АНАЛИЗ, ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ И ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ КОНТРАКТОВ

Гомзова Алина Алексеевна

студент Белгородского государственного национального исследовательского университета, института экономики и управления, РФ, г. Белгород

ANALYSIS, LEGAL ASPECTS AND EVALUATION OF THE EFFECTIVENESS OF FOREIGN TRADE CONTRACTS

Alina Gomzova

Student of the Belgorod State National Research University, Institute of Economics and Management, Russia, Belgorod

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы понятия «внешнеторговый контракт». Несмотря на неоднократные попытки конвергенции норм российского законодательства и норм международного права в сфере внешнеэкономической деятельности и торговли, и их последующей систематизации, вопрос о правильном толковании внешнеэкономических сделок, выявлении «внешнего» характера таких сделок остается открытым и вызывает множество споров среди теоретиков и практиков.. Актуальность темы исследования обусловлена тем, что, независимо от нескончаемых экономических санкций, экономические субъекты Российской Федерации становятся инициативными участниками внешнеэкономической деятельности. Устойчивая деятельность российских экономических субъектов в части внешнеэкономической деятельности, в большей степени торговой деятельности, способствует приобретению практического опыта. Законодательные акты Российской Федерации, регламентирующее внешнеэкономическую деятельность экономических субъектов, недостаточно отражают сложные и неоднозначные хозяйственные ситуации, негативно отражающие результаты внешнеэкономической деятельности. Несовершенство законодательства формирует обусловленные трудности при учете хозяйственных операций внешнеэкономической деятельности.

Abstract. The article discusses the issues of the concept of "foreign trade contract". Despite repeated attempts to converge the norms of Russian legislation and the norms of international law in the field of foreign economic activity and trade, and their subsequent systematization, the question of the correct interpretation of foreign economic transactions, the identification of the "external" nature of such transactions remains open and causes a lot of controversy among theorists and practitioners.. The relevance of the research topic is due to the fact that, regardless of the endless economic sanctions, the economic entities of the Russian Federation become proactive participants in foreign economic activity. The stable activity of Russian economic entities in terms of foreign economic activity, to a greater extent trade activity, contributes to the acquisition of practical experience. The legislative acts of the Russian Federation regulating the foreign economic activity of economic entities do not sufficiently reflect the complex.

Ключевые слова: анализ, внешнеэкономическая деятельность, контракт, компания, учет,

импорт, продукция, риски, организация, внешний контроль, внутренний контроль, хозяйствующий субъект, хозяйственные операции, эффективность, внешнеторговые контракты.

Keywords: analysis, foreign economic activity, contract, company, accounting, import, production, risks, organization, external control, internal control, economic entity, economic operations, efficiency, foreign trade contracts.

На современном этапе развития международных коммерческих связей и увеличения числа участников внешнеэкономической деятельности имеют важное значение вопросы заключения внешнеторговых контрактов.

Внешнеторговый контракт купли-продажи товаров является выражением наиболее широко распространенных в международном коммерческом обороте отношений обмена товарами и признанным способом оформления договоренностей между продавцом и покупателем. Путем его заключения и исполнения осуществляется большая часть внешнеторгового обмена России. Исполнение этого договора предопределяет необходимость заключения ряда других договоров, в частности, перевозки, страхования и кредитных, а также выполнение работ и оказание возмездных услуг.

Законодательное закрепление любого понятия, а в особенности юридического, имеет важное значение, поскольку это непосредственно связано с установлением его содержания, а, следовательно, и с определением правового регулирования .

Однако, несмотря на возрастающую роль в современном обществе внешнеторговых сделок, нет ни легального определения данного вида контрактов, ни единообразного доктринального понимания и толкования искомой категории.

Раскрывая взаимосвязь основных этапов внешнеэкономической деятельности экономических субъектов необходимо отметить, что каждый последующий этап данной деятельности напрямую зависит от предыдущих. Недочеты каждого этапа отражаются на эффективности экономического субъекта в целом. Последствия неэффективных действий финансово-хозяйственной деятельности экономических субъектов являются причинами проблем процессов сделок или их результатов на протяжении трехлетнего периода при проверке ИФНС.

Объект и предмет внешнеторгового контракта. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров не применяется к продаже:

• товаров, которые приобретаются для личного, семейного и домашнего пользования;

• с аукциона;

• в порядке исполнительного производства или иным образом в силу закона;

• фондовых бумаг, акций, обеспечительных бумаг и денег;

• судов водного и воздушного транспорта, а также судов на воздушной подушке;

• электроэнергии.

Объектом контракта является движимое имущество, приобретаемое для предпринимательских целей.

Предмет контракта связан с основными обязанностями продавца и покупателя. Продавец обязуется поставить товар и передать товаросопроводительные документы на товар. Покупатель обязан оплатить товар и принять поставку.

Требования к форме договора, его изменение или прекращение. Согласно Венской конвенции не требуется, чтобы договор купли-продажи заключался или подтверждался в письменной форме или подчинялся иному требованию в отношении формы. Он может доказываться любыми средствами, включая свидетельские показания.

Российским законодательством установлено, что несоблюдение простой письменной формы внешнеэкономической сделки влечет недействительность сделки. Поэтому российский резидент должен заключать с иностранным партнером контракт в письменной форме.

Венская конвенция и российское законодательство исходят из того, что стороны свободны в определении круга условий, которые включаются в договор. По любому условию, выдвинутому одной из сторон, должно быть достигнуто соглашение с другой стороной. При отсутствии такого соглашения договор не считается заключенным. Венская конвенция в отличие от ГК РФ признает отдельные нормы о порядке согласования дополнительных и отличных условий акцепта , не меняющих существенно условий оферты. И Венская конвенция, и российское законодательство, содержат четкие нормативные предписания о минимуме условий, которые должны входить в договор. При их отсутствии договор не считается заключенным.

Действующими в Российской Федерации правилами о валютном и экспортном контроле предусмотрены определенные требования к содержанию внешнеторговых контрактов, которые следует соблюдать во избежание трудностей при выполнении соответствующих операций и штрафных санкций со стороны контролирующих органов.

В заключении необходимо отметить, что достоверность результатов анализа, правовых аспектов и оценки эффективности внешнеторговых контрактов экономического субъекта зависит от предоставленной учетной информации, а посредством контроля, в частности аудита, выявляются факторы, негативно влияющие на их внешнеэкономическую деятельность.

Список литературы:

1. Учет и аудит внешнеэкономической деятельности: учебное пособие / Т.А. Мирошниченко. - п. Персиановский: изд-во ДонГАУ, 2012. - с. 40

2. Воронина Л. И. Теоретические и прикладные аспекты планирования внешнего аудита // Вестник Финансового университета. 2013. №5 С.80-95.

3. Герасимова Л.Н. Профессиональные ценности и этика бухгалтеров и аудиторов. Учебник /М.: Юрайт, 2014. — 318 с.

4. Дмитриева И.М. Бухгалтерский учет и аудит / — М.: Юрайт, 2014. — 306 с.

5. Ерофеева В.А. Аудит. /—М.: Юрайт, 2014. — 640 с.

6. Новосельцев А.А. Функции внутреннего контроля и внутреннего аудита на предприятии // Социально-экономические явления и процессы. 2013. №4 (050) С.121-125.