



**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru

ISSN: 2541-8408



№11(77)

**НАУЧНЫЙ ФОРУМ:
ЭКОНОМИКА И МЕНЕДЖМЕНТ**

МОСКВА, 2023



НАУЧНЫЙ ФОРУМ: ЭКОНОМИКА И МЕНЕДЖМЕНТ

*Сборник статей по материалам LXXVII международной
научно-практической конференции*

№ 11 (77)
Декабрь 2023 г.

Издается с ноября 2016 года

Москва
2023

УДК 33
ББК 65
НЗ4

Председатель редколлегии:

Лебедева Надежда Анатольевна – доктор философии в области культурологии, профессор философии Международной кадровой академии, член Евразийской Академии Телевидения и Радио.

Редакционная коллегия:

Илларионова Елена Александровна – канд.экон.наук, доц. кафедры менеджмента, Филиал АНОО ВО «Воронежский экономико-правовой институт», Россия, г. Старый Оскол;

Самойленко Ирина Сергеевна – канд. экон. наук, доц. кафедры рекламы, связей с общественностью и дизайна Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова, Россия, г. Москва;

Комарова Оксана Викторовна – канд. экон. наук, доц. доц. кафедры политической экономии ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет», Россия, г. Екатеринбург.

НЗ4 Научный форум: Экономика и менеджмент: сб. ст. по материалам LXXVII междунар. науч.-практ. конф. – № 11 (77). – М.: Изд. «МЦНО», 2023. – 76 с.

ISSN 2541-8408

Статьи, принятые к публикации, размещаются на сайте научной электронной библиотеки eLIBRARY.RU.

ISSN 2541-8408

ББК 65

© «МЦНО», 2023

Оглавление

1. Бухгалтерский учет, статистика	5
СИСТЕМЫ АВТОМАТИЗАЦИИ ДЕЛОПРОИЗВОДСТВА (OAS). СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ DIRECTUM RX, 1С ДОКУМЕНТООБОРОТ, DOCVISION Ждан Алексей Андреевич Карницкий Валентин Александрович Копач Владислав Владимирович Петровская Татьяна Александровна	5
ОРГАНИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА ПО МЕТОДУ «ДИРЕКТ-КОСТИНГ» Мурзашева Аружан Нурбеккызы Каипова Гульнара Салимовна	11
2. Мировая экономика	22
ОСОБЕННОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ РАЗВИТИЯ СПОРТИВНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ ПО ГОРОДУ АСТАНА Алябьева Анна Розматовна	22
ИНВЕСТИЦИОННОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО КАК ФАКТОР ПАРТНЕРСТВА РОССИИ И АСЕАН Кокосова Софья Александровна	27
3. Финансы, денежное обращение и кредит	38
СОВРЕМЕННЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ВОЗОБНОВЛЯЕМОЙ ЭНЕРГЕТИКИ Асадова Шабинем Джабир кызы	38
РОЛЬ НАЛОГА НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ В ФОРМИРОВАНИИ БЮДЖЕТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Лазова Анастасия Леонидовна Арснукаева Лариса Ломалиевна	43
СТАНОВЛЕНИЕ ЛИЗИНГА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Орешкин Максим Максимович Гарнов Андрей Петрович	50

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА
ЭФФЕКТИВНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ БАНКОВСКОЙ
СИСТЕМЫ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН И ПУТИ ИХ
РЕШЕНИЯ 59

Ташпулатов Шокиржон Зокиржонович
Кодиров Рустам Абдуллоевич
Каримов Шоназар Махмадсаидович

ВЛИЯНИЕ НДС НА ТУРИСТИЧЕСКУЮ
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ 65

Турченко Диана Александровна
Руденко Виолетта Евгеньевна
Аракелян Светлана Суреновна
Гусельщикова Н.Б.

4. Экономическая безопасность 70

СИСТЕМА СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ
МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ В УСЛОВИЯХ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ 70

Викулова Лилия Геннадьевна
Новикова Ирина Ивановна

1. БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, СТАТИСТИКА

СИСТЕМЫ АВТОМАТИЗАЦИИ ДЕЛОПРОИЗВОДСТВА (OAS). СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ DIRECTUM RX, 1С ДОКУМЕНТООБОРОТ, DOCVISION

Ждан Алексей Андреевич

студент,
Белорусский национальный
технический университет,
Республики Беларусь, г. Минск

Карницкий Валентин Александрович

студент,
Белорусский национальный
технический университет,
Республики Беларусь, г. Минск

Копач Владислав Владимирович

студент,
Белорусский национальный
технический университет,
Республики Беларусь, г. Минск

Петровская Татьяна Александровна

научный руководитель,
старший преподаватель,
Белорусский национальный
технический университет,
Республики Беларусь, г. Минск

OFFICE AUTOMATION SYSTEMS COMPARATIVE (AOS). ANALYSIS OF DIRECTUM RX, 1C DOCUMENT MANAGEMENT, DOCVISION

Alexey Zhdan

*Student,
Belarusian National Technical University,
Republic of Belarus, Minsk*

Valentin Karnitsky

*Student,
Belarusian National Technical University,
Republic of Belarus, Minsk*

Vladislav Kopach

*Student,
Belarusian National Technical University,
Republic of Belarus, Minsk*

Tatyana Petrovskaya

*Scientific adviser,
Senior Lecturer,
Belarusian National Technical University,
Republic of Belarus, Minsk*

Аннотация. Системы автоматизации делопроизводства – важнейшие инструменты для оптимизации организационных процессов. Они обеспечивают эффективное управление документами, выполнением различных задач в срок. Системы способствуют повышению производительности и снижению рисков. В данной статье мы проанализируем роль таких систем в бизнесе.

Abstract. Office automation systems are the most important tools for optimizing organizational processes. They ensure efficient document management and timely completion of various tasks. The systems help to increase productivity and reduce risks. In this article we will analyze the role of such systems in business.

Ключевые слова: Автоматизация; делопроизводство; задачи; сроки; офисные процессы; организационная производительность.

Keywords: Automation; office management; tasks; deadlines; office processes; organizational productivity.

Office Automation Systems – OAS – системы автоматизации делопроизводства. Они предназначены для обслуживания обработчиков данных и для увеличения производительности их труда [1]. Эта система повышает эффективность и продуктивность офисных сотрудников, машин и устройств. Она позволяет хранить данные в больших объемах и упрощает передачу данных и связь между подразделениями с минимальными человеческими ошибками.

Задачи систем делопроизводства включают в себя:

1) Управление документами. Позволяют отслеживать, хранить и обрабатывать документы для обеспечения эффективного рабочего процесса.

2) Контроль задач. Возможность мониторинга и управление текущими задачами. А также их курирование для повышения производительности.

3) Сроки и календарное планирование. Отслеживание сроков выполнения задач для эффективного использования времени.

4) Ответность. Создание отчетов о проделанных задачах, а также их анализ для выявления проблемных областей, для их дальнейшего усовершенствования.

5) Возможность интеграции. Позволяет обеспечить совместимость с другими системами и инструментами, что позволит расширить функционал систем делопроизводства.

6) Безопасность данных. Системы гарантируют конфиденциальность информации и защиту от утечек данных.

Существуют два основных класса систем автоматизации делопроизводства.

Первый класс включает в себя системы управления электронными архивами, предназначенные для хранения и поиска документов с возможностью передачи в какие-либо приложения.

Второй же класс включает в себя системы управления электронным документооборотом. На них возложены функции управления документами на пути прохождения от одного пользователя – должностного лица к другому. Системы обеспечивают контроль за перемещением документов, фиксируя все изменения [3].

К основным функциям систем автоматизации делопроизводства включают:

1) Создание документа.

2) Регистрация документа. В системе регистрируют документ и присваивают ему свой личный идентификационный номер.

3) Хранение и организация документов. Структурирование документов для легкого поиска.

4) Управление задачами. Создание, отслеживание и управление различными задачами.

5) Электронный документооборот. Движение документа между пользователями, сохраняя контроль за изменениями и перемещением документов.

6) Автоматизация бизнес-процессов. Автоматизация повседневных рутинных процессов.

7) Мобильный доступ. Возможность работы с системами через мобильные и планшетные устройства. Таким образом будет обеспечена максимальная совместимость.

8) Сопровождение и резолюции. Контроль за изменениями во всех документах, добавление комментариев и отслеживание истории и принятия решений.

9) Поиск документов по реквизитам. Поиск документов, по ключевым словам, реквизитам и иным словам.

10) Контекстный поиск. Возможность поиска документов по контексту, то есть по полному значению текстового поля или по отдельным словам или их частям. Причем поиск производится не только в регистрационной карточке, но и непосредственно во всем документе.

Основными программами на наш взгляд являются: Docvision, 1С: Документооборот, Directum RX. Сравнительный анализ этих программ представлен в Таблице 1.

Таблица 1.

Сравнительный анализ программ для автоматизации делопроизводства

Характеристика/ Система	Docvision	1С: Документооборот	Directum RX
Управление документами	Эффективная регистрация, хранение и поиск документов.	Обширные функции управления документами и электронным документооборотом.	Управление жизненным циклом документов, от регистрации до архивации.

Характеристика/ Система	Docvision	1С: Документооборот	Directum RX
Управление задачами	Поддержка процессов управления задачами и контроля их выполнения.	Интегрированный модуль для создания, отслеживания и управления задачами.	Автоматизированное управление задачами и процессами, включая резолюции.
Электронный документооборот	Обеспечивает эффективный обмен документами с сохранением истории.	Развитый механизм электронного документооборота с контролем доступа.	Интегрированная система для эффективного обмена электронными документами.
Интеграция с другими системами	Возможность интеграции с другими системами и программами.	Широкий спектр возможностей интеграции с различными приложениями внутри модуля 1С.	Поддержка интеграции с внешними системами и технологиями.
Управление доступом	Контроль доступа к документам и информации с учетом ролей пользователей.	Гибкие настройки уровней доступа, обеспечивающие безопасность данных.	Управление доступом с возможностью настройки прав пользователей.
Отчетность и анализ	Встроенные средства создания отчетов и анализа производительности.	Мощные инструменты для аналитики и отчетности по документообороту.	Модули аналитики и отчетности для оценки эффективности процессов.
Автоматизация бизнес-процессов	Поддержка автоматизации бизнес-процессов для оптимизации работы.	Возможности автоматизации широкого спектра бизнес-процессов.	Специализированные инструменты для автоматизации и оптимизации бизнес-процессов.
Управление сроками и календарным планированием	Организация и контроль сроков выполнения задач и планирование.	Интегрированные средства календарного планирования и контроля сроков.	Модули управления сроками и календарным планированием для эффективной организации времени.

Характеристика/ Система	Docvision	1С: Документооборот	Directum RX
Мобильный доступ	Поддержка мобильного доступа для гибкости работы из любой точки.	Невозможность работы с системой через мобильные устройства.	Поддержка мобильных платформ для удобного доступа в пути.
Сопровождение и резолюции	Фиксация изменений и сопровождение документов резолюциями.	Сопровождение документов резолюциями и фиксация всех изменений.	Функциональность сопровождения, включая резолюции и комментарии.

Важно учесть, что большая часть характеристик и функциональность программ могут зависеть от версии программы и ее настроек. Каждая из программ настраивается под организацию и при грамотных настройках каждая из программ принесет свою пользу. При выборе программы стоит отталкиваться от региона ведения бизнеса, а также от стоимости ее использования и масштабов бизнеса. В целом, системы автоматизации делопроизводства увеличивают производительность труда специалистов-обработчиков данных, чья работа должна главным образом использовать или распространять информацию, так как помогает структурировать обрабатываемую информацию и оптимизировать рабочие процессы.

Список литературы:

1. Автоматизация систем делопроизводства на предприятии [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <https://astral.ru/articles/dokumentooborot/15118/> (02.12.2023)
2. Directum RX – система автоматизации делопроизводства в бизнесе [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL https://www.directum.ru/blog-post/avtomatizacija_deloproizvodstva_i_dokumentooborota_na_predprijatii_os_obennosti_nacionalnogo_deloproizvodstva (02.12.2023)
3. Виды систем автоматизации делопроизводства в бизнеса [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL <https://wiseadvice-it.ru/o-kompanii/blog/articles/> (02.12.2023)
4. 1С: документооборот [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <https://v8.1c.ru/doc8/> (02.12.2023)
5. Система электронного документооборота Docvision [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <https://docsvision.com> (02.12.2023)

ОРГАНИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА ПО МЕТОДУ «ДИРЕКТ-КОСТИНГ»

Мурзашева Аружан Нурбеккызы

*магистрант,
НАО Университет Нархоз,
РК, г. Алматы*

Каипова Гульнара Салимовна

*научный руководитель,
канд. экон. наук, асс. профессор,
НАО Университет Нархоз,
РК, г. Алматы*

Аннотация. Директ-костинг играет важную роль в учете и управлении затратами в организации. Директ-костинг позволяет непосредственно связать затраты с конкретными продуктами или услугами. Это позволяет получить более точное представление о структуре затрат и определить реальные затраты на производство или предоставление услуги. Директ-костинг обеспечивает информацию о прямых затратах и прямом доходе, что помогает принимать более обоснованные решения. Менеджеры могут лучше оценить рентабельность продуктов, определить приоритетные направления развития и улучшить управленческие решения. Целью исследования являлось изучение организации учета с помощью метода «директ-костинг» и предложить пути улучшения использования данного метода. По результатам исследования был описан данный метод и определены пути улучшения его использования в управлении затратами.

Ключевые слова: директ-костинг; управленческий учет; затраты; прямые затраты; косвенные затраты; рентабельность.

Введение

Исследование на тему организации управленческого учета по методу «директ-костинг» остается актуальным и важным в современном бизнесе. Метод «директ-костинг» представляет собой подход к управленческому учету, при котором только прямые затраты связываются с продукцией или услугами, в то время как косвенные затраты относятся на периоды или отделы. Метод «директ-костинг» предоставляет менеджерам информацию о прямых затратах на конкретные продукты или

услуги. Это помогает им принимать более обоснованные решения о ценообразовании, объемах производства и маркетинговой стратегии. «Директ-костинг» позволяет более точно определить величину вклада каждого продукта или услуги в общую рентабельность предприятия. Это позволяет идентифицировать наиболее прибыльные и неэффективные элементы бизнеса и принимать меры для оптимизации.

Метод «директ-костинг» гибок и позволяет быстро адаптироваться к изменениям в бизнес-среде. При необходимости можно легко пересчитать прямые затраты на основе новых данных и получить более актуальную информацию для управленческих решений. Данный метод помогает определить, какие ресурсы и затраты являются необходимыми для производства конкретного продукта или услуги. Это способствует более эффективному использованию ресурсов и снижению издержек.

Цель исследования – изучить порядок организации учета с помощью метода «директ-костинг» и предложить пути улучшения использования данного метода.

Задачи исследования:

- охарактеризовать понятие метода «директ-костинг»;
- рассмотреть этапы организации использования метода «директ-костинг»;
- привести практический пример использования метода «директ-костинг»;
- предложить меры по улучшению использования метода «директ-костинг».

Обзор литературы

Метод «директ-костинг» был разработан в первой половине XX века и получил широкое распространение в бухгалтерии и управленческом учете. Он представляет собой альтернативу методу полной себестоимости, который учитывает как прямые, так и косвенные затраты (Федотов, 2019). В методе «директ-костинг» учитываются только те затраты, которые можно непосредственно отнести к определенному продукту, услуге или проекту. Косвенные затраты, такие как административные расходы или общие издержки предприятия, не учитываются при определении стоимости продукции или услуги. Они рассматриваются отдельно и могут быть включены в расчеты при принятии управленческих решений (Долгих, 2020).

Молчанова С.С. (2021) отмечает, что метод «директ-костинг» сосредотачивается на переменных затратах, которые изменяются в прямой зависимости от объема производства или продаж. Фиксированные затраты, которые остаются неизменными независимо от объема,

исключаются из расчетов. Николаева С.В. (2022) указывает, что применение метода «директ-костинг» позволяет определить «прямой» или «переменный» доход, который представляет собой выручку минус прямые затраты. Это позволяет оценить прибыльность каждого продукта, услуги или проекта отдельно.

Метод «директ-костинг» (или «прямое калькулирование») является одним из способов учета затрат в бухгалтерии и управленческом учете (Бабаев, 2019). Он основывается на идее непосредственной привязки затрат к конкретным продуктам, услугам или проектам, которые эти затраты вызвали. В методе «директ-костинг» учитываются только прямые затраты, то есть те, которые можно отнести непосредственно к определенному продукту или услуге. К прямым затратам относятся, например, стоимость сырья и материалов, затраты на труд, связанный непосредственно с производством, а также прямые расходы на продажу и доставку (Давыдова, 2019).

Директ-костинг позволяет менеджерам получать более точную информацию о затратах, связанных с конкретными продуктами, услугами или проектами (Салем, 2020). Это позволяет принимать более обоснованные решения в отношении ценообразования, производственных объемов, распределения ресурсов и других аспектов управления. Метод директ-костинга обладает простыми и понятными правилами учета, поскольку не учитывает косвенные затраты и фиксированные расходы (Бруска, 2020). Это делает его более доступным для менеджеров и предпринимателей, которые не имеют специального образования в области бухгалтерии. Директ-костинг может быть использован для анализа рентабельности различных проектов, инициатив или деятельности внутри организации. Это помогает выявить наиболее прибыльные области и оптимизировать использование ресурсов.

Методика исследования

В рамках данного исследования использовались методы сравнения сопоставления, систематизации, а также статистического анализа данных. Метод сравнения сопоставления позволяет сравнивать и анализировать различные переменные, факторы или показатели для выявления сходств, различий или взаимосвязей между ними. В рамках исследования могли использоваться сравнение финансовых показателей разных периодов, сравнение результатов разных групп или компаний и т.д. Этот метод помогает исследователям получить понимание взаимосвязей и трендов.

Метод систематизации включает классификацию, группировку и организацию информации для обеспечения более логической и удобной

работы с данными. В рамках исследования могла использоваться систематизация данных по определенным параметрам, например, по отраслям, регионам, размеру компаний и т.д. Этот метод позволяет исследователям структурировать данные для более удобного анализа и интерпретации.

Статистический анализ данных включает применение различных статистических методов и техник для обработки, анализа и интерпретации данных. В рамках исследования могли использоваться такие методы, как корреляционный анализ, регрессионный анализ, анализ дисперсии и другие статистические тесты для проверки гипотез, выявления взаимосвязей и сопоставления данных. Этот метод помогает исследователям получить объективные и статистически значимые результаты.

Использование методов сравнения сопоставления, систематизации и статистического анализа данных позволяет получить более полное и объективное представление о данных, определять взаимосвязи и делать выводы. Эти методы являются важными инструментами в процессе данного исследования.

Полученные результаты и их обсуждение

Метод директ-костинг является подходом к учету и управлению затратами, при котором учитываются только прямые затраты, непосредственно связанные с производством или предоставлением продукции или услуги.

Далее в таблице 1 представлены основные плюсы и минусы метода директ-костинг.

Таблица 1.

Плюсы и минусы метода директ-костинг

Плюсы метода директ-костинг	Минусы метода директ-костинг
Простота и понятность	Игнорирование косвенных и фиксированных затрат
Учет прямых затрат	Ограниченность в оценке полной стоимости продукции или услуги
Улучшение принятия управленческих решений	Отсутствие полной информации о структуре затрат
Определение рентабельности продукции	Невозможность учесть влияние косвенных затрат на рентабельность
Инструмент для анализа рентабельности проектов и деятельности	Ограниченность в анализе сложных структур затрат
Примечание – составлена на основе источника (Чен, 2020)	

Метод директ-костинг обладает рядом плюсов, которые делают его полезным инструментом для учета и анализа затрат. Прежде всего, он отличается простотой и понятностью, что делает его доступным для менеджеров и предпринимателей без специализированного образования в области бухгалтерии. Метод также учитывает только прямые затраты, что позволяет лучше понимать структуру затрат и их влияние на финансовые результаты. Он помогает принимать обоснованные управленческие решения и определять рентабельность продукции или услуг.

Однако у метода директ-костинг есть и некоторые ограничения. Он игнорирует косвенные и фиксированные затраты, что может привести к неполной оценке полной стоимости продукции или услуги. Также метод не предоставляет полную информацию о структуре затрат, что может ограничить его аналитические возможности. Кроме того, невозможно учесть влияние косвенных затрат на рентабельность, и сложные структуры затрат могут быть сложными для анализа при использовании данного метода.

В целом, метод директ-костинг" является полезным инструментом, но его применение следует осуществлять с учетом конкретных потребностей и особенностей организации. Рекомендуется использовать его в сочетании с другими методами учета затрат, чтобы получить более полное представление о финансовых аспектах бизнеса.

Организация управленческого учета по методу директ-костинг включает несколько шагов. Основные этапы этого процесса представлены в таблице 2.

Таблица 2.

Организация управленческого учета по методу директ-костинг

Этап	Описание
Определение прямых затрат	Идентифицировать затраты, которые можно непосредственно отнести к конкретным продуктам, услугам или проектам. Прямые затраты могут включать стоимость сырья, материалов, оплату труда производственного персонала, прямые расходы на продажу и доставку.
Учет прямых затрат	Создание системы учета, которая позволит отслеживать и учитывать прямые затраты для каждого продукта, услуги или проекта. Это может включать установление соответствующих счетов и подразделений учета для прямых затрат.

Этап	Описание
Расчет прямого дохода	Вычислить прямой доход для каждого продукта, услуги или проекта. Для этого вычтите прямые затраты из выручки, полученной от продажи продукта или услуги. Прямой доход отражает вклад каждого элемента в покрытие прямых затрат и может использоваться для оценки их рентабельности.
Анализ данных	Использовать полученные результаты для анализа рентабельности, принятия управленческих решений и определения эффективности бизнес-процессов. Рассмотреть различные факторы, которые могут влиять на прямые затраты и прямой доход, и примите необходимые меры для оптимизации результатов.
Отчетность	Подготовить соответствующие финансовые отчеты и аналитические отчеты на основе данных, полученных в результате учета по методу директ-костинг. Эти отчеты должны содержать информацию о прямых затратах, прямом доходе и рентабельности каждого продукта, услуги или проекта.
Примечание – составлена на основе источника (Гаррисон, 2018)	

Важно отметить, что организация управленческого учета по методу директ-костинг может быть адаптирована под конкретные потребности и особенности вашей организации.

Метод директ-костинг может быть применен в различных отраслях и сферах деятельности. В производственных отраслях, где имеется явная связь между продуктом и прямыми затратами, метод директ-костинг широко используется. Это может быть производство товаров народного потребления, строительство, производство автомобилей и других транспортных средств и т.д. В отраслях, связанных с предоставлением услуг, метод директ-костинг также может быть полезен. Например, в отраслях гостиничного и ресторанного бизнеса, туризма, медицины, консалтинга и других отраслях, где возможно прямое привязывание затрат к конкретным услугам.

В розничной и оптовой торговле метод директ-костинг может быть использован для определения рентабельности различных продуктов, категорий товаров или отделов. Это помогает принять решения о ценообразовании, управлении запасами и ассортиментом товаров. В сфере информационных технологий метод директ-костинг может быть применен для оценки рентабельности разработки программного обеспечения, предоставления IT-услуг или управления проектами.

В сельском хозяйстве и пищевой промышленности метод директ-костинг может использоваться для анализа рентабельности различных

видов сельскохозяйственной продукции, обработки и производства пищевых продуктов. Это лишь некоторые примеры отраслей, где метод директ-костинг находит широкое применение. Однако, его использование может быть полезно и в других отраслях, где есть необходимость в более точном определении прямых затрат и рентабельности. Ниже приведен пример таблицы для применения метода директ-костинг в контексте производства пищевых продуктов.

В данной таблице 3 представлены прямые затраты для каждого продукта, а также прямой доход, рассчитанный путем вычета прямых затрат из выручки.

Таблица 3.

Использование директ-костинг в учете затрат

Продукт	Выручка (в тыс. тенге)	Сырьевые материалы (в тыс. тенге)	Прямая зарплата (в тыс. тенге)	Прямые затраты, всего (в тыс. тенге)	Прямой доход (в тыс. тенге)
Молоко	500	200	100	300	200
Хлеб	800	300	200	500	300
Сыр	600	250	150	400	200
Мясные изделия	700	350	200	550	150
Примечание – составлена на основе источника (Мусалаева, 2018)					

В данной таблице приведены данные по выручке, сырьевым материалам, прямой зарплате, прямым затратам и прямому доходу для каждого из четырех продуктов. Эти данные были использованы для организации учета затрат с помощью метода директ-костинг. Прямой доход, рассчитанный как разница между выручкой и прямыми затратами, показывает, сколько денежных средств остается после покрытия прямых затрат. Например, продукт «Молоко» имеет прямой доход в размере 200 тыс. тенге, что означает, что после покрытия всех прямых затрат этот продукт приносит 200 тыс. тенге прибыли.

Прямой доход также служит мерой рентабельности каждого продукта. Продукты с более высоким прямым доходом считаются более прибыльными, так как они обеспечивают больший остаток после покрытия прямых затрат. В этом примере, продукт «Хлеб» имеет наивысший прямой доход в размере 300 тыс. тенге, что указывает на его более высокую рентабельность по сравнению с другими продуктами (Кузьмина, 2020).

Данные о сырьевых материалах и прямой зарплате позволяют анализировать структуру прямых затрат для каждого продукта. Например, продукт «Молоко» имеет суммарные прямые затраты в размере 300 тыс. тенге, включающие 200 тыс. тенге на сырьевые материалы и 100 тыс. тенге на прямую зарплату.

Использование метода директ-костинг в учете затрат позволяет более точно определить прямые затраты и рентабельность каждого продукта, что является важным для принятия управленческих решений, оптимизации производственных процессов и анализа финансовых результатов. Уточнение и расширение классификации затрат включает более детальное разделение затрат на более конкретные категории или подкатегории. Это помогает получить более точное представление о структуре затрат и их связи с конкретными продуктами или услугами.

Идентификация скрытых прямых затрат является важным шагом для более точной оценки общей стоимости производства и предоставления услуг. Скрытые прямые затраты представляют собой затраты, которые не всегда явно связаны с конкретными продуктами или услугами, и поэтому могут быть упущены при использовании метода директ-костинг. Для идентификации скрытых прямых затрат можно использовать следующие подходы:

- тщательный анализ всех этапов процесса производства или предоставления услуги и выявление возможных скрытых затрат. Стоит обратить внимание на дополнительные операции, неявные затраты на труд, энергию или материалы, которые могут быть упущены при первоначальной оценке затрат;
- разборка затрат на составные элементы. Разделение расходов на отдельные категории, такие как трудозатраты, материалы, энергия, обслуживание и другие. Это позволяет выявить скрытые затраты, которые могут быть включены в прямые затраты;
- вовлечение сотрудников в процесс идентификации скрытых затрат. Они могут предложить ценную информацию о дополнительных задачах, трудоемкости операций или неявных затратах, с которыми они сталкиваются в своей работе;
- анализ финансовых отчетов и выявление возможных расхождений или необычных показателей. Идентифицируют любые затраты, которые могут быть связаны с производством или предоставлением услуги, но не были учтены как прямые затраты;
- обеспечение систематического и внимательного мониторинга затрат и учета данных. Необходимо постоянно обновлять информацию о затратах и своевременно корректировать классификацию, чтобы учесть скрытые затраты.

Учет косвенных затрат представляет собой процесс включения и анализа расходов, которые не могут быть непосредственно привязаны к конкретным продуктам или услугам в рамках метода директ-костинг. Включение учета косвенных затрат может быть полезным в определенных случаях, когда эти затраты имеют значительное влияние на финансовые результаты и рентабельность организации (Дрок, 2018).

Косвенные затраты включают общие затраты, такие как административные расходы, затраты на управление, расходы на обслуживание общей инфраструктуры, маркетинг и рекламу, а также другие накладные расходы, которые не могут быть непосредственно привязаны к определенным продуктам или услугам. Они обычно распределяются на основе различных методов, таких как распределение на основе процентного соотношения, использование ключевых факторов или стандартных коэффициентов.

Включение учета косвенных затрат позволяет получить более полную картину о стоимости производства или предоставления услуги, а также эффективности использования ресурсов организации. Это помогает более точно определить рентабельность и оценить влияние косвенных затрат на финансовые результаты. Кроме того, учет косвенных затрат может способствовать принятию более обоснованных решений в области управления и планирования, так как он учитывает более широкий спектр расходов, которые могут влиять на финансовую производительность организации. Однако, включение учета косвенных затрат также может быть сложным и требует правильной методологии и анализа, чтобы избежать искажения данных и обеспечить надежные результаты. Это может потребовать разработки соответствующих систем и процессов учета, а также использования соответствующих методов распределения затрат.

Анализ точности и надежности данных является важным шагом при применении метода «директ-костинг» и позволяет обеспечить достоверность результатов анализа и принятия решений. Улучшение системы учета и отчетности является важным аспектом для более точного и надежного использования метода директ-костинг. Автоматизация процессов сбора, обработки и анализа данных может значительно повысить эффективность и надежность учета затрат.

Вклад результатов исследования в науку, бизнес или общество

Исследование может способствовать расширению знаний о применении метода директ-костинг и его эффективности в учете затрат. Полученные результаты и выводы могут быть опубликованы в научных

журналах, что поможет другим исследователям и профессионалам углубить свои знания в этой области и провести дальнейшие исследования.

Выводы

В ходе обсуждения использования метода «директ-костинг» в учете затрат были рассмотрены различные аспекты и меры улучшения применения этого метода. Метод «директ-костинг» является полезным инструментом в учете затрат, особенно в отраслях, где прямые затраты играют важную роль, таких как сельское хозяйство и пищевая промышленность. Директ-костинг может быть особенно полезен в сельском хозяйстве и пищевой промышленности, где анализ рентабельности различных видов сельскохозяйственной продукции и пищевых продуктов имеет важное значение. Внедрение метода «директ-костинг» требует уточнения и расширения классификации затрат, идентификации скрытых прямых затрат, учета косвенных затрат и анализа точности и надежности данных. Улучшение системы учета и отчетности, включая автоматизацию процессов сбора, обработки и анализа данных, может значительно повысить эффективность и надежность использования метода «директ-костинг». Использование методов сравнения сопоставления, систематизации и статистического анализа данных является важным для анализа рентабельности, структуры затрат и принятия управленческих решений на основе результатов исследования. Исследование по применению метода «директ-костинг» в учете затрат имеет практическую значимость для бизнес-организаций, которые стремятся улучшить учет затрат и принятие управленческих решений. Эти выводы могут служить отправной точкой для дальнейших исследований и практического применения метода «директ-костинг» в различных отраслях и ситуациях.

Список литературы:

1. Федотов С.В., Илюшин В.Е. Система учета «директ-костинг» как эффективный инструмент управления затратами на предприятии // Ученые записки Тамбовского отделения РСОМУ. 2019. № 4. С. 241-246.
2. Долгих Т. Бухгалтерский учет и анализ затрат и себестоимости готовой продукции / Татьяна Долгих. – М.: LAP Lambert Academic Publishing, 2020. – 240 с.
3. Молчанов С.С. Затраты. Учет и снижение за 14 дней. Экспресс-курс / С.С. Молчанов. – М.: Эксмо, 2021. – 544 с.
4. Николаева, С.В. Особенности учета затрат в условиях рынка: система "Директ-костинг" / С.В. Николаева. – М.: Финансы и статистика, 2022. – 128 с.

5. Бабаев, Ю.А. Учет затрат на производство и калькулирование себестоимости продукции (работ, услуг) : учеб.-практ. Пособие / Ю.А. Бабаев. – 3-е изд., испр. и доп. – Москва : Вузовский Учебник : ИНФРА-М, 2019. – 342 с.
6. Давыдова, Е.Ю. Влияние выбора метода калькулирования на себестоимость продукции / Е.Ю. Давыдова, В.В. Ананьева // Актуальные проблемы агропромышленного комплекса. – 2019. – С.84-88.
7. Дрок, Т.Е. Роль анализа себестоимости продукции в деятельности малого производственного предприятия / Т.Е. Дрок // Сборник статей XVIII Международной научно-практической конференции. В 2 частях. – 2018. – С. 77-84.
8. Кузьмина, М.С. Учет затрат, калькулирование и бюджетирование в отраслях производственной сферы. Учебное пособие / М.С. Кузьмина. – М. : КноРус, 2020. – 248 с.
9. Мусалаева, С.М. Материальные затраты в составе себестоимости / С.М. Мусалаева // В сборнике: Мировое научное пространство и социум. Материалы международной научно-практической конференции. Ответственный редактор А.А. Зарайский. – 2018. – С. 58-60.
10. Garrison, R.H., Noreen, E.W., & Brewer, P.C. (2018). *Managerial Accounting*. McGraw-Hill Education.
11. Chen, J.Y., & Chang, M.L. (2020). Applying Direct Costing Analysis to Determine the Break-Even Point of a Construction Project. *Journal of Construction Engineering and Management*, 146(2), 04019104.
12. Salem, A.M., & Kamaly, A.M. (2020). Assessing the Applicability of Direct Costing for Healthcare Organizations: A Case Study. *International Journal of Economics, Commerce and Management*, 8(2), 68-77.
13. Brusca, I., & Montesinos, V. (2020). Sustainability Management Accounting Information System: A Methodology Proposal Based on Direct Costing. *Sustainability*, 12(12), 5042.

2. МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

ОСОБЕННОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ РАЗВИТИЯ СПОРТИВНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ ПО ГОРОДУ АСТАНА

Алябьева Анна Розматовна

*магистрант Академии
государственного управления при
Президенте РК,
Казахстан, г. Астана*

FEATURES OF STATE SUPPORT FOR THE DEVELOPMENT OF SPORTS INFRASTRUCTURE IN THE CITY OF ASTANA

Anna Alyabyeva

*Master's student
Academy of Public Administration under the
President of the RK,
Kazakhstan, Astana*

Аннотация. Статья механизмы и инструменты, которые применяются для стимулирования развития спортивной инфраструктуры в столице Казахстана. Авторы исследования анализируют актуальные программы и проекты, осуществляемые государственными органами с целью содействия созданию и совершенствованию спортивных объектов в городе Астана. В статье также обсуждаются финансовые и организационные аспекты поддержки, выявляются ключевые тренды и вызовы, с которыми сталкиваются проекты в данной области. Работа предоставляет читателям полный обзор текущего состояния государственной поддержки спортивной инфраструктуры в городе Астана и выделяет перспективы для будущего развития данной сферы.

Abstract. The article describes the mechanisms and tools that are used to stimulate the development of sports infrastructure in the capital of Kazakhstan. The authors of the study analyze current programs and projects implemented by government agencies in order to promote the creation and improvement of sports facilities in the city of Astana. The article also discusses

the financial and organizational aspects of support, identifies key trends and challenges faced by projects in this area. The work provides readers with a complete overview of the current state of state support for sports infrastructure in Astana and highlights prospects for the future development of this area.

Ключевые слова: государственная поддержка; спортивная инфраструктура; город Астана; программы развития; финансовые аспекты; организационные механизмы; спортивные объекты; тренды; вызовы; развитие.

Keywords: state support; sports infrastructure; Astana city; development programs; financial aspects; organizational mechanisms; sports facilities; trends; challenges; development.

Целью стратегии развития физического воспитания и спорта в Казахстане до 2025 года является формирование эффективной государственной политики, направленной на активацию спортивного потенциала нации как фактора единения и основного катализатора развития массового и высокоуровневого спорта. В последние два десятилетия государство последовательно увеличивает финансирование строительства и реконструкции спортивных объектов, придавая особое значение развитию спортивной инфраструктуры. С 2011 года значительный прогресс отмечен в создании новых спортивных сооружений, таких как ледовый дворец «Алау», велотрек «Сары-Арка» и другие [1].

В новом этапе развития страны акцент делается на формировании четкой государственной политики в области спортивных сооружений, рассматриваемых как приоритет для спортивной индустрии Казахстана. Роль развития спортивной инфраструктуры выходит за пределы спорта и становится ключевым фактором для популяризации современного массового спорта в казахстанском обществе. В настоящее время активно реализуется Комплексный план по развитию физической культуры и массового спорта на 2020–2025 годы (Постановление Правительства РК от 23 апреля 2020 года №242), включающий в себя новые мероприятия по расширению сети спортивных объектов в городах и сельских населенных пунктах [2].

Развитие спортивной инфраструктуры стимулирует интерес к активному образу жизни и спорту в обществе. Государственная политика в области физической культуры и спорта ориентирована на поиск оптимальных механизмов развития как спорта высших достижений, так и массового спорта. Внедрение новых подходов в государственное управление сосредотачивается на проектировании современных спортивных

объектов, что способствует росту спортивной индустрии и повышению результатов казахстанских спортсменов на мировой арене.

Важнейшим элементом в рамках массовых спортивных инициатив, направленных на расширение участия граждан в занятиях физической культурой и спортом, является проведение президентских тестов, далее именуемых тестами. Эти оценки охватывают контрольные показатели физической подготовленности населения, охватывающие детей, молодежь и взрослых. Критерии включают различные физические упражнения, адаптированные к возрастным группам людей, оценивающие такие качества, как сила, выносливость, скорость, гибкость и ловкость. Результаты подразделяются на три уровня: президентский уровень, национальный уровень и начальный уровень готовности.

За период 2020 – 2022 годов в сдаче тестов по стране приняли участие 7,6 миллионов человек (в 2020 году – 1,2 млн чел., 2021 году – 2,6 млн чел., 2022 году 3,8 млн чел.). В сравнении с 2020 годом количество участников данного теста увеличилось на 2,7 миллионов человек.

Казахстанская инфраструктура спорта в 2022 году насчитывает 652 спортивных клуба и 138 клубов физической культуры для детей и подростков, в которых занимаются более 200 тыс. человек. Таким образом, охвачено 2 млн. детей от общего контингента учащихся школьного возраста. В рамках государственного заказа более 217 тыс. детей и подростков бесплатно посещали спортивные секции.

Несмотря на достигнутые успехи, существуют проблемы с доступностью спортивных объектов во всех регионах страны. Расширение доступности спортивной инфраструктуры, в том числе с использованием современных цифровых технологий, требует качественного совершенствования подходов государственного управления в области спортивной индустрии.

Проблематика также охватывает выполнение приоритетных направлений целей развития Организации экономического сотрудничества и развития в государственной политике. Так, параллельно с развитием инфраструктуры в области физической культуры и спорта, ключевым является формирование социального благополучия граждан, улучшение качества их жизни, что требует комплексной реализации программ по развитию массового спорта среди населения.

Актуальность настоящего исследования также обусловлена недостаточной научной базой по вопросам оптимизации государственного управления спортивной инфраструктурой. Кроме того, отсутствует достаточное количество аналитических материалов и обзоров, оценивающих текущее состояние и перспективы развития спортивной инфраструктуры в Казахстане, что затрудняет формулирование рекомендаций

и предложений для развития данной сферы. На сегодняшний день также вызывает беспокойство недостаточный уровень правового и финансово-экономического обоснования действующих нормативных актов, а также научно-методического аппарата в данной области [3].

Оценка систем физического воспитания в странах, занимающих видное место в мире спорта, показывает, что страны с высоким уровнем спортивных достижений неизменно уделяют приоритетное внимание широкому вовлечению в спорт и физическую активность, уделяя особое внимание физическому воспитанию детей и подростков. Основополагающим элементом таких систем является интеграция спортивных мероприятий в рамках образовательных учреждений, включая школы и университеты.

Кроме того, спортивная инфраструктура играет ключевую роль в том, что позволяет многим людям улучшить свои физические качества, укрепить здоровье и продлить продолжительность жизни. Это, в свою очередь, способствует повышению устойчивости организма к неблагоприятным воздействиям, с которыми мы сталкиваемся в повседневной жизни. Таким образом, спортивная инфраструктура способствует общему благополучию людей, способствуя как физической выносливости, так и повышению способности противостоять суровым повседневным испытаниям.

Об активном развитии спортивной инфраструктуры свидетельствует также рост доходов от спортивных телерадиотрансляций и спортивных зрелищ, сферы спортивных услуг.

Кроме того, наряду с обязательными занятиями по физической культуре, предусмотренными учебной программой, школы также организуют факультативные занятия по общей физической культуре в сотрудничестве со спортивными обществами. Кроме того, существуют игровые и секционные занятия по различным видам спорта. Такой подход позволяет не только вовлекать больше учащихся в занятия спортом помимо обычных занятий, но и знакомить их с различными видами спорта. Он направлен на воспитание устойчивого интереса к спорту, поощряя детей заниматься спортом в будущем и способствуя их участию в спортивных клубах и обществах [4].

В связи с этим, механизмы государственного управления спортивной инфраструктурой требуют всеобъемлющего анализа и исследования. В настоящий момент крайне важно провести анализ современного состояния спортивной инфраструктуры и государственных управленческих механизмов. Также необходимо совершенствовать национальное законодательство в области спорта, прибегая к использованию передовых международных практик для разработки эффективных механизмов

управления спортивной инфраструктурой. Эти задачи представляют собой существенное обоснование выбора темы, целей, задач, объекта и предмета данного диссертационного исследования.

Список литературы:

1. О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам культуры, физического воспитания и спорта // Информационно-правовая система нормативных правовых актов Республики Казахстан «Юстиция». – URL-адрес: Республики Казахстан некоторые законодательные акты по вопросам культуры, физического воспитания и спорта о внесении изменений и дополнений – АО «Адилет» (zan.kz).
2. Официальный сайт Национальной студенческой спортивной ассоциации. URL-адрес: <https://www.ncaa.org/sports/2021/5/4/championships.aspx>
3. Аналитические отчеты Комитета по спорту и физическому воспитанию Министерства культуры и спорта РК о развитии физического воспитания и спорта в РК в 2019-2021 годах
4. Об утверждении принципов подушевого нормативного финансирования спортивных секций для детей и подростков // Информационно-правовая система нормативных правовых актов Республики Казахстан «Адилет». – URL-адрес: <https://adilet.zan.kz/kaz/docs/V2100022631>

ИНВЕСТИЦИОННОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО КАК ФАКТОР ПАРТНЕРСТВА РОССИИ И АСЕАН

Кокосова Софья Александровна

*магистрант,
Санкт-Петербургский
государственный университет,
РФ, г. Санкт-Петербург*

INVESTMENT COOPERATION AS A FACTOR OF PARTNERSHIP BETWEEN RUSSIA AND ASEAN

Sofia Kokosova

*Master Student,
St. Petersburg State University,
Russia, St. Petersburg*

Аннотация. Данная статья исследует роль инвестиционного сотрудничества в развитии партнерских отношений между Россией и Ассоциацией стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН). Проанализировано текущее состояние инвестиционных потоков между Россией и странами АСЕАН, выявлены основные проблемы и перспективы развития инвестиционного сотрудничества. В статье также рассматриваются потенциальные области для углубления сотрудничества в рамках инвестиционной деятельности, а также возможные препятствия на этом пути.

Abstract. This article explores the role of investment cooperation in the development of partnership relations between Russia and the Association of Southeast Asian Nations (ASEAN). It analyzes the current state of investment flows between Russia and ASEAN countries, identifies the main problems and prospects for the development of investment cooperation. The article also considers potential areas for deepening cooperation in the framework of investment activities, as well as possible obstacles on this path.

Ключевые слова: Россия; АСЕАН; инвестиции; экономическое сотрудничество; перспективные отрасли.

Keywords: Russia; ASEAN; investments; economic cooperation; perspective industries.

В связи с ростом политической и экономической напряженности в отношениях с Западом, а также необходимостью устранения структурных диспропорций в российской экономике, актуальным становится

развитие азиатского направления. Усиление взаимодействия с азиатскими странами позволяет России диверсифицировать свои экономические связи и снизить зависимость от западных рынков. Говоря о практическом содержании российско-азиатских отношений в целом, и российском сотрудничестве с государствами Ассоциации Юго-Восточной Азии (АСЕАН) в частности, следует признать, что на сегодняшний день несмотря на достижение статуса стратегического партнерства¹, дипломатический актив слабо конвертируется в реальные достижения и ощутимый прогресс в торгово-экономической сфере, находясь в положении «низкого старта». Тем не менее, инвестиционное сотрудничество между Россией и Ассоциацией государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН) является важным аспектом внешней экономической политики России – насыщенные рынки и высокий потенциал роста в странах АСЕАН делают этот регион привлекательным для российских инвесторов.

В настоящее время ключевым стержнем стратегического партнерства является приверженность принципам и нормам международного права, идеям открытой и свободной торговли, отказ от протекционизма и односторонних действий. Российская сторона высоко оценивает важность сохранения той неконфликтной среды, которая десятилетиями формировалась АСЕАН через механизмы «АСЕАН плюс»: двусторонние (среди них – диалоговое партнерство Россия-АСЕАН) и большей «геометрии» (включая Восточноазиатский саммит – «АСЕАН плюс 8»).

Важность и значимость сотрудничества как для России, так и для АСЕАН подтверждается принятым в 2018 году в рамках III саммита АСЕАН-Россия Комплексным планом действий по сотрудничеству между АСЕАН и Россией на 2021–2025 годы [12]. Таким образом, исследование инвестиционного сотрудничества России и АСЕАН имеет большое значение для понимания текущей динамики, преимуществ и вызовов, а также для выработки рекомендаций по дальнейшему развитию партнерства между этими сторонами.

В рамках инвестиционного сотрудничества между Россией и АСЕАН уже реализованы или находятся в стадии реализации множество инвестиционных проектов. Примером может служить инвестрешение по НПЗ «Роснефти» и Pertamina в Индонезии [8] и Вьетнаме, развитие межрегиональных взаимодействий в области зернового экспорта,

¹ 14 ноября 2018 г. в Сингапуре было принято Совместное заявление о стратегическом партнерстве Российской Федерации и АСЕАН, в рамках которого стороны договорились «развивать экономическое сотрудничество в области торговли и инвестиций... науки, технологий и инноваций». Согласно п. 27 Совместного заявления предусматривается расширение сотрудничества в области науки, технологий и инноваций.

создание совместных предприятий в сфере информационных технологий и многое другое. Секторы, в которых реализуются инвестиционные проекты, отражают разнообразие экономических возможностей стран АСЕАН и потребности российских инвесторов.

Дорожная карта по торговому и инвестиционному сотрудничеству между АСЕАН и Россией имеет следующие цели:

- Содействие развитию торгового и инвестиционного сотрудничества путем создания благоприятных условий и необходимой инфраструктуры (преимущественно секторального и отраслевого характера);
- Развитие сотрудничества в областях, представляющих взаимный интерес и способствующих развитию малых и средних предприятий, науки и техники, энергетики, финансов и банковского дела, медицины, транспорта, сельского хозяйства, информационно-коммуникационных технологий, туризма, человеческих и природных ресурсов. В свою очередь, в рамках саммита АТЭС, где страны АСЕАН также являются активными участниками, Россией был предложен проект по модернизации микро-, малых и средних предприятий (ММСП) [4] путем участия ММСП на рынках B2B² и B2G³. Проект направлен на содействие вовлечению ММСП в международные цепочки поставок в закупках крупных корпораций и на расширение участия ММСП в государственных закупках на национальном рынке посредством систематизации возможностей и обмена лучшими практиками.

Существует ряд объективных предпосылок, которые также определяют взаимный интерес торгового и инвестиционного сотрудничества стран АСЕАН с Россией:

- Относительная географическая близость АСЕАН к российскому Дальнему Востоку может способствовать реализации совместных инвестиционных проектов.
- Страны АСЕАН имеют значительную численность населения и емкий рынок сбыта российской продукции, в том числе с высокой добавленной стоимостью, что позволяет отечественным компаниям занимать здесь новые, в том числе высокотехнологичные ниши.
- Устойчивая экономическая динамика стран АСЕАН и России предопределяет возможности расширения инвестиционного сотрудничества как России и стран АСЕАН, так и третьих стран по

² B2B (business to business) – бизнес для бизнеса. Это сектор рынка, который работает не на конечного, рядового потребителя, а на такие же компании, то есть на другой бизнес.

³ B2G (business to government) – отношения между бизнесом и государством. Обычно термин используется для классификации систем электронной коммерции. Примером B2G-систем могут служить системы электронных госзакупок.

значительному отраслевому спектру. Так, сотрудничество России с АСЕАН имеет серьезный инвестиционный потенциал и в энергетическом секторе. Россия заинтересована в привлечении инвестиций в разработку отечественных нефтегазовых месторождений, а страны АСЕАН – в обеспечении своих энергетических потребностей, включая атомную энергетику.

- Близость взглядов на проблемы регионального и глобального развития на современном этапе и в перспективе, на необходимость формирования многополярного мира и усиления роли развивающихся стран в глобальной системе международного регулирования.

Все это, на наш взгляд, служит объективной основой для развития инвестиционного сотрудничества между странами АСЕАН и Россией. Рассмотрим состояние инвестиционного сотрудничества между АСЕАН и Россией на современном этапе.

Анализ имеющихся статистических данных показывает, что Россия как донор ПИИ в странах АСЕАН до 2021 года не проявляла серьезной инвестиционной активности, это можно отследить по доле общемировой активности инвестиционных потоков в страны АСЕАН, однако на сегодняшний день величина российских ПИИ в страны АСЕАН существенно увеличилась (табл. 2.1 и табл. 2.2 для сравнения). Данный тренд можно объяснить рядом причин: одна из наиболее очевидных – усилия России по переориентации своей торговли и цепочек поставок на Восток и стремления расширить свои экономические связи за пределами своих традиционных рынков в Европе и Северной Америке. Также, коммерческие связи России с АСЕАН следует рассматривать в контексте растущего сотрудничества между Евразийским экономическим союзом (ЕАЭС) и блоком АСЕАН. Так, например, в марте 2023 года АСЕАН и ЕАЭС провели семинар «Цифровая трансформация», посвященный обмену опытом и лучшими практиками в области цифровизации [6]. Мероприятие стало частью программы сотрудничества в рамках Меморандума о взаимопонимании между АСЕАН и Евразийской экономической комиссией на годы, который определяет таможенное законодательство, торговую политику, предпринимательскую деятельность, техническое и антимонопольное регулирование, энергетику, функционирование внутренних рынков между ЕАЭС и АСЕАН. В идеале это должно помочь АСЕАН и ЕАЭС в их работе над потенциальным соглашением о свободной торговле, которое призвано укрепить торгово-экономические связи между членами двух групп.

Таблица 2.1.

**Потоки прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в страны
АСЕАН по странам-источникам (в млн долл. США)**

Country	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Russian Federation	608	-113.5	-24.4	63.4	47.8	61.50	88.08	77.96	27.17	166.22
WORLD	120965.52	130114.52	118667.19	113472.00	153958.62	147619.45	166056.50	119754.33	212943.48	225794.05

Источник: составлено автором по данным статистического веб-портала АСЕАН: [веб-сайт]. URL: <https://data.aseanstats.org/indicator/FDI.AMS.TOT.INF> (дата обращения: 17.04.2023).

Однако, по данным ЦБ РФ количественные показатели прямых иностранных инвестиций из РФ в страны АСЕАН существенно разнятся. Это может быть связано с различиями в методологии сбора и анализа данных, а также с тем, что инвестиции могут быть скрыты или недостаточно детализированы в официальных отчетах.

Таблица 2.2.

**Прямые инвестиции из Российской Федерации за рубеж: страны
АСЕАН, 2015–2021 (в млн. долл. США)⁴**

Country	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Russian Federation	13.305	13.114	16.676	24.032	34.592	54.009	58.812
WORLD	118667.19	113472.00	153958.62	147619.45	166056.50	119754.33	212943.48

Источник: составлено автором по данным ЦБ РФ: [веб-сайт]. URL: https://www.cbr.ru/statistics/macro_itm/svs/ (дата обращения: 09.12.2023).

⁴ Включаются прямые инвестиции банков, финансовых организаций (кроме банков), органов государственного управления, нефинансовых организаций, а также домашних хозяйств. Данные разработаны в соответствии с методологией шестого издания "Руководства по платежному балансу и международной инвестиционной позиции" МВФ. Распределение по географическим зонам и экономическим зонам соответствует рекомендациям ОЭСР. Данные представлены в соответствии с принципом активов/пассивов.

Более того, ПИИ из РФ в АСЕАН преимущественно формируется за счет участия в капитале, менее привлекательными являются долговые инструменты. Подобная стратегия подразумевает владение акциями или долями в иностранных компаниях, что дает право на получение доли прибыли и непосредственное управление компанией. Подобная инвестиционная политика способствует укреплению экономических связей с регионом и увеличению российских инвестиций в страны АСЕАН, а также расширению рынков сбыта для российских товаров и услуг и укреплению экономического влияния РФ в регионе.



⁵ **Рисунок 1. Накопленные прямые инвестиции из Российской Федерации в страны Юго-Восточной Азии**

Источник: Интерактивное представление актуальных статистических данных «Накопленные прямые инвестиции из Российской Федерации в страны Юго-Восточной Азии»: [Электронный ресурс]. URL: https://www.cbr.ru/statistics/macro_itm/svs/npf/ (дата обращения: 09.12.2023).

Как видно из проведенного анализа, во взаимодействии России и АСЕАН намечился серьезный сдвиг в сторону сближения, однако оно пока находится на начальном этапе своего пути. На сегодняшний день формой сотрудничества России с интеграционным блоком является «диалоговое партнерство», которое не имеет четких критериев и формальных признаков и носит скорее малозаметный характер. Такая форма взаимодействия не накладывает определенных обязательств, а представляет собой лишь договоренность о дружеских намерениях.

⁵ ЦБ учитывает в показателе участие в капитале, реинвестирование доходов и долговые инструменты. Согласно опубликованной на сайте Банка России методологии расчета показателя, к числу операций, отражаемых как ПИ, относятся не только исходная операция по приобретению участия в капитале, но и все последующие финансовые операции между этим инвестором и данным предприятием.

Анализ имеющихся статистических данных показывает, что Россия как донор ПИИ в страны АСЕАН сегодня не проявляет серьезной инвестиционной активности, более того, объем российских ПИИ в страны АСЕАН существенно дифференцирован по годам. Взаимодействии России с региональным блоком АСЕАН можно охарактеризовать как фрагментарное.

На сегодняшний день Вьетнам, Таиланд, Сингапур и Индонезия являются важным связующим инвестиционным каналом. Согласно официальной статистике ЦБ РФ, прямые инвестиции из России в Индонезию пока невелики: до 2020 года они составляли менее 1 млн долл. Однако в 2021 году эта сумма выросла до 8 млн долл, что все равно составляет всего 0,04% от общей суммы российских прямых инвестиций за рубеж (ЦБР, 2022). На практике российские компании уже давно проявляют интерес к инвестированию в Индонезию, но с разной степенью успеха. Некоторые крупные компании, такие как РЖД и Русал, пытались осуществить свои проекты – безрезультатно. Тем не менее, интерес к российским инвестициям, инвесторам и методам организации инвестиционного процесса в стране остается высоким, как свидетельствует решение использовать модель Российского фонда прямых инвестиций (РФПИ) для создания собственного суверенного фонда прямых инвестиций [18]. Следует отметить, что по данным МИД РФ, отношения России и Вьетнама имеют очень перспективное развитие, и дают возможность полагать, что у России появился стабильный партнер. Между странами в рамках 24-го заседания Межправительственной Российско-Вьетнамской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (апрель 2023, г. Санкт-Петербург) были подписаны следующие соглашения: о научном сотрудничестве между Российской академией наук и Вьетнамской академией наук и технологий, о создании совместного Юго-Восточного центра разработки и исследований в сфере искусственного интеллекта и цифровых технологий в Ханое [9].

Еще одним признаком этого процесса является увеличение ПИИ России в Сингапур, который является региональным сервисным хабом для стран АСЕАН. Российским инвесторам по-прежнему легче открывать банковские счета в Сингапуре, чем в Гонконге, где китайские банки менее охотно идут на любые риски (например, связанные с санкциями США в отношении России). Однако, Минфин в конце прошлого года опубликовал проект перечня государств и территорий, используемых для промежуточного (офшорного) владения активами в России, – так называемых транзитных юрисдикций, через которые капитал утекает из России. В этот список вошли Кипр и Мальта – в 2020 г. Минфин добился повышения налогов на дивиденды и проценты из России в эти страны.

В перечне оказалась и Швейцария, с которой Минфин ведет переговоры об аналогичном повышении налогов. Помимо прочего, Гонконг и Сингапур также фигурируют в списке, в отношении которых анонсированы такие же изменения [13]. Кроме того, камнем преткновения является проблема состыковки платежных требований – в силу чего коммерческим банкам государств АСЕАН необходимо войти в российскую систему электронных сообщений, которая заменяет SWIFT. Наконец, остро встает вопрос о разработке системы клиринговых механизмов, которая будет защищать страны от накапливания диспропорции в валютно-платежном обмене. Как отмечает Министр по интеграции и макроэкономике Евразийской экономической комиссии Сергей Глазьев: «Формирование оборотного капитала в национальных валютах – это тоже некая диковинка для наших международных расчетов, нашим валютным биржам здесь тоже нужно поработать вместе с банками для снижения транзакционных издержек» [17].

Также интересно заметить, что правительства стран уже приступили к реализации программ технологического обмена и обсуждения проектных перспектив реализации экономики замкнутого цикла в каждой из стран АСЕАН. С Мьянмой в настоящий момент определяются финансовые параметры по реализации в столице республики крупного инфраструктурного проекта по переработке отходов [16]. Более того, аналогичный проект, связанный со строительством объектов инфраструктуры, переработки достаточно широкого спектра видов отходов, начиная с пластиковых, стеклянных и заканчивая проектами комплексной переработки промышленных и строительных отходов обсуждается и с Таиландом [14]. Тем не менее, российские инвесторы консервативны и в значительной степени не склонны к риску, они склонны вкладывать средства после того, как доверие к торговле и информация о местном рынке достигает определенного уровня – тогда инвесторы склонны вкладывать больше. По нашему мнению, мы находимся на краю этого уровня и объем ПИИ будет расти, особенно после подписания Соглашения о создании зоны свободной торговли между ЕАЭС и Индонезией [7] – преимущественно интенсификация отношений будет связана с развитием индустриального сектора и сельского хозяйства в регионе, а также с повышенным интересом к энергетическим и инфраструктурным проектам. В данном случае сформированная на данный момент институциональная база сотрудничества с участием двух интеграционных блоков является важным стартовым ресурсом для продвижения диалога между ЕАЭС и АСЕАН. Так, на сегодняшний день ЕАЭС уже имеет в своем арсенале два преференциальных соглашения со странами-членами АСЕАН – Вьетнамом и Сингапуром. По мнению министра

иностранных дел РФ С.В. Лаврова: «Наша линия опирается, как и должно было быть (поскольку об этом договаривались) на необходимость укреплять, а не размывать центральную роль АСЕАН и необходимость для всех других стран этого региона и внерегиональных стран, сотрудничающих с АСЕАН, уважать те принципы, на основе которых эти отношения выстраивались.» Стратегическое партнерство РФ и АСЕАН движется по пути «метода АСЕАН» («ASEAN Way»). Это спокойный, вдумчивый метод, без рефлекторного реагирования на сегодняшние злободневные темы, порой искусственно раздуваемые и вбрасываемые в международную повестку. Именно этим АСЕАН всегда был ценен, и все превозносили опыт и возможности данной структуры собирать вокруг себя самых разных партнёров, включая Запад, Российскую Федерацию, Китайскую Народную Республику, Японию, достигать договорённости, которые закрепляются в декларациях и в документах, посвящённых практическому сотрудничеству [19].

В нынешних реалиях трудно предсказать развитие экономических взаимоотношений России и АСЕАН. Одной из проблем является недостаток информации о возможностях инвестирования в регионе АСЕАН для российских компаний. Дальнейший успех сотрудничества во многом будет зависеть от активности российского бизнеса и расширения прямых контактов между представителями деловых кругов. Таким образом, России предстоит установить контакты на региональном и бизнес-уровне, привлечь средний бизнес к долгосрочным и комплексным проектам в АСЕАН. Следует отметить, что в условиях длительного процесса развития межрегиональных отношений очень важной является последовательность в выборе направлений сотрудничества. Дальнейшие усилия по уменьшению торговых барьеров – безусловно благоприятно скажутся на развитии потенциала экономического и торгового инвестиционного сотрудничества. Представляется, что в обозримом будущем для развития бизнес-диалога по линии Россия-АСЕАН, упор будет сделан на экономике замкнутого цикла, а также развитии цифрового пространства и цифровой экономики.

Список литературы:

1. Agreement between the Governments of the Member Countries of the Association of Southeast Asian Nations and the Government of the Russian Federation on Economic and Development Cooperation [Electronic resource]. – URL: <https://asean.org/agreement-between-the-governments-of-the-member-countries-of-the-association-of-southeast-asian-nations-and-the-government-of-the-russian-federation-on-economic-and-development-cooperation-kuala-lumpu/> (accessed 21.04.2023).

2. ASEAN FDI Statistics Storage [Electronic resource]. – URL: <https://data.aseanstats.org/indicator/FDI.AMS.TOT.INF> (accessed 03.05.2023).
3. ASEAN Investment Report 2022: Foreign Direct Investment and Economic Zones in ASEAN [Electronic resource]. – URL: <https://asean.org/book/asean-investment-report-2022/> (accessed 10.05.2023).
4. База данных организации Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества: [Электронный ресурс]. URL: <https://aimp2.apec.org/sites/PDB/Lists/Proposals/DispForm.aspx?ID=1814> (дата обращения: 29.11.2023).
5. Воронин А.С., Козлов А.А. 2010. Россия – АСЕАН: к отношениям развития и всеобъемлющего партнерства. – АСЕАН в начале XXI века. Актуальные проблемы и перспективы (под ред. Е.В. Кобелева). М.: ИД «ФОРУМ». С. 309-338.
6. ЕАЭС и АСЕАН обменялись опытом в сфере цифровой трансформации: [Электронный ресурс]. URL: <https://eec.eaeunion.org/news/eaes-i-asean-obmenyalis-opytom-v-sfere-tsifrovoy-transformatsii/> дата обращения: 29.11.2023).
7. ЕАЭС и Индонезия начали переговоры по соглашению о свободной торговле: [Электронный ресурс]. URL: https://www.vedomosti.ru/press_releases/2022/06/21/rossiya-i-tailand-dogovorilis-sotrudnichat-v-sfere-obrascheniya-s-othodami
8. Инвестиция по НПЗ "Роснефти" и Pertamina в Индонезии ожидается в 2024 году: [Электронный ресурс]. URL: <https://tass.ru/ekonomika/18972203> (дата обращения: 4.12.2023).
9. К 2025 году товарооборот между Россией и Вьетнамом должен достигнуть 10 млрд долларов: [Электронный ресурс]. URL: <http://government.ru/news/48169/> (дата обращения: 29.11.2023).
10. Ключанская С. 2011. Перспективы сотрудничества России и стран Юго-Восточной Азии в стратегических областях. – Индекс безопасности. № 2(97). С. 55-85.
11. Официальный сайт Департамента иностранных инвестиций – Министерства планирования и инвестиций СРВ [Электронный ресурс]. – URL: www.fia.mpi.gov.vn/ (дата обращения 15.04.2023).
12. Президент России Официальный сайт: [Электронный ресурс]. URL: <http://special.kremlin.ru/supplement/5726> (дата обращения: 16.04.2023).
13. Приказ Минфина России от 26.05.2022 N 83н "Об утверждении Перечня государств и территорий, используемых для промежуточного (офшорного) владения активами в Российской Федерации" (Зарегистрировано в Минюсте России 27.06.2022 N 69021)
14. Россия и Таиланд договорились сотрудничать в сфере обращения с отходами: [Электронный ресурс]. URL: https://www.vedomosti.ru/press_releases/2022/06/21/rossiya-i-tailand-dogovorilis-sotrudnichat-v-sfere-obrascheniya-s-othodami

15. РСМД: Россия – АСЕАН: поиск новых «точек роста»: [Электронный ресурс]. URL: <https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/rossiya-asean-poisk-novykh-tochek-rosta/> (дата обращения: 16.04.2023).
16. РЭО и Мьянма обсудили совместные проекты в сфере обращения с отходами: [Электронный ресурс]. URL: <https://russian.rt.com/russia/news/1234379-myanmar-musor-proekt>
17. Сотрудничество между странами АСЕАН и ЕАЭС имеет большой потенциал: [Электронный ресурс]. URL: <https://forumspb.com/news/news/sotrudnichestvo-mezhdu-stranami-asean-i-eaes-imeet-bolshoj-potentsial-eksperty/> (дата обращения: 24.11.2023).
18. Шеров-Игнатъев, В.Г. (2022). Торгово-экономические связи России с Индонезией. Россия и Азия, (5 (19)), 36-47.
19. Выступление и ответы на вопросы СМИ Министра иностранных дел Российской Федерации С.В.Лаврова по итогам Совещания «Россия-АСЕАН», Джакарта, 13 июля 2023 года: [Электронный ресурс]. URL: https://www.mid.ru/ru/press_service/photo/meropriyatiya_s_uchastiem_ministra/1896772/

3. ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

СОВРЕМЕННЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ВОЗОБНОВЛЯЕМОЙ ЭНЕРГЕТИКИ

Асадова Шабинем Джабир кызы

аспирант

Финансового университет

при правительстве РФ,

РФ г. Москва

MODERN INSTRUMENTS OF FINANCING SYSTEM OF RENEWABLE ENERGY

Shabinem Asadova

PhD student

at Financial University under

the government of the Russia,

Russia, Moscow

Аннотация. Возобновляемая энергетика становится все более популярной во многих странах из-за своего положительного влияния на экологическую ситуацию и возможности диверсификации источников энергии. Развитие возобновляемой энергетики требует эффективной системы финансирования. В этой статье рассматриваются основные инструменты финансирования, такие как банковское кредитование, лизинг, проектное финансирование и зеленые облигации. Также обсуждаются рыночные и государственные инструменты финансирования, такие как госгарантии, субсидии, гранты, налоговые льготы и зеленый тариф. Важную роль играют также зеленые сертификаты, которые поощряют производителей возобновляемой энергии. В целом, система финансирования возобновляемой энергетики способствует развитию этой отрасли и обеспечению энергетической безопасности.

Ключевые слова: проектное финансирование; банковское кредитование; государственная поддержка; зеленые облигации; рыночные инструменты; зеленые сертификаты.

Во многих странах все чаще поднимается вопрос развития возобновляемой энергетики. Возобновляемая энергетика позволяет заметно улучшить экологическую ситуацию за счет снижения выбросов загрязняющих веществ, возникающих из-за сжигания ископаемого топлива. Кроме того, появляются возможности диверсифицировать источники получения энергии, и тем самым создаются предпосылки для повышения уровня энергетической безопасности.

Системы финансирования возобновляемой энергетики осуществляется посредством рыночных инструментов и госрегулирования. Подавляющее большинство государств, добившихся успехов в сфере развития возобновляемых источников энергии, используют те или иные средства государственной помощи. Отмечается, что наиболее активная политика в области развития возобновляемой энергетики характерна для таких стран, как Германия, Китай, США.

Рассмотрим основные инструменты системы финансирования. Под системой финансирования следует понимать «совокупность взаимосвязанных посредством финансовых отношений и механизмов субъектов и институтов, участвующих в финансовой деятельности» [2].

Банковское кредитование, лизинг, передовые схемы проектного финансирования (ПФ) и зеленые облигации сыграли важную роль в развитии проектов ВИЭ на основе солнца, ветра, геотермальной, биогазовой и других видов энергии. Растущая роль государства и передовые финансовые инструменты способствовали росту экономической устойчивости и обеспечению энергетической безопасности многих стран.

В экономической науке существуют следующие финансовые инструменты: механизмы госрегулирования и рыночные средства. Рыночный инструмент можно характеризовать, как способ экономического воздействия на участников отношений рынка, который формирует спрос, предложение и цену [2].

Ключевую роль в финансировании строительства солнечных электростанций, ветряных ферм или других объектов инфраструктуры ВИЭ во все времена играли инвестиционные кредиты. Этот мощный финансовый инструмент, усиленный государственной поддержкой в виде гарантий, позволяющий выполнять экологические обязательства и достигать национальных целей по диверсификации энергетического баланса в сжатые сроки.

Изучение опыта зарубежных стран показало, что важным рыночным инструментом финансирования низкоуглеродного развития являются *банковские кредиты*. Для банков вложения в «зеленые» проекты являются частью социально ответственного инвестирования.



Рисунок 1. Инструменты системы финансирования ВИЭ (составлен автором)

Наряду с «зеленым» банкингом, активно развивается рынок «зеленых» облигаций. Переняв успешную практику международных финансовых организаций, в 2021 году российские компании АО «Атомэнергопром», ОАО РЖД, ПАО Сбербанк выпустили «зеленые» облигации [5].

«Зеленый тариф» устанавливается в соответствии с особенностями различных технологий использования возобновляемых источников энергии (ВИЭ). Работает данный инструмент следующим образом: электроэнергия, произведенная с помощью ВИЭ [1], покупается рынком или инфраструктурными организациями в приоритетном порядке и в полном объеме. Цена этой энергии гораздо выше средней рыночной цены указанного ресурса, производимого традиционными источниками, и дополнительная финансовая нагрузка распределяется среди конечных потребителей путем введения дополнительных сборов. Например, в Германии существует специальный распределительный платеж для граждан, который аккумулируется на специальных счетах сетевых компаний.

Торговля «зелеными» сертификатами представляет собой не менее эффективную меру поддержки ВИЭ. «Зеленый» сертификат – документ, подтверждающий объем электроэнергии, произведенной с использованием ВИЭ. Торговля сертификатами – существенный доход для операторов электростанций, работающих на ВИЭ [6].

В свою очередь, благодаря инструментам господдержки формируются достаточно сильные сигналы национальному рынку о создании исключительно благоприятных условий для функционирования нового сектора экономики, так называемого сектора «зеленых» технологий. К нему следует отнести:

В первую очередь – производителей и поставщиков энергии, получаемой из возобновляемых источников и, соответственно, разработчиков технологий для производства энергии подобным [4] способом и ее передачи;

Во вторую очередь – разработчиков технологий по снижению энергопотребления всеми существующими инженерными сооружениями, как на промышленном уровне, так и на уровне домохозяйств [3].

Проанализировав разные источники, можно сделать вывод, некоторые методы взаимосвязаны с инструментами воздействия и рычагами влияния. Например, для софинансирования компаний возобновляемой энергетики, заинтересованным объединениям предоставляются инвестиционные кредиты, налоговые льготы, возможности использования ускоренной амортизации.

Таким образом, обобщенный автором опыт представляет собой огромное практическое значение, поскольку раскрывает идею и логику работы конкретных методов, а также демонстрирует достигаемые с их помощью результаты. Очевидно, что внедрение новых финансовых инструментов наряду с совершенствованием местного энергетического и финансового законодательства будет способствовать скорейшему достижению целей энергетического перехода и расширит возможности для бизнеса.

Список литературы:

1. Алхасов А.Б. Возобновляемая энергетика / А.Б. Алхасов; под ред. В.Е. Фортова. – М.: Физматлит, 2010. – 255 с.
2. Балтина А.М., Волохина В.А., Попова Н.В. Финансовые системы зарубежных стран. – М.: Финансы и кредит, 2007.
3. Бобылев С.Н., Зубаревич Н.В., Соловьева С.В., Власов Ю.С. Устойчивое развитие: методология и методики измерения: учеб. пособие. – М.: Экономика, 2011. – 358 с.

4. Горелик В.Н. Денежная сфера: анализ движения и генезис форм // Финансы и кредит. – 2008. – № 29. – С. 7–17.
5. Марданов А.Р. Возобновляемые источники энергии // Человек, общество, природа в эпоху глобальных трансформаций: сб. ст. Междунар. междисциплинар. науч. конф. – Йошкар-Ола, 2013. – С. 281–282.
6. Сидорович В.А. Мировая энергетическая революция. Как возобновляемые источники энергии изменят наш мир. – М.: Альпина Паблишер, 2015. – 208 с.

РОЛЬ НАЛОГА НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ В ФОРМИРОВАНИИ БЮДЖЕТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Лазова Анастасия Леонидовна

студент,

*Северо-Кавказский институт федерального
государственного бюджетного образовательного
учреждения высшего образования*

*Российской академии народного хозяйства
и государственной службы при Президенте
Российской Федерации (Северо-Кавказский
институт – филиал РАНХиГС),*

РФ, г. Пятигорск

Арснукаева Лариса Ломалиевна

студент,

*Северо-Кавказский институт федерального
государственного бюджетного образовательного
учреждения высшего образования «Российской
академии народного хозяйства и государственной*

*службы при Президенте Российской Федерации»
(Северо-Кавказский институт – филиал РАНХиГС),*

РФ, г. Пятигорск

THE ROLE OF VALUE ADDED TAX IN THE FORMATION OF THE BUDGET OF THE RUSSIAN FEDERATION

Anastasia Lazova

Student,

*North Caucasian Institute of the Federal State
Budgetary Educational Institution of Higher
Education Russian Academy of National Economy
and Public Administration under the President*

*of the Russian Federation (North Caucasian
Institute – branch of RANEP),*

Russia, Pyatigorsk

Larisa Arsnukaeva

Student,

*North Caucasian Institute of the Federal State
Budgetary Educational Institution of Higher
Education Russian Academy of National Economy
and Public Administration under the President
of the Russian Federation (North Caucasian
Institute – branch of RANEP),
Russia, Pyatigorsk*

Аннотация. В данной статье рассмотрена сущность НДС и его роль в федеральной налоговой системе России, проанализирован ряд показателей, позволяющих отслеживать динамику поступлений НДС в бюджет, а также показана структура НДС по федеральным округам РФ. В результате делается вывод о том, что НДС составляет значительную долю налоговых поступлений как в федеральный бюджет, так и в консолидированный бюджет РФ.

Abstract. This article examines the essence of VAT and its role in the federal tax system of Russia, analyzes a number of indicators that allow tracking the dynamics of VAT receipts to the budget, and also shows the structure of VAT by federal districts of the Russian Federation. As a result, it is concluded that VAT accounts for a significant share of tax revenues to both the federal budget and the consolidated budget of the Russian Federation.

Ключевые слова: налоги; налогообложение; налог на добавленную стоимость; бюджет; доходы.

Keywords: taxes; taxation; value added tax; budget; income.

Налог на добавленную стоимость – это налог на конечное потребление, который взимается с каждого этапа товарного производства и обращения. Он начисляется на стоимость товаров и услуг при их продаже и регулируется соответствующими законодательными нормами.

В Российской Федерации налог на добавленную стоимость (НДС) составляет приблизительно 1/5 всех налоговых поступлений в консолидированный бюджет и играет важную роль в налоговой системе страны. Этот налог относится к косвенным налогам и представляет собой дополнительную сумму, включаемую в цену товаров или услуг.

Одной из главных преимуществ НДС является его эффективность в сборе налоговых доходов для государственных бюджетов. Благодаря принципу налогообложения только конечного потребителя, НДС позволяет собирать налоги на каждом этапе производства и сбыта товаров и услуг, что гарантирует более высокий уровень сбора налогооблагаемой

базы. Это позволяет государствам получать дополнительные доходы и обеспечивать нормальное функционирование государственных бюджетов.

Кроме того, НДС может способствовать стимулированию экономического роста и развития, так как он позволяет снизить стоимость сырья, материалов и промежуточной продукции для предприятий. Это создает более благоприятные условия для предпринимательства, улучшает конкурентоспособность товаров и услуг на внутреннем и международном рынках.

Таким образом, НДС является важным инструментом налоговой системы, который играет важную роль в организации государственных бюджетов. Его преимущества включают эффективный сбор налоговых доходов, стимулирование экономического роста и развития, а также борьбу с теневой экономикой. Внедрение и правильное функционирование НДС являются важными задачами для государств, стремящихся обеспечить стабильность своих бюджетов и поддержку экономического развития.

Чтобы прояснить положение и значение НДС для государства, рассмотрим структуру налоговых поступлений в консолидированный бюджет Российской Федерации за 2020-2022 гг., трлн. руб. на рис.1. [2]

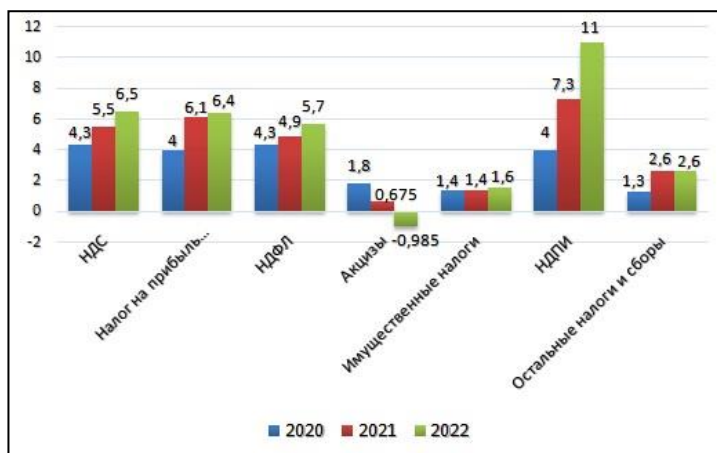


Рисунок 1. Структура налоговых поступлений в консолидированный бюджет РФ за 2020-2022 гг. (трлн. руб.)

Анализируя структуру налоговых поступлений в консолидированный бюджет РФ за 2020 год можно сделать вывод, что налог на добавленную стоимость занимает первое место наравне с налогом на доходы физических лиц.

В 2021 году НДС занимает третье место после налога на добычу полезных ископаемых и налога на прибыль организаций.

В 2022 году налог на добавленную стоимость занимает второе место после налога на добычу полезных ископаемых.

Таким образом, налог на добавленную стоимость занимает важное место в российской налоговой системе.

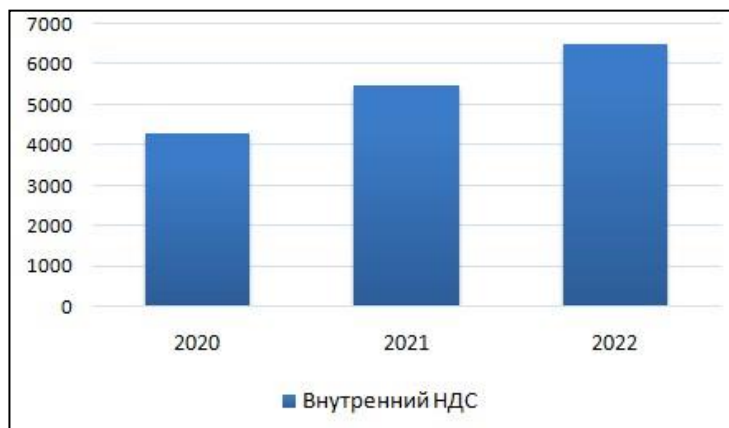
Необходимо также отметить, что поступления НДС бывают как от товаров, ввозимых на территорию РФ, так и от товаров, реализуемых на территории РФ. Динамика поступлений НДС в федеральный бюджет за период с 2020 по 2022 года представлена в таблице 1.

Таблица 1.

**Динамика поступлений НДС в бюджет государства
за 2020 – 2022 гг. [1]**

Год	Внутренний НДС	НДС на ввозимые товары
2020	4 268,6	2 933,5
2021	5 479,3	3 733,0
2022	6 489,4	3 063,4

Согласно данным, представленным в таблице 2, можно сделать вывод, что на протяжении рассматриваемого периода наблюдается увеличение НДС от товаров, реализуемых на территории РФ и от товаров, ввозимых на территорию РФ. Рассмотрим более наглядно динамику собираемости НДС за 2020 – 2022 гг., представленные на рисунках 2 и 3. [1]



**Рисунок 2. Поступления внутреннего НДС за 2020 – 2022 гг.,
в млрд. руб.**

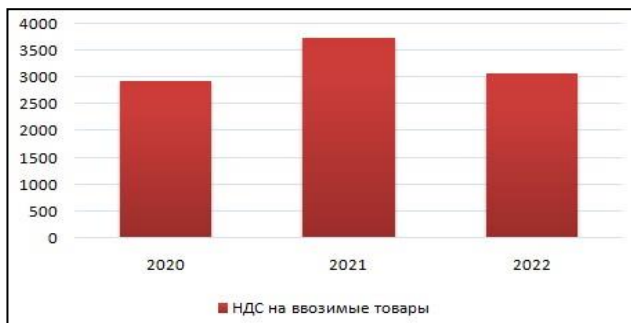


Рисунок 3. Поступления НДС на ввозимые товары за 2020 – 2022 гг., в млрд. руб.

В соответствии с рисунком 2, мы можем наблюдать увеличение НДС к 2022 году. Рост поступлений НДС в федеральный бюджет может быть связан с улучшением социально – экономических показателей развития экономики РФ, в том числе нефтегазовой отрасли, оптовой и розничной торговли и транспорта. Также на увеличение НДС влияют такие показатели как: высокие темпы инфляции, рост цен на внутреннем рынке, увеличение оборота торговли в номинальном выражении, опережающий рост выручки над себестоимостью и увеличение налоговой базы.

В соответствии с рисунком 3, мы можем наблюдать уменьшение поступлений НДС к 2022 году. На снижение НДС могли повлиять такие факторы, как уменьшение объемов реализации в реальном выражении и уменьшение налоговой базы, также налоговые вычеты по НДС.

Для более детального изучения показателей налога на добавленную стоимость и выявления динамики его изменения, рассмотрим динамику налоговых вычетов за период с 2019 г. по 2022 г. на рисунке 4. [2]

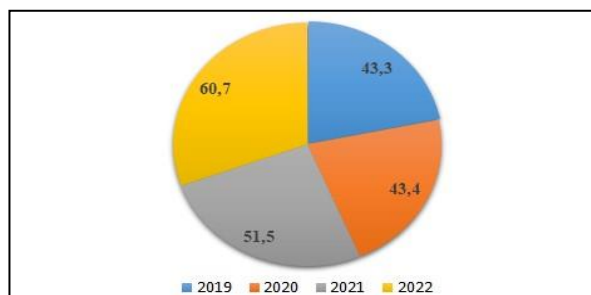


Рисунок 4. Динамика сумм налоговых вычетов за период 2019-2022 гг., (трлн. руб.)

Суммы налоговых вычетов ежегодно увеличиваются и в 2022 г. составили 60,7 трлн. руб., что на 9,2 трлн. руб. больше, чем в 2021 г.

Рассмотрим сумму НДС, взимаемую по федеральным округам в Российской Федерации за 2022 год, как это наглядно показано на рис.5. [2]

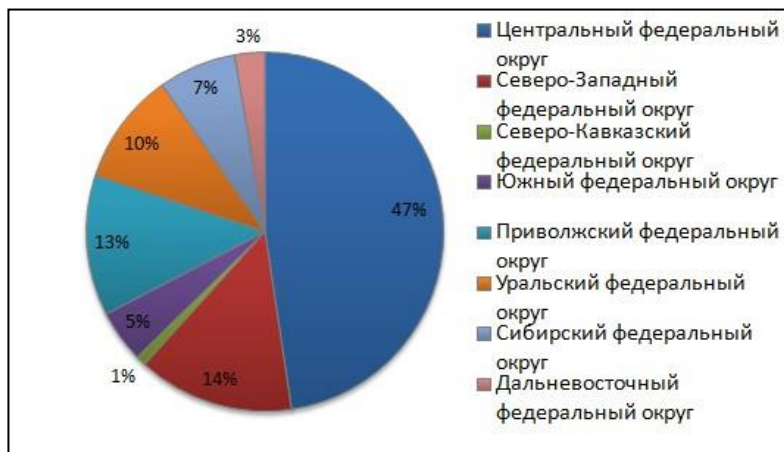


Рисунок 5. Поступления НДС по федеральным округам РФ за 2022г.

Анализируя данные, предоставленные на рисунке 5, можно отметить, что в 2022 году Центральный федеральный округ занимает наибольшую долю поступившего НДС, составляющую 47%. На втором месте располагается Северо-Западный федеральный округ с долей 14%, а следом идет Приволжский федеральный округ с показателем 13%. С другой стороны, самые низкие значения наблюдаются у Дальневосточного федерального округа, где доля поступившего НДС составляет 3%, а также у Северо-Кавказского федерального округа, где данное значение составляет всего лишь 1%.

Полученные результаты могут быть обусловлены несколькими факторами. Одним из них является численность населения в каждом федеральном округе. Большая плотность населения может способствовать более интенсивному товарообороту и, следовательно, увеличению поступления НДС.

Второй фактор – уровень товарооборота. Развитые и промышленно-развитые регионы обычно имеют более высокий оборот товаров и услуг. Это может привести к большему поступлению НДС, так как налоговая база будет больше.

Третий фактор – потребительские цены. Разница в ценах на товары и услуги в разных регионах может влиять на объем поступления НДС. Высокие цены могут привести к большей сумме налога, в то время как низкие цены могут уменьшить поступление НДС.

Четвертый фактор – налоговые льготы, предоставляемые государством. Государство может предоставлять различные налоговые стимулы для развития определенных регионов или индустрий. Такие льготы могут предусматривать снижение ставки НДС или освобождение от налогообложения. Это может привести к изменению структуры поступления НДС в разных регионах страны.

Так же, можно учесть и другие факторы, оказывающие влияние на структуру поступления НДС в разных регионах страны. К таким факторам можно отнести экономическую специализацию регионов, уровень развития инфраструктуры, наличие государственных программ развития и прочее. В целом, необходимо учесть широкий спектр факторов для более точного понимания причин вариаций поступления НДС в разных частях страны.

Стоит обратить внимание на то, что эффективное проведение налоговой политики государства способствует не только обеспечению правового порядка, но и росту общественного благосостояния.

Важно отметить, что НДС является одним из ключевых инструментов налоговой политики Российской Федерации. Его роль и значение трудно переоценить, поскольку он оказывает влияние на множество сфер экономики и жизни граждан. Корректное установление ставок, строгий контроль и правильное использование поступлений от налога помогают обеспечить устойчивое развитие страны и улучшение качества жизни её населения.

Эти данные свидетельствуют о том, что НДС остаётся стабильным и эффективным источником доходов для государства, несмотря на возможные экономические колебания.

Список литературы

1. Источник 1. Исполнение федерального бюджета и бюджетов бюджетной системы Российской Федерации за 2020 – 2022 гг. Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации [Электронный ресурс] Режим доступа: URL:<https://minfin.gov.ru/>
2. Источник 2. Официальный сайт Федеральной налоговой службы РФ [Электронный ресурс] Режим доступа: URL:<https://www.nalog.gov.ru/>

СТАНОВЛЕНИЕ ЛИЗИНГА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Орешкин Максим Максимович

аспирант,
Российский экономический университет
имени Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва

Гарнов Андрей Петрович

д-р экон. наук, профессор,
Российский экономический университет
имени Г.В. Плеханова,
РФ, г. Москва

THE FORMATION OF LEASING IN THE RUSSIAN FEDERATION

Maksim Oreshkin

Graduate student,
Plekhanov Russian University of
Economics,
Russia, Moscow

Andrei Garnov

Doctor of Economics, professor,
Plekhanov Russian University of
Economics,
Russia, Moscow

Аннотация. В статье рассматривается процесс становления лизинга в Российской Федерации. Для изучения процесса приведены различные определения лизинга, сформулированные в научных работах российских и зарубежных ученых, а также в нормативно-правовых документах. Обоснована необходимость использования лизинга для развития экономики. Описаны два вида лизинга, применяемых в России. Представлены четыре основных этапа становления лизинга. Проанализировано текущее состояние рынка лизинга на основе официальных статистических данных. Рассмотрены вопросы, требующие решения, и

представлены предложения по развитию рынка лизинга в Российской Федерации.

Abstract. The article develops the process of establishing leasing in the Russian Federation. To study the process, various definitions of leasing are given, formulated in the scientific works of Russian and foreign scientists, as well as in regulatory documents. The necessity of using leasing for economic development is substantiated. Two types of leasing used in Russia are described. Four main stages of leasing development are presented. The current state of the leasing market is analyzed based on statistical data. Issues, necessary solutions are considered and proposals for the development of the leasing market in the Russian Federation are presented.

Ключевые слова: становление лизинга; финансовый лизинг; операционный лизинг, объем нового бизнеса, этапы развития лизинга.

Keywords: formation of leasing; financial leasing; operational leasing, volume of new business, stages of leasing development.

Термин “лизинг” происходит от английского глагола “to lease” и характеризует экономико-правовые отношения, действия сторон, складывающиеся по поводу сдачи имущества в наем или в аренду [1, с.4].

Понятие «лизинг» можно рассматривать с разных позиций: финансовой, бухгалтерской и юридической. Поэтому в научных исследованиях российских и зарубежных ученых встречаются разные определения лизинга.

Согласно Федеральному закону «О финансовой аренде (лизинге)», лизинг – совокупность экономических и правовых отношений, возникающих в связи с реализацией договора лизинга, в том числе приобретением предмета лизинга. Договор лизинга – договор, в соответствии с которым арендодатель (далее – лизингодатель) обязуется приобрести в собственность указанное арендатором (далее – лизингополучатель) имущество у определенного им продавца и предоставить лизингополучателю это имущество за плату во временное владение и пользование. Договором лизинга может быть предусмотрено, что выбор продавца и приобретаемого имущества осуществляется лизингодателем. Лизинговая деятельность – вид инвестиционной деятельности по приобретению имущества и передаче его в лизинг [3].

Согласно ГК РФ Статья 665, по договору финансовой аренды (договору лизинга) арендодатель обязуется приобрести в собственность указанное арендатором имущество у определенного им продавца и предоставить арендатору это имущество за плату во временное владение и

пользование. Арендодатель в этом случае не несет ответственности за выбор предмета аренды и продавца [5].

Определения, часто встречающиеся в научных экономических исследованиях, условно делятся на три группы, в которых лизинг:

1. Форма финансирования деятельности компании;
2. Форма арендных отношений;
3. Специфический вид отношений.

Рынок лизинга в России находится в данный момент на стадии развития. Спрос на лизинговые услуги растет в связи с тем, что на многих предприятиях парк оборудования находится в неблагоприятном техническом состоянии: значителен удельный вес морально устаревшего оборудования, низка эффективность его использования, нет обеспеченности запасными частями и т.д. На протяжении последних десяти лет степень износа основных фондов в Российской Федерации близка к 50%. Например, в 2022 году износ основных фондов предприятий составил 48,3%.

Лизинг является одной из перспективных форм экономической активности, создавая условия для реализации интересов ряда экономических субъектов. Предприятиям реального сектора лизинг позволяет смягчить остроту инвестиционных проблем и найти альтернативные источники финансирования, коммерческим банкам – получить дополнительный доход и улучшить взаимоотношения с клиентами, для лизингодателей это – альтернативная возможность реализовывать продукцию и получать дополнительный доход, а для страховых компаний – способ расширения ассортимента услуг. Лизинговые услуги являются одним из основных инструментов финансирования для малого и среднего бизнеса, позволяющим им получить доступ к необходимому оборудованию и технологиям без крупных начальных вложений. Развитие этого рынка способствует увеличению производительности и конкурентоспособности предприятий, способствует созданию новых рабочих мест и привлечению иностранных инвестиций.

Часто компаниям для осуществления своей деятельности не хватает только собственных средств. И тогда встает сложный вопрос поиска внешних источников финансирования. Если финансирование необходимо для приобретения основных средств, то круг источников финансирования сужается, так как необходима большая сумма денежных средств на длительный срок. Издержки компании будут распределены в амортизационных отчислениях на весь срок полезного использования оборудования. В таких ситуациях эффективно использовать лизинг.

Одно из преимуществ лизинга по сравнению с кредитом – возможность не платить налог на имущество, так как предмет лизинга

принадлежит лизингодателю. Применяется ускоренная амортизация, и к окончанию срока аренды имущество может быть полностью изношено. Лизинговые платежи относятся на себестоимость и снижают налогооблагаемую базу по налогу на прибыль. Более того, получение кредитных средств на большие суммы и длительные сроки предусматривает устойчивое финансовое состояние компании, наличие обеспечения по кредиту, а также значительный срок принятия решения о выдаче кредита.

Финансовая аренда (лизинг) делится на два вида: операционный (оперативный) лизинг и финансовый лизинг. Финансовый лизинг характеризуется переходом права собственности на предмет лизинга от лизингодателя к лизингополучателю в конце срока лизинга. Срок лизинга составляет значительную часть срока использования предмета лизинга. Операционный лизинг – лизинг с неполной амортизацией и последующим возвратом имущества лизингодателю. Сроки операционного лизинга короче сроков финансового лизинга. В России наиболее развит финансовый лизинг. Его доля составляет примерно 90 процентов всего рынка лизинга.

Становление лизинга в России проходило через несколько этапов. Это было связано с принятием федеральных законов и других нормативных документов о лизинге. Рассмотрим каждый этап подробнее:

Первый этап развития лизинга в России – до начала 1990-ых годов. Лизинг был доступен только для организаций, занимающихся внешней торговлей. Он являлся способом приобретения дорогостоящего крупного оборудования, например, авиатранспорта, кораблей, станков и т.д. Внешнеторговые организации использовали «специальную форму кредита», под которой подразумевался лизинг. Такие операции осуществляли «Совкомфлот», «Совтрансавто», «Авиаэкспорт», «Трактороэкспорт», «Совфрахт». Минморфлот СССР применял «бербоут-чартер» – наем морского судна без экипажа. На условиях аренды использовались иностранные контейнеры. Были приняты «Основы законодательства СССР об аренде» от 23.10. 1989 года №810-1 [4] и письмо Госбанка СССР от 16.02. 1990 года №270 «О плане счетов бухгалтерского учета» [6], в котором был изложен порядок отражения аренды и лизинга в бухгалтерском учете.

Второй этап – с начала 1990-ых годов до середины 1990-ых годов. Чтобы обновлять основные фонды, правительство РФ стало создавать лизинговые компании с долей государственных банков и финансовых структур. Например, в июне 1991 года была создана компания «Евролизинг». Её учредителями были Внешэкономбанк СССР, Совморфлот, Госнаб СССР. Потом появились коммерческие негосударственные лизинговые компании, учредителями которых являлись банки. Лизинг развивался с применением норм законодательства об аренде.

Третий этап – середина 1990-х – 2002 годы. В октябре 1994 года была создана Российская ассоциация лизинговых компаний «Рослизинг». Этот этап характеризуется становлением лизингового законодательства. До октября 1998 года действовало постановление Правительства РФ «О развитии лизинга в инвестиционной деятельности» от 29 июня 1995 года № 663. Были приняты ещё два постановления Правительства РФ – №1133 (ноябрь 1995 года), предусматривающее включение лизингополучателем лизинговых платежей в состав затрат, и № 752 (июнь 1996 года), предусматривающее применение механизма ускоренной амортизации к объектам лизинга. Был принят закон «О присоединении Российской Федерации к Конвенции УНИДРУА «О международном финансовом лизинге» от 08.02.1998г. №16 [9] с целью увеличения спроса на лизинговые сделки на мировом уровне. Большое значение в становлении лизинга имело принятие второй части Гражданского Кодекса России (1996 г). 29 октября 1998 года был принят федеральный закон № 164 «О финансовой аренде (лизинге)».

Четвертый этап – с 2002 по настоящее время. Происходит реформирование правового поля регулирования лизинга в России. Глава 25 Налогового кодекса (2002 год) закрепила льготный налоговый режим для проведения лизинговых операций.

Анализ современного рынка лизинга можно проводить с помощью ряда статистических показателей. Одним из таких показателей является объём нового бизнеса. Он отражает стоимость переданных клиентам предметов лизинга за анализируемый период без НДС.

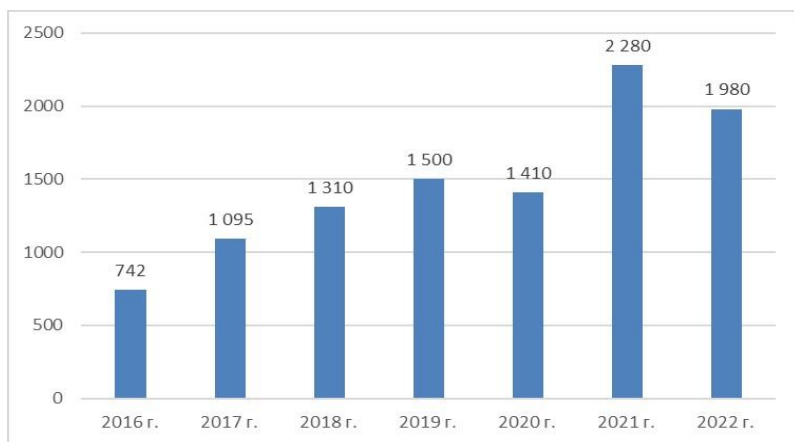


Рисунок 1. Объём нового бизнеса (стоимости имущества), млрд. рублей

Другим важным показателем является сумма новых договоров лизинга. Этот показатель включает в себя совокупность всех платежей по договорам лизинга, заключенным за анализируемый период, с учетом НДС. Условие учёта новых сделок для обоих показателей – лизингодателем должен быть приобретен предмет лизинга или получен аванс от клиента.

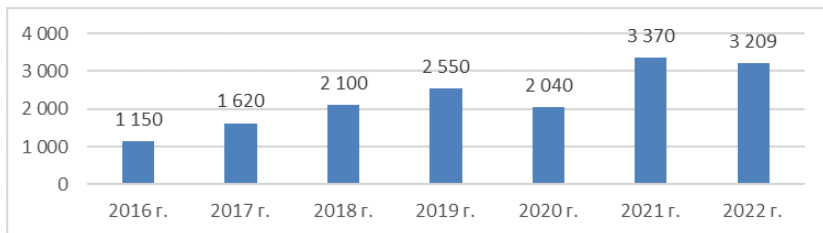


Рисунок 2. Сумма новых договоров лизинга, млрд. рублей

Согласно данным рейтингового агентства «Эксперт» объем нового бизнеса демонстрирует рост за период с 2016 по 2022 год. Таким образом стоимость переданного имущества увеличилась на 167% в 2022 году в сравнении с 2016 годом. Однако в 2022 году объем нового бизнеса показывает снижение на 13% в сравнении с 2021 годом. В свою очередь сумма новых договоров увеличилась на 197% в 2022 году в сравнении с 2016 годом. Сумма новых договоров в 2022 году показывает снижение на 4,7% в сравнении с 2021 годом.

Таким образом прослеживается уверенный рост ключевых показателей для лизинговой отрасли за период с 2016 по 2022 год, несмотря на некоторое снижение в 2022 году.

Существует ряд вопросов в лизинговой отрасли, требующих решения. Согласно анализу Национального Рейтингового Агентства, вследствие влияния геополитического кризиса наблюдается нехватка предметов лизинга, нарушены некоторые логистические и платежные цепочки, снижен спрос на лизинг из-за высоких цен на предметы лизинга, наблюдается ухудшение финансовых показателей лизингополучателей [8].

Положительную роль могло бы сыграть устранение некоторых недостатков в Федеральном законе «О финансовой аренде (лизинге)». Возникают сложности при невыполнении лизингополучателями своих обязательств и изъятии предмета лизинга. В настоящее время законодательство предусматривает решение подобных вопросов в суде. Суд не определяет условия хранения предмета лизинга в тот период, когда дело рассматривается в суде. Это может оказать отрицательное влияние на

сохранность предмета лизинга, и будет невозможно его дальнейшее использование для лизинга. Норматив риска на одного заемщика, установленный Центральным Банком для банков, иногда не позволяет лизинговым компаниям получить финансирование в требуемом объеме. Выходом может являться кредитование в нескольких банках, что достаточно затруднительно. В настоящее время высокотехнологичное оборудование не может работать без сложных, дорогостоящих программных продуктов. Поэтому вместе с оборудованием, или отдельно от него, программные продукты должны предоставляться в лизинг. Но программные продукты не могут быть обеспечением по лизингу (предметом залога). Это не позволяет предоставлять программные продукты как предметы лизинга.

Некоторые лизинговые компании не могут расширять свой бизнес вследствие незаинтересованности банков финансировать лизинговые компании для приобретения оборудования. Большое количество банков имеет свою лизинговую компанию. Кроме того, банки заинтересованы быть единственным источником финансирования.

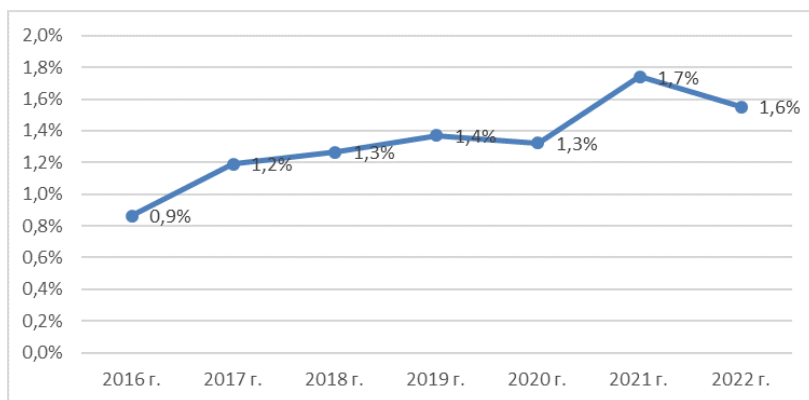


Рисунок 3. Доля лизинга в ВВП, %

Несмотря на многие проблемы, лизинговая отрасль в Российской Федерации имеет большие возможности для роста. В 2022 году доля лизинговой отрасли в ВВП России составляла 1,6 процента. В других странах этот показатель значительно выше. Например, в Китае он составляет до 10 процентов, а в некоторых западных странах – до 20 процентов. Кроме того, в России велика степень износа основных фондов.

Способствовать развитию лизинговой отрасли могла бы государственная поддержка. Необходимо льготное финансирование

лизинговых компаний для снижения стоимости лизинга для потребителей, расширение программ промышленного лизинга для развития импортозамещающих производств, станкостроения, машиностроения, высокотехнологичных производств.

Важной государственной задачей является поддержка и развитие малого и среднего бизнеса. Лизинг здесь мог бы сыграть ключевую роль, так как у малых и средних компаний недостаточно собственных средств для расширения бизнеса, а получение других форм финансирования затруднено.

Значительная роль лизинга в социальных проектах. Расширение парка санитарных машин и авиации, техники, используемой в чрезвычайных ситуациях. Необходим лизинг и в проектах «зеленого (чистого)» транспорта. Это «чистый» общественный транспорт, электромобили, суда на сжиженном природном газе и т.д. Лидерами в этом направлении являются крупные государственные лизинговые компании – «Газпромбанк Лизинг», «ВТБ Лизинг», «Сбербанк Лизинг», «Росагролизинг», «ГТЛК».

Таким образом, становление лизинга в России проходило через несколько этапов. Самую значительную роль в развитии лизинга сыграл этап с середины 1990-ых годов до 2002 года. Это этап формирования лизингового законодательства.

Развитие рынка лизинга невозможно без устранения ряда проблем, связанных с законодательством, изменением нормативов Центрального Банка, связанных с кредитованием, расширением государственных программ поддержки лизинга и т.д.

Список литературы:

1. Алексеев А.Б. Лизинг на практике. Пособие по работе с лизинговыми компаниями: пособие. Санкт-Петербург: Лучшее Решение, 2019. – 48 с.
2. Воронова, Е.А. Особенности, тенденции и перспективы развития лизинга в России // Экономика и предпринимательство. 2019. С. 838-843
3. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 2 от 26 января 1996 г. №14-ФЗ [Электронный ресурс]. URL: <https://legalacts.ru/kodeks/GK-RF-chast-2/?ysclid=lpjpe1rnd74852865> (дата обращения: 03.12.2023).
4. Основы законодательства СССР об аренде от 23.10. 1989 года №810-1 [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_1029/(дата обращения: 03.12.2023).
5. О финансовой аренде (лизинге): Федеральный закон № 164-ФЗ [Электронный ресурс]. URL: <https://legalacts.ru/doc/federalnyi-zakon-ot-29101998-n-164-fz-o-1pppg9g2tw421156664/>(дата обращения: 03.12.2023).

6. Письмо Госбанка СССР от 16.02.1990 N 270 (ред. от 19.06.1992, с изм. от 02.11.1995) «О Плате счетов бухгалтерского учета [Электронный ресурс]. URL: <https://legalacts.ru/doc/pismo-gosbanka-sssr-ot-16021990-n-270/> (дата обращения: 03.12.2023).
7. Российское рейтинговое агентство: официальный сайт. Москва. [Электронный ресурс]. URL: <https://raexpert.ru/> (дата обращения: 03.12.2023).
8. Рынок лизинга 2023: восстановительный рост и повышенные риски [Электронный ресурс]. URL: <https://www.ra-national.ru/analitika/rynok-lizinga-2023-vosstanovitelnyj-rost-i-povyshennye-riski/> (дата обращения: 03.12.2023).
9. Федеральный закон «О присоединении Российской Федерации к Конвенции УНИДРУА «О международном финансовом лизинге» от 08.02.1998 г. № 16 [Электронный ресурс]. URL: <http://council.gov.ru/activity/documents/4651/> (дата обращения: 03.12.2023).
10. Федулова Е.А. Лизинг: теория и практика финансирования: учебное пособие. Москва. КноРус, 2020. – 259 с.

**НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ, ВЛИЯЮЩИЕ
НА ЭФФЕКТИВНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ БАНКОВСКОЙ
СИСТЕМЫ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН И ПУТИ
ИХ РЕШЕНИЯ**

Ташпулатов Шокиржон Зокиржонович

*старший преподаватель,
Бохтарский государственный университет
Республика Таджикистан, г. Бохтар*

Кодиров Рустам Абдуллоевич

*преподаватель,
Бохтарский государственный университет
Республика Таджикистан, г. Бохтар*

Каримов Шоназар Махмадсаидович

*преподаватель,
Бохтарский государственный университет
Республика Таджикистан, г. Бохтар*

**SOME PROBLEMS AFFECTING THE EFFECTIVE
ACTIVITY OF THE BANKING SYSTEM OF THE REPUBLIC
OF TAJIKISTAN AND WAYS FOR THEIR SOLUTION**

Shokirjon Tashpulatov

*Senior Lecturer,
Bokhtar State University
Republic of Tajikistan, Bokhtar*

Rustam Kodirov

*Lecturer,
Bokhtar State University
Republic of Tajikistan, Bokhtar*

Shonazar Karimov

*Lecturer,
Bokhtar State University
Republic of Tajikistan, Bokhtar*

Аннотация. Целью статьи является выявить некоторые существенные проблемы деятельности современной банковской системы Республики Таджикистан, так как на сегодняшний день она считается приоритетным звеном национальной экономики страны в целом. Методом исследования послужил анализ научно-теоретических трудов российских и зарубежных ученых в области банковской деятельности. В результате были отмечены некоторые проблемы, влияющие на эффективную деятельность банковской системы страны. В заключение авторы предложили свои выводы и пути решения актуальных и выявленных проблем в деятельности банковской системы Республики Таджикистан.

Abstract. The purpose of the article is to identify some significant problems in the activities of the modern banking system of the Republic of Tajikistan, since today it is considered the most important link in the national economy of the country as a whole. The research method was the analysis of scientific and theoretical works of Russian and foreign scientists in the field of banking. As a result, some problems affecting the effective operation of the country's banking system were noted. In conclusion, the authors proposed their conclusions and ways to solve current and identified problems in the activities of the banking system of the Republic of Tajikistan.

Ключевые слова: банковская система; национальная экономика; национальный банк Таджикистана; банковский менеджмент; квалификация кадров; финансовый риск; банковский лизинг.

Keywords: banking system; national economy; national bank of Tajikistan; banking management; personnel qualifications; financial risk; bank leasing.

В современном этапе банковская система Республики Таджикистан является неотъемлемой частью и важным финансовым звеном национальной экономики страны, так как от нее зависит денежно-кредитная стабильность и практически все макроэкономические показатели государства.

На сегодняшний день банковская система Республики Таджикистан находится в процессе формирования и модернизации для ее дальнейшей деятельности на международном уровне в соответствии с международными стандартами и их требованиями.

Банковская система Республики Таджикистан является двухуровневой, по структуре на первый уровень числится Национальный Банк Таджикистана, как центральный, эмиссионный, стимулирующий и контролирующий всю банковскую и денежно-кредитную систему страны. На второй уровень числятся коммерческие банки и все виды кредитных

организаций. По состоянию на 1 декабря 2023 года банковская система Республики Таджикистан состоит из 63 кредитных организаций, в том числе: 15 банков, 1 небанковская кредитная организация, 19 микродепозитных организаций, 3 микрокредитных организаций и 25 микрокредитных фондов. На сегодняшний день тройка ведущих банков банковской системы Республики Таджикистан являются: ОАО «Ориёнбанк», государственное унитарное предприятие сберегательный банк Республики Таджикистан «Амонатбанк» и ОАО Банк «Эсхата»[6].

Важно отметить, что Республика Таджикистан на сегодняшний день имеет статуса развивающийся страны, при этом имеет собственную экономическую политику, а также долгосрочную стратегию развития, которые в широком спектре действий способствуют достижение целей и задач роста национальной экономики.

Однако существует ряд проблем, которые препятствуют эффективному выполнению основных функций Национального Банка Таджикистана, например:

- проблемы, которые тесно связаны с общим состоянием национальной экономики страны. Связи с этим следует учесть возникновение проблем прогнозирования основных направлений его деятельности, а также разработки принципов управления сбалансированной ликвидностью банка и его организационной структуры;
- чрезмерная зависимость Национального банка от государственных институтов (правительства и парламента);
- слаборазвитая организационная структура Национального Банка Таджикистана, не приспособленная должным образом для выполнения задач по надзору за банками;
- недостаточная активность и способность в исполнении международных банковских операций, в частности в мировой системе расчетов.

Следует подчеркнуть, что успешное развитие банка невозможно без выбора стратегий его дальнейшей деятельности, то есть без широкого плана наступления и тактики, которая представляет собой более широкий план действий, включающий механизм реализации общих стратегий и конкретные инструменты (технологии, правила и процедуры), которые при этом будут использоваться.

Эти вопросы призваны решать система управления банковским делом и персоналом, или банковский менеджмент, поскольку надежность банка определяется не размерами активов, а качеством управления инвестиционно – кредитным портфелем, сбалансированным с источниками ресурсов банка и квалифицированных кадров[1].

По нашему мнению основополагающим инструментом, обеспечивающим оперативное и своевременное решение банковских проблем,

служит квалифицированный банковский финансовый менеджмент, который является частью банковского менеджмента и подразумевает решение следующих задач:

- учет банковского окружения, роль банка на финансовом рынке и регулирующая среда банковской деятельности;
- адаптация банка к внешнему окружению (принципы управления и планирования, позиционирование и политика продвижения банковских продуктов);
- управление традиционными банковскими рисками (управление банковским портфелем на основе разработке банковских технологий и процедур (продуктов, обеспечивающих разрешение банковских рисков);
- управление ликвидностью банка и прогнозными параметрами его деятельности. С другой стороны целесообразно и возможно также применение ряда мер организационного характера (слияние, участие в создании финансово-промышленных групп, холдингов и т. д.)

Кроме того, дальнейшая стабилизация и развитие банковской системы Республики Таджикистан обусловлена:

- адаптацией банков к работе в условиях становления финансового рынка;
- принятием мер, снижающих кредитные риски.

В связи с этим Национальным Банком Таджикистана введены более жесткие требования к банковской деятельности, основанные на рекомендациях международного Базельского комитета по банковскому надзору.

Кроме того, введен новый порядок расчета собственных средств, в соответствии с которым капитал банков подлежит уменьшению на сумму переоценки основных средств дебиторской задолженности (приблизительно в 2-3 раза), что приведет к нарушению обязательных экономических нормативов и, как следствие, применению экономических санкций со стороны Национального Банка Таджикистана[3].

Для повышения стабильности банковской системы и финансового оздоровления кредитных организаций большое значение имеют:

- помощь со стороны учредителей и участников банков (как минимум, учредители должны нести ответственность в пределах средств, которые они заимствовали у банка);
- проведение мер по реализации проблемных банков, слияние и преобразование слабых банков в филиалы других кредитных организаций, формирование различных объединений банков.

Дальнейшее развитие банковской системы обусловлено совершенствованием ее нормативно-правовой базы, повышением управляющей роли государства, уровней цифровизации и квалификации кадров[4].

Установлено, что при параличе крупного банка государство одновременно потеряет вклады своих предприятий в этом банке. Будут также потеряны личные деньги вкладчиков, неуплачены налоги и понесены другие косвенные убытки. Это может привести в свою очередь к замораживанию счетов предприятий с последующей финансовой дестабилизацией целых отраслей промышленности.

Целесообразно установить внутренний государственный контроль над деятельностью банков, так как банки будут вынуждены инвестировать наиболее прибыльные и выгодные проекты, а не влезать в сферы с высоким финансовым риском. Это стабилизирует работу банка и повышает его надежность. В настоящее время нет эффективного финансового инструмента для непосредственного влияния государства на экономику.

В прошлом десятилетие при общем высоком уровне инфляции и доходности финансового капитала, основные задачи большинства банков сводились к учетным функциям. Аналитической деятельности и качеству управления (менеджмента) не придавалось серьезного значения, поскольку принимаемые решения находились в зоне "приемлемой доходности". С изменением финансовой конъюнктуры использование системы автоматизации только для учетных функций без консолидированных аналитических технологий стало затруднительным.

Использование консолидированных технологий приведет к увеличению себестоимости и цены программной продукции, но они должны стать средством расширения спектра банковских услуг и инструментом повышения прибыльности. В складывающихся условиях задача выбора тем или иным банком системы автоматизации превращается в задачу выбора фирмы стратегического партнера в технологическом развитии, ориентированного на индивидуальную работу с каждым пользователем. Если раньше банки за передовыми технологиями обращались только к мировому опыту, то сегодня имеется достаточный выбор среди программных решений, предлагаемых как отечественными, так и зарубежными разработчиками[5].

В заключение следует отметить, что для более эффективной деятельности современной банковской системы Республики Таджикистан важно внедрять такие обязательные меры, как:

- проведение банками международного аудита;
- интеграция банковского и промышленного капиталов;
- повышение эффективности таких видов инвестиционно – кредитной деятельности банков, как банковское проектное финансирование, банковский лизинг, банковский оффшор и взаимодействие со страховыми компаниями;

- усиление деятельности единого кредитного бюро по республике, которое конкретным образом способствует снижению кредитного риска коммерческих банков;

- изучение и внедрения опыта деятельности банковской системы Российской Федерации.

Учет вышеуказанных направлений являются основой для разработки методических основ совершенствования банковского обслуживания национальной экономики в современных рыночных условиях.

Список литературы:

1. Антонов А.Г., Пессель М.А. Денежное обращение, кредит, банки. – М.: Финстатинформ, 2002.
2. Банки и банковские операции: Учебник / Под ред. Е.Ф. Жукова. – М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 2002.
3. Вестник Национального банка Таджикистан. – Душанбе: 2017-2021
4. Долан Э.Д., Кемпбелл К.Д., Кемпбелл Р.Д. Деньги, банковское дело и денежно-кредитная политика. – М.: 1999.
5. Усоскин В.М. Современный коммерческий банк. Управление и операции. – М.: Все для Вас, 1998.
6. www.nbt.tj – официальный сайт Национального Банка Таджикистана.

ВЛИЯНИЕ НДС НА ТУРИСТИЧЕСКУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Турченко Диана Александровна

студент,

*Северо-Кавказский институт – филиал
Российской академии народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте Российской Федерации,
РФ, г. Пятигорск*

Руденко Виолетта Евгеньевна

студент,

*Северо-Кавказский институт – филиал
Российской академии народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте Российской Федерации,
РФ, г. Пятигорск*

Аракелян Светлана Суменовна

студент,

*Северо-Кавказский институт – филиал
Российской академии народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте Российской Федерации,
РФ, г. Пятигорск*

Гусельщикова Н.Б.

научный руководитель, канд. экон. наук, доцент,

*Северо-Кавказский институт – филиал
Российской академии народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте Российской Федерации,
РФ, г. Пятигорск*

Аннотация. В статье было рассмотрено влияние введения льгот по НДС для туроператоров. Проведенный анализ определил причину введения льгот и показал, как это повлияет не только на деятельность туристических компаний, но и на клиентов.

Ключевые слова: НДС, туроператоры, льготы, предприниматели, налоги, экономика, государство, туризм, налогообложение.

В связи с экономическим и политическим кризисом, с которым столкнулась Российская Федерация, стало необходимым поддерживать развитие туристической отрасли, так как из-за санкций многие государства закрыли границы, что отрицательно повлияло на всю сферу туризма.

Представлены данные Росстата инвестиций в основной капитал туристической индустрии, в млрд. руб. [1]

В 2022 году величина инвестиций возросла на 38-42% по сравнению с прошлыми годами, что отражает негативное влияние политической и экономической обстановки в стране, так как туристические компании нуждаются в финансах и в государственной поддержке.

Инвестиции в основной капитал (млрд. руб.)

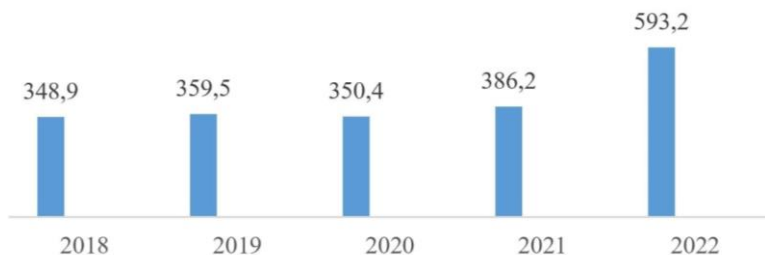


Рисунок 1. Инвестиции организаций в основной капитал туристической деятельности (млрд. руб.)

На данном этапе организации сталкиваются с трудностями, которые возможно преодолеть благодаря введению льгот по НДС.

Введенные льготы по НДС для туроператоров с 1 июля 2023 года по 30 июня 2027 года освобождают от обложения НДС реализацию туроператорами турпродуктов в сфере внутреннего и въездного туризма [2]. Это поможет снизить операционные издержки, повысить конкурентоспособность на рынке и привлечь больше туристов, что окажет положительное влияние на экономику страны. Также данное освобождение позволит корректнее формировать стоимость турпродуктов для физических лиц.

Теперь и туроператоры, которые продают комплексные туры, включающие перевозки пассажиров по РЖД, проживание в гостинице или авиаперелеты, смогут применить льготу, а не облагать всю стоимость продукта по ставке 20%.

Такая мера создаст необходимые условия для снижения стоимости въездных и внутренних туров, уменьшит налоговую нагрузку туроператоров. Будут созданы условия для снижения цен, а это повысит привлекательность путешествий по России. Благодаря льготам уровень дохода компаний повысится, что положительно отразится на бюджете государства, так как объем налоговых поступлений увеличится.

Входящие в сформированный туроператором услуги тура, если они реализуются отдельно, то они попадают под нулевую ставку НДС, к ним относятся (Таблица 1): [3]

а) услуги по предоставлению в аренду или пользование объектов туристской индустрии, введенных в эксплуатацию (в том числе после реконструкции) после 1 января 2022 года и включенных в реестр объектов туристской индустрии. Нулевая ставка может быть применена в течение 20 последовательных кварталов, следующих за кварталом, в котором соответствующий объект был введен в эксплуатацию. Для подтверждения данной информации налоговой предоставляются документы, включающие документ о вводе объекта в эксплуатацию и договор на аренду;

б) услуги по предоставлению мест для временного проживания в гостиницах и иных средствах размещения. Эта ставка применяется в общем случае – по 30.06.2027г. включительно, и в случае мест в объектах туристской индустрии, включенных в реестр и введенных в эксплуатацию после 01.01.2022г., – также до истечения 20 последовательных кварталов, следующих за кварталом ввода объекта в эксплуатацию. Подтверждающий ставку документ будет отчет о доходах от оказания услуг по предоставлению мест для временного проживания. В обоих случаях потребуются документальное подтверждение ввода объекта в эксплуатацию.

Таблица 1.

Применение ставки 0%

Услуги проживания	Услуги по предоставлению мест для временного проживания в гостиницах и иных средствах размещения
Сопутствующие услуги	Уборка номера (заправка постелей, смена белья, влажная уборка), хранение багажа и т. д. (в зависимости от рейтинга гостиницы)
Дополнительные услуги	Прачечной, сауны, фитнеса, автостоянки, трансфера, бизнес-центра, конференц-зала и т. д. (гостиницы должны платить НДС по ставке 20%)

Льготы введены на популярные услуги у туроператоров, это позволит компаниям снизить операционные издержки и сделать туристические услуги более доступными. Это, в свою очередь, стимулирует туристический спрос и способствует развитию отрасли.

Еще одна проблема, с которой столкнулись туристические организации – сокращение количества рабочих. Статистика Росстата показывает, что средняя численность работников с каждым годом сокращается [1].



Рисунок 2. Средняя численность работников туристической индустрии (чел.)

По сравнению с 2015 годом, количество работников в 2022 году уменьшилось на 136 571 человек. Развитие туристической отрасли в результате введения льгот для туроператоров приведет к созданию новых рабочих мест и увеличению занятости. Это также положительно повлияет на экономику и поможет снизить уровень безработицы.

Но не стоит ожидать сильного снижения цен на турпакеты, так как льготы по НДС должны помочь организациям восстановить убытки, которые они понесли не только в течение COVID-19, но и из-за политического кризиса в 2022 году, закрытие международных границ сильно ударило по деятельности многих туркомпаний, и им необходимо большое количество финансовых средств и времени для полного восстановления.

Таблица 2.

Численность туристических поездок в РФ

Период	2022	2023	Отклонение (-)
январь-март	23 475 514	26 576 603	3 101 089
март-июнь	63 495 062	66 715 962	3 220 900

В 2023 году количество туристических поездок возросло, по сравнению с 2022 годом, это произошло из-за большого потока внутреннего туризма. По данным Росстата, турпоток вырос на 16,5% за 9 месяцев 2023 года, а общее число туристов, которые проживают в отелях, составляет 68,5 млн. человек [1]. Больше всего гостей останавливаются в гостиницах из Индии, Сирии, Китая и постсоветского пространства.

Можно сделать вывод, что стоимость туров особо не изменится, скорее наоборот, повысится из-за большого спроса. Например, у туркомпании ANEXTour цены на туры в инвалюте выросли на 10-15% по сравнению с прошлым годом [4]. Ценообразование зависит от времени года и от популярности тура, поэтому путешественники не получают особой выгоды, максимальное снижение цен может быть в диапазоне 2-10% при минимальном спросе на конкретный тур.

Таким образом, важно продолжать инициировать развитие туризма в регионах страны. Льготы по НДС помогут предприятиям справиться с кризисом, а также повысить занятость в стране, результат освобождения от обложения НДС будет положительным, но только для больших компаний, на малый бизнес и на клиентов это влиять не будет. Обнуление налога не коснется малых предприятий, которые работают по упрощенной программе налогообложения, так как обороты их деятельности не превышают нормативы.

Список литературы:

1. Официальный сайт Росстат «Туризм»// «Росстат» – [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: <https://rosstat.gov.ru/statistics/turizm>
2. «Введена новая льгота по НДС для туроператоров»// «Федеральная налоговая служба» – [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: https://www.nalog.gov.ru/rn77/news/tax_doc_news/13791829/
3. «С 1 июля 2022 года для гостиниц и объектов туристской индустрии введена «нулевая» ставка по НДС» // «Федеральная налоговая служба» – [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: https://www.nalog.gov.ru/rn56/news/tax_doc_news/12134242/
4. «Туры-2023: как изменилась цена на зимний отдых за границей» // Электронный журнал «5media.» – [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: <https://bes.media/pojmyom-cto-k-chemu/tury-2023-kak-izmenilas-cena-na-zimnij-otdyh-za-granicej-3136>

4. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

СИСТЕМА СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ

Викулова Лилия Геннадьевна

студент,
Кубанский государственный аграрный
университет им. И.Т. Трубилина,
РФ, г. Краснодар

Новикова Ирина Ивановна

канд. экон. наук.,
доцент кафедры менеджмента
Кубанский государственный аграрный
университет им. И.Т. Трубилина,
РФ, г. Краснодар

Аннотация. проблемы развития социальной сферы страны, значительной усиливаются в период экономической нестабильности. Для nivelирования возникающих рисков, необходима эффективная работа государственных и муниципальных органов, направленная на социальную защиту населения страны. В статье проводится обоснование повышения эффективности функционирования системы социальной защиты населения в Краснодарском крае.

Abstract. the problems of the development of the social sphere of the country are significantly intensified during the period of economic instability. Effective work of state and municipal bodies aimed at social protection of the population of the country is necessary to level the emerging risks. The article substantiates the improvement of the efficiency of the functioning of the social protection system of the population in the Krasnodar Territory.

Ключевые слова: государственное и муниципальное управление; социальная сфера; кризис; экономика; бедность; устойчивость развития; население.

Keywords: state and municipal administration; social sphere; crisis; economy; poverty; sustainability of development; population.

Санкционное давление и экономический кризис, обусловили возникновение существенных рисков для устойчивого функционирования социально-экономической сферы Российской Федерации. Обозначенная ситуация, приводит к необходимости повышения качества работы системы государственного и муниципального управления, в сфере социальной защиты населения. Так как экономическая нестабильность страны, в первую очередь негативно сказывается на менее защищенных группах населения: инвалиды, пенсионеры, многодетные семьи. Приведенные категории граждан существенно ограничены в возможностях увеличения своего достатка, при ухудшении дел в экономике страны. Данный тезис применим для всех без исключения регионов и муниципальных образований.

В соответствии с Конституции РФ одной из первостепенных задач является «государственная поддержка семьи, материнства, отцовства и детства, инвалидов и пожилых граждан». Для ее достижения предусмотрено назначение государственных пенсий, пособий и иных гарантий социальной защиты. Реализация политики в сфере социальной защиты населения в большей степени возлагается на органы исполнительной ветви государственной власти субъектов Российской Федерации, которые «непосредственно взаимодействуют с населением, решая социальные проблемы граждан»[1].

В стране действуют государственные и негосударственные системы социальных служб, в функции которых входит обеспечение нуждающихся в поддержке граждан разного рода льготами, пенсиями, пособиями и компенсационными выплатами, а также предоставление «социальных услуг и медицинской помощи, государственной социальной помощи».

Проблема повышения качества социальной защиты населения, является актуальной и для Краснодарского края. Обозначенный регион является центром миграционного притока граждан из других регионов нашей страны. Также необходимо отметить, что Краснодарский край находится в непосредственной близости от проведения специальной военной операции, что приводит к интенсивному переезду граждан их новых регионов нашей страны. Соответственно количество людей, нуждающихся в социальной защите от государства, стремительно увеличивается. Поэтому органы государственного и муниципального управления должны функционировать максимально эффективно[3].

На рисунке 1 представлена динамика изменения численность населения Краснодарского края, в период 2020-2022 гг.

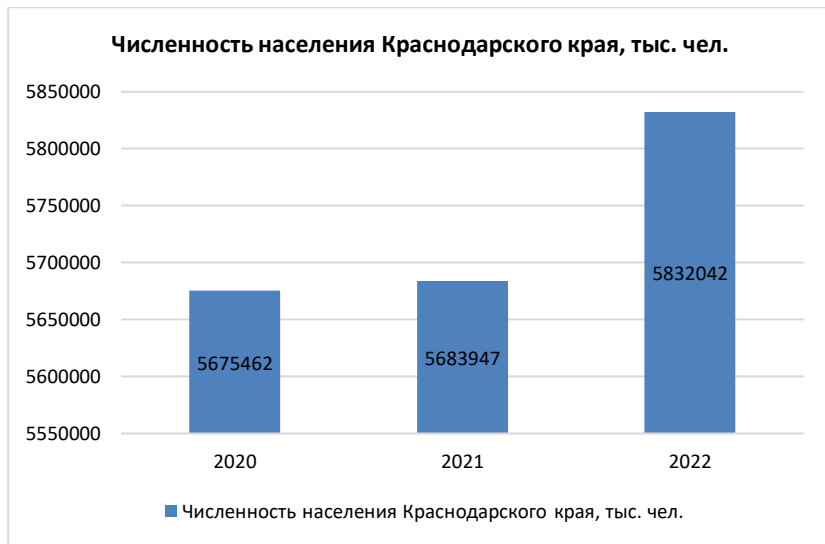


Рисунок 1. Численность населения Краснодарского края, в период 2020-2022 гг., тыс. чел. [5]

На представленном рисунке видно, что численность населения Краснодарского края, стабильно увеличивалась в период 2020-2022 гг. Темп прироста в рассматриваемом периоде составил 102 %. Региона является привлекательным по причине благоприятных климатических условий, а также высокому уровню развития социальной инфраструктуры. В Краснодарском крае активно развивается туристическая сфера, торговля, логистика и сельскохозяйственная отрасль. Увеличение численности населения региона, приводит к необходимости активизации экономического развития, а также повышения эффективности работы системы государственного и муниципального управления. В том числе, по направлению социальной защиты населения в муниципальных образованиях.

Далее проведем рассмотрение показателей, характеризующих уровень жизни в рассматриваемом регионе. На рисунке 2, представлены данные, характеризующие численность населения с доходами ниже прожиточного минимума в Краснодарском крае, в период 2020-2022 гг.

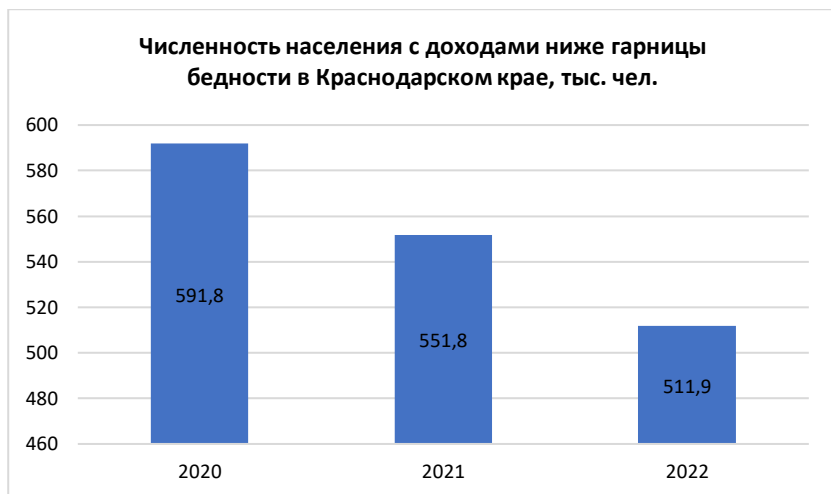


Рисунок 2. Численность населения с доходами ниже границы бедности в Краснодарском крае, в период 2020-2022 гг., тыс. чел. [5]

На представленном рисунке видно, что численность населения с доходами ниже границы бедности в Краснодарском крае, стабильно снижалась в период 2020-2022 гг. Рассматриваемый показатель сократился на 14 % в 2022 году, по сравнению с 2020 годом. Приведенные показатели положительным образом характеризуют социально-экономическое развитие Краснодарского края. Так как снижение численности населения с доходами ниже прожиточного минимума, свидетельствует об повышении уровня жизни граждан страны, проживающих в данном регионе.

Однако стоит отметить, что более 500 тыс. жителей Краснодарского края, имеют доходы ниже границы бедности. Фактически данные граждане составляют 9 % от общей численности населения региона. Обозначенная ситуация может привести к повышению социальной напряженности в регионе. Данная ситуация обуславливает необходимость эффективной работы государственных и муниципальных органов, в сфере социальной защиты.

В текущей ситуации экономической нестабильности, одной из наименее защищенных групп населения являются пенсионеры. Проведем рассмотрение показателя, характеризующего численность пенсионеров, проживающих в Краснодарском крае. Данные представлены на рисунке 3.

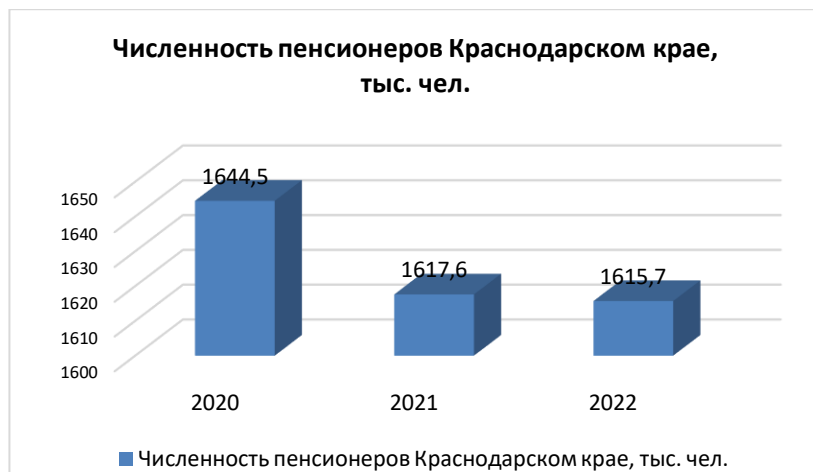


Рисунок 3. Численность пенсионеров, проживающих в Краснодарском крае, в период 2020-2022 г.г.[5].

На представленном рисунке видно, что численность пенсионеров, проживающих в Краснодарском крае, стабильно снижалась в период 2020-2022 гг. Общий темп снижения в рассматриваемом периоде составил 98 %. Однако стоит отметить, что общая численность пенсионеров в структуре населения Краснодарского края составляет примерно 25 %. При этом денежные доходы данной категории жителей, в значительной степени ограничены. Стоит отметить, что уровень инфляции в 2022 году составил 11,94 %. Также стоит отметить значительное удорожание отдельных видов медикаментов, по причине санкционного давления на экономику Российской Федерации. Приведенные факт в значительной степени повлияли на снижение уровня жизни пенсионеров в Краснодарском крае. Именно поэтому повышение эффективности работы системы социальной защиты населения в муниципальных образованиях Краснодарского края, является первоочередной задачей органов государственного и муниципального управления. Адаптация российского общества к рыночным отношениям в экономике сопровождается ментальными трудностями и возникновением существенных проблем в социальной сфере. Государство продолжает минимизировать последствия трансформационного периода, и важным направлением его деятельности является защита граждан, испытывающих потребность в социальном обслуживании со стороны государственных и муниципальных органов. По мнению Садыков Р.М., Большакова Н.Л., это вызвано, главным образом, «стремлением обеспечить политическую и социальную стабильность

самого государства, а также потребностями развития современной рыночной экономики, так как необходимы образованные и здоровые граждане, а значит, непрерывный демографический рост самого населения» [2].

Формирование условий для решения социально значимых задач возможно при высокопрофессиональной деятельности специализированных учреждений, реализующих в действительности социальную защиту населения, поскольку применение конструктивных инновационных технологий, высокоорганизованная работа персонала и стремление к реальным результатам действительно способствуют эффективному функционированию в системе социального обслуживания. Таким образом, приоритетными направлениями внутренней политики в области социального обслуживания в современном российском государстве являются:

- улучшение качества жизни населения и снижение уровня социального неравенства;
- оказание различных форм социальных услуг;
- обеспечение всеобщей доступности основных социальных благ, и прежде всего качественного социального и медицинского обслуживания;
- обеспечение гарантированных минимальных условий жизни.

Следовательно, текущая ситуация в социальном-экономическом развитии Российской Федерации, приводит к снижению доходов населения. Соответственно повышается значимость функционирования системы социальной защиты населения в муниципальных образованиях. Так как поддержка мало защищенных группы населения, является основой для сохранения социальной устойчивости в стране. Приведенный вывод, является особенно актуальным для Краснодарского края, в котором стремительно увеличивается численность населения.

Список литературы:

1. Лепихов М.И. Право и социальная защита населения в России. М.: Словарь. – 2017. – С. 23. – 28.
2. Пенюгалова, А.В. Формирование и распределение расходов социально-культурной сферы местных бюджетов: современная практика и пути оптимизации / А.В. Пенюгалова, И.И. Новикова // Региональная экономика: теория и практика. – 2009. – № 12. – С. 10-15.
3. Садыков Р.М., Большакова Н.Л. Социальная защита населения муниципального образования // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2018. – № 6. – с. 1 – 8.
4. Шуляева А.В. Социальная защита населения в региональном измерении // Власть и управление на Востоке России. – 2021. – № 3 (96). – С. 112–123.
5. Сайт Федеральной службы государственной статистики по Краснодарскому краю. Режим доступа: <https://23.rosstat.gov.ru/>.

**НАУЧНЫЙ ФОРУМ:
ЭКОНОМИКА И МЕНЕДЖМЕНТ**

*Сборник статей по материалам LXXVII международной
научно-практической конференции*

№ 11 (77)
Декабрь 2023 г.

В авторской редакции

Подписано в печать 18.12.23. Формат бумаги 60x84/16.
Бумага офсет №1. Гарнитура Times. Печать цифровая.
Усл. печ. л. 4,75. Тираж 550 экз.

Издательство «МЦНО»
123098, г. Москва, ул. Маршала Василевского, дом 5, корпус 1, к. 74
E-mail: economy@nauchforum.ru

Отпечатано в полном соответствии с качеством предоставленного
оригинал-макета в типографии «Allprint»
630004, г. Новосибирск, Вокзальная магистраль, 1

16+



**НАУЧНЫЙ
ФОРУМ**
nauchforum.ru