



НАУЧНЫЙ
ФОРУМ
nauchforum.ru

ISSN: 2542-2162

№34(127)
часть 2

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ



Г. МОСКВА



Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 34 (127)
Октябрь 2020 г.

Часть 2

Издается с февраля 2017 года

Москва
2020

УДК 08
ББК 94
С88

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

Ахмеднабиев Расул Магомедович – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

Бахарева Ольга Александровна – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

Бектанова Айгуль Карибаевна – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономики ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

Лебедева Надежда Анатольевна – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

Орехова Татьяна Федоровна – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

С88 Студенческий форум: научный журнал. – № 34(127). Часть 2. М., Изд. «МЦНО», 2020. – 84 с. – Электрон. версия. печ. публ. – <https://nauchforum.ru/journal/stud/127>

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2542-2162

ББК 94
© «МЦНО», 2020 г.

Оглавление

Рубрика «Филология»	6
ВАРИАТИВНОСТЬ ПЕРЕВОДОВ БИБЛИИ НА ФРАНЦУЗСКИЙ ЯЗЫК	6
Оводова Мария Кирилловна Баринова Ирина Васильевна	
МЕТАФОРИЧЕСКОЕ ВЫРАЖЕНИЕ ЭМОЦИОНАЛЬНОГО СОСТОЯНИЯ ГЕРОЕВ В РОМАНЕ «КНИЖНЫЙ ВОР» М. ЗУСАКА	12
Портнова Екатерина Викторовна Станчуляк Татьяна Геннадьевна	
ОСНОВНЫЕ МЕСТА ЦЕРКОВНОСЛАВЯНСКИХ ТЕКСТОВ, ЗАТРУДНЯЮЩИЕ ПОНИМАНИЕ СМЫСЛА. ЧАСТЬ 1.	14
Фролова Татьяна Сергеевна	
Рубрика «Экономика»	16
МНОГОСТОРОННЯЯ КОНВЕНЦИЯ MLI В РАМКАХ ДЕЙСТВИЙ ПЛАНА BERS	16
Апухтина Валерия Валериевна	
ФИНАНСОВАЯ СИСТЕМА В ПЕРИОД НОВОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ	18
Зуева Валерия Алексеевна Белослудцева Наталья Сергеевна	
ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ КОММЕРЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	22
Гранина Марина Юрьевна	
ФИНАНСОВОЕ УПРАВЛЕНИЕ МУНИЦИПАЛЬНЫМ ОБРАЗОВАНИЕМ: СУЩНОСТЬ, ПРИНЦИПЫ, МЕХАНИЗМ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ	26
Денискин Антон Сергеевич Украинец Елена Павловна	
ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСАМИ В МУНИЦИПАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ НА ПРИМЕРЕ Г. НОВЫЙ УРЕНГОЙ	29
Денискин Антон Сергеевич Украинец Елена Павловна	
ПРОБЛЕМЫ ТОНКОЙ КАПИТАЛИЗАЦИИ В НАЛОГООБЛОЖЕНИИ ПРИБЫЛИ	32
Иванова Илона Александровна	
ОПТИМИЗАЦИЯ ВЫПЛАТ И ОБЛОЖЕНИЯ ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ СТРАХОВЫМИ ВЗНОСАМИ	35
Иванова Илона Александровна	
СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА. ТАРИФНАЯ И БЕСТАРИФНАЯ СИСТЕМЫ	38
Игнатосян Рустам Аркадьевич	
РОЛЬ ИННОВАЦИЙ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ	41
Козлова Вера Сергеевна Машегов Петр Николаевич	

РАЗРАБОТКА СТРАТЕГИИ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ Пронин Станислав Олегович Лозовая Виктория Евгеньевна Новиков Андрей Иванович	44
ОСНОВАНИЯ ДЛЯ ВОЗМЕЩЕНИЯ НАЛОГА НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ ПРИ ОТСУТСТВИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ИСТОЧНИКА ВЫЧЕТА (ВОЗМЕЩЕНИЯ) НАЛОГА В БЮДЖЕТЕ Сёмин Андрей Анатольевич	46
АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ЗНАЧИМОСТИ ОБЪЕКТОВ ПОСТ-ОЛИМПИЙСКОГО НАСЛЕДИЯ ГОРОДА СОЧИ Чесноков Александр Юрьевич	48
ЧТО ЖДЕТ МЕЖДУНАРОДНЫЙ БИЗНЕС В БУДУЩЕМ? Шляхова Ирина Андреевна	51
РЕКОМЕНДАЦИИ ПО УЛУЧШЕНИЮ СИСТЕМЫ УЧЕТА ТОВАРОВ В ООО «КНИЖНЫЙ КЛУБ» Яковлева Анна Игоревна Гринавцева Елена Валерьевна	53
Рубрика «Юриспруденция»	57
К ВОПРОСУ О СООТВЕТСТВИИ НОРМЫ О РАЗУМНОМ СРОКЕ УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА КОНСТИТУЦИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Иванова Вероника Вячеславовна Аверченко Александр Критэрьевич	57
ОРГАНИЗОВАННОЕ ПРЕСТУПНОЕ СООБЩЕСТВО В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ Лященко Лилия Николаевна	61
РОЛЬ ОРГАНИЗОВАННЫХ ГРУПП И ПРЕСТУПНЫХ СООБЩЕСТВ В ПОДДЕЛКЕ ДЕНЕЖНЫХ БИЛЕТОВ Лященко Лилия Николаевна	64
ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ВНЕСУДЕБНОГО БАНКРОТСТВА ГРАЖДАНИНА Магонская Анастасия Юрьевна	66
ЗАЩИТА ПРАВ БЕЗВЕСТНО ОТСУТСТВУЮЩИХ Нечаева Ирина Николаевна	69
КОРРУПЦИОННАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДОГОВОРОВ ОБЯЗАТЕЛЬНОГО И ДОБРОВОЛЬНОГО МЕДИЦИНСКОГО СТРАХОВАНИЯ В РАМКАХ ОКАЗАНИЯ АМБУЛАТОРНОЙ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ Чекулаев Роман Александрович	72
ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ПРИМЕНЕНИЯ ПРИМИРИТЕЛЬНЫХ ПРОЦЕДУР В РОССИИ Швецова Анастасия Александровна	75

Papers of english	78
Rubric "Economy"	78
GROUNDS FOR REFUNDING VALUE ADDED TAX IN THE ABSENCE OF AN ECONOMIC SOURCE OF DEDUCTION (REFUND) OF TAX IN THE BUDGET Andrey Semin	78
THE DEVELOPMENT OF THE BUSINESS AFTER THE CHANGE OF DTAA WITH CYPRUS Anna Chukhnina Lily Sharpan Ilona Ivanova	80

РУБРИКА
«ФИЛОЛОГИЯ»

ВАРИАТИВНОСТЬ ПЕРЕВОДОВ БИБЛИИ НА ФРАНЦУЗСКИЙ ЯЗЫК

Оводова Мария Кирилловна

*магистрант,
Московский Государственный Лингвистический Университет,
РФ, г. Москва*

Барина Ирина Васильевна

*научный руководитель,
зав. кафедрой лексикологии английского языка, канд. филол. наук, проф.,
Московский Государственный Лингвистический Университет,
РФ, г. Москва*

**THE VARIABILITY OF TRANSLATIONS OF THE BIBLE
INTO MODERN FRENCH**

Ovodova Maria Kirillovna

*Master student,
Moscow State Linguistic University,
Russia, Moscow*

Irina Barinova

*Scientific director,
Head of the Department of English Lexicology,
Cand. philol. sciences, prof.,
Moscow State Linguistic University,
Russia, Moscow*

Аннотация. В этой статье делается попытка определить возможные тенденции перевода Библии на современный французский язык. Сегодня перед переводчиком стоит важная задача сделать Библейский текст понятнее и «ближе» современному читателю. Для этого при переводе сакрального текста используются грамматические и лексические структуры, употребляемые в повседневной жизни. Перевод Библии часто передает изменения культуры страны, что также делает текст не таким отдаленным от нашей жизни.

Abstract. The article is dedicated to the research of what tendency prevails in translating the Bible into modern French. Today the translators usually tend to follow contemporary cultural and linguistic changes which make the Biblical text closer to the reader. As we can see the given translations reveal cultural development of the country during this or that period of time when the Bible was translated. The translators resort to the usage of different modern lexical and grammatical structures to make the text sound more common and comprehensible. But simultaneously with the modernization of the Bible the translated texts must not lose their sacral meaning. So the main problem that the translators face nowadays is to reveal the original sense through available language resources.

Ключевые слова: Библия, перевод, дезархаизация (осовременивание), оригинальный текст, библейский текст, смысл.

Keywords: desarchaization (modernization), translation, the Bible, Biblical text, meaning, original version.

1. Введение

В современном мире отмечается нарастающий интерес к библейским текстам. Вопрос перевода Библии на современные языки встал особенно остро, главным образом для христиан. Это объясняется тем фактом, что на сегодняшний день нет такого перевода, который бы в точности передавал все особенности лексического и смыслового содержания оригинального текста. Каждый язык имеет свою уникальную структуру, непередаваемые реалии, свой способ выражения. Ни один из них не может строго соответствовать другому, в особенности, если речь идет о переводе древних текстов на современные языки.

Первоначально при переводе использовался официальный латинский текст Библии, Вульгата. Но именно протестанты предложили опираться на язык оригинала: греческий, иврит и арамейский, чтобы точнее передавать смысл написанного. Переводя Ветхий Завет, они брали за основу рукописи Мертвого моря, версию Септуагинты, а также традиционные Масоретские тексты. Издания на оригинальном греческом языке - Nestle-Aland или «Texte majoritaire» - использовались при переводе Нового Завета.

Первый полный перевод Библии на французский язык появился в XIII веке выполненный учеными Парижского Университета. Затем последовали несколько переводов Нового Завета с греческого, в 1516 году был опубликован Nouveau Testament en grec Эразма Роттердамского. В 1530 году появилась французская Библия Лефевра Д'Эталье, переведенная с Вульгаты.

Несколько позже в 1535 вышел в печать перевод Библии с еврейского и греческого Пьера-Роберта Оливетана. Библия неоднократно переиздавалась и сейчас носит название протестантской Женевской Библии. В 1696 году Леметр де Саси издал перевод Библии известный как La Bible de Sasy. В 1707 году Давид Мартан опубликовал свою версию, которая затем дважды была переписана протестантским пастором, Жаном-Фредериком Остервальдом.

Самой распространенной версией Библии на французском языке является Библия Луи Сегонда (Louis Segond), опубликованная в 1873-1880 гг. Она считается классическим эквивалентом английской Библии короля Джеймса (King James Bible).

На сегодняшний день существует множество различных переводов Библии на современный французский язык. В статье мы упоминаем La Bible de Jérusalem (1955), La Bible en français courant (1997), La Bible, Nouvelle traduction (2001) и другие.

2. Особенности перевода Библии на французский язык

При переводе библейского текста предпочтение может отдаваться либо оригинальной форме текста, то есть грамматическим или лексическим средствам, или же способу передачи смысла текста. Схематично можно распределить версии переводов на две группы:

- Те, что систематически воспроизводят все характерные черты языка оригинала, стремясь приблизиться к грамматической и лексической форме. Имеется ввиду буквальный или формальный перевод, также здесь можно говорить о подстрочном переводе, то есть о переводе «слово в слово».

- И те версии, которые передают основной смысл оригинального текста на современном французском языке. Здесь мы говорим об идиоматическом или функциональном переводе.

Важно отметить, что обе группы имеют свои преимущества и недостатки.

При буквальном переводе формулировка точна и максимально приближена к тексту оригинала. Но смысл передается не с помощью привычных для нас языковых структур, поэтому тексту присущи многозначность и неясность. Например, говоря о подстрочном переводе, отмечается четкое соответствие с оригиналом, так как текст переводится слово в слово. Но такая версия имеет минимальную коммуникативную ценность, так как могут наблюдаться некоторые противоречия в лексико-стилистическом аспекте языка.

Идиоматический или функциональный перевод отличается тем, что текст в целом становится более понятным, живым и близким к разговорной речи. Переводчик концентрируется на значении текста, используя современные лингвистические и грамматические формы. Для такого перевода необходимо точное понимание смысла. В данном случае присутствует доля интерпретации, и, в какой-то степени, читатель доверяется переводчику в его понимании оригинального текста [larevuereformee.net].

Часто переводчики сталкиваются с дилеммой: сохранить архаичность текста, то есть сохранить или воссоздать старинную языковую форму в переводе, или же выбрать другой путь – «обновить» оригинал.

В настоящее время преобладает тенденция модернизации библейских текстов. Содержание Библии становится более понятным, так как переводы создаются для читателей, которые не знакомы с оригинальными священными текстами. Такие переводы могут использоваться как для личного, так и для публичного чтения [Иванова 1996].

Ученые, занимающиеся сравнительным анализом переводов, выделяют несколько важных моментов дезархаизации оригинала.

Сравните стихи, первый отрывок из перевода, выполненного Остервальдом, второй взят из *La Bible en français courant*, (*Matthieu ch.6 ver.9-10*).

La Bible d'Ostervald: *Notre Père Qui es aux cieux, Ton nom soit sanctifié; Ton règne vienne; Ta volonté soit faite sur la terre comme au ciel;*

La Bible en français courant: *“Notre Père qui es dans les cieux, que chacun reconnaisse qui Tu es; que Ton règne vienne; que Ta volonté soit faite sur la terre comme dans les cieux.*

Итак, здесь наблюдается следующее: в старофранцузский период сослагательное наклонение использовалось в независимых предложениях для выражения желаний всех оттенков, связанных с этой категорией, таких как: просьба, побуждение. Особенностью древнефранцузского языка было использование сослагательного наклонения в этой функции без частицы «*que*» (пусть), в то время как для современного французского языка такое использование сослагательного наклонения, то есть без частицы «*que*», характерно только для пословиц или поговорок.

Мы видим, что каждый раз переводчик подчиняется правилам и нормам языка, свойственные тому времени, в котором создается перевод. Это делает текст более понятным для его современников.

На сегодняшний день мы наблюдаем тенденцию к упрощению текстов Библии. Современный перевод характеризуется использованием настоящего времени *présent*. Эта стилистическая особенность проявляется в следующем: если, например, в версии *La Bible de Sacy* используется время *passé composé*, которое выражает действие, то в переводе *La Bible en français courant* форма *présent* этого глагола означает результат, состояние. Использование времени *présent* «приближает» читателя к описываемым событиям [Иванова 1996].

Рассмотрим два варианта перевода книги Иова (*Job ch.3 ver.10*)

- ***La Bible de Sacy:*** *Si nous avons reçu les biens de la main du Seigneur, pourquoi n'en recevrons-nous pas aussi les maux?*

- ***La Bible en français courant:*** *Si nous acceptons de Dieu le bonheur, pourquoi refuserions-nous de lui le malheur?*

В первом примере глагол *recevoir* "принимать, получать" употреблен во временной конструкции *passé composé*, в то время как глагол *accepter* "соглашаться, принимать" в *présent*. В данном случае можно говорить об обобщении, которое выражает настоящее время. А также о значении, которое несут два глагола. Первый глагол *recevoir* также имеет значение «дар от Бога». Таким образом, этот глагол придает еще более глубокий смысл словам говорящего.

Еще одно интересное наблюдение.

Употребление *présent* вместо *futur simple* может иметь значение ближайшего будущего *futur immédiat*, что тоже является отличительной чертой современного языка. Сравните (*Ruth, ch. 1 ver.10*):

- ***La Bible de Sacy:*** *Nous irons avec vous vers ceux de votre peuple.*

• **La Bible en français courant:** Non! nous t'accompagnons. Avec toi, nous retournerons auprès de ton peuple.

Для разговорной речи также свойственно использование времен группы *immédiat passé* и *futur*, что также делает текст Библии ближе для современного читателя. Например, (*Job, ch. 2. ver. 2*) Je viens de faire un tour sur terre [Иванова 1996].

Следует отметить, что временные конструкции не только «приближают» текст Библии к современной речи, но в значительной степени влияют на смысл высказывания.

Mc 16:4 καὶ ἀναβλέψασαι θεωροῦσιν ὅτι ἀποκεκύλισται ὁ λίθος,

Mot à mot: *Et ayant levé les yeux elles voient que a été roulée la pierre.*

La Bible, Nouvelle traduction: *En approchant, elles virent qu'elle avait été roulée.*

La Bible de Jérusalem: *Et ayant levé les yeux, elles virent que la pierre avait été roulée de côté.*

La Bible des moines de Maredsous: *Levant les yeux, elles s'aperçoivent que la pierre se trouvait déjà roulée;*

La Bible de la Pléiade: *Elles regardent et remarquent que la pierre a été roulée.*

La Traduction liturgique de la Bible: *Au premier regard, elles s'aperçoivent qu'on a roulé la pierre.*

В варианте перевода *La Bible de Jérusalem* мы видим употребление «чистое» причастие (*un participe "pur"*), которое соответствует оригинальному тексту *et ayant levé les yeux*. То же самое мы наблюдаем в *La Bible des moines de Maredsous* *levant les yeux*. Причастие представляет процесс незавершенным.

В варианте *La Bible de la Pléiade* отмечается одновременность двух действий *elles regardent et remarquent*. Используемое время *le présent de l'indicatif* выражает незавершенность. И, наоборот, в Библии версии *La Bible de Jérusalem* то же самое действие представляется завешенным при помощи причастия *participe présent composé* *ayant levé les yeux*.

В *La Bible, Nouvelle traduction* переводчик использует герундий (*un gérondif*), что в данном контексте можно перевести как: «во время того, как они приближались» *en approchant*. Также мы можем отметить, что переводчик использует причастие от глагола *approcher*, но не *s'approcher*. Одним из объяснений может послужить то, что первый глагол помимо значения «приблизиться», также означает «быть недалеко от..., подходить ближе». Таким образом, переводчиком подчеркивается то, что женщины, шедшие к гробнице, заметили отваленный камень, находившись недалеко от него.

А в последнем варианте перевода *La Traduction liturgique de la Bible* употребляется, так называемая, предложная фраза (*un syntagme prépositionnel*), ядром которой является предлог «**au**», который функционирует как наречие *au premier regard*. В других вариантах процесс представлен как завершенный и, следовательно, полностью предшествующий действию *voir que la pierre ...*

Можно отметить, что прагматическая интерпретация (смысл) высказывания меняется в зависимости от выбранной сложной или простой грамматической структуры. Очевидно, что выбор эквивалента зависит от нескольких языковых факторов исходного текста, таких как контекст или значение слова [Elisabeth Bladh 2003].

Говоря о лексической составляющей переводов Библии, то в современных версиях принято заменять местоимение «**vous**» на «**tu**» [Иванова 1996].

Например, (*Mat., ch. 12 ver. 13*)

La Bible de Sacy: Alors il dit à cet homme : Étendez votre main.

La Bible en français courant: Jésus dit alors à l'homme: - Avance ta main.

Такая тенденция замены множественного числа второго лица на единственное отмечается в переводах начала XIX века. В Библии версии *La Sainte Bible par J.-F. Ostervald 1823* года уже читаем следующее: Alors il dit à cet homme: Etends ta main.

Такое решение связано с изменением культурных норм страны. Раньше даже к родителям обращались на «вы», что отразилось на переводе священного текста

La Bible de Sacy: Jésus ayant donc vu sa mère, et près d'elle le disciple qu'il aimait, dit à sa mère : Femme, voilà votre fils. (*Jean ch.19 ver.26*)

Появившаяся тенденция называть родителей и близких родственников на «ты» также наложила отпечаток на язык и на интерпретацию Библейского текста.

La Sainte Bible par J.-F. Ostervald: Jésus donc voyant sa mere, et près d'elle le disciple qu'il aimait, dit à sa mere: Femme, viola ton fis.

La Bible en français courant: Jésus vit sa mère et, auprès d'elle, le disciple qu'il aimait. Il dit à sa mère : « Voici ton fils, mère».

(*Jean ch.19 ver.26*)

Замена также произошла и с формой обращения. В первых двух версиях перевода этого стиха переводчик придерживается оригинального варианта *femme*, что в древности выражало высшую степень уважения к матери. В третьем варианте перевода наблюдается «осовременивание» этого обращения *mère*, что для читателя является более понятной формулировкой. Такой лексический выбор объясняется простой целью: переводчики помогают найти и понять истинное содержание Библейского текста. Они стремятся устранить двусмысленность и неясность, с которыми часто можно столкнуться в традиционных текстах.

3. Заключение

На сегодняшний день вопрос перевода Библии все же остается открытым. Стремясь передать точный смысл оригинального текста Библии, переводчики пытаются найти подходящие лексические и грамматические эквиваленты, которые бы в точности отразили значение того или иного высказывания. При этом, не отступая от принятых в современном обществе языковых норм и новых тенденций. Таким образом, оригинальный текст становится понятнее для современного читателя.

Интересно отметить также и тот факт, что переводы, датируемые разными веками, передают изменения культуры той эпохи, в которой они были созданы, что дает возможность изучать не только лингвистическую сторону той или иной интерпретации Библейского текста, но и проследить культурные тенденции страны в тот или иной период времени.

В церковных кругах до сих пор идут жаркие дискуссии по поводу того, стоит ли переводить Библию сегодня, если уже есть достойные переводы, сделанные несколькими веками ранее.

Русская Православная Церковь всегда с осторожностью и недоверием относилась к переводам Библии, считая их дополнительным источником изучения основных церковных текстов. В католических церквях также существует эта тенденция, но все-таки отмечается тот факт, что перевод Библии на современный язык рассматривается церковью как диалог традиции и современности.

Как уже упоминалось ранее, при чтении любого переведенного библейского текста читатель неизменно будет следовать тому пониманию, какое было у переводчика. Поэтому сегодня, в особенности в протестантской среде, возрастает интерес к изучению непосредственно самого оригинала, а также тех переводов, которые более точно и близко выражали бы смысл исходного текста.

Меняется культура, меняется язык. Меняются люди, меняется интерпретация текста. Таким образом, задача переводчика сегодня максимально точно передать смысл библейского оригинального текста на доступном для понимания языке.

Список литературы:

1. Джон Бикман, Джон Келлоу Не искажая Слова Божьего / Джон Бикман, Джон Келлоу. – СПб: “Ноах”, 1994. –687с.
2. Иванова Л.Ю. ПРОБЛЕМА ДЕЗАРХАИЗАЦИИ ТЕКСТА (на примере переводов Библии на французский язык) : автореферат дис. кандидата филологических наук : Иванова Людмила Юрьевна . – Москва, 1996. – 18с.

3. Чехоева Т.С. ОСОБЕННОСТИ УПОТРЕБЛЕНИЯ ФОРМ СЮБЖОНКТИВА В СРЕДНЕФРАНЦУЗСКОМ И В СОВРЕМЕННОМ ФРАНЦУЗСКОМ ЯЗЫКАХ // www.research-journal.org [Электронный ресурс] URL: <https://research-journal.org/languages/osobennosti-upotrebleniya-form-syubzhonktiva-v-srednefrancuzskom-i-v-sovremennom-francuzskom-yazykax/> (дата обращения 21.11.2019).
4. Проект документа «Отношение Церкви к существующим разнообразным переводам библейских книг» // www.patriarchia.ru [Электронный ресурс] URL: <http://www.patriarchia.ru/db/text/1406492.html> (дата обращения 31.01.2020).
5. Timothée Minard Quelle(s) traduction(s) française(s) de la Bible faut-il préférer? // www.timotheeminard.com [Электронный ресурс] URL: <http://timotheeminard.com/quelles-traductions-francaises-de-la-bible-faut-il-preferer/> (дата обращения 5.12.2019).
6. Viviane André Nos traductions bibliques sont-elles fiables?//www.larevuereformee.net [Электронный ресурс] URL: <https://larevuereformee.net/articlerr/n272/nos-traductions-bibliques-sont-elles-fiables> (дата обращения 6.12.2019).
7. Elisabeth Bladh La Bible traduite en français contemporain. – Akademitryck Edsbruk, 2003. – 297 с.
8. La Bible en français courant // www.lire.la-bible.net [Электронный ресурс] URL: <https://lire.la-bible.net/lecture/jean/19/26> (дата обращения 20.12.2019).
9. La Sainte Bible traduite par Lemaistre de Sacy // www.fr.wikisource.org [Электронный ресурс] URL: https://fr.wikisource.org/wiki/Bible_Sacy/Saint_Jean#Bible_Sacy/Saint_JeanCH19 (дата обращения 20.12.2019).
10. La Sainte Bible, ou l’Ancien et le Nouveau Testament edition stereotype d’après la version revue par J.-F. Ostervald. – La Société Biblique Protestant de Paris, 1823. – 1525 с.

МЕТАФОРИЧЕСКОЕ ВЫРАЖЕНИЕ ЭМОЦИОНАЛЬНОГО СОСТОЯНИЯ ГЕРОЕВ В РОМАНЕ «КНИЖНЫЙ ВОР» М. ЗУСАКА

Портнова Екатерина Викторовна

студент,
Российский университет дружбы народов,
РФ, г. Москва

Станчуляк Татьяна Геннадьевна

научный руководитель, доцент,
Российский университет дружбы народов,
РФ, г. Москва

Человек испытывает огромное количество эмоций и чувств. В таком случае человеку присуще стремление выразить их наиболее адекватным способом. Одним из способов выражения чувств является речь. В связи с этим множество исследователей и учёных занимается изучением всех аспектов этого феномена, связанных с описанием чувств и эмоций. Однако эмоция при вербализации выражается не прямо, а поддается уподоблению, иными словами метафоризируется. Метафора является одним из наиболее ярких средств для выражения эмоциональной окраски высказывания. Метафора широко используется в художественной литературе для создания точного и яркого эмоционального портрета героя. Именно благодаря функциональному аспекту метафора способна передавать практически все оттенки эмоций, которые испытывают герои в художественном произведении. Богатство языковых форм выражения способствует возникновению новых метафорических образов, обогащая не только художественную литературу, но и искусство в целом.

Для начала надо дать определение понятию «эмоция», однако здесь возникают трудности, ибо до сих пор не существует точного определения понятия эмоция. К. Изард считает эмоции непосредственными переживаниями, которые фиксируются в языке человека. Они многогранны, касаются существования человека, его поведения и опыта. Более детальное определение эмоции даёт Н.А. Красавский, считая эмоцию особым видом вербализованным образованием, обусловленным культурными и этническими критериями. Дж. Гаркинс и А. Вежбицкая считают эмоции минимальной единицей опыта человека, которые оказывают сильное воздействие на его мысли и действия. Они указывают на сложную природу и огромное влияние эмоций. Учёные разделяют эмоции на положительные и отрицательные. К положительным эмоциям принадлежит интерес, благодарность, экзальтация, гордость и смущение. Такие эмоции как ужас, горе, боль, гнев, печаль, ненависть можно отнести к отрицательным эмоциям [2. с. 58].

В соответствии с Лингвистическим энциклопедическим словарем, метафора является тропом или механизмом речи, при котором употребляется слово, обозначающее определённый класс предметов, событий, явлений и т.п., для обозначения другого класса объектов, подобный данному в каком-либо аспекте. Любая метафора, подразумевающая перенос названия одного предмета на другой по сходности значений, подразумевает активную работу механизмов ассоциаций и коннотаций [5. с. 95].

Одной из важных задач исследования художественного дискурса является изучение функционального назначения метафорических наименований, поскольку именно метафора позволяет познавать новые качества вещей, формировать новую экспрессивную лексику. Образ является основным средством художественного обобщения действительности. С этим связана образотворческая функция метафоры в текстах художественной литературы, которая подчеркивает характеристику художественного образа. Эмоциональная выразительность метафоры порождает воображение, при котором открывается внутреннее пространство. Стилистическо-описательная и изобразительно-оценочная функции метафоры не только изображают в художественном тексте соответствующую ситуацию, но и способствуют

выражению положительной или отрицательной оценки, экспрессивно дополняя репрезентацию эмоций и чувств коммуникантов, изображенных в тексте. Одной из важных функций метафоры, которую она выполняет в художественном тексте, является аксиологическая функция. Аксиологическая функция метафоры способствует выражению положительной или отрицательной оценки внутреннего состояния персонажей. Итак, художественный текст – это плоскость, в которой активно функционирует метафора, выполняет изобразительную, стилистическо-описательную и аксиологическую функции, которые не только подчеркивают художественный текст, но и способствуют выражению положительной или отрицательной оценки изображаемых явлений, внутреннего состояния персонажей [3. с. 120].

Поскольку степень метафоричности языка текста художественного стиля во многом зависит от личностных установок автора, то это, несомненно, дает основания задуматься о специфике писательского стиля М. Зусака, раскрыть свойства его мировоззрения и мировосприятия. Автор с помощью метафор, которые выполняют образотворческую функцию, выражает как положительные, так и отрицательные эмоции. Например:

Before she could answer, the wooden spoon came down on Liesel Meminger's body like the gait of Gog (ТВТ, с. 102).

С помощью метафор, выполняющих в произведении описательную функцию, автор чаще выражает отрицательные эмоции страха и страдания. В качестве примеров необходимо рассмотреть следующие метафоры:

The Cologne sky was yellow and rotting, flaking at the edges (ТВТ, с. 173).

Явления природы и неодушевленные предметы наделяются особыми признаками – человеческими качествами. Их совокупность позволяет детально воспроизвести эмоциональное состояние героини.

More than anything, it was the smell of friendship, and she could find it on herself, too. Liesel loved that smell. She would sniff her arm and smile as the water cooled around her (ТВТ, с. 182).

Данная развернутая метафора является ярким примером воплощения исследуемой функции. С ее помощью автор передает положительную эмоцию радости, которую испытывает главная героиня романа в связи с тем, что у нее появился друг, не смотря на все события, которые происходят вокруг.

Подытоживая результаты исследования, можно утверждать, что в романе «Книжный вор» метафора является многофункциональной. Выделены следующие основные функции метафорического выражения эмоционального состояния героев в произведении, такие как: образотворческая, изобразительная, аксиологическая и описательная.

Список литературы:

1. Астен Т.Б. Формирование межтекстуального эмоционального фона средствами английского языка (на материале произведений С. Моэма) / Т.Б. Астен. – Волгоград, 2000. – 23 с.
2. Гусейн-Заде И.А. Метафорические образы эмоциональных состояний в русской языковой картине мира; модели движения и воздействия / И.А. Гусейн-Заде. – Томск.: Филология, 2010. – С. 11–14.
3. Джамаева А.Б. К вопросу о метафорическом выражении эмоций в английском языке / А.Б. Джамаева // Языкознание и литературоведение. - 2016. - № 99. – С. 57–62.
4. Забанова О.В. Вербализация эмоционального состояния человека в английском языке / О.В. Забанова. – Тамбов.: Грамота, 2014. – С. 71-73.
5. Золотых Т.И. Проблемы выражения эмоций через лексические средства языка / Т.И. Золотых. – М.: Территория науки, 2017.
6. Маслечкина С.В. Выражение эмоций в языке и речи / С.В. Маслечкина // Языкознание и литературоведение. - 2015. - № 21. – С. 41–52.

ОСНОВНЫЕ МЕСТА ЦЕРКОВНОСЛАВЯНСКИХ ТЕКСТОВ, ЗАТРУДНЯЮЩИЕ ПОНИМАНИЕ СМЫСЛА. ЧАСТЬ 1.

Фролова Татьяна Сергеевна

магистрант,
Православный Свято-Тихоновский гуманитарный университет,
РФ, г. Москва

Аннотация. В статье представлен список основных лексических, грамматических или синтаксических единиц, которые при чтении текста на церковнославянском языке могут вызвать недопонимание читателя. К каждому пункту дается подробное объяснение и примеры.

Ключевые слова: церковнославянский язык, редактирование.

Правильное чтение и понимание текстов Священного Писания – это умение различать Божественное и человеческое в них. А современному человеку это дается достаточно трудно. Встречая непривычные литературные формы, выражения или образы, неподготовленный читатель может отложить Библию в сторону как книгу малопонятную для него. Поэтому редактирование богослужебных текстов в настоящее время представляет собой одну из важных задач филологии. Но чтобы правильно и четко провести процесс замены языковых эквивалентов, не искажая смысла божественного послания, важно понять какие конструкции или лексические элементы могут стать камнем преткновения для неподготовленного читателя.

1. Грецизмы – это слова греческого происхождения, которые либо были полностью заимствованы, либо дали основу для построения подобного лексического элемента в данном языке.

Хотя в церковнославянском языке грецизмы имели свои аналоги, время от времени они встречаются в богослужебных текстах в неизменном виде. Данные слова, в силу своего непонятного обычному верующему человеку значения, вызывают сложности в понимании смысла, а особенно, языка текста.

Например: «ПѠнѡмѡз покрѡѣ фараѡна ѡз колесницѡми».

Так начинается первый ирмос канона Пятидесятницы. Греческое слово «ὁ πόντος» со значение «открытое море» дано в тексте в первоначальном виде. Хотя в церковнославянском тексте есть аналог данной единице – собственно «море».

Например: разбѣрзе море ѡ пробѣде ихъ: предстаѡи бѡды ѡакѡ мѣхъ, ѡ настѡи ѡ

ѡблѡкомѡз во дни ѡ всю нѡчь просѣщеніемъ ѡгна.

Таким образом, начало первого ирмоса канона Пятидесятницы можно представить так: «Моремъ покрѡѣ фараѡна ѡз колесницѡми».

2. Слова с широким семантико-функциональным спектром

Часто, на месте греческих слов, в церковнославянских текстах может стоять слово, обладающее более широким спектром смысловых значений.

Например, нередко в тексте Апостола, встречается предлог ѡ. Данным элементом могут быть переведены греческие предлоги ἐν, ἐπί, ὑπέρ. Поэтому, в зависимости от контекста, необходимо использовать синонимичные формы, такие, как **ѡз** (во), **за**.

Ср.: ѡтѣшлѡи наѣзѡ ѡ бѣлѡи икѡрѣи - ѡтѣшлѡи наѣзѡ ѡ бѣлѡи икѡрѣи

(2Кор. 1:4).

3. Слова с изменившейся семантикой

Бывает, что в церковнославянском тексте может встретиться слово, которое в русском языке уже приобрело другое лексическое значение. Такие элементы могут создавать трудности на пути к пониманию смысла.

Например: Ср.: Ѡцѣ щѣдрѡтѣ и бѣзѣ бѣлѡи ѡтѣхнѣ - Ѡцѣ щѣдрѡтѣ и бѣзѣ

бѣлѡи ѡтѣшѣнѡи (2Кор. 1:3). Ср. русское утеха.

Или же, например, слова тѣчѣнѣ и производящий глагол тѣчѣи.

В русском языке данная пара приобрела значение глагола, связанного с движением жидкости. Однако в церковнославянских текстах они обозначают «бег».

4. Слова, не имеющие соответствий в русском языке

В церковнославянском языке есть ограниченное количество слов

(например: знѣ, Ѡбѡчѣ, ѡѣо, нѣщѣбѡти, гоѣзѡвѡти), которые не имеют соответствий в русском. Если такое слово затрудняет понимание текста, его необходимо заменить синонимичным для русского языка или более простым и понятным на базе церковнославянского.

Список литературы:

1. Словарь русского языка: В 4-х т. / РАН, Ин-т лингвистич. исследований; Под ред. А.П. Евгеньевой. — 4-е изд., стер. — М.: Рус. яз.; Полиграфресурсы, 1999.
2. Дьяченко Г., прот. Полный церковно-славянский словарь. В двух томах. — М. ТЕРРА Книжный клуб, 1998.
3. Афанасьева Н.Е. Краткий учебник церковнославянского языка [Электронный ресурс] URL: <http://www.blagokon.ru/biblio/232/> (дата обращения: 20.10.2020 года).

РУБРИКА
«ЭКОНОМИКА»

**МНОГОСТОРОННЯЯ КОНВЕНЦИЯ MLI
В РАМКАХ ДЕЙСТВИЙ ПЛАНА BEPS**

Апухтина Валерия Валериевна

магистрант,

Воронежский государственный университет,

РФ, г. Воронеж

В последнее время все больший масштаб приобретает проблема использования различных схем налогового планирования. Стараясь максимизировать прибыль и снизить затраты, компании прибегают к минимизации налогообложения за счет вывода прибыли в страны с низкой ставкой налогообложения. Для того, чтобы снизить риски потери доходов, государства ужесточают налоговую политику, вводя новые меры ограничения. В этом государствам способствуют международные организации. Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) разработала план по борьбе с размыванием налогооблагаемой базы и выводу прибыли из-под налогообложения (Base Erosion and Profit Shifting – BEPS). 15 действие данного плана подразумевает разработку и принятие универсального многостороннего соглашения (Multilateral Convention to Implement Tax Treaty Related Measures to Prevent Base Erosion and Profit Shifting (MLI)) для модификации действующих соглашений об избежании двойного налогообложения [1].

Таким образом, в ноябре 2016 года были завершены переговоры по созданию Многосторонней конвенции о реализации мер по противодействию размыванию налоговой базы и выводу прибыли из-под налогообложения и MLI вступило в силу 1 июля 2018 года. В Российской Федерации данный инструмент был ратифицирован в 2019 году, а вступил в силу в отношении налога на доходы у источника выплаты с 1 января 2020 [2].

Многосторонняя конвенция включает в себя следующие механизмы:

- 1) меры по противодействию двойному неналогообложению;
- 2) меры, предотвращающие злоупотребление налоговыми соглашениями
- 3) уточнение понятия «постоянное представительство»;
- 4) повышение эффективности процедуры взаимного соглашения и усовершенствование положений арбитража.

Конвенция MLI состоит из 39 статей, которые объединены в 7 частей [3]. В первой части определены субъектная и объектная сферы действия конвенции. В связи с тем, что Конвенция может охватывать бесчисленное множество договоров о двойном налогообложении, государства при подписании и ратификации данной Конвенции должны определить, какие из договоров должны регулироваться данной Конвенцией.

Во второй части закреплены гибридные схемы снижения налоговой нагрузки, порядок налогообложения лиц, имеющих двойное резиденство и перечислены возможные методы устранения двойного налогообложения в порядке их применения.

Третья часть раскрывает детали возможного злоупотребления положениями договоров, описывает операции с дивидендами и раскрывает особенности налогообложения доходов в виде прироста стоимости от отчуждения акций или облигаций юридических лиц, которые получают свой доход от недвижимого имущества.

В четвертой части поясняется проблема избежания статуса постоянного представительства, то есть описываются механизмы, с помощью которых деятельность компании в иностранном государстве не могла бы рассматриваться как постоянное представительство и не попадала бы под налогообложение.

Пятая и шестая части MLI раскрывают подробности механизмов, которые применяются для разрешения споров, а именно взаимосогласительная процедура и симметричные корректировки.

В заключительной части содержатся положения о подписании и ратификации Многосторонней конвенции и о вступлении в силу отдельных пунктов данного инструмента.

Благодаря данной Конвенции, государства могут внести изменения в уже действующие соглашения об избежании двойного налогообложения. Страны самостоятельно выбирают какие из статей Конвенции будут применяться в отношении соглашений, однако существует обязательный стандарт, к которому обязаны присоединиться все участники. Данный стандарт может быть определен одним из следующих способов [4].

«Тест на основную цель» (Principle Purpose Test) подразумевает запрет на использование льготы, если целью является ее получение. Для применения льготных ставок необходимо доказать, что основной была экономическая цель отличная от цели снижения налоговых выплат.

«Тест на основную цель» и «Упрощенные положения об ограничении льгот (simplified LoB)». Юридические лица, желающие воспользоваться льготами, должны доказать, что их доход возник в результате активной деятельности компании.

Иные способы, не установленные MLI, которые могут быть предусмотрены в соглашениях об избежании двойного налогообложения, которые направлены на неприменение льгот кондуитными компаниями, т.е. компаниями, не ведущими активную предпринимательскую деятельность, и созданным исключительно для целей получения налоговых льгот.

Многосторонне соглашение является гибким инструментом, предлагающим альтернативные нормы, что позволяет юрисдикциям выбирать наиболее подходящий вариант из нескольких предложенных, опираясь на положения национальной налоговой политики.

В Конвенции приведены формулировки, ранее не употребляемые в двусторонних договорах, что также является особенностью MLI. Так, например, в Конвенции приводится термин «налоги, охватываемые соглашением» т. е. в расчет принимаются не только налоги на прибыль, но и налоги на прирост стоимости имущества, налоги на недвижимость и т.д. Термин «договаривающееся государство» был заменен на «договаривающаяся юрисдикция», так как кроме двусторонних соглашений официально признанных независимых государств данная Конвенция принимает во внимание договоры с участием таких юрисдикций как Гонконг, острова Джерси и пр.

Список литературы:

1. OECD Plan BEPS [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.oecd.org/tax/beps/> (дата обращения 16.10.20).
2. Информационное сообщение о применении многосторонней Конвенции по выполнению мер, относящихся к налоговым соглашениям, в целях противодействия размыванию налоговой базы и выводу прибыли из-под налогообложения от 24 ноября 2016. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.minfin.ru/ru/document/?id_4=129318- (дата обращения 16.10.20).
3. Многосторонняя конвенция по выполнению мер, относящихся к налоговым соглашениям, в целях противодействия размыванию налоговой базы и выводу прибыли из-под налогообложения (Заключена в г. Париже 24.11.2016). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_328579/ (дата обращения 16.10.20).
4. Многосторонняя конвенция по выполнению мер, относящихся к налоговым соглашениям, в целях противодействия размыванию налоговой базы и выводу прибыли из-под налогообложения – новая реальность [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://schneider-group.com/ru/news/mnogostoronnyaya-konvenciya-po-vypolneniyu-mer-otnosyashchihsya-k-nalogovym-soglasheniyam-v-celyah-protivodejstviya-razmyvaniyu-nalogovoj-bazy-i-vyvodu-pribyli-iz-pod-nalogooblozheniya-nov/> (дата обращения 16.10.20).

ФИНАНСОВАЯ СИСТЕМА В ПЕРИОД НОВОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ

Зуева Валерия Алексеевна

студент,

*Шадринский финансово-экономический колледж-филиал
Федерального Государственного образовательного*

бюджетного учреждения высшего образования

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,

РФ, г. Шадринск

Белослудцева Наталья Сергеевна

студент,

*Шадринский финансово-экономический колледж-филиал
Федерального Государственного образовательного*

бюджетного учреждения высшего образования

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,

РФ, г. Шадринск

FINANCIAL POLICY IN THE PERIOD OF THE NEW ECONOMIC POLICY

Valeria Zueva

Student,

Shadrinsk College of Finance and Economics

is a branch of the Federal State educational budgetary institution of higher education

"Financial University under the government of the Russian Federation",

Russia, Shadrinsk

Natalia Belosludtseva

Student,

Shadrinsk College of Finance and Economics

is a branch of the Federal State educational budgetary institution of higher education

"Financial University under the government of the Russian Federation",

Russia, Shadrinsk

Аннотация. В этой статье мы хотим рассмотреть финансовую систему и проанализировать ее в период новой экономической политики, изучить время перехода к этому периоду, установить цели большевиков, которые представляли новую экономическую политику и выяснить суть новой экономической политики (НЭП). Рассмотрим составляющие рыночной и административной систем управления в финансовой сфере.

Abstract. In this article, we want to examine the financial system and analyze it during the new economic policy, study the time of transition to this period, establish the goals of the Bolsheviks who represented the new economic policy, and find out the essence of the new economic policy (NEP). Let us observe the components of the market and administrative management systems in financial sphere.

Ключевые слова: новая экономическая политика (НЭП); стратегия государства; порядок правящей большевистской партии; политические и финансовые цели; НЭП в политической и идейной сфере; уступки большевиков; направления реструктуризации промышленности на основе НЭПа.

Keywords: new economic policy (NEP); state strategy; order of the ruling Bolshevik party; political and financial goals; NEP in the political and ideological sphere; concessions of the Bolsheviks; directions of industrial restructuring based on NEP.

Новая экономическая политика (сокр. НЭП или нэп) — экономическая политика Советской России и СССР.

Перед СССР стояли проблемы экономической стабилизации, а это означало, подавление инфляции и достижение баланса в сфере государственного бюджета. Стратегия страны, направленная на выживание в условиях кредитной блокады, обозначила стремление к первенству СССР в составлении балансов производства и рассредоточении товаров. Новая экономическая политика надеялась регулировать смешанную экономику, внедряя плановые и рыночные методы.

Переход к новой экономической деятельности стартовал с распоряжения правящей большевистской партии от 21 марта 1921 года. На практике это значило перемену внутриполитического курса, а также переход от военно-коммунистических способов управления государством и социумом к большей частью экономическим способам.

Представляя НЭП, большевики преследовали ряд политических и финансовых целей:

- Снять социальную напряженность в обществе и закрепить социальную платформу новой советской власти;
- Преодолеть опустошение и возобновить экономику страны;
- Обеспечить обстоятельства для создания плановой модели экономики и новейшего типа социальных отношений;
- Вывести страну из интернациональной изоляции, которая сложилась в данный период.

НЭП был введен с большущей задержкой и в горячке, вследствие этого у большевиков не было отчетливого намерения и программы реформ в марте 1921 года. Разведка форм и способов реализации нового курса стала проводиться по всему НЭПу. Правовые и практические вопросы решались способом проб и ошибок; финансовые уступки частному сектору сужались и расширялись.

Сущность НЭПа состояла в применении составляющих рыночной экономики, в то время как большевики сохраняли «командные высоты» в политической деятельности и централизованной экономической системе и монополии зарубежных сделок.

НЭП включал в себя совокупность финансовых, экономических и социально-политических мер, которые были спорными и противоречивыми.

В политической и идейной сфере НЭП был строгим однопартийным режимом, который уничтожал все иномыслие.

В финансовой сфере наблюдалось хитросплетение составляющих рыночной и административной систем управления:

- Сохранение государственной принадлежности на автотранспорт, крупную и среднюю отрасль.
- Передача относительной свободы малому частному хозяйству в селе с разрешением аренды земли и найма рабочей силы.
- Представление о частном капиталистическом секторе в индустрии.
- Законодательные ограничения собственного капиталистического раздела, которые не давали развиваться производительным силам.
- Государственный капитализм — аренда муниципальных предприятий.
- Относительные правила торговли; не эквивалентный обмен между мегаполисом и деревней на базе продовольственного налога и ценовой политики.
- Ограниченное самофинансирование в индустрии на уровне доверия.
- Финансовая реформа с целью стабилизации бюджета, создание устойчивых денежных единиц и жесткой налоговой системы.
- Частичная децентрализация управления хозяйством страны.

- Сдельная плата труда на муниципальных предприятиях.
- Сохранение монополии внешней торговли и наименьшее взаимодействие с мировой экономикой.

В критический период истории НЭПа, когда общественность практически всего государства, тем более мегаполиса, пребывала на грани голода, большевики в конце лета — начале осени 1921 г. пошли на последующие уступки: государственный обмен товарами между индустрией и сельским хозяйством был отменен, в обход рынка.

9 августа 1921 г. был принят «Приказ СНК о начале новой экономической политики», в котором были определены ключевые направления изменения работы промышленности на основе НЭПа:

- Было взято направление на децентрализацию промышленного управления. Численность глав было сокращено с 52 до 16.
- Государственная ветвь была переведена на учет с ограниченными расходами (на уровне доверия) — фирмам были даны ограниченные права, к примеру, право реализовывать продукцию;
- Малые фирмы подлежали закрытию;
- Государственные фирмы ввели денежные стимулы

Следует отметить, что собственно в период НЭПа большевики ни разу не оценивали вопрос о свободном развитии товарно-денежных отношений и базы частного сектора. «Мы не признаем ничего «частного», для нас все в области экономики является публично-правовым, а не частным», — пояснил В.И. Ленин 20 февраля 1922 г. Нарком юстиции Д.И. Курский, требуя расширить государственное вмешательство в «частное право», полностью признавал доминирующую роль государства в вопросах экономики. Строгий партийно-государственный нажим был на всем протяжении НЭПа, и он быстро сузил способности для становления производительных сил государства.

Финансовая реформа

Переход к НЭПу настоятельно потребовал разработки новой финансовой политики.

В реформировании финансово-денежной системы принимали участие опытные дореволюционные финансисты: Н. Кутлер, В. Тарновский, доктора Л. Юровский, П. Гензель, А. Соколов, З. Каценеленбаум, С. Волкнер, Н. Шапошников, Н. Некрасов, А. Мануйлов, в прошлом, ассистент министра А. Хрущев.

Большую организаторскую работу провели народный комиссар финансов Г. Сокольников, член коллегии НКВ В. Владимиров, председатель правления Госбанка А. Шейман. Были составлены главные направления финансовой реформы: остановка эмиссии средств, создание равновесного бюджета, восстановление банковской системы и сберегательных банков, введение единой денежной системы, создание устойчивой денежной единицы и становление соответственной налоговой системы.

Распоряжением Советского правительства от 4 октября 1921 года в составе Народного комиссариата финансов был открыт Муниципальный банк, а также были открыты кредитные и сберегательные банки, введена плата транспортных, кассовых и телеграфных услуг. Система прямых и косвенных налогов была восстановлена. Для закрепления бюджета быстро уменьшили все затраты, которые не отвечали муниципальным прибылям. Последующая нормализация финансово-банковской системы настоятельно потребовала закрепления русского рубля.

Можно сделать вывод, что все обостренные противоречия были разорваны финансовой моделью НЭПа.

Абсолютное внедрение имеющихся производственных мощностей, обесценение главных денежных средств настоятельно потребовали больших вложений для модернизации экономики, создания новых многочисленных производств.

Для этого нужно было заинтересовать зарубежных кредиторов и использовать предпринимательский капитал, чему мешала безжалостная позиция большевиков, связанная

с выплатой дореволюционных долгов и компенсацией вреда зарубежным собственникам за национальный актив. Практически абсолютная недоступность наружных источников финансирования в контексте самофинансирования трастов привела к постепенному износу ведущих фондов в легкой и пищевой индустрии, к усилению негативных тенденций, к увеличению «товарного голода».

По тем же основаниям прогрессировал подъем неэквивалентности обмена между мегаполисом и деревней при преобладании небольшого товарного раздела в сельском хозяйстве.

Список литературы:

1. Брайчева Т.В. Государственные финансы России. – СПб: Питер, 2002.
2. Дадашев А.З., Черник Д.Г. Финансовая система России. - М.: Инфра-М, 1999.
3. Пушкарёва В.М. История мировой и русской финансовой науки и политики. М.: Финансы и статистика, 2003.
4. Жаровская Е.П. Банковское дело: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Финансы и кредит» / Е.П. Жаровская. – 5-е изд., испр. и доп. – Москва: Омега-Л, 2007. – 476 с.

ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ КОММЕРЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Гранина Марина Юрьевна

*магистрант,
ОЧУВО Московский инновационный университет,
РФ, г. Москва*

CHALLENGES AND WAYS TO IMPROVE FINANCIAL RESULTS COMMERCIAL ENTERPRISES IN MODERN CONDITIONS

Marina Granina

*Master student,
OCHUVO Moscow Innovation University,
Russia, Moscow*

Аннотация. В данной статье указываются проблемы достижения запланированных финансовых результатов деятельности коммерческих предприятий, а также приведены пути их улучшения в современных условиях, определяющихся в значительной мере влиянием экономического кризиса, вызванного пандемией. Кроме того, в работе рассматриваются достоинства и недостатки путей решения проблем получения и повышения прибыли и показателей рентабельности в современных условиях.

Annotation. This article identifies the problems of achieving the planned financial results of commercial enterprises, as well as ways to improve them in modern conditions, which are largely determined by the impact of the economic crisis caused by the pandemic. In addition, the paper discusses the advantages and disadvantages of ways to solve the problems of obtaining and increasing profits and profitability indicators in modern conditions.

Ключевые слова: выручка, прибыль, показатели рентабельности, пути увеличения прибыли, сальдированный финансовый результат, точка безубыточности, финансовые результаты.

Keywords: revenue, profit, profitability indicators, ways to increase profit, net financial result, break-even point, financial results.

В настоящее время экономика РФ подвергается негативному влиянию не только благодаря значительному снижению цен на углеводороды, сокращению спроса на другие российские товары вследствие продолжающемуся действию санкций, но и влиянию пандемии коронавируса [7]. Данное состояние экономики сопровождается закрытием ряда крупных и средних предприятий и тенденцией к увеличению количества индивидуальных предпринимателей (рис.1). Это очевидно связано с тем, что данной форме организации бизнеса (большой частью они принадлежат розничной торговле) присуща большая гибкость и лучшая адаптация к определяющим факторам внешней среды.



Рисунок 1. Динамика организаций в РФ, млн. руб. [4]

Несмотря на сформированный Правительством РФ пакет мер для поддержки бизнеса, имеющий целью снижение влияния негативных последствий, вызванных пандемией, многие коммерческие организации значительно понизили свои финансовые результаты. Так, по итогам первого полугодия 2020 г., согласно данным Росстата, сальдированный финансовый результат (разница прибыли и убытков) организаций за исключением субъектов малого бизнеса, кредитных и муниципальных организаций составил 4308,9 млрд. р., что меньше показателя аналогичного периода на 46,7%. В то же время значительно, в 2,1 раза, увеличился убыток предприятий по отношению к 1 полугодию 2019 г. [3]. Многие предприятия не смогли пережить падения спроса на продукцию и пережить кризис.

Таким образом, актуальность темы данного исследования определяется резким снижением количества коммерческих организаций в РФ, а также резким увеличением их убытков в 2020 г.

Цель данного исследования состоит в поиске эффективных путей повышения финансовых результатов деятельности коммерческих организаций.

Новизна исследования состоит в том, что в условиях кризисных явлений, вызванных пандемией коронавируса, происходит переориентация ведения бизнеса в область цифрового пространства, в связи с чем не существует конкретных рекомендаций по решению данного вопроса.

Изучение экономической научной и периодической литературы по теме исследования показало, что способами выхода из кризисного состояния и улучшения финансовых результатов деятельности компаний задаются многие ученые и практикующие специалисты. Общие рекомендации, как правило, сводятся к следующим [5]:

- снижение затрат (в том числе и производственных), их своевременный анализ. Преимуществом данного метода является поиск резервов снижения себестоимости товара. Однако в данном случае часто происходит удешевление продукции за счет снижения ее качества, что в свою очередь ведет к падению спроса;

- инвентаризация запасов. Инвентаризация дает возможность выявить резервы оборотных активов, которые могут быть проданы или использованы в производстве, тем самым могут быть сокращены затраты на закупку новых материалов;

- более эффективное использование основных фондов, в частности продажа неиспользуемого имущества или передача его в аренду. Заметим, что многие российские организации, имея обширные производственные площади, предпочитают сдавать их в аренду, но не расширять производство продукции;

- усиление работы с дебиторской задолженностью. Ведение платежного календаря, активная работа с дебиторами, использование взаимозачетов помогает сократить дебиторскую задолженность. Стоит обратить внимание, что коммерческому предприятию необходимо перед выбором партнеров производить анализ их деятельности (расчет вероятности банкротства) с целью установления их надежности;

• изменение структуры долгов компании, в сторону увеличения доли краткосрочных обязательств. В данном случае можно отметить следующие плюсы – коммерческая организация может осуществлять планирование финансовых результатов в краткосрочной перспективе, что соответствует сегодняшним реалиям, однако отсутствие стратегического видения деятельности может привести к банкротству. Кроме того, краткосрочные кредиты, как правило, отличаются более высокой процентной ставкой и, учитывая непрерывность деятельности многих предприятий, целесообразнее прибегать к долгосрочному заемному финансированию.

Кроме этого, многие авторы для улучшения финансовых результатов отмечают необходимость увеличения выпуска продукции, улучшение качества и ассортимента товара и услуг, повышение производительности труда.

И.Т. Абдукаримов предлагает также рассчитывать точку безубыточности, полагая, что данный показатель помогает управлять ассортиментом продукции предприятия, понижая риск его убыточности в целом [1, с. 93]. Е.Н. Клочкова, В.И. Кузнецов, Т.Е. Платонова, Е.С. Дарда выделяют виды кризисных ситуаций в организации и отмечают, что для их преодоления и следовательно, - достижения запланированных финансовых результатов, необходимо иметь план действий в таких ситуациях и регулярно проводить подробную диагностику финансово-хозяйственной деятельности коммерческого предприятия [6, с. 249]. Среди финансовых показателей, которые необходимо анализировать можно выделить: среднемесячную выручку, долю денежных средств в выручке [6, с. 250]. Кроме этого, авторы предлагают для определения степени приближения к кризисной ситуации использовать модели банкротства, в частности – пятифакторную модель Э. Альтмана. В.Н. Вяткин, В.А. Гамза, Д.Д. Хэмптон, не рассматривая пути повышения финансовых результатов в целом, тем не менее, отмечают необходимость планирования прибыли и указывают вопросы, которые должны при этом рассматриваться: состав и количество продукции, выпускаемой под предсказанный спрос, уровень будущих издержек и себестоимость продукции, источники финансирования. Кроме этого, они актуализируют вопросы стратегического планирования и автоматизации бизнес-процессов организации [2, с. 240].

Следует также обратить внимание на то, что под влиянием пандемии коронавируса большая часть работы по анализу потребительского спроса, распространения продукции, работа части персонала происходит с использованием ресурсов сети Интернет. Поэтому больших финансовых результатов способны добиться компании, имеющие ресурсы для перевода бизнеса в цифровой формат (сайт компании с возможностью заказа продукции, виртуальные модели продукции, дистанционная работа персонала с использованием технологий удаленного доступа и другие аспекты диджитализации).

Проблемой внедрения указанных рекомендаций на практике является:

- недостаточная автоматизация и цифровизация (или ее отсутствие) бизнес-процессов;
- отсутствие анализа рынка сбыта продукции, ее актуальности среди потребителей;
- проведение диагностики финансовых показателей не в полном объеме;
- отсутствие средств на цифровизацию бизнес-процессов;
- отсутствие полноценной системы планирования прибыли и издержек;
- избыточность персонала;
- отсутствие квалифицированных кадров;
- непонимание руководством и персоналом коммерческих организаций сегодняшних реалий ведения бизнеса.

Таким образом, очевидно, что повышение финансовых результатов коммерческого предприятия является в настоящее время сложной задачей для многих предприятий вследствие указанных выше причин. Тем не менее, можно сделать вывод, что повышению финансовых результатов компании, в частности – ее прибыли, будут способствовать все приведенные в данной статье рекомендации. Перевод бизнеса в цифровой формат позволит улучшить клиентский сервис, удобство ведения бизнеса и скорость работы, а также оптимизировать численность персонала, ее документооборот, расширить клиентскую базу, что в свою очередь приводит к повышению финансовых результатов.

Список литературы:

1. Абдукаримов И.Т. Анализ финансового состояния и финансовых результатов предпринимательских структур : учеб. пособие / И.Т. Абдукаримов, М.В. Беспалов. — М.: ИНФРА-М, 2019. — 214 с.
2. Вяткин В.Н. Финансовые решения в управлении бизнесом : учебно-практическое пособие / В.Н. Вяткин, В.А. Гамза, Д.Д. Хэмптон. — 4-е изд., перераб. и доп. — М. : Юрайт, 2020. — 325 с.
3. О финансовых результатах деятельности организаций в I полугодии 2020 года : статистика Росстат [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://rosstat.gov.ru/bgd/free/B04_03/IssWWW.exe/Stg/d05/157.htm
4. Система СПАРК: статистика [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.spark-interfax.ru/statistics>
5. Финансовый директор: Практический журнал по управлению финансами компании [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.fd.ru/articles/159557-rekomendatsii-po-uluchsheniyu-finansovogo-sostoyaniya-predpriyatiya>
6. Экономика предприятия : учебник для вузов / Е.Н. Клочкова, В.И. Кузнецов, Т.Е. Платонова, Е.С. Дарда ; под редакцией Е.Н. Клочковой. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Юрайт, 2020. — 382 с.
7. Экономический кризис 2020 года: причины и меры по его преодолению и дальнейшему развитию России / А.В. Полбин, С.Г. Синельников-Мурылев, И.В. Трунин // Экономический портал [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://institutiones.com/general/3585-ekonomicheskii-krizis-2020.html>.

ФИНАНСОВОЕ УПРАВЛЕНИЕ МУНИЦИПАЛЬНЫМ ОБРАЗОВАНИЕМ: СУЩНОСТЬ, ПРИНЦИПЫ, МЕХАНИЗМ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ

Денискин Антон Сергеевич

студент,
Южно-Уральский технологический университет,
РФ, г. Челябинск

Украинец Елена Павловна

научный руководитель,
канд. эконом. наук, доцент кафедры,
Южно-Уральский технологический университет,
РФ, г. Челябинск

Современное реформирование местного самоуправления, его институциональные преобразования и в некоторой степени унифицированный подход являются наиболее значимым событием в череде проводимых реформ в России по разным направлениям. Специфической особенностью данного процесса является то, что вся реформа задавалась федеральным законодательством, что выражалось в принципах образования муниципальных образований, наделяя их полномочиями по решению вопросов местного значения и управления территориями.

Рассмотрим основные теоретические подходы российских ученых, раскрывающих сущность муниципального образования (табл.1).

Таблица 1.

Определение понятия муниципальное образование [1, с. 8]

Автор	Определение
Бабичев И.В.	это поселения или населенная территория, где его жители осуществляют местное самоуправление
Фадеев В.И.	это сложное публично- правовое, социально- экономическое, организационно- территориальное образование, которое не может быть сведено к одному из своих признаков — это территории с законодательно установленными муниципальными границами.
Бялкиной Т.М.	это образование, которое создается в населенных пунктах, либо на территориях, объединяющих населенные пункты, в целях осуществления их населением местного самоуправления.

Исходя из всего вышесказанного, «муниципальное образование» имеет взаимосвязь с понятием «местное самоуправление». Муниципальное образование можно представить, как политическую форму организации жизни и деятельности местного населения, которая в свою очередь складывается как результат возникновения деятельности определенного вида местного самоуправления, решающие вопросы местного значения и социально-экономического развития муниципальной территории в соответствии с действующим законодательством.

Составными элементами муниципальных финансов являются (рисунок 1).

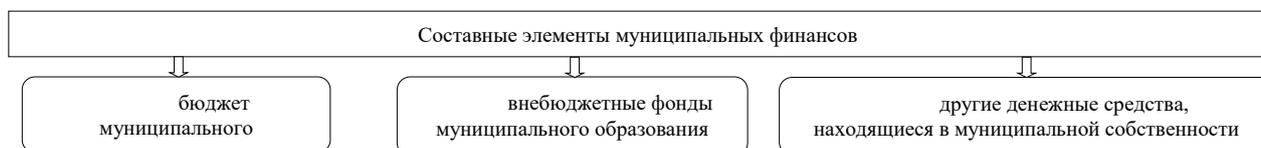


Рисунок 1. Составные элементы муниципальных финансов

Для реализации финансовых отношений на местном уровне применяются следующие принципы (рисунок 2).



Рисунок 2. Принципы муниципальных финансов

Представить муниципальную финансовую деятельность следует в качестве запланированного процесса в отношении муниципальных финансов с целью реализации вопросов местного значения.

Функции и задачи финансовой деятельности муниципальных образований представлены на рисунке 3.



Рисунок 3. Функции и задачи финансовой деятельности муниципальных образований

Обобщение представленных в научной литературе наиболее популярных подходов позволяет отметить ряд основных теоретико-методологических подходов исследования муниципальных финансов: территориальный, целевой, управленческий, распределительный, экономический [19, с. 24].

Территориальный подход строится на анализе проблем с позиции критерия локализации региональных факторов, воздействующих на их образование и задействование, а также осуществление расходных полномочий, предоставленных региональным и локальным органам власти и управления.

Минусом данного подхода является игнорирование технологии муниципального финансово-экономического и социального прогнозирования [40, с. 37].

Целевой подход предполагает рассмотрение муниципальных финансов в контексте целей задействования денежных ресурсов местного бюджета. Таковыми выступают:

- социальный аспект;
- экономический;
- стратегический аспект [7, с. 22].

Минусом является игнорирование источников формирования доходов и ресурсов поступления денежных средств в местный финансовый фонд.

Управленческий подход ориентирован на исследование форм и методов управления образованием и задействованием муниципальных финансов. Акцент делается на современные методы бюджетного менеджмента, на диагностирование конечных результатов реализации местного бюджета относительно основных приоритетов местного сообщества [16, с. 9].

Распределительный подход построен на исследовании экономической платформы распределения посредством использования механизма муниципальных финансов. Такой подход позволяет глубже вникнуть в распределительные и перераспределительные процессы, выяснить механизм воздействия межбюджетных отношений на финансово-экономическую самостоятельность муниципальных образований и др.

Особенностью экономического подхода является его направленность на активное использование методов диагностирования эффективности приобретенных выгод от локализации финансово-экономических процессов с точки зрения всех, заинтересованных бюджетного процесса.

Как видно из вышеизложенного, предоставленные подходы, принципы и функции сосредоточены лишь на отдельных, хотя и важных, аспектах и не позволяют в полной мере раскрыть суть финансов, определить базовые принципы исследуемой категории.

Список литературы:

1. Аллаhverанов С.К. Финансовая политика в системе обеспечения экономической безопасности// Вектор экономики. – 2018. – № 9 (27). С. 22.
2. Агаева А.М. Становление понятия экономической безопасности// Вестник Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова. Вступление. Путь в науку. – 2018. – № 1 (21). – С. 5-14.
3. Абалкин Л.И. Экономическая безопасность России: угрозы и их отражение // Вопросы экономики. 2019. № 12. С. 5.
4. Арбатов А.А. Экономическая безопасность России: Общий курс: учебник / В.К. Сенчагов, А.А. Арбатов, А.А. Ведев; Под ред. В.К. Сенчагова. — М.: БИНОМ., 2018. — 815 с.
5. Архипов А. Экономическая безопасность: оценки, проблемы, способы обеспечения / А. Архипов, А. Городецкий, Б. Михайлов // Вопросы экономики. - 2018. - № 12. - С. 38.
6. Амирбекулы Е. Анализ управления конкурентоспособностью региона и пути ее повышения/ Е. Амирбекулы, А.Ч. Тазабекова// International Scientific and Practical Conference World science. – 2018. – Т. 4. – № 1 (29). – С. 7-10.
7. Алаев Э.Б. Глобальные проблемы современности: методология их географического изучения. // Известия/ Э.Б. Алаев. - 2019.- № 2.
8. Аникеева А.А. ре Содержание финансов в ре научной и практической ре деятельности А.Л. Шлецера / А.А. ре Аникеева, Ю.М. Вороханова // ре Финансы и кредит. - 2017. - № 36.

ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСАМИ В МУНИЦИПАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ НА ПРИМЕРЕ Г. НОВЫЙ УРЕНГОЙ

Денискин Антон Сергеевич

студент,

Южно-Уральский технологический университет,

РФ, г. Челябинск

Украинец Елена Павловна

научный руководитель,

канд. экон. наук, доцент,

Южно-Уральский технологический университет,

РФ, г. Челябинск

В современных кризисных условиях важнейшее значение имеет активное и гармоничное развитие всех территорий России. Решение данного вопроса требует обеспечения расходования бюджетных средств муниципалитетов исключительно в соответствии с приоритетами достижения экономической безопасности конкретного городского образования. При этом именно социальные показатели, стабильная обстановка в муниципалитете, снижение градуса демографических, миграционных и девиационных рисков, повышение занятости и активности всех слоев населения позволяет выявить тенденции к повышению социально-экономической безопасности. Основу для контроля и оптимизации должен составлять мониторинг использования муниципальных средств, с детализацией расходов по значимости выбора объектов и субъектов, звеньев в цепи решаемых задач, сочетания комплексного формирования доходов и распределения расходов с оптимизацией источников внешнего и внутреннего муниципального управления.

Местные бюджеты представляют собой финансовую базу органов местного самоуправления, выполняющих важную задачу в процессе социально-экономического развития муниципального образования, и особенно в условиях политических и экономических вызовов.

По большому счету, российская система межбюджетных отношений сформирована. Разработаны принципы и механизмы функционирования этой системы, законодательно установлены и разграничены полномочия и обязанности участников, за федеральным центром и территориями закреплены доходные источники, определены критерии предоставления межбюджетных трансфертов. Но в этой системе еще есть некоторые недостатки, которые следует устранить. Один из них: несоответствие позициям бюджетного федерализма, которое состоит в том, что у местных бюджетов должна существовать собственная надлежащая доходная база, а органы местного самоуправления обладают самостоятельностью в принятии и исполнении расходной части бюджета [1, с. 5].

Таблица 1.

Проблемы доходов и расходов местных бюджетов РФ и пути их решения

Проблемы доходов и расходов местных бюджетов в РФ	Пути решения проблем доходов и расходов местных бюджетов в РФ
Межбюджетные трансферты составляют большую долю от общих доходов	Сокращение межбюджетных поступлений путем формирования собственной оптимальной доходной базы
Дефицит местных бюджетов	Разделение доходов, т.е. устранение централизации распределения и перераспределения доходов
Неодинаковая налоговая база среди всех уровней власти	Модернизация налоговых ставок в плане их отчислений на все уровни бюджетной системы

Проблемы доходов и расходов местных бюджетов в РФ	Пути решения проблем доходов и расходов местных бюджетов в РФ
Несамостоятельность местных бюджетов	Увеличение прав органов местного самоуправления
Недостатки федерального законодательства	Своевременное реформирование федерального законодательства для обеспечения стабильности экономического развития местных бюджетов

Рассмотрим основные проблемы и пути решения проблем на примере бюджета муниципального образования города Новый Уренгой.

Таблица 2.

Проблемы доходов и расходов бюджета г. Новый Уренгой и пути их решения

Проблемы доходов и расходов бюджета Новый Уренгой	Пути решения проблем доходов и расходов бюджета Новый Уренгой
Неполное применение принципов бюджетного федерализма	Обеспечение самостоятельности местного бюджета
Наличие муниципального долга	Обеспечение сбалансированности доходной и расходной частей и увеличение собственных доходов
Несовершенная нормативно-правовая база	Развитие теоретических аспектов для дальнейшего применения на практике

Таким образом, мы видим, что в местном бюджете города Новый Уренгой существуют некоторые проблемы доходов и расходов при достаточном размере финансовых ресурсов и возможности выбора модели ее дальнейшего перспективного развития.

Существующая система формирования местных бюджетов в Российской Федерации приводит к отсутствию заинтересованности муниципалитетов в проведении реальных реформ, направленных на повышение качества управления в общественном секторе и эффективности предоставления услуг населению. В сегодняшних условиях, когда наполняемость бюджетов практически полностью зависит от решений чиновников, распоряжающихся бюджетами высших уровней, органы местного самоуправления ориентированы только на выполнение указаний вышестоящих органов. Это полностью исключает реализацию собственных инициатив на местах. Существующая система скорее направлена на стимулирование муниципальных образований поддерживать исполнительскую дисциплину. Местные власти превращаются в расчетный орган, способный лишь принимать трансферты и направлять их на реализацию федеральных и региональных программ, оплату деятельности органов образования и здравоохранения, но не повышать эффективность расходования бюджетных средств [1, с. 3].

Можно выделить следующие преобразования, которые необходимо провести для повышения самостоятельности муниципальных образований:

1. Стоит сократить количество федеральных и региональных целевых программ, которые не позволяют местным органам власти принимать самостоятельные решения по реализации полученных средств. Это позволит местным руководителям самим определять приоритетные проекты развития муниципалитета, учитывая специфику управляемой территории.

2. Закрепить на территории всех субъектов прямые выборы глав муниципалитетов, с целью увеличения вовлеченности населения в местные политические процессы. Действующая на сегодняшний день система, когда главы избираются членами представительного

органа муниципалитета, имеет существенные недостатки. Создаются условия для переизбрания неэффективных административных менеджеров на занимаемые должности путем воздействия на местных депутатов. Прямое голосование облегчает возможность снятия с занимаемой должности главы местной администрации, не удовлетворяющего местный электорат. Также, прямой контроль населения усложняет реализацию теневых коррупционных схем [1, с. 7].

3. Необходимо передать на уровень муниципалитетов те налоговые источники, поступления которых напрямую зависят от усилий органов местного самоуправления. В первую очередь это все налоговые сборы, отчисляемые малым бизнесом, который сейчас работает в условиях специальных налоговых режимов, а также часть налога на имущество организаций. Это будет стимулировать органы местного самоуправления разрабатывать программы поддержки малого бизнеса и оказывать содействие местному предпринимательству для увеличения налоговых поступлений в местный бюджет.

Всему вышеизложенному, можно сделать вывод, что местное самоуправление сопровождается как позитивными явлениями, так и массой проблем, требующих безотлагательного решения. Это прежде всего слабая финансовая база муниципалитетов. К сожалению, анализ институциональных изменений, направленных на совершенствование местного самоуправления, в своих положениях не содержит такой ключевой момент, как улучшение финансовой основы.

Список литературы:

1. Барсуков И.Е. Факторы конкурентоспособности российских регионов/ И.Е. Барсуков, Л.Б. Касимов // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2018. – Т. 1. – № 1. – С. 65-68.
2. Бекмурзаева Е.С. Региональная политика как механизм повышения конкурентоспособности региона / Е.С. Бекмурзаева // Наука в цифрах. – 2018. – № 1 (6). – С. 13-17.
3. Абалкин Л.И. Экономическая безопасность России: угрозы и их отражение // Вопросы экономики. 2019. № 12. С. 5.
4. Буренко А.А., Дмитриенко В.В. Влияние теневой экономики на отечественную экономическую безопасность// NovaInfo.Ru. – 2018. – Т. 1. – № 77. –С. 163-168.
5. Глазьев С.Ю. Основы обеспечения экономической безопасности страны / С.Ю. Глазьев // Российский экономический журнал - 2017. -№1. - С. 5
6. Завадский В.В. Инновационное развитие муниципального образования // Муниципалитет: управление и экономика. – 2019. – №1.
7. Кокотов А.Н. Муниципальное право России / А.Н. Кокотов, А.С. Саломаткин. - М.: Юрист, 2017.

ПРОБЛЕМЫ ТОНКОЙ КАПИТАЛИЗАЦИИ В НАЛОГООБЛОЖЕНИИ ПРИБЫЛИ

Иванова Илона Александровна

магистрант,

*Российский государственный аграрный университет-МСХА им. К.А. Тимирязева,
РФ, г. Москва*

PROBLEMS OF THIN CAPITALIZATION IN PROFIT TAXATION

Iлона Ivanova

Master's degree student,

*RGAU-MSHA named after K.A. Timiryazev,
Russia, Moscow*

Аннотация. научная статья посвящена исследовательскому анализу ключевых проблем тонкой капитализации в налогообложении прибыли предприятий России. Актуальность исследования обусловлена высокой частотой использования данного механизма на практике российским крупным бизнесом, с целью обеспечения гибкости движения денежных фондов для оптимизации налоговых издержек. В заключении статьи, автором установлено, что правила тонкой капитализации в России постепенно находят более широкое применение и участвуют в формировании нового комплексного блока политики государства по деофшоризации экономики в части механизма, обеспечивающего налогообложение у источника дохода.

Abstract. The scientific article is devoted to the research analysis of the key problems of thin capitalization in the taxation of profits of Russian enterprises. The relevance of the study is due to the high frequency of use of this mechanism in practice by Russian big business, in order to ensure flexibility in the movement of cash funds to optimize tax costs. In the conclusion of the article, the author has established that the rules of thin capitalization in Russia are gradually finding wider application and are participating in the formation of a new complex block of state policy on deoffshorization of the economy in terms of the mechanism that ensures taxation at the source of income.

Ключевые слова: тонкая капитализация; налогообложение прибыли; налоговая оптимизация; налоговые издержки; налоговая политика.

Keywords: thin capitalization; taxation of profits; tax optimization; tax costs; tax policy.

Тонкая, или недостаточная, капитализация в налогообложении прибыли возникает при искусственном завышении заемных средств компании в целях налоговой экономии, так как дивиденды не снижают налоговую базу по налогу на прибыль и выплачиваются из чистой прибыли, а процентные расходы снижают ее, создавая так называемый «налоговый щит».

Тонкая капитализация – это пример нарушения принципа экономической нейтральности налога. При этом он выступает одним из способов размывания налоговой базы и перемещения прибыли [1, с. 57].

Актуальность научного исследования на тематику «проблемы тонкой капитализации в налогообложении прибыли» обусловлена высокой частотой использования данного механизма на практике российского крупного бизнеса, с целью обеспечения гибкости движения денежных фондов для оптимизации налоговых издержек. Однако, данная процедура приводит к негативным последствиям в рамках экономики Российской Федерации.

По этой причине, целью научной работы выступает исследовательский анализ ключевых проблем тонкой капитализации в налогообложении прибыли предприятий России.

В законодательной базе РФ установлено два условия, при которых применяется правило тонкой капитализации [5, с. 34]:

1. Присутствие иностранного инвестора в компании-заемщика, владеющего прямым или косвенным способом более 25% долей капитала.
2. Превышение размера займов компании над суммой ее чистых активов более, чем в 3 раза.

Главная задача применения правила тонкой капитализации – это борьба Правительства РФ с выводом капитала российских компаний в офшоры, что наблюдается в период последних лет достаточно активно.

Для этого, проанализируем динамику вывода капитала из экономики России за период последних лет (см. рисунок).

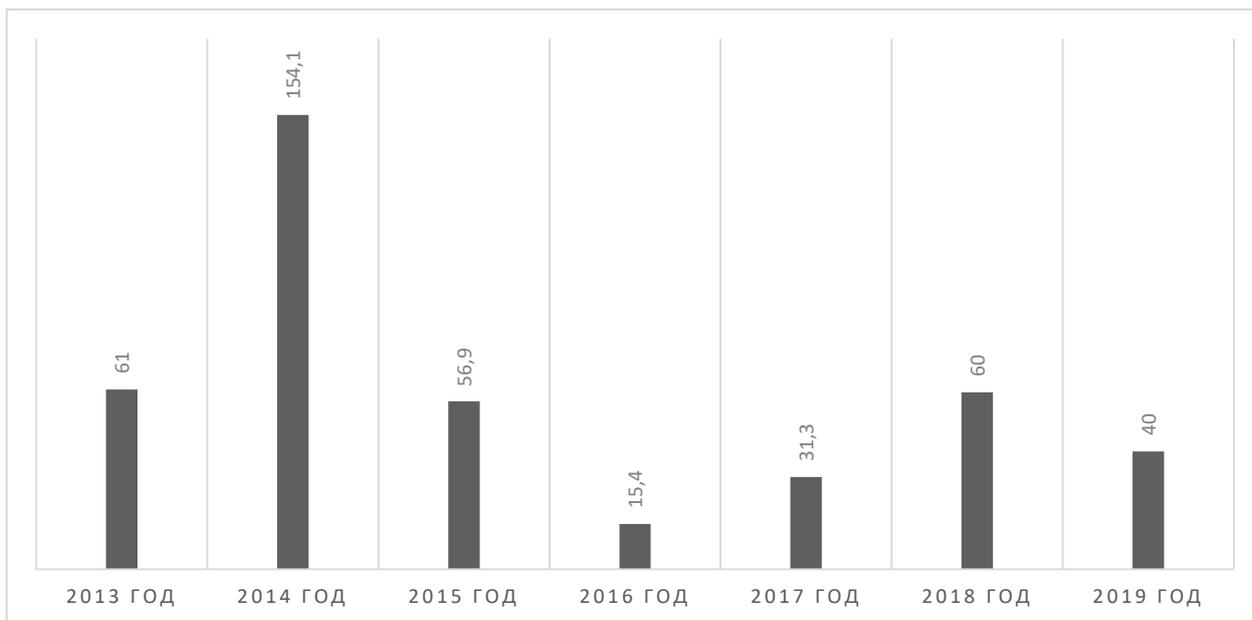


Рисунок 1. Динамика оттока капитала из России в период 2014-2019 гг., в млрд долларов США [3, с. 55]

Стоит заметить, что наибольший размер оттока капитала из РФ произошел в период 2014 года. Причиной тому выступает введение режима экономических и политических санкций со стороны стран Евросоюза и США. Это увеличивает активность российских компаний применять инструменты для вывода своего капитала на зарубежные рынки с целью снижения размера налогообложения прибыли, поскольку нагрузка бремени может увеличиваться в виду антикризисной государственной политики управления бюджетной системой.

Теперь рассмотрим основные проблемы тонкой капитализации в налогообложении прибыли российских предприятий [1; 2; 4]:

- трудности определения не рыночности займов, где может быть установлен факт участия аффилированной компании или банка, но при этом условия кредитования будут полностью рыночными;
- дискриминация в международных соглашениях касательно отсутствия применения недискриминационных соглашений о избежание двойного налогообложения прибыли российских компаний, владельцами которых выступают иностранные инвесторы;
- отсутствие решения спора, касательно признания превышающих процентов, которые не признаны расходами. В случае превышения размера займов компании, проценты признаются дивидендами, однако, по мнению Минфина РФ, не должны подлежать налогообложению, как прибыль;
- собственники компаний, как физические лица, могут брать в займы средства на личные расходы, но при этом перенаправлять заемный капитал на нужды компаниям (то есть,

применение тонкой капитализации в налогообложении прибыли приводит к снижению возможностей предпринимателей использовать инструменты займа для модернизации бизнеса);

- перерегистрация многих российских компаний на иностранных рынках, в особенности на территории Кипра, что снижает размер валового внутреннего продукта России и приводит к оттоку капитала, динамика которого изображена на рисунке.

Таким образом, подводя итоги научного исследования, можно прийти к следующему заключению: правила тонкой капитализации в России постепенно находят более широкое применение и участвуют в формировании нового комплексного блока политики государства по деофшоризации экономики в части механизма, обеспечивающего налогообложение у источника дохода.

Список литературы:

1. Цаган-Манджиева К.Н. Тонкая капитализация в России: вопросы регулирования и оценка масштаба проблемы // Теоретическая и прикладная экономика. – 2017. – № 1. – С. 140-149.
2. Милинкович А.К. Проблемы тонкой капитализации в налогообложении прибыли // Актуальные проблемы современной науки: теория и практика. – 2020. – С. 302-305.
3. Официальный сайт Росстата. URL: <https://rosstat.gov.ru> (дата обращения: 15.10.2020).
4. Пыхтеева И.В., Абдурахманова А.Ф. Тонкая капитализация – уход от налогов или защита от убыточного производства? // Электронный научный журнал «Вектор экономики». URL: http://www.vectoreconomy.ru/images/publications/2019/5/taxes/Pykheyeva_Abdurakhmanova_Vinogradov_Petrov.pdf (дата обращения: 15.10.2020).
5. Налоговый кодекс Российской Федерации. Статья 269. Особенности учета процентов по долговым обязательствам в целях налогообложения. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/0cef588141a4939f2d2f5d6c0b2e1335fce57a6f/ (дата обращения: 15.10.2020).

ОПТИМИЗАЦИЯ ВЫПЛАТ И ОБЛОЖЕНИЯ ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ СТРАХОВЫМИ ВЗНОСАМИ

Иванова Илона Александровна

магистрант,

*Российский государственный аграрный университет-МСХА
имени К.А. Тимирязева,*

РФ, г. Москва

Страховые взносы неразрывно связаны с обязательным социальным страхованием.

Их уплата обеспечивает право граждан на получение финансовой поддержки при выходе на пенсию, при беременности, в случае рождения ребенка, болезни, а также предоставляет право получения бесплатной медицинской помощи. Поступление страховых взносов зависит от полноты и правильности учета расчетов страхователей с органами социального страхования и обеспечения.

Основным документом, определяющим, порядок расчета и уплаты страховых взносов фонды социального, медицинского и пенсионного страхования, а также порядок предоставления отчетности является Федеральный закон от 24.07.2009 N 212-ФЗ «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования и территориальные фонды обязательного медицинского страхования».

Заработная плата (оплата труда работника) — вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества, качества и условий выполняемой работы, а также компенсационные и стимулирующие выплаты. С данных выплат работодатель обязан уплачивать обязательные платежи в бюджет – страховые взносы.

Под страховыми взносами понимаются обязательные платежи на обязательное пенсионное страхование, обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством, на обязательное медицинское страхование, взимаемые с организаций и физических лиц в целях финансового обеспечения реализации прав застрахованных лиц на получение страхового обеспечения по соответствующему виду обязательного социального страхования (НК РФ ст. 8)

Страхователь, выплачивающий заработную плату и иные выплаты в пользу застрахованных лиц обязан уплачивать страховые взносы (п.). Уплачивает страховые взносы страхователь из денежных средств организации, не вычитая данную сумму из заработной платы сотрудника.

К страхователям в данном случае относятся:

- организации;
- индивидуальные предприниматели;
- физические лица, не являющиеся индивидуальными предпринимателями.

Различают следующие виды страховых взносов (ст. 8 НК РФ):

- страховые взносы на обязательное пенсионное страхование (ОПС);
- страховые взносы на обязательное медицинское страхование (ОМС);
- страховые взносы на обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством (ВНиМ);
- страховые взносы на травматизм (страхование от несчастных случаев).

Данные виды взносов рассчитываются с заработной платы и иных выплат, начисленных по каждому сотруднику.

К иным выплатам, по которым необходимо начислить и уплатить страховые взносы относятся (ст. 420 НК РФ):

- премии;
- отпускные и компенсации за неиспользованный отпуск;
- материальная помощь свыше 4000 руб. на одного сотрудника за год.

К выплатам, не подлежащим обложению страховыми взносами относятся (ст.):

- государственные пособия (пособия по безработицы, по временной нетрудоспособности, по беременности и родам);
- выходные пособия, если данная сумма не превышает трехкратный размер среднего месячного заработка работника;
- выполнение работ, оказание услуг по договору гражданско-правового характера не облагаются страховыми взносами на ОСС и по травматизму. А вот взносы на ОПС и ОМС придется начислить;
- единовременная материальная помощь в связи с чрезвычайной ситуацией, стихийным бедствием, в связи со смертью члена семьи, а также в связи с рождением ребенка. Обратите внимание, для оказания материальной помощи сотруднику необходимо издать приказ и приложить к нему подтверждающие документы, иначе проверяющие органы могут приписать данные суммы к облагаемым страховыми взносами;
- материальная помощь в пределах 4000 руб. на одного сотрудника за год;
- суммы выплат по трудовым договорам и гражданско-правовым договорам в пользу иностранных граждан и лиц без гражданства, временно пребывающих на территории Российской Федерации, если данные лица не признаны застрахованными в соответствии с законодательством.

Страховые взносы начисляются ежемесячно по каждому сотруднику на последнее число месяца, исходя из базы для исчисления страховых взносов. А уплачиваются не позднее 15-го числа следующего календарного месяца.

Рассчитываются страховые взносы, исходя из ставки и базы для исчисления страховых взносов. База для исчисления страховых взносов определяется как сумма выплат и иных вознаграждений, начисленных отдельно в отношении каждого физического лица с начала года нарастающим итогом (Ст. 421 НК РФ).

Ставки и предельная база 2019 по каждому виду взносов установлены следующим образом.

Таблица 1.

Ставки и предельная база

База для исчисления страховых взносов	Пенсионное страхование	Социальное страхование		Медицинское страхование
Предельная величина базы	1 150 000	865 000		нет макс размера
Расчетный размер оплаты труда=База/12 мес	95 833	72 083		нет макс размера
Ставка	22,00%	2,90%	1,80%	5,1%
Размер взноса =База*Ставка	253 000	25 085	15 570	
Ставка, если база превышена	10,00%	0,00%	0,00%	5,1%

Если организация имеет обособленное подразделение в другом городе, то уплачивать страховые взносы необходимо по месту нахождения ее головной организации. Однако, если обособленное подразделение наделено полномочиями, то уплачивать страховые взносы требуется по месту нахождения обособленного подразделения. В этом случае страховые взносы уплачиваются исходя из размера базы по данному подразделению.

Каждый вид страховых взносов уплачивается отдельными платежными документами. С 2017 года контроль за уплатой страховых взносов осуществляют налоговые органы, за исключением взносов на травматизм, данные взносы контролирует ФСС.

За Фондом социального страхования также остаются:

- камеральные проверки на возмещение средств социального страхования по заявлению работодателя;
- проведение выездных проверок, совместно с налоговыми инспекторами;
- рассмотрение жалоб по актам проверок.

Контроль правильности и своевременности уплаты страховых взносов налоговые органы осуществляют с помощью:

- камеральной проверки Расчета по страховым взносам;
- сверки начисленных и уплаченных сумм страховых взносов;
- проведения выездных проверок, совместно с ФСС.

В случае неуплаты страховых взносов работодатель несет налоговую, административную и уголовную ответственность.

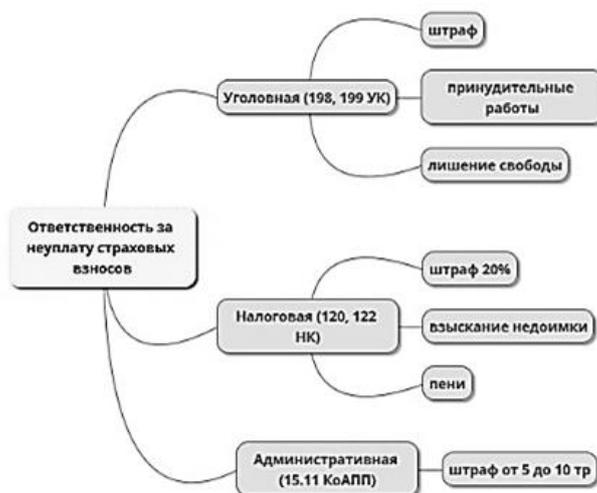


Рисунок 1. Ответственность за неуплату страховых взносов

К налоговой ответственности привлекают за неуплату, неполную уплату взносов в результате занижения базы для исчисления страховых взносов, других правонарушений. Данный вид ответственности является наиболее распространенным видом ответственности за неуплату страховых взносов. И, как правило, влечет одновременно взыскание недоимки (суммы неуплаченного налога) с работодателя и начисление пеней за каждый день просрочки платежа, а также, вместе с тем, возможно наложение штрафа в размере 20% от суммы неуплаченных страховых взносов, а в случае, если неуплата, умышленная - 40% от этой суммы. В этом случае с налогоплательщика подлежат взысканию пени.»

Список литературы:

1. "Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 29.05.2019).
2. Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации: Федеральный закон "" от 15.12.2001 N 167-ФЗ (последняя редакция).
3. Бугаева Н.Г. Новинки персонифицированной отчетности и рекомендации по сдаче электронной отчетности в ПФР [Текст] / Н.Г. Бугаева // Главная книга. — 2011. — № 11. — С. 23–25.
4. Вакуленко Т.Г., Фомина Л.Ф. Анализ бухгалтерской (налоговой) отчетности для принятия управленческих решений. – СПб: "Изд. дом Герда", 2010.

СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА. ТАРИФНАЯ И БЕСТАРИФНАЯ СИСТЕМЫ

Игнатосян Рустам Аркадьевич

студент,

Сочинский государственный университет.

РФ, г. Сочи

Аннотация. В данной статье рассматривается тарифная система оплаты труда, её особенности, показатели и их связь. Также в статье исследуется бестарифная система оплаты труда.

Ключевые слова: тарифная ставка, МРОТ, тарифная система оплаты труда, бестарифная система оплаты труда

Система оплаты труда – это метод, позволяющий рассчитать зарплату сотрудника в зависимости от количества и качества его труда. На предприятии в отношении разных групп сотрудников возможно применение различных систем оплаты труда. В зависимости от особенностей работы компании и других факторов используется тарифная или бестарифная система оплаты труда сотрудников.

Тарифная система (ТС) обычно применяется в бюджетных учреждениях, а также на крупных предприятиях. ТС – это комплекс нормативов, благодаря которым обеспечивается разграничение оплаты труда сотрудников в зависимости от трудоемкости и условий труда, интенсивности и характера труда. ТС оплаты труда включает в себя: тарифные ставки, тарифные сетки, разряды и оклады, а также тарифные коэффициенты.

Тарифная ставка используется для определения размера зарплаты работника за определённый промежуток времени (час, день, месяц) с учетом степени сложности работы, которую он выполняет. Например, работники, которые выполняют самую простую работу, имеют первый разряд. С увеличением сложности работы увеличивается разряд. Дифференциация тарифной ставки производится по следующим признакам: сложность труда; степень вредности работы; интенсивность и характер труда. За базовую тарифную ставку обычно берут уровень МРОТ. Тарифный разряд – эта величина отражает сложность работы, которую выполняет работник и уровень его квалификации. Тарифный коэффициент – это показатель, который характеризует, на сколько величина тарифной ставки определенного разряда будет превышать ставку первого разряда. Тарифная сетка отображается в виде таблицы, в которую включены тарифные ставки и коэффициенты. С помощью этой сетки определяется, на сколько увеличится оплата труда работника, имеющего тот или иной разряд. В трудовом законодательстве указано, что для бюджетников существует 18 рабочих разрядов.

К преимуществам тарифной системы можно отнести следующие: Возможность учета вклада каждого работника в определённый объём работы с последующей оплатой в соответствии с потраченными усилиями; Руководителю нет необходимости самостоятельно утверждать размеры заработной платы, все ставки и оклады определены законодательно; За работу в определенных условиях и сферах деятельности установлены четкие размеры доплаты и компенсации. Ниже можно ознакомиться с примерной сеткой для сотрудников бюджетных организаций РФ:

Таблица 1.

Примерная тарифная сетка по оплате труда для бюджетников

Разряды	Тарифные коэффициенты	Месячная ставка
1	1	12 130
2	1,1	13 343
3	1,23	14 919,9
4	1,36	16 496,8
5	1,51	18 316,3
6	1,67	20 257,1
7	1,84	22 319,2
8	2,02	24 502,6
9	2,22	26 928,6
10	2,44	29 597,2
11	2,68	32 508,4
12	2,89	35 055,7
13	3,12	37 845,6
14	3,36	40 756,8
15	3,62	43 910,6
16	3,90	47 307
17	4,2	50 946
18	4,5	55 350

Также возможно создание отраслевых тарифных сеток. Например, по оплате труда работников в сфере медицины, работников управления благоустройства и другие.

Помимо тарифной системы оплаты труда, существует бестарифная система оплаты труда. Бестарифная система предусматривает расчет зарплаты работника не в соответствии с его индивидуальными показателями, а на основе оценки качества работы всего коллектива. Это может быть не только предприятие в целом, а отдел, бригада и группа работников внутри предприятия. Когда на предприятии применяется бестарифная система, каждому сотруднику закрепляют коэффициент трудового участия и, опираясь на этот коэффициент, рассчитывается заработная плата. Выведенный коэффициент работника умножается на общий фонд оплаты труда, установленный на предприятии или в отделе, и таким образом рассчитывается заработная плата. К особенностям этой системы можно отнести отсутствие установленных окладов и тарифных ставок. Размер заработной платы и дополнительных выплат определяет руководитель предприятия. При данной системе оплаты труда работникам гарантировано, что их месячный размер зарплаты при полностью отработанной норме времени и выполнении норм труда не будет ниже минимального размера оплаты труда, установленного действующим законодательством, т.е. не ниже 1-го разряда тарифной системы. Размер коэффициента, который присваивается работнику, зависит от большого количества факторов: опыт, квалификация, образование, трудовые навыки и т. д. Главное преимущество бестарифной системы заключается в высокой мотивации работников и формировании в них заинтересованности в общих результатах работы компании. Как правило, такую систему лучше использовать на предприятии с небольшим количеством работников или там, где можно разделить всех сотрудников на группы.

Смешанная система оплаты труда примечательна тем, что она объединяет как особенности тарифной системы, так и особенности бестарифной системы. Данный вариант системы может быть использован, к примеру, в бюджетной организации, имеющей возможность вести экономическую деятельность согласно учредительным документам. К смешанным системам оплаты труда относятся:

1. система «плавающих» окладов,
2. комиссионная форма оплаты труда,
3. система «дилерский механизм».

Использование системы "плавающих" окладов базируется на ежемесячном установлении заработной платы работнику на основе результатов трудовой деятельности в обслуживаемой зоне (повышение или понижение эффективности труда, увеличение или уменьшение качества выпускаемой продукции (работ, услуг), выполнение или невыполнение норм труда и др.).

Эта концепция возможна для оплаты труда административно-управленческого аппарата и специалистов. Поэтому величина заработной платы напрямую зависит от качественного исполнения работником своих должностных функций.

Использование комиссионной формы оплаты труда в данный момент является достаточно распространенным явлением. Эта система позволяет оплачивать работу большого количества профессионалов в отделах продаж. При этом зарплата сотрудника за исполнение им служебных обязанностей складывается из фиксированного процента дохода от осуществления продажи продукции, работ и услуг.

В то же время подбор определенной методики расчета заработной платы в случае использования комиссионной формы оплаты труда регулируется сугубо внутренними нормативными актами предприятия и определяется особенностями работы организации.

Например, многими торговыми фирмами комиссионные устанавливаются в виде определенного процента от суммы выручки от продажи товаров. Вдобавок предприятие может ввести дифференцированный размер процентов – на основании типа реализуемых товаров и их экономического эффекта.

Кроме того, часто взамен процентов применяются фиксированные цены на продажу каждой продуктовой единицы/партии продукции.

Для отдела продаж в масштабных организациях зачастую задается процентная шкала, по отношению к которой устанавливается так именуемый "базовый тариф" (оклад) в зависимости от количества сбыта (если этот тариф не соблюдается, то процент уменьшается, а если он соблюдается или превышен, то увеличивается).

В завершение, остановимся на дилерском механизме. Такая система оплаты труда базируется на том, что работник предприятия покупает продукцию предприятия за свои средства с целью ее реализации собственными силами.

Поэтому сумма дохода работника в данном случае является разницей между стоимостью, за которую работник приобрел продукцию, и стоимостью, по которой он продал ее потребителям.

Список литературы:

1. "Трудовой кодекс Российской Федерации" от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 31.07.2020) статья 143. Тарифные системы оплаты труда. // URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/42837235b6d473f95a93972f6c3ea41cfc76d077/ (дата обращения: 18.10.2020).
2. Т.Г. Озерникова, И.Г. Носырева. Оплата труда персонала: Учебное пособие. – Иркутск: Издательство БГУЭП, 2015.
3. Юридический журнал "Zakon Guru". Выбор системы оплаты труда: тарифная или бестарифная? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://zakonguru.com/trudovoe/oplata/zarplata/vybor-sistemy-oplaty-truda.html#i-10> (дата обращения 18.10.2020)
4. Оплата труда персонала : учебник и практикум для академического бакалавриата / О.А. Лапшова [и др.] ; под общей редакцией О.А. Лапшовой. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 330 с. — ISBN 978-5-534-06670-8. // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/433046> (дата обращения: 18.10.2020).

РОЛЬ ИННОВАЦИЙ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Козлова Вера Сергеевна

*студент,
Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
РФ, г. Орел*

Машегов Петр Николаевич

*научный руководитель
профессор, д-р экон. наук,
Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
РФ, г. Орел*

В современном мире инновации стали неотъемлемой частью многих сфер жизни общества. На данный момент невозможно представить современный мир без уже знакомых нам нововведений в повседневной жизни. Также невозможно представить мир без изобретений, которые будут способствовать развитию в будущем.

Большинство ученых считают, что инновации уже давно являются основным двигателем как экономического, так и социального развития.

В условиях экономического роста инновации становятся средством повышения добавленной стоимости и производительности труда, ускорения роста, увеличения спроса на доходы компании, являются основой для привлечения инвесторов и создания конкурентных преимуществ. А в социальном развитии они улучшают область здравоохранения, что в свою очередь повышает качество жизни, и позволяют нам производить продукцию более высокого качества. Они помогают решать глобальные проблемы и помогают улучшить окружающую среду [4].

Инновация - это процесс реализации новой идеи в любой сфере жизни человека, который помогает удовлетворить существующие потребности на рынке и приносит экономическую выгоду.

Инновации и инновационные практики существуют уже многие тысячелетия, но они стали предметом научного изучения только в XX веке, когда начали изучать законы инноваций и даже появилось отдельное направление науки, изучающее законы развития инновационных технологий – инноватика.

Огромный вклад в исследование внес выдающийся русский экономист и социолог Н.Д. Кондратьев (1892-1938). Он создал теорию экономических циклов, согласно которой любая экономическая система характеризуется чередованием периодов роста и спада в своем развитии. Восходящая волна - это период длительного преобладания высоких экономических условий в мировой экономике и ее стремительного развития, относительно легко преодолеваемого краткосрочными кризисами. Нисходящая волна - это период длительного преобладания невысоких экономических условий, когда доминируют депрессия и вялость деловой активности.

Инновация также характеризуется термином инновационный потенциал.

Инновационный потенциал - это готовность и восприимчивость общества, национальной экономики, промышленности, региона (республики), научно-промышленного комплекса, предприятия к инновациям с учетом различных возможностей [3, с. 11]. Вышеупомянутая концепция обычно используется при оценке научной, технической и социально-экономической значимости инновации и ее масштаба.

Существуют различные виды классификации инноваций:

- по видам работ
- по конкретным результатам процесса нововведений (инноваций)
- по степени новизны
- по предметному (вещественному) содержанию

- по виду эффекта
- по охвату основных сфер деятельности

В практике управления инновационным процессом учитываются, прежде всего, наиболее важные критерии, такие как степень новизны и предметное содержание [2].

Мировая экономика последних десятилетий демонстрирует, что инновации играют значительную роль в конкурентоспособности развивающихся стран, обеспечивая стратегические преимущества лидерам инновационных процессов. Поэтому выбор приоритетных направлений инновационной деятельности является актуальной задачей для любой страны.

Инновации часто определяются как результат научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР), хотя сегодня это понятие трактуется гораздо шире.

Каждый год Bloomberg Innovation Index (рис.1) производит анализ десятков критериев, используя семь основных показателей, включая расходы на разработки и исследования, производственные мощности и концентрацию высокотехнологичных публичных компаний.

Южная Корея, которая шесть лет подряд возглавляла рейтинг уступила место Германии [1]. Эта победа стала возможной благодаря лидерству в трех аспектах производства с добавленной стоимостью, концентрации высокотехнологичных компаний и патентной деятельности.

По мнению специалистов агентства, производственный сектор Германии по-прежнему остается высококонкурентным и является источником инноваций. Однако инновации в сфере услуг гораздо менее впечатляющи: около 30% расходов на исследования и разработки приходится на автомобильную промышленность.

2020 Bloomberg Innovation Index

2020 Rank	2019 Rank	YoY Change	Economy	Total Score	R&D Intensity	Manufacturing Value-added	Productivity	High-tech Density	Tertiary Efficiency	Researcher Concentration	Patent Activity
1	2	+1	Germany	88.21	8	4	18	3	26	11	3
2	1	-1	S. Korea	88.16	2	3	29	4	16	5	11
3	6	+3	Singapore	87.01	12	2	4	17	1	13	5
4	4	0	Switzerland	85.67	3	6	14	10	17	3	19
5	7	+2	Sweden	85.50	4	16	19	7	13	7	18
6	5	-1	Israel	85.03	1	31	15	5	32	2	7
7	3	-4	Finland	84.00	10	15	9	14	24	9	10
8	11	+3	Denmark	83.22	7	24	6	8	31	1	24
9	8	-1	U.S.	83.17	9	27	12	1	47	29	1
10	10	0	France	82.75	13	39	16	2	20	17	8
11	12	+1	Austria	82.40	6	11	13	19	12	8	16
12	9	-3	Japan	82.31	5	5	35	9	30	16	12
13	15	+2	Netherlands	81.28	17	28	17	6	36	12	14
14	13	-1	Belgium	79.93	11	25	11	13	49	14	13
15	16	+1	China	78.80	15	14	47	11	5	39	2
16	14	-2	Ireland	78.65	34	1	1	12	39	20	34
17	17	0	Norway	76.93	16	51	5	20	10	10	22
18	18	0	U.K.	76.03	21	44	27	15	6	19	21
19	21	+2	Italy	75.76	24	23	21	16	33	25	20
20	19	-1	Australia	74.13	18	55	8	21	15	31	6
21	31	+10	Slovenia	73.93	19	8	20	40	14	15	26
22	20	-2	Canada	73.11	22	35	26	26	35	21	9

Рисунок 1. Рейтинг стран по инновационной экономике

Вторая по величине экономика мира, Китай, поднялась на одну строчку вверх до 15 позиции. Она заняла второе место в рейтинге по патентной активности и вошла в пятерку лидеров по эффективности высшего образования.

Россия занимает 26 позицию в рейтинге. В Российской Федерации инновационная деятельность включает Корпорацию развития, Инвестиционный фонд, Российскую венчурную компанию, госкорпорации, 12 наукоградов, 55 технопарков, 66 инновационных и технических центров, 86 центров трансфера технологий и 10 аналитических центров.

Фактически, на эти структуры приходится 2,5% расходов на НИОКР и 0,2% расходов на инновации.

Таким образом, основная функция инноваций заключается в том, что они обеспечивают развитие и прогресс экономики и общества в целом.

В современной экономике велика роль инноваций.

Они обеспечивают конкурентоспособность продукции и предприятий.

В рыночной экономике инновации являются эффективным средством конкуренции, поскольку они помогают снизить производственные затраты, увеличить прибыль, привлечь инвестиции, улучшить имидж производителя новой продукции, а также открыть и завоевать новые рынки.

Промышленно развитыми странами на данный момент являются Германия, Япония, Швеция, США, Австралия и др. Во многих странах инвестиции в инновации являются приоритетом для развития. Но, к сожалению, многие элементы государственной политики в Российской Федерации еще не полностью настроены для стимулирования инновационного развития страны.

Исходя, из вышеизложенного можно сказать, что без инноваций невозможно представить дальнейший долгосрочный экономический рост по интенсивному пути развития.

Список литературы:

1. Германия прерывает шестилетнюю серию Кореи как самой инновационной нации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.bloomberg.com/news/articles/2020-01-18/germany-breaks-korea-s-six-year-streak-as-most-innovative-nation> (дата обращения: 7.10.20).
2. Движущие силы инновационного процесса [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://studfile.net/preview/5410939/page:3/> (дата обращения: 7.10.20).
3. Мухамедьяров А.М. Инновационный менеджмент: Учеб. пособие. – 2-е изд.: ИНФРА-М, 2008. – 137 с.
4. Роль инноваций в современной экономике [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://arbir.ru/articles/a_4034.htm (дата обращения: 10.05.20).

РАЗРАБОТКА СТРАТЕГИИ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Пронин Станислав Олегович

магистрант,

*Донской государственной технической университет — филиал в г. Шахты,
РФ, г. Шахты*

Лозовая Виктория Евгеньевна

магистрант,

*Донской государственной технической университет — филиал в г. Шахты,
РФ, г. Шахты*

Новиков Андрей Иванович

научный руководитель,

канд. экон. наук, доцент,

*Донской государственной технической университет — филиал в
г. Шахты,
РФ, г. Шахты*

В современных условиях без инноваций невозможно реализовать экономическое развитие и экономический рост предприятий, отраслей, регионов и даже всего мирового сообщества. Во второй половине прошлого века стремительный рост факторов производства привел к появлению большого количества технологий, освоение которых выполнялось с такой же скоростью, как и в предыдущие годы. Причина - непоследовательность технических решений и неспособность менеджеров обрабатывать такой большой объем информации.

Традиционные процедуры принятия решений уже не могут гарантировать решение задач, стоящих перед корпоративной структурой, что приводит к стагнации экономики. В этой ситуации возникает проблема жесткой конкуренции между отечественными производителями и иностранными компаниями. Один из способов решения этой проблемы, а может быть, и самый важный - это разработка и внедрение инноваций в производстве новых продуктов. Чтобы решить эту проблему комплексным и последовательным образом, в первую очередь необходимо сформулировать долгосрочную инновационную стратегию, чтобы предприятие могло выбрать сферу бизнеса, связанную с ним, чтобы в ближайшем будущем был спрос.

Формулировка инновационной стратегии развития предприятия - очень сложный процесс. При данной формулировке, необходимо сформулировать определённую хронологию мероприятий, действий, включая варианты и методы выполнения плана. Перед началом работы, нужно тщательно продумать и определить основную цель организации. Важно донести эту цель до сотрудников и сделать ее максимально простой для понимания и полного осознания мотивов этой цели. Эффективность поставленной цели, эффективность ее выполнения, а также понимание, от этого будет обуславливаться результативная работа во внешней среде, с потребителем и рынком, с экономикой и так далее. Если компания не может продвигать свои продукты или услуги, она может подойти к порогу кризисной ситуации. Инновационная стратегия направлена на своевременное реагирование ситуаций, поскольку она предвидит все возможные ситуации, которые могут измениться в течение процесса работы.

При формулировании стратегии заранее определяют, какие области деятельности следует формировать, какие мероприятия следует отменить, какие продукты следует выпускать и производить, в каком количестве и какие ожидаемые конечные результаты должны быть получены. В то же время они должны учитывать доступные ресурсы, включая человеческие ресурсы и действия, какие ограничения следует учитывать при разделении управленческих отделов, для обеспечения соответствия общей стратегии и общим целям.

Поскольку инновации и общие организационные стратегии взаимосвязаны, существует связь между основной целью предприятия и направлением инноваций. Например, повышение

конкурентоспособности основано на улучшении производимой продукции или разработке новой продукции; сокращение производственных затрат за счет ресурсосбережения основывается на рационализации технологии; внедрение безотходных технологий, выпуск экологически чистой продукции и т. д. снижает негативное воздействие на окружающую среду и обеспечивает безопасность производственной среды. Корректировка инновационной стратегии помогает определить, а так же спрогнозировать дальнейшее развитие.

Процесс формулирования инновационной стратегии можно представить в виде следующей последовательности этапов:

1. Реализация инновационные стратегии;
2. Регулировка инновационной стратегии.
3. Анализ внешней среды;
4. Разработка организационных задач;
5. Выбор направления инновационной стратегии связан с выбранной целью.
6. Формулировка инновационных целей;

В зависимости от преследуемых целей, размера компании и сложности происходящего, хорошо зарекомендовали себя следующие типы инновационных стратегий:

- Наступательная (обычно это касается небольших компаний, которым нужен большой прорыв);
- Оборонительная (широко используется не только небольшими, но и крупными компаниями; направлен на поддержание конкурентных позиций организации);
- Стратегия «ниши» (обычно применима к крупным, средним и малым организациям; способность адаптироваться к узким сегментам рынка путем выпуска ограниченного количества новых или улучшенных продуктов).

Воспользовавшись возможностью реализации эффективных инновационных бизнес-стратегий, компания может не только создавать новые рынки, расширять или изменять сферу деятельности, привлекать новых клиентов, но и самосовершенствоваться, тем самым получая возможности для сохранения высоких позиций и конкурентных преимуществ.

Эффективность деятельности организации во многом зависит от того, насколько она адаптирована к внешней среде, в какой мере гибки, подвижны ее структуры, в какой мере она способна к нововведениям.

Реальные конкурентные преимущества товаропроизводителя на рынке зависят от ряда факторов общего и частного порядка. Несмотря на их относительное разнообразие, можно утверждать, что важнейшими являются факторы, определяющие условия выбора конкурентной стратегии развития организации и особенности процесса ее реализации.

В рамках общей стратегии организации можно выделить ее составляющие, одной из которых является инновационная стратегия.

Эффективность организационной деятельности во многом зависит от адаптируемости организации к внешней среде, степени гибкости, мобильности и новаторства организационной структуры.

Истинное конкурентное преимущество товаропроизводителей на рынке зависит от множества общих и конкретных факторов. Несмотря на относительное разнообразие, можно сказать, что наиболее важными источниками являются факторы, определяющие условия выбора конкурентной стратегии развития организации. и характеристики процесса его реализации.

Список литературы:

1. Человеческий фактор в экономике знаний. Черкесова Э.Ю. Вестник Южно-Российского государственного технического университета (Новочеркасского политехнического института). Серия: Социально-экономические науки. 2012. № 4. С. 124-128.
2. Фатхутдинов Р.А. Производственный менеджмент: Учебник: 4-е изд., перераб. и доп. -- СПб.: Питер, 2004 г. С. 421.
3. С.Н. Яшин, Е.В. Кошелев, А.В. Купцов Разработка и финансовое обеспечение инновационной стратегии предприятия.

ОСНОВАНИЯ ДЛЯ ВОЗМЕЩЕНИЯ НАЛОГА НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ ПРИ ОТСУТСТВИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ИСТОЧНИКА ВЫЧЕТА (ВОЗМЕЩЕНИЯ) НАЛОГА В БЮДЖЕТЕ

Сёмин Андрей Анатольевич

*магистрант,
Российский государственный аграрный университет-МСХА
имени К.А. Тимирязева,
РФ, г. Москва*

Аннотация. Основания для возмещения налога на добавленную стоимость при заведомом отсутствии экономического источника вычета (возмещения) налога в бюджете.

Ключевые слова: возмещение, налоговый вычет, уклонение от схем, налоговая выгода, налоговые обязательства.

Основанием для принятия, соответствующего вынесенного решения послужил сформированный вывод территориального налогового органа о неправомерном применении организацией вычетов в книге покупок в декларации по налогу на добавленную стоимость (далее – НДС) на основании счетов-фактур, отраженных в книге покупок, выставленных контрагентом. По результатам совершенной проверки территориальный налоговый орган сформировал следующий вывод: организация является участником в установленной схеме уклонения от налогообложения, которая характеризуется как искусственно созданный документооборот по поставкам разнообразных товаров через участников цепочки поставщиков, которые в свою очередь не имеют реальной финансово-хозяйственной деятельности и соответственно не планируют уплачивать НДС в рамках законодательства. В целом, данную организацию можно характеризовать как общество, планируемое к получению необоснованной налоговой выгоды ввиду неправомерного принятия к вычету сумм НДС в книге покупок, предъявленных контрагентом.

Суд одной из инстанций, положительно оценивая заявленное организацией требование, исходил из следующего:

- 1) Доначисление НДС организации обусловлено наличием признаков связанных с возложением налоговых обязательств контрагента на рассматриваемую компанию;
- 2) Вместе с тем, непоступление (не полное поступление) НДС в государственный бюджет в результате установленных фактов по неправомерным действиям контрагентов нескольких звеньев является весомым основанием для формирования претензий территориальными налоговыми органами этим организациям и подконтрольным или иным лицам, а не к рассматриваемой компании, заинтересованность (вовлеченность) которой к действиям контрагентов не доказана. Суд потенциально установил, что плательщик осуществил необходимую осмотрительность, и не владел соответствующей информацией о неуплате сумм НДС, контрагентами других звеньев, в рамках чего на него не должны быть возложены отрицательные последствия рассматриваемых налоговых нарушений.

Отменяя ранее вынесенный судебный акт и полностью отказывая в удовлетворении сформированного требования, суд апелляционной инстанции проанализировав информацию пришел к решению о доказанности территориальным налоговым органом обстоятельств, которые в целом свидетельствуют о том, что индивидуальная ответственность компании заключается в непосредственном участии и контроле схем операций направленных на уклонение от налогообложения с основной целью по принятию к вычету НДС посредством взятия созданного контрагентом фиктивного документооборота по поставке товаров через цепочку участников схемы, не уплачивающих НДС в бюджет.

Окружной суд вынес полное согласие с выводом (вынесенным итогом) суда апелляционной инстанции.

В дальнейшем дело было направлено на новое рассмотрение, где Судебная коллегия по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации указала, что по причине отнесения НДС к косвенному налогу, неуплата (частичная неуплата) его участниками сделок в бюджет является критичным признаком, который может характеризоваться как потенциальное уклонения от налогообложения и соответственно необоснованное возмещение НДС из бюджета в результате выявленных согласованных (подконтрольных) действий контрагентов. Вместе с тем вышеописанное уклонение необходимо подтвердить доказательствами и провести соответствующую оценку судом как доказательств (сведений), полученных в рамках проведения мероприятий налогового контроля, а также суждений налогоплательщика, которые доказывают объективную связь по приобретению разнообразных товаров (работ, услуг) для использования в предпринимательских целях.

Таким образом, при случаях связанных с оспариванием правомерностей по применению налоговых вычетов в книге покупок по основаниям, указывающих на отсутствие экономического источника для вычета (возмещения) НДС налогоплательщиком рассматриваемой организации, также следует учитывать обстоятельства, связанные с реальностью приобретения товаров (работ, услуг) организацией для осуществления своей деятельности. Особым признаком в данной ситуации является доказательство преследования организации задачи по уклонению от налогообложения в результате подконтрольных с контрагентами действий, или в полном отсутствие данной цели.

Приведенные в данной статье нормативные акты и сформировавшаяся судебная практика по применению положений, по мнению Судебной коллегии, не были в полной мере учтены судами.

Список литературы:

1. Постановлением Пленума ВАС РФ от 12.10.2006 № 53.
2. НК РФ Статья 54.1. Пределы осуществления прав по исчислению налоговой базы и (или) суммы налога, сбора, страховых взносов.

АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ЗНАЧИМОСТИ ОБЪЕКТОВ ПОСТ-ОЛИМПИЙСКОГО НАСЛЕДИЯ ГОРОДА СОЧИ

Чесноков Александр Юрьевич

студент,

Сочинский Государственный Университет,

РФ, г. Сочи

Аннотация. В данной статье представлен анализ необходимости инвестирования в объекты пост-олимпийского наследия, представлены пути реализации инвестиций на примере города Сочи. Проведен анализ реализации программы использования объектов пост-олимпийского наследия города Сочи.

Ключевые слова: инвестирование, пост-олимпийское наследие, Сочи, туризм.

Актуальность

Сегодня процесс организации и проведения Олимпийских игр можно разделить на три основных этапа: пред-олимпийский, олимпийский, пост-олимпийский. В связи с этим особое значение для экономики страны принимает эффективное использование постолимпийского наследия, которое в свою очередь может стать ключевым фактором в процессе пополнения региональных бюджетов.

Целью данной работы является анализ использования объектов олимпийского наследия в качестве площадок для развития спорта, индустрии развлечений, событийного туризма, проведения массовых мероприятий на современном этапе в городе Сочи и изучение перспектив их эксплуатации.

Формирование инфраструктуры, предшествующее проведению Олимпийских игр в выбранном городе - столице Игр, содействует значительному финансовому росту и общественному развитию целого региона. Развитие транспортной инфраструктуры, связи, расширение и постройка новых дорог, строительство предприятий бытового обслуживания, гостиниц и других средств размещения формируют условия для улучшения макроэкономических показателей. По этой причине, вне зависимости от существенных расходов, которые вынуждено осуществить государство в ходе подготовки и проведения Олимпийских Игр, данные капитальные инвестиции приводят к стремительному росту и качественному изменению столицы Игр.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что основные затраты страны на этапе организации Олимпийских игр идут на организацию Игр и развитие городской инфраструктуры.

Олимпийские игры, процесс их подготовки и проведения являлся крайне затратным и трудоемким, в тоже время вставал вопрос дальнейшего эффективного использования олимпийских объектов.

Стоит отметить, пост-олимпийский период считается особенно значимым с точки зрения окупаемости и избегания спада либо кризиса после их окончания. Данный этап напрямую связан с результативным использованием всей вновь выстроенной инфраструктуры и таких макроэкономических факторов, как рабочая сила, применение новых технологий и другие, которые способны оказать влияние на экономический рост региона и страны в целом. На пост-олимпийском этапе выделяют такие статьи дохода как: перепрофилирование олимпийских объектов, доходы от продажи недвижимости, частичное коммерческое использование спорт комплексов.

Таким образом, эффективность работы олимпийских объектов на пост-олимпийском этапе напрямую зависит от правильности разработки программы использования имеющейся инфраструктуры и трудовых ресурсов, а продолжительность этапа занимает в среднем около одного года, в период которого можно заметить приток туристов и улучшение функционирования экономики в связи с недавним проведением Олимпийских Игр.

Тема данной работы крайне актуальна, так как дальнейшее экономически эффективное использование олимпийских объектов и инфраструктуры является очень сложной задачей, включающей реализацию огромного числа новых проектов, к реализации которых предъявляются высокие требования.

На сегодняшний день, проблема состоит в том, что принимающих Игры городов становится все больше, а международных мероприятий, которые могут стать поводом для заполнения этих огромных арен, не так уж и много. Стадия использования олимпийского культурного наследия, на которой находится город Сочи в настоящее время, характеризуется двумя феноменами.

С одной стороны, эксплуатация объектов наследия в пост-олимпийский период дает возможность не только увеличить спортивную аудиторию, но и притянуть зрителей, предпочитающих культурные события. С другой стороны, данная программа согласуется с городской и федеральной политикой в сфере культуры и спорта. Проект использования объектов пост-олимпийского наследия способствует культурному развитию города и непосредственно связана с социальными программами укрепления местного и государственного самосознания, а также с более широкими финансовыми проектами, к примеру способствует росту туристической привлекательности.

После проведения Олимпийских игр город Сочи получил возможность проводить множество международных мероприятий, что позволило ему привлечь множество международных инвесторов и крупных франчайзинговых и сетевых компаний, которые видят в Сочи перспективный город для развития индустрии общественного питания и рекреационного бизнеса.

Необходимо отметить, что в международной практике вопросами наследия спортивных мега событий, как правило, занимается муниципальное или региональное руководство. Российская Федерация, в отличие от других государств, принимавших Олимпийские игры, на федеральном уровне воплотила комплексный подход к использованию объектов наследия. После завершения Олимпийских Игр, в апреле 2014 года, Министерством экономического развития Российской Федерации была разработана консолидированная программа мероприятий, включающая культурные, спортивные, научные и прочие события, базой проведения которых стали пост-олимпийские объекты. Данная программа эффективно используется и будет действовать в Сочи вплоть до 2021 года. В рамках этой программы уже было проведено большое число мероприятий, которые поспособствовали привлечению туристов и крупных инвесторов.

Анализ мероприятий проведенный на основе данных полученных из открытых источников показал, что за 2018 год на территории города курорта Сочи проведено более 210 значимых событий, в том числе 75 международных и 139 всероссийских, которые посетили больше 2,5 миллионов человек. Исходя из сведений департамента перспективного развития и проведения значимых мероприятий администрации города Сочи, в этом же году на мероприятиях, проводившихся в олимпийских объектах, находилось более 100 000 зрителей, среди которых около 70 000 человек туристов. Не менее насыщенным стал и 2019 год. Уже сегодня запланировано к проведению на территории города Сочи около 200 различных событий, среди них порядка 80 международных, более 120 всероссийских и около 60 региональных. Мероприятия в Олимпийском парке с января по март смогли посетить около 30 000 зрителей, среди них число туристов равняется более 20 000 человек.

Многофункциональный концертный комплекс "Роза Холл" – современная площадка, оснащенная передовым оборудованием и отвечающая мировым стандартам. Вместимость залов составляет 4500 человек, что позволяет проводить множество концертных событий и фестивалей. На территории данного комплекса ежемесячно проводятся различные мероприятия.

Керлингвый центр «Ледяной куб» является единственной специализированной керлингвой площадкой в Европе, именно поэтому он принимает все мероприятия по этому виду спорта, в их числе: кубок и чемпионаты России по керлингу, а также чемпионат мира по керлингу, состоявшийся в апреле 2015 г. С 3 по 9 декабря в Сочи в многофункциональной арене «Ледяной куб» прошёл Кубок России по керлингу среди мужских команд 2018 года.

В соревнованиях приняли участие 16 команд из Москвы, Московской области, Санкт-Петербурга, Краснодарского края, Челябинской области и Новосибирской области. «Ледяной куб» представляет собой универсальный объект, здесь проводятся культурные и развлекательные мероприятия, концерты, телевизионные шоу и программы.

Возможности использования объектов олимпийского наследия в городе Сочи представляются уникальными для всемирного опыта. Еще ни одно государство после проведения спортивного мега события не использовало пост-олимпийские объекты в научных целях. В настоящее время медиациентр из собственности Краснодарского края передан центру для одаренных детей «Сириус». Целью работы образовательного центра является раннее выявление, развитие и дальнейшая профессиональная поддержка одаренных детей, проявивших выдающиеся способности в области искусств, спорта, естественно-научных дисциплин, а также добившихся успеха в техническом творчестве.

В ближайшем будущем в городе Сочи появится своя «Кремниевая долина». Он будет размещен на территории Имеретинской низменности, на базе одного из олимпийских объектов. Её открытие позволит научной мысли соединиться с производственной практикой.

Вывод

Анализ выполненной работы установил, что постолимпийское использование олимпийских объектов города-курорта Сочи является важным для поддержания соответствующего состояния культурного наследия олимпиады 2014 года. На сегодняшний день, необходимо принимать во внимание, что постолимпийское наследие приносит городу Сочи крупную прибыль, которая оправдывает затраты на содержание данных объектов.

Таким образом, с целью последующего эффективного использования олимпийского наследия необходимо применять механизмы, позволяющие хозяйствующим субъектам олимпийских объектов Сочи при совместной работе с муниципальной властью грамотно совершенствовать и рационально заполнять данные объекты. Важно проводить комплексное планирование, подготовку и систематизацию событий с привлечением всех причастных и требуемых служб. Все это будет способствовать созданию для жителей и гостей Сочи комфортных условий отдыха, занятий спортом и даст возможность разнообразить культурно-досуговую жизнь города.

Список литературы:

1. Постановление администрации города Сочи от 18.07.2017 года № 1176 «О внесении изменений в постановление администрации города Сочи от 18 января 2016 года № 32 [Электронный ресурс] /. — Электрон. текстовые дан. — Режим доступа: <http://old.sochiadm.ru/gorodskaya-vlast/dokumenty/84422/> (дата обращения: 19.03.2019).
2. Город Сочи. Новый курорт - новые возможности : доклад А.Н. Пахомова. 2014.
3. Около 200 различных мероприятий примет Сочи в 2016 году [Электронный ресурс] /. — Электрон. текстовые дан. — Режим доступа: <https://www.yuga.ru/news/388755/> (дата обращения: 19.03.2019).
4. Нуреев Р.М., Маркин Е.В. Экономика Олимпийских игр. М.: Норма, 2015. 144 с.
5. Информация о крупных спортивных, общественно значимых, массовых мероприятиях международного, всероссийского и регионального уровней, планируемых к проведению в 2019 году / [Электронный ресурс] /. — Электрон. текстовые дан. — Режим доступа: <http://xn----8sbwaafbgebmvqgj.xn--p1ai/837-krupnye-meropriyatiya-2018.html/> (дата обращения: 21.03.2019).

ЧТО ЖДЕТ МЕЖДУНАРОДНЫЙ БИЗНЕС В БУДУЩЕМ?

Шляхова Ирина Андреевна

студент,

Сочинский государственный университет,

РФ, г. Сочи

Аннотация. В данной статье рассмотрены одни из важных тенденций развития не только в сфере производства, но и общества в целом. Современные тенденции и уже существующие технологии могут сформировать впечатление, что у современного человека, казалось бы, есть все для комфортного существования и развития. Но прогресс не стоит на месте, и нашу жизнь постепенно заполняют новые понятия, присущие постиндустриальному периоду.

Abstract. This article discusses some of the important development trends not only in production, but also in society as a whole. Modern trends and existing technologies can create the impression that a modern person, it would seem, has everything for a comfortable existence and development. But progress does not stand still, and our life is gradually filled with new concepts inherent in the post-industrial period.

Ключевые слова: постиндустриальная эра, тенденция развития, гражданское общество, массовое производство, рост, глобальные изменения.

Keywords: post-industrial era, development trend, civil society, mass production, growth, global change.

Вы не задумывались над тем, что время летит слишком быстро? Информационные, технологические и социальные формы взаимодействия меняются с угрожающей скоростью. Ощущение, что времени мало, очень субъективно, но изменения в области информационных технологий не оставляют сомнений: среда действительно быстро развивается, приобретая новые формы и предоставляя все больше и больше возможностей для пользователя.

В течении следующих 15-20 лет, когда средний класс в мире увеличится, число самых бедных и наиболее перемещенных членов общества уменьшится, а влияние граждан значительно возрастет. Уровень образования и медицинского обслуживания возрастет. Рост среднего класса обозначает структурный сдвиг: подавляющее большинство населения мира не будет жить в бедности, а во многих странах средний класс станет наиболее важным социальным и экономическим фактором. Растущее влияние гражданского общества является важной тенденцией, поскольку она также является причиной и следствием почти всех остальных тенденций. Растущее влияние гражданского общества является наиболее важным трендом, поскольку он также является причиной и следствием почти всех других трендов, включая расширение мировой экономики, быстрый рост развивающихся стран, а также широкое использование и производство новых технологий в области связи, включая расширяющуюся глобальную экономику, быстрый рост развивающихся стран и повсеместное использование новых технологий в сфере коммуникаций и производства. С одной стороны, мы считаем, что потенциал для повышения личной мотивации является ключом к решению растущих глобальных проблем в ближайшие 15–20 лет. С другой стороны, благодаря этому структурному сдвигу отдельные лица и небольшие группы с большей вероятностью получают доступ к разрушительным и смертоносным технологиям. Особенно, к компьютерным средствам поражения, к высокоточному и биологическому оружию. Это позволит совершать крупномасштабные акты терроризма, наделит небольшие группы способностью, ранее находившейся в исключительной монополии государства.

Глобальные изменения в бизнесе и производстве несут огромные риски, в основном в экономической и социальной сферах. Причина – полная автоматизация всех бизнес-процессов. Это началось уже сейчас, поскольку различные приложения и программные продукты для станков появляются постоянно обновляются. Одной из особенностей таких программ является то, что они более точны, в управлении оборудованием, чем люди. Кроме того, им не нужны зарплата, социальное обеспечение, бонусы, уплата налогов.

Мы живем в эпоху индустриального производства, где массовое производство. По мнению экспертов, к 2040 году наступит постиндустриальная эра, когда выпуск продукции будет значительно сокращен. Даже в Китае. Поэтому отличительной чертой будущего бизнеса будет не производство, а идея. По сравнению с дополнительным выпуском продукта, она уникальна и может принести большую пользу для жизни клиентов.

Важным критерием бизнеса будет также являться ускорение, выраженное в увеличении скорости процессов и услуг. Появятся совершенно новые материалы. Так, научный директор Defense Advanced Research Projects Agency Стефани Томпкинс полагает, что в ближайшие 20 лет люди научатся создавать объекты с уникальными характеристиками – им будет присущ малый вес в сочетании с большой прочностью. В качестве примера она приводит небоскреб, обладающий прочностью стали и легкостью углеродного волокна. Кроме того, 3D-печать станет прорывом в строительстве и производстве и позволит создавать любые формы, которые были недостижимы ранее. Например, двигатели уже сейчас печатают на подобных принтерах.

Чтобы оценить долгосрочные перспективы в различных областях, таких как экономика, наука, общественная жизнь и технологии используют специальные инструменты проекта для решения проблем в будущих событиях. Такой инструмент называется форсайтом. В отличие от прогноза, описывающего линейное развитие событий, форсайт позволяет увидеть полную «голограммную» картину будущего. Кроме того, с помощью форсайтов можно не только увидеть долгосрочные перспективы, но и построить пошаговую дорожную карту от «сегодня» до далекого «завтра». Другими словами – это еще и стратегия движения.

В качестве примеров форсайтов можно привести зарубежный проект под названием Vision 2050, в рамках которого объединились мировые корпорации. Что до российских проектов, то здесь наиболее известные следующие форсайты:

- Отраслевой форсайт «Модернизация экономики России» (Институт статистических исследований НИУ ВШЭ).
- Отраслевой форсайт «Образование 2030» (группа «Метавер» совместно с рядом других организаций).

Наверняка, мировая экономика будет по-прежнему зависеть от различных региональных и национальных экономик, потому что там есть большие различия в темпах развития. После мирового финансового кризиса в 2008 году эти дисбалансы были особенно очевидны. Несовпадающие скорости различных региональных экономик усугубили мировые дисбалансы и создали серьезные препятствия для деятельности правительств и международных структур. Ключевой вопрос заключается в том, приведет ли этот дисбаланс к глобальному распаду и коллапсу, или многие развивающиеся центры роста смогут обеспечить устойчивость глобальной экономики? Ее нестабильность также может вызвать и отсутствие сильного центра экономической мощи. Некоторые эксперты сравнивают нынешнее относительное снижение экономической мощи США с ситуацией конца XIX века, когда экономическое преимущество одного игрока, Британии, привело к многополярности мира.

Список литературы:

1. Мадера А.Г. Прогнозирование вероятностей наступления будущих событий // *Фундаментальные исследования*. – 2017. – № 4-1. – С. 180-183; URL: <http://www.fundamental-research.ru/ru/article/view?id=41457> (дата обращения: 30.05.2020).
2. Поляков В.В. *Мировая экономика и международный бизнес. Экспресс-курс : учебник / Поляков В.В., Щенин Р.К., ред. 2-е изд., перераб. и доп.* – Москва : КноРус, 2018. – 278 с. – ISBN 978-5-406-00466-1. — URL: <https://book.ru/book/254132> (дата обращения: 30.05.2020). — Текст : электронный.
3. Рыбалкина В.Е. *«Международные экономические отношения»* М.: ЮнитиДана, 2017 г. 647 с.
4. Стровский Л.Е. *«Внешнеэкономическая деятельность предприятий»* М.: Юнити-Дана, 2016 г. 503 с.

РЕКОМЕНДАЦИИ ПО УЛУЧШЕНИЮ СИСТЕМЫ УЧЕТА ТОВАРОВ В ООО «КНИЖНЫЙ КЛУБ»

Яковлева Анна Игоревна

*магистрант,
Липецкий Государственный Технический Университет
РФ, г. Липецк*

Гринавцева Елена Валерьевна

*канд. экон. наук, доцент,
налогообложения и бухгалтерского учета,
Липецкий Государственный Технический Университет
РФ, г. Липецк*

Для принятия эффективных управленческих решений в части покупки, продажи, хранения товаров торговые организации заинтересованы в создании адекватной учетно-аналитической системы товарных операций. Этим обуславливается написание данной статьи, то есть каждой организации следует мониторить и выявлять ошибки в учетной системе, чтобы в дальнейшем принимать рациональные управленческие решения.

Цель написание статьи заключается в предложении мер по устранению выявленных недостатков в системе учёта товаров в ООО «Книжный клуб».

Рассматриваемое общество с ограниченной ответственностью «Книжный клуб» занимается продажей книг и прочих канцелярских товаров, как оптовым методом, так и в розницу. Имеет несколько филиалов и находится на упрощенной системе налогообложения в соответствии со статьей 346.14 Налогового кодекса РФ.

Анализ внутренних и первичных документов, а также системы учета и контроля товаров показал, что Общество имеет ряд проблем:

- нарушен график документооборот, что приводит к затруднению работы бухгалтера, а также сотрудников других служб;
- нехватка аналитической информации, которая приведет администрацию к неверным решениям и составлению некорректных планов;
- отсутствие контроля за соблюдением поставщиками исполнения условий договоров.

В связи с чем, были предложены ряд решений, которые помогут устранить перечисленные недостатки:

1. Администрации следует разработать и далее внедрить график документооборота движения товаров. График поможет оптимизировать использования рабочего времени и материальных затрат на документирование и обработку информации, а также создаст условия для четкой и корректной обработки документов сотрудниками бухгалтерской службы.

Далее данный график вручается каждому исполнителю в части движения документов по товарным запасами под роспись и назначается ответственное лицо, которое будет контролировать исполнение графика документооборота. Для контроля исполнительской дисциплины рекомендовано внедрить форму, представленную в образце (табл. 1).

Таблица 1.

**Отчет об исполнительской дисциплине графика документооборота
в ООО «Книжный клуб» (рекомендуемый)**

Подразделение / Исполнитель	Всего документов	Выполнено				Не выполнено
		В срок	С нарушением срока			
			менее 3 дней	более 3 дней	более 10 дней	
Ф.И.О.	11	9	2			
Подразделение №1	7	5		1		1
Иванов А.С.	3	2	0	1	0	0
Петрова Д.А.	7	4	1	0	0	2
Итого	10	6	1	1	0	3

2. Для сбора полной аналитической информации разработать контрольный отчет для руководства «Анализ активности номенклатуры» с целью оперативного управления товарными запасами, который поможет проанализировать качество структуры сырья, материалов, товаров в незавершенном производстве, а также готовой продукции. Следует разделить данные оборотные активы на четыре группы: активная номенклатура, только поступление, только списание, пассивная номенклатура. Рекомендуемая форма отчета представлена в таблице 2.

Таблица 2.

**Рекомендуемый контрольный отчет «Анализ активности номенклатуры товаров»
по состоянию на конкретную дату**

Наименование	Начальник остаток на 01.08.20		Приход		Расход		Конечный остаток на 01.08.20	
	тыс. руб.	уд.вес, %	тыс. руб.	уд.вес, %	тыс. руб.	уд.вес, %	тыс. руб.	уд.вес, %
Активная номенклатура	692	54,36	1638	88,24	1624	85,20	706	63,04
Поступления	211	16,58	212	11,46	-300	0	123	10,98
Только списания	288	22,62	-361	0	282	14,80	209	18,66
Пассивная номенклатура	82	6,44	0	0	0	0	82	7,32
Всего	1273	100	1850	100	1906	103	1120	100

Все оборотные активы, по которым в течение отчетного периода были как поступления, так и списания включить в группу «Активная номенклатура». К «Пассивной номенклатуре» отнести активы, по которым за анализируемый период никаких движений не произошло. Следует обратить пристальное внимание к данной группе, так как это самая проблемная часть номенклатуры. Предложенный отчет поможет составить представление о не востребовавшихся активах, о неликвидах [1, с. 57].

Полная форма отчета «Анализ активности номенклатуры товаров» должна содержать детализированный перечень товарных запасов с указанием статуса (активная, пассивная, поступление, списание) каждой номенклатурной позиции товаров организации. Представим форму контрольного отчета «Анализ активности номенклатуры товаров» в таблице 3.

Таблица 3.

Общий вид формы контрольного отчета «Анализ активности номенклатуры товаров»

Наименование	Подразделение	Начальный остаток на г.		Приход		Расход		Конечный остаток на г.	
		тыс. руб.	уд.вес, %	тыс. руб.	уд.вес, %	тыс. руб.	уд.вес, %	тыс. руб.	уд.вес, %
Активная номенклатура	Адрес подразделения ООО «Книжный клуб»								
Поступления									
Только списания									
Пассивная номенклатура									
Всего									

Предложенный контрольный отчет не даст руководству упустить информацию о состоянии товарных запасов, а значит позволит разработать эффективные управленческие решения, которые могут быть связаны с реализацией излишних запасов, пересмотра объемов и сроков последующих поставок.

Третья проблема, с которой столкнулась организация это отсутствие контроля за соблюдением поставщиками исполнения условий договоров. Поставщиков следует замотивировать исполнять договорные условия путем наложения штрафов за нарушения сроков поставки. То есть внедрить в договоры систему штрафов, «привязав» ее к процентной ставке за пользование банковским кредитом. Рекомендуемая шкала процентов (штрафов) за просрочку поставок представлена в таблице 4.

Процент за нарушение условий договора был высчитан с применением простого процента. Так, при 10-дневном периоде просрочки сроков при среднерыночной ставке процента за пользование кредитом в размере 24% годовых процент за просрочку составит 0,66% ($24 / 365 * 10$) и т.д. [2, с. 103]

Таблица 4.

Рекомендуемая система процентов за просрочку поставок поставщиками материальных ценностей в ООО «Книжный клуб»

Период просрочки поставок, дни	Процент за нарушение договорных условий поставки товаров
10	0,66
30	1,97
60	3,95

Зная систему штрафов, поставщик, возможно, постарается не нарушать сроков, установленных договором.

Для наглядного примера эффективности предложенных мероприятий рассчитаем экономический эффект, исходя из следующих данных:

- объем товарных запасов по состоянию на 31.12.2019 г. по данным бухгалтерского баланса предприятия составил 48022 тыс. руб.;
- удельный вес «пассивной» номенклатуры в структуре товарных запасов составил 6,8% (исходя из данных таблицы 2 $(6,44 + 7,32) / 2$);
- стоимость поставок материальных ресурсов с нарушением сроков по договорам в 2019 г. (по данным предприятия) составила 2200 тыс. руб.;
- средний период просрочки принимается 31 день (по данным предприятия);
- средний процент за просрочку платежа принимается в 2,06% (рассчитывается по аналогии со средним периодом просрочки);
- полученные штрафы (проценты) на нарушение договорных условий учитываются в составе прочих доходов отчета о финансовых результатах.

Расчет экономического результата от предлагаемых мероприятий по совершенствованию учета и контроля товарных запасов в ООО «Книжный клуб» представлен в таблице 5.

Таблица 5.

Расчет экономического результата от совершенствования учета и контроля товарных запасов в ООО «Книжный клуб», тыс. руб.

Показатели	Значение
ТЗ по состоянию на 31.12.2019 г.	48022
Уд.вес пассивной номенклатуры в структуре ТЗ, %	6,8
ТЗ, планируемые к реализации по ценам приобретения (стр. 1 * стр. 2)	3266
Стоимость поставок материальных ресурсов с нарушением сроков по договорам в 2019 г.	2200
Средний период просрочки, дни	31
Средний процент за просрочку платежа	0,0206
Планируемый прирост прочих доходов от полученных штрафных санкций от поставщиков (стр. 4 * (1 + (стр. 5 * стр. 6)) - стр. 4)	1405

Следует, за счет продажи активов из группы «пассивной номенклатуры» планируется высвобождение оборотных средств на сумму 3266 тыс. руб., что составляет 6,88% от стоимости товарных запасов. А в результате введения системы штрафов за нарушение договорных условий со стороны поставщиков товаров ожидается получение дополнительного дохода на 1405 тыс. руб.

Таким образом, разработанные мероприятия по совершенствованию учета и контроля могут быть рекомендованы руководству предприятия ООО «Книжный клуб» для рассмотрения и возможного внедрения. Благодаря данным поправкам улучшится учет в организации: бухгалтер сможет получать полную аналитическую информацию, что в будущем повлияет на управленческие решения. Система штрафов за нарушение сроков договоров донесет до поставщиков о нужде контролировать данные сроки.

Список литературы:

1. Алексеева Г.И. Бухгалтерский финансовый учет. Отдельные виды обязательств: Учебное пособие / Г.И. Алексеева. - М: Юрайт, 2019. 268 с.
2. Бабаев Ю.А. Бухгалтерский учет: учебник / Ю.А. Бабаев, И.П. Комиссарова, В.А. Бородин. Под ред. Ю.А. Бабаева. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. 382 с.

РУБРИКА

«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

К ВОПРОСУ О СООТВЕТСТВИИ НОРМЫ О РАЗУМНОМ СРОКЕ УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА КОНСТИТУЦИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Иванова Вероника Вячеславовна

студент,

*Новосибирского юридического института
филиала Национального исследовательского
Томского Государственного Университета,
РФ, г. Новосибирск*

Аверченко Александр Критэрьевич

*научный руководитель, канд. юрид. наук
Новосибирского юридического института
филиала Национального исследовательского
Томского Государственного Университета,
РФ, г. Новосибирск*

Аннотация. Рассматриваются постановления Конституционного Суда РФ, касающиеся ст. 6.1 УПК РФ, анализируются правовые позиции Конституционного Суда РФ относительно разумного срока уголовного судопроизводства. С позиции соответствия Конституции РФ исследуется ч. 3 ст. 6.1 УПК РФ, когда производство по уголовному делу завершилось постановлением обвинительного приговора.

Предлагаются изменения действующего уголовно-процессуального законодательства для приведения его в соответствие правовым позициям Конституционного Суда РФ, сформулированным в постановлении от 13 июня 2019 г. № 23-П.

Abstract. On the issue of compliance of the norm on a reasonable term of criminal proceedings with the Constitution of the Russian Federation The article deals with the decisions of the Constitutional Court of the Russian Federation on article 6.1 of the Code of Criminal Procedure, analyzes the legal position of the Constitutional Court of the Russian Federation on a reasonable term of criminal proceedings. It is studied part 3 of article 6.1 of the Code of Criminal Procedure from the position of compliance with the Constitution of the Russian Federation, when the criminal proceedings ended with the decision of the conviction. Changes of the current criminal procedural legislation are proposed to bring it in line with the legal positions of the Constitutional Court of the Russian Federation, formulated by it in the Resolution d.d. June 13, 2019 № 23-P.

Ключевые слова: Конституционный Суд РФ, конституционный контроль, уголовное судопроизводство, разумный срок уголовного судопроизводства, начало исчисления разумного срока, потерпевший.

Keywords: Constitutional Court of the Russian Federation, constitutional control, criminal proceedings, reasonable term of criminal proceedings, beginning of calculation of reasonable term, victim.

Конституция РФ обладает высшей юридической силой и осуществляет контроль, за уголовно-процессуальным законодательством со стороны Конституционного Суда РФ (далее – КС РФ). Данный контроль распространяется и на положения УПК РФ, регламентирующих право на судопроизводство в разумный срок, закрепленное ст. 6.1 УПК РФ.

Не смотря на дискуссионность вопроса, отметим, что само право на судопроизводство в разумный срок соответствует международно-правовым стандартам и Конституции РФ.

В юридической литературе положения данной статьи оспаривались по двум направлениям[1]:

- список категорий лиц
- определения периода времени, подлежащего оценке судом при рассмотрении жалоб на нарушение указанного права.

В результате КС РФ расширил как список категорий лиц, так и увеличил период рассмотрения дел судом[1].

В постановлении от 13 июня 2019 г. № 23-П «По делу о проверке конституционности части третьей статьи 6.1 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации в связи с жалобой гражданина Б.А. Сотникова» КС РФ признал ч. 3 ст. 6.1 УПК РФ не соответствующей Конституции РФ.

Поводом к рассмотрению дела явилась жалоба гражданина Б.А. Сотникова [2], который оспаривал конституционность ч. 3 ст. 6.1 УПК РФ ввиду отказа ему в удовлетворении требований о присуждении компенсации за нарушение его права на уголовное судопроизводство в разумный срок. Отказывая в удовлетворении требований Б.А. Сотникова, суды исходили из того, что период с момента обращения его с заявлением о преступлении (5 июня 2009 г.) и до возбуждения уголовного дела об этом преступлении (26 ноября 2015 г.) не подлежит включению в срок судопроизводства по данному делу (несмотря на решения об отказе в возбуждении уголовного дела, неоднократно принимавшиеся в этот период), поскольку результатом уголовного преследования по данному делу стал обвинительный приговор.

В связи с этим продолжительность судопроизводства следует исчислять со дня признания Б.А. Сотникова потерпевшим (тот же день, когда возбуждено данное дело) и по день вступления в законную силу приговора, т.е. не 8 лет 9 месяцев и 9 дней, как указывал Б.А. Сотников, а 2 года 3 месяца и 16 дней, из которых предварительное следствие – 9 месяцев и 6 дней. После вынесения указанного постановления КС РФ вышел ряд публикаций о признании им неконституционности нормы УПК РФ о разумных сроках уголовного судопроизводства [3].

Поэтому акцентируем внимание на том, что КС РФ признал неконституционной не всю норму, регламентирующую разумные сроки уголовного судопроизводства (ст. 6.1 УПК РФ), а только ч. 3.

Причем только в той мере, в какой она позволяет при определении разумного срока уголовного судопроизводства для лица, которому преступлением причинен вред (признанного в установленном уголовно-процессуальном законе порядке потерпевшим), не учитывать период со дня подачи им заявления о преступлении и до момента возбуждения уголовного дела об этом преступлении в случаях, когда производство по данному уголовному делу завершилось постановлением обвинительного приговора.

Отметим, что право на рассмотрение уголовного дела в разумный срок закреплено в ч. 1 ст. 6 Конвенции о защите прав человека и основных свобод. Указанное право было имплементировано в уголовно-процессуальное право России по требованию Европейского суда по правам человека в 2010 г.

Тогда в УПК РФ была введена ст. 6.1 «Разумный срок уголовного судопроизводства» и создан механизм реализации указанного права, который был закреплен Федеральным законом «О компенсации за нарушение права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта в разумный срок» [4].

Кроме того, в ст. 3 указанного федерального закона было закреплено право потерпевшего на подачу заявления о присуждении компенсации за нарушение права на уголовное судопроизводство в разумный срок и до окончания производства по уголовному делу, что значительно расширило возможности граждан по судебной защите указанного права.

В свою очередь, в ст. 6.1 УПК РФ порядок исчисления и критерии определения разумного срока также дифференцированы. Законодатель вполне определенно указал моменты, с которых

исчисляется разумный срок уголовного судопроизводства: это момент начала осуществления уголовного преследования (ч. 3 ст. 6.1 УПК РФ) или день подачи заявления, сообщения о преступлении (ч. 3.1 и 3.3 ст. 6.1 УПК РФ).

При этом порядок исчисления разумного срока уголовного судопроизводства с момента начала осуществления уголовного преследования, предусмотренный ч. 3 ст. 6.1 УПК РФ, направлен, прежде всего, на обеспечение права на судопроизводство в разумный срок подозреваемых или обвиняемых. Лицу, которому запрещенным уголовным законом деянием причинен вред, должна обеспечиваться реальная судебная защита в форме восстановления нарушенных преступлением прав и свобод, в том числе возможность реализации права на судопроизводство в разумный срок согласно законодательно закрепленным критериям определения разумности срока судопроизводства.

При этом имеется в виду, что такая возможность зависит как от своевременности, тщательности, достаточности и эффективности мер, принятых для объективного рассмотрения соответствующих требований, так и от продолжительности досудебного производства, включая период со дня подачи заявления о преступлении до момента возбуждения уголовного дела и вынесения постановления о признании лица, подавшего заявление, потерпевшим.

Между тем ч. 3 ст. 6.1 УПК РФ в системе действующего правового регулирования по смыслу, придаваемому ей правоприменительной практикой, исключает из оценки разумности срока уголовного судопроизводства в случаях, когда производство по уголовному делу завершилось обвинительным приговором, продолжительность стадии возбуждения данного дела (проверки заявления о преступлении), что не согласуется с правовыми позициями КС РФ и приводит к нарушению конституционных прав лица, которому преступлением причинен вред.

Это отчетливо видно на указанном нами примере, когда суд, отказывая Б.А. Сотникову в удовлетворении требований при определении момента начала исчисления разумного срока, исходил из положений ч. 3 ст. 6.1 УПК РФ, устанавливающей точкой отсчета разумного срока момент начала осуществления уголовного преследования, что привело к исключению из срока, подлежащего оценке с точки зрения разумности, более шести с половиной лет, которые Б.А. Сотников добивался судебной защиты своих прав и законных интересов.

В связи с этим КС РФ предписывает законодателю внести в нормы, регулирующие процедуру судебной защиты права граждан на судопроизводство в разумный срок, изменения, направленные на уточнение порядка определения для потерпевших от преступлений момента начала исчисления разумного срока уголовного судопроизводства.

Самым простым выходом из создавшейся ситуации выглядит возможность внесения изменения в ч. 3.3 ст. 6.1 УПК РФ путем дополнения ее еще одним итоговым решением – обвинительным приговором, что позволит определять разумный срок досудебного производства со дня подачи заявления, сообщения о преступлении лицом, в отношении которого было совершено преступление, и в случае постановления по уголовному делу обвинительного приговора.

В заключение можно сделать вывод, что положения ст. 6.1 УПК РФ о разумном сроке уголовного судопроизводства соответствуют Конституции РФ с тем исключением, когда при определении разумного срока уголовного судопроизводства для потерпевшего, если производство по уголовному делу завершилось обвинительным приговором, суды используют ч. 3 ст. 6.1 УПК РФ, исключая на этом основании время с момента подачи сообщения о преступлении до момента принятия решения о возбуждении уголовного дела. Для приведения положений уголовно-процессуального закона в соответствие положениям Конституции РФ и правовым позициям КС РФ необходимо предусмотреть в отдельном пункте в ст. 6.1 УПК РФ процедуру определения разумного срока для потерпевшего в случае, если производство по уголовному делу завершилось обвинительным приговором.

В качестве момента начала определения разумного срока необходимо указать день подачи заявления, сообщения о преступлении, а в качестве окончания – момент вынесения

обвинительного приговора. Кроме того, в нее в качестве дополнительного критерия определения разумного срока необходимо включить эффективность действий правоохранительных органов, производимых в целях своевременного осуществления уголовного преследования или рассмотрения уголовного дела.

Список литературы:

1. URL: <https://legalacts.ru/doc/postanovleniekonstitutsionnogo-suda-rf-ot-11112014-n/> (дата обращения: 21.10.2020).
2. URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/72167314/> (дата обращения: 21.10.2020).
3. КС признал неконституционной норму УПК о разумных сроках судопроизводства [Электронный ресурс]. URL: <https://legal.report/ks-priznal-nekonstitucionnoj-normu-upk-orazumnyh-srokah-sudoproizvodstva/> (дата обращения: 21.10.2020).
4. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_99919/ (дата обращения: 21.10.2020).

ОРГАНИЗОВАННОЕ ПРЕСТУПНОЕ СООБЩЕСТВО В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Лященко Лилия Николаевна

магистрант

*Астраханский государственный университет
РФ, г. Астрахань*

Организованное преступное сообщество имеет строго определенный порядок иерархического построения, которая включает подразделение сообщества на группы, определенная структура отбора его членов и их мера ответственности перед группировкой, система оснащения сообщества специальными средствами технической защиты, наличие режима конспирации, сотрудничества и защиты от правоохранительных органов, создание и осуществление планов легализации для сокрытия преступной деятельности, суровая дисциплина, запрет на выход из группы преступного сообщества и система мер принимаемых к этому.

Также в ряд признаков можно поставить подробно спланированный и засекреченный характер деятельности, использование рычагов теневой экономики и смешение легальной и преступной деятельности, усиление влияния на какую-либо территорию, ликвидация социальных институтов, отвечающих за надзор над преступностью через их коррумпирование.

В уголовном праве можно выявить различия между определениями «преступная организация» и «преступное сообщество». Принято считать, что преступная организация имеет единую структуру, а преступное сообщество включает в себя некоторое число независимых преступных или организованных групп под одним стратегическим руководством.

В настоящее время организованная преступность в России имеет всеобъемлющее распространение. Одним из важных и достаточно беспокойным показателем криминализации общества является существование особого мира, где большая часть его представителей социализирована именно в пределах его норм, ценностей, правил поведения, и существует в режиме специфических общественных связей внутри этого мира. Разрушая обычную работу общественных и экономических систем, организованная преступность компрометирует степень реформирования экономической и политической сферы в России, что ведет к непосредственной утрате доверия населения к преобразованиям в стране. Существующая степень организованной преступности в России ставит население страны в положение жертвы, ужимая человеческое достоинство, при этом получая гигантские доходы от своей преступной деятельности.

Вторгаясь в органы исполнительной власти, включая правоохранительные, они предъявляют требования контролировать государственную власть, параллельно создает нелегальные структуры подобно официальным. Врываясь во все системы общественной жизни, преступные сообщества начинают осуществлять в них значительную роль, оставляя свой след в социальных, финансовых, правовых и других отношениях. Нельзя не заметить усиленное стремление преступных групп войти в политику и систему государственного управления, продвигать свои интересы в государственных структурах путем подкупа должностных лиц, оказывать влияние на исход выборов в органы власти, искусственно создавать межнациональные конфликты и политические скандалы, устранять неугодных им людей.

В прессе, на независимых телеканалах, типа видеохостинга «Ютуб», оппозиционеры политической власти с завидной регулярностью приводят факты, исходя из которых, становится известно, как преступные группировки налаживают связи с представителями органов государственной власти различных областей и субъектов РФ, руководителей крупных предприятий, берут под свое управление деятельность коммерческих организаций. Подтверждением этого факта является заведение уголовных дел в отношении высокопоставленных чиновников региона. Современная история России дает нам многочисленные примеры подтверждения.

Руководители преступных сообществ стремятся навязать идеологию преступного мира. Механизм распространения преступной идеологии существует не только благодаря проникновению в аппарат государственной власти, но и с помощью средств массовой информации,

«культ» мафиозных и коррумпированных взаимосвязей, насилие и жестокость – необходимые элементы стратегии элиты организованной преступности, таким путем увеличивается социальная база, которая делает мафию необходимыми атрибутами современного общества.

Для многих государств наличие организованной преступности является нетипичным, ее просто там нет. Возникновение мафии связано, прежде всего, с социально-экономическими условиями страны и изменениями в ней. И Россия сегодня является той благодатной почвой для расцвета преступных групп. Ведь социально-экономические изменения в нашей стране происходят крайне непросто. Снижение роли государственного управления дало развитие масштабной теневой экономике и реальной организованной преступности.

Так что же это такое организованная преступность? Из большого количества определений можно выделить главные фрагменты: это существование и функционирование устойчивого сообщества преступников находящихся под управлением, преступления для них это бизнес, а защита от социального контроля выстраивается с помощью коррупции и иных форм противодействия.

В современных реалиях России, думаю, уместно рассмотреть такой признак сообщества как коррупция, ведь она является одной из главных черт организованной преступности, если ее рассматривать как социально-политическое явление. Коррупция понимает под собой продажность и разложение чиновников, и ее следует отличать от обычных взяток, так как они лишь метод ее достижения. Вследствие этого коррупцию можно объяснить как форму отношений, которые содержат в основе противоправные сделки должностных лиц, влекущие значительный ущерб обществу и государству, покрывают преступников, обеспечивают их необходимыми сведениями, оказывают давление на добросовестных работников, ведущих борьбу с преступностью.

Из вышесказанного можно сделать вывод, что коррупция представителей органов власти выглядит не только как признак организованной преступности, но и как благоприятная среда для ее существования. Организованная преступность искореняется как сообщество бандитов и вымогателей – это союз чиновников и бизнесменов, связанных с криминальной деятельностью. Также коррупционные взаимодействия между ОПГ и представителями власти не всегда могут быть разрушительными для системы управления, они могут существовать как форма приспособления к ее дисфункциям.

Современный взгляд на тот уровень развития ОПГ в России в настоящий момент участников преступных сообществ уже нельзя определить на одну ступень с преступниками в том понимании, к которому мы привыкли. Сегодня они больше похожи на самодостаточных бизнесменов поддерживающих связи с политиками.

В отличие от организованной преступности, которая свойственна больше зарубежным странам, основанная на запрещённых видах услуг (наркотики, азартные игры, проституция), российская образовалась в сфере экономики распределения и окончательно утвердилась уже в рыночной. Ее главной чертой можно считать связь экономической и общеуголовной преступности. Поэтому можно отметить тот факт, что современные преступные сообщества представляют собой своеобразный союз теневой экономики с преступниками, с одной стороны, и коррумпированными чиновниками с другой.

Скорость, с которой сформировалась организованная преступность в России, дает повод призадуматься: если в Италии на это понадобилось 150 лет, то в России каких-то 20-25 лет.

Основная особенность в деятельности существующих ОПГ является совершение корыстных и корыстно-насильственных преступлений. К примеру, такой вид преступления, как «рейдерство», больше нигде в мире не получил такого распространения как в России. Другой не менее распространенной особенностью является незаконный оборот наркотических средств, незаконный оборот оружия, криминальное насилие, убийства. В современной России практически нет ни одного факта привлечения организованной группировки в составе 30-40 человек во главе с лидером к уголовной ответственности. В настоящее время можно заметить, что государство вяло реагирует на распространение организованной преступности. Можно отметить, что в обществе вместо неработающих законов, стали действовать неписаные правила и нормы. С одной стороны, организованные преступные

сообщества маскируются, избегают социального контроля, а с другой имеют мощные рычаги воздействия. Организованная преступность становится не просто отдельным государством, - оно заполняет сферы, из которых по каким-либо причинам уходит государственный контроль. И масштаб территории нашего государства только отрицательно сказывается на борьбе с этой проблемой, чем дальше мы удаляемся от центра, тем больше она растет и процветает.

Список литературы

1. Уголовный кодекс РФ от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ.
2. Гуров А.И., Жигарев Е.С., Яковлев Е.И. Криминологическая характеристика и предупреждение преступлений, совершаемых организованными группами. М. 1992.
3. Архив студенческих работ
https://vuzlit.ru/1236852/organizovannaya_prestupnost_sovremennoy_rossii
4. Кравец А. «Паразитическая Система. Власть паразитов. Бандиты захватили всю Россию» 27 июня 2012 г. <http://ru-an.info/новости/россией-правят-кланы-мафия-бандиты-и-опг/>
5. Студопедия. <https://studopedia.org/8-44238.html>

РОЛЬ ОРГАНИЗОВАННЫХ ГРУПП И ПРЕСТУПНЫХ СООБЩЕСТВ В ПОДДЕЛКЕ ДЕНЕЖНЫХ БИЛЕТОВ

Лященко Лилия Николаевна

магистрант

*Астраханский государственный университет
РФ, г. Астрахань*

Движение денежной массы имеет огромное значение в экономике государства. И подделка денег может негативно сказаться на развитии любого государства, Поскольку массовый выпуск фальшивых денег в обращение влечет за собой инфляцию и снижение доверия населения к национальной валюте. И это может стать одной из причин дестабилизации финансовой системы в стране.

Фальшивомонетничество можно считать одной из главной угроз национальной безопасности страны, и борьба с этой незаконной деятельностью должна стать приоритетной в работе Министерства внутренних дел.

В этой статье хотелось бы подробнее остановиться на описании характерных черт организованных преступных группировок, которые занимаются изготовлением, сбытом, хранением и перевозкой ценных бумаг и поддельных денег.

Внимание преступных групп к данной категории преступлений можно объяснить высокой доходностью этого незаконного бизнеса.

Такой вид деятельности не предполагает действий в одиночку, так как это очень сложный процесс. Поэтому первой основной чертой свойственной фальшивомонетничеству можно назвать групповой характер преступлений.

По результатам 2019 года количество выявленных поддельных купюр увеличилось по сравнению с 2018 годом на 7,4%. Это был резкий рост после кризисного 2014 года. Во время кризиса стабильно наблюдается мгновенный всплеск числа поддельных денежных знаков. За четыре года до этого их количество постоянно снижалось. По-прежнему банкнота номиналом в 5000 рублей является самой распространенной среди подделываемых денежных купюр. Еще в 2019 году резко выросло, почти в 7 раз, число подделок среди банкнот 200 и 2000 рублей. Количество же подделываемых купюр иностранных государств снижается третий год подряд.

Данный факт дополнительно свидетельствует о безоговорочной роли в данной деятельности организованной преступной группировки, ведь для изготовления купюр высокого качества и в больших объемах требуется соответствующая организация преступной деятельности. Анализируя схему, по которой построена преступная группа фальшивомонетчиков, можно выделить следующие типы участников процесса; организатор, исполнитель, посредник, пособник, курьер, розничный сбытчик.

Целесообразно рассмотреть деятельность преступной группировки более подробно, и можно отметить следующее:

1. Организатор преступной группы осуществляет непосредственное руководство процессом изготовления и сбыта ценных бумаг и денежных купюр;

2. Изготовитель непосредственно осуществляет изготовление денег и ценных бумаг;

3. Посредник, участник группы, который обладает обширными связями, является связующим звеном между главарями ОПГ и курьерами или розничными сбытчиками;

4. Посредник это тот, кто осуществляет поиск необходимых материалов и технических средств, для непосредственного изготовления денежных знаков;

5. Курьер выполняет задачу по хранению и транспортировке ценных бумаг и денег до сбытчика. В основном это могут быть лица, осуществляющие частые передвижения по стране в силу своей профессиональной деятельности;

6. Розничный сбытчик — лицо, приобретающее денежные купюры с целью их дальнейшего сбыта в качестве подлинных средств платежа.

Преступные группы фальшивомонетчиков отличаются постоянством участников. Смена ролей в группе происходит с учета специальных познаний, возможностей которые необходимы для эффективного функционирования группы. Сплоченность членов преступных группировок основана в основном на родственных, дружественных или криминальных связях.

Сегодня можно с уверенностью заключить тот факт, что бизнес по изготовлению и сбыту поддельных денежных купюр приобрел транснациональный характер. Это можно связать, как и с международным движением национальных денежных единиц различных государств, так и с развитием международной специализации ОПГ на отдельных этапах данного преступного бизнеса — изготовление, транспортировка и реализация. При этом организованные группы могут различаться как по масштабам, так и по степени организованности криминальной деятельности.

Статистика за 2019 год показывает, что по ст. 186 УК РФ было осуждено 532 человека. Из них по ч.3, а именно деяние совершенное группой лиц осуждено 42 человека. Если сравнивать с показателями 2018 г. 17 осужденных по ч.3 ст.186 и 35 осужденных за 2017 год, 37 осужденных за 2016 год, то количество привлеченных к ответственности увеличилось. Эти показатели указывают нам на то, что общая тенденция по противодействию деятельности преступных группировок увеличивается.

Однако стоит отметить, что статистические данные не всегда отражают реальную картину, относительно ситуации фальшивомонетничества. Подделка денежных знаков совершается различными преступными группировками, в связи с этим от оперативных сотрудников правоохранительных органов требуется применение соответствующих результативных методов для пресечения данной преступной деятельности. И эффективность этого процесса зависит от грамотной организации оперативно-розыскных мероприятий подразделений МВД.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс РФ от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ.
2. Асатрян Х.А., Христюк А.А. Типология личности участников организованных групп, занимающихся фальшивомонетничеством. Академический юридический журнал, 2014 № 2, стр. 34-38. <http://yurpsy.com/files/xrest/2/214.htm>
3. Асатрян Х.А. Методика расследования фальшивомонетничества. — Иркутск, 2012. — 181 с.
4. Жиров Я.В. Типичные свойства личности несовершеннолетних преступников, совершающих преступление в составе преступных групп // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. — 2011. — № 127. — С. 174—179.

ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ Внесудебного Банкротства Гражданина

Магонская Анастасия Юрьевна

магистрант

*Северо-Западный филиал Федерального Государственного Бюджетного
Образовательного Учреждения Высшего Образования
Российский Государственный Университет Правосудия
РФ, г. Санкт-Петербург*

LEGAL PROBLEMS OF EXTRAJUDICIAL BANKRUPTCY OF A CITIZEN

Anastasia Magonskaya

Master student,

North-West Branch

*Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education
Russian State University of Justice,
Russia, St. Petersburg*

Аннотация. В институт банкротного права в 2020 году введен новый Федеральный закон о процедуре внесудебного банкротства гражданина, который вызывает больше вопросы и требует оперативного принятия Верховным Судом РФ соответствующего постановления Пленума в целях предотвращения самостоятельного толкования арбитражными судами новых положений параграфа 5 главы X Закона о банкротстве и устранения в нем пробелов.

В статье автором рассмотрены правовые проблемы признания гражданина банкротом во внесудебном порядке.

Abstract. In 2020, a new federal law on the procedure for extrajudicial bankruptcy of a citizen was introduced into the institution of bankruptcy law, which raises more questions and requires the prompt adoption by the Supreme Court of the Russian Federation of the relevant resolution of the Plenum in order to prevent independent interpretation by the arbitration courts of the new provisions of paragraph 5 of Chapter X of the Bankruptcy Law and the elimination of no spaces.

In the article, the author considers the legal problems of recognizing a citizen as bankrupt in an out-of-court procedure.

Ключевые слова: внесудебное банкротство, несостоятельность (банкротство), должник, кредитор, обязательные платежи.

Keywords: extrajudicial bankruptcy, insolvency (bankruptcy), debtor, creditor, obligatory payments.

С 1 сентября 2020 года вступил в силу Федеральный закон № 289-ФЗ «О внесении изменений в федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве) и отдельные законодательные акты Российской Федерации в части внесудебного банкротства гражданина [1].

Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» дополнил главу X, новым параграфом посвященный внесудебному банкротству гражданина. Очевидно, что данная процедура является новеллой в действующем законодательстве и в правоприменительной практике набирает большой спрос среди граждан, которые все же не способны удовлетворить в полном объеме требования кредиторов.

Процедура дает возможность гражданам инициировать процедуру несостоятельности (банкротства) на бесплатной основе посредством подачи заявления соответствующего образца через многофункциональный центр предоставления государственных и муниципальных услуг по месту жительства или по месту пребывания гражданина путем включения соответствующих

сведений в Единый федеральный реестр сведений о банкротстве (далее – ЕФРСБ). Как показали первые дни работы многофункциональных центров предоставления государственных и муниципальных услуг (далее – МФЦ) не были готовы к процедуре внесудебного банкротства граждан.

Полагается, что процедура может быть возбуждена только по заявлению самого гражданина. Конкурсный кредитор и уполномоченный орган не вправе обращаться с заявлением о признании гражданина банкротом во внесудебном порядке. В данном случае кредиторам придётся ждать, когда гражданин самостоятельно подаст на банкротство.

В случае, если же гражданином соблюдены все критерии и условия подачи заявления о признании гражданина банкротом во внесудебном порядке, то в течении одного рабочего дня многофункциональный центр предоставления государственных и муниципальных услуг проверяет заявление и в течении трех рабочих дней публикует в Едином федеральном реестре сведений о банкротстве сообщение о введении в отношении гражданина процедуры внесудебного банкротства.

Первая проблема заключается в большой ответственности МФЦ при подаче заявления о признании гражданина банкротом во внесудебном порядке, сотрудники МФЦ без помощи каких-либо специальных методических рекомендаций, знаний в совершенстве Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» могут допустить ошибки, которые в дальнейшем повлияют на будущего должника (банкрота).

Проводя анализ между стандартной процедурой несостоятельности (банкротства) гражданина и внесудебной процедурой банкротства гражданина, мы видим, что внесудебная процедура банкротства предполагает меньше требований к должникам. Хотелось бы отметить вторую проблему, которая заключается в том, что данная процедура подходит далеко не всем гражданам и не является доступной для граждан, которые имеют какой-либо доход, из которого можно производить какое-либо взыскание.

Так, в соответствии со статьей 223.2 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» законодатель предусмотрел два условия для признания гражданина банкротом во внесудебном порядке (в совокупности):

1) общий размер денежных обязательств и обязанностей по уплате обязательных платежей по основному долгу (в том числе по обязательствам, срок исполнения которых не наступил, и обязательствам по уплате алиментов) составляет не менее пятидесяти тысяч рублей и не более пятисот тысяч рублей. Важно отметить, что учитываются только просроченные долги по всем возможным обязательствам: кредиты, займы, долги за коммунальные услуги, за налоги, по алиментам и так далее. Возникает следующая проблема в случае если должник в заявлении укажет неверную сумму задолженности по кредитным обязательствам, то сумма, указанная в заявлении, и спишется. В данном случае гражданину, намеренному подать на внесудебное банкротство необходимо предоставить в МФЦ актуальную задолженность по кредитным обязательствам. В стандартной же процедуре несостоятельности (банкротстве) гражданина при подаче заявления гражданин должен указать всю имеющуюся у него задолженность. В случае признания гражданина банкротом и введения в отношении него процедуры реализации имущества у кредиторов есть два месяца для вступления в реестр требований кредиторов, хотелось бы отметить, что это является их правом, а не обязанностью. При завершении процедуры реализации имущества должника и освобождении его от обязательств, гражданин освобождается от дальнейших требований кредиторов, в том числе требований кредиторов, не заявленных при введении процедуры реализации имущества гражданина.

2) окончание исполнительного производства в связи с возвращением исполнительного документа взыскателю по причине отсутствия у должника имущества, на которое может быть обращено взыскание (независимо от объема и состава требований взыскателя), а также отсутствие иного возбужденного исполнительного производства после возвращения исполнительного листа взыскателю. Основной причиной окончания исполнительного производства в соответствии с п.4 ч.1 ст. 46 ФЗ «Об исполнительном производстве» будет отсутствие у гражданина имущества на которое может быть обращено взыскание, кроме

единственного жилья и объектов, защищенных от изъятия: личные вещи, домашний скот, мебель, техника и т.п. и все принятые судебным приставом-исполнителем допустимые законом меры по отысканию его имущества оказались безрезультатными [2]. Полагается, что в данном случае будет возникать большой рост коррупции среди органов службы судебных приставов. Следующей проблемой закона о внесудебном банкротстве является зависимость возможности обанкротиться от наличия оконченного производства в отношении должника. В данном случае срок от момента возбуждения исполнительного производства до вынесения акта о невозможности взыскания составляет около 2-х лет, следовательно, должник может подать заявление о признании его банкротом во внесудебном порядке через 2 года с момента возбуждения исполнительного производства. По смыслу статьи 223.2 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» наличие возбужденного исполнительного производства против должника является обязательным критерием [3]. Например, если кредитор после получения решения суда не обращается в службу судебных приставов о возбуждении исполнительного производства против должника, то должник в данном случае должен ждать еще три года, т.к. срок предъявления исполнительного лица составляет три года с момента вступления в законную силу решения суда. Это является еще одним препятствием для подачи гражданину заявления о признании его банкротом во внесудебном порядке.

Так, в стандартной процедуре несостоятельности (банкротстве) гражданина, при подаче заявления о признании его банкротом не требуются постановления об окончании или возбуждении исполнительного производства. Также, существенной проблемой является недоступность процедуры в случае если у гражданина имеется какой-либо доход. В данном случае, если у гражданина происходит минимальное удержание с заработной платы, пенсии и др., то исполнительное производство в данном случае прекращено не будет. В таком случае по мнению законодателя, такие граждане имеют возможность платить и не соответствуют критерию для подачи заявления о признании гражданина банкротом во внесудебном порядке.

Что касается прав кредиторов в процедуре внесудебного банкротства, здесь они регламентированы недостаточно четко. В процедуре совершенно отсутствует арбитражный управляющий, который в стандартной процедуре контролирует деятельности и сделки должника. В данном случае было бы логично наделить такими полномочиями кредиторов и внести в Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» соответствующую норму, которая бы регламентировала порядок контроля процедуры внесудебного банкротства, в том числе обязанность кредиторов выявлять фиктивное и преднамеренное банкротство должника в том числе сокрытие имущества должника, его дохода и т.п. Будет не исключено, если данную процедуру могут использовать недобросовестные должники, чтобы списать свои обязательства в ущерб кредиторам.

Таким образом, т.к. эта процедура новая и ранее не применялась, с ней не знакомы, ни сотрудники МФЦ, ни службы судебных приставов. Не исключено, что на практике могут возникать спорные ситуации, ошибки и даже противоречия между положениями разных законодательных актов по ведению процедуры внесудебного банкротства гражданина.

Список литературы:

1. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» N 127-ФЗ от 26 октября 2002 г.: по состоянию на 10.09.2020 // Собрание законодательства Российской Федерации. 2002. № 43. Ст. 4190;
2. Федеральный закон «О внесении изменений в Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" и отдельные законодательные акты Российской Федерации в части внесудебного банкротства гражданина» N 289-ФЗ от 31.07.2020 по состоянию на 10.09.2020 // Собрание законодательства Российской Федерации. 2002. № 43. Ст. 3740, 3755;
3. Федеральный закон «Об исполнительном производстве» N 229-ФЗ от 02 октября 2007г.: по состоянию на 10.09.2020 // Собрание законодательства Российской Федерации. 2003. № 50, Ст. 4847.

ЗАЩИТА ПРАВ БЕЗВЕСТНО ОТСУТСТВУЮЩИХ

Нечаева Ирина Николаевна

магистрант

*Саратовской Государственной Юридической Академии
РФ, г. Саратов*

PROTECTION OF THE RIGHTS OF THE MISSING

Irina Nechaeva

Undergraduate student

*Saratov State Law Academy
Russia, Saratov*

Аннотация. В статье анализируется охрана наследственных прав безвестно отсутствующих граждан. Тема охрана наследственных прав безвестно отсутствующих граждан очень злободневна в наше время, потому что, принятие наследства неотъемлемая часть нашей жизни. Для решения данной проблемы можно предложить следующий выход. При обращении наследниками к нотариусу за выдачей свидетельства о праве на наследство будет обнаружен факт наличия среди наследников безвестно отсутствующего, нотариус должен будет обратиться к органам опеки и попечительства для защиты прав такого гражданина. Но для этого требуется закрепления данного положения на законодательном уровне. Таким образом, будет правильным включить в третью часть Гражданского кодекса РФ статью, которая бы регулировала данное обстоятельство, указав, что «При наличии в числе наследников лица, которое признано безвестно отсутствующий, нотариус обязан уведомить, а суд привлечь к участию в деле, орган опеки и попечительства для защиты прав такого гражданина». Таким образом, мы можем сделать вывод, что действующее законодательство регулирует не все вопросы, касающиеся наследственного права. В связи со статистикой о пропаже граждан на территории РФ, внесении изменение в действующее законодательство существо защитит интересы таких граждан.

Abstract. The article analyzes the protection of the inheritance rights of missing citizens. The topic of protecting the inheritance rights of missing citizens is very topical in our time, because acceptance of inheritance is an integral part of our life. To solve this problem, you can offer the following solution. When heirs apply to a notary for the issuance of a certificate of the right to inheritance, the fact of the presence of a missing person among the heirs will be discovered, the notary will have to apply to the guardianship and trusteeship authorities to protect the rights of such a citizen. But this requires the consolidation of this provision at the legislative level. Thus, it would be correct to include in the third part of the Civil Code of the Russian Federation an article that would regulate this circumstance, indicating that "If there is a person among the heirs who is recognized as missing, the notary must notify, and the court to involve in the case, the guardianship and trusteeship body to protect the rights of such a citizen." Thus, we can conclude that the current legislation does not regulate all issues related to inheritance law. In connection with the statistics on the disappearance of citizens on the territory of the Russian Federation, amending the current legislation, the creature will protect the interests of such citizens.

Ключевые слова: безвестно отсутствующие граждане, наследство, опека.

Keywords: missing citizens, inheritance, guardianship.

В определенные моменты жизни каждому из нас приходится сталкиваться с правоотношениями, регулируемым наследственным правом. Нам кажется, что законодатель предусмотрел и регламентировал все положения касающиеся принятия и приобретения наследства. Однако, некоторые вопросы остались так и нерешены и не урегулированы. Одним из таких вопросов является охрана статуса наследника при признании человека безвестно отсутствующим.

В стране большими темпами растет число людей, которые пропали без следа. «Они пропадают внезапно, без объяснимых причин, многие - навсегда. За несколько лет количество пропавших без вести почти удвоилось и превысило катастрофическую цифру в 120 тысяч человек. Так, за один только год уходит в никуда население немалого города. Из 120 тысяч человек, которые пропали только в 2019 году, большинство мужчины - почти 59 тысяч. 38 тысяч - женщины, 23 тысячи - несовершеннолетние и малые дети. Большинство все-таки находят. Живыми. Иногда через месяц, а иногда через несколько лет» [1].

Как ни странно, но при таких огромных цифрах на законодательном уровне не закреплён и не разрешен вопрос о принятии наследства от имени безвестно отсутствующего наследника и наследника, который может получить наследство, но пропал без вести.

Приведенная мной статистика МВД показывает, что случаи с пропажей граждан и признания их безвестно отсутствующими довольно часто встречается в практике, из чего мы можем сделать вывод, что данная проблема очень актуальна и требует разрешения на законодательном уровне.

Тема охрана наследственных прав безвестно отсутствующих граждан очень злободневна в наше время, потому что, принятие наследства неотъемлемая часть нашей жизни.

Согласно статье 42 Гражданскому кодексу РФ «Гражданин может быть по заявлению заинтересованных лиц признан судом безвестно отсутствующим, если в течение года в месте его жительства нет сведений о месте его пребывания [2]. При невозможности установить день получения последних сведений об отсутствующем началом исчисления срока для признания безвестного отсутствия считается первое число месяца, следующего за тем, в котором были получены последние сведения об отсутствующем, а при невозможности установить этот месяц - первое января следующего года».

По законодательству РФ человек пропавший считается живым, пока не будет объявлен по решению суда умершим или не будет найден его труп. Согласно ст.1116 ГК РФ «К наследованию могут призываться граждане, находящиеся в живых в момент открытия наследства, а также зачатые при жизни наследодателя и родившиеся живыми после открытия наследства». Из чего мы делаем вывод, что безвестно пропавшие люди признаются наследниками и имеют право наследовать имущество.

Нормативно не решен вопрос о том, кто должен принять наследство от имени безвестно отсутствующего наследника и наследника, призванного к наследству, но пропавшего без вести. К сожалению, случаев безвестного исчезновения граждан десятки тысяч, поэтому данный вопрос является в настоящее время актуальным. До тех пор, пока не объявится исчезнувший гражданин, не будет обнаружен его труп или он не будет объявлен умершим, гражданин считается живым. Наследником же признается гражданин, находящийся в живых к моменту смерти наследодателя. Поэтому в числе наследников могут оказаться безвестно пропавшие граждане. Поскольку заботу об имуществе безвестно пропавшего гражданина закон возлагает на орган опеки и попечительства, то этот орган и должен принимать наследство безвестно пропавшего гражданина, заключая в последующем договор доверительного управления этим имуществом. Нотариусы, оформляющие переход наследства к наследникам в случаях обнаружения факта безвестного отсутствия одного из наследников, должны привлекать для защиты интересов такого наследника орган опеки и попечительства. Всё это желательно закрепить нормативно. В третью часть ГК РФ можно включить специальную статью «Защита интересов безвестно пропавшего наследника» указав: «При наличии в числе наследников безвестно пропавшего гражданина нотариус уведомляет об этом орган опеки и попечительства. Орган опеки и попечительства принимает долю безвестно пропавшего гражданина в наследственном имуществе, передавая её в последующем в доверительное управление».

В случаях, когда наследник по завещанию или по закону признаётся судом безвестно отсутствующим, право получить наследство сохраняется только лишь за этим гражданином и не может ни при каких условиях осуществляться другими лицами, которым поручено оберегать имущество безвестно отсутствующего, либо управлять им.

Так, согласно Гражданскому кодексу РФ ст. 43, которая нам четко говорит, только о том, что имущество, а мы предполагаем, что и наследственное имущество при необходимости

может быть предоставлено органами опеки и попечительства в доверительное управление. Но, не сказано, что органы опеки и попечительства имеют права получать наследственное имущество вместо безвестно отсутствующего.

Если мы обратимся, к ст. 32 ГК РФ в которой сказано, что опека устанавливается над малолетними гражданами и признанными судом недееспособными гражданами. Опекунуны получают полномочия законных представителей подопечных, то есть граждан, и могут совершать сделки от их имени и в их интересах. Установление опеки над имуществом безвестно отсутствующего не предусмотрено нормами гражданского кодекса. И доверительное управление нам так же не дает права действовать от имени безвестно отсутствующего гражданина и принять наследство. Таким образом, опека над имуществом безвестно отсутствующего гражданина не может быть установлена.

Для решения данной проблемы можно предложить следующий выход. При обращении наследниками к нотариусу за выдачей свидетельства о праве на наследство будет обнаружен факт наличия среди наследников безвестно отсутствующего, нотариус должен будет обратиться к органам опеки и попечительства для защиты прав такого гражданина. Но для этого требуется закрепления данного положения на законодательном уровне.

Кроме того, на практике распространены случаи обращения наследников в суд для оформления наследства, если не оформили его в течение положенного срока 6 месяцев у нотариуса. В данном случае, суд при установлении среди наследников гражданина, который признан безвестно пропавшим, должен привлечь к участию в деле органы опеки и попечительства для защиты прав такого гражданина. Таким образом, будет правильным включить в третью часть Гражданского кодекса РФ статью, которая бы регулировала данное обстоятельство, указав, что «При наличии в числе наследников лица, которое признано безвестно отсутствующий, нотариус обязан уведомить, а суд привлечь к участию в деле, орган опеки и попечительства для защиты прав такого гражданина».

Тем самым, считаю необходимым изменить и статью 32 пункт 1 Гражданского кодекса, который в новой редакции будет звучать так: «Опека устанавливается над малолетними, а также над гражданами, признанными судом безвестно отсутствующими, недееспособными вследствие психического расстройства». А также дополнить ст. 36 Гражданского кодекса пунктом 6, указав: «Опекун, назначенный лицу, который признан судом безвестно отсутствующий, принимает наследство причитающее такому лицу, обеспечивает его целостность и сохранность».

Таким образом, мы можем сделать вывод, что действующее законодательство регулирует не все вопросы, касающиеся наследственного права. В связи со статистикой о пропаже граждан на территории РФ, внесении изменение в действующее законодательство существо защитит интересы таких граждан.

Список литературы:

1. РИА новости: Ушли и не вернулись [Электронный ресурс]
[chttps://ria.ru/20190830/1527478219.html](https://ria.ru/20190830/1527478219.html) (Дата обращения 19.04.2020 года).
2. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации. Часть первая: Учебно-практический комментарий (постатейный) / Под ред. А.П. Сергеева. – М.: Проспект, 2019. – 129 с.

КОРРУПЦИОННАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДОГОВОРОВ ОБЯЗАТЕЛЬНОГО И ДОБРОВОЛЬНОГО МЕДИЦИНСКОГО СТРАХОВАНИЯ В РАМКАХ ОКАЗАНИЯ АМБУЛАТОРНОЙ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ

Чекулаев Роман Александрович

магистрант

*Российская академия народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации
РФ, г. Москва*

CORRUPTION COMPONENT OF THE IMPLEMENTATION OF CONTRACTS OF MANDATORY AND VOLUNTARY HEALTH INSURANCE WITHIN THE FRAMEWORK OF PROVIDING OUTBOARD MEDICAL CARE

Roman Chekulaev

Master student,

*Russian Academy of National Economy and Public Administration
under the President of the Russian Federation
Russia, Moscow*

Аннотация. Статья посвящена исследованию коррупционных схем, применяемых страховыми компаниями и медицинскими организациями в рамках оказания амбулаторной медицинской помощи по договорам обязательного и добровольного медицинского страхования. Автор анализирует методы, применяемые страховыми компаниями для подмены услуг, оказываемых пациентам в рамках ДМС, услугами по обязательному медицинскому страхованию, с целью получения коррупционной выгоды.

Abstract. The article is devoted to the study of corruption schemes used by insurance companies and medical organizations in the framework of the provision of outpatient medical care under compulsory and voluntary medical insurance contracts. The author analyzes the methods used by insurance companies to substitute compulsory health insurance services for patients under voluntary medical insurance, in order to obtain corruption benefits.

Ключевые слова: коррупция, медицинское страхование, страховое мошенничество, обязательное медицинское страхование, добровольное медицинское страхование.

Keywords: corruption, health insurance, insurance fraud, compulsory health insurance, voluntary health insurance.

Забота о здоровье граждан является ключевой ценностью российского государства. В обновленной Конституции РФ указано, что «каждый имеет право на охрану здоровья и медицинскую помощь. Медицинская помощь в государственных и муниципальных учреждениях здравоохранения оказывается гражданам бесплатно за счет средств соответствующего бюджета, страховых взносов, других поступлений» [1].

В соответствии с положениями Конституции в России построена система оказания страховой медицинской помощи гражданам, которая основывается на базовых нормативных актах, регулирующих медицинское страхование: Закон РФ от 27 ноября 1992 г. N 4015-I "Об организации страхового дела в Российской Федерации" [3],

Федеральный закон от 29 ноября 2010 г. N 326-ФЗ "Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации. Страховой рынок медицинского страхования развивается высокими темпами, по данным статистики в 2015-2019 гг. объем премий добровольного медицинского страхования в России увеличился на 40% и достиг 181 млрд руб. Расходы Федерального фонда обязательного медицинского страхования в 2019 году достигли 2186 млрд.

рублей [4]. Представленные данные свидетельствуют о том, что на долю добровольного медицинского страхования приходится лишь 8% от всего объема рынка медицинского страхования.

При этом страховщики оценивают рынок добровольного медицинского страхования как один из самых динамично растущих. Рост объема рынка добровольного медицинского страхования влечет за собой рост и развитие коррупционных и мошеннических схем в данной сфере.

Следует отметить, что медицинское страхование, как обязательное, так и добровольное, является весьма привлекательным направлением для проявлений коррупции. Это объясняется так называемый Закон очевидности Билли Саттона, названный по имени знаменитого грабителя банков, который на вопрос, почему он грабит именно банки, отвечал, что именно в них находятся деньги [5]. Исходя из того, что объемы финансирования здравоохранения в любой стране являются весьма существенными, то и привлекательность этой сферы для незаконных корыстных действий весьма велика.

Проблемы развития коррупции в сфере финансирования здравоохранения в мировой практике стоит довольно остро с конца 20 века. В 1971 году английский врач и ученый Джулиан Тюдор Харт опубликовал статью под названием «Обратный закон здравоохранения», в которой сформулировал тезис о том, что «доступность качественной медицинской помощи изменяется в обратной зависимости от потребности в ней обслуживаемого населения», то есть чем больше потребность населения в здравоохранении, тем хуже качество предоставляемых услуг и тем меньшее развитие они получают. [6] Обратный закон Дж. Харт так же обосновывает тем, что при широком развитии медицинских услуг они перестают быть частью системы социальной защиты населения и становятся бизнесом, по большей части не вполне легальным.

Эти положения, выдвинутые в Европе более 50 лет назад наглядно демонстрируются и в современной российской практике реализации договоров добровольного и обязательного медицинского страхования.

Как мы уже отмечали, что каждый гражданин Российской Федерации имеет право на бесплатное получение медицинской помощи в рамках Территориальной программы обязательного медицинского страхования.

Когда пациент приходит на прием к врачу в рамках медицинской помощи по ОМС, данные его амбулаторной карты и полиса в реестр. По итогам месяца информация по всем обратившимся передается в ФОМС (Фонд обязательного медицинского страхования), и за каждый прием или манипуляцию ФОМС через страховые компании перечисляет медицинским учреждениям деньги.

С целью получения денежных выплат руководители медицинских организаций выдают незаконные указания врачам о внесении записей в амбулаторные карты больных, без присутствия пациентов. Далее бухгалтер медицинской организации составляет фиктивный реестр лиц, которым якобы были оказаны эти услуги. Таким образом, медицинская организация получает финансирования за неоказанные услуги. В данной коррупционной схеме, если есть прямой сговор между главным врачом и страховыми компаниями, то приписки и другие нарушения будут тщательно спрятаны даже при наличии специалистов высокой квалификации.

Другим коррупционным направлением является схема с использованием добровольного медицинского страхования.

Страховые компании, реализующие на рынке программы ДМС, в своих договорах предлагают услуги входящие в стандарты оказания медицинской помощи, принятые на федеральном, региональном уровне (далее – стандарты). На эти же стандарты ссылаются и единый, монополюльно-единственный страховщик в сфере ОМС – Федеральный фонд ОМС.

Однако, принято считать, что медицинские услуги, входящие в стандарты оплачиваются за счет средств ОМС и оказываются гражданам бесплатно в рамках базовой программы ОМС.

Возникает вопрос: за что же тогда платят граждане или их работодатели, покупая страховой полис ДМС?

В ответе на этот вопрос скрывается второе существенное направления развития коррупционных схем при оказании медицинской помощи.

ДМС продает то, что уже оплачено за счет средств ОМС, медицинские услуги, входящие в стандарт, реализуемые по ДМС и так должны оказываться гражданам бесплатно в полном

объеме. Таким образом, можно предположить, что в целях своего обогащения страховые компании, реализующие на коммерческой основе договора ДМС, обеспечивающие оказание медицинских услуг, входящих в утверждение стандарты, целенаправленно вводят граждан в заблуждение.

Особо циничной кажется деятельность тех страховых компаний, которые работают как в сфере ОМС, так и в сфере ДМС, а таких большинство. Все страховые компании имеют прямой коммерческий интерес в том, чтобы платные услуги в ЛПУ были под запретом, чтобы все денежные потоки шли только через ДМС, формируя доходы страховщика. Следует понимать, что ДМС все равно платит ЛПУ за оказание медицинской помощи, но только при этом гражданам услуги этих ЛПУ обходятся уже дороже на величину посреднической надбавки страховщика. Но коррумпированным страховым компаниям и руководителям медицинских организаций бывает этого недостаточно.

В настоящее время существуют устойчивые «связки» между ЛПУ и страховыми организациями, которые фактически представляют собой систему «крышевания» медицинских учреждений, в которых под видом оказания услуг по договорам добровольного медицинского страхования оказываются услуги за счет ОМС. При этом страховая компания получает средства от страхователя по ДМС, будь то гражданин или его работодатель, оплативший полис своему работнику, а ЛПУ получает оплату за оказанные услуги за счет ФОМС, проводя фактически оказанные услуги по полисам ОМС.

Такая схема наиболее часто распространена среди корпоративных договоров ДМС, которые работодатели заключают в интересах больших трудовых коллективов. Говорить о том, что при заключении корпоративных договоров ДМС менеджеры крупных компаний имеют так называемые бонусы, они же «откаты», в России не принято, потому как именно «откаты» в корпоративном ДМС и является стимулирующим вектором развития ДМС.

Таким образом, в системе ДМС в коррупционную цепочку могут входить все, кроме самого пациента – от руководителя предприятия, который принимает решение застраховать своих сотрудников в той или иной страховой организации, главного врача ЛПУ и его бухгалтерии, организующих подмену услуг по ДМС на услуги по ОМС до рядового врача, осуществляющего приписки или назначающего излишние медицинские услуги.

Таким образом, в настоящее время в России коррупция в области медицинского страхования уже вышла за рамки проблем страховых компаний. Эту проблему можно назвать общегосударственной, потому как масштабы и глубина явления уже становятся социальной проблемой.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Российская газета. – 1993. – № 237; СЗ РФ. – 2014. - № 30 (ч.1). – Ст. 4202.
2. Федеральный закон от 29 ноября 2010 г. N 326-ФЗ "Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации" // Собрание законодательства Российской Федерации от 6 декабря 2010 г. N 49 ст. 6422, в "Парламентской газете" от 10 декабря 2010 г. N 64.
3. Закон РФ от 27 ноября 1992 г. N 4015-1 "Об организации страхового дела в Российской Федерации" // Ведомость Съезда народных депутатов Российской Федерации и Верховного Совета Российской Федерации от 14 января 1993 г. N 2 ст. 56.
4. Федеральный закон от 28 ноября 2018 г. N 433-ФЗ "О бюджете Федерального фонда обязательного медицинского страхования на 2019 год и на плановый период 2020 и 2021 годов" // Собрание законодательства Российской Федерации от 3 декабря 2018 г. N 49 (часть I) ст. 7505
5. Закон очевидности Б. Саттона / Энциклопедический словарь по психологии и педагогике. – М., 2013.
6. Харт Дж. Т. Обратный закон здравоохранения/ HART J.T. The Inverse Care Law/ The Lancet: Saturday 27 February 1971// [Электронный ресурс] - режим доступа: <https://www.sochealth.co.uk/national-health-service/public-health-and-wellbeing/poverty-and-inequality/the-inverse-care-law/>

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ПРИМЕНЕНИЯ ПРИМИРИТЕЛЬНЫХ ПРОЦЕДУР В РОССИИ

Швецова Анастасия Александровна

магистрант

*Средне-Волжского института
ВГУЮ (РПА Минюста России)*

РФ, г. Саранск

Егорова Диана Владимировна

научный руководитель

канд. юрид. наук, доцент

*Средне-Волжского института
ВГУЮ (РПА Минюста России)*

РФ, г. Саранск

HISTORY OF THE USE OF CONCILIATION PROCEDURES IN RUSSIA

Nastya Shvetsova

undergraduate

of the Sredne-Volzhsky Institute

VSU (RPA of the Ministry of justice of Russia)

Russia, Saransk

Diana Yegorova

Associate Professor of the Department, candidate of law, Sredne-Volzhsky Institute

VSU (RPA of the Ministry of justice of Russia)

Russia, Saransk

Аннотация. В статье характеризуется история становления примирительных процедур начиная с Руси, основные нормативные акты, закрепляющие положения о примирительных процедурах.

Abstract. The article describes the history of the formation of conciliation procedures since Russia, the main normative acts that fix the provisions on conciliation procedures.

Ключевые слова: примирительные процедуры, мировое соглашение, суд, арбитражный процесс, законодательство.

Keywords: conciliation procedures, settlement agreement, court, arbitration process, legislation.

История развития примирительных процедур в России имеет достаточно длительную историю. В науке моментом становления примирительных процедур считается появление первых организованных человеческих сообществ, на тот период они выступали средством сохранения мира и безопасности внутри общины.

Как отмечает в своей статье Галицкая В.А. «вопрос о координации и сближении судебного процесса с внесудебными формами разрешения гражданских споров в России был поставлен достаточно давно. Еще Федеральная целевая программа «Развитие судебной системы» предусматривала «внедрение примирительных процедур (восстановительной юстиции), внесудебных и досудебных способов урегулирования споров» в целях снижения судебной нагрузки, экономии бюджетных средств и повышения качества правосудия» [4, с. 151].

Наибольшее распространение на Руси примирительные процедуры получили именно в Новгородской республике. Одной из них была процедура под названием «мировой ряд»,

сущность которой заключалась в том, что спорящие лица обращались к услугам «рядцов», т.е. посредников, с целью разрешения спора и заключения мира.

Кроме этого, статьи, посвященные примирительным процедурам, имелись и в Судебнике Ивана III, который давал возможность спорящим сторонам закончить дело миром, даже не обращаясь к представителям судебной власти. Такое соглашение являлось гарантией освобождения преступника от ответственности.

Стоит также сказать о третейских судах, которые поначалу действовали на основании обычая, а лишь потом нашли свое закрепление в Соборном уложении 1649 г.

Ярким событием в становлении примирительных процедур в России стало введение совестных судов, которые применялись для некоторых категорий споров, которые связаны с малолетними обвиняемыми, невменяемыми и так далее. Такие суды были введены по указу Екатерины II в 1775 г. Особенностью этого органа было то, что вынесенные решения не обладали в имущественных спорах законной силой.

Поводя итог развитию примирительных процедур того времени можно привести слова Е.А. Чегодаевой «начальный период развития примирительных процедур в России (1281-1864 гг.) заложил основы для дальнейшего законодательного оформления таких процедур как мировое соглашение, третейские суды и медиация» [7].

Характеризуя развитие примирительных процедур в XIX – XX вв., можно сказать, что именно в этот период им стало уделяться все большее внимание со стороны законодателя. Данное обстоятельство связано прежде всего с введением Александром II судебных реформ 1864 г. В результате этих реформ был принят «Устав гражданского судопроизводства», в котором примирительным процедурам была посвящена отдельная глава под названием «О примирительном разбирательстве». Статьи этой главы предусматривали возможность прекращения судебного процесса по взаимному согласию спорящих сторон. Для этого истцу необходимо было заявить об отказе от заявленных требований, а ответчик должен подтвердить, что он согласен на прекращение дела.

Также было возможно заключение мировых соглашений у мировых судей и в общих судебных местах. Мировые судьи заменяли ранее упомянутые совестные суды. Одной из обязанностей судей в мировых судах было склонение к заключению мирового соглашения еще до процесса, на предварительном объяснении. Но при этом имелось условие, суд «обязан при этом вникнуть в дело и не навязывать сторонам несправедливых условий примирения (п. 3 ст. 1130 т. X Свода законов Российской империи); он не имеет права грозить той или другой стороне решением дела против нее или вообще настаивать на примирении во что бы то ни стало. Меры для склонения тяжущихся к примирению он должен принимать и во время производства дела, и только в случае неуспеха приступает к постановлению решения (ст. 70, 72 Устава гражданского судопроизводства)».

Для наглядности применения мировых соглашений в судах приведем статистические данные. Например, в период с 1866 г. по 1899 г. в мировых судах в I инстанции мировое соглашение было заключено по 12,87% от числа всех дел, рассмотренных судами, а в суде II инстанции - по 2,36%². [5, с. 153]

После 1917 г. законодательство претерпевает значительные изменения. Гражданский процессуальный кодекс РСФСР, который был принят ВЦИК 10 июля 1923 г. и вступил в действие с 1 сентября 1923 г., является первым актом, который регулирует мировое соглашение. Но, в отличие от предыдущего периода, мировое соглашение заключалось значительно реже, как правило, вопрос о применении мирового соглашения решался в конкретном деле [6, с. 9].

Касаемо арбитражного процесса, то в Постановлении СТО РСФСР от 14 марта 1923 г. «Правила производства дел в Высшей Арбитражной комиссии при Совете Труда и Обороне (СТО) и местных арбитражных комиссиях» говорится, что «Отказ, признание и мировая сделка имеют силу, если будут признаны арбитражной комиссией не противоречащими закону и не наносящими ущерба государственным интересам» (ст. 17) [3].

Гражданский процессуальный кодекс РСФСР от 1 октября 1964 г., примирительным процедурам уделял значительно большее внимание. Например, в ст. 34 ГПК 1964 г. предусматривались определенные критерии утверждения судом мирового соглашения. Так, оно не

должно противоречить закону или нарушать права и охраняемые законом интересы иных лиц. Также, содержались условия о порядке оформления мирового соглашения. Важным положением было то, что отныне мировое соглашение являлось условием прекращения судебного процесса. Гражданский процессуальный кодекс РСФСР 1964 г. действовал до принятия Гражданского процессуального кодекса РФ, который вступил в силу 1 февраля 2003 г. В ст. 39 Гражданского процессуального кодекса РФ закрепляется что, «стороны могут окончить дело мировым соглашением». Если рассматривать изменения, касающиеся примирительных процедур в арбитражном процессе, то 24 июля 2002 г. Президентом Российской Федерации был подписан Арбитражный процессуальный кодекс РФ, который содержит главу 15 «Примирительные процедуры. Мировое соглашение».

Что касается статуса примирительных процедур на сегодняшний день, то помимо ГПК РФ, АПК РФ, принимаются также различные законы, регулирующие различные примирительные процедуры, например, Федеральный закон «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» от 27.07.2010 № 193-ФЗ.

Подводя итог, можно сказать что, институт примирительных процедур прошел достаточно длительный путь формирования, и на сегодняшний день находит применение на практике. Примирительные процедуры, берущие свои истоки еще в древности и, прошедшие значительный путь развития, получают все большее распространение в современной правовой системе.

Список литературы:

1. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 30. Ст. 3012.
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 46. Ст. 4532.
3. Постановление СТО РСФСР от 14.03.1923 «Правила о производстве дел в Высшей Арбитражной Комиссии при Совете Труда и Обороне и местных арбитражных комиссиях» // СПС «КонсультантПлюс» (документ утратил силу).
4. Галицкая В.А. Институт примирительных процедур в России: история становления и развития // Электронный вестник Ростовского социально-экономического института. – 2016. – № 1. – С. 150-159.
5. Князев Д.В. История развития института мирового соглашения в российском гражданском праве // Современные проблемы гражданского права и процесса. Сборник статей. – Новосибирск: Изд-во ин-та философии и права СО РАН. – 2004. – № 2. – С. 153.
6. Полуяктов А.С. К вопросу об истории института мирового соглашения // Мировой судья. – 2005. – № 3. – С. 9.
7. Чегодаева Е.А. Эволюция примирительных процедур в России: историко-правовой аспект // Электронный архив открытого доступа Белгородского государственного университета. – Белгород. – 2017.

PAPERS OF ENGLISH

RUBRIC

"ECONOMY"

GROUNDS FOR REFUNDING VALUE ADDED TAX IN THE ABSENCE OF AN ECONOMIC SOURCE OF DEDUCTION (REFUND) OF TAX IN THE BUDGET

Andrey Semin

*Master's student of Russian State Agrarian University –
Moscow Timiryazev Agricultural Academy
Russia, Moscow*

Abstract. Grounds for reimbursement of value added tax in the absence of an economic source of deduction (refund) of tax in the budget.

Keywords: refund, tax deduction, evasion from schemes, tax benefit, tax liabilities.

The basis for the adoption of the relevant decision was the formed conclusion of the territorial tax authority on the organization's unlawful use of deductions in the purchase book in the value added tax (hereinafter - VAT) declaration based on invoices reflected in the purchase book issued by the counterparty. Based on the results of a perfect audit, the territorial tax authority formed the following conclusion: the organization is a participant in the established scheme of tax evasion, which is characterized as an artificially created document flow for the supply of various goods through participants in the supply chain, which, in turn, do not have real financial and economic activities and, accordingly, do not plan to pay VAT under the law. In general, this organization can be characterized as a company planning to receive an unjustified tax benefit due to the illegal acceptance of VAT amounts in the purchase book presented by the counterparty for deduction.

The court of one of the instances, while positively assessing the claim made by the organization, proceeded from the following:

1) The additional charge of VAT to the organization is due to the presence of signs associated with the imposition of tax obligations of the counterparty on the company in question;

2) At the same time, the non-receipt (incomplete receipt) of VAT to the state budget as a result of established facts on illegal actions of counterparties of several links is a weighty basis for the formation of claims by territorial tax authorities to these organizations and controlled or other persons, and not to the company in question, interest (involvement) which has not been proven to the actions of counterparties. The court potentially established that the payer exercised the necessary due diligence and did not have the relevant information about non-payment of VAT amounts by counterparties of other links, within which he should not be charged with the negative consequences of the tax violations in question.

Canceling a previously issued judicial act and completely refusing to satisfy the formed requirement, the court of appeal, after analyzing the information, came to a decision that the territorial tax authority had proven the circumstances, which generally indicate that the individual responsibility of the company lies in the direct participation and control of schemes of transactions aimed at evasion from taxation with the main purpose of accepting VAT for deduction by taking a fictitious workflow created by the counterparty for the supply of goods through a chain of scheme participants who do not pay VAT to the budget.

The district court gave its agreement with the conclusion of the appellate court.

Subsequently, the case was sent for a new trial, where the Judicial Collegium for Economic Disputes of the Supreme Court of the Russian Federation indicated that due to the classification of VAT as an indirect tax, non-payment (partial non-payment) by its participants in transactions to the budget is a critical sign that can be characterized as potential evasion from taxation and, accordingly, unjustified VAT refund from the budget as a result of the identified coordinated (controlled) actions of counterparties. At the same time, the above-described evasion must be confirmed with evidence and an appropriate assessment by the court as evidence (information) obtained in the framework of tax control measures, as well as the taxpayer's judgments, which prove an objective connection for the acquisition of various goods (works, services) for use for business purposes.

Thus, in cases related to challenging the legality of the application of tax deductions in the purchase book on grounds indicating the absence of an economic source for the deduction (refund) of VAT by the taxpayer of the organization in question, one should also take into account the circumstances associated with the reality of the acquisition of goods (works, services) by the organization. to carry out their activities. A special feature in this situation is evidence of the organization's pursuit of the task of tax evasion as a result of actions controlled with counterparties, or in the complete absence of this goal.

The normative acts cited in this article and the established judicial practice on the application of the provisions, in the opinion of the Judicial Collegium, were not fully taken into account by the courts.

Bibliography:

1. Resolution of the Plenum of the Supreme Arbitration Court of the Russian Federation of 12.10.2006 No. 53;
2. Tax Code of the Russian Federation Article 54.1. The limits of exercising the rights to calculate the tax base and (or) the amount of tax, due, insurance premiums.

THE DEVELOPMENT OF THE BUSINESS AFTER THE CHANGE OF DTAA WITH CYPRUS

Anna Chukhnina

Master's degree

*Russian State Agrarian University named K.A. Timiryazev
Russia, Moscow*

Lily Sharpan

Master's degree

*Russian State Agrarian University named K.A. Timiryazev
Russia, Moscow*

Iлона Ivanova

Master's degree

*Russian State Agrarian University named K.A. Timiryazev
Russia, Moscow*

With the development of the economy, globalization, and technological changes, taxation in transactions involving foreign organizations is becoming increasingly important for large, multinational Russian companies. The existing system of tax agreements for the Double Taxation Avoidance Agreement (DTAA) allows Russian businesses to attract new investments, find business partners, and reduce the tax burden. But not all companies use DTAA for legitimate purposes, abusing tax schemes for tax evasion and withdrawal of funds to offshore zones.

Currently, Russia has signed tax agreements with more than 80 countries. Cyprus is considered one of the most attractive countries for business development. Interest in this economic zone is primarily due to the relatively low income tax rate of 12.5 % and the dividend rate of 5 %.

At the moment, this topic is relevant, due to the fact that Russia and Cyprus signed a Protocol to amend the Double Taxation Avoidance Agreement (Government decree No. 2229-R of 02.09.2020). According to the amendments, the tax at the source of payment of dividends and interest is increased to 15 percent. If the Protocol is ratified before the end of the year, the amendments will start working from January 1, 2021.

What decisions will Russian companies with structures in low-tax jurisdictions make in connection with the increase in the tax rate? Let's look at some options:

1. To remain in the jurisdiction of Cyprus;
2. Move to another low-tax jurisdiction;
3. Return the business to special administrative regions in the Russian Federation.

Let's look at each option in more detail.

The Protocol on amendments Double Taxation Avoidance Agreement of the Russian Federation and Cyprus established an increase in the withholding tax rate to 15% for both dividends and interest. Companies will be able to continue their activities, and also at a preferential rate, if they fall under the following categories:

- the company's shares are listed on a registered stock exchange, i.e. it is a public company;
- at least 15% of the company's shares are in free circulation;
- the company holds at least 15% of the capital of a subsidiary that pays dividends or interest for at least 365 days prior to the date of payment.
- Insurance institutions and pension funds;
- Government and local authorities;
- Central bank.

The rates for these parameters are equal to 5% for both dividends and interest.

Exemption from taxation of interest paid from the Russian Federation to Cyprus occurs if the interest is paid:

- in favor of the FPA, which is a Bank, insurance company or pension Fund, Central Bank, Government or its division;
- for outstanding bonds.

The reduced rate is undoubtedly a plus for companies using the DTAA, but the right to use this benefit must be proved, which is not an easy task.

It is necessary to prove that the organization does not just transfer money to offshore companies, but manages its income and bears the corresponding risks.

If the tax authority refuses to apply the benefits, the company's presence in Cyprus may become unnecessarily expensive, which will lead to large expenses.

Another option is to move to another jurisdiction with which the Russian Federation has entered into a tax agreement with preferential rates in the order of redomiciliation. But the Cyprus company will have to pay exit tax, which is effective from January 1, 2020.

According to the amendments, Cyprus corporate taxpayers are required to pay income tax in Cyprus for the amount equal to the difference between the market value of the asset at the time of its withdrawal from Cyprus and the tax value of the asset.

This method is quite expensive, but obvious for those payers who have already successfully confirmed to the Russian tax authorities, based on the results of inspections or pre-verification analysis, that companies that pay interest and dividends are not transit layers.

Do not forget about the business goal, moving only out of a desire to save on tax rates at the source will cause questions from the Russian tax authorities and lead to a dispute with them. In addition, there are not many tax-friendly jurisdictions, and Russia is actively negotiating with all of them to change international agreements (Malta, the Netherlands, Luxembourg, etc.)

And option 3 is the transfer of a Cyprus company to a Russian offshore company, to special administrative regions (SAR): Russky island in Vladivostok and Oktyabrsky island in Kaliningrad. Residents of the SAR will be able to apply a rate of 5 percent when paying dividends to foreign companies and individuals until 2029. To do this, a resident of the SAR must:

- have the status of a public international holding company;
- established before 01.01.2018;
- controlling persons of the future MC were controlling persons of a foreign company until 01.01.2017;
- make investments in the territory of the Russian Federation in the amount of at least 50 million rubles within six months.

But we must take into account the risks that may arise in the framework of foreign economic activity. For example, sanctions may be imposed against residents of the SAR.

Summing up, we can say that after the agreement is denounced, it will be unprofitable for Russian holdings to structure a chain of legal entities through Cyprus. A more attractive option is to return to the Russian jurisdiction.

Companies need to use tax planning to assess all possible risks and make the right decision to minimize losses and further develop the company.

References:

1. New tax treaty with Cyprus. How to keep the right to benefits // Practical tax planning.- 2020. – No. 10. – [Electronic resource] – access mode: <https://e.nalogplan.ru/843761> (accessed: 13.10.2020).
2. Orlova-Panina I. How to prepare for changing the rate with offshore companies / I. Orlova-Panina, M. Churikova// Tax dispute. - 2020. –No. 10– [Electronic resource] – access mode: <https://e.nalogplan.ru/843761> (accessed: 09.10.2020).

ДЛЯ ЗАМЕТОК

ДЛЯ ЗАМЕТОК

Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 34 (127)
Октябрь 2020 г.

Часть 2

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74

E-mail: studjournal@nauchforum.ru

16+

