



НАУЧНЫЙ
ФОРУМ
nauchforum.ru

ISSN: 2542-2162

№6(27)

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ



Г. МОСКВА



Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 6 (27)
Март 2018 г.

Издается с февраля 2017 года

Москва
2018

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

Ахмеднабиев Расул Магомедович – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

Бахарева Ольга Александровна – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

Бектанова Айгуль Карибаевна – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономии ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

Лебедева Надежда Анатольевна – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

Орехова Татьяна Федоровна – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

Яковишина Татьяна Федоровна – канд. с.-х. наук, доц., заместитель заведующего кафедрой экологии и охраны окружающей среды Приднепровской государственной академии строительства и архитектуры, член Всеукраинской экологической Лиги.

С88 Студенческий форум: научный журнал. – № 6(27). М., Изд. «МЦНО», 2018. – 64с. – Электрон. версия. печ. публ. – <https://nauchforum.ru/journal/stud/27>.

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

Оглавление

Рубрика «Медицина и фармацевтика»	5
ПУНКЦИЯ ПЕРИКАРДА	5
Ковалевская Дарья Викторовна	
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЭНДОСКОПИЧЕСКИХ МЕТОДОВ ПРИ ЛЕЧЕНИИ ВРОЖДЕННЫХ И ПРИОБРЕТЕННЫХ СУЖЕНИЙ ТРАХЕИ И БРОНХОВ У ДЕТЕЙ	9
Саутин Олег Николаевич	
Мательский Никита Александрович	
Гусаковский Дмитрий Владимирович	
Клемятич Евгений Юрьевич	
Рубрика «Филология»	12
ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ СТИЛИСТИЧЕСКОГО ПРИЁМА АЛЛЮЗИИ	12
Саидова Лиля Ремзиевна	
Исмаилова Эльзара Аблязизовна	
Рубрика «Философия»	15
МАРКСИЗМ О СРЕДСТВАХ ПРОИЗВОДСТВА В ЭПОХУ КАПИТАЛИЗМА И ПОСТКАПИТАЛИЗМА	15
Купцов Илья Олегович	
Гурьянов Алексей Сергеевич	
ИНСТРУМЕНТЫ ФИЛОСОФИИ	18
Румянцев Михаил Владимирович	
ФИЛОСОФИЯ ПЕССИМИЗМА: ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ	21
Семенов Владимир Дмитриевич	
Гурьянов Алексей Сергеевич	
ПРОИСХОЖДЕНИЕ ФИЛОСОФИИ	24
Хаипова Анастасия Евгеньевна	
Гурьянов Алексей Сергеевич	
Рубрика «Экономика»	27
АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МАТЕРИАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ	27
Багаудинова Зайнаб Магомедовна	
Исаева Шамсият Магомедовна	
КОНКУРЕНЦИЯ И ЕЕ РАЗНОВИДНОСТИ	30
Грудев Семён Михайлович	
SWOT АНАЛИЗ КАК ЭФФЕКТИВНОЕ СРЕДСТВО ОЦЕНКИ ПРЕДПРИЯТИЯ	33
Грудев Семён Михайлович	
ИНСТРУМЕНТЫ И ТЕХНОЛОГИИ ФОРМИРОВАНИЯ КОНЦЕПЦИИ БИЗНЕСА В ЛЕЧЕБНО-ПРОФИЛАКТИЧЕСКИХ УЧРЕЖДЕНИЯХ	37
Татьяна Валерьевна Суворова	

Рубрика «Юриспруденция»	40
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДОГОВОРА ДОЛЕВОГО УЧАСТИЯ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ Васенина Екатерина Владимировна Новикова Ольга Борисовна	40
НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ВИДОВ ХИЩЕНИЯ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Дегтярева Марина Евгеньевна	44
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРОКУРАТУРЫ ПО ПРОТИВОДЕЙСТВИЮ КОРРУПЦИИ Дедов Алексей Сергеевич	50
ПРОБЛЕМА, ВОЗНИКАЮЩАЯ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ ПРИ ПЕРЕМЕЩЕНИИ ТОВАРОВ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫМ ТРАНСПОРТОМ, И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ Епифанцева Любовь Алексеевна	53
ПРОКУРОРСКИЙ НАДЗОР ЗА ИСПОЛНЕНИЕМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О ПРАВАХ ГРАЖДАН НА МЕДИЦИНСКУЮ ПОМОЩЬ Каледина Анна Евгеньевна Отческая Татьяна Ивановна	56
ДИСКРИМИНАЦИЯ В ТРУДОВЫХ ПРАВООТНОШЕНИЯХ Лазаревская Вероника Алексеевна Шевцова Вероника Константиновна Войченко Наталья Викторовна	59

РУБРИКА

«МЕДИЦИНА И ФАРМАЦЕВТИКА»

ПУНКЦИЯ ПЕРИКАРДА

Ковалевская Дарья Викторовна

*студент, Белорусский государственный медицинский университет,
Белоруссия, г. Минск*

Введение: Пункцией перикарда называется оперативное вмешательство, заключающееся в проколе окологердечной сумки и введении иглы в её полость для последующего удаления патологической жидкости. Пункция перикарда – основной лечебно-диагностический метод, применяемый при тампонаде сердца[6]. Существует несколько техник выполнения перикардиоцентеза, среди которых самые распространённые: способ Ларрея и способ Марфана[3, 6]. Они получили наибольшее распространение ввиду отсутствия риска ранения плевральных листков, а также повреждения мелких ветвей коронарных сосудов диафрагмальной поверхности сердца[3]. Пациенту придаётся полусидячее положение, с приподнятым на 30° головным концом (предпочтительней, так как в этом положении жидкость смещается в истинный передне-нижний синус перикарда[6]), или горизонтальное на плоском валике. Кожу груди и верхней половины стенки живота обрабатывают раствором антисептика и накрывают стерильным бельем, оставляя свободной зону мечевидного отростка - ориентир. Проводят местную инфильтрационную анестезию. При способе Ларрея пункционную иглу вводят в угол между хрящом VII ребра и левым краем мечевидного отростка на глубину 1,5-2 см. Затем павильон иглы наклоняют вниз и под углом 30° к коже иглу медленно продвигают в глубину еще на 3-4 см. При способе Марфана иглу вводят непосредственно под верхушку мечевидного отростка по передней срединной линии снизу вверх под углом в 30° по направлению к задней поверхности грудины. Затем павильон иглы приподнимают от кожи и прокалывают перикард. Во время процедуры поршень шприца все время потягивают на себя. Проникновение иглы в полость окологердечной сумки ощущается в виде провала, в шприц поступает экссудат при перикардите или кровь при гемоперикарде. У худощавых больных глубина пункции составляет 5-6 см, у тучных - 10-12 см[3].

При проведении перикардиоцентеза по одной из вышеуказанных методик риск преждевременного смещения иглы из перикардальной полости минимален, а значит, минимален и риск случайного прокола сердца. В процессе удаления жидкости границы перикарда в зоне пункции практически не изменяются. Также, ввиду расположения иглы параллельно передней стенке перикарда, конец иглы, при необходимости, можно отвести от сердца смещением её павильона к брюшной стенке. Однако, даже если прокол сердца имел место быть, он менее опасен при перикардиоцентезе через нижние доступы Ларрея и Марфана, так как смещения сердца по внедрившейся игле во время систолы и диастолы невелики и не ведут к разрыву миокарда[3].

Существуют и другие способы проведения пункции перикарда: Пирогова-Делорма, Куршмана, Войнич-Сяноженцкого, Делорма-Миньона, Шапошникова. Однако ввиду большего риска возникновения осложнений они используются лишь при безуспешности выполнения перикардиоцентеза по Ларрею и Марфану[6].

Актуальность. С внедрением в медицинскую практику новых технологий, как правило, меняются методы лечения различных заболеваний и техника выполнения медицинских вмешательств. Пункция перикарда не стала исключением.

Цель: изучить показания и технику проведения пункции перикарда.

Материалы и методы. Истории болезни 26 пациентов, находившихся на лечении в УЗ РНПЦ "Кардиология" за 2016 год, которым проводилась пункция перикарда.

Результаты и их обсуждение. Среди 26 пациентов выборки: лица мужского пола - 17 пациентов (65,4%) и 9 пациентов женского пола (34,6%). Возраст исследуемых варьировал от 39 до 77 лет, однако большинство из них в возрасте старше 60 лет. Среди основных клинических диагнозов наиболее часто встречалась формулировка ИБС: атеросклеротический кардиосклероз, атеросклероз аорты, коронарных артерий, недостаточность МК, ТК - 11 пациентов (42,3%). Тот же диагноз, но без недостаточности МК, ТК - 4 пациента (15,4%). Диагноз ХРБС с различными проявлениями фигурировал в историях болезней 3 пациентов (11,5%). Хронический экссудативный перикардит с явлениями ИБС - у 2 пациентов (7,7%). Остальные диагнозы (ДКМП, ИКМП, ВПС) встречались в единичных случаях. Количество проведенных на лечении койко-дней варьировало от 10 до 54, среднее значение составило 28 дней.

Однако что же вызвало у данных пациентов необходимость перикардиоцентеза?

Единственным показанием к пункции перикарда с лечебной целью является тампонада сердца. С лечебно-диагностической целью перикардиоцентез проводится также при перикардитах различной этиологии. Перикардиты, как первичные, так и вторичные, в свою очередь наиболее часто приводят к тампонаде сердца[4, 7, 8]. Ввиду усовершенствований методов диагностики и консервативной терапии первичные перикардиты всё реже требуют пунктирования перикарда как этапа лечения. Не считая травматический генез тампонады сердца и ряд других заболеваний (синдром Дресслера, метаболические изменения, туберкулёз, некоторые эндокринные, коллагеновые сосудистые заболевания, опухолевые процессы[4, 5, 7], на сегодняшний день наиболее частой причиной, приводящей перикардиоцентезу, является посткардиотомный синдром. Данный синдром включает в себя асептический чаще экссудативный полисерозит (перикардит и плеврит), лейкоцитоз, ускорение СОЭ, высокий титр антимиеокардиальных АТ, повышение температуры[1, 2]. Посткардиотомный синдром может возникнуть после хирургического вмешательства на сердце со вскрытием околосердечной сумки. Данное осложнение наблюдалось у всех пациентов выборки в сроки от 2 до 11 дней после операции (чаще оно дебютировало через 2 суток (39,1%).

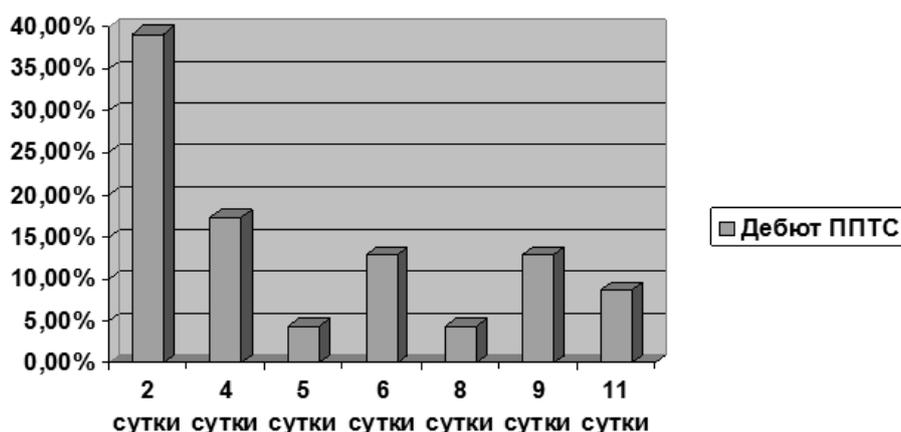


Рисунок 1. Распределение дебюта ППТС у пациентов выборки по суткам

Посткардиотомный синдром у пациентов выборки наблюдался после следующих оперативных вмешательств: пластика трёхстворчатого, двустворчатого клапанов; АКШ, МКШ; протезирование митрального клапана; и их сочетания. После выявления посткардиотомного синдрома пациенты продолжали получать консервативную терапию, однако, несмотря на это, у 22 пациентов была необходимость в пункции перикарда. Сроки её

выполнения варьировали от суток дебюта посткардиотомного синдрома до 14 дней от его начальных проявлений. Чаще всего пациента пунктировали на 8 сутки - 27,5%.

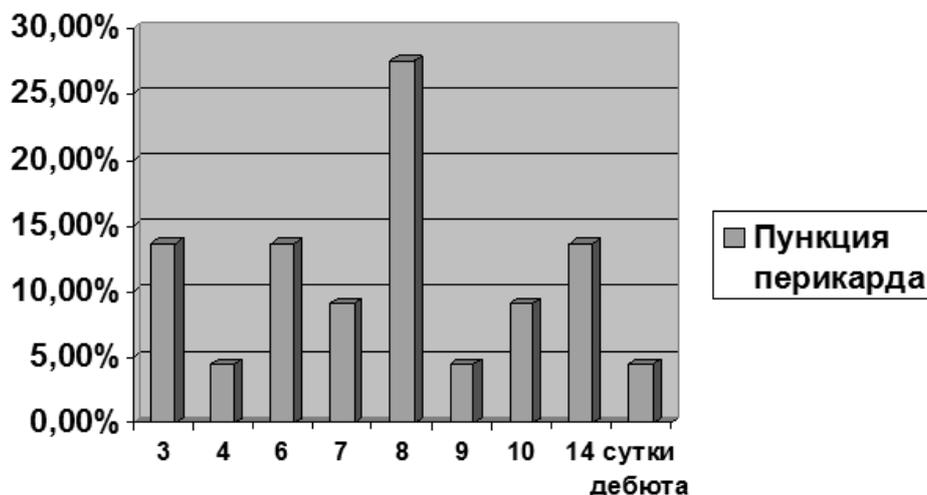


Рисунок 2. Распределение пунктирования перикарда пациентам выборки по суткам от дебюта ППТС

Что касается техники проведения, 14 пациентам (63,6%) пункция перикарда выполнялась без контроля УЗИ в точке Ларрея. Под контролем УЗИ в той же точке пунктировано 6 пациентов (27,3%). Процент применения других методик перикардиоцентеза (по Куршману, по передней подмышечной линии в V межреберье) составил 9,1%. Объем эвакуированной жидкости из полости перикарда варьировал от 150 до 420 мл, чаще всего аспирировалось 300 мл (36%), 250 мл (23%). Остальные объемы встречались реже.

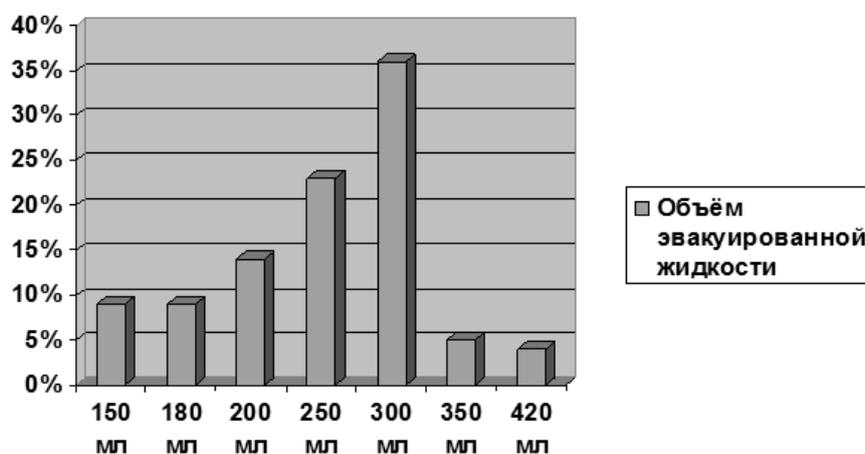


Рисунок 3. Распределение эвакуированной из полости перикарда жидкости по объёму

По характеру эвакуированная жидкость в большинстве случаев была серозно-геморрагической (72,7%), другие варианты: геморрагическая жидкость – 14,0%, гемолизированная жидкость – 9,0%, серозная жидкость - 4,3%. По данным УЗИ перикарда и плевральных полостей в день пункции практически у всех пациентов встречалась сепарация листков перикарда по передней стенке ПЖ, за нижней стенкой ПЖ, у верхушки сердца, за ПП; также по задней стенке ЛЖ, по боковой стенке ЛЖ. Лоцировалась дополнительная жидкость объемом от 200 до 380 мл, чаще 200-250 мл, без либо с признаками сдавления в правых отделах сердца. НПВ по данным УЗИ составило от 27/17 мм до 11/3 мм, среднее соотношение 2,28. Чаще всего пациенты предъявляли жалобы на общую слабость, одышку,

сердцебиение; также имело место сочетание вышеуказанных жалоб. 6 пациентов (27,3%) жалоб не предъявляли.

Помимо перикардиоцентеза в выборке присутствуют такие методы лечения тампонады сердца как нижняя медиастинотомия и фенестрация перикарда. Пациентов с данными вмешательствами 4: 2 с одним видом и 2 с другим. Показанием к фенестрации перикарда явился хронический экссудативный перикардит в обоих случаях. Что касается нижней медиастинотомии, в первом случае данная операция проводилась ввиду большого количества дополнительной жидкости в полости перикарда: 500-550 мл по данным УЗИ; во втором - показанием к данному оперативному вмешательству был гемоперикард.

Выводы.

1. Необходимость в проведении пункции перикарда возникает при сдавлении сердца патологическим количеством жидкости - сердечной тампонаде. Это единственное показание к проведению данной манипуляции с лечебной целью.

2. По данным УЗИ перикарда и плевральных полостей основными критериями к рассмотрению пункции как этапа лечения являются сепарация листков перикарда по передней стенке ПЖ, за нижней стенкой ПЖ, у верхушки сердца, за ПП, по задней стенке ЛЖ, по боковой стенке ЛЖ; скопление дополнительной жидкости в объёме от 150 мл; НПВ от 1,5. ЭХО-КГ позволяет чётко визуализировать патологическое скопление жидкости в полости перикарда и выбрать наиболее рациональную точку пункции, а также уменьшить риск осложнений.

3. Фенестрация перикарда выполняется при быстро прогрессирующих экссудативных перикардитах.

4. Большинство пациентов с тампонадой сердца нетравматического генеза, нуждающихся в пункции перикарда, являются послеоперационными пациентами кардиохирургического профиля с посткардиотомным синдромом.

Список литературы:

1. Драненко Н. Ю. Постперикардиотомный синдром: механизмы патогенеза и критерии диагноза//Таврический медико-биологический вестник, 2013. - № 4 (64), том 16. – С. 42-49.
2. Интернет-ресурс. – Режим доступа Медицинская энциклопедия Вокабула <http://www.вокабула.рф>.(дата обращения 15.10.2017).
3. Интернет-ресурс. – Режим доступа Медицинский сайт Surgeryzone <http://surgeryzone.net>.(дата обращения 28.10.2017).
4. Кардиология. Национальное руководство. Краткое издание под редакцией чл.-кор. РАН, акад. РАМН Ю. Н. Беленкова, акад. РАМН Р. Г. Оганова. - Москва, «ГООТАР-Медиа», 2012. - С. 720-721, 728-729.
5. Основы кардиологии. Принципы и практика, второе издание под редакцией проф. Клива Розендорфа. - Humana Press, Львов, Медицина мира, 2007. - С. 808, 810-811.
6. Сорока В. В. Неотложные сердечно-сосудистые операции: монография. – Т 5 статья, сентябрь 2004. – Тема 4.1.1.
7. Dr. H. Ross, editors Chris Hayes, Joe Pham and Stacey Shapira, associate editor Neil Fam. Cardiology. – MCCQE, Review Notes and Lecture Series, 2000. - P. 48-50.
8. John Rutherford. Cardiology Core Curriculum: A problem-based approach. - BMJ Books, 2003. – P. 410.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЭНДОСКОПИЧЕСКИХ МЕТОДОВ ПРИ ЛЕЧЕНИИ ВРОЖДЕННЫХ И ПРИОБРЕТЕННЫХ СУЖЕНИЙ ТРАХЕИ И БРОНХОВ У ДЕТЕЙ

Саутин Олег Николаевич

*студент Белорусского государственного медицинского университета,
Белоруссия, г. Минск*

Мательский Никита Александрович

*студент Белорусского государственного медицинского университета,
Белоруссия, г. Минск*

Гусаковский Дмитрий Владимирович

*студент Белорусского государственного медицинского университета,
Белоруссия, г. Минск*

Клемятич Евгений Юрьевич

*студент Белорусского государственного медицинского университета,
Белоруссия, г. Минск*

При выборе тактики лечения пациентов с врожденными СТиБ, ключевую роль играют локализация сужения, его характер, протяженность и степень, наличие других сопутствующих врожденных аномалий [1], а также материально-техническая обеспеченность учреждения здравоохранения, теоретическая осведомленность и опыт медперсонала в лечении этой патологии. СТиБ – серьезная проблема торакальной хирургии, требующая мультидисциплинарного подхода в ее решении, привлечения специалистов из области оториноларингологии, пульмонологии, кардиологии и др. [1, 2]. В целом, существуют 3 отдельные группы методов, позволяющие с различной степенью успеха корригировать существующие СТиБ.

1. Консервативные. Несмотря на то, что многие дети со СТиБ нуждаются в как можно более ранней помощи, существующая на сегодняшний день опасность постоперационных осложнений и высокие риски летальности, а также ряд технических сложностей, останавливают хирургов от необдуманных открытых операций на трахее и бронхах [3,4]. Исследования показывают, что эффективность консервативного лечения (антирефлюксные препараты, респираторная физиотерапия, антибиотики, увлажненный воздух), может быть достаточно высокой, особенно для групп детей с небольшой протяженностью и выраженностью стеноза [3]. В работе Cheng Wei(с соавт.) [4] представлены данные о том, что у 56% наблюдаемых ими на протяжении 10 лет детей сврожденными стенозами трахеи, диаметр просвета трахеи восстановился до нормальных значений в среднем к 9 годам жизни.

К консервативно-эндоскопическим методам можно отнести и аппликацию митомицина на рубцовые сужения. Необходимо отметить, что наибольший эффект может быть получен в комбинации: какой-либо способ деструкции стенотического участка и последующие аппликации с целью предотвращения рестенозирования [5].

2. Эндоскопические. К эндоскопической группе методов относятся механическая дилатация (стентирование и бужирование/баллоная дилатация), крио- и фотодеструкция, а также электро-, лазерная и аргоноплазменная коагуляция.

Эндоскопические методы являются первой линией в лечении простых неосложненных сужений [6, 7], особенно в том случае, когда невозможно провести полноценное оперативное вмешательство, а консервативная тактика неэффективна. В случае тяжелых сужений такие техники позволяют облегчить симптомы обструкции, а также рассматриваются как основной вид паллиативной помощи.

Однако, несмотря на немедленный результат дилатации и бужирования, эффект от этих методов, как правило, непродолжительный, так как травма слизистой оболочки ведет к повторному развитию грануляций и рестенозированию. Диатермокоагуляция также наносит урон окружающим тканям, образуя достаточно большую зону некроза, причем, в свою очередь, может осложниться кровотечением и перфорацией стенки органа, и так же вести к рестенозированию. Наиболее эффективным в данный момент считается использование CO₂-лазера с длиной волны 10,600 нм в связи с тем, что он вызывает меньший эффект тепловой диффузии к окружающим тканям, чем лазеры с более короткой длиной волны и потенциально снижает риск образования грануляционной ткани в месте вапоризации [8].

Стентирование в педиатрической практике как метод выглядит достаточно неоднозначно: одними авторами рекомендуется лишь при наличии совершенно четких показаний, при отсутствии хирургических альтернатив и неэффективности консервативной терапии [9, 10], другими же рассматривается как безопасный и эффективный самостоятельный терапевтический вариант [11, 12]. На наш взгляд, основным лимитирующим фактором является отсутствие инструментов и устройств, таких как, например, доставочная система с предзаряженным стентом, адаптированных к возрастному просвету трахеи.

Стоит однако заметить, что с появлением новых материалов, развитием 3D-печати и все более широким внедрением биodeградируемых стентов (в т.ч. митомицин С-элюирующих), использование стентирования в практике может стать более эффективным и привлекательным [13].

Однако на сегодняшний день единственной опцией в отношении стентирования трахеи о бронхов у детей до года остаются металлические, расправляемые, непокрытые сосудистые стенты. Установка такого стента является действием “последней надежды”, так как в перспективе происходит гиперплазия эпителия и полное врастание такого стента в стенку трахеи/бронха, в то время как какого-либо способа малоинвазивного удаления “вросшего” стента не существует. Перед установкой такого стента хирург должен решить следующую дилемму: восстановление просвета главных воздухопроводящих путей сейчас, с перспективой формирования сужения просвета, или попытка использования других методик, без немедленного эффекта.

В отношении рубцового стенозирования, а так же некоторых форм врожденного стеноза гортани, трахеи и главных бронхов методом выбора является лазерная вапоризация участков сужения.

3. Радикальные. Радикальное хирургическое вмешательство рассматривается как эффективный метод при устранении выраженных и протяженных сужений, а также при плохих результатах от других способов лечения. К техникам хирургической коррекции относятся: циркулярная резекция трахеи с анастомозом «конец-в-конец», трахеопластика с использованием реберного хряща, трахеопластика с использованием перикарда, «скользящая» трахеопластика, трахеопексия при мальахии, а также аутопластика трахеи. Методом выбора при лечении протяженных (long-segment) стенозов по мнению ряда авторов является «скользящая» трахеопластика [14, 15], имеющая в целом относительно низкие показатели летальности.

Хирургическая тактика доступна только в случае отсутствия других тяжелых сочетанных пороков развития, так как их наличие делает сомнительным положительный результат от вмешательства. У таких детей особенно высока вероятность развития послеоперационных осложнений: местных (анастомозиты, рестенозирование по линии анастомоза, нагноение раны) и общих (вплоть до сепсиса и абсцессов мозга).

Список литературы:

1. Sophie C. Hofferberth, Karen Watters, Reza Rahbar, Francis Fynn-Thompson. Management of Congenital Tracheal Stenosis. Pediatrics 2015; 136; e660.

2. Lorri M. Phipps, Jill A. Raymond, Tammy M. Angeletti. Congenital Tracheal Stenosis. *Crit Care Nurse* 2006; 26 60-69.
3. Allen S. Ho, Peter J. Koltai. Pediatric Tracheal Stenosis. *Otolaryngol Clin N Am* 41 (2008) 999–1021.
4. Cheng Wei, Manson David, Forte Victor [et al]. The role of conservative management in congenital tracheal stenosis: an evidence-based long-term follow-up study. *J Pediatr Surg* 2006; 41(7):1203–7.
5. Senders CW. Use of mitomycin C in the pediatric airway. *Curr Opin Otolaryngol Head Neck Surg*. 2004 Dec;12(6):473-5.
6. Bricchet A, Verkindre C, Dupont J, Carlier ML, Darras J, Wurtz A, Ramon P, Marquette CH. Multidisciplinary approach to management of postintubation tracheal stenoses. *Eur Respir J* 1999; 13:888—93.
7. Metha AC, Lee FY, Cordasco EM, Kirby T, Eliachar I, De Boer G. Concentric tracheal and subglottic stenosis: management using the Nd-Yag laser for mucosal sparing followed by gentle dilatation. *Chest* 1993; 104:673—7.
8. Philippe Monnier, Mercy George, Marie-Laure Monod, Florian Lang. The role of the CO2 laser in the management of laryngotracheal stenosis: a survey of 100 cases. *Eur Arch Otorhinolaryngol* (2005) 262: 602–608.
9. T. Nicolai. Airway Stents in Children. *Pediatr Pulmonol*. 2008; 43:330–344.
10. Armin Ernst, David Feller-Kopman, Heinrich D. Becker, and Atul C. Mehta. Central Airway Obstruction. *Am J Respir Crit Care Med* Vol 169. pp 1278–1297, 2004.
11. Xuan Xu, Hui Ding, Xicheng Liu, Bin Zhu, Zhichun Feng. Emergency management for congenital tracheal stenosis with endoluminal stenting in pediatric intensive care units. *Ther Adv Respir Dis*, 2016.
12. Ji Hoon Shin, Soo-Jong Hong, Ho-Young Song [et al]. Placement of Covered Retrievable Expandable Metallic Stents for Pediatric Tracheobronchial Obstruction. *J Vasc Interv Radiol* 2006; 17:309 –317.
13. G. H. Zhu, Anthony H. C. Ng, Subbu S. Venkatraman [et al]. A Novel Bioabsorbable Drug-Eluting Tracheal Stent. *Laryngoscope*, 121:2234–2239, 2011.
14. Masatsugu Terada, Kentaro Hotoda, Miki Toma, Seiichi Hirobe, Shoichiro Kamagata. Surgical management of congenital tracheal stenosis. *Gen ThoracCardiovascSurg* (2009) 57:175–183.
15. Alfredo C. Acosta, Craig T. Albanese, Diana L. Farmer, Roman Sydorak, Enrico Danzer, and Michael R. Harrison. Tracheal Stenosis: The Long and the Short of It. *J PediatrSurg*, 2000 35:1612-1616.

РУБРИКА

«ФИЛОЛОГИЯ»

ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ СТИЛИСТИЧЕСКОГО ПРИЁМА АЛЛЮЗИИ

Саидова Лиля Ремзиевна

студент, ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»,
Россия, г. Симферополь

Исмаилова Эльзара Аблязиевна

канд. филол. наук, доцент,
ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»,
Россия, г. Симферополь

Исследование аллюзии может иметь литературоведческое или лингвистическое направление, проводиться в сфере когнитивной лингвистики, изучения межкультурных связей или проблемы интертекстуальности. Круг вопросов, которых может касаться проблема аллюзии, является достаточно широким, а потому выделение конкретной смежной области исследования или проблемы прямо зависит от поставленных задач.

Термин «аллюзия» (от лат. *«alludere»* – «смеяться, намекать», *«ludere»* – «играть») берет свое начало в XVI в. и означает стилистический приём, заключающийся в намёке на общеизвестные факты, исторические события, литературные произведения и прочее.

Во времена Ф. Бэкона (1561–1626) данный термин использовался для обозначения какого-либо символического сходства в аллегории, параболе или метафоре, поэтому критика вместе с «описательной», «репрезентативной» выделяла место еще и «аллюзивной» поэзии. И только с начала XVII в., по заключению Г. Блума [6, с. 26], значение аллюзии формируется как косвенная, скрытая ссылка, содержащая намек.

Активное исследование понятия «аллюзии» начинается лишь в XX в., когда его сравнивали с любой прямой ссылкой, и оно вызывало различные суждения и немалые споры большого количества исследователей.

Термину «аллюзия» уделили большое внимание многие лингвисты, такие как Е.Ю. Абрамова, О.С. Ахманова, И.В. Гюббенет, Е.М. Дронова, А.С. Евсеев, М.И. Киосе, А.Г. Мамаева, Л.А. Машкова, И.Г. Потылицына, Е.В. Розен, И.Н. Софронова, З. Порат и другие.

И.И. Ильин обращает внимание на то, что любой текст – это реакция на предшествующие тексты [4, с. 26]. Именно одной из таких реакций и представляется аллюзия. Аллюзия является неким «мостом», который соединяет предыдущее со следующим, представляет собой своеобразный способ обращения мыслей к прошлому и помогает осмыслить и категоризировать знания о мире.

По определению большого энциклопедического словаря, аллюзия (лат. *allusion* – намек, острота) – стилистическая фигура, намек, посредством сходно-звучащего слова или упоминания общеизвестного реального факта, исторического события, литературного произведения [1, с. 142].

Данный прием используется в художественном, ораторском, научном и будничном языке для более рельефного, более объемного очерчивания определенной реалии через соотношение ее с аналогом, который хорошо известен из хода исторических событий, жизни выдающихся людей, фольклора, литературных произведений и т.д.

Целью использования аллюзии является обогащение элементарного высказывания и всего произведения сопутствующими знаниями и опытом [3, с. 42-43]. Аллюзия при этом играет роль экономного способа актуализации истории, литературной традиции [7, с. 9]. Поэтому аллюзия, которую используют авторы, может быть как общеизвестным фактом и отвечать фоновым знанием рядового читателя, так и может быть узкоспециализированная, значения которой могут понять читатели определенного круга.

Рассмотрев ряд примеров стилистического приема аллюзии, можно выделить основные функции, т. е. те, которые всегда присутствуют при использовании аллюзии: номинативная, оценочная, экспрессивная, стилистическая.

Примером **номинативной** функции может служить следующее предложение: *Calling sprinter Usain Bolt "the Muhammad Ali of athletics," Sebastian Coe predicts the Jamaican will steal the show again at next year's London Olympics* (The San Diego Union Tribune, 2011, September 6).

Имена собственные служат для особого, индивидуального обозначения исторического факта, явления, личности, выполняя номинативную функцию. Так, данная функция характеризуется перенесением наименования «Мухаммед Али атлетики» на другую личность, Усаина Болта, в результате чего аллюзивный прием приписывает последнему определенные качества – чемпион, удостоившийся награды «Спортсмен года» и многих других.

Экспрессивность является неотъемлемой частью аллюзии, служащей выразительным средством в создании текста, высказывания. Таким образом, использование данного приема демонстрирует **экспрессивную** функцию: *"There are a lot of people involved in White Ribbon who come from sporting backgrounds and we use that as a Trojan horse to these ideas," says Hardcore* (The New Zealand Herald, 2017, November 25).

Аттрактивная функция аллюзивного приема, по мнению А. О. Никитиной, является также основной [5], поскольку цель любого использования аллюзии, особенно использованного в публицистическом тексте, – привлечь внимание реципиента к тексту. Автор для этой цели использует образ Робинзона Крузо – одинокого человека, «борца», который демонстрирует неиссякаемые возможности человека в освоении природы: *To a man alone, a Robinson Crusoe, that might be tolerable, but to a man who thinks of his children, the state will always be the necessary path* (The Guardian, 2008, July 10). Для аттракции внимания реципиентов сообщения используется антропоним *Robinson Crusoe* в аллюзивном значении «одинокий человек; личность, не отягощенная социальными обязательствами».

Благодаря **оценочной** функции, стилистический прием аллюзии передает оценочную информацию, создающую характеристику персонажа или явления. Каждое слово выражает коллективную или индивидуальную оценку субъекта. Именно на этом основана оценочная функция: аллюзия обладает денотатом с зафиксированной оценкой, поэтому эта функция типичная для аллюзий. Например:

Ms Taylor's work has made her famous in the area and she has even been dubbed the Mother Theresa of Bangladesh in both Bangladeshi and British press (BBC News, 2011, December 12). Аллюзия является вспомогательным средством в раскрытии качественного образа, накладывающегося на личность путем оценки определенной информации, заложенной в имени собственном. Образ Матери Терезы, воспринимающийся как символ милосердия, носит образцовый характер.

В связи с заложенной в аллюзии экспрессивной, эмоциональной и оценочной информацией, проявляется **стилистическая** функция, которая определяется как «образцовый потенциал взаимосвязи языковых средств в тексте» [2, с. 82]. Стилистическая функция аллюзии выражается в употреблении их в качестве метафор, метонимий, эпитетов, сравнений. Примером метонимии может служить следующий отрывок:

Yet there they were at the Baftas — Jennifer Lawrence in an austere black Dior couture gown with a cinched waist and square-cut front panel, so rigid that it stood out in front of her chest (The New Zealand Herald, 2018, February 26).

Таким образом, мы можем сказать, что прием аллюзии зачастую используют с целью обогащения и увеличения смысловой и эстетической нагрузки. Отличительной чертой аллюзии является тот факт, что она позволяет более действенно реализовать интертекстуальность.

Список литературы:

1. Алешко-Ожевская С.С. Фразеологический состав английского языка и проблемы аллюзивности художественного текста : дис... канд. филол. наук: 10.02.04. – М., 2006. – 142 с.
2. Арнольд И. В. Стилистика. Современный английский язык: Учебник для вузов. – 5-е изд., испр. и доп. / И. В. Арнольд. – М.: Флинта: Наука, 2002. – 384 с.
3. Гальперин И.Р. Текст как объект лингвистического исследования. – 4-е изд., стереотипное. – М.: КомКнига, 2006. – 144 с.
4. Ильин И.П. Стилистика интертекстуальности: Теоретические аспекты //Проблемы современной стилистики / Сборник научно-аналитических трудов. М.: Инион, 1989. – 21 с. 186-207.
5. Никитина А. А. Имена собственные (антропонимы) в языке англоязычной рекламы : на материале аллюзивных имен собственных : автореф. дис... канд. филол. наук : 10.02.04 / Анжелика Алексеевна Никитина. – СПб., 1997. – 144 с.
6. Ben-Porat Z. The Poetics of Literary Allusion. PTL: A Journal for Descriptive Poetics and Theory of Literature 1. – New-York, 1976. – 23 с.
7. Bloom H. A Map of Misreading. – Oxford: Oxford University Press, 1975. – 107 с.

РУБРИКА**«ФИЛОСОФИЯ»****МАРКСИЗМ О СРЕДСТВАХ ПРОИЗВОДСТВА В ЭПОХУ КАПИТАЛИЗМА
И ПОСТКАПИТАЛИЗМА****Купцов Илья Олегович***студент Казанского Государственного Энергетического Университета
РФ, г. Казань***Гурьянов Алексей Сергеевич***канд. филос. наук, доцент,
Казанского Государственного Энергетического Университета
РФ, г. Казань*

В чьих руках должна находиться собственность на средства производства? В каком положении находится собственность в России в данный момент? На протяжении всего человеческого развития общество, его формации постоянно менялись. Человечество начало свой путь с традиционной экономики, постепенно перейдя к рыночной. Для того чтобы дать оценку положению собственности в России как системы отношений на данный момент, давайте обратимся к опыту СССР. Одной из первых стран в современную эпоху, где была сформирована командно-административная экономика, была Советская Россия. Поскольку в формировании новой страны участвовали люди с левыми взглядами, то естественно предположить, что и экономическая система была централизованной. Попробуем разобраться то, как выглядела данная экономика.

Для начала стоит отметить, что как таковой настоящий «коммунизм», как нам пророчили Маркс и Энгельс, не были построен. Причин тому много. В СССР несмотря на растущее благосостояние населения производство товаров и услуг всё равно требовало принуждения к труду. Более того, не были ликвидированы деньги, выполняющие роль эквивалента труда, и государство как политическая форма организации общества. Поэтому будем рассматривать социалистическую систему народного хозяйства.

Какая же её принципиальная особенность? Ключевым и самым главным отличительным фактором социалистической системы является то, что орудия и средства производства находятся в общественной собственности. Что это значит? Конечный продукт труда и средства производства распределяются между всеми участниками производственного процесса и принадлежат также им. Это и есть основное, фундаментальное отличие социалистического способа построения экономики. Отсюда, мы можем получить достаточное количество информации для размышления. Что мы имеем? В итоге средства производства перестали быть капиталом, то есть средством эксплуатации. Теперь люди в лице пролетариата могут сами распоряжаться данными им средствами и вкладывать прибыль, полученную с производства товаров и услуг.

Кстати, давайте попробуем проследить роль прибыли в капитализме и социализме. При капитализме прибыль является доходом собственника и основным источником его заработка. Прибыль – это прибавочная стоимость товара. То есть, то, что мы получаем после производства. Капиталист забирает себе прибавочную стоимость, тем самым отбирает у рабочего класса возможность распорядиться прибылью в интересах пролетариата. Целью капиталистической экономики является постоянное создание прибавочной стоимости для получения прибыли. Отсюда вытекает следующее заключение. Буржуазия никогда не отдаст пролетариату прибавочную стоимость, так как это повлечет его моментальное банкротство.

Поэтому капиталист будет до последнего вздоха защищать свой капитал от перехода в руки рабочего класса. С изобличением капитализма можно закончить и перейти к роли прибыли в социалистическом обществе.

Что мы имеем? Когда средства производства и конечный продукт труда, который выражается в виде прибыли, принадлежат пролетариату, общество в его лице получает ряд преимуществ. Давайте попробуем определить их. Во-первых, в социалистической системе средства производства являются общественной собственностью, то есть принадлежат рабочему классу, представленному государством, а также в лице колхозов, совхозов, артелей и различных кооперативных объединений. Во-вторых, социалистическая система уничтожает эксплуатацию человека человеком, так как все производство ведется в целях максимального удовлетворения растущих материальных и культурных потребностей всего общества. В капиталистической системе производство ведётся с целью получения максимальной прибыли за счёт эксплуатации, порабощения и закабаления пролетариата. В-третьих, социалистическая система развивается постепенно, рост благосостояния и материального состояния трудящихся являются стимулом расширения производства (как экстенсивно, так и интенсивно), гарантией от безработицы населения и различных кризисов, свойственных капитализму (кризис перепроизводства). В капиталистической системе рост производства происходит стихийно, что влечёт за собой сокращение покупательской способности и, соответственно, кризис перепроизводства, безработицу, обнищание населения.

Из этих обстоятельств можно сделать краткий вывод о том, что общественная собственность является источником социалистической экономики, которая приводит к увеличению благосостояния всего общества в целом, а не группы капиталистов, в чьих руках сосредоточены средства производства, орудия труда и прибавочная стоимость.

Хотелось немного отойти от темы и указать на роль наций в экономических системах. Для защиты «капитала» буржуазия достаточно часто обращается за помощью к нациям и национальностям. В каком виде это происходит? Когда в капиталистической системе наступает кризис перепроизводства, капиталисты ищут новые рынки сбыта своей продукции. И это работает до определенного момента. Но рано или поздно другие страны сталкиваются с подобной проблемой. Они также начинают искать новые рынки. В итоге происходит конфликт интересов. Если странам, а точнее их «буржуазиям», удастся уладить проблему введением санкций и торговых пошлин, то конфликт временно замораживается. Но это не может продолжаться вечно. В итоге, страна А объявляет войну стране Б не для её освобождения и построения там демократического общества. Страна А это делает для уничтожения рынков и продукции страны Б, после чего происходит вливание собственных товаров и услуг на опустошенные остатки торговых отношений второй страны. «Какая же роль наций в этом?», - спросите вы. Ответ достаточно ясен. Нации — это орудие капитала. Массовая пропаганда, формирование образа внешнего врага посредством СМИ в стране А превращают население страны Б в глазах первых ужасными людьми с диктатором во главе. Им нужна свобода, им, угнетенным, и только мы, народ с исторической миссией, можем им помочь. Нации - лишь игрушка, способ навязать апатичному населению свою исключительность оправдывая это разрезом глаз или цветом кожи.

На основе предыдущих умозаключений перейдем к финальному акту, где вкратце рассмотрим положение собственности в России. После распада СССР экономика нового государства стала капиталистической. Средства производства, орудия труда, а также прибавочная стоимость не принадлежат рабочему классу. Они принадлежат новому, образованному в девяностых годах классу, именуемое на современном языке «олигархией». Их количество составляет не более 1% населения РФ, но в их руках сосредоточено не менее 80% всего капитала в стране. Кстати, многие из россиян могут возмутиться и сказать, что классовый подход к построению общества устарел и не актуален для современной России. Но, позвольте, разве вы владеете продуктом труда своего производства, получаете ли вы прибыль с его создания? Нет, конечно. Вы, как и люди более 100 лет назад, не владеете ни

тем, ни тем. И поэтому все разговоры об устаревших подходах, о том, что в одну реку дважды не войти, не приводят ни к чему.

В итоге что мы имеем? Какой выход можно найти из данного положения вещей? Несколько философов предложили свой вариант разрешения проблемы. Но этот способ именуется «пролетарская революция». А в нашем стремительно правящем обществе данный тезис воспринимается в штыки, особенно когда предыдущий опыт выявил достаточно много противоречий и подводных камней. Что же нам делать в данных условиях? Позволю себе процитировать классиков: «Наше учение - не догма, а руководство к действию». От нас требуется не дискутировать на эти темы, а приступить к их разрешению, тем более что план действий у нас имеется и однажды он уже был использован с весьма интересным эффектом.

Список литературы:

1. «Политштурм»: [Электронный ресурс]. URL: <https://politsturm.com/> (Дата обращения: 20.03.2018).
2. К. Маркс и Ф. Энгельс, Манифест Коммунистической партии, К. Маркс, Ф. Энгельс, Избранные произведения, т. I, 1948.
3. Проект «Исторические материалы»: [Электронный ресурс] URL: http://istmat.info/node/33642#_ftnref6 (Дата обращения: 20.03.2018).

ИНСТРУМЕНТЫ ФИЛОСОФИИ

Румянцев Михаил Владимирович

*студент, Казанский Государственный Энергетический Университет,
РФ, г. Казань*

Философия-это не просто наука, пытающаяся дать ответы на непостижимые вопросы, это ещё и особый взгляд на мир. Философия - это, скорее, образ мышления, доступный каждому, и он нужен каждому. Ведь мы часто сталкиваемся в жизни с вещами непонятными и сложными для образа мыслей обывателя. Этот особый взгляд на мир и те особые инструменты, которые человек приобретает, становясь философом, всегда будут полезны в реальной жизни. Что именно подразумевается под понятием философский образ мышления относительно реальной жизни? Это специфический взгляд на любую проблему, это особый подход к решению любых, даже бытовых, вопросов. И стать в какой-то мере философом способен каждый человек, независимо от обстоятельств и способностей, потому что всё, что нужно для философии, в человеке уже есть с рождения. Зачастую, дети - лучшие философы. В этой статье я попробую определить самые важные из элементарных инструментов философии.

И хотя существует целый раздел в философии касательно способов познания (методология), новичкам не осилить разом всю суть этого важного раздела. Для многих с первого взгляда философия похожа на очень аппетитный пирог, не знаешь, с какой стороны начать его кусать. Поэтому есть смысл начать с элементарного, но вместе с тем с самого фундаментального. Одним из самых полезных источников для начала можно назвать «Трактат об усовершенствовании разума», ранняя работа Спинозы. Несмотря на то, что работа осталась незаконченной, она позволяет сформировать важные идейные взгляды на подходы в изучении философии. Весьма важная мысль этого трактата - это разрешение парадокса о добыче человеком знания. Если представить, что какой-либо метод познания - это инструмент, то чтобы его изготовить человеку необходимы в своем роде молот и наковальня. Возникает вопрос, откуда у человека молот и наковальня? Парадокс выражается в том, что мы не получили бы никаких знаний, раз не можем разорвать этот замкнутый круг: чтоб сделать молот и наковальню, нужны молот и наковальня. Но знания у нас есть, значит парадокс разрешим, и Спиноза дал важный ответ на эту загадку. Человек когда-то давно начинал с малого, в самом человеке заключено первое орудие труда, которым он и извлекал знания. Эти знания впоследствии и стали молотом и наковальней, но самый простой инструмент у человека всегда под рукой. Это здравый смысл, то что заложено в нас ещё природой, опираясь на него можно, начиная с нуля, дойти до самых сложных рассуждений. Здравый смысл - это самый фундамент знаний, на котором всё и строится. И если логику и другие дисциплины познания мира принять за инструменты, то здравый смысл, в таком случае, будет выступать в роли точильного камня. Без него все инструменты будут бесполезны, как бы хороши они ни были. Всё это означает, что начинающим философам необходимо большее значение уделять именно здравому смыслу, прислушиваться к нему, потому что он изначально лежит в основе мышления человека.

Кроме здравого смысла, есть ещё ряд элементарных и полезных механизмов для начинающих философов. Например, пластичность сознания, выраженная в гибкости мнения и открытости миру.

Что есть абсолютная истина, идея, эйдос? Суть этого вопроса сложно выявить раз и навсегда, но есть простой и наглядный способ. Он заключён в философском понятии, выраженном через геометрические определения. Для его понимания необходимо усвоить три философские аксиомы (одна из которых выведена из слов Галилея: «Наука и религия говорят об одном и том же, но на разных языках»).

Вот аксиомы:

- Истина – это сложнее, чем середина двух мнений.

- Все люди говорят об одном и том же, но разными словами.
- Все люди ошибаются в равной степени.

Теперь представим это наглядно:

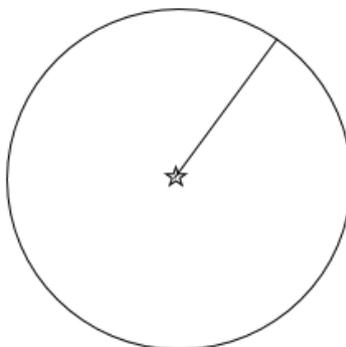


Рисунок 1. Наглядное изображение аксиом

В центре расположим понятие абсолютной истины, а мнения людей расположим на равноудалённой длине радиуса (т.к. все ошибаются в равной степени) в виде точек. У нас получается круг мнений, где никто не приближен к истине и не приблизится, но что тогда это даёт? Из схемы становится ясно, как обрести самые реальные представления о любом объекте или вопросе. Стоит только пройти этот круг мнений, и вы будете иметь представление об истине гораздо большее, чем другие. По аналогии, вы также рассматривали бы любой предмет в центре комнаты, если бы обошли его кругом, чем если бы стояли бы на месте. Почему именно круг, а не отрезок или сфера? Всё просто: понятие абсолютной истины недостижимо, и мы в каком-то смысле отдаляемся от нее. Потому как до человека истина, алетейя, была одна, и её можно представить в виде точки. С появлением человека возникли противоречия и споры, что усложнило понятие истины до, вероятно, отрезка. Теперь при таком уровне развития науки и культуры мнений ещё больше, что делает абсолютную истину почти призрачным понятием, и позволяет представить схему кругом. Далее, когда человечество выйдет на новые рубежи технологий и культуры, истину можно будет представлять в виде центра сферы.

Используя эту нехитрую схему, мы будем способны мыслить иначе, чем обыватели, мы будем добывать больше знаний и сможем строить рассуждения гораздо более правдоподобные, чем те, кто топчутся на месте. Но очень важно работать над расширением сознания, это откроет больше точек зрения. Расширять сознание можно разными способами: книги, путешествия, да и всё новое даст вам пищу для размышления. Один из способов расширить мышление, отойти от стереотипов и идеалов общественности, так как большинство людей ставят главной целью обрести счастье, а не познать мир. И на этом этапе важно получить одно кардинальное знание, его можно обрести разными способами, но суть от этого не изменится. Важно понять, что социальной лестницы, как таковой не существует. Что на пути познания, вся социальная лестница лишь одна ступень лестницы знаний.

Легче это понять на примере книги Джека Лондона «Мартин Иден». Произведение само по себе является гениальной художественной иллюстрацией жизни, но события происходящие в романе открывают для философов другую сторону вещей. Недалёкий и грубый моряк, по стечению обстоятельств, влюбляется в девушку из высшего света, где с ним не считаются. Воодушевлённый чувствами, Мартин Иден тратит несколько лет на саморазвитие, становится писателем, преодолевая множество преград. В конце концов, он получает всеобщее признание, но всё это его ничуть не радует, потому как отношение к нему до его успехов и после, определялось не тем какой он человек, а как раз теми нелепыми идеалами общественности.

Делая некоторый вывод из всего этого, можно понять, что Мартин Иден увидел ту самую ловушку, в которую попадают обыватели, увидел всю нелепость социальной лестницы и общественных стремлений. Я изобразил это схематично, для лучшего понимания:

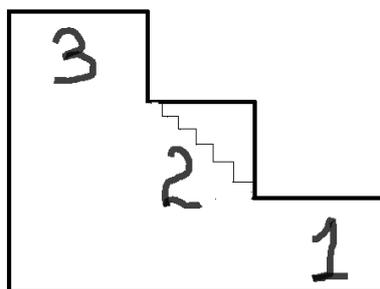


Рисунок 2. Схематичное изображение социальной лестницы и общественных стремлений

Всё это лишь фрагмент огромной лестницы знаний, но важно заострить внимание, именно, на нём, так как здесь есть подводные камни. Ситуация из романа Джека Лондона лишь один из вариантов понять это. На ступени **1** вы отделены от социальных механизмов, но по незнанию стремитесь попасть в общество, как бы изгой. На ступени **2** находится почти вся общественная система в целом, здесь находится социальная лестница с её идеалами, чуждыми философам. На схеме видно, что социальная лестница одна большая ступень, люди там топчутся на месте в погоне за идеалами, которые не важны философам. И в конечном счёте, разница между ступенями **1** и **3** лишь в осознании того, что социальная лестница это одна ступень, и на ступенях **1** и **3** мы не так зависимы от общества. Ломая некоторые рамки находясь на ступени **2**, мы приобретаем важные инструменты и идеи философии.

Есть ещё один способ, который называется «изобретение велосипеда».

Говоря коротко, изобретать всё заново. У вас есть только начало и конец какого-то вопроса или проблемы, инструменты для решения вы должны создать сами. И что же вы делаете? Путём проб и ошибок, вы ищите верный путь к решению. Ваш инструмент в конце концов становится гораздо крупнее необходимого. Вы формируете общее сознание, которое шире индивидуального. Так же при изобретении велосипеда вы знаете назначение всех его деталей, всех запчастей и можете его починить или же модернизировать. Поэтому с точки зрения саморазвития «изобретать велосипед» очень даже полезное занятие.

«Изобретать велосипеды», начать с самого простого, пройти тот же путь, какой когда-то прошли великие умы, вот что заложит основу, понимание философского образа мышления. И все эти механизмы и навыки пригодятся не только для ответов на великие вопросы, но вы так же сможете решать каждодневные задачи, принимая верные решения. Такой тип мышления может в итоге стать ключом к развитию, и откроются новые рубежи собственного «Я».

Список литературы:

1. Бенедикт Спиноза. Избранные произведения Том I. – М.: Изд-во политической литературы, 1957.
2. Джек Лондон. «Мартин Иден» в 1909 году вышел отдельной книгой в издательстве «Макмиллан Компани»

ФИЛОСОФИЯ ПЕССИМИЗМА: ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ

Семенов Владимир Дмитриевич

*студент, Казанский государственный энергетический университет,
РФ, г. Казань*

Гурьянов Алексей Сергеевич

*канд. филос. наук, доцент, Казанский государственный энергетический университет,
РФ, г. Казань*

Для начала разберемся с терминами: пессимизм – негативный, отрицательный взгляд на жизнь. Соответственно философию пессимизма будем рассматривать, как негативное мышление и отрицательные идеи по отношению к жизни и миру в целом.

Одним из ключевых факторов жизни является воля. Современный капиталистический мир учит нас идти по головам, желание – это ключ к успеху, мотивация в практической деятельности может играть едва ли не решающую роль. Большинство людей в наше время не могут представить себе целей, кроме материальных. И мантра, которая учит тому, что всё в их руках, даже не подвергается сомнению. Но близка ли она к истине? Попробуем разобраться.

Рассмотрим сначала рождение и детство. Человек не решает, родиться ему или нет, где родиться, кто будут его родители и так далее. Соответственно, в этом периоде жизни человека, воля (если она есть) ещё не успевает проявиться. Дети также зависимы от родителей и внешних обстоятельств, их решения, как правило, не носят осознанный характер. Восточная философия показывает это как преимущество, ведь такие действия “чисты”. Но в рамках рассмотрения идеи воли это – контраргумент.

Молодость и взрослая жизнь. Молодость характеризуется стремлениями “свернуть горы”, энергия бьет через край и кажется, что человеку море по колено, но так ли это? Каждый человек, пройдя этап детства, успевает приобрести определенные черты характера, определенный эталон поведения, ценности и прочее. Выбирает ли он их? И да, и нет. Но выбор происходит только из показанных и увиденных вариантов. И тут оказывается, что от человека ничего не зависит, и свободы воли не существует. Люди более зрелого возраста считают, что, повидав жизнь, они научились контролировать её, но при этом сложная, неожиданная ситуация может вывести из колеи даже самого сильного (со всех точек зрения) человека. В преклонном возрасте человек практически теряет контроль над жизненными ситуациями, а иногда и над собой.

А что по этому поводу думают великие? Обратимся к одному из величайших пессимистов в философии – Артуру Шопенгауэру. И вот лишь некоторые его идеи: наш интеллект не способен понять суть объективных вещей по той причине, что нельзя мир, созерцаемый посредством времени и пространства, отождествлять с реальным. Мир, данный нам в разумном сознании, лишь пустой “мозговой призрак”. Слово “воля” Шопенгауэр определяет как совокупность сознательного желания и бессознательного инстинкта. “Мир как представление” существует только в нашем сознании, а вот “мир как воля” действует как слепая “воля к жизни”. Сам Шопенгауэр считал “волю к жизни” бессмысленной, поэтому наш мир, по его словам, является худшим из возможных. Ценность человеческой жизни ничтожна, жизненные наслаждения не способны противостоять тем бесконечным страданиям, которым подвергается человек за свою жизнь. Позднее Ницше, считавший Шопенгауэра величайшим философом в истории (как Шопенгауэр в своё время считал таковым Канта), выдвинет идею “воли к власти”, которая будет отрицать “волю к жизни” и сделает это очень убедительно, но, тем не менее, идеи пессимизма Шопенгауэра по сей день сильны во многом за счёт очень убедительной аргументации и понятного изложения идей. Избавление от страдания Шопенгауэр видел в “бегстве от жизни”. Однако стоит отметить, что данная идея никак не пересекается с самоубийством, а скорее подразумевает нечто

похожее на состояние “дао”, о котором учил Лао Цзы, то есть состояние свободное от страданий, находясь в котором человек следует своему “предназначению” и, соответственно, счастлив, либо же что-то схожее с состоянием нирваны.

В защиту наличия свободы воли чаще всего выступают два аргумента: 1) В прошлом мы могли повести себя иначе. 2) В настоящем мы отвечаем за свои мысли и поступки. Но, как мы убедимся далее, это не совсем так, а точнее - совсем не так.

Обратимся к Сэму Харрису и его “свободе воли, которой не существует”. Вот его рассуждения на данную тему: свобода воли - это иллюзия. Мы не создаем и не контролируем причины, вызывающие наши мысли и чувства. Мы не выбираем, в кого влюбиться, какая мысль придет нам на ум и даже не выбираем действия, которые будем совершать. Это кажется очевидным, но научное сообщество не торопится говорить об этом в слух, ведь если свободы воли не существует, тогда все призывы покарать преступников (вместо того, чтобы разобраться в причинах, вызвавших деструктивное поведение) бессмысленны, а также хвала за достижения того или иного человека не имеет значения, ведь они не выбирали путь по которому пойдут. Как жить осмысленно и требовать от людей ответственности, когда на наше сознание воздействуют бессознательные факторы?

Рассмотрим научный эксперимент, который Харрис приводит в своей книге: Физиолог Бенджамин Либет показал с помощью электроэнцефалограммы, что двигательная область коры головного мозга активизируется примерно за 300 миллисекунд до того, как человек решает сделать то или иное движение. Участников эксперимента просили периодически нажимать на одну из двух кнопок, одновременно следя за произвольной последовательностью букв, которые появлялись на экране. Испытуемые сообщали, какая именно буква была видна в тот самый момент, когда они принимали решение нажать на кнопку. Экспериментаторы обнаружили, что в два отдела головного мозга информация о нажатой кнопке попала за целых 7–10 секунд до того, как испытуемый принял соответствующее решение. Из этого мы делаем вывод, за доли секунды до того, как вы осознаете, что будете делать в следующий момент, мозг уже принимает решение, как вам поступить.

От нас даже не зависят наши желания. Ведь желания появляются либо из нашего предыдущего опыта, либо зависят от случайностей; в обоих случаях мы их не выбираем и не несем за них ответственности. Приведу пример: Ребенок мечтает стать звездой спорта; это обусловлено его культурной средой, либо же это случайный выбор? Но какова вероятность того, что родившийся в глухой деревне и вынужденный с ранних лет помогать своей семье человек захочет стать известным футболистом (даже не зная о таком виде спорта)? Ответ очевиден: такая вероятность стремится к нулю. Свободны ли эти дети в своём выборе? Конечно же нет. Но допустим, что ребенок осознанно выбирает путь большого спорта, так ли много от него зависит? Выбирает ли он, когда получить тяжелую травму (при том, что даже самые знаменитые люди, за которыми следят лучшие врачи планеты, часто получают серьезные повреждения “на ровном месте”), куда переедут его родители или насколько велика конкуренция за место на желаемую позицию. Опять же понятно, что осознанного выбора тут и близко нет. Хочется отметить, что подобные аргументы против свободы воли никак не связаны с материалистической философией. Разумеется, есть различие между преднамеренным и непреднамеренным действием, но это различие никак не подтверждает идею свободы воли (и никоим образом не вытекает из нее). Преднамеренное действие – в отличие от непреднамеренного – вырастает из нашего осознанного желания.

Что же такое «по-настоящему обладать свободой воли»? Это значит, что нужно представлять и полностью контролировать все факторы, определяющие наши мысли и действия. Но в этом-то и состоит парадокс, искажающий само понятие свободы. Какой смысл воздействовать на факторы влияния? Мы не можем управлять океаном, и мы не его заложники. Мы сами океан.

Другим важным фактором является смерть. Человек умирает каждую секунду, это неизбежный финал каждой человеческой жизни. Даже если отбросить учения физики,

биологии и других наук и представить, что есть жизнь после смерти, неизбежность смерти, неопределенность следующей или последующих жизней остается. А это также может являться сильным аргументом в пользу пессимистического отношения к реальности. Как правило, люди не задумываются об этом до определенного момента, но от этого смерть не становится от нас дальше, она неумолимо идет к нам на встречу.

Существуют и другие причины для пессимизма: голод, война, болезни и прочие ужасные вещи, сопровождающие нашу жизнь, не нуждаются в представлении. Достаточно лишь понять, что жизнь – это тяжелое испытание, которое не все проходят до конца.

Также особое место играет предопределенность жизни и фатализм. На вопрос о предрешенности жизни и существования мира в целом ответить точно нельзя, но пессимист убежден в том, что его жизнь предрешена от начала и до конца. От подобных мыслей может начаться депрессия или потеряться смысл жизни (если таковой имеется), но повод ли это всё бросить и сесть ждать поезд под названием “смерть”, который уже в пути, но мы не знаем время его прибытия?

Тем не менее, все не так плохо. В очереди на премьеру в кинотеатр всегда уйма народу, но самое интересное кино – это наша жизнь. Со всеми невзгодами, печальями, обреченностью и прочими горестями сама возможность смотреть этот фильм и, более того, быть одним из действующих лиц, принимать участие в съемках и в качестве режиссера, и актера, стоит того, чтобы принять жизнь такой, какова она есть.

Список литературы:

1. Шопенгауэр А. Избранные произведения. – М.: Просвещение, 1992. – 479 с.
2. Харрис С. Свобода воли, которой не существует. – М.: Альпина Паблишер, 2015. - 108 с.

ПРОИСХОЖДЕНИЕ ФИЛОСОФИИ

Хаипова Анастасия Евгеньевна

*студент Казанского государственного энергетического университета,
РФ, г. Казань*

Гурьянов Алексей Сергеевич

*канд. филос. наук, доцент, Казанского государственного энергетического университета,
РФ, г. Казань*

Прежде чем говорить об истоках и происхождении философии, нужно понять, что такое философия, так как вопрос о природе какого-либо явления во многом и очень часто упирается в вопрос о сущности.

Философия - одна из древнейших областей знания, духовной культуры. Зародилась философия примерно в 6-7 веках до н.э. в Индии, Китае, Древней Греции, она стала устойчивой формой сознания, интересовавшей людей все последующие века. Главной задачей философов был поиск ответов на вопросы и сама постановка вопросов, относящихся к мировоззрению. Уяснение таких вопросов жизненно важно для людей, особенно сильно это проявляется в переходные периоды со сложным переплетением различных социальных, политических, культурных проблем - ведь именно в этот период проверяется делом и преобразуется само мировоззрение. Сейчас в современном мире не менее остро стоят задачи философского осмысления всего происходящего. Я думаю, это связано с развитием общества, ведь чем больше создает человек вокруг себя, тем больше у него возникает вопросов о происходящем, тем больше вопросов он задает себе, на которые он ищет ответы. Для того чтобы выяснить, как возникла философия, важно понять, на смену чему она пришла. К размышлениям над философией, занятиям философией люди приходят разными путями, но есть же и путь, по которому когда-то все человечество пришло к философии. Чтобы понять это, нужно представить себе этот путь, обратиться к истокам философского мышления. Предпосылкой философии с мировоззренческой стороны была мифология (от греч. *mythos* - предание, сказание и *logos* - слово, понятие, учение) - тип сознания, способ понимания мира, характерный для ранних стадий развития общества. Мифы существовали у всех народов мира, они занимали особое место в жизни людей. Иногда представления о мифе тесно связывались с обрядами, служили предметом веры и сохраняли традиции. Миф - это ранняя форма духовной культуры человечества, мировосприятие. Миф объединяет в себе начала религиозных верований, различные виды искусства, философии, только позднее эти элементы стали самостоятельными. С помощью мифа осуществляется «связь времен» - прошлого, настоящего и будущего, осуществлялось духовное единение поколений. Философия (от греч. *Phileo* - люблю и *Sophia* - мудрость) в буквальном смысле означает «любовь к мудрости». Считается, что впервые слово «философ» употребил древнегреческий математик Пифагор по отношению к людям, которые стремились к высокой мудрости и достойному образу жизни. Вообще же само истолкование «философия» связано с именем древнегреческого мыслителя Платона. В повествованиях Платона «софия» - это мысли божества, слиться с софией способно лишь божество. Вставших на путь «любви к мудрости» стали называть философами, а область их занятий - философией. В отличие от мифа и религии, философия принесла новый тип миропонимания, основой которого стали разум и дискурсивность. То есть доказательность, критичность, системность и последовательность постепенно вытесняли фантастичность, синкретичность, наивность мифологического мышления. Философскую мысль воодушевляло не накопление сведений, не освоение отдельных вещей, а познание «единого во всем». Древнегреческие философы полагали, что разум «управляет всем при помощи всего» (Гекарлит). Ценность мудрости являлась в том, что она позволяет принимать взвешенные решения, указывает правильный путь, служит руководством человеческого поведения. Многие считали, что мудрость способна

уравновесить сложные взаимоотношения человека с миром. В древнегреческой философии было сформировано понимание того, что знаний самих по себе недостаточно, что они обретают смысл только в сочетании с ценностями человеческой жизни. Но главной догадкой философской мысли было то, что мудрость – не что-то готовое, что можно открыть, утвердить и использовать, а то, что мудрость – это стремление, поиск, требующий напряжения ума и духовных бескорыстных усилий человека. Можно сказать, что это своего рода путь, по которому каждый из нас должен пройти сам. В разные времена у разных народов возникал вопрос, что такое философия, и на этот вопрос находили несколько различных ответов. С развитием общества менялся предмет философии, круг ее проблем. Соответственно менялись и «образы» философии, ее связи с наукой, духовной культурой в переломные периоды. Но при всех изменениях и вариациях сохранялась связь уходящих в прошлое и новых форм мышления, согласованность того способа миропонимания, которая характеризует философскую мысль в отличие от других раздумий. Один из немецких философов справедливо отметил: как бы ни различались между собой философские системы, они сходятся в том, что все они – философские системы. Так о чем же тогда размышляли и продолжают размышлять философы? На протяжении веков их привлекала природа, доказательства этому философские труды, например, Д. Дидро «Мысли об истолковании природы»; П. Гольбах «Система природы» и другие. Первые греческие философы сделали предметом изучения именно природу, в чьих трудах философия предстала прежде всего в образе натурфилософии. Греческих философов прежде всего занимал вопрос о происхождении и строении мира – Земли, Солнца и звезд, то есть космологические и космогонические вопросы. Центром философии было учение о первооснове всего сущего, из которой все возникает и в которую все возвращается. Считалось, что понимание явления по существу и означало сведение его к единой первооснове, но взгляды философов по этому поводу расходились. Основной задачей являлось связывание фрагментов человеческих знаний воедино. Тем самым проблема первоосновы пересекалась с другой наиболее важной проблемой – единого и много. Позже в сферу философии вошли вопросы общественной жизни людей и все что с ней связывало. Это также отразилось в трудах философов, например: Платон «Государство», Ш. Монтескье «О духе законов» и другие. Философов волновали не только эти вопросы, но и вопросы о самом человеке, его ум, язык, познание, религия и другие проявления человеческой культуры. Древнегреческий философ Сократ совершил поворот от космоса к человеку и сделал проблему человека фокусом философии. Проблематика Сократа заняла важное место в философии. Итак, природа, общественный мир и сам человек в их сложном взаимодействии, стали предметом философских размышлений.

Существовало несколько видов философии, но наиболее ранняя была в Древней Греции, а на востоке – в Индии, Китае. Развитие философии Запада и Востока имеет ряд общих закономерностей. Во-первых, философская мысль и на Западе, и на Востоке зарождается в сфере мифологии, как первой формы общественного сознания. Свойства мифологии заключается в неспособности человека выделить из окружающей среды и объяснить явления на основе естественных причин. Во-вторых, возникновение и развитие философии связано с классового общества и формированием государства. В-третьих, западная и восточная философия направлена на общечеловеческие ценности. В-четвертых, идеологический характер философского знания. В-пятых, стремление к научному поиску истинного знания. В Западной философии существовала методологическая функция. К примеру, греческие философы учили своих учеников хорошо мыслить, выступать со знанием о предмете, о котором идет речь. Известно, что древнегреческий философ Сократ выпил чашу с цикутой (ядом) за свои убеждения. Он учил своих учеников тому, что государством должны управлять не богатые и знатные люди, а знающие, умелые и лучшие. Но также между философией Запада и философией Востока существует различие. Философия Востока сосредоточила свое внимание на проблеме человека, а философия Запада исследует гносеологические (это раздел философии, изучающий возможности познания мира

человеком), методологические(разработка теории поисковой деятельности, ее принципов, способов и норм), логические, политические, онтологические(учение о бытии), эстетические, натурфилософские проблемы. Восточная философия исследует проблему человека из соображения жизнедеятельности людей и их образа жизни. Поэтому в ней содержится психическое бытие и этикет. Западная философия исследует проблемы человека не через его психическое бытие, а через его познание и общие принципы бытия. Еще одним из различий Западной философии от Восточной философии является то, что Западная философия склоняется к науке, а Восточная философия тесно взаимодействует с религией.

Возникает вопрос, почему именно в этих странах возникла философия? Ответ на этот вопрос очень прост. Возьмем, для ответа на этот вопрос сравнение двух полисов Древней Греции - Афин и Спарты. В Древней Греции существовали две формы правления: демократия и олигархия. В Спарте правили два короля и совет из 28 старейшин. Такая форма олигархического правления была выбрана спартанскими гражданами, которым было более 30 лет. Участвовать в каком-либо голосовании могли и женщины Спарты. Женщины в Спарте также могли заниматься борьбой, участвовать в разговорах с мужчинами, носить откровенные наряды. В Афинах форма правления была демократия, совет составлял из 500 членов, которые были избраны гражданами. Несмотря на то, что в Афинах существовала демократия, в голосовании женщины не могли участвовать, более того в правах женщины были ограничены. Мужчинам же было присвоено звание «гражданин», им разрешалось заниматься любым видом искусств, наук. В отличие от спартанских мужчин афинские мужчины не были вынуждены вступать в армию. В Спарте все «роли» в государстве были распределены с младенчества, то есть если рождался здоровый, крепкий мальчик, то его судьба была уже predetermined, его зачисляли в армию в возрасте семи лет. У него не было выбора, чем заниматься в жизни, его роль в государстве была служить в армии. В Афинах же наоборот, если рождался здоровый, крепкий мальчик, то его не определяли в какую-либо деятельность, он мог сам, повзрослев, выбрать себе занятие в жизни. Человек, проживавший в Афинах, мог заниматься любым видом искусств и науки. Подводя итог, можно сделать вывод, что свобода выбора, которая существовала в Афинах, демократия повлияла на происхождение философии, то есть в свободном мире произошло зарождение философии.

РУБРИКА «ЭКОНОМИКА»

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МАТЕРИАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ

Багаудинова Зайнаб Магомедовна

*студент, ГАОУ ВПО Дагестанский государственный университет
РФ, Республика Дагестан, г. Махачкала*

Исаева Шамсият Магомедовна

*канд. экон. наук, доцент, ГАОУ ВПО Дагестанский государственный университет
РФ, Республика Дагестан, г. Махачкала*

Материальные ресурсы являются одним из основных элементов производственно-хозяйственной деятельности любого предприятия. По этой причине возникает необходимость, обеспечить высокую эффективность управления ими.

Выполнение планов по производству продукции, снижение себестоимости, увеличение прибыли и рентабельности достигается за счет своевременного и полного обеспечения предприятия сырьем и материалами. Выделяют следующие пути улучшения обеспеченности предприятия материальными ресурсами:

- Экстенсивный
- Интенсивный.

Экстенсивный путь - увеличение добычи сырьевых ресурсов,. увеличение производства материальных ресурсов.

Интенсивный путь-рациональное использование материалов и утилизация отходов, использование безотходных технологий.

Анализ материальных ресурсов производится на основе данных, полученных из следующих источников:

- Планы материально-технического снабжения,
- товарные накладные,
- данные главные книги,
- карточки складского учета,
- договора на поставку материалов

Цель анализа материальных ресурсов заключается в рациональном использовании ресурсов за счет чего достигается эффективность производства.

Задачи анализа использования материальных ресурсов.

оценить обеспеченность предприятия материальными ресурсами

проанализировать материалотдачу и материалоемкость

снижения материальных затрат и их влияние на объем производства.

Для анализа эффективности использования материальных ресурсов используют формы финансовой отчетности, то есть бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах и приложений к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах. Проанализируем эффективность материальных ресурсов на примере предприятия АО «БАЗ»

Таблица 1.

Данные для анализа обобщающих показателей эффективности использования материальных ресурсов АО «БАЗ» за 2015-2016 годы

№ п/п	Показатели	2015 год	2016 год	Отклонение, (+,-)
1	2	3	4	5
1	Выручка от реализации продукции, тыс. руб.	1089232	1247190	157958
2	Прибыль от реализации продукции, тыс. руб.	224794	268735	43941
3	Материальные затраты, тыс. руб.	528199	587546	59347
4	Полная себестоимость продукции, тыс. руб.	864438	978455	114017
5	Материалоотдача продукции, руб.	2,06	2,12	0,06
6	Материалоемкость продукции, коп.	49	48	-1
7	Удельный вес материальных затрат в себестоимости продукции, %	61,10	60,05	-1,05
8	Относительная экономия материальных затрат, тыс. руб.	35552	17242	-18310
9	Коэффициент материальных затрат	0,936	0,971	0,035
10	Рентабельность материальных ресурсов, %	42,56	50,88	8,32

Из данных таблицы видно, что на АО «БАЗ» материальные ресурсы использовались достаточно эффективно. На один рубль реализованной продукции в 2011 году приходилось 2,06 руб. материальных ресурсов, а в 2012 году 2,12 руб. За год материалоотдача возросла на 0,06 руб. Соответственно материалоемкость снизилась на 1 коп.

Высокий уровень материалоемкости обусловлен спецификой деятельности АО «БАЗ» и технологией производства его продукции, требующей большого количества материалов.

Рост материалоотдачи и снижение материалоемкости связано в основном с увеличением выручки от продажи, темпы роста которой опережали темпы роста материальных затрат.

Увеличение объема реализации продукции на 114,5% привело к тому, что имела место относительная экономия материальных затрат в сумме 17242 тыс. руб., что ниже уровня прошлого года на 18310 тыс.руб. Соответственно увеличился и коэффициент материальных затрат на 0,035.

Прибыль на рубль материальных затрат (рентабельность материальных ресурсов) имеет довольно высокие значения и за год увеличилась на 8,32%. Это свидетельствует о быстрой окупаемости материальных затрат и высокой степени доходности материальных ресурсов АО «БАЗ».

Таблица 2.

Данные для анализа влияния использования материальных ресурсов на результативные показатели АО «БАЗ» за 2015-2016 годы

№ п/п	Показатели	2015 год	2016 год	Отклонение, (+,-)
1	2	3	4	5
1	Выручка от продажи, тыс. руб.	1089232	1247190	157958
2	Прибыль от реализации продукции, тыс. руб.	224794	268735	43941
3	Материальные затраты, тыс. руб.	528199	587546	59347
4	Материалоотдача продукции, коп.	2,06	2,12	0,06
5	Рентабельность имущества, %	6,16	10,83	4,67
6	Рентабельность продаж, %	20,64	21,55	0,91
7	Рентабельность материальных ресурсов, %	42,56	50,88	8,32

На заключительном этапе анализа определяют влияние материалоотдачи продукции на изменение рентабельности имущества предприятия как произведение рентабельности продаж прошлого года и величины изменения материалоотдачи продукции за год.

Для определения влияния материалоотдачи продукции на рентабельность предприятия используют следующую зависимость:

$$\Delta P(\text{мо}) = \Delta \text{МО} * P_{\text{баз}},$$

где $\Delta P(\text{мо})$ - изменение общей рентабельности имущества под влиянием материалоотдачи;

$\Delta \text{МО}$ - изменение материалоотдачи продукции за год;

$P_{\text{баз}}$ - рентабельность продаж в базисном периоде (за прошлый год).

На основании таблицы 10 рассчитаем влияние материалоотдачи продукции на изменение рентабельности имущества АО «БАЗ»

$$\Delta P(\text{мо}) = 0,06 \times 20,64 = 1,24\%$$

В результате роста материалоотдачи продукции рентабельность имущества АО «БАЗ» возросла на 1,24%.

Результаты проведенного анализа использования материальных ресурсов, в целом свидетельствуют о достаточно эффективном их использовании в процессе производства и реализации продукции и благотворном влиянии на результативные показатели деятельности, что нашло отражение в увеличении выручки от продажи, прибыли от основной деятельности, рентабельности организации.

Рост материалоотдачи продукции за год на 0,06 руб. привел к:

- увеличению объема реализации на 31692 тыс. руб.;
- получению дополнительной прибыли в размере 3516,8 тыс. руб.
- росту рентабельности имущества на 1,24%.

Список литературы:

1. Новосельский С. А. К вопросу о методике экспресс-анализа финансовой отчетности предприятия/ Новосельский, О. А. Акулова. Сборники научное обеспечение агропромышленного производства материалы международной научно-практической конференции Курска 2014. с. 255 -258
2. Любушин Н. П. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учеб. пособие / Н. П. Любушин.- М., 20014. - 445 с.
3. Новосельский О. А. Управление инвестиционной привлекательностью предприятия./ В. А. Климов/ Вестник Курской государственной академии с 25 -30.

КОНКУРЕНЦИЯ И ЕЕ РАЗНОВИДНОСТИ

Грудев Семён Михайлович

*магистрант Московского политехнического университета,
РФ, г. Москва*

Конкурентоспособность – это показатель, который может дать понять насколько успешно то или иное предприятие. Он очень актуален в наше время, так как сегодня конкуренция присутствует практически в любом виде деятельности. Этот показатель дает понять, насколько ваш товар пользуется спросом по сравнению с аналогичным товаром того же класса. Давайте попытаемся разобраться, что такое вообще конкуренция, и какой она бывает.

Товар как основной объект конкурентоспособности предприятия.

Для лучшего понимания конкуренции, для начала рассмотрим основные ее составляющие, на которые можно оказывать влияние, изменять, улучшать, и тем самым влиять на уровень своей конкурентоспособности.

Одно из главных мест на рынке занимает товар. Он обладает определенной стоимостью и ценностью. Так же товар имеет определенный уровень качества и надежности или другими словами - ресурс. Как отдельный показатель можно выделить, насколько товар эффективен в потреблении и производстве. Товар служит показателем экономической мощи производителя и индикатором его возможностей.

Прежде всего, товар является сложным и многогранным объектом экономики, который содержит в себе множество свойств, главным из которых является свойство удовлетворять потребности людей, которые этот товар приобрели. Это свойство часто называют потребительским. Товар называют продуктом труда, произведенным для дальнейшей продажи.

Термин продукт – это более общий термин. Если товар это всегда то, что можно физически потрогать, то продукт очень часто бывает неосязаем. Продукт может быть составляющей частью оказываемой услуги – например, программный продукт.

Услуга в свою очередь – это вид определенной деятельности, или блага, которые одни люди могут предложить другим.

Услуга обладает следующими характеристиками:

1. Услуга неосязаема
2. Услуга неотделима от ее производителя
3. Качество услуги непостоянно
4. Услуга не сохраняема (нельзя сохранить услугу для следующей продажи или пользования)

Товар, продукт или услуга – это три компонента, по которым можно судить о конкурентоспособности той или иной компании. Это те компоненты, которые сравниваются между собой для выявления лучших, тех которые востребованы больше, или наоборот занимают худшую позицию среди аналогичных. Далее давайте рассмотрим, что же такое конкуренция.

Конкуренция – это борьба и соперничество между производителями товара на рынках за наиболее благоприятные условия реализации и производства их товара с целью получения как можно большей прибыли. Под конкуренцией понимают наличие соревновательного момента на каком-либо поприще между фирмами, компаниями или просто физическими лицами, в достижении одной и той же цели. Чаще всего эта цель сводится к получению наибольшей прибыли и завоевания расположения, внимания и предпочтения потребителя. Поэтому не зря считается, что конкуренция это один из основных и самых мощных механизмов рыночной экономики. Ведь благодаря конкуренции возрастает эффективность производства, на которое производители стараются снизить затраты, произвести как можно более качественный товар, увеличить мощности и т.д.

Таким образом, конкуренции присущи следующие черты:

1. Присутствие в конкурентной борьбе нескольких соперников.
2. Всех соперников объединяет одна сфера деятельности.
3. У всех соперников совпадает цель.

Виды конкуренции.

Часто бывает так, что одна компания значительно превосходит другую и является более успешной. Причины тому могут быть самые разные.

Рассмотрим виды конкуренции:

Функциональная конкуренция. Это когда какую либо потребность можно удовлетворить совершенно разными способами. Например, человек долго сидит в очереди, и, что бы не скучать, он может почитать книгу, послушать музыку в плеере, по разгадывать кроссворды, или поиграть в игру на телефоне. Все эти товары (книга, плеер, газета с кроссвордами и т.д.) в этом случае – функциональные конкуренты. Такая конкуренция так же характерна для выбора каких-либо развлекательных программ, – в какой театр пойти, какое кино посмотреть и тому подобное.

Видовая конкуренция. Эта конкуренция обусловлена тем, что существуют товары, которые созданы для одной цели, но достаточно существенно отличаются друг от друга. Например, рассмотрим такую категорию товаров как транспортные средства. И велосипед, и мотоцикл и автомобиль служат одной цели, но все же существенно отличаются друг от друга.

По методам конкуренция бывает ценовая и неценовая.

Ценовая – это такая форма, которая основывается на более низкой цене или себестоимости товара или услуги. При этом прямой ценовой конкуренцией называют ту, при которой активно и открыто проводятся различные рекламные акции, информирующие потребителя о снижении цен на товар или услугу. Скрытой ценовой конкуренцией называют ту, при которой на рынок выводится новый товар с более привлекательными свойствами и характеристиками и при этом с не сильно завышенной ценой. При использовании не ценовой конкуренции акцент делается больше не на стоимость товара или услуги, а на его качество, новизну, фирменный стиль, дизайн и т.д.

Конкуренцию так же можно разделить на межотраслевую и внутриотраслевую.

Межотраслевая конкуренция подразумевает под собой соперничество организаций разных отраслей за ограниченное количество платежеспособного спроса. Чаще всего такая конкуренция бывает между предприятиями, которые производят межродовые конкурирующие товары. Например, в пищевой промышленности в сфере общественного питания, в легкой промышленности, в сфере бытового обслуживания.

Внутриотраслевая конкуренция. Борьба происходит между организациями одной отрасли за ограниченный объем платежеспособного спроса. Возникает между организациями, производящими межгрупповые и внутригрупповые товары-конкуренты. Например, между предприятиями крупяной, макаронной и пищекокцентратной промышленности (отрасль - пищевая промышленность) появляется внутриотраслевая конкуренция, из-за того что крупы, макаронные изделия и пищевые концентраты на их основе являются межгрупповыми товарами-конкурентами. Предприятия мукомольной промышленности, производящие манную крупу, конкурируют с крупяными заводами, так как и те и другие производят разные виды круп и относятся к внутригрупповым товарам-конкурентам.

В условиях рыночной экономики, когда хозяйственная деятельность предприятия не регламентируется жесткими нормами государства, внутриотраслевая конкуренция очень хорошо стимулирует повышение качества и конкурентоспособности продукта.

Существует так же конкуренция между фирмами и внутри фирм.

Межфирменная конкуренция - соперничество между фирмами одинаковых или разных отраслей за ограниченный объем платежеспособного спроса. Возникает среди фирм, производящих товары или предоставляющие услуги, которые можно отнести к межродовым, межгрупповым, внутригрупповым и межфирменным товарам-конкурентам.

Внутрифирменная конкуренция - конкуренция, возникающая между различными видами, подвидами и торговыми марками товаров, выпускаемыми одним предприятием. Такие товары относятся к внутривидовым конкурентам. Примером может служить кондитерская фабрика «Бабаевская». Она производит более 200 конфет разных наименований.

Конкуренцию в своей отрасли или сфере или своём классе, как и конкурентоспособность, следует постоянно изучать и следить за ее изменениями, что бы своевременно отреагировать и предпринять какие-либо действия, когда она пойдет на спад. И всегда стоит помнить о главном желании покупателя – купить как можно более качественный товар за меньшие деньги.

Список литературы:

1. Котлер Ф. Основы маркетинга. — М.: Вильямс, 2015. — 752 с.
2. Ким В. Ч. Стратегия голубого океана. Как найти или создать рынок, свободный от других игроков. — М.: Манн, Иванов и Фербер, 2016. —304.
3. Ламбен Ж.-Ж. Менеджмент, ориентированный на рынок. — СПб.: Пресс, СПб, 2012. — 720 с.
4. Российский информационно-образовательный портал Veni Vidi Vici, www.vevivi.ru 2008-2015.

SWOT АНАЛИЗ КАК ЭФФЕКТИВНОЕ СРЕДСТВО ОЦЕНКИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Грудев Семён Михайлович

*магистрант Московского политехнического университета,
РФ, г. Москва*

Для эффективного управления качеством товара или услуги, специальные отделы различных компаний проводят исследования и оценку своего товара, услуги или процесса, так же исследуются показатели конкурентных предприятий.

Одним из наиболее распространенных матричных методов оценки, является SWOT анализ. Он наиболее комплексно и полно позволяет оценить ситуацию в компании. SWOT анализ – это оценка сильных и слабых сторон предприятия, а так же оценка возможностей и угроз. Данный анализ позволяет систематизировать информацию о компании и получить данные о текущей и будущей конкурентоспособности.

SWOT анализ для более простого восприятия и понимания можно разделить на несколько этапов.

Первый этап – это определение сильных и слабых сторон продукта компании, будь то товар или услуга. Для этого проводится сравнение своего товара или услуги с аналогичными товарами или услугами у конкурентов.

Делать это удобнее с помощью таблицы.

Таблица 1.

Определение сильных и слабых сторон

Ключевые факторы успеха компании, товара или услуги на рынке	Лучше, чем у конкурентов – сильная сторона	Хуже чем у конкурентов – слабая сторона
Фактор 1	V	
Фактор 2		V
И т.д.	V	

Показатели, которые оказались лучше, чем у конкурента – сильные стороны.

Показатели, которые хуже чем у конкурента – слабые стороны вашего продукта или услуги.

Сильные стороны (S= Strengths) – внутренние характеристики компании, которые позволяют оказаться в более выгодном положении относительно конкурентов на рассматриваемом рынке.

Слабые стороны (W=Weaknesses) – внутренние характеристики компании, которые тормозят рост продаж, и препятствуют развитию бизнеса, мешают товару стать лидером рынка.

Второй этап на пути проведения SWOT анализа – это определение угроз и возможностей для роста бизнеса в будущем. Для этого определяется влияние внешних факторов окружающей среды, оценивается влияние этих факторов на продажи компании, а так же оценивается вероятность возникновения возможностей и угроз.

Возможности компании (O=Opportunities) – факторы внешней среды которые позволяют увеличить прибыль и объем продаж.

Угрозы компании (T=Threats) – факторы внешней среды, которые могут негативно повлиять на объем продаж и прибыль компании в будущем.

Третий этап – это составление таблицы SWOT анализа.

Данная таблица помогает структурировать все полученные данные. Таблица состоит из четырех квадрантов, в которых последовательно перечисляются сильные стороны, слабые стороны, угрозы и возможности. Важно отметить, что все факторы, внесенные в таблицу, записываются по возрастанию степени важности и влияния на объем продаж.

Таблица 2.

SWOT анализ

Сильные стороны	Слабые стороны
Возможности	Угрозы

Далее следуют четыре этапа проверки.

Первый этап это проверка найденных сильных сторон. Нужно удостовериться, действительно ли они повышают прибыль и конкурентоспособность выпускаемого товара.

Таблица 3.

Проверка сильных сторон

Описание сильных сторон	Каким образом сильные стороны повышают удовлетворенность покупателя товаром или прибыльность бизнеса?	Каким образом сильные стороны влияют на отличие товара от конкурентов?
Сильная сторона №1		
Сильная сторона №2		
...		

Второй этап это проверка найденных слабых сторон. Действительно ли слабые стороны снижают прибыль и т.д.

Таблица 4.

Проверка слабых сторон

Описание слабых сторон	Каким образом слабые стороны снижают удовлетворенность покупателя товаром или прибыльность бизнеса?	Каким образом слабые стороны влияют на отличие компании от конкурентов?
Сильная сторона №1		
Сильная сторона №2		
...		

Третий этап – проверка возможностей. Смогут ли найденные возможности удовлетворить запросы покупателей?

Таблица 5.

Проверка возможностей

Описание возможностей	Каким образом возможности могут повысить удовлетворенность покупателя товаром, повысить прибыльность бизнеса?	Возможные сроки реализации возможности
Возможность №1		
Возможность №2		
...		

Четвертый этап проверка угроз. Правда ли, что выявленные угрозы отрицательно повлияют на прибыль компании и удовлетворенность продуктом в течение следующих 5 лет.

Таблица 6.

Проверка угроз

Описание угроз	Каким образом угрозы могут снизить удовлетворенность покупателя товаром, снизить прибыльность бизнеса?	Возможный срок возникновения угрозы
Угроза №1		
Угроза №2		
...		

При проведении SWOT анализа, необходимо проанализировать сильные и слабые стороны компании. Существует определенная методика, которая позволяет сделать это быстро и удобно. Рассмотрим ее.

Для проведения анализа сильных и слабых сторон – проще всего сравнить себя с ключевыми конкурентами. То, в чем ваша компания лучше конкурентов – ваша сильная сторона, то в чем хуже – ваша слабая сторона.

Существуют несколько основных групп факторов, которые стоит рассмотреть.

Свойства товара. Нужно написать какие свойства товара являются наиболее важными для потребителя. Какие потребности стремятся удовлетворить потребители, покупая товар. Если ваш товар удовлетворяет эти потребности наилучшим образом, то это сильная сторона, если нет, то слабая.

Уровень осведомленности. Если узнаваемость вашей марки выше чем у конкурентов или выше среднего значения по рынку, то это, безусловно, сильная сторона.

Уровень лояльности. Это свойство совершать повторные покупки одного и того же бренда, если уровень лояльности высок, то это сильная сторона.

Восприятия вашей торговой марки. Если ваша торговая марка уже имеет хорошую устойчивую репутацию, то это сильная сторона, если на рынке сложилось негативное мнение о вашей марке/имидже, то это слабая сторона.

Потребительские качества.

Внешний вид товара. Внешний вид товара может стать существенной сильной стороной.

Стоимость товара. Повышать цену не теряя клиентов – сильная сторона. Постоянное приспособление к изменениям на рынке – слабая.

Ассортиментный ряд. Широкий ассортимент это конечно хорошо, наличие большого выбора может привлечь покупателей. Но тут может таиться и минус – производство большого количества разнообразного товара может быть весьма накладным и не оправдаться.

Патенты и технологии. Наличие уникальных разработок обеспечивает компании устойчивое длительное преимущество. Если компания использует стандартные легко копируемые технологии и разработки то это снижает конкурентоспособность.

Персонал и интеллектуальный капитал. Хорошо подготовленный и квалифицированный персонал может быть сильной стороной компании. Высокая текучка кадров может заметно снизить конкурентоспособность.

Расположение или местонахождение товара. Удобное и доступное расположение торговых точек очень важный аспект. Не редко бывало, что из-за плохого и труднодоступного расположения компании они даже прогорали.

Преимущество в затратах на производство.

Возможность инвестирования. Способность компании к высоким инвестициям – тем, что выше средне рыночных – сильная сторона компании. Не возможность инвестирования на уровне рынка или выше – слабая сторона компании.

Реклама и методы продвижения товара.

Гибкость и скорость реакции на изменение рыночных условий.

Так же существует удобная методика определения угроз и возможностей.

Факторы, которые следует рассмотреть, при анализе возможностей:

- Возможности по расширению влияния компании – новые рынки сбыта, например новые страны или регионы. Охват новых товарных категорий и услуг.
- Освоение новых целевых групп, с которыми раньше компания не работала.
- Удовлетворение новых потребностей с помощью расширения ассортимента того товара, на который возникла тенденция спроса. Например, стала расти популярность компактных городских автомобилей с экономичным малолитражным двигателем – это сигнал к расширению ассортимента автомобилей такого класса.
- Развитие технологий. Открывает различные возможности для рекламы и коммуникации, а так же для создания новых услуг.
- Ослабление государственного регулирования в данной отрасли, возможное введение налоговых льгот или какого-нибудь рода государственные программы поддержки.
- Улучшение экономической стабильности, и как следствие, рост покупательской способности.
- Уход с рынка крупных конкурентов.

При оценке угроз следует рассмотреть следующие факторы:

- Изменение предпочтений, моды, стиля жизни и прочих условий, которые могут привести к отказу от вашего товара со стороны покупателей.
- Рост конкуренции на рынке. Сюда можно отнести усиления активности лидеров рынка, низкие барьеры для входа на рынок и как следствие появление новых игроков рынка, так же легкий или открытый доступ к технологиям, утрата патента – все это угрозы вашему бизнесу.
- Ужесточение государственного регулирования отрасли, создание более сложных условий для существования в данной нише бизнеса.
- Общий экономический спад и все что из этого следует – снижение покупательской способности, отказа от товаров, не являющихся первой необходимостью и т.д.
- Увеличение затрат на производство, поддержку товара, его реализацию, и не возможность соответственного повышения цены.

Финальный шаг при проведении SWOT анализа – это выводы по проделанной работе.

Выявите или разработайте основное конкурентное преимущество товара на основе сильных сторон. Опишите способы развития возможностей компании за счет сильных сторон продукта. Опишите, каким образом можно преобразовать слабые стороны в сильные, а угрозы в возможности для роста?

Если такие преобразования невозможны, как компания может избежать слабых сторон и угроз, а также минимизировать их влияние на бизнес компании. Каким образом выявленные преимущества сделать очевидными для потребителя? Каким образом слабые стороны скрыть от потребителя? Каким образом в короткий срок реализовать возможности и нейтрализовать угрозы?

После того, как итог будет подведен, необходимо приступить к действиям, и тогда, результат не заставит себя ждать!

Список литературы:

1. Григорьев М. Н. Маркетинг: учебник для прикладного бакалавриата. — М.: Издательство Юрайт, 2015. – 559 с.
2. Асаул А.Н., Абаев Х. С., Гордеев Д. А. Оценка конкурентных позиций субъектов предпринимательской деятельности: – СПб: АНО «ИПЭВ», -2007. – 271с.
3. Карпенко О. И. Промышленный маркетинг: практикум. — Минск: БГЭУ, 2012. – 193 с.
4. Портер Е. М. Конкурентная стратегия: Методика анализа отраслей и конкурентов. — М.: Альпина Бизнес Букс, 2005. — 454 с.

ИНСТРУМЕНТЫ И ТЕХНОЛОГИИ ФОРМИРОВАНИЯ КОНЦЕПЦИИ БИЗНЕСА В ЛЕЧЕБНО-ПРОФИЛАКТИЧЕСКИХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

Татьяна Валерьевна Суворова

*магистрант Томского университета систем управления и радиоэлектроники,
РФ, г. Томск*

Ещё в начале века специалисты не верили в перспективность развития частных медицинских центров: ставились под сомнения спрос на платные медицинские услуги и соответственно прибыльность таких учреждений, но как показало время, данное направление имеет большие перспективы для развития и роста в будущем.

С экономической точки зрения, открытие новых профилактических центров выгодно для всех участников рынка. Это даёт оперативное внедрение новых технологий, приток частных инвестиций, новые рабочие места и занятость в сфере здравоохранения [4].

К сожалению, существующая российская система планирования по-прежнему базируется на системе здравоохранения времён Советского Союза, неприемлемой при рыночной экономике страны. Именно из-за этого возникают трудности в создании бизнес-моделей и работе лечебно-профилактических центров различных направлений, а также нет единой политики качества медицинских услуг [8].

Неизменно очень важную роль в достижении результатов любой организации играет планирование: постановка целей и задач, выбор максимально эффективных путей и средств достижения целей.

Огромное значение приобретает бизнес-модель, в основе которой лежит уникальная технология, не имеющая аналогов сервиса. Однако не все проекты в области медицинской помощи могут воплотиться в действительно выгодные. Это связано с высокими рисками в здравоохранении, необходимостью крупных инвестиций и трудоёмкостью медицинских услуг, значительной социальной ответственностью [4].

В данном случае под бизнес-моделью понимается особая концепция лечебно-профилактического центра, направленная, прежде всего на получение дохода, а также включающая в себя ряд ценностей, предлагаемых своим клиентам. Бизнес-модель – это не что иное, как потенциал центра, его коммерческие партнёры, взаимоотношения с потребителями и вливания, необходимые для формирования постоянного дохода. Другими словами, первоочередная задача – разработать концепцию лечебно-профилактического центра [2, 6].

Чем помогает разработка концепции? Позволяет выделить аудиторию потенциальных клиентов. Определить уровень конкуренции в данном сегменте рынка услуг. Обеспечивает получение прибыли на основе создания ценностных предложений, а также минимизирует риск и увеличивает эффективность управления центром. И самое главное – это чёткое понимание развития бизнеса в выбранном направлении [7].

Создавая бизнес-концепции, мы не только достигаем максимальной ясности стратегии, но и достигаем полного понимания собственного проекта. Попутно решаются основные задачи:

1. Детальный анализ и оценка выбранной ниши. Определение спроса и предложения, степени насыщения рынка и влияния конкуренции.

2. Проработка структуры бизнес-идеи. Важно определить и выбрать ценность, востребованную потребителями, и уникальность предлагаемой выгоды. Зная потребности клиентов, можно решить их проблемы и удовлетворить потребности, за что и платятся в итоге деньги.

3. Определение целевой аудитории и потребительских сегментов. Зная особенности деления на сегменты целевой аудитории, не сложно создать портрет идеального клиента в каждом из них и определить основные критерии, влияющие на принятие решения.

4. **Позиционирование.** Выделение конкурентных преимуществ, выгодно представляющих особенности продукта согласно потребностям целевой аудитории и политике конкурентов.

5. **Разработка ценностного предложения:** обеспечивается максимально структурированное объяснение выгод предложения; создание уникальности конкурентного предложения; а также уникальное предложение товара согласно сегментированию целевой аудитории.

6. **Определение бизнес-стратегии,** учитывая ориентированность на аудиторию и на продукт. Разработка стратегии онлайн-сервиса.

7. **Проработка бизнес-модели.** Поиск путей привлечения клиентов и рынка сбыта услуг. Определение ключевых партнёров и основных ресурсов, а также схем расходов и доходов.

8. **Стратегия маркетинговых продаж.** Определение общей маркетинговой стратегии.

Учитывая развитие современных рыночных отношений, целесообразно использовать такой инструмент, как бенчмаркетинг, позволяющий изучить деятельность конкурентов, с дальнейшим использованием их положительного опыта в своей работе. Основой бенчмаркетинга является реинжиниринг, а все виды бенчмаркетинга можно рассматривать как одно из направлений стратегически ориентированных маркетинговых исследований [1].

Ещё одним из эффективных методов в здравоохранении выступает концепция, называемая «бережливым производством», которая основана на неуклонном стремлении к устранению всех видов потерь. Опыт зарубежных стран подтверждает, что применение «бережливого производства» в медицине позволяет:

1. Предоставить больше количество продуктов и услуг более высокого качества.
2. Повысить эффективность и максимально снизить или устранить потери.
3. Усовершенствовать обслуживание и комфортность пациентов и их повысить удовлетворённость оказанием услуг.
4. Снизить затраты.
5. Обеспечить безопасность пациента на всех этапах обслуживания [5, 10, 11].

Здравоохранение – это структура с огромными фундаментальными достоинствами и не меньшими минусами. Система здравоохранения в Российской Федерации только начинает развиваться и обновляться, в первую очередь, с системы менеджмента, что влечет за собой обновление системы в целом.

Выделяют наиболее значимые этапы формирования маркетинговых стратегий в сфере оказания медицинских услуг.

1 этап. Анализ деятельности компаний конкурентов с использованием методов PEST-анализа. Оценка влияния на деятельность центра факторов внешней среды (политического, экономического, социального и технологического).

2 этап. Использование аналитических данных деятельности конкурентов и прочих организаций для оценки возможностей и выделения плюсов и минусов собственной фирмы, с учётом затрат на маркетинговые ходы в сфере предоставляемых услуг. Для этого прекрасно подходит SWOT- анализ.

3 этап. Анализ структуры работы конкурирующих организаций. Оценка поставленных задач, организации рабочих мест и графика деятельности персонала, получаемого продукта.

4 этап. Правильность поставленной цели стратегии маркетинга в сфере оказания медицинских услуг. Необходимо расставить приоритеты.

5 этап. Выбрать целевую аудиторию, определить на какой её сегмент будет производиться ориентирование, как на потенциальных клиентов.

6 этап. Проводить регулярную оценку маркетинговой стратегии с экономической точки зрения, отмечая соответствие реальному положению дел [9].

Любой бизнес, разумеется, сопряжён с серьёзными рисками, снизить которые при создании лечебно-профилактического центра помогают высококвалифицированный персонал, использование новейших технологий и продуманное ценообразование. Именно

данный бизнес может принести большую пользу для оздоровления общества и улучшает качество жизни населения [3].

Таким образом, становится очевидным, что для продуктивного решения проблемы создания бизнеса в здравоохранении и строительства новых лечебно-профилактических учреждений необходимо использовать широкий ряд современных инструментов бизнес-моделирования, как на начальных этапах проектирования, так и на всем протяжении его дальнейшего развития.

Список литературы:

1. Бенчмаркетинг, как функция маркетинговых исследований [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.grandars.ru> (дата обращения 11.03.2018)
2. Бизнес модель: виды, примеры, посторонние [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.kom-dir.ru/article/1811-biznes-model> (дата обращения 11.03.2018)
3. Бизнес-план медицинского центра [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.beboss.ru/bplans/47-medical-center/8-factory-riska> (дата обращения 11.03.2018)
4. Винокурова А.М., Поздняков Р.А., Кицул И.С. Бизнес планирование в практике коммерческой медицинской организации // Менеджер в здравоохранении. – 2013. - №5. - С. 29-36.
5. Голубева М.Л. Медицинский менеджмент: специфика и подходы // Российское предпринимательство. – 2011. – Том 12. – № 4. – С. 126-129.
6. Моделирование бизнес процессов [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://projectrussia.ru/modeling-of-business-processes.html> (дата обращения 11.03.2018)
7. Разработка бизнес-концепции [Электронный ресурс]. Режим обращения: <http://predprinimatel-pro.ru/razrabotka-biznes-kontseptsii/> (дата обращения 11.03.2018)
8. Решетников А. В. Социально-экономическое прогнозирование и планирование в системе ОМС // Экономика здравоохранения. — 2002. — № 11. С. 7-17.
9. Специфика медицинского маркетинга [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.dirklinik.ru/article/101-spetsifika-meditsinskogo-marketinga> (дата обращения 11.03.2018)
10. Управление качеством: Учебное пособие. – Астрахань, Астраханский государственный медицинский университет, 2015 г., - 79с
11. Хамидуллина Г.Р. Актуальные проблемы менеджмента качества в здравоохранении // Актуальные проблемы экономики и права. – 2013. - №2. - С. 113-118.

РУБРИКА**«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»****СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ
ДОГОВОРА ДОЛЕВОГО УЧАСТИЯ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ*****Васенина Екатерина Владимировна****магистрант, ФГБОУ ВО Волгоградский институт управления - филиал РАНХиГС,
РФ, Волгоград****Новикова Ольга Борисовна****канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин,
ФГБОУ ВО Волгоградский институт управления - филиал РАНХиГС,
РФ, Волгоград*

Современная история долевого строительства началась в 90-е годы прошлого столетия. Прекращение бюджетного финансирования строительства жилья и отсутствие доступного проектного финансирования поставили строительную отрасль перед выбором: остановка строительного комплекса или поиск нестандартных решений в новых экономических условиях. Выход из сложившейся ситуации был найден – привлечение для строительства средств граждан. Для этого потребовалось решить задачу оформления договорных отношений между гражданами, осуществляющими финансирование строительства, и застройщиками. Социальная важность защиты прав граждан при приобретении жилья послужила основанием для того, чтобы был принят Федеральный закон от 30.12.2004 № 214-ФЗ «Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации»[6]. Закон закрепил особые, повышенные требования к застройщикам, к содержанию и оформлению договора участия в долевом строительстве, привлечению денежных средств граждан для строительства.

Практика показывает, что с целью приобретения жилых помещений заключаются договоры как предусмотренные, так и не предусмотренные - привлечь денежные средства участников долевого строительства объектов недвижимости организация может только после получения разрешения на строительство, опубликования проектной декларации и государственной регистрации права собственности или права аренды застройщика на земельный участок для строительства;

- в случае несоблюдения хотя бы одного из этих условий и привлечения средств граждан последние вправе потребовать немедленного возврата денежных средств с начислением процентов исходя из двукратного размера ставки рефинансирования и возмещении убытков;

- определены существенные условия, которые должны быть обозначены в договоре;

- значительно усложнился порядок расторжения договора застройщиком. Теперь застройщик может расторгнуть договор лишь в судебном порядке и только в случае значительной просрочки со стороны дольщика (более трех месяцев);

- надзор и контроль за долевым строительством осуществляет специальный орган;

- к отношениям, вытекающим из договора, заключенного гражданином - участником долевого строительства исключительно для личных, семейных, домашних и иных нужд, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности, применяется законодательство о защите прав потребителей, в части, не урегулированной Федеральным законом № 214-ФЗ;

- установлена ответственность застройщика за нарушение срока передачи и недостатки переданного объекта строительства;

- дополнительно введена государственная регистрация договора и соглашения об уступки права требования по договору. Данная мера пресекает возможность двойных продаж квартир, договоры будут проходить дополнительную проверку у регистратора на предмет их соответствия законодательству.

Стоит отметить, что с 01 января 2017 года в Законе о долевом строительстве детализировано содержание описание объекта долевого строительства. Вследствие чего, описание должно соответствовать проектной документации на дом и предусматривать:

- определение подлежащего передаче конкретного объекта долевого строительства, план объекта долевого строительства, отображающий в графической форме расположение по отношению к друг к другу частей объекта долевого строительства жилого помещения (схема, план).

- указание сведений в соответствии с проектной документацией о виде, назначении, этажности, общей площади многоквартирного дома объекта недвижимости, о материале наружных стен и поэтажных перекрытий, классе энергоэффективности, сейсмостойкости.

- указание назначения объекта долевого строительства (жилое помещение, нежилое помещение).

- этажность объекта долевого строительства.

- общая площадь для жилого помещения и площадь нежилого помещения, количество и площадь комнат, вспомогательных помещений, лоджий, веранд, балконов, террас в жилом помещении, наличие и площадь частей нежилого помещения.

По мнению Латыева А.Н., описание площади объекта становится детальным, при составлении договора с застройщиком описание зачастую еще более уточняется. При строительстве возможны отклонения от проекта строительства, от изначально запланированных параметров, может произойти увеличение или уменьшение площади долевого строительства. В связи с этим, в договорах долевого участия часто указывают, что площадь объекта является ориентировочной. Срок передачи объекта привязан к сроку завершения строительства дома, который застройщик указал в проектной декларации. Застройщик указывает точную дату либо период времени, в течение которого он будет передавать объекты долевого строительства. Этот срок обычно устанавливается одинаково для всех дольщиков.

Цена договора определяется в виде капитальной суммы при определении стоимости 1 кв. м площади объекта. Могут быть отклонения от изначально заявленных параметров. При уменьшении площади, застройщик производит возврат излишне уплаченной части суммы, при увеличении площади объекта предусмотрена дополнительная доплата дольщика.

Закон требует указывать гарантийный срок объекта долевого строительства, в связи с этим он не может составлять менее пяти лет, а для технологического и инженерного оборудования не менее трех лет. [3]

Стоит отметить, что с 01 июля 2018 года возникают нововведения в долевом строительстве для застройщиков, такие как:

- 1) организационно-правовая форма - только хозяйственное общество

- 2) наличие опыта (не менее трех лет) участия в строительстве (создании) многоквартирных домов в качестве застройщика, и (или) технического заказчика, и (или) генерального подрядчика;

- 3) наличие разрешений на ввод в эксплуатацию не менее 10 000 кв м многоквартирных домов;

- 4) наличие в наименовании слов «специализированный застройщик»;

- 5) обязательность наличия экспертизы проектной документации во всех случаях, даже при малоэтажном строительстве;

б) наличие на дату направления проектной декларации в контролирующий орган денежных средств в размере не менее 10% от проектной стоимости строительства на банковском счете застройщика, размещенном в уполномоченном банке;

7) отсутствие обязательств по кредитам, займам, ссудам, за исключением целевых кредитов на строительство;

8) отсутствие выпуска облигаций и иных ценных бумаг, кроме акций;

9) обязательства застройщика, не связанные с разрешением на строительство, не превышают 1% от стоимости строительства;

10) отсутствие обязательств по обеспечению исполнения обязательств третьих лиц, а также собственных обязательств, не связанных со строительством.

Дополнительные требования к деятельности застройщика:

1) запрещается одновременно осуществлять строительство по нескольким разрешениям на строительство;

2) счета застройщика, технического заказчика и генерального подрядчика должны быть открыты в одном банке (специально уполномоченном);

3) административные расходы застройщика (аренда, реклама, оплата труда, услуги банка, связи и т.п.) не могут превышать 10% от стоимости строительства;

4) совокупный размер авансовых платежей не должен превышать 30% стоимости строительства;

5) запрет на: на осуществление иных видов деятельности; привлечение кредитов, займов, ссуд, кроме целевых кредитов на строительство; выпуск ценных бумаг, кроме акций; приобретение ценных бумаг; совершение сделок, не связанных со строительством; создание юридических лиц, участие в уставных капиталах хозяйственных обществ, имуществе коммерческих и некоммерческих организаций;

б) по каждому платежу осуществляется специальный банковский контроль соответствия этого платежа содержанию обосновывающих документов (проверяются договоры, акты сдачи-приемки выполненных работ, оказанных услуг, акты приема-передачи товара, товарно-транспортные накладные, счета, счета-фактуры и пр.).

Требования к уставному капиталу заменяются требованием наличия собственных средств в сумме не менее 10% от стоимости строительства, указанной в проектной декларации.

На официальном сайте застройщика необходимо размещать в полном объеме бухгалтерскую отчетность, промежуточную бухгалтерскую отчетность, аудиторское заключение.

В единой информационной системе жилищного строительства застройщик размещает ту же обязательную к размещению информацию, что и на официальном сайте застройщика. [5]

Новые гарантии участникам долевого строительства предоставит компенсационный фонд. За счет его средств долгострой планируется завершить или выплатить частным инвесторам деньги.

Документ, который регулирует его работу, публикует "Российская газета". Закон вступил в силу 30 июля, за исключением пары статей. Фонд заработал в ноябре, по завершению его перевода в публично-правовую компанию. [4]

Фонд будут наполнять взносы застройщиков, которые обязаны отчислять в него 1,2 процента от каждого договора долевого участия. Эти деньги могут быть использованы на достройку объекта или выплату компенсаций. По мнению Михаила Меня министра строительства и жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации, фонд будет работать по аналогии с Агентством по страхованию вкладов, которое гарантирует возврат средств, вложенных людьми на банковские депозиты. Компенсировать дольщикам будут 120 квадратных метров жилья, купленного по договору долевого участия. Исключения сделаны только для многодетных семей. Не защищены средствами фонда лишние метры в больших квартирах или нескольких квартирах, купленных одним владельцем.

Компенсации будут рассчитываться по стоимости квадратного метра на первичном рынке в субъекте по данным Росстата. Поэтому для обладателей дорогого жилья намного выгоднее будет вариант достройки дома.

Достраивать или получить деньги зависит от самих жильцов. На этапе котлована оправдывает себя компенсация, на финальной стадии - смена застройщика и завершение строительства объекта. Решающее слово будет за дольщиками. Введены ограничения, призванные повысить надежность застройщика, который возводит многоквартирный дом. Один застройщик - один проект означает, что каждый объект должен быть оформлен в проектную компанию. Каждый из них обособлен и обеспечен "живыми" деньгами", - При этом это правило не ограничивает застройщика в количестве объектов. Также устойчивость застройщиков повысят новые требования к их уставному капиталу и собственным средствам. Эксперты уверены, что сильнее всего закон повлияет на работу небольших застройщиков и девелоперов. [1] Таким образом, вопросы долевого участия в строительстве имеют большую социальную значимость.

В судебной практике до сих пор не удалось достичь единства. Отсутствие четко выстроенной системы правового регулирования становятся причиной нарушений прав и интересов дольщиков. Новые тенденции правового регулирования долевого строительства только начинают внедрять и применять на практике, в связи с чем, мы имеем колоссальную возможность наблюдать новый исторический этап становления долевого строительства в Российской Федерации, а насколько новые изменения были эффективны, время покажет, внесёт коррективы и всё расставит на свои места.

Список литературы:

1. Жандарова И. Строй или плати. Новые гарантии будут доступны дольщикам к ноябрю // Российская газета. – 2017. – № 7335 (169) [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://rg.ru/2017/08/02/kompensacionnyj-fond-dolevogo-stroitelstva-zarabotaet-v-noiabre.html> (дата обращения: 12.02.2018).
2. Кирсанов А. Законодательство о долевом строительстве: прошлое, настоящее и будущее // Имущественные отношения в РФ. – 2017. – № 6 (189). – С. 64-74.
3. Латыев А.Н. Как купить жилье: советы юриста. – М.: Редакция «Российской газеты». – 2017. Вып. 18. – 144 с.
4. Федеральный закон от 30.12.2004 № 214-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации» // Российская газета. – 2004. – № 292.
5. Долевое строительство: с 1 июля 2018 года останутся немногие, «Российский строительный комплекс», март, 2017
6. Федеральный закон от 30.12.2004 № 214-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации» // Российская газета, № 292, 31.12.2004.

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ВИДОВ ХИЩЕНИЯ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Дегтярева Марина Евгеньевна

*студент юридического института ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»,
РФ, г. Киров*

Являясь одним из конституционно закрепленных, институт права собственности является одним из первых, чье положение постоянно подвергается нарушениям, в том числе и в уголовно-правовом аспекте. Законодательством Российской Федерации было выделено несколько видов хищения чужого имущества, а именно кража, мошенничество, присвоение или растрата, грабеж и разбой, различающихся между собой по свойствам объекта, объективной стороны и субъективным признакам, а равно пять видов данного преступления в зависимости от размера хищения или особой ценности похищаемых предметов. Каждый из данных видов имеет большое количество проявлений во многих сферах современной жизни, а равно и свои проблемы регулирования.

В примечании 1 к ст. 158 Уголовного кодекса Российской Федерации одним из признаков хищения названо изъятие и (или) обращение чужого имущества в пользу виновного или других лиц. Данное описание в законе признаков видового состава хищения дает возможность объединить им различные случаи завладения чужим имуществом, в том числе безналичными денежными средствами: «Как мошенничество квалифицируется безвозмездное обращение лицом в свою пользу или в пользу других лиц денежных средств, находящихся на счетах в банках, совершенное с корыстной целью путем обмана или злоупотребления доверием (например, путем представления в банк поддельных платежных поручений, заключения кредитного договора под условием возврата кредита, которое лицо не намерено выполнять)» [2, с. 5].

Хищение имущества в форме изъятия закреплено в Уголовном кодексе Российской Федерации как следующие преступления – это кража, грабеж и мошенничество. По окончании совершения данных преступлений виновное лицо имеет в своей собственности имущество, которое ранее принадлежало потерпевшему. Если же имущество было вверено похитителю, либо оно было вверено так называемым третьим лицам, и он обратил его в свою пользу, данное деяние подразумевает под собой присвоение либо растрату.

В случае, когда похититель завладевает индивидуально-определенной вещью потерпевшего, последний, в свою очередь, не может лишиться права собственности на нее. Когда же виновным лицом похищается вещь, определенная только родовыми признаками, например, кража сортового картофеля из хранилища, имущество, похищенное у потерпевшего, теряет свои индивидуальные признаки и становится собственностью похитителя. В виду отсутствия в данном случае определенного вещественного доказательства, ущерб потерпевшему должен быть возмещен не в рамках уголовно-процессуальной реституции, как указано в ч. 2 ст. 82 Уголовного кодекса Российской Федерации.

Формулировка законодателя, согласно которой хищение подразумевает под собой лишь изъятие у потерпевшего его имущества, не должна иметь в виду только это значение. У похитителя должна появиться возможность распорядиться данным имуществом по своему усмотрению.

Так же и определение деяния как обращение в пользу виновного или других лиц следует применять с учетом всех других признаков видового состава хищения, иначе им будет, к примеру, охвачено в том числе присвоение потерянных собственником вещей, хищением, однако, не являющееся ввиду непричинения подобными действиями собственнику ущерба. [12, с. 16-17].

Одной из проблем правового регулирования видов хищения является разграничение друг от друга таких составов преступлений как кража и грабеж. Различие их квалификации

заключается либо в тайном, либо в открытом признаке совершения преступления. Пленум Верховного Суда Российской Федерации разъяснил: «Как тайное хищение чужого имущества (кража) следует квалифицировать действия лица, совершившего незаконное изъятие имущества в отсутствие собственника или иного владельца этого имущества или посторонних лиц либо хотя и в их присутствии, но незаметно для них. В тех случаях, когда указанные лица видели, что совершается хищение, однако виновный, исходя из окружающей обстановки, полагал, что действует тайно, содеянное также является тайным хищением чужого имущества». [1, с. 3].

Признак тайности противопоставлен в законе и Постановлении Пленума признаку открытости хищения: «Открытым хищением чужого имущества, предусмотренным статьей 161 Уголовного кодекса Российской Федерации (грабеж), является такое хищение, которое совершается в присутствии собственника или иного владельца имущества либо на виду у посторонних, когда лицо, совершающее это преступление, сознает, что присутствующие при этом лица понимают противоправный характер его действий независимо от того, принимали ли они меры к пресечению этих действий или нет». [13, с. 21].

Можно сказать, что в случае совершения похищения имущества у лица, заведомо для похитителя не способного осознавать противоправный характер его действий в силу своего беспомощного состояния, психического расстройства, малолетнего возраста или тому подобных обстоятельствах, данное преступное деяние будет квалифицироваться как тайное хищение чужого имущества, то есть как кража. Можно считать, что чужое имущество похищается тайно в присутствии потерпевшего, но незаметно от него.

Большое количество проблем при квалификации преступлений против собственности существует при квалификации хищений посредством совершения краж из одежды, сумки или другой ручной клади, находившихся при потерпевшем. Исследования в данной области весьма актуальны и современны, причиной чего является большое количество данных преступлений, отсутствие необходимого разъяснения со стороны высшей судебной инстанции – Верховного суда Российской Федерации.

Хочется вновь отметить, что одна из главных причин рассматриваемых ошибок при квалификации карманных краж - это отсутствие разъяснений высшей судебной инстанции. Так, Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 27.12.2002 года № 29 «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое» каких-либо толкований данного квалифицирующего признака кражи не имеет. Однако именно этот вид тайного хищения чужого имущества очень распространен и имеет в виду под собой высокий уровень «профессиональных» умений воров-карманников. [5, с. 126-129].

Обратившись к Уголовному кодексу Российской Федерации, можно заметить, что в связи с развитием общества нашего государства и сфер его деятельности, мошенничество, как один из видов хищения, стало присутствовать именно в тех сферах, где есть возможность для изъятия чужого имущества.

При мошенничестве завладение чужой собственностью или правом на нее происходит путем обмана или злоупотреблением доверия, при этом имущество, принадлежащее потерпевшему, передается похитителю им самим. В данном случае можно сказать, что мошенничество является довольно изощренной формой хищения, так как имущество потерпевшего передается из его рук виновному лицу. А.И. Бойцов по данному факту справедливо отметил: «То обстоятельство, что изъятие имущества при мошенничестве происходит при участии воли потерпевшего, не может противоречить тому, что изымается оно все же виновным, поскольку воля потерпевшего фальсифицирована обманом, направленным не на то, чтобы просто ввести в заблуждение, а на то, чтобы склонить обманываемого к невольному участию в процессе изъятия имущества из своего же имущественного фонда» [4, с. 72].

Федеральным законом от 29 ноября 2012 года № 207-ФЗ Уголовный кодекс Российской Федерации был дополнен шестью новыми нормами о мошенничестве, в числе которых была статья 159.6 «Мошенничество в сфере компьютерной информации». С точки зрения

объединения российского законодательства о борьбе с компьютерными преступлениями с нормами международного законодательства данный шаг является вполне закономерным, а также обоснованным. Можно сказать, что фактически с включением статьи 159.6 Уголовного кодекса Российской Федерации в национальное законодательство решен вопрос об участии Российской Федерации в мировых интеграционных процессах в сфере борьбы с киберпреступностью. Однако данное специальное выделение компьютерного мошенничества как отдельного состава преступления породило и ряд новых проблем, связанных как с его толкованием, так и с применением указанной нормы.

Так, например, предметом для дискуссии являются некоторые вопросы квалификации мошенничества в сфере компьютерной информации как неоконченного преступления. В начале необходимо отметить, что ввод, удаление, блокирование, модификация компьютерной информации либо другое вмешательство в функционирование средств хранения, обработки или передачи компьютерной информации или информационно-телекоммуникационных сетей в зависимости от определенных обстоятельств дела может содержать признаки как приготовления к мошенничеству в сфере компьютерной информации, так и покушения на совершение данного преступления. В данном случае разграничение preparatory actions от покушения не всегда является настолько очевидным.

Известно, что признак создания условий для совершения преступления является основным при разграничении приготовления к преступлению от покушения на преступление. К примеру, осуществление создания вредоносной компьютерной программы или ее распространение через информационно-телекоммуникационную сеть для того, чтобы в последующем совершить мошеннические действия следует оценивать как приготовление к преступлению. По своему характеру preparatory actions также следует считать действия по созданию сайтов-двойников и иных онлайн-ловушек, которые направлены на копирование персональной информации пользователей [10, с. 35].

Отсутствие наиболее точного определения предмета мошенничества при получении выплат влечет за собой проблему отграничения данного состава преступления и мошенничества в сфере страхования (ст. 159.5 Уголовного кодекса Российской Федерации). Некоторые из социальных выплат, такие, как страховые пенсии и выплаты из Фонда социального страхования Российской Федерации, похожи на страховое возмещение, которое является предметом мошенничества в сфере страхования. У данных выплат могут быть схожие основания для их получения (например, несчастный случай в условиях производственного рабочего процесса), похожие механизмы образования фондов, благодаря которым они производятся. В данных случаях есть проблема, заключающаяся в затруднении квалификации данных действий виновных. К примеру, при осуждении лиц, которые похитили мошенническим способом денежные средства, составляющие выплату из Фонда, в одном случае их действия могут быть квалифицированы по ст. 159.2 Уголовного кодекса Российской Федерации, а в других - по ст. 159.5 Уголовного кодекса Российской Федерации. Учитывая то, что для данных статей Уголовного кодекса Российской Федерации крупный и особо крупный размеры определены по-разному, правильность квалификации действий виновных имеет огромное значение для справедливости назначенного наказания.

По мнению А.В. Архипова, необходимое для правильной квалификации статей 159.2 и 159.5 Уголовного кодекса Российской Федерации разъяснение «могло бы быть изложено следующим образом: «Предметом преступления, предусмотренного ст. 159.2 Уголовного кодекса Российской Федерации, являются денежные средства, предназначенные для социальных выплат, а также иное имущество, предназначенное для передачи физическим лицам в качестве мер социального обеспечения, установленных законами и иными правовыми актами.

Под социальными выплатами при этом следует понимать предусмотренные законами или иными нормативными правовыми актами меры социальной защиты, заключающиеся в перечислении из государственных и муниципальных бюджетов и государственных

внебюджетных фондов на безвозмездной и безвозвратной основе денежных средств физическим лицам в целях предупреждения или смягчения негативных последствий для человека и его семьи при наступлении определенных социально значимых обстоятельств, а также на сохранение приемлемого уровня их материального и социального благополучия.

Под иным имуществом следует понимать любое, кроме денег, движимое имущество, безвозмездно передаваемое из тех же источников, на основании закона или иного нормативно-правового акта физическим лицам в перечисленных выше целях. В частности, к такому имуществу могут относиться лекарственные средства, технические средства реабилитации (протезы, инвалидные коляски и тому подобное), специальный транспорт, продукты питания и др.» [3, с. 9].

Проблемы квалификации иного распространенного вида специального мошенничества - в сфере кредитования (ст. 159.1 Уголовного кодекса Российской Федерации) - во многом похожи с проблемами квалификации мошенничества при получении выплат.

Существенными из них опять же являются определение предмета данного преступления и его субъекта.

Диспозиция ч. 1 ст. 159.1 Уголовного кодекса Российской Федерации определяет в качестве предмета мошенничества в сфере кредитования только денежные средства. Иные признаки предмета данного преступления в ней прямо не указываются, что влечет за собой трудности с объяснением содержания этой нормы.

Одним из сложных является определение субъекта рассматриваемого преступления. В отличие от ч. 1 ст. 159.2 Уголовного кодекса Российской Федерации о мошенничестве при получении выплат, диспозиция ч. 1 ст. 159.1 Уголовного кодекса Российской Федерации содержит указание на субъект и именуется его как «заемщик».

Сначала необходимо уяснить, что содержание понятия «заемщик» довольно просто, ведь это понятие употребляется также и в гражданском законодательстве для определения одной из сторон кредитного договора - получателя кредита. Взяв за основу нормы гражданского законодательства можно сделать вывод, что заемщик - это лицо, которое заключило от своего имени с банком или другой кредитной организацией кредитный договор.

Лицо не является заемщиком по смыслу гражданского законодательства в том случае, когда оно с целью совершения мошенничества обращается в банк от своего имени, но кредитный договор в тот момент не заключен (к примеру, в том случае, когда служба безопасности банка выявляет недостоверность предоставленных преступником сведений).

Таким образом, можно сказать, что определение понятия «заемщик», используемое в гражданском законодательстве, не подходит для его предназначения применительно к ст. 159.1 Уголовного кодекса Российской Федерации, что означает, что есть необходимость в разъяснении Пленума Верховного Суда Российской Федерации по вопросу определения субъекта мошенничества в сфере кредитования.

Согласно ст. 159.1 Уголовного кодекса Российской Федерации, под субъектом преступления, указанного в данной статье, следует понимать лицо, обращающееся в банк или к иному кредитору с целью получения кредита от своего имени или от имени представляемого им на законных основаниях юридического лица. При этом субъектами данного преступления не могут являться лица, которые обращаются за получением кредита под придуманными или не своими персональными данными, а также лица, которые обращаются от имени вымышленной организации или от имени организации, созданной специально в рамках совершения этого преступления.

В современной теории и практике уголовного права существует проблема квалификации составных норм. Данная проблема и отсутствие единого мнения по данному вопросу среди ученых отрицательно сказывается на правоприменительной практике преступлений, исходящих из этих видов норм. Одним из видов хищения, регулирующимся именно составной нормой, является разбой.

Согласно конструкции, разработанной законодателем, разбой представляет собой идеальную совокупность, то есть при совершении одного общественно опасного деяния происходит покушение как на чужую собственность, так и на жизнь и здоровье человека. Можно сказать, что разбой это одновременно два различных преступления, посягающих сразу на два различных объекта.

В правоприменительной практике существуют различные характеристики насилия как обязательного признака разбоя. Данное обстоятельство приводит к большому количеству проблем при квалификации данного преступления. Устранить данный недостаток необходимо при улучшении законодательной техники Уголовного кодекса Российской Федерации, соблюдений их требований.

Одной из проблем в регулировании понятия разбоя также является проблема четкого понимания такого определения как прямой умысел. Формулировка прямого умысла в большинстве случаев направлена на преступления с материальным составом. Прямой умысел при совершении преступлений состоит в том, что виновное лицо осознает противоправный характер своих действий, предвидит последствия их совершения и желает их наступления. В случае совершения разбойного нападения причинение вреда здоровью потерпевшего может и не быть желанием похитителя, данные действия могут быть совершены в цели завершения главного умысла виновного лица, а именно завладение чужого имущества. Можно сделать вывод, что насилие в данном случае имеет косвенный умысел, то есть виновный не желал, но сознательно допускал данные последствия либо относился к ним безразлично. Тем не менее, законодатель относит разбой к преступлениям с материальным составом, что противоречит нормам Общей части Уголовного кодекса Российской Федерации. Можно сказать, что деяния, входящие в состав разбоя не всегда будут отвечать характеристикам преступлений, которые их объединяют.

Еще одной из проблем регулирования видов хищения является отсутствие четкого понимания правоприменительных органов момента окончания преступления, связанного с хищением чужого имущества. Один из правоприменителей может считать моментом окончания хищения то время, когда похититель направляется к выходу с места преступления, другой же будет считать данное действие как покушение на совершения хищения. Стоит согласиться с тем, что в каждом конкретном случае правоприменитель сам определяет момент окончания преступления, связанного с хищением имущества, учитывая при этом обстановку совершения преступления, которая, в свою очередь, зависит от многих обстоятельств: времени суток, условий погоды, местоположения объекта и т.д. Можно сказать, что данную проблему теория и практика не могут решить однозначно.

Таким образом, изучив каждый из видов хищения, которые предусмотрены Уголовным кодексом Российской Федерации, в отдельности, можно заметить много существенных проблем, мешающих должному правовому регулированию большинства преступлений против собственности. Существующие проблемы негативно отражаются на правильной квалификации преступных деяний, что в свою очередь влечет ошибки правоприменительной практики, а также и необоснованное наступление целого ряда иных правовых последствий, таких, как судимость, вид исправительного учреждения и режим содержания в исправительной колонии, применение либо неприменение амнистии и ряд других.

Список литературы:

1. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27 декабря 2002 г. № 29 «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое». Журнал «Законность». – Москва, 2007. № 6.
2. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 27 декабря 2007 г. № 51 г. Москва «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» - Российская газета - Федеральный выпуск №4561 (0)

3. Архипов А.В. Актуальные вопросы применения норм Уголовного кодекса Российской Федерации об ответственности за специальные виды мошенничества. Журнал «Судья». - Москва, 2015. № 11.
4. Бойцов А.И. Преступления против собственности. - СПб., 2002.
5. Карпова, Н. А. Ошибки при квалификации кражи, совершенной из одежды, сумки или другой ручной клади, находившихся при потерпевшем. Журнал «Современное право». – Москва, 2015. № 7. - С. 126 -129
6. Козаев Н.Ш. Современные технологии и проблемы уголовного права (анализ зарубежного и российского законодательства): Монография. М., 2015.
7. Мальцев В.В. Ответственность за преступления против собственности. - Волгоград, 1999.
8. Сафонов О.М. Уголовно-правовая оценка использования компьютерных технологий при совершении преступлений: состояние законодательства и правоприменительной практики, перспективы совершенствования: Дис. ... канд. юрид. наук. М., 2015.
9. Сергеев К.А. Проблемы квалификации криминального рейдерства как разновидности мошенничества. Журнал «Современное право» - Москва, 2011. № 6.
10. Фролов М.Д. О некоторых проблемах квалификации мошенничества в сфере компьютерной информации. Журнал «Адвокат». – Москва, 2016. № 6.
11. Чупрова А.Ю. Уголовно-правовые механизмы регулирования отношений в сфере электронной коммерции: Дис. ... д-ра юрид. наук. М., 2015.
12. Яни П.С. Квалификация хищений: момент окончания, безвозмездность, ущерб. Журнал «Законность». – Москва, 2015 г. № 12.
13. Яни П. С. Разграничение кражи и грабежа в судебной практике. Журнал «Законность». – Москва, 2016 г. № 3.
14. Яни П.С. Специальные виды мошенничества. Журнал «Законность». – Москва, 2015 г. № 8.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРОКУРАТУРЫ ПО ПРОТИВОДЕЙСТВИЮ КОРРУПЦИИ

Дедов Алексей Сергеевич

*магистрант, Московский государственный юридический университет (МГЮА),
РФ, г. Москва*

Одним из важных путей противодействия коррупции в государственной политике является деятельность органов прокуратуры РФ, которым отводится значимое место в обеспечении и реализации антикоррупционного законодательства и его соблюдения.

Борьба с коррупцией является неотъемлемой задачей прокуратуры РФ, отражение которой нашло в приказе Генерального прокурора Российской Федерации от 29.08.2014 № 454 «Об организации прокурорского надзора за исполнением законодательства о противодействии коррупции», а также других распорядительно- организационных актов, модернизирующих задачи органов прокуратуры в данной сфере.

К деяниям коррупционного характера относятся следующие виды преступления: злоупотребление должностным положением (статьи 285 и 286 УК РФ), получение взятки (статья 290 УК РФ), дача взятки (статья 291 УК РФ), коммерческий подкуп (статья 204 УК РФ), злоупотребление полномочиями (статья 201 УК РФ), а также другие деяния, связанные с понятием «коррупция».

УК РФ предусматривается вплоть до лишения свободы уголовная ответственность на срок до 12 лет как за получение, так и за дачу взятки.

Прокурорский надзор за исполнением законодательства о противодействии коррупции в муниципальных и государственных органах состоит из следующих норм:

- соблюдение Конституции РФ;
- соблюдение правовых актов на международном уровне, которые прошли ратифицирование Российской Федерацией;
- исполнение законов РФ;
- исполнение Указов постановлений Президента РФ, Правительства РФ, которые направлены на регулирование нормативно-правовых антикоррупционных отношений [3, с. 8].

Статья 2 Федерального закона от 25.12.2008 № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» и статья 77 Федерального закона от 06.10.2003 № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» в своих нормативных положениях обозначили, что система прокурорского надзора обеспечена исполнением антикоррупционных правовых актов как федеральными, так и местными органами местного самоуправления.

Причины, влияющие на приоритетное регулирование прокурорским надзором данного направления, состоят из ряда факторов:

- необходимость реализовать антикоррупционную государственную политику, которая предполагает внедрение и создание административных способов уменьшения в публичной сфере коррупционных рисков;
- приказ Генерального прокурора Российской Федерации возлагает непосредственно на прокуроров осуществление надзора о противодействии коррупции и исполнения законодательства в данной сфере [6].

Чтобы прокурорский надзор оптимизировать, необходимо искоренить существующие проблемы. Следует выработать, учитывая все факторы, ряд предложений по решению данных проблем:

- необходимо в специализированных и городских прокуратурах предоставить надзор конкретному лицу;
- требуется исключить ситуации и равномерно между сотрудниками распределить нагрузку, чтобы не было факторов для недостаточного основания в проведении прокурорской проверки;

- необходимо создать систему по выступлению с отчетами и докладами сотрудников на собраниях, заседаниях по противодействию коррупции, изучению актуальных вопросов и материалов, разработке и выполнения поставленных планов;
- регулярно изучать материалы СМИ, проводить встречи с лицами общественной и предпринимательской сферы, которые заинтересованы в борьбе с коррупцией;
- рассмотреть системные факторы, влияющие на развитие случаев коррупции среди различного уровня чиновников;
- регулярно проводить мероприятия по повышению квалификации сотрудников, занимающихся надзором за исполнением законодательного противодействия коррупции;
- направлять проводящих проверки сотрудников на стажировки в специализированные отделы [3].

В процессе проведения проверки необходимо выявить, существует ли заинтересованность личная сотрудников, наличие ситуаций конфликтного характера в действиях и интересах должностных лиц. Сотрудники по надзору управления должны в свою очередь выяснить обстоятельства, при которых нарушен был закон, а также оценить действия в рамках соответствующей структуре законодательства должностных лиц.

Преследуются в процессе совместного рода проведения проверки сотрудниками специализированного отдела следующие цели:

- проверяется государственным служащими соблюдение соответствующих ограничений и запретов;
- выясняется исполненная сторона выполнения обязанностей;
- рассматривается соответствие служебного поведения должностных лиц к их требованиям;
- проверяется соблюдение замещения должностей;
- регулируется конфликтная сторона интересов;
- проводится проверка по факту нарушений законов, которые являются основным доказательством наличия действий коррупционного характера.

Коррупционные правонарушения при этом выявляются не только правоохранными органами, но и контрольно-надзорными.

Возникает вопрос о привлечении к координационной деятельности на правах участников полноценных и различных органов бюджетного, финансового, и другого контроля. Усложняется данная проблема отсутствием закрепленного законодательного понятия «правоохранительные органы».

В научной литературе существуют различные подходы к определению перечня органов входящих в состав правоохранительных.

Ученые постоянно в научной литературе указывают на значимые факторы необходимости регламентации вопросов, связанных с координирующей функцией прокуратуры не в подзаконном акте – известном Положении, утвержденном Указом Президента РФ, а в самом федеральном законе, что, в полной мере действительно соответствовало бы ч. 1 ст. 129 Конституции РФ, согласно которой, полномочия, порядок и организация деятельности прокуратуры РФ устанавливаются законом федеральным.

Рассматриваются по этой проблеме два варианта возможных для решения:

- либо принятие закона отдельного о координационной деятельности прокуратуры в сегменте борьбы с преступностью,
- либо модернизация Федерального закона «О прокуратуре Российской Федерации» соответствующей главой.

В контексте вышеуказанного представляется целесообразным ответить на следующий вопрос: как быть с регламентацией ряда положений, которые связаны с координацией деятельности прокуратуры по борьбе с коррупцией?

Возможны следующие варианты по мнению ученых:

а) в сфере борьбы с преступностью принять федеральный закон о координационной деятельности прокуратуры, выделить раздел в рамках которого будут посвящены правовые нормы по борьбе с коррупцией;

б) принять закон, посвященный координации деятельности правоохранительных органов по борьбе с коррупцией.

Против второго варианта возражая, отмечу: прокуратура координацию деятельности правоохранительных органов осуществляет по борьбе не только с «преступлениями характера коррупционного», но и такими, как против личности, бандитизм и терроризм, незаконный оборот наркотиков, экономические преступления.

Относительно второго варианта, необходимо принять отдельные законы по каждому из предложенных направлений. Считаю это нецелесообразным, и законодатель по данному пути не пойдет.

Для противодействия коррупции очевидно, необходима эффективная система действий со стороны государства, обеспечивающая объединение и согласованность деятельности, усилий всех органов путем осуществления плодотворного взаимодействия различных субъектов деятельности в антикоррупционной сфере на прочной организационной и законодательной основе.

Список литературы:

1. Федеральный закон «О противодействии коррупции» от 25.12.2008 N 273-ФЗ //Консультант Плюс (дата обращения: 21.03.2018).
2. Послание Президента Федеральному Собранию. – URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/news/50864> (дата обращения: 21.03.2018).
3. Астанин, В.В. Антикоррупционная экспертиза в вопросах доктрины и практики // Российская юстиция. – 2016.– № 8. – С. 5–9.
4. Корниленко Ю. А. Коррупция в статистике современной России // Молодой ученый. — 2017. — №46. — С. 203-205. — URL <https://moluch.ru/archive/180/46475/> (дата обращения: 21.03.2018).
5. Маслакова, Е.А. Антикоррупционная экспертиза муниципальных нормативных правовых актов и их проектов // правовые вопросы. – 2015. – № 4. – С. 5
6. Романова, И.С. Особенности проведения экспертизы нормативных правовых актов на коррупциогенность // Административное право и процесс. – 2016. – № 4. – С. 76–80.

ПРОБЛЕМА, ВОЗНИКАЮЩАЯ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ ПРИ ПЕРЕМЕЩЕНИИ ТОВАРОВ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫМ ТРАНСПОРТОМ, И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Епифанцева Любовь Алексеевна

*студент, Забайкальский государственный университет,
РФ, г. Чита*

На сегодняшний день вопросам таможенного контроля уделяется немало внимания со стороны государства. В большей степени именно повышению уровня эффективности таможенного контроля. Таможенный контроль является одним из базовых понятий в сфере таможенного регулирования. В первую очередь это связано с тем, что таможенный контроль является одним из наиболее приоритетных направлений в деятельности таможенных органов России.

Понятие таможенного контроля понимается как в широком, так и в узком смысле. В соответствии со ст. 4 ТК ТС таможенный контроль понимается как комплекс мер, которые реализуют таможенные органы в целях обеспечения соблюдения таможенного законодательства ЕАЭС и законодательства государств — членов ЕАЭС.[1] В узком же смысле таможенный контроль представляет собой проверочные действия в определенных формах, которые достаточны для обеспечения соблюдения и выявления нарушений таможенного законодательства.

Таможенный контроль необходим для реализации целого ряда задач. В первую очередь для установления законности перемещения через таможенную границу различных товаров и транспортных средств, а также для обнаружения товаров, которые запрещены к ввозу или вывозу. Кроме этого в ходе таможенного контроля происходит выявление товаров и транспортных средств, перемещаемых через таможенную границу без документов и т.д.

Существуют различные способы перемещения товаров через таможенную границу. Одним из таких способов является перемещение товаров с помощью железнодорожного транспорта.

Таможенный контроль за транспортировкой данным видом транспорта реализуется в нескольких направлениях:

- на пограничных железнодорожных станциях;
- на контрольных постах, расположенных непосредственно у границы;
- на перегонах между государственной границей и пограничной железнодорожной станцией.

Кроме этого таможенный контроль, осуществляемый внутренними таможнями, производится на специально выделенных железнодорожных путях товарных дворов железнодорожных станций.

Как правило, при таком способе перемещения Таможенные органы используют следующие формы таможенного контроля:

- Таможенный осмотр;
- Таможенный досмотр;
- Проверка товаров и документов;
- Таможенная экспертиза при проведении таможенного контроля;
- Проведение таможенных проверок.[1]

При проведении таможенного контроля важно, чтобы происходило таможенное оформление физических лиц. Оно может осуществляться непосредственно в вагонах пассажирского поезда либо на вокзалах пограничных железнодорожных станций.

Нередко одной из проблем, возникающих при осуществлении таможенного контроля при перемещении товаров железнодорожным транспортом являются большие сроки проведения проверочных мероприятий. Задержки поездов, в частности пассажирских, провоцируют выплату различных штрафов и компенсаций, а также это негативно

сказывается и на уровне проверки железнодорожного транспорта. Обычно это связано с непригодностью конструкций пассажирских поездов к быстрому и эффективному осмотру. Невозможно в короткие сроки проверить больше площади поездов, просмотреть все углы, а также проверить возможные тайники за обшивкой вагона в купе, тамбурах, коридорах и т.д.[2]

Основными способами для решения данной проблемы могут выступать методы:

1. Использование различных датчиков, которые бы реагировали на перемещение, на изменение объёма, на несанкционированный вход в систему, включая использование лазерной и компьютерной техники.

2. Привлечение к поиску розыскных собак.

3. Применение наружных камер наблюдения в местах отстоя и погрузки пассажирских вагонов и локомотивов.[2]

Однако на сегодняшний день Таможенные органы не оснащены в должной мере всем необходимым.

Мало того, что датчики сами по себе дорогостоящее оборудование, дак еще и требуется система энергопитания, которая бы была устойчива к различного рода взломам со стороны злоумышленников и отвечала бы требованиям пожаробезопасности. Также такие датчики и другая аппаратура должны быть устойчивы к грозовым разрядам, магнитным и иным помехам. Следовательно, исходя из предъявляемых требований к таким устройствам, очевидна их высокая стоимость, а также цена обслуживания такого оборудования. И, на сегодняшний день государство не в состоянии в полной мере обеспечить Таможенные органы данными средствами. Безусловно, некоторые из них применяются на отдельных таможенных пунктах, однако, далеко не на всех.[3]

Что касается розыскных собак, то на сегодняшний день они широко применяются. Однако, здесь тоже есть существенные пробелы. Например, численность собак в кинологическом подразделении Таможенной службе в 2017г. составило более 800 голов, что не отвечает всем запросам таможенных постов. А, как известно, использование розыскных собак при контроле железнодорожного транспорта крайне важно. Также около 700 голов собак специализируется на поиске наркотических средств и препаратов с содержанием сильнодействующих веществ, следовательно, лишь около 10% дрессированы на поиске иных товаров. Таким образом, есть очевидная проблема острой нехватки собак, которые бы были натренированы на поиск валюты, табачных изделий, алкоголя и т.д.[5]

Обращая внимание на камеры наружного наблюдения, то с одной стороны они могут способствовать повышению эффективности таможенного контроля, с другой стороны, они могут быть совершенно бесполезны. Так, например, они не помогут, если запрещенный груз заносится в железнодорожный транспорт в мешке для переноски постельного белья или в иных стандартных упаковках. Следовательно, на установку камер государство тратит немалые бюджетные средства, хотя не во всех случаях они могут быть полезны и делать финансовый упор только на данном средстве не совсем правильно.[4]

Таким образом, проведение таможенного контроля при перемещении товаров железнодорожным транспортом крайне важно. При таком способе перемещения преступники активно стремятся скрыть и провезти запрещенные товары, не декларировать те виды товаров, которые подлежат декларации или наоборот под одним видом товара провезти совершенно другой вид, с целью уменьшения таможенных пошлин и т.д. На сегодняшний день очевидной проблемой, возникающей при таможенном контроле на железнодорожном транспорте, является высокая продолжительность досмотра поездов. Безусловно, государство, предпринимает меры для сокращения данного периода, внедряя новые методы досмотра и проверки. Однако, важно увеличить количество розыскных собак различной специализации поиска, повысить финансирование технической оснащённости таможенных органов и таможенных пунктов, а также важно, чтобы оснащение происходило соответственно современным разработкам и новациям.

Список литературы:

1. Таможенный кодекс Таможенного союза (ред. от 08.05.2015) (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 № 17)
2. Брянцев П.Т. Оптимизация и сокращение сроков при проведении таможенного контроля в железнодорожных пунктах пропуска / П.Т. Брянцев // Государство и право. -2015. - №12. – С.41
3. Есбулатова А.Ж. эффективность нового метода таможенного контроля пассажирских поездов на пограничных станциях / А.Ж. Есбулатова // Юрист. - 2016. - №4. – С.34
4. Суракатов Н.С. Эффективность применения технических средств в организации таможенного контроля товаров и транспортных средств / Н.С. Суракатов // Государство и право. -2016. - №5. – С.28
5. Официальный сайт Кинологического центра ФТС России [Электронный ресурс][режим доступа] : <https://kinolog-customs.ru/> (дата обращения: 12.11.2017).
6. Официальный сайт Федеральной таможенной службы РФ. [Электронный ресурс] [режим доступа]:<http://www.customs.ru/index.php> (дата обращения: 12.11.2017).

ПРОКУРОРСКИЙ НАДЗОР ЗА ИСПОЛНЕНИЕМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О ПРАВАХ ГРАЖДАН НА МЕДИЦИНСКУЮ ПОМОЩЬ

Каледина Анна Евгеньевна

*магистрант Института Прокуратуры Московского Государственного Юридического
Университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА),
РФ, Москва*

Отческая Татьяна Ивановна

*д-р юрид. наук, профессор
Московского Государственного Юридического Университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА),
РФ, Москва*

Здоровье граждан — основа национального богатства страны. Показатели здоровья сказываются на продолжительности жизни. Так, в 2015 году в России был побит абсолютный рекорд средней продолжительности жизни за всю историю страны, включая советское время — средняя продолжительность жизни в России достигла 71,4 года (для мужчин — 65,9 лет, для женщин — 76,7). В 2016 году средняя длительность жизни в России увеличилась ещё на 8,5 месяца, достигнув отметки в 72,1 года. У женщин показатель продолжительности жизни превысил 77,3 года, а у мужчин продолжительность жизни приблизилась к отметке 67 лет. В первой половине 2017 года был достигнут показатель в 72,5 года. Продолжительность жизни мужчин выросла до 67,5 года, у женщин этот показатель составил 77,4 года. По данному показателю, по данным Всемирной организации здравоохранения на 2015 год, Россия занимает 109-ое место в мире.

Конституцией Российской Федерации провозглашено, что «человек, его права и свободы являются высшей ценностью», а их «признание соблюдение и защита» - обязанность государства (ст. 2). В ч. 1 ст. 41 Конституции закреплено право каждого на охрану здоровья и медицинскую помощь, которая в государственных и муниципальных учреждениях здравоохранения оказывается бесплатно за счет бюджетных средств, страховых взносов и иных поступлений [1]. Помимо Конституции РФ, существует также множество различных законов, подзаконных актов. В сфере охраны здоровья граждан Российской Федерации (далее РФ) и их прав на медицинскую помощь ключевым законом является Федеральный закон "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации" от 21.11.2011 N 323-ФЗ, принят Государственной Думой 1 ноября 2011 года, одобрен Советом Федерации 9 ноября 2011 года. Так, в статье 19 данного Федерального закона - «Право на медицинскую помощь», перечислены основные права пациентов:

- 1) выбор врача и выбор медицинской организации в соответствии с настоящим Федеральным законом;
- 2) профилактику, диагностику, лечение, медицинскую реабилитацию в медицинских организациях в условиях, соответствующих санитарно-гигиеническим требованиям;
- 3) получение консультаций врачей-специалистов;
- 4) облегчение боли, связанной с заболеванием и (или) медицинским вмешательством, доступными методами и лекарственными препаратами;
- 5) получение информации о своих правах и обязанностях, состоянии своего здоровья, выбор лиц, которым в интересах пациента может быть передана информация о состоянии его здоровья;
- 6) получение лечебного питания в случае нахождения пациента на лечении в стационарных условиях;
- 7) защиту сведений, составляющих врачебную тайну;
- 8) отказ от медицинского вмешательства;
- 9) возмещение вреда, причиненного здоровью при оказании ему медицинской помощи;
- 10) допуск к нему адвоката или законного представителя для защиты своих прав;

11) допуск к нему священнослужителя, а в случае нахождения пациента на лечении в стационарных условиях - на предоставление условий для отправления религиозных обрядов, проведение которых возможно в стационарных условиях, в том числе на предоставление отдельного помещения, если это не нарушает внутренний распорядок медицинской организации².

Для того, чтобы обеспечивать данные права, существуют различные контрольные и надзорные органы, в том числе и органы прокуратуры.

Повсеместно в регионах нарушаются права граждан на медицинскую помощь. Ее качество во многих случаях не отвечает необходимым требованиям. При проверках прокурорами устанавливаются неединичные случаи смерти пациентов по вине медицинских работников в результате оказания некачественной медицинской помощи. В регионах широко распространены сборы с пациентов, случаи вымогательства денежных средств за оказание бесплатной медицинской помощи, многочисленные факты безлицензионной медицинской деятельности и случаи нецелевого расходования средств, выделенных на здравоохранение. Растет количество фальсифицированной медицинской продукции, создающей реальную угрозу жизни и здоровью граждан.

Одним из грубейших правонарушений в области здравоохранения можно назвать нарушение требований Закона о лицензировании медицинской деятельности: осуществление медицинской деятельности без получения соответствующего разрешения подпадает под состав преступления ст. 171 УК РФ - незаконное предпринимательство, которое может быть инкриминировано в рамках уголовного законодательства РФ конкретному физическому лицу. Но в случае вынесения решения судом о наложении на субъекта правонарушения ответственности в рамках уголовного законодательства потерпевшие могут обратиться к главе 59 ГК РФ, которая закрепляет право требовать от виновного субъекта правонарушения возмещения прямого и косвенного ущерба. Также можно потребовать компенсацию морального вреда, о чем говорится в статье 151 ГК РФ. Следовательно, при плановой проверке медицинского учреждения, прокурор первым делом требует предоставить учредительные документы, а также лицензию.

Так, Головинской межрайонной прокуратурой г. Москвы, в ходе ряда проверок, было выявлено, что вопреки требованиям п. 46 ст. 12 Федерального закона Российской Федерации «О лицензировании отдельных видов деятельности» от 04.05.2011 г. № 99-ФЗ медицинскими работниками, состоящими в штате детских садов, осуществляется медицинская деятельность в отсутствие лицензии. Прокуратурой в адрес администрации детских садов внесены протесты на Уставы, которые рассмотрены, требования прокурора удовлетворены. Кроме того, прокурором в порядке ст. 45 ГПК Российской Федерации предъявлено 17 исковых заявлений о понуждении государственных образовательных учреждений к исполнению действующего законодательства в области осуществления медицинской деятельности, рассмотрение которых контролируется.

Также, безусловно, нельзя оставлять без внимания случаи смерти пациентов в следствие оказания им некачественной медицинской помощи или неоказания помощи вообще. Так, осенью 2017 года Прокуратура Смоленской области потребовала у Следственного Комитета Российской Федерации возбудить уголовное дело по факту смерти пациента в приемном покое больницы скорой медицинской помощи областного центра. В СМИ была опубликована запись с установленной в приемном покое камеры наблюдения. Из ролика видно, что мужчина падает в коридоре приемного отделения, сильно ударившись головой. В течение нескольких минут пострадавший безуспешно пытается подняться, на полу остаются кровавые следы. Наконец, мужчина застывает неподвижно. Время от времени к нему подходят сотрудники больницы, но помощь не оказывают. Когда же пострадавшим занялись врачи, им осталось лишь констатировать смерть. По публикациям ряда федеральных и местных СМИ о неоказании квалифицированной помощи доставленному пациенту была проведена проверка. В частности, изучены постановления об отказе в возбуждении уголовного дела, вынесенные Следственным комитетом и полицией.

Материалы проверки по факту возможного оставления в опасности, а также халатности сотрудников больницы направлены в следственные органы с требованием о возбуждении уголовного дела. Контроль за расследованием руководство прокуратуры оставило за собой [3]. Это, к сожалению, не единичный случай в наше время.

Также, смерть людей происходит по причине очень долгого ожидания врачей скорой помощи. Ярким примером этого является ситуация, недавно произошедшая в городе Калуга. Трагический случай произошел на улице Жукова. По словам очевидцев, пожилой мужчина вдруг упал на тротуаре. Прохожие, ставшие тому свидетелями, поспешили ему на помощь и вызвали "скорую". Однако медики приехали только через сорок минут и констатировали смерть пенсионера. По данному факту СК РФ проводит проверку. Прокуратура поставила этот материал на особый контроль и будет добиваться привлечения медиков к ответственности [4].

Примерами, приведенными выше, являются случаи, получившие огласку. А ведь стоит взять во внимание тот факт, что множество нарушений остаются безнаказанными. Очень часто люди попросту умалчивают об этом и не обращаются в правоохранительные органы за восстановлением своих нарушенных прав. Здесь уже речь идет о латентной преступности. Именно поэтому органы прокуратуры проводят плановые проверки в различных медицинских учреждениях. Ведь профилактика и выявление нарушений на ранних стадиях приносят намного меньше плачевных последствий, нежели в дальнейшем, когда о них становится известно из сообщений СМИ и заявлений граждан.

Также, органы прокуратуры, осуществляя надзор за органами следствия и дознания, могут выявлять такие факты, как волокита дел, несвоевременное возбуждение уголовных дел, отказ в возбуждении уголовного дела, когда имеется состав преступления, сокрытие заявлений граждан — их не регистрируют и по ним не проводят проверку. Это все также играет важную роль в восстановлении прав граждан, пострадавших от действия или бездействия медицинских организаций.

Деятельность органов прокуратуры безусловно важна в сфере защиты прав граждан на медицинскую помощь и охрану здоровья, ведь множество людей ежедневно сталкиваются с такой проблемой.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)/ СПС «Консультант Плюс».
2. Федеральный закон «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации», № 323-ФЗ от 21.11.2011/ СПС «Консультант Плюс».
3. «Российская газета». -2017. -23 ноября.
4. «Российская газета». -2018. -12 марта.
5. Федеральный закон Российской Федерации «О лицензировании отдельных видов деятельности», № 99-ФЗ от 04.05.2011 г./ СПС «Консультант Плюс».
6. Прокурорский надзор за соблюдением социальных прав граждан: сб. методич. материалов / под общ. ред. первого заместителя Генерального прокурора Российской Федерации, государственного советника юстиции 1-го класса, заслуженного юриста Российской Федерации А.Э.Буксмана. - М.: Ген. прокуратура Рос. Федерации, Акад. Ген. прокуратуры Рос. Федерации, 2013. - 560 с.

ДИСКРИМИНАЦИЯ В ТРУДОВЫХ ПРАВООТНОШЕНИЯХ

Лазаревская Вероника Алексеевна

*студент Камчатского государственного технического университета,
РФ, г. Петропавловск-Камчатский*

Шевцова Вероника Константиновна

*студент Камчатского государственного технического университета,
РФ, г. Петропавловск-Камчатский*

Войченко Наталья Викторовна

*доцент кафедры истории и философии
Камчатского государственного технического университета,
РФ, г. Петропавловск-Камчатский*

Согласно ст. 37 Конституции РФ [4] каждый имеет право «на вознаграждение за труд без какой бы то ни было дискриминации».

Несмотря на это, случаи дискриминации – достаточно частое явление. Возможно, проблема кроется в том, что в обществе нет четких представлений о том, что такое дискриминация в трудовых отношениях. Работник, ввиду незнания своих прав, вряд ли будет инициировать трудовые споры, а если и будет, то маловероятно, что трудовой спор решится в его сторону.

Проблема обеспечения равного доступа к труду и равноценной оплаты за него остается одной из самых острых.

В соответствии со ст. 3 Трудового кодекса РФ «Запрещение дискриминации в сфере труда» [9] под термином «дискриминация» понимается ограничение в трудовых правах и свободах или получение какого-либо преимущества в зависимости от пола, расы, цвета кожи, национальности, языка, происхождения, имущественного, семейного, социального и должностного положения, возраста, места жительства, отношения к религии, убеждений, принадлежности или непринадлежности к общественным объединениям или каким-либо социальным группам, а также от других обстоятельств, не связанных с деловыми качествами работника.

Дискриминирующие обстоятельства могут проявляться как при приеме на работу, так и в процессе трудовой деятельности. Она может быть как прямой, например ограничение в трудовых правах и свободах в зависимости от пола, расы и т. д., так и косвенной – предоставление каких-либо преимуществ, например несправедливое распределение премий или пособий.

Не являются дискриминацией согласно ст. 3 ТК РФ [9]: установление различий, исключений, предпочтений, а также ограничение прав работников, которые определяются свойственными данному виду труда требованиями, установленными федеральным законом, либо обусловлены особой заботой государства о лицах, нуждающихся в повышенной социальной и правовой защите.

Лица, считающие, что они подверглись дискриминации в сфере труда, вправе обратиться в суд с заявлением о восстановлении нарушенных прав, возмещении материального вреда и компенсации морального вреда.

На практике же при обращении в суд граждане часто получают отказ в удовлетворении своих требований, потому как факт дискриминации довольно трудно доказать.

Проиллюстрируем пример из судебной практики Дзержинского районного суда [5]. Работник, не удовлетворенный условиями труда, при работе на открытом воздухе и отсутствии помещения для обогрева, использовал для этих целей иные подходящие помещения, в связи с чем работодатель привлек работника к дисциплинарной ответственности в виде выговора, снижения премии, обязаня изменить запись об

увольнении на увольнение по соглашению сторон на основании того, что работник отсутствовал на своем рабочем месте. В ответ работник обратился в суд с иском о дискриминации в отношении него, но суд его требования не удовлетворил на основании ст. 91 ТК РФ о рабочем времени, ст. 189 ТК РФ о дисциплине труда, ст. 192 ТК РФ о дисциплинарных взысканиях.

Приведем еще один пример судебной практики в отношении дискриминации в сфере труда, который имел место в Московском областном суде [6]. В судебном заседании была рассмотрена апелляционная жалоба гражданки на решение суда о переводе ее на нижеоплачиваемую должность. Апелляционная жалоба направлена на признание данного заявления недействительным, установление факта дискриминации в сфере труда и взыскание компенсации морального вреда. В обоснование требования гражданка сослалась на то, что работодатель безосновательно обвиняет ее в краже, публично оскорбляет и высказывает замечания, использует ненормативную лексику, далее вынудила ее написать заявление о переводе на нижестоящую должность в сектор временного персонала. Ответчик иски требования не признала, пояснив, что действий дискриминационного характера в отношении истца не допускала. Решением суда в удовлетворении иска было отказано в полном объеме. В апелляционной жалобе судебная коллегия оснований для отмены решения суда не усматривает.

Рассмотрим еще один показательный пример из судебной практики Камчатского краевого суда [1].

В Камчатский краевой суд обратился гражданин с требованием признать фактом дискриминации истца со стороны работодателя (ответчика) примененные им по отношению к истцу в период его работы систематические действия, умышленно совершенные ответчиком по обстоятельствам, не связанным с деловыми качествами истца. Работник (истец) добросовестно исполнял свои трудовые обязанности. Ответчик в устной форме дал понять о намерении прекратить трудовые отношения, предложив уволиться по собственному желанию. Свое нежелание работать с данным сотрудником он мотивировал негативным отношением к органам государственной безопасности, где ранее он и данный сотрудник работали. Как следствие, работник был вынужден обратиться в адрес работодателя с письменным заявлением о недопустимости дискриминации работника и увольнения его по надуманным основаниям. После этого работодатель умышленно систематически нарушал трудовые права данного сотрудника, в частности не предоставлял отпуск, не выплачивал заработную плату и окончательный расчет.

Суд установил, что доказательств дискриминационного характера действий работодателя по отношению к данному сотруднику не представлено, а удовлетворение судом некоторых исков об оспаривании действий и решений работодателя само по себе не свидетельствует о дискриминации в сфере труда, и обоснованно отказал в удовлетворении исковых требований.

Таким образом, несмотря на явные проявления дискриминации работодателей, работникам довольно трудно этот факт доказать.

Немало также случаев правонарушений в требованиях при приеме на рабочие или вакантные места, содержащих ограничения дискриминационного характера. Очень часто соискатели принимают требования, носящие дискриминационный характер, как должное, чего, конечно, быть не должно. В судебной практике примеров подобных случаев также достаточно.

Приведем пример судебной практики Самарского судебного участка [7]. Сотрудник, являясь должностным лицом компании, в которой осуществляет рабочую деятельность, распространила в сети Интернет информацию о свободных рабочих местах или вакантных должностях, содержащую ограничения дискриминационного характера, а именно указала в требованиях к кандидату на должность «Промоутер» условие: «Возраст 17-25 лет», что является дискриминацией по признаку возраста и относится к обстоятельствам, не связанным с деловыми качествами работника. Сотрудника признали виновной в совершении

административного правонарушения и назначили ей наказание в виде административного штрафа.

Приведем еще один пример практики Самарского судебного участка [8]. Сотрудник (должностное лицо) разместила информацию о вакантных должностях и требования к кандидатам в средствах массовой информации и на специализированных интернет-площадках по поиску персонала, распространила в сети Интернет информацию о свободных рабочих местах и вакантных должностях, содержащую ограничения дискриминационного характера, включив в перечень требований отсутствие дефектов речи. В действиях должностного лица усматриваются признаки административного правонарушения. Доводы данного сотрудника о том, что отсутствие дефектов речи является требованием к личностным качествам претендента, не принялись судом во внимание, поскольку наличие дефектов речи не связано с деловыми качествами работников.

Исходя из вышеизложенного, получается, что действия дискриминационного характера доказать намного проще при приеме на работу, где любые требования, не относящиеся к деловым качествам работника, имеют дискриминационный характер. Доказать же факт дискриминации в процессе трудовой деятельности сложнее, так как доказательств в виде свидетельских показаний чаще всего недостаточно. К тому же в гражданском процессе действует презумпция, согласно которой на ответчика не может быть возложена ответственность, если истец не доказал обстоятельства, подтверждающие его требования (в соответствии с п. 2 ст. 401 ГК РФ) [2].

Помимо этого, авторы считают актуальным исследование по теме «Дискриминация на рынке труда в России», проведенное в форме анкетирования в сети Интернет по проекту «Анкетолог». Данный проект создан Институтом общественного мнения «Анкетолог» [3]. Благодаря этому исследованию выяснилось, по каким причинам россияне становятся жертвами дискриминации. Было опрошено 1332 респондента, из них: 55,2% – женщины, 44,8% – мужчины. Участие принимали респонденты от 18 до 60 лет и старше. Большая часть респондентов – от 31 до 45 лет (26,7%).

На основании исследования можно сделать вывод, что дискриминация чаще всего выражается в несправедливом формировании заработной платы, социальных благ или премий, а также в решениях руководства при найме или увольнении.

Причинами дискриминации респонденты считают желание работодателей сократить издержки, слабость правовой системы, а также общественные стереотипы и предрассудки.

Авторы согласны с мнением респондентов, что наиболее распространенным дискриминирующим обстоятельством является возраст. На втором месте – образование, на третьем – семейное положение. Женщины чаще мужчин подвергаются дискриминации по полу, возрасту, семейному положению и внешности. Мужчины чаще сталкиваются с дискриминацией по национальному признаку, образованию, политическим убеждениям и месту жительства. Дискриминация также проявляется и через психологическое давление в коллективе или со стороны начальства.

Исходя из вышесказанного, необходимо отметить, что устранение дискриминации – важнейшая миссия для каждого государства, так как дискриминация приводит к возникновению неравенства на рынке труда и появлению несправедливых преимуществ. Случаи дискриминации довольно разнообразны и могут касаться любых моментов трудовой деятельности. При рассмотрении споров судами последствия для работодателя в большинстве своем заключаются в возмещении работодателем работнику морального вреда, но доказать факт дискриминации достаточно сложно.

Таким образом, устранение дискриминации в области труда – это стратегически важный шаг в направлении борьбы за искоренение дискриминации во всех других сферах, который поможет создать более демократические рынки труда, снизить опасность конфликтов и повысить производительность труда.

Список литературы:

1. Апелляционное определение Камчатского краевого суда от 28.03.2013 по делу № 33-416/2013 г. // Гарант [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://base.garant.ru/110014858/> (дата обращения: 11.03.2018).
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.12.2017) // Законодательство Российской Федерации [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://fzrf.su/kodeks/gk-1/> (дата обращения: 11. 03. 2018).
3. Дискриминация на рынке труда в России // Анкетолог [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://iom.anketolog.ru/2017/11/07/diskriminaciya-na-rynke-truda-v-rossii> (дата обращения: 11.03.18).
4. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // КонсультантПлюс [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения: 05. 03.2018 год).
5. Решение по делу 2-933/2018 ~ М-54/2018 (21.02.2018, Дзержинский районный суд г. Перми (Пермский край) // РосПравосудие [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://rospravosudie.com/court-dzerzhinskij-rajonnyj-sud-g-permi-permskij-kraj-s/act-580867146/> (дата обращения: 05. 03. 2018).
6. Решение по делу 33-4866/2018 (14.02.2018, Московский областной суд (Московская область)) // РосПравосудие [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://rospravosudie.com/court-moskovskij-oblastnoj-sud-moskovskaya-oblast-s/act-580593102/> (дата обращения: 01. 03.2018 год).
7. Решение по делу 5-92/2018 (14.02.2018, Судебный участок № 4 Самарской области) // РосПравосудие [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://rospravosudie.com/court-sudebnyj-uchastok-4-samarskoj-oblasti-s/act-241192526/> (дата обращения: 05. 03.2018 год).
8. Решение по делу 5-85/2018 (13.02.2018, Судебный участок № 86 Самарской области) // РосПравосудие [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://rospravosudie.com/court-sudebnyj-uchastok-86-samarskoj-oblasti-s/act-241235773/> (дата обращения: 02. 03.2018 год).
9. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 05.02.2018) // Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 1 (ч. 1). – Ст. 3.

ДЛЯ ЗАМЕТОК

Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ:

№ 6 (27)
Март 2018 г.

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»
125009, Москва, Георгиевский пер. 1, стр.1, оф. 5
E-mail: studjournal@nauchforum.ru

16+

