

ПОНЯТИЕ И СПЕЦИФИКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РФ

Иванов Александр Владимирович

студент, Красноярский государственный аграрный университет, РФ, г. Красноярск

Сторожева Анна Николаевна

THE CONCEPT AND SPECIFIC ACTIVITIES OF AGRICULTURAL ORGANIZATIONS IN THE RUSSIAN FEDERATION

Alexander Ivanov

Student, Krasnoyarsk State Agrarian University, Russia, Krasnoyarsk

Аннотация. Представлено сравнение понятий «сельскохозяйственные организации» и «сельскохозяйственный товаропроизводитель». Сельскохозяйственная организация является сложной социально-экономической системой и имеет большое количество факторов, влияющих на состояние этой системы. Для сельскохозяйственной организации характерны специфические особенности.

Abstract. The issues of the study of corruption crime in Russia, the fight against it, remain relevant. Anti-corruption is defined by the President of the Russian Federation as one of the main directions of domestic policy. The article discusses the current and priority areas of activity of the internal affairs bodies to combat corruption.

Ключевые слова: сельское хозяйство, сельскохозяйственные организации, сельскохозяйственная деятельность, устойчивость, развитие.

Keywords: agriculture, agricultural organizations, agricultural activity, sustainability, development.

Актуальность исследования деятельности сельскохозяйственных организаций в РФ обусловлена тем, что сельскохозяйственные организации всегда играли большую роль в экономике России, а в связи с последними событиями, а именно – введением санкций, направленных против России, значение сельскохозяйственной отрасли увеличилось.

К сельскохозяйственным организациям относятся все организации, которые ведут производство сельскохозяйственной продукции в качестве основной деятельности, в том числе некоммерческие организации, действующие в аграрном секторе. Под организационно-правовой формой сельскохозяйственной организации подразумевается принадлежность юридического лица к одной из форм коммерческих или некоммерческих организаций, указанных в п. 2, 3 ст. 50 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) [1]. В

теории и практике происходит правовая неясность понятий «сельскохозяйственные организации» и «сельскохозяйственный товаропроизводитель».

В Федеральном законе от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О

несостоятельности (банкротстве)» (далее – ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)») указано, что «сельскохозяйственные организации могут быть любой организационно-правовой формы (унитарные, сельскохозяйственные кооперативы, хозяйственные товарищества и общества) при условии, что, во-первых, их видом деятельности является производство сельскохозяйственной продукции или производство и переработка сельскохозяйственной продукции; во-вторых, выручка от реализации такой сельскохозяйственной продукции должна быть не менее 50 % общей суммы выручки [2].

Согласно вышеприведенному понятию можно выделить признаки, при наличии которых должника возможно отнести к категории сельскохозяйственных организаций:

Во-первых, сельскохозяйственными организациями могут быть только юридические лица.

Во-вторых, основными видами деятельности сельскохозяйственных организаций являются производство или производство и переработка сельскохозяйственной продукции.

В-третьих, доход должен составлять не менее 50 % от общей суммы выручки.

Анализируя понятие «сельскохозяйственные организации» и «сельскохозяйственный товаропроизводитель» в Федеральном законе от 22.12.2006 № 264-ФЗ «О развитии сельского хозяйства» [3] и ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», можно сделать вывод о том, что сельскохозяйственные товаропроизводители и сельскохозяйственные организации имеют некоторые сходства и различия.

Сходства в том, что оба субъекта осуществляют производство и переработку сельскохозяйственной продукции, и в том, что основной доход должен быть получен от реализации сельскохозяйственной продукции.

Однако, различий у понятий «сельскохозяйственные товаропроизводители» и «сельскохозяйственные организации» больше.

Так, сельскохозяйственными товаропроизводителями являются организации и индивидуальные предприниматели, а сельскохозяйственными организациями могут являться только юридические лица.

Перечень продукции, которая производится и перерабатывается сельскохозяйственными товаропроизводителями, утвержден Распоряжением Правительства РФ № 79-р от 25.01.2017 [4], а в отношении сельскохозяйственных организаций такой перечень сельскохозяйственной продукции отсутствует.

Сельскохозяйственные товаропроизводители должны получать доход от реализации

сельскохозяйственной продукции не менее чем 70 % от общей доли дохода, а сельскохозяйственные организации должны получать выручку от реализации сельскохозяйственной продукции, которая должна быть не менее 50 % от общей суммы выручки. Таким образом, не все сельскохозяйственные организации являются сельскохозяйственными товаропроизводителями, и наоборот.

Спецификой деятельности сельскохозяйственных организаций является сезонность производства. Стадии производства имеют строгую последовательность и четкое распределение по времени. Для растениеводства затраты накапливаются в первом полугодии, а выход продукции отражается в третьем. Это сказывается на неравномерности формирования выручки — источника собственных средств, что приводит к временной неплатежеспособности организаций и потребности в кредитовании.

Важное значение для сельскохозяйственных организаций имеют мероприятия, проводимые в рамках государственной поддержки. Выделение дотаций на производство, реализацию и переработку продукции, частичная компенсация производственных затрат, предоставление льгот по налогам и кредитам позволяют снизить себестоимость продукции, восполнить временную недостачу собственных оборотных средств.

Деятельность сельскохозяйственных организаций отличается от других организаций характером труда. Значительная доля производственных затрат состоит из затрат ручного труда. Поскольку в большинстве своем ручной труд не требует высокой квалификации, характер труда влияет на уровень квалификации рабочей силы, что объясняет низкую производительность труда, которая, в свою очередь, влияет на экономические и финансовые результаты деятельности. Сельскохозяйственная сфера отличается большим разнообразием типов, форм собственности и организационно-правовых форм организаций. Сельским хозяйством занимаются три группы производителей: сельскохозяйственные организации (СХ), крестьянские (фермерские) хозяйства (К(Ф)Х), личные подсобные хозяйства (ЛПХ). Формы хозяйствования производителей определяют формирование источников капитала, взаимоотношения с бюджетом и распределение прибыли [5]. Резюмируя изложенное отметим что, сельскохозяйственные организации являясь ключевой сферой агропромышленного комплекса, имеет свою специфику, определяемую производством продуктов питания как основы жизнедеятельности людей и воспроизводства рабочей силы, производством сырья для многих видов потребительских товаров и продукции производственного назначения.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51ФЗ (ред. от 21.12.2021) // Собрание законодательства РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.
2. Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 30.12.2021) «О несостоятельности (банкротстве)» // Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 43. – Ст. 4190.
3. Федеральный закон от 29.12.2006 № 264-ФЗ (ред. от 30.12.2021) «О развитии сельского хозяйства» // Собрание законодательства РФ. – 2006. – № 1. – Ст. 27.
4. Распоряжение Правительства РФ ОТ 25.01.2017 №79-Р (ред. от 31.08.2021) «Об утверждении перечня сельскохозяйственной продукции, производство, первичную и последующую (промышленную) переработку которой осуществляют сельскохозяйственные товаропроизводители, а также научные организации, профессиональные образовательные организации, образовательные организации высшего образования в процессе своей научной, научно-технической и (или) образовательной деятельности» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://docs.cntd.ru/document/456038364> (дата общения: 10.05.2022).
5. Морозова К.М. Особенности сельскохозяйственных организаций как объекта оценки / К.М.

