

## РАЗГРАНИЧЕНИЕ ДОГОВОРА ПОДРЯДА ОТ СМЕЖНЫХ ВИДОВ ДОГОВОРОВ

**Платонова Татьяна Эдуардовна**

студент, кафедры гражданского права, Чувашского государственного университета им. И.Н. Ульянова, РФ, г. Чебоксары

**Аннотация.** В данной научной статье рассматриваются и анализируются вопросы, касающиеся разграничения договора подряда от других видов договоров.

**Ключевые слова:** договор подряда, выполнение работ, подрядчик, заказчик, результат работы, условия договора подряда, трудовой договор, договор возмездного оказания услуг, договор купли-продажи.

К одним из самых распространенных видов договоров в юридической практике относится договор подряда. К причине его распространенности можно отнести историю происхождения и развития договора подряда. Исторические корни данного договора можно проследить еще в римском праве. Где договор найма *locatio conductio* внутри делился на следующие подвиды: наем вещей *locatio conductio rei*, наем услуг *locatio conductio operarum* и подряд *locatio conductio operis*. В истории отечественной юриспруденции данный договор был документально закреплен в Соборном уложении 1649 г. [1]. Далее правовое развитие договора подряда получило в Своде законов Российской империи. После Октябрьской Социалистической революции 1917 года договор подряда получил свое развитие. Так, рассматриваемый вид договора был предусмотрен в Гражданских кодексах 1922 и 1964 гг. Окончательно договор подряда был разграничен с иными в советском законодательстве [2].

В действующем законодательстве Российской Федерации правовое положение договора подряда заключено в Гражданском Кодексе РФ (далее – ГК РФ). Так, в соответствии со ст. 702 ГК РФ, «по договору подряда одна сторона (подрядчик) обязуется выполнить по заданию другой стороны (заказчика) определенную работу и сдать ее результат заказчику, а заказчик обязуется принять результат работы и оплатить его» [3]. Предметом договора подряда является создание подрядчиком какого-либо предмета, вещи или достижение определенного результата в соответствии с интересами заказчика. Таким образом, договор подряда является договором о выполнении, а не договором, который заключается по поводу их выполнения.

Поскольку договор подряда имеет не малую правовую историю, он приобрел схожие черты со смежными договорами. Такие договоры конструктивно близки к нему, однако у них имеются весомые отличия.

*Договор подряда и трудовой договор.* Несмотря на то, что оба вида договоров регулируют схожие между собой отношения сторон по выполнению работ, между ними имеется принципиальная разница. Основным отличием рассматриваемых договоров является то, что у них разная правовая сфера регулирования договоров. Отношения сторон по договору подряда регулируется в рамках гражданско-правового законодательства, в то время, как при трудовом договоре применяются нормы законодательства о труде, включая социальные гарантии, льготы, отпуска, условия труда и порядок выплаты заработной платы за труд. В гражданско-правовых отношениях стороны равны между собой, в то время, как в трудовом договоре работник обязан подчиняться правилам внутреннего распорядка и соблюдать режим труда.

При трудовом договоре на работника возлагается обязательство по ежедневной трудовой деятельности, а в договоре подряда целью является достижение сторонами определенного результата, который передается заказчику. Основной акцент в регулировании трудовых отношений делается на регламентацию процесса труда, в то время как в подряде он смешан на регламентацию достижения и передачи результата труда заказчику [4].

*Договор подряда и договор возмездного оказания услуг.* Сходство между анализируемыми договорами заключается в том, что одна сторона обязуется по заданию другой стороны совершить определенные действия в соответствии с их условиями. Отличия договора подряда и договора возмездного оказания услуг заключается в характере обязательств [5]. Разницу между этими договорами можно понять исходя из формулировок в законе. Так, в ст. 702 ГК РФ говорится о результате, в то время, как в ст. 779 ГК РФ о результате не упоминается. В практике на данную тему немало рассуждений о понятии «результат». Подряд – это классическое обязательство по достижению результата. Приведу пример: клиент принес сапоги в починку, он не обязан оплачивать труд мастера, если сапоги не отремонтированы. Без результата не будет оплаты. Это и есть основная идея обязательства по достижению результата.

Еще одним отличием является то, что по общему правилу на подрядчике не лежит обязательство выполнять работу лично, он обладает правом «перепоручить» исполнение договора подряда другим лицам. В услугах услуги обязан исполнить лично исполнитель без привлечения третьих лиц.

*Договор подряда и договор купли-продажи.* Несмотря на то, что рассматриваемые договоры являются двусторонними, возмездными и консенсуальными, имеется ряд весомых отличий. Прежде всего речь идет об объекте договора. В рамках договора купли-продажи объектом выступает передача готового объекта в собственность покупателю после оплаты за приобретенный объект. Договор купли-продажи регулирует лишь процедуру перехода права собственности на готовый объект от продавца к покупателю. В его сферу регулирования не входит предварительный процесс изготовления объекта, в то время, как договор подряда в основном направлен на регулирование производственной деятельности подрядчика по изготовлению конкретного объекта. Остается спорным вопрос, касающийся предмета договора подряда. Так, В.Г. Вердников считает, что предмет договора подряда «всегда индивидуален» [6]. В то время, как Г.В. Васильев придерживается иной позиции: «со времен кризисов перепроизводства в XIX в. Большинство производителей в объеме продукции, ее ассортимента ориентируются на покупателей» [7].

*Договор подряда и договор поставки.* Суть договора поставки закреплена в ст. 506 ГК РФ. В установленный договором поставки срок поставщик обязан передать товары. Предметом договора поставки является уже изготовленные объекты. Рассматриваемый договор регулирует процедуру предоставления объектов от одной стороны к другой, что отличает его от договора подряда.

Основываясь на вышесказанном, можно сделать вывод о том, что у договора подряда имеется немало схожих черт со смежными гражданско-правовыми договорами и отличий от них. По моему мнению, это связано с тем, что у договора подряда довольно богатая историческая практика, поэтому многие похожие по конструкции договоры развились именно из подрядных отношений.

### **Список литературы:**

1. Законодательные памятники русского централизованного государства XV – XVII веков. Соборное уложение 1649 года. Текст, комментарии. – СПб., 2007. -С.451.
2. Суханов Е.А. Учебник. Гражданское право. Том II. М, 2006. - С.501-502.
3. 2. Гражданский Кодекс Российской Федерации: федер. закон (принят Госдумой 21 октября 1994 г., одобрен Советом Федерации 30 ноября 1994 г., по состоянию на 26 апреля 2007г.) //

Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».

4. Трудовое право / Под ред. А.С. Пашкова - СПб, 2005. - С. 121.

5. Гуев А.Н. Гражданское право. Учебник: Т.2. - М.: Экзамен, 2006. - С.456.

6. Гражданское право. Т. 2 / под ред. В.А. Рясенцева. М., 1976. - С. 148.

7. Васильев Г.С., Рыбалов А.О. Различие договоров подряда и купли-продажи: Обсуждаем проблему //Правоведение. 2005. № 1. - С. 73.