



НАУЧНЫЙ  
ФОРУМ  
nauchforum.ru

ISSN: 2542-2162

№34(85)  
Часть 2

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

# СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ



Г. МОСКВА



*Электронный научный журнал*

# СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 34 (85)  
Октябрь 2019 г.

Часть 2

Издается с февраля 2017 года

Москва  
2019

УДК 08  
ББК 94  
С88

Председатель редколлегии:

**Лебедева Надежда Анатольевна** – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

**Арестова Инесса Юрьевна** – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

**Ахмеднабиев Расул Магомедович** – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

**Бахарева Ольга Александровна** – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

**Бектанова Айгуль Карибаевна** – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

**Волков Владимир Петрович** – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

**Елисеев Дмитрий Викторович** – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

**Комарова Оксана Викторовна** – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономии ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

**Лебедева Надежда Анатольевна** – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

**Маршалов Олег Викторович** – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

**Орехова Татьяна Федоровна** – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

**Самойленко Ирина Сергеевна** – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

**Сафонов Максим Анатольевич** – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

**С88 Студенческий форум:** научный журнал. – № 34(85). Часть 2. М., Изд. «МЦНО», 2019. – 92 с. – Электрон. версия. печ. публ. – <https://nauchforum.ru/journal/stud/85>.

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2542-2162

ББК 94  
© «МЦНО», 2019 г.

## Оглавление

<b>Рубрика «Экономика»</b>	<b>6</b>
РОЛЬ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ В ОРГАНИЗАЦИЯХ Ерофеева Татьяна Михайловна Итыгилова Елена Юрьевна	6
ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ПОДОТЧЕНЫМИ ЛИЦАМИ Ерофеева Татьяна Михайловна Ильина Н.Т.	9
ТЕХНОЛОГИЯ АУДИТА ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ В ТОРГОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ Ерофеева Татьяна Михайловна Итыгилова Елена Юрьевна	11
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РЕСПУБЛИКИ БУРЯТИЯ Жигжитова Ирина Дугаровна Бадараева Р.В.	14
ОРГАНИЗАЦИЯ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ Жигжитова Ирина Дугаровна Итыгилова Елена Юрьевна	16
РАЗРАБОТКА АГЕНТНЫХ МОДЕЛЕЙ ДЛЯ ЦЕННЫХ БУМАГ НА ФОНДОВОМ РЫНКЕ Жутова Татьяна Романовна	18
ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ В УСЛОВИЯХ СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ Иваница Алина Алексеевна	23
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ ОСНОВНЫМИ СРЕДСТВАМИ Иванова Екатерина Александровна Иванова Жанна Александровна	26
ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ ОСНОВНЫМИ СРЕДСТВАМИ В ДОРОЖНОЙ ОТРАСЛИ Иванова Екатерина Александровна Иванова Жанна Александровна	28
ПОНЯТИЕ КРЕДИТНОГО СКОРИНГА. МОДЕЛЬ FICO SCORE Морозов Евгений Павлович	32
АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ РОССИИ Муллаянов Альфир Ильфирович	35
ОСНОВНЫЕ МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ КОНТРОЛЛИНГА КАК ИНСТРУМЕНТА АНТИКРИЗИСНОГО БИЗНЕС-РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ Расаева Алия Анваровна	42
АКТУАЛЬНОСТЬ ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ТРАНСПОРТНОЙ ЛОГИСТИКИ В НЕФТЯНОЙ ОТРАСЛИ В РОССИИ Таран Михаил Олегович	44

АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ ПРЕДПОСЫЛОК НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ КАК ИНСТРУМЕНТ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ БАНКРОТСТВА СОВРЕМЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ Фалькович Олеся Андреевна	48
ХАРАКТЕРИСТИКА КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ Ха Ань Ту	50
ИНВЕСТИРОВАНИЕ В ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ Цыденова Сарюна Будаевна	52
<b>Рубрика «Юриспруденция»</b>	<b>54</b>
ФИНАНСОВО-ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ КАК ВИД ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ Аракелян Людмила Рудольфовна	54
ПРЕДМЕТ ПРОКУРОРСКОГО НАДЗОРА ЗА ПРОЦЕССУАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ОРГАНОВ ДОЗНАНИЯ Белых Ирина Андреевна	56
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В ИСПРАВИТЕЛЬНЫХ КОЛОНИЯХ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ Галиев Рустем Раилевич Ольков Сергей Геннадьевич	58
НОВЫЕ ПРАВИЛА ИСЧИСЛЕНИЯ СРОКА ИСКОВОЙ ДАВНОСТИ ПРИ ОСПАРИВАНИИ КРУПНЫХ СДЕЛОК УЧАСТНИКОМ (АКЦИОНЕРОМ) КОРПОРАТИВНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ Дыченкова Мария Тагировна	60
ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОЙ СТАТУС СУДА ПО ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫМ ПРАВАМ Ильичева Александра Сергеевна	63
РАЗГРАНИЧЕНИЕ НАРУШЕНИЙ ПРАВИЛ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ И ЭКСПЛУАТАЦИИ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ ОТ СМЕЖНЫХ И ИНЫХ СОСТАВОВ ПРЕСТУПЛЕНИЙ Кабачков Никита Владимирович	66
ПРОБЛЕМЫ ДОКАЗЫВАНИЯ ПО ИНДИВИДУАЛЬНЫМ ТРУДОВЫМ СПОРАМ Лисицкая Виктория Дмитриевна	68
ФИНАНСОВЫЙ МОНИТОРИНГ КАК ВИД ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ Малхасян Татьяна Рузвелтовна	71
ОСНОВАНИЯ И ФОРМА УЧАСТИЯ ПРОКУРОРА В ГРАЖДАНСКОМ И АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ ПО ДЕЛАМ О ЗАЩИТЕ ПУБЛИЧНЫХ ИНТЕРЕСОВ Молева Екатерина Владимировна	73
ОСНОВНЫЕ ПРОТИВОРЕЧИЯ, НАПРАВЛЕНИЯ И СПОСОБЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДОВОЙ МИГРАЦИИ Мороз Андрей Сергеевич Яценко Анастасия Олеговна	76

МЕХАНИЗМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДОВОЙ МИГРАЦИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Мороз Андрей Сергеевич Яценко Анастасия Олеговна	79
ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ ТЕРРОРИСТИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СЕТИ ИНТЕРНЕТ Моторкин Владислав Владимирович	82
ВИДЫ ПУБЛИЧНОГО АУДИТА Устинцова Алина Витальевна	86
НЕОБХОДИМАЯ ОБОРОНА КАК СПОСОБ ЗАЩИТЫ ОТ ПРЕСТУПНОГО БЕЗДЕЙСТВИЯ Чепурная Анастасия Сергеевна	88

## РУБРИКА

### «ЭКОНОМИКА»

#### РОЛЬ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ В ОРГАНИЗАЦИЯХ

***Ерофеева Татьяна Михайловна***

*магистрант, Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления,  
РФ, г. Улан-Удэ*

***Итыгилова Елена Юрьевна***

*д-р экон. наук, Восточно-Сибирский государственный университет технологий  
и управления,  
РФ, г. Улан-Удэ*

#### THE ROLE OF INTERNAL CONTROL ACCOUNTS RECEIVABLE IN ORGANIZATIONS

***Tatyana Erofeeva***

*undergraduate, East Siberian State University of Technology and Management,  
Russian Federation, Ulan-Ude*

***Elena Itygiлова***

*dr. econ. Sciences, East Siberian State University of Technology and Management,  
Russian Federation, Ulan-Ude*

**Аннотация.** В статье было рассмотрено как влияет дебиторская задолженность на финансовое состояние предприятий и предложены мероприятия по не возникновению просроченной дебиторской задолженности.

**Abstract.** The article considers the impact of receivables on the financial condition of the organization and proposes measures to prevent the occurrence of overdue receivables.

**Ключевые слова:** торговля, контроль задолженности, дебиторская задолженность, внутренний контроль.

**Keywords:** trade, control of accounts receivable, accounts receivable, internal control.

В современных условиях управления для обеспечения долгосрочной финансовой стабильности и эффективного функционирования организаций оптово-розничной торговли необходимо применение самых современных концепций управления, одной из которых, безусловно, является внутренний контроль.

Внутренний контроль — часть системы управления. От его оптимальной организации в целом зависит и эффективность работы экономического субъекта. Посредством внутреннего контроля собственники, совет директоров и исполнительное руководство организации имеют возможность получать необходимую информацию о действительном состоянии объекта управления с целью оценки результатов принятых решений и при необходимости проведения соответствующих коррекций.

Дебиторская задолженность является важным активом и играет значимую роль в финансовой и экономической деятельности предприятия.

На величину дебиторской задолженности организаций влияют как внешние, так и внутренние факторы (таб.1).

Эффективное управление торговой организацией предполагает большой объем контрольной работы. Поэтому внутренний контроль приобретает характер основы, присутствующей на всех уровнях управления. Любая управленческая функция обязательно интегрирована с контрольной функцией (таб.2).

**Таблица 1.**

**Факторы, влияющие на дебиторскую задолженность**

Факторы, влияющие на величину дебиторской задолженности	
Внешние	Внутренние
-общее состояние экономики и расчетов в стране	-выполнение контроля за дебиторской задолженностью
-эффективность денежно-кредитной системы	-уровень профессионализма в управлении дебиторской задолженностью
-уровень инфляции	-состояние учета дебиторской задолженности
-емкость рынка и его насыщенность	

**Таблица 2.**

**Функции системы управления торговой организацией**

Функции управления	Контрольные функции
1.Планирование	-оценка возможных вариантов плановых решений; -Соответствие плановых решений принятым установкам и намеченным ориентирам, а также общей стратегии.
2.Регулирование	-контроль за правильностью хода реализации принятых плановых решений для достижения необходимых результатов
3.Учет	-контроль за наличием и движением имущества; -контроль за рациональным использованием производственных ресурсов в соответствии с утвержденными нормами и сметами; -контроль за состоянием выданных и полученных обязательств; -контроль за целесообразностью и законностью хозяйственных операций организации
4.Анализ	-оценка информации о результатах выполнения управленческих решений на основе ее разложения на различные составляющие и их соотнесения между собой
5.Контроль	-проверка соответствия принятым управленческим решениям; -выявление отклонений в намеченных целях; -разработка корректирующих мер (при необходимости)

Основные элементы системы контроля дебиторской задолженности:

- учет и контроль договоров с покупателями,
- контроль за оформлением документации,
- установление характера дебиторской задолженности,
- осуществление своевременного контроля и принятие необходимых мер.

Формирование и внедрение своевременного контроля за дебиторской задолженностью позволит существенно снизить уровень риска неплатежей и непредвиденных убытков, что в конечном итоге окажет существенное влияние на финансовое положение предприятия.

**Список литературы:**

1. Приказ Минфина России от 29.07.1998 №34н (ред. от 29.03.2017) «Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации
2. Клычкова Г.С. Дебиторская задолженность: сущность и определение/ Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. – 2016. – №16. – С. 40–45.

## ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ПОДОТЧЕННЫМИ ЛИЦАМИ

**Ерофеева Татьяна Михайловна**

бакалавр, Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления,  
РФ, г. Улан-Удэ

**Ильина Н.Т.**

старший преподаватель, Восточно-Сибирский государственный университет технологий  
и управления,  
РФ, г. Улан-Удэ

## FEATURES OF THE ACCOUNT OF CALCULATIONS WITH ACCOUNTABLE PERSONS IN BUDGETARY INSTITUTIONS

**Tatyana Erofeeva**

Bachelor, East Siberian State University of Technology and management,  
Russian Federation, Ulan-Ude

**N Ilyina**

Senior Lecturer, East Siberian State University of Technology and management,  
Russian Federation, Ulan-Ude

**Аннотация.** В статье рассмотрены особенности учета расчетов с подотчетными лицами, выявлены различные противоречия в отнесении расходов подотчетных лиц на конкретную статью расходов, а также предложены рекомендации для улучшения учета расчетов с подотчетными лицами.

**Abstract.** The article peculiarities of the account of calculations with accountable persons in the budgetary institutions identified a variety of contradictions in the attribution of the expenses of advance holders in specific expenditure, as well as recommendations for improvement of the account of calculations with accountable persons.

**Ключевые слова:** бюджетные учреждения, подотчетные лица, денежные средства, аванс, отчет.

**Keywords:** budgetary institutions, accountable person, cash, advance, report.

Учет в бюджетных учреждениях ведется в соответствии с Федеральным Законом от 06.12.2011 г. №402-ФЗ, Приказом Минфина России от 01.12.2010 г. № 157н и Инструкции по его применению, Приказом Минфина России от 16.12.2010 г. № 174н и Инструкции по его применению.

К особенностям бухгалтерского учета относятся:

- организация бухгалтерского учета в разрезе статей бюджетной классификации;
- контроль за исполнением сметы доходов и расходов;
- жесткая государственная учетная политика, реализуемая посредством Инструкцию;
- узкое переплетение классификатора доходов и расходов с планом счетов;
- точный учет доходов и расходов.

Порядок расчетов с подотчетными лицами в бюджетном учреждении проводится в соответствии с:

- указаниями о выдаче денежных средств и денежных документов под отчет;
- положением о служебных командировках;
- положением (приказом) о компенсационных выплатах.

Для получения денежных средств под отчет должностное лицо обязано написать заявление с указанием назначения аванса и времени, на который выдаются денежные

средства. Денежные средства выдаются под отчет на основании приказа руководителя или служебной записки.

Бюджетные учреждения имеют право выдавать денежные средства под отчет на следующие цели:

- на хозяйственные нужды;
- на оплату представительских затраты;
- на командировочные затраты.

Выдача денежных средств под отчет производится следующими способами:

- выдача из кассы;
- перечисление на зарплатную карту работника.

Выдача средств под отчет выполняется при отсутствии за подотчетным лицом задолженности за ранее полученные суммы, по которым наступил срок представления авансового отчета.

По возвращении из командировки сотрудник должен предоставить авансовый отчет (ф. 0504049-для бюджетных учреждений) о потраченных суммах в течение 3 рабочих дней.

Если подотчетное лицо в течение установленного срока не предоставило авансовый отчет или не вернуло в кассу остатки неиспользованного аванса, в этом случае учреждение на основании приказа руководителя имеет право удержать эту задолженность из заработной платы.

В расчетах с подотчетными лицами зачастую возникает большое число различных противоречий в распределении затрат подотчетных лиц на конкретную статью расходов.

Например, сотрудник, находящийся в служебной командировке обязан информировать руководителя по телефону о процессе работы. Возникает вопрос о том, за счет каких источников должны финансироваться расходы на телефонные переговоры.

Стоимость на телефонные звонки командированного сотрудника возмещается в случае предоставления бухгалтерских распечаток, прилагаемых к счету гостиницы или предприятия, с указанием телефонных номеров, по которым звонил командированный, а также пояснительной записки, в которой расшифровывается принадлежность телефонных номеров и вид переговоров. В данном случае, расходы на телефонные переговоры относятся на счета учета затрат по статье «услуги связи».

В случае, если телефонные переговоры оплачиваются сотруднику без предоставления данных документов, то они отражаются на счетах учета затрат по субсчету «исключаемые из себестоимости при налогообложении».

Стоимость производственных телефонных звонков может быть компенсирована работнику. Но, поскольку компенсация не применяется к командировочным расходам и не предусмотрена действующим законодательством, она должна быть получена из прибыли, оставшейся в распоряжении учреждения после уплаты налогов, и включаться в совокупный облагаемый доход физического лица для исчисления налога на доходы и отчислений во внебюджетные фонды.

Учитывая недостаточность российской экономической базы по данной проблеме можно порекомендовать относить затраты на командированного сотрудника на телефонные переговоры за счет суточных, чтобы избежать штрафных санкций налоговых органов.

### **Список литературы:**

1. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 04.11.2014) «О бухгалтерском учете».
2. Приказ Минфина России от 01.12.2010 г. № 157н «Об утверждении Единого плана счетов бухгалтерского учета для органов государственной власти (государственных органов), органов местного самоуправления, органов управления государственными внебюджетными фондами, государственных академий наук, государственных (муниципальных) учреждений и Инструкции по его применению»
3. Жуклинец И.И., «Бухгалтерский учет в бюджетных учреждениях. Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры». – 2015.

## ТЕХНОЛОГИЯ АУДИТА ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ В ТОРГОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

**Ерофеева Татьяна Михайловна**

*магистрант, Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления,  
РФ, г. Улан-Удэ*

**Итыгилова Елена Юрьевна**

*д-р экон. наук, Восточно-Сибирский государственный университет технологий  
и управления,  
РФ, г. Улан-Удэ*

## TECHNOLOGY OF ACCOUNTS RECEIVABLE AUDIT IN TRADE ORGANIZATIONS

**Tatyana Erofeeva**

*undergraduate, East Siberian State University of Technology and Management,  
Russian Federation, Ulan-Ude*

**Elena Itygiлова**

*dr. econ. Sciences, East Siberian State University of Technology and Management,  
Russian Federation, Ulan-Ude*

**Аннотация.** В статье рассмотрено значение проверки дебиторской задолженности для организаций торговли; описано и скорректировано содержание рекомендуемых аудиторских процедур в части проверки дебиторской задолженности с учетом предпосылок подготовки финансовой отчетности.

**Abstract.** The article considers the importance of checking accounts receivable for trade organizations; describes and adjusts the content of the recommended audit procedures in terms of checking accounts receivable, taking into account the prerequisites for the preparation of financial statements.

**Ключевые слова:** аудит, торговля, дебиторская задолженность, финансовая (бухгалтерская) отчетность.

**Keywords:** audit, trade, accounts receivable, financial (accounting) statements.

Необходимость разработки методических рекомендаций по аудиту дебиторской задолженности обусловлена недостаточностью теоретических исследований проблемы и практической значимостью технологии аудита.

Целью аудита дебиторской задолженности является выражение уверенности в законности возникновения дебиторской задолженности, правильности организации бухгалтерских расчетов и отражения их в финансовой (бухгалтерской) отчетности организации.

Предпосылки подготовки финансовой (бухгалтерской) отчетности, которые использует (принимает во внимание) аудитор, делятся на следующие категории (таб.1):

Основным риском, связанным с формированием дебиторской задолженности является отражение задолженности неплатежеспособных контрагентов. Своевременный контроль и анализ позволяют вовремя выявлять просроченные долги и своевременно принять меры по их взысканию. Таким образом, аудитор собирает достаточные надлежащие аудиторские доказательства, чтобы сформировать обоснованные выводы, на которых основывается мнение аудитора, посредством проведения аудиторских процедур (рис.1).

Таблица 1.

**Предпосылки подготовки финансовой(бухгалтерской) отчетности**

Категория	Предпосылки
1)Предпосылки подготовки финансовой (бухгалтерской) отчетности в отношении групп однотипных операций и событий, имевших место на протяжении отчетного периода:	-возникновение; -полнота; -точность; -отнесение к соответствующему периоду; -классификация.
2)Предпосылки подготовки финансовой (бухгалтерской) отчетности в отношении остатков (сальдо) по счетам бухгалтерского учета по состоянию на конец отчетного периода	-существование; -права и обязательства; -полнота; -оценка и распределение.
3)Предпосылки подготовки финансовой (бухгалтерской) отчетности в отношении представления и раскрытия информации	-возникновение; -права и обязательства; -полнота; -классификация и понятность; -точность и оценка.



**Рисунок.1 Аудиторские процедуры для изучения дебиторской задолженности**

Предлагаемый объем и последовательность аудиторских процедур при исследовании дебиторской задолженности позволяют получить достаточную уверенность в достоверности дебиторской задолженности по каждой потенциальной ошибке.

Обобщение результатов аудита дебиторской задолженности производится для оценки деятельности организации за отчетный период и выявления различных причин, как положительно, так и отрицательно влияющих на общие результаты. После анализа важно выделить главные причины и на их основе разработать и обосновать выводы и предложения по результатам проверки дебиторской задолженности. Главным итогом в обобщении результатов анализа являются рекомендации по улучшению работы с дебиторской задолженностью.

**Список литературы:**

1. Ивашкевич В.Б. Анализ дебиторской задолженности // Бухгалтерский учет. 2016. N 6.
2. Макаренко, С.А. Сущность и принципы организации внутреннего контроля в организациях оптово-розничной торговли / С.А. Макаренко // Международный бухгалтерский учет. - 2017. - № 46 (244)
3. Федеральный стандарт аудиторской деятельности. Аудиторские доказательства (ФСAD 7/2011): Приказ Минфина России от 16.08.2011 N 99н.

## ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РЕСПУБЛИКИ БУРЯТИЯ

**Жигжитова Ирина Дугаровна**

магистрант, Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления,  
РФ, г. Улан-Удэ

**Бадараева Р.В.**

канд. экон. наук, доцент

Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления,  
РФ, г. Улан-Удэ

**Аннотация.** Рассмотрена инвестиционная привлекательность Республики Бурятия, выявлены сильные стороны региона для привлечения и поддержки инвесторов.

**Ключевые слова:** инвестиции, экономическое развитие, инвестиционная деятельность, экономический потенциал.

В условиях современной экономики инвестиции играют основную роль в структуре микро- и макро- уровней развития экономических отношений.

В свою очередь термин инвестиции, используемый в промышленной среде, является синонимом термину капитал, хотя следует отметить, что определение инвестиции является более обширным и глубоким, нежели трактовка капитала.

Одним из условий стабильного развития регионов является активизация инвестиционной деятельности, направленная на привлечение финансовых и материальных ресурсов отечественных и зарубежных инвесторов, а также рациональное их использование в наиболее приоритетных отраслях экономики. Объем вовлекаемых в экономику региона инвестиций – один из критериев эффективности его функционирования.

По данным международного рейтингового агентства «Эксперт РА» республике Бурятия присвоен инвестиционный рейтинг – ЗС1, т.е. высокий риск пониженного потенциала. [2]

Это может быть обусловлено тем, что, несмотря на наличие у республики ресурсов, как природных, так и интеллектуальных, доля инвестиций крайне мала, так как для привлечения инвесторов необходимо не только обладать ресурсами, но и уметь грамотно представить свой инвестиционный проект. Степень благоприятности инвестиционного климата является важным, если не решающим фактором при рассмотрении вопроса об инвестировании средств в тот или иной регион.

Привлечение и поддержка инвесторов – приоритет экономической политики республики. Реализуется Инвестиционная стратегия Республики Бурятия на период до 2020 года, а также подпрограмма «Формирование благоприятной инвестиционной среды» Государственной программы Республики Бурятия «Экономическое развитие и инновационная экономика».

В регионе формируются реестры инвестиционных площадок и проектов, предоставляются различные формы государственной поддержки для потенциальных инвесторов и предпринимателей, создаются и развиваются зоны экономического благоприятствования.

Республика Бурятия обладает рядом преимуществ, которые могут быть интересны инвесторам.

По богатству и разнообразию природно-ресурсного потенциала республика находится в первой десятке российских регионов согласно рейтингу инвестиционной привлекательности регионов.

В республике выявлено 700 различных по генезису месторождений, среди которых - месторождения золота, вольфрама, урана, полиметаллов, алюминия, молибдена и бериллия, плакикового шпата, бурого и каменного угля, асбеста, нефрита, апатита, фосфорита, графита

и цеолитов. Причем большинство крупных и уникальных месторождений расположены в радиусе до 200 км от ближайших железнодорожных линий ВСЖД и БАМ.

Уникальное сочетание разнообразнейших ландшафтов, древнейший пресноводный водоем - озеро Байкал, разнообразные источники минеральных и термальных вод, залежи лечебных грязей, живописные горные системы, развитая сеть заповедников и национальных парков и богатое историко-культурное наследие региона.

Выгодное геополитическое расположение открывает мощные стимулы для выхода на международный рынок, так как позволяет рассматривать республику как «транспортные ворота» России в страны Азиатско-Тихоокеанского региона, являющегося потенциальным рынком сбыта и источником инвестиций.

По территории Бурятии проходит 1200 километров границы с Монголией, на которых расположены 5 пунктов пропуска. Бурятия занимает важное стратегическое положение в транспортной системе России, через ее территорию проходят две федеральные трассы - Транссиб и БАМ.

Необходимость формирования собственного имиджа республики Бурятия и усиление моментов узнаваемости территорий очевидна.

Потому что, в конечном итоге, это способствует привлечению внимания к региону, дает возможность более эффективно лоббировать свои интересы, улучшать инвестиционный климат, получать дополнительные ресурсы для развития региональной экономики, становиться кадровым резервом федеральных элит.

#### **Список литературы:**

1. А.Н. Асаул, М.П. Войнаренко, П.Ю. Ерофеев. Организация предпринимательской деятельности. Учебник. Под ред. д э.н., проф. А.Н. Асаула. – СПб.: «Гуманистика», 2014. - 448с.
2. Официальный сайт рейтингового агентства «Эксперт-РА»  
<http://www.raexpert.ru/ratings/regions/>

## ОРГАНИЗАЦИЯ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

**Жигжитова Ирина Дугаровна**

магистрант, Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления, РФ, г. Улан-Удэ

**Итыгилова Елена Юрьевна**

д-р экон. наук, Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления, РФ, г. Улан-Удэ

**Аннотация.** Рассмотрены задачи анализа дебиторской задолженности с экономической стороны, а также были изучены особенности учета на предприятии ООО «Компания Прайм» и даны рекомендации по организации внутреннего контроля дебиторской задолженности.

**Ключевые слова:** анализ, дебиторская задолженность, финансовая (бухгалтерская) отчетность, контроль.

Основной целью внутреннего контроля является объективное изучение фактического состояния дел у субъекта хозяйствования, выявление и предупреждение тех факторов и условий, которые негативно влияют на выполнение принятых решений и достижения поставленной цели, и доведение этой информации до органа управления.

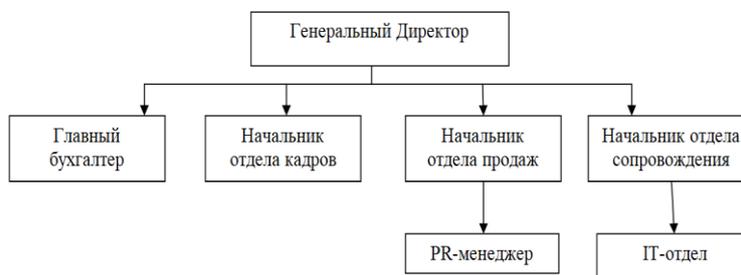
Данная тема является актуальной, так как практически на каждом предприятии есть дебиторская задолженность, которую необходимо проанализировать и добиться ее погашения для увеличения собственных активов организации.

Для целей исследования были поставлены и решены следующие задачи:

1. Исследован порядок учета дебиторской задолженности;
3. Рассмотрены методики анализа дебиторской задолженности;
4. Рассмотрены особенности деятельности организации;
5. Изучены особенности организации бухгалтерского учета и внутреннего контроля дебиторской задолженности.

Предприятие ООО «Компания Прайм» занимается распространением программного обеспечения Консультант и Консультант Плюс, а также оказывает сопроводительные услуги по данному программному обеспечению.

Организационная структура представлена на рисунке 1.



Организационная структура ООО «Компания Прайм»

**Рисунок 1. Организационная структура**

Показатели выручки и расходов по обычным видам деятельности и прочие доходы имеют отрицательную динамику по сравнению с 2017 годом. Такой спад можно связать с оттоком клиентской базы в связи с повышением цен поставщика на 20%, а вследствие

увеличения рыночной цены на ПО, сокращением клиентами статей бюджета на информационные услуги и усилением конкуренции на рынке.

В 2018 году дебиторская задолженность по сравнению с 2017 годом снизилась на 97 тысяч рублей. В процентном соотношении эта разница составляет 4,16%. Ее уменьшение говорит о том, что сумма долгов со стороны дебиторов уменьшается, то есть организация избавляется от долгов и тем самым не теряет свои активы.

Как следствие из всего вышесказанного, всё это в сумме отразилось на показателе чистой прибыли, и показатель прибыли в итоге уменьшился.

В ходе моего исследования был проведен анализ дебиторской задолженности. Так как в общем объеме оборотных активов большую долю занимает дебиторская задолженность, необходимо усилить внутренний контроль за дебиторской задолженностью. На предприятии производится инвентаризация дебиторской задолженности раз в год.

Внутренний контроль расчетов с покупателями и заказчиками в целях осуществления оперативного контроля и управления желательно проводить не реже чем два раза в год. В план мероприятий внутреннего контроля расчетов рекомендуется включить:

- Взаимную сверку расчетов;
- Проверку соответствия заключаемых с контрагентами договоров требованиям нормативно-правовых актов РФ;
- Анализ состояния задолженности перед покупателями и подрядчиками;
- Проверку организации первичного учета расчетов с покупателями;

В заключении хотелось бы сказать, что дебиторская задолженность оказывает существенное влияние на финансовое положение предприятия. Можно иметь потенциально хорошие финансовые результаты, но многое потерять при существенном росте дебиторской задолженности.

#### **Список литературы:**

1. Бердникова Л. Ф., Одарич В. В. Сущность и структура дебиторской и кредиторской задолженностей // Молодой ученый. — 2016. — №9.2. — С. 5-8.
2. Анализ хозяйственной деятельности предприятия : учебник / Г.В. Савицкая. — 6-е изд., испр. и доп. — М. : ИНФРА-М, 2017. — 378 с
3. Толмачева И. В. Оценка и анализ дебиторской задолженности по отраслям экономики ПМР // Молодой ученый. — 2016. — №2. — С. 599-603

## РАЗРАБОТКА АГЕНТНЫХ МОДЕЛЕЙ ДЛЯ ЦЕННЫХ БУМАГ НА ФОНДОВОМ РЫНКЕ

**Жутова Татьяна Романовна**

*студент, Рязанский государственный университет имени Сергея Александровича Есенина  
РФ, г. Рязань*

**Tatiana Zutova**

*student, Ryazan state University named after Sergei Alexandrovich Yesenin  
Russia, Ryazan*

## THE DEVELOPMENT OF AGENT-BASED MODELS FOR SECURITIES IN THE STOCK MARKET

**Аннотация.** В данной статье рассматривается широкий спектр моделей фондового рынка и методов оценки стоимости ценных бумаг, разработанных в большинстве случаев зарубежными учеными для западных развитых финансовых рынков. Возможность их применения на развивающемся российском рынке требует дополнительного исследования. Выявлена и обоснована необходимость развития рынка ценных бумаг для дальнейшего развития, которая будет обеспечивать и балансировать бюджет, стабилизировать экономику и финансовую систему. В итоге говорится, что финансовый рынок должен стать одним из основных механизмов мобилизации свободных ресурсов для развития экономики и формирования надежных инструментов сэкономить для населения. Этого можно достичь путем стабилизация валютного рынка.

**Abstract.** This article discusses a wide range of models of the stock market and methods of valuation of securities, developed in most cases by foreign scientists for Western developed financial markets. The possibility of their application in the developing Russian market requires additional research. Identified and justified the need for the development of the securities market for further development, which will provide and balance the budget, stabilize the economy and the financial system. As a result, it is said that the financial market should become one of the main mechanisms for mobilizing free resources for the development of the economy and the formation of reliable tools to save money for the population. This can be achieved by stabilizing the currency market.

**Ключевые слова:** Фондовый рынок, фондовые биржи, ценная бумага, рыночная стоимость.

**Keywords:** Stock market, stock exchanges, security, market value.

Финансовый рынок обеспечивает свободу движения капиталов и других финансовых субъектов в мировом масштабе. Финансовый рынок возник, как следствие, в результате возникновения потребности в дополнительной форме мобилизации средств для финансового обеспечения развития экономики государства. То есть можно утверждать, чтобы финансовый рынок был совершенный и перспективный для страны нужно, чтобы он отражал спрос и предложение финансовых ресурсов и с наименьшими затратами. Объектами отношений на финансовом рынке являются: ценные бумаги, финансовые услуги и денежно кредитные ресурсы.

Самыми активными институциональными участниками рынка финансовых услуг России являются коммерческие банки, страховые компании и фондовые биржи, так как они аккумулируют самый большой удельный вес финансовых ресурсов и прямо влияют на развитие в стране, инвестиционного климата и благосостояния населения.

Доминирующую роль на финансовом рынке России играет банковская система. Так соотношение активов банковских и небанковских финансовых учреждений в России составляет примерно 90-93% против 7-10% на долю банков. Но периодические кризисы в РФ приводят к невозможности сохранить и приумножить свои сбережения, как в банковском секторе, так и в других сегментах рынка.

Сегодня финансовая система России переживает одну из самых масштабных кризисов за посткризисное время, что отображается на деятельности финансового рынка страны. Количество банковских учреждений имеет тенденцию к уменьшению. За последние пять лет количество банков сократилось на 53,4%. Одной из весомых причин сокращения количества банков является их признание неплатежеспособными - кроме нарушения законодательства, регулирующего вопросы предотвращения и противодействия легализации доходов, полученных преступным путем, был недостаточным уровень их капитализации и несостоятельность акционеров обеспечить надлежащий уровень финансовой поддержки. Количество банков с иностранным капиталом также значительно сократилось - на 26,4%.

Таким образом, анализ современного состояния банковского сектора российской экономики дает возможность выявить несколько проблем в банковской сфере:

- политическая и финансовая нестабильность в стране;
- низкое качество банковских активов;
- снижение ликвидности банковских активов;
- низкое доверие к банковской системе среди населения;
- несовершенная и нестабильная нормативно-правовая база в государстве;
- высокая степень уязвимости банковской системы к валютно-курсовой политике в стране, проводимой ЦБ.

Необходимым условием развития рынка ценных бумаг является определение стратегии дальнейшего развития, которая будет обеспечивать и балансировать бюджет, стабилизировать экономику и финансовую систему.

Чтобы повысить эффективность работы участников на рынке ценных бумаг, необходимым условием является улучшение системы раскрытия информации об участниках рынка и эмитентах. Путем обеспечения и страхования инвестиций можно обеспечить защиту мелких инвесторов. Посредством введения мер можно улучшить деятельность участников рынка, это в свою очередь улучшит динамичное развитие рынка ценных бумаг в России.

Учитывая зарубежный опыт, можно утверждать, что, несмотря на проблемы рынка ценных бумаг РФ, он развивается и становится неотъемлемой частью рыночной системы России. Большое значение в этом коммерческих банков, ведь они активно участвуют в фондовых операциях, способствуют формированию и развитию на вторичном рынке. Но не все банки России готовы изменить пути получения прибыли и перейти на фондовый рынок.

Фондовый рынок - это институт или механизм, который сводит вместе покупателей (представителей спроса) и продавцов (поставщиков), то есть владельцев фондовых ценностей, а именно ценных бумаг.

Понятие «фондовый рынок» и «рынок ценных бумаг» являются тождественными. Согласно определению товаром этого рынка являются ценные бумаги, определяющие состав участников этого рынка, его местоположение, порядок функционирования, правила регулирования и т.п.

Целью функционирования фондового рынка является аккумуляция финансовых ресурсов и обеспечение возможности их перераспределения путем совершения участниками рынка разнообразных операций с ценными бумагами, то есть осуществление посреднической деятельности при движении временно свободных средств от инвестора к эмитенту ценных бумаг.

До сих пор существует актуальная проблема неоднозначного понимания и трактовки понятия «фондовый рынок» учеными, однако это понятие активно применяется и используется в экономике, СМИ, законодательстве, литературе и т.д.

Слово «фонд» (лат. "Fundus", фр. "Fond"), во-первых, означает запасы, ресурсы, накопления, капитал, во-вторых - средства или материальные ценности, накапливаемые с определенной целью.

А.Г. Гузнов провел анализ понятия «фонд» с экономической и морфологической точек зрения. Прежде все, это было эквивалентом понятия «первичный капитал», то есть субстанцией, которая еще не приносила доход, но уже была ценностью.

Фондовый рынок любой страны выполняет четыре основные функции:

1) информационная (анализ рынка ценных бумаг; систематизация, сбор и анализ сведений об объекте инвестирования; изучение статистики)

2) регулятивная (установление тарифов внутреннего порядка функционирования участника сделки; составление актов, наложение санкций; надзор за процессом выпуска или размещения ценных бумаг);

3) правоустановочная (принятие решения про выпуск, аннулирование, выкуп ценных бумаг; выдача разрешения на проведение операции с ценными бумагами или запрет операции; разработка нормативно-правовых актов для фондового рынка);

4) контрольная (расчет эффективности предоставления профессиональных услуг; учет результатов подписки на ценные бумаги (выкуп или аннулирования) проведения анализа финансового результата операций с ценными бумагами).

Ценная бумага, согласно юридическому определению, имеющемуся в Гражданском кодексе Российской Федерации (ст. 142), — это документ установленной формы и реквизитов, удостоверяющий имущественные права, осуществление или передача которых возможна только при его предъявлении.

Ценные бумаги используются человечеством на протяжении многих веков. Сегодня основное назначение этого инструмента — финансирование госрасходов и создание уставного капитала акционерного общества.

Ценной бумагой является документ, подтверждающий права на имущество, которым можно владеть самостоятельно или передать другому лицу. Эмитентом (организацией, выпускающей ценные бумаги) может стать государство или коммерческое предприятие. Эмитируются облигации, акции и другие бумаги для привлечения дополнительных денежных ресурсов на развитие новых проектов и пополнения оборотных средств организации. Обладатели ценных бумаг могут свои права переуступить. Такой процесс называют цессия.

В основе ценной бумаги лежит унифицированный актив (например, часть предприятия или денежный займ) или стандартизированный товар (нефть или золото, к примеру). В последнем случае речь идет о фьючерсных контрактах. У ценной бумаги есть номинальная и рыночная стоимость. Рыночная цена определяется в процессе торгов на бирже. Ценные бумаги можно относительно быстро продать, что характеризует их ликвидность — легко обращаемые в деньги. Эмиссию и оборот бумаг, которые выпускаются в большом количестве, контролирует государство. Так, акции, облигации, залоговые и банковские сертификаты подлежат обязательной государственной регистрации.

Для того чтобы фондовый рынок России стал эффективным механизмом обращения ценных бумаг, способствовал экономическому развитию и обеспечивал надлежащие условия для инвестиций и надежную защиту интересов, его дальнейшее функционирование должно строиться на принципах целостности, прозрачности, упорядоченности, сбалансированности, равных возможностей для всех участников.

Основными задачами современного фондового рынка России являются:

- формирование рыночной инфраструктуры, будет соответствовать международным стандартам;

- развитие вторичного рынка;
- активизация маркетинговых исследований;
- совершенствование рыночного механизма и системы управления;
- обеспечение контроля над капиталом на основе государственного регулирования;

- уменьшение инвестиционного риска;
- развитие ценообразования.

С начала существования рынка ценных бумаг в России одним из самых актуальных вопросов является его функционирование. Главными проблемами рынка является неправильное перераспределение капитала и непривлечение инвестиций. Также существует ряд таких проблем:

- недостаточное развитие инфраструктуры фондового рынка, которая требует надлежащего обмена информацией между рынками и посредниками;
- недостаточность конкурентоспособности фондового рынка, не является благоприятной для государственного налогообложения;
- несовершенная система регулирования и контроля рынка ценных бумаг;
- несовершенная система раскрытия информации;
- несовершенство работы нормативно-правового обеспечения деятельности фондового рынка;
- низкий уровень капитализации фондового рынка тому подобное.

Развитие экономики не представляется возможным без развития, стабильного, надежного и эффективного финансового рынка нашего государства. Современные процессы на финансовом рынке, имеют негативные тенденции и указывают на необходимость немедленной разработки и внедрения мероприятий по стабилизации и улучшения состояния рынка. Однако именно такой период является наиболее благоприятным для внедрения инновационных, а порой и радикальных мер по реформированию всего финансового рынка.

Для развития и укрепления позиций российского фондового рынка необходимы совершенствование правовой и организационной базы функционирования фондового рынка России, повышение его технологичности и прозрачности, что позволит сделать рынок инвестиционно-привлекательным как для крупных иностранных компаний, так и для широкого спектра частных инвесторов, является важнейшим перспективным задачам его развития, которое может быть направлено на мобилизацию финансовых ресурсов, их рациональное использование и перераспределение на основе конкуренции между предприятиями для более быстрого экономического развития, поскольку обращение ценных бумаг необходимо и обязательным элементом рыночной экономики в развитых странах.

### Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31. Ст.4398.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 1 от 30 ноября 1994г. №51-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. - №32. – Ст. 3301; Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 2 от 26 января 1996г. №14-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. - №5. - Ст. 410.
3. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 32 "Финансовые инструменты: представление" (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 28.12.2015 N 217н) (ред. от 27.06.2016)
4. Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации: Приказ Минфина России от 29.07.1998 N 34н (ред. от 11.04.2018)"
5. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет финансовых вложений" (ПБУ 19/02 085): Приказ Минфина России от 10.12.2002 N 126н (ред. от 06.04.2015)
6. Fama E.F., French K.R. Common Risk Factors in the Returns on Stock and Bonds // Journal of Finance. 1993. Vol.33. № 1. P.3-56.

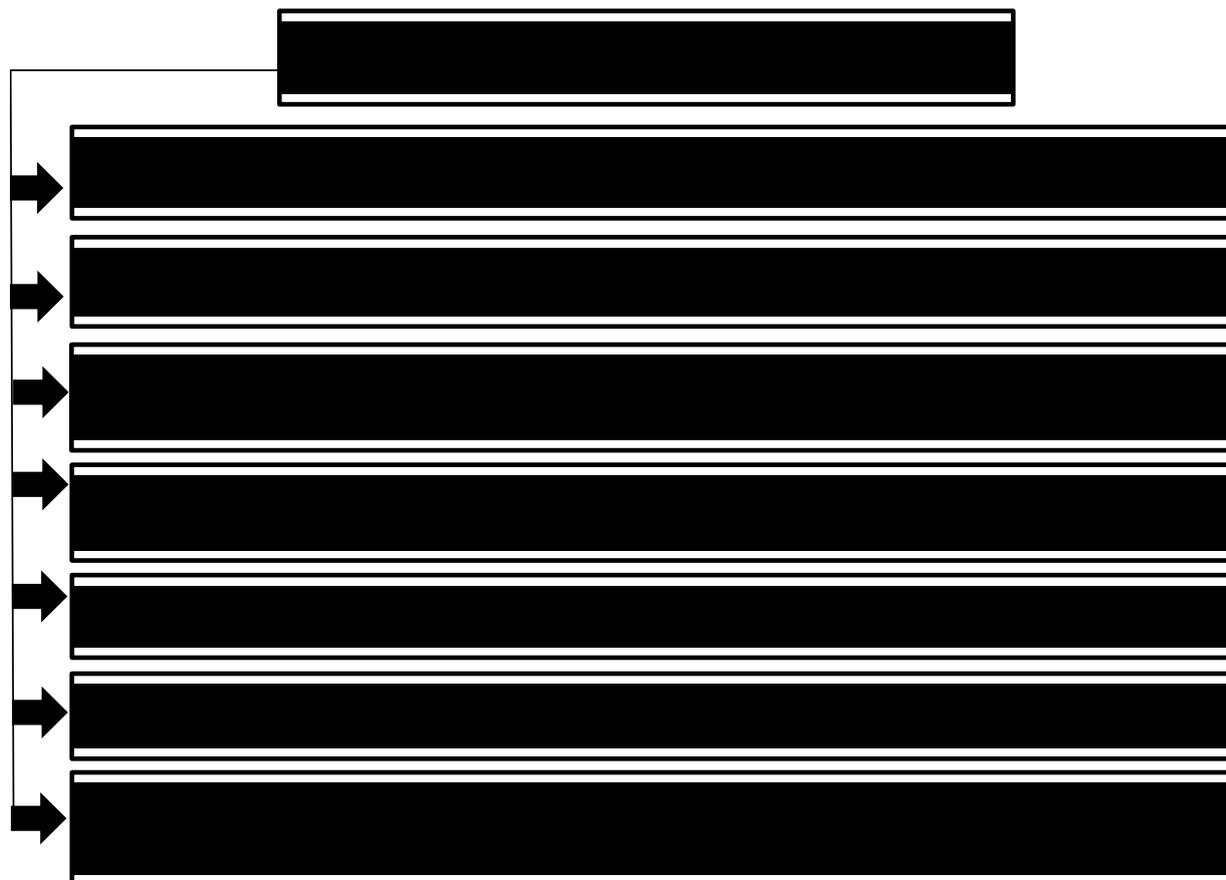
7. Hodgson G.M. What is capital? Economists and sociologists have changed its meaning: should it be changed back? // Cambridge Journal of Economics. 2014. Volume 38. Issue 5. P. 1063-1086.
8. Markowitz H.M. Portfolio Selection // Journal of Finance. 1952. Vol.7. P.77-91.
9. Roll R., Ross S. An Empirical Investigation of the Arbitrage Pricing Theory // Journal of Finance. 1980. P. 1073-1103.
10. Абрютина М.С. Экспресс-анализ деятельности предприятия при помощи шкалы финансово-экономической устойчивости (на основе отклонений от точки равновесия) // Финансовый менеджмент. 2002. №3. С. 3-11.
11. Русанова Е.Г. Теория структуры капитала: от истоков до Модильяни и Миллера // Финансы и кредит. 2010. № 42 (426). С. 44-53.

## ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ В УСЛОВИЯХ СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

**Иваница Алина Алексеевна**

*магистрант, Южный федеральный университет,  
РФ, Ростов-на-Дону*

Основными проблемами школы, тормозящими ее развитие в рамках резолюции государственных программ развития образовательной среды в РФ, являются следующие, представленные на рисунке 3.1.



**Рисунок 1. Проблемы развития учреждения в новых условиях образовательной среды**

В связи с выявленными проблемами, можно сделать вывод, что пока учебный процесс в школе не соответствует современным требованиям, предъявляемым общеобразовательным учреждениям и система обучения не может соответствовать государственному стандарту. В связи с этим анализируемому нами учебному учреждению рекомендуется разработать стратегию ее дальнейшего развития. Необходимым условием для стратегического развития школы необходима ее модернизация, для чего необходимо разработать финансовый план, финансирование которого будет производиться из муниципального бюджета. Часть средств на модернизацию школы можно получить из средств регионального бюджета, выделенного на реализацию региональных программ развития системы образования и обеспечения доступной среды.

Стратегический план работы школы должен быть направлен на решение следующих задач:

1. Обновление нормативно-правовых документов, регулирующих образовательную деятельность в соответствии с новым законом «Об образовании в Российской Федерации».

2. Профессиональная переподготовка педагогических кадров для ведения Федерального государственного стандарта образования.

3. Создание материально-технической базы, оснащение учебных кабинетов современными средствами обучения с использованием ИКТ, модернизация кабинетов технология, музыки, географии, математики.

4. Активное использование дистанционного обучения как для учащихся, так и для педагогов школы в целях прохождения курсовой подготовки.

5. Обеспечение равных возможностей получения образования для детей с ограниченными возможностями. Обеспечение доступности среды образования. Реализация программы электронный дневник и электронный журнал.

6. Внедрение в образовательный процесс здоровьесберегающих технологий.

7. Развитие системы внеурочной работы, системы дополнительного образования. Увеличение охвата школьников платными образовательными услугами. Работа с одаренными детьми по разным направлениям образовательной деятельности.

8. Внедрение новых методик в образовательный процесс. Изменение учебного плана школы, перспектива создания классов с углубленным изучением отдельных предметов.

9. Реализация общественно-государственного управления образованием. Развитие самоуправления в учреждении.

На основании вышеизложенного коллектив учреждения должен активно принимать участие во Всероссийских, областных и муниципальных проектах, конкурсах и мероприятиях направленных на развитие системы образования и повышения качества образовательного процесса.

В результате реализации, предлагаемой стратегии образовательная система школы будет обладать следующими чертами:

1) школа предоставляет учащимся качественное образование, соответствующее требованиям федеральных государственных стандартов второго поколения, что подтверждается через независимые формы аттестации;

2) выпускники школы конкурентоспособны в системе высшего и среднего профессионального образования;

3) в школе существует/действует воспитательная система культурно - нравственной ориентации, адекватная потребностям времени;

4) деятельность школы не наносит ущерба здоровью учащихся, в ней они чувствуют себя безопасно и защищены от негативных влияний внешней среды;

5) в школе работает высокопрофессиональный творческий педагогический коллектив;

6) педагоги школы применяют в своей практике современные технологии обучения;

7) школа имеет эффективную систему управления, обеспечивающую не только ее успешное функционирование, но и развитие, используются механизмы государственно-общественного управления школой;

8) школа имеет современную материально-техническую базу и пространственно-предметную среду, обладает необходимым количеством ресурсов для реализации ее планов;

9) школа имеет широкие партнерские связи с культурными, спортивными и научными организациями;

10) школа востребована потребителями и они удовлетворены ее услугами, что обеспечивает ее лидерство на рынке образовательных услуг.

Цель стратегии - обеспечение условий для внедрения и реализации Федерального государственного образовательного стандарта.

Задачи стратегии:

- Создание комплекса организационно-методических и психолого-педагогических условий, обеспечивающих успешный переход ОУ на освоение Федерального государственного образовательного стандарта общего образования второго поколения.

- Разработка системы учебно-методического обеспечения реализации стандартов второго поколения.

- Создание системы психолого-педагогического сопровождения реализации новых стандартов.
- Создание системы оценки образовательных достижений учащихся предусмотренных новыми образовательными стандартами.
- Обеспечение единства и преемственности между ступенями при переходе к непрерывной системе образования в условиях внедрения новых стандартов.

Проведенный в данной работе анализ позволил сделать вывод, что деятельность МБОУ «Приморская средняя общеобразовательная школа» финансируется на 100% из средств муниципального бюджета из средств, заложённых в него на образование. Никаких дополнительных источников финансирования у школы нет, платных услуг учреждение не оказывает. На данный момент у школы отсутствует разработанная стратегия или программа развития учреждения.

Пока учебный процесс в школе не соответствует современным требованиям, предъявляемым у общеобразовательном учреждениях и система обучения не может соответствовать государственному стандарту. В связи с этим анализируемому нами учебному учреждению рекомендуется разработать стратегию ее дальнейшего развития. Необходимым условием для стратегического развития школы является ее модернизация, для чего необходимо разработать финансовый план, финансирование которого будет производиться из муниципального бюджета. Часть средств на модернизацию школы можно получить из средств регионального бюджета, выделенного на реализацию региональных программ развития системы образования и обеспечения доступной среды.

## СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ ОСНОВНЫМИ СРЕДСТВАМИ

**Иванова Екатерина Александровна**

магистрант, Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления,  
РФ, г. Улан-Удэ

**Иванова Жанна Александровна**

канд. экон. наук, доцент, Восточно-Сибирский государственный университет технологий  
и управления,  
РФ, г. Улан-Удэ

**Аннотация.** Сформированные на первоначальном этапе деятельности предприятия основные средства требуют постоянного управления ими. Это управление осуществляется в различных формах и разными функциональными подразделениями предприятия. Для эффективного управления предлагают различные мероприятия. Рассмотрим это в данной работе.

**Ключевые слова:** основные средства, эффективность управления, использование основных средств, совершенствование основных средств.

Механизм управления основными средствами заключается в воздействии на сами основные средства с целью повышения их эффективного использования. При разработке рекомендаций по повышению уровня использования основных средств используются следующие основные группы рекомендаций. Первая группа. Рекомендации, реализация которых зависит от внутренних усилий предприятия, не требует капитальных вложений и внедрение которых можно осуществить в относительно короткий период времени. Вторая группа. Рекомендации, реализация которых зависит не только от предприятий, но и от внешних условий, а также требует определенных капиталовложений и более продолжительного времени для их осуществления. Третья группа. Рекомендации, направленные на лучшее использование основных средств на основе диверсификации их развития. К этой группе относятся внешние и внутренние условия лучшего использования основных средств.

Рекомендации по повышению фондоотдачи в своей сущности сводятся к мероприятиям по повышению уровня использования основных промышленно-производственных средств, выявлению имеющихся резервов производства и к разработке мер по их реализации на уровне объединений и предприятий, отдельных структурных подразделений.

Для совершенствования структуры основных средств рекомендуется:

- улучшение видовой структуры основных средств, что предполагает преимущественное направление средств (увеличение абсолютных сумм и темпов роста) в активную часть средств. Чем выше доля активной части основных средств, тем больше продукции может быть получено на каждый рубль основных средств;
- совершенствование их технологической структуры, что предполагает увеличение удельного веса и преимущественное направление средств в наиболее прогрессивную часть технологического оборудования. Чем прогрессивнее технологическая структура основных средств, тем значительно должна снижаться трудоемкость и себестоимость продукции, а увеличиваться прибыль и рентабельность производства;
- улучшение их возрастной структуры, что предполагает сокращение удельного веса оборудования со сроком эксплуатации свыше 10 лет. Улучшение возрастной структуры позволяет снизить затраты на содержание основных средств; сократить простой машин и оборудования, повысить выработку продукции на рубль средств; сократить количество ремонтных рабочих; добиться строгого выполнения планово-предупредительного ремонта;

• совершенствование их производственной структуры, что предполагает преимущественное направление средств в основные производственные цехи предприятий. Это позволяет улучшить их видовую и технологическую структуру, обновить их возрастной состав; ликвидировать узкие места на производстве.

Главными направлениями совершенствования содержания основных средств являются:

• качественное выполнение межремонтного и ремонтного обслуживания;

• удлинение межремонтного периода, обеспечение бесперебойной работы и его технически исправного состояния;

• сокращение затрат времени на выполнение ремонтов при наименьшей их себестоимости;

• увеличение удельного веса ремонта оборудования на специализированных предприятиях, что позволяет снизить себестоимость ремонтных работ; сократить количество ремонтного персонала; освободить технологическое оборудование, занятое выполнением ремонтных работ, и т.д.

Таким образом, в зависимости от специфики отрасли и отдельного предприятия следует учитывать их особенности и разрабатывать резервы в соответствии со своими возможностями.

### **Список литературы:**

1. Бухорбаева А. Т. Направления повышения эффективности использования основных фондов на автотранспортном предприятии // Молодой ученый. — 2016. — №13. — С. 385-388.
2. Киндеева О. А. Оценка эффективности использования основных средств и мероприятия по ее повышению // Молодой ученый. — 2018. — №29. — С. 58-61.
3. Шальнова П. В. Экономическое определение основных средств в современном учете / Шальнова П. В. // Наука XXI века: актуальные направления развития. — 2016. — № 1-1. — С. 609–612.

## ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ ОСНОВНЫМИ СРЕДСТВАМИ В ДОРОЖНОЙ ОТРАСЛИ

**Иванова Екатерина Александровна**

магистрант, Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления, РФ, г. Улан-Удэ

**Иванова Жанна Александровна**

канд. экон. наук, доцент, Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления, РФ, г. Улан-Удэ

**Аннотация.** Основные средства в дорожной отрасли являются составной частью средств производства, используемых для осуществления строительства автомобильных дорог. В структуре основных фондов дорожных организаций значительное место занимают машины и оборудование. Большой срок износа основных фондов, неудовлетворительное их состояние и малое оснащение техникой отрицательно сказываются на экономических показателях деятельности предприятия, что требует их рассмотрения.

**Ключевые слова:** основные средства, эффективность использования, дорожная отрасль, управление оборотными средствами, лизинг.

Управление основными средствами - одно из главных направлений производственно-хозяйственной и финансово-экономической деятельности организации, которое обеспечивает непрерывность процесса производства и реализации продукции с минимальным размером оборотных средств. Это означает, что основные средства должны быть равномерно распределены по стадиям кругооборота в соответствующей форме в наименьшем, но достаточном для производства работ объеме.

Дорожные организации выполняют огромный объем работ по содержанию и ремонту дорог. Их основными задачами являются [4, 49]:

- создание надежной и эффективной системы содержания дороги, которая позволит обеспечить специальный уход за сооружениями;
- устранение небольших поломок и повреждений элементов дорог и дорожных сооружений, в результате которых поддерживается требуемое транспортно-эксплуатационное состояние дорог и дорожных сооружений;
- обеспечение бесперебойного и безопасного движения транспорта при разумных расходах финансовых средств и материально-технических ресурсов, выделяемых для этих целей;
- осуществление в течение всего года (с учетом сезона) комплекса профилактических работ по уходу за дорогами, дорожными сооружениями.

Решение этих задач возможно на основе внедрения новых технологий и новой дорожно-строительной техники.

Механизм управления основными средствами основывается в воздействии на сами основные средства с целью повышения их эффективного использования. Управление начинается с оценки и анализа структуры и динамики основных средств [1, 32].

Анализ структуры и динамики основных средств оценивает изменение удельного веса активной части оборудования и техники и влияние на финансовую устойчивость предприятия.

Оценку движения основных фондов осуществляется при помощи следующих коэффициентов:

$$1. \text{Кобновления} = \text{ОПФвв}/\text{ОПФкг}, (1.1)$$

Коэффициент обновления показывает долю новых основных фондов, которые были введены в отчетном году, в общей стоимости всех основных средств. Рост его в динамике

указывает на активную политику в сфере совершенствования материально-технической базы производства.

2. Квыбытия = ОПФвыб/ОПФнг, (1.2)

Коэффициент выбытия характеризует долю выбывших основных средств в результате списания, продажи и по другим основаниям в общей стоимости основных средств на начало года. При высоком значении коэффициента необходимо выявить причины и дать оценку целесообразности выбытия основных средств.

3. Кприроста = ОПФ приб / ОПФ, (1.3)

Коэффициент прироста основных фондов характеризует процесс обновления основных фондов с учетом величины выбытия устаревших фондов.

Следующим этапом управления основными средствами является анализ эффективности использования основных средств, который проводится с помощью следующих показателей:

1. Коэффициент фондоотдачи.

$$\Phi_o = \frac{Q}{C_{cp}} \quad (1.4)$$

где Q – объем выпущенной продукции за год;

C<sub>ср</sub> – среднегодовая стоимость основных средств предприятия.

Коэффициент фондоотдачи показывает, какая сумма прибыли приходится на единицу основных средств.

2. Коэффициент фондоемкости.

$$\Phi_e = \frac{1}{\Phi_o} \quad (1.5),$$

Коэффициент фондоемкости характеризует прирост или снижение стоимости основных средств на 1 руб. готовой продукции и применяется при определении суммы относительной экономии или перерасхода средств в основных фондах [3, 610].

3. Фондовооруженность труда.

$$\Phi_{oc} = \frac{C_{cp}}{Ч} \quad (1.6),$$

где Ч – среднесписочная численность работников, чел.;

C<sub>ср</sub> – среднегодовая стоимость основных средств предприятия;

Фондовооруженность труда 1 работника показывает, сколько рублей основных средств приходится на 1 работающего.

3. Рентабельность основных средств.

$$P_{oc} = \frac{БП}{C_{cp}} * 100\% \quad (1.7),$$

где БП – балансовая прибыль;

C<sub>ср</sub> – среднегодовая стоимость основных средств предприятия.

Рентабельность основных средств показывает, сколько денежных единиц прибыли получено предприятием с единицы стоимости основных средств.

После анализа эффективности использования основных средств проводится анализ эффективности затрат по содержанию и эксплуатации оборудования.

Анализ эффективности затрат по содержанию и эксплуатации оборудования основан на системе показателей, характеризующих его использование по численности, времени работы и мощности.

1. Коэффициент использования парка наличного оборудования ( $K_n$ ).

$$K_n = \frac{K_{до}}{K_{но}} \quad (1.8),$$

где  $K_{до}$  – количество действующего оборудования;

$K_{но}$  – количество наличного оборудования.

Коэффициент использования парка наличного оборудования рассчитывают для характеристики степени привлечения оборудования в производство.

2. Коэффициент использования парка установленного оборудования ( $K_y$ ):

$$K_y = \frac{K_{до}}{K_{уо}} \quad (1.9),$$

где  $K_{уо}$  – количество установленного оборудования.

3. Коэффициент использования оборудования сданного в эксплуатацию ( $K_э$ ):

$$K_э = \frac{K_{уо}}{K_{до}} \quad (1.10).$$

Если показатели близки к единице, то оборудование используется с высокой степенью загрузки, а производственная программа соответствует производственной мощности.

4. Коэффициент сменности ( $K_{см}$ ):

$$K_{см} = \frac{\text{Фактическое отработанное число станко-смен за месяц}}{\text{Максимально возможное число станко-смен, отработанных установленным оборудованием за 1 смену периода}} \quad (1.11).$$

Коэффициент сменности показывает уровень условного использования оборудования.

5. Коэффициент интенсивной нагрузки оборудования ( $K_{ин}$ ) определяется:

$$K_{ин} = \frac{\text{Средняя часовая выработка оборудования фактическая}}{\text{Средняя выработка единицы оборудования плановая}} \quad (1.12).$$

Итоговым этапом идет анализ эффективности инвестиций в основные средства.

Задачи анализа использования инвестиций состоят в оценке уровня эффективности использования их при выполнении плана выпуска продукции, выявления внутрипроизводственных резервов экономии данных ресурсов и разработке конкретных мероприятий по их использованию. К обобщающим показателям относятся [2, 60]:

1. Материалоемкость продукции ( $M_e$ ).

$$M_e = \frac{M_3}{ВП} \quad (1.13),$$

где  $M_3$  – сумма материальных затрат;

$ВП$  – объем продукции (работ, услуг).

2. Материалоотдача ( $M_o$ ).

$$M_o = \frac{ВП}{M_3} \quad (1.15).$$

Материалоемкость, а следовательно и материалоотдача зависят от количества произведенной продукции, ее структуры, уровня отпускных цен, расхода материалов на единицу продукции и стоимости материалов.

3. Удельный вес материальных затрат в себестоимости продукции (У):

$$У = \frac{МЗ}{С/с} * 100 \quad (1.16),$$

где С/с – полная себестоимость продукции (работ, услуг).

4. Коэффициент использования всех материалов (Ки):

$$Ки = \frac{МЗ_{факт}}{МЗ''} \quad (1.17),$$

где МЗфакт – сумма фактических материальных затрат;

МЗ'' – условная величина материальных затрат, рассчитанная исходя из плановых калькуляций и фактического выпуска и ассортимента.

На завершающей стадии анализа эффективности инвестиции в основные средства необходимо выявить возможности дальнейшего снижения норм расхода материальных затрат, обобщить все выявленные резервы по их уменьшению, а именно: совершенствование техники и технологии производства, заготовку более качественного сырья и уменьшение его потерь во время хранения, недопущение брака, максимальное использование отходов и т.д.

При проведении анализа управления основными средствами можно выявить все существенные недостатки управления и насколько эффективно используются основные средства на предприятии. После выявления всех проблем можно разработать систему по эффективному использованию основных средств, которая приведет к большей прибыли предприятия.

Механизм управления основными средствами является одной из самых важных задач. От точности и эффективности механизма управления основными средствами зависит нормальная обеспеченность любого предприятия основными средствами. Важной функцией механизма управления основными средствами предприятия является обеспечение своевременного и эффективного их обновления, финансовое управление обновлением основных средств подчинено общим целям политики управления этими активами.

#### **Список литературы:**

1. Ермакова И.Н. Экономическая сущность основных средств// Молодежный научный вестник Тольятинского государственного университета. – Август 2017. - С. 30-38.
2. Киндеева О. А. Оценка эффективности использования основных средств и мероприятия по ее повышению // Молодой ученый. — 2018. — №29. — С. 58-61.
3. Шальнова П. В. Экономическое определение основных средств в современном учете / Шальнова П. В.// Наука XXI века: актуальные направления развития. — 2016. — № 1–1. — С. 609–612.
4. Якунина Л. В. Проблемы дорожного строительства и пути их решения /Л. В. Якунина, Е. С. Кожухова // Молодой ученый. – № 6.3. – 2016. – С. 48-51.

## ПОНЯТИЕ КРЕДИТНОГО СКОРИНГА. МОДЕЛЬ FICO SCORE

**Морозов Евгений Павлович**

магистрант Белорусского государственного университета информатики и радиоэлектроники,  
РБ, г. Минск

Система кредитного скоринга позволяет банкам и другим финансовым учреждениям определять кредитоспособность заемщика. Можно сказать, что кредитный скоринг – это способ оценки кредитоспособности [1].

При внедрении системы кредитного скоринга в работу банк чаще всего преследуются следующие цели:

- увеличить количество выдаваемых кредитов;
- увеличить точность оценки кредитоспособности;
- увеличить скорость оценки кредитоспособности;
- уменьшить количество невозвратов кредитов.

Оценка производится на основании суммы баллов, набранной заемщиком при заполнении выданной банком анкеты. Различные факторы оказывают влияние на итоговый балл. Факторы включают в себя:

- наличие образования;
- место работы;
- стаж работы;
- дополнительные доходы;
- семейное положение;
- наличие недвижимости, автомобиля;
- возраст.

На основании итогового балла делается вывод о том, целесообразно ли продолжать взаимодействие с клиентом или стоит отказать ему в выдаче кредита ввиду неблагонадежности [2].

Но помимо общих факторов разные типы кредитов могут включать разные кредитные факторы. Факторы, которые также могут повлиять на скоринг:

- Кредитная история. Кредитная история содержит информацию о ранее взятых кредитах, погашены ли они, имеются ли просрочки платежей по взятым кредитам и есть ли на данный момент непогашенные кредиты.
- Число запросов кредита. Негативное влияние на балл окажет количество запросов на выдачу кредита, которые сделал заемщик прежде в другие банки, но ему было отказано.
- Открытый вклад. Наличие вклада у заемщика в текущем банке может оказать положительное влияние на балл.
- Достоверность предоставленной информации. Все данные из анкеты, заполненной заемщиком, тщательно проверяются на наличие расхождений и противоречий. Это позволяет на первом этапе отсеять возможных мошенников. Достоверными должны быть паспортные данные, адрес, информация о доходе.

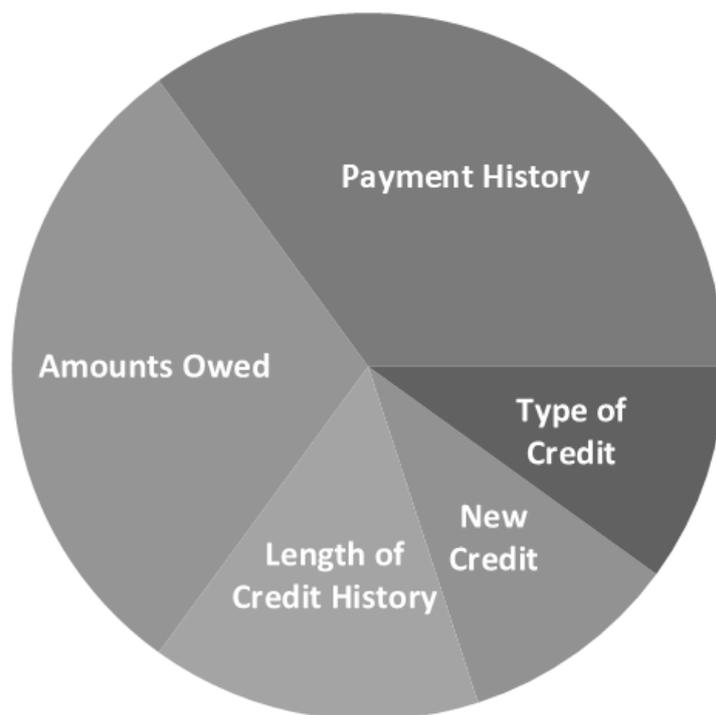
Существует множество моделей скоринга. Банк может внедрить свою собственную оценочную систему. Однако наиболее распространенная модель скоринга – FICO score. 90 из 100 крупнейших финансовых учреждений США используют FICO score для определения кредитоспособности заемщиков. FICO является аббревиатурой от Fair Isaac Corporation.

Компания Fair Isaac Corporation создала первую модель кредитного скоринга в 1958 году. Баллы FICO рассчитываются только на основе информации в кредитном отчете потребителя, который ведется кредитными бюро [3].

Базовый Fico score предполагает диапазон баллов от 300 до 850. Чем выше балл, тем выше вероятность одобрения заявки на выдачу кредита финансовым учреждением. Данный диапазон предполагает деление на примерно следующие поддиапазоны:

- ниже 630 – достаточно низкий кредитный балл, риск невыплат по кредиту считается высоким;
- от 630 до 690 – средний кредитный балл, который большинство банков считают удовлетворительным;
- от 690 до 720 – высокий кредитный балл, риск невыплат по кредиту считается достаточно низким;
- от 720 и выше – высокий кредитный балл, риск невыплат по кредиту считается минимальным;

Fico балл рассчитывается из 5 факторов. Вес у каждого фактора разный. Процентное соотношение факторов при расчете баллов изображено на рисунке 1.



**Рисунок 1. Процентное соотношение весов факторов**

- Payment History – указывает на то, совершал ли заемщик платежи по кредиту вовремя. Это самый значимый фактор среди остальных.
- Amounts Owed – указывает на текущие задолженности заемщика, которые отрицательно влияют на итоговый балл.
- Length of Credit History – указывает на то, как давно были открыты счета в банка. Если счет в банке открыт достаточно долго и активно используется, то это положительно повлияет на балл.
- Types of Credit – указывает на тип запрашиваемого кредита. Разные типы кредитов предполагают разные риски.
- New Credit – указывает на новые счета и кредиты, открытые заемщиков в последнее время. Большое их количество отрицательно влияет на балл [4].

Обработка и анализ такого большого потока данных требуют от банков внедрения в рабочий процесс систем кредитного скоринга для оценки кредитоспособности заемщиков, а также выявление возможных рисков. Развитие систем скоринга продолжается и по сей день, банки стремятся уменьшить время рассмотрения клиентских запросов на выдачу кредита и увеличить число таких запросов, имея при этом минимальные потери.

**Список литературы:**

1. Алексеева Д.Г., Пыхтин С. В. «Осуществление кредитных операций: банковское кредитование»: Учебное пособие. – Издательство Юрайт, 2018. – 51с.
2. Система кредитного скоринга [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: <https://www.nbki.ru/poleznaya-informatsiya/kreditnyj-skoring/> (Дата обращения 21.10.19)
3. What is a Credit Score? [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: <https://www.myfico.com/credit-education/credit-scores> (Дата обращения 21.10.19)
4. “FICO” Score Meaning: 5 Things You Need to Know [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: <https://www.badcredit.org/fico-score-meaning-what-you-need-to-know/> (Дата обращения 21.10.19)

## АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

*Муллаянов Альфир Ильфирович*

*студент финансового университета при Правительстве РФ,  
РФ, г. Уфа*

**Аннотация.** В статье рассмотрены принятые государственные программы направленные на развитие цифровой экономики в России; сферы реализации цифровой экономики; крупные цифровые компании, образованные в России за последние годы; цифровые платформы; последствия создания цифровой экономики и перспективы развития цифровой экономики России.

**Ключевые слова:** цифровая экономика, цифровизация, информационные технологии, платформа.

На сегодняшний день переход на цифровую экономику является одним из ключевых приоритетов развития России. Ведь, именно уровень цифровизации будет определять конкурентоспособность страны в новом технологическом укладе. Вопрос о цифровой экономике в России стоит очень остро, этим объясняется **актуальность** данного исследования.

На современном этапе цифровая экономика – сравнительно молодой международно-экономический институт, появившейся благодаря инновационным технологиям.

В России развитие цифровой экономика заложено в принятых государственных программах:

1) Федеральная целевая программа «Электронная Россия» (Постановление от 28 января 2002 г. N 65), действовавшая в период 2002-2010 гг. и направленная на формирование электронного государства и электронного правительства [1];

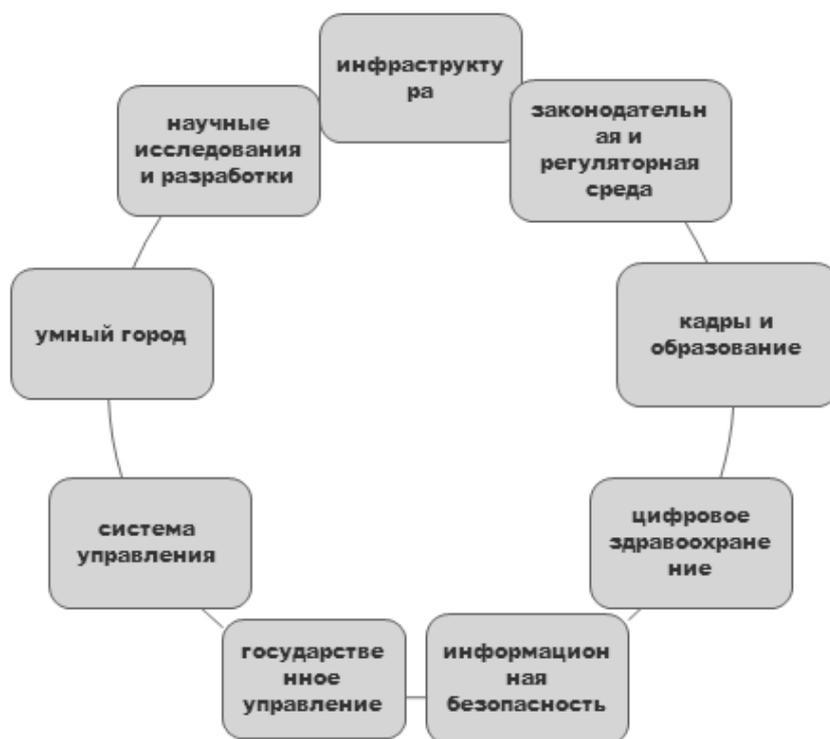
2) Постановление Правительства РФ от 15.04.2014 N 316 (ред. от 29.03.2019) "Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Экономическое развитие и инновационная экономика" [2];

3) Стратегия развития информационного общества в Российской Федерации на 2017-2030 годы (Указ Президента Российской Федерации от 9 мая 2017 г. N 203) [3];

4) Правительственная программа «Цифровая экономика Российской Федерации» (распоряжение правительства от 28 июля 2017 г. № 1632-р) [4].

5) Постановление Правительства РФ от 02.03.2019 N 234 "О системе управления реализацией национальной программы "Цифровая экономика Российской Федерации" [5].

**Цель** национальной программы **развития цифровой экономики:** сформировать в стране путем объединения усилий государства, национального бизнес-сообщества и гражданского общества благоприятные организационные и нормативно-правовые условия развития институтов цифровой экономики, способствующие прогрессивному росту национальной экономики и эффективному интегрированию национальной цифровой экономики в глобальную цифровую экосистему, что должно обеспечить повышение уровня и качества жизни населения.



**Рисунок 1 Сферы реализации цифровой экономики**

В настоящее время можно выделить следующие сферы реализации цифровой экономики, представленные на рисунке 1 [6].

К главным элементам цифровой экономики относят: электронную торговлю, электронный банкинг, электронные платежи, интернет-рекламу, интернет-игры и т.д. (рисунок 2) [7]



**Рисунок 2 Элементы цифровой экономики**

Российская программа развития цифровой экономики предусматривает

- 1) создание опорной инфраструктуры для цифровой экономики,
- 2) кардинальное совершенствование системы образования,
- 3) обеспечение всеобщей цифровой грамотности,

4) поддержка отечественных компаний – генераторов цифровых и других сквозных технологий.

В основе цифровой экономики лежат блокчейн, дигитализация (цифровизация), Интернет вещей, большие данные, киберфизические системы, технологии 3D принтер, умное производство.

Цифровизация контрольно-надзорной деятельности открывает путь к снижению административной нагрузки на предпринимательство.

Цифровая экономика упрощает взаимоотношения государства и предпринимательства. Разорительные для предпринимателя очные проверки, проводимые контрольно-надзорными органами, заменяются дистанционными методами контроля с помощью телеметрии, датчиков, фото и видеофиксации. Умные электросчетчики передают данные в единый энергетический центр обработки данных. Smart-телевизор (умный телевизор) позволяет смотреть практически любые передачи в удобное для потребителя время, составлять индивидуальные передачи.

Программа развития цифровой экономики изменит облик города: с 2018 г. начнется реконструкция крупных муниципалитетов путем внедрения цифровых технологий управления энергетическими и водными ресурсами, общественным и личным транспортом. Предусматривается создание не менее 50 умных городов, представляющих интеграцию информационных и коммуникационных технологий (ИКТ) и Интернета-вещей (IoT решения) для управления городским имуществом, активами города. Программа цифровой экономики включает создание системы «Электронный чиновник», что должно убрать бюрократию, переход в первую очередь госорганов на цифровые носители вместо бумажных [10].

За последние годы в России образовались крупные цифровые компании, некоторые из них известны и за рубежом:

- «Тинькофф Банк» - независимый онлайн-банк, который не имеет физических отделений;
- цифровые порталы и экосистемы сервисов Яндекс и Mail.ru;
- компания «Трансас» - производитель морских тренажеров и электронных навигационных систем;
- Avito – площадка электронных объявлений;
- «Лаборатория Касперского» - компания по производству цифровых решений в области безопасности и другие [12].

В России реализуются крупнейшие цифровые проекты:

- проект по устранению неравенства;
- федеральная ЕИС в сфере закупок;
- система государственных и муниципальных услуг;

По доступности услуг сотовой связи наша страна занимает 2 место в мире и девятое место по доступности широкополосного доступа.

Взаимодействие между участниками экономической деятельности основано на платформах цифровой экономики. Под ними понимают набор функций и сервисов, которые обеспечивают потребности потребителей и производителей в процессе прямого взаимодействия между ними, а также способствуют созданию инновационных продуктов и решений.

Для максимально быстрого развития цифровой экономики в РФ необходимо акцентировать внимание на таких ключевых направлениях как транспорт, энергетика, телекоммуникации, обработка данных, оказание государственных услуг. Такой подход позволит построить единое цифровое пространство, которое объединит все отрасли и секторы экономики. Условно все эти направления можно объединить в две экосистемы: сервис для потребителей и сервис для производителей, технологический базис которых составляет коммуникативное ядро (рисунок 3).



**Рисунок 3 Цифровые платформы**

Взаимосвязь всех трех платформ цифровой экономики способствует удобству хранения и обмена информации между участниками экосистемы с помощью виртуального пространства. Более того, такое построение платформ приводит к значительному повышению прозрачности, гибкости и управляемости всей экономики страны [9].

Цифровая экономика России получила значительный импульс развития за последние годы. Определенных успехов достигли частные компании, преобразуется рынок труда, при поддержке государства реализуются беспрецедентные инфраструктурные проекты, повышающие уровень доступности цифровых услуг для населения и бизнеса, широкое распространение получили интернет, мобильная и широкополосная связь. В настоящее время достаточно сложно измерить эффективность цифровой экономики – отсутствует единый подход к измерению, методы расчета ключевых показателей могут быть неточными ввиду незрелости моделей и недостаточного анализа всех особенностей сферы цифровой экономики

Несмотря на это, сохраняется отставание от стран – цифровых лидеров по ключевым показателям развития цифровой экономики, в частности от Европейского союза (рис. 4) [11].



**Рисунок 4 Доступ к цифровым сервисам в России и странах ЕС**

На сегодняшний день значение ключевого для развития цифровой экономики показателя, как соотношение между объемом цифровой экономики и совокупным ВВП страны, составляет 3,9%, что примерно в 2–3 раза ниже, чем в выбранных для сравнения странах.

Сложная, но достижимая цель – утроение объема цифровой экономики с 3,2 трлн руб. в 2015 году до 9,6 трлн руб. в 2025 году, в ценах 2015 года (рис. 5), что потребует сохранения среднегодового темпа роста объемов цифровой экономики на уровне 12%, который наблюдался в 2010–2015 годах. Эти результаты будут эквивалентны увеличению доли цифровой экономики с текущих 3,9% до 8–10% ВВП (в зависимости от цен на нефть и других макроэкономических параметров), что в среднем соответствует сегодняшнему уровню стран, лидирующих по объему цифровой экономики: США, Китая и Западной Европы [11].



**Рисунок 5 Прогноз: Утроение цифровой экономики в России**

Интенсивное внедрение цифровых технологий значительно сократит отставание Российской Федерации от стран-лидеров, а также повысит долгосрочное устойчивое развитие. По прогнозу к 2020 году доля цифровой экономики в России возрастет. Такие экономические прогнозы связаны не только с эффектом от автоматизации существующих процессов, но и с внедрением принципиально новых, прорывных бизнес-моделей и технологий. Среди них – цифровые платформы, цифровые экосистемы, углубленная аналитика больших массивов данных, технологии «Индустрии 4.0», такие как 3D-печать, роботизация, интернет вещей.

Одним из важнейших социальных последствий создания цифровой экономики (автоматизации, роботизации, безлюдного производства) является сверхмассовая безработица, которая оборачивается обнищанием населения и свертыванием потребительского рынка, что ударяет по капиталу. Роботы не нуждаются в материальных и духовных благах, они не нуждаются ни в еде, ни в одежде, ни в жилье. Прибыль предпринимателя лежит на счетах населения. А население, потерявшее работу, потеряло и платежеспособность. Следовательно, капитал не получит прибыль. Для кого производить блага? Это значит, надо пересматривать рынок труда, сокращать продолжительность рабочего времени, сокращать продолжительность рабочей недели при одновременном повышении оплаты труда. Цифровая экономика нуждается в рынке сбыта, в платежеспособном потребительском рынке (физических лиц, населения). Без такого рынка развитие цифровой экономики не получит необходимой масштабности и разносторонности (многогранности). Государственный спрос не может компенсировать недостаточную (низкую) платежеспособность населения (потребительского рынка) и многогранность и разнообразие потребностей людей, поскольку ограничен узким набором продукции, производимой в цифровой экономике. И как окончательный вывод: будущее цифровой экономики напрямую зависит от благосостояния всех социальных групп населения [10].

Для эффективного функционирования цифровой экономики в РФ, необходимо предварительно провести ряд мероприятий по реформированию образования и подготовку кадров по тем отраслям, по которым вышла на мировой рынок. Также, необходимо укреплять защиту от киберугроз, повысить устойчивость всех элементов инфраструктуры, финансовой системы, государственного управления и образования [7].

**Вывод:** Несмотря на имеющиеся проблемы, Россия может стать передовой страной в области информационных технологий и глобального интернет-пространства, что может произойти благодаря активной поддержке государства и частного бизнеса в данных секторах и отраслях экономики.

Таким образом, неотъемлемой частью экономического взаимодействия людей в современном мире стало виртуальное пространство, формирующее динамичный рынок, посредством информационных услуг, баз данных, системных и прикладных программ. Мир не стоит на месте, он развивается и рождает новые возможности, которые несут в себе как неожиданные трудности, так и новые блага – результат этих изменений не определен. Так, появился такой сектор под названием цифровая экономика, которая проникла уже во все отрасли мировой хозяйственной деятельности и продолжает активно развиваться. Цифровая экономика – это действительно новая ступень развития экономической системы России.

### Список литературы:

- 1 Федеральная целевая программа «Электронная Россия» (Постановление Правительства РФ от 28 января 2002 г. N 65) // СПС «Консультант плюс»
- 2 Постановление Правительства РФ от 15.04.2014 N 316 (ред. от 29.03.2019) "Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Экономическое развитие и инновационная экономика"
- 3 Стратегия развития информационного общества в Российской Федерации на 2017-2030 годы (Указ Президента Российской Федерации от 9 мая 2017 г. N 203) // СПС «Консультант плюс»
- 4 Правительственная программа «Цифровая экономика Российской Федерации» (распоряжение правительства от 28 июля 2017 г. № 1632-р) // СПС «Консультант плюс»
- 5 Постановление Правительства РФ от 02.03.2019 N 234 "О системе управления реализацией национальной программы "Цифровая экономика Российской Федерации" (вместе с "Положением о системе управления реализацией национальной программы "Цифровая экономика Российской Федерации") // СПС «Консультант плюс»
- 6 Дуплякина О.К., Мирошниченко М.А. необходимые условия развития цифровой экономики в России // В сборнике: Экономика знаний в России: от генерации знаний и инноваций к когнитивной индустриализации Материалы IX Международной научно-практической конференции. Ответственные редакторы В.В. Ермоленко, М.Р. Закарян. – 2017. – С. 225-232. – Режим доступа: [https://elibrary.ru/download/elibrary\\_30347339\\_12264230.pdf](https://elibrary.ru/download/elibrary_30347339_12264230.pdf)
- 7 Еремейчук К.Ю. Цифровая экономика - будущее России // Аллея науки. – 2017. – Т. 2. – № 14. – С. 419-422. – Режим доступа: [https://elibrary.ru/download/elibrary\\_30592096\\_84893472.pdf](https://elibrary.ru/download/elibrary_30592096_84893472.pdf)
- 8 Митченко И.А., Ишеева Н.Н., Ненашева А.В. Цифровая экономика. Достоинства и недостатки, перспективы развития и практика применения // Перспективы развития строительного комплекса. – 2018. – № 12. – С. 274-278. – Режим доступа: [https://docviewer.yandex.ru/view/108856751/?\\*=zeyesR](https://docviewer.yandex.ru/view/108856751/?*=zeyesR)
- 9 Мурдасова М.О., Холодова Т.П. Цифровая экономика - новая ступень развития экономической системы России // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2017. – № 11. – С. 148-150. – Режим доступа: [https://elibrary.ru/download/elibrary\\_30782602\\_93295266.pdf](https://elibrary.ru/download/elibrary_30782602_93295266.pdf)

- 10 Петров А.А. Сумеет ли Россия справиться с вызовом цифровой экономики // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. – 2017. – № 12. – С. 5-10. – Режим доступа: [https://elibrary.ru/download/elibrary\\_30710217\\_77485940.pdf](https://elibrary.ru/download/elibrary_30710217_77485940.pdf)
- 11 Сагынбекова А.С. Цифровая экономика: понятие, перспективы, тенденции развития в России // Международный научно-технический журнал «Теория. Практика. Инновации». – 2018. – № 4 (28). – С. 255-267. – Режим доступа: <https://docviewer.yandex.ru/view/108856751/>
- 12 Трошина С.Н., Родионова Н.К. Современное состояние цифровой экономики России // В сборнике: Цифровые технологии в экономической сфере: возможности и перспективы сборник научных статей. Тамбов, 2017. – С. 167-174. – Режим доступа: [https://elibrary.ru/download/elibrary\\_30678236\\_88134438.pdf](https://elibrary.ru/download/elibrary_30678236_88134438.pdf)

## ОСНОВНЫЕ МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ КОНТРОЛЛИНГА КАК ИНСТРУМЕНТА АНТИКРИЗИСНОГО БИЗНЕС-РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

*Расеева Алия Анваровна*

*магистрант, Оренбургский государственный университет,  
РФ, г. Оренбург*

Современным инструментом предупреждения кризисов является кон-троллинг. Он представляет собой функционально обособленное направление экономической работы на предприятии.

По мнению А. Н. Ряховской, контроллинг является синтезом ряда управленческих задач: планирования, учета, контроля, организации информационных потоков и др. [4].

А. Е. Самарцева отмечает, что разработка и внедрение системы контроллинга предприятия непосредственно в самой кризисной ситуации является ошибочными [5].

Если рассматривать контроллинг как инструмент антикризисного бизнес-регулирования предприятия, то можно сказать, что контроллинг представляет собой систематическое определение на всех уровнях управления выполнения поставленных задач и принятия мер для предотвращения отклонений от намеченных путей и методов их выполнения, а также избежания банкротства, – так считают Д. В. Маковская и Д. В. Просоленко [3].

Калинина Н. М. в своих работах излагает порядок и предлагает схему проведения качественной и количественной оценки результатов процедуры формирования системы интегрированного контроллинга на предприятии, позволяющую систематизировать полученные данные и сделать выводы о практической значимости системы интегрированного контроллинга [2].

Для количественной оценки результатов указанной процедуры предлагается воспользоваться методом интегральной оценки эффективности управления. Применительно к оценке результатов процедуры формирования системы интегрированного контроллинга количественный критерий оценки будет иметь следующий вид [2]:

$$КО_{\text{кол}} = \left( 0,4 \times \frac{П_{\text{ф}}}{П_{\text{п}}} + 0,2 \times \frac{R_{\text{ск.ф}}}{R_{\text{ск.п}}} + 0,4 \times \frac{РЦ_{\text{ф}}}{РЦ_{\text{п}}} \right), \quad (1)$$

где  $П_{\text{ф}}$ ,  $П_{\text{п}}$  – фактическое и плановое значение величины чистой прибыли, руб.;

$R_{\text{ск.ф}}$ ,  $R_{\text{ск.п}}$  – фактическое и плановое значение рентабельности собственного капитала предприятия, %;

$РЦ_{\text{ф}}$ ,  $РЦ_{\text{п}}$  – фактическая и плановая рыночная цена акции, руб.

Максимально возможное значение количественного критерия равно единице, что свидетельствует о достижении целей предприятия посредством достижения заданных значений целевых параметров управления центров ответственности, и, следовательно, о наличии положительных результатов процедуры формирования системы интегрированного контроллинга.

Емельянов А. А. предлагает методику оценки эффективности контроллинга промышленного предприятия, основанную на применении методики статистического контроля экономических процессов, что позволяет повысить объективность оценки функционирования контроллинга на предприятии. Предложенная методика оценки эффективности контроллинга промышленного предприятия, основана на выявлении рисков, связанных с протеканием экономических процессов на промышленном предприятии [1].

Танчук Р. С. говорит о том, что важнейшей составляющей системы контроллинга должна являться технология процесса функционирования. Технология системы контроллинга, основываясь на концепции, должна включать: анализ и характеристику

внешних и внутренних угроз развитию предприятия; определение и диагностику факторов, влияющих на развитие [6].

Таким образом, контроллинг можно рассмотреть как инструмент антикризисного бизнес-регулирования. Основными методическими подходами к оценке контроллинга как инструмента антикризисного бизнес-регулирования предприятия являются подходы таких авторов, как Калинина Н. М., Худякова, Т. А., Емельянов А. А., Танчук Р. С.

### **Список литературы:**

1. Емельянов, А. А. Аналитическое сопровождение контроллинга на промышленном предприятии : Автореф. дис. канд. экон. наук : 08.00.05 / А. А. Емельянов ; Урал. федер. ун-т им. первого Президента России Б. Н. Ельцина. – Екатеринбург, 2012. – 23 с.
2. Калинина, Н. М. Практическое применение интегрированного контроллинга в промышленных экономических системах региона: актуальность внедрения, анализ отраслевых особенностей, возможные ошибки проектирования / Н. М. Калинина // Наука о человеке: гуманитарные исследования. – № 2 (16). – 2014. – С. 103-110
3. Маковская, Д. В., Просоленко, Д. В. Роль контроллинга в антикризисном управлении предприятием / Д. В. Маковская, Д. В. Просоленко // Сборник научных трудов Международной конференции «Управление в условиях глобальных мировых трансформаций: экономика, политика, право». – Симферополь : Изд-во Крымского федерального университета им. В. И. Вернадского, 2018. – С. 464-465
4. Ряховская, А. Н. Антикризисное бизнес-регулирование России: новый этап / А. Н. Ряховская // Управленческие науки. – 2018. – С. 76-83
5. Самарцева, А. Е. Контроллинг в антикризисном управлении / А. Е. Самарцева // Молодой Вчений. – Херсон : Гельветика, 2016 г. – С. 173-177
6. Танчук, Р. С. Организационно-экономический механизм управления развитием предприятия на основе использования инструментов контроллинга : Автореф. дис. канд. экон. наук : 08.00.05 / Р. С. Танчук. – Нижний Новгород, 2014. – 178 с.

## АКТУАЛЬНОСТЬ ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ТРАНСПОРТНОЙ ЛОГИСТИКИ В НЕФТЯНОЙ ОТРАСЛИ В РОССИИ

**Таран Михаил Олегович**

*магистрант, Санкт-Петербургский Национальный Исследовательский Университет  
Информационных Технологий Механики и Оптики,  
РФ, г. Санкт-Петербург*

## RELEVANCE OF THE PROBLEM OF ECONOMIC SECURITY OF TRANSPORT LOGISTICS IN THE OIL INDUSTRY IN RUSSIA

**Mikhail Taran**

*undergraduate, St. Petersburg National Research University of Information Technology  
Mechanics and Optics,  
RF, St. Petersburg*

**Аннотация.** В статье представлено текущее состояние нефтяной отрасли в России и в мире, законодательство в области стимулирования и поддержки нефтяной отрасли, изучены ключевые направления государственной политики в области экономической безопасности, на основе направления разработаны меры обеспечения безопасности и стимулирования нефтяной отрасли.

**Abstract.** The paper examines the current state of the oil industry in Russia and in the world, legislation in the field of stimulating and supporting the oil industry, examines key areas of government policy in the field of economic security, and based on this policy, measures have been developed to ensure safety and incentives for the oil industry.

**Ключевые слова:** нефтяная отрасль, добыча нефти, экономическая безопасность, логистика, факторы.

**Keywords:** economic security, oil branch, level of economic security, logistics, factors.

В настоящее время, в период нестабильности экономики, особое внимание государства уделяется обеспечению экономической безопасности, которая является важной составляющей национальной безопасности. Главной задачей экономической безопасности РФ заключается в обеспечении безопасности реального сектора экономики, от которого зависит экономика страны.

Экономическая безопасность нефтяной отрасли – это многоаспектное понятие, которое необходимо рассматривать с динамической точки зрения в векторе развития с двух основных позиций – безопасности отрасли на национальном и международном уровнях.

На каждом из перечисленных уровней формируются и воздействуют особые факторы, которые впоследствии и определяют уровень экономической безопасности нефтяной отрасли.

С позиций международного влияния на уровень экономической безопасности оказывают влияние следующие основные группы факторов: экономические, экологические, политические и научно-технические.

С позиций национального влияния уровень экономической безопасности определяют такие группы факторов, как экономические, социальные, политические [Алмосов, 28].

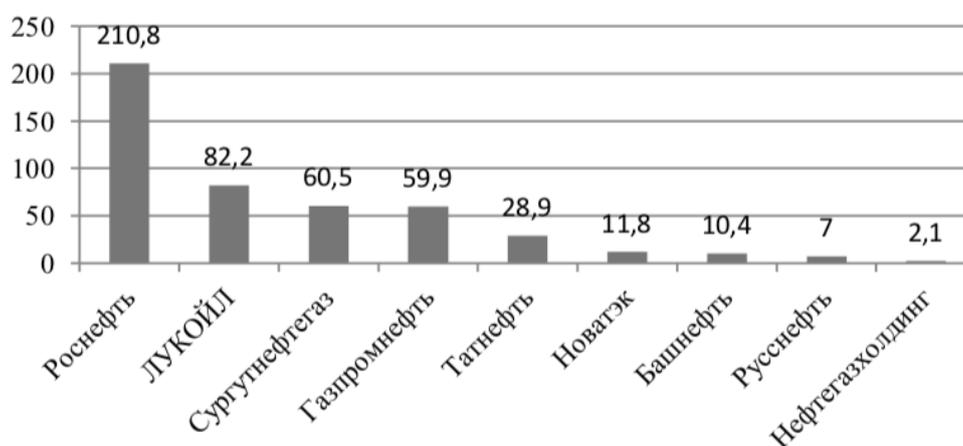
На данный момент, Россия занимает лидирующие места по добыче, запасам и переработке нефти. Доходы от экспорта нефти составляют более 50% от федерального бюджета страны, поэтому Россия стимулирует данную отрасль, развивает ее, финансирует в предприятия нефтедобывающей отрасли [Алешина, 86].

В течение 2000-2016гг. доля России в мировой добыче нефти возросла с 8,9% до 12,4%. Увеличение нефтедобычи с 327 млн. тонн в 2000 году до 546 млн. тонн в 2017 году свидетельствует о том, что данная отрасль для России имеет большое экономическое значение.

На сегодняшний день РФ является одной из трех стран определяющих динамику цен на нефтяном рынке (наряду с Саудовской Аравией и США) [Алешина, 87].

В настоящий момент добычу нефти в России осуществляют 8 крупных нефтяных компаний (вертикально-интегрированных (ВИНК)), на долю которых приходится около 90% всей добытой нефти (2,5% нефти добывает газодобывающая компания «Газпром»), также существует около 150 малых и средних добывающих компаний [Алешина, 87].

Лидерами нефтяной отрасли в России по добыче нефти являются Роснефть и Лукойл. Структура добытой нефти крупнейшими компаниями в России в 2018 году представлена на рисунке 1 [Панаедова, 5].

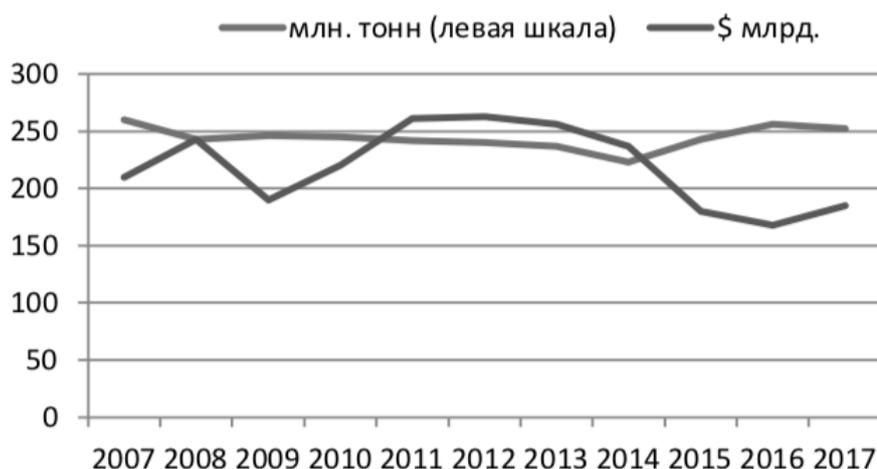


**Рисунок 1. Добыча нефти крупнейшими компаниями в 2017 году, млн. т.**

Нефтяные компании в новых экономических условиях снижения цен на углеводороды начали реализацию сокращений инвестиционных программ, прежде всего добычи нефти в относительно новых перспективных регионах, что, безусловно, впоследствии окажет воздействие на прогнозируемые уровни добычи. Определенные коррективы в объем добываемой нефти в России внесены и введением секторальных экономических санкций [Панаедова, 5].

Особая статья федерального бюджета РФ пополняется за счет экспорта нефти и нефтепродуктов. Россия является ключевым поставщиком нефти и нефтепродуктов для европейских стран.

В настоящий момент активно ведется наращивание поставок нефти в страны Азиатско-Тихоокеанского региона. В 2017 году Россия экспортировала 253 млн. тонн нефти на \$93 млрд. Экспорт нефти из России с 1994 по 2017 года представлен на рисунке 2 [особенности].



**Рисунок 2. Экспорт нефти из России с 2007 – 2017 гг.**

Зависимость федерального бюджета от экспорта нефти и нефтепродуктов (вывозные таможенные пошлины), в случае низких цен на нефть, приводит к снижению доходов государственного бюджета.

Для обеспечения безопасности нефтяной отрасли в РФ действует специальное законодательство (программы развития) по вопросам стимулирования нефтяной отрасли (нефтедобычи).

Законодательство нефтедобывающей отрасли России обеспечивается следующими нормативно-правовыми актами [Гарант]:

1. Федеральный закон «О недрах» от 21.02.1992 (ред. 30.09.2017г.), который регулирует отношения по добыче нефти, проведения работ по геологическому изучению, регулирует деятельность по строительству нефтехранилищ и их эксплуатацию;

2. Федеральный закон от 23.11.2009 N 261 (ред. от 29.07.2017) "Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации";

3. Федеральный закон от 21.07.2011 No 256-ФЗ (ред. от 06.07.2016) «О безопасности объектов топливно-энергетического комплекса», который определяет принципы и задачи обеспечения безопасности объектов топливно- энергетического комплекса, требования к персоналу, обеспечивающих безопасность, права и обязанности субъектов ТЭК в сфере обеспечения безопасности. Определяет финансирование мероприятий по обеспечению безопасности ТЭК;

4. Федеральный закон от 03.12.2011 N 382-ФЗ «О государственной информационной системе топливно-энергетического комплекса»;

5. Федеральный закон от 23.07.2013 N 213-ФЗ (ред. от 24.11.2014) "О внесении изменений в главы 25 и 26 части второй Налогового кодекса Российской Федерации и статью 3.1 Закона РФ «О таможенном тарифе», в котором описано стимулирование разработки трудноизвлекаемых запасов нефти в виде введения понижающего коэффициента (Кд) к ставке НДС и условия его применения и введения дополнений в закон РФ перечня категорий нефти, для которых правительство РФ вправе устанавливать особые формулы расчета ставок вывозных таможенных пошлин;

6. Федеральный закон от 31.12.2014 N 488-ФЗ (ред. от 31.12.2017) "О промышленной политике в Российской Федерации". Стимулирование деятельности в сфере промышленности, территориальное развитие промышленности;

В условиях неблагоприятной конъюнктуры мировых цен на нефть целью инновационной перестройки нефтегазового комплекса является его трансформация в наукоемкое инновационное производство, обеспечивающее экономическую, энергетическую, экологическую безопасность; создание социально ориентированного

конкурентоспособного сектора экономики на основе внедрения новых технологических процессов.

Только целенаправленная политика исполнительной и законодательной власти на устранение, выявленных авторами, барьеров развития импортозамещения в нефтяной промышленности способна стать мощным драйвером развития других секторов национальной экономики России. Дальнейшее развитие мультипликативного эффекта способно нивелировать действие секторальных санкций со стороны мирового сообщества и позволит предотвратить развитие кризисных процессов в экономике, что является стратегической задачей для текущего Правительства РФ.

Из вышесказанного следует, что нефтяная отрасль в России является важной частью экономики и обеспечивает большую долю финансовых поступлений в бюджет.

Поэтому государство нацелено на обеспечение безопасности нефтяной отрасли и поддерживает развитие этой отрасли, в связи с чем в настоящее время действует множество государственных программ, помогающих предприятиям нефтедобычи, экспорта и переработки.

### **Список литературы:**

1. Алмосов А. П., Брехова Ю. В., Потомова С. А. Оценка уровня экономической безопасности нефтяной отрасли в условиях волатильности нефтяных цен / Научный вестник Волгоградского филиала РАНХиГС. Серия: Экономика. 2016. № 3. С. 28-44.
2. Алёшина О.Е., Бортникова Е.В., Гаврилова С.С., Долгая Ю.В. Нормативно-правовое регулирование нефтяной отрасли РФ относительно основных направлений государственной политики в сфере обеспечения экономической безопасности / Вектор экономики. 2018. № 10 (28). С. 83 -96.
3. Информационно-правовой портал «Гарант» [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://www.garant.ru>
4. Особенности развития нефтяной промышленности России на современном этапе [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://burneft.ru/archive/issues/2016-12/3>
5. Панаедова Г.И., Хрипкова Л.Н. особенности и тенденции развития нефтегазовой отрасли России в условиях секторальных санкций / Экономика в промышленности. 2015. № 2. С. 4-12.

## АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ ПРЕДПОСЫЛОК НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ КАК ИНСТРУМЕНТ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ БАНКРОТСТВА СОВРЕМЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

**Фалькович Олеся Андреевна**

студент, Воронежский государственный университет,  
РФ, г. Воронеж

На современном этапе развития российской экономики выявление неблагоприятных тенденций в деятельности предприятия, прогнозирование банкротства приобретают первостепенное значение. Интерес к этой проблеме объективен и оправдан, поскольку любое предприятие может столкнуться с проблемой неустойчивого финансового состояния, неплатежеспособностью, банкротством. В связи с этим своевременное выявление признаков потенциальных финансовых затруднений в обозримой перспективе может дать шанс выработать эффективные управленческие решения, направленные на избежание банкротства.

Актуальность данной темы обусловлена тем, что современные кризисные явления в российской экономике привели современные предприятия к неустойчивому финансовому состоянию. Жесткие экономические условия объективно обуславливают проведение экономическими субъектами сбалансированной, антикризисной политики.

Банкротство - финансовый кризис, то есть неспособность предприятия исполнить свои текущие обязательства [5, с. 47]. На это указывает Федеральный закон от 26 октября 2002 года № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» [1].

Причины банкротства могут быть различными, - от неэффективного использования финансовых ресурсов и до неэффективной работы персонала, что нередко обусловлено невысокой компетентностью руководящего состава предприятия, в связи с чем принимаются нерациональные управленческие решения. При банкротстве предприятия его неплатежеспособность приобретает устойчивый характер.

Лукьянченко К.А. выделяет три стадии в управлении организацией, которые потенциально могут привести к банкротству:

1. Выявление недостатков и недоработок в процессе разработки и принятия управленческих решений (к примеру, авторитарный стиль управления, основанный на отсутствии коллегиальности в обсуждении выявленных проблем, отсутствие баланса интересов собственников организации органов ее управления, в случае, когда директором предприятия назначается лицо, имеющее только договорные обязательства, но не имеющее имущественных (доля в уставном капитале), конфликты в организации, низкоквалифицированный руководящий состав, недостаточно грамотный финансовый контроль);

2. Принятие неправильных решений в части производства и сбыта продукции (к примеру, неоправданное расширение производства и сфер деятельности предприятия, высокий удельный вес заемных ресурсов, появление непосильных инвестиционных проектов);

3. Выражаются предпосылки приближающейся несостоятельности (ухудшаются показатели финансово-хозяйственной деятельности, появление длительных кассовых разрывов, нехватка денежных средства на расчетом счете для осуществления оперативных расчетов) [2].

Помочь предприятию в оперативном выявлении признаков несостоятельности помогает анализ финансовых предпосылок данного процесса. Его цель – выявление причин ухудшения финансового состояния организации. Данный анализ проводится в общем виде по следующему алгоритму:

I. Анализ финансовых результатов деятельности организации.

На данном этапе проводится оценка финансовых результатов деятельности предприятия и направлений использования прибыли. Если организация убыточна, то делается вывод об отсутствии источника пополнения собственных средств, которые нужны для осуществления эффективной хозяйственной деятельности. Если организация по итогам отчетного периода получила прибыль, однако, имеется тенденция к ее снижению,

проводится анализ всех элементов, ее формирующих, - доходов и расходов, отражаемых в отчете о финансовых результатах.

## II. Анализ финансового состояния организации.

1. Анализ динамики валюты баланса. В ходе такого анализа осуществляется сопоставление данных валюты баланса на начало и конец отчетного периода. Уменьшение валюты баланса свидетельствует о сокращении хозяйственного оборота, что влечет неплатежеспособность. При выявлении данной тенденции требуется проведение тщательного анализа его причин, препятствующих осуществлению нормальной финансово-хозяйственной деятельности.

### 2. Оценка активов предприятия.

Состав и структура активов предприятия анализируются как с точки зрения их участия в производстве, так и с точки зрения оценки их ликвидности. Для этого нужно провести детальный анализ разделов и отдельных статей актива баланса с привлечением оперативной отчетности.

3. Анализ структуры пассивов предприятия. Негативными тенденциями, свидетельствующими о надвигающемся банкротстве, могут стать нерационально высокая доля заемных средств, наращивание кредиторской задолженности на фоне снижающейся выручки. В данном случае предприятию необходимо разработать мероприятия по повышению сбытовой активности, чтобы расплатиться с кредиторами.

III. Установление связи неплатежеспособности предприятия с задолженностью государства перед ней. В данном случае предприятие имеет непогашенную задолженность по налогам и сборам в значительных размерах, причем, как правило, за несколько последних лет с тенденцией к увеличению.

Практика показывает, что мероприятия по предупреждению банкротства требуют дополнительных финансовых затрат. Но при раннем выявлении признаков банкротства данных расходов можно избежать. В случае наступления банкротства судебное урегулирование спора будет только увеличивать потери, что приведет к ликвидации предприятия [3, с. 7].

Таким образом, по итогам исследования были сделаны следующие выводы. Банкротством является подтвержденная документально неспособность экономического субъекта платить по долгам и финансировать текущую основную деятельность из-за отсутствия средств [4, с. 76]. Можно сделать вывод о том, что анализ финансовых предпосылок несостоятельности предприятия проводится в соответствии со следующими этапами:

- 1) анализ финансовых результатов деятельности организации;
- 2) анализ финансового состояния организации (анализ динамики валюты баланса, анализ структуры активов и пассивов предприятия);
- 3) установление связи неплатежеспособности предприятия с задолженностью государства перед ним.

## Список литературы:

1. О несостоятельности (банкротстве): Федеральный закон от 26 октября 2002 года № 127-ФЗ [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». - Режим доступа: локальный. - Дата обновления 20.10.2018.
2. Бобичева В.В. Причины банкротства и способы его предупреждения: нюансы законодательства // Стратегии бизнеса. 2015. №5(13). С. 3-7.
3. Лукьянченко К.А. Финансовый анализ как инструмент предупреждения банкротства предприятия // Материалы XXXIII междунар. студ. науч.-практ. конф. № 22(33). URL: [https://sibac.info/archive/meghdis/22\(33\).pdf](https://sibac.info/archive/meghdis/22(33).pdf) (дата обращения: 25.10.2018).
4. Лукаш Ю.А. Эффективная кадровая политика как составляющая обеспечения безопасности и развития бизнеса: учебное пособие. М.: ФЛИНТА, 2017. 201 с.
5. Справочник менеджера / под ред. Уткина Э.А. М.: ИНФРА-М, 2017. 346 с.

## ХАРАКТЕРИСТИКА КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ

**Ха Ань Ту**

студент Башкирского Государственного Университета,  
РФ, г. Уфа

**Аннотация.** Статья посвящена актуальной проблеме изучения сути и направлений кадровой политики предприятий. Автором даны подходы к определению сущности кадровой политики, определены ее цели и принципы. Также, в статье кратко рассмотрены основные направления кадровой политики современных предприятий.

**Ключевые слова:** предприятие, персонал, кадры, кадровая политика, управления персоналом.

Реализация целей и задач предприятия осуществляется через организацию и управления персоналом, поэтому изучение кадровой политики на предприятии актуально в наше время.

Цель статьи - характеристика сущности и основных направления кадровой политики предприятия.

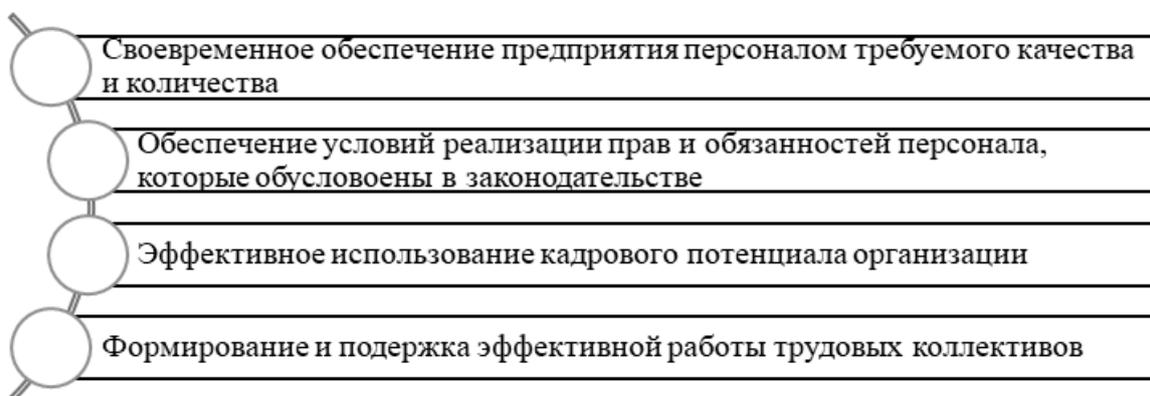
Из отличительных характеристик кадров можно выделить то, что во-первых, кадры – это люди, которые в некоторых случаях могут быть заменены машинами, во-вторых, кадры – не обязательно все люди, задействованные в деятельности, а именно те, кто состоит в штате и получает оплату за свой труд [1, с. 129].

Что касается кадровой политики, то П.Р. Аникеев определяет кадровую политику, как «совокупность целей и принципов, которые определяют направление и содержание работы с персоналом» [2, с. 21].

Е.П. Ильин под кадровой политикой понимает «генеральное направление работы с персоналом, отражающее совокупность принципов, методов, набор правил и норм в области работы с персоналом, которые должны быть осознаны и определенным образом сформулированы» [3, с. 87].

А.Я. Кибанов описывает кадровую политику, как «совокупность правил и норм, целей и представлений, которые определяют направление и содержание работы с персоналом [4, с. 62].

Как показано на рисунке 1, целью кадровой политики является удержание баланса между процессами обновления и сохранения количественно-качественного состава персонала в соответствии с требованиями предприятия.



**Рисунок. 1. Цели кадровой политики предприятия [5, с. 22]**

Основополагающие принципы формирования кадровой политики представлены в таблице 1.

Таблица 1.

**Основополагающие принципы формирования кадровой политики [6, с. 22]**

Наименование принципа	Характеристика принципа
Научность	Использование всех современных научных разработок в данной области, которые могли бы обеспечить максимальный экономический и социальный эффект
Комплексность	Охват всех сфер кадровой деятельности и всех категорий работников
Системность	Означает целенаправленную и планомерную деятельность, осуществляемую на постоянной основе
Эффективность	Любые затраты на мероприятия в этой области должны окупаться через результаты хозяйственной деятельности
Методичность	Планомерность и последовательность, подчиненность некоей процедуре

Касаемо кадровой политики, а именно ее направлений, то разные авторы придерживаются разных точек зрения, мы же будем основываться на мнении Жигалко З.М., отметивший, что к направлениям относятся [7, с. 38]:

- кадровое планирование – это целенаправленная работа организации, на обеспечение предприятия необходимым количеством рабочих мест в нужное время;
- текущая кадровая работа – это процессы, включающие в себя найм, учет, оплату труда персонала и другие обязательные процессы, необходимые в рамках законодательства и производственного процесса;
- мероприятия по развитию, оценке, повышению квалификации – необязательны, но важны для поддержания необходимого уровня профессиональных компетенций сотрудников и обеспечения роста производительности труда;
- мероприятия по решению социальных проблем - необязательны, но способствуют формированию хорошего морально-психологического климата в организации, что влияет на снижение текучести кадров и рост производительности труда;
- мотивация и вознаграждение – для повышения трудоспособности и продуктивности работников предприятия, необходимо поощрять их труд разными инструментами материальной и нематериальной мотивации и стимулирования.

Подытожим, что кадровую политику можно понимать как комплект большого числа методов, способов, технологий и процедур кадровой работы, которые используются на том или ином предприятии.

Кадровая политика включает в себя множество направлений, которые можно свести к внутренним (найм, мотивация, оценка персонала) и внешним (подбор кадров, формирование имиджа предприятия как работодателя). Соответственно, управляя этими направлениями можно повысить эффективность деятельности персонала и конкурентоспособность предприятия.

**Список литературы:**

1. Анিকেев, П.Р. Кадровая политика организаций / П.Р. Анিকেев // Социология. – 2018. - №7. – С. 21
2. Жигалко, З.М. Механизм управления персоналом / З.М. Жигалко // Экономикс. - 2018. - №12. - С. 38
3. Закорко, Д.П. Кадровая политика коммерческих предприятий / Д.П. Закорко // Корреспондент. – 2018. - №8. – С. 22
4. Ильин, Е. П. Мотивация и мотивы / Е.П. Ильин. - СПб.: Питер, 2015. - с. 87
5. Кибанов, А. Я. Управление персоналом в организации / А.Я. Кибанов, А.И. Сапега. - М.: Наука, 2014. - с. 62
6. Турчинов, А.В. Политика и элементы кадровой политики / А.В. Турчинов // Кадры и заработная плата. - 2019. - №5. – С. 22
7. Уткин, Э. А. Мотивационный менеджмент / Э.А. Уткин. - М.: ЭКМОС, 2015. - с. 129

## ИНВЕСТИРОВАНИЕ В ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ

**Цыденова Сарюна Будаевна**

магистрант Восточно-Сибирского университета технологий и управления,  
РФ, г. Улан-Удэ

Человеческий капитал имел корни в 18 веке у экономиста Уильяма Петти, который первый пытался дать оценку роли человека, так же его производственные способности в создании богатства. Уильям Петти был уверен в утверждении, что двадцатикратный годовой доход равен ценности основной массы людей, приносящий ими.

Мы понимаем человеческий капитал, сформировавшийся путём инвестирования, капитализированный, накопленный запас персональных качеств, приводящая после реализации к получению как экономического, так и внеэкономического дохода в производственной и непроизводственной сферах жизнедеятельности человека.

Инвестирование в человеческий капитал имеет возрастающую с годами актуальность как для фирм и государств, так и для экономистов-теоретиков. Во многих зарубежных передовых странах человеческий капитал является важной частью экономико-социального развития общества, установки новейшей формы экономики, где интеллектуальный труд, наука и новые технологии, инновации имеют основную роль, человеческие ресурсы и инновации стали первостепенными факторами экономического успеха в производстве.

Инвестор, вложив свой капитал, ждет получения в ближайший период прогнозируемого долгосрочного экономического социального эффекта. Высока степень риска должна быть сведена к минимуму, так как является важной проблемой, для получения такого эффекта в полном объеме.

Имеется ряд тех или иных составляющих риска, возникающие и имеющие влияние на хороший результат от данного инвестирования:

1) отсутствие прогнозируемой отдачи в будущем, как полное, так и частичное – это возможно, когда не применяются на практике навыки и знания, которые формируются при развитии профессионализма работника.

2) потеря объема средств, как полное, так и частичное – это связано с увольнением работника во время прохождения процесса, а также с увольнением после его окончания.

3) повторное инвестирование средств предприятием с целью обеспечения качественной и количественной укомплектованности кадра, штата – возникают сложности во время закрытия вакансий.

Как мы знаем, человеческий капитал инвестируется так же со стороны государства. Роль подобных инвестиций не должна недооцениваться, так как именно они обеспечивают поддержку отдельным социальным группам, не имеющим возможности позаботиться о себе (пенсионерам, инвалидам, безработным и др.); именно они помогают регулировать на должном уровне инвестиции в человеческий капитал всех остальных групп населения. Об этом свидетельствует анализ социализации экономики в развитых странах, таких как Германия, Япония. Основные социальные индикаторы регулирует и устанавливает государство, как бы развита не была экономика. Ведь именно потому, что государство социально ориентирует экономику в этих странах и наблюдается высокий уровень её развития и обеспечивается стабильность экономического роста. Об этом свидетельствуют расчёт сопоставимых индексных показателей, характеризующих различные стороны экономической и социальной жизни стран мира за ряд лет, и определение интегрального «индекса развития человеческого потенциала (ИРЧП)». Его значение варьируется от 0 до 1. Значение ИРЧП отражает степень развития человеческого потенциала и чем ближе оно к 1, тем выше развитие.

### Список литературы:

1. Лысков А. «Проблема инвестирования в человеческий капитал»

2. Миронов Д., Цапенко И. «Человеческий капитал и инновационные факторы его развития»
3. Эффективность корпоративного обучения [Электронный ресурс], - [www.hr.portal.ru](http://www.hr.portal.ru) - статья в интернете
4. Кирьянов А. «Виды инвестиций в человеческий капитал и их эффективность»
5. Костицын И. «Организация издержек на корпоративное обучение» [Электронный ресурс], - [www.top-personal.ru](http://www.top-personal.ru) - статья в интернете

**РУБРИКА****«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»****ФИНАНСОВО-ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ  
КАК ВИД ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ**

*Аракелян Людмила Рудольфовна*

*студент Российского государственного университета правосудия,  
РФ, г. Ростов-на-Дону*

Одним из видов юридической ответственности является финансово-правовая ответственность. В научной литературе нет единого подхода к пониманию природы финансово-правовой ответственности и тем самым выделяются две позиции: первая исходит из того, что финансово-правовая ответственность имеет самостоятельный характер и является видом юридической ответственности, а вторая позиция исходит из того, что она не имеет самостоятельной природы и является частью административной, уголовной ответственности. По мнению профессора И. И. Веремеенко, для выделения нового вида ответственности нет как оснований, так и нет необходимости искусственно создавать ее. В частности, качественная схожесть административно-правовых и финансово-правовых отношений и их нарушений охватывается существующими видами ответственности. В качестве аргумента в пользу второй позиции, ее сторонники приводят то обстоятельство, что санкции за многие финансовые правонарушения предусмотрены в КоАП РФ, что выделение самостоятельного вида ответственности для каждой отрасли права или законодательства является нелогичным [3, с.42-48]. Однако, стоит отметить, что природа отношений, регулирующих нормами финансового права, меры финансово-правовой ответственности, субъекты, а также охраняемый от противоправных посягательств объект имеют свои особенности.

Во-первых, особенности субъектного состава проявляется в том, что применение мер принуждения в случае нарушения финансово-правовых норм осуществляется специально уполномоченными органами (ФНС, Федеральное Казначейство, Счетная палата, Центральный банк) и в отношении субъектов финансовых отношений. Во-вторых, особенности норм, закрепляющих ответственность за финансовые правонарушения: предусмотрены налоговым, бюджетным, административным, уголовным законодательством. Однако, следует сказать о том, что кодификация норм об ответственности за финансовые правонарушения, в одном нормативном акте, привело бы к повышению эффективности применения мер финансовой ответственности. В-третьих, основание возникновения - факт совершения финансового правонарушения.

Основанием возникновения финансово-правовой ответственности является финансовое правонарушение. В финансово-правовой литературе нет легального определения как первого, так и второго понятия. Однако, ст. 16 НК определяет, что налоговым правонарушением признается виновно совершенное противоправное (в нарушение законодательства о налогах и сборах) деяние (действие или бездействие) налогоплательщика, плательщика страховых взносов, налогового агента и иных лиц, за которое установлена ответственность [1]. Бюджетным нарушением признается совершенное высшим исполнительным органом государственной власти субъекта Российской Федерации (местной администрацией), финансовым органом, главным администратором (администратором) бюджетных средств, государственным (муниципальным) заказчиком: нарушений бюджетного законодательства Российской Федерации и иных правовых актов, нарушение условий договоров (соглашений) о предоставлении средств из бюджета [2]. Ряд норм

отдельных ФЗ также содержат признаки финансовых правонарушений, не закрепляя напрямую его понятие. Так, ФЗ «О Центральном банке РФ», в ст.74 закреплено положение об ответственности кредитной организации, ст. 25 ФЗ "О валютном регулировании и валютном контроле"- ответственности резидентов и нерезидентов. Исходя из данных положений, можно определить, что финансовое правонарушение- это виновно совершенное противоправное деяние субъекта финансового права в сфере финансовой деятельности, за которое федеральным законодательством предусмотрена финансово-правовая ответственность.

Признаки финансового правонарушения: виновность (прямое указание в ст.106 НК). Так, в решении Арбитражного суда Поволжского округа указано, что ФНС не может привлечь к ответственности налогоплательщика за совершение правонарушения, предусмотренного ст.126 НК РФ, если не докажет умысла со стороны налогоплательщика: противоправность (нарушение норм финансового законодательства: бюджетного, налогового, банковского); особенность субъектного состава ( налогоплательщики, резиденты, нерезиденты и т.д.); наказуемость (так, за 2018 год за административное правонарушение, предусмотренного ст. 15.7 КоАП РФ были назначены следующие виды наказания: предупреждение (письменное)-20 101, штраф- 227 586. По сводным статистическим данным Судебного департамента при Верховном Суде РФ за 2018 г. было рассмотрено 301 646 дел об административном правонарушении, предусмотренного ст. 15.7 КоАП РФ (непредставление сведений, необходимых для осуществления налогового контроля), ст. ст. 15.15.2-15.15.5- 1088 дел, ст.15.8 (нарушение срока исполнения поручения о перечислении налога или сбора (взноса))-13 дел.

Таким образом, данный вид ответственности заключается в применении к субъекту, который нарушил норму, мер государственного принуждения.

### **Список литературы:**

1. "Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 31.07.1998 N 146-ФЗ
2. "Бюджетный кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 02.08.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2019)
3. Веремеенко И. И. К вопросу о финансово-правовой и административно-правовой ответственности в российском праве // Право и управление. XXI век. — 2012. — № 4. — С. 42—48.

## ПРЕДМЕТ ПРОКУРОРСКОГО НАДЗОРА ЗА ПРОЦЕССУАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ОРГАНОВ ДОЗНАНИЯ

*Белых Ирина Андреевна*

*магистрант, Юридический институт Иркутского государственного университета,  
РФ, г. Иркутск*

Предмет прокурорского надзора – это один из важнейших элементов правоотношений, возникающих в ходе осуществления полномочий прокурора в рамках надзора за деятельностью органов дознания.

Законодательно установленная дефиниция данного понятия говорит о том, что предметом прокурорского надзора в сфере уголовного судопроизводства является соблюдение прав и свобод человека и гражданина, установленного порядка разрешения заявлений и сообщений о совершенных и готовящихся преступлениях, выполнения оперативно-розыскных мероприятий и проведения расследования, а также законность решений, принимаемых органами, осуществляющими оперативно-розыскную деятельность, дознание и предварительное следствие. [3]

Данное понятие аккумулирует в себе основополагающую задачу института прокурорского надзора - соблюдение прав и свобод человека и гражданина, так и механизмы ее достижения - выполнения оперативно-розыскных мероприятий и проведения расследования.

В научном контексте под предметом прокурорского надзора следует представлять совокупность социальных отношений, на урегулирование которой направлены функциональные действия прокурора. [6] Данная совокупность представляет собой общественно-правовые связи связанные с неукоснительным следованием Конституции РФ и реализация законов юридическими и физическими, в том числе должностными лицами.

Исходя из анализа статьи 29 ФЗ «О прокуратуре Российской Федерации», предмет прокурорского надзора состоит из нескольких частей. Первая из них - проведение надзора за соблюдением установленного порядка проведения расследования и выполнения оперативно-розыскных мероприятий. Здесь предметом прокурорских проверок становится законность производства всех досудебных действий в уголовном судопроизводстве следователя, дознавателя.

Вторая часть предмета надзора связана с понятием «законность решений, принимаемых органами дознания и предварительного следствия» и включает в себя свершение законодательно установленных предписаний при принятии органами, в чьи обязанности входит проведение предварительного расследования, абсолютно всех решений по ходу процесса, вне зависимости от того, требуется ли в данном случае получение санкции прокуратуры и возможно ли обжалование принятого акта в судебном порядке. [7]

Тем не менее, предмет надзора нельзя сводить только к процессуальным действиям участников уголовного процесса, так как прокурор осуществляет надзор и за воплощением норм материального права, в данном случае уголовного закона. [4] Развитие процессуальных правоотношений устанавливает уголовно-правовые отношения либо констатирует их отсутствие. Отступление от уголовного закона, преступления, являются наиболее тяжкими нарушениями законности. Они обязательно должны включаться в предмет надзора за реализацией законов при свершении разных форм предварительного расследования, составляя его главную часть, основу.

Так же в предмет надзора необходимо включить отступление от норм иных отраслей материального права. При свершении уголовно-процессуальных действий помимо преступлений, могут быть выявлены и иные виды социально-негативных отклонений, урегулированные правом, такие как: административные и дисциплинарные проступки, гражданско-правовые деликты. Кроме этого, орган, осуществляющий надзор, должен следить за правомерностью состояния имущественных и неимущественных интересах лиц,

сопряженных с уголовно-процессуальными правоотношениями. [5] Прокурор обязан контролировать правильность применения уголовного закона при квалификации совершенного преступного деяния или норм гражданского и гражданско-процессуального права при предъявлении гражданского иска, следить за тем, чтобы правоохранительные органы, участвующие в расследовании преступлений, не превышали своей компетенции.

#### **Список литературы:**

1. Конституция Российской Федерации: принята всенар. голосованием 12 дек. 1993 г. // Рос. газ.- 1993.- 25 дек.
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 дек. 2001 N 174-ФЗ // Собр. законодательства РФ.- 2001.- N 52 (ч.1).- Ст. 4921.
3. О прокуратуре Российской Федерации: федер. закон от Федеральным закон от 17 янв1992 N 2202-1// Собр. законодательства РФ.- 1995.- N 47.- Ст. 4472.
4. Кожевников О.А. Предмет прокурорского надзора за исполнением законов при осуществлении дознания и предварительного следствия //Юридический вестник Самарского ун-та.- 2015.- № 5.- С. 174-178.
5. Кругликов А. П. Роль прокурора в уголовном судопроизводстве // Законность.- 2008.- № 8.- С. 6-9.
6. Монуков М.М. Предмет прокурорского надзора за исполнением законов субъектами оперативно-розыскной деятельности // Административное и муниципальное право.- 2014.- № 8.- С. 838-842.
7. Ситник В.В. Теоретические аспекты прокурорского надзора за исполнением законов органами, осуществляющими дознание // Актуальные проблемы российского права.- 2018.- № 4.- С. 185-192.

## СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В ИСПРАВИТЕЛЬНЫХ КОЛОНИЯХ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

*Галиев Рустем Раилевич*

*студент, Казанский инновационный университет им. В.Г. Тимирязова,  
РФ, г. Казань*

*Ольков Сергей Геннадьевич*

*д-р юрид. наук, профессор, Казанский инновационный университет им. В.Г. Тимирязова,  
РФ, г. Казань*

**Аннотация.** Статья посвящена вопросам правового совершенствования, условий отбывания наказания осужденными.

**Ключевые слова:** Исправительное учреждение; осужденный; персонал; исполнение наказания.

В настоящее время можно отметить отдельные вопросы, связанные с совершенствованием практики исполнения и отбывания лишения свободы и правового регулирования в исправительных колониях общего и строгого режимов.

В области порядка исполнения наказания (режима) в исправительных колониях общего и строгого режимов в настоящее время отсутствует необходимость ужесточать или наоборот, как-то смягчать режимные требования. Персоналу исправительных учреждений следует добиваться полной и неукоснительной реализации осужденными, для них обязанностей и запретов, существующих на сегодняшний день. Следует продолжать активно развивать процесс внедрения во всех исправительных учреждениях общего и строгого режимов современные технические комплексы систем охраны и надзора за осужденными к лишению свободы.

В последние годы, в силу ряда причин, в основном из-за снижения количества персонала исправительных колоний что привело к ослаблению функций надзора за осужденными, требовательности персонала к осужденным, а также, и с другой стороны, намечается тревожная тенденция ослабления и даже утраты контроля за поведением осужденных вследствие отрицательного влияния криминальной среды, ухудшения криминогенных характеристик лиц, отбывающих наказания. В дальнейшем это может обернуться потерей контроля ситуации над осужденными, росту числа нарушений, групповых неповиновений, вплоть до случаев массовых беспорядков, дестабилизацией обстановки в исправительных учреждениях.

Относительно совершенствования условий отбывания наказания в исправительных колониях что в связи с социально-экономическими изменениями в обществе, по мере улучшения жизненного уровня населения, с целью поддержания и укрепления социальных и родственных связей в будущем возможно рассмотреть вопрос об увеличении количества предоставляемых осужденным свиданий, посылок, передач, бандеролей. Но этот процесс должен идти постепенно, одновременно со стабилизацией экономической ситуации в стране, повышением уровня жизни населения. [1]

В области обеспечения жилищно-бытовыми условиями в исправительных колониях необходимы постепенный переход к увеличению нормы жилой площади для осужденных – с 2-х до 3-4 кв.м на одного осужденного (с перспективой дальнейшего увеличения). Это позволит отказаться от создающего определенные неудобства осужденным двухъярусного размещения спальных мест. В настоящее время основная часть осужденных, отбывающих наказание в исправительных учреждениях, как и в советское время, содержится в общежитиях с общими спальными помещениями, оборудованными двухъярусными спальными местами.

В связи с этим во всех исправительных колониях, необходимо как это рекомендуют международные, в т.ч. европейские стандарты, а также положения российского законодательства, создание условий для проживания осужденных в помещениях комнатного типа

В учреждениях данных видов режима следует развивать систему общеобразовательного и профессионального обучения осужденных и содействовать созданию условий для получения осужденными среднего и высшего профессионального образования с использованием дистанционной формы обучения [2]

Также, возможно массово использовать применение статьи 97 УИК РФ выезды осужденных за пределы исправительных учреждений, , как это рекомендуют Европейские пенитенциарные правила 2006 г. и успешно применяется в пенитенциарных учреждениях развитых зарубежных государств. Такой опыт еще с советских времен применяется в колониях-поселениях (мера поощрения в виде проведения за пределами колонии-поселения выходных и праздничных дней) и ее можно перенести видоизменив, в практику исправительных колоний общего и строгого режимов

Подводя итог, отметим, что уголовно-исполнительное законодательство в современных реалиях подробно регламентирует различные аспекты порядка и условий отбывания наказания в исправительных колониях общего и строгого режимов. Большинство норм уголовно-исполнительного законодательства успешно реализуется на практике. Дальнейшее развитие общества и государства, развитие уголовно-исполнительной системы, уголовно-исполнительного законодательства определит новые пути в практике реализации исполнения наказания, в том числе исправительных колониях общего и строгого режимов и будем надеяться выработает основные направления, совершенствования этого процесса.

#### **Список литературы:**

1. Уголовно-исполнительное право 2017. Т.(12)1-4,№3 с.234-367
2. Дроздов А.И., Дроздов Н.А. Перспективы гуманизации условий содержания осужденных в исправительных колониях // Черные дыры в Российском законодательстве. 2017. № 3. С. 78–81.

## НОВЫЕ ПРАВИЛА ИСЧИСЛЕНИЯ СРОКА ИСКОВОЙ ДАВНОСТИ ПРИ ОСПАРИВАНИИ КРУПНЫХ СДЕЛОК УЧАСТНИКОМ (АКЦИОНЕРОМ) КОРПОРАТИВНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

*Дыченкова Мария Тагировна*

*магистрант, Российский государственный университет правосудия,  
РФ, г. Москва*

## NEW RULES FOR CALCULATING THE LIMITATION PERIOD WHEN CHALLENGING LARGE TRANSACTIONS BY A PARTICIPANT (SHAREHOLDER) OF A CORPORATE ORGANIZATION

*Mariya Dychenkova*

*undergraduate of Russian State University of Justice  
Russia, Moscow*

**Аннотация.** В статье рассматриваются и анализируются изменения в законодательстве о крупных сделках, внесенные вступившим в силу с 01.01.2017, Федеральным Законом N 343-ФЗ и принятое в связи с этим Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации N 27 от 26.06.2018 «Об оспаривании крупных сделок и сделок, в совершении которых имеется заинтересованность» (далее - Постановление N 27), касающиеся в частности правил исчисления срока исковой давности при оспаривании крупной сделки в судебных органах. Актуальность выбранной темы обусловлена тем, что последние изменения существенно меняют подход к исчислению срока исковой давности, данный вопрос в юридической доктрине является одним из дискуссионных. Автором, в частности, предложено установить иной срок исковой давности, отвечающий интересам участников (акционеров) корпорации.

**Abstract.** The article considers and analyzes the changes in the legislation on large transactions made by the Federal Law N 343-FZ, which came into force from 01.01.2017, and the Resolution of the Plenum of the Supreme Court of the Russian Federation N 27 of 26.06.2018 "on challenging large transactions and transactions in which there is an interest" (hereinafter - Resolution N 27) in particular, the rules for calculating the limitation period when challenging a large transaction in the judiciary. The relevance of the chosen topic is due to the fact that the recent changes are quite serious, since they significantly change the approach to the calculation of the limitation period, this issue in the legal doctrine is one of the controversial. The author, in particular, proposed to establish a different Statute of limitations that meets the interests of the participants (shareholders) of the Corporation.

**Ключевые слова:** корпорация, крупные сделки, корпоративный спор, исковая давность, защита корпоративных прав.

**Keywords:** corporation, large deals, corporate dispute, limitation period, protection of the corporate rights.

Правовое регулирование института крупных сделок претерпело существенные изменения, концепции развития корпоративного законодательства направлена на стабилизацию гражданского оборота и обеспечение интересов всех участников оборота, как подмечает Габов А.В., курс развития правовых норм характеризуется расширением оснований для исключения применения положений закона о крупной сделке к отдельным сделкам, юридическим фактам, влекущим изменение прав и обязанностей, а также целым блокам отношений [5].

Так, одним из оснований для отказа в удовлетворении искового заявления о признании сделки недействительной является истечение срока исковой давности. Постановлением № 27 установлены новые правила исчисления срока давности, однако, не в пользу лица, оспаривающего сделку. Согласно действующему регулированию порядка исчисления срока, датой исчисления срока является день, когда о нарушении процедуры одобрения узнал единоличный исполнительный орган, таким образом, теперь важна осведомленность не подателя искового заявления, а директора, в том числе, если он непосредственно совершал сделку [3]. Срок может исчисляться в зависимости от осведомленности истца только в случае наличия сговора директора и отсутствия при этом лица самостоятельно или совместно с иными лицами, осуществляющего полномочия единоличного исполнительного органа, до момента предъявления искового заявления в суд. Подобное регулирование имеет свои положительные моменты, поскольку должно предотвратить злоупотребления со стороны недобросовестных участников, простимулировать участников интересоваться деятельностью общества, прекратить манипуляции с исковой давностью.

Однако отмечается, что подобный подход ущемляет права участников (акционеров) и фактически лишает их реальной возможности оспорить крупную сделку в суде, осложняет процесс оспаривания [9].

Существовавший ранее подход представляется сбалансированным и обеспечивающим интересы лица, оспаривающего сделку, который предусматривал, что срок исковой давности исчислялся по истцу, то есть с момента, когда он должен был узнать о том, что указанная сделка совершена с нарушением процедуры одобрения, то сейчас течение срока поставлено в зависимость от осведомленности директора. Но одним из негативных последствий подобной позиции - неограниченные возможности манипуляций с исковой давностью [4].

Следует отметить, что указанный в Постановлении № 27 подход обоснован тем, что при предъявлении иска, заявитель действует не от своего имени и не в своем интересе, он является представителем корпорации и действует в интересах общества, и материально-правовое требование принадлежит юридическому лицу, данный вид требований относится к косвенным искам [8]. В связи с чем мы склонны согласиться с тем, что исковая давность исчисляется с момента, когда о нарушении узнало само юридическое лицо в лице единоличного исполнительного органа.

Однако установленный годичный срок, а также введенное законодателем ограничение о том, что срок исковой давности в случае его пропуска восстановлению не подлежит, фактически будет приводить к тому, что участник (акционер) будет лишен реальной возможности на оспаривание. Так, например, при ранее действующем регулировании, узнав на годовом общем собрании участников (акционеров) по итогам года о совершенной крупной сделке без соответствующего согласия или последующего одобрения, лицо могло подать соответствующий иск, то теперь, узнав об этом, вероятность того, что он успеет в пределах срока исковой давности подать исковое заявление, учитывая необходимость формирования доказательной базы и смещение бремени доказывания практически всех обстоятельств дела на истца, крайне мала.

Исходя из вышесказанного, считаем, что наиболее сбалансированным подходом, учитывающим интересы всех субъектов данных правоотношений и различные позиции по данному вопросу, будет исчисление срока исковой давности исходя из осведомленности единоличного исполнительного органа, как это установлено в Постановлении № 27, однако, срок исковой давности следует продлить до двух лет, учитывая, что участник (акционер) должен интересоваться процессом деятельности компании и как минимум обязан изучать годовую отчетность.

### **Список литературы:**

1. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ (ред. от 05.04.2019) «Об акционерных обществах» // СПС «КонсультантПлюс»

2. Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ (ред. от 23.04.2018) «Об обществах с ограниченной ответственностью» // СПС «КонсультантПлюс»
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 26.06.2018 N 27 «Об оспаривании крупных сделок и сделок, в совершении которых имеется заинтересованность» // СПС «КонсультантПлюс»
4. Бондарчук Д. Крупные сделки и сделки с заинтересованностью. Пленум Верховного Суда утвердил новые разъяснения // СПС «КонсультантПлюс»
5. Габов А.В. Институт крупной сделки в российском праве: 4основные этапы, тенденции и перспективы развития // Предпринимательское право. 2018. N 3 // СПС «КонсультантПлюс»
6. Ломакин Д.В. Крупные сделки в гражданском обороте // СПС "КонсультантПлюс".
7. Сафаева Н.Р. Косвенные иски по корпоративным спорам. Особенности доказывания // СПС "КонсультантПлюс"
8. Румак В. Важно не ставить во главу угла правовые традиции, а решать экономическую задачу [Интервью с Е.П. Губиным] // СПС «КонсультантПлюс»
9. Филиппова О.С. Эффективность реформирования института крупных сделок корпораций // СПС «КонсультантПлюс»
10. Шиткина И., Губин Е., Степанов Д., Кузнецов А., Чеховская С., Сергеев А., Терещенко Т., Громов А., Каплюхий М., Карнаков Я., Казакова М., Чупрунов И. Оспаривание экстраординарных сделок: новые разъяснения Верховного Суда // СПС «КонсультантПлюс».

## ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОЙ СТАТУС СУДА ПО ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫМ ПРАВАМ

*Ильичева Александра Сергеевна*

*магистрант, Российский государственный университет правосудия,  
РФ, г. Н. Новгород*

**Аннотация.** В данной статье анализируются отличительные черты Суда по интеллектуальным правам в России. Рассмотрены актуальные проблемы Суда по интеллектуальным правам в России.

**Ключевые слова:** Суд по интеллектуальным правам в России, Арбитражный суд, интеллектуальные права, защита прав.

Проблема защита интеллектуальных прав получила широкое распространение в современном мире. Большим шагом для защиты интеллектуальных прав для России было принятие IV части Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ), в ней, регулируются вопросы охраны интеллектуальной собственности, но в законе права только закреплены. Для защиты интеллектуальных прав был необходим орган, который смог эффективно и грамотно, учитывая сложность, специфику и особенности интеллектуальных прав, обеспечить их защиту. Необходимость создания специализированного суда, рассматривающего дела в сфере защиты интеллектуальной собственности, в Российской Федерации обуславливалось множеством факторов, например, отсутствием узкоспециализированных компетентных в вопросах интеллектуальной собственности судей, а также чрезмерной нагрузкой на суды. Данные факторы влияли на качество отправления правосудия по исследуемой категории споров [5, с. 30]. Для достижения поставленных целей в области защиты интеллектуальных прав Российская Федерация пошла по пути создания Суда по интеллектуальным правам – специализированного суда в системе Арбитражных судов, который призван обеспечить защиту интеллектуальных прав. Поскольку Суд по интеллектуальным правам является новым институтом, имеется ряд проблем, которые требуют решения. В Германии, Японии, Индии, Таиланде, Великобритании, Турции, подобно нашему государству, образованы отдельные судебные инстанции, уполномоченные разрешать споры об интеллектуальных правах [3, с. 29]. Даже на официальном сайте Суда по интеллектуальным правам размещена информация о том, что указанный суд создавался по аналогии с немецким Федеральным патентным судом и японским Судом по защите интеллектуальной собственности. Вместе с тем, отечественный Суд по интеллектуальным правам не является точной копией обозначенных судов. Это обусловлено особенностями российской судебной системы, а также уникальной компетенцией по рассмотрению дел в качестве первой и кассационной инстанции. Отличительной чертой являются четко обозначенные полномочия Суда по интеллектуальным правам.

В качестве суда первой инстанции ему подсудны категории дел о защите интеллектуальных прав, что указаны в ч. 4 ст. 34 АПК РФ. Относительно кассационной инстанции согласно ч. 3 ст. 274 АПК РФ Суд по интеллектуальным правам вправе рассматривать как дела находящиеся ранее в его производстве по первой инстанции, так и дела о защите прав на интеллектуальную собственность, рассмотренные арбитражными судами субъектов РФ по первой инстанции и арбитражными апелляционными судами. Исходя из вышеуказанных норм, можно сделать вывод, что Суд по интеллектуальным правам нельзя именовать патентным судом, так как его полномочия гораздо шире; рассматриваются не только споры, связанные с патентами, но и дела об охране прав на селекционные достижения, на средства индивидуализации, на наименование места происхождения товара.

В научной литературе активно критикуется неисчерпывающий перечень дел, разрешаемых соответствующим судебным органом. По мнению В.И. Еременко, список дел,

которые рассматриваются Судом по интеллектуальным правам как суд первой инстанции, должен быть исчерпывающим. Ведь в данном случае, возможно исключить несоответствия компетенций специализированного арбитражного суда и арбитражных судов субъектов РФ по первой инстанции, арбитражных апелляционных судов. Действительно, исчерпывающий перечень дел о защите прав на интеллектуальную собственность послужил бы хорошим основанием для разрешения проблем в разграничении подсудности между Судом по интеллектуальным правам и другими судами арбитражной системы РФ. Это будет характеризовать юридическую природу Суда по интеллектуальным правам, именно как специализированного арбитражного суда. Также ярким подтверждением данной проблемы выступают примеры из судебной практики [4, с. 75].

Так, по делу № СИП-564/2015 общество «ТД ГРАСС» обратилось в Суд по интеллектуальным правам с заявлением о признании недействительным решения Управления Федеральной антимонопольной службы по Краснодарскому краю от 4 декабря 2006 года. Однако определением соответствующего суда от 10 декабря 2015 года дело было передано по подсудности в Арбитражный суд Краснодарского края. Так как согласно абз. 3 п. 2 ч. 4 ст. 34 АПК РФ эти дела Суд по интеллектуальным правам рассматривает в качестве суда первой инстанции.

Отсюда следует, что данный суд не вправе рассматривать заявление об оспаривании решения территориального антимонопольного органа. Оно подсудно арбитражному суду субъекта РФ по месту нахождения территориального антимонопольного органа, которым принято обжалуемое решение, потому что АПК РФ для такой категории дел не предусмотрено исключение [6]. Тем не менее, такое развитие событий было характерно для 2015 года. Но должны ли сохраняться такие подходы в настоящее время? Известно, что с января 2016 года федеральным законом от 5 октября 2015 года № 275-ФЗ внесены существенные изменения в федеральный закон «О защите конкуренции». Так, утратила силу ст. 14, не допускающая недобросовестную конкуренцию, связанную с приобретением и использованием исключительного права на средства индивидуализации. Сейчас в ст. 14.4 обозначаются решения антимонопольного органа, которые могут направляться лицом в ФОИВ по интеллектуальной собственности для признания недействительным предоставления правовой охраны товарному знаку. При этом п. 15 ст. 4 данного закона под антимонопольным органом понимается федеральный антимонопольный орган и его территориальные органы. Следовательно, можно считать, что оспаривание решения антимонопольного органа о признании недобросовестной конкуренцией действий, которые связаны с приобретением исключительного права на средства индивидуализации подсудны такому суду. Одной из проблем в деятельности Суда по интеллектуальным правам, на наш взгляд, является ограничение компетенции и подсудности путем включения Суда по интеллектуальным правам в систему арбитражных судов. Федеральный конституционный закон «О судебной системе Российской Федерации» предусматривает создание специализированных судов в статье 26, но не определяет его не к судам общей юрисдикции, не к арбитражным судам, оставляя тем самым свободу законодателю. В случае с Судом по интеллектуальным правам, законодатель отнес его к Арбитражным судам. Отсюда следует, что законодатель указал на возможность судебного разбирательства лишь только по отношению к интеллектуальным правам индивидуального предпринимателя или юридического лица [2, с. 55]. Следовательно, защита права и законных интересов физических лиц – автора, изобретателя подлежит в Судах общей юрисдикции. Считаем, что данное ограничение нецелесообразно, так как специализированный характер Суда, направленный на разрешение конкретной категории споров, а именно споров связанных с нарушением интеллектуальных прав, ограничивается субъектным составом. Решение данной проблемы, видится в выделении Суда по интеллектуальным правам из системы Арбитражных судов в качестве самостоятельного судебного органа. Подобные изменения позволят обеспечить равный доступ к защите интеллектуальных прав всех заинтересованных субъектов. Если говорить о требованиях, предъявляемых к кандидатам на должность судьи

Суда по интеллектуальным правам, следует отметить, что помимо общих требований, предъявляются специальные требования: достижение возраста 30 лет и стаж работы в области юриспруденции не менее 7 лет (статья 4 Закона РФ от 26.06.1992 № 3132-1 «О статусе судей в Российской Федерации»). Таким образом, к кандидатам на должность судьи специализированного арбитражного суда предъявляются такие же требования, как и для судов общей юрисдикции. Полагаем, что указанная норма нуждается в совершенствовании, ведь Суд по интеллектуальным правам хоть и относится к системе арбитражных судов, но всё же он имеет свою специализацию, что должно отражаться на предъявляемых требованиях к кандидатам. Таким образом, образование специализированного института судебной власти как Суда по интеллектуальным правам является логичным и важным шагом к развитию эффективности защиты интеллектуальных прав. Тем не менее, существуют проблемы в деятельности и организации специализированного арбитражного суда России, на которых стоит заострить внимание в целях их наилучшего разрешения.

**Список литературы:**

1. Федеральный конституционный закон от 28.04.1995 N 1-ФКЗ (ред. от 18.07.2019) «Об арбитражных судах в Российской Федерации» // «Российская газета», N 93, 16.05.1995.
2. Блинец И.А., Новоселова Л.А. Суд по интеллектуальным правам в системе органов государственной власти Российской Федерации: Монография. Москва: Проспект, 2015. 530 с.
3. Буробина Е.В. О новом Суде по интеллектуальным правам // Адвокатская практика. 2013. № 1. С. 29-32
4. Буробина Е.В. Особенности производства в суде по интеллектуальным правам // Евразийская адвокатура. 2013. №3 (4). С. 75-78.
5. Погуляев В. В. Четвертая часть гражданского Кодекса РФ - пробелы и новеллы // Бухгалтерский учет в издательстве и полиграфии. 2007. № 9. С. 30-33.
6. Определение Суда по интеллектуальным правам от 19 ноября 2015 г. по делу № СИП-564/2015 «О назначении дела к судебному разбирательству» // СПС «Консультант Плюс».

## РАЗГРАНИЧЕНИЕ НАРУШЕНИЙ ПРАВИЛ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ И ЭКСПЛУАТАЦИИ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ ОТ СМЕЖНЫХ И ИНЫХ СОСТАВОВ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

**Кабаков Никита Владимирович**

*магистрант, Астраханский государственный университет,  
РФ, г. Астрахань*

Всем известно, что со временем автомобили вошли в нашу повседневную жизнь и стали незаменимыми. Но, невзирая на широкое распространение транспорта, некоторые аспекты регулирования общественных отношений, связанные с его использованием и эксплуатацией, до сих пор не разработаны в Российском законодательстве полностью.

Высокая степень опасности сделала транспортное средство объектом для внимания законодателей. Многие исследователи говорят, что отдельную проблему составляет именно квалификация преступлений, которая связана с нарушением эксплуатации транспортных средств и правил дорожного движения.

Так, спорным вопросом в научной среде является вопрос о разграничении таких понятий как дорожно-транспортное происшествие, дорожно-транспортное преступление и дорожно-транспортное правонарушение. В отечественном законодательстве закреплено понятие ДТП. Оно является широким понятием, охватывающим как дорожно-транспортные преступления, так и дорожно-транспортные правонарушения. Но при этом определение дорожно-транспортного преступления отсутствует в российском Уголовном кодексе. [1] Небольшая часть авторов предлагает разграничить эти понятия для отделения административных нарушений, которые связаны с нарушением ПДД и уголовные преступления, предусмотренные законодательством.

Таюрская Е.А. же считает, что понятие ДТП - излишне широкое для удобной квалификации, потому что охватывает не только уголовные преступления, а еще и дисциплинарные с административными. Е.А. Таюрская предлагает более узкое понятие дорожно-транспортного преступления. И предлагает следующее определение – это общественно-опасное деяние, которое совершено по неосторожности лицом, управляющим ТС, которое выразилось в каком-либо нарушении установленных ПДД и эксплуатации ТС, из-за чего наступают последствия, указанные в диспозиции статей Уголовного кодекса РФ, влекущее наступление уголовной ответственности [2]. Считаю, что такая дефиниция более точно выделяет состав преступлений, которые предусмотрены УК. Помимо того, это также избавляет от путаницы, потому что правонарушение является более широким понятием в отличии от преступления. Разделение уголовных составов от административных является не единственным дискуссионным вопросом.

Отдельный интерес представляет и сама квалификация преступлений со смежным составом. Такие составы преступлений схожи по общественной опасности, однако отличаются по одному либо нескольким признакам. Чтобы правильно квалифицировать преступление стоит выделить отличающиеся элементы, определяющие состав конкретного преступления.

В главе 27 УК РФ содержится несколько составов, которые есть возможность назвать смежными. Эти составы регулируют отношения, которые связаны с нарушениями правил движения транспорта. Но отдельные элементы состава преступления значительно отличаются. Если сравнить составы ст. 263 и ст. 264 Уголовного кодекса РФ, то они будут отличаться по субъекту, объекту, объективной стороне и предмету. Ст. 263 Уголовного кодекса РФ предусматривает наличие специального субъекта, а именно лица, которое не только достигло 16-го возраста, но обладает определенными профессиональными качествами. Главным отличием от субъекта преступления, которое предусмотрено ст. 264 Уголовного кодекса РФ является обязанность по обеспечению безопасности движения и эксплуатации транспорта, наложенная на него в связи с его профессиональной деятельностью. А что же касается субъекта ст. 264 Уголовного кодекса РФ, то субъектом

может быть только лицо, достигшее шестнадцатилетнего возраста, которое управляет автомобилем, трамваем либо другим механическим ТС, предназначенным для перевозки по дорогам грузов, людей либо оборудования, которое установлено на нем.

Следовательно, составы этих преступлений схожи только субъективной стороной, т.е. виной в форме неосторожности. Стоит также различать составы преступлений по ст. 264 и ст. 268 Уголовного кодекса РФ. Основное различие заключается в субъекте. Если же субъект состава преступления, который предусмотрен ст. 264 Уголовного кодекса РФ представляет водитель ТС, однако субъект преступления по ст. 268 Уголовного кодекса РФ - пассажир либо пешеход, который нарушает правила движения. Исходя из этого, обращая внимание на элементы состава преступления при квалификации преступлений, которые связаны с функционированием ТС, есть возможность правильно выбрать необходимую норму Уголовного кодекса РФ. Опираясь на анализ судебной практики, у судов изредка возникают проблемы с выбором статьи для применения, особенно при неоднозначности обстоятельств совершения преступления, которое связано с нарушением ПДД и эксплуатации ТС.

Таюрская Е.А привела пример в своей работе, рассмотрев случай, когда вследствие неосторожности при езде по сельскохозяйственному полю на автотранспорте, гражданин Е. причинил гражданке Н. телесные повреждения, впоследствии от которых наступила ее смерть. Суд квалифицировал действия виновного гражданина Е. по ст. 109 Уголовного кодекса РФ, невзирая на то, что в его деянии присутствуют все признаки состава преступления, которое предусмотрено ст. 246 Уголовного кодекса РФ [3]. Поэтому важным является рассмотрение состава данного преступления (субъект, субъективная сторона, объект, объективная сторона).

Остается неясным почему суд решил квалифицировать это дело по ст. 109 Уголовного кодекса РФ, невзирая на все признаки, а также причинно-следственную связь характерную для состава преступления, которое предусмотрено ст. 264 Уголовного кодекса РФ [4].

Ст. 109 Уголовного кодекса РФ выделяет своим объектом жизнь и здоровье граждан. В то время как для ст. 264 Уголовного кодекса РФ и жизнь, и здоровья здесь являются дополнительными объектами. В таком случае, виновное лицо грубо нарушило правила эксплуатации ТС. Важное само обстоятельство преступления. Виновное лицо сознательно село в ТС и понимал общественную опасность своего деяния. Такое деяние стоит классифицировать именно по ст. 264 Уголовного кодекса РФ.

Для тщательного рассмотрения дел и во избежание ошибок квалификации преступления на практике, стоит конкретизировать отдельные понятия, а также исключить спорные ситуации, т.е. ввести понятие дорожно-транспортного преступления, что позволит не спутывать составы со схожими правонарушениями и уточнить и закрепить саму норму, позволяющую безошибочно квалифицировать состав преступления, которое предусмотрено ст. 264 Уголовного кодекса РФ.

Однако, несмотря на проработанность исследуемой темы, на практике перед судами все равно возникают сложные вопросы, которые не всегда правильно решаются.

### Список литературы:

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 02.08.2019) // Консультант Плюс.
2. Таюрская Е. А. Теоритические аспекты определения понятия дорожно-транспортного преступления // Сибирский юридический вестник. — 2017. — № 1. — С. 100–104.
3. Приговор по делу № 1–13/2015 от 23 января 2015 года // Бийский районный судд Алтайского края. URL:[https://biyskyalt.sudrf.ru/modules.php?name=sud\\_delo&srv\\_num=1&name\\_op=doc&number=13977768&delo\\_id=1540006&new=&text\\_number=1&case\\_id=7454066](https://biyskyalt.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&srv_num=1&name_op=doc&number=13977768&delo_id=1540006&new=&text_number=1&case_id=7454066) (дата обращения: 11.08.2019).
4. Голубков А. М. К вопросу о разграничении нарушений правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств от смежных и иных составов преступлений // Молодой ученый. — 2017. — №19. — С. 194-196. — URL <https://moluch.ru/archive/153/43363/> (дата обращения: 13.09.2019)

## ПРОБЛЕМЫ ДОКАЗЫВАНИЯ ПО ИНДИВИДУАЛЬНЫМ ТРУДОВЫМ СПОРАМ

*Лисицкая Виктория Дмитриевна*

*студент, Саратовская государственная юридическая академия,  
РФ, г. Саратов*

Современная судебная практика по трудовым спорам отличается тенденцией конституционализации, которая выражается в имплементации конституционных принципов в содержании норм трудового права и интернационализации, что заключается в проникновении международных норм и принципов в сферу трудовых отношений.

Тенденция развития норм трудового законодательства требует и решения проблем в сфере правоприменения по индивидуальным трудовым спорам.

Для правильного рассмотрения и разрешения дела необходимо полное установление всех юридических фактов, имеющих значение по делу. Совокупность таких фактов представляет собой предмет доказывания. В состав предмета доказывания по делу входят факты основания иска, то есть те юридические факты, которые истец кладет в основу своих требований и факты основания возражения - те юридические факты, на основе которых ответчик не соглашается с предъявленным ему требованием.

В законе прямо закреплено, что бремя доказывания в гражданском судопроизводстве лежит как на сторонах, так и на других лицах участвующих в деле, но только в той части доказательств, на которые они ссылаются (ч. 1 ст. 56 ГПК РФ) [7].

В соответствии с Постановлением Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 17.03.2004 № 2 «О применении судами Российской Федерации Трудового кодекса Российской Федерации» в большинстве дел о восстановлении на работе работодатель должен доказывать законность увольнения, тогда как вынужденность увольнения по собственному желанию доказывает работник (подп. «а» п. 21 ППВС № 22) [5].

Также по делам о признании перевода незаконным работодатель обязан доказать наличие законных оснований для перевода, при оспаривании дисциплинарного взыскания работодатель доказывает соблюдение общих принципов юридической ответственности.

В делах о привлечении к материальной ответственности работодатель доказывает наличие условий наступления материальной ответственности и отсутствие оснований, ее исключающих (п. 4). Вместе с тем суды общей юрисдикции и в других делах перераспределяют бремя доказывания.

Законом на работодателя возложена ответственность по оформлению кадровой документации, именно на него будет возложено бремя доказывания в спорах, связанных с незаконным увольнением и с др., непосредственно связанными с документооборотом, так как у работника нет объективной возможности для ознакомления со всеми документами работодателя. Но для более эффективного рассмотрения трудовых споров и защиты прав работников следует установить правило, в соответствии с которым работодатель будет заинтересован в предоставлении нужной документации, а суд, в свою очередь, сможет возложить бремя доказывания на сторону, обладающую доказательствами, то есть на работодателя.

В своих научных трудах Барышников П.С. предлагает два универсальных правила установления косвенной презумпции [1]:

1. Отрицательные факты доказыванию не подлежат.

Например, в делах о восстановлении на работе применение данного правила приведет к тому, что не работник доказывает незаконность увольнения (отрицательный факт), а работодатель - его законность (положительные факты). В данном случае увольнение работника является отрицательным фактом в связи с тем, что при незаконности увольнения незаконность выражается в несоблюдении порядка увольнения или в отсутствии законных

оснований, а законность увольнения в данном случае понимается как факт положительный. В современной практике данная формула активно используется арбитражными судами.

## 2. Документальное сопровождение трудовых отношений лежит на работодателе.

Данная позиция вполне оправдана, так как обязанностью работодателя является ведение документооборота, и он в любой момент должен быть готов участвовать в споре из-за принятых им актов. Если работодатель не может предоставить необходимую суду документацию, то данный факт сам по себе является нарушением трудового законодательства.

Как правило работник не имеет возможности предоставить большую часть письменных доказательств, поскольку у него отсутствуют подлинники каких-либо документов (кроме трудового договора), но в некоторых случаях все же он располагает их копиями. Если у работника имеются копии, то они не смогут выступать в качестве доказательств, так как заверить самостоятельно он не может. Необходимо обращение к уполномоченному органу, который обладает необходимой компетенцией по заверению документов - нотариусу, однако и тут нужен будет подлинник на соответствие с предоставленной копией, без которой обращение будет нецелесообразным.

Работодатель, напротив, находится в более сильной позиции, так как обладает широким кругом внутренних документов и может предоставить в суд любой документ. Относительно копий, то работодатель имеет право заверить его соответствующей печатью, подписью и записью «копия верна». Данные документы уже смогут выступать в качестве доказательств в суде.

Таким образом, имеет место ситуация, когда формально суд при разрешении индивидуальных трудовых споров руководствуется нормами гражданского процессуального кодекса о равенстве сторон и общими правилами распределения бремени доказывания, но фактически работник и работодатель оказываются в неравных позициях, так как работодатель обладает более широкими возможностями по доказыванию и представлению доказательств, официальных документов в сфере регулирования трудовых отношений с работником. Работник же ограничен в средствах доказывания и даже свидетельские показания зачастую предоставить не могут из-за отказа работников под страхом увольнения.

Вместе с тем, анализируя судебную практику Треушников М.К. указывает, что исходя из специфики трудовых отношений на практике суды выработали специальные правила о распределении бремени доказывания в трудовых спорах [3].

Таким образом, для решения обозначенной проблемы следует предусмотреть следующие меры:

- установление ответственности для работодателей за увольнение работника в связи с дачей показаний в суде против него. Установить дополнительную гарантию свидетелям по трудовым спорам в виде недопустимости увольнения работника по инициативе работодателя (кроме случаев, установленных п. 6 ч. 1 ст. 81 ТК РФ) в течение двух лет после их участия в судебном разбирательстве;

- аудио-, видеозаписи и электронные переписки должны приниматься судом и выступать в качестве допустимых доказательств;

- следует закрепить норму о презумпции добросовестности работника с возложением бремени доказывания по всем основаниям увольнения работника на работодателя;

- установить обязанность суда назначить (по ходатайству работника) экспертизу представленных работодателем документов.

## Список литературы:

1. Барышников П.С. Бремя доказывания в трудовых спорах// Вест. Удмуртского ун-та. Серия экономика и право. 2015. №5. С. 90-95.
2. Ельцова Е.М., Калашникова В.С. Проблемные вопросы доказывания по трудовым спорам // Синергия Наук. 2018. № S23. С. 61-66.

3. Треушников М.К. Судебные доказательства / М. К. Треушников. - М.: Городец. 1997.
4. Шитиков Д.А. Доказывание отрицательных фактов в гражданском и арбитражном процессах // Арбитражный и гражданский процесс. 2013. № 7. С. 33-38.
5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 17.03.2004 № 2 «О применении судами Российской Федерации Трудового кодекса Российской Федерации» // Бюллетень Верховного Суда РФ. № 3. март. 2007.
6. Постановление Президиума ВАС РФ от 29.01.2013 № 11524/12 по делу № А51-15943/2011 // СПС «КонсультантПлюс».
7. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ// СПС «КонсультантПлюс».

## ФИНАНСОВЫЙ МОНИТОРИНГ КАК ВИД ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ

*Малхасян Татьяна Рузвелтовна*

*студент, Российский государственный университет правосудия,  
РФ, г. Москва*

Важнейшим фактором успеха для стабильного функционирования развитой экономики страны осуществляющего качественный финансовый контроль государства с применением финансового мониторинга.

Качественный финансовый контроль является наиболее важным условием экономической стабильности страны.

Опираясь на данные факты можно сказать, что цель государственного финансового контроля заключается в обеспечение законности бюджетной деятельности, а также эффективности. Во время процедуры финансового контроля проверяется как законность, так и целесообразность финансовой деятельности.

Как и в других странах в России имеются актуальные нерешенные проблемы, которые характеризуются не результативным, противозаконным и нецелевым использованием государственных средств. основополагающей задачей государства является обеспечение сохранности своих финансовых интересов. Эффективность государственного финансового контроля является одним из важнейших условий экономической устойчивости и социальной стабильности государства.

Осуществляться государственный финансовый контроль должен в первую очередь за:

- происхождением средств, их поступлением в бюджет и расходованием;
- использованием государственной собственности;
- использованием средств бюджета;
- результативностью предоставления и законностью использования льгот по налогообложению и полученных дотаций.

К главному различию финансового контроля от финансового мониторинга относят его цель – гарантия законности бюджетной деятельности в РФ, а также её результативность в бюджетной сфере бюджетной системы РФ.

В процедуре финансового контроля обследуется целесообразность (производительность) и законность финансовой деятельности.

В качестве субъектов финансового контроля являются государственные органы (например, Счетная палата РФ, ФНС, ФТС) и муниципальные органы (например, территориальные подразделения Счетной палаты РФ), а также уполномоченные на то субъекты хозяйствования. В качестве объектов финансового контроля выступают организации, государственные и муниципальные органы, деятельность которых контролируется.

Финансовый мониторинг – это необходимое звено финансового контроля в Российской Федерации, без которого практически недостижимо эффективной и согласованной работы.

Если обратиться к нормативно-правовым актам, то можно заметить, что понятие финансового мониторинга возникло наряду с изданием Указа Президента РФ от 1 ноября 2001 г. «Об уполномоченном органе по противодействию легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма». Вместе с тем данный нормативно-правовой акт, а также последующие нормативно-правовые акты включали легального определения финансового мониторинга.

Если обратиться к нормативно-правовым актам, то можно заметить, что они не включают легального определения финансового мониторинга.

Иерархия органов финансового мониторинга трехуровневая. На первом уровне находится Федеральная служба финансового мониторинга в качестве уполномоченного федерального органа исполнительной власти Российской Федерации, обеспечивающего аналитику информации. На втором уровне находятся контролирующие органы,

осуществляющие надзорную функцию финансового мониторинга. На последнем уровне находятся организации, которые производят операции с денежными средствами, например, ломбарды, и т.д.

Финансовый контроль невозможно представить без одной из главных его составляющих – финансового мониторинга в широком смысле.

Подводя итоги, необходимо сказать, что финансовый мониторинг представляет собой инструмент управления, который позволяет выявлять внутренние связи финансовой системы и находить средства для устранения обнаруживаемых в ней элементов дезорганизации с помощью надлежащим образом обоснованных решений. Возрастание роли финансового контроля выражается в его продуктивной организации и четкой структурированности, а также формировании новых видов, методов, форм и систем финансового контроля, имеющих теоритическое подтверждение и фактическое применение.

### **Список литературы:**

1. Федеральный закон «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» от 07.08.2001 N 115-ФЗ (в ред. от 03.07.2018) // Собрание Законодательства Российской Федерации, 2018, № 53, ст. 8491.
2. Карасёва М.В. Финансовое право России: учебное пособие для вузов / М.В. Карасева. – М.: Юрайт, 2011. 369 с
3. Финансовый мониторинг: В.И. Глотов, А.У. Альбеков, Е.Н. Алифанова и др. ; под ред. В.И. Глотова, А.У. Альбекова ; Министерство образования и науки Российской Федерации, Ростовский государственный экономический университет (РИНХ). – Ростов-на-Дону : Издательско-полиграфический комплекс РГЭУ (РИНХ), 2019. – 174 с.
4. Ковалева, Э.Р. Государственный финансовый контроль / Э.Р. Ковалева ; Институт экономики, управления и права (г. Казань). – Казань : Познание, 2014. – 300 с.

## **ОСНОВАНИЯ И ФОРМА УЧАСТИЯ ПРОКУРОРА В ГРАЖДАНСКОМ И АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ ПО ДЕЛАМ О ЗАЩИТЕ ПУБЛИЧНЫХ ИНТЕРЕСОВ**

**Молева Екатерина Владимировна**

*магистрант, Приволжский филиал Российского государственного университета правосудия,  
РФ, г. Нижний Новгород*

Закон о прокуратуре, составляет основу участия прокурора в арбитражном процессе. Законодательством регламентируется ряд вопросов, в которые входят распорядительные документы, касающиеся непосредственно правового разбирательства в процессе так же могут входить и генеральные прокуратуры Российской Федерации.

Защита в арбитражном процессе всегда осуществляется в процессуальных формах и только лицом который имеет на это непосредственное право, это прокурор. Все формы трактуются в самом законе о прокуратуре они указаны в статьях. Сам прокурор так же может обращаться непосредственно в арбитражный суд. Как правило, основания для обращения в арбитражный суд в целях защиты публичных интересов они трактуются в законе РФ.

В судопроизводстве данный закон, в котором нарушаются права и свободы человека. В нем говорится, прежде всего о защищенности прав и граждан, она даже приобретает особое общественное значение.

Согласно требованиям закона о прокуратуре основанием для обращения прокурора в арбитражный суд в защиту публичных интересов является наличие у него достаточных данных, свидетельствуют о нарушениях закона которые имеют особое общественное значение. Выявленные нарушения законов в ходе осуществления прокурорского надзора составляют предмет и основания иска в защиту публичных интересов.

Проводом и установлению оснований для обращения прокурора в арбитражный суд, служат в одном случае – сам источник сведений о нарушениях, в другом случае определенные действия граждан, прокурора, предпринятых по результатам анализа имеющихся данных на примере обращения граждан, рапорт по факту непосредственного обращения прокурором правонарушителя.

Право нарушения по которым обращаются множество граждан заносятся в рапорт по факту.

Судебная практика анализирует и позволяет выделить критерии которыми руководствуются Конституционный суд Российской Федерации. Должен иметь место баланс публичных и частных интересов.

Необходимо знать прокурором критерии, что бы обосновывать должным образом свои требованиям о признании недействующими нормативные правовые акты, федеральных органов исполнительной власти, если же рассмотрение таких дел отнесено к компетенции суда.

Если же говорить про арбитражные суды то при рассмотрении конкретных дел, связанных с реализацией соотношения публичных и частных интересов применяются принципы и нормы права.

Сами акты международного уровня затрагивают статус прокуроров, осуществляющие защиту публичных интересов в арбитражных судах.

Участвующий прокурор в арбитражном процессе одно из направлений функциональной деятельности прокуратуры вне уголовно-правовой сферы.

Обратившийся прокурор в арбитражный суд, пользуется правами и несет процессуальные обязанности.

Обстоятельства на которые он ссылается, по основным требованиям.

В случае отказа прокурора от предъявленного ими иска лишает истца права требовать рассмотрение дела по существу, если истец участвует в деле.

Если же при обжаловании решения суда первой инстанции в апелляционном и кассационном порядке им подается жалоба.

Так же предусмотрены отвод судьи, если же рассмотрении дела участвовал в нем в качестве прокурора.

Безусловно в арбитражный суд Российской Федерации вправе обратиться прокурор субъекта РФ или его заместитель.

Что же касается прокуроров то они не могут быть представителями в арбитражном суде. С представлением к коллегии Верховного суда Российской Федерации о пересмотре в порядке кассационного производства вправе обратиться лишь Генеральный прокурор Российской Федерации и заместители Генерального прокурора Российской Федерации.

Генеральный прокурор РФ и его заместитель имеют непосредственное право обратиться в президиум Верховного суда, о вынесенных в порядке кассационного производства, по делам указанных в законе. Закон отражает и объясняет смысл действительности.

Выше изложенные положения законодательства определяет систему, которая обеспечивает современный баланс публичных и частных интересов в гражданском и арбитражном процессе, фактическую роль прокурора содержание его полномочий и характер деятельности в этой сфере.

Есть категории дел в которых обязательно участие прокурора, это отражено в законе

К таким делам относятся:

- о выселении, о восстановлении на работе
- об оспаривании нормативных актов
- о защите избирательных прав

Можно сказать, что права прокурора на вступление в процесс для дачи заключения ограничено законом, прокурор не вправе вступить в процесс категории дел, не предусмотренные законом, принимая участия в делах обязательной категории ,прокурор дает по делу заключение основанное на законе, не принимая сторону истца и ответчика.

Необходимо отметить, что произошли изменения в Гражданском процессуальном кодексе, внесение ФЗ непосредственно коснулись правового статуса прокурора в гражданском процессе и позволило взглянуть на функцию участия прокуратуры в судопроизводстве.

Если учесть, что защита интересов граждан является основной целью деятельности прокуратуры, прокурор обладает правом обращаться в суд только в защиту незначительного круга лиц (граждан) При обращении с заявлением прокурор должен указать причины, по которым гражданин не может самостоятельно обращаться в суд и, в случаи недостаточной аргументации указанных доводов, правом суда было отказать в принятии иска. Эти перемены не изменили порядка защиты частных интересов на совокупность конституционных прав и свобод, так же правоотношений, при реализации которых наиболее часто выявляются нарушения закона. Сам прокурор вправе обращаться с иском в защиту прав граждан на труд, социальное обеспечение, образования, охрану здоровья, материнство и отцовство.

Социальное обеспечение, образование, охрану здоровья, материнства и детства.

Если же подойти к итогу, то можно сделать вывод, что в связи с вышеизложенным в гражданском и арбитражном законодательстве должно найти отражение сама публичная роль прокуратуры, по аналогии с уголовно-процессуальным законодательством.

Таким образом, такой подход просто необходим при определении процессуальных полномочий прокурора в гражданском и арбитражном судопроизводстве.

Не может быть у прокурора иных целей и задач в процессе, кроме восстановления нарушенных публичных интересов.

Противоречия законодательства, которые определяют участия прокурора в гражданском и арбитражном судопроизводстве, во многом обусловлены тем, что в процессуальной науке нет концепций защиты публичных интересов.

Но подводя итог этой темы, можно прийти к следующим выводам:

- прокурор, участвующий в рассмотрении гражданских дел судами сложившейся вид деятельности прокуратуры России.

- прокурор участвует в рассмотрении дел путем обращения в суд с заявлением (иском)

На основе исследования можно предложить способы повышения эффективности деятельности прокуратуры:

- совершенствование законодательства регулируется полномочиями прокурора.

- обеспечения исполнения решения суда по заявлению (иску) прокуратуры.

Всем и так понятно что прокуратура – орган правового надзора, орган который непосредственно вовлечен в сферу разрешения судами дел, которые вытекают из правоотношений.

Необходимо отметить, что прокуратура выделяется особая роль в процессе. Прокурор участвующий в гражданском судопроизводстве может быть признанно его качественной характеристикой, частью данного института.

Функционирование и эффективность судопроизводства в Российской Федерации обусловлена реагированием прокуратур на спорные ситуации правоотношений.

Прокурор, участвующий в делах об оспаривании правовых актов решаются на уровне приказа. В отличии от ГПК АПК определяет положение прокурора.

Несомненно, положение прокурора близко с положением стороны в процессе не смотря ни на что, целью вступления прокурора в процесс, это процесс соблюдение законности.

В Арбитражном и Гражданском процессе должно найти отражение прокурора. Данный подход просто необходим, он просто необходим для полномочий прокурора, как в гражданском, так и в арбитражном процессе.

У прокурора просто не существует других целей и задач, в процессе восстановления нарушенных прав. Но в любом из случаев существует противоречия законодательства.

Участия прокурора в гражданском и арбитражном процессе тем, что нет определенных концепций публичных интересов.

Основополагающая идея понимается и выражается по особым принципам, которые указаны в современной науке, которая затрагивает проблемы гражданского процесса в процессуальных циклах правоприменительных в судебной деятельности.

Затрагивается жизнедеятельность конкретного индивидуума с положительной динамикой в конце судебной процедуры.

Обеспечение свободы личности в гражданском процессе затрагивает вмешательство, которое не всегда может решиться в положительную сторону для участников данного разбирательства.

Законодательство и закон должен соблюдаться неуклонно согласно РФ.

Толкование публичного интереса относительно судебной защиты, позволяет сделать вывод, о данной характеристике. Зависимость публичного интереса говорит о возможности широкого толкования.

Момент, который говорит про публичный интерес, как предмет судебной защиты, формирование условий, самореализация интереса. На данный момент «публичный интерес» это как «щит» под который попадает интересы.

В данном случае можно сказать о возможности толкования категории и установить носителей публичного интереса РФ.

## ОСНОВНЫЕ ПРОТИВОРЕЧИЯ, НАПРАВЛЕНИЯ И СПОСОБЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДОВОЙ МИГРАЦИИ

**Мороз Андрей Сергеевич**

магистрант, Российский Государственный Университет Правосудия, Крымский филиал,  
РФ, г. Симферополь

**Яценко Анастасия Олеговна**

канд. юрид. наук, доцент,  
заведующий кафедрой гражданского и арбитражного судопроизводства  
Российский Государственный Университет Правосудия, Крымский филиал,  
РФ, г. Симферополь

Актуальность темы исследования обусловлена тем, что закономерным результатом совершенствования нормативного регулирования трудовой миграции является рост миграционных процессов в их качественном и количественном значении, а также снижение вероятности наступления негативных последствий нерегулируемой трудовой миграции.

В данный момент международную трудовую миграцию можно рассматривать как неотъемлемую составную часть глобализационного процесса мирового хозяйства, поскольку одним из основных факторов производства является трудовой потенциал, что, в свою очередь, позволяет национальному хозяйству более эффективно влиять на развитие, как мирового, так и локальных рынков труда. Исходя из данных ООН, по состоянию на 2016 год, совокупное количество мигрантов в мире составило более 250 млн. человек. Стоит отметить, что вооруженные конфликты, а также ряд экономических проблем в странах Ближнего Востока и Северной Африки способствуют тому, что в настоящее время Европа переживает миграционный кризис<sup>[1]</sup>

Управляемость трудовой миграции, без преувеличения, является одной из важнейших ее проблем. Необходимость в управлении трудовой миграцией, как в странах происхождения мигрантов, так и в странах, в которые они мигрируют, возникает по причине влияния процессов глобализации и возникновения противоречий<sup>[2]</sup>.

Как отмечает Т. В. Казакова: «напряженность миграционных потоков, нарастающая в последнее время, выявляет ряд существенных недостатков правового регулирования трудовой миграции в России, главным среди которых является отсутствие четко выраженной модели такого регулирования»<sup>[2]</sup>.

Отечественное миграционное законодательство не соответствует потребностям развития государства, а также интересам работодателей и российского общества, что нашло свое отображение в утвержденной Президентом России В. В. Путиным Концепции государственной миграционной политики Российской Федерации на период до 2025 года<sup>[3]</sup>.

Мнение отечественных ученых-правоведов относительно причин и условий, способствующих возникновению данной проблемы, расходятся. Как отмечает С.А. Трыканова: «в силу особенностей российской правовой системы федеральный закон является основным инструментом воздействия на миграционные отношения, однако он не способен достаточно быстро реагировать на высокую динамику развития правовых отношений в данной сфере»<sup>[4]</sup>

Наличие множества нормативных правовых актов, которые регулируют область трудовой миграции, способствует возникновению коллизий между ними, что в свою очередь является еще одной проблемой в рассматриваемой сфере, которая возникает по причине постоянного роста миграционных процессов<sup>[5]</sup> При этом закон не может и не должен быть единственным регулятором правоотношений в исследуемом направлении. На данный момент в российскую систему права входят разного рода подзаконные акты, международные многосторонние и двусторонние договоры, соглашения и конвенции. Все это обуславливает

необходимость проведения систематизации законодательства, регулирующего миграцию, его дополнения, изменения содержания ряда правовых норм с целью выявления и последующего устранения пробелов и коллизий в правовом регулировании указанной области и приведение его в соответствие с современными реалиями. Кроме этого, идея создания миграционного кодекса рассматривается как один из путей решения обозначенной проблемы<sup>[3]</sup>.

В последнее время характерной чертой миграционных процессов основной массы государств является наличие селективного метода в регулировании трудовой миграции, который заключается в повышении конкуренции за трудовые ресурсы между государствами. Однако негативным последствием применения данного метода является установление разрешения на въезд отдельным категориям работников, которые обладают высоким уровнем профессиональной подготовки в определенной сфере, что в свою очередь ограничивает возможность поиска работы остальных граждан.

Регулирование рассматриваемой проблемы должно приводиться как на национальном, так и на международном уровне. Поэтому, считаем необходимым формирование единой международно-правовой базы, регламентирующей не только определение зон свободной торговли, но и использование единой валюты, реализацию единой визовой политики. Данные меры будут способствовать организации трансфера трудовых ресурсов в регионы и страны, испытывающие дефицит рабочей силы, что способствует повышению эффективности использования трудовых ресурсов. Также, данные меры повлияют на создание развитой миграционной инфраструктуры, состоящей из миграционных бирж, баз данных о вакансиях, разного рода агентства занятости и т. д.

Элементом, необходимым для преодоления выявленных недостатков, является устранение противоречивости подходов в праве, регулирующих сферу трудовой миграции, как на национальном, так и на международном уровнях. Одним из таких способов является унификация понятийного аппарата в миграционном законодательстве.

Считаем необходимым обратить внимание на наличие проблемы с определением такого понятия, как «трудящийся-мигрант». Данный термин часто встречается в международных актах государств, которые входят в СНГ. Стоит отметить то, что рассматриваемый термин приближен к терминологии, применяемой в таких универсальных международных документах, как Международная конвенция ООН 1990 г. «О защите прав всех трудящихся-мигрантов и членов их семей», документах МОТ и т.д. При этом законодательство Российской Федерации не содержит данный термин, однако, вместо него применяется понятие «иностранный работник», не соответствующее понятию «трудящийся-мигрант» [4]

Правотворческий процесс должен быть синхронизирован с миграционными процессами, которые находятся в постоянном развитии. Ярким примером перспективного направления регулирования рассматриваемых процессов является заключенное соглашение о реадмиссии. С целью решения рассматриваемых проблем, считаем необходимым разработать многосторонний международный договор, который будет охватывать все страны-участницы СНГ, регулирующий превенцию незаконной миграции путем использования реадмиссии.

На основании вышесказанного, следует вывод о том, что большое количество несистематизированных правовых актов, регулирующих сферу трудовой миграции, является характерным для России, что обуславливает необходимость систематизации, а возможно и кодификации данной отрасли российского законодательства. Устранение проблем внутри государства и содействие всестороннему развитию мировой системы трудовой миграции должны быть положены в основу решения рассматриваемых проблем и совершенствования правовой базы, регулирующей отношения в сфере миграции.

Тем не менее, при наличии высокого потенциала регулирования вопросов трудовой миграции, можно констатировать факт его неполного и иррационального использования. Очевидным остается факт невозможности эффективного урегулирования процессов международной трудовой миграции без скоординированных и согласованных действий

государств, которые являются сторонами миграционного обмена и без использования в регулировании данной сферы международно-правовых инструментов.

**Список литературы:**

1. Булавко А. Э. Международное регулирование трудовой миграции // Молодой ученый, 2017. – № 29. – С. 42-45. – URL: <https://moluch.ru/archive/163/45238/> (дата обращения: 19.06.2018).
2. Казакова Т.В. Правовое регулирование миграционных процессов: проблемы и перспективы развития // Юридический мир, 2014. – № 5. – С. 33 - 37.
3. Трыканова С.А. Компаративный анализ эффективности политико-правовых механизмов регулирования международной миграции в России и странах Европейского союза // Миграционное право, 2012. – №3. – С. 37 - 39.
4. Хабриева Т.Я. Миграционное право России. Теория и практика. М.: Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве РФ, 2008.
5. Хабриева Т. Я. Совершенствование правовой базы СНГ и государств-участников Содружества в сфере миграции // URL: [www.unionlawyers.ru/international/doklad.doc](http://www.unionlawyers.ru/international/doklad.doc).

## МЕХАНИЗМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДОВОЙ МИГРАЦИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**Мороз Андрей Сергеевич**

*магистрант, Российский Государственный Университет Правосудия, Крымский филиал,  
РФ, г. Симферополь*

**Яценко Анастасия Олеговна**

*канд. юрид. наук, доцент,  
заведующий кафедрой гражданского и арбитражного судопроизводства  
Российский Государственный Университет Правосудия, Крымский филиал,  
РФ, г. Симферополь*

Актуальность выбранной темы исследования обусловлена тем, что с учетом процессов глобализации экономической сферы, протекающих в мире, особое значение приобретает вопрос регулирования трудовой миграции. Интеграция России в мировое экономическое пространство подразумевает модернизацию процессов внешней миграции рабочей силы.

В данный момент на территории Российской Федерации трудятся мигранты из различных стран мира, при этом, абсолютное большинство (более 95%) – уроженцы стран постсоветского пространства. По состоянию на 2017 год из стран участниц-СНГ на работу в Россию прибыло около 3,9 млн. человек. Подавляющее большинство рабочих прибыло из стран Средней Азии, прежде всего Киргизии (472 тыс. человек), Таджикистана (780 тыс. человек), Узбекистана (1,5 млн. человек). Также в первую пятерку основных стран-доноров рабочей силы входят Украина и Армения, из которых на работу в Российскую Федерацию приехало примерно по 300 тыс. человек [1]

Распределение рабочей силы, прибывающей из-за рубежа, по территории Российской Федерации осуществляется неравномерно. В Северо-Западном и Центральном федеральных округах сосредоточено большинство мигрантов, при этом, треть от общей массы работников – в Москве и Московской области, а 15% – Ленинградской области и Санкт-Петербурге. Основная масса иностранных рабочих задействована в таких отраслях, как: сфера услуг, сельское хозяйство, строительство, обрабатывающие производства, оптовая и розничная торговля. Стоит отметить, что благодаря реформам политики в сфере трудовой миграции удалось уменьшить число нелегальных мигрантов

Целью исследования является системный анализ механизмов, регулирующих отношения в сфере миграции рабочей силы.

В трудах многих отечественных исследователей поднималась проблематика государственного регулирования трудовой миграции. В частности данный вопрос освещали такие правоведы, как Г. Глущенко, В. Пономарева, М. Денисенко, В. Мукомеля, М. Тюркина и пр.

Стоит отметить, что под механизмом регулирования миграции подразумевается совокупность приемов и средств правового характера, благодаря применению которых упорядочиваются процессы миграции. При этом политика государства в области миграции не должна рассматриваться без учета таких явлений, как демографическая, социальная и экономическая политика, а также геополитика [2].

Как отмечает Н.П. Неклюдова, главным условием, препятствующим эффективной реализации миграционной политики России является тот факт, что государство не стремится создавать селективных программ трудовой миграции, а использует только предложения, которые доступны от стран-доноров. Также, корнем проблемы является отсутствие надлежащего контроля и организации управления со стороны государства в сфере миграции рабочей силы, что способствует разрастанию теневого сектора экономики, что наносит непоправимый ущерб региональным бюджетам и способствует деградации трудовых рынков [3].

В целях модернизации механизмов, регулирующих миграцию трудовых ресурсов, необходимо прибегнуть к их классификации. Согласно наиболее распространенными подходами миграционные процессы следует разделять на следующие группы: Политические, социально-культурные и административно-правовые [4] Как отмечает С.А. Трыканова, механизм квотирования иностранной рабочей силы является одним из наиболее эффективных [5].

Необходимо уделить значительное внимание одному из фундаментальных механизмов регулирования миграции, которым является законодательство. В целях реализации всего потенциала, который содержится в процессах миграции, система их регулирования в России подлежит модернизации. В частности, подлежит модернизации их правовая основа. Отечественное миграционное законодательство не соответствует потребностям развития государства, а также интересам работодателей и российского общества, что нашло свое отображение в утвержденной Президентом России В. В. Путиным, Концепции государственной миграционной политики Российской Федерации на период до 2025 года [6]

За период с 2012 по 2017 годы была проведена модернизация механизмов правового регулирования миграционных процессов, в том числе и меры ответственности, предусмотренные за нарушение миграционного законодательства, а также меры противодействия незаконной миграции.

а) были скорректированы общие правила осуществления мигрантами трудовой деятельности в России, что способствовало сокращению числа незаконных трудовых мигрантов и увеличило количество иностранных граждан, трудящихся на территории Российской Федерации на законных основаниях;

б) проведена оптимизация правил нахождения на территории Российской Федерации иностранных граждан, которые проходят обучение благодаря чему возросло их число (с 153,8 тыс. человек в 2010/2011 году до 291 тыс. человек в 2017 2018 году);

в) установлены и применяются минимальные требования к уровню знаний государственного языка, истории Российской Федерации и основ законодательства, которые необходимы для осуществления мигрантами трудовой деятельности и получения разрешения на временное проживание и для дальнейшего получения вида на жительство;

г) увеличено количество прибывающих россиян, которые проживают за границей, а также проведено упрощение правил получения российского гражданства иностранными гражданами, которые являются носителями русского языка, выпускниками российских ВУЗов, инвесторами, предпринимателями путем создания условий, которые способствуют их добровольному переселению;

д) проходят практическое испытание применение различных подходов к совершенствованию социальной и культурной адаптации иностранных мигрантов;

е) установлена административная и уголовная ответственность за правонарушения в сфере миграции, а также ужесточены меры ответственности за организацию незаконной миграции;

ж) установлен перечень оснований для запрета и ограничения въезда мигрантов на территорию Российской Федерации [7].

По нашему мнению, главной проблемой отечественной политики в сфере миграции, является ее концептуальная неясность и отсутствие перспективных ориентиров [8].

Главной целью регулирования трудовой миграции является формирование действующей модели, которая будет способствовать привлечению иностранных рабочих, и которая будет соответствовать потребностям трудового рынка России при этом, соблюдая баланс интересов российских работников и трудовых мигрантов.

Считаем, что в целях модернизации регуляционных механизмов в сфере трудовой миграции необходима реализация комплекса мер:

1) реализация миграционной политики должна сопровождаться общественной разъяснительной работой;

2) совершенствование сотрудничества общества и государства по вопросам трудовой миграции;

3) повышение оптимизации миграционных процессов путем развития сотрудничества на международном уровне.

На фоне плачевной демографической ситуации в государстве международная миграция является средством, способствующим ликвидации диспропорции на трудовом рынке и поддержанию функциональности малопрестижных и низкооплачиваемых профессиональных сфер.

В настоящее время, Российская федерация является Меккой трудовой миграции.

Отсутствие эффективных механизмов регулирования миграционных процессов способствует росту нелегальной миграции, что негативно сказывается на всех сферах жизни общества и государства. Поэтому выработка государственной политики в сфере трудовой миграции, которая бы нейтрализовала негативные последствия международной миграции является актуальна для современной России.

### Список литературы:

1. Проблему убывающего трудоспособного населения в РФ решают за счет приезжих // Экономист. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://www.mk.ru/economics/2018/05/13/rossiyan-zamenili-gastarbayterami-shokiruyushhaya-statistika-trudovoy-migracii-iz-sredney-azii.html>
2. Сараева О.В. Миграционная политика как механизм регулирования трудовых ресурсов в Российской Федерации. – Казань, 2006. – 217 с.
3. Неклюдова Н.П. Совершенствование системы регулирования внешней трудовой миграции в регионе. – Екатеринбург, 2011. – 193 с.
4. Намдаков А.З. Механизмы регулирования миграционных процессов // Вестник Забайкальского государственного университета, 2007. – № 3(44). – С. 133-135.
5. Трыканова С. А. Институт квотирования в миграционной политике Российской Федерации: история и актуальные тенденции развития // Миграционное право. – М.: Юрист, 2013. – № 2. – С. 19-22.
6. Указ «О Концепции государственной миграционной политики Российской Федерации на 2019–2025 годы» // Кремль – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://kremlin.ru/events/president/news/58986>
7. Предложения к миграционной стратегии России до 2035 года // Внешняя политика и безопасность – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://csr.ru/wp-content/uploads/2017/09/Migration-Strategy-RU-web-1.pdf>

## ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ ТЕРРОРИСТИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СЕТИ ИНТЕРНЕТ

*Моторкин Владислав Владимирович*

*магистрант, Международный юридический институт  
РФ, г. Москва*

## COUNTERING TERRORIST ACTIVITIES ON THE INTERNET

*Vladislav Motorkin*

*Master's degree International Law Institute  
Moscow*

**Аннотация.** В данной статье рассмотрены актуальные проблемы, связанные с распространением террористической идеологии в сети «Интернет». Выявлены закономерности усиления террористической пропаганды с развитием информационного общества, показаны правовые аспекты борьбы с распространением «кибертерроризма». В заключении статьи указываются пробелы в области борьбы с терроризмом, а также предлагаются пути усовершенствования методов противодействия терроризму.

**Abstract.** This article looks at the current problems associated with the spread of terrorist ideology on the Internet. The patterns of strengthening terrorist propaganda with the development of the information society have been revealed, and the legal aspects of combating the spread of "cyberterrorism" have been shown. Domestic and international sources of legal regulation of the fight against terrorism are reflected and analyzed. The article concludes with a list of gaps in the fight against terrorism, as well as proposed ways to improve counter-terrorism methods.

**Ключевые слова:** Противодействие терроризму, Кибертерроризм, Даркнет, Интернет.

**Keywords:** Countering Terrorism, Cyberterrorism, Darknet, the Internet.

В конце XX-го века мир перешёл в эру цифровых технологий, которая задала новый вектор развития и позволила миру выстраивать коммуникацию между всеми континентами и государствами. В 1991 г. появилась «Всемирная паутина» или «Глобальная сеть» (англ. World Wide Web Project). Но рубеж XX-го и XXI-го веков дал не только рассвет новым информационным технологиям, он ознаменовался появлением на международной карте такого явления как Терроризм. И уже в конце 1990-х, начале 2000-х гг., террористические организации стали стремительно осваивать сеть «Интернет» для использования её в качестве инструмента для достижения своих преступных целей. Так в своём докладе Габриель Вайман поясняет, что к 1998 г. половина из тридцати террористических организаций, запрещенных в США имели веб-сайты, а уже к 2000 г. ряды web-участия пополнили и практически все остальные террористические группы, внесенные в тот же список[1]. В России в тот же временной период террористические группировки, расположенные и ведущие террористическую деятельность на территории Северного Кавказа успешно выкладывали в сеть своеобразные отчеты о проведенных боевых операциях, пропагандистскую информацию, а также личные обращения к гражданам, и властям. К 2000-му году «объем Интернета» достиг чуть более 17 млн. ресурсов (web-сайтов) и 413,4 млн. пользователей, а к 2014-му году Интернет «вырос» до показателей в 968,8 млн. ресурсов и 2,92 млрд. пользователей, и на сегодняшний день по разным оценкам насчитывается уже более 1 млрд. ресурсов сети Интернет и более 3,8 млрд. пользователей по всему миру[2].

Соответственно с таким быстрым темпом развития сети интернет, свою нишу в нём заняли и террористические организации освоив все современные цифровые технологии, и методы ведения «информационной войны». И если на стыке XX-XXI вв. проникновения терроризма в «Глобальную сеть» не принималось всерьёз мировым сообществом и отдельными странами, то уже к 2010 г. терроризм прочно укоренился в Интернете, и освоив

эту нишу, ознаменовал волну новых методов ведения Террора. Так прибегая к сравнительному анализу можно выявить следующую закономерность – «Количество террористических организаций, ведущих деятельность в сети Интернет, и их ежегодно повышаемая активность, совпадает с взлетом популярности и укоренением среди различных слоёв населения сети Интернет».

В своей работе Жаворонкова Т.В. отмечает, что для своих сайтов модераторы террористических организаций все больше используют методы подачи информации присущие СМИ, такие как: подача материала полученного якобы от «независимого» источника, цитирование «документов», заголовки с «сенсационным» характером, специально подобранные фотографии и рисунки и т.д.[3] Указанная выше свидетельствует о выходе террористических организаций на «новый» уровень ведения пропагандистской деятельности, направленной на проявление у пользователей сети Интернет интереса, симпатии, лояльности к ресурсам террористического характера и террористической деятельности. С вышеуказанной позицией невозможно не согласиться. Апогеем «кибертерроризма» на наш взгляд, стал выпуск в 2015 г. ролика «Скоро, очень скоро», организацией ИГИЛ, запрещенной в РФ. Ролик содержал в себе сцены человеческих казней, способные вызвать у человека психическое расстройство, панику, страх, видео было смонтировано профессионально, а в тексте звукового сопровождения была выражена угроза России, и её жителям. За несколько дней видеоролик увидели миллионы людей по всему миру, и он вызвал огромный общественный резонанс как в России, так и за рубежом. Так как основной задачей террористов является распространение и нагнетание страха среди населения всего мира[4], то реакция общественности показала, что такие методы «кибертерроризма» эффективны, и могут за короткое время создать общественный резонанс и посеять страх среди общества.

В настоящий момент мировое сообщество борется с распространением террористических и экстремистских идей в сети Интернет. Об этом говорит разработка ООН Глобальной контртеррористической стратегии в 2006 г., в которой одним из пунктов отнесенных к методам борьбы с терроризмом предлагается использовать сеть Интернет в качестве инструмента борьбы с распространением терроризма[5]. Так же проблеме распространения терроризма в сети посвящен Доклад Управления ООН по наркотикам и преступности от 2013 г., в котором достаточно подробно рассматривается история вопроса, методы осуществления кибертерроризма, но самым главными на наш взгляд являются пункты доклада посвященные методам противодействия распространению терроризма в сети Интернет, выявления террористических угроз, расследования террористических преступлений, что создает методическую базу доступную для правоохранительных органов стран мирового сообщества[6].

В отечественном праве борьба с распространением терроризма в сети Интернет получила закрепление в Уголовном кодексе РФ в частности квалифицированный состав ст. 205.2 УК РФ (ч.2) содержит санкцию за Публичные призывы к осуществлению террористической деятельности, публичное оправдание терроризма или пропаганду терроризма совершенные с использованием средств массовой информации либо электронных или информационно-телекоммуникационных сетей, в том числе сети "Интернет" закрепляет[7]. Так же в положениях Закона «О средствах массовой информации» от 27.12.1991 г. № 2124-1 отечественный законодатель закрепляет принцип недопустимости злоупотребления свободой массовой информации, который выражается в недопущении использования средств массовой информации в целях совершения уголовно-наказуемых деяний, а также для распространения материалов, содержащих публичные призывы к осуществлению террористической деятельности или публично оправдывающих терроризм[8]. Из практического применения правового противодействия терроризму следует отметить деятельность Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (далее – Роскомнадзор), которая в соответствии со своими полномочиями осуществляет государственный контроль и надзор в сфере СМИ (в

том числе и сети Интернет). Грамотным шагом следует признать размещение на сайте Роскомнадзора формы с пояснением о блокировке интернет-ресурсов, а также форме обратной связи для сообщения о материалах террористического и экстремистского характера, распространяемых в сети интернет[9]. Также Роскомнадзором ведётся Единый реестр доменных имен, указателей страниц сайтов в сети «Интернет» и сетевых адресов, позволяющих идентифицировать сайты в сети «Интернет», содержащие информацию, распространение которой в Российской Федерации запрещено, в который и попадают сайты, распространяющие и содержащие экстремистскую и террористическую идеологию. Так же следует отметить ведение Федерального списка экстремистских материалов Министерством Юстиции РФ, в котором на сегодняшний день находится 4920 позиций. Таким образом можно сделать вывод, что отечественный законодатель ведёт активную борьбу с терроризмом в сети Интернет, и учитывает общественную опасность данного явления.

Но с недавнего времени открылся новый фронт распространения террористической идеологии называемый «Darknet». Эта сеть, где сайты и пользователей практически невозможно обнаружить, так как вся информация о них, в том числе местоположение, надежно скрывается с помощью сети «Tor». Анонимность в ней достигается путем использования промежуточных узлов между клиентским приложением и сервисом, к которому пользователь получает доступ, таким образом идентифицировать пользователя по его IP-адресу практически невозможно. По этим причинам в сети «Darknet» можно распространять, искать, приобретать практически любой вид запрещенного контента или запрещенных услуг и при этом сохранить анонимность[10]. Таким образом «Darknet» можно считать идеальным местом для распространения террористической пропаганды в виду анонимности использования сети, и отсутствия методов блокировки ресурсов «Darknet» правоохранительными органами. На просторах «Darknet» можно с легкостью отыскать запрещенные материалы, так же сеть является одним из самых больших рынков нелегального оружия, что соответственно является подталкивающим к терроризму фактором, при этом получить доступ к «Темному интернету» не так уж и сложно[11]. Таким образом «Darknet» представляет огромную угрозу, и является благоприятной средой для деятельности террористических организаций. Таким образом в настоящий момент мы получаем большие пробелы в сфере борьбы с терроризмом, такие как:

- Распространение террористическими организациями материалов, оправдывающих терроризм в сети интернет под видом информации СМИ;
- Расшатывание стабильности общественного сознания путём подачи насильственных материалов, вызывающих резкий резонанс, панику и страх среди населения;
- Использование террористическими организациями сети «Darknet», обеспечивающей анонимность распространения террористической идеологии, и отсутствие возможности блокировки ресурсов этой сети;
- Отсутствие единой глобальной методической базы, позволяющей активно осуществлять борьбу с проявлениями терроризма в сети;
- Неэффективность используемых в настоящее время методов борьбы с «кибертерроризмом», выраженная с ростом активности террористических организаций в сети Интернет;

В связи с изложенным, в целях усовершенствования методов борьбы с терроризмом в сети Интернет считаем целесообразным:

- Совершенствование отечественного законодательства путем внесения соответствующих поправок в нормативно-правовые акты в сфере пособничества и сотрудничества террористическим организациям в сети Интернет, таким как: разработка сайтов для террористических организаций, создание методов анонимизации используемых для распространения террористических материалов, подготовка и верстка материалов террористического толка;
- Разработка методических рекомендаций по противодействию распространения материалов террористического характера в сети Интернет;

- Заимствование зарубежного опыта в сфере противодействия терроризму;
- Разработка специального программного обеспечения для автоматизации процесса блокировки и выявления территориальной принадлежности серверов размещения террористических материалов.

В заключение следует добавить, что терроризм в современном обществе значительно интегрировался в цифровые коммуникации, которые используются большинством населения земного шара. В настоящее время государства осознают опасность данного явления и ведут борьбу с распространением терроризма в сети Интернет, но как показывает практика, информации террористического толка на просторах глобальной сети становится все больше, более того, она становится отточенной и профессиональной. В перспективе перед правоохранительными органами и законодателями встает вопрос разработки инновационных, эффективных правовых и практических методов борьбы с терроризмом в информационном пространстве, но при этом такие методы не должны противоречить основным принципам права и не нарушать права людей, к таким правам и принципам можно отнести: свободу слова, право на тайну связи, право на охрану личной, семейной тайны и др.

### Список литературы:

1. Специальный доклад № 116. Как современные террористы используют Интернет. [электронный ресурс] // URL: <http://scienceport.ru/library/-literature/5170-spetsialnyiy-doklad-№-116-kak-sovremennyie-terroristy-i-spolzuyut-internet/> (дата обращения: 29.06.2019);
2. Количество web-сайтов в мировом Интернете на 2014 год [электронный ресурс] // URL: <http://total-rating.ru/1189-kolichestvo-web-saytov-na-2014-god.html> (дата обращения: 29.06.2019);
3. Жаворонкова Татьяна Вячеславовна Использование сети Интернет террористическими и экстремистскими организациями // Вестник ОГУ. 2015. №3 (178). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ispolzovanie-seti-internet-terroristicheskimi-i-ekstremistskimi-organizatsiyami> (дата обращения: 30.06.2019);
4. Самохина Наталья Николаевна, Гугова Светлана Георгиевна Феномен идеологии экстремизма и терроризма в сети Интернет: проблемы и пути их решения // Общество: политика, экономика, право. 2016. №10. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/fenomen-ideologii-ekstremizma-i-terrorizma-v-seti-internet-problemy-i-puti-ih-resheniya> (дата обращения: 30.06.2019);
5. Глобальная контртеррористическая стратегия ООН [электронный ресурс] // URL: <https://www.un.org/counterterrorism/ctitf/ru/un-global-counter-terrorism-strategy#poa1> (дата обращения: 30.06.2019);
6. Доклад Управления ООН по наркотикам и преступности (2013 г.) [электронный ресурс] // URL: <http://referatwork.ru/kiberugrozi/section-4.html> (дата обращения: 30.06.2019);
7. Уголовный кодекс РФ от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации - 17 июня 1996 г. - № 25 - Ст. 2954.;
8. Закон Российской Федерации «О средствах массовой информации» от 27.12.1991 № 2124-1 (Закон о СМИ) [электронный ресурс] // URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_1511/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_1511/) (дата обращения: 30.06.2019);
9. Часто задаваемые вопросы. Блокировка интернет-страниц. Роскомнадзор. [электронный ресурс] // URL: <https://rkn.gov.ru/treatments/p459/p750/> (дата обращения 30.06.2019);
10. Фролов Алексей Алексеевич, Сильнов Дмитрий Сергеевич Исследование механизмов распространения запрещенного содержимого в Darknet // Современные информационные технологии и ИТ-образование. 2017. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/issledovanie-mehanizmov-rasprostraneniya-zapreshennogo-soderzhimogo-v-darknet> (дата обращения: 30.06.2019);
11. Журнал «Хакер» Секреты Даркнета. Ищем полезное в скрытых сервисах Tor [электронный ресурс] // URL: <https://haker.ru/2016/10/05/darknet-services/> (дата обращения: 30.06.2019).

## ВИДЫ ПУБЛИЧНОГО АУДИТА

**Устинцова Алина Витальевна**

студент, Российский государственный университет правосудия  
РФ, г. Москва

В данный период в России ни в теории, ни на практике не содержится целостного подхода к понятию «публичный аудит», потому что данный термин был заимствован из частноправовых отношений и использован в публичных отношениях. Существенной особенностью публичного аудита является то, что данная конструкция выступает в роли вспомогательного вида финансового контроля, а не самостоятельным институтом.

В научной литературе выделяют ряд форм публичного аудита, назначение которых описано в таблице 1:

*Таблица 1.*

### Характеристика форм финансового контроля

	<b>Внешний публичный аудит</b>	<b>Внутренний публичный аудит в судебной системе</b>	<b>Внутренний публичный аудит в системе исполнительной власти РФ</b>
<b>Субъекты</b>	Осуществляется Счетной палатой РФ, контрольно-счетными органами субъектов РФ и муниципальных образований, исполняется только органами, формально или напрямую относящимися к законодательной власти. Другие контрольные структуры не относятся к органам внешнего финансового аудита.	Контрольно-ревизионное управление Судебного департамента при Верховном Суде РФ и контрольно-ревизионные отделы управлений Судебного департамента в субъектах РФ.	Осуществляется главным распорядителем (распорядителем) бюджетных средств (далее — ГРБС), структурными подразделениями и (или) уполномоченными должностными лицами, работниками главного администратора бюджетных средств, администратора бюджетных средств (далее - субъект внутреннего финансового аудита), наделенными полномочиями по осуществлению внутреннего финансового аудита, на основе функциональной независимости.
<b>Цели</b>	Проверка достоверности сведений, представленных в отчетах, или доказательство их недостоверности. Контроль соблюдения законодательных требований в вопросах ведения учета и составления отчетности. Выявление возможностей для оптимизации ресурсов, в том числе более эффективного использования заемных средств.	Проверки достоверности и исполнения организации системы государственных закупок для судебной системы.	Контроль составления, исполнения бюджета, а также составления бюджетной отчетности контроль расходов на закупку товаров, работ и услуг, в том числе и в отношении подведомственных учреждений. проверку: соблюдения ограничений и запретов в сфере закупок, необходимых требований о нормировании, по определению поставщика., преимуществ отдельных участников торгов (организаций инвалидов, субъектов малого предпринимательства, социально

			ориентированных некоммерческих организаций), соответствия требований товара, выполненной работы или оказанной услуги, документов, необходимых при проведении закупок, и т.д. а) оценка надежности внутреннего финансового контроля и подготовка рекомендаций по повышению его эффективности; б) подтверждение достоверности бюджетной отчетности и соответствия порядка ведения бюджетного учета методологии и стандартам бюджетного учета, установленным Министерством финансов РФ; в) подготовка предложений о повышении экономности и результативности использования бюджетных средств»
--	--	--	--

Таким образом, можно сделать вывод, что Отличия форм публичного аудита заключаются в субъекте, осуществляющем его.

На современном этапе развития публичного аудита, в качестве субъектов осуществляющих его выступают Счетная палата РФ, контрольно-счетные органы субъектов РФ и муниципальных образований, которые относятся к законодательной (представительной) власти государства, а также органами исполнительной власти. Также в качестве субъектов публичного аудита могут выступать как публичные структуры (органы власти, бюджетные организации и т.д.), так и публично-частные образования (публично-правовые компании). Данная классификация форм публичного аудита позволяет отграничить отдельные его виды.

### Список литературы:

1. Корпоративное право / отв. ред. И.С. Шиткина ; Московский государственный университет имени М. В. Ломоносова, Юридический факультет. – Москва : Статут, 2018. – 736 с.
2. Финансовый контроль в сфере публичных и частных финансов: материалы международной научно-практической конференции 25 ноября 2016 г. / ред. И.А. Цинделиани ; Российский государственный университет правосудия. – Москва : РГУП, 2017.
3. Финансовое право в XXI веке: современное состояние и перспективы развития: Материалы Международной научно-практической конференции. Москва, 30 ноября – 1 декабря 2017 г. / ред. И.А. Цинделиани ; Российский государственный университет правосудия. – Москва : РГУП, 2018. – 412 с.ф

## НЕОБХОДИМАЯ ОБОРОНА КАК СПОСОБ ЗАЩИТЫ ОТ ПРЕСТУПНОГО БЕЗДЕЙСТВИЯ

*Чепурная Анастасия Сергеевна*

*студент Северо-Западного филиала Российского государственного университета  
правосудия,  
РФ, г. Санкт-Петербург*

## NECESSARY DEFENSE AS A WAY TO PROTECT AGAINST CRIMINAL OMISSION

*Anastasia Chepurayeva*

*Student, North-West Branch of the Russian State University of Justice,  
Russian Federation, St. Petersburg*

**Аннотация.** Актуализируется проблема возможности применения необходимой обороны в целях защиты от общественно опасного деяния, выраженного в форме бездействия.

**Abstract.** Actualized the problem of the possibility of using the necessary defence in order to protect against a socially dangerous act expressed in the form of omission.

**Ключевые слова:** обстоятельства, исключающие преступность деяния, необходимая оборона, признаки необходимой обороны, действие, бездействие.

**Keywords:** Extrajudicial forms of protection of the rights and freedoms of the individual, self-defense, characteristics of self-defense, action, omission.

Необходимая оборона – институт уголовного права, регулирующий обстоятельство, исключающее преступность деяния, основанный на неотъемлемом праве человека на защиту правоохраняемых интересов. Согласно ст. 37 Уголовного кодекса Российской Федерации [9] (далее – УК РФ) необходимая оборона – это состояние защиты личности и прав обороняющегося или других лиц, охраняемых законом интересов общества или государства от общественно опасного посягательства, если это посягательство было сопряжено с насилием, опасным для жизни обороняющегося или другого лица, либо с непосредственной угрозой применения такого насилия.

Исходя из законодательного определения, одним из признаков необходимой обороны, является направленность на защиту от общественно-опасного посягательства на личность и права обороняющегося или других лиц, охраняемых законом интересов общества или государства. Согласно ст. 14 УК РФ общественно-опасное деяние может выражаться как в действии, так и в бездействии. В связи с чем, возникает вопрос о том, может ли быть необходимая оборона направлена как на защиту от преступления в форме действия, так и на защиту от преступления в форме бездействия.

На наш взгляд, проблема направленности необходимой обороны от преступления в форме бездействия, связана с законодательной техникой, примененной в ст. 37 УК РФ. Как мы уже отмечали выше, данная статья, определяя понятие необходимой обороны, оперирует словом «посягательство», и именно неточное понимание правоприменителями сущности посягательства влечет за собой рассматриваемую нами проблему.

Согласно толковому словарю под посягательством понимается попытка (незаконная или осуждаемая) сделать что-нибудь, распорядиться чем-нибудь, получить что-нибудь [8]. Уголовный кодекс не дает понятия посягательства, однако использует этот термин в различных статьях. Так, «посягательство» можно встретить в задачах уголовного кодекса

(согласно ст. 2 УК РФ одной из задач является охрана защищаемых законом прав и свобод от преступных посягательств), при определении понятия необходимой обороны, при определении категории преступлений (например, в ст. 59 УК РФ указывается, что смертная казнь как исключительная мера наказания может быть установлена только за особо тяжкие преступления, посягающие на жизнь) и, чаще всего, в описании объективной стороны составов преступлений (например, ст. 277 УК РФ «Посягательство на жизнь государственного или общественного деятеля»).

На наш взгляд, необходимая оборона не может быть направлена на защиту от посягательства, выраженного бездействием, поскольку она подразумевает под собой способ защиты, к которому лицо вынуждено прибегнуть при посягательстве на охраняемый интерес. Сам смысл слова посягательства подразумевает активные действия виновного характера. Аналогичный довод также приводят сторонники направленности необходимой обороны против действия.

Точки зрения о том, что необходимая оборона направлена только против защиты от посягательства в виде действия, придерживаются, к примеру, Смирнов А.М. и Баранова Е.А. в своей работе, посвященной отличиям необходимой обороны от внесудебных криминальных форм защиты прав и свобод личности (самосуда) [6]. Баулин Ю.В. также отрицал возможность необходимой обороны от бездействия, полагая, что сущность обороны заключается в причинении вреда именно посягающему, с тем чтобы таким образом предотвратить или пресечь начавшееся посягательство [1].

В уголовном праве имеются и противоположные точки зрения. Как правило, в качестве примера применения необходимой обороны от бездействия, приводят случаи отказа должностного лица выполнить свои обязанности (например, стрелочника на железнодорожных путях), что может привести к причинению вреда охраняемым законом интересам.

Ткачевский Ю.М. считает возможным выражать преступное посягательство как источник опасности при необходимой обороне как в действии, так и в бездействии, приводя следующий пример: если военнослужащий получает приказ в установленной форме, не исполняет его и это грозит причинением существенного вреда военной службе, то в подобной ситуации может иметь место необходимая оборона [7]. Подобный пример рассматривает Орешкина Т.Ю., говоря о конкуренции обстоятельств, исключающих преступность деяния, в случае общественно опасного бездействия, когда человека, пренебрегающего своей обязанностью совершить определенные действия (например, авиадиспетчера), надо заставить действовать, применив к нему физическую силу. В доктрине распространена позиция, согласно которой пресечение общественно опасного бездействия следует оценивать как необходимую оборону, которую аргументируют в том числе тем, что бездействие - это форма деяния, и его нельзя противопоставлять действию, что принуждение к действию для выполнения лицом его правовой обязанности не включено в уголовный закон в качестве самостоятельного обстоятельства и пр [2]. Однако в отношении бездействующего нельзя применять насилие, если предотвращение последствий возможно иным способом, без причинения вреда, недопустимо и причинять вред больший или равный предотвращенному, т.е. на такую ситуацию распространяется норма о крайней необходимости, несмотря на то что отсутствует такое условие, как причинение вреда третьим лицам [3].

Точку в этом споре ставит, как всегда, судебная практика. Согласно п. 3 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 27 сентября 2012 г. № 19 «О применении судами законодательства о необходимой обороне и причинении вреда при задержании лица, совершившего преступление» (далее – Постановление Пленума ВС РФ) [5] посягательством, защита от которого допустима в пределах, установленных ч. 2 ст. 37 УК РФ, является совершение деяний (действий или бездействия), в том числе по неосторожности, которые, хотя и не сопряжены с насилием, однако с учетом их содержания могут быть предотвращены или пресечены путем причинения посягающему вреда.

При этом, судебную практику по конкретным делам о необходимой обороне от преступления, выраженного бездействием, нам найти не удалось. Согласно данным «Отчета об особенностях рассмотрения уголовных дел, применения реальных видов наказания и оснований прекращения уголовных дел» [4] деяния, совершенные с применением необходимой обороны, имеют место только в отношении составов, подразумевающих посягательство в форме действия (в Отчете есть указание на составы гл. 32 УК РФ, однако номера статей по составам не раскрываются, потому эти статистические данные не были нами учтены).

Таким образом, необходимая оборона при бездействии, во-первых, на наш взгляд, противоречит смыслу института, закладываемому законодателем и состоящем в причинении вреда лицу, посягающему (совершающему активные действия) на охраняемый интерес, а, во-вторых, не подтверждена практически. Для более правильного понимания необходимой обороны считаем необходимым либо закрепить понятие посягательства на законодательном уровне (учитывая, что это слова встречается в Уголовном кодексе 21 раз) либо установить законодательное определение необходимой обороны не через термин «посягательства», а используя категорию форм общественно-опасного деяния.

### Список литературы:

1. Баулин Ю.В. Обстоятельства, исключаящие преступность деяния. Харьков – 1991 - С. 227.
2. Меркурьев В.В. Состав необходимой обороны. СПб.: Юридический центр Пресс – 2004 - 216 с.
3. Орешкина Т.Ю. Обстоятельства, исключаящие преступность деяния: дискуссионные вопросы общего характера // Уголовное право.– 2006 - N 4. - С. 66 - 76.
4. Отчет об особенностях рассмотрения уголовных дел, применения реальных видов наказания и оснований прекращения уголовных дел - URL: <http://www.cdep.ru/index.php?id=79&item=4477> (дата обращения 30.09.2018)
5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27 сентября 2012 г. № 19 «О применении судами законодательства о необходимой обороне и причинении вреда при задержании лица, совершившего преступление» // Российская газета. № 227. 03.10.2012.
6. Смирнов А.М., Баранова Е.А. Необходимая оборона и ее отграничение от внесудебных криминальных форм защиты прав и свобод личности (самосуда) // Российский следователь. – 2016 - № 10. - С. 38 - 40.
7. Ткачевский Ю.М. Институт необходимой обороны // Вестник Московского университета. Серия 11. Право. – 2003 - № 1. - С. 20 - 38.
8. Толковый словарь Ожегова С.И. URL: <https://onlinedic.net/ozhegov/index.php> (дата обращения 30.09.2018)
9. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ // Российская газета. № 113, 18.06.1996, № 114, 19.06.1996, № 115, 20.06.1996, № 118, 25.06.1996.

*ДЛЯ ЗАМЕТОК*

*Электронный научный журнал*

**СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ:**

№ 34 (85)  
Октябрь 2019 г.

Часть 2

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»  
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74

E-mail: [studjournal@nauchforum.ru](mailto:studjournal@nauchforum.ru)

16+

