



НАУЧНЫЙ
ФОРУМ
nauchforum.ru

ISSN: 2542-2162

№6(99)

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ



Г. МОСКВА



Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ

№ 6 (99)
Февраль 2020 г.

Издается с февраля 2017 года

Москва
2020

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, г. Киев, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Арестова Инесса Юрьевна – канд. биол. наук, доц. кафедры биоэкологии и химии факультета естественнонаучного образования ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева», Россия, г. Чебоксары;

Ахмеднабиев Расул Магомедович – канд. техн. наук, доц. кафедры строительных материалов Полтавского инженерно-строительного института, Украина, г. Полтава;

Бахарева Ольга Александровна – канд. юрид. наук, доц. кафедры гражданского процесса ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия», Россия, г. Саратов;

Бектанова Айгуль Карибаевна – канд. полит. наук, доц. кафедры философии Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Н. Ельцина, Кыргызская Республика, г. Бишкек;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук, рецензент АНС «СибАК»;

Елисеев Дмитрий Викторович – кандидат технических наук, доцент, начальник методологического отдела ООО "Лаборатория институционального проектного инжиниринга";

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономии ФГБОУ ВО "Уральский государственный экономический университет", Россия, г. Екатеринбург;

Лебедева Надежда Анатольевна – д-р филос. наук, проф. Международной кадровой академии, чл. Евразийской Академии Телевидения и Радио, Украина, г. Киев;

Маршалов Олег Викторович – канд. техн. наук, начальник учебного отдела филиала ФГАОУ ВО "Южно-Уральский государственный университет" (НИУ), Россия, г. Златоуст;

Орехова Татьяна Федоровна – д-р пед. наук, проф. ВАК, зав. кафедрой педагогики ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Россия, г. Магнитогорск;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Сафонов Максим Анатольевич – д-р биол. наук, доц., зав. кафедрой общей биологии, экологии и методики обучения биологии ФГБОУ ВО "Оренбургский государственный педагогический университет", Россия, г. Оренбург;

С88 Студенческий форум: научный журнал. – № 6(99). М., Изд. «МЦНО», 2020. – 88 с. – Электрон. версия. печ. публ. – <https://nauchforum.ru/journal/stud/99>.

Электронный научный журнал «Студенческий форум» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

Оглавление

Рубрика «Медицина и фармацевтика»	5
3D РЕНДЕРИНГ В СТОМАТОЛОГИИ Черемных Анна Ивановна	5
Рубрика «Педагогика»	8
БОРЬБА С ГЕНДЕРНЫМ НЕРАВЕНСТВОМ ПРИ РАБОТЕ С ДЕТЬМИ Цыганенко Кира Михайловна	8
Рубрика «Психология»	10
ОБРАЗ ТЕЛА КАК КОМПОНЕНТ СОЗНАНИЯ И САМООТНОШЕНИЯ ЧЕЛОВЕКА Светикова Александра Вячеславовна	10
Рубрика «Технические науки»	13
КАК И ПОЧЕМУ РОДИЛАСЬ ИДЕЯ САМОЛЕТА-АМФИБИИ? Зайнуллин Фазыл Сынагатуллович	13
ИНТЕРАКТИВНЫЙ VR ТРЕНАЖЕР ДЛЯ СПЕЦПОДГОТОВКИ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОГО ПЕРСОНАЛА Плужникова Светлана Михайловна	17
ПОДГОТОВКА НЕФТЯНОГО ЖЕЛЕЗОБЕТОННОГО РЕЗЕРВУАРА К ТЕХНИЧЕСКОМУ ОБСЛЕДОВАНИЮ Сафиуллин Альберт Фаритович Вагапов Руслан Фанилевич	20
РАЗРАБОТКА СИСТЕМЫ АВТОМАТИЧЕСКОГО ПОГРУЗОЧНО- РАЗГРУЗОЧНОГО КРАНА-ШТАБЕЛЁРА МОСТОВОГО ТИПА Смыков Никита Сергеевич	23
Рубрика «Филология»	25
ЗНАКИ ИНТЕГРАЦИИ В МЕЖКУЛЬТУРНОМ ПОЛИТИЧЕСКОМ ДИСКУРСЕ Гавриленко Анастасия Сергеевна Грушевская Татьяна Михайловна	25
МУЛЬТИМЕДИЙНЫЕ СРЕДСТВА КАК СПОСОБ ОБУЧЕНИЯ РУССКОЙ ПИСЬМЕННОЙ РЕЧИ ДЛЯ ИНОСТРАННЫХ СТУДЕНТОВ Гусак Наталья Андреевна	29
Рубрика «Экономика»	31
РЕАЛИЗАЦИЯ ЦИФРОВЫХ СТРАТЕГИЙ В РАМКАХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ РОСТА КАЧЕСТВА ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ В Г. МОСКВЕ Былинкина Анна Евгеньевна	31
МЕХАНИЗМЫ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ СУБСИДИЙ Сегерткишева Яна Эзеновна	34
ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СОСТОЯНИЯ ДЕНЕЖНОГО ОБРАЩЕНИЯ В РФ Соболева Алина Николаевна Янюшкин Виктор Александрович	36

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ БЮДЖЕТНОГО ПЛАНИРОВАНИЯ И ПРОГНОЗИРОВАНИЯ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ Теплова Дарья Евгеньевна	40
ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА ЦБ РФ Тимуркаев Ибрагим Русланович	44
ВЛИЯНИЕ ЦИФРОВИЗАЦИИ НА ЗАНЯТОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИИ Чернова Олеся Алексеевна	47
МОДЕЛИРОВАНИЕ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ СТРАХОВОГО РЫНКА РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН Шердориддин Хусниддин угли Шахобиддинов	50
Рубрика «Юриспруденция»	54
КАДРОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СИСТЕМЕ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ И НЕДОСТАТКОВ СОВРЕМЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ Савосина Варвара Николаевна Калмыков Константин Дмитриевич	54
АТТЕСТАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ СЛУЖАЩИХ Клочкова Мария Сергеевна	60
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТОВАРИЩЕСТВ СОБСТВЕННИКОВ НЕДВИЖИМОСТИ Наумов Александр Викторович	65
МЕСТО ДОГОВОРА ФИНАНСОВОЙ АРЕНДЫ (ЛИЗИНГА) В СИСТЕМЕ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫХ ДОГОВОРОВ Николаева Марина Андреевна	68
ОСОБО КВАЛИФИЦИРУЮЩИЕ ПРИЗНАКИ ТОРГОВЛИ ЛЮДЬМИ: ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ И ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ Пархаева Кристина Вадимовна	72
ДОГОВОР РОЗНИЧНОЙ КУПЛИ-ПРОДАЖИ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ РОССИИ Романова Татьяна Андреевна	75
ПРИНЦИПЫ СВОБОДЫ ДОГОВОРА В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ Сидорова Анна Юрьевна	79
НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИКО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПЛАТЕЖНЫХ КАРТ И ИНЫХ ЭЛЕКТРОННЫХ СРЕДСТВ ПЛАТЕЖА В РОССИИ Уначев Темирлан Чаримович	85

РУБРИКА

«МЕДИЦИНА И ФАРМАЦЕВТИКА»

3D РЕНДЕРИНГ В СТОМАТОЛОГИИ

Черемных Анна Ивановна

студент, Пермский государственный медицинский университет
им. академика Е.А. Вагнера,
РФ, г. Пермь

3D RENDERING IN DENTISTRY

Anna Cheremnykh

Student, Perm State Medical University named after acad. E.A. Vagner,
Russia, Perm

Аннотация. В статье говорится о новой технологии 3D рендеринг. Это лучевой метод исследования, который применяется повсеместно, включая и челюстно-лицевую область. Освещены положительные качества данного метода и способы применения в различных отраслях стоматологии. Акцентировано внимание на использовании рендеринга в ортодонтии.

Abstract. The article talks about the new 3D rendering technology. This is a radiological research method that is used everywhere, including the maxillofacial area. The positive qualities of this method and methods of application in various branches of dentistry are highlighted. Attention is focused on the use of rendering in orthodontics.

Ключевые слова: лучевая диагностика, стоматология, ортодонтия, ортопедия, челюстно-лицевая хирургия, CAD/CAM, рендеринг.

Keywords: radiology, dentistry, orthodontics, orthopedics, maxillofacial surgery, CAD/CAM, rendering.

Рендеринг - (англ. rendering — «визуализация») — термин в компьютерной графике, обозначающий процесс получения изображения по модели с помощью компьютерной программы. [1]

Задачи:

- выявляет объективные эстетические проблемы на момент обращения пациента
- выполняет виртуальное моделирование будущей формы и положения зубов
- позволяет обосновать план лечения[2]

В ортопедии

1. Компьютерная технология CAD/CAM является неотъемлемой частью деятельности каждого современного ортопеда. Алгоритм САD включает следующие этапы:

1. 3D сканирование, то есть проведение диагностики с помощью сканера (рис.1);
2. Преобразование полученной информации в цифровой формат;
3. 3D моделирование, то есть построение модели будущей конструкции, что осуществляется с помощью компьютерной программы и корректирующих действий специалиста. [3,4]

2. Процесс САМ заключается в том, что цифровые параметры преобразуются в действие тока. Фрезеровательный станок начинает вытачивать деталь, исходя из заданных параметров. При этом преимуществами 3D-печати являются:

1. уникальная точность
2. высокая скорость производства

3. полная автоматизация процесса, что исключает влияние человеческого фактора



Рисунок 1. 3D сканер

В хирургии

- Планирование дентальной имплантации
- Моделирование хирургических вмешательств [5]

В ортодонтии

Цифровая система Insignia представляет собой CAD/CAM технологию, которая позволяет создавать ортодонтическую аппаратуру (брекеты и дуги), абсолютно индивидуализированную под особенности пациента. Ее отличает высокая компьютерная точность, меньшая вероятность ошибок, сокращение временных затрат до 25 % и новые возможности в планировании и управлении процессом лечения. Высокое качество результатов достигается при помощи компьютерных расчетов индивидуальных значений торка и формы дуги с нанесенными изгибами первого порядка. В итоге размещение брекетов производится так, что корректировка их положения согласно предписаниям врача занимает гораздо меньше время. [5,6]

Краткое описание технологии

После сканирования силиконовых оттисков зубов пациента сотрудники лаборатории в США создают трехмерную виртуальную модель, разрешение которой составляет 800 000 – 1 000 000 точек оцифровки на одну челюсть.

После обработки изображения каждый зуб преобразуется как отдельный геометрический объект с возможностью перемещаться и изменять свое положение во всех плоскостях.

Врач заполняет бланк заказа, где содержатся предписания, согласно которым программа автоматически вычерчивает идеальную форму зубных дуг и результирующее положение зубов после лечения.

Следующий этап работы программы - виртуальный сетап. Выбранные врачом брекеты автоматически размещаются на зубах. Итоговый файл по электронной почте передается на утверждение лечащему врачу, который, в свою очередь, может изменить сетап при помощи бесплатной программы Approver и отправить его на доработку. [6]

После одобрения сетапа врачом заказ передается в производство, результатом которого являются 2 набора переносных шаблонов для фиксации брекетов на зубы, которые изготовлены строго в соответствии с заказом.

Получив набор Инсигния, врач фиксирует брекеты на зубы пациента. Шаблоны Insignia изготовлены так, что они идеально устанавливаются на зубы, обеспечивая положение брекета на зубе точно в том месте, где он находился на сетапе. Этапы процедуры фиксации при помощи шаблонов такие же, как и при традиционной фиксации (протравливание, смывание, высушивание, нанесение праймера, адгезива, фотополимеризация).

Заказ выполняется в течение 8-10 недель, начиная со дня получения силиконовых оттисков и до дня отправки заказа лечащему врачу, при условии надлежащего качества оттис-

ков, утверждения виртуального сетапа в течение двух дней и своевременной оплаты. В работу принимаются только оттиски из А-силикона на пластмассовых ложках!

Список литературы:

1. А.Ю. Васильев. Лучевая диагностика в стоматологии. Монография. М.: Медика, 2007.
2. С.К. Терновой, А.Ю.Васильев, В.Е. Сеницын. Лучевая диагностика и терапия. Учебник. М.: ГЭОТАР-Медиа, 2010.
3. Мёддер, У. Лучевая диагностика. Голова и шея / У. Мёддер. - М.: МЕДпресс-информ, 2015. - 304 с.
4. Штаатц, Г. Лучевая диагностика. Детские болезни / Г. Штаатц. - М.: МЕДпресс-информ, 2016. - 400 с.
5. Construction of a three-dimensional mandible model containing teeth based on the Virtual Chinese Human data. (Электронный источник) <https://www.ncbi.nlm.nih.gov/pubmed/18753084> (дата посещения 27.10.19)
6. The accuracy of 3D-CT volume rendering for craniofacial linear measurements. (Электронный источник) <https://www.ncbi.nlm.nih.gov/pubmed/17348228> (дата посещения 24.10.19)

РУБРИКА

«ПЕДАГОГИКА»

БОРЬБА С ГЕНДЕРНЫМ НЕРАВЕНСТВОМ ПРИ РАБОТЕ С ДЕТЬМИ

Цыганенко Кира Михайловна

*студент, Тобольский педагогический институт им. Д. И. Менделеева (филиал) ТюмГУ,
РФ, г. Тобольск*

REDUCING GENDER INEQUALITY AT WORKING WITH CHILDREN

Kira Tsyganenko

*Student, Tobolsk pedagogical Institute. D. I. Mendeleev (branch) University of Tyumen ,
Russia, Tobolsk*

Аннотация. Анализ эксперимента, проводимого в 5 школах для сокращения влияния гендерных стереотипов на школьников.

Abstract. Analysis of an experiment conducted in 5 schools to reduce the impact of gender stereotypes on students.

Ключевые слова: гендерные стереотипы, школа, сексизм

Keywords: gender stereotypes, school, sexism

Гендерные стереотипы ограничивают будущее детей. Однажды идея "работы для девочек" и "работы для мальчиков" (или "красивых девочек" и "сильных мальчиков") захватывает. Неравные результаты, наблюдаемые в дальнейшей жизни между мальчиками и девочками, становятся почти неизбежными. Начиная с гендерного разрыва в достижениях на окончание начальной школы, к малочисленности женщин в инженерном деле - от обильного сексуального домогательства до высокого уровня мужских самоубийств, гендерные стереотипы плохи как для отдельных людей, так и для общества.

Несмотря на то, что детям говорят, что они могут быть "кем угодно", это послание часто подрывается из-за того, что они видят, слышат и переживают в школе. Гендерные стереотипы, распространяющиеся вне школьных ворот непреднамеренно укрепляются внутри школы, через учебную программу, книги, язык и повседневное взаимодействие со взрослыми и сверстниками. Это происходит на решающем этапе в развитии учащихся, с детским ощущением чего ожидается от мальчиков и девочек, формирующимся во время начальной школы.

В течение прошлого года пять школ участвовали в пилотной программе, созданной и управляемой некоммерческой организацией Lifting Limits, которая побуждала школьный персонал анализировать каждую мелочь, которую они делали в классе, через призму гендерного равенства.

Первоначальный анализ обнаружил много тревожных признаков. Некоторые учителя неосознанно передавали сексистские сообщения, говоря ученикам: «мужик», или «привет, парни», или «вы сегодня выглядите умниками, ваша мама одела вас?» или «мне нужен большой сильный мальчик, чтобы помочь мне отнести это».

Дети демонстрировали похожий сексизм на своем языке («ты бросаешь, как девочка!») И писали истории о динозаврах, которые были почти всеми мужчинами.

В школе были презентации о «человечестве» (досл. "mankind", производное от "man" - мужчина; при этом существует нейтральное слово "humanity") и работы, посвященные ис-

ключительно известным мужчинам, а также уроки об изобретателях, художниках и исследователях, в которых доминировали мужчины. Некоторые книги, используемые для обучения детей чтению, были полны старомодных сексистских стереотипов.

В начале процесса примерно две трети учеников, которые хотели работать на науке, были мальчиками, в то время как по крайней мере 75% тех, кто хотел работать в воспитательных ролях были девочки. К концу года равное количество учеников мужского и женского пола хотели стать учеными. Значительно больше девочек ощутили, что они могут быть полицейскими и футболистами, и доля мальчиков, которые сказали, что они могут быть учителями, увеличилась с 24% до 42%.

В первые годы ученики говорили, что профессии медсестры/медбрата, уборщицы/уборщика, строителя и врач «почти для всех» в два раза чаще. Почти вдвое больше детей в возрасте 5-7 лет сказали, что куклы «для всех». Когда в конце эксперимента спросили, что было сложного в том, чтобы быть женщиной, 21% детей указали на аспекты гендерного неравенства, по сравнению с лишь 8% в начале.

Для того, чтобы все это произошло, в каждой школе был назначен учитель в качестве «лидера по гендерным вопросам» для контроля над программой. Помимо дискуссионных карточек и ресурсов для собраний и семинаров для родителей, были представлены планы уроков: по математике детей просили сравнить данные о количестве женщин-депутатов, а в географии они обсуждали, кто может быть исследователем и почему. Были куплены новые книги, которые разрушают сексистские стереотипы и традиционные мужские и женские роли в сказках были оспорены в обсуждениях класса.

Основные результаты:

- Повышение осведомленности и уверенности персонала в решении проблем сексизма и стереотипов в отношениях с учениками, коллегами и родителями. Например:

- Увеличение на 60% заявленной уверенности сотрудников в объяснении коллегам влияния гендерных стереотипов на детей (с 48% до 79% сотрудников).

- 30% - ный рост доверия к решению проблемы сексуальных домогательств и запугивания среди учащихся (от 61% до 79% персонала).

- Усиление саморефлексии, способствующей изменениям в практике. Половина сотрудников (50% против 29%) теперь размышляют "много" о сообщениях, которые они дают детям о том, что они могут сделать (еще 46% размышляют "в некоторой степени").

Экспериментальный проект "снятие ограничений" демонстрирует эффективность всей школьной программы по разрушению ограничивающих гендерных норм, которым дети учатся с раннего возраста. Ключевые компоненты модели и весь школьный характер подхода оказались явно эффективными в стимулировании изменений.

В 2020 учебном году программа будет развернута еще в 13 школах, и Карен Гестетнер, основательница Lifting Limits, надеется однажды предложить ее каждой школе в стране.

Список литературы:

1. NEU and UK Feminista (2017) "It's Just Everywhere": A study on sexism in schools – and how we tackle it.
2. Rippon, G. (2019) 'The Gendered Brain', Bodley Head: London.
3. A whole school approach to challenging gender stereotypes and promoting gender equality in primary schools Independent Evaluation of the Lifting Limits Pilot Year 2018-2019 – summary report.

РУБРИКА

«ПСИХОЛОГИЯ»

ОБРАЗ ТЕЛА КАК КОМПОНЕНТ СОЗНАНИЯ И САМООТНОШЕНИЯ ЧЕЛОВЕКА

Светикова Александра Вячеславовна

*студент, Филиал Московского государственного университета им. М.В. Ломоносова,
РФ, г. Севастополь*

Образ тела участвует в формировании образа мира человека и в огромной степени организует восприятие им как самого себя, так и социальной реальности в целом, являясь неотъемлемой составляющей сознания.

Сознание – высшая форма психического отражения, присущая человеку как общественно историческому существу, выступает как сложная система, способная к развитию и саморазвитию, несущая в своих структурах присвоенный субъектом общественный опыт, моделирующая мир и преобразующая его в деятельности [5, С. 5].

Образ мира человека строится из систем субъективного опыта (значений и смысла), которые представлены в сознании. Значение есть специфически человеческая форма отражения, выработанная в процессе исторического развития и зафиксированная в вербальных и невербальных компонентах опыта. Смысл – след взаимодействия с предметом, явлением, ситуацией, зафиксированный в виде отношения к ним [4].

Данный подход к пониманию и исследованию сознания широко применяется в такой области психологии как психосемантика. Она опирается на положение о знаковой опосредованности сознания как высшей формы отражения действительности и о двойной природе знака, объединяющего общественный, культурно-исторический опыт (значение) с индивидуальным личностным смыслом [5]. Знак — компонент деятельности человека, средство его сознательной ориентировки в объектах внешнего мира, управления собственным поведением и поведением др. людей. Выступает в двух планах: в социальном — как продукт истории культуры человеческого рода и в психологическом — как орудие психической деятельности конкретного человека [3]. Образ тела, как компонент сознания, может быть исследован с помощью методов психосемантики.

В процессе развития сознания у человека формируется самосознание – осознание человеком себя как индивидуальности. Оно может быть направлено либо на внешний мир, окружающий человека, либо на самый субъект - тело, поведение, потребности, чувства, характер. Результатом процессов самосознания является «Я-концепция» личности. В психологии принято рассматривать телесное или физическое «Я» как одну из составляющих Я-концепции человека [10].

Я-концепция - развивающаяся система представлений человека о самом себе, включающая: а) осознание своих физических, интеллектуальных, характерологических, социальных и пр. свойств; б) самооценку; в) субъективное восприятие влияющих на собственную личность внешних факторов [3]. Вклад в исследование этого феномена внесло множество различных ученых, так или иначе касающихся вопросов самосознания личности, и изучающих его с различных позиций, таких, как: У. Джемс, Ч. Х. Кули, Дж. Г. Мид, Л. С. Выготский, И. С. Кон, В. В. Столин, С. Р. Пантिलеев, Т. Шибутани, Р. Бернс, К. Роджерс, К. Хорни, Э. Эриксон.

Основоположник учения о Я-концепции У. Джемс считал, что личность состоит из двух основных составляющих: «Я»-познаваемое как эмпирический объект (Me) и «Я»-познающее (I). «Я» как объект состоит из четырех аспектов: духовное «Я», материальное «Я», социальное «Я» и телесное «Я», которые и образуют для каждого человека уникальный

образ или совокупность представлений о себе как личности [6]. Данная теория стала основой для создания и развития взглядов о Я-концепции.

В отечественной психологии «Я-концепция» рассматривалась в основном в русле изучения самосознания. Этой проблематикой занимались В. В. Столин, Т. Шибутани, А. А. Налачжанян, Е. Т. Соколова, С. Р. Пантелеев, Н. И. Сарджвеладзе.

На данный момент в литературе нет единой структуры Я-концепции. Но традиционно в ней принято выделять три основных компонента (по Р. Бернсу) [1]:

- Когнитивной компонент – содержание самовосприятия и самоописания, т.е. представление о себе.

- Эмоционально-оценочный компонент – переживаемое отношение к себе, выраженное в различных эмоциональных реакциях и представленное в понятии самооценки.

- Поведенческий компонент – проявление образа «Я» и самооценки в актуальном или потенциальном поведении человека.

На ряду с компонентами выделяются три основные модальности:

- Реальное «Я»: настоящее представление человека о себе на данный момент.

- Зеркальное (социальное) «Я»: представления человека о том, как он выглядит в глазах других людей.

- Идеальное «Я»: представление человека о том, каким бы он хотел стать.

Характер и особенности, а также соотношение модальностей формируют самооценку личности [8].

Образ тела является одним из образов «Я», включенных в когнитивную составляющую Я-концепции. Телесное «Я» является интегральной составляющей каждого из трех элементов установки - образа «Я», самооценки и поведенческих реакций - и может быть представлено в различных модальностях.

Как в общей ее структуре, так, в частности, в образе тела можно выделить те же компоненты и модальности [10].

- 1) когнитивный компонент – представление индивида о своем теле;

- 2) аффективный компонент – самооценка, аффективная оценка этого представления, то есть эмоциональное отношение к своему телу, находящееся в зависимости от временных и событийных факторов;

- 3) поведенческий компонент – поведенческая реакция, конкретные действия, вызванные особенностями образа физического «Я».

Представляется оправданным представить образ физического «Я» как систему структурно связанных между собой компонентов, как это делают Е. Т. Соколова [7] и А. Ш. Тхостов [9], которые выделяют в структуре образа внешнего компонента три модальности представлений о своем теле:

- 1) реальное физическое «Я» - представления человека о том, каково его тело на самом деле;

- 2) зеркальное (социальное) физическое «Я» - установки, связанные с представлениями о том, как его тело видят другие;

- 3) идеальное физическое «Я» - установки, связанные с представлениями индивида о том, каким он хотел бы стать внешне.

Самым изученным исследователями и наиболее полно описанным считается когнитивный компонент образа «Я» в структуре Я-концепции. Исследователь самосознания С.Т. Джанерьян отмечает, что образ «Я» есть набор воспринимаемых качеств о себе [2]. Когнитивный компонент образа физического «Я» есть совокупность представлений индивида о своей внешности, признаков, образов, в которых он ее описывает.

Он представляет собой, с одной стороны, образ социально обусловленного эталона тела с перечнем наиболее значимых параметров внешности, с другой стороны, образ реального тела индивида, который формируется в результате сравнения реального и социального «Я». Когнитивный компонент, в свою очередь, побуждает эмоциональную оценку себя в виде самооценки. Оба эти компонента составляют целостный образ физического «Я» [1].

В настоящее время наиболее употребительным в психологии является термин отношение к себе, под ним подразумевается комплекс установок, оценок, эмоций по отношению к себе, выражающихся в одобрении или обвинении, похвале или порицании себя [11].

Самоотношение – система эмоционально-ценностных установок в адрес собственного «Я». Оно рассматривается как многомерное динамическое образование, в структуру которого входят такие компоненты как «позитивное отношение к себе» (самоуважение и аутосимпатия) и «негативное отношение к себе» (самоуничижение) [8].

Субъект представляет свое тело с помощью когнитивного компонента и оценивает его через эмоциональный компонент. Оба компонента взаимосвязаны друг с другом и выступают как единство одного процесса.

Таким образом, можно заключить, что образ телесного «Я» человека представляет собой необходимый структурный компонент сознания, базовую, глубинную подструктуру личности, которая влияет как на всю личность в целом, так и играет большую роль в характере самовосприятия, самооценки и самоотношения.

Список литературы:

1. Бёрнс Р.Б. Развитие «Я» - концепции и воспитание / Р. Бёрнс. – М.: Прогресс, 1986. – 320 с.
2. Джанерьян, С.Т. Профессиональная «Я»-концепция: системный анализ / С.Т. Джанерьян. – Ростов н/Д.: Изд-во Ростов. ун-та, 2004. – 480 с.
3. Зинченко В.П., Мещеряков Б.Г. Большой психологический словарь: АСТ; АСТ-Москва; Прайм-Еврознак. – Москва; СПб; 2008.
4. Кожевникова О.В., Вьюжанина С.А. Психосемантика. Метод семантического дифференциала: учебнометодическое пособие для студентов высших учеб. заведений / О.В. Кожевникова, С.А. Вьюжанина. – Ижевск: Издательский центр «Удмуртский университет», 2016. – 120 с.
5. Петренко В.Ф. Психосемантика сознания. – М.: Изд-во Моск. ун-та, 1988. – 208 с.
6. Райгородский Д.Я. Психология личности. Т.1. Хрестоматия. Издание второе, дополненное. - Самара:1999 - 448 с.
7. Соколова, Е.Т. Самосознание и самооценка при аномалиях личности / Е.Т. Соколова. – М.: МГУ, 1989. – 216 с.
8. Столин, В.В. Самосознание личности / В.В. Столин. – М.: Изд-во Моск. Ун-та, 1983. - 284 с.
9. Тхостов, А.Ш. Психология телесности. – М.: Смысл, 2002. – 287с.
10. Цуркин, В.А. Особенности физического «Я» у лиц с разными типами привязанности к матери В.А. Цуркин, Т.Н.Разуваева // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия Гуманитарные науки. 2013. № 27(170). Выпуск 20. – С. 308
11. Черкашина, А. Г. Образ физического «Я» в самоотношении девушек 17-18 лет: Дис. ...канд. психол. наук / А.Г. Черкашина. – Самара, 2004. - 197 с.

РУБРИКА

«ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ»

КАК И ПОЧЕМУ РОДИЛАСЬ ИДЕЯ САМОЛЕТА-АМФИБИИ?

Зайнуллин Фазыл Сынагатуллович

*студент, Филиал Уфимского государственного авиационного
технического университета в г. Кумертау,
РФ, г. Кумертау*

Введение:

Свыше 70 % поверхности Земли покрыто водой, причем это не безжизненное пространство, а зона активной деятельности человека. Необходимо было придумать такой аппарат, который мог бы летать и плавать по водной поверхности. Выход оставался только один - создать такой летательный аппарат, который был бы способен производить разведку и при этом не выдавать противнику места базирования своих кораблей. Поэтому с появлением такого летательного аппарата, как самолет, способного выполнять автономные полеты, довольно остро встал вопрос о создании для него плавучих летательных аппаратов. Необходимо было научить машину взлетать с воды и садиться на воду. История создания самолёта-амфибии уходит корнями в начало двадцатого века. Именно тогда предпринимались попытки поднять летательный аппарат с водной поверхности. Использование самолетов-амфибий позволяет решить сразу три задачи: раннее обнаружение пожаров, оперативную доставку на тушение специализированных пожарных команд; безопасная перевозка пассажиров при перелетах над необъятными водными просторами.

Цель моей работы: изучить историю и причину рождения идеи самолета-амфибии, рассказать об отечественных моделях самолетов-амфибии, изготовление радиоуправляемой модели самолета.

Что такое самолёт-амфибия? Самолет-амфибия (греч. amphibios – ведущий двойной образ жизни). Стремление одновременно использовать в качестве точки опоры и сушу, и воду привело к зарождению нового класса самолетов, отличающихся от прочих типом шасси. Впоследствии самолет-амфибия дал жизнь новым типам воздушных судов – гидропланам, летающим лодкам. Гидросамолет – это аппарат, приспособленный для взлета с воды и посадки на нее. Они бывают на поплавках (вместо колес шасси самолета) и с корпусом, позволяющим садиться на воду, – летающие лодки. Уже до этого идея «самолета в море» привлекала не столько конструкторов и авиаторов, сколько военных моряков.

Как зарождались первые самолеты-амфибии?

Первый реально взлетевший самолет-амфибия был создан известным американским инженером Гленном Кёртисом в далеком уже 1909 году он представлял из себя сухопутный аэроплан, на котором были установлены специальные поплавки.

Далее самолеты такого класса продолжали развиваться, и наибольшего пика они достигли примерно в 30-40-ые года прошлого века. В то время основным применением таких самолетов была военная авиация. После Первой войны амфибии стали применять только в гражданской авиации. Самолеты такого класса имели два неоспоримых преимущества над обычными самолетами. Во-первых, он элементарно может сесть и впоследствии взлететь с поверхности воды. Данный факт существенно расширял область применения таких самолетов-амфибий. Таким образом, это могло сыграть важную роль в освоении таких неизведанных областей как территория Азии, Африки, Южной Америки. Во-вторых, на таком самолете намного безопаснее лететь над морем, чем на обычном. Это объясняется тем, то в случае отказа двигателей, амфибия очень легко спланирует и произведет посадку на воду.

Отечественные самолеты-амфибии.

В России самолеты-амфибии стали бурно развиваться после Второй Мировой войны. Именно это время стало пиком развития отечественных самолетов.

В 1947 г., в связи с постановлением Совмина СССР ОКБ Бериева приступило к работам по созданию цельнометаллического одномоторного самолета-амфибии Бе-8 для первоначального обучения будущих морских летчиков, а также санитарной службы, связи и перевозки пассажиров и срочных грузов. Машину предполагалось использовать на морях, реках, озерах и с небольших взлетных площадок с грунтовым, снеговым и ледяным покровом.

Были построены две машины, на одной из них произошла авария. Во время приводнения разрушились узлы крепления. В 1956 г. на одном из Бе-8 испытывались подводные крылья. Два передних крыла и хвостовое крепились на стойках шасси вместо колес. При взлете они выгоняли лодку из воды быстрее, чем на крыле самолета, возникала подъемная сила, необходимая для взлета. Однако это решение не нашло дальнейшего применения в гидроавиации

Правительство от 28 марта 1956 г., предписало ОКБ Г.М. Бериева создать противолодочный и поисково-спасательный самолет. Коллектив ОКБ еще задолго до этого постановления начал первые проработки подобного самолета, который должен был обладать не только хорошими аэродинамическими качествами, но и мореходностью, т.е. способностью на большой скорости преодолевать волны значительной высоты, не зарываться в воду. Основное предназначение Бе-12 — охота за подводными лодками. Основное оборудование для этого было сосредоточено на носу и в хвостовой части летающей лодки. Также самолет был оснащен разведывательной, и фотоаппаратурой, и для своего времени был незаменимым приобретением для флота.

В 1983 году ОКБ Бериева получила очередное задание. Для противолодочной обороны, предстояло создать океанскую амфибию. Новый реактивный гидросамолет получил название А-40. А позже и собственное имя «Альбатрос». А-40 создавался прежде всего как противолодочный самолет, способный за непродолжительное время обследовать обширные водные пространства, обнаружить подводную лодку и поразить ее имеющимся на борту оружием. К сожалению, из-за сложности ситуации в стране, заказы на «альбатросы» так и не последовали. Ни одной боевой задачи он так и не выполнил, но мир удивлял неоднократно. 138 мировых рекордов!!! Высоты, скорости, грузоподъемности.

«Альбатрос» задумывался, прежде всего, как самолет противолодочной обороны. Вместе с тем, учитывая ограниченную потребность Военно-Морского флота в подобных самолетах, в его конструкцию еще на этапе проектирования заложили решения, позволившие получить многоцелевую машину, пригодную для поисково-спасательных работ, пассажирских и грузовых перевозок, а также тушения промышленных и лесных пожаров. Эта уникальная машина, созданная совместными усилиями «бериевцев», специалистов ЦАГИ и других отраслевых научных центров страны, по своему аэродинамическому совершенству и летным характеристикам не уступает сухопутным самолетам аналогичной весовой категории.

А-40 «Альбатрос» стал самой большой реактивной амфибией в мире с уникальными летно-техническими и мореходными характеристиками.

Поскольку океанский масштаб А-40 не был востребован. В ОКБ Бериева, разработали новый самолет, по той же удачной компоновке, но с меньшими размерами, назывался он Бе-200.

Многоцелевой реактивный самолет-амфибия среднего класса Бе-200 спроектирован на основе и с использованием лучших характеристик известного самолета-амфибии А-40. Самолет нового поколения Бе-200 является последним достижением мировой гидроавиации и наиболее совершенным и эффективным из существующих самолетов-амфибий. Благодаря совершенной аэро- и гидродинамической схеме по своим летно-техническим характеристикам Бе-200 не уступает сухопутным самолетам-аналогам, но обладает уникальной возможностью взлета и посадки на сушу и на воду. Его можно использовать для охраны и патрулирования акваторий, перевозки грузов и пассажиров, тушения пожаров и спасательных миссий.

Многоцелевой самолет-амфибия Бе-200 является последним достижением мирового гидросамолетостроения и наиболее совершенным и эффективным из когда-либо строившихся в мире. Бе-200 не уступает по большинству летно-технических характеристик сухопутным самолетам-аналогам, но обладает уникальной возможностью взлета и посадки, как на сушу, так и на воду. Разработаны следующие модификации:

1. Противопожарный, имеющий возможность принимать на борт 12 т воды в 8 секций водяных баков, расположенных под полом кабины. Самолет заправляется водой как на аэродроме, так и осуществляет забор воды на глиссировании за 14 сек из любого источника глубиной не менее 3 м. За одну заправку топливом самолет Бе-200 может сбросить на очаги пожара до 270 т воды.

2. Самолет для ликвидации последствий стихийных бедствий, который, помимо противопожарного оборудования, оснащен оборудованием для морского поиска и спасения.

3. Грузовой, предназначенный для доставки до 7,5 т. грузов на острова, не имеющие ВПП, на плавучие буровые платформы, морские суда.

4. Пассажирский, который может перевозить до 72 пассажиров.

Практическое исследование



Рисунок 1. Самолет амфибия своими руками

Для наглядного примера, я собственными руками сконструировал самолет-амфибию. К сожалению, фоток с процессом изготовления самолета нету. В результате у меня получилась стендовая модель.

Характеристики авиамодели:

Размах крыла – 980 мм.

Площадь крыла – 19,6 дм²

Длина фюзеляжа – 880 мм.

Вес –

Материалы для изготовления просты и бюджетны:

Потолочная плитка 4 листа 500*500 мм

Пенополистирол

Фанера 2,5мм

Различные деревянные рейки

Вывод:

Возможности гидроавиации всегда привлекали внимание специалистов ведущих авиастроительных держав - недостатка в проектах не было. Однако, в последние тридцать лет самолеты-амфибии занимают скромное место в авиационном парке нашей планеты. Причиной тому - сложность технических проблем, которые приходится преодолевать их создателям при реализации своих замыслов. Поэтому каждый удачный проект самолета, особенно воплощенный в металле, вызывает повышенный интерес. А уж машина, изготовленная в серийном производстве, эксплуатируется до тех пор, пока не устаревают не только морально, но и физически.

ИНТЕРАКТИВНЫЙ VR ТРЕНАЖЕР ДЛЯ СПЕЦПОДГОТОВКИ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОГО ПЕРСОНАЛА

Плужникова Светлана Михайловна

*студент, Казанский государственный энергетический университет,
РФ, г. Казань*

INTERACTIVE VR SIMULATOR FOR SPECIAL TRAINING OF ELECTRICAL ENGINEERING PERSONNEL

Svetlana Pluzhnikova

*Student, Kazan state energy University,
Russia, Kazan*

Аннотация. Симуляция реального объекта в виртуальной среде . Работа в режиме реального времени, интерактивность и полное погружение в искусственную реальность. Подготовка и аттестация персонала в среде виртуальной реальности электротехнического персонала.

Abstract. Simulation of a real object in a virtual environment . Real-time operation, interactivity and full immersion in artificial reality. Training and certification of personnel in the virtual reality environment of electrical engineering personnel.

Ключевые слова. Виртуальная реальность; тренажер; интерактивность; электротехнический персонал; обучение.

Keyword. Virtual reality; simulator; interactivity; electrical personnel; training.

Виртуальная реальность (VR, virtual reality, VR) реалистичная имитация искусственной компьютерной среды (виртуального мира), передаваемая пользователю автоматизированной системы через привычные для его восприятия ощущения материального мира, комплексно воздействующие на зрение, слух, осязание и другие органы чувств человека.

Тренажеры VR с полным погружением являются отличным средством, позволяющим развить и сформировать навыки в различных отраслях – от авиации и энергетики до медицинской сферы. Крайне важно, чтобы приложение виртуальной реальности в точности отображало реальные ситуации и окружающую обстановку, с которой придется столкнуться в реальной жизни (рисунок 1).

Вовлечение в виртуальный мир, при использовании специальных приложений, которые максимально моделируют реальность, позволяет человеку выбирать оптимальное решение той или иной критической ситуации.

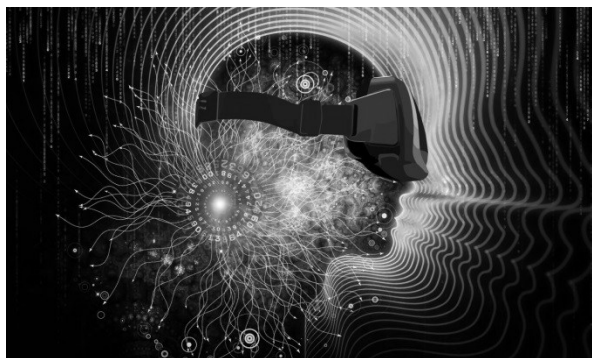


Рисунок. 1 VR тренажер

Все они должны соответствовать следующим критериям:

- Режим реального времени.
- Интерактивность. Должно быть осуществлена возможность получения ответа на собственные действия в процессе обучения.
- Трехмерность, позволяющая реализовать эффект полного погружения.

Специальные тренажеры VR позволяют внедрить человека в определенное пространство, которое полностью копирует реальную обстановку и обстоятельства. Это важнейший этап обучения специалистов различных сфер, позволяющий повысить уровень их подготовки.

Система предназначена для подготовки вновь принятых сотрудников, переподготовки и повышения квалификации действующего персонала в безопасном режиме, без рисков получения травм и аварийных ситуаций в условиях виртуальной реальности.

Самым распространённым средством погружения в виртуальную реальность, являются специализированные шлемы/очки, которые одеваются на голову человека. Принцип обучения состоит в том, что ученик, надевая шлем виртуальной реальности, оказывается на виртуальной площадке в роли соответствующей категории работника и должен выполнять ряд операций. Ориентироваться и перемещаться в пространстве ученик может при помощи естественных движений: поворота головы, хождения вперед-назад или влево-вправо, наклонов, приседаний и пр., всё это время находясь в шлеме. В итоге, пользователь имеет возможность «оглядеться» внутри виртуальной реальности и чувствовать себя в ней, как в настоящем мире. Брать в руки, перемещать, рассматривать предметы он может при помощи своих «виртуальных рук», за синхронизацию которых с реальными отвечает специальная пара беспроводных контроллеров. Они считывают истинное местоположение кистей рук и пальцев ученика, а также непосредственно саму позу руки. Это позволяет симитировать практически любые действия, выполняемые при управлении агрегатами, ремонте и обслуживании оборудования (рисунок 2).



Рисунок 2. Модели инструментов

Для того чтобы изображение имело высокую четкость и всегда попадало в фокус, используются специальные пластиковые линзы.

Для более реалистичного погружения в мир виртуальной реальности, помимо датчиков, отслеживающих положение головы, в устройствах VR могут применяться различные трекинговые системы, такие как:

Системы айтрекинга. Предназначены для отслеживания движения зрачков глаз и позволяют определить, куда человек смотрит в каждый момент времени.

Моушн трекинг. Отслеживают любые телодвижения человека и повторяют их в виртуальном мире.

3D-контроллеры. Чтобы максимально комфортно чувствовать себя при нахождении в виртуальной реальности, традиционные 2D-контроллеры (мышки, джойстики и др.) заменяются манипуляторами, позволяющими работать в трехмерном пространстве – 3D-контроллерами.

Устройства осязания представляет собой датчики и приборы с силовой обратной связью. Устройство осязания призвано дать ощущение реального тактильного прикосновения. Такое устройство позволяет пользователям ощущать присутствие виртуального объекта через систему силовой обратной связи, создающую иллюзию управления реальным техническим объектом (рисунок 3).



Рисунок 3. Реальность обстановки и обстоятельств

Виртуальные тренажёры имеют огромное преимущество - их можно легко размножить или предоставить доступ к ним через Интернет. Отпадает необходимость в дорогостоящей повторной разработке, транспортировке и установке, обслуживании. Устраняется масса проблем с учебным временем и сбором учебной статистики.

Оборудование и техника постоянно развиваются и обновляются. «Железные» тренажёры обновляются очень редко и быстро устаревают. Если такие тренажёры находятся вдали от предприятия-разработчика или крупного учебного центра, то это, фактически, означает, что они никогда не будут обновляться.

Виртуальные тренажёры проще доработать, обновить и распространить. В них всегда могут быть внесены изменения, и эти изменения будут доступны всем пользователям, вне зависимости от их удалённости.

Тренировка действий в аварийных или опасных ситуациях – одна из задач, которые очень сложно отработать на практике и, тем более, на оборудовании.

Возможности тренажёров позволяют не только воссоздать аварийную ситуацию, но и скорректировать поведение человека в ней. В тренажёре также можно смоделировать неисправности оборудования и оценить действия ученика при её обнаружении и устранении.

Элементы виртуальной реальности в подобных случаях дают эффект полного погружения, что особенно важно именно для аварийных и опасных ситуаций.

Список литературы:

1. <http://vrtech.ru/industrialnyie-resheniya/> (дата обращения 31.01.2020 г.)
<https://www.aft.ru/services/vr-i-360-trenazhery/> (дата обращения 31.01.2020 г.)
2. Milgram, Paul, et al. «Augmented reality: A class of displays on the reality-virtuality continuum.» Telemanipulator and telepresence technologies. Vol. 2351. International Society for Optics and Photonics, 1995.

ПОДГОТОВКА НЕФТЯНОГО ЖЕЛЕЗОБЕТОННОГО РЕЗЕРВУАРА К ТЕХНИЧЕСКОМУ ОБСЛЕДОВАНИЮ

Сафиуллин Альберт Фаритович

магистрант, Уфимский государственный нефтяной технический университет,
РФ, Республика Башкортостан, г. Уфа

Ваганов Руслан Фанилевич

доцент, к.т.н, доцент кафедры Строительные конструкции,
Уфимский государственный нефтяной технический университет,
РФ, Республика Башкортостан, г. Уфа

Аннотация. В настоящее время железобетонные резервуары для хранения нефти и нефтепродуктов используются на нефтеперекачивающих станциях и нефтебазах нефтяных компаний.

Значительное количество железобетонных резервуаров, особенно быстровозводимых, не отвечают экологическим требованиям по охране окружающей среды из-за утечек хранящихся нефтепродуктов.

Проведенный анализ показал, что к причинам нарушения герметичности железобетонных резервуаров следует отнести частичное разрушение несущих конструкций (плита покрытия, балка, колонна, стеновые панели, днище) по причине отклонений от проектного решения при монтаже резервуара, применение низкого качества бетона и материалов, механических повреждений полученных в процессе эксплуатации, нарушений при эксплуатации (переливы).

Цель исследования: подготовить резервуар к техническому обследованию; определить порядок проведения технического обследования резервуара находящегося в эксплуатации.

Ключевые слова: обследование резервуара, экспертные организации, железобетонный резервуар, дефекты, проектная и эксплуатационная документация.

Нормативный срок службы железобетонных резервуаров составляет 30 лет со дня ввода в эксплуатацию.

Обследование железобетонного резервуара должно проводиться в два этапа: частичный внешний осмотр во время эксплуатации резервуаров; техническое обследование резервуара с выводом из эксплуатации.

Обследование проводится с целью:

- заблаговременно выявлять и устранять дефекты и повреждения конструкций резервуара для обеспечения безопасной эксплуатации резервуара;
- диагностика остаточного ресурса резервуара для безопасной эксплуатации при обнаружении дефектов, повреждений, снижении несущей способности железобетонных конструкций или после окончания нормативного срока службы.
- Подготовка резервуара к техническому обследованию включает в себя:
 - опорожнение и дегазацию резервуара;
 - очистка поверхностей железобетонных конструкций от нефтепродуктов, промывка бетона, в местах, указанных в программе обследования;
 - монтаж строительных лесов, страховочных устройств к конструкциям;
 - подготовка крыши резервуара к испытаниям на газонепроницаемость;

Организация работ по техническому обследованию выполняется собственником (заказчиком) и включает в себя подготовку резервуара и передачу комплекта эксплуатационно-технической документации исполнителю: комплект рабочих чертежей на железобетонный резервуар; акты на освидетельствования скрытых работ; акты испытаний резервуаров на

герметичность и газонепроницаемость покрытия; монтажа и испытаний технологического оборудования; приемки в эксплуатацию резервуара после завершения строительства; осмотр заземляющих устройств; измерения сопротивления распространению тока; документы об утверждении отклонений от рабочей документации при строительстве резервуара; паспорта, подтверждающие марку бетона, класс арматуры; журнал сварочных работ.

Эксплуатационная документация должна содержать:

- технический паспорт резервуара;
- журналы обслуживания и текущего ремонта, журнал проверки состояния заземляющих устройств и молниезащиты, журнал защиты от статического электричества, журнал эксплуатации дренажной системы;
- сведения о наличии утечек нефти и нефтепродуктов с выходом на рельеф местности; о выполнении мероприятий по подготовке железобетонного резервуара к эксплуатации в осенне-зимний период и период паводка;
- план действий по ликвидации аварий и чрезвычайных ситуаций;
- предписания контролирующих органов.
- Порядок обследования резервуаров определяются с учетом его технического состояния, продолжительности эксплуатации и вида хранимого продукта.
- Резервуары подлежат обследованию:
 - при наличие визуальных (серьезных) дефектов и повреждений;
 - находящихся в эксплуатации более 30 лет;
 - которые эксплуатируются более 20 лет, где хранятся нефтепродукты с содержанием серы, наиболее агрессивные к железобетонным конструкциям.

Частичный внешний осмотр железобетонных резервуаров осуществляется инженерно-техническим персоналом владельца (заказчика) два раза в год, при необходимости с привлечением специализированных экспертных организаций.

Полное техническое (инструментальное) обследование проводится специализированной экспертной организацией через 10 лет после ввода резервуара в эксплуатацию. Следующее полное техническое освидетельствование проводится по результатам предыдущего, в зависимости от технического состояния резервуара, либо сразу после обнаружения видимых (серьезных) дефектов и повреждений, выявленных при частичном внешнем осмотре.

Экспертные организации, осуществляющие техническое обследование железобетонного резервуара, должна иметь допуск на выполнение таких работ; необходимые средства технической диагностики, нормативную и техническую документацию для контроля и оценки конструкций, а также подготовленный инженерно-технический персонал.

Техническое обследование выполняется по индивидуально разработанной программе обследования для каждого резервуара. Минимальное количество и места инструментальных измерений определяются после изучения комплекта технической документации, визуального осмотра на месте и окончательно уточняются в программе технического обследования. Индивидуальные программы обследования резервуаров разрабатываются экспертной организацией, осуществляющей обследование, и утверждаются руководителем предприятия (заказчика).

При отсутствии технической документации собственник (заказчик) обязан представить паспорт, основанный на детальной технической описи всех деталей и конструкций.

Организация, выполняющая техническое обследование резервуара готовит технический отчет о возможности и условиях дальнейшей эксплуатации резервуара, необходимости ремонта или вывода из эксплуатации.

Исходя из вышеизложенного, следует отметить, что подготовка резервуара к техническому обследованию, качественное проведение внешнего осмотра и технического обследования резервуара дает возможность выявить скрытые дефекты, помогает выявить неисправности, повреждения резервуара и повышает долговечность строительных конструкций железобетонного резервуара. Для собственника (заказчика) железобетонный резервуар, входящий в состав основных производственных фондов, предназначен для длительного потреб-

ления (эксплуатации), также железобетонный резервуар должен обеспечивать безаварийную работу и обеспечить соблюдение требований промышленной безопасности, охраны труда, охраны окружающей среды, экологической и пожарной безопасности.

Список литературы:

1. Латыпов В.М., Бабков В.В., Вагапов Р.Ф., Шарипов Э.Х., Архипов В.Г. Состояние конструкций железобетонных резервуаров для хранения нефти после 38 лет эксплуатации // Труды общества железобетонщиков Сибири и Урала. – Новосибирск: НовГАСА, 2000.
2. Бабков В.В., Латыпов В.М., Вагапов Р.Ф., Шарипов Э.Х. Конструктивные решения полузаглубленных железобетонных резервуаров для хранения нефти // Труды IV Международной научно-технической конференции при IV Международной специализированной выставке «Строительство, архитектура, коммунальное хозяйство – 2000». – Уфа: УГНТУ, 2000.
3. Латыпов В.М., Бабков В.В., Вагапов Р.Ф., Шарипов Э.Х., Архипов В.Г. Долговечность конструкций железобетонных резервуаров для хранения сырой нефти // Бетон и железобетон – 2001- № 6.
4. Мустафин Ф.М., Быков Л.И., Мохов В.Н., Латыпов В.М., Коновалов Н.И., Кантемиров И.Ф., Тукаев Ш.Г., Соколов С.М., Гильметдинов Р.Ф. Строительные конструкции нефтегазовых объектов: учебник. – СПб.: ООО «Недра», 2008. – 780с.
5. Бедов А.И., Габитов А.И. Проектирование, восстановление и усиление каменных и армокаменных конструкций: Учебное пособие. – М.: Издательство АСВ, 2006. – 568с.
6. Латыпов В.М., Латыпова Т.В., Луцык Е.В., Федоров П.А. Долговечность бетона и железобетона в природных агрессивных средах: монография. – 2-е изд., перераб. и доп. – Уфа: РИЦ УГНТУ, 2014. – 288с.
7. РД 34.23.601-96. Рекомендации по ремонту и безопасной эксплуатации металлических и железобетонных резервуаров для хранения мазута, утв. РАО «ЕЭС России» 15.07.1996.
8. РД 03-420-01. Инструкция по техническому обследованию железобетонных резервуаров для нефти и нефтепродуктов, Постановление Госгортехнадзора РФ от 10.09.2001 №40.

РАЗРАБОТКА СИСТЕМЫ АВТОМАТИЧЕСКОГО ПОГРУЗОЧНО-РАЗГРУЗОЧНОГО КРАНА-ШТАБЕЛЁРА МОСТОВОГО ТИПА

Смыков Никита Сергеевич

магистрант, Дальневосточного государственного университета путей сообщения, РФ, г. Хабаровск

Для полноценного обеспечения технологического процесса перегрузки товарных материальных ценностей (далее ТМЦ) установка должна отвечать следующим основным критериям: наличие системы противоаварийной защиты (ПАЗ), максимальная быстроходность установки, наличие самодиагностики, связь с информационной системой склада, энергоэффективность, удобство в эксплуатации установкой и ремонтпригодность.

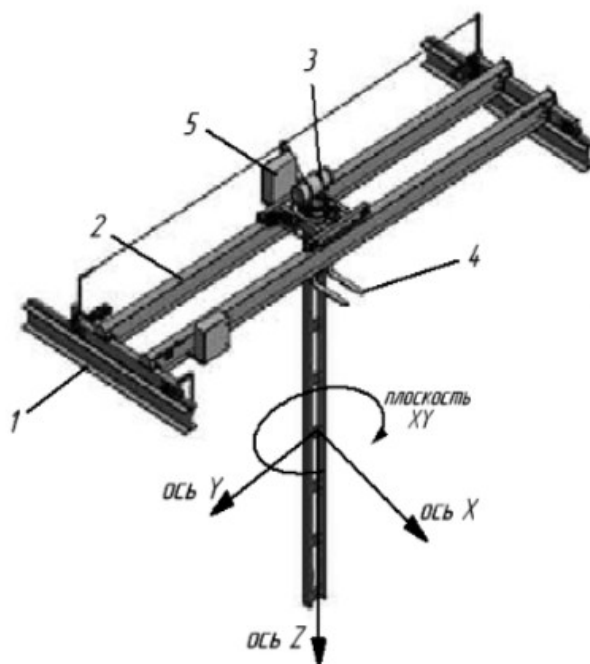


Рисунок 1. Состав крана-штабелёра мостового типа

Мостовой кран-штабелёр представляет собой мостовой двухбалочный кран, на тележке которого расположен вилочный поворотный подъёмник, собственно тот рабочий исполнительный механизм, осуществляющий подбор поддона с товаром. Рельсы опираются на стеллажи и жёстко закреплены на них. На рисунке 1 изображен кран-штабелёр: 1 – несущий рельс моста, 2 – мост двубалочный, 3 – поворотное подъёмное устройство, 4 – грузозахватный орган, 5 – шкаф автоматики и управления электроприводом. Электропривода на колёсных парах, опирающихся на продольный рельс 1, позволяют перемещаться установке по оси X, электропривода на колёсных парах поперечных рельс 2 обеспечивают перемещение по оси Y. На борту тележки устанавливается поворотная колонна на силовом опорном подшипнике. Колонна снабжена электроприводом с редукторным выходом через планетарную передачу. Они образуют опорно-поворотное устройство (ОПУ), реализующее поворот в плоскости XY. На колонне располагается гидравлический подъёмник с цепным подвесом каретки, на которой закреплены вилы 4 – грузозахватный орган. Подъёмник осуществляет перемещение груза по оси Z. Выбор ступенчатого гидропривода с цепным подвесом каретки взамен электропривода с канатно-барабанным механизмом обусловлен большим эксплуатационным ресурсом, что обусловлено отсутствием в нём трущегося каната. Все электроприводы снабжаются абсолютными многооборотными энкодерами (гидропривод снабжается резистивной путевой рейкой), которые точно позволяют высчитывать текущее положение исполнитель-

ных органов (ИО) каждой оси, концевыми выключателями (КВ) регистрирующими крайние положения ИО, КВ аварийные, регистрирующие выход за пределы крайние положения и отключающие питание ИО, а также КВ т.н. «нулевой позиции», относительно которой производится отчёт перемещений энкодерами. Сигналы этих датчиков заносятся в блоки распределённой периферии АСУ 5. После приёма сигналов с полевого уровня, информация о состоянии ИО передаётся центральному ЦПУ головного ПЛК крана. Вышеописанная система позволяет координированно перемещаться крану-штабелёру в нескольких плоскостях одновременно, что снижает время на перемещение в пространстве. Ориентирование крана относительно стеллажных ячеек производится за счёт наличия над каждой из ячеек маркированных наклеек с уникальным штрих кодом. Он считывается сканером штрих-кодов, который располагается на борту каретки. Около каждого штрих кода по бокам находятся светоотражающие катафоты. Они необходимы для того, чтобы спозиционировать каретку со сканером непосредственно перед штрих-кодом, затем на сканер подаётся сигнал на считывание и АСУ крана понимает, правильная ли ячейка выбрана для забора груза.

Инженерная система автоматизации в простейшем рассмотрении представлена на рисунке 2. Полевой уровень сбора данных с установки крана заканчивается на распределённых модулях ввода-вывода и ПЛК крана и ПЛК вводного шкафа управления. Они вместе с НМИ-панелью связаны посредством интерфейса ETHERNET. Через промышленный коммутатор АСУ крана интегрирована в сеть предприятия, откуда берется информация о необходимых загрузках-выгрузках грузов склада. Инженерная станция позволяет удалённо контролировать и корректировать задачи крана, НМИ-панель же – локально, непосредственно около территории склада.

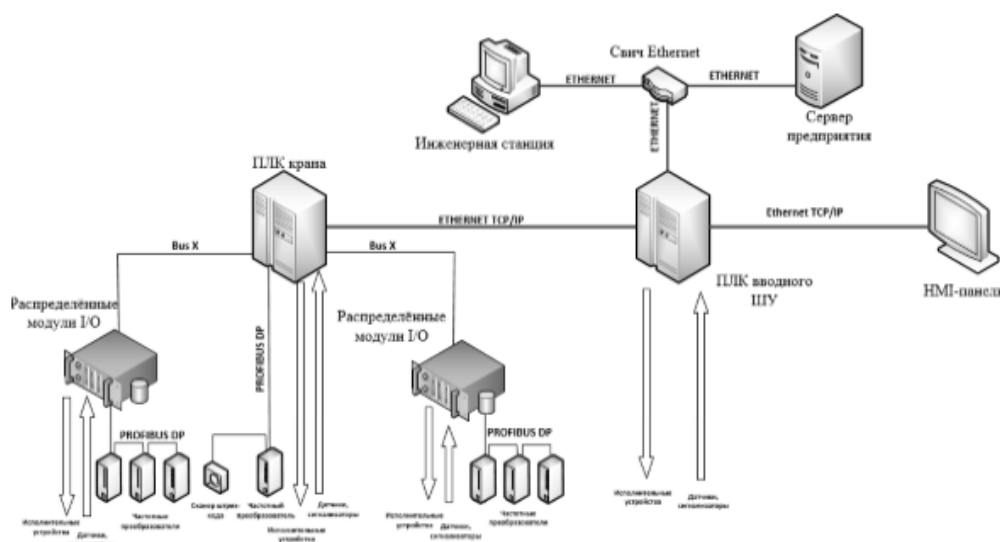


Рисунок 2. Топология АСУ ТП крана-штабелёра

Список литературы:

1. В.С. Изотов, Д.Г. Имайкин Строительные машины. Часть 2. Строительные краны. Учебное пособие. Казань. КГАСУ, 2011.- 104с.
2. Е.В. Попов, Г.Б. Онищенко. Частотно-регулируемый электропривод подъёмных кранов. Науч. журнал «Известия ТулГУ» 2010 вып.3: в 5ч. Ч2
3. Курсовое проектирование грузоподъёмных машин Н.Ф. Руденко, М.П. Александров, А.Г. Лысяков Изд. 3-е М., Изд-во «Машиностроение» 1971, 464стр.
4. Программирование промышленных контроллеров в среде программирования Unity Pro. О. Пупена и И. Ельперин., — К.: Видавництво Ліра-К. — 2013. —340с..
5. Электрооборудование мостовых кранов. Уч. Лит. К.Н. Дубовский М: Энергия 1980

РУБРИКА
«ФИЛОЛОГИЯ»

**ЗНАКИ ИНТЕГРАЦИИ В МЕЖКУЛЬТУРНОМ ПОЛИТИЧЕСКОМ
ДИСКУРСЕ**

Гавриленко Анастасия Сергеевна

*магистрант Кубанского государственного университета,
РФ, г. Краснодар*

Грушевская Татьяна Михайловна

*д-р филол. наук, профессор Кубанского государственного университета,
РФ, г. Краснодар*

THE SIGNS OF INTEGRATION IN INTERCULTURAL POLITICAL DISCOURSE

Anastasia Gavrilenko

*master's student, Kuban State University,
Russia, Krasnodar*

Аннотация. Данная статья посвящена выявлению и анализу знаков интеграции в политическом дискурсе, рассматриваемом в контексте межкультурной коммуникации. В представленном исследовании разбираются примеры вербального представления идеи сплоченности и единства посредством инклюзивного «мы», лексем совместности, лексических единиц с компонентом совместности, а также различных речевых актов, выполняющих интегративную функцию.

Abstract. The article is devoted to the elicitation and analysis of the signs of interaction in political discourse in the intercultural communication context. The main aim is to examine the examples of how the idea of unity can be verbally represented through inclusive 'we', lexemes of solidarity, lexical units with the solidarity component, as well as speech acts performing the integrative function.

Ключевые слова: политический дискурс; институциональный дискурс; межкультурная коммуникация; лингвистическая прагматика; семиотическое пространство; знаки интеграции; речевой акт.

Keywords: political discourse; institutional discourse; intercultural communication; linguistic pragmatics; semiotic space; signs of integration; speech act.

Политический дискурс, отражающий одну из наиболее важных сфер жизни общества, привлекает внимание все большего числа ученых, в том числе лингвистов. В узком смысле он понимается исключительно как институциональный дискурс, имеющей своей целью «завоевание, сохранение и осуществление политической власти» [5, с. 44]. В широком смысле политический дискурс может включать как институциональные, так и неинституциональные формы общения; при этом к политической сфере должна иметь отношение хотя бы одна из следующих составляющих: субъект, адресат или содержание сообщения [8].

Кроме того, глобальные экономические процессы, растущая взаимозависимость стран, необходимость международного сотрудничества для решения общих проблем позволяют рассматривать политический дискурс как часть межкультурной коммуникации, в центре

внимания которой находится «коммуникативное взаимодействие представителей разных культур» [3, с. 3].

В рамках данного исследования мы изучаем институциональную политическую коммуникацию в международной среде и понимаем политический дискурс как совокупность речевых актов, используемых для осуществления политической деятельности в соответствующем институциональном контексте.

Преимущественно дискурсивный характер и значимость непосредственно речевых действий отличает политику от ряда других сфер общественной жизни, а сам политический язык представляется особой знаковой системой, предназначенной для политической коммуникации: «для выработки общественного консенсуса, принятия и обоснования политических и социально-политических решений...» [2, с. 6]. Эта знаковая система, представленная как вербально, так и невербально, а также набор прецедентных текстов и высказываний образуют семиотическое пространство политического дискурса. Основным организующим принципом этого пространства, по мнению Е. И. Шейгал, является семиотическая триада: ориентация (формулирование и разъяснение политической позиции), интеграция (поиск и сплочение союзников) и агональность (борьба с противником) [8]. Таким образом, можно выделить три типа знаков, присущих политической коммуникации: знаки ориентации (наиболее нейтральные, в первую очередь осуществляющие информативную функцию), интеграции (несущие положительную коннотацию и осуществляющие эмотивную функцию) и агональности (несущие отрицательную коннотацию и осуществляющие эмотивную функцию).

В данной статье мы анализируем вербальные знаки интеграции на материале таких ритуальных жанров институциональной политической коммуникации, как вступительное и заключительное слово, в частности на примере вступительного и заключительного слова президента Российской Федерации В. В. Путина на пленарном заседании саммита Россия – Африка, который проходил 23–24 октября 2019 года в г. Сочи с целью улучшения взаимодействия РФ со странами африканского континента, соответственно, идея сплоченности являлась одной из ключевых в речи главы государства. Особый интерес представляет тот факт, что обычно знаки интеграции в политическом дискурсе изучают в контексте ведения внутренней политики, направленной на единение жителей одной страны; в данном же случае коммуникация происходит в международной среде и знаки интеграции служат эффективным средством ведения внешнеполитической деятельности.

К вербальным знакам интеграции Е. И. Шейгал в первую очередь относит: инклюзивное «мы», лексемы совместности, лексические единицы с компонентом совместности, выступающие в функции вокатива, формулы причастности (Я, как и все...) и грамматические формы непрямого императива (1-е л. мн. ч.) со значением включения в сферу его действия говорящего [8].

В нашем исследовании были выявлены примеры первых трех знаков интеграции. Отсутствие формул причастности можно объяснить тем фактом, что президент выступал не столько от себя лично, сколько от лица России, а также африканских стран, выражая причастность и общность при помощи инклюзивного «мы»: «...ситуация во многих регионах Африки остается, к сожалению для нас всех, нестабильной» [6] или «Мы едины в поддержке таких ценностей, как справедливость, равенство, уважение права народов самостоятельно определять свою судьбу» [4]. Такие лексические единицы в функции вокатива, как «друзья» и «коллеги» также способствовали созданию благоприятной атмосферы для определения совместных целей. Самую многочисленную группу знаков интеграции составили лексемы совместности. Так, чаще всего В. В. Путин использовал в своей речи слова «наш» (10 раз), «сотрудничество» (10 раз) и «взаимодействие» (9 раз): «Наши страны заинтересованы в поступательном развитии российско-африканских отношений» [4]; «Одновременно делаются шаги по налаживанию сотрудничества в секторе высоких технологий» [6] или «Будем улучшать наше взаимодействие» [4]. Повтор указанных лексем позволяет укрепить в сознании людей идею единства.

Стоит отметить, что для усиления эффекта указанные выше маркеры часто используются в различных комбинациях друг с другом. Например: «Исхожу из того, что мы все нацелены на то, чтобы придать нашему сотрудничеству более системный и комплексный характер» [4]. В данном случае В. В. Путин использует инклюзивное «мы», имея в виду Россию и страны африканского континента, а также лексемы совместности, такие как «все» и «нашему» и «сотрудничество», подразумевающие единение государств в решении общих задач. Эти средства способствуют повышению положительной эмотивности речи и позволяют создать доброжелательную обстановку, направленную на поддержание и укрепление межкультурных связей.

Поскольку в данном исследовании мы рассматриваем деятельностьную сторону языка, т. е. то, как с помощью языковых средств достигаются цели говорящего, важным оказывается использование положений лингвистической прагматики, в основе которой лежит теория речевых актов, «определяющая коммуникативную направленность высказывания (его иллокутивную силу)» [1, с. 18–19]. Характер иллокутивной силы лежит в основе базовой классификации речевых актов Дж. Р. Серля, которые он делит на следующие группы:

- 1) репрезентативы, отражающие положение дел в мире;
- 2) директивы, побуждающие адресата делать / не делать что-либо;
- 3) комиссивы, связывающие говорящего обязательством делать / не делать что-либо;
- 4) экспрессивы, выражающие психологическое состояние говорящего;
- 5) декларации, объявляющие некоторое положение дел существующим [7].

Е. И. Шейгал рассматривает иллокутивные речевые акты сквозь призму семиотической триады «интеграция – ориентация – агональность» и выделяет речевые акты интеграции (здравницы, призывы к единению, констатация единства), ориентации (прогнозы, лозунговые ассертивы и декларативы, рефлексивы), агональности (призывы и требования в политической полемике) соответственно [8]. В анализируемых нами текстах отсутствуют примеры здравниц и призывов к единению (сюда, на наш взгляд, относятся и уже упомянутые ранее непрямые императивы со значением включения говорящего), так как вступительное / заключительное слово как ритуальный жанр, на наш взгляд, подразумевает более формальную подачу идеи сплоченности.

Мы полагаем, что речевые акты констатации единства (которые относятся к группе репрезентативов и предполагают меньшую экспрессивность, в отличие от здравниц и призывов) могут быть ориентированы в будущее, прошлое и настоящее. В первом случае речевые акты способствуют сплочению людей во имя общей цели, имеющей долгосрочные перспективы: «В этой связи считаем важным наращивание совместных усилий в области борьбы с терроризмом и экстремизмом. Планируем активизировать контакты между правоохранительными органами и специальными службами Российской Федерации и стран Африки, координировать усилия, обмениваться соответствующей информацией» [6]. Ориентация в прошлое позволяет утвердить общую историю и общие ценности, на которых должно быть построено взаимодействие: «Наше сотрудничество, уходящее корнями в период совместной борьбы против колониализма, носит стратегический и долгосрочный характер» [6]. Наконец, репрезентативы, ориентированные в настоящее, выявляют общность позиций в текущей политической ситуации: «Дискуссия показала, что у нас общие или созвучные мнения по большинству актуальных глобальных и региональных проблем» [4].

Таким образом, можно сделать вывод, что для выражения идеи сплоченности в рамках институционального политического дискурса, взятого в контексте международного общения, могут быть использованы различные вербальные знаки интеграции, как грамматические, так и лексические, которые формируют особые речевые акты (в данном случае репрезентативы), осуществляющие интегративную функцию.

Список литературы:

1. Баранов А. Н. Лингвистическая экспертиза текста: теоретические основания и практика : учеб. пособие. – М.: Флинта; Наука, 2007. – 592 с.

2. Баранов А. Н., Казакевич Е. Г. Парламентские дебаты : традиции и новации. – М.: Знание, 1991. – 63 с.
3. Гузикова М. О., Фофанова П. Ю. Основы теории межкультурной коммуникации : учеб. пособие. – Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2015. – 124 с.
4. Заключительное слово на пленарном заседании саммита Россия – Африка [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/events/president/transcripts/61902> (дата обращения: 01.02.2020)
5. Маслова В. А. Политический дискурс: языковые игры или игры в слова? // Политическая лингвистика. – 2008. – Вып. 1(24). – С. 43–48.
6. Саммит Россия – Африка [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/events/president/news/61893> (дата обращения: 01.02.2020)
7. Серль Дж. Р. Классификация иллокутивных актов // Новое в зарубежной лингвистике. – 1986. – Вып. 17. – С. 170–194.
8. Шейгал Е. И. Семиотика политического дискурса : дис. ... д-ра филол. наук. – Волгоград, 2000. – 440 с.

МУЛЬТИМЕДИЙНЫЕ СРЕДСТВА КАК СПОСОБ ОБУЧЕНИЯ РУССКОЙ ПИСЬМЕННОЙ РЕЧИ ДЛЯ ИНОСТРАННЫХ СТУДЕНТОВ

Гусак Наталья Андреевна

*магистрант Оренбургского Государственного Университета,
РФ, г. Оренбург*

Аннотация. В статье рассматривается процесс применения мультимедийных средств в обучении письменной русской речи для иностранных студентов.

Ключевые слова: мультимедийные средства, обучение, письменная речь, преподаватель, иностранные студенты

В процессе преподавания русской письменной речи для иностранных студентов, главную роль играет обучение письму. Ведь письмо одно из главных видов речевой деятельности, которая реализуется путем формирования мыслей, чувств, побуждений соответственно ситуации обучения. На сегодняшний день преподавание русской письменной речи проводится благодаря современным мультимедийным средствам. Именно такой процесс обучения русской письменной речи для иностранных студентов рассматривается как один из наиболее удобных способов коммуникации и самовыражения в сети, и является инновационным методом в создании условий для развития письма в образовательном пространстве.

Цель в обучении русской письменной речи через мультимедийные средства является формирование коммуникативной компетенции, которая способствует межкультурному взаимодействию. В процессе реализации этой компетенции выполняются и другие цели, такие как – образовательная, воспитательная и развивающая.

В первую очередь выясним, что из себя представляет мультимедийные средства. Мультимедийные средства - это информационный ресурс, основанный на технологии и обработки представленной информации разных типов обучения. Особый вид информации, который объединяет в себе как традиционную, статическую и визуальную (текст, графику), а также и динамическую информацию разных типов (речь, музыку, видеофрагменты, анимацию и т. п.).

Появление мультимедийных средств произвело широкий резонанс во многих областях деятельности человека. Одно из самых широких областей применения мультимедийных средств получила в сфере образования, поскольку средства информатизации способны, существенно повысить эффективность и удобства обучения письменной речи иностранных студентов.

Основное использование мультимедийных средств в обучении иностранных студентов заключается в эффективности предоставляемой информации для обучающегося. Владея элементарными навыками пользования компьютером, преподаватель может сделать презентацию своего урока для лучшего понимания и изучения письменной речи. Преподаватель должен создать условия для практического овладения языком для каждого учащегося и выбрать такие методы обучения письменной речи, которые позволили бы каждому из них проявить свою активность и творчество. Применение мультимедийных средств при обучении русской письменной речи являются наиболее современным и эффективным образовательнотехническим процессом благодаря, которым ей присущи качества интерактивности, гибкости и интеграции различных видов учебной информации, а также выявляет индивидуальные особенности обучающегося и способствует повышению их мотивации.

Возникает необходимость разработки и реализации «принципиально новых инновационных образовательных продуктов», обеспечивающих развитие коммуникативных, творческих и профессиональных знаний, потребностей в самообразовании и «способных успешно конкурировать на международном рынке образовательных услуг» [1,96]. В связи с продвижением мультимедийных средств в процессе обучения является одним из приоритетных направлений в обучении письменной речи.

Мультимедийные средства представляет собой интерактивную систему, обеспечивающую одновременное представление различных видов информации: звука, анимированной компьютерной графики, видеоряда. А также используемые в процессе обучения русской письменной речи, выявляет совокупность современных средств визуальных и виртуальных коммуникаций, осуществляющих процесс организации, планирования и управления образовательной деятельностью. На данный момент, обучение русской письменной речи без мультимедийных средств трудно представить современный урок русского языка как иностранного. И спектр их применения в последнее время расширяется: от создания специальных обучающих программ до разработки целостных концепций образовательных систем. Создание новых средств обучения позволяет достигать значительных результатов в изучении языка, а именно мультимедийные средства способствуют реализации целого комплекса методических, дидактических, педагогических и психологических принципов, делают процесс изучения русского языка интересным и творческим, учитывают индивидуальность работы каждого обучающегося. Их практическое применение в обучении предполагает развитие познавательной активности, овладение основными речевыми компетенциями, формировать и уметь самостоятельно пополнять знания, ориентироваться в потоке информации чужой языковой среды. Все это, безусловно, способствует успешной адаптации иностранных учащихся к условиям жизни и обучения в России, принятию и усвоению ценностей, традиций и норм, сложившихся в поликультурной среде [4,4991].

Таким образом, современные мультимедийные средства позволяют качественно изменить подходы к изучению русской письменной речи, способствуют оптимальному «погружению» в языковую среду, тем самым позволяя в полной мере реализовать принципы открытости, мобильности образования, обеспечивая развитие коммуникативных, творческих и профессиональных знаний иностранных студентов, их потребности в самообразовании и саморазвитии [5,223].

Список литературы:

1. Кликушина Н. Ю. Использование мультимедийных презентаций в учебном процессе: учебное пособие / Н. Ю. Кликушина; М-во образования и науки Рос. Федерации, Гос. образоват. учреждение высш. проф. образования «Ом. гос. техн. ун-т». - Омск: Изд-во ОмГТУ, 2010. - 83 с.
2. Батин, Н. В. Основы информационных технологий / Н. В. Батин. - Минск: Институт подготовки научных кадров Нац. акад. наук Беларуси, 2008. - 235 с.
3. Константинова Л.А., Зубарева Ю.М. «Электронный учебник РКИ как современный учебник нового типа» // Вестник РУДН. Серия: Русский и иностранные языки и методика их преподавания. - М.: Изд-во РУДН. - 2014 г. - №4. - С. 27- 30.

РУБРИКА

«ЭКОНОМИКА»

РЕАЛИЗАЦИЯ ЦИФРОВЫХ СТРАТЕГИЙ В РАМКАХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ РОСТА КАЧЕСТВА ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ В Г. МОСКВЕ

Былинкина Анна Евгеньевна

магистрант Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва

В современном мире одним из главных условий обеспечения роста качества жизни населения является использование цифровых технологий. Благодаря цифровой трансформации и автоматизации совершенствуется и ускоряется процесс удовлетворения потребностей человека, что оказывает непосредственное влияние на качество жизни. [1, с.8] Развитие цифровых технологий способствует значительному росту экономики, что позволяет создавать благоприятные условия для повышения уровня жизни. Детальную оценку взаимосвязи между развитием цифровой экономики и национальным благосостоянием дают Сударушкина И.В. и Стефанова Н.А. в статье «Цифровая экономика». [2, с.70] Применение цифровых технологий приводит к получению «цифровых дивидендов», то есть к росту национального благосостояния. В Москве о цифровых технологиях, как о главном драйвере социально-экономического прогресса начали говорить в 2000-х годах. В 2003 году в столице стартовала Городская целевая программа «Электронная Москва», рассчитанная на 5 лет. Приоритетные проекты данной Программы представлены на Рисунке 1. [3]

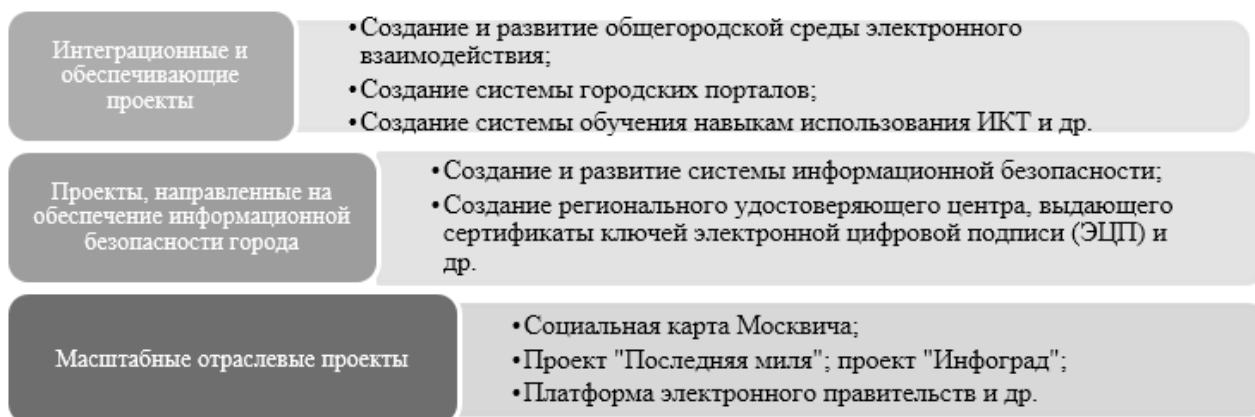


Рисунок 1. Приоритетные проекты Городской целевой программы «Электронная Москва»

Анализ результатов данной Программы показал, что использование передовых цифровых технологий внесло существенный вклад в развитие города. В связи с тем, что не все запланированные программой мероприятия оказались реализованы, было принято решение о продлении программы «Электронная Москва» до 2011 года. В феврале 2011 года Мэром Москвы С. С. Собяниным с целью дальнейшего и более эффективного использования цифровых технологий было дано поручение о разработке первоочередных Государственных программ г. Москвы. 9 августа 2011 года Правительством Москвы было принято постановление № 349-ПП «Об утверждении Государственной программы г. Москвы «Информационный город» на 2012-2018 гг.». [3] Главная цель Программы – обеспечение роста качества жизни населения города Москвы за счет использования цифровых технологий

в различных сферах управления г.Москвы, а также в повседневной жизни населения. Основные показатели и результаты программы «Информационный город» за 2012-2017 годы представлены в Таблице 1.

Таблица 1.

Основные результаты программы «Информационный город»

№	Наименование подпрограммы/мероприятия	Факт за 2012 год	Факт за 2017 год	Изменение
1	Использование государственных услуг в электронной форме (кол-во поданных заявок)	620 тыс.	5,8 млн.	+835,4%
2	Процент покрытия жилого сектора средствами видеонаблюдения (подъезды)	59%	86,3%	+27,3%
3	Доля использования электронных дневников и журналов в гос. образовательных организациях	95%	100%	+5%
4	Доля цифровых технологий в валовом региональном продукте города	3,8%	5,6%	+1,8%

Как мы видим, реализация программы «Информационный город» положительно отразилась на многих показателях развития города, и, прежде всего, на подпрограмме предоставления гос. услуг в электронной форме, что в 2018 году даже позволило Москве стать лидером рейтинга ООН по уровню развития электронных правительств в городах. Учитывая основные результаты программы, мы можем сделать вывод, что цифровые технологии существенно влияют на большинство общепризнанных параметров качества жизни населения и значительно повышают её уровень, делают процессы управления и предоставления необходимых гражданам услуг наиболее эффективными.

В настоящее время Департаментом информационных технологий Москвы ведется работа над новой цифровой стратегией «Умный город – 2030», которая определяет цели и задачи развития цифровой экономики в Москве до 2030 года. [3] Одной из основных целей реализации новой цифровой Стратегии продолжает оставаться обеспечение роста качества жизни населения и дальнейшее улучшение условий проживания в Москве. На данном этапе разрабатываемая стратегия включает в себя шесть основных направлений («Городская экономика», «Городская среда», «Человеческий и социальный капитал», «Цифровая мобильность», «Безопасность и экология» и «Цифровое правительство»).

Все предложенные направления Стратегии полностью соответствуют поставленной цели и основополагающему принципу – ориентации на человека. На наш взгляд, особое внимание следует уделить «цифровому здравоохранению», которое способно существенно повысить продолжительность жизни человека и значительно улучшить её качество. Активное использование цифровых технологий в здравоохранении позволит расширить доступ к медицинским услугам и уменьшит их стоимость; повысит эффективность лечения, и даже даст возможность перейти от лечения к профилактике заболеваний. Для достижения указанных целей необходимо продолжить развивать и единую медицинскую информационно-аналитическую систему (ЕМИАС), аналога которой в мировой практике пока нет, и городскую экосистему мониторинга здоровья москвичей. Следует более активно использовать и новейшие технологии в области медицины, например, такие как: телемедицина, робототехника, искусственный интеллект, возможности 3D-моделирования и 3D-принтеров, различные цифровые устройства контроля состояния здоровья человека. Следует отметить, что в настоящее время и Всемирная Организация Здравоохранения (ВОЗ) и Министерства здравоохранения стран Европы вкладывают большие средства в перевод здравоохранения в цифровой формат.

Не менее существенный вклад в рост качества жизни населения города внесет и реализация направления «Безопасность и экология». На наш взгляд, именно дальнейшее

развитие городских платформ видеонаблюдения и других средств контроля за жизнедеятельностью города и экологической ситуацией, и совершенствование цифровых экосистем мониторинга позволит прилагать усилия не для ликвидации последствий, а для заблаговременного прогнозирования и предотвращения чрезвычайных ситуаций, и тем самым сделает Москву умным городом с ещё более комфортной средой проживания.

Использование цифровых технологий и реализация цифровых стратегий («Электронная Москва», «Информационный город», «Умный город – 2030» и др.) обеспечат значительный рост качества жизни населения города и предоставят большие возможности для развития всех видов деятельности и комфортного проживания человека в Москве.

Список литературы:

1. Кузнецова С.Б. Четвертая промышленная революция как результат инновационно-технологического развития производственных систем // Современные научные исследования и инновации. 2017. № 3 [Электронный ресурс]. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2017/03/65792> (дата обращения: 09.02.2020).
2. Сударушкина И.В., Стефанова Н.А. ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА //Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2017. – Т. 6. – №. 1. – С. 182-184.
3. Официальный сайт Мэра Москвы: [Электронный ресурс]. URL: <http://www.mos.ru>. (Дата обращения: 10.02.2020).

МЕХАНИЗМЫ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ СУБСИДИЙ

Сегерткишева Яна Эзеновна

*магистрант, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации,
РФ, г. Новосибирск*

Российская экономика в последние годы отражает тесную связь между показателем доходов бюджетов субъектов Российской Федерации и его общеэкономическим состоянием. Данная связь определяет необходимость совершенствования механизма предоставления региональных субсидий, поскольку устойчивость самой бюджетной системы, экономики региона и страны в целом зависит от фактора сокращения расходной части бюджета государства, что, в свою очередь, определяется эффективным перераспределением межбюджетных трансфертов.

Бюджетная политика в современных условиях продолжает свое развитие, делая уклон на результативное бюджетирование, другими словами показатели достижения целей напрямую влияют на объем расходов. Государственные программы как раз являются рычагами бюджетирования. Однако, стоит отметить, несмотря на продолжительный период использования в практике данного метода, она так и не стала инструментом планирования бюджетных процессов. Направленность на достижение результата является целью программно-целевого бюджетирования, что определяется наличием методики оценки показателя результативности распределения и использования межбюджетных трансфертов, выделяемых из федерального бюджета.

Для выявления рациональности перехода на консолидированные субсидии изучим проблемы, с которыми столкнулись на практике субъекты в ходе получения и освоения бюджетных средств [3].

1. Некоторые федеральные субсидии предоставляются на одни и те же цели, то есть дублируют друг друга.

2. В отдельных случаях предоставленные субсидии распределяются между регионами без конкретных обоснований.

3. Соглашения на предоставление федеральных субсидий могут заключаться на три года. Однако на практике с регионами соглашения на предоставление субсидий заключаются в основном на годовой период. Данная практика ведет к появлению дополнительных издержек в ходе проведения процедур согласования всех условий соглашений.

4. Проблема несвоевременного распределения субсидий. Финансовые средства в основном доводятся до получателей в конце года. По этой причине появляется проблема освоения средств: необходимо освоить данные средства либо до конца года, в котором они были выделены, в сжатые сроки, либо обосновывать необходимость их перераспределения на следующий финансовый год. Отметим, что использование выделенных средств в будущем финансовом периоде будет оценено как нерациональное его использование, возникнут остатки выделенных субсидий, поэтому субъекты, предвидев такой исход, отказываются от федерального субсидирования. Основными причинами возникновения остатков по межбюджетным трансфертам являются, в основном, длительная процедура подготовки документации и административно-документационных процедур, несвоевременное заключение контрактов и др. [1].

5. Некоторые размеры предоставляемых федеральных субсидий невелики и требуют консолидации. В связи с небольшим финансированием планируемые результаты не могут быть достигнуты путем дробления на мелкие части бюджетных средств. Проанализировав международный опыт и методические рекомендации по регулированию межбюджетных отношений [2], выделим следующие три варианта консолидации:

1. Формирование субсидий по блокам в рамках направлений расходования финансовых ресурсов. Данный вариант дает возможность выделить приоритеты при определении госу-

дарственных программ, подлежащих софинансированию из федерального бюджета, то есть субсидии будут выделяться не на саму программу, а на направления расходования источников финансирования.

2. Одна государственная программа – одна федеральная субсидия. На одну программу, имеющей определенные приоритеты, может быть выделена одна субсидия, причем приоритеты могут определяться субъектами самостоятельно.

3. Федеральные субсидии будут распределены не по приоритетным направлениям, а по показателям решения проблем, которые могут достигнуты путем использования средств, выделяемых в форме субсидий. [5].

Таким образом, объединение субсидий, предоставляемых в рамках одной программы, является целесообразным решением, укрупнение предоставляемых субсидий обеспечит [4]:

- самостоятельность принятия решений российскими регионами исполнения обязательств;
- финансирование регионов Российской Федерации с учетом их отраслевой и территориальной направленности;
- уменьшение количества административно-документационных процедур и сокращение издержек на данные цели;
- упрощение системы нормативно-правового регулирования распределения расходной части федерального бюджета, так как нередкие изменения в законодательстве, регулирующие предоставление межбюджетных трансфертов российским регионам, делают сложнее процедуру учета регионами всех порядков предоставления и применения субсидий.

Проблемы и разногласия, выявленные по результатам анализа предоставления субсидий российским регионам, требуют решений, в том числе путем внесения изменений в действующее бюджетное законодательство.

Список литературы:

1. Бабич, А. М. Государственные муниципальные финансы / А. М. Бабич, Л. Н. Павлова. – М.: Финансы, 2012. – С. 147
2. Березкин Д.И., Захаров К. Е., Киракосян Р. М., Поверин М. В. Модернизация бюджетного законодательства в условиях перехода к программному бюджету// Научно-Исследовательский Финансовый Институт. Финансовый журнал. 2013 №1
3. Бокарев А.А., Богачева О.В., Смородинов О. В. Развитие методологии оценки эффективности управления государственными инвестициями в инфраструктуру// Научно-Исследовательский Финансовый Институт. Финансовый журнал. 2017 №4
4. Любимцев, Ю. Н. Приоритеты совершенствования межбюджетных отношений / Ю. Н. Любимцев // Экономист. – 2000. – № 6. – С. 22.
5. Шиврина Т.Б., Жукова Ю.С. Экономика отраслей АПК: Учебное пособие. 2-е изд., перераб. и доп. – Киров: Вятская ГСХА, 2009. – 172 с.

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СОСТОЯНИЯ ДЕНЕЖНОГО ОБРАЩЕНИЯ В РФ

Соболева Алина Николаевна

*студент, Сочинский государственный университет,
РФ, г. Сочи*

Янюшкин Виктор Александрович

*канд. экон. наук, доцент, Сочинский государственный университет,
РФ, г. Сочи*

TENDENCIES OF DEVELOPMENT OF THE MONETARY STATE IN THE RUSSIAN FEDERATION

Alina Soboleva

*Student, Sochi State University,
Russia, Sochi*

Victor Yanyushkin

*PhD in Economics, Associate Professor, Sochi State University,
Russia, Sochi*

Аннотация. В условиях рынка организация денежных расчетов становятся особенно актуальной, так как кругооборот денежных средств значим в жизненном цикле предприятий. Как в наличной, так и в безналичной форме денежное обращение влияет на процесс воспроизводства. Поэтому регулирование денежной сферы важно и для процессов экономики в целом. В данной статье анализируется состояние денежного обращения в России.

Ключевые слова: денежное обращение, денежная масса, банковская система, производство, инфляция, экономика, процентная ставка, коэффициент монетизации.

Введение. Денежное обращение занимает важное место в оживлении экономики страны, являясь больше, чем просто экономической составляющей системы. Это инструмент, который способствует работе экономики в целом. Прежде всего, денежное обращение непосредственно влияет на доходы и расходы различных субъектов, которые формируют экономику.

Материалы и методы. Теоретико-методологической основой данного исследования являются подходы и исследования ученых в сфере денежного обращения. Основными из них являются труды Н. Г. Антонова, Ю. А. Кропина, М. В. Романовского. В данной работе были использованы такие методы, как сравнение, группировка, методы анализа и наблюдения.

Исследовательская часть. На современном этапе деньги являются эквивалентом для измерения стоимости товаров и услуг и выполняют следующие функции: они служат как средство обращения, накопления и сбережения, средство платежа, как мера стоимости и мировых денег. Всё это, так или иначе, связано с понятием денежного обращения, поскольку, совершая свои функции по обслуживанию процессов производства, распределения, перераспределения и потребления товаров, деньги постоянно находятся в движении.

Важную роль в определении уровня цен играет объем денежной массы в обращении. Увеличение или уменьшение темпов роста денежной массы непосредственно влияют на процентную ставку, объёмы производства и курс национальной валюты. Например, когда банк кредитует своих клиентов, денег в обращении становится больше, а когда кредит погашается, денежная масса становится меньше. И для того, чтобы сократить денежную массу, Банк России устанавливает повышенную ключевую ставку, вследствие чего коммерческие банки

так же должны увеличить свою ставку, по которой они выдают кредиты, деньги становятся «дорогими», и денежная масса в обращении сокращается. Таким образом, умеренное увеличение денежной массы при соответствующем увеличении объемов производства обеспечивает стабильный уровень цен.

Данные, приведенные в таблице 1, позволяют получить представление о величине денежной массы (M2) и соотношении наличных и безналичных денег в денежном обороте России.

Таблица 1.

Динамика денежной массы в 2011-2018 гг. на начало года [составлено автором]

Год	Денежная масса (M2), млрд. руб.	Наличные деньги (M0), млрд. руб.	Удельный вес M0 в M2, %
2011	20 011,9	5 062,7	25,3
2012	24 204,8	5 938,6	24,5
2013	27 164,6	6 430,1	23,7
2014	31 155,6	6 985,6	22,4
2015	31 615,7	7 171,5	22,7
2016	35 179,7	7 239,1	20,6
2017	38 417,9	7 714,8	20,1
2018	42 442,2	8 446,0	19,9

Можно заметить, что за несколько лет денежная масса подверглась изменениям. По данным таблицы 1 видно, что за данный период денежная масса увеличивалась, однако, доля наличности M0 в общем объеме денежной массы M2 сократилась на 5,4%.

Исходя из таблицы 1, можно сделать вывод, что на данном этапе существует тенденция уменьшения доли наличных денег в обращении, хотя, по сравнению с другими странами, находится на высоком уровне. Большая доля наличных денег в России свидетельствует о наличии теневой экономики в стране, а также высокой инфляции. Также у населения отсутствует уверенность в банковской системе, из-за чего значительная часть сбережений находится не в банках.

Соответствие денежной массы потребностям экономики характеризуется показателем монетизации, который представляет собой отношение денежной массы к ВВП. В таблице 2 представлена динамика коэффициента монетизации с 2012 по 2018 год.

Таблица 2.

Динамика коэффициента монетизации [составлено автором]

Год	Величина денежной массы, млрд. руб.	ВВП, млрд руб.	Коэффициент монетизации
2012	24 204,8	68 163,9	0,355097053
2013	27 164,6	73 133,9	0,371436502
2014	31 155,6	79 199,7	0,393380278
2015	31 615,7	83 387,2	0,379143322
2016	35 179,7	86 010,2	0,409017768
2017	38 417,9	92 089,3	0,417180932
2018	42 442,2	103 626,6	0,409568586

Исходя из таблицы 2, можно сделать вывод о том, что коэффициент монетизации, который характеризует размер денежной массы на один рубль ВВП, с 2011 по 2018 гг. стабильно увеличивается, хотя его уровень очень низок по сравнению с другими странами. Счи-

тается, что для развитой страны монетизация должна составлять не менее 70–80 %, а чем ниже монетизация экономики, тем выше инфляция. В 2015 году он составил примерно 38 %, но при этом наблюдается тренд к увеличению. Таким образом, можно сделать вывод, что экономика РФ недостаточно обеспечена деньгами. Это, в свою очередь, замедляет развитие производства страны, а значит, и экономики в целом.

Далее рассмотрим показатель, обратный коэффициенту монетизации – скорость обращения денег. В таблице 3 показаны результаты расчета данного показателя.

Таблица 3.

Скорость обращения денег в России
[составлено автором]

Год	Величина денежной массы, млрд. руб.	ВВП, млрд руб.	Скорость обращения денег
2012	24 204,8	68 163,9	2,816132
2013	27 164,6	73 133,9	2,69225
2014	31 155,6	79 199,7	2,542069
2015	31 615,7	83 387,2	2,637525
2016	35 179,7	86 010,2	2,444882
2017	38 417,9	92 089,3	2,397041
2018	42 442,2	103 626,6	2,441594

Что касается данного показателя, в 2017 году скорость обращения денег составила 2,4 оборота в год, при этом с 2011 наблюдается тенденция к сокращению показателя. Снижение предложения денежной массы свидетельствует об уменьшении оборота денежных агрегатов, то есть их ликвидности. Причинами этой тенденции могут быть инфляция, неразвитость производства, несовершенство безналичных платежей, высокие процентные ставки на денежном рынке, низкий предельный спрос на потребительские расходы, а также большая доля наличности в денежной массе.

Для уменьшения или увеличения денежной массы в стране Банк России по закону призван проводить денежно-кредитную политику при помощи специальных инструментов, таких как ключевая ставка и норма обязательных резервов. В рамках стимулирующей монетарной политики Банк России снижает ключевую ставку и норму обязательного резервирования, а также покупает валюту и государственные ценные бумаги, чтобы увеличить денежную массу и темпы роста ВВП. Или наоборот Центральный Банк РФ может увеличивать ключевую ставку, норму обязательных резервов и продавать государственные ценные бумаги, что, в свою очередь, приведет к уменьшению денежной массы в стране и снижению уровня инфляции. Такая политика называется сдерживающей. Она направлена на ограничение кредитования коммерческих банков, а, следовательно, и населения.

На рисунке 1 представлена динамика ключевой ставки в период с 2013 года по 2019 год. [8]

Исходя из рисунка 1, можно сделать вывод, что на данном этапе Центральный Банк РФ снижает ключевую ставку и тем самым стимулирует производство страны. Кредиты становятся более востребованными из-за снижения процентной ставки, что увеличивает денежную массу в стране, а это, в свою очередь, увеличивает спрос на товары и услуги, что в конечном итоге отражается непосредственно на производстве.

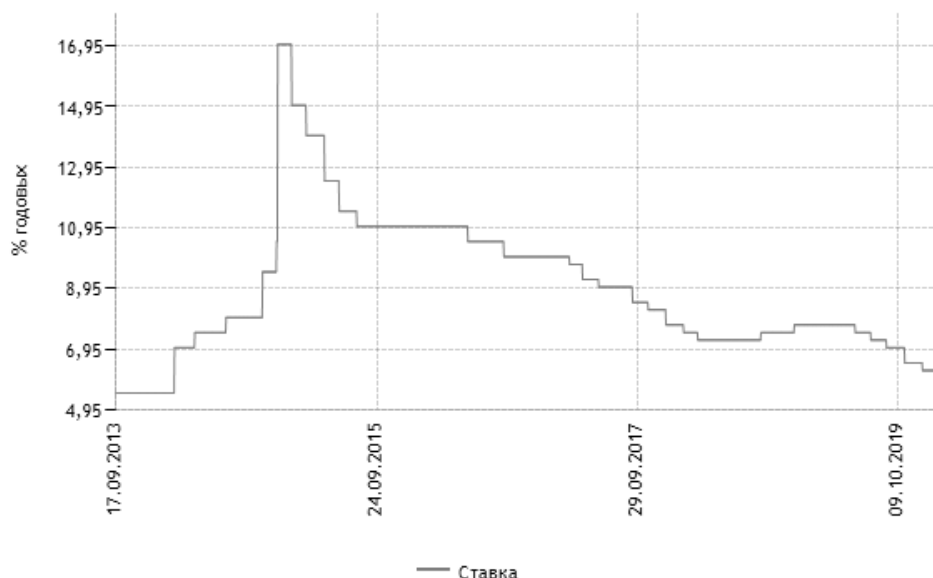


Рисунок 1. Динамика ключевой ставки [8]

Результаты. Большая часть денежных потоков служит как средство платежа и является основой для организации безналичных платежей. В развитых странах безналичный оборот составляет в среднем 90% денежного оборота в целом. В России этот показатель все еще находится на значительно невысоком уровне.

Также коэффициент монетизации находится на относительно низком уровне (в 2018 году он составил примерно 41%), что говорит о недостаточной обеспеченности деньгами экономики РФ и о высоком уровне инфляции.

Что касается скорости обращения денег, то на данном этапе существует тенденция к сокращению данного показателя. Это также говорит о высоком уровне инфляции и большой доле наличности в денежном обращении.

Важно отметить, что в настоящее время Банк России увеличивает денежную массу страны, пытаясь стимулировать экономику страны в целом.

Список литературы:

1. Антонов Н.Г., Пессель М.А. Денежное обращение, кредит и банки: Учебник. М.: Финстатинформ, 2016. – 458 с.
2. Дворецкая А. Е. Деньги, кредит, банки. Учебник / А.Е. Дворецкая. - Москва: РГГУ, 2016. - 482 с.
3. Кропин Ю. А. Деньги, кредит, банки. Учебник и практикум / Ю.А. Кропин. - М.: Юрайт, 2016. - 366 с.
4. Романовский М.В. Финансы и кредит в 2 т. Том 2 3-е изд., пер. и доп. Учебник для вузов / Отв. - М.В. Романовский, Отв. - Г.Н. Белоглазова, Отв. - Л.П. Кроливецкая. - Москва: Мир, 2016. - 325 с.
5. Годовой отчет Банка России / Банк России [Электронный ресурс] - URL: https://www.cbr.ru/Collection/Collection/File/7796/ar_2017.pdf (дата обращения: 06.02.2020)
6. Обязательные резервные требования / Банк России [Электронный ресурс] - URL: http://www.cbr.ru/dkp/standart_system/reserv_pr2/ (дата обращения: 06.02.2020)
7. Размер обязательных резервных требований Банка России [Электронный ресурс] - URL: <http://base.garant.ru/3985396/> (дата обращения: 06.02.2020)
8. Ключевая ставка Банка России / Банк России [Электронный ресурс] - URL: https://www.cbr.ru/hd_base/KeyRate/ (дата обращения: 06.02.2020)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ БЮДЖЕТНОГО ПЛАНИРОВАНИЯ И ПРОГНОЗИРОВАНИЯ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ

Теплова Дарья Евгеньевна

*магистрант, Сибирский институт управления - филиал РАНХиГС,
РФ, г. Новосибирск*

Аннотация. В статье проведен анализ рекомендаций по совершенствованию бюджетного планирования и прогнозирования. Методология исследования – анализ научной литературы по заданной проблеме, а также практического отечественного опыта.

Ключевые слова: региональные финансы, планирование, прогнозирование, бюджет, доходы, расходы, прогноз.

В результате кризиса в отечественной экономике в 2014 г. была выявлена проблема неэффективностью бюджетного планирования. Это обусловлено тем, что действующая система бюджетирования не может гибко подстраиваться под кризисные явления в экономике.

Только за последние 2 года долг Новосибирской области увеличился на 22,2 млрд. руб. Значительный рост государственного долга в регионе произошел в 2013-2015 годах и был обусловлен дефицитом регионального бюджета на уровне, близком к максимально допустимому бюджету Российской Федерации. В основе высокого дефицита бюджета - замедление темпов экономического роста, социальное бремя, а также в контексте реализации указаний Президента Российской Федерации в сочетании с увеличением состава компонента заработной платы домашних хозяйств, особенно таких областей, как образование и здравоохранение, а также меры социальной поддержка граждан [5, с. 108].

Таким образом, рост государственного долга и задолженности по сдерживанию регионального бюджета являлся одним из приоритетов в 2016 году, в котором содержится призыв к серии мер, направленных на сокращение дефицита областного бюджета НДС с целью получения образования в последующие годы сбалансированный бюджет. Правительство НСО разрабатывает и утверждает план мер государственного финансирования для улучшения НДС (рост выручки, оптимизация затрат и сокращение государственного долга Новосибирской области).

По итогам 2016 года произошло минимальное увеличение НДС по государственному долгу. Увеличение составило лишь 2%, а в 2015 году - 30%. Значительно, что на 7,8%, чтобы уменьшить сумму долговой нагрузки на бюджет компании и взять на себя сумму долгового бремени 57 из 85, число регионов, которые имеют в 2016 году, размер задолженности до 50 %. По итогам 2017 года государственный долг сократился на 723,8 млн. Рублей (или 1,5%) [3].

Чтобы выработать рекомендации для совершенствования системы бюджетного планирования и прогнозирования, необходимо обратиться к причинам низкой эффективности этих направлений деятельности региональных властей. Так, к настоящему времени в Новосибирской области не выработано единой системы, которая бы контролировала эффективность расходования бюджетных средств. Это приводит к тому, что в регионе фактически отсутствует контроль над тем, куда и в каком объеме расходуются средства.

Рассмотрим еще некоторые показатели по прогнозному плану Новосибирской области на 2020 год.

Таблица 1.

Прогноз доходов бюджета Новосибирской области на 2020 год¹

Наименование	Сумма, тыс. рублей
Общий объем доходов	138 694 333,4
Объем безвозмездных поступлений	7 822 351,4
Межбюджетные трансферты	7 822 351,4
Субсидии, субвенции	7 822 351,4

На основании представленной таблицы можно сделать вывод, что доходная часть у Новосибирской области в плановой характеристики составляет качественные значения, соответственно, планируется поднятие региональной экономики.

Для реализации приоритетных проектов не предусматривается обязанности властей по подготовке полноценного социально-экономического обоснования. На практике это приводит к тому, что бюджетные средства расходуются на решение тех проблем, которые не способны решить социальные проблемы или принести пользу для региональной экономики. Создание системы для контроля расходования средств позволило бы в первую очередь расходовать средства на те проекты, которые способны принести высокий социально-экономический эффект и решить проблемы местного населения. [4]

Более того, власти региона до конца не осознают, что вложенные сегодня инвестиции в основной капитал способны принести через некоторое время сверхприбыль. В условиях кризисной экономики власти практически перестали вкладываться в основной капитал.

Те программы, которые сегодня запущены в регионе, не позволяют перейти к реализации модели инновационной экономики и развития института гражданского общества. В условиях дефицитного бюджета источниками финансирования региональных программ могут стать средства внебюджетных организаций. В качестве успешного примера необходимо привести опыт Кировской области, где действует программа местных инициатив. Так, граждане могут участвовать в голосовании за проекты и вносить свой вклад в их реализацию, предлагая безвозмездную помощь и труд.

Местные власти, заинтересованные в решении социальных и экономических проблем, для получения финансирования из областного бюджета готовят проекты. Далее эти проекты выставляются на голосование, после конкурсного отбора они отправляются в областное правительство. И там под реализацию конкретных проектов выделяется финансирование.

Еще несколько лет назад предприятия и частные лица могли принять участие в программе софинансирования строительства дорог, детских и игровых площадок и т. д. Например, в 17 регионах области при поддержке областного бюджета в 2018 году автотранспортными предприятиями было приобретено 59 новых автобусов. Также, в области началось строительство крупного волейбольного центра, который в 2018 году включили в перечень мероприятий непрограммной части федеральной адресной инвестиционной программы. На строительство данного объекта по программе софинансирования была выделена субсидия в размере 500 млн рублей из федерального бюджета, а из 171,53 млн рублей.

Это позволило снизить нагрузку на бюджет и воплотить в жизнь проекты строительства подъездных путей к малым населенным пунктам, строительства детских площадок и т. д. Данный опыт тоже является положительным и может быть использован властями региона для повышения эффективности бюджетирования и прогнозирования. Как только в области начнут использоваться инструменты для стимулирования вложений в основной капитал, сразу же решится проблема с нерациональным использованием бюджетных ресурсов. [2]

¹ Об областном бюджете Новосибирской области. Электронный ресурс <http://docs.cntd.ru/document/465720116>

В БК РФ предусматривается обязанность властей субъектов контролировать и проверять расходование бюджетных средств, которые направляются на финансирование всех программ. К настоящему времени в области не выработано единого механизма систематического контроля над расходованием бюджетных ресурсов.

Такая система мониторинга будет эффективной для принятия оперативных поправок в финансовый план на предстоящий год. В Новосибирской области практически не проводится оценка подготовленных и реализованных программ.

Следовательно, нет возможности оценить социально-экономический эффект от их реализации и сделать вывод о целесообразности расходования бюджетных ресурсов в конкретном случае.

В структуре регионального правительства нет отдела, который бы занимался контролем над реализацией в области проектов, финансируемых за счет средств бюджета. Более того, в структуре правительства нет аналитического отдела, который бы мониторил ситуацию и предлагал пути для совершенствования бюджетной политики. Эти отделы обязательно должны быть созданы на базе регионального правительства.

Более того, в области не проводится оценка разрабатываемых программ. Это приводит к непрозрачности бюджетной политики властей региона. Между тем, оценивание проектов необходимо как для повышения качества бюджетирования, так и прогнозирования финансовой ситуации в регионе. Лишь для оценки эффективности реализации федеральных программ предусматривается предоставление строгой финансовой отчетности.

И даже в реализации таких программ власти региона не принимают активного участия, что подтверждается статистикой по объемам расходования средств, выделенных региону для реализации приоритетных национальных проектов. В связи с этим для оценки всех проектов, финансируемых за счет бюджета, необходимо предусмотреть использование комплексного подхода для оценивания финансовых и нефинансовых показателей от их реализации.

Целесообразно на базе регионального правительства создать отдел бюджетного мониторинга, во главе этого ведомства может находиться финансовый уполномоченный.

В процессе деятельности это уполномоченное лицо может проводить проверки в отношении финансовых документов, законов и нормативных актов, которые касаются выделения финансирования под решение тех или иных задач.

Это же уполномоченное лицо может проводить проверки в отношении подготовленных и реализованных проектов, требовать для них отчетности по экономическим и социальным показателям. Для повышения эффективности работы данного уполномоченного лица могут предусматриваться механизмы взаимодействия с другими органами власти, правоохранителями и представителями общественных организаций Новосибирской области.

Вместе с тем, разработка и внедрение в практическую деятельность программы укрепления финансового состояния региона позволит системно взглянуть на данную проблему, выработать соответствующую стратегию устойчивого развития и повысить эффективность деятельности развития Новосибирской области.

Основываясь на обобщении информации о функционировании и взаимосвязи элементов, было отмечено, что сохраняя превышенные бюджетные расходы, целесообразно изменить подход к их определению и распределению между программами бюджетного финансирования.

На наш взгляд, в области реформирования бюджетных отношений следует продолжить работу по достижению оптимального баланса с помощью создания отдела бюджетного мониторинга и созданием стимулов для экономического роста и увеличения налогового потенциала Российской Федерации.

Учитывая, что оценка эффективности системы бюджетного планирования при реализации фискальной политики предполагает использование не только финансовых, но и нефинансовых показателей, включая количественные и качественные характеристики (параметры) финансового и бюджетного управления.

Список литературы:

1. Бюджет города Новосибирска на 2019-2021 года. Электронный ресурс <https://gorsovetnsk.ru/budgetgoroda/budget/>
2. Бюджет Новосибирской области принят во втором чтении. Электронный ресурс <https://novo-sibirsk.ru/news/107281/>
3. Об областном бюджете на 2015-2017 годы и плановый период 2016 и 2017 годов. [Электронный ресурс]: Обл. закон [от 22.12.2014 г. № 500-ОЗ (принят постановлением Зак. Собрания НСО 18.12.2014 г. № 500-ЗС) (ред. от 18.12.2015 г.)]. // Ведомости Законодательного Собрания Новосибирской области. – 26.12.2014. – № 67-68. - Режим доступа: [Консультант плюс]. - Загл. с экрана.
4. Об утверждении Порядка и Методики планирования бюджетных ассигнований областного бюджета Новосибирской области на 2019 год и плановый период 2020 и 2021 годов, приостановлении действия приказа от 14.06.2013 № 42-НПА
5. Фахрутдинова, А.З. Прогнозирование и планирование: учеб.пособие для студентов заочной и очно-заочной форм обучения по направлению 081100.62 – Государственное и муниципальной управление / А. З. Фахрутдинова; Рос. акад. нар. хоз-ва и гос. службы при Президенте РФ, Сиб. ин-т упр. - Новосибирск: Изд-во СибАГС, 2014. 202 с.
6. Региональное и муниципальное управление: диагностика, планирование и мониторинг социально-экономического развития регионов Сибири / под ред. А.С. Новоселова, В.Е. Селиверстова. - Новосибирск: ИЭОПП СО РАН, 2016. – 488 с.

ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА ЦБ РФ

Тимуркаев Ибрагим Русланович

*магистрант, Налоговый институт Российский новый университет,
РФ, г. Москва*

MONETARY POLICY OF THE CENTRAL BANK OF THE RUSSIAN FEDERATION

Ibrahim Timurkaev

*Undergraduate, Tax Institute Russian New University,
Russia, Moscow*

Аннотация. Оценена и описана нынешняя денежно-кредитная политика Центрального Банка Российской Федерации. Исследовано влияние санкций на общий фон в экономике России. Рассмотрены механизмы по управлению денежно-кредитной политикой в условиях нестабильности мировой конъюнктуры. Исследованы результаты применения данных мер, а также проанализированы применяемые ЦБ РФ инструменты по стабилизации ситуации в экономике.

Abstract. The current monetary policy of the Central Bank of the Russian Federation is Evaluated and described. The influence of sanctions on the General background in the Russian economy is studied. Mechanisms for managing monetary policy in the conditions of instability of the world market are considered. The results of these measures are studied, and the tools used by the Central Bank of the Russian Federation to stabilize the situation in the economy are analyzed.

Ключевые слова: ЦБ РФ, денежно-кредитная политика, санкции.

Keywords: Central Bank of the Russian Federation, monetary policy, sanctions.

Спрос на товар, который предоставляет ЦБ РФ обеспечен на законодательном уровне согласно ст. 140 п. 1 ГК РФ. Банкноты и монеты Банка России являются безусловными обязательствами Банка России согласно ст. 30, ФЗ №86 «О ЦБ». Деньги — это специфический товар, который производится ЦБ РФ, причём получение прибыли не является целью деятельности ЦБ РФ, согласно ст. 3 ФЗ №86 «О ЦБ РФ».

В своей статье «Об инструментах денежно-кредитной политики» доктор экономических наук В.А. Останин отмечает, что денежно-кредитная система обладает признаками целостности. [4]Объектом управления в нашей модели является денежно-кредитный рынок. Исходя из этой установки, В.А. Останин рассматривает рынок не как исключительно самоорганизующуюся систему, а как систему, на которую можно оказывать управляющее воздействие в процессе реализации той или иной разновидности денежно-кредитной политики где регулятор изначально может использовать выработанные им наперёд правила. [5]

Цель деятельности Банка России как регулятора денежно-кредитной политики – это обеспечение равновесия на денежно-кредитном рынке и вытекающая из этого условия и являющаяся подчинённой задачей – обеспечение ликвидности всей банковской системы.

Основной функцией Центрального банка, как указано в ч.2 ст.75 Конституции РФ [1] и ст. 3 Закона о Центральном банке, является защита и обеспечение устойчивости рубля. [2] Российский рубль имеет высокую волатильность и, следовательно, является объектом для широкого поля деятельности спекулятивных операций.

Наиболее эффективными инструментами Центрального Банка считаются те, которые прямо воздействуют на величину ключевой ставки и объём денежной массы в стране. Для примера, при галопирующей инфляции, ЦБ пошёл на повышение ставок, производя операции (продажа облигаций на внутреннем долговом рынке, РЕПО, продаже иностранной валюты), направленные на уменьшение ликвидности банков.

При такой политике экономический рост невозможен, и поскольку ЦБ одновременно спровоцировал валютную панику, отпустив курс рубля в свободное плавание и подтолкнул его к свободному падению своими заявлениями о том, что он не будет отвечать за курс рубля, получилось так, что у предприятий вообще нет возможности для получения денег на рынке так как все финансисты сегодня заняты финансовыми спекуляциями, у них нет другого поля деятельности при таких процентных ставках.

«Спекулятивная воронка» обрушила валюту, обесценив тем самым сбережения граждан. В декабре 2014 г. курс рубля упал на 50%, что должно было создать условия для импортозамещения. Но волны создания обрабатывающих производств в России не было. Всё дело в том, что при таком резком повышении ключевой ставки, которая произошла вслед за девальвацией национальной валюты, стоимость кредита в коммерческих банках взлетела до небес. Ровно такая же ситуация наблюдалась и в 2009 г.

ЦБ перекрыл доступ к источникам кредита внутренним, хотя должен был наоборот заняться замещением, реализуя для этого схемы долгосрочного рефинансирования наряду с контролем за использованием денег, не выше чем те, которые предлагаются на Западе. Никому не интересен реальный курс рубля, для производства важно, чтобы были созданы условия для получения прибыли. При этом необходимо понимать, что основной держатель валюты – государственные корпорации, которые, вообще говоря, выручку должны продавать. [5]

ЦБ предлагается заместить западные источники кредита внутренним кредитом на тех же условиях, на которых государственные корпорации занимали деньги за рубежом:

- низкие процентные ставки (с другой стороны, если в одночасье ЦБ делает ставку 0,5%, то это ни к чему хорошему не приведёт: держать низкую ставку по кредиту и удерживать условия, когда Правительство допускает инфляцию издержек за счёт роста тарифов на ЖКХ, топливо, инфраструктуру невозможно);
- длинные деньги (для серьёзной экономики необходимы длинные кредиты до 20 лет, для примитивной экономики и полгода для розницы достаточно);
- эффективный механизм контроля.

В этом случае кредитные ресурсы для бизнеса становятся более доступными, что в свою очередь создаёт условия для развития и роста экономики в целом.

Исходя из выше изложенного можно сделать вывод, что повышение ключевой процентной ставки — это катастрофическая некомпетентность, которая привела к тому, что прибыль государственных корпораций в течение двух лет снижается, а получаемой сегодня прибыли не хватает даже для поддержания простого воспроизводства. Предприятия не имеют доступа ни к кредитам на оборотный капитал, ни к кредитам на инвестиции, потому что норма рентабельности в обрабатывающей промышленности как по фондам так и по себестоимости продукции в два раза ниже минимальной ключевой процентной ставки, на которую ориентируется весь банковский сектор.

Необходимо понимать, что дотации (интервенции) в экономике – это, прежде всего, компенсация макроэкономических ошибок, которые Правительство решить не смогло. Цель проведения данных валютных интервенций – уничтожение финансовых спекулянтов. При этом, курс национальной валюты становится заложником сложившейся ситуации, превращаясь в фактор политического давления.

С точки зрения традиционной теории торговый баланс и внутренняя инфляция это главные два фактора которые влияют на курс обмена национальной валюты. Если речь идёт о России, как о стране экспортёре нефти, нужно также учитывать цену на нефть, потому как нефть является одним из основных продуктов, влияющих на торговый баланс. Падение цен на нефть произошло в плюс реальному сектору, ведь это снижение издержек для обрабатывающей промышленности. Поскольку объёмы капитала превысили торговый баланс 90-х гг. положения традиционного курса уже не описываются традиционными теориями, и сегодня валютный рынок по сути представляет собой виртуальное поле боя на котором власти должны бороться со спекулянтами.

Применяемые ЦБ РФ инструменты по стабилизации ситуации в экономике можно сказать, что мало что меняется на протяжении долгого периода: в своей политике ЦБ, пытаясь управлять инфляцией и валютным курсом, Правительство и Центральный Банк тем самым отказываются от всякого влияния на занятость.

Выход из сложившейся ситуации видится в следующем:

- Создание большой монетизации через создание качественного внутреннего долгового рынка;
- Перестать устраивать валютные качели
- В реальный сектор экономики деньги для развития экономики должны прийти в результате нового процесса монетизации экономики.

Необходим переход на инновационно-инвестиционный сценарий развития экономики. Для этого нужно принять ряд принципиальных решений связанных со стабилизацией курса и с созданием механизма долгосрочного кредита, а также урегулировать базовые механизмы ценообразования, потому как «налоговый манёвр», который сделало Правительство, заменив им значительную часть экспортных пошлин на пошлины внутренние для недропользователей, что стало очередным ударом по инфляции. Замена налога, который собирался с природной ренты с экспортированного сырья на налога на потребителя, создало очередной толчок для повышения уровня цен.

Необходимо создавать внутренний долговой рынок, для того чтобы компании из Европы, Америки и Китая фондировались в России, и тогда можно было бы сделать большую монетизацию в экономике, которую финансовый рынок смог бы обработать. Если где-то существует переизбыток денег – финансовый рынок это показывает моментально. В этом и состоят преимущества денежно-финансовой экономики, которые необходимо использовать, а не быть донором этой экономики, коей на настоящее время является Россия.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (с учетом поправок, внесенных Законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)
2. Федеральный закон от 10.07.2002 N 86-ФЗ (ред. от 29.12.2014) "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)".
3. Информационно-аналитический сборник ЦБ о денежно-кредитной политике: доклад / ЦБ РФ, 2015. – No1, 77 с.
4. Моисеев С. Р. Зачем нужен центральный банк? // Банковское дело. – 2018. - No 8. - С. 40.
5. Об инструментах денежно-кредитной политики / Иванченко О.Г., Останин В.А., Вертейко К.В. 2017- No 2.
6. Вестник Тихоокеанского государственного университета. 2016. No 3. С. 131-140.

ВЛИЯНИЕ ЦИФРОВИЗАЦИИ НА ЗАНЯТОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИИ

Чернова Олеся Алексеевна

студент, Уральский государственный экономический университет,
РФ, г. Екатеринбург

Аннотация. В текущей статье исследовано влияние цифровизации на занятость населения в России. Целью выполненного исследования является выявление актуальных угроз связанной с занятостью в России. В работе используются методы теоретического исследования: абстрагирование, синтез, анализ и обобщение. Результатом исследования является рассмотрение влияния цифровизации на изменение структуры рынка труда, перечня востребованных профессиональных компетенций, а также взаимодействия образовательной среды.

Abstract. This article examines the impact of digitalization on employment in Russia. The purpose of this study is to identify current threats related to employment in Russia. The paper uses the methods of theoretical research: abstraction, synthesis, analysis and generalization. The result of the study is to examine the impact of digitalization on changing the structure of the labor market, the list of popular professional competencies, and the interaction of the educational environment.

Ключевые слова: занятость населения, цифровизация, профессии, IT технологии, российское образование.

Keywords: employment, digitalization, professions, IT technologies, Russian education.

Сейчас в мире живет 7 млрд человек, из них примерно 3,5 млрд — это трудоспособное население старше 15 лет. А рабочие места существуют только для 1,2 млрд.

Четвертая промышленная революция вносит уже сегодня изменения в российскую экономику, которая цифровизирует все сферы жизнедеятельности населения. В целях реализации Стратегии развития информационного общества на 2017-2030 годы распоряжением правительства РФ от 28.07.2017 №1632-р была утверждена программа «Цифровая экономика Российской Федерации» [1]. Исходя из данной стратегии следует, что Россия относится к развивающимся странам, и уже сейчас меняются традиционные направления развития бизнеса, взаимодействие с покупателями и поставщиками, будут осуществляться с помощью более усовершенствовавшими по эффективности IT-моделями, что является главнейшим условием в будущем социализации и конкурентоспособности на мировом рынке, но так же повлечет за собой новые вызовы и проблемы для российского общества.

Век цифровизации влечет за собой основную проблему — это занятости российского рынка труда. Наш современный мир быстро развивается, технологии не стоят на месте, информатизация общества и Интернет-ресурсы влияют на этот прогресс. В связи с этим Агентство стратегических инициатив решили совместно с Московской школой управления «СКОЛКОВО» разработать «Атлас новых профессий», в котором были помещены прогнозы касаясь появления новых специальностей в 2020-2030 годах [2]. Профессии связаны с такими технологиями как: Блокчейн (Blockchain), Интернет вещей (Internet of things, IoT), технологии больших данных (Big Data), искусственный интеллект (machine learning), роботизация и многих других. Эти технологии повлекут за собой уничтожение ряда профессий, в атласе они обозначены как профессии-пенсии. И уже в ближайшем будущем российский рынок труда с появлением новых технологий изменится до неузнаваемости. Профессии, которые были популярны в 90-е и начале нулевых исчезнут с рынка труда, на их смену приходят цифровые платформы, онлайн-сервисы, IT-агрегаторы. Например:

- телефонные операторы и колл-центры — их массово на рынке заменяют голосовые программы с распознаванием и синтезом речи, человеку звонит робот и в большинстве случаев он не подозревает об этом.

- сокращаются профессии «продавец в магазине» — их заменяют интернет-магазины, маркетплейс и другие онлайн-агрегаторы товаров.

- в 2014 году с появлением сервиса блаблакар началось массовое сокращение водителей в сфере пассажирских перевозок.
- в Объединённых арабских эмиратах в метро уже работают поезда без машинистов и операторов.

С каждым годом всё больше и больше профессий начнут исчезать с российского рынка труда. На смену приходят профессии ИТ-специалистов. По данным аналитической службы ХедХантер (hh.ru) спрос на ИТ-специалистов растёт: с 2016-го по 2018 год доля вакансий для них от всех вакансий на hh.ru увеличилась на 5,5%. Доля открытых позиций для начинающих специалистов в 2018 составляла 9% всех ИТ-вакансий на рынке, за два года она выросла почти на треть [3].

Портал vesti.ru в 2019 году опубликовал топ-5 ИТ-профессий [4]:

1. Java-разработчик
2. Data Scientist
3. Руководитель в сфере информационных технологий
4. UX-дизайнер
5. Специалисты по Digital-маркетингу

Самая большая проблема российской ИТ-индустрии — это наши ВУЗы, которые не успевают трансформироваться за рынком труда. Молодые студенты гуманитарных, технических и даже творческих специальностей идут обучаться современным профессиям в так называемые онлайн-университеты, которые помимо знаний, гарантируют своим выпускникам трудоустройство и зарплату в 6-15 раз выше прожиточного минимума.

В 2018 году на заседании Правительственной комиссии по использованию информационных технологий был утвержден план, согласно которому, численность обучающихся в сфере ИТ-технологий должна составить на 2020-2021 учебный год не менее 80 тыс. человек, а к 2024-2025 учебному году ее планируется поднять до 120 тыс. человек [5].

Стоит отметить, что некоторые ведущие российские вузы уже активно начали включать в образовательный процесс специалистов из бизнес сферы. В качестве примера можно привести совместную образовательную программу «Техносфера», реализуемую Mail.Ru Group и МГУ им. Ломоносова, или программу Высшей школы экономики и «Школы анализа данных» компании «Яндекс» [6].

Таким образом, возможность российского рынка труда подстроиться к новым технологическим вызовам будет определяться готовностью к ним нашей системы образования, а также желанием людей, умирающих специальностей, обучиться и получить новые профессии, которые требует рынок.

Список литературы:

1. Атлас новых профессий / Московская школа управления «Сколково»: Ассоциация стратегических инициатив. — Режим доступа: atlas100.ru. Кирилл Варламов: цифровая экономика без человеческого капитала несостоятельна / ТАСС. — Режим доступа: <https://tass.ru/interviews/5100624>
Федеральная служба государственной статистики. — Режим доступа: <http://www.gks.ru/>
2. Баланова С. Иллюзорный мир: пять главных мифов цифровой экономики / Forbes. — Режим доступа: <https://www.forbes.ru/kompanii/350323-illyuzornyy-mir-pyat-glavnyh-mifov-cifrovoy-ekonomiki>
3. Бобков В. Н., Новикова И. В., Шичкин И. А., Бобков Н. В. Современные информационные технологии регулирования занятости от неустойчивых к устойчивым формам//Уровень жизни населения регионов России. 2016. № 4 (202). С. 47-59
4. Заседание Правительственной комиссии по использованию информационных технологий для улучшения качества жизни и условий ведения предпринимательской деятельности / Официальный сайт Правительства Российской Федерации — Режим доступа: government.ru/news/31325

5. Лысенко А.Н., Себекина Т.И. Особенности подготовки кадров для цифровой экономики // В сборнике: вызовы цифровой экономики: итоги и новые тренды, Сборник статей II Всероссийской научно-практической конференции. 2019. С. 316-320
6. Цифровая экономика: проблемы и перспективы нормативного регулирования / Российский инвестиционный форум. — Режим доступа: <http://rusinvestforum.org/news/tsifrovaya-ekonomika-problemy-i-perspektivy-normativnogo-regulirovaniya/>

МОДЕЛИРОВАНИЕ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ СТРАХОВОГО РЫНКА РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

Шердориддин Хусниддин угли Шахобиддинов

*студент, Ташкентский государственный экономический университет,
Республика Узбекистан, г. Ташкент*

Аннотация. Статья раскрывает сущность вопросов моделирования и прогнозирования развития страхового рынка Республики Узбекистан. А также в частности, укрепление и расширение базы обязательного страхования, развитие всех видов страхования, стимулирование развития страховых компаний во всех регионах республики, различных видов добровольного медицинского страхования и введение обязательного медицинского страхования, рост образовательного уровня специалистов страховых компаний.

Ключевые слова: страхование, прогноз, моделирование, развитие, стимулирование, функции.

Страхование является важнейшим звеном экономической системы. Перспективы его развития неразрывно связаны с реформированием всей экономической системы. Сущность страхования заключается в аккумулировании их на возмещение потерь от неблагоприятных погодных условий и иных рисков. Как ни в какой другой отрасли предпринимательства, в страховой деятельности велика роль государственного воздействия. Страховой рынок является одним из важнейших сегментов рыночной экономики, роль которого, в социально-экономическом развитии государства, трудно переоценить.

В республике последовательно реализуются меры по созданию благоприятных условий для дальнейшего развития финансового рынка, расширения масштабов охвата населения качественными финансовыми услугами, поддержки деятельности страховых организаций, а также защиты прав и законных интересов потребителей в данной сфере.

В соответствии «Стратегии действий по пяти приоритетным направлениям развития Республики Узбекистан в 2017-2021 годах» целенаправленно осуществляется меры по дальнейшему развитию страхового рынка страны [2, с.1].

Страховыми компаниями удается стремительно наращивать объемы страховых операций в основном по накопительным видам страхования жизни. Главным стимулом данного роста являются созданные правительством страны благоприятные налоговые условия для физических лиц, пользующихся страховыми услугами по долгосрочному страхованию жизни. При этом следует отметить, что в 2018 году ставка налога на доход физических лиц была снижена до 12%, что может оказать влияние на тенденции и динамики объемов страховых премий в отрасли страхования жизни в последующие годы.

Причинно-следственные связи между основными показателями страхового рынка и социально-экономического развития региона изучена в работе Шипицына С. Е. [4, с.212]. В этой работе отмечена, что региональный страховой рынок находится в прямой пропорциональной зависимости от социально-экономического развития региона, в первую очередь от валового регионального продукта.

В работе Турсунова Р.Т., Алимова А.А. [3, с.223] выявлены взаимосвязь между совокупным объемом страховых премий и страховых выплат страхового рынка Республики Узбекистан. Доказано, что самым оптимальным является степенная регрессионная модель.

Целью данной работы является выявление зависимости между объемом страховых премий и объемом валового внутреннего продукта (ВВП) страны, и прогнозирования развития страхового рынка Республики Узбекистан. Для количественной оценки влияния ВВП республики к страховым премиям использован метод корреляционно-регрессионный анализ.

Для проведения исследования были использованы данные за 16 лет (период с 2003 по 2018 гг.), представленные на сайте Государственного комитета и Министерства финансов Республики Узбекистан [5,6].

Сначала определим корреляцию между объемами страховых премий и выплат. По вычисленной коэффициенту корреляции сделан вывод о прямой сильной связи между ними, так как значение этого коэффициента находится в пределах $+0,8 < R < +1$.

Следующий шаг - подобрать функцию, наилучшим образом описывающую зависимость Y от X , чтобы отклонения реальных значений параметра от модельных были малы. В данном случае можно выдвинуть гипотезы о линейном или нелинейном характере зависимости между переменными: влияние объема ВВП (X) республики на совокупный объем страховых премий (Y) в текущих ценах описывается линейной либо нелинейной функцией. Этот вывод подтверждается характером разброса точек на корреляционном поле.

По результатам проведенного исследования построены линейная, полиномиальная, степенная, логарифмическая и экспоненциальная регрессионные модели рынка страховых услуг (рис. 1, 2).

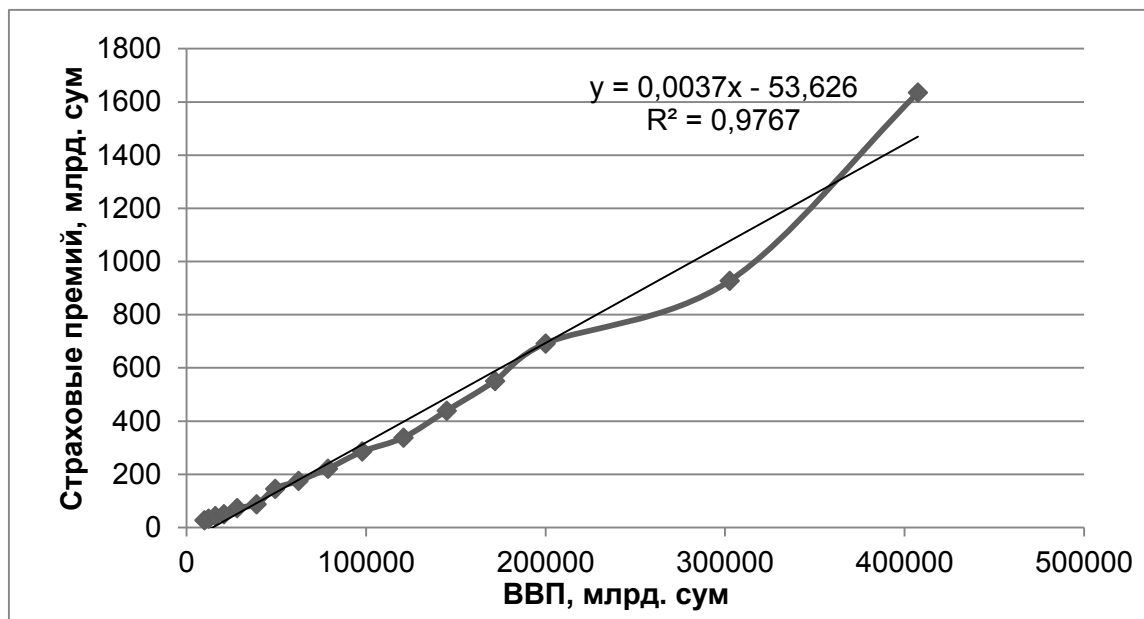


Рисунок 1. Линейная регрессионная модель

Оценка качества построенной линейной регрессионной модели – основных характеристик исследуемых переменных уравнения парной регрессии Y от X и его параметров (рис. 1) показывает:

Коэффициент корреляции между страховыми премиями и ВВП равна 0,9883, а коэффициент детерминации равна 0,9767. Это означает, что 97,67 % вариации страховых премий объясняется вариацией ВВП. С увеличением ВВП на 1 млрд. сум страховые премии уменьшаются в среднем на 53,626 млрд. сум.

Фактическое F-значение Фишера $F_{\phi}=586,86$. Сравнив его с критическим значением F-критерия, определяемым по заданному уровню значимости $\alpha=0,01$ и числу степеней свободы $\kappa_1=2-1=1$ и $\kappa_2=16-2=14$ составляет $F_{кр}=8,86$. Таким образом, на основе $F_{\phi}>F_{кр}$ выявленная зависимость величины страховых премий от объемов ВВП за 2003–2018 гг., носит неслучайный характер.

В построенной полиномиальной регрессионной модели – основных характеристик исследуемых переменных уравнения парной регрессии Y от X и его параметров (рис. 2) показывает:

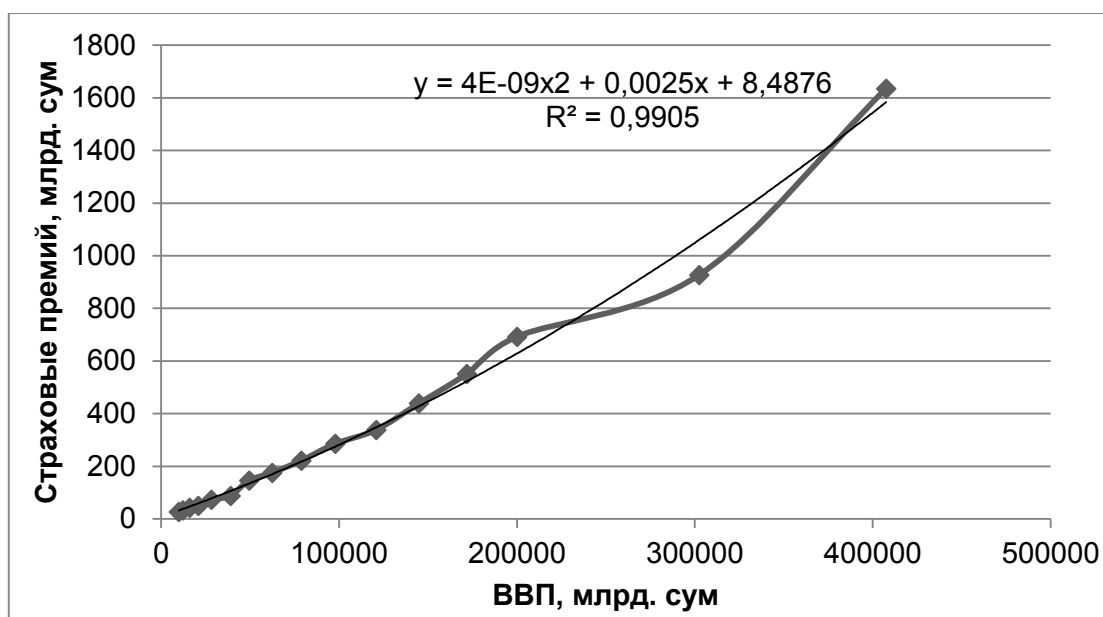


Рисунок 2. Полиномиальная регрессионная модель

Коэффициент детерминации очень высокий, равен 0,9907. Это означает, что 99,07 % вариации страховых премий объясняется вариацией ВВП.

Фактическое F-значение Фишера $F_f=692,42$, которое намного больше его критического значения F-критерия ($F_{кр}=8,86$) по уровню значимости $\alpha=0,01$. Что доказывает сильной зависимости величины страховых премий от объемов ВВП за 2003–2018 гг.

На основе регрессионной модели сделан прогноз совокупного объема страховых премий Республики Узбекистан на 2019-2022 гг. В качестве объема ВВП за прогнозируемый период Республики Узбекистан взять объем ВВП за предыдущие годы со средним темпом прироста 5% и средним индексом - дефлятора ВВП по отношению к ценам предыдущего года 116,4 %.[7, с.6].

Таблица 1.

Сопоставление прогнозного значения объема страховых премий и целевого показателя развития страхового рынка Республики Узбекистан на 2019-2022 гг. (трлн. сум)

Наименование показателя	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.
Совокупный объем страховых премий, рассчитанный по полиномиальной регрессионной модели (прогнозный показатель)	2,2	2,9	3,8	5,0
Совокупный объем страховых премий (целевые показатели ускоренного развития страхового рынка [1, с. 29].	2,1	2,9	3,8	5,2

Согласно утверждённым целевыми показателями ускоренного развития страхового рынка Республики Узбекистан на 2019 – 2022 годы объем страховых премий составить, соответственно 2,1; 2,9; 3,8 и 5,2 триллион сум [1, с. 29]. Прогнозные значения совокупного объема страховых премий на 2019 – 2022 годы, рассчитанный по полиномиальной регрессионной модели являются, соответственно, 2,2; 2,9; 3,8 и 5,0 триллион сум. Отклонения прогнозного значения страховых премий от целевого значения составляют: 2019 году – 0,1 трлн. сум, в 2020 и 2021 годы – 0, 2022 году – 0,2 трлн. сум (таблица 1).

Важно подчеркнуть, что протяжений нескольких лет страховая деятельность страховщиков Узбекистана остается стабильной как по структуре участников рынка, так и составляющих страхового рынка.

Среди позитивных тенденций можно отметить постепенное снижение доли государственного участия в страховой деятельности, некоторое расширение региональной филиальной сети. Обнадеживающим моментом выглядит и рост инвестиционной активности регионального страхового рынка. Однако количественный рост рынка сопровождается неадекватными качественными изменениями: [8, с.21].

- доля страховых премий в ВВП остается низким;
- невысоко качество структуры инвестиций и наличие региональных инвестиционных диспропорций;
- в общем страховом портфеле страхование жизни имеет низкое значение.

Для дальнейшего развития страхового рынка необходимо обратить внимание на развитие условий для роста качественных параметров страховой деятельности. Это, в частности, укрепление и расширение базы обязательного страхования, развитие всех видов страхования, стимулирование развития страховых компаний во всех регионах республики, различных видов добровольного медицинского страхования и введение обязательного медицинского страхования, рост образовательного уровня специалистов страховых компаний, а также дальнейшее развитие страховой культуры населения.

Список литературы:

1. Постановление Президента Республики Узбекистан «О мерах по реформированию и обеспечению ускоренного развития страхового рынка Республики Узбекистан» № ПП-4412 от 2 сентября 2019 года.
2. Указ Президента Республики Узбекистан «Стратегии действий по пяти приоритетным направлениям развития Республики Узбекистан в 2017-2021 годах» №УП-4947 от 7 февраля 2017 года.
3. Турсунов Р.Т., Алимов А.А. Моделирование рынка страховых услуг. Труды республиканской научно-практической конференции «Статистика и ее применения». Филиал МГУ им. М.В. Ломоносова г. Ташкент 2019 г., 223 – 228 с.
4. Шипицына С. Е. Моделирование и прогнозирование развития страхового рынка региона. Экономика региона. 2010, №2, 212-216 с.
5. Официальный сайт Государственного комитета Республики Узбекистан по статистике – Режим доступа <https://www.mf.uz/>(28.11.2019)
6. Официальный сайт Министерство Финансов Республики Узбекистан. [Электронный ресурс] – Режим доступа <https://www.mf.uz/>(27.11.2019)
7. Temirkhanova M. Zh. Ways to improve the accounting for liabilities in the travel agency // European Journal of Economics and management Sciences. 2017. No. 2. P. 3-6.
8. Темирханова М. Ж. Нормативно-правовые основы организации финансового учета и отчетности в туристических организациях Республики Узбекистан // Вестник науки и образования. 2016. №3. С. 18.

РУБРИКА

«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

КАДРОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СИСТЕМЕ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ И НЕДОСТАТКОВ СОВРЕМЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Савосина Варвара Николаевна

студент, Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет,
РФ, г. Санкт-Петербург

Калмыков Константин Дмитриевич

студент, Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет,
РФ, г. Санкт-Петербург

PERSONNEL SECURITY IN THE SYSTEM OF COMPETITIVE ADVANTAGES AND DISADVANTAGES OF A MODERN ORGANIZATION

Varvara Savosina

student, Saint Petersburg State University of Architecture and Civil Engineering,
Russia, Saint Petersburg

Konstantin Kalmykov

student, Saint Petersburg State University of Architecture and Civil Engineering,
Russia, Saint Petersburg

Аннотация. В статье анализируется влияние подбора персонала на конкурентные преимущества организации, связанные с уровнем лояльности сотрудников, выявлены наиболее распространенные угрозы интересов организации со стороны нелояльных и безответственных сотрудников, а также меры противодействия им на этапе подбора персонала.

В современной организации рыночные позиции напрямую связаны с ее способностью защитить себя от различных внешних и внутренних угроз. Внешние угрозы реализуются преступниками, недобросовестными конкурентами и деловыми партнерами, внутренние угрозы реализуются собственным персоналом. Реализация этих угроз наносит организации как имущественный, так и ущерб репутации, что негативно сказывается на ее конкурентоспособности. Соответственно, способность эффективно противостоять любым внешним и внутренним угрозам является важным конкурентным преимуществом. Одним из наиболее значимых мероприятий компании по организации кадровой деятельности является отбор кандидатов на вакантные должности. В этой статье мы уделим им особое внимание.

Abstract. The article analyzes the impact of recruitment on the competitive advantages of the organization associated with the level of employee loyalty, identifies the most common threats to the organization's interests from disloyal and irresponsible employees, as well as measures to counter them at the recruitment stage.

In a modern organization, market positions are directly related to its ability to protect itself from various external and internal threats. External threats are implemented by criminals, unscrupulous competitors and business partners, and internal threats are implemented by their own personnel. The implementation of these threats causes the organization both property and reputation dam-

age, which negatively affects its competitiveness. Accordingly, the ability to effectively counter any external and internal threats is an important competitive advantage. One of the most significant activities of the company in the organization of personnel activities is the selection of candidates for vacant positions. In this article, we will pay special attention to them.

Ключевые слова: безопасность предприятия, кадровая безопасность, конкуренция, конкурентные преимущества, лояльность персонала, мотивация персонала, управление персоналом.

Keywords: enterprise security, personnel security, competition, competitive advantages, staff loyalty, staff motivation, personnel management.

В современной организации рыночные позиции напрямую связаны с ее способностью защитить себя от различных внешних и внутренних угроз. Внешние угрозы реализуются преступниками, недобросовестными конкурентами и деловыми партнерами, внутренние угрозы реализуются собственным персоналом. Реализация этих угроз наносит организации как имущественный, так и ущерб репутации, что негативно сказывается на ее конкурентоспособности. Соответственно, способность эффективно противостоять любым внешним и внутренним угрозам является важным конкурентным преимуществом [1]. Одним из наиболее значимых мероприятий компании по организации кадровой деятельности является отбор кандидатов на вакантные должности. В этой статье мы уделим им особое внимание.

Люди всегда были и будут одним из важнейших ресурсов любой организации. Качество этого ресурса, его название и мотивация напрямую влияют на конкурентные преимущества организации, ее шансы и стратегические варианты в целом. Общество всегда стремится максимально оптимально и эффективно использовать свои конкурентные возможности, создавать комфортные условия труда, а также больше возможностей для роста и развития [2].

Мотивация в современной организации занимает одно из ведущих мест в области управления. Но довольно сложно получить необходимую мотивацию команды и таким образом обеспечить личную безопасность компании. Поэтому необходимо правильно подойти к этому вопросу на этапе подбора персонала.

Поиск людей обычно происходит в двух направлениях: использование внутренних резервов компании и привлечение внешних кандидатов. Вы не можете определить приоритет только одного из вариантов поиска, потому что это сужает диапазон возможных кандидатов. У каждого из них есть свои плюсы и минусы. При использовании внутренних резервов обычно предлагается сотрудник, ранее известный компании. Но в случае, если речь идет о повышении, это часто приводит к конфликтным ситуациям в организации. Принимая кандидата со стороны, работодатель никогда не может быть полностью уверен в его профессионализме и личных качествах. Но использование всех ресурсов помогает найти человека, способного работать лучше, а также предложить новые идеи для развития компании. Конечно, специалисту по кадрам очень важно уметь пользоваться разными ресурсами: сайтами для подбора персонала, кадровыми агентствами, специализированными вузами, ярмарками вакансий и т.д. [3].

Каковы риски и угрозы, связанные с персоналом, его трудовыми отношениями и интеллектуальной деятельностью в современной организации? Согласно независимой статистике, 80 % ущерба компании наносят ее сотрудники [4]. Условно риски и угрозы можно разделить на внешние и внутренние. Внешние угрозы - это угрозы, которые сначала реализуются в отношении работника организации и только потом влекут за собой негативные последствия для его работодателя.



Рисунок 1. Внешние угрозы

Внутренние — это те действия, которые исходят от сотрудника компании умышленно или по неосторожности. К ним можно отнести наиболее распространённые:



Рисунок 2. Внутренние угрозы

Трудоустройство постоянно связано с рисками - как на этапе отбора кандидатов, так и в течение испытательного периода, дальнейшей работы и увольнения. Основные трудности возникают на стадии отбора и принятия кандидатов на работу. Вот почему часто в компаниях некоторые вакансии закрываются в течение длительного времени.

Недостаточная оценка компетенции кандидата является одним из главных рисков на этапе приема на работу нового сотрудника. Такая проблема может возникнуть по причине неточного описания вакансии, незаинтересованности кадрового отдела в детальном и обстоятельном отборе, а также вследствие указания кандидатом неверной информации о себе.

Этот риск связан с неточной формулировкой технического задания при контакте с рекрутерами. Важно не только подробное описание должности, а если оно отсутствует, перечень задач, которые кандидат должен будет решать на рабочем месте [5].

Отсутствие мотивации для новых сотрудников также увеличивает риски компании. Отучившись на новом месте, и не получив карьерного роста и увеличения зарплаты, сотрудник часто переходит к конкурентам и реализовывает свои возможности там. В таких случаях

рекомендуется проводить детальную работу с руководителем организации, а также искать мотивацию для наиболее подходящего специалиста на этапе собеседования.

Заинтересованные в сохранении положительной репутации компании, должны проводить ряд проверок с предыдущих мест работы, а также специальные проверки, необходимые для замещения должности.

Именно на этапе отбора персонала следует особо внимательно изучать, анализировать и проверять информацию о профессиональных навыках, знаниях, социальном статусе, психологическом портрете кандидата. Следует отметить, что также важно выявить принадлежность или склонность человека к одной из «Групп Риска» (ГР). Ни на одном предприятии, ни в какой должности (от линейной до ведущей, от исполнительской до управляющей) нежелательно присутствие в коллективе сотрудника, который может потенциально попасть или уже находится в ГР.

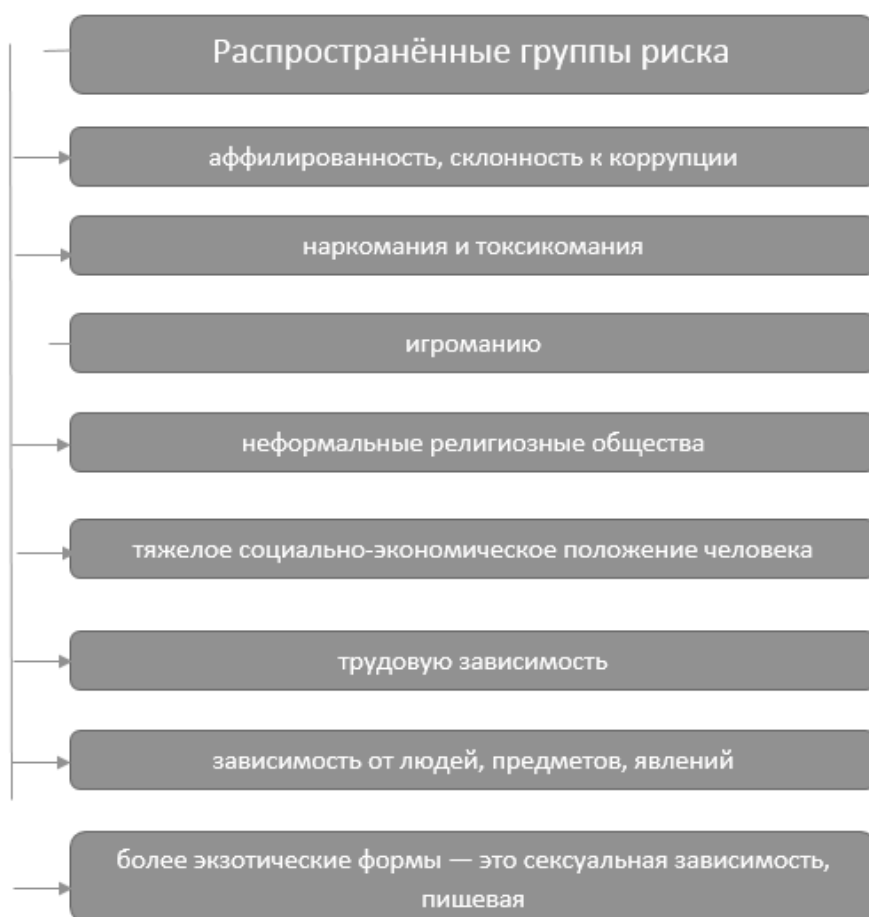


Рисунок 3. Распространённые группы риска

Чтобы избежать рисков и угроз, связанных с персоналом, сотрудникам на этапе отбора необходимо принять ряд мер, направленных на выявление и предотвращение возможных негативных последствий и обеспечение безопасности сотрудников компании [6]. На этапе отбора кандидатов работа требует высококвалифицированных сотрудников, а также предельно внимательных и надлежаще психологически подготовленных. На этом этапе производится не только профессиональный отбор кандидатов, но и исключение кандидатов, которые потенциально представляют угрозу предприятию.

Таблица 1.

Основные требования к работе с кандидатами на этапе отбора

Основные требования к работе с кандидатами на этапе отбора					
тщательный и квалифицированный отбор кандидатов на должность: следует обеспечить достаточное количество кандидатов на должность, чтобы иметь широкий выбор в кандидатах по параметрам, данные о наличии необходимого образования, навыков, опыта, соответствие общим требованиям должности с учетом должностной инструкции	следует проводить собеседование с целью выявления профессиональных, психологических особенностей кандидата: при личном собеседовании проанализировать данные кандидата, уровень его компетентности, образования, профессиональной подготовки, выявить предпочтения, определить степень обученности, уровень конфликтности, составить общий профессионально-психологический портрет	постановка профессиональных задач, решение кейсов: этот этап позволит определить уровень и степень владения знаниями и навыками для предстоящей работы в прикладном виде, способность к дальнейшему развитию, выявить потенциал кандидата	проведение тестов, полиграфическое исследование для раскрытия личности, психологического состояния, выявления возможных склонностей, проявлению эмоций, определение склада ума и характера кандидата, выявление лидерских качеств, степени ответственности, конфликтности, лояльности	проверка рекомендательных писем со стороны предыдущих работодателей: отзывы о сотруднике с бывших мест работы как о профессионале, и человеке, выяснение исполнения должностных обязанностей в компании, степень коммуникативности, степень лояльности и удовлетворенности по отношению к компании и руководителям, каковы были причины увольнения по мнению работодателя	проверка кандидата службой безопасности: при необходимости некоторые должности требуют более глубокой и всесторонней проверки данных кандидата, как правило, это должности высшего руководства, финансистов, сотрудников коммерческого отдела и информационного отдела

Подводя итоги, можно утверждать, что кадровая безопасность - один из важнейших вопросов в обеспечении безопасности предприятия в целом. Отсутствие должного уровня лояльности, неудовлетворенность работодателем, попадание в "группу риска" может нанести огромный ущерб организации в плане утечки конфиденциальной, коммерческой информации, ущерба репутации, экономического ущерба, а также в плане деятельности компании, что тормозит и делает невозможной нормальную работу организации или ее отдельных подразделений. Создание схем и структур по предотвращению и ликвидации последствий ущерба, а также своевременный мониторинг и анализ работы персонала и подразделений является актуальной задачей для любого современного предприятия, стремящегося достичь своих целей, экономической эффективности, создать положительный имидж на рынке и оценить его ценности. Как отмечалось выше, всё же не существует идеальных схем и способов полной безопасности предприятия с точки зрения кадровой безопасности, но есть возможности для принятия своевременных и эффективных мер, направленных на снижение рисков и угроз.

Список литературы:

1. Алавердов А. Р. Кадровая безопасность как фактор конкурентоспособности современной организации. — «Современная конкуренция», Том 9. № 5 (53). — 2017. С.25–38.
2. Литвиненко В. И. Использование методов деловой разведки в конкурентной борьбе // Современная конкуренция. 2018. № 6. С.29–41.
3. Харский К. В. Благонадежность и лояльность персонала // СПб.: «Питер», 2017. — 496с.
4. Гапонова О. С., Чилипенюк Ю. Ю. Подбор персонала в организации: методологический подход. — 2019.
5. Молчанов М. А. Кадровая безопасность как элемент экономической безопасности предприятия. — 2018. Свободный доступ по ссылке: <http://cyberleninka.ru/article/n/kadrovaya-bezopasnost-kak-element-ekonomicheskoy-bezopasnosti-predpriyatiy-proizvodstvennyh-otrasley/>
6. Панкратьев В. В. Кадровая безопасность. — свободный доступ, 2017. Свободный доступ по ссылке: <http://www.vvpankrat.ru/moistatyiobezopasnosti>

АТТЕСТАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ СЛУЖАЩИХ

Клочкова Мария Сергеевна

магистрант, Поволжский институт управления - филиал РАНХиГС,
Российская Федерация, г. Саратов

CERTIFICATION OF STATE AND MUNICIPAL EMPLOYEES

Maria Klochkova

Master's student, Volga region Institute of management – branch of Ranepa,
Russia, Saratov

Аннотация. С точки зрения обширного понимания аттестация представляет собой не что иное, как определение квалификации, уровня знаний, навыков работника, качества продукции, качества рабочих мест, качество всей системы деятельности той или иной организации, учреждения. Государственный служащий является специфическим субъектом общественных отношений, обусловленный служебным правом – обладающий дополнительными правами, обязанностями, на которого распространяются особые запреты, ограничения, он несёт специфическую дисциплинарную ответственность. Подобное положение, в том числе объективную необходимость аттестации таких работников.

В данной статье говорится о проблемах реформирования правовой основы аттестации государственных и муниципальных служащих, а так же анализируются труды отечественных учёных – юристов специалистов в сфере трудового, государственного, и служебного права.

Abstract. From the point of view of a broad understanding, certification is nothing more than a definition of qualifications, level of knowledge, employee skills, product quality, quality of jobs, quality of the entire system of activities of an organization or institution. A civil servant is a specific subject of public relations, stipulated by service law - having additional rights, obligations, which are subject to special prohibitions, restrictions, he bears a specific disciplinary responsibility. A similar situation, including the objective need for certification of such employees. This article discusses the problems of reforming the legal framework for certification of state and municipal employees, as well as analyzes the works of domestic scientists - legal experts in the field of labor, state, and service law.

Ключевые слова: аттестация, государственная служба, государственный служащий, муниципальный служащий, законодательство, орган государственной власти.

Keywords: certification, public service, public servant, municipal employee, legislation, public authority.

Проблемы аттестации государственных и муниципальных служащих являются одними из наиболее актуальных в настоящее время.

В первую очередь, это касается вопросов реформирования правовой основы аттестации государственных и муниципальных служащих.

Понятие аттестация представляет собой не что иное, как определение квалификации, уровня знаний, навыков работника, качества продукции, рабочих мест, всей системы деятельности той или иной организации, учреждения.

Сразу можно отметить, что законодательство, регулирующее правовой статус государственных и муниципальных служащих официальное не закрепляет правовую дефиницию «аттестация».

Безусловно, такое понятие обосновывается доктринально.

Например, В. Халипов полагает, что сам феномен «аттестация» необходимо употреблять как в широком, так и в узком смысле. [5]

Итак, если употреблять данный термин в узком смысле, то под аттестацией следует понимать отзыв о способностях, знаниях, деловых и других качествах какого-либо лица; характеристика. [6]

Довольно подробно эту концепцию обосновал Ю. Стариков.

В частности, под аттестацией он понимал деятельность, в процессе которой аттестационная комиссия в рамках установленной научно обоснованной процедуры в целях выявления степени соответствия служащего занимаемой должности производит оценку деловых, личных и нравственных качеств служащего, процесса и итогов его служебной деятельности, результатами которой становятся оценка и рекомендации комиссии по улучшению труда, как аттестуемого лица, так и аппарата всего государственного органа. [6]

Из этого следует, что сама структура аттестации как деятельности включает в себя определённые структурные элементы.

Первый элемент - это субъект, осуществляющий оценку деловых, личных качеств государственного, муниципального служащего.

Как правило, таким субъектом является аттестационная комиссия.

Второй элемент названной деятельности – это объект, то есть сам работник, который подлежит аттестации.

Третий элемент – это совокупность всех аттестационных процедур, то есть действий, которые направлены на осуществление аттестации.

Естественно, есть и иные подходы к пониманию аттестации сущности такой процедуры.

Приведём пример, А.В. Куракин и А.А. Савостин понимают под аттестацией непосредственно административно-правовую процедуру по оценке профессионального соответствия государственного служащего занимаемой должности, направленную на совершенствование государственной службы и развитие внутреннего потенциала аттестуемого, обязывающую по итогам принять установленные законодательством административно-правовые меры, что способствует эффективному развитию профессионального и личностного потенциала кадров. [10]

В. Манохин полагает, что под аттестацией государственных гражданских служащих следует понимать проводимую в различных формах периодическую обязательную процедуру оценки теоретических и практических знаний и навыков, личностных качеств гражданского служащего, осуществляемую аттестационными комиссиями государственного органа, с которым у служащего заключен служебный контракт, и результатом которой является продление, изменение или прекращение служебного контракта. [11]

Следовательно, доктринально обосновываются и определённые признаки, особенности аттестации государственных служащих

1) Такая процедура является обязательной для определённых категорий государственных, муниципальных служащих. То есть уклонение от прохождения аттестации является должностным правонарушением и как следствие, является основанием для применения мер дисциплинарной ответственности.

2) Аттестация является государственной процедурой. Так как основы даже аттестации муниципальных служащих определяется на уровне правового акта органа государственной власти.

3) Объектом проверки являются теоретические, а равно практические знания навыки служащего. Но и не только – в равной степени проверяются и личностные качества, которые имеют значение для прохождения государственной, муниципальной службы.

4) Периодичность прохождения. Как правило, аттестация проводится в определённый промежуток времени, который чётко закреплён в нормах соответствующего закона.

5) Используются разнообразные формы проведения аттестации. При этом в Законе данные формы не определены. Этот вопрос находится в ведении государственных органов, в которых проводится аттестация. Практика показывает, что чаще всего аттестация проводится в трех формах: собеседования, экзамена (с экзаменационными билетами) и тестирования.

б) Результатом такой аттестации является продолжение, изменение, прекращение соответствующего контракта, а равно, например, начало отношений по переподготовке, повышению квалификации.

Равно возникает и вопрос относительно целей, задач аттестации.

Следует отметить, что нормы пункта 1 статьи 48 ФЗ «О государственной гражданской службе» официально, нормативно закрепляют порядок аттестации, определяя, что аттестация гражданского служащего проводится в целях определения его соответствия замещаемой должности гражданской службы. [1]

В то же самое время нормы пункта 1 статьи 18 ФЗ «О муниципальной службе» содержат норму о том, что «аттестация муниципального служащего проводится в целях определения его соответствия замещаемой должности муниципальной службы» [2]

Следовательно цель аттестации государственных и муниципальных служащих унифицирована и представляет собой определение соответствия служащего занимаемой должности. Но, доктринально обосновываются и иные цели аттестации.

Итак, В.М. Манохин указывает, что кроме проверки соответствия служащего занимаемой должности аттестация преследует и более конкретные цели: определить перспективы роста аттестуемого лица, стимулировать служащего к повышению уровня своей квалификации.

В целом аттестация способствует улучшению всего дела подбора кадров и совершенствованию службы. [11]

В то же самое время, Ю. Полетаев обосновывает мнение о том, что аттестация, имеет целью повышение эффективности управленческой деятельности в целом. [11]

Довольно подробно цели и задачи аттестации обосновал Ю. Стариков. С точки зрения исследователя к таким целям и задачам относятся следующие:

- соблюдение на практике принципов государственной службы;
- обеспечение законности в системе функционирования государственной службы;
- применение к государственному служащему мер ответственности и стимулирования; повышение дисциплины и ответственности;
- поддержание стабильности государственной службы;
- предупреждение и борьба с правонарушениями и коррупцией в системе государственной службы. [6]

Соответственно, следует согласиться с подобной позицией автора, правда Ю. Стариков не выделяет в качестве особой цели повышение эффективности государственной, муниципальной службы, что является спорным моментом.

Примерно похожие цели, задачи выдвигает и Г. Атаманчук, определяя следующие из них:

- соблюдение принципов службы;
- законность в системе службы;
- формирование кадрового резерва;
- выявление потенциальных служащих с целью их карьерного роста;
- применение ответственности и стимулирования;
- повышение дисциплины;
- стабильность службы;
- повышение профессионализма служащих;
- - борьба с коррупцией в службе. [12]

Автор определяет цели и задачи максимальной широко, правда формулирует некоторые из них как нормы – принципы.

Одновременно, А. Гришковец выделяет следующие цели и задачи аттестации государственных и муниципальных служащих.

1) Определение соответствия служащего занимаемой им должности. При этом, исследователь вполне правомерно говорит о том, что именно данная цель является сущностной

основной целью государственной аттестации государственного и муниципального служащего.

Более того, именно из этой цели вытекают такие цели, как повышение профессионального уровня служащих, формирование кадрового состава государственной гражданской службы, решение вопроса об изменении условий оплаты труда служащих и применение к ним мер ответственности и стимулирования.

2) Аттестация также является и фактором определения преимущественного права того или иного служащего на замещение соответствующей должности.

3) Одновременно, аттестация и функцию совершенствования деятельности органов государственной власти, местного самоуправления.

Достижение данной цели проявляется в том, что в результате аттестации проявляется действительный уровень подготовки, знаний, навыков и умений государственных служащих. Это способствует более точной корректировке кадровой политики с учетом реальных потребностей данного органа. Кроме того, в ходе аттестации сами служащие могут высказываться и вносить предложения по совершенствованию деятельности государственного органа, что также способствует достижению указанной цели аттестации.

4) Естественно, значимой функцией аттестации является и обеспечение законности на государственной, муниципальной службе, повышение эффективности управленческого труда, а равно обеспечение соблюдения прав и свобод человека. Именно реализация принципа законности защиты прав и свобод человека является главенствующей целью. [13]

5) Также важной является и цель обеспечения борьбы с коррупцией в рамках государственной, муниципальной службы.

Итак, достоинство данной концепции заключается в том, что особое внимание обращается на такую роль аттестации государственных и муниципальных служащих, как профилактика коррупции на службе.

И одновременно, выделяется глобальная функция, а именно совершенствование всей системы государственной и муниципальной службы.

Одновременно П. Сергун полагает, что аттестация должна решить и следующие задачи.

1) Обеспечение осуществления всей совокупности работ по повышению эффективности деятельности аппарата органов государственной власти и местного самоуправления.

2) Равно аттестация ходе аттестационных процедур происходит не только проверка соответствия муниципального служащего требованиям к уровню образования и наличия необходимых знаний и умений, но и выявление пробелов в необходимых для эффективной служебной деятельности знаниях. В этой связи можно говорить о том, что аттестация выполняет такую задачу, как стимулирование повышения квалификации муниципального служащего.

3) В целом аттестация является фактором повышения эффективности работы аппарата органов публичной власти. [14]

Следует отметить, что аттестация является необходимым элементом правового статуса государственных, муниципальных служащих.

Весьма важным является вопрос, о том, какие именно цели, задачи реализуются в рамках института государственного и муниципального управления.

Имеются предположения, что законодательное, легальное определение неоправданно сужает сам феномен аттестации.

Поэтому необходим и глубокий анализ доктринальных подходов.

Таким образом, можно сделать вывод, что к целям аттестации следует отнести повышение эффективности работы всего государственного аппарата, профилактику коррупции, реализацию принципа законности в деятельности органов публичной власти

Список литературы:

1. Федеральный закон от 27.05.2003 N 58-ФЗ (последняя редакция) "О системе государственной службы Российской Федерации"

2. Федеральный закон от 27.07.2004 N 79-ФЗ (ред. от 28.12.2018) "О государственной гражданской службе Российской Федерации" // Российская газета. 31.07. 2004.
3. Федеральный закон от 06.10.1999 N 184-ФЗ (ред. от 27.12.2018) "Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации" // "Российская газета", N 206. 19.10.1999.
4. Федеральный закон от 08.05.1994 N 3-ФЗ (ред. от 27.12.2018) "О статусе члена Совета Федерации и статусе депутата Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации" // "Российская газета", N 88, 12.05.1994.
5. Халипов В.Ф., Халипова Е.В. и др. Власть. Политика. Государство и государственная служба: Аналитический словарь-справочник. — М., 2014
6. Стариков Ю.Н. Курс общего административного права. В 3 т. Т. 2: Государственная служба. Управленческие действия. Правовые акты управления. Административная юстиция. — М., 2016 – С 221.
7. Ноздрачев А.Ф. Государственная служба: учеб. для подготовки государственных служащих. — М., Норма. 201. — С. 381.
8. Хныкин Г. Аттестация работников: нормативные акты и практика их применения // Трудовое право. — 1999. — № 4. — С. 11.
9. Овсянко Д.М. Административное право в схемах и определениях. М., 2009. С. 84.
10. Куракин А.В., Савостин А.А. Процедуры, обусловленные прохождением государственной гражданской службы Российской Федерации // Право и политика. — 2004. — № 8. — С. 32.
11. Манохин В.М. Служба и служащий в Российской Федерации: правовое регулирование. — М., 1997. — С. 179.
12. Атаманчук Г.В. Сущность государственной службы: история, теория, закон, практика. М.Норма, 2016
13. Гришковец А.А. Правовое регулирование государственной гражданской службы в Российской Федерации. М.Юридическая наука., 2014
14. Сергун П.П. Государственная служба в органах внутренних дел Российской Федерации: теоретико-правовое исследование: Дис. ... докт. юрид. наук. М. 2011

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТОВАРИЩЕСТВ СОБСТВЕННИКОВ НЕДВИЖИМОСТИ

Наумов Александр Викторович

*студент, Московский финансово-юридический университет МФЮА,
РФ, г. Москва*

LEGAL REGULATION OF THE ACTIVITIES OF REAL ESTATE PARTNERSHIPS

Alexander Naumov

*Student, Moscow University of Finance and Law MFUA,
Russia, Moscow*

Аннотация. Понятие товарищества собственников недвижимости появилось в законодательном поле относительно недавно, поэтому вопросы правового регулирования их деятельности являются актуальными. Анализ нормативных правовых актов позволяет выявить существующие в настоящее время проблемы правового регулирования данной организационно-правовой формы.

Abstract. The concept of a partnership of real estate owners has appeared in the legislative field relatively recently, therefore, the issues of legal regulation of their activities are relevant. The analysis of regulatory legal acts allows us to identify the currently existing problems of legal regulation of this legal form.

Ключевые слова. Правовое регулирование деятельности, товарищество собственников недвижимости, товарищество собственников жилья, садоводческое, огородническое и дачное некоммерческое товарищество.

Keywords. Legal regulation of activity, partnership property owners, a partnership of homeowners, a horticultural, vegetable garden and country non-profit partnership.

Федеральным законом от 5 мая 2014 N 99-ФЗ «О внесении изменений в главу 4 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации и о признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации», вступившим в силу с 1 сентября 2014 года [3], введена новая организационно-правовая форма некоммерческого юридического лица - товарищество собственников недвижимости (далее - ТСН). Товариществом собственников недвижимости признается добровольное объединение собственников недвижимого имущества (помещений в здании, в том числе в многоквартирном доме, или в нескольких зданиях, жилых домов, дачных домов, садоводческих, огороднических или дачных земельных участков и т.п.), созданное ими для совместного владения, пользования и в установленных законом пределах распоряжения имуществом (вещами), в силу закона находящимся в их общей собственности или в общем пользовании, а также для достижения иных целей, предусмотренных законами [1]. ТСН является некоммерческой корпоративной организацией, включающей в себя такие разновидности, как товарищества собственников жилья и садоводческие, огороднические или дачные некоммерческие товарищества, деятельность которых урегулирована специальным Федеральным законом от 29.07.2017 N 217-ФЗ «О ведении гражданами садоводства и огородничества для собственных нужд и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [4].

Ю.Ф. Беспалов, являясь основным разработчиком Жилищного кодекса Российской Федерации, высказал мнение о том, что внедрение в гражданский оборот столь революционного понятия призвано объединить не одних лишь владельцев квартир, но также владельцев иных типов коммерческой и некоммерческой недвижимости (например, дач, гаражей или офисов)

[5, с. 546]. Очевидно, что основным видом ТСН законодатель определяет товарищество собственников жилья (ТСЖ), статус которого подробно регламентирован нормами специального закона, каковым является Жилищный Кодекс РФ (далее – ЖК РФ) [2].

ТСН – это добровольное объединение собственников недвижимости, которое создано ими для совместного владения, пользования и распоряжения имуществом, регулируемое в пределах установленных законом и в силу закона находящиеся в их общей собственности или в общем пользовании, а также для достижения иных целей, предусмотренных законами РФ.

Основными признаками Товарищества собственников недвижимости являются наличие устава ТСН, в котором должна быть указана информация о наименовании данного юридического лица, содержащая слова «Товарищество собственников недвижимости». Так же в уставе должно быть обязательно указано место нахождения, предмет, цели деятельности ТСН, состав органов и их компетенция, и порядок принятия участников решений как основных, так и тех в котором обязательным условием является единогласие, либо большинство голосов. ТСН не отвечает по обязательствам своих членов, а участники ТСН не отвечают по его обязательствам. По решению участников ТСН оно может быть реорганизовано в потребительский кооператив.

В соответствии ст. 123.13 Гражданского Кодекса РФ ТСН является собственником своего имущества. Следовательно, общее имущество в много- квартирном доме, в том числе объекты общего пользования в дачных, огороднических и садоводческих некоммерческих товариществах принадлежат членам ТСН на праве общей долевой собственности, если иное не предусмотрено кодексами и федеральными законами РФ.

Состав имущества и порядок определения долей на это имущество устанавливается законом.

Членами товарищества собственников недвижимости могут стать физические и юридические лица, а так же объединения этих лиц.

ТСН охватывает более широкую группу объектов управления. В связи с изменениями ГК РФ, вступившими в силу с 1 сентября 2014 года объектами являются не только многоквартирные дома, но и нежилые помещения, дачные дома, садоводческие товарищества и участки, огороднические некоммерческие объединения, помещения в зданиях или в нескольких зданиях и т.д. Соответственно собственники ТСН теперь имеют возможность управления не только жилыми площадями, но и иными объектами недвижимости [6, с.65].

Немало важную роль в любом юридическом лице играет орган управления.

Так, например, в Товариществе собственников недвижимости создается единоличный исполнительный орган, который осуществляет свою власть в лице Председателя [7, с. 261]. А также избирается Правление – постоянно действующий орган, в котором основные задачи управления ТСН решаются коллегиально, по принципу большинства голосов, с предварительным обсуждением соответствующего вопроса.

К исключительной компетенции высшего органа ТСН относится вопрос об установлении обязательных платежей и членских взносов.

Важно отметить, что полномочия Правления могут быть досрочно прекращены по решению Председателя. Основаниями отобрания полномочий у постоянно действующего органа товарищество являются:

- грубое нарушение ими своих обязанностей;
- ненадлежащее ведение дел;
- наличие иных серьезных оснований.

Следует отметить, что право применения упрощенной системы обложения налогом было надлено только ТСЖ. У ТСН данное право отсутствует.

Таким образом, кроме специальных норм закона к данному виду юридического лица, созданному до момента изменения корпоративного законодательства, подлежат применению нормы ГК РФ о товариществах собственников недвижимости. Внедрение в гражданский оборот такой новой организационно-правовой формы как ТСН закономерно и необходимо,

но при этом это всего лишь разновидность некоммерческого товарищества как корпоративного юридического лица. Правовой статус ТСН должен регулироваться не только статьями ГК РФ, но и принимаемым в соответствии с ними специальным законом [8, с. 52]. Таким образом, в Гражданском кодексе Российской Федерации появилась новая организационно-правовая форма некоммерческих организаций, объединяющих владельцев любых видов недвижимого имущества независимо от места его нахождения. Данная категория мало применялась в обороте и на сегодняшний день отсутствует многообразие судебной практики относительно ее правового статуса.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 01.01.2020 г.) // «Собрание законодательства РФ», 05.12.1994 г., № 32, ст. 3301.
2. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 N 188-ФЗ (в ред. от 08.01.2020) // «Собрание законодательства РФ», 03.01.2005 N 1 (часть I) ст. 14.
3. Федеральный закон от 05.05.2014 N 99-ФЗ «О внесении изменений в главу 4 части первой Гражданского кодекса РФ и о признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации» // «Собрание законодательства РФ», 2014, № 19, ст. 2304.
4. Федеральный закон от 29.07.2017 N 217-ФЗ «О ведении гражданами садоводства и огородничества для собственных нужд и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (в ред. от 04.08.2018) // «Собрании законодательства РФ», 31.07.2017 г. N 31 (часть I) ст. 4766
5. Гражданский кодекс РФ. Подробный постатейный комментарий с путеводителем по законодательству и судебной практике. С учетом Федеральных законов № 333-ФЗ, 354-ФЗ, 497-ФЗ. Часть 1 [Текст] / отв. ред. Ю.Ф. Беспалов. М.: Проспект, 2017. 800 с.
6. Кириченко, О.В., Накушнова, Е.В., Кириченко, Л.П. К вопросу о сущности товарищества собственников недвижимости. / О.В. Кириченко, Е.В. Накушнова, Л.П. Кириченко // Российская юстиция. 2015. № 4. С. 64-66.
7. Нарышкин С.Е., Хабриева Т.Я., Абрамова А.И. [и др.]. Научные концепции развития российского законодательства: Монография [Текст]/ Отв. ред. академик РАН, д. ю. н., проф. Т.Я. Хабриева, д. ю. н., проф. Ю.А. Тихомиров. 7-е изд. доп. и перераб. М.: Юриспруденция, 2015. С. 259 – 269.
8. Свит Ю.П. Товарищество собственников недвижимости: проблемы правового статуса / Ю.П. Свит // Законы России: опыт, анализ, практика. 2015. № 7. С. 50 – 54.
9. Гражданское право: учебник: в 2 т. / Под ред. С.А. Степанова. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Проспект, 2017. 73 с.

МЕСТО ДОГОВОРА ФИНАНСОВОЙ АРЕНДЫ (ЛИЗИНГА) В СИСТЕМЕ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫХ ДОГОВОРОВ

Николаева Марина Андреевна

*студент, Московский финансово-юридический университет МФЮА,
РФ, г. Москва*

PLACE OF A FINANCIAL LEASE (LEASING) AGREEMENT IN THE SYSTEM OF CIVIL LAW CONTRACTS

Marina Nikolaeva

*Student, Moscow University of Finance and Law MFUA,
Russia, Moscow*

Аннотация. В статье рассматривается договор лизинга. Анализируются его особенности и правовая природа, определяется место данного договора среди других гражданско-правовых договоров. Приводятся различные точки зрения на этот вопрос.

Abstract. The article deals with the lease agreement. Its features and legal nature are analyzed, the place of this contract among other civil law contracts is determined. Different points of view on this issue are given.

Ключевые слова. Гражданское право, гражданско-правовые отношения, договор, договор лизинга.

Keywords. Civil law, civil relations, contract, lease agreement.

Договор аренды является одним из старейших институтов обязательственного права, относится к числу классических договоров гражданского права и в практике современного гражданского оборота является одним из наиболее востребованных договоров. Невозможно представить существование рыночной экономики без договора аренды, поскольку аренда оформляет отношения товарообмена, которые составляют основу гражданского оборота.

В условиях развития рыночных отношений в России востребованность участниками хозяйственного оборота договора аренды только растет. Из всех видов аренды можно выделить, ввиду особенностей правового регулирования, договор финансовой аренды. Анализ правовой природы отношений участников договора финансовой аренды позволяет высказать сомнение в определении законодателем места этого договора среди договоров аренды. При установлении содержания прав и обязанностей продавца и арендодателя в договорах купли-продажи и финансовой аренде через призму закрепленных гражданским законодательством принципов добросовестности и свободы договора, которые по-разному реализуются во всех обязательственных правоотношениях, можно усомниться в том, что главной целью договора финансовой аренды является передача имущества в пользование. Появление в законодательстве принципа добросовестности обуславливает необходимость в качественно иной оценке имущественных отношений, складывающихся в разных сферах правового регулирования. С переходом России к рыночному укладу экономики в законодательстве появились не свойственные ему прежде принципы правового регулирования хозяйственных отношений, среди которых: равенство и многообразие форм собственности, свободный выбор видов и форм экономической деятельности, саморегулирование хозяйственной деятельности, принцип договорных отношений и др.[7, с. 164] Формирование свободного рынка обусловило эволюцию договорного права, развитие гражданско-правовых механизмов вовлечения в оборот имущества, что закономерно повлекло рост использования конкретных правовых конструкций в процессе экономической деятельности участниками гражданских правоотношений. Необходимость привлечения инвестиций для многих организаций обуславливает использо-

вание не только существующих, но и новых форм договорного регулирования инвестиционных отношений. Вследствие кардинального реформирования законодательства в сфере регулирования экономической деятельности участники гражданского оборота имеют возможность выбрать договорную форму, позволяющую на законном основании привлечь заемные средства или иное имущество с целью развития производства и успешного осуществления экономической, в том числе предпринимательской, деятельности. Одним из способов финансирования бизнеса, обеспечивающих приобретение новых средств производства, является лизинг. Наряду с банковским кредитованием лизинг представляет собой комплекс имущественных отношений, складывающихся в связи с передачей имущества во временное пользование посредством вложения средств за определенную плату с условием возврата в основной капитал, что позволяет отнести лизинг к одной из форм инвестирования или кредитования [6, с. 31].

Более того, заключение договора финансовой аренды как альтернативы кредитного договора, имеет ряд преимуществ, к которым можно, прежде всего, отнести возможность возврата в короткие сроки стоимости основных средств; внесение арендной платы из дохода арендатора, полученного от эксплуатации оборудования; отсутствие обеспечительных мер (залога или поручительства), обычно используемых при банковском кредитовании.

На инвестиционную природу лизинга указывает также содержание преамбулы Федерального закона от 29.10.1998 № 164-ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)»[2], согласно которой целями закона являются развитие форм инвестиций в средства производства на основе финансовой аренды (лизинга), защита прав собственности, прав участников инвестиционного процесса, обеспечение эффективности инвестирования. Иными словами, лизинг, с позиции специального законодательства относится к договорам, направленным на привлечение денежных средств, инвестиций для развития предпринимательства, главным образом крупного и среднего бизнеса. Инвестиционная природа лизинга отмечается также в судебной практике.

Так, по условиям договора лизинга лизингодатель обязуется приобрести в собственность указанное лизингополучателем имущество (оборудование) у определенного лизингополучателя поставщика и предоставить названное имущество в лизинг лизингополучателю на условиях, предусмотренных договором, а лизингополучатель обязуется принять данное имущество в лизинг и уплачивать лизингодателю за пользование имуществом лизинговые платежи в порядке и сроки, определенные договором. Например, если лизингополучатель перечислил лизингодателю авансовый платеж по договору лизинга, то во исполнение договора лизинга между лизингодателем-покупателем, продавцом и лизингополучателем заключается договор поставки, по условиям которого продавец обязуется продать, а покупатель – приобрести в соответствии с выбором лизингополучателя имущество согласно спецификации. Во исполнение условий договора поставки покупатель перечисляет продавцу аванс, но обязательство по передаче товара в срок, согласованный договором поставки, продавцом не исполняется. При указанных обстоятельствах потерпевшими в результате неисполнения договора продавцом являются обе стороны договора лизинга – лизингодатель, который перечислил денежные средства с целью приобретения предмета лизинга продавцу, и лизингополучатель, который также перечислил авансовый платеж лизингодателю и на основании договора имеет право истребовать имущество у продавца, а в случае, когда имущество, являющееся предметом договора финансовой аренды, не передано арендатору в указанный в этом договоре срок, арендатор вправе, если просрочка допущена по обстоятельствам, за которые отвечает арендодатель, потребовать расторжения договора и возмещения убытков (п. 2 ст. 668 ГК РФ)[1]. Если же передача предмета лизинга не состоялась по обстоятельствам, за которые лизингодатель не отвечает, то при прекращении договора финансовой аренды вследствие нарушения поставщиком условий договора поставки и при наличии соответствующего договорного условия лизингодатель вправе удерживать денежные средства, полученные по договору лизинга от лизингополучателя, в той части, в какой это не нарушает правила ст. 15 ГК РФ о пределах возмещения убытков и ст. 1102 ГК РФ о недопустимости неосновательного обогащения[1].

Ошибочной является квалификация в описанных условиях сложившихся между сторонами правоотношения при заключении ими договора финансовой аренды, лизинговых платежей как платы за право пользования предметом лизинга. Иными словами, для разрешения возникшего между сторонами спора, применение общих положений о договоре аренды неправомерно, поскольку обе стороны договора – лизингодатель и лизингополучатель – являются потерпевшими от действий продавца лицами. В соответствии с разъяснениями, изложенными в постановлении Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 14.03.2014 № 17 «Об отдельных вопросах, связанных с договором выкупного лизинга», в договоре выкупного лизинга имущественный интерес лизингодателя заключается в размещении и последующем возврате с прибылью денежных средств, а имущественный интерес лизингополучателя – в приобретении предмета лизинга в собственность за счет средств, предоставленных лизингодателем, и при его содействии[4]. Приобретение лизингодателем права собственности на предмет лизинга служит для него обеспечением обязательств лизингополучателя по уплате установленных договором платежей, а также гарантией возврата вложенного. Иными словами, лизинговые платежи являются возмещением инвестиционных затрат лизингодателя и обязательны к уплате независимо от получения предмета лизинга во владение.

Итак, с юридической точки зрения лизинг – это финансовая аренда, в силу которой одна сторона – арендодатель – обязуется приобрести в собственность указанное другой стороной – арендатором – имущество и предоставить арендатору это имущество за плату во временное владение и пользование, как правило, для предпринимательских целей. В действительности перед нами лишь внешнее сходство с арендой. Содержанием договора лизинга является кредитная операция, при которой лизингодатель посредством заемных или собственных финансовых средств оказывает лизингополучателю финансовую услугу в приобретении имущества в собственность и за счет периодических лизинговых платежей, позволяющих по прекращении договора возместить стоимость имущества, а также получить лизингодателю доход в виде периодических платежей за использование лизингополучателем приобретенного имущества до перехода его в собственность лизингополучателя.

Таким образом, с экономической точки зрения лизинг представляет собой кредитное отношение, а именно товарный кредит в основные фонды. Отличием лизинга от товарного кредита является момент приобретения лизингополучателем имущества в собственность. Если при товарном кредите должник получает товар в собственность с момента его передачи, то по договору финансовой аренды, лизингополучатель приобретает право собственности на имущество лишь после его выкупа. Кроме того, суммы выплат основного долга по кредитному договору напрямую не относятся на себестоимость производимой продукции и выплачиваются из собственных средств организации.

В свою очередь, платеж по договору лизинга в полном объеме относится на себестоимость производимой продукции, уменьшая налогооблагаемую базу по налогу на прибыль, предоставляя налоговые льготы, способствующие развитию лизингового рынка услуг. Тем не менее, указанные различия обусловлены правовым регулированием отношений, возникающих при товарном кредите и финансовой аренде. По сути же, отношения, складывающиеся при лизинге, относятся к кредитным. Лизингодатель передает лизингополучателю имущество на определенный договором срок и за определенную плату, что по существу отвечает признакам кредитного договора: срочности, платности и возвратности. Сравнивая кредитные и лизинговые отношения, следует отметить, что договором финансовой аренды оформляются отношения по выдаче и расходованию денежных средств, в то время как в кредитном договоре заемщик лишь декларирует некие цели, на которые будут направлены денежные средства. Расходование предоставленных в кредит денежных средств можно контролировать только по факту.

Обращаясь к зарубежному опыту, следует отметить, что правовое регулирование лизинга в разных странах происходило нетождественным образом. Специфика национальных особенностей становления и развития лизинговых отношений, конечно, зависит от правовой

системы государства, степени влияния международных норм на внутреннее законодательство, а также от многих других обстоятельств.

Так, в ряде стран отсутствует специальное законодательство о лизинге (Венгрия, Нидерланды, Норвегия, Швейцария, Великобритания), в некоторых, напротив, приняты специальные нормативно-правовые акты о лизинге (Франция, Бельгия, Греция, Португалия, Турция) [8, с.25]. Во Франции и Швейцарии лизинг назван кредит-арендой, что также указывает на особую природу отношений, возникающих из договора лизинга. Приведенные аргументы подтверждают двойственную природу договора лизинга, что позволяет отнести договор финансовой аренды к смешанному договору, в котором присутствуют элементы кредитного договора и договора аренды. При этом кредитные отношения являются основными. Действительная воля сторон договора лизинга направлена на приобретение имущества за счет заемных денежных средств, возврат которых кредитор получает в виде арендных платежей, рассчитанных таким же образом, каким происходит расчет платежей за пользование кредитом. Некоторые исследователи также не соглашались с предложенной законодателем классификацией типов договора аренды, отмечая необходимость исключения из главы 34 ГК РФ договора финансовой аренды (лизинга), что связано с исключительной сложностью и многогранностью договорного отношения, возникающего между сторонами в результате заключения такого договора, а также исторической предопределенностью выделения договора финансовой аренды (лизинга) [5, с.31]. Действительно, в ситуации неисполнения договора купли-продажи, заключенного с целью приобретения имущества для передачи в лизинг продавцом, судам необходимо устанавливать содержание прав и обязанностей всех участников лизинговой сделки через призму закрепленных гражданским законодательством принципов добросовестности и свободы договора для обеспечения баланса защиты прав добросовестных участников правоотношения лизинга.

В связи с этим необходимо закрепить в специальном законодательстве о лизинге особые требования к исполнению обязанностей всех участников лизингового договора и к их ответственности, поскольку договорные отношения в сфере финансовой аренды требуют специального правового регулирования в рамках тех норм и правил, которые складываются в данных отношениях ввиду особой правовой природы таких отношений и имущества, передаваемого во временное пользование. Сказанное вызывает необходимость использования качественно иного подхода к выявлению особенностей реализации принципов добросовестности и свободы договора в финансовой аренде в целях выработки на их основе рекомендаций для правотворческих и правоприменительных органов. Заключение договора финансовой аренды (лизинга) должно одновременно обеспечивать реализацию интереса в получении и предоставлении кредита, а также в пользовании приобретенным за счет этих средств имуществом.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 18.03.2019) // «Собрание законодательства РФ», 29.01.1996, № 5, ст. 410.
2. Федеральный закон № 164 от 28.10.1998 «О финансовой аренде (лизинге)» (в ред. от 27.10.2017) // «Российская газета», N 1, 12.01.2015.
3. Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 14.03.2014 № 17 «Об отдельных вопросах, связанных с договором выкупного лизинга» // СПС «Консультант плюс» (дата обращения 10.02.2020).
4. Постановление Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 15 июля 2014 г. № 4664/13 // СПС «Консультант плюс» (дата обращения 10.02.2020).
5. Белов А. Финансовый лизинг и его возможности // «Внешняя торговля». 2015. № 13. С. 30-32.
6. Сергеев А.П. Гражданское право. Учебник // Москва. 2016. 450 с.
7. Шаталов С.С. Новая концепция юридической природы лизинговых отношений // Юрист. 2017. № 1 С. 23-28.

ОСОБО КВАЛИФИЦИРУЮЩИЕ ПРИЗНАКИ ТОРГОВЛИ ЛЮДЬМИ: ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ И ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ

Пархаева Кристина Вадимовна

*магистрант, Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения,
РФ, г. Санкт-Петербург*

Аннотация. В научной статье дается анализ проблемы применения особо квалифицирующих признаков торговли людьми, определяются основные тенденции и предложения совершенствования законодательства в этом направлении, что позволит наиболее эффективным образом обеспечить соблюдение прав лиц.

Abstract. In the article analyzes the problems of using specially qualified sales agents, as well as the main provisions and proposals for improving legislation in this area.

Ключевые слова: торговля людьми, человеческий трафикинг, особо квалифицирующие признаки, ч.3 ст.127.1 УК РФ, тяжкие последствия.

Keywords: human trafficking, human trafficking, especially qualifying signs, part 3 of article 127.1 of the Criminal Code of the Russian Federation, grave consequences.

Преступления, отраженные в положениях ст. 127.1 и 127.2 УК РФ также делятся на 3 разновидности. Данные посяательства предусматривают наличие основного, квалифицированного и особо квалифицированного состава. Указанное деление составов дает возможность подразделить степень опасности для общества деяний, схожих по характеру и установить наказание в каждом конкретном случае.

Положения ч. 2 ст. 127 УК РФ содержат квалифицирующие признаки рассматриваемого состава, часть третья этой же нормы отражает признаки особо квалифицирующего значения.[1] Все разновидности квалифицирующих и особо квалифицирующих признаков, отраженных в частях рассматриваемой статьи, можно поделить на группы: те, которые направлены на характеристику объекта и объективной стороны, другие – содержат характеристику субъекта и субъективной стороны. [2]

В ч. 3 данной нормы предусмотрены особо квалифицирующие признаки:

а) в результате неосторожности причиняется смерть пострадавшему, тяжкий вред здоровью или другие последствия;

Когда указанные последствия наступили в результате неосторожности, то это рассматривается как особо квалифицированный состав, предусмотренный п. «а» ч. 3 данной статьи. В этой ситуации не требуется использовать дополнительную квалификацию по ст. 118 или 109 УК РФ.

Мы предлагаем ввести такую редакцию рассматриваемого пункта: «причинившие в результате неосторожных действий тяжкий вред здоровью или смерть, или другие тяжкие последствия». Такая редакция будет отвечать современным требованиям законодательной техники.

Судебно-следственные органы уполномочены давать оценку иным тяжким последствиям. Это может быть заражение гражданина ВИЧ, совершение им самоубийства, имущественный вред в крупном объеме и прочее.

Другие тяжкие последствия выступают традиционно оценочной категорией. Если по отношению к пострадавшей стороне совершается убийство или сексуальное насилие, она заражается заболеваниями венерического типа, производится незаконный аборт, лицо доводится до акта самоубийства, то в каждой ситуации требуется использовать дополнительную квалификацию по соответствующей статье УК РФ. [3] Осуждение преступника происходит по совокупности норм. Главное условие – чтобы последствия имели связь с совершенным посягательством.

Понятие «тяжкие последствия» относится к числу оценочных признаков. Определение дается Н.И. Пановым. Он говорит, что данный термин можно охарактеризовать неопределенностью, отсутствием четких признаков, выраженных в фиксированной форме. Нормативные акты не содержат конкретизации оценочных понятий. По этой причине конкретизация происходит во время использования положений законодательства относительно определенной жизненной ситуации посредством оценки существенных признаков.

Нужно указать на то, что самостоятельное толкование оценочных понятий становится результатом злоупотребления со стороны органов, применяющих положения закона. В Уголовном кодексе следует отразить как можно меньше оценочных категорий. Точка зрения В.Г. Кудрявцева верна: «Если в законе четко определяются признаки составов посягательств, это влияет на последовательное исполнение предписаний, закрепленных в нем» [4].

Говоря о том, какие последствия выступают в качестве тяжелых, нужно указать, что данный вопрос решается в каждом случае отдельно. Н.Ф. Кузнецов указывает, что «тяжкие последствия имеют зависимость от степени и характера негативных изменений, произошедших в объекте. На такую оценку не будут влиять другие признаки, присущие составу посягательств» [5]. Авторы при определении особо квалифицирующих признаков продажи людей, говорят, что сюда следует относить гибель пострадавшего и его самоубийство, тяжелое заболевание, к примеру, СПИД, оставление в состоянии, опасном для жизни и другое.

Часть авторов считают, что данный список может быть дополнен исчезновением лица без вести, причинение тяжких повреждений, втягивание против воли в наркоманию, использование в отношении него истязаний, причинение вреда имуществу, тяжелое заболевание, проявившееся у родственников, самоубийство родителем проданного ребенка.

б) использование способов, связанных с опасностью для здоровья или жизни людей. В этом случае преступник понимает, что применяемый им метод несет в себе опасность для здоровья большого количества людей: используется оружие автоматического типа, газ и т.д.;

в) деяние совершается в составе организованной группы.

Особо квалифицирующим признаком торговли людьми выступает реализация посягательства организованной группой. Общественная опасность заключается в том, что такую группу довольно сложно разоблачить. Часто участниками подобных групп выступают служащие правоохранительной системы, органов контроля. Кроме того, подобные группы совершают преступления в отношении большого числа граждан, посягательствам присущ систематический характер.

Ст. 3 Дополнительной Конвенции об упразднении рабства, работорговли и институтов и обычаев, сходных с рабством, от 7 сентября 1956 года, [6] закрепляет уголовную ответственность за попытки перевозки или перевозку рабов при использовании транспортных средств, а также соучастие в подобных действиях. Также преступлением понимается искалечение, проставление клейма или другое воздействие на лицо с целью отметки нахождения в подневольном состоянии, освобождения от рабства, а также для наказания, равно как и соучастие в таких действиях.

Нужно отметить, что положения ст.127.1 УК РФ не прописывают в качестве квалифицирующего признака продажи человека, клеймение лица или обозначением посредством другого способа.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.12.2019) // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, № 25. Ст. 2954.
2. Есикова К.В. Торговля людьми: уголовно-правовые аспекты. // Юриспруденция в теории и на практике: Актуальные вопросы и современные аспекты. Сборник статей II Международной научно-практической конференции. - Пенза, 2019. С. 128-130.
3. Пешков Д.В. К вопросу о толковании квалифицирующего признака «тяжкие последствия, иные тяжкие последствия» в статьях Особой части УК РФ. // Расследование преступлений: проблемы и пути их решения. 2013. № 1 (1). С. 143-153.

4. Кудрявцев В.Н. Общая теория квалификации преступлений.-2-е изд., перераб. и доп. - М., 2001. -С.117.
5. Кузнецова Н. Ф. Значение преступных последствий для уголовной ответственности. - М.,1958. -С.106.
6. Дополнительная конвенция об упразднении рабства, работорговли и институтов и обычаев, сходных с рабством (Заключена в г. Женеве 07.09.1956) // Ведомости ВС СССР. 20 апреля 1957 г. №8. Ст. 224.

ДОГОВОР РОЗНИЧНОЙ КУПЛИ-ПРОДАЖИ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ РОССИИ

Романова Татьяна Андреевна

*студент, Московский финансово-юридический университет МФЮА,
РФ, г. Москва*

RETAIL SALE AGREEMENT IN RUSSIAN CIVIL LAW

Tatyana Romanova

*Student, Moscow University of Finance and Law MFUA,
Russia, Moscow*

Аннотация. Статья посвящена детальному исследованию нормативно-правового содержания договора розничной купли-продажи. Анализ положений действующего российского законодательства и источников научной правовой литературы позволили определить «первостепенные» проблемы его реализации, наличие которых доказывается материалами судебной практики и соответствующими статистическими данными. Представлен ряд тезисов и рекомендаций, целью которых выступает ликвидация и эффективное разрешение установленных правовых «дефектов».

Abstract. The article is devoted to a detailed study of the regulatory and legal content of the contract of retail sale. Analysis of the provisions of the current Russian legislation and sources of scientific legal literature has made it possible to determine the «primary» problems of its implementation, the availability of which is proved by the materials of judicial practice and the relevant statistical data. A number of theses and recommendations are presented, the purpose of which is the liquidation and effective resolution of the established legal «defects».

Ключевые слова. Розничная торговля, покупатель, товар, целевой характер, потребитель, субъектный состав, предпринимательская деятельность, продавец, форма заключения.

Keywords. Retail trade, buyer, goods, target character, consumer, subject composition, entrepreneurial activity, seller, form of imprisonment.

Договор розничной купли-продажи является одним из наиболее часто заключаемых в экономически-хозяйственных отношениях видом гражданско-правовых договоров. Активное проведение экономических реформ, безусловная свобода в предпринимательской деятельности, развитость конкуренции и хозяйственных связей, сложность технологического производства, закрепление многообразия форм собственности, повышение уровня жизни населения – все эти условия, а также ряд иных повлияли на стремительное развитие института розничных правоотношений в нашей стране. Каждый второй гражданин РФ ежедневно становится его участником в качестве розничного покупателя или продавца, совершая сделки мелко-бытового характера. Так, весомость роли розничной торговли на отечественном потребительском рынке подтверждается и статистическими данными, согласно которым торгово-розничный оборот в РФ с 2016 г. до 2017 г. возрос в 1,2 раза (с 19 685, 9 триллиона руб. до 29,804 триллиона руб.), что является достаточно высокой позитивно-экономической тенденцией [5, с. 695]. Однако необходимо подчеркнуть и то, что детальный анализ судебной практики по исследуемой правовой категории, доказывает наличие ряда юридических коллизий и пробелов, существование которых создаёт некоторые затруднения и неопределенности в её применении.

Легальное понятие договора розничной купли-продажи изложено в Гражданском Кодексе РФ (далее - ГК РФ), а именно в ч.1 ст.492, согласно которой одна сторона (продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность по продаже товаров в розницу) обяза-

ется передать другой стороне (покупателю) товар, предназначенный для личного, семейного, домашнего или иного использования, не связанного с предпринимательской деятельностью [1]. Выше приведенное определение регламентирует следующие отличительные черты договора розничной купли-продажи от иных её видов:

во-первых, субъектный состав договорного правоотношения; во-вторых, особый целевой характер. Сторонами в исследуемом виде гражданско-правовой категории выступают продавец и покупатель. Причём, продавцом может быть лишь юридическое лицо или индивидуальный предприниматель с соблюдением условия о том, что указанные субъекты договорного обязательства занимаются предпринимательской деятельностью по продаже продукции в розницу в установленном законом порядке. Что касается покупателя, то российское законодательство не даёт чётких предписаний по данному вопросу, из чего следует, что в его качестве может выступать как физическое, так и юридическое лицо. Как правило, покупателями по вышеназванному виду договора выступают именно граждане, цель действий которых заключается в удовлетворении своих «обывательских» потребностей и нужд. Однако, такая возможность в полном объёме предоставляется и юридическим лицам, если те приобретают товары, используя их при этом не для предпринимательской деятельности. Так, предприятие может приобретать организационную технику, офисную мебель и иные товары, необходимые для обеспечения его функционирования и не связанные с хозяйственно-экономическим направлением деятельности последнего – извлечением прибыли [4, с. 291]. Более того, в случае, если в рассматриваемые договорные отношения вступает гражданин в роли розничного покупателя, то его права и законные интересы регулируются и подлежат охране со стороны положений Закона РФ «О защите прав потребителей», где под потребителем понимается гражданин, имеющий намерение заказать или приобрести либо заказывающий, приобретающий или использующий товары (работы/услуги) исключительно для личных, семейных, домашних и иных нужд, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельностью [2]. Вместе с тем, деятельность юридических лиц, направленная на надлежащее исполнение условий договора розничной купли-продажи, ни при каких обстоятельствах не попадает под сферу влияния указанного нормативно-правового акта.

Следовательно, действие норм ГК РФ о договоре розничной купли-продажи по субъектному составу значительно шире, чем их перечень, предусмотренный Законом РФ «О защите прав потребителей». Данный вопрос является предметом дискуссий в научной литературе, так как ряд авторов придерживаются позиции, согласно которой необходимо расширить предмет регулирования Закона РФ «О защите прав потребителей» презумпцией того, что юридическое лицо признается в качестве полноправного потребителя на территории РФ [6, с. 640]. При условии, что последнее должно прямо оповестить об этом контрагента по договору розничной купли-продажи в момент его заключения, а также подтвердить свое заявление доказательствами, прямо свидетельствующими об отсутствии у него какой-либо коммерческой заинтересованности в использовании получаемой продукции. Необходимо подчеркнуть и то, что анализируемое договорное обязательство носит публичный характер, что исключает у продавца всякую возможность оказывать предпочтение одним покупателям перед другими либо заключать договор розничной купли-продажи на более выгодных условиях с кем-то из обратившихся в отдельности, за исключением случаев предусмотренных законодательством РФ.

Немаловажным отличительным признаком договора розничной купли-продажи от оптовой выступает его конечная цель - предмет, приобретаемый в порядке розничной торговли, должен быть использован исключительно в личных, семейных, домашних и иных целях, которые не связаны с предпринимательской деятельностью. Однако в научной литературе существует и иная точка зрения, согласно которой товары, приобретаемые по правилам исследуемого правового института, могут быть использованы покупателями для предпринимательской деятельности, если их объем (количество полученного по договору) не превышает нормально необходимого для личного, семейного и домашнего использования [4, с. 279].

Основной практической проблемой при оспаривании договоров розничной купли-продажи выступает отсутствие реальной возможности в определении намерений покупателя на приобретаемый товар. Кроме того, часто возникают ситуации, когда тот или иной товар одновременно является товаром для удовлетворения как лично-бытовых, так и коммерческих хозяйственных потребностей. К примеру, гражданин, осуществляющий перевозку пассажиров и грузов в качестве ИП, приобретает новый автомобиль. Причём, данное транспортное средство он использует как для удовлетворения своих «обывательских» потребностей, так и для получения финансовой прибыли. Как правило, судебная практика по рассматриваемому «осложненному» положению склоняется к тому, что отношения сторон такого договорного обязательства все же подлежат урегулированию на основании норм о розничной купле-продаже[3].

К актуальным вопросам правоприменительной практики можно отнести и форму совершения договора розничной купли-продажи. В частности, согласно законодательству РФ, его следует считать заключенным надлежащим образом с момента выдачи продавцом покупателю кассового или товарного чека, а также иного документа, подтверждающего оплату приобретаемого товара. Где под «иным документом» понимается эксплуатационная документация, в которой сделана отметка об оплате, или контрольная лента к кассовому аппарату. Однако, ряд научных деятелей – М.И. Брагинский, В.В. Витрянский предполагают, что форма рассматриваемого договорного обязательства находится в прямой зависимости от момента его исполнения [4, с. 215]. Так, в случае реализации договора розничной купли-продажи в момент его заключения (незамедлительное исполнение) – он подлежит совершению лишь в устной форме, за исключением сделок, для которых в ГК РФ предусмотрена нотариальная или простая письменная форма.

Вместе с тем, покупатели имеют право ссылаться на соответствующие показания свидетелей для подтверждения факта наличия договорного отношения, а также отдельных его условий, которые впоследствии оцениваются судьей в совокупности с учетом иных доказательств собранных по делу. Письменная форма (кассовые/товарные чеки и иные документы), в свою очередь, должна соблюдаться при наличии временного разрыва между моментом заключения вышеназванного договора и моментом его фактической реализации. Например, при доставлении товара покупателю по месту его жительства или иному указанному им адресу, товар подлежит принятию со стороны последнего при наличии соответствующего сопроводительного документа (квитанция, извещение) на товар. Если же условия договора розничной купли-продажи определены продавцом в формулярах или иных стандартных формах и могли быть приняты другой стороной не иначе как путем присоединения к предложенному договору в целом, такое договорное обязательство носит характер «присоединения» и должно совершаться исключительно в письменной форме. На основе всего вышеизложенного можно сделать следующие выводы: чёткое отграничение розничной купли-продажи от иных её видов имеет не только сугубо теоретические, но огромное практическое значение, как для гражданского права, так и для иных смежных с ним отраслей – налогового, административного и прочих. Договор розничной купли-продажи на сегодняшний день является «главенствующим» инструментом развития цивилизованного рынка потребительских товаров, предопределяющим процесс их эффективного обращения и выступает финальной правовой формой торгового обслуживания всего населения. Посредством исследуемого договорного обязательства совершается большая часть хозяйственно-экономических сделок на территории РФ, что подтверждает необходимость в более детальной нормативно-правовой регламентации его специфических черт. В частности, по нашему мнению, отечественному законодателю следует обратить особое внимание на следующие вопросы:

1. Ликвидировать имеющиеся коллизии ГК РФ с Законом РФ «О защите прав потребителей» в части субъектного состава договора розничной купли-продажи (признать юридическое лицо в качестве полноправного потребителя на территории РФ);

2. Внедрить «реальный» комплекс способов и средств контроля в определении намерений покупателя на приобретаемый по договору розничной купли-продажи товар (установить

обязанность продавца запрашивать подтверждающую письменную документацию или использовать свидетельские показания – отчеты о целевом назначении приобретаемого товара юридическим лицом и пр.; учитывать свойства и объемы передаваемых товаров, исключающих их использование в «бытовых» целях и др.)

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 18.03.2019) // «Собрание законодательства РФ», 29.01.1996, № 5, ст. 410.
2. Закон Российской Федерации от 07.02.1992 № 2300-1 «О защите прав потребителей» (ред. от 01.10.2019) // Собрание законодательства Российской Федерации, 15.01.1996, № 3, ст. 140.
3. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 28.06.2012 № 17 «О рассмотрении судами гражданских дел по спорам о защите прав потребителей» // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации, № 9, сентябрь, 2012.
4. Договорное право. Общие положения /М.И. Брагинский, В.В. Витрянский. М. СТАТУТ. 2015. 426 с.
5. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации с постановочными материалами. / Е.Л. Забарчук. М.: Экзамен. 2016. 960 с.
6. Бочарникова М. И. Особенности защиты прав потребителей в договоре розничной купли-продажи // «Молодой ученый». 2016. №28. С. 640-641.

ПРИНЦИПЫ СВОБОДЫ ДОГОВОРА В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

Сидорова Анна Юрьевна

магистрант Университета Синергия,
РФ, г. Благовещенск

Как нам известно, договор является одной из наиболее древних правовых конструкций. Развитие разнообразных форм общения между людьми выдвинуло потребность в предоставлении им возможности по согласованной сторонами воле использовать предложенные законодателем или самим создать правовые модели. Такими моделями и стали договоры (контракты).

Тенденция к повышению роли договора, характерная для всего современного гражданского права. В современной России данная тенденция также стала проявляться во все возрастающем объеме.

ГК РФ не только провозгласил «свободу договоров», но и создал необходимые гарантии для ее осуществления. Признание со стороны ГК РФ возросшей значимости договоров нашло свое формальное выражение в том, что только во второй его части из общего числа 656 статей, регулирующих отдельные виды обязательств, около 600 посвящено отдельным видам договоров.

Свобода заключения договора – это важнейший принцип гражданского законодательства. Имея свободу в данной области, участники правовых отношений получили возможность самостоятельно выбирать своих будущих контрагентов, выбирать условия договора и порядок реализации.

Однако абсолютная свобода договора является скорее утопической идеей, чем объективной действительностью. Государственное регулирование должно обеспечивать, с одной стороны, необходимые условия для функционирования рыночных механизмов, а с другой – приемлемые рамки их действия. Поэтому ограничения принципа свободы договора необходимы.

Поскольку договор служит идеальной формой активности участников гражданского оборота, исследование принципов свободы, а в частности принципа свободы договора является весьма актуальным в современных условиях.

Теперь стоит сказать о генезисе такого явления как свобода договора. Как нам известно, развитие договорных отношений берет свое начало со времен древнего Рима, где были выработаны основные категории и понятия гражданского права, а также и основные принципы заключения договора. Многие страны использовали римскую модель как образец в своем гражданском законодательстве, и договорные отношения развивались уже по общепризнанным нормам и принципам всего мира.

Говоря о России, стоит сделать ссылку на мнение профессора И.А. Зенина, который писал: «Российская империя, относясь к англо-саксонской модели управления, не искала легких путей, и вырабатывало собственные категории в гражданском праве, отражая специфику общественных отношения того периода». Что же касается именно гражданского - правового договора и специфики принципа свободы его заключения, то необходимо определить, что понималось под договором в дореволюционном гражданском праве.

Под договором в русском гражданском праве подразумевалось «такое юридическое отношение, устанавливаемое добровольным соглашением двух или более лиц, в котором одни приобретают право требовать от других совершения или не совершения известного действия. Таким образом, договорное обязательство отличается от других обязательств тем, что возникновение юридического отношения немислимо без воли, ведома и согласия обеих сторон, а характер отношений должен быть имущественным – приобретение, изменение, прекращение прав, носящих имущественный характер. Поэтому верховным началом во всей этой области является принцип договорной свободы.

Меновое хозяйство, свобода личности, труда, свобода избрания занятий, свобода передвижения, промышленности, рынка и конкуренции - вот те важные факторы, на которых развивались договорные отношения, основанные на принципе свободы договора.

Все требования к действительности договора, в том числе и ограничения свободы договора, установленные гражданскими законами Российской империи, можно объединить в несколько групп.

Первая группа требований относится к субъектам договорных отношений. По общему правилу договоры должны были заключаться по взаимному согласию сторон, т.е. договор являлся актом выражения свободной воли. Воля человека могла быть признана несвободной по естественным причинам, например, когда его физическое состояние позволяет предположить отсутствие у него ясного сознания своих действий и их возможных последствий. Это относится к детям и к лицам, страдающим умственными расстройствами.

Вторая группа требований относилась к объектам договорных отношений. Прежде всего, закон позволял заключение лишь таких договоров, предметом которых являлось имущество или действия лиц. Личное - неимущественное право предметом договора быть не могло»

Третья группа требований относилась к условиям договора. Закон, предоставляя на волю сторон включать в договор условия, ему не противоречащие, находил в некоторых случаях необходимым внести некоторые ограничения. Иногда они делались в форме прямого запрещения: «Недвижимые частные имущества запрещается отдавать в наем сроком свыше 12 лет». (Ст. 1692 Свода русских гражданских законов).

Еще одна группа требований была связана с целью договора. В этом случае предусматривалась невозможность пересечения цели договора с охраной интересов государства и общественного строя, охраной публичных интересов с одной стороны или - с другой стороны - с охраной интересов частных лиц.

Последняя, пятая группа требований, установленных законом в отношении свободы договора, была связана с согласием договаривающихся лиц. Под понятием «согласие сторон» закон подразумевал вполне сознательное и свободное волеизъявление каждого из вступающих в договорные отношения лиц. Сознание - это необходимое условие свободы согласия, т.к. при отсутствии сознания воля не может быть признана свободной».

Перечисленные ограничения принципа свободы договора в дореволюционном праве отражают специфику развития общественных отношений того времени.

В современной России свобода договора вместе с равенством участников гражданских правоотношений и рядом иных принципов относится статьей 1 ГК РФ к числу основных начал гражданского законодательства.

Субъекты гражданских правоотношений свободны в заключении договора. При этом понуждение к заключению договора не допускается за исключением случаев, когда обязанность заключить договор предусмотрена законом или добровольно принятым обязательством (п. 1 ст. 421 ГК). Тем самым Кодекс отвергает господствовавшую на протяжении многих лет систему типовых договоров.

Гражданский кодекс РФ не только провозгласил принцип свободы договора (ст.1 ГК), но закрепил и раскрыл его в конкретных нормах о договорах. Отправные положения о свободе договора даны в ст.421 ГК, где установлено, что стороны свободны как в заключении договора, так и в определении его условий. При этом стороны могут заключать договор, как предусмотренный, так и не предусмотренный законом. Договор становится доступен каждому, любой может свободно выбирать контрагента и определять условия договора по соглашению с ним. Таким образом осуществляется одно из основных условий рыночной экономики - свобода договора.

Важно понимать, что Гражданский кодекс не только декларирует, но и гарантирует свободу договоров. Прежде всего такие гарантии выражаются в признании недействительными сделок, совершенных под влиянием обмана, насилия, угрозы, злонамеренного соглашения представителя одной стороны с другой стороной или вследствие стечения тяжелых

обстоятельств на крайне невыгодных для себя условиях, чем другая сторона воспользовалась (кабальная сделка).

Гарантии свободы договоров наиболее широко представлены в антимонопольном законодательстве. В частности, это относится к ст. 5 Закона «О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках», посвященной злоупотреблению хозяйствующим субъектом своим доминирующим положением на рынке, и особенно к ст. ст. 18 - 20 и сл. Закона, устанавливающим конкретные принудительные меры, которые применяются в случаях нарушения требования свободы договоров. В новой редакции Закона РСФСР «О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках» установлен запрет объединениям коммерческих организаций (союзам или ассоциациям), хозяйственным обществам и товариществам осуществлять координацию предпринимательской деятельности коммерческих организаций, которая имеет либо может иметь своим результатом ограничение конкуренции.

Раскрытие сущности свободы договоров способно содействовать предусмотренное в антимонопольном законе соотношение двух коррелирующих понятий: конкуренция и недобросовестная конкуренция. Имеется в виду, что конкуренцией признается состязательность «хозяйствующих субъектов», когда их самостоятельные действия эффективно ограничивают возможность каждого односторонне воздействовать на общие условия обращения товаров на соответствующем товарном рынке, а недобросовестной конкуренцией - любые направленные на приобретение преимуществ в предпринимательской деятельности действия «хозяйствующих субъектов», которые противоречат положениям действующего законодательства, обычаям делового оборота, требованиям добросовестности, разумности и справедливости и могут причинить или причинили убытки другим хозяйствующим субъектам - конкурентам либо нанесли ущерб их деловой репутации.

Наряду с гражданско-правовыми средствами обеспечения свободы договоров используются и такие, которые содержатся в других отраслях права. В частности, новый Уголовный кодекс РФ включил две заслуживающих особого внимания статьи. Одна из них - ст. 178 УК «Монополистические действия и ограничение конкуренции» - предусматривает ответственность за такие преступления, как установление «монополюно высоких или монополюно низких цен, а равно ограничение конкуренции путем раздела рынка, ограничения доступа на рынок, устранения с него других субъектов экономической деятельности, установления или поддержания единых цен». Другая - ст. 179 УК («Принуждение к совершению сделки или к отказу от ее совершения») посвящена принуждению к «совершению сделки или к отказу от ее совершения под угрозой применения насилия, уничтожения или повреждения чужого имущества, а равно распространения сведений, которые могут причинить существенный вред правам и законным интересам потерпевшего или его близких».

Свобода договора вообще и свобода заключения конкретного договора не может быть абсолютной, так как человек, живя в обществе, не может быть абсолютно свободен. Он должен соблюдать правила этого общества, по которым свобода одного не должна нарушать свободы другого.

Поэтому закон устанавливает пределы свободного волеизъявления участников гражданского оборота, желающих вступить друг с другом в договорные отношения. На наш взгляд, основанием для вмешательства государства в регулирование договорных отношений могут быть положения ч.2 п.2 ст.1 ГК РФ, а именно: необходимость защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечение обороноспособности страны и безопасности государства.

В то же время, устанавливая рамки дозволенного поведения участников договорных правоотношений, государство должно ограничить свое произвольное вмешательство в частные дела, чтобы избежать возврата к существовавшим ранее командно-административным методам управления экономикой.

Прежде всего такие исключения относятся уже к основному вопросу - о свободе заключения договора. Так, законодатель определяет случаи обязательного заключения догово-

ра, что является также ограничением свободы договора, например, договоров для обеспечения государственных нужд, обязывает стороны соблюдать императивные предписания, которые не могут не учитываться партнерами по договору.

Как уже неоднократно отмечалось, в нашей стране в течение длительного времени ситуация в гражданском обороте была прямо противоположной той, которая закреплена в новом Кодексе: общим правилом служило обязательное заключение договоров, а то, что укладывалось в рамки свободы договоров, составляло лишь исключение. Имеется в виду, что действительно свободным можно было считать лишь заключение договоров во взаимоотношениях с участием граждан. Во всех других случаях свободное заключение договоров было возможным, главным образом, только в крайне редких случаях, когда предметом договора служили товары, работы и услуги, изъятые из планового распределения и по этой причине реализуемые по усмотрению соответственно изготовителя товаров (снабженческо-бытовой организации), предприятия, выполняющего работы или оказывающего услуги, и др.

Статья 445 ГК относится к числу тех, которые, не определяя сферы своего действия, ограничились ссылкой к соответствующим, изданным на этот счет нормам. Придавая особое значение самому принципу договорной свободы, составляющему основу современного договорного права в стране, указанная статья предусмотрела: обязательное заключение договора возможно лишь при условии, если соответствующая норма принята на уровне ГК РФ или иного закона.

Гражданское законодательство включает не только ограничения свободы договоров, но и пределы таких ограничений. Речь идет о п. 2 ст. 1 ГК, который, провозгласив свободу участников оборота в установлении своих прав и обязанностей на основе договора и в определении любых, не противоречащих законодательству условий договора, допускает ограничение гражданских прав исключительно на основании федерального закона и вместе с тем содержит определенный перечень целей, для достижения которых ограничения могут быть введены. В этот перечень входят защита основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечение обороны страны и безопасности государства.

Закрепление в ГК определенных рамок для введения соответствующих ограничений может иметь значение, в частности, при возникновении спора, связанного с «юридической невозможностью» исполнения обязательства. Имеются в виду случаи, когда нормативным актом, принятым органом государственной власти, введены запреты, соблюдение которых исключает для должника возможность исполнить обязательство. В таком положении может, например, оказаться фирма, импортирующая товары, ввоз которых в страну был впоследствии запрещен, или предприниматель, лишенный лицензии. Суд, разрешающий споры, возникшие в связи с недопоставкой, будет в данной ситуации оценивать законность соответствующего акта, руководствуясь исходными положениями п. 3 ст. 1 Кодекса.

Значение договорной свободы в конечном счете сводится к тому, что участникам оборота предоставляется возможность решить, будет ли заключен между ними договор, а если будет, то каким станет его содержание. Вместе с тем индивидуальная свобода, составляющая основу свободы договоров, относительна. Принимая соответствующее решение, граждане и юридические лица должны руководствоваться существующими на этот счет законами. Закон в таком случае выступает в роли ограничителя свободы договоров.

Действующие в стране нормы определяют необходимость облекать гражданские отношения в форму договора и соблюдать порядок его заключения; в отдельных случаях они формулируют прямо или косвенно условия договоров (например, о цене, качестве и др.), а также предусматривают последствия нарушения контрагентами принятых на себя обязательств.

Приведенные и все иные ограничения свободы договоров могут быть сведены в две группы. В одних случаях такие ограничения являются негативными, а в других - позитивными. Первые предполагают выделение в законе случаев, при которых заранее предусмотрено, между кем и какие договоры заключаться не могут. А вторые имеют в виду обязательное

заключение договоров и (или) обязательное включение в них определенных условий. Те и другие ограничения могут проводиться как по субъектам, так и по объектам.

Итак, в заключении важно сказать, что принцип свободы договора заключается в том, что граждане и юридические лица свободны в заключении договора, и понуждение его заключить допускается только в случаях, предусмотренных ГК и иными законами или добровольно принятым обязательством.

Граждане и юридические лица свободны в заключении договора, и понуждение его заключить допускается только в случаях, предусмотренных ГК и иными законами или добровольно принятым обязательством. Таким образом, понуждение к договору может вводиться только законами и не должно устанавливаться актами Правительства РФ, а тем более - министерств и агентств.

Свобода договора означает, что стороны самостоятельно определяют своих партнеров с учетом имеющейся информации об их профессиональности, надежности и предлагаемых ими условиях. Нет правовых препятствий для заключения договоров с иностранными фирмами и гражданами, действующими на территории Российской Федерации с соблюдением установленного порядка. Однако условия таких договоров могут иметь особенности в отношении расчетов и ответственности иностранного партнера. Эти особенности изучаются в курсах международного частного права.

ГК заметно расширил перечень регулируемых договоров по сравнению с ранее действовавшим законодательством. При этом субъекты гражданского права могут заключать как предусмотренные, так и не предусмотренные законодательством договоры. Возможны соглашения, содержащие элементы договоров разного рода, так называемые смешанные договоры, и они получили в современных условиях заметное распространение.

Наконец, и это наиболее важное проявление свободы договора, стороны вправе определять условия заключаемого договора по собственному усмотрению с учетом, естественно, реального состояния рынка и своих хозяйственных и финансовых потребностей и возможностей. Стороны определяют также порядок заключения договора: самостоятельно, через представителя, на конкурсной основе и т.д.

Однако свобода договора не означает полную самостоятельность сторон при его заключении и определении его условий. Действующее законодательство содержит немало число императивных норм, обязательных для граждан и юридических лиц при совершении ими договоров и выработке их условий. Установление таких норм отражает общегосударственные интересы, особенность отдельных групп договоров и необходимость защиты прав других участников имущественного оборота.

Таким образом, можно сделать вывод, что в цивилистике не существует абсолютной свободы договора. Наложённые императивные ограничения на свободу договора направлены на защиту субъектов хозяйственной деятельности, в тех ситуациях, когда существует объективная возможность ущемления интересов одного из субъектов договорных отношений, и такое ограничение направлено на защиту интересов данного субъекта.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 г. // Российская газета. 1993. 25 декабря.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая от 30 ноября 1994 г. (ред. от 30.12.2008) // Справочная правовая система Консультант Плюс.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26 января 1996 г. (ред. от 30.12.2008) // Справочная правовая система Консультант Плюс.
4. Закон РСФСР от 22.03.1991 № 948-1 «О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках» (ред. от 26.07.2006) // Справочная правовая система Консультант Плюс.
5. Богданова Е. Понуждение к заключению договора // Право и экономика. 2005. № 1

6. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Общие положения (Книга 1). – М.: Статут, 2001.
7. Витрянский В.В. Гражданский кодекс о договоре // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. – 1999. – № 10.
8. Гражданское право.: В 2 Т. Том 1: Учебник / Под ред. Е.А. Суханова. – М.: Волтерс Клувер, 2007.
9. Гражданское право. Часть первая: Учебник / Отв. ред. В.П. Мозолин, А.И. Масляев. – М.: Юрист, 2005.
10. Денисов С.А. Преимущественное право на заключение договора как институт, устанавливающий пределы свободы заключения договора // Законодательство. 1997. № 2.
11. Евдокимов Д. К вопросу принципа свободы договора // Юридическая практика. 2008. № 3.

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИКО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПЛАТЕЖНЫХ КАРТ И ИНЫХ ЭЛЕКТРОННЫХ СРЕДСТВ ПЛАТЕЖА В РОССИИ

Уначев Темирлан Чаримович

студент Высшей школы государственного аудита МГУ имени М.В. Ломоносова, РФ, г. Москва

Платежные карты получили повсеместное распространение во всем мире в процессе развития технического прогресса. На сегодняшний день приоритет отдается использованию безналичного денежного обращения. При этом уменьшается с помощью различных государственных мер наличное обращение денежных средств. Данные тенденции в определенной мере связаны с противодействием преступности в данной сфере. Не вызывает сомнения, что совершение хищений путем использования платежных карт существенно сложнее, чем совершение других видов хищений.

Для совершения подобного рода противоправных действий виновному необходимо обладать специальными знаниями, определенным уровнем подготовки, навыками социальной инженерии, различными вспомогательными механизмами (средствами), без которых совершение правонарушения либо преступления в зависимости от их должной квалификации в некоторых ситуациях невозможно. На основании этого, возможно сделать вывод о том, что совершение подобного рода хищений невозможно без должной подготовки и наличия специальных навыков, в связи с чем, круг подозреваемых может стремительно сужаться.

Кроме того, несмотря на те обстоятельства, что безналичные расчеты на территории Российской Федерации вправе осуществлять как юридические, так и физические лица, обычно, безналичным путем рассчитываются чаще всего, именно юридические лица. Граждане в большинстве случаев используют наличный расчет, а в менее распространенных ситуациях производят платежи с помощью банковских карт, как правило, не задумываясь о том, какой способ расчетов они применяют. [2, с. 75].

Кроме того, сложилась некоторая статистика в России по использованию платежных карт, несмотря на их недавнее распространение и неточную правовую регламентацию. Данные подсчеты оценивали, такие ученые, как Филлимонов и Архипов, в работах которых отражается, что, согласно данным Банка России, за 6 месяцев 2014 года в нашей стране совершено 4 284,8 млн операций с использованием платежных карт эмитентов-резидентов и нерезидентов на общую сумму 13 616,5 млрд руб. Держатели банковских карт стали активнее оплачивать покупки и услуги безналично. Во II квартале 2015 года этот показатель составил 87% в среднем по стране (при 82% во II квартале 2014 года). [3].

Доля держателей банковских карт в России, т.е. показатель проникновения среди населения, во II квартале 2015 года увеличилась по сравнению с аналогичным периодом в 2014 году и составила 69% (при 67% во II квартале 2014 года). Число физических лиц, которые используют банковские карты исключительно для снятия наличных в банкоматах, продолжает снижаться с каждым годом: за последние 4 года этот показатель сократился с 37% до 8%. Россияне все чаще используют банковскую карту для оплаты товаров и услуг, безналичная оплата прочно вошла в повседневную жизнь. Результаты исследования показали, что наиболее популярной операцией (исключая снятие наличных) является оплата услуг мобильной связи: более половины держателей карт в возрасте 25 - 45 лет (58%) пользуются этой возможностью. Второй по популярности операцией является оплата товаров в магазинах (49%), на третьем и четвертом местах - оплата товаров и услуг в сети Интернет (35%) и коммунальных услуг (32%) [4. С.50].

В свою очередь, Архипов отмечает, что платежные карты вошли в обиход подавляющего большинства людей. Количество эмитированных платежных карт, как и количество проводимых с их помощью операций, неуклонно растет. Так, по сведениям Банка России, в 2014 г. эмитировано 226 967 тыс. единиц банковских карт, а общий объем операций с ис-

пользованием банковских карт в 2014 г. составил 34 649 946 млн руб. В 2015 г. эти цифры выросли до 242 896 тыс. единиц карт и 39 703 451 млн руб. соответственно [1. С.25-29].

Переходя к анализу платежной карты, необходимо отметить, что на сегодняшний день данное понятие зачастую встречается в различных законодательных актах, но единая законодательная дефиниция данного понятия отсутствует. Необходимым представляется рассмотрение теоретических подходов к определению данного понятия, в результате чего, нами будет предложено собственное определение «платежной карты».

Самым распространенным является следующее определение: Платежная карта — это инструмент для совершения ее держателем операций с денежными средствами, находящимися у эмитента в соответствии с законодательством Российской Федерации и договором с эмитентом. На наш взгляд, данное определение следует считать неполным.

С другой стороны, некоторые определяют платежную карту, как идентификационную карту, позволяющую ее владельцу электронным переводом денежных средств, производить различную оплату. Данное определение, по нашему мнению, не отражает всей сущности и содержания столь распространенного понятия.

В рамках данной работы, под термином платежной карты предлагаем понимать, персонализированное средство платежа, эмитированное кредитной организацией в соответствии с законодательно установленными правилами об эмиссии платежных карт, которое позволяет клиенту совершать различного рода денежные операции, которые располагаются на счете клиента в форме оплаты или аккумулирования средств на ней в соответствии с договором, заключенным между эмитентом и клиентом. Данное определение отражает признаки платежной карты в наиболее полном объеме.

Сама по себе платежная карта в форме пластиковой субстанции, не имеет ценности, а является лишь ключом, который открывает доступ к денежным средствам, расположенным на соответствующем счете клиента. Таким образом, ценность представляет сам счет клиента с расположенными на нем средствами.

Платежные карты в обязательном порядке обладает признаком персонализации, который предполагает проведение процедуры нанесения на платежную карту и (или) запись в память микропроцессора, на магнитную полосу платежной карты информации, предусмотренной кредитной организацией — эмитентом [5]. Другими словами, данная информация позволяет определить эмитента карты, то есть, кредитную организацию, которая осуществила ее выпуск в соответствии с порядком предусмотренным в законе, а так же клиента, законного держателя данной карты, у которого существует право на совершение различных и не противоречащих закону операций с ее помощью. Таким образом, можно сделать вывод о том, что платежная карта не может быть бесхозной или обезличенной.

Так или иначе любая платежная карта принадлежит определенному лицу.

Список литературы:

1. Архипов А.В. Проблемы применения нормы о мошенничестве с использованием платежных карт. // СПС Консультант Плюс
2. Ерохина М. Г. Банковские карты и операции, совершаемые с их использованием // Вестник Балтийского федерального университета им. И. Канта. 2009. с. 72
3. Филимонов С.А. Проблемы борьбы с киберпреступлениями, совершаемыми с использованием банковских карт. // Современное право. 2015. размещен на: <http://naukarus.com/problemu-borby-s-kiberprestupleniyami-sovershaemymi-s-ispolzovaniem-bankovskih-kart>
4. Филимонов С.А Проблемы борьбы с преступлениями, связанными с изготовлением с целью использования и сбыта поддельных кредитных и расчетных пластиковых карт, а также иных средств платежа // «СПС Консультант Плюс»
5. Положение об эмиссии платежных карт и об операциях, совершаемых с их использованием (утв. Банком России 24.12.2004 N 266-П) (ред. от 14.01.2015) (Зарегистрировано в Минюсте России 25.03.2005 N 6431) // "Вестник Банка России", N 17, 30.03.2005.

ДЛЯ ЗАМЕТОК

Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ ФОРУМ:

№ 6 (99)
Февраль 2020 г.

В авторской редакции

Свидетельство о регистрации СМИ: ЭЛ № ФС 77 – 66232 от 01.07.2016

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74

E-mail: studjournal@nauchforum.ru

16+

