



НАУЧНЫЙ
ФОРУМ
nauchforum.ru

ISSN: 2542-2162

№40(176)
часть 3

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ



Г. МОСКВА



Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 40 (176)
Декабрь 2021 г.

Часть 3

Издается с февраля 2017 года

Москва
2021

УДК 08
ББК 94
С88

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

Ахмеднабиев Расул Магомедович – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

Бахарева Ольга Александровна – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

Бектанова Айгуль Карибаевна – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – канд. техн. наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономии ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

Лебедева Надежда Анатольевна – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

Орехова Татьяна Федоровна – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. Кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

С88 Студенческий форум: научный журнал. – № 40(176). Часть 3. М., Изд. «МЦНО», 2021. – 108 с. – Электрон. версия. печ. публ. – <https://nauchforum.ru/journal/stud/176>

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2542-2162

ББК 94
© «МЦНО», 2021 г.

Оглавление

Статьи на русском языке	6
Рубрика «Экономика»	6
ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ Бекренева Екатерина Павловна	6
ПРАВОВЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ Бекренева Екатерина Павловна	9
НДС: ИСТОРИЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ, СУЩНОСТЬ, ПЛАТЕЛЬЩИКИ Воронцов Александр Андреевич	12
УЧЕТ И АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ НА ПРЕДПРИЯТИИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ Кирякова Екатерина Сергеевна Троценко Вячеслав Михайлович	14
МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ТРАНСПОРТНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ ПРИ ЗАТРАТНОМ ПОДХОДЕ Кузьмина Диана Эдуардовна	19
ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ И ФАКТОРЫ, НА НЕЕ ВЛИЯЮЩИЕ Кутявина Лидия Владимировна Остапова Вера Владимировна	21
ВЗАИМОСВЯЗЬ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ И МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ ЕГО КАПИТАЛОМ Лепешкина Екатерина Дмитриевна Чеховская Ирина Александровна	24
ОСНОВНЫЕ ФОНДЫ И ДРУГИЕ ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ. ИСТОЧНИКИ ИХ ФОРМИРОВАНИЯ И ФИНАНСИРОВАНИЯ ВОСПРОИЗВОДСТВА Ноженко Диана Юнусовна	27
ЭФФЕКТИВНОСТЬ СИСТЕМЫ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЯ СЕЛЬСКИХ ПОСЕЛЕНИЙ Окунев Роман Владимирович	34
ИНВЕНТАРИЗАЦИЯ РАСЧЁТНОГО СЧЕТА Журкина Валерия Семёновна Пашенко Анна Андреевна Филимонцева Елена Михайловна	37
АЛГОРИТМ РАЗРАБОТКИ ИННОВАЦИОННОЙ ЭКСКУРСИИ Сабирова Сара Айдаровна Мозокина София Леонардовна	40
Рубрика «Юриспруденция»	42
ТОЛКОВАНИЕ ПРАВА Абжанов Диас Сергазыулы Момышева Фархия Саутбековна	42

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ И СТАНОВЛЕНИЯ ПРАВОВОГО И ДЕМОКРАТИЧЕСКОГО ГОСУДАРСТВА	44
Агисова Сымбат Ерболаткызы Сансызбай Мирас Рахманулы Татарина Лола Фуркатовна	
САМОРЕГУЛИРОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ ОТНОШЕНИЙ КАК АЛЬТЕРНАТИВА ГОСУДАРСТВЕННОМУ РЕГУЛИРОВАНИЮ	47
Баринов Алексей Анатольевич	
НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ БРЕМЕНИ ДОКАЗЫВАНИЯ МЕЖДУ СТОРОНАМИ ПРИ РАССМОТРЕНИИ СУДАМИ ОБОСОБЛЕННЫХ СПОРОВ В ДЕЛАХ О БАНКРОТСТВЕ	51
Боева Татьяна Алексеевна	
ОГРАНИЧЕНИЕ СВОБОДЫ: УГОЛОВНО-ПРАВОВЫЕ И УГОЛОВНО- ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ	56
Газизов Артем Андреевич	
О ПРОБЛЕМАХ ИСПОЛНЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ (МУНИЦИПАЛЬНЫХ) КОНТРАКТОВ	58
Гайсина Лилия Ринатовна Королева Дарья Владимировна	
ПОНЯТИЕ И ЗНАЧЕНИЕ ПРАВООТНОШЕНИЙ	61
Генинберг Вероника Игоревна Момышева Фархия Саутбековна	
МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВЫЕ НОРМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВА И ПЕРЕРАБОТКИ УСМ В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ	63
Дмитренко Александр Сергеевич Ерёменко Александр Сергеевич	
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ГПК РФ И АПК РФ: ОСНОВНОЕ СХОДСТВО И ОТЛИЧИЕ	68
Жилкин Роман Александрович Устименко Иван Валентинович	
ПОНЯТИЕ И ВИДЫ ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ СИТУАЦИЙ СОЦИАЛЬНОГО ХАРАКТЕРА	72
Инякин Тимур Боситович Сахно Александр Иванович	
ПРАВОВАЯ ПРИРОДА И СУЩНОСТЬ СОВРЕМЕННОГО ТРУДОВОГО ДОГОВОРА	75
Кислицын Геннадий Александрович Кулешов Георгий Николаевич	
ПОНЯТИЕ И ПРОБЛЕМЫ ДЕКАРБОНИЗАЦИИ ПРОМЫШЛЕННОЙ СФЕРЫ	78
Кузнецова Дарья Сергеевна Костяева Юлия Владимировна Сахно Александр Иванович	
ПРАВО ПОТРЕБИТЕЛЕЙ КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ ОБЩИХ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА В СОВРЕМЕННОМ ПРАВОВОМ ГОСУДАРСТВЕ	83
Лепихина Виктория Викторовна Баишева Зилия Вагизовна	

СУБЪЕКТИВНАЯ СТОРОНА УКЛОНЕНИЯ ОТ УПЛАТЫ НАЛОГОВ Матюшенко Анна Олеговна	86
ПОРЧА ЗЕМЕЛЬ (СТ. 254 УК РФ) Савчук Илья Вячеславович Власов Валерий Александрович	89
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ Созыкин Александр Семенович Сахно Александр Иванович	93
ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ МУНИЦИПАЛЬНОГО КОНТРОЛЯ Хайруллина Регина Радиковна Янбухтин Науфал Рабисович	97
ПРАВОВЫЕ ПРИНЦИПЫ НАДЕЛЕНИЯ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫМИ ПОЛНОМОЧИЯМИ Хайруллина Регина Радиковна Мухина Татьяна Александровна	100
ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЛЕЧЕБНО-ОЗДОРОВИТЕЛЬНЫХ МЕСТНОСТЕЙ И КУРОРТОВ Шаша Диана Рашидовна Бирюкова Вера Владимировна Сорокина Юлия Викторовна	103
СУЩНОСТЬ И ПРИЗНАКИ ПРАВА Эш Кристина Сергеевна Момышева Фархия Саутбековна	106

СТАТЬИ НА РУССКОМ ЯЗЫКЕ

РУБРИКА

«ЭКОНОМИКА»

ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Бекренева Екатерина Павловна

магистрант,

Налоговый институт РосНОУ,

РФ, г. Москва

Аннотация. В данной работе рассмотрены основные проблемные вопросы налогообложения индивидуальных предпринимателей.

Abstract. In this paper, the main problematic issues of taxation of individual entrepreneurs are considered.

Ключевые слова: налог, индивидуальный предприниматель, налоговый режим, проблемные вопросы, налоговая система, системы налогообложения, налог на профессиональный доход.

Keywords: tax, individual entrepreneur, tax regime, problematic issues, tax system, taxation systems, professional income tax.

1. Выбор налогового режима. Уплата налогов зависит от того, какую систему налогообложения выбрал индивидуальный предприниматель.

Существует 6 специальных налоговых режимов:

- общий режим налогообложения;
- упрощенная система налогообложения;
- патентная система налогообложения;
- единый сельскохозяйственный налог;
- единый налог на вмененный доход;
- налог на профессиональный доход;

2. Своевременная сдача отчетности налогового режима

Индивидуальные предприниматели не ведут бухгалтерский учёт, но налоговые декларации надо сдавать в срок, даже если деятельность не ведётся:

- на ЕНВД – квартальные декларации до 20 апреля, июля, октября, января соответственно за каждый квартал;

- на УСН – одна декларация по итогам года не позднее 30 апреля;

- на ЕСХН – одна годовая декларация не позднее 31 марта;

- на ОСНО – годовая декларация 3-НДФЛ не позднее 30 апреля и ежеквартальная декларация по НДС (до 25 апреля, июля, октября, января соответственно).

- ПСН – единственная налоговая система, декларации на которой не сдаются, потому что расчёт налогов производится сразу при оформлении патента.

- НПД – ежемесячно, одна декларация не позднее 25-ого числа следующего месяца

Возможные проблемы: блокировка расчётного счёта ИП, а также штраф в размере от 1 000 рублей и до 30% суммы налога, который надо уплатить по этой декларации.

3. Оплата взносов на страхование

Каждый зарегистрированный индивидуальный предприниматель должен платить взносы на свое пенсионное и медицинское страхование. Обязательная сумма взносов привязана к МРОТ, поэтому каждый год растёт.

Взносы надо платить, даже если бизнес не ведётся, доходов от него нет, налогоплательщик на пенсии или работает по найму. Суды всех инстанций неоднократно рассматривали дела в отношении предпринимателей, которые не платили взносы, т.к. от бизнеса доходов не получали. Итог всегда один – индивидуальных предпринимателей обязывали выплатить взносы плюс пени и судебные расходы.

Также налоговый кодекс предусматривает несколько ситуаций временной неуплаты взносов, среди которых уход за ребенком до полутора лет или служба по призыву. Чтобы не платить взносы при отсутствии доходов, возможно, предпринимателю стоит сняться с учёта. В любой момент индивидуальному предпринимателю можно зарегистрировать заново.

Дополнительно индивидуальный предприниматель может уменьшить рассчитанный налог на сумму от 50% до 100% от величины уплаченных взносов (например, индивидуальный предприниматель на упрощенной системе налогообложения без работников может уменьшить свой налог с дохода на 100% от уплаченных взносов).

Возможные проблемы: в 2017 году контроль за уплатой взносов передали от Пенсионного фонда налоговым инспекциям. Причина – низкая собираемость взносов фондами. ФНС не только активнее, чем ПФР, требует своевременной оплаты, но и добилась ужесточения ответственности за неуплату взносов – вплоть до уголовной.

4. Применение кассового аппарата

Последние изменения в закон о ККТ (54-ФЗ) существенно расширили области обязательного применения кассовой техники.

Если раньше чек выдавали только при расчётах наличными или картой, то теперь он нужен практически при любом способе оплаты: наличные, карта, электронные деньги, терминалы, платёжные системы и даже перечисление на расчётный счёт.

Онлайн-кассы в обязательном порядке применяют:

- с 1 июля 2017 года на всех налоговых режимах, кроме ЕНВД и ПСН (исключение – торговля алкоголем, касса здесь нужна в любом случае);
- с 1 июля 2018 года – плательщики ЕНВД и ПСН;
- с 1 июля 2018 года – при оказании услуг населению (до этой даты можно оформлять БСО типографского изготовления).

Ситуации, когда ККТ однозначно не нужна, приводятся в статье 2 закона № 54-ФЗ. Их совсем немного, и среди них такие экзотические, как торговля из автоцистерн квасом, молоком, растительным маслом, живой рыбой, керосином. Возможные проблемы: торговля или оказание услуг без применения ККТ наказывается по статье 14.5 КоАП РФ. Для ИП это штраф от 25% до 50% суммы расчёта, но не менее 10 000 рублей.

5. Оформление наёмного персонала Индивидуальный предприниматель является таким же работодателем, как и юридическое лицо. Если с индивидуальным предпринимателем работают члены его семьи, их тоже надо оформлять в качестве работников, особенно когда они на виду – торгуют или оказывают услуги. Работодатель ИП должен: - Заключить трудовой или гражданско-правовой договор с работником. - Каждый месяц платить за работников страховые взносы (обычно 30% от зарплаты, если нет права на пониженные тарифы). - Сдавать отчётность за работников (её много, и она сложная, поэтому лучше передать этот учёт на аутсорсинг или использовать бухгалтерский онлайнсервис).

Список литературы:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации, часть вторая от 05.08.2030 № 117-ФЗ (с изменениями и дополнениями).
2. Каминка А.И. Основы предпринимательского права: моногр. / А.И. Каминка. - М.: Зерцало, 2018. - 320 с.

3. Лахно П.В. Предпринимательское право / ред. Е.П. Губин, П.В. Лахно. - М.: РГГУ, 2018. - 416 с.
4. Лебедева Е.И. Предпринимательское право / Е.И. Лебедева. - М.: Высшая школа, 2017. - 512 с.
5. Макаров Н.Д. Предпринимательское право / Н.Д. Макаров, Е.А. Рябов. - М.: Форум, Инфра-М, 2018. - 256 с.; 9. Нилов К.Н. Предпринимательское право / К.Н. Нилов. - М.: Флинта, МПСИ, 2019. - 304 с.
6. Рюмин С.М. Индивидуальный предприниматель: Регистрация. Учет. Налогообложение / С.М. Рюмин. - М.: Бератор-Пресс, 2018. - 448 с.
7. Телицин С.Ю. Гражданско-правовой статус предпринимателя / С.Ю. Телицин. - М.: Юрлитинформ, 2018. - 168 с.

ПРАВОВЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ

Бекренева Екатерина Павловна

магистрант,

Налоговый институт РосНОУ,

РФ, г. Москва

Аннотация. В статье поднимается проблема правового положения индивидуальных предпринимателей в Российской Федерации на современном этапе. Автор приходит к выводу, что основной правовой проблемой является отсутствие единого подхода законодателя к определению и правовому статусу индивидуального предпринимателя, что приводит к противоречиям между его гражданско-правовым положением и экономическим статусом

Abstract. the article raises the problem of the legal status of individual entrepreneurs in the Russian Federation at the present stage. The author comes to the conclusion that the main legal problem is the lack of a unified approach of the legislator to the definition and legal status of an individual entrepreneur, which leads to contradictions between his civil status and economic status.

Ключевые слова: индивидуальное предпринимательство, предпринимательская деятельность, субъект предпринимательства, правовой статус.

Keywords: individual entrepreneurship, entrepreneurial activity, business entity, legal status.

Индивидуальное предпринимательство является наиболее популярной формой предпринимательства в России. В Российской Федерации на сегодняшний день зарегистрировано 2 929 410 индивидуальных предпринимателей (далее по тексту – ИП), то есть больше половины от всех субъектов малого и среднего предпринимательства (53%), число которых составляет 5 523 765 человек .

Становление сферы предпринимательства приходится на 90-е годы XX века, но развитие продолжается до сих пор. Вместе с развитием самого предпринимательства реформируется и законодательство, регулирующее эту сферу. Согласимся с мнением Е.А. Николаевой и О.Е. Тарасовой, которые пишут, что «на сегодняшний день частное предпринимательство играет существенную роль в развитии российского государства, но, к сожалению, вопросы правовой регламентации граждан, которые занимаются предпринимательской деятельностью, принадлежат к числу важнейших проблем гражданского права».

Мысль, изложенная выше, раскрывает первую проблему правового положения ИП – это отсутствие четкого закрепления их правового статуса в законодательстве РФ. Отдельные нормы, регулирующие их деятельность, закреплены в

Основном законе страны – Конституции, где в статье 34 признается право гражданина России «на свободное использование своих способностей и имущества для предпринимательской и иной не запрещенной законом экономической деятельности» . В Гражданском кодексе (далее по тексту – ГК РФ) предпринимательству посвящена статья 23, дающая право гражданину «заниматься предпринимательской деятельностью без образования юридического лица». При этом в п. 3 ст. 23 закрепляется положение, что предпринимательская деятельность регулируется нормами, которые относятся к юридическим лицам. В то же время если мы откроем Налоговый кодекс (далее по тексту – НК РФ), то увидим, что в экономическом плане ИП и юридическое лицо имеют совершенно разную ответственность, а их деятельность регулируется по-разному. НК РФ в отличие от ГК РФ, содержит определение понятия «индивидуальный предприниматель» (ст. 11 НК РФ). Деятельность ИП регулируется также нормами федерального законодательства, основным из которых является Федеральный закон «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» от 08.08.2011 г. №129-ФЗ, который также подтверждает разноплановый подход законодателя

к регулированию деятельности юридических лиц и ИП. Таким образом, налицо противоречие – с одной стороны, гражданское законодательство отождествляет юридические лица с ИП, с другой стороны, с экономико-правовой точки зрения, это два разных субъекта права. Это говорит об отсутствии «единства понимания» такого явления, как предпринимательство, или по-другому «правовой унификации».

Указанная выше проблема, по нашему мнению, является основной и влечет за собой другие проблемы. В частности, проблемы законодательного регулирования административно-правового статуса ИП. В частности, проблемными вопросами является необходимость лицензирования отдельных видов деятельности, а также закрепленный перечень видов деятельности, которыми может заниматься ИП и которыми не имеет права: ИП не может быть участником торгового оборота, связанного с гражданским и служебным оружием, не может также осуществлять торговлю алкогольной продукцией и ее производство, заниматься страхованием, осуществлять деятельность в сфере азартных игр и т. д..

Отсутствие единого нормативно-правового акта в области торговли, который регулирует запреты и ограничения по конкретным субъектам и объектам торговли, а также видам договора купли-продажи, делает затруднительным участие ИП в торговом обороте.

ИП действует самостоятельно «на свой риск», как сказано в ст. 2 ГК РФ, то есть обладает «самостоятельной правосубъектностью». При низкой правовой грамотности предприниматели неверно истолковывают те или иные нормы, и это приводит к нарушению действующего законодательства, применению административных норм ответственности, а зачастую – к ликвидации предпринимательской деятельности.

К вопросу об утрате гражданином статуса индивидуального предпринимателя – следует отметить, что в отличие от юридических лиц, ИП полностью отвечает своим имуществом по обязательствам: «ни гражданское законодательство, ни Закон о банкротстве не содержат прямой нормы, предусматривающей утрату гражданином статуса индивидуального предпринимателя в качестве основания для прекращения обязательства должника перед кредитором, оснований для исключения требований предпринимателя из реестра требований кредиторов должника лишь на том основании, что он исключен из Единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей, в данном случае не имеется».

Итак, подведем итоги анализу проблем правового положения ИП в РФ. Основной проблемой является отсутствие единого подхода законодателей к определению и правовому статусу ИП, что приводит к противоречиям между его правовым положением и экономическим статусом. Также это является предпосылкой других проблем: административно-правового статуса предпринимателей, осуществляющих торговую деятельность, трудностей в самой деятельности и при утрате статуса ИП, снижения темпов развития поддержки со стороны государства.

Практически все авторы сходятся во мнении о необходимости закрепления, во-первых, определения ИП в ГК РФ, во-вторых, принятии специального федерального закона «О правовом положении индивидуального предпринимателя в РФ», в котором представляется целесообразным предусмотреть отдельные элементы его правового статуса, включая порядок приобретения статуса ИП, а также виды деятельности, которые он вправе осуществлять. При этом положения всех федеральных законов и отдельных норм должны быть приведены в соответствие с целью исключения различных толкований со стороны субъектов предпринимательства.

Список литературы:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации, часть вторая от 05.08.2030 № 117-ФЗ (с изменениями и дополнениями).
2. Каминка А.И. Основы предпринимательского права: моногр. / А.И. Каминка. - М.: Зерцало, 2018. - 320 с.

3. Лахно П.В. Предпринимательское право / ред. Е.П. Губин, П.В. Лахно. - М.: РГГУ, 2018. - 416 с.
4. Лебедева Е.И. Предпринимательское право / Е.И. Лебедева. - М.: Высшая школа, 2017. - 512 с.
5. Макаров Н.Д. Предпринимательское право / Н.Д. Макаров, Е.А. Рябов. - М.: Форум, Инфра-М, 2018. - 256 с.
6. Нилов К.Н. Предпринимательское право / К.Н. Нилов. - М.: Флинта, МПСИ, 2019. - 304 с.
7. Рюмин С.М. Индивидуальный предприниматель: Регистрация. Учет. Налогообложение / С.М. Рюмин. - М.: Бератор-Пресс, 2018. - 448 с.
8. Телицин С.Ю. Гражданско-правовой статус предпринимателя / С.Ю. Телицин. - М.: Юрлитинформ, 2018. - 168 с.

НДС: ИСТОРИЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ, СУЩНОСТЬ, ПЛАТЕЛЬЩИКИ

Воронцов Александр Андреевич

магистрант

Налоговый институт РосНОУ,

РФ, г. Москва

VAT: HISTORY OF ORIGIN, ESSENCE, PAYERS

Alexander Vorontsov

Undergraduate

Tax Institute RosNOU,

Russia, Moscow

Аннотация. В статье рассматривается вопрос появления налога на добавленную стоимость, его роль как для государства, так и для отдельных экономических субъектов страны.

Abstract. The article deals with the issue of the emergence of value added tax, its role both for the state and for individual economic entities of the country.

Ключевые слова: налог на добавленную стоимость, государственный бюджет, налоговые отчисления, налог для бедных, налоговый вычет.

Keywords: value added tax, state budget, tax deductions, tax for the poor, tax deduction.

С возникновением государства, как регулятора общественного порядка как внутри страны, так и за его пределами, возникла необходимость в создании государственного аппарата управления. Доход государства, направленный на функционирование аппарата управления, складывается отчасти за счет сбора налогов как с резидентов страны, так и нерезидентов.

С древности люди платили разные виды налогов. В дальнейшем многие налоги были упразднены, в силу малой эффективности, а некоторые налоги приводили к тому, что при переходе облагаемого товара от производителя к потребителю, значительно повышалась цена на реализуемый товар, что вызывало недовольство как потребителей, так и самих производителей. Чтобы решить данную проблему, французский экономист Морис Лоре в 1954 году разработал новую систему взимания денежных средств с людей – налог на добавленную стоимость (НДС). Данная система оказалась удачной и была доработана до современной системы налогообложения в 1968 году.

В России во время экономического кризиса была создана команда реформаторов во главе с Е. Гайдаром, которые в начале 1992 года провели ряд антикризисных мер, направленных на оживление экономики страны. В тоже время в стране появился «налог для бедных» – налог на добавленную стоимость. Преимущество данного налога заключается в том, что организация при покупке товар имеет право на применение суммы вычета НДС, уплаченного поставщику товара. Также важной особенностью НДС является возможность при покупке товара или услуги за границей возместить уплаченный НДС.

По данным ФНС России поступления в консолидированный бюджет страны за 2018 год составили 21,3 трлн. рублей, из которых НДС составляет порядка 17%, темп роста по сравнению с 2017 годом составил 16,4%, не включая налоги с нефтегазовой сферы. На сегодняшний момент большинство стран мира использует данный налог [5].

НДС не облагаются различные банковские операции, торговля ценными бумагами и некоторые другие операции. Не уплачивают НДС с продаж предприятия, которые находятся на упрощенной системе налогообложения, и сумма выручки за 3 календарных месяца не превышает 2 млн. рублей. Данная система направлена на стимулирование развития малого бизнеса.

До 2019 года ставка по налогу на добавленную стоимость составляла 18%, но из-за увеличение расходов на инфраструктуру, образование, здравоохранение нужны довольные средства для реализации национальных проектов, в результате чего повышение данного вида налога до 20% было неизбежным этапом в экономике России.

Преимущество НДС – обеспечивает значительные и стабильные поступления в бюджет, дает возможность задействовать широкую базу для налогообложения. Каждый производитель, продавец при покупке или продаже товара производит налоговые отчисления по налогу на добавленную стоимость, в связи с чем, у государства возникает постоянный приток денежных средств. Совершая продажи за пределы Российской Федерации налог на добавленную стоимость составляет 0%, что позволяет обеспечить конкурентоспособность на международном рынке, делая товар на 10%, а то и на 20% дешевле.

Бюджет страны сильно привязан к цене на нефть, что делает экономику страны сильно зависимой от нее. В случае снижения цены, государству придется прибегнуть к 2 вариантам решения данной проблемы: девальвации рубля, либо к уменьшению расходов государство, что на вряд ли произойдет в связи с тем, что от уменьшения расходов государство, от этого мало кому будет хорошо. Но и девальвация рубля сразу же может значительно обесценить доходы граждан, в результате чего товары станут дорогими для граждан, что в свою очередь снизит покупательную способность граждан, а за снизится приток денежных средств в казну государства. Поэтому независимо от того, упадет цена на нефть или возрастет, от этого ничего не изменится, что позволяет обеспечить снижение влияния мировых цен на данный вид налога.

Для принятия мер по данной проблеме правительство устанавливает льготную ставку НДС по товарам, являющиеся жизненно необходимыми, в размере 10%. Список товаров представлен в НК РФ, к ним относятся некоторые группы продовольственных товаров, медицинские препараты, товары для детей, внутренние авиаперевозки, периодические издания.

Глядя на выше изложенное, можно сделать вывод, что налог на добавленную стоимость помогает государству лучше отслеживать организации в уплате НДС, прослеживая от начала движения товара до его конечной точки. Помогает обеспечить приток денежных средств в бюджет страны, даже в том случаи, если в стране произойдет экономический кризис, поскольку люди будут все равно покупать будь то хлеб или молоко. Также стоит взять за внимание тот факт, что на экспортный товар ставка по НДС 0%, а по сравнению с 2017 годом отчисления по НДС увеличились на 16,4%, что свидетельствует об увеличении товарного оборота внутри страны

Список литературы:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации: Часть вторая. — М.: Издательство «Омега-Л», 2018. - 793 с.
2. Касьянова Г.Ю.: НДС для организаций и индивидуальных предпринимателей. М.: АБАК, 2018. – 712 с.
3. Щербакова И.Г. Проблемы налогового администрирования НДС и пути их решения // Вестник удмуртского университета. 2019. Т. 27, вып. 3. С. 66-72.
4. Официальный сайт Федеральная налоговая служба РФ — [Электронный ресурс] / ФНС России [сайт] 2018. — Режим доступа: <http://www.nalog.ru>. (Дата обращения 19.11.2019).
5. Парашук И.А., Димитриева Е.Н. Организация внутреннего аудита в России. Экономические исследования и разработки. 2019. № 6. С. 21-25.
6. Приходченко А.С., Димитриева Е.Н. Оценка экономической безопасности Новосибирской области /Материалы IX Международной научнопрактической конференции. 2018. С. 231-234.
7. Филиппов Д.М., Димитриева Е.Н. Влияние цифровых платформ на конкурентоспособность российской экономики. Сборник научных трудов. В 2-х частях. Под редакцией Д.О. Соколовой. 2019. С. 97-99.

УЧЕТ И АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ НА ПРЕДПРИЯТИИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ

Кирякова Екатерина Сергеевна

студент,

Пермский государственный аграрно-технологический университет

имени академика Д.Н. Прянишникова,

РФ, г. Пермь

Троценко Вячеслав Михайлович

канд. экон. наук, доцент,

Пермский государственный аграрно-технологический университет

имени академика Д.Н. Прянишникова,

РФ, г. Пермь

Аннотация. Статья посвящена учету и анализу структуры основных средств АО «Птицефабрики Комсомольской» который, позволяет оценить их. Состав и учет основных средств АО «Птицефабрики Комсомольской» ее динамика, баланс основных средств и анализ предприятия.

Ключевые слова: Основные средства, Фондоотдача, Фондоёмкость, Фондорентабельность.

Основные средства – это внеоборотные активы, срок полезного использования которых составляет более одного отчетного периода. В сельском хозяйстве основные средства могут включать в себя землю, здания, мебель и инвентарь, а также оборудование. Учетной особенностью основных средств, как правило, является их значительная учетная стоимость относительно других активов, находящихся на балансе сельскохозяйственной организации. Следовательно, при аудите основное внимание сотрудников аудиторской организации традиционно направлено на сбор доказательств в части подтверждения предпосылок таких как наличие, полнота, права и обязанности и оценка.

По классификационным видам ведётся учёт основных средств и составляется отчётность о наличии и движении основных средств [5, с. 247].

Отражение основных средств в учете предприятия имеют свои особенности. Задачи учёта наличия и движения основных средств состоят в следующем: отражение поступления, внутреннего перемещения и выбытия объектов основных средств в учётных регистрах (корректное, своевременное и точное); расчет и отражение в учёте сумм начисленной амортизации по объектам; отражение операций по ликвидации основных средств; текущий контроль за расходами на ремонт основных средств, обеспечение сохранности и эффективности использования объектов основных средств [1].

Правильно оформленная первичная документация необходимая в бухгалтерском учете. Контроль над движением основных средств помогает правильно оценить эффективность их применения в производственном процессе.

Для учёта наличия и движения основных средств востребованы унифицированные формы первичных учетных документов, а также документы, разработанные в самой организации. Для учёта наличия и движения основных средств субъектами хозяйствования используются счета 01 «Основные средства» (активный счёт), 02 «Амортизация основных средств» (пассивный счёт), 08 «Вложения во внеоборотные активы», 91 «Прочие доходы и расходы» (активно-пассивный счёт) [2].

Движение основных средств предусматривает поступление, внутреннее перемещение и выбытие основных средств. При выбытии к счету 01 открывается субсчет, который отражает «выбытие», и при продаже объекта происходит списание первоначальной стоимости, аморти-

зации, остаточной стоимости, фиксируется полученная выручка от реализации и учитывается НДС [3, с. 9].

Ключевыми недостатками бухгалтерского учета и экономического анализа в сельскохозяйственной организации являются следующие:

1. Использование устаревшего плана счетов.
2. Отсутствие учетной политики.
3. Отсутствие графика документооборота.
4. Неполноценное оформление бухгалтерских документов.
5. Отсутствие автоматизации обработки полученной информации.

На основе выделенных проблем рассмотрим ключевые направления совершенствования для развития бухгалтерского и экономического учета на сельскохозяйственных предприятиях в России в средне - и долгосрочном периоде:

- обязательный переход для всех предприятий на новый план счетов;
- составление и выполнения графика документооборота;
- унификация первичных и сводных документов;
- усиление контроля за учетом основных средств;
- модернизация и автоматизация имеющихся мощностей;
- поиск новых направлений капитальных вложений (например, инвестиционные проекты в области переработки молока и мяса);
- оптимизация налоговых платежей. – полный переход на электронный документооборот.

Переход к рыночной экономике требует переосмысления многих теоретических и концептуальных аспектов анализа хозяйственной деятельности, касающихся, прежде всего, определения его места, роли, функций и содержания в системе экономических наук. Для того чтобы перейти к рассмотрению методик анализа эффективности использования основных средств, необходимо определить, что служит в качестве объектов и источников информации для такого рода анализа.

Любое предприятие стремится эффективно использовать имеющиеся у него основные средства и следить за их состоянием, так как от этого напрямую зависит конечный результат финансово-хозяйственной деятельности организации. Поэтому проводится анализ основных средств.

В задачи анализа использования основных средств можно сформулировать следующим образом:

- Анализ обеспеченности основными производственными фондами.
- Анализ интенсивности и эффективности использования основных средств.
- Анализ использования производственных мощностей и технического оборудования.
- Комплексный анализ основных средств обычно начинают с изучения наличия основных средств, их динамики и структуры [4, с. 147].

Анализ эффективности использования основных средств включает расчет как обобщающих, так и частных показателей.

Акционерное общество «Птицефабрика «Комсомольская», краткое наименование АО «Птицефабрика «Комсомольская», действует с 25.01.2005 г., основной ОКВЭД - разведение сельскохозяйственной птицы [6].

Основные средства показаны в бухгалтерском балансе по первоначальной стоимости за вычетом накопленной амортизации. В строку 1150 «Основные средства» включаются также незавершенное строительство, незаконченные операции по приобретению основных средств и авансы, уплаченные за основные средства. Авансы отражаются за вычетом налога на добавленную стоимость и резервов, начисленных под авансы по основным средствам.

Переоценка основных средств не производится.

Установленные сроки полезного использования основаны на обобщенной оценке периода, в течение которого использование соответствующих объектов основных средств приносит доход Организации. В случае, если специфика эксплуатации отдельных объектов

предполагает их использование в течение периода, который существенно отличается от оценки, приведенной выше, срок полезного использования таких объектов определяется Организацией исходя из фактического ожидаемого срока их полезного использования.

Срок полезного использования капитальных вложений в арендованные объекты основных средств устанавливается Организацией равным ожидаемому сроку аренды. Учет основных средств ведется в разрезе инвентарных объектов согласно классификационным группам. Для обеспечения контроля сохранности основных средств каждому инвентарному объекту присваивается соответствующий номер.

Оформление движения основных фондов осуществляется с помощью унифицированных форм учета основных средств.

Акты о приеме-передаче (формы № ОС-1, № ОС-1а) применяются для оформления и учета операций приема, приема-передачи объектов основных средств в организации. К акту обязательно прилагается техническая документация, относящаяся к данному объекту.

Для оформления и учета списания пришедших в негодность основных средств предприятия применяются акты о списании:

- форма № ОС-4 — при списании отдельного объекта основных средств;
- форма № ОС-4а — при списании автотранспортных средств.

Акты составляются в двух экземплярах, подписываются членами комиссии, назначенной руководителем организации, утверждаются руководителем или уполномоченным им лицом. Первый экземпляр передается в бухгалтерию, второй — остается у лица, ответственного за сохранность объектов основных средств, и является основанием для сдачи на склад и реализации материальных ценностей и металлолома, оставшихся в результате списания.

Аналитический учет наличия и движения основных средств внутри организации осуществляется в инвентарных карточках.

Бухгалтер ведет инвентарные карточки в одном экземпляре: на каждый объект — по форме № ОС-6б.

Записи в инвентарные карточки производятся на основании актов о приеме-передаче объектов основных средств, об их перемещении, реконструкции, модернизации, капитальному ремонту и списанию, а также на основании технических паспортов и других документов.

В инвентарных карточках приводятся основные данные по объекту на дату принятия к учету (первоначальная стоимость, срок полезного использования) и дату передачи (фактический срок эксплуатации, сумма начисленной амортизации), а также сведения о переоценке, внутреннем перемещении.

Бухгалтерский учет поступления основных средств ведется с использованием счета 08 «Вложения во внеоборотные активы» в разрезе субсчетов:

- 08-1 «Приобретение земельных участков»,
- 08-2 «Приобретение объектов природопользования»,
- 08-4 «Приобретение объектов основных средств».

По дебету этого счета отражаются затраты, связанные с покупкой основных средств.

По кредиту счета осуществляется списание сформированной первоначальной стоимости по введенным в эксплуатацию объектам в дебет счета 01 «Основные средства».

Учет наличия и движения основных средств организации ведется на счете 01 «Основные средства». По дебету счета отражается принятие к бухгалтерскому учету основных средств, а также увеличение их первоначальной стоимости при достройке, оборудовании, реконструкции и переоценке.

По кредиту счета отражается списание первоначальной стоимости по выбывшим объектам основных средств, а также уменьшение их первоначальной стоимости при частичной ликвидации основных средств и переоценке.

При выбытии основных средств инвентарная карточка изымается из картотеки. В карточке осуществляются записи о выбытии объекта. Запись о выбытии объекта производится и в инвентарном списке основных средств по местам нахождения.

Информация о выбытии объектов основных средств формируется на счете 91 «Прочие доходы и расходы». По кредиту указанного счета отражается выручка от продажи объектов основных средств, стоимость оприходованных материальных ценностей, полученных при их демонтаже. По дебету счета показывают остаточную стоимость объектов и расходы, связанные с их выбытием.

Таблица 1.

**Отражение в бухгалтерском учете хозяйственной операции
по поступлению объекта основных средств**

Содержание хозяйственных операций	Корреспондирующие счета		Сумма, руб.	Наименование документа
	Дт	Кт		
Отражена стоимость основного средства согласно расчетным документам поставщика (без учета НДС)	08	60	1008474,58	Счёт, банковская выписка
Отражена сумма НДС от стоимости объекта ОС	19	60	181525,42	Счет-фактура
Произведена оплата за объект ОС (включая НДС)	60	51	1190000	Выписка банка
Отражена стоимость основного средства по первоначальной стоимости	01	08	1008474,58	Акт о приеме-передаче объекта основных средств
Предъявлена к вычету сумма НДС	61-1	19	181525,42	Акт о приеме-передаче объекта ОС

Представим динамику и показатели эффективности использования основных средств на предприятии.

Таблица 2.

Характеристика основных средств

Показатель	2018	2019	Абс. изм., тыс. руб.	Темп прироста, %	2020	Абс. изм., тыс. руб.	Темп прироста, %
Основные средства	566193	544913	-21280	-3,76	478527	-66386	-12,18
Фондоотдача	4,35	4,80	0,45	-	6,12	1,32	-
Фондоемкость	0,23	0,21	-0,02	-	0,16	-0,04	-
Фондорентабельность	0,31	0,05	-0,26	-	0,20	0,15	-

За последние 3 года основные средства предприятия характеризуются снижением стоимости. Так, в 2019г. стоимость основных средств снизилась на 21280 тыс. руб., или на 3,76%, а в 2020г. – на 66386 тыс. руб., или на 12,18%. Снижение обусловлено превышением выбытия основных средств над их поступлением. Выбытие основных средств обусловлено их старением (износом).

Показатели эффективности характеризуются ростом фондоотдачи, что обусловлено снижением стоимости основных средств при увеличении выручки. Соответственно, фондоемкость снизилась. Указанная динамика говорит о увеличении эффективности использования основных средств. При этом, фондорентабельность в 2019 г. снизилась на 0,26 руб. за счет снижения прибыли, а в 2020г. увеличилась на 0,15 руб. за счет ее роста, т.е. по данному показателю эффективность использования основных средств в 2020 г. увеличилась.

Список литературы:

1. Положение по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» (ПБУ 6/01), утв. приказом МФ РФ от 30.03.2001 г. № 26н (в ред. от 16 мая 2016 г. N 64н)
2. Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и инструкции по его применению: Приказ Минфина РФ от 31 октября 2000 г. N 94н (в ред. от 8 ноября 2010 г. № 142н)
3. Биктимерова Л.М. Бухгалтерский учет и анализ состояния и движения основных средств. // Бухгалтерский учет, анализ и аудит: современное состояние и перспективы развития. Материалы XII Международной научно-практической конференции. Уральский государственный экономический университет. Екатеринбург, 2021. – С. 9-12.
4. Мамайбекова С.М., Супаева Г.Т. Совершенствование методов анализа состояния и эффективности использования основных средств. // Вестник КЭУ им. М. Рыскулбекова, 2021. - № 1. – С. 147-149.
5. Хасанова А.П., Лайпанова З.М. Классификация основных производственных фондов. // Школа молодых новаторов, 2021. – С. 247-251.
6. Официальный сайт АО «Птицефабрика «Комсомольская» - <http://ptfkms.ru/>

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ТРАНСПОРТНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ ПРИ ЗАТРАТНОМ ПОДХОДЕ

Кузьмина Диана Эдуардовна

магистрант,

Государственный Морской Университет имени адмирала Ф.Ф. Ушакова,
РФ, г. Новороссийск

Для любого предприятия основной задачей является создание условий, которые будут способствовать эффективному функционированию и укреплению конкурентных позиций компании на рынке.

При определении стоимости предприятий следует одновременно пользоваться только методами затратного и доходного методологических подходов. При этом, оценивая предприятие, необходимо понимать, что ключевым результатом оценки стоимости будет являться результат, полученный методом затратного методологического подхода, который опирается на разработанную К. Марксом классическую трудовую теорию стоимости.

Оценку хозяйственной деятельности предприятия при затратном подходе необходимо начинать с определения себестоимости производства продукции, представляющее собой денежное выражение затрат, которые приходятся на единицу определенного вида продукции. Виды продукции в транспортной компании: грузовые и пассажирские перевозки; перевозки по видам тяги и сообщения: по категориям поездов; по операциям перевозочного процесса; по типам поездов; по родам грузов и др.

Используя затратный метод оценки транспортного предприятия, можно столкнуться со следующими трудностями:

1. Отсутствие современной системы переоценки основных средств предприятия.
2. Упрощенный порядок амортизации основных средств предприятия.
3. Необходимость корректного учета всех видов износа основных средств и активов предприятия.
4. Задержка внедрения специализированных электронных средств по автоматизации проведения оценочных процедур и расчетов, использующих затратный методологический подход.

Себестоимость как экономическая категория является частью механизма регулирования экономических взаимоотношений между транспортной компанией, пользователями ее услуг и государством и включена в систему налогообложения.

Состав затрат, входящих в себестоимость перевозок подробно рассмотрен в номенклатуре доходов и расходов по видам деятельности. Расходы любого предприятия сосредотачиваются в следующих элементах эксплуатационных расходов (рисунок 1).



Рисунок 1. Состав затрат транспортной компании

Оценить использование трудовых ресурсов можно на основе мероприятий по определению соответствия количества и качества труда требованиям технологии производства.

Оценить эффективность использования основных средств транспортной компании можно на основе следующих показателей:

- фондоотдача – обобщающий показатель, характеризующий уровень использования основных фондов. Он представляет собой отношение объема продукции, размера дохода и прибыли к годовой стоимости основных производственных фондов;
- фондоемкость является величиной обратной фондоотдаче и определяется как отношение среднегодовой стоимости основных производственных фондов к объему выработанной продукции в натуральном или денежном выражении.

Ключевые показатели результативности (КПР) говорят о положении дел в целом. Общей их характеристикой является то, что они отражают результаты многих видов деятельности и очень удобны для руководителей. Они предназначены для характеристики большого промежутка времени, например: месяца, квартала, полугодия, года.

Список литературы:

1. Анцупов А.Я. Стратегическое управление / А.Я. Анцупов. - М.: Техносфера, 2015. - 344 с.
2. Белкин М.В. Регламентация и нормирование труда: Учебное пособие для бакалавров направления «Управление персоналом». – М.: МИИТ, 2015. – 76 с.
3. Вертакова Ю.В. Стратегическое управление жизнеспособностью организации на основе применения системы сбалансированных показателей / Ю.В. Вертакова, М.С. Борисова, А.М. Борисов. - М.: Русайнс, 2017. - 127 с.
4. Ветлужских Е. Стратегическая карта, системный подход и КРІ : Инструменты для руководителей / Е. Ветлужских. – Москва : Альпина Паблишер, 2016. – 204 с.
5. Грузинов В.П. Экономика предприятия: учеб. пособие/В.П. Грузинов, В.Д. Грибов. -4-е изд., доп. -М.: Финансы и статистика, 2018. -307 с.

ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ И ФАКТОРЫ, НА НЕЕ ВЛИЯЮЩИЕ

Кутявина Лидия Владимировна

магистрант,

*Новосибирский государственный университет экономики и управления,
РФ, г. Новосибирск*

Остапова Вера Владимировна

научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,

*Новосибирский государственный университет экономики и управления,
РФ, г. Новосибирск*

Успешное существование любой организации во многом определяется финансовой устойчивостью ее деятельности, поскольку она отражает такое состояние финансовых ресурсов, при котором компания способна обеспечить стабильный процесс производства, его расширение и реализацию продукции, свободно маневрируя денежными средствами.

Кроме того, финансово устойчивые организации обладают преимуществами в виде доверия инвесторов, банков, поставщиков и квалифицированного персонала.

Единого мнения насчет сущности финансовой устойчивости в сообществе ученых и публицистов нет.

Так, В.В. Бочаров определяет ее как «состояние денежных ресурсов, обеспечивающее развитие предприятия преимущественно за счет собственных средств при сохранении платежеспособности, кредитоспособности и минимальном уровне предпринимательского риска» [1, с. 76].

Согласно А.Д. Шеремету, сущность финансовой устойчивости представляет собой «обеспечение запасов формирующими источниками, а платежеспособность считается ее внешним проявлением» [2, с. 115].

А.В. Грачев считает, что «уровень финансовой устойчивости характеризует обеспеченность предприятия собственными источниками для дальнейшего роста и развития» [3].

В источниках финансовая устойчивость часто выступает синонимом или одной из главных характеристик финансового состояния компании, с помощью которой определяют тип финансового состояния предприятия в исследуемый период. Выделяют четыре типа: абсолютную и нормальную устойчивость финансового состояния, а также неустойчивое и кризисное состояние.

Так, абсолютная финансовая устойчивость предприятия предполагает высокую платежеспособность и независимость от заемных источников, то есть ситуацию, когда собственные средства обеспечивают величину внеоборотных активов.

Нормальная финансовая устойчивость подразумевает удовлетворительную платежеспособность и, вероятнее всего, активное использование долгосрочных кредитов и займов.

Неустойчивым финансовое положение становится, когда собственных и долгосрочных заемных источников не хватает, поэтому для достижения равновесия привлекаются краткосрочные кредиты и дебиторская задолженность.

Кризисное финансовое состояние – это критическая ситуация, при которой денежные средства, дебиторская задолженность и другие активы не покрывают даже кредиторской задолженности и просроченных кредитов.

Одними из основных факторов, влияющих на тип состояния, являются: «выполнение финансового плана и пополнение по мере возникновения потребности собственного оборотного капитала за счет прибыли» [2, с. 115].

Другие факторы, влияющие на финансовую устойчивость, можно подразделить на внутренние и внешние по месту возникновения.

К внешним относится широкий спектр факторов, в том числе: экономические условия, конкуренция, платежеспособный спрос потребителей, налоговая и кредитная политика государства, законодательные акты, регулирующие работу отрасли; общая политическая и экономическая стабильность.

К внутренним факторам финансовой устойчивости относятся такие, как: отраслевая принадлежность предприятия; состояние имущества и финансовых ресурсов, включая запасы и резервы, их состав и структуру; размер оплаченного уставного капитала и другие.

К важнейшим факторам финансовой устойчивости организации относятся состав, структура и управление финансовыми средствами. Размер собственных финансовых средств, в особенности прибыли, и их соотношение с величиной заемных источников, оказывает прямое влияние на финансовое состояние и платежеспособность компании. При этом лучше, чтобы значительная часть собственных средств использовалась в улучшении или расширении производства.

Следовательно, к внутренним факторам, влияние которых можно наглядно проследить в расчетах аналитических показателей финансовой устойчивости, относятся величина собственного капитала и заемных средств. Они являются ключевыми при оценке финансовой устойчивости организации на основе финансовой отчетности с помощью абсолютных или относительных показателей.

Дополнительные финансовые средства рынка ссудного капитала оказывают большое влияние на финансовую устойчивость предприятия. Заемные источники удобны, так как позволяют оперативно привлекать денежные средства извне. Однако, они подвержены финансовому риску в связи с необходимостью вовремя погашать задолженность.

Обобщающим показателем финансовой устойчивости является трехкомпонентный показатель наличия собственных оборотных средств, оценивающий излишки или недостатки разных источников средств для формирования запасов. Показатель рассчитывается в виде разности между величинами источников средств и запасов, то есть учитывает наличие или отсутствие, а также влияние ссудного и собственного капиталов. На его основе определяется тип финансовой устойчивости компании.

В таблице ниже приведен метод расчета конечного трехкомпонентного показателя наличия собственных оборотных средств на примере коммерческой организации, оказывающей медицинские услуги за 2020 год.

Таблица 1.

Оценка наличия собственных оборотных средств коммерческой клиники в 2020 году

Показатели	31.12.19, тыс. руб	31.12.20, тыс. руб	Изменение
1 Источники формирования собственных оборотных средств	44534	38247	-6287
2 Внеоборотные активы	24884	22844	-2040
3 Наличие собственных оборотных средств (стр.1 - стр.2)	19650	15403	-4247
4 Долгосрочные обязательства	0	0	0
5 Наличие собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов (стр.3 + стр.4)	19650	15403	-4247
6 Краткосрочные заемные средства	0	0	0
7 Общая величина основных источников формирования запасов (стр.5 + стр.6)	19650	15403	-4247
8 Величина запасов	1080	1165	85
9 Излишек (+), недостаток (-) собственных оборотных средств (стр.3 - стр.8)	18570	14238	-4332
10 Излишек (+) или недостаток (-) собственных и долгосрочных заемных источников (стр.5 - стр.8)	18570	14238	-4332
11 Излишек (+), недостаток (-) общей величины основных источников формирования запасов (стр.7 - стр.8)	18570	14238	-4332
12 Трехкомпонентный показатель (1 при излишке; 0 при недостатке)	(1;1;1)	(1;1;1)	-

Стоит заметить, что у компании в рассматриваемый период отсутствуют краткосрочные и долгосрочные кредиты и займы, то есть организацию можно охарактеризовать как независимую от заемных источников.

На обе рассматриваемые даты трехкомпонентный показатель имеет вид (1;1;1), что свидетельствует об абсолютной финансовой устойчивости. Несмотря на общее снижение показателей актива, вызванное последствиями пандемии коронавируса, собственных оборотных средств организации достаточно, чтобы обеспечить величину внеоборотных активов.

Данный вид анализа позволяет провести оценку на основании внутренних факторов финансовой устойчивости, являющейся частью общего анализа финансовой деятельности и состояния предприятия, оценивающих его платежеспособность и степень зависимости от внешних источников финансирования.

Список литературы:

1. Бочаров В.В. Финансовый анализ. Краткий курс. 2-е изд. — СПб.: Питер, 2009. — 240 с.
2. Шеремет А.Д. Финансовый анализ: Учебно-методическое пособие / А.Д. Шеремет, Е.А. Козельцева. — М.: Экономический факультет МГУ имени М.В. Ломоносова, 2020. — 200 с.
3. Шолиева Н.А. Подходы к определению «финансовая устойчивость предприятия» // Проблемы науки – 2017. – № 5 (18). – С. 51-55.

ВЗАИМОСВЯЗЬ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ И МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ ЕГО КАПИТАЛОМ

Лепешкина Екатерина Дмитриевна

студент,

Волгоградского государственного технического университета,
РФ, г. Волгоград

Чеховская Ирина Александровна

научный руководитель, д-р экон. наук, доцент,

Волгоградского государственного технического университета,
РФ, г. Волгоград

Для успешной деятельности и развития компании большое значение имеет финансовая устойчивость. Финансовая устойчивость – это критерий, позволяющий определить платежеспособность предприятия, состоятельность, а также стабильность положения компании (превышение доходов над расходами, свободное распоряжение и эффективное использование денежных средств).

При грамотном управлении финансовой деятельностью компании финансовая устойчивость достигает необходимого уровня. Такое управление включает в себя и управление капиталом предприятия. Очевидно, что между финансовой устойчивостью и управлением капиталом существует взаимосвязь.

Выделяют две группы показателей финансовой устойчивости: абсолютные и относительные.

К абсолютным показателям относятся финансовые запасы и источники финансирования. Благодаря оборотным средствам и кредитам запасы могут пополняться.

Относительные показатели выступают основой определения устойчивости. Здесь можно выделить следующие показатели: коэффициенты финансовой независимости, финансового рычага, обеспеченности собственными средствами, показатель краткосрочной задолженности и другие.

Абсолютные показатели, характеризующие источники формирования оборотных активов:

1. Наличие собственных оборотных средств (СОС):

$$\text{СОС} = \text{СК} - \text{ВА} + \text{ДЗ},$$

где СК – собственный капитал,

ВА – величина оборотных активов,

ДЗ – дебиторская задолженность.

2. Наличие собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов и затрат (СДИ):

$$\text{СДИ} = \text{СОС} + \text{ДО} + \text{ЦФП},$$

где СОС – собственные оборотные средства,

ДО – долгосрочные кредиты и займы,

ЦФП – целевое финансирование и поступления.

3. Общая величина основных источников формирования запасов и затрат (ОИ):

$$\text{ОИ} = \text{СДИ} + \text{КЗ},$$

где СДИ – собственные и долгосрочные заемные источники финансирования запасов,

КЗ – краткосрочные заемные средства.

На основе приведенных выше показателей, можно определить тип финансовой устойчивости, они приведены в таблице 1.

Таблица 1.

Типы финансовой устойчивости

Тип финансовой устойчивости	СОС	СДИ	ОИ
1. Абсолютная финансовая устойчивость	+	+	+
2. Нормальная финансовая устойчивость	-	+	+
3. Неустойчивое финансовое состояние	-	-	+
4. Кризисное финансовое состояние	-	-	-

Предприятие, независимое от финансовых кредиторов и использующее только собственные средства обладает абсолютной финансовой устойчивостью.

Компания, которая использует и собственные, и заемные средства в отношении 50/50 обладает нормальной финансовой устойчивостью.

Если для покрытия части запасов компания использует дополнительные источники со стороны, её финансовое положение – неустойчивое.

В критическом финансовом положении компания находится в том случае, если имеет не погашенные в срок кредиты, а также просроченную кредиторскую и дебиторскую задолженность.

Анализ финансовой устойчивости проводится для того, чтобы определить на сколько рационально компания управляет средствами. Финансовая устойчивость проявляется в эффективном создании запасов и расходовании денежных ресурсов, которые необходимы для работы предприятия.

Анализ финансовой устойчивости включает в себя аналитические процедуры, которые и позволяют оценить финансовое состояние компании.

К таким процедурам относятся:

- описание состава и структуры активов, и источников их формирования;
- анализ обеспеченности запасов, исходя из их источников (соотношение стоимости запасов, расходов и совокупности своих и заемных денежных источников);
- анализ относительных показателей – позволяет определить финансовую устойчивость как соотношение абсолютных показателей актива и пассива баланса [2, с. 215].

Базой для проведения анализа служат: бухгалтерский баланс, отчет о прибылях и убытках, отчет об изменениях капитала, отчет о движении денежных средств, приложение к бухгалтерскому балансу.

Можно выделить основные признаки финансово устойчивой компании:

- независимость от внешних кредиторов;
- платежеспособность;
- налаженный механизм производства и реализации продукции.

По соотношению собственного и заемного капитала определяется независимость компании от внешних кредиторов. Чтобы достичь оптимального значения этого соотношения, необходимо управлять структурой капитала. Управление структурой капитала предполагает поиск такого соотношения собственных и заемных средств, при котором достигается минимальная цена капитала при максимальной рыночной стоимости компании.

Структура капитала компании позволяет определить многие аспекты не только финансовой, но также хозяйственной и инвестиционной деятельности. Она влияет на рентабельность активов и собственного капитала (т.е. на уровень экономической и финансовой рентабельности предприятия), определяет систему коэффициентов финансовой устойчивости и платежеспособности (уровень основных финансовых рисков и, в конечном счете, формирует соотношение доходности и риска в процессе развития предприятия).

Основная цель анализа капитала – выявление тенденций динамики объема и состава капитала в предплановом периоде и их влияние на финансовую устойчивость и эффективность использования капитала.

Существует ряд факторов (объективных и субъективных), учет которых позволяет целенаправленно формировать структуру капитала, что в свою очередь обеспечивает условия наиболее эффективного его использования.

Среди основных факторов можно выделить следующие:

- отраслевые особенности компании;
- стадия жизненного цикла;
- конъюнктура товарного и финансового рынков;
- уровень рентабельности операционной деятельности;
- коэффициент операционного леввериджа;
- уровень концентрации собственного капитала.

С учетом этих факторов, управление структурой капитала сводится к двум основным направлениям:

- установление оптимальных для конкретной организации пропорций использования собственного и заемного капитала;
- обеспечению привлечения на предприятие необходимых видов и объемов капитала для достижения расчетных показателей его структуры.

Неэффективное управление финансами может привести компанию к разорению. Если финансовый анализ организации выявил, что финансовое состояние фирмы - неустойчивое, то в этом случае необходимо воспользоваться внутрихозяйственными резервами, а также провести реконструкцию процедур управления.

Для разработки конкретных мер укрепления финансов организации можно воспользоваться различными вариантами управленческих действий. Чтобы стабилизировать финансовое состояние компании необходимо следовать следующим шагам:

1. Устранить неплатежеспособность. Достичь этого можно за счет пролонгации краткосрочных финансовых кредитов; сокращения затрат на приобретение материалов и оборудования; сокращения расходов на рекламу; реструктуризации кредиторской задолженности. Также можно увеличить денежные потоки компании путем перевода части ликвидных оборотных и внеоборотных активов в денежные средства.

2. Восстановить финансовую устойчивость предприятия. Т.е. на этом этапе необходимо устранить негативные причины или резко ограничить их влияние на финансовую устойчивость. Восстановление финансовой устойчивости происходит как продолжение реализации принимаемых мер по сокращению потребления финансовых ресурсов и увеличению положительного потока прироста собственных финансовых ресурсов.

3. Обеспечение финансового равновесия в долгосрочной перспективе. Т.е., необходимо создать условия для самофинансирования, развития производства, устранить старые угрозы и предупредить возникновение новых, улучшить финансовые результаты деятельности компании. Для финансового оздоровления компаний рекомендуется применение следующих мер: повысить эффективность использования основных средств предприятия и добиться снижения затрат на их создание, рационализировать товарные запасы, ускорить оборот денежных средств, снизить затраты в коммерческой деятельности, уменьшить отток денежных средств, реструктуризировать банковские кредиты, увеличить объемы продаж.

Таким образом, состав и структура финансовых ресурсов, правильно подобранная тактика управления выступают важным фактором обеспечения финансовой устойчивости предприятия. Чем более оптимальной является структура капитала компании, тем более устойчивой в финансовом аспекте является данная компания.

Список литературы:

1. Богдановская Л.А., Виноградов Г.Г., Мигун О.Ф. Анализ хозяйственной деятельности: учебник. Общ. ред. В.И. Стражева. М.: Высш. шк., 2017. - 358 с.
2. Гаврилова А. Н. Финансовый менеджмент : учеб. пособие / А. Н. Гаврилова [и др.]. - М. : Кнорус, 2018. - 326 с.
3. Михайлов А. М. Эффективность функционирования капитала в современных условиях / А. М. Михайлов // Экономические науки. - 2017. - № 7. - С. 43-52.

ОСНОВНЫЕ ФОНДЫ И ДРУГИЕ ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ. ИСТОЧНИКИ ИХ ФОРМИРОВАНИЯ И ФИНАНСИРОВАНИЯ ВОСПРОИЗВОДСТВА

Ноженко Диана Юнусовна

студент

Московский финансово-юридический университет,

РФ, г. Москва

Аннотация. В статье рассматривается подход к формированию стратегии эффективного управления ОПФ компании. Приведены этапы формирования стратегии эффективного управления ОПФ компании. Рекомендации по выбору стратегии технологического обновления и эффективного использования ОПФ компании формируются на основе соотношения интегрального показателя эффективности использования ОПФ компании и интегрального уровня факторов окружающей среды, влияющих на процесс воспроизводства ОПФ компании.

Abstract. The article considers the approach to formation of a strategy for effective management of the fixed production assets of company. The stages of forming a strategy for effective management of the fixed production assets of company are given. Recommendations on the choice of the strategy of technological renewal and effective use of fixed production assets of company are formed on the basis of the ratio of an integrated indicator of the efficiency of the use of the company's fixed production assets and the integral level of environmental factors affecting the process of reproduction of the company's fixed production assets.

Ключевые слова: основные фонды, внеоборотные активы, источники воспроизводства и источники формирования.

Keywords: fixed assets, non-current assets, the sources of reproduction, economic effectiveness and the sources of funding for reproduction.

Одним из приоритетных направлений развития экономики любого государства является технологическое обновление и повышение эффективности использования основных производственных фондов. Место предприятия в промышленном производстве, его финансовое положение и конкурентоспособность зависят от решения этих проблем. Для России решение этой задачи становится все более актуальным, поскольку с присоединением к ВТО российским предприятиям и организациям придется работать в более жестких конкурентных условиях.

Между тем основные производственные фонды большинства предприятий и организаций нефтяной отрасли Российской Федерации устарели и обновляются невысокими темпами. Так, в сегменте Апстрим износ основных средств составляет 53,7%, в сегменте Даунстрим - 47,1% (на конец 2020 года). Доля полностью изношенных основных активов в сегменте разведки и добычи составляет 20,6%; в сегменте Даунстрим - 16,8% (на конец 2020 года). Таким образом, очень актуальны проблемы обновления и эффективного использования основных производственных фондов нефтяных компаний. Кроме того, крайне актуальны вопросы расчета эффективности использования основных производственных фондов компании. Необходимость совершенствования методики оценки эффективности использования основных производственных фондов нефтяной компании определяет актуальность данного исследования.

Показатели, входящие в расчет интегрального показателя эффективности использования основных производственных фондов компании, приведены в таблице 1. Предлагаемый методический подход к экономической оценке необходимости воспроизводства основных производственных фондов нефтяной компании основан на по использованию трех групп индикаторов. На втором этапе происходит расчет приоритетных весов показателей. Авторами предлагается оценивать соотношения приоритетных весов показателей эффективности использования основных производственных фондов, используя один из экспертных методов - метод анализа иерархии [2, с. 150-151]. На третьем этапе происходит стандартизация показателей эффективности использования ОПФ.

Таблица 1.

**Компоненты интегрированного показателя эффективности использования
основных производственных фондов предприятия**

Показатель	Формула	Экономическое содержание
Фондоотдача	$h = Q/OC$	Характеризует объем продукции, приходящийся на единицу стоимости основных средств
Фондоотдача активной части	$h_a = Q/OC_a$	Характеризует объем продукции, приходящийся на стоимость активной части основных средств
Фондоемкость (коэффициент закрепления)	$f = OC/Q$	Характеризует стоимость основных средств, приходящуюся на единицу стоимости продукции; потребность в основных средствах
Фондоемкость активной части	$f_a = OC_a/Q$	Характеризует стоимость активной части основных средств, приходящуюся на единицу стоимости продукции
Амортизационность	$a = \frac{\Lambda}{Q}$	Характеризует величину издержек на единицу стоимости продукции
Фондовооруженность	$F = OC/\Gamma$	Характеризует уровень вооруженности работников основными средствами
Фондорентабельность	$P_{oc} = \Pi/OC;$ $P_{oc} = h/P$	Характеризует эффективность использования основных средств

Поскольку показатели эффективности использования основных производственных фондов имеют разные единицы измерения, их целесообразно привести к единой системе измерений с помощью алгоритма стандартизации. На следующем этапе рассчитывается интегральный показатель эффективности использования основных производственных фондов.

Анализ теоретических и методических материалов по вопросу эффективности использования основных производственных фондов компании показал, что использование только одного показателя эффективности недостаточно. Необходимо рассмотреть разные сферы деятельности компании. Учитывая это, предложим интегральный показатель эффективности использования основных производственных фондов нефтяного предприятия.

Предложено формирование интегрального критерия по формуле среднеарифметической взвешенной:

$$K \sum_{i=1}^n = Y_i * Z_i$$

где Z_i - весовой коэффициент значимости i -го критерия эффективного использования основных производственных фондов;

Y_i - i критерий эффективности использования основных производственных фондов;

n - количество показателей эффективного использования основных производственных фондов.

Весовые коэффициенты значимости показателей предлагается находить одним из экспертных методов - попарным сравнением. На основании интегрального показателя эффективности использования основных производственных фондов определяется степень эффективности использования основных производственных фондов:

$K \geq 1,15$ - высокая;

$1,00 \leq K < 1,15$ - средний;

$K < 1,00$ - низкий.

Политика воспроизводства основных производственных фондов нефтяной компании зависит не только от уровня эффективности использования основных производственных фондов, но и от внешних факторов. Работы Райко Д.В., Л.М. Цейтлин, [2, с. 155], П. Корчагин, Н. Никитина [1, с. 120] учитывались при выборе факторов, влияющих на процесс воспроизводства основных производственных фондов предприятия. В результате предложенных выше исследований автора и с учетом специализации нефтяной отрасли построена система факторов, влияющих на процесс воспроизводства основных производственных фондов нефтяной компании. Степень влияния каждого фактора на процесс воспроизводства основных производственных фондов нефтяной компании предлагается оценивать экспертным методом по пятибалльной шкале (Fi): Fi = 5 - высокая степень воздействия, серьезная опасность; Fi = 1 - отсутствие удара, угроз. В качестве экспертного используется метод анализа иерархии [4, с. 157].

Уровень воздействия факторов окружающей среды на процесс воспроизводства основных производственных фондов (F):

$$F = \frac{\sum_{i=1}^n f_i t_i}{5 * n}$$

где fi - уровень воздействия i-го фактора по пятибалльной шкале; n - количество оцениваемых факторов;

5 - максимальная оценка воздействия фактора.

Шкала оценки уровня воздействия факторов приведена в таблице 2.

Таблица 2.

Шкала оценки уровня влияния факторов на процесс воспроизведения основных производственных активов общества

Количество баллов (F)	Характеристики влияния факторов
$0,80 \leq F \leq 1,0$	Сильное влияние
$0,50 \leq F \leq 0,79$	Среднее влияние
$F \leq 0,49$	Низкое влияние

После расчета интегрального показателя эффективности использования основных производственных фондов (K) и уровня факторов окружающей среды, влияющих на процесс воспроизводства основных производственных фондов нефтяной компании (F), определим потребность воспроизводства основных производственных фондов нефтяной компании и стратегии обновления основных производственных фондов (Таблица 3).

Таблица 3.

Матрица выбора стратегии обновления основных производственных активов

		F		
		Низкое воздействие	Среднее воздействие	Высокое влияние
		F ≤ 0,49	0,50 ≤ F ≤ 0,79	0,80 ≤ F ≤ 1,0
K	Высокая эффективность $K \geq 1,15$	Частичное обновление	Частичное обновление	Текущее обновление
	Среднее КПД $1,00 \leq K < 1,15$	Частичное обновление	Текущее обновление	Ускоренное обновление
	Низкое КПД $K < 1,00$	Текущее обновление	Ускоренное обновление	Ускоренное обновление

Описание рекомендуемых стратегий обновления основных производственных фондов приведено ниже в таблице 4.

Таблица 4.

Стратегия обновления основных производственных активов

Стратегия	Описание стратегии
Стратегия ускоренного обновления	Организации необходимо ускорить процессы обновления ОПФ, увеличить технологический потенциал.
Стратегия текущего обновления	Организация нуждается в обновлении ОПФ для сохранения конкурентоспособности и рыночных позиций в будущем
Стратегия частичного обновления	Организация должна поддерживать ОПФ на должном уровне инженерно-технических, эксплуатационных характеристик, своевременно проводить плановые ремонтные работы и реконструкцию, усиливать контроль над реализуемыми проектами

Апробация разработанного методического подхода проведена на примере нефтяной компании ПАО АНК «Башнефть» - крупнейшая нефтяная компания России. По объемам добычи нефти занимает 6 место в России (19,9 млн тонн в 2020 году - 4% от общероссийской добычи), по объему переработки нефти - 4 место (19,1 млн тонн в 2020 году - 7% от общероссийских НПЗ) [4]. Динамика показателей эффективности использования ОПФ ПАО АНК «Башнефть» приведена в таблице 5.

Таблица 5.

Динамика показателей эффективности использования основных производственных активов ПАО АНК «Башнефть»

Группы показателей	Наименование показателя	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Показатели технического состояния ОПФ	Коэффициент обновления, паевые доли	0,37	0,19	0,18
	Коэффициент масштаба обновления, паевые доли	0,38	0,21	0,21
	Коэффициент замещения, паевые доли	2,69	7,32	16,19
	Коэффициент расширения парка, паевые доли	0,63	0,86	0,94
	Коэффициент амортизации, паев	0,53	0,50	0,54
Экономические показатели эффективности использования ОПФ	Показатели эффективности использования капитала, рубль / рубль	5,11	4,30	3,54
	Рентабельность производственных фондов, %	57,26	41,33	32,19
	Эффективность использования капитала, %	74,38	60,65	44,03
	Рентабельность собственного капитала, паев	42,79	34,71	44,94
	Коэффициент инвестирования, паев	0,65	0,53	0,32
Социальные показатели эффективности использования ОПФ	Коэффициент капитальных затрат, руб./ чел.	3420,2	3372,1	3732,9
	Уровень механических операций, руб. / чел.	2052,1	2023,3	2239,8
	Коэффициент увеличения производительности труда и увеличения удельного веса рабочей силы, удельные доли	1,02	0,84	0,82

Результаты расчета стандартизированных показателей эффективности использования основных производственных фондов ПАО АНК «Башнефть» с учетом приоритетных весов приведены в таблице 6.

Таблица 6.

Стандартизация показателей эффективности использования основных производственных активов ПАО АНК «Башнефть» с приоритетным весом, единицей

Название	Весовые коэффициенты значимости показателя	Стандартизированное значение с учетом приоритетного веса		
		2018 г.	2019 г.	2020 г.
Коэффициент обновления	0,084	0,15	0,04	0,08
Коэффициент масштабности обновления	0,102	0,16	0,06	0,10
Коэффициент замещения	0,070	0,05	0,19	0,15
Коэффициент расширения парка	0,105	0,09	0,14	0,11
Коэффициент амортизации	0,090	0,09	0,08	0,10
Производительность капитала	0,050	0,05	0,04	0,04
Рентабельность производственных фондов	0,068	0,06	0,05	0,05
Эффективность использования капитала	0,064	0,06	0,05	0,05
Рентабельность собственного капитала	0,068	0,07	0,06	0,09
Коэффициент инвестиций	0,050	0,04	0,04	0,03
Коэффициент капитальных затрат	0,063	0,06	0,06	0,07
Уровень механических операций	0,075	0,07	0,07	0,08
Коэффициент соотношения увеличения производительности труда и увеличения удельного веса рабочей силы	0,113	0,11	0,09	0,09

Расчет интегрального показателя эффективности использования основных производственных фондов ПАО АНК «Башнефть» приведен в таблице 7.

Таблица 7.

Расчет интегрированного индекса эффективности использования основных производственных активов ПАО «Башнефть»

Наименование	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Интегральный индекс (К)	1,07	0,99	1,05
Эффективное использование ОПФ	средняя	низкая	средняя

По результатам расчетов установлено, что ПАО АНК «Башнефть» имеет среднюю эффективность использования основных производственных фондов. В 2021 году произошло ухудшение 7 из 13 рассмотренных показателей эффективного использования основных производственных фондов: существенное снижение инвестиционного коэффициента (на 40%),

эффективности использования капитала (на 27%), рентабельности по производственным фондам (на 22%), коэффициент обновления основных производственных фондов. Темпы роста производительности труда отстают на 18% от темпа роста основного капитала на 18% [3].

Оценка влияния внешних факторов на процесс воспроизводства основных производственных фондов ПАО АНК «Башнефть» проводилась экспертным методом. Для измерения воздействия использовалась 5-балльная шкала, где $\Phi_i=5$ - сильное влияние, большая опасность; $\Phi_i = 1$ - отсутствие влияния и угрозы. В роли экспертов выступили исследователи проблем эффективности использования основных производственных фондов и специалисты экономического и инвестиционного департаментов и ПАО АНК «Башнефть» (общее количество экспертов - 10 человек) [3]. Средние экспертные оценки влияния факторов на процесс воспроизводства основных производственных фондов ПАО АНК «Башнефть» приведены в таблице 8.

Таблица 8.

**Экспертные оценки влияния факторов на процесс воспроизведения
основных производственных активов ПАО «Башнефть»**

Группы факторов	Наименование фактора	Степень воздействия
Группа экономических факторов	Общая характеристика экономической ситуации (восстановление, стабилизация, рецессия)	3,5
	Курс национальной валюты	3,6
	Ставка рефинансирования	2,8
	Наличие заемных средств для финансирования воспроизводства основных производственных фондов	4,1
	Уровень и динамика уровня инфляции	2,9
	Уровень и динамика уровня безработицы	3,3
	Уровень платежеспособности спроса на нефтепродукты	3,7
Группа научно-технические факторы	Направления исследований и разработок в нефтяном секторе	3
	Появление новых технологий и строительных материалов	2,1
	Научно-исследовательские и проектные организации нефтяного сектора	2,5
	Наличие ноу-хау и новых технологий в нефтяном секторе	3,3
Группа институциональных факторов	Ценовое регулирование нефтяного сектора	3,6
	Влияние государства на нефтяную отрасль промышленности	2,2
	Заинтересованность территориальных и административных органов власти в развитии воспроизводственного процесса основных производственных фондов	2,7
	Стабильность законодательства	3,3
	Наличие в достаточном количестве и качестве человеческих ресурсов	3,4
	Уровень бюрократических транзакционных издержек и коррупции в нефтяном секторе	3,2
Уровень воздействия факторов внешней среды на процесс воспроизводства основных производственных фондов (F)		0,63
Характеристика воздействия факторов		Среднее воздействие

Таким образом, по итогам 2020 года в компании ПАО АНК «Башнефть» наблюдается средняя эффективность использования основных производственных фондов, что не позволяет полностью реализовать производственный потенциал компании. При этом уровень воздействия факторов внешней среды на процесс воспроизводства основных производственных фондов характеризуется как средний ($F = 0,63$). Стратегия текущего обновления основных производственных фондов для сохранения конкурентоспособности и рыночных позиций в будущем рекомендована ПАО АНК «Башнефть».

Изучив теоретические основы экономически эффективного использования основных производственных фондов предприятия, можно сделать вывод, что до сих пор не существовало единого понятия эффективности и методологии ее определения. В процессе использования основных производственных фондов существуют различия в определении эффективности их использования. Показатель использования основных производственных фондов - это наиболее часто используемый показатель капиталоемкости. Предлагаемая в данной работе методика позволяет оценить эффективность использования основных производственных фондов компании в комплексе с учетом технического состояния основных производственных фондов, их экономической и социальной эффективности использования, а также выбрать оптимальную стратегию их использования и обновление основных производственных фондов.

Список литературы:

1. Корчагин П.А., Никитина Н.В. Факторы, влияющие на эффективность российских нефтяных компаний / П.А. Корчагин, Н.В. Никитина // Экономика и социология, том 8. 2019. – С. 119-130.
2. Райко Л.М., Цейтлин А.В. Факторы, влияющие на развитие предприятия» / Л.М. Райко, А.В. Цейтлин // Маркетинг и управление инновациями, том 3. 2019. - С. 149-159.
3. Официальный сайт ПАО АНК «Башнефть» [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.bashneft.ru/> (дата обращения: 03.12.2021).
4. Хлынин Э.В., Коровкина Н.И. Теоретические подходы для разработки стратегии управления процесса воспроизводства основного капитала предприятия в условиях рынка / Э.В. Хлынин, Н.И. Коровкина // Маркетинг и управление инновациями. 2020. – 157 с.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ СИСТЕМЫ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЯ СЕЛЬСКИХ ПОСЕЛЕНИЙ

Окунев Роман Владимирович

магистрант,

Алтайский государственный аграрный университет,

РФ, г. Барнаул

EFFICIENCY OF THE POWER SUPPLY SYSTEM OF RURAL SETTLEMENTS

Roman Okunev

Master's student,

Altai State Agrarian University,

Russia, Barnaul

Аннотация. В статье рассматриваются проблемы эффективности системы электро-снабжения на примере села Усть-Чарышская Пристань. Актуальность темы исследования заключается в том, что в последние годы эффективность работы советского электро-оборудования, которым до сих пор оснащены многие сельские поселения, стремительно падает из-за его изношенности. Кроме этого, в статье рассматривается экономическая сторона эффективности системы электро-снабжения на конкретных примерах из жизни.

Abstract. The article discusses the problems of the efficiency of the power supply system on the example of the village of Ust-Charyshskaya Pier. The relevance of the research topic lies in the fact that in recent years the efficiency of Soviet electrical equipment, which is still equipped with many rural settlements, is rapidly falling due to its deterioration. In addition, the article examines the economic side of the efficiency of the power supply system on concrete examples from life.

Ключевые слова: эффективность, эффективность электро-снабжения, сельские поселения, экономическая выгода.

Keywords: efficiency, efficiency of power supply, rural settlements, economic benefit.

А.В. Виноградов, кандидат технических наук, доцент, заведующий кафедрой электро-снабжения ФГБОУ ВО «Орловский государственный аграрный университет», предлагает следующую трактовку понятия «эффективность системы электро-снабжения»: Эффективность системы электро-снабжения – это характеристика функционирования совокупности источников и систем преобразования, передачи и распределения электрической энергии с целью обеспечения потребителей электрической энергией с минимально возможными издержками при условии соблюдения заданных параметров качества электро-энергии и надежности электро-снабжения, а также соблюдения сроков и качества технологических присоединений [1, с. 96].

Исходя из этой трактовки, проанализируем эффективность системы электро-снабжения сельских поселений с двух сторон:

1. Электрическое оборудование, имеющееся в распоряжении сельского поселения.
2. Техническое состояние, в котором находится данное электрическое оборудование.

Кроме этого, рассмотрим в статье экономическую сторону эффективности системы электро-снабжения.

Электрическое оборудование (электрооборудование) — это изделие, предназначенное для производства, передачи и изменения характеристик электрической энергии, а также для её преобразования в энергию другого вида.

Харечко Ю.В. в своем словаре электрика пишет: «К электрооборудованию нормативные и правовые документы относят электродвигатели, трансформаторы, коммутационную аппаратуру, аппаратуру управления, защитные устройства, измерительные приборы, кабельные изделия, бытовые электрические приборы и другие электротехнические изделия» [2, с. 160].

Для примера рассмотрим оснащение электрооборудованием села Усть-Чарышская Пристань.

Как и в подавляющем большинстве подобных населенных пунктов России, в Усть-Пристане практически все электрооборудование существует еще с советских времен.

На данный момент в селе функционирует 34 трансформаторные подстанции, свет в дома устьпристанцев доставляется по 45-ти километрам воздушных электрических линий, а эпицентром контроля снабжения электричеством всего населенного пункта является ПС № 11 «Усть-Пристанская» 110/10.

В последние десятилетия проблема эффективности электроснабжения данного села значительно обострилась. Дело в том, что электрооборудование советских времен изнашивается, требует капитального ремонта или замены. Но из-за нехватки финансирования и оптимизации рабочей силы зачастую осуществить это довольно трудно.

Сейчас электроснабжением населения, сельскохозяйственных и промышленных предприятий занимается Усть-Пристанский участок филиала Алейские МЭС АО «СК Алтайкрайэнерго». Работники предприятия регулярно стараются улучшить качество электроснабжения, проводя ремонтные работы согласно графика планово-предупредительного ремонта.

Например, когда-то в Усть-Пристане существовало профтехучилище, имеющее на балансе мехток, гаражи, учебный корпус, общежитие и складские помещения, которые были обеспечены электричеством благодаря трансформаторной подстанции, находящейся на территории учебного заведения.

В 2011 году профтехучилище прекратило свое существование. Следовательно, и подстанция стала бесхозной, если бы не одно «но». От нее электричеством «питался» один из многоквартирных домов села.

За десятилетие поломки, конечно, случались не единожды. Местным электрикам приходилось их устранять в убыток себе, так как данное электрооборудование числилось за «таинственным» собственником, который от ее содержания отказался.

А буквально несколько недель назад проблему, наконец, удалось решить. К дому была прокинута новая линия. После этого в выигрыше оказались и потребитель, у которого теперь будет меньше перебоев со светом, и работники МЭС, которым не придется проводить затратные по времени и финансам ремонтные работы. Одним словом, экономическая выгода налицо!

Говоря об экономической выгоде, хочется привести еще пару примеров.

Усть-Пристанский участок филиала Алейские МЭС АО «СК Алтайкрайэнерго» регулярно производит замену износившихся проводов линий электропередач.

Во времена СССР еще не существовало электроприборов, потребляющих такое большое количество энергии, как современная техника. Поэтому электроэнергия в дома устьпристанцев доставлялось ненадлежащего качества.

Сейчас постепенно эти линии заменяются на более мощные. Соответственно, потребитель приобретает возможность купить новую бытовую технику, потребляет больше энергии и, в связи с этим, материальные расходы на электричество у него возрастают. С течением времени замена провода полностью окупается.

В последние несколько лет Усть-Пристанские электрики проводят замену электросчетчиков у населения села за счет средств АО «СК Алтайкрайэнерго» по инвестиционной программе. Львиная доля устьпристанцев стала владельцами новых приборов учета, которые теперь располагаются на улице.

Так в чем же здесь экономическая выгода?

Дело в том, что старые приборы учета электроэнергии можно было легко «обмануть», что зачастую и делали безответственные граждане. Некоторые «изобретательные» жители

села, например, пользовались магнитом, тем самым обеспечивали значительную экономию семейного бюджета с помощью банального воровства.

Современные же приборы учета значительно «поумнели». Они устроены таким образом, что провести их гораздо труднее. И теперь платить по счетам приходится всем их обладателям.

Подводя итоги, делаем следующие выводы.

1. Чтобы повысить эффективность системы электроснабжения сельских поселений необходимо своевременно проводить ремонтные работы имеющегося электрооборудования. Вовремя производить замену в случае полного износа.

2. Чтобы это осуществлять требуется не только достойное материальное обеспечение занимающихся этим организаций, но и введение новых рабочих мест. Ведь с каждым годом работникам вменяется все больше обязанностей, при этом штатные единицы не добавляются.

3. Если осуществить эти условия, экономическая выгода возрастет, потребители будут всегда довольны качеством предоставляемых услуг.

Список литературы

1. Виноградов А.В., Виноградова А.В. Анализ основных составляющих эффективности систем электроснабжения сельских потребителей. Вестник Казанского ГАУ № 3(54) 2019, стр. 96.
2. Харечко Ю.В. Краткий терминологический словарь по низковольтным электроустановкам. Часть 5// Приложение к журналу «Библиотека инженера по охране труда». – 2017. – № 2. – 160 с.

ИНВЕНТАРИЗАЦИЯ РАСЧЁТНОГО СЧЕТА

Журкина Валерия Семёновна

студент, кафедра экономика,
Южно-Российский институт управления-
филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации,
РФ, г. Ростов-на-Дону

Пащенко Анна Андреевна

студент, кафедра экономика,
Южно-Российский институт управления-
филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации,
РФ, г. Ростов-на-Дону

Филимонцева Елена Михайловна

научный руководитель.
канд. эконом. наук, доцент,
Южно-Российский институт управления-
филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации,
РФ, г. Ростов-на-Дону

THE CONCEPT AND PROCEDURE OF INVENTORY

Valeria Zhurkina

Student, Department of Economics
South Russian Institute of Management RANHIGS,
Russia, Rostov-on-Don

Anna Paschenko

Student, Department of Economics
South Russian Institute of Management RANHIGS,
Russia, Rostov-on-Don

Elena Filimontseva

Supervisor,
Cand. economy Sci., Associate Professor,
South Russian Institute of Management, RANHIGS,
Russia, Rostov-on-Don

Аннотация. В данной статье рассмотрены особенности инвентаризации расчетного счета, определены понятие, виды и порядок проведения описаны особенности составления инвентаризационного отчета.

Также перечислены обязательные случаи проведения инвентаризации расчетного счета.

Abstract. This article discusses the features of the inventory of the current account, defines the concept, types and procedure for conducting, and describes the features of drawing up inventory report. Also listed are the mandatory cases of the inventory of the current account.

Ключевые слова: инвентаризация, расчетный счет, организация, финансы, банк, счет.

Keywords: inventory, current account, organization, finance, bank, account.

В России активно развивается рыночная экономика, с чем связано увеличение процессов хозяйственной деятельности в различных организациях. Любая деятельность организации сопровождается многочисленными расчетами:

- по поводу приобретенных ресурсов или товарно-материальных ценностей с подрядчиками и поставщиками;
- по поводу продажи товаров с покупателями;
- по поводу кредитных обязательств с кредитными организациями;
- связанные с другими финансовыми операциями организации.

Денежные расчеты играют очень важную роль в эффективности работы организации, поэтому необходимо вести их учет и проводить периодическую инвентаризацию.

Инвентаризация денежных средств – это особый метод бухгалтерского учета, используемый для контроля за финансами и для подготовки отчетных материалов. [3] В качестве контроля за денежными средствами данный инструмент используют не все организации, а вот отчетные материалы необходимо составлять любой организации.

Как уже было сказано ранее, организация постоянно сталкивается с различными расчетами при осуществлении финансовых операций.

Для каждого вида финансовой операции имеется и свой порядок инвентаризации. Одним из таких видов является инвентаризация расчетного счета.

Организация, являясь юридическим лицом, практически всегда имеет расчетный счет в банке, где обычно хранятся свободные денежные средства, которыми она распоряжается в целях ведения своей хозяйственной деятельности.

Также расчетный счет позволяет выполнять финансовые операции и вести учет денежных средств. Открытие расчетного счета в банке является причиной возникновения взаимоотношений между банком и организацией. Данные отношения регламентируются специальными нормативно-правовыми актами Центрального банка РФ.

Так как данный счет является очень важной составляющей деятельности организации и всегда вызывает определенные обязательства перед банком, необходимо проводить его инвентаризацию.

Инвентаризация расчетного счета является обязательным мероприятием для любой организации, что закреплено в нормативно-правовых актах.

Так, Приказом Минфина определены некоторые случаи, когда проведение данной инвентаризации является обязательно [1]:

- перед составлением годовой бухгалтерской отчетности;
- при смене материально-ответственных лиц, которые отвечают за операции по банковским счетам;
- при выявлении фактов хищений, злоупотреблений, фальсификации в отношении безналичных денежных средств;
- при реорганизации или ликвидации организации и т.д.

Помимо проведения обязательной инвентаризации, организация может применять данный инструмент в качестве улучшения своей деятельности. В данном случае руководитель проводит внеплановую инвентаризацию расчетного счета, связанную с какой либо датой, например с концом квартала. Но это необязательно, руководитель может проводить инвентаризацию и по другим причинам внутри организации.

Инвентаризация расчетного счета включает в себя ревизию в многочисленных финансовых операциях, что с одной стороны необходимо для более продуктивной работы организации, а с другой, является очень продолжительным и сложным процессом. Рассмотрим основной порядок проведения инвентаризации расчетного счета. [4]

Для начала необходимо определить, в скольких кредитных организациях у предприятия заключены договоры о банковском обслуживании. Это нужно, так как для проведения инвентаризации необходимо ориентироваться, с какими банками организация имеет дело и какие счета там открыты.

Следующим этапом является сопоставление всех условия договора с имеющимися синтетическими данными. Также на данном этапе определяется, действительно ли была необходимость при открытии учетных записей, и законно ли они открыты.

Далее устанавливается полнота банковских выписок, которые влекут за собой проверку постраничной нумерации и остатка денежных средств. Банковские выписки очень важны для деятельности организации, так как в них указаны все проведенные операции по счету за определенное время, поэтому необходимо иметь их в полном составе.

Потом инвентаризационной комиссией составляется отчет о том, что финансовые документы банка достоверны и законны. Также в отчете даются результаты проверки реквизитов в документах. При обнаружении каких-либо неточностей или несовпадений осуществляется встречная сверка данных.

Следующим этапом в проведении инвентаризации является проверка на достоверность расчетных документов, которые подколоты к банковским выпискам. Также проверяется правильность составления корреспонденции счетов и полнота отражений записей в регистрах синтетического учета.

Заключительным этапом является сверка остатков сумм, числящихся на субсчетах. Данный этап определен Приказом Минфина РФ от 08.11.2010 г. № 49 «Об утверждении Методических указаний по инвентаризации имущества и финансовых обязательств» [2].

Порядок проведения инвентаризации может меняться в соответствии с причинами проведения инвентаризации. Если инвентаризация проводится по какой-то причине, то не обязательно проводить общую инвентаризацию, обычно в таком случае запускают выборочную. Выборочная инвентаризация направлена на проверку данных, которые могут поспособствовать в решении задачи.

Таким образом, можно заметить, что процесс проведения инвентаризации расчетного счета является сложным и трудоемким процессом, который имеет свои специфические особенности.

После проведения инвентаризации расчетного счета, как и при любой форме инвентаризации, составляется отчет.

Данный отчет должен содержать в себе всю необходимую информацию об организации и банке, их наименования. Также он включает в себя номер банковского счета, остаток безналичных денежных средств. При выявлении каких-либо отклонений учетных данных от банковских, в инвентаризационном отчете указывается сумма излишек или их недостача. Если данные отклонения не будут указаны в инвентаризационном отчете, необходимо будет составлять сличительную ведомость.

Таким образом, инвентаризация расчетного счета является одним из видов инвентаризации, который заключается в проверке данных по расчетному счету в кредитной организации.

Данная инвентаризация проводится в обязательном порядке в некоторых случаях, но иногда может проводиться и по инициативе руководителя.

Так как инвентаризация является хорошим инструментом для контроля за финансами организации, руководителям стоит проводить ее и внепланово. Тогда в организации будет порядок, и ее эффективность и благосостояние увеличится.

Список литературы:

1. Приказ Минфина РФ от 29 июля 1998 г. N 34н "Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации" (с изменениями и дополнениями)
2. Приказ Минфина РФ от 13.06.1995 N 49 (ред. от 08.11.2010) "Об утверждении Методических указаний по инвентаризации имущества и финансовых обязательств"
3. Коняхина О.Н. Инвентаризация денежных средств / О.Н. Коняхина // Форум. Серия: Гуманитарные и экономические науки. – 2020. – № 3(19). – С. 155-158.
4. Еремина Наталья Владимировна, Левченко Елена Викторовна, Сериков Владислав Вячеславович, Тетюхина Елизавета Петровна Инвентаризация денежных средств на кассе, на расчетных и валютных счетах в банках // EESJ. 2016. № 2.

АЛГОРИТМ РАЗРАБОТКИ ИННОВАЦИОННОЙ ЭКСКУРСИИ

Сабирова Сара Айдаровна

студент, кафедры экономики и управления в сфере услуг,
Санкт-Петербургский государственный экономический университет,
РФ, г. Санкт-Петербург

Мозокина София Леонардовна

канд. эк. наук, доц.,
Санкт-Петербургский государственный экономический университет,
РФ, г. Санкт-Петербург

ALGORITHM FOR DEVELOPING AN INNOVATIVE EXCURSION

Sara Sabirova

Student, Department of Economics and Service Management,
Saint Petersburg State University of Economics,
Russia, Saint Petersburg

Sofia Mozokina

Candidate of Technical Sciences,
Associate professor, Saint Petersburg State University of Economics,
Russia, Saint Petersburg

Аннотация. Инновации имеют особое значение в развитии современного экскурсионного туризма. Инновации в экскурсионной деятельности дают преимущество одной экскурсии над другой, что способствует успешному продвижению на рынке. В данной статье было уделено внимание созданию алгоритма разработки экскурсии нового поколения.

Abstract. Innovation matters in the development of excursions. Innovation in the field of excursions gives the advantage of one over the other, which contributes to a successful promotion in the market. In this article, attention was paid to the creation of an algorithm for developing a new generation of excursions.

Ключевые слова: экскурсия, технологии, инновации, алгоритм.

Keywords: excursion, technology, innovation, algorithm.

Первый этап – определение цели и задач экскурсии. Данный этап определяет конечный итог, который важно достигнуть в ходе экскурсии. Здесь важно ответить на вопросы: «С чем ознакомить экскурсантов?», «Что экскурсанты должны получить?». Цели и задачи экскурсии так же определяются исходя из состава и индивидуальных особенностей экскурсионной группы.

Второй этап – определение темы экскурсии. Тема экскурсии представляет собой краткое и концентрированное изложение основного содержания экскурсии. Здесь же формируется название экскурсии, которое должно легко запоминаться [1, С. 4-7].

Третий этап – поиск и изучение литературы, источников информации по выбранной теме экскурсии.

Четвертый этап – отбор экскурсионных объектов показа, исходя из изученной информации для раскрытия темы экскурсии. Отбор информации и экскурсионных объектов, которых «не хватает» для полного раскрытия темы.

Пятый этап – составление маршрута экскурсии. Маршрут может быть составлен в хронологическом порядке создания объектов или исходя из более удобного передвижения.

Здесь же определяется тип передвижения экскурсантов (пеший, автобусный и др.). После составления маршрута следует провести его обход/объезд и вывести время экскурсии [3, с. 7].

Шестой этап – выбор техники/шлема/очков. В зависимости от их функций может измениться определение виртуальных экскурсионных объектов. Виртуальными объектами могут выступать здания, скульптуры, картины, тексты, люди, одежда, утраченные достопримечательности, предметы быта, фотографии и многое другое. Виртуальные объекты помогают раскрыть основные вопросы, поднимаемые в экскурсии. Данный этап также включает разработку плана для каждого экскурсионного объекта показа, то есть определение хода экскурсии и помещение виртуальных объектов в программу, которые будут представляться в зависимости от передвижения экскурсантов. Так же отмечается, что виртуальные предметы могут полностью или частично заменить «портфель экскурсовода». Если его комплектование необходимо, тогда отбор осуществляется на этом же этапе [1, С.4-7].

Седьмой этап – разработка методических приемов показа и рассказа с применением инновационных технологий. Приемами могут являться виртуальные говорящие персонажи, рассказывающие экскурсию от своего лица, интерактивные вопросы, задаваемые в ходе экскурсии, включение музыкальных вставок, анимационных виртуальных показов, всплывающих текстов и многое другое [4, С. 15-23].

Восьмой этап – один из важнейших этапов формирования экскурсии, а именно построение технологической карты. Технологическая карта включает маршрут, остановки, время, основные вопросы экскурсии, организационные и методические указания для ее проведения. Важным является то, что в методических указаниях должны быть указаны все используемые приемы показа и рассказа в ходе экскурсии с применением современных медиатехнологий.

Девятый этап – составление индивидуального и контрольного текста экскурсии. К текстам предъявляются те же требования, что и в классической экскурсии, но с указанием всплывающих текстов и текстов виртуальных персонажей.

Десятый этап – разработка программного обеспечения экскурсии.

Список литературы:

1. Яковлев Б.С., Пустов С.И. Классификация и перспективные направления использования технологии дополненной реальности [Электронный ресурс] – Т.: Известия ТулГУ. Технические науки, 2013 – Режим доступа: // <https://cyberleninka.ru/article/v/klassifikatsiya-i-perspektivnye-napravleniya-ispolzovaniya-tehnologii-dopolnennoy-realnosti>.
2. Бочарников В.Н. Информационные технологии в туризме: Учебное пособие. - М., 2008. - 357 с
3. Изотова М.А., Матюхина Ю.А. Инновации в социокультурном бизнесе и туризме. - М., 2012. – 563 с.
4. Емельянов Б.В. Организация работы курсов по переподготовке и подготовке экскурсоводов. - М.: Турист, 1989. - 118 с.

РУБРИКА**«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»****ТОЛКОВАНИЕ ПРАВА*****Абжанов Диас Сергазыулы****студент,**Карагандинский Университет Казпотребсоюза,**Республика Казахстан, г. Караганда****Момышева Фархия Саутбековна****научный руководитель, канд. юрид наук,**Карагандинский Университет Казпотребсоюза,**Республика Казахстан, г. Караганда*

Термин «интерпретация» происходит от латинского слова «interpretari», что означает «объяснять, понимать или переводить».

Дореволюционные юристы Д.И. Мейер и Г.Ф. Шершеневич писали, что «толковать закон - значит раскрывать его истинный смысл, объяснять волю законодателя, облеченную в слово», а «толкование ... предназначено для раскрытия истинного смысла». волеизъявление законодателя »[4, с. 83].

Современные юристы весьма критично оценивают вышеупомянутое понимание толкования, считая его упрощенным: «Выведение правовых норм из юридических текстов или, точнее, реконструкция норм из текстов (поскольку с точки зрения деонтической логики нормы не может быть получен непосредственно из текстов) не является автоматическим, механическим процессом и дает юристу определенную свободу усмотрения. Один из этапов этого процесса - толкование - заключается в установлении (раскрытии) смысла юридического текста (декларации) и построении нормы права (элементов его логической структуры) на основе выявленного смысла. Решающим моментом здесь остается усмотрение субъекта, интерпретирующего закон, поскольку «воля законодателя», которую некоторые юристы продолжают некритически использовать в своих толковательных конструкциях, в юриспруденции является просто идеальной категорией, не отражающей никакого реального содержания. (волеизъявление определенных людей)» [1, с. 78].

Вот еще один современный взгляд на концепцию толкования права: «Анализ специальных исследований дает представление об интерпретации как сложном и неоднозначном явлении. Толкование, или интерпретация - это интеллектуальная и волевая деятельность, направленная на установление точного значения правовой нормы, раскрывающей выраженную в ней волю законодателя. В процессе толкования устанавливается значение нормы права, ее основная цель и социальная направленность, интерпретируются возможные последствия действия акта, выясняется социально-историческая ситуация его принятия, условия, в которых толкование происходит, познаются глубинные свойства закона» [2, с. 39-40].

Какова основная задача толкования?

По мнению некоторых ученых, задача понимается как изолирование воли и нахождение предшествующей мысли законодателя в тексте закона. Нахождении того замысла, то определяющее событие, которое заставило законодателя превратить свою мысль в текст. Другие считают, что важно понимать смысл закона, не считая необходимости понимать внутренний порыв и волю законодателя.

Возникает вопрос, при всей сложности законодательного процесса, когда в разработке закона участвует более одного человека, возможно ли установить их общую волю? Законодатель должен реализовать свою идею, часто в очень небольшом объеме. В конце концов, то, чего нет на бумаге, независимо от мышления законодателя, юридически не существует. Я считаю,

что главная задача законодателя - выбрать наиболее точное, полное и широкое выражение для регулирования общественных отношений. И.В. Михайловский считал, что «толкование правовой нормы заключается в раскрытии смысла нормы, выраженного в тексте» [3, с. 705].

Во-первых, необходимо понять словесный смысл закона, т. е. грамматический и словесный перевод. «Толкователь должен установить значение каждого слова в норме в отдельности, выявить синтаксическую структуру нормы и логическую связь между ее частями, учесть авторский стиль и затем на основе полученных результатов определить значение совокупности всех анализируемых элементов, заданная в интерпретируемой норме» [4, с. 41]. Второй шаг - это объяснение значения стандарта для дальнейшего применения, которое является результатом уточнения и соответствующим образом выражается субъектами интерпретации.

Какие методы используются для толкования нормы? В зависимости от того, кто толкует закон, они различают аутентичное, судебное и доктринальное толкование.

Под аутентичным толкованием мы подразумеваем толкование закона, данное в форме закона, изданного именно с целью толкования какого-либо другого закона. Предполагается, что законодательный орган, издавший этот закон, лучше, чем кто-либо другой, знает его истинный смысл и, в случае сомнения, более естественно обратиться к тому же органу, чтобы выяснить, что он действительно хочет решить. Никакой новый акт не создается с аутентичным толкованием.

Суду отводится роль судебного толкования. При рассмотрении дела суд самостоятельно применяет нормы права, поэтому в своем решении суд толкует закон. Таким образом, суд должен ясно и точно понимать закон, чтобы применить его к конкретному делу. Однако, как отмечает А.Д. Градовский, «применение закона к индивидуальному делу не может быть пассивной деятельностью» [5, с. 36]. Каждое дело имеет уникальные характеристики, которые отличают его от других дел, даже похожих, поэтому судья должен быть хорошо образован, иметь достаточный практический опыт, чтобы определить, какой закон применим к рассматриваемому делу.

Доктринальное толкование играет важную роль в развитии юридической науки и юридической практики. Этим видом интерпретации занимаются ученые, специалисты в области законодательства, толкование носит теоретический, академический характер. Результат такого толкования можно найти в отчетах и лекциях, книгах и научных статьях. Конечно, это толкование носит пояснительный характер. Вопрос о принятии такой интерпретации зависит от авторитета субъекта, объясняющего верховенство закона.

Под методами интерпретации понимаются методы, помогающие прояснить внутренний смысл стандарта. В зависимости от методов интерпретации различают определенные виды интерпретации.

Таким образом, основная функция толкования - раскрыть содержание нормы права и смысл акта в целом. При этом перед переводчиком всегда стоит задача: как бы ни толковался правовой акт, он всегда должен толковаться в соответствии с принципами справедливости, признанными в данном обществе.

Список литературы:

1. Антонов М.В. Толкование и применение права как творческий процесс // Труды Института государства и права. 2016. № 4. С. 74–86.
2. Беляева О.М. Толкование норм права. // Ученые записки Казанского университета. Серия Гуманитарные науки. 2007. Т. 149. № 6. С. 39–47.
3. Васильковский Е.В. Руководство к толкованию и применению законов. М., 1997. 128 с. Васильковский Е.В. Цивилистическая методология. Учение о толковании и применении гражданских законов. — М., 2002. 507 с.
4. Городишенина Е.В. Научная юридическая терминология в официальном и неофициальном толкованиях права // Вестник Кемеровского государственного университета. 2015. № 1–4 (61). С. 153–157.
5. Корнев В.Н. Правотворчество, правоприменение и содержание права. // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия: Философия. Социология. Право. 2008. Т. 4, № 8. С. 35–42.

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ И СТАНОВЛЕНИЯ ПРАВОВОГО И ДЕМОКРАТИЧЕСКОГО ГОСУДАРСТВА

Агисова Сымбат Ерболаткызы

студент

*Университет Международного бизнеса,
Республика Казахстан, г. Алматы*

Сансызбай Мирас Рахманулы

студент

*Университет Международного бизнеса,
Республика Казахстан, г. Алматы*

Татарина Лола Фуркатовна

научный руководитель, преподаватель

*Университет Международного бизнеса,
Республика Казахстан, г. Алматы*

С раннего развития человечества люди ищут наиболее благоприятные варианты форм между правами личности и интересов государства. Как правило, в наилучшем случае интересы человека должны быть главенствующим законом для закона и государства в целом. Однако, во все времена, как раскрывает нам история, было 2 вида правления: в интересах правителя, и в интересах общества. Создание государства и правления его структурами является основополагающим в процессе организации отдельных наций, отделенных географическими и культурными особенностями. С его возникновением общество объединило всеобщие правила и законы прав, праводействий человека, структурировало всевозможные системы жизнедеятельности людей: образования, здравоохранения, безопасности и права. Однако, не всегда с формированием государства общество оставалось довольным; данный социальный институт не всегда действовал в пользу и в интересах граждан; скорее, большая игра за правление страной главный круг интересов включал определенную группу лиц. Как правило, «слуги» народа превращались в его «господина», навязывая свою волю народу. Такой исход в большинстве случаев дал основание тираниям и деспотиям. Если определять характеристику правового государства с демократичной формой правления, то первым делом нужно обратить внимание на соблюдения прав человека на уровне законодательства. То есть, в правовом государстве должны формироваться условия для юридической свободы человека, в котором гражданин может совершать все, что не запрещено законом. При этом, гражданин может свободно распоряжаться своим имуществом и способностями. В правовом государстве право человека является объективной мерой свободы, которая расширяет границы его возможностей. Принципами такого государства являются:

- Обеспечение прав и свобод человека;
- Разделение властей;
- Взаимосвязь государства и граждан в решении общих проблем;
- Формирование и развитие гражданского общества;
- Контроль субъектов права со стороны самого общества.

Конституция Казахстана, как высшая форма законодательства, признана обеспечивать устойчивое состояние казахского общества и правопорядка в стране. В ней Казахстан утверждает себя «демократическим, светским, правовым и социальным государством, высшими ценностями которого являются человек, его жизнь, права и свободы», развивающим гражданское общество с высоким правосознанием правовой культурой. Однако, так же как и в России, наше гражданское общество все ещё находится на стадии развития, в ней нестабильны общественные связи, его структура не цельна. Как очаг государства, слабое гражданское общество не способно в совершенстве осознать свои права и возможности с

точки зрения законодательства, развивая и пользуясь ими. Но, в проблеме формирования цельного правового государства фигурирует не только гражданское общество. Стоит выделить наиболее известные проблемы, которые замедляют развитие правового государства:

- Ущемление свободы слова в СМИ;
- Правовой нигилизм;
- Несоблюдение автономии местного самоуправления;
- Нарушение избирательных прав граждан;
- Неравенство граждан перед законом и судом;
- Подавление мирных митингов насильственным путем;
- Искажение правосознания.

Из перечисленного большинство примеров по сей день действуют в нашей стране. Как правило, в случаях вынесения общественных, экономических проблем на общий взор санкционированными митингами, правительство всеми силами (также путем насилия) пытается упразднить «общественный бунт». Как подчеркивал Гегель в «Философии права», необходимым условием правового государства является основанное на признании общих ценностей взаимное доверие между гражданином и государством. Те, кто требуют, чтобы появлению правового государства предшествовало появление гражданского общества требуют невозможного. На опыте европейских стран можно привести яркие примеры успешного развития гражданского общества и демократии в нем. Первое, что отличается-избирательная система исполнительных высших лиц. Прежде чем вносить поправки в конституцию и в прочие законы, страны дают право гражданам выбрать достойного(по их меркам) кандидата, который с наиболее большой вероятностью будет действовать в интересах народа. Также, в общественном сознании правовое государство обычно предстает как государство, власть которого основана на праве, им ограничивается и через него реализуется. В нашем же случае, дисбаланс доверия между обществом и правителями крайне высок. Не только в Казахстане, но и во многих странах СНГ правовая система правления не далеко отошла от тех ступеней, в которых была в 90-х годах XX века. В рейтинге по уровню доверия населения политикам в первой 10-ке стоят страны западной Европы и Скандинавии, между тем Казахстан занимает 39-ю позицию с коэффициентом 3.8 из 7. Деформация правосознания является острой проблемой в формировании правового государства в любом обществе, поэтому устранение ее дефектов – крайне важное направление в культуре самого же общества. Без правильной правовой культуры общество не будет принимать правовые институты и правовое законодательство как ценность в устойчивом развитии. Кратко говоря, общество с низкой правовой культурой не может считаться культурной в общем, также как и культурное общество не может иметь низкой правовой культуры.

Однако, не только общество влияет на развитие правового государства. Верховный суд, законодательный орган, правительственный орган играют ключевую роль в нем, так как рычаг массового управления у них в руках. Радикальные методы, односторонность и консервативный подход к власти приводят к не только к разъединению гражданско-правительственных отношений, но и к полнейшему отсутствию демократии как итог. К наиболее успешному примеру относится Северная Корея, Сирия, Афганистан и Туркменистан. В рейтинге по уровню гражданских свобод эти страны занимают последние строки среди 209 стран Мира. Последняя причина происходящей проблемы, конечно же, экономический кризис, потому что главным катализатором создания правового государства является высокий уровень экономики. Во-первых, на данный момент страдает малый и средний бизнес, не имеющий свободы от высоких налогов и плана развития. Это приводит к замедлению выхода к рыночным отношениям. Для решения данной проблемы государству необходимо представить продуманную финансовую политику, также законодательно освободить новых предпринимателей от налоговых издержек, обеспечить неприкосновенность частной собственности. В заключении, данная статья раскрыла причины проблемного формирования правового и демократического государства. Основные проблемы в создании такого режима в странах СНГ относятся к социальной стагнации(низкое правосознание), одностороннему правительственному режиму,

не совершающего объективные нововведения в пользу гражданского общества и экономическая яма, выход из которого совместными усилиями приведет наше общество к установлению правового и демократического государства.

Список литературы:

1. <https://omsu.ru/vestnik/articles/y1997-i1/a101/article.html>
2. https://studme.org/68300/pravo/formirovanie_pravovogo_gosudarstva_rossii
3. <https://www.kstu.kz/wp-content/uploads/docs/sovet%20kuratprov/pdf%207%20книг/rus/7%20книга%20Основы%20правового%20воспитания%20.pdf>
4. <https://articlekz.com/article/6788>

САМОРЕГУЛИРОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ ОТНОШЕНИЙ КАК АЛЬТЕРНАТИВА ГОСУДАРСТВЕННОМУ РЕГУЛИРОВАНИЮ

Баринов Алексей Анатольевич

магистрант,

Тольяттинский государственный университет,

РФ. г. Тольятти

Развитие рыночных отношений в Российской Федерации предполагает применение отличающихся от государственных форм, видов и способов регулирования предпринимательских правоотношений. Высокий уровень развития институтов права позволяет поддерживать соблюдение единых правил для участников рынка и позволяет профессионалам рынка, отдельным самостоятельным единицам обеспечивать свои интересы путем саморегулирования и самоорганизации.

Исторические предпосылки возникновения современной модели саморегулирования наблюдаются уже во времена существования римского сообщества (в VI в. до н.э.), когда ремесленники, швейники, пекари и работники иных сфер создавали свои профессиональные союзы – объединения по профессиональному признаку.

Современная история саморегулирования начинается со средних веков в Западной Европе с первых объединений купцов. Гильдии купцов создавались для защиты прав купцов и были основаны на добровольном членстве. В свою очередь, ремесленные гильдии и корпорации лиц свободных профессий получили свое распространение только в конце XI в. Задачей членов гильдий была не только защита прав, но и контроль за поддержанием нравственных стандартов – члены гильдий наказывались за участие в азартных играх, ростовщичество, богохульство и др.

Саморегулирование в России, как и отечественные саморегулируемые организации (СРО), появились путем заимствования многовекового зарубежного опыта. С 1994 г. по 2002 г. произошло становление института саморегулирования в России, в этот период времени возникли и развивались различного рода саморегулируемые организации. Основным нормативно-правовым актом, содержащим положения о саморегулировании как об отдельном правовом институте, а так же регламентирующим правовой статус СРО в России является Федеральный закон от 01.12.2007 N 315-ФЗ «О саморегулируемых организациях».

Согласно ст. 2 ФЗ «О саморегулируемых организациях»: «Под саморегулированием понимается самостоятельная и инициативная деятельность, которая осуществляется субъектами предпринимательской или профессиональной деятельности и содержанием которой являются разработка и установление стандартов и правил указанной деятельности, а также контроль за соблюдением требований указанных стандартов и правил» [6].

Таким образом, саморегулирование представляет собой комплексный правовой институт, содержащий в себе совокупность правовых норм, регулирующих определенные сферы предпринимательской и профессиональной деятельности посредством правил и стандартов, а так же контроль за соблюдением этих норм. Необходимо подчеркнуть, что саморегулирование является самостоятельной и инициативной деятельностью по разработке правил и стандартов определенной деятельности.

Саморегулирование как явление возникло относительно недавно в предпринимательской деятельности на территории Российской Федерации. Саморегулирование – одна из форм проявления демократических принципов, идей, преобразований, реализуемых в государстве. При этом дискуссионным остается ряд вопросов, касающихся понятия, методов, принципов, видов и средств саморегулирования и саморегулируемых организаций. До настоящего времени научное сообщество широко обсуждает проблемы саморегулирования, но, только с точки зрения саморегулирования как правового явления и отсутствие вплоть до настоящего времени целостной концепции саморегулирования как способа организации предпринимательских

отношений. Теоретические разработки относительно саморегулирования как вида негосударственного правового регулирования приводят к негативным последствиям в практическом плане, задерживают развитие предпринимательского законодательства, в связи с чем саморегулирование на сегодняшний день не представляет собой достаточно эффективную форму регулирования предпринимательских отношений.

Современная рыночная экономика предполагает применение различных видов регулирования предпринимательских отношений – как государственных, так и отличных от них. Эффективность государственного регулирования не оспаривается, однако, согласно современным тенденциям развития рыночных отношений, оно должно быть минимально необходимым.

Перед государством стоит задача общего регулирования рынка, при этом система регулирования должна выстраиваться таким образом, чтобы участники рыночных отношений могли обеспечивать свои интересы самостоятельно – путем самоорганизации и саморегулирования. Таким образом, государство, будучи не в состоянии взять на себя полную ответственность в силу объективных явлений, делегирует часть своих полномочий по регулированию экономики на субъектов экономических отношений.

По мнению ряда авторов: «Проблема наведения порядка имеет две стороны – вопросы порядка в государстве, зависящие от качества законов и их применения, а также вопросы саморегулирования и этики самого бизнеса» [3, с. 107-108]. Можно утверждать тот факт, что необходимость и важность саморегулирования исходит из конституционного принципа свободы экономической деятельности (ст. 8 Конституции РФ) [1]. Действительно, основополагающий принцип, на котором базируется рыночная экономика, предполагает свободное предпринимательство. Именно поэтому государство осознает значимость самоорганизации бизнеса и готово сократить свои функции в областях, где их возможно заменить механизмами саморегулирования. Вместе с сокращением функций государства одновременно происходит возрастание его силы [7, с. 5-7].

Саморегулирование, выступая одной из форм существования хозяйствующих субъектов, прекрасным образом выполняет функции регулирования предпринимательских отношений, и, можно смело утверждать, что ни одна современная экономика в лице предпринимательского сообщества, не может существовать без него. Однако, на практике при внедрении саморегулирования в экономическую систему России возникают различного рода трудности. С одной стороны, они обусловлены достаточно консервативными и в какой-то степени даже тотальными традициями. С другой стороны, практические сложности возникают из-за неумения предпринимателей адаптироваться к новому подходу и их неготовности к данной системе регулирования [2, с. 5].

Для российской действительности саморегулирование – относительно новое явление, которое появилось практически одновременно с демократией и закрепленным Конституцией принципом свободы экономической деятельности. Становление механизма саморегулирования в современной России – естественное явление, к тому же обусловленное общемировыми тенденциями. Тем не менее, научные дискуссии относительно его понятия и сущности в предпринимательском праве безостановочны, а проблемы саморегулирования с точки зрения его как правового института и по сей день широко обсуждаются научным сообществом.

Саморегулирование может рассматриваться как экономическое, социологическое и правовое явление. С позиции ученых-экономистов саморегулирование рассматривается как самостоятельное регулирование экономических сфер и рынка субъектами экономики без участия государства. Социологический подход к определению саморегулирования предполагает, что данное явление выступает неотъемлемым элементом современного гражданского общества, способствует социальному балансу. Как социологическое явление саморегулирование представляет собой добровольное объединение субъектов с целью совместной социально-экономической деятельности, направленной на разработку системы норм, регламентирующих определенную деятельность участников рамках какой-либо части социально-экономической сферы, а так же последующий контроль за исполнением данных норм. Среди ученых-правоведов существует точка зрения, что взаимоотношения между участниками саморегулирования в обязательном порядке должны быть задокументированы и юридически оформлены

надлежащим образом [5, с. 49]. Исходя из этого, саморегулирование как правовое явление рассматривается в рамках саморегулируемых организаций – официально существующих юридических лиц, основанных на членстве.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что понятие «саморегулирование» многогранно и зависит от того, кем и с какой позиции оно рассматривается. Как правило, учеными дается достаточно узкое определение, учитывающее какую-либо особенность рассматриваемой конструкции, однако, по нашему мнению, построение широкого, но в то же время универсального определения, позволит максимально полно раскрыть сущность саморегулирования предпринимательских отношений. Таким образом, одной из главных задач современной правовой науки является сопоставление всех форм и видов саморегулирования, выявление их частных и общих признаков на основе углубленного изучения каждой конструкции. По итогам анализа будут выявлены общие признаки, свойственные каждой форме и виду саморегулирования. Именно таким образом и может быть сформулировано общее понятие данной правовой категории, которое будет выступать доктринальной базой для законотворческой и правоприменительной деятельности.

На сегодняшний день необходимость двух, действующих в совокупности регуляторов – государственного регулирования и саморегулирования, заключается так же в том, что ни один из них самостоятельно не в состоянии удовлетворить обе стороны отношений – государства и субъектов рынка. Государственный регулятор не способен на это ввиду невозможности оперативно реагировать на изменения рынка, который приобретает всё новые особенности, динамично изменяясь во времени и пространстве. Саморегулирование так же не способно обеспечить гармоничное регулирование отношений государства и предпринимателей вследствие ограниченности условий конкретных предпринимательских отношений.

В общем виде цель государственного регулирования и саморегулирования совпадают, однако суть методов и их инструментарий различны. Государственное регулирование универсально, законодатель не обладает возможностью применения вариативных методов управленческого воздействия, меры регулирования достаточно шаблонны и стандартны. В свою очередь саморегулирование способно на большую вариативность, оно имеет больше свободы и, соответственно, возможности изменять способы управленческого воздействия.

По нашему мнению, саморегулирование представляет собой особый вид правового регулирования. Однако не все ученые-правоведы поддерживают данную позицию. Некоторые из них считают, что правовое регулирование возможно только в качестве государственно-властного, а понятие государственно-правовое регулирование идентично понятию правовое регулирование. Не можем согласиться с данным утверждением, поскольку властная деятельность государственных органов заключается в издании нормативно-правовых норм, которые не могут быть оспоримы обществом, в то время как праворегулирующая деятельность саморегулирующих организаций построена не так жестко и императивно. В данной связи нельзя не согласиться с М.Н. Марченко в том, что «государство – исключительный источник и творец законов, но отнюдь не права... законотворчество и правотворчество отнюдь не всегда совпадают» [4, с. 343].

В настоящее время закрепились тенденции передачи инициативы от государства самим участникам регулируемых отношений и построения целостной системы саморегулирования. Тем не менее, механизм саморегулирования внедряется в реалии современной предпринимательской сферы Российской Федерации с определенной долей сложности, поскольку навязывание воли государства задерживает развитие предпринимательских отношений, появление и совершенствование новых форм взаимодействия между субъектами предпринимательского права.

При государственном регулировании практически не наблюдается обратной связи от предпринимательского сообщества к государству, поскольку государство обладает исключительным императивным статусом и обеспечивает собственные интересы. Напротив, при саморегулировании субъекты регулирования, чье поведение подлежит регулированию, обладают возможностью управлять как бы сами собой, то есть в них же соединяется функция

правотворчества и реализации права. Иными словами, саморегулирование направлено на обеспечение собственного оптимального функционирования.

Таким образом, саморегулирование представляет собой особое правовое явление, которое должно восприниматься шире понятия саморегулируемой организации. Саморегулирование наряду с государственным регулированием образует единую динамичную систему правового регулирования. Только при согласованной и взаимодополняющей работе этих двух регуляторов возможно эффективное осуществление предпринимательских отношений.

Саморегулирование предпринимательских отношений представляет собой особую сферу общественных отношений. Анализ нормативно-правовых актов, регулирующих институт саморегулирования показывает, что несмотря на то, что саморегулирование было закреплено законом почти 15 лет назад, рассматриваемые нами нормы права в области саморегулирования предпринимательских отношений до сих пор не приведены законодателем в порядок – среди них существуют как пробелы, так и очевидные коллизии. Исходя из этого, можно определить одну из приоритетных задач государства как развитие рыночного механизма, в том числе сферы предпринимательских отношений путем совершенствования института саморегулирования. Только в этом случае Россия сможет обеспечить рост экономики и развитие социально-экономической сферы.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // Собрание законодательства РФ, 01.07.2020, N 31, ст. 4398.
2. Лескова Ю.Г. Саморегулирование как правовой способ организации предпринимательских отношений: проблемы теории и практики : специальность 12.00.03 : автореферат дисс. ... док. юр. наук / Ю.Г. Лескова ; ФГБОУ ВПО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ». – Москва, 2013. – 60 с.
3. Мазуренко А.П., Малько А.В. Правотворческая политика России: история и современность: монография / Мазуренко А.П., Малько А.В. – М.: Юрлитинформ, 2014. – 256 с.
4. Марченко М.Н. Проблемы теории государства и права : учебник / М.Н. Марченко; МГУ им. М.В. Ломоносова. – 2-е изд, перераб. и доп. – М.: Норма: НИЦ Инфра-М, 2019. – 784 с.
5. Мрясова Ю.Р. Саморегулирование в системе государственного регулирования // Предпринимательское право. – М.: Юрист, 2019, № 1. – С. 47-51.
6. Федеральный закон от 01.12.2007 N 315-ФЗ «О саморегулируемых организациях» (ред. 11.06.2021) // СПС КонсультантПлюс.
7. Фукуяма, Ф. Сильное государство: Управление и мировой порядок в XXI веке: [пер. с англ.] / Ф. Фукуяма. – М.: АСТ: АСТ МОСКВА: ХРАНИТЕЛЬ, 2006. – 224 с.

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ БРЕМЕНИ ДОКАЗЫВАНИЯ МЕЖДУ СТОРОНАМИ ПРИ РАССМОТРЕНИИ СУДАМИ ОБОСОБЛЕННЫХ СПОРОВ В ДЕЛАХ О БАНКРОТСТВЕ

Боева Татьяна Алексеевна

студент,

Российский государственный социальный университет,

РФ, г. Москва

SOME FEATURES OF BURDEN OF PROOF SHARING BETWEEN THE PARTIES WHILE CONSIDERING ISOLATED DISPUTES IN BANKRUPTCY CASES BY THE COURTS

Tatiana Boeva

Student,

Russian State Social University,

Russia, Moscow

Аннотация. Заявленная тема – распределение бремени доказывания между сторонами при рассмотрении судами обособленных споров в делах о банкротстве, является актуальной и представляет значительный практический интерес ввиду распространенности данной категории дел в рамках гражданского судопроизводства. При этом доказывание, представляющее собой краеугольный камень всей процессуальной деятельности по установлению и обоснованию имеющих значение для дела обстоятельств, на основе которых судом принимается законное и обоснованное решение по делу, в обособленных спорах имеет некоторые существенные особенности, исследованию которых и посвящена настоящая статья.

Abstract. The topic under consideration the burden of proof sharing between the parties when the courts consider isolated disputes in bankruptcy cases is relevant and it is of significant practical interest due to the prevalence of this category of cases in civil proceedings. At the same time, the proof, which is the cornerstone of all procedural activities for establishing and substantiating the circumstances relevant to the cases, on the basis of which the court makes a lawful and well-grounded decision on the case, in isolated disputes has some essential features, which are studied in this article.

Ключевые слова: доказывание, бремя доказывания, стандарт доказывания, банкротство, недействительность сделки.

Keywords: evidence, burden of proof, standard of proof, bankruptcy, invalidity of a transaction.

Прежде чем преступить к рассмотрению особенностей доказывания в отдельных категориях споров, следует определить, что есть «бремя доказывания» в гражданском (арбитражном) процессе. Классическая цивилистика определяет бремя доказывания как необходимость для стороны установить обстоятельства, не выяснение которых может повлечь за собой невыгодные для нее последствия [5]. В целом, указанный классический принцип распределения бремени доказывания – «каждый доказывает то, что он утверждает», находил свое закрепление в дореволюционном праве. Так, примечание к ст. 366 Устава гражданского судопроизводства Российской империи прямо отсылает к известному афоризму латинского права «affirmanti incumbit probatio» - доказывание возлагается на утверждающего [4]. Из указанной формулы следует также, что ни одна из сторон не должна доказывать отрицательных фактов. Выдающийся дореволюционный цивилист Яблочков Т.М. писал, что "ответчик обязан оспаривать лишь то, что доказано до известной степени истцом" [6].

Современные законодательные подходы к доказыванию преемственны дореволюционным и, в целом, характерны для континентальной правовой системы. В силу п. 1 ст. 65 АПК РФ, каждое лицо, участвующее в деле, должно доказать обстоятельства, на которые оно ссылается как на основание своих требований и возражений. Вместе с тем, усложнение экономических отношений, усложняет и экономические споры, что находит свое отражение в развитии цивилистики и нормотворчестве.

Общие принципы процессуального равенства сторон

В российской правовой системе, в настоящее время, не закреплено такое характерное для стран общего права явление как «стандарт доказывания» (standard of proof), подразумевающее некоторые формальные критерии оценки доказательств. Однако вопрос о критериях достаточной доказанности определенного, имеющего значение для дела факта, представляет не только теоретический, но и практический интерес.

Стороны гражданского процесса признаются процессуально равными, что следует из принципа равноправия сторон [7] и им гарантируются равные права по сбору и предъявлению доказательств. Такой принцип, при его расширительном толковании, мог бы указывать на то, что представленные сторонами равнозначные доказательства подлежат равнозначной оценке судом, что, впрочем, не верно, так как в силу статьи 71 АПК РФ ни одно доказательство не имеет заранее установленной силы. Суд производит оценку доказательств, осуществляет распределение бремени доказывания исходя из внутреннего убеждения. Таким образом, в России действует принцип свободной оценки доказательств.

Возможные изменения распределения бремени доказывания по отдельным категориям дел

Определение предмета доказывания по каждому делу [8], а также распределение бремени доказывания между сторонами имеет основополагающее значение в процессе доказывания, оказывает непосредственное влияние на разрешение дела по существу и является прерогативой суда.

Однако, при реализации указанного процессуального правомочия по распределению бремени доказывания определенных фактов, суд нередко ограничен процессуальными нормами, сложившейся судебной практикой, официальными разъяснениями Верховного суда. Бремя доказывания конкретного, имеющего значение для правильного разрешения дела довода лежит на стороне его выдвигающего. Вместе с тем, по отдельным категориям споров указанный универсальный принцип не применяется и бремя доказывания отдельных обстоятельств возлагается на определенную сторону. Такое перераспределение бремени доказывания может содержаться непосредственно в нормах процессуального права, например в п. 3 ст. 189, п. 5 ст. 200, п. 4-5 ст. 215 АПК РФ, в нормах материального права (что будет рассмотрено ниже), но гораздо чаще следует из разъяснений высших судебных инстанций, либо вовсе из сложившейся судебной практики. Например, в п. 21 Обзора судебной практики ВС РФ N 5 за 2017 г. разъяснено, что при применении п. 9 ст. 24.1 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)", предусматривающего, что при рассмотрении споров о регрессных требованиях страховщика к причинившему убытки арбитражному управляющему, бремя доказывания умысла в действиях арбитражного управляющего, направленных на нарушение указанного федерального закона, лежит на страховщике.

Отдельного внимания заслуживает перераспределение бремени доказывания в силу презумпции определенного факта, закрепленной в норме материального права. Указанное явление довольно широко распространено как в российской, так и в зарубежных правовых системах, но для целей настоящей статьи наиболее целесообразно остановиться на одной из таких норм в сфере банкротства кредитных организаций, и рассмотреть ее с теоретической и практической точки зрения. В силу пунктов 4, 5 ст. 189.40 Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 31.07.2020) "О несостоятельности (банкротстве)" (далее по тексту – «ФЗ «О банкротстве») В случае оспаривания руководителем временной администрации по управлению кредитной организацией (...) сделок по списанию кредитной организацией

денежных средств со счета клиента в этой кредитной организации в счет погашения задолженности клиента перед кредитной организацией, по перечислению кредитной организацией денежных средств со счета клиента в этой кредитной организации на счет этого же или другого лица в другой кредитной организации либо по выдаче наличных денежных средств со счета клиента бремя доказывания того, что соответствующие сделки выходят за пределы обычной хозяйственной деятельности кредитной организации, лежит на руководителе временной администрации по управлению кредитной организацией. Предполагается (пока не доказано иное), что сделка вышла за пределы обычной хозяйственной деятельности при наличии хотя бы одного из следующих условий... Далее приводятся три условия, при наличии которых сделка, совершенная кредитной организацией презюмируется выходящей за рамки хозяйственной деятельности, что указывает на признаки ее недействительности. Упрощенно, опуская ряд оговорок, это: 1) нарушение установленной очередности платежей; 2) аффилированность получателя платежа с кредитной организацией; 3) необычное (атипичное) назначение либо размер платежа для данного клиента.

Как видно из указанной нормы, в ней не только содержится указание на то, какой стороне надлежит доказывать определенные обстоятельства, указывающие на недействительность сделки, но и приводится ряд признаков, при наличии которых бремя доказывания еще раз перераспределяется.

В судебной практике предметом доказывания при оспаривании сделок, например, сделки по крупному переводу денежных средств с расчетного счета в кредитной организации, совершенной исполнительным органом общества с ограниченной ответственностью с заинтересованностью, без одобрения общего собрания участников общества, вне процедуры банкротства, являлось бы: для истца - отсутствие полномочий на совершение сделки у исполнительного органа; наличие заинтересованности исполнительного органа; наличие признаков для отнесения сделки к крупной; информированность иной стороны сделки об ущербе причиняемом сделкой [9], наличие оснований для признания сделки недействительной, указанных в законе и прочие обстоятельства; а для ответчика - соответствие содержания сделки и ее правовых последствий законодательству, уставным документам общества; ее экономический смысл; соответствие формы сделки той форме, которая установлена законом для данной сделки; возможное наличие оснований исключающих недействительность сделки (например, последующего одобрения сделки собранием), иные обстоятельства.

В тоже время, сделка (не имея в себе порока в корпоративном плане на стороне юридического лица – владельца счета), совершенная в предбанкротный период кредитной организации, оспариваемая позднее конкурсным управляющим, будет, в ходе судебного разбирательства, образовывать иной предмет доказывания. Фактически, истцу достаточно будет представить суду сколь-нибудь убедительные доказательства наличия одного из признаков, перечисленных в п. 5 ст. 189.40 ФЗ «О банкротстве», например, необычное назначение либо размер платежа для данного клиента, и баланс бремени доказывания действительности сделки перемещается на ответчика. При том, доказывание того, что сделка не вышла за пределы обычной хозяйственной деятельности банка, для ответчика, банком не являющимся, не слишком далеко по своей сути от доказывания «отрицательного факта». А кроме того, суды нередко применяют повышенные стандарты доказывания по отношению к сделкам, уменьшающим конкурсную массу [10].

Обозначение проблематики изменения распределения бремени доказывания в обособленных спорах в делах о банкротстве

Интересным представляется рассмотреть указанную проблему на примере ряда обособленных споров в рамках гражданского (банкротного) дела № А32-33874/2017

В рамках дела о несостоятельности (банкротстве) АО АКБ "Крыловский" в Арбитражный суд обратился конкурсный управляющий должника в лице ГК «АСВ» с рядом заявлений о признании недействительными сделок банковских операций по погашению <обезличено> ссудных задолженностей (ипотечных платежей), процентов и применении последствий

недействительности сделок, произведенных 24.07.2017 путем внесения наличных денежных средств в кассу банка, а также о восстановлении АКБ "Крыловский" (АО) в правах залогодержателя на объекты недвижимости.

Обосновывая сомнительность внесенной оплаты не связанными между собой лицами в счет погашения ипотечной задолженности, конкурсный управляющий ссылается на то, что (помимо прочего) при проведении проверки установлено, что 24.07.2017 в кассе Московского филиала банка выявлена крупная недостача денежных средств в следствии хищения их одним из сотрудников банка, что подтверждается фактом возбуждения в отношении него уголовного дела, а также, по состоянию на дату отзыва лицензии, в ходе проверки, проводимой Банком России в июле 2017 года, работниками Банка была предпринята попытка подделки кассовых документов и договоров за запрошенные рабочей группой проверки даты. Из изложенного конкурсный управляющий делает предположение о мнимом характере указанных сделок, несмотря на наличие у ответчиков платежных документов.

Вместе с тем, руководствуясь рассмотренным выше положением закона о банкротстве, поскольку указанные платежи имели некоторые признаки выхода за пределы обычной хозяйственной деятельности, бремя доказывания мнимого характера сделок не было возложено на истца, а, напротив, фактически на ответчика было возложено бремя доказывания того, что совершенная им сделка была действительна.

Как видно из представленного описания, все вышеизложенные обстоятельства, послужившие поводом усомниться в действительности сделки (совершение банковскими работниками ряда нарушений и даже уголовных преступлений) объективно находятся вне влияния ответчиков. Возможный довод о их предполагаемой причастности к указанным нарушениям и преступлениям, в силу основ российского законодательства, не может презюмироваться. Несмотря на это, применение указанных положений о банкротстве повлекло существенное изменение баланса прав и охраняемых законом интересов участников гражданского оборота, в результате смещения баланса в распределении бремени доказывания.

Анализируя совокупность схожих обособленных споров в рамках указанного дела, судом в большинстве случаев были вынесены решения о признании указанных сделок мнимыми, хотя Ответчиками и были представлены обычные для нормального гражданского оборота подтверждения совершения платежей – платежные документы. В удовлетворении исков АСВ было отказано лишь в случае, когда Ответчиком было убедительно доказано наличие у него финансовой возможности в конкретном спорном периоде (накануне погашения) совершить подобные крупные платежи, что в случаях, когда плательщики являются физическими лицами весьма излишне. Учитывая наличный характер платежей и отсутствующий в законодательстве стандарт оформления документов, фиксирующих факты движения личных денежных средств граждан, возложение на физическое лицо бремени доказывания подобных фактов представляется чрезмерным, а подобный подход судов к толкованию законодательства о банкротстве представляется порочным и не слишком справедливым.

Для понимания социальной значимости рассматриваемого вопроса, нельзя не отметить, что предметом спора по указанным делам выступали в том числе залоговые обязательства на квартиры, реализованные третьим лицам после снятия с них обременений вследствие спорных погашений, которые являлись, безусловно, добросовестными приобретателями. Признание недействительными сделок, влекущих восстановление залогового обеспечения на указанные жилые объекты недвижимости, серьезнейшим образом затрагивает права и законные интересы и таких третьих лиц.

В целях реализации принципа социальной справедливости, сохранения приоритета конституционных норм, представляется целесообразным законодательно пересмотреть подходы к распределению бремени доказывания по данной категории дел в пользу более сбалансированного, по крайней мере, в отношениях, сторонами которых выступают физические лица, как изначально менее защищенная сторона.

Список литературы:

1. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002г. № 95-ФЗ (ред. от 08.12.2020 г.).
2. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994г. № 51-ФЗ (ред. от 13.11.2020 г.)
3. Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда от 22 июня 2012г. N 35 «О некоторых процессуальных вопросах, связанных с рассмотрением дел о банкротстве» (с изменениями и дополнениями от 21.12.2017 г.).
4. Судебные уставы 20 ноября 1864 года: с изложением рассуждений, на коих они основаны: Ч. 1 - / изданные Государственной канцелярией. - 2-е издание, дополненное. - С.-Петербург: в типографии 2 отделения Собственной Е.И. В. Канцелярии, (1867)
5. Учебник гражданского процесса / Е.В. Васьковский; Московский государственный университет им М.В. Ломоносова, юридический факультет, кафедра гражданского процесса (1917).
6. Учебник русского гражданского судопроизводства, Яблочков Т.М. изд. 2-е, доп. Ярославль, 1912. С. 87.
7. Ст. 9 АПК РФ
8. п. 2 ст. 65 АПК РФ
9. ст. 174 ГК РФ
10. Прим. п. 26 постановления N 35 Пленума ВАС РФ от 22.06.2012.

ОГРАНИЧЕНИЕ СВОБОДЫ: УГОЛОВНО-ПРАВОВЫЕ И УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ

Газизов Артем Андреевич

магистрант

*Южно-Уральский государственный университет,
РФ, г. Челябинск*

Аннотация. Данная статья обращена необходимости более детального исследования такого вида наказания как, ограничение свободы. В своей работе я подробно разобрал такие аспекты как: уголовно-правовые нормы ограничения свободы, уголовно-исполнительные. Целью моей работы выступил поиск ответов на ряд актуальных вопросов как актуальность данного вида наказания в нынешних социальных реалиях, соответствует ли ограничение свободы системе наказаний, а также достигается ли конечная цель, поставленная перед данным видом наказания при непосредственном назначении и его исполнении. Работа направлена на толкование и поиск так называемых пробелов в нормах, регламентирующих само содержание ограничения свободы.

Ключевые слова: лишение, наказание, преступление, санкция, исправление, свобода.

Методом моего исследования выступили: анализ, синтез, сравнительное правоведение. В результате проведения моей работы я пришел к следующим выводам: посредством исследуемого мною вида наказания, достигаются все цели, поставленные уголовным и уголовно-исполнительным законодательством Российской Федерации. Однако общество, как социальная среда, находящаяся в постоянном движении, требует безапелляционного, постоянного, трепетного внимания к уголовному и уголовно-исполнительному законодательству РФ, выраженного в постоянном анализе практики применения данного законодательства при обращении внимания на преобразования в социально-экономических отношениях общества, оптимизации, с целью более эффективного регулирования правоотношений в сфере назначения и исполнения наказаний. Выбранная мною тема выражается в сложной задаче перед уголовным законодательством и государством в целом. Данные задачи выражаются в таких аспектах как назначение и применение наказания, в свою очередь справедливого, соответствующего характеру и степени общественной опасности.

Согласно статье 53 Уголовного кодекса Российской Федерации, ограничение свободы заключается в деятельности суда по установлению осужденному таких ограничений как: обязанность не покидать место постоянного пребывания, покидать пределы территории соответствующего муниципального образования, запрет посещения мест проведения массовых мероприятий, а также запрет в участии данных мероприятиях.

Также, одной из обязанностей заключенного выступает необходимость посещать специализированные уполномоченные государственные органы, осуществляющие в свою очередь деятельность по надзору за отбыванием наказания [4].

Из вышесказанного следует подчеркнуть значительное количество мер, право ограничений назначаемых законодателем, в том числе, осужденный частично или полностью ограничен в действиях, а также в территориальном нахождении. Данные меры направлены непосредственно на исправление осужденного, выраженные, в том числе в так называемом изъятии из той неблагоприятной среды и бытовых привычек, негативно влияющих на осужденного с целью предотвращения неблагоприятного влияния на общество в целом, а также исправления осужденного, с целью недопущения рецидива. Для более эффективного осуществления данных мер также существуют всевозможные средства, как средства персонального надзора, в виде так называемого электронного браслета, данное средство надзора описано в ч.1 статьи 60 УИК РФ. Также еще одним эффективным средством надзора выступает право уполномоченного лица по надзору за осужденным посещать в любое время суток, за исключением ночного времени жилище осужденного, данное право выражено в ч. Статьи 60 УИК РФ.

Из вышесказанного следует вывод о широком, достаточном перечне право ограничений, средств, позволяющих эффективно осуществлять деятельность по надзору, а как конечная цель, деятельность направленную на исправление осужденного.

Проведенный мною анализ Уголовного кодекса РФ, позволяет подчеркнуть обширный инструментарий для суда в виде санкций для назначения данного наказания. Если рассмотреть Уголовный кодекс, то можно подчеркнуть 140 статей, в которых в виде наказания выступает ограничение свободы. Ряд правоведов считает, что ограничение свободы как вид наказания, является более мягким по тяжести, по отношению к штрафу или по отношению к исправительным работам. Я считаю, что данное сравнение и сопоставления таких наказаний не уместно, не корректно. Исходя из статьи 44 Уголовного кодекса РФ, повествующей о перечне наказаний и о иерархии по степени тяжести, то можно подчеркнуть их неравенство по тяжести.

Исходя из иной статьи УК РФ, статьи 53.1 Уголовного кодекса РФ, раскрывающий наказание в виде исправительных работ, можно подчеркнуть, что данная санкция также выступает альтернативой лишению свободы, тем не менее, сравнивать данные наказания не правильно, так как данная санкция гораздо строже, по отношению к наказанию в виде ограничению свободы.

Исходя из вышесказанного, можно прийти к выводу о том, что данный вид наказания находится на соответствующем месте, а также отвечает поставленным в части 2 статьи 43 Уголовного кодекса целям. Такими целями выступают как восстановление социальной справедливости, так и исправление осужденного. Очевидно, что данная норма гораздо мягче вышеупомянутых, тем не менее, она хоть и не в совершенстве, но отвечает поставленным целям. К прочему, хочу подчеркнуть о восстановлении социальной справедливости как цель поставленная данным видом наказания, она оказывает свое влияние не только пострадавшим и к обществу в целом, но и к самому осужденному, так как полностью соответствует степени общественной опасности и учитывает личность осужденного.

Список литературы:

1. Верина Г. Ограничение свободы как вид уголовного наказания в свете законодательных новелл // Уголовное право. 2010. № 5.
2. Гарбатович Д.А. Проблемы эффективности уголовного наказания в виде ограничения свободы // Российская юстиция. 2013. № 8.
3. Губко И.В., Прохоров Л.А. Криминализация злостного уклонения от отбывания ограничения свободы (ч. 1 ст. 314 УК РФ): вопросы обоснованности и целесообразности // Российский следователь. 2012. № 16.
4. Лаптев С.А. Условное осуждение или ограничение свободы // Уголовно-исполнительная система: право, экономика, управление. 2013. № 1. 5.

О ПРОБЛЕМАХ ИСПОЛНЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ (МУНИЦИПАЛЬНЫХ) КОНТРАКТОВ

Гайсина Лилия Ринатовна

магистрант кафедры гражданского права
Института права Башкирский государственный университет,
РФ, г. Уфа

Королева Дарья Владимировна

научный руководитель, канд. юрид. наук,
доц. кафедры гражданского права
Института права Башкирский государственный университет,
РФ, г. Уфа

Аннотация. В настоящей статье исследуются проблемы, возникающие при исполнении государственных или муниципальных контрактов. Исследование данных проблем позволит в дальнейшем избежать нарушения прав субъектов предпринимательской деятельности, являющихся участниками государственных закупок.

Ключевые слова: контрактная система, государственные закупки, государственный контракт, обязательства.

В ходе исследования отношений, возникающих в сфере закупок, в частности, в контрактной системе, наше внимание привлекла ситуация необоснованного уклонения государственных (муниципальных) заказчиков в приемке поставленных товаров, выполненных работ, оказанных услуг. В большей части государственные (муниципальные) контракты заключаются с условия оплаты уже исполненных обязательств поставщиками (подрядчиками, исполнителями), что является вполне обоснованным: в качестве платы вносятся бюджетные деньги.

С учетом того, что конкурентные закупки проводятся в электронной форме [1], заказчик не может повлиять на процесс отбора поставщика (подрядчика, исполнителя), в качестве победителя может быть признан такой участник закупки, с которым руководитель заказчика по субъективным причинам не желает вступать в договорные отношения. По этим же причинам предпринимателю чинятся со стороны заказчика препятствия в надлежащем исполнении условий контракта. Как известно, ненадлежащее исполнение условий контракта или его неисполнение вообще является основанием для включения сведений о поставщике (подрядчике, исполнителе) в реестр недобросовестных поставщиков, что лишит его права участвовать в закупках на два года.

Помимо этого, необоснованное уклонение от приемки товара (результата работы, услуги) является основанием для начисления неустойки ее дальнейшего удержания с поставщика (подрядчика, исполнителя) из сумм, внесенных в качестве обеспечения контракта [2]. Так, при рассмотрении дела по иску поставщика об обязанности принять товар по государственному контракту, о взыскании стоимости товара и удержанной неустойки судом было установлено, что заказчиком не был принят товар по причине непредоставления поставщиком для проверки протокола испытаний, на основании которого выдан сертификат соответствия товара. Поставщиком указанные недостатки были устранены, однако заказчик указал, что приемка товара будет осуществляться по адресу, отличному от адреса, указанного в государственном контракте. Поставщик, действуя с должной степенью заботливости и осмотрительности, полагающейся в подобной ситуации, оценил реальную возможность исполнения обязательства в согласованный срок и, предположил, что такое надлежащее исполнение будет весьма затруднительным и невозможным, направил в адрес заказчика письмо-уведомление о наступлении обстоятельств непреодолимой силы в связи с введением ограничений, вызванных

распространением коронавирусной инфекцией, и просил продлить срок действия контракта. В итоге поставленный товар заказчиком принят не был [3].

Наиболее часто заказчик уклоняется в приемке результата работ. Так, рассматривая дело по иску подрядчика о взыскании стоимости выполненных работ, суд установил, что заказчик не подписал акты выполненных работ по монтажу системы экстренного оповещения населения. Причиной такого уклонения явилось то, что в ходе исполнения контракта был принят нормативный акт, устанавливающий требования к монтажу такой системы. Требования данного акта шли вразрез с условиями заключенного и уже исполненного контракта. В части 1 ст. 94 Федерального закона № 44-ФЗ установлено, что исполнение контракта включает в себя комплекс мер, реализуемых после заключения контракта и направленных на достижение целей осуществления закупки путем взаимодействия заказчика с поставщиком (подрядчиком, исполнителем) в соответствии с гражданским законодательством и названным Федеральным законом, в том числе, приемку поставленного товара, выполненной работы (ее результатов), оказанной услуги, а также отдельных этапов поставки товара, выполнения работы, оказания услуги, предусмотренных контрактом, включая проведение в соответствии с данным Федеральным законом экспертизы поставленного товара, результатов выполненной работы, оказанной услуги, а также отдельных этапов исполнения контракта. В обоснование исковых требований истцом представлен акт выполненных работ (форма), из которого следует, что в соответствии с муниципальным контрактом исполнитель выполнил обязательства по выполнению работ, а именно, установил комплект оборудования для создания комплексной системы экстренного оповещения и выполнение монтажных и пусконаладочных работ, подписанный в одностороннем порядке. Согласно п. 4 ст. 753 ГК РФ сдача результатов работы подрядчиком и приемка их заказчиком оформляются актом, подписанным обеими сторонами. При отказе одной из сторон от подписания акта в нем делается отметка об этом, и акт подписывается другой стороной (абзац 1 п. 4 ст. 753 ГК РФ) [4].

Таким образом, исследовав проблемы исполнения государственных и муниципальных контрактов, считаем, что в случае уклонения заказчика от приемки товара, результата работы или услуги с заказчика в пользу поставщика (подрядчика, исполнителя) подлежит взысканию неустойка, предусмотренная правилами определения размера штрафа, начисляемого в случае ненадлежащего исполнения заказчиком, неисполнения или ненадлежащего исполнения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) обязательств, предусмотренных контрактом (за исключением просрочки исполнения обязательств заказчиком, поставщиком (подрядчиком, исполнителем), утвержденными постановлением Правительства РФ от 30 августа 2017 г. № 1042 [5]. В качестве обоснования взыскания такой неустойки следует привести положения Гражданского кодекса РФ, предусматривающие равенство участников гражданских правоотношений, а, как отмечалось выше, стороны государственного контракта являются юридически равными [6], а также наложение обязанности на государственного (муниципального) заказчика принять поставленные товары (ст. 513 ГК РФ) или результат выполненных работ (ст. 774 ГК РФ).

Список литературы:

1. Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (ред. от 30.04.2021) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:<http://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 27.05.2021).
2. Балякина Е.Б. К вопросу о гражданско-правовой ответственности сторон государственных (муниципальных) контрактов // Материалы XIII Международной научно-практической конференции «Татищевские чтения: актуальные проблемы науки и практики»: в 5-и томах. 2016. Издательство: Волжский университет имени В.Н. Татищева (институт) (Тольятти). С. 138-141.

3. Решение Арбитражного суда Хабаровского края от 02 декабря 2020 года по делу № А73-9946/2020 [Электронный ресурс] Доступ: URL:<http://sudact.ru/arbitral/doc/OL0dZBHThrLm/> (дата обращения: 27.05.2021).
4. Решение Арбитражного суда Республики Башкортостан от 10 марта 2015 года по делу № А07-16594/2015 [Электронный ресурс] Доступ: URL:<http://kad.arbitr.ru/> (дата обращения: 27.05.2021).
5. Постановление Правительства РФ от 30.08.2017 № 1042 (ред. от 02.08.2019) «Об утверждении Правил определения размера штрафа, начисляемого в случае ненадлежащего исполнения заказчиком, неисполнения или ненадлежащего исполнения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) обязательств, предусмотренных контрактом (за исключением просрочки исполнения обязательств заказчиком, поставщиком (подрядчиком, исполнителем))» // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:<http://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 27.05.2021).
6. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 16.12.2019) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:<http://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 22.02.2020).

ПОНЯТИЕ И ЗНАЧЕНИЕ ПРАВООТНОШЕНИЙ

Генинберг Вероника Игоревна

студент,
Карагандинский Университет Казпотребсоюза,
Республика Казахстан, г. Караганда

Момышева Фархия Саутбековна

научный руководитель, канд. юрид. наук,
Карагандинский Университет Казпотребсоюза,
Республика Казахстан, г. Караганда

Взаимодействуя друг с другом, люди вступают в разного рода социальные отношения: религиозные, личные, политические, национальные, моральные. Не все из них в силу их социальной значимости требуют законодательного регулирования. Как следствие, общественные отношения - это отношения (связи), возникающие между людьми и социальными группами в процессе их жизнедеятельности, а правоотношения - те, которые регулируются нормами права. Правовые отношения складываются между людьми, гражданами - предпринимателями, государственными органами, юридическими лицами и так далее.

На первый взгляд, проблема правоотношений банальная, но она не застыла и продолжает развиваться. Таким образом, каждое новое поколение попадает в систему объективно определенных связей и отношений, которые оно не может игнорировать и которые являются объективными пределами человеческой деятельности и действий отдельных людей. Эти связи меняются со временем эволюционным или революционным образом. Возникают новые социальные отношения. Свободная человеческая деятельность осуществляется на более высоком уровне, объем возможного в человеческой деятельности расширяется, но при этом возникают многочисленные ограничения.

В общей теории права существуют различные определения термина «правоотношения». В основном это связано со сложной природой этого явления. Наиболее популярное определение - правоотношения понимаются как регулируемые правовыми нормами публичные отношения, участниками которых являются субъекты субъективных прав и обязанностей, защищаемых и гарантируемых государством [1, стр. 4].

Несмотря на различное толкование понятия «правоотношения», следует отметить, что это понятие имеет общие черты.

Во-первых, правовые отношения - это форма реальных социальных отношений, возникающих в рамках верховенства закона. Как известно, не все жизненные отношения регулируются правовыми нормами. Многие из них, например, регулируют моральные нормы. Например, нигде в письменных источниках не сказано, что пожилые люди должны уступать дорогу в транспорте, но это должен понимать любой образованный человек, уважающий себя и окружающих.

Во-вторых, участники правоотношений наделены взаимными субъективными правами и юридическими обязанностями. Если один субъект правоотношений имеет право, то на другого, как правило, возлагается юридическая обязанность.

В-третьих, правоотношения носят заведомо волевой характер. В отличие от экономических отношений, которые объективно складываются независимо от воли личности, правоотношения всегда носят индивидуально-волевой характер.

В-четвертых, правоотношения гарантируются государством и при необходимости охраняются силой его принуждения. Государство создает необходимые экономические, социальные и другие условия для полной реализации правовых норм. В случае нарушения меры свободы уполномоченных или обязанных лиц, вступивших в правоотношения, государство применяет принудительные меры для их обеспечения. [2, стр. 25]

В структуру правоотношений входят 3 элемента: Субъект, объект и содержание.

Объектом правоотношения - является тем, на что направлены права и обязанности субъектов правоотношения; то, о чем они вступают в правоотношения.

Люди всегда вовлекаются в правовые отношения, чтобы удовлетворить свои интересы. Эта цель достигается за счет прав и обязанностей, обеспечивающих получение конкретных выгод.

Субъектами правоотношений являются физические лица, организации, публичные образования, которые в соответствии с действующим законодательством могут выступать в качестве носителей субъективных прав и юридических обязательств.

Согласно общей теории права, формальное содержание правоотношения - это совокупность прав и обязанностей его субъектов. Существенное содержание правоотношений выражается в их реальном поведении [3, стр. 157].

Хочу отметить, что несмотря на то, что термин «правоотношения» появился около двух тысяч лет назад в Древнем Риме, сегодня ряд вопросов в области теории правоотношений является дискуссионным.

Новые правовые нормы появляются с развитием науки, технологий, космологии и медицины. Например, новые технологии в области деторождения требуют огромных правовых норм. Если суррогатная мать захочет оставить ребенка себе, закон будет на ее стороне. Более того, суррогатная мать при необходимости может даже прервать беременность.

Следует отметить, что чем выше моральный уровень общества, тем больше должна сужаться сфера правового регулирования. Печально и грустно то, что законы о защите прав детей приобретают и будут приобретать все большее значение, и желательно, чтобы нарушения прав детей были аморальными и не регулировались законом.

Сегодня общество нуждается в строгих нормативных ограничениях, потому что по мере роста свободы личности временами могут происходить шокирующие и болезненные факты. [4, стр. 33]

Обобщая вышесказанное, следует отметить, что сущность и содержание правоотношений как постоянно развивающегося элемента еще далеко не раскрыты. Однако, поскольку правоотношения являются центральной категорией теории государства и права, а также отраслей юридических наук, процесс их изучения является ключом к совершенствованию всей системы социально-правовой структуры.

Список литературы:

1. Алексеев С.С. Теория права. — М.: БЕК, 1995. — 320 с.
2. Кабанов А.А. Правоведение: конспект лекций. — СПб.: б.и., 2015. -140 с.
3. Матузов Н.И., Малько А.В. Теория государства и права. — М.: Юристъ, 2004. — 512 с.
4. Черданцев А.Ф. Теория государства и права: учеб. для вузов. — М.: Юрайт-М., 2002. — 432 с.

МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВЫЕ НОРМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВА И ПЕРЕРАБОТКИ УСМ В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

Дмитренко Александр Сергеевич

студент,

Российская академия народного хозяйства и государственной службы

при Президенте Российской Федерации,

РФ, г. Москва

Ерёменко Александр Сергеевич

научный руководитель,

Российская академия народного хозяйства и государственной службы

при Президенте Российской Федерации,

РФ, г. Москва

В этом году Евросоюз установил запрет на одноразовый пластик. Европейской комиссией также было установлено, что на прибрежных территориях преобладает более 80% мусора, который составляет пластик. И для того, чтобы эту проблему загрязнения пластиком решить как можно продуктивнее, со стороны руководства ЕС были введены некоторые ограничения на его использование.

И, соответственно, на территории стран, которые входят в ЕС, полностью запрещены:

- ватные палочки; пластиковые столовые приборы;
- пластиковые тарелки; трубочки и мешалки для напитков;
- пластиковые держатели для воздушных шаров; некоторые товары из полистирола (стаканы и контейнеры для еды и напитков);
- изделия из оксоразлагаемого пластика.

При этом для всех вышеназванных предметов была найдена достаточно экологичная альтернатива, возможно даже более экологичная. Что касается других товаров, которые используются только однократно, то относительно этой продукции есть ряд других мер.

К примеру, ограничить их использование и сократить потребление их выпуска, более того, стало возможно увеличить ответственность производителей этой продукции. ставить на этих товаров маркировку, которая содержит информацию относительно вреда, который наносит пластик, кроме прочего, установлены и требования к самому дизайну, в частности, прикрепить крышку к бутылке, чтобы сократить количество мелкого мусора.

В настоящее время ЕС сформулировал и поставил одну цель – с тем, чтобы перерабатывать пластик, собрать 80% пластиковых бутылок, что должно быть выполнено к началу 2025 года, но уже к началу 2029 года эта цифра должна достичь 90%.

Более того, к началу 2030 года выпускаемые бутылки из пластика, которые предназначены для напитков, должны содержать 30% переработанного пластика.

По данным ЕС, почти 30% мусора на пляжах на территории побережий Европы, это рыболовные снасти. Поэтому теперь ЕС ввело обязательства без исключения для всех стран – участниц, согласно ему при выходе к морю установлен минимальный национальный уровень сбора рыболовных отходов, содержащих пластик, для дальнейшей переработки.

В России одноразовый пластик на берегах морей и в морских водах это тоже масштабная проблема. Так, Гринпис в РФ исследовал данную проблему и все, что с этим связано, и вывод был однозначный – пластик можно считать одним из главных загрязнителей.

Масштабы этой проблемы и побудили Белоруссию ввести запреты на ряд некоторых видов пластиковых упаковок непосредственно на территории ЕАЭС. Туда входит Россия наряду с другими странами. И тогда стали вести речь относительно такой продукции, в число которой вошли пакеты толщиной до 50 микрометров, этикетках из ПВХ (3) на бутылках, упаковке из вспененного полистирола и биоразлагаемых пакетах с добавлением катализатора для быстрого разложения.

Со стороны России были категоричные возражения против этого, поскольку РФ не увидела в этой инициативе достаточной аргументации.

Тем не менее, позднее РФ все же выразила свою поддержку относительно запрета на пластиковые пакеты. При этом было выдвинуто одно условие – суть его в том, чтобы на территории страны запустить выпуск альтернативной упаковки.

Следует добавить, что сейчас идет дальнейшее совершенствование стратегии развития Евразийской экономической интеграции до 2025 года. Она будет дополнена новым пунктом о поэтапном отказе от одноразовых пакетов для всех стран ЕАЭС.

Что касается РФ, то власти также планируют установить и ограничение по использованию многих неперабатываемых материалов, которые были перечислены выше, сюда вошел также и цветной пластик. С этой целью до конца года в законодательство должны быть внесены необходимые поправки.

Также предлагается внести под запрет такие товары как тюбики зубной пасты, в состав которых входят композитные материалы, пластиковые кофейные капсулы, пачки для сигарет из сложносоставных материалов и т.д.

В данной связи вполне резонно может возникнуть вопрос, почему речь идет именно об установлении запрета, а не о переработке. Безусловно, можно перерабатывать любые виды пластика. Но это в теории, так как на практике дело обстоит намного серьезнее и проблематичнее.

Очень часто пластик не представляет большого интереса для переработчиков, так как они полагают, что бессмысленно выпускать одноразовую продукцию из материалов, которые подлежат переработке.

К примеру, одноразовая посуда содержит органику, и, соответственно, для их очистки требуется тратить и воду, и время, и легче всего их просто выбросить. Более того, любая продукция, которая содержит органику, является непригодной и грязной, чтобы ее подвергать переработке.

Кроме этого, есть и еще одна проблема. Это проблема сбора одноразовой продукции. Многие предметы имеют такие маленькие размеры, что при их сортировке автоматика их просто не видит. А другие из них весят так мало, что из – за этого экономически их перерабатывать не столь выгодно. Так, бытует мнение, что их сбор непременно может привести к банкротству того, кто этим будет заниматься.

Как можно видеть, масштабы данной проблемы катастрофически растут. В связи с этим в мире государства сфокусировали свое внимание на ее решении, пока она не приняла глобальный характер, хотя, как известно, пластик, который имеет место в нашей повседневной жизни и быту, приносит все же много экономической пользы, в частности, многие виды пластика – это такие материалы, которые очень прочные, долговечные и универсальные.

Пластиковые тары и упаковки дают возможность увеличить сроки годности продуктов, более того, это способ, который помогает экономить топливо при транспортировке, выбросы углерода снижаются. Именно эти причины и стали основными из тех, что способствовали существенному производству пластика во всем мире, так, за последние десятилетия использование и производства пластика увеличивается стремительными темпами.

Но одновременно, как можно отметить, это стало и угрожающей проблемой, и все потому, что непосредственно объемы производства видов пластика превышают объемы повторного использования и переработки, что объясняется именно тем, что большое количество упаковочной продукции и одноразовых товаров нельзя использовать вторично или перерабатывать, также отметить можно и то, что само использование пластика часто не может повысить функциональность продуктов.

В также пока еще не слишком развиты как переработка сбора пластика, так и организация сбора и сортировки, иными словами, существенная часть пластикового мусора до сих пор сжигается и вывозится на свалки, а это крайне пагубно влияет на выбросы углерода.

А все, что остается от пластикового мусора, оседает в окружающей среде и тем самым наносит вред и человеку, и экологии, и это дальнейшая угроза для того, чтобы этот мусор

превратился в микропластик. И пока весь этот материал не используется с пользой, доля ископаемого топлива, которое используется для производства нового пластика, продолжает расти, что с каждым днем все больше потенциально угрожает своими масштабами.

Из этого можно заключить, что все существующие проблемы, непосредственно тесно связанные и с загрязнением, и с пластиковыми отходами, находятся в центре внимания не только общественности во всем мире, но и бизнес – структур и правительств.

И уже в большинстве стран предпринимается комплекс мер, например, на основе международных правовых норм в ряде стран на национальном уровне разработаны собственные стратегии. В частности, в этой связи можно назвать «Европейскую стратегию по обращению с пластиком в циклической экономике» [5]. Данный документ призван обеспечить основу, наряду с законодательством, руководящими принципами и платформами для сотрудничества, такими как «Альянс циклического пластика (Circular Plastics Alliance, CPA)» [2].

Кроме того, основные инициативы были предприняты и на глобальном уровне, здесь, к примеру, речь идет о масштабном взаимодействии и сотрудничестве ООН по морскому мусору, Базельской Конвенции, «Глобальное Партнерство по действиям в отношении пластика (Global Plastic Action Partnership), Альянс по ликвидации пластиковых отходов (the Alliance to End Plastic Waste), Платформу по ускорению циклической экономики (the Platform for Accelerating the Circular Economy) и Глобальное обязательство «Новая экономика пластика» Фонда Эллен Макартур (the Ellen MacArthur Foundation's New Plastics Economy Global Commitment)» [3].

Основное значение и ценность Европейского о пластике заключается, прежде всего, в том, чтобы урегулировать совместное сотрудничество между странами, инициировать новые совместные действия в этом направлении. Так, можно сказать, что данная инициатива имеет большие перспективы, поскольку она смогла объединить большинство стран в мире и организаций, которые заинтересованы в решении проблемы загрязнения пластиком, при этом ряд стран это страны – члены ЕС.

Согласно этому документу, те страны, которые его поддержали и подписали, берут на себя определенные обязательства и ответственность.

В частности, они должны продолжать сотрудничество и тесную связь в направлении, которое должно обеспечить создание цепочки стоимости пластика на территории стран, вошедших в ЕС. Вместе с этим они обязаны в дальнейшем разрабатывать оптимальные подходы и методы, поддерживать определенные принципы, прописанные в национальных законодательствах, соблюдать международные правовые нормы, обеспечивать практический обмен опытом в данном направлении, издавать годовые отчеты о проделанной работе и многое другое.

Все это в дальнейшем, несомненно, послужит хорошим примером и для других мировых сообществ, которые заинтересованы в том, чтобы генерировать системный подход к развитию циклической экономики пластика в мире.

В частности, этот шаг поможет обеспечить реализацию целей и задач ООН «в области устойчивого развития, в частности ЦУР 12 (устойчивое потребление и производство), ЦУР 13 (борьба с изменением климата и его последствиями), ЦУР 14 (сохранение и устойчивое использование океанов, морей и морских ресурсов) и ЦУР 17 (усиление средств реализации и активизация международного партнерства в интересах устойчивого развития)» [11].

Разработанный Пакт можно рассматривать как средство, которое поможет соблюдению европейского законодательства, укрепить имеющиеся нормы и принципы сотрудничества.

Более того, данный документ это и средство, которое поможет регулировать производство пластиковой упаковки и одноразовых предметов в мире. Как известно, окружающая среда загрязняется пластиком из таких источников как офисы, торговые точки, домашние хозяйства, магазины, культурные и спортивные мероприятия и т.д., и, хотя Пакт прописывает положения, которые касаются по большей части именно одноразового пластика, то есть, посуды, упаковки, но переработанный пластик также можно использовать, например, в таких экономических сегментах, как строительство, бытовая техника, производство одежды и т. д.

Следовательно, можно сказать, что основная часть стран уже смогли подготовить и разработать свои собственные стратегии и планы, в которых они указали свою ответственность и обязательства, при этом в вышеназванном Пакте не предусматривается такая цель, как, например, замена и дублирование уже имеющихся обязательств и договоренностей. Он ставит своей главной целью поддержать те инициативы и начинания, которые на сегодняшний день разработали те страны и бизнес – структуры, которые стараются расширять на международном уровне взаимовыгодное сотрудничество.

Европейский пакт о е пластике могут подписать и те организации и бизнес – структуры, которые напрямую не связаны с продвижением цепочки стоимости пластика, а играют в ней лишь косвенное значение, однако, так или иначе, но они все же могут принести пользу, поддержав Пакт. Среди таких организаций могут быть те, которые относятся к НКО, а также и те компании, которые занимаются такими видами деятельности как утилизация и переработка пластика с применением современных технологий, при этом и Европейская Комиссия играет определенную роль как наблюдатель.

Европейский пакт о пластике касается непосредственно всех видов пластика, который может быть использован для производства упаковки и одноразовых товаров, размещаемых на рынке в Европейской экономической зоне.

Все страны, которые подписали его, обязаны максимально эффективно проявлять инициативы в этом направлении, что выражается, в частности, во взаимодействии и сотрудничестве со своими партнерами, результатом которого должны стать разработки и реализации новых технологий и пилотных проектов, по окончании их реализации должны быть изданы годовые отчеты в рамках Пакта.

Кроме того, в странах – участницах должны быть приняты меры, способствующие достижению общих целей на национальном уровне, что также определено вышеназванным Пактом.

Участники Пакта обязаны делиться своим опытом и распространять его, каждый год они обязуются принимать активное участие в собрании Европейского Пакта о пластике, создавать рабочие группы и вести в них практическую работу, и по ее окончании они должны издавать свои отчеты относительно проделанной работы, ее результатов, более того, чтобы избежать ненужного административного бремени, необходимо представлять результаты работы и практической деятельности в отдельном европейском параграфе национального или глобального годового отчета вместо ожидания сводного годового отчета о ходе работы. Национальный или глобальный отчет должен быть предоставлен всем участникам Пакта.

Согласно Пакта, следует установить наблюдение и контроль над тем, насколько ответственно используется пластик, насколько рационально это использование, установлены ли необходимые ограничения, заменяется ли первичный пластик на переработанный или на иные УСМ, помимо самого пластика.

В годовых отчетах должны быть представлены сведения о том, как шла работа, ее ход, результаты использования пластика и его сокращение, более того, в представленных отчетах отражаются масштабы использования пластика, стоимость его применения и стоимость замены, бизнес – модели и практическое их применение.

Отчеты отражают степень осведомленности и информирования общественности о том, что идет сокращение пластика в мире и о том, как это происходит, обо всей практической деятельности в данном направлении для того, чтобы прийти к цели и достичь изменений в поведении потребителей.

Участники стремятся к созданию наиболее эффективной системы по экологичному и безопасному применению и использованию пластика, который был переработан, например, материалов, которые непосредственно имеют прямой контакт с пищевыми продуктами, они стремятся совершенствовать нормативно – правовую базу, что касается безопасного использования пищевых продуктов и транспортировки отходов, это относится и к совместному сотрудничеству над результатами программы по содержанию в производстве новой продукции и материалов пластика переработанного не менее 25%, но, как представляется, сложность в

достижении этих результатов именно в том, что в первые годы для организаций, которые пластик используют в упаковках, еще не все реализовано в плане применения новых технологий, поскольку самые новые и современные пока еще не до конца апробированы и распространены, более того, нужно совершенствовать и правовую базу.

Список литературы:

1. "Конвенция Организации Объединенных Наций по морскому праву" (UNCLOS) (заключена в г. Монтего-Бее 10.12.1982) (с изм. от 23.07.1994)// "Собрание законодательства РФ", 01.12.1997, N 48, ст. 5493
2. Директива об одноразовом пластике, Рамочная Директива об отходах и Директива об упаковке и отходах упаковки (the Single-Use Plastics Directive, the Waste Framework Directive, and the Packaging and Packaging Waste Directive).
3. ¹Директива 2018/852 от 30 мая 2018 г. о внесении изменений в Директиву 94/62/ЕС об упаковке и отходах упаковки, Глобальное обязательство «Новая экономика пластика», основанное на ISO 472:2013,
4. Глобальное обязательство «Новая экономика пластика», основанное на ISO 14021:2016, с изменениями
5. «Новая экономика пластика» (New Plastics Economy) Фонда Эллен Макартур.
6. Директива Европейского Парламента и Совета Европейского Союза 2008/98/ЕС от 19 ноября 2008 г. "Об отходах и отмене ряда Директив" (European Waste Framework Directive), и, согласно новому методу, с первого года ведения отчетности.
7. UNEP. 2020. 'Single-Use Plastic Take-Away Food Packaging and Its Alternatives – Recommendations from Life Cycle Assessments (Одноразовая пластиковая упаковка для пищевых продуктов на вынос и ее альтернативы - Рекомендации по оценке жизненного цикла)'. United Nations Environment Programme. <https://www.lifecycleinitiative.org/wpcontent/uploads/2020/12/SUPP-Take-Away-food-containers15.12.20.pdf>
8. UNEP, and Consumers International. 2020. "“Can I Recycle This?” A Global Mapping and Assessment of Standards, Labels and Claims on Plastic Packaging («Можу я это переработать?») Глобальное сопоставление и оценка стандартов, этикеток и требований к пластиковой упаковке)'. United Nations Environment Programme. https://www.oneplanetnetwork.org/sites/default/files/unep_ci_2020_can_i_recycle_this.pdf.
9. Walker, S., and R. Rothman. 2020. 'Life Cycle Assessment of Bio-Based and Fossil-Based Plastic: A Review (Оценка жизненного цикла пластика на биологической и ископаемой основе: обзор)'. Journal of Cleaner Production 261 (July): 121158. doi:10.1016/j.jclepro.2020.121158. Wan, L. 2018.
10. 'Single-Use Plastics Ban in India Facing Enforcement Road Bumps and Packaging Industry Backlash (Запрет на одноразовые пластмассы в Индии из-за дорожных ударов и негативной реакции упаковочной промышленности)'. Food Navigator Asia, 1 August 2018. <https://www.foodnavigator-asia.com/Article/2018/07/30/Single-useplastics-ban-in-India-facing-enforcement-road-bumps-andpackaging-industry-backlash>.
11. Европейский Пакт о пластике. Источник: <https://bioplasticsnews.com/wp-content/uploads/2020/03/european-plastics-pact.pdf>, <https://europeanplasticspact.org/>. Электронный ресурс. Дата обращения 22.11.2021

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ГПК РФ И АПК РФ: ОСНОВНОЕ СХОДСТВО И ОТЛИЧИЕ

Жилкин Роман Александрович

магистрант,

*Ивановский филиал, Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при президенте Российской Федерации,
РФ, г. Иваново*

Устименко Иван Валентинович

научный руководитель,

*канд. юрид. наук, зав. кафедрой организации правоохранительной деятельности
и правового обеспечения национальной безопасности,
Ивановский филиал, Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при президенте Российской Федерации,
РФ, г. Иваново*

COMPARATIVE ANALYSIS OF THE CODE OF CIVIL PROCEDURE OF THE RUSSIAN FEDERATION AND THE ARBITRATION PROCEDURE CODE OF THE RUSSIAN FEDERATION: THE MAIN SIMILARITIES AND DIFFERENCES

Roman Zhilkin

Master's student

*Ivanovo Branch of RANEPА,
Russia, Ivanovo*

Ivan Ustimenko

Research supervisor,

Candidate of law, docent,

*Head of the Department of Organization of Law Enforcement Activities
and Legal Support of National Security
Ivanovo Branch of RANEPА,
Russia, Ivanovo*

Аннотация. В настоящем исследовании автор предпринимает попытку проанализировать сходство и отличие арбитражного и гражданского процессуального законодательства, провести анализ норм в ГПК РФ и АПК РФ с целью решения проблем унификации процессуального законодательства и оценки перспектив дальнейшего развития этих институтов права.

Abstract. In this study, the author attempts to analyze the similarities and differences between arbitration and civil procedural legislation, to analyze the norms in the Code of Civil Procedure of the Russian Federation and the Arbitration Procedure Code of the Russian Federation in order to solve the problems of unification of procedural legislation and assess the prospects for the further development of these legal institutions.

Ключевые слова: гражданский процесс, арбитражный процесс, судебная реформа, процессуальное законодательство.

Keywords: civil procedure, arbitration process, judicial reform, procedural legislation.

Последним уровнем унификации в рамках цивилистического процессуального права выступает унификация различных порядков рассмотрения дел, составляющих арбитражный и гражданский процессы [5]

Такая унификация может происходить постепенно путём сближения процессуальных порядков, выработки единых норм в рамках отдельных институтов и процессуально-правовых комплексов. Данный вариант унификации можно назвать эволюционным.

Унификация порядков рассмотрения гражданских дел может также происходить революционным путём, при котором осуществляется чрезвычайно быстрое приведение арбитражного и гражданского процессов к единым правилам.

Данный путь связан с ранее предложенной кодификацией гражданского и арбитражного процессов в рамках единого ГПК [3]. С точки зрения достижения цели унификации революционный путь является более быстрым и продуктивным, так как в итоге мы получаем практически единые правила рассмотрения гражданских дел. В Концепции единого ГПК в разделе «Структурный подход к Концепции» отмечается, что «в общей части единого Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации будет сосредоточена регламентация тех положений, которые в одинаковой степени применимы ко всем видам и стадиям процесса (виды доказательств, определение предмета и обязанности по доказыванию и пр.)»

В особенной части найдут своё регулирование особенности доказывания в видах и стадиях процесса, а также при рассмотрении определённых категорий дел». Конечно, такая унификация выглядит достаточно правильной и эффективной. Однако именно при революционной унификации высоки риски ее чрезмерной интенсификации, нарушения пределов единства правового регулирования. Об этом свидетельствует и содержание Концепции, которая направлена во много на механический способ унификации (выбор одного из вариантов). В литературе на это обстоятельство неоднократно обращалось внимание.

Так, например, в статье, подготовленной Институтом законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве РФ справедливо отмечается, что «представленные материалы свидетельствуют о том, что во многих случаях разработчики Концепции отдают предпочтение тем моделям правового регулирования, которые не только в большей степени отвечают принципу процессуальной экономии, но и более «удобны» для деятельности самого суда. В основном это наработки законодательного регулирования арбитражного судопроизводства.

Между тем подавляющее большинство граждан нашей страны не имеют тех финансовых и организационно-технических возможностей, которые могут задействовать предприниматели и иные участники экономической деятельности для эффективной реализации своего права на судебную защиту» [4].

С учётом современного состояния и уровня развития цивилистическое процессуальное право вряд ли нуждается в революционном качественном преобразовании, поскольку последнее в конечном итоге может привести к понижению качества самого права и соответственно неэффективности судебной защиты.

В любом случае существенные преобразования процессуального законодательства требуют периода адаптации, который связан с восприятием данных преобразований правоприменительной практикой, появлением разъяснений высшего суда по наиболее проблемным и спорным вопросам. История развития отечественного права очевидно свидетельствует о невозможности «сиюминутной» эффективности процессуальных новелл.

Механизм реализации процессуально-правовых норм включает в себя не только нормы цивилистического процессуального права, но и иные весьма важные элементы (судебную деятельность, действия участников процесса, судебные акты и т.д.).

При постепенном преобразовании цивилистического процессуального права проблема адаптации нового нормативного материала не столь ощутима. Практика постепенно воспринимает нововведения, направляет их развитие; нормативный материал обрастает актами толкования, что в совокупности способствует правильному восприятию и реализации процессуальных норм. Если существенные преобразования имеют масштабный характер, то проблема адаптации выходит на первый план.

Громадный пласт нормативного материала невозможно «переварить» достаточно быстро. Настройка правильной реализации процессуальных норм в этом случае займёт достаточно

продолжительный период времени и в силу масштабности неизбежно отразится на эффективности судебной деятельности, но, к сожалению, не в лучшую сторону. Против данных доводов можно возразить, что унификация арбитражного и гражданского процессов не предусматривает глобальных изменений цивилистического процессуального права.

Так, например, Концепция не содержит большого количества процессуальных новелл, а предусматривает в целях единого правового регулирования восприятие либо норм ГПК РФ, либо положений АПК РФ.

В этом аспекте нельзя сказать, что преобразования столь глобальны и масштабны, так как они основаны на уже существующих процессуальных правилах. С подобным суждением нельзя согласиться в силу следующего.

Во-первых, изменения касаются всего цивилистического процесса, который будет регулироваться новой системой процессуальных правил. На одном этапе этот процесс будет регулироваться нормами, которые ранее содержались в ГПК РФ, на другом - нормами АПК РФ.

Однако в результате мы как раз получаем новый порядок рассмотрения гражданских дел, которого ранее не было, так как в отдельности нормы ГПК РФ и АПК РФ регулировали пусть и схожие, но в деталях различные порядки рассмотрения дел.

Интегративное качество единого цивилистического процесса может значительно отличать его от ранее существовавших «доноров». Открытым также остаётся вопрос о правильности объединения различных процессуальных правил в рамках единого процесса, их взаимосвязи друг с другом, согласованности.

Во-вторых, единый цивилистический процесс в деталях окажется новым как для судов общей юрисдикции, так и для арбитражных судов.

Вряд ли те и другие будут сопоставлять нормы единого ГПК с ранее существовавшими нормами ГПК РФ и АПК РФ. Так, нормы, воспринятые из АПК РФ, будут знакомы арбитражным судам, которые продолжают их применять с учётом имеющихся разъяснений и судебной практики, но данные нормы окажутся новыми для судов общей юрисдикции, которые не будут знать об особенностях их реализации, а значит будут проявлять усмотрение при их применении.

С учётом судебной нагрузки вряд ли следует рассчитывать на то, что судьи будут заниматься ретроспективным толкованием, то есть отыскивать в том или ином ранее существовавшем процессуальном кодексе аналогичные нормы и смотреть практику их применения.

Скорее всего, реализация норм единого ГПК пойдёт по пути относительно свободного восприятия новых процессуальных правил судьями, а значит судебная практика должна будет «переварить» нововведения для каждой подсистемы судов и направить их правильную реализацию. Следовательно, при масштабности изменений потребуется достаточно продолжительный период времени для их усвоения. Вышеизложенное свидетельствует о целесообразности эволюционного пути унификации арбитражного и гражданского процессов, при котором поэтапно к единству должны приводиться сначала общие положения, а затем отдельные процессуальные порядки рассмотрения гражданских дел.

Список литературы:

1. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации: [федер. закон: принят Гос. Думой 24 июля. 2002 г.: по состоянию на 22 июля. 2021 г.]. – М.: Проспект, 2021. - 304 с.
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации: [федер. закон: принят Гос. Думой 14.11.2002 г.: по состоянию на 3 ноября 2021 г.]. – М.: Проспект, 2021. - 320 с.
3. Концепция единого Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации (одобрена решением Комитета по гражданскому, уголовному, арбитражному и процессуальному законодательству ГД ФС РФ от 8 декабря 2014 г. № 124 (1). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

4. Грабов А.В., Ганичева Е.С., Глазкова М.Е., Жуйков В.М., Ковтков Д.И., Лесницкая Л.Ф., Марышева Н.И., Шелютто М.Л. Концепция единого Гражданского процессуального кодекса: предложения Института законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве РФ // Журнал российского права. 2015. № 5. С. 7.
5. Унификация цивилистического процессуального законодательства: анализ, оценки, перспективы / под ред. М.В. Самсоновой. М.: Норма, 2021. 328 с.
6. Юков М.К. Теоретические проблемы системы гражданского процессуального права: Монография / Отв. ред. В.В. Зайцев. М., 2019.

ПОНЯТИЕ И ВИДЫ ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ СИТУАЦИЙ СОЦИАЛЬНОГО ХАРАКТЕРА

Инякин Тимур Боситович

студент,
Тюменский государственный университет,
РФ, г. Тюмень

Сахно Александр Иванович

научный руководитель, канд. юрид. наук,
Тюменский государственный университет,
РФ, г. Тюмень

Человек является неотъемлемой частью социума, так как деятельность человека осуществляется в неразрывном соединении с социальной средой. Однако для любой социальной среды характерно наличие опасностей, и одной из таких опасностей может являться чрезвычайная ситуация. Согласно Федеральному закону от 21.12.1994 № 68-ФЗ «О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера», чрезвычайная ситуация – «это обстановка на определенной территории, сложившаяся в результате аварии, опасного природного явления, катастрофы, распространения заболевания, представляющего опасность для окружающих, стихийного или иного бедствия, которые могут повлечь или повлекли за собой человеческие жертвы, ущерб здоровью людей или окружающей среде, значительные материальные потери и нарушение условий жизнедеятельности людей»[3]. Однако чрезвычайные ситуации социального характера не могут быть урегулированы вышеуказанным нормативным правовым актом. Без ознакомления с природой чрезвычайных ситуаций социального характера невозможно дать точное определение термину «чрезвычайная ситуация социального характера».

Вопрос о выделении чрезвычайных ситуаций социального характера в качестве отдельного вида, конечно, спорный, однако, в российской науке чаще всего их отделяют от чрезвычайных ситуаций природного или техногенного характера. Так, Сахно А.И. и Сиволапов М.П. выделяют три вида чрезвычайных ситуаций: природного характера, техногенного характера и социального характера[5]. В свою очередь Лихачева Е. считает, что «в теории и на практике, особенно в ведомственном регулировании, существуют и иные разновидности классификаций чрезвычайных ситуаций»[2], однако, по ее мнению, «они являются производными от указанной выше глобальной системы и применяются с учетом ведомственной специализации»[2].

Предпосылками для возникновения чрезвычайных ситуаций социального характера чаще всего являются столкновения противоречивых мнений на религиозной, политической или иной почве. Подобные противоречия не заканчиваются спорами, ссорами или руганью, они могут нанести большой материальный ущерб привести к массовым беспорядкам, вооруженным конфликтам, гибели людей. Не менее важно и то, что чрезвычайные ситуации социального характера могут нанести реальный ущерб экологии, а также привести к нарушению жизнедеятельности населения. По мнению Лихачевой Е., «следствием таких явлений и событий может стать возникновение ситуаций, влекущих осложнение обстановки в целых регионах и требующих принятия неотложных мер по поддержанию (восстановлению) общественного порядка, мер по обеспечению функционирования объектов обеспечения жизнедеятельности населения, своевременному предупреждению и пресечению правонарушений»[**Ошибка! Источник ссылки не найден.**].

Причин для того, чтобы случилась чрезвычайная ситуация социального характера может быть множество. Среди них можно выделить даже самые неожиданные: алкоголизм или наркоманию в крупных масштабах, также сюда обычно относят: кризис, безработицу, низкий уровень социального обеспечения, притеснения каких-либо слоев общества. Людям

психологически и физически становится крайне тяжело выдерживать такое воздействие неблагоприятных факторов, иногда неблагоприятные факторы могут влиять на состояние людей в совокупности, впоследствии чего просто невозможно избежать напряженности и конфликтных ситуаций. Как правило, отличительной чертой чрезвычайных ситуаций социального характера является то, что для них характерно наличие неблагоприятных факторов, а такие неблагоприятные факторы в свою очередь могут быть преднамеренными (то есть искусственно созданными) и наоборот; кратковременными или же долговременными; предотвращаемыми и не предотвращаемыми.

Исходя из вышесказанного можно дать определение термину «чрезвычайная ситуация социального характера». Так, под чрезвычайной ситуацией социального характера обычно понимается «обстановка на определенной территории, сложившаяся в результате возникновения опасных противоречий и конфликтов в сфере социальных отношений, которые могут повлечь или повлекли за собой человеческие жертвы, ущерб здоровью людей или окружающей среде, значительные материальные потери или нарушение условий жизнедеятельности людей» [**Ошибка! Источник ссылки не найден.**].

В отличие от техногенных или природных чрезвычайных ситуаций чрезвычайные ситуации социального характера изучены мало. Более того, как замечалось ранее, не все социологи выделяют чрезвычайную ситуацию социального характера как отдельный вид чрезвычайных ситуаций в силу того, что они рассматривают природу таких явлений как последствие предшествующих бедствий. По этой причине существуют и другие классификации. Наиболее удобным является следующее разделение по факторам (причинам) [**Ошибка! Источник ссылки не найден.**]:

- социальные (направленные на психическое и физическое воздействие на человека или группу людей);
- военные (связанные с применением обычного, ядерного или современного оружия (радиационного или генетического)).

Следует сказать, что чрезвычайные ситуации социального характера являются наиболее разрушительными и масштабными чрезвычайными ситуациями в силу того, что в условиях дестабилизации социум может деградировать, уровень жизни понизиться, нравственный баланс нарушиться, а жертвы таких явлений могут достигать нескольких сотен тысяч. Как считает Сахно А.И., «на состояние общественного порядка и безопасности в условиях чрезвычайных ситуаций влияют многочисленные факторы. Особое место в этом занимает организация должного взаимодействия между силами и органами, призванными нормализовать обстановку в условиях чрезвычайных ситуаций» [**Ошибка! Источник ссылки не найден.**].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что главная причина происхождения подобных явлений кроется в несовершенстве человеческой природы. Единственное положительной чертой подобного явления может быть лишь то, что в отличие от природных или техногенных чрезвычайных ситуаций, чрезвычайная ситуация социального характера может быть спрогнозирована.

Предупредить подобного рода явления могут:

- верно выстроенная и стабильная правовая система;
- организованное гражданское общество;
- верно выстроенная государственная власть.

Список литературы:

1. Безопасность жизнедеятельности : учебник и практикум / С.В. Абрамова [и др.] ; под общей редакцией В.П. Соломина. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 399 с.
2. Лихачева Е. Понятие и виды чрезвычайных ситуаций / Е. Лихачева // Международные научные студенческие чтения : Материалы XV международной студенческой научной конференции, Омск, 19 мая 2017 года / Отв. ред. Д.Т. Караманукян. – Омск: Омская юридическая академия, 2018. – С. 69-71.

3. О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера: федеральный закон от 21.12.1994 № 68-ФЗ по сост. на 11.06.2021 г. // Собрание законодательства РФ, 26.12.1994 г., № 35 ст., 3648.
4. Сахно А.И. Обеспечение общественного порядка и безопасности в чрезвычайных ситуациях : лекция. – Омск: ОмЮИ, 1999. – 46 с.
5. Сахно А.И. Социальные аспекты полномочий полиции в чрезвычайных ситуациях мирного времени / А.И. Сахно, М.П. Сиволапов // Государство. Право. Война (к 75-летию Победы советского народа в Великой Отечественной войне) : Материалы международной научной конференции. В 2-х частях, Санкт-Петербург, 28–29 апреля 2020 года / Под редакцией Н.С. Нижник. – Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский университет Министерства внутренних дел Российской Федерации, 2020. – С. 124-128.
6. Суворова Г.М. Методика обучения безопасности жизнедеятельности : учебное пособие / Г.М. Суворова, В.Д. Горичева. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 212 с.

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА И СУЩНОСТЬ СОВРЕМЕННОГО ТРУДОВОГО ДОГОВОРА

Кислицын Геннадий Александрович

магистрант,
Российский государственный социальный университет,
РФ, г. Москва

Кулешов Георгий Николаевич

научный руководитель, канд. юрид. наук,
Российский государственный социальный университет,
РФ, г. Москва

Трудовой договор представляет из себя определенное соглашение между работником и работодателем, заключаемое в письменной форме. В трудовом договоре прописываются взаимные права и обязанности работодателя и работника соответственно. Так, в соответствии с трудовым договором работник обязуется надлежащим образом выполнять работу, которая соответствует его квалификации, а работодатель в свою очередь обязуется предоставить работу работнику, обеспечить нормальные условия труда, вовремя и в полном объеме осуществлять выплату заработной платы [1].

Трудовой договор корректируется под нынешнюю ситуацию и под развитие всех отраслей общества. В Российской Федерации до 2018 года во всех бюджетных учреждениях с работниками были заключены эффективные контракты. В различных других коммерческих организациях трудовой эффективный контракт применяется на постоянной основе. Это новая система оплаты труда, которая показывает результат работы бюджетной организации. Основная сложность связана с разработкой измеримых показателей результатов труда. [3] Терминология «эффективный контракт» введен в оборот еще в 2012 году в связи с принятием Программы совершенствования системы оплаты труда в государственных и муниципальных учреждениях на 2012-2018 годы, утвержденный распоряжением Правительства РФ от 26 ноября 2012 г. №2190-р. [2]

У «эффективного контракта» присутствуют определенные цели, такие как: стимулирование повышения оплаты труда с достижением конкретных показателей качества оказываемых государственных (муниципальных) услуг на основе: введение взаимоувязанной системы отраслевых показателей эффективности; установление соответствующих показателям эффективности стимулирующих выплат, критериев условий их назначения с отражением в коллективных договорах, либо трудовых договорах; отмена неэффективных стимулирующих выплат; использование при оценке достижения конкретных показателей качества и количества выполняемых работ независимой системы оценки качества работы самого учреждения, включающей публичную рейтинговую систему деятельности.

Тем самым можно сказать, что через «эффективный контракт» возможно достичь увеличение реальной заработной платы в 1,5-2 раза. В качестве примера рассмотрим Приложение 4 пункта 8 Программы, утвержденной приказом Правительства №2190-р, где рассчитано, что при переходе на «эффективный контракт» с положительной тенденцией качественного и количественного выполнения работ заработная плата педагогических сотрудников с 2013 по 2018 год вырастет на 100%.

Под эффективным трудовым договором понимается трудовой договор с работником, в котором конкретизированы должностные обязанности работника, показатели и критерии оценки выполнения этих обязанностей, увязанные с условиями оплаты труда, так же и размер тарифной ставки или оклада, доплат, надбавок и поощрительных выплат, в зависимости от качества выполнения трудовой функции. В качестве примера в данной статье рассмотрим «эффективный контракт» в государственных (муниципальных) учреждениях.

В настоящее время имеется определенная нормативно-правовая база необходимая для функционирования «эффективного контракта» туда входят такие документы, как:

1. Указ Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 г. №597 «О мероприятиях по реализации государственной социальной политики»;
2. Государственная программа Российской Федерации «Развитие образование» на 2013-2020 годы, утвержденной распоряжением Правительства РФ от 15.05.2013 г. № 792-р; и др.

Взяв за пример педагогическую сферу, то можно сказать, что «эффективный контракт» связан с многочисленными рисками и проблемами в данной области. Основной проблемой является разработка измеримых показателей результатов работы педагога. Основным же риском представляется опасность «скатывания» деятельности педагогов к деятельности «по производству показателей» (имитации показателей) вместо достижения нужного результата. Так же существует ряд проблем с показателями и критериями оценки эффективности деятельности работников, они недостаточно проработаны, а их функционирование носит формальный характер. За частую мы видим, что в учреждениях сохранилось ранее применявшиеся выплаты стимулирующего характера, имеющие низкую эффективность в современных условиях, например, добросовестное выполнения обязанностей, качество выполняемой трудовой функции без указателей конкретных показателей различных измеримых параметров. Главной задачей внедрение «эффективных контрактов» - это недопустимость снижения качества образования.

В наше время, как и говорилось ранее, законодательство, мир, общество не стоит на месте и в труд вносятся новые понятия. С введением в законодательства таких понятий как «предоставление персонала» и «заемный труд» в современном трудовом договоре имеет место аутсорсинг.

Аутсорсинг представляет из себя передача организацией некоторых производственных функций или бизнес процессов на обслуживание сторонней компании, которая специализируется в нужной области. Аутсорсинг представляет из себя профессиональную поддержку работоспособности отдельных систем на основе постоянного договора (сроком до 1 года) [5].

Существует ряд весомых аргументов, почему аутсорсинг в современном мире имеет большое распространение как в мире, так и в трудовом договоре. Можно выделять плюс использование аутсорсинга, такие как снижение нагрузки на бухгалтерию и кадровую службу, возможность упрощения трудовой дисциплины, различные аттестации. Данные плюсы как хороши для работника, так и для работодателя. Но исходя из нынешней практики, хоть данные отношения широко распространены, есть законодательные лазейки, которыми часто злоупотребляет как работник, так и работодатель. Имеет место быть четкой регламентации заемного труда, учитывая мировой опыт. Ведь по мнению иностранных ученых уже через 50 лет, более половины трудоустроенных людей будет работать по схеме аутсорсинга [4].

В настоящее время на 2020 год широкое распространение получил трудовой договор с дистанционными работниками. Трудовой Кодекс Российской Федерации был дополнен главой 49.1 «Особенности регулирования труда дистанционных работников». Данное нововведение в нынешнее время обусловлено молниеносным развитием информационных технологий. На практике трудовой договор, так же применяется довольно таки часто. Из плюсов можно выделить ряд особенностей, такие как: сокращение издержек работодателя на аренду помещений и организацию рабочих мест, экономия энергии, средств работника, рост производительности труда работника, при том что он устраивает более комфортные условия труда [6].

Из всего выше сказанного, можно сделать вывод, что современный трудовой договор давно не стоит на месте. В связи с развитием информационных технологий и в целом мира государство старается внести в законодательную базу все больше и больше нововведений, которые приводят к улучшению качества работы как для работника и работодателя, так и существует ряд проблем из-за проработанности той или иной новой системы в трудовом законодательстве.

Список литературы:

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30 декабря 2001 г. (в редакции от 31 июля 2020 г.) // Российская газета от 31 декабря 2001 г. №256.
2. Распоряжение Правительства РФ от 26 ноября 2012 г. № 2190-р О программе поэтапного совершенствования системы оплаты труда в государственных (муниципальных) учреждениях на 2012 - 2018 гг.
3. Воробьева, Е.В. Трудовой договор / Е.В. Воробьева.- М.: АйСи Групп, 2018. – С. 98.
4. Куканова Я.В. Экономическо-математическое моделирование механизма аутсорсинга / Я.В. Куканова // Вопросы экономики и права. 2016. № 2. С. 93 - 98.
5. Бугров Л.Ю. Содержание трудового договора // Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2019.2(2). С. 84-104.
6. Анненкова Е. Регулирование труда дистанционных работников с 2013 года. [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.klerk.ru>.

ПОНЯТИЕ И ПРОБЛЕМЫ ДЕКАРБОНИЗАЦИИ ПРОМЫШЛЕННОЙ СФЕРЫ

Кузнецова Дарья Сергеевна

студент,
Тюменский государственный университет,
РФ, г. Тюмень

Костяева Юлия Владимировна

студент,
Тюменский государственный университет,
РФ, г. Тюмень

Сахно Александр Иванович

научный руководитель,
канд. юрид. наук,
Тюменский государственный университет,
РФ, г. Тюмень

Аннотация. В статье рассматриваются причины изменения климатических условий, анализируется понятие декарбонизации в широком и узком смыслах, предлагаются способы уменьшения экологического вреда, наносимого промышленными отраслями, способы помогающие сдерживать рост температуры атмосферного воздуха, а также рассматриваются проблемы перехода Российской Федерации на «зеленые» технологии.

Ключевые слова: промышленная революция, климатические изменения, углекислый газ, декарбонизация промышленности.

Последние 15 лет проблема декарбонизации является весьма актуальной в силу того, что в наши дни происходят глобальные климатические изменения, непосредственно связанные с большой концентрацией углекислого газа в атмосфере. Высокую актуальность приобретает вопрос о причинах и последствиях его повышенного содержания в атмосферном воздухе.

Проведенное исследование показывает, что указанные проблемы начались еще задолго до того, как люди начали обращать на них внимание, все началось еще во времена промышленных революций. Напомним, промышленных революций было ровно четыре. Первая промышленная революция происходила в 18-19 веках. В тот период времени сознание людей кардинально изменилось, ручной труд стал заменяться машинным. К первой промышленной революции относят открытия и изобретения в различных отраслях: в текстильной промышленности, к примеру, были изобретены ткацкие и прядильные станки; в металлургической промышленности были изобретены токарные и фрезерные станки, а в сельскохозяйственной промышленности были изобретены сельскохозяйственные машины. Именно в этот период было построено большое количество механизированных заводов и фабрик.

После первой промышленной революции последовала вторая, достижениями которой стали успехи в области таких наук, как химия и физика, именно в этот период с 1870 года по 1914 год были изобретены конвейеры и автомобиль модели «Т», строились железнодорожные пути и другие транспортные сети. Отличительной чертой второй промышленной революции является зарождение новых отраслей: энергетической и нефтехимической.

Третья промышленная революция произошла спустя 46 лет в 1960 году. В то время нарастала автоматизация производства, что не могло не повлиять на экономический рост после 1970 года. Также данный период времени характеризуется развитием связи, появлением сотовых телефонов и сетей персональных компьютеров.

И наконец, четвертая промышленная революция, временной период которой установить сложно, в силу того, что она еще продолжается, а мы являемся непосредственными свидетелями

и даже действующими лицами в данном процессе. Четвертая промышленная революция не отличилась каким-либо прорывом в области промышленности, однако, она отличилась тем, что она является отображением тандема технологических инноваций и промышленных инноваций.

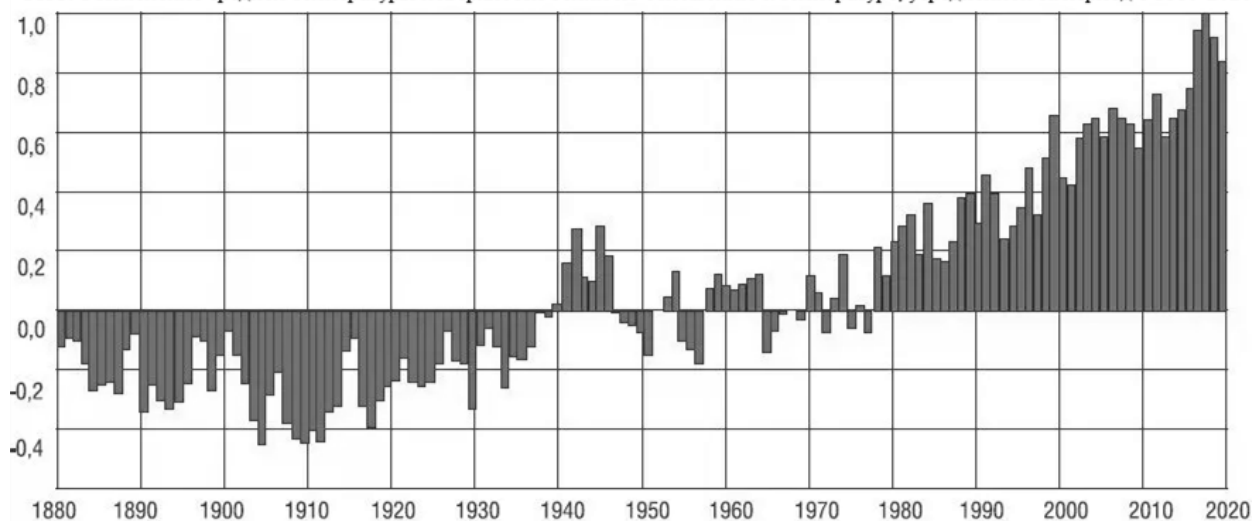
О достижениях данной промышленной революции судить рано, но ее влияние на окружающую среду можно заметить уже сейчас. Безусловно, не она является виновником глобальных экологических проблем. Результаты всех промышленных революций привели к таким отрицательным последствиям, как истощение природных ресурсов, эрозия почв, ухудшение пастбищ, отчуждение земель под промышленность, загрязнение воздуха, изменение климата, сегодня эти проблемы приобрели глобальный масштаб.

Одной из острых проблем стали климатические изменения. Бондаренко А.В., Маслова О.В., Белкина А.В. и Сухарева К.В. верно подметили, что «изменение климата может повлиять:

- на ухудшение производства сельскохозяйственной продукции;
- на таяние ледовитых шапок Земли, подъем уровня моря; рост числа наводнений и ураганов;
- на увеличение смертности людей, вследствие плохой приспособленности к новым условиям;
- на расширение очагов ряда опасных заболеваний;
- на уменьшение количества пресной воды;
- на нарушение функционирования большинства экосистем»[1].

И это лишь малая часть последствий изменения климата, а проблема все больше и больше набирает обороты. Ознакомившись с представленным ниже рисунком 1 [Ошибка! Источник ссылки не найден.][Ошибка! Источник ссылки не найден.], можно заметить, что в 2019 году зафиксировано рекордное повышение средней температуры поверхности Земли, которое произошло в связи с повышением концентрации углекислого газа в атмосферном воздухе.

РИС. 1 Изменение средней температуры поверхности Земли по отношению к температуре, усредненной за период с 1880-2020 гг.



Источник: Climate Change: Global Temperature | NOAA Climate.gov

Рисунок 1. Изменение средней температуры поверхности Земли по отношению к температуре, усреднённой за период 1880-2020 гг.

Высокая концентрация углекислого газа в атмосферном воздухе появляется вследствие выбросов углекислого газа (парникового газа) от использования человеком ископаемого топлива в промышленности. В свою очередь декарбонизация - это комплекс мероприятий, направленных на поэтапное сокращение количества выбросов парниковых газов, которые

образуются в процессе сжигания ископаемого топлива. В более широком смысле сегодня термин «декарбонизация» также используется при описании мер, предпринимаемых для предотвращения сжигания ископаемого топлива, а также мер, предпринимаемых для сокращения выбросов углекислого газа в атмосферу. Иктисанов В. и Шкруднев Ф. относят к декарбонизации переход на низкоуглеродные источники энергии такие, как: «возобновляемые источники (солнечная, ветровая, приливная энергия); использование водорода; термоядерный синтез и другие»[4]. В свою очередь Жариков М.В. считает, что «участники движений за декарбонизацию добиваются сокращения, а в идеале исключения выбросов в атмосферу парниковых газов»[3].

Одним из основных моментов научной дискуссии о проблемах изменения климата является сокращение выбросов парниковых газов в промышленной сфере. Промышленные отрасли выбрасывают около 28 процентов мировых выбросов парниковых газов, из которых 90 процентов - это выбросы углекислого газа. В период с 1990 год по 2014 год выбросы парниковых газов от основных секторов, таких как строительство, электроэнергетика и транспорт, выросли на 23 процента (0,9 процента в год), а выбросы от промышленного сектора увеличились на 69 процентов (2,2 процента в год)[11]. В различных отраслях промышленности ископаемое топливо используется не только для производства электроэнергии, но и для отопления, выступая в качестве основного источника технологического тепла.

Мировая экономика пережила много энергетических переходов: переход от древесины к углю, переход от угля к нефти, переход от нефти к природному газу. Вышеуказанные энергетические переходы были обусловлены удобством и малозатратностью, в то время как экологические аспекты при выборе топлива не были в приоритете. В условиях глобального климатического кризиса промышленная отрасль осознает необходимость следования к низкоуглеродному будущему. В каждой стране в настоящее время наблюдается существенное улучшение в области перехода к возобновляемым источникам энергии, как к экологически чистой альтернативе ранее используемым.

Лукиин В. утверждает, что на межгосударственном уровне «основополагающим документом, координирующим усилия международного сообщества по борьбе с причинами и последствиями глобальных климатических изменений, является Рамочная Конвенция об изменении климата Организации объединенных наций, вступившая в силу в 1994 году»[9]»[5]. И с этим сложно поспорить, так как вышеуказанный документ является постулатом для стран с развитой промышленностью на которых в основном и лежит ответственность за выброс углекислого газа.

Также в Европейском союзе в 2023 году планируется внедрение трансграничного углеродного регулирования в целях защиты и поддержки европейских производителей на фоне роста климатической нагрузки на них.

В свою очередь в Российской Федерации Указом Президента Российской Федерации от 2 июля 2021 г. № 400 была утверждена новая Стратегия национальной безопасности [Ошибка! Источник ссылки не найден.], одной из целей которой является обеспечение экологической безопасности и обеспечение рационального природопользования. Вышеуказанной целью была определена одна из задач – «формирование системы государственного регулирования выбросов парниковых газов, обеспечение реализации проектов по сокращению выбросов парниковых газов и увеличению их поглощения»[Ошибка! Источник ссылки не найден.].

Также Президентом Российской Федерации был подписан Указ от 4 ноября 2020 г. № 666 «О сокращении выбросов парниковых газов»[Ошибка! Источник ссылки не найден.], которым была поставлена цель «обеспечить к 2030 году сокращение выбросов парниковых газов до 70 процентов относительно уровня 1990 года с учетом максимально возможной поглощающей способности лесов и иных экосистем и при условии устойчивого и сбалансированного социально-экономического развития Российской Федерации»[Ошибка! Источник ссылки не найден.].

Однако вышеуказанные документы вступают в противоречие с планами Российской Федерации, заключающимися в росте потребления и соответственно добыче газа, нефти и угля, что не может не привести к увеличению выбросов парниковых газов. Следует сказать о том, что согласно исследованиям описанным Гавриловым Н.М. [Ошибка! Источник ссылки не найден.], в различные временные периоды содержание углекислого газа в атмосфере было гораздо выше, чем сейчас. Так, например, 550 миллионолетний уровень углекислого газа значительно превосходил современный (рисунок 2).

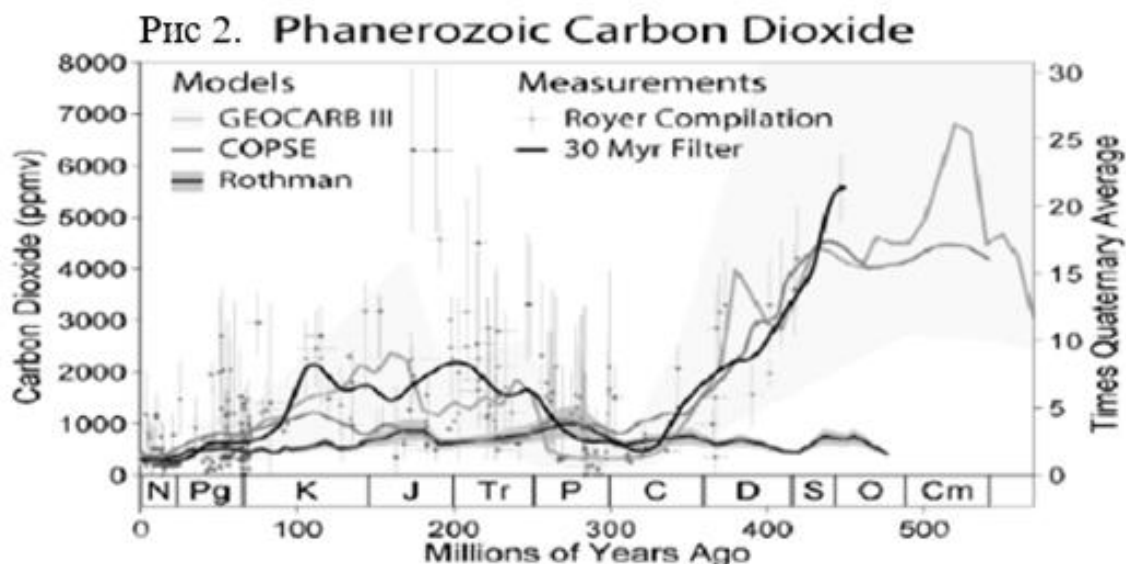


Рисунок 2. Уровень углекислого газа

Это все значит лишь то, что полностью предотвратить выбросы углекислого газа невозможно, такого же мнения придерживаются Иктисанов В., Шкруднев Ф., которые утверждают, что «достижение нулевых выбросов углекислого газа или достижение углеродной нейтральности возможно только при прекращении добычи нефти и газа» [Ошибка! Источник ссылки не найден.]. Однако можно уменьшить вред, наносимый промышленными отраслями, а также сдержать рост температуры следующими способами:

- введением квот на выброс углекислого газа с их постепенным увеличением, а для компаний, использующих «зеленые» технологии снижением платы за негативное воздействие на окружающую среду;
- разработкой методов улавливания углекислого газа и его хранения;
- финансированием научных разработок и рассмотрением в качестве альтернативы – водорода или пиролиза, позволяющего генерировать биоуглеродные и теплотворные газы из биомассы, отходов и остатков;
- электрификацией существующих процессов термообработки;
- созданием интегрированных платформ для консультирования компаний и обмена опытом;
- использованием гидроэнергетики, атомных станций и возобновляемых источников - солнца, ветра, приливов и отливов;
- восстановлением лесов.

К сожалению, не все вышеперечисленные способы возможно реализовать в настоящий момент, некоторые из них являются весьма затратными в финансовом плане, другая их часть является малоизученной, остальные имеют свои пределы и их можно использовать лишь локально, однако, следует помнить, что проблема декарбонизации является глобальной, не следует ее расценивать, как внешний вызов, правильным будет все же подготовиться к предстоящему энергопереходу.

Подводя итоги, хотелось бы напомнить о том, что «глобальный переход к низкоуглеродному развитию отразится самым серьезным образом на экономике России. Этот переход может не оставить места на мировом рынке для ископаемого органического топлива и углеродоемких видов продукции, которые составляют основу российской экономики и российского экспорта»[**Ошибка! Источник ссылки не найден.**]. Следует отметить, что глобальная декарбонизация не может быть достигнута без учета влияния промышленной декарбонизации, поэтому правильным будет решать проблему кардинально, находя новые подходы и технологии, а не только лишь вводя квоты. Хочется подчеркнуть и то, что все страны должны сплоченно участвовать в процессе декарбонизации, именно должны, а не «следовало бы», как это указано в Парижском соглашении по климату[**Ошибка! Источник ссылки не найден.**].

Список литературы:

1. Бондаренко Л.В., Маслова О.В., Белкина А.В., Сухарева К.В. Глобальное изменение климата и его последствия // Вестник РЭА им. Г.В. Плеханова. 2018. №2 (98). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/globalnoe-izmenenie-klimata-i-ego-posledstviya> (дата обращения: 30.11.2021).
2. Гаврилов Н.М. Физика и теория климата // URL: <https://docs.yandex.ru/docs/view?tm=1638295387&tld=ru&lang=ru&name=Fizika-i-teoria-klimata-Cast-3Radiacionnye-factory-klimata-Climate-Physics-and-Theory-Part-3-Radiation-factors-of-climate.pdf> (дата обращения: 30.11.2021).
3. Жариков М.В. Цена декарбонизации мировой экономики // Экономика. Налоги. Право. 2021. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsena-dekarbonizatsii-mirovoy-ekonomiki> (дата обращения: 30.11.2021).
4. Иктисанов В., Шкруднев Ф. Декарбонизация: взгляд со стороны // ЭП. 2021. №8 (162). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/dekarbonizatsiya-vzglyad-so-storony> (дата обращения: 30.11.2021).
5. Лукин В. Декарбонизация: отраслевые риски и возможности // Neftegaz.RU. 2021. № 7. URL: <https://magazine.neftegaz.ru/articles/ekologiya/689023-dekarbonizatsiya-otraslevye-riski-i-vozmozhnosti/> (дата обращения: 30.11.2021).
6. О сокращении выбросов парниковых газов: Указ Президента РФ от 04.11.2020 г. № 666 по сост. на 04.11.2020 г. // Собрание законодательства РФ, 09.11. 2020 г., № 45, ст. 7095.
7. О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации: Указ Президента РФ от 02.07.2021 г. № 400 по сост. на 02.07.2021 г. // Собрание законодательства РФ, 05.07.2021, № 27 (часть II), ст. 5351.
8. Парижское соглашение по климату принято (Париж, 12.12.2015г.). - Доступ из справочно-правовой системы «Гарант».- Режим доступа: по подписке.
9. Рамочная конвенция Организации Объединенных Наций об изменении климата (Нью-Йорк, 09.05.1992 г.). - Доступ из справочно-правовой системы «Гарант».- Режим доступа: по подписке.
10. Юлкин М.А. Глобальная декарбонизация и ее влияние на экономику России // URL: http://downloads.igce.ru/news/Yulkin_M_A_ext_abstract_IGCE_06022019.pdf (дата обращения: 30.11.2021).
11. Arnout de Pee, Dickon Pinner, Occo Roelofsen, Ken Somers, Eveline Speelman, Maaike Witteveen Decarbonization of industrial sectors: the next frontier // McKinsey & Company. 2018. URL: www.mckinsey.com (дата обращения: 30.11.2021).
12. Science and information for a climate smart nation. URL: <https://www.climate.gov/> (дата обращения: 30.11.2021).

ПРАВО ПОТРЕБИТЕЛЕЙ КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ ОБЩИХ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА В СОВРЕМЕННОМ ПРАВОВОМ ГОСУДАРСТВЕ

Лепихина Виктория Викторовна

магистрант,

*Института права, Башкирский государственный университет,
РФ, г. Уфа*

Баишева Зилья Вагизовна

научный руководитель, д-р. физ. - мат. наук,

*проф. кафедры теории государства и права,
Башкирский государственный университет,
РФ, г. Уфа*

Аннотация. В статье рассматриваются проблемы отнесения права потребителей к правам человека в общем и к фундаментальным правам в частности. Автором статьи отстаивается позиция о необходимости введения всеобщего принципа приоритета прав потребителей, указывается на недопустимость безусловного распространения на потребителей общих положений законодательства, которые по своей сущности противоречат правовой природе прав потребителей.

Ключевые слова: права человека, права потребителей, фундаментальные права человека, правовое государство.

На современном этапе развития доктрины правового государства юридической наукой и иными общественными науками права человека гипертрофированное внимание юристов и политиков уделяется фундаментальным гражданским и политическим правам и свободам (права участия в выборах и референдумах, свободы передвижения, выбора места жительства, право на справедливый суд и эффективное правосудие и т.д.). В некоторых случаях борьба за признание гражданских и политических прав осуществляется в ущерб социально-экономическим унито правам человека и гражданина (современная история изобилует множествами примеров жения государственности одного типа с неразвитыми политическими правами, но с гарантированными социально-экономическими правами в угоду построения государства «свободных граждан», однако, путем уничтожения эффективного экономического уклада и системы социального обслуживания) [9].

В современных условиях правовой и экономической действительности множество видов прав человека фактически «выброшены» из доктрины прав человека в сферу разнородных отраслей и институтов права, и вопросы, касающиеся этих прав второго поколения, рассматриваются в рамках проблем правового регулирования, поиска эффективных способов судебной защиты, уточнений и дополнений правового статуса человека в рамках каких-либо правоотношений. Так, например, согласно ст. 40 Конституции РФ каждый имеет право на жилище. Никто не может быть произвольно лишен жилища. Органы государственной власти и органы местного самоуправления поощряют жилищное строительство, создают условия для осуществления права на жилище [1]. Однако в юриспруденции отсутствуют попытки раскрытия существа права на жилище в условиях рыночной экономики и отсутствия механизмов гарантии трудовой занятости населения (существовавшей в социалистическом типе российской экономики) [5].

Все правовые исследования сводятся к рассмотрению порядка представления жилища, правового статуса собственника жилища и лиц, в нем проживающих и т.д. Аналогичная ситуация и с трудовыми правами (правовые изыскания касаются порядка приема на работу и увольнения с него, аспектов перевода с перемещения и т.д.), в рамках которых акцентируется

внимание на свободу труда, но не на праве трудиться и быть занятым (т.е. иметь заработок для достойного существования) [8].

Вышеуказанные аспекты касаются и таких прав человека, как права потребителя.

Права потребителей не включены в свод прав человека, гарантированных Конституцией РФ. Однако Верховный Суд РФ указывает, что права потребителей являются неотъемлемой составляющей общих прав человека, а их охрана – одним из приоритетных направлений государственной политики [3]. Видимо, права потребителей являются составляющей социально-экономических прав человека.

Для детального правового регулирования содержания прав человека, формируются концепции этих прав человека, его первоосновы, которая пронизывает всю системы правового регулирования. В большинстве случаев роль таких концепций играют принципы осуществления и защиты прав человека (например, право на защиту и презумпция невиновности «прокалывает» всю систему уголовного судопроизводства).

Права потребителей характеризуются следящими свойствами: во-первых, одновременно являются как индивидуальными, так и коллективными правами; во-вторых, являются правами именно человека, а не только гражданина. В то же время, у прав потребителей есть одна особенность, отделяющая его от всей системы социально-экономических прав человека – универсальность, которая проявляется в невозможности и в недопустимости взаимосвязи конкретного правового статуса человека и прав потребителей (для обладания правами потребителей не имеет значение наличие дееспособности, достижение определенного возраста, имущественное положение лица и т.д.). Более того, согласно преамбуле Закона о защите прав потребителей [2] потребителем является любое лицо, использующее товары, работы или услуги для личных нужд, а не только непосредственно их приобретшее или заказавшее.

В этом аспекте, с учетом того, что современная жизнедеятельность человека основана на потреблении (не только товаров первой необходимости, но и духовных благ, цифровых технологий) и она касается без исключения любого лица, находящегося, например, в правовом пространстве Российской Федерации, допустимо говорить о фундаментальном характере прав потребителей наряду с гражданскими и политическими правами.

Не оформившееся как право человека, право потребителя находится под угрозой следующих факторов:

1) правового фактора, который характеризуется усложнением правового регулирования отношений с участием потребителя. Дело в том, что современное российское законодательство, особенно гражданское, подвергается перманентным реформированиям под влиянием судебной практики по экономическим спорам с участием предпринимателей [7]. С более лаконичного правового регулирования, пригодного для граждан, законодательство переходит к неповоротливой системе соблюдения принципа добросовестности и недопущения злоупотребления прав. С учетом массовости потребительских отношений, указанные переходы недопустимы. Судебная практика демонстрирует, что постепенно на потребителя возлагаются обязанности профессионального коммерсанта (например, выбрать из всех способов защиты своих прав такой, который наименее обременителен коммерсанту) [4].

Связаны указанные процессы нивелирования прав человека, прежде всего, с отсутствием в российском праве принципа приоритета прав потребителя. Поведение потребителя автоматизированное, в большей степени иногда и недостаточно осознанное, поэтому является абсурдом возлагать на потребителя соблюдения правил и требований, характерных для профессиональных коммерсантов. Потребитель должен быть обязан совершить простые действия, которые однозначно характеризуют его добросовестное поведение (при первой возможности обратился к коммерсанту с претензией, не уничтожил и не утратил доказательства и т.д.);

2) информационно-техническим (когнитивным) фактором. Законодатель решил усложнить правовое регулирование потребительских отношений в неподходящий момент его развития. Дело в том, что уровень объем потребления постоянно возрастает и поглощает те области

жизнедеятельности, в которых человек обходился без покупки товаров, работ или услуг (в сфере досуга и отдыха, школьного образования, воспитания детей, ухода за пожилыми людьми и т.д.). Ускорение указанного процесса обуславливается активной деятельностью информационных платформ (прежде всего, социальных платформ, социальных сетей), деятельность которых направлена на создание потребностей человека [6]. Наблюдается коммерциализация общественных отношений. В связи с этим, права потребителей должны быть обеспечены гибким и простым механизмом защиты нарушенных прав и законных интересов. В противном случае, создаются условия для тотальной экономической эксплуатации потребителей.

Таким образом, гарантированность прав потребителей – неотъемлемый элемент современного правового государства, развивающегося в условиях перехода потребления на новый качественный уровень – в цифровое пространство, в парадигме которого нахождение человека тем сильнее ослабляет возможность адекватной оценки своих поведенческих действий, не говоря уже о соблюдении чрезмерно сложных требования добросовестности и заботы о контрагенте.

Список литературы:

1. Конституция РФ. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 1 июля 2020 г.) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:<http://pravo.gov.ru/> (дата обращения: 07.11.2021).
2. Закон РФ от 7 февраля 1992 г. № 2300-1 «О защите прав потребителей» (с посл. изм. и доп. от 11 июня 2021 г. № 127-ФЗ) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:<http://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 07.11.2021).
3. Обзор судебной практики по делам о защите прав потребителей (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 14 октября 2020 г.) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
4. Определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Российской Федерации от 31 августа 2021 г. № 32-КГ21-13-К1 [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
5. Бегунович Р.В. Реализация малоимущими гражданами права на жилище в России и Германии: сравнительно-правовой анализ // Государственная власть и местное самоуправление. 2020. № 5. С. 46-50.
6. Бурик М. Человек и экономика в виртуализованном мире. М. : Аграр Медиа Групп, 2016. 268 с.
7. Витрянский В.В. Очередной этап реформы гражданского законодательства: потери и достижения // Хозяйство и право. 2017. № 10. С. 3-9.
8. Гейхман В.Л. Конституция РФ и право на труд // Трудовое право в России и за рубежом. 2019. № 1. С. 5-7.
9. Ульбашев А.Х. Общее учение о личных правах. Москва : Статут, 2019. 255 с.

СУБЪЕКТИВНАЯ СТОРОНА УКЛОНЕНИЯ ОТ УПЛАТЫ НАЛОГОВ

Матюшенко Анна Олеговна

магистрант,

Санкт-Петербургского государственного университета

аэрокосмического приборостроения,

РФ, г. Санкт-Петербург

THE SUBJECTIVE SIDE OF TAX EVASION

Anna Matyushenko

Master's student

of Saint Petersburg State University

of Aerospace Instrumentation,

Russia, St. Petersburg

Аннотация. В статье автором рассматриваются особенности элементов субъективной стороны уклонения от уплаты налогов. Уделяется особое внимание умышленной форме вины налоговых преступлений, а также целям и мотивам их совершения.

Abstract. In the article, the author examines the features of the elements of the subjective side of tax evasion. Special attention is paid to the intentional form of guilt of tax crimes, as well as the goals and motives for their commission.

Ключевые слова: налоговое преступление, субъективная сторона, умысел, мотив, цель, уклонение, налог.

Keywords: tax crime, subjective side, intent, motive, purpose, evasion, tax.

В практической деятельности сотрудников правоохранительных органов вопросы квалификации субъективной стороны налоговых преступлений постоянно вызывали трудности [3].

Наступление уголовной ответственности за совершение уклонения от уплаты налогов имеет место только в том случае, если указанное преступное деяние было совершено с прямым умыслом, который заключается в уклонении от уплаты от обязательных установленных налогов и сборов.

К выводу о том, что уклонение от уплаты налогов и сборов может быть совершено только с прямым умыслом приходит и Конституционный Суд Российской Федерации [2].

Умысел представляет собой форму вины, которая встречается как в законодательных актах, так и в правоприменительной деятельности наибольшее количество раз. Чтобы признать совершение преступления с прямым умыслом, необходимо наличие следующих условий:

1. Лицо осознавало общественную опасность своего преступного действия или бездействия.

2. Лицо предвидело возможность или неизбежность наступления общественно опасных последствий в результате совершения им конкретных действий (бездействий).

3. Лицо, совершившее противоправное деяние, желало, чтобы общественно-опасные последствия наступили.

Таким образом, когда налогоплательщик подает в налоговые органы налоговую отчетность с заведомо ложными сведениями, он осознает, что такими действиями обманывает государство.

Основная задача совершения таких действий заключается в уклонении от уплаты налогов и сборов для того, чтобы сохранить определенные финансовые средства в своем пользовании.

При этом, отметим, что цель и мотив в таком случае не влияют на квалификацию содеянного. Однако они все равно подлежат установлению, так как могут помочь в характеристике личности преступника [4].

Осознание и предвидение общественно опасных последствий в виде непоступления денежных средств в бюджеты страны образует интеллектуальный элемент вины, волевой элемент выступает в форме желания избежать либо уменьшить предусмотренную налоговую нагрузку (наступление последствий).

В качестве одной из наиболее актуальных проблем в настоящее время выступает быстрое изменение налогового законодательства, в следствие чего налогоплательщики не всегда успевают под него подстроиться.

В результате этого может сложиться ситуация, когда субъекты налогообложения просто не знают о необходимости уплачивать новые налоги, что со стороны выглядит как уклонение от уплаты налогов и сборов, хотя таким не является.

Все это также приводит к сложностям при квалификации налоговых преступлений.

Так, в юридической литературе существует мнение, согласно которому налогоплательщик не подлежит уголовной ответственности за неуплату налогов, если такое действие не охватывалось его умыслом [5].

На наш взгляд, такое положение является верным, однако здесь возникает сложная задача, заключающаяся в разграничении умысла налогоплательщика от уплаты налогов и его ошибки.

Так, еще одним аргументом, подтверждающим невозможность привлечения к уголовной ответственности налогоплательщика за уклонение от уплаты налогов в том случае, когда субъект не понял сложных конструкций налогового законодательства или вовсе не знало об установлении новых налогов, является ч. 2 ст. 25 Уголовного кодекса Российской Федерации [1], в соответствии с которой преступление может быть совершено умышленно только в том случае, когда лицо осознает общественную опасность своих действий.

Также следует рассмотреть мотивы, движущие налогоплательщиком при совершении уклонения от уплаты налогов и сборов.

Естественно, наиболее распространенным является корыстный мотив, который преобладает в 80 % случаев.

Однако для уголовного законодательства не имеет значение, с каким именно мотивом и для достижения какой цели совершается уклонение от уплаты налогов и сборов, поэтому данные признаки субъективной стороны не оказывают влияния на квалификацию содеянного.

Таким образом, в завершении следует отметить, что уклонение от уплаты налогов и сборов как физическим, так и юридическим лицом может быть осуществлено только с прямым умыслом.

Основная проблема в рамках субъективной стороны налоговых преступлений заключается в доказывании прямого умысла на совершение таких преступлений следственными органами при расследовании уголовных дел такой категории.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс РФ: Федеральный закон от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 01.07.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 22.08.2021) // Собрание законодательства РФ. - 17.06.1996. - № 25. - Ст. 2954.
2. По делу о проверке конституционности положения статьи 199 Уголовного кодекса Российской Федерации в связи с жалобами граждан П.Н. Белецкого, Г.А. Никовой, Р.В. Рукавишниковой, В.Л. Соколовского и Н.И. Таланова: Постановление Конституционного Суда РФ от 27.05.2003 № 9-П // Собрание законодательства РФ. - 2003. - № 24. - Ст. 2433.

3. Коптев А.Ю., Кондраткова Н.В. К вопросу о субъективной стороне налогового преступления // Борьба с правонарушениями в сфере экономики: правовые, процессуальные и криминалистические аспекты. Сборник материалов международной научно-практической конференции в рамках международного юридического форума «Право и экономика: национальный опыт и стратегии развития». - 2019. - С. 72-74.
4. Салказанов А.Э. Преступное уклонение от уплаты платежей в бюджеты России: дис. ... канд. юрид. наук. - М, 2017. – 317 с.
5. Мусостов А.Б. Квалификация налоговых преступлений по признакам субъекта и субъективной стороны // Юридическая наука: история и современность. - 2018. - № 5. - С. 154-157.

ПОРЧА ЗЕМЕЛЬ (СТ. 254 УК РФ)

Савчук Илья Вячеславович

студент кафедры Теории и истории государства и права
Юридического института
Красноярского государственного аграрного университета,
РФ, г. Красноярск

Власов Валерий Александрович

научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
зав. кафедры земельного права и экологических экспертиз
Красноярского государственного аграрного университета,
доц. кафедры гражданского права и процесса
Сибирского юридического института МВД России,
член РАЮН, действительный член РАЕН, член Общественной палаты г. Красноярск,
РФ, г. Красноярск

Аннотация. В статье рассматриваются понятия земля, земельный участок, порча, ущерб. Какова ответственность, предусмотренная законодательством за ухудшение состояния земельного участка. Проведен анализ понятия и ответственности за ущерб, причиненный земле по статье 254 Уголовного кодекса Российской Федерации, особенности применения статьи.

Ключевые слова: земля; земельный участок; порча земель; административная ответственность; уголовная ответственность.

Земля является охраняемым природным объектом. Это поверхностный слой почвы, который соединяет живую и неживую природу. Деградация земель, ухудшение почвенных характеристик изучаются в таких областях, как земельное право, экологическое право, административное право, уголовное и гражданское право. Соответственно, виды юридической ответственности за материальный ущерб разнообразны и имеют ряд особенностей. Кроме того, существуют пробелы, коллизии права и законодательные ошибки в нормах вышеуказанных областей правовой защиты различных видов юридической ответственности в случае причинения материального ущерба. Например, в соответствии с земельным законодательством Российской Федерации ущерб, причиненный нарушениями прав на землю (в том числе ущерб земельным участкам), должен быть возмещен в полном объеме, но законодатель прямо не предусмотрел гражданско-правовую ответственность, чего нельзя сказать об административной, уголовной и дисциплинарной ответственности.

В российской юридической науке существуют такие понятия, как земля и земельный участок. В Земельном кодексе (ЗК РФ) нет конкретного определения термина «земля», но в статье 1 ЗК РФ изложено разъяснение земли как охраняемого природного объекта как важного компонента природы, природного ресурса, используемого в качестве средства производства в сельском и лесном хозяйстве, и основы для осуществления хозяйственной и иной деятельности на территории Российской Федерации, а вместе с недвижимым имуществом, на объект права собственности и иных земельных прав [1].

Понятия «земля» и «земельный участок» в российском законодательстве часто используются, как синонимы. Например, в соответствии со статьей 9 Конституции Российской Федерации земля является основой жизни и деятельности людей и в то же время объектом является частная, государственная, муниципальная и иная собственность. Кроме того, граждане и их объединения должны владеть землей в частной собственности в соответствии со статьей 36 Конституции Российской Федерации [3].

Понятие «земельный участок» гораздо более актуально, когда речь идет об определенных участках, изъятых из оборота. И поэтому в нашем законодательстве термин «земля» идентичен

понятию «земельный участок». Земля в любой форме: земельный участок, сельскохозяйственные угодья, земельные участки населенных пунктов, занятые для нужд промышленности, транспорта, связи, энергетики, обороны и другие земельные участки, независимо от уровня застройки и вида собственности.

Порча земли является экологическим преступлением, где обязательным признаком состава являются последствия, это: нанесение вреда здоровью людей, выраженного во временной или постоянной утрате работоспособности; нанесение ущерба окружающей среде, которое приводит к болезням животных и растительного мира, к загрязнению водоемов, в результате смыва удобрений и других вредных веществ в воду; деградация земель как объекта окружающей среды.

В действующем российском законодательстве нет конкретного понятия порчи и разрушения плодородного слоя почвы. Но Н.Л. Лисина считает, что термин «порча» нельзя применять к земле как природному объекту [17]. Этот термин нужно использовать только в отношении составной части земли-почвы. В настоящее время ущерб, нанесенный земле и почвам, широко используется в уголовных, земельных и экологических законах. В соответствии с частью 1 ст. 254 Уголовного Кодекса РФ (УК РФ) под порчей земли понимается отравление, загрязнение или иное повреждение почвы вредными продуктами хозяйственной или иной деятельности [10]. Статья 8.6 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях (КоАП РФ), в свою очередь, говорит о нанесении ущерба земле как о самостоятельном действии в результате нарушения правил обращения с пестицидами и агрохимикатами, а также другими веществами и отходами производства и потребления, опасными для здоровья человека и окружающей среды [2].

В результате использования термина «порча земель» как формы негативного воздействия на землю вызывает ряд трудностей. Сравнивая приведенные выше представления о типах негативного воздействия на землю, можно заметить, что загрязнение и деградация почвы является результатом нарушения правил обращения с веществами, вредными для здоровья человека и окружающей среды.

Одним из наиболее эффективных способов обеспечения разумного использования и защиты земель является юридическая ответственность за нарушения. Юридическая ответственность, осуществляемая в сочетании с другими средствами, может эффективно предотвратить дальнейшее ухудшение состояния земли.

Ответственность за административные правонарушения в сфере земельных отношений установлена рядом норм Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях (КоАП РФ). Следует отметить, что в отдельных случаях субъекты Российской Федерации также вправе установить административную ответственность, в том числе в части нанесения ущерба земельным ресурсам и повреждению земельных участков. Кодекс об административных правонарушениях содержит статью 8.6, которая устанавливает ответственность за ущерб, причиненный земельным участкам [14]. Субъекты преступления, предусмотренного ст. 8.6 КоАП РФ в нем могут быть граждане, должностные лица и юридические лица. Лицо, достигшее на момент совершения административного правонарушения шестнадцатилетнего возраста, может привлекаться к административной ответственности в соответствии с нормами части 1 статьи 2.3 КоАП РФ, в 2014 году были внесены изменения в КоАП РФ, согласно которым верхний предел наложения административного штрафа на граждан за данное правонарушение составил 3000 рублей [2].

В настоящее время уголовная ответственность за земельные правонарушения предусмотрена статьей 254 Уголовного кодекса Российской Федерации. Эта статья предусматривает несколько видов преступлений под общим названием «порча земли». Целью данной статьи является защита земли путем предотвращения ее повреждения, то есть порчи земли вследствие нарушения правил хозяйственной или иной деятельности [13].

Сфера применения статьи 254 Уголовного кодекса Российской Федерации ограничена, поскольку перечень действий ограничен, это хранение, использование и перевозка. В частности, если происходит захоронение пестицидов, пришедших в негодность с нарушением установленных правил, что причинило ущерб земле, то даже при наличии всех других признаков

преступления, указанного в статье 254 УК РФ, ответственность за это не наступает, поскольку захоронение не указано в диспозиции статьи [12]. Исследователи отмечают, что отравление почвы это насыщение почвы токсичными химическими веществами или ядовитыми продуктами хозяйственной деятельности, в результате чего земля становится опасной для здоровья людей, животных, насекомых, растений и других организмов и ее использование может привести к их гибели [16].

Таким образом, состав преступления, предусмотренного статьей 254 Уголовного кодекса Российской Федерации, не образуют такие деяния, как засорение земельного участка мусором или отходами, создание несанкционированных свалок, повреждение земельного участка сточными водами и механическими средствами (снос плодородного слоя, нарушение правил мелиорации земель, рытье канав, сброс отвалов, затопление, способствующее образованию оврагов и ветровой эрозии и т.д.). За такие действия могут повлечь к административной ответственности. То же самое относится и к нарушениям правил пожарной безопасности. Н.С. Александрова отмечает, что ограничение объективной стороны данного правонарушения приводит к тому, что случаи, предусмотренные статьей 254 Уголовного кодекса Российской Федерации, встречаются относительно редко. Несомненным признаком рассматриваемого правонарушения является появление определенных последствий, а именно нанесение ущерба здоровью человека и окружающей среде [12]. Статья 254 чаще носит обвинительный характер. В 2020 по ней проходило 2 дела. Оба по 1 части. В результате 1 человек получил штраф, второй – исправительные работы.

По мнению ряда исследователей, было бы полезно использовать термин «существенный ущерб окружающей среде» в статье 254 Уголовного кодекса Российской Федерации. Например, Н.С. Александрова считает, что для статья 254 УК РФ «заработала» желательнее изменить положение части 1 статьи 254 УК РФ, дополнив текст словами: «если эти действия нанесли ущерб здоровью человека или существенный вред окружающей среде.» Некоторые авторы предлагают ввести конкретные финансовые критерии для определения причиненного вреда или ущерба на основании которых наступает уголовная ответственность, а не административная. Например, С.Т. Фаткулин считает, что критерием для разграничения части 1 статьи 254 УК РФ и части 2 статьи 8.6 КоАП РФ может быть размер причиненного ущерба: в размере до 100 тысяч рублей – административная ответственность, в размере свыше 100 тысяч рублей - уголовная ответственность по части 1 статьи 254 Уголовного кодекса, поскольку ущерб становится значительным [18]. Из этого следует, что в настоящее время в Российской Федерации не существует законодательных критериев, позволяющих определить, является ли конкретное воздействие на почву ущербом.

Анализ практики правоохранительных органов показал, что большинство судебных решений, связанных с негативным воздействием на землю, были вынесены по применению мер административной ответственности, особенно на основании части 2 статьи 8.6 КоАП «Порча земли». Что касается применения уголовных мер за аналогичные правонарушения, то российские суды очень редко выносят приговоры по статье 254 Уголовного кодекса Российской Федерации «Порча земель». В то же время уголовная ответственность за повреждение земли, несомненно, является наиболее серьезным видом ответственности.

Список литературы:

1. Земельный кодекс Российской Федерации: ФЗ от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 08.11.2007) // СЗ РФ. 2001. № 44. Ст. 4147.
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 30.12.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.01.2021) // СПС КонсультантПлюс: Законодательство.
3. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // СПС КонсультантПлюс: Законодательство.

4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 18 октября 2012 г. № 21 «О применении судами законодательства об ответственности за нарушения в области охраны окружающей среды и природопользования» // СПС КонсультантПлюс: Законодательство.
5. Постановление Правительства РФ от 30.06.2021 № 1067 «Об утверждении Положения о федеральном государственном контроле (надзоре) в области безопасного обращения с пестицидами и агрохимикатами» // СПС КонсультантПлюс: Законодательство.
6. Постановление Правительства РФ от 30.06.2021 № 1081 «О федеральном государственном земельном контроле (надзоре)» (вместе с «Положением о федеральном государственном земельном контроле (надзоре)») // СПС КонсультантПлюс: Законодательство.
7. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30.11.2017 № 49 «О некоторых вопросах применения законодательства о возмещении вреда, причиненного окружающей среде» // СПС КонсультантПлюс: Законодательство.
8. Приказ Минрегиона РФ от 09.12.2009 № 565 «Об утверждении методики исчисления размера убытков, причиненных объединениям коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации в результате хозяйственной и иной деятельности организаций всех форм собственности и физических лиц в местах традиционного проживания и традиционной хозяйственной деятельности коренных малочисленных народов Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс: Законодательство.
9. Приказ Минэкономразвития России от 26.12.2014 № 852 «Об утверждении Порядка осуществления государственного мониторинга земель, за исключением земель сельскохозяйственного назначения» (Зарегистрировано в Минюсте России 13.02.2015 № 35994) // СПС КонсультантПлюс: Законодательство.
10. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.10.2020) // СПС КонсультантПлюс: Законодательство.
11. Федеральный закон от 10.01.2002 № 7-ФЗ (ред. от 30.12.2020) «Об охране окружающей среды» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2021) // СПС КонсультантПлюс: Законодательство.
12. Александрова Н.С. Уголовная ответственность за порчу земли: проблемы правоприменения // Известия оренбургского государственного аграрного университета. 2013. № 2. С. 273-276.
13. Булгаков В.В. Виды уголовной ответственности в области земельного законодательства / В.В. Булгаков, А.В. Шубина, М.А. Балашова, А.А. Савинова // Современные тенденции развития науки и технологий. 2016. № 5. С. 56-59.
14. Галиновская Е.А. Институт юридической ответственности как составляющая земельного правопорядка // Журнал российского права. 2014. № 1. С. 41-48.
15. Каленов С.Е. Административная и уголовная ответственность за порчу земель // Юридический мир. 2014. № 8. С. 38-42.
16. Лебедев В.М. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации: Учебное пособие. М.: ЮРАЙТ. 2014. 1077 с.
17. Лисина Н.Л. Правовое регулирование земельных отношений в свете федерального закона от 21 июля 2014 года № 234-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Вестник Кемеровского государственного университета. 2014. № 4 (60). С. 265-270.
18. Фаткулин С.Т. Уголовно-правовая охрана земли: Монография. М.: Российская академия правосудия. 2008. 123 с.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Созыкин Александр Семенович

студент,

Тюменский государственный университет,

РФ, г. Тюмень

Сахно Александр Иванович

научный руководитель, канд. юрид. наук,

Тюменский государственный университет,

РФ, г. Тюмень

Информация в наше время является самым ценным ресурсом, а в современном мире в эпоху развития компьютерных технологий защита информации как никогда актуальна, так как ежедневно появляются новые способы завладения конфиденциальной информацией, а также развиваются вредоносные программы, с помощью которых злоумышленники легко завладевают чужими данными, представляющими для них ценность.

Незаконных хакерских методов завладения чужой информацией огромное множество: это и вирусные программы, проникающие в программные обеспечения устройств пользователей, которые об этом даже не подозревают; и рассылка не запрошенной корреспонденции, иначе говоря, спам-писем, поступающих в почтовые ящики адресатов, а также пользователям мессенджеров; и звонки из банков, которых даже не существует.

К сожалению, в том, что сейчас происходит, во многом виноваты и сами люди – пользователи благ Интернет - пространства, собственноручно загружающие всю информацию о своих персональных данных в Интернет, которую потом не составляет труда найти с помощью тех же самых поисковиков. Так, в Интернете хранится большое количество личной информации: фотографии, банковские реквизиты, адреса мест работы или адреса мест жительства, номера телефонов, трудовые книжки, медицинские карты и даже паспортные данные. Заполучив хотя бы часть из вышеперечисленных данных, злоумышленник может по цепочке узнать все о владельце такой информации и в итоге обратиться против него же.

Однако не всегда личная информация попадает в Интернет с согласия ее владельцев, к примеру, на практике бывают случаи, когда компании «продают» данные своих клиентов или же бывают случаи, когда хакеры удаленно подключаются к чужим персональным компьютерам и заполучают всю информацию, хранившуюся на устройствах.

Почему же так происходит? Почему никто не может остановить злоумышленников и обеспечить информационную безопасность в полной мере?

Вообще обеспечение информационной безопасности это не только внутригосударственная проблема, это проблема мирового масштаба и доказательством тому может быть принцип, содержащийся в статье 17 международного пакта о гражданских правах и политических правах [1]. Так, пактом установлено, что «никто не может подвергаться произвольному или незаконному вмешательству на неприкосновенность его жилища или тайну его корреспонденции или незаконным посягательствам на честь и репутацию»[1]. К слову, в Европейском союзе действуют и положения, регулирующие обеспечение защиты персональных данных.

Безусловно, Российская Федерация не отстает от других стран, так же принимает непосредственное участие в информационных правоотношениях и на законодательном уровне старается обеспечить информационную безопасность.

Так, к примеру, частью 2 статьи 23 Конституции Российской Федерации[2] закреплено право каждого гражданина на тайну переписки, почтовых, телеграфных и иных сообщений.

А частью 1 статьи 24 Конституции Российской Федерации[2] запрещен сбор, хранение и распространение информации о частной жизни лица без его согласия. В то же время одним из принципов гражданского права является недопустимость произвольного вмешательства кого-либо в частные дела граждан.

Кроме того, в Российской Федерации приняты и такие правовые акты, как Федеральный закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации»[4], Федеральный закон от 27.07.2006 № 152-ФЗ «О персональных данных»[5], Требования к защите персональных данных при их обработке в информационных системах персональных данных, утвержденные постановлением Правительства Российской Федерации от 01.11.2012 № 1119[7] и другие.

Однако сказать о том, что безопасность информационных данных в Российской Федерации обеспечена на 100% невозможно.

Для того чтобы ответить на вопрос почему так происходит, для начала следует рассмотреть причины такого явления как «утечка информации».

Изучив научную статью Баранова Р.Г. и Гневанова М.В.[10], можно прийти к выводу, что причинами утечек могут являться: человеческий компонент, организационно-правовое обеспечение и технический компонент.

Особое внимание авторы работы уделяют именно человеческому компоненту и это небезосновательно, так как информационная безопасность это больше социальное, нежели техническое явление.

Человек, в данном случае субъект, имеющий доступ к информации, несет наибольшую угрозу безопасности информации в силу того, что он может применить незаконно полученную информацию не по назначению и это несравнимо с последствиями какого-то простого сбоя в компьютерной программе и потерей данных.

Выявить человека укравшего и распространившего данные крайне сложно, ведь сегодня персональные данные хранятся почти везде: в социальных сетях, в финансовых организациях, в медицинских организациях, в местах работы.

В свою очередь кража данных может повлечь за собой существенные финансовые, юридические и репутационные последствия.

По сравнению с последствиями ответственность за подобные деяния крайне мала. Кроме статьи 137 Уголовного Кодекса Российской Федерации[**Ошибка! Источник ссылки не найден.**], на основании которой происходит привлечение к ответственности за похищение и распространение персональных данных, меры ответственности могут быть сформулированы в соответствии со специальными положениями Федерального закона от 27.07.2006 № 152-ФЗ «О персональных данных» [**Ошибка! Источник ссылки не найден.**], который отсылает к возможностям других нормативных актов для привлечения к ответственности. Административных мер при этом законодатель для нарушителей частной жизни, к сожалению, не предусмотрел.

Так, за незаконный сбор личной информации о частной жизни человека преступник может понести наказание в виде: штрафа в размере до двухсот тысяч рублей; штрафа в размере своей заработной платы (иного дохода) за период до восемнадцати месяцев; обязательных работ от ста двадцати до ста восьмидесяти часов; исправительных работ до одного года; ареста до четырех месяцев; лишения свободы до двух лет с лишением права занимать определенные должности (заниматься определенной деятельностью) на срок до трех лет.

Но следует помнить, что понести наказание за преступление может лишь то лицо, вина которого будет доказана правоохранительными органами.

И вот здесь-то как раз и начинаются проблемы - сотрудников полиции не направляют на курсы повышения квалификации по расследованию данной категории преступлений, методики расследования данных уголовных дел устарели, а новые методики не разрабатываются.

В итоге получается, что наше законодательство и методики расследования отдельных видов преступлений отстают от реальности.

Искоренить проблему за один день или даже за один год не получится, да и вообще, следует сказать, что проблема обеспечения информационной безопасности будет существовать всегда и во всех странах, так как новые способы завладения конфиденциальной информацией появляются ежедневно, однако, можно развить систему обеспечивающую безопасность инфор-

мации с помощью межгосударственного партнерства, а также вложения достаточного уровня инвестиций в область исследования и обучения.

Все описанное ранее лишь позволяет решить проблему последствий нарушений информационной безопасности, а для того, чтобы не допустить утечки собственных данных правильным будет следовать нескольким принципам:

1. В социальных сетях следует устанавливать сложные пароли, сочетающие в себе числа, буквы и специальные символы;
2. Не стоит писать лишнее в социальных сетях, не следует отправлять фотографии своих документов посредством социальных сетей;
3. Следует регулярно проверять банковские счета и обязательно проверять выписки и статистику по всем операциям;
4. Не следует отвечать на звонки с незнакомых номеров, а если вышло ответить, то нельзя сообщать данные о себе, о своей банковской карте, нельзя отвечать на вопросы прямо;
5. Заполняя анкеты в различных организациях (по типу бутиков одежды, продуктовых магазинов или магазинов косметики), не следует указывать свои настоящие данные.

Проблема и правда серьезная еще ведь и в силу того, что в Российской Федерации вопрос об информационной безопасности рассматривается как один из аспектов военного обеспечения национальной безопасности страны. Как утверждает Дубень А.К., «в наше время появилась тенденция смещения военных опасностей и угроз в информационное пространство»[11].

И действительно, с этим сложно поспорить, так как распространились такие явления, как разведывательная деятельность иностранных государств на территории Российской Федерации и информационно-техническое воздействие, в том числе кибероружие. На сегодняшний день правовое регулирование информационной безопасности в сфере обороны осуществляется совокупностью норм законодательства Российской Федерации в основе которых лежат нормативно-правовые акты стратегического значения, к примеру: Стратегия национальной безопасности Российской Федерации[8], Военная доктрина Российской Федерации[6], Доктрина информационной безопасности Российской Федерации[7].

Однако для решения данной проблемы также не обойтись без согласованной системы международной информационной безопасности.

А пока данная система будет развиваться, внутри государства можно предпринять следующие меры по обеспечению информационной безопасности:

- увеличить возможность обеспечения кибербезопасности;
- усилить возможности по предотвращению и контролю киберпреступных деяний;
- обеспечить защиту национальной сетевой и информационной безопасности.

Таким образом, обеспечение информационной безопасности – это самостоятельный вид как внутригосударственной, так и внешнегосударственной проблемы. Проблема обеспечение информационной безопасности касается как отдельной личности, так и государства в целом. Информационная безопасность, обеспеченная должным образом, способствует повышению внутренней стабильности страны, а также наращиванию потенциала, необходимого для усиления ее роли в качестве одного из влиятельных центров современного мира.

Список литературы:

1. Международный пакт о гражданских и политических правах от 16.12.1966 принят Резолюцией 2200 (XXI) на 1496-ом пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН.- Доступ из справочно-правовой системы «Консультант Плюс».- Режим доступа: по подписке.
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 01.07.2020 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 01.07.2020, № 31, ст. 4398.

3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ по сост. на 01.07.2021 г. // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, № 25, ст. 2954.
4. Об информации, информационных технологиях и о защите информации: Федеральный закон от 27 июля 2006 г. № 149-ФЗ по сост. на 02.07.2021 г. // 31.07.2006, № 31 (часть I), ст. 3448.
5. О персональных данных: Федеральный закон от 27.07.2006 № 152-ФЗ по сост. на 02.07.2021 // Собрание законодательства РФ 31.07.2006, № 31 (часть I), ст. 3451.
6. Военная доктрина Российской Федерации от 25.12.2014 № Пр-2976.- Доступ из справочно-правовой системы «Консультант Плюс».- Режим доступа: по подписке.
7. Об утверждении Доктрины информационной безопасности Российской Федерации: Указ Президента РФ от 5 декабря 2016 г. № 646 по сост. на 05.12.2016 г. // Собрание законодательства РФ, 12.12.2016, № 50, ст. 7074.
8. О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации: Указ Президента РФ от 02.07.2021 г. № 400 по сост. на 02.07.2021 г. // Собрание законодательства РФ, 05.07.2021, № 27 (часть II), ст. 5351.
9. Об утверждении требований к защите персональных данных при их обработке в информационных системах персональных данных: Постановление Правительства РФ от 01.11.2012 № 1119 по сост. на 01.11.2012 г. // Собрание законодательства РФ 05.11.2012, № 45, ст. 6257.
10. Баранов Р.Г., Гневанов М.В. Проблемы обеспечения информационной безопасности государственных баз данных и автоматизированных информационных систем Российской Федерации // Московский экономический журнал. 2021. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-obespecheniya-informatsionnoy-bezopasnosti-gosudarstvennyh-baz-dannyh-i-avtomatizirovannyh-informatsionnyh-sistem> (дата обращения: 22.11.2021).
11. Дубень А.К. Информационная безопасность как составная часть национальной безопасности Российской Федерации // The Scientific Heritage. 2021. №74-4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/informatsionnaya-bezopasnost-kak-sostavnaya-chast-natsionalnoy-bezopasnosti-rossiyskoy-federatsii-2> (дата обращения: 22.11.2021).

ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ МУНИЦИПАЛЬНОГО КОНТРОЛЯ

Хайруллина Регина Радиковна

магистрант,
Башкирский государственный университет,
РФ, г. Уфа

Янбухтин Науфал Рабисович

научный руководитель,
Башкирский государственный университет,
РФ, г. Уфа

Аннотация. В статье рассматриваются основные положения понятия и правовой природы муниципального контроля, раскрытые в соответствии с современным законодательством и теориями научной доктрины. Автор обращается также к ключевым проблемам, которые поднимаются в научной литературе, также анализируется законодательство, определяющее принципы и организацию муниципального контроля. Статья указывает на отсутствие единообразия регламентации муниципального контроля, а также дублирование полномочий между федеральными и муниципальными органами власти.

Ключевые слова: муниципальный контроль, нормативно-правовые акты, административный регламент, мониторинг эффективности, администрация, органы исполнительной власти, юридические лица, индивидуальные предприниматели.

Основы института муниципального контроля закреплены в Конституции РФ. В соответствии с положениями ст. 17.1 Федерального закона «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» муниципальный контроль представляет собой деятельность, организованную органами местного самоуправления, предполагающую контроль за соблюдением требований, установленных муниципальными правовыми актами, принятыми по вопросам местного значения, а в случаях, если соответствующие виды контроля отнесены федеральными законами к полномочиям органов местного самоуправления, также муниципальный контроль за соблюдением требований, установленных федеральными законами, законами субъектов Российской Федерации [1].

При этом, регулирование осуществления муниципального контроля в порядке действия Федерального закона №294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля». В соответствии с данным нормативно-правовым актом закреплены основные аспекты и принципы, осуществления муниципального контроля в связи с территориальным признаком. В частности, муниципальный контроль проводится в границах определенного конкретного муниципального образования. Основными составляющими контрольного процесса являются: проверки, их организация и проведение; выработка мер по пресечению выявленных нарушений и по устранению их последствий, наблюдение за исполнением обязательных требований при осуществлении деятельности хозяйствующими субъектами; прогнозирование состояния исполнения этих обязательных требований и др. [4]

При этом, следует отметить, что административные регламенты и методики, разрабатываемые непосредственно к каждому виду муниципального контроля также относятся к ведению муниципалитетов, за исключением мониторинга эффективности производства такого контроля [2].

Такая необоснованная по мнению многих ученых широта полномочий муниципалитетов приводит к целому ряду специфических проблем, связанных с взаимодействием органов государственной и муниципальной власти между собой, фактически отсутствием систематизации и единообразия осуществления муниципального контроля, а также, как следствие снижению эффективности такой деятельности.

Структура местной администрации и иные органы местного самоуправления определяются каждым муниципальным образованием самостоятельно в соответствии с его уставом, соответствии административные регламенты, которые принимаются в организациях отличаются как между субъектами, так и в одном субъекте между различными структурами [3, с. 29]. В качестве примера наиболее контрастного противоречия можно привести Бюджетный кодекс РФ, в котором полномочия участников бюджетного процесса, где при определении органов муниципального финансового контроля относит к ним исключительно контрольные органы представительных органов местного самоуправления. Однако в ст. 157 проводится разделение органов муниципального финансового контроля на органы, созданные представительными органами местного самоуправления, и на органы финансового контроля, образованные органами местного самоуправления [6]. Отсутствие подобного единообразия в данном вопросе приводит к многочисленным спорам как в научной доктрине, так и в правоприменительной практике.

Правовая основа некоторых видов муниципального контроля также складывается из базы федерального законодательства, например в соответствии со ст. 98 Лесного кодекса РФ, ст. 72 Земельного кодекса РФ и т.д. В то же время, деятельности Государственного комитета по строительству и архитектуре Республики Башкортостан включает в себя в том числе проверку осуществления землепользования и застройки, землепользование их использование в соответствии с целевым назначением земель осуществляется Управлением Федеральной службы регистрации, кадастра и картографии Республики Башкортостан, в том числе с привлечением к административной ответственности в связи с выявлением подобного рода правонарушений, Министерство земельных и имущественных отношений, а также в части Министерство Сельского хозяйства Республики Башкортостан. Все эти ведомства по сути прямым образом либо опосредовано осуществляют один вид муниципального контроля, который осуществляется в проверке соответствия использования земельных участков по назначению. И такие примеры не являются уникальными.

В соответствии с позицией М.Г. Фоминой производится разграничение муниципального контроля на 4 группы [4]. Так к первому виду относят муниципальный контроль, связанный с реализацией правоотношений в области лесного, земельного, финансового права, а также охраны природных территорий и т.п. К второй группе относят контроль по вопросам сохранности и использования муниципального жилищного фонда, за представлением обязательного экземпляра. Третий вид контроля предполагает контроль за отношениями в связи с отраслевым законодательством: контроль за использованием и охраной недр при добыче общераспространенных полезных ископаемых, а также при строительстве подземных сооружений, не связанных с добычей полезных ископаемых, контроль за соблюдением законодательства в области розничной продажи алкогольной продукции, муниципальный контроль в области торговой деятельности, контроль за организацией и осуществлением деятельности по продаже товаров (выполнению работ, оказанию услуг) на розничных рынках. Четвертая группа собственных контрольных полномочий муниципалитетов - это виды контроля, не имеющие оснований в отраслевых законах и являющиеся частью конкретных вопросов местного значения [4].

На наш взгляд, основополагающей проблемой теории и понятия муниципального контроля на законодательном уровне является отсутствие системообразующего нормативно-правового акта, который бы закрепил унифицированный перечень видов муниципального контроля с учетом примерной специфики административных регламентов, которыми должны будут руководствоваться органы местного самоуправления, при разработке своих собственных позиций. В научно-правовой литературе, посвященной вопросам муниципального контроля, приводятся различные мнения по поводу признаков классификации муниципального контроля [4].

Как было описано выше, неоднократно ключевым фактором порождения проблемы является необоснованно широкие полномочия муниципалитетов, а также фактическое размежевание структур и систем органов муниципального самоуправления. Большое количество

министерств и ведомств, которое можно констатировать на сегодняшний день усложняет унификацию муниципального контроля, становится все сложнее установить и разграничить их действительные полномочия, необходимые для выполнения своих собственных задач с одной стороны и пресечением дублирования таких полномочий с другой стороны. При этом, как мы можем видеть, они могут мешаться в том числе и с органами государственной власти, такими как, например, Федеральная служба государственной регистрации, кадастра и картографии.

Унификация законодательства на сегодняшний день является необходимой и неотложной мерой законотворчества на муниципальном уровне.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ (ред. от 27.12.2019) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс.
2. Федеральный закон от 26.12.2008 N 294-ФЗ (ред. от 01.04.2020) «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» // Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс.
3. Зырянов С.М. Правовая природа и виды муниципального контроля // Журнал Российского права. 2009. С. 26-36.
4. Фомина М.Г. Особенности и специфика муниципального контроля // Вестник государственного и муниципального управления. 2017. С. 35-39.
5. Мутьева А.Ю. К вопросу о видах муниципального контроля // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2016. [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/> (дата обращения 22.04.2020).
6. Бурмистров С.А. Институт муниципального контроля // Актуальные проблемы российского права. 2008. [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/> (дата обращения 22.04.2020).

ПРАВОВЫЕ ПРИНЦИПЫ НАДЕЛЕНИЯ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫМИ ПОЛНОМОЧИЯМИ

Хайруллина Регина Радиковна

магистрант,

*Институт права, Башкирский государственный университет,
РФ, г. Уфа*

Мухина Татьяна Александровна

научный руководитель,

*канд. юрид. наук, ст. преподаватель кафедры теории государства и права
Институт права, Башкирский государственный университет,
РФ, г. Уфа*

Аннотация. В статье рассматриваются проблемы наделения органов местного самоуправления государственными полномочиями. Причинами неэффективности выполнения местным самоуправлением возложенных на его государственных функций автор считает пробелы в муниципальном законодательстве, в котором отсутствуют какие-либо критерии и условия наделения муниципальных образований государственными функциями, что в свою очередь со стороны государственных органов субъектов Российской Федерации приводит к злоупотреблению правом при наделении органов местного самоуправления указанными полномочиями.

Ключевые слова: местное самоуправление, наделение государственными полномочиями, принципы взаимодействия местного самоуправления и государства

С момента принятия Конституции РФ [1] и признания местного самоуправления как самостоятельной, отделенной от государства сферой области, как одной из основ конституционного устройства Российской Федерации, в науке конституционного, муниципального, административного права продолжают споры о природе местного самоуправления, о необходимых пределах его самостоятельности, о недопустимости произвольного вмешательства государства (прежде всего в лице региональных органов государственной власти) в жизнедеятельность муниципалитета и т.д. Вместе с тем, невозможность неукоснительного соблюдения вышеуказанных принципов организации местного самоуправления доказывается повсеместным применением института наделения муниципальных органов управления отдельными государственными полномочиями, и соответственно – дополнительными функциями и обязанностями [3].

Столкновение нормативно закрепленных принципов об идеальном местном самоуправлении, которые можно усмотреть в ст. 130 Конституции РФ и практической необходимости жизнеобеспечения населения находит свое отражение в ч. 2 ст. 132 Основного закона, который предусматривает возможность наделения органов муниципального образования государственными функциями. Следует отметить, что в правовой традиции российского права принято предусматривать критерии ограничения провозглашенных принципов, условия и основания введения иных правовых режимов (например, ч. 3 ст. 55 Конституции РФ применительно к ограничению конституционных прав и свобод личности).

Необходимость делегирования государственных полномочий муниципалитетам обусловлена историческими, экономическими (в том числе демографическими) и организационными предпосылками. Во-первых, в период существования СССР местные органы власти как неотъемлемая часть государственного управления вполне эффективно разрешала вопросы местного значения, которые впоследствии законодательно были признаны предметом ведения региональных органов власти России (например, вопросы опеки и попечительства).

В упомянутой системе государственного управления исполнительные и законодательные органы субъектов РСФСР в своей деятельности сосредотачивались в большей степени на управление в сфере экономики (развития легкой и тяжелой промышленности, сельского хозяйства и т.д.). Кроме того, решение множества местных вопросов осуществлялось вне органов власти РСФСР. Например, вопросы медицинского обслуживания и образования разрешались порой не госорганами, а предприятиями, персоналу которых требовалось обеспечить системой жизнеобеспечения вверенным этому предприятию районам и микрорайонам населенного пункта [4].

В связи с нарушением указанной системы жизнеобеспечения населения, было необходимо передать определенные полномочия региональным органам власти в целях создания новой системы управления экономикой. Кроме того, население России распределено по территории крайне неравномерно, и наделение муниципальных органов власти государственными полномочиями позволяет оптимизировать расход бюджетных средств на кадровое обслуживание при низкой административной нагрузке. Необходимость института наделения муниципалитетов государственными полномочиями также продиктована целью повышения эффективности кадрового обеспечения.

Вместе с тем, анализ осуществления муниципальными органами государственных полномочий показывает крайнюю неэффективность решения переданных задач и обязанностей государства перед населением. В связи с этим следует предусмотреть некоторые принципы, а возможно и конкретные условия передачи государственных полномочий органам местного самоуправления. Необходимо учитывать действующие реалии: во-первых, финансовую обременительность для местного бюджета при осуществлении государственных полномочий муниципальными органами; во-вторых, развитие системы электронного документооборота и порядок взаимодействия граждан с органами государственного управления; в-третьих, тождественность или превышение финансовых и организационных затрат контроля за осуществлением государственных полномочий над затратами на осуществление непосредственно переданных государственных полномочий [5].

В связи с этим, на наш взгляд в ст. 19 Федерального закона от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» [2] необходимо включить следующие условия:

1) Субъект Российской Федерации обязан обеспечить финансирование не только непосредственно переданных государственных полномочий, но и всех сопутствующих (в том числе будущих) расходов на выполнение этих полномочий. Например, исходя из этого принципа, в целях обеспечения детей-сирот жилыми помещениями муниципалитету должны быть переданы не только финансовые средства на приобретение и строительство жилья, но и на благоустройство территорий, если такое строительство осуществляется на вновь образованных зонах застройки;

2) допустимо наделять органы местного самоуправления государственными полномочиями, если их осуществление требует привлечения граждан и организации, проведения мероприятий (например, строительства некапитального объекта), если требуется учет местных особенностей и оперативность выполнения полномочий;

3) Недопустимо наделение органов местного самоуправления государственными полномочиями, если их осуществление находилось в компетенции регионального органа исполнительной власти, структура которого по существу должна предусматривать районные и межрайонные подразделения;

4) Недопустимо наделение муниципалитетов государственными полномочиями, если результат их выполнения является объектом федерального государственного надзора.

В целях обеспечения выполнения указанных нами предложений необходимо выработать механизм защиты интересов муниципальных образований, например, предусмотреть право отказа от выполнения государственных функций до предоставления достаточного финансирования.

Список литературы:

1. Конституция РФ. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 1 июля 2020 г.) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:<http://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 01.11.2021).
2. Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» (с посл. изм. и доп. от 26 мая 2021 г. № 155-ФЗ) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:<http://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 01.11.2021).
3. Новрузова О.Б., Левченко А.И. Эффективность института делегирования отдельных государственных полномочий органам местного самоуправления // Муниципальная служба: правовые вопросы. 2021. № 3. С. 10 - 13.
4. Сергеев А.А. Передача полномочий органов местного самоуправления на региональный уровень государственной власти: правовая природа и пределы дискреции регионального законодателя // Конституционное и муниципальное право. 2020. № 2. С. 31 - 37.
5. Пешин Н.Л. Конституционная реформа местного самоуправления: новая (старая) модель соотношения государственной и муниципальной формы публичной власти // Конституционное и муниципальное право. 2020. № 6. С. 10 - 15.

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЛЕЧЕБНО-ОЗДОРОВИТЕЛЬНЫХ МЕСТНОСТЕЙ И КУРОРТОВ

Шаши Диана Рашидовна

студент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Бирюкова Вера Владимировна

студент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Сорокина Юлия Викторовна

научный руководитель,
доцент, канд. юрид. наук,
проф. кафедры земельного и экологического права,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Проблема развития курортов остаётся актуальной достаточно долгое время. Постоянно появляются и требуют своего разрешения многочисленные противоречия общественного, экономического, ресурсного, экологического, гражданско-правового характера.

В соответствии с Федеральным законом «О природных лечебных ресурсах, лечебно-оздоровительных местностях и курортах» земли лечебно-оздоровительных местностей и курортов относятся к особо охраняемым территориям и, в первую очередь, предназначены для отдыха и лечения граждан. В состав этих земель включаются те земли, которые обладают естественными целебными ресурсами, подходящим климатом и иными природными факторами и условиями, которые используются или могут быть использованы с целью профилактики и лечения заболеваний.

В настоящее время ослаб контроль со стороны государства за состоянием курортных ресурсов. Имеют место такие действия, как порча, захват земель лечебно-оздоровительных местностей и курортов, а так же растаскивание и иные факты нерационального использования природных лечебных ресурсов. Эти противоправные действия в итоге приводят к утрате лечебной базы курортов и лечебно-оздоровительных местностей. Так, например, на курорте федерального значения Геленджик на лечебном пляже (в первой зоне горно-санитарной охраны) строится морской порт; в первой и во второй зонах курортов Сочи и Анапы возведены частные коттеджи. «Конечно, хочется надеяться, что новый порт не ухудшит жизнь города, а улучшит. Во всех ее смыслах...»

Базовыми «отраслевыми» законами, которые регламентируют отношения в курортной сфере, считаются Федеральные законы «Об особо охраняемых природных территориях» №33-ФЗ и «О природных лечебных ресурсах, лечебно-оздоровительных местностях и курортах» №26-ФЗ, принятые в 1995 году. Правительство РФ так же подписало несколько постановлений, которые регламентируют деятельность по указанным направлениям. За многие годы данные н/а неоднократно обосновывали собственную насущность и злободневность всех ведущих положений. Следует признать, что законодательное и нормативное обеспечение санаторно-курортной деятельности на данный момент не создано в необходимом объеме. Состояние и степень организованности законодательной и нормативной базы санаторно-курортной сферы есть присущими показателями эффективности осуществляемой государством санаторно-курортной политики.

Указанные недостатки и дефекты не могут не сказаться на качестве курортной деятельности и на её результате – санаторно-курортной услуги. Ответом на невысокое качество

становится распространение мнения, что «лучше никакого санаторно-курортного оздоровления, чем то, что имеем», а также снижение посещаемости здравниц платежеспособными гражданами. Важная первопричина, которая определяет большинство других проблем – недостаток денежных средств – одно из определяющих преград для сбережения и приумножения ресурсного потенциала курортов, функционирования и становления санаторно-курортной сферы в целом. Источники этой проблемы: ограниченные способности бюджетов государства, субъектов федерации и городских образований, ограниченность средств внебюджетных фондов, несостоятельность граждан, которым, в первую очередь, показано санаторно-курортное оздоровление, а также нелегкое экономическое состояние у большинства промышленных предприятий, а у некоторых платежеспособных компаний отсутствие социальной ответственности – работодатели не готовы возмещать санаторно-курортное лечение своим работникам. Особое значение в развитии санаторно-курортного комплекса на современном этапе имеет сохранение существующих и выявление перспективных природных лечебных факторов. Курорты, как особо охраняемые природные территории, относятся к объектам общенационального достояния. Поэтому нормативно-правовое регулирование их развития должно быть ориентировано на сохранение уникальных и типичных природных комплексов, и объектов, достопримечательностей природных образований, объектов растительного и животного мира, их генетического фонда. Необходимо создать специальную инспекцию для контроля за состоянием курортных территорий. Загрязнение территорий так же является одной из проблем развития курортов и лечебно-оздоровительных местностей. Экологическая комиссия выявила за последний год только в Адлерском районе Сочи больше 3,7 тысяч стоков, которые сбрасывали стоки в ручьи или в ливневые коллекторы. Дальше это все текло в море. Это угрожает не только здоровью, но и жизни отдыхающих. Так же, примером может послужить Озеро Байкал - излюбленное место отдыхающих - которое находится в печальном положении. По водной глади проплывают огромные химические пятна, а прибрежная зона сплошь заполнена спиригирой. 12 Августа 2021 ученые обнаружили загрязнение озера Байкал длиной 22 км. Выяснилось, что это могла быть лакокрасочная продукция. Транспортная доступность является не менее важной проблемой для санаторно-курортных комплексов. Для многих жителей разных регионов России общая стоимость переезда или перелёта к месту отдыха «туда и обратно» фактически сравнивается со стоимостью самого отдыха и лечения. Таким образом, вопросам оказания услуг в сфере курортного обслуживания уделяется не достаточно внимания, хотя эта тема очень обширна. Среди основных проблем, с которыми на данном этапе сталкивается развитие курортного дела возможно выделить:

- ослабление контроля за использованием естественных лечебных ресурсов, что приводит к захвату и порче земель
- недостаточное нормативное и законодательное обеспечение курортной деятельности;
- ухудшающаяся материально-техническая база курортных учреждений из-за недостаточности финансирования
- загрязнение территорий курортов и лечебно-оздоровительных местностей
- транспортная доступность

В настоящий момент существует необходимость в срочном порядке наметить и осуществить комплекс мероприятий, направленных на сохранение потенциала санаторно-курортной сферы и формирование системы современных курортных комплексов, способной решать как экономические проблемы формирования курортов, так и медико-социальные задачи обеспечения доступной населению эффективной санаторно-курортной помощью.

Список литературы:

1. Федеральный закон «О природных лечебных ресурсах, лечебно-оздоровительных местностях и курортах» от 23.02.1995 N 26-ФЗ (ред. от 26.05.2021) // Собрание законодательства РФ. 1995
2. Новый морпорт Геленджика: как изменится жизнь города [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://zen.yandex.ru/media/id/5df4a526c05c7100ad127a7c/novyi-morport-gelendjika-kak-izmenitsia-jizn-goroda-5e4af0df35e95e4cbef0340b> (дата обращения: 03.12.2021).

3. Озеро проблем: что убивает Байкал [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://news.gambler.ru/ecology/47329014-ozero-problem-что-убивает-baykal-stati-ekologii-1-05-10-2021/> (дата обращения: 03.12.2021).
4. Выпханова Г.В. Концептуальные основы совершенствования законодательства о лечебно-оздоровительных местностях и курортах // Lex Russica, 2016, № 6., С. 119—131.
5. Государственная стратегия по развитию санаторно-курортного комплекса Российской Федерации [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.rosminzdrav.ru/ministry/61/4/stranitsa-857/gosudarstvennaya-strategiya-po-razvitiyu-sanatomo-kurortnogo-kompleksa-rossiyskoy-federatsii>

СУЩНОСТЬ И ПРИЗНАКИ ПРАВА

Эш Кристина Сергеевна

студент,
Карагандинский Университет Казпотребсоюза,
Республика Казахстан, г. Караганда

Момышева Фархия Саутбековна

научный руководитель, канд. юрид. наук,
Карагандинский Университет Казпотребсоюза,
Республика Казахстан, г. Караганда

Право - это система официально определенных и общеобязательных правил поведения, которые исходят из общественных отношений, защищают и регулируют их. В последнее время особую актуальность приобрела проблема необходимости формулирования новых теоретических и методологических подходов к определению сущности права в связи с большими и динамичными изменениями, происходящими в понимании права.

Актуальность темы не подвергается сомнению. По вопросу определения сущности права в научной литературе представлено несколько интерпретаций прошлых и настоящих правовых теорий. Особое теоретическое и правовое значение имеет проблема возможности и необходимости создания правовой доктрины, основанной на интеграции различных типов юридического мышления, которой будет руководствоваться современное общество. В своей статье я раскрою суть права.

Основными характеристиками, позволяющими раскрыть сущность права, являются его нормативный характер, упорный со стороны государства, общеобязательный, его взаимоотношения с государством, его социальное предназначение как особого регулятора общественных отношений. Возникновение права тесно связано с государством. Из основной массы обычаев, регулирующих жизненный процесс общества, были выбраны правила, защищающие интересы правящего класса.

Право - исторически обусловленное явление, связанное с политической и духовной жизнью общества, с формированием государства. Право - одна из нормативных систем, регулирующих отношения в обществе, поведение и действия людей, функционирование общественных объединений, формирование и деятельность государственных органов.

Речь может идти о таких аспектах правовой мысли, как психологический, социологический и нормативный [1, с. 31]. С психологической точки зрения право - это система суждений, взглядов социальных групп и отдельных лиц на приемлемое и возможное поведение. В этом случае происходит сравнение понятия права с понятием правосознания.

С точки зрения социологического подхода право - это система реальных общественных отношений. В этом отношении закон сравнивается с правопорядком.

С точки зрения нормативного подхода право - это система формально определенных правил поведения, система норм, система нормативных актов (сравнение права с законодательством).

При этом понятие права будет рассматриваться именно с позиций нормативного подхода. В рамках этого понимания право - это система общеобязательных правовых норм, формально определенных, которые выражают консолидированную волю общества (определенные интересы различных социальных групп, классов, слоев), направленную на регулирование общественных отношений, установленных и обеспечиваемых государством.

Право - это социальный институт со своей структурой. Характерная специфика закона выражается в его особенностях, которые содержатся в приведенном выше определении.

Суть права можно выделить соответствующими подходами.

Классовый подход - это хронологически первый подход, в рамках которого право понимается как система правовых норм, гарантированных государством, посредством

которых в законе выражается воля государства экономически доминирующего класса. Закон используется здесь для очень ограниченных целей, в первую очередь как средство защиты интересов правящей группы.

Существует также общий социальный подход, согласно которому право рассматривается как выражение компромисса между группами, классами, разными социальными слоями общества. В этом контексте закон применяется более широко - как средство консолидации и обеспечения прав гражданина и личности, демократии, экономической свободы, политического плюрализма и т. п.

Помимо вышеперечисленного, в качестве основных выделяются другие подходы (этнический, религиозный, расовый и другие) к сущности права, в рамках которых определенные интересы будут преобладать в статутах и законах, в судебной практике или в юридических обычаях.

Таким образом, суть закона многогранна. Это не ограничивается общими социальными и классовыми принципами. Поэтому, в зависимости от исторических условий, в нем может проявляться любой из вышеперечисленных принципов.

Особое значение имеет категория «ценность права», призванная раскрыть значение права для общества и осознать его сущность. Ценность права понимается как способность права служить средством удовлетворения прогрессивных и справедливых интересов человека и общества.

Право представляет собой набор общеобязательных и формально определенных норм, исходящих от государства, которые выражают идеи справедливости, свободы, морали, гуманизма, прав человека и призваны регулировать поведение людей и их коллективов с целью стабильного функционирования и развитие общества.

В объективном смысле право - это законодательство определенного периода в данной стране; В субъективном смысле право - это те конкретные возможности, права, требования, требования, законные интересы, а также обязанности, которые возникают на основании и в рамках настоящего законодательства со стороны участников правоотношений.

В объективном смысле под правом понимается система правовых норм, которые выражены (объективны) в соответствующих нормативных актах государства (конституциях, указах, законах, кодексах), не зависящих от каждого человека; в субъективном смысле закон понимается как система свобод и прав, доступных для субъектов, их определенные полномочия, вытекающие из вышеуказанных действий или принадлежащие им с рождения и зависящие в определенных пределах от их совести и воли, особенно в процессе использования.

Понятия права в субъективном и объективном смысле абсолютно необходимы в юридической науке и практике, поскольку они призваны выполнять важнейшие аналитические, операционные, познавательные, социорегулирующие и прикладные функции.

Список литературы:

1. Аристов Е.Н. Понятие и структура правопонимания // Мир науки, культуры, образования. — 2012. — № 6. — С.430–433.
2. Попова Л.Е. Сущность права и отечественное правопонимание // Закон и жизнь. — 2018. — № 2. — С. 30–34.
3. Чувальникова А.С. Основания концептуальности правопонимания // Вестник Московского университета МВД России. — 2017. — № 3. — С. 142–145.

Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 40 (176)
Декабрь 2021 г.

Часть 3

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74

E-mail: studjournal@nauchforum.ru

16+

