



НАУЧНЫЙ
ФОРУМ
nauchforum.ru

ISSN: 2542-2162

№39(262)
часть 2

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ



Г. МОСКВА



Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 39 (262)
Ноябрь 2023 г.

Часть 2

Издается с февраля 2017 года

Москва
2023

УДК 08
ББК 94
С88

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

Бахарева Ольга Александровна – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

Бектанова Айгуль Карибаевна – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент ООО «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – канд. техн. наук, доцент, начальник методологического отдела ООО «Лаборатория институционального проектного инжиниринга»;

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономии ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет», Россия, г. Екатеринбург;

Лебедева Надежда Анатольевна – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио;

Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО «Южно-Уральский государственный университет» (НИУ), Россия, г. Златоуст;

Орехова Татьяна Федоровна – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. Кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный педагогический университет», Россия, г. Оренбург;

С88 Студенческий форум: научный журнал. – № 39 (262). Часть 2. М., Изд. «МЦНО», 2023. – 52 с. – Электрон. версия. печ. публ. – <https://nauchforum.ru/journal/stud/39>.

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2542-2162

ББК 94
© «МЦНО», 2023 г.

Оглавление

| | |
|---|-----------|
| Статьи на русском языке | 5 |
| Рубрика «Экономика» | 5 |
| ПОКАЗАТЕЛИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ Иванова Ольга Владимировна Ялунина Екатерина Николаевна | 5 |
| АНАЛИЗ МЕТОДОВ ОЦЕНКИ ПЕРСОНАЛА И ОБЛАСТИ ИХ ПРИМЕНЕНИЯ Кузьмин Никита Алексеевич | 9 |
| МЕХАНИЗМ ПРИЗНАНИЯ ПРАВОВОГО СТАТУСА БЕЗРАБОТНОГО Михоношина Екатерина Витальевна Музыченко Павел Борисович | 12 |
| ПОРЯДОК И УСЛОВИЯ НАЗНАЧЕНИЯ ПОСОБИЯ ПО БЕЗРАБОТИЦЕ Михоношина Екатерина Витальевна Музыченко Павел Борисович | 15 |
| К ВОПРОСУ ОБ ИННОВАЦИОННЫХ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЯХ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ Царьков Виктор Николаевич | 18 |
| ЦИФРОВЫЕ АСПЕКТЫ ТРАНСФОРМАЦИИ И РАЗВИТИЯ МИРОВОГО АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЯ Юсупов Муслимбек Шухратбек Угли | 21 |
| Рубрика «Юриспруденция» | 24 |
| ИНТЕРНЕТ КАК СРЕДСТВО СОВЕРШЕНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ЭКСТРЕМИСТКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ Бетев Борис Тимурович Никитин Антон Евгеньевич Сундуоров Федор Романович | 24 |
| ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ ЗАЛОГА КАК СПОСОБА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ Вахтинский Вячеслав Евгеньевич Семенец Марина Юрьевна | 27 |
| УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА МОШЕННИЧЕСТВО: ТЕОРЕТИКО-ПРИКЛАДНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ Замяткина Ирина Сергеевна | 30 |
| ИСПОЛНЕНИЕ ЗАВЕЩАНИЯ, ПРИОБРЕТЕННОГО ПРЕСТУПНЫМ ПУТЕМ Калмыкова Вероника Сергеевна Ходырева Екатерина Александровна | 33 |
| ДОГОВОРНЫЕ ОТНОШЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО ЗАКАЗЧИКА В КОНТРАКТНОЙ СИСТЕМЕ В СФЕРЕ ЗАКУПОК Мусагитов Руслан Хамидович Кожаяев Руслан Султанович | 37 |

| | |
|---|-----------|
| СРОКИ ИСКОВОЙ ДАВНОСТИ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ Чульдум Белекмаа Александровна Монгуш Алла Лоспановна | 43 |
| УСЛУГИ КАК ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВАЯ КАТЕГОРИЯ Шульгина Александра Ивановна Шалайкин Руслан Николаевич | 45 |
| Papers in English | 47 |
| Rubric «Technical sciences» | 47 |
| GEOMECHANICAL JUSTIFICATION OF THE OPTIMAL PARAMETERS OF THE PIT SIDES BASED ON NUMERICAL MODELING Kamila Medeubayeva Sholpan Zhakupova Musin Aibek | 47 |

СТАТЬИ НА РУССКОМ ЯЗЫКЕ

РУБРИКА

«ЭКОНОМИКА»

ПОКАЗАТЕЛИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Иванова Ольга Владимировна

магистрант,

Уральский государственный экономический университет,

РФ, г. Екатеринбург

Ялунина Екатерина Николаевна

научный руководитель, д-р экон. наук,

Уральский государственный экономический университет,

РФ, г. Екатеринбург

Аннотация. В статье дана характеристика показателей финансовой устойчивости. С помощью представленных показателей можно оценить уровень финансовой устойчивости организации, сделать выводы, а также разработать стратегический план по повышению ее уровня.

Ключевые слова: Финансовая устойчивость, коэффициенты финансовой устойчивости, анализ финансовой устойчивости.

Под финансовой устойчивостью следует понимать показатель, который характеризует уровень платежеспособности организации и ее финансовую независимость. Законодательно понятие финансовой устойчивости не закреплено, но активно применяется в деятельности хозяйствующего субъекта. С помощью показателей финансовой устойчивости экономисты анализируют возможность организации функционировать и развиваться, обеспечивать свою платежеспособность, а также оценить способность рассчитываться по своим краткосрочным и долгосрочным обязательствам.

Основными источниками информации для анализа финансовой устойчивости организации являются данные финансовой отчетности (бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах).

На основании данных финансовой отчетности можно проанализировать:

- а) состояние ликвидности активов организации и их структуру;
- б) рассчитать абсолютные и относительные показатели финансовой устойчивости;
- в) рассчитать вероятность наступления банкротства;
- г) определить реальность восстановить (или утратить) свою платежеспособность в течение определенного периода времени;
- д) проанализировать причины возникновения финансовой неустойчивости, приведшие к ее неплатежеспособности.

На основании изученных показателей финансовой устойчивости и их динамики, внешние пользователи, работающие с данной организацией, или планирующие с ней работать принимают решения об условиях и эффективности работы, оценивают возможные риски своих вложений, а также целесообразности приобретения акций данной организации. Пока-

затели финансовой устойчивости являются ключевыми, по которым оценивается кредитоспособность организации при инвестировании в развитие бизнеса кредитными организациями.

В случае, если организация сохраняет способность функционировать, развиваться, выполнять платежи по своим обязательствам в период неблагоприятного влияния, как внешних, так и внутренних факторов, то такую организацию можно признать финансово устойчивой [2, с. 67].

Показатели финансовой устойчивости имеют нормативы, но при анализе показателей необходимо обращать внимание на отраслевую особенность организации. Показатели финансовой устойчивости анализируют в динамике и подробно рассматривают факторы, которые повлияли на их изменения.

Факторы, влияющие на финансовую устойчивость организации, следует делить на внешние и внутренние. К внешним факторам относят: уровень инфляции; политическая обстановка; изменение курса рубля, налоговая политика. К внутренним факторам относят: организация управления, структура капитала, инвестиционная составляющая. Необходимо обратить внимание, что если на внутренние факторы можно повлиять и изменить их, то на внешние факторы организация влиять не может, а должна иметь в наличии такие тактики, которые позволят быстро адаптироваться к возможным изменениям [1].

При анализе финансовой отчетности используют показатели, которые точно могут показать состояние предприятия, как во внутренней, так и во внешней среде, основной акцент делается на степень защищенности привлеченного капитала.

Показатели финансовой устойчивости представлены в таблице 1.

Таблица 1.

Показатели финансовой устойчивости и их критерии [2]

| Показатели | Усл. обозн. | Рекомендуемый критерий | Формула расчета | Характеристика |
|-----------------------|-------------|------------------------|--|---|
| Коэффициент автономии | Ка | >0,5 | $Ka = R_p / V$, где R_p – собственные средства, V – валюта баланса | Показывает на сколько организация независима от заемных средств и какую долю занимают собственные средства в общей стоимости всех средств организации. Сравниваем рассчитанный показатель с рекомендуемым значением, и делаем вывод: если рассчитанный показатель ниже рекомендуемого значения, значит организация не является финансово устойчивой, собственных средств недостаточно для ее дальнейшего развития и погашения своих обязательств; если показатель равен или выше, то делаем вывод о финансовой устойчивости, о стабильности развития и о независимости от внешних кредиторов. |

| Показатели | Усл. обозн. | Рекомендуемый критерий | Формула расчета | Характеристика |
|--|-------------|------------------------|--|--|
| Коэффициент соотношения заемных и собственных средств | Кз/с | $<0,7$ | $Kz/c=(K_i+Ds)/R_p$, где K_i – долгосрочные обязательства (кредиты и займы), Ds – краткосрочные займы | На основании расчета данного показателя можно в целом оценить финансовую устойчивость организации. Рост показателя считается негативной тенденцией, так как свидетельствует об усилении зависимости организации от внешних кредиторов. |
| Коэффициент обеспеченности собственными средствами | Ко | $\geq 0,1$ | $Ko=E_c/Tr$, где E_c – наличие собственных основных средств, Tr – оборотные активы | Показывает наличие у предприятия собственных средств, необходимых для его финансовой устойчивости. (собственные средства – оборотные активы) |
| Коэффициент маневренности | Км | $0,2 - 0,5$ | $Km=E_c/R_p$, где E_c – наличие собственных основных средств, R_p – собственные средства | Резкий рост данного коэффициента не может свидетельствовать о нормальной деятельности предприятия, т.к. увеличение этого показателя возможно либо при росте собственного оборотного капитала, либо при уменьшении собственных источников финансирования. |
| Коэффициент прогноза банкротства | Кп/б | $<0,5$ | $Kp/b=Tr-V/Kt$, где V – валюта баланса, Tr – оборотные активы, Kt – краткосрочные займы | Показывает долю чистых оборотных активов в стоимости всех средств предприятия. При снижении показателя, организация испытывает финансовые затруднения. |
| Коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных активов | Км/и | - | $Km/i=Tr/F$, где Tr – оборотные активы, F – внеоборотные активы | Показывает сколько внеоборотных активов приходится на каждый рубль оборотных активов. |

Если показатели финансовой устойчивости имеют отрицательную динамику, то это может свидетельствовать о финансовых рисках, что может привести к нарушению баланса денежных потоков и как следствие к снижению уровня платежеспособности. Потеря финансовой устойчивости наблюдается при отрицательном соотношении собственного и заемного капитала, при увеличении объема кредиторской и дебиторской задолженности, при отказе поставщиков поставлять сырье и материалы. При такой ситуации возникает риск банкротства.

Основными мерами для улучшения финансовой устойчивости могут стать: наращивание собственного капитала; оптимизация дебиторской и кредиторской задолженности; существенные изменения в структуре денежных потоков.

Список литературы:

1. Кудина, М.В. Финансовый менеджмент: учебное пособие / М.В. Кудина. – 2-е изд. – Москва: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2022. – 256 с.
2. Лысенко, Д.В. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебник / Д.В. Лысенко. – М.: ИНФРА-М, 2018. – 320 с.

АНАЛИЗ МЕТОДОВ ОЦЕНКИ ПЕРСОНАЛА И ОБЛАСТИ ИХ ПРИМЕНЕНИЯ

Кузьмин Никита Алексеевич

*магистрант,
Самарский государственный
технический университет,
РФ, г. Самара*

ANALYSIS OF PERSONNEL ASSESSMENT METHODS AND AREAS OF THEIR APPLICATION

Nikita Kuzmin

*Graduate student,
Samara State Technical University,
Russia, Samara*

Аннотация. В данной статье рассматриваются наиболее часто используемые методы при оценке персонала, в том числе метод оценки 360 градусов, а также способы их применения и краткий анализ в необходимости проведения оценки персонала своей организации.

Abstract. This article discusses the most commonly used methods in personnel assessment, including the 360-degree assessment method, as well as how to use them and a brief analysis of the need to conduct an assessment of the personnel of your organization.

Ключевые слова: оценка персонала; 360 градусов; методы оценки персонала; HR-менеджер; конкурентоспособность; управление человеческими ресурсами.

Keywords: personnel assessment; 360 degrees; personnel assessment methods; HR manager; competitiveness; human resource management.

Оценка персонала является неотъемлемой частью жизни какой-либо компании, ведь оценка персонала является способом определить личностные характеристики сотрудника, вследствие чего помогает выявить необходимые потребности человека и, в дальнейшем, верно выбрать методы мотивации и стимулирования сотрудника с целью повышения его эффективности. Чем эффективнее работа сотрудника для компании, тем более эффективной окажется и деятельность всей компании.

Для HR-менеджера является ключевым навыком умение анализировать ситуацию на рынке и внутри организации, верно выбирать подход для анализа необходимых кадров или решения возникающих проблем внутри организации, а также уметь использовать доступные ему средства для достижения поставленных целей. Если менеджер со своей задачей справится плохо, то это приведет к убыткам в какой-либо мере.

В зависимости от ситуации внутри организации упор при выборе метода следует сделать в сторону оценки компетенций сотрудника или же в сторону эффективности его деятельности. Данные методы тесно контактируют друг с другом для того, чтобы не допускать снижение результативности труда.

Под компетенциями понимают совокупность личных и профессиональных качеств, знаний и навыков. Оценка компетенций – это качественные методы оценки персонала. Лучшее всего для данного вида оценки подходит наблюдение за сотрудником в смоделированной рабочей ситуации, а также опрос его коллег по работе насчет их мнения о данном человеке.

Под оценкой эффективности деятельности сотрудника понимают четкое измерение целевых показателей, поэтому данные методы оценки называют количественными. Для данных видов оценки преимущественно используют рейтинговую систему или же KPI.

В качестве анализа выбрал наиболее популярные методы оценки персонала. К качественным методам относятся: анкетирование или интервью, тестирование, наблюдение, матрица компетенций, 360 градусов, экспертная оценка и ассесмент-центр. К количественным методам относятся: рейтинговая система по каким-либо показателям, бальная система и система КРІ.

Анкетирование или интервью являются наиболее распространенными и простыми методами оценки. Различие данных методов лишь в том, что при интервью Вы общаетесь с оцениваемым, а при анкетировании он отвечает на вопросы в письменной форме. Суть методов состоит в том, что с помощью заранее подготовленных вопросов, Вы можете узнать необходимую информацию, например, какими навыками владеет кандидат, каков его багаж знаний в конкретной сфере, какова его доминирующая мотивация к действиям, его личностные ценности, эмоциональные особенности и прочее.

Метод тестирования схож с предыдущим, однако при использовании данного метода оценки кандидату будут предложены варианты ответов. После интерпретации полученных результатов оценки, можно получить как качественную оценку (проф. тест или психо-тест), так и количественную, например, после проведения теста IQ.

Метод наблюдение подразумевает фиксацию важных моментов за объектом оценивания, например, с помощью чек-листа. Для более эффективного применения метода рекомендуется использовать камеры, о которых человек остается в неведении. Вы сможете сделать вывод о эффективности деятельности сотрудника, а также об особенностях его работы. Ключевым недостатком данного метода является существенная временная емкость.

Матрица компетенций – это своеобразный и довольно долгий метод оценки, но который в конечном счете сильно окупается. Для каждой из должностей должна быть разработана таблица, в которой описывается идеальный набор компетенций специалиста и необходимый уровень владения данной компетенцией. Разница в уровне той или иной компетенции может быть выбрана в качестве основы для дальнейшего обучения сотрудника или пересмотра его задач с целью компенсации недостатков. Сложность метода заключается в том, что необходимо детально проработать сущность выбранных компетенций и проработать метод оценки этих компетенций у сотрудника. Этот метод оценки поможет определить сильные и слабые стороны сотрудника, на основании чего можно будет сделать вывод о продолжении его работы, пересмотре выполняемых им задач, переквалификации специалиста, его обучения или же возможность повышения/понижения в должности.

Метод 360 градусов один из самых эффективных методов, но также требует не мало затрачиваемого времени на подготовку или же на анализ. Данный метод позволяет провести оценку сотрудника прямоком на рабочем месте, то есть заключается в опросе рабочего окружения – коллег, руководителей, подчинённых и его самого. Метод позволяет совмещать в себе разнообразные вариации оценки, что существенно усложняет проведения анализа результатов, в зависимости от необходимой полноты. На мой взгляд, это самый обширный и трудоемкий метод оценки персонала. Данный метод оценки имеет возможность как расширить, так и сузить круг опрашиваемых, в связи с чем имеется несколько разновидностей метода: 90, 180, 270, 360, 540 и 720 градусов.

Экспертная оценка – это оценка, производимая независимым экспертом в присутствии руководителя. Во время оценки наиболее часто разбирают какие-либо кейсы или рабочие ситуации. На мой взгляд, в большинстве случаев данный метод не является показательным, так как оцениваемый будет подбирать лучшие варианты для своего руководителя, который следит или непосредственно участвует в процессе.

С помощью ассесмент-центра производится комплексная оценка компетенций персонала, которая включает в себя которая включает в себя взаимодополняющие элементы оценки. За оцениваемыми наблюдают несколько экспертов и на основе своих наблюдений делают обоснованный полноценный вывод всех деловых качеств испытуемого. Это крайне трудоемкий и затратный процесс оценки, который используют в большинстве случаев только крупные компании. Массовое оценивание с помощью данного метода чаще всего нерентабельно.

Метод рейтинговой оценки по показателям обычно используют для решения одного конкретного вопроса. То есть, выбирается ключевой показатель, по которому ранжируются показатели сотрудников. Для решения большего числа вопросов можно выделить несколько показателей, и составить аналогичный рейтинг. Разумеется, самым успешным будет сотрудник, который поднялся на высшую позицию в результате анализа всех показателей. Данный метод прост в использовании и часто применяется в коллективах, например, рейтинг продаж или количество выпущенных изделий.

Система баллов подразумевает, что за какую-то выполненную задачу сотруднику будут начисляться баллы. По окончании кого-то периода баллы будут суммированы и составлен рейтинг среди участников. Разумеется, совместно с данным методом можно ввести поощрительные награды или же штрафные санкции.

KPI является основным методом оценки результативности. В начале периода (обычно месяц или квартал) сотруднику формируется некоторый план работ и критерии его успешного выполнения. Выполнения данного плана измеряется в процентном соотношении и напрямую влияет на заработную плату работника. Данный метод можно использовать не только для сотрудников, но также и для оценки целого цеха, предприятия, города, области или даже страны.

Список литературы:

1. Методы оценки персонала: Управление персоналом. URL: <http://www.management.com.ua/hrm/hrm029.html>
2. Проблемы HR-менеджмента в России: «HR PORTAL». URL: <https://hr-portal.ru/blog/problemu-hr-menedzhmenta-v-rossii>
3. Оценка результативности сотрудников (performance appraisal): «Smart business solutions (SBS)». URL: https://sbsc.ru/business/performance_appraisal.html
4. Методы оценки персонала: «HR-PORTAL». URL: <https://hr-portal/article/metody-ocenki-personala-2>
5. Крымчаникова М.В. Методы оценки персонала современной организации: Учебное пособие – М.: Изд-во РАГС, 2009, – 96 с.
6. Оценка деятельности работников организации : учебно-метод. пособие / И.Ф. Зайнетдинова. – Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2016. – 120 с.

МЕХАНИЗМ ПРИЗНАНИЯ ПРАВОВОГО СТАТУСА БЕЗРАБОТНОГО

Михоношина Екатерина Витальевна

студент,
Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
Тихоокеанский Государственный Университет,
РФ, г. Хабаровск

Музыченко Павел Борисович

научный руководитель,
Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
Тихоокеанский Государственный Университет,
РФ, г. Хабаровск

Аннотация. В статье исследуется правовой статус безработных граждан в Российской Федерации, анализируя их права, обязанности и социальные гарантии. В тексте рассматриваются критерии определения подходящей работы для безработных, а также условия, при которых граждане могут быть признаны в статусе безработных. Особое внимание уделяется исполнению обязанностей безработными, связанными с поиском работы, и последствиями для выплат пособий при их нарушении. Текст также описывает судебную практику и законодательные нормы, регулирующие данную сферу.

Ключевые слова: регулирование занятости, безработный, признание безработным, правовой статус

Правовой статус определяет конкретные права и обязанности, включающие как социальные, так и правовые гарантии. Одной из наиболее значимых таких гарантий является предоставление денежных выплат, часто называемых пособиями по безработице или компенсациями. Однако этот статус имеет свои предпосылки и условия [3].

Существует несколько критериев, определяющих лиц, не имеющих права на получение статуса безработного:

1. Существенную роль играет возрастной фактор. Не считаются безработными лица, не достигшие шестнадцатилетнего возраста, а также лица, получающие пенсию, за исключением пенсионеров по инвалидности третьей группы. Последняя группа является исключением, поскольку сохраняет частичную трудоспособность.

2. Важную роль в определении статуса безработного играет служба занятости. Если в течение десяти дней человек отказывается от двух предложенных ему службой занятости вариантов подходящей работы, то он теряет право на ее получение. Кроме того, при обращении в службу занятости необходимо, чтобы зарегистрированное место жительства совпадало с местом пребывания. При этом должны быть представлены все необходимые документы, о которых говорилось в начальной части нашего исследования. Не менее важны и сроки. После подачи заявления у службы занятости есть одиннадцать рабочих дней для принятия решения о статусе безработного [5].

Эти положения подкрепляются судебными прецедентами, например, постановлением Девятого кассационного суда общей юрисдикции от 26.01.2023 (дела N 88-704/2023 и 2-138/2022). Суд подчеркнул, что в соответствии со вторым положением ст. 3 Закона "О занятости населения в Российской Федерации" решение об отнесении гражданина, ищущего работу, к категории безработных возлагается на орган службы занятости. Это решение должно быть принято в течение 11 дней со дня обращения гражданина при условии представления им всех необходимых документов и сведений [1]. Одиннадцатидневный срок исчисляется со

дня обращения гражданина в службу занятости. Если гражданин отклонил предложение о трудоустройстве или не получил статус безработного, он сохраняет право на повторное обращение в службу занятости. Однако до повторного обращения должно пройти две недели.

При повторном обращении за получением статуса безработного право гражданина быть признанным безработным остается неизменным. Это означает, что даже если он ранее отказался от возможности трудоустройства, статус безработного не аннулируется. Однако закон разрешает органам службы занятости временно прекратить выплату пособия по безработице. Срок такого прекращения может составлять до трех месяцев, но его продолжительность определяется в каждом конкретном случае специалистами службы занятости [4].

Для того чтобы упредить возможные споры и неоднозначные толкования, в отечественных нормативных актах о занятости населения даны четкие определения "подходящей" и "неподходящей" работы. Основным фактором, определяющим отнесение работы к категории "подходящей", является ее соответствие различным факторам гражданина. К ним относятся профессиональная подготовка, опыт, предыдущий профессиональный опыт, состояние здоровья, предыдущее место работы, а также материально-технические факторы, например, доступность места работы.

Необходимо отметить, что не существует универсального критерия для определения подходящей работы. Неоднородность рабочей силы требует такой гибкости. Например, некоторые люди впервые выходят на рынок труда, не имея специальной квалификации или профессионального образования. Другие не хотят проходить профессиональную переквалификацию, особенно если они не работали на рынке труда в течение длительного периода, превышающего три года, или если закончился срок первоначального признания их безработными. Для таких граждан предлагаемые вакансии, как правило, имеют менее жесткие требования [2].

Кроме того, предлагаемые должности могут быть различными по характеру, например, временными или связанными с выполнением общественных работ. Однако при таком назначении обязательно соблюдаются законодательные нормы, обеспечивающие благополучие работника, учитываются такие факторы, как возраст, физическое и психическое состояние, особенности характера, которые могут повлиять на его решение о приеме на работу. Вполне вероятно, что могут возникнуть разногласия по поводу пригодности того или иного рабочего места. В случае возникновения разногласий можно обратиться в вышестоящие органы службы занятости населения Российской Федерации или в суд.

Орган службы занятости, оказывая содействие ищущим работу, должен учитывать несколько ключевых факторов при определении соответствия должности. Одним из основных критериев является место жительства потенциального работника, при этом необходимо убедиться, что предлагаемая должность не требует переезда без согласия работника. Кроме того, должность должна соответствовать всем установленным нормам и правилам охраны труда. Не менее важен и финансовый аспект: вознаграждение за предлагаемую должность не должно быть ниже среднего заработка кандидата за два предыдущих месяца. Однако отдельные законодательные нормы предусматривают некоторые исключения из этого правила.

При обращении в службу занятости как нанимающая организация, так и агентство занятости несут ответственность за содействие процессу трудоустройства. Основная обязанность агентства – подобрать вакансию, соответствующую профилю соискателя. После этого человек официально получает статус "безработного", наследуя все связанные с этим социальные и правовые гарантии.

Для того чтобы человек был официально признан безработным, необходимо соблюдение ряда условий. Человек должен быть зарегистрирован по месту жительства, соответствующему юрисдикции службы занятости, и предоставить все необходимые документы, о которых говорилось в начальной части нашего исследования. Одновременно безработные имеют право на получение бесплатных консультационных услуг, которые могут включать в себя профессиональное обучение, повышение квалификации или ориентацию на перспективные возможности трудоустройства.

Назначение пособий безработным зависит от соблюдения ими установленных законом обязательств. Невыполнение этих обязательств может привести к приостановке выплаты пособий на срок до трех месяцев. По закону безработный не может отказаться от работы без законных оснований и обязан явиться к назначенному работодателю в течение трех дней после получения направления.

Защита и компенсация предоставляются лицам, столкнувшимся с проблемой безработицы, как в связи с сокращением штата организации, так и в связи с жизненными обстоятельствами. Критерии отбора требуют, чтобы человек был старше шестнадцати лет. Напротив, лица, достигшие пенсионного возраста или имеющие необходимый стаж работы, не имеют права на получение пособия по безработице. Это связано с тем, что государство выплачивает пенсию таким лицам, исходя из их прежнего заработка. Таким образом, они не попадают в категорию "безработных" и, соответственно, не пользуются связанными с этим социальными гарантиями.

Таким образом, в статье подчеркивается важность правового статуса безработных и социальных гарантий, предоставляемых им в России. Автор считает, что для эффективного функционирования системы поддержки безработных необходимо учитывать различные категории граждан и их специфические обстоятельства. Важно соблюдать баланс между правами и обязанностями безработных, а также обеспечивать четкое исполнение законодательства в этой области. Выводы текста подкрепляются анализом законов и судебной практики, что делает статью актуальным исследованием в области социальной защиты граждан в условиях безработицы.

Список литературы:

1. Определение Девятого кассационного суда общей юрисдикции от 26.01.2023 N 88-704/2023, 2-138/2022 // СПС КонсультантПлюс
2. Афанасьева, М.В. Правовой статус безработных граждан в Российской Федерации / М.В. Афанасьева // Актуальные проблемы трудового права и права социального обеспечения : Материалы Международной научно-практической конференции, Уфа, 31 марта 2022 года. – Уфа: Научно-исследовательский институт проблем правового государства, 2022. – С. 84-87.
3. Бушуева, Д.Д. Правовое регулирование социальной защиты российских граждан, имеющих статус безработного / Д.Д. Бушуева // Научный формат. – 2020. – № 10(13). – С. 21-26.
4. Денисевич, Е.Н. К вопросу о понятии безработного в трудовом праве / Е.Н. Денисевич // Проблемы совершенствования законодательства и правоприменительной практики : Сборник статей по результатам международной научно-практической конференции, Симферополь, 27–28 мая 2022 года. – Симферополь: Общество с ограниченной ответственностью «Издательство Типография «Ариал», 2022. – С. 716-722
5. Ронжина, Е. Правовой статус безработного в условиях экономического кризиса / Е. Ронжина // Сравнительное правоведение в условиях интернационализации науки и образования : Материалы IV Всероссийской научной конференции молодых ученых Института международного права и правосудия Московского государственного лингвистического университета, Москва, 20 апреля 2022 года / Редколлегия: М.Ю. Воронин (председатель редколлегии) [и др.]. – Москва: Московский государственный лингвистический университет, 2022. – С. 329-333

ПОРЯДОК И УСЛОВИЯ НАЗНАЧЕНИЯ ПОСОБИЯ ПО БЕЗРАБОТИЦЕ

Михоношина Екатерина Витальевна

студент,
Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования,
Тихоокеанский Государственный Университет,
РФ, г. Хабаровск

Музыченко Павел Борисович

научный руководитель,
Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования,
Тихоокеанский Государственный Университет,
РФ, г. Хабаровск

Аннотация. В статье анализируется процесс назначения и выплаты пособия по безработице в России с учетом различных сценариев и правовых аспектов. Он охватывает широкий спектр тем, включая условия получения пособия, расчеты, сроки выплат, исключения, а также детали процедур регистрации и перерегистрации. В статье подчеркивается важность соблюдения правил и процедур для граждан, претендующих на пособие, и выделяет различные случаи, в которых выплата может быть приостановлена или сокращена.

Ключевые слова: занятость, пособие по безработице, назначение пособия, безработный.

Закон РФ "О занятости населения в Российской Федерации" определяет основные положения и гарантии, направленные на обеспечение права граждан на труд наряду с другими социальными и правовыми гарантиями. Этот основополагающий закон подчеркивает первоочередную роль государства в обеспечении неотъемлемого права на труд [1].

Последние изменения, внесенные в данный Закон, усилили его соответствие Конституции РФ, в частности, статье 37. Первоначально Закон ограничивал право на труд лицами, проживающими на территории страны не менее шести месяцев, за некоторыми исключениями, такими как ветераны военной службы, беженцы и вынужденные переселенцы. Однако это противоречило конституционному утверждению о том, что право на защиту от безработицы не зависит от срока проживания. Таким образом, в Законе однозначно закреплено конституционное положение о том, что все граждане, независимо от срока проживания, имеют право на труд и защиту от безработицы [3].

Последние изменения, внесенные в Закон о занятости населения, в частности, в статью 23, раздел 3, расширили круг лиц, имеющих право на эти права. В соответствии с этой статьей права на трудоустройство теперь имеют инвалиды, выпускники учреждений начального профессионального образования, а также лица, не имеющие опыта работы. Кроме того, в целях повышения адаптивности и устойчивости рабочей силы сокращен срок обращения за профессиональным обучением. Вместо прежних двенадцати месяцев, в течение которых выплачивалось пособие по безработице в течение восемнадцати месяцев, теперь человек может пройти обучение всего через шесть месяцев. Обучение, отражающее современные требования рынка, может осуществляться в различных учебных заведениях и завершаться выдачей сертифицированного документа, подтверждающего характер и продолжительность обучения.

Важным элементом закона является предоставление пособия по безработице. Эти пособия служат двум целям: облегчению временного финансового бремени, ищущего работу и разумному использованию государственных ресурсов для смягчения безработицы. В связи с изменением экономической динамики возникает необходимость пересмотреть порядок расходования государственных средств, предназначенных для защиты от безработицы. Необхо-

дима более тонкая и дифференцированная методология определения размера и условий выплаты пособий по безработице.

Для лиц, признанных безработными, размер выплат должен либо равняться минимальной заработной плате за соответствующий период, либо определяться в процентах от последней начисленной заработной платы. Определение права на получение пособия и его конкретного размера, как это предусмотрено статьей 3 Закона РФ "О занятости населения в Российской Федерации", вступает в силу со дня принятия решения.

В соответствии с законодательством Российской Федерации, установлены специальные меры для компенсации работникам, деятельность которых осуществляется в условиях экстремального климата Крайнего Севера (на основании п. 4 ст. 10 Закон РФ от 19.02.1993 N 4520-1) [1]. Данный закон предусматривает обязательное включение районного коэффициента при расчете среднего заработка. Кроме того,

Более того, статья 30 Закона РФ «О занятости населения в Российской Федерации» устанавливает меры социальной поддержки для жителей данных территорий в виде повышения пособия по безработице. Во втором абзаце пункта 2 упомянутой статьи закреплено право на увеличение минимальной величины пособия по безработице соразмерно районному коэффициенту для лиц, проживающих в районах Крайнего Севера, а также в местностях, которым приравняются указанные районы и где действуют аналогичные повышающие коэффициенты к оплате труда [4].

Причины, которые будут основанием для прекращения получения пособий:

- уход из жизни получателя пособия,
- трудоустройство,
- начисление пенсии по возрасту и выслуге лет,
- лишение свободы в связи с нарушением законодательства [2].

Для безработных в связи с увольнением по любому основанию пособие рассчитывается как доля трехмесячного среднего заработка, предшествующего безработице, при условии, что в течение года, предшествующего безработице, человек был занят не менее двадцати шести полных календарных недель. В соответствии со статьей 33 Закона РФ "О занятости населения в Российской Федерации" определяется условия начисления пособия по безработице, базируя расчет на размере среднемесячной заработной платы за последний период трудовой деятельности. Нормы предусматривают начисление:

- в первый квартал периода безработицы – 75% от среднего заработка;
- во второй квартал – 60% от упомянутого заработка.

Период выплат пособия устанавливается на срок до полугода.

Для лиц предпенсионного возраста, соответствующего нормам, действовавшим до 2020 года, законодательство предусматривает более продолжительный период получения пособий:

- в первые три месяца – 75%;
- следующие четыре месяца – 60%;
- последующий период – 45%.

Для данной категории граждан максимальный срок выплат может составлять от 12 до 24 месяцев, что зависит от даты прекращения трудовой деятельности и наличия трудового стажа.

Вместе с тем, существуют лимиты на минимальный и максимальный размеры пособия:

- минимум составляет 1500 рублей в месяц;
- максимум в первые три месяца и для лиц предпенсионного возраста – 12792 рубля;
- для остальных лиц в последующий трехмесячный период – 5000 рублей.

Пособие в минимальном размере и на срок до трех месяцев предоставляется лицам, которые:

- впервые вступают на путь поиска работы;
- не имеют возможности подтвердить размер среднего заработка на последнем месте работы;
- имеют трудовой стаж менее 26 недель в предшествующие 12 месяцев;

- не работали в течение указанного времени перед призывом на военную службу;
- обладают перерывом в занятости более одного календарного года;
- были уволены по причинам, связанным с нарушением трудовой дисциплины;
- прекратили деятельность в качестве индивидуального предпринимателя;
- были отстранены от обучения по направлению центра занятости за дисциплинарные проступки.

Что касается военнослужащих, уволенных в связи с реорганизацией организации, то в 1998 году в статью 33 Закона о занятости населения были внесены изменения, учитывающие их особый статус. Аналогичным образом, лица, уволенные из органов внутренних дел, уголовно-исполнительной системы, после признания их безработными имеют право на немедленное получение пособия. Кроме того, срок выплаты пособия может быть увеличен для лиц, чей общий трудовой стаж соответствует государственному пенсионному обеспечению. Такие лица могут претендовать на пенсию по старости, которая назначается лицам, не достигшим установленного пенсионного возраста. В таких случаях выплата пособий осуществляется в соответствии с установленным сроком.

Таким образом, пособие по безработице начисляется, как правило, ежемесячно с момента признания гражданина безработным, при соблюдении гражданином процедуры регистрации в установленные сроки. Решение о признании безработным как правило принимается в течение 11 дней с момента предъявления необходимых документов в органы службы занятости населения.

По общему правилу пособие по безработице начисляется в зависимости от среднемесячного заработка:

- в первые три месяца – в размере 75%;
- в следующие три месяца – в размере 60%.

Анализируя представленную информацию о пособиях по безработице в России, можно сделать вывод о том, что эта система является важной составляющей социальной поддержки граждан в периоды безработицы. Она учитывает различные сценарии, включая длительность и причины безработицы, и предоставляет финансовую поддержку в соответствии с уровнем заработка и другими факторами. Однако важно отметить, что получение пособия по безработице связано с определенными обязательствами и сроками, которые должны соблюдаться гражданами. Несоблюдение правил и процедур может привести к снижению выплат или их приостановке. Таким образом, граждане должны быть внимательными к деталям и своевременно соблюдать требования, чтобы максимально воспользоваться этой формой социальной поддержки.

Список литературы:

1. Закон РФ от 19.04.1991 № 1032-1 (ред. от 11.01.2023) "О занятости населения в Российской Федерации" // Российская газета. – № 84. – 1996.
2. Морев, В.С. Пособие по безработице как вид социальной поддержки безработных / В.С. Морев // Экономическая безопасность и права человека в контексте гражданского и арбитражного судопроизводства : сборник статей Всероссийской научно-практической конференции, Махачкала, 27 ноября 2021 года. – Махачкала: ИП Овчинников Михаил Артурович (Типография Алеф), 2021. – С. 385-389.
3. Окутина, А. Правовое регулирование и перспективы пособий по безработице / А. Окутина, П. Пашкова // Использование ИКТ в обучении, в период пандемии COVID-19 : Сборник статей по материалам круглого стола, Москва, 10 декабря 2021 года. – Москва: Общество с ограниченной ответственностью "Издательство "Мир науки", 2022. – С. 76-81
4. Шишова, И.В. К вопросу о правовом регулировании выплаты пособия по безработице / И.В. Шишова // СТУДЕНЧЕСКИЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: сборник статей X Международной научно-практической конференции, Пенза, 07 февраля 2022 года. – Пенза: Наука и Просвещение (ИП Гуляев Г.Ю.), 2022. – С. 133-135.

К ВОПРОСУ ОБ ИННОВАЦИОННЫХ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЯХ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Царьков Виктор Николаевич

студент,

ФГБОУ ВО Тольяттинский

Государственный Университет,

РФ, г. Тольятти

Аннотация. В последние годы инновации в государственном секторе стали предпочтительным направлением для решения различных проблем, приобрели большое значение в общественных организациях, получив предпочтение как инструмент модернизации государственного управления. В этом контексте настоящая статья посвящена инновациям как движущей силе устойчивой модернизации в государственном секторе.

Abstract. In recent years, innovations in the public sector have become the preferred direction for solving various problems, have gained great importance in public organizations, having received preference as a tool for modernizing public administration. In this context, this article is devoted to innovation as a driving force of sustainable modernization in the public sector.

Ключевые слова: управленческие инновации, современное государственное управление.

Keywords: Management innovations, modern public administration.

До начала волн изменений, вызванных глобализацией и открытием рынков, концепция инноваций рассматривалась как средство, предназначенное исключительно для бизнеса. Это было рекомендовано как фактор, обеспечивающий выживание бизнеса посредством внедрения новизны в экономику, либо путем выпуска новых продуктов, либо путем принятия новых способов ведения дел и управления различными видами деятельности.

Считающийся пионером этого понятия, Йозеф Шумпетер, определяет инновации как «положение компании, при котором она может извлечь дополнительные преимущества от осуществления инновационных изменений в собственной хозяйственной системе (выпуск новой продукции, не представленной на рынке; использование новых приемов управления, неизвестных конкуренту; освоение новой технологической линии; использование новых материалов и пр.). [4, с. 104]». Таким образом, это подразумевает, что это понятие не может соответствовать принципам и ценностям, лежащим в основе общественных действий.

Вот уже четверть века Питера Друкера разъясняет источники инноваций, которые сводятся к использованию возможностей сегодняшнего дня, а не к инвестициям в будущее. На Питера Друкера оказали сильное влияние работы Йозефа Шумпетера, особенно в его разработках концепции творческого разрушения, зная, что эта концепция была изобретена для описания жизненного и смертельного цикла компаний, она отражает инновации тем фактом, что разрушает их старые механизмы и постоянно создает новые.

Это творческое разрушение состоит из процесса, который приводит к убыткам с прибылью и делает предпринимателей и технологии основными участниками инноваций. Идея Шумпетера заключается в том, что колебания равновесия приводят к творческому разрушению, заставляя рынки постоянно искать равновесие, и именно здесь понимается смысл инноваций. Для Шумпетера инновация заключается в создании дисбаланса, необходимого для поиска другого баланса, распределяя новые возможности, приносящие прибыль, которой раньше не было. Это колебание и переход от дисбаланса к равновесию, вызваны предпринимателями и технологиями. Именно поэтому последние два рассматриваются как факторы инноваций. Друкер подхватил идеи Шумпетера и пошел немного дальше, он настаивал в своем анализе как на предпринимателе, так и на инновациях, он описывает инновации как

основную характеристику предпринимательской деятельности. Для него предпринимательство – это использование возможностей, чтобы противостоять конкуренции, а инновации представляют собой конкретный инструмент, используемый предпринимателями для учета изменений, которые постоянно происходят в окружающей среде, и использования их как возможности для бизнеса.

Шумпетер утверждает, что инновации считаются ключом к успеху частных компаний, поскольку они помогают им снизить затраты, улучшить качество и запустить новые продукты и услуги, которые укрепляют конкурентные позиции на рынке.

Успеха всемирно известные компании, такие, как Hewlett-Packard, Intel, General Electric, IBM, DuPont, достигли не только объемами выпускаемой продукции, грамотным менеджментом и высококвалифицированными сотрудниками, но и инновациями в управлении. Как отмечает Г. Хэмел, за последние сто лет инновации в сфере менеджмента больше, чем в других сферах, позволили компаниям осуществить переход к новым принципам деятельности. [6, с. 120]

В то время инновации в государственном секторе еще не вызывали озабоченности, что ставило под сомнение способность правительств внедрять инновации при выполнении государственных услуг, поскольку государственное управление для общества было характерно своей громоздкостью, жесткостью, медлительностью и чисто бюрократическим управлением, которое не принимало на вооружение новые идеи.

Макс Вебер, Пионер бюрократии, был одним из теоретиков, поддержавших идею о невозможности инноваций в государственной работе. Своей бюрократической моделью он способствовал стабильности и соблюдению формальных правил, обязательству следовать процедурам, иерархии с небольшой инициативой, что противоречит самим принципам инноваций.

По мнению Вебера, жестко формализованный характер бюрократических отношений, четкость распределения ролевых функций, личная заинтересованность бюрократов в достижении целей организации приводят к принятию своевременных и квалифицированных решений, основанных на тщательно отобранной и проверенной информации [5, с. 104]

Идея инноваций возникла в результате предпринимательской синергии. Однако идея сойти с рутинных путей, работать совместно и мыслить по-другому оставалась несовместимой с идентичностью государственной работы, что объясняет то, что существование инноваций оставались в стороне от общественных дел до последних лет.

Инновации в государственном секторе кажутся противоречивыми из-за определенных препятствий, в основном связанных со спецификой задач, выполняемых в общественной сфере. Распространение правил и процедур, являющихся общественным достоянием, представляет собой причину, по которой инновации можно рассматривать как противоречие. Что касается недостаточности реальных мер стимулы – это фактор, препятствующий инновациям в государственном секторе.

Противоречие между инновациями и государственным сектором сводится к тому факту, что инновации – это понятие, которое способствует духу сотрудничества и вовлеченности всех участников организации. Недостаточное внимание, уделяемое инновациям в государственном секторе по сравнению с частным сектором, а также культуре неприятия риска, на том факте, что инновации способствуют новизне, а все новое несет определенный риск, это противоречит государственным организациям, для которых характерна стабильность и устойчивость к изменениям, а также соблюдение правил и процедур.

По прошествии определенного периода, как и в частных компаниях, которые поощряют инновации с целью получения максимальной прибыли и

сохранения своих конкурентных позиций, государственные организации были вынуждены искать инновации, отсюда постепенный отказ от восприятия противоречий между инновациями и принципами государственного сектора, что подчеркивается в факторах сопротивления инновациям, которые необходимо преодолеть государственному управлению.

Изменения, происходящие в мире, рассматриваются как основная движущая сила инноваций в общественной сфере, новые взгляды на инновации были приняты с ускорением темпов изменений.

С каждым увеличением скорости изменений возрастает и потребность в инновациях. Таким образом, мы видим, что изменения, произошедшие за последние 50 лет, эквивалентны тому, что изменилось за последние 1000 лет. Это увеличение скорости в изменении по сравнению с количеством лет объясняет возникновение возросшей потребности в инновациях в правительствах, из которых каждая страна вынуждена использовать новые механизмы для обеспечения своего выживания.

С изменениями и различными событиями, вызванными глобализацией, инновации становятся все более связанными с государственными делами, а не только с частным сектором. В начале 21-го века инновации стали источником развития и средством от всех проблем, и особенно средством от экономического кризиса, который затронул большинство стран. Инновации стали делом каждого, они относились к постоянному стремлению отдельных лиц компаний и даже правительств, продвигаться вперед и процветать за счет генерации инновационных идей, разработки новых высококачественных продуктов, услуг и процессов, в то же время основанных на использовании технологий, использовании нового мышления и использовании инновационных технологий, новых способов решения проблем.

Список литературы:

1. Амосенок Э.П. Бажанов В.А. Методические подходы к анализу и оценке инновационного потенциала регионов // Регион: экономика и социология. 2018. – №4. – С. 186 – 202.
2. Афонин И.В. Инновационный менеджмент: учебное пособие / И.В. 2016
3. Бабун Р. Итоги муниципальной реформы и проблемы развития местного самоуправления в России // Городское управление. -2017.- №10.- С. 68-74
4. Бондарев И.С. Социальные инновации. – М.:Инфра-М, 2009. 525 с.
5. Давыдов Ю.Н. Макс Вебер и Россия, // Социологические исследования, номер 3, 1992, с.115 – 128
6. Хэмел Г. Будущее менеджмента / Пер. с англ. В. Мишучков. СПб.: Best Business Book, 2013. 280 с

ЦИФРОВЫЕ АСПЕКТЫ ТРАНСФОРМАЦИИ И РАЗВИТИЯ МИРОВОГО АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЯ

Юсупов Муслимбек Шухратбек Угли

студент,

Донской государственной

технической университет,

РФ, г. Ростов-на-Дону

В современных условиях ключевым параметром, определяющим международную конкуренцию в автомобильной промышленности является технологичность автомобилей, т.е. наличие специализированного программного обеспечения, электроники, сопутствующих услуг [2]. Характер применения новых цифровых технологий в мировой автомобильной промышленности является трансформирующим для традиционных производителей, которым необходимо адаптироваться к трансформирующейся отраслевой экосистеме, корректировать и доказывать актуальность своих стратегий перед новыми игроками рынка Tesla, Apple, Facebook (социальная сеть, запрещенная на территории РФ, как продукт организации Meta, признанной экстремистской – прим.ред.), Uber.

Традиционно мировая автомобильная промышленность развивалась в рамках глобальной цепочки создания стоимости, и этот подход широко использовался для анализа новых участников рынка и конкурентов [3]. В результате, данные цепочки постепенно географически расширялись, что было связано с необходимостью поиска традиционными производителями наиболее дешевых компонентов. Современные условия требуют ориентации на так называемые «сети создания стоимости» (а не классические цепочки создания стоимости), где все участники управляются независимо и автономно, но действуют на основе общих принципов и соглашений, а каждый участник обладает собственными компетенциями.

В связи с усложнением межкорпоративных отношений, все труднее становится разграничивать поставщиков, клиентов и конкурентов в мировом автомобилестроении. В условиях цифровой трансформации размывается и граница между цифровыми экспортерами нематериальных услуг и производителями продукции. Более того, в этих условиях остается неопределенным вопрос о том, на производстве каких моделях следует специализироваться или необходима широкая помодельная диверсификация [4].

С трансформацией производственных процессов коренным образом изменились и модели потребления. Широкое распространение получили онлайн-такси и каршеринг (краткосрочная аренда автомобилей). Что касается механизма продаж, то активно развиваются цифровые аукционы по продаже автомобилей (Carwow), цифровые выставочные шоурумы (Rocker), различные модели подписки по временному пользованию автомобилями.

Глобальное распространение операторов мобильной связи привело к тому, что потребители отказываются от владения автомобилем в пользу сервисов совместного использования автомобилей, операторов такси, модели каршеринга либо компании, интегрирующие воедино указанные услуги (Uber, Sixt, Bla Bla Car, Flinkster). Эти новые игроки, в отличие от OEM-производителей, не обладают существенными ресурсами и обеспечивают свою конкурентоспособность за счет высокого уровня рентабельности продаж, обусловленной неудовлетворенностью потребителей традиционными моделями потребления. Следует также отметить, что с ресурсоемкостью автомобилей дело обстоит несколько иначе, здесь основными параметрами, которой являются эргономичность, экономичность и ремонтпригодность. Все большее значение приобретает и скорость выхода новых продуктов на мировой рынок, которая в автомобильной промышленности сократилась в последние годы до 1,5-2 лет.

В целом, происходит трансформация традиционных границ мирового рынка и международной конкуренции в экосистеме автомобилестроения. Это связано, во-первых, с быстрыми темпами урбанизации, во-вторых, с активным ростом и расширением глобальных под-

ключений на основе развития электронной коммерции, интеллектуальных датчиков, аналитики больших данных и облачных вычислений [6].

Отмечается изменение структуры участников мирового автопрома под влиянием цифровизации, что также связано с изменением характера монополий в автомобильной отрасли. Следует указать, что в последние годы в мировой автомобильной промышленности наблюдается стагнация, связанная с глобальным уменьшением продаж. При этом необходимо отметить, что на фоне продолжающегося снижения мировых продаж производители продолжают наращивать инвестиции в отрасль, поскольку отказ OEM-производителей от этих капиталовложений может усилить роль новых игроков рынка. Например, в Китае за последние годы появилось свыше 100 новых производителей, выпускающих электромобили, беспилотные автомобили или традиционные автомобили с современным дизайном [1]. Однако, несмотря на успехи новых компаний, им пока сложно освоить массовое производство и международную логистику.

Увеличение инвестиций OEM-производителей как ответ на усиление международной конкуренции может привести к снижению их операционной маржи и прибыльности. Если традиционная бизнес-модель автомобильных ТНК заключалась в бесперебойном производстве и продаже автомобилей на основе имеющихся технологий, то современное автомобилестроение основано на не материальных активах, а услугах и программном обеспечении.

В глобальных цепочках цифровая трансформация первоначально более заметна на этапе послепродажного сервиса, однако постепенно распространяется и на другие сегменты маркетинг, импорт компонентов, сборку, исследования и разработки. Включение в разные звенья глобальной цепочки создания стоимости нетрадиционных технологических компаний, таких как Mobileye, Apple, Edmunds.Com, Amazon, Spotify, BlaBlaCar приводит к изменению структуры традиционной мировой автомобильной промышленности. Так, например, рост цифровых технологий и компонентов для обеспечения глобальных подключений привел к появлению новых поставщиков первого уровня, а спрос на беспилотные автомобили и электромобили к появлению новых производителей. В свою очередь, появление новых игроков в сегменте мобильности по требованию также обусловлено изменением представлений о транспортных средствах, которые предоставляются в качестве услуги, и их не обязательно иметь в собственности.

В данной связи в мировой автомобильной промышленности формируется принципиально новая глобальная сеть, для которой характерны специфика международной конкуренции и новая архитектура участников [5]. Если раньше было принято говорить о сопоставимости бизнес-моделей автомобильных ТНК, то теперь подходы и стратегии ключевых производителей существенно отличаются. С появлением новых участников отрасль претерпевает трансформацию, в том числе и цифровую, переходя от односторонней модели, связывающей поставщиков и покупателей, к многосторонней глобальной сети.

В целом, значительная трансформация традиционных глобальных цепочек создания стоимости привела к формированию новых бизнес-моделей в отрасли. Приобретает все большее значение модель поставщика (экспортера) услуг, который оказывает услуги в нишах сегментов цепочки поставок и работает на базе глобальной платформы (Google) (По требованию Роскомнадзора информируем, что иностранное лицо, владеющее информационными ресурсами Google является нарушителем законодательства Российской Федерации – *прим. ред.*).

Кроме того в процессе цифровизации все автопроизводители дифференцируются на: интегрирующие компании, предлагающие дорогие автомобили с сильными брендами и с первоклассным дизайном; традиционные ориентированные на клиента производители, усиливающие применение цифровых услуг и разные формы мобильности; компании в развивающихся странах (особенно азиатские производители), осуществляющие крупносерийное производство без прямого доступа к потребителям, однако работающие по минимальным ценам.

Подводя итоги нашего анализа, следует отметить, что структура современной мировой автомобильной промышленности весьма разнообразна, что вызвано с привлечением новых

участников (компаний, предоставляющих услуги, цифровых стартапов, технологических гигантов). Это приводит к изменениям в бизнес-моделях ключевых автопроизводителей и их диверсификации. В ближайшие годы традиционные автомобильные ТНК будут все больше кооперироваться с цифровыми стартапами, а дальнейшая интеграция приведет к формированию крупных глобальных цифровых платформ, объединяющих традиционных производителей и технологические компании. В целом, по разным оценкам, в ближайшие годы, выгоды производителей и общества от цифровой трансформации мировой автомобильной отрасли составят 0,7 и 1,5 трлн. долл. соответственно.

Список литературы:

1. Глобальные продажи автомобилей. – Текст: электронный //Автомобильный портал : сайт. – 2023. – URL: <https://rim3.ru/avtonovosti/analiz-rynka/globalnye-prodazhi-avtomobiley-zapervoe-polugodie-2021-goda-vyrosli-na-vsekh-osnovnykh-natsionalnykh/>(дата обращения:22.11.2023).
2. Балашова Е.С. Цифровая трансформация процессов создания стоимости автомобильной промышленности / Е.С. Балашова. – Текст: электронный // Неделя науки Санкт-Петербургского государственного морского технического университета. – 2020. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=44676942&> (дата обращения: 10.11.2023).
3. Кондратьев В.Б., Попов В.В., Кедрова Г.В. Трансформация глобальных цепочек стоимости: опыт трех отраслей] / В.Б. Кондратьев. – Текст: электронный // Мировая экономика и международные отношения. – 2020. – Т. 64. – №. 3. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=42602403/>(Дата обращения: 22.10.2023).
4. Пасько А.В. Мировой автомобилестроение в текущем ракурсе экономических отношений: проблемы адаптации / А.В. Пасько. – Текст: электронный //Вестник евразийской науки. – 2019. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mirovoe-avtomobilestroenie-v-tekuschem-rakurse-ekonomicheskikh-otnosheniy-problemy-adaptatsii/>(дата обращения: 15.08.2023).
5. Прогноз развития мирового автомобильного рынка. – Текст: электронный // Газпром-банк.Инвестиции : сайт. – 2023. – URL: <https://gazprombank.investments/blog/market/auto/>(дата обращения: 14.11.2023).
6. Рачков С.А. Факторы развития мировой автомобильной промышленности / С.А. Рачков. – Текст: электронный // Вестник Евразийской науки. – 2022. – URL: <https://esj.today/PDF/05ECVN122.pdf/>(дата обращения: 22.09.2023).

РУБРИКА

«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

ИНТЕРНЕТ КАК СРЕДСТВО СОВЕРШЕНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ЭКСТРЕМИСТКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ

Бетев Борис Тимурович

магистрант,
Казанский (Приволжский) федеральный университет,
РФ, г. Казань

Никитин Антон Евгеньевич

магистрант,
Казанский (Приволжский) федеральный университет,
РФ, г. Казань

Сундуров Федор Романович

научный руководитель,
профессор,
Казанский (Приволжский) федеральный университет,
РФ, г. Казань

THE INTERNET AS A MEANS OF COMMITTING EXTREMIST CRIMES

Boris Betev

Master's student,
Kazan (Volga region) Federal University,
Russia, Kazan

Anton Nikitin

Master's student,
Kazan (Volga region) Federal University,
Russia, Kazan

Fedor Sundurov

Scientific adviser, Professor,
Kazan (Volga region) Federal University,
Russia, Kazan

Аннотация. Важно отметить, что преступления экстремистской направленности, совершаемые через Интернет, могут включать в себя различные действия, такие как распространение экстремистской пропаганды, призывы к насилию, угрозы, оскорбления и дискриминация на основе расы, религии, пола и т.д. Расследование таких преступлений требует сотрудничества различных органов правопорядка и специалистов в области кибербезопасности. Как правило, первоначальным шагом является фиксация и сохранение всех доступных важных данных, таких как IP-адреса, метаданные, содержимое сообщений и т.д. Это может быть осуществлено с помощью специальных программных средств, которые позволяют провести копирование и изъятие данных с носителей информации или сетей.

Abstract. It is important to note that extremist crimes committed via the Internet can include a variety of actions, such as the dissemination of extremist propaganda, calls for violence, threats, insults and discrimination based on race, religion, gender, etc. Investigating such crimes requires the cooperation of various law enforcement agencies and cybersecurity experts. Typically, the initial step is to capture and store all available important data such as IP addresses, metadata, message contents, etc. This can be done using special software that allows copying and retrieving data from storage media or networks.

Ключевые слова: экстремистская деятельность, осмотр, сеть Интернет, способ, сокрытие информации.

Keywords: extremist activity, inspection, Internet, method, concealment of information.

Федеральный закон от 25.07.2002 № 114-ФЗ «О противодействии экстремистской деятельности» не содержит понятия преступлений рассматриваемой категории [2]. В соответствии со ст. 1 данного документа экстремистской деятельностью (экстремизмом) является деятельность общественных и религиозных объединений, либо иных организаций, либо средств массовой информации, либо физических лиц по подготовке и совершению действий, направленных на насильственное изменение основ конституционного строя и нарушение целостности России, подрыв безопасности страны, захват или присвоение властных полномочий, создание незаконных вооруженных формирований и т. д. В соответствии с примечанием 2 к ст. 280 УК РФ под преступлениями экстремистской направленности понимаются преступления, совершенные по мотивам политической, идеологической, расовой, национальной или религиозной ненависти или вражды либо по мотивам ненависти или вражды в отношении какой-либо социальной группы, предусмотренные соответствующими статьями Особенной части УК РФ [1].

Однако, следует отметить, что данные ресурсы активно борются с размещением экстремистского контента и применяют меры для его удаления. ВКонтakte, например, имеет свою антиэкстремистскую службу, которая мониторит и блокирует подобный контент. Тем не менее, в связи с объемом информации, поступающей на эти платформы, задача полной фильтрации всех случаев экстремизма остается сложной. При этом важно заметить, что размещение экстремистского контента является нарушением закона во многих странах, включая Россию. Ведение экстремистской пропаганды и распространение экстремистской информации может привести к уголовной ответственности.

Кроме того, преступники могут использовать специальные программы и скрипты, которые автоматически размещают информацию на различных платформах и форумах. Это позволяет им быстро достичь большой аудитории и увеличить вероятность того, что их сообщение будет замечено и принято к исполнению. Преступники также могут использовать различные техники манипулирования, чтобы убедить людей выполнить определенные действия. Например, они могут создать поддельные аккаунты или сайты, которые выглядят аутентично, чтобы убедить пользователей предоставить личную информацию или выполнить определенные действия.

Преступники часто используют техники социальной инженерии, чтобы обмануть людей и получить доступ к их информации или системам. Они могут представляться важными или доверенными лицами, чтобы убедить жертву предоставить доступ или отправить деньги. Для борьбы с такими способами размещения данных применяются различные меры безопасности. К ним относятся обучение людей основам кибербезопасности, использование антивирусных программ и фаерволов, регулярное обновление программного обеспечения, осторожность при открытии подозрительных ссылок и вложений, использование сложных паролей, многофакторной аутентификации и шифрования данных.

Возможность общаться в зашифрованном виде также усложняет работу правоохранительных органов, потому что они не могут просто перехватывать и прочитывать сообщения для получения информации о планируемых преступлениях. Это требует отслеживания и де-

шифрования сообщений, что может быть сложным и требовать специальных технологических возможностей и навыков. Однако, такие компании, как Telegram, активно сотрудничают с правоохранительными органами, предоставляя необходимую информацию и содействуя в расследованиях экстремистских действий [4].

Длительность процесса получения информации с защищенных сайтов и их блокировки является одной из основных проблем для следственных органов. Защищенные сайты обеспечивают анонимность и шифрование данных, что затрудняет доступ к ним для правоохранительных органов. В таких случаях необходимо проводить сложные технические операции, чтобы проникнуть в защищенные системы и получить информацию, что требует дополнительного времени и ресурсов.

Местом совершения таких преступлений может служить любое место с доступом к сети Интернет. Преступники могут находиться в любой точке мира и использовать анонимные сети или виртуальные частные сети для скрытия своей личности и местоположения. Это делает обнаружение и пресечение таких преступлений более сложными задачами для правоохранительных органов.

Особое внимание следователю необходимо уделять взаимодействию с оперативными подразделениями органов внутренних дел, так как некоторые аспекты совершенного преступления невозможно установить без их помощи [3, с. 393].

Таким образом, развитие технологий и новые методы шифрования требуют постоянного обновления навыков и компетенций правоохранительных органов. Это может включать в себя повышение квалификации сотрудников, сотрудничество с компаниями-разработчиками и внедрение новых технологических инструментов для эффективной борьбы с преступлениями экстремистского характера в современной информационно-коммуникационной среде.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 04.08.2023) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – №25. – Ст.2954.
2. Федеральный закон от 25.07.2002 №114-ФЗ (ред. от 28.12.2022) «О противодействии экстремистской деятельности» // Собрание законодательства РФ. – 2002. – №30. – Ст. 3031
3. Герасименко Н.И. Особенности использования сети Интернет в расследовании преступлений экстремистской направленности // Пенитенциарная наука. – 2020. – Т. 14. – №. 3. – С. 388-393.
4. Telegram согласился передавать спецслужбам данные пользователей [Электронный ре-жим]. – Режим доступа: https://www.rbc.ru/technology_and_media/28/08/2018/5b8527749a7947318f857b0f (дата обращения: 13.11.2023)

ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ ЗАЛОГА КАК СПОСОБА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

Вахтинский Вячеслав Евгеньевич

студент,
Московский финансово-юридический университет,
РФ, г. Москва

Семенец Марина Юрьевна

научный руководитель,
Московский финансово-юридический университет,
РФ, г. Москва

Аннотация. В статье обсуждаются проблемы, связанные с использованием залога, который является популярным способом обеспечения исполнения обязательств. Автор отмечает, что залог играет важную роль в гражданско-правовых отношениях, поскольку обеспечивает удовлетворение требований кредитора за счет заложенного имущества должника.

Ключевые слова: залог, обязательство, требование кредитора, залогодержатель, заложенное имущество, обращение взыскания на предмет залога, залогодатель

Актуальность темы исследования. Залог является эффективным способом обеспечения исполнения договорных обязательств. Он предоставляет кредитору возможность получить компенсацию за невыполнение должником своих обязательств, используя заложенное имущество. Залоговые отношения действительно имеют важное значение в гражданском праве и обеспечивают наибольшую гарантию удовлетворения имущественных требований кредитора.

Ограничение оборота имущества должника через залог также стимулирует должника исполнять свои обязательства, так как он понимает, что в случае невыполнения или ненадлежащего исполнения кредитор имеет право взыскать заложенное имущество. Это создает дополнительную мотивацию для должника соблюдать свои обязательства и минимизировать риски для кредитора.

Сегодня в цивилистической науке сложилось несколько подходов к трактованию залога как способу обеспечения исполнения обязательств. Приведем некоторые из них.

1. П. Гулидов объясняет залог как сделку между кредитором и должником, по которой должник передает свое имущество кредитору в качестве обеспечения исполнения обязательства. Это позволяет кредитору получить возмещение в случае невыполнения должником своих обязательств [3].

2. Другой подход рассматривает залог как специальный вид обеспечительного права. В этом случае залог рассматривается как автономное право, которое предоставляет кредитору предпочтение в получении удовлетворения требований из заложенного имущества [2].

3. Еще одна интерпретация говорит о том, что залог является институтом, призванным обеспечить покрытие кредиторской задолженности с помощью заложенного имущества, которое должник может передать собственнику после погашения долга [4].

4. Также есть точка зрения, согласно которой залог рассматривается как способ гарантировать исполнение обязательства через заложенное имущество. Это означает, что заложенное имущество может быть реализовано в случае дефолта должника, чтобы удовлетворить требования кредитора [5].

Таким образом, залог – это одна из форм обеспечения исполнения обязательств в гражданском праве РФ. Залог возникает на основании договора залога, в котором одна сторона (залогодержатель) получает право в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательства другой стороны (залогодателя) обратиться к заложенному имуществу для удовлетворения своих требований. В соответствии с Гражданским кодексом РФ [1], залог может

быть установлен на движимое и недвижимое имущество, а также на иные имущественные права, если это допускается законом.

Законодательство также предусматривает особенности, касающиеся установления и реализации залога. Например, обязательно проведение государственной регистрации залога на недвижимость для его обязательной стороны. При наступлении обстоятельств, предусмотренных договором залога, залогодержатель имеет право обратиться к залоговому имуществу, чтобы удовлетворить свои требования. Такая реализация залога может осуществляться путем продажи имущества на аукционе или через его передачу залогодержателю в собственность. В случае реализации залога, полученные деньги предназначаются для погашения требований залогодержателя. Если полученная сумма превышает сумму требования, оставшаяся часть передается залогодателю или другим лицам, имеющим права на имущество в порядке, предусмотренном законом.

В этом контексте важно понимать, что залог может обеспечивать обязательство должника перед поручителем по возврату денег в случае их выплаты по договору поручительства. Недавно Верховный Суд РФ признал незаконным прекращение производства по делу, касающемуся исковых требований банка о взыскании задолженности с должника и его поручителей по кредитному договору. Органы нижестоящих судов прекратили производство в отношении поручителей, полагая, что рассмотрение исковых требований, которые были предъявлены банком, включая требования к физическим лицам-поручителям, может проходить отдельно от рассмотрения требований, предъявленных к основному должнику. Кроме того, в кредитных договорах между сторонами предусмотрено, что споры могут быть рассмотрены арбитражным судом. Верховный Суд отменил предыдущие судебные решения по этому делу и указал, что иск кредитора, поданный одновременно против должника и поручителя, которые солидарно несут ответственность перед кредитором, должен быть рассмотрен в рамках одного дела. Если в суд общей юрисдикции поступает заявление, которое включает несколько связанных требований, из которых одни подпадают под ведение суда общей юрисдикции, а другие – под ведение арбитражного суда, то такое дело должно быть рассмотрено и разрешено судом общей юрисдикции. В данном случае, не имеет юридического значения то, что в кредитном договоре было указано, что споры должны быть разрешены в арбитражном суде, поскольку поручители (ответчики) не являются сторонами в данном договоре. Следовательно, требования банка относительно взыскания задолженности по кредитному договору, которая была обеспечена договорами поручительства, должны быть рассмотрены в суде общей юрисдикции в отношении всех ответчиков, и суд не имеет оснований прекратить производство по этой части дела [7].

Сегодня существуют проблемы с доступностью и стоимостью ипотечных кредитов, что ограничивает спрос на них. Высокие процентные ставки, требования официального подтверждения доходов и другие факторы могут затруднить получение ипотечного кредита для многих потенциальных заёмщиков. Один из способов решения этой проблемы – это снижение процентных ставок по ипотечным кредитам. Понижение процентной ставки может сделать ипотечное кредитование более доступным и привлекательным для граждан, поскольку снижение ежемесячных платежей по кредиту делает его более устойчивым с экономической точки зрения. Кроме того, разработка программ государственного частичного финансирования ипотеки для определенных категорий граждан может также способствовать решению проблемы доступности ипотечных кредитов. Эти программы ориентированы на помощь молодым семьям, матерям-одиночкам, малоимущим и другим группам населения, нуждающимся в дополнительной поддержке для получения ипотечного кредита. Частичное государственное финансирование может снизить стоимость ипотечных кредитов и увеличить доступность для этих категорий граждан.

Однако следует отметить, что решение проблемы доступности ипотечных кредитов требует комплексного подхода, включающего широкий спектр мер и реформ. Это может включать в себя такие аспекты, как повышение заработной платы и экономическое развитие,

упрощение процедур ипотечного кредитования, а также обеспечение социальной поддержки для нуждающихся категорий населения [6].

Еще одна проблема связана с недостаточной защитой залоговых прав в отношении движимого имущества. Возможность отчуждения заложенного имущества до вынесения постановления о возбуждении исполнительного производства может создавать риски для кредиторов, которые полагались на это имущество в качестве обеспечения выполнения кредитных обязательств.

Один из способов решения этой проблемы – это введение обязанности регистрации залога движимого имущества, включая автотранспортные средства, в органах ГИБДД МВД России. Регистрация залога позволит фиксировать права третьих лиц на это имущество и предотвратить его незаконное отчуждение до удовлетворения требований залогодержателя. Добавление информации о заложенных автотранспортных средствах в базу данных МВД РФ также может помочь контролировать обращение этого имущества и предотвращать его незаконную реализацию. Однако для внедрения таких изменений в законодательство необходимо проведение соответствующих реформ и установление ясных правил и процедур. Это может включать в себя разработку и внесение изменений в законы и положения о регистрации залога, сотрудничество между органами ГИБДД и МВД РФ, а также обеспечение доступа и конфиденциальности информации в базе данных. Важно отметить, что решение проблемы защиты залоговых прав требует комплексного подхода и сотрудничества всех заинтересованных сторон, включая кредиторов, залогодателей, государственные органы и органы правопорядка. Это способствует улучшению системы и укреплению правового обеспечения залоговых отношений.

Залог, таким образом, устанавливает основу отношений между кредитором и должником, обеспечивая надежную гарантию исполнения договорных обязательств и обеспечивая кредитору важное право на возмещение убытков в случае нарушения должником своих обязательств.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ : принят Государственной Думой 22 декабря 1995 года // Собрание законодательства РФ. 29.01.1996. № 5. Ст. 410.
2. Абросимов Н.В., Дуранин М.Ю. Правовой аспект регулирования залоговых отношений в условиях экономического кризиса//Экономические стратегии. -2019. -№ 8.-С.60
3. Гулидов П. Залог и перевод долга: какие изменения вступят в силу 1 июля 2014 года//Юридический справочник руководителя. Апрель. 2019. С. 47.
4. Лазаренкова, О.Г. Субъекты залоговых правоотношений в свете концептуальных изменений гражданского законодательства РФ / О.Г. Лазаренкова // Российская юстиция. – 2018. – № 2. – С. 2
5. Маковская, А.А. Добросовестность участников залогового правоотношения и распределение рисков между ними//Основные проблемы частного права: Сб. статей к юбилею д-ра юрид. наук, профессора А.Л. Маковского/Отв. ред. В.В.Витрянский и Е.А. Суханов/А.А.Маковская -Москва, 2018. -С. 139
6. Маркелова К.С. Проблемы правового регулирования залога как способа обеспечения исполнения обязательств // Молодой ученый. –2018. – № 38 (224). – С. 133135.– URL: <https://moluch.ru/archive/224/52702/>
7. Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации № 1 (2018) (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 28.03.2018) [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.garant.ru>

УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА МОШЕННИЧЕСТВО: ТЕОРЕТИКО-ПРИКЛАДНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ

Замяткина Ирина Сергеевна

магистрант,
Финансово-промышленный
университет «Синергия»,
РФ, г. Москва

CRIMINAL LIABILITY FOR FRAUD: THEORETICAL AND APPLIED RESEARCH

Irina Zamyatkina

Postgraduate student, faculty of law,
Moscow University for industry and Finance «Synergy»,
Russia, Moscow

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы квалификации мошенничеств с использованием интернет-технологий, платежных карт, обозначаются ошибки квалификации, предлагаются пути совершенствования уголовного закона.

Abstract. The article discusses the issues of qualifying fraud using Internet technologies, payment cards, identifies qualification errors, and suggests ways to improve the criminal law.

Ключевые слова: мошенничество, мошенничество с использованием интернет-технологий, мошенничество с использованием платежных карт, проблемы квалификации, судебная практика.

Keywords: fraud, fraud using Internet technologies, fraud using payment cards, qualification problems, judicial practice.

Мошенничество – это хищение чужого имущества или приобретения права на чужое имущество путем обмана или злоупотребления доверием [1].

Обман как способ совершения хищения или приобретения права на чужое имущество может состоять в сознательном сообщении (представлении) заведомо ложных, не соответствующих действительности сведений, либо в умолчании относительных фактов, либо в умышленных действиях (например, в предоставлении фальсифицированного товара или иного предмета сделки, использование различных обманных приемов при расчете за товары и услуги или при игре в азартные игры, в имитации кассовых расчетов и т.д.), направленных на введение владельца имущества или иного лица в заблуждение).

Злоупотребление доверием при мошенничестве заключается в использовании с корыстной целью доверительных отношений с владельцем имущества или иным лицом, уполномоченным принимать решение о передаче этого имущества третьим лицам. Доверие может быть обусловлено различными обстоятельствами, например, служебным положением лица либо его личным отношением с потерпевшим[2].

С активным развитием рыночных отношений в России появилось такое конкретизированное преступление, как мошенничество.

Первоисточником уголовного права стала «Русская правда», которая регулировала наказания за совершение преступления с XI века по XVI век. Однако конкретного понятия мошенничества она не содержала, что позволяет сделать вывод о том, что мошенничества приравнивалось к краже и обману.

В «Судебнике Ивана Грозного» от 1550 года впервые было дано определение мошенничеству, а лицо, совершившее указанное преступление называли «обманщиком».

Отдельным составом мошенничества было выделено в «Уголовном уложении» Николая I от 22 марта 1903 года. В указанном нормативно-правовом акте мошенничество конкретизировалось как отдельный состав преступления. Ст. 591 главы 33 «о Мошенничестве» «Уголовного уложения» характеризовало его, как похищение посредством обмана чужого движимого имущества с целью присвоения.

Современная Россия сделала большой шаг вперед части научно-технического прогресса. Однако указанными достижениями нередко пользуются и асоциальные личности в корыстных преступных целях.

В настоящее время практически не осталось сфер деятельности, которую бы не освоили мошенники.

Так, ученые криминологи выделяют два основных вида мошенничеств:

1. Удаленное мошенничество, то есть обман жертвы путем использования электронных устройств;

2. Физическое мошенничество, то есть обман жертвы при непосредственном контакте с преступником.

Наказание за хищение чужого имущества или приобретение права на чужое имущество путем обмана или злоупотребление доверием предусмотрено ст. 159 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ).

Анализируя изменения, вносимые в указанную статью УК РФ можно сделать вывод, что каждое решение недостаточно совершенствовано и проработано и влечет проблемы в правоприменении.

Так федеральным законом РФ от 07.12.2011 г. № 420-ФЗ внесены изменения в ч. 1 и ч. 2 ст. 159 УК РФ в части изложения расширения санкций.

В 2012 году Федеральным законом РФ № 207-ФЗ увеличен размер наказания в виде штрафа в ч. 3 ст. 159 УК РФ с 10 тысяч до 80 тысяч рублей. Этим же законом были введены новые виды мошенничества:

1. ст. 159.1 УК РФ «Мошенничество в сфере кредитования»;

2. ст. 159.2 УК РФ «Мошенничество при получении выплат»;

3. ст. 159.3 УК РФ «Мошенничество с использованием платежных карт»;

4. ст. 159.4 УК РФ «Мошенничество в сфере предпринимательской деятельности».

Решением Конституционного суда РФ от 05.02..2015 г. ст. 159.4 УК РФ была признана противоречащей Конституции РФ и исключена из УК РФ.

5. ст. 159.5 УК РФ «Мошенничество в сфере страхования»;

6. ст. 159.6 УК РФ «Мошенничество в сфере компьютерной информации».

Таблица 1.

Число зарегистрированных ИТ-преступлений в России

| 2016 г. | 2017 г. | 2018 г. | 2019 г. | 2020 г. | 2021 г. | 2022 г. |
|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| 66000 | 90587 | 116100 | 294000 | 510300 | 518000 | 510000 |

Исходя из ежегодного роста числа зарегистрированных ИТ-преступлений в России, можно сделать вывод, что изменения, вносимые практически ежегодно в ст. 159 УК РФ, не принесли должного положительного результата.

Общаясь к официальной статистике ГУ МВД России, установлено, что снижаются результаты работы по раскрытию мошенничеств, совершаемых с использованием ИТТ.

Во многом такие преступления относятся к категории сложно раскрываемых, совершенные с использованием SIP-технологий и средств анонимизации.

В данном случае имеются объективные проблемы по установлению исполнителей, так называемых «звонарей», но на сегодняшний день необходимо нарабатывать практику привлечения к ответственности, так называемых, «дропов» и «дроповодов».

Специфика работы по данному направлению и достижение конечного положительного результата во многом зависит от оперативности получения информации с кредитно-финансовых организаций.

Сложность раскрытия указанных преступлений состоит в обезличивании лиц, которые пользуются сетью Интернет.

Установление личности преступника порою усложняет тот факт, что приобретение сим-карт, дающих право доступа к сети Интернет, осуществляется посредством предоставления подложных документов[3].

Таким образом, для эффективного раскрытия преступлений, предусмотренных ст. 159 УК РФ и правильной квалификации таких преступлений, необходимо вносить некоторые изменения на законодательном уровне.

Специфика работы по данному направлению и достижение конечного положительного результата, во многом зависит от оперативности получения информации с кредитно-финансовых организаций.

Для повышения эффективности раскрытия преступлений, предусмотренных ст. 159 УК РФ, необходимо:

1. организовать незамедлительный обмен информацией с кредитно-финансовыми организациями;
2. на законодательном уровне расширить сферы деятельности мошенников, в части применения ответственности за них;
3. ужесточить контроль за продажей сим-карт, исключить возможность их оформления посредством сети Интернет;
4. ужесточить наказание за совершение преступлений, предусмотренных ст. 159 УК РФ;
5. обязать производителей гаджетов устанавливать программы на устройства, блокирующие разного рода вирусные установки.

С ростом технических возможностей растет и количество способов, применяемых мошенниками.

В связи с чем законодателю необходимо незамедлительно реагировать на все «слабые» моменты, касающиеся защиты прав граждан и имущества от преступных посягательств данного вида.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. N 63-ФЗ [Электронный ресурс]–Режим доступа: <https://base.garant.ru/10108000/7f1391d5bfd3db19990900228372be85> (дата обращения: 11.11.2023 г.)
2. Постановление Пленума Верховного суда Российской Федерации № 48 от 30.11.2017 г. «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и реестре (с изменениями, внесенными постановлениями Пленума от 29.06.2021 г. № 22 и от 15.12.2022 г. № 38) [Электронный ресурс]–Режим доступа: <https://www.vsrp.ru/files/26106> (дата обращения: 11.11.2023 г.)
3. Министерство внутренних дел Российской Федерации [Электронный ресурс]–Режим доступа: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/folder/101762> (дата обращения: 11.11.2023 г.)

ИСПОЛНЕНИЕ ЗАВЕЩАНИЯ, ПРИОБРЕТЕННОГО ПРЕСТУПНЫМ ПУТЕМ

Калмыкова Вероника Сергеевна

студент,
кафедра гражданского права,
Удмуртского государственного университета,
РФ, г. Ижевск

Ходырева Екатерина Александровна

научный руководитель,
д-р. юрид. наук, доц.
Удмуртский государственный университет,
РФ, г. Ижевск

EXECUTION OF A WILL ACQUIRED BY CRIMINAL MEANS

Veronika Kalmukova

Student, Department of Civil Law,
Udmurt State University,
Russia, Izevsk

Ekaterina Khodyreva

Scientific supervisor,
Doctor Law, Assoc. Udmurt
State University,
Russia, Izevsk

Аннотация. Цель данного исследования заключается в изучении проблематики исполнения завещания, приобретенного преступным путем. Методология данного исследования включает в себя системный подход, а также анализ правоприменительной практики. Научная и практическая значимость данной статьи заключается в том, что выявлены существующие аспекты в данной области, в частности выявлены основания признания завещания недействительным, как приобретенное преступным путем, а также проведение посмертной экспертизы завещания. Таким образом, на основании проведенного исследования, выявлены недостатки правовой регламентации исполнения завещания, приобретенного преступным путем и предложены пути решения данных проблем.

Abstract. The purpose of this study is to study the problems of the execution of a will acquired by criminal means. The methodology of this study includes a systematic approach, as well as an analysis of law enforcement practice. The scientific and practical significance of this article lies in the fact that the existing aspects in this area have been identified, in particular, the grounds for recognizing a will as invalid as acquired by criminal means, as well as conducting a posthumous examination of the will. Thus, on the basis of the conducted research, the shortcomings of the legal regulation of the execution of a will acquired by criminal means have been identified and ways to solve these problems have been proposed.

Ключевые слова: завещание, исполнение завещания, преступление, преступный путь, наследственное имущество, наследственные правоотношения, посмертная экспертиза.

Keywords: will, execution of a will, crime, criminal path, hereditary property, hereditary legal relations, post-mortem examination.

Граждане Российской Федерации, будучи собственниками имущества и обладателями вещных прав, имеют право свободно осуществлять данные права, в том числе и распоряжаться ими. Если распоряжение имуществом и имущественными правами осуществляется

при жизни, то используется широкий перечень договоров и реализуется при помощи принципа свободы договора. Распоряжение имуществом можно не только при жизни собственника, но и в случае смерти.

В подавляющем числе современных правопорядков также предусмотрено распоряжение собственником своим имуществом, как в течение жизни, так и после нее. В России таким средством распоряжения имуществом собственника выступает завещание.

Согласно действующему отечественному законодательству, завещание выступает единственным способом распоряжения своим имуществом на случай смерти. Таким образом, завещание служит выражением последней воли умершего субъекта [5, С.464-465].

В теории не раз говорилось о сложном характере наследственных отношений по завещанию, поскольку следует одновременно согласовать интересы завещателя, наследников по завещанию, по закону, обязательных наследников, с интересами общества и государства.

Законодательство регламентирует презумпцию свободы воли завещания, что впоследствии может породить множество споров и конфликтов со стороны наследников. В подавляющем большинстве случаев, споры возникают, в силу того, что какой-либо из наследников не включен в список наследников, но который являлся бы таковым, при наследовании по закону [4, С.123-125].

Завещание будет считаться приобретенным преступным путем если оно было составлено обманным путем, или же на завещателя оказывалось воздействие в виде угроз или насилия, завещатель является не способным к управлению собственными действиями и дачи им оценки и так далее.

Завещание приобретенное преступным путем может быть признано недействительным в судебном порядке по общим основаниям признания сделок недействительными, установленных в ст.168, 179 Гражданского кодекса Российской Федерации [2]. Так, на основе данных положений, завещание может быть признано недействительным, приобретенное преступным путем в следующих случаях:

- текст завещания не соответствует закону и иному правовому акту;
- завещание, которое совершено с целью, которая является противоправной правопорядку и основам нравственности;
- завещание, которое является притворным или мнимым;
- завещание, которое совершено лицом, которое признано в судебном порядке недееспособным;
- завещание, совершенное лицом, не способным понимать и оценивать свои действия;
- завещание, совершенное под влиянием заблуждения;
- завещание, совершенное под влиянием обмана, угрозы и насилия или же тяжелых обстоятельств [2].

Ряд современных исследователей предлагают внести изменения в действующее законодательство, относительно удостоверения дееспособности завещателя, предлагают для данного процесса освидетельствование врача-психиатра, наряду с нотариусом. Предлагается, что только после заключения врача-психиатра, нотариус должен приступить к удостоверению завещания. Очевидно, что данное нововведение позволит избежать в дальнейшем признания завещания недействительным по тому основанию, как завещание, совершенное лицом, не способным понимать и оценивать свои действия и на волю которого может быть оказано воздействие заинтересованного лица.

Можно также согласиться с позицией Смолиной Л.А. которая предлагает ввести обязательную видеофиксацию составления завещания, которая в последствии может послужить доказательством четкого выражения воли наследодателя в суде, при оспаривании завещания [7, С.84-86].

Особый интерес представляет завещание, совершенное под влиянием заблуждения. В данном случае, лица, которые являются заинтересованными, будут призваны доказать в суде, что заблуждение носило существенный характер, что при разумной оценке ситуации, насле-

додатель не совершил бы завещание, если бы разумно оценивал действительное положение дел [3].

- Заблуждение будет признано существенным в следующих случаях:
- Наследником допущена существенная описка, оговорка, опечатка и т.д.;
- Наследодатель имеет заблуждение относительно самого предмета сделки, т.е. его качественной стороны, которая в обороте расценивается существенная;
- Наследодатель имеет заблуждение относительно природы сделки;
- Наследодатель имеет заблуждение в отношении лица, в пользу которого составлено само завещание;
- Наследодатель имеет заблуждение относительно обстоятельства, отмечаемого в тексте завещания или из которого он исходит, совершая завещание.

Не будут признаны основанием для признания завещания описки, неточности, т.е. незначительные нарушения порядка составления завещания, его подписания или удостоверения, если суд установит, что они не влияют на понимание волеизъявления завещателя.

Следует отметить тот факт, что если имеется заблуждение в отношении мотивов сделки, то оно не может быть расценено как существенное обстоятельство для признания завещания недействительным.

Примером завещания, составленного под влиянием обмана, насилия и угрозы может служить следующая ситуация:

Престарелый гражданин А. имел племянника С., с которым вместе проживал в квартире. В свою очередь, племянник С. С регулярностью избивал престарелого гражданина А., а также угрожал ему применением насилия, с целью чтобы последний составил завещание в его пользу, в не в пользу родных детей, которые на тот момент проживали в другом городе [6].

Нередки случаи, когда завещание было сфальсифицировано, т.е. приобретено преступным путем. Как свидетельствует нотариальная практика, самой частой причиной фальсификации завещания, в данном случае является недееспособность со стороны наследодателя.

Выявить факт того, что завещание было получено преступным путем крайне сложно, поскольку необходимо установить способность наследодателя понимать значения своих действий и руководить ими.

Для разрешения данной проблемы незаменимым инструментом будет являться посмертная экспертиза для определения истинности завещания. В ходе проведения посмертной экспертизы будут учтены различные факты, указывающие на возможность изменения завещания, его подлога, т.е. приобретенного преступным путем. В ходе посмертной экспертизы будет изучена подлинность написания и подписи завещания путем сравнения его с иными письменными документами фигуры наследодателя.

Также анализу подвергается сам текст завещания при проведении сопоставления с потенциальными желаниями наследодателя, которые могли быть озвучены им при жизни.

Для проведения посмертной экспертизы завещания, заинтересованное лицо должно обратиться в суд. В заявлении необходимо отразить как основания, так и доказательства, на основе которых завещание может быть признано недействительным, поскольку получено преступным путем.

Посмертная экспертиза завещания проводится в три этапа:

1. На первом этапе проводится графологическое исследование, в процессе которого будет проведен сравнительный анализ подписи и написания завещания с иными письменными документами, составленными наследодателем. При обнаружении ряда отличий и расхождений, можно сделать вывод о подделке или изменении завещания.

Подделка завещания влечет уголовную ответственность по ст.327 Уголовного кодекса Российской Федерации и повлечет за собой наложение штрафа в размере до 80 тысяч рублей или наказанием в виде обязательных работ (до 480 часов) или же лишением свободы до одного года [1]. Наряду с уголовной ответственностью, подделка завещания приводит к поражению в правах наследника, который совершил данное противоправное деяние, а именно лицо, признанное в подделке завещания будет лишено права на наследство.

2. Вторым этапом посмертной экспертизы является нотариальная экспертиза, итогом которой является установление соответствия оформления завещания требованиям действующего законодательства. Если в ходе данного этапа будет обнаружено нарушение процедуры или формы составления завещания, это может служить основанием для признания его недействительным.

3. На третьем этапе, после проведения нотариальной и графологической экспертизы, эксперты составляют заключение, которое будет отражать все выявленные нарушения и основания признания завещания недействительным [7. С.64-65].

Если в ходе посмертной экспертизы подтвердится факт подделки, изменения или нарушения завещания, т.е. будет установлено, что оно приобретено преступным путем, суд примет решение о его отмене.

Подводя итог сказанному выше, необходимо отметить, что процесс признания завещания, приобретенного преступным путем, является сложным и требует проведения ряда процессуальных действий. Среди которых важную роль играет посмертная экспертиза завещания. Рассмотренные выше предложенные изменения законодательства, призваны обеспечить выявление завещания, приобретенного преступным путем, при установлении истинной воли наследодателя.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.10.2023) // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, № 25, ст. 2954
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 24.07.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2023) // Собрание законодательства РФ, 05.12.1994, № 32, ст. 3301,
3. Домашняя правовая энциклопедия. Наследование. Недействительность завещания, составленного под влиянием заблуждения, обмана, насилия или угрозы (ноябрь 2023) // [Электронный ресурс]: <http://ivo.garant.ru/#/document/57743751/paragraph/1:0> URL:(дата обращения:16.11.2023)
4. Лаухина А.И. Недействительность завещания и ее правовые последствия // Бюллетень науки и практики. 2019. №7. С.123-125
5. Момотова, М.А. Признание завещания недействительным / М.А. Момотова. – Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2017. – № 13 (147). – С. 464-466.
6. Недействительность завещания. Примеры судебной практики // [Электронный ресурс]: URL <http://nasleda.ru/2011-08-09-00-39-43/300> (дата обращения: 16.11.2023)
7. Смолина, Л.А. Признание завещания недействительным по пороку субъективной стороны: проблемы правоприменительной практики/ Л.А. Смолина, Е.А. Лебедева // «Нотариус». – 2019. – №1. – С. 84-91
8. Торчинова, П.А. Проблемы оспаривания завещания и признания его недействительным / П.А. Торчинова, Л.Д. Туршук // Сборник избранных статей по материалам научных конференций ГНИИ «Нацразвитие»: Материалы Всероссийских (национальных) научных конференций, Санкт-Петербург, 11–13 октября 2021 года. – Санкт-Петербург: Частное научно-образовательное учреждение дополнительного профессионального образования Гуманитарный национальный исследовательский институт «НАЦРАЗВИТИЕ», 2021. – С. 64-67.

ДОГОВОРНЫЕ ОТНОШЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО ЗАКАЗЧИКА В КОНТРАКТНОЙ СИСТЕМЕ В СФЕРЕ ЗАКУПОК

Мусагитов Руслан Хамидович

*студент,
Негосударственное образовательное
частное учреждение высшего образования
Московский финансово-промышленный
университет «Синергия»,
РФ, г. Москва*

Кожяев Руслан Султанович

*научный руководитель,
Негосударственное образовательное
частное учреждение высшего образования
Московский финансово-промышленный
университет «Синергия»,
РФ, г. Москва*

Введение и актуальность проблемы

Актуальность темы научно-исследовательской работ обусловлена тем, что за последние годы теоретические и практические проблемы правового регулирования государственных закупок стали приобретать все большую значимость, что не может не сказаться на развитии экономики в России.

Российское законодательство области осуществления закупочной деятельности организации, а нашем случае федерального казенного учреждения постоянно меняется, стремясь исключить из данного направления деятельности коррупционную составляющую. Закупки для обеспечения государственных нужд всегда являлись особым инструментом государства по регулированию рыночной экономики. С изменением экономических условий в России и развитием рыночной экономики возникла необходимость изменения законодательства о государственных закупках. Констрактная система России, разработанна на основе прогрессивных зарубежных практик в сфере госзакупок и реализованная путем принятия Федерального закона «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 N 44-ФЗ (далее – Закон о контрактной системе, Закон № 44-ФЗ), оказалась достаточно всеобъемлющей. В частности, была установлена цикличная система осуществления закупок, начиная от планирования потребностей государственных заказчиков и заканчивая исполнением государственных контрактов. Практика внедрения контрактной системы в сфере закупок в России показала существующие недочеты и недоработки законодательства в сфере закупок. Учитывая нестабильную экономическую и политическую ситуацию в стране, проблема правового регулирования деятельности субъектов гражданских отношений по расходованию бюджетных средств на сегодня является актуальной.

Судебная практика, к сожалению, не учитывает тех значимых изменений, которые произошли в механизме правового регулирования исследуемых отношений. Указанные обстоятельства показывают, насколько исследование договорных отношений государственных заказчиков в контрактной системе в сфере закупок важно для формирования адекватной, современной, правильной правоприменительной практики. В связи с этим требуется всесторонний анализ соотношения действия специальных норм и положений Гражданского кодекса РФ, а также отдельных законов, регламентирующих сходные правоотношения.

Объектом научно-исследовательской работы являются договорные правоотношения с участием государственных заказчиков, возникающие в рамках контрактной системы в сфере закупок. Предмет исследования составляют нормативные правовые акты, регулирующие до-

говорные отношения государственных заказчиков в контрактной системе в сфере закупок, основные научно-теоретические концепции, относящиеся к теме диссертации, а также судебно-арбитражная практика по рассматриваемой проблематике. Целью моего исследования является комплексный анализ теоретических и практических проблем договорных отношений государственных заказчиков для обеспечения государственных нужд, выработка соответствующих предложений и рекомендаций по совершенствованию законодательства в условиях развития рыночной экономики на примере конкретного юридического лица, в котором я являюсь руководителем контрактной службы. Это Федеральное казенное учреждение уголовно-исполнительная инспекция управления Федеральной службы исполнения наказаний по Ямало-Ненецкому автономному округу.

Для достижения цели научно-исследовательской работы потребуется решение следующих задач:

1. Рассмотреть этапы развития контрактной системы в сфере закупок в России и современные проблемы реализации закупочной деятельности юридического лица на примере нашего Учреждения.
2. Выявить проблемы, в том числе коллизии правового регулирования контрактной системы в сфере закупок.
3. Определить особенности правовой природы и сущность государственного контракта с учетом новых экономических реалий.
4. Рассмотреть особенности реализации принципов исполнения обязательств в сфере государственных закупок.
5. Сформулировать выводы и выработать рекомендации по совершенствованию законодательства о контрактной системе в сфере закупок.

Научная составляющая заключается в комплексном изучении правового положения государственных заказчиков, их участия в контрактной системе в сфере закупок. В исследовании проводится анализ правовой сущности, субъектного состава и содержания правоотношений, формирующихся при возникновении и исполнении государственного контракта, а также по его результатам выработаны рекомендации по совершенствованию законодательства о контрактной системе в сфере закупок.

Анализ судебной практики договорных отношений в сфере закупок товаров, работ, услуг. Для анализа судебной практики были изучены следующие обзоры судебных практик: "Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации N 3 (2020)" (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 25.11.2020); "Обзор судебной практики применения законодательства Российской Федерации о контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 28.06.2017). Анализируя вышеуказанные обзоры, следует отметить, что Верховным Судом Российской Федерации изучены вопросы, поступившие из судов общей юрисдикции и арбитражных судов, а также подготовленные судами обобщения судебной практики, которые связаны с применением законодательства Российской Федерации о контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд (далее – законодательство о контрактной системе), в том числе при заключении, изменении, расторжении государственных и муниципальных контрактов, их исполнении и ответственности за неисполнение и ненадлежащее исполнение.

Для правильного разрешения судами указанной категории споров большое значение имеет определение соотношения между положениями Федерального закона от 5 апреля 2013 года N 44-ФЗ "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" (далее – Закон о контрактной системе, Закон) и иными федеральными законами, входящими в систему законодательства о контрактной системе в соответствии с частью 1 статьи 2 Закона, и положениями Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ). Поскольку в силу части 1 статьи 2 Закона о контрактной системе законодательство о контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд основывается на положениях ГК

РФ, при разрешении споров, вытекающих из государственных (муниципальных) контрактов, суды руководствуются нормами Закона о контрактной системе, толкуемыми во взаимосвязи с положениями ГК РФ, а при отсутствии специальных норм – непосредственно нормами ГК РФ. В целях обеспечения единообразных подходов к разрешению споров, связанных с применением положений Закона о контрактной системе, а также учитывая возникающие у судов при рассмотрении данной категории дел вопросы, Верховным Судом Российской Федерации на основании статьи 126 Конституции Российской Федерации, статей 2, 7 Федерального конституционного закона от 5 февраля 2014 года № 3-ФКЗ "О Верховном Суде Российской Федерации", выработаны определенные правовые позиции. Рассмотрение практики реализации договорных отношений государственного заказчика в контрактной системе в сфере закупок на примере конкретного учреждения (ФКУ УИИ УФСИН России по Ямало-Ненецкому автономному округу). Наше учреждение осуществляет закупочную деятельность на постоянной основе с 2010 года, ранее в соответствии с Федеральным закон "О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд" от 21.07.2005 № 94-ФЗ, а сейчас в соответствии с Федеральным законом "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" от 05.04.2013 № 44-ФЗ. Рассматривая закупочную деятельность, следует обозначить первую организационно-штатную проблему. Дело в том, что в учреждении в соответствии со штатным расписанием отсутствует специальное подразделение либо должностное лицо, отвечающее за реализацию закупочной деятельности, в связи с чем в соответствии со ст. 38 указанного Федерального закона было принято решение о создании в учреждении контрактной службы с возложением и распределением обязанностей по реализации закупочной деятельности на работников из числа руководящего состава, юридической службы, и бухгалтерии. Таким образом, в настоящее время в соответствии приказом ФКУ УИИ УФСИН России по Ямало-Ненецкому автономному округу от 29.03.2021 № 33 в учреждении была создана контрактная служба. Положение о контрактной службе соответствует приказу Министерства Финансов РФ от 31 июля 2020 г. № 158н "Об утверждении Типового положения (регламента) о контрактной службе". При этом, не всегда удается соблюсти условие, которое изложено в ч.6 ст.38 Федерального закона от 05.04.2013 № 44-ФЗ, в соответствии с которой работники контрактной службы, контрактный управляющий должны иметь высшее образование или дополнительное профессиональное образование в сфере закупок. Специфика деятельности учреждения предполагает наличие у работников юридического, психологического, или бухгалтерского образования, в связи с чем дополнительное образование работники контрактной службы получали уже после включения их в состав этой службы. В соответствии с положением в учреждении распределены между членами службы. Так, заместителя начальника инспекции ФКУ УИИ УФСИН России по Ямало-Ненецкому автономному округу (руководитель контрактной службы) отвечает за общую организацию службы и работу с интернет-ресурсами.

Функциональные обязанности главного бухгалтера ФКУ УИИ УФСИН России по Ямало-Ненецкому автономному округу (Заместитель руководителя контрактной службы) заключаются в обеспечении бухгалтерского сопровождения контрактов, регистрации и исполнении малых закупок.

Функциональные обязанности юрисконсульта: оформление договоров, соглашений, претензионно-исковая работы

Таким распределением, обязанностей удастся организовать закупочную деятельность с минимальным отвлечением работников от об служебных обязанностей по основным должностям.

В нашем учреждении работа по организации закупочной деятельности строится следующим образом. Дело в том, что учреждению, несмотря на наличие филиалов в каждом муниципальном образовании Ямало-Ненецкого автономного округа, доводят относительно небольшие лимиты бюджетных обязательств для осуществления закупочной деятельности.

Так, в 2020 году было выделено 3346,84 тысячи рублей, в 2021 году – 2801,23 тысячи рублей, в 2022 году – 3288,42 тысячи рублей, в 2023 году – 2931,61 тысячи рублей. Напомним, что в соответствии с п. 4 ч.1 ст.93 Федерального закона от 05.04.2013 N 44-ФЗ закупка у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя) может осуществляться заказчиком на сумму, не превышающую шестисот тысяч рублей, либо закупки товара на сумму, предусмотренную ч.12 этой же статьи, если такая закупка осуществляется в электронной форме. При этом годовой объем закупок, которые заказчик вправе осуществить на основании настоящего пункта, не должен превышать два миллиона рублей или не должен превышать десять процентов совокупного годового объема закупок заказчика и не должен составлять более чем пятьдесят миллионов рублей. Таким образом, наличие относительно небольших лимитов позволяет нам осуществлять закупки по п. 4 ч.1 ст.93 Федерального закона от 05.04.2013 N 44-ФЗ, без проведения аукционов, запроса котировок и т.д. Если рассматривать в целом, то в нашем учреждении уже на протяжении длительного времени осуществляются закупки только с единственным поставщиком, а именно:

п.8 ч.1 ст.93 Федерального закона от 05.04.2013 N 44-ФЗ – теплоснабжение, водоснабжение и водоотведение, вывоз твердых коммунальных отходов;

п.23 ч.1 ст.93 Федерального закона от 05.04.2013 N 44-ФЗ – содержание общедомового имущества и возмещение расходов на содержание имущества;

п.29 ч.1 ст.93 Федерального закона от 05.04.2013 N 44-ФЗ – поставка электроэнергии;

ну и, конечно же п.4 ч.1 ст.93 Федерального закона от 05.04.2013 N 44-ФЗ (ремонт помещений, закупка горюче-смазочных материалов, обслуживание служебного автотранспорта, и другое).

Закупки по данному пункту за последние годы были произведены в следующих размерах:

в 2020 году – 961,34 тысяч рублей,

в 2021 году – 849,58 тысяч рублей,

в 2022 году – 1304,32 тысяч рублей,

в 2023 году – 710,65 тысяч рублей.

Таким образом, годовой объем закупок не превышает 2 миллиона рублей, а значит отсутствие аукционов, конкурсов в учреждении является легитимным, и соответствует законодательству в области осуществления закупочной деятельности. При этом, осуществление закупок с единственным поставщиком в нашем учреждении не стоит расценивать, как облегчение работы участников контрактной службы. Количество контрактов (договоров), а соответственно закупок, в нашем учреждении значительно превосходит количество закупок в других пенитенциарных учреждениях. Так, например, если обычное исправительное учреждение, заключает 1 контракт теплоснабжения, то наше учреждение заключает 13 контрактов теплоснабжения, поскольку учреждение, которое расположено в г.Салехарде, еще имеет 12 филиалов. Таким образом, на 13 муниципальных образований приходится заключать 13 договоров теплоснабжения, что значительно повышает трудозатраты.

Это же касается и других коммунальных ресурсов и других закупок.

В связи с этим в учреждении просто необходима ставка конкретного сотрудника, который бы занимался только закупочной деятельностью.

Рассматривая закупочную деятельность нашего учреждения можно обозначить еще одну проблему. Закупая товары, работы, услуги у единого поставщика, нет возможности оценить эффективность использования лимитов бюджетных обязательств в сравнении с другими закупочными процедурами (аукцион и т.д.). Не совсем понятно, была бы экономия лимитов бюджетных обязательств, при осуществлении этих процедур.

В наших планах нет необходимости проверять эту гипотезу, так как наша практика не нарушает законодательство в области осуществления закупочной деятельности. Кроме этого, наличие закупок только с единственным поставщиком, дает нам право не заключать договоры с субъектами малого предпринимательства.

Проблематика исполнения контрактов.

При исполнении контрактов возникают определенные проблемы, связанные с оплатой контрактов по коммунальным услугам.

Дело в том, что при планировании закупок нет возможности спрогнозировать точную сумму (стоимость) контракта и изменение тарифов по коммунальным услугам. Напомню, что в соответствии с ч. 2 ст. 34 Федерального закона от 05.04.2013 N 44-ФЗ при заключении контракта указывается, что цена контракта является твердой и определяется на весь срок исполнения контракта.

Несмотря на то, что в соответствии с п. 10 ч.1 ст.95 Федерального закона от 05.04.2013 N 44-ФЗ допускается изменение существенных условий контракта в случае заключения контракта с единственным поставщиком (подрядчиком, исполнителем) в соответствии с пунктами 1, 8, 22, 23, 29, 32, 34, 51 части 1 статьи 93 этого Федерального закона, зачастую в конце года доведенных лимитов для оплаты коммунальных услуг не хватает, так как обычно тарифы меняются в большую сторону и даже ресурсоснабжающие организации не могут их точно спрогнозировать. Таким образом, контракт в рамках заключённой суммы получается исполненным, но фактически имеется недоплата на конец отчетного года, которая в свою очередь ведет к возникновению споров. Зачастую ресурсоснабжающие организации подают в арбитражный суд иски о взыскании причитающихся им денежных средств. И даже несмотря на то, что впоследствии оплата поступила из лимитов, доведенных уже в следующем году на организацию ложится «бремя» оплаты государственной пошлины, а это трата федерального бюджета.

Кроме этого, при оплате счетов возникает еще один несогласованный с законодательством нюанс. Казначейство принимает платежи по оплате коммунальных услуг обычно до 25 декабря. То есть у Федеральных учреждений возникает обязательство полной оплаты контракта во избежание образования кредиторской задолженности на конец года. Но в данном случае ресурсоснабжающие организации не могут обеспечить выставление счетов до окончания месяца. В данном случае приходится договариваться в телефонном режиме с каждой организацией, но по сути своей, это не правильно.

Резюмируя вышеизложенное, следует сделать вывод о том, что в сфере государственных закупок, а также в сфере бухгалтерского учета требуются изменения законодательства.

Выводы

1. В работе дано обоснование, что государственный контракт представляет собой отдельный тип договора наряду с публичным договором. При этом государственный контракт относится к договорам, ограничивающим свободу договора:

- стороны не свободны в выборе условий заключаемого контракта;
- государственный заказчик не свободен в выборе контрагента.

2. Договорные отношения государственного заказчика в контрактной системе в сфере закупок обусловлены специальным субъектным составом -

публично-правовым образованием, действующим непосредственно в лице государственных органов или опосредованно в лице юридических лиц, наделенных полномочиями на основании административного акта, имеющих на праве оперативного управления или хозяйственного ведения государственное имущество.

3. В работе выделены особенности государственного контракта:

- заключение государственного контракта исключительно по результатам определения поставщика (подрядчика, исполнителя);
- запрет на заключение государственного контракта по цене выше начальной (максимальной) цены контракта;
- исчерпывающий перечень случаев изменения государственного контракта.

4. В работе выделены существенные условия государственного контракта:

- предмет договора;
- условия, которые прямо названы существенными в Законе о контрактной системе: цена и срок исполнения договора;

• условия, которые названы необходимыми в Законе о контрактной системе, а именно: о порядке и сроках приемки, оплаты, сроках возврата обеспечения исполнения договора, ответственность сторон.

5. В работе выявлены приоритетные принципы исполнения обязательств в сфере государственных закупок: принцип реального исполнения, принцип надлежащего исполнения обязательств по государственному контракту и принцип недопустимости одностороннего отказа от исполнения обязательств, что обусловлено:

- спецификой субъектного состава;
- источником финансирования;
- процедурами заключения государственного контракта;
- принципом эффективности расходования бюджетных средств.

6. В работе доказано, что закупочная деятельность отдельного учреждения может строиться на закупках только с единственным поставщиком без нарушения как антимонопольного законодательства, так и законодательства в области закупок товаров, работ, услуг.

7. В работе обоснованы имеющиеся проблемы несогласованности законодательства в области закупочной деятельности бухгалтерского учета, в связи с чем требуется внесение определенных изменений.

Теоретическая и практическая значимость исследования заключается в том, что результаты исследования, теоретические выводы и практические рекомендации могут быть использованы для углубления существующих знаний о договорных отношениях государственных заказчиков в контрактной системе в сфере закупок. Результаты исследования могут использоваться в образовательном процессе в рамках курсов гражданского права и отдельных специализированных курсов, посвященных государственным закупкам.

Список литературы:

1. Андреева Л.В. Государственные закупки в России: правовое регулирование и меры по его совершенствованию: монография. – М.: Проспект, 2019. – 209 с.
2. Ахпашев А.Ю. Актуальные вопросы выявления преступлений коррупционной направленности в сфере закупок для государственных и муниципальных нужд в Республике Хакасия // Правосудие в Хакасии. – 2018. – № 35. – С. 20-24.
3. Баева М., Орлова А., Зайцев Ю., Пономарева О. Сравнительный анализ регулирования сферы государственных закупок в экономиках АТЭС // Вестник АТЭС. – 2016. – № 4. – С. 26-41.
4. Беляева О.А. Закупки. Торги. Избранное. – М.: ООО «Юридическая фирма «Контракт», 2019. – 302 с.
5. Кикавец В.В. Специальный налоговый режим как инструмент обеспечения публичных финансовых интересов в контрактной системе сферы закупок // Финансовое право. – 2018. – № 10. – С. 40-43.
6. Шевченко Л.И. Проблемы определения существенных условий при заключении договоров в сфере топливно-энергетического комплекса // Право и экономика. – 2013. – № 6. – С. 29-35.
7. Яковлев В.Ф., Талапина Э.В. Юридические лица и субъекты публичного права: в поисках правового баланса // Журнал российского права. – 2016. -№ 8. – С. 125-140.

СРОКИ ИСКОВОЙ ДАВНОСТИ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

Чульдум Белекмаа Александровна

студент,
Тувинский государственный университет,
РФ, г. Кызыл

Монгуш Алла Лоспановна

научный руководитель,
Тувинский государственный университет,
РФ, г. Кызыл

Аннотация. В данной научной статье рассматриваются вопросы связанные с сроками исковой давности в гражданском праве. Сроки исковой давности являются важным аспектом процессуального права, определяющим ограничение на возможность обратиться в суд с требованием. Основная задача данной работы заключается в анализе действующего законодательства и определении особенностей сроков исковой давности в гражданском праве.

Сроки исковой давности в гражданском праве являются важным аспектом регулирования правовых отношений и обеспечивают справедливость и стабильность гражданского общества. Исковая давность определяет период, в течение которого участники гражданского правоотношения могут обратиться в суд с требованиями о защите своих прав и интересов.

Гражданское право предусматривает различные сроки исковой давности в зависимости от характера и обстоятельств дела. В основе этого лежит принцип разумности и возможности реализации правосудия. Правовая система стремится найти баланс между правом на обращение в суд и установлением предсказуемости и надежности правовых отношений.

В общем случае, сроки исковой давности начинают течь с момента нарушения права или интереса. Они могут быть установлены законом или соглашением сторон, но в случае отсутствия явного указания, применяются нормы общего гражданского права. Сроки исковой давности могут быть как фиксированными, так и изменяемыми.

Фиксированные сроки исковой давности определены законом и не подлежат изменению. Они могут зависеть от характера истицы, например, исковые требования, связанные с договорными отношениями, обычно имеют срок исковой давности 3 года, в то время как иски о возмещении вреда, причиненного в результате преступления, подлежат рассмотрению в течение 10 лет.

Изменяемые сроки исковой давности могут быть изменены по соглашению сторон или в результате действия определенных обстоятельств. Например, срок исковой давности может быть приостановлен в случае, когда лицо, имеющее право на обращение в суд, не имело возможности его осуществить ввиду объективных причин, таких как болезнь, отсутствие возможности установить контакт с ответчиком и т.п.

Однако, необходимо отметить, что существуют исключения, когда сроки исковой давности не распространяются. Например, при нарушении конституционных прав и свобод гражданина или при случаях, когда законодательство предусматривает возможность подачи исков в течение неопределенного срока.

Одна из важных задач гражданского процесса состоит в обеспечении соблюдения сроков исковой давности. Опоздание с подачей иска в суд может привести к его отказу в рассмотрении, поэтому стороны должны внимательно следить за истечением сроков и удаленно не искать квалифицированную юридическую помощь.

В заключение, сроки исковой давности в гражданском праве играют ключевую роль в обеспечении справедливости и стабильности правовых отношений.

Установление сроков исковой давности является сбалансированным подходом, который позволяет учитывать интересы сторон и обеспечивать предсказуемость и надежность

правосудия. Важно, чтобы каждый гражданин имел ясное представление о сроках исковой давности, чтобы не упустить свои права или возможность защитить свои интересы в суде.

Действующее законодательство предусматривает различные виды исковой давности, с учетом особенностей каждой отрасли гражданского права. Успешное применение сроков исковой давности способствует справедливому разрешению гражданских споров и обеспечению реальной защиты прав и интересов граждан.

Список литературы:

1. Гражданский Кодекс Российской Федерации (Часть 1 Глава 12).
2. Правоведение: Учебник для вузов / Под ред. д.ю.н., проф. С.Н. Бабурина. – М.: Издательство НОРМА, 2003.
3. Брагинский М.И. Актуальные проблемы гражданского права. – М.: «Юристъ», 2006.

УСЛУГИ КАК ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВАЯ КАТЕГОРИЯ

Шульгина Александра Ивановна

студент,

*Белгородский государственный
исследовательский университет,
РФ, г. Белгород*

Шалайкин Руслан Николаевич

научный руководитель,

*Белгородский государственный
исследовательский университет,
РФ, г. Белгород*

Существует огромное количество дискуссий о сущности услуг и о том, какое же место они занимают в нормативном регулировании. Такие дискуссии велись с 70-х годов XX века.

Мнения о сущности услуг значительно отличались друг от друга до принятия Гражданского кодекса в Российской Федерации. Большинство считало, что услуги – это деятельность для того чтобы удовлетворить потребности граждан. Сюда можно отнести таких правоведов, как Баринов Н.А., Плоом Э.Л. Плоом, Кабалкин А.Ю [1]. Другие придерживались позиции, что услуги предмет обязательств об оказании услуг (О.С. Иоффе, Е.Д. Шешенин).

Дается огромное количество объяснений данного термина. Если рассмотреть мнение Ю.Х. Калмыкова, то он слишком широко трактует сущность услуги. Так, обратимся к его статье, здесь он пишет: «...деятельность, направленная на создание удобств или предоставление льгот контрагенту по обязательственному правоотношению» [2].

Также в этой статье стоит обратить внимание, что автор относит трудовой договор как раз таки к услуге. Этот договор должен быть совершен либо на льготных условиях, либо же он должен организовывать удобства для человека. Проанализировав данное высказывание, напрашивается вывод, что данная трактовка охватывает большое количество обязательств, в результате чего, границы просто размываются.

В литературе большинстве своем получило поддержку определение О.С. Иоффе, который высказался «деятельности таких видов, которые не получают или не обязательно должны получить воплощение в материализованном, а тем более в о вещественном результате» [3].

В гражданском праве до революции не было разграничения услуг и работ. В современном мире материальное выражение результате деятельности положено в основу разграничения работ и услуг как объектов налогообложения. Так в статье 38 Налогового кодекса Российской Федерации работа является деятельностью конечной идеей которой является материальное выражение [4].

В Гражданском кодексе Российской Федерации в статье 779 встречается словосочетание «оказание услуг». Тут стоит обратить внимание, что как раз таки эта фраза имеет определение, а именно, совершение определенных действий. В этой же статье во 2 пункте мы видим различные услуги, которые попали под действие главы 39 Гражданского кодекса Российской Федерации.

Очень интересное выражение у М.Ю. Брагинского, который пишет, что «после принятия ГК, выделившего договор возмездного оказания услуг, представление о его предмете в литературе в основном сохранилось в прежнем виде» [5]. Стоит заметить, что в Гражданском кодексе и в литературе есть похожие между собой трактовки понятия «услуга».

Понятие «услуги» охватывает очень большой круг явления. Следуя этому, услугой может быть любая деятельность. Но при такой формулировке большая часть договорных обязательств относят к обязательствам об оказании услуг.

Таким образом, понятие «услуга» не только не сформировалась в литературе цивилистов, но так и не была представлена такая конструкция услуг, которая бы раскрыла сущность данной категории.

Причина сложности – отсутствие понимания сущности такого явления. Услуги как вид деятельности – группа общественных отношения, которые складываются в процессе удовлетворения потребностей того или иного человека.

Услуги являются объектом гражданских прав и они закреплены в статье 128 Гражданского кодекса Российской Федерации «Виды гражданских прав».

Список литературы:

1. Римское частное право. Учебник/Под ред. проф. И.Б. Новицкого и проф. И.С. Перетерского. М., 1996.
2. Калмыков Ю.Х. К понятию обязательства по оказанию услуг в гражданском праве//Избранное: Труды. Статьи. Выступления. М., 1998. С. 29-34; Романова Е.Н. Гражданско-правовое содержание услуг//Учен. зап. Кавказского университета. Серия: Филология и лингвистика. 2014. Т. XXVI. С. 210-213.
3. Сарбаш С.В. Договор банковского счета. М., 1999.
4. НК РФ, часть первая//СЗ РФ. 1998. N 31. Ст. 3824 (с послед. изм.).
5. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Книга третья. С. 212.

PAPERS IN ENGLISH

RUBRIC

«TECHNICAL SCIENCES»

GEOMECHANICAL JUSTIFICATION OF THE OPTIMAL PARAMETERS
OF THE PIT SIDES BASED ON NUMERICAL MODELING***Kamila Medeubayeva****Master's degree student,
Karaganda Technical University,
Kazakhstan, Karaganda****Sholpan Zhakupova****Associate Professor,
Candidat of philological sciences,
Kazakhstan, Karaganda****Musin Aibek****PhD,
senior lecturer,
Kazakhstan, Karaganda*

Abstract. In this study, the geomechanical justification of the optimal parameters of the sides of the “Dalnezapadny” quarry based on numerical modeling are investigated. We identify the factors affecting the stability of the instrument array of mining operations. The calculations of the stability of the sides of the quarry are carried out, then we used programs designed to assess the stability of cylindrical and non-cylindrical collapse surfaces in rocky and earthen slopes. Next, we present the results of geomechanical modeling by the limit equilibrium method in the table. In this work, we conduct research to determine the physical and mechanical properties of rocks and the stability of the sides of the «Dalnezapadny» quarry.

Аннотация. В данном исследовании исследуется геомеханическое обоснование оптимальных параметров бортов карьера “Дальнезападный” на основе численного моделирования. Мы выявляем факторы, влияющие на стабильность работы приборного комплекса при добыче полезных ископаемых. Проведены расчеты устойчивости бортов карьера, затем мы использовали программы, предназначенные для оценки устойчивости цилиндрических и нецилиндрических поверхностей обрушения на скалистых и земляных склонах. Далее мы представляем результаты геомеханического моделирования методом предельного равновесия в таблице. В данной работе мы проводим исследования по определению физико-механических свойств горных пород и устойчивости бортов карьера «Дальнезападный».

Keywords: quarry, optimal parameters, numerical modeling, "Slide" software.

Ключевые слова: карьер, оптимальные параметры, численное моделирование, программное обеспечение "Слайд".

To solve certain engineering problems of mining, in addition to a qualitative description of geomechanical processes, their quantitative assessment is necessary, which can be obtained because

of field measurements of various manifestations of geomechanical processes or as a result of their modeling. Modeling has the advantage over full-scale measurements that it reveals the general qualitative and quantitative patterns of geomechanical processes. Mathematical modeling is often used to analyze geomechanical processes. [1, p.13] In engineering practice, various coefficients obtained empirically based on field observations or laboratory test data are used to account for factors that cannot be introduced into the calculation scheme. This approach is fraught with the effect of "accumulation of errors": the designer chooses the value of the coefficients he needs from a certain range, without having sufficient reason to choose these values. The more coefficients you need to enter, the more likely it is that the resulting value deviates from its true value and the greater this deviation. [4, p. 9] With the development of computer technology in mathematical modeling, numerical methods are increasingly used to solve various engineering problems of mining, along with traditional analytical methods.

A more accurate solution to the problem can be obtained if the design scheme and the solution method allow the factors of interest to the researcher to be taken into account initially. In this regard, the so-called numerical solution methods borrowed from the mechanics of a deformable solid open up wide possibilities. The most effective of them are the finite element method (hereinafter referred to as FEM) and the limit equilibrium method (hereinafter referred to as MPR). Their intensive development and application in the practice of engineering calculations became possible with the development and availability of computer technology. [2, p.21]

One of the methods of finite elements widely used in solving mining problems is the RS-2 program, and the "Slide" software developed by Rocscience is the method of ultimate equilibrium.

The stability analysis of the sides of the "Dalnezapadny" quarry was performed by the method of limiting equilibrium in the "Slide" software.

Stability calculation methods used in the "Slide" software package

One of the types of calculating the stability of the sides of the quarry is the calculation of round-cylindrical sliding surfaces. [3, p. 5]

The calculation method is reduced to finding a design compartment with a minimum value of the ratio of horizontal projections of retaining and shear forces. The ratio of these values is taken as the calculated coefficient of stability margin. The calculation compartment means a part of the slope bounded from below by a given circular arc of sliding, and from above by the slope surface. Vertical lines into «columns» divide the calculation compartment less than one meter wide. The forces acting on the elementary column of the compartment are determined from the force triangle shown in Figure 1.

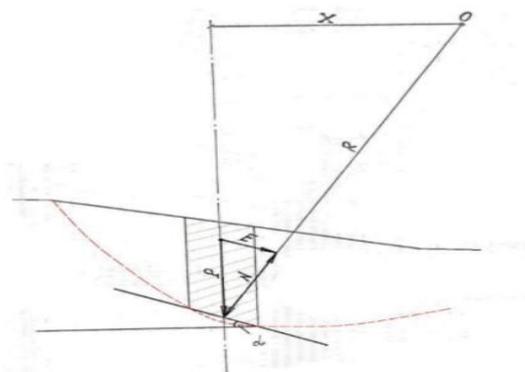


Figure 1. Forces acting on the elementary column of the calculation compartment

The stresses acting on the sliding surface are caused by the weight of the elementary rock compartment isolated within the prism of a possible collapse. The shear and normal forces acting on the prism of a possible collapse are determined by integrating elementary forces along the sliding surface. The holding forces are determined taking into account the strength characteristics of the rocks of the mountain range in accordance with the theory of ultimate equilibrium. [5, p. 16]

These programs are designed to assess the stability of cylindrical and non-cylindrical collapse surfaces in rocky and earthen slopes. The program analyzes the stability of sliding surfaces using the method of limiting equilibrium of vertical blocks, also known as the method of Janbu and Fellenius. For the analysis, a separate sliding surface can be taken, and a region of centers can be used to determine the location of critical surfaces for a certain area of the object under study. When performing calculations, the geometric parameters of the side of the quarry, as well as the rocks composing the instrument array, are entered into the programs. The programs use methods that satisfy the conditions of equilibrium of the collapse prism and its elements in the limiting state and take into account the stressed state of the array. [6, p. 19]

Slide software calculates the coefficient of stability margin and builds a critical sliding surface using the following methods: the Janbu method, the Morgenstern-Price method. All methods of limit equilibrium assume that the soil mass above the sliding surface is divided into. The sliding surface is considered to be of a round-cylindrical shape.

The Janbu method. The Janbu method is similar to Bishop's method. However, the Janbu method takes into account only the sum of the horizontal equilibrium forces, without taking into account the moment of equilibrium.

This method takes into account the forces between the blocks. As well as the equations of equilibrium forces in the horizontal and vertical directions for all blocks, the equation of the moment of equilibrium for all sections, except for the last, the highest. The reliability coefficient FS is determined by finding the direction of the forces acting between the blocks, and then the values of these forces are calculated. [7, p. 24]

The Morgenstern-Price method. This method also takes into account the forces between the blocks. The resultant shifting and holding forces that act between the blocks have different directions in each block (semi-sine function). The Morgenstern-Price method is more accurate in the sense that it takes into account all three equilibrium equations: the equations of equilibrium forces in the horizontal and vertical directions, as well as the equation of the moment of equilibrium. The reliability coefficient FS is determined by solving the equation of forces acting between the blocks and the reliability coefficient FS.

The Fellenius method. The usual block method (the Fellenius method) is applicable for inhomogeneous slopes and rock masses having adhesion and an angle of internal friction, where the sliding surface can be approximated by a circle. It is very convenient for complex calculations. Inaccurate for the analysis of the operating voltage with high pore pressure.

Calculation of the stability of the sides of the quarry based on the method of marginal equilibrium

The initial analysis of the «Zhairem» deposit was carried out taking into account sensitivity. With this approach, a number of initial parameters were changed to construct a graph, which could then be used to understand the deviations in various parameters and their impact on the overall stability coefficient. [1, p.23]

When comparing the proportional ratios in the model with the properties of the array, only small deviations in strength, fracture intensity and morphology of violations are observed. This indicates that the Western and Far Western sections can be modeled as a homogeneous array within the framework of geomechanical analysis, without the need to separate them. [8, p. 26]

Slide software analyzes the stability of sliding surfaces using methods of extreme equilibrium with vertical or non-vertical slice. You can analyze individual sliding surfaces or apply search methods to determine the critical sliding surface for a given slope.

Next, Figure 2 shows the results of calculations performed by the method of limit equilibrium in Slide software.

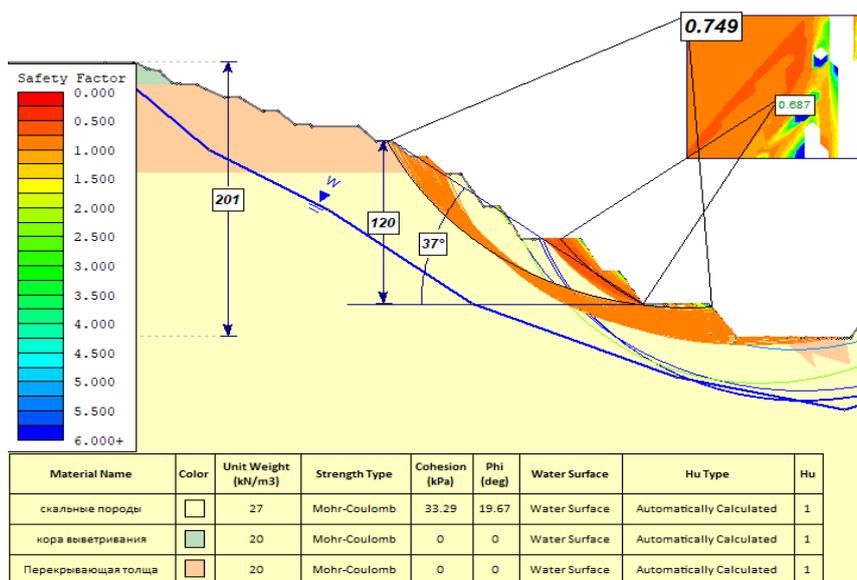


Figure 2. Results of numerical analysis by section

The results of geomechanical modeling by the limit equilibrium method are summarized in Table 1.

According to the results of numerical analysis, it can be seen that the instrument array of the eastern part of the quarry is in an unstable state, whereas the western side of the quarry is generally stable. The eastern side of the Dalnezapadny quarry is designed with a steeper general angle than the western side, which led to the loss of stability of the instrument rock mass according to the results of numerical analysis by the finite element method.

Table 1.

Results of numerical analysis by the limit equilibrium method

| No section | side | slope height | General angle | Underground water | Stability coefficient according to international standards Minimum value = 1.2 |
|------------|---------|--------------|---------------|-------------------|---|
| 41 | western | 120 | 37 | watered | 0,749 |
| | Eastern | 100 | 45 | watered | 0,719 |
| 44 | western | 120 | 33 | watered | 1,282 |
| | Eastern | 80 | 43 | watered | 0,738 |
| 52 | western | 141 | 33 | watered | 1,22 |
| | Eastern | 211 | 39 | watered | 0,572 |
| 55 | western | 120 | 24 | watered | 1,28 |
| | Eastern | 227 | 36 | watered | 0,593 |
| 59 | western | 118 | 30 | watered | 1,261 |
| | Eastern | 232 | 37 | watered | 0,5 |
| 67 | western | 180 | 32 | watered | 1,234 |
| | Eastern | 132 | 28 | watered | 1,37 |

Based on the analysis of the physical and mechanical properties of the rock mass, the results of previously performed geomechanical studies and the results of numerical analysis performed by the limit equilibrium method, a logarithmic dependence (Figure 9,16) of the change in the stability margin coefficient on the change in the general angle and height of the slope is constructed.

The logarithmic dependence is constructed by the method of least squares, based on minimizing the sum of the squares of the deviations of the selected function from the data under study.

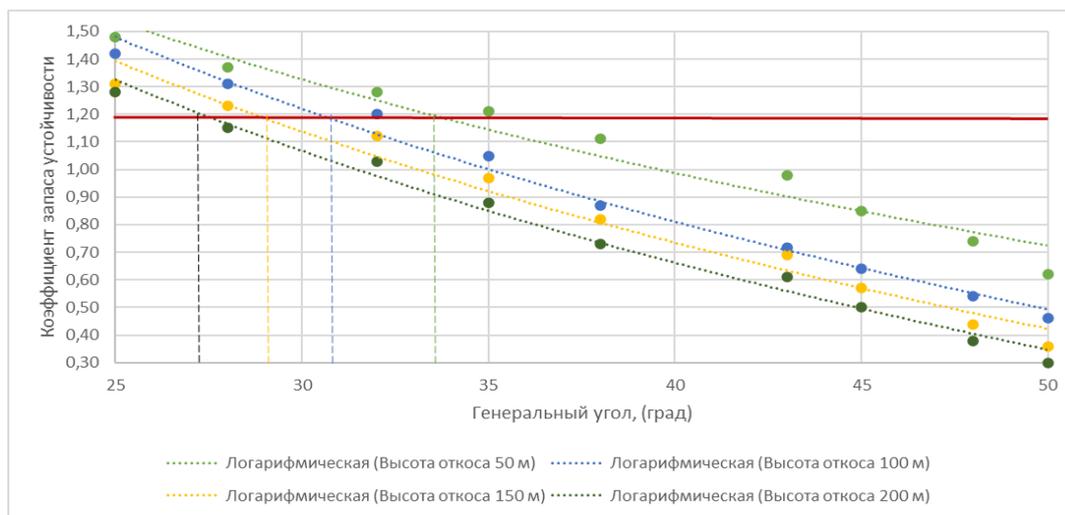


Figure 3. Graph of the dependence of the KZU on the general angle and height of the slope

Conclusion

1. Previously performed studies to determine the physical and mechanical properties of rocks and the stability of the sides of the Dalnezapadny quarry are analyzed in detail in order to obtain more reliable data on the structural features and strength properties of the instrument array.

2. On the basis of numerical simulation by the method of marginal equilibrium, the stability analysis of the sides of the "Dalnezapadny" quarry was performed. During the analysis, the program calculated the coefficients of the stability margin and constructed critical sliding surfaces (the collapse prism) using the Bishop method.

3. As a result of the analysis of the data obtained during computer modeling and the analytical method of least squares, a graph was constructed that allows determining the value of the stability margin coefficient depending on the change in the general angle and height of the slope.

Practical use of this investigation can be in the following branches of industry: mining, information technology.

References:

1. Mining plan (supplement to the project of industrial development of barite-polymetallic ores of the Zhairam deposit). 2020 "Kakhtehproektinginiring" LLP.
2. Report on geomechanical studies of the feasibility study level of the Zhairam field sites, SRK Consulting (UK) Limited, 2016
3. Paige G. Cybulski. Rock fall mitigation for an open pit mine experiencing substantial rock fall from overblasting
4. Kayumova A.N. Geomechanical substantiation of the parameters of the sides of the Teisk quarry taking into account the rockfall factor. 2010.
5. Banova N.N. Method of calculation and design of cover grids for the protection of transport structures from scree and landslides: dis.Candidate of Technical Sciences.M.: JSC "TSNIIS", 2004. 32 p.
6. ODM 218.2.051-2015 Recommendations for the design and calculation of anti-fall structures on highways.
7. Guidelines for the design of anti-landslide and anti-avalanche protective structures. Moscow: VNIITS, 1984.
8. Report on geomechanical studies of the feasibility study level of the Zhairam field sites, Republic of Kazakhstan, SRK, 2016.

Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 39 (262)
Ноябрь 2023 г.

Часть 2

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74

E-mail: studjournal@nauchforum.ru

16+

