



НАУЧНЫЙ
ФОРУМ
nauchforum.ru

ISSN: 2542-2162

№40(133)
часть 3

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ



Г. МОСКВА



Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 40 (133)
Декабрь 2020 г.

Часть 3

Издается с февраля 2017 года

Москва
2020

УДК 08
ББК 94
С88

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

Ахмеднабиев Расул Магомедович – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

Бахарева Ольга Александровна – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

Бектанова Айгуль Карибаевна – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономики ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

Лебедева Надежда Анатольевна – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

Орехова Татьяна Федоровна – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

С88 Студенческий форум: научный журнал. – № 40(133). Часть 3. М., Изд. «МЦНО», 2020. – 100 с. – Электрон. версия. печ. публ. – <https://nauchforum.ru/journal/stud/133>

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2542-2162

ББК 94
© «МЦНО», 2020 г.

Оглавление

Рубрика «Экономика»	6
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ФОНДОВ БАНКОВСКОГО УПРАВЛЕНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ Аниперко Вероника Олеговна Давыдова Наталья Леонтьевна	6
ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ИНСТИТУТОВ ДЕПОЗИТНОГО РЫНКА Горбань Лариса Геннадьевна Помогаева Елена Александровна	10
РАЗВИТИЕ ВНУТРИВОДНОГО ТУРИЗМА КАК ФАКТОР РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ Лисьев Максим Евгеньевич Степанова Вера Владимировна	14
ОСНОВЫ ЭФФЕКТИВНОГО МЕНЕДЖМЕНТА Мазитова Лиана Ильдаровна Алексеева Оксана Владимировна Арсланбаева Ралина Валерьевна	21
УГРОЗА БАНКРОТСТВА В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИИ Моисеева Анна Евгеньевна Гилагаева Эльвира Хас-Магомедовна Борисова Татьяна Геннадьевна	24
ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ НА СЕКТОР ГОСТИНИЧНЫХ УСЛУГ Моисеева Анна Евгеньевна Гилагаева Эльвира Хас-Магомедовна Борисова Татьяна Геннадьевна	27
СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ В СИСТЕМЕ МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ Мунич Дмитрий Олегович Новикова Ирина Владимировна	30
ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ И ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ СТРАХОВЩИКОВ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ Новичкова Елена Васильевна Нестеренко Екатерина Анатольевна	33
ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ АНАЛИЗА БАЛАНСА И ХАРАКТЕРИСТИКА ЕГО МЕТОДОВ Огнева Ольга Анатольевна Нечеухина Надежда Семеновна	36
МЕТОДОЛОГИЯ ОПТИМИЗАЦИИ НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ БАНКА Трошина Алина Александровна	39
МОТИВАЦИЯ И СТИМУЛИРОВАНИЕ ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ПОВЫШЕНИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ ОРГАНИЗАЦИИ Ульмаскулова Алсу Альбертовна	41

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДИКИ АНАЛИЗА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ	44
Шевчук Владлена Олеговна Моисеева Анна Евгеньевна	
ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ КОРОНОВИРУСА НА УРОВЕНЬ БЕЗРАБОТИЦЫ В РОССИИ	49
Шевчук Владлена Олеговна Шульга Владислав Константинович Керселян Артур Сергеевич	
ИЗУЧЕНИЕ МЕТОДОВ ТЕОРИИ ВЕРОЯТНОСТИ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЖИЗНИ ПРИМЕНЕНИЕ НА ПРАКТИКЕ	53
Юхина Татьяна Александровна Близнякова Валерия Романовна	
Рубрика «Юриспруденция»	56
ДОКАЗАТЕЛЬСТВА И ДОКАЗЫВАНИЕ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ	56
Абуова Дина Муслимовна Алаева Гульназ Турсуновна	
ПОНЯТИЕ УГОЛОВНОГО ПРОЦЕССА	58
Амирдинова Гульфица Адыльжановна Алаева Гульназ Турсуновна	
НАЗНАЧЕНИЕ НАКАЗАНИЯ В ВИДЕ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ	60
Бирюкова Мария Валериевна	
ПРИЗНАНИЕ ГРАЖДАН НЕСОСТОЯТЕЛЬНЫМИ (БАНКРОТАМИ) ЧЕРЕЗ МФЦ	63
Веденеева Наталья Валерьевна Иерусалимская Елена Александровна	
НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТЬ (БАНКРОТСТВО) ГРАЖДАН В СООТВЕТСТВИИ С ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВОМ РФ	66
Веденеева Наталья Валерьевна Иерусалимская Елена Александровна	
НА ПУТИ К ЕДИНООБРАЗИЮ ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКИ ПО РАЗРЕШЕНИЮ СПОРОВ, ВЫТЕКАЮЩИХ ИЗ ДОГОВОРА ДОВЕРИТЕЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ ЦЕННЫМИ БУМАГАМИ	70
Ворухайло Илья Андреевич Радченко Маргарита Владимировна	
ФИНАНСОВО – ПРАВОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ В СФЕРЕ СТРАХОВАНИЯ	72
Глушкова Мария Васильевна Шаронова Мария Романовна Жестков Игорь Александрович	
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ ОЦЕНКИ РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ В СФЕРЕ ОХРАНЫ ТРУДА	74
Глушкова Мария Васильевна Шаронова Мария Романовна Тихонова Ольга Юрьевна	
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРОКУРОРСКОГО НАДЗОРА ЗА РАССЛЕДОВАНИЕМ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ ЭКОНОМИКИ	77
Голято Владислав Олегович	

ПРАВОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ ТОВАРНЫХ БИРЖ Ежова Виктория Алексеевна	81
ОТЛИЧИЕ СТ.150 ОТ СТ.151 УК РФ И ДРУГИХ СМЕЖНЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ Ермохина Елена Андреевна	84
ВНЕСУДЕБНОЕ БАНКРОТСТВО: ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ ДОЛЖНИКА И КРЕДИТОРОВ Кабанова Татьяна Александровна	88
ПРИВЛЕЧЕНИЕ К УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ Кан Вероника Витальевна Алаева Гульназ Турсуновна	91
ИНСТИТУТ СУДА ПРИСЯЖНЫХ: ИСТОРИЯ СОЗДАНИЯ, СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПРОБЛЕМЫ ЕГО РЕАЛИЗАЦИИ Кочубин Владимир Владимирович	93
СВЕДЕНИЯ, КОТОРЫЕ НЕ ПОДЛЕЖАТ РАЗГЛАШЕНИЮ В КАЧЕСТВЕ КОММЕРЧЕСКОЙ ТАЙНЫ Козлова Ксения Олеговна Круглова Дарья Сергеевна Макушина Елена Борисовна	97

РУБРИКА «ЭКОНОМИКА»

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ФОНДОВ БАНКОВСКОГО УПРАВЛЕНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Аниперко Вероника Олеговна

студент,
Полесский государственный университет,
РБ, г. Пинск

Давыдова Наталья Леонтьевна

научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Полесский государственный университет,
РБ, г. Пинск

Фонд банковского управления - популярный инструмент инвестирования на европейском рынке. В некоторых европейских странах (Франция, Люксембург, Ирландия и др.) на долю фондов приходится порядка 25% сбережений населения [4].

Паи фондов представляют собой альтернативу такому традиционному средству приращения сбережений (капитала), как банковский вклад (депозит), с одной стороны, а с другой – индивидуальному доверительному управлению денежными средствами и индивидуальному доверительному управлению ценными бумагами.

Схема функционирования ФБУ следующая:

1. Вверители перечисляют доверительному управляющему ФБУ денежные средства и (или) ценные бумаги, получая взамен долевой сертификат – документ, подтверждающий долю вверителя в имуществе ФБУ.
2. Доверительный управляющий ФБУ формирует инвестиционный портфель и направляет его на приобретение определенных активов (вклады, межбанковские кредиты, ценные бумаги (в том числе облигации), валютные ценности и др.).
3. Полученные доходы ФБУ в процессе его функционирования доверительный управляющий реинвестирует в новые активы.
4. При прекращении обязательств по договору доверительного управления ФБУ вверителю возвращается денежное выражение его доли в ФБУ [2].

Для управления объединенными средствами всех участников фонда существует управляющий фондом. В данном случае им является банк. Банк как управитель фонда, размещает средства фонда, вкладывая их в ценные бумаги, финансируя инвестиционные проекты и др. Часто, с целью диверсификации рисков, в пределах одного фонда средства размещаются сразу в нескольких направлениях.

Доход формируется за счет процентов и дивидендов, роста цен на драгметаллы и ценные бумаги. Фиксированной ставки по аналогии с депозитами ФБУ не предусматривают. В долгосрочной перспективе доход по ФБУ обычно превышает и инфляцию, и доходность по вкладам.

Функционирование ФБУ несет в себе в целом положительный эффект, но не лишено ряда недостатков.

Положительные стороны:

- получение более высокого дохода по сравнению с традиционными инструментами в виду отсутствия гарантированного процента;
- выход на рынок ценных бумаг с относительно небольшой суммой денег;

- высокой надежностью инвестируемых средств. Вверители не несут риски потерь своих средств, переданных в доверительное управление ФБУ, при его банкротстве;
- снижение затрат клиентов, поскольку коллективное инвестирование дает экономию в результате увеличения масштабов инвестиций и использования инфраструктуры доверительного управляющего;
- повышение финансовой грамотности граждан и юридических лиц и их инвестиционной активности.

Кроме приведенных преимуществ, существуют и недостатки, но их количество значительно меньше:

- отсутствие фиксированного дохода. Выплаты полностью зависят от доходности инвестиций.
- существование определенных рисков. Однако увеличение срока инвестирования позволяет существенно снизить вероятность получения убытка [1].

В 2010 году НБРБ выступил с инициативой создания в Беларуси новой формы коллективных инвестиций — фондов банковского управления.

Для участия в эксперименте было определено два банка, выразивших свое согласие на участие в нем: ОАО «Белинвестбанк» и ОАО «Приорбанк». Данные банки имели устойчивое финансовое положение и были уполномочены обслуживать государственные программы. Кроме того, ФБУ, создаваемые на базе этих банков, могли эффективно использоваться благодаря преимуществам их инфраструктуры, а именно: собственный депозитарий, широкая филиальная сеть, наличие квалифицированного персонала, что позволяло снизить издержки на администрирование управления и, следовательно, давало возможность физическим и юридическим лицам получить более высокий доход (прибыль).

В сентябре 2010 года в Беларуси был создан первый фонд банковского управления. Им стал ФБУ «Капитал» доверительного управляющего фондом ОАО «Белинвестбанк». Фонд являлся новым инструментом привлечения средств физических и юридических лиц. Его создание стало знаковым событием для банковского бизнеса Беларуси. Срок его функционирования был с 14 октября 2010 года до 14 апреля 2011 года. Учитывая на тот момент новизну продукта для белорусского рынка, при подготовке документов по фонду было определено, что первый фонд банковского управления ОАО «Белинвестбанк» будет краткосрочным. Такое решение позволило расширить круг инвесторов, располагающих временно свободными ресурсами. Этот фонд создавался как пилотный проект, на котором предполагалась отработка механизмов функционирования таких фондов [3].

Эксперимент по созданию ФБУ был признан успешным, по итогам анализа его результатов были внесены изменения в Банковский, Налоговый и Гражданский кодексы РБ, а также НБРБ был принят отдельный нормативный акт, регулирующий отношения, возникающих при объединении денежных средств и (или) ценных бумаг в фонд банковского управления.

В настоящее время на рынке ФБУ функционирует только «Приорбанк» ОАО, предлагающий инвестирование в паи двух фондов:

- 1) «Райффайзен – Консервативный – USD»;
- 2) «Райффайзен – Портфель Активов – EUR».

Краткая характеристика фондов приведена в таблице 1:

Таблица 1.

Краткая характеристика ФБУ в «Приорбанк» ОАО

Признак	«Райффайзен – Консервативный – USD»	«Райффайзен – Портфель Активов – EUR»
Рекомендованный срок инвестирования	От 3 – ех месяцев	От 3 – ех лет
Возможность вернуть средства	Каждый рабочий день	Каждый рабочий день
Вознаграждение банка	0,2% от среднегодовой стоимости чистых активов фонда	0,5% от среднегодовой стоимости чистых активов фонда
Стоимость номинального пая в период первичного присоединения	100 USD	100 EUR
Минимальная первоначальная сумма денежных средств, передаваемая в Фонд одним вверителем	1.000 USD	1.000 EUR
Объекты инвестирования	1. Вклады (депозиты) – до 100% 2. Межбанковские кредиты – до 100% 3. Облигации внешних облигаци. займов РБ – до 100% 4. Облигации иностр. эмитентов и МФО – до 100% 5. Паи (акции) иностранных инвестиционных фондов облигаций – до 100% 6. Структурные ЦБ (сертификаты) – до 100%	1. Вклады (депозиты) – до 100% 2. Межбанковские кредиты – до 100% 3. Облигации внешних облигаци. займов РБ – до 30% 4. Акции и облигации иностр. эмитентов и МФО – до 50% 5. Паи (акции) иностранных инвестиционных фондов – до 100% 6. Структурные ЦБ (сертификаты) – до 100%

Примечание – Источник: [2]

По состоянию на 01 июля 2020 г. чистые активы ФБУ «Райффайзен – Консервативный – USD» и «Райффайзен – Портфель Активов – EUR» составляли 273,01 тыс. долл. США и 390,99 тыс. евро соответственно.

В настоящее время сдержанное развитие ФБУ в Республике Беларусь вызвано рядом причин, а именно:

- дополнительные затраты на разработку программного обеспечения и документов, регламентирующих создание и деятельность ФБУ, создание соответствующего структурного подразделения и обучение персонала;
- отсутствие у клиентов долгосрочных свободных финансовых ресурсов;
- недостаточно качественных и конкурирующих с банковскими депозитами объектов инвестирования в Республике Беларусь [1, с.18].

Появление данного финансового инструмента на финансовом рынке республики способствует повышению финансовой грамотности граждан и юридических лиц и их инвестиционной активности, поскольку в рамках ФБУ обеспечивается постоянный контакт вверителей

с банком – доверительным управляющим, который обладает необходимыми знаниями и возможностями.

ФБУ осуществляет инвестирование денежных средств частных лиц в облигации и фонды облигаций надежных эмитентов с целью получения дохода выше уровня инфляции по доллару США или евро.

Следует отметить, что необходимость развития ФБУ в Республике Беларусь обусловлена формированием новых эффективных механизмов, позволяющих банкам расширить свои возможности по привлечению и размещению денежных средств, а физическим и юридическим лицам получить альтернативу традиционным инструментам финансового рынка. Таким образом, возникновение ФБУ открывает для инвесторов новые возможности размещения денежных средств на более выгодных условиях.

Список литературы:

1. Раков А.: Юридическое регулирование функционирования фондов банковского управления в Беларуси / А. Раков, А. Шевченко //Банковский вестник – 2015. – №3. – С. 11– 19
2. Фонды банковского управления [Электронный ресурс] / Приорбанк – официальный сайт – Режим доступа: <https://www.priorbank.by/offers/savings/investments/fondy-bankovskogo-upravleniya>.-Дата доступа: 09.11.2020.
3. Фонды банковского управления: элитные инвестиции [Электронный ресурс] / Финансовый портал Беларуси – Режим доступа: <https://infobank.by/infolineview/fondy-bankovskogo-upravleniya-elitnye-investicii/>. – Дата доступа: 28.10.2020.
4. Шевченко А.М. Доверительное управление активами в зарубежных странах / А.М. Шевченко // Вестник Белорусского государственного экономического университета. - 2013. - № 6. - С. 97-104.

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ИНСТИТУТОВ ДЕПОЗИТНОГО РЫНКА

Горбань Лариса Геннадьевна

студент,
Оренбургский Государственный Университет,
РФ, г. Оренбург

Помогаева Елена Александровна

научный руководитель, преподаватель,
Оренбургский Государственный Университет,
РФ, г. Оренбург

В статье представлена авторская структура факторов, оказывающих влияние на развитие институтов депозитного рынка. Анализируются особенности влияния данных факторов на развитие депозитных институтов в современных экономических условиях в России. Определены, условия, которые необходимы для дальнейшего эффективного развития институтов депозитного рынка.

На развитие и эффективность функционирования институтов депозитного рынка оказывает влияние совокупность различных факторов, которые можно разделить на три условные группы: экономические, институциональные и технологические.

Рассмотрим влияние институциональных факторов на деятельность институтов депозитного рынка. Прежде всего, нужно сказать, что количество депозитных институтов ежегодно сокращается: за последние пять лет число финансовых институтов депозитного типа уменьшилось почти в два раза (таблица 1). С одной стороны, данная тенденция ведет к снижению уровня конкуренции, что может стать сдерживающим фактором в развитии депозитных институтов. С другой - данное сокращение обусловлено преимущественно макроэкономической политикой Банка России, которая направлена на оздоровление банковского сектора. То есть, подавляющее число депозитных институтов, прекративших свою деятельность, нарушали законодательство, осуществляли сомнительные и высокорискованные операции. Таким образом, проводимая Банком России политика способствует повышению уровня доверия на депозитном рынке и ответственности, открытости, прозрачности его институтов.

Таблица 1.

**Динамика изменения количества институтов депозитного рынка
в России в период с 2015 по 2019 гг. [1,2]**

Институт депозитного рынка	01.01.2016	01.01.2017	01.01.2018	01.01.2019	01.01.2020	Изменение за 5 лет
Коммерческие банки, ед.	681	575	517	440	402	-273
изменение за год, %	-13,0	-15,6	-10,1	-14,9	-8,6	-41
МФО, ед.	3663	2588	2271	2002	1774	-1889
изменение за год, %	-12,8	-29,3	-12,2	-11,8	-11,4	-51,6
КПК, ед.	3500	3059	2666	2285	2058	-1442
изменение за год, %	-1,3	-12,6	-12,8	-14,3	-9,9	-41,2
СКПК, ед.	1738	1470	1242	1042	863	-875
изменение за год, %	н/д	-15,4	-15,5	-16,1	-17,2	-50,3
ЖНК, ед.	77	69	63	59	50	-27
изменение за год, %	-12,5	-10,4	-8,7	-6,3	-15,3	-35,1

В отношении микрофинансовых институтов Банком России проводится аналогичная политика оздоровления сектора. Банк России стремится к тому, чтобы на рынке микрофинансирования работали только добросовестные, жизнеспособные компании, выполняющие все требования регулятора, соблюдающие правила игры и ограничения, установленные в целях защиты законных интересов и прав потребителей [3]. В последующие годы тенденция сокращения сохранилась, но темпы сокращения уменьшились.

Важнейшим фактором развития институтов депозитного рынка является законодательное регулирование их деятельности. В частности, совершенствуется система страхования вкладов в банках. Так, с 1 октября 2020 года вступает в силу ряд важных изменений в Федеральный закон от 23.12.2003 №177-ФЗ «О страховании вкладов в банках Российской Федерации» [5]. Увеличивается до 10 млн. рублей размер страхового возмещения вкладчику-физическому лицу при наличии на его счетах временно высоких остатков, образовавшихся в связи с особыми жизненными обстоятельствами [6].

Также совершенствуется законодательство, регулирующее деятельность парабанковских депозитных институтов. Так, был принят Федеральный закон от 13 июля 2020 г. № 196-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», который направлен на совершенствование порядка функционирования кредитных потребительских кооперативов, сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативов, микрофинансовых организаций и ломбардов, а также на пресечение возможностей создания на их основе финансовых пирамид и неправомерной деятельности [4].

Все вышеописанные законодательные изменения способствуют повышению уровня доверия населения к банковской и финансовой системе страны, к государству целом, и положительным образом влияют на развитие депозитных институтов, поскольку фактор доверия граждан является определяющим импульсом в развитии депозитного рынка.

Также институциональным фактором, влияющим на деятельность институтов депозитного рынка, является развитие иных финансовых институтов – конкурентов, в числе которых ПИФы, страховые компании, НПФ, которые сегодня набирают популярность.

Наращение конкуренции со стороны ПИФов, страховых компаний и НПФ стимулируют банки к созданию новых банковских продуктов. Банки все чаще предлагают клиентам комплексные продукты – инвестиционные вклады. По сути, это традиционный банковский вклад с привлекательной ставкой, который можно открыть лишь при одновременном приобретении в банке определенного инвестиционного продукта.

Вкладов с инвестициями становится все больше. Банкиры уверяют, что спрос на них обычно стабильный, а в последнее время даже увеличивается. По мере снижения доходности классических депозитов интерес к комплексным сберегательным продуктам растет.

Однако гонка за повышенным процентом по вкладу не всегда оправдывает ожидания. Выплата процентов по вкладу гарантирована банком, а вот доход от инвестиции обычно нет.

Таким образом, инвестиционные вклады, предлагаемые банками, несут в себе достаточно большие риски, особенно если вкладчик плохо представляет, как работает инвестиционный продукт, который придется приобрести к вкладу.

Важно отметить, что фактор финансовой грамотности оказывает большое влияние на развитие всех финансовых институтов, в том числе и депозитных. Финансово образованные потребители способствуют эффективному функционированию усложняющихся финансовых рынков. Обладая более развитой способностью сопоставления рисков и доходности депозитных продуктов, предлагаемых разными посредниками, финансово грамотные потребители способствуют развитию конкуренции. Кроме того, запрашивая продукты, более полно удовлетворяющие их потребности, они стимулируют депозитные институты к разработке новых продуктов и услуг, к более активному внедрению инноваций и повышению их качества.

Согласно результатам последнего исследования, проведенного в рамках совместного проекта Минфина РФ и Всемирного банка, Россия заняла 9-е место среди стран G20 в рейтинге финансовой грамотности населения. Но все же большинство специалистов считают уровень финансовой грамотности россиян недостаточным, а результаты исследований в данной области искаженными [7].

Конкуренция все больше смещается из ценовой области в область качества обслуживания, удобства взаимодействия и каналов коммуникаций, полноты продуктового предложения, возможностей по персонализации и конструированию продуктов, в том числе и депозитных. На сегодняшний день огромное значение имеет технологический фактор: деятельность всех финансовых институтов смещается в цифровую плоскость. Отслеживание институтами депозитного рынка последних тенденций цифровизации и внедрение в деятельность новейших технологий позволяют иметь конкурентные преимущества перед другими участниками депозитного рынка.

Не менее важными являются экономические факторы, а именно потребность в сбережениях, возможность сберечь и сберегательное поведение. Решающее значение в данном случае имеет уровень доходов населения.

На протяжении последних лет, начиная с 2014 года, в России наблюдалось снижение реальных располагаемых денежных доходов населения. В 2018 году темпы прироста показателя вернулись в зону положительных значений, однако реальные располагаемые доходы населения и на сегодняшний день остаются низкими.

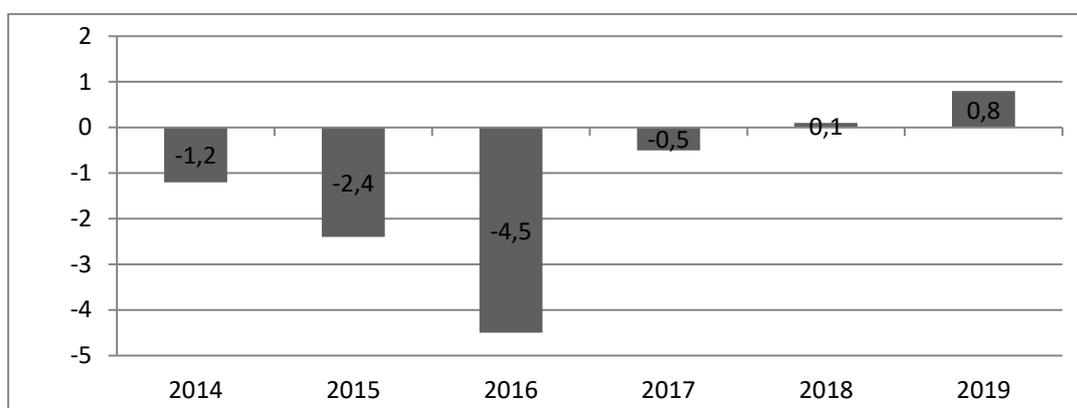


Рисунок 2. Динамика реальных располагаемых доходов населения, % [8]

Такая динамика реальных доходов населения не могла не отразиться на показателе уровня сбережений. Доля денежных доходов россиян, направленных на сбережения, в 2019 году опустилась до рекордно низких значений и составила 3,4 %. Это самое низкое значение за последние 22 года. Хуже этот показатель был только в 1998 году, когда на сбережения уходило 2,5 % доходов. Большая часть доходов россиян уходит на текущее потребление и обязательные платежи, доля которых по итогам прошлого года выросла до максимума в истории России.

Еще одним фактором, является существенное снижение ключевой ставки Банка России, в результате чего произошло значительное снижение ставок по банковским вкладам. В начале 2016 года, по данным ЦБ РФ, процентные ставки по привлеченным вкладам физических лиц и депозитам нефинансовых организаций в рублях на срок свыше 1 года колебались на уровне 10 %. А к началу 2020 года их уровень упал практически вдвое.

Кроме того, в 2020 году изменения ситуации в положительную сторону не предвидится – распространение коронавирусной инфекции, ограничительные меры, направленные на предотвращение эпидемии, в том числе режим самоизоляции – все это нанесло серьезный удар по всем отраслям экономики нашей страны, а также негативным образом отразилось и на уровне жизни населения. Таким образом, ситуация на рынке сбережений остается сложной и в ближайшее время по прогнозам экспертов будет ухудшаться.

Рассмотрев основные факторы, оказывающие влияние на деятельность институтов депозитного рынка, можно заключить, что одни сдерживают их развитие, другие, напротив, способствуют. Для того, чтобы дальнейшее развитие институтов депозитного рынка было эффективным, необходимы определенные условия, которые нивелировали бы влияние отрицательных факторов и усиливали влияние положительных, а именно: достижение финансовой

стабильности, повышение уровня благосостояния населения, в частности уровня реальных доходов, укрепление доверия к депозитным институтам, развитие здоровой конкурентной среды на депозитном рынке, совершенствование технологий и сервисов предоставления депозитных продуктов, а также повышение уровня финансовой грамотности населения.

Список литературы:

- 1 Обзор банковского сектора Российской Федерации // Банк России. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cbr.ru/banking_sector/statistics/
- 2 Обзор ключевых показателей микрофинансовых институтов // Информационно-аналитический материал // Банк России. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cbr.ru/analytics/microfinance/#a_84043
- 3 Прушенов Н.С. О возможности сокращения числа микрофинансовых организаций в результате ужесточения правового регулирования в сфере микрофинансирования / Н.С. Прушенов // Научный журнал. – 2017. - № 2. – С. 58-61.
- 4 Федеральный закон от 13.07.2020 N 196-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // КонсультантПлюс. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_357069/
- 5 Страхование вкладов юридических лиц // Современный предприниматель. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://spmag.ru/articles/strahovanie-vkladov-yuridicheskikh-lic>
- 6 Об изменениях в системе страхования вкладов с 1 октября 2020 года // Официальный сайт Агентства по страхованию вкладов. – 01.10.2020. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.asv.org.ru/agency/for_press/pr/718853/
- 7 Россия заняла девятое место в G20 по финансовой грамотности населения // РИА Новости. – 14.02.2019. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ria.ru/20190214/1550838142.html>
- 8 Бюллетень о текущих тенденциях российской экономики // Аналитический центр при Правительстве Российской Федерации. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ac.gov.ru/publications/topics/topic/5478>

РАЗВИТИЕ ВНУТРИВОДНОГО ТУРИЗМА КАК ФАКТОР РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

Лисьев Максим Евгеньевич

магистрант

Высшей школы экономики, управления и права,

Северного (Арктического) федерального университета им. М.В. Ломоносова,

РФ, г. Архангельск

Степанова Вера Владимировна

научный руководитель,

д-р экон. наук, профессор,

Директор НОЦ "Социально-экономическое развитие Северо-Арктического региона",

РФ, г. Архангельск

Аннотация. Актуальность данной темы заключается в том, что у Архангельской области большие возможности для развития и реализации проектов связанных с открытием новых водных маршрутов, поскольку Архангельская область соединена разветвленной сетью водных путей. Сочетание речного и морского туризма выгодно отличает Архангельскую область как дестинацию в условиях конкурентной борьбы за туристские потоки. Цель исследования – проанализировать современное состояние водного туризма в Архангельской области и дать рекомендации по развитию речного, морского туризма. Гипотеза исследования – речной, морской туризм может привлечь дополнительные турпотоки в регион и способствовать становлению Архангельской области как одного из центра развития речного туризма в России. Комплекс проблем достаточно широкий - от доработки нормативно-правовых актов, до создания причальной инфраструктуры города. И хотя водный туризм испытывает сильное влияние сезонного фактора, развитие данного вида туризма может способствовать не только укреплению привлекательного имиджа Архангельской с исконно историческими корнями, но и способствовать появлению новых рабочих мест, привлечению инвестиций.

Ключевые слова: туризм, водный туризм, круиз, речной туризм, морской туризм, яхтинг, водный маршрут.

Развитие внутриводных путей в нашей стране играет ключевую роль, оказывает влияние в том числе на развитии водного туризма, сообщения с отдалёнными территориями, увеличение товарооборота населенными пунктами, обеспечения «Северного завоза».

Рассматривая первопричины появления туризма, можно с уверенностью говорить об одной из главных и естественной потребностью человека познавать окружающий мир во всем его многообразии. Цель- туризма гармоничный комплекс развития мест, с преобладанием бережного отношения к истории и культуры, с одновременным ростом самосознания и патриотизма.

Архангельская область как крупнейший туристский центр в регионе обладает выгодным геополитическим положением и имеет большую историю с мощным туристским рекреационным потенциалом, что создает уникальные условия для развития внутреннего и морского туризма.

Архангельск — первый морской порт России, «ворота в Арктику», становится не только одним из центром научного освоения арктической территории, но и аттрактивным центром привлечения туристской деятельности по северным маршрутам. Здесь сохранились уникальные памятники деревянного и каменного зодчества. Одним из главным украшением города является пятикилометровая набережная Северной Двины, заповедная пешеходная улица Чумбарова- Лучинского «Архангельский Арбат». Среди факторов, сдерживающих

развитие въездного туризма, можно отметить дефицит морских судов круизного класса и специализированного автотранспорта для перевозки туристов. Архангельск – колыбель русского флота. 18 августа 1693 года в историографии считается днём основания Соломбальской верфи под городом Архангельском. Учёные считают дату условной, однако отмечают, что именно это событие положило начало массовому морскому судостроению в России, это является визитной карточкой Архангельска. Архангельская область уникальна строительством судов типа карбас, историческая ценность которых тесно связано с освоением Арктики. На сегодняшний день у области большие возможности для развития новых водных маршрутов, потому что Архангельская область имеет множество поселений расположенных по берегам моря, рек., наличия островных территорий.

Водный туризм при должном внимании со стороны руководства региона и активной позиции бизнес-сообщества, на основе государственно-частного партнерства может придать большой стимул развитию отрасли и соответственно развитию экономики города Архангельска и Архангельской области. Задачи эффективного использования существующего флота, его реновации и строительства новых судов, проблем незадействованного потенциала, можно решить с помощью создания следующих точек роста – центра развития речного и морского рынка. Архангельск может стать одним из таких центров. Здесь сосредоточены кадровые ресурсы (в городе работают учебные заведения, осуществляющие подготовку кадров для сферы сервиса и туризма, кадров для флота) и промышленные предприятия судостроительной и судоремонтного профиля. Однако состояние инфраструктуры водного туризма в городе требует соответствующих изменений, равно как и повышения качество оказываемых услуг. Вопросы развития водного туризма в Архангельской области невозможно решать без учета социокультурных, экономических, инфраструктурных, политических и социальных аспектов. Способствовать поиску оптимальных решений поможет изучение российского и европейского подходов к развитию водного туризма.

Развитие водного туризма будет эффективно при учете ряда факторов: выявление и учет мотивации потребителей, решение проблем инфраструктурного характера, совершенствование системы подготовки кадров, контроль качества сервиса, совершенствование туристского продукта на основе использования регионального и международного опыта.

Необходимо учесть, что развитие водного туризма включает в себя привлечение туристического потока из зарубежных стран. Архангельская область является одним из регионов, имеющих возможность реализовать такую уникальную возможность. В сущности, к таким регионам можно отнести Мурманскую область, Ямало-Ненецкий. Территория российской Арктики — это объекты, скорее, для экстремального туризма, тогда как побережье более теплых Баренцева и Белого морей могут привлечь внимание даже тех туристов, которые привыкли к комфорту. К тому же они большую часть года свободны для безледокольного плавания, что положительно сказывается на себестоимости проекта.

Проблемы речного и морского туризма

В годы СССР МОРСКОЙ ТУРИЗМ как вид бизнеса был невозможен в силу стратегической роли арктического региона страны. Доступ к берегам Белого моря в целях туризма был затруднен. Ситуация изменилась в начале 2003 года, когда в Архангельский порт вошло первое круизное судно «Explorer» с иностранными туристами. С тех пор область приняла 26 иностранных круизных судов, на которых прибыли около 8 тыс. человек из Норвегии, Швеции, Германии, США и других стран. Таким образом, задел масштабному проекту дан, но этот задел составляет лишь небольшую часть от реальных возможностей. Мировой круизный рынок в последнее время обретает вторую жизнь в связи с появлением большого спроса со стороны стран Азии и других регионов. Следовательно возникает потребность в дополнительных маршрутах, и Архангельская область с ее экзотическими поморскими селениями и оригинальными северными ландшафтами претендует стать одним из украшений круиза вдоль побережья Северной Европы. Интерес к экспедиционным турам с посещением не только Архангельска и Соловков, но и некоторых населенных пунктов на побережье Белого моря подталкивает к разработке отдельного пакета предложений для

круизных операторов и судовладельцев. В настоящее время разработана концепция развития морского круизного туризма в Архангельской области до 2020 года. Концепция предполагает выделение на основе пространственного планирования и концентрации туристских ресурсов шести перспективных туристско-рекреационных зон Архангельской области: 1. Туристско-рекреационная зона с объединением Онежского и Приморского муниципальных районов Архангельской области, города Архангельска, города Северодвинска и города Новодвинска. 2. Туристско-рекреационная зона с объединением Устьянского и Вельского муниципальных районов Архангельской области. 3. Туристско-рекреационная зона с объединением Каргопольского, Плесецкого, Коношского и Няндомского муниципальных районов Архангельской области. 4. Туристско-рекреационная зона с объединением Котласского, Красноборского, Ленского, Вилегодского и Верхнетоемского муниципальных районов Архангельской области, города Котласа, города Сольвычегодска, города Коржамы. 13 5. Туристско-рекреационная зона Пинежского, Мезенского и Лешуконского муниципальных районов Архангельской области. 6. Туристско-рекреационная зона с объединением Холмогорского, Виноградовского и Шенкурского муниципальных районов Архангельской области. Одной из главных проблем в реализации данного проекта является отсутствие соответствующих причалов для постоянной швартовки больших туристических судов. Кроме того, затормаживает развитие этого бизнеса длительное согласование процедуры захода судов в порты, законодательные ограничения для плавания иностранных судов во внутренних водах России и др. Одним из первых результатов реализации концепции стало подписание соглашения АТМС с ООО «Атлантис Лайн Морские Круизы». В соответствии с этим соглашением обе стороны, подписавшие его, начали активную работу по продвижению экскурсионных программ в Архангельской области на российский и международный круизные рынки. Таким образом, «промоушен» проекта на рынке уже осуществляется, теперь дело за результатами. Основными целевыми показателями концепции развития круизного туризма являются: достижение в 2016 году 15 заходов пассажирских судов, а в 2020 году приблизительно 30 заходов. В пересчете на людей — это 40-60 тыс. человек в год.

Научно-экспедиционный туризм В Архангельскую область и Ненецкий АО входят ряд экзотических островных территорий, которые мало доступны для круизных судов, но они могут стать привлекательными целевыми объектами для нерегулярных туристов. При этом под «нерегулярными» подразумеваются не столько туристы материально обеспеченные, сколько специально настроенные на Арктику, или более изысканные ценители северных ландшафтов, которые могут поступиться частью комфорта и даже частью безопасности ради новых знаний и новых ощущений. На самом деле, в России и в мире таких «романтиков» осталось еще довольно много. Научно-экспедиционный туризм отличается от экстремального наличием минимального, но достаточного комфорта, а от круизного тем, что количество потребителей этих услуг меньше, используемые плавсредства также не велики (вместимостью до 100 человек), но, вместе с тем, стоимость таких услуг в расчете на человека выше, а поэтому объемы доходов могут быть сопоставимы с доходами от круизного туризма. Цитата Президента: круизной компании «Пасифик Нетворк» Сергей Фролов (- Россия открывает доступ к уникальным туристическим ресурсам Русской Арктики)

Уже сегодня мы можем организовывать круизы по Северному морскому пути. Это уникальнейшая практика. Отмечу, что речь идет именно о научно-экспедиционном туризме, а не о лайнерах с ресторанами и казино. Экспедиционный туризм – это небольшие суда, чаще всего с 50-80 пассажирами. Мы понимаем, что Соловецкие острова – это не место для развлекательных круизов. Целевыми территориальными объектами такого вида туризма являются, прежде всего, Новая Земля и Земля Франца-Иосифа, поселения вдоль берегов Белого моря. Сюда же можно добавить Соловки, так как этот архипелаг не рассчитан на большую антропогенную нагрузку, а поэтому мало пригоден для использования в рамках развития масштабного круизного туризма. Развитию научно-экспедиционного туризма также препятствует ряд проблем, одной из которых является замусоренность островов техническими отходами прошлых лет.

Эта проблема сейчас решается на федеральном уровне. Активное участие в организации очистки северных территорий принимают также правительства Архангельской области и Ненецкого АО.

Однако реконструкция причальных комплексов Красной пристани и морского-речного вокзала требует значительных инвестиций, вложений огромного количества финансовых средств, которых пока нет у ФГУП «Росморпорт», ответственного ведомства за обустройство причалов. Практически прекращены морские круизы из Архангельска. На Соловки изредка ходит грузовой теплоход «Беломорье» (в пути трое суток), который может взять на борт только 10 пассажиров. В перспективе возможно увеличение потока иностранных туристов на Соловки, если восстановить морской круиз из порта Кандалакша, действовавший в советское время. В Кандалакшу туристы смогут прибывать автобусами со стороны российско-финского пункта пропуска Салла. Правительство Архангельской области 16 июля 2013 года одобрило Стратегию развития Соловецкого архипелага как уникального объекта духовного, историко-культурного и природного наследия, а 11 октября 2013 года утвердило Государственную программу Архангельской области «Развитие инфраструктуры Соловецкого архипелага (2014-2019 годы)» [7]. РАЗРАБОТАН ПРОЕКТ СТРАТЕГИЯ развития Соловецкого архипелага уникального объекта, духовного, историко-культурного и природного наследия, как самостоятельного компонента Стратегии социально-экономического развития Архангельской области до 2030 года включающая в себя пункт предоставления захода судов а порт Онега и Соловки и предоставления нахождения туристов без виз 72 часа.

Так же необходимо отметить, значимость использования для круизных судов Беломоро-балтийского канала который позволит связать регионов европейской части с водными маршрутами северозападного региона

Стоит отметить, что Власти Карелии включают план модернизации Беломорско-Балтийского канала в программу социально-экономического развития республики до 2024 года, по сообщению выступления на форуме "Порты Арктики" в Архангельске и.о. министра экономического развития и промышленности Карелии Александр Ломако.

Правительство РФ утвердило программу социально-экономического развития Карелии на 2020-2024 годы и выделяет на это 5 млрд рублей.

"На территории региона Карелии сегодня начала свою реализацию программа социально-экономического развития региона на период до 2024 года, где предусмотрены в составе мероприятий, связанные с разработкой концепции развития Беломорско-Балтийского канала".

Проблемы яхтенного туризма

Непосредственно одним из приоритетных направлений развития туристской отрасли в Архангельской области признан яхтенный туризм.

Парусный спорт в Архангельской области зародился более полутора веков назад, а первые гонки на карбасах (традиционных поморских судах) состоялись в Архангельске в 1870 году. Для города-порта, города на реке, интерес к маломерным судам был естественным продолжением традиций северных рыбаков и мореходов.

Архангельский речной яхт-клуб поднял флаг 29 августа 1911 года, став третьим в Российской империи после «Невского» в Санкт-Петербурге и «Феодосийского» на Украине. В этом же году в области состоялись первые официальные соревнования по парусному спорту.

На тот момент парусный флот Архангельска насчитывал всего 30 судов, это были старые яхты и швертботы, которые с трудом удалось привести в порядок. Членам клуба приходилось самостоятельно строить новые прогулочные лодки и катера. Благодаря труду энтузиастов, к 1925 году яхт-клуб располагал уже более чем 100 судами, на которых занималось примерно 300 человек.

В 1933 году при яхт-клубе открылась детская водно-техническая станция (ДВТС). Её основателем и первым директором был Владислав Алексеев. Более 500 школьников (в том числе 108 девочек) не только учились ходить на яхтах, но и изучали судомоделирование, механику. На сегодняшний день «Соловецкая регата уже стала брендовым мероприятием,

а её продвижение – продвижение имиджа Поморья» Мероприятие собирает около 100 яхтсменов, в том числе из Дании, Германии и Великобритании. В планах организаторов сделать регату ещё масштабнее. Необходимо вовлекать большое количество участников из других стран, однако воплотить мечты в реальность пока не позволяет инфраструктура. У яхт, прибывших на соревнование, возникают проблемы с поиском места стоянки и заправки судна топливом и водой. Это сильно тормозит развитие регаты и переход соревнований на другой уровень. Яхтингу в Архангельске уже более 100 лет. Первая «Соловецкая регата» состоялась в 1974 году и с тех пор стала ежегодной.

«Для парковки» яхт необходима достаточная большая глубина, - рассказывает президент Федерации парусного спорта Архангельской области Андрей Харьговский. – Одно из хороших для этого мест – Красная пристань. Там есть причал, можно подойти, но он предназначен для более больших судов, и там нет возможности бункеровки».

В сезон навигации около 40000 тысяч человек на маломерных судах отдыхают и занимаются туризмом. Их количество могло бы быть значительно больше, но из-за целого ряда проблем город теряет не только долю привлекательности, но и значительную возможную прибыль. Основной проблемой, для развития яхтинга существует ряд барьеров: отсутствие яхтенной инфраструктуры; неудовлетворительное состояние фарватера; отсутствие должного навигационного и гидро-графического обеспечения; законодательные визовые ограничения; плохое регулирование туристской деятельности на региональном и муниципальном уровнях; низкий уровень безопасности; экономические: низкий средний уровень жизни, который многим не всем позволяет содержать яхту; отсутствие эффективной маркетинговой политики по продвижению города на международном рынке, несоответствие цен качеству услуг. Высокая цена яхтенного отдыха в России объясняется завышенной ценовой политикой яхт-клубов на базирование и техническое обслуживание яхт. Сезонность из-за климатических особенностей, продолжительность яхтенного сезона составляет всего десять недель. Поэтому маломерные суда не могут круглый год оставаться на воде и вынуждены зимовать на суше, в то время как получить текущее техническое обслуживание практически нигде. Специализированных яхтенных стоянок где можно без проблем.

Заправить яхту и получить соответствующее береговое обслуживание, крайне мало. Аренда маломерных судов без экипажа не практикуется по причине отсутствия специальной подготовки.

Одним из направлений в городе Архангельска могла быть аренда в сфере яхтинга.

Проблемы развития яхтенного туризма невозможно рассматривать в отрыве от развития водного туризма.

Факторы, сдерживающие развитие водного туризма в Архангельской области: отсутствие современной причальной (порто-вой) инфраструктуры для приема и обслуживания судов круизного и прогулочно экскурсионного флота, туристских, прогулочных и спортивных яхт и катеров; плохое навигационное обеспечение (обеспечение безопасности, информационное обеспечение, навигационная обстановка, отсутствие карт, лоций, пропускные возможности шлюзовой системы и т.д.). Отсутствие системы сопровождения необходимого уровня (аренды яхт, чартерного флота, специально подготовленных гидов для работы на круизных судах, специально разработанного экскурсионного наземного обслуживания для круизных судов, приемных зон).

Причинами такого состояния являются недостаточно четкое правовое положение данного вида туризма, слабая законодательная база, слабая инфраструктура; плохо адаптированные к потребителям «с воды» туристские продукты; отсутствие активного имиджевого позиционирования отдельных районов как территории водного отдыха и туризма.

Таким образом, необходимо скоординировать приоритеты в сфере туризма на нормативном уровне.

Развитие водного туризма и «единого водного туристского пространства», как выше было отмечено, невозможно решать без межрегионального подхода.

Для привлечения иностранных яхтсменов в российские внутренние воды надо разработать трансграничные маршруты в том числе Норвегия – Мурманск – Архангельск.), Произвести повышение информированности о туристских возможностях региона, создание механизма сотрудничества в сфере водного туризма региона. Среди основных проблем выделяется необходимость, во-первых, предоставлять информацию об Архангельской области как технически организовать путешествие, что можно увидеть на маршруте, что посетить, где остановиться, какие службы оказывают поддержку, обеспечивают безопасность, какие есть на маршруте яхтенные стоянки, клубы и т.д. Выпустить специальный специализированный англо-русский разговорник для поддержки иностранных яхтсменов при их общении с диспетчерами на внутренних водах (по аналогии с разговорником для российских судоводителей за рубежом). Необходимо продвижение продукта, так как это может быть участие в выставках, формирование предложений по услугам, ориентированным на яхтенных туристов. По существу, это разновидность деятельности по продвижению. В-третьих, необходимо создавать и совершенствовать инфраструктуру. Строить яхтенные топливные заправки, причальные стенки, специально рассчитанные на маломерные суда, яхтенные стоянки с возможностью подключения к энергопитанию, воде, бункеровке судов. Обеспечивать ремонтной базой и многим другим.

Рекомендации по развитию водного туризма в Архангельской области (на примере речного туризма) Уникальность Архангельской области как туристской дестинации заключается в том, что область имеет огромный потенциал для развития одновременно нескольких видов водного туризма, восстановления исторического строительства судов, прославленных поморами. Среди приоритетов администрации Архангельской области и Комитета по туризму: развитие яхтинга, круизного туризма (морского, речного) и внутригородского экскурсионно-прогулочного. В последнее время делаются попытки привлечь внимание Администрации области к развитию водного транспорта, использования в качестве основного бренда Архангельской области связанной с историей региона. Направление, на которое следует обратить внимание - это речные круизы.

На сегодняшний день Развитие Беломоро-балтийского канала, морского пути от берегов Финляндии, Мурманск, и тд. позволит поставить вопрос, возможно ли увеличить судозаходы и как сделать круизы из других городов еще более привлекательными для потребителей? И как возможно использовать речные круизы для привлечения туристов в наш город, «задержать» туристов в городе либо до начала круиза, либо после. Решение поставленных задач предполагает, что развитие водного туризма в Архангельской области требует комплексного подхода как на федеральном, так и на местном уровне.

Преобразование Архангельска в Арктический центр речного туризма, яхтенного туризма России невозможен без решения ряда инфра-структурных проблем. Необходим соответствующий речной вокзал, который будет совмещать в себе обширный спектр услуг, так как начало круиза начинается в «чистом поле», да и самим туроператорам удобнее иметь офис на вокзале – отправной точке круиза. Для водного туризма характерна ярко выраженная сезонность и необходимость в оставшиеся месяцы заработать на весь год, что вынуждает судовладельцев держать высокие цены на круизы. Проблема сезонности бизнеса проявляется и в необходимости затрат на зимнее хранение судов. Нам необходимо приобрести речные круизные суда «ледового класса» (например, они есть в Скандинавии), которые могут ходить по рекам и озерам вплоть до наступления зимы. Использование судов такого класса могло бы увеличить эксплуатацию круизных теплоходов на водных путях России.

Еще один важный аспект обмеления рек.

Проблемы в области маркетинга требуют меньше затрат и могут быть вписаны уже в существующие маркетинговые проекты Комитета по туризму Архангельской области и Ростуризма.

В первую очередь это участие в международных туристских выставках (

Для увеличения туристского потока необходимы визовые преференции, например, групповым туристам, которые прилетают в Архангельскую область для отправки в речной

круиз. Тема упрощения визового режима периодически поднимается в регионах России, связанных с речным круизным туризмом. Действительно, оптимальным решением может стать решение вопроса для въезжающих туристских групп, например, введение безвизового режима для туристских групп, прибывающих в Россию для участия в речном круизе через определённые аэропорты городов - речных круизных центров, или упрощение визовых формальностей по аналогии с китайскими группами, как вариант выдачи виз в аэропорту на основании ваучера принимающего российского туроператора. Однако, в отличие от морских круизов и паромов, в случае речных круизов срок действия льготного пребывания должен быть не менее 15 дней.

Такие визовые послабления смогли бы привлечь туристов прибывать через аэропорт Архангельск. Тем более что Архангельск уже имеет опыт применения практики безвизового пребывания до 72 часов для морских круизных лайнеров.

Необходимо диверсифицировать существующий туристский продукт через предложение новых возможностей. Показать за рубежом значимость поморских моряков, жителей в освоении флота, сделать бренд, по типу «VIKING».

Необходимо задуматься над использованием туристско-экскурсионных наработок советского периода и их реновации

Водный туризм является перспективным и важным направлением в Архангельской области. Речной круизный туризм должен быть в наибольшем приоритете у правительства Архангельска как вид туризма, который может обеспечить городу рост туристского въездного и внутреннего потока.

Список литературы:

1. Ассоциация туроператоров России (сайт). — URL: <http://www.atorus.ru/news/press-centre/new/32617.htm> (дата обращения 28.11.20).
2. Жагина С.Н., Пахомова О.М. Развитие туризма на Европейской части Севера России (на примере Архангельской, Вологодской области и Республики Карелия) кластерный подход // — 2016. — № 6. — С. 147—153.
3. Концепция развития туризма в Архангельской области, утвержденная постановлением Правительства Архангельской области от 02 сентября 2014 года № 351-пп. [Электронный ресурс]. — URL: <http://www.pomorland.pro/> региональная /концепция -развития -туризма- в Архангельской области - (дата обращения 20.11.19).

ОСНОВЫ ЭФФЕКТИВНОГО МЕНЕДЖМЕНТА

Мазитова Лиана Ильдаровна

студент,
Бакирский Государственный Университет,
РФ, г. Уфа

Алексеева Оксана Владимировна

студент,
Бакирский Государственный Университет,
РФ, г. Уфа

Арсланбаева Ралина Валерьевна

научный руководитель, ст. преподаватель,
Бакирский Государственный Университет,
РФ, г. Уфа

Менеджмент – это процесс планирования, организации, руководства и контроля для достижения целей организации посредством скоординированного использования человеческих и материальных ресурсов.

Эффективность менеджмента – это сложная и различная концепция, значение которой состоит в том, что целый процесс управления, от цели до конечного результата деятельности организации, должно реализоваться с наименьшими расходами, а также с наибольшей производительностью [1, с.8].

Эффективные процессы управления варьируется различными способами, показателями, процессами работы, а еще инструментами планирования, измерения и управления корпоративной эффективностью.

Еще следует сказать, что реализован на процессах управления и контроля, которые нередко поддерживаются информационными технологиями. Вот следующие административные процессы:

- стратегический менеджмент
- планирование, бюджетирование и моделирование;
- управление рисками и комплекс;
- законное консолидирование и наружная отчетность;
- анализ и отчетность.

Критерии производительности – признак, который демонстрирует оценку, а еще это определение или же классификация чего-нибудь.

Критерии производительности управления демонстрирует оптимальность функционирования объекта управления и качество труда персонала, общественной производительности. Современная наука выделяет совместные, локальные и высококачественные критерии производительности управления.

Общий критерии – финансовые итоги работы управляемой подсистемы в целом, то есть создание предприятием собственной цели используя минимум расходов.

Показатель эффективности – количественная характеристика фирмы, которые показывает эффективность управления. Кроме этого, выделяют обобщающие характеристики: рентабельность и ликвидность. Они показывают результат работы и управления в целом и показывает эффективность и качество управления трудовыми ресурсами, производственными фондами и материальными ресурсами.

Показателями, характеризующими работу управления, являются стратегическая эффективность управления и своевременность принятия и осуществления управленческих решений.

При оценке эффективности управления необходимо комплексное применение всей системы обобщающих и частных показателей. Эффективность управленческой деятельности применительно к субъекту управления может характеризоваться количественными и качественными показателями.

Существуют такие аспекты эффективности управления, как:

- внешняя эффективность;
- внутренняя эффективность;
- общая эффективность;
- эффективность рынка;
- идеальная эффективность;
- целевая или стратегическая эффективность отражает меру достижения целей организации;
- затратность, или тактическая эффективность, отражает экономическую эффективность способов преобразования ресурсов в результате производственной деятельности организации;
- глобальная эффективность экономики.

Повышение эффективности управления – необходимая часть успешного ведения бизнеса. В настоящее время существует множество возможностей для повышения эффективности управления, каждая из которых нацелена либо на самого лидера, его личные и профессиональные качества, либо на элемент управленческой деятельности.

Системный подход к повышению эффективности менеджмента в организации должен учитывать все наиболее важные взаимозависимые элементы: совместные ценности; стратегия; структура; системы; стиль; состав работников; сумма навыков [2, с. 117].

Среди эффективных качеств руководителя можно выделить:

Знания. Чтобы быть назначенным на должность руководителя компании, необходимо иметь высшее профильное образование. В дополнение к этому нужно хорошо разбираться в экономике, менеджменте и психологии. Профессиональные знания подразумевают понимание взаимосвязей между различными процессами, поиск оптимальных вариантов решения поставленных задач.

Умения. Профессиональные навыки руководителя характеризуют его способность быстро реагировать на различные изменения, взаимодействовать с людьми, добиваться высоких результатов.

Навыки. Навыки являются важной составляющей любого вида деятельности. Они отражают накопленные знания и полученный опыт. Профессиональные навыки представляют собой знания, которые постоянно совершенствуются. [3, с. 179]

Основные мероприятия по повышению эффективности менеджмента:

- совершенствование структуры организации, рациональное рассредотачивание функций, прав, ответственности;
- выработка стратегии становления организации;
- совершенствование системы принятия заключений в организации;
- разработка действенной информационной системы в организации;
- совершенствование системы управления персоналом;
- развитие форм коллегиальности управления, наибольшее становление самостоятельности и ответственности работников;
- создание культуры организации, выработка ценностей, признаваемых и разделяемых работниками.

Требования к процессу повышения эффективности менеджмента:

- заинтересованность и согласие управления высочайшего уровня;
- вовлечение всего руководящего состава в процесс преобразований;

Работа по увеличению производительности управления имеет возможность начинаться с простого, совершенствование которого довольно принципиально для организации. Также принципиально принимать во внимание дела меж элементами компании.

В современных рыночных условиях для повышения производительности процесса управления нужно, чтобы любой управленец владел основными компетенциями и огромной базой знаний и опыта, а также чтобы еще отличался оперативностью и инициативностью.

Список литературы:

1. Веснин В.Р. Основы менеджмента: Учебник / В.Р. Веснин. – М.: Проспект, 2017. – 504 с.
2. Мескон М.Х. Основы менеджмента / М.Х. Мескон, М. Альберт, Ф. Хедоури. – М.: Издательство Вильямс, 2016. – 672 с.
3. Михненко П.А. Теория менеджмента. — М.: Издательский дом Университета "Синергия". 2018. – 365 с.

УГРОЗА БАНКРОТСТВА В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИИ

Моисеева Анна Евгеньевна

магистрант,
Сочинский государственный университет,
РФ, г. Сочи

Гилагаева Эльвира Хас-Магомедовна

магистрант,
Сочинский государственный университет,
РФ, г. Сочи

Борисова Татьяна Геннадьевна

научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Сочинский государственный университет
РФ, г. Сочи

THE THREAT OF BANKRUPTCY IN THE CONDITIONS OF THE PANDEMIC OF CORONAVIRUS INFECTION

Anna Moiseeva

Master,
Sochi State University
Russia, Sochi

Elvira Gilagaeva

Master,
Sochi State University
Russia, Sochi

Tatiana Borisova

Scientific director,
Ph.D., Associate Professor,
Sochi State University
Russia, Sochi

Аннотация. В данной статье проведен анализ угроз, вытекающих из последствий пандемии коронавирусной инфекции, разразившейся в настоящее время в мире, а также исследованы государственные меры по поддержке компаний, которые находятся на грани банкротства.

Abstract. This article analyzes the threats arising from the consequences of the coronavirus infection pandemic that has now erupted in the world, and also examines government measures to support companies that are on the verge of bankruptcy.

Ключевые слова: компания, безработица, банкротство, пандемия коронавируса.

Keywords: company, unemployment, bankruptcy, coronavirus pandemic.

Сложившаяся тяжелая эпидемиологическая ситуация в мире из-за пандемии, связанной с невообразимо быстрым распространением вируса COVID-19, оказала серьезное влияние не только на социальную жизнь общества, но и нанесла большой урон экономике всех стран, которых не смог обойти стороной вирус. Работа бизнеса «встала», многие люди потеряли место работы, клиентов, возможность иметь дополнительный заработок, что привело к небывалому росту безработицы.

Так, в США, которая на данный момент является лидером по числу зараженных, уровень безработицы вырос в 5 раз и составил 15 %. Последний раз такой уровень безработицы в Соединенных штатах был в 1940-ых годах. Также существенно увеличился уровень безработицы в Южной Корее – без работы остались около 470 тысяч людей. В Российской Федерации Министерство труда обнародовало информацию по числу лишившихся работы – количество безработных составило около 1,4 миллиона человек.

Рост безработицы как «лакмусовая бумажка» показывает, что компании в настоящее время не справляются с проблемами, возникшими из-за карантинных мер – спад спроса, отсутствие клиентов и, следовательно, отсутствие прибыли вынудило многие предприятия пожертвовать работниками, чтобы их бизнес не оказался на грани банкротства после выхода из карантина. Но даже сокращение штата, либо сокращение заработных выплат работникам не всем помогло сохранить предприятие «на плаву».

Согласно статистике, представленной в докладе Международной организации труда, общее число компаний, которые могут оказаться банкротами из-за последствий пандемии, составляет около 436 миллионов. Больше всего пострадали компании оптово-розничной отрасли, а также обрабатывающей промышленности – их объем от общего числа предприятий, находящихся в группе риска, составляет 53 % и 25 % соответственно. Также относительно одинаковую долю имеют компании сектора гостиничного бизнеса и недвижимости – 12 % и 10 % соответственно.

Проблемы, с которыми сталкиваются компании в условиях пандемии коронавирусной инфекции (COVID-19) в настоящее время, являются для них катализатором в процессе банкротства.

Основные проблемы такие как введение карантинных мер на территории страны, повышение арендной платы и обязательные выплаты сотрудникам (такие как заработная плата, выплаты в социальные фонды) тянут за собой проблемы снижения спроса, прибыли и резервного фонда компаний. В компаниях складывается тяжелая финансовая ситуация, с которой сложно справиться без финансовой поддержки государства и банков.

Учитывая сложности, с которыми сталкиваются компании в настоящее время, правительство Российской Федерации приняло ряд мер по поддержке бизнеса:

- **Налоговые послабления;**

Согласно законопроекту № 941413-7 в Налоговый кодекс Российской Федерации была введена поправка, которая учитывает затраты на средства индивидуальной защиты для сотрудников при расчете налога на прибыль – так, такие расходы не будут учитываться при определении налоговой базы по налогу на прибыль [1].

Также Президентом РФ было предложено следующее:

а) компаниям МСБ и индивидуальным предпринимателям, особенно пострадавшим в условиях пандемии, списываются в полном объеме все платежи по налоговым и страховым взносам;

б) группе самозанятых возвращается сумма уплаченного за 2019 год налога на доход;

в) в 2020 году группе самозанятых выдают «налоговый капитал» в объеме одного минимального размера оплаты труда для налоговых платежей;

г) участники рынка индивидуальных предпринимателей, входящие в группу риска, имеют право на предоставление налогового вычета в размере одного минимального размера оплаты труда в отношении страховых взносов;

д) на докапитализацию региональных институтов развития будет направлено 12 млрд руб., заложенных в нацпроекте «Поддержка малого и среднего предпринимательства»;

- **Кредитные послабления;**

С 1 июня 2020 года должна быть организована специальная программа поддержки занятости компаний, ведущих свою деятельность в пострадавших от пандемии отраслях экономики. Так, согласно этой программе, будет использоваться льготная процентная ставка (2 %) с государственной гарантией кредита в 85 %, рассчитываемая из расчета одного размера минимальной оплаты труда на одного сотрудника в месяц, исходя из шести месяцев. Также условиями данной кредитной программы обусловлено следующее:

а) проценты по кредиту и сам кредит будет списан полностью лишь в том случае, если уровень занятости в компании на протяжении использования кредитной программы сохранится на уровне 90 %;

б) в случае если компания не смогла обеспечить уровень занятости в пределах от 80 до 90 %, то государство берет лишь половину ответственности за покрытие процентов по кредиту [1].

Все предложенные меры направлены на предотвращение большого уровня банкротства компаний по стране. Но не только на мерах, которые государство реализует в качестве поддержки компаний, должна основываться борьба «за выживание». Руководители компаний, которые находятся в группе риска банкротства, должны также пересмотреть свою антикризисную политику и подстроить ее под современные реалии. Только общими усилиями как государства, так и самих компаний можно избежать массового банкротства, которое неизбежно отрицательно скажется на экономике страны в целом.

Список литературы:

1. Официальный сайт Государственной Думы Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Электрон.текстовые дан. – URL: <http://duma.gov.ru> (дата обращения: 20.11.2020).
2. Электронное периодическое издание «Ведомости» (Vedomosti) [Электронный ресурс]. – Электрон.текстовые дан. – URL: <https://www.vedomosti.ru/economics/articles> (дата обращения: 20.11.2020).

ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ НА СЕКТОР ГОСТИНИЧНЫХ УСЛУГ

Моисеева Анна Евгеньевна

магистрант,
Сочинский государственный университет,
РФ, г. Сочи

Гилагаева Эльвира Хас-Магомедовна

магистрант,
Сочинский государственный университет,
РФ, г. Сочи

Борисова Татьяна Геннадьевна

научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Сочинский государственный университет,
РФ, г. Сочи

INFLUENCE OF THE CORONAVIRUS PANDEMIC ON THE HOTEL SERVICE SECTOR

Anna Moiseeva

Master,
Sochi State University
Russia, Sochi

Gilagaeva Elvira

Master,
Sochi State University
Russia, Sochi

Tatiana Borisova

Scientific director,
Ph.D., Associate Professor,
Sochi State University
Russia, Sochi

Аннотация. В данной статье рассматривается влияние пандемии на деятельность предприятий гостиничного сектора. Проанализированы вытекающие проблемы, а также исследованы меры поддержки данного сектора.

Abstract. This article examines the impact of the pandemic on the activities of enterprises in the hotel sector. The resulting problems analyzed, and measures to support this sector investigated.

Ключевые слова: гостиницы, гостиничный сектор, пандемия коронавируса, кэшбек.

Keywords: hotels, hotel sector, coronavirus pandemic, cashback.

В настоящее время серьезное влияние не только на социальную жизнь общества, но и на экономику всех стран оказала тяжелая эпидемиологическая ситуация в мире, разразившаяся из-за пандемии коронавирусной COVID-19. Закрытие границ, рост безработицы, снижение уровня платежеспособности – все это сказалось на желании населения путешествовать, что влечет за собой кризис в туристическом бизнесе, частью которого является гостиницы.

На рисунке 1 представлена статистика по объему предприятий, которые оказались в зоне риска. Данная статистика была представлена в докладе Международной организации труда. Согласно ей, общее число компаний, которые могут оказаться банкротами из-за последствий пандемии, составляет около 436 миллионов [2].



Рисунок 1. Структура компаний группы риска, связанных с банкротством из-за последствий пандемии

Как видно из рисунка 1, значимый урон пандемией был нанесен не только компаниям оптово-розничной отрасли и обрабатывающей промышленности, но также компания сектора гостиничного бизнеса.

На рисунке 2 представлены проблемы, с которыми сталкиваются компании в условиях пандемии коронавирусной инфекции (COVID-19) в настоящее время, которые могут явиться для них катализатором в процессе банкротства.

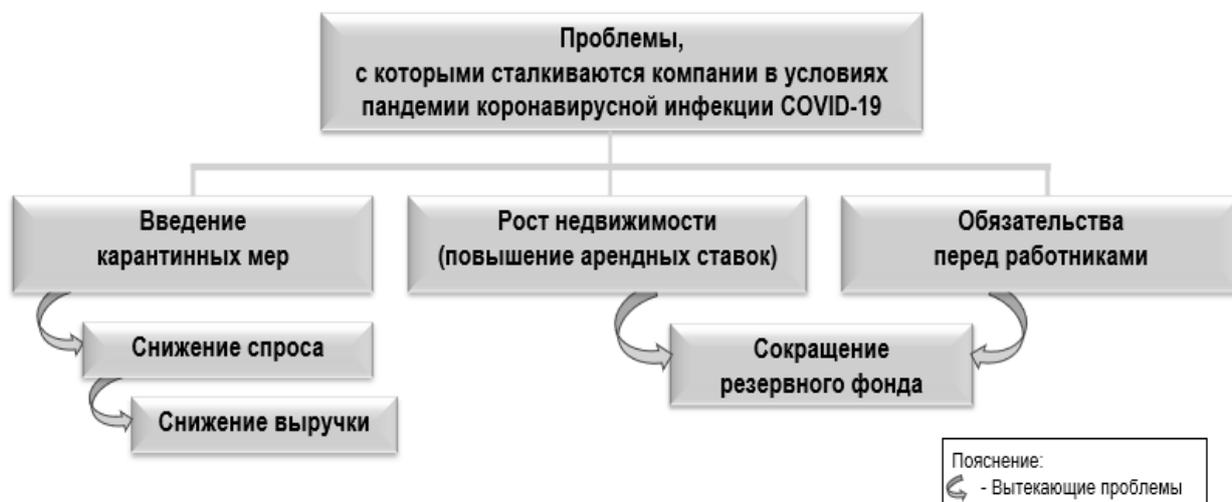


Рисунок 2. Проблемы, с которыми сталкиваются компании в условиях пандемии в настоящее время

Как видно из рисунка, основные проблемы такие как введение карантинных мер на территории страны, повышение арендной платы и обязательные выплаты сотрудникам (такие как заработная плата, выплаты в социальные фонды) тянут за собой проблемы снижения спроса, прибыли и резервного фонда компаний. В компаниях складывается тяжелая финансовая ситуация, с которой сложно справиться без финансовой поддержки государства и банков. Из всех перечисленных проблем для предприятий гостиничного сектора особо острыми явились снижение спроса и обязательства перед сотрудниками.

Исходя из статистики, для российского рынка гостиничных услуг самым тяжелым оказался апрель 2020 года – был побит антирекорд по загрузке, который составил 5-10 %. Такое наблюдается в стране впервые с девяностых годов прошлого века.

В самом начале этого сложного периода предприятия гостиничного сектора выживали как могли, так как государство не сразу включило их в список пострадавших отраслей – предлагали различные программы по размещению медицинских сотрудников, а также жителям своих городов быть «туристом» в их гостиницах и отелях. Но в последствии в мерах поддержки государство включило данный сектор в список пострадавших, что дало различные льготы для данных предприятий, а именно беспрецедентные займы, отсрочки по арендным платежам, а также в некоторых регионах страны были предложены государственные субсидии.

Помимо этого, в качестве поддержки всего туристического бизнеса и населения страны, в который также входят и предприятия гостиничного сектора, правительство страны запустило программу «Кэшбэк за туры по России». Об этом стало известно 23 июля 2020 года, когда во время выступления премьер-министра РФ Михаила Владимировича Мишустина рассказал о подписанном распоряжении о денежной компенсации туристам, которые будут проводить свой отдых в регионах страны.

На эту программу государство выделило около 15 миллиардов рублей. По условиям данной программы граждане страны могут вернуть в течении трех-пяти дней в виде кэшбека деньги, затраченные на покупку туров с помощью карты платежной системы «МИР». В начале планировалось, чтобы программа действовала в летний период, но в настоящее время данная акция продлена до 5 декабря.

Данная программа оказала положительное влияние на внутренний туризм страны – спрос в период с июля по сентябрь 2020 года увеличился на 40 %, если сравнивать с аналогичным периодом прошлого года.

Большой положительный эффект от данной программы получили гостиницы крупных городов России, такие как Москва и Санкт-Петербург, а также курортных городов, но не всем гостиницам в остальных регионах нашей страны так повезло. Поэтому в качестве дополнительной поддержки в октябре 2020 года Совет Федерации России предложил до конца первого квартала следующего года освободить предприятия туристического бизнеса от уплаты налогов, в число которых были включены и предприятия гостиничного сектора.

По разным оценкам специалистов, восстановление гостиничной отрасли может затянуться от трех до пяти лет. Пандемия коронавирусной инфекции нанесла серьезный урон всем, но нужно не забывать, что восстановление возможно лишь при совместных усилиях как гостиниц, так и государства.

Список литературы:

1. Электронное периодическое издание «Ведомости» (Vedomosti) [Электронный ресурс]. – Электрон.текстовые дан. – URL: <https://www.vedomosti.ru/economics/articles> (дата обращения: 14.11.2020).
2. Электронное периодическое издание «Известия» [Электронный ресурс]. – Электрон.текстовые дан. – URL: <https://iz.ru/> (дата обращения: 20.11.2020). <https://www.kommersant.ru/>
3. ИД «Коммерсантъ» [Электронный ресурс]. – Электрон.текстовые дан. – URL: <https://www.kommersant.ru/> (дата обращения: 21.11.2020).

СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ В СИСТЕМЕ МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ

Мунич Дмитрий Олегович

магистрант,

ФГАОУ БО Северо-Кавказский федеральный университет

РФ, г. Ставрополь

Новикова Ирина Владимировна

научный руководитель,

д-р социол. наук, профессор,

ФГАОУ БО Северо-Кавказский федеральный университет

РФ, г. Ставрополь

Аннотация. Актуальность темы. Социально-психологические методы управления в системе методов управления социально-экономическими системами предназначены для воздействия на социально-психологические отношения между людьми. Они базируются преимущественно на неформальных факторах, интересах личности и коллектива в процессе управления. Раскрывается понятие и особенности социально-психологических методов управления. Рассматриваются социологические и психологические методы управления персоналом. Целью данной работы – изучение актуальных вопросов социально-психологических методов управления и их значения.

Ключевые слова: экономическое управление, социология, психология, управление, методы управления, управление в обществе, психологические методы управления обществом.

Социально-психологические методы управления – это система мероприятий, направленных на создание нормальных социальных условий, обеспечивающих высокий трудовой ритм, плодотворную работу, психологический климат, атмосферу товарищеского взаимопонимания в коллективе, систематическое изучение социально-психологических явлений на предприятии.

Дополнительное взаимодействие с сотрудниками управления человеческими ресурсами в качестве конкретной деятельности осуществляется несколькими способами. В литературе имеются широкий спектр классификаций таких методов. Таким образом, взаимодействует определенный набор методов: методы стимулирования, связанные с удовлетворением конкретных потребностей сотрудника; методы информирования, которые включают передачу информации, которая позволит сотруднику самостоятельно строить свое организационное поведение; методы убеждения, то есть. Непосредственного целенаправленного воздействия на внутренний мир, систему человеческих ценностей; методы (административного) принуждения, основанные на применении угроз или санкций.

Таким образом можно выделить следующий набор методов управления персоналом:

- административные методы;
- экономические;
- социально-психологические.

Административные методы – соответствуют юридическим нормам и приказам высших руководящих органов управления. Это включает в себя ряд работ с сотрудниками: формирование организационных структур руководящих органов, утверждение административных норм и стандартов, подбор специалистов по персоналу, разработку положений, описания должностных обязанностей, публикацию приказов и приказов, стандарты, контроль над их выполнением.

Экономические методы управления персоналом – это система методов и методов воздействия на художников с определенной мерой затрат и результатов (материальные стимулы и санкции, финансирование и кредитование, стоимость, зарплата, прибыль, цена).

Социально-психологические методы – это способы применения управленческого воздействия на персонал на основе использования моделей социологии и психологии. Эти методы предназначены не только для группы сотрудников, но и для отдельных людей. По масштабам и формам воздействия их можно разделить: социологические, психологические, ориентированные на группы, работающие в процессе продуктивного взаимодействия, и намеренно влияющие на внутренний мир конкретного человека.

Воздействие осуществляется посредством взаимодействия людей с менеджером в своей деятельности. Важно учитывать законы динамики психологических процессов, межличностных отношений, группового поведения.

Внушение – психологическое целенаправленное воздействие менеджера на личность подчиненного с помощью его обращения к групповым ожиданиям и стремлению работать. Например, лидер может заставить человека принять действие, несмотря на его желание и волю. Главная особенность внушения заключается в том, что он обращается не к логике и разуму человека, а к желанию мыслить и рассуждать, а к желанию внутренне принимать информацию, которую он передает. Внушение, которое указывает Бехтерев, действует, непосредственно прививая психические состояния, то есть идеи и чувства, не требуя никаких доказательств и не требуя логики.

Не менее важным фактором является авторитетность источника информации, если у него нет вдохновляющего авторитета, он обречен на провал.

Подражание – это способ повлиять на отдельного сотрудника или социальную группу с помощью личного примера лидера или производственного новатора, поведение которого является моделью для других членов команды. Хотя его роль в группах также довольно велика, он относится к способам, которыми люди преимущественно влияют друг на друга в средах, отличных от коллективного поведения. При подражании осуществляется не простое признание внешних особенностей поведения другого человека или массовых психических состояний, а воспроизведение характеристик и закономерностей поведения, которые проявляет индивид.

Принуждение – это крайняя форма психологического воздействия, когда другие формы воздействия не имеют последствий и вынуждены выполнять определенную работу, несмотря на волю и желание сотрудника. Также возможна угроза использования возможностей управления менеджером для достижения желаемого поведения. Возможности контроля – это лишение собеседника какого-либо блага или полномочия изменять условия его жизни и работы.

Главная особенность использования психологических приемов и методов управления – это настроение, ощущения и поведение говорящего человека.

Применение вышеперечисленных методов будет наиболее эффективным, если работодатель будет учитывать психологические особенности работника. Ведь конечный результат исследования будет зависеть только от темперамента, характера и стабильности работника в различных сферах деятельности. Настроение представляет собой слабо выраженное эмоциональное переживание, еще не достигшее устойчивой и осознанной определенности.

Чувства – это особый тип эмоционального опыта, который носит ярко выраженный объектный характер и отличается сравнительной стабильностью.

Эмоция – это особые переживания определенных событий в жизни человека, которые зависят от его склонностей, привычек и психологического состояния. В зависимости от реакции могут быть эмоции:

- положительные (радость, удивление, удовольствие и т.п.);
- отрицательные (гнев, злость, раздражение, зависть, обида, печаль, досада и т.п.);
- амбивалентные (противоречивые — ревность, соперничество, намек и т.п.).

Все эмоции, перечисленные выше, будут генерироваться, чтобы занять более высокую позицию, получить максимальную плату и, наконец, просто быть душой компании.

Все эти процессы в большей или меньшей степени присутствуют в каждой организации.

Опытный менеджер должен уметь управлять всей этой ситуацией и направлять этот конкурентный процесс на успешное выполнение производственной задачи.

В данном направлении учеными проводилось исследование.

Оно показало, что для борьбы за ведущее место в организации задействованы не все работники, а только их часть. В некоторых коллективах доля тех, кто не заинтересован в том, чтобы играть ведущую роль в организации, может составлять 98%, а в других 10%.

Остальные работники будут только наблюдать, и примыкать к определенной группе.

В заключение надо сказать, что таким образом психологические методы управления являются особенно чувствительным инструментом воздействия не только на группы людей, но и на личность человека.

Нелегкое искусство управления людьми будет приносить пользу только тогда, если применять все вышеперечисленные методы дозированными порциями, с корректировкой всех нюансов и особенностью к применяемому человеку.

Список литературы:

1. Егоршин А.П. Управление персоналом: Учебник для вузов / А.П. Егоршин. — Н. Новгород: НИМБ, 2007. — 720 с.
2. Мудрый А. Персонал учится, компания считает прибыль / А. Мудрый, Д. Береснев // Справочник по управлению персоналом. — 2006. — № 2. — С. 25–31.
3. Папонова Н.Е. Какой может и должна быть мотивация работников / Н.Е. Папонова // Кадры предприятия. — 2003. — № 8. — С. 43–47.
4. С. Шабанов// Эмоциональный интеллект Российская практика/С.Шабанов, А.Алешина. – 2013 г.
5. К.Типпинг// Радикальное прощение/ 1998, 2001 г.
6. [4, с 25] Мудрый А. Персонал учится, компания считает прибыль / А. Мудрый, Д. Береснев // Справочник по управлению персоналом. – 2006. - № 2. – С. 25-31.
7. Егоршин А.П. Управление персоналом: Учебник для вузов / А.П. Егоршин. — Н. Новгород: НИМБ, 2007. — 720 с.

ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ И ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ СТРАХОВЩИКОВ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Новичкова Елена Васильевна

студент,

СГТУ имени Гагарина Ю.А.,

РФ, г. Саратов

Нестеренко Екатерина Анатольевна

научный руководитель, доцент, экон. наук, профессор,

СГТУ имени Гагарина Ю.А.,

РФ, г. Саратов

Проблема обеспечения финансовой устойчивости и платежеспособности страховых компаний имеет особое значение для эффективного функционирования современной экономики, поскольку от ее решения зависит возможность реализации страховой защиты общества, призванной обеспечить экономическую безопасность, непрерывность и стабильность общественного воспроизводства в условиях динамизма хозяйственной среды.

В силу того, что страховая деятельность обеспечивает страховую защиту общества, требования к финансовой устойчивости и платежеспособности страховых организаций значительно выше аналогичных требований к финансовой устойчивости и платежеспособности потребителей страховых услуг. Если для самих страховых организаций обеспечение финансовой устойчивости и платежеспособности является непосредственным условием их существования на страховом рынке, то для потребителей страховых услуг финансовая устойчивость и платежеспособность страховых организаций выступает гарантом стабильности их хозяйственной деятельности.

В настоящее время в рыночной экономике возникает проблема справедливого распределения благ между субъектами рынка. Одним из вариантов разрешения этой проблемы является адекватная оценка платежеспособности страховых организаций и выявления факторов, воздействующих на их финансовую устойчивость и способность обеспечить исполнение своих обязательств перед страховщиками с тем, чтобы принятие новых управленческих решений вело к достижению поставленной цели - максимизации расчета страховых компаний по своим обязательствам и, через это, к повышению их рейтинга надежности на рынке [1, с.73].

Сложность задачи оценки платежеспособности страховых организаций связана с неоднозначностью позиций специалистов по вопросам определения размеров страховых резервов и должном формировании страхового портфеля. По планам Банка России, внедрение риск-ориентированного подхода Solvency II должно существенно изменить общие подходы к определению финансовой устойчивости и платежеспособности и решить эти сложности. Банк России планирует изменить методику расчета маржи платежеспособности страховщиков и сделать акцент на требованиях Solvency II.

Но важно заметить, что подходы, подобные Solvency II, основываются как раз на алгоритмах с длительными вычислениями, с использованием современных компьютерных технологий (в частности, *stochastic in stochastic valuation*), что на практике может быть достаточно трудной задачей для компаний с большой клиентской базой.

Компоненты риск-ориентированного подхода к регулированию страхового сектора, планируемого к внедрению в Российской Федерации, аналогичны компонентам подхода, предусмотренного режимом Solvency II. Так как данная концепция опирается на международный опыт и практику регулирования страхового сектора, применяемую европейскими и иными иностранными государствами, на начальном этапе внедрения возникают трудности реализации, связанной со спецификой отечественного страхового рынка. Современный этап развития российских страховщиков не позволяет оценивать возможность генерирования

системных рисков в связи с минимальными значениями многих индикаторов из приведенной методики.

Проблема реализации возникает в связи с тем, что рынок страхования за рубежом давно устоявшийся и высоко развитый, а в нашей стране — рынок страховых услуг еще развивающийся, не очень стабильный, и, к сожалению, отличается качеством законодательной работы. Различия в правовых системах, традициях надзора за финансовым рынком, страховой грамотности потребителей, в совокупности влечет за собой невыполнение предписанных обязательств, установленных распоряжениями Правительства Российской Федерации и сроки исполнения из-за этого постоянно сдвигаются.

Важно отметить еще одну специфичную проблему, которая возникает при внедрении модели в российских реалиях. В риск-ориентированной модели не учитывается филиальная структура страховых компаний. Это связано с тем, что российская практика организации операционной, инвестиционной и финансовой деятельности субъектов страхового дела построена на централизации финансовых ресурсов в головных офисах компании. Принятие управленческих решений по приему рисков на страхование, формирование страхового тарифа, принятие решений по инвестированию временно свободных средств страховых резервов и собственных средств страховщика, покупке или продаже активов происходит централизованно, в основном без учёта территориального фактора. Поэтому достоверно учесть факторы влияния рисков деятельности страховых компаний на региональные финансовые рынки, на современном этапе развития страхового рынка практически невозможно.

Переходя к существующим проблемам сегодня на рынке страхования России, стоит начать с проблемы несбалансированного страхового портфеля. К сожалению, обязательное страхование автогражданской ответственности в принципе является одним из самых проблемных и убыточных видов страхования всех страховщиков. За достаточно низкую премию, страхователь несет убытки намного больше. Лимит ответственности за ущерб имуществу по данному виду страхования составляет 400 000 рублей – это максимум, который может выплатить страховая компания по заключенному договору ОСАГО в случае доказанного серьезного повреждения. В части возмещения вреда, причиненного жизни или здоровью каждого потерпевшего согласно ст. 7 40-ФЗ, 2 декабря 2019г. были внесены поправки. Теперь, страховая сумма, в пределах которой страховщик должен возместить потерпевшим причиненный вред увеличилась, и составляет: 500 тысяч на каждый страховой случай. Лимиты ответственности у страховых компаний увеличиваются, в то время как средние страховые премии в свою очередь остаются в пределах 6 000 рублей. Данное положение может привести к отсутствию экономической мотивации страховщиков в заключении договоров ОСАГО с рядом страхователей или к неправомерным отказам в заключении договоров ОСАГО, что в данном виде страхования невозможно и наказуемо.

Остается актуальной проблема мошенничества электронных договоров ОСАГО на официальных сайтах страховщиков. Сведения, указанные страхователем в Личном кабинете при первичном оформлении договора ОСАГО приводят к необоснованному уменьшению размера страховой премии (например, неверно были указаны мощность автомобиля, адрес регистрации собственника, возраст или стаж водителей и даже категория ТС).

Переходя к другим видам страхования, стоит отметить нерешенную проблему в части договоров страхования жизни. Например, при страховании жизни в рамках ипотечного страхования, страхователь заполняет анкету на наличие заболеваний и их отсутствие. Для того, чтобы снизить стоимость полиса или чтобы клиента вообще взяли на страхование, он намеренно скрывает возможные риски заболеваний и заполняет «чистую» анкету. На момент заявления клиентом о серьезном заболевании, страховщикам сложно урегулировать данный страховой случай в свою пользу. Так как по запросам, медицинские учреждения в праве отказать предоставления сведений о состоянии здоровья граждан, ссылаясь на ст. 13 ФЗ №323 о соблюдении врачебной тайны.

Еще стоит сказать про проблему, возникающую между страхователями и страховщиками при расторжении договора страхования. В большинстве случаев, при расторжении

договора клиенту не понятен расчет в части возврата неиспользованной премии. На сегодняшний день для страхователей закрыт доступ к раскрытию продукта, которая необходима потребителю для понимания, сколько денежных средств направляется на исполнение обязательств страховщиком и сколько он получит денег, в случае расторжения договора. Страховщики на сегодняшний день в праве удерживать расходы на ведение дела при досрочном расторжении договора страхования. В 3 пункте ст. 958 ГК РФ утверждено, что при досрочном прекращении договора страхования по условиям, указанным в п. 1 данной статьи, страховая компания имеет право на часть страховой премии пропорционально времени, в течение которого действовал договор [2]. Но, кроме пропорционального расчета премии по истекшему периоду, в расчет страховщика входят еще и его расходы.

Из-за закрытой структуры страхового продукта, между страхователем и страховщиком возникает конфликт и недопонимание о размере возврата страховой премии.

В этой связи появляется еще одна проблема, связанная с величиной и возвратностью комиссионного вознаграждения агенту. На сегодняшний день комиссия агенту может достигать до 50-60%, неудивительно, что при досрочном расторжении договора страхователь получает лишь малую часть от его ожиданий. Конечно, чтобы удержаться на конкурентном рынке страхования, приходится платить, просто так клиентов отдавать никто не будет. Конкуренты постоянно демпингуют на тарифах в добровольных видах страхования, но здесь важна борьба с демпингом. Прежде чем вступать в борьбу за клиентов, стоит проанализировать политику демпинга страховой организации, возможно, такие действия свидетельствует о её нежелании исполнять будущие обязательства по выплатам либо же агрессивная конкурентная политика на рынке или в регионе.

Перечисляя существующие проблемы, препятствующие эффективному обеспечению финансовой устойчивости, стоит сказать о результатах, сделанных Банком России. В отчете об итогах реализации инициатив за 2018 год, Центральным Банком РФ описаны следующие результаты. Внесены изменения в Федеральный закон от 25.04.2002 № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств», направленное на разгрузку тарифного коридора. Теперь тарифный коридор расширен на 20% в обе стороны, что позволит увеличить базовую ставку или снизить ее, в соответствии с целями развития страхового портфеля компании.

В итоге, несмотря на результаты, сделанные Центральным Банком РФ, остались нерешенные проблемы. Не закончен процесс, связанный с направлением автомобилей на ремонт по ОСАГО, требуется дополнительная доработка. Но, тем не менее, удалось активизировать деятельность служб безопасности страховщиков. Если за 2017 год страховыми организациями в МВД России направлено 8,3 тыс. заявлений по выявленным признакам мошеннических действий со стороны заявителей ущерба (по всем видам страхования), то за 2018 год страховщиками подано 13,4 тыс. заявлений, возбуждено 2,6 тыс. уголовных дел.

По мнению Банка России, ситуация на рынке стабилизируется. В соответствии с Концепцией планируется инициировать проведение комплекса мероприятий по нормативно-правовому регулированию, созданию условий для прозрачности бизнеса и внедрения риск-ориентированной концепции Solvency II.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) [Электронный ресурс] / Консультант Плюс.
2. Закон РФ от 27.11.1992 N 4015-1 (ред. от 20.07.2020) "Об организации страхового дела в Российской Федерации" [Электронный ресурс] / Консультант Плюс.
3. Аксютин С.В. Страховой рынок РФ: проблемы и перспективы // Проблемы развития территории. – 2014 № 2 (70). – 126 с.
4. Годин А.М. Страхование: учебник / А.М. Годин, С.В. Фрумина. – 3-е изд. – Москва: Дашков и К, 2018. – 256 с. (ЭБС).

ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ АНАЛИЗА БАЛАНСА И ХАРАКТЕРИСТИКА ЕГО МЕТОДОВ

Огнева Ольга Анатольевна

магистрант,

*ФГБОУ ВО Уральский государственный экономический университет,
РФ, г. Екатеринбург*

Нечеухина Надежда Семеновна

научный руководитель,

*д-р. экон. наук, доцент, зав. кафедрой бухгалтерского учета и аудита,
ФГБОУ ВО Уральский государственный экономический университет,
РФ, г. Екатеринбург*

Актуальность темы статьи, состоит в том, что высокоразвитая система финансового учета и отчетности дает возможность принятия грамотных финансовых решений. Чтобы определить информационное обеспечение для проведения анализа необходимо ознакомиться с системой показателей, которые можно разделить на внешние (вне организации) и внутренние (на предприятии).

Направления внешних показателей:

- показатели, характеризующие фондовый рынок и денежные инструменты. Их необходимость состоит в принятии решений по вложениям, формированию портфеля ценных бумаг;

- показатели деятельности конкурентов: банки, страховые, поставщики и покупатели. Эти показатели находятся в открытом доступе;

- нормативно-регулирующие показатели (функционирование финансового рынка, деятельность предприятия). Прописанные законом и обязательны к исполнению.

Направления внутренних показателей:

- показатели финансовой деятельности и состояния в целом;

- показатели финансовых результатов по подразделениям;

- нормативно-плановые показатели.

В завершении учета для внешних пользователей составляет особый блок информации публикуемой отчетности: налоговая, статистическая, бухгалтерская.

Информационная база сведений по характеру:

- правовая (закон о рынке ценных бумаг);

- финансово-нормативная (законы МинФина и ЦБ РФ);

- бухгалтерский учет и отчетность (сведения для анализа);

- статистическая информация (публикуемые данные);

- несистемная информация (аудиторские заключения).

Уровни финансовой информации:

- законодательный (ФЗ, постановления, указы);

- нормативный (положения, стандарты);

- методический (акты и указания);

- организационный (приказы, распоряжения).

В составе документов регулирующих бухгалтерский учет следует выделить учетную политику (организационный уровень информации). В ней утверждаются такие аспекты как формы первичных документов, внутренняя отчетность, порядок проведения инвентаризации, методы оценки активов, документооборот, контроль за операциями [1, с.125].

Главным источником информации является бухгалтерская отчетность, она включает в себя:

- баланс (состав имущества и капитала);

- отчет о финансовых результатах (формирование и состав прибыли);
- отчет о движении капитала (структура капитала);
- отчет о движении денежных средств (потоки денежных средств);
- приложение к бухгалтерскому балансу (дополнительная информация);
- отчет о целевом использовании полученных средств;
- табличную форму пояснений.

Малые предприниматели и общественные организации имеют возможность представлять данные не по всем формам отчетности (приказ Минфина).

Корпорации и холдинги обязаны формировать консолидированную отчетность вместе с отчетами материнской компании. Такая отчетность показывает потенциал корпоративной группы и выполняет функцию о принятии решений определенными пользователями.

Налоговая отчетность (декларации по налогу на прибыль, имуществу, транспорту, НДС и акцизам) сдается в соответствии с НК РФ и предназначена для аккумуляции средств в бюджете страны.

Статистическая отчетность несет данные об инвестициях, финансовом состоянии, использовании денежных средств организации [3, с.250].

Существуют внутренние и внешние пользователи бухгалтерской отчетности. К внешним пользователям можно отнести пользователей с прямым финансовым интересом (банк, налоговая, инвестор). И с непрямым интересом (партнер, работники, профсоюз, администрация, биржа, консультанты, аналитики, статистика). Внутренними пользователями можно назвать собственников, руководителей фирм, которые имеют доступ к публикуемой отчетности и информации, представляющей коммерческую тайну. Внешние пользователи выступают в лице инвесторов, они имеют доступ лишь к публикуемой информации, т.е. отчетности. Целью инвесторов является получение прибыли на вложенные средства [4, с.60].

У всех пользователей интересы владения информацией разные: максимизация отчислений у налоговой, платежеспособность у банков, обеспечение дивидендов у акционеров, сохранение рабочих мест и размер заработной платы у сотрудников, получение статистических данных у статистики. Внутри предприятия тоже «свои цели» у контрагентов, таких как поставщики, другие предприятия, банки, налоговая, страховая, фондовая биржа, инвестиционная компания, бюджет, аудиторские фирмы.

Целью руководства является обеспечение стабильности и динамичности развития деятельности. С одной стороны заинтересованность в максимизации финансовых результатов, а с другой - минимизация налоговой базы.

Состав отчетности корректируется с учетом интересов пользователей, программа для анализа может быть более или менее полной [2, с.195].

Практика анализа финансовой отчетности выработала 7 основных методов анализа.

Горизонтальный анализ – это сравнение каждой позиции отчетности с предыдущим периодом, т.е. это расчет и оценка абсолютных и относительных отклонений фактического уровня показателя от базисного (базисным может быть план данного года, факт предыдущего года, норматив, средний уровень).

Вертикальные (структурный) анализ – это определение удельного веса каждой составляющей показателя, в общем, характеризует структуру показателя.

Трендовый анализ – это сравнение каждой позиции отчетности с рядом предшествующих периодов и определение тренда (основной тенденции изменения показателя). С помощью тренда определяются возможные значения показателя в будущих периодах и строятся прогнозы в отношении финансового состояния в перспективе. Проводиться с помощью расчетов темпа роста и прироста показателей за ряд лет.

Метод финансовых коэффициентов – его методика включает расчет различных финансовых коэффициентов, характеризующих финансовое состояние предприятия на начало и конец периода. Полученные коэффициенты сравниваются с нормативом, а также анализируется динамика за период.

Группы финансовых коэффициентов:

- платежеспособность, ликвидность, финансовая устойчивость;
- прибыльность или рентабельность;
- эффективность использования капитала;
- деловая активность;
- вероятность несостоятельности.

Преимущество метода финансовых коэффициентов:

- простота и оперативность расчета;
- возможность выявить тенденции в изменении финансового результата;
- возможность сопоставить показатели предприятия с другими организациями.

Сравнительный (пространственный) анализ – это сравнение показателей финансового состояния и финансовых результатов организации с показателями конкурентов или со среднеотраслевыми показателями.

Факторный анализ – методика измерения влияния факторов на результативный показатель.

Экспертные методы используются в случаях, когда нельзя опереться на физические явления, они основаны на интуиции, в них преобладают субъективные начала. Пример, экспертная оценка стоимости имущества [5, с.382].

Изученные в статье материалы позволяют сделать вывод о том, что в ходе анализа решаются такие задачи как: эффективность использования оборотных средств, оценка платежеспособности предприятия, анализ состояния расчетов, оценка риска банкротства, оценка рентабельности предприятия, принятие мер по укреплению финансового состояния. С помощью анализа отчетности пользователи получают возможность: оценить положение партнера, избежать выдачи кредита ненадежным кредиторам, принять решение о целесообразности ведения дел с данной организацией, диагностировать банкротство.

Список литературы:

1. Донцова Л.В., Никифорова Н.А. Анализ бухгалтерской (финансовой отчетности). Практикум. Гриф УМО РФ Москва: Дело и сервис (ДиС). 2017-143 с.
2. Жилкина А.Н. Финансовый анализ: учебник и практикум для прикладного бакалавриата: для студентов вузов обучающихся по экономическим направлениям и специальностям // А.Н. Жилкина. – Москва: Юрайт, 2016. – 285 с.
3. Илышева Н.Н., Крылов С.И. Анализ финансовой отчетности: учебник //- Москва: Финансы и статистика, 2018. – 368 с.
4. Канке А.А. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебное пособие // Канке А.А., Кошечкина И.П., - 2-е изд., исп. И доп. – Москва: ИД ФОРУМ. НИЦ ИНФРА-М. 2017. – 288 с.
5. Ковалев В.В. Анализ баланса: научное издание // В.В. Ковалев, Вит. В Ковалев. -изд. 4-е перераб. и доп. – Москва: Проспект, 2016. – 913 с.
6. Рудь Н.Ю., Пискуненко К.А., Сидорова А.А., Нечеухина Н.С. Бухгалтерский баланс, его анализ и использование для оценки финансового состояния предприятия // XI Всероссийская молодежная научно-практическая конференция, Курск, 2019. - С. 380-384.

МЕТОДОЛОГИЯ ОПТИМИЗАЦИИ НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ БАНКА

Трошина Алина Александровна

магистрант,

ФГБОУ ВО Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева,
РФ, г. Саранск

Весомое влияние на финансовое положение и на состояние дел банка оказывает система налогообложения и количество и качество налогов, которые он платит. Сама сущность налоговой системы заставляет искать механизмы построения деятельности таким образом, чтобы платить налоги максимально целесообразно. Такие действия как раз и называют оптимизацией налогообложения. Под оптимизацией налогов понимают разновидность экономической деятельности, предполагающей увеличение финансовых результатов при экономии налоговых расходов. Улучшение качества налогов влечет за собой повышение эффективности экосистемы банка и налоговой нагрузки.

Налоговая нагрузка является очень важным показателем, так как спектр ее влияния распространяется на финансовые результаты деятельности (например, отчет о прибылях и убытках), на себестоимость различных продуктов банка, на ликвидность банка. Между тем следует обратить внимание на то, что оплата налогов уменьшает прибыль банка, что может привести к риску недостаточной капитализации банка, из чего возможна нестабильность банковской системы.

Управление налоговой нагрузкой довольно трудный процесс анализа, планирования и контроля налоговой нагрузки. Именно поэтому нужно грамотно изучать возможности, показатели и работу за различные периоды банка, чтобы система налоговой нагрузки работала правильно.

Для изучения измерения уровня налоговой нагрузки банка необходимо изучить методики расчета налоговой нагрузки, которые существуют на данный момент, а также определить, какие показатели как раз и влияют на оптимизацию налоговой нагрузки и повышают эффективность деятельности банка.

В текущих методиках расчеты налоговой нагрузки отличаются в основном только в двух аспектах: в структуре налогов, которые включаются в расчет налогового бремени; в плане показателей, с которым идет сравнение уплачиваемых налогов [1].

Рассмотрим две наиболее известные методики расчета налоговой нагрузки: методика, разработанная Минфином России (автор – Е.В. Балацкий), а также методика, разработанная М.Н. Крейниной.

Общепринятой методикой считается методика Минфина России, где уровень нагрузки – это отношение всех уплаченных организацией налогов к доходам банка [2, с.52]. В данном случае совокупные доходы банка будут включать доходы от осуществления банковских операций сделок, внереализационные доходы, доходы от реализации ценных бумаг, доходы, не учитываемые для целей налогообложения прибыли.

Плюсом является то, что она характеризует долю уплаченных налогов в выручке (с НДС). Однако, у данной методики есть свои недостатки: расчет не дает определить изменение структуры налогов, потому что рассчитанная по этой методике налоговая нагрузка определяет только налогообъемность и не дает реальной картины налогового бремени.

Далее рассмотрим методику М.Н. Крейниной, где интегрированный показатель прибыль до налогообложения [3, с.73]. Ученый обосновывает это тем, что все налоги и неналоговые платежи независимо от источника их уплаты в конечном итоге уменьшают именно прибыль организации, которая, по его мнению, является единственным показателем, реально отражающим эффективность деятельности. Общий знаменатель, к которому, в соответствии с данным подходом, можно привести сумму всех налогов – прибыль банка. То есть налоговое бремя по данной методике показывает, во сколько раз величина уплачиваемых налогов отличается от прибыли, остающейся в распоряжении банка.

Плюсами данной методики является то, что можно оценить долю уплаченного налога в источнике уплаты, а также позволяет рассматривать эффективность применения методов налогового планирования по определенному налогу в динамике. А отрицательным моментом то, что не применяется для косвенных налогов; нужно параллельно рассматривать налоговое бремя косвенных налогов.

Так как для банков не существует определенной налоговой нагрузки, то можно использовать общую методику расчета, методику Минфина России.

Оптимизация налогообложения помогает найти способы более четкой и слаженной работы банка, а также предполагает введение каких-либо новых действий и улучшение, например, ведения налогового учета. Однако следует учесть тот факт, что нет общей схемы оптимизации, так как каждый банк индивидуален и имеет свои тонкости в работе, в формировании прибыли и убытков.

Существует ряд правил (принципов) по минимизации налоговой нагрузки. Основные правила приведены ниже:

- принцип законности;
- принцип комплексного расчета экономии и потерь;
- принцип оптимальности.

Таким образом, следует сказать, что налоговая нагрузка – очень многогранный параметр функционирования банка, который следует постоянно изучать и контролировать.

Оптимизация налоговой нагрузки на прибыль может быть достигнута за счет дальнейшего развития налогового планирования, улучшения бизнес-процессов. Это позволит банку выстроить грамотные финансовые отношения с бюджетной системой, повысит управляемость и адаптированность банка к изменениям налогового законодательства, обеспечит оперативность получения информации о необходимости корректировки учётной и налоговой политики. Между тем, считаем целесообразным выделить налоговое планирование в отдельную ветвь управления финансово-хозяйственной деятельностью, что позволит сделать управление банком информационно «прозрачным» для налоговых структур, и предоставит возможность управлять затратами и финансовым результатом, что немаловажно для экономического роста.

Список литературы:

1. Сайт ФНС России [Электронный ресурс]: – Режим доступа: <http://www.nalog.ru> (дата обращения 04.12.20).
2. Кацаев М.А. Методические основы расчета налоговой нагрузки коммерческого банка / М.А. Кацаев // Финансы и кредит. – 2010. – № 18. – С. 52-56.
3. Суханова И.В. Методика определения налоговой нагрузки на прибыль коммерческого банка / И.В. Суханова // Налоги и налогообложение. – 2011. – № 10. – С. 73-79.

МОТИВАЦИЯ И СТИМУЛИРОВАНИЕ ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ПОВЫШЕНИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ ОРГАНИЗАЦИИ

Ульмаскулова Алсу Альбертовна

студент,

*Уфимский государственный авиационный технический университет,
РФ, г. Уфа*

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы мотивации и стимулирования трудовой деятельности, что непосредственно влияет на эффективность работы предприятий и организаций в целом. Автором обоснована необходимость формирования эффективной системы мотивации и стимулирования персонала руководством организации.

Ключевые слова: мотивация, стимулирование, мотив, эффективность, персонал, труд

На данный момент времени актуальным является вопрос повышения эффективности деятельности предприятия при помощи мотивации и стимулирования трудовой деятельности. Для действенной и эффективной работы хозяйствующего субъекта применение различных методов мотивации и стимулирования даст возможность сформировать такой персонал.

Мотивация персонала является процессом побуждения человека к определенной деятельности. Касаемо предприятия под мотивацией труда можно понимать побуждение работника к активной рабочей деятельности, которая соответствует миссии, целям и задачам компании. В сфере управления персоналом мотивация выступает одним из наиболее действенных способов влияния на текущую деятельность персонала компании, а также на социально-психологический климат в рабочем коллективе. Все это воздействует на эффективность работы хозяйствующего субъекта в целом.

Можно отметить следующие структурные элементы процесса мотивации: потребности, интересы, ценности, ценностные ориентации, идеалы и мотивы, которые образуют определенный комплекс внутренних побудительных сил.

Надо отметить, что все время появляются новые формы и методы стимулирования. Зачастую в организациях и на предприятиях руководителями применяется не только традиционное экономическое мотивирование в виде материального вознаграждения и достойной оплаты труда, но и также нематериальные формы стимулирования. К последним можно причислить организационные и морально-психологические меры.

В целом можно отметить ряд правил эффективной мотивации персонала предприятия или организации, что показано на рисунке 1.



Рисунок 1. Правила осуществления эффективной мотивации сотрудников

Мотивирование будет действовать лишь том случае, когда персонал чувствует признание своего вклада в результаты деятельности предприятия, а также имеют заслуженный статус. Причем считается, что спонтанные, непредсказуемые и случайные поощрения мотивируют персонал лучше, чем заранее прогнозируемые.

Процесс мотивации условно можно разделить на несколько этапов. На рисунке 2 показана модель, при помощи которой можно понять логику и составные элементы процесса мотивации.



Рисунок 2. Правила осуществления эффективной мотивации сотрудников

Надо отметить, что основной задачей работодателя в управлении мотивацией и стимулированием трудовой деятельности персонала выступает рост экономической эффективности компании, достижения определенных результатов в финансово-хозяйственной деятельности. Для сотрудника компании основной задачей мотивации и стимулирования является получение весомых для него благ и удовлетворения потребностей.

Таким образом, мотивация персонала занимает в компании первостепенное значение, поскольку она выступает непосредственной причиной поведения сотрудников. Нацеленность персонала компании на рост эффективности деятельности предприятия является ключевой задачей руководства. Это говорит о том, что мотивация и стимулирование выступают неотъемлемыми элементами в системе управления предприятием. Они дают возможность реализовывать индивидуальный подход к сотрудникам, а также личностный потенциал как топ-менеджеров, так и всех остальных работников для достижения текущих и стратегических целей компании.

Список литературы:

1. Артюхова И.В. Совершенствование системы управления персоналом в рамках развития предприятия / И.В. Артюхова, И.В. Мезенцева // Экономика Крыма. – 2019. – № 1. – С. 396-399.
2. Берг О. Мотивация на «ура» / О.Берг // Кадровый вопрос. – 2019. – №8. С. 64.
3. Одегов Ю.Г. Экономика труда: учебник и практикум для академического бакалавриата / Ю.Г. Одегов, Г.Г. Руденко. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2019. – 386 с. – Серия: Бакалавр. Академический курс. – 450с.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДИКИ АНАЛИЗА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ

Шевчук Владлена Олеговна

студент,
Сочинский государственный университет
РФ, г. Сочи

Моисеева Анна Евгеньевна

магистрант,
Сочинский государственный университет
РФ, г. Сочи

IMPROVEMENT OF THE METHODOLOGY OF ANALYSIS OF FINANCIAL RESULTS

Anna Moiseeva

Master, Sochi State University
Russia, Sochi

Vladlena Shevchuk

Student, Sochi State University
Russia, Sochi

Аннотация. В настоящее время состояние экономики в России нельзя назвать стабильным. Особенно учитывая сложившуюся ситуацию с пандемией коронавируса. Эффективность работы на рынке поддерживать предприятиям становится все сложнее. Лишь грамотной политикой руководства предприятий обуславливается успех деятельности на рынке. Но без анализа финансовых результатов невозможно принимать грамотные управленческие решения, которые помогут направить работу предприятия в сторону наращивания эффективности производства. Поэтому так важно уделять внимание анализу и оценке финансовых результатов. В данной статье проводится исследование методики анализа финансовых результатов с учетом отечественного и зарубежного опыта, а также выявление проблем данных методик.

Abstract. At present, the state of the economy in Russia cannot be called stable. Especially considering the current situation with the coronavirus pandemic. It is becoming increasingly difficult for enterprises to maintain efficiency in the market. Only the competent policy of the management of the enterprises determines the success of the activity in the market. But without analyzing financial results, it is impossible to make competent management decisions that will help direct the work of the enterprise towards increasing production efficiency. Therefore, it is so important to pay attention to the analysis and evaluation of financial results. This article examines the methodology for analyzing financial results, taking into account domestic and foreign experience, as well as identifying the problems of these methods.

Ключевые слова: внутренний аудит, отечественный и зарубежный опыт, финансовые результаты, прибыль.

Keywords: internal audit, domestic and foreign experience, financial results, profit.

На данный момент, учитывая то, что во многих странах учетные практики гармонизированы и стандартизированы и их отчетности составляют по стандартам МСФО, все-таки остаются небольшие различия в составлении отчетностей и анализе финансовых результатов по данным отчетностям.

Важность изучения особенностей зарубежной практики анализа финансовых результатов заключается в том, что в настоящее время достаточное число отечественных предприятий ведут сотрудничество с иностранными организациями, а также большое количество иностранных предприятий осуществляют свою деятельность в России.

В соответствии с годовым отчетом Росстата за 2019 год, количество организаций по всем видам экономической деятельности в России, в 2018 году составило 4214,7 тысяч, что на 347 тысяч меньше, чем на конец года 2017 года.

Диаграмма сокращения количества организаций показана на рисунке 1.

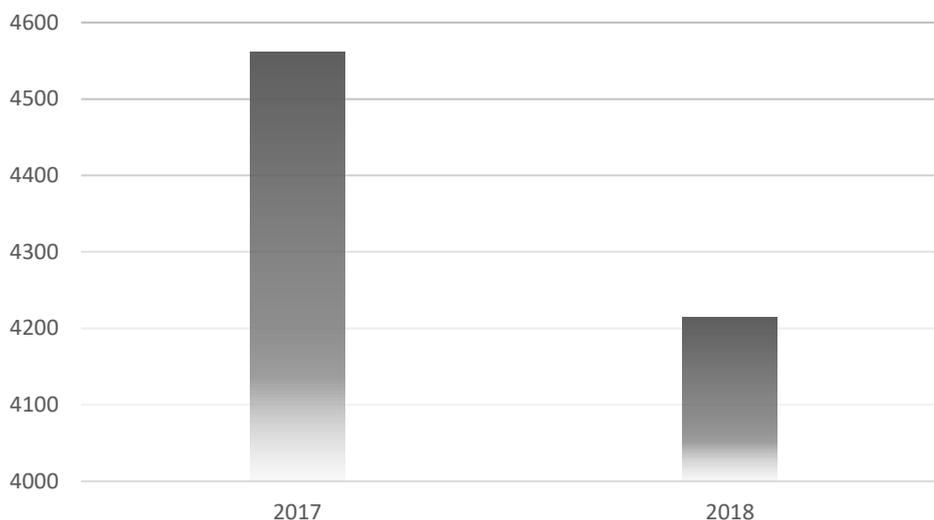
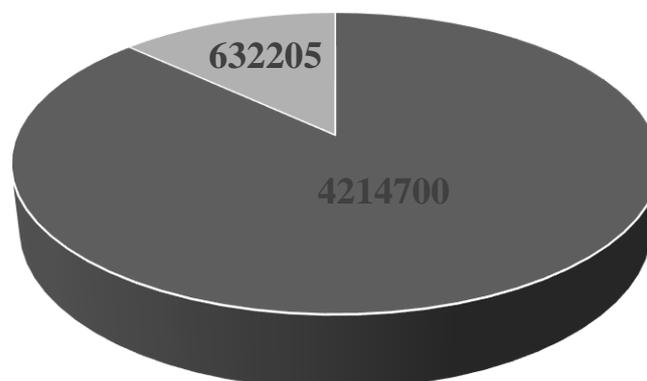


Рисунок 1. Число организаций по видам экономической деятельности в России (тыс.)

Минфин объясняет это падение обновлением Реестра МСП и успешной борьбой с фирмами-однодневками. «Опора России» указывает на снижение прибыльности малого и среднего бизнеса из-за сокращения доходов населения и тяжелые условия предпринимательской деятельности в стране.

При этом, из общего числа около 15% отечественных предприятий ведут сотрудничество с иностранными организациями (рисунок 2).



- Всего
- Ведут сотрудничество с иностранными организациями.

Рисунок 2. Сотрудничество с иностранными организациями

Именно поэтому использование опыта анализа финансовых результатов зарубежных организаций будет полезен не только для ведения деятельности отечественными предприятиями на российском рынке, но и для понимания работы зарубежных компаний и налаживания контакта с ними.

Как известно, проведение анализа финансовых результатов основывается на изучении финансовых отчетностей, исследовании показателей, определении методов и этапов проведения. Как и в России, за рубежом для проведения анализа финансовых результатов используют специальную форму отчетности – в одних странах она имеет название «Отчет о прибылях и убытках», а в других, в частности, в России, – «Отчет о финансовых результатах». Именно данная отчетность позволяет определять структуру и величину прибыли, на основе ее данных возможно проведение факторного анализа прибыли, определение и оценка уровня рентабельности. Но отличие в зарубежном опыте анализа финансовых результатов состоит в том, что, определяя показатели прибыли, они могут использовать данные из отчета о прибылях и убытках не только о финансовой деятельности, но и об операционной и инвестиционной [1].

Многие отечественные ученые экономисты занимались исследованием особенностей иностранного опыта ведения анализа финансовых результатов, среди них Манина Н.В., Николаева М.О., Швецова О.В., Рудакова А., Медведко К.А. и другие.

В своих научных работах Николаева М.О. и Манина Н.В. исследуя вопрос о различии в зарубежной и отечественной практике анализа финансовых результатов, указали, что для оперативного и текущего анализа зарубежные страны используют не только показатели фактически полученной прибыли и прибыли, оставшейся после уплаты налогов, которые берутся в расчет в отечественной методике анализа финансовых результатов, но и другие показатели, которые можно увидеть на рисунке 3. Представленные на рисунке 3 показатели используются в оперативном и текущем анализе финансовых результатов.

Показатель прибыли	Определение прибыли
<input type="checkbox"/> Реальная прибыль	<input type="checkbox"/> Номинальная прибыль, скорректированная на уровень инфляции;
<input type="checkbox"/> Минимальная прибыль	<input type="checkbox"/> прибыль, которая после уплаты налогов обеспечивает предприятию минимальный уровень прибыли на вложенный капитал;
<input type="checkbox"/> Нормальная прибыль	<input type="checkbox"/> Соответствует средней норме прибыли на капитал и представляет собой минимальное вознаграждение предпринимателю, удерживающее его в выбранной им отрасли деятельности;
<input type="checkbox"/> Максимальная прибыль	<input type="checkbox"/> Является основной целевой установкой для организации, ориентированной на достижение определенного притока денежных средств (наличности) в определенные периоды;
<input type="checkbox"/> Недополученная прибыль	<input type="checkbox"/> Денежные доходы, которые могло бы получить предприятие (фирмы) при более выгодном использовании принадлежащие ей ресурсов.

Рисунок 3. Показатели прибыли, используемые в анализе финансовых результатов, прибыли

Если в целом говорить о методах анализа финансовых результатов, то как в России, так и за рубежом используют следующие методы:

- а) горизонтальный и вертикальный анализ;
- б) сравнительный (трендовый) анализ;
- в) факторный анализ;
- г) коэффициентный анализ.

Основываясь на данных методах анализа, образовались многие отечественные методики анализа финансовых результатов. Среди известных можно выделить методики, предложенные такими российскими экономистами учеными как Г.В. Савицкая, А.Д. Шеремет, М.В. Мельник. Рассмотрим обобщенно особенности данных методик [2].

Методики данных ученых имеют в своей основе практически идентичные этапы проведения анализа финансовых результатов, такие как:

1. Анализ финансовых результатов предприятия начинается с проведения анализа динамика и структуры прибыли.

В своей методике для проведения анализа Савицкая Г.В. предлагает классифицировать прибыль следующим образом (рисунок 4):



Рисунок 4. Классификация прибыли

2. Анализ влияния реализации услуг, товаров, продукции на финансовые результаты.

Данный этап подразумевает собой использование факторного анализа прибыли – осуществляется анализ влияния себестоимости, объемов реализации и ассортимента.

3. Анализ влияния продаж однородной и неоднородной продукции на получение прибыли.

Здесь оценивается уровень зависимости цен от таких факторов как:

- а) рынок сбыта;
- б) уровень инфляции;
- в) качество реализуемой продукции;
- г) срок реализации.

4. Анализ прочих расходов и доходов.

Производится анализ состава, динамики прочих доходов и расходов, а также исследуется уровень влияния различных факторов на их динамику.

5. Анализ и оценка рентабельности предприятия.

Данные методики, имеют в своей основе детальное описание проведения этапов анализа финансовых результатов, что, несомненно, является их достоинством. Но также это является и недостатком, так как такое детальное описание этапов является трудоемкой работой.

Также к недостаткам можно отнести слабую адаптированность к инфляционным процессам. В противовес отечественным методикам анализа к достоинствам зарубежных методик можно отнести упрощенность анализа и оценки финансовых результатов, ориентированность на влияние инфляционных процессов на показатели финансовых результатов. Таким образом, можно сказать о том, что для того, чтобы усовершенствовать отечественные методики анализа финансовых результатов требуется унификация и сокращение количества анализируемых показателей, при этом акцентируя внимание на те показатели, которые несут в себе большую содержательность и практическую необходимость.

Список литературы:

1. Зарубежная практика антикризисного управления: Учебное пособие / Арсенова Е.В., Крюкова О.Г.; Под ред. Ряховской А.Н. - М.: Магистр, ИНФРА-М Издательский Дом, 2017. – 272 с.
2. Савицкая Г.В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник / Г.В. Савицкая. — 7-е изд., перераб. и доп. — Москва: ИНФРА-М, 2020. — 608 с. — (Высшее образование: Бакалавриат).

ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ КОРОНОВИРУСА НА УРОВЕНЬ БЕЗРАБОТИЦЫ В РОССИИ

Шевчук Владлена Олеговна

студент,
Сочинский государственный университет
РФ, г. Сочи

Шульга Владислав Константинович

студент,
Сочинский государственный университет
РФ, г. Сочи

Керселян Артур Сергеевич

студент,
Сочинский государственный университет
РФ, г. Сочи

INFLUENCE OF THE CORONAVIRUS PANDEMIC ON UNEMPLOYMENT RATE IN RUSSIA

Vladlena Shevchuk

Student, Sochi State University
Russia, Sochi

Shulga Vladislav

Student, Sochi State University
Russia, Sochi

Kerselyan Artur

Student, Sochi State University
Russia, Sochi

Аннотация. В данной статье рассматривается влияние пандемии коронавируса на уровень безработицы в России. Показана динамика, а также сделаны прогнозы дальнейшего развития экономической ситуации.

Abstract. This article examines the impact of the coronavirus pandemic on the unemployment rate in Russia. The dynamics are shown, and forecasts of the further development of the economic situation are made.

Ключевые слова: безработица, уровень безработицы, пандемия коронавируса, рост.

Keywords: unemployment, unemployment rate, coronavirus pandemic, growth.

Как правило, под безработицей принято понимать социально-экономическое явление, при котором часть населения не может найти работу.

Уровень безработицы определяется процентным отношением количества безработных к общей численности экономически активного населения в рассматриваемый период.

В России на фоне пандемии коронавируса с начала апреля 2020 года взлетело число безработных.

По статистическим данным в период начала пандемии в стране фактически каждый десятый трудоспособный россиянин оказался незанятым.

Росстат при изучении занятости и безработицы использует методологию МОТ, в соответствии с которой безработными являются те, кто в момент исследования одновременно нуждался в работе, искал ее и был готов приступить к ней.

На начало апреля число зарегистрированных безработных в России составляло 800 тысяч человек. Однако при оценке по методике Международной организации труда их количество составило более 4,5 миллиона человек.

При этом отмечается снижение общей безработицы в РФ, которое произошло впервые за время пандемии коронавируса. В январе безработица в РФ составила 4,7%, в феврале - 4,6%, в марте - 4,7%, в апреле резко выросла до 5,8%, в мае рост безработицы продолжился и составил 6,1%, в июне - 6,2%, в июле - 6,3%, в августе - 6,4%.

Безработица превысила 6% в 2020 году в мае, до этого последний раз безработица в РФ на данном уровне была зарегистрирована весной 2016 года. Уровень безработицы в России не превышал отметки 5% с февраля 2018 года, а в августе 2019 года и вовсе был достигнут исторический минимум - 4,3%.

В свою очередь, глава Счетной палаты России Алексей Леонидович Кудрин оценил влияние коронавируса на безработицу в стране, отметив, что вторая волна пандемии может ускорить ее рост [3].

А.Л. Кудрин указал на то, что ранее прогнозировал в 2020 году безработицу около 8-10 процентов, однако благодаря действиям государства этого удалось избежать. На сегодняшний день безработица чуть ниже 7 процентов.

«К сожалению, вторая волна пандемии может снова обострить эту проблему, но пока она остается на умеренном уровне», - сказал глава Счетной палаты.

По словам А.Л. Кудрина, в настоящий момент уровень безработицы существенно выше, чем во времена до пандемии коронавируса. При этом он заверил, что проблема оказалась не такой острой, как ожидалось.

Ранее 28 ноября А.Л. Кудрин спрогнозировал, что спад экономики страны в 2020 году может составить до 4,5 процента [3].

При этом, по оценке Минэкономразвития, ситуация на российском рынке труда постепенно стабилизируется. Как заявил глава ведомства Максим Решетников, на фоне пандемии коронавирусной инфекции положение дел в сфере занятости по-прежнему остаётся непростым, однако регистрируемая безработица уже начала снижаться. Эксперты связывают это с оживлением деловой активности в экономике, ростом числа вакансий, а также мерами господдержки бизнеса. По оценке властей, в текущих условиях уровень безработицы в России может вернуться к докризисным показателям уже в 2022—2023 годах. Впрочем, эксперты не исключают, что это произойдёт уже в 2021-м.

Рассмотрим статистические данные уровня безработицы за октябрь 2020 г.

Численность рабочей силы в возрасте 15 лет и старше в октябре 2020 г. составила 75,0 млн человек, из них 70,3 млн человек классифицировались как занятые экономической деятельностью и 4,7 млн человек – как безработные, соответствующие критериям МОТ (т.е. не имели работы или доходного занятия, искали работу и были готовы приступить к ней в обследуемую неделю).

Уровень безработицы (отношение численности безработных к численности рабочей силы) в октябре 2020 г. составил 6,3% [2].

Рассмотрим уровень безработицы населения в возрасте 15 лет и старше (рисунок 1).

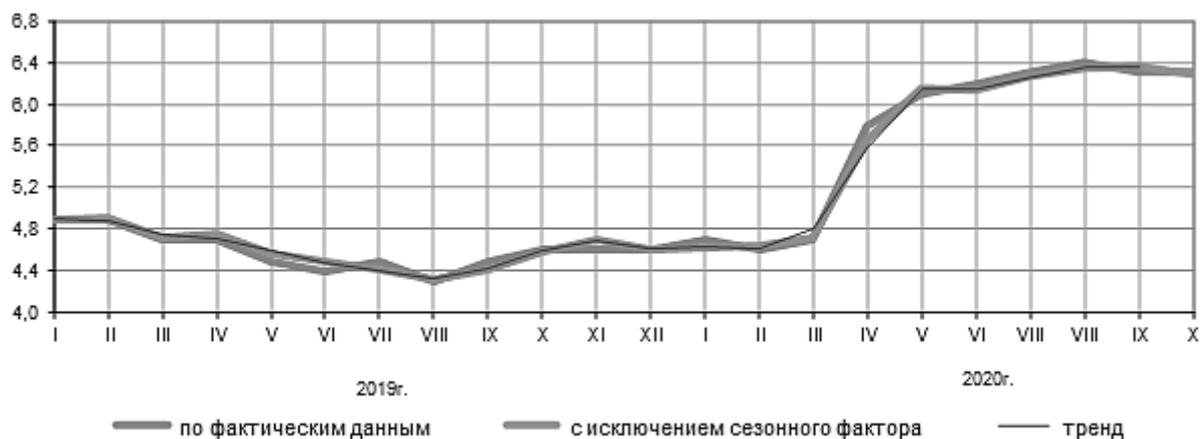


Рисунок 1. Уровень безработицы населения в возрасте 15 лет и старше (%)

Уровень занятости населения в октябре 2020 г. Составил 58,2% [2].

В таблице 1 представлены численность и состав рабочей силы в возрасте 15 лет и старше.

Таблица 1.

Численность и состав рабочей силы в возрасте 15 лет и старше

	III квартал 2020 г.	2020 г.			Октябрь 2019 г.	Октябрь 2020 г к октябрю 2019 г., (+, -)
		август	сентябрь	октябрь		
Тыс. человек						
Рабочая сила в возрасте 15 лет и старше	75174	75303	75258	75008	75559	-551
занятые	70402	70495	70482	70314	72083	-1769
безработные	4772	4808	4777	4694	3476	1218
В процентах						
Уровень участия в рабочей силе (рабочая сила к численности населения в возрасте 15 лет и старше)	62,2	62,3	62,3	62,1	62,4	-0,3
Уровень занятости (занятые к численности населения в возрасте 15 лет и старше)	58,3	58,3	58,3	58,2	59,5	-1,3
Уровень безработицы (безработные к численности рабочей силы)	6,3	6,4	6,3	6,3	4,6	1,7

Среди безработных в возрасте 15 лет и старше доля женщин в октябре 2020 г. Составила 50,0%, городских жителей – 70,2%, молодежи от 15 до 25 лет – 16,2%, лиц, не имеющих опыта трудовой деятельности – 21,3%.

Уровень безработицы среди сельских жителей (8,2%) превышает уровень безработицы среди городских жителей (5,7%). Уровень безработицы женщин (6,4%) превышает уровень безработицы мужчин (6,1%).

Для поддержки россиян, потерявших работу из-за пандемического кризиса, правительство увеличило максимальный размер пособия по безработице до уровня МРОТ (12,13 тыс. Руб.), а минимальный — до 4,5 тыс. Руб. Это привело к резкому росту числа людей, официально зарегистрировавшихся в центрах занятости [1].

Например, в июле 2020 года количество зарегистрированных безработных достигло, по предварительным данным, 3,31 млн человек — рост в 4,6 раза по сравнению с показателем годовой давности. В начале 2020 года на бирже труда было зарегистрировано всего 700 тыс. Человек и фактическая безработица превышала зарегистрированную в пять раз. Сейчас этот разрыв сократился до 43%.

Реальные располагаемые денежные доходы россиян в третьем квартале 2020 года замедлили спад до 4,8% после снижения на 8,4% во втором квартале, следует из данных Росстата.

Реальные располагаемые денежные доходы — это доходы за вычетом обязательных платежей, скорректированные на инфляцию.

«Реальные располагаемые денежные доходы (доходы за вычетом обязательных платежей, скорректированные на индекс потребительских цен), по оценке, в третьем квартале 2020 года по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года снизились на 4,8%, в январе-сентябре 2020 года по сравнению с январем-сентябрем 2019 года снизились на 4,3%», — говорится в документе.

В публикации Росстата также ухудшены данные по динамике реальных располагаемых доходов россиян в первом и втором кварталах, а также по итогам первого полугодия. По данным ведомства, они выросли в первом квартале на 0,7% вместо прежней оценки роста на 1,2%. Во втором квартале, по данным статведомства, реальные располагаемые доходы упали на 8,4% (прежняя оценка — спад на 8%). В первом полугодии 2020 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года реальные располагаемые доходы снизились на 4,1% (прежняя оценка — спад на 3,7%) [2].

Таким образом, предприятия постепенно стали возвращаться к работе в обычном режиме после весеннего карантина, поэтому выросло число вакансий.

На наш взгляд дальнейшая ситуация на рынке труда непосредственно будет зависеть от выделения прямой помощи наиболее пострадавшим отраслям, а также продолжения программы льготных кредитов на выплату заработных плат. Особенно это актуально для малого и среднего бизнеса, где заняты не менее 20 млн человек.

Список литературы:

1. Влияние коронавируса на безработицу в России [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://lenta.ru/news/2020/05/13/work/> (дата обращения: 30.11.2020);
2. Занятость и безработица в Российской Федерации [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 30.11.2020);
3. «Кудрин оценил влияние коронавируса на безработицу» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://lenta.ru/news/2020/11/28/kudrin/> (дата обращения: 28.11.2020).

ИЗУЧЕНИЕ МЕТОДОВ ТЕОРИИ ВЕРОЯТНОСТИ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЖИЗНИ ПРИМЕНЕНИЕ НА ПРАКТИКЕ

Юхина Татьяна Александровна

студент, Социально-экономический институт
Саратовского государственного технического университета
имени Гагарина Ю.А.,
РФ, г. Саратов

Близнякова Валерия Романовна

студент, Социально-экономический институт
Саратовского государственного технического университета
имени Гагарина Ю.А.,
РФ, г. Саратов

STUDY OF METHODS OF PROBABILITY THEORY IN ECONOMIC LIFE. APPLICATION IN PRACTICE

Tatiana Yuhina

Student,
Socio-economic Institute of the Saratov state technical University
named after Yu. A. Gagarin,
Russian Federation, Saratov

Valeriya Bliznakova

Student,
Socio-economic Institute of the Saratov state technical University
named after Yu. A. Gagarin,
Russian Federation, Saratov

Аннотация. В нижеизложенной статье описано, как взаимодействуют и дополняют друг друга науки из различных сфер. За основу берутся экономические задачи, которые решаются с помощью математических методов. Анализируются торговые исходы, которые получаются из подсчета определенных величин. В итоге будет выяснено, что знание определенных законов из теории вероятности помогает определять различные тенденции в продаже того или иного товара.

Abstract. the article below describes how Sciences from various fields interact and complement each other. It is based on economic problems that are solved using mathematical methods. Analyzes trading outcomes, which are obtained from the calculation of certain quantities. As a result, it will be found that knowledge of certain laws from the theory of probability helps to determine various trends in the sale of a particular product.

Ключевые слова: экономика, теория вероятности, метод, экономическая теория.

Keywords: Economics, probability theory, method, economic theory.

Углубляясь в историю, можно проследить, что экономика и математика были неразрывно связаны между собой на протяжении всех столетий.

Подсчеты помогали в честной торговле, а так же закупке товаров и так далее.

Множество наук как с экономической, так и с математической стороны, связаны. И сейчас мы рассмотрим, как же взаимодействуют экономика и теория вероятности.

Для начала, стоит отметить, что представляют собой данные науки по отдельности.

Экономика или экономическая наука – это учение о том, как рационально распоряжаться имеющимися ресурсами и как выгодно внедрять их в оборот.

Вся основная мысль экономики заключена в трех её вопросах:

- Что нужно производить? Определяется, какие товары или услуги нужны потребителям, в чём они нуждаются больше, а в чём меньше.
- Для кого производить? Анализируется сегмент населения, уровень заработка и индивидуальная заинтересованность в представленном виде продукта
- Как производить?

Какие методы нужно будет применить для производства, в каком количестве, с использованием ли сторонних ресурсов.

Зная то, что экономическая наука существует уже на протяжении нескольких столетий, имеет собственную сложившуюся теоретическую базу, все же невозможно предвидеть все изменения и исходы в будущем.

Это можно связать с тем, что события не могут происходить с высокой точностью и будут иметь определенные отклонения.

Поэтому экономисты маркетологи, менеджеры иногда используют в своей работе методы теории вероятностей.

Теория вероятности – наука, изучающая закономерности случайных событий, явлений.

Деятельность рынков, торговля, практически вся экономическая деятельность попадает под влияние законов теории вероятности, так как является случайной во многих случаях.

Предсказать последствия каких – то действий невозможно со стопроцентной точностью, так как результат зависим от множества факторов.

При проведении анализа с использованием методов теории вероятности задействуются обычные математические вычисления, но всё так же на основе правил теории вероятности.

Для обобщения вышесказанных слов приведем в пример задачу.

В автосалоне ежедневно выставляются на продажу автомобили двух марок - А и В. В течение дня продается X машин марки А и Y машин марки В, причем независимо от того, сколько их было продано в предыдущие дни. Машина марки А стоит 6 ед., машина марки В - 8 ед.

Закон распределения вероятностей системы (X; Y) задан таблицей 2.

Таблица 2.

Распределение вероятностей системы (X; Y)

x_i	p_i		
	0	1	2
0	$P_{11} = 0,09$	$P_{12} = 0,08$	$P_{13} = 0,06$
1	$P_{21} = 0,09$	$P_{22} = 0,24$	$P_{23} = 0,17$
2	$P_{31} = 0,06$	$P_{32} = 0,14$	$P_{33} = 0,07$

Требуется:

- 1) найти, какая из двух марок машин пользуется большим спросом;
- 2) установить, зависит ли количество проданных машин одной марки (А) от другой (В);
- 3) определить среднюю дневную выручку салона;

Пояснение: считать, что если $P(X>Y) > P(Y>X)$, то машины марки А пользуются большим спросом, чем машины марки В.

Решение

1) Найдем вероятность $P(X>Y)$ и $P(Y>X)$.

$$P(X>Y) = P(x = 1, y = 0) + P(x = 2, y = 0) + P(x = 2, y = 1);$$

$$P(X>Y) = 0,09 + 0,06 + 0,14 = 0,29.$$

$$P(Y>X) = P(x = 0, y = 1) + P(x = 0, y = 2) + P(x = 1, y = 2);$$

$$P(Y>X) = 0,08 + 0,06 + 0,17 = 0,31.$$

Можно сделать вывод, что $P(X>Y) < P(Y>X)$, так как $0,29 < 0,31$, из чего следует, что машины марки В пользуются большим спросом в автосалоне.

2) Случайная величина x определяет число машин марки А, проданных в течение дня, случайная величина y - число проданных машин марки В. Найдем распределение случайной величины x : $x_1 = 0$; $x_2 = 1$; $x_3 = 2$.

$$P(x = x_1) = p_1 = 0,09 + 0,08 + 0,06 = 0,23;$$

$$P(x = x_2) = p_2 = 0,09 + 0,24 + 0,17 = 0,5;$$

$$P(x = x_3) = p_3 = 0,06 + 0,14 + 0,07 = 0,27.$$

Закон распределения случайных величин x имеет вид (таблица 3)

x_i	0	1	2
p_i	0,23	0,5	0,27

Составим распределение случайной величины y : $y_1 = 0$; $y_2 = 1$; $y_3 = 2$.

$$P(y = y_1) = p_1 = 0,09 + 0,09 + 0,06 = 0,24;$$

$$P(y = y_2) = p_2 = 0,08 + 0,24 + 0,14 = 0,46;$$

$$P(y = y_3) = p_3 = 0,06 + 0,17 + 0,07 = 0,3.$$

Закон распределения случайных величин y имеет вид (таблица 4)

y_j	0	1	2
p_j	0,24	0,46	0,3

Если $p_i \cdot p_j = p_{ij}$ для всех (i, j) , то случайные величины x и y являются независимыми.

Например: для $i = 1$ и $j = 1$

$$p_i \cdot p_j = 0,23 \cdot 0,24 = 0,0552, \text{ а } p_{11} = 0,09.$$

Так как $p_i \cdot p_j < p_{11}$, то случайные величины x и y являются зависимыми.

3) Пусть случайная величина z определяет дневную выручку автосалона. так как по условию задачи машина марки А стоит 6 ед., машина марки В - 8 ед., то величина z будет иметь вид $z = 6 \cdot x + 8 \cdot y$.

$$mz = 6 \cdot mx + 8 \cdot my$$

$$mz = 6 \cdot 1,04 + 8 \cdot 1,06 = 6,24 + 8,64 = 14,48 \text{ (ед.)}.$$

Ожидаемая (средняя) дневная выручка автосалона составит 14,48 ед.

Ответ:

- 1) машины марки В пользуются большим спросом, нежели машины марки А;
- 2) число проданных автомашин марки А зависит от числа проданных автомашин марки В;
- 3) ожидаемая (средняя) дневная выручка автосалона составит 14,48 ед.;

Вывод: Мы рассмотрели в данной статье связь экономики и теории вероятности, разобрали, что эти науки обозначают и как они взаимосвязаны друг с другом, их влияние. Задача, описанная и решенная выше, конкретно продемонстрировала нам, что с помощью теории вероятности выясняется, на что больший спрос среди каких – либо товаров и услуг, отчего зависят продажи и даже можно подсчитать будущую прибыль.

Применение методов математики в экономической жизни очень помогает в торговле и рекламе, предоставляя возможность реализовать товар и получить прибыль.

Список литературы:

1. <https://studwork.org/spravochnik/ekonomika/chto-takoe-ekonomika>
2. https://vuzlit.ru/2054122/teoriya_veroyatnostey_ekonomicheskikh_protssah

РУБРИКА

«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

ДОКАЗАТЕЛЬСТВА И ДОКАЗЫВАНИЕ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

Абуова Дина Муслимовна

студент,

Университет «Туран»,

Республика Казахстан, г. Алматы

Алаева Гульназ Турсуновна

научный руководитель,

канд. юрид. наук, доцент,

Университет «Туран»,

Республика Казахстан, г. Алматы

На сегодняшний день в развитии уголовного процесса особое значение и внимание приобретают те ситуации, которые требуют строгое соблюдение установленных правил и законов по уголовным делам, гарантирующих защиту личности, прав и свобод. Также не маловажным является обеспечение защиты социальных интересов и государства от преступлений и правонарушений. Для реализации раскрытия преступлений и привлечение к ответственности уголовных правонарушителей, ключевую роль играют доказательства и доказывания.

В целом для обеспечения достоверности каждого собранного материала и возможности установления произошедшего события, закон устанавливает определенные пункты на основе которых можно получить и установить обстоятельства дела. Доказательства и доказывания составляют основные пункты сущности уголовного процесса. Если разбираться в терминологии, то доказательство – это своего рода логическое рассуждение, на основе установленных обстоятельств, которые подтверждают, либо отрицают наличие деяния. Именно на этом этапе происходит познание всех произошедших событий. Для совершения правосудия судом, необходимо, в первую очередь, учесть чтобы обстоятельства дела соответствовали действительности. Суть всего дела не состоит на одном лишь сборе доказательств, так же роль играют события, которые имели место в тех или иных обстоятельствах, т.е. необходимо познать и сопоставить со всеми фактическими данными, чтобы в конечном итоге собрать полную картину обстоятельства. К тому же, необходимо помнить, что доказательства тесно связаны с доказыванием. Особенность процесса доказывания в том, что осуществляется процесс удостоверения установленных фактов, для того чтобы принятое итоговое решение было убедительным для каждого, кто с ним ознакомится. Недостаточно лишь сбор определенных фактов, важно уметь доказывать и обосновывать каждый собранный материал. Как зачастую бывает, в уголовном процессе доказательства могут ввести в заблуждение уполномоченные органы. То есть, так же одной из проблем доказывания является собирание доказательств. Данное мероприятия, в виде собирания доказательств, проводится следователем, дознавателем, прокурором и судом с помощью проведения следственных и других процессуальных действий, предусмотренные УПК РК. Те доказательства, что оказываются на месте преступления, могут указывать на совсем иные события преступления. Но, в процессе доказывания каждого материала, раскрывается мотив и вся суть произошедшего.

Доказательство в правовом аспекте, то есть доказательство в процессуальном понимании - это сведения о каких-либо фактических обстоятельствах дела, полученных при помощи

приемов доказательственной деятельности. Главной задачей является разоблачить виновных и применить правильно закон, для того чтобы каждый виновный понес справедливое наказание. Они также способствуют укреплению закона, чтобы каждый человек понимал всю ответственность и беспрекословно исполнял закон. Также не следует забывать о том, что любые сведения полученные из предусмотренных законом источников, могут считаться доказательствами, только в том случае, если они обладают свойствами относимости и допустимости. Т.е. относимость – это пригодность, а допустимость – это пригодность к его доказыванию. Конечно, наряду с выше упомянутым, законодательство указывает и недопустимые доказательства.

На современном этапе существует множество случаев фальсификации доказательств, они также являются проблемой для уголовного судопроизводства. Ведь исходя из таких данных, понести ответственность может уже совсем другой человек, не виновный. Согласно Конституции, никто не имеет права нарушать права и свободы гражданина, тем самым применение собранных фактов обстоятельства дела не должны противоречить закону и быть использованы против честных граждан.

Таким образом, я считаю, что актуальной проблемой в данном направлении является правильное применение собранных сведений. Зачастую, в делах разной тяжести, не хватает материалов, либо нет соответствия с событиями. Уполномоченные органы, приостанавливают дела из-за отсутствия фактических данных, которые могли бы сыграть огромную роль для ее раскрытия. Способы разрешения и правильное применение, все это регламентирует закон. Сам по себе это трудоемкий процесс, но самый эффективный.

Список литературы:

1. Конституция РК принята на республиканском референдуме 30 августа 1995 года (с изменениями и дополнениями по состоянию на 23.03.2019 г.)
2. Уголовно-процессуальный кодекс Республики Казахстан от 4 июля 2014 года № 231-V (с изменениями и дополнениями по состоянию на 06.10.2020 г.)
3. Уголовный кодекс Республики Казахстан от 3 июля 2014 года № 226-V (с изменениями и дополнениями по состоянию на 06.10.2020 г.)

ПОНЯТИЕ УГОЛОВНОГО ПРОЦЕССА

Амирдинова Гульфица Адыльжановна

студент,

Университет «Туран»,

Республика Казахстан, г. Алматы

Алаева Гульназ Турсуновна

научный руководитель,

канд. юридических наук, доцент,

Университет «Туран»,

Республика Казахстан, г. Алматы

Деятельность органов дознания, следователя, прокурора и суда по расследованию, судебному носит публично-правовой характер. Преступление, как наиболее опасный вид правонарушений, причиняет личности, правам и свободам граждан, обществу, государству серьезный вред. Это обязывает полномочные органы государства принять все предусмотренные законом меры для реализации норм уголовного закона и тем самым обеспечить охрану личности, прав и свобод граждан, общественный порядок и безопасность. Реализация норм уголовного законодательства в уголовном процессе достигается путем возбуждения уголовного дела, быстрого и полного раскрытия преступления. Обеспечение правильного применения закона заключается в строжайшем соблюдении и применении норм закона в ходе производства по делу. Лишь при этом условии открывается возможность подвергнуть виновного справедливому, соответствующему тяжести преступления и его личности наказанию и оградить невиновного от неосновательного привлечения к уголовной ответственности. Уголовный процесс - это регламентированная законом деятельность органов предварительного расследования, прокуратуры и суда по возбуждению, расследованию, судебному рассмотрению и разрешению уголовных дел, а также всех участвующих в ней лиц, которая осуществляется не иначе как в правовых отношениях и имеет своей задачей обеспечение реализации уголовного закона. Обеспечивая реализацию уголовного закона, уголовный процесс тем самым защищает гражданина, общество, государство от преступлений и тем самым охраняет конституционные права и свободы человека и гражданина. Эту задачу уголовный процесс может выполнять только при условии, когда в самом производстве по делу защищены права и законные интересы участников процесса и иных лиц. В Конституции РК сказано: "Правосудие в РК осуществляется только судом". Правосудие в форме уголовного судопроизводства является одним из путей осуществления судебной власти (Конституции РК). Отсюда следует, что уголовное судопроизводство, понимаемое как одна из форм осуществления правосудия, выражается в деятельности суда по уголовным делам, где судебная власть реализуется через действия и решения суда. Только суд может признать лицо виновным и назначить ему наказание.

Типы (формы) уголовного процесса. В зависимости от того, какие задачи стоят перед уголовным процессом, как определены полномочия и функции государственных органов, ведущих процесс, насколько в процессе представлены и защищены права человека, потерпевшего от преступления или обвиняемого в преступлении, какова система доказательств, на ком лежит обязанность доказывания вины, какие решения может принять суд по делу, следует различать несколько типов (форм) уголовного процесса, возникших в разные периоды истории в различных государствах.

Такими являются: **частно-исковой, розыскной (инквизиционный), обвинительный, состязательный и смешанный типы процесса.**

Частно-исковой процесс характеризовался частным уголовным преследованием, в котором потерпевший сам принимал меры к защите своих прав. Уголовное преследование возбуждалось по жалобе потерпевшего. Обвинитель собирал доказательства и сам должен

был позаботиться о доставлении обвиняемого в суд. Существенными чертами **розыскного** процесса является отсутствие прав у обвиняемого и возможности состязания с обвинителем, тем более, что для этого процесса характерно слияние в одном лице функции судьи, обвинителя и защитника. Этот процесс распадался на: а) розыск, следствие и б) суд. Права личности не были защищены. Розыскной процесс знал три вида приговоров: обвинительный, оправдательный, оставление в подозрении при недостаточности улик для осуждения (не действовало правило о толковании сомнений в пользу обвиняемого). Движущим началом процесса является государственное обвинение. Отсюда и название этого типа процесса **обвинительный**. Создается новая концепция доказательств, главным элементом которой становится оценка доказательств по внутреннему убеждению. **Состязательный** процесс строится на началах процессуального равенства сторон и разделения функций между обвинителем, защитой и судом. При этом обвинитель несет "бремя доказывания" виновности обвиняемого, а суд выступает как арбитр между сторонами. Для состязательного процесса характерны рассмотрение дела судом присяжных и оценка доказательств по внутреннему убеждению судей. **Смешанный процесс** получил свое наименование благодаря своему компромиссному характеру. С одной стороны, в нем выражены демократические принципы судебного разбирательства (устность, гласность, состязательность, непосредственность), а с другой - сохраняются отдельные элементы исторически более ранних форм уголовного процесса, в частности инквизиционного, что проявляется в виде различных ограничений процессуальных прав обвиняемого и защиты на предварительном следствии. В работе было отмечено, что уголовное процессуальное право как отрасль права входит в общую систему права РК и обладает чертами и принципами, присущими праву в целом (нормативность, обязательность и т.д.). В тоже время, лицо, совершившее преступление имеет право на объективную оценку его действий и справедливое наказание. – привлекать к уголовной ответственности и назначать наказание, в строгом соответствии с требованиями закона. УПК состоит из Общей и Особенной частей. Конституция РК объявила человека, его права и свободы высшей ценностью и указала, что признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина - обязанность государства.

Список литературы:

1. Конституция РК принята на республиканском референдуме 30 августа 1995 года (с изменениями и дополнениями по состоянию на 23.03.2019 г.)
2. Уголовно-процессуальный кодекс Республики Казахстан от 4 июля 2014 года № 231-V (с изменениями и дополнениями по состоянию на 06.10.2020 г.)
3. Уголовный кодекс Республики Казахстан от 3 июля 2014 года № 226-V (с изменениями и дополнениями по состоянию на 06.10.2020 г.)

НАЗНАЧЕНИЕ НАКАЗАНИЯ В ВИДЕ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ

Бирюкова Мария Валериевна

студент,

Забайкальский государственный университет,

РФ, г. Чита

Аннотация. В статье на основе анализа статистических данных Судебного департамента Верховного суда РФ дается криминологическая характеристика лиц, совершивших преступления, за которые было назначено наказание, связанное с лишением свободы.

Ключевые слова: наказание, лишение свободы на определенный срок, пожизненное лишение свободы, категории преступления.

Лишение свободы на определенный срок занимает в системе наказаний важное место. Это один из наиболее строгих видов наказаний, который оказывает существенное воздействие на человека, так как его объектом является личная свобода осужденного.

Отбывание наказания в виде лишения свободы на определенный срок связано со значительными ограничениями прав и свобод осужденного и, как правило, влечет для него определенные физические лишения и нравственные переживания. Поэтому действующее законодательство РФ ориентирует на необходимость взвешенного, обдуманного подхода к применению данного наказания.

Лишение свободы наиболее распространённый в судебной практике вид наказания - состоит в изоляции осуждённого от общества в специальных учреждениях, где он находится под постоянными вооружённой охраной и наблюдением, в условиях жёсткой регламентации всей жизни осуждённых установленных для этих учреждений режимом.

Все виды наказаний в теории уголовного права условно делят на наказания, связанные с лишением свободы и не связанные с ним. К первой категории наказаний относятся арест, содержание в дисциплинарной воинской части, лишение свободы на определенный срок, пожизненное лишение свободы и смертная казнь. Наказания, связанные с лишением свободы, являются теми видами уголовного наказания, которые назначается за большинство составов преступлений, а именно - 52 % от общего количества вынесенных приговоров суда [1].

Среди этих видов наказаний большую часть занимают наказания в виде лишения свободы на определенный срок и пожизненное лишение свободы, при этом лишение свободы назначается как условно, так и реально.

Анализируя материалы судебной статистики по назначению наказаний, представленной Судебным департаментом при Верховном суде Российской Федерации за период с 2015 по 2019 год, можно отметить определенные тенденции, выявленные при назначении лишения свободы как вида уголовного наказания [2].

Рассматривая показатели общего количества вынесенных обвинительных приговоров суда с 2015 по 2019 г., можно отметить небольшую поэтапную тенденцию к снижению общего количества совершаемых преступлений. Это не могло не отразиться и на показателях назначенного наказания в виде лишения свободы: в 2015 г. к реальному исполнению наказания в виде лишения свободы было приговорено 211 170 человек, а в 2019 - уже 190 325 человек, сокращение с 2015 г. составило около 10 %. При этом общее количество лиц, приговоренных к реальному лишению свободы на определенный срок, из всего количества осужденных не меняется и составляет не более 30 % из общего числа осужденных. При этом условное осуждение назначается чуть реже и составляет от 23 % до 25 %. Пожизненное лишение свободы всего за пять анализируемых лет назначалось в отношении 288 лиц, при этом большинство - в 2016 г. (их количество составило 94 человека).

Анализ социально-демографических показателей лиц, которым назначается наказание в виде лишения свободы, показал, что это в основном мужчины (около 80 % от общего числа всех приговоров). У женщин этот показатель не превышает 14 %. Общее количество преступлений, совершаемых несовершеннолетними, не очень большое и составляет 2 % из общего числа осужденных. При этом при решении вопроса о назначении наказания несовершеннолетним суды принимают во внимание требования ст. ст. 80-82 УК РФ, в каждом конкретном случае рассматривая вопрос об освобождении несовершеннолетних от наказания и возможность применения к ним мер воспитательного воздействия. Наказание в виде лишения свободы на определенный срок применяется к несовершеннолетним как исключительная мера с обязательным учетом личности несовершеннолетнего, тяжести совершенного преступления и иных обстоятельств дела. Так, в 2019 г. всего несовершеннолетним было вынесено 18 826 обвинительных приговоров суда, из них только по 3163 было назначено лишение свободы, что составляет 17 % от общего числа [4].

Исследуя категории совершенных преступлений за рассматриваемый период, можно отметить, что было совершено: преступлений небольшой тяжести - 58 %; средней тяжести – 22 %; тяжких преступлений - 21 %; особо тяжких - 4 %

Анализ совершаемых преступлений по их категориям и соотношения данных по назначению лишения свободы на определенный срок позволяет сделать вывод о высокой концентрации в исправительных учреждениях УИС осужденных за совершение тяжких и особо тяжких преступлений (около 90 % от численности всех осужденных, отбывающих наказание в местах лишения свободы). При этом в целом видно поэтапное сокращение назначения данного вида наказания, что свидетельствует о реализации уголовной политики нашего государства, направленной на более широкое применение наказаний, не связанных с лишением свободы.

Анализ структуры преступлений, за которые назначается наказание в виде лишения свободы, позволил нам выделить отдельные группы, за совершение которых назначается данный вид наказания чаще всего. К таким группам относятся: преступления против жизни и здоровья; преступления против половой свободы и половой неприкосновенности личности; преступления против собственности; преступления против здоровья населения и общественной нравственности; преступления против государственной власти, интересов государственной службы и службы в органах местного управления.

Согласно статистическим данным наказание в виде лишения свободы выносится за совершение:

- преступлений против половой свободы и половой неприкосновенности личности (в 79 %);
- преступлений против здоровья населения и общественной нравственности (в 74 %);
- преступлений против собственности (в 65 %);
- преступлений против жизни и здоровья (в 55 % случаях);
- преступлений против государственной власти, интересов государственной службы и службы в органах местного управления (в 30 %).

При этом общая доля в структуре преступности у данных групп преступлений может быть разной. Так, преступления против жизни и здоровья составляют 15 %; преступления против государственной власти, интересов государственной службы и службы в органах местного управления и преступления против половой свободы и половой неприкосновенности личности - по 1 %; преступления против здоровья населения и общественной нравственности - около 15 %.

Преступления против собственности составляют около 40 % и по-прежнему остаются одними из наиболее распространенных. Среди всех преступлений против собственности большинство приговоров, связанных с назначением наказания в виде лишения свободы, - за совершение разбоя, грабежа, неправомерного завладения транспортным средством и кражи.

Таким образом, составляя портрет лица, которому назначено наказание в виде лишения свободы, мы понимаем, что это, как правило, мужчина, совершивший тяжкое или особо тяжкое преступление, корыстное или корыстно-насильственное.

Подводя итоги, можно отметить, что достижение всех целей наказания пока для нашего государства невозможно. При этом вообще неэффективным наказанием лишение свободы как вид уголовного наказания признать нельзя, так как имеются положительные тенденции. Исследуя криминологическую характеристику наказания за последние пять лет, можно отметить общую тенденцию снижения назначения наказания в виде лишения свободы, а также общего количества совершенных преступлений.

Список литературы:

1. Сверчков В.В. Наказание и другие меры уголовно-правового воздействия: учебное пособие для вузов. М.: Издательство Юрайт, 2020. 360 с.
2. Официальный сайт Судебного департамента Верховного суда РФ [Электронный ресурс]. URL: <http://www.cdep.ru> (дата обращения: 01.10.2020).
3. Насреддинова К.А. Эффективность назначения и исполнения наказания в виде лишения свободы / К.А. Насреддинова, Э.Р. Камалетдинова // Вестник Самарского юридического института. 2019. № 3 (34). С. 143-148.
4. Селиванова О.А. Предупреждение беспризорности среди детей и подростков в условиях открытого социума: автореф. дис. ... д-ра пед. наук. Тюмень, 2015. 65 с.

ПРИЗНАНИЕ ГРАЖДАН НЕСОСТОЯТЕЛЬНЫМИ (БАНКРОТАМИ) ЧЕРЕЗ МФЦ

Веденева Наталья Валерьевна

*студент,
Московская финансово-юридическая академия,
РФ, г. Москва*

Иерусалимская Елена Александровна

*научный руководитель,
Московская финансово-юридическая академия,
РФ, г. Москва*

RECOGNITION OF CITIZENS AS INSALITABLE (BANKRUPTS) THROUGH MFC

Natalia Vedeneeva

*Student,
Moscow Academy of Finance and Law,
Russia, Moscow*

Elena Yerusalimskaya

*Scientific director,
Moscow Academy of Finance and Law,
Russia, Moscow*

Аннотация. Данная статья посвящена процедуре несостоятельности (банкротстве) граждан. Изучен правовой аспект проведения и организации несостоятельности (банкротстве) граждан. Проанализированы изменения федерального законодательства «О несостоятельности (банкротстве)» в связи со сложившейся эпидемиологической ситуацией в стране.

Abstract. This article is devoted to the procedure of insolvency (bankruptcy) of citizens. The legal aspect of conducting and organizing the insolvency (bankruptcy) of citizens is studied. Changes in the Federal legislation "on insolvency (bankruptcy)" in connection with the current epidemiological situation in the country are analyzed.

Ключевые слова: несостоятельность (банкротство) граждан, долг, финансовые организации, процесс банкротства, внесудебное банкротство.

Keywords: insolvency (bankruptcy) of citizens, debt, financial organizations, bankruptcy process, out-of-court bankruptcy.

Согласно принятому, и вступившему в законную силу в 2015 году федеральному закону, объявить себя несостоятельным могло только юридическое лицо, теперь освободиться от долговых обязательств может и гражданин Российской Федерации.

Для признания себя несостоятельным (банкротом) гражданину необходимо подать пакет документов либо в арбитражный суд (в судебном порядке), либо через многофункциональный центр (в случае внесудебного порядка).

После 1 сентября 2020 года упрощенная подача документов граждан о признании себя несостоятельным (банкротом), через многофункциональный центр, стала возможной. Данный порядок регламентирован нормами федерального законодательства «О внесении изменений в Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» и иные нормативные и правовые акты в части внесудебного банкротства [1].

Многофункциональный центр проводит проверку достоверности заявленных требований и в течение трех дней включает его в Единый федеральный реестр сведений о банкротстве. Именно с данного момента начинается процедура внесудебного порядка признания гражданина несостоятельным. Данная процедура продолжится в течение 6 месяцев. На указанный период приостанавливается исполнение все судебных решений по имущественным взысканиям, прекращается начисление процентов, штрафов, кроме требований о неуказанных ранее кредиторов,

- о возмещении вреда,
- о возмещении морального вреда и т.д. [3]

Приостановка судебных решений по имущественным взысканиям означает, что судебные приставы не имеет права продавать имущество гражданина в счет погашения его долгов, кредитная организация не распоряжается денежными средствами, размещенными на расчетных счетах.

В течение полугода гражданин в процедуре внесудебного порядка о признании его несостоятельным не имеет право подавать заявки на получение нового кредита, займа, выдавать поручительства, оформлять иные обеспечительные сделки.

Кредитор вправе направить запрос в регистрирующие органы о наличии у должника движимого и недвижимого имущества, денежных средств на расчётных счетах и т.д. В случае, если в течение срока процедуры внесудебного порядка признания гражданина несостоятельным будет выявлено имущество или доход, в части или в полном объеме позволяющий удовлетворить денежные обязательства, многофункциональный центр уведомляется об этом в течение пяти рабочих дней. Процедура внесудебного порядка признания гражданина несостоятельным прекращается, данные отражаются в Едином федеральном реестре в течение трех рабочих дней. Далее в отношении должника возбуждается исполнительное производство по решению суда, и осуществляется порядок обращения взыскания на движимое или недвижимое имущество, денежные средства, доходы.

При этом гражданин сможет инициировать процедуру судебного банкротства — это позволит реструктуризировать долги. Повторно подать заявление в многофункциональный центр можно только через 10 лет после прекращения внесудебной процедуры.

Если не сообщить в многофункциональный центр об имуществе или доходах, кредиторы могут инициировать банкротство в судебном порядке.

Пока идет внесудебное банкротство, может быть инициировано судебное. Это право есть у кредиторов в таких случаях:

- кредитор не указан в списке, прилагавшемся к заявлению о внесудебном банкротстве;
- задолженность указана, но занижена;
- обнаружено имущество или имущественные права должника;
- суд признал сделку должника недействительной по иску кредитора;
- должник не направил в многофункциональный центр сведения об улучшении имущественного положения.

Если в течение срока процедуры внесудебного банкротства начнется судебное, внесудебная процедура прекращается — многофункциональный центр фиксирует это в реестре.

Через 6 месяцев многофункциональный центр включает в Единый федеральный реестр сведений о банкротстве информацию о завершении процедуры. С этого момента гражданин освобождается от долгов. То есть по этим долгам будет невозможно принудительное взыскание.

Процедура банкротства может быть реализована после завершения исполнительного производства (судебный порядок). В случае, если сумма долга перед финансовыми, государственными органами и организациями составляет более 500 тыс. руб., должник обязан инициировать процедуру несостоятельности (банкротства). Срок подачи заявления ограничен 30 рабочими днями с того момента, как должник узнал или должен был узнать о своем финансовом состоянии.

В деле о несостоятельности гражданина в качестве инициатора банкротства могут выступать такие субъекты как: кредитная организация, физическое лицо, микро финансовая организация[2]. Наличие задолженности в данном случае, должно подтверждаться вступившим в законную силу судебным решением.

В случае, когда гражданин имеет задолженность перед государством, с иском о несостоятельности гражданина в суд может обратиться финансовая налоговая инспекция, так как интересы государства в данном случае, представляются налоговой службой.

В связи со сложившейся эпидемиологической ситуацией в стране, на сегодняшний день, по объективным причинам должны быть пересмотрены нормы действующего законодательства «О несостоятельности (банкротстве)». Недостатком процедуры признания гражданина несостоятельным является то, что это дорогостоящая услуга, и прежде чем обращаться в судебные инстанции, и признавать себя несостоятельным, необходимо получить профессиональную юридическую консультацию. Подавать документы нужно в судебный орган, который находится по месту вашего жительства или прописки. Также нужно заплатить триста рублей в качестве государственной пошлины в соответствии с Налоговым кодексом. Дополнительно вносятся двадцать пять тысяч рублей на депозит арбитражного суда, которые пойдут в счет работы финансового управляющего. Также нужно знать, какие документы необходимо предоставить в суд [2].

После получения всех справок, копий и документов судья принимает решение о возбуждении дела о банкротстве физического лица. Кстати арбитражный суд может отказать в процедуре несостоятельности и назначить реструктуризацию финансовых обязательств должника, если увидит, что лицо способно хотя бы частично выплачивать долг. Если у вас отсутствуют финансовые средства и собственность погашать обязательства, то суд спишет все долги, а на вас наложит некоторые ограничения в профессиональной деятельности. В таком виде процедура несостоятельности физического лица, скорее всего, сохранится до осени 2020-го года. Но, вероятно, будут поправки в законе, которые создадут упрощенное банкротство в 2020-м году, которое будет касаться категории малоимущих граждан.

Таким образом, банкротством называют процедуру, в результате которой человек, не имеющий возможности платить по долгам, избавляется от них через суд или во внесудебном порядке. Должники, которым приходится использовать механизм банкротства, зачастую хотят, но не могут платить. Если человек имеет достаточный доход или имущество, но не хочет погашать взятые на себя обязательства — он не банкрот. С 1 сентября для физических лиц предусмотрен внесудебный порядок банкротства — по заявлению через многофункциональные центры. Такой механизм позволит избавиться от долгов перед кредиторами, если их невозможно погасить, а средств и имущества у должника нет.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 31.07.2020) "О несостоятельности (банкротстве)" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2020) // Собрание законодательства РФ. - 28.10.2002.- № 43. - ст. 4190.
2. Кораев К.Б. Особенности правового положения неплатежеспособного должника в процедуре внешнего управления // Российская юстиция. - 2016. - № 5. - С. 17 - 20.
3. Чернова М.В. Аудит и анализ при банкротстве: теория и практика: Монография / М.В. Чернова. - М.: Инфра-М, 2018. - 432 с.

НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТЬ (БАНКРОТСТВО) ГРАЖДАН В СООТВЕТСТВИИ С ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВОМ РФ

Веденеева Наталья Валерьевна

*студент,
Московская финансово-юридическая академия,
РФ, г. Москва*

Иерусалимская Елена Александровна

*научный руководитель,
Московская финансово-юридическая академия,
РФ, г. Москва*

INSOLVENCY (BANKRUPTCY) OF CITIZENS IN ACCORDANCE WITH THE LEGISLATION OF THE RF

Natalia Vedeneeva

*Student,
Moscow Academy of Finance and Law,
Russia, Moscow*

Elena Yerusalimskaya

*Scientific director,
Moscow Academy of Finance and Law,
Russia, Moscow*

Аннотация. В статье рассмотрено понятие несостоятельности (банкротстве) граждан. Изучены особенности признания гражданина несостоятельным (банкротом). Проведен анализ нормативно-правовых актов, регламентирующих порядок банкротства граждан.

Abstract. The article considers the concept of insolvency (bankruptcy) of citizens. The features of recognizing a citizen as insolvent (bankrupt) are studied. The analysis of legal acts regulating the procedure for bankruptcy of citizens is carried out.

Ключевые слова: несостоятельность (банкротство) физических лиц, процедура банкротства, реализация имущества, долг.

Keywords: insolvency (bankruptcy) of individuals, bankruptcy procedure, sale of property, debt.

Несостоятельность (банкротство) граждан представляет собой признанную законодательством невозможность должника – гражданина удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам в полном объеме или выполнить обязательства по уплате обязательных платежей [2].

На территории Российской Федерации процедура несостоятельности (банкротстве) граждан уже больше года. За данный период накопилось большое количество практики и дел, внесено много изменений, и создано много новых нормативных и правовых актов. Тема несостоятельности (банкротстве) граждан актуальна как никогда.

Процедура несостоятельности (банкротстве) граждан - это судебная процедура, которая подтверждает невозможность исполнения должником финансовых обязательств перед кредиторами [1]. Порядок проведения процедуры несостоятельности (банкротстве) регламентирован нормами федерального законодательства «О несостоятельности (банкротстве)», а именно главой X ФЗ№127 от 26.10.2002 в ред. от 31.07.2020 [1].

Для признания гражданина несостоятельным (банкротом) необходимо иметь задолженность перед кредитной организацией или третьим лицом.

Так, до 1 сентября 2020 года гражданин может быть признан несостоятельным (банкротом) в случае:

- при наличии задолженности минимум 500 тыс. руб.,
- на протяжении трех месяцев гражданин не в состоянии вернуть средства.

Согласно внесенным поправкам в действующее законодательство, с 1 сентября 2020 года объявить гражданина несостоятельным (банкротом) можно при наличии задолженности от 50 до 500 тыс. руб.

Согласно практике, несостоятельным может быть признано лицо, которое после погашения всех долгов остаются с суммой, меньшей прожиточного минимума.

Важным условием признания гражданина несостоятельным – наличие гражданства Российской Федерации. Существуют обстоятельства, которые препятствуют выплате долговых обязательств, например, сокращение на работе, производственная травма, не позволяющие выполнять свои трудовые обязанности. Немаловажным могут быть и следующие условия (рис.1):

- гражданин не является добросовестным заемщиком, не принимает попыток для решения проблем с кредиторами,
- не скрывает свои долги и имущественное положение,
- наличие постоянной работы, либо гражданин состоит на учете в службе занятости как безработный.

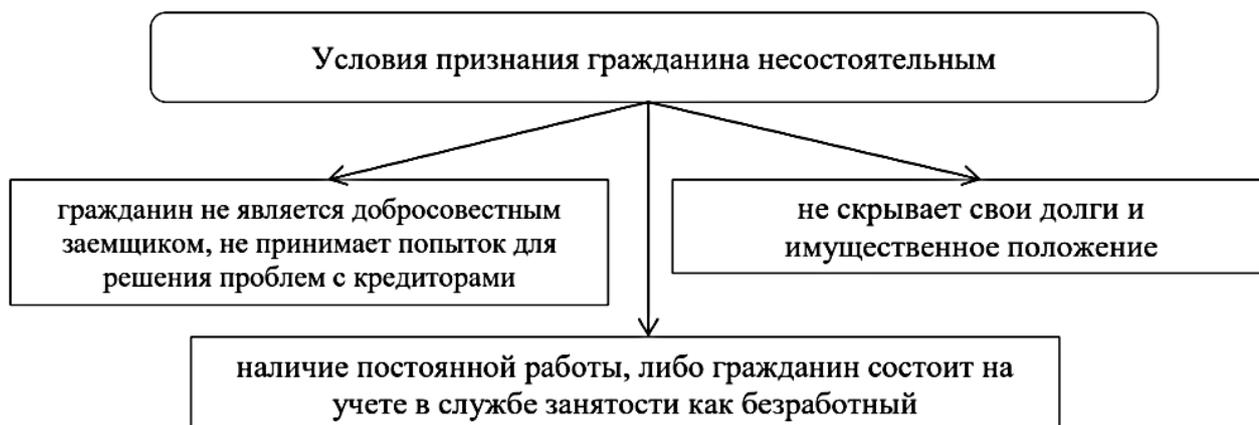


Рисунок 1. Условия признания гражданина несостоятельным

В случае признания гражданина несостоятельным (банкротом), для ликвидации задолженности может быть распродано все имущество. Однако, судебный орган может предложить реструктуризацию задолженности. График процедуры реструктуризации рассчитан не более чем на три года и предлагается займодателем или должником. Важным аспектом в данной процедуре будет являться доход должника, за вычетом средств для обеспечения жизни. После решения кредитной организации о признании несостоятельным (банкротом) гражданина, назначается оценка имущества. В случае, если кредитор и заемщик с ней не согласны, решение оспаривается. Финансовый управляющий занимается проведением торгов.

Имущество, стоимостью более 100 тыс. руб. продается на открытых торгах, о которых уведомляются кредиторы. Вырученная с торгов сумма направляется для погашения задолженности.

Узнать данные о несостоятельности (банкротстве) определенного гражданина можно в свободном доступе, которые публикуются на официальных источниках, например, в Едином федеральном реестре сведений о банкротстве [3]. Данными источниками пользуются в

основном заинтересованные лица, среди которых арбитражные управляющие, кредитные организации, кредиторы.

Несостоятельность (банкротство) гражданина не отражается на жизни его родственников. Исключение составляет лишь совместное владение имуществом супругов.

Сроки признания гражданина несостоятельным не регламентированы и зависят от наличия в собственности имущества, сделок с имуществом за последние три года. При отсутствии имущества и сделок с ним, срок признания гражданина несостоятельным составляет около полугода с момента признания его банкротом, либо спустя восемь месяцев с момента обращения в судебные инстанции с таким заявлением.

По истечении полугода с момента признания гражданина несостоятельным, до завершения процедуры [2]:

- суд ограничивает выезд за пределы страны,
- запрещается распоряжаться расчетными счетами, кредитными картами,
- приобретать и продавать имущество.

Важно отметить, что запрет на выезд за границу выносятся на время процедуры реализации имущества. После ее завершения, ограничения снимаются.

Для гражданина, объявившего себя несостоятельным можно определить три группы последствий:

- негативные последствия могут наступить для мошенников, которые обратились за займом в несколько кредитных организаций с целью присвоения денежных средств. При обращении в данном случае в судебную инстанцию по вопросу несостоятельности, суд не только откажет в исковых требованиях, но и есть вероятность привлечения к уголовной ответственности. Если же количество займов и финансовое положение не позволяет полностью погасить задолженность, если в документы вклеена не подложная фотография, суд в общем порядке рассмотрит все обстоятельства дела и примет решение.

Также важно отметить то, что после признания гражданина несостоятельным, в течение трех лет нельзя занимать руководящие должности в организациях, однако, быть заместителем начальника, главным бухгалтером возможно.

В течение пяти лет ограничивается возможность возглавлять негосударственные пенсионные фонды, в течение десяти лет – коммерческие организации.

В течение пяти лет оформлять банкротство.

На протяжении пяти лет необходимо предоставлять информацию потенциальным кредиторам о признании статуса несостоятельности (банкротстве). К положительным последствиям (плюсам) банкротства физического лица для должника несомненно относится то, что после завершения процедуры реализации имущества в деле о банкротстве физического лица долги по кредитам, скорее всего, «спишут». Банкротство – это не тотальное «списание (прощение)» долгов по кредитам. Чуть менее 2% дел в России за 2016-2019 года завершились неосвобождением от долгов. Не такая уж пугающая статистика. Но даже если от долгов не освободят, то плюс в этом есть, т.к. все суммы долгов будут «заморожены» после признания Вас банкротом. Долги перестанут расти.

Интересы других родственников затрагиваются только при долевом владении собственностью или если сделки с родней заключались в течение последних трёх лет, например, состоялось дарение недвижимого имущества.

Таким образом, банкротство физических лиц — единственная законная возможность для гражданина освободиться практически от всех долгов. Но последствия этой процедуры неоднозначны — есть как плюсы, так и минусы. Обязательное условие для признания банкротства физлиц – быть гражданином России. Информация о банкротстве физических лиц находится в открытом доступе.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 31.07.2020) "О несостоятельности (банкротстве)" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2020) // Собрание законодательства РФ. - 28.10.2002.- № 43. - ст. 4190.
2. Додонова Е.А. Финансовые проблемы банкротства граждан // Современные научные исследования и инновации. 2017. № 3 [Электронный ресурс]. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2017/03/79170> (дата обращения: 15.09.2020).
3. Кобозева Н.В. Банкротство: учет, анализ, аудит: Практ. пос. / Н.В. Кобозева. - М.: Магистр, 2018. – 368 с.

НА ПУТИ К ЕДИНООБРАЗИЮ ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКИ ПО РАЗРЕШЕНИЮ СПОРОВ, ВЫТЕКАЮЩИХ ИЗ ДОГОВОРА ДОВЕРИТЕЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ ЦЕННЫМИ БУМАГАМИ

Ворухайло Илья Андреевич

магистрант,

Южно-Уральский государственный университет (НИУ),

РФ, г. Челябинск

Радченко Маргарита Владимировна

научный руководитель,

канд. юрид. наук,

Южно-Уральский государственный университет (НИУ),

РФ, г. Челябинск

В современных экономических реалиях, когда все больше государств перешли или переходят к рыночной системе взаимоотношений, активно развивается институт частной собственности, особую роль приобретают ценные бумаги. Акции, облигации, паи, векселя ежедневно обращаются на мировых фондовых биржах, покупаются и продаются из рук в руки. В Российской Федерации за последние полгода количество частных инвесторов увеличилось на 39%. Особую актуальность в этих условиях приобретает договор доверительного управления ценными бумагами.¹

В результате серии финансовых кризисов 2008, 2014 и 2020 годов, инвестиционные компании и фонды России понесли существенные финансовые убытки. Взятые в доверительное управления активы также существенно упали в цене, что привело к судебным искам в отношении доверительных управляющих со стороны учредителей. Последующие судебные процессы выявили существенные пробелы и противоречия в нормах, касающихся доверительного управления ценными бумагами.

Согласно статье 1012 ГК РФ, «по договору доверительного управления имуществом одна сторона передает другой стороне на определенный срок имущество в доверительное управление, а другая сторона обязуется осуществлять управление этим имуществом в интересах учредителя управления или указанного им лица». Исходя из этого определения, возникает логичный вопрос: «Возможно ли заключить договор управления денежными средствами»? По нашему мнению, заключить такой договор возможно. Более подробно эту процедуру регламентируют ФЗ «О банках и банковской деятельности» [1] и «О рынке ценных бумаг» [3].

Уязвимость договора об управлении деньгами для доверительного управляющего состоит в том, что последний не может сослаться на падение фондового рынка и стоимости акций, ведь он брал в управление деньги, а не акции. Цивилист К.И. Скловский предлагает решить данную проблему путем создания такой правовой конструкции, по которой клиент сначала указывает на конкретные ценные бумаги, а управляющий покупает на его деньги эти бумаги и далее осуществляет доверительное управление [3].

Следующим важным вопросом является ответственность сторон при причинении убытков. Так, в пункте 1 статьи 1022 ГК РФ ответственность управляющего имеет логическое противоречие. Сначала говорится о том, что управляющий возмещает убытки, причиненные утратой или повреждением имущества, а также упущенную выгоду, если он не проявил должной заботливости об интересах учредителя, а затем приводят фразу, что такая ответственность ограничивается только неопределенной силой или действиями учредителя. По нашему мнению, данные утверждения нельзя привести к единому значению, Верховному суду РФ необходимо разъяснить порядок применения этих норм.

¹ По данным презентации Национальной ассоциации участников фондового рынка (НАУФОР) от 13.06.2020 года.

Стоит отметить, что падение стоимости ценных бумаг не совпадает с привычным определением утраты имущества, здесь речь идет именно о расходах, которые необходимо произвести, чтобы восстановить нарушенное право.

Анализируя судебную практику, можно отметить, что главной проблемой договора доверительного управления ценными бумагами является вопрос: на ком лежит риск падения стоимости ценных бумаг на учредителя или управляющим? Так, согласно решению Вахитовского районного суда города Казани, риск снижения стоимости ценных бумаг лежит на учредителе, так как он надлежащим образом предупреждается о рисках падения стоимости активов, ссылаясь на пункт 15.2 регламента доверительного управления имуществом, где сказано, что доверительный управляющий не несет ответственности за причинение учредителю управления убытков, если эти убытки произошли вследствие изменения конъюнктуры рынка [4].

Противоположный этой позиции правоприменительный подход иллюстрирует решение Советского районного суда города Уфы [5] Суд удовлетворил иск истца о расторжении договора управления имуществом и взыскания убытков с ООО Управляющая компания «ФинанСист». В обосновании своего решения суд сослался на 1022 ГК РФ и переложил весь риск и убыток на доверительного управляющего. Налицо противоречие правоприменителя в единообразном толковании норм Гражданского права.

Думается, что риск падения стоимости ценных бумаг (за исключением форс-мажора) лежит на управляющем. Если это не убыток, который может быть представлен как утрата, то в силу статьи 1022 ГК РФ весь риск переходит на управляющего.

Вышеизложенные проблемы с постепенным развитием российского фондового рынка и увеличением участников рынка инвестиций создают угрозу появления правовых коллизий и наглядного демонстрирования пробелов в российском гражданском праве по данному вопросу правового регулирования. Законодателю необходимо внести соответствующие изменения в Гражданский кодекс РФ и четко разграничить случаи, когда убыток, связанный с рисками операций РЕПО ложится либо на учредителя, либо на управляющего. Единой позиции, кто несет риски убытков имущества, переданного в доверительное управление, правоприменитель пока не выработал.

Список литературы:

1. Скловский К.И. Повседневная цивилистика. – М.: Статут, 2017. - 288с.
2. Гражданское право: Учебник. В 2 т. / Под ред. Б.М. Гонгало. Т. 1. 2-е изд. перераб. и доп.- М.: Статут, 2017
3. Российская Федерация. Законы. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп. от 06.08.2018) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант плюс».
4. Решение № 2А-1819/2019 2А-1819/2019~М-105/2019 М-105/2019 от 14 февраля 2019 г. по делу № 2А-1819/2019.
5. Решение № 2-5567/2019 2-5567/2019~М-5065/2019 М-5065/2019 от 10 июня 2019 г. по делу № 2-5567/2019.

ФИНАНСОВО – ПРАВОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ В СФЕРЕ СТРАХОВАНИЯ

Глушкова Мария Васильевна

студент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Шаронова Мария Романовна

студент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Жестков Игорь Александрович

научный руководитель,
канд. юрид. наук, доцент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Аннотация. В данной статье рассмотрена актуальная проблема, которая является наиболее уязвимым участком на границе финансово-правового регулирования, а именно правоотношения в сфере страхования.

Ключевые слова: страхователь; финансовые правоотношения; субъекты страховых правоотношений; добровольное страхование; обязательное страхование; страховой риск; страховой случай; страховая выплата.

В настоящее время страхование выступает наиболее важной конъюнктурой государственной финансовой деятельности. Выполняет страхование следующие функции:

- во-первых, защищает интересы субъектом, извлекая для себя выгоду, которой выступает, прежде всего, возможность компенсировать свои убытки и убытки иных субъектов права, осуществляя страховую деятельность.
- во-вторых, за счет вовлечения страховых вкладов от иных субъектов, происходит накопление публичных финансовых средств, в связи с этим государство пополняет и ставит в особое положение дополнительные финансовые средства.
- в-третьих, значимой функцией является уменьшение риска внезапных бюджетных затрат.

С теоретической точки зрения важно понимать, что финансовые правоотношения образуются в процессе осуществления государством деятельности в сфере страхования, которые в свою очередь имеют свое содержание.

Непосредственно объектами страхования являются имущественные и неимущественные субъективные интересы. В частности к таким объектам следует относить интересы, связанные со здоровьем; жизнью, также трудоспособностью и пенсионным обеспечением страхователя или застрахованного лица; немало важным остается владение, пользование и распоряжение имуществом; возмещением страхователем причиненного им вреда личности или имуществу физического или юридического лица [3, с. 52-53].

Следует отметить, что страховые отношения возникают не только касаясь защиты субъективных интересов, но так же в момент реализации страховой деятельности. Следует выделить объекты страховых правоотношений, которыми выступают:

- Страховой риск - предполагает собой событие, которое не определено временем и пространством, оно может произойти независимо от волеизъявления человека, является опасным и вследствие чего выступает стимулом для страхования.

- Страховой случай - это непосредственно завершенное событие, повлекшее за собой негативные и оговоренные последствия, за которые на страховщика возлагаются обязанность выплатить страховое возмещение или страховую сумму.

- Страховая выплата - это определенная сумма денежных средств, другими словами страховое возмещение, которые определены в порядке, установленном федеральным законом и (или) договором страхования, где возлагается обязанность на страховщика выплатить ее страхователю, застрахованному лицу, выгодоприобретателю или иному третьему лицу. [4, с. 35]

Выяснив, что является объектом страховых отношений, перейдем непосредственно к субъектам страховых правоотношений, которыми выступают страхователи, страховщики, страховые агенты, страховые брокеры

Существует достаточно много видов страховых отношений, поэтому следует их квалифицировать по соответствующим основаниям.

Прежде всего, необходимо различать страховые отношения по форме организации страхования:

- добровольное страхование, особо следует выделить, что добровольное страхование, осуществляется на основании договора имущественного или личного страхования, заключается как физическими, так и юридическими лицами со страховой организацией;

- обязательное страхование, нужно обратить внимание на то, что претворение в жизнь обязательного страхования осуществляется только в силу закона, а его основная конъюнктура устанавливается соответствующими законами РФ [2].

Наряду с формой организации страхования выделяют группу страхования по объектам, ими являются личное страхование, имущественное страхование, страхование ответственности.

Сущность вышеизложенного сводится к тому, что на данный момент показатели состояния страхового рынка указывают нам на то, что в нашей стране активно применяются основы национального страхования. В тоже время в механизме применения мер защиты имущественных интересов государства, физических и юридических лиц оно не занимает надлежащего положения. Обращая внимание на развитые страны, можно заметить, что страхуется более 90% потенциальных рисков, в то время как в Российской Федерации страхуется не более 10%. Всецело объем страховых взносов в России равняется со схожими показателями только одной из западных компаний, которая замыкает список 100 крупнейших страховых компаний мира. [1, с. 46]

В заключение нужно отметить, что для того чтобы создать крепкую финансовую систему прежде всего необходимо применять эффективные меры государственного регулирования страхования.

Список литературы:

1. Галагуза Р. Страхование как экономическая и правовая категория // СТРАХОВОЕ ДЕЛО. - 2014. - №3. - С. 46.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 27.12.2019) // Собрание законодательства РФ. - 29.01.1996. - № 5. - ст. 927.
3. Карасева М.В. Финансовое правоотношение. Воронеж, 1997. С. 52-53.
4. Крохина Ю.А. Финансовое право России: учебник / Ю.А. Крохина. — 4-е изд., перераб. и доп. — М.: Норма: ИНФРА-М, 2011. — 35 с.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ ОЦЕНКИ РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ В СФЕРЕ ОХРАНЫ ТРУДА

Глушкова Мария Васильевна

студент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Шаронова Мария Романовна

студент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Тихонова Ольга Юрьевна

научный руководитель,
канд. юрид. наук, доцент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Аннотация. В данной статье рассмотрена актуальная тема, которая является важной на международной арене в сфере охраны труда и оценки результативности государственного контроля.

Ключевые слова: охрана труда; государственный контроль; контрольно-надзорный орган; результативность; эффективность.

Мировой опыт показывает, что важное внимание вопросам в сфере охраны труда уделяется реализации системы оценки рисков, а также необходимость проведения межстрановых сравнений.

В современном обществе нет целостного подхода к системе оценивания эффективности контрольно-надзорной деятельности на уровне международной организации труда. Международный опыт развития трудовых инспекций, показывает совместное стремление к росту применения механизмов планирования, мониторинга и оценки результативности в сфере охраны труда, включая контрольно - надзорные мероприятия.

Изучая опыт Австралии можно увидеть, что эффективным условием результативности надзорной деятельности выступает мониторинг реализации национальной стратегии. На данный момент реализуется стратегия охраны здоровья на рабочем месте и безопасности на 2012-2022 гг., основными целями которой выступают:

- значительное снижение производственной смертности, как минимум на 20%;
- уменьшение непредвиденных событий, повлекших телесные повреждения на производстве, которые в свою очередь порождают временную нетрудоспособность пострадавших продолжительностью более недели, как минимум на 30%;
- уменьшение непредвиденных событий на производстве, которые повлекли за собой нарушение опорно-двигательного аппарата и временной нетрудоспособности потерпевшего продолжительностью более недели, не менее 30%.

В Дании используется аналогичный подход в сфере охраны труда, главной особенностью данного подхода является то, что основные направления установлены в соглашении между правительством и оппозиционными партиями государства.

Данное соглашение принято еще в 2011 г. и действует до 2020 г. включительно. За данный промежуток времени ожидается достижение целевых показателей по снижению рисков непредвиденных событий для работников на рабочей месте, не менее чем на 20%; сокращение числа работников, которые испытывают значительную психологическую

нагрузку, как минимум на 20% и сокращение числа работников, которые имеют нарушения опорно-двигательного аппарата – 20% [Safe Work Australia, 2015].

В данном документе содержатся 19 новых инициатив (отмена наказания за незначительные нарушения и т.д.), которые в свою очередь направлены на достижение поставленных задач. Наиболее важным подходом из всех принятых выделяют, оценку результативности контрольно-надзорных мероприятий, при осуществлении данного подхода обращают внимание в основном на отсутствие рецидивов на проверенных предприятиях [Agreement..., 2011].

Рассматривая деятельность в сфере охраны труда и безопасности на рабочем месте в Канаде, следует отметить, что непосредственно данная деятельность относится к компетенции провинции, так на национальном уровне действует только орган, который осуществляет контроль и методологическую поддержку. Соответственно, органы исполнительной власти провинции занимаются нормативно-правовым обеспечением и контрольно-надзорной деятельностью. Ярким примером выступает провинция Альберта, где вышеупомянутые функции возложены на Департамент труда.

Главной целью плана деятельности Департамента труда на 2016-2019 гг. являлась «обеспечение безопасных, справедливых и сохраняющих здоровье рабочих мест, защищающих статус всех работников и сотрудников Альберты» [Department of Labour, 2016].

Следует учитывать конкретные показатели для оценки степени достижения поставленной цели, ими являются длительность временной нетрудоспособности работников; уровень производственного травматизма на рабочем месте; доля жалоб на нарушение стандартов занятости, рассмотренных в течение 180 дней с момента получения; доля жалоб на нарушение стандартов занятости, удовлетворенных в добровольном порядке и последним, является доля тех, занятых, которые оценивают рабочее место как безопасное.

В Великобритании используется совершенно другой подход оценки результативности контрольно-надзорной деятельности в сфере труда. Особенностью данной деятельности является широкое применение социологических опросов представителей проверенных хозяйствующих субъектов.

Исполнительная служба здоровья и безопасности составляя годовой отчет, основывается на следующем аспектах оценки эффективности и результативности: проведения проверки; оказания инспектором теоритических советов; соразмерность итогов проверки обнаруженных рисков; рациональность предмета проверки рискам; полная оценка деятельности Исполнительной службы здоровья и безопасности.

Проводимые исследования показали, что в Великобритании уровень удовлетворенности хозяйствующих субъектов продуктивной работой контрольно-надзорной деятельности достигает свыше 80% [Health and Safety Executive, 2015].

Приведенные примеры показывают, что при оценке эффективности и результативности деятельности государственного контроля в сфере охраны труда в большей степени применяются такие критерии как:

- значимость стратегических целей, резюмированные международной организацией труда;
- целостное восприятие ситуации, непосредственно работодателями и работниками;
- объем реализуемых мероприятий и расходы для их осуществления, то есть количество проверок, средняя нагрузка на инспектора и т.д.

Список литературы:

1. Agreement between the Danish government (Denmark's Liberal Party and the Conservative People's Party), the Social Democratic Party, the Danish People's Party and the Social Liberal Party. A strategy for working environment efforts up to 2020. 2011. URL: file:///C:/Users/%D0%A6%D0%AD%D0%A4%D0%9A/Down-loads/2020%20engelskpdf.pdf (дата обращения: 20.11.2020).

2. Safe Work Australia (2015). Annual Report 2014-15. Available: <http://www.safework-australia.gov.au/sites/swa/about/annual-reports/annual-report-14-15/performance-report/pages/performance-reporting> (дата обращения: 20.11.2020).
3. Health and Safety Executive. Annual Report and Accounts 2014/15. 2015. URL: <http://www.hse.gov.uk/aboutus/reports/ara-2014-15.htm> (дата обращения: 20.11.2020).

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРОКУРОРСКОГО НАДЗОРА ЗА РАССЛЕДОВАНИЕМ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ ЭКОНОМИКИ

Голято Владислав Олегович

магистрант,

*Российский Государственный Социальный Университет,
РФ, г. Москва*

Аннотация. Статья посвящена современному правовому регулированию прокурорского надзора за расследованием преступлений в сфере экономики. Особое внимание в указанной статье обращается на прокурорский надзор на данном участке деятельности. Также в статье отмечаются функции прокуратуры Российской Федерации при расследовании преступлений в сфере экономики.

Ключевые слова: прокурорский надзор, преступления в сфере экономики, прокуратура.

В современной юридической литературе до настоящего времени пока ещё не выработано комплексного определения такого понятия как «преступления в сфере экономики», «преступления экономической направленности». В действующем УК РФ присутствует структурированный раздел, который посвящен преступлениям в сфере экономики (разд. VIII), включающий три главы. В частности, гл. 22 УК РФ названа законодателем – «преступления в сфере экономической деятельности». Органом власти, способным своевременно и полноценно реагировать на расследование преступлений в сфере экономики, является российская прокуратура.

В системе государственно-правовых институтов прокуратура играет ключевую роль. Фундаментальные ветви власти, которые олицетворяют единую государственную власть, не исключают существования других самостоятельных правовых институтов. Их наличие определяется важностью демократического контроля и укреплением концепции контрольной власти. Длительное время прокуратура являлась контрольным органом законодательной власти; прокуроры были ориентированы преимущественно на сотрудничество с органами законодательной власти. В 1999 г. вступили в силу новые изменения к Закону о прокуратуре, благодаря которым на органы прокуратуры были возложены функции по надзору за соблюдением Конституции России. Также расширен перечень мер прокурорского реагирования. Фактически, из содержания ст. 129 Конституции России следует, что прокуратура не может относиться к органам исполнительной или судебной власти. Правосудие в России осуществляют только суды (ст. 118 Конституции РФ), а органы исполнительной власти образуют единую систему (ст. 77 Конституции РФ). Органы прокуратуры являются федеральными органами власти – звеньями единой централизованной системы прокуратуры.

Учитывая богатый опыт функционирования института прокуратуры в Российской Федерации, следует подробнее остановиться на процессуальных функциях прокуратуры. Исключительной компетенцией прокуратуры является осуществление надзора за соблюдением и исполнением Конституции РФ и законов от имени государства [1], включая прокурорский надзор, осуществляемый при расследовании преступных экономической направленности. Осуществление прокуратурой надзора предполагает закрепление за ней специальных юридических средств, необходимых для реализации компетенции. В роли таких средств выступают функции, которые при этом являются основополагающей правовой категорией, способной объяснить пределы деятельности прокуратуры.

В юриспруденции функцией принято именовать основные направления или виды определенной деятельности. О.П. Сауляк указывает, что функция прокуратуры представляет собой вид деятельности, связанный с социальным назначением прокуратуры, и направленный на решение задач, определенных специальной компетенцией и полномочиями прокуратуры [2]. Приведенный термин в полной мере отражает объем и сложность понятия «функции прокуратуры». На этом определении функции прокуратуры не исчерпываются. А.Ю. Винокуров

отмечает, что функции прокуратуры тесно связаны с функциями государства, поскольку именно через них они реализуются. Делятся такие функции на организационно-управленческие и функциональные [3].

О.А. Фомичева определяет функции прокуратуры достаточно сложно, назвав их значимыми направлениями деятельности, которые осуществляются через конкретные мероприятия, в рамках которых реализуется компетенция прокуратуры [4]. К.И. Амирбеков указывает, что фундаментальные цели прокуратуры – правозащитная и правоохранительная деятельность, которая и предопределяет надзорные функции прокуратуры, обусловленные предметом ведения и компетенцией прокурора [5].

Л.Я. Кузьменок полагает, что функции прокурорского надзора – это обязанности прокуратуры, которые направлены на укрепление законности и правопорядка в государстве, и характеризуются ролью и местом прокуратуры в системе органов государственной власти. Функции прокурорского надзора отражают приоритетные задачи прокуратуры, включая те, которые не закреплены в законодательстве [6].

М.С. Шалумов отмечает, что прокуратура – это орган государственной власти, функции которого определяются его правовым положением и назначением в государстве. Надзорные функции прокуратуры – это обязанности прокуратуры, касающиеся решения ряда важных задач по обеспечению верховенства права и законности, по охране интересов государства и граждан, по защите прав и свобод человека. Для реализации данных функций и достижения поставленных целей прокуратуры наделена специальными властными полномочиями [7].

Учитывая все представленные определения и дефиниции, полагаю, что функции прокуратуры – это законодательно закрепленные, социально обусловленные полномочия по выполнению органами прокуратуры определенных видов деятельности для обеспечения законности, верховенства права, защиты прав и свобод граждан, интересов общества и государства. Так, к числу функций прокуратуры в современном Российском государстве можно отнести: 1) функцию уголовного преследования; 2) функцию участия прокуратуры в рассмотрении дел судами; 3) функцию международного сотрудничества; 4) функцию координации деятельности по борьбе с преступностью; 5) функцию участия в правотворческой деятельности.

В условиях расследования преступлений в сфере экономики, прокуратура РФ – это единая федеральная централизованная система органов, осуществляющих от имени РФ надзор за соблюдением Конституции РФ и исполнением законов, действующих на территории России, и выполняющих различные функции, установленные федеральными законами. Представляется, что в современных условиях прокуратура выполняет функции важного элемента в системе «сдержек и противовесов», в частности, принимает и устанавливает меры по устранению нарушений законодательства. Кроме того, прокуратура способствует взаимодействию органов власти, их функционированию, поскольку они заинтересованы в укреплении и сохранении законности. Подчинение прокуратуры судебной или исполнительной ветви власти может разрушить укрепившуюся систему «сдержек и противовесов», а нарушение ими норм действующего законодательства приведет к непоправимым последствиям.

В последние годы, рассматриваемым ведомством были достигнуты значительные результаты в области осуществления надзора за исполнением законов при расследовании преступлений, в том числе и экономической направленности. Так, на заседании коллегии по итогам работы Генеральной прокуратуры РФ по итогам первого полугодия 2019 г. были обозначены следующие положительные аспекты. Например, в 1,5 раза возросло число рассмотренных арбитражными судами исков прокуроров об истребовании государственного и муниципального имущества из незаконного владения. Практически все они удовлетворены. Реализация решений, выработанных по итогам состоявшегося в конце 2019 г. Координационного совещания руководителей правоохранительных органов, позволила задать хороший темп деятельности по пресечению коррупционных проявлений.

Также в рамках межведомственного взаимодействия значительная работа проведена региональными и транспортными прокурорами по обеспечению антитеррористической безопасности инфраструктуры, задействованной в проведении чемпионата мира по футболу.

В 2019 г. досудебной стадии уголовного судопроизводства пресечено 2,7 млн. нарушений законодательства, затрагивавших конституционные права потерпевших от преступлений, а также других участников процесса в связи с их необоснованным уголовным преследованием, иными незаконными действиями. Большое внимание придавалось организации участия прокуроров в судах по уголовным и гражданским делам, повышению профессионального уровня сотрудников, а также развитию ведомственных информационных ресурсов и т.п. Безусловно, имеют место и значительные негативные моменты; «на данный момент достаточно оснований говорить, что прокурорский надзор за процессуальной деятельностью органов предварительного расследования требует переосмысления и значительного усиления» [8].

Так, на территории Московской области органы прокуратуры значительно активизировали надзор за исполнением законов в экономической сфере, в том числе и при расследовании преступлений.

Увеличилось число направленных в суды исков о взыскании ущерба, причиненного бюджетам различных уровней, а также сумма предъявленных исковых требований (с 11 млн. до 51 млн. руб.), по фактам нарушения бюджетного законодательства в правоохранительные органы направлено 30 материалов, возбуждено 13 уголовных дел. Не теряет своей актуальности защита прав субъектов предпринимательства в первой половине 2019 г. Устранение административных барьеров, предупреждение нарушений прав бизнеса в отношениях с контрольно-надзорными и правоохранительными органами – первостепенные задачи прокуратуры.

При уменьшении количества заявлений о проведении внеплановых проверок субъектов предпринимательства число отказов в их согласовании сократилось с 30,4% до 26%.

В настоящее время в России действует Федеральный закон «О внесении изменений в Федеральный закон от 17 июля 2009 г. № 171-ФЗ «О прокуратуре Российской Федерации» в связи с принятием Федерального закона «Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов» [9].

Статья 9.1 названного Закона устанавливает, что прокурор при осуществлении своих полномочий вправе проводить антикоррупционную экспертизу правовых актов.

Если при этом в акте будут выявлены коррупциогенные факторы, то прокурор может внести в орган, издавший акт, требование об изменении такого документа, либо обратиться в суд с требованием об устранении подобных факторов. А.Ю. Винокуров подчеркивает, что данное право не является императивным для прокурора, то есть, он вправе отозвать свое требование об изменении правового акта еще до того, как оно будет рассмотрено органом власти [10].

При проверке правовых актов на наличие коррупциогенных факторов прокуроры руководствуются приказом Генерального прокурора РФ от 28 декабря 2009 г. № 400 «Об организации проведения антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов» [11] и Методическими рекомендациями Генеральной прокуратуры РФ. Функции прокуратуры представляют собой социально значимые, законодательно определенные, четкие и ясные направления деятельности, которые предполагают достижение основных целей органов прокуратуры, обозначенных в действующем законодательстве.

Среди ученых нет единства мнений, что следует считать функциями прокуратуры, тем не менее, практически все из них сходятся во мнении, что прокуроры имеют прямое отношение к правотворческой деятельности. В основном, участие прокуроров в правотворчестве проявляется путем осуществления своей основной функции – надзора за соблюдением законодательства.

При выявлении определенных нарушений, либо установлении дефектов правовых актов, пробелов правовых норм прокурор вправе потребовать от соответствующего органа власти устранения такой неточности путем внесения соответствующих изменений, дополнений в правовой акт, либо его отмены [12].

Статья 21 Федерального закона «О прокуратуре РФ» определяет предмет надзора за исполнением законов, который предполагает проверку соответствия издаваемых правовых актов

действующему законодательству. Проверка законности достаточно часто сопровождается выявлением различных несоответствий, которые предполагают принесение протеста прокурором (ст.ст. 28, 33 Федерального закона «О прокуратуре РФ»). Все вышеназванные полномочия прокурора обусловлены тем, что органы дознания и предварительного следствия, расследуя и раскрывая преступления в сфере экономики, вынуждены ограничивать конституционные права и свободы граждан в уголовном судопроизводстве, принимать меры процессуального принуждения.

Итак, прокурор обязан с целью защиты прав и интересов соответствующих субъектов уголовного производства постоянно, жестко, в границах действующего закона реагировать на такие действия сотрудников правоохранительных органов, решать вопросы относительно привлечения их к дисциплинарной или уголовной ответственности.

В заключении следует сказать, что на современном этапе прокуратура Российской Федерации – это единая федеральная централизованная система органов, осуществляющих от имени РФ надзор за соблюдением Конституции РФ и исполнением законов, действующих на территории России, и выполняющих различные функции, установленные федеральными законами. В связи с чем, в условиях современного мира прокуратура выполняет функции важного элемента в системе «сдержек и противовесов», в частности, принимает и устанавливает меры по устранению нарушений законодательства. Кроме того, прокуратура способствует взаимодействию органов власти, их функционированию, поскольку они заинтересованы в укреплении и сохранении законности. На мой взгляд, подчинение прокуратуры судебной или исполнительной ветви власти может разрушить укрепившуюся систему «сдержек и противовесов», а нарушение ими норм действующего законодательства приведет к непоправимым последствиям.

Список литературы:

1. Ситник В.В. Теоретические аспекты прокурорского надзора за исполнением законов органами, осуществляющими дознание [Текст] / В.В. Ситник // Актуальные проблемы российского права. – 2018. – № 4. – С. 186.
2. Сауляк О.П. Законность и правопорядок: на пути к новым парадигмам [Текст] / О.П. Сауляк. – М.: Юрлитинформ, 2009. – С. 56.
3. Винокуров А.Ю. К вопросу о классификации внешнефункциональной деятельности прокуратуры Российской Федерации [Текст] / А.Ю. Винокуров // Актуальные вопросы российского права. – 2010. – № 8. – С. 19.
4. Фомичева О.А. Прокуратура как субъект права законодательной инициативы в законотворческой деятельности [Текст] / О.А. Фомичева // Государственная власть и местное самоуправление. – 2018. – № 10. – С. 50.
5. Амирбеков К.И. Взаимодействие прокуратуры Российской Федерации с институтами власти и общества [Текст] / К.И. Амирбеков // Российская юстиция. – 2018. – № 8. – С. 4.
6. Кузьменок Л.Я. Негативные последствия исполнения требований прокурора [Текст] / Л.Я. Кузьменок, И.В. Пуцын // Законность. – 2018. – № 6. – С. 3.
7. Шалумов М.С. Прокуратура в современном Российском государстве [Текст] / М.С. Шалумов. – М.: Кострома, 2001. – С. 52.
8. Ульянов А.Ю. Конституционное назначение и функции прокуратуры [Текст] / А.Ю. Ульянов // Российская юстиция. – 2018. – № 3. – С. 5.
9. Собрание законодательства РФ. – 2009. – № 29. – Ст. 3608.
10. Винокуров А.Ю. Требование прокурора об изменении нормативного правового акта при выявлении в нем коррупциогенных факторов [Текст] / А.Ю. Винокуров // Законность. – 2012. – № 2. – С. 10.
11. Законность. – 2010. – № 4.
12. Закаряева М.М. Проблемные вопросы участия прокурора при рассмотрении отдельных категорий дел особого производства [Текст] / М.М. Закаряева // Законы России: опыт, анализ, практика. – 2018. – № 6. – С. 75.

ПРАВОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ ТОВАРНЫХ БИРЖ

Ежова Виктория Алексеевна

магистрант,

Образовательное частное учреждение высшего образования

Институт международного права и экономики имени А.С. Грибоедова

(ИМПЭ им. А.С. Грибоедова),

РФ, г. Тула

Аннотация. Современные товарные биржи являются результатом длительной эволюции различных форм оптовой торговли. Методологические проблемы изучения сущности определения понятия «обмен» привлекают большое внимание экономистов, отечественных и зарубежных специалистов в области валютных операций

Ключевые слова: товарные биржи, рынок, биржевая деятельность, классические биржи, биржевые цены

С переходом от командной экономики к чистому капитализму (капитализм, свободное предпринимательство) создается рыночная система, характеризующаяся частной собственностью на средства промышленного производства и существованием рыночной системы свободной конкуренции (отсутствие монополий, монополии и государственного контроля), где законы спроса и предложения влияют на цены [1].

Также следует отметить, что в действительности экономические системы смешаны, используя рыночные и государственные методы управления экономикой страны [2].

Например, модель американской экономики ближе к экономике чистого капитализма, но наличие на рынках конкретных субъектов экономических отношений порождено американским капитализмом как зрелые общества, по мнению Дж. К. Гэлбрейту [3], вместе с профсоюзами, которые могут создавать определенные институциональные ограничения для деятельности других экономических агентов, они создают необходимые предпосылки для вмешательства государства с целью снятия или ослабления этих ограничений [4].

Вышеупомянутый переход предоставил возможность для развития таких типов рыночных структур, как фондовые биржи, и их широкого распространения в форме организованных рынков товаров, ценных бумаг и валют. Биржи так широко распространены из-за важности их роли.

Основная функция биржи является индикативной, отражающей реальную взаимосвязь между уровнем спроса и предложения базового актива при заключении спотовых и форвардных сделок через механизм котировок биржевых цен, который генерируется и публикуется ежедневно в информационном бюллетене биржи с на основе агрегирования торговых данных с момента открытия и закрытия торговой сессии [5]. Результаты торговли служат ориентиром для внебиржевых рынков при установке уровня цен, но не являются обязательным условием, поскольку решения каждого контрагента в первую очередь основываются на его собственной прибыли [6]. Это ежедневное взаимодействие фондового и внебиржевого рынков обеспечивает стабильность всей экономической системы в целом [7].

Актуальность исследования обоснована тем, что, выступая в качестве индикатора и инструмента стабилизации цен, механизм валютного курса способствует снижению макроэкономических рисков, позволяя на основе эффективного управления рисками финансовая отрасль и стимулирование потребления определенных видов продукции на внутреннем рынке, для построения благоприятной конъюнктуры на товарно-биржевом рынке, соответствующей международным стандартам.

Проблемы правового статуса товарной биржи частично рассмотрены в работах следующих авторов: Саркисян М.Р., Сойфер Т.В., Петросян Э.С., Шеленкова Н.Б.

Большой вклад в науку по вопросам правового положения товарной биржи внесли такие ученые как Белых В.С., Виниченко С.И., Сойфер Т.В., Невзоров А.С., Шершеневич Г.Ф., Нисселович Л.Н., Шеленкова Н.Б. Отдельные вопросы правового положения товарной биржи рассмотрены в трудах таких правоведов, как Губин Е.П., Ершова И.В., Жилинский С.Э., Лаптев В.В., Олейник О.М., Петросян Э.С., Попондопуло В.Ф., Пугинский Б.И., Рутман Л., Ринг М.П., Рясенцев В.А., Саркисян М.Р. и др.

Также по проблемам организации и деятельности товарной биржи, имеется ряд работ, написанных учеными – экономистами, такими как Дегтярева О.И., Резго Г.Я., Кетова И.А., Гайнетдинов Л., Иванов К., Васильев Г.А., Каменева Н.Г.

Переход России от одной экономической формации к другой ознаменовался интенсивным развитием оптовых рынков в связи с кризисом плановой системы распределения товаров и ресурсов на базе Национальной комиссии по планированию и развитию.

Первыми биржами страны были товарные биржи, но продаваемые там товары часто не попадали под определение «классической биржи».

Однако в рамках развития системы управления рынком товарные биржи в кратчайшие сроки сыграли одну из важнейших функций: помогли установить прямые связи между продавцами и покупателями, что способствовало увеличению товарооборота. и преодолеть нехватку сырья в стране.

Анализ истории возникновения и развития биржевой деятельности в России позволяет сделать вывод, что биржи являются неотъемлемой частью рыночных отношений. Вместе с другими государственными коммерческими учреждениями (ярмарки, торговые палаты, собрания, Индустриальный союз) они выполняют необходимые функции по уравниванию спроса и предложения, установлению цен, установлению коммерческих отношений, контролю выбросов и обороту ценностей.

Обменная деятельность привела к разработке статуты, как в международной, так и в национальной правовой областях.

Закон РФ «О товарных биржах и валютной торговле» регулировал деятельность товарных бирж, что облегчало вывод товаров с бирж, не соответствующих понятию «классический обмен», а биржи - нет.

Они смогли создать базу бизнес-активов, соответствующую этому определению, благодаря необходимым административным барьерам. инфраструктура для обмена и логистики информации, система межбанковской координации, слабая система СРО.

В результате все попытки наладить обмен базовыми активами как локально, так и на фьючерсных рынках потерпели неудачу, что способствовало значительному сокращению количества сделок, переориентации своей деятельности на рынки ценных бумаг и валютный рынок, где в экономических условиях продолжался процесс консолидации и интеграции торговых площадок в единую систему, кризис 90-х и жесткая конкуренция.

Постоянное развитие финансового рынка страны способствовало ее интеграции в мировую экономическую систему, что свидетельствует об эффективности развития.

Чего нельзя сказать о товарном рынке.

В условиях экспортной модели экономики страны и плавающего курса национальной валюты выгоднее экспортировать товары с низкой добавленной стоимостью (производить или покупать дешевле, продавать по более высокой цене, когда национальная валюта ослабла).

А наличие посредника в этой цепочке только увеличивает стоимость конечного экспортируемого продукта, поэтому обмен товарами просто невыгоден для нескольких экономических агентов.

Таким образом, административные меры по развитию валюты на рынке углеводородов (характерная для нашей страны по сравнению со странами Запада) оказались достаточно эффективными, что подтверждается высокими темпами роста коммерческих объемов.

Список литературы:

1. Безматерных В.Г. К. Маркс и современность: особенности первоначального накопления капитала в переходной экономике России. Ученые записки Крымского федерального университета имени В.И. Вернадского. Экономика и управление. 2018. Т. 4(70). № 2.
2. Макконнелл К.Р., Брю С.Л. Экономикс: принципы, проблемы и политика: Пер. с 14-го англ. изд. - М.: ИНФРА-М, 2003.
1. Гэлбрейт Джон Кеннет. Новое индустриальное общество. Избранное/Дж. К. Гэлбрейт. - М.: Эксмо, 2008.
2. Делмон, Дж. Государственно-частное партнерство в инфраструктуре: практическое руководство для органов государственной власти. - Астана: ИЦ «Апельсин», 2010.
3. Дегтярева О.И. Рынок ценных бумаг и биржевое дело: Учебник для вузов/Под ред. проф. О.И. Дегтяревой, проф. Н.М. Коршунова, проф. Е.Ф. Жукова. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2004.
4. Алтухов А.И., Васютин А.С. Зерно России. - М., “ЭКОНДС-К”.2002.
5. Папцов А.Г., Маслова В.В. Финансово-экономическая устойчивость АПК в условиях импортозамещения: российские реалии и опыт ЕС //АПК: экономика сельского хозяйства. -2016. -№ 1. -с. 81-89. Аварский Н.Д., Быков Г.Е., Федюшин Д.Ю. Конъюнктура мирового рынка зерна и аспекты его регулирования. Экономика сельского хозяйства России. 2014. № 8.

ОТЛИЧИЕ СТ.150 ОТ СТ.151 УК РФ И ДРУГИХ СМЕЖНЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Ермохина Елена Андреевна

студент,

*Комитет общего и профессионального образования Ленинградской области
ГАОУ ВО ЛО «Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина»,
РФ, г. Санкт – Петербург*

DIFFERENCE BETWEEN ARTICLE 150 AND ARTICLE 151 OF THE CRIMINAL CODE AND OTHER RELATED CRIMES

Elena Ermokhina

Student,

*Committee of General and professional education Leningrad region
GAOU VOLOS «Leningrad state University named after A.S. Pushkin»,
Russia, Saint Petersburg*

Аннотация. В уголовной практике возникают не только проблемы квалификации вовлечения несовершеннолетних в совершение преступлений, но и разграничения со смежными составами преступлений, например, ст. 151 УК РФ «Вовлечение несовершеннолетнего в совершение антиобщественных действий», ст. 135 УК РФ «Развратные действия», ст. 230 УК РФ «Склонение к потреблению наркотических средств», поскольку они обладают схожими признаками. Для разграничения данных составов преступлений должно осуществляться посредством установления признаков, характеризующих объект, объективную сторону, субъект, субъективную сторону преступления, а комплексному установлению и изучению признаков состава преступления. Данная статья посвящена рассмотрению вопросов отграничения вовлечения несовершеннолетних в совершение преступлений от смежных составов преступления.

Abstract. In criminal practice, there are not only problems of qualification of involvement of minors in the Commission of crimes, but also differentiation with related elements of crimes, for example, article 151 of the criminal code "Involvement of a minor in the Commission of anti-social actions", article 135 of the criminal code "Debauchery", article 230 of the criminal code "Inducement to use narcotic drugs", since they have similar characteristics. To distinguish these elements of crimes, it should be carried out by establishing the characteristics that characterize the object, the objective side, the subject, the subjective side of the crime, and a comprehensive establishment and study of the elements of the crime. This article is devoted to the issues of distinguishing the involvement of minors in the Commission of crimes from related elements of crime.

Ключевые слова: дети, подростки, преступление, вовлечение, взрослый, совершеннолетний, уголовная ответственность, квалификация.

Keywords: children, teenagers, crime, involvement, adult, adult, criminal liability, qualification.

Выделение в Уголовном кодексе Российской Федерации отдельной главы, объединившей в себе статьи, устанавливающие ответственность за посягательства на права и свободы несовершеннолетних – наиболее уязвимой части общества, считается бесспорным достоинством УК РФ. В ранее действовавших отечественных уголовных кодексах статьи, содержащие нормы об охране интересов несовершеннолетних, находились в различных главах, и не были соединены между собой. Таким образом, функционирующее ранее законодательство

никак не отделяло несовершеннолетних как объект особенной защиты, требующий отдельного внимания [1].

Рассмотрим отграничение преступлений, связанных с вовлечением несовершеннолетнего в совершение преступлений (ст. 150 УК РФ) от смежных составов (ст. ст. 151, 151.1, 242 УК РФ). В УК РФ имеется гл. 20 «Преступления против семьи и несовершеннолетних», статьи которой предусматривают наступление ответственности за вовлечение несовершеннолетнего в совершение преступления (ст. 150 УК РФ) и в антиобщественные действия (ст. 151 УК РФ).

В соответствии со статьей 151 Уголовного Кодекса Российской Федерации

процесс вовлечения подразумевает все возможные виды психического и физического насилия, проявляющиеся в запугивании, подкупе, убеждении, обмане, прямом предложении в употреблении алкогольных средств и запрещенных веществ, и др. Кроме того, вовлечение может быть реализовано не только за счет прямого подстрекательства, а также посредством введения несовершеннолетнего в заблуждение.

В качестве объекта преступления выступают социальные отношения, взаимосвязанные непосредственно с необходимыми условиями нормального физического и правильного нравственного формирования личности ребенка, подростка.

Объективная сторона рассматриваемого преступления заключается в вовлечении несовершеннолетнего в антиобщественную деятельность, в формах систематического употребления спиртных напитков, одурманивающих веществ, либо занятие бродяжничеством или попрошайничеством [2].

Нужно обратить внимание на то, что имеется ввиду только указанный перечень, иные, общепринятые антиобщественные действия, такие как занятие азартными играми, различные формы административных проступков не образуют состав рассматриваемого преступления. Для доказательства нужно устанавливать систематичность вовлечения несовершеннолетнего в совершение указанных действий, у подростка в результате вовлечения возникает желание на многократное совершение данных антиобщественных действий.

В составах предусмотренные преступлениями ст. ст. 150, 151 УК РФ присутствует различие по объективной стороне рассматриваемых деяний.

Субъективная сторона преступления ст. 151 УК РФ характеризуется прямым умыслом, при этом мотивы и цели вовлечения различны и на квалификацию влияния не оказывают. Виновным в насильственном преступлении по квалифицирующему признаку в отношении несовершеннолетнего может быть только совершеннолетнее лицо, которое достоверно знает возраст вовлекаемого, осознает общественно опасный характер совершаемого деяния, предвидит наступление общественно опасных последствий или преступный результат и желает их наступления [3].

Субъектом преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 151 УК РФ, может быть любое вменяемое лицо, достигшее возраста 18 лет.

Квалифицированным видом данного преступления является вовлечение несовершеннолетнего в антиобщественное поведение, совершенное родителем, педагогом или иным лицом, на которое законом возложены обязанности по воспитанию несовершеннолетнего (ч. 2 ст. 151 УК РФ). Особо квалифицированный состав данного преступления характеризуется вовлечением несовершеннолетнего в антиобщественное поведение с применением насилия или угрозой его применения.

Следует отметить, что в соответствии со статьей 151 Уголовного Кодекса Российской Федерации родитель, повлекший привлечение собственного несовершеннолетнего ребенка к бродяжничеству по причине безвыходного положения, не привлекается в уголовной ответственности.

Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части усиления мер по предотвращению продажи несовершеннолетним алкогольной продукции» от 21 июля 2011 г. № 253-ФЗ [4], УК РФ был дополнен статьей 151.1 «Розничная продажа несовершеннолетним алкогольной продукции». В соответствии с диспозицией данной статьи уголовно-наказуемыми признается розничная

продажа несовершеннолетним алкоголя, если это деяние совершено неоднократно, т.е. если совершеннолетнее лицо ранее привлекалось к административной ответственности за аналогичное деяние в течение 180 дней.

Объектом преступления по ст. 151.1 УК РФ выступают общественные отношения, обеспечивающие нормальное духовное и физическое развитие несовершеннолетних. Объективная сторона выражается в розничной продаже несовершеннолетним алкогольной продукции. Субъективная сторона преступления по ст. 151.1 УК РФ характеризуется прямым умыслом. Лицо осознает, что осуществляет розничную продажу несовершеннолетнему алкоголю неоднократно и желает совершить эти действия. Субъект преступления специальный – лицо, осуществляющее розничную продажу алкоголя.

Данное преступление схоже с вовлечением несовершеннолетнего в систематическое употребление спиртных напитков, но различие в том, что по ст. 151 УК РФ инициатива субъекта в приобретении спиртного, а по ст. 151.1 УК РФ инициатива потерпевшего [5].

Другой смежной группой преступлений являются преступления, связанные с порнографией (ст. 242 УК РФ «Незаконное изготовление и оборот порнографических материалов или предметов», ст. 242.1. «Изготовление и оборот материалов или предметов с порнографическими изображениями несовершеннолетних», ст. 242.2. «Использование несовершеннолетнего в целях изготовления порнографических материалов или предметов»). Ст. 242 УК РФ предусматривает уголовную ответственность за распространение порнографических материалов или предметов [6].

Из диспозиции данной нормы видно, что уголовной ответственности подлежит незаконное изготовление в целях распространения или рекламирования, распространение, рекламирование порнографических материалов или предметов, незаконная торговля печатными изданиями, кино- или видеоматериалами, изображениями или иными предметами порнографического характера.

Законодатель конкретизирует только часть предметов и материалов – печатные издания, кино- или видеоматериалы, изображения.

Непосредственным объектом в ст. 242 УК РФ выступает общественная нравственность в сфере сексуальных отношений. Объективная сторона предусматривает: распространение, публичная демонстрация или рекламирование порнографических материалов или предметов среди несовершеннолетних, вовлечение несовершеннолетнего в оборот порнографической продукции.

Объективная сторона преступления ст. 150 УК РФ в части реализации действий, направленных на привлечение лица к противоправной деятельности, идентична объективной стороне деяния ч. 2 ст. 242 УК.

Таким образом, проведенный анализ позволил выявить ключевые различия между вовлечением несовершеннолетнего в совершение преступления и смежными составами. Отграничение преступления по ст. 150 УК РФ от смежных проводится по объекту и объективной стороне. Статья 150 УК РФ применяется по совокупности с иными статьями, но только тогда, когда установлен факт вовлечения несовершеннолетнего в совершение преступления совершеннолетним вменяемым лицом.

Список литературы:

1. Горячков Р.В. К вопросу о разграничении вовлечения несовершеннолетнего в совершении преступления и вовлечение в совершении антиобщественных действий от смежных составов преступления// Сборник материалов VI Международной научно-практической конференции. – 2017. – С.285-289.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 25.04.2018 № 17-П) Принят Государственной Думой 24 мая 1996 года, Одобрен Советом Федерации 5 июня 1996 года // <http://www.consultant.ru/popular/ukrf/> (дата обращения: 08.08.2020).

3. Одинцова Л.З. Вопросы отграничения вовлечения несовершеннолетних в совершение антиобщественных действий от смежных составов преступлений // Уголовное право. 2013. N 6. С. 36 - 39.
4. Берндт А.А. Понятие «Розничная продажа» алкогольной продукции в составе преступления, предусмотренного статьей 151. 1 УК РФ// Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки №12, 2016, С. 221-224.
5. Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части усиления мер по предотвращению продажи несовершеннолетним алкогольной продукции» от 21.07.2011 № 253-ФЗ // Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_117192/ (дата обращения: 08.08.2020).
6. Гусарова М.В. Уголовно-правовые меры противодействия незаконному обороту порнографических материалов или предметов// Вестник экономики, права и социологии, 2015, №3. С. 130-133.

ВНЕСУДЕБНОЕ БАНКРОТСТВО: ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ ДОЛЖНИКА И КРЕДИТОРОВ

Кабанова Татьяна Александровна

студент,

Российский Государственный Социальный Университет,

РФ, г. Москва

OUT-OF-COURT BANKRUPTCY OF CITIZENS: CONSEQUENCES FOR THE DEBTOR AND THE CREDITOR

Tatiana Kabanova

Student,

Russian State Social University,

Russia, Moscow

Аннотация. В данной статье рассматриваются вступившие в силу изменения в Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)», которые дополнили закон нормами о внесудебном банкротстве граждан. Целью данного исследования является выявить последствия для должника и кредитора.

Abstract. This article discusses the changes to The Federal law "On insolvency (bankruptcy)" that have entered into force and supplemented the law with provisions on out-of-court bankruptcy of citizens. The purpose of this examination is to identify the consequences for the debtor and the creditor.

Ключевые слова: банкротство; должник; кредитор; списание долгов; последствия банкротства.

Keywords: bankruptcy; debtor; creditor; debts cancellation; consequences of bankruptcy.

1 сентября 2020 года вступили в силу изменения в Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ, которые дополнили закон нормами о внесудебном банкротстве граждан. Указанные изменения были внесены во исполнение указаний Президента Российской Федерации, который поручил сделать процедуру банкротства простой и доступной для граждан.

Введение норм о внесудебном банкротстве граждан имеет ряд существенных положительных аспектов: уменьшение загруженности судов, судебных приставов – исполнителей, снижение затрат банкротящихся граждан на судебные расходы, частичная стабилизация экономической ситуации в области долговых обязательств граждан. При этом нельзя рассматривать банкротство граждан лишь как положительный фактический и юридический аспект.

Спишутся ли долги?

Априори, банкротство граждан рассматривается и воспринимается в широких кругах населения как процедура, освобождающая гражданина от долгов перед кредиторами, которые он не может погасить по тем или иным обстоятельствам.

Однако, процедура банкротства гражданина (как судебная, так и внесудебная) имеет ряд специфических особенностей, о которых потенциальные банкроты даже не подозревают.

В ряде случаев, даже генеральные директора и участники юридических лиц, являющиеся профессиональными участниками гражданских правоотношений, не осознают (не понимают) последствий банкротства.

Прежде всего, многие граждане, принявшие решение о своем банкротстве, не знают о том, что признание их несостоятельными не является безусловной гарантией списания всех долгов.

Об этом говорит статья 213.28 Закона о банкротстве.

Так, данная статья указывает на то, что с гражданина не списываются долги перед кредиторами в случаях, когда он действовал неправомечно в ходе своего банкротства, искажал сведения о своем финансовом положении и злостно уклонялся от погашения кредиторской задолженности.

Кроме того, даже если должник в ходе банкротства действовал добросовестно, с него не спишутся долги по обязательствам, которые тесно связаны с его личностью (требования по текущим платежам, о возмещении вреда, причиненного жизни или здоровью, о выплате заработной платы и выходного пособия, о возмещении морального вреда, о взыскании алиментов).

Последствия банкротства

Помимо вопроса списания долгов, не менее важным является аспект последствий признания гражданина банкротом. Как в случаях судебного банкротства, так и при внесудебном банкротстве, в отношении гражданина – банкрота применяются последствия, предусмотренные ст. 213.30 Закона о банкротстве.

Так, согласно положениям указанной статьи, гражданин не имеет права брать кредиты (займы) без указания на факт своего банкротства, повторно инициировать свое банкротство (в течение пяти лет после признания банкротом), занимать должности в органах управления юридических лиц, кредитных и страховых организаций, инвестиционных фондов и иных финансовых организациях в течение определенного срока (от трех до десяти лет).

При первоначальном рассмотрении, указанные последствия не видятся весьма критичными. Однако, потенциальные банкроты не понимают, что фактически, гражданин – банкрот, по сути, получает пожизненное финансовое «клеймо», которое меняет отношение к нему практически во всех сферах жизнедеятельности общества.

Сведения о банкротстве гражданина содержатся в открытых реестрах (Картотека арбитражных дел и ЕФРСБ) и доступны широкому кругу лиц. Так, у потенциального работодателя, равно как и кредитного менеджера, при проверке сведений из открытых источников, могут обоснованно возникнуть сомнения при принятии решения о приеме на работу или при выдаче кредита бывшему банкроту несмотря на то, что прошел длительный срок после завершения процедуры.

Кто против или кому выгодно признание гражданина банкротом?

В первую очередь, без сомнения самому гражданину, который хочет освободиться (надеется на полное освобождение) от неподъемных долговых обязательств перед кредиторами.

При этом, в качестве положительного аспекта, банкротство для гражданина может рассматриваться только в случае списания долгов, что иногда не происходит по тем или иным обстоятельствам, как указывалось ранее.

С другой стороны, намерение гражданина инициировать процедуру своего банкротства также может быть выгодно множеству компаний, которые практически на каждом углу предлагают услуги по банкротству. Однако, в отношении данных компаний не всегда все так просто.

Незначительный мониторинг информации по вопросам оказания услуг по банкротству граждан показывает, что интернет фактически пестрит предложениями: «банкротство физических лиц, списано более миллиарда долгов», «спишем долги», «банкротство гражданина за 7 000 рублей».

При этом, для множества компаний, оказание услуг по банкротству граждан поставлен «на поток».

То есть, основной целью для таких организаций является продажа услуги без разъяснения существенных нюансов процедуры банкротства. Зачастую, консультанты таких фирм не разъясняют гражданам о том, что долги могут быть не списаны, процедура банкротства может занять длительное время и расходы возрастут.

Кредиторы

Списание долгов как положительный аспект для гражданина, следует рассматривать как негативный аспект для кредитора, требования которого будут считаться погашенным. Фактически, кредитор теряет свое право требования возврата долга и неизбежно несет финансовые потери, которые могут существенным образом сказаться на материальном положении.

Так, для некоторых кредиторов – юридических лиц, неисполнение гражданином – банкротом своих обязательств по возврату долга может впоследствии привести к банкротству самого кредитора. В части кредитных организаций ситуация складывается также весьма неоднозначно.

Само наличие долговых обязательств перед кредитной организацией может стимулировать должника на возврат задолженности по кредиту (страх перед арестом имущества, денежных средств на картах уголовная ответственность за уклонение от погашения задолженности).

Упрощение процедуры банкротства граждан (внесудебное банкротство) может быть расценено отдельными категориями граждан как некое поощрение за невозврат кредита.

Список литературы:

1. Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" от 26.10.2002 N 127-ФЗ (с послед. изм.) // КонсультантПлюс [Электронный ресурс].
2. Банкротство граждан (Критерии. Статус. Процедуры): учебно-практическое пособие / под общ. Ред. В.С Белых. – М., 2017.
3. Белых В.С., Дубинчин А.А., Скуратовский М.Л. Правовые основания несостоятельности (банкротства). М., норма Инфра-М, 2001.
4. Пирогова Е.С., Курбатов А.Я. Правовое регулирование несостоятельности (банкротства) М., Юрайт, 2019.
5. Ткачев В.Н. Несостоятельность (банкротство) особых категорий субъектов конкурсного права: теоретические и практические проблемы правового регулирования. М., 2007.

ПРИВЛЕЧЕНИЕ К УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

Кан Вероника Витальевна

студент,

Университет «Туран»,

Республика Казахстан, г. Алматы

Алаева Гульназ Турсуновна

научный руководитель,

канд. юрид. наук, доцент,

Университет «Туран»,

Республика Казахстан, г. Алматы

Согласно уголовному законодательству Республики Казахстан, субъектами правонарушения выступают только физические лица. Что касается юридических лиц, то здесь законодатель не предусматривает для них никаких санкций. Однако уже на протяжении долгого времени ведутся обсуждения о привлечении к уголовной ответственности юридических лиц и возможности применения данного новшества в законодательство Республики Казахстан.

Одной из причин необходимости внедрения данного института уголовного права является несправедливое наказание физических лиц за нарушение казахстанского законодательства юридическим лицом, как целым субъектом права. Уголовный Кодекс Республики Казахстан, принятый 3 июля 2014 года, предусматривает ряд уголовных правонарушений, однако субъектом выступают только физические лица. В настоящее время мир постоянно меняется и требуется совершенствование законодательства в соответствии с такими изменениями. Наказание сотрудников или управляющих лиц компаний не снижает уровень совершения правонарушений юридическими лицами, т.к. здесь предусмотрена персональная ответственность одного лица, которая не предусматривает неблагоприятные последствия для компании в целом.

Причиной споров также являются основные понятия и принципы, установленные уголовным законодательством Республики Казахстан. Так, определение субъективной стороны уголовного правонарушения юридического лица является невозможным, если мы будем рассматривать вину так же, как и в случае с физическим лицом. Вина в уголовном праве — это психическое отношение лица к совершаемому общественно опасному действию или бездействию и его последствиям, выражающееся в форме умысла или неосторожности. Ссылаясь на данное определение, невозможно определить психическое отношение юридического лица к совершаемому уголовному правонарушению. Однако можно установить разграничение определений данного признака для физических и юридических лиц.

Целесообразно установить уголовную ответственность юридических лиц за совершение уголовных правонарушений, предусмотренных главой 7 «Уголовные правонарушения в сфере информатизации и связи», 8 «Уголовные правонарушения в сфере экономической деятельности», 13 «Экологические уголовные правонарушения». Данные главы являются главными основаниями для привлечения юридического лица, как организации в целом.

Для привлечения юридического лица к ответственности достаточно доказать связь между правонарушением и юридическим лицом. Для уголовного преследования юридического лица установление личности физического лица, совершившего правонарушение от имени юридического лица, не является прерогативой. Основопологающим основанием введения уголовной ответственности юридических лиц является осуществление правосудия над организацией, а не над её работниками. В настоящее время, при нарушении уголовного законодательства высокопоставленными лицами различных организаций, общество видит

только единственного виновника в данной ситуации, вся вина за неправомерную деятельность либо действия в ходе осуществления хозяйственной деятельности лежит на физическом лице. Однако это не предотвращает дальнейшие противоправные действия, осуществляющие от имени юридического лица. Здесь идет обычная замена лиц, которые понесут уголовную ответственность. Поэтому, в первую очередь, чтобы предотвратить такие случаи, необходимо предусмотреть уголовную ответственность для юридических лиц. Путем назначения следующих видов санкций:

- 1) Штраф в особо крупном размере, при этом учитывать категории предпринимательства;
- 2) Запрещение вида деятельности, в ходе которой было совершено уголовное правонарушение, на ограниченный либо неограниченный срок;
- 3) Оглашение приговора.

В 2010 году в Казахстане была совершена попытка внедрения уголовной ответственности юридических лиц в уголовное законодательство Республики Казахстан. Однако данный проект не был одобрен Палатой Парламента – Мажилисом по ряду причин. Несмотря на то, что существует много противоречий применения уголовной ответственности юридических лиц, данный вопрос требует целесообразного изучения и доработок в целях совершенствования казахстанского законодательства, для поддержания порядка в нашей стране.

Список литературы:

1. Конституция РК принята на республиканском референдуме 30 августа 1995 года (с изменениями и дополнениями по состоянию на 23.03.2019 г.).
2. Уголовный кодекс Республики Казахстан от 3 июля 2014 года № 226-V (с изменениями и дополнениями по состоянию на 06.10.2020 г.).
3. Уголовно-процессуальный кодекс Республики Казахстан от 4 июля 2014 года № 231-V (с изменениями и дополнениями по состоянию на 06.10.2020 г.)

ИНСТИТУТ СУДА ПРИСЯЖНЫХ: ИСТОРИЯ СОЗДАНИЯ, СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПРОБЛЕМЫ ЕГО РЕАЛИЗАЦИИ

Кочубин Владимир Владимирович

магистрант,

Всероссийский государственный университет юстиции,

(РПА Минюста России),

РФ г. Москва

THE INSTITUTE OF JURY TRIAL: THE HISTORY OF ITS CREATION, CURRENT STATE AND PROBLEMS OF ITS IMPLEMENTATION

Vladimir Kochubin

Master student,

All-Russian State University of Justice,

(RPA of the Ministry of Justice of Russia),

Russia, Moscow

Аннотация. Актуальность темы объясняется тем, что в настоящее время при осуществлении института суда присяжных заседателей возникает достаточно проблем, которые требуют законодательного регулирования. Помимо того, возникает вопрос о необходимости существования данного института в Российском законодательстве.

Abstract. the Relevance of the topic is explained by the fact that at present, when implementing the Institute of jury trials, there are enough problems that require legislative regulation. In addition, there is a question about the need for this institution to exist in Russian legislation.

Ключевые слова: суд присяжных, тяжкие преступления, Конституция РФ, правосудие, судоустройство, права граждан, законодательство Союза ССР, коллегия присяжных.

Keyword: jury trial, serious crimes, Constitution of the Russian Federation, justice, judicial system, citizens ' rights, legislation of the USSR, jury.

Обращусь к истории появления суда присяжных заседателей. Своими корнями данный институт уходит в XVII и XVIII вв. Родиной его зарождения считается Англия. В странах Западной Европы и США данный институт стал основным показателем демократических преобразований и динамично совершенствовался в соответствии с теми изменениями, которые происходили в государственном и общественном устройстве. В России институт присяжных заседателей впервые появился в годы правления Александра II в ходе Судебной реформы 1864 года и с определенными модификациями просуществовал до Октябрьской революции. В первые годы Советской власти Декретом Совета народных комиссаров РСФСР от 5 декабря (22 ноября) 1917 г. «О суде» [1] он был отменен. Принятые в 1989 году «Основы законодательства Союза ССР и союзных республик о судоустройстве» [2] закрепили право граждан России на рассмотрение дела судом присяжных. Данный закон, возрождая институт суда присяжных, допускал возможность решения судом присяжных вопроса признания виновности или невиновности подсудимого за тяжкие преступления, которому грозит смертная казнь или лишение свободы на срок свыше десяти лет. Данное положение закрепила ст. 166 Конституции РСФСР 1978 года[3], а Конституцией РФ от 12 декабря 1993 г. они сохранены и дополнены[4].

В современной России судом присяжных рассматриваются дела по обвинению в тяжких о особо тяжких преступлениях, по которым грозит заключение на срок от 10 лет до высшей

меры. Данный правовой институт регулируется ФЗ от 20 августа 2004 г. N 113-ФЗ «О присяжных заседателях федеральных судов общей юрисдикции в Российской Федерации» [5], а также гл. 42 Уголовно-процессуального кодекса РФ [6]. Однако, в настоящее время, в законодательстве отмечается тенденция к снижению количества уголовных дел, рассмотренных судом с участием присяжных заседателей. Опущены такие составы преступлений, как: террористический акт, захват заложника, вооруженный мятеж, диверсия и т.д. [7]. Также присяжным больше неподсудны дела о преступлениях против половой свободы [8].

В России к компетенции суда присяжных отнесено небольшое количество преступлений, из-за чего большинство обвиняемых не могут рассчитывать на рассмотрение их дел с участием присяжных заседателей (п. 2 ч. 2 ст. 30 УПК). Сама процедура судебного разбирательства такова, что председательствующий судья имеет значительное влияние на ход процесса,

это может существенно отражаться на итоговом мнении присяжных.

23 июня 2016 года принят Федеральный закон от 23 июня 2016 г. № 190-ФЗ "О внесении изменений в УПК РФ в связи с расширением применения института присяжных заседателей" [9]. Эти изменения представляют собой компромисс между государственными и общественными интересами. Все основные изменения вступили в силу этим летом, 1 июня 2018 года. Законом вносятся изменения в п. 2 ч. 2 ст. 30 УПК РФ, касающиеся сокращения численного состава коллегии присяжных заседателей. Такие изменения, на мой взгляд, значительно упростят порядок отбора присяжных заседателей и ускорят сроки судебного разбирательства. Кроме того, данный закон позволяет значительно сократить расходы на приглашение кандидатов и их материальное обеспечение во время процесса.

Законодатель расширил перечень составов преступлений, по которым дело может быть рассмотрено судом с участием присяжных заседателей и отнес рассмотрение дел с участием присяжных заседателей к компетенции районных судов и гарнизонных военных судов по делам о преступлениях, предусмотренных ч. 1-2 ст. 105, ч. 4 ст. 111 и ст. 277, ст. 295, ст. 317 и ст. 357 УК. Эти изменения формально призваны расширить применение института суда присяжных заседателей. При этом хочу обратить внимание на то, что новые составы, по которым обвиняемый может избрать суд присяжных, в основном весьма необычные: ст. 277 УК РФ, ст. 295 УК РФ, ст. 317 УК РФ, ст. 357. Пожалуй, преступления по ч. 1-2 ст. 105 УК РФ и ч. 4 ст. 111 будут чаще остальных рассматриваться в суде присяжных.

Еще одно изменение – это сокращение кандидатов в присяжные и сокращение непосредственно количества присяжных. В районных и гарнизонных судах коллегия присяжных теперь состоит из 6 человек. В вышестоящем суде, 8 человек при не менее 14 кандидатах. Из этого видно, что количество присяжных сократили.

Изменения не коснулись самого главного – процесса доказывания. По-прежнему, присяжных будут удалять в совещательную комнату каждый раз при обсуждении процессуальных вопросов, в том числе ходатайств о приобщении или исключении доказательств.

Анализ перспектив применения нововведений на практике показывает, что изменения коснутся преимущественно организационных аспектов работы судов, но не приведут к значительному улучшению ситуации с защитой прав и свобод граждан. Реформа должна продолжаться и двигаться в направлении увеличения составов преступлений, рассматриваемых судом присяжных, большей открытости процесса для присяжных и реальной, а не мнимой состязательности обвинения и защиты.

Рассматривая наиболее часто встречающихся проблемы применения института суда присяжных заседателей, необходимо выявить, прежде всего, недостаточную сознательность граждан во время формирования коллегии присяжных заседателей. Многие граждане, игнорируют приглашение и в качестве аргумента приводят такие доводы, как загруженность на работе.

Также остается проблемой предоставления неточных сведений, которые сообщают о себе кандидаты в присяжные заседатели. В связи с этим, конкретной процессуальной доработки требует порядок проверки сведений, заявляемых кандидатами в присяжные заседатели.

Длительный процесс рассмотрения дела также является немаловажным фактором, который влияет на результативность суда присяжных. Если судебный процесс превышает несколько месяцев, то присяжные часто начинают обсуждать дело с лицами, которые не входят в состав суда, а также сохранять в памяти представленные сторонами в судебном заседании обстоятельства дела.

Такая безответственность присяжных становится благоприятной средой для манипулирования их мнением со стороны лиц, заинтересованных в приговоре суда.

Присяжные заседатели должны руководствоваться нормами морали, которые являются гарантом соблюдения участниками доказывания презумпции невиновности, правил уголовного судопроизводства, обеспечивающих беспристрастность и справедливость судебного следствия, а также должны обладать способностью к анализу, синтезу информации при проверке, оценке и использовании доказательств, что способствует преобразованию вероятности виновности подсудимого в достоверное знание.

Для решения данных проблем, прежде всего, необходимо:

1. в ФЗ от 20.08.2004 N113-ФЗ определить участие присяжных заседателей в суде как «гражданское право и выражение активной гражданской позиции». При этом, не нарушая Конституционных прав граждан, поднять престиж присяжных заседателей путем поощрения на рабочих местах;

2. неукоснительное соблюдение требований законодательства РФ о присяжных заседателях;

3. согласно УПК РФ, вынесение вердикта присяжными заседателями производится в совещательной комнате с целью соблюдения тайны на протяжении всего процесса обсуждения, что не допускает постороннее вмешательство других лиц. Для соблюдения данных требований необходимо оборудовать совещательные комнаты отдельной кухней, туалетной комнатой, комнатой отдыха;

4. сориентировать исполнительные органы на своевременное предоставление списков кандидатов в присяжные заседатели, включая в них необходимое для работы соответствующего суда число граждан, постоянно проживающих на территории административного района.

О необходимости данного института в Российском законодательстве говорят данные, которые показали высокую надежность этой формы судопроизводства.

Реализация в правовом государстве суда присяжных формирует правосознание у граждан, повышает общественное доверие к системе российского правосудия и ко всей правоохранительной системе в целом.

Список литературы:

1. Декрет СНК РСФСР от 24.11.1917 «О суде» // СУ РСФСР. 1917. N 4. Ст. 50 / утратил силу /
2. Основы законодательства Союза ССР и союзных республик о судостроительстве:(приняты ВС СССР 13.11.1989) // Свод законов СССР, т. 10, с. 7, 1990 г. / утратил силу /
3. Об изменениях и дополнениях Конституции (Основного Закона) РСФСР: Закон РСФСР от 1 ноября 1991 г. N 1827-1 // Ведомости СНД и ВС РСФСР. 1991. N 45. Ст. 1497/утратил силу/
4. Конституция Российской Федерации: принята 12 декабря 1993 г. // Российская газета. – 1993. – 25 декабря, Российская газета. – 2009. – 21 января.
5. О присяжных заседателях федеральных судов общей юрисдикции в Российской Федерации:Федеральный закон от 20.08.2004 N 113-ФЗ (ред. от 01.07.2017) // СЗ РФ. 2004. N 34. Ст. 3528.

6. Уголовно-процессуальный кодекс РФ: [федеральный закон: от 18.12 2001 (ред. от 03.08.2018)] // Парламентская газета, 22.12.2001.
7. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам противодействия терроризму: Федеральный закон от 30 декабря 2008 г. N 321-ФЗ // Собрание законодательства РФ, 23.08.2004, N 34, ст. 3528.
8. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в целях совершенствования прав потерпевших в уголовном судопроизводстве: Федеральный закон от 28 декабря 2013 г. N 432-ФЗ // Российская газета, N 267, 31.12.2008.
9. О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации в связи с расширением применения института присяжных заседателей: Федеральный закон от 23.06.2016 N 190-ФЗ (ред. от 29.12.2017) // Собрание законодательства РФ, 27.06.2016, N 26, ст. 3859.

СВЕДЕНИЯ, КОТОРЫЕ НЕ ПОДЛЕЖАТ РАЗГЛАШЕНИЮ В КАЧЕСТВЕ КОММЕРЧЕСКОЙ ТАЙНЫ

Козлова Ксения Олеговна

студент,
Санкт-Петербургский архитектурно-строительный университет,
РФ, г. Санкт-Петербург

Круглова Дарья Сергеевна

студент,
Санкт-Петербургский архитектурно-строительный университет,
РФ, г. Санкт-Петербург

Макушина Елена Борисовна

канд. юрид. наук, доцент,
Санкт-Петербургский архитектурно-строительный университет,
РФ, г. Санкт-Петербург

INFORMATION THAT IS NOT SUBJECT TO DISCLOSURE AS A COMMERCIAL SECRET

Kseniy Kozlova

Student, Saint Petersburg State University of Architecture and Civil Engineering,
Russia, Saint-Petersburg

Daria Kruglova

Student,
Saint Petersburg State University of Architecture and Civil Engineering,
Russia, Saint-Petersburg

Elena Makushina

Candidate of legal Sciences,
associate professor, Saint Petersburg State University of Architecture and Civil Engineering,
Russia, Saint-Petersburg

Аннотация. В данной статье рассматривается коммерческая тайна и сведения, которые ее составляют. Проводится анализ российского законодательства, регулирующего вопросы, связанные с коммерческой тайной, а также анализируется судебная практика по данной теме.

Abstract. This article discusses commercial secrets and the information that makes them up. The author analyzes the Russian legislation regulating issues related to commercial secrets, as well as analyzes judicial practice on this topic.

Ключевые слова: коммерческая тайна, сведения, данные, служебная тайна, доступ, разглашение, меры, режим, защита, суд, ответственность, наказание.

Keywords: commercial secret, information, data, official secret, access, disclosure, measures, regime, protection, court, responsibility, punishment.

Осуществляя хозяйственную деятельность хозяйствующие субъекты регулярно обмениваются документами: во исполнение требований законодательных норм, в силу обычая делового оборота или же в ходе трудовой деятельности. Однако ряд сведений, которые составляют часть коммерческой деятельности, вместе с тем обладают особой ценностью для

их владельца, из-за чего требуют соблюдения особого порядка обращения с ними [4, с.215]. Такие сведения являются коммерческой тайной.

Законодатель в Федеральном законе от 29.07.2004 № 98-ФЗ «О коммерческой тайне» устанавливает, что коммерческой тайной является режим конфиденциальности информации, позволяющий ее обладателю при существующих или возможных обстоятельствах увеличить доходы, избежать неоправданных расходов, сохранить положение на рынке товаров, работ, услуг или получить иную коммерческую выгоду [2, ст. 3].

При этом коммерческую тайну составляют сведения любого характера (производственные, технические, экономические, организационные и другие), в том числе о результатах интеллектуальной деятельности в научно-технической сфере, а также сведения о способах осуществления профессиональной деятельности, которые имеют действительную или потенциальную коммерческую ценность в силу неизвестности их третьим лицам, к которым у третьих лиц нет свободного доступа на законном основании и в отношении которых обладателем таких сведений введен режим коммерческой тайны [2, ст. 3].

На сегодняшний день российская правовая база сформирована таким образом, что нет единого перечня того, что именно понимается под разглашением коммерческой тайны, из-за чего нередко возникают затруднения при отправлении правосудия.

Так, Г. скопировала на флеш-карту статистические данные по маркетинговым партнерским программам: посещения, заказы, конверсии. Однако, как выяснилось в ходе судебного разбирательства, Г. совершила это в целях составления отчета, не размещала скопированные сведения в интернете и не разглашала их третьим лицам.

Суд пришел к выводу о том, что в данном случае разглашения коммерческой тайны не произошло [4].

Однако не всегда суд разбирается в том, были ли доведены до третьих лиц сведения, составляющие коммерческую тайну. Так, Л. обратился в суд с иском об обжаловании дисциплинарного взыскания, взыскании компенсации морального вреда. Л. мотивировал свой иск тем, что он был привлечен к дисциплинарной ответственности за копирование на флеш-карту документов, составляющих коммерческую тайну, в целях передачи третьим лицам. У Л. службой безопасной организации, в которой он осуществлял свою трудовую деятельность, без объяснения причин был изъят системный блок его рабочего компьютера и флеш-карта, о чем Л. оповестил руководство. Л. в целях служебного пользования скопировал на флеш-карту договоры, соглашения, протоколы разногласий, поскольку в последнее время его рабочий компьютер неисправно работал. При этом передавать третьим лицам информацию у него намерений не было.

Суд отказал Л. в удовлетворении иска [3] и признал его виновным в разглашении коммерческой тайны.

Несмотря на схожесть двух ситуаций, приведенный выше, суды приняли противоположные решения.

Один суд выяснил, были ли переданы сведения, составляющие коммерческую тайну, третьим лицам, а другой суд не посчитал это необходимым.

Важно отметить и тот факт, что, если сама организация установит режим коммерческой тайны в отношении определенной информации, то необходимо будет разработать локальные нормативные акты, в которых будут закреплены положения, касающиеся соблюдения данного режима, установлены конкретные меры ответственности за их нарушение, а также зафиксирован перечень сведений, составляющих коммерческую тайну организации. Такие меры могут уменьшить ситуации с привлечение лиц к ответственности за разглашение коммерческой тайны под страхом наказания.

Безусловно, за разглашение коммерческой тайны лицо может быть привлечено к административной, гражданской или уголовной ответственности. Для привлечения лица к уголовной ответственности необходимо, чтобы это лицо ранее было ознакомлено с положениями, запрещающими разглашение коммерческой тайны, но сознательно нарушило этот запрет.

Так как заранее сотрудникам организаций и учреждений объясняются условия, что они обязаны хранить коммерческую тайну, им представляется список сведений ранее утверждённых руководителем, которые будут составлять коммерческую тайну, об ознакомлении со списком лицо оставляет свою подпись. Решая вопрос о наложении на лицо дисциплинарной ответственности, руководитель имеет право уволить сотрудника за разглашение охраняемой законом коммерческой тайны, которая стала ему известна благодаря исполнению им трудовых обязанностей [1, ст.81].

Ранее к служебной тайне приравнивалась как раз коммерческая тайна и главными её условиями было: во-первых, полное отсутствие свободного доступа; во-вторых, неизвестность третьим лицам; в-третьих, обязательное принятие определенных мер по её охране.

Но с течением времени меняются ценности, что отразилось и на коммерческой тайне, так как теперь главный признак, благодаря которому сведения признаются коммерческой тайной – это возможность получения дохода за разглашение таких сведений [5, с.119].

Иными словами, про содержание коммерческой тайны, которые организация или учреждение определяют самостоятельно, можно говорить только после того, когда отнесённые сведения будут иметь юридическое значение, то есть оформлены соответствующим способом.

Оформление будет заключаться в издание приказа или распоряжения, назначения должностных лиц, ответственных за соблюдение режима коммерческой тайны, предприняты иные организационные меры. При этом сведения непременно должны быть зафиксированы на материальном носителе [5, с.119].

Чтобы избежать досадных последствий защита коммерческой тайны должна обеспечиваться, в основном, действиями руководителя предприятия, организации или учреждения, так как именно руководитель юридического лица составляет и утверждает специальные правила, которые регламентируют сведения, отнесённые к коммерческой тайне, и меры ответственности за их нарушение.

Если же сведения, составляющие коммерческую тайну, станут известны третьим лицам, то это, бесспорно, нанесет непоправимый вред организации. А лицо, разгласившее сведения, полученные незаконным способом, будет обязано возместить все убытки, которые причинило хозяйствующему субъекту.

Список литературы:

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 09.11.2020);
2. Федеральный закон от 29.07.2004 № 98-ФЗ «О коммерческой тайне» (ред. от 18.04.2018);
3. Кемеровский областной суд. Дело N 33-6243;
4. Московский городской суд. Дело № 4г/8-10961/2011;
5. Булатецкий Ю.Е. Коммерческое право: учебник для вузов — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2020. — 448 с.;
6. Мелехина В.С. Коммерческая тайна организации и способы ее обеспечения // Молодой ученый. — 2019. — № 47 (285). — С. 215-217.

Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 40 (133)
Декабрь 2020 г.

Часть 3

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74

E-mail: studjournal@nauchforum.ru

16+

