



НАУЧНЫЙ
ФОРУМ
nauchforum.ru

ISSN: 2542-2162

3(226)
часть 2

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ



Г. МОСКВА



Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 3 (226)
Январь 2023 г.

Часть 2

Издается с февраля 2017 года

Москва
2023

УДК 08
ББК 94
С88

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

Ахмеднабиев Расул Магомедович – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

Бахарева Ольга Александровна – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

Бектанова Айгуль Карибаевна – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – канд. техн. наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономии ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

Лебедева Надежда Анатольевна – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

Орехова Татьяна Федоровна – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. Кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

С88 Студенческий форум: научный журнал. – № 3 (226). Часть 2. М., Изд. «МЦНО», 2023. – 68 с. – Электрон. версия. печ. публ. – <https://nauchforum.ru/journal/stud/3>.

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2542-2162

ББК 94
© «МЦНО», 2023 г.

Оглавление

Статьи на русском языке	5
Рубрика «Экономика»	5
МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ Авходеев Ильфат Рафхатович	5
АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ КАК КЛЮЧЕВОГО ЭЛЕМЕНТА СОЦИАЛЬНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ Боталова Дина Нургалиевна	8
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ МО Г. НОВЫЙ УРЕНГОЙ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ Бухаров Павел Владимирович	12
СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ НЕФТЕГАЗОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ Газизулина Эльнара Рамилевна	15
МАРКЕТИНГ В ЭВОЛЮЦИИ ЧЕЛОВЕЧЕСТВА Семенова Полина Петровна	18
АНАЛИЗ МЕР ПО РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ В ОБЛАСТИ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ Толкачева Валерия Павловна	21
АНАЛИЗ ДИНАМИКИ И СТРУКТУРЫ АКТИВОВ ПАО «СБЕРБАНК» Хеладзе Леван Джамбулиевич Янюшкин Виктор Александрович	25
Рубрика «Юриспруденция»	29
УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА НАРУШЕНИЯ ПРАВИЛ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ И ЭКСПЛУАТАЦИИ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ Вельц Алексей Леонидович	29
К ВОПРОСУ О ЗАПРЕТЕ СУРРОГАТНОГО МАТЕРИНСТВА ДЛЯ ИНОСТРАНЦЕВ Гейченко Дмитрий Александрович Гаврилина Виктория Витальевна Ермолаева Тамара Александровна	34
СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА СТРАН СНГ В СФЕРЕ КВАЛИФИКАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ КОМПЬЮТЕРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ Закатнова Анна Александровна Шевченко София Васильевна Желоков Николай Вячеславович	36
ДОГОВОР КАК ПРАВОВОЕ СРЕДСТВО УПРАВЛЕНИЯ ЖИЛЫМИ И НЕЖИЛЫМИ ПОМЕЩЕНИЯМИ В МНОГОКВАРТИРНОМ ДОМЕ Канашкина Ирина Александровна	39
ПОНЯТИЕ ПРАВОВЫХ СРЕДСТВ Канашкина Ирина Александровна	42

СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О ПРЕДВАРИТЕЛЬНОМ ДОГОВОРЕ Малиновская Анна Александровна	44
РАЗГРАНИЧЕНИЕ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО И ОСНОВНОГО ДОГОВОРА КУПЛИ-ПРОДАЖИ Малиновская Анна Александровна	47
ОСОБЕННОСТИ АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ РЕЖИМА ЧРЕЗВЫЧАЙНОГО ПОЛОЖЕНИЯ Пискорская Евгения Владимировна Абакумов Денис Васильевич	49
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА, ВОЗНИКШИЕ ВСЛЕДСТВИЕ ПРИЧИНЕНИЯ ВРЕДА ЖИЗНИ И ЗДОРОВЬЮ ИСТОЧНИКАМИ ПОВЫШЕННОЙ ОПАСНОСТИ Слепцова Елизавета Сергеевна Манько Ольга Владимировна	51
ГРАБЁЖ: УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ И КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ Споданейко Андрей Андреевич	54
ПРАВОВЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ВНЕСЕНИЯ ИЗМЕНЕНИЙ В УСЛОВИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНТРАКТА, ЗАКЛЮЧЕННОГО ПО РЕЗУЛЬТАТАМ КОНКУРЕНТНЫХ ЗАКУПОК Таганова Алена Вадимовна	58
ОДНОСТОРОННИЙ ОТКАЗ ОТ ИСПОЛНЕНИЯ КОНТРАКТА: ОСОБЕННОСТИ ПРАКТИЧЕСКОЙ РЕАЛИЗАЦИИ Таганова Алена Вадимовна	60
Papers in English	63
Rubric «Chemistry»	63
CORROSION OF METALS Maerbek Zhibek Mazhibaev Asylzhan	63

СТАТЬИ НА РУССКОМ ЯЗЫКЕ**РУБРИКА****«ЭКОНОМИКА»****МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ*****Авходеев Ильфат Рафхатович****магистрант**Тюменского индустриального университета,**РФ, г. Тюмень*

Обзор литературы по данной теме показывает, что единой системы методических приемов оценки эффективности деятельности коммерческих предприятий не существует. По данной теме существует множество вопросов и возражений, и каждый эксперт имеет свою точку зрения. По результатам экспертизы предложенных концепций оценки сформирован перечень подходов, наиболее полно охватывающих основные критерии экономической эффективности промышленных предприятий. Рассмотрение классификации инвестиционных проектов позволило выявить наиболее распространенные подходы в оценке инвестиционных проектов и сформулировать основные принципы каждого подхода. Результаты работы могут быть использованы для анализа инвестиционных проектов, осуществляемых на промышленных предприятиях, для разработки инвестиционной политики организации и формирования системы управления инвестиционной деятельностью. Несмотря на очевидные различия в описанных ниже подходах, их всех объединяет то, что оценка коммерческой эффективности компании – это систематическая процедура, направленная на определение того, насколько эффективно деятельность компании использует имеющиеся в ее распоряжении ресурсы. В первую очередь, необходимо определить понятие "операционная эффективность". В экономической литературе предлагаются различные взгляды на то, как оценивать организационную эффективность.

1. Показатели эффективности помогают анализировать деятельность компании как целостной и динамичной системы, характеризуя организацию как с точки зрения текущих показателей, так и будущих результатов, и обеспечивая всесторонний анализ организации с различных точек зрения (например, потребителей, инвесторов, сотрудников).

2. Структурный подход Куросавы к предприятию. Он состоит из трех компонентов: оценка экономических показателей фирмы, качественная оценка и оценка экономических показателей отрасли.

3. Способ экспресс – оценки эффективности. Экспресс-анализ дает обзор деятельности предприятия и позволяет достаточно быстро оценить экономическое положение компании. Он включает в себя следующие виды анализа:

Оценка экономической целесообразности. В нем оценивается размер предприятия (малое, среднее или крупное) с учетом финансовых и экономических критериев. Этот вид анализа включает показатели, характеризующие состояние основных фондов и оценивающие степень свободы в использовании основных фондов.

Для быстрой оценки финансово-экономической устойчивости используются такие числовые показатели, как уставный капитал, собственный капитал, чистые активы, основные обязательства, краткосрочная дебиторская задолженность и кредиты, кредиторская задолженность, собственные оборотные средства.

Характеристики "больных" статей отчетности, предупреждающие о проблемах компании, включают финансовый дефицит, отрицательную чистую стоимость, просроченную дебиторскую и кредиторскую задолженность, просроченные кредиты и займы, а также просроченные выданные и полученные векселя.

Концепции, измеряющие эффективность деятельности компании, включают доходность капитала (%), доходность активов (%), производительность труда и среднегодовую заработную плату.

Характеристика движения ключевых показателей компании (объем основных средств, объем продаж, количество сотрудников и чистый доход). Данный подход обусловлен применением "Золотого правила экономики". Это золотое правило систематизирует следующие взаимосвязи в анализе: критерием того, что предприятие функционирует хорошо, является наиболее быстрый темп роста финансово-экономических показателей по сравнению с темпом роста цен, а также наиболее быстрый темп роста результатов деятельности по сравнению с темпом роста объема применяемых ресурсов.

Исследование оценки стоимости компании: изучение соотношения капитала компании и полученных результатов (если показатели компании ниже среднего, то она недооценена, если выше – переоценена).

4. Бенчмаркинг – это процесс сравнения деятельности организации с лучшими компаниями на ее рынке или в отрасли и проведение необходимых реформ для получения и поддержания конкурентного преимущества. Бенчмаркинг может быть, как совместным, так и конкурентным. Это очень эффективная система для заблаговременного обнаружения проблем, с которыми могут столкнуться компании.

Все доктрины и методологии, объясняющие понятие "эффективность", предписывают показатели для анализа, сравнения и оценки деятельности компаний; по мнению А.М. Фридмана, эффективность компании определяется в первую очередь соотношением относительных показателей рентабельности. Существуют различные точки зрения на вопрос оценки эффективности деятельности предприятий, но в самом общем и удобном виде система показателей, рекомендованная Г.В. Савицкой:

1. Показатели, характеризующие темпы развития предприятия, такие как:

- темпы прироста совокупных активов,
- объема продаж,
- прибыли,
- собственного капитала.

2. Показатели, характеризующие уровень доходности бизнеса:

- Рентабельность собственного капитала;
- Рентабельность продаж;
- Коэффициент окупаемости затрат.

Данный метод не является совершенным и не учитывает все характеристики трейдера, влияющие на эффективность работы. Поэтому И.В. Кальницкая и М.В. Максимочкина в своей публикации предлагают добавить к приведенному выше списку показателей следующие:

- Общая экономическая рентабельность компании = общая валовая или чистая прибыль, деленная на чистые продажи, что представляет собой валовую или чистую прибыль на единицу продаж.;

- Индекс эффективности торгового зала = прибыль от продаж, деленная на объем продаж, что показывает величину прибыли от продаж на единицу продаж.

В своей работе В.В. Авдеев отметил, что помимо прямых показателей прибыли, косвенные критерии в отрасли торговых компаний, т.е. сумма прибыли на балансе организации и сумма чистой прибыли, остающейся в ее распоряжении после уплаты обязательных налогов на основе рентабельности капитала на единицу продаж и инвестированного капитала, часто свидетельствуют об эффективности капитальных вложений. Он отметил, что это часто свидетельствует об эффективном использовании капитальных вложений. Оценка коэффициентов рентабельности должна проводиться в сочетании с анализом кредитного качества,

ликвидности, оборачиваемости запасов, дебиторской и кредиторской задолженности. Таким образом, анализ показателей рентабельности становится более четким и показывает реальное финансово-экономическое положение предприятия.

Восприятие корпоративной эффективности выходит далеко за рамки финансовых и экономических показателей. Конкретные темы и решения для стратегий корпоративного совершенствования требуют всестороннего и целостного углубленного изучения корпоративной эффективности для выявления сильных и исправления слабых сторон, поскольку ситуация в каждой компании индивидуальна. В рамках системы, в которой функционирует компания, оценка эффективности является важным элементом повышения качества работы организации. Задача улучшения экономических показателей является центральной для каждого предприятия. Конкурентоспособность каждой компании и ее способность устойчиво функционировать в любых рыночных условиях зависит от качества принимаемых ею решений о финансовой устойчивости. Руководители предприятий должны искать пути повышения эффективности работы своих компаний путем диверсификации использования основных фондов, повышения эффективности, снижения затрат и повышения конкурентоспособности предоставляемых услуг.

Список литературы:

1. Авдеев В.В. Оценка финансового состояния торговых предприятий//Финансовые и бухгалтерские консультации. – 2008. – № 8.
2. Волков В.П., Ильин А.И., Станкевич В.И. Экономика предприятия: учебное пособие. – М.: Новое издание, 2004. – 672 с.
3. Гурьшев А.П. Оценка эффективности деятельности предприятия через использование финансовых и нефинансовых показателей // Менеджмент в России и за рубежом. – 2007. – № 5.
4. Кальницкая И.В., Максимочкина М.В. Оценка эффективности и результативности деятельности организаций // Наука и современность. – 2010. – № 5-3.
5. Савицкая Г.В. Анализ эффективности деятельности предприятия: методологические аспекты. – М.: Новое издание, 2004. – 160 с.
6. Фридман А.М. Экономика предприятий торговли и питания потребительского сообщества. – М.: Дашков и К, 2007. – 628 с.
7. Халиков М.А., Максимов Д.А. Об одном подходе к анализу и оценке ресурсного потенциала предприятия //Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2015. № 11-2. С. 296-300.

АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ КАК КЛЮЧЕВОГО ЭЛЕМЕНТА СОЦИАЛЬНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ

Боталова Дина Нурғалиевна

магистрант,

Уральский государственный экономический университет,
РФ, г. Екатеринбург

Ключевые слова: безработица, социально-экономическое развитие, экономика региона.

Демографическая ситуация в Свердловской области в 2021 году характеризуется следующими данными:

- родилось 43 004 детей (97,8% к уровню 2020 года);
- умерло 76 873 человек (114,1% к уровню 2020 года).

Естественная убыль населения составила 33 869 человек.

Численность безработных, официально зарегистрированных в органах службы занятости, на 1 января 2022 года составила 23 237 человек (на 01.01.2021 – 114 229 человек).

Уровень регистрируемой безработицы на 1 января 2022 года составил 1,10% (на 01.01.2021 – 5,39%).

В 2021 году среднемесячная заработная плата одного работника по полному кругу организаций Свердловской области составила 47 107 рублей (110% к уровню 2020 года).

Зарплата работников крупных и средних организаций Свердловской области в указанном периоде составила 51 513,9 рубля.

Проведем анализ положения на рынке труда и профессионального образования города Екатеринбурга.

В течение последних нескольких лет на городском рынке труда существует значительный спрос на высококвалифицированных специалистов.

Таблица 2.1.

Вакансии Центра занятости города Екатеринбурга [23]

№ п/п	Вакансия	Кол-во рабочих мест	З/П, руб.
Должности специалистов			
1	Врач	65	46000
2	Юрист	4	35000
3	Бухгалтер	5	32000
4	Ведущий инженер	5	38000
5	Инженер	33	35000
6	Менеджер	26	39000
7	Преподаватель	16	25000
8	Специалист	16	27000
9	Инспектор	36	31000
10	Мастер	7	32000
Рабочие профессии			
1	Комплектовщик	64	37000
2	Водитель	148	45000
3	Охранник	59	31000
4	Дорожный рабочий	9	42000

Уровень заработных плат по профессиям и количество вакансий представлен на рисунке 2.2.



Рисунок 2.2. Уровень заработных плат по профессиям и количество вакансий [23]

Согласно рейтингу, размещенному на сайте центра занятости населения, наиболее востребованными являются следующие профессии:

Таблица 2.2.

Перечень наиболее востребованных профессий/должностей [23]

№ п/п	Наименование профессии/должности	Кол-во, ед.	Средняя ЗП, руб.
1	Начальник смены	1	100000
2	Водитель автомобиля	11	75000
3	Врач-педиатр участковый	5	80000
4	Врач-терапевт участковый	5	80000
5	Главный инженер проекта	1	80000
6	Главный механик (в промышленности)	1	80000
7	Главный механик (в прочих отраслях)	1	80000
8	Заместитель главного бухгалтера	1	80000
9	Врач	9	70000
10	Повар	1	75000
11	Бригадир на участках основного производства	1	70000
12	Главный энергетик	1	70000
13	Заместитель начальника отдела	1	70000
14	Инженер по ремонту	1	70000
15	Начальник производства	2	70000

Учитывая данные показатели в центре занятости города проходят переподготовку от 1,8 % до 10 % соискателей с высшим образованием, которая фактически обесценивает знания и навыки, полученные в системе высшего профессионального образования. Выпускники обучаются по рабочим специальностям, которые не требуют большой квалификации.

Анализ регулирования рынка труда в г. Екатеринбург позволил выделить 4 основных группы обращений в службу занятости:

1. Молодежь 14 – 26 лет.

2. Уволенные по сокращению.
3. Выпускники образовательных организаций.
4. Инвалиды.

Кроме того, в городе Екатеринбург в сфере регулирования рынка труда имеют место следующие негативные моменты:

- в нарушение существующего законодательства работники некоторых отраслей, например, сельского хозяйства, получают заработную плату ниже утвержденного минимального размера, иногда получают с большим опозданием;
- отсутствие четкого механизма регулирования оплаты труда работников из-за отсутствия отдела нормирования труда и заработной платы работников на предприятиях и организациях города. Данный отдел должен заниматься упорядочением трудовых отношений – в области их регулирования, занятости и определения заработной платы и других компонентов.

Рассмотрим организационную структуру Екатеринбургского Центра занятости (рис. 2.3).

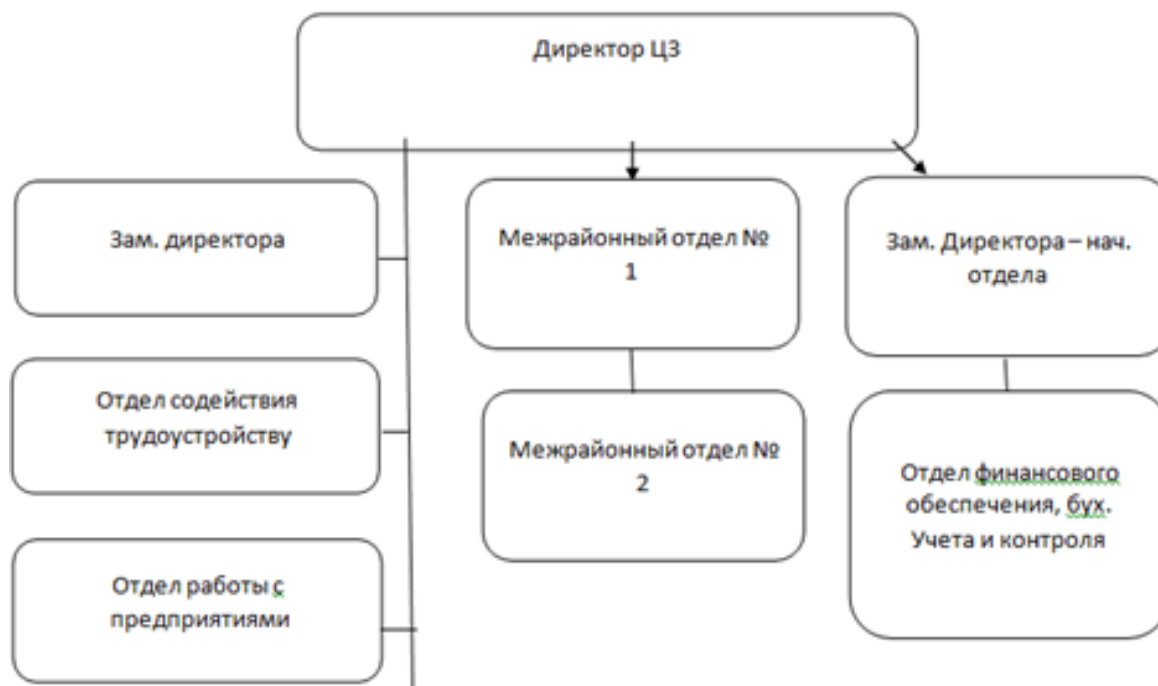


Рисунок 2.3. Организационная структура Центра занятости [22]

Структура относится к линейно-функциональному типу, функциональные обязанности четко распределены между отделами и соответственно, каждым сотрудником Центра.

Центр занятости работает с различными категориями граждан, выполняет полностью свой функционал. В течение длительного времени Центр оказывает помощь населению города. Для каждой категории граждан предусмотрен ряд мер, позволяющих успешно реализовать политику занятости [22].

Конечно, огромная заслуга Центра занятости города в реализации программ муниципалитета по обеспечению, подготовке граждан к новой работе, поиски временной занятости, организации обучения и переобучения. Представим анализ внутренних особенностей работы Центра занятости, его сильные и слабые стороны, а также возможности внешней нестабильной среды, в условиях которой необходимо решать проблемы занятости населения города (табл. 2.3).

Таблица 2.3.

SWOT – анализ деятельности Центра занятости

Сильные стороны	Слабые стороны
Поддержка местной администрации Реализация программы «Содействие занятости населения» Передвижной информационно-консультационный центр предоставления государственных услуг Объединение всех баз данных (регистр получателей государственных услуг) Взаимодействие с работодателем по всему спектру госуслуг	Невозможность справиться с возрастающим количеством обращений граждан Ограниченное время общения с клиентом Сложность регламента по подбору вакансий Работа в условиях структурной безработицы (несоответствие граждан на учете в ЦЗ и требований работодателей)
Возможности	Угрозы
Новые форматы занятости Удаленная работа для граждан	Демографические проблемы Экономическая нестабильность Политические события

Таким образом, несмотря на довольно серьезные преимущества в работе Центра занятости, наблюдаются некоторые недостатки, которые можно снизить (или устранить) благодаря разработке ряда рекомендаций. Недостатки связаны и с общей ситуацией на рынке труда, и со спецификой работы самих специалистов службы (работа с людьми, которые остались без работы).

Список литературы:

1. Авдеев А.А. Управление персоналом: Технология формирования команды. Учебное пособие. – М.: Финансы и статистика, 2014 г., – 18 с.
2. Бреев Б.Д. Безработица в современной России / Б.Д. Бреев. – М.: Наука, 2019. – 272 с.
3. Войтинский В. Безработица и локауты / В. Войтинский. – М.: ЁЁ Медиа, 2019. – 372 с.
4. Вукович Г.Г. Рынок труда / Г.Г. Вукович, И.В. Гелета. – М.: Феникс, 2019. – 240 с.
5. Глобализация рынков труда. Динамика. Проблемы. Перспективы. – М.: ИНИОН РАН, 2014. – 246 с.
6. Гобсон Дж. Проблемы безработицы / Дж. Гобсон. – М.: Либроком, 2019. – 152 с.
7. Дуванова Е.А., Дикарева, И.А. Виды и формы стимулирования труда // Экономика и менеджмент инновационных технологий – №2 (77). – 2018. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://ekonomika.snauka.ru/2018/02/15778> (дата обращения: 10.03.2022)

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ МО Г. НОВЫЙ УРЕНГОЙ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Бухаров Павел Владимирович

магистрант,

Южно-Уральский технологический университет,

РФ, г. Челябинск

В условиях рыночной и социальной нестабильности основную роль, направленную на решение проблем социально. Определяющая роль инвестиций проявляется в повышении доходности территорий, инвестиции при этом выступают одним из важнейших источников финансовых поступлений и задают рост экономической активности. Поэтому, органы региональной и муниципальной власти ставят своей задачей привлечение инвестиций, посредством формирования положительного инвестиционного климата и инвестиционной привлекательности.

Важным аспектом при этом выступает обеспечение таких конкурентных условий, которые будут отличать данное муниципальное образование от конкурирующих с ним территорий. При этом упор делается на маркетинг города. Совокупность принятых нормативно-правовых актов в инвестиционной сфере, эффективная политика по привлечению прямых инвестиций обеспечит привлекательность территории.

Состояние инвестиционного климата является одним из важнейших показателей общеэкономической ситуации и перспектив развития муниципального образования город Новый Уренгой.

На уровне муниципальных образований разрабатывается и реализуется целостная концепция инвестиционной политики, предусматривающая различные формы и инструменты поддержки (налоговое стимулирование, обеспечение инвесторам гарантий от разного рода некоммерческих рисков, создание эффективной инвестиционной инфраструктуры и другие действительные меры поддержки инвестиционной деятельности) [1].

Формирование инфраструктуры рынка инвестиций должны обеспечить улучшение инвестиционного климата муниципального образования город Новый Уренгой на среднесрочную перспективу. Основными целями в сфере реализации инвестиционной политики руководство г. Новый Уренгой ставит создание условий для привлечения инвестиций и всестороннего развития инвестиционного процесса. На рисунке 1 представлены основные принципы инвестиционной политики в МО г. Новый Уренгой.

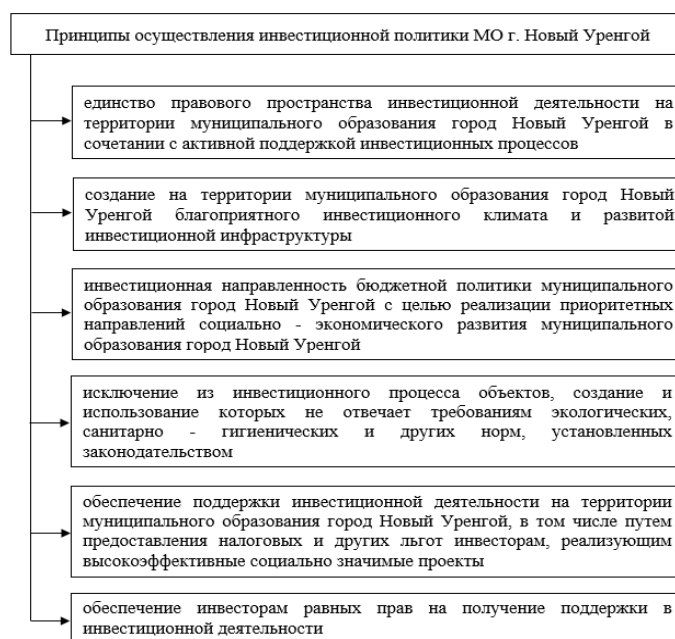


Рисунок 1. Принципы осуществления инвестиционной политики в МО г. Новый Уренгой [1]

Инвестиционная политика муниципального образования город Новый Уренгой проводится на основе реализации следующих мероприятий:

- осуществление мониторинга инвестиционной деятельности и систематизации информации о соискателях инвестиций и инвесторах;
- разработка муниципальных нормативно – правовых актов, регулирующих инвестиционную деятельность;
- содействие в развитии инвестиционной инфраструктуры муниципального образования город Новый Уренгой, необходимой для обслуживания инвестиционной деятельности финансово – кредитных организаций, страховых компаний, консалтинговых, аудиторских, оценочных и других фирм;
- формирование инвестиционного имиджа муниципального образования город Новый Уренгой [1].

В таблице 1 рисунке 2 представлены основные показатели, характеризующие инвестиционную деятельность.

Таблица 1.

Динамика инвестиций в основной капитал в МО г. Новый Уренгой за 2019-2021 гг.

Показатель	2019	2020	2021
Инвестиции в основной капитал, млрд. руб.	37,4	43,9	52,9
В процентах к предыдущему году	-	117,4	120,5
Инвестиции в основной капитал на душу населения в г. Новый Уренгой, руб.	319 827,60	375 412,61	448 179,74
В процентах к предыдущему году	-	117,38	119,38
Инвестиции в основной капитал на душу населения в ЯНАО, руб.	1 738 182,32	1 970 516,77	2 199 939,89
В процентах к предыдущему году	-	113,36	111,64

Как видно из таблицы 1, объем инвестиций в основной капитал ежегодно увеличивается.



Рисунок 2. Структура инвестиций в основной капитал в МО г. Новый Уренгой за 2021 год, %

Так рост в 2021 году по отношению к аналогичному периоду 2020 составил 120,5%. Положительным моментом является рост показателей инвестиций на душу населения города. Также можно отметить, что темп роста данного показателя выше аналогичного по округу (119,38% против 111,64%). В структуре инвестиций преобладает сфера добычи полезных ископаемых, на которую приходится 72,5% инвестиций. Наименьший удельный вес инвестиций приходится в 2021 году на сферу образования (2%).

Для стимулирования инвестиционной активности в муниципальном образовании осуществляются следующие виды поддержки: финансовая поддержка; поддержка социальных предпринимателей; поддержка резидентов АЗРФ; сопровождение инвестиционных проектов; предоставление налоговых льгот; поддержка АО Корпорация МСП; имущественная поддержка.

В целях осуществления мониторинга инвестиционной деятельности создана единая информационная база данных инвестиционных проектов. В таблице 2 представлено количество реализуемых в городе инвестиционных проектов в зависимости от сфер.

Таблица 2.

**Количество реализуемых инвестиционных проектов
в МО г. Новый Уренгой (данные на 01.01.2022 г.)**

Сфера	Количество, ед.
Общественное питание	16
Продуктовые, промышленные и строительные магазины	13
Строительство и реконструкция	10
Образование	5
Досуг и развлечения	5
Медицина	3
Розничная торговля	1
Итого	53

Как видно, преобладают инвестиционные проекты в сфере общественного питания (16 проектов). Наименее привлекательная отрасль – розничная торговля (1 проект).

Направления по повышению инвестиционной привлекательности МО г. Новый Уренгой на предстоящий период:

- совершенствование механизма взаимодействия с предпринимательским сообществом;
- проведение на постоянной основе мероприятий по улучшению инвестиционного климата;
- не допущение случаев потери инвестора на этапе выбора площадки;
- продолжение работы по совершенствованию нормативной правовой базы в сфере инвестиционной деятельности, по оказанию поддержки инвесторам и субъектам малого и среднего предпринимательства.

Список литературы:

1. Инвестиционная деятельность / Официальный сайт Администрации г. Новый Уренгой [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://nur.yanao.ru/activity/14442/> (дата обращения: 13.01.2023).

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ НЕФТЕГАЗОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Газизулина Эльнара Рамилевна

магистрант,

Уфимский государственный нефтяной

технический университет,

РФ, г.Уфа

Исследование вопросов управления рисками предприятий нефтегазовой промышленности является важным аспектом развития теоретических и практических основ как повышения эффективности самих организаций инфраструктуры и всего топливно-энергетического комплекса, так и экономики страны в целом.

Управление рисками представляет собой непрерывный процесс, последовательность определенного набора действий, направленный на принятие и выполнение управленческих решений. Данный процесс включает в себя такие процедуры как, классификация рисков, идентификация опасностей, планирование деятельности по управлению, мониторингу и разработку мероприятий по снижению рисков. Управление рисками является частью общего процесса управления компании, направленного на оптимизацию величины рисков и распространяющегося на все области его практической деятельности.

Начальным этапом процесса управления риском является построение классификации рисков предприятия. Обычно классификация происходит с определенной целью, на основании которой задаются ее признаки. В различных источниках приводятся классификации рисков по разным признакам: по источнику риска, природе его возникновения, уровню риска, степени опасности, длительности воздействия, сфере возникновения, масштабам воздействия и т. д. [1]. При этом необходимо учитывать особенности деятельности субъекта. Так, для предприятий нефтегазовой промышленности можно выделить следующие риски, условно поделив их на общие и специфичные группы.

К специфичным рискам можно отнести риск неоткрытия месторождения; риски, связанные с неточным определением геолого-промысловых характеристик объекта разработки, завершением проекта, условиями рынка сбыта нефти, газа, нефтепродуктов; риск, обусловленный качествами участников проекта; риск, вызванный повышенной вероятностью возникновения форс-мажорных ситуаций.

К общим рискам можно отнести такие виды как, политический, социальный, производственный, коммерческий, финансовый, экологический, инфляционный риски, риски ликвидности, прекращения деятельности, вариационный риски и др. [2].

Представленная классификация рисков предприятия является важнейшим звеном эффективной системы оценки и анализа промышленных рисков. Она позволяет:

- построить систему показателей риска для применения эффективных методов оценки, анализа и управления рисками;
- понять причины влияющие на усиление рисков предприятия наибольшим образом;
- выявить наиболее «опасные» направления внешнего воздействия на предприятие в условиях быстроменяющейся окружающей среды;
- определить приоритетные, «критические» источники рисков предприятия, непосредственно влияющие на устойчивость промышленного предприятия.

Следующим этапом, позволяющим оценить риск и получить информацию о структуре, свойствах объекта и имеющихся угрозах, является идентификация рисков. В цепочке системы управления рисками, данный процесс является ключевым, так как выявленные в ходе данной процедуры опасности переходят к их подробному изучению на следующие стадии процесса управления, тогда как под неизвестные угрозы, как правило, формируются резервы, величина которых устанавливается экспертным путем [3].

Идентификация производственных рисков является сложной и трудоемкой задачей. Структурная схема процесса идентификации производственных рисков представлена на рисунке 1.



Рисунок. Структура процесса идентификации производственных рисков

Для того чтобы всецело оценить риски предприятия, необходимо рассмотреть их в комплексе, выделяя всевозможные угрозы на каждом этапе производственной деятельности организации.

На основании информации о вероятностях наступления угроз и возможных потерях, разрабатываются соответствующие методы реагирования, которые впоследствии внедряются в деятельность организации и контролируются специалистами. Каждое последующее преодоление «цикла» управления рисками позволяет лицам, принимающим решения накапливать информацию о возможных угрозах, агрегировать полученные знания и опыт, которые могут быть использованы в решении других задач [4].

Однако нельзя ограничиться только этой информацией. Прогнозирование на основе прошлой статистики всегда базируется на предположении о том, что тенденции, наблюдаемые в прошлом, в той или иной мере сохранятся в будущем. Их изменение может существенно ограничить полезность собранных данных.

Для преодоления указанных недостатков внутренние источники данных должны быть дополнены сведениями из внешних источников, к которым могут относиться отраслевая статистика, сведения об авариях, произошедших в других странах. Современная методология оценки промышленных рисков должна включать учет статистики действительных ущербов, которые произошли в мировой промышленности.

Основные методы управления рисками на промышленных предприятиях можно разделить на 4 группы, по виду воздействия на риск:

1. Уклонение. В данную группу относится такой метод управления, как избегание риска. Оно заключается в полном отказе от вида деятельности, где потенциально данный риск может проявиться.

2. Минимизация. К минимизации рисков можно отнести такие методы управления рисками, как лимитирование, локализация, хеджирование.

3. Диверсификация рисков. Данный процесс означает распределение капитала на различные сегменты рынка.

4. Покрытие. Здесь в основном используются методы самострахования и внешнего страхования. Страхование является одним из основных финансовых механизмов управления рисками предприятий. Оно применимо при поэлементном страховании основных производственных фондов предприятия, нарушении технологических процессов, страховании гражданской ответственности за причинение вреда и т.д.

С другой стороны, перечисленные методы управления рискованными событиями можно классифицировать с направленностью на категории управления: минимизация вероятности возникновения рискованного события и минимизация последствий рискованного события.

Таким образом, управление рисками на предприятиях нефтегазовой промышленности – крайне важная, необходимая и актуальная на сегодняшний день задача менеджмента. Для организации эффективной работы предприятий нефтегазовой промышленности в процессе их деятельности крайне необходима организация постоянного и непрерывного процесса выявления и оценки возможных угроз, разработки и внедрения соответствующих ответных мер, а также оценки их эффективности их применения.

Список литературы:

1. Батова И.Б. Классификация рисков и причины их возникновения // Международный студенческий научный вестник. 2015. № 1. С. 4 ; Байербах А.Г. Некоторые подходы к определению сущности и классификации экономических рисков // Экономика и бизнес: теория и практика. 2020. № 2-1 (60). С. 17-21.
2. Когай А.А. Совершенствование системы управления рисками в нефтегазовой промышленности // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2006. №14.
3. Карасёв Ю.В. Управление рисками на предприятиях оборонно-промышленного комплекса // Вектор экономики. – 2019. – №. 12. – С. 126.
4. Юрлова Н.С. Управление рисками / Н.С. Юрлова, И.В. Скачок // Вестник НГИЭИ. – 2014. – №3. – С.95-98

МАРКЕТИНГ В ЭВОЛЮЦИИ ЧЕЛОВЕЧЕСТВА

Семенова Полина Петровна

студент,

Российский Университет Дружбы Народов,

РФ, г. Москва

Аннотация. В статье рассмотрено становление сферы маркетинга в эволюции человечества. Представлены этапы эволюции маркетинга, зарождение маркетинга как науки, появление модели «4Р». Проанализированы предпосылки возникновения данной науки и ее возникновения.

Ключевые слова: маркетинг, США, кластерный анализ, предпринимательская деятельность, потребитель, производство.

В настоящее время существует множество теорий, когда конкретно возник маркетинг. Традиционно же само начало маркетинга на рынке в качестве научно-прикладной дисциплины отмечается в США. Это объяснимо тем, что в стране, в которой более двух столетий не было разрушительных последствий после войн, возникновение новых рынков и создание необходимых условий для реальной востребованности маркетинга происходило очень интенсивно. «Для сравнения: Европа и Япония вплотную познакомились с маркетингом только после второй мировой войны, вместе с планом Маршалла.» [1]

Местом, где зародился маркетинг, можно считать город Филадельфия, штат Пенсильвания. В 1879 году было произведено первое маркетинговое исследование за все время – опрос государственных чиновников. Начиная с 1902 г., в вузах США (Мичиганский, Калифорнийский и Иллинойский) были введены дисциплины и читались лекции по основным маркетинговым вопросам.

В период с 1910 по 1925 г. началось формирование отделов исследования рынка. Это произошло с помощью маркетинга, исследовавшего рынок и широко проникавшего в бизнес. Национальная организация маркетинга и рекламы сформировалась в 1926 г. в США. Она положила начало организации Американского общества маркетинга и в 1973 г. оно было переименовано в Американскую ассоциацию маркетинга.

Вторая мировая война оказалась стимулом становления тяжелой промышленности. В связи с этим потребовалось возникновение совершенно других принципов и подходов в управлении производством. Стало развиваться массовое производство, благодаря которому началась расширяться политика сбыта в условиях превышения спроса над предложением. Так началось развитие данного направления маркетинга. С 1948 г. маркетинг начал рассматриваться в качестве инструмента осуществления разных видов хозяйственной деятельности, которые регулировали поток товаров от производителя к потребителю.

В 1960 г. Джером Маккорти выдвинул модель маркетинга, которая получила название: модель «4Р». В ней выделяют четыре основных составляющих маркетинга:

- товар (product);
- цена (price);
- место (place);
- реклама (promotion).

Благодаря возникновению модели «4Р» начали появляться различные широкие теоретические исследования и разрабатывались многообразные стратегические и тактические инструменты маркетинга.

В середине XX столетия маркетинг начал становиться системой, этому послужили различные процессы монополизации. Управление значимых фирм требовало наиболее глубокого и полного исследования рынка и всей экономики в целом.

В 1960 г. Американская ассоциация маркетинга приняла определение маркетинга как предпринимательской деятельности, которая связана с управлением потока товаров и услуг от производителя к потребителю.

В 1972 г. Ф. Котлер обосновал определение микро- и макромаркетинга, и в 1976 г. Шелби Хант полностью выявил, что маркетинг представляет собой науку о процессах обмена.

К 1985 г., с учетом процессов глобализации и интернационализации связей экономики, развитием самого маркетинга Ассоциация уточнила и определила последний как процесс планирования и осуществления замысла, ценообразования, продвижения и реализации идей, товаров и услуг посредством обмена, удовлетворения целей отдельных лиц и организаций.

В США и во многих странах Западной Европы были учреждены национальные институты по маркетингу, сформирована развернутая сеть школ и различных курсов при университетах. Ассоциации по маркетингу стали организовываться и в остальных странах. Идеи маркетинга пропагандировались Европейским комитетом маркетинга и Международной ассоциацией маркетинга (Англия), в которые входили специалисты по вопросам маркетинга ведущих стран мира.

Во второй половине XX столетия активно развивался процесс не только становления маркетинга как прикладной, практической и предпринимательской деятельности по управлению обменом, но и как науки.

В самой же эволюции маркетинга как науки было 5 этапов:

1. 1900 – 1950 гг. – учение о товаре, ориентация на распределение, теория экспорта и сбыта. Использовались такие методы, как: наблюдение, анализ покупки и продаж; расчет вероятностей; потребительские панели. Применялся в производстве товаров и сельскохозяйственной отрасли.

2. 1960 г. – учение о сбыте, ориентация на объем продаж, на товар и функции, теория дистрибьюторства. Использовались такие методы, как анализ мотивов, исследование операций и моделирование. Применялся потребителями средств потребления.

3. 1970 г. – научные основы поведения и принятия решений, ориентация на торговлю, сбыт и частично на потребителя. Использовались такие методы, как факторинг, дискриминантный анализ, математические методы, маркетинговые модели. Применялся потребителями средств производства и средств потребления.

4. 1980 – 1990 гг. – ситуационный анализ, учение о маркетинге как функции менеджмента, теория конкурентного анализа, основы экологии, стратегический маркетинг. Использовались такие методы, как позиционирование, кластерный анализ, типология потребителей, экспертиза, причинно-следственный анализ. Применялся потребителями средств потребления, средств производства, сферой услуг, бесприбыльными организациями.

5. С 1990 г. по настоящее время – учение о маркетинге как функции и инструментарию предпринимательства, теория рыночных сетей, теория коммуникаций и взаимодействия, ориентация на социальный и экологический эффект. Использовались такие методы, как позиционирование, кластерный анализ, типология потребителей, модели поведения потребителей и конкурентов, бенчмаркинг, теория игр. Применялся потребителями средств производства, средств потребления, сферой услуг, бесприбыльными организациями, сферой государственного предпринимательства.

Маркетинг в современное время уже совершенно не похож на тот, каким был 20-30 лет назад. Он ориентирован на другие цели, например, сейчас очень внимательно отслеживаются потребности и желания клиентов, чтобы предложить им именно те товары, которые способны их удовлетворить. На данный момент маркетинг важнее рекламы, так как он выстраивает связи между работниками и клиентами компании, обеспечивая тесное и долгое сотрудничество. Маркетинг развивается в интернете все больше и больше, затрагивая социальные сети, интернет-сообщества. Современный маркетинг основан на использовании информационных технологий. Используются абсолютно иные технологии, например, автоматизация, CRM, аналитика, оптимизация конверсии, ремаркетинг, искусственный интеллект, Big Data, чат-

боты, блокчейн и многие другие. Они все появились ввиду необходимости проводить маркетинговые исследования в интернете.

В заключение хочется отметить, что маркетинг как научноприкладная дисциплина, обеспечивающая эффективные рыночные отношения, начал формироваться и бурно развиваться в XX веке, хотя его первые элементы можно обнаружить еще несколько тысяч лет назад, с появлением операций куплипродажи, торговли. В своей же эволюции маркетинг прошел ряд содержательных стадий, последовательно реализовав концепции совершенствования производства, совершенствования товара, интенсификации коммерческих усилий, общего маркетинга и маркетинга микс, стратегического, социально-этичного маркетинга, индивидуального маркетинга.

Список литературы:

1. Маркетинг: учеб. для студентов, обучающихся по специальности 061500 «Маркетинг»/ А.П. Панкрухин; Гильдия маркетологов. – 4.е изд., стер. – М.: Омега.Л, 2006. – 656 с. – (Высшее экономическое образование). – ISBN 5.98119.461.8.
2. Багиев, Г.Л. Маркетинг: учебник для студентов вузов, обучающихся по экон. специальностям/ Г.Л. Багиев, В.М. Тарасевич, Х. Анн; под общ. ред. Г.Л. Багиева. – 3-е изд., перераб. и доп. – М. [и др.]: «Питер», 2010. – 736 с.
3. Котлер, Ф. Основы маркетинга. Краткий курс/ Ф. Котлер. – М.: издательство «Вильямс», 2010. – 656 с.
4. Романов, А.А. Маркетинг : учебное пособие / А.А. Романов, В.П. Басенко, Б.М. Жуков. – Москва : Дашков и К, 2016. – 440 с. \
5. Крылова Г.Д., Соколова М.И. Маркетинг. Теория и практика. М. ЮНИТИ-ДАНА. 2004. 655 с.

АНАЛИЗ МЕР ПО РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ В ОБЛАСТИ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Толкачева Валерия Павловна

студент,

Сочинский государственный университет,

РФ, г. Сочи

Меры по реализации государственной НТП в области экологического развития отражены в указе Президента Российской Федерации от 08.02.2021 г. № 76 «О мерах по реализации государственной научно-технической политики в области экологического развития Российской Федерации и климатических изменений». Целью указа является повышение эффективности в определенных областях. Данный указ вступил в силу в момент его подписания, а значит 8 февраля 2021 года.

В качестве мер по реализации указано следующее:

1. Разработать и утвердить Федеральную научно-техническую программу в области экологического развития Российской Федерации и климатических изменений на 2021 – 2030 годы, предусматривающую создание наукоемких технологических решений, направленных:

- на обеспечение экологической безопасности, улучшение состояния окружающей среды;

- на изучение климата, механизмов адаптации к климатическим изменениям и их последствиям;

- на обеспечение устойчивого и сбалансированного социально-экономического развития Российской Федерации с низким уровнем выбросов парниковых газов путем проведения исследований источников и поглотителей парниковых газов и принятия мер по уменьшению негативного воздействия таких газов [1].

2. Обеспечить координацию и взаимодействие всех соответствующих органов власти РФ;

3. Обеспечить финансирование за счет бюджетных ассигнований, а Правительству предусматривать их при формировании проектов федеральных бюджетов;

4. Обеспечить создание и развитие на базе научных и образовательных организаций научных, научно-образовательных центров и лабораторий, осуществляющих исследования в области экологического развития и климатических изменений;

5. Ежегодно представлять доклад о результатах Президенту РФ;

6. Образовать совет по реализации данной программы;

7. Разработать и утвердить планы осуществления на территориях субъектов Российской Федерации действий по составленной программе.

Указанные меры носят по большей части административный характер, так как фактически являются распоряжением Президента РФ для Правительства и министерств. Также эти меры определяют направление действий органов исполнительной власти в области экологического развития.

Важным уточнением является борьба с высоким уровнем выбросов парниковых газов, поскольку уже сейчас научные исследователи предвещают всеобщую экологическую катастрофу, связанную с выбросами. В результате катастрофы многие территории нашей планеты станут непригодны для существования и люди будут вынуждены массово мигрировать.



Рисунок 1. Загрязнение окружающей среды в РФ

Показатели по загрязнению атмосферного воздуха значительно снизились к 2014 году, однако их значение все так же высоко (рисунок 1). Объем сброса сточных вод также снизился примерно на 20%. Количество городов с высоким уровнем загрязнения снижается каждый год. По запланированным показателям федеральных программ, количество загрязненных городов к 2024 году должно снизиться до 0, однако пандемия уже внесла свои коррективы, в связи с чем полного исчезновения загрязненных городов не достичь в указанный срок. По сей день неизменно возрастает показатель образования отходов производства и потребления. Данные статистики подтверждают необходимость создания и реализации проектов в сфере экологии, поскольку ущерб окружающей среде от производств только возрастает.

В результате анализа Федеральной научно-технической программы в области экологического развития Российской Федерации и климатических изменений на 2021 – 2030 годы было выявлено, что целью программы также является повышение эффективности мер по адаптации к изменениям климата для различных экологических систем, социальных групп, отраслей экономики и регионов Российской Федерации.

Особый интерес представляет следующий прогнозируемый результат: «научное обоснование проведения эффективных мероприятий по защите российских производителей от зарубежных ограничительных мер, вводимых под предлогом экологической и климатической безопасности» [2]. Недоверие к вводимым мерам происходит по причине того, что в открытом доступе отсутствует исчерпывающая информация о критериях оценки производства для сертификации. Такая же проблема имеется в российских экостандартах и системах добровольной экосертификации, разработанных в рамках Федерального закона от 27.12.2002 № 184-ФЗ «О техническом регулировании». Таким образом, оценить научную обоснованность и практическую эффективность можно будет лишь в том случае, если эти критерии будут исчерпывающими.

Еще одной задачей является принятие мер по уменьшению негативного воздействия парниковых газов на климат и окружающую среду. Дж. Вей с коллегами провели исследование уровня экологической зрелости жителей Китая и тех мер, которые могут способствовать его повышению. Как полагают исследователи, недостаточно полагаться только на сознательность жителей и надеяться, что они внезапно будут выбирать товары с низким уровнем углеродных выбросов. Результаты лишь подтвердили гипотезу исследования. Были сделаны вы-

воды о том, что следует не подавлять потребительский спрос, а убеждать население в необходимости низкоуглеродного потребления для сокращения выбросов парниковых газов при покупке, использовании и утилизации товаров на основе удовлетворения обычных потребностей. Данные итоги исследования подтверждают важность поставленной задачи.

Национальный проект «Экология» содержит в себе 11 федеральных проектов. Общий бюджет, выделенный на реализацию проекта, составляет 4,041 триллиона рублей.

Таблица 1.

Финансовое обеспечение федеральных проектов

Название федерального проекта	Финансовое обеспечение
«Чистая страна»	124 206,8 млн. рублей
«Комплексная система обращения с твердыми коммунальными отходами»	296 223,8 млн. рублей
«Инфраструктура для обращения с отходами I – II классов опасности»	36 353,3 млн. рублей
«Чистый воздух»	500 139,8 млн. рублей
«Чистая Вода»	245 050,0 млн. рублей
«Оздоровление Волги»	205 378,9 млн. рублей
«Сохранение озера Байкал»	33 944,9 млн. рублей
«Сохранение уникальных водных объектов»	15 152,0 млн. рублей
«Сохранение биологического разнообразия и развитие экологического туризма»	6 282,8 млн. рублей
«Сохранение лесов»	151 009,8 млн. рублей
«Внедрение наилучших доступных технологий»	2 427 300,0 млн. рублей

Федеральный проект «Внедрение наилучших доступных технологий» имеет самое большое финансовое обеспечение и составляет более 50% от общего бюджета национально-го проекта. Обоснованием необходимости являются аудиты, проводимые природоохранными ведомствами, которые отмечают, что в энергетической отрасли только десятая часть сектора производства оснащена наилучшими доступными технологиями. Данный факт подтверждает важность научно-технологической политики в стратегии экологического развития.

Таблица 2.

Бюджет национальных проектов до 2024 года

Наименование нацпроекта	Затраты на воплощение, трлн. руб
Здравоохранение	1,7258
Образование	0,7845
Демография	3,1052
Культура	0,1135
Безопасные и качественные автомобильные дороги	4,7797
Жилье и городская среда	1,0662
Экология	4,0410
Наука	0,636
Малый бизнес и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы	0,4815
Цифровая экономика	1,6349
Производительность труда и поддержка занятости	0,0521
Международная кооперация и экспорт	0,9568

Как можно заметить, национальный проект «Экология» занимает третье место по объему запланированных на реализацию средств. Всего на обозначенные правительством национальные проекты планируется затратить 25,7 триллионов рублей, а на реализацию национального проекта «Экология» выделяется около 15% средств всего бюджета.

В июне 2020 года бюджет нацпроекта «Экология» сократился на 23 млрд руб. Правительство перенаправило их в Резервный фонд в связи с пандемией. В сентябре стало известно, что расходы сократят еще на 52,3 млрд руб.: в 2021-м «Экологию» урежут на 18,9 млрд руб. (14,9%), в 2022-м – на 21,8 млрд руб. (14,2%), в 2023-м – на 11,6 млрд руб. (7,6%).

Основное сокращение придется на федеральный проект «Чистый воздух» – его бюджет уменьшится суммарно на 28,4 млрд руб. (на 65% – в 2021-м, на 60,2% – в 2022-м и на 10,4% – в 2023-м). На «Чистую воду» за 2019-2020 годы было выделено 33,2 млрд руб. вместо изначально запланированных до 2024 года 245 млрд руб. От большинства остальных направлений будут ежегодно «отщипывать» не более 10%.

Помимо урезания бюджета, в 2020 году произошли изменения в структуре нацпроекта. С 1 января 2021 года федеральный проект «Чистая вода» был передан в состав национального проекта «Жилье и городская среда». В конце декабря 2020 года был объявлен «досрочно завершившимся» федеральный проект «Внедрение наилучших доступных технологий» с бюджетом в 2,4 трлн руб. Мероприятия, которые он включал, перенесены в федеральные проекты «Чистый воздух» и «Оздоровление Волги».

В итоге суммарный бюджет «Экологии» сократился на 100 млрд (до 4 трлн руб.), а количество проектов в его составе уменьшилось до девяти.

Таким образом, научно-техническая политика в сфере экологии должна быть направлена не только на сокращение промышленного загрязнения и развитие инновационных технологий, но и на формирование экологически ответственного поведения населения.

Список литературы:

1. Указ Президента Российской Федерации от 08.02.2021 г. № 76 «О мерах по реализации государственной научно-технической политики в области экологического развития Российской Федерации и климатических изменений». – Текст: электронный//Официальные сетевые ресурсы Президента России: [сайт]-URL: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/46415>
2. Федеральная научно-техническая программа в области экологического развития Российской Федерации и климатических изменений на 2021 – 2030 годы. Текст электронный//Сайт Правительства Российской Федерации: [сайт]-URL: <http://static.government.ru/media/files/Ekv7TcPAJBv4n3oUn6ofUdAR5cu5W1PM.pdf> (дата обращения: 02.06.2022).

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ И СТРУКТУРЫ АКТИВОВ ПАО «СБЕРБАНК»**Хеладзе Леван Джамбулиевич**магистрант,
Сочинский государственный университет,
РФ, г. Сочи**Янюшкин Виктор Александрович**научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Сочинский государственный университет,
РФ, г. Сочи

Аннотация. В данной статье мы проведем подробный анализ изменения структуры и объемов активов банка, а также выделим основные направления вложения средств банка на текущий момент времени.

Ключевые слова: банковские активы, кредитный портфель, ПАО «Сбербанк», структурный анализ, динамика.

Анализ динамики изменения активов ПАО «Сбербанк» в течение 2019-2021 годов представлен в таблице 1.

Таблица 1.**Анализ динамики изменения активов ПАО «Сбербанк»
в течение 2019-2021 (9 месяцев) гг. [2]**

Показатель	2019 г.	2020 г.	2021 г. (9 месяцев)	Абсолютное отклонение, тыс. руб	Удельный вес, % (2021 г.)
Денежные средства	661646552	614727347	599375751	-62271	1,65
Средства кредитной организации в ЦБ РФ	1159646494	1058133548	1186718998	27072	0,32
Обязательные резервы	202846037	234302138	251862217	49016	0,69
Средства в кредитных организациях	152801902	450010323	587548420	434747	1,61
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости	1598098775	1992861104	2114576494	516478	5,82
Чистая ссудная задолженность	19212927847	22168704808	24783244892	5570317	68,25
Чистые вложения в финансовые активы	2494251907	4135482650	4181002736	1686751	11,51
Чистые вложение в ценные бумаги	705673503	852793173	827344803	121671	2,28
Инвестиции в дочерние и зависимые компании	752029142	776736503	1024221095	272192	2,82
Требования по текущему налогу на прибыль	10366912	14370	13547	3181	0,04
Отложенный налоговый актив	21833945	23499899	31915632	10082	0,09
Основные средства и нематериальные активы	501235660	578534527	621292490	120057	1,71

Показатель	2019 г.	2020 г.	2021 г. (9 месяцев)	Абсолютное отклонение, тыс. руб	Удельный вес, % (2021 г.)
Долгосрочные активы, предназначенные для продажи	16637878	4802799	3011375	-13626	0,01
Прочие активы	296945247	323377321	353989271	57044	0,97
Всего активов:	27584095764	32979678372	36314255506	-27230106	100

Таким образом, в структуре активов ПАО «Сбербанк» наибольший удельный вес (около 70%) занимает чистая ссудная задолженность клиентов. Далее следуют чистые вложения в финансовые активы (11%) и финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости (около 6%).

Основные направления кредитной политики Сбербанка направлены на расширение объёмов выдачи кредитов всем платежеспособным видам клиентов: от физических до юридических лиц. Для этого ПАО «Сбербанк» активно рекламирует свои кредитные продукты, начиная с самых различных программ потребительского или целевого кредитования и заканчивая специальными программами по кредитованию бизнеса.

Структура кредитного портфеля Сбербанка отличается хорошей диверсификацией по отраслям, на крупнейшие из которых приходится менее 8% всего кредитного портфеля. Данная структура представлена на рисунке.



Рисунок. Отраслевая структура кредитного портфеля Сбербанка на 1.01.2020 [2]

По рисунку мы можем заметить, что кредиты физических лиц занимают 36% всего кредитного портфеля, а значит на кредитование юридических лиц приходилось 64% на начало 2020 года. Диверсификация по различным отраслям позволяет банку избежать риски отраслевых кризисов. Кроме того, Сбербанк является лидером по кредитованию заемщиков сегмента малого и среднего предпринимательства: на долю Банка приходится около 35% общего объема кредитов МСП, предоставленных российскими кредитными организациями.

В условиях ожидаемого снижения спроса на кредитные ресурсы в 2022 году наиболее вероятным сценарием, по мнению АКРА, станет отсутствие роста корпоративного кредитного портфеля Банка. Причём сокращение кредитного портфеля будет вызвано множеством факторов, включая повышенные ставки по кредитам, снижение покупательской способности населения, а также сокращением числа кредитуемых предприятий. Конечно, всякое может случиться и кредитный портфель Сбербанка, наоборот, может даже увеличиться. Такая ситу-

ация наблюдалась последние 2 года, когда кредитный портфель Сбербанка только расширялся, хотя, казалось бы, в условиях пандемии расширение кредитного портфеля сопряжено с высоким риском невозврата кредитов и стоило бы сократить объёмы предоставляемых кредитов во избежание роста доли просроченной задолженности. Однако доля просроченной задолженности физических лиц в банке только снизилась к началу 2022 года, в чём мы можем убедиться, проанализировав таблицу 2.

Таблица 2.

Структурный анализ кредитов, выданных физическим лицам [2]

Показатели, в млрд руб.	01.01.2020	Уд. Вес, 2020, %	01.01.2021	Уд. Вес, 2021, %	01.01.2022	Уд. Вес, 2022, %
Объём кредитов, выданных физическим лицам	7344,2	100	8600,2	100	13632,7	100,0
Жилищное кредитование	4101,8	55,9	4966,4	57,7	7649,2	56,1
Потребительские и прочие ссуды	2456,1	33,4	2814,9	32,7	4834,5	35,5
Кредитные карты и овердрафтное кредитование	783,2	10,7	816,1	9,5	1146,5	8,4
Автокредитование	3,1	0,0	2,8	0,0	2,4	0,0
Просроченная задолженность	195,0	2,7	238,5	2,8	292,0	2,1

По данным таблицы 2 мы замечаем, что доля просроченной задолженности физических лиц на начало 2022 года составляла 2,1% и за 2 года снизилась на 0,6%. Конечно, это может быть обусловлено тем, что больше половины объёма предоставленных кредитов приходится на жилищное, в том числе ипотечное кредитование. Ипотечное кредитование относится к категории обеспеченных кредитов, поэтому люди понимают необходимость своевременности уплаты платежей. На основании данной таблицы также можно выделить основное направление кредитования физических лиц – жилищное кредитование. Вторым по удельному весу является потребительское кредитование, которое, по своей сути, сопряжено с высокой степенью риска и возможностью просрочки со стороны плательщика. Так обстоит ситуация с кредитованием физических лиц. Теперь проведём структурный анализ кредитования юридических лиц, представленный в таблице 3.

Таблица 3.

Структурный анализ кредитов, выданных юридическим лицам [2]

Показатели, в млрд руб.	01.01.2020	Уд. Вес., 2020, %	01.01.2021	Уд. Вес., 2021, %	01.01.2022	Уд. Вес., 2022, %
Объём кредитов, выданных юридическим лицам	12460,7	100	14336,3	100	19600,0	100
Коммерческое кредитование	11403,7	91,5	12340,0	86,1	15243,7	77,8
Проектное финансирование	1057,0	8,5	1996,3	13,9	4356,3	22,2

Показатели, в млрд руб.	01.01.2020	Уд. Вес., 2020, %	01.01.2021	Уд. Вес., 2021, %	01.01.2022	Уд. Вес., 2022, %
Овердрафты	127,9	1,0	124,6	0,9	331,3	1,7
Просроченная задолженность	597,6	4,8	688,0	4,8	818,5	4,2

Если мы обратим внимание на долю просроченной задолженности по кредитам юридических лиц, то заметим, что она выше, чем по кредитам физических лиц более, чем в 2 раза. На мой взгляд, это связано с высокой степенью риска предпринимательской деятельности, которая значительно пострадала за последние 2 года. При этом можно заметить, что кредитование юридических лиц в ПАО «Сбербанк» делится на 2 значительные группы: коммерческое кредитование и проектное финансирование. Риски проектного финансирования намного выше, чем у коммерческого кредитования, поскольку неизвестны будущие финансовые результаты проектов. Именно по этой причине доля проектного финансирования в кредитном портфеле ПАО «Сбербанк» намного ниже, чем у коммерческого кредитования. Это позволяет выделить коммерческое кредитование как основное направление кредитования юридических лиц ПАО «Сбербанк».

Список литературы:

1. Консолидированная финансовая отчетность ПАО «Сбербанк России» и его дочерние организации за 2021 год. © 1997 – 2022 ПАО Сбербанк. [Электронный ресурс]. URL: https://financemarket.ru/fa/fa_reports/2021/SBER202112YMSFO.pdf (Дата обращения: 31.12.2022).
2. Публичное акционерное общество "Сбербанк России". Информация о кредитных организациях. © Банк России, 2000–2022. [Электронный ресурс]. URL: https://cbr.ru/banking_sector/credit/coinfo/?id=350000004 (Дата обращения: 31.12.2022).

РУБРИКА

«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА НАРУШЕНИЯ ПРАВИЛ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ И ЭКСПЛУАТАЦИИ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ

Вельц Алексей Леонидович

студент,

Частное образовательное учреждение высшего образования

Сибирский юридический университет,

РФ, г. Омск

CRIMINAL-LEGAL CHARACTERISTIC OF VIOLATION OF TRAFFIC RULES AND OPERATION OF VEHICLES

Alexey Velts

Student,

Private educational institution of higher education

Siberian Law University,

Russia, Omsk

Аннотация. В статье предлагается рассмотреть вопросы, связанные с пониманием основного непосредственно- го объекта преступления предусмотренного ст.264 УК РФ, его предмета, признаков объективной стороны, субъекта преступления, а также качества субъективной стороны состава преступления указанной статьи уголовного кодекса.

Abstract. The article proposes to consider issues related to the understanding of the main direct object of the crime provided for by Article 264 of the Criminal Code of the Russian Federation, its subject, signs of the objective side, the subject of the crime, as well as the quality of the subjective side of the corpus delicti of the specified article of the Criminal Code.

Ключевые слова: нарушение правил, дорожное движение, дорога, автомобиль, трамвай, другое механическое транспортное средство.

Keywords: violation of the rules, traffic, road, car, tram, other motor vehicle.

Одной из главных проблем современного общества в настоящее время признается аварийность на автомобильном транспорте. Президент России Владимир Владимирович Путин в своем выступлении на председательском заседании Государственного совета по безопасности дорожного движения в марте 2016 года сказал: Вся транспортная инфраструктура России. Несмотря на принимаемые государством меры, количество дорожно-транспортных происшествий в России по-прежнему находится на высоком уровне. За последнее десятилетие более 3 миллионов человек получили ранения и 350 тысяч погибли в результате таких происшествий.

Важным аспектом снижения аварийности и обеспечения безопасности дорожного движения должна стать работа правоохранительных органов по расследованию дорожно-транспортных преступлений.

Однако, несмотря на важность данного вопроса, сотрудники следственных подразделений на местах не всегда умело применяли в своей деятельности, в том числе, Уголовный кодекс Российской Федерации, что не позволяет провести полноценное расследование дорожно-

но-транспортных правонарушений (дорожно-транспортных происшествий), что отрицательно сказывается на эффективности судопроизводства.

Эти обстоятельства предопределили актуальность рассматриваемых в данной статье вопросов об уголовно-правовых особенностях несчастных случаев.

Основным непосредственным объектом преступления, предусмотренного ст. 264 УК РФ (далее – УК РФ) – общественные отношения и интересы, обеспечивающие безопасные условия движения и эксплуатации транспортных средств, которым в результате их исполнения причинен вред.

При этом под дорожным движением понимается совокупность социальных отношений, возникающих в процессе движения людей и грузов с использованием транспортных средств или без них по дороге. В результате нарушения ПДД совершаются только на дороге. То есть только там, где действуют правила дорожного движения и эксплуатация транспортного средства в их применении.

Таким образом, Пленум Верховного Суда Российской Федерации в абзаце четвертом пункта 25 своего постановления от 9 декабря 2008 г. указал, что: В УК РФ указано, что при погрузке и разгрузке транспортных средств, ремонте, строительстве, производстве дорожных, сельскохозяйственных и иных работ, а также в результате движения автотранспортного средства по бездорожью, не вследствие нарушения правил дорожного движения или эксплуатация транспортного средства, должна квалифицироваться по наступившим последствиям и форме иска в соответствии с соответствующими положениями Уголовного кодекса Российской Федерации, а также должна предусматривать ответственность за преступления против личности или нарушения правил при производстве работ.

Поэтому при приготовлении того или иного преступления каждый раз, когда к его совершению так или иначе привлекаются автомобиль, трамвай или другое механическое транспортное средство, необходимо обеспечить: 1) Был ли он поврежден на улице. 2) было ли оно совершено в результате нарушения правил дорожного движения и манипулирования транспортным средством.

Аналогично под дорогой понимается полоса земли или поверхность искусственного сооружения, оборудованная или приспособленная и используемая для движения транспортных средств. Дороги включают трамвайные пути, тротуары, обочины и одну или несколько полос, если таковые имеются, с разделенными полосами.

То есть дороги

1) оборудованы и используются.

2) Полоса земли или поверхность искусственного строения, приспособленная и используемая для движения транспортных средств.

Следовательно, использование неосвоенных или непригодных земельных или искусственных поверхностей для движения транспортного средства само по себе не является нарушением правил дорожного движения за совершенное в данном случае поведение.

В русском словаре слово «оснастить» трактуется как «сделать доступным, приспособить, оснастить, усовершенствовать». Слово «пригодный» означает «пригодный для потребления и может быть использован для любых целей». И, наконец, слово «использовать» означает «использовать (использовать) кого-либо, т. е. для некоторых действий найти (найти) использование для кого-либо или чего-либо.

Преступления, о которых идет речь, направлены на автомобили и электромобили.

Или другой автомобиль, согласно которому согласно примечанию 1 к ст. В статье 264 УК РФ речь идет о тракторах, моторизованных дорожно-строительных и других моторизованных транспортных средствах и транспортных средствах, обладающих особыми правами в соответствии с законодательством Российской Федерации о безопасности дорожного движения.

Деяние, предусмотренное ч. 1 ст. 264 УК РФ, выражается в нарушении лицом, управляющим автомобилем, трамваем либо другим механическим транспортным средством, правил дорожного движения или эксплуатации транспортных средств, повлекшем по неосторожности причинение тяжкого вреда здоровью человека. Состав по конструкции **объективной**

стороны является материальным (то есть преступление считается оконченным с момента наступления указанного преступного последствия).

Согласно постановлению Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 09.12.2008 г. № 25 при исследовании причин создавшейся аварийной обстановки необходимо установить, какие именно пункты Правил дорожного движения или правил эксплуатации транспортных средств нарушены, в чем конкретно выразились эти нарушения и какие из них находятся в причинной связи с наступившими преступными последствиями.

Нарушениями Правил дорожного движения являются:

- невыполнение водителем, управляющим автомобилем, трамваем либо другим механическим транспортным средством, своих обязанностей;
- нарушение правил, регламентирующих начало движения и маневрирования;
- выполнение разворота в запрещенных местах;
- несоблюдение дистанции до движущегося впереди транспортного средства;
- движение со скоростью, превышающей установленные ограничения;
- нарушение установленных правил обгона и встречного разъезда;
- остановка транспортного средства в запрещенных местах;
- стоянка в запрещенных местах;
- оставление водителем своего места или транспортного средства без принятия необходимых мер, исключая самопроизвольное движение транспортного средства или использование его в отсутствие водителя;
- нарушение правил проезда перекрестков;
- нарушение правил движения через железнодорожные пути;
- нарушение правил движения по автомагистрали;
- нарушение правил движения в жилых зонах;
- нарушение правила, устанавливающего приоритет маршрутных транспортных средств;
- нарушения правил пользования внешними световыми приборами и световыми сигналами;
- нарушение правил буксировки механических транспортных средств;
- нарушение правил учебной езды;
- нарушение правил перевозки людей;
- нарушение правил перевозки грузов и др.

К нарушениям правил эксплуатации относится главным образом эксплуатация транспортных средств, имеющих соответствующие неисправности, установленные в Перечне неисправностей и условий, при которых запрещается эксплуатация транспортных средств. К ним относятся:

- неисправности тормозной системы;
- неисправности рулевого управления;
- неисправности внешних световых приборов;
- неисправности стеклоочистителей и стеклоомывателей ветрового стекла;
- неисправности колес и шин;
- неисправности двигателя;
- прочие неисправности и условия, относящиеся к элементам конструкции. Уголовная ответственность за преступление, предусмотренное ст. 264 УК РФ, может иметь место лишь при условии наступления преступных последствий, указанных в этой норме, и если эти последствия находятся в причинной связи с допущенными лицом нарушениями правил дорожного движения или эксплуатации транспортных средств.

В соответствии с ч. 1, 2 ст. 264 УК РФ преступным последствием является причинение по неосторожности тяжкого вреда здоровью человека. В ч. 3, 4 статьи установлена ответственность за деяния, повлекшие по неосторожности смерть человека, а в ч. 5, 6 – смерть двух или более лиц. При этом по смыслу рассматриваемой нормы, речь идет о причинении вреда лицам, не имеющим отношения к управлению транспортным средством.

В тех случаях, когда в результате дорожно-транспортного происшествия пострадало два или более человека, действия виновного лица подлежат квалификации по той части ст. 264 УК РФ, которая предусматривает более строгую ответственность за наступившие по неосторожности тяжкие последствия.

Если из-за нарушения правил дорожного движения или эксплуатации транспортных средств по неосторожности был одновременно причинен тяжкий вред здоровью нескольким лицам, виновный несет уголовную ответственность за один эпизод по ч. 1 ст. 264 УК РФ.

Обязательным признаком объективной стороны состава преступления, предусмотренного ст. 264 УК РФ, является наличие причинной связи между нарушением правил дорожного движения или эксплуатации транспортных средств и наступившими преступными последствиями. Уяснение причинной связи приобретает особую значимость тогда, когда в дорожно-транспортном происшествии, участвовали два или более транспортных средства, водители которых нарушали указанные правила.

В тех случаях, когда нарушения правил дорожного движения или эксплуатации транспортных средств были допущены двумя или более участниками дорожно-транспортного происшествия, то содеянное ими влечет уголовную ответственность по ст. 264 УК РФ лишь тогда, когда эти нарушения находятся в причинной связи с наступившими преступными последствиями.

Субъектом преступления, предусмотренного ст. 264 УК РФ, является достигшее 16-летнего возраста лицо, управляющее автомобилем, трамваем либо другим механическим транспортным средством.

Им признается не только водитель, сдавший экзамены на право управления указанным видом транспортного средства и получивший соответствующее удостоверение, но и любое другое лицо, управляющее транспортным средством (лицо, у которого указанный документ был изъят в установленном законом порядке; лицо, не имевшее либо лишенное права управления соответствующим видом транспорта и др.), а также лицо, обучающее вождению на учебном транспортном средстве с двойным управлением.

Вместе с тем в юридической литературе отмечается, что поскольку обучаемый так же является водителем, он обязан выполнять все требования правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств. Следовательно, если обучаемый не подчинился инструктору и нарушил Правила дорожного движения, он вполне может быть привлечен к уголовной ответственности по соответствующим частям ст. 264 УК РФ, при условии, конечно, наступления предусмотренных в них преступных последствий.

Субъектом преступлений, предусмотренных ч. 2, 4 и 6 ст. 264 УК РФ является лицо, находящееся в состоянии опьянения.

Субъективная сторона преступления, предусмотренного ст. 264 УК РФ характеризуется неосторожной виной в виде:

1) *легкомыслия*, когда лицо, нарушая правила дорожного движения или эксплуатации транспортного средства, предвидит возможность наступления общественно опасных последствий своих действий (бездействия), но без достаточных к тому оснований самонадеянно рассчитывает на их предотвращение;

2) *небрежности*, когда лицо, нарушая правила дорожного движения или эксплуатации транспортного средства, не предвидит возможности наступления указанных в ст. 264 УК РФ преступных последствий, хотя при необходимой внимательности и предусмотрительности должно было и могло их предвидеть.

Само нарушение правил дорожного движения или эксплуатации транспортных средств может быть совершено и умышленно, однако отношение к наступившим преступным последствиям этого нарушения всегда будет являться неосторожным.

В тех случаях, когда лицо, управлявшее транспортным средством, умышленно использовало его в целях причинения вреда здоровью потерпевшего, содеянное влечет уголовную ответственность по статьям Особенной части УК РФ о преступлениях против личности.

Следует также отметить, что с 01 июля 2015 г. в УК РФ начала действовать новая ст. 264.1, предусматривающая уголовную ответственность за нарушение правил дорожного движения лицом, подвергнутым административному наказанию.

В соответствии с диспозицией данной нормы преступлением является управление автомобилем, трамваем либо другим механическим транспортным средством лицом, находящимся в состоянии опьянения, подвергнутым административному наказанию за управление транспортным средством в состоянии опьянения или за невыполнение законного требования уполномоченного должностного лица о прохождении медицинского освидетельствования на состояние опьянения либо имеющим судимость за совершение преступления, предусмотренного ч. 2, 4 или 6 ст. 264 либо ст. 264.1 УК РФ.

Согласно примечанию 2 к ст. 264 УК РФ лицом, находящимся в состоянии опьянения, признается лицо, управляющее транспортным средством, в случае установления факта употребления этим лицом вызывающих алкогольное опьянение веществ, который определяется наличием абсолютного этилового спирта в концентрации, превышающей возможную суммарную погрешность измерений, установленную законодательством Российской Федерации об административных правонарушениях, или в случае наличия в организме этого лица наркотических средств или психотропных веществ, а также лицо, управляющее транспортным средством, не выполнившее законного требования уполномоченного должностного лица о прохождении медицинского освидетельствования на состояние опьянения в порядке и на основаниях, предусмотренных законодательством Российской Федерации.

Список литературы:

1. Заседание президиума Госсовета по вопросам безопасности дорожного движения от 14.03.2016 г. // Стенограммы // События // Официальный сайт Президента России // : [сайт]. – [2016]. – URL : <http://www.kremlin.ru/> [18.03.2016].
2. О безопасности дорожного движения : федеральный закон от 10.12.1995 г. № 196-ФЗ (в ред. от 28.11.2015 г.). Ст. 2 // Официальный сайт компании «КонсультантПлюс» : [сайт]. – [1997-2015]. – URL : <http://www.consultant.ru/> [18.03.2016].
3. О судебной практике по делам о преступлениях, связанных с нарушением правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств, а также с их неправомерным завладением без цели хищения : постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 09.12.2008 г. № 25 (в ред. от 23.12.2010 г.). П. 4 // Официальный сайт компании «КонсультантПлюс» : [сайт]. – [1997-2015]. – URL : <http://www.consultant.ru/> [18.03.2016].
4. Большой толковый словарь // Проверка слова // Справочно-информационный портал ГРАМОТА.РУ: [сайт]. – [2000-2015]. – URL : <http://www.gramota.ru/> [18.03.2016].
5. О Правилах дорожного движения (вместе с «Основными положениями по допуску транспортных средств к эксплуатации и обязанности должностных лиц по обеспечению безопасности дорожного движения») : постановление Правительства Российской Федерации от 23.10.1993 г. № 1090 (в ред. от 21.01.2016 г.). П. 1.2 // Официальный сайт компании «КонсультантПлюс» : [сайт]. – [1997-2015]. – URL: <http://www.consultant.ru/> [18.03.2016].
6. О безопасности дорожного движения : федеральный закон от 10.12.1995 г. № 196-ФЗ (в ред. от 28.11.2015 г.). Ст. 25. Ч. 1 // Официальный сайт компании «КонсультантПлюс» : [сайт]. – [1997-2015]. – URL : <http://www.consultant.ru/> [18.03.2016].
7. О судебной практике по делам о преступлениях, связанных с нарушением правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств, а также с их неправомерным завладением без цели хищения : постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 09.12.2008 г. № 25 (в ред. от 23.12.2010 г.). П. 3, 5 // Официальный сайт компании «КонсультантПлюс» : [сайт]. – [1997- 2015]. – URL : <http://www.consultant.ru/> [18.03.2016].

К ВОПРОСУ О ЗАПРЕТЕ СУРРОГАТНОГО МАТЕРИНСТВА ДЛЯ ИНОСТРАНЦЕВ

Гейченко Дмитрий Александрович

студент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Гаврилина Виктория Витальевна

студент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Ермолаева Тамара Александровна

научный руководитель,
канд. юрид. наук, доцент кафедры международного права,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

На сегодняшний день существование коммерческого суррогатного материнства на практике вызывает вопрос о том, каким образом может быть обеспечено функционирование и легитимное существование подобной услуги в обществе. В декабре 2022 года Государственная Дума РФ приняла закон, запрещающий иностранцам и лицам без гражданства использовать институт суррогатного материнства на территории РФ [6]. Таким образом, наша страна пошла по пути запрета репродуктивного туризма. Подобный запрет установлен в Непале, Тайланде и Индии, которые до недавнего времени были одними из самых востребованных направлений репродуктивного туризма. С точки зрения ЕСПЧ, запрет иностранцам на услугу суррогатного материнства легитимен, поскольку порядок его регулирования относится к сфере деятельности национальных властей. При этом в опросе от 2020 года, проведенном мобильным приложением «Справочник врача», почти половина российских медицинских работников проголосовали за то, чтобы россиянки выступали суррогатными матерями для иностранцев [4].

Одной из причин принятия такого решения стала пандемия COVID-19, с которой связаны многочисленные сообщения о нахождении на территории РФ без родителей и без надлежащего присмотра и ухода младенцев, рожденных суррогатными матерями. Т.А. Ермолаева пишет, что дети являются главной ценностью всякого общества [3, с. 104]. Однако в последние годы все чаще поднимается вопрос о том, что суррогатное материнство способствует виктимизации детей и может являться разновидностью торговли детьми, и, следовательно, представлять угрозу для охраны прав, свобод, законных интересов детей [2].

РПЦ считает вынашивание детей суррогатной матерью чуть ли не аналогом рабства [1]. Среди мусульманского населения России преобладает ислам суннитского толка, для которого характерно негативное отношение к суррогатному материнству. Известны случаи, когда врачи за денежное вознаграждение, под видом лечения бесплодия, заключали с «заказчиками» договоры суррогатного материнства, в том числе с одинокими мужчинами нетрадиционной сексуальной ориентации, не являвшимися биологическими родителями приобретаемых детей, затем, после рождения детей, получали на них свидетельства о рождении и передавали иностранным гражданам [5, с. 371].

Изначально полностью запретить суррогатное материнство очень сложно, так как эта практика является одновременно успешной и прибыльной, а люди всегда найдут лазейки и способы обойти запрет, что в итоге приводит к развитию черного рынка. Так, сложность определения происхождения ребенка для властей «принимающего» государства влечет за собой незаконные действия родителей, выражающиеся в подделке свидетельства о рожде-

нии, чтобы предъявить в консульство его, а не документ из органа ЗАГС или аналогичного органа, в котором установлен их статус. Решить указанную проблему можно было бы путем применения конвенции о трансграничном суррогатном материнстве.

Принятое законодательное изменение по совершенствованию применения репродуктивных технологий в России – это попытка предотвращения возможных отрицательных для человечества форм социальной организации его существования. Вместе с тем, на наш взгляд, запрет трансграничного суррогатного материнства имеет элементы дискриминации по признаку гражданства и не решает проблему в полной мере. Наиболее оптимальным решением представляется создание специального регулирования для решения въездной проблемы. Помимо этого, мы убеждены в необходимости бороться с введением запретов на трансграничное суррогатное материнство по политическим и религиозным причинам.

Список литературы:

1. В РПЦ сравнили суррогатное материнство с рабством // URL: <https://ria.ru/20210518/rpts-1732871360.html?in=t> (дата обращения: 12.01.2023).
2. Доклад Специального докладчика по вопросу о торговле детьми и сексуальной эксплуатации детей, включая детскую проституцию, детскую порнографию и изготовление прочих материалов о сексуальных надругательствах над детьми // URL: <https://undocs.org/ru/A/HRC/37/60> (дата обращения: 12.01.2023).
3. Ермолаева Т.А. Семья и право // Вестник Саратовской государственной юридической академии. 2021. № 2 (139). С. 99-106.
4. Суррогатный сюрреализм. Медработники высказались против ужесточения закона о суррогатном материнстве // URL: <https://www.rbc.ru/newspaper/2020/09/16/5f60a41a9a7947618311f056> (дата обращения: 13.01.2023).
5. Трунов И.Л., Айвар Л.К. Криминологические аспекты суррогатного материнства // Евразийский юридический журнал. 2021. № 8 (159). С. 371-374.
6. Федеральный закон от 19.12.2022 № 538-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Российская газета. 2022. 22 дек.

СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА СТРАН СНГ В СФЕРЕ КВАЛИФИКАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ КОМПЬЮТЕРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Закатнова Анна Александровна

студент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Шевченко София Васильевна

студент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Желоков Николай Вячеславович

канд. юрид. наук, доцент кафедры уголовного
и уголовно-исполнительного права,
студент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Аннотация. Современное информационное общество и условия жизни людей во многом обуславливаются уровнем доступности использования информации. Главным фактором здесь выступает право граждан на доступ к информации, соблюдение законности при ее сборе и использовании. Сегодня в мире информационных технологий основная часть информации приходится на компьютерных носителях, флеш-устройствах. Такой этап развития жизни общества можно отметить как переход на качественно новый научно-технологический уровень. В условиях реальности совершение преступлений против безопасности компьютерной информации способно оказывать весьма негативные воздействия на национальную безопасность в целом, развитие науки и техники, а также цифровой экономики в Российской Федерации.

Ключевые слова: уголовный закон, компьютерная безопасность, квалификация.

Законодатель предусматривает строгие меры уголовно-правовой ответственности за совершение различных видов преступлений против безопасности компьютерной информации (ст.ст. 272-274.1 УК РФ). [7] Обратившись к анализу экспертных данных, можно сделать вывод о ежегодном росте криминальной активности компьютерной преступности и производного от них размера ущерба [1].

Преступления против безопасности компьютерной информации – это запрещенные уголовным законом Российской Федерации виновно совершенные общественно опасные деяния, причиняющие вред или создающие опасность причинения вреда безопасности обращения компьютерной информации или вреда критической информационной инфраструктуре Российской Федерации.

С 1 января 2018 года вступил в силу Федеральный закон №194-ФЗ о дополнении главы 28 УК РФ статьей 274.1, который в полной мере согласуется с положениями Доктрины (п. 22) о защите информационной инфраструктуры как одной из стратегических целей обеспечения информационной безопасности [2]. Данный Федеральный закон предусматривает более серьезные меры ответственности за неправомерное воздействие на критическую информационную инфраструктуру Российской Федерации [3].

Перечисленные выше внесённые законодателем изменения подтверждают актуальность развития направления политики в сфере обеспечения национальной безопасности.

Российская Федерация является участницей различных международных форумов, одним из которых является Конференция, проходившая в Сингапуре 28-30 сентября 2016 года [9]. Итогом проведения таких мероприятий возникает необходимость создания на межгосударственном и государственном уровне специализированных органов по борьбе с компьютерными преступлениями [4].

Так, например, в Уголовном Кодексе Грузии предусмотрена ответственность за киберпреступления [5]. По своему смыслу деяния, ответственность за которые предусмотрена ст. 284 и ст.286, могут квалифицироваться в отечественной практике по ст. 272 УК РФ. Вместе с тем возможность квалификации такого деяния по совокупности с иными составами преступлениями УК Грузии не исключает.

Научный интерес представляет Уголовный Кодекс Армении, в котором составы рассматриваемых преступлений содержатся в Главе 24 «Преступления против безопасности компьютерной информации» [6]. В данном уголовном кодексе предусмотрен состав преступления за компьютерный саботаж (ст. 253 УК РА), который остается неизвестным отечественному законодателю по настоящее время.

Уголовный Кодекс Узбекистана по своему содержанию относительно преступлений против безопасности компьютерной информации близок к нормам Российского уголовного закона [8].

По сравнению с российским уголовным правом в законодательстве нашей страны отсутствуют такие составы преступления как «изготовление с целью сбыта либо сбыт и распространение специальных средств для получения незаконного (несанкционированного) доступа к компьютерной системе» (ст. 278-3 УК РУ).

Проведя сравнительно-правовой анализ уголовного законодательства стран СНГ, можно сделать вывод о том, что предусмотренные в них составы преступлений, во многом схожи с составами преступлений, предусмотренными в отечественном уголовном законодательстве. Некоторые страны-участники СНГ за постсоветский период развития уголовного законодательства внесли существенные изменения в сфере регламентации уголовной ответственности рассматриваемых деяний и шагнули вперед попутно с развитием информационных технологий.

Следует отметить, что исходя из санкций, предусмотренных уголовно-правовыми нормами УК РФ стран-участников СНГ за преступления против безопасности компьютерной информации, существенной разницы между ними нет. Разница лишь в том, что в каких-то странах ответственность мягче (например, в Грузии, Армении, Узбекистане), а в других, хоть и несущественно, но выше (например, Казахстан).

Необходимо отметить, что правовая база в сфере преступлений против компьютерной безопасности имеет ряд сходств и различий, на которые необходимо обратить внимание в настоящее время.

В заключение хотелось бы отметить, что учет опыта стран ближнего зарубежья необходим для дальнейшего развития и выработки единого подхода к квалификации данной категории преступлений.

Список литературы:

1. Лацинская М. Group-IB представила отчет о хакерских атаках // Газета.Ру. 2016 г. 13 окт. URL: <https://www.gazeta.ru/> (дата обращения: 09.01.2023).
2. Доктрина информационной безопасности Российской Федерации: утв. Указом Президента РФ от 5 дек. 2016 г. № 646 // Собрание законодательства РФ. 2016. №50. Ст. 7074.
3. Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «О государственной поддержке предпринимательской деятельности в Арктической зоне Российской Федерации» от 13.07.2020 №194-ФЗ (ред. 21.12.2021) // Собрание законодательства РФ. 2020. №29. Ст. 4504.

4. Конвенция Совета Европы о преступности в сфере компьютерной информации: ETS № 185, 23.11.2001, Будапешт; п. «h» ч. 1 Конвенции ООН против транснациональной организованной преступности: принята резолюцией 55/25 Генеральной Ассамблеи от 15 ноября 2000 года; Создание глобальной культуры кибербезопасности: Резолюция, принята Генеральной Ассамблеей 31.01.2003.
5. Уголовный кодекс Грузии от 13.08.1999 г. № 41 (48) // URL: <https://matsne.gov.ge/ka/> (дата обращения: 10.01.2023).
6. Уголовный кодекс Республики Армения от 18.04.2003 г. // URL: <http://www.parliament.am/legislation/> (дата обращения: 10.01.23).
7. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июля 1996 г. №63-ФЗ (ред. от 29.12.2022) // Собрание законодательства РФ. 1996. №25. Ст.2954.
8. Уголовный кодекс Республики Узбекистан от 22 сентября 1994 г. // URL: <http://lex.uz/pages/getpage.aspx/> (дата обращения: 10.01.2023).
9. INTERPOL-EuropolCybercrimeConference (28-30 Сентября 2016, Сингапур).

ДОГОВОР КАК ПРАВОВОЕ СРЕДСТВО УПРАВЛЕНИЯ ЖИЛЫМИ И НЕЖИЛЫМИ ПОМЕЩЕНИЯМИ В МНОГОКВАРТИРНОМ ДОМЕ

Канашикина Ирина Александровна

студент

*Ульяновского государственного университета,
РФ, г. Ульяновск*

Аннотация. В статье раскрываются особенности договора как правового средства управления жилыми и нежилыми помещениями в многоквартирном доме.

Abstract. the article reveals the features of the contract as a legal means of managing residential and non-residential premises in an apartment building.

Ключевые слова: договор, управление, многоквартирный дом, собственники помещений, управляющая организация.

Keywords: contract, management, apartment building, owners of premises, management organization.

Договор управления МКД можно считать относительно новым в системе гражданско-правовых договоров, впервые закреплен в 2004 году. На современном этапе договор управления МКД нашел свое отражение в ст. 162 ЖК РФ [1]. Договор управления МКД наряду с нормами жилищного законодательства подчиняется нормам гражданского законодательства.

На сегодняшний день гражданское законодательство не содержит в себе такого наименования, как договор управления многоквартирным домом. Из за этого, среди правоведов и ученых образуются споры и дискуссии, которые касаются правовой природы данного договора. Остаются нерешенные вопросы, каким является договор управления МКД, гражданско-правовым или он признан жилищным, или во все считается смешанным. Единой точки зрения по данному вопросу нет, авторы по-разному определяют данный договор.

Большинство авторов в области жилищного и гражданского права, относят договор управления МКД именно к смешанному типу договора, т.к. их мнение основывается на нормах ГК РФ, а именно ст. 421.

Н.Ф. Казакевич считает, что, если условно разделить предмет договора управления на составные части – услуги, работы, иные действия, выполняемые организацией, можно сделать неверный вывод, что договор управления многоквартирным домом – это не самостоятельный вид договора, что он является одновременно договором об оказании услуг и выполнении работ [3, с. 279].

В научной литературе так же имеется точка зрения, что договор управления МКД выступает в качестве поименованного договора, в силу того, что такой договор должен включать предусматривать наличие в законе минимального набора норм (по крайней мере, минимальных), регулирующих данный вид правоотношений, а если обратиться к нормам ЖК РФ, то можно отметить, что договор управления имеет все необходимые нормы, раскрывается и форма договора, и его содержание.

И.В. Маркин придерживается точки зрения, что для того, чтобы определить правовую природу договора управления МКД необходимо обратиться к ст. 421 ГК РФ, 162 ЖК РФ и нормам правоприменительной практики. Он полагает, что главным признаком смешанного договора является отсутствие специальных норм, посвященных данному договору. Между тем, договор управления прямо урегулирован нормами ЖК РФ. В статье 162 ЖК РФ определены: его название; предмет; форма договора; порядок определения цены; порядок заключения; срок, на который он может заключаться; определены стороны договора; определены права и обязанности сторон договора [4, с. 134].

Отсюда следует, что с точки зрения положений о смешанном договоре, содержащихся в ГК РФ, договор управления не может рассматриваться в качестве смешанного договора.

Полагаем, что договор управления МКД необходимо рассматривать как особый вид гражданско-правового договора, в отношении которого установлен специальный режим правового регулирования.

Договор управления – поименованный договор, который имеет специальную регламентацию в ЖК РФ, в котором определены его предмет и условия, в связи с чем он не может рассматриваться в качестве смешанного договора, поскольку отсутствует необходимость в том, чтобы применять к нему положения ГК РФ о договорах, элементы которых содержатся в нем.

На сегодняшний день многие ученые бесспорно относят договор управления к публичным договорам [2, с. 114].

И.В. Маркин придерживается мнения, что договор управления МКД нельзя относить к публичным договорам, т.к. данный договор не соответствует признакам ст. 426 ГК РФ.

Во-первых, для заключения договора управления необходимо, чтобы собственниками помещений на общем собрании было принято решение о выборе управляющей организации (либо органом местного самоуправления был проведен открытый конкурс по ее отбору) [6, с. 114]. Договор управления может быть заключен только с управляющей организацией, которая выбрана (отобрана) в установленном порядке, единолично принять решение о заключении договора управления с другой управляющей организацией собственник помещения не может [7, с.65].

Во-вторых, в силу части 1 статьи 162 ЖК РФ договор управления заключается только с собственниками помещений в доме в то время как согласно пункту 1 статьи 426 ГК РФ публичный договор заключается с каждым обратившимся. С иными категориями потребителей (нанимателями жилых помещений, членами семьи собственника жилого помещения) договор управления не заключается. При этом договор управления исполняется управляющей организацией в отношении всех собственников помещений в доме независимо от того, заключили они договор или нет.

В-третьих, цена работ и услуг в публичном договоре должна быть одинаковой для соответствующих категорий потребителей (пункт 2 статьи 426 ГК РФ) в то время как в отношении разных многоквартирных домов установленный размер платы за содержание жилого помещения не будет одинаковым, поскольку многоквартирные дома, как правило, отличаются по составу, конструктивным особенностям, проценту износа и техническому состоянию общего имущества, что требует разных расходов на его содержание и ремонт. Данный признак публичного договора соблюдается только в отношении собственников и нанимателей помещений отдельно взятого многоквартирного дома.

В-четвертых, в силу пункта 3 статьи 426 ГК РФ отказ от заключения публичного договора не допускается. В тоже время в ЖК РФ отсутствуют нормы, запрещающие управляющей организации отказаться от заключения договора управления в случае, когда общим собранием собственников помещений в конкретном многоквартирном доме принимается решение о выборе управляющей организации и утверждаются условия договора управления, которые для выбранной управляющей организации являются неприемлемыми.

В соответствии с пунктом 3 части 3 статьи 162 ЖК РФ, в договоре должен быть указан «порядок определения цены договора, размера платы за содержание и ремонт жилого помещения». Согласно части 7 статьи 156 ЖК РФ, «размер платы за содержание жилого помещения в многоквартирном доме определяется с учетом предложений управляющей организации».

Из указанных положений ЖК РФ следует, что на договор управления в полной мере распространяется принцип свободы договора. Управляющая организация не может быть понуждена к заключению договора управления, условия которого ей не принимаются. Для возникновения договорных отношений по управлению многоквартирным домом требуется, чтобы стороны договора управления согласовали все его существенные условия.

Считаем, что правовое регулирование договора управления МКД должно быть отражено в нормах гражданского законодательства, т.к. на сегодняшний день правовое регулирование осуществляется на основании общих положений обязательственного права или прихо-

дится прибегать к аналогии закона. По нашему мнению, такое хоть и допустимо (аналогия закона), но в данном случае требует детального правового регулирования.

Список литературы:

1. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. от 21.11.2022) // Собрание законодательства РФ. 03.01.2005. № 1 (часть 1). Ст. 14; Собрание законодательства РФ. 03.01.2005. № 1 (часть 1). Ст. 14.
2. Букатарь Н.В. Правовое регулирование публичного договора // Молодой ученый. 2019. № 46 (284). С. 99-102.
3. Казакевич Н.Ф. Договор управления многоквартирным домом // Молодой ученый. 2016. № 25 (129). С. 279-281.
4. Маркин И.В. Правовая природа договор управления многоквартирным домом // Вестник магистратуры. 2018. № 4. С. 134-137.
5. Митряшова В.В. Понятие и значение системы гражданских договоров // Инновационная наука. 2020. №4. С. 114-117.
6. Шаблова Е.Г. Гражданское право. Гражданско-правовые договор: учеб. пособие. М-во образования и науки Рос. Федерации, Урал. федер. ун-т. Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2018. С. 230 с.

ПОНЯТИЕ ПРАВОВЫХ СРЕДСТВ

Канашикина Ирина Александровна

студент

Ульяновского государственного университета,
РФ, г. Ульяновск

Аннотация. В статье проводится анализ понятия правовых средств в теории права, дается авторское определение, раскрывается роль правовых средств.

Abstract. The article analyzes the concept of legal means in the theory of law, gives the author's definition, reveals the role of legal means.

Ключевые слова: правовые средства, цель права, договорные отношения, роль средств.

Keywords: legal means, residential and non-residential premises, the purpose of law, contractual relations.

Теоретический анализ и осмысление понятия, выявление его элементов и структуры является необходимым шагом любого научного исследования. На этом пути крайне важной является выработка определения понятия. Понятие «правовое средство» не является новым в теории права, но в силу многозначности, приобретает разные толкования среди правоведов и имеет различную смысловую нагрузку.

«Правовые средства» как самостоятельная категория права стала исследоваться правоведом с конца 70-х годов XIV века. Но более пристальное внимание ученых к данной категории права начинается с начала 20 века, о чем свидетельствует появление целого ряда монографических и диссертационных исследований.

Ю.В. Батурина в своей диссертации «Правовая форма и правовое средство в системе понятий теории права» рассматривает правовые средства через призму права. Она отмечает, что правовое средство чаще всего отождествляют с правовой формой [1, С. 20]. Если рассматривать формы реализации права (использование, исполнение, соблюдение и применение), то возможно стоит их назвать как правовые средства реализации права, чем виды реализации права. Автор отмечала, что обращение к проблеме правового средства связано с пониманием правовой формы.

Полагаем, что анализ проблемы правового средства связан с категорией «цель права». В научной литературе цель права всегда определялась как стремление через нормы права упорядочить, урегулировать общественные отношения. Для выполнения этой цели право включает общественные отношения в рамки правовых отношений и официально закрепляет за субъектами общества определенный правовой статус. Для реализации названной цели права нужны соответствующие правовые средства.

Правовые средства обеспечивают влияние права на общественные отношения. Прежде чем рассматривать правовые средства, необходимо разобрать категорию цель права. Цель в научной теории всегда рассматривалась как философская категория, она является основой исследования и правовых процессов, а вот для реализации цели необходимы определенные средства, с помощью которых происходит объективизация цели. Иначе говоря, цель соединяется с объективностью через некоторые средства.

Рассматривая цель права, отметим, что цель права поэтапно переходит в объективность с помощью правовых средств.

Ю.Б. Батурина рассматривает правовые средства в качестве явлений, образующие неразрывную связь с целью права. Понятие «цель» отличается от категории «средства» тем, что последние понимаются, как приемы, способы действия для достижения чего-нибудь; орудия для осуществления какой-нибудь деятельности. Таким образом, цель субъектов правовой деятельности побуждает и направляет определенное движение соответствующих средств, избираемых в соответствии с поставленной целью.

Можно констатировать, что с начала 80-х годов начинается процесс развития исследований в области правовых средств, т.к. появилась необходимость изучения правовых средств на отраслевом уровне.

В своей монографии Б.И. Пугинский раскрыл понятие правовых средств в качестве системы юридически значимых действий со стороны субъектов, которые ставят перед собой цель, не противоречащую законодательству и интересам общества». Б.И. Пугинский выделяет такие виды гражданско-правовых средств: договор, недоговорное обязательство, средства обеспечения реализации права и юридических обязанностей, вспомогательные средства [4, с. 112].

Согласно Б.И. Пугинскому, субъекты договорных отношений имеют цель по достижению общего результата. Договор выступает как средство с помощью которого происходит координация деятельности и устанавливаются взаимные права и обязанности. Соглашение участников договора направлено на достижение определенного результата. Договор всегда выступает в качестве средства достижения целей (интересов) между сторонами. Недоговорное обязательство выступает в качестве способа координированных действий субъектов, права и обязанности которого устанавливаются в зависимости от юридических фактов и волеизъявления лиц.

М.К. Маликов на монографическом уровне исследовал правовые средства через юридическую ответственность, правоприменительный акт и гражданско-правовые средства. Стоит заметить, несмотря на свое исследование, автор не выявил авторское понятие правовых средств [2, с.123].

Следующим автором, который обратился к исследованию правовых средств является А.В. Малько [3, с. 201]. А.В. Малько в своей статье «Правовые средства: вопросы теории и практики» определяет, что правовые средства способствуют достижению поставленных в законодательстве целей. Без понятия «правовые средства» нельзя детально рассмотреть проблему целей и эффективности правового воздействия. А.В. Малько выдвигает следующее определение: правовые средства – это правовые явления, которые выражены в инструментах, с помощью которых происходит удовлетворение интересов субъектов права.

Обозначим, что правовые средства отвечают на вопрос: как? Правовые средства отвечают на вопрос как создаются правовые нормы, правовые отношения, как они изменяются и прекращаются.

Ю.Б. Батурина выдвинула следующее определение правовых средств: «правовое средство – это деятельностно-институциональное образование, показывающее функционально-динамическую сторону правовых явлений и права в целом.

Исходя из того, что нами было определено, что правовые средства – это правовые явления, которые выражены в инструментах, с помощью которых достигается цель и происходит удовлетворение интересов субъектов права, полагаем, что под правовыми средствами управления жилыми и нежилыми помещениями в многоквартирном доме понимается совокупность взаимодействующих друг с другом и образующих определенную целостность правовых явлений, выражающихся в юридически значимых действиях для создания комфортных безопасных условий проживания граждан многоквартирного дома.

Список литературы:

1. Батурина Ю.Б. Правовая форма и правовое средство в системе понятий теории права : автореферат дис. ... кандидата юридических наук: 12.00.01 / Акад. упр. МВД РФ. Москва, 2001. С. 20.
2. Маликов М.В. Теоретические основы реализации права. Монография / Маликов М.Ф., Фаткуллин Ф.Н., Фаткуллин Ф.Ф. – Уфа: РИО БашГУ, 2003. – 244 с.
3. Проблемы теории государства и права: учебник / [Афанасьев С.Ф. и др.] ; под ред. А.В. Малько. Москва : Юрлитинформ, 2012. – 320 с.
4. Пугинский, Б.И. Гражданско-правовые средства в хозяйственных отношениях [Текст] / Б.И. Пугинский. – Москва : Юрид. лит., 1984. – 224 с.

СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О ПРЕДВАРИТЕЛЬНОМ ДОГОВОРЕ

Малиновская Анна Александровна

студент,

Удмуртский государственный университет,

РФ, г. Ижевск

Исследование истории развития законодательства России предварительного договора свидетельствует о том, что этот правовой институт непостоянен. На разных этапах становления законодательства, нормы, регулирующие данные правовые отношения, то появляются в соответствующих правовых актах, то исчезают, а спустя некоторое время появляются снова.

Предварительный договор представляет собой соглашение, по которому стороны принимают на себя обязательство заключить в будущем основной договор на условиях, указанных в предварительном договоре.

Любое явление действительности не возникает спонтанно, у всего есть свое начало, свои предпосылки и причины. Так, на первоначальном этапе необходимо заглянуть в «историю» развития предварительного договора.

1. Римское частное право

Развитие института предварительного договора имеет долгую историю, основы которого были заложены ещё в римском частном праве. В римском праве *actum de contrahendo* – предварительный договор – был разработан настолько детально, что регулирующие его нормы впоследствии были практически полностью рецепированы странами континентальной правовой системы. При этом заимствована не только общая идея предварительного договора, но и правила о его форме (*punctatio*), содержании и последствиях нарушения [1].

Ввиду громоздкости и непривычности термина *actum de contrahendo* в 1854 г. Генрихом Телем был предложен новый термин *Vorvertrag*, воспринятый германскими правоведками. Однако «наименование «*actum de contrahendo*» является более точным, поскольку содержит указание на *contrahere*, раскрывая сущность юридической конструкции – заключение другого договора, тогда как в понятиях «*Vorvertrag*» и «предварительный договор» акцент сделан только на моменте заключения договора» [2, с. 31].

2. Дореволюционный этап

История развития института предварительного договора в России начинается со второй половины XVIII века, когда в дореволюционном гражданском праве своё правовое регулирование получает договор запродажи. Возникновение данного вида договора было обусловлено, «усложнением совершения сделок купли-продажи с недвижимостью, а также усложнением договорной процедуры в целом» [3].

Как известно, под влиянием реформ Петра I в XVIII веке стали активно развиваться промышленность, сельское хозяйство и торговля, что привело к увеличению торговых отношений, в частности сделок купли-продажи имущества и договоров запродажи.

Запродажа, по своей юридической природе, представляла собой нечто иное, как юридически обязывающее обещание передать за плату имущество собственником другому лицу в собственность. То есть, распорядиться им определенным образом в пользу персонифицированного лица в течение известного срока на сформулированных условиях.

Существенными условиями запродажи являлись указание на предмет договора, срок совершения продажи и цена. Форма договора юридического значения не имела. По сути запродажа представляла собой предварительное соглашение на передачу права на имущество в будущем.

Предметом такого соглашения могла выступать и вещь, которая должна была появиться как предмет материального мира у запродающего лица. Специальным видом запродажи

выступала форма «запродажной записи». Это сделка, подлежащая нотариальному удостоверению, рассматривалась как предварительный договор продажи недвижимого имущества.

3. Советский этап

Следующим этапом развития института предварительного договора являлся советский этап (с 1922 г. по 1991 г.), начало которого было положено принятием Гражданского кодекса РСФСР 1922 г. Кодекс не содержал общих норм о предварительных договорах. В нем говорилось лишь о том, что есть возможность заключения в будущем договора купли – продажи (такой договор назывался «запродажная запись»), а также возможность заключения договора займа.

В гражданском кодексе 1964 года совсем не упоминалось о предварительных договорах, даже о таких, которые содержались в ГК 1922 года. В 60-е годы было принято то, что к предварительным договорам применяются «Общие положения об обязательствах», что приводило к нарушениям предварительных договоров. То есть отказ одной из сторон заключить основной договор представлял собой обыкновенное нарушение договорного обязательства и привело к лишь возмещению причиненных потерь. А желание второй стороны заключить договор в соответствии с этой нормой не было возможно.

Данный недостаток ГК 1964 года был восполнен «Основами гражданского законодательства» 1991 г. В статье 60 Гражданского кодекса определялся порядок заключения, обязательные требования к форме, содержанию предварительного договора, а также определялись последствия нарушений предварительного соглашения, в том числе возможность заявления требования об отказе от заключения основного договора [4, с.159].

Значительную роль в становлении института предварительного договора занимает принятие в 1991 году Основ гражданского законодательства Союза ССР и Республик, в которых была нормативно закреплена ст. 60, называемая «Предварительный договор».

Впервые эта статья закрепила общее определение предварительного договора, под которым понималось «договор, в котором стороны обязаны заключить в дальнейшем договор о передаче товаров, выполнении работ и так далее на условиях предварительного договора». Такой подход к предварительному договору близок к современному пониманию.

Именно на этом этапе мы можем заметить больше императивных норм, которые предписывают сторонам определенные модели поведения, отказ от которых влечет ряд негативных последствий для сторон (например, признание предварительного договора ничтожным; или прекращение действия обязательств, вытекающих из предварительного договора).

4. Современный этап

Современный период развития предварительного договора начинается с 1993 года и характеризуется более детальным регулированием института предварительного договора. Именно на данном этапе можно увидеть большое число императивных норм, которые предписывают сторонам конкретную модель поведения, при отступлении от которой появляются негативные последствия для сторон (например, предварительный договор признается ничтожным или обязательства, вытекающие из этого договора, прекращают свое действие).

Приходим к выводу, что обязательственное отношение, обозначенное в Гражданском кодексе РФ «предварительным договором», есть не что иное, как современная интерпретация институции «запродажа». По своей юридической природе предварительный договор является одним из способов обеспечения обязательств.

Рассмотрев историю становления и развития института предварительного договора, можно выделить следующие этапы: римское частное право, дореволюционный этап, советский этап, современный период.

Таким образом, предварительный договор, несмотря на длительный и сложный путь своего развития, все еще вызывает большой интерес не только у теоретиков права, но и у законодателя, который, видя необходимость существования данного договора, пытается его модернизировать и привести в соответствие с актуальной судебной практикой и интересами общества.

Список литературы:

1. Кокорин И.С. Соотношение предварительного и организационного договора // Царскосельские чтения. 2012. №XVI. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sootnoshenie-predvaritelnogo-i-organizatsionnogo-dogovora> (дата обращения: 02.01.2023).
2. Меньшенин П.А. Понятие и предмет предварительного договора: основные подходы теории и практики // Вестник Высшего Арбитражного суда РФ. 2011. № 1. С. 30-48
3. Андрющенко А.В. История развития организационных договоров в гражданском праве России // Актуальные проблемы российского права. 2017. №9 (82). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/istoriya-razvitiya-organizatsionnyh-dogovorov-v-grazhdanskom-prave-rossii> (дата обращения: 02.01.2023).
4. Кирсанов К.А. Традиции российского договорного права: от договора запродажи к предварительному договору // Право и практика. 2016. № 1 (15). С. 158-161.

РАЗГРАНИЧЕНИЕ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО И ОСНОВНОГО ДОГОВОРА КУПЛИ-ПРОДАЖИ

Малиновская Анна Александровна

студент,

Удмуртский государственный университет,

РФ, г. Ижевск

В гражданском праве обычной ситуацией является заключение договора о передаче имущества, оказание услуг и т.п. Договор заключают для того, чтобы были исполнены обязательства, указанные в нем. Предварительный же договор заключается для иных целей. Он служит тем, что на его основе должен быть заключен основной договор, а не для того, чтобы получить экономические блага. Он необходим в тех случаях, когда заключение основного договора не представляется возможным либо стороны по каким-то другим причинам, решают перенести время его заключения. Именно наличием препятствий, которые мешают вступить в договорные отношения (передача имущества, оказание услуг и т.п.), желание контрагентов отсрочить на какое-то время заключение основного договора, объясняется существование такого института договорного права, как предварительный договор [1].

Применительно к предварительному договору можно утверждать, что предварительный договор в действительности является своего рода «промежуточным звеном» в цепочке развития гражданских правоотношений между субъектами. Согласно действующему законодательству, стороны обязаны в будущем на условиях предварительного договора заключить основной договор (п.1 ст. 429 ГК РФ) [3].

Таким образом, законодательством предварительный договор определен, как некое «соглашение о намерениях», в которой стороны просто прописывают условия, на которых они собираются заключить, в дальнейшем, основной договор. В соответствии с общепринятым правилом предварительный договор может быть классифицирован как двусторонний договор, который имеет организационный характер, по которому возникает обязательство заключить основной договор между обеими сторонами. Также в связи с принципом свободы договора, нельзя исключать возможность заключения одностороннего предварительного договора, при котором требование заключить основной договор возникает лишь у одной стороны по требованию контрагента, хотя контрагент не обязан заключать основной договор.

Считается, что предварительный договор способствует установлению правовых связей участников договорных обязательств ещё до заключения основного договора. При этом, он не требует немедленного исполнения (к примеру, внесения суммы оплаты при заключении). Иначе, данный договор уже будет считаться основным.

Также у предварительного договора есть несколько специфических особенностей, связанных с его организационным характером [4]:

1. Предварительный и основной договор должны быть заключены в одинаковой форме. Если нарушить это правило, то предварительный договор будет считаться ничтожным;
2. В предварительном договоре должен быть указан срок для заключения основного договора. Если стороны не договорились о сроке, тогда, согласно закону, заключить основной договор нужно в течение года с момента заключения предварительного договора;
3. Обязательства по предварительному договору будут прекращены в том случае, если основной договор не был заключен в установленный срок или если ни одна из сторон не направила предложение заключить основной договор, а в течение указанного срока.

Увеличение количества сделок с недвижимостью влечет более частое обращение граждан к заключению предварительного договора как определенно стартового этапа сделки в разных сферах договорного права, в числе которых наиболее часто встречаются договоры купли-продажи недвижимого имущества. Заключение предварительного договора и вытекающего из него обязательства заключения основного договора способно дать контрагентам сделки дополнительные способы защиты их прав и законных интересов.

Наиболее распространен предварительный договор в сделках с недвижимостью (например, купли-продажи квартиры или дома). При купле-продаже, например, квартиры, покупатель и продавец жилого помещения прибегают к предварительному договору, чтобы подготовиться к заключению основного договора: обозначить достигнутые договоренности о цене, порядке оплаты, сроках заключения сделки, после чего продавец обычно закрывает объявление о продаже, а покупатель готовится к предстоящей покупке.

По основному договору купли-продажи имущества одна сторона берет на себя обязательство передать в собственность другой стороне имущество, а другая сторона обязуется принять это имущество и оплатить его. Договор купли-продажи недвижимости должен содержать существенные условия этой продажи, без которых он будет считаться незаключенным [5]. Предварительный договор купли-продажи недвижимости должен быть заключен в письменной форме, содержать условия, которые могут позволить установить предмет и условия основного договора. Одним из условий является условие о сроке заключения основного договора.

Изучив литературу по теме, можно сделать вывод, что предварительный договор является частью заключения основного договора, поэтому он находится во взаимосвязи с основным договором, при этом основной и предварительный договор являются разными сделками. Поэтому необходимо рассматривать эти виды договоров в совокупности. Рассматривая предварительный договор как организационный, я пришла к выводу, что из предварительного договора возникает связанность каждого субъекта, но не возникают обязательства.

В предварительном договоре установлено только одно обязательство сторон – заключить в дальнейшем договор передачи имущества, выполнения работ или предоставления услуг, т.е. основной договор. Таким образом, и денежное обязательство за передачу имущества, оказание услуг или выполнении работ содержится только в основном договоре. В связи с этим, и платежи в доказательство заключения предварительного договора не могут быть осуществлены.

Огромное количество судебных исков занимают дела о понуждении к заключению основного договора купли-продажи недвижимости на основании предварительного договора купли-продажи, заключенного ранее, либо о возврате задатка, если вторая сторона уклоняется от заключения основного договора на условиях, прописанных в предварительном договоре.

Таким образом, при заключении предварительного договора купли-продажи недвижимости, стоит взвесить все за и против, стоит ли давать задаток в обеспечение обязательства заключить основной договор или заключить соглашение об авансе, который поможет в случае срыва сделки избежать возврата задатка в двойном размере.

Список литературы:

1. Ракимова Т.К. Предварительный договор в российском гражданском праве // Проблемы науки. 2020. №5 (53). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/predvaritelnyy-dogovor-v-rossiyskom-grazhdanskom-prave> (дата обращения: 04.01.2023).
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 16.04.2022) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант плюс»
3. Саркисян В.В. Соотношение института переговоров о заключении договора с конструкцией предварительного договора // Ученые записки Крымского федерального университета имени В.И. Вернадского. Юридические науки. 2019. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sootnoshenie-instituta-peregovorov-o-zaklyuchenii-dogovora-s-konstruksiey-predvaritelnogo-dogovora> (дата обращения: 04.01.2023).
4. Богданова Т.В., Селезнева Е.Н. Предварительный договор в обязательствах купли-продажи недвижимости // Актуальные проблемы государства и права. 2020. №14. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/predvaritelnyy-dogovor-v-obyazatelstvah-kupli-prodazhi-nedvizhimosti> (дата обращения: 04.01.2023).

ОСОБЕННОСТИ АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ РЕЖИМА ЧРЕЗВЫЧАЙНОГО ПОЛОЖЕНИЯ

Пискорская Евгения Владимировна

студент,

ФГБОУ ВО Саратовская государственная юридическая академия,

РФ, г. Саратов

Абакумов Денис Васильевич

научный руководитель, канд. юрид. наук,

доцент кафедры административного и муниципального права,

ФГБОУ ВО Саратовская государственная юридическая академия,

РФ, г. Саратов

Одной из важнейших задач государства является предупреждение и ликвидация чрезвычайных ситуаций различного рода. Существующие тенденции в развитии государства и общества, несомненно, доказывают, насколько важно поддерживать государственное управление на должном уровне в области предупреждения чрезвычайных ситуаций и реагирования на них.

Федеральный закон «О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера» вводит понятие «чрезвычайная ситуация», которое характеризует ситуацию, сложившуюся на конкретной территории в результате негативных природных и искусственных явлений [1]. Чрезвычайные ситуации могут возникать не только в результате стихийных бедствий, эпидемий, техногенных катастроф и катаклизмов. На повседневную деятельность общественных и государственных структур могут влиять события социального характера, такие как: политические, межэтнические, этнические и религиозные конфликты; деятельность незаконных вооруженных формирований, террористические угрозы. Примерами могут служить конфликты политических интересов между Россией и странами Запада, также ситуацию могут обострять назревшие негативные настроения одних этнических групп по отношению к другим, на фоне чего существуют реальные угрозы террористических актов. Конечно, временные ограничения, вводимые в случае чрезвычайной ситуации, должны быть в строго регламентированной законом форме, поскольку большинство из них серьезно ограничивают права и свободы граждан. В.В. Лозбинев подчеркивает, что каждое государство на определенном этапе своего развития сталкивается с чрезвычайной ситуацией, когда для обеспечения безопасности государства требуется использование специальных организационно-правовых форм [2, с. 36]. Их отличие в том, что они действуют не только против лиц, совершающих преступления, но и затрагивают права и интересы всего населения, проживающего на определенной территории, тем самым накладывая дополнительные ограничения. В настоящее время правовая система Российской Федерации сталкивается с проблемой создания эффективного правового инструмента для таких ограничений. Если обратить внимание на правовое применение мер административного принуждения в чрезвычайных ситуациях, то следует сказать, что установление подобных ограничений является особенностью функционирования объектов и реализации прав граждан. Например, выдворение лиц, нарушающих режим чрезвычайного положения и не проживающих на территории, на которой введено чрезвычайное положение, за ее пределы; удаление физических лиц с отдельных участков местности и объектов; изоляция граждан иностранного государства, воюющего с Российской Федерацией [3]. Проблема применения мер административного принуждения в условиях специальных административно-правовых режимов носит кумулятивный характер. На законность, обоснованность и эффективность применения таких мер принуждения влияют различные факторы, среди которых: законодательное регулирование мер административного принуждения; компетентность и последовательность органов исполнительной власти, осуществляющих такие меры; уровень административного и

судебного контроля за применением и соблюдением мер административного принуждения. Следует также подчеркнуть, что российское законодательство в настоящее время ограничено разработками мер лишь для конкретно-возникших чрезвычайных ситуаций, при этом почти не содержит в себе положений о способах их предотвращения. Конечно, необходимо выделить Федеральный закон «О защите населения от чрезвычайных ситуаций» и Федеральный закон «О противодействии терроризму», которые включают принятие дополнительных мер по обеспечению безопасности личности, общества и государства [4]. Но тем не менее данные нормативно-правовые акты охватывают собой узкую сферу действия, поскольку распространяются только на борьбу с терроризмом и угрозами природного или техногенного бедствия. Поэтому в случае чрезвычайной ситуации, обусловленной социальными факторами на законодательном уровне, должен быть создан особый правовой режим. По мнению В.А. Рушайло необходимым является введение мер специального правового регулирования, так называемого «особого положения» [5, с. 52]. Под «особым положением» подразумевается временный режим функционирования государственных органов, который вводится на определенной территории с целью принятия необходимых мер по предотвращению возникновения чрезвычайных ситуаций и введения чрезвычайного положения. Этот режим будет менее жестким по сравнению с чрезвычайным положением. Применении такого рода режима могло бы способствовать принятию органами государственной власти конкретных мер для предотвращения чрезвычайных ситуаций в экстренном порядке, не ограничивая в полной мере реализацию гражданами своих прав и обязанностей. Мы видим, что на данном этапе развития правового регулирования существуют некоторые пробелы, касательно координирования чрезвычайного положения административно-правовыми рычагами управления. Законодатель, издавая нормативно-правовые акты сильно сужает область их применения, что вызывает затруднения в случаях возникновения иных ситуаций чрезвычайного характера, тех, что не попадают под предписания закона. В связи с этим, можно сделать вывод о том, что существует реальная необходимость создания компетентного органа исполнительной власти, специализация которого заключалась бы в четком и качественном административном регулировании ситуаций чрезвычайного характера различного рода, деятельность такого органа должна основываться на быстром и четком реагировании, с полным учетом всех сторон возникшей ситуации и лиц, на которых отражаются ее последствия. Данные усовершенствования и коррективы необходимы для обеспечения безопасности, целостности и надежности как государственного строя, так и общества в целом.

Список литературы:

1. Федеральный закон "О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера" от 21.12.1994 N 68-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации №35 от 26 декабря 1994 года, ст. 3684
2. Лозбинев, Владимир Владимирович. Институт чрезвычайного положения в Российской Федерации: Теория, законодательство, практика / В.В. Лозбинев. – М.: Юрид, лит., 2001 – 229.
3. Федеральный конституционный закон от 30.05.2001 N 3-ФКЗ (ред. от 03.07.2016) "О чрезвычайном положении" // Собрание законодательства Российской Федерации №23 от 4 июня 2001 года, ст. 2277
4. Федеральный закон "О противодействии терроризму" от 06.03.2006 N 35-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации №11 от 13 марта 2006 года, ст. 1146
5. Рушайло, Владимир Борисович (доктор юридических наук). Специальные административно-правовые режимы в Российской Федерации / Рушайло Владимир Борисович; ГОУВПО "Российская академия государственной службы". – Москва, 2004. – 347 с.

ОБЯЗАТЕЛЬСТВА, ВОЗНИКШИЕ ВСЛЕДСТВИЕ ПРИЧИНЕНИЯ ВРЕДА ЖИЗНИ И ЗДОРОВЬЮ ИСТОЧНИКАМИ ПОВЫШЕННОЙ ОПАСНОСТИ

Слепцова Елизавета Сергеевна

студент,

*Саратовская Государственная Юридическая Академия,
РФ, г. Саратов*

Манько Ольга Владимировна

научный руководитель,

*старший преподаватель кафедры гражданского права,
Саратовская Государственная Юридическая Академия,
РФ, г. Саратов*

Нарушение права является одним из оснований возникновения гражданских прав. Следовательно, лицо, чье право было нарушено, может требовать возмещения причиненного ему ущерба или понесенных им убытков от другого лица. Из этого следует, что у одного лица есть обязанность возместить, а у другого лица есть право требования. Но данный институт деликтной ответственности получил свое закрепление только в первой половине XIX века, а развитие его происходит и до настоящего времени.

Обязательствам, возникающим вследствие причинения вреда жизни и здоровью источниками повышенной опасности в гражданском праве посвящён институт деликтных обязательств, которые широко распространены в гражданском обороте и представляют собой его неотъемлемую часть.

В ст. 1064 Гражданского кодекса Российской Федерации [1] (далее ГК РФ) закрепляется, что «Вред, причиненный личности или имуществу гражданина, а также вред, причиненный имуществу юридического лица, подлежит возмещению в полном объеме лицом, причинившим вред». Но ГК РФ также дополнен статьями, которые дополнительно регулируют правоотношения, связанные с источниками повышенной опасности. Из этого можно сделать вывод, что правоотношения, возникшие в результате причинения вреда жизни или здоровью гражданина источником повышенной опасности, считаются специальным деликтом.

Регулирование отношений связанных с возмещением вреда жизни и здоровью гражданина, причиненного источником повышенной опасности исходит из двух институтов гражданского права, во-первых, это «источник повышенной опасности», а, во-вторых, институт возмещения вреда, причиненного жизни и здоровью гражданина [3].

В юридической науке сформировалось три основных подхода в отношении «источника повышенной опасности». Первый подход указывает, что под источником повышенной опасности следует понимать деятельность, которая не поддается контролю человека, в силу использования определенных вещей, соответственно существует вероятность причинения вреда жизни и здоровью человека. Второй подход под источником повышенной опасности понимает свойства вещей и сил природы, которые полностью не контролируются человеком, и есть вероятность причинения вреда жизни и здоровью человека. Согласно третьему подходу под источником повышенной опасности понимаются предметы, вещи, которые находятся в пользовании и в то же время представляют повышенную опасность для окружающих [4].

Хотелось бы отметить, что в настоящее время в законодательстве не содержится нормы, которая давала бы определение источника повышенной опасности. Законодатель также не приводит исчерпывающий перечень источников повышенной опасности. Соответственно, нужно внести определение «источника повышенной опасности», чтобы не было проблем в правоприменительной практике. Но исчерпывающий перечень источников повышенной опасности дань невозможно, так как идет развитие современной науки, появляются новые виды деятельности, которые связаны с объектами, являющимися источниками повышенной опасности.

Следует отметить, что в ГК РФ отсутствует определение понятия «вреда». Хотя именно с этой правовой категории связано условие наступления деликтной ответственности. Именно поэтому создается некая правовая неопределенность по возмещению причиненного вреда и не позволяет единообразно применять нормы о деликтной ответственности. Таким образом, нужно закрепить в ГК РФ норму, которая давала понятие «вред».

Рассматривая состав гражданского правонарушения, связанного с причинением вреда источником повышенной опасности, можно заметить, что отсутствует среди обязательных элементов состава, вины причинителя вреда, что означает высокий уровень ответственности. Как отмечает О.А. Красавчиков, вина при причинении вреда источником повышенной опасности существует априори, формируясь фактическим или юридическим обладанием вещи [5]. Соответственно, вина владельца источника повышенной опасности, а также возмещение вреда возникают с момента возникновения права собственности или иного вещного права на данный источник.

Нарушенное обязательство либо причиненный вред являются основанием возникновения деликтной ответственности при причинении вреда источником повышенной опасности. Вред должен быть причинен общественно опасными свойствами источника повышенной опасности, которые неподконтрольны владельцу этого источника.

Так как данный институт находится в постоянном развитии, в процессе судебных разбирательств возникают, по моему мнению, спорные моменты. К примеру, будет ли решено дело исходя из принципа справедливости, когда водитель автомобиля Иванов с пассажиром внутри, нарушит правила дорожного движения и тем самым столкнется с автомобилем Сидорова, в результате чего суд обяжет компенсировать моральный вред пассажиру не только Иванова, но и Сидорова, который правил дорожного движения не нарушал? В данном случае водитель Сидоров получит неполное возмещение вреда, так как помимо полученных от виновной стороны денежных средств на лечение, восстановление автомобиля и т.п., ему придется выплатить свои денежные средства на компенсацию морального вреда пассажиру. С юридической точки зрения, суд принял правильное решение, однако, справедливее было бы возложить эту обязанность только на виновника ДТП.

Хочется сказать о том, что в настоящее время определенные источники повышенной опасности, теряя свои вредоносные качества, перестают быть таковыми. В связи с этим, та объективная сторона (причинение ущерба), теряет свою роль и вместе с ней увеличивается роль субъективной стороны (вины) собственников этих источников повышенной опасности, поскольку объекты материального мира, которые мы относим к источникам повышенной опасности для окружающих, по общему правилу безопасны. Безопасность этих объектов обеспечивается как самим производителем, так и выработанной практикой их создания. Безопасное владение и пользование данными предметами неразрывно связано и с самим владельцем, которое требует постоянного поддержания нормального технического состояния работоспособности источника повышенной опасности. Не стоит считать, что рассмотренные выше признаки утратили свою актуальность, но их роль в определении источника повышенной опасности значительно уменьшилась. Ввиду изложенного, институт источника повышенной опасности требует определенной доработки.

Основные способы доработки данного института заключаются в следующем:

1) включение вины как элемента гражданско-правового нарушения в отношениях, связанных с деятельностью, создающей повышенную опасность для окружающих. Однако данный аргумент может быть применен только к тем источникам повышенной опасности, которые теряют свою актуальность в настоящее время. Но, при этом мы не должны забывать и про те источники повышенной опасности, которые в данный момент продолжают прогрессировать. Стремительное развитие данных источников существенно затрудняет возможность оценить их реальную опасность для общества. Следовательно, само понятие источника повышенной опасности должно быть доработано в тексте закона.

2) нормативное закрепление источников повышенной опасности, которые с давних времен известны обществу (например, автомобили бы могли войти в этот перечень), и кото-

рые требуют учета вины причинителя вреда при решении вопроса о привлечении к гражданской ответственности. Следовательно, по делам о компенсации морального вреда третьим лицам, причиненного в результате взаимодействия источников повышенной опасности будет определен конкретный источник повышенной опасности в списке, вина к которым применяется, или, если источник повышенной опасности относительно новый и не изученный, будет рассматриваться по специальным правилам статей ГК РФ.

Подводя итог, можно отметить, что необходимо усовершенствовать законодательство, которое бы регламентировало последствия причинения вреда источником повышенной опасности, особенности возмещения вреда, причинившего жизни и здоровью, установило единообразие в толковании применения законодательства, регламентировало бы последствия причинения вреда. Законодатель не приводит исчерпывающий перечень источников повышенной опасности, что порождает проблемы в правоприменительной практике, что позволяет говорить о необходимости дальнейшего изучения развития института возмещения вреда, возникающего вследствие причинения вреда жизни и здоровью источниками повышенной опасности.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 01.07.2021, с изм. от 08.07.2021)// Собрание законодательства РФ. 29.01.1996. № 5. ст. 410.
2. Войтович Л.В., Сергеев И.В. Правовое регулирование ответственности вследствие причинения вреда в российском праве II половины XIX в. – начала XX в // Российское право: Образование. Практика. Наука, 2016. № 1 (91)
3. Рузанова Е.В. Понятие обязательства вследствие причинения вреда // Вестник СамГУ. 2006. № 5-2.
4. Смирнов В.Т., Собчак А.А. Общее учение о деликтных обязательствах в советском гражданском праве. Л., 1983. С. 9-10.
5. Красавчиков О.А. Возмещение вреда, причиненного источником повышенной опасности. – М.: 1996. С.34

ГРАБЁЖ: УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ И КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

Споданейко Андрей Андреевич

студент,

Частное образовательное учреждение высшего образования

Сибирский юридический университет,

РФ, г. Омск

Преступления против собственности являются наиболее распространенными в современной преступности. В мире, в котором присутствует собственность, всегда найдутся люди, желающие завладеть чужой собственностью. Проблема уголовно-правовой квалификации посягательств на собственность весьма актуальна, что обусловлено повышенной степенью общественной опасности и распространенностью преступных деяний в сфере отношений собственности.

Грабеж не только общеуголовное преступление, известное человечеству с первых упоминаний о совершаемых преступлениях, это деяние, не знающее границ. Причем границы для грабежа не ограничиваются ни земными, ни водными территориями. Древнейший состав преступления, сейчас имеющего статус конвенционного состава – морской грабеж или пиратство [2]. Если существуют государства, в которых хищения совершаются нечасто, то государств, свободных от данного преступления в мире нет. Грабежи известны всем правовым системам, включая религиозные, и всем сводам законов. Даже нормативные акты, которые не имеют прямого указания на состав преступления грабеж, включают его в состав насильственного разбойного нападения.

Преступления против собственности привлекают лиц, рассчитывающих на скорую и не затратную по времени прибыль. Популярность хищений имеет объяснение у криминологов: воры и грабители не посягают на жизнь и здоровье потерпевших, это обособленная каста в криминальном профессиональном сообществе, имеет «свои» законы и устои. Субъекты насильственных преступлений против собственности демонстрируют криминальный профессиональный рост, приобретение авторитета в преступном сообществе, что объясняет обособленность этой группы и ее кастовость.

По этой причине, преступления против собственности всегда составляли основную часть преступности. Ситуация с качественной и количественной характеристикой хищений не меняется. Никакие библейские истины и заповеди религии не останавливают от совершения преступлений против собственности. Любые морально-нравственные установки уходят на второй план, когда у человека появляется возможность улучшить свое материальное положение, разово или на длительный период удовлетворить свои имущественные потребности за счет других лиц [3].

Государственная политика в области противодействия преступлениям против собственности также не всегда последовательна. Изменения в части увеличения наказуемости и криминализации не снижают уровня преступности. Также не изменяют количественных показателей и примеры смягчения реагирования в виде депенализации или решений правоприменителя о назначении условного наказания.

В целом, государство с 2003 года последовательно проводит политику, направленную на дифференциацию ответственности за преступления против собственности, в том числе грабеж. Ответственность за открытые хищения, при этом подвергалась изменениям только в части санкций. Но и такие решения законодателя не изменили в сторону снижения преступной активности грабителей ситуацию. Санкции частей 2 и 3 ст. 161 УК РФ остаются практически безальтернативными [1]. Устранив нижний порог в лишении свободы, законодатель добился снижения среднего размера назначаемых наказаний, что вряд ли можно характеризовать как ожидаемые положительные изменения. Такое законодательное решение не усилило эффективности достижения целей наказания и не снизило рецидивной преступности за грабеж.

Изменение в Российской Федерации социально-экономических отношений требует повышения внимания к защите собственности. Грабеж – это деяние, которое стоит на втором месте по популярности после краж, оно наделено большей степенью общественной опасности, более дерзкое, демонстрирующее открытое пренебрежение нормами закона.

Качественное изменение показателей грабежа свидетельствует об увеличении преступных эпизодов, совершаемых в соучастии, также следует отметить увеличение доли женщин и несовершеннолетних в хищениях, в целом, и в грабежах, в частности. Если говорить о способах грабежа, то они также развиваются, для совершения преступления виновными инсценируются жизненные ситуации, облегчающие их совершение [3].

В течение 2020 года наблюдается увеличение количества совершаемых хищений, в том числе грабежей. Изменению количественных показателей имеется обоснование в виде ухудшения экономической обстановки, снижения стабильности заработных плат, урезания временных доходов населения, сокращения представителей малого и среднего бизнеса, роста безработицы. Сложности, возникшие в связи с новым для государства явлением – пандемией, коснулись и состояния уровня преступности. Снижение доходов у большей части населения, вынужденный неоплачиваемый перерыв в работе у представителей мелкого бизнеса, необходимость несения обязательных затрат резко снизили показатели уровня жизни населения.

Согласно статистическим показателям, представленным официальным сайтом печатного издания, в России по итогам 2019 года на первом месте, по-прежнему, находятся кражи, следуют за ними мошенничество и грабеж. Хищения в общем объеме преступности составляют 53,5 %. Закономерность зависимости числа совершаемых преступлений от численности населения сохраняется на протяжении длительного времени – 79,7 % преступлений совершается в городах.

Среди преступлений против собственности полиции наиболее эффективно удается бороться с разбоями (92%), грабежами (67%). Раскрываемость краж на много ниже и составляет всего 30%, мошенничества -40 %. Из участвовавших по сравнению с прошлым годом вымогательств раскрыто меньше половины. Снижение показателей общественной опасности деяний уменьшает их раскрываемость. Соотношение между тяжестью преступления и раскрываемостью, уровнем латентности и распространенностью криминологи отмечали всегда, и нам удалось обнаружить данную закономерность [4].

Грабеж относится к видам уличной преступности, в 2019 году она существенно снизилась в Российской Федерации. При этом, в ряде регионов отмечен существенный прирост, такими регионами стали Московская область, Санкт-Петербург и Воронежская область. На территориях Чечни и Дагестана, а также в других республиках Северного Кавказа таких преступлений как уличные грабежи меньше всего в Российской Федерации. При этом сохраняется особенность, на территориях республик Северного Кавказа – совершение открытых хищений связано с насилием, а разбойные нападения чаще совершаются с применением оружия [5].

Периоды так называемых революций всегда позволяли увидеть криминальные проблемы в максимальном количественном проявлении. Совершение преступлений против собственности увеличивается не только в связи с сокращением материального достатка большинства членов общества, но и в связи со снижением требований нравственных устоев.

Периоды Гражданской войны, сложности послевоенного времени Великой Отечественной войны, испытания во время перестроечного периода меняли качественный и количественный уровни преступности. Сегодняшнее время очень избирательно действует на население, часть не испытывает никаких трудностей и не ощущает происходящих изменений. Стабильность на работе, сохранение размера заработной платы, гибкость управления, позволившее в карантинный период сохранить рабочие места для части населения выступает условием сохранения всех финансовых и моральных устоев. Лица, которые подверглись увольнению, лишились привычного дохода, утратили стабильность, легче изменяют своим установкам и склоняются в сторону совершения противоправных деяний. Безусловно, не

только о грабежах, а об иных преступлениях идет речь, в том числе преступлениях против собственности.

Из преступлений против собственности, лицами чаще стало незаконно присваиваться чужое найденное имущество, которое квалифицируется как кража или мошенничество.

Любой экономический или социальный кризис дает в результате увеличение совершаемых преступлений против собственности. Все крупные переломные моменты в истории сопровождались повышением интереса к возможности обладания чужой собственностью. У преступников либо стираются культурные границы, которые раньше не позволяли совершать преступления против собственности, либо материальный интерес так превалирует, что нормы закона не являются барьером.

В настоящее время, как и раньше, криминологи часто дискутируют о целесообразности изменения содержания мелкого хищения и установления тождественности насильственных и ненасильственных форм хищений при стоимости похищенного имущества в сумме до 1000 руб. [6].

Мы не разделяем такую позицию и считаем, что законодательное мнение о дифференциации насильственных и ненасильственных хищений и правовых последствиях привлечения к административной или уголовной ответственности в настоящее время выглядит разумно и криминологически обоснованно.

Позиция закона, которая разделяет мелкое административное хищение и составы преступлений базируется на учитываемом количественном признаке объективной стороны и на способе хищения. Необходимость привлечения исключительно к уголовной ответственности, независимо от минимального размера похищенного имущества в случае совершения грабежа, разбоя, примыкающего к хищениям вымогательства, объясняется необходимостью назначения наказания в соответствии с характером общественной опасности содеянного.

Криминологические поиски и попытки смягчения наказания или устранения уголовно-правового реагирования не видятся нам сегодня обоснованными. Экономические сложности, нестабильность, карантинный период не способствуют снижению нагрузки на правоохранительные органы и не свидетельствуют о действительном изменении в лучшую сторону картины насильственных хищений [6].

Сегодняшнее время очень сложное с позиции сохранения устоев законопослушного поведения. Постоянные агрессивные рекламные компании направлены на увеличение потребительского интереса, систематическое потребление новых товаров и услуг, повышение покупательской активности. При этом, по данным социологических опросов, треть населения страны находится в состоянии возможности оплатить только пакет необходимых продуктов и медикаментов, без возможности приобретения дорогостоящих предметов одежды и быта и без возможности оплатить отдых. В такой ситуации срыв в сторону преступного поведения происходит чаще у молодежи, подверженной соблазнам, и у лиц, для которых преступления против чужой собственности привычны [3].

В таких условиях не заметить актуальности темы исследования нельзя, данный вид преступления относится к общеуголовным и постоянно присутствующим в практике. Исследование вопросов, связанных с квалификацией деяний против собственности, их смежности, проблем предупреждения этого вида посягательств как ранее, так и сейчас интересуют криминологов.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.
2. Кадырова Г.У. Уголовно-правовая характеристика и проблемы квалификации грабежа по уголовному законодательству Российской Федерации // Актуальные вопросы борьбы с преступлениями. – 2018. – № 3. – С. 19-21.
3. Назаргалиева Л.Р. К вопросу об уголовно-правовой характеристике грабежа // Достижения науки и образования. – 2018. – № 5. – С. 30-33.

4. Официальный сайт газеты «Известия». [Электронный доступ] – Режим доступа: <https://iz.ru/970926/ivan-petrov/sveli-schety-statistika-mvd-govorit-o-roste-prestupnosti>
5. Официальный сайт МВД России. [Электронный доступ] – Режим доступа: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/reports/item/20176492/>
6. Сверчков В.В. Преступления против собственности: критический анализ преобразования российского уголовного законодательства и практики его применения // Актуальные проблемы экономики и права. – 2018. – № 1. – С. 101-104.

ПРАВОВЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ВНЕСЕНИЯ ИЗМЕНЕНИЙ В УСЛОВИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНТРАКТА, ЗАКЛЮЧЕННОГО ПО РЕЗУЛЬТАТАМ КОНКУРЕНТНЫХ ЗАКУПОК

Таганова Алена Вадимовна

студент,

ЧОУ ВО Сибирский юридический университет,

РФ, г. Омск

Аннотация. Статья посвящена анализу правовых последствий внесения изменений в условия заключенных контрактов в сфере государственных закупок.

Abstract. The article is devoted to the analysis of the legal consequences of making changes to the terms of concluded contracts in the field of public procurement.

Ключевые слова: исполнение государственного контракта, изменение существенных условий контракта; объем работ (количество товара).

Keywords: execution of a government contract, change of essential terms of the contract, scope of work (quantity of goods).

Актуальность настоящей статьи обусловлена необходимостью неукоснительного соблюдения обязательств по заключенным в ходе конкурентных процедур государственным контрактам в сфере закупок для обеспечения нужд государства.

Гражданско-правовой договор является юридическим обязательным соглашением, которым определены действия, подлежащие исполнению сторонами и условия их совершения. [6]

Особенностью государственного контракта как разновидности договора, является возможность изменения его условий, на что прямо указал законодатель. Исполнение государственных контрактов можно назвать следующим этапом закупочной процедуры. В этой связи изменений существенных условий заключенного контракта является исключением из общего правила и основания его изменения также установлены законом. [2]

Одним из существенных условий контракта является его цена.

Изменение цены государственного контракта допускается как в сторону ее увеличения, так и в сторону уменьшения. [7]

Так, стороны вправе, не уменьшая количество товара, уменьшить его цену. В другом случае допускается увеличение предусмотренного контрактом объема работ либо уменьшение количества товара, но не более чем на 10%.

Этот вывод подтвержден правовой позицией Верховного Суда РФ и иными материалами судебной практики. Так, по заключенному госконтракту на выполнение работ по реконструкции участка автомобильной дороги цена контракта составляла 415 миллионов рублей.

Подрядчик предложил заказчику увеличить цену до 420 миллионов рублей в связи с выявленными скрытыми недостатками объекта, которые не были отражены в смете. Поскольку заказчик возражал против изменения цены контракта, спор рассматривался в суде.

По мнению Президиума Верховного Суда РФ увеличение цены контракта в связи с выполнением дополнительного объема работ по государственному контракту возможно, если невыполнение таких работ угрожает надежности результата выполняемой работы.

При этом дополнительными работами, являются такие, которые должны быть произведены, но не могли быть учтены при проведении закупки. [4]

Изменение объема работ по контракту на выполнение работ по строительству, капитальному ремонту объекта капитального строительства также является основанием изменения цены контракта в пределах десяти процентов от цены госконтракта. [5]

Следует отметить, что в 2023 году существующий порядок корректировки «строительных контрактов» изменен. Так, теперь возможно внести изменения в контракт при возникновении обстоятельств, не зависящих от его сторон, в силу которых исполнение контракта ста-

новится невозможным. К примеру, возможно изменение отдельных этапов исполнения контракта, а также замена строительных ресурсов, обусловленных контрактом, на аналогичные строительные ресурсы.

Однако подобные изменения потребуют внесения изменений в проектную документацию.

Кроме того, в текущем году допускается изменение краткосрочных контрактов на строительство, а также заключенных до 31.12.2022 года контрактов, цена которых не превышает одного миллиона рублей. [3]

При этом основанием изменения таких контрактов является единственным невозможность их исполнения по объективным причинам.

Одним из обстоятельств, приводящих к невозможности исполнения контракта, является существенное изменение цен на строительные материалы и иные ресурсы в связи с применением санкций к России.

Таким образом, не во всех случаях государственный контракт может быть исполнен надлежащим образом и на первоначальных условиях.

Проведенный анализ отдельных аспектов исполнения государственного контракта позволяет сделать вывод, что принятие решений об изменении отдельных его условий, как правило, обусловлено объективными причинами. Вместе с тем, более тщательная подготовка заказчиком технических условий закупки позволит минимизировать необходимость корректировки условий контракта.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993)// (с учетом поправок, принятых 01.07.2020)//Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru> , 04.07.2020.
2. Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 28.12.2022) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд»//Российская газета, № 80, 12.04.2013.
3. Постановление Правительства РФ от 16.04.2022 № 680 (ред. от 13.01.2023) «Об установлении порядка и случаев изменения существенных условий государственных и муниципальных контрактов, предметом которых является выполнение работ по строительству, реконструкции, капитальному ремонту, сносу объекта капитального строительства, проведение работ по сохранению объектов культурного наследия»//Собрание законодательства РФ, 25.04.2022, № 17, ст. 2894.
4. Обзор по отдельным вопросам судебной практики N 1 (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 21.04.2020) [Электронный ресурс] – Режим доступа <https://consultant> (дата обращения 19.01.2023).
5. Потрашков С.А. Особенности государственных и муниципальных контрактов: споры. – М., НОРМА, 2020. – 190с.
6. Цатурян Е.А. Государственный контракт в гражданском праве России: проблемы теории и практики: монография. Москва: Статут, 2020. 224с.
7. Федина Л.М. Изменение и расторжение договора поставки для государственных нужд. Правовая характеристика, перспективы развития // Наука и бизнес: пути развития. 2019. № 8. С. 120-125.

ОДНОСТОРОННИЙ ОТКАЗ ОТ ИСПОЛНЕНИЯ КОНТРАКТА: ОСОБЕННОСТИ ПРАКТИЧЕСКОЙ РЕАЛИЗАЦИИ

Таганова Алена Вадимовна

студент,

ЧОУ ВО Сибирский юридический университет,

РФ, г. Омск

Аннотация. Статья посвящена анализу особенностей отказа заказчика от исполнения государственных контрактов.

Abstract. The article is devoted to the analysis of the features of the customer's refusal to execute state contracts.

Ключевые слова: односторонний отказ от исполнения государственного контракта, соглашение сторон; ответственность.

Keywords: unilateral refusal to execute a state contract, agreement of the parties; responsibility.

Актуальность настоящей статьи обусловлена значимостью государственных контрактов, заключаемых для обеспечения нужд государства и необходимостью их надлежащего исполнения.

Законодателем предусмотрены различные способы защиты государственных заказчиков от недобросовестных контрагентов, одним из которых является возможность расторжения контракта в одностороннем порядке. Основанием принятия такого решения является существенное нарушение контрагентом условий госконтракта. При этом в ряде случаев заказчик вправе, а в ряде случаев – обязан принять такое решение.

Так, если после заключения контракта заказчик установит, что контрагент не соответствует требованиям, которые установлены в закупке (к примеру, у медицинской организации, оказывающей услуги по проведению медицинских осмотров сотрудников, отозвана лицензия на указанный вид деятельности), либо исполнитель на момент заключения контракта был включен в реестр недобросовестных поставщиков (далее- РНП), заказчик обязан принять решение об отказе от исполнения такого контракта. [4]

Другим основанием одностороннего отказа от исполнения контракта является не соответствие поставляемого товара условиям заключенного контракта. В этом случае решение заказчика должно подтверждаться заключением экспертов, актами приемки товара, проведенной претензионной работой. Принятое решение заказчику необходимо опубликовать в ЕИС, а также направить контрагенту, а после его вступления в силу – направить в антимонопольный орган для включения сведений о контрагенте в РНП. [6]

Таким образом, механизм одностороннего отказа от исполнения контракта, завершающийся включением в РНП сведений об участнике, с одной стороны, оказывает воздействие на нерадивых участников, а с другой стороны – создает заказчику проблему неисполнения контракта.

В этой связи в целях приобретения нужного товара, несмотря на потраченное время, заказчик вынужден повторно проводить закупочную процедуру. В то же время, в целях удовлетворения потребности в товаре в возможно короткие сроки заказчик, как правило, не проводит вновь конкурентную закупку, а дробит ее на части и приобретает товар по прямым договорам у единственного поставщика. [5]

Кроме того, при решении вопрос о включении сведений о поставщике в Реестр должны быть приняты во внимание все обстоятельства дела.

Следует отметить, что распространение новой коронавирусной инфекции внесло определенные коррективы и в процессы государственных закупок.

Данная ситуация по мнению ФАС России, Минфина и МФС России признана обстоятельством непреодолимой силы, которое создает для поставщиков значительные трудности при исполнении контактов.

В этой связи дано разъяснение, что пандемия COVID-19 и введение в стране связанных с ней ограничительных мер, исключают возможность надлежащего исполнения контракта, влияют на возможность одностороннего отказа заказчика от исполнения контракта. [3]

Так, если в связи с ограничительными мерами у заказчика отпала необходимость в поставке товара, то есть этот товар ему уже не актуален, целесообразно расторгнуть контракт по взаимному соглашению сторон с оплатой фактического исполнения.

Следует отметить, что наиболее распространенным основанием одностороннего отказа от исполнения контракта на поставку товаров является отсутствие у поставщика товара в полном объеме, несмотря на то, что в заявке на участие в торгах он декларировал наличие этого товара.

Так, участник закупки заключил контракт на поставку медицинских шприцев и тест-систем, заведомо зная об отсутствии у него товара по второй позиции и невозможности его поставки. В результате поставщик передал заказчику только шприцы, стоимость которых составляла 30 % цены контракта, а в остальной части контракт не был исполнен.

В этой ситуации решение заказчика об одностороннем отказе признано обоснованным, а сведения об участнике включены в Реестр [8]

Немало возникает ситуаций, когда поставляется товар, не соответствующий условиям заключенного контракта. Так, в рамках выполнения гособоронзаказа ОМТС МВД РФ был заключен контракт на поставку клинкового оружия. Однако при приемке товара выявлено его несоответствие контракту по нескольким эксплуатационным характеристикам. В результате товар не был принят заказчиком, а контракт расторгнут по инициативе заказчика. [9]

Таким образом, проведенный анализ отдельных аспектов расторжения государственного контракта в одностороннем порядке и последствий принятия такого решения позволяет сделать вывод, что действующий механизм расторжения контракта учитывает интересы обеих сторон, в том числе, в случае возникновения объективных обстоятельств, исключающих возможность его исполнения.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993)// (с учетом поправок, принятых 01.07.2020)//Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru> , 04.07.2020.
2. Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 28.12.2022) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд»//Российская газета, № 80, 12.04.2013.
3. Письмо Минфина России от 21.05.2020 N 24-03-07/42216 «Об одностороннем отказе заказчика от исполнения контракта, в том числе в связи с распространением новой коронавирусной инфекции». [Электронный ресурс].- Режим обращения: <https://consultant.ru> (дата обращения 19.01.2023).
4. Аналитический доклад «Высокая доля расторжения контрактов в рамках закона о контрактной системе» [Электронный ресурс].- Режим обращения: <https://ac.gov.ru> (дата обращения 19.01.2023).
5. Башлаков-Николаев И.В., Максимов С.В. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации о применении судами антимонопольного законодательства: научно-практический комментарий. Москва: Проспект, 2022. 184 с.

6. Федина Л.М. Изменение и расторжение договора поставки для государственных нужд. Правовая характеристика, перспективы развития // Наука и бизнес: пути развития. 2019. № 8. С. 120-125.
7. Интернет-ресурс «Судебные и нормативные акты РФ». [Электронный ресурс] – Режим доступа <https://sudact.ru> (дата обращения 19.01.2023).
8. Решение Арбитражного суда Тюменской области от 09.11.2020 по делу № А70-12979/2019[Электронный ресурс] – Режим доступа <https://sudact.ru> (дата обращения 19.01.2023).
9. Решение Арбитражного суда Свердловской области от 05.11.2020 по делу № А60-35642/2020 [Электронный ресурс] – Режим доступа <https://sudact.ru> (дата обращения 19.01.2023).

PAPERS IN ENGLISH

RUBRIC

«CHEMISTRY»

CORROSION OF METALS

Maerbek Zhibek

*Student,
Taraz Regional University named after M.Kh. Dulati,
Kazakhstan, Taraz*

Mazhibaev Asylzhan

*Scientific adviser, candidate of chemical sciences,
associate professor, Taraz Regional University
named after M.Kh. Dulati,
Kazakhstan, Taraz*

КОРРОЗИЯ МЕТАЛЛОВ

Маербек Жибек

*студент,
Таразский Региональный Университет имени М.Х. Дулати,
Казахстан, г. Тараз*

Мажипбаев Асылжан Кенжекереевич

*научный руководитель, канд. хим. наук, доцент,
Таразский Региональный Университет имени М.Х. Дулати,
Казахстан, г. Тараз*

Abstract. This article describes the process of metal corrosion damage, types of corrosion and rust damage, methods for protecting metal from rust.

Keywords: metal corrosion, corrosion, chemical corrosion, electrochemical corrosion.

Corrosive metals are destroyed under the influence of the external environment. Depending on the mechanism of flow, chemical and electrochemical corrosion are distinguished. Metals constantly interact with the external environment, and the chemical processes that occur during the reaction can be called a struggle for survival, that is, work to reduce metal losses.

Due to the aggressive nature of the environment, atmospheric, underwater and underground corrosion can be distinguished. The types of metal destruction processes are very diverse: uniform, uneven, intermittent, crystalline and selective corrosion.

Chemical corrosion is the process of destruction of metals when interacting with the environment, which is not accompanied by the formation of currents. This type of gas This happens when gases react with metals at high temperatures. At the same time, the formation of an oxide film on iron can be determined, but this film is loose and easily torn, which does not protect the metal from damage.

Electrochemical corrosion differs from chemical corrosion by the interaction of metals with electrolyte solutions. In this case, the liquid or gas is the electrolyte. Electrochemical corrosion is difficult to predict because it takes into account many factors that change during operation. In this case, the process of electrochemical corrosion proceeds much faster than the process of chemical corrosion. In some cases, a dense oxide film forms on the metal surface, which protects the metal from damage.

There are many ways to protect metal from corrosion. The most efficient way is to make corrosive metal. The production process of these metals is labor intensive and associated with increased economic costs.

Another means of protection is braking. Damping is a method of reducing the wear rate when compounds are introduced into aggressive environments, which significantly slow down the corrosion process. The absorption of inhibitors on the surface of protected products is one of the inhibitory mechanisms. There are metallic and non-metallic protective coatings that separate metals from aggressive environments.

Non-metallic coating is covered with varnishes, paints, various silicate enamels, polymeric materials. Silicate enamel paint is widely used in the chemical industry. Acid-resistant enamel is used to coat vacuum devices, tanks and reactors. The cost of protecting metal from corrosion is justified and gives a good economic effect, given the low cost of replacing inaccessible flame retardants.

Therefore, metal corrosion is a natural process of metal destruction under the influence of the external environment, and the use of various anti-corrosion methods should be avoided.

References:

1. Gerasimenko A.A. Protection against corrosion, aging and biodamage of machines, equipment and structures. M.: Mashinostroenie, 1987: Volume 1, – 688 p.
2. Fedosova N.L. Corrosion protection of metals: textbook. allowance. Minsk: Ivanovo, 2009. – 187 p.

ДЛЯ ЗАМЕТОК

ДЛЯ ЗАМЕТОК

ДЛЯ ЗАМЕТОК

Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 3 (226)
Январь 2023 г.

Часть 2

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74

E-mail: studjournal@nauchforum.ru

16+

