



НАУЧНЫЙ
ФОРУМ
nauchforum.ru

ISSN: 2542-2162

№4(97)
Часть 2

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ



Г. МОСКВА



Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 4 (97)
Январь 2020 г.

Часть 2

Издается с февраля 2017 года

Москва
2020

УДК 08
ББК 94
С88

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

Ахмеднабиев Расул Магомедович – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

Бахарева Ольга Александровна – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

Бектанова Айгуль Карибаевна – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономии ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

Лебедева Надежда Анатольевна – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

Орехова Татьяна Федоровна – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

С88 Студенческий форум: научный журнал. – №4(97). Часть 2. М., Изд. «МЦНО», 2020. – 86 с. – Электрон. версия. печ. публ. – <https://nauchforum.ru/journal/stud/97>.

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2542-2162

ББК 94
© «МЦНО», 2020 г.

Оглавление

Статьи на русском языке	6
Рубрика «Экономика»	6
ВЛИЯНИЕ ЭЛЕМЕНТОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ ОРГАНИЗАЦИИ НА ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ Акбаева Алина Султановна Кулиш Наталья Валентиновна	6
ОЦЕНКА ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТИ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ Амосова Дарья Сергеевна	9
РОЛЬ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКЕ РФ Баранцев Никита Алексеевич	11
ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПО СНИЖЕНИЮ ПОТЕРЬ НЕФТИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ Лаптев Иван Сергеевич	14
УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА Лаптев Иван Сергеевич	16
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ЖКХ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ ЖИТЕЛЕЙ КРАСНОСЕЛЬКУПСКОГО РАЙОНА Полякова Екатерина Олеговна	19
ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕСУРСНОГО ПОТЕНЦИАЛА ПАО «ТРАНСНЕФТЬ» Халдарова Азиза Адхамовна	22
ТЕОРИТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПОНЯТИЯ «РЕСУРСНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ» ПРЕДПРИЯТИЯ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ Халдарова Азиза Адхамовна	29
ОСНОВНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО «СПЕЦСТАЛЬ-КОНСТРУКЦИЯ» Хатбуллин Ленар Гиниятович Котлячкова Наталья Владимировна	32
ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ Черная Марина Николаевна	37

Рубрика «Юриспруденция»	40
СКЛОНЕНИЕ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ К САМОУБИЙСТВУ: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ОТГРАНИЧЕНИЕ ОТ ИНЫХ СОСТАВОВ Болдышева Дарья Николаевна	40
КОНВЕНЦИОННЫЕ АНТИКОРРУПЦИОННЫЕ ТРЕБОВАНИЯ В ОТНОШЕНИИ ПУБЛИЧНЫХ ДОЛЖНОСТНЫХ ЛИЦ И ИХ ИМПЛЕМЕНТАЦИЯ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН Досмухаметова Аружан Болатовна Самалдыков Максут Кошекович	42
ОПЫТ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ (НА ПРИМЕРЕ ГРУЗИИ) Жаркымбаева Баян Маратовна Самалдыков Максут Кошекович	47
ПРАВОВОЙ СТАТУС ПАЦИЕНТА КАК ПОТРЕБИТЕЛЯ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ Каньшин Игорь Стефанович	53
РАЗЛИЧИЕ МЕЖДУ ТЕХНИЧЕСКОЙ И РЕЕСТРОВОЙ ОШИБКАМИ И СПОСОБАМИ ИХ ИСПРАВЛЕНИЯ Кононова Полина Владимировна Ширина Наталья Владимировна	56
ВОЗМОЖНОСТИ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ СОВЕРШЕНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ НЕЦЕЛЕВОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БЮДЖЕТНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ Меретуков Руслан Муратович	58
ПОРЯДОК НОТАРИАЛЬНОГО УДОСТОВЕРЕНИЯ СДЕЛОК С НЕДВИЖИМОСТЬЮ И ПРАВОВЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ НЕСОБЛЮДЕНИЯ НОТАРИАЛЬНОЙ ФОРМЫ СДЕЛОК С НЕДВИЖИМОСТЬЮ Нечаева Юлия Андреевна	62
СУДЕБНАЯ ЭКСПЕРТИЗА В СТРАНАХ АНГЛО-АМЕРИКАНСКОГО ПРАВА Одинцова Екатерина Александровна	66
ИСТОРИКО- ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ГРАБЕЖ Опарин Кирилл Игоревич	68

СУБСИДИАРНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НЕВОЗМОЖНОСТЬ ПОГАШЕНИЯ ТРЕБОВАНИЙ КРЕДИТОРОВ Серогодская Татьяна Александровна	71
ПРОБЛЕМЫ РАЗГРАНИЧЕНИЯ ТЕРРОРИСТИЧЕСКОГО АКТА ОТ ДИВЕРСИИ Цаллагов Тимур Витальевич	74
ПРЕДМЕТ И ПРЕДЕЛЫ ДОКАЗЫВАНИЯ: ПОНЯТИЕ, СОДЕРЖАНИЕ И ЗНАЧЕНИЕ ДЛЯ РАЗРЕШЕНИЯ УГОЛОВНЫХ ДЕЛ Цыбанёва Елена Леонидовна	76
АЛИМЕНТНЫЕ ПРАВООТНОШЕНИЯ: КАК СОБЛЮСТИ БАЛАНС ИНТЕРЕСОВ Чернышова Татьяна Дмитриевна	80
Papers of English	83
Rubric "Chemistry"	83
ABOUT SYNTHESIS AND SOME TRANSFORMATIONS OF CARBORANYL-CONTAINING DERIVATIVES OF COUMARINE Ainash Sergazina Dana Kazyakhmetova	83

СТАТЬИ НА РУССКОМ ЯЗЫКЕ

РУБРИКА

«ЭКОНОМИКА»

ВЛИЯНИЕ ЭЛЕМЕНТОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ ОРГАНИЗАЦИИ НА ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Акбаева Алина Султановна

*студент, Ставропольский государственный аграрный университет,
Россия, г. Ставрополь*

Кулиш Наталья Валентиновна

*канд. экон. наук, доцент, Ставропольский государственный аграрный университет,
Россия, г. Ставрополь*

Аннотация. В данной статье раскрывается сущность и понятие учетной политики. Характеризуются основные элементы, составляющие организационные аспекты формирования учетной политики. Рассматривается влияние учетной политики на финансовые результаты и положение организации.

Ключевые слова: учетная политика, прибыль, элементы учетной политики, финансовый результат.

На сегодняшний день учетная политика является одним из основных инструментов закрепления правил ведения учета в любой организации. Данный документ определяет способы и методы ведения учета, а также позволяет защитить права организации как перед налоговыми органами, так и в суде.

Бухгалтер играет важную роль в деятельности организации, поскольку именно правильно составленная им учетная политика и является одним из важнейших показателей эффективности деятельности бухгалтерской службы. В связи с этим можно заключить, что данная тема является актуальной как для самих экономических субъектов, так и для заинтересованных пользователей.

В соответствии с ПБУ 1/2008 «Учетная политика организации» все организации вне зависимости от рода деятельности обязаны формировать учетную политику в соответствии с действующим законодательством.

Учетная политика – это конкретные принципы, основы, условия, правила, принятые компанией для подготовки и составления финансовой отчетности [4,с.6]. Правильно выбранная политика влияет на ряд очень важных показателей: прибыль, налоги и состояние экономического субъекта. Поэтому, на наш взгляд, учетная политика – это одна из важнейших составляющих функционирования любого предприятия.

В учетной политике должны быть утверждены:

- - рабочий план счетов бухгалтерского учета;
- формы первичных документов и других учетных регистров;
- порядок проведения инвентаризации и регулирования инвентарных разниц;
- способы оценки обязательств и активов;
- контроль за фактами хозяйственной жизни [1, с.15].

Также организация вправе вносить и другие пункты, которые для нее важны и актуальны.

Все вновь появившиеся изменения необходимо вносить в Учетную политику не позднее 31 декабря самостоятельно.

Учетная политика начинает действовать с 1 января года следующего за годом ее утверждения. Организация, вновь созданная, должна разработать и утвердить свою политику в течение 90 дней после того, как была зарегистрирована.

Предприятие вправе изменить свою учетную политику, если:

- установлены новые способы ведения учета;
- если законодательство претерпело изменение;
- произошла реорганизация предприятия или же смена вида деятельности.

Организации, которые публикуют свою отчетность, в соответствии с ПБУ1/2008 должны указывать способы ведения бухгалтерского учета в пояснительной записке. В ней содержится следующая информация:

- - способы начисления амортизации;
- методы оценки МПЗ, товаров, готовой продукции;
- способы признания выручки от различных видов деятельности [2, с.20].

Если же хозяйствующий субъект внес какие-либо поправки в учетную политику, то в пояснительной записке он обязан указать причину этих изменений, их содержание и отражение последствий, а также применение новых нормативных актов. Также в пояснительной записке должны указываться оценочные значения, к которым, согласно ПБУ21/2008 «Изменение оценочных значений», относятся:

- размер оценочных резервов, которые создала организация;
- сроки полезного использования [2, с.28].

Отчетный год для любой организации - это период с 1 января по 31 декабря.

Организационный порядок бухгалтерской службы предприятие устанавливает самостоятельно.

Если на предприятии учет ведет главный бухгалтер или уполномоченное на то лицо, то именно этот человек и несет ответственность за организацию бухгалтерского учета и ведение учетной политики.

Организация сама разрабатывает формы учетных первичных документов и утверждает их в качестве приложения в Учетной политике.

Первичные документы могут быть как на бумажном носителе, так и в электронном виде.

В соответствии с Федеральным Законом « Об электронной подписи» № 63-ФЗ от 06.04.2011г при использовании электронной формы, документы могут быть подписаны электронной подписью. [3]

Также организация должна утвердить регистры бухгалтерского учета, которые необходимы для накопления информации, отражающейся в первичных документах для ведения бухгалтерского учета.

Учетная политика на сегодня является базовым документом, определяющим порядок ведения бухгалтерского учета в рамках действующего законодательства. Она призвана уделять внимание всем аспектам учета, независимо от характера деятельности предприятия. Её полное отсутствие или важных элементов является грубым нарушением.

Финансовый результат определяется показателями прибыли и убытка в течение отчетного периода. Их учет осуществляется на счёте 99 «Прибыли и убытки», и представляет собой разницу между доходами и расходами. Превышение доходов приводит к прибыли, а расходов - к убытку. Соответственно полученная прибыль или убыток ведет к увеличению или уменьшения капитала организации.

Прибыль является конечным результатом, ради которого предприятие ведет производственную деятельность. Именно по этому финансовому показателю определяются основные моменты в стратегическом планировании по дальнейшему развитию.

Численно прибыль определяется как разница между денежными поступлениями (доходами) предприятия и его тратами(расходами).

Таблица 1.

Основные элементы методологического аспекта учетной политики, влияющие на результаты финансово-хозяйственной деятельности организации в целях бухгалтерского учета

Элементы	Влияние на финансово-хозяйственную деятельность
Способы начисления амортизации основных средств	Рост сумма начисляемой амортизации уменьшает остаточную стоимость основных средств, оценку запасов и затрат. А уменьшение сумма амортизации, приводит, наоборот, к росту основных средств, запасов и затрат.
Переоценка объектов основных средств	Дооценка увеличивает стоимость объектов основных средств, а уценка уменьшает.
Способы списания МПЗ в производство	По методу ФИФО в условиях повышения цен, стоимость запасов увеличивается соответственно прибыль увеличивается, а затраты уменьшаются. А в условии снижения цен, наоборот.
Создание резерва на оплату отпусков	Позволяет равномерно включить расходы на оплату отпусков в течение отчетного периода.

Полученная прибыль также зависит от методов учета, т. е. способов его ведения, которые и прописаны в учетной политики. У каждой организации свои способы. И даже, если характер деятельности одинаков, это еще не означает, что будут использовать одни и те же методы.

Таким образом, можно сделать вывод, что от выбора элементов учетной политики зависит величина формируемого финансового результата. Любое решение, принятое руководством предприятия, по созданию учетной политики или внесению каких-либо изменений сказывается на его деятельности. Грамотно созданная учетная политика может принести организации большую прибыль, а неправильная - убыток.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» [Электронный ресурс]: Консультант плюс // URL: <http://www.consultant.ru>.
2. Приказ Минфина России от 06.10.2008 N 106н (ред. от 28.04.2017) "Об утверждении положений по бухгалтерскому учету" (вместе с "Положением по бухгалтерскому учету "Учетная политика организации" (ПБУ 1/2008)", "Положением по бухгалтерскому учету "Изменения оценочных значений" (ПБУ 21/2008)") [Электронный ресурс]: Консультант плюс // URL: <http://www.consultant.ru>.
3. Федеральный закон от 06.04.2011 № 63-ФЗ «О бухгалтерском учете» [Электронный ресурс]: Консультант плюс // URL: <http://www.consultant.ru>.
4. Никонова И.Ю. Формирование учетной политики для целей бухгалтерского (финансового), налогового и бухгалтерского (управленческого) учета / И.Ю. Никонова. – Иркутск: Изд-во БГУЭП, 2018. – 116 с.

ОЦЕНКА ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТИ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Амосова Дарья Сергеевна

*Студент, Уральский государственный экономический университет,
РФ, г. Екатеринбург*

Вопросы рационального использования ресурсов и энергосбережения приобретают все большую актуальность. Экономия топливно-энергетических ресурсов, внедрение энергоэффективных технологий и материалов являются приоритетными направлениями в развитии региона.

Энергетическая безопасность является основой развития любой территории. Соответственно, повышение энергоэффективности, реализация мероприятий в области энергосбережения – одна из гарантий такой безопасности и, как следствие, важнейший ресурс ускорения экономического роста.

В сфере энергосбережения и повышения энергетической эффективности утверждены нормативно-правовые акты как на федеральном, так и на региональном уровне.

Динамика показателей энергосбережения и энергоэффективности в периоде 2007 – 2013 гг. для Свердловской области позволяет сделать следующие выводы:

- проводимые мероприятия по энергосбережению и повышению энергетической эффективности пока не оказывают существенного влияния на потери электроэнергии, теплоэнергии и газа при их транспортировке – их доля в общем объеме потребления не уменьшается, и даже возрастает;

- сохраняется нестабильная или неблагоприятная динамика удельных расходов топлива на производство электрической и тепловой энергии. [1]

Ретроспективная динамика энергоёмкости ВРП в периоде 2007 – 2013 гг. за исключением кризисных 2008 – 2009 гг. характеризовалась устойчивым снижением показателя, и наблюдаемый средний темп обеспечивал достижения планового уровня в 40% к 2020 г. (Таблица 1)

Таблица 1.

Индикаторы показателей энергосбережения и энергоэффективности за 2007-2013 гг. [2]

Показатели	Ед. изм.	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Энергоёмкость ВРП	т у.т./млн руб.	48,41	49,73	49,26	46,90	44,54	41,34	39,26
Темп роста (снижения) к предыдущему году	%		102,7	99,1	95,2	95,0	92,8	95,0
Темп роста (снижения) к 2007г.	%	100,0	102,7	101,8	96,9	92,0	85,4	81,1

Снижались также и частные показатели энергоёмкости ВРП – электроёмкость и теплоёмкость.

Прогноз показателей ВРП на период 2014 - 2017 гг. в предположении достаточно высоких темпов роста ВРП (до 106% в 2017 г.) показал некоторое снижение – оценка энергоёмкости ВРП составила около 75% относительно 2007 г.

Однако следует признать, что в условиях неблагоприятной мировой конъюнктуры и снижения уровня инвестиций в ближайшем периоде нет серьезных аргументов для обоснования высоких темпов снижения энергоёмкости ВРП.

Как показал кризис 2008 – 2009 гг., стагнация или снижение объемов производства, и, соответственно, ВРП, может привести даже к росту его энергоёмкости.

В соответствии с принятыми сценариями развития экономики можно предположить смещение реализации программ энергосбережения на более поздние временные периоды.

Сценарии среднегодовых темпов снижения энергоёмкости валового регионального продукта можно рассмотреть в Таблице 2.

Таблица 2.

Сценарии среднегодовых темпов снижения энергоёмкости валового регионального продукта (%)

	2016-2018	2019 - 2024	2025 - 2030	Итог 2030 к 2015
Инерционный	98,2 - 97,1	98,2 - 97,1	99,3 - 98	81,4 - 68
Умеренно-консервативный	98 - 96	98 - 96	99 - 97	78,5 - 58
Инновационный	97 - 95	97 - 94	98 - 96	59,5 – 46,3
Форсированный	97 - 95	96 - 94	97 - 95	59,5 – 43,5

Свердловская область располагает одним из самых больших технических потенциалов энергосбережения и повышения энергетической эффективности в Российской Федерации, который составляет оценочно 30,0 процентов относительно уровня потребления энергии в 2017 году. Реализация потенциала повышения энергетической эффективности к 2030 году может обеспечить суммарное снижение потребления энергетических ресурсов в размере 21,0 млн. тонн у. т. Можно сделать вывод, что энергосбережение и повышение энергетической эффективности следует рассматривать как эффективный энергетический ресурс экономического роста Свердловской области.

Список литературы:

1. Об утверждении Муниципальной программы «Энергоэффективный город» на 2014 – 2016 годы [Электронный ресурс]: Постановление Администрации города Екатеринбурга от 12.11.2013 № 3849 (в редакции Постановления Администрации города Екатеринбурга от 02.12.2014 № 3657). – Режим доступа: <http://energy.midural.ru>
2. Информационный портал города Екатеринбурга: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.ekburg.ru>

РОЛЬ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКЕ РФ

Баранцев Никита Алексеевич

*студент, Южно-Российский институт управления- филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации.
Россия, г. Ростов-на-Дону*

ROLE OF INVESTMENT IN THE RUSSIAN ECONOMY

Nikita Barantsev

*Student, The South Russian Institute of Management is a branch of the Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration.
Russia, Rostov-on-Don*

Аннотация. В данной статье рассматривается роль инвестиций в экономике Российской Федерации. Представлен анализ понятия инвестиций, их классификация и роль в экономическом развитии. Результаты исследования сводятся к тому, что инвестиции представляют собой элемент прогрессивного развития и основательного влияния на процессы в экономике государства.

Abstract. This article discusses the role of investment in the economy of the Russian Federation. The analysis of the concept of investment, their classification and role in economic development is presented. The results of the study boil down to the fact that investments are an element of progressive development and a thorough influence on processes in the state economy.

Ключевые слова: инвестиции, экономика РФ, рост экономики, капитал, инвестор.

Keywords: investments, Russian economy, economic growth, capital, investor.

В настоящее время существенным фактором экономического развития является инвестиционная активность, так как иностранные инвестиции представляют важную роль на микро- и на макроуровне.

Инвестиции представляют собой различные вложения для дальнейшего извлечения дохода или для удовлетворения иной взаимовыгодной цели. Инвестиции представляет собой вложение денежных средств, зданий и сооружений, ценных бумаг и иной формы собственности.

Цели инвестиций на общегосударственном уровне: реализация политики развитого воспроизводства; ускорение НТП, повышение качества и снабжение своей продукцией; высоко структурное преобразование общего производства и согласованный рост областей народного хозяйства; производство должной материально – технической базы промышленности;

разрешение социальных задач; защита окружающей среды; конверсия ВПК; гарантирование обороноспособности страны и др. [1]

Классификация инвестиций в зависимости от источника средств:

Государственные – предоставлены из бюджетных средств;

Частные – поступают от частного фонда или отдельного инвестора;

Производственные – направляются для развития индустрии;

Интеллектуальные – вкладываются в человеческий капитал;

Иностранные – поступают из-за рубежа.

Роль инвестиций как причины экономического увеличения обуславливается их мультипликативным результатом, сущность которого состоит в том, что средства от инвестирования приумножают равновесный размер производства на величину, значительно, нежели отдельного вложения ресурсов. [2]

По мнению специалистов Llewellyn Consulting, одним из стратегических направлений развития экономики является стимулирование деятельности долгосрочных инвесторов. Под долгосрочными инвесторами понимаются институциональные инвесторы, способные финансировать реальный сектор экономики. Констатируя необходимость такой экономической политики, авторы концентрируют внимание на следующих экономических вопросах, требующих решения в данном контексте:

- разрозненный характер распределения активов среди инвесторов
- страховых компаний и пенсионных фондов;
- ограничения, накладываемые на операции с ликвидными активами, что является стимулом к проведению краткосрочных операций взамен долгосрочного инвестирования;
- волатильность в политической и законодательной сферах не позволяет инвесторам рассчитывать на долгосрочную стабильность и уверенность в соблюдении инвестиционных показателей;
- ограничения, накладываемые на потенциальных инвесторов по причине отсутствия единых стандартов деятельности и обязательств перед ними;

В нашей стране задачи расширения инвестиционной деятельности в процессе улучшения экономического механизма являются одними из ключевых.

В настоящее время в экономике и финансовой сфере Российской Федерации существуют категории проблем, затормаживающие эффективное ведение инвестиционного процесса. В общих чертах данные проблемы можно классифицировать на три группы по степени влияния:

1. Международный уровень. К таким проблемам относятся отток капитала из страны, зависимость от конъюнктурных колебаний мировых цен на нефть.

2. Макроуровень. неизбежность помощи инвестиционной деятельности предприятий со стороны государства (нормативно-правовое побуждение); экономическое подталкивание инвестиционной активности (поощрение со стороны банков и других институтов, содержащие средства для распределения в инвестиционных целях); с потребностью увеличения настоящей инновационной активности (инвестирования в российскую инновационную сферу);

3. Мезоуровень: превосходство спросами на инвестиционные ресурсы объёмов их предложения; большая степень износа главных фондов в отраслях настоящего сектора экономики. [3]

Таблица 1.

Статистика инвестиций в России, млрд. руб. [4]

	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Входящие инвестиции	11035,7	12586,1	13450,2	13902,6	13897,2	14748,9	16027,3	17595,0

Проанализировав статистические данные, можно отметить, что приток инвестиций в экономике страны возрастает, даже при существующей экономической ситуации и комплекса санкций, введённых западом.

Любой инвестор ставит цель – при минимальных затратах получить больше прибыли. Государство должно поддерживать развитие инвестиционной деятельности, разрабатывая интересные условия для вкладчиков. С целью хорошего инвестиционного положения России инвесторам предоставляют государственную поддержку по следующим направлениям: налоговое стимулирование инвестиций, кадровое обеспечение; образование финансовых механизмов поддержки и привлечение инвестиций со стороны государства; обеспечение благоприятной административной среды для инвестирования, без рисков; организация инфраструктуры, подготовленной для инвестиций; стимулирование спроса на продукцию, выпускаемую инвесторами. [5]

Для обеспечения многократного роста выше мировых наша страна планирует начать новый инвестиционный цикл. А рост инвестиций должен ежегодно превышать 5%. Данное заявление прозвучало президентом РФ в Послании к Федеральному Собранию. [6]

Названные проблемные моменты непременно касаются и инвестиционной сферы в части структуры инвестиций в главный капитал. Плодотворное финансирование инвестиций в главный капитал (т.е. следование определённым пропорциям между объектами финансирования за счёт разных источников, что позволит интенсифицировать динамику экономического роста) может быть только при воплощении комплексного подхода к решению обозначенных задач вместе с учётом особенностей количественного воздействия каждого из источников финансирования на экономический рост.

Вовлечение инвестиций в различные отрасли диктует обеспечение некоторых условий: построенный грамотно бизнес план, присутствие отличной репутации объекта инвестирования: очевидная финансовая отчётность в работе компании; постоянная и прямая экономическая политика государства. Кроме этого, имеется ряд факторов, воздействующих на инвестиции в России. Течение инвестирования зависит от предполагаемой в последующем суммы дохода рассчитываемых капиталовложений. В случае низкого дохода, вложения не будут реализованы. [7]

Список литературы:

1. Велиев А. Е., Машкина Н. А. Динамика и перспективы использования прямых иностранных инвестиций в экономике России //Иновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – 2019. – №. 1 (35).
2. Сомина И. В., Сидельников А. Е. Роль инвестиций как источника экономического роста. – 2019.
3. Желтенков А. В., Моттаева А. Б., Кубрак И. А. Роль инвестиций в обеспечении экономического роста //Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Экономика. – 2017. – №. 1. – С. 6-10.
4. Инвестиции в России. 2019: Стат.сб./ Росстат. - М., 2019 – 228 с.
5. Газзаева М. Б., Джигкаев А. К., Магкаев К. А. Роль инвестиций в экономике Российской Федерации //Научные известия. – 2017. – №. 9.
6. Путин: Россия должна начать новый инвестиционный цикл [Электронный ресурс] URL: <https://rg.ru/2020/01/15/putin-rossiia-dolzha-nachat-novyj-investicionnyj-cikl.html> (Дата обращения: 21.01.2020)
7. Сергушина Е. С. и др. Роль инвестиций в экономике Российской Федерации //Концепт. – 2019. – №. 5.

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПО СНИЖЕНИЮ ПОТЕРЬ НЕФТИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ

Лантев Иван Сергеевич

*магистрант, Тюменский индустриальный университет,
Россия, г. Тюмень*

Аннотация. В статье изучена сложная проблематика инновационных механизмов сокращения потерь нефти в рамках предприятий, относящихся к нефтегазовой отрасли. Выявлено, что существует множество механизмов по сокращению потерь нефти в ходе испарения при транспортировке и хранении.

Abstract. The article examines the complex problems of innovative mechanisms to reduce oil losses in the framework of enterprises belonging to the oil and gas industry. It is revealed that there are many mechanisms to reduce oil losses during evaporation during transportation and storage.

Ключевые слова: нефть, инновации, потери, отрасль, энергетика.

Keywords: oil, innovations, losses, industry, energy.

Российская Федерация является одной из самых богатых стран мира по запасам нефти, газа, урана, золота, меди и других полезных ископаемых. В недрах России расположено более 90 видов полезных ископаемых, которые обусловлены разнообразием геологического строения горных пород и нашли свое происхождение еще из древних архейских образований. Наша страна входит в группу стран, богатых полезными ископаемыми и недрами, минеральными ресурсами и их разнообразием.

Нефть и нефтепродукты проходят сложный путь транспортировки, хранения и распределения.

От скважин до установки нефтеперерабатывающего завода, от нефтеперерабатывающего завода до потребителя.

В то же время они подвергаются многочисленным транспортным операциям, которые сопровождаются потерями, составляющими около 9% годовой добычи нефти. Из них 2-2. 5% составляют потери при транспортировке, хранении и распределении нефтепродуктов. [3]

Стратегия инновационного развития предполагает ослабление государственных рычагов, то есть снижение налоговой нагрузки на нефтегазовый сектор, а также возможностей для разработки и внедрения новых технологий, за счет воспроизводства запасов энергоресурсов на малорентабельных объектах с трудноизвлекаемыми запасами.

Механизм разработки таких месторождений будет стимулировать горнодобывающие компании к освоению малорентабельных объектов и трудноизвлекаемых запасов и получению благоприятных налоговых условий. В частности, правительство сможет минимизировать затраты на создание и поддержание стратегических резервов и обеспечить энергетическую безопасность страны.

При поставке нефти с нефтеперерабатывающих заводов на потребление возникают значительные потери. Согласно исследованиям, обнаружено более 75% потерь нефти из-за ее испарения.

Потери на испарение возникают при хранении, сливе, заправке, транспортировке, заправке и применении (из топливных баков транспортных средств, из чаши карбюратора и др.). Помимо материальных потерь, испарение нефти часто сопровождается ухудшением определенного уровня производительности, что загрязняет окружающую среду.

Поэтому в целом по стране большое значение имеет хорошо организованная, слаженная и системная борьба с потерями от испарения нефти на всех этапах транспортировки и хранения. [1]

Испарение нефти и бензинов приводит к изменению их физико-химических свойств, уменьшению выхода светлых нефтепродуктов при переработке нефти, ухудшению эксплуатационных характеристик двигателей.

Потери от испарения жидких веществ происходят в результате недостаточной герметизации при транспортировании, хранении, приеме и отпуске. Величина этих потерь зависит от физико-химических свойств и состава нефтепродуктов. Эти потери более значительны, чем потери от утечек, и являются не только количественными, но и качественными, так как остающиеся в резервуаре продукты могут значительно изменить свои свойства. [3]

Потери от испарения следует отнести к естественным потерям нефтепродуктов. Ущерб, наносимый потерями топлива при его испарении, определяется не только их стоимостью, но и загрязнением окружающей среды. [2]

Потери топлива при использовании наиболее широко распространённого современного оборудования полностью предотвратить, как правило, невозможно. Их можно в значительной степени снизить путём рациональной организации работ и поддержания на должном уровне технического состояния резервуаров и других сооружений. [1]

К числу основных организационных мер относятся:

- соблюдение полной герметизации сооружений и устройств, используемых для хранения и транспорта нефтепродуктов, а также при проведении сливно-наливных операций;
- уменьшение объема газового пространства или поверхности хранимого продукта и сокращение амплитуды колебаний температуры в резервуарах для хранения нефти и светлых нефтепродуктов;
- хранение легко испаряющихся нефтепродуктов под повышенным давлением и в резервуарах специальных конструкций;
- рациональная эксплуатация нефтескладских установок и сооружений;
- предотвращение потерь от аварий, утечек и смешения различных сортов;
- прогрессивное нормирование снижения естественной убыли и обеспечение точного учета нефтепродуктов. [2]

В целом, к инновационным механизмам по снижению потерь нефти можно отнести:

- обеспечение расширенного воспроизводства минерально-сырьевой базы нефтегазовой отрасли за счет рационального использования разведанных запасов нефти и газа;
- снижение налоговой нагрузки на нефтегазовые компании;
- увеличение глубины переработки и добычи нефти;
- комплексное извлечение и использование всех ценных сопутствующих компонентов;
- модернизация нефтеперерабатывающих заводов на инновационном оборудовании. [1]

Также следует отметить, что для оценки и разведки, в отличие от разработки, должны быть созданы более благоприятные условия. Это связано с тем, что разведка является сферой деятельности с высокой стоимостью, высоким риском и в большей степени зависит от экономических условий, чем разработка.

Сегодня «легкоизвлекаемая» нефть на исходе и нужно искать углеводороды на больших глубинах, что требует значительных инвестиций и новых технологий. Бурение скважины глубиной 5 км стоит около 15-20 млн. рублей. долл. Инвестор, прежде чем вкладывать деньги, хочет быть уверенным, что бурение будет продуктивным. Соответственно, сейчас главная роль отводится научным исследованиям и инновациям, которые позволят детально изучить ресурсы.

Список литературы:

1. Аверина Ирина Сергеевна Основные направления развития инноваций на предприятиях нефтяной отрасли // NBI-technologies. 2018. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osnovnye-napravleniya-razvitiya-innovatsiy-na-predpriyatiyah-neftyanoy-otrasli>
2. Farhan M. M. et al. Development of a new method for reducing the loss of light hydrocarbons at breather valve of oil tanks //Energy Procedia. – 2017. – Т. 141. – С. 471-478.
3. Parmanova Ogiloy Innovative directions of oil and gas industry in Kazakhstan // European research. 2016. №6 (17). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/innovative-directions-of-oil-and-gas-industry-in-kazakhstan>

УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА

Лаптев Иван Сергеевич

*магистрант, Тюменский индустриальный университет,
Россия, г. Тюмень,*

Аннотация. В статье рассматриваются проблемы разработки и внедрения инноваций на предприятиях топливно-энергетического комплекса, предлагаются направления решения выявленных проблем.

Ключевые слова: инновации, управление, приоритетные направления развития, топливно-энергетический комплекс.

Для топливно-энергетического комплекса России проблема ускорения внедрения инновационных технологий актуальна по причине возрастания роли углеводородного потенциала, высокого износа и необходимости обновления объектов производственно-технических систем [1]. Состояние предприятий топливно-энергетического комплекса (далее ТЭК) сегодня находится в значительной зависимости от поставок зарубежных технологий и оборудования. Санкции, введенные западными странами против Российской Федерации, способствовали импортозамещению в данной сфере. Однако, несмотря на предпринимаемые усилия по противодействию зависимости от иностранных партнеров [2], до конца решить вопрос обеспечения ТЭК российскими технологиями и оборудованием пока не удаётся. Вследствие этого государство предпринимает большие усилия для перевода топливно-энергетического комплекса на инновационный путь развития. При этом под инновациями будем понимать новшества, обеспечивающие качественный рост эффективности процессов или продукции. Основной целью Энергетической стратегии России на период до 2030 г. является создание устойчивой национальной инновационной системы в отраслях ТЭК [3]. Реализация стратегии предусматривает решение следующих задач:

- формирование научно-технического потенциала, объединяющего прикладные исследования и фундаментальную науку;
- внедрение инновационных технологий ресурсосбережения, безопасности систем ТЭК, повышения качества продукции;
- государственная поддержка инвестиционных проектов предприятий ТЭК в области инноваций;
- эффективное использование результатов НИОКР;
- развитие кадрового потенциала и др.
- Можно выделить главные проблемы российского ТЭК:
- значительная зависимость организаций ТЭК от внешних факторов;
- отставание уровня технического оснащения предприятий ТЭК от современных требований;
- несформированная инновационная инфраструктура.

Помимо этого, вследствие низкой инновационной активности организаций, наблюдаются снижение доходности инвестиций и степени оборачиваемости и воспроизводства капитала, уменьшение интереса менеджеров и работников организаций к внедрению инноваций [4].

Невысокая инвестиционная активность организаций ТЭК объясняется также отсутствием доступа компаниям ТЭК к «длинным деньгам» и неразвитостью рынка инноваций с данной сфере. Для внедрения инноваций на предприятиях ТЭК необходимо, прежде всего, изменить технологии принятия управленческих решений в инновационной сфере. Разработка и реализация инноваций на предприятиях ТЭК должна основываться на высоком интеллектуальном уровне процессов менеджмента, повышение уровня знаний высшего менеджмента в сфере инноваций, формировании инновационной политики

компаний ТЭК [5]. Новые решения и технологии, программы и проекты, принимаемые к внедрению на предприятиях ТЭК, ориентируются на цели инновационной политики компаний. Используемые в отрасли технологии характеризуются постоянным усложнением, продукты, получаемые предприятиями ТЭК, становятся более наукоёмкими. Среди инновационных направлений развития можно выделить использование нанотехнологий, создание оборудования для подводной добычи нефти [6].

Выделим факторы, которые увеличивают роль инноваций в топливно-энергетическом комплексе:

- высококонкурентная среда в отрасли;
- противостояние старых и новых методов производства энергии;
- борьба компаний ТЭК за долю рынка;
- конкуренция за доступ к энергетическим ресурсам.

В конкурентной борьбе успеха добиваются только такие компании, которые стремятся снизить издержки за счёт внедрения инноваций и обновления технологий. Однако, во многих российских компаниях топливно-энергетического комплекса наблюдается недооценка инноваций, что обусловлено недостаточностью нормативного и методического обеспечения инновационной деятельности.

Решением имеющихся проблем в инновационной сфере предприятий ТЭК могут стать следующие направления:

- глубокий анализ основных направлений производства;
- формирование целей инновационного развития компаний ТЭК;
- развитие прогнозно - аналитической работы;
- разработка инновационных проектов по приоритетным направлениям развития;
- анализ потенциальной эффективности внедряемых технологий.

В рамках этих направлений могут совершенствоваться процессы и процедуры недропользования, создание высокотехнологичной продукции, регулирование инвестиционной деятельности. В настоящее время в Российской Федерации имеется опыт успешного управления инновациями в компаниях топливно-энергетического комплекса. Так, например, инновации являются главным конкурентным преимуществом ОАО Лукойл и его дочерних предприятий. Данная компания разрабатывает и развивает новые высокоэффективные технологии, модернизирует существующие производственные мощности, оптимизирует технологические процессы, обеспечивающие прирост запасов углеводородов и добычи нефти [7].

Среди созданных компанией инноваций можно выделить:

- разработку технико-технологического комплекса забойного парагазового воздействия для освоения запасов вязких и высоковязких нефтей;
- создание проекта интеллектуального месторождения на основе разработки и организации производства многофункциональных оптоволоконных датчиков и приборов;
- внедрение полимер-гелевой системы «Ритин», термолиза монотоплива, забойного парогенератора для разработки запасов высоковязкой нефти и битумов;
- совершенствование технологии термогазового воздействия с целью увеличения нефтеотдачи пластов и др.

В компании сформирована система управления инновационной деятельностью, в структуре которого имеется подразделение, которое отвечает за научно-техническое развитие. Оно формирует инновационную стратегию компании и руководит оперативной инновационной деятельностью [8]. Многие компании топливно-энергетического комплекса планируют значительно увеличить расходы как на инновационную деятельность в целом, так и на исследования, в рамках разработанных программ инвестиционного развития в целях повышения своей конкурентоспособности и во исполнение поручений органов государственной власти. Успешное инновационное развитие компаний ТЭК невозможно без четко отлаженной системы управления инновационной деятельностью. Необходимыми

условиями создания эффективной системы управления инновационными процессами являются высокая заинтересованность высшего руководства компаний в инновациях и обеспечение системы управления инновационной деятельностью - нормативно-методическое, экономическое, правовое и организационное. В последние 5 лет государством предпринят целый ряд мер, которые могут быть использованы для инновационного развития топливно-энергетического комплекса. Задача заключается в том, чтобы превратить хорошо работающие в теории механизмы в реальные инструменты модернизации и развития отрасли.

Список литературы:

1. Курушина В.А. Исследование эволюции технических систем по контурам эволюционного развития / В.А. Курушина, Ю.Д. Земенков, Е.В. Курушина // Фундаментальные исследования. – 2015. – № 2-8. – С. 1632-1636.
2. Плёнкина В.В. Общий центр поддержки импортозамещения как инструмент развития региональных промышленных комплексов / В.В. Плёнкина, Д.О. Царёв // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2018. – № 5 (111). – С. 35.
3. Распоряжение Правительства РФ от 13.11.2009 N 1715-р «Об Энергетической стратегии России на период до 2030 года» http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_94054
4. Голанд М.Ю. Инновации в ТЭК: где найти драйвер развития? // Госрегулирование [Электронный ресурс]. Режим доступа <https://www.hse.ru/data/2012/11/29/1301332917/46-49.pdf>. Дата обращения 05.11.2019
5. Гудименко Г.В. Государственно-частное партнёрство как фактор развития инновационного предпринимательства (на примере Центрального Федерального округа РФ) // Успехи современной науки и образования. 2017, №2. Том 3. – с.24-28
6. Катыхева Е.Г. Совершенствование механизма управления инновациями на предприятиях топливно-энергетического комплекса России // Управление инновациями: теория, методология, практика. 2013. № 1. С. 53-59.
7. Катыхева Е.Г. Проблемы совершенствования инновационного менеджмента на предприятиях топливно-энергетического комплекса // Записки Горного института. 2012. Т.194 с.250-254
8. <http://www.lukoil.ru> – официальный сайт компании ПАО Лукойл, раздел «Технологии» - <http://www.lukoil.ru/Business/technology-and-innovation/Technologies>

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ЖКХ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ ЖИТЕЛЕЙ КРАСНОСЕЛЬКУПСКОГО РАЙОНА

Полякова Екатерина Олеговна

студент, Уральский государственный экономический университет,
РФ, г. Екатеринбург

Аннотация. Цель исследования - оценка условий и факторов формирования качества жизни, а так же ее связью с системой жилищно-коммунального обслуживания различных социальных групп и слоев населения ЯНАО, Красноселькупский район и пути совершенствования системы ЖКХ.

Ключевые слова: резерв, качество жизни, ЖКХ, эффективность, доход, модернизация, реформа.

Стабильное функционирование российского жилищно-коммунального хозяйства - важнейший фактор благополучия граждан и роста качества жизни населения.

К резервам формирования качества жизни городского населения с позиции такого фактора как жилищно-коммунальное хозяйство по нашему мнению являются следующие положения:

Во-первых, необходимой предпосылкой повышения эффективности жилищно-коммунального хозяйства является развитие конкурентной среды на основе демонополизации отрасли. Высокая степень монополизации и отсутствие конкуренции в сфере жилищно-коммунального хозяйства привели к тому, что тарифы на услуги по некоторым оценкам завышены на 30–50 % при их низком качестве. Необходимо выделить реальные направления деятельности, в которых могут появиться предприятия-конкуренты, и на начальном этапе организовать их поддержку. Это уборка улиц, ремонт домов, дорог, вывоз твердых и жидких бытовых отходов, ремонт сетей, проектно-изыскательские работы по развитию жилого фонда и коммунальных объектов.

Прежде всего, необходимо, чтобы цели и задачи реформы осознали сами работники этой сферы и были заинтересованы в осуществлении ее мероприятий. Но главное - это адаптация общественного сознания к жизни в условиях рыночных отношений. Чтобы население не отторгло, а напротив, поддерживало мероприятия жилищно-коммунальной реформы, нельзя уже на первом этапе лишиться его доверия, что легко может случиться, если люди будут чувствовать лишь тяжесть изменений.

В-третьих, жилищно-коммунальную реформу следует обеспечить законодательно-нормативной базой, отражающей разделение полномочий и функций между центральной и региональными органами власти.

Таким образом, в осуществлении дальнейших реформ ЖКХ следует оперировать финансово-правовым инструментарием как единым.

В-четвертых, необходимо работать над повышением качества предоставляемых коммунальных услуг. К направлениям реализации задачи можно отнести:

1) модернизация объектов коммунальной инфраструктуры:

а) реализация комплексных инвестиционных проектов, направленных на модернизацию коммунального комплекса Иркутской области (строительство новых объектов жизнеобеспечения – водозаборов, водоочистных сооружений, полигонов твердых бытовых отходов);

б) снижение энергоемкости коммунального комплекса (реализация мероприятий по развитию энергосбережения; разработка и реализация программ энергосбережения организаций коммунального комплекса, осуществляющих регулируемые виды деятельности);

2) повышение качества предоставляемых коммунальных услуг:

а) проведение аудита качества предоставляемых коммунальных услуг, особенностей функционирования секторов и систем управления;

б) повышение информированности граждан и организаций коммунального комплекса по возможностям рационального использования ресурсов и эффективного потребления коммунальных услуг путем реализации демонстрационных проектов по внедрению эффективных механизмов стимулирования рационального использования ресурсов;

3) повышение инвестиционной привлекательности секторов коммунального комплекса:

а) реализация мероприятий по финансовому оздоровлению организаций коммунального комплекса (финансовый аудит организаций коммунального комплекса; разработка проектов привлечения инвестиций; реструктуризация долгового бремени организаций);

б) разработка и реализация программы модернизации и развития объектов коммунальной инфраструктуры на депрессивных и труднодоступных территориях, которая должна включать внедрение специальных инструментов финансирования мероприятий и особых условий привлечения инвестиций с учетом ограничений платежеспособного спроса и иных особенностей территорий;

в) разработка и внедрение современной системы мониторинга и контроля выработки, распределения и потребления ресурсов и услуг коммунального комплекса, в том числе путем использования современных информационных технологий;

г) разработка программ комплексного развития коммунальной инфраструктуры для муниципальных образований.

В-пятых, формирование рынка доступного жилья, развитие инфраструктурной обеспеченности. К направлениям реализации данной задачи можно отнести:

1) развитие современных производств строительных материалов;

2) Развитие жилищного фонда и объектов инфраструктуры.

С целью оптимизации схем теплоснабжения необходимо реализовать меры по рациональному сочетанию централизованных и автономных теплоисточников, учитывая плотность теплопотребления, топливный баланс, себестоимость продукции и способы ее транспортировки. Важно осуществить перевод крупных муниципальных котельных в режим комбинированной выработки тепла и электроэнергии за счет оборудования их газотурбинными установками. Целесообразно больше строить источники теплоснабжения небольшой и средней мощности на базе газотурбинных и парогазовых установок. От централизованного теплоснабжения к эффективному и гарантированному энергообеспечению каждого потребителя – вот важнейшая задача реформируемого ЖКХ.

Значительной экономии энергии и других ресурсов систем жизнеобеспечения можно добиться при качественной подготовке жилфонда и других объектов жилищно-коммунального хозяйства к зимней эксплуатации. Если общее потребление тепловой энергии в жилищном фонде сократить только на одну треть от той разницы, которая существует между уровнем потребления тепла в России и странах Западной Европы, можно экономить ежегодно 72 млрд³ природного газа. В водопроводно-канализационном хозяйстве также необходимо внедрение новых прогрессивных малолюдных, энергоэффективных, экологически чистых технологий и оборудования, современных установок и приборов, новых эффективных реагентов. Применение материалов нового поколения (полимерных, пластиковых труб, труб высокой чистоты внутренней поверхности, создаваемой на основе нанотехнологий), проведение санации водопроводных и канализационных сетей (нанесение цементно-песчаных покрытий, использование пластиковых рукавов и др.) увеличивает срок эксплуатации трубопроводов в 3-4 раза, а также существенно сокращает энергозатраты.

Необходима модернизация систем водо- и теплоснабжения путем оптимизации режимов работы оборудования и сетей, децентрализации источников теплоснабжения, диспетчеризации и автоматизации, новой технологии, замены и прочистки сетей. Реализация этих мероприятий будет способствовать не только экономии энергии, ресурсов, значительных объемов финансовых средств, но и резкому повышению качества

предоставляемых услуг, что позволит разорвать порочный круг, когда потребители не могут платить больше, а за эти деньги поставщики услуг не могут дать приемлемого качества. Энергоресурсосбережение и связанный с ним комплекс мер по созданию экономического механизма, стимулирующего этот процесс, а также условий для внедрения средств учета и потребления ресурсов, энергосберегающей техники и технологии, финансового обеспечения, информационной поддержки, как показала практика, становятся все более значимыми и являются одним из важнейших и приоритетных направлений модернизации жилищно-коммунального хозяйства. Жилищно-коммунальное хозяйство как важнейшая отрасль экономики обеспечивает непрерывное производство жилищно-коммунальных услуг, формирует качественные показатели среды жизнеобеспечения человека

Исходя из сложившихся реалий в современных экономических условиях России, государство должно оставаться гарантом решения жилищной проблемы населения в части обеспечения социальных гарантий доступности жилья и реализации целевой концепции «Доступное комфортное жилье для граждан России» на основе использования механизмов государственно-частного взаимодействия и совместного финансирования при соблюдении баланса интересов в целях решения важнейшей социальной задачи.

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕСУРСНОГО ПОТЕНЦИАЛА ПАО «ТРАНСНЕФТЬ»

Халдарова Азиза Адхамовна

*магистрант, Тюменский индустриальный университет,
РФ, г. Тюмень*

Аннотация. В данной статье рассматривается методика оценки эффективности использования ресурсного потенциала предприятия трубопроводного транспорта, которая основана на установлении условной эталонной модели путем выбора наилучшего значения каждого показателя посредством метода экспертных оценок. На примере ПАО «Транснефть» проведена оценка эффективности использования ресурсного потенциала и выявлены проблемы, влияющие на основные результаты деятельности предприятия.

Ключевые слова: ресурсный потенциал, экспертный метод, технологический потенциал, трудовой потенциал, финансовый потенциал, организационно-управленческий потенциал, эффективность, оценка.

Одним из главных моментов в повышении конкурентоспособности и прибыльности современных предприятий является факт необходимости эффективного использования ресурсного потенциала. Эффективное использование ресурсного потенциала в настоящее время обеспечивает успешное функционирование предприятий нефтегазовой отрасли и является одним из главных показателей его деятельности. Поэтому вопрос эффективности использования ресурсного потенциала является актуальным.

Ресурсный потенциал предприятия – совокупность применяемых на предприятии, необходимых для его устойчивого функционирования материальных, финансовых, трудовых, инновационных, информационных ресурсов, производственно-технической базы, а также потенциальных возможностей этих ресурсов для реализации цели предприятия. [1].

Ресурсный потенциал предприятий нефтегазовой отрасли имеет свои специфические особенности. В соответствии с этим особо внимания заслуживают следующие его составляющие элементы: технологический потенциал, трудовой потенциал, финансовый потенциал, организационно-управленческий потенциал.

Анализ публикаций о методиках оценки эффективности использования ресурсного потенциала предприятия выявил их большое разнообразие, но в то же время слабую проработку на уровне отдельной отрасли и, особенно, на уровне предприятия

Методика оценки эффективности использования ресурсного потенциала предприятия трубопроводного транспорта представлена на рисунке 1. Методика включает в себя последовательное выполнение семи этапов.

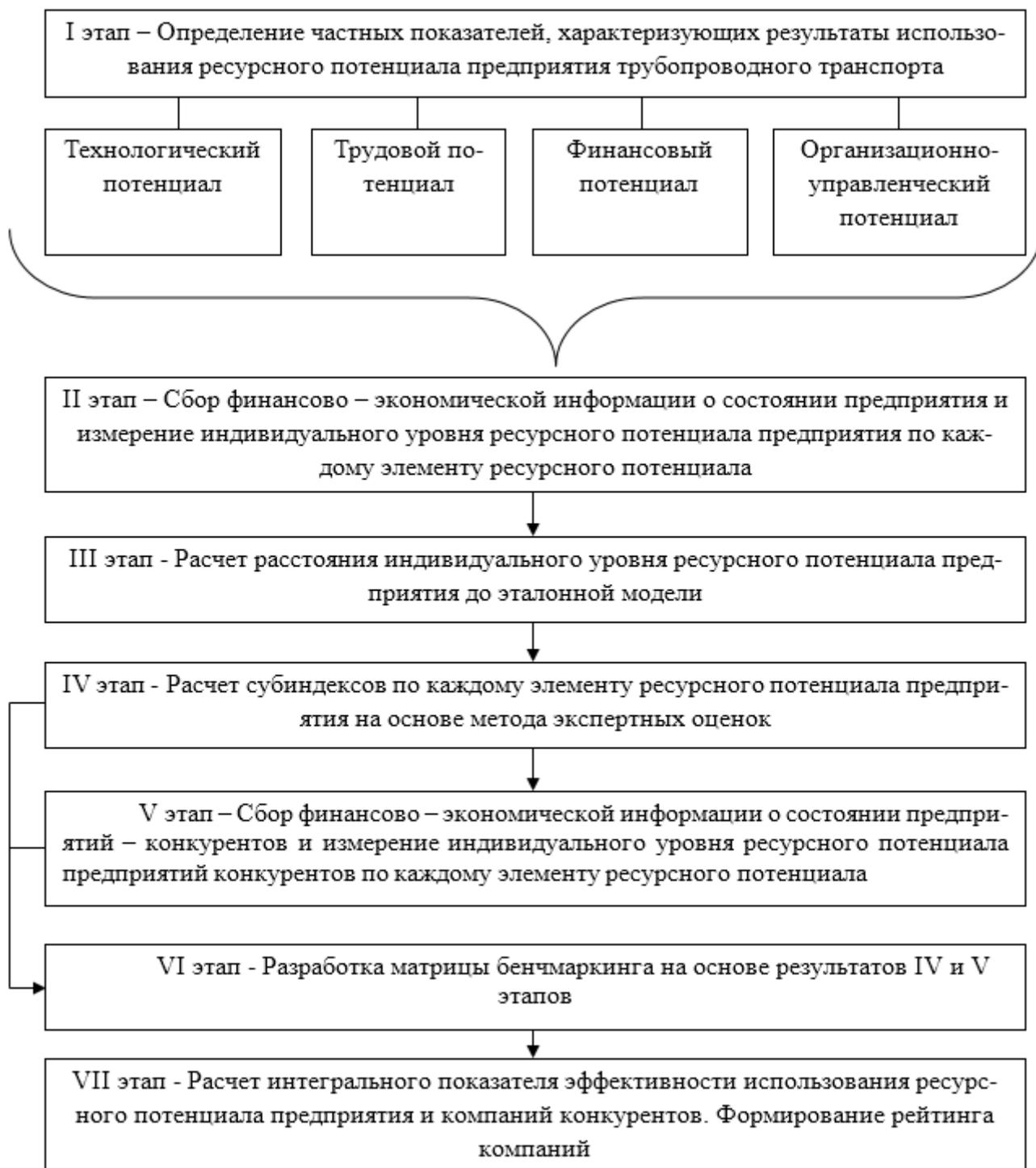


Рисунок 1. Методика оценки эффективности использования ресурсного потенциала предприятия трубопроводного транспорта

Анализ эффективности использования ресурсного потенциала в разрезе выделенных нами элементов ресурсного потенциала проводится на основе показателей, представленных в таблице 1.

Таблица 1.

Измерение индивидуального уровня ресурсного потенциала предприятия по каждому из элементов ресурсного потенциала

Показатель	2016 год	2017 год	2018 год
Технологический потенциал			
Фондоотдача	0,992	0,992	0,99
Технологическая оснащенность производства	18,0	18,1	17,9
Коэффициент износа	0,356	0,44	0,46
Коэффициент использования производительности трубопроводов	0,99	0,94	0,89
Коэффициент освоения новой техники	0,144	0,141	0,226
Коэффициент инновационного роста	0,37	0,34	0,33
Трудовой потенциал			
Зарплатоотдача	96,6	90,3	83,61
Коэффициент текучести кадров	3,08	3,07	3,07
Производительность труда на магистральном транспорте нефти или газа	7485,5	7464,9	7598,8
Производительность труда	7032	7314	8147
Коэффициент инновационности персонала	14,8	14,9	14,8
Коэффициент использования полученных знаний	0,049	0,052	0,057
Финансовый потенциал			
Рентабельность активов	3,394	7,008	2,43
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,554	0,6	0,48
Коэффициент финансовой устойчивости	0,768	0,668	0,718
Коэффициент финансовой независимости	0,147	0,157	0,18
Продолжение интенсивность затрат в НИОКР	1,4	1,41	1,39
Организационно-управленческий потенциал			
Коэффициент ритмичности	0,89	0,92	0,923
Эффективность организации производства	1,7	1,875	1,273
Коэффициент уровня управляемости	0,99	0,98	0,987
Коэффициент непрерывности	0,98	1	0,99

Показатели, используемые в таблице 1 для оценки, имеют разную природу и несравнимые друг с другом значения. Поэтому в исследовании была проведена стандартизация этих показателей по формуле (1):

$$k_i^S = ki / \left(\frac{\sum_{i=2016}^{2018} ki}{3} \right) \quad (1)$$

Таблица 2.

**Стандартизированные значения индивидуальных показателей ресурсного потенциала
ПАО «Транснефть» за 2016 – 2018 гг.**

Показатель	2016 год	2017 год	2018 год
Технологический потенциал			
Фондоотдача	1,001	1,001	0,999
Технологическая оснащенность производства	1,000	1,006	0,994
Коэффициент износа	0,850	1,051	1,099
Коэффициент использования производительности трубопроводов	1,053	1,000	0,947
Коэффициент освоения новой техники	0,845	0,828	1,327
Коэффициент инновационного роста	1,067	0,981	0,952
Трудовой потенциал			
Зарплатоотдача	1,071	1,001	0,927
Коэффициент текучести кадров	1,002	0,999	0,999
Производительность труда на магистральном транспорте нефти или газа	0,996	0,993	1,011
Производительность труда	0,938	0,976	1,087
Коэффициент инновационности персонала	0,998	1,004	0,998
Коэффициент использования полученных знаний	0,93038	0,987342	1,082278
Финансовый потенциал			
Рентабельность активов	0,793	1,638	0,568
Коэффициент абсолютной ликвидности	1,017	1,102	0,881
Коэффициент финансовой устойчивости	1,070	0,930	1,000
Коэффициент финансовой независимости	0,911	0,973	1,116
Интенсивность затрат в НИОКР	1,000	1,007	0,993
Организационно-управленческий потенциал			
Коэффициент ритмичности	0,977	1,010	1,013
Эффективность организации производства	1,052	1,160	0,788
Коэффициент уровня управляемости	1,004	0,994	1,001
Коэффициент непрерывности	0,990	1,010	1,000

В таблице 3 представлена условная эталонная модель, сформированная путем выбора наилучшего значения каждого показателя посредством метода экспертных оценок.

Таблица 3.

**Условная эталонная модель эффективности использования ресурсного потенциала
предприятия**

Показатель	Мнения экспертов					Эталон. знач.	Стандарт. знач.
	1	2	3	4	5		
Технологический потенциал							
Фондоотдача	0,9	0,95	0,9	1	0,98	0,946	0,965
Технологическая оснащенность производства	50	30	25	60	35	40	1,702
Коэффициент износа	0,2	0,25	0,15	0,1	0,2	0,18	0,501

Продолжение таблицы 3

Коэффициент использования производительности трубопроводов	0,9	0,95	1	1	0,99	0,968	1,022
Коэффициент освоения новой техники	0,3	0,2	0,15	0,25	0,3	0,24	1,278
Коэффициент инновационного роста	0,5	0,6	0,45	0,5	0,35	0,48	1,263
Трудовой потенциал							
Зарплатоотдача	90	95	100	98	90	94,6	1,036
Коэффициент текучести кадров	5	2	1	3	5	3,2	1,031
Коэффициент использования полученных знаний	0,5	0,3	0,2	0,4	0,2	0,32	2,678
Производительность труда на магистральном транспорте нефти или газа	8000	9000	10000	8000	7000	8400	1,086
Производительность труда	8000	9000	10000	8000	7000	8400	1,088
Коэффициент инновационности персонала	20	25	30	25	40	28	1,545
Финансовый потенциал							
Рентабельность активов	5	10	12	9	7	8,6	1,605
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,5	0,35	0,5	0,4	0,25	0,4	0,787
Коэффициент финансовой устойчивости	0,7	0,55	0,6	0,7	0,7	0,65	0,927
Коэффициент финансовой независимости	0,7	0,5	0,6	0,7	0,55	0,61	2,230
Интенсивность затрат в НИОКР	2	1,5	2	1,7	1,9	1,82	1,209
Организационно-управленческий потенциал							
Коэффициент ритмичности	1	0,99	0,9	0,85	1	0,948	1,030
Эффективность организации производства	5	2	1,5	3	2	2,7	1,431
Коэффициент уровня управляемости	1	0,95	1	1	0,9	0,97	0,988
Коэффициент непрерывности	1	1	1	0,9	0,95	0,97	0,985

На следующем этапе нами рассчитаны субиндексы по каждому из элементов ресурсного потенциала по ПАО «Транснефть», а также по эталонной модели.

Результаты расчетов представлены на рисунке 2.

Как видно из рисунка 2 технологический и трудовой потенциал демонстрируют рост в 2018 году и сокращают расстояние до эталонного значения. Однако остальные показатели в течение анализируемого периода демонстрируют недостаточно эффективное использование ресурсного потенциала ПАО «Транснефть». В 2018 году наблюдается рост коэффициента износа на 30 % по сравнению с результатами 2016 года, снижение показателя использования производительности трубопроводов на 10 %, снижение коэффициента зарплатоотдачи на 13,5 %.

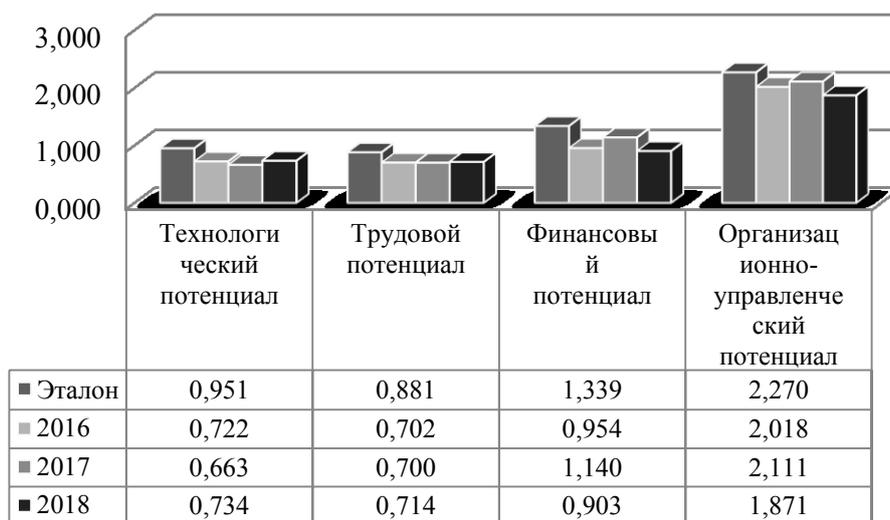


Рисунок 2. Оценка эффективности использования ресурсного потенциала ПАО «Транснефть»

На следующем этапе методики оценки эффективности использования ресурсного потенциала необходимо определить ключевых компаний-конкурентов анализируемого предприятия.

Для проведения компаративного анализа нами отобрано 3 компании – представителя отрасли трубопроводного транспорта: российская, компания развитой страны и компания развивающейся страны.

По результатам всех расчётов нами сформирована матрица бенчмаркинга, на основании которой наглядно показано положение ПАО «Транснефть» относительно основных конкурентов, как на российском, так и на мировом рынке (рисунок 3).

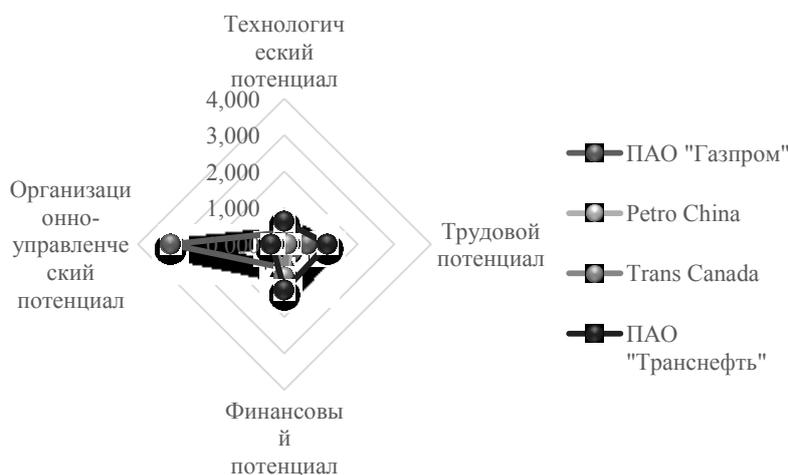


Рисунок 3. Компаративный анализ эффективности использования ресурсного потенциала ПАО «Транснефть» и компаний конкурентов

ПАО «Транснефть» отстает от своих ближайших конкурентов по параметрам эффективности использования своего ресурсного потенциала лишь по субиндексу организационно-управленческого потенциала.

Заключительный этап методики предполагает расчет интегрального показателя эффективности использования ресурсного потенциала предприятия и компаний конкурентов.

Таблица 4.

Рейтинг компаний трубопроводного транспорта по эффективности использования ресурсного потенциала

Место	Название компании	Интегральный показатель на 2018 г
1	ПАО Газпром	0,8
2	Транснефть	0,753
3	Petro China	0,33
4	Trans Canada	0,296

Таким образом, ПАО «Транснефть» по результатам компаративного анализа может быть отнесена к компаниям, эффективно использующим свой ресурсный потенциал. По сравнению со своими ближайшими конкурентами, практически все показатели эффективности использования ресурсного потенциала показали наибольшее значение.

На основании выше представленных данных и проведенных анализов показателей эффективности использования ресурсного потенциала ПАО «Транснефть» были выявлены следующие проблемы, влияющие на основные результаты деятельности предприятия:

1) снижение эффективности использования технологического потенциала ПАО «Транснефть». Данный вывод подтверждается снижением показателя коэффициент использования производительности трубопроводов и увеличение показателя коэффициент износа на 10 % и 30 % соответственно;

2) снижение уровня эффективности использования трудового потенциала. Существует проблема снижения зарплатоотдачи на предприятии (на 13,5 %);

3) существенное снижение показателя рентабельности активов на 28 %, которое может повлиять отрицательно на рост объемов деятельности организации и, соответственно, на финансовые результаты хозяйственной деятельности;

4) наличие тенденции к увеличению расстояния до эталонной модели по субиндексу организационно-управленческого потенциала по сравнению с предыдущим периодом из-за снижения коэффициента эффективность организации производства.

Следовательно, необходимо принимать меры по повышению эффективности использования ресурсного потенциала предприятия

Список литературы:

1. Бердникова Л.Ф. Методические основы анализа ресурсного потенциала строительных организаций: дис.канд.экон.наук / Л.Ф. Бердникова. Тольятти, 2009. 227 с.

ТЕОРИТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПОНЯТИЯ «РЕСУРСНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ» ПРЕДПРИЯТИЯ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ

Халдарова Азиза Адхамовна

*магистрант, Тюменский индустриальный университет,
РФ, г. Тюмень*

Аннотация. В статье рассмотрено понятие «ресурсный потенциал» на основе трудов отечественных и зарубежных ученых-экономистов и дана классификация ресурсов, составляющие ресурсный потенциал предприятия. Определены основные подходы к определению экономической сущности данной категории. Также в статье представлена авторская трактовка понятия данного термина.

Ключевые слова: ресурсный потенциал, трудовые ресурсы, финансовые ресурсы, материальные ресурсы, производственная мощность, эффективность.

Эффективное использование ресурсного потенциала в настоящее время обеспечивает успешное функционирование предприятий нефтегазовой отрасли и является одним из главных показателей его деятельности.

Большинство исследований ученых-экономистов посвящено проблеме изучения ресурсного потенциала. Но на сегодняшний день данную проблему нельзя считать досконально изученной. Значимость исследования понятия «ресурсный потенциал» состоит в том, что финансово-экономические возможности предприятий, которые направлены на достижение поставленных стратегических целей в первую очередь характеризуются ресурсным потенциалом, а не имеющимися в его распоряжении ресурсами. Поэтому вопрос исследования различных концепций ресурсного потенциала является актуальным.

Рассмотрим взгляды зарубежных и отечественных ученых-экономистов о сущности категории «ресурсный потенциал». Необходимо отметить, что в теоретических и практических концепциях категория «ресурсный потенциал» на микро уровне исследована мало, несмотря на то, что на макро уровне представлена достаточно обширно.

Для определения ресурсного потенциала предприятия как объекта изучения экономической науки следует рассмотреть теоретические аспекты данного термина, в научных исследованиях отечественных и зарубежных авторов представленных в таблице 1.

Таблица 1.

Теоретические аспекты понятия «ресурсный потенциал»

Автор	Определение
Свободин В. А.	Ресурсный потенциал – комплекс всех ресурсов предприятия [7].
Миско К. М.	Ресурсный потенциал – реализованные и нереализованные возможностей использования ресурсов при удовлетворении социальных нужд. Таким образом, рост ресурсного потенциала возможен за счет качественных характеристик, а не количественных [5].
Клепиков Ю. Н.	Потенциала предприятия обуславливается объемом ресурсов, которыми оно обладает, и условиями, которые позволяют достигнуть их максимального применения [3].
Комаров М. А.	Ресурсный потенциал – совокупность материальных, энергетических, информационных средств, а также трудовые ресурсы, которые используют данные средства при производстве работ или оказании услуг [14].
Окорокова Л. Г.	Ресурсный потенциал предприятия – комплекс всех ресурсов предприятия, которые позволяют ему добиться извлечения максимальной прибыли [4].

Большинство ученых экономистов считают, что ресурсный потенциал это все ресурсы, задействованные в производственном процессе и находящиеся в тесной зависимости от субъективных и объективных факторов производства.

А. Г. Фонов рассматривает ресурсный потенциал, как комплекс ресурсов и проводит параллель с ними и с общегосударственными нуждами. Автор предполагает дальнейшее повышение ресурсного потенциала в долгосрочной перспективе [1].

Т. Шабанова придерживается мнения, что ресурсный потенциал – это прямая зависимость результата или конечного продукта производственно-хозяйственной деятельности от использования ресурсов. Помимо совокупности ресурсов, составляющих ресурсный потенциал, на него оказывают существенное влияние факторы внешней среды (то есть условия функционирования предприятия, влияющие из вне) [12].

А. В. Улезко рассматривает ресурсный потенциал на микро уровне – в разрезе предприятия. Ресурсный потенциал предприятия определяется исходными производственными мощностями, основанные на объемных и качественных показателей всех видов ресурсов [10].

О. А. Жигунова по аналогии с А.В. Улезко изучает ресурсный потенциал на базе предприятия. По ее мнению основными элементами ресурсного потенциала предприятия являются: активы предприятия, производственные и другие виды ресурсов [2].

А. Э. Юзефович предлагает рассматривать ресурсный потенциал как систему качественных и количественных составляющих ресурсов, их функциональных возможностей в процессе производства. Таким образом, ресурсный потенциал предприятия обусловлен достаточным количеством ресурсов, качеством и должен соблюдаться баланс всех видов ресурсов, в ходе взаимодействия которых проявляется их совокупная способность к производству продукции [13].

М.В. Мельник и Е.Б. Герасимова следуют мнения, что ресурсный потенциал это комплекс трудовых и производственных ресурсов предприятия, которые обеспечивают непрерывность и результативность ее деятельности [4].

С.Ю. Стеклова понимает под ресурсным потенциалом все имеющиеся накопленные ресурсы организации, на которые главным образом оказывают влияние факторы внешней и внутренней среды [9].

Ю. В. Василенко, Б. И. Смагин, Г. А. Петранева характеризуют ресурсный потенциал как комплекс трудовых, природных и материальных расходов, обусловленная качественными и количественными характеристиками ресурсов, а также их структурой.

Таким образом, на основе выше представленных взглядов отечественных и зарубежных ученых-экономистов на понятие «ресурсный потенциал» можно сделать вывод о том, что ресурсный потенциал предприятия нефтегазовой отрасли представляет собой взаимосвязанную совокупность материальных, трудовых, финансовых ресурсов и основных производственных фондов, которые при максимально эффективном использовании определяют производственную мощность предприятия и финансовую результативность. При этом немаловажную роль играют внешние факторы, которые оказывают воздействие на предприятие нефтегазовой отрасли извне (потребители, поставщики, государственные органы, экономические факторы и т.д.) и внутренние факторы, возникающие непосредственно на самом предприятии (состояние имущества предприятия, кадровая и финансовая политика и т.д.).

Подводя итог, можно сказать о том, что ресурсный потенциал это комплекс взаимосвязанных ресурсов, который формируется под воздействием факторов внешней и внутренней среды.

Список литературы:

1. Василенко Ю.В. Производственный потенциал сельскохозяйственных предприятий. – М.: Агропромиздат, 1989.

2. Жигунова О. А. Методология анализа и прогнозирования экономического потенциала предприятия : автореф. дис. ... д-ра экон. наук. Екатеринбург, 2010.
3. Клепиков Ю.Н. Оценка уровня и стратегия улучшения использования экономического потенциала предприятия: Автореф. дис... канд. экон. наук. Белгород, 1999.
4. Мельник, М. В. Анализ финансово – хозяйственной деятельности предприятия: учеб. пос. / М. В. Мельник, Е.Б. Герасимова. – М.: ФОРУМ: ИНФРА – М, 2010.
5. Миско К. М. Ресурсный потенциал региона (теоретические и методологические аспекты исследования) / К. М. Миско. – М.: Наука, 1991 Огорокова Л. Г. Ресурсный потенциал предприятий / Л. Г. Огорокова. – СПб.: С - ПбГТУ, 2001.
6. Петранева Г.А. Экономика и управление в сельском хозяйстве: учеб. / Г.А. Петранева, А.В. Мефед, М.П. Тушканов и др. – М.: Издательский центр «Академия», 2003.
7. Свободин В. А. Вопросы определения и эффективности производственного потенциала // АПК: экономика, управление / В. А. Свободин. – 1991. – № 3.
8. Смагин Б.И. Производственный потенциал сельского хозяйства. – Мичуринск: Издательство МГАУ, 2002.
9. Стеклова С.Ю. Методология определения ресурсного потенциала строительного предприятия // Менеджмент в России и за рубежом. – 2007. - № 4.
10. Улезько А. В. Стратегия формирования и тактика использования ресурсного потенциала сельскохозяйственных предприятий : автореф. дис. ... д-ра экон. наук. Воронеж, 2004.
11. Фонотов А. Г. Ресурсный потенциал: планирование, управление. М., 1985.
12. Шабанов Т. Оценка ресурсного потенциала сельхозпредприятий // АПК : экономика, управление. 2003. № 11.
13. Юзефович А. Э. Аграрный ресурсный потенциал: формирование и использование. Киев, 1987.
14. Ресурсный потенциал экономического роста / Под ред. М.А. Комарова, А.Н. Романова. - М.: Путь России, 2002.

ОСНОВНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО «СПЕЦСТАЛЬ-КОНСТРУКЦИЯ»

Хатбуллин Ленар Гиниятович

студент, Удмуртский государственный университет,
РФ, г. Ижевск

Котлячкова Наталья Владимировна

канд. экон. наук, доцент, Удмуртский государственный университет,
РФ, г. Ижевск

Аннотация. Основные экономические показатели — это набор показателей, которые максимально позволяют оценить эффективность деятельности предприятия.

Ключевые слова: эффективность использования; коэффициенты рентабельности.

«Ресурсы предприятия являются важным элементом экономического потенциала организации, используемым для целей экономического и технического развития, обеспечения финансовой устойчивости, повышения конкурентоспособности» [2, с. 53].

Основным признаком предприятия является наличие в его собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленного имущества [2, с 106].

Средства труда учитываются в форме основных фондов. В таблице 1 рассчитаны обобщающие показатели, характеризующие эффективное использование основных средств на предприятии: фондоотдача, фондоемкость, фондорентабельность.

Таблица 1.

Эффективность использования основных средств ООО «Спец-СтальКонструкция»

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Цепная динамика, %	
						2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.
Выручка, тыс. руб.	59 840	57 065	53 056	27 698	30 998	52,21	111,91
Прибыль (убыток) до налогообложения, тыс. руб.	4 204	3 806	(4 221)	2 827	3 575	66,97	126,46
Среднегодовая стоимость основных фондов, тыс.руб.	63 854	61 573	59 438,5	55 600	45 315	93,54	81,50
Фондоотдача, руб.	0,94	0,93	0,89	0,50	0,68	56,18	136,0
Фондоемкость, руб.	1,07	1,07	1,12	2,01	1,46	179,46	146,19
Фондорентабельность, руб.	0,066	0,062	0,071	0,05	0,08	70,42	160,0

Из таблицы 1 видно, что основные производственные фонды на предприятии используются неэффективно, т.к. за анализируемый период:

- Фондоотдача уменьшилась на 43,82% в 2018 г., но увеличилась на 26,46 % в 2019 году.
- Фондоемкость возросла на 79,46% в 2018 г. и на 46,19% в 2019 году.
- Фондорентабельность уменьшилась на 29,58% в 2016 г., но возросла на 60,0% в 2017 году.

Увеличение ФО и снижение ФЕ объясняется тем, что темп роста среднегодовой стоимости основных производственных фондов 93,54% (81,5%) не превышает темпы роста выручки 52,21% (111,91%).

Такое поведение показателей положительно характеризует ООО «СпецСтальКонструкция».

Основные показатели эффективности использования оборотных средств: коэффициент оборачиваемости оборотных средств, продолжительность одного оборота в днях, коэффициент загрузки оборотных средств. Расчет этих показателей приведен в таблице 2.

Таблица 2.

**. Показатели эффективности использования оборотных средств
ООО «СпецСтальКонструкция»**

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Цепная динамика, %	
						2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.
Выручка, тыс. руб.	57 484	55 859	53 056	27 698	30 998	52,21	111,91
Среднегодовая сумма оборотных средств, тыс. руб.	132854	129748	127047	110057	73820	86,63	67,07
Коэффициент оборачиваемости оборотных средств	0,43	0,43	0,41	0,25	0,42	60,98	168,0
Продолжительность оборота, дни	843,15	846,5	862,05	1 410,45	855,05	165,94	60,62
Коэффициент загрузки оборотных средств	2,31	2,32	2,39	3,97	2,38	166,11	59,95

По результатам оборачиваемости можно рассчитать сумму экономии (перерасхода) денежных средств в обороте.

$$\Delta E = 30\,998 / 360 * (855,05 - 1\,410,45) = - 47\,825,49 \text{ руб.}$$

$\Delta E < 0$, то наблюдается высвобождение денежных средств из оборота.

Из таблицы 2 видно, что оборотные средства ООО «СпецСталь-Конструкция» используются эффективно, т.к. количество оборотов пройденных за год оборотными средствами увеличилось на 0,17 оборота, при этом продолжительность одного оборота уменьшилась с 1 410,45 дней в 2016 году до 855,05 дней в 2017 году (на 555,4 день).

Рост коэффициента загрузки показывает увеличение суммы оборотных средств, авансируемых на 1руб выручки от реализации продукции на 59,95%.

Улучшение результативных показателей произошло по причине опережения темпов роста выручки от реализации продукции 111,91% над темпами среднегодового остатка оборотных средств 67,07%.

Кроме того расчёт ΔE показал, что увеличение скорости оборачиваемости привело к высвобождению денежных средств на сумму 47 825,49 руб.

Такое поведение показателей эффективности использования оборотных средств, считается положительным явлением для ООО «СпецСталь-Конструкция».

Из всех ресурсов предприятия особое место принадлежит трудовым ресурсам. Они соединяют материальные и финансовые факторы производства и на уровне предприятия выступают в качестве его персонала.

Показатели производительности труда за 2017-2018 гг. приведены в таблице 3.

Таблица 3.

Показатели эффективности трудовых ресурсов ООО «СпецСтальКонструкция»

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Цепная динамика, %	
						2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.
Выручка, тыс. руб.	57 484	55 859	53 056	27 698	30 998	52,21	111,91
Среднесписочная численность работников, чел.	15	14	13	10	8	76,92	80,0
Средняя зарплата работников списочного состава, руб.	27 965	28 385	28 833	30 316	28 548	105,51	75,33
Производительность труда, руб.	3832,3	3 990,9	4 081,2	2 769,8	3 874	67,87	139,89

Из таблицы 3 видно, что за анализируемый период трудовые ресурсы ООО «СпецСтальКонструкция» использовались эффективно, т.к. производительность труда увеличилась на 1 104 руб.

Общее изменение численности работников составило 2 человека.

Прибыль – это положительная разница между суммарными доходами и затратами [2, с. 365].

Рентабельность отражает конечные результаты деятельности, характеризует доходность или экономическую эффективность производственно-хозяйственной деятельности предприятия.

В таблице 4 представлены основные виды рентабельности, характеризующие эффективность деятельности ООО «СпецСтальКонструкция».

Таблица 4.

Прибыль и рентабельность ООО «СпецСтальКонструкция»

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Цепная динамика, %	
						2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.
Выручка, тыс. руб.	57 484	55 859	53 056	27 698	30 998	52,21	111,91
Себестоимость продаж, тыс. руб.	(57 385)	(56 448)	(54 103)	(30 938)	(16 700)	57,18	53,97
Валовая прибыль (убыток), руб.	99	(589)	(1 047)	(3 240)	14 298	309,46	441,30
Прибыль (убыток) от продаж, тыс. руб.	(8 860)	(13 859)	(14 025)	(9 664)	769	68,91	795,57
Чистая прибыль (убыток), тыс. руб.	3 473	(1 849)	(3 381)	2 356	2 875	69,68	122,03
Прочие доходы, руб.	11 284	13 743	14 165	20 091	10 925	141,84	54,38
Рентабельность деятельности, %	5,97	6,21	6,37	8,51	9,27	-	-
Рентабельность продаж, %	(15,44)	(24,55)	(26,43)	(34,89)	4,61	-	-

Выручка анализируемого предприятия увеличилась на 11,91% относительно предыдущего года и составила 30 998 руб.

Чистая прибыль по итогам отчетного года составила 2 875 тыс. руб., что выше соответствующего значения 2018 г. на 795,57%.

Рентабельность деятельности ООО «СпецСтальКонструкция» составила 9,27%.

За 2019 г. рентабельность продаж ООО «СпецСтальКонструкция» по сравнению с 2018 г. стала положительной и составила 4,61%.

ООО «СпецСтальКонструкция» является одним из основных центров изготовления ответственных металлоконструкций высочайшей сложности и точкой продажи данной продукции в г. Ижевск Удмуртской Республики. Обобщим все вышеперечисленные и рассчитанные показатели в таблице 5.

Таблица 5.

Основные экономические показатели ООО «СпецСталь-Конструкция»

Показатель	2015г.	2016г.	2017г.	2018 г.	2019г.	Абсолютное изменение, (+/-)		Относительное изменение, %	
						2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.	2018 г. к 2017г.	2019 г. к 2018г.
Выручка, тыс. руб.	57484	55859	53056	27698	30998	(25358)	3300	52,21	111,91
Себестоимость продаж, тыс. руб.	(57385)	(56448)	(54103)	(30938)	(16700)	(23165)	(14238)	57,18	53,98
Прибыль (убыток) от продаж, тыс. руб.	(8860)	(13859)	(14025)	(9664)	769	(4361)	(8895)	68,91	795,57
Чистая прибыль (убыток), тыс. руб.	3473	(1849)	(3381)	2356	2875	5737	519	(69,68)	122,03
Среднесписочная численность работников, чел.	15	14	13	10	8	(3)	(2)	76,92	80,0
Средняя зарплата работников списочного состава, руб.	27965	28385	28833,33	30316,33	28548,48	1483	(1767,85)	105,14	94,17
Среднегодовая выработка одного работника, руб.	3832,3	3990,9	4081,23	2769,8	3874,75	(1311,43)	1104,95	67,87	139,89
Фондоотдача, руб.	0,94	0,93	0,89	0,50	0,68	(0,39)	0,18	56,18	136,0
Фондоёмкость, руб.	1,07	1,07	1,12	2,01	1,46	0,89	(0,55)	179,46	72,64
Фондорентабельность, руб.	0,066	0,062	0,071	0,05	0,08	(0,021)	0,03	70,42	160,0
Коэффициент оборачиваемости оборотных средств	0,43	0,43	0,41	0,25	0,42	(0,26)	0,17	60,98	168,0
Продолжительность оборота, дни	843,15	846,5	862,05	1410,45	855,05	548,4	(555,4)	163,62	60,62
Коэффициент загрузки оборотных средств	2,31	2,32	2,39	3,97	2,38	1,62	(1,59)	166,11	59,95

Рентабельность деятельности, %	5,97	6,21	6,37	8,51	9,27	2,14	0,76	-	108,93
Рентабельность продаж, %	(15,44)	(24,55)	(26,43)	(34,89)	4,61	(61,32)	(30,28)	-	-

Расчёт основных показателей эффективности использования основных и оборотных фондов показал, что активы ООО «СпецСтальКонструкция» используются эффективно.

Фондоотдача уменьшилась на 43,82% в 2018 г., но увеличилась на 36,0 % в 2019 году.

Фондоёмкость возросла на 79,46% в 2018 г., но уменьшилась на 27,36 % в 2019 году.

Фондорентабельность уменьшилась на 29,58% в 2018 г, но увеличилась на 60,0 % в 2019 году.

Кроме того расчёт ΔE показал, что увеличение скорости оборачиваемости привело к высвобождению денежных средств на сумму 47 825,49 руб.

Трудовые ресурсы на предприятии использовались также эффективно. Так, производительность труда уменьшилась на 1 104,95руб.

Рентабельность деятельности ООО «СпецСтальКонструкция» увеличилась на 2,14%, и в 2019 г. составила 9,27%.

В 2019 г. рентабельность продаж ООО «СпецСтальКонструкция» составила 4,61%.

Список литературы:

1. Бухгалтерская (финансовая) отчётность за 2017-2018 гг.
2. Чалдаева Л.А. Экономика предприятия: учебник и практикум для СПО. Москва: «Юрайт», 2019г. – 435 с.

ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Черная Марина Николаевна

*магистрант Среднерусского института управления – филиал,
РФ, г. Орел*

INFORMATION SUPPORT OF STRATEGIC PLANNING IN THE EDUCATIONAL ORGANIZATION

Marina Chernaya

*Undergraduate, Central Russian Institute of Management - branch,
Russian Federation, Oryol*

Аннотация. В данной статье исследуются вопросы информационного обеспечения в рамках стратегического планирования.

Abstract. This article explores the issues of information support as part of strategic planning

Ключевые слова: информация, управление, информационное обеспечение, стратегическое планирование.

Keywords: information, management, information technology, strategic planning.

Под стратегическим планированием подразумевается процесс разработки стратегического плана, в котором формулируются цели образовательной организации, а также анализируются проблемы и прогнозируется дальнейшее развитие. Актуальность данной темы связана с тем, что в современном мире постоянно увеличивается объем информации. Именно поэтому, в процессе стратегического планирования большую роль играет информационное обеспечение, от которого напрямую зависит качество запланированных целей.

Информационное обеспечение - совокупность данных, систематизированных по определенным признакам и используемых для решения поставленных задач. Главной целью информационного обеспечения является обеспечение системы планирования необходимой информацией для принятия решений.

Целью данной работы является анализ информационного обеспечения на разных этапах стратегического планирования.

Задачи:

1. определить требования к информационному обеспечению стратегического планирования;
2. проанализировать информационное обеспечение на разных этапах стратегического планирования.

Рассмотрим такие понятия, как «стратегические данные» и «стратегическая информация». К данным относятся показатели, которые не обработаны аналитически. Информация – это аналитически обработанные данные. Показатели внешней среды (экономические, технические и т.д.), а также показатели внутренней среды относят к информации.

Сегодня, информационное обеспечение стратегии недостаточно разработана. Информация должна быть релевантной, т.е. содержать в себе только те данные, которые необходимы для принятия правильного решения.

Нерелевантная информация может увеличить риск принятия неверного решения, а также увеличить время принятия решения.

На сегодняшний день существуют правила релевантности информации:

1. Информация должна быть актуальной и объективной для грамотного принятия управленческого решения.

2. Информация должна быть представлена в удобном виде, без избыточности данных.

Существует два подхода формирования информационного обеспечения стратегического планирования. Первый подход – фундаментальный. Данный подход подразумевает, что каждое подразделение образовательного учреждения собирает необходимые данные и обрабатывает их. Недостатки данного подхода:

- дублирование информации;
- увеличение рабочего времени работников подразделений;
- различные виды представления информации;

Второй подход называется системным. Данный подход предусматривает соблюдение основных законов системы: композиции или согласования общих и частных целей; пропорциональности, что определяет внутренние перемены пропорционально соответствующему уровню изменения внешних элементов; «слабого места», где особое внимание уделяется самым малым элементам системы; онтогенеза, что определяет последовательность стадий жизненного цикла предприятия; интеграции - стремление системы на более высокий уровень развития (синергетический эффект); информированности, которое выделяет информационное обеспечение как условие конкурентоспособности .

На разных этапах стратегического планирования используется различная информация. В таблице 1 представлены данные об информации, ее возможные источники на разных этапах.

Таблица 1.

Данные об информации, ее возможные источники на разных этапах

Название этапа	Используемая информация	Источники информации
Определение миссии и целей образовательной организации	Информация об изменениях политики в сфере образования, о состоянии рынка образовательных услуг.	Федеральные, региональные, муниципальные программы развития, отчеты образовательной организации.
Анализ внешней и внутренней среды	Информация о сильных и слабых сторонах образовательной организации, возможностях и угрозах.	Отчеты образовательной организации, данные мониторинга образовательного процесса, муниципальные программы развития образования.
Выбор стратегии	Аналитические данные предыдущего этапа.	Информация анализа предыдущего этапа, личный опыт руководителя, мониторинг образовательного процесса.
Оценка выбранной стратегии	Информация о соответствии выбранной стратегии реальной жизни.	Мониторинг образовательного процесса
Реализация и контроль	Информация о мероприятиях, связанных с выполнением стратегии; информация о результатах образовательной организации после выполнения стратегии.	Мониторинг образовательного процесса, отчеты образовательной организации

Таким образом, информационное обеспечение стратегического планирования использует показатели, описанные в статье, называемые стратегической информацией.

Список литературы:

1. Петрова А. Н. Стратегический менеджмент. Учебник для вузов. 3-е изд. Стандарт третьего поколения. – СПб.: Питер, 2015. – 400с.
2. Маркин Н. С., Надвикова В. В., Шкатулла В. И. Трудовое право учебник для бакалавров. – М.: Прометей, 2019. – 584 с.
3. Белолипецв И. А., Лукина И. И., Кабирова А. С., Чувилин Д. В. Финансовая стратегия, планирование и бюджетирование: в 2-х ч. Ч. I. Учебное пособие. – М.: Прометей, 2018. – 92 с.
4. Вертохвостова Г. А. Проектирование системы управления образовательной организации в условиях реализации ФГОС: методическое пособие. – СПб: Написано пером, 2017. – 164 с.

РУБРИКА

«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

**СКЛОНЕНИЕ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ К САМОУБИЙСТВУ:
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ОТГРАНИЧЕНИЕ ОТ ИНЫХ СОСТАВОВ**

Болдышева Дарья Николаевна

*магистрант, Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения,
РФ, г. Санкт-Петербург*

**TENDING TO MINORS TO SUICIDE: CURRENT PROBLEMS AND
RESTRICTION FROM OTHER COMPOSITIONS**

Daria Boldysheva

*Undergraduate, St. Petersburg State University of Aerospace Instrumentation,
Russia, St. Petersburg*

Аннотация. В рамках данной работы рассмотрены вопросы и характеристика уголовной ответственности за склонение несовершеннолетних к самоубийству, а также разграничение с составом доведения до самоубийства. Также обозначены основные вопросы и сложности, возникающие на практике в связи с рассматриваемыми составами преступлений.

Abstract. Within the framework of this work, the issues and characteristics of criminal responsibility for inducing minors to suicide, as well as the distinction with the composition of bringing them to suicide, are considered. The main issues and difficulties that arise in practice in connection with the offences under consideration are also identified.

Ключевые слова: несовершеннолетние, группы смерти, самоубийство, склонение, доведение, уголовная ответственность.

Keywords: minors, death groups, suicide, inducement, bringing, criminal responsibility.

В 2015 г. в интернете появились сообщества, позднее названные «группами смерти» («Синий кит», «Беги или умри», «Разбуди меня в 4:20»). В данных сообществах происходило склонение несовершеннолетних к самоубийству счет их несформированной психики. Подобные деяния не являлись преступлениями, так как на тот момент еще не были закреплены соответствующие составы в УК РФ [1]. В настоящее время УК РФ содержит ст. 110.1 и 110.2, однако, ученые отмечают ряд проблем в связи с данными составами.

В первую очередь, необходимо разделить понятия «склонение к самоубийству» (ст. 110.1 УК РФ) и «доведение до самоубийства» (ст. 110 УК РФ). В обоих вариантах речь идет о совершении волевых действий субъектом преступления. В случае доведения до самоубийства объективная сторона преступления представляет формирование у потерпевшего намерения совершить самоубийство путем физического и психического воздействия. При склонении потерпевшее лицо убеждают совершить поступок или принять решение [3]. Важный момент имеет то, что доведение до самоубийства – это материальный состав, следовательно, необходимо наступление общественно опасных последствий. Состав же ст. 110.1 УК РФ является усеченным и не предполагает обязательное наступление данных последствий. Склонение к самоубийству окончено в момент совершения.

Существенным различием рассматриваемых составов является способ совершения преступления. Ст. 110 УК РФ предусматривает перечень таких способов: угрозы, жестокое обращение, унижение. Это действия, предполагающие применение насилия к потерпевшему.

Склонение к самоубийству происходит вербальным путем вербальным – обман, уговоры, предложения. Угроза разоблачения или разглашения сведений – способы, вызывающие вопросы у ученых, так как фактически может использоваться при совершении и доведения до самоубийства, и при склонении к самоубийству [2]. Вовлечение в опасные игры – это также спорный способ совершения склонения к самоубийству, поскольку предполагает не только вербальную часть, но и активное физическое участие (например, у ряда подобных игр есть кураторы).

Отграничение склонения к самоубийству от убийства также представляет интерес. Так, по мнению Н.Е. Крыловой, в определенный момент при склонении несовершеннолетнего к самоубийству путем сложных манипуляций с психикой, субъект фактически совершает убийство потерпевшего, так как ввиду сильного психологического воздействия потерпевший теряет возможность осознавать свои действия и руководить ими [4]. Несформированность психики несовершеннолетнего – ключевой аргумент в данном случае.

Стоит вспомнить и ст. 110.2 УК РФ, которая, также, как и ст. 110.1, была введена в 2017 г. Данный состав преступления представляет собой побуждение к совершению самоубийства посредством распространения информации о способах его совершения либо призывов к совершению самоубийства, но его признаки вызывают вопросы. Так, например, в части призывов отсутствует публичность, как признак характерный для норм уголовного закона, устанавливающих ответственность за призывы, обязательным признаком является их публичность (ст. 205.2, 280, 280.1 УК РФ). Следовательно, отсутствие данного признака в ст. 110.2 является существенным недостатком, который порождает проблему отграничение призывов к совершению самоубийства от склонения к его совершению.

Таким образом, волна детских суицидов, захлестнувшая страну в 2015-2017 годы явилась причиной появления новых статей в уголовном законе, касающихся непосредственно самоубийств, но из-за срочной необходимости ввода данных статей законодатель допустил в них определенные недостатки, которые в свою очередь сказываются на сложности квалификации и низкой эффективности данных статей. Представляется сложным, как выявление склонения несовершеннолетнего к самоубийству, так и отграничение от смежных составов преступлений.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.12.2019) // Собрание законодательства РФ. 17.06.1996. № 25. Ст. 2954.
2. Авешникова А.А. Об уголовной ответственности за склонение несовершеннолетних к самоубийству // Российский следователь. 2019. № 1. С. 33–37.
3. Дубовиченко С. В., Карлов В. П. Новеллы уголовного законодательства о преступлениях против жизни: критический анализ // Вестник Волжского университета им. В. Н. Татищева. 2017. № 4. С. 168–175.
4. Крылова Н.Е. «Группы смерти» и подростковый суицид: уголовно-правовые аспекты // Уголовное право. 2016. № 4. С. 36–48.

КОНВЕНЦИОННЫЕ АНТИКОРРУПЦИОННЫЕ ТРЕБОВАНИЯ В ОТНОШЕНИИ ПУБЛИЧНЫХ ДОЛЖНОСТНЫХ ЛИЦ И ИХ ИМПЛЕМЕНТАЦИЯ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Досмухаметова Аружан Болатовна

*студент, Казахский Национальный Университет имени Аль-Фараби,
Казахстан, г. Алматы*

Самалдыков Максут Кошекович

*канд. юрид. наук, Казахский Национальный Университет имени Аль-Фараби,
Казахстан, г. Алматы*

Коррупция - это глобальное явление, которое затрагивает почти все сферы жизнедеятельности государства. Коррупция является незаконной в большинстве стран мира, но антикоррупционные законы могут значительно варьироваться от юрисдикции к юрисдикции и отличаться друг от друга, и не охваченная законом область между приемлемым поведением и коррупцией может быть очень неоднозначной, что влечет за собой рост количества коррупционных преступлений. В ряде международных соглашений о борьбе с коррупцией предпринимаются попытки установить общие стандарты и расширить возможности национальных органов по судебному преследованию коррумпированных лиц и компаний с помощью механизмов обмена информацией и выдачи.

Как отметил Председатель Агенства по противодействию коррупции А. Шпекбаев в Казахстане борьба с коррупцией признана важнейшим стратегическим приоритетом государственной политики, направленной на повышение благосостояния народа. Это проявляется в виде постоянного улучшения и дополнения уже имеющихся правовых актов и сотрудничество с иностранными государствами, чей опыт борьбы с коррупцией оказался успешен и применения их опыта борьбы с коррупцией в нашем государстве и участие в международных соглашениях и ратификация, принятых норм [1].

Действительно, существует множество международных документов, касающихся коррупции и связанных с ней вопросов. Однако главным международно-правовым актом по борьбе с коррупцией является Конвенция ООН против коррупции, принятая 31 октября 2003 года Генеральной Ассамблеей ООН и вступившая в силу 12 декабря 2005 года. Республика Казахстан ратифицировала данную Конвенцию в 2008 году, так как она является одним из основополагающих среди международных документов, и стала ее полноправным участником.

Для рассмотрения эффективности способов борьбы с коррупцией среди публичных должностных лиц необходимо убедиться в соответствии понятия публичного должностного лица, которое дается в законодательстве Республики Казахстан понятию, данному в Конвенции ООН против коррупции.

В Конвенции ООН против коррупции в статье 2 дается следующее понятие публичного должностного лица: «любое назначаемое или избираемое лицо, занимающее какую-либо должность в законодательном, исполнительном, административном или судебном органе Государства-участника на постоянной или временной основе, за плату или без оплаты труда, независимо от уровня должности этого лица; любое другое лицо, выполняющее какую-либо публичную функцию, в том числе для публичного ведомства или публичного предприятия, или предоставляющее какую-либо публичную услугу, как это определяется во внутреннем законодательстве Государства-участника и как это применяется в соответствующей области правового регулирования этого Государства-участника; любое другое лицо, определяемое в качестве «публичного должностного лица» во внутреннем законодательстве Государства-участника» [2].

В законодательстве Республики Казахстан не имеется как такового понятия публичных должностных лиц, которое соответствовало бы Конвенции ООН против коррупции. В различных правовых актах Республики Казахстан указываются отдельные элементы понятия публичного должностного лица.

Статья 1 закона Республики Казахстан о государственной службе в пунктах 8 и 12 раскрывает понятия должностного лица и государственного служащего. Должностное лицо - лицо, постоянно, временно или по специальному полномочию осуществляющее функции представителя власти либо выполняющее организационно-распорядительные или административно-хозяйственные функции в государственных органах. Государственный служащий - гражданин Республики Казахстан, занимающий в установленном законодательством Республики Казахстан порядке оплачиваемую из республиканского или местных бюджетов либо из средств Национального Банка Республики Казахстан государственную должность в государственном органе и осуществляющий должностные полномочия в целях реализации задач и функций государства [3].

Статья 3 п.9 Уголовного Кодекса Республики Казахстан раскрывает понятие представителя власти, как лица, находящегося на государственной службе, наделенное в установленном законом Республики Казахстан порядке распорядительными полномочиями в отношении лиц, не находящихся от него в служебной зависимости, в том числе сотрудник правоохранительного или специального государственного органа, органа военной полиции, военнослужащий, участвующий в обеспечении общественного порядка».

А в п.16 анализируемой статьи дается понятие лица, занимающее ответственную государственную должность, это лицо, занимающее должность, которая установлена Конституцией Республики Казахстан, конституционными и иными законами Республики Казахстан для непосредственного исполнения функций государства и полномочий государственных органов, в том числе депутат Парламента, судья, а равно лицо, занимающее согласно законодательству Республики Казахстан о государственной службе политическую государственную должность либо административную государственную должность корпуса «А» [4].

В Законе «О противодействии коррупции» Республики Казахстан и Уголовном Кодексе Республики Казахстан раскрываются несколько формулировок, которые затрагиваются в понятии публичного должностного лица по Конвенции ООН против коррупции. Согласно п. 26 статьи 3 Уголовного кодекса Республики Казахстан и п. 2 статьи 1 Закона Республики Казахстан «О противодействии коррупции», должностное лицо – лицо, постоянно, временно или по специальному полномочию осуществляющее функции представителя власти либо выполняющее организационно-распорядительные или административно-хозяйственные функции в государственных органах, субъектах квазигосударственного сектора, органах местного самоуправления, а также в Вооружённых Силах Республики Казахстан, других войсках и воинских формированиях Республики Казахстан [5].

А п.3 статьи 1 Закона о противодействии коррупции Республики Казахстан раскрывает понятие лица, уполномоченного на выполнение государственных функций, - государственный служащий в соответствии с законами Республики Казахстан о государственной службе, депутат маслихата, а также лицо, временно исполняющее обязанности, предусмотренные государственной должностью, до назначения его на государственную службу. В п.4 статьи 1 Закона о противодействии коррупции Республики Казахстан имеется понятие лица, приравненного к лицам, уполномоченным на выполнение государственных функций, которое представляет собой лицо, избранное в органы местного самоуправления; гражданин, зарегистрированный в установленном законом Республики Казахстан порядке в качестве кандидата в Президенты Республики Казахстан, депутаты Парламента Республики Казахстан или маслихатов, акимы городов районного значения, поселков, сел, сельских округов, а также в члены выборного органа местного самоуправления; служащий, постоянно или временно работающий в органе местного самоуправления, оплата труда которого производится из средств государственного бюджета

Республики Казахстан; лицо, исполняющее управленческие функции в государственной организации или субъекте квазигосударственного сектора.

Согласно вышеизложенным определениям можно сделать вывод, что в нормативно-правовых актах Республики Казахстан представлены схожие понятия, которые в совокупности, на наш взгляд соответствуют конвенционному понятию публичного должностного лица. Однако они требуют дополнения. В некоторых законодательных актах Республики Казахстан определения публичных должностных лиц дублируются. Что не целесообразно, так как это образует пробелы в антикоррупционном законодательстве Республики Казахстан. Было бы более разумно объединить их всех в одно определение или же дополнить их, чтобы они в целом соответствовали Конвенции ООН против коррупции. Также не все аспекты, представленные в понятии публичных должностных лиц по Конвенции ООН против коррупции раскрыты в Казахстанском законодательстве. Такие как публичные функции, публичная услуга, публичные должностные лица, занимающие какую-либо должность без оплаты труда.

Как отмечал И.В. Понкин понятие «публичные услуги», охватывающее понятия «государственные услуги» и «муниципальные услуги», тесно связано с понятием публичной власти, имеет самое непосредственное отношение к целям, задачам, формам и результатам деятельности органов государственного и муниципального управления. Оказание публичных услуг публичной властью имеет большое государственное и социальное значение. К ним относятся государственные услуги, связанные с выдачей документов и изменением в них записей, гарантированные государством медицинские услуги, публичные услуги, связанные с обеспечением населения водой, электричеством, газом, с обеспечением вывоза и переработки мусора и т. д. Все они необходимы для нормального функционирования и жизни общества [6].

Из этого следует, что законодательство Республики Казахстан в отношении понятия публичного должностного лица требует дополнительного исследования и изменения для их соответствия нормам и требованиям Конвенции ООН против коррупции, так как невозможно бороться с коррупцией без указания в своем законодательстве основных положений и понятий.

Конвенция ООН против коррупции в п. 5 статьи 8 в целях предотвращения коррупционных преступлений предусматривает систему финансового контроля в виде предоставления декларации о внеслужебной деятельности, занятиях, инвестициях, активах и о существенных дарах или выгодах, в связи с которыми может возникать коллизия интересов в отношении их функций в качестве публичных должностных лиц. Это требование является эффективным способом борьбы с коррупцией. В Республике Казахстан предусматривается декларирование только доходов государственных служащих, что говорит о сборе неполной информации о деятельности публичных должностных лиц. Так как на практике чаще всего доходы и расходы публичных должностных лиц сильно отличаются. Это говорит о том, что декларирование одних только доходов не является эффективным методом борьбы с коррупцией в Республике Казахстан. Из этого следует, что необходимо декларировать доходы и расходы для более детального финансового контроля публичных должностных лиц Республики Казахстан.

Понимая это, Главой 71 Кодекса Республики Казахстан от 25 декабря 2017 года № 120-VI «О налогах и других обязательных платежах в бюджет» было предусмотрено внедрение всеобщего декларирования. Целью перехода ко всеобщему декларированию по данным отчета Министерства финансов является создание системы эффективного контроля доходов и имущества физических лиц для борьбы с теневой экономикой и коррупционными проявлениями, а также усиление роли государства в обеспечении сбора налогов и других обязательных платежей в бюджет.

Декларирование доходов всех физических лиц в Республике Казахстан было запланировано на 2020 год, однако было перенесено на 2025 год. Можно сделать вывод, что государство не готово к таким серьезным мерам противодействия коррупции.

Как считает М.К.Самалдыков было бы более целесообразно предусмотреть декларирование доходов только лишь совершеннолетних членов семьи, а не только супруга госслужащего, как это практикуется в настоящее время. И в качестве примера был приведен опыт Китая, где бедные слои населения вообще не платят подоходный налог и ни о каком декларировании в отношении них речи не ведется [7]. Более эффективно было бы начать с декларирования доходов и расходов госслужащих, министров, депутатов, акимов и других лиц, занимающих высокие посты и их супругов.

На данный момент в Республике Казахстан в антикоррупционную политику постоянно вводятся различные новшества. К ним относится новый закон **"О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам государственной службы и противодействия коррупции"**, который был подписан главой государства Касым-Жомарт Токаевым. Представленные в законе поправки направлены на повышение персональной дисциплины, ответственности первых руководителей при совершении коррупционных преступлений их подчиненными. Предусматривается введение отставки руководителей госорганов – политических госслужащих за совершение коррупционных правонарушений их непосредственными подчиненными [8].

Данные поправки к закону ставят своей целью предотвращение коррупционных преступлений среди госслужащих, так как у их руководителей будет стимул не допускать и предупреждать проявления коррупции среди своих подчиненных.

Также Агентством Республики Казахстан по противодействию коррупции предложено установление ответственности за умолчание фактов коррупции среди государственных служащих и увеличение размера вознаграждений за сообщения о фактах совершения коррупционных преступлений с 250 тысяч тенге до нескольких миллионов.

К эффективным методам борьбы с коррупцией можно отнести вступление Республики Казахстан в Группу государств против коррупции Совета Европы (ГРЕКО). Соглашение между Республикой Казахстан и Советом Европы было подписано 15 октября 2019 года в Страсбурге. 30 декабря 2019 года Президент Республики Казахстан Касым-Жомарт Токаев подписал Закон о ратификации данного соглашения. Положительными последствиями вступления в ГРЕКО по мнению Агентства Республики Казахстан по противодействию коррупции являются проведение экспертами организации мониторинга антикоррупционного законодательства и в целом проводимой в нашей стране антикоррупционной политики на предмет соответствия лучшим мировым практикам и международным нормативным правовым актам, также казахстанские эксперты также получают возможность быть включенными в состав оценочных групп Совета Европы для мониторинга других стран – участниц ГРЕКО [9].

Все вышеизложенное говорит о том, что Республика Казахстан планирует снизить коррупцию и в этой связи не собирается проявлять слабость по отношению к ней. У руководителей государства есть четкая цель, которая состоит в плановом снижении взяточничества и коррупции среди населения и особенно среди госслужащих. Меры, предложенные государством взяты из опыта и практики государств, чьи антикоррупционные стратегии и меры по предотвращению коррупции увенчались успехом.

Следует отметить, что Казахстан добился определенных результатов в противодействии коррупции. Так, международная правовая экспертиза отметила особенно высокий уровень антикоррупционной политики в Казахстане. Также Республика Казахстан в мировом рейтинге восприятия коррупции заняла 122-е место из 180 государств по итогам 2018 года [10].

Однако это не говорит о том, что следует прекратить развитие антикоррупционного законодательства Республики Казахстан. Современное общество и отношения между государствами неустанно двигаются вперед и поэтому государству необходимо соответствовать международным требованиям для укрепления его политического и экономического положения на международной арене и поддержания сотрудничества с

другими государствами. Особенно это касается борьбы с коррупцией в государстве, в связи с тем и была выбрана тема «Конвенционные антикоррупционные требования в отношении публичных должностных лиц и их имплементация в законодательство Республики Казахстан».

Список литературы:

1. Борьба с коррупционерами не должна отодвигать на второй план другие формы и методы противодействия коррупции <https://www.kazpravda.kz/interviews/view/borba-s-korrupsionerami-ne-dolzha-otodvigat-na-vtoroi-plan-drugie-formi-i-metodi-protivodeistviya-korrupsii>
2. Конвенция Организации Объединенных Наций против коррупции, принятая резолюцией 58/4 Генеральной Ассамблеи от 31 октября 2003 год. https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/corruption.shtml
3. Закон Республики Казахстан Закон Республики Казахстан от 23 ноября 2015 года № 416-V «О государственной службе Республики Казахстан» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 10.01.2020 г.) https://online.zakon.kz/document/?doc_id=36786682#pos=3;-180
4. Уголовный кодекс Республики Казахстан от 3 июля 2014 года № 226-V (с изменениями и дополнениями по состоянию на 28.10.2019 г.) https://online.zakon.kz/document/?doc_id=31575252
5. Закон Республики Казахстан от 18 ноября 2015 года № 410-V «О противодействии коррупции» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 01.08.2019 г.) https://online.zakon.kz/document/?doc_id=33478302#pos=2;-180
6. Понятие публичных услуг. И.В. Понкин. Вестник Омского университета. Серия «Право». 2014. № 1 (38). С. 134-138.
7. Правовые основы противодействия коррупции: курс лекций / М.К. Самалдыков. – Алматы: Қазақ университеті, 2019. – 104 с.
8. Токаев подписал закон об ответственности руководителей за коррупцию подчиненных <https://www.zakon.kz/4996767-tokaev-podpisal-zakon-o-vnesenii.html>
9. КАЗАХСТАН ВСТУПИЛ В ГРЕКО <https://kursiv.kz/news/obschestvo/2020-01/kazakhstan-vstupil-v-greko>
10. По уровню коррупции Казахстан занял 122-ю строчку из 180 стран <https://informburo.kz/novosti/kazahstan-zanyal-122-yu-strochku-po-urovnyu-korrupcii-iz-180-stran.html>

ОПЫТ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ (НА ПРИМЕРЕ ГРУЗИИ)

Жаркымбаева Баян Маратовна

*студент, Казахский Национальный Университет имени Аль-Фараби,
Казахстан, г. Алматы*

Самалдыков Максут Кошекович

*канд. юрид. наук, доцент Казахский Национальный Университет имени Аль-Фараби,
Казахстан, г. Алматы*

За последние десять лет Грузия добилась значительного прогресса в деле борьбы с коррупцией. Этот успех стал возможным во многом благодаря эффективной правоохранительной деятельности и упрощению административных процедур, что позволило искоренить мелкую коррупцию в публичной администрации. Всемирный банк назвал историческим показателем Грузии в борьбе с коррупцией. Грузия набрала 77,4 балла из 100 по эффективности управления коррупцией и тем самым достигла исторического максимума с 1996 года, говорится в исследовании "Индикаторы глобального управления" на сайте Всемирного банка за 2017 год [1]. Казахстан продолжил важную реформу государственной службы, которая была начата еще во время предыдущего раунда мониторинга, и достиг значительного прогресса в этом направлении. Однако ряд выявленных ранее проблем остаются актуальными. В данной статье мы проведем параллель между антикоррупционными мерами в Грузии, которые добились успеха, особенно в системе государственной власти и республикой Казахстан. А также подчеркнем главные проблемы неразрешенных вопросов противодействия коррупции в системе государственной власти в республике Казахстан. Грузия показала хорошие результаты в вопросе уголовного преследования коррупционных преступлений и отмыывания денег, использования современных методов конфискации преступных доходов. По нашему мнению, в Грузии органам власти удалось эффективно ограничить коррупцию низкого уровня. В отчете (Грузии, утвержденном на пленарном заседании Антикоррупционной сети для стран Восточной Европы и Центральной Азии 15 сентября 2016 г. в штаб квартире ОЭСР в Париже) обсуждался вопрос широкого применения на практике преследования за преступления, касающиеся злоупотребления властью и превышения полномочий и то, что формулировка этих составов преступлений допускает широкое и нечеткое толкование при открытии уголовного производства [2]. Как и ранее, относительно высокая санкция за основной состав пассивного взяточничества компенсируется широким использованием соглашений о признании вины. В предыдущих отчетах отмечалось беспокойство по поводу злоупотребления процедурой признания вины, но была проведена существенная реформа для устранения этих проблем.

Грузия была лидером в регионе в вопросе установления уголовной ответственности юридических лиц в своем законодательстве. Однако, практика применения такой ответственности практически отсутствует. Дополнительная проблема, которая была выявлена в этом раунде мониторинга, состоит в автономном характере корпоративной ответственности. Отчет находит проблематичным то, что компания будет освобождена от ответственности при определенных обстоятельствах, которые исключают вину или преступность деяния физического лица, которое совершило преступление. Как и в случае с корпоративной ответственностью, отсутствие дел о расследовании подкупа иностранных должностных лиц свидетельствует о необходимости дальнейшего обучения и повышения информированности об этом преступлении. Грузия создала несколько специализированных подразделений для расследования и уголовного преследования коррупции, что похвально. Однако, по мнению экспертов, размещение антикоррупционного агентства в Службе

безопасности является сомнительным. Также высказывается озабоченность тем, что надзор и уголовное преследование сосредоточены в службе публичного обвинения. Размещение в одном ведомстве следователей и прокуроров может подорвать издержки и противовесы при осуществлении полномочий, которые должны существовать как гарантия против ненадлежащим образом мотивированных расследований и случаев бездействия, когда следовало бы осуществлять преследование. Также можно было бы усилить автономию антикоррупционного подразделения в рамках службы публичного обвинения. Антикоррупционные реформы, осуществленные в Грузии за последние три года, опирались в большой мере на инициативы, начатые во время инициирования антикоррупционных реформ в стране. Например, был усилен Закон «О несовместимости интересов и коррупции на публичной службе», усовершенствована система декларирования имущества в электронной форме, введенная в действие в 2010 г., увеличилось число подателей деклараций, и начаты работы по разработке системы контроля и проверки деклараций. Кроме того, электронная система закупок, которая была внедрена в 2010 г., стала более прозрачной, и Агентство государственных закупок начало публиковать в Интернете информацию о контрактах на закупку, заключенных без конкурсного отбора. Сеть центров государственных услуг, созданная с целью упрощения процедур оказания услуг и сокращения возможностей для административной коррупции, была расширена по всей стране. Введены в действие новые общественные центры, и электронные услуги были внедрены еще несколькими учреждениями по предоставлению услуг, включая Министерство экономики и устойчивого развития и Министерство внутренних дел. В целях дальнейшего развития свободы информации в 2013 г. были приняты стандарты инициативного опубликования данных, в том числе на уровне муниципалитетов, и электронных запросов, и был создан портал открытых данных. Прозрачность финансов в политической деятельности была усилена благодаря реформированию избирательного кодекса и Закона «О политических объединениях граждан», и были расширены полномочия и мандат Службы государственного аудита, ответственной за мониторинг финансирования партий.

В дополнение к усовершенствованию уже имеющихся инструментов борьбы с коррупцией, грузинское правительство также инициировало коренную реформу государственной службы на основе принципа карьерной профессиональной службы – принципа, против которого решительно выступало предыдущее правительство. Было принято новое законодательство о защите обличителей. Закон вносит изменения в Закон "О предупреждении коррупции" относительно определения правового статуса обличителей коррупции, их прав и гарантий защиты, обеспечения условий для раскрытия информации о коррупции, которая предусматривает, что право на вознаграждение имеет обличитель, уведомивший о коррупционном преступлении, денежный размер предмета которого либо причиненный государству ущерб от которого в пять тысяч и более раз превышают размер прожиточного минимума для трудоспособных лиц, установленного законом на момент совершения преступления, в частности, через средства массовой информации, журналистов, общественные объединения и профессиональные союзы, которые определены как внешние каналы. Также закон предусматривает внутренние (способы защищенного и анонимного сообщения информации руководителю или уполномоченному подразделения органа, где обличитель работает, проходит службу либо обучение или по заказу которых выполняет работу) и регулярные каналы (анонимное информирование обличителем в частности НАПК) уведомления о коррупционных правонарушениях. Данный закон позволил создать новую эффективную систему предотвращения коррупции на основе международных стандартов. Грузия также приступила к осуществлению ряда важных реформ судебной системы и системы уголовного правосудия.

Эти положительные сдвиги способствовали принятию ЕС соглашения о либерализации визового режима и избранию Грузии в качестве сопредседателя Партнерства «Открытое правительство». Однако некоторые из новых законов и механизмов не вступили в силу на момент проведения мониторинга, поэтому представляется преждевременным оценивать их

влияние на уровень коррупции в стране. Рекомендацией 3 третьего раунда мониторинга Грузии в рамках Стамбульского плана действий по борьбе с коррупцией было: обеспечить орган, ответственный за координацию политики в области борьбы с коррупцией, надлежащими полномочиями, ресурсами и секретариатом, включая постоянный штат сотрудников, специализирующихся только на сфере борьбы с коррупцией. В связи с этим Антикоррупционный совет (АС) был создан указом президента в 2008 г.; в 2010 г. положения об АС были включены в Закон «О несовместимости интересов и коррупции на публичной службе». После президентских выборов в 2013 г. АС стал подотчетен правительству. Устав и члены АС были утверждены постановлением правительства в 2013 г. и пересмотрены в 2014 г. Состав АС расширялся несколько раз с целью привлечения новых государственных учреждений, представителей гражданского общества, международных организаций и делового сектора. В настоящее время в состав АС входят 48 членов, из которых 17 членов являются представителями неправительственных организаций, международных организаций, доноров и деловых кругов. Членство в АС является открытым для всех субъектов гражданского общества, и для вхождения в его состав достаточно представить официальное письмо с указанием сферы деятельности и причины вступления в члены; такие просьбы никогда не встречали отказа. Каждый член АС назначает контактное лицо или контактных лиц, с которыми осуществляется сотрудничество и постоянный обмен информацией. Основными функциями АС являются: разработка стратегии борьбы с коррупцией и плана действий, их пересмотр и мониторинг; координация межведомственной деятельности, способствующей реализации соответствующих мер в процессе составления стратегии и плана действий; обеспечение выполнения рекомендаций международных организаций, подготовка национального отчета об их выполнении. Неправительственные организации отмечают, что полномочия АС являются слишком ограниченными, поскольку ему запрещено заниматься случаями, связанными с коррупцией в верхних эшелонах власти, и вопросами правоприменения.

АС представляет собой не самостоятельное учреждение, а механизм координации, состоящий из представителей трех ветвей власти, независимых учреждений, неправительственных и международных организаций и делового сектора. Полномочия АС ограничиваются координацией. Решения и рекомендации АС являются обязательными только для его членов, которые выполняют их на добровольной основе. В прошлом еще не было ни одного случая, когда члены АС не выполняли бы решения или рекомендации АС; однако Служба государственного аудита отказалась принять участие в последнем заседании АС. Положения грузинского законодательства, касающиеся коррупционных правонарушений, в целом признаются как соответствующие международным стандартам (см. отчет Сети ОЭСР о втором раунде мониторинга, отчеты ГРЕКО в рамках третьего раунда оценки).

В Грузии действуют базовые законоположения о доступе к информации, однако отсутствует современный самостоятельный закон о праве на информацию. Не создан специализированный надзорный орган, который бы обеспечивал применение соответствующих положений закона на практике. Это, наряду с отсутствием достаточного количества программ просвещения и повышения осведомленности, негативно влияет на возможность осуществления права на информацию, уровень доступности которой в Грузии остается низким. Усилия правительства по разработке проекта нового Закона «О свободе информации» и содержание этого законопроекта (как его описали власти) являются весьма похвальными, однако, с сожалением следует отметить, что после двух лет работы над проектом закона он еще не представлен в парламент.

Другими проблемами, которые отрицательно влияют на уровень соблюдения закона, являются отсутствие эффективных санкций за нарушение положений о доступе к информации, неэффективный механизм обжалования и дисбаланс между правом на информацию и правом на защиту персональных данных. Право на защиту персональных данных соблюдается более широко благодаря наличию специализированного надзорного

органа и применению санкций. Отдельный Закон «О свободе информации» и механизм обеспечения его соблюдения исправил бы ситуацию к лучшему, однако, возможно, также потребуются внести поправки в закон о защите персональных данных, чтобы обеспечить более устойчивый баланс между этими двумя важными правами человека.

Грузия запустила в действие портал открытых данных, однако не имеет всесторонней нормативно- правовой базы для создания инфраструктуры открытых данных и обеспечения того, чтобы государственные органы публиковали и регулярно обновляли высококачественные наборы данных в открытом формате и с открытой лицензией, позволяющей безвозмездное повторное использование данных. Особенно важно установить юридическое обязательство публиковать в формате открытых данных информацию, представляющую значительный общественный интерес, которую можно использовать для выявления и предотвращения коррупции, например: данные о закупках; бюджетная информация, включая данные обо всех сделках с использованием государственных средств; реестры компаний и недвижимости; данные о финансах политических партий и т.д. Грузия достигла заслуживающих одобрения результатов в реализации планов действий партнерства «Открытое правительство», обеспечив по-настоящему многосторонний процесс и охватив планом действий парламент, что уже стало образцом для подражания во всем регионе. [3]

Казахстан принял новую Антикоррупционную стратегию на 2015-2025 гг., которая ориентирована на сокращение уровня коррупции в таких сферах, как государственная служба, квазигосударственный сектор, частный сектор, судебные и правоохранительные органы. На ее основе все центральные государственные органы утвердили ведомственные планы, а местные исполнительные органы – региональные планы по реализации Стратегии. Однако отчет признал План мероприятий на 2015-2017 гг., в целом, неадекватным ситуации, поскольку многие из его мероприятий не имеют явной антикоррупционной направленности. Новая стратегия и план не были основаны на внедрения механизма мониторинга реализации документов антикоррупционной политики и оценки коррупционных рисков. Это важный этап формирования зрелой антикоррупционной политики. Хотя, по мнению экспертов, еще преждевременно делать вывод об эффективности мониторинга и оценки коррупционных рисков.

Казахстан продолжил позитивную практику проведения секторальных исследований в области борьбы с коррупцией и отдельных исследований восприятия коррупции в разрезе государственных органов. Но при этом не проводится периодическая оценка проблемы коррупции не только в публичном, но и частном секторе, которая бы включала такие компоненты, как наиболее пораженные коррупцией сферы, частота и модели коррупционных практик, субъектный состав коррупционных отношений, виды коррупционных благ. Несмотря на значительное количество информационных кампаний, направленных на предотвращение и борьбу с коррупцией, оценка их влияния на динамику качественных и количественных характеристик коррупции не была проведена. Казахстан сделал важный шаг, приняв долгожданный Закон о доступе к информации в 2015 году и начав его реализацию. Это первый закон о доступе к информации Казахстана. Хотя закон содержит ряд положительных норм, он не соответствует ключевым международным стандартам и передовой практике и должен быть исправлен как можно скорее. Закон пока не работает в полной мере, отсутствует эффективный контроль за его соблюдением. Казахстан не выполнил рекомендацию относительно ответственности за диффамацию, активно применяя ее на практике, что ограничивало свободу слова и сообщения о коррупции. Новый отчет рекомендует отменить уголовную ответственность за клевету, оскорбление и другие похожие деяния, а в случае временного сохранения такой ответственности, перевести ее в разряд уголовных проступков, исключив возможность применения мер наказания, связанных с ограничением или лишением свободы. Отчет приветствует установление размера судебного сбора по искам, требующим возмещения морального вреда, пропорциональном размеру от суммы иска; однако, эта мера пока не привела к существенному улучшению положения дел в этом отношении. Казахстану рекомендуется присоединиться к

международной инициативе «Партнерство Открытое правительство» (Open Government Partnership).

В сфере публичных закупок, Казахстан продолжил проведение реформ, в том числе с целью расширения прозрачности и внедрения электронных процедур. Новый Закон о государственных закупках сократил перечень исключений из сферы действия закона, но перевел большую их часть в разряд закупок из одного источника. Таким образом, объем неконкурентных закупок остается все еще слишком высоким и должен быть сокращен значительным образом. На уровне закона не были урегулированы закупки национальных управляющих холдингов и других подобных субъектов. Отчет рекомендует Казахстану: далее совершенствовать систему электронных закупок и открыть ее для использования нерезидентами; обеспечить регулярную публикацию обновленной информации о закупках в формате машиночитаемых данных, включая статистику о жалобах и их рассмотрении; ввести прямое обязательное отстранение от закупок за совершение коррупционных правонарушений юридическим лицом или его руководством; усилить механизмы выявления и предотвращения конфликтов интересов в государственных закупках; привести содержание обязательных антикоррупционных заявлений в тендерной документации в соответствие с передовой международной практикой. Важно также интенсифицировать обучение для частного сектора и закупочных организаций по вопросам государственных закупок и добропорядочности.

Как отмечает М.К. Самалдыков: «Антикоррупционная программа – официальный документ, который нормативно закрепляет в органическом единстве принципы, задачи, основные направления, способы, конкретные меры и ожидаемые результаты реализации национальной антикоррупционной стратегии». [4]

Сравнивая текст первого закона о борьбе с коррупцией, принятого в 1998 году и новую его редакцию, утверждённую в 2015 году, одно из «маяков» прошлого осталось неизменным – повышение доверия общества к деятельности государственных органов. Однако в корне изменилось то, что пришло осознание того, что действенное искоренение коррупции невозможно без объединения усилий мирового сообщества, государственных органов, бизнеса, неправительственных секторам просто активных граждан. В этом измерении сформирована новая антикоррупционная стратегия нашей страны, разработанная по инициативе Первого Президента Нурсултана Назарбаева. Внедрение в национальную практику противодействия коррупции общепризнанных международных принципов и стандартов является ключевым условием исполнения рекомендаций ООН и ОЭСР [5].

Следуя мировой практике, Казахстан принял решение создать в Агенстве по противодействию коррупции (антикоррупционная служба) несколько новых департаментов: добропорядочности, превенции, партнёрства. Данное изменение схоже с изменениями и внедрениями в антикоррупционное законодательство Грузии: Казахстан так же начал действовать по принципу: благополучие в народе, доверии к нему, выращивая моральные ценности и жизни, согласно нормам и правилам.

Автор считает данное решение верным. Так как если центр тяжести смещается в сторону использования силовых методов, коррупция снижается незначительно и ненадолго, а уровни самосознания и морального устоя у людей ухудшаются. Поэтому, Казахстан делает правильно, так же как и Грузия развивает успешный план грамотного сочетания превенции, просвещения и методов уголовного преследования.

Однако, преимущество одних методов антикоррупционных мер не подразумевает отодвигание остальных мер в сторону. Как уже известно, 20 мая 2019 года Президент Касым-Жомарт Токаев провёл совещание по вопросам повышения эффективности работы по противодействию коррупции, в ходе которого поручил внедрить институт отставки первых руководителей государственных органов в случае совершения подчиненными коррупционного преступления. В настоящий момент Президент республики Казахстан, Касым-Жомарт Токаев, подписал поправки по вопросам государственной службы и противодействия коррупции об ответственности министров за коррупцию подчинённых [6].

В заключение статьи необходимо указать, что меры, предпринимаемые в борьбе с коррупцией в Грузии частично реализованы, так как успех мер в сфере реализации противодействия коррупции в Грузии, по нашему мнению, объясняется тем, что она опиралась больше на доверие людей, создавая такие институты как: добропорядочность, открытый мониторинг и партнёрство. Грузия все больше близка к тому, чтобы свести коррупцию к минимуму, насколько это возможно в такой стране. Создание органов по борьбе с коррупцией, подписание новых законов, принятие новых антикоррупционных реформ – все это положительно сказывается на их уровне коррупции в стране.

Правительство республики Казахстан внедряет в нашу систему по противодействию коррупции мировой антикоррупционный опыт, в том числе и опыт Грузии. Однако не стоит забывать, что каждая страна – это система, не похожая друг на друга и полностью перенять или скопировать ту или иную направленность не получится. Казахстан эффективно борется с коррупцией, так как в нашей стране борьба с коррупцией признана важнейшим стратегическим приоритетом государственной политики, направленной на благосостояние народа. И это объединяет 2 страны – приоритетом которых является минимизировать выявление коррупционных преступлений, принимающих меры по реализации концепции «слышащего государства».

Список литературы:

1. Статистика Грузии в борьбе с коррупциейВсемирнобанка: <http://anticorr.media/vo-vsemirnom-banke-ocenili-usiliya-gruzii-po-borbe-s-korruptciej/>
2. Об отчете www.oecd.org/corruption/acn/istanbulactionplan
3. 4-й раунд мониторинга в рамках Стамбульского плана действий по борьбе с коррупцией : Борьба с коррупцией в странах Восточной Европы и Центральной Азии // Источник: https://tengrinews.kz/kazakhstan_news/tokaev-podpisal-zakon-otvetstvennosti-ministrov-korruptsiyu-385185/
4. Самалдыков М.К. Правовые основы противодействия коррупции курс лекций – Алматы: Қазақ университеті, 2019, с 113
5. Газета Казахстанская правда, 20 ноября 2019 г., Алик Шпекбаев
6. О подписании указа: https://tengrinews.kz/kazakhstan_news/tokaev-podpisal-zakon-otvetstvennosti-ministrov-korruptsiyu-385185/
7. Казахстанская правда, 20 ноября 2019 года, Алик Шпекбаев: Борьба с коррупционерами не должна отодвигать на второй план другие формы и методы противодействия коррупции // Источник: газета Казахстанская правда

ПРАВОВОЙ СТАТУС ПАЦИЕНТА КАК ПОТРЕБИТЕЛЯ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ

Каньшин Игорь Стефанович

*магистрант Санкт-Петербургского государственного университета аэрокосмического приборостроения,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Ввиду быстрого развития и распространения на российском рынке сферы оказания платных медицинских услуг, она приобретает особое значение для законодателя. Одной из причин широкого распространения данной сферы является стремительное развитие медицинских технологий. Так как государственная медицина, не может себе позволить своевременную закупку и обеспечение всех лечебных учреждений своевременным медицинским оборудованием.

С появлением платных медицинских услуг в здравоохранении, в стране формируется большая прослойка граждан, имеющих активную жизненную позицию и тем самым ценящих свое время. «Граждане создают материальное благо и считают, что за свои деньги они должны получить качественное и эффективное лечение» [3] на что имеют право согласно законодательству Российской Федерации.

В большинстве случаев платными медицинскими услугами пользуются работающие граждане или экономически активное население.

В связи с чем, большой сегмент экономического обеспечения рынка платных медицинских услуг составляют юридические лица, которые выступают плательщиками по договорам добровольного медицинского страхования. [4]

Главными субъектами в правоотношениях по оказанию платных медицинских услуг выступают юридическое лицо или потребитель – пациент, заказывающие услугу, и медицинская организация в лице врача, оказывающем услугу. Схема приобретения медицинских услуг выглядит как «плательщик – поставщик – потребитель». Обратная связь в данной схеме отсутствует.

Специфической особенностью медицинских услуг является взаимодействие между субъектами – потребителем и исполнителем. Чаще всего такое взаимодействие активное с обеих сторон.

Объект в правоотношениях по оказанию медицинских услуг также является специфическим. Медицинская услуга всегда направлена на человека, для поддержания либо восстановления нормальных функций органов и систем организма, то есть здоровья. Можно предположить, что пациент – потребитель является как субъектом правоотношений, так и его объектом, однако это не так.

Самое полное определение пациента представлено в Федеральном законе «Об основах охраны здоровья граждан». Пациентом признается физическое лицо, которому оказывается медицинская помощь или которое обратилось за оказанием медицинской помощи независимо от наличия у него заболевания и от его состояния.

В правоотношениях по оказанию платных медицинских услуг пациент выступает потребителем этих услуг. Чтобы точно понять, какие субъекты гражданского права признаются потребителями, необходимо определить правовой статус потребителя как субъекта правоотношений в потребительской сфере.

Так, потребителем считается гражданин, имеющий намерение заказать или приобрести, либо заказывающий, приобретающий или использующий товары (работы, услуги) исключительно для личных (бытовых) нужд, не связанных с извлечением прибыли. [1]

Потребителем признается гражданин, однако, в данной категории субъекта гражданство не влияет на его правовой статус, а термин гражданин, использованный законодателем, употребляется как синоним понятия физическое лицо и не несет какой либо дополнительной нагрузки.

Это связано с тем, что нормы, установленные гражданским законодательством, распространяются на отношения с участием иностранных граждан, лиц без гражданства и иностранных юридических лиц. [2]

Общий правовой статус пациентов основывается прежде всего на положениях Конституции Российской Федерации.

Индивидуальный правовой статус пациентов включает их права и обязанности, а также юридические гарантии для осуществления этих прав.

Этот правовой статус является наиболее мобильным, поскольку его форма полностью зависит от изменений как состояния здоровья, так и других обстоятельств (возраст, срок действия договора медицинского страхования, срочность оказания медицинской помощи). [5]

Общий правовой статус характерен для каждого пациента независимо от медицинского учреждения.

Особый правовой статус предоставляется отдельным категориям пациентов (военнослужащим, клиентам частных профилактических учреждений, держателям полисов добровольного медицинского страхования и т. д.); лица, страдающие определенными заболеваниями.

Как правило, это предполагает предоставление определенным организациям таких преимуществ, установление особенностей лечения, сохранение информации о заболевании, результатах лечения в секрете и т. д.

Исходя из особенностей правового статуса пациент, вытекает, что законодатель наделяет его специальным правовым статусом.

В данной ситуации, он выполняет функцию предоставления дополнительных прав.

Это связано с необходимостью специализированной защиты потребителей, как самостоятельных непрофессиональных участников договорных отношений на рынке товаров, работ, услуг.

Также это связано с тем, что особенностью правового статуса потребителя является его межотраслевой характер, так как потребитель является экономически слабой стороной в договорных отношениях и в тоже время субъектом частного права, поэтому его защита предполагает широкое публично-правовое воздействие.

Таким образом, пациентом может быть любой гражданин, независимо от возраста, дееспособности, состояния здоровья. В ряде случаев в интересах пациента договор может быть заключен иными лицами, на которые законом возложена обязанность заботиться о соответствующем гражданине.

В этом случае гражданин в пользу которого заключен договор на оказание медицинских услуг не должен изъявлять желание на его использование. Особенностью правового статуса пациента является включение в него гарантий, предусмотренных законодательством о защите прав потребителей.

Однако, из-за неполного определения понятия «потребитель», содержащегося в данном законе, законодатель не способен, в полной мере наделить потребителя (пациента) особым правовым статусом.

Данная цель достигается путем создания специализированного органа, осуществляющего контроль за соблюдением прав и законных интересов потребителей – Роспотребнадзор.

Список литературы:

1. Большой юридический словарь // под ред. засл. деятеля науки РФ. д.ю.н. проф. А.В.Малько. Москва: Проспект, 2015. С.473.
2. Внуков Н.А. Гражданско-правовое регулирование отношений с участием граждан-потребителей: монография. М-во образования и науки РФ. ГОУ ВПО «Орловская региональная акад. гос. службы». Орел: Издательство ОРАГАС, 2011. С.56.

3. Гизтюк А.П. Платные медицинские услуги: правовое регулирование и сложившийся менталитет // Менеджер здравоохранения. 2012. №7 С.60.
4. Морозова Г.А., Озина А.М. Социально -демографический портрет потребителя платных медицинских услуг коммерческих медицинских центров и платных отделений государственных медицинских учреждений// УЭкС. 2012. №40 С.57.
5. Пищита А.П. Правовое регулирование медицинской деятельности в современной России. М.: ЦКБ РАН, 2016. С.96.

РАЗЛИЧИЕ МЕЖДУ ТЕХНИЧЕСКОЙ И РЕЕСТРОВОЙ ОШИБКАМИ И СПОСОБАМИ ИХ ИСПРАВЛЕНИЯ

Кононова Полина Владимировна

*студент, Белгородский Государственный Технологический Университет им. В. Г. Шухова,
РФ, г. Белгород*

Ширина Наталья Владимировна

*доцент, Белгородский Государственный Технологический Университет им. В. Г. Шухова,
РФ, г. Белгород*

Как сказал древнеримский философ Марк Туллий Цицерон «каждому человеку свойственно ошибаться...». Поскольку в сфере кадастровых отношений работают, прежде всего, люди, хотя их труд и частично автоматизирован посредством выгружаемых через Интернет-портал актуализированных XML-схем, тем не менее, так называемый «человеческий фактор» по-прежнему присутствует во всех действиях, совершаемых как работниками Росреестра, так и кадастровыми инженерами, вследствие чего ошибки допускаются и той и другой стороной. В результате этого ошибки попадают в Единый государственный Реестр недвижимости (далее – ЕГРН), который, в итоге, может содержать недостоверные сведения. Согласно ст. 61 Федерального закона «О государственной регистрации недвижимости» № 218 [1], ошибки, содержащиеся в Едином государственном реестре недвижимости, подразделяются на два типа: технические и реестровые.

Эти ошибки, разумеется, не приводят к таким фатальным последствиям, как, например, ошибки пилота самолета или врача, но навредить собственнику объекта недвижимости могут очень сильно, так как напрямую влияют на возможность и сроки проведения сделок с недвижимостью, получению кредита, завышению тарифов при уплате налогов и т.д. Рассмотрим поподробнее типичный пример возникновения таких ошибок.

Ошибка может быть допущена сотрудником органа регистрации прав при осуществлении кадастрового учета или государственной регистрации прав. Она может заключаться в опечатке, грамматической ошибке, неверно определенной кадастровой стоимости и т. п. Такая ошибка называется технической ошибкой и приводит к тому, что сведения, содержащиеся в Едином государственном реестре недвижимости, не соответствуют сведениям, содержащимся в исходных документах. Например, при заполнении Сведений об основных характеристиках объекта недвижимости в графе «Площадь, кв.м.» регистратор вместо числа «145,6», соответствующего площади здания согласно технического плана, подготовленного кадастровым инженером, внес число «154,6», то есть механически перепутал местами цифры «4» и «5». В результате в ЕГРН отобразились сведения, не соответствующие документу, на основании которого они были внесены, появилась техническая ошибка. Такая ошибка ведет к увеличению кадастровой стоимости здания, а следовательно, к необоснованно завышенному налогу на имущество. Исправить такую ошибку достаточно легко. Она выявляется либо органом регистрации, либо по заявлению любого заинтересованного лица и в течение трех рабочих дней со дня обнаружения такой ошибки или на основании вступившего в силу решения суда Росреестр исправляет допущенную техническую ошибку в записях, уведомив всех соответствующих участников отношений о ее исправлении. Единственное условие, которое может воспрепятствовать исправлению технической ошибки – это то, что такое исправление не должно повлечь за собой прекращение, возникновение или переход зарегистрированного права на объект недвижимости. Отсюда напрашивается вывод, что собственник объекта недвижимости при получении соответствующей Выписки из ЕГРН о характеристиках объекта недвижимости и зарегистрированных правах на него прежде всего сам должен внимательно изучить его на предмет соответствия сведений о правообладателе, адресе, а

также сравнить зарегистрированные характеристики объекта учета с характеристиками, представленными кадастровым инженером в межевом или техническом плане.

Все же следует отметить, что с переходом на электронную форму документов при подготовке межевых, технических планов и актов обследования (XML-документов), оформляемых кадастровым инженером с использованием XML-схем, импорт информации, содержащейся в таком документе производится автоматически, тем самым снижая риск внесения ошибки в записи Росреестра «вручную».

Другое дело, если аналогичную ошибку допустит кадастровый инженер при подготовке технического плана, межевого плана, карты-плана территории или акта обследования. Рассмотрим вышеприведенный пример, но допустим, что эту же ошибку допустил кадастровый инженер при подготовке технического плана здания в виде XML-документа, просто механически перепутав цифры «4» и «5» и получив при этом общую площадь здания 154,6 кв.м. вместо 145,6 кв.м. Эта ошибка, допущенная лицом, выполнившим кадастровые работы, будет воспроизведена сотрудником органа кадастрового учета и отразится в записях ЕГРН и будет считаться реестровой ошибкой. То есть первоначальным источником проблемы будет являться технический план, подготовленный кадастровым инженером. Последствия будут те же самые – необоснованное увеличение кадастровой стоимости, увеличение налога на имущество, проблемы с банком при получения кредита и т.п. Только исправить такую ошибку просто по заявлению заинтересованного лица уже не удастся. Для ее исправления придется снова обращаться к кадастровому инженеру с целью подготовки аналогичного документа, но в связи с выявленными несоответствия между сведениями о площади ранее учтенного здания (реестровая ошибка) и его фактической площади. Кадастровому инженеру придется подтверждать, что эта ошибка была допущена механически, и здание не подверглось никаким конструктивным изменениям. Затем этот документ необходимо направить в Росреестр в любом порядке, установленном законодательством (через МФЦ, по почте и т.д.) и ждать решения государственного регистратора прав в течение пяти рабочих дней со дня получения документов. Также реестровую ошибку можно исправить в порядке информационного взаимодействия, например, запросив сведения о площади здания в соответствующем бюро технической инвентаризации, или на основании вступившего в силу решения суда об исправлении реестровой ошибки. Опять же исправление реестровой ошибки не должно повлечь за собой прекращение, возникновение или переход зарегистрированного права на объект недвижимости.

Ошибки, конечно, допускают все, но нужно суметь вовремя их заметить, чтобы собственники объектов недвижимости не были ущемлены в своих правах, а кадастровые инженеры не тратили время и силы на исправление уже выполненной с ошибкой работы.

Список литературы:

1. Федеральный закон "О государственной регистрации недвижимости" от 13.07.2015 N 218-ФЗ

ВОЗМОЖНОСТИ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ СОВЕРШЕНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ НЕЦЕЛЕВОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БЮДЖЕТНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

Меретуков Руслан Муратович

*студент, Уральский институт управления,
Россия, г. Екатеринбург*

OPPORTUNITIES FOR PREVENTING THE COMMISSION OF CRIMES IN THE SPHERE OF MISUSE OF BUDGET FUNDS

Ruslan Meretukov

*Student, Ural Institute of Management,
Russia, Ekaterinburg*

Аннотация. Сфера бюджетных отношений является одной из самых доступных и желанных для совершения правонарушений. Это обуславливает возможность использовать бюджетные денежные средства не по целевому назначению. В связи с данным обстоятельством государство должно предпринимать меры по предупреждению совершения преступлений в данной сфере. В статье рассмотрены меры профилактики относительно нецелевого использования бюджетных денежных средств.

Abstract. The sphere of budget relations is one of the most accessible and desirable for committing offenses. This makes it possible to use budget funds for other purposes than their intended purpose. In this regard, the state must take measures to prevent the commission of crimes in this area. The article deals prevention measures regarding the misuse of budget funds.

Ключевые слова: бюджетные денежные средства, нецелевое использование, меры профилактики, предупреждение преступлений, уголовный закон, административное право.

Keywords: budget funds, misuse, prevention measures, crime prevention, criminal law, administrative law.

Бюджетная сфера выступает одной из самой привлекательных для совершения правонарушений. Интерес к ней направлен как со стороны частных лиц и коммерческих компаний, так и со стороны государственных структур. Тому есть несколько причин:

1) На финансирование деятельности бюджетных, автономных и казенных учреждений выделяются большие финансовые средства;

2) Инвестиционная привлекательность данной сферы;

3) В распоряжении государственных и муниципальных учреждений находится широкая материально-техническая база;

4) Высокая численность сотрудников, которые работают в сфере бюджетных отношений, что не предоставляет возможности осуществлять всеобъемлющий контроль над каждым должностным лицом;

5) В решении финансовых и экономических задач государственным и муниципальным структурам принадлежит ведущая роль;

6) В законодательной базе, которая регулирует управленческие и распорядительные функции, присутствуют несовершенства нормативно-правовых актов;

7) Должностные лица в бюджетной сфере обладают высокими заработными платами по сравнению с другими структурами.

Перечисленные обстоятельства и вызывают соблазн у лиц, которые работают в сфере бюджетных отношений, идти на правонарушения и использовать выделяемые государством денежные средства не по целевому назначению [1].

Нецелевое использование бюджетных денежных средств охраняется как уголовным, так административным правом. Уголовный кодекс РФ предусматривает два состава

преступлений в области расходования бюджетных денежных средств. К ним относятся положения статей 285.1 и 285.2 УК РФ. Кодекс об административных правонарушениях РФ содержит только одну статью 15.14, которая назначает административную ответственность за направление средств бюджета бюджетной системы РФ и оплату денежных обязательств в целях, не соответствующих полностью или частично целям, определенным законом (решением) о бюджете, сводной бюджетной росписью, бюджетной росписью, лимитами бюджетных обязательств, бюджетной сметой, договором (соглашением) либо правовым актом, являющимся основанием для предоставления указанных средств [2].

Анализ данных с официального сайта МВД России показал, что с 2003 года до 2009 год происходило ежегодное увеличение числа преступлений, связанных с нецелевым расходованием бюджетных средств и средств государственных внебюджетных фондов. Далее происходит постепенное снижение числа анализируемых преступлений. К сожалению, это по большей части связано с высоким уровнем латентности данного вида преступности, вызванной практическими сложностями в правоохранительной и финансово-контрольной деятельности государства при выявлении данных преступлений и сборании доказательной базы в ходе оперативно-розыскных мероприятий [3].

В целях дальнейшего снижения числа правонарушений в бюджетной сфере относительно использования бюджетных денежных средств необходимо проводить предупреждение по их совершению. В криминологии меры предупреждения рассматривают как многоуровневую систему государственных и общественных мер, которые направлены на распознавание, ликвидацию, ослабление причин и условий преступности, преступлений отдельных видов и конкретных правонарушений, а также на удержание от перехода или возврата на преступный путь людей, условия жизни и поведение которых указывает на такую возможность [4].

Предупреждение совершения преступлений в сфере нецелевого использования бюджетных денежных средств включает в себя объектов и субъектов профилактики; ее основные уровни и формы; меры предупредительного воздействия [5].

Субъектами предупреждения нецелевому использованию бюджетных денежных средств, к функциональным обязанностям которых относится оказание профилактического воздействия на криминальную ситуацию в анализируемой сфере, являются:

1) Федеральные органы исполнительной власти, осуществляющие порядок и условия использования бюджетных средств и средств государственных внебюджетных фондов (Министерство финансов РФ, Счётная палата РФ, Контрольное Управление Президента РФ; Генеральная прокуратура РФ, Министерство внутренних дел РФ, Федеральная служба безопасности РФ);

2) Федеральное казначейство, Федеральная таможенная служба и Федеральная налоговая служба, которые являются правопреемниками упраздненной Федеральной службы финансово-бюджетного надзора;

3) Органы местного самоуправления, являющиеся распорядителями бюджетных средств.

В рамках определенной и присущей лишь им компетенции названные субъекты проводят профилактические мероприятия по недопущению совершения преступного использования бюджетных средств на непредусмотренные для этого цели, а также расследование, выявление и пресечение уже совершенных деяний, предусмотренных ст.ст. 285.1, 285.2 УК РФ и ст.15.14 КоАП РФ.

Среди организационных направлений предупреждения нецелевому использованию бюджетных денежных средств можно выделить следующие:

- Повышение контролирующей и координирующей роли государства за всеми источниками использования бюджетных средств. Если на государственном уровне будет функционировать институт ответственного управления общественными финансами, обеспечен механизм налогово-бюджетной прозрачности, создана эффективная система

бюджетного исполнения, в совокупности эти мероприятия способны снизить уровень нецелевого использования бюджетных средств;

- Определение стратегических и тактических задач при проведении политики противодействия нецелевому использованию бюджетных средств;

- Недопущение проникновения коррупционных проявлений в сферу использования бюджетных средств и средств государственных внебюджетных фондов, недопущение конфликта интересов на государственной и муниципальной службах;

- Совершенствование законодательных положений в бюджетной, административной, уголовной сферах, предполагающих государственное регулирование и контроль за денежными средствами бюджета и государственных внебюджетных фондов, а также и меры юридического характера за допущенные правонарушения;

- Повышение эффективности деятельности органов власти и управления, к компетенции которых относится принятие профилактических и пресекающих мер, направленных на недопущение нецелевого использования бюджетных средств на основе обобщенных практических результатов, с одновременным совершенствованием отчетных форм по нарушениям бюджетной дисциплины.

Среди социально-экономических механизмов профилактики нецелевому использованию бюджетных денежных средств можно назвать:

- Осуществление санации экономики с целью повысить эффективность и рациональность в использовании имеющихся ресурсов;

- Постоянное проведение мероприятий по повышению уровня жизни российских граждан, укреплению их статуса в обществе, правовой защищенности;

- Укрепление социальных гарантий и положения государственных и муниципальных служащих;

- Создание условий для устойчивого функционирования основных компонентов рынка: свободного осуществления предпринимательской деятельности, развития конкурентной среды, развитие и защита частнособственнических отношений, адекватное социальным условиям регулирование денежно-кредитного обращения и т.д.

К правовым механизмам профилактики нецелевому использованию бюджетных денежных средств можно отнести:

- Постоянное совершенствование нормативно-правовой базы, соотнесение ее с изменяющимися общественными отношениями в бюджетно-финансовой сфере;

- Преодоление правовых коллизий и пробелов при регулировании общественных отношений, связанных с использованием бюджетных средств и средств государственных внебюджетных фондов;

- Антикоррупционная экспертиза принимаемых нормативно-правовых актов в сфере распределения бюджетных средств и средств государственных внебюджетных фондов;

- Обеспечение иерархической непротиворечивости нормативно-правовых актов, регулирующих отношения, связанные с использованием бюджетных средств и средств государственных внебюджетных фондов, недопустимости чрезмерного ведомственного регулирования в данной сфере.

Помимо перечисленных выше мер общего характера, направленных на предотвращение нецелевого использования бюджетных денежных средств, существует ряд специальных предупредительных мер. В их числе:

- Разработка и внедрение методического аппарата по оцениванию рациональности бюджетных расходов, индикаторов результативности затратности государственных средств;

- Практическая реализация прозрачности финансовых потоков и публичной отчетности использования бюджетных средств;

- Закрепление контрактных форм финансового обеспечения социальных организаций сферы на основе следующего принципа: выделение денежных средств исходя из результатов их работы;

• Окончательное складывание механизма, который бы служил препятствием к принятию необеспеченных финансовыми средствами решений, без учета их влияния на бюджетную систему, и, как следствие, недопущение ситуации, способствующей должностным злоупотреблениям на различных уровнях. И, наконец, одним из эффективных средств профилактики и противодействия нецелевого использования бюджетных денежных средств выступает постоянно существующая возможность привлечения к юридической ответственности: административной (ст. 15.14 КоАП РФ) или уголовной (ст. 285.1, ст. 285.2 УК РФ).

Перечисленные выше меры и мероприятия не являются инновационными, о них в той или иной мере уже писали и говорили на самых разных уровнях власти. Тем не менее, в силу разных причин пока их нельзя назвать полностью реализованными, хотя политика по противодействию нецелевому использованию бюджетных средств проводится достаточно активно. При условии дальнейшей активной политики по профилактике нецелевого использования бюджетных денежных средств со стороны высших властных органов можно будет держать под контролем данные отношения и не допускать злоупотреблений и нарушений в финансово-бюджетной сфере, что, по мнению Президента РФ, является в числе прочего, залогом государственной безопасности нашей страны.

Список литературы:

1. Белова Я. Б. Сведения о способах нецелевого расходования бюджетных средств // Территория инноваций. 2018. № 3.
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ // Российская газета, № 256, 31.12.2001.
3. Арбатская Ю. В., Васильева Н. В., Христюк А. А. Нецелевое расходование бюджетных средств: криминологическая и уголовно-правовая характеристика // Всероссийский криминологический журнал. 2014. №4.
4. Аганов Г.М., Ковалева Е. Предупреждение преступлений и иных правонарушений средствами прокурорского надзора при исполнении наказания в виде лишения свободы // Уголовное право. 2005. № 4.
5. Авдеев Р. В. Предупреждение преступлений // Вестник ТГУ. 2014. №6 (134).

ПОРЯДОК НОТАРИАЛЬНОГО УДОСТОВЕРЕНИЯ СДЕЛОК С НЕДВИЖИМОСТЬЮ И ПРАВОВЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ НЕСОБЛЮДЕНИЯ НОТАРИАЛЬНОЙ ФОРМЫ СДЕЛОК С НЕДВИЖИМОСТЬЮ

Нечаева Юлия Андреевна

*студент Санкт-Петербургского государственного университета аэрокосмического приборостроения,
РФ, Санкт-Петербург*

PROCEDURE FOR NOTARIZATION OF REAL ESTATE TRANSACTIONS AND LEGAL CONSEQUENCES OF NON-COMPLIANCE WITH THE NOTARIAL FORM OF REAL ESTATE TRANSACTIONS

Yulia Nechaeva

*Student of St. Petersburg State University of Aerospace Instrumentation
Russia, St. Petersburg*

Аннотация. Сделки с недвижимостью, подлежащие обязательному нотариальному удостоверению, предусмотрены положениями статьи 163 Гражданского Кодекса Российской Федерации. Это случаи, прямо установленные законом либо соглашением сторон. Участники договорных обязательств вправе сами определять важность такого действия, даже если его проведение не требуется в соответствии с нормами права. Нотариальный работник не может отказать в оформлении любой гражданско-правовой сделки, которая не противоречит требованиям законодательства. Надо отметить, что несоблюдение требуемого формата для совершаемых операций влечет их ничтожность, то есть не возникновение правовых последствий их проведения.

Abstract. Real estate transactions subject to mandatory notarization are provided for in article 163 of the civil code of the Russian Federation. These are cases directly established by law or by agreement of the parties. The parties to the contractual obligations have the right to determine the importance of such an action, even if it is not required in accordance with the rules of law. A notary employee may not refuse to execute any civil transaction that does not contradict the requirements of the law. It should be noted that failure to comply with the required format for the operations performed entails their insignificance, that is, not the occurrence of legal consequences of their conduct.

Keywords: transactions, real estate, notary certification, Civil code, notary public.

Ключевые слова: сделки, недвижимость, нотариальное удостоверение, Гражданский кодекс, нотариат.

Федеральная служба государственной регистрации, кадастра и картографии Российской Федерации 27 апреля 2018 г., опубликовала на официальном сайте информацию, касающуюся обязательного нотариального удостоверения сделок с недвижимостью [6]. Данная информация также была размещена в системе «Консультант Плюс» и закрепила основные положения об обязательном нотариальном удостоверении сделок с недвижимостью и доверенностей, при осуществлении сделок с недвижимым имуществом.

В соответствии с этой информацией, нотариального удостоверения требуют сделки:

1) по отчуждению долей в праве общей собственности на недвижимое имущество, в том числе при отчуждении всеми участниками долевой собственности своих долей по одной сделке. Такое положение закреплено в ст.42 Федерального Закона №218 «О государственной регистрации недвижимости».

2) связанные с распоряжением недвижимым имуществом на условиях опеки, а также по отчуждению недвижимости, принадлежащей несовершеннолетнему гражданину или гражданину, признанному ограниченно дееспособным. Необходимость нотариального

удостоверения такого рода сделок закреплена в ст.54 Федерального Закона №218 «О государственной регистрации недвижимости».

3) с объектом недвижимости, если заявление и документы на регистрацию этой сделки или на её основании на регистрацию права, ограничения или обременения права представляются почтовым отправлением. Это положение закреплено в ст.18 Федерального Закона №218 «О государственной регистрации недвижимости».

Суть операции заключается в том, чтобы обеспечить максимально возможную бесспорность сделки. Нотариус прикладывает все усилия, чтобы в любом суде любой судья согласился, что процесс отчуждения недвижимости прошел легитимно. Что сделка законна.

Нотариус в процессе сделки является единственным лично не заинтересованным лицом. Есть стороны сделки, у каждой из которых свой интерес, есть агенты с обеих сторон, отрабатывающие свои комиссионные и не всегда учитывающие интересы противоположной стороны. Нотариус же здесь – единственное беспристрастное лицо. Только он обратит внимание на интересы, цели и чаяния каждой стороны.

Таким образом, все действия нотариуса в ходе удостоверения подчинены одной задаче: он стремится к максимальной бесспорности. Это означает, что, если есть сомнения, нотариус будет перестраховываться – требовать дополнительное документальное подтверждение по разным вопросам владения недвижимостью.

В семейном законодательстве недвижимость будет затрагиваться при регулировании имущественных прав субъектов семейного права. Обязательная нотариальная форма сделок, в которых предметом регулирования может выступать недвижимость, установлена: для заключения одним из супругов сделки по распоряжению имуществом, права на которое подлежат государственной регистрации, сделки, для которой установлена законом обязательная нотариальная форма (ст.35 Семейного Кодекса Российской Федерации); для заключения брачного договора (ст.41 Семейного Кодекса Российской Федерации) [1]. Эти положения регулируют имущественное положение супругов, в том числе, и относительно недвижимости.

В ст.21 Федерального Закона №14 «Об обществах с ограниченной ответственностью» закреплено: «Сделка, направленная на отчуждение доли или части доли в уставном капитале общества, подлежит нотариальному удостоверению» [2]. Здесь необходимо исходить из того, что доля или часть доли в уставном капитале может быть в форме недвижимого имущества, следовательно, в этом виде сделки также необходимо обязательное нотариальное удостоверение.

Подобная ситуация закреплена также относительно складочного капитала в хозяйственных партнерствах, что доказывается положениями Федерального Закона №380 «О хозяйственных партнерствах» в ст.12 указывает, что сделка, направленная на отчуждение доли в складочном капитале партнерства, должна быть совершена в нотариальной форме» [3]. В российском законодательстве не существует отдельной процедуры нотариального удостоверения сделок с недвижимостью. Удостоверение сделки, независимо от её предмета, осуществляется в общей форме, по общеустановленной процедуре. В других странах, например, в Швеции, Норвегии, Дании нотариального удостоверения сделок с недвижимостью не требуется, соответственно, установленной процедуры там не существует. В Финляндии, Исландии нотариальное удостоверение сделок обязательно. Процедура нотариального удостоверения сделок закреплена в «Основах законодательства Российской Федерации о нотариате» [4]. В Приказе Минюста Российской Федерации от 15.03.2000 № 91 «Об утверждении Методических рекомендаций по совершению отдельных видов нотариальных действий нотариусами Российской Федерации» [5].

В соответствии с вышеуказанными актами, при удостоверении сделок с недвижимостью, нотариус должен проверить соответствие сделки намерениям сторон, соответствие сделки требованиям закона, принадлежность имущества лицу, его отчуждающему или закладывающему.

Обязательно необходимо указать относительно недвижимого имущества его цену, местонахождение имущества и в составе какого имущества оно может находиться, указать какое именно недвижимое имущество отчуждается. При отсутствии этих данных договор не считается заключённым.

Помимо этого, при совершении сделок с недвижимым имуществом нотариусом проверяются документы, предусмотренные Федеральным законом «О государственной регистрации недвижимости» в ст. 18, где закреплены положения о представлении заявления об осуществлении государственного кадастрового учета и государственной регистрации прав и прилагаемых к нему документов.

Требованиями статьи 163 Гражданского Кодекса Российской Федерации установлено, что нарушение порядка заверения договорных обязательств в случаях, регламентированных законодательством либо положениями соглашения, влечет ничтожность договоренностей.

В ситуации, когда один из участников уклоняется от посещения нотариуса, другой вправе прибегнуть к судебной защите для признания договора действительным. Судья вправе принять это решение, когда:

Какая-либо из сторон в полной мере или частично выполнила свои обязательства;

Кто-нибудь из участников уклоняется от оформления документа у нотариального специалиста в результате бездействия либо активной деятельности;

Поступило требование субъекта, исполнившего сделку об установлении её состоятельной.

Помимо это учитываются и определенные обстоятельства ситуации, причины несоблюдения установленной формы, безупречность действий каждого участника и прочее. Даже при выполнении всех условий судебный орган может не принять решение о признании сделки действительной. Здесь нужно учитывать, что сторона избегающая оформления обязательств по соглашению выступает в роли недобросовестного субъекта и допускает злоупотреблением своих прав. Другая же нуждается в защите, так как она исполнила свои обязательства в той или иной форме, но не может их оформить в определенном законом порядке.

Положениями статьи 433 Гражданского Кодекса Российской Федерации определено, что договор, который должен быть обязательно зарегистрирован, считается заключенным с даты прохождения такой процедуры и без неё считается ничтожным. Судья вправе наложить обязанность по регистрации сделки, когда:

Соблюдена надлежащая форма сделки. Например, рента должна быть оформлена у нотариуса, продажа имущественного комплекса производится подписанием соглашения обеими сторонами, а передать в аренду здание можно при помощи проставления подписей на договоре, подготовленном в простой письменной форме.

Один из участников уклоняется от её регистрационного оформления.

Подан иск о принуждении к регистрационным действиям.

Участник, необоснованно избегающий нотариальное удостоверение документа, обязан возместить контрагенту убытки, возникшие из-за задержки оформления договорных обязательств. Но такая необоснованность должна быть установлена в судебном процессе.

Список литературы:

1. Семейный кодекс Российской Федерации: Федеральный Закон от 29.12.1995 г. №223-ФЗ // Российская газета. 1996. №17.
2. Об обществах с ограниченной ответственностью: Федеральный Закон от 08.02.1998 г. №14-ФЗ // Российская газета. 1998. - №30.
3. О хозяйственных партнерствах: Федеральный Закон от 03.12.2011 г. №380-ФЗ // Российская газета. 2011. №278.
4. Основы законодательства Российской Федерации о нотариате (утв. ВС РФ 11.02.1993 №4462-1) // Российская газета. 1993. №49.

5. Об утверждении Методических рекомендаций по совершению отдельных видов нотариальных действий нотариусами Российской Федерации :приказ Минюста РФ от 15.03.2000 №91 // Бюллетень Минюста РФ 2000. №4.
6. Росреестр напоминает о требующих обязательного нотариального удостоверения сделках с недвижимостью : информация Росреестра от 27.04.2018 г. // СПС «КонсультантПлюс»

СУДЕБНАЯ ЭКСПЕРТИЗА В СТРАНАХ АНГЛО-АМЕРИКАНСКОГО ПРАВА

Одинцова Екатерина Александровна

студент, Институт судебных экспертиз

*Московский государственный юридический университет имени О.Е. Кутафина,
РФ, г. Москва*

Ключевые слова: судебная экспертиза, романо-германская система, страны англо-американской системы.

При анализе института судебной экспертизы за рубежом можно выделить следующие положительные черты: в странах англо-американской системы выделяются частные и государственные гранты, в средствах массовой информации периодически показывают новые достижения в науке, издается множество книг и журналов о судебно-экспертной деятельности. В своем научном труде Хазиев Шамиль Николаевич акцентирует внимание на том, что в странах англо-американской системы большое внимание уделяется анализу и изучению причин экспертных ошибок, методов преодоления факторов, вызывающих экспертные ошибки. Все это входит в обязательную программу обучения экспертов и нередко становится предметом обсуждения во время проверки квалификации экспертов, вызываемых в суд для дачи заключения и последующего допроса в качестве эксперта [3].

Стоит отметить, что за рубежом создается большое число словарей по терминологии в области судебной экспертизы, эксперты создают на основе своих проведенных исследований документы различного рода, пишут научные отчеты о своих методах исследования, такие как «technical articles, notes». Все эти документы можно найти в открытом доступе, информация на зарубежных сайтах переведена на несколько языков. Непосредственно, можно найти и сами заключения экспертов для ознакомления.

Проведенный анализ статуса судебного эксперта также показал, что он различен. Так, например, если в России эксперт имеет отдельный процессуальный статус, то в Англии эксперт носит статус свидетеля по делу и сочетает в себе статус как эксперта, так и свидетеля. В России специалист может в дальнейшем выступать в качестве эксперта в деле только в предусмотренных законом случае. Также в своих трудах А.В. Нестеров пишет, что в Англии деятельность эксперта строго регламентирована инструкциями, данными судом или сторонами по делу [4]. В национальной системе это является недопустимым. Независимость является одним из ключевых принципов в деятельности судебного эксперта в России. Он руководствуется только положениями закона, прежде всего, основным законом о судебно-экспертной деятельности и процессуальным законодательством. Так как судебный процесс Англии базируется на прецедентном праве, то стоит отметить, что в данной стране нет единого закона, который регулирует судебно-экспертную деятельность. Стоит также упомянуть о перекрестном допросе. Как в Англии, так и в США судебная экспертиза не является особым видом доказательства, а считается свидетельским показанием сведущего лица. [5] Сведущих лиц в странах Северной Америки обычно называют «expert witnesses». Однако это не означает, что помимо экспертной деятельности они не оказывают консультативную помощь в качестве специалиста. В странах англосаксонской правовой системы вопросы в области оценки заключений экспертов зафиксированы в специальных законах о доказательствах. Классификация судебных экспертиз в странах англо-американского права носит более обобщенный характер по сравнению с классификацией экспертиз, которая сложилась в настоящее время в России. Классификация судебных экспертиз на классы, роды, виды и подвиды практически не встречается. В научной литературе приводится перечень судебно-экспертных дисциплин, так называемые «forensic disciplines». Стоит отметить, что особенностью судебно-экспертной деятельности в рамках англо-американской правовой семьи, является ее максимальное соответствие существующей практике.

Исходя из проведенного анализа национального и зарубежного института судебной экспертизы, видно, что в данных системах существуют абсолютно разные подходы к осуществлению судебно-экспертной деятельности. Вместе с этим, необходимо отметить, что изучение зарубежного опыта необходимо, так как во всех системах есть свои положительные черты, которые могут помочь в усовершенствовании национального института судебной экспертизы.

Список литературы:

1. Федеральный закон «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» от 31.05.2001 №73-ФЗ [Электронный ресурс] (URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_31871/) (дата обращения: 02.02.2019).
2. Ш.Н.Хазиев. «Теоретические основы и организация международного сотрудничества в области судебно-экспертной деятельности». авт.реф. Москва. 2016.
3. Ш.Н. Хазиев. «Особенности организации судебных экспертиз в странах англо-американского права».
4. А.В.Нестеров. Сравнительно правовой анализ института судебной экспертизы в России и зарубежных странах. М.2010.
5. А.Н. Эртевциан. Современные формы организации экспертизы и экспертных учреждений в Англии и США. Санкт-Петербург.1961.№2.С.138-142

ИСТОРИКО- ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ГРАБЕЖ

Опарин Кирилл Игоревич

*магистрант, Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения,
РФ, г. Санкт-Петербург*

На разных этапах своей истории законодательство России содержало обширное количество норм, закрепляющих за посягательство на чужое имущество и собственность ответственность. В юридических источниках, в частности, в различной литературе авторы выделяют три основополагающих периода развития уголовного законодательства:

- 1) уголовное законодательство досоветского периода
- 2) советское социалистическое уголовное право
- 3) постсоветское уголовное законодательство

Первый период. Первым писанным юридическим документом на Руси был свод законов «Русская правда», в котором впервые было закреплено понятие о разбое. Именно из-за участвовавших разбоев за данное преступление, была введена смертная казнь [1].

С течением времени Новгородская Судная грамота (в ред. 1467г.) закрепляла целый раздел «О суде и закладе за наездники и грабежи», говоря иными словами, о суде и наказании за нападения и грабежи. «В 10 – 36 статьях Судной грамоты предусматривается ответственность за наиболее тяжкие преступления, к которым относятся кражи, поджоги, разбои, грабежи, убийства, с указанием на субъекты этих преступлений: тать (вор), разбойник, грабеджик, поджигатель, душегубец» [2].

Иные правовые меры противостояния данному виду преступлений были отражены в Псковской Судной грамоте (1397 – 1467гг.). Во времена феодальной раздробленности на Руси данный документ считался крупнейшим и относил такие преступления как грабежи и разбои к наиболее тяжким. Так как эти преступления зачастую были сопряжены с убийством, за их совершение предусматривался по тем временам очень высокий штраф – 70 гривен.

Псковская судная грамота характеризовала грабёж как хищение имущества с применением насилия (с боем) [3]

Отличие разбоя от грабежа заключалось в том, что грабеж считался открытым насильственным изъятием чужого имущества, а разбой, помимо этого, содержит посягательство на личность.

Именно указанные выше первоначальные правовые документы стали основой Судебника 1497 года, который стал первым общим русским сводом законов впоследствии образования Московского государства.

Судебник 1497 года представлял попытки классифицировать разбой, свод законов относил его к имущественному преступлению, то есть преступление против собственности, однако феодальная юстиция рассматривает разбой и грабёж как преступления против личности. Помимо прочего, судебник предусматривал дополнительное наказание в виде денежных платежей, штрафов.

Появление Соборного уложения 1649 года стало важнейшим этапом в становлении законодательства, определяющего уголовную ответственность за преступления данного вида, в этом законодательном акте такие преступления как разбой и грабёж рассматривались как два самостоятельных состава преступления. По смыслу Уложения под разбоем понималось насильственное с опасностью для жизни завладение чужим имуществом, совершенное шайкой. Под грабежом понималось открытое хищение чужого имущества [4]

Важной вехой развития законодательства о насильственном завладении чужого имущества явился Артикул воинский 1715 г. Петра I, он отражает уголовное законодательство периода становления абсолютизма Российского государства [5].

Самым жестоким наказанием за совершение грабежа служила ссылка на 12 лет с содержанием в каторжной тюрьме.

Таким образом, подводя итог, мы можем выделить следующие периоды (этапы) становления таких понятий как грабёж и разбой в досоветском уголовном праве:

1. X–XV в. (Русская Правда, Судебник 1497 г.) [6]. В обозначенный период грабеж толковался как открытое хищение чужого имущества, в том числе и с применением насилия. Разбой рассматривался как любое вооружённое нападение или убийство, сопряжённые с корыстным умыслом.

2. Середина XVI в. – XVIII в. (Судебник 1550 г., Соборное Уложение 1649 г.) [7]. Грабежом признавалось открытое хищение чужого имущества. Все остальные формы завладения (хищения) имущества с применением насилия признавались разбоем.

3. XIX в. – 1917 г. (Уложение о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г.) [8]. Впервые законодатель представляет отграничение грабежа, который совершен с насилием, и разбоя по степени опасности насилия для жизни, здоровья или свободы потерпевшего. Для данного периода характерны также попытки законодателя (в Уложении 1903 г.) отнести открытое хищение чужого имущества к краже, а насильственный грабеж – к разбою.

Таким образом, мы делаем вывод, что отправной точкой в формировании современных понятий грабежа, толкуемых как открытое хищение чужого имущества, в т. ч. с применением насилия, не опасного для жизни или здоровья (или его угроза), и разбоя, как хищения чужого имущества, совершенного с применением насилия, опасного для жизни или здоровья, являются понятия, сформулированные в дореволюционный период развития уголовного законодательства России (сер. XIX в.).

Период второй. Период становления нового советского государства характеризуется активной законотворческой деятельностью властей. Однако специальным нормам о преступлениях против собственности в многочисленных декретах места не давалось, они давали лишь общий курс на противодействие преступлениям против собственности, а так же утверждали подсудность дел различным судам. По большому счёту дела, являющиеся наиболее опасными имущественными преступлениями, в частности, разбои, были отнесены к компетенции военных революционных трибуналов.

Впервые в советском законодательстве определения грабежей и разбоев были даны в первом Уголовном Кодексе РСФСР 1922 года [9]. Под грабежом понималось «открытое похищение чужого имущества в присутствии лица, обладающего, пользующегося или ведающего им» (ст. 182).

Принятый в 1932 г. Закон «Об охране имущества государственных предприятий, колхозов и кооперации и укреплении общественной (социалистической) собственности» объявил о приоритетности защиты социалистической собственности [10].

В 1958 году были приняты Основы уголовного законодательства Союза ССР и союзных республик, после чего принимается Уголовный кодекс РСФСР 1960 года (введен в действие 1 января 1961 года) [11]

Санкцией за совершение грабежа, в соответствии со ст. 90 УК РСФСР являлось по верхнему пределу – лишение свободы на срок до четырёх лет. Такое наказание характеризовалось приоритетом охраны государством государственной и общественной собственности в силу политической концепции того времени.

Следует отметить, что нормы, регулирующие ответственность за посягательства на социалистическую собственность, были выделены в специальную главу, которая была расположена в системе Особенной части вслед за государственными преступлениями.

В связи с произошедшими в начале 1990-х годов социально-экономическими преобразованиями, действующая система правовых норм, осуществляющих охрану и неприкосновенность государственного, общественного и личного имущества, потеряла свою актуальность и требовала коренных изменений.

Период третий. С появлением нового государства – Российская Федерация, диспозиция такого состава преступления как грабёж особых изменений не претерпела, изменялись лишь

некоторые части закона, регулирующего ответственность за преступления против собственности. Причём усиление уголовной ответственности происходило не столько за счёт изменения санкции (верхний предел санкции вообще не был изменен), сколько путем введения новых квалифицирующих признаков, отражающих повышенную опасность некоторых видов посягательств.

В Конституции Российской Федерации 1993 г. были провозглашены признание и защита всех форм собственности равным образом [12]. Федеральный закон РФ от 1 августа 1994 г. в Уголовный кодекс 1960 г. внес изменения, устанавливающие одинаковую ответственность за преступления против собственности независимо от её форм. Таким образом выражался переход России на рыночные отношения в сфере экономики, в связи с чем было отменено разделение имущества на государственное, общественное и личное, и, соответственно, ответственности за его хищение.

Последний советский Уголовный кодекс был действителен более тридцати лет, что было причиной невозможности охватить его нормами всё многообразие постоянно изменяющихся реалий. Толкование и необходимые разъяснения действующих уголовно-правовых норм содержались в постановлениях Пленумов Верховного суда СССР и Пленумов Верховного суда РСФСР [13]

Позиция уголовного закона в отношении преступлений против собственности, выраженных в форме грабежа, определенная в 1994 году сохранилась и по сей день, претерпевают изменения лишь размеры наказания за рассматриваемое общественно- опасное деяние.

Список литературы:

1. Российское законодательство X-XX веков. Законодательство Древней Руси., М 1984. Т.1. С. 107
2. Российское законодательство X-XX веков. Законодательство Древней Руси., М 1984. Т.1. С. 219
3. Российское законодательство X-XX веков. Законодательство Древней Руси., М 1984. Т.1. С. 246
4. Российское законодательство X–XX веков. Акты земских соборов. М., 1985. Т. 3. С. 65
5. Колмаков Д.А. История развития уголовного законодательства о грабеже и разбое в России // Вестник ТГУ. 2011. №11. С.374
6. Судебник 1497 г. // Хрестоматия по истории отечественного государства и права. М.- С.185
7. Судебник 1550 г. // Хрестоматия по истории отечественного государства и права. М. – С.483
8. Уложение о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г. (в ред. 1881 г.) // Свод законов Российской империи. Т. 14. СПб. – С. 231
9. Постановление ВЦИК от 01.06.1922 «О введении в действие Уголовного Кодекса Р.С.Ф.С.Р.» (вместе с «Уголовным Кодексом Р.С.Ф.С.Р.») // СУ РСФСР. 1922. № 15. - С. 153
10. Постановление ЦИК СССР, СНК СССР от 07.08.1932 "Об охране имущества государственных предприятий, колхозов и кооперации и укреплении общественной (социалистической) собственности"// "Известия ЦИК СССР и ВЦИК", N 218, 08.08.1932
11. Уголовный кодекс РСФСР" (утв. ВС РСФСР 27.10.1960) // "Свод законов РСФСР", Т. 8. - С. 497.
12. Конституция Российской Федерации. Гимн Российской Федерации. Герб Российской Федерации. Флаг Российской Федерации. – М.: Издательство «Омега-Л», 2018. – С. 64.
13. О судебной практике по делам о грабеже и разбое: постановление Пленума Верховного суда РСФСР от 22.03.1966 г. № 31 // Сборник постановлений Пленумов Верховных судов СССР и РСФСР (Российской Федерации) по уголовным делам. М., 1999.

СУБСИДИАРНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НЕВОЗМОЖНОСТЬ ПОГАШЕНИЯ ТРЕБОВАНИЙ КРЕДИТОРОВ

Серогодская Татьяна Александровна

*магистрант, Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения,
РФ, г. Санкт-Петербург*

SUBSIDIARIAN RESPONSIBILITY FOR IMPOSSIBILITY OF REPAYING CREDITOR REQUIREMENTS

Tatyana Serogodskaya

*Master's degree student of St. Petersburg State University of Aerospace Instrumentation,
Russia, St. Petersburg*

Аннотация. В данной статье рассматриваются вопросы, затрагивающие гражданские правоотношения, связанные с возложением субсидиарной ответственности на контролирующего должника лиц.

Abstract. This article discusses issues affecting civil relations related to the imposition of subsidiary liability on the controlling debtor of persons.

Ключевые слова: банкротство, субсидиарная ответственность, кредитор.

Keywords: bankruptcy, subsidiary liability, creditor.

На сегодняшний день институт банкротства представляет собой систему разноотраслевых норм, устанавливающих, в том числе признаки банкротства, достаточные для признания должника несостоятельным (банкротом), порядок рассмотрения требований кредиторов, способы восстановления платежеспособности должника, процедуры, применяемые в деле о банкротстве и многое другое.

Несомненно, то, что банкротство должно представлять собой правовой инструмент, обеспечивающий справедливость экономических отношений.

Институт банкротства исторически складывается путем в нем отдельных самостоятельных правовых институтов и их взаимодействия. Одним из таких институтов является институт субсидиарной ответственности, применяющийся по отношению к контролирующему должника лиц.

Контролирующее должника лицо является субъектом субсидиарной ответственности по отношению к основному должнику - юридическому лицу, чья несостоятельность была вызвана соучастием контролирующего должника лица.

Положения, предусматривающие субсидиарную ответственность, впервые появились в Федеральном законе «О несостоятельности (банкротстве)» [1] До этого времени подобные нормы отсутствовали.

Установление ответственности руководителей организаций за неисполнение обязанностей, предусмотренных вышеупомянутым законом, а также совершенствование механизма привлечения к ответственности контролирующих должника лиц отнесено к мероприятиям совершенствования процедур несостоятельности. [8]

Вслед за введением законодателем новой главы о субсидиарной ответственности контролирующего должника лиц Пленум Верховного Суда РФ принял Постановление №53 «О некоторых вопросах, связанных с привлечением контролирующих должника лиц к ответственности при банкротстве». [9]

Под несостоятельностью (банкротством) понимается признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по

денежным обязательствам, о выплате выходных пособий и (или) об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей.

Таким образом, привлечение контролирующего лица к субсидиарной ответственности было возможно в случае, если арбитражный суд признает должника неспособным в полном объеме удовлетворить требования всех кредиторов и при недостаточности у должника имущества для расчетов с кредиторами, заявившими свои требования в рамках дела о банкротстве.

Пункт 1 статьи 61.11 Закона о банкротстве предусматривает, что если полное погашение требований кредиторов невозможно вследствие действий и (или) бездействия контролирующего должника лица, то такое лицо несет субсидиарную ответственность по обязательствам должника.

В данной норме возможность привлечения к субсидиарной ответственности связана непосредственно с фактом невозможности удовлетворить требования кредиторов.

На принятую формулировку можно посмотреть с нескольких ракурсов. Во-первых, учитывая определение несостоятельности (банкротства), данное в Законе о банкротстве, можно прочесть пункт 1 статьи 61.11 названного Закона следующим образом: в силу действий (бездействия) контролирующего должника лица организация стала отвечать признакам банкротства, вследствие чего у нее отсутствует возможность в полном объеме удовлетворить требования кредиторов.

При ином прочтении можно считать, что полное погашение требований кредиторов невозможно на стадии проведения расчетов с кредиторами в рамках дела о банкротстве, и если в таком случае будет установлено, что эта невозможность стала последствием действий (бездействия) контролирующего лица, то оно может быть привлечено к субсидиарной ответственности.

Таким образом, можно говорить о наличии двух самостоятельных признаков банкротства - неплатежеспособности и недостаточности имущества.

"Неплатежеспособность и сверх задолженность (неоплатность) соотносятся как способность и возможность. Если способность может быть проявлена только в каждый конкретный момент времени в отношении конкретных созревших требований, то возможность - это оценка потенциального покрытия имеющимся имуществом суммы лежащих на должнике обязательств. При этом для возможности не важно, идет ли речь о созревших или нет требованиях, оценивается все. Способность же, наоборот, может быть проявлена только в реальности, когда созревшее требование предъявляется к платежу. По-другому оценить способность не получится.

Платежеспособность может проверяться только в отношении конкретных созревших на момент проверки требований. Сумма таких требований соотносится с объемом ликвидности должника. Если указанная сумма больше, это свидетельствует о неплатежеспособности, если меньше - неплатежеспособности нет.

Неоплатность же проверяется только в отношении всех имеющихся у должника обязательств. Сумма таких обязательств сравнивается со стоимостью всего принадлежащего должнику имущества. При превышении суммы всех обязательств над стоимостью всего имущества делается вывод о неоплатности, при отсутствии такого превышения неоплатности нет".

Таким образом, при привлечении к субсидиарной ответственности по статье 10 Закона о банкротстве необходимо было установить причинно-следственную связь между действиями (бездействием) контролирующего лица и наступлением банкротства, которое могло быть признано ввиду как недостаточности имущества, так и неплатежеспособности должника.

Суды при установлении факта доведения до банкротства нередко устанавливали именно причинно-следственную связь между действиями (бездействием) контролирующего лица и возникновением признаков банкротства. Например, в Определении Верховного Суда

Российской Федерации от 03.04.2015 N 307-ЭС15-1844 указано, что совершение контролирующим лицом от имени должника сделок, на которые ссылался заявитель, само по себе не свидетельствует о виновных и противоправных действиях, повлекших неплатежеспособность должника.

Между тем в Определении от 21.04.2016 N 302-ЭС14-1472 Верховный Суд Российской Федерации разъяснил, что необходимо устанавливать именно факт того, что должник стал банкротом в результате действий (бездействия) контролирующего лица.

Исходя из приведенных позиций можно констатировать, что неплатежеспособность и недостаточность имущества являются признаками банкротства, учитываемыми только при принятии решения о признании должника банкротом.

Для целей же привлечения к субсидиарной ответственности необходимо установить, что действия контролирующего лица привели к критическому моменту, когда должник из-за снижения стоимости чистых активов стал неспособен в полном объеме удовлетворить требования кредиторов.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 26.10.2002 №127-ФЗ (ред. от 27.12.2018) «О несостоятельности (банкротстве)» с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019. //СЗ РФ.2002. №43. Ст. 4190.
2. Арбитражный процессуальный кодекс РФ от 24.07.2002 ФЗ №95 (ред. от 25.12.2018) // СЗ РФ.2002. №30. Ст. 3012.
3. Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 22.06.2012 №35 «О некоторых процессуальных вопросах, связанных с рассмотрением дел о банкротстве». //«Вестник ВАС РФ»,2012, №8, август.
4. Постановление Пленума Верховного суда РФ от 23.06.2015 №25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой ГК РФ» //Российская газета, 30.06.2015, №140.
5. Бычкова Е.Н. Подтверждение полномочий представителей в арбитражном процессе// Арбитражные споры. 2018. №3. С.35-44.
6. Богданов Е.В. Правовое положение арбитражного управляющего // Законы России: опыт, анализ, практика. 2017. №8. С.74-80.
7. Привалов К.В. Банкротство юридических лиц курс лекций. СПб: СПб ГУАП, 2018.
8. Распоряжение Правительства РФ от 24 июля 2014 г. N 1385-р "Об утверждении плана мероприятий ("дорожной карты") "Совершенствование процедур несостоятельности (банкротства)" // СЗ РФ. 2014. N 31. Ст. 4440.
9. Бюллетень Верховного Суда РФ. 2018. N 3.

ПРОБЛЕМЫ РАЗГРАНИЧЕНИЯ ТЕРРОРИСТИЧЕСКОГО АКТА ОТ ДИВЕРСИИ

Цаллагов Тимур Витальевич

*магистрант, Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения,
РФ, г. Санкт-Петербург*

THE PROBLEM OF DELIMITATION OF THE TERRORIST ACT OF SABOTAGE

Timur Tsallagov

*Master's degree student of St. Petersburg State University of Aerospace Instrumentation,
Russia, St. Petersburg*

Аннотация. В статье рассматривается вопрос проблемы разграничения террористического акта от диверсии.

Abstract. The article considers the problem of distinguishing between a terrorist act and sabotage.

Ключевые слова: Объект посягательства, умысел, цель, уголовная ответственность, диверсия, террористический акт.

Keywords: Object of assault, intent, purpose, criminal liability, sabotage, terrorist act.

С точки зрения объективной стороны террористический акт имеет ряд сходств с таким составом как диверсия. Согласно ст. 281 УК РФ диверсией признается совершение взрыва, поджога или иных действий, направленных на разрушение или повреждение предприятий, сооружений, объектов транспортной инфраструктуры и транспортных средств, средств связи, объектов жизнеобеспечения населения в целях подрыва экономической безопасности и обороноспособности Российской Федерации. В этой связи возникает необходимость в детальном отграничении террористического акта от диверсии. Основные различия данных составов, как отмечает Емельянов, заключается в следующем:

- диверсия может быть совершена путем взрыва, поджога, иных действий, содержащих признак общественной опасности и нацеленных на разрушение объектов инфраструктуры, тогда как террористический акт не исчерпывается подобными способами совершения преступления, предусмотрена возможность совершения теракта путем угрозы общественно опасными действиями, также список самих действий значительно шире;
- диверсия направлена непосредственно на причинение вреда, в то время при совершении террористического акта направленностью умысла охватывается устрашение население, то есть создание обстановки страха;
- действия диверсантов обычно скрытны, террористы же действуют напротив, весьма демонстративно, предъявляют свои требования конкретным адресатам посредством информирования широкого круга лиц. [1]

Итак, очевидна разница в объектах посягательства: при диверсии – отношения, обеспечивающие безопасность государства, при террористическом акте – отношения, обеспечивающие общественную безопасность. Целью террористов является воздействие на принятие решений органами власти либо их дестабилизация, целью диверсантов – подрыв экономической безопасности и обороноспособности страны. [2] Предметами диверсии могут быть предприятия, сооружения, объекты транспортной инфраструктуры и транспортные средства, средства связи, объектов жизнеобеспечения, при совершении террористического акта список возможных предметов посягательства является открытым. [3] Кроме того, лицо может быть привлечено к уголовной ответственности за совершение диверсии по

достижению 16 лет, в то время как за террористический акт, уголовная ответственность наступает с 14 лет.

Так, согласно приговору Кировского областного суда от 20.11.2014 по делу № 2/18-14, подсудимый в составе организованной группы совершил 6 покушений на важные объекты жизнеобеспечения — объектов газификация и электрификации, среди которых 2 электроподстанции, автотрансформатор электроподстанции, линии электропередач, ветка высокого давления магистрального газопровода, газораспределительный пункт. Два из указанных покушений не были доведены до конца по независящим от террористов причинам — не сработало самодельное взрывное устройство ввиду технических недостатков, остальные же привели к взрывам, повлекшим значительный имущественный ущерб для потерпевших. Хотя суд и отмечает, что преступники имели своей целью подрыв экономической безопасности Российской Федерации и рассчитывали, что осуществление взрыва повлечет причинение значительного имущественного ущерба, прекращение подачи электроэнергии потребителям в осенне—зимний период, устрашение населения и наступление иных общественно опасных последствий. Однако в качестве первоочередной цели выделяют иную: террористы посредством осуществления террористического акта в местах проживания мусульманского населения намеревались оказать воздействие на принятие решений органами власти, а именно: спровоцировать проведение правоохранительными органами следственных действий, оперативно-розыскных и иных мероприятий в отношении данных слоев с целью вызова недовольства и ответной реакции агрессивно настроенной части указанной социальной группы и дестабилизировать социально-политическую обстановку в стране. [4] Последняя цель и явилась решающей для правильной квалификации данных преступлений.

Список литературы:

1. Емельянов В.П. Терроризм и преступления с признаками терроризирования: уголовно-правовое исследование. СПб.: Юридический центр Пресс, 2002.
2. Шевченко И.В. Уголовная ответственность за террористическую деятельность: монография, М.: Юрлитинформ, 2011, С. 56.; Косарев М.Н., Гришин Д.А. Терроризм: уголовно-правовая и криминологическая характеристика: монография. Екатеринбург: Уральский гуманитарный институт, 2010. С. 49. И др.
3. Комментарий к Уголовному Кодексу Российской Федерации / отв. ред. В.М. Лебедев. М.: Юрайт, 2014. С. 509.
4. Приговор Кировского областного суда от 20.11.2014 по делу № 2-18/14. - [Электронный ресурс], - Режим доступа: Справочно-правовая система «КонсультантПлюс», url: <http://www.consultant.ru/> (Дата обращения: 10.11.2019).

ПРЕДМЕТ И ПРЕДЕЛЫ ДОКАЗЫВАНИЯ: ПОНЯТИЕ, СОДЕРЖАНИЕ И ЗНАЧЕНИЕ ДЛЯ РАЗРЕШЕНИЯ УГОЛОВНЫХ ДЕЛ

Цыбанёва Елена Леонидовна

*магистрант, Волгоградский институт управления - филиал РАНХиГС
Россия, г. Волгоград*

Предмет доказывания по уголовному делу четко определен в законодательстве, а именно в ст. 73 УПК. Выяснение обстоятельств, входящих в предмет доказывания, должно последовательно давать ответы на вопросы классической формулы юриспруденции: «Что, где, когда, кем, каким образом?». Например, при постановлении приговора суд должен разрешить следующие вопросы: имело ли место деяние, в совершении которого обвиняется подсудимый; содержит ли это деяние состав преступления и какой именно статьей уголовного закона оно предусмотрено; совершил ли это деяние подсудимый; виновен ли подсудимый в совершении этого преступления; подлежит ли подсудимый наказанию за совершенное им преступление; имеются ли отягчающие или смягчающие ответственность подсудимого обстоятельства и какие именно.

Точность (определенность) предмета доказывания обуславливает направление и границы исследования. Правильное установление предмета доказывания по конкретному уголовному делу - условие целенаправленной деятельности органов расследования и суда, обеспечения полноты, всесторонности, объективности исследования обстоятельств дела. Если целью доказывания является установление объективной истины, то предмет доказывания указывает на тот круг обстоятельств, которые образуют юридически значимые элементы такой истины, а их установление позволяет разрешить дело, по существу.

Предмет доказывания, по мнению А.П. Рыжакова, это «определенный «срез» свойств, отношений преступления как явления объективной действительности, познание которых необходимо для решения задач судопроизводства» [1].

Обстоятельства, подлежащие доказыванию, сформулированы законодателем применительно не к делу в целом, а к каждому проходящему по делу обвиняемому в отдельности. Предмет доказывания сформулирован законодателем в равной мере для дознания, предварительного следствия и судебного разбирательства. Статья 73 УПК не определяет предмета доказывания для решения вопроса о возбуждении уголовного дела или отказе в таковом.

Таким образом, предмет доказывания - это данные о реальных обстоятельствах происшедшего события, на установление которого направлена доказательственная деятельность по уголовному делу, то есть информация о них, которой располагают следователь и суд. Предмет доказывания представляет собой перечень фактов и обстоятельств, подлежащих установлению (доказыванию) по каждому уголовному делу, объективно необходимых для законного и обоснованного разрешения дела по существу.

Для лучшего понимания сущности обстоятельств, которые подлежат доказыванию в уголовном производстве целесообразным будет осуществить их градацию и дать общую характеристику их видов.

Критерием предмета доказывания выступает степень общности (степень конкретизации) обстоятельств уголовного правонарушения, которые определяются в зависимости от определенной материально-правовой основы в виде положений Общей или Особенной частей уголовного закона (в частности, тех, которые определяют понятие преступления, элементы его состава, отдельные виды, отягчающие или смягчающие обстоятельства, и т.д.

Итак, предмет доказывания - это не составная часть объекта, а его особое видение, особый подход к нему, его определенная проекция, концептуализация. Это интерпретация определенных обстоятельств уголовного правонарушения, которая основывается на

правовых позициях, знаниях, опыте определенного субъекта. То есть, предметом доказывания тех или иных субъектов является их позиционные интерпретации определенных обстоятельствах уголовного или процессуального правонарушения (объекта доказывания). Именно этим объясняется то, что в конкретном уголовном производстве в отношении обстоятельств одного уголовного правонарушения в субъектов разных сторон могут иметь место различные интерпретации. И это вполне нормально. Ведь именно в таком случае возможна состязательность сторон в уголовном процессе.

Выделяют общий, родовой, специальный и непосредственный (индивидуальный) предмет доказывания. Каждому уровню конкретизации тех или иных обстоятельств соответствует определенный уровень обобщения признаков предмета [2].

Общий предмет доказывания это совокупность закрепленных в законе обстоятельств, на которые должно быть направлено уголовное процессуальное доказывания.

Родовой предмет доказывания - это совокупность обстоятельств совершения таких же или подобных преступлений.

Специальный предмет доказывания это определенная часть обстоятельств совершения уголовных правонарушений, характер которых зависит от определенного производства. Он определяется на уровне норм Особенной части уголовного закона, которые содержат конкретные юридические признаки совершенных преступлений, и отдельных его глав, регламентирующих порядок, так называемых особых производств (в первую очередь это касается производств в отношении несовершеннолетних и по применению принудительных мер медицинского характера).

Непосредственный (индивидуальный) предмет доказывания - это совокупность обстоятельств, которые надлежит установить в конкретном уголовном производстве в зависимости от фактических обстоятельств, присущих совершению конкретного преступления. На этом уровне требования закона относительно общих обстоятельств, подлежащих доказыванию, а также относительно обстоятельств совершения кражи, убийства и тому подобных преступных деяний, так сказать, проецируются на обстоятельства конкретного уголовного преступления.

Важный момент, на котором целесообразно остановиться при анализе предмета уголовного процессуального доказывания, это проблема, так называемого, главного факта. В юридической литературе высказываются мнения о возражении выделения и вообще необходимости существования самого понятия "главного факта". Сторонники этой позиции считают, что все обстоятельства, включаемые в предмет доказывания, по сути, считаются главными, которые в равной мере подлежат доказыванию. Разделение же обстоятельств, которые подлежат доказыванию на главный и другие факты не приносит пользы ни теории, ни практике уголовного судопроизводства. Кроме того, если признавать "главный факт", то можно предположить, что существуют факты и "неглавные", которые не требуют тщательного восстановления [3]

Поэтому подобный подход кажется ошибочным, поскольку обстоятельства, входящие в предмет доказывания, действительно не являются равнозначными, потому что среди них есть определяющие и второстепенные. В этой связи следует отметить, что в теории отечественного уголовного процесса почти не разработанной является проблема использования в уголовно-процессуальном доказывании обстоятельств (фактов), не требующих доказывания, а именно: общеизвестных, преюдициальных фактов.

Чтобы быть использованной в уголовном процессуальном доказывании, в качестве общеизвестного факта, доказательная информация должна обладать свойствами очевидности и общеизвестности для уголовного производства.

Применение института преюдиции в уголовном производстве требует установления и соблюдения баланса между такими конституционно защищаемыми ценностями, как общеобязательность и непротиворечивость судебных решений, с одной стороны, и независимость суда и состязательность уголовного производства с другой. Такой баланс

может быть обеспечен определением пределов действия преюдиции и порядка ее отрицания (преодоления) в случае несогласия с ней.

Под правовой презумпцией в уголовном производстве понимается такое положение, выраженное прямо или косвенно в правовой норме, которым какой-либо порядок явлений в области отношений, возникающих из человеческого поведения, признается обычным, нормальным и не требующим в силу этого специальных доказательств» [4].

Уголовно- процессуальными, в частности, являются:

- презумпция невиновности;
- презумпция истинности судебного решения;
- презумпция недопустимости доказательств, полученных в результате нарушения уголовного процессуального закона, и др [5].

Установленные факты могут иметь доказательственное значение в уголовном производстве. В частности, признание стороной обстоятельств, на которых другая сторона основывает свои требования или возражения (свою правовую позицию).

В предмет доказывания наряду с главным фактом входят и другие обстоятельства. Однако, только их единство составляет все содержание предмета доказывания. Отметим: речь идет не о большой ценности обстоятельств, которые входят в главный факт и не о неполноценности обстоятельств, которые в главный факт не входят. Речь идет именно о приоритетности обстоятельств, входящих в главный факт [6].

Более того, представляется, что основной сущностной причиной отрицания необходимости выделения главного факта. Есть понимание сторонниками этого подхода доказывания как познавательной деятельности, направленной на полное, всестороннее и объективное установление всех обстоятельств уголовного производства и отвергание понимания доказывания, как проектнореализационной деятельности.

Что касается этих двух подходов, то стоит заметить, что между ними нет существенной разницы, поскольку их содержание почти идентично, только в первом главный факт определяется с использованием процессуальной, а в другом уголовно-правовой терминологии.

Опираясь на собственное понимание самых существенных, определяющих, базовых элементов предмета доказывания, считаем целесообразным по вопросу о содержании главного факта поддержать точку зрения Ю. К. Орлова, который под последним подразумевает «факт совершения уголовного правонарушения определенными особенностями» [7].

Нормативное закрепление главного факта нашло свое отражение в нормах УПК РФ, где речь идет о событии уголовного правонарушения и виновности в его совершении.

Подводя итог приведенным соображениям, считаем, что главный факт - это та часть предмета доказывания, которая придает последнему настоящий соревновательный характер. Его выделение позволяет высказать предположение о необходимости законодательного регламентирования выражения сторонами в начале процесса собственного главного тезиса доказывания, что будет свидетельствовать о состязательности судебного разбирательства. Например, в начале судебного разбирательства, прокурор отмечает, что лицо, находящееся на скамье подсудимых совершило определенное преступление, что и будет доказано в ходе судебного заседания; а защитник заявляет, что его подзащитный невиновен в совершении преступления, что и будет доказано в судебном заседании.

Заметим также, что к предмету доказывания, рядом с материально-правовыми фактами (обстоятельствами) входят также и факты, имеющие процессуальное значение. В частности, следствием неустановления или игнорирования фактов процессуального характера, свидетельствующих о существовании оснований для останова, закрытия уголовного производства, оставления апелляционной или кассационной жалобы без движения или их возврата и т. п., является принятие незаконного или непринятия законного решения. В таком случае цель доказывания не будет выполнена, поскольку суд не установил фактов, имеющих значение для уголовного производства. Примерами других фактов, имеющих

процессуальное значение, и которые тоже подлежат установлению в конкретном уголовном производстве, являются: уважительность причины отсутствия лица; отсутствие обстоятельств, исключающих участие в уголовном производстве определенного субъекта уголовного производства и др.

Весомой научной ценностью и практической значимостью обладает одно из наиболее дискуссионных в теории доказывания понятий "пределы доказывания". В научной процессуальной литературе довольно длительное время существовало мнение, что "предмет доказывания" и "границы доказывания" тождественные понятия, что, в свою очередь, сдерживало научную разработку последнего.

Однако сегодня главенствующая в доктрине точка зрения о том, что эти понятия неравнозначны сомнений не вызывает, хотя они близки и взаимосвязаны [8].

Второй аспект границ доказывания заключается в том, что для выяснения момента достижения указанных выше границ доказательной деятельности, могут использоваться разнообразные критерии, которыми могут быть отдельные указанные выше подходы ученых к пониманию границ доказывания.

Подводя итог вопросам, рассмотренными в данном параграфе, автор приходит к следующим выводам:

Предмет доказывания отражается в вопросах, которые суд должен разрешить: имело ли место деяние, в совершении которого обвиняется подсудимый; содержит ли это деяние состав преступления и какой именно статьей уголовного закона оно предусмотрено; совершил ли это деяние подсудимый; виновен ли подсудимый в совершении этого преступления; подлежит ли подсудимый наказанию за совершенное им преступление; имеются ли отягчающие или смягчающие ответственность подсудимого обстоятельства и какие именно.

Можно констатировать, что "пределы доказывания" понятие довольно субъективное, ведь их определение зависит от определенного субъекта доказывания, обстоятельств, которые нужно установить в конкретном уголовном производстве на том или ином его этапе.

Надлежащее понимание сущности границ доказывания и момента их достижения является важным для характеристики доказательной деятельности субъектов доказывания.

Практическое значение исследования границ доказывания объясняется потребностью понимания его субъектами важности их правильного определения. Ведь безосновательное сужение этих границ в уголовном производстве может привести к тому, что некоторые обстоятельства предмета доказывания будут исследованы недостаточно. Безосновательное же расширение границ доказывания может свидетельствовать о неоправданной избыточности доказательственной информации.

Список литературы:

1. Рыжаков А.П. Уголовный процесс: учебник / А.П. Рыжаков. – 5-е изд. Перераб. И доп.- М.: Дело и Сервис, 2011. – 512 с.
2. Боруленков Ю.П. Указ. соч. С. 56
3. Селина, Е.В. Конституционные положения о свободе оценки доказательств по уголовному делу/ Е.В. Селина// Современное право. 2016. № 10. С. 116-118.
4. Каминская В.И. Учение о правовых презумпциях в уголовном процессе. М.-Л., 1948. С.3
5. Селина Е.В. Указ. соч. С. 116..
6. Рудич В.В, Указ. соч. С. 11.
7. Орлов Ю.К. Указ. соч. С. 54, 55.
8. Уголовно-процессуальное право Российской Федерации: учеб. / отв. ред. Лупинская П. А. М.: Юристъ, 2006.С. 222.; Михайловская, И. Б. Настольная книга судьи по доказыванию в уголовном процессе / И. Б. Михайловская. М.: Проспект, 2006. С. 78.

АЛИМЕНТНЫЕ ПРАВООТНОШЕНИЯ: КАК СОБЛЮСТИ БАЛАНС ИНТЕРЕСОВ

Чернышова Татьяна Дмитриевна

студент, Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения,
РФ, г. Санкт-Петербург

BALANCE OF INTERESTS IN ALIMONY LEGAL RELATIONS

Tatyana Chernyshova

Student of Saint-Petersburg State University of Aerospace Instrumentation,
Russia, Saint-Petersburg

Ключевые слова: баланс интересов, алиментные обязательства, интерес, принцип обеспечения приоритетной защиты прав и интересов несовершеннолетних и нетрудоспособных членов семьи.

Keywords: balance of interests, alimony obligations, interest, the principle of ensuring priority protection of the rights and interests of minors and disabled family members.

Понятие «баланс интересов» нередко используется в правовой науке. Под балансом интересов следует понимать такое состояние правоотношения, в котором права и обязанности сторон соразмерны и стороны имеют равные возможности для реализации своих законных интересов.

Баланс соблюдения равных прав и обязанностей обусловлен необходимостью защиты законных интересов членов семьи, в первую очередь несовершеннолетних и нетрудоспособных лиц. Поэтому цивилистическое определение баланса интересов должно быть скорректировано с учетом специфики семейного права.

Конституционный Суд РФ, рассматривая дела, вытекающие из семейных правоотношений, весьма часто апеллирует к понятию баланса интересов. Так, в определении от 17.01.2012 № 122-О-О4 Суд подчеркнул, что «в основе правового регулирования отношений, возникающих в связи с принудительным исполнением родителями обязанности содержать своих несовершеннолетних детей, лежит требование о необходимости обеспечения баланса интересов обеих сторон алиментных отношений». Европейский Суд по правам человека по каждому делу отыскивает «справедливый баланс» между интересами.

Для анализа баланса интересов в рамках семейных отношений необходимо апеллировать к понятию «интерес» в семейном праве. А. Г. Малинова обращает внимание на то, что в семье «отражаются и особым образом преломляются характерные для данного общества способы согласования интересов различных индивидов друг с другом, а также с интересами общества в целом. Не случайно в СК РФ понятие интереса имеет наибольшую частоту употребления (74 случая на 170 статей, тогда как в ГК РФ — 167 случаев на 1224 статьи). Она также полагает, что «для семейного права характерна тесная взаимосвязь сугубо личных, частных и таких публичных интересов, как: воспроизводство человека... воспроизводство системы семейных и родственных связей, обеспечение культурной преемственности и др. Перспективы развития семейного права связаны с гармоничным согласованием личных (частных) интересов участников семейных отношений и институционально-семейных публичных интересов [1].

Именно согласованность, соразмерность, а не равновесие в сочетании частных и публичных интересов является особенностью семейного права, обеспечивающей эффективность применения семейно-правовых норм.

Исходя из изложенного, представляется возможным сформулировать следующее определение баланса интересов применительно к семейным отношениям: под балансом интересов следует понимать такое состояние семейного правоотношения, в котором права и обязанности сторон соразмерны и защищены права и законные интересы несовершеннолетних и нетрудоспособных членов семьи.

В алиментных правоотношениях, в которых всегда присутствует слабая сторона — получатель алиментов (несовершеннолетний либо нетрудоспособный, либо нуждающийся), важность обеспечения баланса интересов нельзя переоценить[2].

Следует заметить, что алиментное обязательство возникает вследствие строго определенных в законе юридических фактов, то есть уже на данном этапе законодатель выделил лиц, чей интерес в получении содержания он готов защищать особыми средствами.

При формализации алиментного обязательства происходит установление размера алиментных платежей. Согласно СК РФ они выплачиваются в твердой денежной сумме в отношении всех алиментополучателей, за исключением несовершеннолетних детей, которым алименты выплачиваются в процентном отношении к заработку или иному доходу плательщика алиментов (п. 1 ст. 81 СК РФ).

Концепция совершенствования семейного законодательства предлагает в связи с этим две меры: с одной стороны, установление минимального размера алиментов, взыскиваемых на несовершеннолетних детей, так как нередко размер алиментов составляет столь незначительную сумму, что она не может обеспечить содержание ребенка[3].; с другой стороны, в качестве гарантии от злоупотребления правом на взыскание алиментов дифференцировать ставки по размерам алиментов, взыскиваемых на несовершеннолетних детей, предусмотрев регрессивную шкалу взыскания алиментов в зависимости от дохода алиментоплательщика.

На сегодняшний день установление алиментов в долях к заработку является гарантией прав слабой стороны алиментного обязательства — несовершеннолетнего ребенка — и должно учитываться и при заключении алиментного соглашения[4]. Следует учитывать, что и в отношении несовершеннолетних детей в некоторых случаях возможно взыскание алиментов в твердой денежной сумме.

Таким образом, на стадии формализации алиментного обязательства в целях обеспечения баланса интересов необходимо прежде всего установить надлежащих субъектов и размер алиментных обязательств.

Кроме того, в качестве гарантии для получателя алиментов законом предусмотрена индексация их размера. Использование величины прожиточного минимума для целей индексации размера алиментов с учетом требования п. 2 ст. 83 СК РФ направлено «на обеспечение баланса интересов несовершеннолетних детей и их родителей в рамках алиментных отношений, сохранение как получателю, так и плательщику алиментов необходимого уровня жизни.

Таким образом, обеспечение баланса интересов на стадии исполнения алиментных обязательств направлено прежде всего на сохранение достойного уровня жизни для всех участников алиментных правоотношений.

Несмотря на то что субъектами алиментных обязательств являются лишь плательщик и получатель алиментов, судам зачастую приходится обеспечивать баланс интересов в данных правоотношениях с учетом интересов третьих лиц[5].

В практике арбитражных судов возник ряд вопросов, связанных с включением в реестр требований кредиторов задолженности по алиментам, взыскиваемых на основании соглашения об уплате алиментов. Таким образом, судами был обеспечен баланс интересов всех заинтересованных сторон: с одной стороны, защищен интерес конкурсных кредиторов в недопущении недобросовестного увеличения конкурсной массы, с другой — интерес несовершеннолетнего в получении содержания, который должен обеспечиваться независимо от несостоятельности плательщика алиментов.

В процессе исполнения алиментного обязательства размер алиментов может пересматриваться, в частности, в связи с изменением материального или семейного положения сторон (ст. 119 СК РФ). Здесь в силу вступает ситуационный метод регулирования семейных отношений[6].

Вместе с тем Конституционный Суд РФ в определении от 17.01.2012 № 14-О-О указал, что возможна ситуация, когда пенсия является для должника-гражданина единственным источником существования. В таком случае необходимость обеспечения баланса интересов кредитора и должника-гражданина требует защиты прав последнего путем не только соблюдения минимальных стандартов правовой защиты, отражающих применение мер исключительно правового принуждения к исполнению должником своих обязательств, но и сохранения для него и лиц, находящихся на его иждивении, необходимого уровня существования, с тем чтобы не оставить их за пределами социальной жизни.

Исследование теоретических и практических аспектов избранной темы показало, что обеспечение баланса интересов объективно необходимо в семейных и, в частности, алиментных отношениях. Баланс интересов должен обеспечиваться всеми органами и на всех стадиях правоотношения[4]. Значительную роль здесь играют руководящие разъяснения Конституционного Суда РФ, который почти в каждом деле напоминает правоприменителям о необходимости обеспечения баланса интересов субъектов семейных отношений.

Список литературы:

1. Ильина О. Ю. Частные и публичные интересы в семейном праве Российской Федерации : автореф. дис. ... д-ра юрид. наук. — М., 2006. — 42 с.
2. Ксенофонтова Д. С. Правовые гарантии в сфере алиментирования : дис., канд. юрид. наук. — Казань, 2015. — 229 с.
3. Малинова А. Г. Категория «интерес» в семейном праве : автореф. дис. ... канд. юрид. наук. — Екатеринбург, 2003. — 27 с.
4. Пьянкова А. Ф. Концепция баланса интересов и ее место в гражданском праве России // Вестник ПГУ. Юридические науки. — 2014. — № 2. — С. 117—130.
5. Усачева Е. А. Соглашение об уплате алиментов: существенные условия договора и реквизиты исполнительного документа // Актуальные проблемы российского права. — 2015. — № 5. — С. 82—87.
6. Шершень Т. В. Частные и публичные начала в правовом регулировании алиментных обязательств // Вестник Пермского университета. Юридические науки. — 2010. — № 4. — С. 166—174.

PAPERS OF ENGLISH

RUBRIC

"CHEMISTRY"

ABOUT SYNTHESIS AND SOME TRANSFORMATIONS
OF CARBORANYL-CONTAINING DERIVATIVES OF COUMARINE*Ainash Sergazina**Undergraduate, Sh.Ualikhanov Kokshetau State University,
Kazakhstan, Kokshetau**Dana Kazyakhmetova**candidate of chemical Sciences, associate Professor, Sh.Ualikhanov Kokshetau State University,
Kazakhstan, Kokshetau*

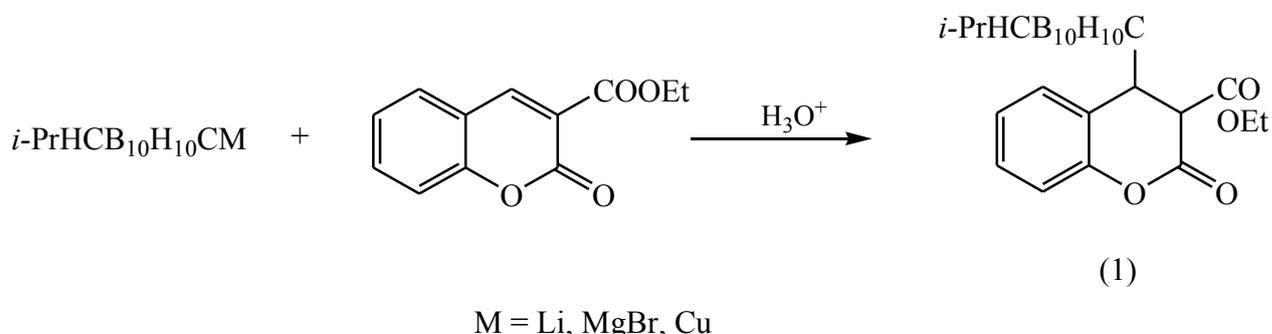
Abstract. The investigated reaction with the metal derivatives of carboranes and secondary amines with 3-ethoxycarbonylmethyl. Based on the studied reactions, 4-isopropyl-*o*-carboranyl-, 4-morpholino- and 4-piperidino-3-ethoxycarbonyl-3,4-dihydro-coumarins were synthesized. The interaction of 3-ethoxycarbonyl-4-(isopropyl-*o*-carboranyl)-3,4-dihydrocoumarin with amines was studied, on the basis of which various ammonium salts were obtained.

Keywords: coumarin, coumarin derivatives, 3-ethoxycarbonylmethyl.

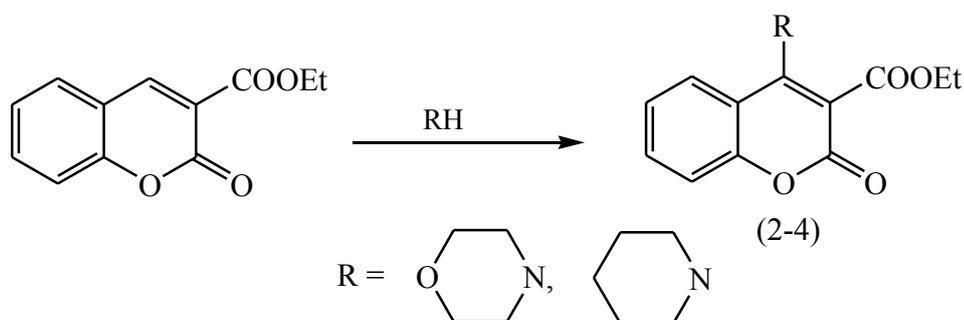
Previously, it was shown [1-3] that 3-ethoxycarbonylcoumarin, which has an activated double bond, is prone to nucleophilic addition reactions and, under the action of lithium- and magnesium-derived carborans, forms products of conjugated addition-3-ethoxycarbonyl-4-(*R*-*o*-carboranyl)-3,4-dihydrocoumarins.

Developing studies of conjugate addition reactions in a number of coumarin derivatives, we studied the interaction of 3-ethoxycarbonylcoumarin with C-metal derivatives of carborans, natriimalon ether, nitromethane, and various amines.

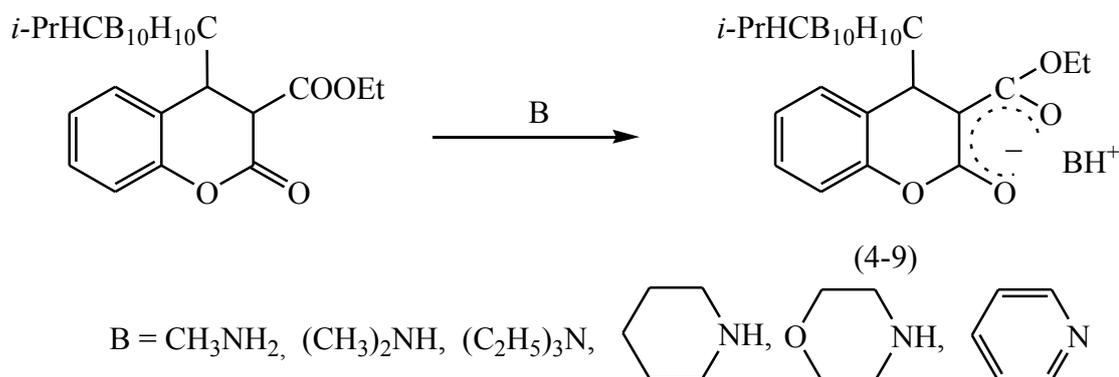
Studies have shown that C-metal derivatives of isopropyl-*o*-carborane (Li, MgBr, Cu) interact with 3-ethoxycarbonylcoumarin regiospecifically to form a conjugated addition product-3-ethoxycarbonyl-4-(isopropyl-*o*-carboranyl)-3,4-dihydrocoumarin 1:



In the reactions of 3-ethoxycarbonylcoumarin with morpholine and piperidine, conjugate addition is also observed leading to the amino derivatives 2,3:



Interesting in theoretical and preparative relations are the reactions of 3-ethoxycarbonyl-4-(isopropyl-*o*-carboranyl)-3,4-dihydrocumarin 1 with methyl-, dimethyl- and trimethylamine, morpholine, piperidine and pyridine in an aqueous alcohol medium and ethanol, which, at a ratio of reagents 1:1, proceed regioselectively with the formation of ammonium salts 4-9:



The yields of ammonium salts in the case of morpholine are – 86, dimethylamine – 72, methylamine – 78, piperidine – 61 and pyridine – 56%, respectively, which indicates their connection with the basicity of amines and the possibility of side processes associated mainly with the destruction of the carborane core, observed in small quantities in the case of piperidine and dimethylamine, which are the strongest bases.

The structure of the synthesized compounds is confirmed by IR and NMR spectra, elemental analysis, and comparison with known samples.

List of references:

1. Kazantsev A.V., Kazantsev Yu. a., Butiken V. V. reactions of Li-*o*-carboranes with functionally substituted benzyliden-2-thiohydantoin and 1,3-indandione. // Metallotorg. chem. 1992, vol. 5, no. 3.- Pp. 570-573.
2. Kazantsev A.V., Butiken V. V., Atramentov E. A., Z. M. Muldahmetov Accompanied the accession of Li - and miniproinsulin *o*-carboranes to 3-carbamaxepine. // WPI. RAS. 1995. No. 10. Pp. 2058-2059.
3. Kazantsev A.V., Otrashenkov E. A., Aksartov M. M., Turdybekov K. M., Yamovoy V. I., Adekenov S. M. Reactions of lithium-and magnesium-derived substituted *o*-and *m*-carboranes with 3-ethoxycarbonylcumarin and coumarin. // Russ. 2002, vol. 38, vol. 11, - Pp. 1691-1696.

ДЛЯ ЗАМЕТОК

Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ:

№ 4 (97)
Январь 2020 г.

Часть 1

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74

E-mail: studjournal@nauchforum.ru

16+

