



НАУЧНЫЙ
ФОРУМ
nauchforum.ru

ISSN: 2542-2162

№39(132)
Часть 2

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ



Г. МОСКВА



Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 39 (132)
Ноябрь 2020 г.

Часть 2

Издается с февраля 2017 года

Москва
2020

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

Ахмеднабиев Расул Магомедович – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

Бахарева Ольга Александровна – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

Бектанова Айгуль Карибаевна – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономики ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

Лебедева Надежда Анатольевна – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

Орехова Татьяна Федоровна – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

С88 Студенческий форум: научный журнал. – № 39(132). Часть 2. М., Изд. «МЦНО», 2020. – 68 с. – Электрон. версия. печ. публ. – <https://nauchforum.ru/journal/stud/132>

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

Оглавление

| | |
|--|-----------|
| Рубрика «Экономика» | 5 |
| КОНЦЕПЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ Роганян Давид Арменович | 5 |
| ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Роганян Давид Арменович | 9 |
| ТЕЗАВРАЦИОННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ Роганян Давид Арменович | 14 |
| АНАЛИЗ МЕЖДУНАРОДНОЙ И РОССИЙСКОЙ ПРАКТИКИ ТЕЗАВРАЦИОННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ Роганян Давид Арменович | 18 |
| ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ТЕЗАВРАЦИИ Роганян Давид Арменович | 23 |
| СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА АУДИТА И РЕВИЗИИ Сенько Наталья Сергеевна Самоховец Мария Павловна | 27 |
| ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РАСЧЁТОВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ БАНКОВСКИХ ПЛАТЕЖНЫХ КАРТОЧЕК В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ Сенько Наталья Сергеевна Давыдова Наталья Леонтьевна | 29 |
| СПЕЦИФИКА КОММУНИКАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ МОЛОДЁЖНЫХ ПРОЕКТОВ Суровцева Валерия Валерьевна Чвякин Владимир Алексеевич | 32 |
| БАНЧМАРКИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИИ Шевчук Владлена Олеговна | 37 |
| Рубрика «Юриспруденция» | 41 |
| СПОСОБЫ ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЕ ПРОЦЕССУАЛЬНЫМИ ПРАВАМИ УЧАСТНИКАМИ АРБИТРАЖНОГО ПРОЦЕССА Бегова Мария Андреевна Курманов Мидхат Мазгутович | 41 |
| ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ ОШИБКИ ПРИ НАЗНАЧЕНИИ, ПРОИЗВОДСТВЕ И ОЦЕНКЕ РЕЗУЛЬТАТОВ СУДЕБНОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ Варава Мария Борисовна Затона Роман Евгеньевич | 44 |
| ОЦЕНКА ДОКАЗАТЕЛЬСТВ ПРИ ВОЗБУЖДЕНИИ УГОЛОВНОГО ДЕЛА Гудулов Мурад Ахмедович Смирнова Ирина Георгиевна | 48 |
| РЕЦЕНЗИЯ НА ЗАКЛЮЧЕНИЕ СУДЕБНОГО ЭКСПЕРТА В ПРАКТИКЕ СОВРЕМЕННОГО РОССИЙСКОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА Доценко Николай Николаевич Затона Роман Евгеньевич | 50 |

| | |
|---|-----------|
| УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ОХРАНА КОМПЬЮТЕРНОЙ ИНФОРМАЦИИ Зубок Виктория Сергеевна | 56 |
| ЖИЛОЕ ПОМЕЩЕНИЕ, КАК ОБЪЕКТ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ Камалова Алина Ниязовна Гумерова Эльмира Фаиловна | 59 |
| МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО В БОРЬБЕ С КОРРУПЦИЕЙ В СТРАНАХ ЕС Нурбаев Азамат Ермекович | 61 |
| Papers in english | 64 |
| Section 1. Cultural studies | 64 |
| BRITISH TRADITIONS: HISTORY AND MODERNITY Рядинская Анастасия Евгеньевна Шемаева Елена Викторовна | 64 |

РУБРИКА «ЭКОНОМИКА»

КОНЦЕПЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

Роганян Давид Арменович

студент,

Сочинский государственный университет,

РФ, г. Сочи

Аннотация. В данной статье рассматривается сущность бюджетных расходов.

Ключевые слова: бюджет, расходы, государство, деньги, общество, экономика.

До последнего времени само понятие «управление персоналом» в нашей управленческой практике отсутствовало и большую часть объема работ по управлению кадрами выполняли линейные руководители подразделений.

Основным структурным подразделением управления персоналом по-прежнему остается отдел кадров, на который возложены функции приема и увольнения сотрудников, а также организации их обучения, обучения и переподготовки. Для выполнения последних функций часто создаются отделы обучения или отделы технического обучения. Однако кадровые службы не являются ни методическим, ни информационным, ни координирующим центром кадровой работы. Они структурно обособлены от отделов организации труда и заработной платы, отделов охраны и безопасности труда, юридических отделов и других подразделений, выполняющих функции управления персоналом. Для решения социальных проблем в организациях создаются отделы социальных исследований и обслуживания.

Раньше в командной системе службы управления персоналом считались второстепенными, имели низкий организационный статус и были слабыми в профессиональном плане.

После выхода на рынок они выделились, и все организации заинтересованы в этой услуге.

На базе традиционных обычно создаются новые службы управления персоналом: отдел кадров, отдел организации труда и заработной платы, отдел охраны и безопасности труда. Задачи новых сервисов - реализация кадровой политики для управления человеческими ресурсами в организации. В связи с этим они начинают расширять круг своих функций и переходят от чисто личных вопросов к разработке систем стимулирования трудовой деятельности, управления профессиональным движением, предотвращения конфликтов и изучения рынка труда.

В настоящее время основой концепции управления людьми в организации является возрастающая роль личности сотрудника, знание его мотивационных установок, способность формировать и направлять их в соответствии с задачами, стоящими перед организацией.

Управление персоналом в такой ситуации приобретает особое значение: оно позволяет обобщить и реализовать целый комплекс вопросов адаптации человека к внешним условиям с учетом личностного фактора при построении системы управления персоналом организации. Главное внутри организации - это ее сотрудники, а вне ее - потребители продукции. Необходимо, чтобы сознание сотрудников было обращено к потребителю, а не к начальнику и прибыли.

Основная цель системы управления персоналом - обеспечение кадрами, организация их эффективного использования, профессиональное и социальное развитие.

В основе концепции управления персоналом лежит представление о месте человека в организации. Можно выделить три основных аспекта.

• Экономический аспект - породил концепцию использования трудовых ресурсов. В этих рамках лидерскую позицию занимает техническая подготовка (в общем случае инструментальная, то есть направленная на овладение приемами работы), а не управленческое обучение людей компании. Организация здесь означает упорядочение отношений между достаточно четко очерченными частями, имеющими определенный порядок. По сути, организация - это набор механических отношений, которые должны действовать как механизм: алгоритмический, эффективный, надежный и предсказуемый.

Среди основных принципов концепции использования рабочих ресурсов можно выделить следующие:

- блок руководства - подчиненные получают приказы только от одного начальника;
- соблюдение строгой вертикали управления - цепочка подчинения от начальника к подчиненному спускается сверху вниз по всей организации и используется как канал коммуникации и принятия решений;
- фиксирование необходимого и достаточного объема контроля – число людей, подчиненных одному начальнику, должно быть таким, чтобы это не создавало проблемы для коммуникации и координации;
- соблюдение четкого разделения штабной и линейной структур организации – штабной персонал, отвечая за содержание деятельности, ни при каких обстоятельствах не может осуществлять властных полномочий, которыми наделены линейные руководители;
- соблюдать баланс между властью и ответственностью - нет смысла привлекать кого-либо к ответственности за работу, если ему не предоставлены соответствующие полномочия;
- Органический аспект состоит из двух концепций: концепции корпоративного управления персоналом и концепции управления человеческими ресурсами. Именно органический подход ознаменовал новый взгляд на управление персоналом, выводящий этот вид управленческой деятельности далеко за рамки традиционных функций организации работы и заработной платы. Кадровая функция от функции регистрации и контроля постепенно развивалась и расширялась до поиска и отбора сотрудников, планирования карьеры значимых для организации лиц, оценки сотрудников системы управления и повышения их квалификации.

Гуманистический подход - исходит из концепции управления людьми и идеи организации как гуманистического центра с присущей ей организационной культурой.

Организационная культура - это представление о цели и ценностях, присущих данному предприятию, особенностях поведения персонала и администраторов, а также способах реагирования на окружающую нас жизнь.

Принципы и методы управления персоналом

Принципы управления персоналом - это правила, основные положения и стандарты, которым должны следовать руководители и специалисты в процессе управления персоналом.

Принципы управления персоналом отражают требования законов и бизнес-моделей, которые функционируют объективно, поэтому сами по себе объективны. Таких принципов много, но при любых условиях управление персоналом осуществляется на основе следующих принципов, традиционно закрепленных в национальных организациях:

- научный, демократический централизм, планирование, первое лицо, единица управления;
- подбор, подбор и расстановка кадров;
- сочетание индивидуального управления и коллегиальности, централизации и децентрализации;
- линейное, функциональное и целевое управление, контроль исполнения решений и др.

Принципы построения системы управления персоналом - это правила, основные положения и нормы, которым должны руководствоваться руководители и специалисты подразделений управления персоналом при формировании системы управления персоналом организации. Они являются результатом обобщения людьми объективно действующих экономических законов и закономерностей, присущих их общим чертам, принципов их действия. Принципы объективны, как объективны экономические законы.

Эти принципы следует отличать от методов построения системы управления персоналом. Первые являются постоянными и обязательными, и набор методов может меняться в соответствии с изменяющимися условиями при сохранении принципов. Принцип позволяет формировать систему методов и каждый метод в отдельности. Но метод не оказывает такого влияния на принцип, поскольку последний объективен.

Существует две группы принципов построения системы управления персоналом: принципы, которые характеризуют требования к формированию системы управления персоналом организации, и принципы, определяющие направления развития системы управления персоналом организации. Все принципы построения системы управления персоналом реализуются в сотрудничестве. Их сочетание зависит от конкретных условий работы системы управления персоналом в организации.

К основным методам управления персоналом относятся:

Административные методы - сосредоточение внимания на моделях поведения, таких как осознанная потребность в трудовой дисциплине, чувство долга, желание человека работать в определенной организационной рабочей культуре. Эти способы воздействия отличаются непосредственным характером воздействия: все нормативные и распорядительные акты подлежат принудительному исполнению. Административные методы характеризуются соответствием нормам законодательства, действующим на определенном уровне управления, а также актам и распоряжениям вышестоящих органов управления.

- Экономические методы - приемы и методы воздействия на исполнителей с помощью определенной соразмерности затрат и выгод (материальное стимулирование и санкции, финансирование и кредитование, зарплата, себестоимость, прибыль, цена).

- Организационно-управленческие методы - методы прямого воздействия, носящие директивный и обязательный характер. В их основе лежат дисциплина, ответственность, власть, принуждение, нормативное и документальное закрепление функций.

- Социально-психологические методы

Методы управления персоналом также классифицируются по принадлежности к функциям управления: нормирование, организация, планирование, координация, регулирование, мотивация, стимулы, контроль, анализ, учет.

Более подробная классификация методов управления персоналом по признаку принадлежности к определенной функции управления персоналом позволяет встраивать их в технологическую цепочку всего цикла работы с персоналом. Исходя из этого различают методы:

- прием, подбор и найм персонала;
- бизнес-оценка персонала;
- социализация, профориентация и трудовая адаптация персонала;
- мотивация трудовой деятельности персонала;
- организация системы обучения персонала;
- управление конфликтами и стрессом;
- управление безопасностью персонала;

Типы организационных структур управления персоналом

Организационная структура управления - форма разделения труда по управлению производством. Каждый отдел и должность создаются для выполнения определенного набора управленческих функций или заданий. Для выполнения функций подразделения их должностные лица наделены определенными правами распоряжаться ресурсами и несут ответственность за выполнение функций, возложенных на подразделение.

Элементами организационной структуры управления могут быть как отдельные работники (менеджеры, специалисты, служащие), так и службы или органы аппарата управления, в которых работает ряд специалистов, выполняющих определенные функциональные функции.

Существует два направления специализации элементов организационной структуры управления:

а) в зависимости от состава структурных подразделений организации выделяются звенья структуры управления, реализующие маркетинг, управление производством, научно-технический прогресс и др. ;

б) исходя из характера общих функций, выполняемых в процессе управления, формируются органы, занимающиеся планированием, организующие производство, труд и управление, контролирующие все процессы в организации.

Структура управления обеспечивает выполнение общих и конкретных функций управления, сохраняет целесообразные вертикальные и горизонтальные связи и разделение элементов управления.

Вертикальное разделение определяется числом уровней управления, а также их подчиненностью и директивными отношениями. Горизонтальное разделение осуществляется по отраслевым признакам. Оно может быть ориентировано на: подпроцессы промышленного производства;

- изготавливаемые изделия;
- пространственные производственные условия.

Организационная структура регулирует:

- разделение задач по отделениям и подразделениям;
- их компетентность в решении определенных проблем;
- общее взаимодействие этих элементов.

Схема организационной структуры управления отражает статическое положение подразделений и должностей и характер связи между ними.

Различают связи: линейные (административное подчинение); функциональные (по сфере деятельности без прямого административного подчинения); межфункциональные, или кооперационные (между подразделениями одного и того же уровня).

В зависимости от характера связей выделяются несколько основных типов организационных структур управления: – линейная; – функциональная; – линейно-функциональная; – матричная; – дивизиональная; – множественная.

В линейной структуре управления каждый руководитель обеспечивает руководство нижестоящими подразделениями по всем видам деятельности. Достоинство – простота, экономичность, предельное единоначалие. Основной недостаток – высокие требования к квалификации руководителей. Сейчас практически не используется.

Функциональная организационная структура реализует тесную связь административного управления с осуществлением функционального управления.

Матричная структура характерна тем, что исполнитель может иметь двух и более руководителей (один – линейный, другой – руководитель программы или направления). Такая схема давно применялась в управлении НИОКР, а сейчас широко применяется в фирмах, ведущих работу по многим направлениям. Она все более вытесняет из применения линейно-функциональную.

Множественная структура объединяет различные структуры на разных ступенях управления. Например, филиальная структура управления может применяться для всей фирмы, а в филиалах – линейно-функциональная или матричная.

Список литературы:

1. Базаров Т.Ю. Управление персоналом / Т.Ю. Базаров. - М.: Academia, 2017.
2. Потемкин В.К. Управление персоналом / В.К. Потемкин. - СПб.: Питер, 2019.
3. Кибанов А.Я. Управление персоналом (для ссузов) / А.Я. Кибанов и др. - М.: КноРус, 2018.
4. Кибанов А.Я. Управление персоналом в России: теория, отечественная и зарубежная практика: Книга 2: Монография / А.Я. Кибанов, Б.М. Генкин, И.В. Лаврентьева. - М.: Инфра-М, 2018.
5. Фёдорова Н.В. Управление персоналом организации / Н.В. Фёдорова, О.Ю. Минченкова. - М.: КноРус, 2018.
6. Архипова Н.И. Управление персоналом организации. Краткий курс для бакалавров / Н.И. Архипова, О.Л. Седова. - М.: Проспект, 2016.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Роганян Давид Арменович

студент,

Сочинский государственный университет,

РФ, г. Сочи

Аннотация. В данной статье рассматриваются становление и развитие валютного рынка РФ, законодательная база валютного рынка РФ, государственное регулирование валютного рынка РФ, анализ валютного рынка РФ

Ключевые слова: экономика, государство, валютный рынок, валютные операции, политика.

Формирование российского валютного рынка началось в 1986 году, когда была уничтожена государственная валютная монополия и практически все хозяйствующие субъекты получили возможность выходить на внешний рынок.

В СССР в валютном регулировании не было необходимости до 1986 г. Причиной этого явилось наличие государственной монополии на валютные операции, что проявлялось в отсутствии связей между внутренними рынками товаров и услуг и соответствующими мировыми рынками, а также централизация управления валютными ресурсами государства при минимальном числе участников внешнеэкономической деятельности. На международном рынке активно действовали несколько крупных внешнеторговых ассоциаций. Валютные поступления от экспорта направлялись на счета Внешторгбанка СССР. Государство по поручению Госплана СССР, Министерства финансов СССР и Государственного Банка СССР распределяло средства, полученные от валютных займов и экспортных поступлений, в соответствии с потребностями регионов и отраслей промышленности. Выделение средств предприятиям осуществлялось в строгом соответствии с размером предоставленных им лимитов. В 1986 году существовало несколько режимов обменного курса рубля к доллару, и они отличались от тех, которые рассчитывались на основе паритета покупательной способности.

В 1989 году появился первый официальный валютный рынок в виде валютных аукционов Внешэкономбанка СССР. Они были организованы на основе конкурса заявок на покупку и продажу иностранной валюты предприятиями и организациями, имеющими счета во Внешторгбанке. По результатам этого аукциона был установлен текущий рыночный курс рубля к доллару. В этот период валютные рынки не играли особой роли в экономике. К 1991 году закончился период децентрализации внешнеэкономической деятельности, прошедший практически без государственного регулирования, когда был принят новый закон СССР "О валютном регулировании". После распада СССР и образования Российской Федерации необходимо было скорректировать этот закон с учетом особенностей российского валютного рынка и необходимости проведения валютной политики.

Вступление в силу Закона Российской Федерации "О валютном регулировании и валютном контроле" в ноябре 1992 года открыло новый этап валютного регулирования в России. Данный закон является основным документом валютного законодательства Российской Федерации и важнейшим шагом вперед в развитии системы валютного регулирования в стране. В апреле 1992 года Россия вышла на Международный валютный рынок, присоединившись к Международному Валютному Фонду. Сегодня российское валютное регулирование ужесточается и централизуется. Осуществляет контроль за валютными операциями, осуществляемыми субъектом валютного рынка Российской Федерации. И следит за тем, чтобы капитал не выходил за пределы Российской Федерации.

Законодательная база валютного рынка РФ.

Регулирование валютных операций в РФ устанавливается правовыми актами, которые можно разделить на три группы.

1) законы, регулирующие внешнеэкономическую деятельность, такие как Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»; Федеральный закон от 9 июля 1999 г. № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» и др.;

2) таможенное законодательство;

3) нормативные акты, которые регулируют проведение валютных операций.

Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле» от 10.12.2003 N 173-ФЗ – это основной правовой акт, который регулирует валютные операции. Главной целью ФЗ является осуществления выполнения единой государственной валютной политики, стабильности валюты РФ и стабильности внутреннего валютного рынка РФ, являющихся факторами поступательного развития национальной экономики и международного экономического сотрудничества.

В ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» приведены следующие сведения:

- описание внутреннего валютного рынка РФ;
- основы совершения валютных операций в РФ;
- права и обязанности юридических и физических лиц в отношении владения, пользования и распоряжения валютными ценностями;
- ответственность за несоблюдение валютного законодательства.

Валютные операции совершаются через Центральный банк РФ или коммерческие банки, которые обладают валютной лицензией.

В соответствии со ст. 3 ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» основными принципами валютного регулирования и контроля в РФ являются:

- 1) приоритетность в области валютного регулирования экономических мер в государственной политике;
- 2) недопущение возможности вмешательства государства и его органов в валютные операции резидентов и нерезидентов;
- 3) целостность внешней и внутренней валютной политики Российской Федерации;
- 4) единство системы валютного регулирования и валютного контроля;
- 5) обеспечение защиты государством прав и экономических интересов резидентов и нерезидентов при реализации валютных операций.

Также к нормативным актам, регулирующим проведение валютных операций, нужно отнести инструкции и положения Центрального банка России (таблица 1).

Таблица 1.

Перечень инструкций и положений Центрального банка России

| Документ | | Название |
|--------------------------------|------------|--|
| Номер | Дата | |
| Инструкции Банка России | | |
| 181-И | 16.08.2017 | О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам подтверждающих документов и информации при осуществлении валютных операций, о единых формах учета и отчетности по валютным операциям, порядке и сроках их представления |
| 136-И | 16.09.2010 | О порядке осуществления уполномоченными банками (филиалами) отдельных видов банковских операций с наличной иностранной валютой и операций с чеками (в том числе дорожными чеками), номинальная стоимость которых указана в иностранной валюте, с участием физических лиц |

| Документ | | Название |
|------------------------|------------|---|
| Номер | Дата | |
| 111-И | 30.03.2004 | Об обязательной продаже части валютной выручки на внутреннем валютном рынке Российской Федерации (применяется в части, не противоречащей действующему законодательству и Федеральному закону от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле») |
| Положения Банка России | | |
| 402-П | 21.06.2013 | О порядке передачи в налоговые органы для выполнения ими функций агентов валютного контроля паспортов сделок в электронном виде |
| 364-П | 29.12.2010 | О порядке передачи уполномоченными банками и территориальными учреждениями Банка России в таможенные органы для выполнения ими функций агентов валютного контроля информации по паспортам сделок по внешнеторговым договорам (контрактам) в электронном виде |

Валютный контроль обеспечивает выполнение валютного законодательства при совершении валютных операций.

Органами валютного контроля являются Центральный банк РФ, федеральные органы исполнительной власти. Среди органов, уполномоченных федеральным правительством для проведения валютного контроля, можно выделить:

- Федеральная налоговая служба (контроль за исполнением налоговых обязательств импортерами и экспортерами);
- Федеральная таможенная служба (осуществляет контроль за соблюдением таможенного законодательства и своевременной и полной уплатой таможенных пошлин и платежей);
- Федеральная служба по финансовому мониторингу (осуществляет мониторинг участников валютного рынка на предмет соблюдения действующего законодательства).

Правительство РФ осуществляет координирование деятельности в сфере валютного контроля федеральных органов исполнительной власти, являющимися органами валютного контроля, а также их взаимодействие с ЦБ РФ.

ЦБ РФ сотрудничает с другими органами валютного контроля, а также с таможенными органами уполномоченных банков как агентов валютного контроля в соответствии с законодательством РФ. Уполномоченные банки направляют таможенным органам данные в объеме и порядке, утвержденном ЦБ РФ.

Экономические способы управления валютным рынком ЦБ РФ:

- 1) осуществление валютных интервенций;
- 2) корректировка учетной ставки;
- 3) регулирование норм обязательного резервирования.

Административные приемы валютного регулирования:

- государственная регистрация и выдача лицензий уполномоченных банков и профессиональных участников валютного рынка;
- контроль со стороны Центрального Банка Российской Федерации за валютными операциями.

Анализ валютного рынка РФ.

Российский валютный рынок в текущем периоде времени представляет непростую систему, состояние которой требует регулярного мониторинга для отслеживания основных направлений ее развития. Одним из важнейших показателей состояния валютного рынка является обменный курс национальной валюты по отношению к ведущим мировым валютам.

Динамика официальных курсов валют представлены в таблицах 2, 3, 4, 5.

Таблица 2.

Динамика курса валюты Доллар США с 28.05.2020 по 04.06.2020

| Дата | Единиц | Курс |
|------------|--------|---------|
| 28.05.2020 | 1 | 71,0635 |
| 29.05.2020 | 1 | 71,1012 |
| 30.05.2020 | 1 | 70,7520 |
| 02.06.2020 | 1 | 69,7114 |
| 03.06.2020 | 1 | 68,9831 |
| 04.06.2020 | 1 | 68,3413 |

Таблица 3.

Динамика курса валюты Евро с 28.05.2020 по 04.06.2020

| Дата | Единиц | Курс |
|------------|--------|---------|
| 28.05.2020 | 1 | 77,9069 |
| 29.05.2020 | 1 | 78,2611 |
| 30.05.2020 | 1 | 78,5489 |
| 02.06.2020 | 1 | 77,6376 |
| 03.06.2020 | 1 | 76,7782 |
| 04.06.2020 | 1 | 76,6243 |

Таблица 4.

Динамика курса валюты Фунт стерлингов Соединенного королевства с 28.05.2020 по 04.06.2020

| Дата | Единиц | Курс |
|------------|--------|---------|
| 28.05.2020 | 1 | 87,4650 |
| 29.05.2020 | 1 | 87,0919 |
| 30.05.2020 | 1 | 87,0603 |
| 02.06.2020 | 1 | 86,4561 |
| 03.06.2020 | 1 | 86,4289 |
| 04.06.2020 | 1 | 86,0007 |

Таблица 5.

Динамика курса валюты Японская иена с 28.05.2020 по 04.06.2020

| Дата | Единиц | Курс |
|------------|--------|---------|
| 28.05.2020 | 100 | 66,0841 |
| 29.05.2020 | 100 | 65,9413 |
| 30.05.2020 | 100 | 65,9539 |
| 02.06.2020 | 100 | 64,8810 |
| 03.06.2020 | 100 | 64,0304 |
| 04.06.2020 | 100 | 62,8397 |

Из этих таблиц можно отследить и увидеть, что курс меняется каждый день, что указывает на необходимость регулярного мониторинга.

В 2019 году рубль был стабилен и после продолжительного снижения по отношению к основным мировым валютам перешел к росту. В начале года рубль достиг самого высокого уровня за последние два года, укрепившись по отношению к доллару более чем на 10% и на 12% по отношению к евро. Факторами, повлиявшими на укрепление рубля, могут быть: динамика инфляции, смягчение денежно-кредитной политики Центрального банка, хорошие экономические показатели в США, а также замедление роста потребительских цен в России.

Торможение роста потребительских цен и малое экономическое развитие содействовали снижению ключевой ставки ЦБ РФ в 2019 году. Центральный банк Российской Федерации неоднократно снижал ставку на протяжении года, и в октябре она снизилась на 0,5%. Смягчение денежно-кредитной политики способствовало росту спроса на российские государственные облигации. Продажа государственных облигаций показала устойчивую тенденцию к росту. Однако превышение дефляционных рисков над инфляционными рисками может сдержать укрепление рубля в ближайшей перспективе. Прогнозы ЦБ скептически, поэтому политика ЦБ может и дальше смягчаться, что соответствует аналогичным процессам в ЦБ других стран. Политика Центрального банка способствовала росту рынка государственных облигаций и укреплению рубля. Наибольший приток средств от нерезидентов был зафиксирован в облигациях федерального займа (ОФЗ), доля ОФЗ в государственных облигациях превысила Предыдущее значение на 30%.

Список литературы:

1. Федеральный закон (проект) «О цифровых финансовых активах» [Электронный ресурс] // Банк России. – 2000-2019. – Режим доступа: http://cbr.ru/Content/Document/File/36003/cfa_project.pdf (дата обращения: 10.11.2020);
2. Указ Президента РФ от 16.05.1996 № 721 «О мерах по обеспечению перехода к конвертируемости рубля». [Электронный ресурс] // Информационно- 145 правовой портал «BestPravo.ru». – Режим доступа: <http://www.bestpravo.ru/federalnoje/eh-zakony/b2p.htm> (дата обращения: 10.11.2020);
3. Антонов А.В. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения. Учебник и практикум: учебник для бакалавров / А.В. Антонов. – М.: Издательство Юрайт, 2019.
4. Звонова Е.А., Эскиндаров М.А. Международный финансовый рынок: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Е.А. Звонова, М.А. Эскиндаров. – М.: Издательство Юрайт, 2017.
5. Банк России. Официальный сайт [Электронный ресурс] // Банк России. – Режим доступа: http://www.cbr.ru/currency_base/monthly.aspx. (дата обращения: 14.11.2020).

ТЕЗАВРАЦИОННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

Роганян Давид Арменович

студент,

Сочинский государственный университет,

РФ, г. Сочи

Аннотация. В данной статье рассматривается нормативно-правовое регулирование тезаврационных инвестиций в России и за рубежом, а также проведен анализ мирового и российского рынка драгоценных металлов

Ключевые слова: инвестиции, государство, деньги, драгоценные металлы, экономика.

Инвестиционная деятельность в России регулируется национальными законами и специальными системами регулирования. Итак, ст. 34 Конституции Российской Федерации предусматривает, что каждый имеет право свободно использовать свои способности и имущество для предпринимательской деятельности и других видов экономической деятельности, не запрещенных законом. Гражданский кодекс Российской Федерации определяет правовые основы предпринимательства, регулирует договорные отношения и закладывает основы для создания имущественных и неимущественных прав.

Законодательной базой России в инвестиционной сфере являются следующие нормативные акты:

- Федеральный закон «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации» № 39-ФЗ от 25.02.1999 г. (ред. 24.07. 2007 г. № 215-ФЗ).

- Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле № 173-ФЗ от 10 декабря 2003 г.». Этим законом предусмотрен порядок совершения сделок с драгоценными металлами и драгоценными камнями, а также с жемчугом, установленный Правительством РФ. Во исполнение указанной нормы Правительством РФ утверждены четыре документа:

1. Положение о совершении сделок с драгоценными металлами на территории Российской Федерации от 30 июня 1994 г. № 756;

2. Положение о совершении сделок с природными драгоценными камнями на территории Российской Федерации от 27 июня 1996 г. № 759;

3. Правила совершения банками сделок купли-продажи мерных слитков драгоценных металлов с физическими лицами от 30 июня 1997 г. № 772;

4. Порядок совершения операций с минеральным сырьем, содержащим драгоценные металлы, до аффинажа. Утвержден 1 декабря 1998 г. № 1419.

- Указ Президента РФ «О совершенствовании работы с иностранными инвестициями» от 27.03.1993.

- Федеральный закон от 2.12.1990 г. № 395-1 «О банках и банковской деятельности» (ред. от 17 мая 2007 г. № 83-ФЗ).

- Федеральный закон от 10.07. 2002 г. № 86-ФЗ «О Центральном Банке Российской Федерации (Банке России)». А также Налоговый Кодекс Российской Федерации Часть 2. № 118-ФЗ от 05.08.2000 г., и Таможенный кодекс Российской Федерации. № 89-ФЗ от 19.06.1995 г., с изменениями на 30.06.2002 г.

В отличие от западных стран в России, инвестиции в драгоценные камни крайне ограничены. Эти ограничения связаны с действующими законодательными и нормативными полями в области валютного регулирования и валютного контроля и обязательными требованиями к сертификации драгоценных камней. На самом деле, есть некоторые инвестиционные возможности, главным образом, в ювелирных изделиях из драгоценных камней, но нет возможности купить драгоценные камни в натуральном виде (кроме бриллиантов). Согласно российскому законодательству, любой драгоценный камень относится к денежной оценке государства, и запрещен к продаже, если он не ювелирное изделие, т.е. не имеет оправы.

В соответствии с Законом Российской Федерации от 9 октября 1992 г. № 3615-1 («О валютном регулировании и валютном контроле»), помимо внешних ценных бумаг, цены на валюту включают также драгоценные металлы и природные камни. К драгоценным металлам в соответствии со ст. 1 Федерального закона от 26 марта 1998 г. N 41-ФЗ «О драгоценных металлах и драгоценных камнях» относятся золото, серебро, платина и металлы платиновой группы (иридий, палладий, рутений, родий и осмий). Драгоценные камни включают природные алмазы, рубины, изумруды, александриты и сапфиры, а также сырой и обработанный натуральный жемчуг. Закон также предусматривает, что драгоценные металлы могут находиться в любом состоянии и виде, в том числе самородном и аффинированном, а также в сырье, сплавах, полуфабрикатах, промышленных продуктах, химических соединениях, ювелирных и иных изделиях, монетах, ломе и отходах производства и потребления. Таким образом, если не брать в расчет ювелирные изделия, для тезаврационных инвестиций подходят пять вариантов инвестирования в драгметаллы: слитки, обезличенные металлические счета, монеты, ОФБУ (общий фонд банковского управления) драгметаллов и акции золотодобывающих компаний.

Законы и нормативные акты определяют продажу драгоценных камней в России только через сертификаты. Продавать драгоценные камни можно только при наличии сертификата на каждый камень или набор (партию) продаваемых камней. В России существует собственная система оценки алмазов - «Алмазный стандарт» (ГОСТ 53913-2008), которая основана на советских национальных стандартах и является очень строгой. Все алмазы в России были точно оценены на основе этого ГОСТа. Поскольку система очень строгая, стоимость камня занижена, что позволяет инвесторам покупать качественный камень дешевле. Кроме того, в России нет догранки по камню, что очень распространено в западных странах: обработка камня должна привести их в соответствие стандартам GIA (Американский геммологический институт) и достичь самой высокой цены. Российская система более сложная, чем международная, потому что у драгоценных камней больше параметров. Однако российские алмазные сертификаты не принимаются за рубежом. При продаже бриллиантов, сертифицированных Российской геммологической лабораторией, вы должны заказать еще одно экспертное заключение в GIA или другом зарубежном геммологическом центре.

Анализ мирового и российского рынка драгоценных металлов.

Понятие рынок драгоценных металлов и драгоценных камней впервые появилось в отечественной практике в 1993 году в связи с выходом Указа Президента РФ №2148 от 16 декабря 1993 года «О развитии рынка драгоценных металлов и драгоценных камней в Российской Федерации».

Как и любой другой рынок, рынок драгоценных металлов также содержит определенные институциональные и функциональные структуры. Российский рынок может быть выражен в форме первичного и вторичного рынков драгоценных металлов

Прежде всего, причина, по которой рынок драгоценных металлов делится на первичный и вторичный, связана с конкретными условиями его работы в зависимости от состава участников и торговых партнеров. Самый развитый сегмент на первичном рынке. Это подтверждается фактическим отсутствием проблем с реализацией продукции добывающей и перерабатывающей промышленности. На вторичном рынке наиболее развиты межбанковские, оптовые и экспортные рынки. Отрасль розничной торговли развивается, а биржевой только обретает форму.

Основными участниками первичного рынка драгоценных металлов являются субъекты добычи (производство) металлов (за исключением перерабатывающих компаний, которые не являются независимыми участниками рынка), институциональные инвесторы и промышленные потребители. Компании платиновой отрасли подняли тему добычи и производства драгоценных металлов на рынке. Институциональными инвесторами являются государственные органы, представленные российским Гохраном, уполномоченных органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации и Банка России, и специально уполномоченные банки. Промышленные потребители - российские и иностранные юридические лица. Как правило, Объектом операций и сделок на первичном рынке является металл в физической форме (слитки, порошки, гранулы, прокат) – первичный металл, добытый из недр, а также полученный в ходе переработки вторичного сырья (лома и отходов).

В настоящее время первичный рынок может быть представлен тремя секторами: прямым внутренним, промежуточным внутренним и прямым экспортным.

Это разделение связано со способностью участников рынка получать драгоценные металлы напрямую у субъектов добычи и производства металлов.

Основным субъектом прямого первичного рынка являются государственные органы, за исключением Банка России, специально уполномоченных банков и промышленных предприятий, поскольку в соответствии с действующим законодательством они могут покупать металлы непосредственно у производителей для разработки стратегий и промышленных резервов. Кроме того, они могут использовать драгоценные металлы для ведения бизнеса на внутреннем и внешнем рынках (например, получение кредитов). Эти банки покупают металлы для формирования собственных активов, затем продают их на вторичном рынке и выполняют поручения клиентов.

Основная задача вторичного рынка – формирование внутреннего спроса на драгоценные металлы. В настоящее время внутреннее предложение по всем видам металлов значительно превышает спрос, что является главной проблемой в развитии самого рынка и требует скорейшего решения. В структуре вторичного рынка драгоценных металлов можно выделить следующие сегменты: межбанковский, оптовый, розничный, биржевой и экспортный рынки.

Субъектами экспортного сегмента вторичного рынка в основном выступают коммерческие банки и промышленные предприятия, в отдельных случаях – государственные органы, включая Банк России. Объекты торговли – это металлы в физической форме (слитки, монеты), а также продукция промышленных предприятий.

Далее проанализируем добычу золота за 2019 г.

Золото добывается примерно в 70 странах мира, но крупнейшие месторождения золота расположены в Южной Африке, Австралии, Канаде, США и России.

В 2019 году мировое производство золота упало на 0,39% до 3287 тонн. Уже более десяти лет Китай является крупнейшей в мире золотодобывающей страной, в 2018 году Китай добыл более 401 тонны золота. В 2019 году добыча золота в Китае достигла 420 тонн.

В 1970-х годах Южная Африка была лидером по производству золота - более 1000 тонн в год, на долю которого приходилось 80% мирового производства золота. Сейчас эта доля составляет всего 2,74% и продолжает резко снижаться. Южная Африка только добывает 90 тонн золота в 2019 году, что на 27 тонн меньше, чем в 2018 году.

Таблица 1.

ТОП 10 стран по добыче золота в мире за 2019 г. и их изменения за год

| | Страна | 2018 г. (тонн.) | 2019 г. (тонн.) | Изменение (%) |
|----|---------------|------------------------|------------------------|----------------------|
| 1 | Китай | 401 | 420 | + 4,74 |
| 2 | Австралия | 315 | 330 | + 4,76 |
| 3 | Россия | 311 | 310 | - 0,32 |
| 4 | США | 226 | 200 | - 11,5 |
| 5 | Канада | 183 | 180 | - 1,64 |
| 6 | Индонезия | 135 | 160 | + 18,52 |
| 7 | Перу | 143 | 130 | - 9,09 |
| 8 | Гана | 127 | 130 | + 2,36 |
| 9 | Мексика | 117 | 110 | - 5,98 |
| 10 | Узбекистан | 104 | 100 | - 3,85 |

В недалеком прошлом, месторождения золота находились вблизи поверхности и их было легко извлекать. Теперь золотодобывающим компаниям в мире приходится бурить глубокие скважины, что приводит к увеличению производственных затрат. Серебро является вторым по популярности металлом после золота. По оценкам экспертов, суммарные доказанные запасы этого драгоценного металла в мире достигли 600 000 тонн. Ежегодно в мире добывается около 20-22 тысяч тонн серебра. Поэтому, согласно данным Геологической службы США, в 2019 году наша планета произвела 27 000 тонн.

Еще в 19 веке вся добыча серебра была сосредоточена в странах Южной Америки. Теперь африканский континент занимает доминирующее положение на международном рынке платины.

Польша и Перу имеют самые большие запасы - эти страны хранят около 110 000 тонн драгоценных металлов. Однако по объему производства он опережает другие страны - мексиканские горнодобывающие компании.

Уже более века Мексика уверенно завоевывает серебряную медаль в «Забастовке против парада». В стране около 200 серебряных рудников. Крупнейшими месторождениями являются Лас Торрес (4,3 млн тонн руды) и Ла Энкантада (3,2 млн тонн руды).

Кроме того, крупные месторождения были разработаны в шахтах в Чихуахуа, Идальго и Сакатекас, Мексика. Перечисленные активы составляют около 20% мирового производства платины.

Перу и Мексика также активно добывают серебро. В стране много маленьких рудников, на которые приходится 17% всех серебряных рудников в мире. Крупнейшие месторождения страны - Сан-Рафаэль и восточные горы.

Самый богатый серебряный рудник в Польше находится в Рубине, а самый большой серебряный рудник в Китае расположен в Индии - 35% серебряных запасов страны находятся в регионе.

Среди богатейших стран в серебре, которые показаны в таблице 6, Китай также указан. Хотя у него нет таких больших запасов, как у Польши, он производит гораздо больше драгоценных металлов.

Таблица 2.

ТОП стран по объемам добычи в 2019 г.

| | Страна | Запасы серебра, тыс. тонн | Объем добычи в 2018 году, тыс. тонн |
|---|-----------|---------------------------|-------------------------------------|
| 1 | Мексика | 37 | 6,3 |
| 2 | Перу | 110 | 3,8 |
| 3 | Китай | 41 | 3,6 |
| 4 | Россия | 68 | 2,1 |
| 5 | Польша | 110 | 1,7 |
| 6 | Австралия | 89 | 1,4 |
| 7 | Чили | 26 | 1,3 |

Доказанные запасы серебра в России на сегодняшний день оцениваются в 68 тысяч т. По данным Минфина, в 2018 году общий объем добычи серебра в нашей стране составил 1,119 тысяч т.

В разных регионах нашей страны разрабатывается в общей сложности более ста месторождений серебра. В предыдущем году первое место по объемам добычи заняла Магаданская область (свыше 236 т). На втором месте оказался Чукотский автономный округ (более 112 т), на третьем – Хабаровский край (свыше 51 т).

Список литературы:

1. Федеральный закон «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации» № 39-ФЗ от 25.02.1999 г. (ред. 24.07. 2007 г. № 215-ФЗ).
2. Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле № 173-ФЗ от 1 декабря 2003 г.».
3. Галлямова А.З. Формирование современной структуры российского рынка драгоценных металлов // Банковское дело. 2017.
4. Казуров Б.К. Сертификация драгоценных материалов – М.: Международная академия информатизации, 2019.
5. Генкин А.С. Частные деньги: история и современность. – М.: Альпина Паблишер, 2016.
6. Жарковская Е.П. Банковское дело. Учебник – М.: Перспектива, 2018 г.

АНАЛИЗ МЕЖДУНАРОДНОЙ И РОССИЙСКОЙ ПРАКТИКИ ТЕЗАВРАЦИОННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

Роганян Давид Арменович

студент,

Сочинский государственный университет,

РФ, г. Сочи

Аннотация. В данной статье проведён анализ международной и российской практики тезаврационных инвестиций, а также анализ официальных золотовалютных резервов

Ключевые слова: инвестиции, государство, деньги, драгоценные металлы, экономика, золото.

В Соединенных Штатах к середине 1990-х годов более 30% населения с годовым доходом более 30 000 долларов имели какую-то форму золота. В России с середины 1990-х годов частным лицам удалось вести бизнес на рынке драгоценных металлов. В отличие от драгоценных камней, возможности инвестировать в драгоценные металлы более разнообразны. Вы можете купить золотые слитки, памятные монеты или инвестиционные монеты, а также купить ювелирные изделия или фьючерсы на золото. Многие иностранные банки предоставляют частным инвесторам возможность приобрести от 1 до 1000 граммов золотых слитков (в США стандартный золотой слиток составляет 12,5 килограмма). Это стандартные стальные стержни определенного размера, которые были точно классифицированы. Многие страны выпускают инвестиционные монеты. Цена на монеты напрямую не зависит от цены на золото. Поэтому в России эмитентом монет из драгоценных металлов является Центральный банк Российской Федерации. Поскольку монеты были куплены у него, коммерческий банк, который продал монеты, будет взимать дополнительную плату. Инвестиционные монеты выпущены в миллионах и не имеют никакой ценности, кроме их содержания золота. Количество выпущенных памятных монет ограничено от 100 до 15000. Чем старше монета, тем дороже цена. В 2006 году Центральный банк Российской Федерации выпустил серию памятных и инвестиционных монет, в том числе «Выдающиеся личности России», «Памятники архитектуры России», «100-летие парламентаризма в России», «Золотое кольцо России» и т.д.

До 1975 года закон запрещал американским гражданам владеть золотом. В 1973 году капиталистические страны определили возможность того, что центральный банк может продать золото в своих акциях, а с 1978 года они получили формальное право покупать золото. В 1975 г. были отменены ограничения на частное владение, и в США хлынул поток золота для тезаврации. В 1970-х годах более 1000 тонн металла из центральных резервов стали частными сбережениями в связи с продажей запасов Международному валютному фонду, Соединенным Штатам и ряду других стран. На 1980 год во всех капиталистических странах было тезаврировано 25,5 тыс. т золота, в том числе во Франции 4,4 тыс., в остальных странах Европы — 4,6 тыс., в Америке — 4,9 тыс., в Азии — 5,45 тыс.

В большинстве европейских стран и Соединенных Штатов золото теперь можно свободно продавать в виде монет или небольших золотых слитков. В этой работе участвовали филиалы банков и брокерских компаний, монетные магазины и т. д. Поэтому в 1990 году во всех странах было продано 250 тонн золота на сумму 400-4,5 млрд. Долларов США. США и 1990 - на Чикагском международном валютном рынке количество контрактов на продажу достигло 2,5 млн. В том же году Нью-Йоркская товарная биржа (COMEX) подписала те же 8 млн. контрактов. На сегодняшний день развит мировой рынок срочных сделок с золотом: сделки на биржах Нью-Йорка и Чикаго заключают с использованием современных эффективных средств связи не только американцы, но и представители из Латинской Америки и Западной Европы, с Юго-Восточной Азии и Ближнего Востока.

Торговля фьючерсами - это соглашение между покупателями и продавцами, продавец соглашается разместить его в соответствии с соглашением, и покупатель в будущем примет определенное количество стандартного золота по заранее определенной цене. Покупатели и продавцы - это сотрудники биржевых брокеров, которые работают дистрибьюторами или брокерами другой компании и платят комиссионные брокерам. После истечения срока действия договора продавец не предоставляет реального («физического») золота, а покупатель не стремится получить настоящее золото. Эти люди и другие заинтересованы в получении прибыли в виде разницы в ценах, что хорошо для них. Для спекулянтов решающее преимущество торговли деривативами заключается в том, что продавцам не нужно продавать товары при проведении таких сделок, в то время как покупателям не нужно владеть капиталом всей стоимости товаров. Оба начали торговать, и инвестировали лишь небольшую часть от общей стоимости товара в виде так называемой маржи. Инвестиции в относительно небольшой капитал при благоприятных условиях могут принести огромную прибыль и высокую норму прибыли на капитал. В американской финансовой практике это называется «принцип рычага». Рычаг может действовать и в обратную сторону, принося крупные потери при неблагоприятном развитии рынка. Крупные банки в Северной Америке, Западной Европе и других частях мира осуществляют широкий спектр операций, получая золото от клиентов на хранение. В этом случае продажа сводится к передаче права требовать компенсацию от банка, то есть перевод является переводом депозита чека на золото. Он может переходить из рук в руки несколько раз, фактически не переводя деньги из банков в Лондоне, Цюрихе или Нью-Йорке.

Используя современные коммуникационные технологии и банковские расчеты, этот тип операций с золотом очень быстрый. Если золото хранится в банке, его владелец получит документ, подтверждающий право собственности, золотой сертификат. Если клиент покупает золото в банке, но не забирает золото из хранилища, клиент получит тот же документ. В последние годы эта форма владения золотом широко использовалась в развитых странах. Выдаются два вида сертификатов: выделенные и нераспределенные средства. В первом случае клиент помещает металл в безопасное место, и он всегда может прийти в банк, чтобы посмотреть на его имущество. В рамках золотого фонда, управляемого банком, ему «физически» выделялось определенное количество золота, серебра или монет. Во втором случае клиент имеет право вносить золото в банк таким же образом, как и право вкладчика, вносить капитал в капитал, то есть клиент имеет только право принимать не персональное количественное определение золота. Банки имеют возможность обрабатывать металлы, которые они депонируют, и распространять их как наличные деньги во вкладах. Только если определенное количество покупателей нуждается в золоте, он может поддерживать определенный запас. Владелец сертификата может продать его другим, чтобы получить претензии к банку. Поэтому были созданы и разработаны новые кредиты, представляющие определенное количество золота. С инфляцией и обесцениванием этой особой формы банкнот люди восстановили забытое явление конвертируемых золотых классических банкнот. В этом случае, поскольку количество выданных банком сертификатов может превышать количество золота, которое он хранит, золото, фактически принадлежащее банку, станет основой для многократной выдачи золотых сертификатов. Этот фактор также важен: золото является идеальным средством уклонения от уплаты налогов. В нем хорошо укрываются доходы, которые по разным причинам нежелательно раскрывать. Оно лучше избавляет от налогов на наследство, которые существуют в большинстве стран, чем вложения в недвижимость или картины старых мастеров.

Но рядовые тезавраторы как в России, так и в других странах обычно мало знакомы с биржей, не заключают срочных сделок и предпочитают вкладывать деньги в драгоценные монеты, драгоценные камни и коллекционные ценности.

Анализ официальных золотовалютных резервов.

Золотовалютные резервы являются важными участниками макроэкономической системы любой страны, поскольку они являются одним из основных макроэкономических

показателей. Это связано с тем, что национальная стабильность и финансовая стабильность в значительной степени зависят от объема резервов, оптимальной структуры и эффективности управления. Отношения с национальными золотовалютными резервами и управление ими в значительной степени повлияли на состояние государственных финансов, то есть постоянные международные платежи и своевременное погашение, и погашение государственных долгов в случае несбалансированных международных платежей.

Чтобы понять состав национальных золотовалютных резервов, необходимо обратиться к его определению. Наиболее оптимальное определение золотовалютных резервов государства — это централизованные высоколиквидные активы, включающие в себя официальные запасы золота и иностранной валюты, в том числе счета государства в международных валютно-кредитных организациях, и используемые для осуществления денежно-кредитной политики государства.

Золотовалютные резервы относятся к категории национальных финансовых активов и, как правило, не включаются в бюджет, но косвенно используются в качестве инструмента для погашения внешних долгов и в качестве средства устранения дефицита платежного баланса.

Золотовалютные запасы в их современном виде формируются за счет определенного набора высоколиквидных активов показаны на рисунке.



Рисунок 1. Состав золотовалютных резервов государств.

Подобная указанной на рисунке структура золотовалютных резервов характерна для большинства государств. Российская Федерация по объему золотовалютных резервов уверенно занимает место в первой десятке стран мира. Проследим динамику изменения данного показателя за последние годы в таблице 1.

Таблица 1.

Динамика объема золотовалютных резервов Российской Федерации за период с 01.01.2015 по 01.04.2019 (млн долл. США)

| Дата | Международные резервы РФ | Темп роста (цепной),% |
|------------|--------------------------|-----------------------|
| 01.01.2015 | 385 460 | - |
| 01.07.2015 | 361 571 | 93,80 |
| 01.01.2016 | 368 399 | 101,89 |
| 01.07.2016 | 392 756 | 106,61 |
| 01.01.2017 | 377 741 | 96,17 |
| 01.07.2017 | 412 239 | 109,13 |
| 01.01.2018 | 432 742 | 104,97 |
| 01.07.2018 | 456 749 | 105,55 |
| 01.01.2019 | 468 495 | 102,57 |
| 01.04.2019 | 487 803 | 104,12 |

За отчетный период валютные резервы увеличились в стоимости, особенно с 2017 года. В результате значение этого показателя увеличилось на 26,5% (102 343 млн долл. США) за все 4 года.

Рассмотрим в таблице 2 динамику золотовалютных резервов Российской Федерации и рассмотрим их разделение на две основные составляющие: валютные резервы и монетарное золото.

Таблица 2.

Динамика международных резервов РФ (в млн долл. США) с учетом их структуры

| Дата | Резерв | Валютные резервы | Доля валютных резервов, % |
|------------|---------|------------------|---------------------------|
| 01.01.2015 | 385 460 | 339 371 | 88,04 |
| 01.07.2015 | 361 571 | 313 342 | 86,66 |
| 01.01.2016 | 368 399 | 319 836 | 86,82 |
| 01.07.2016 | 392 756 | 329 259 | 83,83 |
| 01.01.2017 | 377 741 | 317 548 | 84,07 |
| 01.07.2017 | 412 239 | 343 469 | 83,32 |
| 01.01.2018 | 432 742 | 356 095 | 82,29 |
| 01.07.2018 | 456 749 | 378 582 | 82,89 |
| 01.01.2019 | 468 495 | 381 592 | 81,45 |
| 01.04.2019 | 487 803 | 397 792 | 81,55 |

Динамика изменения валютных резервов фактически соответствует динамике международных резервов на всей территории Российской Федерации (это логично, поскольку на их долю приходится 80-90% российских золотовалютных резервов). За отчетный период (4 года) валютные резервы увеличились на 58,421 млрд. долларов США (17,2%). Золото является частью золотого запаса Российской Федерации и, как правило, имеет совершенно другую динамику: монетарное золото неуклонно растет, поэтому оно достигло 90,011 млрд. долларов США, увеличившись на 43,922 млрд. долларов США (95,3%). Это связано с желанием Центрального банка Российской Федерации увеличить долю золота в резервах страны: цена на золото выросла с 1000 долларов США в 2015 году до 1300 долларов США в 2019 году.

За последние четыре года из-за сильного роста золота структура российских золотовалютных резервов изменилась: доля валютных резервов сократилась (доля золота увеличилась на 6,5%).

Перейдем к рассмотрению структуры международных резервов России в таблице 3.

Таблица 3.

Структура международных резервов России на 01.04.2019

| | Показатель | Значение, в млн. долл. США | Доля в общем объеме резервов, в % |
|------|-------------------------|----------------------------|-----------------------------------|
| 1. | Международные резервы | 487 803 | 100 |
| | В том числе: | | |
| 2. | Монетарное золото | 90 011 | 18,45 |
| 3. | Валютные резервы | 397 792 | 81,55 |
| | В том числе: | | |
| 3.1. | Иностранная валюта | 387 653 | 79,47 |
| 3.2. | Счет в СДР | 6 730 | 1,38 |
| 3.3. | Резервная позиция в МВФ | 3 409 | 0,70 |

В целом, структура золотовалютных резервов Российской Федерации не очень типична для развивающихся стран, поскольку доля золота относительно велика и достигает 18,5%, хотя в развивающихся странах среднее золото находится в международных резервах. Доля в Китае не превышает 5%. Основная причина такой разницы заключается в том, что Россия является одним из лидеров по добыче золота.

Список литературы:

1. Федеральный закон «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации» № 39-ФЗ от 25.02.1999 г. (ред. 24.07. 2007 г. № 215-ФЗ).
2. ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» от 9.07.1999 г. № 160-ФЗ.
3. Федеральный Закон РФ от 26 марта 1998 г. 41-ФЗ «О драгоценных металлах и драгоценных камнях» // В редакции Федерального Закона от 07.05.2018 № 80-ФЗ – Собрание законодательства Российской Федерации, 2018.
4. Таможенный кодекс Российской Федерации. № 89-ФЗ от 19.06.1995 г., с изменениями на 30.06.2002 г.
5. Таможенный кодекс Российской Федерации. № 89-ФЗ от 19.06.1995 г., с изменениями на 30.06.2002 г.
6. Филатова С.Э. Особенности государственного регулирования инвестиционной деятельности в России и за рубежом / С.Э. Филатова. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2016.
7. Генкин А.С. Частные деньги: история и современность. – М.: Альпина Паблицер, 2016.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ТЕЗАВРАЦИИ

Роганян Давид Арменович

студент,

*Сочинский государственный университет,
РФ, г. Сочи*

Аннотация. В данной статье рассматриваются проблемы и перспективы развития тезаврации

Ключевые слова: экономика, государство, тезаврация, драгоценные металлы, перспективы.

В последние годы в России растет спрос на произведения искусства, особенно на русскую графику, рисунок и акварель. Открываются новые перспективы инвестирования в активы, не создающие денежные потоки, — произведения искусства и предметы коллекционирования. Стоимость этих активов определяется сочетанием таких факторов, как редкость предложения и индивидуальность восприятия. По расчетам аукционных домов стоимость предметов искусства и предметов коллекционирования ежегодно увеличивалась на 6,5%. Долгое время, особенно после дефолта 1998 г. в России не проводились аукционы, и вложить деньги в значимые произведения искусства не представлялось возможным. Сейчас в стране работает несколько аукционных домов и галерей. Так аукционный дом «Гелос» ежегодно проводит 130 аукционов, где продают более 50 000 предметов антиквариата и современного искусства. Объединение «Магnum-Арс», его специализация – русская и западноевропейская живопись, с 2005 г. возобновило проведение аукционов.

В последнее время в нашей стране развивается довольно быстрыми темпами рынок монет и медалей из драгоценных металлов. Это объясняется тем, что он имеет ряд преимуществ по сравнению с рынком золота и серебра в слитках:

- монеты из драгметаллов ликвидны вне зависимости от содержания в них драгоценного металла. Это связано с тем, что в России всегда был и остается высокий спрос на них со стороны нумизматов и других граждан, которые являются их активными покупателями;
- по сравнению с ювелирными изделиями из драгоценных металлов монеты и медали обладают более высокой стоимостью, поскольку их нумизматическая ценность не зависит от моды;
- монеты из драгоценных металлов обладают удобным весовым содержанием металла и могут быть приравнены к мерным слиткам. Владельцы монет довольно легко отслеживают изменение их стоимости в зависимости от изменения цены содержащегося в них металла на Лондонском рынке драгоценных металлов. Благодаря последнему факту возникает возможность для спекуляции ими.

В России один из популярных путей тезаврации – это покупка золота, но, по закону, покупая золото и золотые слитки, надо заплатить НДС (в отличие от многих стран Европы). Если слитки не хранятся в банке покупки, и появится необходимость их продать, банк-покупатель его примет, но сумму налога не вернет. Частных покупателей, как правило, не ищут. В России нет сертифицированных компаний, осуществляющих только хранение, где каждый слиток персонифицирован. Купив золото и оставив его в банке, инвестор становится его беззалоговым кредитором, а это означает, что он имеет только «бумажное золото», цена которого зависит от кредитоспособности банка. Он зарабатывает деньги, используя все имеющиеся активы. И хотя такие вложения с целью получения прибыли, носят долгосрочный характер, они отличаются гарантированной надежностью, т.к. все современные валюты (бумага), в принципе, могут полностью обесцениться в результате гиперинфляции. С золотом этого не случится никогда. В России только с середины 1990-х гг. появилась возможность частным лицам проводить операции на рынках драгоценных металлов и ориентироваться

на международную практику по тезаврационным инвестициям, в России стало возможным открывать в банках обезличенные металлические счета. Кроме того, драгоценный обезличенный вклад может иметь опционную оговорку – заключаемую дополнительно к договору вклада опционную сделку, дающую клиенту возможность получить дополнительный доход в случае роста цены на драгоценные металлы и ограничить свои расходы размером опционной премии в случае ее падения.

В последние десятилетия в Россию из европейских стран пришли такие понятия, как фьючерсы и опционы на золото. Фьючерсный контракт на золото приобретается на бирже РТС (российская торговая система), а точнее на ее подразделении FORTS через брокера. Такой контракт предполагает поставку покупателю не самого металла, а только расчеты на момент окончания действия контракта.

На рынке РТС (FORTS) впервые в России был создан рынок опционов, базовым активом которых являются фьючерсный контракт на золото. Опционы на фьючерсные контракты дают широкие возможности для страхования (хеджирования) рисков, а также позволяют осуществлять операции с высокой доходностью, низкими издержками и ограниченными рисками.

Таким образом, в связи с политическими и экономическими изменениями, произошедшими в России, появилась возможность использовать международные практики инвестирования в тезаурус в российских условиях. Но и на рынке драгоценных металлов есть свои проблемы.

Можно выделить основные причины, препятствующие развитию рынка драгоценных металлов:

- несовершенство нормативно-правовой базы;
- неразвитость отдельных сегментов вторичного рынка;
- низкая ликвидность финансовых активов в металлах;
- отсутствие ценных бумаг, номинированных в драгоценных металлах или обеспеченных ими;
- ограниченность использования обезличенных металлических счетов;
- наличие налога на добавленную стоимость на слитки и памятные монеты;
- отсутствие полностью сформированной рыночной инфраструктуры и биржевого оборота металлов;
- сохранение повышенной экспортной ориентации рынка на фоне ограниченного внутреннего спроса.

Банковский сектор играет важную роль в развитии рынка торговли драгоценными металлами. Либерализация внутреннего рынка позволила российским банкам стать полноправными участниками во всех своих секторах. Используя драгоценные металлы при совершении различных видов банковских операций и сделок, коммерческие банки имеют, с одной стороны, возможность аккумулировать свободные средства, а с другой – вкладывать их в развитие отраслевого сектора рынка. Однако количество банков, уполномоченных проводить операции и операции с драгоценными металлами, по-прежнему невелико – около 14% от общего числа. В основном это объясняет внутренние причины банковского сектора, а именно: довольно дорогостоящая деятельность, которую не каждый банк может себе позволить; отсутствие необходимых специалистов в штате банка; неразвитость филиальной сети большинства банков. Исключение составляют Сбербанк России, Альфа-Банк, Росбанк, Банк Москвы, Внешторгбанк, ИБГ НИКойл, Мастер-Банк и Зенит.

Как было сказано выше, основной проблемой, препятствующей более динамичному развитию рынка, является несовершенство нормативно-правовой базы.

В новой редакции Закона о валютном регулировании и контроле от 10 декабря 2003 г. № 173-ФЗ драгоценные металлы исключены из состава денежных ценностей, что значительно упрощает процедуру обращения и снимает многие проблемы. права собственности и распоряжения. Снятие статуса валютных ценностей с драгоценных металлов юридически переводит их в статус обычных товаров, для чего ст. 8 Конституции Российской Федерации гарантирует свободное передвижение и свободное передвижение по территории Российской

Федерации. Если сейчас драгоценные металлы - это просто товар, то согласно ст. 5 Закона «О банках и банковской деятельности» банкам запрещается заниматься коммерческой деятельностью. Эта ситуация сбивает банки с толку, и для решения этой проблемы необходимо законодательно отнести драгоценные металлы в банковских операциях и сделках к группе финансовых активов.

Основной задачей в области правового регулирования рынка является разработка и принятие новой редакции Закона «Драгоценные металлы и драгоценные камни». Он должен лишь установить конкретную правовую основу для регулирования отношений, возникающих в области добычи, производства, использования и обращения драгоценных металлов.

Отсутствие в Гражданском кодексе понятия «обезличенный металлический счет» создает определенные трудности, прежде всего, при установлении правоотношений между банками и владельцами таких счетов, а, следовательно, также требует его авторизации.

Федеральный закон «О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации» предоставляет гарантии владельцам денежных средств, депонированных в банке, на основании договора банковского счета, в том числе металлических счетов. Однако применение закона к страхованию металлических счетов вызывает определенные трудности. Если брать на хранение металлические счета, закон на них не распространяется. Однако по-прежнему существуют нераспределенные металлические счета, которые можно открыть двумя способами: путем внесения средств и путем внесения определенного слитка. Если руководствоваться законом, получается, что гарантия распространяется на счета, открытые наличными, а не на счета, открытые с использованием металла. Это различие является незаконным, закон необходимо дополнить положением, которое предоставляет гарантии лицам, открывшим металлический счет, и депонирование металла в слитках.

Дальнейшее развитие внутреннего рынка драгоценных металлов в России ограничивается низкой ликвидностью золота для реальных инвесторов (юридических и физических лиц). Это связано с тем, что с них взимается НДС при продаже банковских слитков и монет из драгоценных металлов, размер которого делает эту операцию экономически невыгодной.

Проработав какое-то время с мерными слитками драгоценных металлов, банки пришли к выводу, что у населения не будет серьезного интереса к инвестированию в драгоценные металлы, а золото не будет конкурировать с долларом в нашей стране до тех пор, пока НДС не будет снят с продажи. слитки измеряются населению.

Во всем мире драгоценные металлы имеют такую же денежную стоимость, как и свободно конвертируемые валюты, которые покупаются и продаются без дополнительного налогообложения. В нашей стране золото имеет двойную сущность. С одной стороны, когда старатели продают его коммерческим банкам, на межбанковском рынке или в Центральном банке и не оставляют сертифицированных хранилищ, он считается денежной стоимостью и обращается без НДС. Как только золото покидает сертифицированные хранилища, оно становится товаром и сразу же взимается НДС. Складывается ужасная ситуация. Если инвестор покупает золото и хочет забрать его в банке, ему придется платить за него больше. Если он хочет продать золото, банк покупает его без НДС. Таким образом, инвестор теряет 18% стоимости золотого слитка. Никакие положительные колебания цен на рынке не делают этот процесс выгодным для инвестора. Следовательно, не может быть речи о дедолларизации нашей экономики до тех пор, пока НДС не будет снят с операции счетчика.

Несмотря на все недостатки, сегодня рынок драгоценных металлов в России можно определить как развивающийся и обладающий значительным потенциалом развития. Расширение круга участников, развитие инструментов финансового рынка на основе драгоценных металлов, повышение активности банковского сектора, создание спроса со стороны институциональных и частных инвесторов будут способствовать его эффективному развитию. Поэтому для дальнейшего развития рынка необходимы, прежде всего, благоприятная правовая среда и экономическая ситуация; во-вторых, увеличение количества банков, способных оказывать полный спектр наличных и безналичных услуг.

В заключение можно подвести некоторые итоги.

На разных этапах исторического развития драгоценные металлы играют важную роль в жизни людей. Они не ржавеют и не окисляются, поэтому не потеряют свой внешний вид. Благодаря этим уникальным характеристикам эти металлы привлекали внимание на протяжении многих веков и широко используются в различных сферах своего бизнеса.

Драгоценные металлы - золото, серебро и металлы платиновой группы: платина, палладий, родий, рутений, иридий, осмий. По назначению драгоценные металлы предназначены для промышленного использования (машиностроение, электроника, медицинское оборудование, протезирование и др.). Они также являются предметом инвестиций (изготовление монет, украшений), используются как сокровища, запасы.

Драгоценные металлы представляют собой не просто материал, используемый в ювелирной промышленности, электронике, стоматологии и ряде других отраслей, драгоценные металлы - это специфический финансовый инструмент, являющийся объектом вложения средств, как в целях накопления, так и в спекулятивных целях.

Рынок драгоценных металлов и предметов коллекционирования (за исключением золота) малоликвиден, мал и подвержен сильным колебаниям. Работа на этом рынке связана с высокими затратами и требует профессиональных знаний.

Рынок драгоценных металлов - это особый центр покупки и продажи драгоценных металлов, которые регулярно покупаются и продаются по рыночным ценам для промышленного потребления, частной земли, инвестиций, страхования рисков, спекуляций и приобретения необходимой валюты. международных платежей. Во всем мире рынок драгоценных металлов строго регулируется. В России рынок драгоценных металлов регулируется федеральными законами и соответствующими нормативными актами. С одной стороны, промышленные потребители создают спрос на рынке драгоценных металлов, с другой стороны, инвесторы накапливают драгоценные металлы в качестве резервов и сокровищ.

Спрос на драгоценные металлы в мире из года в год растет, поэтому многие мировые производители драгоценных металлов усиленными темпами ведут геологоразведочные работы. Ведущие мировые компании вкладывают средства в научно-исследовательские работы, стремясь получить практические результаты.

Список литературы:

1. Федеральный закон (проект) «О цифровых финансовых активах» [Электронный ресурс] // Банк России. – 2000-2019. – Режим доступа: http://cbr.ru/Content/Document/File/36003/cfa_project.pdf (дата обращения: 15.11.2020).
2. Федеральный Закон РФ от 26 марта 1998 г. 41-ФЗ «О драгоценных металлах и драгоценных камнях» // В редакции Федерального Закона от 07.05.2018 № 80-ФЗ – Собрание законодательства Российской Федерации, 2018, №15, ст.2066 (дата обращения: 15.11.2020).
3. Федеральный закон «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации» № 39-ФЗ от 25.02.1999 г. (ред. 24.07. 2007 г. № 215-ФЗ).
4. ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» от 9.07.1999 г. № 160-ФЗ.
5. Борисова О.В. Инвестиции: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры: в 2 т / О.В. Борисова, Н.И. Малых, Л.В. Овешникова ; УМО высш. образования; Финансовый ун-т при Правительстве РФ. - М.: Юрайт, 2016.
6. Балабанов И.Т. Драгоценные металлы и драгоценные камни: Операции на Российском рынке. - М.: Финансы и статистика, 2015.
7. Кацуба С.Г. Российский рынок драгоценных металлов - итоги развития и проблемы дальнейшего роста / С.Г. Кацуба // Журнал "Рынок драгоценных металлов" – 2015 г.

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА АУДИТА И РЕВИЗИИ

Сенько Наталья Сергеевна

студент,
Полесский государственный университет,
РБ, г. Пинск

Самоховец Мария Павловна

научный руководитель
канд. экон. наук, доцент,
Полесский государственный университет,
РБ, г. Пинск

Аудит и ревизия на данный момент — параллельно существующие способы организации контроля за финансово-хозяйственной деятельностью организаций. Данные понятия схожи между собой, тем не менее, существуют и различия. Аудит, прежде всего, это предпринимательская деятельность, которая направлена на выражение мнения по поводу достоверности финансовой отчетности, ревизия же — исполнительская деятельность, сущность которой, главным образом, заключается в выявлении и устранении недостатков.

Оба понятия предполагают проверку деятельности, контроль, по итогам которого составляется акт (заключение) с выводами относительно проведенной проверки. Аудит и ревизия предполагают не только проверку достоверности финансовых показателей, но также и разработку предложений по оптимизации хозяйственной деятельности, прежде всего для увеличения прибыли.

В международной практике под аудитом понимается независимое рассмотрение специально назначенным аудитором финансовых отчетов предприятия и выражение мнения о них при соблюдении правил, установленных законом [1, с. 39].

Под ревизией понимается система мер по осуществлению документальной и фактической проверки производственной и финансово – коммерческой деятельности предприятия за определенный период [2, с. 12].

Как при аудите, так и при ревизии используются одни те же приемы документального и фактического контроля. Тем не менее, существуют критерии, по которым аудит бухгалтерской отчетности существенно отличается от ревизии (таблица 1):

Таблица 1.

Отличительные черты аудита и ревизии

| Критерий | Аудит | Ревизия |
|-----------------|---|--|
| По задачам | улучшение финансового положение предприятия | сохранение активов, пресечение и профилактика злоупотреблений |
| По субъектам | Независимым экспертом на договорной основе (внешний аудит), внутренний - специалистами предприятия по учету, контролю и анализу, работающим на данном предприятии | осуществляется по распоряжению вышестоящих или государственных органов |
| По объектам | Выявляет все, что искажает финансовую отчетность, снижает платежеспособность, ухудшает финансовое положение клиента | Выявляет все, что нарушает действующее законодательство |
| По цели | предоставление заключения относительно полноты, достоверности и законности проверенной информации | выявление незаконных и экономически нецелесообразных хозяйственных операций и привлечение к ответственности виновных лиц |

| Критерий | Аудит | Ревизия |
|------------------------|--|--|
| По характеру отношений | предпринимательская деятельность (внешний аудит), исполнительная деятельность (внутренний аудит) | исполнительская деятельность |
| Управленческие связи | горизонтальные связи, равноправие в отношениях с клиентом | вертикальные связи, отчет перед вышестоящим звеном об исполнении |
| По частоте проведения | внутренний аудит проводится непрерывно, внешний аудит – периодически | по усмотрению назначающего ее органа |
| Результат | аудиторское заключение | акт ревизии |
| По плановости | всегда планируется | может носить как плановый, так и внезапный характер |
| По методам | идентичны, используются в различных пропорциях, исходя из конкретно поставленных целей и задач | |

Как видно из таблицы 1, между данными понятиями больше отличий, чем сходства. Однако и аудит, и ревизия представляют собой проверку, проводимую с целью выявления неточностей, ошибок или различных нарушений в деятельности организации. И ревизия, и аудит проводятся с определенной частотой, но с разной периодичностью. Но необходимо отметить, что аудит обычно является инициативной процедурой, тогда как ревизия зачастую проводится по решению вышестоящих органов.

Таким образом, для того чтобы выбрать способ проверки необходимо определить цели, которые преследует инициатор проверки, желаемый результат и практические задачи.

Список литературы:

1. Самоховец М.П., Пригодич И.А., Финансовый контроль и аудит: учебно-методический комплекс. – Пинск, 2015. – 206 с.
2. Пупко Г.М. Ревизия и аудит: курс лекций / Г.М. Пупко. - Витебск: УО «ВГТУ», 2014. – 64 с.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РАСЧЁТОВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ БАНКОВСКИХ ПЛАТЕЖНЫХ КАРТОЧЕК В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Сенько Наталья Сергеевна

студент,
Полесский государственный университет,
РБ, г. Пинск

Давыдова Наталья Леонтьевна

научный руководитель
канд. экон. наук, доцент,
Полесский государственный университет,
РБ, г. Пинск

Основным инструментом безналичных расчетов населения является банковская платежная карточка. Во всем мире наблюдается бурный рост карточных технологий: если в конце XX в. платежными карточками пользовались миллионы граждан, то в начале XXI в. счет идет на миллиарды. Не стала исключением и Республика Беларусь. Количество карточек в обращении в нашей стране увеличилось с 9 245,7 тыс. ед. на начало 2011 г. до 15 436,2 тыс. ед. на 1 июля 2020 г., или в 1,7 раза [1].

Все больше потребителей, совершая свои ежедневные покупки, предпочитают безналичный способ их оплаты. Конкурируя между собой и постоянно совершенствуя свои продукты, участники рынка платежных карточек развивают его в целом. Применение банковской карточки позволяет снижать себестоимость оказываемых клиентам услуг, а также расширять их спектр. Кроме того, она способствует сокращению наличного денежного оборота, ускорению движения денежных средств между клиентами, пополнению ресурсной базы банков, расширяет возможности роста товарооборота и производства, повышает безопасность оборота денег в стране и платежную культуру граждан.

Рассмотрим показатели развития карточного рынка Беларуси за 2017-2019 гг. (таблица 1).

Данные таблицы 1 позволяют сделать вывод, что количество банковских платежных карточек за рассматриваемый период увеличилось на 1 673,1 тыс. ед. Платежная система VISA в 2018 году заняла активную позицию на белорусском рынке. Платежная система БелКарт/Maestro в среднем за рассматриваемый период увеличила свое присутствие на рынке на 39,9%, MasterCard на 21,6%. Эмиссия карточек платежной системы БелКарт сократилась на 15,1%.

Таблица 1.

Показатели развития карточного рынка Республики Беларусь за 2017-2019 гг.

| Наименование показателя | На 01.01.2018 | | На 01.01.2019 | | На 01.01.2020 | |
|-------------------------|---------------------|-----------|---------------------|-----------|---------------------|-----------|
| | Количество, тыс.ед. | Уд.вес, % | Количество, тыс.ед. | Уд.вес, % | Количество, тыс.ед. | Уд.вес, % |
| БелКарт/ <i>Maestro</i> | 868,5 | 6,27 | 1 235,5 | 8,23 | 1 699,6 | 10,945 |
| <i>VISA</i> | 4 635,8 | 33,46 | 4 745,9 | 31,615 | 5 120,3 | 32,975 |
| <i>MasterCard</i> | 3 544,5 | 25,58 | 4 730,9 | 31,515 | 5 241,5 | 33,755 |
| БелКарт | 4 806,1 | 34,69 | 4 299,4 | 28,64 | 3 464,1 | 22,309 |
| <i>Union Pay</i> | - | - | - | - | 2,5 | 0,016 |
| Всего | 13 854,9 | 100,0 | 15 011,7 | 100,0 | 15 528,0 | 100,0 |

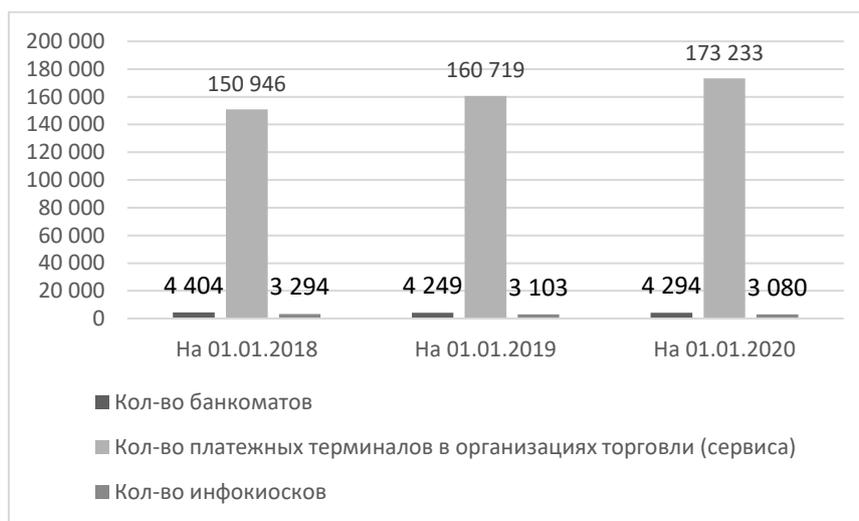
Примечание – Источник: собственная разработка на основе данных Национального банка Республики Беларусь [1].

В 2019 году в Беларусь пришла новая платежная система *Union Pay*, эмиссия карточек в рамках которой на 01.01.2020 составила 2,5 тыс.ед. или 0,2% от их общего количества.

Залогом успешного функционирования системы безналичных расчетов по розничным платежам также является создание технической возможности воспользоваться карточкой держателю в любом месте и в любое время при оплате товаров, работ и услуг.

Оборудование по приему карточек подразделяется на две категории: устройства самообслуживания (банкоматы и платежно-справочные терминалы (инфокиоски), в том числе оборудованные устройством *cash-in*) и терминальное оборудование (электронные платежные терминалы), эксплуатируемое персоналом организации торговли (сервиса) или иного объекта [2, с. 5].

В Республике Беларусь активно развивается программно-техническая инфраструктура, внедряются новые технологии (рисунок 1).



Примечание – Источник: собственная разработка на основе данных Национального банка Республики Беларусь [1].

Рисунок 1. Динамика количества объектов инфраструктуры обслуживания банковских платежных карточек в Республике Беларусь за 2017-2019гг., ед.

Данные рисунка 1 свидетельствуют об увеличении количества платежных терминалов в организациях торговли (сервиса) до 173 233 шт., что на 12 514 шт. больше, чем в 2018 году. Количество банкоматов и инфокиосков за рассматриваемый период снизилось на 110 и 214 шт., соответственно, что связано с переходом пользователей на системы дистанционного банковского обслуживания. Основными услугами ДБО являются интернет-банкинг, SMS-банкинг, мобильный банкинг и др.

В Республике Беларусь наблюдается тенденция активного роста использования инновационных технологий и поиска новых направлений развития в банковском обслуживании, что положительно влияет на уровень безналичных расчетов в стране.

Дальнейшее развитие системы безналичных расчетов по розничным платежам, рынка электронных денег, бесконтактных технологий обеспечит повсеместный переход на безналичную форму оплаты, что в свою очередь позволит достичь высокого уровня открытости и прозрачности деятельности юридических лиц. Использование безналичной формы оплаты даст возможность юридическим лицам строго контролировать результаты своей деятельности, оптимизировать затраты, прогнозировать размеры налогов и платежей в бюджет, расширить области применения автоматизации в бухгалтерском учете, а также вести виртуальную отчетность для физических лиц, отмечается в документе.

Таким образом, основными условиями развития рынка банковских платежных карточек являются повышение доверия клиентов к банковским услугам, а также обеспечение удобного использования и своевременного ознакомления с новыми продуктами банковской деятельности.

Список литературы:

1. Развитие в Республике Беларусь рынка банковских платежных карточек / Национальный банк Республики Беларусь [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://www.nbrb.by/payment/PlasticCards>. – Дата доступа: 22.11.2020.
2. Штевнина Н. Система безналичных расчетов по розничным платежам в Беларуси / Н. Штевнина // Банковский вестник. — 2012. — № 28. — С. 3–11.

СПЕЦИФИКА КОММУНИКАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ МОЛОДЁЖНЫХ ПРОЕКТОВ

Суровцева Валерия Валерьевна

магистрант,
ФГБОУ ВО Московский политехнический университет,
РФ, г. Москва

Чвякин Владимир Алексеевич

научный руководитель,
д-р филос. наук, профессор,
ФГБОУ ВО Московский политехнический университет,
РФ, г. Москва

SPECIFICITY OF COMMUNICATION ACTIVITIES WHEN IMPLEMENTING STATE YOUTH PROJECTS

Valeria Surovtseva

Master student,
FSBEI HE Moscow Polytechnic University,
Russia, Moscow

Vladimir Chvyakin

Scientific director,
Dr. Philos. sciences, professor,
FSBEI HE Moscow Polytechnic University,
Russia, Moscow

Аннотация. в статье рассматриваются актуальные вопросы особенностей коммуникационной деятельности при реализации молодёжных проектов, которые занимают важное место в достижении целей и задач государственной молодёжной политики. Особое внимание уделено информационно-коммуникационному воздействию в интернете и социальных сетях, как наиболее релевантных каналах влияния на молодую аудиторию.

Abstract. The article examines topical issues of the peculiarities of communication activities in the implementation of youth projects, which play an important role in achieving the goals and objectives of the state youth policy. Particular attention is paid to information and communication impact on the Internet and social networks, as the most relevant channels of influence on a young audience.

Ключевые слова: молодёжь, коммуникационная деятельность, государственные молодёжные проекты, коммуникационные инструменты, интернет, социальные сети.

Keywords: youth, communication activities, state youth projects, communication tools, the Internet, social networks.

В настоящее время чрезвычайно актуальными являются вопросы формирования и реализации государственной молодёжной политики. Это обусловлено тем, что молодое поколение отражает уровень развития страны и общества, является энергичной и динамичной его часть, обладает социальным, экономическим, творческим и интеллектуальным потенциалом для дальнейшего развития России как демократического и социально-экономически развитого государства, способного противостоять внешним вызовам и внутренним противоречиям.

В широком смысле государственная молодёжная политика представляет собой деятельность федеральных и региональных органов власти, направленную на создание правовых, экономических и социальных условий становления и развития молодых граждан страны, их самореализацию и поддержку инициатив. Содержание государственной молодёжной политики включает разработку проектов и программ для содействия в сфере образования, труда и занятости, поддержания духовного и физического развития, предоставления социальных услуг, протекции талантов, молодёжных объединений, молодых семей, а также нравственно-патриотическое воспитание и формирование благоприятной информационной среды [1].

Реализация государственной молодёжной политики, как социальное направление, является проектной деятельностью. Согласно международной организации по стандартизации ISO, «проект — это уникальный набор процессов, состоящих из скоординированных и управляемых задач с начальной и конечной датой, предпринятых для достижения цели» [2]. Из определения следует, что любой проект представляет собой комплекс мероприятий, ограниченных по времени, а достижение его целей требует получения конкретных результатов.

Профессор В.А. Луков представляет социальный проект как «сконструированное инициатором проекта нововведение, целью которого является создание, модернизация или поддержание в изменившейся среде материальной или духовной ценности, которое имеет пространственно-временные и ресурсные границы и воздействие которого на людей считается положительным по своему социальному значению» [3, с. 54]. Автор отмечает серьезное влияние социальных проектов на социальное сознание.

Соавторы монографии «Управление социальными проектами» отмечают, что «социальный проект — это последовательность мероприятий и акций, целью которых является предупреждение, минимизация или разрешение проблем, обусловленных дефицитами социально-культурной интеграции, адаптации, реабилитации, социализации, инкультурации и самореализации личности» [4, с. 27]. Из определения следует, что социальный проект состоит из различных структурированных действий и создан с целью развития и повышения уровня жизни индивида и общества.

Государственные молодёжные социальные проекты создаются на федеральном и региональном уровне с целью достижения различных задач молодёжной политики, непосредственно органами власти, а также коммерческими, частными и общественными субъектами в партнёрстве с госструктурами и ведомствами, и являются навигаторами существующих и создающихся возможностей для молодых людей в нашей стране.

К успешным практикам молодёжных социальных проектов можно отнести проект «Ты — предприниматель», форум «Территория смыслов», проект «Роспатриотцентр», форум «Таврида», проект «Дневник Истории России», проект «Открытый диалог», конкурс «Лидеры России», проект «Территория», фестиваль «Высота», фестиваль «Друзья рядом», «Российский студенческий педагогический слёт», «Всероссийский патриотический форум», а также различные конкурсы, социальные лифты, проекты в области создания молодёжной инфраструктуры (коворкинги, культурные пространства, спортивные объекты) и многие другие.

Информатизация общества определила процессы стремительного развития технологий массовой коммуникации и актуализировала вопросы и проблемы значения коммуникационной деятельности в государственном управлении молодёжной политикой в целом, и реализации молодёжных проектов в частности, где особое значение имеет не разовое информационное сопровождение мероприятий и программ, а формирование концептуально выстроенного информационно-коммуникационного пространства [5].

В широком смысле коммуникационная деятельность представляет собой процесс передачи информации между двумя или более людьми для достижения определённой цели. Изначально она изучалась и применялась в большей степени в коммерческой сфере, где была призвана повысить продажи и извлечь прибыль (реклама, стимулирование сбыта, личные продажи), а также сформировать нематериальные активы через инструментарий связей с общественностью (повысить узнаваемость бренда, создать имидж и репутацию, управлять

общественным мнением в интересах компании) [6, с. 273]. Однако сегодня вследствие социально-культурных и технологических преобразований её значение повышается и в сфере государственного и муниципального управления.

Уже не вызывает сомнений тот факт, что эффективная реализация проектов государственной молодёжной политики, достижение их целей и задач, невозможно без комплексного информационно-коммуникационного воздействия. Важно не только озвучить актуальную проблему, которую призвано решить то или иное мероприятие, но и донести информацию о нём, заинтересовать, привлечь внимание основной целевой аудитории — молодежи, а также заинтересованных субъектов (бизнес, НКО, молодёжные и волонтерские центры, СМИ) и общество в целом.

В отличие от коммерческой сферы, социальные проекты, а именно в области молодёжной политики, имеют ряд специфических особенностей:

- информация здесь распространяется не о товарах, услугах или бренде, как в коммерции, а о каком-либо преимуществе (знания, опыт, возможности, мотивация), ценном для молодого человека, не имеющего отношение к материальной или статусной значимости;
- при планировании и реализации молодёжных проектов всегда применяется индивидуальный подход к сегментации целевой аудитории, деление происходит по новым параметрам в зависимости от проблемы, которую призвано решить мероприятие или программа, масштабов (федеральный или региональный уровень), социальной среды, в которой живут молодые люди, уровня образования, культуры и других факторов;
- тогда как в коммерческой сфере конкуренция представляет собой борьбу за потребителей между компаниями схожей сферы деятельности, в области реализации молодёжных проектов противостояние происходит между моделями социального поведения (например, вести здоровый образ жизни, а не употреблять наркотики);
- количественные результаты здесь отражаются не в прибыли, а в числе вовлечённых молодых людей, основными же качественными показателями являются позитивные изменения, которые произошли в молодёжной среде после реализации проекта.

Комплексная и последовательная коммуникационная деятельность при реализации государственных молодёжных проектов является залогом их успешного проведения, донесения концепции и ключевых сообщений, позиционирования, создания образа, привлечения всех заинтересованных лиц. В итоге формируется высокий уровень вовлечённости, лояльности, доверия, известности, положительное отношение общества к субъектам молодёжной политики — федеральным и муниципальным органам власти, подведомственным молодёжным учреждениям, молодёжным общественным организациям и другим уполномоченным структурам.

К характерным особенностям коммуникационной деятельности при реализации государственных молодёжных проектов можно также отнести выбор инструментария информационно-коммуникационного воздействия. Очевидно, что те методы, которые влияют на взрослую и массовую аудиторию, не будут эффективны в молодёжной среде.

Современные молодые люди отдают предпочтение визуальным каналам коммуникации, все они являются активными потребителями интернет-контента и социальных сетей, в свою очередь традиционные методы, такие как печатная пресса, телевидение и радио становятся всё менее популярными, уступая место новым медиа и изданиям, которые отличаются актуальным форматом, удобной подачей информации, качественным дизайном, и, что немаловажно, предоставляют возможность высказать свою точку зрения честно и без цензуры с помощью комментариев и опросов.

Сегодня для успешной реализации молодёжных проектов применяются различные инструменты коммуникационной деятельности, особенно при проведении мероприятий федерального масштаба и при поддержке агентства по делам молодежи (Росмолодежь). К ним можно отнести кампании в средствах массовой информации (в том числе на телевидении), разработку социальной рекламы и профессиональных сайтов, активное ведение социальных сетей с использованием возможностей таргетированной рекламы,

презентации, пресс-конференции, возможности медиаканала «Я молод», приглашения высокопоставленных лиц, брендинг и выпуск полиграфических материалов, поэтому о таких проектах как «Таврида», «Территория смыслов», «Ты — предприниматель», «Лидеры России» знают многие.

Однако несмотря на реализуемую коммуникационную деятельность, значительная часть молодёжи не знает о существовании проектов в области молодёжной политики. Кроме того, современная молодёжная аудитория становится всё менее податливой и манипулятивной, и зачастую не верит в то, что проводимые программы и мероприятия оказывают реальную поддержку и способны помочь им в достижении жизненных целей и стремлений, решить те или иные проблемы, не имея сведений о результатах деятельности [7].

Что касается региональных молодёжных проектов, финансирование и государственная поддержка которых значительно ниже, то можно отметить, что здесь используются базовые и stagnирующие инструменты и методы, часто без креативного и интерактивного подхода. Анализируя планы и программы молодёжных проектов субъектов страны и муниципальных органов, можно наблюдать, что здесь используются стандартные механизмы информационного сопровождения, включающие местные средства массовой информации, сайты и сообщества в социальных сетях (уровень вовлечённости в которых чаще всего находится на низком уровне), информирование потенциальных участников через учебные заведения и молодёжные объединения, местные молодёжные СМИ, аудитория которых, как правило, незначительная. Современная информационная среда формирует новые задачи перед субъектами государственной молодёжной политики, именно молодые люди являются той социальной группой, которая максимально использует интернет и соцсети, черпая оттуда информацию различного содержания. Поэтому онлайн-коммуникации являются принципиально важными для проектов данной сферы.

Паблики, сообщества и блоги в социальных сетях позволяют информировать о целях и задачах молодёжных проектов, привлекать участников и сторонников, вести дискуссии и обсуждать актуальные темы, расширять сферу влияния, формировать и поддерживать внутригрупповую общность интересов и приверженность, доводить сведения о результатах деятельности. Более того, функционал интернет-ресурсов, группы, мессенджеры и чаты служат способом мобилизации как для планируемых мероприятий, так и спонтанно организованных.

Несомненно, для того, чтобы эффективно использовать каналы онлайн-среды при реализации государственных молодёжных проектов недостаточно просто создать качественный лендинг и страницы в социальных сетях. Важно привлекать внимание, создавать активность и интерактивы, использовать творческий подход для вовлечения молодёжи в деятельность проекта, подтверждать компетентность, экспертность и результативность. Для этого, по мнению автора, необходимо использовать актуальные, релевантные и прогрессивные методы, среди них:

- вовлечение в деятельность социальных проектов лидеров мнения, популярных блогеров и инфлюенсеров, реализация совместных проектов (в том числе коллаборации с микро-инфлюенсерами регионального уровня);
- создание совместных проектов с популярными у молодой аудитории электронными медиа и контент-проектами, например, «Теория и практика», «The Blueprint», «Цех», «The Village», «Арзамас» и другими;
- использование вовлекающих игровых техник на тему молодёжного проекта, например, квесты для объяснения сложных правовых вопросов и терминов;
- мотивирование на создание пользовательского контента (UGC) с целью рассказать о достижениях участников проектов от первого лица;
- создание чат-ботов для конкретного молодёжного проекта, с целью подачи информации, вовлечения и получения обратной связи, с помощью чат-бота также можно реализовывать игровые механики, например, тесты;
- съёмки тематических сериалов для социальных платформ с элементами сторителлинга, создание интерактивных тематических сайтов виртуальной реальности, выпуск мобильных приложений;

- реализация кросс-маркетингового подхода и партнёрских отношений с бизнесом, реализующим товары и услуги массового потребления, с преобладанием молодой целевой аудитории, для совместных кампаний в том числе в социальных сетях, например, с банками, проектами Яндекс, Ozon, Wildberries и другими;

- для региональных и муниципальных проектов, где финансирование значительно ниже, важно привлекать талантливую молодёжь для реализации IT-инструментов и контент-планирования в соцсетях, что позволит внедрить актуальные методы коммуникационного воздействия и предоставить шанс ребятам заявить о себе и своих талантах.

Таким образом, подводя итог, отметим, что специфика коммуникационной деятельности при реализации государственных молодёжных проектов заключается в том, что предметом коммуникации здесь является какое-либо преимущество, ценное для молодого человека, это могут быть знания, опыт, возможности, мотивация, которые приобретает молодёжь принимая участие в мероприятии или программе. Результатами служат показатели количества участников, а также позитивные изменения, которые произошли в молодёжной среде после проведения проекта, способствующие самореализации нового поколения в различных сферах жизни для социально-экономического развития России, поддержания демократии и гражданского общества.

К характерным особенностям коммуникационной деятельности при реализации государственных молодёжных проектов относится также выбор инструментария коммуникационного воздействия. Здесь принципиально важно использовать прогрессивные средства и методы интернета и социальных сетей для более эффективного информирования, вовлечения, расширения сферы влияния, донесения сведений о результатах деятельности и положительного отношения к субъектам молодёжной политики.

Список литературы:

1. Основы государственной молодёжной политики Российской Федерации до 2025 года. Распоряжение от 29 ноября 2014 года №2403-р. — URL: <http://government.ru/docs/15965/>
2. ГОСТ ИСО 9000-2015. Национальный стандарт Российской Федерации. Системы менеджмента качества. Основные положения и словарь. Утверждён Приказом Росстандарта от 28.09.2015 № 1390-ст. — URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_195013/
3. Луков В.А. Социальное проектирование. – М.: Флинта, – 2010. – 240 с.
4. Селезнев П.С., Жук С.С. Управление социальными проектами. – М.: Проспект, – 2016. – 96 с.
5. Нархов Д.Ю., Нархова Е.Н. О коллаборации коммуникативных технологий в государственной молодёжной политике // Молодёжь и молодёжная политика: новые смыслы и практики. – 2019. – №1. – С. 280-284.
6. Котлер Ф. Основы маркетинга. – М.: Вильямс, – 2019. – 496 с.
7. ВЦИОМ: данные опроса об отношении россиян к вовлечению молодёжи в общественно-политическую жизнь страны. — URL: <https://wciom.ru/index.php?id=236&uid=9775>.

БАНЧМАРКИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИИ

Шевчук Владлена Олеговна

студент,

Сочинский государственный университет,

РФ, г. Сочи

BANKMARKING AS TOOL FOR COMPETITIVENESS MANAGING OF THE ORGANIZATION

Vladlena Shevchuk

Student,

Sochi State University

Russia, Sochi

Аннотация. В данной статье рассматривается ключевой параметр оценки любой организации – конкурентоспособность. Также рассматривается бенчмаркинг, который является успешным способом стратегической оценки задач и целей работы конкретной организации.

Abstract. This article discusses the key parameter for evaluating any organization - competitiveness. It also discusses benchmarking, which is a successful way to strategically assess the objectives and goals of a particular organization.

Ключевые слова: бенчмаркинг, конкурентоспособность, санаторий, конкуренты.

Keywords: benchmarking, competitiveness, sanatorium, competitors.

Конкурентоспособность выступает одним из ключевых параметров оценки любой организации, который позволяет определить различия функционирования аналогичных предприятий по степени удовлетворения своими товарами потребности людей, а также по эффективности производственной деятельности.

Одним из оптимальных способов поддержания высокого уровня конкурентоспособности для предприятий любой сферы является применение положительного опыта компаний, которые являются лидерами на рынке. Данный метод в специальной научной литературе определяется как бенчмаркинг. На сегодняшний день бенчмаркинг является успешным способом стратегической оценки задач и целей работы конкретной организации. Он реализуется посредством сравнения с лидерами в своих и смежных отраслях с целью того, чтобы гарантировать предприятию долгосрочное пребывание на рынке.

Родиной бенчмаркинга является США и при этом решающую роль сыграла корпорация XEROX (производитель копировальной техники). К 80-м годам доля корпорации XEROX на мировом рынке снизилась с 80% до 40%. Это было вызвано сильной конкуренцией японских фирм Canon и Minolta. Чтобы противодействовать дальнейшей потере оборота проводился проект «эталонного тестирования». Для этого вначале были очень подробно рассмотрены продукты конкурентов. Однако этот анализ оказался недостаточным, чтобы объяснить большие различия в затратах. Поэтому были изучены все процессы цепочки создания добавленной стоимости, и, таким образом, идентифицированы проблемы в процессах логистики и сбыта. Управление предприятием решило сравнить эти процессы с такими же процессами у неконкурентов. Таким образом, были отобраны и успешно внедрены несколько методов в этих функциональных областях. При этом производственные издержки были снижены на 50% и время разработки и конструирования новых продуктов сокращено на 66%. В течение последующего времени бенчмаркинг развивался во всем мире как эффективный инструмент измерения результативности, улучшений и обучения.

Таким образом, бенчмаркинг (англ. bench — место, marking — отметить) представляет собой стратегический способ изучения деятельности хозяйствующих субъектов, которые являются конкурентами, с целью использования их положительного опыта в своей работе.

Бенчмаркинг можно представить следующими структурными характеристиками, представленными в таблице 1.

Таблица 1.

Возможные структурные характеристики

| Параметр | Структурные характеристики | | | |
|-----------------------|---|-----------------------------|----------------------------------|---|
| Объект | продукты | услуги | Процессы, функции | технологии |
| Целевые функции | Удовлетворенность клиентов | качество | время | затраты |
| Партнер для сравнения | Другие подразделения своего предприятия | конкуренты | предприятия отрасли | предприятия других отраслей |
| Источники | Обмен с предприятием, выбранным для сравнения | Опрос клиентов, поставщиков | Семинары, ярмарки, бизнес-отчеты | Осмотр предприятия, справочная информация |

Можно выделить следующие этапы бенчмаркинга:

Систематическое сравнение результативности продуктов, услуг, процессов, технологий на основе объективных критериев.

Оценка слабых и сильных сторон предприятия по отношению к эталонному стандарту, которая определяется в ходе анализа значений результативности.

Идентификация наилучшего опыта, а также причин различий в результативности.

Формулировка, планирование и реализация мероприятий, которые ведут к постоянному повышению результативности.

Бенчмаркинг, в отличие от маркетингового шпионажа, предполагает получение информации в рамках этических норм бизнеса. Здесь не используются методы завладения нелегальной информацией.

Поэтому следует отметить, что при правильном использовании такого экономического инструмента, как бенчмаркинг, можно достичь высоких результатов при построении стратегии конкурентоспособности.

Для примера, проанализируем основные параметры санаториев в городе-курорте сочи.

Для того, чтобы проанализировать конкурентоспособность санатория «зеленая роща», необходимо сравнить его с другими санаториями, расположенные в соседнем районе по ключевым параметрам. В настоящее время санаторий «зеленая роща» - прекрасно оснащенный, современный комплекс мирового уровня, располагающий широкими возможностями для комфортного круглогодичного отдыха и оздоровления. В сфере санаторно-курортного обслуживания у санатория накоплен многолетний опыт. На фоне предприятий санаторно-курортной отрасли санаторий имеет ряд конкурентных преимуществ.

Для примера проанализируем главных конкурентов в адлерском районе, поскольку основная нагрузка туристов приходится на этот район из-за развитой инфраструктуры и расположения аэропорта

Основными параметрами анализа конкурентоспособности являются:

1) место расположения, проходимость.

- 2) лечебный профиль санатория.
- 3) средняя цена за номер.
- 4) наличие вблизи банков, магазинов, аптек, и т.п.
- 5) пляж.
- б) питание.
- 7) наличие рекламы в сми, интернете, отзывы клиентов, рейтинг.

В адлерском районе можно выделить следующих конкурентов:

- санаторий «Южное взморье»:
- санаторий «Знание»;
- санаторий «СССР».

В таблице 2 представлены основные параметры конкурентоспособности конкурентов.

Таблица 2.

Основные параметры конкурентоспособности конкурентов

| Параметры | Санаторий «Южное Взморье» | Санаторий «Знание» | Санаторий «СССР» |
|--|---|---|--|
| Место расположение, проходимость | Санаторий расположен в самом центре Адлера, До центра Сочи 1,5 часа езды. До ж/д вокзала и аэропорта 20 мин. Остановка находится в 2 минутах ходьбы. | До центра Адлера 30 минут, до центра Сочи - 50 минут, до ж/д вокзала – 20 минут, до аэропорта 45 минут Остановка находится в 5 минутах ходьбы. | До центра Адлера – 25 минут, до центра Сочи час. До ж/д вокзала – 10 минут; До аэропорта – 35 минут. Остановка находится в 10 минутах ходьбы. |
| Лечебный профиль санатория | <ul style="list-style-type: none"> • -опорно-двигательного аппарата • нервной системы • сердечно- сосудистой системы • гинекологические • заболевания органов дыхания • урологические • дерматологические • эндокринной системы | <ul style="list-style-type: none"> • органов кровообращения; • периферической и центральной нервной системы; • опорно - двигательного аппарата; • органов дыхания (кроме астмы); • кожи; • гинекологические; • урологические | <ul style="list-style-type: none"> • опорно-двигательного аппарата; • дерматологические; • гинекологические; • неврологические; • сердечно-сосудистой системы |
| Средняя цена за номер, руб. | 4 500 | 2 500 | 2 000 |
| Отдаленность от пляжа | Собственный галечный пляж, в 150 м от санатория. Пляж оборудован кабинками для переодевания, летними душами, пляжными зонтами и шезлонгами. | Собственный мелкогалечный пляж, в 150 м от санатория. Пляж оборудован теньевыми навесами, аэрариями, пляжным инвентарем, спасательной службой | Собственный мелкогалечный в 150 метрах от санатория. На пляже есть кабинки для переодевания, летние душевые кабинки, пляжные зонты и шезлонги |
| Реклама | Реклама на радио, периодической печати, реклама в интернете | Реклама на радио, периодической печати, реклама в интернете | Реклама на радио, периодической печати, реклама в интернете |

Из представленных данных таблицы 2 можно определить, что санаторий «Южное Взморье» в отличие от других конкурентов санатория «Зеленая роща» находится в центре Адлера, что является весомым преимуществом для гостей Адлерского района.

При этом санаторий «Зеленая роща» не теряет актуальности, поскольку:

- месторасположение санатория позволяет добраться отдыхающим за одинаковое количество времени (1-1,5 ч.) до центра Сочи или Адлера;
- санаторий «Зеленая Роща» - многопрофильная здравница, располагающая современной лечебной базой для курортной терапии больных кардиологического, неврологического профиля, опорно-двигательного аппарата, с кожными заболеваниями и обмена веществ, а также для отдыха и лечения детей.
- средняя стоимость за номер 4 200 р. (с лечением (Программа Открытый Юг));
- собственный пляж;
- а также проживание, 3-разовое питание «Шведский стол», санаторно-курортное лечение на базе санатория, крытый бассейн, универсальный спорткомплекс для семи игровых видов спорта, тренажерный зал, спортивный городок, теннисный корт, игровая детская площадка, прокат спортивного инвентаря, культурно-массовые мероприятия, круглосуточная медицинская помощь, терренкур и т.п. Таким образом, в городе Сочи достаточно обширная санаторно-курортная база с различными предложениями. Именно при выборе санатория, каждый потребитель ориентируется на условия проживания и услуги, которые предоставляет санаторий. Основными критериями, которые помогают сделать выбор санатория для отдыха являются: место расположение, лечебный профиль, отдаленность от пляжа, наличие дополнительных услуг и т.п.

Список литературы:

1. Официальный сайт АО Санаторий «Зеленая роща» [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.roscha-sochi.ru/> (дата обращения: 15.11.2020);
2. Сайт «Экономика и управление на предприятиях» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.eur.ru/> (дата обращения: 18.11.2020);
3. ТОП-100 санаторно-курортных организаций России. 80 тыс. коек и 65,5 млрд рублей. Собственники, выручка, рентабельность бизнеса. Сетевые тренды [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://hotelier.pro/management/item/2980-sankur> (дата обращения: 15.11.2020);
4. Федеральное агентство по туризму Российской Федерации: официальный сайт. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://russiatourism.ru/> (дата обращения 05.11.2020).

РУБРИКА

«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

СПОСОБЫ ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЕ ПРОЦЕССУАЛЬНЫМИ ПРАВАМИ УЧАСТНИКАМИ АРБИТРАЖНОГО ПРОЦЕССА

Бегова Мария Андреевна

магистрант,
ВГУЮ (РПА Минюста России),
РФ, г. Казань

Курманов Мидхат Маззутович

научный руководитель,
доктор. юрид. наук, доцент
ВГУЮ (РПА Минюста России),
РФ, г. Казань

Аннотация. В статье рассмотрены способы злоупотребления процессуальными правами в арбитражном процессе. Представлены возможные пути решения.

Ключевые слова: злоупотребление правом, АПК РФ, ГПК РФ, участники арбитражного процесса.

При обращении в суд стороны, участвующие в деле, наделены рядом прав и обязанностей, которые установлены Арбитражным процессуальным кодексом Российской Федерации [1] и Гражданским процессуальным кодексом Российской Федерации [2]. Эти права и обязанности изложены в статье 41 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации и статье 35 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации.

Актуальность исследования заключается в том, что, несмотря на продолжающееся существование и развитие судебной системы в Российской Федерации, а также реформу процессуального законодательства, до сих пор отсутствует действенный механизм пресечения злоупотреблений процессуальными правами.

Проблема в решении вопроса о злоупотреблении процессуальными правами заключается в том, что:

1. в каждом конкретном случае необходимо определить, действительно ли лицо намерено злоупотребить своими процессуальными правами.
2. были ли его действия направлены исключительно на защиту его прав и интересов.

Пределы также невозможно определить и установить. Они позволят отличить юридическое исполнение прав от злоупотребления процессуальными правами.

Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации и Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации не содержат юридического определения термина «злоупотребление процессуальным правом». Теория судебного процесса, в свою очередь, определяет ряд подходов к определению понятия «злоупотребление процессуальными правами». Рассмотрим некоторые из них.

Например, Е.В. Васьковский считает: «Чтобы выяснить истинный смысл выражения «злоупотребление правом», необходимо исходить из сути и задач гражданского процесса». Автор приходит к выводу, что фигуранты дела несут юридическую ответственность. Процессуальные права предоставляются «для поддержки суда в рассмотрении дел, содействия их правильному решению и обеспечения того, чтобы сторона в судебном

процессе всегда принимала процессуальные меры не для этой цели, а для других целей. То есть выходит за рамки фактического содержания своего права, иными словами, злоупотребляет им» [3].

В свою очередь, Г.А. Жилина дает следующее определение: «злоупотребление процессуальными правами - это нарушение общих принципов, принятых стандартов ведения процесса, что влечет за собой невозможность вынесения справедливого решения по делу» [4].

Изучив точки зрения Е.В. Васьковский и Г.А. Жилиной мы дали следующее определение: «злоупотребление процессуальными правами - это недобросовестное использование процессуальных прав, предусмотренных законом, которое формально выглядит как судебный иск. Целью злоупотребления процессуальными правами является воспрепятствование нормальному ходу процесса. Оно может быть пресечено судом в установленном законом порядке.

Изучив все три определения «злоупотребления процессуальными правами», мы выделили следующие отличительные особенности:

- неосторожное использование процессуальных прав, предусмотренных процессуальным законодательством.

- Формально нарушение процессуального права выглядит как судебный процесс.

- целью злоупотребления процессуальными правами является предотвращение принятия решения, неблагоприятного для нарушившей стороны, или затягивание хода процесса в собственных интересах, например, для поиска необходимых или дополнительных доказательств, а также для сокрытия фактов, на которые ссылается контрагент.

- суд дает оценку действиям, направленным на злоупотребление правом. Если суд установит злоупотребление правом, то будет принято решение, предусмотренное действующим АПК РФ.

Считаем необходимым перечислить основные способы злоупотребления правом в арбитражном процессе. Следует подчеркнуть, что при иных обстоятельствах данные действия являются законными и направлены на защиту законных прав и интересов лица, прибегнувшего к данным методам (методам).

1. затягивание рассмотрения дела путем подачи заявления об отводе (так называемые множественные отводы). Цель переноса судебного заседания.

2. непредставление доказательств, указанных судом.

3. ненадлежащая подача ходатайств.

4. Несвоевременная подача встречного иска с целью отсрочки рассмотрения первоначального иска, подача встречного иска с неисполнением.

5. С целью изменения подсудности к одному из ответчиков предъявляется надуманный иск.

Этот список не является исчерпывающим. Есть и другие способы злоупотребления процессуальными правами. При этом определить, где заканчивается действие закона и начинается злоупотребление правом, крайне сложно из-за отсутствия ограничений на осуществление процессуальных прав. В каждом конкретном случае суд решает, являются ли действия контрагента нарушением процессуального законодательства.

Обобщая вышесказанное, можно сделать вывод о целесообразности внесения изменений в Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации. А именно установить пределы разрешенного использования прав и злоупотреблений путем вынесения рекомендаций. Также внесите изменения относительно ответственности за злоупотребление процессуальными правами. Кроме того, необходимо предупредить лиц, участвующих в деле, о недопустимости злоупотребления процессуальными правами и ответственности за нарушение судом до начала судебного разбирательства.

Список литературы:

1. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24 июля 2002 г. N 95-ФЗ (ред. от 08.06.2020) // СЗ РФ. 2002.№ 30. Ст. 3012
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14 ноября 2002 г. № 138-ФЗ (с изм. и доп.) // Российская газета. 2002.№220, ст.4532
3. Васьковский Е.В. Курс гражданского процесса. - М., 1973. - С. 668-682.
4. Комментарий к Арбитражному процессуальному кодексу РФ (постатейный)/под ред. Г.А. Жилина. М.: ООО «ТКВелби», 2017. 840 с.

ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ ОШИБКИ ПРИ НАЗНАЧЕНИИ, ПРОИЗВОДСТВЕ И ОЦЕНКЕ РЕЗУЛЬТАТОВ СУДЕБНОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ

Варава Мария Борисовна

студент,

*Донской государственной технической университет,
РФ, г. Ростов-на -Дону*

Затона Роман Евгеньевич

научный руководитель,

канд. юрид. наук, доцент,

*Донской государственной технической университет,
РФ, г. Ростов-на -Дону*

PROCEDURAL ERRORS IN THE APPOINTMENT, PRODUCTION AND EVALUATION OF THE RESULTS OF THE FORENSIC EXPERTISE

Maria Varava

Student,

*Don State Technical University,
Russia, Rostov-on-Don*

Roman Zatona

Scientific director,

Cand. jurid. sciences, associate professor,

*Don State Technical University,
Russia, Rostov-on-Don*

Аннотация. В статье рассматривается понятие судебной экспертизы, определяется правовая база установления порядка проведения судебной экспертизы. Автор выявляет актуальные процессуальные ошибки, возникающие при назначении, производстве и оценке результатов судебной экспертизы, а также предлагает пути их решения, на основании проведенного законодательства и правоприменительной практики.

Abstract. The article examines the concept of forensic examination, defines the legal basis for establishing the procedure for conducting a forensic examination. The author identifies actual procedural errors arising in the appointment, production and assessment of the results of a forensic examination, and also suggests ways to solve them, based on the legislation and law enforcement practice.

Ключевые слова: судебная экспертиза, эксперт, процессуальные ошибки, оценка, производство

Keywords: forensic examination, expert, procedural errors, assessment, production

Введение. Нередко для правильного и всестороннего исследования обстоятельств дела необходимым является применение специальных знаний в форме судебной экспертизы. Назначению такой экспертизы предшествует осознание судебным органом и участниками процесса необходимости применения специальных знаний сведущих лиц в виде судебной экспертизы. Целеполагание характерно для судебного познания, проводимого в ходе рассмотрения дел и формирования у судей внутреннего убеждения. Вот почему процессуальный закон регулирует не только порядок назначения экспертизы, но также цели и ситуации, в которых ее назначение объективно необходимо.

Объектом исследования являются общественные отношения, возникающие в области назначения, производства и оценки результатов судебной экспертизы.

Предметом исследования являются действующее российское законодательство, регламентирующее порядок назначения, производства и оценки результатов судебной экспертизы, судебная практика, а также учебная, научная и периодическая литература, посвященная вопросам назначения, производства и оценки результатов судебной экспертизы.

Целью данного исследования является выявление актуальных процессуальных ошибок, связанных с назначением, производством и оценкой результатов судебной экспертизы.

Теоретической основой исследования послужили работы таких авторов, как Т.С. Филатова «Процессуальные ошибки при производстве судебной экспертизы и составлении экспертного заключения», Р.А. Шарапова «Основные ошибки, допускаемые при производстве судебно-баллистических экспертиз».

Методы и материалы исследования. При проведении исследования применялись следующие методы научного познания: общенаучные методы исследования, а также частно-научные методы: формально-юридический, методы структурного и сравнительного анализа, сравнительно-правовой и системный методы.

Результаты исследования. Согласно Уголовно-процессуальному кодексу РФ судебная экспертиза представляет собой экспертизу, которая производится в порядке, установленном данным Кодексом. Такой порядок устанавливается главой 27 Уголовно-процессуального кодекса РФ, содержащей различные особенности производства судебной экспертизы [1]. Кроме того, порядок назначения судебных экспертиз по уголовным делам регулируется Федеральным законом «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» от 31.05.2001 N 73-ФЗ [2].

Данные законодательные акты определяют права и ответственность лиц, которые непосредственно принимают участие в производстве экспертизы, определяют их правоотношения, содержание основных процессуальных документов, а также регламентируют вопросы, которые, в свою очередь, связаны с порядком назначения и производства экспертиз.

Также необходимо отметить Постановление Пленума Верховного Суда РФ «О судебной экспертизе по уголовным делам» от 21.12.2010 № 28, разъясняющее вопросы, которые возникают у судебных органов при применении нормативных положений Уголовно-процессуального кодекса РФ, а также относящиеся к производству судебной экспертизы по уголовным делам [3].

Так, стоит отметить, что зачастую совершаются ошибки при назначении, производстве и оценке результатов судебной экспертизы. Рассмотрим их более подробно.

1. Несвоевременное ознакомление подозреваемого или обвиняемого с постановлением о производстве судебной экспертизы - данная ошибка является достаточно распространенной при назначении судебной экспертизы. Зачастую следственные органы делают это уже после получения результатов проведенной судебной экспертизы.

Так, например, Пленум Верховного Суда РФ в своем Постановлении от 21.12.2010 № 28 «О судебной экспертизе по уголовным делам» отмечает, что ознакомление с постановлением о производстве судебной экспертизы должно производиться в обязательном порядке до ее проведения. Ведь иначе будут нарушены при всем этом процессуальные права подозреваемого или обвиняемого лица ходатайствовать об отводе судебного эксперта, о постановке дополнительных вопросов, а также о проведении судебной экспертизы в конкретном учреждении [3].

2. Путаница в понятиях – также зачастую допускается нарушение при назначении экспертизы, обусловленное путаницей в понятиях «экспертное учреждение» и «учреждение, в котором работает специалист, привлекаемый к производству экспертизы» (например, музей или типография). В первом случае разъяснение эксперту его прав и обязанностей, а также предупреждение об ответственности возложено на руководителя соответствующего экспертного учреждения, а во втором случае - это должны делать следственные органы, которые назначили, в свою очередь, судебную экспертизу.

Относительно этого момента, Пленум Верховного Суда РФ отмечает, что экспертными учреждениями выступают те учреждения, в которых производство судебной экспертизы было записано в уставе.

3. Неправильное определение вида судебной экспертизы – здесь необходимо отметить, что определение того или иного вида назначаемой судебной экспертизы вызывает некоторые трудности у следственных органов. Также, заметим, что в государственных экспертных организациях различных ведомств наименования видов экспертиз могут различаться.

Стало быть, когда следственные органы назначают судебную экспертизу, например, химическую или физическую, которых не имеется в перечне экспертиз, выполняемых в конкретном экспертном учреждении, то в данном случае они совершают ошибку, которая, в свою очередь, может привести к отказу от осуществления экспертизы данным учреждением.

4. Неправильная постановка вопросов экспертам – здесь важно подчеркнуть, что одним из требований, предъявленных к судебному экспертному заключению является непосредственно то, что ответы экспертов должны в максимальной степени соответствовать строго поставленному вопросу. Стало быть, если вопрос был поставлен в неопределенной форме, например, «Могли ли отпечатки пальцев на стакане принадлежать гражданину А.?», то судебный эксперт в данном случае обязан ответить, например, «Могли принадлежать». Но в такой ситуации получаемый ответ является непонятным и так сказать, не точным. Здесь прослеживается то, что по мнению органов следствия соответствующие следы могли принадлежать гражданину А., и поэтому была назначена судебная экспертиза.

Стало быть, в таких ситуациях зачастую судебные эксперты, исходя из обстоятельств самого дела и исходя из своих специальных знаний, в самостоятельном порядке переформулируют вопросы. То есть поставленный вопрос должен был звучать следующим образом: «Принадлежат ли отпечатки пальцев на стакане гражданину А.?».

5. Невзирая на общие рекомендации об использовании неповреждающих объектов методов экспертного исследования, зачастую имеется риск частичной утраты, изменения данного объекта, например в случае, если речь идет о необходимости производства вырезок штриха для установления состава материала письма при экспертизе документов.

В таких ситуациях, по нашему мнению, является целесообразным в постановлениях о производстве экспертизы отмечать, что частичное повреждение объекта является допустимым [5, с.176].

6. Нарушения при допросе эксперта – так, процессуальной ошибкой можно назвать допрос эксперта органами следствия по вопросам, несвязанным никоим образом с проведенным исследованием. Так, в практической деятельности бывают ситуации, когда судебный эксперт отмечает в своем заключении дополнительные сведения, которые он смог выявить в ходе проведения судебной экспертизы и которые имеют значение для соответствующего уголовного дела, но по поводу которых ему не были поставлены вопросы. Это является вполне правомерным.

Хотя при всем этом, если в процессе проведения допроса судебного эксперта выясняются новые сведения, которые имеют значение непосредственно для расследуемого дела, но которые не относятся к предмету проведенной им экспертизы, они не могут быть приняты в качестве доказательств.

Таким образом, чтобы не допустить подобную процессуальную ошибку, требуется допросить эксперта по этим новым сведениям в качестве специалиста. Тогда здесь можно будет говорить, что новые сведения отвечают требованиям норм Уголовно-процессуального кодекса РФ, которые предъявляются к таким доказательствам.

7. Проблема оценки судебной экспертизы – важно заметить, что в настоящее время оценка проведенной судебной экспертизы остается за органами следствия, судебными органами, т.е. за теми же правоприменителями. Они обращаются к эксперту в определенной сфере, чтобы эксперт предоставил им информацию, которую они не могут получить сами в силу отсутствия необходимых знаний. Стало быть, здесь возникает некое противоречие: непрофессионалы выбирают профессионала, а затем оценивают его работу [4, с. 72].

Ответ на данный вопрос в какой-то мере попытался дать Пленум Верховного Суда РФ, где он рекомендует для оказания помощи в оценке заключения эксперта привлекать органам следствия или судебным органам специалиста.

Хотелось бы отметить, что по данному же пути идет канадская судебная система. В Канаде данная проблема также является актуальной и для ее решения у судей имеется определенный поименный список экспертов в различных областях знаний, к которым они вправе обратиться в случае появления потребности, для того, чтобы оценить работу судебного эксперта. По существу судьи возлагают на данных специалистов роль научных судей.

Но, на наш взгляд, данная позиция не является безупречной, так как здесь встает вопрос об оценке знаний самого специалиста. Более того, специалист, как и любой человек, может ошибиться.

Так, здесь нам представляются два пути решения изложенной проблемы. Первый, если говорить о наиболее типичных, стандартных судебных экспертизах, то необходимой здесь является унификация и сертификация методик. В настоящее время в различных государственных экспертных организациях специалисты могут проводить судебные экспертизы с применением различных методик, и каждый из них абсолютно убежден в том, что его методика самая достоверная. Как известно, такое положение дел серьезно затрудняет работу судебных и следственных органов. Поэтому вторым путем решения проблемы является использование единой методики оценки, то судье было достаточно по формальным признакам удостовериться в том, что эксперт пользовался сертифицированной методикой.

Выводы. Подводя итог, хотелось бы отметить, что особенно важное значение сегодня имеет своевременное выявление процессуальных ошибок, которые допускаются, в свою очередь, как судебными и следственными органами, так и судебными экспертами, которые привлекаются для производства конкретного вида экспертизы. Так, со стороны органов следствия необходимо осуществление тщательного отбора судебных экспертов, принимающих участие в судебной экспертной деятельности, а также обеспечение представления на экспертизу полноценных с процессуальной и материальной стороны объектов, правильной формулировки вопросов, которые ставятся эксперту и прочие действия, направленные на своевременную, полную и точную реализацию судебной экспертизы.

Также, по нашему мнению, необходимо осуществление строгого контроля над качеством проводимых судебных экспертиз со стороны руководителей судебно-экспертных учреждений, над проведением аттестаций судебных экспертов, направлением их на курсы повышения квалификации и пр. Наряду с этим, требуется совершенствование российского законодательства, касающегося судебной экспертной деятельности с целью устранения разногласий, приводящих к неточному трактованию законодательных норм.

Список литературы:

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 27.10.2020) // Собрание законодательства РФ. – 2001. - N 52. - Ст. 4921.
2. Федеральный закон от 31.05.2001 N 73-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 2001. - N 23. -Ст. 2291.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 21.12.2010 N 28 «О судебной экспертизе по уголовным делам» // Российская газета. – 2010. – N 296.
4. Филатова Т.С. Процессуальные ошибки при производстве судебной экспертизы и составлении экспертного заключения // Известия Института систем управления СГЭУ. – 2020. - № 1. – С. 70-75.
5. Шарапова Р.А. Основные ошибки, допускаемые при производстве судебно-баллистических экспертиз // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. -2019.- № 10. - С. 176-182.

ОЦЕНКА ДОКАЗАТЕЛЬСТВ ПРИ ВОЗБУЖДЕНИИ УГОЛОВНОГО ДЕЛА

Гудулов Мурад Ахмедович

магистрант,
Российский Государственный Университет Правосудия,
РФ, г. Иркутск

Смирнова Ирина Георгиевна

научный руководитель,
д-р. юрид. наук, профессор,
Российский Государственный Университет Правосудия,
РФ, г. Иркутск

Аннотация. В статье рассматривается порядок определения предмета доказывания при возбуждении уголовного дела, порядок оценки доказательств, влияние доказательств на принимаемое решение должностным лицом. На стадии возбуждения уголовного дела оценка доказательств производится для определения наличия или отсутствия состава преступления, лица подлежащего привлечению к ответственности, квалификации действий и определения подследственности. Тщательная оценка доказательств на данной стадии, позволяет принять законное и обоснованное решение о необходимости возбуждения уголовного дела.

Ключевые слова: возбуждение уголовного дела, предмет доказывания, оценка доказательств, пределы доказывания, сложности доказывания.

Процесс доказывания используется на любой стадии уголовного процесса. Соответственно и оценка доказательств на разных этапах отличается и производится, в зависимости от цели и задачи стадии, интересующих субъекта доказывания обстоятельствах, а также от того какое решение должно быть принято на данной стадии.

Согласно ст.73 УПК РФ, при возбуждении уголовного дела, путем оценки обстоятельств определяется наличие состава преступления, лица подлежащего привлечению к уголовной ответственности, обстоятельств, исключающих уголовную ответственность доказательств, необходимость передать дело в иной правоохранительный орган [1, с.62]. Соответственно, на данной стадии доказываются лишь те обстоятельства, которые подлежат установлению для принятия решения по поступившему сообщению о совершенном или готовящемся преступлении.

На основании ч. 2 ст. 21 УПК РФ, при проверке поступившего сообщения оценка обстоятельств может быть произведена только должностным лицом, наделенным специальными полномочиями. Это может быть дознаватель, следователь, прокурор и т.д. Исключения составляют дела частного обвинения, по которым обвинителем становится потерпевший и именно он определяет предмет доказывания и производит оценку доказательств.

Не смотря на то, что действующим УПК РФ предусмотрена возможность проведения следственных действий только в рамках возбужденного уголовного дела, еще до вынесения постановления о возбуждении уголовного дела активно формируется доказательственная база. В рамках проверки сообщений необходимо провести ряд действий. В некоторых случаях проводится освидетельствование, осмотр места происшествия, осмотр письменных доказательств, получение объяснений и т.д. В целом все действия и оценка доказательств проводятся с единственной целью – ответить на вопрос о возможности или невозможности возбуждения уголовного дела. В предмет доказывания включены материальные (общественная опасность; противоправность, предполагающая установление объекта и объективной стороны, а в случае возможности установление субъекта) и процессуальные основания (наличие достаточных оснований для возбуждения уголовного дела).

Действующим законодательством четко ограничены пределы доказывания на стадии возбуждения уголовного дела. Сложностью для должностных лиц является не перейти эти границы, поскольку доказательства, полученные вне рамок возбужденного уголовного дела, в последующем не могут быть положены в основу обвинительного приговора, и по ходатайству защиты могут быть признаны недопустимыми и исключены из состава доказательственной базы стороны обвинения. В каждом конкретном случае должностное лицо определяет предмет доказывания, оценивает доказательства, которые находятся в прямой зависимости того, какое решение будет принято в итоге [2, с. 165]. В случае если выносится постановление о возбуждении уголовного дела, то производится оценка доказательств на предмет наличия состава преступления и возможной причастности к ней конкретных лиц. Доказательства, подтверждающие виновность данных лиц, будут получены и оценены уже в рамках уголовного дела. В том случае, если подлежит вынесению постановление об отказе в возбуждении уголовного дела, должностное лицо получает, исследует и оценивает доказательства, исключающие производство по делу [1, с. 62].

Большую часть вопросов об определении предмета доказывания, истребования конкретных доказательств, их оценки законодатель передает на усмотрение должностного лица. При таком подходе наблюдается отсутствие должного правового регулирования определения предмета доказывания, истребования и оценки доказательств. В данной стадии зачастую происходят необоснованные отказы в возбуждении уголовного дела, не проводится должной проверки. Кроме того, отсутствие возможности проведения ряда следственных действий, а так же короткие сроки проведения проверки сообщений о преступлениях не позволяют в достаточной степени работникам правоохранительных органов собрать и оценить доказательства для принятия единственно верного решения, затрагивающего судьбу потерпевшего и лица привлекаемого к ответственности. Все вышесказанное свидетельствует о том, что данный вопрос подлежит четкому законодательному урегулированию, для снижения воздействия человеческого фактора и уменьшения количества ошибок при оценке доказательств на стадии возбуждения уголовного дела.

Список литературы:

1. Бойченко О.И. Пределы доказывания и цель уголовно-процессуального доказывания // Закон и право. 2012. № 5. 62-64 с.
2. Костенко Р.В. Новое понимание сущности доказательств в науке российского уголовного процесса // Библиотека криминалиста. Научный журнал. 2013. № 4. 165-170 с.

РЕЦЕНЗИЯ НА ЗАКЛЮЧЕНИЕ СУДЕБНОГО ЭКСПЕРТА В ПРАКТИКЕ СОВРЕМЕННОГО РОССИЙСКОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА

Доценко Николай Николаевич

студент,
Донской государственной технической университет,
РФ, г. Ростов-на-Дону

Затона Роман Евгеньевич

научный руководитель,
канд. юрид. наук, доцент,
Донской государственной технической университет,
РФ, г. Ростов-на-Дону

REVIEW ON THE JUDICIAL EXPERT IN THE PRACTICE OF MODERN RUSSIAN COURT PROCEEDINGS

Nikolay Dotsenko

Student,
Don State Technical University,
Russia, Rostov-on-Don

Roman Zatona

Scientific director,
Cand. jurid. sciences, associate professor,
Don State Technical University,
Russia, Rostov-on-Don

Аннотация. В статье дается понятие рецензии на экспертное заключение, описывается его значение, а также представлены критерии, которым должно соответствовать рецензирование судебного экспертного заключения. Автор выявляет проблемы, возникающие при осуществлении рецензии на заключение судебного эксперта в практике современного российского судопроизводства, а также предлагает пути их решения.

Abstract. The article gives the concept of a review of an expert opinion, describes its meaning, and also presents the criteria that should be met by reviewing a judicial expert opinion. The author identifies the problems that arise during the review of the expert opinion in the practice of modern Russian legal proceedings, and also suggests ways to solve them.

Ключевые слова: рецензия, экспертиза, заключение, судопроизводство.

Keywords: review, expertise, conclusion, legal proceedings.

Введение. Невзирая на то, что во многих отраслях российского процессуального законодательства закреплён важный принцип о том, что никакие доказательства не имеют для суда заранее установленной силы и оцениваются им по своему внутреннему убеждению, основанному на всестороннем, полном, объективном и непосредственном их исследовании, заключение эксперта, безусловно, приобретает особое значение в числе доказательств по уголовным делам. Заключение эксперта как доказательство является результатом специально проведенного исследования, назначенного судом с соблюдением определенных правил.

Объектом исследования являются общественные отношения, возникающие в области рецензирования судебных экспертиз.

Предметом исследования являются действующее российское законодательство, регламентирующее рецензирование судебных экспертиз, судебная практика, а также учебная, научная и периодическая литература, посвященная вопросам рецензирования судебных экспертиз.

Целью данного исследования является изучение актуальных вопросов, связанных с рецензированием судебных экспертиз в практике современного российского судопроизводства.

Теоретической основой исследования послужили работы таких авторов, как Ю.А. Тарасова «Экспертиза: правила оспаривания», Т.А. Топилина «Достоверность заключения эксперта в уголовном процессе».

Нормативной основой исследования являются Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации, Федеральный закон от 31.05.2001 N 73-ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации», Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 21.12.2010 N 28 «О судебной экспертизе по уголовным делам» и др.

Эмпирической основой исследования являются материалы судебной практики.

При проведении исследования применялись следующие **методы научного познания**: общенаучные методы исследования, а также частно-научные методы: формально-юридический, методы структурного и сравнительного анализа, сравнительно-правовой и системный методы.

Результаты исследования.

Так, под рецензией на экспертное заключение принято понимать оценку исследования, которое было проведено экспертом в процессе судебного производства, и сформулированных по его результатам выводов. Важно заметить, что рецензия на заключение такой экспертизы не выступает доказательством и она никоим образом не может быть использована судебным органом в качестве основания для вынесения соответствующего судебного решения.

Предметом изучения для рецензента выступает, в свою очередь, материал экспертного заключения, в оригинальном виде или предоставленная копия данного заключения. Также рецензия может быть проведена в отношении внесудебного экспертного заключения [9, с. 14].

На рисунке 1 представим критерии, которым должно соответствовать рецензирование судебного экспертного заключения.

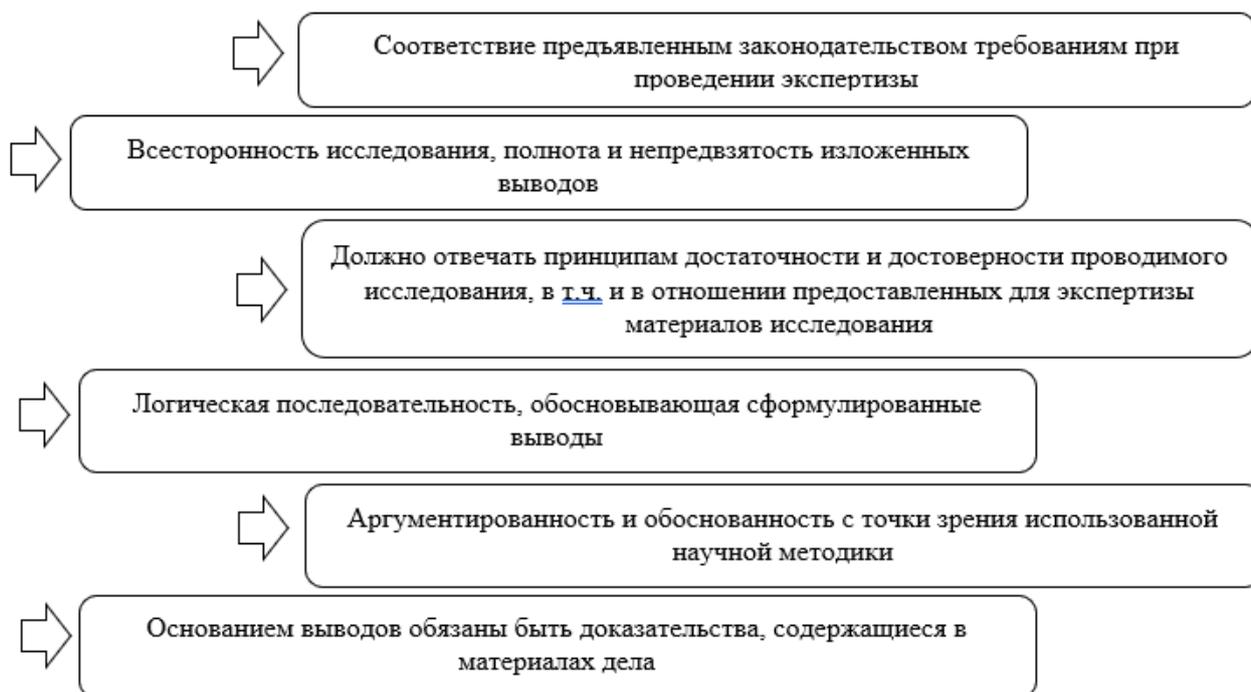


Рисунок 1. Критерии соответствия рецензирования судебного экспертного заключения [10,с.13]

Важно заметить, что как и любое иное доказательство, экспертное заключение подлежит своеобразной оценке с позиции относимости, допустимости, а также достоверности. Так, в соответствии со статьей 8 Федерального закона «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» от 31.05.2001 N 73-ФЗ экспертное заключение должно строиться на «положениях, дающих возможность проверить обоснованность и достоверность сделанных выводов на базе общепринятых научных и практических данных». Отметим также, что в уголовно-процессуальном кодексе РФ требование достоверности заключения эксперта не конкретизируется [3].

В связи с этим проведем анализ опыта зарубежных стран в данном направлении. Так, Верховный Суд США ввел стандарт приемлемости показаний экспертов в деле 1993 года *Daubert v. Merrell Dow Pharmaceuticals* [11]. В данном судебном разбирательстве истцы, которые родились с серьезными врожденными дефектами, отмечали, что данные дефекты стали результатом того, что их родители принимали лекарство Бендектин и представили при всем этом в доказательство заключение экспертов о том, что данный медицинский препарат вызывает такого рода дефекты.

Однако американские судебные органы ответили им отказом, обосновывая это тем, что представленное судебно-экспертное заключение не соответствует установленному законодательством стандарту «всеобщего признания» для использования свидетельских показаний экспертов, делая отсылку на то, что судебное заключение, построенное на научной методике, является недопустимым, если техника не была общепринята как надежная в соответствующем научном сообществе.

После чего, американский суд отметил, что общее признание больше не является основным фактором в установлении достоверности заключения судебного эксперта.

В России, в свою очередь, наоборот является необходимым использование общепринятых научных данных при формировании заключения судебного эксперта.

Так, по рассматриваемому делу, американский Верховный Суд отменил решение судов низших инстанций и установил требования достоверности заключения судебного эксперта, а именно правило 702 Федеральных правил доказывания Соединенных Штатов Америки. Согласно данному правилу судебный эксперт имеет право свидетельствовать в виде заключения в следующих случаях:

- если научно-технические знания судебного эксперта помогут установить факт, о котором идет речь в расследуемом деле;
- если показания судебного эксперта были построены на достаточных фактах;
- если показания судебного эксперта выступают результатом применения надежных принципов и методов.

По нашему мнению, отсутствие в уголовном процессуальном отечественном законодательстве подобных требований к достоверности заключения судебного эксперта есть результат отсутствия в настоящее время конкуренции между судебными экспертами по уголовным делам.

Так, отсутствие правовой регламентации рецензии на экспертное заключение в России как разновидности доказательства позволяет судебным органам, которые зачастую не заинтересованы в назначении повторных экспертиз по причине роста сроков рассмотрения дела, всяким образом уклоняются от приобщения этого документа к материалам, которые находятся у них в производстве.

Между тем, предъявление судебному органу рецензии на экспертное заключение может в дальнейшем способствовать обоснованию перед судебным органом необходимости вызова в судебное заседание специалиста для правильного формулирования вопросов, которые адресуются эксперту в целях разъяснения содержания подписанного им судебно-экспертного заключения.

Стало быть, рецензию на экспертное заключение в настоящее время необходимо рассматривать в виде достаточно эффективного инструмента представления судебному органу объективной оценки полноты и качества проведенного исследования.

Наиболее полно роль и форма участия специалиста отражаются в Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 21.12.2010 № 28 «О судебной экспертизе по уголовным делам», которое было подготовлено непосредственно в целях разъяснения вопросов, которые возникают у судов при применении норм Уголовно-процессуального кодекса РФ, призванных регулировать производство судебной экспертизы по уголовным делам [4].

Так, в пункте 19 данного нормативного акта говорится, что для оказания помощи в проведении оценки экспертного заключения и в проведении допроса эксперта по ходатайству стороны или по инициативе суда может привлекаться специалист. Разъяснения специалист вправе давать в форме устных показаний или письменного заключения [4].

Стало быть, рецензия на экспертное заключение может оформляться в письменном виде как заключение специалиста. При проведении рецензирования экспертного заключения специалист изначально должен проверить наличие у судебного эксперта соответствующего образования, а также его квалификации, которые также должны соответствовать виду назначенной судебной экспертизы и предмету исследования.

Далее специалистом должна быть изучена правильность описания объектов исследования, сделанных выводов об их пригодности для проведения исследования, произведенной группировки объектов исследования в тех случаях, когда эксперту было поручено проведение многообъектной экспертизы.

Также, важно заметить, что не должны остаться без внимания специалиста принятые экспертом решения в отношении образцов, представленных для сравнительного исследования, пригодности их для проведения исследования с точки зрения сопоставимости, в т. ч. по времени и условиям их получения, с исследуемыми объектами, информативности с точки зрения отображения в них необходимого набора идентифицирующих признаков.

Специалист может своевременно обнаружить возможный выход эксперта за границы его специальных познаний, несоответствие сделанных им выводов современному уровню развития техники (например, сформулированный в ходе проведения почерковедческой экспертизы вывод о конкретном сроке давности рукописных записей, выполненных шариковой ручкой) или же вовсе поверхностность проведенного исследования.

Представляется необходимым, чтобы рецензия на экспертное заключение была подписана специалистом с приложением к ней копий документов о его образовании и полученной дополнительной квалификации, соответствующим предмету рецензируемого заключения. Также отметим, что для обеспечения наглядности рецензия на экспертное заключение может иллюстрироваться специалистом с использованием средств фотофиксации, а также средств обработки изображений.

В то же время, не следует забывать и о том, что в процессе проведения рецензирования специалист, особенно делая выводы о соблюдении требований Федерального закона «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации», не должен подменять собой судью и представлять при всем этом юридическую оценку заключению эксперта, поскольку это не является его прерогативой [3].

Так как рецензия на экспертное заключение как самостоятельного вида процессуального документа российским законодательством по сей день не предусмотрена, логичным будет прилагать ее к ходатайству заинтересованного участника спора о вызове эксперта в суд для дачи необходимых пояснений или о назначении дополнительной экспертизы.

В данном случае судебные органы вряд ли смогут отказать в удовлетворении заявленного ходатайства, так как отмеченные в рецензии недостатки проведенного экспертного исследования будут научно обоснованы и подкреплены ссылками на конкретные положения нормативно-правовой базы и методической литературы.

Рассматривая проблемы в рецензировании заключения судебной экспертизы, хотелось бы отметить, что российские судебные органы также отказывают сторонам защиты в признании доказательством заключений специалистов, аргументируя, в свою очередь, это тем, что специалисты должным образом не предупреждаются об уголовной ответственности

по статье 307 Уголовного кодекса Российской Федерации, в следствие чего заключение специалиста не является основанием для отмены судебного приговора обвиняемому лицу [7].

Так, в данном случае специалист может понести уголовную ответственность лишь за дачу заведомо ложных показаний, а не заключения. Вследствие чего в полученном заключении специалиста нельзя быть уверенным, как в отношении заключения, сделанного судебным экспертом, где за его ложность установлена уголовная ответственность [1].

Стало быть, здесь вырисовывается несоответствие в российском законодательстве, где стороне защиты разрешено привлекать специалиста для оценки экспертного судебного заключения, однако при всем этом судебный орган все равно откажет адвокату на том основании, что специалист не несет уголовную ответственность за дачу заведомо ложного заключения.

Европейский Суд по правам человека по данному поводу отметил, что судебные органы должны разъяснять судебным экспертам их права перед началом дачи экспертных показаний.

Однако при всем в настоящее время в связи со сложившейся судебной практикой в нашей стране у стороны защиты есть право только ходатайствовать о допросе специалиста в порядке части четвертой статьи 271 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации, где суд уже может предупредить специалиста об уголовной ответственности по статье 307 Уголовного кодекса РФ [5].

Но и в данной ситуации могут возникнуть некоторые проблемы ввиду неравного статуса специалиста и эксперта.

Так, Президиум Верховного Суда РФ в своем постановлении отметил, что «сторона защиты могла прибегнуть лишь к помощи специалистов, статус которых ниже, чем статус экспертов» и «в любом случае, любое мнение специалистов было бы менее весомым, нежели мнение экспертов».

Так, эксперт в любом случае будет привлечен стороной обвинения. Сторона защиты, в свою очередь, лишена данного права. Ей остается лишь обращаться к специалистам и только с их помощью обосновывать свою позицию [6].

Выводы. Обобщая все вышесказанное, с учетом полученных в процессе проведения исследования теоретических выводов и положений, стоит отметить, что рецензия на заключение судебного эксперта представляет собой оценку исследования, которое было проведено экспертом в процессе судебного производства, а также сформулированных в связи с этим выводов. Она не выступает доказательством и не может быть использована судебным органом в качестве основания для вынесения соответствующего судебного решения. По нашему мнению, придание рецензии на экспертное заключение отдельного правового статуса и введение в российское процессуальное законодательство специальных норм, посвященных данному документу, будет способствовать не только обеспечению одного из основных принципов судопроизводства, который заключается в состязательности сторон, но и повышению качества проводимых судебных экспертиз, а также ответственности экспертов за объективность и достоверность их результатов.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 27.10.2020) // Собрание законодательства РФ. – 1996. - N 25. -Ст. 2954.
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 27.10.2020) // Собрание законодательства РФ. – 2001. - N 52. - Ст. 4921.
3. Федеральный закон от 31.05.2001 N 73-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 2001. – N 23. -Ст. 2291.

4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 21.12.2010 N 28 «О судебной экспертизе по уголовным делам» // Российская газета. – 2010. - N 296.
5. Постановление Европейского суда по правам человека от 25.07.2013 по делу «Ходорковский и Лебедев (KHODORKOVSKIY AND LEBEDEV) против РФ» (Жалобы N 11082/06 и 13772/05) [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://europeancourt.ru/2013/07/25/12601/> (дата обращения: 20.11.2020).
6. Постановление президиума Верховного Суда РФ от 04.03.2015 № 2-П15 «О возобновлении производства по уголовному делу ввиду новых обстоятельств» // СПС ГАРАНТ.
7. Апелляционное определение Верховного Суда РФ от 05.11.2013 № 67-АПУ13-24 [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://vsrf.ru/lk/practice/cases/5591425#5591425> (дата обращения: 20.11.2020).
8. Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации N 2 (2020) (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 22.07.2020) // СПС КонсультантПлюс.
9. Тарасова Ю.А. Экспертиза: правила оспаривания // ЭЖ-Юрист. -2016. -№ 12. -С. 13-21.
10. Топилина Т.А. Достоверность заключения эксперта в уголовном процессе // Право и политика. – 2018. – № 8. – С. 13-27.
11. Daubert v. Merrell Dow Pharmaceuticals, Inc., 509 US 579, 589 (1993) [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://supreme.justia.com/cases/federal/us/509/579/#annotation> (дата обращения: 20.11.2020).

УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ОХРАНА КОМПЬЮТЕРНОЙ ИНФОРМАЦИИ

Зубок Виктория Сергеевна

магистрант,

Российский государственный университет правосудия,

РФ, г. Москва

Аннотация. В статье даны понятия информации в целом и компьютерной информации. Рассмотрены практические проблемы защиты компьютерной информации и актуальности модернизация отечественного уголовного права.

Ключевые слова: информация, компьютерная информация, правовая охрана, защита информации, модернизация уголовного кодекса, интеллектуальная собственность, охрана интеллектуальной собственности.

На сегодняшний день остро стоит проблема защиты интеллектуальной собственности в связи с колоссальными темпами развития сети «Интернет». По данным с официального сайта Ассоциации электронных коммуникаций, за 2019 г. аудитория Рунета достигла 92,8 миллиона человек. Это 76 процентов населения России.

Если брать статистику Генпрокуратуры, то за первые восемь месяцев 2019 г. количество зарегистрированных преступлений в России показало годовой рост почти на 67%. По темпам роста киберпреступность опережает все остальные виды преступлений. В 2018 г. рост был примерно двукратным. Делая выводы по статистике, нам следует говорить о необходимости своевременно совершенствовать законодательство и вводить жесткие меры ответственности как гражданско-правовой и административной, так и уголовной, для пресечения неправомерной деятельности.

Остановимся на понятии компьютерной информации:

Информация - это любые сведения, принимаемые и передаваемые, сохраняемые различными источниками. Информация - это вся совокупность сведений об окружающем нас мире, о всевозможных протекающих в нем процессах, которые могут быть восприняты живыми организмами, электронными машинами и другими информационными системами. На сегодняшний день не существует единого мнения об определении информации, как научного термина, она рассматривается в нескольких смыслах:

1. объективная – свойство материальных объектов и явлений порождать многообразие состояний, которые посредством взаимодействий передаются другим объектам и запечатлеваются в их структуре;
2. субъективная – смысловое содержание объективной информации об объектах и процессах материального мира, сформированное сознанием человека с помощью смысловых образов (слов, образов и ощущений) и зафиксированное на каком-либо материальном носителе;
3. бытовая – сведения об окружающем мире и протекающих в нем процессах, воспринимаемые человеком или специальным устройством.

Теперь непосредственно перейдем к компьютерной информации. Под понятием компьютерная информация имеется в виду — информация, зафиксированная на машинном носителе или передаваемая по телекоммуникационным каналам в форме, доступной восприятию ЭВМ.

На наш взгляд, необходимо расширить определение программы для ЭВМ, так как не представляется возможным правовая охраны приложений для самих программ – эти приложения, исходя из определения данного законом, не являются предназначенными для функционирования ЭВМ и компьютерного устройства, а будут необходимыми для работы самой программы. Федеральный закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» выступает регулятором отношений, связанных с:

1. осуществлением права на поиск, получение, передачу, производство и распространение информации;

2. применением информационных технологий;
3. обеспечением защиты информации.

Кроме того, данный закон дает понятие информации как объекта правовой охраны. В частности, п. 7 ст. 3 данного закона устанавливает один из главных принципов правового регулирования отношений в сфере информации, информационных технологий и защиты информации – это неприкосновенность частной жизни, недопустимость сбора, хранения, использования и распространения информации о частной жизни лица без его согласия, что соответствует ст. 24 Конституции РФ. Однако в Уголовном Кодексе РФ предусмотрена ответственность только за нарушение неприкосновенности частной жизни, что не позволяет четко квалифицировать сбор информации о частных лицах. Например, создание базы данных с телефонными номерами сотовой связи, впоследствии используемых в разного рода мошеннических схемах, не всегда получает соответствующую уголовно-правовую оценку. ФЗ № 149 стал приемником Федерального закона РФ «Об информации, информатизации и защите информации» от 20 февраля 1995 г. и, по мнению В.С. Карпова, был одним из первых регуляторов такого рода общественных отношений.

Что касается самой охраны информации, то глава 28 УК РФ «Преступления в сфере компьютерной информации» по своей конструкции являлась практически идеальной на момент введения в действие Уголовного Кодекса РФ 1997 г., но сейчас отдельные ее положения устарели, что не позволяет привлекать к уголовной ответственности всех виновных лиц.

В составах преступлений, предусмотренных ст. 272 и ст. 273 УК РФ, учтен интерес лишь государства. Защищается компьютерная информация, только охраняемая законом, т.е. названным выше Федеральным законом № 149 и другими. Встает логичный вопрос: как квалифицировать действия лица, собирающего информацию о пользователях сети «Интернет»: название электронных почтовых ящиков, к примеру, для рассылки массовых сообщений – спама, сбыва баз данных в корыстных интересах? Возможна квалификация этого деяния по совокупности преступлений, предусмотренных ст. 137 УК РФ и ст. 159 УК РФ. Но встает уже другой вопрос, является ли наименование почтового ящика личной тайной лица. Вопрос этот сложный и многогранный и здесь необходимо его более тщательное и глубокое теоретическое изучение.

Стоит отметить, что использование сотовой сети, передачи данных и широкополосного доступа в сеть «Интернет» также могут совершаться и более тяжкие преступления, что требует дополнительной квалификации по совокупности с другими составами преступлений. Проблема заключается в том, что хранить столь массивное по объему количество информации о пользователях, в течение даже 10 лет будет нецелесообразным и физически невозможным.

В заключение, важно отметить необходимость в ближайшее время модернизации законодательства, регулирующего отношения оборота информации в высокотехнологических сложных сетях, так как последствия лояльного отношения к этому мы можем наблюдать в высокоразвитых странах, например, Соединенное Королевство Великобритания, Соединенные Штаты Америки, Германия, Франция, и в последующем во всем Евросоюзе в целом. Всё это представляет миллиардные ущербы в долларовом эквиваленте банкам, организациям и частным лицам.

А.А. Комаров, который провел научный опрос среди современных пользователей сети пришел к выводу — мошенничества в сети «Интернет» являются высоко-латентными преступлениями, они остаются не выявленными и это не является удивительным, ведь преступления и правонарушения в сфере оборота информации растут в геометрической прогрессии, соответствующими росту компьютерных технологий.

Список литературы:

1. Википедия – свободная энциклопедия. – URL: <http://ru.wikipedia.org/wiki/информация> (дата обращения: 07.05.2019).

2. Об информации, информационных технологиях и о защите информации: федер. закон Рос. Федерации от 27.07.2006 г. № 149-ФЗ: принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 8 июля 2006 г.: одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 14 июля 2006 г. // Собрание законодательства РФ. – 2006. – 31 июля. – № 31 (1 ч.). – Ст. 3448.
3. Об информации, информационных технологиях и о защите информации: федер. закон Рос. Федерации от 27.07.2006 г. № 149-ФЗ: принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 8 июля 2006 г.: одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 14 июля 2006 г. // Собрание законодательства РФ. 2006 – 31 июля. – № 31 (1 ч.). – Ст. 3448.
4. Об информации, информатизации и защите информации: федер. закон Рос. Федерации от 20.02.1995 г. № 24-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 1995. – 20 февраля. – № 8. – Ст. 609.
5. Комаров А.А. Криминологические аспекты мошенничества в глобальной сети Интернет: Дисс. 15. канд. юр. наук. – Пятигорск, 2011.

ЖИЛОЕ ПОМЕЩЕНИЕ, КАК ОБЪЕКТ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ

Камалова Алина Ниязовна

магистрант

Набережночелнинского филиала,

Казанский инновационный университет В.Г. Тимирязова (ИЭУП),

РФ, г. Набережные Челны

Гумерова Эльмира Фаиловна

научный руководитель,

канд. юрид. наук, доцент,

Набережночелнинского филиала,

Казанский инновационный университет В.Г. Тимирязова (ИЭУП),

РФ, г. Набережные Челны

Государственная регистрация является юридическим актом признания и подтверждения государством возникновения, ограничения (обременения), перехода или прекращения прав на недвижимое имущество, включая жилые помещения.

В соответствии со ст. 18 ЖК РФ право собственности и иные вещные права на жилые помещения подлежат государственной регистрации в случаях, предусмотренных ГК РФ и Федеральным законом № 218-ФЗ от 13.07.2015 «О государственной регистрации недвижимости».

К жилым помещениям относятся:

- жилой дом или его часть;
- квартира, часть квартиры;
- комната.

При регистрации недвижимости, необходимы правоустанавливающие документы. На основании данных документов возникает право собственности. Это могут быть:

- договоры купли-продажи, дарения, приватизации;
- свидетельство оправе на наследство;
- судебный акт;
- акт органа власти;
- иные документы, предусмотренные законодательством.

После государственной регистрации права на жилое помещение новые собственники приобретают право собственности и имеют возможность распоряжаться жилыми помещениями.

Требование о государственной регистрации сделок с жилыми помещениями не является абсолютным для любых видов сделок с жилыми помещениями, под регистрацию не подпадают права, возникающие из договора коммерческого, социального найма жилого помещения (гл. 35 ГК РФ).

Порядок проведения государственной регистрации прав определен в ст. 13 Федерального закона № 218-ФЗ от 13.07.2015 «О государственной регистрации недвижимости»:

- прием документов, представленных для государственной регистрации прав, их регистрация;

- правовая экспертиза документов, в том числе проверка законности сделки (за исключением нотариально удостоверенной сделки) и установление отсутствия противоречий между заявляемыми правами и уже зарегистрированными правами на объект недвижимого имущества, а также других оснований для отказа в государственной регистрации прав или ее приостановления, предусмотренных законодательством РФ.

- внесение записей в ЕГРН на недвижимое имущество при отсутствии указанных противоречий и других оснований для отказа или приостановления государственной регистрации прав.

Проведенная государственная регистрация возникновения и перехода прав на жилое помещение удостоверяется выпиской из Единого государственного реестра прав. Проведенная государственная регистрация договоров и иных сделок удостоверяется посредством совершения в документе специальной регистрационной надписи о содержании сделки и подписывается усиленной квалифицированной электронной подписью государственного регистратора.

Также сейчас граждане перед покупкой квартиры на вторичном рынке могут бесплатно проверить находится ли интересующая их квартира в залоге. При этом они могут узнать кадастровую стоимость кадастровый номер и площадь, для этого нужен только адрес объекта.

Теперь рассмотрим общее количество зарегистрированных прав на жилые помещения в РФ за 2014-2019 г.:

- за 1 полугодие 2019 было произведено 4985523 регистраций;
- в 2018 было проведено 9543417 регистраций;
- в 2017 было проведено 9114775 регистраций;
- в 2016 было проведено 8973420 регистраций;
- в 2015 было проведено 8854123 регистраций.

Делая вывод стоит отметить, что количество регистраций на жилые помещения за последние 5 лет идет на увеличение.

Практическая значимость работы заключается в уточнении государственной регистрации на жилые помещения.

МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО В БОРЬБЕ С КОРРУПЦИЕЙ В СТРАНАХ ЕС

Нурбаев Азамат Ермакович

магистрант,

*Институт Государственной Службы и Управления РАНХиГС,
РФ, г. Москва*

Аннотация. В статье автор рассматривает особенности международного сотрудничества и правового регулирования борьбы с коррупцией в странах ЕС.

Abstract. In the article, the author examines the features of international cooperation and legal regulation of the fight against corruption in the EU countries.

Ключевые слова: коррупция, борьба с коррупцией.

Keywords: corruption, fight against corruption.

Успешное международное сотрудничество необходимо для искоренения разрушительного воздействия коррупции. Конвенция Организации Объединенных Наций против коррупции предлагает государствам прочную основу для участия в международном сотрудничестве как на неформальном, так и на формальном уровнях.

Одна из центральных целей Конвенции - продвигать, облегчать и поддерживать международное сотрудничество в борьбе с коррупцией. Глава IV Конвенции содержит подробные положения об основных формах международного сотрудничества по уголовным делам, таких как выдача, взаимная правовая помощь и передача осужденных лиц; он также охватывает сотрудничество правоохранительных органов, совместные расследования и специальные методы расследования. Кроме того, статья 43 Конвенции требует, чтобы государства-участники рассматривали возможность оказания друг другу помощи в расследовании судебных разбирательств по гражданским и административным делам, когда это необходимо и в соответствии с их внутренней правовой системой [3].

В 2011 году Конференция государств-участников постановила созвать специальные межправительственные совещания экспертов открытого состава по международному сотрудничеству. Такие встречи призваны способствовать обмену опытом между государствами, распространению информации о передовой практике в целях укрепления потенциала на национальном уровне, а также укрепления доверия и поощрения сотрудничества между запрашивающими и запрашиваемыми государствами путем объединения компетентных органов, органов по борьбе с коррупцией и практикующие специалисты, участвующие в экстрадиции и взаимной правовой помощи.

В результате процесса обзора был накоплен значительный объем информации, которая систематизирована в тематических отчетах о выполнении главы IV. Секретариат также подготовил исследование о состоянии выполнения Конвенции Организации Объединенных Наций против коррупции, в котором излагаются основные замечания в отношении международного сотрудничества в делах о коррупции.

ЮНОДК продолжает поощрять и облегчать международное сотрудничество между государствами-участниками на основе Конвенции. Он регулярно проводит тренинги по наращиванию потенциала для практиков и обновляет свои современные технические инструменты и ресурсы.

УНП ООН ведет онлайн-справочник национальных центральных органов по международному сотрудничеству, его портал TRACK (Инструменты и ресурсы для антикоррупционных знаний) содержит законодательство государств-участников, имеющее отношение к международному сотрудничеству, а страница страновых профилей UNODC UNCAC содержит подробную информацию, относящуюся к результатам процесса обзора.

УНП ООН также разработало несколько инструментов практической помощи, включая справочники, учебные пособия, типовые законы, дайджесты соответствующего прецедентного права и юридические комментарии, инструмент для составления запросов о взаимной правовой помощи и другие материалы, направленные на содействие международному сотрудничеству и повышение способности государств сотрудничать в дела о транснациональной коррупции.

Хотя характер и масштабы коррупции могут отличаться от одного государства ЕС к другому, она наносит ущерб ЕС в целом, снижая уровень инвестиций, препятствуя справедливому функционированию внутреннего рынка и сокращая государственные финансы.

Настоящая социальная цена коррупции не может быть измерена только суммой взяток или отвлеченных государственных средств. Коррупция не только способствует процветанию экономической неэффективности, но и отрицательно сказывается на государственных целях, начиная от улучшения распределения доходов и заканчивая улучшением защиты окружающей среды. Что наиболее важно, коррупция подрывает доверие к правительствам, общественным институтам и демократии в целом [2].

Договор о функционировании ЕС признает коррупцию «евро-преступлением», причисляя ее к особо серьезным преступлениям трансграничного характера, для которых могут быть установлены минимальные правила определения уголовных преступлений и санкций (TFEU, ст. 83,1).

В общих интересах обеспечить, чтобы у всех государств-членов была эффективная антикоррупционная политика, и ЕС поддерживает государства-члены в проведении этой работы. Доклад ЕС по борьбе с коррупцией, опубликованный в 2014 году, показал, что характер и масштабы коррупции варьируются от одной страны ЕС в другую, и что эффективность антикоррупционной политики совершенно иная. Отчет также показал, что коррупция заслуживает большего внимания во всех странах ЕС.

С тех пор Антикоррупционный доклад ЕС служил основой для диалога с национальными властями, а также информировал более широкие дискуссии по всей Европе. Все страны ЕС назначили национальных контактных лиц для облегчения обмена информацией по антикоррупционной политике. Вместе с программой обмена опытом по борьбе с коррупцией, запущенной Комиссией в 2015 году, эти усилия побудили национальные власти более эффективно применять законы и политику противодействия коррупции.

Усилия Комиссии по борьбе с коррупцией сосредоточены на следующих основных принципах: включение антикоррупционных положений в горизонтальное и отраслевое законодательство и политику ЕС; мониторинг результатов борьбы с коррупцией в государствах-членах; поддержка реализации антикоррупционных мер на национальном уровне посредством финансирования, технической помощи и обмена опытом; совершенствование количественной доказательной базы антикоррупционной политики.

Хотя Европейская Комиссия регулярно получает отчеты о предполагаемых случаях коррупции в государствах-членах от граждан, у нее нет полномочий вмешиваться в отдельные дела.

Одним из инструментов, помогающих усилиям по борьбе с коррупцией, является обеспечение общих высоких стандартов законодательства, либо конкретно о коррупции, либо включение элементов борьбы с коррупцией в другие отраслевые законы. Союз имеет общее право действовать в области антикоррупционной политики в пределах, установленных Договором о функционировании Европейского Союза. В частности, ЕС должен обеспечить высокий уровень безопасности, в том числе посредством предотвращения преступности и борьбы с ней, а также сближения уголовного законодательства. В статье 83 Договора коррупция признается «евро-преступлением», поэтому ЕС обладает законодательными полномочиями по регулированию этой области.

Конкретные антикоррупционные достижения включают Конвенцию 1997 года о борьбе с коррупцией с участием должностных лиц ЕС или должностных лиц государств-членов и Рамочное решение 2003 года о борьбе с коррупцией в частном секторе, направленное на криминализацию как активного, так и пассивного взяточничества.

Европейское законодательство в других областях, таких как борьба с отмыванием денег и государственные закупки, включает важные положения о борьбе с коррупцией. Были приняты или обсуждаются дальнейшие меры по повышению прозрачности, например, в отношении прозрачности бенефициарного владения и корпоративного налогообложения или контактов между лицами, принимающими решения в ЕС, и представителями интересов. Работа по борьбе с рисками мошенничества и коррупции при использовании фондов ЕС также является краеугольным камнем нашей системы антикоррупционной политики, так как законодательная работа по созданию Европейской прокуратуры и директива о защите финансовых интересов ЕС свидетельствуют. Комиссия работала вместе с парламентом над рядом законодательных инициатив, имеющих отношение к борьбе с коррупцией [4].

В области возвращения активов в декабре 2016 года Комиссия приняла предложение о Положении о взаимном признании приказов о замораживании и продолжит изучение возможности введения конфискации без вынесения обвинительного приговора.

В последние годы Комиссия подчеркнула борьбу с коррупцией как ключевой элемент, способствующий достижению приоритета роста, создания рабочих мест и инвестиций. Предотвращение коррупции и борьба с ней - ключевой элемент европейского семестрового цикла экономического управления, который представляет собой основной диалог по экономической политике между ЕС и национальными властями. Ежегодные страновые отчеты Европейского семестра включают подробный анализ коррупционных рисков и связанных с ними проблем. В соответствующих случаях эти вопросы также отражены в рекомендациях для конкретных стран, которые ежегодно одобряются национальными лидерами в Европейском совете. Примеры включают рекомендации по устранению неэффективной практики государственных закупок, усилению правил предотвращения конфликта интересов, пересмотру срока давности за коррупционные правонарушения, или обратиться к неформальным платежам в сфере здравоохранения. Комиссия регулярно организует семинары по обмену опытом по борьбе с коррупцией в странах ЕС. Эта программа поддерживает заинтересованные стороны из государств-членов в обсуждении и обмене решениями проблем политики добросовестности.

Таким образом, коррупция - это злоупотребление властью в личных целях. Коррупция принимает различные формы, такие как взяточничество, торговля влиянием, злоупотребление служебным положением, но также может скрываться за кумовством, конфликтом интересов или вращающимися дверями между государственным и частным секторами. Его последствия серьезны и широко распространены. Коррупция представляет собой угрозу безопасности как фактор, способствующий преступности и терроризму. Он тормозит экономический рост, создавая неопределенность в бизнесе, замедляя процессы и вызывая дополнительные расходы.

Список литературы:

1. Конвенция о гражданско-правовой ответственности за коррупцию ETS № 174 (Страсбург, 4 ноября 1999 г.) // Конвенции Совета Европы и Российской Федерации. М.: Юрид. лит., 2000. С. 28.
2. Конвенция об уголовной ответственности за коррупцию (Страсбург, 27 января 1999 г.) ETS № 173 // Совет Европы и Россия. 2002. № 2.
3. Конвенция ООН против коррупции (принята резолюцией 58/4 Генеральной Ассамблеи ООН 31 октября 2003 г.) // Собрание законодательства Рос. Федерации. 2006. № 26. Ст. 2780.
4. Роуз-Аккерман С. Коррупция: исследование политической экономии. Нью-Йорк: Academic Press, 1978, 325 с.
5. Клитгаард Р. Учет реальности. За пределами спора "государство или рынок" в экономическом развитии / Клитгаард Роберт; Отв.ред. В.Р.Евстигнеев. - М.: Международный Центр Экономического Роста, 1994. - 48с «и др.»
6. Комиссаров Б.С. Уголовно-правовые аспекты борьбы с коррупцией // Вестник Московского университета. Серия 11, Право, 1993, № 1, с. 26-30.

PAPERS IN ENGLISH

SECTION 1.

CULTURAL STUDIES

BRITISH TRADITIONS: HISTORY AND MODERNITY

Рядинская Анастасия Евгеньевна

*студент,
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет,
РФ, г. Белгород*

Шемаева Елена Викторовна

*научный руководитель,
доцент,
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет,
РФ, г. Белгород*

This article examines the traditions and customs that are considered the cultural heritage of each country. They are the basis of life and development of any nation. These two concepts reflect the habits and foundations of people, their identity and individuality. Customs and traditions serve as a memory of the history of our ancestors. They are adhered to and passed down from generation to generation. Each nation has its own unique history, which is easier to understand if you know the traditions and customs that have been formed since ancient times. Many of them date back to ancient times. In some countries, the observance of customs and traditions is a prerequisite, as it does not allow you to forget about your ancestors and their way of life. Sometimes traditions are adopted by other peoples. This unites them into one big family. One of the countries where they zealously preserve and honor their traditions and customs is the United Kingdom. The culture of this country has such traditions, the characteristics of which are sometimes difficult to Express in words, but it is impossible not to feel literally everywhere: in behavior, everyday life, art, language and religion. The British have a longing for the past, and for them there is nothing more precious than traditions and customs. It doesn't matter how they appeared. The main thing is to stick to them in everything and always. Keeping up with traditions is the best way for the British to feel comfortable, to feel constant in everything [1, c. 128].

British traditional customs are closely linked to centuries of history. Perhaps the most beautiful and fascinating tradition in the UK is changing the guard. The history of changing the guard begins in 1660. The essence of this colorful ceremony at Buckingham Palace is to change one guardsman to another. The ceremony lasts 45 minutes. Guards in bright red uniforms and tall bear hats are replaced by the sound of a band. Another attractive tradition is the Ceremony of the Keys. For 700 years, the tower of London's jailer has locked its gates every night. All gates must be locked at exactly 21.53. After that, the staff trumpeter blows the lights out and the ceremony ends. Since the beginning of the 17th century, a traditional parade called «banner Removal» has been held annually. It is performed in honor of the Queen. The celebration is attended by 1,400 soldiers and officers, including 200 horse guards and 400 musicians playing drums and bagpipes. The parade begins with volleys of Royal artillery guns, after which the Queen drives around the ranks of the guards and returns to Buckingham Palace. After that, she continues to watch from the balcony.

The parade ends with a demonstration flight of the air force. The banner and carriage of the monarch are carried in turn by different regiments of the guard. These and other traditions show the respect and loyalty of the British to the monarchy and the Royal family [4, с.115].

Many customs are associated with the culture of tea drinking. For the British, the tea ceremony defines their lifestyle, habits and worldview. They are passionate about making tea and can drink more than 5 cups a day. In any home the tea is served in the obligatory order. And every self-respecting host should offer several different varieties of tea, at least 8-10 to choose from. Traditionally, the rule of good taste is to place a table with tea accessories near the fireplace. You should also pay attention to the fact that small things play a big role in this event. The tablecloth should be white or blue without any patterns. Each guest should have a set of a fork and knife, a teaspoon, a strainer and a stand for it. The tea ceremony begins with appetizers that are served earlier than the tea itself. Snacks are very diverse, ranging from bread with butter and tomatoes to biscuits, rolls, cookies and, of course, sandwiches. Usually the British drink black tea with milk. First, it is customary to pour about a quarter of a Cup of milk, and then dilute it with pre-brewed tea. But first, each participant of the tea party must decide on the type of tea. The hostess makes tea using a certain technology. It is always drunk hot, but not scalding [7, с.87].

It's no secret that the British people, in addition to honoring the traditions and customs of their ancestors, also come up with their own, albeit very strange ones.

One feature of the British is their love of animals. They are convinced that if a person keeps a pet, it definitely can't be bad. In the UK, there is a small custom, which consists in the fact that the family must bring an animal. People get cats or dogs not for fun, but for communication and company. They are vital to them, since only with four-legged Pets do the British develop the most sincere and warm relations. Sometimes they love them a little more than children. Pets in the house are allowed everything that children would be punished for, the British are ready to give half a salary for food and clothing for their Pets, if only they were smart and beautiful [3,с.268].

A long-standing custom in great Britain is the legendary race between two universities- Oxford and Cambridge. It began in the 19th century in 1829. This rowing competition takes place on the river Thames most often on Easter Sunday. The entire race takes 20 minutes. Each team has 8 people, and they row four and a quarter miles [5, с.148].

In conclusion of this article, we can say about the importance of observing and honoring the traditions of your people. Following the traditions and customs, we draw knowledge and experience from our predecessors. We will pass this on to other generations in the future. This is how the history of a nation is created, its culture and identity are formed. Don't forget that cultivating such qualities as respect and love for the traditions and customs of your people will lead to the preservation of this history many millennia after us.

You can talk about the traditions and customs of Great Britain for a long time, but the conclusion will be the same. The British respect and remember the traditions of their ancestors and try to follow them in everything. The unique customs of this country reflect its originality and uniqueness. The British managed to preserve this valuable wealth given to them by their ancestors.

Список литературы:

1. Голицынский Ю.Б. Great Britain. - Санкт-Петербург : КАРО, 2006. – 476 с.
2. Колуфман К.И. Страницы Британской истории / К.И. Колуфман. - Обнинск: Титул, 1999г. – 325 с.
3. Ощепкова В.В. Britain in Brief / В.В. Ощепкова. - М.: Лист, 1999г. – 350 с.
4. Рис-Пармен Christmas //Англия. – 1979.- №69. - С. 113-119.
5. Стивен Раблей. Customs and traditions in Britain / Раблей Стивен. ИК: Longman Group, 1996г. – 253 с.
6. Усова Г.С. British history / Г.С. Усова. - С.-Петербург: Лань, 1999.- 570 с.
7. Хишунина Т.Н. Customs, traditions and holidays in Britain / Т.Н. Хишунина. – Санкт-Петербург: Просвещение, 1975г. – 226 с.

ДЛЯ ЗАМЕТОК

ДЛЯ ЗАМЕТОК

Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 39 (132)
Ноябрь 2020 г.

Часть 2

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74

E-mail: studjournal@nauchforum.ru

16+

