



НАУЧНЫЙ
ФОРУМ
nauchforum.ru

ISSN: 2542-2162

№43(222)
часть 2

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ



Г. МОСКВА



Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 43 (222)
Декабрь 2022 г.

Часть 2

Издается с февраля 2017 года

Москва
2022

УДК 08
ББК 94
С88

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

Ахмеднабиев Расул Магомедович – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

Бахарева Ольга Александровна – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

Бектанова Айгуль Карибаевна – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – канд. техн. наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономии ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

Лебедева Надежда Анатольевна – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

Орехова Татьяна Федоровна – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

С88 Студенческий форум: научный журнал. – № 43 (222). Часть 2. М., Изд. «МЦНО», 2022. – 72 с. – Электрон. версия. печ. публ. – <https://nauchforum.ru/journal/stud/43>.

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2542-2162

ББК 94
© «МЦНО», 2022 г.

Оглавление

Статьи на русском языке	5
Рубрика «Экономика»	5
ДИНАМИКА ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КОРЗИНЫ В ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ В 2019-2021 ГГ. Азарова Ксения Владимировна Митрофанова Инна Васильевна	5
МЕТОДЫ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ В УПРАВЛЕНИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ Бабаков Александр Андреевич	9
ПЕРСПЕКТИВЫ ЦИФРОВИЗАЦИИ В ЛОГИСТИКЕ Евсеева Тамара Анатольевна	13
ВЛИЯНИЕ ЗАПАДНЫХ САНКЦИЙ НА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ ОАО «АЭРОФЛОТ» Иваев Марат Исхакович Королев Андрей Андреевич	15
МИКРОФИНАНСОВЫЕ ИНСТИТУТЫ В I ПОЛУГОДИИ 2022 Г. Лакиза Михаил Андреевич	19
ВНЕДРЕНИЕ ИННОВАЦИЙ В УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ ПРОЦЕСС СОВРЕМЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РАМКАХ ИННОВАЦИОННОГО МЕНЕДЖМЕНТА Мартыненко Александр Станиславович Галина Николаевна Май-Борода	21
КОНЦЕПЦИЯ УСТОЙЧИВОГО РОСТА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ Моренко Виктория Александровна Бреславец Александр Павлович	23
МЕХАНИЗМ ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ Моренко Виктория Александровна Бреславец Александр Павлович	25
РАЗВИТИЕ МОЛОДЕЖНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН Романова Анель Ерғазықызы Саян Дамира Жакупова Алма Асылбековна	27
ЛОГИСТИЧЕСКАЯ РЕГРЕССИЯ КАК МЕТОД ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ Шайбекова Светлана Марселевна Шарипова Регина Наилевна	31
Рубрика «Юриспруденция»	33
ПРИЗНАНИЕ И ИСПОЛНЕНИЕ ИНОСТРАННЫХ АРБИТРАЖНЫХ РЕШЕНИЙ В КИТАЙСКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ Азарова Анастасия Сергеевна Ермолаева Тамара Александровна	33

РЕАЛИЗАЦИЯ МАТЕРИНСКОГО КАПИТАЛА: ПРАВО И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ Бектемирова Дина Саиновна Ураева Елизавета Юрьевна Беликов Евгений Геннадьевич	36
К ВОПРОСУ О ПРИЗНАНИИ ИНДИВИДА СУБЪЕКТОМ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА Забоева Виктория Евгеньевна Шаша Диана Рашидовна Пазына Евгений Олегович	39
ПОРЯДОК ОДОБРЕНИЯ И СОВЕРШЕНИЯ КРУПНОЙ СДЕЛКИ Марихова Анастасия Александровна	41
УЧАСТИЕ ПРОКУРОРА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ ПО РАССМОТРЕНИЮ ТРУДОВЫХ СПОРОВ Климович Анастасия Артуровна Мисуно Дарья Дмитриевна Антонова Ольга Александровна	44
ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЯ ПРАВОМ КОРПОРАТИВНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ, АНАЛИЗ И ИННОВАЦИИ ПО БОРЬБЕ С НИМИ Михеева Ирина Владимировна	47
МЕДИАЦИЯ В СФЕРЕ ТРУДОВЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ Нигматуллина Айгуль Динаровна Мотрохин Евгений Юрьевич	50
ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ АВТОГРАЖДАНСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ: ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА И ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ СОВРЕМЕННОСТИ Нигматуллина Айгуль Динаровна	55
ОРГАНИЗАЦИЯ РАБОТЫ С ВХОДЯЩИМИ ДОКУМЕНТАМИ В АДМИНИСТРАЦИИ ПУШКАРСКОГО СЕЛЬСКОГО ПОСЕЛЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА «БЕЛГОРОДСКИЙ РАЙОН» БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ Селюков Егор Андреевич	58
ЭЛЕКТРОННОЕ ПРАВОСУДИЕ В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ Соколкина Александра Сергеевна Пушкарев Игорь Петрович	60
ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ АНТИМОНОПОЛЬНОГО КОМПЛАЕНСА Хусниярова Сабина Рустамовна	63
Papers in English	65
Rubric «History and archeology»	65
EAST OR WEST, UTOPIA IS BEST: QARMATIAN SOCIETY IN COMPARISON TO EUROPEAN UTOPIAS Aleksi Kuznetsov	65

СТАТЬИ НА РУССКОМ ЯЗЫКЕ

РУБРИКА

«ЭКОНОМИКА»

ДИНАМИКА ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КОРЗИНЫ В ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ В 2019-2021 ГГ.

Азарова Ксения Владимировна

магистрант,

Волгоградский государственный университет,

РФ, г. Волгоград

Митрофанова Инна Васильевна

научный руководитель, д-р экон. наук, профессор,

Волгоградский государственный университет,

РФ, г. Волгоград

Потребность в пище является первой естественной и социальной потребностью человека.

Потребительская корзина состоит из минимального набора продуктов питания, которые обеспечивают необходимое количество калорий для организма человека. В потребительскую корзину также входят непродовольственные товары, услуги и набор необходимых платежей. Таким образом, корзина важна для обеспечения жизнедеятельности человека, сохранения здоровья, а также для получения удовольствия базовых потребностей.

Потребительская корзина в Российской Федерации рассчитывалась раз в 5 лет для социально-демографических слое населения. Нормативным актом в Российской Федерации, в соответствии с которым исполнялась стоимостная оценка потребительской корзины, являлся Федеральный закон "О потребительской корзине в целом по Российской Федерации" от 03.12.2012 N 227-ФЗ (последняя редакция) [3]. Нормативным актом в Волгоградской области являлся Закон Волгоградской области от 04.06.2013 №52-ОД «О потребительской корзине Волгоградской области [2].

Потребительская корзина помогает рассчитать величину прожиточного минимума, а также для расчета оценки покупательной способности валют. Прожиточный минимум состоит из непродовольственных товаров и продовольственных продуктов, а также услуг, в которые также входят платежи за ЖКХ.

Прожиточный минимум устанавливается раз в год, исходя из величины медианного в среднем на одного человека дохода за предшествующий год от текущего. Нормативным актом в Российской Федерации, в соответствии с которым рассчитывается прожиточный минимум, является Федеральный закон «О прожиточном минимуме в Российской Федерации» от 24.10.1997 № 134-ФЗ [1].

Для сравнения продуктов питания, которые включены в потребительскую корзину групп населения Российской Федерации в целом и Волгоградской области, устанавливаются в следующем объеме и составе (табл. 1):

Таблица 1.

Состав потребительской корзины в Волгоградской области РФ

№	Наименование продукта	Ед. измерения	Объем потребления (в среднем на одного человека в год)					
			трудоспособное население		пенсионеры		дети	
			Волг.обл	РФ	Волг.обл.	РФ	Волг.обл.	РФ
1	Хлебные продукты	кг	133,6	126,5	106,9	98,2	80,4	77,6
2	Картофель	кг	80,2	100,4	70	80	80,8	88,1
3	Овощи	кг	125,2	114,6	107	98	126,3	112,5
4	Фрукты	кг	60	60	45	45	118,1	118,1
5	Сахар кондитерские изделия	кг	23,8	23,8	21,2	21,2	21,8	21,8
6	Мясо	кг	63,1	58,6	57	54	46,3	44
7	Рыба	кг	20	18,5	17	16	18,5	18,6
8	Молочные продукты	кг	257,6	290	224,4	257,8	360,2	360,7
9	Яйца	шт	210	210	200	200	201	201
10	Масла и жиры	кг	14	11	11,5	10	8,2	5
11	Чай и специи	кг	5,1	4,9	4,3	4,2	3,5	3,5

Исходя из таблицы, можем заметить, что в Волгоградской области существуют различия по величине продукции между одними и теми же группами, чем целом в Российской Федерации, такими как: хлебной продукции; овощей; мясной и рыбной продукции; масла и жиры; чайной продукции больше. Это может быть связано с расположением территориальной принадлежности.

Так как потребительская корзина входит в состав прожиточного минимума, остановимся на его динамике в Волгоградской области за 2019-2021г.

Согласно данным портала органов власти Волгоградской области, величина прожиточного минимума в период 2019-2021 года увеличивалась ежегодно (рис. 1) [4].

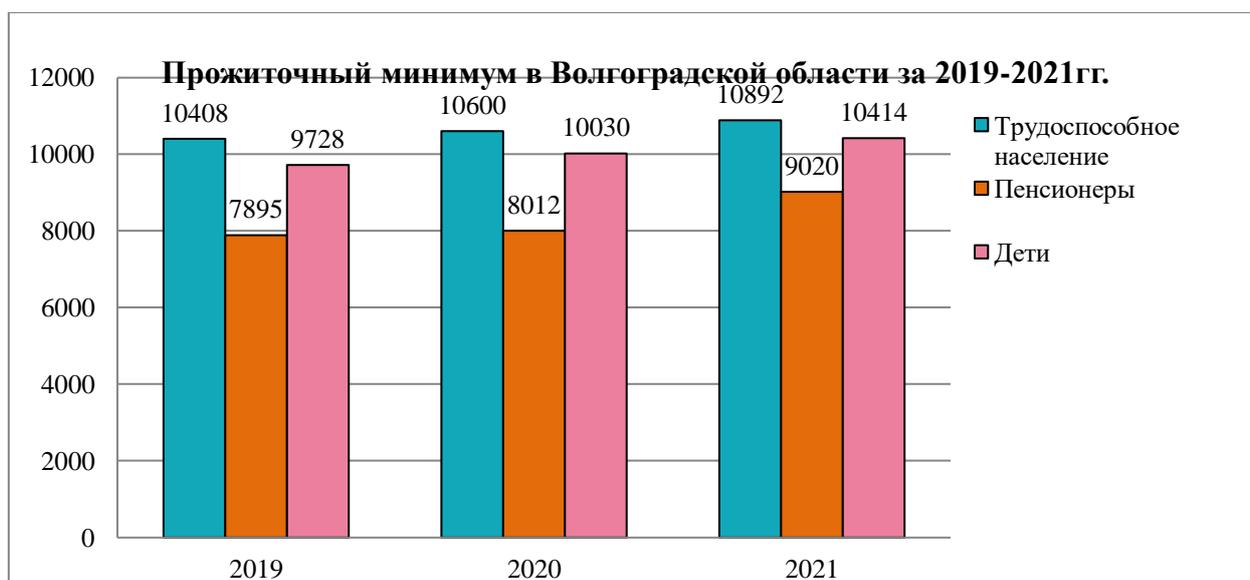


Рисунок 1. Динамика прожиточного минимума в Волгоградской области за период 2019-2021 г.

По данным диаграммы можно сделать вывод, что прожиточный минимум в период с 2019 по 2021 год увеличился:

- у трудоспособного населения на 4,65%;
- у пенсионеров на 14,25%;
- у детей на 7,05%.

Наиболее большое увеличение прожиточного минимума наблюдалось в период с 2020 по 2021 г., это связано с сложившейся в стране экономической ситуации, введением санкций, сложностей в поставках и высокого спроса на основные товары потребительской корзины. Также Российская Федерация перешла самообеспечение себя многими продуктами.

На повышение прожиточного минимума влияет увеличение стоимости потребительской корзины и минимального набора продуктов. Минимальный набор продуктов в Волгоградской области составил:

- 1) 2019г. – 3719руб.;
- 2) 2020г. – 3915руб.;
- 3) 2021г. – 4121руб.

Так минимальный набор за 3 года увеличился на 10,81%, из этого следует, что жители Волгоградской области должны расходовать все больше своего заработка на минимальный набор продуктов.

Согласно данным Росстата продовольственные товары в структуре расходов населения занимают 38,16% (рис.2) [5].

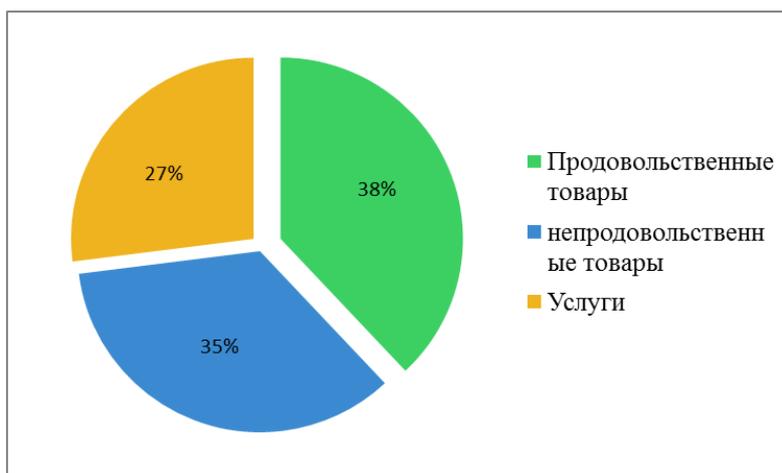


Рисунок 2. Структура расходов населения в 2021г. в Российской Федерации

В Волгоградской области данный показатель для различных групп населения, при стоимости минимального набора продуктов на 2021 год в 4121 рублей составил:

- у трудоспособного населения, при прожиточном минимуме 10892 рублей, продовольственные товары составляют 37,83%;
- у пенсионеров, при прожиточном минимуме 9020 рублей, продовольственные товары составляют 45,69%;
- у детей, при прожиточном минимуме 10414 рублей, продовольственные товары составляют 39,57%.

По данным показателя, можем сделать вывод, что почти половину своего дохода пожилое население тратят на продукты, которые являются минимальными. Таким образом, можем сделать вывод, что в Волгоградской области стоимость потребительской корзины увеличивается с каждым годом, но вместе с этим растет минимальный набор продуктов, который занимает большую часть прожиточного минимума населения. Исходя из этого, у части жителей Волгоградской области не имеется возможности развиваться в духовном и нравственном развитии.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 24.10.1997 № 134-ФЗ «О прожиточном минимуме в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_16565/ (дата обращения: 09.12.2022);
2. Закон Волгоградской области от 04.06.2013 № 52-ОД «О потребительской корзине Волгоградской области» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://docs.cntd.ru/document/460152529> (дата обращения: 09.12.2022);
3. Федеральный закон от 03.12.2012 № 227-ФЗ «О потребительской корзине в целом по Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_138547/ (дата обращения: 09.12.2022);
4. Портал органов власти Волгоградской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.volgograd.ru/> (дата обращения: 10.12.2022);
5. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru> (дата обращения: 10.12.2022).

МЕТОДЫ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ В УПРАВЛЕНИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ

Бабаков Александр Андреевич

студент,

Белгородский государственный национальный

исследовательский университет,

РФ, г. Белгород

Аннотация. В системе таможенных органов, как и в любой системе управления, разрабатывается и принимается огромное количество решений, касающихся как работы в сфере государственного регулирования ВЭД в целом, так и по самым различным вопросам, возникающим в таможенной сфере.

Ключевые слова: организация, управленческое решение, методы, система.

Как любой процесс, управление имеет свою систему, структуру и особенности. Чтобы эффективно управлять любой организацией, необходимо осознать суть управления, изучить систему управления и разобрать все ее составляющие.

Управленческое решение представляет собой программу действий, выраженную в форме предписания (директивы), содержащей постановку целей, определяющую трудовые и материальные ресурсы, пути и средства достижения этих целей, а также формы организующей деятельности субъектов и объектов управления в реализации решения.

Часто решение рассматривается как кульминационная точка управленческой деятельности, как действие, как документ, как программа разрешения противоречий в системе управления, являющиеся результатом выбора между возможными вариантами на основе соединения знания и воли. В управленческой деятельности в целом, а в таможенных органах в частности, чаще всего это постоянный процесс преодоления противоречий, возникающих в ходе организации деятельности. Более того, это творческий, требующий от руководителей глубоких профессиональных знаний, нестандартного мышления и широкого видения проблем, правильного использования разносторонней информации и опыта организатора, умения сочетать при выборе решений коллегиальность и единоначалие.

Управленческое решение всегда связано с определением цели достижения определенного результата. Для руководителей и иных работников, в той или иной мере участвующих в разработке управленческих решений, важным научно-практическим положением является системное видение решений. Оно позволяет оценивать приоритеты целей в условиях конкретной оперативной обстановки, уже на начальных стадиях разработки решения отыскивать не только проблемы, но и средства их разрешения, т.е. действовать целеустремленно, обеспечивать цикличность, преемственность решений, ритмичность и планомерность процесса их разработки и принятия, позволяет рассматривать каждое из них как звено в общей цепи постановки и реализации целей деятельности таможенных органов. Важно, чтобы руководитель, принимающий решение, видел его назначение, место и роль в системе решений, оценивал в соответствии с другими степень его влияния на выполнение стоящих перед, в частности, таможенной, задач.

Основаниями принятия новых решений являются: указание вышестоящих субъектов; истечение срока действия предыдущего решения; необходимость корректировки прежнего решения; сбои, происходящие в системе управления; новое состояние объекта управления; изменение жизненной ситуации (т.е. внешней среды); изменение нормативной правовой базы. В процессе своей деятельности им постоянно приходится иметь дело с возникающими в таможенной сфере задачами, проблемами, в том числе и конфликтными ситуациями, которые необходимо решать, чтобы достичь поставленных перед ними целей по борьбе с преступностью и иными правонарушениями). Компетенция центрального таможенного органа и его работников по принятию решений определяется соответствующими нормативными правовыми актами).

На наш взгляд, в качестве совершенствования методов принятия решений в управлении деятельностью таможенных органов необходимо внедрение искусственного интеллекта, особенно чтобы избежать всевозможных рисков.

При выполнении своих рутинных задач таможенные органы ежедневно собирают и генерируют огромное количество данных, которые в большинстве случаев недостаточно используются такими администрациями. Эффективное использование информации, находящейся в распоряжении таможни, является результатом сложного процесса, в ходе которого данные интерпретируются, оцениваются, сравниваются и объединяются с другой информацией, находящейся в распоряжении администрации, полученной от других государственных органов, иностранных таможенных органов, региональных и международных организаций и частных операторов или извлеченной из других внешних источников. В развивающихся странах дополнительную информацию могут получить частные инспекционные компании, проводящие предотгрузочную инспекцию.

Необходимость дополнения внутренних источников внешними обратно пропорциональна способности Таможни генерировать данные внутри страны. Например, многие таможенные органы в развивающихся странах, не располагая внутренними базами данных (например, базами данных по таможенной оценке) или сократив внутренние источники информации (например, записи о правонарушениях и мошенничествах, выявленных в прошлом), должны обязательно использовать дополнительные источники для поддержки своих операций и процессы принятия решений. Дальнейшие шаги состоят в интеграции таких данных и информации в системы управления таможенными рисками и их использовании для разработки показателей для измерения эффективности, как с точки зрения эффективности сбора доходов, так и упрощения процедур торговли.

Анализ данных, методы хранения и интеллектуального анализа данных, а также обмен информацией могут значительно расширить задачи таможенных служб по сбору доходов и защите коллективных интересов, повышая их способность выявлять неправомерные декларации и незаконные или подозрительные перемещения товаров, лиц и финансовых потоков. Расширенная аналитика данных, такая как предиктивная аналитика, может позволить таможенным органам оценивать риски/ранжировать импортные и экспортные операции и создавать оценки рисков в режиме реального времени, тем самым облегчая соблюдение требований трейдеров при взаимодействии выявления мошеннических отправок. Эти методы в сочетании с обменом информацией могут максимизировать эффективность таможенных служб в борьбе с мошенничеством и другими незаконными действиями в результате более целенаправленных действий с минимальными препятствиями для торговли.

Однако есть еще один аспект, который необходимо учитывать. Методы анализа данных обычно используются таможней для управления рисками и оценки рисков, для сбора доходов и для защиты коллективных интересов. Однако целостный подход предполагает, что эти методы также можно использовать для содействия торговле. Например, данные, полученные в ходе пилотных испытаний новых процедур, когда модели поведения частных операторов можно наблюдать и анализировать, чтобы внедрить упрощенные процедуры, призванные сделать их более удобными для пользователей. Чтобы эффективно использовать методы анализа данных и интеллектуального анализа данных, таможенная служба должна иметь:

1. Квалифицированный персонал с соответствующими знаниями и навыками интеллектуального анализа данных, а также персонал, знакомый с алгоритмами, прогностическим анализом, вероятностными моделями и другими методами статистического таргетирования.
2. Адекватные и более модернизированные ИТ-системы для обработки данных и управления ими.

Набор или идентификация в таможенной администрации квалифицированного персонала, обладающего навыками интеллектуального анализа данных и оперативного анализа, может быть непростой задачей, но это решение, которое может значительно способствовать повышению эффективности работы администрации за счет улучшения картирования рисков и способности таргетировать риски. С этой целью современные таможенные органы должны

стремиться к созданию условий, способствующих расширенному анализу данных, путем создания междисциплинарных групп, состоящих из сотрудников, обладающих навыками работы с компьютером, статистикой, математикой и социальными науками. Такой подход сегодня применяется в некоторых странах, таких как Индия, где Национальная академия таможен, косвенных налогов и наркотиков (НАСЕН) недавно предложила план найма экспертов по интеллектуальному анализу данных и создания в рамках таможенной администрации Группы знаний и анализа. Центр добычи и анализа данных.

Таможенные службы имеют дело с растущим объемом данных и информации, большая часть которых стала доступной благодаря последним достижениям в области ИКТ. Чтобы эффективно управлять такими потоками, чтобы их можно было стратегически использовать для информирования своих решений, необходимо провести два предварительных действия:

1. диагностировать и выбрать на основе качественных критериев те данные и информацию, которые больше подходят для разумно направлять свою деятельность

2. интегрировать и объединять такую информацию и данные с теми, которые уже имеются в их распоряжении, и с данными, полученными от других государственных учреждений, региональных и международных организаций и частных операторов. Второй вид деятельности, в свою очередь, предполагает необходимость гармонизации и стандартизации собранных данных и информации, возможно, путем разработки соответствующей ИТ-инфраструктуры для их обмена/совместимости (например, «единое окно»).

С этой целью следует помнить, что ВТамО разработала модель данных ВТамО, набор стандартизированных и гармонизированных данных и электронных сообщений, который позволяет обмениваться информацией между таможенной и другими трансграничными регулирующими органами и может использоваться ими для выполнения формальности по прибытию, отправлению, транзиту и выпуску товаров в международной трансграничной торговле. Наконец, еще одним фактором, который необходимо учитывать, является наличие соответствующего законодательства или постановления, придающего юридическую силу и обеспечивающего подлинность документов, передаваемых в электронном виде частными операторами в таможенную и другие трансграничные регулирующие органы (например, законы об электронной подписи), а также законодательные или нормативные акты, направленные на защиту конфиденциальности данных, обрабатываемых такими органами.

Рекомендательные системы создают ценность, помогая клиентам находить новый и актуальный контент на основе их выявленного поведения. На таможне рекомендательная система может использоваться при лицензировании, пост-таможенном аудите и правоприменении.

Важно обеспечить требуемое качество данных, собираемых таможней, чтобы избежать затрат и потерь времени, связанных с грязными и неполными данными. В этом документе рекомендуется, чтобы таможня определяла желаемое будущее состояние и работала в обратном направлении до текущего состояния, чтобы определить, что требуется и чего не хватает для актуализации будущего состояния. Затем этот анализ пробелов будет смоделирован в виде стратегического документа, в котором будут определены операции таможни, где требуются изменения, где требуются новые навыки и возможности. Все сотрудники таможни должны быть осведомлены о будущем состоянии, обучены и расширены их возможности для достижения желаемого будущего состояния. В заключение, обычаи, управляемые интеллектом, приведут к созданию безопасного и защищенного общества, облегчению законной торговли, эффективному сбору государственных доходов, обеспечивающему оптимальное распределение ресурсов.

Список литературы:

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) [Электронный ресурс] : принят решением Межгосударственного совета Евразийского экономического сообщества : действует на территории стран ЕАЭС: Республика Армения, Республика Беларусь, Республика Казахстан, Кыргызская Республика, Российская Федерация : 01.01.1018 (ред. от 29.05.2019) // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Российское законодательство (Версия Проф)».
2. О службе в таможенных органах Российской Федерации [Электронный ресурс] : федер. закон от 21.07.1997 № 114-ФЗ (ред. от 05.12.2022) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».
3. О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации [Электронный ресурс] : федер. закон от 03.08.2018 № 289-ФЗ (ред. от 05.12.2022) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».
4. О Федеральной таможенной службе [Электронный ресурс]: Постановление Правительства РФ от 16.09.2013 № 809 (ред. от 03.06.2019) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».
5. Агарков, А.П. Управление качеством : учебник [Текст] / А.П. Агарков. – 2-е изд., стер. – Москва : Дашков и К°, 2020. – 204 с.

ПЕРСПЕКТИВЫ ЦИФРОВИЗАЦИИ В ЛОГИСТИКЕ

Евсеева Тамара Анатольевна

студент,

Российский Университет Транспорта РУТ(МИИТ),

РФ, г. Москва

Цифровые технологии стремительно захватывают такую сферу деятельности как логистика.

Развитие транспортных компаний, с использованием инноваций уже не цель, а необходимое условие выживания на конкурентном рынке.

Внедрение алгоритмов искусственного интеллекта снижает затраты на логистику, дроны открывают новые перспективы для грузовых перевозок, а интеллектуальные платформы повышают безопасность.

Использование роботов для обработки товаров переходит от десятков тысяч к сотням тысяч.

Технологическое развитие логистических компаний, даже использование небольших цифровых решений, привело к накоплению большого количества данных о клиентах, цепях поставок, автопарке и водителях. Эти технологии способствуют улучшению логистики на основе данных; созданию безопасной и упорядоченной транспортной среды; автоматическому анализу и прогнозированию технического состояния транспортных средств; оптимизации цепочки поставок.

Автоматизация складской логистики перспективное направление бизнеса. Автоматизация делает складскую логистику быстрой, безошибочной и эффективной. Внедрение автоматизации оптимизирует складские операции и списки процессов.

Современные решения по автоматизации складской логистики, состоящие из качественного оборудования и программного обеспечения, гарантируют оперативность, стабильность и безопасность операций.

Последний фактор часто становится решающим, поэтому в итоге слово переходит к ритейлеру с самой быстрой логистикой – роботизированным складам.

Пионером современного рынка мобильных робототехнических комплексов считается компания Kiva Systems, разработавшую собственную систему складской логистики. Товары хранятся на типовых модульных складах. Перевозка необходимого товара в режиме реального времени с учетом заказа выполняется ближайшими свободными автономными мобильными роботами (AMR) передвигающимися по складу согласно нанесенной на пол штрих – кодовой маркировке. Такая организация складской логистики разрешает сократить количество работников склада, исключить потребность в конвейерах и погрузчиках.

Технология AMR – транспортное средство, использующее датчики, процессоры и навигационные алгоритмы для навигации и по складам и объектам без необходимости физического руководства.

Он читает окружающую среду и динамически планирует маршрут. Следуя заранее заданному пути, используется внутренняя карта, чтобы избежать препятствий.

Быстрое и простое развертывание, без простоев и затрат на инфраструктуру делает его экономически эффективным. В целях адаптации складов к изменениям, используется широкий спектр возможностей: от перемещения товаров в соответствии с сезонным спросом до полной реконструкции. Сегодня благодаря автономным мобильным роботам (AMR) склады пользуются преимуществами автоматизации без установки на полу погрузочно – разгрузочное оборудование. AMR может легко адаптироваться к имеющимся ограничениям. У AMR автономная навигация, обеспечивающая большую безопасность, чем люди. Их камеры слежения и LIDAR (обнаружение света и определение дальности) разрешают перемещаться по сложным маршрутам, и они осведомлены об окружающей среде. AMR так же обеспечивает гибкость

подходов компаний к автоматизации складов. Еще одним преимуществом AMR является способность выполнять широкий круг задач. Предоставление внутреннего транспорта для поддержки комплектования заказов часто позволяет персоналу оставаться в продуктивной зоне комплектования, а не толкать роликовые тележки или тележки с поддонами из прохода комплектования в зону упаковки или сортировки, что играет важную роль в обеспечении этого. Его также используют для перевозки возвратов. Все, что сокращает время и усилия, необходимые для обработки возвратов, поможет получить от них максимальную отдачу. Мобильные роботы обрабатывают различные грузовые единицы, от коробки и поддонов до тележек и роликовых тележек.

Гибкость, предлагаемая AMR, доступна малым предприятиям, поскольку снижение затрат на технологии сочетается с растущим списком обоснований для этих инвестиций. Тем, кто занимается розничной торговлей, нужно постоянно стремиться улучшить работу.

Автоматизация склада, комплексная сортировка и конвейерная окупаемость короткая и окупается за 3-5 лет. Проекты, связанные с автоматизацией поддонов, имеют срок окупаемости от 5 до 10 лет, а самые дорогие и масштабные решения имеют срок окупаемости 10 лет. Такой срок окупаемости вложенных инвестиций – хороший срок, учитывая, что такие склады для хранения товаров на поддонах строятся уже больше 20 лет.

Поскольку логистические операции электронной коммерции продолжают расширяться, автоматизация увеличивает пропускную способность и повышает устойчивость цепочки поставок, эффективное и инновационное исполнение становится важным.

Нельзя оставаться в стороне, настало время присоединиться к новой эре гибкой внутренней логистики.

Способность России оставаться в авангарде транспортной трансформации будет зависеть от готовности российских компаний и государства двигаться в этом направлении. Движение в сторону технического прогресса содействует развитию отрасли и позволяет российскому рынку сделать инновации доступными и при этом заработать.

Список литературы:

1. Григорьев, М.Н. Коммерческая логистика: теория и практика: учебник для вузов / М.Н. Григорьев, В.В. Ткач, С.А. Уваров. – 3-е изд., испр. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2022. – 507 с.
2. Дорогами будущего: как меняется рынок транспорта и логистики прямо сейчас. [Электронный ресурс]. – <https://raec.ru/live/smi/12556/> (дата обращения 17.10.22)
3. Логистика и управление цепями поставок: учебник для вузов / В.В. Щербаков [и др.]; под редакцией В.В. Щербакова. – Москва: Издательство Юрайт, 2022. – 582с.
4. Маликова, Т.Е. Склады и складская логистика: учебное пособие для вузов / Т.Е. Маликова. – Москва: Издательство Юрайт, 2022. – 157с.

ВЛИЯНИЕ ЗАПАДНЫХ САНКЦИЙ НА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ ОАО «АЭРОФЛОТ»

Иваев Марат Исхакович

канд. экон. наук, старший преподаватель
Поволжский государственный университет
телекоммуникаций и информатики
РФ, г. Самара

Королев Андрей Андреевич

студент,
Поволжский государственный университет
телекоммуникаций и информатики,
РФ, г. Самара

THE IMPACT OF WESTERN SANCTIONS ON THE ACTIVITIES OF JSC AEROFLOT

Marat Ivaev

PhD in Economics, Senior Lecturer,
Volga State University of Telecommunications
and Informatics,
Russia, Samara

Andrey Korolev

Student,
Volga State University of Telecommunications
and Informatics,
Russia, Samara

Аннотация. В 2022 году экономика Российской Федерации столкнулась с серьёзными потрясениями. Они были вызваны введением рядом западных стран в отношении Российской Федерации «пакетов санкций», накладывающих запрет на ведение практически любых торговых связей с Россией. Их главной целью было фактическое уничтожение экономики Российской Федерации. В связи с этим главной целью данной работы является анализ последствий, введённых экономических ограничений на примере компании ОАО «Аэрофлот» и крупнейших авиакомпаний Российской Федерации, входящих в двадцатку по авиаперевозкам на территории России.

Abstract. In 2022, the economy of the Russian Federation faced serious shocks. They were caused by the introduction by a number of Western countries of "packages of sanctions" against the Russian Federation, imposing a ban on conducting virtually any trade relations with Russia. Their main goal was the actual destruction of the economy of the Russian Federation. In this regard, the main goal of this work is to analyze the consequences of the economic restrictions imposed on the example of Aeroflot JSC and the largest airlines of the Russian Federation, which are among the twenty in terms of air travel in Russia.

Ключевые слова: санкции; торговые связи; экономический агрессор; лизинг; лизингодатель.

Keywords: sanctions; trade relations; economic aggressor; leasing; lessor.

Санкции, вводимые одной страной по отношению к другой, бесспорно, имеют высокую степень аффилированности по отношению к национальным компаниям государства, подвергающегося секционному давлению. Это связано в первую очередь с целями санкционного ограничения. Так, в современном мире санкции стали неким «универсальным инструментом» государств, желающих «навязать» свои политические или экономические убеждения другим странам[1]. В большинстве случаев данные государства являются крупными экономическими державами, имеющими устойчивые связи с другими странами[2]. Последний пункт позволяет данным странам (их принято называть экономическими агрессорами) усилить своё давление на государство, в отношении с которым у них наблюдается кризис, за счёт стран – экономических партнёров. Страны экономические партнёры чаще всего поддерживают данное экономическое давление, не желая портить отношения со страной, начавшей экономическое противостояние[3][4]. Это связано с тесными торговыми связями, которые увеличивают степень аффилированности экономики данных стран, в результате чего этим странам не выгодно снижение экономических возможностей своего экономического-партнёра, которые могут наступить в случае проигрыша в торговом противостоянии. Однако, бывают случаи, когда другие страны поддерживают экономическое давление, желая так же, как и страна «экономический агрессор» достичь своих целей[5][6].

Рассматривая влияние санкций на национальные компании страны можно отметить, что санкции различаются по степени предполагаемого вреда экономике страны, в отношении которой они были введены (например, сколько отраслей они должны затронуть). Санкции, затрагивающие почти все отрасли страны вводятся крайне редко, однако в 2022 году в отношении Российской Федерации были введены данные экономические ограничения. Они затронули практически все аспекты экономики Российской Федерации и особенно по утверждению многих аналитиков сектор «авиакомпаний». Здесь возникает вопрос «Какое влияние на самом деле оказали данные экономические ограничения на отрасль, в которую входят авиакомпании?». Для корректного ответа на этот вопрос следует произвести фундаментальный анализ данного сектора на примере компании ОАО «Аэрофлот».

Компания «Аэрофлот» является компанией, в которой мажоритарным акционерам выступает правительство Российской Федерации (так по данным на ноябрь 2022 года 57,34 процента акций принадлежит Федеральному агентству по управлению государственным имуществом, являющееся государственным экономическим институтом).

Так, санкции, которые президент США Джон Байден назвал «сокрушительными» оказали на компанию следующее воздействие:

Катастрофический обвал котировок акций компании ОАО «Аэрофлот» на московской бирже. Так, начиная с 1 января по 1 декабря 2022 года рыночная стоимость компании «Аэрофлот» упала в 2,42 раза (на 1 января 2022 года стоимость одной акции эмитента «Аэрофлота» 60,70 рублей, а на 1 декабря 2022 года их стоимость составила 25 рублей) (рисунок 1).

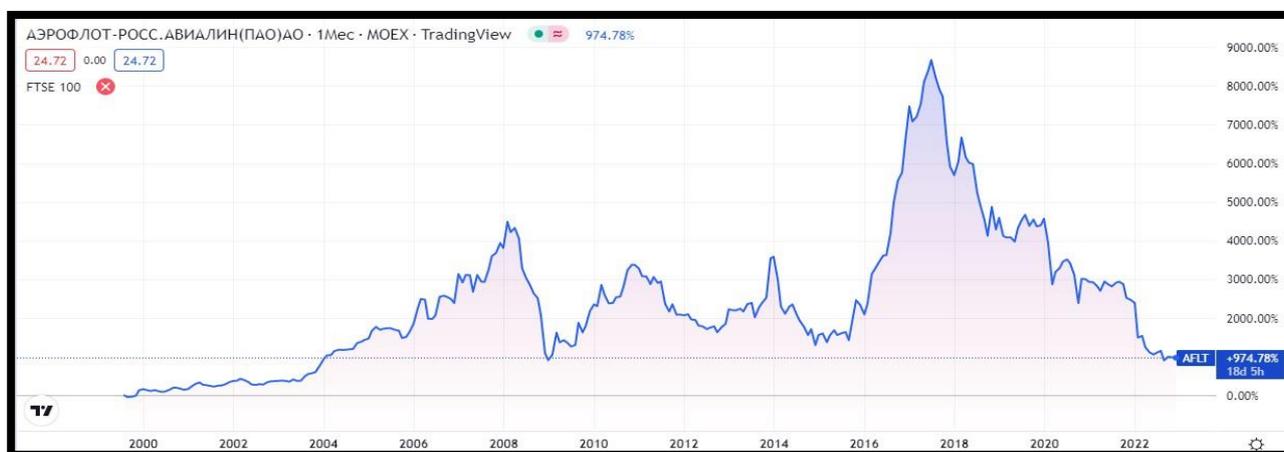


Рисунок 1. График курса акций эмитента ОАО «Аэрофлот»

Отсутствие комплектующих для самолётов из-за санкций. Так, 26 февраля Евросоюз принял новые санкции. Они подразумевали запрет продавать европейские самолёты и их комплектующие (запчасти и оборудование). По тем контрактам, которые были заключены до 26 февраля 2022 года поставки разрешалось продолжить до двадцать восьмого марта. Данные санкции так же подразумевают возврат самолётов, сданных в Российскую Федерацию на условиях лизинга, их по условиям санкций необходимо вернуть лизингодателям.

Критичность данной ситуации для компании «Аэрофлот» заключается в колоссальном использовании ею (и другими российскими компаниями) самолётов и соответственно и их комплектующих из стран, поддержавших санкции. По статистике в 2019 году (до начала ограничений, вызванных COVID-19, на судах Airbus (иностранная компания) российские авиакомпании перевозили сорок один процент пассажиров в стране. Что касается комплектующих, то здесь ситуация очень непростая. По статистике «Росавиации» двадцать крупнейших авиаперевозчика в России (97% от всей массы пассажиропотока) используют в своём парке только 18% отечественных самолётов (Россия или СССР), а производители остальных 82% самолётов зарегистрированы в других странах (ЕС – 39%, США – 36%, Канада – 4%, Бразилия – 3%) (рисунок 2). В статистику не входят Бизнес-джеты и вертолёты.

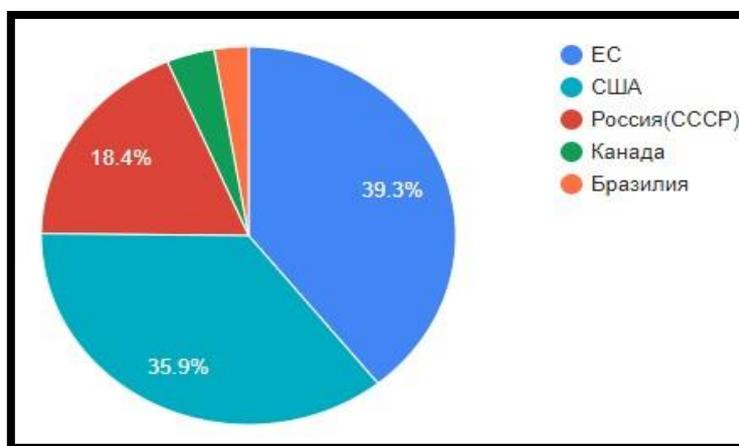


Рисунок 2. Количество Отечественных и зарубежных самолётов в парках 20 крупнейших авиаперевозчиков в России за исключением Бизнес-джетов и вертолётов

Также стоит отметить, список упомянутых ранее компаний, входящих в двадцатку по пассажиропотоку в Российской Федерации и количество в них иностранных самолётов, не беря во внимание Бизнес-джеты и вертолёты на 2021 год (таблица 1).

Таблица 1.

Количество отечественных и иностранных самолетов, находящихся в эксплуатации в парках российских авиакомпаний

Название компании	Количество отечественных самолётов	В процентах от всех бортов	Количество зарубежных самолётов	В процентах от всех бортов	Всего судов за исключением Бизнес-джетов и вертолётов
Аэрофлот	9	4,86	176	95,13	185
S7	0	0	102	100	102
«Россия»	67	53,17	59	46,82	126
Utair	0	0	56	100	56
«Уральские авиалинии»	0	0	54	100	54
Nordwind	0	0	45	100	45
«Победа»	0	0	44	100	44

Название компании	Количество отечественных самолётов	В процентах от всех бортов	Количество зарубежных самолётов	В процентах от всех бортов	Всего судов за исключением Бизнес-джеты и вертолёт
Azur Air	0	0	33	100	33
«Аврора»	0	0	21	100	21
Red Wings	16	51,61	15	48,38	31
Smartavia	0	0	15	100	15
Pegas Flay	0	0	15	100	15
«Ямал»	15	53,57	13	46,42	28
Royal Flight	0	0	13	100	13
«РусЛайн»	0	0	13	100	13
NordStar	0	0	10	100	10
Якутия	4	33,33	8	66,66	12
АЛРОСО	5	45,45	6	54,54	11
«ИрАэро»	27	93,1	2	6,89	29
«Азимут»	15	100	0	0	15

Как можно видеть, огромное количество авиакомпаний Российской Федерации используют в своей деятельности иностранные самолёты (кроме «Азимут»). Этот факт бесспорно усилили действенность введенных санкций.

Запрет на полёты в западные страны. Так в результате ведёных санкций (второй пакет) своё воздушное пространство для российских самолётов закрыли все государства, входящие в Европейский Союз, США, Канада и другие.

Отвечая на вопрос «Какое влияние на самом деле оказали данные экономические ограничения на отрасль авиакомпаний экономики?», можно с уверенностью сказать, что они оказали бесспорно отрицательное воздействие на рассматриваемый сектор. Так, как можно видеть из таблицы 1 во многих авиакомпаниях присутствуют зарубежные самолёты, из чего можно сделал вывод, что запрет на экспорт комплектующих их стран запада сильно ударит по функционированию данных компаний. В свою очередь запрет на полёты, в упомянутые выше страны, сильно отразился на прибыли перечисленных компаний. Из чего можно сделать вывод, что санкции, введенные в отношении Российской Федерации с февраля 2022 года, оказали достаточно сильное воздействие на авиакомпании Российской Федерации, в частности на компанию ОАО «Аэрофлот».

Список литературы:

1. Брэдли Джон, Тейн Грег. Торговые войны. Битва за успех на прилавках. Москва: Альпина Паблишер, 2020. – 316 с.
2. Вильямс Билл, Грегори-Вильямс Джастин. Торговый хаос. Москва: Альпина PRO, 2021. – 310 с.
3. Винс Ральф. Математика управления капиталом. Методы анализа риска для трейдеров и портфельных менеджеров. Москва: Альпина Паблишер, 2021. – 400 с.
4. Журавлева Г.П. Экономическая теория. Макроэкономика-1, 2. Мегаэкономика. Экономика трансформаций. Москва: Дашков и К, 2019. – 920 с.
5. Макконнелл Кэмпбелл Р., Брю Стэнли Л., Флинн Шон Масаки. Принципы экономикс. Москва: Инфра-М, 2022. – 1184 с.
6. Стефанова, Н.А. Торговые войны и их влияние на мировую экономику / Н.А. Стефанова, А.А. Королёв // Основы экономики, управления и права. – 2022. – № 3(34). – С. 25-31. – DOI 10.51608/23058641_2022_3_25. – EDN BRQBRM.

МИКРОФИНАНСОВЫЕ ИНСТИТУТЫ В I ПОЛУГОДИИ 2022 Г.

Лакиза Михаил Андреевич

магистрант,

*Российская академия народного хозяйства и государственной
службы при Президенте Российской Федерации,*

РФ, г. Москва

В данной статье предлагаю рассмотреть основные предпосылки и результаты деятельности микрофинансовых организаций в I и во II кварталах 2022 г.

В I квартале 2022 г. экономические условия существенно ухудшились. Клиенты микрофинансовых организаций (МФО) одновременно столкнулись с ростом цен на товары, удорожанием займов и неопределенностью в отношении будущих доходов. В условиях сокращения горизонта планирования ужесточились стандарты выдач по среднесрочным займам. В результате рост портфеля микрозаймов замедлился при снижении среднего размера займа и увеличении числа заемщиков. Онлайн-сегмент по-прежнему определял общую динамику выдач. Реагируя на рост операционных издержек и увеличение стоимости фондирования, компании адаптировали скоринговые модели под новые условия для сохранения показателей рентабельности.

Рост портфеля микрозаймов в I квартале 2022 г. замедлился до 4% к/к – прежде всего за счет снижения объемов выдач POS-займов. В структуре выдач доля краткосрочных займов увеличилась, а среднесрочных – снизилась. На фоне роста технологичности сектора продолжалось повышение доли онлайн-займов в долгосрочном сегменте.

Уровень просрочки по новым займам вырос при увеличении общего числа действующих заемщиков и небольшого роста доли договоров заемщикам с высоким показателем долговой нагрузки (ПДН). При этом вся просрочка резервируется в соответствии с требованиями Банка России.

В условиях санкционных ограничений издержки МФО выросли сильнее доходов, а чистая прибыль в отрасли упала более чем в два раза по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. При этом медианное значение рентабельности увеличилось на фоне роста прибыльности небольших участников.

Продолжился рост доходов МФО от непрофильных направлений деятельности (различных видов страхования, телемедицины, СМС-информирования, расширенного пакета обслуживания и так далее).

- На фоне роста общего уровня процентных ставок в экономике МФО столкнулись с увеличением стоимости фондирования – прежде всего по кредитам банков. При этом общий объем долгового финансирования по состоянию на конец квартала существенно не изменился.

- Увеличение стоимости предметов залога в конце февраля и в марте (прежде всего золотых изделий) привело к заметному росту спроса на услуги ломбардов. На фоне умеренного роста ПСК в ломбардах число заемщиков и средний размер займа выросли.

В целом, можно сказать, что I квартал 2022 г. ознаменовался изменениями в экономике и микрофинансовые организации начали процесс адаптации к этим изменениям.

Во II квартале 2022 г. уровень неопределенности в экономике оставался повышенным, что отразилось на сегменте микрофинансовых институтов. На фоне роста цен на товары, удорожания займов, изменения ситуации на рынке труда и неопределенности в отношении будущих доходов спрос клиентов сместился от долгосрочных к краткосрочным и среднесрочным займам. Объем портфеля микрозаймов за квартал незначительно вырос при сокращении объемов выдач и увеличении просроченной задолженности. Ужесточились стандарты выдач, а доля онлайн-сегмента в выдачах росла. Регуляторные послабления в части размера ПСК позволили компаниям восстановить показатели рентабельности.

Рост портфеля микрозаймов в II квартале 2022 г. замедлился до 1% к/к на фоне снижения выдач займов физическим лицам и увеличения выдач субъектам МСП. В структуре выдач физическим лицам выросла доля краткосрочных займов. На фоне роста технологичности сектора продолжала расти доля онлайн-займов в среднесрочном и долгосрочном сегментах.

Основная часть компаний предоставляла займы в сегменте PDL и смежных с ним сегментах II. Крупные компании с высокой долей онлайн-займов активно развивают продукты с суммой до 30 тыс. руб. (как в сегменте PDL), но на более длинные сроки. Активность в сегменте POS-микрозаймов значительно снизилась на фоне удорожания товаров длительного пользования.

Доля просроченной задолженности NPL90+ в портфелях МФО выросла до 34,5%. При этом уровень просрочки по новым займам сократился на фоне ужесточения стандартов выдач. Это может означать, что рост просроченной задолженности окажется временным.

Регуляторные послабления в части размера ПСК и развитие новых продуктов в среднесрочном сегменте II позволили компаниям увеличить чистую прибыль и компенсировать рост операционных издержек.

Доля доходов МФО от непрофильных направлений деятельности (различных видов страхования, телемедицины, СМС-информирования, расширенного пакета обслуживания и так далее) остается высокой, а количество компаний, получающих такие доходы, выросло. На фоне роста стоимости фондирования (прежде всего по кредитам банков) объемы долгового финансирования МФО сократились. При этом в структуре привлеченных займов выросла доля юридических лиц (включая учредителей), не являющихся кредитными организациями.

Повышенный спрос на услуги ломбардов сохранялся. На фоне роста числа новых заемщиков и ужесточения стандартов выдач заметно выросла ПСК и снизился средний размер займа. Первое полугодие 2022 г. ознаменовались изменениями в экономике страны и участники финансового рынка вынуждены были подстраиваться и адаптироваться к ним. В целом, микрофинансовые институты сумели изменить свои модели и сохранить устойчивость компаний.

Список литературы:

1. https://cbr.ru/analytics/microfinance/reveiw_mfo/

ВНЕДРЕНИЕ ИННОВАЦИЙ В УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ ПРОЦЕСС СОВРЕМЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РАМКАХ ИННОВАЦИОННОГО МЕНЕДЖМЕНТА

Мартыненко Александр Станиславович

студент,

Высшая Школа Управления,

Пятигорский Государственный Университет,

РФ, г. Пятигорск

Галина Николаевна Май-Борода

научный руководитель, доцент,

Пятигорский Государственный Университет,

РФ, г. Пятигорск

Связь между инновациями и ростом фирмы является признанной областью исследований в области менеджмента. Еще в 1940-х годах Шумпетер утверждал, что фирмы выходят на рынок и доминируют на нем посредством процесса, называемого созидательным разрушением, при котором устаревшие производственные единицы заменяются новыми, чтобы освободить место для новых продуктов и процессов. Таким образом, инновации являются важным механизмом, с помощью которого фирма создает конкурентоспособные ресурсы для обеспечения будущей ренты. Как функция и вид деятельности, инновации приносят фирмам многочисленные стратегические преимущества: они повышают производительность, развивают уникальные и трудно имитируемые характеристики продукта, усиливают специфические организационные способности и вызывает новую и необходимую стратегическую реконфигурацию. На сегодняшний день среди исследователей инноваций практически нет споров о том, что инновации являются важнейшей функцией фирм, поскольку они влияют на их долгосрочное выживание, рост и конкурентные преимущества.

Несмотря на важнейшие преимущества, приносимые инновациями, мы все еще мало знаем о том, что влияет на ценные результаты инноваций и как фирмы приходят к успешному внедрению инноваций. Действительно, учитывая высокий процент неудач при запуске новых продуктов и новых предпринимательских начинаниях, нет единого мнения о том, какие типы ресурсов приводят к ощутимым результатам инноваций. и как фирмы могут развивать внутренние возможности для успешного внедрения инноваций.

Для решения этих исследовательских вопросов существует несколько направлений исследований, но большинство результатов смогли лишь частично объяснить успешные результаты инноваций. Например, некоторые ученые обнаружили постоянную, но не систематическую связь между инвестициями в исследования и разработки и результатами инноваций. С экономической точки зрения кажется вполне интуитивным, что чем больше ресурсов фирма выделяет на НИОКР, тем больше у нее повышаются шансы сделать значимые открытия, которые могут как привести, так и не привести к реальным инновационным результатам. Другое направление исследований предполагает, что, поскольку фирмы встроены в экосистемы, состоящие из различных субъектов, взаимодействующих и сотрудничающих друг с другом в сетях, их инновационные возможности в значительной степени зависят от характеристик экосистемы, в которую они встроены.

Наконец, один особенно интересный, но нечеткий поток исследований связан с мягкими аспектами инновационной деятельности, например, с тем, как инициативы по стимулированию креативности могут привести к значимым инновациям, или, в более общем плане – о связи между креативностью и инновациями внутри организационных команд. Ученые этого направления утверждают, что креативные идеи являются важным вкладом в разработку новых продуктов и процессов, поэтому важной задачей является выявление предпосылок креативности как на индивидуальном, так и на организационном уровнях. Однако, как охотно признают

авторы, результаты часто бывают неоднозначными, поскольку как движущие силы творчества, так и преобразование новых идей в инновации сопряжены с высоким уровнем неопределенности процесса и организационной сложности.

Независимо от направления исследований, на которое можно обратить внимание, существенный и неизбежный элемент творчества и инновационности лежит на людях. Именно люди выдвигают новые идеи, проводят НИОКР, разрабатывают и реализуют стратегические действия по приобретению и использованию ресурсов для инноваций, а также управляют организационными процедурами, позволяющими инновационным командам сосредоточиться на своих задачах. Поскольку инновационная деятельность в основном зависит от работы людей, неудивительно, что она требует много труда и ресурсов. Ожидается, что это изменится с появлением новых технологий, что приведет к возникновению широкого спектра проблем и возможностей. Например, поскольку искусственный интеллект должен стать всепроникающей технологией, способной повлиять на многие организационные процессы, непосредственный и важный вопрос заключается в том: «может ли ИИ заменить или дополнить людей в их инновационных задачах?».

Такая возможность заслуживает изучения, учитывая огромные ресурсы, связанные с инновационной деятельностью. Если ИИ сможет помочь людям в некоторых их задачах по исследованию и эксплуатации новых идей, это может открыть беспрецедентное окно возможностей далеко за пределами экономики.

Список литературы:

1. Агарков, А.П. Управление инновационной деятельностью : Учебник для использования в образовательном процессе образовательных организаций, реализующих программы высшего образования по направлениям подготовки «Менеджмент», «Инноватика» (уровень бакалавриата) / А.П. Агарков, Р.С. Голов. – 2-е издание. – Москва : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2020. – 204 с.
2. Алексеев, А.А. Инновационный менеджмент : учебник и практикум для вузов / А.А. Алексеев. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2021. – 259 с.

КОНЦЕПЦИЯ УСТОЙЧИВОГО РОСТА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Моренко Виктория Александровна

магистрант,
ФГБОУ ВО Белгородский государственный аграрный
университет им. В.Я. Горина,
РФ, г. Белгород

Бреславец Александр Павлович

научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
ФГБОУ ВО Белгородский государственный аграрный
университет им. В.Я. Горина,
РФ, г. Белгород

Функциональная структура совокупной мощности сельских предприятий определяется структурой производственной системы и состоит из двух уровней. Первый уровень представлен производственным потенциалом, отражающим возможность целенаправленного функционирования сельскохозяйственного предприятия, который включает в себя:

1. Природный потенциал – наличие и качество природных ресурсов, а также условий их использования.

2. Технологическая мощность – существующие условия и ресурсы, позволяющие извлекать полезные ископаемые из недр с минимальными потерями и перерабатывать их до стадии готовой продукции. Технологическая мощность напрямую зависит от природных факторов, так как технология работы определяется геологическими условиями (наличием полезных ископаемых).

3. Технический потенциал – техническая обеспеченность производственного процесса, предполагающая использование прогрессивных средств труда, комплексную механизацию и автоматизацию производства, внедрение нового и модернизацию действующего оборудования.

4. Организационный потенциал – наличие пространственных, временных условий для обеспечения взаимодействия элементов производственного процесса. Этот потенциал во многом зависит от параметров и уровня природных, технологических и технических возможностей предприятия.

5. Социально-экономический потенциал сельского предприятия – социально-экономические условия, связанные с получением максимальной выгоды от использования природных, человеческих, материальных и информационных ресурсов. Предприятие также испытывает на себе влияние многих других потенциальных факторов – внутренних, определенных производственных, организационных, технологических, по большому счету, наиболее существенными являются внешние факторы – демографическая структура, безработица, условия труда и др. [3, с. 812]

Второй уровень представлен финансовым потенциалом, т. е. наличием у сельских предприятий финансовых ресурсов для инвестирования в текущую деятельность и будущее развитие, что могло бы повысить производственный потенциал предприятия. Финансовый потенциал сельского предприятия определяется как соотношение между средствами предприятия и внешним воздействием, определяемое национальной, региональной и глобальной экономической политикой, государственной политикой, ценообразованием и кредитованием, региональным инвестиционным климатом, прямым государственным регулированием и развитием сельского хозяйства [4, с. 240].

Самый низкий уровень использования этого потенциала соответствует этапу развития предприятия. В этот период оно имеет наибольшее количество ресурсов и возможностей, которые исчерпываются к началу фазы распада. Потенциал сельского предпринимательства достигает своего максимума на определенном этапе функционирования, когда эффект экономического

роста системы замедляется из-за исчерпания резервов. В этот момент уровень загрузки мощностей близок к своему максимальному значению. Дальнейшая работа системы может осуществляться в рамках устойчивого роста до перехода в фазу спада. Управляющее воздействие в этом случае сводится к оперативному устранению несоответствий в системе и поддержанию использования потенциала на максимально возможном уровне [1, с. 17].

Поскольку увеличение продолжительности жизненного цикла в сельском хозяйстве невозможно, единственным способом повышения общеэкономических показателей является осуществление качественных изменений в одной или нескольких подсистемах предприятия без изменения поставленных задач и программ. Это должно привести к увеличению общей мощности предприятия. Кроме того, возникает разрыв во времени при более высокой суммарной мощности, восстановление которой сопровождается интенсивным использованием экономических выгод. Следует иметь в виду, что внедрение качественных изменений должно начинаться еще до полного исчерпания соответствующего потенциала, иначе говоря, обеспечивать непрерывность производственного процесса [2, с. 39].

В то же время внешняя среда также могла стать источником отклонения, что привело к увеличению производственного потенциала, т.е. резервов увеличения мощности предприятия. Этот источник – типичный научно-технический прогресс, новейшие разработки в области труда и заработной платы, институциональные изменения в экономике, рыночные изменения. Именно трудовые ресурсы в настоящей реальности могут сыграть ключевую роль в развитии сельскохозяйственного предприятия.

Такая формулировка концепции устойчивого роста приводит к осознанию того, что рост имеет свои пределы. Компания имеет резервы устойчивого роста, однако не все ее подсистемы достигли конечного уровня согласованности. Исчерпав возможности (резервы) устойчивого роста, компания перестает расти, достигая, таким образом, максимальной эффективности. При таком состоянии компания может существовать сколь угодно долго; его работа не сопровождается дальнейшим повышением эффективности, что поддерживает процесс регулирования.

Список литературы:

1. Верейкина В.Н., Рева А.Ф. Макроуровневая стимуляция механизма управления персоналом в реализации стратегии устойчивого экономического развития организации// StudNet. – 2021. – Т. 4. – № 2. – С. 17.
2. Мельников А. Формирование концепции системы государственного регулирования АПК// Международный сельскохозяйственный журнал. – 2017. – № 4. – С. 37-40.
3. Соколова Ж.Е. Концепция управления экономической устойчивостью сельскохозяйственных организаций// Экономика сельского хозяйства. Реферативный журнал. – 2008. – № 4. – С. 812.
4. Шайтура С.В., Шайтура Н.С., Ордов К.В. Направления устойчивого развития аграрного бизнеса// Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. – 2022. – № 6. – С. 239-249.

МЕХАНИЗМ ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Моренко Виктория Александровна

магистрант,
Белгородский государственный аграрный университет,
РФ, г. Белгород

Бреславец Александр Павлович

научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,
Белгородский государственный аграрный университет,
РФ, г. Белгород

Многообещающие технические вмешательства в сельское хозяйство неоднократно не приносили обещанных выгод, потому что политическая среда не побуждает фермеров к ним; такие направления, как землепользование или лесное хозяйство показывают, что фермеры не получают выгоды от своего экологически безопасного труда. Неправильная политика и слабые институты могут привести к принятию неустойчивых или активно ухудшающих окружающую среду практик.

Недостаток информации о количественных и качественных характеристиках потенциала сельских предприятий вызывает трудности в формировании стратегии их развития, а, следовательно, снижает возможности устойчивого роста и предопределяет использование качественно нового подхода к управлению сельским хозяйством с целью достижения устойчивого развития [2, с. 36].

Положительное влияние на экономический рост и занятость в сельской местности оказывают природные ресурсы и качество окружающей среды, различные отраслевые структуры экономики и качество жизни.

Негативное влияние на развитие села оказывают следующие факторы:

- демографические тенденции и потеря молодежи,
- моноотраслевая экономика,
- бедность,
- неразвитая инфраструктура,
- низкий уровень навыков, знаний, предпринимательства и инноваций,
- слаборазвитый социальный и институциональный капитал.

Решение проблемы продовольственной безопасности в определенной степени зависит от эффективного использования трудовых ресурсов в региональном сельском хозяйстве [4, с. 31].

К числу первоочередных задач повышения эффективности сельского хозяйства относятся общее снижение затрат и использование рентабельных механизмов управления. Один из элементов таких механизмов предполагает более эффективное использование или разумное увеличение производственных мощностей сельскохозяйственных предприятий при ограниченности всех видов ресурсов. Увеличение производства значительно сократит расход материальных, технических, человеческих и финансовых ресурсов. Особое значение имеет формирование показателей с целью оценки потенциального уровня использования сельскохозяйственных предприятий и эффективности управления ими [1, с.792].

Необходимость создания эффективного механизма и инструментов управления в сфере сельского хозяйства определяется отсутствием эффективных методов управления неопределенностью его среды. Проблема оценки потенциала управления сельским предприятием во взаимосвязи с функциональными подсистемами остается нерешенной. Существующие методы оценки и управления потенциалом сельских предприятий очень узки и используются только локально [3, с. 162].

Сельское хозяйство региона нуждается в соответствующем механизме регулирования и более эффективном использовании трудовых ресурсов на сельскохозяйственных предприятиях,

что позволит решить многие социальные и экономические вопросы. Этот механизм предназначен для:

- увеличения производства сельскохозяйственной продукции;
- обеспечения полной занятости сельского населения;
- создания благоприятных условий для сотрудников;
- кадрового обеспечения, обучения и переподготовки кадров;
- управления производственными ресурсами и их использования;
- учета формирующегося рынка труда;
- возрождения сел, наряду со стабилизацией сельского населения, сохранение их национальных традиций.

Современное экономическое развитие требует рационального размещения производительных сил, что позволит обеспечить большую эффективность, максимизацию доходов при бережном, рациональном использовании природно-ресурсного потенциала, сохранении и улучшении окружающей среды. При этом большое значение имеет комплексное использование природных ресурсов, внедрение безотходных технологий в переработку сырья и топлива. Что касается современного размещения производства, формирующийся рынок особенно требует реструктуризации всей экономической системы, социально ориентированной экономики, управления экономическим развитием отдельных регионов. Совершенствование территориальной структуры экономики, обеспечивающее рациональное сочетание экономического и социального развития каждого субъекта региона, народное образование должны быть направлены на их эффективное взаимодействие в хозяйственной сфере.

Список литературы:

1. Божченко Ж.А., Голованева Е.А. Повышение мотивации труда работников аграрного производства// Экономика и предпринимательство. – 2015. – №8-2(61). – С. 792-795.
2. Белокуренько Н.С. Анализ эффективности использования трудовых ресурсов предприятия// Международный академический вестник. – 2018. – № 8(28). – С. 36-37.
3. Гончаренко О.В., Парменов А.В. Эффективность использования трудовых ресурсов в АПК// Инновационные решения в аграрной науке – взгляд в будущее: Мат-лы XXIV Межд. науч.-произв. конф. В 2 томах, Майский, 27–28 мая 2020 года. – Майский: Белг. гос. агр. ун-т им. В.Я. Горина, 2020. – С. 162.
4. Паронян А.С., Паронян А.А., Гейко М.В. Оценка состояния и пути повышения эффективности использования трудовых ресурсов села// Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. – 2013. – № 1. – С. 28-33.

РАЗВИТИЕ МОЛОДЕЖНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Романова Анель Ергазықызы

студент,
НАО Университет Нархоз,
Республика Казахстан, г. Алматы

Саян Дамира

студент,
НАО Университет Нархоз,
Республика Казахстан, г. Алматы

Жакупова Алма Асылбековна

научный руководитель,
старший преподаватель,
НАО Университет Нархоз,
Республика Казахстан, г. Алматы

Аннотация. В статье рассматриваются проблемы развития молодежного предпринимательства в Казахстане, исследуются причины, факторы, особенности и условия ведения бизнеса для молодых предпринимателей. Также в статье приводится статистика вовлечения и расширения возможностей участия в предпринимательской деятельности молодого поколения в РК. Авторы выявили основные причины, препятствующие молодым людям заниматься бизнесом, актуализировали сильные и слабые стороны молодежного предпринимательства, разработали рекомендации для развития данного сегмента в экономике страны.

Ключевые слова: молодежное предпринимательство, молодежь, бизнес, предпринимательство, малый и средний бизнес, экономика.

Молодежное предпринимательство является одной из важных составляющих социально-экономического развития государства, поскольку может оказать существенное влияние на решение таких проблем, как подготовка будущих квалифицированных специалистов, снижение уровня безработицы, создание новых мест трудоустройства. Статистика показывает, что молодые люди в возрасте до 30 лет часто не могут найти работу по специальности, не имеют постоянной работы или же являются безработными.

Малое и среднее предпринимательство в Казахстане представлено юридическими лицами, индивидуальными предпринимателями и крестьянскими хозяйствами. По состоянию на 1 ноября 2022 года (по данным Бюро национальной статистики и АСПР Республики Казахстан) количество действующих субъектов малого и среднего предпринимательства по сравнению с 1 ноября 2021 года увеличилось на 22,6%. Рассмотрим структуру МСП в РК по субъектному признаку:

- индивидуальные предприниматели – 67,3%;
- крестьянские (фермерские) хозяйства – 13,5%;
- юридические лица малого предпринимательства – 19%;
- юридические лица среднего предпринимательства – 0,2%.

На 1 ноября 2022 года в Казахстане зарегистрировано 1 958 632 субъектов малого и среднего бизнеса, индивидуальных предпринимателей и крестьянских хозяйств, среди них 1 732 696 являются действующими предприятиями.

Количество индивидуальных предпринимателей составляет 1 166 104, крестьянских (фермерских) хозяйств – 233 914, юридических лиц малого предпринимательства – 329212, а юридических лиц среднего предпринимательства – 3465. [1]

Далее рассмотрим направления деятельности субъектов индивидуального предпринимательства за первое полугодие 2022 года, которые представлены в таблице 1. [2]

Таблица 1.

**Зарегистрированные субъекты ИП по видам деятельности в РК
за первое полугодие 2022 года**

Вид деятельности	Всего
Оптовая и розничная торговля; Ремонт автомобилей и мотоциклов	440 480
Сельское хозяйство	251 801
Предоставление прочих видов услуг	228 230
Операции с недвижимостью	78 461
Транспорт и складирование	74 091
Обрабатывающая промышленность	50 899
Строительство	41 191
Предоставление услуг по проживанию и питанию	38 554
Профессиональная, научная и техническая деятельность	30 244
Деятельность в области административного и вспомогательного обслуживания	30 136

Как мы видим, самая высокая численность компаний, зарегистрированных в качестве ИП, составила 440 480 субъектов, которые выбрали сферу оптовой и розничной торговли, а также ремонт автомобилей. В тройку лидеров также входят сельское хозяйство, которым занимаются 251801 предпринимателей, и предоставление прочих услуг с численностью 228230. В процессе научного исследования был проведен социологический интернет-опрос, в котором приняли участие студенты университета «Нархоз». По результатам анкетирования 98,5% респондентов (рис.1), считает, что развитие молодежного предпринимательства является важным сегментом в экономике Казахстана.

Считаете ли Вы нужным развивать молодежное предпринимательство в Казахстане?

65 ответов

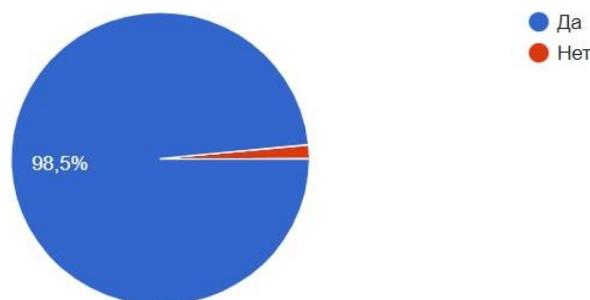
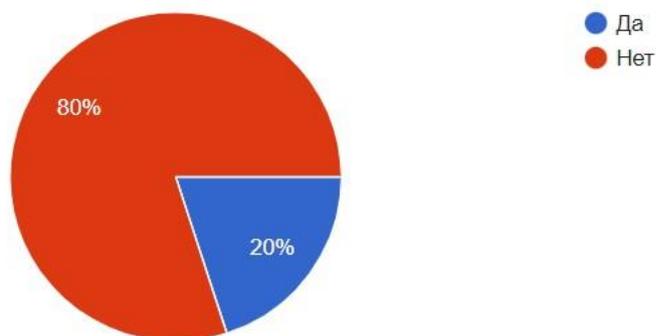


Рисунок 1. Совершенствование предпринимательства

Чтобы определить уровень заинтересованности молодого поколения в предпринимательской сфере, нами были опрошены люди – граждане Республики Казахстан – в возрасте от 18 до 30 лет. Однако только 20% имели опыт в малом и среднем бизнесе, 80% не предпринимали попыток занятия МСБ (рис. 2). Нужно обратить внимание, что большинство опрошиваемых респондентов являются студентами специальности Экономика. Опыт и значимость предпринимательства для обучающихся экономическим специальностям выше, нежели у технических или гуманитарных специальностей.

Занимаетесь/занимались ли Вы предпринимательством?

65 ответов

**Рисунок 2. Занятие предпринимательством**

Большая часть молодых предпринимателей была занята в мелком бизнесе и отдавала предпочтение розничной торговле или купле-продаже.

Изучая публикации казахстанских ученых, нами было выявлено, что по десятибалльной шкале только на 5,5 баллов была оценена легкость начала и ведения бизнеса в Казахстане. Обуславливается это недостатком стартового капитала, трудностями в получении государственных грантов, высокой стоимостью кредитов, низкой финансовой грамотностью, недостатком практического опыта в ведении бизнеса, административными барьерами и др. В Казахстане существуют также коррупционные риски и риски теневой экономики. В нашей стране довольно низкая информированность молодежи об институциональной поддержке МСБ, о программах и инструментах поддержки молодежного предпринимательства. Все это можно причислить к слабым сторонам молодежного предпринимательства, так как это вызывает сложности для потенциальных бизнесменов. [3] Но если существует такое количество слабых сторон, то как можно их преодолеть? Мы считаем, что создание новых рабочих мест, снижение безработицы, решение социальных проблем в Республике Казахстан может быть связано с широким привлечением молодежи в создание собственного бизнеса. Молодежь физически и ментально более вынослива, предрасположена к генерации новых бизнес идей, реализации инноваций, постоянно держит руку на пульсе и открыта к новым видам деятельности.

Статистика показывает, что в 2021 году индекс финансовой грамотности жителей РК составил 39,52%. В 2020 же году этот индекс составил 39,07%, из чего можно сделать вывод, что вперед мы продвинулись незначительно.

Поэтому мы считаем, что нужно ввести курс «Основы финансовой грамотности» в средней школе, ведь по статистике дети усваивают информацию лучше и быстрее, чем взрослые. В качестве примера можно использовать опыт Южной Кореи. При поступлении в детский образовательный сад каждому ребенку открывают счет и учат распределять средства разумно. То есть ребенок имеет свой личный кэш, которым он может распоряжаться по собственному желанию. Как было выявлено, данный метод оказал значительное положительное влияние на детей, поскольку позволяет формировать рациональное поведение потребителей. В Казахстане запущены программы, направленные на поддержку молодежного предпринимательства. К примеру, с помощью программы «Енбек» начинающий предприниматель может получить кредит до 8 000 МРП по ставке 6% сроком на 5 лет. В рамках программы «Дорожная карта бизнеса 2025» можно получить инновационные гранты от двух до пяти миллионов тенге. Национальная палата предпринимателей «Атамекен» проводит конкурсный отбор на предоставление государственных грантов в размере пять миллионов тенге в приоритетных секторах экономики.

Также гранты на развитие собственного бизнесе предоставляют крупные компании, фонды и институты. Так, компания Coca Cola выделяет гранты до пяти миллионов тенге на

развитие социального предпринимательства для молодых людей РК от 18 до 35 лет. Следует привести в пример Благотворительный фонд «Саби», который ежегодно проводит конкурс «Построй свой бизнес» для молодежи от 18 до 35 лет в размере от 10 до 100 тысяч долларов США. [4]

Мы считаем, что необходимо повысить информированность о программах поддержки молодежного предпринимательства в Казахстане, обучать новым навыкам и компетенциям в сфере бизнеса. Данные мероприятия позволят придать импульс для развития молодежного предпринимательства, откроют возможности молодым людям реализовать себя в профессиональном плане.

Список литературы:

1. Kazlenta.kz. Молодое предпринимательство: драйвер развития экономики или убыточное направление (2020) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://kazlenta.kz/24713-molodoe-predprinimatelstvo-drayver-razvitiya-ekonomiki-ili-ubytochnoe-napravlenie.html> [4]
2. АСТ Казахстан – «Барьеры развития молодежного предпринимательства» Апрель-июнь, 2015. 127 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.soros.kz>
3. Бюро национальной экономики и АСПР Республики Казахстан; [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://stat.gov.kz> [1], [2]
4. Савеленко Д., Проблемы, мешающие успешному развитию молодежного предпринимательства (2014) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://atameken.kz/ru/news/9241-9241> .
5. Хабар 24: Новостной канал; Что тормозит развитие молодёжного предпринимательства в РК. (2022) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://24.kz/ru/news/economy/item/563268-chto-tormozit-razvitie-molodjozhnogo-predprinimatelstva-v-rk> [3]

ЛОГИСТИЧЕСКАЯ РЕГРЕССИЯ КАК МЕТОД ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ

Шайбекова Светлана Марселевна

студент,
Уфимский университет науки и технологий
РФ, г. Уфа

Шарипова Регина Наилевна

научный руководитель,
канд. экон. наук, доцент кафедры ФУиНТ,
Уфимский университет науки и технологий
РФ, г. Уфа

Аннотация. На основе анализа моделей банкротства предприятий обоснована необходимость использования модели логистической регрессии в оценке финансового состояния предприятия.

Ключевые слова: прогнозирование банкротства предприятий, анализ финансового состояния, logit-модели, оценка вероятности банкротства.

Динамика экономических кризисов, неустойчивая экономика и отсутствие стабильности на финансовых рынках оказывают сильное влияние на вероятность возникновения банкротства компаний и предприятий. Нестабильная макроэкономическая ситуация и неустойчивый экономический рост вынуждает контролировать не только текущее финансовое состояние компании, но и обуславливает регулярно просчитывать возможность наступления банкротства. Для эффективного анализа финансового состояния и диагностики банкротства предприятий существует большое количество различных методов и моделей, и как правило основой экономико-математического моделирования являются статистические подходы.

Наиболее распространенным классическим подходом при построении моделей прогнозирования банкротства предприятий является метод, использующий мультипликативный дискриминантный анализ. Этот подход впервые использовали экономисты Эдвард Альтман и Уильям Бивер, тем самым они считаются главными основоположниками комплексного коэффициентного анализа банкротства при помощи экономико-математического моделирования, они разработали и предложили комплексные статистические модели для оценки вероятности банкротства компаний [1]. На основе этих моделей был разработан большой ряд схожих методик прогнозирования банкротства, созданных как зарубежными, так и отечественными авторами. Существует достаточно большое количество разнообразных моделей мультипликативного дискриминантного анализа, но из-за их недостатков многие специалисты проявляют интерес к другим методикам, основанным на эконометрических моделях. Одним из наиболее эффективных моделей при прогнозировании банкротства являются модели, построенные с помощью логистической регрессии, или по-другому, logit-модели.

При оценке банкротства компании логистическая регрессия используется в качестве статистической модели, которая предсказывает вероятность банкротства по значениям множества. Для этого используется зависимая переменная, принимающая множество значений от 0 до 1 и множество независимых переменных, называемых регрессорами. В отличие от линейных дискриминантных моделей, logit-анализ позволяет строить модели нелинейной зависимости, а также logit-модели позволяют однозначно интерпретировать результат [3]. При использовании данной методики вероятность банкротства рассчитывается с помощью общей формулы логистической регрессии.

Несмотря на положительные аспекты использования логистической регрессии и logit-моделей для оценки вероятности банкротства, эти модели имеют ряд недостатков. Анализ оценки риска банкротства российских компаний не позволяет сделать точный вывод относительно вероятности банкротства, так как расчеты дают не точные, часто даже обратные результаты [2]. Также данные модели не учитывают отраслевую специфику, так как модели разрабатывались с расчетом на универсальность, применимые для компаний любых отраслей. На основе многочисленных исследований оптимальные значения основных показателей финансового состояния значительно колеблются для различных отраслей, тем самым коэффициенты, включенные в модель, будут разными в зависимости от отрасли компании.

Вызывает сомнение и порог отсечения в моделях, попадание в интервалы которого и определяет состояние компании как банкрота или наоборот.

Как показывает практика, использование зарубежных logit-моделей оценки риска банкротства на российских предприятиях как правило показывает низкую эффективность, что связано со многими факторами. Во-первых, различия в исходных данных, так как модели опирались на данные зарубежных компаний, то есть значения данных баланса существенно могут отличаться от российских компаний. Также различия в макроэкономической ситуации, из-за разницы в стадиях экономического цикла, а также стадиях экономического роста. В-третьих, мультиколлинеарность факторов, то есть наличие линейной зависимости между факторами модели, что снижает ее эффективность. Таким образом, целесообразно заниматься разработкой новых логистических моделей для российских компаний, адаптированных под российскую действительность, которые позволят учесть отраслевую специфику предприятий.

Список литературы:

1. Ахмадуллина, Э.Р. Диагностика финансовой несостоятельности с использованием моделей множественного дискриминантного анализа / Э.Р. Ахмадуллина. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2017. – № 22 (102). – С. 334-338.
2. Мурадов Д.А. Logit-регрессионные модели прогнозирования банкротства предприятий. // Труды Российского государственного университета нефти и газа им. И.М. Губкина. Издательство: Российский государственный университет нефти и газа (национальный исследовательский университет) имени И.М. Губкина (Москва) 2018 г. – С. 160-172.
3. Пирогова О.Е., Шишова М.О. Применение логистической регрессии для оценки финансового состояния предприятий. // Журнал: Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. Издательство: ЗАО «Университетская книга» (Курск). № 5 – 2016 г. 114-122.
4. Рабданова В.В. Обзор Logit-регрессионных моделей прогнозирования банкротства предприятий. / / Журнал: Вестник ВСГУТУ. Издательство: Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления (Улан-Удэ). № 4 (61) – 2016 г. С.129-134.

РУБРИКА**«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»****ПРИЗНАНИЕ И ИСПОЛНЕНИЕ ИНОСТРАННЫХ АРБИТРАЖНЫХ РЕШЕНИЙ В КИТАЙСКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ**

Азарова Анастасия Сергеевна

студент,

Саратовская государственная юридическая академия,

РФ, г. Саратов

Ермолаева Тамара Александровна

научный руководитель,

канд. юрид. наук, доцент кафедры международного права,

Саратовская государственная юридическая академия,

РФ, г. Саратов

Одним из давних экономических союзников России является Китайская Народная Республика. Сегодня, в условиях стремительного сокращения объема товарооборота нашей страны с европейскими и американскими партнерами и его пропорционального увеличения с Китаем (за первые три квартала 2022 года торговый оборот вырос на 33% [9]), остро встает вопрос признания и приведения в исполнение иностранных арбитражных решений на территории Поднебесной. Он регулируется следующими нормативными правовыми актами: Конвенцией ООН о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (далее – Нью-Йоркская конвенция), Законом КНР от 31 августа 1994 года «Об арбитраже» и рядом постановлений Верховного народного суда КНР.

В период кризиса китайские компании в ускоренном темпе освоили рынки автомобилей и микрочипов. Одновременно с этим стали поступать жалобы на необходимость продавать машины в убыток и взрывной рост (с 2% до 40% [3]) бракованных микросхем. Традиционно при возникновении споров российская сторона стремится к их урегулированию в российском суде, однако в ситуации с китайским контрагентом это может привести к результатам, прямо противоположным ожиданиям.

В соответствии со статьей 20 Договора между Российской Федерацией и Китайской Народной Республикой о правовой помощи по гражданским и уголовным делам, судебные постановления российских органов правосудия могут быть не признаны и не исполнены в КНР, в том числе, если не принявшая участие в процессе сторона не была надлежащим образом извещена о вызове в суд или, при ее недееспособности, отсутствовал уполномоченный представитель [6]. Как отмечается действующими юристами, процедура получения подтверждения уведомления лица, находящегося в Китае, занимает длительный срок и сопряжена с рядом организационных сложностей, что негативно сказывается на ее эффективности, и в целом признание и исполнение решений российских судов в данной стране вызывает затруднения [4].

С момента присоединения Китая к Нью-Йоркской конвенции народные суды КНР накопили богатый опыт в рассмотрении дел данной категории. Всего указанная конвенция предусматривает 7 оснований для отказа в признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений, на 2 из которых суд может сослаться по собственной инициативе (связаны с проблемами арбитрабельности и публичного порядка) [7, с. 122]. По состоянию на октябрь 2020 года, с 2001 года в китайские суды были поданы 194 заявления о признании и

приведении в исполнение решений международного коммерческого арбитража, более 80 % из них были удовлетворены [8, с. 252].

Арбитрабельность подразумевает под собой допустимость передачи спора на разрешение международного коммерческого арбитража. В деле заявителя У Чуньин Верховный народный суд КНР отказал в признании и приведении в исполнение решения монгольского арбитража в связи с тем, что споры в области наследства в соответствии законодательством КНР не должны рассматриваться посредством арбитража [2, с. 95].

Отказы в признании иностранных арбитражных решений на основании нарушения публичного порядка крайне редки. В 1997 году Верховный народный суд КНР постановил: «Американская рок-группа исполняла «хэви-метал музыку» в Китае и этими действиями были проигнорированы преобладающие культурные условия в Китае, что противоречило общественным интересам... Если народный суд приведет в исполнение данное арбитражное решение, то это может нанести ущерб общественным интересам нашей страны» [8, с. 252].

В 2016 году Китай проиграл Филиппинам арбитраж по Южно-Китайскому морю, причем по всем из 15 пунктов [1]. Отказавшись признавать юрисдикцию арбитража и проигнорировав все слушания в Гааге, китайские власти ограничились лишь публичными заявлениями, которые и были впоследствии использованы против них. Последовав примерам США (дело «Никарагуа против США», Международный Суд ООН, 1986) и России (дело «Нидерланды против России», ITLOS, 2013), Китай отказался признавать и исполнять решение международного арбитража.

Вместе с тем, как указывает А.Д. Дикарев, Китаю удалось превратить поражение на правовом поле в политическую победу, избежав при этом каких-либо санкций за нарушение международного права. Добиться такого эффекта удалось по трем основным причинам: отсутствие у Гаагского трибунала механизмов по принуждению к выполнению своих решений; действие максимы «кто сильный, тот и прав»; беспрецедентные дипломатические усилия КНР. Позиционируя себя как правовое государство, Китай перенес акцент с «непризнания решения» на «желание искать мирные пути урегулирования конфликтов» [5, с. 341].

Закон об арбитраже Китая исключил способ разрешения споров через арбитраж *ad hoc*, в то время как Нью-Йоркская конвенция его закрепляет. Устранить несоответствие между этой конвенцией и внутренним законодательством Китая возможно путем введения в КНР разового арбитража, который, на наш взгляд, будет выступать гарантией признания и приведения в исполнение китайскими судами арбитражных решений *ad hoc*. Это обеспечит равный статус Китая с другими участниками Нью-Йоркской конвенции.

В 2021 году был обнародован проект Закона об арбитраже КНР, который содержит положения, сигнализирующие об открытии разового арбитража. Однако многие вопросы, в том числе касающиеся обеспечения принципа конфиденциальности арбитража, остаются неурегулированными, а сфера применения арбитража *ad hoc* все еще ограничена ситуациями коммерческих споров с иностранными элементами [10, с. 165].

Таким образом, для исключения пренебрежительного отношения ядерных держав к нормам международного права необходимо выработать действенные механизмы принуждения. Представляется, что введение в Китае согласованного разового арбитража позволит разрешить большинство потенциальных проблем в будущем, сократит издержки и сделает весь процесс обращения в суд более предсказуемым.

Список литературы:

1. The South China Sea Arbitration (The Republic of Philippines v. The People's Republic of China), PCA Case No. 2013-19 // URL: <https://jsumundi.com/en/document/decision/en-the-south-china-sea-arbitration-the-republic-of-philippines-v-the-peoples-republic-of-china-award-tuesday-12th-july-2016> (дата обращения: 10.12.2022).
2. Баймухаметов Р.М. Обзор основных причин отказа в признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений на территории Китая // Проблемы экономики и юридической практики. 2015. № 1. С. 91-96.

3. В России растет популярность брака // URL: <https://www.kommersant.ru/doc/5619160> (дата обращения: 03.12.2022).
4. Восток – дело тонкое: где судиться с китайской компанией // URL: <https://pravo.ru/story/243846/> (дата обращения: 03.12.2022).
5. Дикарев А.Д. Политические и правовые последствия вердикта Гаагского трибунала по иску Филиппин к Китаю // Общество и государство в Китае. 2018. № 1. С. 340-356.
6. Договор между Российской Федерацией и Китайской Народной Республикой о правовой помощи по гражданским и уголовным делам (подписан в г. Пекине 19.06.1992) // Собрание законодательства РФ. 2013. № 7. Ст. 612.
7. Карабельников Б.Р. Исполнение и оспаривание решений международных коммерческих арбитражей. Комментарий к Нью-Йоркской конвенции 1958 г. и главам 30 и 31 АПК РФ 2002 г. / Б.Р. Карабельников. М.: Статут, 2008. 604 с.
8. Сичэн Цю. Оговорка о публичном порядке как основание для отказа в признании и приведении в исполнение решений международных коммерческих арбитражей в Китае // Вестник Университета имени О.Е. Кутафина. 2021. № 3 (79). С. 251-257.
9. Товарооборот России и Китая достиг рекордных показателей // URL: <https://ria.ru/20221107/tovarooborot-1829556821.html> (дата обращения: 03.12.2022).
10. Чжэ Янь. Политическая и правовая основы арбитража ad hoc в Китае // Юридическая наука. 2022. № 5. С. 161-166.

РЕАЛИЗАЦИЯ МАТЕРИНСКОГО КАПИТАЛА: ПРАВО И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Бектемирова Дина Саиновна

студент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Ураева Елизавета Юрьевна

студент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Беликов Евгений Геннадьевич

научный руководитель,
профессор, Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

В современных реалиях демографическая ситуация в Российской Федерации является неутешительной. Так, в соответствии с данными статистики рождаемость в нашей стране на 2021 год сократилась. Это вызывает необходимость стимулирования граждан в области поддержания семьи, отцовства, материнства и детства. Одним из таких методов, действующих в нашей стране на протяжении уже более 15 лет, является выплата материнского капитала, которая призвана увеличить рождаемость на территории различных субъектов РФ.

Основным законодательным актом, регулирующим данный вопрос, является Федеральный закон от 29 декабря 2006 г. № 256-ФЗ «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей». В соответствии с п. 2 ст. 2 данного закона под материнским (семейным) капиталом понимаются средства федерального бюджета, передаваемые в бюджет Пенсионного фонда Российской Федерации на реализацию дополнительных мер государственной поддержки [2], выступающую расходным обязательством РФ социального характера [3, с. 11]. Основным условием получения материнского капитала является предъявление государственного сертификата на материнский капитал.

Также стоит отметить, что средства, полученные семьей в соответствии с реализацией дополнительных мер государственной поддержки, должны быть использованы исключительно в законных пределах и только в отношении тех целей, которые установлены законодательством Российской Федерации. К таким целям могут быть отнесены:

- 1) улучшение жилищных условий, в том числе с использованием банковского кредитования [4, с. 30];
- 2) получение образования ребенком (детьми);
- 3) формирование накопительных пенсий для женщин;
- 4) приобретение товаров и услуг, предназначенных для социальной адаптации и интеграции в общество детей инвалидов;
- 5) получение ежемесячной выплаты [2].

Итак, можно отметить, что реализация средств материнского капитала должна осуществляться только в установленных пределах. Данная мера государственной поддержки направлена на достижение социального и материального благополучия семей, имеющих детей, а также на стимулирование уровня рождаемости на территории Российской Федерации, и рассматривается в науке в качестве финансово-правового стимула социальной направленности [4, с. 29-30].

Однако выплата и реализация материнского капитала может иметь ряд проблем. Так, в настоящее время существует тенденция нецелевого использования тех средств, которые вы-

деляются на государственную поддержку семьи. Недобросовестные получатели данных денежных средств осуществляют мошеннические действия, используя различные схемы, например, обналичивают материнский капитал путем проведения каких-либо мнимых сделок или фиктивных договоров. Следует отметить, что мошенничество в сфере получения выплат, к которому в частности относится нецелевое использование средств материнского капитала, подлежит уголовной ответственности по ст. 159.2 УК РФ. Сопряженная с уголовной ответственностью в таких случаях применяется также гражданско-правовая ответственность в виде возмещения ущерба той стороне, которой изначально был выдан капитал – возвращение денежных средств в Пенсионный фонд РФ.

Хотелось бы привести пример из судебной практики. Так, гражданка К., проживающая в Республике Коми, была уличена в нецелевом использовании материнского капитала. В своих мошеннических действиях К., заручившись поддержкой третьего лица в целях покупки нового жилья, получила кредит на его покупку, а также одновременно с этим подала заявление на получение материнского капитала. После этого кредитные денежные средства были переданы третьему лицу, а тот сертификат, который был получен К. использован в качестве способа погашения этого займа. Сразу же после этого К. приняла решение отменить указанную сделку с продажей квартиры, вернув себе деньги. Именно таким способом, с помощью осуществления фиктивной сделки с третьим лицом, гражданка К. сумела обналичить материнский капитал, который в дальнейшем использовала в нецелевых нуждах. В итоге она была подвергнута уголовной ответственности, а также обязана была возратить те средства, которые были потрачены в иных целях (в указанном случае они были направлены на покупку автомобиля) Пенсионному фонду РФ, который осуществил выдачу этих денег [1].

Таким образом, можно увидеть, что любое отклонение от целей, указанных в соответствующем законодательстве, может рассматриваться как мошеннические действия, которые повлекут за собой необходимые меры государственного принуждения.

Помимо вышеназванной мошеннической схемы существуют еще такие, как покупка жилья у родственников; покупка жилья по завышенной цене; фальшивая ипотека [5, с. 34]. Стоит отметить, что такой термин как «обналичивание материнского капитала» вообще не имеет права на существование, так как такие действия в любом случае включают в себя нецелевое расходование средств государственной поддержки, что должно повлечь за собой соответствующую ответственность.

С развитием социально-экономических процессов в Российской Федерации происходит модернизация всех сфер жизнедеятельности. Естественно, это коснулось и финансовой составляющей. Дело в том, что федеративное устройство позволяет наделять субъекты РФ рядом полномочий, в том числе и в области социальной государственной поддержки населения. В некоторых случаях нововведения регионов берется в расчет при выдвижении предложений в высший законодательный орган в нашей стране. Так, например, депутаты Государственной Думы разработали законопроект, который разрешает тратить материнский капитал на покупку автомобиля. В свою очередь законодатель принимал во внимание региональную практику. Некоторые российские регионы разрешили семьям приобретать транспортные средства с участием регионального материнского капитала [6]. Например, такое возможно в Новосибирской области, где средства материнского капитала разрешается использовать на покупку автомобиля, если данная семья проживает в этой области не менее 3-х лет, а также, если прошло полтора года после рождения третьего ребенка.

В связи с этим видится необходимым повышение уровня правовой и социальной культуры граждан, а также просвещения в сфере финансовой деятельности, которое позволит нашим жителям понимать саму суть государственной поддержки в виде выплаты материнского капитала, так как многие граждане просто могут не знать о том, что отклонение от целей расходования не допускается. Необходимо досконально разъяснять молодым семьям все «подводные камни» получения средств дополнительной государственной поддержки в целях недопущения мошенничества на территории РФ. Помимо этого, возможность введения новых целей для расходования средств материнского капитала (в частности, покупка автомобиля для

пользования семьи) должна быть претворена в жизнь на основе использования позитивного регионального опыта в области государственной поддержки населения.

Список литературы:

1. Апелляционное определение Верховного суда Республики Коми от 27.05.2013 по делу N 33-2833/2013. – URL: <http://realist.ru/fas2/F45E87382EA06A6144257BDF007E1FE2.html> (дата обращения: 14.12.2022).
2. «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей» [Электронный ресурс]: федеральный закон от 29 декабря 2006 г. № 256-ФЗ (последняя редакция). – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64872/ (дата обращения: 14.12.2022).
3. Беликов Е.Г. Расходные обязательства публично-правовых образований в социальной сфере // Финансовое право. – 2015. – № 5. – С. 10-13.
4. Беликов Е.Г. Финансово-правовые стимулы социальной направленности в области банковского кредитования // Банковское право. – 2016. – № 2. – С. 29-33.
5. Вахрушева Е.А., Русинова А.С., Толстиков А.С. Проблемы обналичивания материнского капитала и его назначение // Проблемы развития финансового и налогового законодательства на современном этапе. – 2020. – С. 31-36.
6. Маткапитал на покупку автомобиля: региональная практика [Электронный ресурс] // Моифинансы.рф URL: <https://моифинансы.рф/article/matkapital-na-ropurku-avtomobilya-regionalnaya-praktika/amp/> (дата обращения: 14.12.2022).

К ВОПРОСУ О ПРИЗНАНИИ ИНДИВИДА СУБЪЕКТОМ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА

Забоева Виктория Евгеньевна

студент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Шаша Диана Рашидовна

студент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Пазына Евгений Олегович

научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент
кафедры международного права, доцент,
Саратовская государственная юридическая академия,
РФ, г. Саратов

Одним из наиболее спорных вопросов в юридической науке является вопрос отнесения и признания отдельного индивида субъектом в международном праве. Несмотря на широкую степень научной разработанности данной темы, она остаётся актуальной по-прежнему, поскольку в отношении некоторых положений имеются разногласия.

До 1945 г. индивид имел исключительно особый статус в международном праве, который заключался в том, что он мог быть предметом регулирования в соответствии с международно-правовыми нормами, но правами и обязанностями как физическое лицо в соответствии с международно-правовым порядком не пользовался.

Однако после 1945 г. в тексты международных договоров вносятся те нормы, которые направлены на индивида. В данных договорах устанавливаются основные обязанности и права отдельных лиц, а так же закрепляется определённая ответственность за их несоблюдение. Например, Устав Международного военного трибунала 1945 г. признавал отдельных лиц субъектами международно-правовой ответственности. Так как первичными были именно нормы об ответственности физических лиц, в частности, международной уголовной ответственности (например, за преступления против мира и человечества).

Проблема признания отдельного лица в качестве международно-правового субъекта на данный момент находится в состоянии периодически активного обсуждения, так как оно не наделяется теми признаками, которые относятся к традиционным субъектам. Когда государство делимитирует свои территориальные границы, предоставляет гражданство по своим собственным правилам, утверждает территориальную юрисдикцию и распространяет юрисдикцию на своих граждан, это явно затрагивает отдельных лиц.

На практике есть те области, где индивид все-таки приобретает статус «субъекта» международного права. Европейская конвенция по правам человека предоставляет физическим лицам от своего имени иметь права и обязанности международного характера (например, право на обращение отдельных лиц в межгосударственные органы и защищать тем самым свои права и свободы). Следовательно, можно сделать вывод, что отдельное лицо обладает определённой правосубъектностью. В целом, понятия «субъект права» и «правосубъектность» взаимосвязаны. Так, Г.М. Вельяминов отмечает, что правосубъектностью определяется «определённая способность лица являться и быть субъектом права» [1, с. 84].

В доктрине существуют различные мнения о том, обладает ли индивид правосубъектностью и может ли он быть субъектом международного права. Те сторонники, которые не относят отдельных лиц (индивидов) к субъектам международного права, аргументируют свою точку зрения тем, что непосредственно отдельные лица не могут заключить международные

договоры и тем самым создавать новые нормы права. Однако в международном праве правосубъектность в своём полном объёме присуща лишь независимым государствам, которые живут по собственным законам. Другие же субъекты международного права, например, государственно-подобные образования, межправительственные организации, в том числе народы и нации, которые борются за свое существование – также обладают правосубъектностью, но в определенном ограниченном объеме.

Например, австрийский автор А. Фердросс считает, что индивид сам по себе не может выступать в качестве субъекта международного права, поскольку международное право должно в полной мере защищать интересы физических лиц. Следовательно, все заключённые соглашения и международные договоры по защите основных прав и свобод личности заключаются государствами. Из этого следует, что те обязанности и права, которые предписаны данными нормативно-правовыми актами, рассчитаны именно для государств их заключивших, а не для индивида.

Другие авторы полагают, что отдельные лица также не являются субъектами в международном праве, так как индивид не может представлять свою страну от своего имени на международной арене. Однако, несмотря на это, отдельные лица могут быть субъектами международных правоотношений, так как договоры предписывают права и обязанности физического лица только как участника международно-правовых правоотношений. Эти права в настоящее время закрепляются в различных международных договорах (например, Всеобщая декларация прав человека 1948 г.).

В настоящее время число учёных, разделяющих признание отдельных лиц в качестве субъекта увеличивается. Ю.П. Бровка отмечает, что «в современном мире в международном праве наметилась тенденция к постепенному признанию за индивидами такого качества, как субъект международного права» [2, с. 216].

Подводя итог следует отметить, что в качестве полноправного субъекта международного права выступает государство, которое вправе наделить непосредственно отдельных физических лиц правами и обязанностями, а также в определённых пределах статусом субъекта международного права. Следовательно, в этом случае отдельное лицо является субъектом международных правоотношений с непрямым выходом на международную арену. Поэтому физическое лицо в современном мире имеет особую правосубъектность и в международном праве носит специальный характер [3, с.135–136].

Стоит подчеркнуть, что в соответствии с международными договорами индивид имеет права и обязанности международного характера, а также способность обеспечивать выполнение другими субъектами международного права норм международно-правового характера.

Список литературы:

1. Вельяминов Г.М. Международная правосубъектность / Г.М. Вельяминов // Советский ежегодник международного права. 1986 = Soviet year-book of international law. 1986 / Советская Ассоциация международного права. – М.: Наука, 1987. – С. 77 – 97.
2. Международное публичное право. Общая часть : учеб. пособие / Ю.П. Бровка [и др.] ; под ред. Ю.П. Бровки, Ю.А. Лепешкова, Л.В. Павловой. Минск : Амалфея, 2011.
3. Мадина Низамовна Алиева, Атикат Исламовна Мустафаева Индивид как субъект международного права // Закон и право. 2019. № 5. С.134–136.

ПОРЯДОК ОДОБРЕНИЯ И СОВЕРШЕНИЯ КРУПНОЙ СДЕЛКИ

Марихова Анастасия Александровна

магистрант,

Приволжский филиал Российского Государственного

Университета Правосудия,

РФ, г. Нижний Новгород

Любая совершаемая крупная сделка, должна получить свое одобрение соответствующим органом управления хозяйственным обществом. В первую очередь рассмотрим особенности одобрения крупной сделки внутри общества с ограниченной ответственностью.

Прежде всего, стоит отметить, что компетенцией на принятие решения о согласии на совершение крупной сделки в обществе с ограниченной ответственностью на основании части 3 статьи 46 Федерального закона от 08.02.1998 № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» [1] (далее – Закон об ООО) обладает общее собрание участников общества. При этом важным моментом является то, что если количественный критерий крупной сделки составляет от 25 до 50 % от стоимости активов общества, а в ООО образован совет директоров (наблюдательный совет), то компетенция по принятию решения о совершении крупной сделки может быть передана совету директоров посредством указания на то в уставе общества (часть 3 статьи 46 Закона об ООО).

Кроме того, законодатель предъявляет и ряд требований к содержанию решения о согласии на совершение крупной сделки. Так, в данном решении должна содержаться информация о стороне сделки, выгодоприобретателе, цене, предмете сделки и иных существенных условиях крупной сделки. При этом имеется исключение из правила: если сделка совершается на торгах, то в решении об ее одобрении сведения о стороне сделки и ее выгодоприобретателе может и не обозначаться.

Не менее важным моментом является право указать в решении на совершение крупной сделки срока действия этого решения. Норма о том, что в решении о согласии на совершение крупной сделки указывается срок, в течение которого действительно такое решение (абзац 6 пункт 3 статьи 46 Закона об ООО, абзац 6 пункт 4 статьи 79 ФЗ Федерального закона от 26.12.1995 № 208-ФЗ (ред. от 14.07.2022) «Об акционерных обществах» [2] (далее – Закон об АО)), сформулирована как диспозитивная.

Однако законодатель предлагает в качестве общей нормы годичный «срок годности» такого решения: «Если такой срок в решении не указан, согласие считается действующим в течение одного года с даты его принятия, за исключением случаев, если иной срок вытекает из существа и условий крупной сделки...». Отметим, что ранее вообще не существовало никаких ограничений по сроку заключения сделки после ее одобрения [3]. Используемый на настоящий момент подход законодателя видится нам крайне положительным, поскольку при обозначении конкретного срока, в течение которого данное решение действительно, позволит минимизировать риски злоупотребления правом участников общества на совершение крупной сделки.

Однако, по нашему мнению, если пройдет довольно длительный промежуток времени между одобрением сделки и принятием решения об ее заключении и фактическим совершением сделки, то данный факт может серьезно сказаться на интересах участников общества. Не вызывает сомнений то обстоятельство, что на экономическом рынке стремительно меняются условия. Среди так называемых факторов риска можно указать рост инфляции, повышение или снижение ключевой ставки Центральным Банком РФ, увеличение или уменьшение стоимости на отдельные товары, работы, услуги [4]. Все перечисленные обстоятельства могут существенным образом отразиться на условиях крупной сделки и привести к тому, что принятое, к примеру, полгода назад решение о заключении сделки, приведет к неблагоприятным последствиям, которые при одобрении сделки еще не предполагались ввиду лучшей экономической

ситуации, и, вполне возможно, что при текущих условиях, крупная сделка уже не была бы одобрена.

Таким образом, на наш взгляд, данная проблема должна быть решена путем установления более жестких временных рамок и установления срок совершения сделки существенным условием принимаемого органами компании решения об ее одобрении. При этом срок в течение года видится необоснованно большим, так как за это время ситуация на рынке может измениться кардинальным образом. Особенно в настоящее время в условиях введения в отношении российской Федерации серьезных санкций странами Запада, стоит особенно осторожно принимать решение о совершении крупной сделки, оценивать все риски и заключать ее в актуальных условиях и как можно быстрее с момента принятия решения об одобрении. Считаем, что разумный срок для совершения крупной сделки не должен превышать трех месяцев [5].

Положения о совершении и одобрении крупной сделки в акционерных обществах регламентируются нормами статей 78, 79 Закона об АО. Так, совет директоров акционерного общества утверждает заключение о крупной сделке. В заключение должна быть внесена информация о предполагаемых последствиях для деятельности общества в результате совершения крупной сделки и оценка целесообразности совершения крупной сделки. Заключение о крупной сделке включается в информацию (материалы), предоставляемую акционерам при подготовке к проведению общего собрания акционеров общества, на котором рассматривается вопрос о согласии на совершение или о последующем одобрении крупной сделки.

Здесь также важно отметить, что в АО зависит размер сделки при решении вопроса о том, какой именно орган имеет правомочие на одобрение ее совершения. Если размер сделки от 25 до 50 % от стоимости активов АО, то все члены совета директоров единогласно должны принять решение о согласии на совершение крупной сделки [6]. При этом если не удалось достигнуть единогласного решения относительно совершения крупной сделки, законодатель все-таки предусмотрел еще один вариант для ее совершения, поскольку на основании части 2 статьи 79 Закона Об АО, данный вопрос может быть вынесен на общее собрание акционеров и тогда уже решение о совершении крупной сделки должно быть принято большинством голосов собрания.

Итак, исходя из изложенного можно сказать, что на законодательном уровне предусмотрена определенная процедура принятия решения о согласии на совершение сделки и на ее одобрение. При этом для аффилированных лиц устанавливаются более строгие правила. Вместе с тем необходимо обратить внимание, что в доктрине права авторы неоднозначно подходят к вопросу цели, которую преследовал законодатель при установлении необходимости одобрения крупной сделки.

При этом если проводить анализ крупной сделки через призму сделку, для совершения которой просто необходимо одобрение от организации или третьего лица, также не позволяет фундаментально ответить на вопрос, что именно стоит рассматривать в качестве цели одобрения сделки. При этом довольно понятной является используемая цель «привязки», о которой можно судить, исходя из положений, приведенных в ст. 79 Закона об АО и ст. 46 Закона об ООО, где говорится о связке оснований для признания недействительной крупной сделки на основании положений ГК РФ и тех оснований недействительности сделки, которые отражены в нормах специальных нормативных актов.

Таким образом, в корпоративном законодательстве установлено, что крупные сделки подлежат предварительному согласованию или последующему одобрению органами управления хозяйственного общества, осуществляющими контроль за деятельностью исполнительных органов – советом директоров либо общим собранием участников.

Законодатель установил достаточно подробный порядок проведения процедуры относительно одобрения крупной сделки и дачи руководящим органом согласия на совершение крупной сделки. Однако нельзя не отметить, что существуют некоторые проблемные аспекты, в частности, в виде отсутствия на законодательном уровне нормы, определяющей, в течение какого времени должна быть совершена крупная сделка после ее одобрения.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 26.12.1995 № 208-ФЗ (ред. от 14.07.2022) «Об акционерных обществах» // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 1.- Ст. 1.
2. Федеральный закон от 08.02.1998 № 14-ФЗ (ред. от 02.07.2021, с изм. 25.02.2022) «Об обществах с ограниченной ответственностью» // Собрание законодательства РФ. – 1998. – № 7. – Ст. 785.
3. Барило, С.Е. Актуальные проблемы торгового права: учебное пособие / С.Е. Барило, К.О. Брикса, А.Е. Толстова. – СПб.: АНО ВО «СЮА», 2019. – 412 с.
4. Кожачова З.Ш., Маскова Д.А. Правовое регулирование крупных сделок и сделок с заинтересованностью в российском и англо-саксонском праве: сравнительно-правовой анализ // Образование и право. – 2020. – №. 4. – С. 538-544.
5. Люпаев В.С. «Существенное изменение масштабов деятельности» как один из компонентов качественного критерия крупной сделки: теория и практика правоприменения // Актуальные проблемы российского частного права. – 2019. – С. 84-88.
6. Шиткина И.С. Сделки хозяйственных обществ, требующие корпоративного согласования. Монография. – М.: Статут, 2020. – 226 с.

УЧАСТИЕ ПРОКУРОРА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ ПО РАССМОТРЕНИЮ ТРУДОВЫХ СПОРОВ

Климович Анастасия Артуровна

студент,

*Белорусский государственный экономический университет,
Республика Беларусь, г. Минск*

Мисуно Дарья Дмитриевна

студент,

*Белорусский государственный экономический университет,
Республика Беларусь, г. Минск*

Антонова Ольга Александровна

научный руководитель,

*заведующий кафедрой государственно-правовых дисциплин
Белорусский государственный экономический университет,
Республика Беларусь, г. Минск*

На сегодняшний день одним из актуальных остается вопрос процессуального положения прокурора в рассмотрении гражданских дел по трудовым спорам. Роль прокурора не только в рассмотрении такой категории дел, но и в целом, как лица, участвующего в гражданском судопроизводстве велика и отражает государственный публичный характер такого участия. Процессуальный статус прокурора в суде первой инстанции определяется тем, что он включается в круг юридически заинтересованных в исходе дела лиц.

Под индивидуальным трудовым спором понимается неурегулированные разногласия между нанимателем и работником (лицом, которому отказано в заключении трудового договора, уволенным работником) по вопросам применения законодательства о труде, коллективного договора, соглашения, иных локальных правовых актов, соблюдения условий трудового договора. Данные споры рассматриваются комиссиями по трудовым спорам или судами [5].

Процессуальными формами участия прокурора в гражданском судопроизводстве по трудовым делам являются:

- 1) инициирование возбуждения производства.

Одним из самых распространенных направлений деятельности прокурора по обеспечению трудовых прав и законных интересов граждан и юридических лиц является предъявление им иска в суд в интересах работника или нанимателя. Задачей прокурорского надзора при предъявлении иска по делам, вытекающим из трудовых правоотношений, является своевременное и эффективное принятие мер к устранению в судебном порядке нарушений законов, пресечению правонарушений, защите прав и охраняемых законом интересов работников, а также организаций. Прокурор обязан воспользоваться своим правом предъявить иск, если это необходимо в целях устранения выявленных нарушений законодательства.

Право прокурора на предъявление иска в интересах юридических лиц и граждан предусмотрено Законом Республики Беларусь «О прокуратуре», Гражданским процессуальным кодексом (далее – ГПК), а также Трудовым кодексом Республики Беларусь (далее – ТК).

Так, в соответствии с п. 6 ч. 2 ст. 22 Закона Республики Беларусь «О прокуратуре» при установлении нарушений закона в зависимости от их характера прокурор или его заместитель в пределах своей компетенции предъявляет в суды иски и заявления в защиту прав и законных интересов государства, предприятий, учреждений и организаций государственных форм собственности, а в защиту прав и законных интересов субъектов хозяйствования негосударственных форм собственности и граждан – в случаях, если они лишены возможности самостоятельно защитить свои интересы [4]. Согласно ст. 81 ГПК прокурор имеет право обратиться в

суд с заявлением о возбуждении гражданского дела, подведомственного суду, если это необходимо для защиты прав и охраняемых законом интересов Республики Беларусь, ее административно-территориальных единиц, а также юридических лиц и граждан. Прокурор вправе вступить в дело на любой его стадии, если этого требуют интересы государства, а также с целью защиты прав и охраняемых законом интересов граждан [2].

Согласно п. 3 ч. 1 ст. 241 ТК Республики Беларусь, в судах рассматриваются индивидуальные трудовые споры по заявлению прокурора, если решение комиссии по трудовым спорам не соответствует трудовому законодательству и иным актам, содержащим нормы трудового права. Сроки обращения за разрешением трудовых споров, установленные в ч. 1 и ч. 2 ст. 242 ТК, применяются и при обращении в суд прокурора [5].

Также прокурор участвует в рассмотрении дел судом апелляционной и надзорной инстанции, принимая меры к недопущению оставления в силе незаконных и необоснованных решений, и осуществляет надзор за соблюдением законности при исполнении решений по трудовым делам.

При этом особое значение имеет надзор за соблюдением законности при исполнении судебных решений по делам о восстановлении на работе незаконно уволенных работников. Практика показывает, что имеют место случаи, когда решение о восстановлении на работе не выполняется. Прокурор должен не только выявлять такие нарушения, принимать немедленные меры к их устранению, но и следить за тем, чтобы виновные были наказаны.

2) второй формой участия прокурора в гражданском судопроизводстве по трудовым делам является вступление в процесс, возбуждаемый по инициативе других лиц. В данном случае необходимость участия прокурора в данной категории дел признается либо судом, либо непосредственно самим прокурором.

Таким образом, участвуя в рассмотрении судом гражданских трудовых дел независимо от того, участвует он по своей инициативе или по определению суда, и являясь во всех случаях представителем государства, прокурор обязан добиваться точного и неуклонного соблюдения норм процесса, способствовать полному исследованию обстоятельств дела, правильному разрешению споров и соблюдению законности. Осуществляя надзор за законностью судебных решений, прокурор обязан опротестовать незаконные и необоснованные решения в сроки, установленные законом.

Исходя из этого, целью деятельности прокурора в гражданских делах по трудовым спорам является:

- содействие правосудию по решению трудовых споров;
- защита, в пределах имеющейся компетенции, прав и свобод человека и гражданина, а также публичных интересов;
- укрепление законности в сфере трудового и гражданского законодательства.

После анализа деятельности прокурора в рассмотрении трудовых споров стоит отметить определенные неточности в законодательстве. Несмотря на то, что ТК использует термин «трудовые права», он не содержит легального определения этого понятия. Доктрина же не выработала единого толкования данного термина, но, обобщая различные интерпретации ученых, трудовые права можно охарактеризовать как правовые притязания участников трудовых правоотношений к иным субъектам указанных правоотношений. Не существует в юридической науке и единого мнения относительно понятия «защита прав». К примеру, отдельные исследователи понимают защиту прав как «совокупности мер, направленных исключительно на их восстановление и устранение препятствий в реализации» [1, с. 19]. Представляется, что это определение не вполне применимо к отдельным специфичным видам деятельности, таким как деятельность прокурора. Обусловлено это тем, что доктрина, рассматривая защиту прав как процесс, имеющий несколько стадий, необоснованно исключает из этого процесса стадию пресечения правонарушения. Поэтому корректнее с учетом участия прокурора в защите трудовых прав граждан понимать под защитой прав деятельность, «содержание которой составляет реализация предусмотренных законом правовых способов и средств, обеспечивающих

пресечение нарушений трудовых прав и интересов, их восстановление или устранение препятствий в реализации».

Стоит также обратить внимание на проблему определенной несбалансированности сроков рассмотрения обращений в органах прокуратуры и сроков исковой давности по делам, вытекающим из трудовых отношений, обесценивающей такой способ защиты права, как обращения с заявлением к прокурору. Полагаем, что в ст. 10 ТК необходимо внести следующее дополнение: «Течение сроков исковой давности по требованиям о защите трудовых прав приостанавливается при обращении лица к прокурору на срок рассмотрения обращения».

Подводя итог, целесообразным является предложение определить правовой статус прокурора в гражданских делах по трудовым спорам как особого участника гражданского процесса, основной задачей которого является защита прав и законных интересов граждан. Процессуальный статус прокурора характеризуется определенными процессуальными интересами и целями, ради которых он участвует в деле, а именно: обладание государственно-правовой и отсутствие материальной заинтересованности, а также участие в процессе от своего имени вне зависимости от позиций сторон. Как отмечает М.К. Треушникова, «правовое положение прокурора обусловлено сущностью и целями его участия в гражданском судопроизводстве, а объем и характер процессуальным прав прокурора обусловлен также и формами его участия в деле» [3].

Прокурор, являясь лицом, которое непосредственно участвует в деле, имеет юридическую заинтересованность в рассмотрении и разрешении гражданских дел в целом, но данная заинтересованность не имеет личностного характера и не преследует материальных выгод. При рассмотрении трудовых споров заинтересованность прокурора обусловлена спецификой прокурорской деятельности – прокурор от имени Республики Беларусь осуществляет надзор за исполнением законодательства на ее территории.

Список литературы:

1. Васильева, Е.В. Защита профсоюзами социально-трудовых прав работников в условиях рыночной экономики : автореф. дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.05 / Е.В. Васильева. – Томск, 2006. – 179 с.
2. Гражданский процессуальный кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : 11 января 1999 г., № 238-З : принят Палатой представителей 10 декабря 1998 г. : одобр. Советом Респ. 18 декабря 1998 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 27.05.2021 г., № 113-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.
3. Максимова, К.А. Процессуальный статус прокурора в гражданском процессе по рассмотрению трудовых споров [Электронный ресурс] / К.А. Максимова // Студенческая наука. – 2018. – № 2 (17). – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/protsessualnyy-status-prokurora-v-grazhdanskom-protsesse-po-rassmotreniyu-trudovyh-sporov/viewer>. – Дата доступа: 12.12.2022.
4. О прокуратуре: Закон Респ. Беларусь от 8 мая 2007 г. № 220-З: с изм. и доп. от 19 мая 2022 г. № 171-З // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.
5. Трудовой Кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : 26 июля 1999 г., № 296-З : Принят Палатой представителей 8 июня 1999 г. : одобр. Советом Респ. 30 июня 1999 г. : в ред. Закона от 28.25.2015 г., № 114-З // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЯ ПРАВОМ КОРПОРАТИВНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ, АНАЛИЗ И ИННОВАЦИИ ПО БОРЬБЕ С НИМИ

Михеева Ирина Владимировна

*магистрант,
НОЧУВО Московский финансово-промышленный
университет «Синергия»,
РФ, г. Москва*

Объективные потребности развития гражданских правоотношений вызвали необходимость выяснения особенностей отношений в таких организациях учитывая довольно проблемное движение по регулированию корпоративных отношений в законодательной сфере, во внутренних актах и, как следствие, появление огромного количества корпоративных судебных споров. Конечно, спор является следствием конфликта, который возникает, разворачивается и часто даже не прекращается с решением спора судом. [3, 6] Он продолжается и порождает другие конфликты, наслаиваются, и касается не только тех лиц, вовлеченных в него, а нарушает права многих инвесторов, вложивших свои средства в корпоративную организацию. Поэтому обострился вопрос о правовой природе этих конфликтов и их причины, в первую очередь для их предупреждения и своевременного реагирования на них. В таком контексте исследований в цивилистике мало, а на доктринальном уровне они отсутствуют. Это во многом связано с распространенными представлениям о конфликте как предмет изучения других наук (и не всегда правовых) и о достаточности таких сугубо правовых категорий, как осуществление, охрана и защита, благодаря которым можно достичь надлежащего правового результата. Именно в этом направлении работали такие ученые, как В.А. Васильева, А.Н. Винник, В.М. Кравчук, А.В. Регурецкая, И.Б. Саракун, И.В. Спасибо-Фатеева, О.В. Щербина и др. Анализ работ показывает, что ученые-юристы идут путем исследования таких категорий, как охрана и защита корпоративных прав. Это в определенной степени ограничивает сферу научных поисков и оставляет за их пределами целые слои отношений, поскольку сущность корпоративного конфликта гораздо глубже, а отношения, которые при этом складываются, – гораздо разнообразнее, чем в классических подходах надлежащих корпоративных прав и последствий их нарушения, которые воплощаются в правовые механизмы охраны и защиты. [2, 5] Убедительным аргументом в пользу необходимости во введении новых подходов к решению проблем в сфере корпоративных правонарушений являются изменения современного законодательства и судебной практики, вызвано императивностью, противоречивостью, несогласованностью и концептуальными его ошибками; длительной неопределенностью по вопросам правовой природы корпоративных отношений и корпоративных споров, их субъектного состава, способов защиты нарушенных корпоративных прав и интересов; резким изменением правовых позиций высшими судебными инстанциями, иногда на противоположные; отсутствием действенных рыночных механизмов, которые бы исправили острую ситуацию с правонарушениями в отдельных акционерных обществах (далее – АО) подавляющим наличием в РФ публичных АО с большим объемом контрольных или значительных пакетов акций и слишком малым количеством АО с раздробленностью акций. Итак, причин для осложнения осуществления акционерами своих прав независимо от размера их пакетов акций и для правонарушений в этой сфере много, а меры, которые были бы направлены на исправление такой ситуации, наоборот мало. Поэтому, необходимы научные исследования этой проблемы, ведь именно они способны дать системный анализ тех проблем, которые накопились в этой сфере, и предложить пути их решения. Приведенное является основанием для освоения тематики корпоративного конфликта, в плоскости которого выявляются возможности предложить те правовые механизмы, которые позволили бы улучшить не только законодательное регулирование корпоративных отношений и поднять степень эффективности решения споров в АО, но и создали бы принципиально другую корпоративную среду в стране. Связь работы с научными программами, планами, темами. [6, 4] Модель урегулирования и предупреждения корпоративных конфликтов,

воплощенная в современное российское законодательство, не всегда адекватно отражает закрепленные за участниками корпоративных отношений права и имеющиеся у них интересы. Это в значительной степени повышает риск недобросовестных действий с их стороны и, как следствие, уменьшает уровень корпоративной устойчивости АО. Сделан вывод о необходимости в выяснении правовой природы корпоративного конфликта. Такой необходимости может быть удовлетворено решением ряда теоретико-методологических взаимосвязанных задач, а именно: установить объект, субъектный состав и содержание корпоративного конфликта; очертить круг оснований его возникновения и прекращения; найти наиболее оптимальные и эффективные способы не только осуществления корпоративных прав и / или интересов, но и их охраны, определение форм, которые бы реально способствовали восстановлению нарушенных (непризнанных, оспариваемых) корпоративных прав и / или интересов, а также выполнению обязанностей участниками таких правоотношений; отграничить корпоративный конфликт от трудовых споров, что позволит четко определить порядок его решения, а в случае перехода в корпоративный спор – подведомственность рассмотрения таких споров как одной из форм решения корпоративного конфликта; определить закон, который должен быть применен к предупреждению и / или прекращению конфликтной ситуации в АО. Наличие взаимосвязанных, но нерешенных задач (их системы) указывает на научную проблему, требующую своего решения. В подразделе 1.2. «Методология исследования корпоративного конфликта» освещены методологию проведения исследования. Для наработки и применения понятия «корпоративный конфликт» недостаточно установления его сущности. Важно установить эмпирические признаки этого феномена, дать его содержательную характеристику, смоделировать «состав». Методологически правильно построенный анализ объекта является ключом к установлению природы остальных элементов корпоративного конфликта. Его особенностью является производный характер от регулятивных корпоративных отношений с определенными элементами. Именно корпоративные права, составляющие содержание регулятивной корпоративной связи, в процессе своего осуществления могут быть нарушены (создается угроза их нарушения) и требуют своей охраны, и приводит к такому конфликту. По анализу субъектного состава корпоративного конфликта с методологической точки зрения, актуальна постановка вопроса «методологический плюрализм» [1, 2]. Для выяснения вопроса об органах АО и лица следует исходить именно из этого. Утверждается, что отказ от признания субъектами членов органов АО не позволяет применить хоть как-то защитную функцию норм о представительстве, когда представитель выходит за пределы своих полномочий и последствия наступают для самого представителя. То есть, усеченными есть все возможности для акционеров и АО эффективно использовать любые правовые механизмы. Название «корпоративный конфликт» является результатом синтеза его системных признаков. Для установления понятийного аппарата корпоративных отношений, находящихся в состоянии конфликта, путем синтеза их составляющих доказано ошибочность отождествления понятия и содержания того явления, которое им закрепляется. Используя постулат, согласно которому охранные отношения могут возникать только на основе регулятивных, сделан вывод, что и объект первых будет отличным от объекта вторых (будет иметь собственные особенности и признаки). Приведенное касается и учений об корпоративных отношениях их субъектный состав. Указывается на постепенный отход от жестких предписаний законодательства в отношении участников корпоративных отношений – от тех людей, которым определялись исключительно АО и его акционеры. Субъектами корпоративных отношений является и должностные лица его органов. Методологически вредной является подмена понятий, которая наблюдается в сфере исследований корпоративного конфликта. В частности, основания его возникновения подменяются категориями интереса, цели, мотивов и причин. Их сравнительный анализ позволил установить, что только основания возникновения корпоративного конфликта как юридические факты, имеющие правовое значение в контексте изучения его цивилистической природы.

Список литературы:

1. Видинеев В.Г. Гражданско-правовой характер корпоративных отношений // Общество и право. – 2014. – № 1.
2. Серебрякова А.А. Отношения хозяйственных обществ с управляющей организацией (управляющим) в системе корпоративного управления // Законы России: опыт, анализ, практика. – 2014. – № 7.
3. Сидорова В.Н. Правовая природа корпоративных отношений // Юрист. – 2014. – № 12.
4. Степанов Д.В. Особенности договора учредителей о создании акционерного общества // Хозяйство и право. – 2014. – № 2.
5. Шабунова И.Н. Корпоративные отношения как предмет гражданского права // Журнал российского права. – 2014 – №2.
6. Шиткина И.С. Соглашения акционеров (договоры об осуществлении прав участников) как источник регламентации корпоративных отношений // Хозяйство и право. – 2016. – № 2.

МЕДИАЦИЯ В СФЕРЕ ТРУДОВЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ

Нигматуллина Айгуль Динаровна

студент,
Учреждение высшего образования
«Университет управления «ТИСБИ»,
РФ, г. Казань

Мотрохин Евгений Юрьевич

научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент,
Учреждение высшего образования
«Университет управления «ТИСБИ»,
РФ, г. Казань

MEDIATION IN THE FIELD OF LABOR RELATIONS

Aigul Nigmatullina

Student,
Institution of Higher Education
"University of Management "TISBI",
Russia, Kazan

Evgeny Motrokhin

Scientific director, Candidate of Law, Associate Professor,
Higher Education Institution "University of Management "TISBI",
Russia, Kazan

Аннотация. В статье проведен анализ медиации, проведение ее при трудовых спорах. Отмечены плюсы и минусы медиации при трудовых спорах.

Abstract. The article analyzes mediation and its implementation in labor disputes. The pros and cons of mediation in labor disputes are noted.

Ключевые слова: урегулирование споров, трудовые конфликты, медиация.

Keywords: dispute resolution, labor conflicts, mediation.

Для начала необходимо отметить, что медиация по праву считается наиболее перспективным институтом для разрешения трудовых споров. Это объясняется чрезмерной загруженностью судебной системы, дороговизной и длительностью судебных тяжб для простого обывателя. Вопросам медиации в трудовых правоотношениях посвящали свои труды такие ученые как О.С. Лиликова, О.Ю. Павловская, И.И. Шишковец, А.О. Яценко и другие.

Под процедурами медиаций необходимо понимать способы по урегулированию правовых споров при содействии медиаторов, которые являются нейтральной стороной, привлекаемой участниками спора, в качестве посредника, и участников споров – на добровольных основах, с целью достижения сторонами спора решения, устраивающего обе стороны.

Далее рассмотрим ряд основных видов медиаций, а именно:

- направленные на решения проблем, в центре процессов медиаций – интересы людей, на цели, которые должны быть достигнуты.
- медиации трансформаций, в рамках которых определяется ход процессов, в центре – общения участников, медиаторы контролирует процессы;
- нарративные, в рамках которых осуществляется общение сторон;
- семейные, в которых члены одной семьи, чаще всего родители, принимают устраивающие их решения;

- медиации пониманий, в рамках которых происходит более детальное исследование сложившихся проблем;
- восстановительные, которые направлены на восстановление правоотношений между участниками;
- оценочные, в рамках которых стороны предлагают свои способы разрешения спорных ситуаций.

Медиация может быть:

- обязательная – без проведения медиативной процедуры нельзя обратиться в суд за защитой права;
- факультативная – стороны могут применить процедуру, а могут не применять;
- платная – услуги медиатора оплачиваются сторонами спора в равных пропорциях, если они не договорятся об ином порядке платы;
- безвозмездная – услуги медиатора не оплачиваются сторонами, поскольку медиаторы входят в иные структуры, например в штат отдела при судебном органе и т.д.

Рассмотрим правовую природу процедур медиации в Российской Федерации. Процедура медиации фактически начала действовать с 01.01.2011 года, фактически с момента вступления в силу Федерального закона Российской Федерации от 27.07.2010 года № 193-ФЗ «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» (далее – Закон о медиации) [2]. В то же время вступил в силу Федеральный закон Российской Федерации от 27.07.2010 года № 194-ФЗ «О внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)». На данном этапе развития существует серьезная проблема, которая заключается в том, что в нормах Трудового кодекса Российской Федерации (далее – ТК РФ) не регламентирован вопрос использования медиации. Отсюда вопрос – возможно ли ее применение в рамках разрешения трудовых правовых споров?

Рассмотрим понятие трудовых споров, под которыми необходимо понимать ряд неурегулированных разногласий, которые возникают в рамках правовых отношений между работодателями и работниками, в вопросах применения норм трудового законодательства, а также иных нормативно-правовых актов, которые имеют прямое отношение к трудовому праву, в том числе различные коллективные договоры, соглашения, локальные нормативные акты, трудовые договоры, а также установление и/или изменения индивидуальных особенностей условий труда. Данное понятие закреплено в нормах статьи 381 ТК РФ [3].

Процедура медиации осуществляется в виде различных процессов, с применением разнообразных техник и приемов, которые выбирают сами медиаторы после оценки стадии конфликтной ситуации, индивидуальных особенностей и прочих существенных нюансов.

Медиаторами организуются переговоры, осуществляется помощь участникам в виде определения своих позиций с учетом позиции противоположной стороны, выбираются направления к принятию взаимовыгодных решений. Медиаторы не могут настаивать на принятии каких-либо решений.

С точки зрения трудовых споров, применение данной процедуры весьма актуально, в виду существенного количества нарушений норм трудового законодательства как со стороны работодателя, так и со стороны самих наемных работников.

Рассмотрим, в чем усматривается преимущество от применения медиаций, в отличие от разбирательств в судебных органах:

- процедура носит конфиденциальный характер, что предусмотрено законодательством, следовательно, репутационные риски для работодателей сведены к минимуму;
- процедура носит добровольный характер, что проявляется во взаимных волеизъявлениях участников споров, то есть, носит мирный характер урегулирования конфликтных ситуаций;
- процедура характеризуется короткими сроками принятия решения, что является несравненным преимуществом перед судебными спорами, которые могут затянуться на длительный срок;

- процедура позволяет прийти к обоюдным взаимовыгодным решениям [4].

Приведем пример судебной практики. В Советский районный суд г. Липецка обратился работник пекарни. В ходе разбирательства было выяснено, что работодатель закрыл пекарню, в результате чего перестал выплачивать пекарю оплату труда, в тоже время прекращение трудовых отношений не было официально оформлено. В процессе рассмотрения обстоятельств возникшего спора, участники спорной ситуации заключили медиативное соглашение. По его условиям работодатель взял на себя обязательства в оговоренный сторонами срок предоставить пекарю трудовую книжку и иные документы, а также выплатить 40 тыс. рублей в качестве компенсации времени вынужденного простоя. В результате разбирательства суд утвердил мировое соглашение и прекратил производство по делу [5].

Несмотря на все перечисленные плюсы, применение процедуры медиации до сих пор слабо развито, что объясняется определенными причинами, а именно:

- низкий уровень популяризации процедур медиации по причинам отсутствия информированности населения о подобных процедурах, их сути, плюсах и минусах;
- недоверие к процедурам в виду достаточно недавнего закрепления их в нормах российского законодательства;
- психологические особенности участников споров, которые проявляются в нежелании уступить противоположной стороне;
- небольшое количество специалистов, которые предоставляют услуги в сфере процедур медиаций.

Стоит отметить ряд примирительных процедур, установленных нормами Трудового кодекса Российской Федерации, где в нормах статей 401–405 ТК РФ предусмотрены процедуры по рассмотрению коллективных трудовых споров с помощью примирительных комиссий, с участием посредников и в трудовых арбитражах.

В рамках рассмотрения трудовых споров необходимо обратиться к нормам статьи 382 ТК РФ, которые гласят, что их рассмотрение может быть осуществлена посредством:

- комиссий по трудовым спорам;
- судебных органов [4].

Комиссии по трудовым спорам рассматривают трудовые споры зачастую на публичной основе, с привлечением трудовых коллективов, осуществляют запросы необходимых подтверждающих документов, заслушивают мнения участников конфликтов, могут привлекать экспертов. Решения, которые выносятся комиссиями, зачастую не удовлетворяют обе стороны конфликтов. Все сказанное говорит о том, что решения, принимаемые комиссиями, не всегда объективны, так как участие в них принимают заинтересованные лица, в лице представителей работодателя, а именно, работников, которые не хотят портить отношения с работодателем. В случаях привлечения медиаторов, может быть дана оценка незаинтересованной стороны по ситуациям, а также может быть найдено решение, которое устроит всех участников конфликта. Практика применения процедуры медиации говорит о значительной части трудовых споров, которые происходят в рамках внутриколлективных конфликтов, где участниками являются, как сами работники, так и руководители/работодатели. Для разрешений подобных трудовых споров нередко обращаются к процедурам медиаций во время судебных разбирательств. Так, в качестве примера, можно обратиться к ситуации, когда работник П, транспортной компании «Н» принял решение обратиться в суд с требованиями о взысканиях с нанимателя среднего заработка за каждый день задержки расчета при увольнении. По итогам участия медиатора в данном споре, стороны заключили соглашение, согласно которому истец отказался от иска и участники пришли к решению, которое устроило всех: руководитель от имени предприятия и своего работника (бухгалтера) принес извинения и в качестве дополнительной компенсации бесплатно оказал услугу бывшему работнику по грузоперевозке мебели в связи с его переездом на другую квартиру.

Ключевыми спорами, разрешаемыми с применением медиации выступают споры о восстановлении на работе, об оплате труда, о возмещении ущерба, причиненного при исполнении

трудовых обязанностей, в том числе по искам работодателей. Можно привести пример судебной практика, в котором сотруднику был вынесен выговор, а впоследствии его уволили по п. 5 ч. 1 ст. 81 ТК РФ. Сотрудник обратился в суд с исковым заявлением о признании приказов незаконными и о восстановлении на работе. По результатам рассмотрения обстоятельств возникшего спора стороны заявили ходатайство о прохождении процедуры медиации. В дальнейшем стороны заключили медиативное соглашение. По его условиям работодатель принял на себя обязательства по отмене приказа об объявлении выговора, а также восстановлении в должности без удержания компенсации за неиспользованный отпуск. Суд утвердил мировое соглашение и прекратил производство по делу [6].

Тем не менее, снова возникает ранее описанная проблема, так как какие-либо поправки в ТК РФ по изучаемой тематике не были внесены. При этом, в нормах статьи 5 ТК РФ указывает, что если вновь принятый федеральный закон, содержащий нормы трудового права, противоречит ТК РФ, то этот федеральный закон применяется при условии внесения в него соответствующих изменений [7]. Считаем целесообразным внести соответствующие поправки в трудовое законодательство Российской Федерации.

Принятие судебных решений основывается в первую очередь на букве закона и не учитывает интересы всех сторон конфликтов. Судебная система перегружена, что серьезно влияет на проработку правового конфликта судьями. Медиация и медиаторы позволяют применять наиболее персональные и точечные подходы к решению проблем, так как прийти к медиативным соглашениям не учитывая интересы всех участников споров, попросту не представляется возможным. Процедуры медиации подразумевают полноту вовлечения участников споров, где окончательные решения принимают сами участники, с учетом своих требований.

На территории нашей страны медиация является альтернативным способом, направленным на предотвращение либо разрешения возникших между сторонами споров. Отечественным судебным сообществом были определены наиболее важные варианты действий судебного органа, с учетом положений современной системы права в целях оказания содействия участвующим в споре сторонам по достижению мирного урегулирования спора.

Подробное описание действий представителей судебной инстанции по прибеганию к средствам медиации в целях, равно как и отсылки участников процесса к прохождению медиативных процедур. Активное введение медиации как средства урегулирования споров послужит причиной для снижения потребности в дополнительном стимулировании использования процедуры медиации путем включения некоторых положений о медиации в положения материального права.

Можно сделать вывод, что необходимо повысить информированность среди населения о существовании возможности разрешения возникающих споров в области трудовых правоотношений прибегая к медиации. В результате если у работников возникнет необходимость прибегнуть к медиации в целях разрешения спорной ситуации в трудовых правоотношениях и у них будет возможность воспользоваться преимуществами медиации и по спорам в других отраслях правоотношений, то в последствии это положительно скажется на дальнейшем развитии этого института.

Мы уверены, что добиться эффективного решения споров в сфере трудовых правоотношений, можно развивая направление медиации среди руководящего состава: решать конфликты на месте, привлекать к медиативной работе профсоюз организации, ведь защита интересов работников и является его непосредственной обязанностью. Возможно так же создать внутри компании службу медиации, для сокращения времени поиска медиаторов со стороны, для оперативного разрешения споров на месте, для сохранения конфиденциальной информации. Все это позволит не доводить трудовые конфликты до суда, максимально решая их на месте.

ГПК РФ в ст. 148 указывает, что деятельность суда по примирению сторон выступает задачей подготовки дела к рассмотрению. Отсюда следует, что фактически примирение спорящих выступает задачей стадии судопроизводства, что противоречит положениям ГПК РФ в остальной части, а именно в возможности медиации и примирения на любой стадии процесса до вынесения решения суда. В связи с этим, следует внести изменения в ст. 2 ГПК РФ. Указав,

что примирение сторон, включая медиацию, выступает задачей гражданского судопроизводства в целом.

Также следует дополнить ТК РФ перечнем трудовых споров, которые могут быть разрешены с помощью медиации.

Список литературы:

1. ВС: стороны все реже обращаются к медиации при разрешении споров [Электронный ресурс] // ПРАВО.РУ / Режим доступа: <https://pravo.ru/news/view/130642/>
2. Горблюк А.В. Зарубежный опыт применения процедуры медиации // Научно-образовательный журнал для студентов и преподавателей «StudNet». – 2020. – № 10/2020. – С. 1–14.
3. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020). Официальный текст Конституции РФ с внесенными поправками от 14.03.2020 опубликован на Официальном интернет-портале правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 04.07.2020.
4. Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации): федер. закон от 27.07.2010 № 193–ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации 2010.– № 31.– Ст. 4162.
5. Определение Советского районного суда г. Липецка от 31.10.2018 по делу № 2–6772/2018
6. Определение Елецкого городского суда Липецкой области от 03.03.2017 по делу № 2–416/2017
7. Шепелева А.К. Загруженность российской судебной системы // Научный аспект. – 2020. – № 2. – С. 562–567.

ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ АВТОГРАЖДАНСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ: ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА И ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ СОВРЕМЕННОСТИ

Нигматуллина Айгуль Динаровна

студент,

Университет управления «ТИСБИ»,

РФ, г. Казань

COMPULSORY INSURANCE OF CIVIL LIABILITY OF VEHICLE OWNERS: GENERAL CHARACTERISTICS AND PROBLEMATIC ISSUES OF OUR TIME

Aigul Nigmatullina

Student

of the University of Management "TISBI",

Russia, Kazan

Аннотация. Каждым днем число автовладельцев в стране и в мире растет. В связи с этим вопрос об обязательном страховании автогражданской ответственности владельцев транспортных средств становится более актуальной и интересной. Так же в связи с этим возрастает количество проблемных вопросов, а решения данных проблем начинают требовать более серьезного подхода и глубокого понимания источников возникновения данных проблем. В данной статье мы попробуем разобрать данный вопрос и выделим несколько проблемных моментов данной темы.

Abstract. Every day the number of car owners in the country and in the world is growing. In this regard, the issue of compulsory insurance of motor liability of vehicle owners is becoming more relevant and interesting. Also, in this regard, the number of problematic issues increases, and solutions to these problems begin to require a more serious approach and a deep understanding of the sources of these problems. In this article, we will try to analyze this issue and highlight several problematic points of this topic.

Ключевые слова: страхование; автомобиль; страховая выплата; проблема; пути решения.

Keywords: insurance; car; insurance payment; problem; solutions.

Обязательное страхование автогражданской ответственности владельцев транспортных средств (сокр. ОСАГО – обязательное страхование автогражданской ответственности) – это вид страхования ответственности, возникший в США в 1920-е годы и получивший большое распространение в 1940-1950-е годы в Европе (а затем и в остальном мире), при котором объектом страхования являются имущественные интересы, связанные с риском гражданской ответственности владельца транспортного средства по обязательствам, возникающим из причинения вреда жизни, здоровью или имуществу потерпевших при пользовании транспортным средством. ОСАГО было введено во всех странах как социальная мера, направленная на создание финансовых гарантий возмещения ущерба, причиненного владельцами транспортных средств, и как финансовый инструмент повышения безопасности дорожного движения. Такое страхование доступно во многих странах мира, а также в рамках транснациональных соглашений.

В СССР идея введения этого закона обсуждалась еще в 1960-е годы, но тогда было принято решение воздержаться от введения такого страхования. Мы вернулись к разработке этого закона в 1993-1994 годах, когда в Государственную Думу стали поступать различные варианты соответствующего законопроекта. Заключительный этап развития закона пришелся на 2000-2002 годы. В 2000 году законопроект был рассмотрен в первом чтении Государственной Думой. ОСАГО окончательно пришло в Россию 1 июля 2003 года со вступлением в силу Фе-

дерального закона от 25 апреля 2002 года № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств». [2, ст.33] Данный федеральный закон действует и на сегодняшний день, регулирует между сторонами страховые отношения.

С 1 июля 2015 года автовладельцы могут оформить полис ОСАГО через Интернет и распечатать его на принтере. Данное постановление было подписано Дмитрием Медведевым и текст документа был опубликован в «Российской газете».

ОСАГО (или Обязательное страхование автогражданской ответственности) – это то, с чем сталкивается абсолютно каждый автовладелец. Это понятие имеет много аспектов, в первую очередь юридических, поэтому давайте рассмотрим его более подробно.

Первый федеральный закон об обязательном страховании автомобилистов вступил в силу в 2002 году. Несмотря на многочисленные поправки, внесенные с тех пор, суть ОСАГО остается неизменной. Она заключается в защите интересов автовладельца в случае дорожно-транспортного происшествия.

Наличие ОСАГО гарантирует, что страховая компания выплатит водителю определенную сумму денег в качестве компенсации за ущерб, причиненный его автомобилю. В этом случае страховое возмещение получает только пострадавшая сторона, в то время как виновник аварии должен будет покрыть все расходы по ремонту автомобиля из собственного кармана.

Также важно понимать, что при оформлении ОСАГО водитель страхует собственную автогражданскую ответственность, а не сам автомобиль как собственность. При оформлении полиса клиенту может быть предложено приобрести дополнительную услугу путем заключения договора страхования автомобиля или жизни, но клиент имеет полное право отказаться от такого предложения. Более того, вам следует тщательно проверить документы, которые вы подписываете в страховой конторе, чтобы исключить любые недоразумения [3, С. 59].

ОСАГО должны получать все участники дорожного движения, за исключением владельцев тихоходных транспортных средств, не предназначенных для движения со скоростью более 20 км/ч. Также не подлежат страхованию прицепы для легковых автомобилей и иномарок.

Вождение без ОСАГО допускается только в том случае, если автомобиль новый и еще не зарегистрирован в ГИБДД, а с момента его покупки прошло не более 10 дней. В такой ситуации лучше не садиться за руль, пока не будут завершены все юридические формальности, или иметь с собой договор купли-продажи автомобиля.

За отсутствие ОСАГО предусмотрен административный штраф. Штраф также предусмотрен в том случае, если даже страховой полис был выдан, но не был при себе, когда сотрудник остановил на дороге для проверки документов. Но за это штраф сравнительно невелик, по сравнению с отсутствием страхового полиса.

Обязательная страховка вполне достаточна, если водитель имеет хотя бы средний стаж вождения, не участвовал в крупных авариях и водит машину аккуратно. Если за руль садится «чайник» или водитель, который не соблюдает правила дорожного движения и водит машину рискованно, также рекомендуется обратиться за добровольной страховкой.

Процедура выдачи полиса может быть осуществлена тремя способами. Прямо в офисе страховой компании. После получения всех документов представитель страховщика рассчитывает стоимость полиса и оформит договор страхования. После оплаты необходимой суммы автовладелец получает копию договора, сам полис со всеми необходимыми реквизитами, квитанцию об оплате и страховую записку.

На официальном сайте страховщика. Удобный способ, позволяющий оформить полис ОСАГО, не выходя из дома. Для регистрации вам нужно будет зарегистрироваться на сайте, заполнить электронную заявку, рассчитать стоимость страховки на онлайн-калькуляторе и произвести оплату с помощью банковской карты или одной из платежных систем. После выполнения всех шагов вы сможете распечатать электронный полис [5, С. 98].

Во всех остальных случаях электронный полис не менее удобен и надежен, чем бумажный, и часто этот способ будет даже предпочтительнее для автовладельца (например, если рабочий график очень плотный или если автовладелец долго отсутствует).

Теперь, когда мы прояснили основные моменты по оформлению ОСАГО и получению соответствующих выплат, я хочу выделить одну из ключевых проблем, связанных с этим видом страхования – подделку полисов. Почему происходит это явление и как с ним бороться?

Во-первых, подделывать страховые полисы довольно выгодно. С каждым годом число автомобилистов в стране растет, и люди все чаще покупают хорошие дорогие иномарки. А средняя стоимость полиса ОСАГО за последние несколько лет значительно выросла (в среднем одна страховка выходит 6-7 тысяч рублей сроком на один год).

Лицо, занимающиеся подделкой страховых полисов, действует очень уверенно. Чаще всего их представляют сотрудники известных страховых компаний, и они имеют в своем распоряжении современное сложное оборудование, позволяющее печатать вполне надежные подделки. С распространением интернета многие потребители стали оформлять электронные полисы, но мошенники и здесь не растерялись. Они используют передовые веб-технологии (например, клонируют сайты), не вызывая никаких подозрений у клиентов. На самом деле эти люди-настоящие профессионалы, только их знания и умения направлены не в ту сторону.

Что касается самих автовладельцев, то они часто просто хотят сэкономить время, не говоря уже о том, что лишь немногие автомобилисты разбираются в юридических тонкостях оформления полиса [4, С. 93].

Также есть и такая острая проблема данного вопроса, как отсутствие у виновного лица страховки или же он просрочен. В данном случае, если повреждения не значительные нужно постараться договориться на месте и самостоятельно оценить стоимость поврежденных деталей автомобиля. Если же не получается, то дожидаться сотрудников и оформить дорожно-транспортное происшествие. Виновник будет возмещать причиненный вред в судебном порядке из собственного кармана. Так же ему будет составлен административный материал за управление транспортным средством без ОСАГО. Также хочется сказать о том, что в свою страховую компанию обратиться за страховым возмещением в данном случае нельзя.

Проблематика достаточно глобальная у данной темы. Если же указать на пути решения именно указанной выше проблем, то нужно сказать, что нужно быть бдительными самим автовладельцам при выборе страховой компании или сотрудника. Так же при оформлении страхового полиса, нужно потребовать у сотрудника той или иной организации предъявления документов, удостоверяющих полномочия данного лица и тем самым защитить себя от мошенников.

Таким образом, с каждым годом количество автовладельцев становится все больше и больше и, следовательно, тема обязательного страхования автогражданской ответственности становится все более актуальной. Кроме этого возрастает и риск попасть в «руки» мошенников. Поэтому нужно быть бдительными при выборе организации и оформлении страхового полиса. При необходимости воспользоваться данной страховкой нужно следовать конкретной инструкции и тем самым защитить себя от ненужных имущественных потерь.

Список литературы:

1. Воронков, Ю.С. История и методология науки: Учебник для бакалавриата и магистратуры / Ю.С. Воронков, А.Н. Медведь, Ж.В. Уманская. – Люберцы: Юрайт, 2016. – 489 с.
2. Конституция Российской Федерации: принята Всенародным голосованием 12 декабря 1993 года: [в ред. от 21.07.2014 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2014. – №31. – Ст. 137.
3. Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств: федеральный закон от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ: [ред. от 08.12.2020] // Собрание законодательства РФ. – №18.- 2002. – ст. 1720.
4. Светлов, В.А. Философия и методология науки: Учебное пособие / В.А. Светлов, И.А. Пфаненштиль. – М.: Инфра-М, 2019. – 288 с.
5. Честнов, И.Л. История и методология юридической науки: Учебник / И.Л. Честнов. – М.: Инфра-М, 2018. – 248 с.

ОРГАНИЗАЦИЯ РАБОТЫ С ВХОДЯЩИМИ ДОКУМЕНТАМИ В АДМИНИСТРАЦИИ ПУШКАРСКОГО СЕЛЬСКОГО ПОСЕЛЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА «БЕЛГОРОДСКИЙ РАЙОН» БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Селюков Егор Андреевич

студент

*Белгородского государственного национального
исследовательского университета,
РФ, г. Белгород*

В рамках современного делопроизводства существует множество факторов, влияющих на сам процесс деятельности организации. К ним можно отнести как объективные факторы, такие как постоянно изменяющиеся нормы законодательства, так и субъективные – локальные решения любой организации. Изучая деятельность организаций можно не только отметить основные тенденции развития делопроизводства, но и использовать приведенный опыт для совершенствования делопроизводственных мощностей любой конкретной организации.

В данной работе на примере Администрации Пушкарского сельского поселения муниципального района «Белгородский район» Белгородской области мы проанализируем работу с входящими документами, так как основная специфика работы местного самоуправления плотно связана с данной областью делопроизводства.

Документооборот – это движение документов в организации с момента их получения или создания до завершения исполнения или отправки. Правильная организация документооборота способствует оперативному прохождению документов в аппарате управления, равномерной загрузке подразделений и должностных лиц, оказывает большое положительное влияние на управленческий процесс в целом [2].

С самого начала входящие документы администрации делятся на регистрируемые и не регистрируемые – Сообщения о заседаниях, совещаниях и конференциях, сводки и информации для сведения, рекламные извещения и плакаты и др. Стоит отметить что все документы должны быть оформлены в соответствии с требованиями ГОСТ Р 7.0.97-2016. «Национальный стандарт Российской Федерации. Система стандартов по информации, библиотечному и издательскому делу». Организационно-распорядительная документация. Требования к оформлению документов» [1].

Весь поток документов, касающийся деятельности администрации, регистрируется главным специалистом в журналах. Как известно, существует множества способов передачи документов, однако в администрации Пушкарского сельского поселения в основном используются традиционная (почтовая) и электронная связь. С помощью почтовой связи в администрацию доставляется письменная корреспонденция в виде простых и заказных писем, почтовых карточек, бандеролей и мелких пакетов, а также печатные издания. По каналам электрической связи поступают письма, факсограммы, телефонограммы, сообщения по электронной почте. Документы, поступающие в администрацию на бумажных носителях, проходят первичную обработку, предварительное рассмотрение, регистрацию, рассмотрение руководством и доставляются исполнителям.

После приема корреспонденции, она проходит этап первичной обработки и регистрации. Прием и первичная обработка документов осуществляются главным специалистом. В свою очередь стоит отметить, что регистрации подлежат те документы, которые по своей сути требуют ответа, контроля или решения. Все документы администрации регистрируются в журналах. Форма журнала представлена в таблице 1.1

Таблица 1.1.

Форма Журнала регистрации входящих документов

№	Дата поступления	Откуда поступил	Краткое содержание	Кому переданы документы	Срок	Где хранится

Далее документ передаётся на исполнение соответствующему должностному лицу. Следующий этап – это исполнение и организация контроля. Ответственность за своевременное исполнение служебных документов возложена на руководителя администрации. Контроль за соблюдением сроков исполнения документов осуществляется главным специалистом. Срок исполнения документа начисляется с даты поступления. Документ считается исполненным, когда решены поставленные в нем вопросы. После исполнения документ снимается с контроля тем лицом, которым он был поставлен на контроль. Данные о ходе и результатах исполнения контролируемых документах обобщаются главным специалистом и докладываются руководителю.

Таким образом можно сделать вывод, что оперативность и качество обработки документов зависят от множество переплетенных между собой факторов, реализуемых в деятельности Администрации. Пушкарского сельского поселения муниципального района «Белгородский район» Белгородской области.

Список литературы:

1. ГОСТ Р 7.0.97-2016. «Национальный стандарт Российской Федерации. Система стандартов по информации, библиотечному и издательскому делу» – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».
2. Кирсанова, М.В. Современное делопроизводство : учебное пособие / М.В. Кирсанова. – М.: ИНФРА-М, 2020. – 312 с. – ISBN 978-5-16-004491-0.

ЭЛЕКТРОННОЕ ПРАВОСУДИЕ В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

Соколкина Александра Сергеевна

студент,

Южно-уральский государственный университет,
РФ, г. Челябинск

Пушкарев Игорь Петрович

научный руководитель,

Южно-уральский государственный университет,
РФ, г. Челябинск

Аннотация. В статье рассмотрены основы и особенности применения электронного правосудия в зарубежных странах. Определены различия внедрения электронного правосудия в различных странах по степени актуальности и распространения. В завершении составлены выводы об эффективности внедрения электронного правосудия в рамках судебных процессов.

Ключевые слова: электронное правосудие, судебные информационные системы, электронная подача исков, компьютерная программа, суд, правонарушения, судебное производство.

С учетом развивающихся информационных технологий происходят определенные изменения во всех сферах жизни современности, включая аспекты совершенствования различных коммуникационных средств, отражающих внедрение цифровых технологий. Данные технологии всецело затрагивают и правовые аспекты жизнедеятельности, имея свойства определенного регулятора социальной жизни.

Вследствие этого, все чаще данные технологии используются как в деятельности органов внутренних дел так и в судах. С учетом такого актуального на данный момент применения появилось определенного рода понятие электронного правосудия. перед тем как перейти к его определению необходимо отметить что внедрение данных технологий в деятельность судебного процесса как следствие повышает его качество и эффективность принятия соответствующих решений.

Под электронным правосудием традиционно понимается способ осуществления правосудия, основанный на использовании современных информационно-коммуникационных технологий и обеспечивающий гласность, открытость и доступность судопроизводства. [1, с.298]

В настоящее время можно выделить определенные главенствующие признаки которые отражают себе применение электронного правосудия в любом государстве:

1. С учетом применения электронных возможностей и способов судебное производство актуализируется наличием процессуальных судебных норм и ведения данного процесса с учетом электронных технологий.

2. Практические аспекты применения электронных технологий в судопроизводстве.

3. Реальное использование на практике работниками судебных учреждений а также гражданами данных технологий с учетом выявления соответствующих выводов об эффективности их использования на современном уровне.

В рамках данного исследования можно отметить, что внедрение электронного правосудия в различных странах достаточным образом отличаются. Это связано с тем, что в некоторых государствах электронное правосудие вводится довольно позже, на основании чего они используют опыт других стран, где оно применяется достаточно дольше.

Рассматривая зарубежные страны и внедрение у них электронного правосудия, можно отметить Бразилию. В данной стране используется специальная компьютерная программа, направленная на вынесение определенного рода решений по дорожно-транспортным происшествиям. В данную программу вложены определенные данные, включающие в себя хранение

свидетельских показаний, а также определенного рода вещественных доказательств по соответствующим делам. На основе автоматизации происходит классификация правонарушений, а также вещественных доказательств по данному делу и формируются определенные решения в соответствии с практикой по данному делу. [2, с.76]

Также можно отметить Китай, который дальше всех продвинулся в электронном судопроизводстве. В Китае разработана определенная система, включающая в себя вынесение приговоров по особо тяжким преступлениям. С учетом этого определенные материалы дела оценивает непосредственно искусственный интеллект, с учетом выяснения информации по исковым заявлениям, которые отправляются непосредственно в мессенджеры. Но несмотря на это, последнее слово так или иначе остается за судьей, который может в любом случае изменить компьютерный приговор. С учетом применения электронного правосудия к концу 2021 года большое количество судов в Китае рассмотрели около 3 миллионов судебных дел, в основном связанных с торговыми спорами или делами в рамках авторских прав или же электронной коммерции.

Что касается американских ученых, то в своей практике они разработали определенную систему **DARE**. Данная система имеет определенные задачи, связанные с распознаванием у подсудимых и свидетелей ложных показаний в судебном процессе. В данную программу заложены определенные материалы в видеоформате реальных дел людей, которые отслеживают визуальные изменения мимики лица подсудимых и свидетелей, а также их голоса и речь. С учетом этого достоверность результатов работы DARE составляет примерно 92 %.

Также рассмотрим Беларусь. В данной стране существует автоматизированная информационная система которая применяется в судах общей юрисдикции. на основании этого в стране действует определенного рода электронные сервисы «Е-court электронное судопроизводство по экономическим делам» и «Банк данных судебных постановлений». В основном они направлены на обеспечение процессуальных документов в электронном виде которые используются в судебной системе. [3, с.111]

Во Франции процессуальные документы и судебные повестки с согласия адресата передаются электронным способом. Интерфейс пользователя – система e-Varreau, причем даже в мобильной версии.

Также есть страны, в которых менее развито электронное правосудие. К такой стране мы можем отнести например Финляндию. В данной стране используются интернет-технологии для инициирования судебного разбирательства лишь в некоторых случаях. К примеру если необходимо подать ходатайство о вызове в суд, когда произошли неоспоримые требования в рамках судебного процесса или же необходимо оформить заявление о предоставлении юридической помощи или же назначения адвоката.

Еще менее развито электронное судопроизводство в Бельгии. Возможность судебного разбирательства через Интернет регулируется так называемыми «законами Феникса», которые начали принимать, начиная с 2006 г. Они названы так по одноименному проекту, призванному обеспечить компьютерный доступ ко всем судам Бельгии, проведение судебного процесса в электронном виде. [4, с.26]

Подводя итог, анализируя зарубежный опыт использования электронного правосудия, можно сделать вывод, что американский опыт в области построения электронного правосудия прогрессивен и в целом достоин подражания. Анализ ресурсов электронного правосудия в Германии приводит нас к выводу, что их основной услугой является управление электронными документами. Отличительной чертой немецкого опыта является то, что эта страна очень осторожно относится к процессу компьютеризации судебных процедур. [5, с.90]

Создание современной электронной судебной системы Moderna в Республике Беларусь находится на переходном этапе. Нет сомнений в том, что у этой страны есть потенциал для создания высококачественного электронного правосудия. В целом Республика Беларусь и Российская Федерация очень похожи по уровню развития, а также по общей концепции построе-

ния онлайн-правосудия. В связи с этим обстоятельством и учитывая особенно дружеские отношения между странами, мы можем рассчитывать на самое тесное сотрудничество в развитии института электронного правосудия.

Список литературы:

1. Решетняк В.И. Зарубежный опыт использования информационных технологий для организации деятельности судов // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. 2019. № 2. С. 298–302.
2. Брянцева О.В., Солдаткина О.Л. Сравнительный анализ зарубежных систем электронного правосудия // Вестник ПАГС. 2019. №6. – С.76.
3. Драгилев Е.В. Драгилева Л.Л. Актуальные вопросы развития электронного правосудия в Республике Беларусь // Пробелы в российском законодательстве. Юридический журнал. 2018. – С.111.
4. Романенкова, С.В. Понятие электронного правосудия, его генезис и внедрение в правоприменительную практику зарубежных стран // Арбитражный и гражданский процесс. – 2018. – № 4. – С. 26–31.
5. Муромская Ю.В., Батурина Н.А. Электронная форма судопроизводства за рубежом // Инновационная наука. 2019. №4. – С.90.

ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ АНТИМОНОПОЛЬНОГО КОМПЛАЕНСА

Хусниярова Сабина Рустамовна

магистрант,

Южно-Уральский государственный университет,

РФ, г. Челябинск

Аннотация. В статье рассмотрено понятие и сущность института антимонопольного комплаенса в Российской Федерации.

Ключевые слова: комплаенс, антимонопольный комплаенс, комплаенс-контроль, комплаенс стандарты, комплаенс-система.

Учитывая сложившиеся негативные последствия ограничения конкуренции, современное государство исходит из необходимости разработки и реализации специальной государственной политики – антимонопольной политики. Уполномоченным органом государственной власти в данной сфере признается Федеральная антимонопольная служба. К полномочиям указанного органа относятся вопросы выявления нарушений антимонопольного законодательства, выдача предписаний нарушителям, привлечение виновных лиц к установленной ответственности.

В свою очередь, отдельные меры, обеспечивающие условия для соблюдения хозяйствующими субъектами положений антимонопольного законодательства, необходимо принимать и в рамках конкретных хозяйствующих субъектов. В настоящее время ведутся дискуссии относительно целесообразности внедрения в деятельность хозяйствующих субъектов антимонопольного комплаенса.

Определение понятия антимонопольного комплаенса дано в п. 2 Положения об организации в ФАС России [4]. В соответствии с указанной правовой нормой антимонопольный комплаенс определяется как «совокупность правовых и организационных мер, направленных на соблюдение требований антимонопольного законодательства и предупреждение его нарушения».

На основе приведенного определения понятия антимонопольного комплаенса могут быть выделены следующие цели его внедрения в деятельность хозяйствующих субъектов:

- 1) соблюдение требований антимонопольного законодательства;
- 2) предупреждение нарушений антимонопольного законодательства[5].

Необходимо отметить, что современное антимонопольное законодательство представлено значительным числом нормативно-правовых актов, содержащих в себе те или иные требования. Однако следует признать, что конкретный антимонопольный комплаенс, внедряемый для контроля внутренней деятельности определенной компании, будет направлен лишь на соблюдение только тех требований и запретов, которые относятся к сфере деятельности соответствующего хозяйствующего субъекта, а также к тем сферам, где могут быть допущены потенциальные нарушения таким субъектом.

Соответственно, антимонопольный комплаенс для каждого хозяйствующего субъекта будет иметь индивидуальное содержание, что зависит от присущих ему антимонопольных рисков. На основе указанного критерия могут быть выделены различные виды антимонопольного комплаенса, что зависит от той сферы, на которую он направлен: сфера осуществления государственных и корпоративных закупок, сфера торговой деятельности, деятельности естественных монополий, тарифного регулирования и др. [3].

Обозначенные цели внедрения антимонопольного комплаенса соответствуют не только публичным интересам (в лице ФАС России), но и интересам отдельных хозяйствующих субъектов, поскольку применяемые меры позволяют предупредить возникновение негативных последствий для компаний (например, в виде несения имущественной ответственности за совершение нарушения антимонопольного законодательства). Так, в результате внедрения антимонопольного комплаенса интерес ФАС России выражается в создании условий для повышения знаний

хозяйствующих субъектов в сфере антимонопольного законодательства, предупреждении совершения ими нарушений, предупреждении возникновения возможных спорных ситуаций в указанной сфере между хозяйствующими субъектами, сокращении необходимости в проведении контрольных мероприятий. В свою очередь, хозяйствующие субъекты в результате внедрения антимонопольного комплаенса могут предупредить случаи нарушения антимонопольного законодательства, минимизировать риски возникновения таких нарушений, освободиться от проведения плановых проверок антимонопольным органом и т.п. [1].

Несмотря на преимущества антимонопольного комплаенса, современные компании не стремятся внедрять его в свою деятельность, что связывается с потребностью несения существенных имущественных затрат, а также неочевидности последствий снижения административной нагрузки в случае допущения нарушения антимонопольного законодательства. Лишь отдельные крупные компании внедрились элементы антимонопольного комплаенса в свою деятельность (ПАО «МТС», Роснефть, Газпром, ПАО «Сбер», ООО «Пивоваренная компания «Балтика» и др.).

В свою очередь, государство, имея публичный интерес во внедрении системы антимонопольного комплаенса, не несет значительных имущественных издержек по его созданию, внедрению. В целях обеспечения баланса между публичными и частными интересами при внедрении системы антимонопольного комплаенса должны предоставляться хозяйствующим субъектам определенные преференции (например, в виде смягчения санкций за допущенные нарушения антимонопольного законодательства и др.).

В свою очередь, при внедрении антимонопольного комплаенса у хозяйствующего субъекта также возникают трудности в части регулирования кадрового вопроса. Основу антимонопольного комплаенса составляет управленческое взаимодействие между отдельными структурами компании (система менеджмента)[2].

Эффективность антимонопольного комплаенса будет зависеть от качества, ответственности действий сотрудников, осуществляющих полномочия в сфере комплаенса. От указанных лиц требуется также четкое знание положений действующего антимонопольного законодательства, практики его применения. Однако в настоящее время может наблюдаться дефицит необходимых специалистов, что связывается с отсутствием соответствующих образовательных стандартов.

Список литературы:

1. Ашфа Д.М. Система внутреннего обеспечения соответствия требованиям антимонопольного законодательства в России: проблемы и перспективы развития правового регулирования // Актуальные проблемы российского права. 2019. №4 (101). С. 115.
2. Кванина В.В. Антимонопольный комплаенс и его правовая природа // Вестник ЮУрГУ. Серия: Право. 2019. №1. С. 172.
3. Медведева Н.В. Антимонопольный комплаенс в системе развития конкуренции // Власть и управление на Востоке России. 2019. №1 (86). С. 99.
4. Постановление Правительства РФ от 30 июня 2004 г. № 331 «Об утверждении Положения о Федеральной антимонопольной службе» // СЗ РФ. 2004. № 31. Ст. 3259.
5. Румянцева Ю.Н. Антимонопольный комплаенс как часть комплаенс-программы соблюдения законодательства Российской Федерации // Пролог: журнал о праве. 2019. №2. С. 84.

PAPERS IN ENGLISH

RUBRIC

«HISTORY AND ARCHEOLOGY»

EAST OR WEST, UTOPIA IS BEST: QARMATIAN SOCIETY IN COMPARISON TO EUROPEAN UTOPIAS

Aleksei Kuznetsov

*Student, Saint Petersburg State University,
Russia, Saint Petersburg*

ВОСТОК И ЗАПАД УТОПИИ: ОБЩЕСТВО КАРМАТОВ В СРАВНЕНИИ С УТОПИЯМИ ЕВРОПЫ

Кузнецов Алексей Денисович

*студент,
Санкт-Петербургский Государственный Университет,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Abstract. The article examines the society of the ‘Abu Sa’idis (Arabian Qarmatians), comparing it to the societies of Western utopian projects. It is demonstrated that the Qarmatians had many common elements with European Utopias: manipulating religious tenets for the state’s needs (as in Plato’s Republic), promotion of the crafts (T. More’s Utopia), certain forms of communal property and social welfare (Dukhobors’ and socialists’ projects), etc. The elements pertaining only to the Qarmatian republic are also elaborated on, and it is noted that the state’s reliance on tariffs, slavery and piracy, while decidedly dystopian in the modern times, is more explicable in the historical context, that this ensured the society lasting longer than the other Utopias. Finally, further research into the subject is encouraged.

Аннотация. В статье анализируется общество Абу Саидов (арабских карматов), проводится его сравнение с западными утопическими проектами. Приводятся примеры многочисленных сходств республики карматов с европейскими утопиями: манипулирование религиозными догматами в интересах государства (как в «Государстве» Платона), покровительство ремесленникам («Утопия» Т. Мора), некоторые формы общинной собственности и социальных пособий (проекты Духоборов и социалистов) и т. д. Также описываются особенности, характерные только для самой республики карматов – и отмечается, что, хотя зависимость этого государства от пиратства, пошлин и рабского труда в наше время являлась бы антиутопичной, она более объяснима в историческом контексте, и что эти факторы обеспечили долгий срок существования общества карматов по сравнению с другими утопиями. Наконец, подчёркивается необходимость дальнейших исследований в этой области.

Keywords: Qarmatians, ‘Abu Sa’idi, utopia, Thomas More, Dukhobors, Medieval Arabia.

Ключевые слова: карматы, Абу Саиды, утопия, Томас Мор, Духоборы, средневековая Аравия.

The ‘Abu Sa’idis, also known as the Qarmatians (or, depending on the translation, Carmatians), were a powerful Muslim sect of the late VIII-IX centuries AD, at its peak controlling the entire east

coast of Arabia, as well as Mecca itself. Despite now being relatively obscure, they played an important part in Arabian history – the scriptures of other Muslim countries accuse them of large-scale pirate raids, capturing the Black Stone of Kaaba, and various other atrocities. Nevertheless, the Qarmatian society is sometimes described as a “utopian republic” and, indeed, its denizens enjoyed high prosperity, anti-poverty measures for free citizens, as well as a lack of taxes or tithes [2].

It should be noted, however, that the utopian component of the Qarmatian republic has been far less explored than the other aspects of this state. In particular, I have found no evidence that there have been any notable attempts to compare the Qarmatian Utopia – a Utopia of the Muslim East – to the Western Utopian societies, both imaginary and attempted in reality.

Therefore, this essay will be dedicated to correcting this lacuna.

In order to achieve this goal, I will, first of all, present all the information currently known about the ‘Abu Sa’id society, which is regrettably far from vast, yet surprisingly well-organized and easy to assess – all the articles and the encyclopedias display very similar information about the subject. Then, I will compare the Qarmatians to the most famous and well-studied Utopias, that will be mentioned in chronological order, from the earliest conceived or attempted to the most recent ones.

Therefore, I will begin with finding the similarities between the ‘Abu Sa’id state and societies of Plato’s Republic [5] and T. More’s Utopia [4], for these are the oldest imaginary projects that are now deemed Utopian. In particular, I will concentrate on these Utopias’ shared neglect of gold and silver currency, Plato’s and Qarmatians’ reliance on slave labor and a very specific religious education in order for their societies to function, as well as the attention that More and the ‘Abu Sa’id government paid to the class to the artisans. The choice of these features is by no means random, as these are the most striking similarities that are noticeable even with the scarce information about the Qarmatians available.

Having analyzed that, I will move on to comparing Qarmathians to later utopian projects, often connected to communism and socialism. It will be shown that, despite not being “Medieval Arab Communist Republic”, as some authors claim, ‘Abu Sa’id society had traits – such as experiments with communal property and government actions to improve general welfare and combat poverty – that make the existence of aforementioned claims quite explicable and understandable, despite their inappropriate boldness. I will also draw comparisons the society of Dukhobors – a movement that, while having strong communal tendencies, were first and foremost a religious group [3, pp. 95-100], just like the Qarmatians, and also established a moderately prosperous community, unlike More’s and Plato’s ideas, which remained existing only on paper. In particular, I will focus on the combination of communalism and respect for individual pursuits that were common for both Qarmatians and Dukhobors.

Finally, I will summarize the unique features of the Qarmatians that differ them from other utopian projects – their reliance on taxes, tributes, customs duties, and slave labor in order to achieve and maintain prosperity and their welfare policies. I will also attempt to explain and justify these differences in order to prove that, when accounting for the reality of VIII-X century Arabia, the ‘Abu Said state can be called a Utopia despite some of its features being unacceptable (or, when concerning taxes, simply not utopian) in modern society.

In my work, besides the aforementioned tracts *The Republic* by Plato and *Utopia* by More, I will rely on multiple scientific works. For information about Qarmathian history and society, I will use such works as the *Essay on development of religious and philosophical thought in Islam* by S. Umanets, a famous XIX century Russian expert on the Oriental Studies [6], *The 'Abu Sa'idis or so-called "Carmatians" of Bahrain*, a report done by F. de Blois during the Oxford Seminar for Arabian Studies [2], the Princeton academic Y. Nakash book *Reaching for Power: The Shi'a in the Modern Arab World* [7] and the article on Carmathians in *Encyclopaedia Iranica* [1]. When writing about the Dukhobors, I will present the related information from *The Palgrave Companion to North American Utopias* by J. Friesen and V. Friesen [3]. Together, these works provide comprehensive information on the subject.

As I have stated in the introduction, a clear picture of everything that is known about the Qarmatian society is highly useful for the investigation. Providing this picture is relatively easy, as multiple

encyclopedia articles and research papers possess very similar information about Qarmatian society. They are almost entirely based on the personal accounts of two famous Muslim travelers: Ebn (Ibn) Ḥawqal, who visited Bahrain in the latter part of the 10th century, and Nāṣer-e Ḳosrow (Nasir Khusraw), who spent nine months in Laḥsā (i.e., Aḥsā') in 1051. Thus, in the time of Ibn Ḥawqal, income from grain and fruit estates was assigned to the Qarmathian community (*mo'menūn*), while the revenues from the customs duties levied on all ships passing through the Persian Gulf and the island of Owāl were distributed among the descendants of Abū Sa'īd. All other revenues from taxes, tributes, protection fees paid by the pilgrim caravans, and war booties were allotted to different groups by the ruling council on the basis of certain fixed ratios after setting aside one-fifth for the Mahdi (Ṣāḥeb al-Zamān; Ebn Ḥawqal, p. 25).

By the time of Khusraw, the state owned some 30,000 purchased black slaves, whose services were utilized for the cultivation of agricultural lands in Bahrain. No taxes or tithes were paid by the inhabitants of Aḥsā', where any impoverished person could readily obtain a state loan for as long as he needed.

Similarly, any new craftsman arriving in Aḥsā' was given a loan for establishing himself there. All such state loans were free of interest [1], and token lead money was used for all local transactions [7, p. 24]. Repairs of private properties and mills were undertaken by the state, while grain was ground free of charge in the state mills [1].

The aforementioned excerpt is crucial to my investigation, therefore, I have decided to include it in its entirety in order to be able to understand and demonstrate the whole picture of the Qarmatian society as the modern world knows it. In further paragraphs, when drawing comparisons to specific utopias, I will have to refer to it more than once.

As it was mentioned earlier, the Utopias suited for comparison would be presented in chronological order. To begin with, certain similarities can be pointed out when comparing the Qarmatian republic to the imaginary state of Plato. Yet this is not limited to the utopian features – both republics contained elements that would seem more dystopian than utopian in modern society. For example, neither society prohibited or at least looked down on slave ownership. Plato mentioned slaves in his work not infrequently, but always in passing, never considering the subject seriously, and one might suspect that he viewed the need for institution of slavery as something so obvious that it goes without saying [5].

In 'Abu Sa'īd government, the state owned (again, note the state ownership instead of personal property), 30 thousand slaves, which were the basis of the state's prosperity, and, according to de Blois, the only thing that enabled and explained the welfare programs that the government could provide for craftsmen and the poor [2, p. 19].

That said, such attitude to slavery and reliance on it was common for both Ancient Greece and Medieval Arabia. Therefore, it is understandable that Plato and the Qarmatians did not view it as something unnatural.

Another notable similarity of the two Utopias is their methods of instilling loyalty in the hearts of their members by carefully twisting the tenets of the existing religion. Plato dedicates several chapters to the myths, songs and stories that should or should not be told to guardians.

For example, he suggests erasing everything about fearing death or lamenting the dead (as warriors should not be afraid of dying in battle) or about gods and heroes' crimes, internal wars, and other faults (for the gods are an example to people, and telling about their misdeeds means making people prone to similar acts). Specifically, Plato stated: "if possible, they [such stories] had better be buried in silence.

But if there is an absolute necessity for their mention, a chosen few might hear them in a mystery, and they should sacrifice not a common pig, but some huge and unprocurable victim; and then the number of the hearers will be very few indeed" [5, Book II]. Qarmatians also had a very intricate system of educating neonates. First, the neonate had their belief in the previous Qu'ran interpretations shattered and the new (Qarmatian) teachers installed as spiritual authorities. This was followed by the slow erosion of most Muslim tenets (such as Mohammed being the last prophet, the need for

fasting, hajj, etc.), and finally the rejection of Islam as a whole, it being wholly supplanted by loyalty to the leader of the movement and desire for the society to gain power [6, pp. 51-59].

As one may notice, in both societies it is deemed necessary to alter the citizens' religious beliefs in order to make them more aligned with the needs of the state. While one may be surprised that I have decided to include these features in this essay, I would like to note that the way people accepted the lifestyle of a particular Utopia matters a lot. Indeed, due to Utopia being by translation "a place both good and nonexistent", the matter of creating such an unlikely society needs to be taken in consideration, even if it means one has to study rather unpleasant aspects of that process.

However, there is a certain difference in the philosophy at the core of the two discussed states. Plato in "the Republic" looks down upon the tradesmen, artisans and other free people that do not belong to the classes of warriors and philosophers. The common folk is paid little attention, is called "copper" when warriors are compared to silver and philosophers to gold, and there is little information on what will be done to ensure their prosperity [5, Book III].

Meanwhile, the measurements taken to improve the condition of the poorer stratas in 'Abu Sa'id society might be the primary reasons for that society to be classified as Utopian.

This difference draws attention to another comparison – in its particular treatment of the craftsmen, the Qarmatian society is similar to the Utopia of Thomas More. In More's Utopia, not only the crafts are respected and lauded no less than the scholarly work, but mastering a specific craft or two is mandatory for every citizen.

In addition, the government makes sure to provide the artisans with enough work and encourages innovation, yet does not overburden them [4, p. 49].

While one may note that these measures are not exactly the same as the financial support programs and government-assisted repairs of the Qarmatians, it nevertheless shows a very similar level of respect to the professions related to crafts. The difference is created by the two societies' financial policies: money is still a part of the 'Abu Sa'id society, while More's Utopia is a money-free society, and thus, the projects of professional encouragement are adjusted accordingly.

Another notable line in a regrettably short description of the 'Abu Sa'id society is the mention that "token lead money was used for all local transactions" [7, p. 24].

While, unfortunately, no further information is given, one can immediately find a similarity to both "The Republic" of Plato and More's "Utopia". Plato, for example, denies state's guardians the right to possess gold or silver in any way: "they have therefore no need of the dross which is current among men, and ought not to pollute the divine by any such earthly admixture" [5, Book III].

More shows a similar contempt to these metals – in his Utopia, they are worth only for slaves' chains and chamber pots [4, p. 60].

The decision to shun gold and silver, which are deemed precious by many other societies, seems to be a common legal act in many Utopias – and the extract at the beginning of this paragraph might show that Qarmatian Bahrain was no exception.

Having analyzed the greatest similarities between Qarmatians and the two oldest Utopian ideas of the West, one has to move on to the more recent projects of this kind, which also bear some semblance to the society in question. Indeed, 'Abu Sa'Idi way of life has been compared to communism more than once: such opinion, for example, is expressed in "Essay on development of religious and philosophical thought in Islam" by Umanets [6, p. 60], and is also mentioned by de Blois in his Oxford report. De Blois himself, however, strongly opposed this idea, stating that 'Abu Sa'id society is "firmly based on private ownership <...> Furthermore, those reports concerned specifically with communal property refer not to "Qarmatians" of Bahrain, but to the "Qarmatians" of the Iraq and the Yemen, who, I have argued, were entirely different sects. <...> Obviously, a state that has at its disposal such a large number of slaves can afford interest-free loans and the like. This has nothing to do with communism [2, p. 19]".

Nevertheless, while the Qarmatians of Iraq and Bahrain are not the same, 'Abu Sa'id, the founder of the latter, was, according to Umanets [6, p. 60], originally a member of the former. Therefore, it is not out of question that the practice of pooling property was one of the practices carried over to the new society.

Moreover, this does not contradict with the encouraged development of the individual artisans. Indeed, such a combination would closely resemble the lifestyle of Dukhobors, who, while owning the land communally, could be independent artisans – for example, one of their leaders, Ivan Pobirokhin, was a wool merchant [3, pp. 95-100].

To add credibility to the aforementioned idea, I would also like to note that excerpts from *Encyclopedia Iranica* do mention “early experiments with communal ownership of property”, and while it is mentioned that these experiments “evidently (*note the wording* – “evidently” *might be understood as “apparently”, not “definitely”* – A.K.) proved short-lived”, but “communal and egalitarian principles did play an important part in the organization of the Carmatian state in Bahrain.

The state concern for the welfare of the community and the resulting social order in Bahrain, indeed, evoked the admiration of the non-Carmatian observers who visited eastern Arabia before the downfall of the Carmatian state”.

Moreover, the encyclopedia mentions that “income from grain and fruit estates was assigned to the Carmatian community. <...> All other revenues from taxes, tributes, protection fees paid by the pilgrim caravans, and war booties were allotted to different groups by the ruling council on the basis of certain fixed ratios. <...> No taxes or tithes were paid by the inhabitants of Aḥsā’, where any impoverished person could readily obtain a state loan for as long as he needed. <...> All such state loans were free of interest [1]”.

All these multiple quotes are provided in order to show that the Qarmatian (Carmatian) society, despite by no means being communist, bears more than enough similarities with the left-wing projects of the XIX-XX centuries, thus, again, showing that, despite its Arabic Muslim origin, it does not seem out of place among Western Utopias.

Nevertheless, for the sake of painting the whole picture, I have to mention what makes this Utopia unique – its way of sustaining itself.

As one may remember, Plato and More believed that a state would become entirely self-sufficient if it limits its citizens to practicing a few select professions of utmost importance and combating excessive and idle lifestyles [4, p. 49-51][5, Book III]. The Dukhobors had a similar disposition, banning alcohol and gambling and uniting themselves in hard, efficient work [3, 93-104].

While the Qarmatians certainly did invest in local crafts, as noted above, their main sources of income were the heavy taxes on foreign merchant ships and pilgrims to Mecca, piracy, and profits from an agriculture developed by slaves [1].

While one may state that this makes the state less Utopian, I would like to note that Qarmatians were not only real, unlike the states of Plato and More, but also much more successful than other attempted Utopian projects.

The Dukhobors were limited to a few settlements in Russia and Canada [3, 93-104], phalanxes suggested by Foucault were also few in number and generally disconnected. The ‘Abu Sa’idi, meanwhile, occupied vast territories on the eastern coast of Arabia, operating as a real, independent country, acknowledged and feared by its neighbors. Moreover, one has to remember that, throughout human history, many societies could boast such lucrative sources of income or use the labor of thousands of slaves, yet few, if any, implemented such measures for improving the welfare of their free citizens. Thus, taking into consideration the conditions of the epoch (VIII-X centuries AD), one does have the right to call the Qarmatian society a utopian one.

In conclusion, I would like to restate that the country of the ‘Abu Sa’idi, or, as they are more famously known, the Qarmatians, was a state that would not look out of place in the list of various Western Utopias.

As this essay shows, one might find in this society Plato’s practical alterations of the religious tenets, More’s support and encouragement of the crafts, experiments with communal property and social welfare measurements that resemble the ideas of socialists, communists and Dukhobors, and lack of gold and silver currency that is present in more than a few utopias.

This society, however, existed relying on the contemporary sources of prosperity: slave labor – an institution also featured in Plato’s and More’s utopias – and severely taxing, and even robbing passing ships, caravans and pilgrims; a source of income rather unusual for a utopian society.

Yet, the 'Abu Sa'id measures to improve the condition of the poor and the new craftsmen remain commendable even nowadays, and I believe that this utopia is well worth researching.

While nowadays, unfortunately, it is relatively obscure and the documents about the Qarmatian society are not sufficient for presenting a clear picture, I hope that this work might inspire other researchers to improve the situation and give the Qarmatian republic the attention and publicity it undoubtedly deserves.

References:

1. CARMATIANS // Encyclopedia Iranica URL: <https://iranicaonline.org/articles/carmatians-ismailis>
2. De Blois, F. The 'Abu Sa'idis or so-called "Carmatians" of Bahrain // Proceedings of the Seminar for Arabian Studies. Vol. 16. Oxford: Archaeopress, 1986, pp. 13-21.
3. J.W.Friesen, V.L. Friesen, The Palgrave companion to North American utopias, NY: Palgrave Macmillan, 2004.
4. More T. Utopia // Translated and Edited by Robert M. Adams. Cambridge: Cambridge University Press, 2003.
5. Plato, the Republic.
6. Umanets S.I. Essay on development of religious and philosophical thought in Islam, M: Librokom, 2011.
7. Y. Nakash, Reaching for Power: The Shi'a in the Modern Arab World, Princeton: Princeton University Press, 2007.

ДЛЯ ЗАМЕТОК

Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 43 (222)
Декабрь 2022 г.

Часть 2

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74

E-mail: studjournal@nauchforum.ru

16+

