВАЯ СТРАТЕГИЯ КАК ЭЛЕМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ООО «ХОРЕКА-СНАБ» Савушкин Максим Владимирович Кириллова Лариса Геннадьевна	16
Рубрика «Юриспруденция»	21
ИСТОРИЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ И РАЗВИТИЯ ПРОФАЙЛИНГА КАК МЕТОДА ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ Башарова Дария Ильхамовна	21
ПРОФАЙЛИНГ КАК МЕТОД РАССЛЕДОВАНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ Башарова Дария Ильхамовна	24
К ВОПРОСУ О СЕМЕЙНО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ Бекряшева Наталья Вячеславовна	26
БРАЧНЫЙ ДОГОВОР В РФ: ЗАЩИТА ИНТЕРЕСОВ И ГАРАНТИЯ СТАБИЛЬНОСТИ Василевская Полина Геннадьевна Серебрякова Алла Аркадьевна	28
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ НАД МЕСТНЫМ САМОУПРАВЛЕНИЕМ В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ Дигоев Тотырбек Сосланович Баликоева Лариса Мурадиновна	30
ПРОБЛЕМА КВАЛИФИКАЦИИ МОШЕННИЧЕСТВА ПРИ ПОЛУЧЕНИИ ВЫПЛАТ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПОДЛОЖНОГО ДОКУМЕНТА (СТ. 159.2 УК РФ) Иванова Екатерина Алексеевна Чекмезова Елена Ивановна	1 34

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ СОЮЗЫ КАК СПОСОБ ЗАЩИТЫ ТРУДОВЫХ ПРАВ РАБОТНИКОВ Колбасина Полина Владимировна	36
ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ КАК «СОВЕРШЕННЫХ В СОСТАВЕ ОРГАНИЗОВАННОЙ ГРУППЫ» В СФЕРЕ НЕЗАКОННОГО ОБОРОТА НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ И ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ ИЛИ ИХ АНАЛОГОВ Сёмина Ирина Сергеевна	38
СРОКИ РАЗДЕЛА ИМУЩЕСТВА СУПРУГОВ ПОСЛЕ РАЗВОДА Ткаченко Ксения Витальевна Серебрякова Алла Аркадьевна	40
МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВАЯ ОХРАНА ТОВАРНЫХ ЗНАКОВ Щепин Роман Евгеньевич Жукова Светлана Михайловна	42

РУБРИКА

«ЭКОНОМИКА»

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ РЕПУТАЦИИ КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

Волков Александр Евгеньевич

магистрант, Уральский федеральный университет, РФ, г. Екатеринбург

Костылева Наталья Владиславовна

научный руководитель, канд. социол. наук, доцент, Уральский федеральный университет, РФ, г. Екатеринбург

Аннотация. В статье автор исследует понятие деловой репутации и те преимущества, которые она дает компании, соотношение понятий «деловая репутация», «имидж» и «бренд».

Ключевые слова: деловая репутация, гудвилл, нематериальные активы, имидж, бренд.

В современном мире, когда практически каждая рыночная ниша является высококонкурентной, компаниям необходимо вести борьбу за потребителя, выстраивать эффективные отношения с деловыми партнерами, обществом, органами власти.

Французским социологом XX столетия Пьером Бурдье была выделена необходимость изучения тех обстоятельств, которые влияют на выбор человека, подталкивают его к тем или иным действиям. В этой связи он говорит о четырех видах власти и капитала, которыми оперирует общество:

- экономическом;
- культурном;
- социальном;
- символическом капитале [5, с. 11].

Деловая репутация компании — это часть ее символического капитала, составляющими которого выступают престиж организации, ее статус и известность на рынке. Символический капитал позволяет компании получить от общества определенный кредит доверия. А наращивая этот капитал и умело демонстрируя его целевым аудиториям, предприятие сможет конвертировать его в другие виды капитала — социальный и экономический — или, иными словами, добиться признания и получить материальные выгоды [5, с. 11].

Деловая репутация компании в определении А.Н. Король — это «особый нематериальный актив, представляющий собой объективно сформировавшуюся совокупность представлений и мнений сторон, так или иначе связанных с данной компанией и входящих в ее бизнессреду, основывающихся на достоверной информации о практике и принципах осуществления компанией своей деятельности» [3, с. 12].

Английский термин для обозначения деловой репутации – гудвилл (goodwill) – используется не только в зарубежных странах, но и отечественными исследователями. Он также обозначает «тип нематериальных активов, нематериальное благо, представляющее собой оценку деятельности лица с точки зрения его деловых качеств» [1].

Подобный нематериальный актив можно оценить с финансовой точки зрения: 3.А. Отарашвили и А.З. Савенкова рассматривают его как разницу между полной рыночной стоимостью компании и всеми имеющимися у нее материальными активами и объектами интеллектуальной собственности (патенты, товарные знаки и пр.) [4, с. 166].

Деловая репутация дает компании существенные преимущества перед конкурентами:

- на рынке такими преимуществами становятся доверие деловых партнеров, привлекательность для инвесторов, большая устойчивость в нестабильной, кризисной экономической ситуации;
- в социальной плоскости организация получает доверие со стороны общества и властных структур, возможность участвовать в значимых социальных проектах;
- с маркетинговой точки зрения компании с положительной деловой репутацией легче удерживать лояльных клиентов, она может выводить на рынок новые продукты, которые уже оказываются узнаваемы и получают кредит доверия у потребителей и т. д.

Понятие «деловая репутация» близко соотносится с понятием имидж. Тем не менее, между ними существуют значимые отличия [3, с. 14].

Разница между понятиями "ИМИДЖ" и "ДЕЛОВАЯ РЕПУТАЦИЯ" ДЕЛОВАЯ РЕПУТАЦИЯ имидж с точки зрения восприятия внешнее эмоциональное представление о формируется на основе достоверных знаний о компании (нравится / не нравится), деятельности компании, предполагает результативность во многом определяется рациональный подход к оценке (надежный, солидный, выгодный партнер), подкрепляемый эффективностью визуализации носителей фирменного стиля опытом деловых взаимодействий с точки зрения ориентации на потребителя ориентирована прежде всего на воздействие ориентирован на широкую покупательскую аудиторию, на стимулирование на деловое окружение компании, на ее продвижения на рынке товаров и услуг существующих и потенциальных бизнескомпании партнеров

Рисунок. Разница между имиджем и деловой репутацией

Иными словами, если в случае с имиджем речь идет об «образе», то в случае с деловой репутацией необходимо оперировать понятиями «оценка» или «мнение».

Намного более тесной оказывается связь понятия «деловая репутация» с понятием «бренд», который, как отмечают Н.В. Каленская и Н.Г. Антонченко, имеет не только психологическую, но и экономическую составляющую [2, с 9].

Существует мнение, что бренд выступает коммерческим эквивалентом репутации [4, с. 166]. 3.А. Отарашвили и А.З. Савенкова уверены, что именно деловая репутация, а не товарный знак, которым владеет компания, есть обязательная составляющая бренда организации.

Тем не менее, между ними нельзя уверенно поставить знак равенства, поскольку существует возможность передачи бренда другому юрлицу без продажи самой компании, тогда как продажа деловой репутации без компании оказывается невозможна.

- 1. Приказ Минфина России от 28 декабря 2015 г. № 217н «О введении Международных стандартов финансовой отчетности и Разъяснений Международных стандартов финансовой отчетности в действие на территории Российской Федерации и о признании утратившими силу некоторых приказов (отдельных положений приказов) Министерства финансов Российской Федерации». Текст: электронный // Гарант. URL: https://base.garant.ru/71322838/ (дата обращения: 07.03.2023)
- 2. Каленская Н.В. Брендинг / Н.В. Каленская, Н.Г. Антонченко. Казань: «Абзац», 2019. 125 с.
- 3. Король А.Н. Имидж и деловая репутация компании: учеб. пособие / А.Н. Король. Хабаровск: Изд-во Тихоокеан. гос. ун-та, 2017. 110 с.
- 4. Отарашвили З.А. Деловая репутация юридических лиц как условие реализации инновационных стратегий предприятия/ З.А. Отарашвили, А.З. Савенкова // Вестник Российского нового университета. Серия «Человек и общество». 2019. № 3. С. 165-169
- 5. Сальникова Л.С. Репутационный менеджмент. Современные подходы и технологии: учебник для академического бакалавриата / Л.С. Сальникова. 4е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2022. 313 с.

ПРОВЕДЕНИЕ ТАМОЖЕННЫХ ОПЕРАЦИЙ В ОТНОШЕНИИ КУЛЬТУРНЫХ ЦЕННОСТЕЙ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ ЕАЭС

Казанцев Сергей Андреевич

студент, Владимирский государственный университет им. Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых, РФ, г. Владимир

Баранова Алла Федоровна

научный руководитель канд. экон. наук, доцент кафедры ПООБП, Владимирский государственный университет им. Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых, РФ, г. Владимир

Аннотация. Таможенные операции с культурными ценностями являются важной составляющей транспортировки и перемещения ценных объектов искусства, археологических находок, редких коллекционных экземпляров и других культурных ценностей через границу. В соответствии с международной практикой, такие операции подразумевают определенный порядок проведения, который направлен на обеспечение сохранности и безопасности культурного наследия.

Ключевые слова: культурные ценности, таможенные операции, граница ЕАЭС.

В настоящее время сохранение культурного наследия становится все более актуальной задачей для многих стран. Однако, несмотря на все усилия государств и международных организаций в этой области, проблема незаконного перемещения культурных ценностей за границу остается одной из самых актуальных.

Для решения этой проблемы были созданы различные механизмы контроля за перемещением таких объектов через таможенную границу. В данной статье мы рассмотрим особенности проведения таможенных операций в отношении культурных ценностей в рамках Евразийского экономического союза (ЕАЭС), а также какие ограничения существуют для их перемещения между странами-участницами.

Таможенные операции с культурными ценностями через таможенную границу ЕАЭС являются важной составляющей международной торговли и культурного обмена. Культурные ценности, такие как произведения искусства, антиквариат, редкие книги и другие предметы, имеют высокую стоимость и требуют особого внимания при проведении таможенных операций.

Транспортировка культурных ценностей через границы стран может вызывать опасения по поводу возможных потерь или повреждений. В связи с этим, правительства различных стран устанавливают различные правила и требования для проведения таможенных операций с культурными ценностями.

В рамках ЕАЭС были установлены единые правила для проведения таможенных операций с культурными ценностями. При пересечении границы ЕАЭС необходимо предоставить соответствующие документы на перевозимые культурные ценности, например, сертификат о происхождении товара или экспертное заключение о стоимости предмета.

Кроме того, при проведении таможенных операций с культурными ценностями могут применяться специальные процедуры, например, временный ввоз или вывоз предметов для выставок или культурных мероприятий. Также может применяться процедура оформления режима беспошлинного ввоза или вывоза культурных ценностей, если они предназначены для научных или образовательных целей.

Проведение таможенных операций с культурными ценностями требует определенной экспертизы и знаний в области правил и требований для таких операций. Важно учитывать особую стоимость этих предметов и принимать все необходимые меры для сохранения их безопасности при перевозке через границы стран ЕАЭС.

Также требуется строгое соблюдения правовых норм. В соответствии с законодательством Российской Федерации, культурные ценности являются объектами культурного наследия народов России и подлежат охране в соответствии с государственной политикой в области сохранения культурного наследия.

В случае если установленное законодательством разрешение отсутствует, возможна конфискация этих предметов и привлечение лиц, пытающихся вывезти или ввезти их через таможню, к уголовной ответственности. Кроме того, при пересечении таможенной границы ЕАЭС с культурными ценностями необходимо предоставить официальную декларацию, которая содержит информацию об объектах и их стоимости.

Также следует учитывать, что в соответствии с международным правом национальные культурные ценности признаются частью всемирного культурного наследия. Поэтому в случае пересечения границы ЕАЭС такие объекты могут быть подвергнуты проверке экспертами, чтобы убедиться в их легальности и соответствии законодательству.

В целом, проведение таможенных операций с культурными ценностями через таможенную границу ЕАЭС требует строгого юридического регулирования. В случае несоблюдения норм законодательства могут возникнуть серьезные последствия для лиц, пытающихся вывезти или ввезти такие объекты.

В соответствии с законодательством стран-членов ЕАЭС, въезд и выезд культурных ценностей за пределы территории государства возможен только при выполнении определенных требований. Например, для вывоза из Российской Федерации культурных ценностей необходимо получить специальное разрешение Министерства культуры. Аналогичные правила действуют и в других странах-членах ЕАЭС.

Также при проведении операций с культурными ценностями через таможенную границу ЕАЭС следует учитывать, что такие товары могут подвергаться дополнительному таможенному контролю. Таким образом, при пересечении границы могут быть проведены дополнительные проверки для определения подлинности и ценности культурных ценностей.

Важно отметить, что нарушение правил ввоза и вывоза культурных ценностей может привести к серьезным юридическим последствиям. В случае незаконного перемещения таких товаров через таможенную границу ЕАЭС могут быть применены административные и уголовные меры ответственности.

Таким образом, при проведении таможенных операций с культурными ценностями необходимо учитывать особые требования и правила, которые регулируют ввоз и вывоз таких товаров за пределы территории государства. Кроме того, следует помнить о возможности дополнительного таможенного контроля и возможных юридических последствиях при нарушении правил перевозки культурных ценностей.

Для успешной организации таможенных операций с культурными ценностями в EAЭC следует руководствоваться определенными рекомендациями.

Во-первых, необходимо уделить особое внимание подготовке всех необходимых документов для проведения таможенных операций. К ним относятся: экспортные и импортные разрешения, сертификаты и акты оценки стоимости, а также другие документы, связанные с конкретной культурной ценностью.

Во-вторых, следует обратить внимание на профессионализм и компетентность таможенных служащих, занимающихся проведением операций с культурными ценностями. Для этого необходима специальная подготовка и обучение персонала.

Кроме того, важно учитывать особые требования к хранению и транспортировке культурных ценностей. Например, для перевозки картин или других произведений живописи рекомендуется использовать специальные контейнеры с регулируемой влажностью и температурой.

Также необходимо учитывать особенности проведения таможенных операций в каждой из стран-членов ЕАЭС. Например, в России существуют определенные правила для вывоза культурных ценностей за пределы государства.

В целом, успешная организация таможенных операций с культурными ценностями в ЕАЭС требует комплексного подхода и учета многих факторов. Соблюдая необходимые рекомендации и требования, можно минимизировать риски возникновения проблем при проведении операций с культурными ценностями через таможенную границу ЕАЭС.

- 1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза);
- 2. Закон РФ от 15.04.1993 № 4804-І "О вывозе и ввозе культурных ценностей" (с изменениями и дополнениями);
- 3. Федеральный закон от 25.06.2002 № 73-Ф3 "Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) народов Российской Федерации".

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В ОПТОВОЙ ТОРГОВЛЕ СЕМЕНАМИ: АНАЛИЗ РЫНКА И СТРАТЕГИЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ

Пелипенко Елизавета Андреевна

магистрант, Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина, РФ, г. Краснодар

Оптовая торговля семенами является ключевым сектором в сельском хозяйстве и играет важную роль в обеспечении продовольственной безопасности и устойчивого развития. В данной статье проведен анализ современного состояния рынка оптовой торговли семенами, выявлены основные тенденции и проблемы, с которыми сталкиваются компании в этой отрасли. Также исследованы стратегические решения, принимаемые компаниями для достижения конкурентного преимущества.

Рынок оптовой торговли семенами сталкивается с несколькими вызовами, такими как изменение климатических условий, увеличение конкуренции и регулирование правительством. Эти проблемы требуют от компаний в этой отрасли принятия стратегических решений, направленных на разработку новых сортов семян, улучшение процессов производства и расширение географического охвата.

В статье также рассмотрены основные тенденции на рынке оптовой торговли семенами. К ним относятся увеличение спроса на органические семена, развитие генетически модифицированных семян и повышение значимости цифровых технологий в процессе продажи и распределения семян. Компании, учитывающие эти тенденции, смогут адаптироваться к изменяющимся условиям рынка и получить конкурентное преимущество.

Стратегические решения компаний включают в себя инвестиции в исследования и разработки, партнерство с фермерами и другими заинтересованными сторонами, а также улучшение логистики и маркетинговых стратегий.

Оптовая торговля семенами играет важную роль в сельском хозяйстве, предоставляя фермерам доступ к высококачественным и устойчивым семенам. Это позволяет повысить урожайность и качество сельскохозяйственных культур, а также улучшить экономическую эффективность производства.

Оптовая торговля семенами это процесс продажи семян сельскохозяйственных культур на оптовом рынке. Она осуществляется специализированными компаниями, называемыми семенными предприятиями или семенными биржами. Роль оптовой торговли семенами заключается в обеспечении фермеров качественными семенами, а также в поддержке инноваций в области семеноводства.

Оптовая торговля семенами имеет несколько важных преимуществ для сельского хозяйства:

- 1. Повышение урожайности и качества продукции: использование качественных и устойчивых семян. Это способствует увеличению доходов фермеров и обеспечивает потребителей качественной и безопасной пищей.
- 2. Разнообразие сортов и гибридов: оптовая торговля семенами предлагает широкий выбор сортов и гибридов сельскохозяйственных культур. Это позволяет фермерам выбирать наиболее подходящие семена для своих условий выращивания и требований рынка.
- 3. Инновации в семеноводстве: оптовая торговля семенами способствует разработке и внедрению новых сортов и гибридов сельскохозяйственных культур. Это позволяет повысить устойчивость растений к болезням и вредителям, а также улучшить их адаптацию к изменяющимся климатическим условиям.

Однако оптовая торговля семенами сталкивается с рядом проблем, которые затрудняют ее развитие:

- 1. Низкая доступность качественных семян: в некоторых регионах мира фермеры сталкиваются с проблемой доступности качественных семян. Это может быть связано с недостаточным развитием инфраструктуры или высокой стоимостью семян. Эти проблемы ограничивают возможности фермеров и препятствуют развитию сельского хозяйства.
- 2. Распространение подделок и некачественных семян: оптовая торговля семенами как никто подвержена данная риску. Это может привести к снижению урожайности и качества продукции, а также к убыткам для фермеров.
- 3. Зависимость от крупных семенных компаний: оптовая торговля семенами во многих случаях контролируется крупными международными семенными компаниями. Это может создавать зависимость фермеров от этих компаний и ограничивать их свободу выбора семян.

Оптовая торговля семенами играет важную роль в сельском хозяйстве, обеспечивая фермеров качественными и устойчивыми семенами. Она повышает урожайность и качество продукции, способствует разнообразию сортов и гибридов, а также поддерживает инновации в семеноводстве. Однако она сталкивается с проблемами доступности качественных семян, распространения подделок и некачественных семян, а также зависимости от крупных семенных компаний. Для развития оптовой торговли семенами необходимо разработать стратегии по улучшению доступности качественных семян, контролю качества семян и развитию местных семенных предприятий.

- 1. Гуляева Т.И., Савкин В.И., Бураева Е.В. Экономика Российской селекции и семеноводства: современное состояние и пути развития // Ученые записки Крымского федерального университета имени В.И. Вернадского. Экономика и управление. 2018. №4. Савкин В
- 2. Панарина В.И., Мельник А.Ф., Полухин А.А. Перспективные направления развития семеноводства в России, как фактор обеспечения продовольственной безопасности // Вестник ОрелГАУ. 2017. № 6 (69).
- 3. Росс Кривошлыков К.М., Трунова М.В., Лукомец А.В. Объективные предпосылки для усиления роли государства в развитии селекции и семеноводства масличных культур в России // Масличные культуры. 2019. №3 (179).

ИЗУЧЕНИЕ ЛИКВИДНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ АО «ГМС ЛИВГИДРОМАШ»»

Рылькова Наталья Александровна

студент, Ливенский филиал Орловского государственного университета имени И.С. Тургенева, РФ, г. Ливны

Псарева Ольга Викторовна

научный руководитель, Ливенский филиал Орловского государственного университета имени И.С. Тургенева, РФ, г. Ливны

Ликвидность любой вещи — это возможность быстро продать ее по рыночной цене. Чем проще обменять вещь на деньги, тем более ликвидной она считается. Например, у станков на заводе низкая ликвидность — продать их быстро и по реальной стоимости не получится. А у денег абсолютная ликвидность — их, по сути, менять на самих себя не надо, они самоликвидные [1].

И станки, и деньги в этом случае называют активами. Актив на языке финансов – это какое-либо имущество. Ликвидность может быть не только у отдельного актива, но и у компании в целом.

Ликвидность активов оценивают, чтобы понять, насколько платежеспособна компания, которая ими владеет, может ли она фактически рассчитаться по своим долгам [3]. Если у фирмы много денег на счетах, а на складах большие запасы товаров, которые легко продать, ей проще получить кредит в банке или поставку без предоплаты. Значит, она без проблем рассчитается в срок.

Если же единственный актив предприятия — полуразвалившийся корпус завода на окраине города, а в кассе пусто, то в случае банкротства кредиторы будут долго ждать свои деньги обратно [2].

Рассмотрим ликвидность на примере предприятия А «ГМС Ливгидромаш».

Таблица 1. Показатели платежеспособности и финансовой устойчивости АО «ГМС Ливгидромаш»

Показатель	Формула расчета	Инф. обесп	Ед. изм.	На начало 2020 г.	На конец 2020 г.	На конец 2021 г.
Коэффициент абсолютной ликвидности	ден. средства краткоср. пассивы	Ф№1	p/p	0,15	0,1	0,1
Коэффициент текущей ликвидности	обор. активы тек. пассивы	Ф№1	p/p	2,39	1,45	1,58
Доля оборотных средств в активах	обор. активы баланс	Ф№1	%	41	145	56
Доля собственных оборотных средств в их общей сумме	тек. активы - ттек пассивы тек. активы	Ф№1	%	58	31	37

Показатель	Формула расчета	Инф. обесп	Ед. изм.	На начало 2020 г.	На конец 2020 г.	На конец 2021 г.
Доля запасов в оборотных активах	запасы обор. активы	Ф№1	%	49	42	39
Мобильность собственного оборотного капитала	ден. ср - ва соб. обор. к - л	Ф№1	p/p	0,05	0,1	0,1
Коэффициент соотношения заемных и собственных средств	заем. к - л собст. к - л	Ф№1	p/p	1,85	2,39	2,68
Коэффициент обеспеченности собственным оборотным капиталом	<u>соб.обор. к - л</u> обор. к - л	Ф№1	p/p	0,5	0,43	0,62
Маневренность собственного оборота капитала	соб.обор. к - л соб.к - л	Ф№1	p/p	4,6	4,45	2,92
Доля текущих обязательств в итоге баланса	краткоср. обяз - ва итог баланса	Ф№1	%	17	37	35
Доля заемного капитала в итоге баланса	краткоср. обяз - ва + долгоср. обяз. итог баланса	Ф№1	%	9	9	89
Коэффициент финансовой устойчивости	соб.к - л + долгоср.обяз. итог баланса	Ф№1	p/p	0,83	0,63	0,65

По итогам платежеспособности и финансовой устойчивости АО «ГМС Ливгидромаш» нормативное ограничение $K_{a\pi} > 0.2$ означает, что каждый день подлежат погашению не менее 20% краткосрочных обязательств компании в анализируемых периодах предприятие не может погасить краткосрочные обязательства. Норма коэффициент текущей ликвидности ктл >2, значение ниже 2 говорит о высоком финансовом риске, – предприятие не в состоянии стабильно оплачивать текущие счета на конец 2020г. и в 2021г. А на начало 2020г. АО «ГМС Ливгидромаш» в состояние самостоятельно оплачивать текущие счета 2,39. Большой процент доли оборотных средств в активах показал на конец 2020 г. 145%, характеризует наличие основных средств в активе АО «ГМС Ливгидромаш». Норма маневренности собственного оборотного капитала составляет от 02-0,5. Положительный коэффициент мобильности собственного оборотного капитала означает высокую финансовую устойчивость в сочетании с тем, что средства вложены в медленно реализуемые активы (основные средства), а оборотный капитал формировался за счет собственных средств. Коэффициент соотношения заемных и собственных средств в АО «ГМС Ливгидромаш» выше 1 свидетельствует о потенциальной опасности возникновения недостатка собственных денежных средств, что может служить причиной затруднений в получении новых кредитов. В АО «ГМС Ливгидромаш» структура баланса компании признается неудовлетворительной, так как норма коэффициент обеспеченности собственным оборотным капиталом составляет 1. В анализируемых периодах все показатели меньше 1. Величина коэффициента финансовой устойчивости колеблется

в пределах 0.8–0.9 и есть тенденция к росту, то финансовое положение АО «ГМС Ливгидромаш» устойчиво на начало 2020г. составляет 0,83. Рекомендуемое же значение не менее 0.75. Если значение ниже рекомендуемого, то это вызывает тревогу за устойчивость АО «ГМС Ливгидромаш», такое положение в конце 2020г. 0,63 и в 2021г. 0,65.

- 1. Ильина А.Д. Анализ ликвидности и платежеспособности бухгалтерского баланса / Научные записки ОрелГИЭТ. 2019. № 1 (13).
- 2. Казакова Н.А. Экономический анализ: Учебник / Н.А. Казакова. М.: ИНФРА-М, 2018.
- 3. Косолапова М.В. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности / М.В. Косолапова, В.А. Свободин. М.: Дашков и К, 2017.

ФИНАНСОВАЯ СТРАТЕГИЯ КАК ЭЛЕМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ООО «ХОРЕКА-СНАБ»

Савушкин Максим Владимирович

магистрант, Казанский кооперативный институт (филиал) АНОО ВО ЦС РФ Российский университет кооперации, РФ, г. Казань

Кириллова Лариса Геннадьевна

научный руководитель, Казанский кооперативный институт (филиал) АНОО ВО ЦС РФ Российский университет кооперации, РФ, г. Казань

FINANCIAL STRATEGY AS AN ELEMENT OF ENSURING THE FINANCIAL STABILITY OF LLC "HOREKA-SNAB"

Maxim Savushkin

Undergraduate, Kazan Cooperative Institute (branch) ANEO VO CS RF Russian University of Cooperation, Russia, Kazan

Kirillova Larisa Gennadievna

Scientific adviser, Kazan Cooperative Institute (branch) ANEO VO CS RF Russian University of Cooperation, Russia, Kazan

Аннотация. Статья посвящена исследованию финансовой стратегии как важного элемента обеспечения финансовой устойчивости организации. В статье описываются этапы разработки финансовой стратегии, что подтверждает ее значимость для достижения финансовых целей предприятия и поддержания высокого уровня финансовой устойчивости.

Abstract. The article is devoted to the study of financial strategy as an important element of ensuring the financial stability of an organization. The article describes the stages of developing a financial strategy, which confirms its importance for achieving the financial goals of the enterprise and maintaining a high level of financial stability.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, финансовая стратегия, финансовые цели, финансовые ресурсы.

Keywords: financial stability, financial strategy, financial goals, financial resources.

В условиях нестабильности рынка и сложных рыночных отношений, стратегическое планирование и управление стали важнейшими критериями конкурентной борьбы.

Стратегическое планирование помогает компаниям разработать методы работы в условиях неопределенности и рисков. При выборе стратегии важную роль играют финансово-экономические ресурсы компании. Размер ресурсов определяет множество вариантов стратегического управления, и компании с большими денежными возможностями могут выбирать из большего числа стратегий, чем компании с ограниченными ресурсами.

Поэтому проблема финансовой стратегии на предприятии является критической и требует особого внимания, чтобы обеспечить финансовую устойчивость и дальнейшее развитие компании.

После анализа исследований отечественных и зарубежных ученых можно дать следующее определение финансовой стратегии предприятия: это набор мероприятий, направленных на долгосрочное улучшение конкурентных позиций предприятия. [7, 8, 9]

Основная цель финансовой стратегии заключается в обеспечении финансовой устойчивости компании, даже в условиях нестабильного рынка, так как она охватывает все аспекты деятельности организации. [2] Финансовая устойчивость предприятия подразумевает, что оно способно эффективно использовать свои финансовые ресурсы для непрерывного производственного процесса и реализации продукции, работ или услуг. [3]

Объектом исследования является организация ООО «Хорека-Снаб». [1] Руководитель организации: директор Усманов Руслан Шамилевич. Основным видом деятельности является торговля оптовая неспециализированная,

На рисунке 1 отражена динамика основных показателей финансовой устойчивости ООО «Хорека-Снаб».

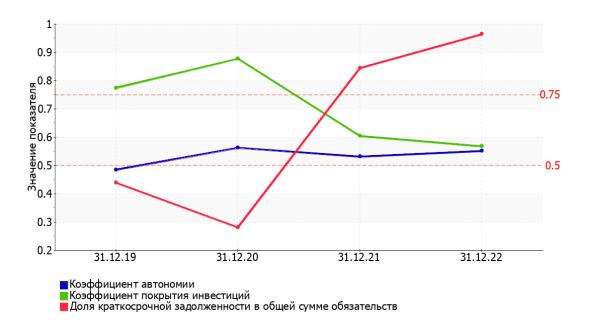


Рисунок 1. Динамика основных показателей финансовой устойчивости OOO «Хорека-Снаб»

На последний день анализируемого периода коэффициент автономии организации составил 0,55, что означает, что организация зависит от заемного капитала на 45% (собственный капитал составляет 55% от общего капитала). Важно отметить, что полученное значение коэффициента указывает на оптимальное соотношение между собственным и заемным капиталом. За рассматриваемый период с 31.12.2019 по 31.12.2022 произошло явное повышение коэффициента автономии на 0,06, что говорит о снижении зависимости организации от заемного капитала и увеличении доли собственного капитала в общем капитале.

За период с 31.12.19 по 31.12.22 коэффициент покрытия инвестиций снизился значительно на 0,2 и составил 0,57. Таким образом, значение коэффициента ниже нормативного уровня на 31.12.2022. Важно отметить, что за анализируемый период коэффициент покрытия инвестиций как рос, так и снижался.

Касательно коэффициента краткосрочной задолженности, можно заметить, что величина краткосрочной кредиторской задолженности организации значительно превышает долго-

срочную задолженность (96,4% против 3,6% соответственно). Важно отметить, что за анализируемый период доля долгосрочной задолженности сократилась на 52,5%.

В таблице 1 представлен анализ финансовой устойчивости ООО «Хорека-Снаб» по величине излишка (недостатка) собственных оборотных средств. [5]

Таблица 1. Анализ финансовой устойчивости ООО «Хорека-Снаб» по величине излишка (недостатка) собственных оборотных средств, за 2019-2022 гг.

	Значение і	Излишек (недостаток)*				
Показатель собственных оборотных средств (СОС)	на начало анализируемого периода (31.12.2019)	на конец анализируемого периода (31.12.2022)	на 31.12. 2019	на 31.12. 2020	на 31.12. 2021	на 31.12. 2022
1	2	3	4	5	6	7
СОС ₁ (рассчитан без учета долгосрочных и краткосрочных пассивов)	4 763	3 853	-2 092	-985	-1 775	-2 228
COC ₂ (рассчитан с учетом долгосрочных пассивов; фактически равен чистому оборотному капиталу, Net Working Capital)	7 632	3 977	+777	+1 564	-1 160	-2 104
СОС ₃ (рассчитанные с учетом как долгосрочных пассивов, так и краткосрочной задолженности по кредитам и займам)	7 632	4 543	+777	+1 564	+404	-1 538

Так как на 31 декабря 2022 года наблюдается нехватка собственных оборотных средств, рассчитанных по всем трем вариантам, то финансовое состояние организации по этому показателю можно охарактеризовать как недостаточное. Кроме того, все три показателя, связанные с покрытием запасов собственными оборотными средствами за рассматриваемый период, ухудшились. [6]

Финансовая стратегия является важным элементом обеспечения финансовой устойчивости организации. Она определяет основные направления использования финансовых ресурсов и позволяет достичь баланса между доходами и расходами.

Финансовая стратегия включает в себя несколько ключевых элементов:

- 1. Определение целей и задач, которые должны быть достигнуты организацией в финансовой сфере. Это может быть увеличение прибыли, снижение затрат, повышение финансовой устойчивости и т.д. [10]
- 2. Разработка плана действий, который позволит достичь поставленных целей и задач. Это может включать в себя определение источников финансирования, распределение финансовых ресурсов, управление дебиторской и кредиторской задолженностью, управление налоговыми платежами и т.д.
- 3. Определение системы мониторинга и контроля за выполнением финансовой стратегии. Это может включать в себя ежемесячный анализ финансовых показателей, контроль за платежами и задолженностью, анализ эффективности использования финансовых ресурсов и т.д. [4]
- 4. Определение механизмов адаптации финансовой стратегии к изменяющимся условиям внешней и внутренней среды. Это может включать в себя изменение источников финансирования, корректировку плана действий, изменение системы мониторинга и контроля и т.д.

Подводя итог статьи, можно сказать, что разработка и внедрение финансовой стратегии является необходимым условием для достижения финансовых целей компании. Это позволит эффективно использовать имеющиеся ресурсы и обеспечивать финансовую устойчивость предприятия на необходимом уровне.

- 1. Федеральный закон от 08 февраля 1998 года № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» (ред. от 25.02.2022) [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://clck.ru/32TNUH
- 2. Капитанова, Д.И. Формирование финансовой устойчивости предприятия / Д.И. Капитанова, Л.А. Балиева // Социально-экономические процессы современного общества (к 80-летию Льва Пантелеймоновича Куракова) : материалы Всероссийской научно-практической конференции, Чебоксары, 30 марта 2023 года / БОУ ВО «Чувашский государственный институт культуры и искусств» Министерства культуры, по делам национальностей и архивного дела Чувашской Республики. Чебоксары: Общество с ограниченной ответственностью «Издательский дом «Среда», 2023. С. 24-25. EDN EPXJWX.
- 3. Келейникова, С.В. Взаимосвязь структуры капитала и финансовой устойчивости организации / С.В. Келейникова, М.М. Васина // Современные вопросы развития общества в условиях цифровизации: Материалы Национальной научно-практической конференции, Саранск, 17–18 ноября 2022 года / Редколлегия: Р.Р. Хайров (отв. редактор) [и др.]. – Саранск: Саранский кооперативный институт (филиал) автономной некоммерческой образовательной организации высшего образования Центросоюза Российской Федерации "Российский университет кооперации", 2023. – С. 518-523. – EDN CVGKRO.
- 4. Кириллова, Л.Г. Управление затратами на предприятиях малого и среднего бизнеса: экологический аспект / Л.Г. Кириллова, Н.В. Шильникова // Экономика и управление: проблемы, решения. 2020. Т. 2, № 5(101). С. 48-52. DOI 10.34684/ek.up.p.r.2020.05.02.008. EDN YOHSNZ.
- 5. Маркова, А.А. Комплексная оценка устойчивости финансового положения коммерческого предприятия / А.А. Маркова // Современные вопросы развития общества в условиях цифровизации: Материалы Национальной научно-практической конференции, Саранск, 17–18 ноября 2022 года / Редколлегия: Р.Р. Хайров (отв. редактор) [и др.]. Саранск: Саранский кооперативный институт (филиал) автономной некоммерческой образовательной организации высшего образования Центросоюза Российской Федерации "Российский университет кооперации", 2023. С. 216-221. EDN ACXWAP.
- 6. Рет, А.С. Анализ финансовой устойчивости предприятия / А.С. Рет // Современные вопросы развития общества в условиях цифровизации : Материалы Национальной научнопрактической конференции, Саранск, 17–18 ноября 2022 года / Редколлегия: Р.Р. Хайров (отв. редактор) [и др.]. Саранск: Саранский кооперативный институт (филиал) автономной некоммерческой образовательной организации высшего образования Центросоюза Российской Федерации "Российский университет кооперации", 2023. С. 251-256. EDN XCAMOK.
- 7. Савушкин, М.В. Финансовые ресурсы социального предпринимательства / М.В. Савушкин, Л.Г. Кириллова // Кооперация и предпринимательство: состояние, проблемы и перспективы: Сборник научных трудов V Международной конференции молодых ученых, аспирантов, студентов и учащихся, Казань, 19 ноября 2021 года. Чебоксары: Общество с ограниченной ответственностью «Издательский дом «Среда», 2021. С. 52-55. EDN CLWBIM.
- 8. Синергия стратегического управления / И.К. Ларионов, Н.И. Брагин, А.Н. Герасин [и др.]. 4-е издание. Москва: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К", 2023. 478 с. ISBN 978-5-394-05201-9. EDN GVMYPU.

- 9. Стратегический менеджмент : учебное пособие / А.В. Якуба, А.Ш. Хуажева, В.А. Руденко [и др.]. Москва : Общество с ограниченной ответственностью «Научно-издательский центр ИНФРА-М», 2023. 432 с. ISBN 978-5-16-018570-5. EDN BWCBAK.
- 10. Хисамутдинова, Э.И. Финансовая устойчивость предприятия как ключевая характеристика финансового состояния / Э.И. Хисамутдинова, Р.Р. Адыгамова // Социально-экономические процессы современного общества (к 80-летию Льва Пантелеймоновича Куракова): материалы Всероссийской научно-практической конференции, Чебоксары, 30 марта 2023 года / БОУ ВО «Чувашский государственный институт культуры и искусств» Министерства культуры, по делам национальностей и архивного дела Чувашской Республики. Чебоксары: Общество с ограниченной ответственностью «Издательский дом «Среда», 2023. С. 49-50. EDN KKMUHV.

РУБРИКА

«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

ИСТОРИЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ И РАЗВИТИЯ ПРОФАЙЛИНГА КАК МЕТОДА ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ

Башарова Дария Ильхамовна

студент,

Удмуртский государственный университет.

РФ, г. Ижевск

В современном мире профайлинг является важным инструментом в деятельности правоохранительных органов, помогая раскрыть преступления и идентифицировать преступников. Однако, история возникновения и развития профайлинга как метода психологического исследования берет свое начало далеко в прошлом. В данной статье рассмотрена история возникновения профайлинга как метода раскрытия преступлений.

Основы методологии профайлинга и его применения находят свое начало в западноевропейских и североамериканских психологических школах. Основоположниками в изучении данного методы были П. Экман, О. Фрай, Д. Мацумото, Д. Моррис, Р. Плутчик, Дж. Хессет, Д. Эфрон, Л. Лаундес, В.Ф. Биркенбил, М. Нэпп, Д. Холл, К. Изард, Ф. Фарелли, Д. Брандсма, Д. Наварро, М. Карлинс и другие. Российские психологи также внесли значительный вклад в различные аспекты профайлинга. Необходимо выделить А.Я. Бродецкого, А.П. Егидеса, Е.П. Ильина, А.Р. Лурия, В.В. Пономаренко, П.В. Симонова, Ю.В. Щербатых.

Первые шаги в развитии профайлинга можно проследить до конца XIX века. Итальянский криминалист Чезаре Ломброзо стал одним из первых, кто признал значение психологических факторов в исследовании преступлений. Он утверждал, что черты личности преступника могут быть выявлены на основе физических особенностей и поведения.

В 1920-х годах Г. Гросс впервые описал суть профайлинга, представляющую возможность понимания личностных характеристик преступника на основе его совершенных преступлений.

Однако, настоящий прорыв в развитии профайлинга произошел во второй половине XX века.

Историей развития научных исследований в этой области можно отследить вклад Нью-Йоркского психиатра Джеймса А. Брусселя. В 1956 году он совершил прорыв, составив первый в истории психологический профиль реального преступника по имени Жорж Метески. Этот момент стал значимым в развитии профайлинга и открыл новые перспективы для исследования личностных особенностей преступников на основе их поведения и преступных действий.

В то же время были определены и цели, которые ставились перед профайлингом:

- 1. Сужение круга подозреваемых, что помогает сосредоточиться на наиболее вероятных кандидатах и избежать рассеивания ресурсов в расследовании.
- 2. Предоставление подсказок правоохранительным органам относительно того, как выявить и задержать преступника, используя знания о его личностных психологических характеристиках и особенностях. Впоследствии эти приемы получили название проактивных техник. Один из основателей этого метода был Джеймс А. Бруссель, и дальнейшее развитие профайлинга произошло в Отделе поддержки расследований Академии Федерального бюро расследований (ФБР) (под руководством Джона Дугласа до 1995 года).

В 1970-х годах американский агент ФБР Джон Дуглас начал использовать психологические профили для раскрытия серийных убийств. С его помощью были раскрыты такие

знаменитые дела, как дело о серийных убийствах в Голден-Стэйт и дело о серийных убийствах грузчика. Работа Дугласа привлекла внимание общественности и стала отправной точкой для развития профайлинга в США и других странах.

В 1980-х годах профайлинг получил дополнительную поддержку благодаря работе Британского Национального Центра по Профайлингу, основанного профессором Дэвидом Кантором. Центр проводил исследования, разрабатывал методики и обучал специалистов по профайлингу. Это привело к значительному прогрессу в понимании процессов и психологических аспектов, связанных с профайлингом.

С развитием компьютерных технологий и статистических методов в 1990-х годах профайлинг стал более точным и эффективным. Вместо субъективных предположений и интуиции, профайлы стали основываться на анализе больших объемов данных и использовании алгоритмов машинного обучения. Это позволило значительно повысить вероятность успешного раскрытия преступлений и идентификации преступников.

Во времена СССР важное внимание к исследованию серийных насильственных преступлений было уделено в рамках "Витебского дела" в 70-е годы XX века. Следователь Н. Игнатович из Белорусской ССР доказал, что ряд рассеянных убийств, совершенных на междугородней трассе Витебск-Полоцк, был совершен одним и тем же преступником.

Исследователь Т.С. Волчецкая отмечает важную роль идеального моделирования. На начальной стадии расследования, когда информация может быть отсутствующей или противоречивой по объективным причинам, идеальное моделирование является полезным инструментом, способствующим эффективному расследованию [1].

С 1992 года МВД РФ внедряет концепцию создания психологических профилей неустановленных преступников, совершающих серии насильственных преступлений. Был создан отдел психофизиологических проблем раскрытия и расследования преступлений и аналитики преступного поведения на базе НИИ МВД РФ. Основной целью отдела стало изучение формирования психологического профиля по нераскрытым уголовным делам об убийствах, когда уже проведенные следственные действия и оперативно-розыскные мероприятия не дали существенных результатов. В этот же период была создана постоянно действующая группа организационного обеспечения правоохранительной деятельности, включающая представителей МВД РФ, Генеральной прокуратуры, научно-исследовательских институтов Минздрава РФ, а также специалистов из отдела судебно-психиатрических экспертиз Федерального центра им. Сербского и лечебно-реабилитационного центра "Феникс" в Ростове-на-Дону.

Со второй половины 90-х годов появляются автоматизированные информационные подсистемы "Насилие" и "Досье" Федерального банка криминальной информации МВД РФ. Основная функция этих систем заключается в сборе и первичном анализе необходимой поисковой информации. Такие системы продолжают совершенствоваться, и специалисты НИИ МВД разработали автоматизированную информационно-поисковую систему (ЛИСП "Монстр"), которая позволяет изучать данные о серийных убийствах. Она применялась для составления психологических портретов неустановленных преступников [2].

Дальнейшее развитие в исследованиях области криминалистического профайлинга личности преступника привело к созданию программы "ФОРВЕР следователь" в ННГУ им. Н.И. Лобачевского. Согласно имеющимся статистическим данным, данная программа способна составить профиль преступника.

В ходе развития исследований в области криминалистического профайлинга преступника возникает вопрос о том, какая научная дисциплина является основной для профайлинга. В нашей стране монополия на эту область принадлежит криминологии, психологии и криминалистике. Исследователи в этих сферах правы, поскольку профайлинг является междисциплинарным открытием и применяется в различных сферах общественной жизни для решения широкого спектра задач, связанных с профилактикой и предотвращением различных девиаций.

В настоящее время профайлинг продолжает развиваться и улучшаться. Современные методы включают в себя не только психологический анализ, но и анализ физических и дигитальных следов, использование профессиональных баз данных и современных технологий

искусственного интеллекта. Команды профайлеров работают бок о бок с следователями и оперативными сотрудниками, обмениваясь информацией и применяя свои навыки для раскрытия сложных преступлений.

Таким образом, история развития профайлинга как метода психологического исследования включает множество вех и достижений. От первых исследований Ломброзо до использования современных технологий и статистических методов, профайлинг стал неотъемлемой частью работы правоохранительных органов. Этот метод продолжает развиваться, помогая раскрыть преступления и привести преступников перед лицом правосудия.

- 1. Волчецкая Т.С. Современные проблемы моделирования в криминалистике и следственной практике / Т.С. Волчецкая Калининград, 1997.
- 2. Приказ МВД России от 10.02.2006 N 70(ред. от 28.12.2016) "Об организации использования экспертно-криминалистических учетов органов внутренних дел Российской Федерации" "Сборник приказов МВД России, признанных не нуждающимися в государственной регистрации 2005 2007 гг." (Бюллетень текущего законодательства), М., 2007.

ПРОФАЙЛИНГ КАК МЕТОД РАССЛЕДОВАНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Башарова Дария Ильхамовна

студент,

Удмуртский государственный университет,

РФ, г. Ижевск

Раскрытие преступлений является одной из главных задач правоохранительных органов. Для эффективного раскрытия преступлений и выявления преступников правоохранители активно применяют различные методы и техники. Одним из наиболее важных инструментов, используемых в таких расследованиях, является криминалистический профайлинг.

Криминалистический профайлинг — это метод исследования преступлений, основанный на анализе деталей преступления, поведения преступника и его психологических характеристик с целью создания психологического портрета преступника. Целью профайлинга является выявление мотивов, характеристик личности и действий преступника, что помогает правоохранительным органам определить профиль подозреваемого и сосредоточить ресурсы на наиболее перспективных направлениях расследования.

Проведя анализ можно выделить следующие основные направления применения методик профайлинга в деятельности по раскрытию и расследованию преступлений.

• Составление психолого-криминалистического портрета преступника.

Согласно А.И. Анфиногенову, «психологический портрет преступника — это психологокриминалистический метод и результат познания криминального события, ориентированный на выявление комплекса сведений об индивидуальных признаках и особенностях личности субъекта преступления, проявившихся в совокупности обстоятельств и следах преступной деятельности» [1].

В 1895 году Ганс Гросс высказал необходимость составления психологического портрета преступника, а криминалисты того времени дополняли описательные карты Альфонса Бертильона данными о поведении описываемых лиц.

Психолого-криминалистический портрет в первую очередь является инструментом поиска неизвестного преступника и может успешно использоваться следователями и оперативными подразделениями для его выслеживания, раскрытия и расследования скрытых преступлений.

Кроме того, психолого-криминалистический портрет может быть применен для поиска лица, уклоняющегося от органов дознания, следствия и суда, с целью его задержания, а также при планировании и проведении отдельных следственных мероприятий.

Составленный психолого-криминалистический портрет является основой тактики оперативно-розыскных мероприятий, следственных действий и проверки следственных и оперативных версий.

Психолого-криминалистический портрет, составленный в ходе предварительного расследования, также следует учитывать при исполнении наказания в отношении осужденных и осуществлении надзора за лицами, освобожденными из исправительных учреждений.

• Георафический профайлинг.

Применение метода "географического профилирования" представляет значительный интерес в контексте поиска серийных преступников и предотвращения их дальнейших преступлений. Этот метод основан на определении места пребывания предполагаемого преступника.

Основная идея метода заключается в выявлении системности в совершении преступлений в определенных географических областях.

Метод географического профилирования является эффективным средством выявления целей преступников и мест их преступной деятельности, что подтверждено на практике.

Например, в случае расследования дела о преступлениях, связанных с убийствами и изнасилованиями, совершенными Камчатским Чикатило в период с 2009 по 2014 годы, следователь Д.А. Кирюхин с помощью объединения методов психологического портретирования и географического профилирования смог определить места, где были захоронены тела всех жертв преступника, которые ранее считались пропавшими без вести [7].

В процессе усовершенствования, применение географического профилирования также оказывается полезным при поиске пропавших без вести лиц.

• Верификкация.

При проведении следственных действий и оперативно-розыскных мероприятий активно используются методы верификации. Верификация представляет собой набор методов и приемов оценки достоверности показаний, основанных на психологических знаниях о личности, вербальной и невербальной коммуникации, а также на анализе индивидуальных характеристик человека (определение дано автором).

В зависимости от целей верификации, данный метод применяется при проведении опросов (открытых и закрытых), допросов, очных ставок, обысков и проверке показаний на месте.

В основе верификации лежит методика визуальной психодиагностики, которая основывается на наблюдении за реакциями собеседника и их последующем анализе в соответствии с конкретной ситуацией и характеристиками личности в процессе информационного обмена (общения).

В мировой практике давно апробировано психолого-криминалистическое портретирование как метод, широко применяемый в работе по раскрытию и расследованию тяжких и особо тяжких преступлений, включая серийные убийства. Однако, по словам А.В. Варданяна, большинство сотрудников правоохранительных органов не могут в полной мере использовать современные методики раскрытия насильственных преступлений из-за недостатка знаний и опыта в составлении психолого-криминалистического портрета преступника [3].

Резюмируя, можно сделать вывод, что профайлинг является важным методом в раскрытии и расследовании преступлений. Он позволяет создать психологический портрет преступника, определить его характеристики и мотивы.

Профайлинг способствует сужению круга подозреваемых, повышает эффективность расследования и помогает собирать дополнительные доказательства. Все это делает профайлинг неотъемлемой частью деятельности правоохранительных органов при борьбе с преступностью.

Для полного внедрения данного метода в деятельноть правоохранительных органов необходимо улучшить доступность данных, разработать единую методологию и обеспечить наличие достаточного количества квалифицированных специалистов.

- 1. Анфиногенов А.И. Психологический портрет преступника, его разработка в процессе расследования преступлений : автореф. дис. ... канд. психол. наук. М., 1997. 26 с.
- 2. Бондаренко Т.А. Юридическая психология для следователей : учебное пособие. М. : ЦОКР МВД России, 2007. 260 с.
- 3. Варданян А.В. Современные проблемы раскрытия и расследования тяжких насильственных преступлений : учебное пособие. М. : ДГСК МВД России, 2012. 144 с.
- 4. Ениколопов С.Н., Ли Н.А. Психологические особенности криминального профайлинга // Психологическая наука и образование. 2007. № 5. С. 295 299.
- 5. Исаева Л. М, Вилков В.Г. Психолого-криминалистическое портретирование : монография. М. : ВНИИ МВД России, 2015. 148 с.
- 6. Исаева Л. М, Нестерова В.В., Прокофьев О.И. Теория и практика составления психологокриминалистического портрета : монография. – М. : ВНИИ МВД России, 2010. – 144 с.
- 7. Кирюхин Д.А. Географическое профилирование помощь в составлении психологического профиля преступника и поиска мест сокрытия трупов // Эксперт-криминалист. 2015. № 4. С. 6 8.
- 8. Логунова О.А., Дворянчиков Н.В. Зарубежный опыт изучения пространственных характеристик криминального поведения серийных сексуальных преступников // Юридическая психология. 2010. № 1. С. 29 35.
- 9. Образцов В.А. Серийные убийства как объект психологии и криминалистики : учебное и практическое пособие. М. : Омега-Л, ИМПЭ им. А.С. Грибоедова, 2003. 208 с.

К ВОПРОСУ О СЕМЕЙНО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Бекряшева Наталья Вячеславовна

магистрант,
Государственный институт экономики,
финансов, права и технологий,
РФ, г. Гатчина

Конституция Российской Федерации определяет права и свободы человека и гражданина как высшую ценность, которые признаются и гарантируются государством в соответствии с общепризнанными принципами и нормами международного права и отечественного законодательства, а также определяют смысл, содержание и применение законов, деятельность законодательной, исполнительной и судебной власти. Их соблюдение и защита являются обязанностью государства. Под защитой государства находятся семья, материнство, отцовство и детство, им обеспечивается государственная поддержка.

В широком смысле семейно-правовая ответственность выступает как правоотношение, возникающее из обязанностей родителей, супругов, членов семьи или бывших членов семьи, которые закреплены в Семейном кодексе РФ или установленных договором. Она выражается в наступлении неблагоприятных последствий для нарушителя требований закона, в связи с чем такие последствия приводят к лишению или ограничению имущественных или личных неимущественных прав, которые обеспечиваются путем государственного принуждения. Сущность данной ответственности выражается в мерах, которые могут применяться только для данного вида ответственности, а также в ее субъектном составе лиц, к которым она может быть применена. В целях настоящего исследование основное внимание будет уделено ответственности, применяемой в отношениях между родителями и детьми.

Отечественным законодательством достаточно детально регламентируется ответственность лиц, являющихся родителями, в случае совершения ими каких-либо противоправных, запрещённых законом действий по отношению к их детям. К семейно-правовой ответственности относится не только ответственность, вытекающая из Семейного кодекса Российской Федерации, но также за неисполнение или ненадлежащее исполнение родительских обязанностей гражданин или граждане могут быть привлечены к уголовно-правовой, административно-правовой или гражданско-правовой ответственности.

В связи с тем, что вопрос отнесения семейного права к отдельной отрасли права, а не к подотрасли гражданского права является до сих пор нерешенным [1, с. 58], существует необходимость выделения признаков семейно-правовой ответственности, ведь в каждой отрасли права существует своя ответственность, например, в гражданском праве — гражданско-правовая ответственность, в уголовном праве — уголовно-правовая и так далее. Вопрос существования семейно-правовой ответственности прямым образом влияет на позицию о существовании семейного права как отрасли права.

Если придерживаться теории о существовании семейного права как самостоятельной отрасли [2, с. 218], которая имеет свой индивидуальный вид юридической ответственности — семейно-правовую ответственность, которая имеет свой круг семейных правоотношений, которые определяют границы семейно-правовой ответственности, то необходимо выделить признаки, которых достаточно для выделения ее в качестве самостоятельного вида юридической ответственности, в частности:

- 1. Рассматривается как результат виновного правонарушения;
- 2. Влечет наступление неблагоприятных последствий для нарушителя;
- 3. Ответственность устанавливается уполномоченным органом государства;
- 4. Реализуется в установленном законом порядке.

Характерным признаком семейно-правовой ответственности является то, что она применяется только к участникам семейных правоотношений. Это означает, что данный вид ответственности не может выходить за рамки семейного права и семейного законодательства.

Большинство ученых считают, что субъектами семейно-правовой ответственности являются: лицо совершившее правонарушение, лицо, потерпевшее от совершенного правонарушение и компетентные органы и должностные лица в лице государства [3, с. 15]. Третье лицо, не являющееся стороной семейных правоотношений, не может быть привлечено к семейноправовой ответственности.

Исходя из всего вышесказанного можно сказать, что под семейно-правовой ответственностью понимают применение мер государственного принуждения по отношению к правонарушителю, обязанность претерпеть определенные правовые последствия за нарушение охраняемого законом права, установленные в виде мер наказания, предусмотренных Семейным кодексом Российской Федерации.

- 1. Братусь С.Н. Юридическая ответственность и законность (очерк теории). М.: Городец издат, 2001. 208 с.
- 2. Нечаева А.М. Семейное право: актуальные проблемы теории и практики. М.: Юрайт, 2007. 279 с.
- 3. Звенигородская Н.Ф. Семейное правонарушение как основание семейно-правовой ответственности // Российский судья. -2010. -№ 12. C. 13-17.

БРАЧНЫЙ ДОГОВОР В РФ: ЗАЩИТА ИНТЕРЕСОВ И ГАРАНТИЯ СТАБИЛЬНОСТИ

Василевская Полина Геннадьевна

студент, Псковский государственный университет, РФ, г. Псков

Серебрякова Алла Аркадьевна

научный руководитель, Псковский государственный университет, РФ, г. Псков

Введение

Брак является важным событием в жизни каждого человека, но при принятии решения о вступлении в него, важно также учесть возможные риски и неизвестные переменные. Брачный договор представляет собой инструмент, предоставляющий супругам возможность определить права и обязанности каждого из них в случае развода или других ситуаций, связанных с прекращением брака. В этой статье мы рассмотрим брачный договор в Российской Федерации и его значение в современном обществе.

1. Определение и юридическая сущность брачного договора:

Брачный договор — это соглашение между будущими или уже состоявшимися супругами, в котором регулируются имущественные и другие отношения между ними в случае развода или смерти одного из супругов. Он позволяет супругам установить условия, при которых будет распределено их имущество, а также определить иные вопросы, включая содержание детей или супруга, наличие общего или раздельного имущества, алименты и т.д.

- 2. Законодательное регулирование брачного договора в РФ:
- В России брачные договоры регулируются Гражданским кодексом РФ (статьи 40.1 и 41) [1] и Законом "О государственной регистрации актов гражданского состояния" (статья 27) [2]. Согласно законодательству, брачный договор может быть заключен до регистрации брака или в любое время в течение его существования.
 - 3. Цели и преимущества заключения брачного договора:

Основной целью заключения брачного договора является обеспечение стабильности и защиты интересов каждого из супругов. Преимущества брачного договора включают:

- Определение режима совместного имущества: Супруги могут установить, что часть или весь их имущественный комплекс будет являться общим или раздельным.
- Регулирование вопросов о долгах: Брачный договор позволяет определить, какие долги будут относиться к общим или личным обязательствам каждого из супругов.
- Установление алиментов и содержания: Договор может определить размер алиментов и условия содержания, что обеспечивает защиту интересов супругов и детей в случае развода.
- Защита бизнеса и имущества: Брачный договор позволяет супругам защитить свои бизнес-интересы и имущество, которое они привнесли в брак или приобрели во время брака.
- Предотвращение конфликтов и судебных разбирательств: Заранее определенные условия в брачном договоре могут помочь избежать конфликтов и споров в случае развода.
 - 4. Возможные ограничения и оговорки:

Хотя брачный договор предоставляет широкие возможности для супругов, существуют некоторые ограничения. Например, договор не может содержать положения, противоречащие законодательству или общественному порядку, а также не может затрагивать права и интересы детей. Кроме того, в случае возникновения споров о договоре, суд может отменить его, если признает его условия несправедливыми для одного из супругов.

Заключение

Брачный договор представляет собой инструмент, который позволяет супругам определить права и обязанности каждого из них в случае развода или других ситуаций, связанных с прекращением брака. Он обеспечивает стабильность, защиту интересов и предотвращает возможные споры и конфликты. Важно помнить, что брачный договор должен быть заключен на основе взаимного согласия и учитывать интересы обоих супругов.

- 1. Гражданский кодекс РФ
- 2. Закон "О государственной регистрации актов гражданского состояния" (статья 27)

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ НАД МЕСТНЫМ САМОУПРАВЛЕНИЕМ В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

Дигоев Тотырбек Сосланович

магистрант Северо-Осетинского государственного университета им. К.Л. Хетагурова, РФ, г. Владикавказ

Баликоева Лариса Мурадиновна

научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент кафедры теории и истории государства и права Северо-Осетинского государственного университета им. К.Л. Хетагурова, РФ. г. Владикавказ

LEGAL REGULATION OF STATE CONTROL BODIES IN FOREIGN COUNTRIES

Totyrbek Digoev

Master's student of the K.L. Khetagurov North Ossetian State University, Russia, Vladikavkaz

Larisa Balikoeva

Scientific supervisor, Candidate of Legal Sciences, Associate Professor of the Department of Theory and History of State and Law of the K.L. Khetagurov North Ossetian State University, Faculty of Law, Russia, Vladikavkaz

Аннотация. Исследуются вопросы муниципального права в зарубежных странах, рассматривается деятельность органов государственного и общественного контроля над органами местного самоуправления.

Abstract. The issues of municipal law in foreign countries are investigated, the activities of state and public control over local self-government bodies are considered.

Ключевые слова: Муниципальное право, органы местного самоуправления, конституция, конституционное право, контроль, государственный контроль

Keywords: Municipal law, local self-government bodies, constitution, constitutional law, control, state control

Контроль за деятельностью органов местного самоуправления занимает на сегодня одно из важнейших мест в политике большинства государств мира.

Конституция Австрийской Республики подробно описывает соответствующие механизмы государственного контроля за деятельностью Сообщества. Основными задачами федеральных учреждений и учредительных органов являются гармонизация деятельности Сообщества и контроль за деятельностью Сообщества.

Основной задачей федеральных институтов и учредительных органов является контроль за соблюдением Сообществом законодательства и выполнением задач, возложенных на него в соответствии с его компетенцией. Согласно конституционным нормам, контроль за

деятельностью местных органов власти осуществляется федеральным правительством и субъектами Федерации.

Местное самоуправление осуществляется органами Федерации и субъектами Федерации. Следовательно, земля является экономическим и социальным элементом экономики, доходности и значимости, и земля имеет право контролировать деятельность местных сообществ.

В частности, за федеральными органами и органами субъектов Федерации закреплены следующие вопросы контроля: не выходят ли общины за пределы своей компетенции и выполняют ли возложенные на них законом задачи. Кроме того, земля вправе проверять финансовую деятельность общины с точки зрения ее экономичности, рентабельности и целесообразности. Но это право – право контролировать субъекты федерации и надзирать за их деятельностью принадлежит лишь Федерации, а в остальных случаях землям.

Однако федеральная исполнительная власть имеет право осуществлять контроль и регулировать его законом в отношении полномочий Федерации, которые находятся в компетенции федеральной исполнительной власти. м [Салливан 2002:]

Интересно отметить, что в международной практике системы управления функционируют более эффективно в государствах, где независимость гарантирована в максимально возможной степени. В таких государствах общее административное управление местными органами власти осуществляется несколькими органами. Например, в Японии это Министерство внутренних дел, а в Норвегии — Министерство местного самоуправления. Во многих других государствах, таких как Франция, Италия и Новая Зеландия, Министерство внутренних дел осуществляет государственный контроль на местном уровне. [Ларина и др. 2007: 271]. Органами, осуществляющими государственный контроль на местном и конституционном уровне, являются отдельные штаты.

В этих государствах контроль и надзор на местном уровне детально определены. Такой детальный подход к местному контролю позволяет аудиторам признать эффективность местных органов власти и принять меры по подготовке к непредвиденным событиям.

Тем не менее, стоит отметить, что максимальная независимость местных органов не гарантирует эффективности контрольных систем. Результативность контроля на местном уровне зависит от многих факторов, включая компетентность и добросовестность местных органов, доступность информации и прозрачность деятельности. Поэтому необходимо постоянно совершенствовать контрольные системы, учитывая специфику региональных особенностей и тенденций в развитии общества.

В Испании существуют органы управления, отвечающие за надзор за различными аспектами правовой и экономической деятельности. Одним из них является Конституционный суд, который отвечает за определение конституционности правил, принятых автономными органами. Правительство также отвечает за контроль переданных полномочий, в то время как административные надзорные органы отвечают за контроль автономного управления и его правил. Контролер и генеральный аудитор осуществляют надзор за экономической и бюджетной деятельностью.

Во многих других странах существуют различные формы общественного контроля за деятельностью местных органов власти, в частности, за осуществлением переданных полномочий. В Бельгии, например, принцип, согласно которому Государственный контроль и Федеральный парламент вмешиваются в деятельность государственных и муниципальных организаций для предотвращения нарушений закона и ущерба общественным интересам, закреплен в статье 162 Конституции Бельгии.

В Германии отраслевой надзор применяется для обеспечения законности и целесообразности действий местных органов власти; этот надзор включает не только проверку соблюдения законов и нормативных актов, но и управление действиями местных органов власти. Однако не только в Германии, но и в других страна Восточной Европы Конституция предусматривает необходимость правового регулирования государственного контроля. [Организация местного ... 2001: 443]. В частности, Конституция Болгарии предусматривает, что мест-

ные органы самоуправления могут контролироваться центральными властями только в том случае, если это предусмотрено законом.

Специальный представитель Венгерской Республики выполняет функцию надзора за соответствием поведения местных органов власти закону и имеет право обратиться в суд, если местный орган власти не принимает мер по устранению нарушений. Только парламент может принять решение о роспуске местных представительных органов.

Структура управления органами местного самоуправления в Литве основана на нескольких органах. Губернатор края, Комиссия по реформе административных органов и местного самоуправления, Омбудсмен и Ревизионная комиссия совместно обеспечивают надлежащее использование государственного бюджета, контролируют исполнение муниципального бюджета и расследуют жалобы граждан на злоупотребление властью со стороны местных органов власти.

Внутренний аудит местных органов власти в Латвии осуществляет Ревизионная комиссия. Эта коллегия избирается собраниями административных регионов, и число ее членов пропорционально числу депутатов, избранных от соответствующих политических или избирательных округов. Таким образом, административная система Латвии основана на принципах демократического представительства и прозрачности. Цель системы — обеспечить эффективное и надлежащее выполнение задач муниципальными органами власти и защиту интересов граждан.

В Эстонии существуют различные органы, контролирующие деятельность организаций местного самоуправления. Губернатор контролирует работу самоуправлений, Государственный аудит следит за использованием и управлением государственным имуществом, вверенным самоуправлению, а председатель суда следит за соблюдением законов, принятых самоуправлением.

В теории муниципального права отмечается, что влияние государства на муниципалитеты даёт положительный эффект лишь в случае некоторых условий: унификация услуг, охрана граждан от негативных последствий злоупотребления власть и налоговой поддержке вкупе с повышением общего благосостояния народа.

В странах Прибалтики муниципалитеты создают на основе договора совместные консилиумы, что влечёт за собой положительный эффект на общество в-целом и влияет на качество услуг получаемых населением районов.

В контексте исследования, наиболее значимым представляется опыт Великобритании в области косвенного надзора за муниципалитетами, который может быть использован в качестве эталона для других стран. Премьер министр Великобритании в своих ежегодных посланиях Парламенту определяет различные предложения к сотрудничеству, которое отнюдь не является императивом. Так же действует закон о местном самоуправлении 1999 года.

Как считает британский исследователь Р.М. Паннетт, «контроль центральных властей над местным управлением должен приветствоваться только в том случае, когда он способствует обеспечению эффективности местного управления, стандартизации услуг, оказываемых местным властям, защищает граждан от злоупотребления властью со стороны местных органов и содействует реализации национального политического курса в области финансов, экономики» [цит. по: Лапшина 2007: 78].

Работа органов местного самоуправления в Великобритании, основанная на практике косвенного контроля даёт о себе информацию, позволяя сравнить деятельность различных муниципалитетов и выделить наиболее эффективный муниципалитет. Данная система надзора как правило, служит достаточным источником информации для создании политики субъектов. Такой подход позволяет обеспечить значительный уровень транспарентности и учетности в работе государственных органов и поддерживает принцип сотрудничества между государством и местными органами власти.

Британские исследователи Д. Виккерс и Д. Ярроу, проанализировав опыт распродажи муниципального сектора в Великобритании, расставили поставленные цели в порядке убывания их значимости для государства, а именно: повышение эффективности деятельности

местных органов; сокращение долга муниципального сектора; уменьшение вмешательства властей в принятие самостоятельных решений органами местного самоуправления [Мэннинг, Парисон 2003: 234]. С данными аргументами можно согласиться

В заключение можно сказать, что изучение международного опыта и его применение в Российской Федерации направлено на поиск путей повышения заинтересованности муниципалитетов в работе с органами государственной власти посредством правовых норм; М.Х. Фарукшин, "Анализ зарубежного опыта с учетом особенностей российской административной системы Применение с учетом особенностей российской административной системы".

Как отмечает М.Х. Фарукшин: "Анализ зарубежного опыта может помочь в решении проблем, возникающих в практике других государств, при этом учитывая специфику российской системы государственного управления".

Опыт зарубежных стран в области взаимодействия государства и местного самоуправления полезен как пример для общих принципов организации местного самоуправления в России и как по мне может доказать свою эффективность.

- 1. Конституции государств Европы. М.: Норма, 2001.
- 2. Ларина Л.А., Максютин М.В., Прудников А.С. Местное самоуправление (управление) в зарубежных странах. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. 271 с.
- 3. Лапшина И.Е. Формы взаимодействия центральных и местных органов управления Великобритании // Государство и право. 2007. № 5. С. 77–83.
- 4. Мэннинг Н., Парисон Н. Реформа государственного управления: международный опыт. М.: Весь мир, 2003. 496 с.
- 5. Организация местного самоуправления в Восточной Европе, на Кавказе и в Средней Азии. Т. 3. Будапешт: Ин-т Местн. Самоупр., Ин-т Открыт. Об-ва, 2001. 443 с
- 6. О'Салливан А. Экономика города. М.: Инфра-М, 2002. 706 с.
- 7. Фарукшин М.Х. Реформа государственного управления: международный опыт. Сравнительный федерализм. Казань: КГУ, 2003. 284 с.

ПРОБЛЕМА КВАЛИФИКАЦИИ МОШЕННИЧЕСТВА ПРИ ПОЛУЧЕНИИ ВЫПЛАТ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПОДЛОЖНОГО ДОКУМЕНТА (СТ. 159.2 УК РФ)

Иванова Екатерина Алексеевна

магистрант,
Частное образовательное учреждение высшего образования
Сибирский юридический университет,
РФ, г. Омск

Чекмезова Елена Ивановна

научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент, Частное образовательное учреждение высшего образования Сибирский юридический университет, РФ. г. Омск

На сегодняшний день Российская Федерация оказывает различные меры социальной поддержки. Получить денежные пособия желают многие, но не все имеют на это право. Тогда, в ход идут различные мошеннические действия.

Согласно статистике, за 2022 год среди общественных опасных деяний мошеннической направленности, такой вид преступления как мошенничество при получении выплат встречается все чаще. Число осужденных за 2022 г. по статье 159.2 УК РФ равно 2531. По остальным специальным видам мошенничества, а именно по ст. 159.1, 159.3, 159.5, 159.6 УК РФ в совокупности число осужденных составляет 1598 человек [1].

Статистика наглядно показывает, что преступления, связанные с хищением при получении выплат, являются более распространенными, среди всех специальных видов мошенничества.

Для получения социальных выплат гражданину необходимо предоставить определенные документы, которые подтверждают его право на получение того или иного пособия. Данные документы являются официальными, имеют установленную форму и могут выдаваться только соответствующими органами, учреждениями, организациями.

Проблемным является вопрос о квалификации использования поддельного документа.

Позиция Пленума Верховного Суда РФ от 30.11.2017 N 48 (ред. от 15.12.2022) "О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате" по вопросу квалификации преступления по ст. 159.2 УК РФ с использованием поддельного документа следующая: если лицо использовало поддельный документ изготовленный им самим для совершения мошеннических действий с целью получения выплат, то данное преступление необходимо квалифицировать по совокупности преступлений ч. 1 ст. 327 УК РФ и ст. 159.2 УК РФ. Но, если лицо не изготавливало фальсифицированный документ самостоятельно, а использовало поддельный документ, изготовленный другим лицом, то в данном случае позиция Пленума характеризуется тем, что преступление полностью охватывается составом мошенничества и дополнительной квалификации по ст. 327 УК РФ не требует [2].

Чтобы обмануть представителей государственного учреждения и получить пособия, которые лицу не предназначаются, прежде чем предоставить поддельный документ, его необходимо приобрести, так как без него совершить обман и получить пособие не получится. Приобретение как действие уже не охватывается составом мошенничества при получении выплат.

Учитывая, что 29 июля 2019 года в ст. 327 УК РФ были внесены изменения, то теперь ч. 3 ст. 327 УК РФ предусматривает ответственность за приобретение, хранение заведомо поддельных официальных документов, которые предоставляют права, с целью дальнейшего использование, а также согласно позиции Пленума Верховного Суда РФ от 17.12.2020 N 43 "О некоторых вопросах судебной практики по делам о преступлениях, предусмотренных

статьями 324 - 327.1 УК РФ" приобретение и хранение лицом заведомо подложных документов с целью использования для совершения преступления должно дополнительно квалифицироваться по части 3 статьи 327 УК РФ [3].

Таким образом, субъект преступления, который приобрел подложный официальный документ с целью последующего использования при совершении мошеннических действий для получения выплат, должен подлежать уголовной ответственности по совокупности преступлений, предусмотренных ч. 3 ст. 327 УК РФ и ст. 159.2 УК РФ.

- 1. Судебный департамент при Верховном суде Российской Федерации // Судебная статистика [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.cdep.ru.
- 2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30.11.2017 N 48 (ред. от 15.12.2022) "О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате" [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru.
- 3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 17.12.2020 N 43 "О некоторых вопросах судебной практики по делам о преступлениях, предусмотренных статьями 324 327.1 Уголовного кодекса Российской Федерации" [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru.

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ СОЮЗЫ КАК СПОСОБ ЗАЩИТЫ ТРУДОВЫХ ПРАВ РАБОТНИКОВ

Колбасина Полина Владимировна

студент Оренбургского института (филиала) Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), РФ, г. Оренбург

Деятельность профсоюзов в Российской Федерации регулируется Федеральным законом "О профессиональных союзах, их правах и гарантиях деятельности" от 12.01.1996 N 10-ФЗ (ред. от 21.12.2021), трудовым кодексом Российской Федерации" от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 25.02.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2022).

Главная цель профсоюзов — защитить социально-трудовые права и интересов граждан. Профсоюз создается исключительно на добровольной основе. Быть членом профсоюза может лицо, достигшее возраста 14 лет. Согласие на создание профсоюза или на его ликвидацию не требуется.

В профсоюзах может быть несколько профсоюзных организаций.

Традиционно профессиональные союзы рассматриваются как защитники прав трудящихся, главные оппоненты работодателей и опора наемного труда в борьбе с капиталом. Ключевая роль профсоюза состоит в защите прав и интересов работников, а также их взаимодействие с работодателем. Посредством профсоюзного представительства работники имеют возможность выразить свои интересы, участвовать в юридически значимых процедурах коллективных переговоров, коллективных трудовых споров, принятия локальных нормативных актов и иных действий.

По мнению, Исполнительного комитета Федерации Независимых профсоюзов России наблюдается тенденция снижения как общей численности первичных профсоюзных организаций, так и членов профсоюзов [2].

На сайте Всероссийского центра изучения общественного мнения приводятся данные опроса среди граждан о роли и значимости профсоюзов. Так 53 % респондентов считают, что профсоюзы не играют значительной роли и не защищают права работников, только лишь 2% обращались за помощью профсоюзам. Несмотря на безусловный падение данного института с точки зрения практической применимости, в тех организациях, где профсоюзы созданы и работают, они продолжают быть основным механизмом по защите прав сотрудников.

По мнению Т.А. Сошниковой, некторые ммеханизмы реализации полномочий профсоюзов не могут быть реализованы [5] в связи с отсутствием профсоюзов в организациях, недостающей активности профсоюзов, несовершенством законодательства и др.

Тем не менее, работа профсоюзов кажется крайне необходимой для развития правового государства.

Так, только с предварительного согласия профсоюзного органа возможно: расторжение трудового договора с членом профсоюза; ликвидация и реорганизация организации, влекущая за собой сокращение рабочих мест либо ухудшение прав работников.

Нужно отметить, что для защиты социально- трудовых прав профсоюзы имеют право проводить собрание, митинги, пикетирование и другие меры воздействия.

Профсоюзы активно участвую в выборах органов государственной власти и органов местного самоуправления в соответствии с предусмотренным законодательством. Они, профсоюзы, взаимодействую с органами власти по вопросам развития физической культуры и спорта, туризма, учреждений отдыха.

Ключевой функцией профсоюза является защита интересов работников в трудовых отношениях. Согласно ч. 2 ст. 29 ТК РФ при проведении коллективных переговоров, заключении или изменении коллективного договора, осуществлении контроля за его выполнением, а также при реализации права на участие в управлении организацией, рассмотрении трудовых

споров работников с работодателем. Следовательно, профсоюз — это основной орган, с которым взаимодействует работодатель при решении вопросов в сфере труда. Первичная профсоюзная организация, объединяющая более половины работников предприятия, в силу ч. 3 ст. 37 ТК РФ становится представителем всех работников.

Вопросы, связанные с порядком, объемом и объектами профсоюзного надзора, а также контроля определены законодательством. Причем обращает на себя внимание то обстоятельство, что эти сфера сформулированы законодателем неисчерпывающим образом. Открытость перечня дает профсоюзам простор в отыскании новых механизмов по более качественной защите прав работающих лиц [3]. В этой связи, как нам представляется, законодатель сделал достаточно много для того, чтобы создать простор для исполнения своих функций отечественными профсоюзами. Другое дело, что данные полномочия недостаточно эффективно используются в каждом конкретном случае, а потому не искореняются факты нарушений и злоупотреблений в трудовой сфере.

- 1. Артюхина М.М. ,Громова О.Н., Каландаришвиди З.Н., Лобок Д.В., Пасешникова Л.А., Ромашов Л.А., Степачков Н.В. Профсоюзы на защите социально-трудовых прав работников. Опыт Федерации профсоюзов СанктПетербурга СПб.: СПбГУП (вып. 5). 2018. № 12. С.144.
- 2. Барышев М.Г. Роль и место профсоюза в XXI веке: актуальные вопросы социального партнерства: материалы Всерос. науч.-практ. конф. Краснодар: Кубанский гос. ун-т, 2019. 209 с.
- 3. Гибадатов, У.И. Способы защиты трудовых прав / У.И. Гибадатов, Е.А. Колпакова. Текст : непосредственный // Молодой ученый. 2018. № 46 (232). С. 117-119.
- 4. Лещева Ю.В. Понятие и сфера применения профсоюзного контроля, порядок его осуществления / Ю.В. Лещева // Проблемы и достижения современной науки, 2016. № 1 (3). С. 229-232.
- 5. Фельдман П.Я. Профессиональные союзы в системе общественного контроля за реализацией майских указов Президента РФ // Власть. 2019. № 2. C.28-31.

ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ КАК «СОВЕРШЕННЫХ В СОСТАВЕ ОРГАНИЗОВАННОЙ ГРУППЫ» В СФЕРЕ НЕЗАКОННОГО ОБОРОТА НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ И ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ ИЛИ ИХ АНАЛОГОВ

Сёмина Ирина Сергеевна

магистрант, Южно-Уральский государственный университет (НИУ), РФ, г. Челябинск

Квалификация преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотических средств, в частности, со сбытом и производством, как «совершенных в составе организованной группы», влечет назначение более строгого наказания. В ходе анализа 20 приговоров по уголовным делам, связанным с незаконным сбытом наркотиков, постановленных в период с 2020 по 2023 гг. судами различных субъектов Российской Федерации, установлено, что не всегда признак «в составе организованной группы» находит подтверждение в ходе судебного разбирательства. Это может быть связано с проблемами в установлении всех лиц, участвовавших в совершении преступлений, а также точного времени и обстоятельств создания организованной группы и привлечения новых членов. Вследствие чего органами предварительного расследования может быть предоставлено суду недостаточно доказательств, подтверждающих наличие организованной группы. Кроме того, признак «организованной группы» является оценочным, и в судебной практике до сих пор отсутствует его однозначное понимание и толкование [5].

В настоящее время развитие и повсеместное распространение информационных и телекоммуникационных технологий, в том числе сети Интернет, способствует повышению уровня анонимности лиц, осуществляющих преступную деятельность в сфере незаконного оборота наркотических средств, и созданию данными лицами глубоко законспирированных преступных групп и сообществ. Сбыт наркотических средств в основном происходит посредством различных интернет-магазинов с использованием цифровых валют (криптовалют), что также затрудняет идентификацию как сбытчиков, так и потребителей и иных лиц, участвующих в незаконном обороте наркотиков [2].

Минимальное число участников организованной группы не закреплено в законодательстве Российской Федерации. Согласно ст. 32 УК РФ «соучастием в преступлении признается умышленное совместное участие двух или более лиц в совершении умышленного преступления», следовательно, и организованная группа может состоять только из двух членов. Однако, одними из признаков организованной группы являются: высокий уровень организованности, распределение ролей между соучастниками [3]. Также подразумевается наличие определенной иерархии, например, организатора и исполнителей.

Так, в ходе анализа приговоров по уголовным делам, связанным с незаконным оборотом наркотиков, выявлено наличие большого числа участников группы, каждый из которых выполнял определенную роль в совершении преступления. Руководители преступной группы занимались привлечением новых лиц, организовывали работу «кураторов», которые, в свою очередь, контролировали деятельность «операторов». В некоторых случаях привлечением к преступной деятельности новых лиц занимались также «менеджеры по персоналу». «Операторы» организовывали работу «курьеров», «мелкооптовых» и «розничных закладчиков», которые, согласно указаниям «операторов», занимались перевозкой, получением наркотических средств в тайниках-«закладках», организацией новых тайников с наркотическими средствами. Таким образом, в преступную деятельность было вовлечено намного больше, чем двое участников. Наличие лидера является обязательным признаком организованной группы и отличает ее от группы лиц по предварительному сговору [4]. Лидер не только привлекает в группу новых участников, но и распределяет роли участников, устанавливает определенный регламент работы, за нарушение которого может наложить наказание. Органам предвари-

тельного следствия не всегда удается выявить наличие организатора и установить обстоятельства создания организованной преступной группы ввиду анонимности и законспирированности ее участников.

Эффективное расследование и обоснованное вменение квалифицирующего признака «в составе организованной группы» возможно благодаря своевременному использованию информационных баз данных правоохранительных органов, получению и внимательному изучению таких возможных доказательств, как детализации телефонных соединений обвиняемых, их переписки в сети Интернет и изъятых у преступников архивов данных, а также получению современных экспертных исследований и анализу схем преступной деятельности. Знания о криминалистических характеристиках организованной преступной группы по делам о незаконном обороте наркотиков позволят подготовить наиболее полную базу доказательств, выдвинуть обоснованные версии об обстоятельствах преступления, качественно спланировать производство отдельных следственных действий, что в целом будет способствовать повышению уровня эффективности расследования данной категории преступлений.

- 1. Бушуев И.В., Никонов Л.А. Пробелы уголовного законодательства в сфере незаконного оборота наркотических средств // Закон и право. 2021. №10.
- 2. Лозовский Д.Н., Ульянова И.Р. К вопросу о криминалистическом анализе признаков преступной группы по уголовным делам о незаконном обороте наркотиков // Общество и право. 2020. №3 (73).
- 3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ N 5 от 25 апреля 1995 г. "О некоторых вопросах применения судами законодательства об ответственности за преступления против собственности". // КонсультантПлюс [Электронный ресурс] : справочная правовая система.
- 4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.12.2002 N 29 (ред. от 29.06.2021) "О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое". // КонсультантПлюс [Электронный ресурс]: справочная правовая система.
- 5. Тарбагаев А.Н. Некоторые проблемы квалификации совершения преступления организованной группой // Правовая политика и правовая жизнь. 2009. №4.

СРОКИ РАЗДЕЛА ИМУЩЕСТВА СУПРУГОВ ПОСЛЕ РАЗВОДА

Ткаченко Ксения Витальевна

студент, Псковский государственный университет, РФ, г. Псков

Серебрякова Алла Аркадьевна

научный руководитель, Псковский государственный университет, РФ, г. Псков

Раздел совместно нажитого имущества часто доставляет бывшим супругам массу проблем, которые могут быть решены только в судебном порядке. Поскольку в нашей стране существуют временные ограничения, которые бывшие супруги должны соблюдать при разделе имущества во время развода, споры о сроках исковой давности довольно распространены в судебной практике [1]. В этой статье мы обсудим часто возникающие вопросы, которые появляются при рассмотрении подобных дел в суде, включая информацию о том, что делать, если срок исковой давности пропущен.

Законодательство

Общий срок исковой давности по любым гражданско-правовым спорам установлен законом и составляет три года со дня, определяемого в соответствии со статьей 200 Гражданского кодекса Российской Федерации [2] (п. 1 ст. 196 Гражданского кодекса Российской Федерации [3]). В пункте 7 статьи 38 Семейного кодекса Российской Федерации также закреплено, что к требованиям о разделе общего имущества супругов применяется срок исковой давности три года [4].

Успеть за 3 года?

Долгое время считалось, что если бывшие супруги не поделили имущество в течение трех лет после расторжения брака, то они договорились сохранить фактический порядок дел. В настоящее время судебная практика изменилась — срок исковой давности следует считать со дня, когда супруг узнал о нарушении своего права (ст. 200 Гражданский кодекс Российской Федерации [5]). Например, Дмитрий и Мария Тимофеевы [6] были женаты. В браке они приобрели квартиру в Москве, одно машино-место в подземном гараже жилого дома, в котором была куплена квартира, два жилых дома во Пскове, акции ЗАО «Северо-западный СВХ», два автомобиля. При разводе Дмитрий и Мария поделили лишь часть имущества — дом во Пскове и квартиру в Москве. По решению суда мужу достался дом, а супруге — квартира. Об использовании остальным имуществом бывшим супругам удалось договориться без судебного разбирательства, то есть разногласий по поводу имущества не возникало. Спустя семь лет Дмитрий узнает, что бывшая жена не так давно продала машино-место, находящееся в доме, где она проживает в Москве и не поставила его в известность. Дмитрий обратился в суд, чтобы поделить его как общее имущество или получить денежную компенсацию, но ему отказали, сославшись на то, что был пропущен срок исковой давности.

Верховный суд исправил ошибку

Верховный суд не согласился с таким решением и указал, что срок исковой давности в делах о разделе общего имущества составляет три года, но исчисляется не со дня расторжения брака, а с момента, когда супруг узнал или должен был узнать о нарушении своего права на имущество (Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 05.11.1998 № 15 (ред. от 06.02.2007) «О применении судами законодательства при рассмотрении дел о расторжении брака» [7]). Таким образом, нарушение права владения и пользования спорным имуществом

после развода стало обстоятельством, изменившим решение суда в пользу потерпевшей стороны. Следовательно, срок давности вовсе не пропущен.

Приобретение недвижимости на вторичном рынке

Покупателям вторичной недвижимости важно знать, состоял ли продавец в браке и не является ли данный объект недвижимости (в нашем случае машино-место) совместной собственностью бывших супругов. Если продавец ранее был в браке, требуйте брачный договор или согласие на сделку, при наличии которой бывшие мужья и жены не будут иметь реальной возможности заявить свои права на вашу недвижимость. В противном случае существует вероятность, что все участники сделки будут втянуты в судебный процесс.

Важно знать

Срок исковой давности при разделе имущества не применяется судом автоматически, об этом должен ходатайствовать ответчик. Если соответствующее ходатайство заявлено не будет, то суд рассмотрит дело по существу и разделит имущество даже после истечения срока давности по заявленным требованиям. Что же касается определения момента нарушения прав, то этот вопрос судами разрешается различно: каждый раз в зависимости от конкретной ситуации. Не то что обычные граждане, а даже судьи часто не могут понять, как правильно следует считать исковую давность при разделе имущества супругов. Несмотря на разъяснения Верховного Суда, на практике суды нередко отказывают в разделе имущества по истечении трёх лет после развода супругов, неверно определяя начало течения срока исковой давности. Поэтому при разделе имущества по истечении трёх лет после развода без помощи квалифицированного специалиста не обойтись.

- 1. Разрешение споров о разделе общего имущества супругов. Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации N 1 (2022) утв. Президиумом Верховного Суда РФ 01.06.2022, URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_418165/
- 2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 14.04.2023, с изм. от 16.05.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.04.2023) ГК РФ Статья 200. Начало течения срока исковой давности, URL: https://www.zakonrf.info/gk/200/
- 3. ГК РФ Статья 196. Общий срок исковой давности, URL: https://www.zakonrf.info/gk/196/
- 4. Ст.38 СК РФ (действующая редакция). Раздел общего имущества супругов, URL: https://www.zakonrf.info/sk/38
- 5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 14.04.2023, с изм. от 16.05.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.04.2023) ГК РФ Статья 200. Начало течения срока исковой давности, URL: https://www.zakonrf.info/gk/200/
- 6. Имена и фамилии участников процесса изменены автором.
- 7. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 05.11.1998 N 15 (ред. от 06.02.2007) "О применении судами законодательства при рассмотрении дел о расторжении брака", URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_20961/

МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВАЯ ОХРАНА ТОВАРНЫХ ЗНАКОВ

Щепин Роман Евгеньевич

студент, Оренбургский институт Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), РФ, г. Оренбург

Жукова Светлана Михайловна

научный руководитель, Оренбургский институт Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), РФ, г. Оренбург

Товарный знак представляет собой определенное обозначение, которое предназначено для создания индивидуализации товаров организаций и физических лиц.

Охрана товарного знака обеспечивается законом. Знак обозначается символом R, под которым подразумевается, что товарный знак прошел процедуру государственной регистрации и уже используется.

Товарный знак представляет собой некий символ ответственности за исключительное право использовать этот товар, право на получение прибыли, а также гарантию качества данных товаров.

Рассмотрим правовую охрану товарных знаков в различных государствах.

Например, Республика Беларусь. Имеющийся правовой опыт охраны товарного знака дает возможность сформировать конкретную систему действующих регистраций знаков в данном государстве:

Международная;

Национальная;

Общеизвестный товарный знак;

Коллективный.

Правовая охрана производится на основе регистрации товарного знака в Национальном центре интеллектуальной собственности или согласно условиям международных соглашений. Среди таких международных соглашений можно выделить, к примеру, Парижскую конвенцию. Это значит, что каждому государству, которое присоединилось к соглашению другого государства, обеспечивается одинаковая правовая охрана.

Проводя анализ существующих правовых способов защиты гражданских прав на товарный знак, можно сделать вывод о том, что регулирование данной сферы правовых отношений производится не только Гражданским кодексом, но и также отраслевым законодательством. Более того необходимо отметить довольно неплохую эффективность данных методов регулирования правовой охраны, примером которой может быть решение от 10.11.2016 г. по иску компании «Камако» к компании «АВС», которая выпустила товар (майонез) с упаковкой, практически копирующей упаковку товара «Камако», что, по мнению истца, вводила покупателей в заблуждение. Коллегия признала действия компании АВС, выразившиеся во введении в гражданский оборот на территории Республики Беларусь товара «майонез "Провансаль. Тот самый вкус!"» в упаковке, способной вызвать смешение с товаром «майонез "КАМАКО Провансаль Столичный"», признаны актом недобросовестной конкуренции [1].

Правовая охрана товарного знака в Российской Федерации основывается на государственной регистрации, которая осуществляется в установленном законом порядке.

Слабой стороной правового регулирования товарного знака в РФ является практика использования этих знаков правоохранительными органами. Можно также выделить ряд проблем правового регулирования: оказание правовой защиты прав правообладателя знака, который используется в интернете; отсутствие возможности предоставления юридической

помощи конкретному товарному знаку на основании решения суда; недостаточность регулирования отношений между сторонами, возникших на основе лицензионного соглашения о товарных знаках.

Говоря о США, то процедуру регистрации товарных знаков осуществляет Бюро Патентов, а также Бюро Торговых Марок.

Сразу же можно вылить отличие механизмов правового регулирования товарного знака в США и в Республике Беларусь. В РБ срок действия товарного знака составляет десять лет и начинает отсчитываться со дня подачи заявления на регистрацию, в то время как в США данный срок отсчитывается непосредственно с самого момента государственной регистрации. Более того срок действия товарного знака может быть продлен еще на 10 лет неограниченное количество раз.

Сравнивая процедуру регистрации товарных знаков в Республике Беларусь, США, и в Российской Федерации, можно прийти к выводу о том, что в РБ довольно лояльные критерии для регистрации, что позволяет различным компаниям существовать не только в границах одного государства, но также и за его пределами.

Список литературы:

1. Способы защиты прав на объекты интеллектуальной собственности [Электронный ресурс] // Коллегия по делам интеллектуальной собственности. — Режим доступа: http://court.gov.by/sup_court/int_ prop/vopros/answers/a063cb347eb331f1.html. — Дата доступа: 28.11.2017

Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 24 (247) Июнь 2023 г.

Часть 2

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74
E-mail: studjournal@nauchforum.ru

