

БАНКРОТСТВО КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СОВРЕМЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Цуциев Рустам Таймуразович

студент, кафедра экономики, Северо-Осетинский государственный университет им. К.Л. Хетагурова, РФ, г. Владикавказ

Лолаева Бэла Хасановна

научный руководитель, канд. экон. наук, доцент, кафедра экономики, Северо-Осетинский государственный университет им. К.Л. Хетагурова РФ, г. Владикавказ

Аннотация. В современных условиях проблема экономической безопасности является актуальной, поскольку предприятия работают в условиях повышенного риска и различных внешних и внутренних угроз. В статье рассматривается сущность банкротства, как угрозы экономической безопасности предприятия, даются определения термина «банкротство» различными авторами, а также анализируются признаки банкротства и методы противодействия данному риску.

Ключевые слова: банкротство, несостоятельность, обязательства, экономическая безопасность, предприятие.

Сегодня, когда растет количество внешних и внутренних угроз проблема экономической безопасности является одной из наиболее важных, ибо без поддержания экономической безопасности на стабильном уровне не может быть и речи о здоровом функционировании предприятия в рамках нынешней конкурентной среды. К числу наиболее опасных рисков относится риск банкротства. Банкротство – естественное для рыночной экономики явление, так как эта участь постигает большинство неконкурентоспособных предприятий. Для того, чтобы обезопасить себя от риска банкротства, каждое предприятие должно знать причины и условия банкротства и уметь их заблаговременно обнаружить и свести все риски к минимуму. Как показывает практика, банкротство является результатом воздействия внешних и внутренних факторов на предприятие. Основными причинами банкротства являются: неспособность предприятия своевременно адаптироваться под изменяющиеся внешние условия, а также непредвиденные внешние угрозы. Для российских предприятий вопрос банкротства стоит наиболее остро, особенно учитывая последствия пандемии коронавируса. При банкротстве предприятия наносится ущерб правам и интересам, неизбежно вовлекая в сферу банкротства другие хозяйствующие субъекты. Если воспользоваться статистическими данными, то можно невооруженным взглядом заметить, что в среднем треть предприятий в нашей стране являются убыточными. Это свидетельствует о существовании неконкурентоспособных предприятий, но также говорит о намеренном искажении результатов хозяйственной деятельности предприятия. По словам уполномоченного по правам человека Татьяны Маскольковой, из-за пандемии коронавируса в РФ обанкротилось около 4,5 млн предприятий (и это без учета предстоящей волны банкротств, так как действовал мораторий на банкротства), а около 70% был нанесен существенный ущерб.

Банкротство является самой серьезной угрозой для экономической безопасности предприятия

Как говорилось ранее, банкротство это естественное и неизбежное явление для рыночной экономики. Но как нам известно риски можно предопределить и приложить усилия для минимизации потерь от их наступления. Банкротство – не исключение.

Но что же подразумевает под собой банкротство?

Под банкротством принято считать финансовый кризис – неспособность предприятия в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам.

Банкротство получило множество трактовок как от отечественных, так и от западных авторов. Среди них выделяют два подхода к определению понятия банкротства, преимущественно оно рассматривается как экономическая и как юридическая категория.

Таблица 1.

Определения банкротства как экономической категории

А.Д.Шеремет	Это неспособность финансировать текущую операционную деятельность и погасить срочные обязательства
И.П.Шевцов	Это долговая несостоятельность, отказ предпринимателя по договорным обязательствам из-за отсутствия средств
Л.Н. Чечевицына	Это неспособность хозяйствующего субъекта по своим обязательствам и финансировать текущую деятельность вследствие нехватки средств
Р.Новак	Это долговая несостоятельность, отказ юридического или физического лица платить по своим долговым обязательствам из-за отсутствия у них средств

В таблице 2 представлены определения банкротства как юридической категории

Г.В.Савицкая	Это признание арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и исполнять обязанность по уплате других долговых обязательств
Д.О.Коновалова	Это процедура определяющая набор действий для урегулирования долговой несостоятельности должника в соответствии со сроками, определенными в законодательстве
З.А.Круш	Это потеря самостоятельности на основании юридически установленных фактов неспособным удовлетворить требования кредиторов и применить предусмотренные законодательством процедуры, направленных на погашение долгов

А. Меллер	Это результат несостоятельности, представляющий собой пр существования бизнеса в рамках заявленной организационно – системы из-за его несоответствия предъявленным требо
-----------	--

Что же касается нормативно-правовых актов, то согласно ФЗ от 26 октября 2002г. 127-ФЗ «О несостоятельности», банкротство – признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам , о выплате выходных пособий и оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и исполнить обязанность по уплате обязательных платежей.

Рассмотрев точки зрения разных авторов по данному вопросу, мы можем придти к выводу, что они делятся на два лагеря: считающих что банкротство представляет собой результат кризиса хозяйствующего субъекта и банкротство, как юридическая процедура (последовательность действий арбитражного суда по признанию предприятия несостоятельным платить по своим долговым обязательствам). Критерии и определения банкротства могут различаться, но они должны позволить оценить точное экономическое состояние должника и его способность платить по долгам.

Целью данной работы является: рассмотрение банкротства, как угрозы экономической безопасности предприятия, а также рассмотрение способов противодействия данному явлению.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи: изучение сущности банкротства и определение его признаков , рассмотрение методов прогнозирования, изучение причин и последствий банкротства, а также рассмотрение методов противодействия риску банкротства.

Признаки банкротства

У каждого явления есть сопутствующие признаки, банкротство-не исключение.

В научной литературе понятие «признаки банкротства» определяется по-разному, многие исследователи расходятся во мнениях, однако мы можем выделить одно «усреднённое» определение.

Признаки банкротства – необходимая совокупность юридических фактов, предоставляющих суду возможность инициировать дело о несостоятельности и впоследствии при наличии определённых оснований вынести решение о признании должника банкротом. То есть, наличие фактов неисполненного долга и невозможности его исполнить в будущем, в том числе путем восстановления платёжеспособности должника.

Действующий ФЗ «О банкротстве» устанавливает единую систему признаков, которые исполняют двоякую роль: с одной стороны, они являются подтверждением невозможности должника исполнить свои обязательства, а с другой- представляют собой необходимое основание для признания лица банкротом.

И выглядит она следующим образом:

- наличие денежного обязательства должника;
- установленные требования кредиторов;
- неспособность индивидуального предпринимателя или юридического лица удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и исполнить обязанность по уплате

обязательных платежей в течение трех месяцев с момента наступления даты из исполнения;

— наличие установленного законодательством размера денежной задолженности (не менее 300000 руб для юридического лица и не менее 500000 руб для физического лица);

— официальное признание несостоятельности судом;

Кратко охарактеризуем данные признаки.

Наличие денежного обязательства долгового характера

Под ним понимается обязанность должника заплатить кредитору определённую денежную сумму по гражданско-правовому договору и по иным основаниям, которые предусмотрены Гражданским кодексом РФ. Предметной особенностью денежного обязательства является уплата должником кредитору денежной суммы. Основаниями для денежных обязательств могут быть либо договорными, либо внедоговорными.

Формальная установленность требований кредиторов

Они считаются установленными в том случае когда они подтверждены вступившим в законную силу решением суда или иными документами, свидетельствующими о признании должником данных требований. Также к ним относят те требования кредиторов, которые не были обжалованы в установленный законом срок.

Признание судом юридического или физического лица банкротом

У многих авторов весьма популярна точка зрения о том, что данный признак носит не столько содержательный, сколько формальный характер, а именно для того, чтобы неплатёжеспособность перешла в несостоятельность.

Наличие установленного законодательством минимального размера задолженности .

Согласно законодательству, дело о банкротстве может быть возбуждено судом, требования к должнику – юридическому лицу в совокупности составляют не менее 300000 рублей, а к должнику – гражданину не менее 500000 рублей. Все это говорит о том, что права кредиторов могут быть защищены специальными средствами и способами , установленными ФЗ о банкротстве. Только в случае превышения установленного законом лимита денежных претензий к должнику.

Причины банкротства и их виды

Рассматривая проблему банкротства с экономической точки зрения, необходимо исходить из анализа причин, т.е. факторов, вызвавших состояние неплатёжеспособности.

В научной литературе в зависимости от природы принято выделять два основных вида причин: субъективные и объективные.

Субъективные причины – это причины зависящие от действий и намерений отдельных людей, руководства предприятия. К ним можно отнести: неспособность спрогнозировать банкротство и избежать его наступления в будущем, не подкреплённые обоснованными причинами высокие затраты, снижение объемов производства, низкая рентабельность продукции , крупные долговые обязательства, спад продаж из-за плохого изучения спроса.

Объективные причины – это те причины, которые не зависят от действий и намерений конкретной группы лиц. Чаще всего в их роли выступают результаты политической деятельности государства , инфляция, природные катаклизмы и иные неподвластные предприятию факторы.

Также можно выделить внутренние и внешние причины, которые оказывают непосредственное влияние на предприятие.

Внутренние причины – это причины возникновения риска банкротства, которые вызваны некомпетентностью менеджмента предприятия. По мнению многих авторов они считаются наименее опасными, так как их можно довольно легко устранить, если вовремя их обнаружить и нивелировать. Внутренние факторы в 80% случаев являются причиной банкротства предприятия. Они вытекают из некомпетентной организационной структуры предприятия, довольно бурного развития бизнеса (что приводит к потере бдительности), стратегии предприятия, принципов деятельности предприятия, качества маркетинга, отсутствия должной адаптации под меняющиеся условия рынка. Они зависят от организации работы самого предприятия

Причинами внешних факторов являются кризисы, цикличность экономики, политическая ситуация в стране и мире, демографическими проблемами, несовершенством действующего законодательства, развитие науки и техники, конкуренция. На них предприятие не может влиять вообще или влияние может быть слабым.

«Как показывает практика экономическая несостоятельность является результатом продолжительного воздействия внешних и внутренних факторов. Если, к примеру, руководство предприятия не проводит исследование макросреды своего бизнеса, не уделяет должного внимания вопросам формирования стратегии развития, не использует новые технологии, не занимается вопросами повышения квалификации своего персонала, оно неминуемо столкнется в будущем с проблемами сбыта своей продукции, что, в конечном итоге, приведет к кризисным явлениям в экономике предприятия.»

На основании мы можем сделать вывод, что факторами несостоятельности (банкротства) являются: неспособность предприятия адаптироваться под меняющиеся внешние и внутренние условия, недостаточный уровень компетентности руководящего персонала, непредвиденные угрозы.

Методы прогнозирования банкротства

Прогнозирование банкротства – это один из наиболее важных элементов для эффективного управления предприятием. Оно представляет собой совокупность мероприятий, которые направлены на недопущение кризисной ситуации (банкротства). В современной конкурентной среде неизбежно банкротство предприятий. Проанализировав немалое количество научной литературы, мы сможем увидеть многообразие способов, а также методов прогнозирования и мониторинга риска банкротства предприятия. В том случае, когда определённые показатели сигнализируют о грядущем риске банкротства, необходимо действовать незамедлительно, чтобы избежать данного риска.

Деятельность по обнаружению признаков банкротства проводится в несколько этапов:

1. Анализ финансового состояния, прогноз развития рыночной среды;
2. Своевременное обнаружение причин и основных факторов, которые способствуют развитию кризисных ситуаций ;
3. Способность обнаружить ранее не обнаруженные неспециалистом признаки грядущего неблагополучия предприятия.

Существует множество методов мониторинга и прогнозирования банкротства. К основным можно отнести:

— Метод бальной оценки финансового состояния предприятия. Данный метод состоит в классификации предприятий по уровню их финансовых рисков. Следовательно, в зависимости от того сколько баллов набирает предприятие по данной системе, мы можем отнести его к определенной группе. К 1 группе относятся: предприятия которые обладают наибольшей финансовой устойчивостью и платежеспособностью. Данные предприятия обладают грамотной стратегией и управлением и являются прибыльными. К 2 группе относятся: предприятия, которые обладают нормальным финансовым состоянием и финансовой устойчивостью. У них могут проседать отдельные финансовые показатели, однако это не угрожает их устойчивости и платёжеспособности. К 3 группе относятся: предприятия, которые обладают максимально близкими к пороговым показателями, а их финансовая

устойчивость остается на допустимом уровне. К 4 группе относятся: предприятия, которые обладают низкой финансовой устойчивостью, а многие показатели их финансового состояния находятся ниже пороговых значений.

К 5 группе относятся: предприятия, которые являются неплатёжеспособными. Они находятся в кризисном состоянии (у них отсутствует финансовая устойчивость и стабильностью, а также они являются довольно убыточными).

—Метод Альтмана

Его первоначальная модель выглядит следующим образом

$$Z=1,2 X_1+1,4 X_2+3,3X_3+0,6 X_4+0,999 X_5,$$

где:

X₁- это отношение оборотного капитала к сумме активов;

X₂ – это отношение нераспределенного дохода к сумме активов;

X₃ – это отношение операционных доходов;

X₄ – это отношение собственного капитала к общей сумме активов;

X₅ – это отношение сумму продаже к сумме активов;

1,2;1,4;;3,3;0,6;0,999 – это коэффициенты регрессии, характеризующие количественное влияние на индекс Альтмана Z.

«Критическое значение Альтман получал с помощью данных статистической выборки фирм и он составил 2,675. Расчетное значение индекса кредитоспособности предприятия сопоставлялся с критической величиной , определялась степень возможного банкротства. Если расчетный индекс анализируемого предприятия больше критического ($Z > 2,675$), то оно имеет достаточно устойчивое финансовое состояние, если ниже критического ($Z < 2,675$), вероятность банкротства существенная.

Применение модели Альтмана в российских условиях имеет определенные ограничения. Во-первых, достаточно сложно определить рыночную цену собственного капитала в связи с отсутствием развитого рынка ценных бумаг. Во-вторых, коэффициенты регрессии рассчитаны по совокупности предприятий работающих в совершенно иных условиях, и не учитывают отраслевые особенности отечественной промышленности.»

— Модель Лиса

Это метод прогнозирования риска банкротства, где риск определяется с помощью ликвидности, рентабельности, финансовой независимости предприятия. И выглядит она следующим образом:

$$Z_4=0,063X_1+0,92X_2+0,057X_3+0,001X_4,$$

где:

X₁- это сумма активов (оборотный капитал)

X₂- это сумма активов (прибыль от продаж)

X₃-это сумма активов (чистая прибыль)

X₄-это собственный капитал (заемный капитал)

Если $Z > 0,037$, то вероятность банкротства низкая.

Если $Z < 0,037$, то риск банкротства на довольно высок.

—Модель Спрингейта

В его модели использовался мультипликативный дискриминантный анализ для выбора 4 из 12 наиболее популярных финансовых показателей. Она выглядит следующим образом:

$$Z = 1,03X_1 + 3,07X_2 + 0,66X_3 + 0,4X_4,$$

где:

X_1 -это оборотный капитал (баланс);

X_2 -это прибыль предприятия до уплаты налогов (проценты к уплате, баланс);

X_3 -это прибыль до уплаты налогов (краткосрочные обязательства);

X_4 -это балансовая стоимость собственного капитала (привлеченные средства);

—Модель R-счета

Отечественные учёные также не остались в стороне и предложили свою модель, которая способна спрогнозировать вероятность банкротства предприятия. Она выглядит следующим образом

$$R = 8,38 K_1 + K_2 + 0,054 K_3 + 0,63 K_4,$$

где:

K_1 - это отношение чистого оборотного капитала к общей сумме активов;

K_2 – это отношение чистой прибыли предприятия после уплаты налогов к собственному капиталу предприятия;

K_3 – это отношение выручки от продаж к общей сумме активов;

K_4 – это отношение чистой прибыли предприятия после уплаты налогов к полной себестоимости проданных товаров

«Если $R < 0$, вероятность банкротства максимальная (90-100%); при $0 \leq R \leq 0,18$, то вероятность банкротства высокая (60-80%); если R находится в пределах 0,18-0,32, вероятность банкротства средняя (35-50%); $0,32 \leq R \leq 0,42$, вероятность банкротства низкая (15-20%); если $R > 0,42$, вероятность банкротства минимальная (до 10%).»

Таким образом, данный подход на зависимости предприятия от заемных средств. Считается, что доля привлеченных средств в общей величине источников не должна превышать 50%. Тем не менее, как показывает практика, привлекая заемные средства и обеспечивая высокие уровень из отдачи, можно повысить рентабельность собственного капитала и обеспечить организацию необходимыми средствами для выполнения обязательств.»

Обеспечение экономической безопасности при риске банкротства

Рассмотрев ранее определение термина «банкротство» и его признаков, не сложно прийти к выводу о том, что банкротство является существенной угрозой для экономической безопасности современного предприятия, особенно учитывая нынешнюю экономическую и эпидемиологическую обстановку в нашей стране. Стратегия экономической безопасности современного предприятия должна быть максимально заточенной на избежание риска банкротства, а также своевременно обновляться и адаптироваться под меняющиеся внешние

условия

Экономическая безопасность предприятия - это состояние защищенности от внешних и внутренних угроз, при котором оно функционирует в штатном режиме и может поступательно развиваться. Изначально термин «экономическая безопасность предприятия» рассматривался более узко, как обеспечение надежной защиты коммерческой тайны и других секретов предприятия, однако было дополнено за счет одного из важных факторов – изменения экономических функций государства.

Трактовки термина «экономическая безопасность предприятия» можно подразделить на 5 групп:

- отождествляющие экономическую безопасность как обеспечение условий сохранения коммерческой тайны предприятия;
- отождествляющие экономическую безопасность с целями предприятия;
- отождествляющие экономическую безопасность предприятия с благоприятным состоянием экономики в целом;
- отождествляющие экономическую безопасность предприятия с устойчивостью его производства;
- отождествляющие экономическую безопасность предприятия с его состоянием, формирующиеся под воздействием внешней среды.

Угроза банкротства является следствием развития внешних и внутренних рисков. Воздействие данных рисков приводит к нарушениям в процессе функционирования предприятия.

Результатом обеспечения экономической безопасности предприятия является стабильность его функционирования, эффективность финансово-экономической деятельности, личная безопасность персонала предприятия.

Самой продуктивной является наступательная тактика, для которой характерно применение нескольких оперативных, сколько стратегических мероприятий. При данных обстоятельствах, наряду с экономными, ресурсосберегательными мероприятиями, проводится активный маркетинг, изучение и завоевание новых рынков сбыта, политика более высоких цен, финансирование совершенствования производства за счет модернизации, обновления основных фондов, инвестиции в новые технологии и др.

То есть, когда предприятие попадает в зону риска, политика экономической безопасности должна стать агрессивной. Исходя из того что для нивелирования угрозы риска банкротства предприятие должно применять совокупности антикризисных мероприятий.

Важным фактором является система контроля раннего обнаружения признаков предстоящей кризисной ситуации. Очевидным признаком грядущей кризисной ситуации является отрицательная реакция партнеров по бизнесу, поставщиков, кредиторов, банков, потребителей продукции на те или иные действия, осуществляемые предприятием, и их предложения в этом смысле показательными являются всевозможные реорганизации предприятия.

Но как же действовать предприятию, которое своевременно не обнаружило грозы банкротства? Есть система методов направленных на выход из кризисной ситуации. К ним относят:

- метод устранения неплатежеспособности:

Данный метод реализуется путем устранения неплатежеспособности путем продажи наиболее ликвидных активов предприятия, а также с помощью экономии на условно-переменных затратах;

— метод восстановления финансовой устойчивости:

данный метод реализуется путем улучшения бизнес-процессов, направленных на повышение эффективности; увеличение конкурентоспособности товаров и услуг; оптимизацией маркетинговой политики предприятия;

— метод обеспечения финансового равновесия:

данный метод реализуется путем проведения локальных мероприятий по улучшению финансового состояния; модернизацией предприятия; предоставлением государственных и муниципальных гарантий выполнения обязательств перед кредиторами при условии сокращения ими долговой нагрузки;

— метод диверсификации:

данный метод реализуется путем распределения капитала среди различных видов хозяйственного регулирования, что позволит направлениям с прибыльными инвестициями компенсировать прочие потери предприятия;

— метод перепланирования производства:

данный метод реализуется путем обеспечения предприятия многофункциональным оборудованием, то есть, если товары или услуги предприятия не будут конкурентоспособными, предприятию будет необходимо выпускать новую продукцию, это будет возможно в том случае, когда предприятие будет обеспечено многофункциональным оборудованием;

— метод продажи части неликвидного имущества

данный метод реализуется путем продажи неликвидного имущества предприятия, что позволит получить дополнительную прибыль для покрытия текущих обязательств.

Для реализации всех этих методов необходимо обеспечить такое состояние предприятия, при котором риск воздействия других угроз минимизируется,

а этого можно достичь только при эффективной экономической безопасности предприятия.

В целях предупреждения банкротства предприятия, должником или другими лицами и органами по соглашению могут быть приняты меры, направленные на финансовое оздоровления предприятия за счет средств федерального бюджета, местных бюджетов, бюджетов субъектов РФ и соответствующими внебюджетными фондами и отдельными лицами.

В заключение отметим, что условиях острой политической и экономической ситуации в стране крайне важным является своевременное и справедливое разрешение хозяйственных споров с неплатежеспособными предприятиями. Ключевым аспектом антикризисного регулирования выступает законодательство о банкротстве, реализация которого должна способствовать предупреждению случаев несостоятельности, оздоровлению всей системы финансовых взаимоотношений между предпринимателями, а в случае признания должника банкротом – сведению к минимуму отрицательных последствий банкротства для обеих сторон предприятия должника и кредиторов, осуществлению всех необходимых процедур в цивилизованной форме.

Список литературы:

1. Богомолов.В.А. Введение в специальность «экономическая безопасность». Учебное пособие. Гриф УМЦ «Профессиональный учебник». Гриф НИИ образования и науки В. А. Богомолов. – М – ЮНИТИ , 2012. -279,

2. Байкина.С.Г. Учет и анализ банкротств. – М. Дашков и К, 2011
3. Беляева О, банкротство по-новому // ЭЖ-Юрист, 2010
4. Федеральный закон о несостоятельности от 26.10.2002 № 127-ФЗ (в ред от 29.12.2014)
5. Адамова.В.Б., Марков. П. А., Спахова.Н.М. Проблемные вопросы практики применения законодательства о банкротстве.
6. Несостоятельность (банкротство): учебное пособие / Е.Г. Афанасьева, А.В. Белицкая, А.З. Бобылева и др; под ред С.А.Карелиной; МГУ им. М.В. Ломоносова, юридические факультет.
7. Неяскина. Е.В. Экономика организации (предприятия): учебник для СПО / Е.В.Неяскина, О.В. Хлыстова -Москва; Берлин: Директ-Медиа, 2020.
8. Згонник.Л.В. Антикризисное управление: учебник / Л.В.Згонник – Москва: Дашков и К, 2015