

СУЩНОСТЬ ПОНЯТИЯ «РЕГИОНАЛЬНЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ РИСКИ»

Шадпалов Денис Олегович

студент, кафедра экономики и управления, ОЧУВО Международный инновационный университет, РФ, г. Красноярск

В условиях нестабильной экономической ситуации инвестиционная деятельность выступает не только способом прироста дохода, но и способом сохранения имеющихся средств. Все субъекты регионального инвестиционного проекта заинтересованы в снижении вероятности принятия неэффективного решения, избежание его полного провала и риска, или по меньшей мере значительных убытков.

Для этого субъектам необходимо учитывать все возможные последствия реализации региональных инвестиционных рисков проекта в быстро меняющейся рыночной среде.

Согласно Стратегии национальной безопасности в целях противодействия угрозам экономической безопасности государственная социально-экономическая политика должна предусматривать «стимулирование развития малого и среднего предпринимательства в производственной сфере путем снижения расходов, связанных с началом предпринимательской деятельности, ее поддержку на этапе становления за счет снижения налоговой нагрузки, создания бизнес-инкубаторов, промышленных парков и технопарков, формирования спроса на продукцию малых и средних предприятий, расширения доступа к закупкам государственных компаний, участия в реализации крупных проектов» [1].

В соответствии со Стратегией экономической безопасности поддержка высокотехнологичного малого и среднего бизнеса является основной задачей обеспечения устойчивого роста реального сектора экономики.

В течение длительного процесса становления предпринимательство рассматривалось как деятельность, основная цель которой – производство товаров, а также получение и максимизация прибыли как плата за риск (по сути, предпринимательство стало восприниматься как дополнительный фактор производства). Такой точки зрения придерживались представители классической и неоклассической теории и марксизма, и предприниматель изначально отождествлялся с собственником капитала.

Согласно теории предпринимательства и неопределенности, среди функций предпринимательства особенно выделялись управление деятельностью других и контроль, но предприниматель должен быть собственником компании.

Противоположная точка зрения характерна для представителей теории экономического развития: предприниматель был отделен от собственности, а предпринимательство стало считаться главным фактором экономического развития. Фактор «организация» было предложено заменить фактором «предприниматель» (предпринимательские способности). Подчеркивалась роль предпринимательства в создании новых продуктов и разработке новых способов их производства, выявлении новых источников сырья, использовании новых комбинаций факторов производства, т.е. предпринимательство рассматривалось как двигатель инноваций и структурных изменений [3].

Сочетание получения прибыли с удовлетворением достигнутыми результатами отражено в теории предпринимательства, сторонники которой отмечали, что предпринимательская деятельность определяет локальную местную экономическую ситуацию. В то же время

важным стимулом предпринимательства было признано нежелание подчиняться, обретение самостоятельности при принятии решений.

Риск можно значительно уменьшить квалифицированной и эффективной работой в области управления, используя для этого различные методы.

Кроме этого, совокупность рисков, которые имеют отношение к реализации инвестиционного проекта и которые способны отрицательно повлиять на его эффективность, называют проектными рисками.

Впоследствии периодически предпринимались попытки «раздвинуть» восприятие предпринимательства: любую целенаправленную деятельность в силу неопределенности будущих обстоятельств можно считать предпринимательской. Предприниматель участвует в формировании рыночных цен, «производя» новые знания, и спонтанное обучение превращается в сознательное знание [2].

Обобщая трактовки предпринимательства, следует признать наличие в них в течение длительного времени акцента на экономической роли предпринимателя. Только в последние десятилетия произошло переосмысление роли и функций предпринимательства, в результате чего его социальная составляющая стала восприниматься как не менее значимая, чем экономическая роль.

Эффективность инвестиционной деятельности – это оценка, отражающая соответствие деятельности целям и интересам участников, под которыми понимаются субъекты инвестиционной деятельности.

Список литературы:

1. Федеральный закон «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» от 25.02.1999 № 39-ФЗ (с изменениями на 28 декабря 2022 года) <https://docs.cntd.ru/document/901727484>
2. Антонов, В. Г. Управление рисками приоритетных инвестиционных проектов. Концепция и методология: монография / В. Г. Антонов, В. В. Масленников, Л. Г. Скамай, А. М. Вачегин. – Москва: КноРус, 2022. – 192 с.
3. Айхель К. В. Управление рисками инвестиционных проектов на промышленных предприятиях: автореф. дис. ... д-ра экон. наук: 08.00.05 / Айхель Ксения Валерьевна. – Челябинск, 2023. – 28 с.